

Mercedes-Benz Türk'te Heiko Selzam Dönemi Başladı

Daimler Truck'ta 30 yılı aşkın uluslararası deneyime sahip Heiko Selzam, Mercedes-Benz Türk CEO'su oldu; İcra Kurulu yeni atamalarla altı üyeye çıkarıldı.

Taşıma Dünyası Gazetesi
info@tasimadunyasi.com
Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık
Yıl: 15 • Sayı: 467 • 10 Ağustos 2026 • Fiyatı: 50 TL
www.tasimadunyasi.com



Mercedes-Benz Türk ve Koluman'dan tarihi teslimat

YILIN TESLİMATI

■ Enver Geçgel Turizm filosuna 33 Tourismo ve 30 Travego olmak üzere toplam 63 Mercedes-Benz otobüs kattı.



Haber / Erkan YILMAZ – Muammer BAŞKAN

6 Ağustos 2026'da düzenlenen törende 33 Mercedes-Benz Tourismo ve 30 Travego, Enver Geçgel Turizm filosuna katıldı.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, "Aynı zamanda Şanlıurfa'nın plakası olan 63 adet aracımızı sektörün

parlayan yıldızı Enver Geçgel Turizm'e teslim ediyoruz. Yeni araçların firmaya hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

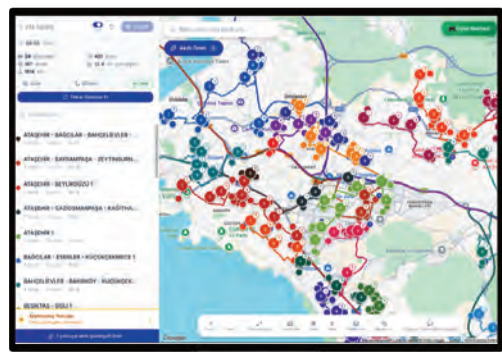
Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, 100 araçlık filonun yüzde 83'ünün Mercedes-Benz araçlardan oluştuğunu belirterek yeni yatırımın hayırlı olmasını diledi.

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Direktörü Ali Türkay Saltık, Enver Geçgel Turizm'in sektöre güçlü bir giriş yaptığını belirterek, iş birliğinden duydukları memnuniyeti ifade etti.

Enver Geçgel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Metin Geçgel ise

63 araçlık yatırımın müşteri memnuniyeti ve operasyonel verimlilik açısından önemli bir adım olduğunu söyledi. Geçgel, yeni Travego ve Tourismo'larla yolculara daha yüksek standartlarda seyahat deneyimi sunmayı ve şirketin uzun vadeli büyümesini sürdürmeyi hedeflediklerini belirtti.

5'te



Taşımacılıkta Dijital Dönüşümün Adresi: **vita RnD Teknoloji**

vita RnD Teknoloji, yapay zekâ destekli entegre yazılım çözümleriyle taşımacılıkta verimliliği artırıp maliyetleri düşürüyor; 100'ü aşkın müşteriye 5 ülkede hizmet veriyor.

vitaRoute

vita kids

8'de



Avrupa ve Türkiye'de şehirlerarası yolcu otobüslerde

Emniyet kemeri zorunluluğu ve cezalar

Otobüslerde emniyet kemeri yalnızca yasal bir zorunluluk değil, hayat kurtaran temel güvenlik önlemidir. Kemer takmayan yolcuya 2.500 TL ceza kesiliyor; kazalarda ölüm ve ağır yaralanma riski artıyor.

11'de



İzmir Otogarı'nda Tahliyenin Önü Açıldı

İzmir Otogarı'nda tahliyeyi durduran ihtiyati tedbir kaldırıldı. Büyükşehir, tahliye sonrası otogarı devralarak tadilat ve iyileştirme çalışmalarına başlayacak.

2'de

VTR Turizm Filosunda Elektrikli Dönem:

20 Togg Hizmete Girdi

12'de

MAPAR Otomotiv'den

Metro Turizm'e 2 NEOPLAN Skyliner



MAPAR Otomotiv, 102 otobüslük anlaşma kapsamında Metro Turizm'e 16 MAN Lion's Coach ve 2 NEOPLAN Skyliner teslim etti.

Teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, METRO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Orbay Tuna ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili Fatma Öztürk Gümüşsu ile davetliler katıldı.

6'da



Dr. Zeki Dönmez

Yönetmelik iyileştirilmeli

16'da



Mustafa Yıldırım

İzmir Otogarı

18'de



Cumhur Aral

Hiçlik Makamı "Unutulmaktan Korkuyoruz"

2'de



Korkut Akın

Mahallenin kabadayısı ve sporunun ahlakı

18'de



Kerem Serkan Çoban

Dijital Düşünce Serisi-1 "Dokuma Tezgâhından Yapay Zekâya"

17'de

İnsan, belki de ölümden çok unutulmaktan korkuyor. Bu yüzden daha büyük makamlar, daha yüksek unvanlar, daha fazla para, daha çok alkış ve daha görünür bir hayat için durmaksızın koşuyor. Oysa bu koşunun sonunda değişmeyen tek gerçek var: Hepimizin ömrü sınırlı.

Roma İmparatoru Marcus Aurelius'un söylediği rivayet edilen şu düşünce bugün de geçerliliğini koruyor: “Yakında seni övenler de seni eleştirenler de ölecek.” Gerçekten de bugün uğruna gecemizi gündüzümüze kattığımız övgüler de eleştiriler de zamanın içinde sessizce kaybolup gidiyor.

Modern iş hayatı ise bu gerçeği unutturacak kadar hızlı akıyor. Şirketlerde insanlar aynı masaya oturuyor ama aynı hedefe yürümüyor. Birbirini geçmeye çalışan meslektaşlar, makamını kaybetmemek için çalışan yöneticiler, rakibini zayıflatmayı başarı sayan kurumlar...

Rekabet, gelişmenin aracı olmaktan çıkıp var olmanın tek ölçüsü hâline geliyor.

Makam Emanettir

Oysa iş hayatı da insan ömrü gibi sonludur. Bir gün emeklilik gelir, şirketler el değiştirir, kartvizitlerdeki unvanlar çöpe atılır.

İş dünyasının en büyük yanılgısı, makamın insana ait olduğunu sanmasıdır. Oysa makam emanettir; emanet ise günü geldiğinde sahibine teslim edilir.

Bugün kapısında insanların beklediği odalar vardır. Yarın o odanın kapısından içeri girmek için izin isteyen aynı kişi olabilir. Dün herkesin ayağa kalktığı yönetici, emekli olduktan birkaç ay sonra telefonunun eskisi kadar çalmadığını görür. Çünkü insanlar çoğu zaman kişiyi değil, makamı ziyaret etmişlerdir.

İşte insanın en ağır imtihanı da burada başlar.

Eğer saygının kendisine değil de koltuğuna gösterildiğini fark edememişse, emeklilik onun

Hiçlik Makamı



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

için büyük bir yalnızlığa dönüşebilir.

“Hiç Ol” Demek Ne Anlama Geliyor?

İşte tam bu noktada Mevlevîliğin derin öğretisi kulağımıza fısıldar: “Hiç ol.” Buradaki “hiçlik”, değersizlik değildir. Hiç olmak, kendini değersiz görmek değildir. Hiç olmak; nefsinin makamın önüne koymamaktır. “Ben olmazsam bu kurum yürümez.” düşüncesinden kurtulmaktır. Çünkü hiçbir mezar taşında “Vazgeçilmez Genel Müdür”, “Ebedî Başkan” ya da “Ömür Boyu Patron” yazmaz.

Dünya, bizden önce de dönüyordu; bizden sonra da dönmeye devam edecek. Kendini evrenin sahibi değil, hizmetkârı olarak görebilmek önemlidir. Çünkü dolu olduğunu zanneden bir kaba yeni bir şey konulamaz. Öğrenmenin, gelişmenin ve olgunlaşmanın yolu, önce “Ben oldum.” demekten vazgeçmektir.

Büyüklik, Küçülebilmekle Başlar

Mevlânâ'nın yolunda büyüklik, başkalarını küçültmekle değil; kendini küçültebilmekle başlar. İnsan ne kadar yükselirse yükselsin, toprağa döneceğini unutmuyorsa gerçek anlamda yükselebilir.

Geriye Ne Kalacak?

Belki de hayatın en büyük başarısı, herkesten daha yukarı çıkmak değildir. Kimseyi ezmeden yükselebilmektir. En güçlü olmak değildir; en faydalı olabilmektir. En çok alkışlanan olmak değildir; vicdanı rahat yaşayabilmektir.

Hayatın acı gerçeği şudur: En güçlü patron da, en yüksek makam sahibi de bir gün dosyasını kapatıp bu dünyadan ayrılacaktır. O gün şirketler faaliyetlerine devam edecek, masalarına başkaları oturacak, imzalarını başkaları atacak. Değişmeyecek tek şey, geride bırakılan karakter olacaktır.

En Büyük Makam Kalptedir

Belki de bu yüzden insanın ulaşması gereken en büyük makam, kartvizitine yazılan değil; kalbine yazılandır.

Çünkü sonunda hepimiz aynı kapıya varacağız. O kapıdan ne servetimiz, ne makamımız ne de alkışlarımız geçecek. Yalnızca yaptığımız iyilikler, dürüstlüğümüz ve ardımızda bıraktığımız güzel izler bizimle yürüyecek.

İnsan, adını taşlara kazıyarak ölümsüz olmaz. Gönüllere dokunabildiği kadar yaşar. Ve belki de gerçekten büyüyenler, “hiç olmayı” başarabilenlerdir.

Hiç olabilen, hırsın esiri değil, hakikatin yolcusu olur; böylece ömrü son bulsa da bıraktığı değer yaşamaya devam eder. ■



Kâmil Koç 100. Yılında Türkiye'ye Değer Katıyor

Türkiye'nin ilk şehirlerarası yolcu taşımacılığı markası Kâmil Koç, 100. kuruluş yılını özel kampanyalar, sosyal sorumluluk projeleri, yeni kurumsal kimliği ve Flix iş birlikleriyle yıl boyunca kutluyor.

1926 yılında kurulan Kâmil Koç, “100 Yıldır Yol Arkadaşınız” yaklaşımıyla bir asırlık yolculuğunu müşterileri, çalışanları ve iş ortaklarıyla birlikte geleceğe taşıyor. Global iş ortağı Flix ile çalışmalarını sürdüren marka; 100. yıl logosundan özel giydirilmiş otobüslere, ücretsiz bilet kampanyalarından kamu çalışanlarına yönelik indirimlere kadar birçok projeyi hayata geçirdi.



Her ay 100 yolcuya ücretsiz bilet

Kâmil Koç, 2026 boyunca mobil uygulama ve dijital kanallardan bilet alan yolcular arasından her ay 100 kişiye ücretsiz seyahat hakkı sunuyor. Öğretmenlere yüzde 20'ye varan indirimle başlayan teşekkür kampanyasının sağlık çalışanları, emniyet mensupları ve diğer kamu personelinin de kapsayacak şekilde genişletilmesi planlanıyor.

Marka ayrıca Flix'in resmi küresel ortakları arasında yer aldığı UEFA Avrupa Ligi İstanbul Finali kapsamında düzenlenen Taraftar Festivali'ne katıldı. Kâmil Koç'un bir asırlık hikâyesi, yapay zekâ teknolojisiyle hazırlanan üç bölümlük film serisiyle de anlatıldı.

“Asırlık bağlarımızı güçlendireceğiz”

Flix Kurucusu ve CEO'su André Schwämmlein, Kâmil Koç'un bir asırlık uzmanlığını Flix'in teknolojisi ve uluslararası ağıyla birleştirdiğini belirterek, ikinci 100 yılda Türkiye'de ve ötesinde yolcularla kurulan bağları güçlendirmeyi sürdüreceklerini ifade etti.



Kâmil Koç Genel Müdürü Kaçatay Kepek ise 100. yıl kutlamalarının yıl boyunca devam edeceğini belirterek, “Yeni sosyal sorumluluk projeleri, çevreye değer katan adımlar ve sürpriz indirim kampanyalarıyla yol arkadaşlarımıza teşekkür etmeye devam edeceğiz” dedi. ■



İzmir Otogarı'nda Tahliyenin Önü Açıldı

İzmir Otogarı'nda tahliyeyi durduran ihtiyati tedbir kaldırıldı. Büyükşehir, tahliye sonrası otogarı devralarak tadilat ve iyileştirme çalışmalarına başlayacak.

İzmir Otogarı'nın tahliyesine ilişkin uzun süredir devam eden hukuki süreçte kritik bir aşama tamamlandı. İzmir 23'üncü Asliye Hukuk Mahkemesi, tahliye işlemlerini durduran ihtiyati tedbir kararını, Yargıtay incelemesinin tamamlanmasının ardından kaldırdı. Böylece İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin otogarı devralmasının önü açıldı.

İşletme süresi 2023'te sona erdi

İzmir Büyükşehir Belediyesi ile İZOTAŞ arasında İzmir Otogarı'nın yap-işlet-devret modeliyle yapılması ve işletilmesi için 9 Ekim 1997'de

sözleşme, 22 Mart 1999'da ise ek sözleşme imzalandı. Ek sözleşmeyle işletme başlangıç tarihi 14 Aralık 1998 olarak belirlendi ve 25 yıllık süre 14 Aralık 2023'te sona erdi.

İZOTAŞ, Covid-19 salgını gerekçesiyle sözleşmenin 7 yıl uzatılması talebiyle dava açtı. Mahkeme 15 Eylül 2023'te tahliye işlemlerini ihtiyati tedbirle durdurdu. Ancak 28 Ocak 2025'te davanın reddine karar verildi; tedbirin karar kesinleşene kadar sürmesine hükmedildi.

Yargıtay kararı onadı

Tarafların istinaf başvuruları İzmir Bölge Adliye Mahkemesi 14. Hukuk Dairesi tarafından reddedildi. Karar, Yargıtay incelemesinin ardından İzmir Büyükşehir Belediyesi lehine onandı. İzmir 23'üncü Asliye Hukuk Mahkemesi de 4 Ağustos 2026'da ihtiyati tedbiri kaldırdı.

Tahliyenin ardından İzmir Büyükşehir Belediyesi otogarın işletmesini devralacak, tesisin fiziki koşullarını iyileştirmek amacıyla hızlı şekilde tadilat ve düzenleme çalışmalarına başlayacak. ■

Mercedes-Benz Türk'te Heiko Selzam Dönemi Başladı

Daimler Truck'ta 30 yılı aşkın uluslararası deneyime sahip Heiko Selzam, Mercedes-Benz Türk CEO'su oldu; İcra Kurulu yeni atamalarla altı üyeye çıkarıldı.

Mercedes-Benz Türk'te üst düzey görev değişimi gerçekleşti. Daimler Truck bünyesinde farklı ülkelerde liderlik görevleri üstlenen ve son olarak Daimler Truck Birleşik Krallık Ülke Başkanı olarak görev yapan **Heiko Selzam**, 1 Ağustos 2026 itibarıyla Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su oldu.

30 yılı aşkın uluslararası deneyim

Ticari araç sektöründe 30 yılı aşkın deneyime sahip Selzam; stratejik yönetim, büyüme, müşteri odaklı dönüşüm ve ticari araç portföyünün etkin yönetimi alanlarında görev yaptı. Farklı pazarlarda yürüttüğü çalışmalarda global müşteri yönetimi, çok ülkeli organizasyonların gelişimi, operasyonel etkinlik ve sürdürülebilir büyüme odaklı dönüşümlere liderlik etti.

“Stratejik rolümüzü güçlendireceğiz”

Yeni görevine ilişkin değerlendirmede bulunan **Heiko Selzam**, Mercedes-Benz Türk'ün üretim, ihracat, Ar-Ge ve mühendislik yetkinlikleriyle Daimler Truck ve Daimler Buses organizasyonları içinde stratejik bir merkez olduğunu vurguladı.

Şirketin başarısının nitelikli insan kaynağına, müşteri güvenine ve iş ortaklarıyla kurulan uzun soluklu iş birliklerine dayandığını belirten Selzam, “Bayi ağımla birlikte 9.000'i aşkın çalışma arkadaşımızla Türkiye ağır ticari araç pazarındaki lider konumumuzu pekiştirmeyi ve global organizasyonumuz içindeki



Heiko Selzam

stratejik rolümüzü daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz. Önümüzdeki dönemde de ‘daima ileri’ diyerek başarı yolculuğumuza birlikte yön vereceğiz” dedi.

İcra Kurulu altı üyeye çıktı

Mercedes-Benz Türk, büyüme hedefleri ve stratejik öncelikleri doğrultusunda İcra Kurulu yapısını da güçlendirdi. **Gamze Gökçen Pilevne**, Kurumsal Strateji, Hukuk, Uygunluk ve Dış İlişkilerden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi; **Betül Çorbacioğlu** ise İnsan Kaynaklarından Sorumlu İcra Kurulu Üyesi olarak göreve başladı.

Marmara Üniversitesi Hukuk Fakültesi mezunu Pilevne, 2011'den bu yana Mercedes-Benz Türk'te görev yapıyor. Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü mezunu Çorbacioğlu ise 2000 yılında katıldığı şirkette kurumsal planlama, raporlama ve mali kontrol görevlerinin ardından 2016'dan bu yana İnsan Kaynakları Direktörlüğünü yürütüyordu. Yeni yapılanmayla Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu altı üyeden oluşacak. ■



Gamze Gökçen Pilevne



Betül Çorbacioğlu

Mercedes-Benz Türk'ten

Kamyon Filo Yönetiminde Dijital Dönemi Başlatıyor

Mercedes-Benz Türk, My TruckPoint, TruckLive ve Fleetboard çözümleriyle kamyon müşterilerine bakım, araç takibi ve filo yönetiminde dijital kolaylık sunuyor.

Mercedes-Benz Türk, kamyon müşterilerine sunduğu dijital

çözümlerle filo yönetiminde yeni bir dönem başlatıyor. My TruckPoint müşteri portalı, araçlar, dijital hizmetler ve sözleşmelerin tek platformdan yönetilmesini sağlarken, kullanıcıların TruckLive aktivasyonu ve kullanıcı yönetimi

işlemlerini hızlı biçimde gerçekleştirmesine imkân veriyor.

TruckLive ile proaktif bakım avantajı

Garanti süresi boyunca ücretsiz sunulan TruckLive

bağlantılı araç hizmetleri, araçlardan alınan durum verileri ve bakım bildirimleriyle olası ihtiyaçların önceden görülmesini sağlıyor. Servis 24 Saat arıza bildirimi özelliği de araç konumu ve tanı verilerinin hızlı şekilde paylaşılmasına yardımcı oluyor.

Fleetboard ile veri odaklı yönetim

Fleetboard filo yönetim sistemi ise gerçek zamanlı araç takibi, gelişmiş raporlama ve performans analizleriyle işletmelerin operasyonel verimliliğini artırıyor. Mercedes-Benz Türk, böylece müşterilerine araç satışının ötesinde bütüncül dijital çözümler sunmayı sürdürüyor. ■



Mercedes-Benz Türk'ten Kamyon Bakımına 36 Ay Taksit Desteği

Mercedes-Benz Türk, kamyon servis sözleşmelerinde 36 aya varan taksit seçeneğiyle bakım süreçlerinin planlanmasına ve işletme maliyetlerinin yönetimine de katkı sağlıyor.

Mercedes-Benz Türk, satış sonrası hizmetlerde müşterilerinin bakım ve servis süreçlerini daha öngörülebilir biçimde yönetmesini sağlayan yeni kampanyasını devreye aldı. "Tek Niyet Memnuniyet" prensibiyle sunulan uygulama, ilk perakende satış tarihinden itibaren 6 ayı geçmemiş kamyonlar için geçerli olacak. Müşteriler, tercih ettikleri

servis sözleşmesine göre 36 aya varan taksit seçeneklerinden yararlanabilecek.

Üç paketle yetkili servis güvencesi

Servis sözleşmeleri Baz Paket, Ekonomik Paket ve Tam Paket olmak üzere üç seçenekten oluşuyor. Baz Paket ve Ekonomik Paket kapsamında periyodik bakımlar, üreticinin öngördüğü aralıklarda Mercedes-Benz Türk Yetkili Servislerinde gerçekleştiriliyor; filtreler ve motor yağı değiştiriliyor. Ekonomik Paket'te uzatılmış garanti de paket koşulları çerçevesinde korunuyor.

Tam Paket'te 36 aya varan ödeme

Tam Paket; periyodik

bakımların yanı sıra fren diski, balata ve debriyaj baskı balatası gibi aşınan parçalar ile akü, silecek lastiği ve ampul gibi sarf malzemelerinin gerektiğinde yenilenmesini kapsıyor. Uzatılmış garanti de sözleşme koşullarıyla devam ediyor.

Baz ve Ekonomik Paket'te tek sözleşmede 6, 10 adet ve üzeri alımlarda 12 aya kadar taksit sunuluyor. Tam Paket'te ise sözleşme süresine bağlı olarak 36 aya varan taksit uygulanıyor. Euro bazında sabit taksitlerin TL karşılığı, fatura tarihindeki güncel kurla hesaplanıyor. Dizel partikül filtresi değişimi tüm paketlerde opsiyonel sunuluyor. Kampanya, araçların planlı ve kesintisiz hizmet almasını desteklerken işletme maliyetlerinin etkin yönetilmesini amaçlıyor. ■



SERVİS SÖZLEŞMESİNDE 36 AYA VARAN TAKSİT FIRSATI!

Mercedes-Benz servis sözleşmelerinde sunulan 36 aya varan taksit avantajıyla, yetkili servis güvencesine şimdi çok daha esnek ödeme seçenekleriyle sahip olun.

Taksit Planı	Tek Adet	10+ Adet
Baz Paket	6 Ay	12 Ay
Ekonomik Paket	6 Ay	12 Ay
Tam Paket	36 Ay	36 Ay

*Tam paket taksit sayısı sözleşme süresince. Tablodaki diğer 36 aylık bir sözleşme için domets. Taksitler Euro bazında sabit olup, TL karşılıkları güncel kurla göre hesaplanmaktadır.

444 628 4

TEKNİK SERVİS



Tur Transit Lojistik'ten 50 Actros L 1848 LS'lik Filo Yatırımı

Mercedes-Benz Türk, uluslararası lojistik sektöründe 1980'den bu yana faaliyet gösteren Tur Transit Lojistik'e 50 adet Mercedes-Benz Actros L 1848 LS teslim etti.

Tur Transit Lojistik'in ihtiyaçları doğrultusunda Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilen 50 adet Mercedes-Benz Actros L 1848 LS, şirketin uluslararası taşımacılık operasyonlarında kullanılacak. Araçların yüksek performans, sürücü konforu, güvenlik ve toplam sahip olma maliyeti avantajıyla filonun operasyonel gücünü artırması hedefleniyor.

Teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış

Direktörü **Alper Kurt**, 2. El Otobüs ve Kamyon Satış Direktörü **Didem Özensel**, Kamyon Filo Satış Grup Müdürü **Çağdaş Özen**, Satış Sonrası Hizmetler - Kamyon Teknik Grup Müdürü **Mehmet Karal**, Filo Satış Koordinatörü **Mert Özer**, Mercedes-Benz Kamyon Finansman Kamyon Satış ve Pazarlama Müdürü **Onur Sağdıç**, Tur Transit Genel Müdürü **Melis Yüksel**, Proje Kargo Direktörü **Serdar Atabek** ve Titan Proje Kargo Yönetim Kurulu Başkanı **Şebnem Zeybek** katıldı.

"İhtiyaca özel çözümler sunuyoruz"

Alper Kurt, lojistik sektöründe operasyonel verimlilik, toplam sahip

olma maliyeti ve sürücü memnuniyetinin önem kazandığını belirterek, "Tur Transit Lojistik'in ihtiyaçları doğrultusunda ürettiğimiz 50 Actros L 1848 LS'i teslim etmekten memnuniyet duyuyoruz" dedi.

"Operasyonel gücümüzü artıracacağız"

Melis Yüksel ise yeni araçlarla sürücü konforunu ve hizmet kalitesini daha ileri taşımayı hedeflediklerini belirterek, Mercedes-Benz Türk ile iş ortaklıklarını bu yatırımla güçlendirdiklerini söyledi. ■

Tur Transit Lojistik

1980 yılında İstanbul'da kurulan Tur Transit Lojistik, 45 yılı aşkın tecrübesi ve 400'ün üzerinde ekip arkadaşı ile birlikte lojistik alanında güvenilir ve yenilikçi çözümler sunmaktadır. Şirket, taşımacılık hizmetlerinin yanı sıra depolama, kontrat lojistiği, gümrükleme, JIT/JIS uygulamaları ve envanter yönetimi gibi entegre lojistik çözümleriyle, farklı sektörlerin ihtiyaçlarına uçtan uca hizmet sağlamaktadır. Güçlü operasyon kabiliyeti, öz mal araç filosu

ve geniş hizmet ağı sayesinde Tur Transit;

- Uluslararası Taşımacılık
- Yurtiçi Taşımacılık
- Gümrükleme
- Depolama
- Ağır Nakliye ve Proje Taşımacılığı
- Minivan Ekspres Taşıma

alanlarında etkin ve sürdürülebilir hizmet sunmaktadır.

Almanya, Romanya ve Türkiye'de bulunan şirketleri ve modern depolama tesisleri ile Tur Transit, bölgesel gücünü uluslararası ölçekte başarıyla sürdürmektedir.



Enver Geçgel Turizm'den

63 Otobüslük Dev Mercedes-Benz Yatırımı

Enver Geçgel Turizm, 33 Tourismo ve 30 Travego'dan oluşan 63 araçlık yatırımla 100 araçlık filosunda Mercedes-Benz'in payını yüzde 83'e çıkardı.

■ Haber / Erkan YILMAZ – Muammer BAŞKAN

Şehirler arası yolcu taşımacılığında son yılların dikkat çeken yüksek adetli otobüs yatırımlarından biri Enver Geçgel Turizm'den geldi. Şirket, 2026 yılı yatırım programı kapsamında 33 Mercedes-Benz Tourismo ve 30 Mercedes-Benz Travego olmak üzere toplam 63 yeni otobüsü filosuna kattı. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen yeni araçlarla Enver Geçgel Turizm'in 100 araçlık filosundaki Mercedes-Benz oranı yüzde 83'e ulaştı.

Gelişmiş güvenlik teknolojileri, yolcu konforu ve işletme verimliliğiyle öne çıkan araçların finansmanında Mercedes-Benz Kamyon Finansman çözümlerinden, takas süreçlerinde ise BusStore hizmetlerinden yararlanıldı.

63 otobüs için görkemli teslimat

Mercedes-Benz Türk Otobüs Teslimat Holü'ndeki törene Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, İletişim Müdürü Miray Demirel, BusStore Grup Müdürü Onur Nurdoğan, Satış Sonrası Hizmetler Otobüs Pazarlama Birim Müdürü Aykut Şenel, Otobüs Filo Satış Koordinatörü Koray Çingil ve Mercedes-Benz Kamyon Finansman Otobüs Satış ve İş Geliştirme Grup Müdürü Kemal Üşenmez katıldı.

Törende ayrıca Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Direktörü Ali Türkay Saltık, Koluman Motorlu Araçlar Otobüs Grup Satış Müdürü Fevzi Kaplan, Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü Şafak Şimşek, Enver Geçgel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Enver Geçgel ve



Yönetim Kurulu Üyesi Metin Geçgel yer aldı.



Aksoy: "Sektörün parlayan yıldızı"

Mercedes-Benz Türk

Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, teslim edilen 63 aracın aynı zamanda Şanlıurfa'nın plaka numarası olduğuna dikkat çekerek, "Bugün sektörün parlayan yıldızı Enver Geçgel Turizm'e 63 adet araç teslim ediyoruz. 33 Tourismo ve 30 Travego'dan oluşan yatırım, müşterilerimize sunduğumuz değer zincirinin önemli bir yansımasıdır" dedi.

Aksoy, Mercedes-Benz otobüslerin üst düzey güvenlik donanımları ve yakıt verimliliğinin işletmelere önemli avantaj sağladığını vurgulayarak iş birliğinin yeni yatırımlarla devam edeceğine inandığını söyledi.



Batumlu: "Filonun yüzde 83'ü Mercedes-Benz"

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise Enver Geçgel ile 2011'den bu yana süren iş birliğine dikkat çekti. Batumlu, "Bu anlamlı teslimatla Enver Geçgel Turizm'in 100 araçlık filosunun yüzde 83'ünü Mercedes-Benz araçlar oluşturuyor" dedi.

Batumlu; finansman sürecindeki katkıları nedeniyle Mercedes-Benz Kamyon Finansman A.Ş.'ye, takas sürecindeki desteği için BusStore'ye, Koluman ailesine ve Mercedes-Benz Türk ekiplerine teşekkür etti.

MERCEDES-BENZ'DEN ENVER GEÇGEL TURİZM'E YILDIZ TRANSFERİ

6 AĞUSTOS 2026



Saltık: "Uzun soluklu iş birliğinin sonucu"

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Direktörü Ali Türkay Saltık da 63 Mercedes-Benz otobüs yatırımının uzun süredir yürütülen planlama ve hazırlık sürecinin önemli bir sonucu olduğunu belirtti. Saltık, Koluman'ın satıştan satış sonrası hizmetlere kadar uçtan uca değer zinciri sunmayı sürdüreceğini ifade etti.



Metin Geçgel: "Yatırımlarımızı geleceğe göre planlıyoruz"

Enver Geçgel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Metin Geçgel ise 63 otobüslük yatırımın müşteri memnuniyeti ve operasyon verimliliği açısından şirketin en önemli adımlarından biri olduğunu söyledi.

Geçgel, "Filonuzu geleceğin ihtiyaçlarına cevap verecek araçlarla güçlendirmeyi sürdürüyoruz. Travego ve Tourismo modelleriyle yolcularımıza daha yüksek standartlarda bir seyahat deneyimi sunarken operasyonlarımızı da uzun vadeli bir bakış açısıyla geliştirmeyi hedefliyoruz" dedi. ■

MAPAR Otomotiv'den Metro Turizm'e 2 NEOPLAN Skyliner teslimatı

MAPAR Otomotiv, 102 otobüslük anlaşma kapsamında Metro Turizm'e 16 MAN Lion's Coach ve 2 NEOPLAN Skyliner teslim etti; Skyliner'lar İstanbul-Bodrum hattında premium segmentte hizmet verecek.



■ Erkan YILMAZ - Muammer BAŞKAN / Man Yerleşkesi - İkitelli

Metro Turizm iki adet NEOPLAN Skyliner otobüsü, 30 Temmuz 2026 tarihinde MAN'ın İstanbul İkitelli Tesisinde düzenlenen özel bir törenle teslim aldı.

Türkiye'nin ulaşım sektöründe, 79 ilde toplam 1.000'i aşkın acentesiyle yurt içi ve yurt dışına günde ortalama 1.400 sefer gerçekleştiren Metro Turizm, yeni yatırımlarıyla da fark yaratmaya devam ediyor. Metro Turizm, 2026 yılı sonuna kadar teslimatları tamamlanacak son model 100 otobüslük MAN Lion's Coach siparişinin ardından premium segmentteki iki otobüslük yeni yatırımında da NEOPLAN Skyliner'ı tercih etti.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu'nun ev sahipliğinde gerçekleştirilen teslimat törenine, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Yalçın Şahin** ile şirket yöneticileri, METRO Holding Yönetim Kurulu Başkanı **Orbay Tuna** ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili **Fatma Öztürk Gümüştü**, Metro Turizm Yönetim Danışmanı **Muammer Sertoğlu**, Yönetim Kurulu Üyeleri **Özlem Tamtürk** ve **Mehmet Erdoğan**, Genel Müdür Vekili **Akın Pervaz**, Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı **Orhan Sezer**, Filo Müdürü **Emre Öztürk**, Kurumsal Tasarım ve Organizasyon **Nagihan Görgün** katıldı.

Bu teslimatı 30 yılı aşkın birlikteliğin taçlandırması olarak görüyoruz

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Koordinatörü **Emrah Albustanoğlu**, bu teslimatı Metro Turizm ile 30 yılı aşkın birlikteliğin taçlandırılması olarak gördüklerini belirterek, "Bu teslimatımız 102 adet otobüsün teslimatının başlangıcı olarak adlandırabiliriz. Bu yıl sonuna kadar 100 adet MAN Lion's Coach teslimatı gerçekleştireceğiz. Metro Turizm'e



Neoplan Skliner premium araçlarımızı tercih ettikleri için teşekkür ediyoruz. Hayırlı, uğurlu olmasını diliyoruz" dedi.

Bu yatırım sektöre hayırlı, uğurlu olsun

Metro Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili **Fatma Öztürk Gümüştü**'da yaptığı açıklamada, "Bu yatırımın sektöre hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum. İnşallah hayırlı, bereketli olur" dedi.

102 adetlik anlaşmanın 18 adetinin teslimatını gerçekleştirdik

MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Yalçın Şahin**'de "Ben de bizi tercih ettikleri için Metro Turizm ailesine ve Metro Turizm nezdinde de Sayın Galip Öztürk'e teşekkür ediyoruz. 102

adetlik anlaşmanın ilk etapta 18 adetinin teslimatını gerçekleştirdik. Bu sayı önümüzdeki günlerde 22 olacak. İnşallah devamı gelerek 102 adete doğru gidecek. Hem sektöre hem de Metro Turizm'e yeni araçlar hayırlı, uğurlu olsun" dedi.

NEOPLAN Skyliner'lar

Çift katlı yapısı ve üstün nitelikleri, yüksek konfor ve kalite standartları ile seyahat sektörünün premium segmentinde amiral markalardan biri konumunda. NEOPLAN Skyliner, dayanıklı yapısı, ileri teknolojisi ve yakıt tasarrufu ile de sektörde 'işletme dostu' araç olarak da öne çıkıyor. Sektörün öncü markası Metro Turizm'in satın aldığı iki adet NEOPLAN Skyliner, seyahat deneyimini en üst seviyede konfor ile buluşturan Metro Prime segmentinde hizmet verecek. ■



TEMSA PRESTIJ



**3 YIL
GARANTİ**



**SINIRSIZ
KİLOMETRE**

MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi
FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

TEMSA Otobüs Yetkili Servis
FUSO Canter Yetkili Servis
7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 94

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44

 www.mapar.com.tr

    /mapartemsa



Taşımacılıkta Dijital Dönüşümün Adresi:

vita RnD Teknoloji

vita RnD Teknoloji, yapay zekâ destekli entegre yazılım çözümleriyle taşımacılıkta verimliliği artırıp maliyetleri düşürüyor; 100'ü aşkın müşteriye 5 ülkede hizmet veriyor.

Yapay zekâ destekli rota optimizasyonundan operasyon yönetimine, mobil uygulamalardan canlı araç takibine kadar geliştirdiği entegre yazılım çözümleriyle taşımacılık sektörünün dijital dönüşümüne katkı sunan **vita RnD Teknoloji**, işletmelerin verimliliğini artırırken maliyetlerini düşürmeyi hedefliyor. Teknopark İstanbul bünyesinde faaliyet gösteren şirket, bugün Türkiye'de 100'ün üzerinde kurumsal müşteriye, yurt dışında ise beş ülkede hizmet veriyor.

vitaRoute

Yolcu taşımacılığı sektöründe dijitalleşme ve yapay zekâ tabanlı uygulamaların önemi her geçen gün artarken, 2021 yılında Teknopark İstanbul'da kurulan **vita RnD Teknoloji** geliştirdiği yerli yazılım çözümleriyle sektörün dönüşümüne katkı sağlıyor. Öğrenci ve personel taşımacılığı, transfer hizmetleri, araç çekici ve kurtarıcı operasyonları ile akıllı şehir uygulamalarına yönelik geliştirdiği çözümler; rota optimizasyonu, operasyon yönetimi, mobil uygulamalar, canlı araç takibi ve gelişmiş raporlama sistemlerini tek platformda bir araya getiriyor. Böylece işletmeler operasyonlarını daha verimli, güvenli ve sürdürülebilir şekilde yönetebiliyor.

Yapay zekâ rota planlamasını yeniden şekillendiriyor

Şirketin geliştirdiği yapay zekâ destekli vita Route platformu, özellikle öğrenci ve personel taşımacılığı operasyonlarında rota planlamasını dijital ortama taşıyor. Google Maps altyapısı, gerçek zamanlı trafik verileri ve gelişmiş optimizasyon motoruyla çalışan sistem; araç kapasitesi, rota süresi, yürüme mesafesi, vardiya planı ve diğer operasyonel kriterleri birlikte değerlendiren en uygun güzergâhı oluşturuyor.

Öğrenen algoritması sayesinde geçmiş operasyon verilerini analiz eden sistem, planlama performansını sürekli geliştiriyor. Böylece işletmeler daha az araçla daha fazla operasyon gerçekleştirebilirken, toplam kilometre,

vita

yakıt tüketimi ve operasyon maliyetlerinde tasarruf sağlayabiliyor. Gelişmiş analiz ve raporlama modülleri de yöneticilere veriye dayalı karar alma imkânı sunuyor.

Operasyon yönetimi tek platformda

vita RnD Teknoloji'nin geliştirdiği vita DRT platformu ise öğrenci ve personel taşımacılığı operasyonlarının tüm süreçlerini tek merkezden yönetebilen kapsamlı bir dijital yönetim sistemi sunuyor.

Araç, sürücü, öğrenci, personel, güzergâh ve durak yönetiminin yanı sıra puantaj, hakediş, sözleşme, cari hesap, online kayıt, ödeme planı, faturalandırma, evrak yönetimi ve raporlama süreçleri tek platform üzerinden yürütülebiliyor. GPS sistemleri, kartlı biniş çözümleri, muhasebe programları ve farklı kurumsal yazılımlarla entegre çalışan altyapı sayesinde manuel iş yükü azalırken veri akışı otomatik hale geliyor.

Araç, sürücü, servis ve yolcu bazında sunulan anlık analizler sayesinde işletmeler operasyonlarını yakından takip edebiliyor, performanslarını ölçebiliyor ve daha hızlı karar alabiliyor. Böylece süreçler daha kontrollü, şeffaf ve sürdürülebilir hale geliyor.

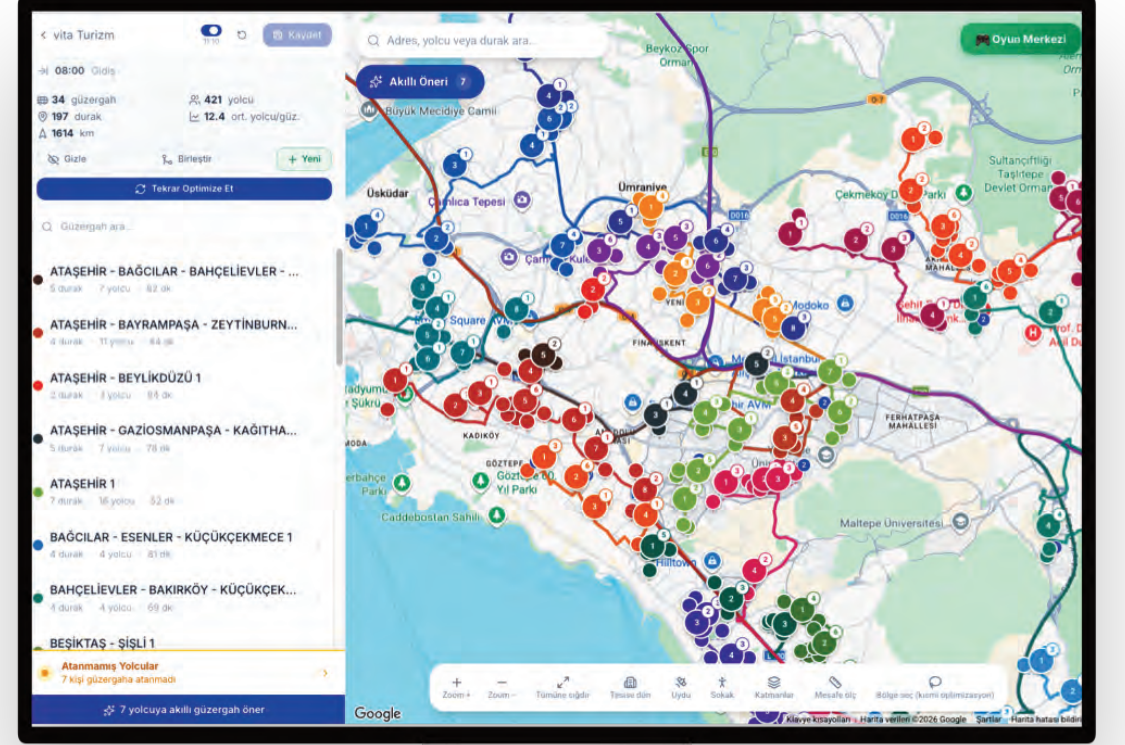
Mobil uygulamalarla güvenli ve şeffaf taşımacılık

Şirketin dijital ekosistemini tamamlayan mobil uygulamalar, taşımacılık süreçlerini kullanıcılar için daha güvenli ve erişilebilir hale getiriyor.

vita kids

Okul servislerine yönelik geliştirilen vita Kids, veli, okul, taşımacı firma, sürücü ve rehberi aynı platformda buluşturuyor. Veliler servis aracının canlı konumunu takip edebiliyor, yaklaşma bildirimleri alabiliyor, öğrencinin araca biniş ve iniş bilgilerini anlık görüntüleyebiliyor. Ödeme, fatura, duyuru ve geri bildirim işlemleri de uygulama üzerinden gerçekleştirilebiliyor. NFC, QR kod ve kartlı biniş teknolojileri ise güvenliği destekliyor.

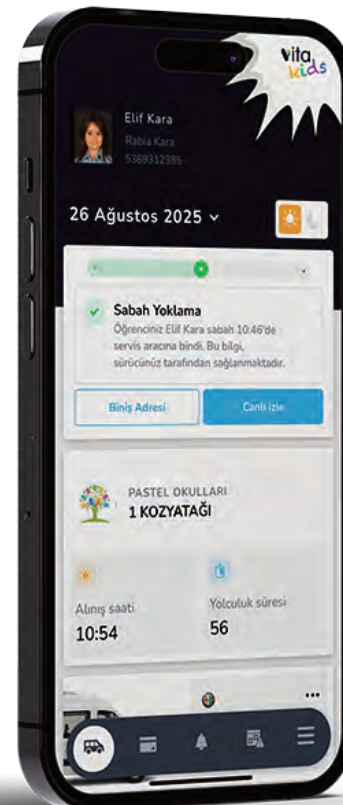
Personel servisleri için geliştirilen vita APP ise çalışanların servis bilgilerine, güzergâhlarına ve durak noktalarına mobil ortamdan erişmesini sağlıyor. Kullanıcılar servis aracını canlı takip edebiliyor, tahmini varış süresini görebiliyor, QR kodla güvenli biniş yapabiliyor, geçici servis rezervasyonu oluşturabiliyor ve geri bildirimlerini uygulama üzerinden iletebiliyor. Böylece kullanıcı memnuniyeti artarken işletmeler de servis operasyonlarını daha etkin yönetebiliyor.



100'ün üzerinde kurumsal müşteriye hizmet veriyor

vita RnD Teknoloji'nin çözümleri bugün öğrenci ve personel taşımacılığının yanı sıra transfer hizmetleri, araç çekici ve kurtarıcı operasyonları, organize sanayi bölgeleri, üretim tesisleri, lojistik şirketleri, sağlık kuruluşları, kamu kurumları, belediyeler, üniversiteler ve oteller tarafından kullanılıyor. Modüler yapıyla küçük ölçekli işletmelerden binlerce araçlık filolara kadar farklı ihtiyaçlara uyum sağlayabilen şirket,

vitaapp



Türkiye'de 100'ün üzerinde kurumsal müşteriye hizmet verirken geliştirdiği yazılımlarla yurt dışında da beş ülkede faaliyet gösteriyor.

Hedef küresel teknoloji markası olmak

Ar-Ge çalışmalarını yapay zekâ, veri analitiği ve karar destek sistemlerine odaklayan **vita RnD Teknoloji**, yeni modüller ve entegrasyonlarla yazılım ekosistemini sürekli geliştirmeyi hedefliyor. Şirket, uluslararası pazarlardaki varlığını güçlendirerek geliştirdiği çözümleri daha geniş coğrafyalara ulaştırmayı, uzun vadede ise taşımacılık teknolojileri alanında küresel ölçekte tercih edilen yenilikçi markalardan biri olmayı amaçlıyor. ■



vitaKids, öğrenci taşımacılığı yapan servis firmalarının velilere **güvenli, şeffaf ve kaliteli** bir hizmet sunmasını sağlayan akıllı **öğrenci takip ve veli bilgilendirme** platformudur. Canlı araç takibi, **otomatik bildirimler** ve **öğrenci yoklama** sistemi sayesinde veliler servis sürecini **anlık** olarak takip ederken, **servis firmaları** operasyonlarını kolaylaştırır ve hizmet kalitesini artırır.

Öğrenci Taşımacılık Yönetim Sistemleri



Veli Bilgilendirme

Güvenli Servis, Huzurlu Veli, Verimli Taşımacılık

Tek platform üzerinden öğrencileri, servisleri ve velileri güvenle yönetin.



[Daha Fazla Bilgi](#)

Mapar Otomotiv'den Özkaymak Turizm Bireysel Otobüsçüsü Ahmet Gündüz'e MAN Lion's Coach teslimatı

MAN Kamyon ve Otobüs
Ticaret A.Ş. bayi MAPAR
Otomotiv Özkaymak
Turizm bünyesinde 2023
yılından beri hizmet veren
Günhan Elektrik sahibi
Ahmet Gündüz'e MAN
Lion's Coach teslimatı
gerçekleştirdi.

■ Erkan YILMAZ

A racın teslimatı MAN
Kamyon ve Otobüs Ticaret
A.Ş. fabrikasında Günhan
Elektrik sahibi Ahmet Gündüz'e
yapıldı. Teslimatta **Ahmet
Gündüz'**ün akrabası bireysel
otobüsçü **Ali Demir'**de hazır
bulundu.



Sayın Yalçın Şahin'e ilgisi
ve destekleri için çok
teşekkür ediyorum

Bu yıl Mayıs ayı içinde MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ile otobüs yatırıma yönelik görüşmede bulunduklarını belirten Ahmet Gündüz, "Sayın Yalçın Şahin ile dost meclisinde tanıştık ve o gün yaptığımız görüşme sırasında otobüs alımına yönelik ticaretimizin de startını verdik. Bu süreçte Sayın Yalçın Şahin'in gerçekten çok büyük ilgisi ve desteği oldu. Aracımızı takasa alınmasında yeni aracın teslimatına kadar destek verdi. Aracımızı 27 Temmuz 2026 tarihi itibarıyla teslim aldık. Kendisiyle ticaret yapmaktan büyük memnuniyet duyduk. Bu sadece bir araç satışı değil, uzun yıllar sürecek bir dostluğa, iş ortaklığına dönüşen süreç oldu. Bu vesileyle kendisine çok teşekkür ediyorum. Bu memnuniyet ile yine 2 bireysel otobüsçü arkadaşımızı Sayın Yalçın Şahin'e yönlendirdik ve o arkadaşlarımızda MAN Lion's Coach yatırımı yaptılar. MAN Lion's Coach otobüslerin hem konfor düzeyini hem de teknolojik donanımlarını çok



beğendik. Misafirlerimiz olarak adlandırdığımız yolcularımızın da seyahat süreçlerinde memnun kalacaklarına inanıyoruz" dedi.

**Özkaymak Turizm
bünyesinde çalışmaktan
çok mutluyum**

2021 yılında başladığı bireysel otobüsçülük yolculuğunun 2023 yılından itibaren Özkaymak Turizm ile devam ettiğine dikkat çeken Ahmet Gündüz, "Özkaymak Turizm bünyesinde bireysel otobüsçü olarak çalışmaktan çok mutluyum. Bunda en büyük etken firma sahiplerimiz Sayın Erol Özkaymak, Sayın Özkan Özkaymak ve Genel Müdürümüz Sayın Metin Cevizci'dir. Bireysel otobüsçünün mutlu bir ortamda çalışması için ellerinden gelen katkıyı gösteriyorlar. Onlara da çok teşekkür ediyorum" dedi.

**Hizmet anlayışı ile fark
yaratıyoruz. yolcunun
tercihi oluyoruz**

Sektörün genelinde azalan yolcu talebi ile sıkıntılar yaşandığına ama Özkaymak Turizm'in hizmet anlayışı ile her zaman fark yarattığına dikkat çeken Ahmet Gündüz, "Biz yolcularımızı müşteri gibi değil, misafir olarak görüyoruz. Onların seyahatin başlangıcından, bitişine kadar tüm süreçte personelimiz ile kusursuz bir hizmet anlayışı ile mutlu olmalarını ve tercihlerinin bir başka seyahatte yine Özkaymak Turizm'den yana olması için çaba gösteriyoruz. Bu hizmet anlayışımızın karşılığını da alıyor ve misafirlerimizin tercihi oluyoruz ve doluluk oranlarımız hep yüksek seviyelerde gerçekleşiyor" dedi. ■

Turizm Taşımacısı Kumaşlar Seyahat'e Turismo

Mercedes-Benz Türk bayisi
Hasmer Otomotiv, turizm
taşımacılığı alanında
faaliyet gösteren Trabzon
Sürmene merkezli
Kumaşlar Seyahat'e
Tourismo otobüs teslimatı
gerçekleştirdi.

■ Erkan YILMAZ

M ercedes-Benz Türk bayisi
Hasmer Otomotiv
tarafından
gerçekleştirilen teslimatta yeni
Tourismo otobüs, Hasmer
Otomotiv Satış Danışmanı **Furkan
Gümüş** tarafından Kumaşlar
Seyahat firma sahibi **İlyas Kumaş'a**
teslim edildi. Teslimat töreninde
BusStore Satış Danışmanı **Emre
Erol** da hazır bulundu.

**"İş birliğimizin devam
etmesinden mutluyuz"**

Teslimatın ardından
değerlendirmelerde bulunan
Hasmer Otomotiv Satış Danışmanı
Furkan Gümüş, Kumaşlar Seyahat
ile uzun yıllara dayanan iş
birliklerini sürdürmekten



memnuniyet duyduklarını
belirterek, "Tourismo aracımızın
Kumaşlar Seyahat'e hayırlı
olmasını, bol kazanç ve güvenli
yolculuklar getirmesini diliyorum."
ifadelerini kullandı.

**Dededen toruna taşınan
aile geleneği**

Kumaşlar Seyahat firma sahibi
İlyas Kumaş ise aileden gelen
taşımacılık geleneğini kardeşi
Hasan Kumaş ile birlikte kurumsal
bir yapıyla sürdürdüklerini

belirterek, "Dededen toruna
taşınan aile şirketi geleneğimizi
sürdürüyoruz. 2018 yılında gerekli
yetki belgelerimizi alarak kurumsal
yapımızı oluşturduk." dedi.

**Kumaşlar Seyahat ve Gezi
Molası markası**

Faaliyet alanlarına ilişkin bilgi
veren Kumaş, "Ulaştırma ve
Altyapı Bakanlığı yetki belgeleri
kapsamında Kumaşlar Seyahat Oto
Tur Tic. Ltd. Şti. olarak yolcu
taşımacılığı hizmeti veriyoruz.

Bunun yanında, Gezi Molası
markamızla TÜRSAB belgeli
seyahat acentesi olarak
faaliyetlerimizi sürdürüyoruz."
diye konuştu.

**Mercedes-Benz ile
büyüyen filo**

Mercedes-Benz markasının
filolarının gelişiminde önemli bir
yere sahip olduğunu vurgulayan
İlyas Kumaş, "Sprinter ile başlayan
iş birliğimizi BusStore güvencesiyle
satın aldığımız ikinci el Setra
otobüs ile sürdürdük. Bugün de
filomuza Turismo'yu katmanın
mutluluğunu yaşıyoruz. Yaygın
yetkili servis ağı, bakım ve yedek
parça hizmetleri, garanti ve
finansman çözümleri nedeniyle
Mercedes-Benz Türk'ü tercih
ediyoruz." ifadelerini kullandı.

**Hasmer Otomotiv'e
teşekkür ediyoruz**

Kumaş, sözlerini, "Bu süreçte
desteklerini esirgemeyen Yaşar
Şahin'e, Cezmi Ağırtaş'a ve Furkan
Gümüş'e teşekkür ediyor, yeni
aracımızın sektörümüze ve
misafirlerimize hayırlı olmasını
diliyorum." diyerek tamamladı. ■

Avrupa ve Türkiye’de şehirlerarası yolcu otobüslerde Emniyet kemeri zorunluluğu ve cezalar

Otobüslerde emniyet kemeri yalnızca yasal bir zorunluluk değil, hayat kurtaran temel güvenlik önlemidir. Kemer takmayan yolcuya 2.500 TL ceza kesiliyor; kazalarda ölüm ve ağır yaralanma riski artıyor.

■ Erkan YILMAZ

Şehirlerarası ve turizm otobüslerinde emniyet kemeri kullanımı, Avrupa Birliği ülkelerinde yaklaşık 20 yıldır uygulanan temel trafik güvenliği kurallarından biri. Türkiye’de ise 2026 yılında yapılan mevzuat değişiklikleriyle emniyet kemeri kullanımı hem yolcular hem de taşımacılar açısından daha sıkı kurallara bağlandı. Yeni düzenlemelerle kemer takmayan yolculara idari para cezası uygulanırken, yolcuları bilgilendirmeyen taşımacılar da idari yaptırımla karşı karşıya kalabiliyor.

Avrupa Birliği’nin 2003/20/EC Direktifi, emniyet kemeri bulunan tüm otobüs koltuklarında yolculuk yapanların kemer takmasını zorunlu kılıyor. Ancak para cezalarının miktarı AB tarafından değil, her ülkenin kendi ulusal mevzuatıyla belirleniyor.

Bu nedenle;
Almanya’da yaklaşık 30 avro,
Fransa’da 135 avro,
İspanya’da 200 avro,
Belçika’da yaklaşık 116 avro,
Avusturya’da yaklaşık 35 avro,
İsviçre’de ise yaklaşık 60 İsviçre
Frangı idari para cezası uygulanabiliyor.



İtalya’da ise diğer ülkelerden farklı olarak tek bir ceza tutarı bulunmuyor. Mevzuatta alt ve üst sınır esas alındığı için uygulanacak yaptırım ihlalin niteliği ve idari sürece göre belirleniyor. Bu farklılık, Avrupa Birliği’nin ortak ceza tarifesi değil, ortak güvenlik standardı uygulamasından kaynaklanıyor.

Yolcu kadar taşımacı da sorumlu

Avrupa’da emniyet kemeri uygulaması yalnızca yolcuları kapsamıyor. Taşımacılar da araçlarda çalışır durumda emniyet kemeri bulundurmamak, emniyet kemeri uyarı işaretlerini görünür şekilde yerleştirmek ve sefer öncesinde yolcuları sesli veya görüntülü sistemlerle bilgilendirmek zorunda. Polis denetimlerinde kemer takmayan yolcuya ceza uygulanırken, bazı ülkelerde yükümlülüklerini yerine getirmeyen işletmeler hakkında da idari işlem yapılabilir.

Türkiye’de 2026’da yeni dönem başladı

27 Şubat 2026 tarihinde yürürlüğe giren 7574 sayılı Kanun ile 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanunu’nun 78. maddesi değiştirildi. Buna göre emniyet

kemerini usulüne uygun kullanmayan sürücü ve yolculara 2.500 TL idari para cezası uygulanıyor. Düzenleme şehirlerarası otobüs yolcularını da kapsıyor. Ayrıca son bir yıl içinde dört veya daha fazla kez aynı ihlali yapan sürücülerin belgelerine her ihlalde 30 gün süreyle el konuluyor.

Karayolu Taşıma Yönetmeliği de yolcu taşımacılığı yapan yetki belgesi sahiplerine önemli bir yükümlülük getiriyor. Buna göre sefer başlamadan önce yolcuların emniyet kemeri kullanımı konusunda sesli veya görüntülü olarak bilgilendirilmesi zorunlu. Bu yükümlülüğün yerine getirilmemesi halinde taşımacıya 5 uyarı uygulanabiliyor. Böylece aynı denetimde hem kemer takmayan yolcu hem de bilgilendirme yükümlülüğünü yerine getirmeyen taşımacı hakkında ayrı işlem yapılabilir.

Tazminat davalarında da belirleyici oluyor

Emniyet kemeri kullanımı, olası trafik kazalarından sonra açılacak tazminat davalarında da önem taşıyor. Türkiye’de Yargıtay ile Avrupa’daki yargı uygulamaları ortak bir yaklaşım benimsiyor. Emniyet kemeri takmayan yolcunun bulunması, taşıyıcının sorumluluğunu tek başına ortadan kaldırmıyor. Ancak bilirkişi incelemesi sonucunda kemer kullanılmamasının ölüm veya yaralanmanın ağırlaşmasına neden olduğu belirlenirse, yolcunun müterafik kusuru dikkate alınarak tazminatta indirim yapılabilir. Mahkemeler her olayda kazanın oluş şekli, sürücünün kusuru, emniyet kemerlerinin çalışır durumda olup

olmadığı, yolcuların bilgilendirilip bilgilendirilmediği ve illiyet bağıını ayrı ayrı değerlendiriyor.

Hedef ceza değil, can kayıplarını azaltmak

Hem Avrupa Birliği hem de Türkiye’deki düzenlemelerin temel amacı para cezası uygulamak değil, trafik kazalarında ölüm ve ağır yaralanmaları azaltmak. Özellikle otobüsün devrilmesi veya yoldan çıkması sonucu meydana gelen kazalarda emniyet kemeri kullanan yolcuların araç içinde kalma ihtimali artarken, ağır yaralanma riski önemli ölçüde azalıyor. Bu nedenle uzmanlar, etkin denetimlerin yanı sıra standart güvenlik anonslarının yapılması, emniyet kemeri bilincinin artırılması ve taşımacıların yükümlülüklerini eksiksiz yerine getirmesinin trafik güvenliğini güçlendireceğini vurguluyor. ■

OTOBÜSTE EMNİYET KEMERİ TAKMAK NEDEN ZORUNLU?

Trafik Kazaları Önleme Derneği Başkan Yardımcısı Mak. Yük. Müh. Alpay Lök, otobüslerde emniyet kemeri kullanımının hem yasal hem hayati bir zorunluluk olduğunu vurguluyor. Kemer takmamanın **2 bin 500 lira cezası** bulunuyor. Elektronik sürüş destek sistemleri kazayı önlemeye yardımcı olsa da çarpışma gerçekleştiğinde yolcuyu koruyan temel unsur emniyet kemeridir. Testlerde **30 km/sa** hızda, **78 kilogramlık** kişiye **13,2 G** ivme ve **1030 kilogramlık** kuvvet etki ettiği ölçüldü. Bu kuvvetin elle veya ayakla karşılanması mümkün değildir.

Otobüste Emniyet Kemeri Takmak Neden Zorunlu?

Bu sorunun birinci yanıtı: Takılmaması durumunda 2500.- TL cezası var. İkinci yanıt ise çok açık: Emniyet Kemeri araçtakileri hayata bağlar.

Sürücülerin görevi, otobüslerde 2016 model yılından itibaren fabrika çıkışı takılı olan Elektronik Sürüş DesteK Sistemleri (AEBS, ESP ve LDW) yardımıyla, kazaları önlemektir. Eğer sürücü kazayı önleyemezse bile, emniyet kemeri takılmasıyla yaralanma ve ölümler önlenebilir.

Çarpışma sırasında ortaya çıkan ivme ve atalet kuvveti aracın içindekileri aracın dışına fırlatır. Bu ivme ve atalet kuvveti o kadar yüksektir ki, emniyet kemeri takılı değilse, ciddi yaralanma ve ölümlere neden olur. Laboratuvar seviyesinde yapılan denemelerde 30 km/h hızla yapılan çarpışmalarda **78kg** ağırlığındaki sürücü veya yolcuya **13.2g**’lık bir ivme ve **1030kg**’lık bir atalet kuvveti etkilediği ölçülmüştür. Bu kadar yüksek bir kuvveti sürücü veya yolcunun elleri ve bacaklarıyla karşılaması mümkün değildir.

Emniyet Kemeri Çarpma Testi Infografiği



Çarpışma sırasında ortaya çıkan ivme ve atalet kuvvetini daha iyi anlatabilmek için depremden bir örnek vermek istiyorum. 23 Nisan 2025 tarihinde İstanbul’da olan

Alpay Lök

Mak. Yük. Müh.

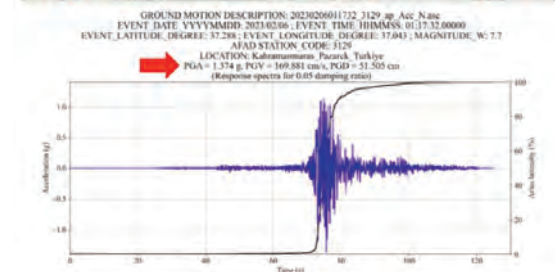
alpay@frenteknik.com



MG 6.2 şiddetindeki depremin yanal ivmesi **0.2g** iken, **MG7.7** şiddetindeki 6 Şubat 2023 Pazarcık depreminde yanal ivme **1.374g** olarak ölçülmüştür, yani yaklaşık 7 kat yüksektir.

- **23 Nisan 2025** İstanbul depreminde ölçülen yanal ivme **0.2g**.
- **6 Şubat 2023**’deki **MG=7.7** Pazarcık depreminde ortaya çıkan ivme **1.374g**.
- **30km/h** ile yapılan çarpışma simülasyonunda ortaya çıkan ivme **13.2g** yani **Pazarcık depreminin yaklaşık 10 katı**. Ortaya çıkan atalet kuvveti (örneğin **1030kg**) de sürücünün ağırlığıyla çarpılarak bulunur. **Bu kadar yüksek kuvvetleri ancak emniyet kemeri tutabilir.**
- **F1** kazalarında **40-50g**’lık ivmeler ortaya çıkar ve **F1**’deki 6 noktalı emniyet kemeri **9ton** yük taşır.

6 Şubat 2023 / Pazarcık / Saat: 01.17.32



30km/h hızla yapılan çarpışma deneyinde ortaya çıkan ivme (**13.2g**) Pazarcık depreminin (**1.374g**) yaklaşık on (10) katıdır. Yani depremin ivmesi çok daha küçüktür. Çarpışma hızının yüksek olduğu durumlarda ortaya daha yüksek (**20-30g**) ivme çıkacağı açıktır. Formula 1 yarışlarındaki çarpışmalarda **40-50g**’lık ivmeler

ortaya çıkar ve 6 nokta emniyet kemeri **9ton atalet kuvveti taşıyabilir. Bu örneklerle varmaya çalışılan sonuç şudur: otobüslerde takılan emniyet kemeri sürücü ve yolcuları sadece koltuğa değil hayata bağlar.**

Son otobüs kazalarının ardından;

Otobüslerde AEBS ve LDW iptal mi ediliyor?

Türkiye’nin de taraf olduğu 661/2009/AB Genel Güvenlik Mevzuatı (**GSRI**) nedeniyle şehirler arası otobüsler dahil ağır taşıtlarda 2016 model yılından itibaren **AEBS** (gelişmiş acil fren sistemi), **ESP** (elektronik kararlılık sistemi) ve **LDW** (şerit takip sistemi) fabrika çıkışı zorunlu.

Arkadan çarpma veya yoldan çıkma tipi kazalardan sonra akıllara hep şu üç soru geliyor: **“Bu otobüste LDW ve AEBS yok muydu?”**

“Var” yanıtını aldıktan sonra bu sefer

“LDW ve AEBS iptal miydi?” sorusu akıllara geliyor, çünkü LDW ve AEBS devrede olsaydı bu kaza önlenirdi.

Sürücüler veya araç sahipleri sinyal vermeden şerit değiştirebilmek için **LDW**’yi iptal ediyorlar, çünkü sürücü koltuğunu titretiyor ve/veya uyarı sesi çıkartıyor.

Aynı şekilde iki nedenden **AEBS**’yi iptal ediyorlar:

1) Makaslama yaparak otobüsün önüne giren araçlardan dolayı otobüs

ani fren yapıyor,

2) Bu sırada emniyet kemeri takmayan yolcular ön koltuğa (veya cama) yapışıyorlar.

Sürücüler **AEBS** ve **LDW**’yi geçici (manuel) olarak iptal edebiliyorlar. Almanya’da bu iptal yasak. Daha vahimi mal sahipleri bu sistemleri tamamen (beyinden) iptal ettiriyorlar. Tamamen iptal TÜVTÜRK muayenesinde kusur değil, neden?

Otobüslerde uzun yol ve gece yolculuklarında **LDW** ve **AEBS** hayat kurtarır, bu nedenle iptal edilmemeli. Trafik kanununda yapılacak değişikliklerle bu konuda ceza ve kurumsal yaptırım gelmeli. İptale gerekçe sayılan makaslama ve takip mesafesi ihlali denetimi **EDS** ile yapılmalı ve cezası artırılmalı. 27 Şubat 2026’da kabul edilen trafik kanunu değişikliği ile **100km/h** hıza ayarlı **Hız Sınırlandırıcı** iptaline sürücü ve araç sahibine getirilen cezalar uygulanmalı. **Yolcular da mutlaka emniyet kemeri takmalı.** ■

SÜRÜCÜLERİN TETİKTEKİ YARDIMCILARI

OTOBÜS KAZALARINI ÖNLEMEK İÇİN

**Güvenli sürücü +
Güvenli/Bakımlı araç +
İptal (AEBS + LDW + Hız Sınırlandırıcı) +
Takılı (Emniyet Kemeri) = OK**

(İptal: İptal edilmiş / Devrede)

VTR Turizm Filosunda Elektrikli Dönem: 20 Togg Hizmette Girdi

Antalya merkezli VTR Turizm, havayolu ekiplerinin transferlerinde kullanmak üzere 20 Togg'u filosuna kattı; 250 araçlık filosunda elektrikli dönüşüm sürecini hızlandırdı.

Kurumsal taşımacılık ve havalimanı transfer hizmetleri alanında faaliyet gösteren Antalya merkezli VTR Turizm, filosunun elektrikli araçlara dönüşümü kapsamında önemli bir adım attı. Şirket, havayolu uçuş ekiplerinin transferlerinde kullanılmak üzere 20 adet yerli üretim Togg'u hizmete aldı.

1986 yılından bu yana kurumsal taşımacılık, personel servisi ve havalimanı transferi alanlarında hizmet veren VTR Turizm, yürürlükteki mevzuatın izin verdiği azami sayıda elektrikli aracı filosuna dahil etti. Şirket, yasal



düzenlemelerin elvermesi halinde elektrikli araç sayısını artırarak 250 araçlık filosunun tamamını çevreci araçlardan oluşturmayı hedefliyor.

Havayolu ekiplerinin transferlerinde kullanılacak

Filoya katılan Togg'lar; başta SunExpress, Corendon Airlines ve Air Anka olmak üzere VTR Turizm'in hizmet verdiği havayolu şirketlerinin kabin ve kokpit ekiplerinin transferlerinde görev yapacak. Böylece şirket, hem karbon emisyonunun azaltılmasına katkı sağlamayı hem de sürdürülebilir ulaşım anlayışını

operasyonlarına daha güçlü şekilde yansıtmayı amaçlıyor.

Şarj altyapısını kendi bünyesinde kurdu

Elektrikli araçların kesintisiz hizmet verebilmesi amacıyla VTR Turizm, şarj altyapısını da

kendi bünyesinde oluşturdu. Şirket, ofislerinde kurduğu şarj istasyonlarıyla araçlarının enerji ihtiyacını kendi imkanlarıyla karşılıyor.

Çevre ve kalite odaklı hizmet anlayışı

ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi, ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi ve ISO 45001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi belgelerine sahip olan VTR Turizm, Antalya'nın yanı sıra İzmir ve İstanbul'da da kurumsal taşımacılık ve havalimanı transfer hizmetleri sunuyor. Şirket, çevreci filo yatırımlarıyla sürdürülebilir ulaşım hedefi doğrultusunda çalışmalarını sürdürmeyi planlıyor. ■



Karayolu ve Havayolunda Yolcu Artıyor, Otobüste 2026 Verisi Eksik

Havayolunda 2026'nın ilk 6 ayında iç hat yolcu sayısı 50 milyonu aşarken, karayolu taşımacılığında 2026 karşılaştırmalarını yapmak mümkün değil. U-ETDS'ye Ocak ayından sonra veri girilmemesi, otobüs sektörünün güncel yolcu ve sefer gelişimini görmesini engelliyor.

■ Erkan YILMAZ /

ANALİZ HABER

Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) verilerine göre 2026 yılının ilk 7 ayında iç hat yolcu sayısı 56 milyonu geçti.

2026 yılının ilk 7 aylık otobüsle yolcu taşımacılığı verilerini maalesef çok da



2026 yılı verileri olmadan da bir görelim istedik.

Hatta yine yetinmedik ve 2026 Ocak ayı verisini, 2023-2024 ve 2025 Ocak ayı verilerini karşılaştırdık. Tablo haline getirdik. En azından yıla geçmiş yıllara göre nasıl başladığını görmeyi istedik.

2026 verimiz yok ama 2025-2024-2023 verimiz var

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı U-ETDS verilerine göre şehirlerarası

karayolu taşımacılığında tarifeli ve tarifesiz olarak 2025 yılının ilk 7 ayında 87 milyonu aşkın yolcu taşınırken, Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) verilerine göre 2026 yılının ilk 7 ayında iç hatlarda 56 milyonu aşkın yolcuya hizmet verildi. ■

üzülerek haberimizde yer veremiyoruz. Bakanlık ocak ayından itibaren veri girişini durdurdu. Tekrar veri girişlerini yapılması noktasında talebimizi de iletelim.

Biliyoruz ki, Taşıma Dünyası'nın verilerle yaptığı haberler sektörümüzde yoğun bir ilgi görüyor. Çünkü veriler

sektörün yolunu aydınlatacak, gelecek planlamalarını yapmasına katkı sağlayacak.

Bu yüzden biz de 2023'den 2025 yılına yönelik hem otobüsle yolcu taşımacılığının hem de havayolu verilerini bir haber yapmak istedik. 2026 ilk 7 ayı yapamıyorsak geçmiş bir hatırlayalım ve sektörel gelişimi



Öz Diyarbakır Filosuna 10 Travego'luk Güç

Mercedes-Benz Türk, Heska Motorlu Araçlar'ın Kayseri'deki töreninde Öz Diyarbakır'a 10 Travego 16 SHD 2+1 teslim ederek iş birliğini güçlendirdi, filosunu yeniledi.

Mercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığındaki uzun soluklu iş ortağı Öz Diyarbakır'ın filosuna 10 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD 2+1 kattı. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen araçların teslimatı, Heska Motorlu Araçlar'ın Kayseri tesislerinde gerçekleştirildi.

Filo tamamen Mercedes-Benz

1981 yılından bu yana faaliyet gösteren Öz Diyarbakır, özmal ve sözleşmeli 50'nin üzerinde aracın tamamında Mercedes-Benz markasını tercih ediyor. Şirket; ürün kalitesi, güvenilirlik, yaygın yetkili servis ağı ve yüksek ikinci el değerini tercihinin temel nedenleri arasında gösteriyor.

Öz Diyarbakır Yönetim Kurulu Başkanı **Mahmut Arıkboğa**, yeni Travego'ların operasyonel güce ve yolculara sunulan hizmet kalitesine katkı sağlayacağını belirterek yatırımların sürecini söyledi.

"Güvene dayalı iş ortaklığı"

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı **Süer Sülün**, şirketin 1967'den bu yana şehirler arası otobüs pazarında lider olduğunu vurgulayarak, Öz Diyarbakır ile iş birliğinin karşılıklı güvenin değerli örneklerinden biri olduğunu ifade etti.

Heska Motorlu Araçlar'dan Kömürcüğü Madencilik Turizm'e Tourismo 15 teslimatı

Mercedes-Benz Türk bayi Heska Motorlu Araçlar turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Kütahya Tavaşlı merkezli Kömürcüoğlu Madencilik Turizm'e Tourismo 15 teslimatı gerçekleştirdi.

Tourismo 15'in teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Toloğ ve Otobüs Satış Danışmanı Osman Köseoğlu tarafından Kömürcüoğlu



Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü **Osman Nuri Aksoy**, yeni Travego'ların gelişmiş güvenlik teknolojileri, yüksek yolcu konforu ve işletme verimliliğiyle seyahat deneyimine değer katacağını söyledi.

Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı **Hekim Toloğ** da yatırımın operasyonel verimliliği artıracağını belirterek yeni araçların hayırlı olmasını diledi.

Teslimat törenine Mercedes-Benz Türk ve Heska yöneticileri ile Mahmut Arıkboğa ve ailesi katıldı; tören geniş katılımı gerçekleştirildi. ■



Madencilik Turizm firma sahipleri Hakan Kömürcü ve Halit Kömürcü'ye teslim edildi. Nihat Toloğ, Tourismo 15'in Kömürcüoğlu Madencilik Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini dilediğini belirtti. ■



Balıkesir Uludağ 10 Tourismo yatırımını tamamladı

Balıkesir Uludağ Turizm 10 adet Mercedes-Benz Tourismo alımını son iki adet Tourismo teslimatıyla tamamladı. 24 Temmuz 2026 tarihinde Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde teslim edilen 2 Tourismo'nun satışı Mengerler tarafından gerçekleştirilirken araçların teslimatı Balıkesir Uludağ Turizm İstanbul Bölge Müdürü Sami Temiz'e yapıldı. Teslimat töreninde kaptanlarda hazır bulundu. ■



Heska Motorlu Araçlar'dan Şahika Turizm'e 2 Tourismo teslimatı

Mercedes-Benz Türk bayi Heska Otomotiv turizm taşımacılığı alanında 1998 yılından beri faaliyet gösteren Kayseri merkezli Şahika Turizm'e 2 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Araçların teslimatı Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Toloğ ve Otobüs Satış Danışmanı Osman Köseoğlu tarafından Şahika Turizm sahibi Abdullah Akı'ya yapıldı. Şahika Turizm ile işbirliği yapmaktan mutluluk duyduklarını ifade eden Nihat Toloğ, yeni araçların firmaya hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diledi. ■



Heska Motorlu Araçlar'dan Malatya Medine Turizm'e 2 Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayi Heska Motorlu Araçlar şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanının önde gelen şirketleri arasında yer alan Malatya Medine Turizm'e 2 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Tourismo araçların teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi ve Kayseri Şubesi Genel Müdürü Nihat Toloğ ve Otobüs Satış Danışmanı Osman Köseoğlu tarafından Malatya Medine Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Ramazan Keskin teslim edildi. Medine Turizm ile işbirliği yapmaktan memnuniyet duyduklarını belirten Nihat Toloğ, "Teslimatını gerçekleştirdiğimiz 2 adet Tourismo'nun Medine Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■



Hassoy Motorlu Vasıtalar'dan Varan Turizm'e 6 Tourismo teslimatı

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında bu yıl 80.yaşını kutlayan Varan Turizm Mercedes-Benz Tourismo yatırımı ile filosunu büyötmeye devam ediyor. Hassoy Motorlu Vasıtaları'ın gerçekleştirdiği satış ile Varan Turizm filosuna 6 adet Tourismo daha kattı.

Varan Turizm, 2026 yılına yönelik yatırım planında bulunan 30 adetlik Mercedes otobüs alımının üçüncü partisi olan 6 Tourismo'yu daha filosuna kattı. Araçların teslimatı Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Varan Turizm Genel Müdür Yardımcısı Metin Alper Yücel ve Operasyon ve Destek Birimleri Direktörü Tahsin Yenginoğlu'na yapıldı. Teslimatta kaptanlarda hazır bulundu.

10 adet Tourismo filoya katıldı

2026 yılında 30 adetlik Mercedes-Benz Tourismo yatırımının planlandığını belirten Varan Turizm Genel Müdür Yardımcısı Metin Alper Yücel, "Mercedes-Benz otobüs yatırımlarının ilk 4 adetini Haziran ayında filomuza kattık. 17 Temmuz 2026 tarihi itibarıyla de 6 adet aracımızı daha Hassoy Motorlu Vasıtalar'dan teslim aldık. Önümüzdeki süreçte yeni araçlarımızın filomuza katılımı sürecektir. 30 adet dışında yeni otobüs yatırımları da planlamalar arasında" dedi.

Yolcularımızın güvenliği ve memnuniyeti ön planda

Varan Turizm'in bu yıl 80. yaşını kutladığını vurgulayan Metin Alper Yücel, "Yolcularımızın güvenliğini ve memnuniyetini her zaman ön planda tutarak yeni yatırımlarımızı oluşturuyoruz. Kaliteli hizmet sürecimiz ile sektörde her zaman öncü olmaya devam edeceğiz" dedi. ■



Çorlu Travel'e Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayi Hassoy Motorlu Vasıtalar turizm taşımacılığı alanında 1992 yılından beri hizmet veren Çorlu Travel'e 1 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Tourismo'nun teslimatı Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Çorlu Travel sahipleri Altan Çetinkaya ve Onur Çetinkaya'ya yapıldı. Teslimatta Mercedes-Benz Türk Bayi Koordinatörü Batıkan Kulahtlı'da hazır bulundu. Hassoy Motorlu Vasıtalar Satış Müdürü Cenk Soydan, "Yeni Tourismo'nun Çorlu Travel'a hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■



Lüks Bayburt'a Travego

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Lüks Bayburt Seyahat filosuna 1 adet Mercedes-Benz Travego kattı. Araçların satışını Mercedes-Benz Türk bayi Hassoy Motorlu Vasıtalar gerçekleştirdi.

Travego'nun teslimatı Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Lüks Bayburt Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Ekrem Seyhan ile İstanbul İşletmecisi Hilmi Kaya'ya teslim edildi. ■



Hastalya Otomotiv'den Özlem Diyarbakır Seyahat'e 2+1 Travego

Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer tarafından Özlem Diyarbakır Seyahat bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Kadri Altınay'a 2+1 Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer, Yeni Travego aracın hem Özlem Diyarbakır ailesine hem de bireysel otobüsçü Kadri Altınay'a hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diledi. ■

Hastalya Otomotiv'den



Alanyalılar Seyahat'e 2 Travego

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren Alanyalılar Seyahat, filosuna iki adet yeni Mercedes-Benz Travego ekledi. Araçların satışını Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv gerçekleştirdi.

2 yeni Travego'nun teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ve Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer'in katılımıyla Alanyalılar Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Onur Uysal'a yapıldı. ■

Can Dersim Tunceliler Turizm'e Travego teslimatı

Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv Can Dersim Tunceliler Turizm bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Ercan Demirkaya'ya Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Yeni Mercedes-Benz Travego Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer tarafından, Can Dersim Tunceliler Turizm bireyseldisi Ercan Demirkaya'ya teslim



Süha Turizm'e Travego teslimatı

Süha Turizm bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Neryiğit Mimarlık filosuna Mercedes-Benz Travego kattı.

Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer, Süha Turizm bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Neryiğit Mimarlık sahibi Erdoğan Ören'e Travego teslimatı gerçekleştirdi. Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer, yeni Travego'nun hem Süha Turizm'e hem de Neryiğit Mimarlık sahibi Erdoğan Ören'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diledi. ■



edildi. Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer, yeni Travego'nun hem Can Dersim Tunceliler Turizm'e hemde firma bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Ercan Demirkaya'ya hayırlı, uğurlu olmasını bol kazançlar getirmesini diledi. ■



Mercedes-Benz Türk bayisi Hasmer Otomotiv, 1991 yılından beri turizm taşımacılığı alanında hizmet veren ve sektörünün köklü firmalarından Antalya merkezli Kırac Turizm'e 5 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde, 3 Ağustos 2026 tarihinde gerçekleştirilen teslimatta 5 adet Tourismo, Hasmer Otomotiv Konya Otobüs Satış Müdürü Cezmi

Ağırtaş ve Satış Danışmanı Furkan Gümüş tarafından Kırac Turizm'in sahibi ve Yönetim Kurulu Üyesi Pakize Kırac'a teslim edildi.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Filo Grup Müdürü Burak Batumlu, teslimat töreninde Pakize Kırac'a günün anısına bir hediye sundu. Teslimatta Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Koordinatörü Atakan Taşcıoğlu ile Bayi Koordinatörü Batkan Külahlı da hazır bulundu.

Hasmer Otomotiv Konya Otobüs Satış Müdürü Cezmi Ağırtaş, turizm taşımacılığı alanının önde gelen firmaları arasında yer alan Kırac Turizm ile iş birliğinden büyük memnuniyet duyduklarını ifade ederek, "5 adet yeni Tourismo aracımız Kırac Turizm ailesine hayırlı, uğurlu olsun, bol kazançlar getirsin." dedi. ■



İskenderun Özcanlar Tur'a MARATON

TEMSA turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren İskenderun Özcanlar Tur'a MARATON teslimatı gerçekleştirdi. Aracın satışını TEMSA bayi Pilavcı Otomotiv gerçekleştirdi.

Maraton'un teslimatı TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Ali Acıbadem, Satış Operasyon Sorumlusu Mustafa Güleriyüz, Satış Operasyon Uzmanı Ferhat Baysal tarafından İskenderun Özcanlar Tur firma sahibi Zeki Özcan ve şirket yöneticilerine yapıldı. ■



Edebali Turizm'den TEMSA Safir 12 yatırımı

Bilecik merkezli turizm taşımacılığı firması Edebali Turizm, filosunu yeni bir TEMSA Safir 12 ile güçlendirdi. Aracın satışını TEMSA bayi Demir Grup gerçekleştirdi.

Bilecik'te 2022 yılında kurulan ve turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Edebali Turizm, filosuna TEMSA Safir 12 kattı.

TEMSA bayisi Demir Grup tarafından satış gerçekleştirilen Safir 12'nin teslimatı, TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Ali Acıbadem, Satış Operasyon Sorumlusu Mustafa Güleriyüz ile Satış Operasyon Uzmanları Hakan Özdoğan ve Ferhat Baysal tarafından Edebali Turizm ortakları Aytaç Tunga, Alper Tunga ve Fikret Aktaş'a gerçekleştirildi. ■



Acar Turizm'e Tourismo

BMercedes-Benz Türk bayi Hasmer Otomotiv personel, öğrenci ve turizm taşımacılığı alanında hizmet veren Niğde merkezli Acar Turizm'e Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Tourismo'nun teslimatı Hasmer Otomotiv Konya Otobüs Satış Müdürü Cezmi Ağırtaş tarafından Acar Turizm kaptanları Emrah Sabaz ve Osman Sabaz kardeşlere teslim edildi. Acar Turizm'in bölgenin önde gelen şirketleri arasında yer aldığını belirten Cezmi Ağırtaş, "Acar Turizm ile gerçekleştirdiğimiz işbirliğinden çok memnunuz. Önümüzdeki süreçte işbirliğimizin artarak devam edeceğine inanıyoruz. Yeni Tourismo'nun Acar Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■



Hassoy Otomotiv'den System Transport'a Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayi Hassoy Otomotiv turizm taşımacılığı alanında 26 yıldır hizmet veren İstanbul merkezli System Transport'a 1 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Tourismo'nun teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından System Transport şirket yetkililerine teslim edildi. Cenk Soydan, "Yeni Tourismo'nun System Transport ailesine hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum" dedi. ■

Sesli Turizm Filosunu 50 Sprinter ile Güçlendirdi

Sesli Turizm, Mercedes-Benz'den teslim aldığı 50 Sprinter ile filosundaki Mercedes-Benz araç sayısını 468'e çıkardı; markanın filo payı yüzde 30'a ulaştı.

Istanbul merkezli olarak Türkiye'nin 7 ilinde yaklaşık 30 yıldır personel, öğrenci ve özel filo taşımacılığı hizmetleri sunan Sesli Turizm, filosunu 50 adet Mercedes-Benz Sprinter ile güçlendirdi. Yeni teslimatla şirketin filosundaki Mercedes-Benz araç sayısı 468'e

ulaşırken, markanın toplam filodaki payı yüzde 30 oldu.

Teslimat İstanbul'da yapıldı

İstanbul'daki teslimat törenine Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, 2. El Satış Müdürü Faruk Özer, Filo Satış Koordinatörü Coşkun Civan; Koluman Motorlu Araçlar yöneticileri Altuğ Şakaklı ve Ezgi Güçtekin ile Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, yönetim kurulu üyeleri ve Operasyon Direktörü Kenan Köse katıldı.

"Sprinter yolcu taşımacılığında en çok aranan modelimiz"

Serdar Yaprak, Sprinter'in Türkiye'de 30 yıldır modern hafif ticari araç segmentini şekillendirdiğini belirterek, "Sprinter'in 100 bininci satışını geçen yıl gerçekleştirdik. Yolcu taşımacılığında en çok aranan modelimiz



Sprinter" dedi. Yaprak, Sesli Turizm'in güvenlik ve konfor beklentisini uzun yıllardır Sprinter ile karşıladığını vurguladı.

"Mercedes-Benz araçlarımız 468'e ulaştı"

Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli ise 1997'den bu yana insan taşımının sorumluluğuyla hareket ettiklerini belirterek, "Bugün teslim aldığımız 50 Sprinter ile filomuzu güçlendirdik. Mercedes-Benz araçlarımızın sayısı 468'e ulaştı" dedi. ■



Yönetmelik iyileştirilmeli

Karayolu yolcu ve eşya taşımaları, Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği ile Trafik Kanunu'ndaki hususların dışında ayrıca ve özel olarak düzenlenmiştir. Düzenlenen unsurlar arasında taşımacılar, taşıtlar, başta şoförler olmak üzere çalışanlar ve başta terminaller olmak üzere taşımalarla ilgili yapı ve tesisler sayılabilir. Trafik Kanunu'ndaki bazı sorumluluklar dışında taşımacılar ve terminaller esas olarak Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği'nde yer almaktadır.

Bu yazımda taşımacılara ilişkin yetki belgeleri ve taşıt kullanımıyla ilgili düzenlemeler üzerinde duracağım. Esas olarak yolcu taşımacılığına yönelik olan bu yazım, yük taşımacılığına da genelleştirilebilir. Sırası gelmişken belirtiyim ki, eşya taşımacılığı yerine yük taşımacılığı denmesi daha anlamlı durmaktadır. Eşya, anlaşılan şekliyle yükün özel bir hâli olup buna göre mevzuatta taşınma eşyası ve eşya taşıması özel olarak yer almıştır. Eşya yerine yük ifadesinin kullanılmasına mevzuat da imkân vermektedir.

Belge türleri

Yönetmeliğin 6'ncı maddesinde yolcu ve yük taşımacılığı yapmak için alınması zorunlu belgeler belirlenmiştir. Burada yer almayan bazı özel taşıma hâlleri, Yönetmeliğin değişik yerlerinde karşımıza çıkmaktadır. Belirtmek gerekir ki, burada tanımlanan belgelerin tüm özel hâlleri de bu maddede tanımlanmalıdır.

Konuya ilişkin istatistikler yayımlandığında burada yer alan harf ve işaretlerin ne olduğu ayrıca araştırılmak zorunda kalınmamalıdır. Bunun sağlanması, taşıma işi yapanların doğru belgeyi alabilmelerine de imkân verecektir. Örneğin; engelli taşımacılığına uygun D2, kamu taşımacılığına ilişkin yolcu taşımacılığındaki otomobille taşımanın yük taşımacılığındaki karşılığı olan sadece kamyonetle taşıma hâlleri veya bir ya da birkaç taşıtla taşıma yapma hâlleri, sağlanacak kolaylıklarla birlikte burada yer almalıdır.

Yolcu taşımacılığına özel

Ticari taşımalarda tarifeli ve tarifesiz taşımaya göre farklı yetki belgeleri bulunmaktadır. B1 ve D1 için tarifeli taşıma ifadesi anlamlı ve yeterli olabilir. Ancak B2 ve D2 için tarifesiz taşıma tanımı yapılmış olsa bile "taşıma yapılması" ifadesi yetersiz kalmaktadır.

Bu iki taşıma türü arasındaki temel fark şudur: B1 ve D1 belgelerinde yolcular bireysel olarak işlem görürken, B2 ve D2 belgelerinde grup olarak işlem görmektedir. Dolayısıyla B2 ve D2 tanımlarında "grup taşımacılığı" ifadesi doğrudan yer almalıdır.

B türü yetki belgelerinde yer alan "otobüsle yurt içi ve/veya uluslararası yolcu taşımacılığı veya hususi taşımacılık" ifadesinde, hususi taşımacılığın yolcu taşımacılığına alternatif olduğu anlamı çıkmaktadır. Oysa hususi



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

taşımacılık kapsamında ticari olmayan yolcu taşımacılığı da bulunmaktadır. Bu nedenle "uluslararası yolcu taşımacılığı veya hususi taşımacılık" yerine "uluslararası ticari veya hususi yolcu taşımacılığı" denmesi ifadeyi daha doğru hâle getirecektir.

Yine bazı belgelere otomobil kaydı yapılabileceği hususu zaten oldukça tartışmalı olup, bunun Yönetmelikte uygun yerde ve uygun ifadeyle düzenlenmesi gerekmektedir.

B3 ve D3 hususi yolcu taşımacılığı belgeleriyle ilgili bir durumu da ele almak istiyorum. B3 belgesinde kendi personelinin yanı sıra diyaliz hastalarının ve engelli bireylerin taşınmasından söz edilmektedir. Bu taşımalar gerçekten uluslararası taşıma olarak B3 belgesiyle mi yapılmaktadır? Yoksa amaç, bu belgeyle yurt içinde diyaliz ve engelli taşımacılığına imkân vermek, dolayısıyla bu işler için ayrıca D3 belgesi alınmasına gerek bırakmamak mıdır?

Kendi tarım işçilerinin D3 belgesiyle taşınmasına imkân veren düzenleme Yönetmeliğe eklenmiştir. Bunu olumlu bulanlardanım. Ancak yurt dışına tarım işçisi götürülmediği hâlde, B3 belgesi sahiplerinin yurt içinde bu taşımayı yapabilmesi için aynı hususun B3 belgesine de eklenmesi gerekir mi?

Burada belirtilen şekil şartlarının ötesinde, B1 belgesinin B2 belgesiyle yapılan taşımaları, D1 belgesinin ise D2 belgesiyle yapılan taşımaları kapsamı gerektiği yönündeki daha önce ifade ettiğim görüşlerimi saklı tutuyorum. Burada, B1 belgesinde B2 belgesindeki yeterliliklerin, D1 belgesinde de D2 belgesindeki yeterliliklerin bulunduğu yönündeki iddiamı tekrarlıyorum. Bu husus, daha az belgeyle daha fazla çeşit taşıma yapılmasına ve tüm taşıtların aynı belgeye kaydedilerek daha verimli kullanılmasına imkân verecektir. Yük taşımacılığı ile ilgili olarak da ayrıntılarda benzer iyileştirmeler yapılabilir.

Yetki belgesi alma koşulları

Yönetmeliğin 14'üncü maddesinde yetki belgesi almanın ve yenilenmenin özel şartları yer almaktadır. Bu kapsamda her belge türü için gerekli taşıt kapasiteleri, sermaye ihtiyacı ve diğer şartlar belirtilmektedir. Taşıma yapacak yetki belgeleriyle ilgili asgari kapasite şartlarının bir kısmı burada yer alırken, bir kısmı ise Yönetmeliğin taşıtlarla ilgili bölümlerinde düzenlenmiştir. Bunlar taşıt yaşı ve bazı hâllerde taşıt kapasitesiyle ilgilidir.

Bunun yerine, bu şartların

tamamının bu bölümde toplanması hâlinde, yetki belgesi almak için aranan koşullar ayrıntılı ve eksiksiz olarak tek yerde görülebilecektir. Örneğin, D2 belgesi için 75 koltuk kapasitesinin 15 yaşını geçmemiş otobüslerle sağlanmış olması şartı buraya eklenmelidir. D1 belgesi için ise 150 koltuk kapasitesinin 15 yaşını geçmemiş otobüslerle sağlanması şartının yanı sıra, bu kapasitenin 25 koltuk ve üzerindeki büyük otobüslerle sağlanacağına ilişkin ifade de buraya eklenmelidir. Benzer hususlar diğer belge türleri için de geçerlidir.

Böylece asgari kapasiteye ilişkin tüm şartlar tek maddeden öğrenilebilecek, taşıtlarla ilgili 25'inci maddeye ayrıca bakılması gerekmeyecektir. Bu durumda 25 ve 26'ncı maddelerde yer alan asgari kapasiteye ilişkin hükümler çıkarılarak, bu maddeler yalnızca asgari kapasite dışındaki taşıtların kaydına yönelik düzenlemeleri içermelidir.

14'üncü maddenin 26'ncı fıkrasında, üç adet özmal taşıtla faaliyet gösterenlerden 40'ıncı maddenin 34'üncü fıkrasının (b) bendinde yer alan şartın aranmayacağı belirtilmektedir. Bu durum, mesleki yeterlilik belgesine sahip personel istihdam edilmesinin istenmemesi anlamına gelmektedir. Oysa bu hususun yetki belgesi alma şartlarıyla doğrudan bir ilgisi bulunmamaktadır. Ayrıca bazı belge türlerinde özel hâllerde uygulanacak indirimlerden de söz edilmektedir. Bunların da daha sistematik bir yapıya kavuşturulması gerekmektedir.

Sırası gelmişken bir hususu daha belirtmek isterim. Koltuk sayılarında sürücü koltuğunun dâhil veya hariç tutulması konusu birçok yerde tekrar edilmektedir. Bu hususun taşıtlarla ilgili her maddede yinelenmesi yerine, Yönetmelikte yalnızca bir kez açıkça belirtilmesi yeterli olacaktır.

Yetki belgesi alma koşullarının yalnızca belge alınırken değil, bu belgelerle faaliyet gösterildiği süreçte de belirli toleranslar dâhilinde korunması gerekir. Bu toleransların dışına çıkanlar ise belge iptali gibi ağır yaptırımlarla karşı karşıya kalabileceklerdir.

Taşıtlarla ilgili hususlar

Yönetmeliğin 24'üncü maddesinde taşıtların yaşı, cinsi ve diğer şartları düzenlenmektedir. Yukarıdaki öneriye uyulması hâlinde, asgari kapasiteye ilişkin hükümlerin burada yer almasına gerek kalmayacaktır. Böylece bu maddede yalnızca asgari kapasite dışındaki taşıtların kaydına ilişkin düzenlemeler bulunacaktır.

Bu maddede S yetki belgelerine en fazla 100 adet özmal otobüs kaydedilebileceği belirtilmektedir. Pek çok yerde olduğu gibi buraya da "ticari" kelimesinin eklenmesi gerekir. Bundan daha önemlisi ise bu düzenlemenin amacının ne olduğudur. Amaç, taşımacının büyüklüğüne üst sınır getirmek midir?

100 adet özmal otobüse karşılık, 25'inci maddeye göre 50 adet

sözleşmeli otobüs de çalıştırılabildiğinde toplam taşıt sayısı 150'ye ulaşabilmektedir. Peki aynı kişi, 150 adet özmal otobüsle, sözleşmeli taşıt çalıştırmaksızın faaliyet gösteremez mi? Bu durumda üst sınırın 150 olarak belirlenmesi daha uygun olmaz mı?

B2 ve D2 belgeleriyle sınırlı hâle gelen otomobil kaydı konusunda eleştirilerimi daha önce yazmıştım; burada tekrarlamayacağım. Ancak bu taşıtların ticari nitelikte olacağı hususunun Yönetmelikte açıkça yer almasını isterim. Ayrıca bunların B2 belgesine kayıtlı olsalar dahi yalnızca yurt içinde kullanılacağı hususuna da dikkat çekilmesi gerekmektedir.

25'inci madde, taşıtların özmal ve sözleşmeli olarak kaydedilmesine ilişkindir. B1 ve D1 belgelerine 18-24 koltuklu otobüs kaydı yapılabilmesi de burada düzenlenmektedir. Ancak bu hususun sözleşmeli taşıt kaydıyla doğrudan bir ilgisi bulunmamaktadır.

Bir başka husus da küçük otobüs-büyük otobüs eşleştirmesidir. B1, B2, D1, D2 ve S belgelerinde küçük özmal otobüs karşılığında küçük sözleşmeli otobüs, büyük özmal otobüs karşılığında ise büyük sözleşmeli otobüs kaydedilebilmektedir.

Öncelikle belirtmek isterim ki, B1 ve D1 belgelerinde küçük otobüs bulunmamaktadır. Bu konu esas olarak B2, D2 ve S belgelerini ilgilendirmektedir. Önemli olan husus, küçük otobüs karşılığında büyük otobüsün sözleşmeli olarak kaydedilememesidir. Buna karşılık, büyük otobüs karşılığında küçük otobüs kaydedilmesinde bir sakınca görmüyorum.

Hâlen B2 ve D2 belgelerine kayıtlı 18-24 koltuklu otobüslerin yerine 45 koltuklu otobüsler sözleşmeli olarak kaydedilebilmektedir. Bu çelişki giderilmelidir. Örneğin, sözleşmeli otobüsün koltuk kapasitesi, özmal otobüsün koltuk kapasitesinden en fazla beş koltuk fazla olabilir şeklinde bir düzenleme getirilebilir.

Öte yandan, B1 ve D1 belgelerine sınırlı olarak kayıt edilebilen 18-24 koltuklu özmal otobüslerin karşılığında, bırakınız daha büyük bir otobüsü, aynı büyüklükte bir otobüs bile sözleşmeli olarak kaydedilememektedir.

Yolcu taşımacılığı için örneklenen bu iyileştirmeler, yük taşımacılığı açısından da değerlendirilebilir ve uygulanabilir. Bu kapsamda yetki belgeleri ile taşıt kayıtlarına ilişkin hususlar da yeniden ele alınabilir. Böylece daha işlevsel ve daha iyi bir Yönetmeliğe geçiş sağlanabilir.

Mevcut maddelerin yalnızca içerik bakımından iyileştirilmesiyle yetinilmemeli, Yönetmeliğin yapısının da gözden geçirilmesi düşünülmelidir. Bu kapsamda daha sistematik ve kullanımı kolay bir metin hazırlanabilir. Örneğin, UETDS ile ilgili düzenlemelerin ve mesleki yeterliliğe ilişkin hükümlerin ayrı başlıklar altında toplanması, Yönetmeliğin daha anlaşılır ve daha kullanışlı olmasını sağlayacaktır. ■

Dijital Düşünce Serisi - 1

Dokuma Tezgâhından Yapay Zekâya

Her teknolojik devrim önce korku üretir. Sonra yeni bir düzen kurar.

Düğün tekstil sektöründe kullandığımız “jakarlı dokuma” ifadesinin nereden geldiğini hiç düşündünüz mü?Aslında bu isim, yaklaşık iki yüz yıl önce yaşayan Fransız mucit **Joseph Marie Jacquard**'ın soyadından geliyor.

Türkiye'de hâlâ "jakarlı kumaş" olarak bildiğimiz desenli dokuma tekniğinin temelini atan Jacquard'ın geliştirdiği sistem, yalnızca tekstil sektörünü değiştirmede. Belki de insanlık tarihinin en önemli fikirlerinden birinin kapısını araladı.

O fikir, otomasyondur.

Jacquard'ın başarısı daha hızlı dokuma yapmak değildi. Daha fazla kumaş üretmek de değildi. Asıl başarısı, dokuma ustasının zihnindeki bilgiyi belirli kurallarla makinenin hafızasına aktarabilmesiydi. Delikli kartlarla çalışan bu sistem sayesinde aynı desen, aynı kaliteyle ve tekrar tekrar üretilebiliyordu.

Bugün geriye dönüp baktığımızda bunu yalnızca bir dokuma tezgâhi olarak görüyoruz. Oysa aslında bu, tarihin ilk programlanabilir otomasyon sistemlerinden biriydi. İlginç olan ise başka bir şeydi. O günlerde insanlar bu gelişmeyi heyecanla karşılamadı.

Tam tersine...

Sanayi Devrimi'nin ilk yıllarında binlerce dokuma işçisi aynı korkuyu yaşıadı.

Makine benim yerimi alacak.

Fabrikalara saldırılar düzenlendi.



Kerem Serkan Çoban

Makineler kırıldı. Yeni teknolojilerin insan emeğini değersizleştireceği düşünülürdü. Aradan iki yüz yılı aşkın süre geçti. Bugün ise aynı tartışmayı yapay zekâ için yapıyoruz. Aslında değişen teknoloji oldu. Değişmeyen ise insanın teknoloji karşısındaki ilk refleksi. Fakat teknoloji hiçbir zaman kapımızı bir günde çalmadı.

Ben buna hep şöyle bakıyorum: Teknoloji kapıyı iki kez çalar. İlkinde bizi şaşırtır. İkincisinde ise çalışma biçimimizi değiştirir. 2000'li yılların başında Google Earth'ü ilk açtığımız günü hatırlayın. Dönen o mavi kürenin üzerinde önce ülkemizi, sonra şehrimizi, ardından mahallemizi ve en sonunda kendi evimizi bulmaya çalıştık. Hepimiz aynı heyecanı yaşadık.

Fakat hiçbirimiz birkaç yıl sonra aynı ekranlardan evimizi değil, şirketimize ait araçları canlı olarak takip edeceğimizi düşünmedik. 1990'lı yılların sonunda otomobillerin gösterge panelinde anlık yakıt tüketimini görmek bile büyük bir teknolojik yenilikti. Bugün ise aynı bilgi, araç üzerindeki OBD sistemlerinden anlık olarak merkeze aktarılıyor.

Yakıt tüketimini görüyoruz. Motor performansını görüyoruz. Sürücü davranışlarını görüyoruz. Bakım ihtiyacını öngörebiliyoruz. Araçlarımızın konumunu müşterilerimizle paylaşılabiliyoruz. Cep telefonlarımızdan filolarımızı yönetebildiğimizi düşünüyoruz.

Peki gerçekten yönetiyor muyuz? Yoksa yalnızca dijital ortamda eski alışkanlıklarımızı mı sürdürüyoruz? Çünkü teknoloji bize veri verdi. Ama veri, tek

başına yönetim değildir. Bugün birçok taşımacılık şirketinde rezervasyon sistemi başka bir yazılımda...

Filo yönetimi başka bir programda... Araç takip sistemi başka bir platformda...

Muhasebe başka bir uygulamada... Kalite kayıtları Excel dosyalarında... İnsan kaynakları farklı bir sistemde... Sürücü iletişimi ise WhatsApp gruplarında yürütülüyor.

Her biri dijital. Ama hiçbirini birbiriyle konuşmuyor. Ben bu yapıyı **Dijital Adalar** olarak tanımlıyorum. Çünkü şirketler dijitalleşmiyor. Sadece departmanlar dijitalleşiyor. Her biri kendi adasında yaşamaya devam ediyor.

Rezervasyon bir ada... Operasyon bir ada... Filo bir ada... Muhasebe bir ada...İnsan kaynakları bir ada... GPS ve telematik sistemleri başka bir ada...

Sonuçta elimizde dijital bir şirket değil, birbirinden kopuk **dijital adalar** oluşuyor.

Oysa geleceğin rekabet avantajı yeni bir yazılım satın almakta değil, bu adaları birbirine bağlayacak **dijital omurgayı** kurabilmekte yatıyor. Çünkü Jacquard'ın başarısı daha fazla makine üretmek değildi.

Tek bir otomasyon mantığı kurabilmesiydi. Bugün yapay zekâyı konuşuyoruz. Fakat kendimize şu soruları sormadan bu tartışmayı yapamayız.Yapay zekânın öğrenebileceği doğru veriyi üretiyor muyuz? Ürettiğimiz veriler ortak bir dijital hafızada birleşiyor mu?

Süreçlerimiz standart mı? Yoksa her çalışan şirketi kendi yöntemiyle mi yönetiyor? Çünkü yapay zekâ, dağınık verilerle çalışmaz. Birbirini tanımayan yazılımlardan öğrenemez.Kayıt altına

alınmamış tecrübeleri analiz edemez. Ve otomasyonu olmayan bir süreci optimize edemez.

Bugün artık asıl sorumuz "**Yapay zekâyı kullanacak mıyız?**" değildir. Asıl soru şudur:

2035 yılına nasıl bir taşımacılık sektörüyle gideceğiz? Hâlâ ajandalarla... Telefon rehberleriyle...

WhatsApp gruplarıyla...Ve birbirini tanımayan onlarca yazılım arasında kaybolarak mı?

Yoksa rezervasyondan operasyona, filodan muhasebeye, kalite yönetiminden müşteri deneyimine kadar tüm süreçlerin aynı dili konuştuğu ortak bir **dijital omurga** kurarak mı?

2035'in rekabeti daha fazla araca sahip olmakla ölçülmeyecek. Rekabet; verisini yönetebilen, süreçlerini standartlaştırabilen ve yapay zekâyı güvenilir veriyle besleyebilen kurumlar arasında yaşanacak. Çünkü geleceğin en güçlü şirketleri, teknolojiyi en çok satın alanlar değil; teknolojiyi doğru düşünenler olacak. Ve belki de bugün kendimize sormamız gereken en önemli soru şudur:

2035'e bugünün araçlarıyla ulaşabiliriz.

Peki bugünün yönetim anlayışıyla ulaşabilecek miyiz?

* * *

Bir sonraki yazıda...

Bu serinin ikinci bölümünde, "**Operasyonun Dijital Omurgası**" konusunu ele alacağız.Dijital adalar nasıl oluşur? Bir şirketin tüm süreçleri tek bir dijital omurgada nasıl birleşir?

Ve en önemlisi...

Yapay zekâ gerçekten hangi verilerle çalışır? Çünkü geleceğin taşımacılığı, yeni yazılımlar satın alanların değil; doğru dijital omurgayı kuranların omuzlarında yükselecek. ■

Karayolu Taşımacılığında Yeni Dönem: Yetki Belgeleri, İdari Para Cezaları ve Aday Sürücülükte Önemli Değişiklikler

7590 sayılı Kanun, aday sürücülüğü de düzenledi; yetki belgesi ihlallerine ağır cezalar getirirken ÖTV ve belge tahsilatında yeni esaslar belirleyip denetimi güçlendirdi.

31 Temmuz 2026 tarihli Resmî Gazete'de yayımlanan 7590 sayılı Kanun ile karayolu taşımacılığını yakından ilgilendiren önemli düzenlemeler yürürlüğe girdi. Yeni düzenlemelerle aday sürücülük sistemi yeniden şekillendirilirken, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığının idari para cezası uygulama yetkisi genişletildi. Ayrıca yetki belgeleri ve diğer ulaştırma belgelerine ilişkin ücretlerin tahsil usulü yeniden düzenlenirken, motorlu araçlara yönelik ÖTV uygulamalarında da yeni yetkiler tanımlandı.

Aday sürücülük sistemi yeniden düzenlendi

31 Temmuz 2026 tarihli Resmî Gazete'de yayımlanan 7590 sayılı Kanun ile 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanunu'nun Ek 17'nci maddesi yeniden düzenlendi. Buna göre ilk

kez sürücü belgesi alanlar ile sürücü belgesi herhangi bir nedenle iptal edildikten sonra yeniden almaya hak kazananlar iki yıl süreyle aday sürücü statüsünde değerlendirilecek.

Aday sürücülük süresinde sürücü belgesinin geçici olarak geri alınmasını gerektiren bir ihlal yapılması, 75 ceza puanının aşılması, 0,20 promilin üzerinde alkollü araç kullanılması veya Kanunda belirtilen bazı trafik kurallarının üç kez ihlal edilmesi halinde aday sürücü belgesi iptal edilecek. Yeniden ehliyet alınabilmesi için ise sürücü kursuna yeniden devam edilmesi, sınavlarda başarılı olunması ile psikoteknik değerlendirme ve psikiyatri uzmanı muayenesinden geçilmesi zorunlu olacak.

Ulaştırma Bakanlığına idari para cezası uygulama yetkisi genişletildi

Karayolu taşımacılığı açısından Kanunun en önemli düzenlemesi ise 655 sayılı Kanun Hükmünde Kararname'ye eklenen 28/A maddesi oldu. Düzenlemeyle Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığının denetim ve idari yaptırım yetkisi önemli ölçüde genişletildi.

Yeni hükümler kapsamında yetki



belgesi olmadan faaliyet gösterenlere 10 bin TL ile 200 bin TL, yetki belgesi şartlarına aykırı hareket edenlere 5 bin TL ile 100 bin TL arasında idari para cezası uygulanabilecek. Taşıma işleri organizatörleri, terminal işletmecileri, takograf sistemi, tehlikeli madde taşımacılığı, bozulabilir gıda taşımacılığı ve ADR uygulamalarına ilişkin yükümlülöklere uymayan gerçek ve tüzel kişiler için de ihlalin niteliğine göre farklı tutarlarda idari para cezaları öngörüldü.

Ayrıca denetim sırasında bilgi ve belge vermeyen veya denetimi engelleyen kişi ve kuruluşlara 50 bin TL ile 500 bin TL arasında idari para cezası uygulanabilecek.

Yetki belgesi ücretlerinin tahsil usulü değişti

Kanunla 655 sayılı Kanun Hükmünde Kararname'ye eklenen

28/B maddesi uyarınca Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığınca düzenlenen yetki belgeleri, işletme ruhsatları, çalışma ruhsatları, taşıt belge ve kartları, geçiş belgeleri, mesleki yeterlilik belgeleri ile benzeri tüm belgeler için tahsil edilen ücretlerin Bakanlık Döner Sermaye İşletmesi muhasebe birimi hesaplarına yatırılması

hükme bağlandı.

Aynı düzenleme kapsamında Bakanlığın teknik test, kontrol, denetim, raporlama, eğitim, kurs, seminer ve benzeri ücretli hizmetlerinden elde edilen gelirler de döner sermaye hesaplarına aktarılacak.

Motorlu araçlarda ÖTV uygulamasında yeni yetkiler

Kanunla Özel Tüketim Vergisi Kanunu'nda da değişikliğe gidildi. Düzenlemeyle Cumhurbaşkanına motor silindir hacmi, çekiş sistemi, motor gücü, batarya kapasitesi, emisyon değeri ile yolcu ve yük taşıma kapasitesi gibi kriterlere göre farklı ÖTV uygulamaları belirleme yetkisi verildi. Bu değişikliğin özellikle yeni nesil ticari araçların vergilendirilmesinde etkili olması bekleniyor. ■

İzmir Otogarı

İzmir Otogarı açısından 2023 yılından bu yana devam eden hukuki süreç, geçtiğimiz hafta tedbir kararının kaldırılmasıyla önemli bir aşamayı geride bıraktı. İşletmeci şirketin tahliye işlemlerinin ardından gözler şimdi otogaranın İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından nasıl işletileceğine ve fiziki koşullarının nasıl iyileştirileceğine çevrildi.

İzmir Otogarı'nın hikâyesi aslında yalnızca bir işletme sürecinden ibaret değil. 1998 yılında yap-işlet-devret modeliyle başlayan işletme dönemi, 2023 yılı sonunda tamamlandı. Sonrasında işletmeci şirket ile belediye arasında yaşanan hukuki süreç bugün itibarıyla sona ermiş görünüyor ve otogaranın işletmesi yeniden İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne geçmiş durumda.

Sektörün beklentisi çok net

İzmir Otogarı, uzun süredir sektör mensuplarının önemli eleştirilerine konu oluyordu. Yüksek çıkış ücretleri nedeniyle sektör açısından en pahalı otogarlardan biri haline gelen terminal, yetersiz fiziki ve hizmet koşulları nedeniyle yolcular açısından da sorunlar yaratıyordu.

Bugün taşımacılık sektörünün akaryakıt, personel, bakım, lastik, sigorta ve diğer giderlerle mücadele ettiği bir ortamda otogar maliyetleri de önemli bir yük oluşturuyor. Bu nedenle yeni dönemde yalnızca fiziki şartların değil, kira ve çıkış ücretlerinin de sektörün taşıyabileceği seviyelerde olması gerekiyor.



my@tasimadunyasi.com

Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

Otogarlar sıradan ticari alanlar değil

Burada önemli bir noktaya dikkat çekmek gerekiyor. Otogarlar, sıradan ticari alanlar değildir. Bir şehirde otobüs işletmelerinin çoğu zaman başka bir terminal kullanma imkânı bulunmuyor. Bu nedenle otogarlar fiilen tekel niteliğinde alanlar.

Yap-işlet-devret veya ihale modeliyle işletmesi özel sektöre verilen otogarlarda sözleşmeler hazırlanırken kamu ve işletmecinin yanı sıra sektörün ve yolcunun da menfaatleri korunmalı. Çünkü otogar maliyetindeki her artış, sonunda taşımacının ve yolcunun karşısına çıkıyor.

İzmir örnek olabilir

İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin önünde önemli bir fırsat bulunuyor. Fiziki koşulları iyileştirilmiş, hizmet kalitesi yükseltilmiş ve sektörün üzerindeki maliyet yükünü artırmayan bir otogar modeli oluşturulabilir.

Açıklanacak kira ve çıkış ücretlerinin Türkiye'deki diğer otogarlar için de örnek oluşturacak seviyede olması önemli.

Sektörün beklentisi aslında çok basit: Daha iyi hizmet, daha iyi fiziki koşullar ve taşımacının mevcut maliyet yükünü artırmayacak bir otogar modeli.

İzmir'de şimdi yeni bir sayfa açılıyor. Dilerim bu karar, hem sektör hem yolcular hem de İzmir için doğru bir anlayışla yazılır. ■



Şekercan Lojistik'ten

Avrupa Hattına 50 Tırsan Yatırımı

Şekercan Lojistik, Avrupa-Türkiye hattındaki parsiyel, komple ve soğuk zincir taşımacılığı operasyonlarını güçlendirmek amacıyla 50 adet Tırsan Yeni Nesil Tenteli Perdeli Maxima Plus yatırımı yaptı. Araçların teslimatlarına başlandı.

Tırsan, Konya merkezli Şekercan Lojistik'in filo yenileme ve büyütme yatırımı kapsamında tercih ettiği 50 adet Yeni Nesil Tenteli Perdeli Maxima Plus'ın teslimatlarına başladı. Tırsan Adapazarı Mega

Üretim Kampüsü'nde düzenlenen törene **Şekercan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Kamuran Şeker ile Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç** katıldı. 1968 yılında kurulan Şekercan Lojistik; İspanya, Fransa, Hollanda ve Belçika başta olmak üzere Batı ve Kuzey Avrupa ülkelerine parsiyel, komple ve soğuk zincir taşımacılığı gerçekleştiriyor.

“Yükleme hacmi önemli avantaj sağlıyor”

Kamuran Şeker, Avrupa operasyonlarında verimlilik, yükleme hacmi ve dayanıklılığın temel kriterleri olduğunu belirterek, **Yeni Nesil Tenteli Perdeli Maxima Plus'ın 2.800 mm iç net**

yüksekliğinin önemli operasyonel avantaj sağladığını söyledi. Tırsan'ın Ar-Ge merkezi ve test pistindeki mühendislik süreçlerini yakından incelediklerini ifade eden Şeker, “Önümüzdeki yatırımlarımızda da Tırsan ile yolumuza devam edeceğiz” dedi.

1,5 milyon kilometrelik test

Ertuğrul Erkoç ise Yeni Nesil Tenteli Perdeli araçların, Tırsan Mega Üretim Kampüsü'ndeki Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde **1,5 milyon kilometre test sürüşünden** geçtiğini belirtti. Erkoç, 2.800 mm iç net yüksekliğinin yüksek taşıma kapasitesi sunduğunu vurgulayarak, yatırımın Şekercan Lojistik'e hayırlı olmasını diledi. ■

Mahallenin kabadayısı ve sporcunun ahlaki

Türkiye'nin gündemi neredeyse hiç değişmiyor; sosyal siyasal, ekonomik, kültürel çözümsüzlük ve egemen erkin sadece kendi doğrusunda diretmesi...

Pahalılık, ev kiralari, eğitimdeki kalitesizlik ve özel okulların pahalılığı, kadın cinayetleri, iş cinayetleri... bunlara bir de küresel iklim krizi nedeniyle aşırı yağışlar ya da kuraklık ekleniyor. Savaş nedeniyle petrol ürünlerinin pahalalanmasıyla birlikte her şeye, ama her şeye gelen zamlar. Her gün bunlarla dolu haberler.

Güzel haberler yok mu? Var tabii, Kadın Milli Voleybol Takımımız Dünya Milletler Ligi Şampiyonu oldu. Bunu duyduunuz, yer gök inledi. Hepimiz sevindik, sevinmemek mümkün mü? Ama aynı tarihlerde U16 ve U17 Milli Takımlarımız uluslararası yarışmalarda hem de yenilgisiz şampiyon oldular. Geleceğin “filenin sultanları” onlar. Serbest dalıcımız, milli Fatma Uruk hiç duyulmadı. Asıl önemli birinciliğimizi, göğsümüzü kabartan ama neredeyse hiçbir yerde haber olamayan, üzerine konuşulmayan, sahiplenilmeyen Ayşegül Balım Yabancı, Japonya'da düzenlenen Dünya Matematik Şampiyonası'nda dünya birincisi oldu.

Peki, neden bu güzel haberler verilmiyor? Çünkü insanın içini ısıtan değil acıtan haberler değerli görülüyor da ondan. Çünkü güzel



korkutakin@gmail.com

Korkut Akın

haberlerle güzellikler istersiniz; ucuzluklar, ebruli yaşamlar, sağlık, kaliteli eğitim vb. Mahallenin kabadayısı... Eskiden, benim yaşım yetiyor, sizinkini bilmem... her mahallede bir kabadayı vardı. Sessiz, efendi, kimseye karışmayan, hem saygı duyulan hem de korkulan... Bir dediği iki edilmezdi. Küsleri barıştırır, haksızı cezalandırır, haklıyı savunurdu ve herkes bilirdi ki, bu yaptığı doğrudur. Kimse kimseye yan gözle bakamazdı, hırsızlık uğursuzluk olmazdı, kavgı hırgür çıkmazdı; mahallenin kabadayısı çözerdi.

Artık mahallenin kabadayısı yok (olmak için çabalayanlar var gerçi, ona da geleceğiz). Dünyanın kabadayısı var. Haziran ve Temmuz ayları boyunca, gecenin kör karanlığında, günün şafağı tam da sökerken herkes televizyon başındaydı... O yere göğe sığdıramadığımız milli futbol takımımızı izleyecektik, ilk iki maç sonunda havlu atıldılar. Oysa armağan olarak villalar belirlenmiş, çuval dolusu para vaat edilmişti... Neyse, konumuz Dünyanın kabadayısı... ABD milli takımının önemli oyuncularından biri kırmızı kart gördü bir maçta. Trump, hemen FIFA Başkanını arayıp oyuncunun cezasının ertelenmesini istedi. ABD milli takımı finale adaydı, en iyi oyuncusundan mahrum kalmamalıydı.

Sırada “çömez” kabadayı var... Trump olabilmemesi için kırk fırın ekmek yemesi gerekiyor. Kurumları, hakemleri beslemesi gerekiyor... Oysa o, sadece kendisi besleniyor. Tam üstüne bastınız ayağınızı kaldırın. Hamza Yerlikaya. Olimpiyat, Dünya, Avrupa şampiyonlukları bulunan ünlü güreşçi, milletvekili, Güreş Federasyonu Başkanı (eski), Vakıfbank yönetim kurulu üyesi, Cumhurbaşkanı Başdanışmanı... Neler yaptığını sıralasak sayfa yetmez. Besbelli başarılı bir insan. Ancak “sel gider kum kalır” dedikleri kadar var... Oğlu, bir karşılaşmada yenilince, bunca titri olan Hamza Yerlikaya, salona atlayıp (kendisi o salonlarda yarışmasa bilmez diyeceğiz ya, en iyi o bilir nasıl bir yanlış yaptığını) hakemin üstüne yürüdü... Vaka-i adiyeye sayıldı. Çünkü Dünyanın kabadayısı da öyle yapmıştı -imam cemaat ilişkisini bilirsiniz- zaten arada kaynadı gitti.

Aynı günlerde, Hindistan'da (tıpkı bizdeki gibi siyasal iktidar bildiğini okuyor ve asla halkın beklentisiyle, sorunlarıyla ilgilenmiyor) sınav sorularının sızdırılması ve işsizliğe karşı sokağa çıkan gençler (Bakan, “hamamböceği” olarak nitelediği için adları da Hamamböceği Halk Hareketi), iktidara geri adım attırıp Bakan'ın istifa etmesini sağladılar.

Kıssadan hisseyi siz çıkaracaksınız; çünkü “hakem” sizsiniz. Kime kırmızı kart çıkarırsınız, kimi görmezden gelirsiniz, kimden yana olursunuz... bekleyip göreceğiz. ■

KAYIP

Büyük İstanbul Otogarı 83 nolu adıma kayıtlı yazıhanenin ruhsatı kaybolmuştur.

Hasan Tahsin YÜCEFER

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Tasima Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 15 • Sayı: 467 • 10 Ağustos 2026

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

erkanyilmaz71@gmail.com

0532 598 89 69

Editor

Korkut AKIN

İZMİR BÖLGE SORUMLUSU

Cumhur ARAL

Full Stack Developer

Barış Can BAŞKAN

Reklam Rezervasyon

0537 508 07 55

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü

Ekrem ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 235. Sk. No: 8

İç Kapı No: 26

34307 Küçükçekmece - İstanbul

Gsm: +90.0532 598 89 69

info@tasimadunyasi.com

Tasima Dünyası,

Basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

BAŞIMIZ SAĞ OLSUN

*Kurucumuz merhum
Kâmil Koç'un kıymetli torunu,
eski Yönetim Kurulu Başkanımız*

Sayın CEYDA ATAÇ'IN

vefatını büyük bir üzüntüyle öğrendik.

Değerli büyüğümüze Allah'tan rahmet;
ailesine, sevenlerine ve tüm çalışma
arkadaşlarımıza baş sağlığı diliyoruz.



BAŞSAĞLIĞI

Kamil Koç kurucusu Merhum
Kamil Koç'un değerli torunu,
Kamil Koç eski Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Ceyda ATAÇ'ın

vefatını büyük bir üzüntü içinde öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesi ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Has Diyarbakır sahibi Askeri Özkaçar'ın değerli kardeşi

Sn. Hatip Özkaçar'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Has Diyarbakır Yönetim Kurulu Üyesi

Sn. Hatip ÖZKAÇAR'ın

vefatını büyük bir üzüntü içinde öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Kamil Koç kurucusu Merhum Kamil Koç'un değerli torunu,
Kamil Koç eski Yönetim Kurulu Başkanı

Ceyda ATAÇ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Kamil Koç kurucusu Merhum Kamil Koç'un değerli torunu,
Kamil Koç eski Yönetim Kurulu Başkanı

Ceyda ATAÇ'ın

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YİĞCI
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Kıymetli Yeğenim

EYÜP ÖKSÜZ'ün

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailemize ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

MEHMET ÖKSÜZ



BAŞSAĞLIĞI

TTDER Üyesi ve Mini Tur sahibi
Mehmet Öksüz'ün Amcasının oğlu

EYÜP ÖKSÜZ'ün

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YİĞCI
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Kamil Koç kurucusu Merhum Kamil Koç'un değerli torunu,
Kamil Koç eski Yönetim Kurulu Başkanı

Ceyda ATAÇ'ın

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

obilet

BAŞSAĞLIĞI

Has Diyarbakır sahibi Askeri Özkaçar'ın değerli kardeşi

Hatip ÖZKAÇAR'ın

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

obilet

Hayırlı Yolculuklar



obilet