



2023'ün ilk 6 ayında 540 büyük otobüs, 1267 midibüs satıldı İLK 6 AY HAREKETLİ İKİNCİ YARIYIL BELİRSİZ

■ 2023'ün ilk 6 ayında büyük otobüs pazarında toplam 540 adet satış gerçekleşirken, midibüs pazarında ise bu rakam 1267 adet oldu. 2022 yılının ilk 6 ayında büyük otobüs pazarında bu sayı 329, midibüs pazarında ise 1027 adetti. Büyük otobüs pazarında, Haziran sonu itibariyle Mercedes-Benz Türk 366, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ 115, Temsa 59 adet büyük otobüs satışı gerçekleştirdi. Midibüs pazarında Otocar 572 adet, Temsa 364 adet, Anadolu Isuzu 296 adet, Karsan ise 35 adet satış yaptı.

2023 yılında büyük otobüs ve midibüs pazarı çok büyük hareketlilik yaşadı. Araç fiyatlarındaki artışa rağmen, yeni araç yatırımlarına yönelik büyük talep oluştu. Büyük otobüs pazarında yılın ilk 6 ayında Mercedes-Benz Türk 366 otobüs satışı ile yüzde 67,8, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ 115 adetlik satış ile yüzde 21,3, Temsa 59 adetlik satış ile yüzde 10,9 pazar payı elde etti.

Model bazlı satışlar

Markaların model bazlı satışlarını incelediğimizde ise şu sonuçlar karşımıza çıktı: Mercedes-Benz Türk 149 adet Travego 16 2+1, 1 adet Travego 15, 126 adet Tourismo 16 2+1, 46 adet Tourismo 16, 43 adet Tourismo 15 ve 1 adet Intouro satıldı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ'nin satışları da 92 adet LionsCoach 2+1 23 adet LionsCoach 15 şeklinde oluştu.

Temsa'nın da satışları 32 adet Maraton 16 2+1, 1 adet Maraton 15, 6 adet Safir 16 2+1 şeklinde gerçekleşti.

2+1 koltuklu otobüs tercihi

2023 yılında toplam otobüs pazarında 540 adetlik satış içerisinde 405 adeti 2+1, 135 adeti 2+2 koltuklu oldu.



1345 adetlik satışın olduğu 2015 yılında 2+1 koltuklu otobüs yatırımı toplam pazar içinde yüzde 26 pay alırken bu yıllar içerisinde sürekli artış gösterdi ve 2023 Haziran sonu itibariyle satılan 540 otobüste 2+1 segment oranı, toplam pazar içinde yüzde 75, şehirlerarası segmenti içinde yüzde 86 seviyelerine ulaştı.

Midibüs pazarı

Midibüs pazarında 2023'ün ilk 6 ayında Otocar 572 adet, Temsa 364 adet, Anadolu Isuzu 296 adet, Karsan 35 adet satış gerçekleştirdi. Toplam 1267 adet satışın

gerçekleştiği pazarda Otocar yüzde 45,1, Temsa yüzde 28,8, Anadolu Isuzu yüzde 23,3, Karsan yüzde 2,7 pazar payı elde etti. 2022'nin ilk 6 ayında 1027 adet midibüs satışı gerçekleşirken Otocar'ın 511, Temsa'nın 261, Anadolu Isuzu'nun 151, Karsan'ın 104 adet satışı oldu.

İkinci yarıyıl belirsiz

Akaryakıt ve diğer maliyet kalemlerine üst üste gelen zamlar, artan faizler, yükselen kredi oranları ile yılın ikinci yarısında büyük otobüs pazarında nasıl bir süreç yaşanacak, takip etmeye devam edeceğiz. ■ **ERKAN YILMAZ**



1964'ten bu yana Didim'e değer katıyoruz

Didim Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Cengiz, "Ülkemizin önemli turizm merkezleri arasında yerini alan Didim'e en kaliteli, en güvenli hizmeti verme anlayışı ile çalışıyoruz. Bölgemizin ismini taşımak, bize sorumluluklar getiriyor. 1964'ten bu yana Didim'e değer katıyoruz. "Gökyüzünün altındaki en güzel yeryüzüne bizimle ulaşın" dedi.

6'da



Dr. Zeki Dönmez

Taşımacının zor ve yoğun gündemi

5'te



Mustafa Yıldırım

Karayolu yolcu taşımacılığını zor günler bekliyor

4'te



Cumhur Aral

Dönem Değişince

7'de



Korkut Akın

İngiltere, Hollanda, Türkiye...

11'de

Mercedes-Benz Türk'ün yeni yetkili servisi

Bursa Odabaşı



Mercedes-Benz Türk'ün Aralık 2022'den beri kamyon yetkili satıcısı konumunda olan Bursa Odabaşı bayisi, yetkili servis hizmeti için sözleşme imzaladı.

8'de

Has Ceran Nakliyat'a Actros

Konya Merkezli Has Ceran Nakliyat Mercedes-Benz Türk'e siparişini verdiği 10 adetlik Actros 1851 yatırımının ikincisini teslim aldı. Actros'un satışını Bayraktarlar Merkon gerçekleştirdi.



11'de

İkinci el otobüs pazarında seçim öncesi ve seçim sonrası iki farklı dönem yaşanıyor

Para artık araç yatırımlarına değil, faize gidiyor

İkinci el otobüs alım-satım alanında faaliyet gösteren Grand Bus Market Yönetim Kurulu Başkanı Erman Geyik ile bir araya gelerek ikinci el otobüs pazarını konuştuk.



10'da

Actros sürücülerine 'Uzman Şoför' eğitimi



11'de

Mercedes-Benz Kamyon Finansman'dan Temmuz'a özel kampanya

2'de

Motorlu Taşıtlar Vergisi iki katına çıkarıldı

Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV), 2023 yılı sonuna kadar bir kereye mahsus olmak üzere yeni tescil edilecek araçlar ve mevcut trafiğe kayıtlı araçlar için katına çıkarıldı.

Memur maaşını 22 bin liraya çıkaran torba kanun teklifinde, ek vergi süprizi de çıktı. Motorlu Taşıtlar Vergisi 2023 yılı için bir kereye mahsus geçerli olmak üzere iki katına çıkarıldı.

2023 yılı için belirlenen genel kurumlar vergisi oranı yüzde 20'den yüzde 25'e yükseltirken, bu oran; finansal kiralama, faktöring, elektronik



2023 yılı Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) ne kadardı?

<https://www.tasimadunyasi.com/gundem/motorlu-tasitlar-vergisi-yuzde-615-olarak-belirlendi-h12387.html>

ödeme şirketleri, sermaye piyasası kurumları ve sigorta şirketlerinin

kurumlar vergisi oranı yüzde 25'ten yüzde 30'a yükseltildi.

Torba kanun düzenlemesiyle birlikte, akaryakıt ve doğalgazın içinde yer aldığı I sayılı ÖTV listesine, maktu vergi tutarlarının 6 aylık YİÜFE oranında otomatik olarak artırılmasını öngören bir madde de mevzuata girmiş oldu.

Ne zaman ödenecek

MTV'de Ocak ve Temmuz olmak üzere iki taksit dönemi bulunuyor. Yasa teklifi meclisten geçerse, ilk taksiti Ocak'ta ödeyenler, ödedikleri taksit tutarı kadar ek vergiyi de kanunun yayımlandığı ayın sonuna kadar ödeyebilecek. İkinci taksit ise Kasım ayı sonuna kadar iki eşit taksitle ödenebilecek.

Kanunun yayımlanmasından sonra trafiğe çıkacak araçların sahipleri ise, ek MTV tutarını araçların MTV ödemelerinin normal dönemi ile birlikte peşin olarak ödeyecek. ■



İkinci el araç ticaretine yeni düzenleme geldi

6 Temmuz 2023 tarih ve 32240 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelikte değişiklik yapıldı. Yönetmeliğe göre, ikinci el araçların fiyatının, sıfır liste fiyatından yüksek belirlenmesi 1 Ocak 2024'e kadar yasaklandı.

Yönetmelik değişikliğine göre; 1 Ocak 2024 tarihine kadar, ikinci el motorlu kara taşıtlarının, üretici veya distribütör tarafından tavsiye edilen güncel satış fiyatının üzerinde bir fiyattan ilan yoluyla pazarlanması ve satılması yasaklandı.

Yapılan değişiklik ile ikinci el motorlu kara taşıtı satışına yönelik ilan verilmesine aracılık eden gerçek veya tüzel kişiler, bu karara aykırı ilan girişi yapanları ilan yayımlanmadan önce uyarmakla ve aykırı ilanlar ile ilan sahiplerine ilişkin tüm bilgileri Ticaret Bakanlığı'na iletmekle yükümlü olacak.

Uyarma yükümlülüğü, ilan verene taşıtın üretici veya distribütör tarafından tavsiye edilen güncel satış fiyatı bilgisini ve girişi yapılmak istenen ilan fiyatının bu yönetmeliğe aykırılık teşkil edeceği bilgisini içerecek.

15 Temmuz'da yürürlüğe girdi

Bakanlık, ikinci el motorlu kara taşıtlarının sınıfını, markasını, tipini, cinsini, model yılını ve aksesuar ve/veya donanım eklenmesi halinde, üretici veya distribütör tarafından tavsiye edilen güncel satış fiyatının üzerine eklenebilecek azami tutar ve/veya oranı belirlemeye yetkili olacak. Yönetmelik 15 Temmuz 2023 tarihinde yürürlüğe girdi. ■

28 Mayıs'tan sonra akaryakıtta yüzde 70 zam

Akaryakıt fiyatları 28 Mayıs 2023 Cumhurbaşkanlığı seçimlerinin ardından uçuşa geçti. Akaryakıt fiyatları yüzde 70 arttı. 28 Mayıs'ta İstanbul'da 19.34 TL olan motorinin litre fiyatı 32.37 liraya, 20.57 TL olan benzinin litre fiyatı 34.02 TL'ye çıktı.

Akaryakıt üzerinden alınan özel tüketim vergi oranı 16 Temmuz 2023 tarihinde yeniden belirlendi. Benzin ve motorine litrede yaklaşık 6 lira zam geldi. Motorinin litresi üzerinden 7,05 lira, 95 oktan kurşunsuz benzinin litre fiyatı üzerinden alınan ÖTV tutarı toplamda 7,52 lira, 98 oktan kurşunsuz benzininin özel tüketim vergisi ise litre başına 7,99 lira, LPG otogazda da 5.77 lira ÖTV alınacak. Kararla, ÖTV tutarları motorinde ve benzinde litre başına 5 lira yükseltilmiş oldu. Düzenlemeden önce benzinden litrede 2,52 TL, motorinden 2,05 TL ÖTV alınıyordu. Bu artışların benzin ve motorinde pompa satış fiyatına yansımın KDV'si ile birlikte 6 lirayı buldu.

Düzenleme öncesinde motorinin litresi İstanbul'da 26,32 lira, Ankara'da 26,80 lira, İzmir'de 26,97 liradan satılıyordu. ■



Mercedes-Benz Kamyon Finansman'dan Temmuz'a özel kampanya

Mercedes-Benz Kamyon Finansman, Mercedes-Benz çekici/inşaat ve kargo kamyonları için hazırladığı Temmuz ayına özel kasko ve servis sözleşmesi kampanyasıyla kurumsal müşterilerine aylık 4,99 faiz oranı ve 12 aydan başlayan vade seçeneği sunuyor.

Mercedes-Benz Kamyon Finansman, Aksaray ve Wörth üretimi çekici/inşaat ve kargo kamyonları için Temmuz ayı boyunca geçerli olacak kasko ve servis sözleşmesini kapsayan finans kampanyası düzenliyor. **“O, şartlar ne olursa olsun çalışır borcunu öder”** mottosuyla faaliyetlerini yürüten şirket, bu aya özel kampanya çerçevesinde kurumsal müşteriler 4,99 faiz oranı ve 12 aydan başlayan vade seçenekleri ile yeni bir Mercedes-Benz Kamyon sahibi olma fırsatı sunuyor.

Detaylı bilgi için

www.mercedesbenzkamyonfinansman.com.tr

sayfasını ziyaret edilebilir veya en yakın Mercedes-Benz bayisinden bilgi alınabilir. ■



DEMOKRASİ VE MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

23 Haziran-2 Temmuz 2023 tarihleri arasında (10 günlük) tatil süresince hava, kara ve demiryolu ulaşımı:

Bayramda 35 milyon kişi seyahat etti

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, “Kurban Bayramı’nda kara, hava ve demiryolunu kullanarak seyahat edenlerin sayısı yaklaşık 35 milyonun üzerinde gerçekleşti” dedi.

Ulaştırma Ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu: 9 günlük bayram tatili süresince yaklaşık 35 milyonun üzerinde yaşanan ulaşım sektöründeki yoğunluk ve hareketliliği kavimler göçüne benzeterek, “Türkiye’yi konforlu ve sürüş güvenliği yüksek standartlı ulaşım ağlarıyla donattık. Milletimizi sevdikleriyle buluşturmanın büyük bir mutluluğunu ve gururunu yaşıyoruz. Bakanlık olarak bizim en büyük hedefimiz, milletimize en iyi ve en güzelini vermek. Bu aziz milletimiz bunu fazlasıyla hak ediyor” diye konuştu. Uraloğlu ayrıca ulaşım sektöründe yaşanan bu yoğunluğun hem ekonomiyi hem de turizmi canlandırdığını da sözlerine ekledi.

Bayramda 35 milyon kişi seyahat etti

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, 23 Haziran-2 Temmuz 2023 tarihleri arasında (10 günlük) tatil süresince hava, kara ve demiryolu ulaşımında yaşanan istatistiki bilgileri paylaştı:

“- **Kuzey Marmara Otoyolu’ndan** (Yavuz Sultan Selim Köprüsü dahil) 3 milyon 288 bin 897,
- **Yavuz Sultan Selim Köprüsü’nden** 796 bin 455,
- **İstanbul-İzmir Otoyolu’ndan**



Abdulkadir Uraloğlu

(Osmangazi Köprüsü dahil) 3 milyon 887,

- **Osmangazi Köprüsü’nden** 854 bin 224,
- **Malkara-Çanakkale Otoyolu’ndan** 162 bin 146,
- **1915 Çanakkale Köprüsü’nden** 173 bin 006,

- **Ankara-Niğde Otoyolu’ndan** 795 bin 985,
- **Menemen-Aliğa-Çandarlı Otoyolu’ndan** 179 bin 971,
- **Bolu Dağı Tüneli’nden** de 942 bin 245 araç geçişi oldu.
- **Otobanlardan toplam** 383 bin 720 araç geçişi sağlandı.

Havalimanları

23 Haziran-2 Temmuz 2023 tarihleri arasında Türkiye genelindeki havalimanlarında 54 bin 124 uçak trafiği, 7 milyon 882 bin üstünde yolcu trafiği gerçekleşti. En çok uçuş ve yolcu trafiği toplam 15 bin 415 ve yaklaşık 2 milyon 410 bin misafir ile İstanbul Havalimanı olarak kayıtlara geçti.

İstanbul Havalimanı'nda tatilin son günü olan 2 Temmuz’da yeni bir rekora imza atıldı. Bin 642 uçuş gerçekleştirilip, yaklaşık 266 bin yolcu taşınarak tüm zamanların en yüksek yolcu sayısına ulaşıldı.

Antalya Havalimanı’nda son on günde 10 bin 291 uçak trafiği gerçekleşerek, 1 milyon 735 bin üstünde misafir ağırlandı. 1 Temmuz 2023 Cumartesi günü Antalya Havalimanı’nda gerçekleşen yaklaşık 200 bin yolcu sayısıyla tüm zamanların en yüksek yolcu sayısına ulaşıldı.

Muğla Milas-Bodrum Havalimanı’nda; 2 bin 265 uçak trafiği gerçekleşti. Yaklaşık 238 bin yolcuya hizmet verildi. 2 Temmuz Pazar Günü yaklaşık 30 bin yolcu sayısıyla 2023’ün en yüksek rakamına ulaşıldı.

Muğla Dalaman Havalimanı’nda; 2 bin 359 uçak trafiği gerçekleşti. Yaklaşık 281 bin yolcuya hizmet verildi. 26 Haziran Pazartesi günü 34 bin 647 yolcu

sayısıyla 2023’ün en yüksek rakamına ulaşıldı.

Ankara Esenboğa Havalimanı’nda; 2 bin 862 uçak trafiği gerçekleşti. 389 bin üstünde yolcuya hizmet verildi.

İzmir Adnan Menderes Havalimanı’nda; 2 bin 317 uçak trafiği gerçekleşti. Yaklaşık 355 bin yolcu taşındı.

Trabzon 12 farklı ülkeden uçuş gerçekleşti. 30 Haziran 2023 tarihinde, 145 uçak trafiğiyle en yüksek rakama ulaştı.

Demiryolları...

Bayram tatili boyunca Demiryollarında ise YHT ile 343 bin 658, ana hat ile 162 bin 863 ve bölgesel trenler ile birlikte de 320 bin 906 olmak üzere toplam 827 bin 427 yolcu taşındı.

Otobüs firmaları ve otobüsler denetlendi

Terminallerden ve turizm seyahat firmaları toplam 6 milyon 115 bin 294 kişiye otobüs bileti sağlandı. Kurban Bayramı süresince Bin 393 işletme ve 5 bin 18 otobüs denetlendi. 6 bin 155 fahiş fiyat uyarısı yapıldı, 861 idari para cezası kesildi. Yolcu biletlerine fahiş fiyat uygulayan firmalara toplam 3 milyon 182 bin 8 TL idari para cezası verildi. ■



Karayolu yolcu taşımacılığını zor günler bekliyor

Seyim sonrası ekonomik gelişmelere yönelik bekladiklerimiz ile tek tek karşılaşmaya başladık. Bütçe açıkları, ek ödemeler, zamlar hayatı yaşanmaz hale getirmeye başladı. Motorlu Taşıtlar Vergisi arttırıldı. Örnek olarak vermem gerekirse, tekstil atölyelerindeki makinelerden her yıl vergi mi alınıyor? Hayır. O zaman neden her yıl ticari araçlardan Motorlu Taşıtlar Vergisi alınır? Üstelik biz bu vergiye karşıyken ek vergi neden getirilir? Bunu anlamak mümkün değil.

2003 yılında, Motorlu Taşıtlar Vergisi ile ilgili yine bir ek vergi getirilmiş, fakat Anayasa Mahkemesi bu düzenlemeyi iptal etmiş. Ben bu düzenlemenin de Anayasa Mahkemesi tarafından iptal edilmesi gerektiğine inanıyorum. 11 Temmuz 2023 tarihinde Anayasa Mahkemesi, Takoğraflar için bir karar verdi. Araç sahibinin olmadığı seferde hem araç sahibine hem de sürücüye ceza yazılıyordu. Anayasa Mahkemesi, araç sahibini kapsam dışında tuttu ve araç sahibine yazılan cezayı iptal etti. Umarım Motorlu Taşıtlar Vergisi konusunda da iptal kararı alır. Ama iptal edildiğinde de yine başka vergilerle bunu tahsil etme yoluna gideceklerdir. Hep söylediğimiz; ülkemizin üreten, ihraç eden bir yapıya dönmesi gerekiyor. Aksi takdirde vergiler artmaya devam



Mustafa Yıldırım

TBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

edecektir. Bunu görüyoruz. Akaryakıt fiyatlarına, son 1 ayda 6-7 lira zam geldi. Hayat giderek daha çekilmez hale geliyor.

Ücret tarifeleri

Ücret tarifelerinin 4 ay süreyle uygulanmasının askıya alınması ile ilgili TBB Sektör Meclisi olarak başvuruda bulunduk. Sayın Bakan Abdulkadir Uraloğlu ve Ulaştırma Hizmetleri Genel Müdürü Sayın Murat Baştör’e, Daire Başkanı Sayın Kerim Cicioğlu’na talebimizi ilettik. Türk Hava Yolları ve TCDD’de bilet fiyatlarına yönelik herhangi bir süre şartı konulmuyor. Özellikle havayolunda anlık fiyat değişimleri yapıyor, buna herhangi bir müdahale de yapılmıyor. Maliyetler bu kadar hızlı artarken neden 4 ay sürede ısrar ediliyor? Akaryakıt fiyatları 26

liraya kadar çıktı. Şu anda en düşük memur maaşı 22 bin TL’ye getirildi. Biz 25 bin TL ve üzerinde kaptan çalıştırmak durumundayız artık. Bu maaşlar da kaptanların hakkıdır. Biz 15 bin TL’ye muavin bulamıyoruz. Bakın hizmet kalitesi de, güvenlik sorunu da büyüyecek. Bakanlık, bizim için, artık Ulaştırma ve Engelleme Bakanlığı oldu.

Sesimizi duymayan bizden olamaz

Bu kadar maliyet artışlarına rağmen, sesimizi duymayan Bakanlık bizim Bakanlığımız olamaz. Sektörün hali ortada. Bir iki ay para kazanılacak. Şu anda maliyetler katlanarak artıyor, 4 ay kuralı esnetilmiyor. THY bizi rakip olarak görüyor. THY canı istediğinde bizimle rekabet edecek, benim hareket alanım olmayacak. THY, kışın yolcu azaldığında fiyatlarını istediği kadar düşürecek, istediği anda uçaakta farklı fiyatlarla bilet satabilecek, hiçbir müdahalede bulunulmayacak. O zaman bize de 4 ayda maliyetlerimizde ciddi bir artış olmaması şartının getirilmesi gerekir. Fiyatlardaki ani artışlar mücbir sebep sayılarak fiyat artışlarının da 4 ay bitmeden yapılmasına imkan verilmelidir. Sayın Bakanın bize randevu vermesini ve firma sahipleriyle birlikte dinlemesini arzuluyoruz. Bize hep

“haklısınız” deniliyor ama çözüm bulunmuyor. UETDS sistemi ile birlikte bakanlığımız Cezalandırma Bakanlığı da oldu. UETDS kaçacağı önlemek için oluşturuldu. Tamam, ama korsan taşımacılık için bir önlem alınıyor mu? Hayır.

Otogar çıkışları 1400 adetlere düştü

Temmuz ayının ortasında İstanbul Otogar’nda biz hiçbir yıl 2000 adetlerin altına inmedik. Hafta içinde otobüslerde doluluk oranları yüzde 70’lere kadar düşüyor. Bu sektör artık can çekiyor. Pazar giderek daralıyor. İzmir Otogarı, çıkış ücretini 350 TL’den 500 liraya çıkardı. Park ücreti buna dahil değil. İzmir Otogarı’nı diğerleri izlemeyen müdahale edilmeli. İstanbul-İzmir Otoyolu da çok pahalı. Geliş gidiş maliyeti 7-8 bin TL’yi bulacak; akaryakıt artarsa 10 bin TL. İzmir otobüsüne 30-35 kişi koyamazsanız, 500-600 TL bilet fiyatıyla külliye zarar. Bakanlığa bu konuda da talepte bulunduk. Bu işin gereğini Bakanlık yapmalıdır. Bunlar kötü günler, ama bizi çok daha kötü günler bekliyor. Asıl daha kötü günlere hazır olalım. Karayolu yolcu taşımacılığı tarihin en karanlık günlerine doğru hızla gidiyor. Karamsarlıktan içimiz, dışımız karardı. ■

Taşımacının zor ve yoğun gündemi

Son günlerde gündeme gelen, Ek Motorlu Taşıtlar Vergisi alınması konusu üzerinde kısaca durmak istiyorum. Ayrıca da bir taşımacıdan gelen bir talebi sistematik olarak ele almaya çalışacağım.

Ek Motorlu Taşıtlar Vergisi

Hükümetin gelir arttırıcı tedbirler kapsamında aldığı önlemlerden biri de Ek Motorlu Taşıtlar Vergisi alınması oldu. Bu karar, buna ilişkin bazı tartışmaların yeni-den gündeme gelmesine vesile oldu.

Bazıları diyor ki; ticari taşıtlardan bu alınmasın. Niye diye sordüğümüzda; zaten para kazanamadıkları, zorda oldukları gibi açıklamalar yapılıyor. Peki, ticarilerden alınmasın da taşıtından hiç para kazanmayan ticari olmayan taşıt sahiplerinden alınsın mı? Onların durumları iyi, tuzları kuru mu? Onlar da ‘para kazanan ticarilerden alınsın’ derse ne olacak?

Burada esas yanlışlık böyle bir tedbire başvurulmasında. Yani taşıtlar bir gelir kaynağı olarak görülebilir mi? Bana göre, bu mümkün olmamalı. Hatta ben Motorlu Taşıtlar Vergisi’nin tümüyle temelsiz olduğunu düşünüyorum. Bu vergi neyin karşılığı olarak alınıyor? Denilebilir ki, tüm taşıtlar ücretsiz olan yolları, köprüleri kullanıyor. Bunun da bir bedeli olmalı. Peki o zaman taşıtını hiç kullanmayan eğer varsa garajından bile çıkartmayan kişiler bu vergiyi ödeme-meli. Yol ve köprülerin kullanılması, aracın çalıştırılmasına bağlı. Çalışan araç, akaryakıt tüketir. Akaryakıttan da zaten vergi alınıyor. Dolayısıyla çalışan taşıt yol, köprü vs. kullanımının bedelini akaryakıt üzerinden ödüyor. Gerekliorsa akaryakıtta ek zam, zaten yapılıyor. Önümüzdeki günlerde de yine yapılacak.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Döviz ve petroldeki artışlara bağlı olarak akaryakıt fiyatlarının artacağını bu yolla vergi geliri de elde edileceğini belirtelim.

Okuyucu düşünceleri

Bazı okuyucular görüşlerini, önerilerini ve eleştirilerini bana iletiyorlar. Ben de elimden geldiğince cevaplamaya çalışıyorum. Bazı konuların herkes tarafından anlaşılması için yazı yoluyla cevaplandırılması daha doğru oluyor.

Bir taşımacı 8+1 taşıtların da D2 belgesine yazılabildiğini önermiş. Önemli bir konu. Evet desem, hoşuna gidecek ama niye evet dediğimi de anlatmalıyım. Keza, hayır dediğimde de, bunun nedeni önemli. 8+1 taşıtların otomobil olduğunu; D2 belgelerine de otomobillerin değil, sadece otobüslerin yazılabildiğini düşünerek bunun nasıl olabileceğini araştırılmalı. Acaba D2 belgesi sahipleri otomobil kullanabilir mi? Bu yeterlilikleri var mı, sorgulayalım.

Yurtdışı taşımacı yeterliliği

Tekrar olacak ama fayda var. Ben yurtdışı taşımacıların yurtiçi taşıma yapma yeterliliği olduğunu iddia edip, bunu önerdim. Yani B1’ler D1’lerin, B2’ler de, D2’lerin yaptığı taşımaları yapabilmeliydi.

Bu yeterliliğin olduğu kabul edilip Yönetmelik buna göre düzenlendi. Böylece D1’i olanın ayrıca B1, D2’si olanın da ayrıca B2 almasına gerek olmayacaktı. Ama sözleşmeli taşıt gibi konularda B1 ve B2’lerin hakları kısıtlanınca herkes iki belgeyi birden kullanmaya devam ediyor.

Tarifeli taşımacıların yeterliliği

Tarifeli taşımacıların tarifesiz taşıma yeterliliği olduğunu hep yazıyorum. Aslında bu apaçık, ama görülmek istenmiyor. Hatta grup taşımaların önemli farkları olduğu gibi iddialar da öne sürülüyor. Buna karşılık Bakanlığa B1 belgenizi verdiğinizde, B2 belgesini veya D1 belgesini verdiğinizde, D2 belgesini hiçbir şart aranmadan alabiliyorsunuz. Bu, D1 ve B1’in daha üst ve yeterlilik de olduğunu gösterir. Bu öneri kabul edilecek olsa, iki belge sahibi olanlar tek belgeyle hem tarifeli, hem tarifesiz taşıma yapabilir.

Büyük taşıt yeterliliği

Büyük taşıt kullanabilenler, küçük taşıt kullanabilme yeterliliğine sahiptirler. Büyük otobüs kullanabilen midibüs, midibüs kullanabilen minibüs, minibüs veya herhangi bir otobüs kullanabilen taşımacılar da ayrı bir belge almadan otomobil işletebilme yeterliliğine zaten sahiptir. Basit anlatımla, üniversite mezunundan ayrıca bir ilkökul diploması istemenin bir anlamı yoktur.

8+1 taşıtlar

Bilindiği gibi artık 8+1 taşıtlar otomobildir. Bunların D2 belgesine yazılabilmesi için yukarıdaki düşünce kabul

edilerek D2 belgesine yazılabilmesi gerekir. Bu da 8+1 olduğuna bakılmaksızın tüm otomobiller için geçerli olmalıdır.

İDO’dan bilet alırken otomobilin 5-8 yolcu kapasiteli mi, yoksa daha küçük mü olduğu soruluyor. Böylece küçüklerin daha az taşıma ücreti ödemesi mümkün oluyor. Bu ayırım bence iyi ve önemli. Bunu da dikkate alarak şimdilik sadece 5-8 yolcu kapasiteli otomobillerin D2’lere yazılması serbestliği de yeterli olabilir.

D1 belgeleri

Bilindiği üzere D1 belgelerine 25 ve üstü koltuklu taşıtlar yazılabiliyor. 18-24 koltuklu taşıtların yazılabilmesi net olarak bir türlü getirilemedi. Bence gelmeli. 9-17 koltuklular hiç yazılmıyor. Keza otomobillerde yazılmıyor. Halbuki, bu belgelere yazılamayan otomobillerde tarifeli taşıma mümkün. Yani 25’ten büyük veya 8’den küçük taşıtlar tarifeli çalışabiliyor. Arası mümkün değil. Bırakınız da D1 belgelerine istediği taşıtı yazma imkanı gelsin. Biliriz ki, küçük taşıtların kullanılması ekonomik değilse, otobüsçü zaten kullanmaz. Otobüsçü ticaretin zaten içinde. Bırakınız da kendisi karar versin.

Tarife değiştirebilme süresi

Çok dalgalı bir ekonomik ortam olduğu ve bunun sürmesinin beklendiğinden hareketle, geçen yazımda, tarifeli taşımalardaki ücret tarifesi alma süresinin 4 aydan daha aşağı indirilmesi önerisini yapmıştım. Aynı şartlar sürmekte olduğundan önerimi bir kez daha yineliyorum. ■

Orijinal Olursa
Ekonomik Olur.



Burada fiyat değişikliği yaşanmaz. #İçinizRahatEder Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri

Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri ile bakım masraflarınız, sözleşme süreniz boyunca fiyat değişikliklerinden etkilenmez ve maliyetlerinizi önceden bilirsiniz. Üstelik aşındı paketi ve 3. yıl uzatılmış garantiden faydalanarak aracınızın geleceğini güvence altına alabilirsiniz. Orijinal yedek parça ve uzman teknik personel güvencesi ile aracınız Mercedes-Benz Yetkili Servislerinde emin ellerde.

*Verilen bu taahhüt servis sözleşmesi ve uzatılmış garanti hizmet şartları ile sınırlı olup, belirtilen hizmet kapsamı dışında kalan ilave durumlar bu kapsam dışında ayrıca değerlendirilecektir.

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.



SÜRÜCÜ YAŞI 25 OLDU

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından 16 Temmuz 2023 tarih ve 32250 sayılı Resmi Gazete’de Karayolu Taşıma Yönetmeliği’nde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik yayınlandı.

Çok önemli hususların yer almadığı değişiklikteki bazı düzenlemeler üzerinde durmakta fayda bulunuyor.

Sürücü yaşı 25 oldu

-Değişikliğin 4’üncü maddesinde Yönetmeliğin 34’üncü maddesinin 1’inci fıkrasının b bendindeki 24 yaşından gün almış şeklindeki sürücü yaşı 24 yaşını tamamlamış şekline getirildi. Sanki 24 yaş değişmemiş gibi izlenim var ise de gerçek ögle değil. Önceden var olan 24 yaşından gün almış ifadesi 23 yaşını tamamlamış olarak düşünülürse, yenisindeki 24 yaşını tamamlamış ifadesi ile 1 yaş büyütülmüş olmaktadır. Bir başka bakışla yeni düzenlemedeki 24 yaşını tamamlamış ifadesi 25 yaşından gün alma anlamına geldiğine eskiden ki 24 yaşından gün alma haline göre yine 1 yaş artış görülmektedir. Keşke 24 yaşından gün almış ifadesini, 24 yaşını tamamlamış şekline getirmek yerine 25 yaşından gün almış denilseydi.

Araç tescili

-Değişikliğin 5’inci maddesinde Yönetmeliğin 40’ıncı maddesinin 15’inci fıkrasındaki araç tescilinin yapıldığı tarihi 5 iş gününü aşmayan ve taşıma yapılmayan taşıtların belgeye kaydedilmeden taşımalarda kullanılabilmesi ifadesi araç tescilinin yapıldığı tarihi izleyen günden 5 iş gününü aşmayan şekline getirilmiş. Amacı anlamak zor. Muhtemelen tescilin yapıldığı günün 5 iş gününe dahil olup olmadığı sorununu çözmek istemişler. Ancak yeni düzenlemedeki araç tescil tarihini izleyen günden ifadesi bunu tam netleştirmiyor, izleyen günün dahil olup olmadığı yine tartışılabilir.

Taşımaya uygun bilet kesilmesi

-Yönetmelik değişikliğinin 6’ıncı maddesinde Yönetmeliğin acentelerin yükümlülükleri başlıklı 42’inci maddesine 12’inci fıkra ekleniyor. Buna göre acenteler tarifeli taşımalarda ücret tarifesi, zaman tarifesi, taşıma güzergahı ve ara duraklara uygun olmayan bilet kestiklerinde yetki belgesi sahibine 5 uyarma verilecek. Burada uyarma verilecek olan acente olarak görünüyor. Ama yetki belgesi sahibine ifadesi taşımacı olarak anlaşılabilir. Keşke, doğrudan



Dr. Zeki Dönmez

info@tasimadunyasi.com

acenteye 5 uyarma cezası olarak ifade edilseydi.

Ayrıca tarifesiz taşımacılar adına yolcu bileti veya bilet yerine geçecek belge tanzim eden yetki belgesi sahiplerine 10 uyarma verilecek. Burada da 10 uyarmanın taşımacıya değil, acenteye verileceği önemli. Ancak tarifesiz taşımacının biletinin olması vs gibi hallerde tarifesiz taşımacının da bundan sorumlu olması hali mümkün olabilir. Bu husus dikkate alınmalıdır.

Zaman tarifeleri

-Değişikliğin 7’inci maddesinde Yönetmeliğin zaman tarifeleri başlıklı 57’inci maddesinin 2’inci ve 3’üncü fıkraları değiştiriliyor. Bu fıkralar daha önce değiştirildiğinde işin karıştığını ve bu fıkraların aynı duruma geldiklerini yazmıştım. Şimdi bu yanlış düzeltiliyor. Ayrıca zaman tarifeleğinde 4 aylık süre dolduğunda eski tarifenin geçerliliğinin süreceği ve istendiğinde değişiklik hakkının kullanılabilmesi netleştiriliyor. Ücret tarifelerinde olan bu anlayışın zaman tarifelerine de net olarak getirilmesi çok yerindedir. Çok öncelerde ücret ve zaman tarifelerinde son bulduğunda yenisini almazsan eskisini 4 ay daha kullanma zorunluluğu gibi çok mantıksız düzenlemeler vardı. Şimdi taşımacının serbestliği daha da arttırıldı. Ancak ücret tarifelerinde enflasyonun ve akaryakıt fiyatlarının önemli ölçüde yükselmelerinde taşımacıların yeni ücret tarifesi alma hakları yönünde bir iyileştirme ne yazık ki hala yok. En azından bu günlerde gerçekleşen önemli akaryakıt fiyat artışları karşısında hemen bir yeni ücret tarifesi alma hakkı geçici de olsa verilmelidir.

Erken inen yolcular

-Değişikliğin 8’inci maddesi ile Yönetmeliğin uyarma başlıklı 69’uncu maddesinde 8’inci fıkra eklendi. Buna göre varış noktasından önce inen yolcuların 30 dakika içinde bildirilmesi zorunluluğu getiriliyor ve 5 uyarma cezası öngörülüyor. Burada varış noktası olarak neyin kast edildiği önemli. Örneğin İstanbul-Ankara seferinde varış noktası olarak Ankara yazdıran 1 yolcu, Ankara ili sınırları içindeki Kahraman Kazan’da indiğinde bu bildirim zorunluluğu var mıdır? Ya da Kahraman Kazan’da inen yolcular Ankara yerine Kahraman

Kazan yazdırmak zorunda mıdır? Bir de büyükşehir olmayan illerde durum daha da değişebilir. Ankara-İstanbul seferinde Gerede’de inen yolcu Bolu yazdırıp Gerede’de inebilir mi, yoksa Gerede yazdırmak zorunda mıdır? Bazı firmalar İstanbul gibi büyük şehirlerde iniş noktasını semt olarak yazabiliyor. İstanbul yazdıran birisi İstanbul içindeki Dudullu’da inerse bu zorunluluk doğar mı?

e-devlet üzerinden yapılan işlemler

-Değişikliğin 9’uncu maddesinde Yönetmeliğin belge ücretleri başlıklı 73’üncü maddesinin 8’inci fıkrasındaki e-devlet üzerinden yapılan işlemlerde indirim yapılacak işlem tutarları güncelleniyor. Eskiden 20 bin TL olan yüzde 5’lik indirim işlem tutarı 32 bin 854 TL’ye yükseltiliyor. 32 bin 854 TL ile 82 bin 135 TL işlemleri arasında indirim yüzde 4, 32 bin 854

TL’lik bir işlem yüzde 5 indirim hakkından faydalanabilecek mi? Açıklamada alt sınırların aralığa dahil olduğu belirtiliyor. Yani 32 bin 854 TL’lik işlem yüzde 4’lük aralığa dahil oluyor ve yüzde 5 indirim hakkını kaybediyor. Yani yüzde 5’lik indirim hakkında üst sınır 32 bin 854 TL değil 32 bin 853 TL oluyor. Tablo bu anlayışla düzenlenip alt sınırın nereye dahil olacağı ifadesi gereksiz hale getiremez mi?

Yeni işlem büyüklükleri şu şekilde;

- 32.854 TL’ye kadar olan işlemde %5,
- 32.854 TL ile 82.135 TL arasındaki işlemde %4,
- 82.135 TL ile 164.270 TL arasındaki işlemde %3,
- 164.270 TL ile 328.540 TL arasındaki işlemde %2,
- 328.540 TL üzerindeki işlemde %1. ■

16 Temmuz 2023 PAZAR	Resmî Gazete	Sayı : 32250
YÖNETMELİK		
Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığından:		
KARAYOLU TAŞIMA YÖNETMELİĞİNDE DEĞİŞİKLİK YAPILMASINA DAİR YÖNETMELİK		
MADDE 1- 8/1/2018 tarihli ve 30295 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan Karayolu Taşıma Yönetmeliğinin 4 üncü maddesinin birinci fıkrasının (1) bendinde yer alan “ceza infaz kurumlarında hükümlü ve tutuklu” ibaresi “hükümlü veya 26/9/2004 tarihli ve 5237 sayılı Türk Ceza Kanununun 53 üncü maddesi çerçevesinde belli haklardan yoksun bırakılmış” şeklinde değiştirilmiştir. MADDE 2- Aynı Yönetmeliğin 14 üncü maddesinin on altıncı fıkrasında yer alan “G, L, N ve T” ibaresi “G, N ve T” şeklinde değiştirilmiştir. MADDE 3- Aynı Yönetmeliğin 24 üncü maddesinin üçüncü fıkrasının son cümlesi aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir. “Bu fıkranın (b), (c) veya (ç) bentlerine istinaden yetki belgesi eki taşıt belgesinden düşülen taşıtların, düşümü gerektiren eksikliklerinin düşüm tarihinden itibaren en geç 6 ay içerisinde giderilmesi ve (f) bendinde belirtilen hususların değişmediğinin anlaşılması halinde, eksikliğin giderildiği tarihi takip eden günden itibaren yetki belgesi eki taşıt belgesine herhangi bir işleme gerek kalmaksızın ücretsiz olarak yeniden eklenir ve bu taşıtlar için taşıt kartı düzenlenir.” MADDE 4- Aynı Yönetmeliğin 34 üncü maddesinin birinci fıkrasının (b) bendinde yer alan “24 yaşından gün almış” ibaresi “24 yaşını tamamlamış” şeklinde değiştirilmiştir. MADDE 5- Aynı Yönetmeliğin 40 ıncı maddesinin on beşinci fıkrasında yer alan “tarihten” ibaresi “tarihi izleyen günden” şeklinde değiştirilmiştir. MADDE 6- Aynı Yönetmeliğin 42 nci maddesine aşağıdaki fıkra eklenmiştir. “(2) F türlü yetki belgesi sahipleri, acenteliğini üstlendikleri; a) Tarifeli yolcu taşımacılığı faaliyetinde bulunan taşımacı firmalar adına, taşımacı firmalarca Bakanlığa bildirilen ücret tarifesi, zaman tarifesi, taşıma güzergahı ve ara duraklara uygun olmayan yolcu bileti, b) Tarifesiz yolcu taşımacılığı faaliyetinde bulunan taşımacı firmalar adına, yolcu bileti veya yolcu bileti yerine geçebilecek herhangi bir belgeyi, düzenleyemez. (a) bendine uymayan yetki belgesi sahiplerine 5 uyarma, (b) bendine uymayan yetki belgesi sahiplerine 10 uyarma verilir.” MADDE 7- Aynı Yönetmeliğin 57 nci maddesinin ikinci ve üçüncü fıkraları aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir. “(2) Tarifeli yolcu taşımacılığı faaliyetinde bulunacak yetki belgesi sahipleri tarafından hazırlanan zaman tarifeleri, Bakanlıkça belirlenen usul ve esaslar çerçevesinde fiziki veya elektronik ortamda hazırlanarak Bakanlığa bildirilir/iletir. Bu zaman tarifelerinin, uygulamaya konulmasından önce Bakanlık tarafından fiziki veya elektronik ortamda onaylanması zorunludur. Zaman tarifesi, süresi bitim tarihi itibarıyla başka bir işleme gerek kalmaksızın yeni tarife alınca kadar aynı süre için geçerli olur. Zaman tarifesi elektronik belge olarak da düzenlenebilir. Bu fıkra aykırı hareket edenlere, Kanunun 26 ncı maddesinin birinci fıkrasının (g) bendinde belirtilen miktarda idari para cezası uygulanır. (3) Tarifeli yolcu taşımacılığı faaliyetinde bulunacak yetki belgesi sahipleri onaylanmış zaman tarifelerini, fiili olarak faaliyet gösterdikleri merkezi adres, şube ve acentelerinde görülebilecek bir yere asmak veya bu yerlerde elektronik olarak görüntülemek zorundadırlar. Ayrıca yetki belgesi sahiplerinin zaman tarifelerinin bir örneğini, yolcu taşıması yapan taşıtlarında bulundurmaları zorunludur. Bu fıkranın birinci cümlesine aykırı hareket edenlere, Kanunun 26 ncı maddesinin birinci fıkrasının (g) bendinde belirtilen miktarda idari para cezası uygulanır.” MADDE 8- Aynı Yönetmeliğin 69 uncu maddesinin sekizinci fıkrasına aşağıdaki bent eklenmiştir. “ç) Yolcu taşımacılığı faaliyetlerinde, yolcunun beyan ettiği veya Bakanlıkça bildirilen/iletilen varış noktasından önce inen yolculara ilişkin bilgilerin, bu hususun gerçekleştiği andan itibaren 30 dakika sonrasına kadar bildirilmemesi/iletilmemesi durumunda her yolcu için 5 uyarma.” MADDE 9- Aynı Yönetmeliğin 73 üncü maddesinin sekizinci fıkrası aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir. “(8) Bu Yönetmelik kapsamında e-Devlet üzerinden yapılacak ve ücret tahakkuk edecek her bir işlemde; a) 32.854 TL ’ye kadar olan işlemde %5, b) 32.854 TL ile 82.135 TL arasındaki işlemde %4, c) 82.135 TL ile 164.270 TL arasındaki işlemde %3, ç) 164.270 TL ile 328.540 TL arasındaki işlemde %2, d) 328.540 TL üzerindeki işlemde %1, indirim uygulanır. Bu fıkroda düzenlenen alt ücret sınırları aralığa dahil edilir.” MADDE 10- Aynı Yönetmeliğin geçici 1 inci maddesine aşağıdaki fıkra eklenmiştir. “(10) Bu fıkranın yürürlüğe girdiği tarih ile 1/1/2025 tarihi arasında K1 yetki belgesi müracaatında bulunacak gerçek veya tüzel kişilerin; a) Müracaat tarihinden 6 ay öncesine kadar satın almış oldukları taşıtın/taşıtların başka bir gerçek veya tüzel kişi adına düzenlenmiş ve geçerliliği devam eden K1 yetki belgesi eki taşıt belgesinde kayıtlı olması, b) Bu fıkranın (a) bendinde belirtilen ve geçerliliği devam eden K1 yetki belgesiyle ilgili olarak; 1) Bu fıkranın uygulanması suretiyle indirilmiş K1 yetki belgesi düzenlendikten sonra yürürlüğe girmek üzere 18 inci maddenin ikinci fıkrası çerçevesinde iptal talebinde bulunulmuş olması, 2) 19 uncu madde çerçevesinde en az 1 kez yenilenmiş olması, 3) Faaliyeti geçici olarak durdurulmamış veya (1) numaralı alt bent hükmü saklı kalmak kaydıyla iptal durumuna gelmemiş olması, 4) Yetki belgesi sahibinin, bu fıkra kapsamında müracaat eden sadece bir gerçek veya tüzel kişi lehine muvafakat vermiş olması, halinde bu Yönetmelikte belirlenen tüm şartların sağlanması kaydıyla taşıtını devreden yetki belgesi sahibi kişinin yetki belgesinin geçerlilik süresinin bitmesine; i) 48 ay (dahil) ve daha fazla süre kalmış olanlar için %75, ii) 36 ay (dahil) ila 48 ay süre kalmış olanlar için %50, iii) 24 ay (dahil) ila 36 ay süre kalmış olanlar için %25, iv) 24 aydan daha az bir süre kalmış olanlar için %15, oranında, taşıtı satın alan ve K1 yetki belgesi müracaatında bulunan gerçek veya tüzel kişiye yetki belgesi ücretinde indirim uygulanır. Bu fıkra, her bir gerçek kişi için bir defaya mahsus olmak üzere uygulanabilir. Bu fıkra kapsamındaki müracaatlar ile yapılacak iş ve işlemlerin, 1/1/2025 tarihine kadar sonuçlandırılması zorunludur.” MADDE 11- Bu Yönetmeliğin 9 uncu maddesi 1/8/2023 tarihinde, diğer maddeleri yayımı tarihinde yürürlüğe girer. MADDE 12- Bu Yönetmelik hükümlerini Ulaştırma ve Altyapı Bakanı yürütür.		

Didim Seyahat, 60'ıncı yaşını kutlamaya hazırlanıyor

1964 yılında kooperatif yapılanması ile kurulan ve 59 yıldır faaliyetini sürdüren Didim Seyahat Yolcu Taşıma Kooperatifi, 2024 yılında 60'ıncı yaşını kutlayacak. Didim Seyahat'ın filosunda 16 otobüs, 42 midibüs bulunuyor. Didim Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Cengiz, bölgenin ismini taşıyan firma olmanın sorumlulukları olduğuna dikkat çekti: İlçemizin markalarından birisi de biziz. Didim'in kışın 100 bin olan nüfusu, yazın 700 bin ile 1 milyon arasında oluyor. Ülkemizin önemli turizm merkezleri arasında yerini alan Didim'e en kaliteli, en güvenli hizmeti verme anlayışı ile çalışıyoruz. Bölgemizin ismini taşımak, bize sorumluluklar getiriyor. 1964'ten bu yana Didim'e değer katıyoruz. "Gökyüzünün altındaki en güzel yeryüzüne bizimle ulaşın" diyoruz" dedi.

RÖP: Erkan YILMAZ

Şehirlerarası ve turizm taşımacılığı alanında kooperatif yapılanması ile 1964 yılından beri faaliyet gösteren ve 2024 yılında 60'ıncı yaşını kutlamaya hazırlanan **Didim Seyahat'ın Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Cengiz** ile bir söyleşi gerçekleştirdik. Kurban Bayramı'nın çok hareketli geçtiğini belirterek açıklamalarına başlayan Savaş Cengiz, "Bayram sonrasında 1 hafta kadar bir durgunluk yaşansa da, taşlar yerine oturdu ve yine hareketlilik yükseldi. Didim artık turizm açısından çok önemli merkezlerden biri haline geldi. Pandeminin ardından ilçemizin kış nüfusu 70-80 binlerden 100 binlere ulaştı. Yılbaşına kadar ilçemizin nüfusu 100 bini geçer. Geçtiğimiz bayram ilçemizin nüfusu 1 milyonu geçmişti. Yaz aylarının nüfus oranı da



Savaş Cengiz

700 bin ile 1 milyon arasında. İlçemizdeki konaklama tesislerinin doluluk oranlarının artmasıyla ilçemizde çadır ve karavan turizmi de gözle görülür şekilde yaygınlaştı. Yabancı turist açısından da ilçemiz Didim, önemli bir merkez. Farklı ülkelerden ilçemize gelen yabancı turist sayısı da her geçen gün artıyor. İlçemizdeki turizm hareketliliğinin taşıma sektörüne yansması da gayet olumlu" dedi.

Artan maliyetler taşımacıları zorluyor

Artan maliyetlerin taşımacıları zorladığına dikkat çeken **Savaş Cengiz**, "Araç fiyatları çok yükseldi. Seçim sonrasında ise akaryakıt fiyatlarında yükselişi gördük. Beraberinde vergi artışları geldi. Ek Motorlu Taşıtlar Vergisi'nin getirilmesi de taşımacıları daha da zorlayacak. Artan maliyetlere rağmen bilet fiyatlarımızı 4 aylık ücret tarifeleri şeklinde ilerlemek bizleri de mağdur

Yüzde 90 dijital platformlar üzerinden bilet satılıyor

Savaş Cengiz, "Artık biletlerin büyük bölümü dijital platformlar üzerinden satılıyor. Pandemi dönemine kadar yazıhane ve acentelerden satılan bilet oranı yüzde 70, dijital platformlardan satılan bilet oranı yüzde 30 iken, pandemi sonrasında bu durum tam tersi oldu. Günümüzde artık yüzde 90 dijital platformlar üzerinden bilet satılıyor. İnsanlar artık seyahat planlamalarını dijital mecralar üzerinden yapıyor. Sadece araçlara binmek için otogarlara geliyor. Bu durum bazı dış acentelerimizi kapatmamıza sebep oldu. Var olan acentelerde ise bilet satışı personel maliyetini bile karşılamıyor" dedi.

1964'ten bu yana Didim'e değer katıyoruz

Didim Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Cengiz, "Ülkemizin önemli turizm merkezleri arasında yerini alan Didim'e en kaliteli, en güvenli hizmeti verme anlayışı ile çalışıyoruz. Bölgemizin ismini taşımak, bize sorumluluklar getiriyor. 1964'ten bu yana Didim'e değer katıyoruz. "Gökyüzünün altındaki en güzel yer yüzüne bizimle ulaşın" dedi.

ediyor. Bakanlığın bu noktada artan enflasyon oranında bilet fiyatlarını güncelleme hakkını vermesi ve 4 aylık süreninde iki aylık şekline alınması da uygun olabilir" dedi.

Didim-İstanbul 700 TL

Didim-İstanbul bilet fiyatlarının 700 TL ile 900 TL arasında olduğunu, bu fiyatın altına düşüldüğünde firmaların zarar edeceklerinin açıklamasını yapan **Cengiz**, "Didim-İstanbul seferinde gidiş-geliş akaryakıt, personel ücreti, otoyol ve köprü geçişleri, otogar çıkışları ile maliyetimiz 25 bin TL'yi buluyor. Bu rakamlarda işletme maliyetlerinin ağırlığını gösteriyor. Ama bu maliyetlere göre belirlenen fiyatların üzerine çıkmak vatandaşları da zorlar ve doluluk oranı aşağıya çekilir. Bu bilet fiyatları ile araç doluluk oranlarımız %70 seviyelerinde olduğu taktirde firmalar zarar etmemiş oluyor. Bizim her gün karşılıklı Ankara'ya 3, İstanbul'a 2, her saat başı Didim-İzmir seferi yapıyoruz. Ayrıca Didim'den Bodrum'a da günlük 4 sefer yapıyoruz. İl sınırları içerisinde ise 20 dakikada bir Didim-Söke, saat başı da Didim-Aydın seferi yapıyoruz. Didim'den bizim çok farklı güzergahlar çıkartma şansımız yok. Ankara-İstanbul-İzmir ve belirli güzergahlar çerçevesinde ilerliyoruz. Bu yıl geçen yıla göre yüzde 50 daha fazla sefer yaparak yolcu taşıdık. Kış mevsiminde hareketlilik yüzde 70 düşüyor. Biz de turizme yoğunlaşıyoruz. Okul gezileri, kültür

gezileri faaliyetlerimiz oluyor. Kış aylarında ülkemizde düzenlenen turizm fuarlarına katılarak, ilçemizin tanıtımına katkı sağlıyoruz" dedi.

2023 bitmeden filomuzun yaş ortalamasını yükselteceğiz

2023 yılında otobüs yatırımı yapmak istediklerini ancak yapamadıklarını belirten **Savaş Cengiz**, "Şu anda filomuzda 16 otobüs ve 42 midibüs bulunuyor. Kurlarda yaşanan dalgalanmadan dolayı araç fiyatları da çok arttı. Bu yüzden yeni yatırım yapmak zorlaştı. 2015-2016 yıllarında yatırım yapmak çok daha kolaydı. Günümüzde elimizdekileri korumak önemli hale geldi. Bizim öncelikli hedefimiz otobüs filomuzu bu yıl bitmeden gençleştirmek. Ancak kredilerin de bir ölçüde açılması ve daha uygun faizlerin sunulması önemli" diye konuştu. ■

İzmir Otogarı, 560 TL çıkış ücreti ile en pahalı otogar oldu

İzmir Otogarı'nda 350 TL olan çıkış ücreti 560 TL'ye yükseldi. Zaten 350 TL çok yüksekti. Şimdi 560 TL ile ülkemizin en pahalı otogarı İzmir Otogarı oldu. Biz İzmir'e günde 12 sefer yapıyoruz. Bizim için çok ağır maliyet. Sadece bununla da sınırlı değil. Park ücreti de var. Sadece peron yaparsa 560 lira, günlükyataara kalırsa 595 lira ücreti var. İzmir Otogarı'nın bu yüksek çıkış ve park ücretlerine el atılması gerekiyor. Bakanlığın, meslek örgütlerinin bu noktada bir çalışma yürütmesi çok önemli. Kalkış yapmanın zorunlu olduğu otogarlarda bu kadar yüksek fiyatların olması hiç hakkaniyetli değil. Ayrıca yazıhane, personel maliyetleri de var.



Selçuk terminali Eylül'de tamamlanıyor

İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından yaklaşık 50 milyon TL bedelle Selçuk'ta hayata geçirilecek ilçe terminali Eylül ayında tamamlanıyor. Başkan Tunç Soyer, "Selçuk'un gelecek on yıllarını kurtaracak bir tesis" dedi.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Türkiye'nin önemli turizm bölgelerinden Selçuk'ta mimarisi ve donanımıyla büyük beğeni toplayacak ilçe terminalinin yapım çalışmalarında sona geldi. 2023 Eylül ayında tamam-



lanması hedefleniyor. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer, Selçuk'a giderek yürütülen çalışmaları yerinde inceledi. İlçe-nin geleceğini kurtaracak projenin ise mali-yetinin 50 milyon TL'ye yaklaştığı belirtildi.

Hem estetik hem işlevsel

Terminal, İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne ait 10 bin metrekare büyüklüğündeki arazide inşa ediliyor. İsabey Mahallesi'nde yer alan terminal, 16 minibüs ve 15 otobüs peronuyla ilçenin ulaşım ihtiyacına cevap verecek. Selçuk İlçe Terminali, yaklaşık 50 araçlık kapalı otoparkın yanı sıra nitelikli ve ferah bekleme alanları, kafe, büfe, market ve bilet satış ofisi gibi sosyal-ticaret alanlarına da sahip olacak. ■

Trabzon yeni otogarı Ağustos'ta açılıyor



Trabzon Büyükşehir Belediye Başkanı Murat Zorluoğlu, yeni otogar alanında çalışmaların tamamlandığını ve son rötuşların yapıldığını belirtti. Başkan Zorluoğlu, "Bir ay içerisinde yeni otogarımızı hizmete sunacağız" dedi. ■



Çorlu Otobüs Terminali inşaatı bitiyor



Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi tarafından Hıdırağa Mahallesi'nde yapımı süren Çorlu ilçesi Otobüs Terminali inşaatında son aşamaya gelindi. Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi Başkanı Kadir Albayrak, "Çorlu'nun en büyük eksikliklerinden biri olan, Çorlu'ya yakışan otobüs terminalimizi en kısa zamanda hizmete sunmak için çalışıyoruz. Trakya'nın en büyük otobüs terminali ola-

cak. İnşaatımızda son aşamaya geldik. Terminalimiz şimdiden tüm halkımıza hayırlı olsun" dedi.

Çorlu Otobüs Terminali tamamlandığında, Şehirlerarası Otobüs Terminali ve Çevre Yerleşkeler Terminali olmak üzere iki bölümden oluşacak. Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde 20 gişe, giden ve transit yolcu katında 30 peron, giden yolcu katında 10 peron ve 20 otobüs bekleme cebi yer alacak. Çevre Yerleşkeler Otobüs Terminali'nde ise 10 gişe bulunacak. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Dönem Değişince

II Sular yükselince balıklar, karınca-Suları yer. Sular çekilince karıncalar, balıkları" Afrika atasözü

Kimse bugünkü üstünlüğüne ve gücüne güvenmemelidir. Çünkü kimin kimi yiyeceğine... "Suyun akışı" karar verir. Piyasalar bazen arz, bazen de talep ağırlıklı olarak değişir. Gelişen duruma göre satış zorluğu yaşanan dönemlerde satıcılar, müşterinin; diğer halde de müşteri satıcının üzerine geliyor.

Bu her iki kesim için de piyasa koşullarına göre davranış biçimleri çok fark edebiliyor. Satışın daraldığı zamanlarda satıcılar, satış yapmak için kırk takla atarken; piyasanın yükseldiği ve ürün bulmanın zorlaştığı dönemlerde de müşteri, satıcıya şirin görünerek işini halletmek için kırk takla atar hale dönüşebiliyor. Kendi adımı, iki durumu da yaşamış bir insan olarak net olarak söylüyorum ki; bu haller çok sağlıklı bir durum değildir. Tıpkı insan vücudundaki tansiyonun sürekli değişkenlik göstermesi gibi piyasaların stabil olmama hali bünyeyi yıpratıyor.

Spot yada karaborsa dediğimiz piyasalar böyle sağlıksız yapıların ürünü olarak karşımıza çıkıyor. Her iki durumda da alıcı ve satıcı arasındaki direkt temas azalırken araya üçüncü kişiler giriyor. Böyle sağlıksız yapıyı ortadan kaldırmak devletin ana görevlerinden biri olmalı diye düşünüyorum.

Her ne kadar otomotiv sektörü içinde bulunuyor olsak da geçtiğimiz yıllarda yaşanan soğan, patates krizinden tutun da akla gelen dayanıklı ya da dayanıksız tüm tüketim malları için ve hizmet sektörü içinde bu durum geçerlidir.

Sektörel etik değerler kaldırılırsa

Sağlık sektöründe hasta ve doktorunun davranış biçimleri buna örnektir. Çünkü piyasa burada hep talep ağırlıklıdır. Bu yüzden sektörel etik değerler ortadan kaldırılırsa, bütün koşulları belirleyen hakim taraf olan hizmet verenler maddi manevi çok acımasız olabilir. Randevularda beklemesi gereken her zaman hastadır. Herkesi için geçerli değil ama azar ve fırça yiyen hastadır. Randevu saatine geç kaldığı zaman dışlanan, ama aynı şeyi diğer taraf yaptığında anlayış göstermesi gereken hastadır.

Bu hususu siyaset için de söylemek mümkündür. Bazı dönemlerde hakim olanlar, iktidar değiştiğinde güç yönetiminde çok keskin olabiliyorlar tam tersi davranışlara maruz kalabiliyorlar. 12 Eylül döneminin hakim gücü ve sonrasında yaşananlara hepimiz şahit olduk. Önünde el pençe durdukları insanların hükmü geçtikten sonra parça, pincik eder hale getirildiğine şahit olduk. O dönemin şakşakçıları, rütbe söker dönüştü.

Dönemler farklı olsa bile bazıları aynıydı ama tavırlar değişti. Bu durumun her insanoğlu için yaşanabileceğini göz önünde bulundurarak, merdivenleri çıkarken rastlanılan insanlara iyi davranılmalı. Çünkü her çıkışın bir inişi olabileceği unutulmamalı ve aynı insanlara inerken de rastlanabileceğini varsayarak davranışları ona göre belirlemek daha iyi olacağını öngörmek iyi olacaktır. Bunu insan yaşamı için gençken olan davranışlarımızın sonucunu yaşlı iken de görmek mümkün diye tarif edebiliriz.

Men Dakka Dukka

Men Dakka Dukka, birinin kapısını

çalanın kapısı çalınır anlamına gelir. Bu atasözünde geçen "kapı çalmak" kelimesi, bir insanın hayatı boyunca yaptıkları anlamına gelir. Eğer bir kişi, diğer insanlara karşı yardımsever bir tutum sergilerse, o da insanlardan yardım görür. Eğer biri, diğer insanlara kötülük yaparsa, bunun bedelini er ya da geç mutlaka öder.Dilimizde buna eş ve yakın anlamlı olarak kullanılabilecek birçok söz vardır. Bunların başında günümüzde de sıklıkla kullanılan "Ne Ekersen Onu Biçersin" atasözü geliyor. Bu söz ile istisnasız herkesin eninde sonunda yaptıklarının karşılığını göreceği ifade edilir.

Türkçede; etme bulma dünyası, çalma kapını çalarlar kapını, kötülük eden kötülük bulur, gibi anlamlarla anılan "Men Dakka Dukka" sözünün hikayesine gelince....

"Halife Harun Reşit'in bir bahçesi varmış. O bahçesinde de çok sevdiği bir de gül fidanı. Bir gün bahçıvanına şöyle demiş: "Bu fidana gözün gibi bak! Güzel bir gül tomurcuklanıp da açıldığında bana haber ver."

Bahçıvan geceleri bile gider, kontrol edermiş fidanı. Bakışlarından bile sakınır, üzerinde titremiş. Geceleri rüyalarına girdiği bile olumuş. O da sevmeye başlamış fidanı. Tomurcuklar çıkmaya başlamış. Hele bir tanesi varmış ki, diğerlerinden çok daha güzelmış. O güzelim tomurcuk açmış ve insanın bakmaya kıyamayacağı kadar güzel bir gül oluvermiş.

Bahçıvanın kalbi pır pır atmaya başlamış, içi içine sığmaz olmuş. "Hemen gidip halifeye haber vermeliyim" diye düşünürken, kuşun birisi o gülün üzerine konup başlamaz mı yapıklarını galamaya! Bahçıvan bağırırırırırırırır kaçsın diye. Yerinden ok gibi de fırlamış. Ama nafi! Mahvolmuş o nadide çiçek. Nasıl haber versin halifeye? Nasıl izah etsin? "Yalan söylemiyorum ya," demiş bahçıvan. "Gider anlatırım durumu olduğu gibi."

Varmış Harun Reşit'in huzuruna. Anlatmış durumu gözyaşları içinde! Halife büyük bir olgunluk içinde dinlemiş ve tek bir cümle sarf etmiş: "Men Dakka Dukka!"

Huzurdan ayrılmış bahçıvan. Aradan zaman geçmiş. Bir gün aynı bahçenin içinde görmüş ki, o kuş bir yılanın ağzında can vermiş. "Allah'ım sen ne büyüksün" demiş ve soluğu halifenin yanında almış. Durumu anlatmış. Halifenin dudaklarında yine aynı cümle: "Men Dakka Dukka!" Aradan bir süre daha geçmiş. Bahçıvan bahçede yürürken o yılan ayağına dolanmaz mı? Kendisini sokacağından korkan bahçıvan, elindeki kürekle yılanın kafasını bedeninden ayırvermiş. Gene halifenin yanına koşmuş. Anlatmış durumu ve gene aynı cevabı almış: "Men Dakka Dukka!"

Eyvah demiş bahçıvan! Edip de bulma sırası bana geldi! Gerçekten de öyle olmuş. Bir zaman sonra, bahçıvan hiç istemeden kendisinden beklenmeyecek kötü bir iş yapmış. Halife de onu cezaya çarptırmış. Çarptırılmış çarptırılmasına, ama gel gelelim bizim bahçıvan yerinde duramaz, zıplar durur, bas bas da bağırırmış. Bir tek şey istemiş ısrarla: Halifeyle acilen görüşmek!

Ne dedilerse olmamış ve sonunda çıkarmışlar halifenin huzuruna: "Sana haksız bir ceza verildiğini mi düşünüyorsun?" demiş halife, "Hayır" demiş bahçıvan. "Benim derdim o değil. Ancak bana bunu reva gördüğünüz için, ettiğini bulma sırası size de gelecek. Onu hatırlatayım dedim... Men Dakka Dukka..." ■

Mercedes-Benz Türk'ün yeni yetkili servisi Bursa Odabaşı

Mercedes-Benz Türk'ün Aralık 2022'den beri kamyon yetkili satıcısı konumunda olan Bursa Odabaşı bayisi, yetkili servis hizmeti için sözleşme imzaladı. Mayıs 2023'te imzalanan yetkili servis sözleşmesi ile Bursa Odabaşı bayisi, Mercedes-Benz Türk'ün hem yetkili kamyon satışı merkezi hem de kamyon yetkili servisi oldu. Müşteri memnuniyetini odağına alan Mercedes-Benz Türk'ün geniş servis ağına sağladığı yüksek standartlardaki hizmet kalitesi, genişleyen servis ağı ile en üst seviyede devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk İkinci El Kamyon ve Otobüs Satış Direktörü Didem Özensel, “Bayilerimiz ve tüm paydaşlarımız ile beraber başarıyı sürdürülebilir kılmanın yolunun müşterilerimize yüksek standartlarda katma değer yaratacak hizmetler sunmaktır. Bursa Odabaşı bayimizin sahip olduğu deneyimi müşterilerimize en iyi şekilde aktaracağına inancımız tam” dedi.

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü



Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Türk'ün güçlü yetkili servis ağına Bursa Odabaşı Otomotiv'in eklenmesi ile servis ağını daha da genişlettiklerini ifade ederken, “Tek Niyet Memnuniyet” özlü sözünü vurguladı.

Bursa Odabaşı İcra Kurulu Üyesi Turan Odabaşı, “Kurulduğumuz günden bu yana müşterilerimizi dinliyor ve onların geri bildirimlerini işimizi daha iyi yapmanın anahtarı olarak görüyoruz. Bu doğrultuda, Mercedes-Benz Türk gibi bir firmanın paydaşlığından

duyduğumuz güven ile yeni bir yatırımı daha hayata geçirdik. Yeni yetkili servisimiz ile tüm kamyon sahiplerinin ihtiyaçlarına en hızlı ve en iyi hizmetle cevap vereceğiz. Tüm destekleri için Mercedes-Benz Türk ailesine çok teşekkür ediyorum.” ■



Mercedes-Benz Actros L ısı yalıtımıyla; Şoförlerin sürüş ve yaşam konforunu artırıyor

Mercedes-Benz Actros L çekiciler, ısı yalıtımıyla sürücüyü dışarıdan gelen sıcak, soğuk gibi etkenlerin olumsuzluklarından korurken, bir yandan da şoförlerin sürüş ve yaşam konforunu artırıyor. Actros ailesinin en büyük ve donanımlı modeli olan Actros L serisi, ısı yalıtım özelliğiyle konfor ve lükste çıtayı yükseltiyor.



Mercedes-Benz Türk'ün Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilen ve bugüne kadarki en konforlu aracı olan Actros L çekici serisinde ısı yalıtım özelliği standart olarak sunuluyor.

Sıcak ve soğukun daha iyi yalıtımı ile daha konforlu yaşam

Kabindeki sıcaklığın ideal derecelerde kalmasını sağlayan ısı yalıtım özelliği şoförlerin sürüş ve yaşam esnasındaki konforunu destekliyor. Şoförler, dış ortamın

sıcaklığından bağımsız olarak hava koşullarının etkilerinden korunma imkânına sahip oluyor. Rahat sürüş deneyimi, konforlu yaşam alanı ve verimli çalışma için sunduğu özelliklerle Actros L serisi sıcak ve soğukun daha güçlü yalıtımı sayesinde konfor ve lükste çıtayı yükseltiyor. ■

Isı yalıtım özelliği filmi Youtube kanalında yayında

Mercedes-Benz Türk'ün, kamyon ve otobüs modellerinde en son yenilikleri anlattığı Youtube kanalında, Actros L ailesinde standart olarak sunulan ısı yalıtım özelliği yeni filmde anlatılıyor.

Rahat sürüş deneyimi, konforlu yaşam alanı ve verimli çalışma için sunduğu özelliklerle konfor ve lükste çıtayı yükselten Actros L'nin ‘Serinlik bir seçimdir’ sloganıyla başrolü üstlendiği yaz dönemi için hazırladığı ısı yalıtım filmi, Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs Youtube kanalından izlenebiliyor.



Mercedes-Benz Türk ve Zuuks Games iş birliği



Mercedes-Benz Türk artık Zuuks Games'in sürüş simülasyonu oyunlarında

Mercedes-Benz Türk, %100 yerli girişim olan Zuuks Games ile iş birliğine imza attı. Yapılan lisans anlaşmasına istinaden Zuuks Games'in mobil cihazlarda oynanabilen Bus Simulator: Ultimate ve Truck Simulator: Ultimate adlı sürüş oyunlarında Mercedes-Benz yıldızı taşıyan araçlar oyuncularla buluşacak.

Mercedes-Benz Türk, kullanıcılarıyla buluşmanın yeni yollarını keşfetmeye devam ediyor. Şimdi de ürettiği oyunları dünya çapında 650 milyondan fazla indirilen Zuuks Games ile bir lisans anlaşması imzaladı. Zuuks Games'in mobil cihazlarda oynanabilen Bus Simulator:Ultimate ve Truck Simulator:Ultimate adlı sürüş oyunlarında Mercedes-Benz yıldızı taşıyan araçlar oyuncuların kullanımına sunuldu. Araçların kullanımına ek olarak oyuncular Mercedes-Benz Showroom'larını da ziyaret edebilecek ve oyun içerisinde araçların arızalanması durumunda onarımını yetkili servislerde gerçekleştirebilecekler. Ayrıca imzalanan protokol kapsamında oyun içerisine de Mercedes-Benz reklamları yerleştirilecek. Oyuncular, Türkiye sınırları içerisindeki reklamların yer aldığı Mercedes-Benz yol panolarıyla ve bayilere yerleştirilmiş iletişim görselleriyle karşılaşacaklar.

“Her kanalda hem müşterilerimizle hem de Mercedes-Benz sevenlerle buluşuyoruz”

Mercedes-Benz ve Zuuks Games birlikteliğinden dolayı oldukça heyecanlı olduklarını söyleyen **Mercedes-Benz Türk Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt**, iş birliğiyle ilgili şu açıklamalarda bulundu: “Mercedes-Benz yıldızı taşıyan araçlarımızı her kanalda hem müşterilerimizle hem de Mercedes-Benz sevenlerle buluşturmak bizim için oldukça önemli. Dünya çapında üne sahip Zuuks Games ile böyle bir birliktelik kurduğumuz için de oldukça mutluyuz. Oyuncular, sürüş simülasyonu oyunlarında bizim araçlarımızla birlikte gerçek dünyadan ayırt edilemeyen bir deneyim yaşayacaklar. Oyun deneyimi boyunca Mercedes-Benz yetkili servislerini deneyimleyebilecek, gidecekleri yollar boyunca da Mercedes-Benz panolarıyla karşılaşabilecekler. Bu da bizim araçlarımızı tanımaları ve onları deneyimlemeleri için önemli bir fırsat.” ■



Heyecan verici MAN eTruck

'2023 Red Dot Tasarım Ödülü'nü kazandı

2024'te ilk müşterilere ulaşmaya başlayacak yeni MAN eTruck üzerinde, jüri özellikle, sıfır karbonlu karayolu taşımacılığında olağanüstü bir ürün tasarımıyla uzun mesafeli taşımacılığa uygun geleceğe dönük elektrikli aslanın, daha resmi pazar lansmanı yapılmadan güçlü bir şekilde pazara damgasını vurduğunu belirledi. MAN eTruck, 19 Haziran'da Essen'de düzenlenen ve 60'tan fazla ülkeden katılımın olduğu özel bir törende ödülünü aldı.

MAN Truck & Bus Satış ve Müşteri Çözümlerinden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi **Friedrich Baumann**, "2024'ten itibaren uzun mesafeli taşımacılığı elektrikle indirecek yeni eTruck'ımızın kazandığı, bu gıptayla bakılan tasarım ödülü, ekibimize projenin son aşamasından pazar lansmanına kadar ekstra güç veriyor. Yeni MAN eTruck, müşterilerimizin sadece teknik değil, aynı zamanda görsel olarak da elektromobiliteye geçişinin güçlü bir ifadesidir" dedi.

Geleniğin ve yeniliğin birleşimi

Geleneksele ve yeniliğe bağlı kalan MAN eTruck'ın tasarımı için; MAN Truck & Bus'taki tasarım uzmanları, MAN Genel Merkezi'nin manzarasını soyutladılar ve Zugspitze ile Münih arasındaki dağın eteklerini sürücü kabinini süsleyen çokgen bir desende görselleştirdiler. Geometrik süslemeli yüzey, bir heykeltıraşın devam etmekte olan çalışmasına benzetildi. Bu nedenle tasarım, MAN eTruck'ın geliştirme



dinamikleri için de sağlam bir sembolik güce sahip oldu. Nötr, mat gri boya, radyatör ızgarasındaki 'yüksek voltajlı' kırmızıya karşı, özel olarak seçildi

ve dolaylı olarak aydınlatılan ön camla birlikte genel konseptte uyumlu hale getirildi. Tüm bu ayrıntıların sonucunda ise, araç kendisine güç veren enerjiyi

soluyormuş hissi veren etkileyici bir izlenim ortaya çıktı. Bu eşsiz kombinasyon, Red Dot Award 2023 jürisini de ikna etmeyi başardı ve ödülü aldı. ■



Volkan Group

Ödüüllü MAN TGX çekicilerle hedefine yürüyor

Türkiye merkezli uluslararası petrol satışı ve nakliyesi yapan köklü şirketlerden Volkan Group, yeni araç yatırımında güvenilir çözüm ortağı olarak gördüğü ödüllü MAN çekicilerini tercih etti. Halihazırda yurt içinde ve yurt dışında; petrol, lojistik, gıda, madencilik ve medikal sektörlerinde başarıyla faaliyetlerini sürdüren firma; yeni araç alımları kapsamında filosunu 21 adet '2021 Yılın Kamyonu' ödülü sahibi MAN TGX çekici ile güçlendirdi.

Tirmanın Gaziantep'teki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Direktörü **Serkan Sara**, Bölge Satış Koordinatörü **Ali Tuğrul Aykın** ve

Volkan Group Yönetim Kurulu Başkanı **Bilal Çeker** ile çalışanları katıldı. **Serkan Sara**, Bilal Çeker'e MAN'ın sembolik anahtarını ve teslimat anısına bir plaket takdim etti.

Volkan Group Yönetim Kurulu Başkanı **Bilal Çeker**, MAN ile çalışmaktan memnun olduklarını belirtirken, "Hedeflerimize yürürken bizi daha ileriye taşıyacak, bize güç katacak güvenilir çözüm ortakları ile çalışıyoruz. MAN'ın hem araç hem de hizmet kalitesine güveniyoruz" dedi.

"Müşterilerimiz ile karşılıklı güven temelinde çalışıyoruz"

MAN Kamyon Satış Direktörü **Serkan Sara** ise, MAN'ın araç ve hizmet kalitesi ile firmaların güvenilir çözüm ortağı olduğunu vurguladı: "MAN olarak, araç satmanın yanında; sattığımız aracın arkasında duruyor, araç sattığımız işletmelerimizi 'Yaşam Boyu İş Ortağı' olarak görüyoruz. Karşılıklı güven üzerine inşa edilen bu

yaklaşım, bizi ağır ticari araç sektöründe rakiplerimizden farklı kılmasının yanında, aynı zamanda işletmeler için de önemli bir tercih sebebi yapıyor." ■



İkinci el otobüs pazarında seçim öncesi ve seçim sonrası iki farklı dönem yaşanıyor

Para artık araç yatırımlarına değil, faize gidiyor

İkinci el otobüs alım-satım alanında faaliyet gösteren Grand Bus Market Yönetim Kurulu Başkanı Erman Geyik ile bir araya gelerek ikinci el otobüs pazarını konuştuk.

Görüşmemizde Erman Geyik'in alım-satım işlerinde işbirliği yaptığı Ulvi Cantürk'de yer aldı.

Röp: Erkan YILMAZ

2023 yılında iki farklı dönemin yaşandığını belirterek açıklamalarına başlayan **Erman Geyik** şunları söyledi: 2023 yılında hem milletvekili hem de Cumhurbaşkanlığı seçimlerini yaşadık. Ekonomik süreçte seçim öncesi ve seçim sonrası diye iki farklı dönem oluştu. Aynı durum otobüs pazarı içinde geçerli. Seçim öncesinde faizin bir esprisi yoktu. Herkes araç alayım, paramı kaybetmeyeyim düşüncesi ile hareket ediyor ve bu da hızlı bir talep oluştuyordu. Bu durum da otobüs fiyatlarını hep daha yukarıya doğru çekiyordu. Fiyatların bu kadar artmasında ihtiyacı yokken insanların araç alması, birde sektörün dışından insanların da araç alıp, daha sonra satarak para kazanma düşüncesi ile etken oldu. Ben dışının bile araç aldığını gördüm bu süreçte. Araç yok algısı iyi oluşturuldu ve yarın almam daha zor olabilir düşüncesi ile de otobüschü almaya iyice yöneldi. Bir anda piyasada bazı kişiler de fiyatı yükselir, araç yok, nasıl olsa satarım düşüncesi çok egemen hale geldi. İkinci elin fiyatının sıfırı geçtiği dönemler oldu. Biz bu dönemde 24 otobüs satışı yaptık. Ama seçim sonrası süreçte baktığımızda ise faizlerin ve kredi oranlarının çok yükseldiğini gördük. Seçim sonrasında ise almaya yönelik talep yok. Şu anda nakitti olanlar çok daha rahat gelir elde edebilecekleri faize yöneliyorlar. Otomotiv sektörünün tamamı için araç yatırım enstrümanı haline gelmişti. Şimdi o para faize gidiyor. Piyasanın ivmelenmesi düştü. Enflasyondaki artış durur hatta gerileme başlarsa piyasa daha stabil hale gelir.



Erman Geyik ve Ulvi Cantürk daha çok midibüs alım-satım işlerinde işbirliği yapıyor. Son 6 ayda 30'un üzerinde midibüs alım-satım işlemi yaptıkları söylediler.

İkinci el parklarında araç sayısı büyüyecek

İkinci yarı yıl sürecinde eskiden yaşandığı gibi büyük markaların ikinci el parklarında yine büyük stokların oluşabileceğine dikkat çeken Erman Geyik, "Müşteri önceden arıyordu ya satış ekibini, şimdi yine eskiye dönecek. Satış ekipleri yine 'araç alımı düşünür müsün' diye müşteriyi arayacaklar. Ben 2011'den beri bu işteyim. Hep biz arardık müşteriyi araç alımına yönelik, son iki yıldır ise müşteri bizi arıyordu. Şimdi eski sürece dönecek. Yine biz arayacağız. Kurdaki yükselişe rağmen TL artık daha değerli. Kredi faizleri yüksek ama bir süre sonra da yüksek faiz nedeniyle bankalar da para toplanacak. Bu paraların krediye dönüşmesi gerekecek ve bankalar da müşteriyi arayacak, 'kredi kullanmak ister misin' diye ama bu kredi oranları ile ikna etmek zor olacak. 2019 yılından beri ikinci el otobüs ihracatı da yok. Önümüzdeki süreçte 2014-2015 modellerin satılıp, 2018-2019'a çıktığı bir dönem göreceğiz. 2014 model bir araç sahibinin sıfır araç yatırımı yapabilmesi artık çok güç. 2020-2021 model araçları olanlar ancak sıfırı daha kolay imkanlarla alabilecek" dedi.

Sanayide otobüsün bakımını yaptırmak artık çok zor

İkinci elde bakımlı araçları almanın çok daha iyi bir yatırım olacağını da belirten Erman Geyik ve Ulvi Cantürk, "Eski bir model otobüsün sanayide bakımını yaptırmak, hiçbir zaman bu dönemdeki kadar zor olmamıştı. Gerçekten süreçler çok yorucu ve maliyetleri de ağır. Onun için bizim ikinci el otobüs yatırımı yapmak isteyenlere tavsiyem; bakımları iyi yapılmış araçlara yatırım yapmaları. Ayrıca eski araçlar bir süre sonra hurdaya çıkar ve parçaları da sanayi de diğer araçlarda kullanılır ama araç fiyatları o kadar yükseldi ki, hurdaya düşen araba sayısı da çok azaldı ve bu da ikinci el yedek parça da piyasaya sürülemiyor. Piyasa da ikinci el yedek parçalar da otobüschüyü ayakta tutan unsurlardı" dediler.



Erman Geyik ile Avclar'daki GrandBus ikinci el otobüs alım-satım galerisinde görüşüyor. Erman Geyik, mesleğe başladığından beri otomotiv aksesuarları objeleri biriktiriyor. Soldan: **Ulvi Cantürk, Muammer Başkan, Erman Geyik, Erkan Yılmaz.**



Araç fiyatları geri gelir ama

Erman Geyik, önümüzdeki süreçte araç fiyatlarının da belki geriye de gitme ihtimalinin olduğunu ancak markaların yatırımcıyı koruma amacıyla aracın fiyatını geriye çekme yerine daha önce yaptıkları gibi farklı satış argümanları geliştirebileceğini, kredi imkanlarının oluşturulabileceğini söyledi. İkinci el araç satışına yönelik düzenlemenin olumlu olduğunu belirten Erman Geyik, ancak araç fiyatlarındaki hızlı yükselişin piyasada gerçek fatura sorununu çok daha fazla büyüttüğüne dikkat çekti: Bu durum en çok kurumsal kimlik çatısı altında hizmet veren büyük markaların ikinci el birimlerini etkileyecek ve ikinci eli takasa almak isterken fatura sorunu yaşanacak. ■



Pamukkale Turizm

Erman Geyik, 2 otobüsün de Pamukkale Turizm bünyesinde çalıştığını belirterek, "Gerçekten yolcu hareketliliği anlamında çok büyük talep oluştu. Çok iyi bayram geçti. Hareketlilik hala devam ediyor. Şu gözlemim de oldu. 10 sene öncesinde bir firmada 10 yaşındaki otobüsün çalıştığını görmek çok zordu. Şimdi ise birçok firmada 2011-2012 modeller de dahil araçları görebiliyorum. Hatta bazı firmalarda da 2006-2007 model otobüsleri de görebiliyoruz. Eskiden bu tür araçlar servis tarafına giderdi. Servis taşımacılığında artık daha yeni araçlar var" dedi.



Goodyear Filoların arıza sürelerini azaltmaya yardımcı oluyor

Goodyear, filolara arıza sürelerini azaltmaya ve hareket etmeye devam etmelerine yardımcı olan bir çözüm sunuyor. Hafif ticari araç (LCV) lastikleri Cargo'nun yelpazesini güçlendirme çalışmalarına başlayan Goodyear, güvenilir ve yüksek kaliteli lastikleriyle bu sektördeki iddiasını artırmayı hedefliyor. Goodyear, 2023 yılı boyunca Goodyear EfficientGrip Cargo 2, Goodyear Vector 4Seasons Cargo ve Goodyear UltraGrip Cargo olmak üzere toplam 24 yeni ebat lastiği satışa sunmayı planlıyor.

Goodyear Tüketici Lastikleri Direktörü Ertan San, "Yaz, dört mevsim ve kış lastiği pazarlarında müşterilerimizin taleplerini karşılamaya devam ederek, mevsimler arasında yüzde 89'a varan kapsama alanı sunmayı hedefliyoruz. Bu da Goodyear'ın LCV lastik portföyünü pazardaki en eksiksiz portföylerden biri haline getiriyor" dedi. ■



En Değerli 100 Marka listesinde Anadolu Isuzu, 20 sıra birden yükseldi

Anadolu Isuzu, Brand Finance tarafından yayımlanan "Türkiye'nin En Değerli Markaları 2023" araştırmasındaki konumunu geçtiğimiz yıla göre 20 sıra birden yükseltti. En Değerli 100 Marka listesine 2022'de 97. sıradan giren şirket, 2023'te 77. sıraya çıktı. Anadolu Isuzu ayrıca yüzde 101 ile araştırma kapsamında bu yıl değerini en çok artıran 2. marka oldu.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, "Anadolu Isuzu, takipçi değil, otomotiv endüstrisini dönüştüren trendleri belirleyen öncü ve aktif oyuncular arasında konumlanıyor. Gücümüzü çevreci karakterimizden ve nitelikli Ar-Ge yeteneğimizden alıyoruz" dedi. ■



Bayraktarlar Merkon'dan Has Ceran Nakliyat'a Actros

Konya Merkezli Has Ceran Nakliyat Mercedes-Benz Türk'e siparişini verdiği 10 adetlik Actros 1851 yatırımının ikincisini teslim aldı. Actros'un satışını Bayraktarlar Merkon gerçekleştirdi.

Röp: Erkan YILMAZ

30 yıldır lojistik alanında faaliyet gösteren Has Ceran Nakliyat, Mercedes-Benz Türk'e 2023 yılına yönelik 10 adetlik Actros 1851 siparişi verdi. İlk Actros 1851 aracını Mart ayında teslim alan Has Ceran Nakliyat, 2'inci Actros, aracını Bayraktarlar Merkon'un merkezinde 6 Haziran 2023 Perşembe günü düzenlenen törenle teslim aldı. Aracın teslimatını Bayraktarlar Merkon Genel Müdürü Akın Ateş, Kamyon Satış Danışmanı Mustafa Uzunay, Kamu Kamyon Satış Sorumlusu Onur Şentürk, Otobüs Satış Müdürü Cezmi Ağırtaş, Has Ceran Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahman Ceran'a yaptılar.

Actros 1851 Has Ceran Nakliyat'a hayırlı olsun

Bayraktarlar Merkon Genel Müdürü Akın Ateş, Konya'nın en önde gelen şirketleri arasında yer alan Has Ceran Nakliyat ile işbirliği yapmaktan duydukları memnuniyeti dile getirerek, "Has Ceran Nakliyat filosuna ilk aracımız Mart ayında katıldı. Actros aracımızdan duydukları memnuniyet bizleri çok mutlu etti. 2'inci Actros aracımızı da teslim ettik. 8 adetlik yatırıma yönelik teslimatlarımız da devam edecek. İşbirliğimiz, 2024 yılında da sürecek. Sadece satış sürecinde değil, satış sonrası hizmet süreçlerinde de her zaman yanlarındayız. Yeni Actros 1851 aracımızın hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi.

40 adetlik filo

Filolarında tamamı özmal 40 adet çekici bulunduğunu belirten Abdurrahman Ceran, "Lojistik tarafında işlerimiz zaten yoğun. Son 1 ayda daha da yoğunlaştı. Şu anda araç yetiştiremiyoruz. Unilever Fabrikası'nın lisanlı taşımacısıyız. İzmir, Bursa ve İstanbul'a günde 15-20 arasında araç çıkarıyoruz" dedi.

2023 için 10 adet Mercedes Actros siparişi

Filolarının ağırlığının MAN markasından oluştuğunu ifade eden Abdurrahman Ceran, "Mercedes-Benz marka 2 aracımız oldu şu anda. Scania marka 2 adet var. 1 adet Renault Trucks var. Mercedes Actros ilk aracımız 2023 Mart ayında filomuza katıldı. Aracın tüketiminden performan-



sından, servislerinden ve düşük bakım maliyetlerinden memnun kaldık. 2'inci Actros yatırımını da yaptık. Bizim Mercedes Actros siparişimiz 10 adet diğer 8 adet Actros araçların da yıl sonuna kadar filomuza katılmasını bekliyoruz. Bu yıl 7 adet MAN yatırımımız da olacak. 4 adet Ağustos ayında, 3 adette Eylül ayında teslim edilecek. Bayraktarlar Merkon ile hem kamyon hem otobüs yatırımında işbirliği yapmaktan mutluyuz. Konya merkezli iki şirket olarak çözüm ortaklığı yapmak çok değerli" dedi.

Travego yatırımlarımızdan çok memnunuz

Has Ceran Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahman Ceran, "Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahman Ceran ile Taşıma Dünyası olarak tanışmamız aslında 2023 Nisan ayında yine Bayraktarlar Merkon'dan teslim aldığı 2 adet Travego vesilesi ile olmuştu. 2 adet Travego ile yıllar sonra otobüsçülük alanına da adım attıklarını belirten Abdurrahman Ceran, "Mercedes-Benz Türk'ten 1 adet Travego aracımızı daha teslim alacağız. Araçlarımız 9 Haziran 2023 itibarıyla Ali Osman Ulusoy Seyahat'in filosunda hizmet veriyor. Bayram sürecinden ve sonrasındaki yolcu talebinden de bir hayli memnunuz. Beklentimiz üzerinde hareketlilik oldu. Yoğunluk bayram sonrasında da devam ediyor. Ali Osman Ulusoy'un Trabzon-Alanya hattını biz üstlendik. Araçlarımız sabit karşılıklı çalışıyor. Başladığımız günden beri hiç boşluğumuz olmadı. Bu yıl siparişini verdiğimiz 1 adet Travego da 2024 yılında filoya katılacak ve yine bu hatta hizmet verecek" dedi. Otobüs alanında da büyümeye devam edeceklerini vurgulayan Abdurrahman Ceran, "2024 yılında yine 3 veya 4 adet daha Travego yatırımını planlıyoruz" dedi.



2024 için 20 adetlik sipariş

2024 yılına yönelik çekici yatırımlarının planlarını da şimdiden yaptıklarını belirten Abdurrahman Ceran, "Yine 10 adet Mercedes-Benz Actros ve 10 adet MAN çekici olmak üzere 2024 yılında toplam 20 adet çekici yatırımımız olacak" dedi.

Yeni vergileri beklemiyorduk

Motorlu Taşıtlar Vergisi noktasında ek verginin gelmesini hiç beklemediklerini belirten Abdurrahman Ceran, "Bu vergiler tamamen ekstra çıktı bize. Maliyetlerdeki artışlar mecburen taşıma fiyatlarına da yansıtılmak zorunda. Akaryakıtta da sürekli zam geliyor. Bu artışlar yine enflasyonun artışına da neden olacak. Araç bedelleri de çok yükseldiği için maliyetleri yansıtmadığınız takdirde elde ettiğiniz kazançlar yeterli olmuyor. Bu noktada bizim avantajımız; uluslararası bir şirketle çalışmamız sayesinde 6 ayda bir enflasyon farkını alabiliyoruz" dedi.

Her zaman yenilikçi olmaya özen gösteriyoruz

Artan maliyetlere ve zorluklara rağmen yatırım yapmak zorunda olduklarını da açıklayan Abdurrahman Ceran, "Yatırımdan vazgeçtiğimizde bittiğimiz andır bizim için. Kendinizi korumak ve sürekli daha iyi ve güvenli hizmet anlayışını sürdürmek durumundasınız. Var olan filo ile devam etmek eskimeye mahkum olmaktır. Her zaman yenilikçi olmaya özen gösteriyoruz" dedi.



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

İngiltere, Hollanda, Türkiye...

Eyyam-ı bahur günleri, bu yıl hem erken hem de yüksek geldi. Bırakın en serin diye bildiğimiz yerleri, kutuplar bile ısındı. Dünya eriyor. Belki de en büyük sorunlardan biri bu, ama bizim ülkemizde ne yönetim ne muhalefet bu sorunla ilgileniyor. Şu saatler arasında dışarı çıkmayın, bol sıvı tüketin, ağır yemeyin gibi palyatif tedbirler söyleniyor. Oysa geleceğimiz de yok olma eşiğinde...

Küresel ısıtmanın da etkisi yüksek muhakkak ki, ancak birçok nedeni var göçmenliğin; savaş, açlık, işsizlik, ekonomik sıkıntılar, toplumsal baskılar, eğitimde fırsat eşitsizliği gibi...

Bugün, Türkiye'ye gelen kadar Türkiye'den göç eden de var. Amerika Birleşik Devletleri'ne Meksika'dan geçen Türklerin sayısını euronews haberleştirmişti: "Düzensiz Türk göçmenlerin sayısı 2021'de 6 bin 945'e çıktı. Resmi rakamlara göre 2022'nin Ocak-Mayıs aylarını kapsayan ilk 5 ayında ise bu sayı 9 bin 168'e yükseldi." Yani kavimler kavgası diye nitelendirdiğimiz Anadolu'nun aldığı kadar verdiği göç de yüksek.

İngiltere Başbakanı, Hint göçmeni, Hollanda Başbakanının Türk olma olasılığı yüksek, Yunanistan'da da istifa eden SYRIZA'nın lideri Aleksis Çipras'ın yerine bir Türk kökenli Efi Ahçıoğlu hazırlanıyor. Hatırlayın Arjantin Devlet Başkanı'nın lakabı Al Turko idi, Türkiye değilse de Suriye göçmeniydi... Almanya'da Türk Bakan ve milletvekili sayısı alabildiğine yüksek.

Kimse yerinden yurdundan olmak istemez, bununla beraber, gelenleri de kimse alkışlarla karşılamayacaktır. Yabancı düşmanlığında belki de sadece bizde bu kadar hemfikir insanlar. Yukarıda yer verdiğim örnekler de gösteriyor ki, göçmenlik bitmeyeceği gibi ülkenin, ülkelerin siyasi yaşamını (tabii, ayrılmaz olarak ekonomik, sosyal, kültürel yaşamını da) belirleyecek. En çok verilen örneklerden Hatay ve Gaziantep'te, bazı ilçe yerel yönetimlerinin göçmenlerin eline geçeceği şeklinde. Bazı ülkelerin siyasetini göçmenler belirlerken, yerel yönetimlerde göçmenlerin egemen olmasına karşı çıkılamaz.

Milyonlarla belirtilen ülkemizdeki göçmen sayısına karşın, geri gönderilenlerin sayısı yüzbinler düzeyine ulaşmıyor. Peki, ne yapmak gerekir? Dışişlerinde yıllar önce "sıfır sorun" denilerek yapılanların sonucu bunlar. Titiz bir çalışmayla, enini boyunu iyice ölçerek, getirisinin götürüsünün şeffaf bir şekilde belirlenmesiyle, bundan sonrası için birtakım önlemler alınabilir.

Siyasi iktidarın doktorlar başta olmak üzere hak ve özgürlükler arayanlara gösterdiği "giderlerse gitsinler" yaklaşımı da, tıpkı dışişlerinde yapılan yanlış gibi belirleyici. Eğitim sistemimiz sürünüyor, sanatsal/kültürel çalışmalar engelleniyor, kitle iletişim araçlarının tepesinde tutuklanma ve kapatılma kılıcı sallanıyor. Daha da kötüsü, milletvekili seçilen biri, Anayasa'ya rağmen serbest bırakılmıyor... sorunlarımız büyüyor, insanlarımız zorlanıyor... Mustafa Yıldırım, kaptan şoför ve muavin konusunda yaşanan sorunları dile getirmiş, yetkin kaptan bulunamadığından ve aşgari ücretten bir miktar yukarıda (tabii ki, çok az, zor bir meslek muavinlik) ücret verilmesine rağmen çalışan bulamadıklarını yazmış. Demek ki ekonomimiz de pek iç açıcı değil. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Tasima Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 12 • Sayı: 416 • 17 Temmuz 2023

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Erkan YILMAZ **Dr. Zeki DÖNMEZ**

erkanyilmaz71@gmail.com

0532 598 89 69

Editor

Korkut AKIN

Grafik

Ezgi Sezen BAŞKAN

Full Stack Developer

Barış Can BAŞKAN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

0537 508 07 55

İZMİR BÖLGE SORUMLUSU

Cumhur ARAL

Teknoloji Editörü

Ekrem ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 235. Sk. No: 8

İç Kapı No: 26

34307 Küçükçekmece - İstanbul

Gsm: +90.0532 598 89 69

Gsm: +90.0532 779 21 82

info@tasimadunyasi.com

Tasima Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Air Liquide ve Iveco Group: Avrupa’da yüksek basınçlı hidrojen istasyonu açtı



Air Liquide'in Fos-sur-Mer'de (Marsilya) yüksek basınçlı hidrojen yakıt ikmal istasyonu 26 Haziran'da açıldı. Boru hattıyla düşük karbonlu hidrojen sağlayan büyük kapasiteli yüksek basınç istasyonu (günde 1 ton) açılışında IVECO ağır hizmet yakıt hücresli kamyon prototipi de lanse edildi.

Hidrojenin ulaştırma sektörünü kolaylaştıracağı düşünüen iki grubun ortak çalışmaları önemli. Amaç hidrojen kullanımının tüm Avrupa'da yaygınlaşmasını sağlamak.

Air Liquide Hidrojen Enerjisi Dünya İş Kolu Başkan Yardımcısı Erwin Penfornis konuyla ilgili açıklamalarda bulundu: "Hidrojenin daha yaygın kullanımını teşvik etmek için sektörün gelişmesini sağlayacak koşulları hep birlikte yaratmalıyız."

Iveco Group CEO'su Gerrit Marx, "Hidrojen mobilitesi, sürdürülebilir mobilite çerçevesinde önemli bir yapı taşı niteliğindedir. Bugünkü dönüm noktası, Iveco Group gibi sürdürülebilir bir toplumu genişletmek için çalışan, uluslararası enerji dönüşümünde bir lider olan Air Liquide'le stratejik ortaklığımızı daha da güçlendirmemizi sağlıyor." ■

İ.Ü. Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi 2023 mezunlarını verdi

İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi 2022-2023 Akademik Yılı Mezuniyet Töreni, 3 Temmuz'da İstanbul Üniversitesi Beyazıt Yerleşkesinde yapıldı. Mezun olanlara diplomaları UND Başkan Yardımcıları Fatih Şener, Ahmet Yayman ve UND İcra Kurulu Başkanı Alper Özel tarafından verildi.

Ülkemizin ilk ve tek lojistik fakültesi olan İ.Ü Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi 1999 yılından bu yana her yıl sektöre yüzlerce genç lojistikçi kazandırıyor. 2022-2023 akademik yılını başarıyla tamamlayan öğrenciler, diplomalarına kavuştular. Keplerini havaya fırlatarak mezuniyeti kutlayan ve sektöre adım atan öğrencileri aileleri de yalnız bırakmadı.

İ.Ü Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi Dekanı Mehmet Adak, açılışta yaptığı konuşmada, fakültelerinin sektörde bir ilki başlattığını ve lojistik eğitimde öncü



olduğunu belirterek, "Artık bu büyük aileyi dışarda temsil edeceksiniz. Burada eğitim almış öğrenciler olarak çok şey öğrenmiş olarak mezun oluyorsunuz. Bizler de sizlerden çok şey öğrendik" dedi.

Öğrencilerden **Beyza Altındiş** de tüm mezunlar adına bir konuşma yaptı. Altındiş, "Meslek hayatımıza başlarken ülkemizi lojistik alanında hak ettiği noktaya taşımak için çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi. UND'ye verdiği katkılardan dolayı teşekkür eden Altındiş, "Tüm hocalarıma ve canım

aileme de ayrıca teşekkür etmek istiyorum" diye konuştu.

İstanbul Üniversitesi Rektör Yardımcısı Levent Şahin de "Türkiye'nin ilk ve tek lojistik fakültesinden mezun oluyorsunuz. Ancak bugünün kahramanları aileler" dedi. Öğrencilere tavsiyelerde bulunan Şahin "Mezun olduktan sonra da çalışmalarınıza devam edin. Bu mezuniyet bir başlangıç. Niteliklerinizi sürekli olarak geliştirin" ifadelerini kullandı. ■

Mercedes-Benz Türk'ten Actros sürücülerine 'Uzman Şoför' eğitimi

Mercedes-Benz Türk, 'Uzman Şoförler' adını verdiği eğitim programını hayata geçirdi. Mercedes-Benz Türk Eğitim Grubu tarafından verilen eğitimlere ilk etapta büyük filo müşterilerinin baş şoförü ve eğitim sorumluları katıldı. Baş şoförlerin de kendi filolarındaki şoförleri eğitmesiyle 'Uzman Şoförler' eğitimlerinin çok daha fazla sürücüye ulaşması hedefleniyor.

Mercedes-Benz Türk, otobüs filo müşterilerinin baş şoförlerine verdiği 'Eğitmen Kaptanlar' eğitimlerinin ardından bu kez 'Uzman Şoförler' adını verdiği programla kamyon şoförlerine eğitim verdi. Mercedes-Benz Türk Eğitim Grubu tarafından gerçekleştirilen eğitimlerle, şirketin büyük filo müşterilerinin baş şoförleri ve eğitim sorumlularının eğitilmesi; onların da kendi filolarındaki şoförleri eğitmesiyle çok daha fazla sürücüye ulaşılması amaçlandı.

Yüzde 10'a varan yakıt tasarrufu

Mercedes-Benz Türk'ün 'Uzman Şoförler' programıyla ilk etapta baş şoförlere ve eğitim sorumlularına eğitim verildi. Actros sürücüler, ilk olarak eğitim almadan önce bir yol testine çıkarıldı. Yakıt tüketimi ölçümlerinin alınmasının ardından şoförlere verilen teorik eğitim sonrasında ise şoförler aynı güzergahta tekrar yol testine çıktı. Eğitimin teorik



aşamasında ekonomik sürüşe dair bilgi alan şoförler, pratik aşamasında ise öğrendikleri bilgileri kullanarak yaklaşık yüzde 10'a varan oranda yakıt tasarrufu sağladı.

Uzman Şoförler' eğitimleri kapsamında pratik eğitim bölümünde gerçekleştirilen final sürüşü, katılımcıların yeni kazandıkları sürüş

becerilerini ekonomik ve mümkün olduğunca enerji korumalı olarak sergilemelerini sağlıyor. Eğitim uzmanlarının yönlendirmelerde bulunduğu sürüş boyunca, sürüşe dair detaylar kaydediliyor ve sonuçlar değerlendiriliyor.

Eğitimler belli periyotlarla devam edecek

Mercedes-Benz'in yeni sürüş felsefesinin filo müşterilerinin baş şoförleri ve eğitim uzmanları tarafından benimsenmesini amaçlayan "Uzman Şoför" eğitimleri teorik ve pratik olmak üzere iki aşamadan oluşuyor. 'Mercedes-Benz Türk'ün müşterilerinin şoförlerinin yararlandığı eğitimler belli periyotlarla devam edecek. ■



DB SCHENKER ARKAS, Türkiye’de sekizinci deposunu açtı

Türkiye'deki sekizinci depo açılışını gerçekleştiren DB Schenker Arkas, kontrat lojistiğinde farklı birçok sektöre hizmet verebilecek donanımda hazırlanan Gebze-Pelitli deposuyla, operasyonel süreçlerde yüksek kalite ve kondisyonda hizmet sağlıyor. Globalde ve yerelde büyük pek çok müşteriye ev sahipliği yapan Gebze-Pelitli deposunda, elleçleme süreçleri, depolama ve katma değerli hizmetler dahil olmak üzere tüm operasyonel süreçler titizlikle yürütülüyor.



DB Schenker Arkas Genel Müdürü Özgür Al, "Sekizinci depoPelitli yatırımıyla, DB Schenker Arkas'ın Türkiye'deki depolama hacmini %10 oranında artırdık. Lojistik sektöründeki ihtiyaca karşılık verebilmek adına var gücümüzle çalışıyor, yatırımlarımıza devam edeceğimizi paylaşmaktan mutluluk duyuyorum" dedi. ■



Cumhuriyetle G Ü Ç L Ü 100

Demokrasi ve Beraberliğin İzindeyiz.

Geleceğimiz ve demokrasimiz için, geçmişten bugüne tüm şehit ve gazilerimizi saygıyla anıyoruz.

15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

