



Süer Sülün, Koluman Otomotiv Endüstri Yönetim Kurulu'na Katıldı **8'de**

Karayolu Yolcu Taşımacılığını

ZORLU BİR KIŞ BEKLIYOR

■ Zayıf geçen yaz sezonu ve artan maliyetler otobüs işletmelerini sıkıştırdı. Sektörde eylül sonrası kış endişesi büyüyor.

Maliyet ve rekabet baskısı

Yolcu talebi beklentinin gerisinde kalırken akaryakıt, personel, otoyol-köprü, bakım, lastik ve yedek parça giderleri yükseldi. Havayollarının kampanyaları ile genişleyen demiryolu imkânları rekabeti ağırlaştırdı.

Eylül hareketliliği yetmeyecek

Okulların açılmasının hareketlilik sağlaması bekleniyor. Ancak yaz gelirleri, yolcu ve dolulukların düşeceği kış öncesinde sektördeki endişeleri daha da artırıyor. ■



ULAŞIM ESNAFINA KREDİ İMKÂNI

VERGİ VE SGK BORCUNUN %25'i KREDİDEN ÖDENEBİLECEK

300 BİN TL SINIRI

4'te

Vergi ve SGK borcu olan ulaşım esnafına kredi imkanı

ARAÇ KİRALAMADA YENİ DÖNEM

YETKİ BELGESİ • FİLO • ELEKTRİK Lİ ARAÇ

15'te

Araç Kiralamada Yeni Dönem: Filo ve elektrikli araç şartı geliyor

EGO filosuna 15 OTOKAR KENT daha katıldı

17'de

Otobüs teslimatları

Pamukkale Turizm bireysel otobüsçülerinden

Tourismo yatırımları

HASMER Otomotiv'den Nevşehir Dirikoç Seyahat'e 2 Turismo

Hasmer Otomotiv'den Has Ceran Nakliyat'a Travego

13 ve diğer sayfalarda

Mercedes-Benz Travego

Fenerbahçe'nin Yeni Sezon Yolculuğuna Hazır

11'de

TEMSA'dan A Erkek Milli Basketbol Takımı'na "Büyük Hedeflere, Birlikte" Filmi

11'de

Kâmil Koç, 100. Yılında Edirne İle İKİNCİ YÜZYILINA BÜYÜYEREK GİRİYOR

10'da

 Dr. Zeki Dönmez Taşıma mevzuatının özü 30'da	 Mustafa Yıldırım Sezon çok zorlu geçti. Kış daha da zorlu olacak 31'de	 Cumhur Aral İş dünyasında en pahalı hata, problemi geç fark etmektir 2'de	 Korkut Akın Temkinli olmak ne sanlama gelir. 20'de	 İkinci El Sami Acerüzümüğü 2026 Ocak - Ağustos Pazarı 33'te
--	--	---	--	--

İş dünyasında en pahalı hata, problemi geç fark etmektir

Hayatın en büyük yanılgılarından biri, tehlikenin ancak nefes alamayınca fakına varmak değil; çok daha önce başlamış olduğunun nedense gözardı edilmesidir.

Bataklığa saplanan bir insanın ilk refleksi daha güçlü hareket etmektir. Daha fazla çırpınır, daha fazla güç harcar. Fakat bataklığın acımasız bir kuralı vardır. Gücünüz arttıkça değil, yanlış yönde kullandıkça daha hızlı batarsınız. O noktadan sonra sizi kurtaracak olan kendi kuvvetiniz değil; dışarıdan uzatılan ve sizi çekebilecek başka bir güçtür.

Ticaret hayatı da çoğu zaman aynı kurallarla işler.

Şirketler de insanlar gibi bir anda iflas etmezler. Önce küçük uyarılar gelir. Kasadaki para eskisi kadar rahat dönmez. Banka limitleri daralmaya başlar. Araçların bakımları ertelenir. Lastik değişimleri gecikir. Personel alacakları ötelendiğinde "birkaç güne toparlarız" denilir. Yakıt ödemeleri için yeni vadeler istenir.

İşletme sahibi ise bütün bunları olağan kabul eder.

Çünkü ona göre su henüz diz kapağındadır.

Sonra bataklık göbek hizasına gelir. Artık nefes biraz zorlaşmıştır ama umut hâlâ çok güçlüdür.

"Yaz sezonu geliyor..."



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

"Bayram yoğunluğu bizi kurtaracak..."

"Yeni bir kredi çıkar."

"Bir otobüs satarsak rahatlarız."

"Şu ihaleyi alırsak her şey düzeldi."

Bu cümleler çoğu zaman çözüm değil, insanın kendi kendine söylediği teselli sözleridir.

Batış devam eder.

Gırtlak seviyesine gelindiğinde ise artık gerçeklerle yüzleşmek yerine zaman satın alma çabası başlar.

İşte ticaretin şnorkeli burada devreye girer.

Yeni kredi kullanılır.

Eski kredi yeni krediyle kapatılır.

Vadeler uzatılır.

Gayrimenkuller satılır.

Yakın çevreden borç alınır.

Kısa vadeli çözümler uzun vadeli kurtuluş gibi gösterilmeye çalışılır.

Şnorkel gerçekten nefes aldırır.

Ama kimseyi bataklıktan çıkarmaz.

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörü, bu benzetmenin en canlı örneklerinden

biridir. Artan akaryakıt fiyatları, yükselen finansman maliyetleri, personel giderleri, sigorta primleri, bakım masrafları ve sürekli yenilenmesi gereken filo yatırımları...

Bunların her biri zemini biraz daha yumuşatır. Eğer gelir-gider dengesi zamanında kurulmazsa, işletme sahibi bunu çoğu zaman ancak gırtlakına kadar battığında fark eder.

Oysa sorun çok daha önce başlamıştır.

Kumar masasında da aynı psikoloji vardır.

İnsan ilk kaybettiği elde kalkmaz.

"Bir el daha..."

"Şans dönecek..."

"Kaybettiğimi geri alacağım..." diye düşünür.

Artık oynadığı oyun kazanmak için değil, kaybettiklerini geri alabilmek içindir.

Ticarete de yanlış yatırımlar bazen aynı nedenle sürdürülür. Zararı durdurmak yerine, zararın düzeleceği umuduyla daha büyük riskler alınır. Böylece bataklık biraz daha derinleşir.

Başarılı şirketlerin ortak özelliği, çok para kazanmaları değildir.

Onlar diz kapağındaki ilk yumuşamayı hissederler.

Daha göbek seviyesine gelmeden maliyetlerini yeniden hesaplarlar.

Daha gırtlakla ulaşmadan profesyonel destek alırlar.

Daha batmadan yön değiştirirler.

Çünkü bilirler ki yöneticilik, kriz yönetmek değil; krizin oluşmasına izin vermemektir.

İş dünyasında en pahalı hata, problemi geç fark etmektir. Çünkü bazı sorunlar büyüdüktan sonra çözülemez; yalnızca sonuçları yönetilmeye çalışılır.

Bugün sektörümüzün en büyük ihtiyacı daha fazla otobüs, daha fazla hat ya da daha fazla kredi değildir.

En büyük ihtiyaç; diz kapağındaki ilk batışı hissedebilecek yönetim anlayışıdır.

Çünkü bataklık kimseyi bir anda yutmaz.

Önce uyarır...

Sonra sabırla bekler...

Ve sonunda, görmezden gelinen her işaretin bedelini tahsil eder.

Unutmayalım; şirketler gırtlaklarına kadar battıklarını anladıkları gün batmazlar.

Onlar, diz kapaklarına ulaşan ilk tehlikeyi önemsemedikleri gün batmaya başlamışlardır.

* * *

Ülkemizi ve ulusumuzu gırtlakına kadar batmışlıktan kurtaran 30 AĞUSTOS Zaferinin 104. yılı kutlu olsun.

Başta M. Kemal ATATÜRK olmak üzere tüm şehit ve gazilerimizi minnetle ve rahmetle anıyoruz. ■

0 8 5 0 2 0 2 2 2 2
www.uludagturizm.com.tr

Senin şehrin /
Senin firman!

"Milletin istiklâlini, yine milletin azim ve kararı kurtaracaktır."
K. Atatürk

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN!

uludağ

30 Ağustos
Zafer Bayramımız
Kutlu Olsun!

100
KAMILKOÇ
FLIXBUS



TAKVİMLER FIRSATLARI GÖSTERİYOR

17 Ağustos–17 Eylül tarihleri arasında Isuzu Yetkili Servisleri'nde geçerli fırsatlar sizleri bekliyor.

+5 yaş araçlarda
orijinal yedek
parçalarda
%15 indirim

Anlaşmalı
kredi kartlarına
6 taksit

+10 yaş araçlarda
orijinal yedek
parçalarda
%20 indirim



5 yaş ve üzeri araçlarda %15, 10 yaş ve üzeri araçlarda %20, belirli yedek parçalarda geçerli indirim sizi bekliyor. Üstelik anlaşmalı kredi kartlarına özel 6 taksite varan fırsatlarla. Kampanya 17 Ağustos–17 Eylül 2026 tarihleri arasında geçerli ve stoklarla sınırlı olup, taksit seçenekleri işlem tutarına göre değişebilir. Detaylar isuzu.com.tr'de.

*Bilgisayar ortamında oluşturulmuş temsili görseldir.

ISUZU NUN TERCİHİ



MAXIMUS
DİZEL MOTOR YAĞLARI

ANADOLU GRUBU



/AnadoluIsuzu



/isuzuTR



/AnadoluIsuzu

isuzu.com.tr

ANADOLU ISUZU



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI



Kutlu Olsun...

obilet

Vergi ve SGK borcu olan ulaşım esnafına kredi imkanı

Vergi ve SGK prim borcu bulunan ulaşım esnafının Hazine faiz destekli kredilere erişimine yönelik yeni düzenleme yapıldı. Belirlenen şartlarla borcun bir bölümü krediden doğrudan ödenebilecek, kalan kredi tutarı ise esnafa kullandırılabilir.

27 Ağustos 2026 tarihli Resmî Gazete’de yayımlanan Cumhurbaşkanî Kararı ile esnaf ve sanatkârlara kullandırılan Hazine faiz destekli kredilerin şartlarında değişikliğe gidildi. Düzenleme; servisçi, otobüsçü, minibüsçü, taksici, nakliyeciler ve diğer ulaşım esnafı açısından da önem taşıyor.

Yeni düzenlemeye göre Hazine faiz destekli kredi kullanacak esnafın, en fazla 15 gün önce alınmış belgeyle vergi dairelerine vadesi geçmiş borcu ve sosyal güvenlik prim borcu bulunmadığını göstermesi gerekiyor. Borcun yapılandırılmış veya taksitlendirilmiş olması ve yapılandırmanın bozulmamış bulunması halinde de kredi kullanılabilir.

Borcun yüzde 25’i krediden ödenebilecek

Vergi veya SGK borcu nedeniyle bu şartları sağlayamayan esnafa ise yeni bir seçenek getirildi. Hazine faiz destekli kredinin azami yüzde 25’ine karşılık gelen tutar, banka



tarafından esnaf adına doğrudan ilgili tahsil dairelerine aktarılabilir.

Bu kapsamda borçların ödenmesi amacıyla kullanılabilir tutar, kredi miktarından bağımsız olarak bir yıl içinde toplam 300 bin TL’yi aşamayacak. Borç ödemesinde kullanılan kredi tutarına yüzde 25 Hazine faiz indirimi uygulanacak. Borcun ödenmesinin ardından kredinin kalan kısmı esnafa kullandırılabilir.

Faiz desteğiyle kredi seçeneği

Düzenleme, borcu bulunan esnafa faiz

desteğinin daha düşük oranlarda uygulanması yoluyla kredi kullanabilme seçeneği de getiriyor. Buna göre yüzde 50 olarak uygulanan faiz indirimi yüzde 40’a, yüzde 100’lük indirim yüzde 80’e, yüzde 60’lık indirim ise yüzde 48’e düşürülecek.

27 Ağustos 2026 tarihinde yürürlüğe giren düzenlemeyle, vergi veya SGK prim borcu nedeniyle Hazine faiz destekli finansmana erişimde sorun yaşayan ulaşım esnafının da belirlenen koşullarla kredi kullanabilmesinin önü açıldı. ■



ZAFERİN YOLUNDA, GELECEĞİN PEŞİNDE

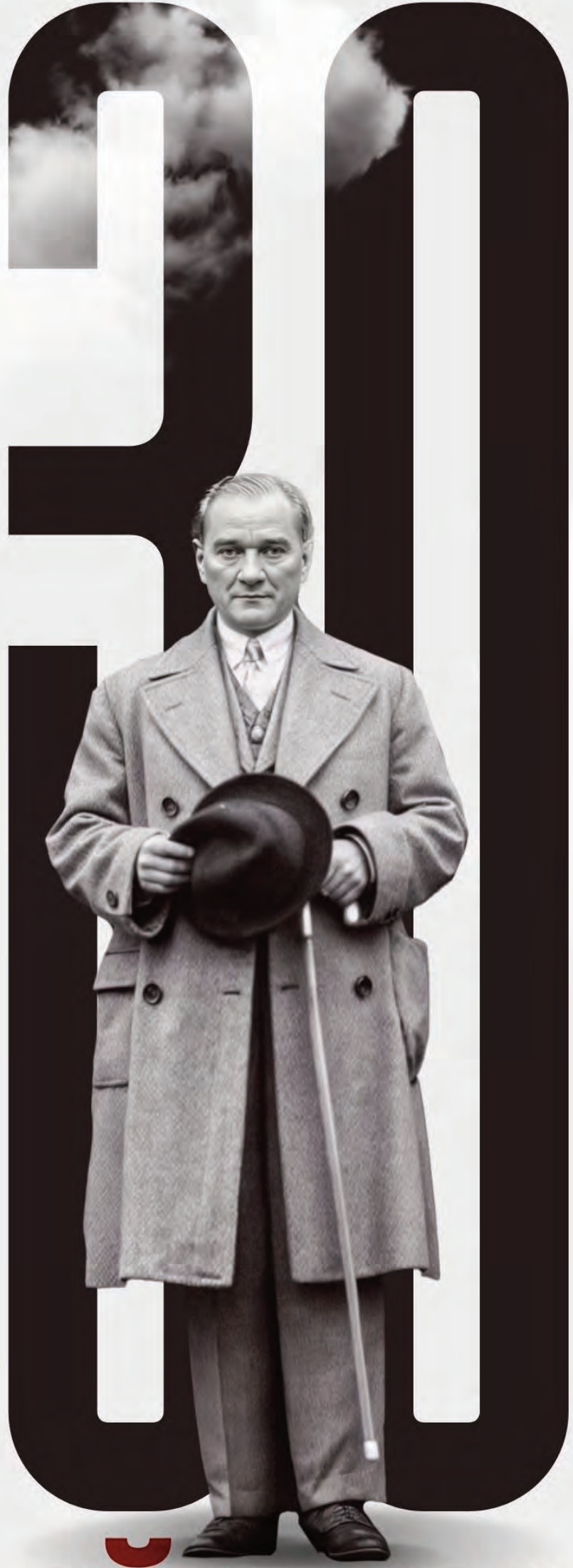
30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Gelecek Otomotiv Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50



AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!



PROFESSIONAL
CAR ACTIVITIES



Mercedes-Benz Türk Kamyon Ar-Ge Direktörlüğü'ne

Sertan Şahin Atandı

Mercedes-Benz Türk'te Kamyon Ar-Ge Direktörlüğü görevine Sertan Şahin atandı.

Mercedes-Benz Türk, Ar-Ge alanındaki güçlü mühendislik birikimini ve yenilikçi yaklaşımını deneyimli kadrolarıyla geliştirmeyi sürdürüyor. Bu kapsamda, Mercedes-Benz Türk bünyesinde uzun yıllara dayanan Ar-Ge deneyimine sahip **Sertan Şahin, 1 Ağustos 2026 tarihi itibarıyla Kamyon Ar-Ge Direktörlüğü görevini devraldı.** Sertan Şahin, otobüs ve kamyon Ar-Ge organizasyonlarında üstlendiği farklı liderlik rollerinin ardından Kamyon Ar-Ge Direktörü olarak yeni görevine atandı.

Boğaziçi Üniversitesi Makina Mühendisliği bölümünden mezun

olan, aynı alanda Almanya'da yüksek lisans eğitimini tamamlayan Sertan Şahin, kariyerine 2005 yılında Almanya'da Motor Kontrol Ünitesi Geliştirme alanında Sistem Mühendisi olarak başladı. Daha sonra 2012 yılında Mercedes-Benz Türk bünyesine katılan Şahin, sırasıyla Otobüs Ar-Ge Kablo Demeti ve Enerji Yönetimi Grup Müdürü, Otobüs Ar-Ge Diyagnoz ve Kablo Demeti Grup Müdürü, Otobüs Ar-Ge Bağlantılı Araçlar, Uygulamalar ve Veri Analizi Grup Müdürü olarak görev yaptı. Sertan Şahin, son olarak yürüttüğü Kamyon Ar-Ge Mekatronik Direktörlüğü görevine ilave olarak 1 Ağustos 2026 itibarıyla ise Mercedes-Benz Türk Kamyon Ar-Ge Direktörü olarak atandı. ■



Dün olduğu gibi bugün de Cumhuriyet'in izinde, **daima ileriye!**
Başta Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere, tüm kahramanlarımızı minnet ve rahmetle anıyoruz.

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI KUTLU OLSUN.

ŞEHRİN ASLANI HER İŞTE YANINIZDA



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



 www.mapar.com.tr

    /maparman



Süer Sülün, Koluman Otomotiv Endüstri Yönetim Kurulu'na Katıldı

Türk otomotiv sanayisinin deneyimli yöneticilerinden Süer Sülün, Koluman Otomotiv Endüstri Yönetim Kurulu Üyesi olarak göreve başladı.

Koluman Holding bünyesinde faaliyet gösteren Koluman Otomotiv Endüstri; Mersin'deki üretim yerleşkesinde savunma sanayine yönelik taktik tekerlekli araçlar ve özel amaçlı askeri platformların yanı sıra treyler, beton pompası ve farklı ticari araç üstyapıları geliştiriyor ve üretiyor. Şirket, sahip olduğu Ar-Ge ve mühendislik kabiliyetleriyle sivil ve askeri mobilité çözümlerinde faaliyet gösteriyor.

Koluman Otomotiv Endüstri'den yapılan açıklamada, Süer Sülün'ün Ağustos 2026 itibarıyla şirketin Yönetim Kurulu'na katıldığı belirtildi.

38 yılı aşkın profesyonel kariyeri boyunca otomotiv sanayisinin farklı alanlarında üst düzey sorumluluklar üstlenen Sülün; finans, controlling, muhasebe, vergi, satış ve pazarlama alanlarının yanı sıra bayi yapılanması, strateji ve kurumsal yönetim konularında geniş bir deneyime sahip.

Sülün, profesyonel kariyerine 1988 yılında Mercedes-Benz Türk'te finans alanında başladı. Şirket bünyesinde finans, controlling, muhasebe, vergi, satış ve pazarlama dahil olmak üzere farklı fonksiyonlarda görev aldı. 2007 yılında İcra Kurulu Üyesi, 2016 yılında ise Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı oldu.

Yaklaşık 10 yıl boyunca şirketin en üst düzey yöneticisi olarak görev yapan Sülün, 31 Temmuz 2026 tarihinde Mercedes-Benz Türk'teki 38 yılı aşkın kariyerini tamamlayarak emekliye ayrıldı.

Görev süresi boyunca Mercedes-Benz Türk'ün Türkiye'deki üretim, ihracat, Ar-Ge ve bayi yapılanmasının gelişiminde önemli sorumluluklar



üstlenen Sülün, aynı zamanda Türkiye otomotiv sanayisinin uluslararası rekabet gücünün geliştirilmesine yönelik çalışmalarda aktif rol aldı.

Koluman Otomotiv Endüstri Yönetim Kurulu Başkanı Kaan Saltık, atamaya ilişkin yaptığı değerlendirmede şunları söyledi:

“Sayın Süer Sülün'ün Yönetim Kurulumuza katılmasından büyük memnuniyet duyuyoruz. Otomotiv sektöründe uzun yıllara dayanan yöneticilik deneyimi; üretim, ticari operasyonlar, kurumsal yönetim ve stratejik gelişim alanlarındaki birikimi şirketimiz açısından önemli bir değer oluşturuyor. Bu deneyimin, Koluman Otomotiv Endüstri'nin büyüme hedeflerine ve geleceğe yönelik stratejik yapılanmasına önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz.”

Süer Sülün ise yeni görevine ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi:

“Koluman Otomotiv Endüstri,

güçlü mühendislik ve üretim yetkinlikleriyle otomotiv ve savunma sanayisinde faaliyet gösteren, yüksek büyüme potansiyeline sahip bir şirket. Üretimi, mühendislik kabiliyeti ve yarattığı katma değerle Türkiye sanayisine ve ülke ekonomisine katkı sağlayan böyle bir yapının Yönetim Kurulu'na katılmaktan memnuniyet duyuyorum. 38 yılı aşkın sanayi deneyiminin ardından, bilgi ve birikimimi yeni bir yapıda paylaşmak ve şirketin gelişimine katkıda bulunmak benim için önemli ve heyecan verici bir adım.”

Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Bölümü mezunu olan Süer Sülün, İstanbul Üniversitesi'nde Kurumsal Finans alanında yüksek lisans yaptı. Kariyeri boyunca otomotiv sanayisinin ve sektörel kuruluşların farklı kademelerinde görev alan Sülün, Türkiye sanayisinin gelişimine ve uluslararası rekabet gücünün artırılmasına yönelik çeşitli çalışmalarda da aktif sorumluluk üstlendi.

Koluman Otomotiv Endüstri, Süer Sülün'ün Yönetim Kurulu'na katılımıyla birlikte şirketin sektörel deneyimini ve stratejik yönetim yetkinliğini daha da güçlendirmeyi hedefliyor. ■

Süer Sülün Hakkında

Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk'ün ilk Türk CEO'su ve Direktörler Kurulu Başkanı olarak görev yaptı. Finans, controlling, muhasebe, vergi, satış ve pazarlama başta olmak üzere şirketin farklı fonksiyonlarında 38 yılı aşkın süre boyunca sorumluluk üstlendi. 31 Temmuz 2026 tarihinde Mercedes-Benz Türk'teki kariyerini tamamlayarak emekliye ayrılan Sülün, Türk otomotiv sanayisinin deneyimli üst düzey yöneticileri arasında yer alıyor.

Koluman Otomotiv Endüstri Hakkında

Koluman Otomotiv Endüstri, Mersin Tarsus'taki 312.000 m²'lik üretim yerleşkesinde; savunma sanayine yönelik taktik tekerlekli araçlar ve özel amaçlı askeri platformlardan treyler, beton pompası ve farklı ticari araç üstyapılarına uzanan geniş bir ürün gamını kendi Ar-Ge ve mühendislik kabiliyetleriyle geliştiriyor ve üretiyor. Şirket, sivil ve askeri mobilité çözümleri alanında faaliyet gösteren Türkiye merkezli bir otomotiv ve savunma sanayii üreticisidir.



30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ *Kutlu Olsun!*

Başta Ulu Önderimiz Gazi Mustafa Kemal Atatürk ve silah arkadaşları olmak üzere, bağımsızlık mücadelemizin tüm kahramanlarını saygı,minnet ve şükranla anıyoruz.

 **GURSEL**

www.gurseltur.com.tr

**Her Şey
*Yolunda***

Kâmil Koç, 100. Yılında Edirne İle İkinci Yüzyılına Büyüyerek Giriyor

Yüz yıldır Türkiye'yi güvenle birleştiren Kâmil Koç, Edirne ile ulaşım ağına yeni ve güçlü bir halka ekliyor. Köklü kurumsal yapısı ve yolcu odaklı hizmet anlayışıyla şirket; Anadolu'nun Avrupa'ya açılan tarihi kapısı Edirne'deki varlığını pekiştiriyor.

1926'dan bugüne uzanan mirasın taşıyıcısı Kâmil Koç, büyüme vizyonunu anlamlı bir adımla taçlandırıyor. Şirket, Edirne'yi geniş ağına dahil ederek hem bölge halkına hem de Avrupa seyahati planlayan yolcularına konforlu ve güvenli bir hizmet noktası sunuyor.

"Ülkenin Her Köşesi Yüz Yıllık Yol Arkadaşıyla Buluşuyor"

Kurulduğu 1926 yılından bu yana aralıksız büyüyen Kâmil Koç, bugün 77 ilde yolcularına hizmet veriyor. Ulaşım ağına katılan her yeni şehir, şirketin tüm Türkiye'yi birbirine bağlama hedefini güçlendiriyor. Edirne de bu 100 yıllık geçmişin ve

geleceğe uzanan hizmet anlayışının güçlü bir simgesi olarak öne çıkıyor.

Avrupa Yolculuğunda Konforlu Kara Yolu Alternatifi

Avrupa seyahatlerinde tek seçenek artık hava yolu değil. Kâmil Koç, global iş ortağı Flix iş birliğiyle yurt dışı ağını genişleterek Avrupa'ya güçlü bir kara yolu alternatifi getiriyor.

Bulgaristan'ın Sofya, Plovdiv ve Varna şehirleri ile Romanya'nın Bükreş ve Köstence kentlerine düzenlenen doğrudan otobüs seferleri seyahatleri daha kolay hale getiriyor. Edirne ise sınır ötesine uzanan bu hatlara ulaşımı rahatlatarak keyifli ve ekonomik bir yolculuk sunuyor.

Kâmil Koç Güvencesiyle Yüksek Konfor

Kâmil Koç'un sunduğu konforlu ve kaliteli seyahat ayrıcalığı Edirne yolcularıyla buluşuyor. Modern filosu, kesintisiz Wi-Fi hizmeti, ikramları, USB şarj soketleri ve ergonomik koltuk tasarımı sayesinde en uzun seyahatler bile keyifli bir deneyime dönüşüyor. Yüz yıla yaklaşan tecrübesi, uzman sürücü kadrosu ve gelişmiş altyapısıyla marka; hem yurt içi hem de yurt dışı seferlerinde en çok tercih edilen taşıyıcı olmayı sürdürüyor.



Edirne'den Avrupa'ya: Seyahatlerin Yeni Adresi

Yüzyıllardır Türkiye'yi Avrupa'ya bağlayan Edirne, Kâmil Koç'un kentteki varlığını güçlendirmesiyle birlikte uluslararası seyahatlerin ana başlangıç noktalarından biri haline geliyor. Şirket yetkilileri, Edirne'deki bu varlığın sadece bölgesel ulaşımı rahatlatmakla kalmayıp Avrupa seferlerine olan yoğun talebe de hızlı ve etkin yanıt vereceğini belirtiyor.

"Yol Arkadaşlığımızı Avrupa Sınırında Yeni Bir Boyuta Taşıyoruz"

Kâmil Koç İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet

Türkyılmaz, Edirne'deki yeni hizmet noktasının şirket için stratejik ve sembolik bir anlam taşıdığını ifade etti:

"Yüz yıllık tecrübemizle Türkiye'nin dört bir yanında güvenle ve konforla hizmet veriyoruz. Edirne'deki güçlü varlığımız, hem bu tarihi sınır kentinde bağlarımızı pekiştiriyor hem de Avrupa seyahatlerinde yolcularımıza konforlu ve emniyetli bir kara yolu alternatifi sunuyor. Bir asır önce bu topraklarda başlayan yolculuğumuzu sınır ötesine taşımaya kararlılıkla devam ediyoruz."

Kâmil Koç, yüz yıllık köklü geçmişiyle yeni seyahat noktaları oluşturmaya, sefer ağını genişletmeye ve yolcularına üst düzey seyahat deneyimi sunmaya devam edecek. ■

KÂMİL KOÇ 100.YILINDA EDİRNE'DE!



"Zafer, milletin azim ve kararlılıkla yürüdüğü yolun en büyük ödülüdür."



Mercedes-Benz Travego

Fenerbahçe'nin Yeni Sezon Yolculuğuna Hazır

Mercedes-Benz Türk, Gürsel Turizm ve Mercedes-Benz Kamyon Finansman iş birliğiyle yenilenen Travego takım otobüsünü Fenerbahçe Spor Kulübü'nün hizmetine sundu.

Yeni sezona özel sarı-lacivert tasarım

Mercedes-Benz Türk, Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi karayolu ulaşım sponsoru Gürsel Turizm ile hayata geçirdiği iş birliği kapsamında Mercedes-Benz Travego takım otobüsünü yeniledi. Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın desteğiyle hazırlanan özel tasarım, erkek futbol takımının yeni sezon yolculuğuna eşlik edecek. Bu tasarım, kulübün yeni sezon heyecanını yansıtırken taraflar arasındaki uzun soluklu iş ortaklığını güçlendirdi.

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, 50 yıldır kulübün yanında olmaktan gurur duyduklarını belirterek güvenli, konforlu ve kesintisiz ulaşım hizmetini sürdüreceklerini söyledi.



Köklü iş birliği yeni sezona taşındı

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Gürsel Turizm

ile uzun yıllardır devam eden iş ortaklığını spora hizmet eden bir projeye taçlandırdıklarını vurguladı. Aksoy, yenilenen Mercedes-Benz Travego'nun sarı-lacivertli kulübün yolculuğuna

başarıyla eşlik edeceğine inandıklarını ifade etti.

Mercedes-Benz Kamyon Finansman CEO'su Gökmen Onbulak ise çalışmanın, Mercedes-Benz Türk ekosisteminin güçlü iş ortaklığı anlayışını ve spora desteğini yansıttığını kaydetti. Gürsel Turizm ile Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yol arkadaşlığı, 1975'te kulübün kullanımına sunulan Mercedes-Benz O302 ile başlamıştı. Yıllar boyunca farklı Mercedes-Benz otobüsleriyle sürdürülen iş birliği, yenilenen Travego ile yeni sezona taşındı. ■

TEMSA'dan A Erkek Milli Basketbol Takımı'na

“Büyük Hedeflere, Birlikte” Filmi

TEMSA, Türkiye Basketbol Federasyonu iş birliği kapsamında hazırladığı yeni reklam filminde “Büyük hedeflere, birlikte” mesajıyla millilerin Dünya Kupası yolculuğuna destek veriyor.

Dünya Kupası yolunda tam destek

Türkiye Basketbol Federasyonu ile 2022'den bu yana iş birliğini sürdüren TEMSA, A Erkek Milli Basketbol Takımı oyuncularının yer aldığı reklam filmini yayımladı. “Dev olmak büyük hedeflere birlikte yol



almaktır” yaklaşımıyla hazırlanan film, milli takımın performans, kararlılık ve takım ruhunu TEMSA'nın dayanıklılık ve yüksek teknoloji anlayışıyla buluşturuyor. Film, kritik ikinci tur maçları öncesinde geniş kamuoyuyla paylaşıldı.

2025 FIBA Avrupa Şampiyonası'nı ikinci tamamlayan milliler, FIBA 2027 Basketbol Dünya Kupası Elemeleri ilk turundaki altı maçını da kazanarak namağlup ikinci tura yükseldi. A Erkek Milli Basketbol Takımı, 28 Ağustos'ta Litvanya, 31 Ağustos'ta İzlanda ile karşılaşacak.

Parkedeki mücadeleden yoldaki istikrara

“Nasıl dev olunur?” sorusuyla başlayan film; birlikte yol alma, uyum, mücadele, istikrarlı performans ve dayanıklılığa odaklanıyor. Bu değerler, basketbolcuların sahadaki mücadelesiyle TEMSA'nın yollardaki performansı arasında bağ kuruyor.

Türk sporuna kesintisiz destek

TEMSA; A Erkek ve Kadın Milli Basketbol Takımlarının yanı sıra Beşiktaş, VakıfBank Spor Kulübü ve Adana Demirspor'un karayolu ulaşım sponsorluğunu sürdürüyor. Yeni çalışma, TEMSA'nın farklı branşlarda sporcuların başarı yolculuklarına uzun soluklu biçimde eşlik etme yaklaşımını da ortaya koyuyor. ■

K. Atatürk

30 Ağustos Zafer Bayramı Kutlu Olsun

Zaferin izinde, geleceğe güvenle...

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
kahramanlarımızı saygıyla anıyor,
30 Ağustos Zafer Bayramı'nı kutluyoruz.

TRANSAY

GÜVENLİ SEYAHAT | KONFORLU ARAÇLAR | PROFESYONEL EKİP | HER YOLDA YANINIZDAYIZ

www.transay.com.tr



Pamukkale Turizm bireysel otobüsçülerinden Tourismo yatırımları

Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv Pamukkale Turizm bünyesinde hizmet veren Afyon merkezli Terminal Kale Turizm ve Antalya Kaş'dan bireysel otobüsçü Ercan Kökçü'ye Tourismo teslimatları yapıldı.

27 Ağustos 2026 tarihinde Hastalya Otomotiv tarafından Pamukkale Turizm bireysel otobüsçülerine 2 adet Tourismo

teslimatı yapıldı. Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer ilk teslimatı Terminal Kale şirket yetkilileri Levent Saygı ve Büşra Saygı ve baş şoför Cüneyt Turgut'a gerçekleştirdi.

İkinci Tourismo'nun teslimatı da yine Hastalya Otomotiv Pamukkale Turizm bireysel otobüsçüsü Antalya Kaş'dan Ercan Kökçü'ye yapıldı. ■



Heska Motorlu Araçlar'dan Yeni Aksaray Seyahat'e Tourismo

BaMercedes-Benz Türk bayi Heska Motorlu Araçlar, 1999 yılından beri şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren Yeni Aksaray Seyahat'e 1 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Tourismo'nun teslimatı Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Koordinatörü Atakan Taşcıoğlu, Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi ve Kayseri Şubesi Genel Müdürü Nihat Toloğ ve Otobüs Satış Danışmanı Osman Köseoğlu tarafından Yeni Aksaray Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Serhat Yumuşak'a teslim edildi. Yeni Aksaray Seyahat ile gerçekleştirilen işbirliğinden memnuniyet duyduklarını ifade eden Nihat Toloğ, "Teslimatını gerçekleştirdiğimiz 1 adet Tourismo'nun Yeni Aksaray Seyahat'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■



HASMER Otomotiv'den Nevşehir Dirikoç Seyahat'e 2 Tourismo

Anadolu Turizm'in bireyselci grubu Nevşehir Dirikoç Seyahat, Mercedes-Benz Tourismo otobüslerle filosuna büyümeye devam ediyor. Hasmer Otomotiv'in gerçekleştirdiği 2 adet Tourismo teslimatı ile şirket, bu yıl 10 adetlik alımının 8 adetini filosuna katmış oldu.

Anadolu Turizm filosunda hizmet verecek 2 adet Tourismo'nun teslimatı Hasmer Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin tarafından 20 Ağustos 2026 tarihinde Nevşehir Dirikoç Seyahat yetkililerine yapıldı.

10 adet Tourismo yatırımı Eylül ayında tamamlanacak

Kalan 2 adet Tourismo otobüsün teslimatının da Eylül ayı içinde yapılacağını belirten Yaşar Şahin, "Nevşehir Dirikoç Seyahat ile 2026 yılında gerçekleştirdiğimiz 10 adetlik Tourismo alımına yönelik işbirliğinden çok memnunuz. Bu yatırımın ilk 8 adetinin teslimatı gerçekleşti. Kalan 2 Tourismo'nun da teslimatını Eylül ayı içinde yapacağız. Tourismo araçlarımızın hem Nevşehir Dirikoçlar Seyahat'e hem de Anadolu Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■



Hastalya Otomotiv'den Lider Muş Tur'a Travego

Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren Lider Muş Tur'a 11 adetlik yatırımının sonuncusu olan Travego'yu teslim etti.

Lider Muş Tur, 2026 yatırım planında olan 11 adet Mercedes-Benz Travego araçlarının tamamını filosuna kattı. 11'inci Travego'nun teslimatını ise Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer, Lider Muş Tur Yönetim Kurulu Ömer Sayan'a gerçekleştirdi. Deniz Gürer, "Lider Muş Tur ile bu yıl 11 adetlik yatırım sürecinde 6 adet Travego'nun teslimatını Hastalya olarak biz gerçekleştirdik. Yeni araçların Lider Muş Tur'a hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■

Hasmer Otomotiv'den Has Ceran Nakliyat'a Travego

Mercedes-Benz Türk bayi Hasmer Otomotiv Kontur Turizm bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Has Ceran Nakliyat'a Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Travego'nun teslimatını Hasmer Otomotiv Konya Otobüs Satış Müdürü Cezmi Ağırtaş tarafından Has Ceran Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahman Ceran'a yapıldı. Has Ceran Nakliyat ile yıllardır devam eden



işbirliğinden memnun olduklarını belirten Cezmi Ağırtaş, "Yeni Travego'nun hem Has Ceran Nakliyat'a hem de Kontur Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■

Has Otomotiv'den Varan Turizm'e Tourismo teslimatı

Mercedes-Benz Türk bayi Has Otomotiv, şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında bu yıl 80'inci yaşını kutlayan Varan Turizm'e 1 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi. Aracın teslimatını Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban şirket kaptanlarından Mümin Okuyan'a gerçekleştirdi. Soner Balaban, yeni aracın Varan Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■



30 AĞUSTOS
30'er
Bayramı
Kutlu Olsun



Araç Kiralamada Yeni Dönem: Filo ve elektrikli araç şartı geliyor

Ticaret Bakanlığı'nın yeni yönetmeliği, araç kiralama sektöründe yetki belgesinden filo yapısına, depozitodan hasar ve rezervasyon süreçlerine kadar kapsamlı kurallar getiriyor.

Yetki belgesi zorunlu olacak

Motorlu Kara Taşıtlarının Kiralanması Hakkında Yönetmelik, tüketicilere yönelik kısa süreli M1, M1G, N1 ve N1G sınıfı araç kiralamalarını kapsıyor. İşletmeler, Ticaret İl Müdürlüğünden Bilgi Sistemi üzerinden yetki belgesi alacak. Vergi ve meslek odası kaydının yanı sıra uygun işyeri şartı aranacak. Kiralama sorumlusunun 18 yaşını doldurması, en az ilköğretim mezunu olması ve Motorlu Kara Taşıtı Kiralama Danışmanı Seviye 4 mesleki yeterlilik belgesini taşıması gerekecek.



10 araç ve elektrikli filo şartı

Büyükşehirlerde nüfusu 30 bini aşan ilçelerde en az 10 araçlık filo zorunlu olacak. Araçların beşi işletme adına tescil edilecek; filoda, biri Türkiye'de üretilmiş olmak üzere en az iki hibrit veya tamamen elektrikli araç bulunacak. Diğer ilçelerde ve büyükşehir olmayan illerde ise ikisi öz mal olmak üzere en az beş araç

aranacak.

Klasik araçlar dışında taşıtlar altı yaşını aşamayacak. Kilometre sınırı elektriklielerde 300 bin, diğer araçlarda 180 bin olacak. Ağır hasarlı, bakımsız veya sisteme kaydedilmemiş araçlar kiralanamayacak.

Depozito ve hasarda tüketici güvencesi

Depozito, 1-6 günlük

kiralamalarda üç; 7-29 günlük kiralamalarda yedi günlük kira bedelini geçemeyecek ve araç iadesinden sonra yedi gün içinde geri ödenecek. Olağan aşınmalar için kesinti yapılamayacak. Hasar bedeli ancak yetkili ve bağımsız ekspertiz raporuyla istenebilecek.

Teslimden 24 saat öncesine kadar rezervasyonlar kesintisiz iptal edilebilecek. Son 24 saatte en fazla bir günlük kira bedeli alınabilecek. Araç iadesindeki bir saate kadar gecikme ücretsiz olacak.

Geçiş süreci 2028'e uzanıyor

Yönetmelik 1 Ocak 2027'de yürürlüğe girecek. Mevcut işletmeler 1 Temmuz 2027'ye kadar yetki belgesi alacak; filo ve araç niteliklerine ilişkin geçiş süresi 1 Ocak 2028'de sona erecek. İlan ve aracı platformlar da yetki belgelerini Bilgi Sistemi üzerinden kontrol edecek. Kira sözleşmeleri beş yıl boyunca saklanacak. ■

Bu anlamlı mirası saygıyla anıyor,
geleceğe aynı inançla bakıyoruz.

**30 AĞUSTOS
ZAFER
BAYRAMI**
Kutlu Olsun



ÖZİKİZLER

arıkan
TURİZM
Güvenilir Yol Arkadaşı!

30 Ağustos
Zafer Bayramımız
Kutlu Olsun!

Zaferin açtığı yolda,
geleceğe güvenle ilerliyoruz.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
kahramanlarımızı minnetle anıyoruz.

arıkan
TURİZM

arıkan
TURİZM

ÖZEL TURLAR

KONGRE SEMİNER

YURTIÇİ KÜLTÜR TURLARI

YURT DIŞI KÜLTÜR TURLARI

İETT FİLOSUNA 550 YENİ NESİL ARAÇ KATILIYOR

İETT filosuna 450 otobüs,
100 metrobüs katılıyor

İBB, kentin toplu ulaşım filosunu güçlendirmek amacıyla 15 milyar TL yatırımla yerli üretim, yüksek teknolojiye sahip 550 yeni aracı İETT bünyesine katıyor. İlk teslimatların Ekim 2026'da başlayacağı dev

filo; 400 otobüs, 100 metrobüs ve 50 elektrikli otobüsten oluşuyor.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) ve İETT ulaşım yatırımlarına hızla devam ediyor. Dev yatırım hamlesi kapsamında, İstanbul'un toplu ulaşım filosuna yeni, yerli üretim, güçlü ve konforlu 400 otobüs, 100

metrobüs ve 50 elektrikli otobüs katılıyor.

İlk teslimat Ekim 2026'da

İmza töreni tamamlanan 550 araçlık yeni filo, Ekim 2026'dan itibaren aşamalı olarak sefere çıkacak. Bu kapsamda;

- 12 metre uzunluğunda dizel yakıtlı, 100 yolcu kapasiteli 250 otobüs,
- 8 metre uzunluğunda dizel yakıtlı, 60 yolcu kapasiteli 150 otobüs,
- 25 metre uzunluğunda dizel yakıtlı, 280 yolcu kapasiteli, çift körüklü 100 metrobüs,
- 12 metre uzunluğunda, elektrikli, 75 yolcu kapasiteli 50 elektrikli otobüs olmak üzere toplam 550 yeni araç filoya katılıyor.

15 milyar TL'lik bütçeyle kente kazandırılan araçlar, son teknoloji aktif güvenlik ve konfor donanımlarıyla yola çıkacak. Sürücü dijital ekranları, elektronik park freni, izole sürücü kabini, sürücü yorgunluk ve dikkat uyarı sistemi, ön yolcu algılama sistemi, kör nokta algılama sistemi, şerit takip uyarı sistemi, 360° kamera sistemleri, Telemetri (kara kutu), akıllı hız asistanı, lastik basınç izleme sistemi, otomatik far sistemi gibi yeni nesil araç teknolojileri yer alacak. Araçlarda yolcu konforu içinse yüksek çözünürlüklü dijital bilgilendirme sistemi ve anons sistemi ile araç içinde bir çok noktada yüksek hızlı şarj noktaları bulunacak.

Günlük 5 milyon yolcu

Dünyanın en büyük 2., Türkiye'nin ise en büyük toplu taşıma kurumu olan İETT; günde 67 bin seferle 1,4 milyon kilometre yol katederek 5 milyon yolcuya hizmet veriyor. Kurum, 2019'dan bu yana gerçekleştirdiği yatırımlarla günlük sefer sayısını %26, araç filosunu ise %23 oranında büyüttü. ■

Mersin'in Elektrikli
Otobüsleri 8 Ayda
14,5 Milyon Lira
Tasarruf Sağladı

Mersin Büyükşehir Belediyesi'nin 18 elektrikli otobüsü, sekiz ayda dizel araçlara göre 14,5 milyon, CNG'li araçlara göre 3,5 milyon lira yakıt tasarrufu sağladı.

18 elektrikli otobüs 2025'ten beri yollarda

Mersin Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı bünyesinde 2025 yılında hizmete başlayan elektrikli otobüsler; enerji verimliliği, düşük gürültü seviyesi ve sıfır egzoz emisyonuyla kent ulaşımına katkı sunuyor.

Filo, sekiz aylık işletme döneminde dizel otobüslerle karşılaştırıldığında 14,5 milyon, CNG'li araçlarla karşılaştırıldığında ise 3,5 milyon liralık yakıt avantajı oluşturdu. Elektrikli araçların düşük işletme giderleri belediye bütçesini desteklerken, sessiz çalışma özellikleri de şehir içindeki gürültünün azaltılmasına katkı sağladı.

Ulaşım Dairesi Başkanlığı Toplu Taşıma Şube Müdürü Bayram Demir, "Elektrikli otobüsler çok büyük bir yakıt tasarrufu sağlıyor. Sekiz ayda dizel otobüslere göre 14,5 milyon, CNG otobüslere göre 3,5 milyon lira tasarruf ettik" dedi.

Mersin'de 4 bin 500 tonluk emisyon önlendi

Bayram Demir, araçların çevresel kazanımlarına da dikkat çekerek, "Elektrikli toplu taşıma araçlarımızla sekiz aylık süreçte Mersin'i 4 bin 500 ton karbon emisyonundan koruduk. Gelecek nesillere daha temiz bir çevre bırakmayı amaçlıyoruz" diye konuştu.

Araçların sera gazı emisyonlarının azaltılması ve hava kalitesinin iyileştirilmesi açısından önem taşıdığını belirten Demir, elektrikli otobüs sayısını bütçe imkânları doğrultusunda artırmayı hedeflediklerini söyledi.

Sıcak havada çekiş gücü korunuyor

Mersin'in sıcak iklim koşullarında klima kullanımının önemine değinen Demir, elektrikli otobüslerde klimanın çekiş gücünü düşürmediğini vurguladı. Dağıtıcı ve dengeleyici klima sistemi sayesinde araçların ön, orta ve arka bölümlerinin eşit biçimde soğutulduğunu kaydetti.

Yolcu konforu ve sürüş kolaylığı öne çıkıyor

Elektrikli toplu taşıma araç sürücüsü Sultan Yıldırım, yedi yıllık otobüs şoförlüğü deneyiminde elektrikli araçların kullanım rahatlığıyla öne çıktığını belirtti. Yıldırım, "Kullanması çok rahat ve yolcular da memnun" dedi. Vatandaşların elektrikli otobüslere ilgi gösterdiğini belirten Yıldırım, hizmetten memnun olduklarını söyledi. Sessiz çalışma, güçlü klima ile dengeli kalkış ve duruş sistemlerinin yolculara daha huzurlu ve güvenli ulaşım sunduğunu ifade etti. ■



Anadolu Isuzu'dan

Bosna Hersek'e
25 Otobüs Teslimatı

Anadolu Isuzu, Bosna Hersek'e 10 Citiport ve 15 Novociti teslim ederek Balkanlar'daki 25 yıllık ihracat faaliyetini ve toplu ulaşım pazarındaki konumunu güçlendirdi.

Balkanlar'a 4 bine yakın otobüs

Türkiye'nin ticari araç markalarından Anadolu Isuzu, Bosna Hersek'in toplu ulaşım filosuna toplam 25 araç kazandırdı. Saraybosna Kantonu Ulaştırma Bakanı Adnan Šteta'nın katılımıyla düzenlenen törende 10 Citiport ile 15 Novociti teslim edildi.

Teslimat, kamu kurumlarının Anadolu Isuzu ürünlerine duyduğu güvenin ve markanın bölgedeki kalıcı varlığının yeni göstergesi oldu.

Farklı regülasyon, kullanım koşulu ve müşteri beklentilerine

uygun araç geliştiren şirket, geniş ürün gamı ve mühendislik birikimiyle uluslararası pazarlardaki büyümesini sürdürüyor. Anadolu Isuzu, yaklaşık 25 yıldır ihracat yaptığı Balkanlar'a son 20 yılda 4 bine yakın otobüs gönderdi.

Novociti verimlilik, Citiport konfor sağlıyor

7,5 metre uzunluğundaki Novociti; 54 yolcu kapasitesi, engelli rampası ve güçlü manevra kabiliyetiyle şehir içi ulaşım ihtiyaçlarına yanıt veriyor. Euro 6 normlarındaki 190 beygir common rail turbo dizel intercooler Isuzu motor, düşük yakıt tüketimi ve bakım maliyetiyle işletmelere ekonomik avantaj sağlıyor.

Yüksek yolcu kapasitesiyle öne çıkan Citiport ise alçak tabanlı yapısı, rampaları, yolcu bilgilendirme ekranları, gelişmiş iklimlendirme, LED aydınlatma ve durak anons sistemleriyle erişilebilir, konforlu ve çevreye duyarlı toplu taşıma çözümü sunuyor. ■

30 AĞUSTOS

ZAFER DAYDAMI

Katli



ÖZ **ULUDAĞ** TURİZM

Güvene
çıkan yol.

ozuludagturizm.com.tr



EGO filosuna 15 adet OTOKAR KENT daha katıldı

Başkentlilerin şehir içi toplu ulaşımını daha verimli, emniyetli ve modern teknolojiye sahip araçlarla sağlamasını önceleyen EGO Genel Müdürlüğü, araç filosuna kazandırdığı 10 adet solo tip, 5 adet körüklü tip olmak üzere 15 adet Otokar Kent otobüsü daha filosuna dâhil etti.

2019-2026 yılları arasında alınan yeni araçlarla birlikte Ankara'da hizmet veren otobüs sayısı toplam 2014'e yükselirken, Ankara'ya kazandırılan yeni otobüs sayısı da 584'e yükseldi.

Ankara Büyükşehir Belediyesi, Başkent ulaşımında yaşanan yoğunluğu azaltmak ve vatandaşlara daha konforlu ve modern bir yolculuk deneyimi sunmak amacıyla araç

filosunu genişletmeye devam ediyor.

EGO Genel Müdürlüğü'nün öz kaynakları ile yeni alınan 15 adet dizel yakıtlı otobüs toplu taşıma araç filosuna dahil edildi.



EGO Genel Müdürlüğü 3. Bölge Müdürü Süleyman Çakır: "EGO Genel Müdürlüğü olarak araç filosuna kazandırdığımız 10 adet solo tip ve 5 adet körüklü tip olmak üzere 15 adet yeni otobüsle filomuzu modernize etmeye devam ediyoruz. Filomuza dahil olan 15 adet yeni otobüsle

birlikte faal otobüs sayımız 2014'e ulaştı. Araç filomuzun gençleştirilerek sağlanan toplu ulaşım hizmetinin daha konforlu bir şekilde sürdürülebilmesi amacıyla yeni araç alımlarına devam edeceğiz."

2019-2026 yılları arasında 584 yeni araç filoya katıldı

Kendi işlettiği raylı sistemler ve EGO otobüsleriyle milyonlarca yolcuya hizmet vermeyi sürdüren Ankara Büyükşehir Belediyesi, zorlu ekonomik şartlarda bile vatandaşlara modern, konforlu ve güvenli bir ulaşım sunmak için çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. 2019-2026 yılları arasında alınan yeni araçlarla birlikte Ankara'da hizmet veren otobüs sayısı toplam 2014'e yükselirken, Başkent'e kazandırılan yeni otobüs sayısı da 584'e yükseldi.

Yeni alınan araçların teknolojik

teknik donanımları modern şehir içi ulaşım standartlarını karşılarken hizmete giren 15 aracın 10 adedi 12 metre uzunluğunda 70 yolcu kapasiteli solo tip, 10 adedi ise 18 metre uzunluğunda 150 yolcu kapasiteli körüklü tip otobüsler Başkentlilerin kullanımına sunuldu.

Daha çevreci ulaşım hizmeti

Yeni alınan otobüslerin tamamı çevreci motor teknolojisine sahip olmakla birlikte alçak tabanlı karoseri yapısıyla engelli yolcu erişimine uygun rampa ve tekerlekli sandalye bağlantı aparat özelliklerine sahip. Ayrıca araç içi sesli ve görsel yolcu bilgilendirme ekranları ile araç içi ve dışı kamera güvenlik sistemlerine sahip olan otobüsler ergonomik koltuk dizaynları ve ECAS (Elektronik Kontrollü Havalı Süspansiyon) sistemi ile daha güvenli ve konforlu bir ulaşım hizmeti sağlıyor. ■



30
AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!

Zaferin ışığı yolumuzu,
bağımsızlık ruhu geleceğimizi
aydınlatıyor.

30 Ağustos Zafer Bayramımız
kutlu olsun.



Ege Hakan Turizm Seyahat
Taşımacılık Tic. Ltd. Şti.

www.hakanturizm.com



GÜVENLİ
SEYAHAT



KONFORLU
ARAÇLAR



PROFESYONEL
EKİP



HER YOLDA
YANINIZDAYIZ

Turizm taşımacılığında güven ve konforlu yolculuk...

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Zaferin izinde,
geleceğe güvenle...

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
kahramanlarımızı saygıyla anıyor,
30 Ağustos Zafer Bayramı'nı kutluyoruz.



**İzmir Toplu Taşımacılık ve
Servis Hizmetleri Derneği
(İZTAD)**

Bağımsızlığımızın simgesi

30 Ağustos'ta...

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
tüm kahramanlarımızı minnetle anıyor,
Zafer Bayramı'nı kutluyoruz.



**Ege Turizm
Taşımacılar Derneği
(EGETURDER)**



30
AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun



YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN



TEMSA'dan Çekya'ya İlk Batarya İhracatı: 5 MWh'lık Teknoloji Sevkiyatı

TEMSA, Škoda Group'un otobüs projesi kapsamında 50 yüksek voltajlı lityum iyon batarya ile 10 güç dağıtım ünitesinden oluşan sistemi Çekya'ya ihraç etti.

TEMSA, "Tercih Edilen Mobilite Markası" olma vizyonu kapsamında elektrifikasyon yetkinliğini uluslararası pazara taşıdı. Yaklaşık 5 MWh büyüklüğündeki sevkiyat, şirketin bugüne kadarki en yüksek hacimli batarya sistemi teslimatı ve otobüs dışındaki ilk ihracatı oldu.

"Yalnızca araç değil, teknoloji de ihraç ediyoruz"

TEMSA CEO'su Evren Güzel, teslimatın şirketin mühendislik altyapısı, Ar-Ge ve üretim kabiliyetinin somut çıktısı olduğunu belirtti. Güzel, TEMSA'nın batarya sistemleri ve yüksek voltaj teknolojileri geliştiren, bunları küresel pazarlara sunabilen bir teknoloji şirketine dönüştüğünü söyledi. TEMSA'nın 149 milyon dolarlık net ihracat hacmine dikkat çeken Güzel, yeni projelerle küresel değer zincirindeki konumlarını güçlendirmeyi hedeflediklerini vurguladı.

Teknolojiler Türkiye'de geliştiriliyor

Türkiye'nin ilk Ar-Ge Merkezi belgesine sahip TEMSA, araçlarında kullandığı batarya teknolojilerinin tamamını kendi bünyesinde geliştiriyor. Şirket, enerji depolama çözümlerini denizcilik, tarım ve havacılık gibi alanlara da taşıyor.

TEMSA, Türk Loydu'nun Lityum-İyon Temelli Marine Batarya Sertifikası'nı alan ilk Türk şirketi konumunda bulunuyor. Şirketin teknolojisi, Türkiye İş Bankası'nın yüzen şubesi İş Vapur'da da kullanılıyor. İstanbul Şehir Hatları tarafından Haliç Tersanesi'nde inşa edilen İş Vapur'da, toplam 800 kWh kapasiteli sekiz TEMSA batarya paketi aktif olarak görev yapıyor. ■



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

Temkinli olmak iyi midir, kötü mü?

İki kuşağı saran, yaşlı genç, kadın erkek, herkesi tedirgin eden, dahası korkuya boğan "düşük yoğunluklu" savaş ya da "terör" bunca yılın ardından bitiyor gibi.

Bir taraf, barıştan yana ve savunuyor, diğer taraf "anaların gözyaşlarına" rağmen "olmaz" diye diretiyor, bir başkası kendi açısından bakıp yeterince tavizkâr bulmuyor, öbürü ise kimseye güvenmediği için iki tarafa karşı tepkili ve mesafeli.

Masanın bu tarafında duran, diğer tarafa geçip, yani açı değiştirip bakmadığı, bakmaya yanaşmadığı için Yasa taslağı kabul edilip Resmi Gazetede yayımlanmasına karşın yeni bir "masa devrilmesi" bekliyor. Masanın devrilmemesi ülkemiz, ekonomimiz, yaşamımız, turizmimiz, çalışmalarımız, kültürümüz, sporumuz... aklınıza gelen her durum ve her şey için şart.

Hep dedim, bıkmadan, usanmadan da yineleyeceğim. Barış öyle kolay tesis edilemez, muhakkak ki, birçok zorluğu olacaktır, muhakkak ki tekere çomak sokmaya kalkışanlar, provokasyon yapanlar çıkacaktır. Ancak kimse ölmesin, öldürülmesin diyenler yani akliselim başarılı olacaktır. Belki geç, belki güç ama bir gün mutlaka.

Bu sorunu örnekleyerek çok daha anlaşılır hale getirmek iyi olacak... Okul servis ücretlerine zam gelince farklı açılardan bakma hemen öne çıkıyor. Servisçi kadar veliler de haklı, iyi de iki tarafın da elinde bir "güç" yok bu durumu değiştirecek. Nasreddin Hoca'nın fıkrasına dönsen de, iki taraf da haklı. Peki, çözüm? Çözüm nerede?

Kutsal kazanç!

Hatırlayanlarınız vardır muhakkak, "vergilendirilmiş kazanç kutsaldır" yazardı her yerde. Artık kimse kazancın kutsal olup olmadığına bakmıyor, ne koparırsam kârdır diye düşünüyor. Eskiden kurumlar olurdu vergi şampiyonlarının tepesinde (BOTAŞ, TPAO gibi), şimdi paradan para kazanan bankalar yer alıyor. Bu işte bir terslik yok mu sizce de? Sahi, bir önemli konu da "isimlerinin yer almasını istemeyenlerin" çokluğu... Bireysel vergi müellifleri artık kendilerini saklıyor. Neden? Hani "vergilendirilmiş kazanç kutsal"dı? Ne gizlenmeye çalışılıyor acaba? İlk 100 kişinin 73'ü isimlerini gizlemiş. Bunun güvenlikli bir ilgisi olduğunu sanmıyorum. Tabii ki, hırsızdan uğursuzdan kurtulmak için adlarının açıklanmasından kaçınanlar olacaktır; yıllardır vardı. Ancak hiç bu kadar fazla olmamıştı. Demek ki, devlet ya da ilgililer yeterince bu konunun üzerine gitmiyor.

Otobüsçünün durumu...

Aslında memur ve işçiyle esnafın durumu demek daha doğru olur(du). İşçi ve memurun vergisi kaynaktan kesildiği için vergi kaçırmaları mümkün değil. Esnaf da -nakit kullanılmadığından- kredi kartı nedeniyle sürekli denetim altında. Otobüsçünün ise ensesinde boza pişiyor; bırakın vergi kaçırmayı, işini nasıl yürüteceğini düşünmekten nefes bile alamıyor. Akaryakıtı gelen zamlar (indirimlerse hem eşel mobil sistem nedeniyle vergiye aktarıyor hem de cüzi) nedeniyle otobüsler sefere boş koltukla çıkıyor. Halkın, maaşlı geçinenlerin kazancı alabildiğine düşük, enflasyon (iktidar sürekli "indireceğim" dese de) hep iki haneli ve hayat gerçekten pahalı. Başka hiçbir sektörde olmadığı kadar denetim var karayoluyla yolcu taşımacılığında. Birçoğunun, bana göre, ne sektöre ne ulaşımın kalitesine ne de hizmete katkısı yok; denetimsizlik değil, dengeli ve gerekliliğiyle öne çıkan bir denetim gerekiyordur.

Otobüsçü ne yapsın?

Yolcu yazın, okulların da kapanmasıyla, çoluk çocuk köyüne gidip hem tarla tapan işleriyle ilgilenmek hem de belki kıskık erzakını daha ucuza (en çok da sağlıklı olarak) getirmek istiyor. Onun için biletlerin ucuz olması talebinde. Otobüsçü ise akaryakıt başta, tüm girdilere gelen maliyet artışlarıyla, personel ücretleriyle bilet bedellerini dengelemek peşinde. Baktığınız zaman iki taraf da haklı. En büyük soru şimdi geliyor işte: Haklı olan kim?

Kimin haklı olduğundan önce haksız olanı vurgulamakta yarar var: Sistem tepeden tırnağa yanlış ve haksız. ■



Filosuna 6 adet TEMSA Avenue kattı 32 TEMSA Avenue daha alacak

Adana Büyükşehir Belediyesi toplu taşımada kullanılan otobüs filosundaki araçları yenilemeye devam ediyor. Adana Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Güngör Geçer, filoya katılan 6 adet TEMSA Avenue otobüsleri inceledi.

Güngör Geçer şunları söyledi: "Adana'da toplu taşıma kalitesini yükseltmek için, kendi öz kaynaklarımızla araç filomuzu yenilemeye devam ediyoruz. Önümüzdeki 6 ay içinde kentimize kazandıracağımız 13'ü elektrikli toplam 38 yeni otobüsümüzün ilk 6 adedini bugün hizmete sunduk. Çevre dostu ve son derece konforlu bu araçlarımızla kentimizde ulaşımı daha rahat ve etkin hale getireceğiz."



Hem yollarımızı yapıyoruz hem de vatandaşlarımızın bu yollarda güvenli seyahat etmeleri için araç filomuzu genişletiyoruz. Adana'mıza ve tüm hemşehrilerimize hayırlı olsun." ■

Yollar deęiřse de
yönümüz hep aynı:
bağımsızlık ve
aydınlık yarınlar.

30 Ağustos
Zafer Bayramımız
kutlu olsun.




GÜVENLİ
YOLCULUK


KONFORLU
ULAşIM


TÜRKİYE - BULGARİSTAN - ROMANYA
ARASINDA KÖPRÜ


YENİ ROTALAR
YENİ ANILAR



Nişikli
“SORUMLULUK TAřIR”

Türkiye - Bulgaristan - Romanya hattında güvenli ulaşım, düzenli seferler ve
tur organizasyonlarıyla hizmetinizdeyiz.

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun



Tamer



www.tamertur.com.tr

Kemal Duman
Turizm

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Zaferden aldığımız güçle yarınlar yol alıyoruz.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve tüm kahramanlarımızı saygıyla anıyoruz.



www.kemaldumanturizm.com.tr



AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ

KUTLU OLSUN

Büyük zaferlerin ardında büyük mücadeleler,
büyük fedakarlıklar yatar.


aksutur
Limitsizsiniz...



OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.



ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

—  —

Zaferle açılan yolda, birlik ve inançla
geleceğe ilerliyoruz.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
kahramanlarımızı minnetle anıyoruz.

www.deryatur.com.tr

www.akerotobus.com.tr

30

AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN




—  —

Bağımsızlık yolunda yazılan
büyük destanın gururuyla ilerliyoruz.

30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun.











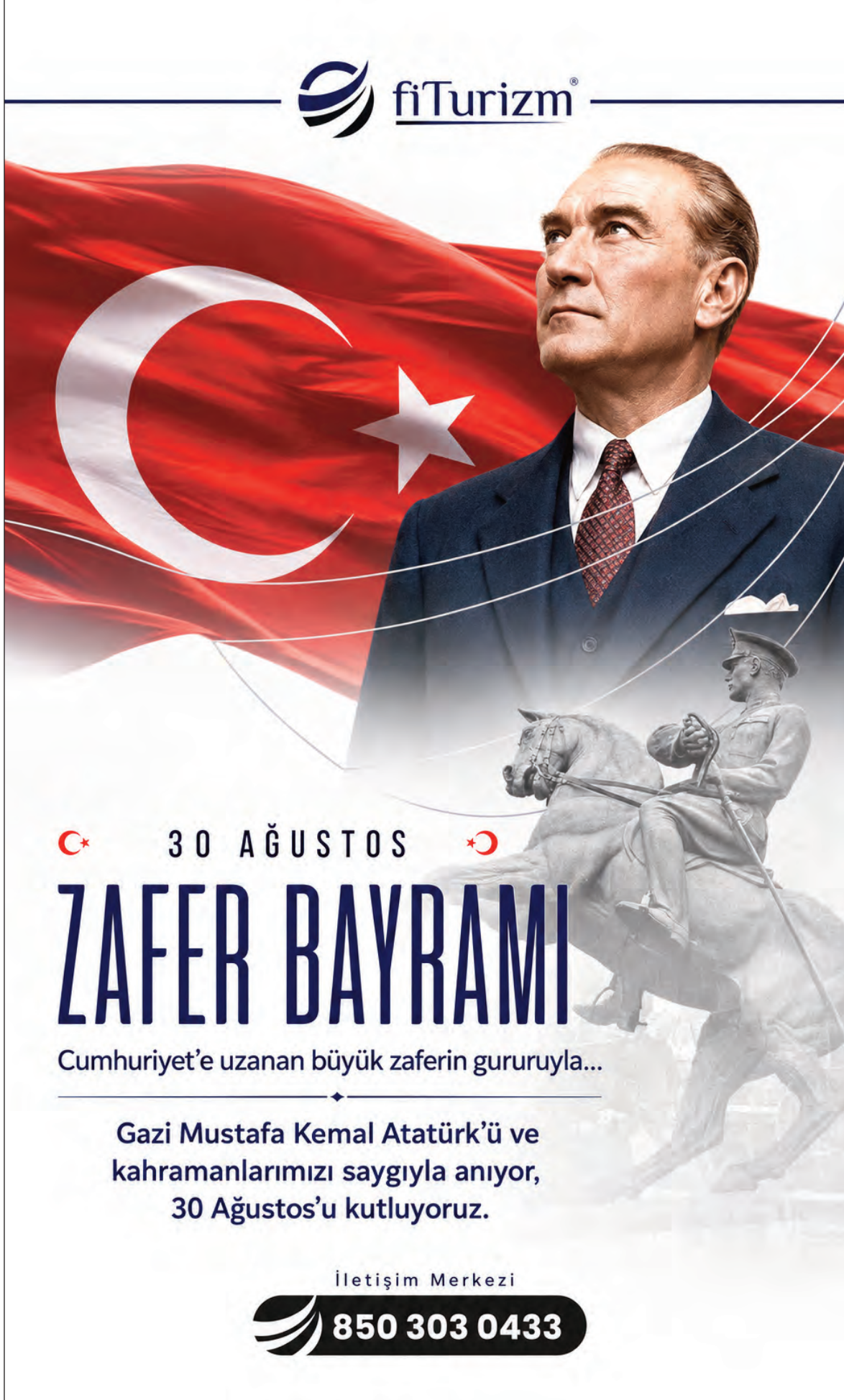
30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN.

ZAFERDEN ALDIĞIMIZ GÜÇLE YARINLARA YOL ALIYORUZ.

GAZİ MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'Ü VE
TÜM KAHRAMANLARIMIZI SAYGIYLA ANIYORUZ.

K koray tur



fiTurizm®

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

Cumhuriyet'e uzanan büyük zaferin gururuyla...

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
kahramanlarımızı saygıyla anıyor,
30 Ağustos'u kutluyoruz.

İletişim Merkezi
850 303 0433



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Zaferle açılan yolda,
birlik ve inançla geleceğe ilerliyoruz.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
kahramanlarımızı minnetle anıyoruz.

**GRAND
BUS MARKET**

Otobüs Alım Satımında Güvenilir Adres
Erman GEYİK
www.grandbusmarket.com / info@grandbusmarket.com



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN



Zaferin ışığı yolumuzu,
bağımsızlık ruhu geleceğimizi aydınlatıyor.

EFSANE YENİLENDİ

YENİ PRESTİJ

3 YIL
SINIRSIZ KM
GARANTİSİYLE!



TEMESA

ŞEREF OTO

Satış
Kızılırmak, Mevlana Blv.
No:146/A,
06520 Çankaya / Ankara
T: +90 312 284 81 81
F: +90 312 284 81 80
satis@serefoto.com

Şeref Oto Servis
Bahçekapı, 2480. Sk. No:9,
06105 Etimesgut / Ankara
T: +90 312 278 38 48
F: +90 312 284 47 37
serefoto@serefoto.com

TEMESA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.
T+90 212 403 02 02 info@temsa.com
F+90 212 403 84 84 temsa.com

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN



Zaferle açılan yolda, birlik ve inançla geleceğe ilerliyoruz.
Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve kahramanlarımızı minnetle anıyoruz.

21 yıl
systemtransport
2005 - 2026

Türkiye **didim** *Seyahat*

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Zaferin ışığı yolumuzu,
bağımsızlık ruhu geleceğimizi aydınlatıyor.



ÇAĞRI MERKEZİ
0850 304 0909
CALL CENTER

www.didimseyahat.com

türker
turizm

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Geçmişimizin büyük zaferini,
geleceğe aynı gururla taşıyoruz.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
kahramanlarımızı saygıyla anıyoruz.



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Zaferin ışığında, yarınlara aynı inançla...

Başta Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere
tüm kahramanlarımızı saygı ve minnetle anıyoruz.



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

EFSANE YENİLENDİ

YENİ PRESTİJ

3 YIL
SINIRSIZ KM
GARANTİSİYLE!



TEMESA

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. No:150, Güney Yanyol Cd.
41400 Gebze / Kocaeli
Tel: 0262 656 46 44
www.pilavci.com.tr

TEMESA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com

SINCE 1991
temizsoy
info@temizsoy.com.tr

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN



**Milletimizi zafere taşıyan
inanç ve kararlılığın izindeyiz.**

Taşıma mevzuatının özü

Karayolu taşımacıları, özellikle de yakından izleme fırsatı bulduğum yolcu taşımacıları sık sık zon durumunda olduklarını anlatırlar, açıklarlar. Şüphesiz ki, bunun kendilerince bir açıklaması vardır. Bunada bağlı olarak bunları Bakanlığa anlatmaya ve çözümlerini istemeye yönelik girişimlerde bulunurlar. Bunları yazı ile anlatmak mümkün ve bence de doğru iken yüz yüze görüşmelerle taleplerini nakletmek isterler. Bunu pek anlayabilmiş değilim. Yüz yüze olduğunda bir psikolojik baskı oluşturarak bunları kabul ettirebileceklerini düşünmüş olabilirler. Halbuki Bakanlık görevlileri bu türden etkilerin altında kalmaksızın mevzuata göre talepleri değerlendirmek durumundadırlar. Bu arada taşımacıların “Bizim Bakanlığımız bizim haklarımızı korumalı, bizim sorunlarımızı çözmeli” dediklerini duyarız. Halbuki Bakanlık sadece taşımacıların değil, başta taşıma hizmetinden faydalananlar olmak üzere tüm toplumun bakanlığıdır ve hepsinin menfaatlerini koruması gerekir.

Mevzuata bakış

Taşımalar başka mevzuatların da konusu olmakla birlikte öncelikle Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği ile yakından ilişkilidirler. Bu mevzuatlar içinde bulunan çeşitli düzenlemeleri yorumlamak ve değerlendirmek açısından bana göre öncelikle üç hususun dikkate alınması gerekir. Bunlar hemen hemen hiçbir kural veya yaptırım içermeyen amaç, kapsam ve genel kural maddeleridir.

Mevzuatın amaçları

Taşıma Kanunu'nda amaç olarak birşeylerin düzenlenmesi,



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

belirlenmesi, saptanması ve yararlı bir şekilde kullanılması türünden ifadelerden oluşmaktadır. Taşıma Yönetmeliği'nde de bunu baezi mesleki faaliyetlerin de sayılması eklemesiyle aynen görüyoruz. Acaba taşımacılar bu amaçları yeterli ve uygun buluyorlar mı, bulmuyorlarsa nasıl değişiklikler talep ediyorlar? Konuya hiç bu açıdan baktılar mı?

Mevzuatın kapsamı

Karayolu Taşıma Kanunu, bu kanunun neleri kapsadığını veya kapsamadığını diğer bir deyişle belirlemiştir. Taşıma Yönetmeliği'nde de bu kapsam bazı mesleki faaliyetlerin kapsama alınması, eklemesiyle aynen korunmaktadır. Bunun ötesinde bazı taşıt ve taşımaların kapsam içi veya dışı olma durumları netleştirilmiştir. Burada benim dikkatimi çeken iki husus var: Birincisi ilgili kanunlarla belediyelere verilen hakların saklı olduğunun kabul edilmesidir. Bakanlık bu konuda net olmamaya ısrarla devam etmektedir. Bunu birazcık da Bakanlık görevlilerinin kendi kurumlarının gücünü koruma refleksi gibi görüyorum. İkinci husus ise taşıma yoluyla eğitime erişmeye ilişkin bazı kararların geçerliliğini tanıma hususu yer alıyor. Bunun eski kararlar için doğru olabileceğini ancak bu yönde valiliklerinin yeni kararlar alamayacaklarını düşünenlerdenim. Valiliklere ve belediyelere yetki devrine ilişkin

kanundaki düzenleme yeni yönetmelik ifadelerinde yer almıyor. Burada da taşımacıların öğrenci taşımaları dışında bu kapsam konusuna pek fazla ilgi gösterdiklerini görmüyorum veya ben bundan bilgi sahibi olamıyorum.

Taşımalarda genel kural

Taşıma Kanunu'nun amaç, kapsam ve tanımlardan sonra gelen 4'üncü maddesi taşımalar; ekonomik, seri, elverişli, güvenli, çevreye kötü etkisi en az kamu yararını gözetecek tarzda serbest rekabet ortamında gerçekleştirilir kuralını içermektedir. Bu genel kural Taşıma Yönetmeliği'nin 8'inci maddesinde fert, toplum ve çevre sağlığı ile bunların güvenliğini olumsuz yönde etkilememe ifadesi ile benzer biçimde yer almaktadır. Ben taşımacıların bu genel kurala ilişkin değerlendirme ve görüşlerine de pek rastlamadım. Burada rekabetin kötü olduğu, rekabetsiz eski ortamın herkes için iyi olduğu eski anlayışla konuştuklarını, yazdıklarını görürüz.

Serbest piyasa ve taşıma ücretleri

Halbuki Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği bazı kısıtlamalarla dahi olsa da taşımacılık faaliyetlerinin serbest rekabet ortamında gerçekleştirileceğini yazıyor. Pekçok taşımacı bunu eleştirmeden, karşı çıkmadan hatta görmezden gelerek buna aykırı taleplerde bulunabiliyor, çözüm isteyebiliyor. Bu konulardaki görüşleri ve talepleri zaman zaman rekabetin korunmasına ilişkin mevzuat hükümlerine göre suç teşkil edebilecek boyutlara varabiliyor. Hatta şurada toplantı yapıp ‘rekabeti bitirdik’ türünden övünme ifadeleri yazılı veya sözlü

olarak karşımıza çıkabiliyor. Artık şu bilinmelidir ki, Taşıma Kanunu'ndaki genel kural ve özellikle de serbest rekabet ortamında gerçekleşme ifadesi, rekabeti bırakınız ortadan kaldırmayı azaltacak çözüm veya önerilere dahi kapalıdır. Bu kapsamda taşıma ücretlerinin belirli makamlarca veya taşıma örgütlerince belirlenmesitarifeli taşımalarda ücret tarifelerinin aynı anda ve aynı içerikle hazırlanması gibi talepler asla söz konusu olamaz. Bakanlık tabiki bunları faaliyetlerinde esas almıyor. Bence bu doğru olmakla birlikte bunların mümkün olmadığı ve Taşıma Kanunu'na aykırı olduğu taşımacılara belirtilmeli. Sonuç getirmeyecek girişimlerle vakit tüketilmemelidir.

Taşımacılığı sınırlama

Taşıma ücretlerinin ötesinde bazı taşımacılar yetki belgesi almanın sınırlandırılması, taşıt girişinin sınırlandırılması, taşıma hatlarının ve seferlerin sınırlandırılması gibi önerilerle yine serbest rekabet ilkesini el altından oymaya çalışmaktadırlar. Ekonomi bilgisi yetersiz kişileri etkilemek mümkün olsa bile serbest rekabet ortamını bilen kişiler bu taleplerin hepsinin kanuna aykırılık teşkil ettiğini göreceklardır. Tabii kanuna aykırı olan talepleri de hiçbir şekilde etmeyeceklerdir.

Özel haller

Karayolu Taşıma Kanunu ve buna da bağlı olarak Taşıma Yönetmeliği'nde taşıma ücretlerinde tavan ve taban fiyat uygulaması ile sektöre girişlerin sınırlandırılması konularında bazı düzenlemeler yer almaktadır. Fırsatçılık yapıp bunları öne çıkarmak kabul edilemez. Bu yöntemler sadece kanun ve yönetmelikte yer alan özel şartların varlığı halinde geçici olarak devreye alınabilecek çözümlerdir. Yine bunları sürekli olarak uygulatma düşüncesi kanuna karşı hile yoluna sapmaktır. Bu da kabul edilemez.

Bitirirken

Taşımacılar yukarıda saydığım üç husus özellikle de genel kural ve bunun içindeki serbest rekabet ortamı ifadesini iyi anlamalı taşımacılara hoş görünecek mevzuata aykırı çözümlerden kaçınmalıdırlar. Bu türden hoş görünümlü ancak hukuka aykırı çözümlerle vakit harcamamalı. Bu çözümlere alkış tutmamalı ve bel bağlamalıdırlar.

* * *

Başta Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere, bağımsızlığımız uğruna mücadele eden tüm kahramanlarımızı saygı ve minnetle anıyor; milletimizin 30 Ağustos Zafer Bayramı'nı kutluyorum. ■

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Zaferden aldığımız güçle
yarınlara yol alıyoruz.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
tüm kahramanlarımızı saygıyla anıyoruz.

www.sezinturizm.com.tr

Sezon çok zorlu geçti... Kış daha da zorlu olacak

Yaz sezonunun sonuna geldik. Okulların açılmasına artık sayılı günler kaldı. Karayolu yolcu taşımacılığı sektörü açısından yaz ayları her zaman yılın en önemli dönemi oldu. Tatil hareketliliği, memleket ziyaretleri ve artan seyahat talebi, sektörün kış aylarına hazırlanmasını sağladı. Ancak bu yaz beklenen hareketliliğin yaşandığını söylemek zor.

Otobüsçü sezona umutla başladı ama beklediğini bulamadı

Yolcu var ancak geçmiş yıllardaki yoğunluk yok. Üstelik sektörün giderleri her geçen gün artıyor. ABD-İsrail ve İran arasında başlayan savaşla birlikte son bir yılda motorindeki artış yüzde 50'lerin üzerinde oldu. Akarayakıt fiyatlarındaki artışlar enflasyonu körükledi ve halkın gelir düzeyini de çok olumsuz etkiledi. Bu da seyahat taleplerini de etkileyen en önemli unsurlardan biri oldu.

Akaryakıttan personele, otoyol ve köprü ücretlerinden bakım, lastik ve yedek parçaya kadar hemen her kalemde ciddi bir maliyet baskısı yaşandı ve yaşanmaya da devam ediyor.

Bir başka önemli konu da diğer taşıma modlarıyla rekabet. Havayollarının kampanyalı fiyatları ve demiryolunda genişleyen ulaşım imkânları, karayolu yolcu taşımacılığının



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

rekabet koşullarını giderek ağırlaştırıyor. Otobüs işletmecisi, bir yandan maliyetlerini karşılayacak bilet fiyatını oluşturmak, diğer yandan yolcusunu kaybetmemek zorunda. Bu dengeyi kurmak artık eskisinden çok daha güç.

Şimdi sektörün önünde okulların açılması var. Eylül ayında, ilkököl, ortaokul, liselerin ve üniversitelerin de açılmasıyla birlikte belirli bir yolcu hareketliliği yaşanacaktır. Bu dönem, işletmelere kısa süreli de olsa nefes aldırabilir.

Asıl soru ise eylül'den sonra ne olacağı. Yaz sezonunda beklediği geliri elde edemeyen, buna karşılık maliyetleri sürekli yükselen sektör için sonbahar ve kış ayları kolay geçmeyecek. Yolcu sayısının azalacağı dönemde araçların doluluk oranını korumak çok daha zor olacak.

Bu nedenle sektörün önündeki birkaç aya dikkatle bakmak gerekiyor. Çünkü sezon bitiyor ama otobüsçünün maliyetleri bitmiyor.

Görünen o ki eylül hareketliliğinin ardından karayolu yolcu taşımacılığını oldukça zor günler bekliyor. ■



TTDER yönetimi Ağustos toplantısını gerçekleştirdi

Turizm Taşımacıları Derneği Başkan Sümer Yiğci yönetiminde Ağustos ayı toplantısını gerçekleştirdi.

25 Ağustos 2026 tarihinde TTDER Genel Merkezi'nde gerçekleşen toplantıya Başkan Sümer Yiğci, Genel Sekreter Mehmet Öksüz, Başkan Yardımcıları Mustafa Yıldırım, Taşkın Arık, Yönetim Kurulu Üyeleri Tahsin Yücefer, Fatih Çolak, TTDER Kurucu Üyeleri ve sektörün duayen isimleri Faruk Yılmaz, Şevket Ak, Mithat Yılmaz,



MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Fatih Tamay, UATOD Başkanı ve Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Erdoğan, Tokat Yıldızı Turizm İstanbul Bölge Müdürü Metin İşeri katıldı.

Toplantıda turizm taşımacılığı alanında geride kalan 8 ayın değerlendirmesi yapıldı. Yılın son 4 ayına yönelik beklentiler değerlendirilerek, görüş alışverişinde bulunuldu. ■

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Yolcu taşımacılığı sektörümüzün değerli mensupları ile kamu kurumlarımızın kıymetli temsilcilerinin 30 Ağustos Zafer Bayramı'nı kutluyor; Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve tüm kahramanlarımızı saygı ve minnetle anıyoruz.



MUSTAFA YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YİĞCİ
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı



“Kalite, Güven ve İstikrar”

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Bağımsızlık yolunda kazanılan büyük zaferin **104.** yılında...

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve
tüm kahramanlarımızı saygı ve minnetle anıyoruz.



Çayır, Cumhuriyet Cad. 20600 Çivril / Denizli



0 (258) 713 73 63



www.adnanbulut.com



Akkoç Lojistik'in Tamamı Tırsan Filosu 200 Treylere Ulaştı

Tırsan, Akkoç Lojistik'e 50 Hafif Tenteli Perdeli T.SCL, 5 Tırsan Buz Frigo ve 1 Tırsan Low-bed teslim etti. Şirketin tamamı Tırsan araçlarından oluşan filosu 200 treylere ulaştı.

Teslimat Adapazarı'nda yapıldı

Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'ndeki tören, Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'nun ev sahipliğinde düzenlendi. Törene Akkoç Lojistik Yönetim Kurulu

Başkanı Doğan Akkoç, Akkoç Lojistik Filo Müdürü Arif Uğur ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Özgür Ayçiçek katıldı.

Akkoç Lojistik, 2004'te üç araçla başladığı faaliyetlerini, 2026'da 200 araçlık filoyla sürdürüyor. Ankara'daki deposuyla operasyonlarını destekleyen şirket; kargo, gıda, meşrubat ve paletli yük taşımalarında hizmet veriyor.

"İş birliğimiz yeni yatırımla güçleniyor"

Çetin Nuhoglu, Tırsan'ın ödüllü Ar-Ge merkezlerinde geliştirilen ve en az 1 milyon kilometre test edilen araçların sektörün rekabet gücünü artırdığını belirtti. Hafif Tenteli Perdeli T.SCL'nin düşük boş

ağırlığı ve sağlam şasisiyle içecek taşımacılığında verimlilik sunduğunu vurguladı.

"Daha çok taşıyor, daha çok kazanıyoruz"

Doğan Akkoç ise düşük boş ağırlığın daha fazla taşıma ve kazanç sağladığını belirterek, Frigo ve Low-bed araçlarının diğer operasyonlarda kullanılacağını söyledi. Akkoç, yatırımın kapasiteyi ve yük çeşitliliğine cevap verme gücünü artırdığını, Tırsan ile büyümeyi sürdüreceklerini ifade etti.

Teslim edilen 56 araç, şirketin yurt içi taşımalarındaki saha verimliliğini de güçlendirecek. ■



Akfet, Soğuk Zincir Filosunu 4 Tırsan Buz Frigo ile Güçlendirdi

Tırsan, Akfet Uluslararası Nakliyat'a 4 Yeni Nesil Buz Frigo teslim etti. Akfet'in Tırsan treylerlerden oluşan filosu 30 araca ulaşırken Türkiye-Avrupa hattındaki kapasitesi arttı.

Teslimat Adapazarı'nda gerçekleştirildi

Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'ndeki törene Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Akfet Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Halil Akbıyık ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç katıldı.

Şanlıurfa'da 1959 yılında kurulan Akfet; piliç eti, sebze-meyve ve diğer hassas gıda ürünlerini Türkiye, Avrupa, Orta Doğu ve üçüncü ülkelere taşıyor.

"Buz Frigo rekabet gücü katıyor"

Çetin Nuhoglu, Tırsan Buz Frigo'nun 1 milyon kilometrelik testlerle onaylandığını belirterek,

yüksek izolasyon performansı ve düşük boş ağırlığın soğutucu çalışma süresini azalttığını söyledi.

İbrahim Halil Akbıyık ise araç kalitesi, ısı yalıtımı ve düşük boş ağırlığın yatırım kararlarında belirleyici olduğunu vurguladı. Akbıyık, Tırsan'ın ürün kalitesi ve satış sonrası desteğinden memnun olduklarını, gelecek yatırımlarda iş birliğini sürdüreceklerini açıkladı.

ATP sertifikasında Tırsan desteği

Tırsan'ın 2018'den beri faaliyet gösteren ATP Tip Test Merkezi, 50 ülkede geçerli TSE onaylı ATP sertifikası sunuyor. 7.490 kilogramlık Buz Frigo; 0,31 W/m²K K-Değeriyle yılda 1.000 litre yakıt tasarrufu hedefliyor. Ürün ailesinde Tırsan Buz Frigo, Tırsan Buz Frigo Çift Kat ve Tırsan Buz Frigo Çiçek bulunuyor. ■

İkinci El

Sami Acerüzümoğlu



2026 Ocak - Ağustos Pazarına Genel Bakış

Sıfır otobüs pazarı: 2026 yılının ilk 7-8 aylık döneminde ağır ticari / otobüs pazarında hareketlilik korundu. Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) verilerine göre ağır otobüs pazarında yılın ilk 7 ayında toplam satışlar geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 23 büyümeye göstererek yaklaşık 1.300+ adet seviyesine ulaştı.

İkinci el otobüs pazarı: Sıfır araç maliyetlerindeki yüksek seyir, finansman erişim kısıtları ve dönemsel sezonsal yoğunluklar (yaz seyahat sezonu) sebebiyle ikinci el pazarı canlılığını korudu.

Segment Dağılımı: Şehirlerarası otobüs grubunda Mercedes-Benz (Travego, Turismo), MAN (Neoplan / Lion's Coach) ve Temsa pazarı domine ederken; turizm ve servis taşımacılığında Anadolu Isuzu, Otocar ve Karsan tercih edildi.

Öne çıkan şirket yatırımları ve teslimat adetleri

2026'nın ilk 8 ayında filolarını yenileyen ve genişleten büyük firmaların öne çıkan filo yatırımları:

*** Enver Geçgel Turizm:** 2026 yılı içerisinde kademeli teslimatlarla tamamlanan 63 adetlik filo yatırımı Mercedes-Benz ağırlıklı olarak Turismo / Travego segmentine oldu.

*** Metro Turizm:** Yıl ortasında başlatılan 102 adetlik dev yatırım paketi. İlk parti teslimatları tamamlandı, filoya kademeli geçiş süreci devam ediyor. Mercedes-Benz / MAN / Temsa

*** Kamil Koç / FlixBus Filo İş Ortakları:** Sezon öncesi (Mayıs - Haziran dönemi) bireysel otobüsçü ve tedarikçi filolarına katılan sıfır ve genç 2. el araçlar. Toplam 40+ ile çeşitli markalara yatırım yapıldı.

*** Pamukkale Turizm & Bölgesel Filolar:** Şehirlerarası ve bölgesal hatlarda konfor odaklı filo gençleştirme teslimatları ile adından söz ettiren ve toplamda 30+ şeklinde alım gerçekleşti.

İkinci el ve sıfır otobüs pazarı karşılaştırmalı analizi

Sıfır Araç

Finansman & Maliyet: Yüksek faiz ortamına rağmen büyük filoların toplu alım ve takas desteği imkânlarıyla sıfır araç alımlarına yöneldiği görülüyor.

Garanti ve bakım avantajı: İşletim maliyetlerini sabitlemek isteyen büyük taşıyıcılar, garantili sıfır otobüslere öncelik tanıdı.

İkinci el araç

Model Yılı Tercihleri: Bireysel otobüsçüler ve turizm taşımacıları için 2021-2024 model arası, düşük kilometreli ve bakımlı 2. el araçlar ilk seçenek oldu.

Değer Koruma: İkinci el otobüslerde döviz kuru ve sıfır araç fiyat artışlarına paralel olarak reel değer artışı gözlemlendi.

Özet ve Sonuç

2026'nın ilk 8 ayında Türkiye otobüs pazarında sıfır araç teslimatlarında Enver Geçgel Turizm (63 Adet) ve Metro Turizm (102 Adetlik filo yenileme projesi) başı çekti. Yılın geri kalanında son çeyrek sezon sonu hareketliliği ve takas destekli kampanyalarla birlikte ikinci el pazarda devir hızının yüksek kalması bekleniyor,

Gönülleri ve Yolları Birleştiriyoruz

Türkiye'nin dört bir yanını birbirine bağlayan şehirlerarası ve turizm otobüs sektörü temsilcileri olarak, milletimizin bağımsızlık meşalesini yakan Büyük Zafer'in gururunu yaşıyoruz.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk ve silah arkadaşları başta olmak üzere, tüm aziz şehitlerimizi ve gazilerimizi rahmet, minnet ve saygıyla anıyoruz.

Büyük zaferler, yalnızca büyük milletlerin eseridir. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 15 • Sayı: 468 • 30 Ağustos 2026

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Erkan YILMAZ **Dr. Zeki DÖNMEZ**

erkanyilmaz71@gmail.com

0532 598 89 69

Editor **Korkut AKIN**

İzmir Bölge Sorumlusu **Cumhur ARAL**

Full Stack Developer **Barış Can BAŞKAN**

Reklam Rezervasyon **0537 508 07 55**

Teknoloji Editörü **Ekrem ÖZCAN**

İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Hukuk Müavirleri **Elanur KOÇOĞLU** **Murat KOÇOĞLU**

Yönetim Yeri Atakent Mah. 235. Sk. No: 8

İç Kapı No: 26

34307 Küçükçekmece - İstanbul

Csm: +90.0532 598 89 69

info@tasimadunyasi.com

Taşıma Dünyası,

Basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

NAMET, Schmitz Cargobull M.KO'nun Türkiye'deki İlk Kullanıcısı Oldu

Türkiye'nin lider kırmızı et üreticisi NAMET, Schmitz Cargobull'un FERROPLAST teknoloji 12 frigorifik kutu üstyapısını filosuna kattı; M.KO'nun Türkiye'deki ilk kullanıcısı oldu.

NAMET, soğuk zincir filosunu 12 Schmitz Cargobull M.KO frigorifik kutu üstyapıyla büyütti. Böylece şirket, 2026'da Türkiye pazarına sunulan FERROPLAST yalıtım teknoloji ürünün ilk kullanıcısı oldu.

Teslimat Çayırova'da yapıldı

25 Ağustos 2026'da NAMET Çayırova üretim tesislerindeki törene NAMET Yönetim Kurulu Başkanı **Haluk Kayar**, Pazarlama Direktörü

Seren Tümöz, Lojistik Operasyon Müdürü **Gürkan Özden**; Schmitz Cargobull CEO'su **Kerem Taş**, Satış ve Pazarlama Direktörü **Murat Tokatlı**, Satış Sonrası Hizmetler Direktörü **Mehmet Dinçer** ve Kilit Müşteriler Satış Müdürü **Kaan Kayral** katıldı.

"Soğuk zincir önceliğimiz"

Haluk Kayar, ürünlerin doğru ısı koşullarında ve taze ulaştırılmasının NAMET'in önceliği olduğunu belirterek Schmitz Cargobull'un yalıtım kalitesi ve üretim teknolojilerinden memnuniyetlerini vurguladı.

"M.KO'ya talep yükseldi"

Kerem Taş, kamyon üstü frigorifik kasa taleplerine M.KO ile yanıt verdiklerini, ürünü Türkiye'de ilk kez NAMET'e sunmaktan mutluluk duyduklarını söyledi.



Tek noktadan soğuk zincir çözümü

2017'den beri Sakarya'da frigorifik semi-treyler üreten Schmitz Cargobull MPP Adapazarı fabrikası; kamyon üstü kasa, soğutucu ünite ve lift çözümleri de sunuyor. TrailerConnect sistemi, BeSmart ve BeUpToDate uygulamalarıyla yük, sıcaklık, güvenlik, bakım ve soğutucu ünite verilerinin eş zamanlı izlenmesini sağlıyor. ■



İGB BİMS Filosuna 81 Scania ile Güç Kattı

İGB BİMS, 67 Scania 560R ve 14 Scania 560S'den oluşan 81 araçlık yatırımla lojistik gücünü artırırken filonun tamamını Scania Plus Paketi kapsamına aldı.

Türkiye'nin önde gelen yapı elemanları ve bims üreticilerinden İGB BİMS, lojistik operasyonlarını güçlendirmek amacıyla 67 adet Scania 560R ve 14 adet Scania 560S olmak üzere toplam 81 aracı filosuna kattı.

Teslimat Konya'da gerçekleşti

Scania Yetkili Satıcı ve Servisi Konya Ağır Vasıta tesislerinde düzenlenen törene İGB BİMS Yönetim Kurulu Başkanı **Bahattin Tay**, Yönetim Kurulu Üyeleri **Caner Çetiner** ve **Taner Çetiner**, Konya Ağır Vasıta Yönetim Kurulu Başkanı **Hasan Hüseyin Zeybek** ile Doğu Otomotiv Scania Satış Bölge Yöneticisi **And Sunman** ve Pazarlama Yöneticisi **Özge Akyıldız Yakan** katıldı.

"Verimlilik ve güvenlik önceliğimiz"

Bahattin Tay, düşük yakıt tüketimi, yüksek hizmet performansı ve sürücü konforunun yatırım kararında belirleyici olduğunu söyledi. Tay, "Ekonomik ve Güvenli Sürüş Eğitimi" ile operasyonel maliyetleri optimize ederek güvenlik ve verimliliği artırmayı hedeflediklerini belirtti.

Scania Plus Paketi desteği

81 aracın tamamı Scania Plus Paketi kapsamında bulunuyor. Araçların bakımları, belirlenen koşullar doğrultusunda maksimum iki yıl boyunca Scania Yetkili Servislerinde ücretsiz gerçekleştirilebilecek.

Şantiyelere zamanında teslimat

Yüksek yalıtımlı bims bloklar, altyapı boruları ve yapı elemanları üreten İGB BİMS, güçlenen lojistik filosuyla ürünlerini şantiyelere zamanında ve güvenli ulaştırmayı, operasyonel sürekliliği desteklemeyi hedefliyor. ■





BÜYÜK ZAFER'İN İZİNDE DURMADAN İLERİYE!

30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

