

Belge tanımları netleştirilsin ve taşıma yapabilecekleri bölgeler belirtilsin.

YETKİ BELGELERİ GÖZDEN GEÇİRİLSİN

■ Taşımacılarla ilgili mevzuatta taşımacıların yapabilecekleri taşımalara ilişkin belgeler tam olarak yer almalıdır.

■ Bu kapsamda taşımanın cinsi (yolcu-eşya) kullanılacak taşıt- otomobil-otobüs, taşımanın türü (tarifeli-tarifesiz-servis) yapılış amacı, ticari veya değil ve taşımanın yapılacağı alan (bölge) tam olarak belirtilmelidir.

Dr. Zeki Dönmez mevcut düzenlemeyi irdeledi, önerilerde bulundu. ■ 16'da



Mercedes-Benz Türk, Bayi Ağına Yeni Bir Halka Ekledi
Odabaşı Otomotiv Şanlıurfa Yetkili Servisi Hizmete Açıldı 3'te

Gürsel Turizm'den yeni yatırım:

BTS Oto Maltepe'de hizmete açıldı



AŞTİ Dernek yönetiminden Başkan Mansur Yavaş'a ziyaret 9'da

Tırısın ve Hüner İş Birliği Cumhuriyet Bayramı'nda Taçlandı

500 Treyler Teslimatı ve Yeni Lojistik Merkeziyle Güçlü Bir Adım 24'te



Dr. Zeki Dönmez
Yolcu Taşıma Yetki Belgeleri Önerileri 16'da



Mustafa Yıldırım
TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Çalıştay Raporu 21'de



Cumhur Aral
Bizim Dünyamız Söz Dünyası 2'de

IVECO Samko Otomotiv İzmir Tesisi Açıldı 25'te



Sürat Lojistik, Dijitalleşmede Yeni Bir Dönem Başlattı 27'de

CEVA, Borusan Tedarik'in 383 Milyon Dolara aldı 27'de

TOBB Sektör Meclisi yolcu taşımacılığı çalıştayı düzenledi



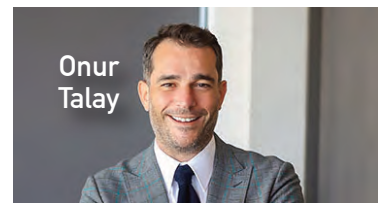
10'da



Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar: Taşımacılığı Yeniden Tanımlayan 130 Yıllık Vizyon 18'de



Oregon Teknoloji, Dijital Lojistik Portalıyla Lojistik Ekosistemini Yeniden Tanımlıyor 22'de



Talay Logistics ve Transuniverse, Türkiye-Belçika Lojistik Koridorunu Güçlendiriyor 23'te



IVECO HASER MOTORLU TAŞITLAR BAYİLİĞİ AÇILDI 26'da



IVECO satış ve servis noktalarını hizmete açtı 25'te



Mercedes-Benz Türk, "Meme Kanseriyle Mücadelede Yolumuz Bir" Dedi 9'da



İstanbul Vali Yardımcısı Cengiz Karabulut TUİDER'i ziyaret etti 2'de



Otokar Elektrikli Araç Teknolojisinde Gençleri Geleceğe Hazırlıyor 9'da



İTO'da ulaştırma ve lojistik sorunları görüşüldü 8'de

Bizim Dünyamız Söz Dünyası

Bizim işimizde kaleminden çok söz, kâğıttan çok güven geçerlidir. Otobüsçülükte, taşımacılıkta, sözleşme elbette önemlidir ama işin aslı sözdendir. Çünkü bir sefer, bir teslimat; çoğu zaman bir imzayla değil, bir cümleyle başlar. Bir dönem reklamlarda slogan olduğu şekilde “Bize güven, gerisini merak etme sen.”

Bu sektör, yıllar boyunca sözün kefil, güvenin senet olduğu bir anlayışla büyümüştür. Şoför, işletmeci, bayi, taşımacı... Hepsi bilir ki, verilen söz tutulmadı mı, bir daha kimse aynı telefonu açmaz. O yüzden bizde “söz, namustur” denir. Kâğıt yırtılır ama söz tutulmaz ise itibar yitirilir.

Yazılı sözleşmeler yokken, işler sözle yürüdü. Bir nakliyeciyi, el sıkışır, işi alır, kimse senet, teminat istemezdi. Çünkü o el sıkışmanın ardında yılların güveni, yüz yıllık bir kültür vardı. Bugün teknoloji, sistem, sigorta, takip uygulamaları derken işler daha resmi, daha denetimli hale geldi. Ama yine de hâlâ emin olun ki, sektörün nabızı sözle atar.

Otobüsün kalkış saati, yükün teslim tarihi, bakımın yapılacağı gün... Hepsi yazılı olabilir. Ama



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

yazılı olan kadar önemli olan, verilen sözün tutulmasıdır. Çünkü söz tutulmazsa, kâğıdın da hükmü kalmaz. Bizim müşterimiz, ortağımız, yolcumuz her şeyden önce “dediğini yapan insan” arar.

Sözün kıymeti, ticaretin en güçlü para birimidir. Banka hesabına girmeyen ama piyasada her kapıyı açan bir değerdir. Bu yüzden “itibar sermayesi” dediğimiz kavram, bu sektörün temelidir. Otobüsün markası, modeli, hatta fiyatı bir yere kadar önemlidir; ama sözüne güvenilen işletme, her zaman tercih edilir.

Kimi zaman bir işi kaybetmek bile, sözü tutmamak kadar tehlikeli değildir. Çünkü iş kaybedilir, ama söz kaybedilirse güven gider. Güven gidince müşteri, tedarikçi, bayi, şoför... herkes arayışı açar.

O yüzden tecrübeli ustalar der ki: “Söz, senin önünden gider.” Bu

söz, piyasada dolaşır ya sana yeni işler getirir ya da kapıları kapatır.

Bugün genç kuşağa en çok hatırlatılması gereken şey belki de budur. Kâğıttaki imzadan önce söze sahip çıkmak. Çünkü sektör, hala insan ilişkisinin gücüyle döner. Evet, artık uluslararası sözleşmeler var, dijital takip sistemleri var, her şey kayıt altında. Ama bir işin yürüyüp yürümemesi, hâlâ insanın karakterine bağlı.

Söz, bu sektörün görünmeyen sigortasıdır. Sözünü tutan, kriz anında bile yalnız kalmaz; sözüne güvenilmeyen, en iyi fiyola sahip olsa bile itibarsız kalır.

Bu yüzden “Bizim dünyamız söz dünyası” dediğimizde, aslında bir kültürden, bir ahlak biçiminden söz ediyoruz.

Bir şoför, yola çıkarken “söz verdim, yetiştireceğim” diyorsa, bir bayi “müşterime söylediğim tarihte aracı teslim edeceğim” diyorsa, o söz sistemin çarkını döndürür. Kâğıtlar sonra gelir, hesaplar sonra yapılır.

Söz, bizim işimizde sadece bir vaat değil, bir kimliktir.

Tutulan söz, bir işletmeyi büyütür; tutulmayan söz, yılların emeğini siler.

Söz, el sıkışmada başlar, güvenle büyür, itibarda karşılığını bulur.

Kısacası, bizde sözleşmeler imzayla değil, itibarla işler.

O yüzden ne kadar teknoloji ne kadar sistem gelirse gelsin; otobüsçülüğün kalbinde hâlâ o eski kural geçerlidir.

“Söz verdin mi, tutacaksın. Çünkü bizim dünyamız, söz dünyasıdır.”

Son Söz...

Cumhuriyetimizin kurucusu Mustafa Kemal Atatürk de bu topraklara en büyük sözü vermişti. “Türk milleti, egemenliğini kendi eline alacaktır.” O söz, bir milletin kaderini değiştirdi.

10 Kasım’da yalnızca bir lideri değil, verdiği sözü yerine getiren bir iradeyi anıyoruz.

Bugün bizler de kendi işlerimizde, küçük ya da büyük fark etmez, verdiğimiz her sözü tutarak o mirasa sahip çıkıyoruz. Çünkü sözünü tutan insan, Atatürk’ün bize emanet ettiği en değerli hasletiyi yaşatır.

Güvenilirlik ve onur. ■



İstanbul Vali Yardımcısı Cengiz Karabulut TUİDER’i ziyaret etti

5 Kasım 2025 tarihinde Turizm Ulaştırma İşletmeleri Derneği (TUİDER) genel merkezini İstanbul Vali Yardımcısı Cengiz Karabulut ziyaret etti.

TUİDER Yönetim Kurulu Başkanı Mümtaz Er’in başkanlığında Yönetim Kurulu Üyeleri Koray Yılmaz, Şenol Şahinoğlu, Canberk Demirgezer, Kerem Serkan Çoban, Murat Arıkan,

Serkan Temizsoy, M. Serdar Yiğit, Selahattin Üstün’ün katıldığı toplantıda İstanbul Vali Yardımcısı Cengiz Karabulut ile sektörel konuların yanı sıra önümüzdeki günlerde yapılacak toplantılar hakkında görüşülmüş olup, karşılıklı yapılabilecek çalışmalar hakkında fikir alış veriş yapıldı.

TUİDER Başkanı Mümtaz Er, yönetim kurulu adına İstanbul Vali Yardımcısı Cengiz Karabulut’a yoğun programı arasında derneğe yapmış olduğu ziyaret ve ilgisi nedeniyle teşekkür etti. ■



Mercedes-Benz Türk, Bayi Ağına Yeni Bir Halka Ekledi Odabaşı Otomotiv Şanlıurfa Yetkili Servisi Hizmete Açıldı

Mercedes-Benz Türk, Türkiye'nin yedi bölgesine yayılan bayi ağına bir yenisini ekledi!

Odabaşı Otomotiv'in Şanlıurfa Yetkili Servisi hizmete açıldı.

Hem kamyon hem otobüs kullanıcılarına yakın, hızlı ve güvenilir servis hizmeti artık Şanlıurfa'da!

Mercedes-Benz Türk, Türkiye genelinde ağır ticari araç satış sonrası hizmet ağını güçlendirmeye devam ediyor. Şirket, bayi ağına en son katılan **Odabaşı Otomotiv'in Şanlıurfa'daki yeni yetkili servis yatırımını** hizmete açarak Güneydoğu Anadolu'daki varlığını

daha da genişletti. **Şanlıurfa-Mardin yolu üzerinde stratejik bir konuma** sahip tesis hem **kamyon hem otobüs ürün gruplarına** hizmet verecek.



Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, açılışta yaptığı konuşmada şunu ifadeleri kullandı:

"Ülkemizin yedi bölgesine yatırım yapıyoruz diyerek yola çıktık. Bugün Güneydoğu Anadolu'daki ilk yetkili servisimizin açılışını gerçekleştirmenin gururunu yaşıyoruz. Bayi ağımızın en yeni üyesi **Odabaşı Otomotiv**, müşterilerimize en hızlı ve güvenilir hizmeti sunma taahhüdümüzün bir yansımasıdır.

Yatırımlarımız sadece tesis inşası değil, aynı zamanda istihdama da katkıdır. Bugün 9.000'in üzerinde kişiye istihdam sağlıyoruz ve bu sayı her yeni yatırımla artıyor."

Sülün, **25.000 m² arsa üzerine kurulu, 6.200 m² kullanım alanına** sahip olan servisin **aynı anda 10 araca hizmet** verebildiğini belirterek, **14 kişilik uzman kadronun** yarısının deneyimli teknisyenlerden oluştuğunu vurguladı. "4 milyar TL'ye yaklaşan yatırım planımızla bayi ağımızı hem güçlü hem erişilebilir hale getiriyoruz." dedi.



Odabaşı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Turan Odabaşı ise, Mercedes-Benz Türk'ün iş ortağı

olmayı **"yıldızlara dokunmak"** olarak tanımladı.

"Markamızın kalite anlayışını ve müşteri memnuniyeti odaklı yaklaşımını en üst düzeyde temsil etmeye özen gösteriyoruz. Şanlıurfa'daki tesisimiz hem kamyon hem otobüs müşterilerine hizmet verecek teknik altyapıya sahip. Bölgedeki ağır ticari araç kullanıcılarına yakın olmanın ve onlara kesintisiz hizmet sunmanın mutluluğunu yaşıyoruz." dedi.

Odabaşı, 60'a yakın çalışanla faaliyet gösteren grubun, yeni yatırımla bölge ekonomisine istihdam anlamında katkı sağladığını belirterek, "Bu tesis, hem müşterilerimizin operasyonel verimliliğine katkı sunacak hem de Mercedes-Benz Türk markasına duyulan güveni pekiştirecek." ifadelerini kullandı.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en etkili şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

#TekNiyetMemnuniyet

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.





Daima senin ışığında.

Saygı, sevgi ve özlemle anıyoruz...

Mercedes-Benz
The standard for buses.





TREYLER MÜHENDİSLİĞİNDE YENİ STANDART

KARADA, TRENDE, GEMİDE EN SAĞLAM, EN GÜVENLİ, EN ÇEVİK

Tırsan, uzman Ar-Ge mühendislik ekibi ile Avrupa'nın en yüksek kapasiteli, ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde Yeni Nesil Tenteli Perdeli'yi geliştirdi. Türkiye'nin dört bir yanındaki yollarda ve Tırsan'ın Mega Üretim Kampüsü'nde bulunan Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde 1,5 milyon kilometrelik test sürüşüyle en sağlam, en güvenli, en çevik treyler olduğunu tescilledi.

Tırsan, Yeni Nesil Tenteli Perdeli ile treyler mühendisliğinde yeni standardı belirlerken; karada, trende ve gemide rekabet gücünüzü en üst düzeye çıkarıyor.



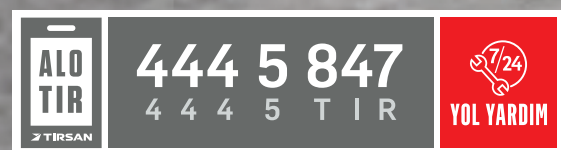
1.5 MİLYON KM
TEST SÜRÜŞÜ



7 TASARIM
24 PATENT



EN
REKABETÇİ



TEST VİDEOSUNU
İZLEMEK İÇİN



tirsan.com

Gürsel Turizm'den yeni yatırım: BTS Oto Maltepe'de hizmete açıldı

"Her Şey Yolunda" vizyonuyl 8 bin metrekarelik modern tesis devrede"

Gürsel Turizm bünyesinde faaliyete geçen Birant Teknik Servisleri BTS Oto'nun yeni hizmet noktasının açılışı Maltepe'de yapıldı.



■ Erkan YILMAZ -
MALTEPE/ İST.

Gürsel Turizm bünyesinde faaliyet gösteren Birant Teknik Servisleri (BTS Oto), yeni hizmet noktasını İstanbul Maltepe'de açtı. 1 Kasım 2025 tarihinde düzenlenen açılış törenine, İTO Başkan Yardımcısı **Ahmet Özer**, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Levent Birant**, Başkan Yardımcısı Hürer **Fethi Gündüz**, Yönetim Kurulu Üyesi **İsmail Bülent Birant**, Genel Müdür **Kadir Alper Birant**, Şirket Araçları Koordinatörü **Umut Demircan**, İSTAB Başkanı **Aziz Baş** ve Yönetim Kurulu Üyeleri, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Yalçın Şahin**, TEMSA Bölge Satış Yöneticisi **Fatih Demirel**, Pilavcı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Hasan Pilavcı**, Gelecek Otomotiv HTA Satış Müdürü **Gökhan Mede** ile çok sayıda sektör mensubu katıldı.

"2019'da başladığımız yolculuk bugün yeni bir aşamaya ulaştı"

Açılışta konuşan **BTS Oto Genel Müdürü İlker Taşkesen**, 2019 yılında Gürsel filosunun bakım ve onarım ihtiyaçlarını karşılamak üzere yola çıktıklarını belirterek, "Bugün tamamı sertifikalı **22 kişilik uzman kadromuzla mekanik, hasar onarımı ve boya bölümlerinde hizmet veriyoruz. Sektörde güvenilir, yenilikçi ve müşteri odaklı bir marka olmayı hedefliyoruz**" dedi.



"10 bin araçlık filoyla 450 bin kişiye hizmet veriyoruz"

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Levent Birant**, 10 bin araçlık filolarıyla her gün 450 bin kişiye güvenli ve konforlu ulaşım hizmeti sunduklarını ifade etti. "Gürsel ailesi olarak bugün yeni bir başarı hikayesine başlıyoruz" diyen Birant, şirketin Türkiye'nin 55 ilinde, ayrıca **Almanya, Ürdün ve ABD'de** faaliyet gösterdiğini belirtti.

Birant, geçtiğimiz hafta Ürdün'de devreye alınan **15 adet elektrikli otobüs** ile sürdürülebilir ulaşımında önemli bir adım attıklarını, **Borsa İstanbul BIST 100 Endeksi'nde** yer almanın da şirketin kurumsal başarısını taçlandığını söyledi.



8 bin metrekarelik modern tesis

Yeni tesisin **4 bin metrekaresi kapalı, 4 bin metrekaresi açık** olmak üzere toplam 8 bin metrekare alana sahip olduğunu belirten Birant, "Sigorta şirketleriyle entegre altyapımız sayesinde hasar onarım süreçlerini şeffaf ve hızlı şekilde yürütüyoruz. BTS Oto, yalnızca bir yatırım değil; geleceğe duyduğumuz inancın ve sürdürülebilir hizmet vizyonumuzun bir göstergesi" dedi.

"Gürsel Turizm ülkemizi yurtiçi ve yurtdışında başarıyla temsil ediyor"

Törende söz alan **İTO Başkan**



Yardımcısı **Ahmet Özer**, "Gürsel Turizm ülkemizi hem yurtiçinde hem yurtdışında layıkıyla temsil eden güçlü bir marka. Hizmet ihracatıyla ülkemize döviz kazandıran Gürsel ailesine teşekkür ediyor, yeni yatırımın sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum" ifadelerini kullandı. ■



HER ZAMAN HER YOLDA BİRLİKTEYİZ



MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi

İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

www.mapar.com.tr



MAPAR İZMİR

TEMSA Otobüs Yetkili Servis FUSO Canter Yetkili Servis

7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 94

/mapartemsa



MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



İTO'da ulaştırma ve lojistik sorunları görüşüldü

İstanbul Ticaret Odası Ulaştırma ve Lojistik İhtisas Komitesi Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan başkanlığında İTO Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Erkan YILMAZ

Toplantıda servis araçlarının otopark sorunu, turizm yolcu taşımacılığında ve lojistik hizmetler sektöründe ulusal ve yerel belge zorunlulukları, yük taşımacılığında satışı gerçekleştirilen araçlara ait mevcut izin belgelerinin yeni araçlara devredilememesi ile turizm araçlarından sosyal etkinlik belgesi talep edilmesi konuları ele alındı.

Ayrıca komşu şehirler arasında yapılan personel taşımacılığında yaşanan güzergâh ve belge problemleri ile Gümrük Yönetmeliği'nin 522/8. maddesinin uygulanmasından kaynaklanan mağduriyetler de gündeme getirildi.

Sektörde sürücü eksikliği nedeniyle on binlerce TIR'ın atıl durumunda olduğu belirtilerek, kadın

sürücülerin istihdamı ve sektöre kazandırılması amacıyla eğitim çalışmalarının başlatıldığı ifade edildi. Bu süreçte belge maliyetleri için finansman, büyük araç ve parkur desteğine ihtiyaç duyulduğu vurgulanarak, söz konusu projeye verilecek desteğin önemi özellikle dile getirildi.

Toplantı katılımcıları

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü Karayolu Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu, Devlet Hava Meydanları İşletmesi Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Dr. M. Alptekin Hergüner, Hamit Arslan, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı'ndan Toplu Ulaşım Hizmetleri Şube Müdür Yardımcısı Rıdvan Kaya, Cihan Karakaşoğlu, Ramazan Özbek ile Lojistik

Yönetimi ve Terminaller Şube Müdür Yardımcısı Serdar İbrahimioğlu, İstanbul İl Kültür ve Turizm Müdür Yardımcısı İdris Serçe, 23 Nolu Yolcu Taşımacılığı ve Seyahat Acenteleri Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Emre Ak, Meslek Komitesi Üyeleri Mustafa Yıldırım, Mehmet Öksüz, Eymen Faik Demircan, Birol Özcan, Mehmet Erdoğan, Cemalattin Bahtiyar, İstanbul Emniyet Müdürlüğü Trafik Denetleme Şube Müdürlüğü

Emniyet Amiri Yusuf Kaya, TÜRSAB Yönetim Kurulu Üyesi Kerem Serkan Çoban, İGA İstanbul Havalimanı İşletmesi A.Ş. Ulaşım Koordinasyon Kıdemli Müdürü Hakan Keleş, İstanbul Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı Yatırım Yapım ve İşletme A.Ş. Güvenlik Müdürü Ahmet Beyhan, TTDER Başkan Yardımcısı Taşkın Arık. ■



10 KASIM

1881 - 193∞



Bir ulusun kaderini değiştiren liderimizi,
sonsuz saygı ve özlemle anıyoruz.
10 Kasım'da Atamızı, fikirleriyle yeniden hatırlıyoruz.

EN UYGUN HAVALİMANI TRANSFERLERİNDE
365 GÜN HİZMETİNİZDEYİZ!



<https://www.ecetransfer.com/tr>



1881 - 193∞

Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk
fikirleriyle yolumuzu aydınlatıyor.
Saygı ve minnetle anıyoruz.

BTS OTO
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

Büyükbakkalköy Mah. Aynur Sok. No:4, Maltepe / İstanbul
www.bts.com.tr



Mercedes-Benz Türk, “Meme Kanseriyle Mücadelede Yolumuz Bir” Dedi

Mercedes-Benz Türk, “Meme Kanseriyle Mücadelede Yolumuz Bir” diyerek İstanbul Otogarı’nda farkındalık oluşturdu.

Erken teşhis hayat kurtarır.

Mercedes-Benz Türk, Meme Kanseri Bilinçlendirme ve Farkındalık Ayı kapsamında, 2022 yılından bu yana sürdürdüğü farkındalık çalışmalarına bu yıl da devam etti. Şirket, “Meme Kanseriyle Mücadelede Yolumuz Bir” mottosuyla İstanbul Otogarı’nda kadın çalışanlara, sürücülere ve yolculara yönelik özel bir etkinlik düzenledi.

Kurulan stantta **Meme Sağlığı Derneği (MemeDer)** iş birliğiyle hazırlanan bez çantalar, bilgilendirici broşürler ve kitaplar dağıtıldı. Etkinlikte erken teşhisin hayati önemine dikkat çekilerek farkındalık mesajları paylaşıldı.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama İletişimi ve Müşteri İlişkileri Grup

Müdürü Serra Yeşilyurt, etkinlikle ilgili yaptığı açıklamada,

“2022’den bu yana sürdürdüğümüz farkındalık yolculuğunda her yıl daha fazla kadına ulaşmayı ve erken teşhisin önemini hatırlatmayı hedefliyoruz. İstanbul Otogarı gibi milyonlarca insanın yolunun kesiştiği bir noktada olmak, mesajımızı geniş kitlelere ulaştırmamızı sağlıyor.” dedi.

Best Van Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram ise,

“Bu yolculukta yalnızca binlerce kilometre değil, binlerce kadının hayatına dokunduk. Mercedes-Benz Türk’ün bu farkındalık temasını sahiplenmesi, sosyal faydayı ne kadar içselleştirdiğini gösteriyor.” ifadelerini kullandı.

Mercedes-Benz Türk, kadınların kendi sağlıklarını önemsemeleri ve erken teşhis bilincinin toplum genelinde yayılması için yürüttüğü bu farkındalık projesini sürdürülebilir bir sosyal sorumluluk yaklaşımıyla geleceğe taşımayı hedefliyor. ■

Elektrikli Araç Teknolojisinde Gençleri Geleceğe Hazırlıyor

“Otokar ile Güçlü Yarınlar” Projesi İlk Yılında 550 Öğrencinin Geleceğine Değer Kattı

Koç Topluluğu şirketlerinden **Otokar**, elektrikli araç teknolojilerinde uzman iş gücü yetiştirmeye yönelik yürüttüğü “Otokar ile Güçlü Yarınlar” projesinde ilk yılını başarıyla tamamladı. Sakarya’daki **SATSO Motorlu Araçlar Teknolojisi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Elektrikli Araçlar Atölyesi**’nde sürdürülen proje kapsamında 550 öğrenciye teknik eğitim desteği sağlandı.

Uygulamalı Eğitimle Sektörel Yetkinlik Kazanıyorlar

Proje kapsamında 2024-2025 eğitim-öğretim döneminde 19 öğrenci haftada bir gün **Otokar tesislerinde uygulamalı derslere** katılıyor. Okuldaki atölye, yeni elektrik motoru ve teknik donanımlarla güçlendirilirken öğrenciler elektrikli araç bakım,

güvenlik ve üretim süreçlerinde deneyim kazanıyor. Mayıs ayında düzenlenen “Temel Sıkma Teknikleri” eğitiminde 106 öğrenci sertifika alırken, **26 öğrenci “1E Elektrikli Araç Yetki Belgesi”** ile mezun oldu.

Burs Desteğiyle Eğitimde Fırsat Eşitliği

Geçen yıl 12 öğrenciye verilen burs desteği, bu yıl 15 öğrenciye çıkarıldı. Özellikle kız öğrencilerin teknik alanlara yönlendirilmesi hedeflenirken, eğitimde fırsat eşitliğine katkı sağlanıyor.

“Geleceği Bugünden Şekillendiriyoruz”

Otokar İnsan, Kültür ve Dönüşüm Lideri Ali Katipoğlu, “Elektrikli araç teknolojileri artık bir tercih değil, sektörün yeni standardı. Gençlerimizi bu dönüşüme hazırlamak, ülkemizin rekabet gücünü artıracak. Otokar olarak bu dönüşümün öncüsü olmaktan gurur duyuyoruz,” dedi. ■



AŞTİ Dernek yönetiminden Başkan Mansur Yavaş’a ziyaret

Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Yönetimi ve Ankara Otogar İşletmecileri ve Otobüs İşletmeciliği ve Servis Hizmetleri Taşıma ve İşletme Kooperatifi Yönetimi Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş’ı makamında ziyaret etti.

6 Kasım 2025 tarihinde gerçekleşen ziyarette Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanı **Hacı Barış**, Kooperatif Yönetiminden **Ahmet Özkan**, **Zeki Çalık**, **Ahmet Dağdeviren**, **Metin Önal**, **Adnan**

Serda, **Tuna Dilek**, **Nuri Önal**, **Ahmet Tathı**, **Necati Çiçek** ve **Sefer Demir** hazır bulundu. Başkan Mansur Yavaş ile yapılan görüşmede AŞTİ esnafının sorunları dile getirildi.

Ziyaretle ilgili açıklamada bulunan Ankara Otobüsçüler VE Acenteler Derneği Başkanı **Hacı Barış**, “AŞTİ esnafının yaşadığı sorunları Sayın Başkan Mansur Yavaş’a ilettik. Çok verimli bir görüşme gerçekleşti. Sayın Başkan Mansur Yavaş’a gösterdiği ilgi ve destekler için teşekkür ederiz” dedi. ■



TOBB Sektör Meclisi yolcu taşımacılığı çalıştayı düzenledi

Sektör sorunlarının çözümüne yönelik TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi, 27 Ekim 2025 tarihinde Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin İstanbul'daki merkezinde bir çalıştay düzenledi.

■ Erkan YILMAZ

Düzenlenen çalıştaya Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor ile Karayolu Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Başkanı Birol Özcan, TOBB Turizm Komisyonu Başkanı ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, EGETURDER Başkanı Özer Bür ile firma sahip ve yetkilileri katıldı.

Çalıştayda yaşanan sorunlar şu şekilde sıralandı.

-Kanun ve yönetmelikler arasındaki çelişkilerin yarattığı



sorunlar. (4925, 5216, 2918)

- F1 e Acente Yönetmeliği
- IBB Tarafından D2 ve B2 belgeli araçlara uygulanan yaptırımlar. (Ücret karşılığı yol belgesi, turist taşıyan araçları UKOME kararlarıyla bağlanması,
-D4 belgeli taşıtlarla şehirlerarası tarifeli taşımacılık yapılması. (Tekirdağ Beylikdüzü, Bursa İstanbul, Kocaeli İstanbul,

-Ücret karşılığı D2 ve B2 belgelerine kayıt yapılan şahıs araçlarının kendi nam ve hesabına fatura kesmesi.

-Şöför sorunları (eğitim, çalışma şartları ve şoförlerin hakları ve sorumluluklar) yorgunluk ve uykusuzluktan kaynaklanan kazaların önlenmesi için anlık şoför girişi düzenlenmesi yapılması.

Yorgunluk ve bağımlılık gibi sorunların çözümü için akıllı sistemlerin AB ile eşzamanlı uygulamaya konması.

- Denetim ve yaptırımların yetersizliği nedeniyle kayıtdışı otogarlar dışından yapılan korsan taşımacılık faaliyetlerinin yarattığı haksız rekabet koşulları.
-İstanbul Anadolu yakası otogar sorunu. ■



BIRAKTIĞIN İZ, YOLUMUZU AYDINLATIYOR.

Gelecek Otomotiv olarak, Atatürk'ün gösterdiği yolda, O'nun ilke ve değerleriyle geleceğe ilerliyoruz. Mustafa Kemal Atatürk'ü edebiyete intikal edişinin 87. yılında saygı, minnet ve özlemle anıyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





SAYGI VE ÖZLEMLE
anıyoruz



✓ ÖZEL TURLAR ✓ KONGRE SEMİNER ✓ YURTIÇİ KÜLTÜR TURLARI ✓ YURT DIŞI KÜLTÜR TURLARI

Telefon: 0 284 714 01 44 Whatsapp Hattı: +90 530 252 58 00

 www.arikanturizm.com



/arikanturizm



/arikan.turizm



1881 - 1938

10 KASIM

ULU ÖNDER MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'Ü

Saygı ve Özlemle Anıyoruz.

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

MÜMTAZ ER

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

10 Kasım'da bir kez daha duruyoruz;
saygıyla, minnetle ve sonsuz özlemle Atamızı anıyoruz.



ALİ GÜL

İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

10 KASIM

1881 - 193∞

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü,
aramızdan ayrılışının 87. yılında, sonsuza
uzanan yollar kadar derin
bir özlemle anıyoruz.



ÖZER BÜR

Ege Turizm Taşımacılar Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı



10 KASIM 193∞

UNUTMADIK, UNUTMAYACAGIZ!

ULU ÖNDERİMİZ GAZİ MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'Ü
SONSUZ SAYGI VE ÖZLEMLE ANIYORUZ

ÖZİKİZLER
50.yıl

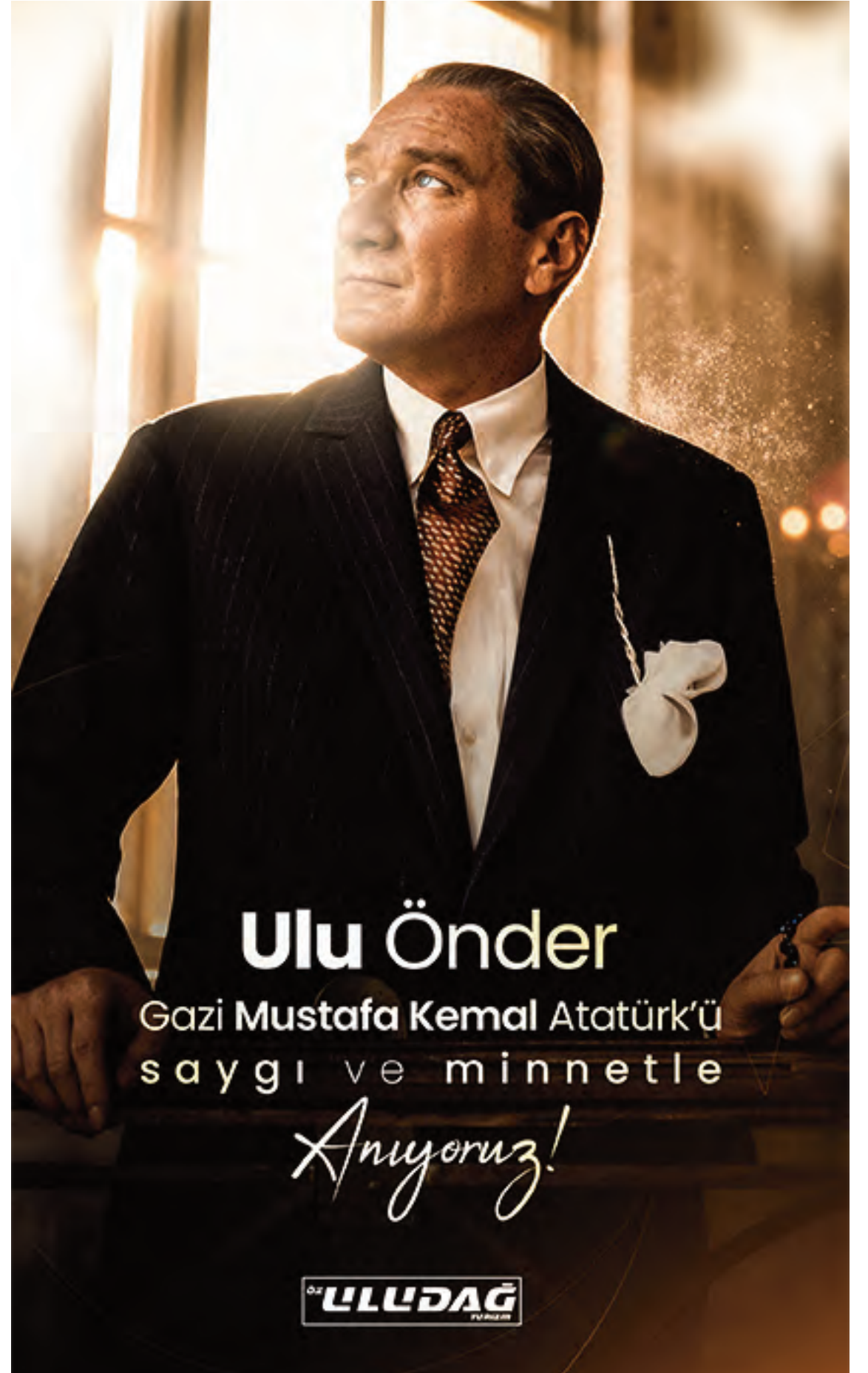


10 KASIM
1881 - 193∞

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü, bizlere bıraktığı
eşsiz miras ve ilhamla, aramızdan ayrılışının
87. yılında saygıyla anıyoruz.

Kemal Duman
Turizm

www.kemaldumanturizm.com.tr



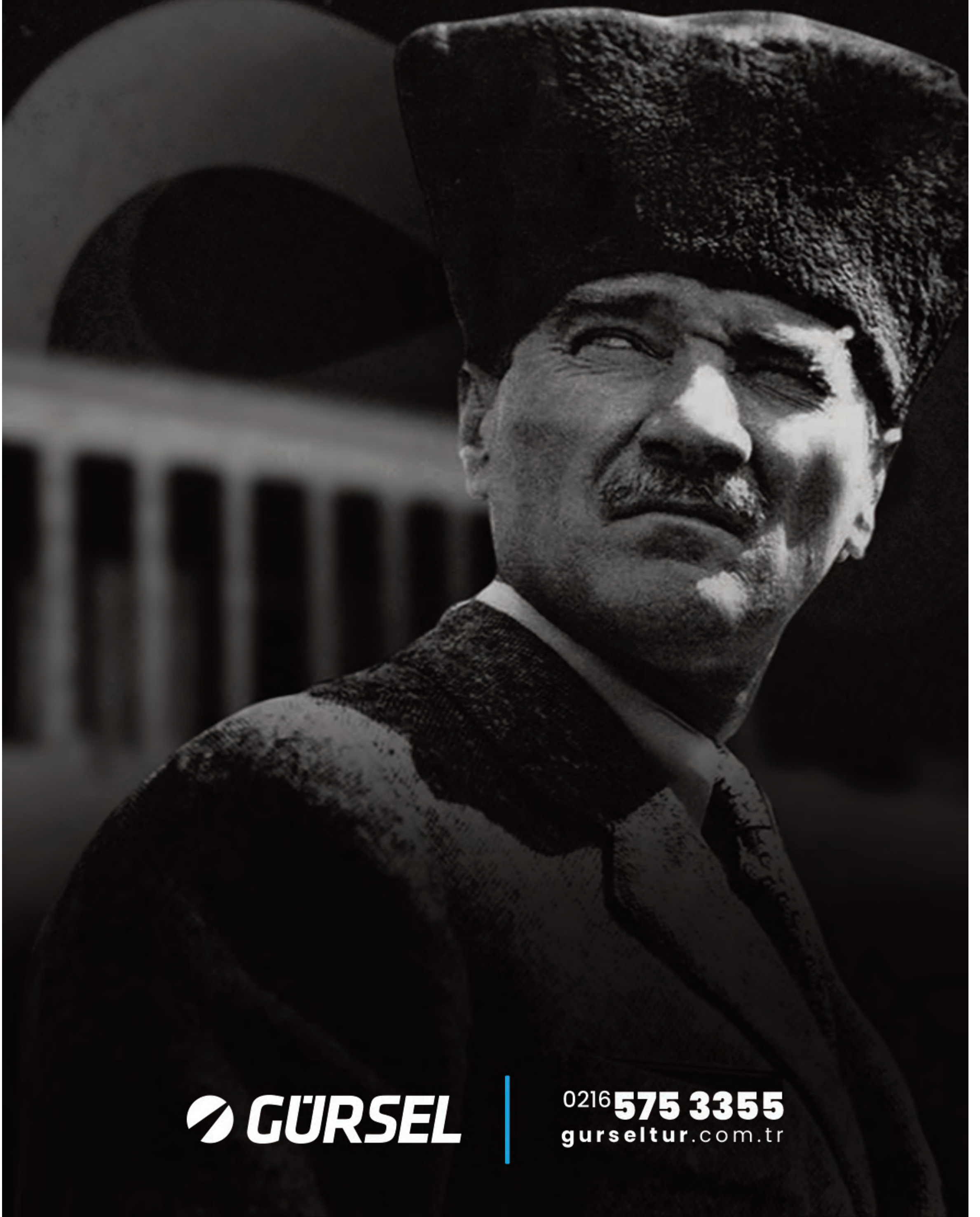
Ulu Önder

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü
saygı ve minnetle

Anıyoruz!

ULUDAĞ

Ulu Önderimiz
Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü
Saygı ve Özlemle Anıyoruz



 **GÜRSEL**

0216 **575 3355**
gurseltur.com.tr

Yolcu Belge Tanımlarına Önerilerim

Taşımacılarla ilgili mevzuatta taşımacıların yapabilecekleri taşımalara ilişkin belgeler tam olarak yer almalıdır. Bu kapsamda taşımanın cinsi (yolcu-eşya) kullanılacak taşıt- otomobil-otobüs, taşımanın türü (tarifeli-tarifesiz-servis) yapılış amacı, ticari veya değil ve taşımanın yapılacağı alan (bölge) tam olarak belirtilmelidir.

Taşıma belgelerinin bunlara uygun bir tanımı tanımlar kısmında bulunmadığından yetki belgesi türleri maddesinde (Madde-6) bu ihtiyaç giderilmeye çalışılmıştır. Ancak taşımanın yapılacağı bölge olarak sadece uluslararası ve yurtiçi ayrımı bulunmaktadır. Buradaki yurt içi ifadesi kanaatimce yetersiz olup bunun iller arası veya il içi olacağı il içinde ise büyükşehir veya diğer belediye alanlarına göre il içindeki duruma belirtilmelidir. Buna göre bir iyileştirme önerisi sunmak istiyorum.

MEVCUT DÜZENLEME

A türü yetki belgesi: Otomobille (Değişik ibare: RG-15/11/2019-30949) ticari tarifeli veya tarifesiz olarak, (Değişik ibare: RG-31/12/2018-30642 4.Mükerrer) yurt içi veya uluslararası yolcu taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir. Taşımanın şekline göre aşağıdaki türlere ayrılır:

- a) **A1 Yetki Belgesi:** Yurtiçi (Ek ibare: RG-15/11/2019-30949) tarifeli veya tarifesiz yapacaklara,
- b) **A2 Yetki Belgesi:** Uluslararası tarifesiz yapacaklara verilir.

ÖNERİM:

A YETKİ BELGELERİ

Otomobille ticari yolcu taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir. Taşımanın şekline göre aşağıdaki belgeler vardır.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

a) **A1 Yetki Belgesi:** Belediye alanları içi hariç olmak üzere yurtiçi tarifeli veya tarifesiz taşıma yapacaklara verilir.

b) **A2 Yetki Belgesi:** Uluslararası tarifesiz taşıma yapacaklara verilir.

Kamu hizmeti yapacak A1 yetki belgeleri gerekirse A3 gibi ayrı bir tür yaratılarak ayrıca tanımlanmalıdır. Zira mevcut ifade buna imkân verir görünümde değildir.

MEVCUT DÜZENLEME

B türü yetki belgesi: Otobüsle yurtiçi ve/veya uluslararası yolcu taşımacılığı veya hususi taşımacılık yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir. (Ek ibare: RG-15/11/2019-30949) Bu belgelere 24'üncü maddenin ikinci fıkrasının (m) bendindeki şartları haiz otomobiller de kaydedilebilir. Taşımanın şekline göre aşağıdaki türlere ayrılır:

- a) **B1 yetki belgesi:** Ticari ve tarifeli olarak yapacaklara,
- b) **B2 yetki belgesi:** Ticari ve tarifesiz yapacaklara,
- c) **(Değişik: RG-14/1/2023-32073)** B3 yetki belgesi: Hususi taşımacılık faaliyetinde bulunarak;
 - 1) Kendi personelinin,
 - 2) Kendi diyaliz merkezlerinde tedavi gören hastaların,
 - 3) Kendi özel eğitim ve rehabilitasyon merkezlerinde destek

eğitimi alan engelli bireylerin ve bunların velisinin/vasisinin, taşımasını yapacaklara, verilir.

ÖNERİM

B YETKİ BELGELERİ

Otobüsle veya otobüs ve otomobil ile uluslararası veya yurtiçi ve uluslararası yolcu taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir.

Taşımanın şekline göre 3 türü vardır.

a) **B1 yetki belgesi:** Yurtiçinde sadece iller arası olmak üzere ticari ve tarifeli (düzenli) olarak bireysel (insanların tek kişi olarak faydalanabileceği) yolcu taşıması yapacaklara verilir.

b) **B2 yetki belgesi:** Ticari ve tarifesiz (düzensiz) olarak grup yolcu taşıması yapacaklara verilir.

c) **B3 yetki belgesi:** Hususi yolcu taşımacılığı kapsamında;

- 1) Kendi personelinin,
- 2) Kendi diyaliz merkezlerinde tedavi gören hastaların,
- 3) Kendi özel eğitim ve rehabilitasyon merkezlerinde destek eğitimi alan engelli bireylerin ve bunların velisinin/vasisinin, taşımasını yapacaklara, verilir.

MEVCUT DÜZENLEME

D türü yetki belgesi: Otobüsle tarifeli veya tarifesiz yurtiçi yolcu taşımacılığı veya hususi taşımacılık yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir. (Ek ibare:RG-15/11/2019-30949) Bu belgelere 24'üncü maddenin ikinci fıkrasının (m) bendindeki şartları haiz otomobiller de kaydedilebilir. Taşımanın şekline

göre aşağıdaki türlere ayrılır:

- a) **D1 yetki belgesi:** Ticari ve tarifeli olarak yapacaklara,
- b) **D2 yetki belgesi:** Ticari ve tarifesiz olarak yapacaklara,
- c) **(Değişik: RG-14/1/2023-32073)** D3 yetki belgesi: Hususi taşımacılık faaliyetinde bulunarak;
 - 1) Kendi personelinin,
 - 2) Kendi diyaliz merkezlerinde tedavi gören hastaların,
 - 3) Kendi özel eğitim ve rehabilitasyon merkezlerinde destek eğitimi alan engelli bireylerin ve bunların velisinin/vasisinin, taşımasını yapacaklara,

ç) D4 yetki belgesi: Ticari olarak, taşıma mesafesine bakılmaksızın ilçe ve 100 kilometreye kadar olan şehirlerarası tarifeli ve tarifesiz olarak yapacaklara verilir.

(15) (Ek: RG-15/5/2025-32901) S yetki belgesi: Ticari amaçla yurtiçi servis taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir.

(15) (Ek: RG-15/5/2025-32901) S yetki belgesi: Ticari amaçla yurtiçi servis taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir.

ÖNERİM

D YETKİ BELGELERİ

Otobüsle veya otobüs ve otomobille yurtiçi yolcu taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir. Taşımanın şekline göre 4 türü vardır.

- a) **D1 yetki belgesi:** İller arasında ticari ve tarifeli (düzenli) olarak bireysel yolcu taşıması yapacaklara verilir.
- b) **D2 yetki belgesi:** Ticari ve tarifesiz (düzensiz) olarak grup yolcu taşıma yapacaklara verilir.
- c) **D3 yetki belgesi:** Hususi yolcu taşımacılığı kapsamında;
 - 1) Kendi personelinin,
 - 2) Kendi diyaliz merkezlerinde tedavi gören hastaların,
 - 3) Kendi özel eğitim ve rehabilitasyon merkezlerinde destek eğitimi alan engelli bireylerin ve bunların velisinin/vasisinin, taşımasını yapacaklara verilir.

D4 yetki belgesi: Ticari olarak, 100 kilometreye kadar olan iller arası ve büyükşehir olmalan illerde taşıma mesafesine bakılmaksızın belediye alanı dışındaki ilçe tarifeli veya tarifesiz taşıma yapacaklara verilir.

D4 yetki belgesi: Ticari olarak, 100 kilometreye kadar olan iller arası ve büyükşehir olmalan illerde taşıma mesafesine bakılmaksızın belediye alanı dışındaki ilçe tarifeli veya tarifesiz taşıma yapacaklara verilir.

MECUT DÜZENLEME

S yetki belgesi: Ticari amaçla yurtiçi servis taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir.

ÖNERİM

S yetki belgesi: Otobüsle ticari amaçla belediye alanı içi hariç yurtiçi servis taşımacılığı yapacak gerçek ve tüzel kişilere verilir.

Üzerinde yapılacak tartışmalarla bu belgelerin tanımları özellikle de taşıma yapacakları bölgeler netleştirilmelidir. Bölge bakımından yurt içinde herhangi bir sınırlamaya tabi olmayan B2 ve D2 belgelerinin tarifesiz taşımacılık tanımı ile açıklanmayan transfer, tur gibi taşımaların yurt içi durumu netleştirilmelidir.

Kurucu büyük önderimiz Mustafa Kemal Atatürk'ü saygı, özlem ve hürmete anıyorum. ■

10 KASIM 1938

Cumhuriyet'in ışığında, Atamızın izinde...
Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü, aramızdan ayrılışının 87. yılında saygı ve özlemle anıyoruz.

MINİ TUR

<https://www.miniturizm.com/>



10 KASIM
1881 - 1938

Cumhuriyet'i bize emanet eden Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü, fikirleriyle daima kalbimizde yaşıyoruz.



Kaan Özkaralı
Yönetim Kurulu Üyesi

Ege Hakan Turizm Seyahat Taşımacılık Tic. Ltd. Şti.

Çınarlı Mah. 1587 Sk. No:2/1601 Ater Towers, Konak / İZMİR

T: 0232 449 60 60 F: 0232 449 10 70 Gsm: 0530 361 71 19

e-mail: hakan@hakanturizm.com www.hakanturizm.com

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar: Taşımacılığı Yeniden Tanımlayan 130 Yıllık Vizyon

130 yıllık taşımacılık mirası, dijital gelecekle birleşiyor!

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar, "THE BOULDER" ile geleceğin Sprinter'ine ilk bakışı sunuyor.

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar, geçmişin mühendislik mirasını geleceğin dijital dünyasıyla buluşturuyor. Hafif ticari aracın mucidi olan marka, "THE BOULDER" adlı etkileyici sanat eseriyle yeni nesil Sprinter modelinin formuna ilk bakışı sunarak taşımacılığın geleceğine dair vizyonunu ortaya koydu.

Geleceğin Sprinter'ine İlk Bakış: THE BOULDER

Yaklaşık 6,5 metre uzunluğunda ve 2,75 metre yüksekliğinde olan "THE BOULDER", tek parça taştan işlenmiş heybetli bir heykel olarak, Mercedes-Benz'in sağlamlık, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerini simgeliyor. Bu güçlü tasarım, aynı zamanda geleceğin Sprinter modelinin hatlarını da gözler önüne seriyor.

Yeni nesil Sprinter'in çizgileri, ticari müşterilerin farklı beklentilerine göre şekillenecek; çok yönlü, verimli ve modern bir araç anlayışının habercisi.

Mercedes-Benz Group AG Hafif Ticari Araçlar Başkanı **Thomas Klein**, "Müşterilerimizin çıkarları geçmişte olduğu gibi bugün de önceliğimiz. Yenilikçi çözümler ve müşteri memnuniyeti, premium hafif ticari araçlarımızın DNA'sında yer alıyor." sözleriyle markanın geleceğe dönük yaklaşımını vurguluyor.



"Hafif Ticari Aracın Mucidinden Yeni Bir Dönem"
Mercedes-Benz, 130 yıllık mirasını geleceğe taşıyor.



"THE BOULDER: Geleceğin Sprinter'ine İlk Bakış"
Sanat ve mühendislik tek blokta buluştu.



"Taşın Gücü, Teknolojinin Işığıyla Şekillendi"
Yeni Sprinter'in hatları, THE BOULDER'da hayat buluyor.

130 Yıllık Başarıdan Dijital Çağa

1896'da hafif ticari araç icat eden Mercedes-Benz, 1995 yılında piyasaya sürdüğü Sprinter modeliyle sektörde devrim yarattı. Bugün, dünyanın dört bir yanında beş milyondan fazla Sprinter hizmet veriyor. 2024'te Avrupa'daki müşterilerin %77'sinin tercihini yeniden Sprinter'den yana kullanması, modelin güvenilirliğini ve müşteri bağlılığını açıkça gösteriyor.

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Geliştirme

Bölümü Başkanı **Andreas Zygan**, yeni dönemin odağında dijitalleşme olduğunu belirtiyor:

"Mercedes-Benz İşletim Sistemi **MB.OS**, ticari kullanıma özel uyarlandı. Müşterilerimize verimlilik ve zekâyı birleştiren ileri teknolojiyi sunuyoruz. Yeni Sprinter, segmentinde bir kez daha lider olacak."

MB.OS: Her Zaman Güncel, Her Zaman Akıllı

Yeni nesil hafif ticari araçlar, **Mercedes-Benz Intelligent Cloud** ile sürekli bağlantıda olacak. Yapay zekâ destekli MB.OS işletim sistemi sayesinde, tıpkı akıllı telefonlar gibi, araç yazılımları uzaktan güncellenecek.

Üstelik üçüncü parti uygulamalarla tam entegrasyon özelliği sayesinde filo yönetimi, rota planlama ve bakım süreçleri doğrudan araç ekranından yönetilebilecek.

Mercedes-Benz, bu vizyonla birlikte ticari mobilitayı sadece taşımacılığın değil, **dijital dönüşümün** de öncüsü konumuna taşıyor. ■

"Sprinter'in Evrimi: Dayanıklı, Dijital, Dinamik"
Daha akıllı, daha verimli, daha çok yönlü bir gelecek.



"Hafif Ticari Aracın Mucidinden Yeni Bir Dönem"
Mercedes-Benz, 130 yıllık mirasını geleceğe taşıyor



Sprinter'in 30 Yılı: Dünyayı Taşıyan Güven
Beş milyondan fazla üretim, milyonlarca memnun kullanıcı.



MB.OS: Yapay Zekâ Destekli Yeni Dönem
Mercedes-Benz hafif ticari araçları artık uzaktan güncellenebiliyor.



Sprinter'in 30 Yılı: Dünyayı Taşıyan Güven
Beş milyondan fazla üretim, milyonlarca memnun kullanıcı.



1896'dan Bugüne: Taşımacılığın İlk Adımı
Carl Benz'in motorlu taşıyıcısından dijital Sprinter'e uzanan yolculuk.

10

K A S I M

1881 - 1938

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü
aramızdan ayrılışının 87. yılında saygı,
rahmet ve minnetle anıyoruz.



K koray tur

10 Kasım 1938

ULU ÖNDERİMİZ GAZİ MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'Ü

MİNNET VE ÖZLEMLE



anıyoruz..



YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Çalıştay Raporu

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi olarak 27 Ekim 2025 tarihinde yolcu taşımacılığının sorunları ve çözüm önerilerine yönelik bir Çalıştay gerçekleştirdik. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Sayın Murat Baştör ve Karayolu Taşımacılığı Daire Başkanı Sayın Kerim Cicioğlu katıldı. Çok verimli geçen toplantıda bakanlık yetkililerine bir rapor da sunduk.

Raporda bir çok konuyu gündemi getirdik. Konu başlıklarımızla birlikte çözüm önerilerimizi de sunduk.

Bu konular şu şekilde oluştu.

- Kayıtdışı, usulsuz taşımacılık faaliyetlerini, kanun ve yönetmelikler arasındaki arası çelişkileri,
- Kapasite kullanımı verimsiz çalışma şartları ve kaynak israfı,
- Taşıma ücret tarifeleri
- Mali yeterlilik, mesleki yeterlilik ve mesleki saygınlık kavramları,
- Yolcu taşıma organizatörlüğü düzenlemesi,
- Taşıma belgelerinin sadeleştirilmesi,
- Asgari kapasite öz mal araç yaşları,
- F1 E Acentelik düzenlemesi,
- Anlık şoför girişi yapılabilmesi,
- YSS Köprüsü kullanma zorunluluğu,
- otoyol ve köprü ücretleri ve ceza uygulamaları,
- UETDS ceza sistemi ve faaliyet durdurma işlemi,
- 4925 sayılı kanun kapsamındaki belge araçların bağlanması,
- Toplu ulaşım yasası ihtiyacı,
- 19+1 koltuk kapasiteli araçların D1 belgelerinde kullanımı,
- Sektörde eğitimli işgücü sorunu, taşımacılığın geliştirilmesi için hizmetlerin sınıflandırılması,
- Belediyelerin tekel konumunda şirketler kurarak il sınırları dışına taşımacılık yapması,
- Yolcu taşımacılığında Altyapı ve İşletme Entegrasyonu.



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

- Sektörün UKOME'lerde Temsil Hakkı
- Mevzuatlara aykırı kayıtdışı taşımacılık faaliyetleri..
- Salgın süreci ve sonrasında zorunlu olarak daralan öz mal araç parkı nedeniyle sözleşmeli araç katsayısının yetersizliği.
- Ulaşım güvenliği için 3 nokta emniyet kemeri yangın söndürme sistemi dijital takometre, yüz tanıma, alkol ölçer sistem uygulamaları.
- Otobüsle kargo taşımacılığı yasağı
- Şöförlerin direksiyon başında telefon kullanması nedeniyle ölümlü kazaların çok artması
- Yolcuların seyahat süresinde rahatsızlanması veya kazalarda ilk yardım ihtiyacı
- Tarifeli taşımalarda sefer iptal süresinin kısaltılması
- Tarifeli taşımalarda planlanmış seferlerin yapılmasını engelleyen mücbir sebeplerden dolayı ikame araç temin edilmesi.
- Şöförlerin otogar çıkış işlemleri
- Belge işlemleri
- Araç takip sistemi ve kamera uygulaması
- Bakanlık yetkililerine sektörümüzün yaşadığı sorunlara ve çözüm önerilerine yönelik taleplerimizin takipçisi olmaya ve sorunların çözümü için çaba göstermeye devam edeceğiz.
- Çalıştayımıza katılan Sayın Murat Baştör ve Sayın Kerim Cicioğlu'na ilgileri nedeniyle de teşekkür ediyoruz.

Kurucu büyük önderimiz Mustafa Kemal Atatürk'ü saygı, özlem ve hürmete anıyorum. ■



10 KASIM

1881 - 193∞

Cumhuriyetimizin banisi Mustafa Kemal Atatürk'ü, idealleriyle yol gösteren bir lider olarak ebediyete intikalinin 87. yılında özlemle anıyoruz.

**GRAND
BUS MARKET**

Otobüs Alım Satım'da Güvenilir Adres

Erman GEYİK

www.grandbusmarket.com / info@grandbusmarket.com



MUSTAFA YILDIRIM
Tüm Otobüscüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YİĞCI
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

Oregon Teknoloji, Dijital Lojistik Portalıyla Lojistik Ekosistemini Yeniden Tanımlıyor

Oregon Teknoloji, ödeme garantisi, kredi skoru ve dijital gümrük çözümlerini bir araya getiren dijital lojistik portalı ile sektörde güvenli ve şeffaf bir dönemi başlatıyor.

Oregon Teknoloji, dijital lojistik portalı projesiyle ödeme garantisi, kredi skoru ve tedarik anlaşmalarını tek bir dijital platformda birleştirerek sektöre güvenli ve şeffaf bir ekosistem kazandırıyor.

Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, düzenlenen basın buluşmasında vizyonlarını, fi-nansal ekosistemle entegre çalışan bu dijital yapıyı ve küresel büyüme planlarını anlattı.

“Lojistiği dijitalle, dijitali lojistikle buluşturuyoruz”

Bartık, taşıyıcıyla yük sahibi arasındaki tüm süreçleri “tek platformda, şeffaf ve garantili” hale getirmeyi hedeflediklerini belirterek,



“Sadece taşıyıcıyla yük vereni buluşturmakla kalmıyor, ödemeyi üstleniyoruz. Nakliyeciyeye peşin ödeme yapıyoruz. Bu yapıyı kredi puanı ve finansal mekanizmalarla güçlendiriyoruz.” dedi.

Portalın, lojistikteki çok halkalı aracılık zincirini sadeleştirdiğini

vurgulayan Bartık, “Lojistikçinin en kritik ihtiyacı ödeme garantisi ve karşı taraf güvenilirliği; biz bu ikisini sistemin merkezine koyuyoruz.” ifadelerini kullandı.

Araç, yakıt ve dijital gümrükte yeni çözümler

Bartık, ikinci fazda **araç, römork, yakıt ve servis tedarikini** toplu alım modeliyle yöneteceklerini belirterek, platformun **Oregon Finans** üzerinden kredilendirme yapacağını söyledi.

Ayrıca, **dijital gümrük** çözümleriyle ihracat ve transit beyan süreçlerinin masadan dijital olarak ya-pılacağını, böylece “sürpriz maliyetlerin ortadan kalkacağını” açıkladı.

Avrupa’dan Batı Asya’ya dijital büyüme

Büyüme stratejilerine değinen Bartık, Avrupa pazarında ölçeklenme sürecinin sürdüğünü, Batı Asya ülkelerinde ise modelin altyapı olgunluğuna paralel olarak devreye alınacağını belirtti.

Oregon Teknoloji Genel Müdürü Selçuk Yılmaz da, **Çatalca İzmitli Gönderici Tesisi** sayesinde ihracat araçlarının gümrük işlemlerini hızlı ve dijital biçimde tamamlayabildiklerini, benzer bir tesisi **Kapıkule Sınır Kapısı** yakınında kurulacağını açıkladı. ■



Volvo Trucks, Türkiye’deki İlk Kamera Monitör Sistemli Volvo FH16 780 HP’yi AGİT Nakliyat’a Teslim Etti

“En güçlü, en yenilikçi ve en güvenli Volvo artık AGİT filosunda”

Volvo Trucks, frigorifik taşımacılık alanında faaliyet gösteren **AGİT Nakliyat Uluslararası Taşımacılık**’a Türkiye’deki ilk **Kamera Monitör Sistemli Volvo FH16 4x2 780 HP** modelini teslim etti. Tören, **Volvo Trucks Mersin Yetkili Servisi Gökdenizler Otomotiv**’de, **Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. Kamyon Satış Ülke Müdürü Utku Uzun**, **Kamyon Saha Satış Müdürü Umut Şahin** ve **AGİT Nakliyat** yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

AGİT Nakliyat, 22 araçlık filosunun en yeni ve en güçlü üyesi olarak **Volvo FH16 780 HP**’yi tercih etti. Şirket Ortağı **Serhan Araç**, “Volvo Trucks’a olan güvenimizden dolayı en güçlü modeli tercih ettik. Güvenlik, konfor ve yakıt verimliliği kararımızda belirleyici oldu. Filomuzda farklı Volvo modelleriyle edindiğimiz memnuniyet bu tercihi kolaylaştırdı” dedi.

Utku Uzun ise, “2013 yılından bu yana süren iş birliğimizi Türkiye’deki ilk Kamera Monitör Sistemli FH16 teslimatıyla taçlandırıyoruz. AGİT Nakliyat ile uzun soluklu ve güçlü bir ortaklık yürütmekten memnuniyet



duyuyoruz” diye konuştu.

Volvo FH16 780 HP, 17 litrelik D17 motoru, 780 HP güç, 3800 Nm tork ve **Kamera Monitör Sistemi** ile üstün performans, güvenlik ve enerji verimliliğini bir araya getiriyor. Gelişmiş gece görüşü, otomatik panlama, geri manevra modları ve ısıtmalı lens özellikleriyle sürücü konforunu ve güvenliğini üst seviyeye taşıyor. ■



22. Üniversitelerarası Lojistik Vaka Yarışması Tamamlandı

Geleceğin Lojistikçileri Belli Oldu!

Mars Logistics ve Lojistik Derneği (LODER) iş birliğiyle düzenlenen **Üniversitelerarası Lojistik Vaka Yarışması** bu yıl 22. kez genç lojistik yetenekleri sektörle buluşturdu. 23 Ekim’de **Hilton Mall of İstanbul**’da gerçekleştirilen finalde dört takım yarıştı, jüri üyeleri arasında ise akademisyenler ve sektörün önde gelen yöneticileri yer aldı.

Öğrenciler bu yıl **proje taşımacılığı** konulu vakada en doğru çözümü sunmak için yarıştı.

A Kategorisi birincileri, **İzmir Ekonomi Üniversitesi** öğrencileri **Nil Korkmaz, Halil Kaan Kaçar ve Onur Özбек** oldu. **B Kategorisi** birinciliğini ise **Beykoz Üniversitesi MYO Lojistik**

Programı öğrencileri **Gamze Nur Soylu ve Servet Bağlars** kazandı.

LODER Başkanı **Prof. Dr. Mehmet Tanyaş**, “Genç arkadaşlarımız ülkemizin lojistik üssü olma yolunda en önemli gücümüz.” dedi.

Mars Logistics İnsan Kaynakları Direktörü **Nihal Kansu** ise, “Buradaki arkadaşlarımızı lojistik mesleğine yeni katılan genç profesyoneller olarak görüyor, sektörümüze hoş geldiniz diyorum.” ifadelerini kullandı.

Kazananlar, para ödüllерinin yanı sıra **“Mars’ta 1 Hafta”** programına katılarak şirketin operasyonlarını yakından tanıma fırsatı elde edecek. ■

Talay Logistics ve Transuniverse, Türkiye-Belçika Lojistik Koridorunu Güçlendiriyor

İki güçlü marka, sürdürülebilir ve hızlı taşımacılık için stratejik iş birliğinde buluştu.

Talay Logistics, Avrupa lojistik sektörünün önde gelen oyuncularından **Belçika merkezli Transuniverse Forwarding** ile stratejik bir iş birliği anlaşması imzaladı. Anlaşma kapsamında, iki şirket Türkiye-Belçika hattındaki parsiyel ve komple yük taşımalarını ortak operasyonlarla yönetecek.

Talay Logistics CEO'su Onur Talay, iş birliğinin iki ülke arasındaki ticaret hacmini artıracığını belirterek,

“Transuniverse ile birlikte, Türkiye-Belçika hattındaki taşımacılıkta daha hızlı, daha esnek ve daha



sürdürülebilir çözümler sunacağız. Güçlü altyapımız ve operasyonel kabiliyetimizle lojistik akışını yeni bir seviyeye taşıyoruz.” dedi.

Talay, bu ortaklığın tedarik zinciri süreçlerinde **esnekliği artıracığını**, **transit sürelerini kısaltacağını** ve maliyet avantajı sağlayacağını da vurguladı.

Transuniverse Forwarding Yönetim Kurulu Başkanı Frank Adins ise, “Türkiye, kuruluşumuzdan bu yana stratejik öneme sahip bir pazar. Talay Logistics ile kurduğumuz iş birliği, iki ülke arasındaki bağları lojistik anlamda daha da güçlendirecek.” ifadelerini kullandı.

Transuniverse Operasyon Direktörü Lodewijk De Meulemeester, kara yolu ve intermodal taşımacılığı kapsayan bu anlaşmanın müşteri odaklı rekabet



avantajı yaratacağını belirtti.

1983 yılında kurulan **Transuniverse Forwarding**, Avrupa, Rusya, Orta Doğu ve Kuzey Afrika'da kara yolu, intermodal ve depolama çözümleriyle faaliyet gösteriyor. ■

Schmitz Cargobull'dan Yeni Nesil Soğutucu Ünite: S.CU dc90



Daha yüksek verimlilik, daha düşük yakıt tüketimi ve %89'a varan CO₂ azalımı

Schmitz Cargobull, sürdürülebilir taşımacılıkta yeni bir dönemi başlatan **S.CU dc90 soğutucu ünitesini** tanıttı. Yeni model, daha yüksek performans, düşük enerji tüketimi ve çevre dostu teknolojiyi bir araya getiriyor.

Şirket, **R454A soğutma sıvısını** standart hale getirerek bu alanda Avrupa'da öncü oldu. Yeni sistem, **soğutma kapasitesinde %6 artış, yakıt tüketiminde %10 azalma** ve R454A'nın düşük GWP (Küresel Isınma Potansiyeli) değeri sayesinde **CO₂ emisyonlarında %89'a varan düşüş** sağlıyor.

Yeni **S.CU dc90**, bir önceki **S.CU dc85** modelinin yerini alarak, Avrupa Birliği'nin güncellenen **F-Gaz Yönetmeliği**'ne erken uyum gösteriyor. Bu adım, şirketin çevre

dostu taşımacılık vizyonunu güçlendiriyor.

Tamamen yeniden geliştirilen **iki kademeli hermetik pistonlu kompresör** ve **termal olarak optimize edilmiş Hatz common-rail dizel motor**, yakıt verimliliğini artırırken bakım maliyetlerini düşürüyor. Ayrıca, düşük gürültü seviyesi sürücü konforunu iyileştiriyor. Ünite, CO₂ nötr HVO100 (EN15940) yakıtıyla da çalışabiliyor.

Cargobull Cool GmbH & Co. KG Ürün Yönetimi Başkanı Jonathan Steckel, konuyla ilgili olarak:

“S.CU dc90 ile müşterilerimize maksimum soğutma performansını, yüksek verimlilik ve sürdürülebilirlikle bir araya getiren, geleceğe dönük bir çözüm sunuyoruz.” dedi. ■



Olgun Çelik, TREDER Üyelerine Kompozit Üretimini Tanıttı

“Siz üretin, biz sizin yükünüzü hafifletelim” mesajı verildi

Türk treyler sektörünün çatı kuruluşu **Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER)**, tedarikçi iş birlikleri ziyaretini 31 Ekim 2025'te Olgun Çelik ile sürdürdü. TREDER üyeleri, **Olgun Çelik**'in süspansiyon ve yeni **kompozit üretim tesisini** ziyaret ederek yatırımları yerinde inceledi. Ziyarette, treylerlerin hafifletilmesi için kompozit parça üretiminde iş birliği yapılması gerekliliği öne çıktı.

Türkiye'de ticari araç sektörüne 1945'ten bu yana katkı sağlayan **Olgun Çelik**, hem ağır hem de hafif ticari araçlarda Türkiye pazar lideri, Avrupa'da ise hafif ticari araç segmentinde lider konumda bulunuyor. Şirket, **Olgun Suspension, Olgun Automation, OlgunTech ve Olgun Power** yapılanmalarıyla teknoloji odaklı dönüşümünü sürdürüyor.

Olgun Çelik Lideri Bülent Keşli, sanayicilerin hızla değişen dünyaya adapte olması gerektiğini vurgulayarak “Gelecekte ayakta kalmanın yolu iş birliklerinden geçiyor” dedi.



Caner Group Yönetim Kurulu Başkanı Volkan Caner ise “Bugün satış değil, ömür boyu sürececek bir iş geliştirme birliğini konuşmak için buradayız” diyerek, sektöre “**Siz üretin, biz sizin yükünüzü hafifletelim**” mesajını verdi.

Olgun Çelik Satış ve Pazarlama Lideri Fikret Çamaşırcıoğlu, treyler sektörüne yönelik hafifletme çözümlerinde üreticilerle birlikte çalışmak istediklerini ve mühendislik desteği sunmaya hazır olduklarını belirtti.

TREDER Başkanı Seyit Arslan ise sektörün inovasyona açık olduğunu vurgulayarak, “Hafif araç yapabilmek taşıma kapasitesini artıracak, yakıt verimliliğine katkı sağlayacak” dedi. ■

Gölsu Maden, zorlu şantiyelerde Renault Trucks K Serisi ile gücünü artırıyor

Kamuya yönelik su yapıları inşaatlarında uzman Gölsu Maden, ağır arazi koşullarında dayanıklılığıyla öne çıkan 4 adet Renault Trucks K 520 8x4 kamyonu filosuna ekleyerek operasyon gücünü artırdı. Yeni araçlar, Renault Trucks'ın Adana bayisi İkikardeş Otomotiv tarafından teslim edildi.



İlk Renault Trucks deneyimi: Saha testinden yatırıma

2006 yılında kurulan Adana merkezli Gölsu Maden, baraj ve gölet gibi projelerde edindiği tecrübeyle Renault Trucks K serisini demo sürecinde test etti. Araçların performansından memnun kalan firma, bu deneyimin ardından satın alma kararı aldı. **Yönetim Kurulu Başkanı Özkan Kalo**, “Kısa mesafelerde ağır yük taşıyan araçlarımız için dayanıklılık ve çekiş gücü çok önemli. Renault Trucks K serisi bu ihtiyaçları karşılayarak fark yaratacak” dedi.

Dayanıklılık ve güvenilirlik ön planda

İkikardeş Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Yusuf İkikardeş, K 520 kamyonların yüksek torklu motoru, sağlam şasisi ve manevra kabiliyetiyle şantiye taşımacılığında güven kazandığını belirtti. Gölsu Maden, satış sonrası hizmet desteğini de İkikardeş Otomotiv'den alarak operasyon sürekliliğini güvence altına aldı.

Renault Trucks K Serisi, ağır hizmet koşullarında verimlilik ve sağlamlık arayan firmalar için güçlü bir çözüm ortağı olarak konumunu pekiştiriyor. ■

Tırsan ve Hüner İş Birliği Cumhuriyet Bayramı'nda Taçlandı 500 Treyler Teslimatı ve Yeni Lojistik Merkeziyle Güçlü Bir Adım

Cumhuriyet coşkusu iş birliğiyle taçlandılar!

Tırsan, Hüner Global Lojistik'e 500 adet treyler teslim ederek Cumhuriyet Bayramı'nı yeni bir başarı hikayesiyle kutladı. Hüner'in yeni lojistik merkezi ve güçlü Tırsan filosu, Türk lojistiğinde yeni bir dönemi başlatıyor

Güvenilir lider Tırsan, Türkiye'nin köklü lojistik şirketlerinden **Hüner Global Lojistik**'e 500 adet **Tırsan Tenteli Perdeli Multi-Ride** treyler teslim etti. Cumhuriyetimizin 102. yıl dönümünde, 29 Ekim'de Ankara Kahramankazan'da gerçekleştirilen teslimat töreni, Hüner'in yeni lojistik merkezinin açılışıyla birleşerek sektör için simgesel bir anlam taşıdı. Tırsan tarafından inşa edilen ve 2025 itibarıyla faaliyete geçen merkezle birlikte Hüner Global Lojistik'in filosundaki Tırsan sayısı **1.100 adede** ulaştı.

Teslimat töreninde; Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Nuhoglu**, Hüner Global Lojistik Kurucusu ve Onursal Başkanı **İbrahim Hüner**, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Melisa Hüner**, İç Anadolu Bölge Direktörü **Tamer Yiğitoğlu**, Genel Müdür **Ercan Kulaksız** ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı **Ertuğrul Erkoç** yer aldı.

"Cumhuriyet coşkusu iş birliğiyle taçlandık"

Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Bu teslimat yalnızca bir araç yatırımı değil, iki köklü kurumun stratejik iş birliğinin simgesidir. Cumhuriyetimizin 102'nci yılında böyle bir buluşmayı gerçekleştirmek bizler için büyük bir onur." dedi. Hüner ailesinin sektöre kattığı değeri vurgulayan Nuhoglu, "Arda ve Melisa Hüner'in liderliğinde genç kuşağın yenilikçi vizyonu, Türk lojistiğini geleceğe taşıyor." diye konuştu.

"Rekor teslimat ortak tarihe anlam kattı"

Hüner Global Lojistik Kurucusu



İbrahim Hüner, "Tırsan ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz iş birliği, bugün yeni bir dönüm noktasına ulaştı. Cumhuriyetimizin yıl dönümünde, yeni merkezimizde bu teslimatı yapmak iki şirketin ortak tarihine anlam kattı." ifadelerini kullandı.

"Güven, sürdürülebilirlik ve kalite önceliğimiz"

Yönetim Kurulu Başkanı Arda Hüner, 1.800 araçlık filolarında Tırsan araçlarının kritik öneme sahip olduğunu belirterek, "Yeni Tırsan treylerlerle hem Türkiye'de hem Avrupa'da daha çevreci ve rekabetçi hizmet sunacağız." dedi. **Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Melisa Hüner** ise "Tırsan'la bağımız sadece

ticari değil, güven temelli bir ilişki." sözleriyle iş birliğini tanımladı.

Yeni Lojistik Merkezi: Stratejik Büyümenin Sembolü

İç Anadolu Bölge Direktörü Tamer Yiğitoğlu, 15 milyon dolarlık yatırım ile kurulan, 20 bin m² alana sahip yeni tesisin YYS ve İzimli Gönderici statüleriyle bölgesel operasyonlarda stratejik bir merkez olacağını belirtti.

Hüner Global Lojistik, Avrupa standartlarında büyüme hedefiyle yeni yatırımlarına devam ederken, 20 ülkede 900 çalışanıyla 15 farklı sektöre uçtan uca hizmet sunmayı sürdürüyor. ■



Barlas Lojistik'ten intermodalde güçlü adım: Son 1 yılda 135. Tırsan teslimatı

Barlas Lojistik, intermodal taşımacılıkta gücünü Tırsan ile artırıyor! Son 1 yılda yapılan 135 yeni teslimatla filo 300 Tırsan'a ulaştı.

Güvenilir lider Tırsan, Türkiye, Avrupa ve Türk Cumhuriyetleri arasında karayolu, havayolu, denizyolu ve demiryolu taşımacılığı ile antrepo hizmetleri sunan **Barlas Lojistik**'e son bir yıl içinde intermodale tam uyumlu **135. treyler teslimatını** gerçekleştirdi. Bu yatırımla Barlas Lojistik filosundaki Tırsan araç sayısı 300'e ulaştı.

Teslimat töreni, **Tırsan 2. Ar-Ge Merkezi**'nde gerçekleştirildi. Törene **Barlas Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Murat Aslan**, **Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç** ve her iki şirketin yöneticileri katıldı. Katılımcılar, tören sonrası Barlas Lojistik'in 2023'te İstanbul'da faaliyete geçen **10 bin m²'lik antreposunu** da ziyaret etti.

Merkezi Kayseri'de bulunan Barlas Lojistik; İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa'nın yanı sıra Almanya **Ottobrunn** ve Polonya **Varşova**'da da şubeleriyle uluslararası operasyonlarını sürdürüyor.



"Tırsan ile intermodal hatlarda rekabet gücümüz arttı"

Barlas Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı **Murat Aslan**, yeni araçların özellikle **İtalya-Almanya intermodal hatlarında** kullanılacağını belirterek şunları söyledi:

"Uluslararası taşımacılıkta karadan, denizden, havadan veya demiryolundan fark etmeksizin müşterilerimize güvenilir ve takip edilebilir hizmet sunuyoruz. Tırsan'ın dayanıklı ve verimli araçlarıyla intermodal operasyonlarda rekabet gücümüz arttı."

Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı **Ertuğrul Erkoç** ise, Barlas Lojistik'in güçlü yapılanmasıyla önemli bir iş ortağı olduğunu vurguladı:

"Son bir yılda yapılan yatırımlar tamamen intermodal araçlara yönelik oldu. Ar-Ge merkezimizde geliştirilen **Tren Yükleme Tente Perdeli araçlarımız**, sektöre verimlilik ve esneklik kazandırıyor." ■

Dexco Global'den Her Coğrafya İçin 15 Tırsan Yatırımı

Dexco Global filosuna 15 yeni Tırsan katıldı!

Her coğrafya, her yol koşulu için güven, dayanıklılık ve performans artık Tırsan güvencesiyle.

"En zorlu yollar için Tırsan'a güvenimiz tam."

Taşımacılık, gümrükleme ve depolama hizmetlerini tek çatı altında sunan **Dexco Global**, filosuna 15 adet **Tırsan Tenteli Perdeli Multi-Ride** kattı. Teslimat töreni, **Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsünde**, **Dexco Global Yönetim Kurulu Başkanı Şahin Korkmaz**, **Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç** ve **Satış Uzmanı Oğuzhan Kayabaşı**'nın katılımıyla gerçekleştirildi.

2021 yılında İzmir'de kurulan Dexco Global; İstanbul, Almanya, Bulgaristan ve Yunanistan'daki ofisleriyle Avrupa, Balkanlar ve C.I.S ülkelerine hizmet veriyor. **Şahin Korkmaz**, "Avrupa'nın her noktasında farklı yol ve iklim koşullarında operasyon yürütüyoruz. Tırsan'ın Ar-Ge merkezlerinde yapılan kapsamlı testler, bizim gibi firmalar için büyük avantaj. Güven ve kalite anlayışımızla iş birliğimizin uzun yıllar süreceğine inanıyoruz" dedi.

Ertuğrul Erkoç ise, "Dexco Global, kısa sürede geniş coğrafyalara ulaşan, planlı büyüme stratejisiyle dikkat çeken bir iş ortağımız. Tırsan olarak her operasyon koşuluna uygun, test edilmiş araçlarla müşterilerimizin başarısına katkı sunuyoruz" ifadelerini kullandı.

Tırsan Tenteli Perdeli Multi-Ride, çift süspansiyon sistemi, **K-Fix yük güvenlik teknolojisi** ve **Code XL sertifikasıyla** farklı çekici türleriyle uyumlu, güvenli ve uzun ömürlü taşıma çözümleri sunuyor. ■



Mengerler Motorlu Araçlar İstanbul Çanakkale ve Adana'da IVECO satış ve servis noktalarını hizmete açtı

IVECO Türkiye ve Mengerler Motorlu Araçlar, İstanbul, Çanakkale ve Adana'da aynı günde üç yeni IVECO satış ve servis noktasını hizmete açtı.

□ Erkan YILMAZ / DAVUTPAŞA

IVECO, Mengerler Motorlu Araçlar ile Haziran 2025'te gerçekleştirdiği stratejik iş birliği imzalarının ilk somut ve büyük adımını attı. Bu güçlü ortaklığın ilk yeni **Satış ve Servis noktası İstanbul Davutpaşa**'da düzenlenen bir törenle hizmete açılırken, aynı gün **Çanakkale'de Satış ve Servis, Adana'da ise Servis noktaları** da faaliyetlerine başladı.

Davutpaşa, Mengerler Plaza'da 6 Kasım 2025 tarihinde gerçekleşen açılış törenine IVECO Asya, Avustralya ve Yeni Zelanda Bölge Başkanı **Michael May** ve AVM Menger Holding Yönetim Kurulu Üyesi **Friedrich Lixl** katılarak açılış konuşmalarını yaptı.

Haziran 2025'te temelleri atılan iş birliği kapsamında, Mengerler Motorlu Araçlar İstanbul Avrupa Yakası'ndan başlayarak IVECO'nun tüm ürün gamı için satış ve satış sonrası hizmetlerini sunmaya başladı. 1939'dan beri Türkiye'de otomotiv sektöründe faaliyet gösteren Mengerler, bu stratejik ortaklık ile ürün portföyünü genişletirken, müşterilerine daha kapsamlı hizmet sunmayı hedefliyor.

IVECO için tarihi bir dönüm noktası

Törende bir konuşma yapan **IVECO Asya, Avustralya ve Yeni Zelanda Bölge Başkanı Michael May**, Türkiye'de atılan bu güçlü adımdan duyduğu memnuniyeti şu sözlerle dile getirdi: Bugün IVECO için çok önemli ve tarihi bir dönüm noktasındayız. IVECO Mengerler tesisinin açılış töreninde sizlerle birlikte olmaktan ve eş zamanlı olarak üç önemli tesisin açılışında bulunmaktan büyük bir gurur duyuyorum. IVECO olarak, dünyanın en dinamik pazarlarından biri olan Türkiye'deki varlığımızı güçlendirme yolunda Mengerler Motorlu Araçlar gibi köklü ve güvenilir bir ortakla iş birliği yapmaktan büyük heyecan duyuyoruz. Mengerler'in güçlü itibarı, köklü perakende deneyimi ve müşteri odaklı yaklaşımı IVECO'nun yenilikçi ürün yelpazesiyle birleştiğinde bu stratejik hedeflere en iyi şekilde yürüyeceğimize yönelik güvenimizi artırıyor. Bu güçlü ortaklığın yeni servis ve satış noktası İstanbul Davutpaşa'nda hizmete girerken aynı gün Türkiye'nin stratejik noktalarında da önemli adımlar atıyoruz. Mengerler Çanakkale'de satış ve servis, Adana'da servis noktasını eş zamanla olarak faaliyete alıyor. Bu eş zamanlı açılışlar IVECO'nun Türkiye'de büyüme hedeflerine ulaşma ve müşterilerimize daha yakın olma stratejisinin somut bir göstergesi. Artık daha fazla bölgede

ihtiyaçlara daha iyi ve daha hızlı hizmet veren bir yapıda olacağız. Stratejik konumu ve ekonomik canlılığı sayesinde Türkiye IVECO'nun büyümesi için muazzam bir potansiyele sahip. Mengerler ile hayata geçirdiğimiz bu yatırım hamlesi IVECO'nun Türkiye ekonomisi en hayati önemde olan lojistik sektörüne sarsılmaz güvenin açık ve somut bir göstergesidir. Amacımız Mengerler'in gücüyle birleşerek Türkiye genelinde üstün ürün önermeleri, teklifler ve seçkin hizmet kalitesi sunmak. Burada dünya standartlarında çözümler sunarak müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkarmayı istiyoruz. Bu tarihi günü gerçeğe dönüştürmedeki emekleri için Mengerler ve IVECO ekibine en içten teşekkürlerimi sunuyorum. Müşterilerimize de güven ve sadakatleri için teşekkür ediyorum ve onlara yeni evimizde hizmet verecek olmaktan büyük heyecan duyuyoruz. Mengerler Motorlu Araçlar başarılı bir işbirliği ve büyüme dolu bir gelecek diliyorum” dedi.

3 günde 5 tesis açılışı kariyerim de beri ilk oldu

Taşıma Dünyası olarak IVECO Asya, Avustralya ve Yeni Zelanda Bölge Başkanı Michael May'e bizde, '3 günde 5 tesis açılışı daha önce karşılaştınız mı,' sorusunu yönelttik: Bu istisnai ve şahsına münhasır bir durum. Bir hafta içinde bu kadar büyük bir genişleme gerçekleştiriyor olmamız benim de kariyerimde ilk kez oldu.

'Büyümeye ve iş potansiyelimizi genişletmeye karar verdik'

AVM Menger Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Friedrich Lixl de söz olarak iş birliğinin önemini şu ifadelerle vurguladı: "Yeni iş ortaklarımız IVECO yönetimine 'hoşgeldiniz' diyorum. Burası başlangıç için çok iyi bir nokta ve Mengerler tarihi için kritik bir önem taşıyan bir mekan. Mengerler'in ticari operasyonun başladığı nokta. Sayın Ergin İmre ile işimizi büyütmeye karar verdik. Otomotiv sektörü gerçek bir dönüşüm içinde. Büyük gruplar ise bu dönüşümle büyüyeceklerini, işlerini nasıl dönüştürebileceklerini bilmek ve planlamak zorundalar. Bazıları satış gerçekleştirip tamamen sektörden çıkıyorlar. Biz sadece kalmaya karar vermedik, aynı zamanda büyümeye, iş potansiyelimizi genişletmeye karar verdik. IVECO Mengerler Grubu için de yepyeni bir başlangıç. Bizim için yepyeni bir marka. IVECO için yepyeni bir yapılanmaya gittik. Gerek ekipler, gerekse altyapı için IVECO için ayrı bir yapımız mevcut. Bu konuda çok ciddi olduğumuzu ifade etmek isterim. Burada çok geniş ürün yelpazesi ile ne kadar önemli bir yatırım yaptığımızı ve ne kadar kararlı olduğumuzu belirtmek isterim. Bugün Davutpaşa IVECO tesisimizi



açmakla kalmıyoruz. Eş zamanlı olarak Çanakkale'de satış ve servis noktası, Adana'da servis noktası açarak IVECO Mengerler vaadinin büyütme kararlı olduğumuzu göstermek istiyoruz. Biz burada Mercedes ile iş potansiyelimizi değiştirmek için bulunmuyoruz. IVECO ile birlikte Mercedes ile süren varlığımızı katlayarak büyütme istiyoruz. Şu anda elimizde ciddi bir potansiyel var. Biz IVECO'nun katılımı ile işimizi büyütme niyetindeyiz. Müşterilerimiz bize güveniyor, güvenmeye devam edeceklerdir. Bu sektörde Mengerler isminin ne anlama geldiğini çok iyi bilirler. Tüm müşterilerimize, IVECO ve Mengerler ekibine çok teşekkür ediyor ve sürdürülebilir, başarıyla dolu bir işbirliği diliyorum” dedi.

Neden IVECO markası

Friedrich Lixl, neden IVECO sorusunu da şu şekilde cevapladı: Burada üç önemli konu var. Avrupa'da büyük bir grubun CEO'luğunu yaptığım dönemde IVECO ile attığımız çok fazla imza var. IVECO'nun çok geniş bir ürün gamı var. Ticari araç alımında operasyonda Mengerler'in eline çok ciddi bir güç vermekte. İşimizi, ticari operasyonumuzu büyütme için çok fazla fırsat var. Otomotiv sektörü ciddi bir dönüşümden geçiyor ve bu dönüşüme en iyi ayak uydurabilecek markalardan birisi IVECO. Geleceğin getireceklerine dayanıklı. IVECO'nun bu dönüşümde inavosyon yolculuğunu çok daha erken başlatmış olması nedeniyle şu anda Mengerler için çok ideal bir ortak

olduğunu ifade edebilirim. Aynı zamanda IVECO'nun Tata Grub'a satışıyla birlikte ticari araç tarafında farklı bir şekil alacağını ve IVECO'nun geleceğe daha güçlü adımlar atacak.”

IVECO tarafından plaket takdiminin de yapıldığı törene, çok sayıda müşteri ve sektör medyasının temsilcileri de katıldı.

Tören IVECO Yöneticileri tarafından Mengerler Motorlu Taşıtlar Yöneticilerine günün anısına plaket takdimi ile sonlandı. ■



IVECO, Ege Bölgesi'ndeki Hizmet Ağını Samko Otomotiv'in 14.000 m²'lik Yeni Tesisleriyle Güçlendiriyor

IVECO'dan Ege'ye güçlü bir adım! Antalya'daki başarısını İzmir'e taşıyan Samko Otomotiv, 14.000 m²'lik modern tesisini hizmete açtı. Yeni yatırım, IVECO'nun Türkiye genelindeki hizmet ağını daha da güçlendiriyor.

Ticari araç sektörünün öncü markası IVECO, satış sonrası hizmet ağını Ege Bölgesi'ne taşıyarak Türkiye'deki yapılanmasını güçlendiriyor. Antalya'daki başarılı operasyonlarıyla tanınan **Samko Otomotiv**, 14.000 m² alana kurulu yeni İzmir tesisini hizmete açtı.

5 Kasım 2025 tarihinde düzenlenen tören, IVECO Asya, Avustralya ve Yeni Zelanda Bölge Başkanı **Michael May**, IVECO Asya Satış Sonrası Hizmetleri Direktörü **Serkan Ayaz**, IVECO Türkiye Genel Müdürü **Hakkı Işınak** ve Samko Otomotiv ortakları **Bilal Oktar**, **Selçuk Göçmez** ve **Nevzat Kaya**'nın katılımıyla gerçekleştirildi.

“Yatırımımız, güven ve hizmetin simgesi”

Açılışta konuşan **Bilal Oktar**, yeni tesisin

yalnızca bir servis noktası değil, aynı zamanda bölgeye değer katacak stratejik bir yatırım olduğunu vurgulayarak, “Müşterilerimizin gönlünde kalıcı bir güven tesis etmek önceliğimiz. IVECO'nun gücüyle birleşen deneyimimiz, Ege'deki tüm kullanıcılarımıza en yüksek kalite standartlarında hizmet sunmamızı sağlayacak,” dedi.

“Bu tesis, Türkiye'de lojistiğin geleceğine verdiğimiz önemin göstergesi”

Michael May, İzmir'in stratejik önemine dikkat çekerek, yeni merkezin IVECO'nun Türkiye vizyonunda ileriye atılmış önemli bir adım olduğunu belirtti. **Serkan Ayaz** ise, tesisin modern altyapısı sayesinde Ege'deki tüm IVECO kullanıcılarına “daha hızlı, kapsamlı ve güvenilir hizmet” sağlanacağını ifade etti. ■



Samko Otomotiv İzmir Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Haydar Avın ve Cömertler Sigorta Sorumlusu Asuman Türk tesis açılışında birarada.

IVECO Türkiye'den stratejik yatırım: HASER Motorlu Taşıtlar bayiliği hizmete açıldı

IVECO Türkiye, Anadolu Yakası'ndaki stratejik yeni noktasıyla bayilik ağını genişletti. HASER Motorlu Taşıtlar tesisi, güçlü altyapısı ve müşteri odaklı vizyonuyla hizmete başladı.

■ Erkan YILMAZ / TUZLA

IVECO Türkiye, yetkili satıcı ağını genişletmeye devam ediyor. İstanbul Anadolu Yakası'nda açılan yeni **HASER Motorlu Taşıtlar** satış ve servis tesisi, lojistik açıdan kritik bir bölgede konumlanarak markanın büyüme stratejisinde önemli bir adımı temsil ediyor.

Modern tesis, güçlü kapasite

Tuzla'daki yeni IVECO satış ve servis noktası, **2.000 m² kapalı ve 2.400 m² açık** alanda günde 30 araca kadar hizmet verebilecek kapasiteye sahip. Açılış törenine IVECO Asya, Avustralya ve Yeni Zelanda Bölge Başkanı Michael May, IVECO Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak, HASER Motorlu Taşıtlar Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Ercan ve Gebze Ticaret Odası Başkanı Abdurrahman Aslantaş katıldı.

"IVECO markasına yakışır bir tesis inşa ettik"

İsmail Ercan, "Temelimizde emek ve sabır var. IVECO markasına yakışır bir tesis kurduk. Türkiye'nin en başarılı yetkili satıcılarından biri olacağız" dedi.

"Türkiye, IVECO için büyük potansiyele sahip"

Michael May ise, "Türkiye ticari araçlar açısından dünyanın en dinamik pazarlarından biri. Burada uzun vadeli olarak yatırım yapmaya kararlıyız" diyerek HASER ile olan iş birliğinden memnuniyetini dile getirdi.

"Müşterilerimize daha yakın olmanın gururunu yaşıyoruz"

Hakkı Işınak, tesisin konumuna dikkat çekerek, "HASER Motorlu



IVECO tarafından günün anısına HASER MOTORLU TAŞITLAR'a bir plaket takdim edildi.

Taşıtlar müşteri odaklı yapısıyla vizyonumuzla örtüştü. Bu yatırımı birlikte yapmaktan gurur duyuyoruz" dedi.

Törende ayrıca bölgeye yatırımından dolayı HASER'e teşekkür edilirken, katılımcılara özel indirim çekleri ve araç teslimatları da gerçekleştirildi. ■



HASER Motorlu Araçlar'ın açılışında ilk araç teslimatları da yapıldı. Araç alan müşterilere plaketleri sunuldu.



Açılış töreninde ayrıca HASER Motorlu Araçlar'ın açılışına özel davetli müşteriler arasında ağır vasıta alan 3 müşteriye 200'er bin TL, hafif ticari araç alan 3 müşteriye de 100 bin TL indirim çekleri teslim edildi.



ALC Lojistik, Renault Trucks ile İtalya hattında gücüne güç kattı

ALC Lojistik, Renault Trucks ile uzun yıllardır sürdürdüğü iş birliğini 10 adet yeni T480 çekici yatırımıyla güçlendirdi. Yeni araçlar, Koçasanlar Otomotiv Hadımköy tesisinde düzenlenen törenle ALC Lojistik'e teslim edildi.

ALC Lojistik, Renault Trucks markasına duyduğu güveni yeni filo yatırımıyla bir kez daha gösterdi. Şirket, 10 adet T480 çekiciyi filosuna ekleyerek Türkiye-İtalya hattındaki operasyonlarını güçlendirdi. **Koçasanlar Otomotiv Hadımköy** tesisinde düzenlenen teslimat töreninde araçlar, Renault Trucks Türkiye Başkanı **Sebastien Delepine** tarafından ALC Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı **Ali Çiçekli** ve Genel Müdür



Soner Çiçekli'ye teslim edildi.

Ağırlıklı olarak Türkiye-İtalya hattında faaliyet gösteren ALC Lojistik, operasyonlarının yüzde 95'ini bu güzergahta yürütüyor. Ali Çiçekli, "Renault Trucks ile 2011 yılından bu yana süregelen iş birliğimizden memnunuz. Satış sonrası hizmet kalitesi, tercih nedenlerimizin başında geliyor." dedi.

Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine ise, "Sadece araç değil,

müşterilerimizin operasyonel verimliliğini artıran çözümler sunuyoruz." ifadelerini kullandı.

Sektörde nitelikli sürücü eksikliği, vize sorunları ve yüksek yakıt maliyetlerinin sürdürülebilirliği zorladığını vurgulayan **Ali Çiçekli**, "Renault Trucks T480 çekiciler, düşük işletme maliyeti ve güçlü servis ağıyla operasyonel sürdürülebilirliğimizi destekliyor." şeklinde konuştu. ■

Sürat Lojistik, Dijitalleşmede Yeni Bir Dönem Başlattı

Trafik, hava durumu ve hat yoğunluğuna göre sistem kendini anlık olarak güncelliyor.

Sürat Lojistik, operasyon zincirinin tamamını uçtan uca dijital ortama taşıyarak yapay zekâ destekli sistemlerle lojistikte yeni bir dönemi başlattı. Rota planlama, filo takibi, yük optimizasyonu ve müşteri görünürlüğünü tek bir platformda buluşturan şirket, operasyonel verimliliği artırırken, sürdürülebilirlik ve müşteri deneyimini merkeze aldı.

Sürat Lojistik Genel Müdürü Tarkan Türkel, "Rota optimizasyonu, yakıt yönetimi, talep tahmini artık algoritmaların işi. Biz geleceği beklemiyoruz, onu inşa ediyoruz." dedi. Dijital ve otomasyon yatırımlarının 2026'da sermaye planındaki en büyük paya sahip olacağını belirten Türkel, intermodal ağlarını genişlettiklerini ve **mikro-fulfillment merkezleriyle şehir içi teslimat hızını 2-4 saat aralığına indirmeyi** hedeflediklerini söyledi.

Türkel, "Artık hangi gün, hangi bölgede ne kadar taşıma yapılacağını algoritmalar önceden hesaplıyor. Sistem, trafik, hava durumu veya hat yoğunluğuna göre kendini anlık olarak güncelliyor. Müşterilerimiz gönderilerini canlı olarak takip edebiliyor. Bu şeffaflık, hız kadar güven de yaratıyor." dedi.



Tarkan Türkel

Sürat Lojistik'in dijital dönüşümünün yalnızca bir teknoloji yatırımı olmadığını vurgulayan Türkel, "Dijitalleşme bizim için bir düşünme biçimi. Artık karar süreçlerimiz tamamen veriye dayalı. Otomasyonla hata oranlarını düşürdük, teslimat sürelerini kısalttık." ifadelerini kullandı.

Yapay zekâ ve veri analitiğinin dönüşümün merkezinde yer aldığını belirten Türkel, "Tahmin, rota, kapasite ve fiyatlama kararlarını algoritmalarla yönetiyoruz. IoT sensörleriyle araçlarımızın konum, sıcaklık ve yakıt verilerini anlık izliyoruz. Dijitalleşmenin ikinci evresinde hedefimiz sürdürülebilirliği görünür kılmak." şeklinde konuştu. ■

CEVA Logistics, Türkiye'deki Büyümesini Borusan Lojistik Satın Alımıyla Güçlendirdi

CEVA, Borusan Tedarik'in %100 Hisselerini 383 Milyon Dolar Karşılığında Satın Aldı

Türkiye artık CEVA'nın en büyük 3. pazarı!



MARSİLYA, Fransa - 5 Kasım 2025 – CMA CGM Grubu iştiraki **CEVA Logistics**, Türkiye'deki büyüme stratejisini yeni bir yatırımla güçlendirdi. Şirket, Borusan Lojistik'in lojistik operasyonlarını yürüten **Borusan Tedarik Zinciri Çözümleri ve Teknoloji A.Ş.'nin %100 hissesini 383 milyon ABD doları** karşılığında satın aldı. Tüm yasal onayların tamamlanmasının ardından bugün itibarıyla hisse devri resmen gerçekleşti.

Satış kapsamında **Borusan Holding**, sahip olduğu **%69,47'lik payı, Borusan Yatırım ise %30,53'lük payını** devretti. Anlaşma ilk olarak 26 Nisan 2025'te duyurulmuştu. Bu satın alma ile CEVA, **Borusan Lojistik'in Türkiye ve yurtdışındaki iştirakleri olan eTA ve Bukoli'yi** de yönetim ağına dahil edecek. **Borusan Liman** faaliyetleri ise **Borusan Holding**

bünyesinde kalmaya devam edecek.

"Türkiye, CEVA'nın En Büyük Üçüncü Pazarı Oldu"

Satın alma sonrası CEVA, Türkiye'deki **3PL (üçüncü taraf lojistik)** hizmetlerinde konumunu güçlendirmeyi hedefliyor. Şirket halihazırda **1,19 milyon metrekare** depo alanını yönetiyor; birleşmeyle birlikte yılda **yaklaşık 1 milyon FTL taşımacılık kapasitesi** ve **Avrupa bağlantılı LTL operasyonları** ile ağını genişletiyor.

CEVA Logistics CEO'su Mathieu Friedberg, "Türkiye ekonomisi dinamik bir yapıya sahip. Stratejik konumu sayesinde ülke, lojistik çözümlerimiz için çok yönlü fırsatlar sunuyor. Bu birleşme ile Türkiye, CEVA'nın brüt gelir açısından üçüncü en büyük ülkesi haline geldi," dedi. ■





ÖZLEMLE VE SAYGIYLA
ANIYORUZ



1881 – 193∞*

obilet