

Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde değişiklik yapıldı

YÖNETMELİK DEĞİŞİKLİĞİ

■ Karayolu Taşıma Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik 1 Ekim 2025 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Okul taşımaları: Büyükşehir olmayan illerde öğrenci taşıması yapan firmalar için valilikler yetkili olacak. Yetki belgesi ve çalışma usullerine ilişkin kararları valilikler belirleyecek.

Yetki belgeleri ve sözleşmeli araçlar: Artık firmalar özmal araçların yanı sıra doğrudan kiracı oldukları sözleşmeli araçları da taşıt belgelerine kaydedebilecek. Ancak finansal kiralama yoluyla alınan araçlar, sözleşmeli oran hesabına dahil edilmeyecek.

Sefer süreleri: Otobüs seferlerinde bilet satış sürelerine yeni düzenleme getirildi. Havalimanı çıkışlı seferlerde yolcu listesi en geç 2 saat öncesine kadar bildirilebilecek.

Uluslararası taşımalar ve yabancı plakalı araçlar:

Yabancı plakalı araçların Türkiye içinde iki nokta arasında taşımacılık yapması yasaklandı. İhlal edenlere alt sınırın 50 katı idari para cezası uygulanacak.

Uygun geçiş belgesi bulunmayan araçların sınırdan çıkmasına izin verilmeyecek.

Belgesiz veya usulsüz belgeyle taşıma yapan yabancı araçlara 20 kata kadar para cezası verilecek.

Para cezaları:

Yeni eklenen maddeyle, idari para cezalarının alt ve üst sınırları netleştirildi.

Aynı ihlalin tekrarında cezalar katlanarak artacak.

Bir Türk Lirasının küsuratı ceza hesaplamasında dikkate alınmayacak. ■

Yönetmelik değişikliğini Dr. Zeki Dönmez değerlendirdi. Sayfa 10'da



TUIDER sezonu değerlendirdi

Tırsan, Treyler Mühendisliğinde Yeni Standardı Sektörle Paylaştı

Tırsan, Adapazarı Mega Kampüs'te düzenlediği etkinlikte lojistik sektörüne çifte lansman sundu. 750'yi aşkın sektör temsilcisinin katıldığı organizasyonda, Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pisti ile Yeni Nesil Tenteli Perdeli araç ailesi tanıttı.



Çetin Nuhoglu



14-15'te



Zeren Group, Travego 16 2+1 ile sahalara eşlik ediyor

4'te

8+1 araçlar ve kiralık araçlara yönelik Acilen Düzenleme Talep Ediyoruz

TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, "Turizm taşımacılarının en önemli sorunu 8+1 araçlarla ilgili düzenleme. Havalimanlarından yapılan transfer taleplerinin çoğu bu araçlar. Bakanlığın acilen bu konuda düzenleme yapmasını ve artık 8+1 araçların D2 ve B2 belgesine kayıt imkanının getirmesini talep ediyoruz" dedi.



9'da



MAPAR Otomotiv, Isparta Petrol Turizm'e 20 MAN Lion's Coach satışının ilk teslimatı yapıldı

8'de



Dr. Zeki Dönmez

Özmal taşıtların yaşı önemlidir

10'da



Mustafa Yıldırım

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Çalıştayı

27 Ekim'de



Cumhur Aral

Otobüsçülük Mafya Hikâyesi Değil, Emek Hikâyesidir

2'de



Korkut Akın

Hayatın her alanında sezon...

12'de

Zorunlu Kış Lastiği Süresi 5 Aya Çıktı

24'te

Mercedes-Benz Conecto otobüsleri Otokar'ın Sakarya'daki fabrikasında üretilecek.



Otokar ve Daimler Buses Üretim Anlaşması İmzaladı

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Eylül 2026'dan itibaren Daimler Buses için Mercedes-Benz Conecto şehir otobüslerini Sakarya'daki fabrikasında üretecek. Daimler Buses CEO'su Till Oberwörder, Mercedes-Benz Türk A.Ş. İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Süer Sülün ve Otokar CEO'su Aykut Özünür iş birliğine ilişkin anlaşmayı Sakarya'da imzaladı.

3'te



Digiturk ve Ali Osman Ulusoy Turizm'den Yolculuklara Eğlence Katacak İş Birliği

Spor ve eğlence platformu Digiturk ile Ali Osman Ulusoy Turizm stratejik bir iş birliğine imza attı. Ali Osman Ulusoy Turizm'in araçlarıyla seyahat eden yolcular, yolculuk boyunca beIN CONNECT üzerinden dizi, film, belgesel, spor ve çocuk içeriklerine ücretsiz erişim sağlayabilecek.

13'te

Scania, Türkiye'nin Öncü Firmalarının Filolarını Güçlendiriyor

13'te

Busworld Europe 2025 2/2'de

Honest Global, filosunu 10 ödüllü MAN Lion's Coach ile GÜÇLENDİRDİ



8'de



Karınca Lojistik, 100 Yeni Renault Trucks T480 Çekiciyle Avrupa'daki Gücünü Artırıyor

21'de

Krone ve DFDS'ten Türkiye Lojistik Sektörüne Güçlü Katkı:



1.050 Treyler Teslimatı Gerçekleştirildi

22'de



AYK Lojistik, Filosunu 100 Actros L ile Güçlendirdi

16'da

Otokar Otonom ve Elektrikli Otobüslerini Belçika'da Sergiledi

Türkiye otobüs pazarının 16 yıldır kesintisiz lideri **Otokar**, 4-9 Ekim tarihlerinde Brüksel'de düzenlenen **Busworld Europe 2025** fuarında, toplu taşımacılığın geleceğini temsil eden **7 farklı modeliyle** yer aldı. **e-CENTRO**, **NAVIGO U Giga**, **ULYSO**, **e-KENT** ve **e-TERRITO** modellerini sergileyen Otokar, dış alanda **otonom e-CENTRO** ve **e-TERRITO** araçlarıyla teknolojik gücünü tanıttı. Fuarda ayrıca 10,9 metrelik e-KENT modeli ilk kez görücüye çıktı.

Otokar Ticari Araçlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, "Türkiye'nin ilk otobüs üreticisi olarak 60 yılı aşkın tecrübemizle bugün Avrupa'nın en büyük 5 otobüs üreticisinden biriyiz.

Sakarya'daki fabrikamızda Otokar markasıyla birlikte iki küresel marka için de üretim yapıyoruz. Teknolojimiz, üretim gücümüz ve nitelikli insan kaynağımızla yeni iş birliklerine hazırız" dedi. ■



TEMSA Avenue Neo'yu Busworld Europe 2025'te tanıttı

TEMSA, 4-9 Ekim tarihlerinde Brüksel'de düzenlenen **Busworld Europe 2025** fuarında 9 metrelik elektrikli otobüsü **Avenue Neo**'yu tanıttı. 75 yolcu kapasiteli ve **600 km'ye varan menzile** sahip model, **300 kW DC bağlantı** ile yüzde 100 şarja 75 dakikada ulaşıyor. **MD9 Electricity**'nin 5 milyon kilometreyi aşan tecrübesi üzerine geliştirilen Avenue Neo, yeni nesil teknolojilerle daha yüksek **verimlilik ve dayanıklılık** sunuyor.

Fuarda ayrıca **Yeni Prestij**, **Maraton**'un güncellenmiş versiyonu ve Avrupa'da en çok tercih edilen **LD SB** modeli de sergilendi.

Basın toplantısında konuşan **TEMSA CEO'su Evren Güzel**, "2022-2024 döneminde net satışlarımızı Euro bazında yüzde 68 artırarak **429 milyon Euro** ciroya



ulaştık. Gelirlerimizin yüzde 68'ini küresel pazarlardan elde ediyoruz" dedi. Güzel, TEMSA'nın **70 ülkede 18 binden fazla aracı** yollarda olan global bir marka haline geldiğini vurguladı. ■

ZF, Otobüs Teknolojilerinde Akıllı Mobilite Çözümleriyle Büyümesini Sürdürüyor

ZF, mobiliteyi daha akıllı, güvenli ve sürdürülebilir hale getirmek amacıyla geliştirdiği en yeni otobüs teknolojilerini **Busworld Europe 2025** fuarında tanıttı.



ZF Ticari Araç Çözümleri (CVS) Kıdemli Başkan Yardımcısı ve EMEA Bölgesi Başkanı Fabian Schlegel, "Otobüs iş kolumuz son üç yılda yüzde 30 büyüdü ve bir

milyar Euro'yu aşan sipariş aldık. Bu başarı, pazarın ihtiyaçlarına doğru yanıt verdiğimiz en güçlü göstergesi. Otobüs teknolojileri işimizin genel pazardan daha hızlı

büyümesini sağlıyor" dedi.

ZF fuarda, yeni nesil aks platformlarının prömiyerini yaptı. **A134 aksı**, enerji verimliliğini artırırken ağırlığı azaltıyor; **AV134 portal aksı** ise yüzde 20 daha yüksek tork kapasitesiyle yüzde 4'ten fazla enerji tasarrufu sağlıyor. Ayrıca şirket, minimum **%94,5 verimlilik oranına** sahip yeni **CeTrax 2 dual** elektrikli tahrik sisteminin performans verilerini de açıkladı. ■



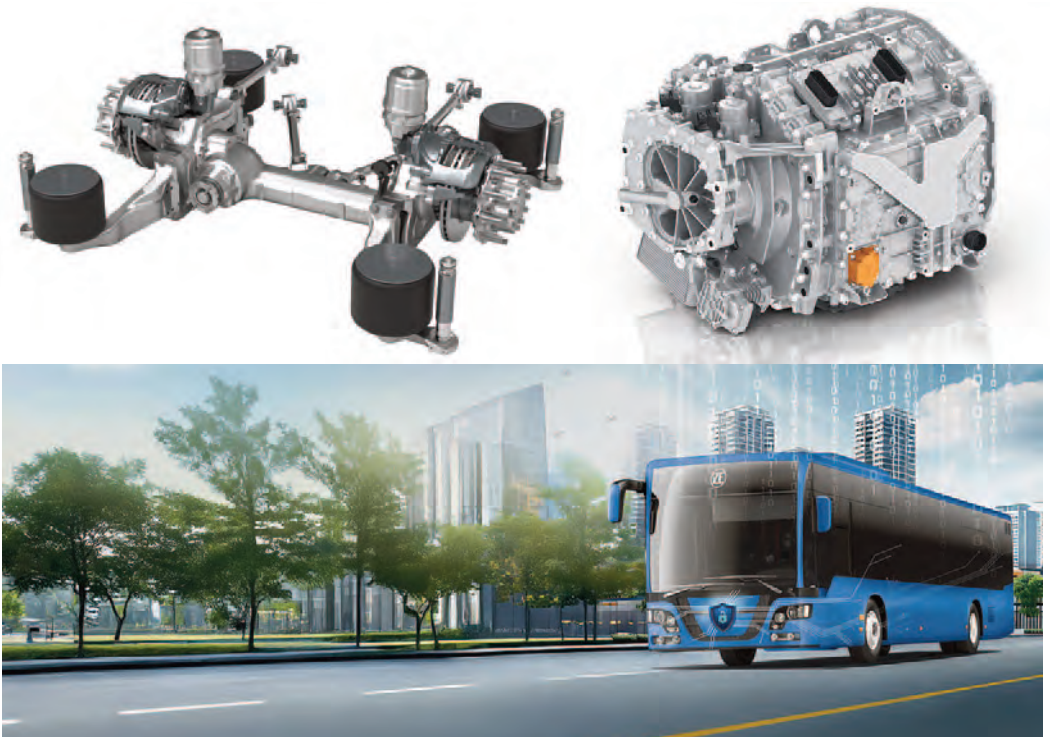
Anadolu Isuzu, Busworld Europe 2025'te Yenilikçi Modelleriyle Sahne Aldı

Anadolu Isuzu, 4-9 Ekim 2025 tarihleri arasında Brüksel'de düzenlenen **Busworld Europe 2025** fuarında, farklı ihtiyaçlara yönelik yenilikçi otobüs ve midibüs modellerini sergiledi. Fuarda ilk kez tanıtılan **Grand Toro XL** ve **Citiport 12 Class 2**, ziyaretçilerden yoğun ilgi gördü. Şirket ayrıca **tam elektrikli Novociti Volt (Nesil 2)**, **Citiovolt 12** ve **Novo Volt** modellerini de uluslararası pazara sundu.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, "42 yıldır büyüme

yolculuğumuzu sürdürüyoruz. Ar-Ge gücümüz ve üretim uzmanlığımızla bugün 45'ten fazla ülkeye ihracat yapıyoruz. Uluslararası pazarlardaki varlığımızı güçlendirirken stratejik iş birliklerine büyük önem veriyoruz" dedi.

Yeni **Grand Toro XL**, artırılmış yolcu kapasitesi ve genişletilmiş bagaj hacmiyle öne çıkarken, **Citiport 12 Class 2**, engelsiz erişim ve yüksek konfor özellikleriyle Avrupa'nın en ergonomik otobüsleri arasında gösterildi. ■



Otobüsçülük Mafya Hikâyesi Değil, Emek Hikâyesidir

Televizyon dizileri kimi zaman topluma ayna tutar, kimi zaman da gerçeği gölgede bırakır. Show TV'nin yeni dizisi Veliaht, otobüsçülük mesleğini arka plana alarak kurgulanmış. Ortaya çıkan tabloya bakınca, sanki otobüsçülerin dünyası sadece karanlık ilişkilerden ibaretmiş gibi görünüyor. Adam öldürmeler, mafya hesaplaşmaları, kara para aklama, insan kaçakçılığı... Yani daha çok bir mafya hikâyesi, otobüs garajlarının dekorunda çekiliyormuş gibi.

Açıkçası bu manzara insanın içini burkuyor. Çünkü biz otobüsçü dediğimizde, direksiyonun başına oturan, yolcularını güvenle şehirlere ulaştırmaya çalışan şoförü biliyoruz. Ya da yıllardır bir köşede yazıhanesi olan, yolcusu için elinden geleni yapan otobüs işletmecisini tanıyoruz. Bir yolcunun valizini sırtlayıp otobüse kadar taşıyan muavin, yolda “çay kahve isteyen var mı?” diye dolaşan genç delikanlı da bu mesleğin yüzüdür.

Ama dizide gördüğümüz manzarada bunların hiçbiri yok. Sanki otobüsçülük sadece kirli



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

paraların döndüğü, entrikaların çevrildiği bir sektörmüş gibi anlatılıyor. Oysa gerçekte milyonlarca yolcu her yıl bu insanların emeğiyle bir yerden bir yere ulaşıyor. Yani dizideki hikâye, otobüsçülerin gerçek hayatıyla uzaktan yakından örtüşmüyor.

Böyle olunca insan ister istemez geçmişteki örnekleri hatırlıyor. Mesela bir filmde hamamcılar kötü karakterlerle özdeşleştirilince, hamamcı esnafı ayağa kalkıp “bizim mesleğimiz böyle değil” diye tepki göstermişti. Gassallar da aynı şekilde yanlış anlatılınca, mesleklerini savunmuşlardı. Şimdi otobüsçülerden de benzer bir çıkış gelir mi, doğrusu merak konusu. Çünkü bu meslek de köklü bir geçmişe sahip ve Anadolu’nun her

köşesinde bir dayanışma kültürü var.

Sorulması gereken şu: Otobüsçüler gerçekten bir araya gelip bu konuda ses çıkarabilir mi? Aslında sektörün dernekleri, federasyonları, birlikleri var. Ama onların gündeminde genelde akaryakıt, vergi düzenlemeleri ya da bilet satış sistemleri oluyor. İmaj konusu, yani topluma nasıl yansıtıldıkları, pek ön plana çıkmıyor. Belki de Veliaht dizisi bu açıdan bir milat olur, kim bilir.

Algı dediğimiz şey küçümsenecek bir şey değil. Bugün bir genç, televizyonda gördüğü bu karakterlere bakıp “demek otobüsçülük böyle bir iş” diye düşünebilir. Oysa bir yolcunun gözünden bakınca manzara bambaşkadır: Yaz sıcaklığında buz gibi klimanın altında rahat bir yolculuk, mola yerinde sıcakık bir çorba, muavinin şakacı halleri... Bir şoförün gözünden bakınca da başka bir gerçek çıkar ortaya: Direksiyon başında geçen onlarca saat, uykusuzlukla verilen mücadele, bir canı değil yüzlerce canı taşımanın sorumluluğu.

Sanat elbette özgürdür, kimse “dizi böyle olamaz” diyemez. Ama bir meslek grubunun tümünü karalayan bir anlatı, adaletli değildir. Kolaycıdır. Hikâye yazmak, karakter yaratmak, entrika kurmak için illa ki bir mesleği ya da sektörün itibarını zedelemeye gerek yok.

Bence otobüsçüler, bu vesileyle kendi hikâyelerini daha çok anlatmalı. Çünkü gerçek otobüsçünün hikâyesi bambaşkadır. O hikâye, sabaha karşı otogarda başlayan, Anadolu yollarında binlerce kilometre boyunca süren, yolcuyu güvenle varacağı yere ulaştırınca biten bir yol hikâyesidir. Dizilerde aramak yerine, bir yolculuk yapın, muavinle iki laf edin, şoförle bir çay için; göreceksiniz, bu mesleğin asıl yüzü bambaşka.

Veliaht’ın anlattığı hikâye kurgu, ama otobüsçülerin hikâyesi gerçektir; o da her gün Anadolu yollarında yazılmaya devam ediyor.

Asıl soru şu: Sizce otobüsçüler bu yanlış algıya karşı sessiz mi kalmalı, yoksa kendi hikâyelerini daha gür bir sesle mi anlatmalı? ■

PETRONAS Madeni Yağlar, Ticari Araç Motor Yağları PETRONAS Urania Serisini İstanbul’da Tanıttı

PETRONAS Madeni Yağlar’dan ticari araç sahiplerine güçlü bir yenilik!

İstanbul’da tanıtılan yeni PETRONAS Urania, StrongTech™ teknolojisiyle daha uzun yağ ömrü, yüksek motor koruması ve maksimum verimlilik sunuyor.

PETRONAS Madeni Yağlar, ticari araçlara yönelik amiral gemisi ürünü PETRONAS Urania’nın yenilenen serisini İstanbul’da düzenlenen özel bir etkinlikte tanıttı. EMEA bölgesinden iş ortaklarının katıldığı organizasyonda, markanın müşteri odaklı yaklaşımı, ürün detayları ve stratejik hedefleri paylaşıldı.

Yeni PETRONAS Urania, StrongTech™ teknolojisiyle geliştirilerek daha uzun yağ değişim aralıkları, motor koruması ve yakıt tasarrufu sunuyor. Ayrıca sadeleştirilmiş ürün gamı, geleceğe uyumlu formülasyonlar ve düşük emisyon standartlarına uygun çözümleriyle filo yöneticilerine, ticari araç sahiplerine ve ustalara kolaylık sağlıyor.

PETRONAS Türkiye ve Orta Doğu Bölge Yöneticisi Burak Işıldak, “Yeni Urania serisi yalnızca filo verimliliğini artırmakla kalmıyor, sürdürülebilir çözümler sunarak sektörün dönüşümünde öncü rol oynuyor. Türkiye’de lojistik ve taşımacılık



sektörünün gelişimine katkı sağlamaya devam edeceğiz.” dedi.

EMEA Pazarlama, Ticari Mükemmeliyet ve Müşteri Hizmetleri Bölge Yöneticisi Samantha Burello ise, “PETRONAS Urania yalnızca bir yağ değil, müşterilerimizin başarısı için güvenilir bir yol arkadaşıdır.

Müşterilerimizin her noktada daha verimli çalışmasını destekliyoruz.” diye konuştu.

Yenilenen PETRONAS Urania serisi, lojistik ve taşımacılık sektöründe sürdürülebilirlik, performans ve güvenilirlik odaklı çözümleriyle dikkat çekiyor. ■



Mercedes-Benz Conecto otobüsleri Otokar'ın Sakarya'daki fabrikasında üretilecek. Otokar ve Daimler Buses Üretim Anlaşması İmzaladı

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar ve dünya çapında önde gelen otobüs üreticilerinden biri olan Daimler Buses, Mercedes-Benz Conecto otobüslerinin Otokar'ın Sakarya'daki fabrikasında üretilmesi konusunda anlaşma imzaladı.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Eylül 2026'dan itibaren Daimler Buses için Mercedes-Benz Conecto şehir otobüslerini Sakarya'daki fabrikasında üretecek. **Daimler Buses CEO'su Till Oberwörder, Mercedes-Benz Türk A.Ş. İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Süer Sülün ve Otokar CEO'su Aykut Özün**er iş birliğine ilişkin anlaşmayı Sakarya'da imzaladı.

Otokar CEO'su Aykut Özüner: "Türkiye'nin ilk otobüs üreticisi olarak 60 yılı aşkın süredir yüksek kaliteli otobüsler üretiyoruz. Daimler Buses ile olan iş ortaklığımızı, üretimimizi artırmak, üretim kapasitemizi en verimli şekilde kullanmak ve



Avrupa'nın en büyük beş otobüs üreticisinden biri olarak global pazarlardaki konumumuzu güçlendirmek için önemli bir adım olarak değerlendiriyoruz. Bu anlaşma ile Daimler Buses ile sürdürülebilir bir iş ortaklığı kurmayı hedefliyoruz."

Daimler Buses CEO'su Till Oberwörder: "Ürünlerimize duyulan güçlü talep, otobüslerin toplum için giderek daha önemli hale geldiğini ve müşterilerimize doğru çözümleri sunduğumuzu gösteriyor. Avrupa ve Latin Amerika'da açık ara pazar lideriyiz

ve bu işbirliği anlaşması, toplam araç üretimimizi artırarak konumumuzu daha da güçlendirmemizi sağlıyor. Üretim kapasitemizi genişletmek, kârlılığımıza da olumlu etki ediyor. Otokar, sektörümüzde saygın ve güvenilir bir ortak ve üretim konusunda güçlü uzmanlığa sahip. İş birliğimiz kapsamında yakın çalışarak, müşterilerimizin Daimler Buses'tan beklediği yüksek kalite standartlarını birlikte sağlayacağız. Bu iş ortaklığını hayata geçirmekten büyük memnuniyet duyuyoruz."

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Başkanı ve CEO'su Süer Sülün: "Otobüslerimize olan talepten ve bunun Hoşdere fabrikamıza sipariş olarak yansımından büyük memnuniyet duyuyoruz. Hoşdere Otobüs Fabrikamız, Daimler Buses'in üretim ağının önemli bir parçası ve tüm segmentlerde otobüs üretimine devam ediyor. Mercedes-Benz Türk olarak Otokar ile olan iş ortaklığını memnuniyetle karşılıyoruz; güçlü ve güvenilir bir ortak olarak bu iş birliğini desteklemekten büyük memnuniyet duyuyoruz." ■



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını etkili şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

#TekNiyetMemnuniyet

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.





Ali Osman Ulusoy filosuna 4 yeni özmal Travego kattı

Ali Osman Ulusoy Hassoy Otomotiv tarafından yapılan teslimatla filosuna 4 yeni özmal Travego daha kattı.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığının en önde gelen

firmaları arasında yer alan **Ali Osman Ulusoy** yeni otobüs yatırımlarıyla filosunu büyötmeye devam ediyor. Şirket, Hassoy Otomotiv tarafından yapılan teslimatla filosuna 4 yeni özmal Travego 16 2+1 otobüs daha kattı. 4 yeni Travego Mercedes-Benz Türk

Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle teslim edildi. Törene Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü **Osman Nuri Aksoy**, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Koordinatörü **Selen Bal**, Hassoy Otobüs Satış Müdürü **Cenk**

Soydan, Hassoy 2. El Satış Danışmanı **Selçuk Köse**, Ali Osman Ulusoy Operasyon Müdürü **Metin Alper Yücel** katıldı.

Araçların teslimi, Hassoy Otobüs Satış Müdürü **Cenk Soydan** tarafından Ali Osman Ulusoy Operasyon Müdürü **Metin Alper Yücel**'e gerçekleştirildi. Yeni otobüslerle yatırımlarıyla birlikte her zaman yolculara en kaliteli ve en güvenli hizmeti verme hedefinde olduklarını belirten **Metin Alper Yücel**, "**Filomuza kattığımız 4 Travego 16 2+1 otobüslerle yenileniyoruz**" dedi. ■

Zeren Group, Travego 16 2+1 ile sahalara eşlik ediyor

Zeren Group, Mercedes-Benz Travego 16 2+1 ile sahalara güç katıyor! Yeni takım otobüsü, Sultanlar Ligi ve CEV Zeren Group Şampiyonlar Ligi'nde sporculara eşlik edecek.

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği Travego 16 2+1 modelini Zeren Group'a teslim etti. Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde, bayisi Gelecek Otomotiv ev sahipliğinde düzenlenen törenle teslim edilen otobüs, **Zeren Spor Kulübü Kadın Voleybol Takımı**'nın kullanımına sunuldu.

Zeren Group Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su, Zeren Spor Kulübü Başkanı **Mustafa Yiğit Zeren**, spora yaptıkları yatırımla gençlere katkı sağlamayı görev edindiklerini belirterek, "Biz inanıyoruz ki maç sahada değil, otobüsün kapısından içeri adım atıldığında başlar. Yeni



Mercedes-Benz otobüsümüz sadece bir ulaşım aracı değil, Ankara'dan yükselen büyük hayalimizi geleceğe taşıyan bir semboldür" dedi.

Gelecek Otomotiv Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi **Bekir Koman** ise, "Travego 16 2+1 gerek teknik özellikleri gerekse yolcu konforuyla sektörde fark

yaratıyor. Bu aracın Zeren Spor Kulübü sporcularını taşıyacak olması bizleri ayrıca gururlandırıyor" diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü **Ahmet Burak Batumlu** da teslimatı, "Bu otobüs sadece bir araç değil, Zeren

Spor Kulübü'nün yeni bir takım arkadaşdır" sözleriyle değerlendirdi.

Yeni Travego 16 2+1, yüksek konfor, yakıt verimliliği ve gelişmiş güvenlik donanımlarıyla Zeren Spor Kulübü'ne yol arkadaşı olacak. ■



MAN LION'S COACH

Konforlu sürüşüyle mesafeleri kısaltır.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [X/mantruckbusturk](https://www.instagram.com/mantruckbusturk) [@/mankamyonotobus](https://www.instagram.com/mankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



Mercedes-Benz Türk'ün “Her Kızımız Bir Yıldız” Programı 6.500 Öğrenciye Ulaştı



Mercedes-Benz Türk'ün “Her Kızımız Bir Yıldız” programı 21. yılında! Bugüne kadar 63 ilde 6.500 kız öğrencinin hayatına dokundu, 20.000'e yakın burs imkânı sağladı.

Mercedes-Benz Türk'ün, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği (ÇYDD) iş birliğiyle 2004'te başlattığı “Her Kızımız Bir Yıldız” programı 21. yılını tamamladı. Eğitimde fırsat eşitliği sağlamak amacıyla yürütülen program, bugüne kadar **63 ilde 6.500'e yakın kız öğrenciye** dokundu ve toplamda **20.000'e yakın burs** imkânı sundu.

Yalnızca burs desteğiyle sınırlı kalmayan program; mentorluk, kişisel gelişim eğitimleri, bölge ziyaretleri ve kültürel etkinliklerle bursiyerlerin sosyal ve akademik yaşamına katkı sağlıyor. Her yıl yaklaşık **1.000 öğrenciye (750 lise, 250 üniversite)** destek veriliyor.



Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı **Süer Sülün**, “Amacımız yalnızca maddi destek sağlamak değil; kız çocuklarımıza güçlü bir gelecek vizyonu kazandırmak. Bugüne kadar ulaştığımız 6.500 öğrenci ve sunduğumuz 20.000 burs, ülkemizin geleceğine yapılan en değerli yatırımdır” dedi.



Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Müdürü **Miray Demirel** ise, “Her Kızımız Bir Yıldız yalnızca burs programı değil, genç kızların sosyal, kültürel ve mesleki gelişimlerini destekleyen kapsamlı bir yolculuk oldu. Yıldız kızlarımızın başarı hikâyeleri bize ilham veriyor” ifadelerini kullandı.

Şirket, ayrıca **Mühendisliğin Yıldızları** ve **EML'miz Geleceğin Yıldızı** projeleriyle de gençlerin eğitime katkı sunmayı sürdürüyor. ■

Mercedes-Benz Türk'ten Depremzede Çocuklara Kalıcı Destek

Mercedes-Benz Türk, depremden etkilenen çocukların iyileşme sürecine kalıcı katkı sağlayacak önemli bir projeye imza attı. Şirket ile Çukurova Üniversitesi arasında imzalanan niyet mektubu kapsamında, üniversite bünyesinde faaliyet gösteren **Çocuk İyilik Merkezi'ne (ÇOİM)** kalıcı bir hizmet binası ve 24 odalı bir konukevi kazandırılacak.

6 Şubat 2023 depremlerinde uzuvlarını kaybeden 21 yaş altı çocukların tedavi ve rehabilitasyonu için kurulan ÇOİM, bugün ortez-protez uygulamalarından fizik tedaviye, psikolojik desteğe kadar kapsamlı hizmetler sunuyor. Yeni hizmet binası ve konukevi, yalnızca çocukların değil, onlara refakat eden ailelerin de güvenli ve konforlu koşullarda sürece eşlik etmesine imkân taniyacak.

“Kalıcı sosyal fayda yaratmayı önceliklendiriyoruz”

İmza töreninde konuşan **Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün**, şirketin kurumsal sosyal sorumluluk anlayışını aşan, kalıcı sosyal fayda vizyonuyla hareket ettiğini belirterek şunları söyledi:

“Depremi yaşadığı ilk andan itibaren çalışanlarımız, bayilerimiz ve yetkili servislerimizle birlikte sahadaydık. Öncelikli olarak barınma ve gıda ihtiyaçlarını

karşıladık, ardından uzun vadeli çözümlere odaklandık. Bu süreçte en kırılgan gruplardan biri olan çocukların fiziksel ve ruhsal iyileşmesini önceliklendirdik. ÇOİM ile yaptığımız iş birliği, bu vizyonun en anlamlı adımlarından biri. Hedefimiz, yalnızca bugünün ihtiyaçlarını karşılamak değil; iyileşmenin, güvenin ve umudun sembolü olacak bir yapıyı hayata geçirmek.”

Çukurova Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Hamit Emrah Beriş ise, merkezin sürdürülebilir bir yapıya kavuşmasının bölgedeki çocuklar ve aileleri için büyük önem taşıdığını vurguladı.

Deprem bölgesinde uzun vadeli destek

Mercedes-Benz Türk, 2023 depremlerinin ardından yalnızca acil ihtiyaçları karşılamakla kalmadı; Hatay'daki **İSO Yaşam Kenti**'ne 100 konteyner ve sosyal alan desteği sağladı, çocuk parkı, çamaşırhane, spor salonu ve kreş gibi yaşam alanlarını inşa etti. Ayrıca bölgede eğitim materyalleri desteği verdi, 23 Nisan etkinlikleriyle 900 çocuğa ulaştı, tiyatro gösterileri düzenledi.

Sanata da destek veren şirket, **İstanbul Kültür Sanat Vakfı (İKSİV)** iş birliğiyle depremden etkilenen genç sanatçılara açık çağrı yaptı; seçilen 6 sanatçıya 5.000 ₺ hibe ve mentorluk desteği sağladı. ■



ÇOİM Hakkında

Çukurova Üniversitesi bünyesinde 2023'te kurulan Çocuk İyilik Merkezi (ÇOİM), depremde uzuv kaybı yaşayan çocukların fiziksel ve psikososyal rehabilitasyonunu desteklemek amacıyla faaliyet gösteriyor.

Merkez, bugüne kadar yüzlerce çocuğa protez, fizik tedavi ve psikolojik danışmanlık hizmeti sundu.

Mercedes-Benz Türk'ün desteğiyle inşa edilecek kalıcı bina ve konukevi, bölgedeki çocukların geleceğe umutla bakmasını sağlayacak en önemli yatırımlardan biri olarak öne çıkıyor.

YENİ PRESTIJ İLE HİKAYENİ DEĞİŞTİR

3 Yıl Sınırsız Kilometre Garantisi



MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi

İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

 www.mapar.com.tr

 **mapar**

MAPAR İZMİR

TEMSA Otobüs Yetkili Servis FUSO Canter Yetkili Servis

7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 94

    /mapartemsa

 **FUSO**

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44

 **TEMSA**

Honest Global, filosunu 10 ödüllü MAN Lion's Coach ile güçlendirdi

Honest Global, filosunu 10 adet ödüllü MAN Lion's Coach ile büyüttü! Turizm taşımacılığında konfor, güvenlik ve sürdürülebilirlik çitasını yükselten bu yatırım, sektöre yeni bir soluk getiriyor.

Honest Holding'in turizm ve ulaşım sektöründeki markası **Honest Global**, filosuna 10 adet **ödüllü MAN Lion's Coach** katarak yurt içi tur operasyonlarında kapasitesini artırdı. Teslimat töreni, Honest Holding Merkez Binası'nda gerçekleştirildi. Törene Honest Holding Yönetim Kurulu Başkanı **Cengiz Deveci**, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü **Can Cansu** ve MAN Türkiye Bölge Satış Müdürü **Emrah Albustanoğlu** katıldı.

Cengiz Deveci, yeni yatırımla hizmet standartlarını



yükselttiklerini vurgulayarak, "Bugün teslim aldığımız 10 yeni aracımız filomuzun kapasitesini artırırken, 2026'da gelecek ek siparişlerle Türkiye'nin en genç filolarından birine sahip olacağız" dedi. Deveci ayrıca, özellikle Uzak Doğu ve Latin Amerika'dan artan turist talebine dikkat çekti.

MAN Otobüs Satış Direktörü **Can Cansu** ise, "Honest Global bizim için yalnızca bir müşteri değil, değerli bir yol arkadaşı. Lion's Coach'un konfor, güvenlik ve verimlilikte

sunduğu üstün özellikler sektördeki tercih edilme nedenimizin en güçlü göstergesidir" ifadelerini kullandı.

Yeni MAN Lion's Coach araçlarıyla Honest Global, turizm taşımacılığında konfor, güvenlik ve sürdürülebilirlik standartlarını yükseltmeyi hedefliyor. ■



Van'ın otogar özlemi 2025 sonunda bitiyor

Van Büyükşehir Belediyesi tarafından Van-Erciş Karayolu üzerinde yapımına başlanan Şehirler Arası Otobüs Terminali inşaatı hızla devam ediyor. 11 bin metrekare kapalı alan olmak üzere 57 bin 613 metrekarelik arsa alanına inşa edilen yeni otobüs terminali, modern mimarisi, geniş alanı ve teknolojik altyapısıyla dikkat çekiyor.

Van Büyükşehir Belediyesi, kentin yıllardır özlemini çektiği projeleri tek tek hayata geçirmeye devam ediyor. Bu kapsamda altyapı çalışmaları tamamlanarak geçtiğimiz günlerde temeli atılan şehirlerarası otobüs terminali inşaatında da çalışmalar aralıksız sürüyor. Modern mimarisi, geniş hizmet alanları ve ulaşım bağlantılarıyla yeni terminal binası Van'ın önemli ihtiyaçlarından birine de çözüm getiriyor.

Çevre yoluna entegre modern bir terminal

Kent merkezine 17 kilometre uzaklıkta, Çevre Yolu'na entegre şekilde yapılan otobüs terminali, bodrum, zemin ve birinci kat olmak üzere yatay mimariye uygun şekilde inşa ediliyor. Van Büyükşehir Belediyesi tarafından yürütülen projeye, mevcut otogarın oluşturduğu trafik yükü şehir dışına taşınarak, trafiğin rahatlatılması da hedeflenirken, aynı bölgede yer alacak yeni hal kompleksi sayesinde gıda lojistiği ve toptan ticaretin daha düzenli bir yapıya kavuşturulması da planlanıyor.

Altyapı çalışmaları tamamlandı

Çalışmaların yoğun bir şekilde devam ettiğini belirten Şantiye Şefi Ferdi Sayın, "Van Şehirlerarası Otobüs Terminali projemizde kazı ve altyapı çalışmalarımızı tamamladık. Temelimizi attık. Ekiplerimiz burada titiz bir çalışma yürütüyor. Burada ayrıca emanet birimi, araç bakım istasyonu ve diğer donatılar da yapılacak. Bunlar mevcut binamızın aşağı kısmında yer alıyor. Otobüslerimizin bakım onarımları da burada yapılarak daha güvenli bir yolculuk sağlanacak" dedi.

2025 sonunda tamamlanacak

Modern yapısıyla dikkat çeken otobüs terminali projesinde; araç bakım istasyonu, emanet birimi, ticari alanlar, sosyal alanlar, WC'ler, bebek bakım odaları, mescit, bekleme alanı, mutfak, çok amaçlı salon, idari birimler, bekleme alanı, personel ofisleri, sığınak, peyzaj ve çevre düzenlemeleri yer alıyor.

Projenin yıl sonu itibarıyla tamamlanmasıyla birlikte, şehirlerarası yolculuk yapan vatandaşlarımızın daha konforlu, güvenli ve erişilebilir bir hizmete kavuşması sağlanacak. ■



MAPAR Otomotiv Isparta Petrol Turizm'e 20 MAN Lion's Coach satışının ilk teslimatı yapıldı

MAPAR Otomotiv ve Isparta Petrol Turizm 20 MAN Lion's alımına yönelik anlaşma yaptı. Anlaşmanın ilk otobüsü düzenlenen törenle teslim edildi.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren Isparta Petrol Turizm filosunu 20 MAN Lion's Coach ile güçlendirme kararı verdi. Araçların satışını MAPAR Otomotiv gerçekleştirdi. Anlaşmaya yönelik ilk otobüs



düzenlenen törenle MAPAR Otomotiv Bursa Genel Müdürü **Tanju Nayır** tarafından Isparta Petrol Turizm sahibi **Ömer Baştok**'a teslim edildi. 'Her teslimat iş ortaklarımıza duyduğumuz

güvenin ve birlikte büyümenin bir göstergesi' açıklamasında bulunan MAPAR Otomotiv Bursa Genel Müdürü **Tanju Nayır**, kalan araçların teslimatlarının 2026 yılı içerisinde devam edeceğini belirtti. ■



MAPAR Otomotiv'den bir teslimat daha!

Ali Osman Ulusoy bünyesinde bireysel otobüsçü olarak hizmet veren Yıltur Turizm, filosunu yeni nesil 2025 MAN Lion's Coach ile güçlendirdi.

Teslimat, MAPAR Otomotiv Bursa Genel Müdürü **Tanju Nayır** tarafından gerçekleştirildi. Nayır, "İş ortaklarımızın yolculuklarını daha konforlu ve güvenli hale getirmekten gurur duyuyoruz" diyerek iş birliğinin önemine vurgu yaptı. ■

Yaşaroğlu Otomotiv'den Doğu Yol Turizm'e 8 TEMSA Prestij teslimatı

TEMSA yetkili satıcısı Yaşaroğlu Otomotiv Manisa merkezli Doğu Yol Turizm'e 8 adet Prestij teslimatı gerçekleştirdi.

2001 yılından beri öğrenci, personel, turizm ve VIP Transfer taşımacılığı alanında hizmet veren Manisa merkezli **Doğu Yol Turizm** filosuna 8 adet **TEMSA Prestij** kattı. Araçların teslimatı TEMSA Bölge Satış Müdürü **Fatih Demirel**, Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Yaşar Özkan**, Satış Müdürü **Sabri Kan** tarafından Doğu Yol Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Kadri Yalçınkaya**, Genel Müdür **Ayhan Çolak**'a yapıldı. ■



Full-Size Boyut, Hibrit Teknoloji:

TUNLAND V9



FOTON



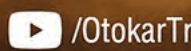
Dört dörtlük pick-up!

Türkiye'nin ilk mild hibrit motorlu full-size pick-up'ı Tunland V9'un zengin donanımı, dayanıklı yapısı ve göz alıcı tasarımıyla kuralları siz koyun, yolunuzu siz çizin.

Foton Tunland V9 Otokar bayilerinde. Hazırsanız, macera başlasın!



/fotontunlandtr



/OtokarTr



444 6857 (444 OTKR)



www.commercial.otokar.com.tr

Otokar
— Doğru karar —

8+1 araçlar ve kiralık araçlara yönelik acilen bir düzenleme yapılmalı

TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, “Turizm taşımacılarının en önemli sorunu haline gelen 8+1 araçlarla ilgili yıllardır bir düzenleme yapılmasını talep ediyoruz. Ancak hala bir çözüm bulunabilmiş değil. Havalimanlarından yapılan transfer taleplerinin çok büyük bölümü bu araçlar yönünde oluyor. Bakanlığın acilen bu konuda düzenleme yapmasını ve artık 8+1 araçların D2 ve B2 belgesine kayıt imkanın getirmesini talep ediyoruz” dedi.

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) yönetimi 16 Eylül 2025 tarihinde dernek merkezinde biraraya gelerek 8+1 araçlar ve D2-B2 belgesine kiralık araçların kayıt edilmesinin yarattığı sorunları görüştü. Toplantıya TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı **Mustafa Yıldırım**, TTDER Genel Sekreteri **Mehmet Öksüz**, TTDER Başkan Yardımcısı **Taşkın Arık**, Yönetim Kurulu Üyeleri **Hüseyin Satır**, **Fatih Çolak**, Tüm Otobüsçüler Federasyonu Başkan Yardımcısı **Tahsin Yücefer** katıldı. Toplantıda **TOFED** Başkan Yardımcıları **Musa Çaktır**, **Mustafa Özcan**, **Bülent Yıldız** ve yönetim kurulu üyeleri de yer aldı. Toplantıda gündeme alınan iki konuya yönelik **8+1 araçlar konusu** ve **D2 ve B2 belgesine kiralık araçların kayıt edilmesinin yarattığı sorunlarla** ilgili **TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz** açıklamalarda bulundu.

Bakanlık 8+1 konusunu acilen gündemine almalı

Turizm taşımacılarının yıllardır çözümünü yönünde talep ettiği en önemli konunun 8+1 araçların D2 ve B2 belgesine kayıt imkanının getirilmesi olduğunu belirten



TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, “Turizm taşımacılığı alanında müşteri grupları arasında **VIP hizmet alımına yönelik çok büyük bir talep bulunuyor**. Bu hizmetin sağlanabilmesi için de en önemli unsur ise 8+1 olarak aldığımız ama Yönetmelikte yer alan zorunluluk ile tadilat yaptırdığımız 9 koltuklu araçlara sahip olma zorunluluğu. Bu zorunluluk hiçbir ülkede bulunmuyor. Ancak ülkemizde sırf **taksici lobisinin yarattığı etkinlik ile 8+1 araçların D2 ve B2 belgesine kayıt imkanı verilmiyor**. Ayrıca biz bu araçlara tadilat yaptırdığımız zaman araçların garantileri de bozuluyor. Üretici markalar **aracın orijinalliği bozulduğu için garanti kapsamı dışına** alıyor. Bu çok ciddi bir sorun. Bakanlığın bu konuyu bir an önce gündeme alması ve bir düzenleme yapması gerektiğine inanıyoruz” dedi.

Güvenli ve konforlu hizmet

8+1 araçların tadilat yaptırılmasının çok önemli bir maliyet yarattığına hatta trafik açısından tehlikeli bir durum oluşturduğuna dikkat çeken Mehmet Öksüz, “Yıllardır ülkemize ithal olarak getirilen bu araçlar 8+1 koltuk düzeninden 9+1 koltuk düzenine çevrilmesi için tadilat yaptırılıyor. Çok önemli bir maliyet kalemi olan bu durum, gelir kaybı da oluşturuyor. Bu araçların fabrika çıkışı 8+1 olduğu için de yapılan tadilatlarla araçların orijinalliği de zarar görüyor. Bu araçların muayeneden geçmesi de mümkün

olmuyor ve tekrar araçlar 8+1 koltuk düzenine çevrilerek muayeneye götürülüyor. Bu araçların konforlu ve güvenli hizmet verebilmesi için 8+1 olarak orjinal halinde hizmet vermesi çok daha uygun olacaktır. Üstelik bu araçlara yapılan tadilatlar noktasında teknik sorunlar sonucunda yaşanacak bir kazanın sorumluluğunu kim alacak? **Taksi hizmeti verilirken 8+1 araçlarla bu hizmet veriliyorken, turizm taşımacılığında bu hizmetin verilememesinin nedenini biz anlamakta zorlanıyoruz**. Bizim isteğimiz dünyada hiçbir ülkede olmayan uygulamaya son verilmesi ve **8+1 araçları orjinal haliyle belgeye kaydının sağlanacağı bir düzenlemenin yapılmasıdır**” dedi.

Kiralık araçlara yönelik de bir düzenleme yapılması

D2 ve B2 belgelerine yönelik Yönetmelikteki kiralık araç kaydının yeniden ele alınması gerektiğini de vurgulayan Mehmet Öksüz, “Kiralık araç düzeni sektörde kaos yaratıyor. Birçok belge sahibi kiralık olarak kaydettiği aracın nerede çalıştığını, kime hizmet verdiğini takip etmiyor. Açıkcası burada bir belge ticareti yapılıyor. Bu noktada Bakanlığın taşıt sahiplerine yönelik ayrı bir belge düzenlemesi getirmesi ve bu araç sahiplerinin de sistem içerisinde kayıtlı bir şekilde hizmet vermesi sağlanmalıdır. Bu düzenleme ile sektörde yaşanan yıkıcı rekabet ortamı da önlenecek ve sektörün gelişimi için önemli bir yapılanma sağlayacaktır” dedi. ■



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Çalıştayı 27 Ekim’de

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi olarak 27 Ekim 2025 tarihinde bir Çalıştay gerçekleştireceğiz. TOBB’un İstanbul’daki merkezinde saat 10.30’da gerçekleşecek olan toplantıya Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Sayın Murat Baştör ve Bakanlık yetkililerinin katılımı olacak. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı’nın yanısıra Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, Kültür ve Turizm Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı yetkililerinin de katılımını bekliyoruz.

Kanun ve Yönetmelikler arasında çelişkiler giderilmeli

Çalıştayın gündemine getireceğimiz sorunlarımızın başında kanun ve yönetmelikler arasındaki çelişkilerin yarattığı sorunlar bulunuyor. Ulaşım mevzuatları ulusal ve yerel ölçekte birbiriyle çelişen düzenlemeler var. Şehiriçinde turizm araçlarına engeller konuluyor. Özellikle havaalanı transferlerinde çok büyük sıkıntılar yaşanıyor. Kanunlar ve yönetmeliklerin arasındaki çelişkilerin giderilmesi lazım. Belediyeler sadece kendi sorumluluk alanında olan taksi, minibüs, dolmuş, özel halk otobüsü araçlarına bakması ve D2 belgeli araçlara müdahale etmemesi gerektiğini düşünüyoruz. Belediyeler ayrıca turizm belgesi düzenlememeli.

Bir diğer konu FİE Acenteliği Yönetmeliği konusunda bir yasal düzenleme talebimiz var. Sektörümüzde bilet satış işlemleri her geçen gün artan oranlarda elektronik ortamda yapılmaktadır. F1 e acenteliğiyle ilgil yasal düzenleme yapılması gerekiyor.

Şoför sorunu sektörümüzde giderek büyüyor

Bu sorunun çözümüne yönelik de ilgili bakanlıkların da katılımıyla Ulaşım Koordinasyon Kurulu’nun hayata geçirilmesi büyük önem taşıyor. Profesyonel sürücülüğün bir tanınımının yapılması gerekiyor. Mevcut eğitimlerin yetersiz olduğu ortada. Alan ve teorik eğitimleri sürekli güncellenmesi lazım. Onların hakların ve sorumluluklarını içeren ve onların ücret düzeylerini de daha iyi seviyeye taşıyacak düzenlemenin yapılması lazım. Asgari ücretle çalıştırma yöntemiyle şoför sorununun çözümü mümkün değil. 69 yaş konusunda taleplerimiz oldu ve bu talep geçici de olsa verildi. Ancak şu anda sektörün ihtiyacına cevap verecek durumda bir şoför girişi yok. Kazaların yaşanmasında da bu sorun etken. Özellikle tarifeli seferlerde şoförlerin sigorta girişlerinin anlık şekilde yapılmasına yönelik imkan verilmeli.

8+1 sorunu

8+1 araçların motor ve silindir hacmi sınırlaması aranmadan lüks otomobil olarak D2 belgesine kayıtlarına yönelik düzenlemenin yapılmasını talep ediyoruz. Artık turist profili değişti ve gelen turistler bu tür araç talepleri çok yoğun şekilde oluyor. D2 belgesine 8+1 araçların kayıt imkanı verilmediğinden korsan taşımacılar bu alanda faaliyet gösteriyor.

Bir başka konuda da D2 belgesine kayıtlı sözleşmeli taşıtların kendi nam ve hesabına fatura kesmemeli. Bu araçlarla özellikle tarifeli alanda kısa mesafeli hatlarda korsan taşımacılık yapılıyor.

Yine belediyelerin kendi sınırları dışında taşıma yapmasının da engellenmesi gerekiyor.

Sektör mensuplarımızın Çalıştay gündemine alınmasını istedikleri konuları bize yazılı olarak iletmelerini bekliyoruz. ■



System Transport’dan Ford Custom yatırımı

Turizm taşımacılığı alanında hizmet veren İstanbul merkezli System Transport filosuna 2 adet Ford Custom kattı. Şirket yıl sonuna kadar Ford Custom yatırımını 10 adete tamamlayacak.

System Transport filosunu yeni yatırımlarla büyütmeye devam ediyor. Şirket son olarak **ASF Otomotiv**’den 2 adet **Ford Custom** aracını teslim aldı.

Araçlar System Transport Minibüs Filo Sorumlusu Nevzat Güneş ve Kıdemli Operasyon Uzmanı Fevzi Dabanhoğlu’na teslim edildi. **System Transport Yönetim Kurulu Başkanı Taşkın Arık**, “Yeni araç yatırımlarımızla filomuz büyümeye devam ediyor. Son olarak filomuza 2 adet 9+1 koltuklu Ford Custom kattık. Yıl sonuna kadar Ford Custom yatırımlarımızı 10 adete tamamlamayı planlıyoruz” dedi. ■

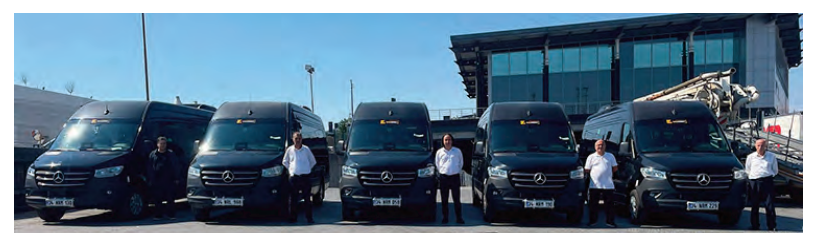


System Transport'dan 20. Yılında 10 Sprinter yatırımı

SystemTransport 20.yılında 10 adet 15+1 ekstra uzun Mercedes Sprinter Pro yatırım yapma kararı aldı. Araçların 5 adeti düzenlenen törenle Mercedes-Benz Otomotiv bayii Hassoy Otomotiv’den teslim aldı.

Turizm taşımacılığı alanında 20 yıldır hizmet veren SystemTransport filosunu yeni araçlarla büyütmeye devam ediyor. Şirket, Hassoy Otomotiv ile 10 adet 15+1 Mercedes-Benz Sprinter alımına yönelik yaptığı anlaşmanın ilk

5 adetini teslim aldı. Teslimat törenine SystemTransport Genel müdürü Taşkın Arık, oğlu Ata Taşkın Arık ve Minibüs Filo Sorumlusu Nevzat Güneş katıldı. Taşkın Arık, 2025 yılı sonuna kadar yeni araç yatırımların devam edeceğini belirterek, “2026 yılına yönelik yeni araç alımı ile ilgili siparişlerimizi vermiş durumdayız” dedi. ■



Özmal taşıtların yaşı önemlidir

Taşımacılar öz mal taşıt ile ilgili konuları sık sık gündeme getirir, tartışır ve taleplerde bulunurlar. Bunun içinde asgari öz mal kapasite ve öz mal-kiralık taşıt kullanımı öncelikle yer alırlar. Bu konu üzerinde durmaya çalışacağım.

İnsanlar yaşamak için çeşitli mal ve hizmetlere ihtiyaç duyarlar. Bunların pek azı doğada tüketilmeye hazır veya yakın vaziyette bulunur. Bu nedenle ihtiyaçlarını karşılamak için mal ve hizmet üretimi yapmak zorundadırlar. Bu çok çeşitli ihtiyaçların hepsini kendilerine yetecek kadar üretmeleri mümkün olmadığından, üretmediklerini fazladan ürettikleri ile değiştirerek eksikliklerini giderirler. Öncelerde takas şeklinde karşılıklı değişim varken paranın kullanılmasıyla, para esash olmaya başladı ve bu faaliyetler tüm dünyayı etkileyecek hale geldi. Şimdi bir ülkedeki üreticiler çok uzaklardaki ülkeler için üretim yapıyorlar, insanlar da çok uzaklardan gelen malları tüketiyorlar.

Az sayıda üretimin ekonomik olmaması nedeniyle üreticiler, belirli mal ve hizmetleri büyük kapasiteli tesislerde çok miktarda üretilip, satmayı tercih ediyorlar. Bu üretim için arsa, bina, makine teçhizat, emek, hammadde, yarı mamul madde gibi pek çok girdiye ihtiyaç duyuyorlar. Tabii, bu da bir organizasyon ve kaynak gerektiriyor. Üretim yapacak girişimcinin sabit sermaye mallarını ve üretimde tüketilecek sarf maddeleri alması büyük sermayeye sahip olmayı gerektiriyor.

Üreticiler bu sermaye mallarını illa kendi öz sermayeleri ile almak zorunda değiller. Kredi kullanarak,



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

yani borçlanarak alma imkanları da var. Ancak kredi kullanmanın da şartlarını sağlamak gerekiyor. Keza bu sermaye mallarını almak yerine kiralama ve benzeri yöntemler de mümkün. Faktöring, leasing ve benzeri güncel finansman yöntemleriyle de ihtiyaçlar karşılanabiliyor. Şu önemli ki, üretim yapacak kişileri illa kendi öz sermayeleri ile iş yapmak veya sadece sahip olduğu imkanları kullanmak zorunda bırakmak doğru değil, zaten böyle bir anlayış da yok. Ama bunun ötesindeki kolaylıklar için karşılarına bazı şartların çıkabileceğini de bilmek gerekiyor.

Taşıma hizmeti üretiminde de yukarıdaki düşünceler aynen geçerli. Hiçbir taşımacının tamamen öz sermaye veya tamamen özmal taşıtlar ile çalışması gibi bir anlayış ve düzenleme bulunmuyor. Bunun yerine taşıma hizmetini uygun biçimde yapabilecek şartlara veya yeterliliklere sahip olmaları gerekiyor.

Mali yeterlilik

Taşımacılarda, mesleki saygınlık ve mesleki yeterlilik yanında belirli bir mali güce sahip olmayı gerektiren önemli bir şarttır. Diğer sektörlerde de bunun karşılığı kredi ve benzeri işlemlerde üretim tesisi kurup işletebilme benzeri biçimleri var.

Taşımacılıkta işletme sermayesi ve diğer bazı şartlar aranıyorsa da mali yeterliliğin özü taşıt imkânı oluyor. Tabii, taşıtların büyüklük, küçüklük durumları nedeniyle taşıt sayısı ile değil, yolcu taşımacılığında öz mal koltuk, yük taşımacılığında ise tonaj kapasitesi ölçü olarak alınıyor. Peki, bir yolcu taşımacısının mali yeterliliği için öz mal koltuk sayısının büyük veya yeterli olması kâfi midir? Bence değil. Bu koltukların bulunduğu taşıtların değerli olması gerekir. Bunun için öz mal asgari koltuk adedini arttırmak yerine daha yeni taşıtlarla asgari öz malın sağlanması daha uygun olur.

Öz mal- kiralık ilişkisi

Öncelikle belirtelim ki, bir şeyin kiralınması belirli bir bedel karşılığında kullanılması şeklinde olur. Hâlbuki uygulamada çoğunlukla böyle olmayıp, kiralanan şeyin özel şartlarda çalıştırılması söz konusu oluyor. Bu nedenle kiralık taşıt değil, sözleşmeli taşıt denilmesi çok daha doğru.

Sözleşmeli taşıt kullanımı öz mal taşıt ile ilişkilendirilmeli mi? Yani 1 öz mal taşıt karşılığı en fazla 2 sözleşmeli taşıt gibi bir sınırlama gerekir mi? Bence gerekmez. Öz mal araçlara iş yokken niye sözleşmeliler iş yapsın türü bir anlayış geçerli olamaz. Ancak çok sayıda sözleşmeli taşıtı yollarda koşturup kendi öz mallarını garajda bekletmek taşımacılığa uygun düşmez. Bunun için seferlerin belirli bir miktarının, örneğin yüzde 40'ının, sözleşmeli taşıtlarla yapılması gibi bir şart daha fazla işe yarayabilir. Bunun için öz mal taşıtlarında yola çıkabilecek yeterlilikte olması gerekir. Bundan hareketle diyebiliriz ki, öz mal-

sözleşmeli oranı kadar sözleşmeli taşıtı çalıştırmaya imkân veren öz mal taşıtların da genç yaşta olmaları aranmalıdır.

Oran ne olmalı

Yukarıdaki düşüncelerin yanı sıra bir oran belirlenmesi faydalı olabilir. Bu oranın piyasa koşulları gereği 2'den büyük olmaması yerinde olur. Ayrıca tüm belge türleri için tek bir oran belirlenmelidir. Bu oranı fazla bulanlar bu imkânı kullanmazlar. Az bulanlar da birazcık öz mal alma yoluna giderler. Daha önceki yazılarımda belirttiğim gibi, bu oranların eşit olması halinde B1 belgesi olanların ayrıca D1, B2 belgesi olanın da ayrıca D2 belgesi almasına gerek kalmaz. Yukarıda belirttiğim gibi bu sayı ile uğraşmak yerine öz mal taşıtların seferlerde kullanılması ve bunun takibi önemlidir. Bunun için de öz mal taşıtların yolcu karşısına çıkabilecek, yani rekabet şartlarına uyabilecek nitelikte olması daha basit bir deyişle yeni olması önemlidir.

Son Söz

Taşımacıların mali yeterliliğini arttırmak istiyorsak asgari öz mal koltuk sayısını değil, asgari öz mal koltuktan sayılacak taşıtların yaşını yükseltmek gerekir. Keza sözleşmeli taşıtlar yerine öz mal taşıtların seferlerde kullanılmasını sağlamak istiyorsak, oran ile değil sözleşmeli kullanımına esas olacak öz mal taşıtların onlar kadar, belki de onlardan daha fazla genç yani yeni olmasına özen göstermeliyiz. Yaşına bakılmaksızın daha çok öz mal değil, taşımacının gücünü gösteren daha yeni taşıtlar esas olmalıdır. ■

Yönetmelik değişikliğini Dr. Zeki Dönmez değerlendirdi

Dr. Zeki Dönmez, 1 Ekim 2025 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde Değişiklik yapılmasına dair Yönetmelik ile ilgili öne çıkan hususları yazdı ve değerlendirme yaptı.

MADDE 1- Yönetmeliğin 2'inci maddesine eklenen taşımali eğitimle ilgili fıkra anlaşılabilir bir ifade değil. Bir önceki fıkra da Belediye Kanunu hükümlerinin saklı olduğu ifade ediliyor ve anlaşılıyor. Bu fıkra da 'saklı' olan ne belli değil. 'Valiliklerce yapılacak yetki belgesi ile çalışma esas ve usullerine ilişkin düzenlemelere uyulması zorunludur' gibi bir ifade daha anlaşılır olurdu.

MADDE 2- Taşıma Kanunu'nun 26'ıncı maddesi değiştirilerek cezalar en küçükten en büyüğe kadar ifade edildi. Şimdi bunlar alt sınır ve üst sınır olarak tanımlara eklendi.

MADDE 3- 25'inci madde de K2 yetki belgesi ile ilgili olarak ifade edilen sözleşmeli taşıt kaydının

yanısıra özmal taşıtların da kaydedileceği hususu metne eklendi.

Aynı maddede B1, B2, D1 ve D2 için getirilmiş olan küçük özmal karşılığı küçük sözleşmeli taşıt kaydı düzenlemesine S belgeleri de dahil edildi.

25'inci maddenin 6'ıncı fıkrasındaki taşımacıların finansal kiralama sözleşmesi ile edindikleri taşıtlarla ilgili eski düzenleme kaldırılarak bu taşıtların sözleşmeli taşıt oranında dikkate alınmayacağı düzenlemesi getirildi. Ancak net bir ifade yok. Finansal kiralama taşıtlar orana bakılmadan ayrıca istenildiği kadar kaydedilebilecek denmiş olmalı.

MADDE 4- 40'ıncı maddenini üçüncü fıkrasındaki UETDS bilgilerinin seyahatin başlangıcından en geç 1 saat önce bildirilmesi şartı, havalimanları için 2 saate çıkarıldı. 2 saat öncesinde bu bilgileri kesinleştirip bildirmek mümkün olacak mı?

Aynı maddenin 34'üncü fıkrasındaki mesleki yeterlilik şartını sağlamak için verilen 30 günlük süre 3 aya çıkarıldı ve yine bu fıkradaki aykırılığın cezası 26 madde 1'inci fıkra K bendindeki alt sınırın üç katı

olarak belirlendi.

MADDE 5- 55 inci maddesinin yedinci fıkrasındaki B1'ler ile anlaşmalı yabancı firmaların uyacağı kurallar yeniden belirlendi. Buna aykırılıkların cezası da 26'ıncı maddenin 1 bendindeki alt sınırın beş katı olarak belirlendi. Yabancı firmanın anlaşmalı olduğu B1 yetki belgesi sahibinin de bundan ötürü cezalandırılması metinden çıkarıldı.

MADDE-6-7 ve 9' da Taşıma Kanunu'nun 26'ıncı maddesindeki değişikliğe paralel olarak her suça karşılık gelen bentler yeniden belirlendi.

MADDE 8- Uluslararası taşıma yetkisi başlıklı mevcut 60'ıncı madde uluslararası taşıma yetkisi ve yabancı plakalı taşıtlar başlığı altında yeniden düzenlendi. Bundaki önceden 7 olan fıkra sayısı yenisinden 13'e yükseldi. Uluslararası taşımacıların bunları dikkatli bir şekilde incelemesinde fayda var. Ben gerekli hususlar olduğunu düşünüyorum. Ancak ifadelerde biraz daha özenli olunmalıdır. Örneğin 13'üncü fıkradaki uyum açısından başlangıçdaki taşıtlar kelimesinin taşıtların olarak değiştirilmesi veya

taşıtlar olarak kalacak ise yurtdışına çıkış yapamazlar türünden ifade edilmesi gerekir.

MADDE 10- 64 üncü maddesinin dördüncü fıkrasındaki 5 uyarma cezası 26'ıncı maddenin 1'inci fıkrasının (m) bendindeki idari para cezasına dönüştürüldü.

MADDE 11- 67'inci maddeden sonra 67/A maddesi eklendi. 40 ıncı maddenin otuz dördüncü fıkrası, 55 inci maddenin yedinci fıkrası ve 60 ıncı madde ile belirlenen idari para cezaları aynı kalmak üzere yeni getirilen alt limitin altından olan cezalar alt limit üstünde olan cezalarda üst limit olarak uygulanacak.

MADDE 12- Geçici 2 nci maddesinin on ikinci fıkrasındaki P1 ve P2 belgelerindeki şoförlere getirilen mesleki yeterlilik belgesine 1 yıllık muafiyet hakkına psiko-teknik belgeleri de dahil edildi.

Ben değiştirilen 26'ıncı maddedeki idari para cezalarının her suç için ayrı ayrı belirlenip uygulanacağı beklentisi içindeydim. Bunun yerine alt limit veya üst limitin uygulanması ile yetinildi. Gerekli hallerde alt limitin katları da uygulanıyor. ■

TUİDER sezonu değerlendirdi

TUİDER Yönetim Kurulu dernek merkez ofisinde Mümtaz Er Başkanlığında toplanarak sezonu değerlendirdi.

Toplantı TUİDER Yönetim Kurulu Üyeleri Koray Yılmaz, Canberk Demirgezer, Emre Ak, M. Serdar Yiğit, Semih Yıldızhan, Şenol Şahinoğlu ve Opet Distribütörü Anttech Akaryakıt ve Bilişim Genel Müdürü Efe SELÇUK katılımlarıyla gerçekleştirildi.

Turizm sezonunun değerlendirildiği toplantıda özellikle üyeler için yapılan çalışmalar görüşüldü. Bu bağlamda özellikle en çok gider kalemini oluşturan akaryakıt alımları ile ilgili olarak Opet Distribütörü Anttech Akaryakıt ile özel vade ve iskonto çalışması yapıldı ve TUİDER üyelerinin yararına sunuldu.

Dernek olarak kamu kurum ve kuruluşları ile önümüzdeki günlerde yapılacak toplantılar da ayrıca değerlendirilerek, ziyaret planları oluşturuldu. ■



TUİDER yönetimi TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya'yı ziyaret etti



Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği (TUİDER) yönetimi Mümtaz Er başkanlığında bir heyetle Yönetim Kurulu Üyeleri Koray Yılmaz, Şenol Şahinoğlu, Kerem Serkan Çoban, Mehmet Serdar Yiğit ve TUİDER Koordinatörü Çiğdem Erdil'in katılımıyla TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya'yı ziyaret ettiler. Sektörel bir çok konunun

görüşüldüğü toplantıda TÜRSAB ve TUİDER'in birlikte hareket edebileceği çalışmalar hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. TUİDER Başkanı Mümtaz Er, "Sayın TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya ve ekibine bizlere göstermiş oldukları ilgi ve misafirperverlikleri için TUİDER yönetimi adına teşekkür ediyoruz" dedi. ■



TUİDER'den MAN fabrikasına ziyaret

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği (TUİDER) yönetimi Mümtaz Er başkanlığında MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ'nin fabrikasına bir ziyaret gerçekleştirdi.

Ziyarete TUİDER heyetinde Yönetim Kurulu Üyeleri Koray Yılmaz, Enver Bektaş, Devlet Can Tüysüz, Mehmet Hakan Özkaralı, Murat Arıkan ve Serkan Temizsoy katıldı. Ziyarete TUİDER yönetimi Man Kamyon ve Otobüs

Tic. AŞ Can Cansu ve Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu'yla görüştiler. Fabrikada, MAN otobüslerinde yapılan en son değişiklikler, yenilikler yerinde detaylı olarak incelenip karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

Ayrıca 2026 yılı için TUİDER üyelerine ayrıcalıklar sunacak çok özel projelerin ve özel kampanyalarında görüşüldüğü verimli bir toplantının da yapıldığı belirtildi. TUİDER Başkanı Mümtaz Er, "TUİDER yönetimi olarak Sayın Can Cansu ve ekibine göstermiş oldukları misafirperverlik için teşekkür ederiz" dedi. ■



TUİDER yönetiminden İSPARK'a ziyaret

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği (TUİDER) yönetimi Mümtaz Er başkanlığında MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ'nin fabrikasına bir ziyaret gerçekleştirdi.

TUİDER Yönetim Kurulu Üyeleri Şenol Şahinoğlu, M. Serdar Yiğit, Semih Yıldızhan, Oğuzhan Türkan ve TUİDER Genel Koordinatörü Çiğdem Erdil, İSPARK Genel Müdürü Tarık Safi ve İSPARK İşletmeler Genel Müdür Yardımcısı Erol Vatanserver'i

makamında ziyaret ettiler.

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği (TUİDER) hakkında kısa bir bilgilendirmenin de yapıldığı toplantıda sektörün parklanma ile ilgili sorunları da konuşuldu. Kısa, orta ve uzun vadede yapılabilecek çalışmalar ile ilgili görüş alışverişinde bulunuldu.

Önümüzdeki günlerde İspark ile ilgili yapılabilecek çalışmalar ile ilgili detaylı toplantılara devam edilmesi planlanıyor. TUİDER Yönetim Kurulu Üyeleri İSPARK Genel Müdürü Tarık Safi ve İSPARK İşletmeler Genel Müdür Yardımcısı Erol Vatanserver'e göstermiş oldukları misafirperverlikten dolayı teşekkür ettiklerini ifade ettiler. ■

TÜRSAB ve CILT Türkiye'den Güçlü İşbirliği: 5 Yılda 5 Bin Kadın Turizm Şoförü İstihdamı

Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB) ile **Chartered Institute of Logistics and Transport (CILT) Türkiye**, turizm sektöründe kadın istihdamını artırmak için önemli bir iş birliğine imza attı. İstanbul Turizm Fuarı'nda (İTF) düzenlenen törenle duyurulan protokol kapsamında, "Kadın Turizm Şoförü Eğitim ve İstihdam Projesi" başlatıldı. Proje ile 5 yıl içinde **5 bin kadın sürücünün sektöre kazandırılması** hedefleniyor.

CILT Türkiye Kadın Kanadı **WiLAT** öncülüğünde yürütülen projeye, kadınların turizm taşımacılığında etkin rol üstlenmesi amaçlanıyor. Eğitim programlarında adaylara; defansif sürüş tekniklerinden müşteri ilişkilerine, dijital okuryazarlıktan zaman yönetimine kadar geniş içerikler sunulacak. TÜRSAB, sürücülere turizm taşımacılığına yönelik temel eğitimleri sağlarken, CILT Türkiye iletişim ve kişisel gelişim konularında destek verecek. Başarılı adaylar TÜRSAB üyesi seyahat acentalarında istihdam edilecek.

TÜRSAB Başkan Yardımcısı Hasan Eker, turizmde kadın istihdamını artırmanın önemine değinerek, "Tur ve transfer hizmetlerinde çalışan sürücülerin neredeyse tamamı erkek. Bu proje, hem sektöre hem de çalışmak isteyen kadınlara büyük fırsatlar sunacak" dedi.

CILT Türkiye Başkanı Berna Akyıldız ise, "Kadınların taşımacılık ve turizm alanlarında daha fazla görünür olması



Berna Akyıldız

Hasan Eker



İşbirliği protokolünün imza töreninde TÜRSAB Karayolu Taşımacılık Ulaştırma ve Araç Kiralama İhtisas Başkanı ve Türkkan Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Cem Türkkan'da yer aldı.

sadece sektörümüz değil, toplum için de büyük kazanım. Bu iş birliği kadınlara yeni ufuklar açacaktır" diye konuştu.

Proje, kadınların mesleki gelişimini destekleyerek sektörde kapsayıcılığı artırmayı hedefliyor. ■

Kâmil Koç'tan Yeni İstihdam Adımı: Hostes Kadrosu Güçleniyor

Kâmil Koç, kadın ve genç istihdamına destek olmaya devam ediyor! Yeni hostes kadrosuyla hem müşteri memnuniyetini hem de ülke istihdamını güçlendiriyor.

Türkiye'nin en köklü seyahat firması **Kâmil Koç**, sadece güvenli ve konforlu ulaşım sunmakla kalmıyor, aynı zamanda yarattığı istihdamla ülkesine katkı sağlıyor. **1.000'i aşkın host-hostes kadrosuyla** sektördeki liderliğini pekiştiren şirket, kadın ve genç istihdamına öncelik veren yeni bir projeyi hayata geçirdi.

Global ortağı **Flix**'in desteğiyle teknolojik yatırımlarını güçlendiren Kâmil Koç, kabin hizmetleri kadrosuna ilk etapta **15 yeni hostes** ekleyerek projenin startını verdi. 2026'ya kadar



devam edecek projeye kadın çalışan oranının artırılması hedefleniyor.

Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, "Kadın istihdamını artırmayı ve gençlerimize iş imkânı sağlamayı sürdürülebilir büyüme stratejimizin temel taşlarından biri olarak görüyoruz. Bugün 15 yeni hostesle ilk adımı atmanın gururunu yaşıyoruz. 100. yıla giden bu yolculukta, ülkemiz için değer yaratmaya devam edeceğiz" dedi.

Host ve hostes alımları, belediyelerin istihdam ofisleriyle yürütülüyor. Adaylar mülakat ve eğitim süreçlerinden geçiyor; göreve başlamadan önce kapsamlı donanım paketleriyle destekleniyor. Düzenli eğitimlerle de personelin mesleki gelişimi sürekli destekleniyor. ■



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

Hayatın her alanında sezon...

Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün sezonu, sadece yaz, sınırlı olsa da yarıyıl ve bayram tatilleriyle belirleniyor. Sosyoekonomik ve çalışma koşulları nedeniyle sezon istenilen düzeyde gelişmiyor artık. Yükü birilerinin sırtına atmak işin kolayına kaçmaktır. Uçaklar var ve ucuz, tren var hızlı ve konforlu dediğiniz zaman kendinizi geliştirmeniz pek de mümkün değil. Tabii ki, onların etkisini göz ardı etmiyorum, ama bir şeyler yapılmasının gerektiğinin farkında olunması gerekiyor.

Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün sezonu okulların açılmasıyla biterken **sanat/kültür dünyasının sezonu açılıyor**. Şurada şu sergi, burada bu festival var diye sizleri sanat etkinliklerine çağırmam gerekir, ama biliyorum ki, büyük çoğunluğumuz mazeretlere sığınarak dudak bükecek. Sabancı Müzesinde "Birlikte (olmak)" sergisi açılan Suzanne Lacy, "...Bence sanat, değişim yaratmanın en etkili biçimi olmayabilir ama çok ilginç bir biçimi" diyor. Şöyle özetlenebilir: Sanatın yaşamı doğrudan değiştirmesi değil, değişime mihmandar olması önemli. Hem zaten sanatsız bir değişimin olması da pek mümkün değil.

Adana'daki Altın Koza Uluslararası Film Festivali'ne katılanlara sordum, hemen her film gösteriminden önce ve sonra... **Ankara, İstanbul, İzmir** gibi büyük şehirler dışında, **Edirne'den Trabzon'a, Kayseri'den Van'a, Bartın'dan Eskişehir'e**, hatta yurtdışından gelen birçok izleyici vardı. Bu, gerçekten bir hareketliliğin olduğunun göstergesi. **Bir Adanalı, "Altın Koza'nın ardından Lezzet Festivali'ne kısa olsa da katılım çok daha yoğun oluyor" dedi.** Yani aslında sezon bitmedi sevgili otobüsçüler. (İstanbul'daki etkinliklere hiç değinmediğimi gördüm. Oysa gelen giden istatistiklerini tutan kurumlara ya da etkinlikleri düzenleyenlere sorun, yurtdışından özel uçak ve araçlarla bile gelenleri görünce dudaklarınız uçuklayacaktır.)

Siz neredesiniz?

Diyarbakır'da Belgesel, Antalya'da Altın Portakal, Urfa'da Göbeklitepe, Hatay'da Antakya, hatta Bodrum'da yaz bitmesine karşın film festivalleri yeni bir hareketlilik yaratacak, yaşatacak. Peki, otobüsçüler bu etkinliklerin neresinde? Hiçbir yerinde.

Gerçekten hiçbir yerinde... Niye? Sorsanız duymamışlardır bile... Oysa bu ve benzeri etkinlikleri destekleseler, duyursalar, belli kampanyalar yapsalar... Durun, dahası var... Kendi merkezlerinin bulunduğu kentlerde yapılmasına onayak olsalar, hareketliliği arttırmak için birazcık da olsa çaba harcasalar sadece kendileri değil, şehrin esnafı da kazanacak. İlkbaharda **Düzce'de yapılan yeni film festivali**, valilikten belediyeye, sanayi odasından üniversiteye büyük kurumların desteklediği bir etkinlikti. İlki olmasına, fazla duyurusu yapı(l)mamasına rağmen hareketliliğin zirve yaptığını, esnafın, hatta köylünün bile mutlu olduğunu herkes kabul ediyor. Otobüs firmaları, birilerinin davetiyle değil, kampanya ve programlarla bu tür etkinliklerin içinde olmalı. Bunu bir yatırım olarak düşünebilirsiniz. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 14 • Sayı: 453 • 6 Ekim 2025

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

erkanyilmaz71@gmail.com
0532 598 89 69

Editor
Korkut AKIN

Grafik
Ezgi Sezen BAŞKAN

Full Stack Developer
Barış Can BAŞKAN

Reklam Rezervasyon
0537 508 07 55

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü
Ekrem ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 235. Sk. No: 8
İç Kapı No: 26
34307 Küçükçekmece - İstanbul
Gsm: +90.0532 598 89 69
info@tasimadunyasi.com

İZMİR BÖLGE SORUMLUSU
Cumhur ARAL

Taşıma Dünyası,
basın meslek ilkelerine
uymaya söz verir.

Digiturk ve Ali Osman Ulusoy Turizm'den Yolculuklara Eğlence Katacak İş Birliği

Digiturk ve Ali Osman Ulusoy Turizm iş birliğiyle otobüs yolculukları artık daha keyifli! beIN CONNECT içerikleri yolculara ücretsiz sunuluyor.

Türkiye'nin lider spor ve eğlence platformu **Digiturk** ile karayolu yolcu taşımacılığının köklü markası **Ali Osman Ulusoy Turizm**, otobüs yolculuklarını dijital içeriklerle daha keyifli hale getirecek stratejik bir iş birliğine imza attı. Yeni anlaşma ile Ali Osman Ulusoy Turizm'in modern araçlarıyla seyahat eden yolcular, yolculuk boyunca beIN CONNECT üzerinden dizi, film, belgesel, spor ve çocuk içeriklerine ücretsiz erişim sağlayabilecek.

İş birliği, Digiturk'ün ev sahipliğinde düzenlenen özel bir imza töreni ile duyuruldu. **Digiturk Ticari Grup Başkanı Erem Demircan**, "Otobüs yolcularına QR kod ile beIN CONNECT erişimi sunan bu teknoloji dünyada ilk kez uygulanıyor. Ali Osman Ulusoy Turizm gibi sektörün öncü bir markasıyla bu projeyi hayata geçirmekten mutluluk duyuyoruz" dedi.



Ali Osman Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, "Önceliğimiz her zaman yolcularımıza güvenli ve konforlu hizmet sunmak. Bu iş birliğiyle dijital çağın imkânlarını da ekleyerek yolculuk deneyimini daha ileriye taşıyoruz" diye konuştu.

Digiturk Satıştan Sorumlu Başkanı Aydın Çamlıbel ise, "Dijitalleşmenin en güzel örneklerinden birini sunuyoruz. Ali Osman Ulusoy yolcuları kaliteli seyahatin yanı sıra artık Digiturk'ün zengin içerikleriyle yolculuklarını daha da keyifli hale getirecek" dedi.

Genel Müdür Eray Eray, projenin sektöre yenilik katacağını vurgularken; Digiturk yöneticileri **Cengiz Özyurt** ve **M. Hakim Diktaş** da iş birliğinin



müşteri memnuniyetini artırarak modern hizmet standartlarının gelişimine katkı sağlayacağını belirtti.

Bu güçlü iş birliği, otobüs yolculuklarında sadece güvenlik

ve konfor değil, aynı zamanda eğlence ve dijital deneyimi de standart hale getiriyor. Yolcular artık her seyahatte kaliteli zaman geçirme ayrıcalığını yaşayacak. ■



Tırsan, Treyler Mühendisliğinde Yeni Standardı Sektörle Paylaştı

Tırsan, Adapazarı Mega Kampüs’te düzenlediği etkinlikte lojistik sektörüne çifte lansman sundu. 750’yi aşkın sektör temsilcisinin katıldığı organizasyonda, Avrupa’nın ilk ve tek treyler test pisti ile Yeni Nesil Tenteli Perdeli araç ailesi tanıtıldı.

1977’den bu yana treyler sektörünün öncüsü olan **Tırsan**, Ar-Ge kapasitesi, müşteri geri bildirimleri ve teknolojinin en güncel imkanlarıyla geliştirdiği çözümlerle lojistik sektörünün rekabet gücünü artırıyor. 2025 yılında faaliyete geçen test pisti, sektör paydaşlarının yoğun katılımıyla gerçekleştirilen lansmanda ilk kez deneyimlendi.

Katılımcılar, **Yeni Nesil Tenteli Perdeli Multi-Ride** ve **Maxima** modellerini test pistinde birebir inceleyerek performanslarını gözlemledi. 24 ton yüklü araçların farklı parkurlardaki sürüşleri de güvenli alanlardan izlenerek değerlendirildi.

Çetin Nuhoglu: “Gücümüz Birlikten Geliyor”

Etkinlikte konuşan **Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu**, sektörün birlik ve gücüne dikkat çekerek:

“Bizim gücümüz, çalışma azmimiz ve ülkemize katkı sağlama isteğimiz sizlerle olmaktan geliyor. Türkiye, zorlukları aşan ve her dönemde ümidini aksiyona dönüştüren bir ülke. Bu çeviklik sayesinde dünyaya örnek oluyoruz.” dedi.

Nuhoglu, lojistik sektörünün



köklü deneyimlerini gelecek nesillere aktarma sorumluluğuna da vurgu yaparak, “Bizim temel gücümüz bildiğimiz işi geliştirmek, inovasyon ve patentlerle güçlendirmek” ifadelerini kullandı.

Ferhat Yiğit: “Türkiye’nin Ar-Ge Gücü Dünyaya Referans”

Tırsan Ar-Ge Koordinatörü Ferhat Yiğit, küresel mühendislik kapasitelerini şöyle anlattı:

“Ar-Ge merkezimiz 70’ten fazla ülkeye hizmet veriyor. Farklı iklim ve yol koşullarında kullanılacak araçları tek çatı altında geliştirebilmek büyük bir güç. Bizim için Ar-Ge sadece ürün geliştirmek değil, müşterilerimizle aynı yolu yürümeaktır.”

Ertuğrul Erkoç: “48 Yıldır Liderliğimizin Temeli Güven”

Tırsan Yurt İçi Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç ise müşteri güvenine vurgu yaparak şunları

söyledi:

“Tırsan olarak 48 yıldır kesintisiz lideriz. Bunun temeli müşterilerimizin bize duyduğu güven. Biz yalnızca ürün sunmuyor, aynı zamanda bir yol arkadaşlığı ve güven taahhüdü sunuyoruz.”

Tırsan’ın Ar-Ge Yatırımları

Tırsan, 2009’da kurduğu ilk Ar-Ge Merkezi ve 2023’te açılan ikinci merkeziyle Avrupa’nın en yüksek test kapasitesine ulaştı. 22 bin m² kapalı alanda yürütülen çalışmalarla treylerler ve tüm komponentler, en zorlu koşullarda test edilerek güvenlik ve performans açısından onaylanıyor.

Adapazarı Mega Kampüsü’nde yer alan ve 12 farklı parkurdan oluşan **Avrupa’nın ilk ve tek treyler test pisti, IDIADA** iş birliğiyle tasarlandı. Burulma, denge, yük güvenliği ve dayanım testleri uzman mühendislerce gerçekleştiriliyor.

Tırsan, Ar-Ge ve inovasyona yaptığı yatırımlarla Türkiye’nin patent liderleri arasında. **Turkishtime** verilerine göre, son 5 yılda tüm sektörler genelinde ilk 5’te, otomotivde ise üst üste 6 yıldır

ilk 3’te bulunuyor. Ayrıca **TAYSAD** ödülleriinde 5 kez “Patent Şampiyonu” oldu.

Yeni Nesil Tenteli Perdeli: Güvenlikte Yeni Standart

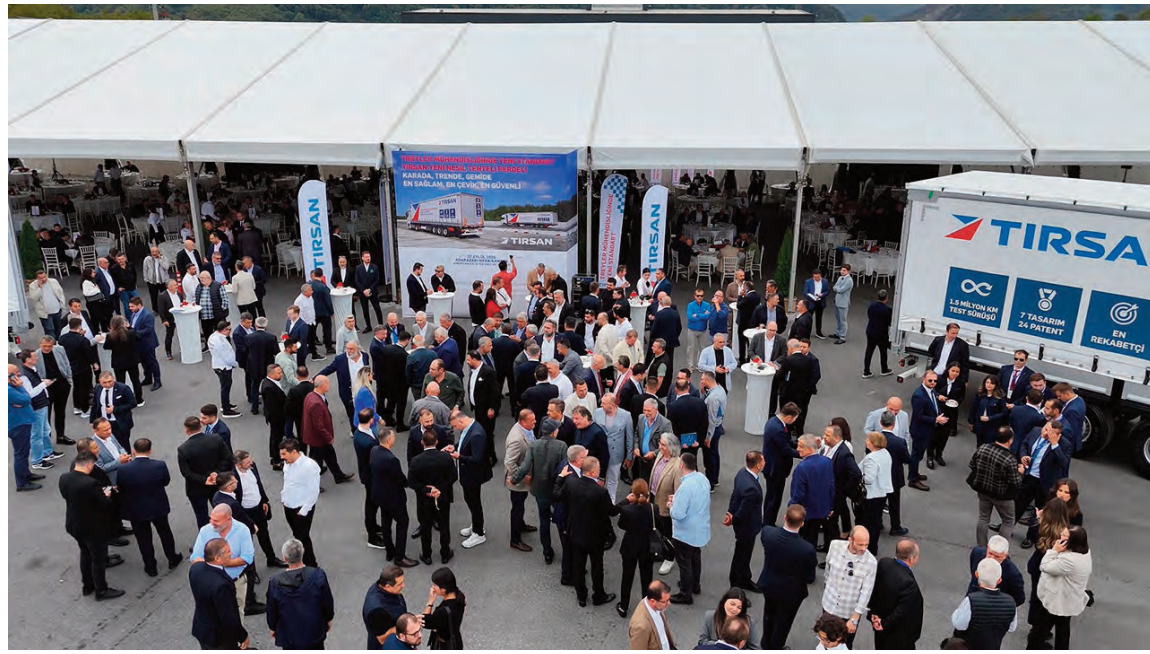
Yeni Nesil Tenteli Perdeli ailesi, 1.5 milyon kilometrelik test sürüşü ile güvenlik, dayanım ve çeviklik açısından treyler mühendisliğinde yeni bir standardı temsil ediyor.

24 özgün patentli çözüm ve 7 tasarım yeniliğiyle sektöre birçok ilki kazandıran ürün ailesi, kara, tren ve gemi taşımacılığında yüksek verimlilik sağlıyor.

Ürünler, bilgisayar destekli geliştirme süreçlerinden saha testlerine kadar geniş bir yelpazede doğrulandı. Kullanıcı deneyimini de en üst seviyeye çıkaran araçlar, yalnızca dayanım ve güvenliği değil, aynı zamanda ergonomi ve işlevselliği de uluslararası düzeyde onaylattı.

Küresel Treyler Sektöründe Dönüm Noktası

Tırsan’ın geliştirdiği bu teknoloji, yalnızca şirket ve Türkiye için değil, global treyler sektörü açısından da dönüm noktası niteliği taşıyor. Geleceğin treyler teknolojilerini bugünden kullanıcılarla buluşturan **Tırsan**, mühendislik gücü ve müşteri odaklı yaklaşımıyla liderliğini pekiştiriyor. ■



Tırsan, Treyler Yeni Standardı

Mühendisliğinde Sektörle Paylaştı

Avrupa'nın İlk ve Tek Treyler Test Pisti

Adapazarı Mega Kampüsü'nde yer alan ve 12 farklı parkurdan oluşan Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pisti, IDIADA iş birliğiyle tasarlandı. Burulma, denge, yük güvenliği ve dayanım testleri uzman mühendislerce gerçekleştiriliyor.



Avrupa'nın ilk ve tek Treyler Test Pisti'nde Yeni Nesil Tenteli Perdeli'nin Lasman etkinliğinde; Çetin Nuhoglu, Erkan Yılmaz ve Mutlu Doğan birlikte.

Tırsan Yeni Nesil Tenteli Perdeli Özellikleri

Tırsan, uzman ekipleri ile Avrupa'nın en yüksek test kapasitesi ve çeşitliliğine sahip ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde Yeni Nesil Tenteli Perdeli ürün ailesini geliştirdi. Yeni Nesil Tenteli Perdeli, en zorlu yollarda ve tüm çevresel faktörler altında kullanım, dayanım ve ömür testlerinde onaylandı.

7 tasarım ve 24 teknik patent ile Tırsan mühendisliğinin en güçlü örneklerinden Yeni Nesil Tenteli Perdeli, Türkiye'nin dört bir yanındaki yollarda ve Tırsan'ın Mega Üretim Kampüsünde bulunan Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde tam 1.5 milyon kilometre test sürüşü ile en sağlam, en güvenli ve en çevik olduğunu ispatlayarak treyler mühendisliğinin yeni standardını belirliyor.

Tırsan Yeni Nesil Tenteli Perdeli; karada, trende ve gemide rekabet gücünüzü en üst düzeye çıkarır.

Tırsan mühendisliğiyle geliştirilen sektörün sağlamlık, çeviklik ve güvenlik öncüsü şasi yapısı en zorlu yol ve yük koşullarında üstün denge ve güven sağlar. Üst yapısı yeniden tasarlanan Yeni Nesil Tırsan Tenteli Perdeli sağlamlığı ve kullanım kolaylığını en üst seviyeye taşır.

Tırsan Yeni Nesil Tenteli Perdeli, her darbeye dirençli ön paneli, yenilenmiş sağlam arka yapısı, hafifletilmiş çatı şapkası, kapıya entegre menteşe tasarımı yeni nesil kapısıyla en ince ayrıntısına kadar test edilmiştir. Hızlı ve kolay açılır, ergonomik ve konforlu operasyon sunar.

Yük güvenliğinden taviz vermeyen Yeni Nesil Tenteli Perdeli K-Fix sistemi 17.000 farklı kombinasyonda her biri 2.5 ton dayanımda, tüm kanca/spanzet tipine tam uyum sağlayarak her yükte, güvenli ve sabit taşıma sağlar.

Karayolu, demiryolu ve deniz taşımacılığına kesintisiz operasyon sağlayan dayanıklı yeni nesil tasarım, intermodal operasyonlarda güvenlik, dayanıklılık ve verimliliği bir araya getiriyor. En sağlam, en çevik en güvenli Yeni Nesil Tenteli Perdeli, treyler mühendisliğinin yeni standardı ile her taşıma modunda her yükte rekabetinizi artırır.



KTL KAPLI ÇİFT I PROFİLLİ ŞASI



ÇELİK-ALÜMİNYUM ÖN PANEL SEÇENEĞİ



7.2 TON DAYANIMLI ŞASİYE ENTEGRE TABAN



HIZLI VE KOLAY AÇILAN ERGONOMİK ÇATI



INTERMODAL İÇİN GÜÇLENDİRİLMİŞ ŞASI



K-FIX YÜK BAĞLAMA SİSTEMİ



PATENTLİ ÇATI ÇAPRAZ GERDİRME



GÜÇLENDİRİLMİŞ KAPIYA ENTEGRE MENTEŞE

AYK Lojistik, Filosunu 100 Actros L ile Güçlendirdi

AYK Lojistik, filosunu 100 adet Mercedes-Benz Actros L ile güçlendirdi. Yeni araçlar, verimlilik ve güvenliği üst seviyeye taşıyacak.

Türkiye lojistik sektörünün güçlü firmalarından **AYK Lojistik**, filosunu 100 adet **Mercedes-Benz Actros L** ile genişletti. 25 Eylül'de Düzce'de, **Hasmer Otomotiv** ev sahipliğinde düzenlenen teslimat törenine, Mercedes-Benz Türk, Hasmer Otomotiv ve AYK Lojistik yöneticileri katıldı.

Tamamı **Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası**'nda üretilen Actros L araçları, yüksek güvenlik donanımları, yakıt verimliliği ve sürücü konforuyla dikkat çekiyor. Türkiye'nin dört bir yanında etkin taşımacılık hizmetleri sunan AYK Lojistik, bu önemli yatırımla hizmet kalitesini ve filo kapasitesini daha da ileri taşımaya hedefliyor.

Törende konuşan **Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Grup Müdürü Yusuf Adıgüzel**, "Lojistik sektörüne desteğimizi her geçen gün artırarak sürdürüyoruz. AYK Lojistik gibi bir araçla yola çıkıp sektörün köklü şirketlerinden biri haline gelen iş ortaklarımızın büyüme yolculuğuna



eshlik etmekten büyük gurur duyuyoruz. Teslim ettiğimiz her bir Actros L, yalnızca bir kamyon değil; aynı zamanda verimlilik, güvenlik ve sürdürülebilirlik sözümüzün simgesidir" dedi.

Hasmer Otomotiv Ticari Araçlar Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Koordinatörü Burak Ödül ise, iş birliğini pekiştiren bu teslimatın önemine değinerek, "Mercedes-Benz Türk'ün güçlü üretim altyapısı ve Hasmer'in müşteri odaklı yaklaşımıyla AYK Lojistik'e sunduğumuz bu 100 araç, güvenlikten verimliliğe ve dayanıklılığa kadar filoların tüm ihtiyaçlarına cevap veriyor. İş birliğimizin, sektörün gelişimine de katkı sağlayacağına inanıyoruz" ifadelerini kullandı.

AYK Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hasan Aydoğan da şirketin büyüme yolculuğunu vurgulayarak, "2010 yılında sadece bir



araçla çıktığımız yolda bugün 150 araçlık güçlü bir filoya ulaşılmış olmanın gururunu yaşıyoruz. Filomuzun önemli bir bölümünü Mercedes-Benz markası oluşturuyor. Bugün teslim aldığımız Actros L araçları, operasyonlarımızda verimliliği artıracak, güvenliği en üst seviyeye çıkaracak ve müşteri memnuniyetini pekiştirecektir. Mercedes-Benz Türk ve Hasmer

Otomotiv ile olan uzun vadeli iş birliğimizin gelecekte de güçlenerek süreceğine inanıyoruz" dedi.

Bu teslimatla birlikte AYK Lojistik, modern ve güçlü filosuyla lojistik sektöründeki konumunu daha da sağlamlaştırırken, Mercedes-Benz Türk ve Hasmer Otomotiv de müşteri odaklı çözümleri ve uzun soluklu iş birlikleriyle sektöre katkı sağlamaya devam ediyor. ■



TREDER Üyeleri Kayalar Kimya'yı Ziyaret Etti

TREDER üyeleri, sektörün güçlü markalarından **Kayalar Kimya**'yı ziyaret etti. Hem iş birlikleri hem de sektörün geleceği adına verimli bir buluşma gerçekleşti.

Türk treyler sektörünün tek temsilcisi **Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER)**, tedarikçi ziyaretleri kapsamında 29 Ağustos 2025'te **Kayalar Kimya** ile bir araya geldi. İstanbul'daki fabrika ve Ar-Ge tesislerinde gerçekleşen buluşmada TREDER üyeleri, firmasının ürünleri ve faaliyetleri hakkında kapsamlı bilgi aldı.



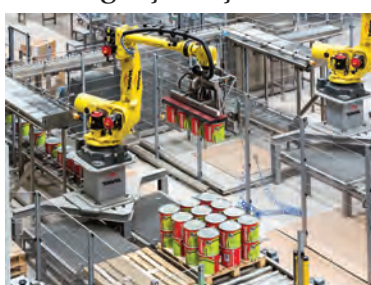
ya'nın Güney Koreli **Noroo** ile 2012'de kurduğu ortaklıktan doğan **Genç Noroo markasının** global alandaki gücünü anlattı. Ar-Ge'ye yıllık %3-4 oranında yatırım yapıldığını vurgulayan **Düzgün**, şirketin endüstriyel kaplamalardan otomotiv tamir boyalarına kadar geniş bir yelpazede faaliyet gösterdiğini belirtti.

Kayalar Kimya Yönetim Kurulu Üyesi Tolga Kayalar, "Mobilya boyalarıyla başlayan yolculuğumuzu sanayi

boyalarında da güçlendiriyoruz. Rekabetçi fiyat yapımız ve teknik altyapımızla iddialıyız." dedi.

TREDER Başkanı Seyit Arslan ise, "Türkiye treyler sektörü Avrupa'da ikinci sırada yer alıyor, hedefimiz birincilik. Bu yolda Kayalar Kimya gibi güçlü tedarikçilere ihtiyacımız var." ifadelerini kullandı.

Ziyaretin sonunda karşılıklı hediye takdimi yapılırken, TREDER Yönetim Kurulu'nun Ağustos ayı toplantısı da Kayalar Kimya tesislerinde gerçekleştirildi. ■



Boltas, Yurt İçi ve Yurt Dışı Araç-Ekipman Yatırımlarına Hız Verdi

Boltas, araç filosunun ardından ekipman filosunu da yenileme kararı aldı. Şirket bu kapsamda, yurt içinde 250'nin üzerinde yeni treyler alımı için sektörün önde gelen markaları ile görüşmelere başladı. Ayrıca İtalya'da 50 yeni çekici yatırımı da planlanıyor.

Lojistik sektöründe yarım asra yaklaşan deneyimiyle entegre çözümler sunan **Boltas**, araç ve ekipman filosunu yenileme çalışmalarına hız kazandı. Şirket, Türkiye'de 250'nin üzerinde yeni treyler alımı için sektörün önde gelen markalarıyla görüşmelere başlarken, İtalya'da da 50 yeni çekici yatırımı planlıyor. Tüm yatırımlar, yüzde 100 yerli



sermayeli **Boltas**'ın öz kaynaklarıyla gerçekleştirilecek.

Boltas Operasyonlardan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Ali Çobanoğlu, yatırımların sürdürülebilirlik vizyonlarıyla uyumlu olduğunu belirterek şunları söyledi:

"Türkiye ve Avrupa'da geniş bir operasyon ağına sahibiz. Taşımacılığın verimli ve kesintisiz şekilde sürdürülmesi için treyler ve ekipmanların dayanıklılığı kritik öneme sahip. Bu nedenle filomuzu düzenli olarak yeniliyor, yeni nesil ekipmanlarla yükleme ve boşaltma süreçlerini de optimize ediyoruz. Böylece lojistik süreçlerimize esneklik katıyor ve operasyonlarımızı daha üst seviyeye taşıyoruz."

Çobanoğlu ayrıca, ekipman yatırımlarında **sürdürülebilirlik ve teknolojiyi önceliklendirdiklerini** vurguladı:

"Filomuzun yaş ortalamasını iki yılın altında tutmayı hedefliyoruz. Yük koruma, güvenlik ve çevresel standartlara uygun sistemler tercih ederek hem verimliliği hem de enerji tasarrufunu artırıyoruz. Avrupa'daki yeni çekici yatırımlarımızla da uluslararası gücümüzü büyütmeye devam edeceğiz." ■



Kökez Nakliyat, Filosunu 40 Yeni Actros L 1851 ile Güçlendirdi

Kökez Nakliyat, filosunu güçlendirmeye devam ediyor! 40 adet Mercedes-Benz Yeni Actros L 1851 teslimatıyla iş birliğimiz daha da büyüdü. Güç, güven ve verimlilik artık yollarda!

Mercedes-Benz Türk, lojistik sektörünün köklü oyuncularından **Kökez Nakliyat** ile 2017'den bu yana devam eden iş birliğini güçlendirerek sürdürüyor. Bu kapsamda, **Düzce'de Hasmer Otomotiv** ev sahipliğinde düzenlenen törende Kökez Nakliyat'a 40 adet Mercedes-Benz Actros L 1851 model kamyon teslim edildi.

Kökez Nakliyat'ın ihtiyaçlarına özel donanımlarla konfigüre edilen araçlar; metalik pırlanta gümüşü renk, CH1 1070 plate, 1300L yakıt deposu, yan etek ve ADR donanımı gibi özellikleriyle dikkat çekiyor. Tamamı Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilen Actros L 1851 araçlar, firmanın şehirlerarası ve uluslararası lojistik operasyonlarında kullanılacak. Teslimatla birlikte Kökez Nakliyat filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısı 91'e yükseldi.



İş birliği vurgusu

Törene; Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü **Alper Kurt**, Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Grup Müdürü **Yusuf Adıgüzel**, Kamyon Filo Satış Koordinatörü **Pınar Nazlı Ural**, Kökez Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı **Yılmaz Bakırcı**, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **İsmail Gökarslan**, Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Zafer Sağlam** ve şirket temsilcileri katıldı.

Konuşmasında uzun soluklu iş birliğinin güçlenerek devam etmesinden memnuniyet duyduklarını belirten **Alper Kurt**, şunları söyledi:

“Operasyonel ihtiyaçlara özel olarak konfigüre ettiğimiz Mercedes-Benz Actros L modellerimiz, güvenlikten yakıt verimliliğine kadar birçok alanda fark yaratmaya devam edecek. Kökez Nakliyat'a bize duydukları güven için teşekkür eder, yeni araçlarının bol kazanç getirmesini dileriz.”

Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağlam ise, “Kökez Nakliyat gibi sektöründe öncü bir şirketle iş birliği yapmaktan mutluyuz. Mercedes-Benz Türk ile yürüttüğümüz çalışmalarımızda sürdürülebilir müşteri memnuniyetini önceliklendiriyoruz. Bu teslimatın tüm taraflara hayırlı olmasını diliyoruz.” dedi.



Mercedes-Benz Türk Kamyon Satış ve Pazarlama Müdürü **Alper Kurt**, Kökez Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı **Yılmaz Bakırcı**'ya bir plaket sundu.

İş birliğine dair değerlendirmelerde bulunan **Kökez Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Bakırcı**, “Mercedes-Benz Türk ve Hasmer Otomotiv ekipleriyle uzun yıllardır güvene dayalı bir iş birliği yürütüyoruz. Yeni Actros L 1851 araçlarımız, hem hizmet kalitemizi artıracak hem de uluslararası taşımacılıktaki rekabet gücümüzü daha da yükseltecek.” ifadelerini kullandı. ■



Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Zafer Sağlam**, Kökez Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı **Yılmaz Bakırcı**'ya plaket sundu.



Mercedes-Benz Otomotiv bayii **Birollar Otomotiv**, servis taşımacılığının önde gelen firmalarından **Şennik Turizm'e** 300 adet Mercedes-Benz Sprinter teslim etti. 2026 yılı hedefi ise 750 adet Mercedes-Benz Sprinter'a ulaşmak.

■ Erkan YILMAZ/ ÖZEL HABER

1977 yılında servis taşımacılığına adım atan ve günümüzde personel, öğrenci, AVM servisi, özel transfer, filo kiralama, gezi turları ve lojistik hizmetleri alanında faaliyet gösteren İstanbul merkezli **Şennik Turizm**, filosuna 300 adet Mercedes-Benz Sprinter kattı. Araçların satışı Mercedes-Benz Otomotiv bayii **Birollar Otomotiv** tarafından gerçekleştirildi.

Araç teslim törenine; **Şennik Turizm** firma sahipleri **Hüseyin Şennik**, **Ümit Şennik**, **Uğur Şennik**, **Emir Şennik** ve **Enes Şennik** ile **Birollar Yönetim Kurulu Üyesi Eren Şahin**, **Birollar Otomotiv Genel Müdürü Tarkan Birol**, **Birollar Otomotiv Eskişehir Şube Genel**



Müdürü Adnan Öztürk ve **Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Engin Yıldırım** katıldı.

“Hizmet kapasitemizi artırıyoruz”

300 adetlik Sprinter yatırımı hakkında açıklamalarda bulunan **Şennik Turizm Yöneticileri**:

“Şennik Turizm olarak kalite, konfor ve müşteri memnuniyetinden ödün vermeden sunduğumuz hizmetlerimizi daha da ileriye taşımak adına araç filomuzu büyütmeye devam ediyoruz. Bu vizyon doğrultusunda, **Birollar Eskişehir Mercedes-Benz Bayisi**'nin değerli katkılarıyla filomuza 300 adet

yeni Mercedes-Benz Sprinter ekledik. Gerçekleştirdiğimiz bu büyük ölçekli yatırım, hem hizmet kapasitemizi artıracak hem de yolcularımıza sunduğumuz seyahat deneyimini en üst seviyeye taşıyacaktır.

Bu önemli iş birliği sürecinde desteklerini esirgemeyen **Birollar Eskişehir** ailesine teşekkür ederiz. Kurulduğumuz günden bu yana olduğu gibi, bundan sonra da yol arkadaşlarımızla birlikte daha güçlü, konforlu ve güvenli bir hizmet sunmaya devam edeceğiz.”

2026 Hedefi: 750 Sprinter

Şennik Turizm Yöneticileri 2026 yılında araç yatırımlarına devam edeceklerini belirterek, “2026'da filomuza 750 adet Mercedes-Benz Sprinter katmayı hedefliyoruz” dediler.

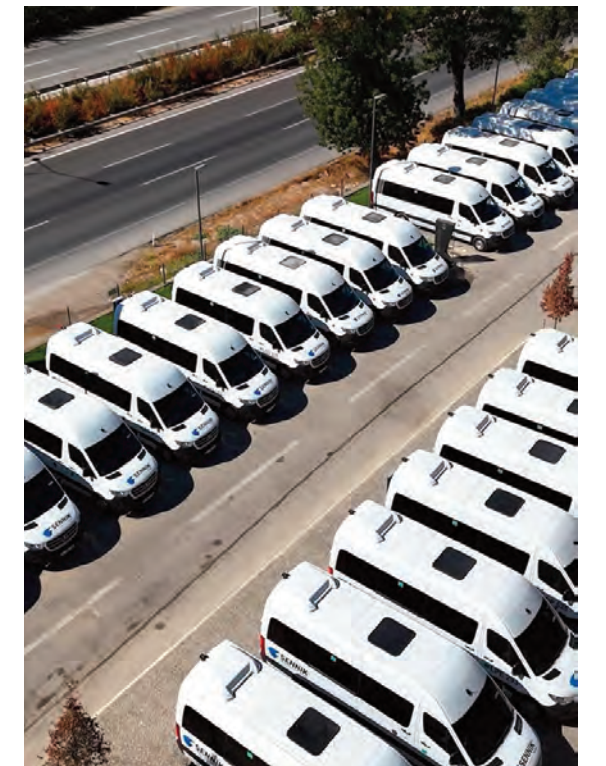
“Şennik Turizm ile iş birliğimiz artarak devam edecek”

Birollar Otomotiv Genel Müdürü Tarkan Birol ise servis taşımacılığı



alanının önde gelen firmalarından biri olan **Şennik Turizm** ile yaptıkları iş birliğinden duydukları memnuniyeti dile getirerek şu ifadeleri kullandı:

“Şennik Turizm, genç filosu ve kaliteli hizmet anlayışıyla sektörde her zaman öncü ve örnek bir firma. Sprinter araçlarımızın **Şennik Turizm'e** hayırlı olmasını, bol kazançlar getirmesini diliyorum. İş birliğimizin artarak devam edeceğine inanıyoruz.” ■



Logitrans Ve Tırsan İş Birliği 600 Treylerlik Filoyla Büyüyor

Lojistikte güçlü iş birliği! Tırsan, Logitrans'a 150 adet Tren Yükleme Tenteli Perdeli Multi-Ride teslim etti. Böylece Logitrans'ın tamamı Tırsan araçlarından oluşan filosu 600 treylere ulaştı.

Türkiye'nin güvenilir treyler markası Tırsan, 360 derece lojistik hizmetlerini aynı çatı altında sunan Logitrans Lojistik'e 150 adet Tren Yükleme Tenteli Perdeli Multi-Ride teslim etti. Böylece tamamı Tırsan araçlarından oluşan Logitrans filosundaki treyler sayısı 600'e ulaştı.

Çırağan Palace Kempinski Otel'de gerçekleşen teslimat törenine Tırsan

Treyler Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Nuhoglu** ve Logitrans Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı **Cihan Sünel** katıldı.

Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Logitrans ile uzun yıllara dayanan iş birliğimizden gurur duyuyoruz. Multi-Ride araçlarımız farklı iklim ve yol koşullarında üstün dayanıklılık ve verim sağlıyor. Bu iş birliğinin uzun yıllar sürmesini temenni ediyorum" dedi.

Logitrans Yönetim Kurulu Başkanı Cihan Sünel ise "600. treylerimizi filomuza katarak hem operasyonel verimliliğimizi artırıyor hem de düşük karbon ekonomisine geçiş hedeflerimize katkı sağlıyor. Yeni ekipmanlarımız özellikle Orta



Koridor'da Çin-Türkiye-Avrupa hattında kullanılacak. Haftalık tren sefer sayımızı artırarak taşıma kapasitemizi yükseltmeyi hedefliyoruz" ifadelerini kullandı.

Logitrans, kara, hava, deniz ve demiryolu üzerinden sunduğu hizmetlerle 12 ülkede 21 ofis, 500'den fazla çalışan ve 600 araçlık filosuyla faaliyetlerini sürdürüyor. ■



DNT Uluslararası Nakliyat, 300. Kez Tırsan'ı Tercih Etti



Türkiye'nin treyler sektöründeki lider markası **Tırsan**, Denizli'nin önde gelen uluslararası nakliyecilerinden **DNT Uluslararası Nakliyat**'a 120 adet Tenteli Perdeli Maxima Plus T.SCS X+ teslim etti. Böylece şirketin filosundaki Tırsan sayısı **300'e** ulaştı.

Teslimat, **Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü**'nde düzenlenen törenle gerçekleşti. Etkinliğe Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Nuhoglu**, DNT Uluslararası Nakliyat adına **Önder Manisalı** ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı **Ertuğrul Erkoç** katıldı.

Çetin Nuhoglu konuşmasında, "DNT Uluslararası Nakliyat, uzun yıllardır iş birliğimizin en değerli temsilcilerinden biri. Araçlarımız Ar-Ge Merkezimizde geliştirilip test ediliyor. DNT'nin yeni yatırımı, rekabet gücünü artıracaktır" dedi.

Önder Manisalı ise, "25 yıldır Avrupa'nın 25 ülkesinde hizmet



veriyoruz. Uzun soluklu başarımızın temelinde güven, kaliteli hizmet ve Tırsan gibi iş ortaklarımız var. Tırsan araçları operasyonlarımızda verimlilik ve hız sağlıyor. İş birliğimiz önümüzdeki yıllarda da kesintisiz sürecek" diye konuştu.

Tırsan Maxima Plus T.SCS X+, K-Fix yük sabitleme sistemi, tren yükleme uyumluluğu, farklı iç net yükseklik seçenekleri ve 10 yıl pas garantisi ile dikkat çekiyor. ■

Prometeon'dan Treyler Lastiğinde Yeni Standart: H02 Pro Trailer 19.5 Ve 22.5

Prometeon, treyler lastiğinde yeni standart belirledi! H02 PRO TRAILER 19.5 ve 22.5, yakıt verimliliği, dayanıklılık ve güvenliği bir arada sunarak lojistik sektörünün güvenilir çözüm ortağı oluyor.

jant ölçüsünde de RFID teknolojisi bulunuyor, bu sayede lastiklerin dijital takibi ve yönetimi kolaylaşıyor.



Yeni sırt deseniyle donatılan seri, eşit basınç dağılımı sayesinde uzun ömürlü kullanım ve düzenli aşınma sağlıyor. Geniş omuz kanalları etkin su tahliyesi sunarken, artırılmış merkezi kanal sıklığı yüksek kilometre performansı ve düşük yakıt tüketimi sağlıyor. **M+S ve 3PMSF markalamaları** sayesinde her mevsim güvenli yol tutuş ve frenleme performansı sunuyor.

Nisan ayından itibaren **19.5 jant ölçüsü**, Temmuz ayı itibarıyla da **22.5 jant ölçüsü** tamamen **Prometeon markasıyla** satışa sunuldu. Yeni seri, sürdürülebilir taşımacılık için filolara ekonomik ve güvenilir çözümler vaat ediyor. ■

H02 PRO TRAILER 22.5, A sınıfı yakıt verimliliği etiketi ve düşük Vecto değerleriyle Avrupa regülasyonlarına tam uyum sağlıyor. Ayrıca her iki



MAN eTrucks: Avrupa yollarında 5 milyon kilometreyi geride bıraktı

MAN eTrucks, 2025 başından bu yana 5 milyon kilometreyi geride bıraktı ve yaklaşık 3.600 ton CO tasarrufu sağladı.

MAN Truck & Bus'ın tamamen elektrikli kamyonları, Avrupa lojistik sektöründe başarısını kanıtladı. 2025'in başından bu yana Avrupa'nın önde gelen lojistik şirketlerinin filolarında aktif olarak görev yapan **MAN eTrucks**, 5 milyon kilometreden fazla yol kat ederek günlük kullanımda güvenilirliğini ortaya koydu. 100 kilometrede ortalama 90 kWh tüketen **MAN eTGX**, bu süre zarfında müşterilerine yaklaşık 3.600 ton CO₂ tasarrufu sağladı.

Yaklaşık 200 bataryalı elektrikli kamyonun günlük kullanımda aktif görev aldığı bu süreçte, sadece bugüne kadar elde edilen CO₂ tasarrufu değil, araçların ömür boyu performansı da dikkat çekiyor. Toplamda 172.000 ton CO₂ tasarruf potansiyeli, 32.000 nüfuslu bir şehrin yıllık karbon salımına denk geliyor.

MAN Truck & Bus Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Friedrich Baumann, "Müşteri kullanımında kat edilen 5 milyon kilometre, MAN elektrikli kamyonlarımızın günlük kullanımda ne kadar güvenilir ve pratik olduğunun güçlü bir göstergesidir. Araçlarımız otomotivden gıda



lojistiğine kadar birçok sektörde çok yönlülüğünü kanıtladı. Seri üretimle birlikte gücümüzü daha da artırıyoruz." dedi.

MAN, Haziran 2025 itibarıyla Münih fabrikasında **eTGX ve eTGS** modellerinin seri üretimine başladı. Dizel ve elektrikli kamyonların aynı üretim hattında üretilebilmesini sağlayan yenilikçi karma üretim modeli ile şirket, günde 100 araca kadar üretim kapasitesine ulaştı. Şu ana kadar yaklaşık **800 elektrikli kamyon siparişi** alan MAN, yıl sonuna kadar bu sayıyı 1.000 adedin üzerine çıkarmayı hedefliyor.

Fransa'dan **Jacky Perrenot Group**, Almanya'dan **Behrens Group**, Hollanda'dan **Cornelissen**, van Doorn ve Koopman, Polonya'dan **Danone**, Portekiz'den **TJA**, Norveç'ten **Nor Tekstil** ve Danimarka'dan **Royal Unibrew** gibi birçok lider lojistik ve sanayi şirketi, sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda elektrikli MAN kamyonlarını tercih ediyor. ■



Mavera Lojistik, İskenderun'daki Gücünü 19 Yeni MAN TGX Çekiciyle Artırdı

Mavera Lojistik, operasyonel verimliliğini artırma ve büyüme hedeflerine katkı sağlama amacıyla filosuna kattığı 19 MAN TGX 18.520 çekiciyi, Hatay MANCI Kemal Otomotiv'de düzenlenen özel bir törenle teslim aldı.

Türkiye'nin lojistik, endüstriyel inşaat, liman işletmeciliği ve hafriyat alanındaki önemli firmalarından **Mavera Lojistik**, filosunu 19 adet **MAN TGX 18.520**

çekiciyle güçlendirdi. Araçlar, Hatay MANCI Kemal Otomotiv'de düzenlenen törenle teslim edildi.

2009 yılında kurulan ve kısa sürede sektörde öne çıkan Maveria Lojistik, özellikle Hatay-İskenderun bölgesindeki lojistik gücünü artırmak amacıyla bu yatırımı gerçekleştirdi. Yeni MAN TGX çekiciler, satış sonrası bakım paketleriyle birlikte teslim edildi.

Törende Maveria Lojistik adına konuşan **Bülent Özer**, "İskenderun'un stratejik önemini biliyoruz. Yeni MAN TGX araçlarımız, operasyonel verimliliğimizi artırırken büyüme hedeflerimize de katkı sağlayacak. MAN'ın dayanıklılığı ve bakım paketleri bize güven veriyor" dedi.

MANCI Kemal Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Ufuk Akdemir**, "İskenderun'daki yeni servisimizde ilk teslimatımızı Maveria Lojistik'e yapıyoruz. MAN TGX çekicilerimiz; yüksek performans, düşük yakıt tüketimi ve uzun ömürlü kullanım avantajlarıyla müşterilerimize değer katıyor" diye konuştu.



MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Koordinatörü Tuğrul Aykın ise, "Araç ve hizmet kalitemizle her zaman

müşterilerimizin yanında oluyoruz. Maveria Lojistik'in yatırımıyla iş birliğimizin daha da büyüyeceğine inanıyoruz" ifadelerini kullandı. ■



Ford Trucks Yeni F-MAX'i pazara sundu

Ford Trucks, tüm geliştirme ve üretim süreçlerini Türkiye’de gerçekleştirdiği Yeni F-MAX’i Ford Otosan Sancaktepe Ar-Ge Merkezi’nde düzenlenen lansmanla otomotiv ve lojistik basınına tanıttı. Modern tasarımı ve Ecotorq GEN2 motoru sayesinde yüzde 11,3’e varan yakıt verimliliği ve segmentine özgü teknolojik yenilikler F-MAX’in fark yaratan özellikleri arasında yer alıyor.



■ Erkan YILMAZ/
Sancaktepe - İstanbul

Ford Trucks, ağır ticari araç pazarının referans modeli konumundaki F-MAX’in yenilenen versiyonunu sundu. Ford Otosan mühendisleri tarafından Türkiye’de geliştirilip üretilen Yeni F-MAX, Sancaktepe Ar-Ge Merkezi’nde Ford Trucks İş Alanı Lideri **Emrah Duman**, Ford Trucks Pazarlama Lideri **Aras Arıcan** ve çok sayıda yöneticinin ve basın mensuplarının katılımıyla gerçekleştirilen bir lansmanla tanıtıldı.

2019 Uluslararası Yılın Kamyonu (ITOY) ödülünü alan F-MAX, iç ve dış tasarımındaki yeniliklere ek olarak Ecotorq GEN2 motoruyla en verimli, konforlu ve teknolojik versiyonuyla Türkiye ve yurtdışında Ekim ayından itibaren satışa sunulacak.

Yeni F-MAX ile hedeflerimizi güçlendiriyoruz

Tanıtımda Ford Trucks İş Alanı Lideri **Emrah Duman**, “Yeni F-MAX ile hedefimiz sürücülere uzun yolda kesintisiz bir yolculuk, üstün konfor ve verimlilik sunmak. Ecotorq GEN2 motor sayesinde sunduğumuz yüzde 11,3’e varan yakıt tasarrufu ve yenilenen kabin donanımlarımız F-MAX konforunu sürücü odaklı mükemmelliğe taşıyor. Yeni F-MAX ile hem yerli hem de global pazarlardaki hedeflerimizi güçlendiriyoruz” dedi.

Yatırım ihtiyaçlarımız ciddi şekilde artacak

Emrah Duman Avrupa’da ve Türkiye’de kamyon sektöründeki gelişmelere yönelik de açıklamalarda da bulundu. Dünyada ekonomik koşulların giderek zorlaştığına dikkat çeken Duman, “İşçilik maliyetleri,



ham madde ve enerji maliyetleri artıyor. Ülkemiz tarafına baktığımızda finansman maliyetleri karşımıza çıkıyor. Tabii bu unsurlar üreticilerin pazar şartlarını da zorlaştırıyor. Diğer yandan sürekli getirilen yeni regülasyonlar nedeniyle yatırım ihtiyacını da büyütüyor. Önümüzdeki dönemde yeni regülasyonlarla hem bizim iş yapış süreçlerindeki değişiklikler ve yatırım ihtiyaçlarımız ciddi şekilde artacak. Biz de bu süreçte hem teknolojik değişime ve verimliliğe odaklanıyoruz” dedi.

Avrupa ve Türkiye pazarı

Avrupa pazarında son 5 çeyrekte üst üste daralmalar görüldüğünü de belirten Emrah Duman, “Özellikle Almanya, Fransa gibi lokomotif ekonomilerdeki taşımacılık sektörlerinde ciddi bir daralma görüyoruz. Biz aslında yılın ikinci yarısında bir hareketlenme bekliyorduk ancak bu toparlanma gerçekleşmedi ve pazarda küçülme devam ediyor. Bizim en önemli pazarımızın biri Avrupa diğeri Türkiye. Türkiye pazarına baktığımızda yüksek enflasyon ve faiz oranları üretim maliyetlerini çok artırdı. Enerji, işçilik ve ham madde maliyetleri arttı. Biz bu artışları tüketicilerimize yansıtmamayı tercih ettik. Bu sayede pazar geçen yılın benzer seviyesinde devam ediyor” dedi.

“Biz yılın 34 bin adetler seviyesinde kapanacağını öngörüyoruz” açıklamasını yapan Emrah Duman,

Segment bazında baktığımızda ise taşımacılık sektöründeki daralmanın etkisini sınırlayan aslında inşaat. Altyapı ve kamu projeleri bu segmentte çok ciddi talep oldu ve benzer seviyelerinde kalmasını sağladı” dedi.

İnşaat ve yol kamyonlarındaki liderliğimizi çekici tarafına taşımayı hedefliyoruz

İnşaat ve yol kamyonları segmentinde çok güçlü olduklarını da vurgulayan Emrah Duman, yenilenen F-MAX ile çekici segmentine liderliği taşımak istediklerini söyledi: İnşaat ve yol kamyonlarında çok güçlü olduğumuz iki segment. Bu iki segmentte yıllardır liderliğe oynuyoruz. Bu liderliği çekici segmentine taşımayı hedefliyoruz. Bugün tanıtımını yaptığımız yeni F-MAX’in bizim için bu yolda atılmış çok önemli bir adım ve dönüm noktası olacak. Bizim hedefimiz rekabet ettiğimiz tüm segmentlerde ya birinci, ya da ikinci olacağız. İnşaat ve yol kamyonlarında bunu sağlıyoruz. Şimdi amacımız çekici de hedefimize ulaşmak. Bu stratejimizi de sürücülerin ve filo ihtiyaçlarını karşılayacak ürünler çıkartarak yapmayı planlıyoruz. Filo yöneticilerinin en önemli beklentisi düşük yakıt tüketimi. Yakıt verimliliğini arttıracak bir çok aksiyon alıyoruz. Şoförler için de birinci unsur konfor. Araçlar onların yaşam alanı. İki grubun ortak beklentisi ise aracın sorunsuz çalışması. Bizim bütün önceliğimiz bu noktalar. Müşterimize sadece bir araç sunmayı değil, sürdürülebilir bir yapıda ekonomik bir katma değer yaratmayı hedefliyoruz. Ana vizyonumuz bu.”

Yeni F-MAX’in özellikleri

Ford Trucks Pazarlama Lideri **Aras Arıcan** yenilenen F-MAX ile ilgili bilgiler verdi: Fikri mülkiyet hakları tamamen Ford Otosan’a ait olan ve



Eskişehir fabrikasında üretilen Ecotorq Gen2 motor sayesinde Yeni F-MAX yüzde 11,3’e varan yakıt tasarrufu, yüksek performans, dayanıklılık ve verimliliği bir arada sunuyor.

F-MAX’in yenilenen ön ızgarası gövdeyle bütünleşerek araca modern ve akıcı bir görünüm kazandırıyor. Dijital Ayna Sistemi iyileştirilmiş aerodinamik verimliliği daha da artırarak Gözcü Modu ile sürüş güvenliğini maksimize ediyor. Yeni Ford Trucks F-MAX’ te standart olarak sunulan siyah çerçeveli ön farlar ise şıklık ve işlevselliği daha da artırıyor.

12” Dijital Gösterge Ekranı ve 12.4” Multimedya Ekranı sürücülere tema ve bilgi akışının kişiselleştirilebilmesi imkânı tanırken, kablosuz şarj bölmesi, elektronik park freni ve anahtarsız çalıştırma gibi yeni özellikler günlük kullanım konforunu artırıyor. Ayrıca araca eklenen Max Güvenlik Kilidi park esnasında sürücü ve araç için ekstra güvenlik sağlıyor.

Yeni F-MAX’in sunduğu üstün sürüş keyfi ve güvenliğini ileriye taşıyan özellikler arasında 13 dilde komut alabilen gelişmiş Sesli Asistan teknolojisi de yer alıyor. Dört farklı komutla devreye alınabilen Sesli Asistan sayesinde klima, müzik, radyo ve telefon gibi pek çok fonksiyon sürücünün ses komutlarıyla kontrol edilebiliyor. Yatak yanındaki 7 inç dokunmatik kontrol ünitesi sayesinde bu fonksiyonlara sürücüler dinlenirken de kolayca ulaşabiliyor. ■

TOBB Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi'nden “Eşgüdüm ve Zaman” Vurgusu

Türkiye'nin önde gelen lojistik şirketlerinden Karınca Lojistik, 100 adet Renault Trucks T480 çekici yatırımıyla uluslararası taşımacılıktaki operasyonel gücünü önemli ölçüde artırıyor.

TOB BB Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi, 26 Eylül 2025'te sektör temsilcilerinin geniş katılımıyla toplandı. Toplantıya **Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Durmuş Ünüvar**, **TOBB Başkan Yardımcısı Tamer Kıran**, meclis üyeleri ve Bakanlık bürokratları katıldı.

Toplantının açılışında konuşan **Meclis Başkanı ve UND Başkanı Şerafettin Aras**, Türkiye'nin ticaret yollarındaki stratejik rolünü vurguladı. Aras, **Orta Koridor, Kalkınma Yolu ve**



Zengezur Koridoru gibi projelerin yalnız güzergâh değil, ihracatın hızı ve ülkenin itibarı açısından da kritik olduğunu belirtti.

Aras, gümrük işlemlerinde yaşanan kayıpların ekonomik etkisine dikkat çekerek, “Gümrükte kaybedilen her fazladan gün, ihracatı en az yüzde bir azaltıyor. Bu da milyonlarca dolarlık kayıp demek. Sınırdaki bekleyen her araç, aslında Türkiye ekonomisini görünmez bir vergiyle cezalandırıyor” dedi.

Demiryolu ve terminal kapasitesinin artırılmasının, Marmaray entegrasyonunun etkin kullanılmasının ve tüm modların uyum içinde çalışmasının gerekliliğini vurgulayan Aras, “Biz modların rekabetine değil, sürenin



kazanılmasına talibiz. Karayolu, demiryolu, denizyolu, havayolu ve antrepo aynı ritimde çalıştığında Türkiye, sadece koridorların üzerinden geçen değil, koridorların beynini yöneten ülke olur” ifadelerini kullandı.

Aras, kurumlar arası koordinasyonun ticaretin önündeki en büyük engel olduğunu belirterek, “Türkiye'nin yolları ve limanları var, şimdi asıl ihtiyaç olan şey bu altyapıya eşgüdüm ruhunu üflemdir” sözleriyle konuşmasını tamamladı. ■



Karınca Lojistik, 100 Yeni Renault Trucks T480 Çekiciyle Avrupa'daki Gücünü Artırıyor

Türkiye'nin önde gelen lojistik şirketlerinden Karınca Lojistik, 100 adet Renault Trucks T480 çekici yatırımıyla uluslararası taşımacılıktaki operasyonel gücünü önemli ölçüde artırıyor.

Türkiye'nin önde gelen lojistik şirketlerinden **Karınca Lojistik**, filosunu 100 adet **Renault Trucks T480** çekiciyle güçlendirerek Avrupa operasyonlarını daha verimli ve sürdürülebilir hale getiriyor. Araçlar, **Renault Trucks International Kıdemli Başkan Yardımcısı Antoine Duclaux** ve **Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine** tarafından, **Karınca Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Göçer**'e düzenlenen törenle teslim edildi.

1986'dan bu yana yüzde yüz yerli sermayeyle faaliyetlerini sürdüren Karınca Lojistik, enerji, kimya, otomotiv, içecek, tekstil, endüstriyel imalat ve kâğıt-ambalaj gibi sektörlerde hizmet veriyor. Almanya, Hollanda,

İngiltere, Belçika, Polonya başta olmak üzere Avrupa, Baltık, Balkan, Kafkasya ve Türk Cumhuriyetleri güzergâhlarında taşımacılık yapan şirket, yeni yatırımıyla özellikle Avrupa'daki gücünü artırmayı hedefliyor.



Karınca Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Hüseyin Göçer, yaptığı açıklamada şunları söyledi:

“Renault Trucks T480, yakıt verimliliği, çevreci teknolojileri ve yaygın servis ağı ile bizim için en doğru tercih oldu. Sürdürülebilirlik vizyonumuz doğrultusunda hem çevresel etkilerimizi azaltıyor hem de operasyonel maliyetlerimizde avantaj elde ediyoruz.”

Antoine Duclaux ise, “Karınca Lojistik ile iş birliğimizi bu kapsamlı yatırımla daha da ileri taşıyoruz. Bu teslimat, güvene dayalı güçlü ortaklığımızın göstergesidir” dedi.



Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine de, “Asıl çözüm ortaklığımız teslimattan sonra başlıyor. Satış sonrası

hizmetlerimizle Karınca Lojistik'in hedeflerine katkı sağlamaya devam edeceğiz” değerlendirmesinde bulundu. ■



Krone ve DFDS'ten Türkiye Lojistik Sektörüne Güçlü Katkı: 1.050 Treyler Teslimatı Gerçekleştirildi

Krone ve DFDS, lojistik sektörüne damga vuran bir iş birliğine imza attı! Türkiye'nin üretim gücünü ve Avrupa ile ticari entegrasyonunu simgeleyen 1.050 treyler teslimatı, sektör için önemli bir kilometre taşı oldu.

Avrupa ve Türkiye'nin önde gelen treyler üreticisi **Krone**, lojistik devi **DFDS** ile stratejik iş birliğini yeni bir adımla pekiştirdi. Türkiye'nin üretim gücünü ve Avrupa ile kurulan sanayi köprüsünü simgeleyen bu iş birliği kapsamında, DFDS Türkiye ve Avrupa Güney İş Birimine **1.050 adet treyler** teslim edildi. Bu adım, Türkiye'deki treyler üretiminin geldiği noktayı göstermesinin yanı sıra, bölgesel ticaretin güçlenmesine de katkı sağladı.

Teslimat töreninde konuşan **Krone Ticari Araçlar Genel Müdürü Kartal Erköy**, Türkiye'nin üretim kapasitesine ve yatırımlarına vurgu yaptı. Erköy, "Krone'nin Türkiye'deki üretim serüveni 2012'de Tire fabrikamızda yalnızca iki modelle başladı. Bugün 230.000 m²'lik tesisimizde 24 model üretiyoruz. DFDS'e gerçekleştirdiğimiz 1.050 treylerlik teslimat, mühendislik gücümüzün ve üretim kabiliyetimizin somut göstergesidir" dedi.

Fahrzeugwerk Bernard Krone Genel Müdürü Ingo Geerdes, DFDS ile uzun yıllara dayanan iş birliğini hatırlatarak, "Son 10 yılda



DFDS'e 4.200'den fazla treyler teslim ettik. Bugünkü teslimat, güvene dayalı bu ilişkinin ne kadar sağlam bir temelde yükseldiğini bir kez daha kanıtlıyor" ifadelerini kullandı.

Üretim entegrasyonuna dikkat çeken **Krone Trailer International Direktörü Andreas Völker**, 850 tenteli treylerin Tire'de, 200 tekstil taşıyıcı treylerin Almanya Herzlake tesisinde üretildiğini belirterek, "Türkiye fabrikamız bugün yalnızca yerel değil, küresel ölçekte stratejik bir üretim üssüdür. %25 pazar payımız, Türkiye'ye olan bağlılığımızın göstergesidir" dedi.

DFDS Türkiye Lojistik Başkanı Jeppe Vestrup Skivild ise, Türkiye'nin kendileri için stratejik önem taşıdığını vurguladı: "Bir yıldan kısa sürede gerçekleştirdiğimiz bu yatırım, Türkiye'nin bizim için değerini açıkça ortaya koyuyor. Bu iş birliği yalnızca kapasite artışı değil, aynı



zamanda operasyonel verimlilik ve müşteri memnuniyetinde sıçrama anlamına geliyor. Türkiye, DFDS için kilit bir pazar; yatırımlarımız artarak sürecektir."

Krone ve DFDS'in gerçekleştirdiği **1.050 treyler teslimatı**, yalnızca iki şirketin başarısı değil, aynı zamanda

Türkiye'nin lojistik sektöründe ulaştığı güçlü konumun da bir yansıması olarak öne çıkıyor. Bu stratejik iş birliği; üretim, yatırım, istihdam ve ihracat açısından Türkiye ekonomisine doğrudan katkı sağlarken, Avrupa ile lojistik entegrasyonunu daha da ileriye taşıyor. ■

Barlas Lojistik'ten 70 Yeni Araçlık Filo Yatırımı

Barlas Lojistik, "Hep İleri" vizyonuyla büyümesini sürdürüyor. Operasyon kabiliyetini güçlendirmek amacıyla başlatılan **100 araçlık yatırım programında önemli bir kilometre taşı aşıldı: İlk 70 adet DAF ve Iveco çekici** filoya katıldı.

Türkiye'de gerçekleştirilen teslim töreninde aracı **Kurucu Ortak Murat Aslan** teslim aldı. Plaketi ise **Gülsoy Iveco ekibi** tarafından sunuldu.

Yeni filonun hem yerli hem de yabancı plaka seçenekleriyle yurt içi ve yurt dışı operasyonlara güç katması bekleniyor. Özellikle Almanya şubesi ve deposu üzerinden yürütülen Avrupa operasyonlarında bu yatırımların, müşterilere daha hızlı ve güvenilir hizmet sunulmasına katkı sağlayacağı vurgulandı.

Barlas Lojistik yetkilileri, büyüyen filo ve genişleyen hizmet ağıyla şirketin **"Hep İleri"** vizyonunu güçlendirdiğini belirtti.



One çıkarılar:

- 70 yeni çekici (DAF ve Iveco) filoya katıldı.
 - Türkiye'deki teslim töreninde Iveco araları Murat Aslan teslim aldı; plaketi Gülsoy Iveco sundu.
 - Yerli ve yabancı plakalı çözümlerle operasyonlarda esneklik artırıldı.
 - Almanya merkezli operasyonlarda hız ve güvenilirlik öne çıktı.
- Barlas Lojistik, müşteri odaklı çözümleriyle hizmet kalitesini yükseltmeyi ve Avrupa'daki etkinliğini artırmayı hedefliyor. ■



Talay Logistics'e Üst Yönetimine Atama

Talay Logistics, yönetim kadrosunu sektörün önemli isimlerinden biriyle daha da güçlendirdi. Sektörde 20 yılı aşkın deneyimi bulunan **Özgür Dondurmacı**, şirketin **Denetimden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi** olarak atandı.

Özgür Dondurmacı, Talay Logistics Denetimden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev almaya başladı.

Lisans eğitimini İstanbul Siyasal Bilgiler Fakültesi'nde tamamlayan ve aynı zamanda Mali Müşavir olan **Özgür Dondurmacı**, profesyonel kariyerine uluslararası bağımsız denetim firması Moore Stephens'ta başladı.

Burada edindiği 5 yıllık deneyimin ardından 2009 yılında Mars Logistics'e katılan Dondurmacı, şirkette 17 yıl boyunca İç Denetim ve Risk Değerlendirme, Uyum ve Finansal Raporlama alanlarında çeşitli yönetim görevleri üstlendi.



Özgür Dondurmacı

Yeni görevi kapsamında sürdürülebilir büyümeye katkı, şirket faaliyetlerini geliştirmek ve kurumsallaşma süreçlerini güçlendirmek gibi öncelikli hedefleri bulunan **Özgür Dondurmacı**, Talay Logistics'te Denetim, Satın Alma, İdari İşler ve Finansal Raporlama alanlarından sorumlu olacak. ■

Renault Trucks'ın Yeni CEO'su Antoine Duclaux Oldu

Renault Trucks'ta önemli bir görev değişikliği yaşanıyor. Şirketin mevcut CEO'su **Bruno Blin**, 1 Kasım 2025 itibarıyla görevinden ayrılacak. Blin, ayrılığın ardından Renault Trucks'ın bağlı olduğu **Volvo Group'ta Kıdemli Danışman olarak stratejik** projelerde görev almayı sürdürecektir.

Yeni dönemde Renault Trucks CEO'lüğünü, şirketin Uluslararası Kıdemli Başkan Yardımcısı **Antoine Duclaux** üstlenecek. Geniş uluslararası tecrübesiyle tanınan Duclaux, bugüne kadar farklı

bölgelerde üstlendiği stratejik ve operasyonel rollerde önemli başarılar elde etti.

Duclaux, Volvo Group'a 2020'de katılarak İç Denetim ve Risk Yönetimi Başkanı olarak görev yaptı. Daha önce Holcim Grubu'nda Latin Amerika, Orta Doğu ve Orta Avrupa'da CEO pozisyonları dahil olmak üzere kritik liderlik rollerinde bulundu. 2024'ten itibaren Renault Trucks International'dan sorumlu olarak Orta Doğu, Afrika, Asya ve Latin Amerika operasyonlarını yönetti.

Görev değişikliğiyle ilgili açıklama yapan Bruno Blin, Renault Trucks'ın pazar konumunu güçlendirdiklerini ve elektromobilitede öncü konuma geldiklerini vurgulayarak, Duclaux'nun doğru lider olduğuna inandığını söyledi.

Yeni CEO Antoine Duclaux ise, "Bu görevi gurur ve heyecanla üstleniyorum. Uluslararası deneyimlerimle Renault Trucks'ı uzun vadeli, kârlı büyümeye taşımaya kararlıyım" dedi. ■



Raben Group, Türkiye'de Lojistik Pazarını Büyütmeye Odaklandı

Raben Group, Türkiye'de lojistik yatırımlarına hız verdi! 2026'ya kadar yeni şube ve depo yatırımlarıyla ihracatçının yanında olacak.

Avrupa'nın köklü lojistik şirketlerinden **Raben Group**, Türkiye'deki yapılanmasını tamamlamasının ardından yatırımlarını büyüme planlarını açıkladı. **Çırağan Sarayı'nda düzenlenen basın toplantısında**, Raben Group Bölge Direktörü **Bartłomiej Lapinski** ve Raben Türkiye Genel Müdürü **Selman Çoban**, şirketin Türkiye vizyonunu paylaştı.



Lapinski, "Türkiye'nin lojistikte köprü rolü söylemin ötesinde bir

gerçeklik. Bu potansiyeli desteklemek ve ihracatçının yanında olmak için yatırım yaptık. Orta vadede Türkiye'yi AB, BDT, Orta Doğu ve Çin ekseninde transit operasyon üssüne dönüştürmeyi hedefliyoruz" dedi.

Selman Çoban ise Türkiye operasyonlarının hedeflenenden hızlı büyüdüğünü belirterek, "2026'ya kadar İzmir, Ankara ve Mersin şubelerini açacağız, İstanbul ve Bursa'da yeni depo yatırımları yapacağız. 3 yıl içinde Türkiye'de 30 milyon Euro ciroya ulaşmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

Çoban ayrıca, parsiyel taşımacılıkta KOBİ'ler için sundukları avantajlara dikkat çekerek, "Amacımız mevcut pastadan pay almak değil, pastayı büyütmek. İhracatçının rekabet gücünü artırarak Türkiye'nin lojistik kapasitesini geliştireceğiz" ifadelerini kullandı. ■



Renault Trucks, Kemak A.Ş. ile Güneyde Bayi Ağını Güçlendiriyor

Renault Trucks, Türkiye'de bayi ağını genişletiyor! Kemak A.Ş. iş birliğiyle Kahramanmaraş ve Gaziantep'te yetkili satış ve servis hizmetleri Eylül 2025'te başlayacak.

Renault Trucks, Türkiye'deki bayi ağını genişletmeye devam ediyor. Şirket, **Kahramanmaraş merkezli Kemak A.Ş.** ile yaptığı iş birliği kapsamında, Eylül 2025 itibarıyla **Kahramanmaraş ve Gaziantep'te** yetkili satış ve servis hizmeti vermeye başlayacak.

Ağır ticari araçlar, otomotiv, inşaat ve sigorta sektörlerinde faaliyet gösteren, 60 yılı aşkın

deneyime sahip **Kemak A.Ş.**, Renault Trucks'ın küresel gücüyle bölgedeki taşımacılık ve lojistik sektörüne yeni bir ivme kazandırmayı hedefliyor. **Kemak A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Kubilay Doğan**, "Bölgemiz, sanayi ve lojistik açısından stratejik öneme sahip. Bu iş birliği hem bölgeye katkı hem de istihdam sağlayacak" dedi.

Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine ise, "Türkiye bizim için stratejik bir pazar. Kahramanmaraş ve Gaziantep lojistik ağı merkezinde yer alıyor. Kemak A.Ş. gibi deneyimli bir ortakla iş birliği yapmak, müşterilerimize daha yakın olmamızı sağlayacak" diye konuştu.

Yeni tesislerde Renault Trucks kamyon ve çekiciler için satış, bakım, onarım ve yedek parça hizmetleri sunulacak. ■



Scania, Türkiye'nin Öncü Firmalarının Filolarını Güçlendiriyor

Turna Lojistik, Filosunu 14 Scania R500 Super ile Güçlendirdi



Turna Lojistik, filosuna 14 adet Scania R500 Super çekici ekleyerek operasyonel kapasitesini artırdı. Teslimat töreni Gebze Scania Yetkili Satıcı ve Servisi'nde gerçekleştirildi. Törene, Turna Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durna, Yönetim Kurulu Üyesi Samet Durna, Scania Satış Müdürü Bayazıt Canbulat, Satış Bölge Yöneticisi Metin Bayrak ve Scania Gebze Satış

Yöneticisi Hüseyin Yıldız katıldı.

Yeni teslimatla birlikte Turna Lojistik'in filosundaki Scania araç sayısı 20'ye ulaştı. Hüseyin Durna, "Müşteri memnuniyetimizi artırmak ve zamanında teslimat hedefimizi güçlendirmek için Scania araçlarını tercih ediyoruz. Araçların yakıt ekonomisi, uzun ömürlü kullanımı ve sürdürülebilirlik vizyonumuza katkısı bizim için belirleyici oldu" dedi. ■



İçdaş, Filosuna 20 Yeni Scania Çekici Eklledi

Super çekici ile genişletti. Yeni araçların teslimatı Gebze Scania Yetkili Satıcı ve Servisi'nde düzenlenen törenle gerçekleştirildi. Törene, İçdaş Araç ve İş Makinaları Filo Yöneticisi Ayhan Yavuz, Nakliye ve Lojistik Yöneticisi Kadir Er, Scania Global Türkiye Ülke Müdürü İbrahim Mohammed, Scania Satış Müdürü

Bayazıt Canbulat ve Satış Bölge Yöneticisi Metin Bayrak katıldı.

Toplam 204 adet Scania araca sahip olan İçdaş, yatırımıyla filosunun gücünü pekiştirdi. Ayhan Yavuz, "Geçmiş yıllarda filomuza kattığımız Scania araçların sağladığı performans ve verimlilik, yeni alımlarımızda en büyük referansımız oldu" ifadelerini kullandı. ■



Irk Lojistik'ten 7 Scania S560 Dynamic Yatırımı

ADR'li taşımacılık ve kuru yük alanında faaliyet gösteren Irk Lojistik, filosuna 7 adet Scania S560 Dynamic çekici ekledi. Teslimat töreninde araçlar, firma sahibi Murat Irk'a Doğu Otomotiv Marka Pazarlama Müdürü Ömer Madazlıoğlu, Scania Satış Müdürü Bayazıt Canbulat ve Bölge Satış Yöneticisi Hüseyin Safa Gün tarafından teslim edildi.

Yeni yatırım sayesinde Irk Lojistik, hem yurtiçi hem de uluslararası operasyonlarını daha verimli bir yapıya kavuşturmayı hedefliyor. Murat Irk, "Scania'nın sunduğu yüksek teknoloji ve verimlilik, sürdürülebilirlik vizyonumuzla örtüşüyor. Bu yatırımla müşterilerimize daha güçlü hizmet sunacağız" dedi. ■

Zorunlu Kış Lastiği Süresi 5 Aya Çıktı

15 Kasım - 15 Nisan arasında kış lastiği takmak zorunlu olacak

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın hazırladığı yeni düzenleme **Resmi Gazete'**de yayımlandı. Buna göre, **şehirler arası yollarda yolcu ve yük taşıyan tüm araçlarda kış lastiği takma süresi 4 aydan 5 aya çıkarıldı.**

Yeni Tarihler: 15 Kasım - 15 Nisan

Artık her yıl **15 Kasım** tarihinde başlayacak olan kış lastiği zorunluluğu, **15 Nisan** gününe kadar devam edecek. Önceden bu tarih **1 Aralık - 1 Nisan** arasındaydı. Yeni düzenlemeyle birlikte zorunluluk süresi **bir ay uzatılmış oldu.**

Kimler için zorunlu?

Kış lastiği uygulaması, **şehirler arası yollarda yolcu ve eşya (yük) taşımacılığı yapan tüm ticari araçlar** için geçerli.

Yani otobüs, minibüs, kamyon, kamyonet ve çekici türü araçların yanı sıra, bu taşıtların bağlı olduğu **filo ve taşımacılık işletmeleri** de kış lastiği kurallarına uymakla yükümlü.

Uymayana 5.856 TL Ceza

Zorunlu dönemde kış lastiği takmayan sürücülere **5.856 TL idari para cezası** uygulanacak.

Ayrıca araca uygun lastik takılmadan **yola devam etmesine izin verilmeyecek**

Sektör için ne anlama geliyor?

Yeni düzenleme, özellikle **uzun yol şoförleri, filo yöneticileri ve araç bakım sorumluları** için önemli.

Kış lastiği kontrollerinin **daha erken başlaması** ve **bakım planlarının Kasım ortasına çekilmesi** gerekiyor.

Uzmanlar, lastik değişiminde yoğunluk yaşanmaması için işlemlerin **Kasım ayının ilk haftasında** tamamlanmasını tavsiye ediyor.

Özetle

- **Yeni zorunluluk dönemi:** 15 Kasım- 15 Nisan
- **Uygulama kapsamı:** Yolcu ve yük taşımacılığı yapan araçlar
- **Ceza:** 5.856 TL
- **Amaç:** Güvenli sürüş, kazaların önlenmesi ve trafik güvenliği. ■



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Kenan Göbel'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Kenan Göbel'in

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Kenan Göbel'in

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Hasmer Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Düzce - Konya

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün
Kemal Hocası olarak bilinen,
Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve
İdari Bilimler Fakültesi Öğretim Üyesi
Dr. Kemal Karayormuk'un babası

**HASAN
KARAYORMUK'UN**

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

**TANER AKARTUNA
Ece Transfer**

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün
Kemal Hocası olarak bilinen,
Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve
İdari Bilimler Fakültesi Öğretim Üyesi
Dr. Kemal Karayormuk'un babası

**HASAN
KARAYORMUK'UN**

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Taşıma Dünyası

Dr. Zeki Dönmez, Erkan Yılmaz,
Muammer Başkan, Korkut Akın,
Cumhur Aral

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Kenan Göbel'in

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YIĞCI
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün Kemal Hocası olarak bilinen,
Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi
Öğretim Üyesi Dr. Kemal Karayormuk'un babası

**Hasan
Karayormuk'un**

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YIĞCI
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün Kemal Hocası olarak bilinen,
Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi
Öğretim Üyesi Dr. Kemal Karayormuk'un babası

Hasan Karayormuk'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Hayırlı Yolculuklar



obilet