



Otobüs, uçak ve tren biletlerinde iptal ve açığa alma kurallarını değerlendirdik:

# TAŞIMA MODLARINDA EŞİTLİK YOK

■ 16 Mayıs 2026'da Resmî Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde önemli değişiklikler yapıldı.

Bu düzenlemeye sektör mensupları tarafından yoğun şekilde itirazlar

■ Öne çıkan düzenlemelerden biri, şehirlerarası otobüs taşımacılığında bilet iptal süresinin 24 saatten 12 saate indirilmesi oldu.

yapılırken, biz de bilet iptali ve açığa alma kurallarının tüm taşıma modlarında nasıl

■ Bileti açığa alma hakkı ise seferden 12 saat öncesi yerine, sefer başlayana kadar kullanılabilir şekilde yeniden düzenlendi.

şekillendiğini incelemek ve gündeme getirmek istedik.

■ Erkan YILMAZ 30'da



## Barbaros Oktay, ACEA Otobüs Bölümü'nün yeni Başkanı oldu

MAN Truck & Bus Otobüs Bölümü Başkanı Barbaros Oktay, ACEA Otobüs Bölümü Başkanlığı'na getirildi; Avrupa otobüs sanayisinin Brüksel'deki sesi olacak. 14'te



Mercedes-Benz Türk bayii Hasmer Otomotiv, Beydağı Turizm'e 13 adet Travego 16 SHD 2+1 teslim etti. Şirketin filosu tamamen Mercedes-Benz otobüslerden oluştu. Malatya'da yapılan teslimat törenine Mercedes-Benz Türk, Hasmer Otomotiv ve Beydağı Turizm yöneticileri katıldı. 8'de



Hassoy Otomotiv'den Siirt Petrol'e 5 Travego 9'da



TEMESA'dan Has Turizm bireyselci Şahin Yumuşa'ya 3 Maraton 4'te

## Yolcu taşımacılığı firmaları ve bireysel otobüs işletmecilerine BAYRAM VE SEZON ÖNCESİ TESLİMATLAR HIZLANDI

Hasmer Otomotiv'den Özköprü Turizm & Malitur Grup'a 3 Tourismo 6-10'da

Gelecek Otomotiv'den Kars Cengiz Turizm'e Travego

Gelecek Otomotiv'den Malatya Medine Turizm'e Travego

Hasmer Otomotiv'den Lider Muş Tur'a Travego

Hassoy Otomotiv'den Yılmaz Tur'a Tourismo

TEMESA'dan Has Turizm bireyselci Şahin Yumuşa'ya 3 Maraton

Has Otomotiv'den Erdal Tur'a Tourismo

Hastalya Otomotiv'den Önerler Gıda'ya 2+1 Travego



Dr. Zeki Dönmez  
Yönetmelik değişikliği değerlendirmesi 34'te



Mustafa Yıldırım  
Bilet iptali, 8+1 otomobil kaydı ve Kurban Bayramı 36'da



Cumhur Aral  
Dünün Direksiyonuyla Bugünün Yolunu Gitmek 2'de



Korkut Akın  
Karışık bir iş vesselam 14'te



Kerem Serkan Çoban  
Antalya Havalimanı Kararı: Hassas mı? 25'te



## MAPAR Otomotiv Yön. Kur. Başkanı Yalçın Şahin "2026 Ayakta Kalma Senesi. Doğru hesap yapan ayakta kalacak"

2026 yılının ilk beş ayını değerlendiren MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, sektörün hem ekonomik hem de psikolojik açıdan zorlu bir süreçten geçtiğini söyledi. Savaşların, küresel ekonomik dalgalanmaların, faiz baskısının ve maliyet artışlarının taşımacılık sektörünü ciddi şekilde etkilediğini belirten Şahin, "Bu yıl büyüme değil, ayakta kalma yılı" dedi. 27'de

## TÜSTED'de yeniden Murat Arslan dönemi: "Rekabetten önce iş birliği gerekiyor"

Bursa'da Ticari Araç Üstyapı Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği (TÜSTED) Genel Kurulu'nda yeniden başkan seçilen Murat Arslan, sektörün ortak hareket ederek zorlukları aşabileceğini söyledi. 38'de



# Dünün Direksiyonuyla Bugünün Yolunu Gitmek

Ulaştırma sektörü sadece insan ya da yük taşımaz. Aynı zamanda ekonomi taşıyıcı, şehirleri birbirine bağlar, sosyal hayatı ayakta tutar ve bir ülkenin ritmini belirler. Ancak özellikle karayolu yolcu taşımacılığına baktığımızda önemli bir soru karşımıza çıkıyor. Dünün yöntemleriyle bugünün sektörünü yönetmek hâlâ mümkün mü?

Cevap net, Mümkün olabilir ama sürdürülebilir değildir.

Bugün sektörün karşı karşıya olduğu sorunlar, otuz yıl önceki sorunlar değildir. Akaryakıt maliyetleri, yolcu profili, teknoloji, çalışan beklentileri, rekabet şekli değişti. Değişmeyen tek şey ise birçok işletmede yönetim anlayışı oldu.

Türkiye’de karayolu yolcu taşımacılığının önemli bir kısmı yıllarca aile şirketleri modeliyle büyüdü. Bu yapı başlangıçta sektörün gelişmesine katkı sağladı. Cesaret vardı, emek vardı, fedakârlık vardı. Fakat zaman içinde “kurucu refleksi” kurumsallığa dönüşmeyince, büyüyen işletmeler büyük düşünemeyen yapılarla dönüştü.

Birçok firmada yönetim hâlâ şu anlayışla ilerliyor,

“Babamız böyle yaptı, biz de böyle yapıyoruz.”

Oysa sektör artık geçmişin alışkanlıklarıyla değil, verilerle, insan yönetimiyle, teknolojiyle ve stratejiyle ilerliyor.

Dün normal görülen bazı davranışlar vardı.

Patronun her şeye tek başına karar vermesi normaldi.

Şoförün yalnızca direksiyon tutan kişi olarak görülmesi normaldi.

İnsan kaynaklarının sadece işe giriş evrakı hazırlayan bölüm olması normaldi.

Müşteri şikâyetlerinin “biri gider, biri gelir” mantığıyla karşılanması normaldi.

Yakıt tasarrufunun yalnızca sürücünün



**Cumhur Aral**

cumhuraral@gmail.com

ayağına bağlanması normaldi.

Aile bağıyla görev dağılımı yapılması normaldi.

Ama normal olan şeyler... doğru değildi. Bugün, bu anlayışların tamamı sektörü yavaş yavaş tüketiyor.

Çünkü artık yolcu yalnızca bir koltuk satın almıyor; güvenlik, deneyim, zaman yönetimi ve hizmet kalitesi satın alıyor.

Şoför yalnızca maaş istemiyor; değer görmek, gelişmek ve geleceğini planlamak istiyor.

Çalışanlar yalnızca iş aramıyor; sistem arıyor.

İşte bu yüzden yıllardır duyulan “**şoför bulamıyoruz**” cümlesi belki de yanlış kurulmuş bir cümledir.

Belki sorun şoför bulamamak değil, insanların çalışmak isteyeceği yapılar oluşturamamaktır.

Karayolu yolcu taşımacılığında babadan oğula devredilen yönetim modeli tek başına kötü değildir. Sorun, mirasın yalnızca sermaye olarak aktarılmasıdır.

Kurumsallık aktarılmazsa ikinci kuşak işletmeyi büyütür, üçüncü kuşak korumaya çalışır, dördüncü kuşak ise satmayı düşünür. Bu yalnızca teorik bir risk değildir.

Bekleyen tehlikeler oldukça nettir,

• **Birinci tehlike: Karar bağımlılığıdır.**

Patron yoksa sistem çalışmıyorsa orada kurum değil, kişi vardır.

Bir işletmenin tüm bilgisi tek kişinin hafızasında bulunuyorsa o şirket aslında

görünmeyen bir kriz içindedir.

• **İkinci tehlike: İnsan kaybıdır.**

Bugün gençler ulaştırma sektörüne eskisi kadar yönelmiyor. Çünkü birçok yerde meslek gelişimi değil yalnızca görev tanımı var.

Şöförlük kariyer yolu sunmayan işletmeler gelecekte direksiyon başına oturacak insan bulmakta daha büyük zorluk yaşayacak.

• **Üçüncü tehlike: Teknoloji korkusudur.**

Veri analizi, rota optimizasyonu, yapay zekâ destekli planlama, filo yönetimi sistemleri artık lüks değil ihtiyaçtır.

Hâlâ sezgiyle yönetilen işletmeler, verilerle yönetilen rakiplerin gerisinde kalacaktır.

• **Dördüncü tehlike: İtibar erozyonudur.**

Eskiden marka sadakati yüksekti.

Bugün bir yolcu yaşadığı kötü deneyimi saniyeler içinde binlerce kişiye ulaştırabiliyor.

Artık reklamdan çok deneyim konuşuyor. Peki ne yapılmalı?

Öncelikle sektör kendi doğrularını yeniden yazmalı.

“Ben bilirim” anlayışı yerine “ölçme ve öğrenme” anlayışı gelmeli.

Aile şirketleri profesyonel yönetime alan açmalı.

Görevler soyadına göre değil yetkinliğe göre dağıtılmalı.

İnsan kaynakları, personel departmanı olmaktan çıkıp stratejik merkez hâline gelmeli.

Şoför eğitimleri yalnızca mevzuat değil; iletişim, stres yönetimi ve müşteri deneyimi üzerine kurulmalı.

Performans, yalnızca kilometre ve yakıtla değil; yolcu memnuniyeti, güvenlik ve ekip kültürüyle ölçülmeli.

Belki de en önemlisi şu soruyu sormak gerekiyor:

**Biz otobüs mü işletiyoruz, Yoksa hareket eden bir hizmet ekosistemi mi yönetiyoruz?**

Bu soruya verilen cevap sektörün geleceğini belirleyecek.

Çünkü bugün ulaştırma sektörü sadece araç yatırımıyla büyümüyor.

İnsan yatırımıyla büyüyor. Sadece filo ile güçlenmiyor.

Kültürle güçleniyor.

Sadece tecrübeyle ayakta kalmıyor. Öğrenme kabiliyetiyle ayakta kalıyor.

Dünün doğruları, kendi döneminde değerliydi.

Ama dünün doğrularını sorgulamadan bugüne taşımak; haritası değişmiş bir yolda eski navigasyonla ilerlemeye benzer.

Araç hâlâ hareket ediyor gibi görünür. Fakat yön kaybedilmiş olabilir.

Türkiye’de karayolu yolcu taşımacılığının önündeki asıl mesele rekabet değildir.

Asıl mesele; **alışkanlık ile dönüşüm arasındaki mücadeledir.**

Eğer sektör bu dönüşümü gerçekleştiremezse gelecekte şirketler araç eksikliğinden değil, insan eksikliğinden; sermaye yetersizliğinden değil, yönetim yetersizliğinden zorlanacaktır.

Ve belki de o gün geldiğinde şu soruyu daha yüksek sesle soracağız:

**Biz gerçekten geleceği mi yönetiyorduk, Yoksa sadece geçmiş mi devrediyorduk?**

\* \* \*

**Kurban Bayramınız kutlu olsun. Bayramlar, insanların sevdiklerine kavuşma zamanlarıdır,**

**Otobüschüler de bu kavuşmaların gerçekleşmesinde en büyük pay sahibi olmalıdır.**

**Tüm sektör çalışanlarına kazasız ve bol kazançlı günler diliyorum. ■**

## LİDER'in Farkı



# 4 Milyon TL %0 Faiz

Otokar Sultan'da fiyat farkı olmaksızın 4 Milyon TL'ye 6 Ay %0 Faiz!  
Hemen bir Otokar yetkili satıcısına gelin, Sultan'ınızı avantajlı alın.

\* Otokar, kampanya detaylarında değişiklik yapma ve kampanyaları haber vermeksizin sonlandırma hakkını saklı tutar.

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr ✉ /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📱 /OtokarTicariAraclar 📷 /OtokarTicariAraclar



**Otokar**  
Doğru karar



KURBAN  
BAYRAMINIZ  
KUTLU OLSUN



obilet



**Kâmil Koç, UEFA Avrupa Ligi Finali öncesi İstanbul'daki Taraftar Festivali'nde binlerce futbolseverle 100. yıl coşkusu paylaştı.**

■ Erkan YILMAZ - Beşiktaş

Türkiye'nin ilk seyahat markası Kâmil Koç, 100. kuruluş yılını UEFA Avrupa Ligi Finali'nin resmi küresel ortağı olarak İstanbul'da kutladı. Global iş ortağı Flix ile birlikte organizasyonda yer alan marka, Beşiktaş Meydanı'nda düzenlenen UEFA Taraftar Festivali'nde kurduğu "sürdürülebilir seyahat" temalı standıyla futbolseverlerden yoğun ilgi gördü.

**5 bin futbolsever ağırlandı**

20 Mayıs 2026'da Beşiktaş Tüpraş Stadyumu'nda oynanan Freiburg - Aston Villa finali öncesinde düzenlenen festivalde Kâmil Koç, yaklaşık 5 bin futbolseveri standında ağırladı. Taraftarlara özel hediyeler, yarışmalar ve 100. yıla özel etkinlikler büyük ilgi görürken, etkinliklere katılan 3 şanslı kişiye UEFA Avrupa Ligi Finali bileti hediye edildi.



**Pascal Nouma'dan Kâmil Koç yorumu**

Festivalin dikkat çeken isimlerinden biri de eski futbolcu **Pascal Nouma** oldu. Oğlu Noah ile birlikte Kâmil Koç standını ziyaret eden Nouma, taraftarlarla fotoğraf çektirip oyun alanlarında eğlenceli anlar yaşadı.

Nouma, "Flix ve Kâmil Koç insanları sadece A noktasından B noktasına götürmüyor, bir hikâyenin parçası yapıyor" dedi.



**"100 yıllık gurur, dünya sahnesinde"**

Kâmil Koç Pazarlama ve Müşteri Deneyimi Direktörü **Jan Özlem Sarıgül Işık** ise UEFA iş birliğiyle sürdürülebilir seyahat vizyonunu dünya vitrinine taşıdıklarını belirterek, "Yeni yüzyılda da hem yollarda hem sporun dev sahnelerinde Türkiye'yi temsil etmeyi sürdüreceğiz" açıklamasında bulundu. ■



vangoloturizm.com.tr

0850 650 65 65

Yol ne kadar uzun olursa olsun bilirsin ki, o kapı açılıp da  
simsiki sarıldığı an tüm yorgunluklar unutulur.  
Çünkü bayram, sevdiğine kavuşunca başlar.

**Kurban Bayramınız**

*Mübarek Olsun!*



**VANGÖLÜ**

malatya  
**medine**<sup>®</sup>  
turizm

*Kurban  
Bayramınız  
Mübarek Olsun!*

Bayramın getirdiği huzurun,  
yeni yolculuklarınıza; mutluluğun,  
sofralarınıza; bereketin ise  
tüm yaşamınıza eşlik etmesini temenni ederiz.



www.medineturizm.com.tr

*Her Yolda*  
**Medine Konforu**



**GELECEĞE KONFORLA, SEVDİKLERİNİZE GÜVENLE**

Hayatınıza huzur, sofralarınıza bereket, yolculuklarınıza güven eşlik etsin.

Gelecek Otomotiv olarak Kurban Bayramınızı kutlarız.

Mercedes-Benz  
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50



## Hasmer Otomotiv'den Özköprü Turizm & Malitur Grup'a 3 Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayi Hasmer Otomotiv turizm taşımacılığı alanında hizmet veren Özköprü Turizm & Malitur Grup'a 3 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde 8 Mayıs 2026 tarihinde gerçekleşen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve

Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Ürün Yönetimi Grup Müdürü Cem Demirel, Filo Satış Koordinatörü Atakan Taşcıglu ve Hasmer Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin tarafından Özköprü Turizm & Malitur Grup Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Köprü, Genel Müdür Muhamet Ali Köprü ve Yönetim Kurulu Üyesi Abdullah Efe Köprü'ye teslim edildi. ■



## Gelecek Otomotiv'den Star Diyarbakır Seyahat'e Travego

Mercedes-Benz Türk bayi Gelecek Otomotiv 2001 yılından beri şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren Star Diyarbakır Seyahat'e Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Aracın teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Gelecek

Otomotiv Otobüs Satış Danışmanı Ömür Alparslan tarafından Star Diyarbakır Seyahat firma yetkilisi Ahmet Tokar'a teslim edildi. Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Danışmanı Ömür Alparslan, Yeni Travego'nun Star Diyarbakır Seyahat'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diledi. ■



## Hasmer Otomotiv'den Lider Muş Tur'a Travego

Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv, Lider Muş Tur'a Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Lider Muş Tur'a 10 adetlik siparişine yönelik teslimatları devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Travego'nun teslimatı Hastalya Otomotiv Satış Müdürü Deniz Gürer tarafından Lider Muş Tur Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Sayan'a yapıldı. ■



## Gelecek Otomotiv'den Kars Cengiz Turizm'e Travego

Mercedes-Benz Türk bayii Gelecek Otomotiv 2016 yılından beri şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren Kars Cengiz Turizm'e Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Aracın teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Danışmanı Ömür Alparslan tarafından Kars Cengiz Turizm firma sahibi Cengiz Ebiri'ye teslim edildi. Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Danışmanı Ömür Alparslan, Yeni Travego'nun Kars Cengiz Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diledi. ■



## Gelecek Otomotiv'den Malatya Medine Turizm'e Travego

Mercedes-Benz Türk bayii Gelecek Otomotiv şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında 30 yıldır hizmet koşusunu sürdüren Malatya Medine Turizm'e Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Aracın teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Danışmanı Ömür Alparslan tarafından Malatya Medine Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Keskin ve oğulları Ramazan Keskin ile Veysel Keskin'e teslim edildi. Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Danışmanı Ömür Alparslan, Yeni Travego'nun Malatya Medine Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diledi. ■



# Kurban Bayramınız Mübarek Olsun!

Yeni yolculukların, unutulmaz lezzetlerin ve güzel anların eşlik ettiği; sağlık, mutluluk ve huzur dolu bir bayram geçirmenizi temenni ederiz.



**POLAT**  
Turizm



## ROTAMIZ: BAYRAM SEVİNCİ!

Hasmer Otomotiv olarak; Kurban Bayramı'nın sağlık, huzur ve mutluluk getirmesini diliyor, iş ortaklarımızın ve çalışma arkadaşlarımızın bayramını kutluyoruz.

**Hasmer**



Hasmer Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş.  
Düzce Ticari Bayi  
Mercedes-Benz Türk Yetkili Satıcı ve Yetkili Servisi  
Ufuk Mah. 106.Sokak No:44 Üçköprü, Kaynaşlı/Düzce  
İletişim: 444 81 44

Hasmer Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş.  
Konya Ticari Bayi  
Mercedes-Benz Türk Yetkili Satıcı ve Yetkili Servisi  
Başak Mah. Ereğli Cad. 12.Km No:72 Karatay/Konya  
İletişim: 444 81 44

# BEYDAĞI TURİZM FİLOSUNU 13 TRAVEGO İLE GÜÇLENDİRDİ



Mercedes-Benz Türk, Beydağı Turizm'e 13 adet Travego 16 SHD 2+1 teslim etti. Şirketin filosu tamamen Mercedes-Benz otobüslerden oluştu.

## Malatya'da teslimat töreni

Mercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Beydağı Turizm'e 13 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD 2+1 teslim etti. Malatya'da düzenlenen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk, Hasmer Otomotiv ve Beydağı Turizm yöneticileri katıldı. Teslimatla birlikte Beydağı Turizm'in filosundaki otobüslerin tamamı Mercedes-Benz marka araçlardan oluştu.

## "Hizmet standardımıza katkı sağlayacak"

Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Sönmez İkde**, 54 yıllık köklü geçmişe sahip bir firma olarak yolcularına güvenli, konforlu ve kaliteli seyahat deneyimi sunmayı öncelik gördüklerini belirterek, "Mercedes-Benz markasının sunduğu kalite,

güvenilirlik, dayanıklılık ve operasyonel verimlilik yatırım kararlarımızda belirleyici unsurlar arasında yer aldı. Yeni Travego araçların hizmet standardımıza önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz" dedi.

## Hasmer'den çözüm ortaklığı vurgusu

Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Zafer Sağlam**, şehirler arası yolcu taşımacılığında güçlü operasyonel disiplin gerektiğini vurguladı. Sağlam, teslim edilen 13 Mercedes-Benz Travego otobüsün Beydağı Turizm'in operasyonlarına, hizmet kalitesine ve iş ortaklığına önemli katkı sağlayacağını ifade etti.

## "Her yatırım stratejik bir adımdır"

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü **Burak Batumlu**, Travego'nun güvenlik teknolojileri, yüksek yolcu konforu, dayanıklılık ve işletme verimliliğiyle sektörün ihtiyaçlarına yanıt verdiğini belirterek, "Her yatırım, müşterimizin operasyonel geleceğine yapılan stratejik bir adımdır. Üretimden satış sonrasına kadar müşterilerimizin yanındayız. Beydağı Turizm'e hayırlı olsun" dedi. ■



# Lider Muş Tur Travego yatırımlarını sürdürüyor

Mercedes-Benz Türk bayileri **Hastalya Otomotiv 2 adet, Hassoy Otomotiv 1 adet Travego teslimatı gerçekleştirdi.**

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında 2000 yılından beri faaliyet gösteren Lider Muş Tur filosunu Travego yatırımlarıyla büyümeye devam ediyor. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde gerçekleştirilen teslimatla 3 adet Travego daha Lider Muş Tur filosuna katıldı. Bu araçların 2 adetini Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer, 1 adetini de Hassoy Otomotiv Satış Müdürü Cenk Soydan Lider Muş Tur Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Sayan'a teslim etti.

Yapılan 3 adet teslimatla birlikte Lider Muş Tur, 2026 yılı yatırım programında bulunan 11 adetlik Travego yatırımının 6

adetini teslim aldı. Bu araçların satışının 5 adetini Hastalya Otomotiv, 1 adetini de Hassoy Otomotiv gerçekleştirmiş oldu." ■





Hassoy Otomotiv'den

# Siirt Petrol'e 5 adet Travego

Mercedes-Benz Türk bayii Hassoy Otomotiv şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Siirt Petrol'e 5 adet Travego teslimatı gerçekleştirdi.

**T**raveo'ların teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde 20 Mayıs 2026 tarihinde düzenlenen törenle Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Siirt Petrol Yönetim Kurulu Başkanı Mehdi Dalgali'ya teslim edildi. Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan yeni Travego otobüslerin Siirt Petrol'e hayırlı, uğurlu olmasını bol kazanç getirmesini diledi. ■



## BAYRAMIN EN GÜZEL HİKÂYESİ YOLLARDA BAŞLAR

Hassoy Otomotiv olarak değerli müşterilerimizin Kurban Bayramı'nı kutlar, sevdiklerinizle birlikte sağlık ve huzur içinde bir bayram geçirmenizi dileriz.

Mercedes-Benz  
The standard for buses.



Hassoy Motorlu Vasıtalar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Söğütlü Mahallesi Adnan Kahveci Bulvarı Söğütlü Beldesi No:75/A Trabzon  
Tel: 0 462 696 61 61



## TEMSA'dan Has Turizm bireyselcişi Şahin Yumuşa'ya 3 Maraton

TEMSA Has Turizm bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Şahin Yumuşa'ya Adana merkezinde düzenlenen törenle 3 Maraton teslimatı gerçekleştirdi.

TEMSA bayisi Pilavcı Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen Maraton otobüslerin teslimatı 18 Mayıs 2026 tarihinde TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Emrah Yılmaz ve Satış Operasyon Sorumlusu Mustafa Güleriyüz tarafından bireysel otobüsçü Şahin Yumuşa'ya ve firma yetkilisi Ahmet Eren ile kaptanlara teslim edildi. ■



## Hassoy Otomotiv'den Yılmaz Tur'a Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayii Hassoy Otomotiv personel, okul ve turizm taşımacılığı alanında 1989 yılından beri faaliyet gösteren İstanbul merkezli Yılmaz Tur'a bu yıl üçüncü Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Aracın teslimatı Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Yılmaz Tur firma sahipleri Hasan Türkyılmaz ve Hüseyin

Türkyılmaz'a teslim edildi.

Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan, 37 yıldır taşımacılık alanında başarıyla hizmet veren Yılmaz Tur'a bu yıl 3'üncü Tourismo aracın teslimatını gerçekleştirdiklerini belirterek, "Yeni Tourismo'nun Yılmaz Tur'a hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini dilerim. Bu vesileyle tüm sektör mensuplarımızın da Kurban Bayramı'nı kutluyorum" dedi. ■



## Has Otomotiv'den Erdal Tur'a Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayii Has Otomotiv Pamukkele Turizm bünyesinde hizmet veren Erdal Tur'a Tourismo 16 RHD 2+1 teslimatı gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama

Merkezi'nde gerçekleştirilen Tourismo 16 RHD 2+1 otobüsün teslimatı Has Otomotiv Satış Danışmanı Hüseyin Küçükakın tarafından Erdal Tur firma sahibi Erdal Cerşit ve firma kaptanı Cemal Türkyılmaz'a teslim edildi. Hüseyin Küçükakın, yeni aracın hem Pamukkale Turizm'e hem de Erdal Tur'a hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diledi. ■



## Hastalya Otomotiv'den Önerler Gıda'ya 2+1 Travego

Mercedes-Benz Türk bayii Hastalya Otomotiv, Özkaymak Turizm bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçü Önerler Gıda şirketine 2+1 koltuklu Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Travego'nun teslimatı 8 Mayıs 2026 tarihinde Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde Hastalya Otomotiv Satış Müdürü Deniz Gürer tarafından Önerler Gıda şirketi sahipleri Zekeriya Öner ve Emre Öner'e teslim edildi.

Teslimatta kaptan ve muavinler de hazır bulundu. Özkaymak Turizm bünyesinde hizmet vermekten mutlu olduklarını belirten Zekeriya Öner, "Aldığımız bu

Travego Özkaymak Turizm bünyesinde hizmet veren 2'inci aracımız olacak. İki aracımız da Mercedes-Benz marka. Mercedes araçların teknolojik donanımından, konforundan, yakıt tüketiminden çok memnunuz" dedi. Zekeriya Öner, 9 günlük Kurban Bayramı tatilinin sektöre hareketlilik getirmesini beklediklerini ifade ederek, "Umarız hareketlilik beklentimiz ölçüsünde olur. Bayram sonrası ile birlikte yeni sezonda başlıyor olacak. Sezondan umutluyuz. Tüm sektör mensuplarımıza hem Kurban Bayramı'nda hem de yeni sezonda kazasız, belasız, bol kazançlar diliyorum" dedi.

Hastalya Otomotiv Satış Müdürü Deniz Gürer, yeni Travego'nun hem Önerler Gıda'ya hem de Özkaymak Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini dilediğini belirtti. ■

**KURBAN BAYRAMINIZ**

**MÜBAREK OLSUN**

*İyi Bayramlar!*



Sevdiklerinizle birlikte neşe ve huzur dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.



**YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
YALÇIN ŞAHİN**

# Otokar Yeni Yedek Parça Markası "Otokar Spectra"yı Tanıttı

Bu sene 100. yılını kutlayan Koç Topluluğu bünyesinde yer alan Otokar, yeni yedek parça markası Otokar Spectra'yı TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşen Automechanika Fuarı'nda tanıttı. İlk aşamada motor grubu parçaları ve bakım malzemeleriyle piyasaya giren Otokar Spectra'nın ürün gamı, kısa sürede tüm ticari araç kullanıcılarının ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde genişleyecek. 2026 lansman yılı boyunca tüm Otokar Spectra ürünlerinde yüzde 15 indirim ve vade farksız 3 ay taksit imkanı sunuluyor.

dengeyle bir araya getirme hedefiyle hayata geçirilen Otokar Spectra, ilk etapta motor grubu parçaları ile sarf ve bakım malzemelerini ticari araç sahipleriyle buluşturacak. Otokar Spectra, kısa sürede genişleyecek ürün gamı ile tüm ticari araç kullanıcılarının ihtiyaçlarını karşılayacak.

Ürünler, Otokar'ın Türkiye genelindeki yetkili yedek parça bayi ve servis ağı üzerinden satılacak. Operasyonel çeviklik ön planda tutularak, sipariş edilen parça 48 saat içinde sevk edilecek. Lansman kampanyası kapsamında 2026 yılı boyunca tüm Otokar Spectra ürünlerinde yüzde 15 indirim ve vade farksız 3 ay taksit imkanı sunulacak. ■

Türkiye'de 60 yılı aşkın süredir otomotiv sektörünün öncü ismi olan Otokar, ticari araç sahiplerine yönelik geliştirdiği yeni yedek parça markası Otokar Spectra'yı 19-22 Mayıs 2026 tarihleri arasında İstanbul'da TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen Automechanika Fuarı'nda sektöre tanıttı.

Otokar yüksek kalite standartlarını fiyat-performans



*Kurban*  
**BAYRAMINIZ**  
*Kutlu Olsun!*

Sevdiklerinize güvenle ulaştığınız nice mutlu bayramlar dileriz.  
**İyi Bayramlar!**

  
**ALBER TURİZM**

*Kurban*  
**Bayramınız**  
*Kutlu Olsun!*

Kurban Bayramı'nın birlik, bereket ve huzur getirmesini temenni ederiz.



Her Yolun En Kıymetli Durağı Kavuşma Anıdır  
**Sevdiklerinizle Bir Arada Olduğunuz Mutlu Bayramlar**

**Kurban Bayramınız**

*Mübarek Olsun*

**GURSEL**

0216 **575 3355**  
gurseltur.com.tr

# Barbaros Oktay, ACEA Otobüs Bölümü'nün yeni Başkanı oldu

MAN Truck & Bus Otobüs Bölümü Başkanı Barbaros Oktay, ACEA Otobüs Bölümü Başkanlığı'na getirildi; Avrupa otobüs sanayisinin Brüksel'deki sesi olacak.

**M**AN Truck & Bus Otobüs Bölümü Başkanı Barbaros Oktay, Avrupa Otomobil Üreticileri Birliği (ACEA) bünyesindeki Otobüs Bölümü Başkanlığı görevine getirildi. Görev süresi bir yıl olan Oktay, elektrifikasyon dönüşümünün hızlandığı ve "Avrupa'dan Satın Al" yaklaşımının tartışıldığı kritik dönemde Avrupa otobüs üreticilerini temsil edecek.

## "Sürdürülebilir ulaşım için destek şart"

Oktay, şehir içi otobüs taşımacılığının Avrupa otomotiv endüstrisinde karbondan arındırma konusunda en ileri segmentlerden biri olduğunu belirterek, yasa koyucuların sosyal ve sürdürülebilir ulaşımı desteklerken Avrupa otobüs üreticilerinin rekabet gücünü zayıflatmaması gerektiğini vurguladı.



## Elektrikli otobüslerde güçlü büyüme

2023'ten bu yana MAN Truck & Bus Otobüs Bölümü Başkanı olarak görev yapan Oktay döneminde şirket, 2025 mali yılında 7.000'in üzerinde otobüs satışıyla pandemi öncesi seviyelere ulaştı. Elektrikli şehir içi otobüs

satışları yüzde 118'in üzerinde artarak 1.300 adedi aştı.

## Ankara'dan Avrupa liderliğine

Kariyerine 2004'te MAN Türkiye A.Ş.'de başlayan Barbaros Oktay, üretim, satın alma, mühendislik ve ürün yönetimi görevlerinin ardından MAN Truck & Bus'ın global otobüs liderliğine yükseldi. ■

# Karışık bir iş vesselam

Bu ne acaip bilmece / Ne gündüz biter, ne gece.  
Kime söyleriz derdimizi; / Ne hekim anlar, ne hoca.

Televizyonlardaki parodilerin birinde vardı: "Olmaz dedim, oldu. Bir daha olmaz dedim, yine oldu. Bu sefer olmaz ya dedim, gene oldu" sözü... tam da Türkiye'yi anlatıyor. Birkaç saattir Orhan Veli'nin "Pireli Şiiri" takıldı aklıma, söyleyip duruyorum. Bu kadar da olmaz!

Tam uzun bayram tatili öncesi, daha da önemli seçim dönemine girerken, ekonomi yerlerde sürünürken, yetmemiş gibi enflasyon her seferinde yeniden - ama birkaç basamak yüksekte - güncellenirken, bu yapılan hiç doğru olmadı. Tabii, tuzu kuru olanlara bir şey olmaz. Olan emeğiyle gece gündüz çalışıp da evine ekmeğe götürmek için kara kara düşünenlere olacak.

Orhan Veli, "*Kimi peygambere inanır;*

*Kimi saat köstek donanır;*

*Kimi kâtip olur, yazı yazar;*

*Kimi sokaklarda dilenir.*

*Kimi kılıç takar börüne;*

*Kimi uyar dünya seyrine;*

*Kan hesabına geceleri,*

*Gündüzleri baba hayrına.*

*Bu düzen böyle mi gidecek?*

*Pireler filleri yutacak..."* diyor şiirinde.

Kimsenin anlamadığı, kimsenin anlatmadığı, aslına bakılırsa anlamlandıramadığı da bir "mutlak butlan" (kesin geçersizlik) kararı verdi mahkeme. Gereği nedir, ne kadar doğrudur, niye olmaz deniyor, bizim



**Korkut Akın**

korkutakin@gmail.com

dışımızda; hukukçularla siyasetçiler konuşacak, hepimiz öğreneceğiz. Ama iş işten geçmiş olacak. Karar verildiği duyulduktan sonra Borsada "devre kesiciler" çalıştı. Döviz, altın fiyatlarında kimsenin aklına gelmeyen düşüş ve yükselişler yaşandı. Aynı gün sabah motorine zam gelmişti... Bu akşam yeniden gelecektir, "bekleyin anacım".

Mutlak butlan güya CHP için verildi, ama bu, SİYASİ BUTLAN. Herkes, her parti, hatta seçime giren her aday itiraz edip yerel seçimleri yok say(dır)abilir. CHP ister kazansın ister kaybetsin, seçime katılan her aday mahkeme kararıyla "olmayan" bir adaya oy verilmesinin kendi kazanma olasılığını engellediğini iddia edebilir. Madem "hukuk", bu durumda, hukuki olarak haklı da olur. Alın size kaos, kördüğüm, sorun; hem ekonomik hem demokratik hem demografik...

Olan yine yurttaşta oluyor. Uzun bayram tatilinde evine, ana babasının yanına gidecek hasret giderecekti. Daha yola çıkmadan vaz mi geçsem demeye başladı. Bırakın dönüşlerini, bir saat sonralarını bile görebilecek durumda değiller. Sahi, egemen erk görebiliyor mu? Nerdeee! Onlar zaten görmüyor(du). Anayasal haklar kısıtlanırken, gazeteciler

tutuklanırken, arkası kuvvetli birileri suçlu oldukları halde cezasızlıkla ödüllendirilirken sıradan insanın sesini çıkartmayacağını mı düşünüyorsunuz? Gülistan Doku'nun intihar etmediği, öldürüldüğü anlatıldı yıllarca, ne olduysa, hangi "iyi saatte olsunlar" girdiyse devreye Vali'den başlayarak birçok insan suçlandı, tutuklandı.

Şahsen ben, bunun bir seçim yatırımı olduğunu düşünüyorum, ama bir umut da var, gelecek için. Bu son "mutlak butlan" ile o umut da sönüyor.

Peki, ne olmalı? Kim ne yapsın? İktidar olma yolunda hızla ilerleyen, ama iktidar olmamak için de kırk dereden su getiren CHP'yi ve CHP'li seçmeni daha da teşvik edecek bu durum. 2023 yılındaki genel kuruldan sonra, bir yerel seçim yapılmış, iki genel kurul geçirilmiş -ne hukukmuş, ama değil mi- ancak "kuş tuttuğunu bırakmaz" misali, iktidar kendini korumaya almayı böyle garantilediğini sanıyor. Ne büyük yanığı!

Geçen gün bir film izledim. Bir adam, mimar olmak istemiş ama okulu bitirememiş, çocuk yapmak istemişler eşiyse ama fırsat olmamış, eşi okulunu bırakmış, gece gündüz çalıştığı halde iki yakalarını bir araya getirememişler...ve sonunda ayrılmışlar. Adam psikoloğa gidiyor ve hep karşısındakini suçluyor. Kendisi süten çıkmış ak kaşık... Psikolog, adamın konuşmasını, yaşadıklarını anlatmasını istiyor sürekli, farkına varsın diye... bizde de aynı. Ne iktidar farkında ne muhalefet gidişatın kötü olduğunun. Ne hukuk var ne adalet ne insan hakları

ne basın özgürlüğü... varsa yoksa birçok kentin neredeyse yüzde 80-85'ini maden aramaya açmak. Neden? Maden arayanlardan para alınacak ve seçim yatırımı yapılacak (öyle ya, kolay değil, onca propaganda, afiş, bayrak, gezi için para lazım). Sonra... Sonrası yok. Ne tarım kalacak ne hayvancılık ne temiz su ne temiz hava ne de temiz yaşam! Sadece daha yoksul, daha zorlu, daha sıkıntılı bir gelecek. Devletin barınma, beslenme, sağlık ve eğitim gibi zorunlu yapması gereken ödevleri var. Hangisini yapıyor? Hiçbirini. Üstüne üstlük her şeye zam gelirken çalışanların ve emeklilerin maaşı yerinde sayıyor.

*"Bu ne acaip bilmece!*

*Ne gündüz biter, ne gece.*

*Kime söyleriz derdimizi;*

*Ne hekim anlar, ne hoca.*

*Kimi iinde gücünde,*

*Kiminin donu yok kıçında*

*Aız var, burun var, kulak var;*

*Ama hepsi baka biçimde.*

*Bu düzen böyle mi gidecek?*

*Pireler filleri yutacak;*

*Yedi nüfuslu haneye*

*Üç buçuk tayın yetecek?*

*Karık bir i vesselâm.*

*Deli dolu yazar kalem.*

*Yazdı da ne?*

*Bir sürü ipe sapa gelmez kelâm."*

Bu karışıklığın sebebi apaçık ortada. Kimi koltuğu bırakmak istemiyor, kimi yeniden koltuğuna kurulmak için fırsat kolluyor. Olan hepimize oluyor. Sonra da bayrammış! Bayram benim neyime. ■

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Yeni yolculukların, güzel anıların  
ve sevdiklerinizle paylaşacağınız  
mutlu sofraların eşlik ettiği;  
sağlık, huzur ve bereket dolu  
bir bayram geçirmenizi dileriz.



## TRANSAY

[www.transay.com.tr](http://www.transay.com.tr)

# Mercedes-Benz eSprinter Minibüs'te Dünya İleri Türkiye'den

**Mercedes-Benz Türkiye, Türk mühendisliğiyle minibüse dönüştürülen eSprinter'i dünyada ilk kez Türkiye'de satışa sundu. Lansman fiyatı 4.010.000 TL'den başlıyor.**

**M**ercedes-Benz Türkiye, Sprinter'in elektrikli modeli eSprinter'i Türk mühendisliğiyle minibüse dönüştürerek dünyada bir ilke imza attı. Almanya'da sertifikalandırılan eSprinter Minibüs, global Mercedes-Benz ülkeleri içinde ilk kez Türkiye'de satışa sunulan "tek fatura" minibüs dönüşümü oldu.

**14+1 koltuk, 340 km menzil**

30 yıldır Türkiye'de modern

hafif ticari araç segmentine adını veren Sprinter, 2025'te Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar satışlarının yüzde 63'ünü oluşturdu. Aynı yıl 100 bininci satışına ulaşan modelin elektrikli versiyonu eSprinter Minibüs, 10+1'den 14+1'e kadar koltuk seçenekleriyle şehir içi taşımacılığa yeni bir alternatif getiriyor. 81 kWh kullanılabilir batarya kapasitesine sahip eSprinter Minibüs, WLTP'ye göre karma kullanımda 340 kilometreye varan menzil sunuyor. Lityum Demir Fosfat batarya; güvenli, uzun ömürlü ve çevre dostu kullanım avantajı sağlarken, birçok güvenlik ve destek sistemi standart donanımda yer alıyor. Model, 4.010.000 TL'den başlayan kampanyalı lansman fiyatıyla satışa çıktı.

**Akdeniz: İlk pazar oluyoruz**

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi **Tufan Akdeniz**, "2024 yılında pazara giriş yapan eSprinter'i Türk mühendisliği ile minibüse

dönüştürdük. Bu sayede, dünya pazarında tek fatura eSprinter Minibüs dönüşümünü gerçekleştiren ilk pazar oluyoruz" dedi. Akdeniz, düşük emisyon ve ekonomik işletme maliyetleri nedeniyle elektrikli

araçların taşımacılıkta daha fazla tercih edileceğini, modüler ve ölçeklenebilir VAN.EA mimarisıyla elektrifikasyon stratejisinin bir sonraki aşamaya taşındığını vurguladı. ■



Bayramın anlamı; paylaşmak, kavuşmak ve birlikte olmaktır.

**KURBAN BAYRAMIMIZ**  
*Mubarek Olsun*

İSTANBUL  
**İSTAB**  
TAŞIMACILAR BİRLİĞİ DERNEĞİ



# ŞENNİK

turizm

GÜVENLE YOL ALIN

# Kurban Bayramınız Mübarek Olsun!



Paylaştıkça güzelleşen sofralar,  
keşfettikçe çoğalan anılar ve güvenle  
yapılan yolculuklarla dolu sağlıklı bir  
bayram geçirmenizi dileriz.



GÜVENLİ  
SEYAHAT



KONFORLU  
ARAÇLAR



PROFESYONEL  
EKİP



HER YOLDA  
YANINIZDAYIZ

[www.sennikturizm.com.tr](http://www.sennikturizm.com.tr)



**arikan**  
**TURİZM**

Güvenilir Yol Arkadaşı!

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Sevdiklerinizle birlikte nice mutlu,  
güvenli ve bereketli bayramlara.



Mercedes-Benz Tü



Filomuza yeni katılan Tourismo'lar.



ÖZEL TURLAR



KONGRE  
SEMİNER



YURTIÇİ  
KÜLTÜR TURLARI

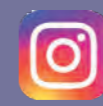


YURT DIŞI  
KÜLTÜR TURLARI

[www.arikanturizm.com](http://www.arikanturizm.com)



/arikanturizm



/arikan.turizm



# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Sevdiklerinizle birlikte sağlık, huzur,  
güvenli yolculuklar ve mutlu anılarla dolu  
bir bayram geçirmenizi dileriz.



  
GÜVENLİ  
YOLCULUK

  
KONFORLU  
ULAŞIM

  
TÜRKİYE - BULGARİSTAN - ROMANYA  
ARASINDA KÖPRÜ

  
YENİ ROTALAR  
YENİ ANILAR

*Yollarımız açık, bayramınız mübarek olsun.*



# NİŞİKLİ

"SORUMLULUK TAŞIR"


Türkiye - Bulgaristan - Romanya hattında güvenli ulaşım, düzenli seferler ve  
tur organizasyonlarıyla hizmetinizdeyiz.

# ŞEHRİN ASLANI HER İŞTE YANINIZDA




## MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi  
MAN Kamyon & Otobüs Bayi  
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A  
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA  
Tel : 0 224 261 00 70  
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil  
Servis: 0 533 931 99 00

## MAPAR İZMİR


MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi  
MAN Kamyon & Otobüs Bayi  
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi  
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR  
Tel : 0 232 478 38 38  
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil  
Servis: 0 530 373 93 93

## MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi  
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi  
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL  
Tel : 0 212 671 27 35 - 36  
Fax : 0 212 671 27 44

 **mapar**

 [www.mapar.com.tr](http://www.mapar.com.tr)

 /maparman



**türker**  
turizm

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Kurban Bayramı'nda sevdiklerinize  
huzurla ulaşmanız dileğiyle. İyi Bayramlar!



# EFSANE YENİLENDİ

## YENİ PRESTİJ

**3 YIL**  
SINIRSIZ KM  
GARANTİSİYLE!

**KURBAN BAYRAMIMIZ**

**Mübarek Olsun.**

**PİLAVCI OTOMOTİV**

İstasyon Mah. No:150, Güney Yanyol Cd.  
41400 Gebze / Kocaeli  
Tel: 0262 656 46 44  
www.pilavci.com.tr

**TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.**

T+90 212 403 02 02  
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com  
temsa.com



**TEMSA**

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Sevdiklerinizle birlikte nice mutlu,  
güvenli ve bereketli bayramlara.



Ege Hakan Turizm Seyahat  
Taşımacılık Tic. Ltd. Şti.  
[www.hakanturizm.com](http://www.hakanturizm.com)

# MKC Otomotiv'den Elissa Turizm'e Isuzu Novo Lux

Anadolu Isuzu bayi MKC Otomotiv, turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren İstanbul merkezli Elissa Turizm'e 1 adet Isuzu Novo Lux teslimatı gerçekleştirdi.

## Erkan YILMAZ

Aracın teslimatı MKC Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Kerim Civelek** ve Genel Müdürü **Murat Torun** tarafından Elissa Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Engin Mutlu**'ya yapıldı. Yeni yatırım ve sektördeki mevcut durum ile ilgili Engin Mutlu, Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu.

10 yıldır turizm taşımacılığı ve tur organizasyonu alanında İstanbul merkezli olarak faaliyet gösterdiklerini belirten **Elissa Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Engin Mutlu**, "2026 yılında yeni araç yatırımlarına başladık. İlk olarak da tercihimiz Isuzu Novo Lux yönünde oldu. Isuzu araçları daha önce de filomuzda kullandık ve memnun kalmıştık. Önümüzdeki süreçte filomuzu yeni

araçlarla güçlendirme planlarımız var" dedi.

## Turizm sektörü çok iyi durumda değil

Yaşanan savaş ortamı ve ekonomik sorunlar nedeniyle turist sayısının azaldığını ve sıkıntılı bir süreç geçirildiğini belirten Engin Mutlu, "Biz ağırlıklı olarak kurumlarla çalışıyoruz. Kurumlardaki iş taleplerinde bir azalma olmasa da ödemelerde biraz gecikmeler olabiliyor. Genel olarak turizm sektörü çok iyi durumda değil" dedi.

## Beklentimiz iş alıp, para kazanmak

Yılın geri kalanına yönelik



beklentilerini de açıklayan **Engin Mutlu**, "Beklentimiz iş alıp, para kazanmak. Tüm sorunlara rağmen olumlu düşünmeye çalışıyoruz. Önümüzdeki süreçte savaşın bir an önce sona ermesi, herhangi bir ekonomik veya

siyasi sorunların olmamasını, pandemi süreci gibi herhangi bir durumda olmaması en büyük dileğimiz. İş alıp, para kazanmak istiyoruz. Para kazandıkça da yatırımlarımızı arttırmayı planlıyoruz" dedi. ■

## Gelendost Seyahat filosuna 2 MAN TGE takviyesi



**MAN** Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Antalya bayisi **Meçikoğulları Otomotiv**, Isparta'nın **Gelendost** ilçesinde yolcu taşımacılığı yapan **Bence Gelendost Seyahat**'e 2 adet **MAN TGE** minibüs teslim etti.

## "Yatırımlar süreç"

Araçlar, Meçikoğulları Otomotiv MAN Truck & Bus Hafif Ticari Araçlar Satış Yöneticisi **Eren Bakrel** tarafından **Bence Gelendost Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Şimşek**'e teslim edildi. Şimşek, yeni araçların konfor ve güvenlik açısından önemli katkı sağlayacağını belirterek, yolcu memnuniyeti odaklı yatırımların süreceğini söyledi.

## Bölge ulaşımına katkı

Modern tasarım, yüksek performans ve yakıt verimliliğiyle öne çıkan **MAN TGE**'lerin, **Gelendost**'taki ulaşım hizmet kalitesini artırması bekleniyor. ■

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Tüm misafirlerimizin Kurban Bayramı'nı en içten dileklerimizle kutlarız.



**MINI TUR**  
Turizm Taşımacılığı

[www.tasimadunyasi.com](http://www.tasimadunyasi.com)

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

### Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 15 • Sayı: 464 • 25 Mayıs 2026

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

**Erkan YILMAZ** **Dr. Zeki DÖNMEZ**

erkanyilmaz71@gmail.com Teknoloji Editörü

0532 598 89 69 **Ekrem ÖZCAN**

Editor İş Geliştirme Danışmanı

**Korkut AKIN** **Mehmet ÇIKINCI**

İZMİR BÖLGE SORUMLUSU Hakuk Müşavirleri

**Cumhur ARAL** **Elanur KOÇOĞLU**

Full Stack Developer **Yönetim Yeri**

**Barış Can BAŞKAN** Atakent Mah. 235. Sk. No: 8

Reklam Rezervasyon **0537 508 07 55** 34307 Küçükçekmece - İstanbul

Csm: +90.0532 598 89 69 info@tasimadunyasi.com

Taşıma Dünyası, Basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

*Türkiye* **didim** Seyahat

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Paylaşmanın ve dayanışmanın bayramı  
Kurban Bayramı kutlu olsun.  
Güvenli yolculuklar!



**ÇAĞRI MERKEZİ**  
**0850 304 0909**  
CALL CENTER

[www.didimseyahat.com](http://www.didimseyahat.com)

## Antalya Havalimanı Kararı: Teşhis Doğruysa, Tedavi Yeterince Hassas mı?



**Kerem Serkan  
Çoban**

info@tasimadunyasi.com

Antalya Havalimanı'nda küçük araçlara yönelik yeni otopark ve operasyon modeli üzerine sektör adına birkaç not düşmek gerekiyor.

Açıklanan verilere göre 2025 yılında otopark kullanımının yaklaşık %47'si küçük araçlar tarafından gerçekleştirilmiş.

Ancak burada kritik soru şu: Bu araçlar toplam yolcunun yüzde kaçını taşıdı?

1-6 kişilik transfer araçları; yüksek frekanslı, hızlı sirkülasyonlu ve çoğunlukla bireysel/VIP operasyon yürütüyor. Bir büyük aracın yaptığı tek operasyon yerine, aynı sürede birden fazla transfer gerçekleştirebiliyorlar.

Bu nedenle araç hacmi üzerinden yapılan değerlendirme, yolcu hacmini yanlış okumaya neden olabilir.

Belki de küçük araçlar, toplam transfer yolcusunun %60'a yakını taşıyor olabilir. Elbette karar verici mercilerin bu verileri dikkatle analiz ettiği açıktır.

Ancak havalimanı ekosisteminde; operatörler, büyük DMC yapıları, bireysel transfer firmaları ve butik acenteler birbirinden çok farklı operasyon dinamiklerine sahiptir.

Bu nedenle doğru "tedavi süreci" için daha hassas ölçümlere ihtiyaç olduğu da açıktır. Çünkü bazen doğru veriye sahip olmak yetmez; veriyi doğru okumak gerekir.

Yanlış teşhis ile yapılan bir operasyon, sorunu çözmek yerine sistemi daha kırılgan hale getirebilir.

Kararın en kritik başlıklarından biri

aslında araç sayısından çok bekleme sürelerine yapılan müdahaledir.

Belki de daha doğru yaklaşım; projeyi fazlandırarak;

- Akıllı kamera sistemleri
- Plaka tanıma altyapıları
- Araç frekans analizleri
- Gerçek bekleme süresi ölçümleri
- Saatlik operasyon yoğunluğu verileri üzerinden çok daha hassas analizler yapmak olabilir.

Çünkü aynı araç tipi içinde bile; 2 dakika duran araç ile 25 dakika bekleyen araç aynı etkiyi yaratmaz.

Kayıt dışılıkla mücadele elbette şart.

Ancak çözüm; lisanslı taşımacıyı ve butik turizm operasyonlarını sistem dışına itmeden, sistemi daha akıllı yönetebilmek olmalı. Çünkü Antalya'da ulaşım artık sadece "taşıma" işi değil; misafir deneyiminin ilk ve son temasıdır. ■

**Private / Transfer Yolcu Bindirme Alanı  
Kullanım Kuralları**

	<b>0-15 dk. ÜCRETSİZ</b>	<b>15 - 30 dk. = 1.000,00 ₺</b> <b>30 - 45 dk. = 3.000,00 ₺</b> <b>45 - 60 dk. = 5.000,00 ₺</b> 60 dk. üzeri bekleme halinde 1 hafta giriş yasağı uygulanacaktır.
---	------------------------------	--

- 15 dakika üzeri ödemeler çıkış noktasında kredi kartı ile yapılır.
- Otopark içerisinde belirlenen park çizgileri haricinde bekleme yapmak yasaktır.
- Bekleme yapılan park alanı numarasının hizmet verilen yolculara iletilmesi gerekmektedir.
- Çöp ve atıkların çöp kutuları haricinde atılması yasaktır.
- Minivan tipi araçlar haricinde bu alanın kullanımı yasaktır.
- Alan içerisinde azami hız limiti 20 km.

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Sevdiklerinizle paylaşacağınız mutlu anılarla dolu,  
sağlık ve huzur içinde bir bayram dileriz.



**K koray tur**

**Aker**  
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

**derya tur**  
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

# KURBAN BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN!



Bayramın birlik, beraberlik ve  
umut dolu günler getirmesini dileriz.



[www.deryatur.com.tr](http://www.deryatur.com.tr)

[www.akerotobus.com.tr](http://www.akerotobus.com.tr)

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Sevdiklerinizle birlikte yolların keyfini çıkaracağınız, yeni yerler keşfedeceğiniz, sağlık, huzur ve mutluluk dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.



# TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

# MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin: “2026 Ayakta Kalma Senesi. Doğru hesap yapan ayakta kalacak”

2026 yılının ilk beş ayını değerlendiren MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, sektörün hem ekonomik hem de psikolojik açıdan zorlu bir süreçten geçtiğini söyledi. Savaşların, küresel ekonomik dalgalanmaların, faiz baskısının ve maliyet artışlarının taşımacılık sektörünü ciddi şekilde etkilediğini belirten Şahin, “Bu yıl büyüme değil, ayakta kalma yılı” dedi.

Özel Röportaj:  
Erkan YILMAZ -  
Muammer BAŞKAN

Kurban Bayramı öncesinde piyasadaki son durumu değerlendiren Yalçın Şahin, dünya ekonomisinin öngörülemez bir noktaya geldiğini ifade ederek şunları söyledi: “Kimsenin önünü net göremediği bir dönemdeyiz. Altın iniyor çıkıyor, döviz hareketli, borsaların ne olacağını kimse kestiremiyor. Herkes hesaplanamaz bir ticaretin içerisinde yoğunlaşıyor. Biz de otomotiv sektörü olarak hem turizm tarafında hem şehirler arası taşımacılıkta iyi bir ilk 5 ay geçirmedik.”

Şahin, sektörün bayram ve yaz sezonuna hazırlandığını ancak beklentilerin temkinli olması gerektiğini belirterek, “Savaşlar biter, yeni krizler yaşanmazsa sezon bir şekilde geçer. Ama bu sezonun çok parlak geçeceği düşüncesinde değilim” ifadelerini kullandı.

“Bu yıl doğru hesap yapan ayakta kalır”

Otobüs ve ticari araç yatırımlarının artık çok daha zor hale geldiğini söyleyen Şahin, yüksek faiz ortamının sektör üzerindeki baskısını şu sözlerle anlattı: “Otobüsler çok pahalandı. Bankadaki faiz oranları çok yüksek. Araç pahalı, para pahalı. Bu kazançların mevcut maliyetleri karşılayacağı kanaatinde değilim. Bu yüzden doğru büyüyen, doğru hesap yapan firmalar ayakta kalacak.”



Yalçın Şahin Kurban Bayramı ve Sezon Açılışını Kutladı

**Kaliteli birliktelikler sektöre güç katar”**

Sektörde kurumsal yapının güçlenmesi gerektiğini söyleyen Şahin, sektör temsilcilerinin bir araya gelmesinin önemine dikkat çekti.

“Ne zaman ‘ben’ değil ‘biz’ olmaya başlarsak o zaman Ankara’da da daha güçlü oluruz. Bölünmek yerine ortak akılla hareket etmek gerekiyor.”

Son dönemde bazı firmaların konkordato süreçlerine girdiğini hatırlatan Şahin, sektörün artık kontrollü hareket etmek zorunda olduğunu belirtti.

**“Jet yakıtı krizi otobüscüye büyük avantaj sağlamaz”**

Havayolu sektöründe yaşanan jet yakıtı krizinin otobüs taşımacılığına ciddi bir katkı sağlayacağı düşüncesine de mesafeli yaklaşan Şahin, şu değerlendirmeyi yaptı: “Hava yollarındaki maliyet artışlarının otobüs sektörüne çok büyük bir avantaj sağlayacağını düşünmüyorum. Zaten havayolu bilet fiyatları geçmişte olması gerekenden daha düşüktü. İnsanlar ‘uçak pahalıysa otobüs çok kazanır’ diye düşünüyor ama ben o tarafta değilim.”

**“HTA tarafında matematik işlemiyor”**

Üst yapılı araç satışlarında yaşanan daralmaya da dikkat çeken Şahin, özellikle 16+1 ve 19+1 segmentindeki araçların yatırım geri dönüşünün zorlaştığını söyledi: “Bugün 5 milyon liralık bir aracı bankaya koysanız, faizden ciddi gelir elde ediyorsunuz. Aynı parayı taşımacılıkta kazanmak çok zor. Üstelik kazası var, riski var, gideri var. Matematik artık bu ticarete işlemiyor.”

Şahin, özellikle bireysel yatırımcıların çok daha dikkatli olması gerektiğini vurgulayarak, “Şirketler

Röportajın sonunda tüm sektör mensuplarının Kurban Bayramını kutladığını belirten Yalçın Şahin, “Hem Kurban Bayramı’nda hem de başlayacak olan sezon da herkese kazasız, belsiz bol kazançlar diliyorum. Güvenli seyahatlerin gerçekleştirilmesi en büyük önceliğimiz. Çok dikkatli hareket edilmesi gereken bir dönemden geçiyoruz. İnşallah hem sektör hem ülke hem dünya daha iyiye gider” dedi.

sadece ihtiyaç kadar araç almalı. Mevcudu sürdürecektir kadar yatırım yapılmalı” dedi.

Sektörde bazı firmaların araç yenileme yatırımı yaptığını ancak büyüme amaçlı yatırımların risk taşıdığı belirten Şahin, şu ifadeleri kullandı: “Yeni servis açayım, filomu büyüteyim mantığıyla hareket edenler hata yapar. Firmalar mevcut yapısını sürdürebilecek şekilde yatırım yapmalı. Bu dönem bolluk dönemi değil.”



Yalçın Şahin ile Bayram ve Sezon açılışı öncesi mevcut durum kapsamlı görüş aldıkları Erkan YILMAZ, Muammer BAŞKAN

**“Dünyada da kriz var”**

Türkiye’deki ekonomik sıkıntıların yanında küresel ölçekte de ciddi sorunlar yaşandığını söyleyen Şahin, turizm sektörüne ilişkin değerlendirmesinde şu ifadeleri kullandı:

“Eskiden ucuz bir ülkeydik. Şimdi dünyanın en pahalı turizm destinasyonlarından biri haline geldik. Otel, yemek, hizmet maliyetleri çok yükseldi. Bu nedenle turizm tarafında da çok büyük beklentilere girilmemeli.”

**“Bakımlarını kısmış araçlar yolda kalıyor”**

Son dönemde taşımacı gruplarında sıkça konuşulan araç arızaları ve yolda kalma sorunlarına da değinen Şahin, bakım maliyetlerinden kaçınılmasının ciddi sonuçlar doğurduğunu söyledi. “Yolda kalan araçların çoğu bakımlarından kısmış araçlar. Gelirler düştüğü için insanlar bakım maliyetlerini erteledi. Ama aracınıza doğru bakarsanız yolda kalma riskini minimuma indirirsiniz.”

**“Bayram taşımalarında adalet önemli”**

Bayram dönemlerinde D2 belgeli araçların şehirler arası taşımacılığa dahil edilmesi tartışmalarına ilişkin de konuşan Şahin, esas sorunun adaletsiz dağılım olduğunu ifade etti. “Yıllardır sizinle çalışan taşeronun işini alıp gününbirlik gelen araca verirsiniz bu yanlış olur. Ama gerçekten ihtiyaç varsa ve doğru planlama yapılıyorsa buna kimse itiraz etmez. Sorun adaletli davranılmaması.”

**“Sektör çok stresli bir dönemden geçiyor”**

Ekonomik baskının toplum psikolojisini de etkilediğini belirten Şahin, sektör temsilcilerinin ciddi stres altında olduğunu dile getirdi: “Artık trafikte bile insanların ne kadar gergin olduğunu görüyorsunuz. İnsanlar çok yoruldu. Herkes ay sonunu getirme mücadelesi veriyor. Ticaret yapmak artık eskisi kadar kolay değil.” ■

SINCE 1991  
**temizsoy**  
info@temizsoy.com.tr

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Bayram sevincinin yollar kadar uzun,  
mutluluğunuzun daim olmasını dileriz.



# KURBAN Bayramımız

MÜBAREK OLSUN



ÖZİKİZLER

Yollar Açık, Sezon Bereketli

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Bayram coşkusunun kalplerinizi,  
huzurun yollarınızı doldurmasını dileriz.



İzmir Toplu Taşımacılık ve  
Servis Hizmetleri Derneği  
(İZTAD)

**ALİ GÜL**

İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

Yollar Açık, Sezon Bereketli

# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Sevdiklerinizle birlikte sağlık, huzur, güven ve  
bereket dolu nice bayramlar dileriz.



Ege Turizm  
Taşımacılar Derneği  
(EGETURDER)

**ÖZER BÜR**

Ege Turizm Taşımacılar Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

Otobüs, uçak ve tren biletlerinde iptal ve açığa alma kurallarını değerlendirdik:

# TAŞIMA MODLARINDA EŞİTLİK YOK

■ 16 Mayıs 2026'da Resmî Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde önemli değişiklikler yapıldı.

■ Öne çıkan düzenlemelerden biri, şehirlerarası otobüs taşımacılığında bilet iptal süresinin 24 saatten 12 saate indirilmesi oldu.

■ Bileti açığa alma hakkı ise seferden 12 saat öncesi yerine, sefer başlayana kadar kullanılabilir şekilde yeniden düzenlendi.

■ Erkan YILMAZ / ANALİZ HABER

Bu düzenlemeye sektör mensupları tarafından yoğun şekilde itirazlar yapılırken, biz de bilet iptali ve açığa alma kurallarının tüm taşıma modlarında nasıl şekillendiğini incelemek ve gündeme getirmek istedik.

## STANDART BİR UYGULAMA YOK

Yaptığımız araştırma sonuçları, taşıma modları arasında bu konuda hiçbir standart bulunmadığını ortaya koyuyor. Şehirlerarası tarafta Karayolu Taşıma Yönetmeliği ile düzenleme yapılırken, sivil havacılık tarafında herhangi bir düzenleme yok. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün sitesinde "Havayolu ile Seyahat Eden Yolcuların Haklarına Dair Yönetmelik" bulunuyor; ancak bu yönetmelik uçuş iptali, gecikme, uçağa kabul edilmeme ve yolcu haklarına ilişkin asgari kuralları belirliyor.

## HAVAYOLUNDA TAŞIMACILARIN İNSİYATİFİNE BIRAKILMIŞ

Bilet iptali ve açığa alma kuralları ile ilgili bir düzenleme yok. Bu tamamen havayolu şirketlerinin kendi insiyatifine bırakılmış durumda. THY, Pegasus, SunExpress ve AJet tamamen farklı şekilde uygulama yapıyorlar.

## TCDD KENDİ UYGULAMASINI YAPIYOR

Yüksek Hızlı Tren (YHT) biletlerinde iptal, değişiklik ve açığa alma kuralları doğrudan bir kanun veya yönetmelik maddesiyle değil, TCDD Taşımacılık A.Ş. tarafından yayımlanan "Yolcu Taşıma Kuralları" ve satış koşulları kapsamında belirleniyor.

## OTOBÜŞÇÜLERE BU HAKSIZLIK NİYE?

Üç taşıma modunda farklı bir uygulama var. Bilet iptali ve açığa alma kuralı yönetmelikle belirlenen tek alan şehirlerarası otobüs taşımacılığı. Havayolunda ve trende yolcu bilet iptalinde ve açığa alma durumunda bedel öderken, yolcunun bedel ödemediği tek alan şehirlerarası otobüs taşımacılığı. Bu farklılık neden var, otobüsçülere bu haksızlık neden yapılıyor?

Şimdi kurallar nasıl işliyor ve farklılıklara dikkat çekelim.

## ŞEHİRLERARASI BİLET İPTALİ VE AÇIĞA ALMA KURALI

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde yaptığı değişiklikle şehirlerarası otobüs yolcuları için önemli düzenlemeler yürürlüğe girdi. Yeni uygulamaya göre yolcular, 24 saat öncesi yerine sefer saatine 12 saat kalana kadar biletlerini iptal etmeleri halinde ücretin tamamını geri alabilecek. Ayrıca yeni

düzenleme ile daha önceden 12 saat öncesine kadar olan bileti açığa alma kuralı, sefer saatine kadar "açık bilet" düzenlenmesi ile zorunlu hâle geldi.

## HAVAYOLUNDA BİLET İPTALİ VE AÇIĞA ALMA KURALI

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün sitesinde "Havayolu ile Seyahat Eden Yolcuların Haklarına Dair Yönetmelik" bulunuyor; ancak bu yönetmelik uçuş iptali, gecikme, uçağa kabul edilmeme ve yolcu haklarına ilişkin asgari kuralları belirliyor. Bilet iptali ve açığa alma işlemlerinde her havayolu kendi kuralını koymuş durumda.

## THY

Türk Hava Yolları biletlerinde iptal ve açığa alma kuralları satın alınan ücret sınıfına (EcoFly, ExtraFly, PrimeFly, Business vb.) göre değişiyor. Bu nedenle tek bir sabit ceza uygulanmıyor.

Genel uygulama ise şöyledir: Promosyon sınıflarında iptal/iade hakkı çok sınırlı veya tamamen kapalı olabilir. Esnek sınıflarda uçuş saatine kadar iptal veya açığa alma yapılabilir ancak ceza kesintisi uygulanabiliyor. "No-show" yani uçuşa hiç gitmeme durumunda ceza ciddi şekilde artıyor ve bazı biletlerde iade hakkı kaybolabiliyor.

Bazı kaynaklara göre THY iç hat biletlerinde: Uçuştan 1-12 saat kala değişiklikte daha yüksek, 12 saatten önce daha düşük ceza uygulanabiliyor.

Ayrıca bazı tarifelerde işlemler uçuşa 2 saate kadar yapılabilir. Açığa alma işleminde ise bilet tamamen iptal edilmiyor, daha sonra yeni tarihe düzenleniyor. Yeni bilet pahalıysa ayrıca ücret farkı çıkabiliyor.

Resmî ve kesin ceza tutarı için biletin: sınıfı, iç/dış hat olması, promosyon veya esnek tarife olması önemlidir. THY'nin "Bilet Kuralları" bölümünden PNR ile kontrol edildiğinde net kesinti görülebiliyor.

## PEGASUS

Uçuşa 2 saatten az kala yapılan iptallerde çoğu biletle iade hakkı kaybolabiliyor. Comfort Flex paketinde uçuşa 2 saat kalana kadar ücretsiz değişiklik ve düşük kesintili iptal yapılabilir. Eko pakette uçuşa 12 saatten fazla süre varsa kesintili iade alınabiliyor.

Online işlem kanallarında değişiklik ve iptal işlemleri genellikle uçuşa 4 saat kalana kadar yapılabilir. Açığa alınan biletler çoğunlukla aynı yolcu adına belirli süre içinde yeniden kullanılabilir; yeni uçuşta ücret farkı ayrıca tahsil ediliyor.

## AJET

AJet'te bilet iptali ve açığa alma kuralları bilet sınıfına göre değişiyor. İç hatlarda, uçuşa 6 saatten fazla kalındığında yaklaşık 60 TL ve üzeri kesinti uygulanabiliyor. Uçuşa 6 saatten az kala genellikle iptal/iade hakkı

yoktur.

Bilet değişikliği uçuştan 24 saat ile 2 saat arasında ceza ve ücret farkı ile yapılabilir. Dış hat uçuşlarında 1 hafta önce iptal edildiğinde bilet ücretinin %75'i kadar ceza uygulanabiliyor. 48 saat kala iptal durumunda kesinti yaklaşık %85'e çıkabiliyor. Dış hatta bilet değişikliği 48 saatten fazla süre varsa yaklaşık 50-100 Euro ücret farkı oluşabiliyor. Açığa alma durumu tarifeyle bağlıdır.

## SUNEXPRESS

İç hatlarda bilet sınıfına göre iptal koşulları değişebiliyor. Genellikle uçuşa 6 saat kala kadar işlem yapılabilir, son 6 saat içerisinde çoğu biletle iptal hakkı bulunmuyor.

Dış hatlarda iptal, pakete göre 48 saat ile 6 saat öncesinde yapılabilir. Son 48 saat içinde yapılan işlemlerde çok yüksek cezalar uygulanıyor.

## TREN BİLETLERİNDE İPTAL VE AÇIĞA ALMA KURALLARI

Yüksek Hızlı Tren (YHT) biletlerinde iptal, değişiklik ve açığa alma kuralları doğrudan bir kanun veya yönetmelik maddesiyle değil,

TCDD Taşımacılık A.Ş. tarafından yayımlanan "Yolcu Taşıma Kuralları" ve satış koşulları kapsamında belirleniyor.

2023 yılında yapılan güncelleme ile iade süreleri, açığa alma süreleri, kesinti oranları ve açık bilet kullanım süreleri yeniden düzenlendi. Bu düzenleme Resmî Gazete yönetmeliği değil; TCDD Taşımacılık'ın taşıma sözleşmesi hükümleri, yolcu taşıma tarifi ve elektronik satış kuralları çerçevesinde yürürlüğe konuldu.

2023'te güncellenen kurallara göre: Gişede iptal süresi: son 60 dakika Açığa alma/değişiklik: son 75 dakika

Sefer günü öncesi iade kesintisi: %15

Sefer günü kesintisi: %35 Açık bilet geçerliliği: 90 gün

TCDD'nin güncel uygulamasına göre sefer gününden önce yapılan iptallerde bilet ücretinden %15 kesinti yapılmaktadır. Sefer günü yapılan iptallerde kesinti oranı %35'e çıkmaktadır. Saat sınırları içinde yapılan değişikliklerde ise genellikle %10 kesinti uygulanmaktadır. ■

### Havayolu Bilet İptal & Açığa Alma Rehberi

İPTAL VE DEĞİŞİKLİK ŞARTLARI KARŞILAŞTIRMASI

	PEGASUS	SunExpress	Ajet
<b>İptal Süresi</b>	Uçuştan Önce (Tarifeye Bağlı)	Pakete Göre Değişir	Genelde 6 Saat Öncesi
<b>Açığa Alma</b>	Uçuştan Önce Yapılabilir	Pakete Göre Var	Kısıtlı / Tarifeye Bağlı
<b>Son Saat Sınırı</b>	Kalkışa Kadar	Genelde 2-4 Saat Önce	6 Saat Sonra Kapalı
<b>Kesinti / Ceza Durumu</b>	Esnek: Düşük Ceza	Süper Eko: İade Yok Eko: Yüksek Ceza Flex: Düşük veya 0 Ceza	SunEco: İade Yok Classic: %50-75 Ceza Premium: Düşük Ceza
			İç Hat: ~60+ Dış Hat: ~50-85% Ceza

2-6 Saat Kala: İşlemler Çoğu Zaman Kapanıyor

No-Show Durumunda İade ve Değişiklik Hakkı Çok Azalıyor

Yeni Bilette Ücret Farkı Her Zaman Alınıyor

# EFSANE YENİLENDİ

## YENİ PRESTİJ

**3 YIL**  
**SINIRSIZ KM**  
**GARANTİSİYLE!**

**KURBAN BAYRAMINIZ**



**Mübarek Olsun.**



**TEMSA**

### ŞEREF OTO

Satış  
Kızılırmak, Mevlana Blv.  
No:146/A,  
06520 Çankaya / Ankara  
T: +90 312 284 81 81  
F: +90 312 284 81 80  
satis@serefoto.com

Şeref Oto Servis  
Bahçekapı, 2480. Sk. No:9,  
06105 Etimesgut / Ankara  
T: +90 312 278 38 48  
F: +90 312 284 47 37  
serefoto@serefoto.com

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.  
T+90 212 403 02 02 info@temsa.com  
F+90 212 403 84 84 temsa.com

Güvenle çıktığımız her yol, bayramın  
mutluluğunu taşısın.

# KURBAN Bayramınız Mübarek Olsun



**fiTurizm**

İletişim Merkezi

**850 303 0433**



# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Kurban Bayramı'nın  
ülkemize barış, sektörümüze  
bereket getirmesini dileriz



**TÜRKKAN**  
TURİZM ve TAŞIMACILIK

# Mutlu Bayramlar!



**ECE**  
transfer & more

[www.ecetransfer.com/tr](http://www.ecetransfer.com/tr)

EN UYGUN HAVALİMANI TRANSFERLERİNDE  
365 GÜN HİZMETİNİZDEYİZ.



# Kurban Bayramınız Kutlu Olsun!

Sağlık, mutluluk ve güven dolu  
yolculuklarla nice güzel bayramlara.



**Kemal Duman**  
Turizm

[www.kemaldumanturizm.com.tr](http://www.kemaldumanturizm.com.tr)

# Kurban Bayramınız

## Mübarek Olsun!

Bayramın getirdiği huzur ve bereket  
tüm yollarınıza eşlik etsin.



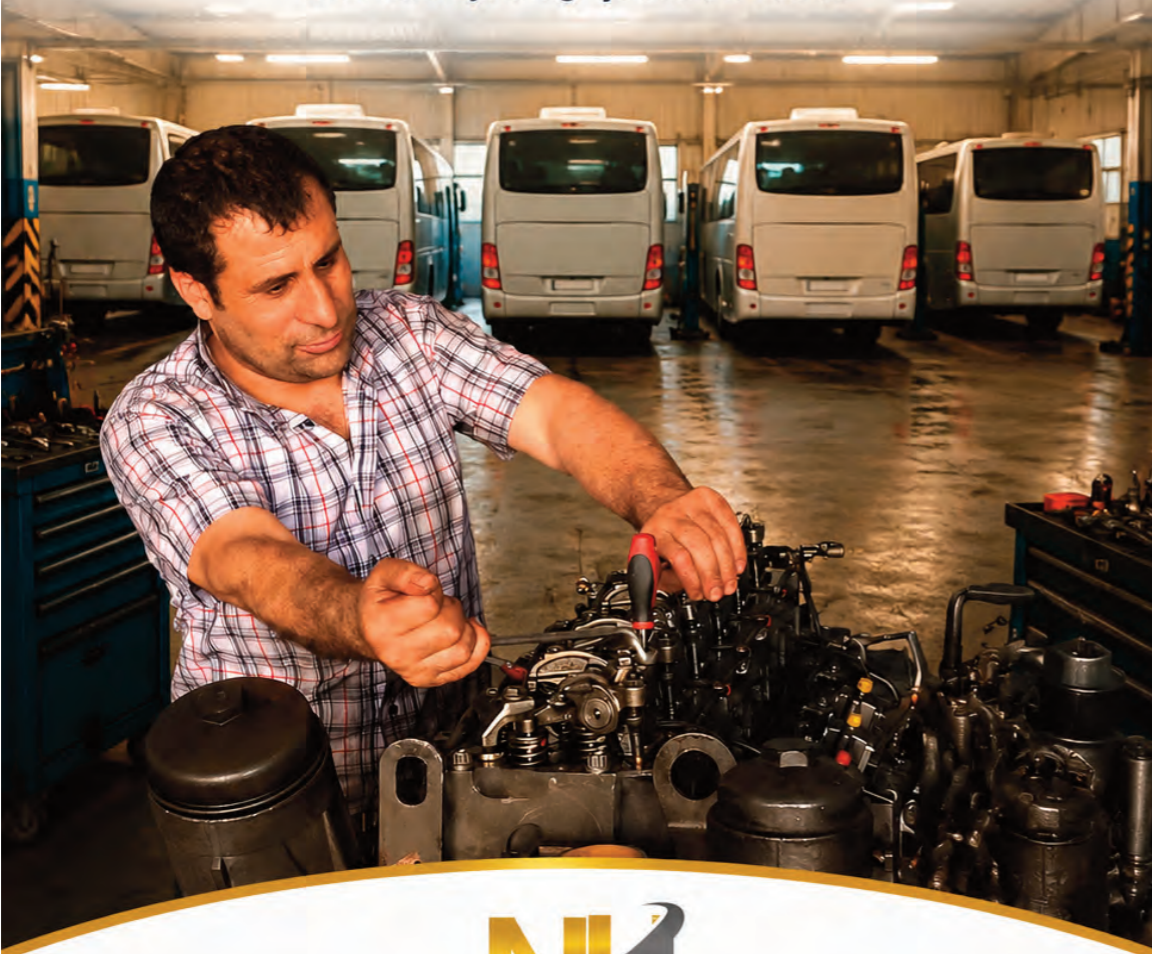
Sezin Uluslararası Taşımacılık Turizm Ticaret Ltd. Şti.  
Sultan Orhan Mah. Yeni Bağdat Cad. No:526 D:3  
Gebze / Kocaeli  
Tel: 0262 721 01 41 [www.sezinturizm.com.tr](http://www.sezinturizm.com.tr)



# Kurban Bayramınız

## Mübarek Olsun!

Sevdiklerinizle birlikte sağlık, huzur ve mutluluk  
dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.




**NECMİ USTA**  
OTOMOTİV LTD. ŞTİ.

📍 Büyük İstanbul Otogarı, Tamirhaneler Bölümü,  
Zemin Kat, No: 15, 34035 Bayrampaşa/İstanbul

☎ Telefon: **0532 214 39 89**



Quality in Travel Services

# Kurban Bayramınız

## Kutlu Olsun!

Nice bayramlara sağlık, mutluluk  
ve güven dolu yolculuklarla  
ulaşmanız dileğiyle.



<https://mytourantalya.com>

# Yönetmelik değişikliği değerlendirmesi

16 Mayıs 2026 tarihinde Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından Resmî Gazete’de Karayolu Taşıma Yönetmeliği’nde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik yayımlandı. Yönetmelik değişikliğinde yolcu taşımacılığına yönelik yapılan önemli düzenlemeleri değerlendirdim.

**Değişiklik 1:** Mevcut tanımlara “Elektronik Tebligat Sistemi” tanımı eklendi. Getirilen tanım, “Elektronik Tebligat Sistemi” ile ilgili faydalı bir bilgilendirme. Ancak tanım değil. Burada yazılanlar belki Yönetmeliğin bildirim başlıklı 78’inci maddesinde yer alabilir. Tanım ise kabaca şöyle olmalıydı: (PTT eliyle/yoluyla/üzerinden yapılan fiziki tebligatların elektronik (dijital) olarak yapılmasını sağlayan sistem. Parantez içindeki ifadeler isteğe bağlı olarak da konulabilir. (Pek çok tanımda yer alan bu ve benzeri yanlışlara ilişkin özel bir yazı hazırladım. Fırsat bulunca yayımlayacağım.)

Tanım yanlışından daha önemlisi bunun niye eklendiği. Çünkü Yönetmelikte bununla ilgili bir düzenleme görmedim. Bu durumda bu tanım boşlukta kalıyor.

## Olmayan bir zorunluluğu erteleme!

Yönetmelik değişikliğinin 14’üncü maddesi ile geçici düzenlemelerin 2’nci maddesine eklenen 16’ncı fıkrada; “(16) Bu fıkranın yürürlüğe girdiği tarih itibarıyla adlarına yetki belgesi düzenlenmiş olan gerçek veya tüzel kişiler için, Ulusal Elektronik Tebligat Sistemine üye olma zorunluluğu, 1/1/2027 tarihine kadar aranmaz.” deniliyor. Bu düzenlemede Elektronik Tebligat Sistemi geçmekle birlikte Yönetmelikte bulunmayan bir zorunluluğun aranmasının geciktirilmesi gibi bir çelişki doğuyor.

## D3 belgesi ile mevsimlik tarım işçisi taşınabilecek

**Değişiklik 2:** Yetki belgesi türlerine ilişkin bölümde D3 ile yapılacak taşımalara “Kendi tarım alanlarında faaliyet gösterecek mevsimlik tarım işçisinin” taşınması hususu eklendi. Öncelikle faydalı bir düzenleme. Ancak bu husus; tarım işletmesinin 1’inci alt bentte yer alan kendi personelini taşınması kapsamına zaten girmiyor mu? Eğer mevsimlik olanlar girmiyor da o nedenle eklenmişse uygundur. Bu durumda bile tarım işletmelerinin mevsimlik olmayan personelinin taşınmasının da az önce sözü edilen kendi personelinin taşınması kapsamında D3 ile yapılması gerektiğini vurgulamış olalım. Sırası gelmişken D3’lerin hususi taşımacılık belgesi olarak ticari taşıma yapamayacağını, taşınanlardan veya iş yeri sahiplerinden bir gelir elde etmenin söz konusu olamayacağını belirtelim.

## Muayenesi olmayan araç yurt dışına çıkamayacak

**Değişiklik 5:** Yetki belgesi eki taşıtlar belgesinde kayıtlı olsa dahi geçerli araç muayenesi bulunmayan taşıtların yurt dışına çıkışına müsaade edilmemesi şartı getirilmiş olup yerindedir.

## Otomobil kaydı

Bunun ötesinde B1-D1-B2-D2 yetki belgesi eki taşıtlar belgesine kaydedilecek otomobil cinsi taşıtlara ilişkin 24’üncü maddesinin ikinci fıkrasına ilişkin mevcut (m) bendi tümüyle



**Dr. Zeki Dönmez**

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

değiştiriliyor. Getirilen yeni düzenleme, özel bir yazı konusu olacak kadar problemler içeriyor. Tüm belgelere taşıt kaydı ile ilgili özel bir yazı yayımlayacağım. Şimdilik B ve D belgelerine kaydedilecek otomobillerle ilgili önemli hususlar üzerinde durulmuş.

Öncelikle şu soruyu soralım; hangi belgelere otomobil cinsi taşıtlar kaydedilebilecek? Sadece bu hususu içeren bir düzenleme zaten yok idi. Ancak eski düzenlemenin girişindeki B1-D1-B2-D2 ifadelerine göre bu 4 belgeye otomobil kaydedilebileceğini anlıyorduk. Şimdi buradan B1 ve D1 çıkarıldı. Geriye B2-D2 kaldı. Diğer taraftan aynı hususa ilişkin (m) bendinde B3-D3-D4 ve S yetki belgelerine otomobil kaydedilemeyeceği belirtilirken, B1 ve D1’e kaydedilemeyeceği belirtilmiyor. Şimdi soru şu; B1 ve D1’e otomobil kaydı serbest mi, değil mi? Görüşüm, edilemeyeceği yönünde.

## B ve D’lere otomobil kayıt şartları

- Öz mal olacak.
- Silindir hacmi en az 2900 cm<sup>3</sup> olacak.
- 8 yaşını geçmeyecek.
- Öz mal otobüs sayısının yüzde 25’ini geçmeyecek.
- En fazla 10 otomobil olacak.
- Bir de bunlar arasında yazılmayan en az 8 öz mal otobüs olma şartı yer alıyor.

## Elektrikli otomobil kaydı

Bunlarda da yerli olmak ek şartıyla 2900 cm<sup>3</sup>, otobüs sayısının yüzde 25’i ve en fazla 10 otomobil şartları aranmayacak. Sadece 8 yaş ve öz mal şartları yeterli olacak. Bu şartlarla 20 otomobil kaydedilebilecek. En az 8 öz mal otobüs şartının aranmayacağı belirtilmiyor. Mevcut düzenlemeye göre bu şartın aranması gerekecek. Aransa bile küçük kapasiteli (9-10 gibi) 8 öz mal otobüs ile 20 yerli elektrikli otomobil imkânı doğuyor. Bu özellikteki otomobiller taşıma yapabiliyorsa diğerlerinde aranan şartlar gereksiz hâle gelmiyor mu?

## 9 koltuklu otomobiller

B ve D belgelerine diğer şartları sağlayan 9 koltuklu otomobiller, elektrikli olmasalar bile 2900 cm<sup>3</sup> şartı aranmaksızın belgelere kaydedilebilecek. Elektrikli olduklarında bunun diğer kolaylıklarından ayrıca faydalanabilecek. 9 koltuklu otomobillerde aranmayan 2900 cm<sup>3</sup> silindir hacmi şartının bundan daha küçük otomobillerde aranması bir çelişki değil mi? Bari bu imkânı diğer küçük otomobillere de verin. Ya da en azından 2900 cm<sup>3</sup>’ü azaltın. Örneğin A belgelerine kayıtlarda olduğu gibi hepsinde 1900 cm<sup>3</sup> silindir hacmi şartını arayın.

## 2900 cm<sup>3</sup> silindir hacmi konusu

9 koltuklu otomobillerde ve 9 koltuklu olma şartı aranmaksızın tüm



elektrikli otomobillerde bu şart aranmayacak. A belgelerinde 1900 cm<sup>3</sup> olan bu şart, elektrikli ve 9 koltuklu olmayan otomobillerin sadece B ve D belgelerine kaydında aranacak.

## A belgeleri

8 yaşını geçmemiş öz mal otobüsler, 1900 cm<sup>3</sup> silindir hacmi şartıyla A1 belgesinde 20, A2 belgesinde 10 otomobil sınırlamasıyla kayıt edilebilecek. Kamu taşımalarında taşıtların sınırlaması yok. Yani buradaki şartlarından daha iyi. Bir de 8 yaş ve öz mal olma şartları Yönetmeliğe yolcu taşımacılığı yapabilecek tüm otomobillerin ortak şartı olarak 24’üncü maddeye konulursa kolaylık ve netlik sağlanacak. Buna 1900 cm<sup>3</sup> silindir hacmi şartı da dâhil edilebilir. Kayıt yerine ve taşıtların türüne göre ayrıca belirtilmesine gerek kalmayacak.

## Belge iptali

**Değişiklik 6:** A1, B2, D2 ve S yetki belgelerindeki taşıtların kapsam dışı veya yetki belgesi olmayan kullanıcıları nedeniyle cezalandırılmalarındaki belge iptali için bir takvim yılı içinde 10 kez olan uyarı düzenlemesi şartı 5 uyarıya indiriliyor. Ben bu tekrar sayısının düşürülmesi düzenlemesini doğru buluyorum ancak bu maddenin önceden beri var olan metnine eleştirilerim var. Öncelikle kapsama giren yetki belgesi sahipleri, bu düzenlemede nelerin cezalandırıldığı konusunu yeterince açık ve anlaşılır bulmayıp sorular soruyorlar.

Ayrıca benim de diyeceğim var: Burada adı geçen belge sahibi taşıtların aynı kapsamda bir taşımacıya kullandırır mı suç oluşmuyor mu? B1 ve D1’ler için benzer bir suç söz konusu olamaz mı? Yetki belgesi sahibinin kendi öz mallarını kullandırması hâlinde belge sahibi ile birlikte taşıtların de cezalandırıldığını düşünsek bile sözleşmeli taşıtların kullandırılması hâlinde taşıtların özel bir ceza gerekmez mi? Keza öz mal olmayan taşıtların belge sahibinin bilgisi dışında kullanılmalarından belge sahibinin sorumlu tutulması nasıl açıklanabilir? Bu hâller için doğrudan taşıtların bir ceza gerekmez mi? Genel anlamda kullandıran dışında kullanan yetki belgesi sahibi de sorumluluk taşımaz mı? Maddenin detaylı ve sistematik olarak ele alınmasında fayda var.

## Ceza miktarları

- İlk ihlalde 21 bin 333 lira,
- İkinci ihlalde 42 bin 666 lira,
- Üçüncü ihlalde 106 bin 665 lira,
- Dördüncü ihlalde ise 213 bin 330 lira idari para cezası uygulanacak.
- Beşinci ihlalde ise yetki belgesi iptal edilecek.

## Soför yaşı

**Değişiklik 7:** 34’üncü maddedeki şoförlere ilişkin şartlardan 66 yaşından gün almamış olma ve büyük otobüs kullananların 24 yaşını tamamlamış olma hususları çıkarıldı veya kaldırıldı. Öncelikle soru şu; artık yaşla ilgili bir şart aranmayacak mı? Görünen durum, aranmaması yönünde. Bundan sonra şoförlere yaş konusunda sadece Karayolları Trafik Mevzuatı’na mı tabi olacaklar? Doğan sonuç bu. Daha önceki yazılarımda şoförlere ilişkin hususların Karayolları Trafik Mevzuatı ile düzenlenmesini uygun bulduğumu belirtmiştim. Bu durumun yaratacağı eksikler söz konusu ise bu husus trafik mevzuatında giderilmelidir. Sürücü (şoför) mesleki yeterlilik belgeleri özel bir değerlendirme gerektirebilir. Zaten bu hususların denetimini İçişleri Bakanlığı yapmıyor mu? Bırakınız mevzuatı da onlara geçsin.

## Otobüs biletlerinin iptali

**Değişiklik 8:** Yolcu taşıma biletlerinin otobüs hareket saatinden 24 saat önceye kadar olan bilet ücreti iade hakkının 12 saate kadar düşürülmesi uygundur. 12 saatten sonra ise açık bilete dönüştürme hakkının otobüs hareket saatine kadar olmasını uygun bulmuyorum. İptal edilen rezervasyon değişikliği sonrasında boşalan koltuğun yeni bir yolcuya verilmesi olasılığı ortadan kalkıyor ki bunun korunması gerekir. Bu nedenle bu hakkın en fazla hareket saatine 2 saat kalaya kadar kullanılabilmesi gerekir. Bu konularda karar verirken başta hava yolu olmak üzere demir yolu ve deniz yolu mevzuatındaki hak ve uygulamalar göz önünde bulundurulmalıdır. Buralarda taşımacıya getirilmeyen sorumlulukların yolcu taşımacılığına getirilmemesine de dikkatli olunmalıdır. Taşımacıların bu değişiklik talepleri karşısında belirli kesinti yapmaları veya fark istemeleri gibi seçenekler de yaratılabilir.

## D4’lerin UETDS bildirim

**Değişiklik 9:** 40’ıncı maddesinin 4’üncü fıkrasında kalkış veya varış yeri büyükşehir olan tarifeli D4 sahipleri UETDS bildirim zorunluluğu kapsamından çıkarıldı. Değişik defalar belirttiğim hususlardan biri olan bu değişikliği büyük bir memnuniyetle karşılıyorum. D4’ler üzerinden yük alındığı gibi üretilecek verilerin kalitesi açısından da önemli.

**Değişiklik 10:** 43/A’nın 12’nci fıkrasındaki hakların bu maddeyle belirlenen yükümlülüklerle uyulması şartına bağlanması uygundur, yerindedir.

**Devamu 35’te**

# T.C. Resmî Gazete

16 Mayıs 2026 CUMARTESİ

Resmî Gazete

Sayı: 33255

YÖNETMELİK

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığından:

KARAYOLU TAŞIMA YÖNETMELİĞİNDE DEĞİŞİKLİK  
YAPILMASINA DAİR YÖNETMELİK

## Yönetmelik değışikliği değerlendirmesi

Baştarafı 34'te

### Ücret tarifeleri

**Değışiklik 11:** Ücret tarifelerine ilişkin 56.6.b.4 düzenlemesindeki 2 gün ifadesinin 10 gün olarak değıştirilmesi uygundur. Burada güncellenmenin anlam ve kapsamının açıklanması gerekir.

56.6.b.5 no.lu bent eklendi: "Ücret tarifeleri, bu fıkıyla belirlenen usul ve esaslara uygun olması kaydıyla, geçerlilik tarihinin azami 1 ay öncesinden Bakanlığa bildirilebilir. Bu alt bent kapsamında ücret tarifesi bildirilen seferlere ilişkin düzenlenecek yolcu taşıma biletinde, sefer tarihinde geçerli ücret tarifesi esas alınır."

Eklene alt bent ile getirilen düzenlemeyi de uygun buluyorum. Ancak Bakanlığa bildirilip yolculara duyurulmamış tarife değışikliklerinin önceden uygulanması gibi bir durum ortaya çıkabilir. Tarife değışikliğinden sonraki günlere ilişkin tarife ile önceki tarife çelişki problemi yaratabilir.

### Terminal konusu

**Değışiklik 12:** Bu düzenlemeye ilişkin iki diyeceğim var. Yetki belgeli terminal bulunmama hâlinin uygun biçimde çözümediğini düşünüyorum. Ayrıca terminalde yer bulunmaması gibi bir hâli de kabul etmiyorum. Terminalde niçin yer bulunmaması ki? Var olan yerler herkese niye yetmesin? Ayrıca işletmecinin yer tahsis etmemesini de kabul etmiyorum. İşletmeci ne için yer tahsis edecek ki? Taşımacılar için hangi amaçla, hangi yer gereklidir ki? Taşımacı terminalde inşaat veya tarım yapmayacak ki özel yer istesin. Diğer taraftan gerekirse yetki belgesi olmayan bir yerin terminal olarak kullanılabileceği durumu da var.

### İdari para cezaları

**Değışiklik 13:** Aynı Yönetmeliğin 67/A maddesinin yedinci fıkrası aşığıdaki şekilde değıştirilmiş ve aynı maddeye aşığıdaki fıkra eklenmiştir.

"(7) Bu Yönetmeliğin;

a) 30'uncu maddesinin dördüncü fıkrasıyla belirlenen ve Kanunun 26'ncı maddesinin birinci fıkrasının (a) bendine



**Dr. Zeki  
Dönmez**

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

göre idari para cezasını gerektiren fiilin aynı gerçek veya tüzel kişi tarafından bir takvim yılı içerisinde;

İkinci kez işlenmesi hâlinde alt sınırın iki katı oranında idari para cezası,

Üçüncü kez işlenmesi hâlinde alt sınırın beş katı oranında idari para cezası,

Dördüncü ve müteakip tekrarında alt sınırın on katı oranında idari para cezası,

b) 40'ıncı maddesinin on sekizinci fıkrasıyla belirlenen ve idari para cezası gerektiren fiilin aynı terminal işletmecileri tarafından bir takvim yılı içerisinde; üçüncü ve müteakip tekrarında Kanunun 26'ncı maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi ile belirlenen alt sınırın beş katı oranında idari para cezası,

c) 60'ıncı maddesinin yedinci fıkrasında öngörülen idari para cezalarının verilmesini gerektiren fiillerin, bir takvim yılı içerisinde ve aynı taşıtla;

İkinci kez işlenmesi hâlinde söz konusu fıkra ile belirlenen idari para cezası yarı oranında artırılarak,

Üçüncü ve müteakip tekrarında söz konusu fıkra ile belirlenen idari para cezası bir kat oranında artırılarak verilir."

Bu maddeye ilişkin bir sorun görmüyorum. Sadece her konuda söylediğim gibi cezaların artırılmasından fayda sağlanabilmesi için bu artış kadar tahsili de önemlidir. Ödenmemesi hâlinde sorunu afla veya yapılandırma vesaire ile çözmek etkinliği azaltır.

**Değışiklik 14-15-16:** Bu maddelerle ilgili bir değerdendirme yapmayı gerekli görmüyorum.

Sadece kalıcı haklar verilmesini savunduğum 19-24 koltuklu taşıtlara hiç olmazsa geçici madde ile verilen hakın yıl sonuna uzatılmasından memnun oldum.

**Tüm kamu görevlilerinin ve sektör mensuplarının Kurban Bayramı'nı kutluyor, güvenli seyahatler diliyorum. ■**

Sevdiklerinizle mutlu ve huzurlu bir bayram dileriz.

# KURBAN BAYRAMINIZ mübarek olsun

**21** yıl  
systemtransport  
2005-2026

İndirin  
App Store

İN ALIN  
Google Play

Akıllı Sistem, Verimli İşleyiş, Güvenli Yolculuk  
www.systemtransport.com.tr

Kurban Bayramınız  
Mübarek Olsun!

Kurban Bayramının sağlık, huzur ve güvenli yolculuklarla dolu geçmesini dileriz.

**GRAND  
BUS MARKET**

Otobüs Alım Satım'da Güvenilir Adres  
**Erman GEYİK**

www.grandbusmarket.com / info@grandbusmarket.com

## Bilet iptali, 8+1 otomobil kaydı ve Kurban Bayramı

16 Mayıs 2026 tarihinde Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde önemli değişiklikler yapıldı. Düzenlemeler arasında en dikkat çekici başlık, bilet iptali ve açığa alma uygulamalarında yapılan değişiklikler oldu.

Yeni düzenlemeye göre, daha önce 24 saat olan bilet iptal süresi 12 saate indirildi. Bu değişikliği yolcu açısından olumlu bir adım olarak değerlendiriyorum. Ancak açığa alma uygulamasında yapılan değişikliklerin bazı olumsuzluklar içerdiğini düşünüyorum.

Daha önce yolcular, seferden 12 saat öncesine kadar biletlerini açığa alabiliyorken, yeni düzenleme ile bu süre tamamen kaldırıldı ve işlem sefer başlangıcına kadar uzatıldı. Bu uygulama pratikte bazı sorunlar doğurabilir. Seferin hareketinden sonra boşalan koltuk için yeni yolcu bulmak zorlaşacaktır. Bu nedenle açığa alma süresinin en az 6 saate çekilmesinin daha doğru olacağı kanaatindeyim. Bu konuda Bakanlığın yeni bir düzenleme ile oluşabilecek olumsuzlukları gidermesi gerektiğini düşünüyoruz.

Öte yandan yönetmelikte B2 ve D2 yetki belgelerine ilişkin önemli bir düzenleme de yer aldı. Yıllardır 8+1 araçların dönüşüm yapılmadan otomobil olarak kaydedilmesi konusunda sürdürülen talepler karşılık



### Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

buldu. Buna göre, özmal araç kapasitesinin yüzde 25'i oranında 8+1 araçların otomobil olarak kaydedilmesine imkan sağlandı. Ayrıca motor hacmi zorunluluğu aranmadan bu araçların belgeye kaydı mümkün hale geldi.

Yönetmelikte ayrıca kapsam dışı faaliyette bulunanlara yönelik yaptırımlar da ağırlaştırıldı. İhlal sayısı 10'dan 5'e düşürüldü ve bu tür faaliyetlerde bulunanların yetki belgelerinin iptal edilmesinin önü açıldı.

Kurban Bayramı döneminin ise beklenen yoğunlukta geçtiği görülüyor. Ek seferler devreye alınmış durumda ve yolcuların seyahat taleplerine firmalar yoğun şekilde karşılık veriyor. Temennimiz, bayram sürecinin kazasız ve sorunsuz şekilde tamamlanmasıdır. Sektör mensuplarına da bol kazançlar diliyoruz.

**Kamu kurum yöneticilerinin ve tüm sektör çalışanlarının Kurban Bayramı'nı kutluyorum. ■**



## Foton Tunland "Her Yola Yakışır" Turuyla Türkiye Yollarında

Otokar güvencesiyle satışa sunulan Foton Tunland, "Her Yola Yakışır" Türkiye turuyla İzmir'den Trabzon'a uzanan roadshow'da test sürüşleriyle kullanıcılarla buluşuyor.

### Otokar'dan Türkiye Turu

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, pick-up segmentindeki iddiasını Foton Tunland ile sahaya taşıyor. Bu yıl 100. yılını kutlayan Koç Topluluğu bünyesindeki Otokar, "Her Yola Yakışır" sloganıyla başlattığı Türkiye turunun ilk durağını 23-30 Mayıs'ta İzmir Çeşme Marina olarak belirledi. Program; İstanbul, Ankara, Gaziantep, Trabzon, Bursa, Antalya ve Adana'da devam edecek.

### G7 ve V9 Sahada

Tur boyunca ziyaretçiler, Otokar güvencesiyle satışa sunulan Foton Tunland modellerini yakından inceleyebilecek, test sürüşleriyle araçların konfor, teknoloji ve performansını deneyimleyebilecek. Ürün ailesinde iş odaklı kullanıma hitap eden G7 ile premium yaşam tarzını yansıtan V9 öne çıkıyor. Üstün arazi performansı, 5 yıldızlı güvenlik özellikleri ve ekonomik yakıt tüketimiyle Foton Tunland G7, güçlü ve akıllı iş ortağı olarak konumlanıyor. Full-size pick-up segmentindeki Foton Tunland V9 ise SUV konforunu pick-up dünyasıyla buluşturuyor.

### Otokar Güvencesi

Foton Tunland kullanıcıları, Türkiye genelindeki yaygın bayi ve servis ağı, satış sonrası hizmet altyapısı, yedek parça erişimi ve müşteri destek hizmetleriyle kapsamlı bir sahiplik deneyimine ulaşıyor. Otokar'ın deneyimi, Foton Tunland'ın Türkiye yolculuğuna güçlü bir temel oluşturuyor. ■

Yollar Açık, Sezon Bereketli

# Kurban Bayramınız

## Kutlu Olsun!

Bayramın; sektörümüze, ülkemize ve tüm taşımacılık camiasına huzur getirmesini dileriz.





“Kalite, Güven ve İstikrar”

# KURBAN BAYRAMINIZ

*Kutlu Olsun!*

Bayramın; sağlık, huzur, bereket ve güvenli yolculuklar getirmesini dileriz.



# TÜSTED’de yeniden Murat Arslan dönemi: “Rekabetten önce iş birliği gerekiyor”

TÜSTED Genel Kurulu’nda yeniden başkan seçilen Murat Arslan, sektörün ortak hareket ederek zorlukları aşabileceğini söyledi.

■ Erkan YILMAZ - Bursa

Ticari Araç Üstyapı Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği (TÜSTED), Bursa’da gerçekleştirdiği ilk genel kurul toplantısıyla sektördeki temsil gücünü pekiştirdi. Ticari araç üstyapı üreticileri ile tedarikçilerini aynı çatı altında buluşturan derneğin başkanlığına yeniden Murat Arslan seçildi.

Genel kurula; İSTAB Başkanı Aziz Baş, Başkan Vekili Bülent Doğmuş, Başkan Yardımcısı Ahmet Akgeç, Genel Sekreter Esat Yıldırım, Yönetim Kurulu Üyesi Vahit Kaya ile Alber Turizm şirket ortakları Berkant Durukan ve Erdem Bayrak da katıldı.



“Tek başına mücadele dönemi geride kaldı”

Genel kurulda konuşan TÜSTED Başkanı Murat Arslan, özellikle NVR (Tip



Onayı) süreçlerinde yaşanan üretim duruşları ve maliyet artışlarının sektörü zorladığını belirtti. Arslan, “Onlarca yıllık emekle büyütülmüş firmalar ilk kez gelecek kaygısını bu kadar güçlü hissetti. O günlerin bize öğrettiği en önemli gerçek şuydu: Rekabetten önce iş birliği gerekiyor” dedi.

“4 milyar dolarlık katkı”

Uludağ İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Baran Çelik de otomotiv sektörünün Türkiye ihracatındaki liderliğine dikkat çekerek, minibüs ve ticari araç üstyapı grubunun yaklaşık 4 milyar dolarlık ihracat katkısı sunduğunu söyledi.



BTSO’dan AR-GE çağrısı

BTSO Başkanı İbrahim Burckay ise sektörün dünya standartlarında bir başarı hikayesi yazdığını ifade ederek, firmalara BTSO bünyesindeki AR-GE ve inovasyon merkezlerinden yararlanma çağrısında bulundu. Burckay, “Türkiye’yi bu alanda ön tarafa çıkartarak büyük bir başarıya imza atıyorsunuz” diye konuştu.



Aziz Baş’tan yeni yönetime destek mesajı

İSTAB Başkanı Aziz Baş ise üstyapı sektöründe yaşanan kamera ve panik butonu zorunluluğu gibi sorunların çözümü konusunda TÜSTED yönetimine güvendiklerini belirtti. Baş, “Sayın Başkan Murat Arslan liderliğinde sorunların çözüme kavuşacağına inanıyoruz” ifadelerini kullandı. ■



TÜSTED Genel Kurul’da seçimlerin ardından İSTAB Başkanı Aziz Baş, Başkan Vekili Bülent Doğmuş, Başkan Yardımcısı Ahmet Akgeç, Genel Sekreter Esat Yıldırım, Yönetim Kurulu Üyesi Vahit Kaya, Alber Turizm şirket ortakları Berkant Durukan, Erdem Bayrak, TÜSTED Başkanı Murat Arslan, Yönetim Kurulu Üyesi Yusuf Can Aydın ve Yüksel Dizayn Yönetim Kurulu Üyesi Talat Aydın ile biraraya geldi.

## TÜSTED’in Yeni Yönetim Kadrosu Şekillendi

Genel kurulun ardından derneğin yeni yönetim ve denetim kurulları da resmîyet kazandı. Sektörün tecrübeli isimlerinden oluşan yeni liste şu şekilde:

**Yönetim Kurulu (Asil):** Murat Arslan, Savaş Keskin, Bahtiyar Yenizağra, Bayram Taşocak, Yusuf Can Aydın, Serhat Akpınarlı, İlker Yıldırım.

**Yönetim Kurulu (Yedek):** Eşref Kurtuluş, Rasim Gür, Gürcan Gültekin, İlhami Bozkuş, Sacit Köken, Mehmet Meydan, Mustafa İmir, Osman Çelik.

**Denetim Kurulu (Asil):** Mesut Erduman, Mustafa Bayrak, Ali Acar.

**Denetim Kurulu (Yedek):** Uğur Sönmez, Meryem Canbaz, Kenan Mutlu.

**Hedef:** Daha Görünür Bir Sektör 70 üye firmaya ulaşan TÜSTED, önümüzdeki dönemde mevzuat süreçlerinde daha aktif rol almayı, teknik çalışma grupları kurmayı ve sektörün ihracat kapasitesini uluslararası arenada daha görünür kılmayı hedefliyor.



Bayram Taşocak, Cüney Ergün



Alper Kurt, Buket Cox, Mehmet Ali Keles

# eActros 600 ile Düşük Karbonlu Lojistikte Üçlü İş Birliği

DHL Supply Chain Türkiye, Nestlé Türkiye ve Mercedes-Benz Türk, üç eActros 600 ile düşük karbonlu lojistikte verimli ve ölçeklenebilir dönüşümün kapısını açtı.

Elektrikli tırlar Nestlé operasyonlarında kullanılacak

**D**HL Supply Chain Türkiye, Nestlé Türkiye ve Mercedes-Benz Türk iş birliğiyle hayata geçirilen elektrikli tır projesi kapsamında 3 adet Mercedes-Benz eActros 600 çekici devreye alındı. Nisan 2026 itibarıyla teslim alınan araçlar, beş yıl boyunca Nestlé Türkiye'nin fabrika ile ana deposu arasındaki taşımacılık faaliyetlerinde kullanılacak. Proje, tedarik zincirinde düşük karbonlu taşımacılık modeline geçişi hızlandırırken, lojistik süreçlerinde daha verimli bir operasyon yapısı oluşturmayı hedefliyor.

**Cox: Ölçeklenebilir dönüşüme katkı sağlayacak**

DHL Supply Chain Türkiye Genel Müdürü **Buket Cox**, iş birliğinin DHL'in sorumlu ve entegre tedarik zinciri yaklaşımı ile Nestlé'nin sürdürülebilirlik vizyonunu buluşturduğunu belirtti. Cox, "DHL Group'un 2030 Stratejisi kapsamında 'Tercih Edilen Yeşil Lojistik' olma isteğimizle, sürdürülebilir filomuzu yeni nesil lojistik ihtiyaçlarına uygun araçlarla güçlendiriyoruz" dedi.

**Keleş: Stratejik bir rol üstleniyor**

Nestlé Türkiye Tedarik Zinciri Genel Müdürü **Mehmet Ali Keleş**, sürdürülebilirlik ve operasyonel verimliliği birlikte ele aldıklarını



Utku Uysal, Başak Ünal, Buket Cox, Mehmet Ali Keleş, Alper Kurt

vurgulayarak, "Nestlé Türkiye'ye özel olarak tahsis edilen elektrikli tırlar, düşük karbon emisyonlu taşımacılık modeline geçişimizde stratejik bir rol üstleniyor" değerlendirmesini yaptı.

**Kurt: Elektrifikasyon somut dönüşüm alanı**

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış

Direktörü **Alper Kurt** ise elektrifikasyonun lojistik sektörü için artık somut bir dönüşüm alanı olduğunu söyledi. Kurt, uzun menzil, yenilikçi batarya teknolojisi ve gelişmiş güvenlik destek sistemleriyle donatılan "doğuştan elektrikli" Mercedes-Benz eActros 600 çekicinin, elektrikli taşımacılığın en önemli temsilcilerinden biri olduğunu belirtti. ■



## Volvo Trucks geleceğin taşımacılığını anlattı:

## “Otonom sistemlerde insan faktörü dönüşecek”

Volvo Trucks, TAİD-TREDER Zirvesi'nde bağlantılı araçlar, otonom sürüş ve dijital sürücü dönüşümüne yönelik vizyonunu paylaştı.

Volvo Trucks'ın da üyesi olduğu Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD) ile Treyler Sanayicileri Derneği'nin (TREDER) ortaklaşa düzenlediği “8. Ağır Vasıta, Treyler Zirvesi”, sektörün geleceğine yönelik önemli mesajlara sahne oldu. Zirvenin “Değişen Taşımacılık Ekosistemi ve Ortak Gelecek” paneline katılan Marubeni Dağıtım ve Servis Ticari Araçlar COO'su ve TAİD Yönetim Kurulu Üyesi **Kıvanç Kızılkaya**, elektrifikasyon, otonom sürüş ve bağlantılı araç teknolojilerine ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

## “Yeni dönem bağlantılı araçlarla hız kazanıyor”

Kızılkaya, taşımacılık ekosisteminin elektrifikasyon,

otonom sürüş ve bağlantılı araç teknolojileri ekseninde dönüşüm yaşadığını belirtti. Elektrikli araç dönüşümünün kısa sürede ticari araç ve treyler sektörüne de güçlü biçimde yansıdığını ifade eden Kızılkaya, “Araçların birbiriyle haberleştiği, verilerin anlık işlendiği yeni dönemin hız kazandığını görüyoruz” dedi.

Bağlantılı araç teknolojilerinin hem verimlilik hem de güvenlik açısından öncelik kazandığını vurgulayan Kızılkaya, otonom sistemlerin ise özellikle liman, maden ve kapalı saha uygulamalarında gelişimini sürdürdüğünü söyledi.

## “Sürücü daha stratejik bir role geçecek”

Otonom teknolojilerin sürücüyü devre dışı bırakmayacağını belirten Kızılkaya, yeni nesil sürücü profilinin dijital becerilerle donatılmış bir yapıya dönüşeceğini ifade etti.

Kıvanç  
Kızılkaya

Kızılkaya, “Sürücüler; yapay zeka destekli sistemleri anlayan, veriyi yorumlayan, enerji tüketimini yöneten ve operasyonel ekosistemi kontrol eden profesyoneller haline gelecek” diye konuştu.

Çekici ve treylerin birlikte ele alındığı dijital dönüşüm sürecinin, geleceğin taşımacılık modelini şekillendireceğini belirten Kızılkaya, bağlantılı sistemlerin sektörün merkezinde yer alacağını vurguladı. ■



## MAN TGE'de “Aslan Eğitimleri” ile Hizmet Standardı Yükseliyor

MAN, TGE ekiplerini Antalya'daki Aslan Eğitimleri kampında buluşturdu; satış ve satış sonrası ekipler rakip analizleriyle yetkinliklerini artırdı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., TGE model ailesine yönelik ilk genel kapsamlı ortak eğitim organizasyonunu Antalya'da gerçekleştirdi. Kamyon grubundaki köklü eğitim geleneğini hafif ticari araç segmentine taşıyan MAN, 4-6 Mayıs tarihlerinde düzenlenen Aslan Eğitimleri kampında Türkiye'nin farklı bölgelerinden gelen TGE birimi çalışanlarını, satış ve satış sonrası ekiplerini, yetkili bayilerin TGE'den sorumlu personellerini ve bayi yöneticilerini bir araya getirdi.

## Rakip araçlarla birebir karşılaştırma

Üç günlük programda MAN TGE

ürün ailesinin teknik özellikleri, donanım avantajları, servis hizmetleri, satış süreçleri, satış sonrası operasyonlar, ikinci el çalışmaları ve müşteri memnuniyeti başlıkları ele alındı. Organizasyonun dikkat çeken bölümünde MAN TGE modelleri, aynı segmentteki rakip araçlarla karşılaştırmalı olarak incelendi. Şasi kamyonet, panelvan ve minibüs segmentindeki araçlar; performans, sürüş konforu, donanım seviyesi, kullanım avantajları ve toplam sahip olma maliyeti kriterleriyle değerlendirildi.

## Eğitim sınavla tamamlandı

Teorik bilgilerin araç başı uygulamalarla pekiştirildiği kampın son gününde, bayilerden katılan çalışanlara yönelik değerlendirme sınavı yapıldı. MAN, bu organizasyonla TGE dünyasında kalite standartlarını yükseltmeyi, ekiplerin teknik ve operasyonel yetkinliklerini artırmayı ve müşterilerine daha doğru çözümler sunmayı hedefliyor. ■



## TAİD Zirvesi'nde geleceğin taşımacılığı konuşuldu:

## “Rekabetin kuralları değişiyor”

TAİD ve TREDER'in düzenlediği zirvede; otonom teknolojiler, bağlantılı araçlar, sürdürülebilirlik ve lojistik koridorları masaya yatırıldı.

TAİD ve TREDER iş birliğiyle düzenlenen 8. Ağır Vasıta ve Treyler Zirvesi, ağır ticari araç, treyler, lojistik ve yan sanayi sektörünün önde gelen temsilcilerini bir araya getirdi. “Dijitalleşme ve Otonom Teknolojiler Işığında Treylerin Yeni Yolculuğu” temasıyla gerçekleştirilen zirvede; bağlantılı araç teknolojileri, sürdürülebilirlik hedefleri, otonom sürüş sistemleri ve yeni lojistik modelleri kapsamlı şekilde değerlendirildi.

## “Taşımacılık artık büyük bir teknoloji ekosistemi”

TAİD Başkanı Burak Hoşgören, ağır ticari araçların yalnızca taşıma aracı olmaktan çıktığını belirterek sektörün dijitalleşme ekseninde yeniden şekillendiğini söyledi. Hoşgören, “Bugün birbirine bağlı, veri üreten, öğrenen ve karar



süreçlerini etkileyen büyük bir teknolojik ekosistemden söz ediyoruz” dedi. Otonom sürüş teknolojileri ile bağlantılı araç sistemlerinin dönüşümün merkezinde yer aldığını ifade eden Hoşgören, büyük veri yönetimi sayesinde arızaların önceden öngörülebildiğini ve operasyonel kesintilerin azaldığını vurguladı.

## “Lojistiğin omurgası karayolu taşımacılığı”

TAİD Yönetim Kurulu Üyesi Kerem Taş moderatörlüğünde gerçekleştirilen “Değişen Taşımacılık Ekosistemi ve Ortak Gelecek” panelinde ise sektörün elektrifikasyon, bağlantılı araç teknolojileri, otonom sürüş ve sürdürülebilirlik başlıkları ele alındı. Kerem Taş, lojistik pazarının küresel ölçekte 11,5 trilyon doları aştığını belirterek, Türkiye’de 100 milyar

doların üzerindeki pazarın yüzde 58’inin karayolu taşımacılığıyla gerçekleştiğini söyledi.

## “Artık yaşayan araçlar üretiyoruz”

Koluman Otomotiv Endüstri Ar-Ge Müdürü Erhan Biçer ise araçların artık yalnızca mekanik ürünler olmadığını ifade ederek, veri, yazılım ve enerji yönetiminin tasarımın merkezine yerleştiğini söyledi. Biçer, “Araçlar teslim edildiğinde işimiz bitmiyor; uzaktan teşhis ve öngörücü bakım ile güncellenen yaşayan ürünler tasarlıyoruz” dedi.

## Altyapı, teşvik ve lojistik koridoru vurgusu

TAİD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İffet Türken, Avrupa’nın sıfır emisyon

hedefleri için altyapı ve teşvik mekanizmalarının güçlendirilmesi gerektiğini belirtirken; TAİD Yönetim Kurulu Üyesi Semih Pala ise Türkiye’nin ikinci büyük başarı hikâyesinin lojistik koridorlarıyla yazılacağını söyledi. Pala, Hicaz Demiryolu, Kalkınma Yolu ve Orta Koridor projelerinin kombine taşımacılık kapasitesini büyüteceğini ifade etti. ■



## ERTLog’dan Renault Trucks ile Verimlilik Odaklı Filo Hamlesi

ERTLog, Renault Trucks T 520 ve C 520 6x4 yatırımıyla uzun yol ve ağır nakliye operasyonlarında verimlilik ve büyümeye odaklandı.

Ankara merkezli ERTLog, büyüme hedefleri doğrultusunda Renault Trucks ile gerçekleştirdiği 20 araçlık filo yatırımının ilk etabında 7 yeni çekiciyi filosuna kattı. Koçaslanlar Hadimköy

tesislerinde teslim edilen 4 adet Renault Trucks T 520 ve 3 adet Renault Trucks C 520 6x4, şirketin yurtiçi taşımacılık ve ağır nakliye operasyonlarında kullanılacak.

## Savunma sanayinden ağır nakliyeye

1995’ten bu yana kamu kurumları ve özel sektöre lojistik hizmeti sunan ERTLog, başta Doğu ve Güneydoğu olmak üzere Türkiye genelinde faaliyet gösteriyor. Şirket operasyonlarının yüzde 30’unu uluslararası taşımacılık oluşturuyor. Kamu tarafında savunma sanayi projelerinde görev alan ERTLog; ağır nakliyede iş makineleri, zırhlı araçlar ve

savunma sanayi ekipmanlarının taşınmasında uzmanlaşıyor.

## Ertuş: Stratejik bir adım

ERTLog Yönetim Kurulu Üyesi Berk Ertuş, “Bu yatırım yalnızca filomuzu büyütme anlamına gelmiyor; operasyonel verimliliğimizi, hizmet kalitemizi ve sürdürülebilir büyüme hedeflerimizi güçlendiren stratejik bir adımı temsil ediyor” dedi. Ertuş, Renault Trucks tercihinde yakıt tasarrufu, satış sonrası hizmet gücü, Optifleet teknolojisi ve Excellence Predict sözleşmesinin etkili olduğunu vurguladı.

## Optifleet ve Optidriver desteği

Yeni çekicilerde Optifleet filo yönetim sistemiyle yakıt tüketimi ve sürüş performansı izlenirken, Optidriver şanzıman daha hızlı ve sarsıntısız vites geçişleri sağlıyor. ERTLog, 2026’da filosunda yüzde 100 büyüme hedefliyor. ■





# BİR BAYRAMA DAHA KAVUŞMANIN MUTLULUĞUNU TAŞIYORUZ!

Aralardaki mesafenin kısaldığı,  
mutluluğun doyasıya yaşandığı nice bayramlara.

Kurban Bayramınız kutlu olsun.



Mercedes-Benz  
The standard for buses.