

HAVAYOLU, OTOBÜS VE TREN TAŞIMALARI

■ Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ilk 6 aylık verilerle havayolu, tren ile ilk 5 aylık verilerle otobüslerle taşınan yolcu sayılarını açıkladı.

Türkiye geneli havalimanları iç hat yolcu trafiğinin 46 milyon 562 bin 512, dış hat yolcu trafiğinin 62 milyon 172 bin 150 olduğu bu dönemde, direkt transit yolcular ile birlikte toplam 108 milyon 811 bin 724 yolcuya hizmet verildi.

YHT hatlarında 100 milyon yolcu

Ankara-Eskişehir arasında, Türkiye'nin ilk yüksek hızlı tren hattının 13 Mart 2009 tarihinde hizmete alınmasının ardından, Yüksek Hızlı Tren (YHT) hatlarında bugüne kadar taşınan yolcu sayısının 100 milyonu geçtiği

açıklandı. Ankara-İstanbul hattı, 38 milyon kişi ile en çok yolcunun taşındığı hat oldu.

Otobüslerle taşınan yolcu sayısı

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü'nün UETDS verileri ilk 5 ayı içeriyor. Şehirlerarası tarifeli alanda ilk 5 ayda 34 milyon 244 bin 230 yolcu taşındı. Tarifersiz alanda ilk 5 ayda 17 milyon 657 bin 719 yolcu taşındı. Tarifeli ve tarifersiz alanda taşınan toplam yolcu sayısı ise 51 milyon 901 bin 949 oldu.

7'de

DIGITURK VE VARAN TURİZM İŞ BİRLİĞİNİN İMZA TÖRENİ GERÇEKLEŞTİ



Türkiye'nin lider dijital yayın platformu Digiturk ile karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün öncü markalarından Varan Turizm, yolculuklara yepyeni bir boyut kazandıracak önemli bir iş birliğine imza attı. Yapılan anlaşma kapsamında Varan Turizm'in modern ve konforlu otobüsleriyle seyahat eden yolcular, yolculukları boyunca beIN CONNECT platformu üzerinden Trendyol Süper Lig



ve Formula 1 yarışları dahil olmak üzere canlı TV yayınlarına ve beIN CONNECT'in zengin içerik arşivine erişim sağlayabilecekler.

7-2'de



Mini Tur sahibi Mehmet Öksüz'le Yeniköy'de bir araya geldik: **Turizmde iş var ama kârlılık yok**

12-2'de



Kale Seyahat MAN Lion's Coach ile Filosunu Güçlendirdi

Teslimat törenine; Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Rıza Çelebi, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve MAN Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu katıldı.

11'de



Koray Turizm'e 2 Turismo

4'te

Lüks Artvin Seyahat'e Travego, Karakadılar Turizm'e Turismo

4'te

Hassoy'dan Travego ve Turismo teslimatları

6'da



Dr. Zeki Dönmez

Teknoloji ve taşımacılık

7'da



İkinci El Sami Acerüzümoğlu

2025 Yarı Yıl Geride Kaldı?

12'de



Cumhuriyet Aral

Başarı Çekicidir

2'de



Korkut Akın

Çok mu geç kaldık?

12'de



Servis taşımacılığının sevilen ismi

TURGAY GÜL

son yolculuğuna uğurlandı

16'da

TAZİYE: 17 ve 38. SAYFALAR ARASINDA

Bayram ve Demir ailesinin mutlu günü



10'da

Çalıkıran Turizm'e 5 TEMSA Safir



8'de

İsveç'te Scania'nın Super serisi araçları test ettik



Etkinliğe, Scania Türkiye Müdürü Tolga Senyücel ve ekibi Ömer Madazlıoğlu, Onur Yereşer, Özge Akyıldız katıldı.



Scania Super serisinde, markanın bugüne kadar geliştirdiği en yüksek verimliliğe sahip dizel motor sistemleri bulunuyor.

■ Erkan YILMAZ / STOCKHOLM-İSVEÇ

13'te



Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Genel Kurulu yapıldı

Genel kurul AŞTİ Toplantı Salonu'nda 8 Temmuz 2025 tarihinde yapıldı. Dernek Başkanlığına Hacı Süleyman Barış tekrar seçildi.

9'da

U-HOLDİNG'ten 101 Schmitz Cargobull Tenteli Treyler Yatırımı



15-2'de

Başarı Çekicidir

Başarı, sadece bir sonuç değil; bir hikâyedir. Kazanmak, başarmak, öne çıkmak... Bunlar insan ruhuna doğrudan dokunan kavramlardır. İş hayatında da sporda da başarı; güven, ilham ve aidiyet yaratır. Başarılı olan, sadece hedefine ulaşan değil, başkalarını da peşinden sürükleyendir. Çünkü başarı çekicidir. Onun çevresinde birikenler, sadece sonucu değil, yolculuğu da sahiplenir.

Bir şirket yeni bir pazara girdiğinde, rakiplerini geride bırakıp sektörde öncü olduğunda, yalnızca müşterilerini değil, yetenekli çalışanları da kendine çeker. İyi bir ürün, büyük bir yatırım veya cesur bir karar; bir markanın kimliğini dönüştürür. İnsanlar başarılı organizasyonlara katılmak ister. Bu, yalnızca ekonomik bir tercih değil; psikolojik bir ihtiyaçtır. İnsan, güçlü olanla yürümenin verdiği özgüveni sever.

Benzer bir tablo spor dünyasında da karşımıza çıkar. Bir takım üst üste



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

şampiyonluklar aldığıında, sadece mevcut taraftarlarını değil, nötr izleyicileri de kendine çeker. Başarı, taraftar üretir. Henüz kimseye gönül vermemiş çocuklar, galibiyetlerin coşkusuna kapılıp kararlarını verir. Başarı, sadece oyunu kazananları değil, o kazanma kültürünü üreten sistemi de görünür kılar. O yüzden başarı, bir çekim merkezine dönüşür; çünkü kazanmak yalnızca sonuç değil, bir anlatıdır.

Fakat bu noktada, başarı kadar onu elde etme biçimi de önem kazanır. Başarıyı gerçekten kalıcı ve anlamlı yapan unsur etik değerlerdir. İş dünyasında adil olmayan rekabet, çalışan haklarının görmezden gelinmesi veya çevresel sorumlulukların ihmal edilmesiyle gelen

başarılar, ilk bakışta parlayabilir ama zamanla yıpranır. Aynı şekilde sporda da centilmenlikten uzak yollarla gelen zaferler, seyircide kalıcı hayranlık değil, geçici bir şaşkınlık yaratır.

Etik ilkelere sadık kalarak kazanmak, hem iş dünyasında hem sahada çok daha güçlü bir iz bırakır. Çünkü insanlar sadece kimin kazandığıyla değil, nasıl kazandığıyla da ilgilenir. Doğru yöntemlerle elde edilen başarı, sürdürülebilir olur. Bir marka ya da takım, etik duruşuyla birlikte kazanıyorsa, bu durum onun etrafında daha sağlam bir sadakat halkası oluşmasına yol açar. Bu sadakat ise, en zor zamanlarda bile o kuruma olan bağlılığın devam etmesini sağlar.

Üstelik başarı sadece dışarıdan görülen bir parıltı değildir. İçeride, yani kurumların ya da takımların içinde, o başarıyı inşa eden bireylerin ruhuna da işler. Kazanan bir yapının parçası olmak, insana yaptığı işin değerli olduğunu hissettirir. Bu his, aidiyet duygusunu güçlendirir.

Çalışanlar ya da sporcular, yalnızca maaş ya da skor için değil, o bütünün bir parçası oldukları için çaba gösterir. Ve bu kolektif enerji, yeni başarıların temelini oluşturur.

Ancak başarı, ne kadar çekici olursa olsun, tek başına her şeyi anlatmaz. Onu sürdürülebilir kılan, etik duruşla birlikte gelen tutarlılık ve güvenilirliktir. Toplumun, kurumlara ya da takımlara duyduğu saygı, yalnızca şampiyonluk sayılarıyla ölçülmez; nasıl bir yolculukla oraya geldikleriyle de ilgilidir. Hızla gelen ama aynı hızla dağılan şöhretin yerini, zamanla ve emekle örülen bir başarı hikâyesi daha kalıcı biçimde doldurur.

Sonuç olarak, başarı elbette ki çekicidir. İnsanlar başarılı olanı izlemek, onunla aynı safta olmak ve onun yolculuğuna tanık olmak ister. Ama başarıyı gerçekten güçlü ve etkileyici kılan, onun etikle yoğrulmuş hali, değerlerle harmanlanmış biçimidir. Çünkü zamanla herkes neyi kazandığınızı değil, onu nasıl kazandığınızı hatırlar. ■



Gürsel Turizm Amerika'da şirket kuruyor

Gürsel Turizm, ABD'de ihalelere katılmak ve sözleşmeler yapmak amacıyla bir şirket kurulmasına karar verildi.

Gürsel Turizm'den KAP'a yapılan açıklamada, "Şirketimizin otonom araçlar ile hizmet verme ve dijital otobüs operatörü olma stratejisi kapsamında, **DBO (Digital Bus Operator)** olarak Amerika Birleşik Devletleri'nde ihalelere katılmak ve sözleşmeler yapmak amacıyla Amerika Birleşik Devletleri merkezli %100 iştirakimiz olan bir şirket kurulmasına karar verilmiştir." denildi.

Şirket kurulması için gerekli işlemlerin başlatılmasına, bu süreçteki gerekli yasal işlemlerin yürütülmesi için Şirketin Genel Müdür Yardımcısı **Kadir Alper Birant**'ın yetkilendirilmesi kararlaştırıldı.

Gür-Sel'den ABD merkezli ADASTEC CORP teknoloji şirketine 3 milyon dolar yatırım

Gürsel Turizm, ABD'deki teknoloji yatırımıyla ilgili KAP'a yaptığı açıklamada **Michigan merkezli teknoloji şirketi Adastec Corp.** isimli şirketin yüzde 2 hissesine, nominal değeri 2.83 dolar olan her bir hisse başına 10.77 dolar ödeyeceğini duyurdu. Toplam ödeme 3 milyon 56 bin dolar olacak. 2 milyon 456 bin dolarlık ödemenin peşin, kalan 600 bin dolarlık ödemenin ise vadeli olarak yapılacağı açıklandı. Adastec için biçilen toplam piyasa değeri de 152.8 milyon dolar oldu.

Kurucuları Türk

Michigan merkezli Adastec aslında bir start-up olarak biliniyor. Kurucuları **Ali Peker, Atalay Taşkoparan** ve **Kerem Par** isimli üç Türk kökenli girişimci. ■



15



TEMMUZ

DEMOKRASİ VE MİLLİ
BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun



mapar

YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

Otokar'dan Sakarya'ya 6 KENT XL Metrobüs

Türkiye'nin önde gelen otobüs üreticisi Otokar, Sakarya Büyükşehir Belediyesi'nin toplu ulaşım dönüşüm projesi kapsamında özel olarak ürettiği 6 adet KENT XL metrobüsü düzenlenen törenle teslim etti. Gar Meydanı'nda gerçekleşen törenden yeni araçlar tanıtıldı. Bu metrobüsler, 19,5 kilometrelik hatta yer alan 13 durakta Sakaryalıları konforlu ulaşım sunacak.

Teslimat törenine Sakarya Milletvekilleri, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı **Yusuf Alemdar**, Sakarya İlçe Belediye Başkanları, Genel Sekreter **Fikret Bayhan**, Genel Sekreter Yardımcıları, Otokar Ticari Araçlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı **Kerem Erman**, Yurt İçi Otobüs Satış Direktörü **Murat Torun** ve Yurt İçi Otobüs Kamu Satışları Yöneticisi **Yekta Doğan** katıldı.

Törenine **Otokar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman**, Sakarya'nın ulaşım dönüşümünde yer almaktan gurur duyduklarını belirtti. Erman, 60 yılı aşkın tecrübeleriyle geliştirilen ve İstanbul'da günde 1 milyon kişiye hizmet veren KENT XL'nin artık Sakarya'da da hizmet verecek olmasının mutluluk verici olduğunu ifade etti.

Yerli üretim olan ve Türk mühendisliğiyle tasarlanan KENT XL araçlar, çevre dostu yapısı ve ileri teknolojiyle şehir içi ulaşımı kolaylaştıracak. Sakarya'nın yeni ulaşım sistemi, sürdürülebilir, akıllı ve konforlu bir mobilité anlayışını temel alıyor. ■



Gelecek Otomotiv'den Karakadılar Turizm'e Tourismo

32 yılı aşkın süredir turizm taşımacılığı alanında hizmet veren Kocaeli merkezli Karakadılar Turizm filosuna 1 adet Mercedes-Benz Tourismo kattı. Gelecek Otomotiv Erzurum tarafından satışı gerçekleştirilen Tourismo, Otobüs Satış Danışmanı **Osman Köseoğlu** tarafından firma yetkilisi **Fatih Karakadılar**'a teslim edildi. Gelecek Otomotiv Erzurum Otobüs Satış Danışmanı Osman Köseoğlu, yeni Tourismo'nun Karakadılar Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini dilediğini belirterek, **"Önümüzdeki süreçte yeni yatırımlarla yeni işbirliklerinde yanlarında olmaya devam edeceğiz"** diye konuştu. ■



Koluman'dan Koray Turizm'e 2 Tourismo

Koluman, turizm taşımacılığı alanında hizmet veren İstanbul merkezli Koray Turizm'e 2 adet Mercedes-Benz Tourismo teslimatı gerçekleştirdi. Şirket bu yıl toplamda 4 adet Tourismo yatırımı yapacak.

2025 yatırım planı çerçevesinde 3 adet Tourismo 15 2+2, 1 adet Tourismo 16 2+2 olmak üzere toplamda 4 adet Tourismo siparişi veren Koray Turizm, araçlarının 2 adetini teslim aldı. Araçları Koluman Otobüs Satış Müdürü **Şafak Şimşek**, Koray Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Koray Yılmaz**'a teslim etti. Teslimatta Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Koordinatörü **Selen Uludoğan**

ve Otobüs Satış Finansmanı Koordinatörü **Berkay Balkuv** hazır bulundu. Yeni araçların Koray Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini dilediğini belirten Koluman Otobüs Satış Müdürü **Şafak Şimşek**, **"Koray Turizm ile işbirliği yapmaktan memnunuz. 4 adetlik Tourismo siparişinin ilk 2 adetini teslim ettik. Kalan 2 araç da önümüzdeki günlerde teslim edilecek"** dedi. Koray Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Koray Yılmaz**'da Koluman Otomotiv ile yaptıkları işbirliğinden mutlu olduklarını belirterek, önümüzdeki süreçte yatırımların devam edeceğini vurguladı. ■



Hasmer Otomotiv'den Lüks Artvin Seyahat'e Travego

Lüks Artvin Seyahat 2025 yatırım planı olan 8 adet Mercedes-Benz otobüs yatırımını tamamladı. Şirket, bu yıl filosuna 7 adet Tourismo 16 RHD 2+1, 1 adet Travego kattı. Bu araçların 6'sının teslimatını Hasmer Otomotiv, 2 adetini de Heska Motorlu Araçlar gerçekleştirdi.

1995 yılından beri şehirlerarası yolcu taşımacılığında hizmet veren Lüks Artvin Seyahat yeni 8 adet Mercedes-Benz otobüs yatırımıyla filosunu büyötmeye devam etti. Lüks Artvin Seyahat'in 2025 yılındaki yatırım planı olan 8 adet otobüsün 7 adeti Tourismo 16 RHD, 1 adeti de Travego oldu.

Şirketin filosuna son olarak kattığı 8. otobüs olan **Travego**'nun teslimatını **Hasmer Otomotiv** gerçekleştirdi. Hasmer Otomotiv Otobüs Satış Müdürü **Yaşar Şahin**, Lüks Artvin Seyahat'in şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında 30 yıldır hizmet koşusunu başarıyla sürdürdüğünü belirterek, **"2025 yatırım planı çerçevesinde Lüks Artvin Seyahat'in 8 adetlik alımının 6'sını biz gerçekleştirdik. Yeni araçların firmaya hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum. Çok uzun süredir işbirliği içinde olduğumuz Lüks Artvin Seyahat'in yeni yatırım süreçlerinde yanlarında olmaya devam edeceğiz"** dedi. ■

YENİ PRESTIJ İLE HİKAYENİ DEĞİŞTİR

3 Yıl Sınırsız Kilometre Garantisi



MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi
FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi

İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

 www.mapar.com.tr

 **mapar**

MAPAR İZMİR

TEMSA Otobüs Yetkili Servis
FUSO Canter Yetkili Servis

7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 94

    /mapartemsa

 **FUSO**

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44


TEMSA

Adana'da Yeni Prestij'e yoğun ilgi

TEMSA'nın 26 Mayıs 2025 tarihinde İstanbul'da tanıtımını ilk kez gerçekleştirdiği Yeni Prestij müşterileri ile buluşmaya başladı.

TEMSA'nın 1992 yılında ilk kez üretimini gerçekleştirdiği Prestij, Mayıs ayında yapılan lansmanın ardından yollara çıktı. İstanbul'da birçok firma sahibinin katılımıyla gerçekleşen lansmanın ardından, Yeni Prestij için TEMSA bu kez kendi evinde, Adana'da bir müşteri lansmanı gerçekleştirdi. Firma sahiplerinin büyük ilgi gösterdiği lansmanda Yeni Prestij ile ilgili bilgiler paylaşıldı.

Yeni Prestij yakıt tüketimi ile yine işletmecinin dostu

Yeni Prestij kendi segmentinde az yakıtta liderliğinden ödün vermeden maliyetleri düşürerek, işletme dostu özelliğini koruyor. Yeni Prestij sunduğu güvenlik çözümleriyle de dikkat çekiyor. Acil fren sistemi, kör nokta uyarı sistemi, ön çarpışma uyarı sistemi, geri görüş uyarı sistemi, acil durum sinyali, hız takip sistemi, sürücü yorgunluk algılama sistemi, lastik basınç



Inan Turizm - Mustafa Inanır

uyarı sistemi ve siber güvenlik altyapısıyla donatılan yeni Prestij; performans ve konforu regülasyonların gerektirdiğinin ötesinde, sınıfının lideri bir güvenlik çerçevesiyle destekliyor.

3 yıl sınırsız km garantisi

Yeni Prestij, 3 yıl/sınırsız km garantisi sunarak müşteri memnuniyetini ileri seviyeye taşımının yanı sıra; iç mekânda sunduğu kullanıcı dostu ve konforlu deneyimle modern tasarım trendlerine de tam anlamıyla ayak uyduruyor. Yenilenen ön ve arka maske ile Prestij artık çok daha şık ve modern. LED farlarla güçlendirilmiş ön aydınlatma grubu ve aracın daha ferah görünmesi için kullanılan mavi ve fûme trim renkleriyle güçlü bir tasarım ortaya koyuyor. Kadife kumaştan deri başlıkları ve düz kumaş koltuklarıyla modern tasarım trendlerine uyum sağlıyor. Dijital sürücü



Lider Turizm - Burak Bozdoğan- Vedat Bozdoğan



HASGUL Turizm - Adnan Hasgöl - Sedat ve Adnan Gül



Elitsun Turizm - Abdullah Aksoy

bilgilendirme ekranı ile araç kokpiti daha teknolojik hale gelirken, 29 farklı dil seçeneğiyle özellikle yurt dışı kullanıcıları için kolaylık sağlıyor. ■



Kâmil Koç'tan Avrupa'ya Yeni Hat: Varna Seferleri 15 Temmuz'da Başlıyor

Türkiye'nin köklü otobüs firmalarından Kâmil Koç, Avrupa'daki ağını genişletmeye devam ediyor. Şirket, küresel ortağı FlixBus desteğiyle 15 Temmuz itibarıyla Bulgaristan'ın Karadeniz kıyısındaki turizm ve ticaret merkezi Varna'ya direkt seferlere başlıyor.

İstanbul çıkışlı yeni hatla birlikte, Kâmil Koç'un Avrupa'daki destinasyon sayısı beşe, günlük sefer sayısı sekize ulaşıyor. 2022'de Sofya, Plovdiv ve Bükreş; 2023'te ise Köstence'ye başlattığı seferlerle Avrupa operasyonlarını büyüten marka, şimdi Varna ile bu ağı daha da kuvvetlendiriyor. Yeni güzergâh için iki otobüs daha filoaya eklenirken, uluslararası araç sayısı sekize yükseldi.



Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, "Varna hattımızla Avrupa'daki ağımızı güçlendirdik. Yaz sezonunda artan talebi karşılayacak, Bulgaristan ile Türkiye arasında kültürel ve tarihsel bağları da pekiştireceğiz" dedi. Kepek, uluslararası hatların büyüme stratejilerinde önemli rol oynadığını vurguladı. ■

Hassoy Otomotiv'den Travego ve Turismo teslimatları

Mercedes-Benz Türk bayi Hassoy Otomotiv 26 Haziran 2025 Perşembe günü Muş Yolu Turizm'e 2 adet Travego, Can Dersim Tuncelililer Seyahat'e 1 adet Travego ve bireysel otobüsçü Hasan Yaman'a 1 adet Turismo 16, 27 Haziran 2025 Cuma günü de Baybart Seyahat'e 1 adet Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde gerçekleşen teslimat töreni ile Muş Yolu Turizm'e 2 adet Travego teslimatı gerçekleştirildi. Araçların teslimatına Mercedes-Benz Türk Filo Satış Koordinatörü **Taylan Özyiğit**, Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü **Özgür Taşgın**, Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü **Cenk Soydan** ile Muş Yolu Turizm firma sahibi **Mazhar Özkan** katıldı.



Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü **Cenk Soydan** tarafından **Can Dersim Tuncelililer Seyahat'e 1 adet Travego** teslimatı yapıldı.



Teslimatta Can Dersim Tuncelililer yetkilileri **Ahmet Doğan** hazır bulundu.

Cenk Soydan tarafından bir diğer teslimatta bireysel otobüsçü **Hasan Yaman'a Turismo 16** ile oldu.

Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü 27 Haziran 2025 Cuma günü de **Baybart Seyahat** yöneticileri **Ahmet Emre Seyhan** ve **Ekrem Seyhan'a 1 adet**

Travego teslimatı gerçekleştirildi.

Cenk Soydan, yeni araçların "Muş Yolu Turizm'e, Can Dersim Tunceliler Seyahat'e, Bireysel



otobüsçü **Hasan Yaman** ve **Baybart Seyahat'e** hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar sağlamasını diliyorum" dedi. ■



Balıkesir Uludağ Turizm 28 Turismo siparişi daha verdi

Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen Turismo'nun teslimatı Hassoy Otobüs Satış Müdürü **Cenk Soydan** tarafından Balıkesir Uludağ Turizm İstanbul Bölge Müdürü **Sami Temiz'e** gerçekleştirildi.

Balıkesir Uludağ 2025 yılının ilk 6 ayında filosunu yeni Mercedes-Benz otobüslerle büyötmeye devam etti. Şirket 2025 yılı içindeki alımlarının yanı sıra 2026 yılına yönelik de 28 adet Mercedes otobüs siparişini verdi.

Balıkesir Uludağ Turizm İstanbul Bölge Müdürü Sami Temiz, önceliklerinin yolculara her zaman güvenli ve konforlu bir seyahat sunmak olduğunu belirterek, "Mercedes-Benz marka otobüsler hem bizlerin hem yolcuların beklentilerini tam anlamıyla karşılıyor. Yolcu memnuniyetinde elde ettiğimiz seviye ve seyahat sürecinde tekrar Balıkesir Uludağ Turizm'in tercih ediliyor olması da bunun en iyi göstergesi. Önümüzdeki süreçte Mercedes-Benz otobüslerle filomuzu büyötmeye devam edeceğiz" dedi. ■

Digiturk ve Varan Turizm İş Birliğinin İmza Töreni Gerçekleşti

Türkiye'nin lider dijital yayın platformu Digiturk ile karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün öncü markalarından Varan Turizm, yolculuklara yepyeni bir boyut kazandıracak önemli bir iş birliğine imza attı. Yapılan anlaşma kapsamında Varan Turizm'in modern ve konforlu otobüsleriyle seyahat eden yolcular, yolculukları boyunca beIN CONNECT platformu üzerinden Trendyol Süper Lig ve Formula 1 yarışları dahil olmak üzere canlı TV yayınlarına ve beIN CONNECT'in zengin içerik arşivine erişim sağlayabilecekler.

Seyahat ve Eğlenceyi Birleştiren Anlaşma İçin Özel Bir İmza Töreni Gerçekleştirildi!

Digiturk'ün gerçekleştirdiği özel bir davetle taraflar arasında gerçekleştirilen bu stratejik anlaşmanın imza töreni düzenlendi. Digiturk ve Varan Turizm'in üst düzey yöneticilerinin yanı sıra davetlilerin de katıldığı imza töreninde konuşan **Digiturk Ticari Grup Başkanı Erem Demircan** "Hepimiz çok heyecanlı ve mutluyuz. Digiturk 26 yıldır çok önemli inovatif gelişmeler kaydetti, çok büyük yeniliklere imza attı. Bütün bu projeler içinde bence en önemlisi bugün burada imza törenini gerçekleştirdiğimiz bu proje. Projemiz şu an Varan otobüslerinde hayata geçmiş durumda. Varan Turizm'e bu iş birliği için göstermiş olduğu vizyonerlikten dolayı çok teşekkür ederiz." dedi.

Varan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Soğancı ise "İlkleri yaşamış Varan Turizm ile ilkleri hayata geçiren Digiturk'un bir araya gelmesinden mutluluk duyuyoruz. İş birliğimizin keyifli ve uzun soluklu bir yolculuk olacağına inanıyorum. Projeyi duyduğumuz zaman da çok heyecanlanmıştık. Sektörümüz için de önemli bir proje olduğunu düşünüyorum. Projenin hem Digiturk ve Varan ailesine hem de sektörümüze hayırlı olmasını diliyoruz." dedi.



İmza töreninde konuşan **Digiturk Satıştan Sorumlu Başkanı Aydın Çamlıbel** ise "Digiturk olarak vizyonumuz tüm Türkiye'deki ve dünyadaki insanların daha keyifli ve neşeli bir hayat sürmesini sağlamak. Bu proje de bu vizyonumuzu sağlayan unsurlardan biri. Bir otobüs yolculuğunun ortalama 6-8 saat sürdüğünü düşünürsek bu projeye birlikte yolculuğunuz boyunca sizin koltuğunuz bir sinema salonuna, bir stadyuma dönüşüyor. Bu Türkiye için çok iyi bir gelişme. Bize bu imkânı sağlayan Varan Turizm gibi gelişimci, yaratıcı firmaların hepsine çok teşekkür ediyoruz." açıklamasında bulundu.

Varan Turizm İcra Kurulu Üyesi Kerem Soğancı da "Bugün burada hem taşımacılık sektöründe yıllardır süregelen tecrübemizi hem de dijital dünyayla kurduğumuz yeni köprüyü

sizlerle paylaşmanın heyecanını yaşıyoruz. Varan Turizm olarak, Türkiye'nin uzun yollarını birer "bekleme süresi" olmaktan çıkarıp üretkenliğe ve deneyime dönüşen bir yolculuk haline getirmeyi sorumluluğumuz olarak görüyoruz. Bu projeye yolculuk deneyimini beIN CONNECT ile birlikte çok daha ileriye taşıyor, dijital dünyayla buluşan yepyeni bir seyahat anlayışını hayata geçiriyoruz." dedi.

Seyahat ve Eğlenceyi Birleştiren Anlaşma Yolculuğun Geleceği Şekilleniyor

Varan Turizm otobüslerinde sunulacak bu yeni hizmet ile yolcular; mobil cihazlarında beIN CONNECT uygulamasını indirerek veya halihazırda yüklü uygulama

üzerinden, Varan Turizm otobüslerindeki Wi-Fi ağına bağlandıklarında yolculukları boyunca platformun tüm içeriklerine ücretsiz olarak erişebilecekler. Otobüs Wi-Fi ağına bağlı kaldığı sürece Trendyol Süper Lig maçlarının canlı yayınları, filmler, diziler, belgeseller ve çocuk içerikleri gibi geniş bir dijital içerik yelpazesi yolcuların hizmetinde olacak.

Dijital yayıncılık ve ulaşım sektörleri arasındaki sinerjinin ne kadar güçlü bir potansiyele sahip

olduğunu gözler önüne seren bu stratejik iş birliğiyle Digiturk, zengin içerik yelpazesiyle her yerde ve her an kaliteli dijital eğlence sunma vizyonunu sürdürürken, aynı zamanda dijital yayıncılıkta yenilikçi hizmet alanlarını da genişletmeye devam ediyor; Varan Turizm ise teknoloji yatırımlarıyla yolcu konforunu artırarak sektördeki güçlü konumunu daha da pekiştiriyor.

Eğlenceli Yolculuklar Artık Bir Tık Uzağınızda

Digiturk ve Varan Turizm'in bu güçlü iş birliği sayesinde yolcular artık uzun otobüs yolculuklarını beIN CONNECT ile daha keyifli hale getirecek. Sınırsız eğlence, yüksek kaliteli yayınlar ve sporun heyecanı Varan Turizm yolcularını bekliyor. ■



Karayolu yolcu taşımacılarının işlerinde başarılı olmalarını ve hak ettikleri kazancı elde etmelerini gönülden isterim. Ancak bunun gerçekleşmesinde taşıma güvenliğinden ve mevzuatta yazılı serbest piyasa düzenine aykırılıklardan kazanç elde edilmesini hiç istemem ve desteklemem. İş böyle olunca, tamamen serbest piyasa esasına göre çalışan tarifesiz taşımacılar için söz söylemek biraz zor oluyor.

Ancak başta tarifelere tabi olmak üzere pek çok kurala tabi olan tarifeli taşımacılar için iyileştirmeler hep aklımdadır. Terminallere, kalkış varışlara, indirme ve bindirmeler ile bilet düzenine ilişkin iyileştirme düşüncelerimi kapsayan yazılar hazırladım. Bunları uygun bir zamanda yayınlamayı düşünüyorum. Bu sırada acentelerle ilgili gündemin zaman zaman öne çıkması nedeniyle bununla ilgili görüşlerimi özetle ifade etmek gereğini duydum.

Mal ve hizmet dağıtımı

Üreticiler mal ve hizmetlerini doğrudan kendileri ve piyasadaki satıcılar eliyle alıcılara ulaştırıyorlar. Ancak bazı üreticilerin mal ve hizmetlerini distribütörlük, bayilik ve acentelik gibi kontrollü satışlarla yapmak istemeleri de söz konusudur. Gelişen teknoloji, üreticilerin doğrudan ürünlerini müşterilerine ulaştırmaları yönünde ek imkan sağlıyor. Böyle olunca da aracılık edenlerin önemi geriliyor. Buna acentelik de dâhil. Gelecekte bunun daha önemli boyutlara varacağını düşünüyorum. Bırakınız küçük ürünleri, otomobil, beyaz eşya gibi ürünlerin firmaların merkezlerinden internet imkanlarından yararlanarak da satılma imkanı artacak. Bu durum araçların mağduriyetini arttıracak. Aslında karayolu taşıma acenteliğinde

Teknoloji ve taşımacılık



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

olan da bu.

Önce bilet

Karayolu taşıma mevzuatı bilet düzenlenmesini ve biletin içeriğini belirliyor. Bir tanımı da bulunmasına rağmen o bile zorlanıyor. Tanımdaki 'belge' sözü anlamını kaybediyor adeta dijital hale geliyor. Bunun ötesinde, biletin nerede tanzim edileceği, kimler tarafından tanzim edileceği pek belli değil. Taşımacıların otogar veya terminallerde dahi bilet satmaları, gerçek anlamda bilet düzenleme zorunlulukları bulunmuyor. Buna karşın acentelerin otogar ve terminallerdeki bilet satışları dışında diğer noktalarda müstakil bürolarda satış yapma gibi anormallik hâlâ bulunuyor. Burada, terminalden kalkış yapacak bir otobüsün firmasının terminalde hizmet vermesi gibi bir zorunluluk olmadığını da görmek gerekir.

Teknoloji taşımacıların işlerini kolaylaştırıyor ama...

Biletler, öncelerde taşımacıya veya acentesine ait ofislerde düzenlenirdi. Zaten başka bir seçenek de yoktu. Zamanla taşımacıların kendi çağrı merkezlerinde kendi biletlerini satmalarına başlandı. Zamanla bu hizmet başkalarına da verildi. Daha sonra internet ortamı da kullanılarak

biletlerin önemli ölçüde teknolojik acente diyebileceğimiz portallarda satılması yaygınlaştı. Taşımacılar, kendi merkez ve şubeleri yerine bedel ödeyerek bu portalları kullanmayı seçtiler. Çünkü yolcunun tercihi bu yöndeydi. Bu durum taşımacıların zaten biraz yüksek maliyetli olan acente tercihlerini de etkiledi ve buralardaki satışlar iyice düştü.

Taşıma hizmetleri

Taşımacıların merkez ve şubeleriyle acentelerde bilet tanzim hizmeti yanında önemli bir hizmet daha var. Bu hizmet yolcuların ve karşılayıcı/uğurlayıcıların beklemeleri, dinlenmeleri, otobüse veya servis aracına aktarılmaları veya tersi yönde hareket etmeleri gibi faydalı ve zorunlu hususlardan oluşuyor. Yeni durumda bu hizmetler nasıl yürüyebilecek? Yoksa bu hizmetler de mi, ortadan kalkıyor? Belki otogar denilen türden olan terminallerde buna hâlâ ihtiyaç olabilir. Diğer terminallerde ise bu hizmet zaten pek de verilmiyor. Şehir içi terminallerde ise bu hizmete her zaman ihtiyaç olabilir. Ancak, yolcuların buraları kullanmayı seçmeleri halinde bu olabilir. Taşımacılar bu hizmetin bedellerinden kaçmak için bu hizmetin olmadığı çalışma şeklini tercih edebilirler; ediyorlar da. Böyle olunca acentelerin bilet satışında yaşadıkları kayba ek olarak bu hizmetlerine olan talep de azalıyor ve kayıpları katlanıyor.

Sonuç

Değişen koşullar, diğer araçlar gibi belki de onlardan daha fazla yolcu taşıma acentelerinin hizmetlerine olan talebin azalmasına ve onların önemli gelir kayıpları yaşamasına neden

oluyor. Bunu tersine çevirmek pek mümkün gözüküyor. Belki havaalanlarındaki özel hizmet mekânları gibi yerlerin otogar veya terminallerde yer almasıyla cazibe yaratılması düşünülebilir ama bunun da maliyeti ve bilete yansması lüks taşımacılar için bile ağır gelebilir. Bu durumda acenteleri koruma arzusu akla gelse bile mevcut piyasa koşullarında yapılabilecek pek bir şey olduğunu düşünmüyorum. Bakanlığın da taşımacılara bazı yükümlülükler getirerek acentelere kaynak aktarmaya çalışması veya Bakanlık imkanları ile acenteleri desteklemeleri pek kabul görecektir gibi değil. Teknolojinin kullanımını bırakınız yasaklamayı, çalışma koşullarını serbest piyasaya aykırı biçimde kısıtlamaya çalışmak gibi çözümler hiç haklılık bulamazlar. Gelecekte acenteler sadece otogar tipi terminallerde taşımacının yerine onun temsilcisi olarak var olmayı sürdürülebilirler ama adına ister yazıhanecilik ister yasak olmasına rağmen komisyonculuk deyin, her türlü karayolu yolcu taşıma acente hizmeti gerilemek zorunda. Bu gidiş tersine çevrilemez gibi görülüyor. Belki kalan kısacık ömrünü tamamlamasıyla sona erebilir. Eski düzene alışmış biri olarak, bunu savunmayı bunu kabullenmek bile zor geliyor. Ama gerçek de bu ve yapacak pek de bir şey yok.

BAŞSAĞLIĞI:

TÜSFED ve İSTAB Eski Başkanı ve Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Sayın **Turgay Gül**'ün vefatının ve TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Hayrettin Yağız'ın değerli annesi **Bahar Yağız**'ın vefatının haberini aldım. Merhum Turgay Gül'e ve Merhume Bahar Yağız'a Allah'tan rahmet, Gül ve Yağız ailelerine ve sevenlerine başsağlığı dileklerimi iletiyorum. ■

HAVAYOLU, OTOBÜS VE TREN TAŞIMALARI

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ilk 6 aylık verilerle havayolu ve tren ile ilk 5 aylık verilerle otobüslerle taşınan yolcu sayılarını açıkladı.

■ Erkan YILMAZ

Türkiye geneli havalimanları iç hat yolcu trafiğinin 46 milyon 562 bin 512, dış hat yolcu trafiğinin 62 milyon 172 bin 150 olduğu bu dönemde, direkt transit yolcular ile birlikte toplam 108 milyon 811 bin 724 yolcuya hizmet verildi.

2025 yılı haziran sonunda hizmet verilen yolcu trafiği 2024 yılının aynı dönemi ile kıyaslandığında; direkt transit dâhil olmak üzere toplam yolcu trafiğinde yüzde 3,3 artış oldu.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, yılın ilk yarısında havayolunu kullanan yolcu sayısının 108,8 milyon yolcuya ulaştığını açıkladı. Söz konusu yolcu sayısı Avrupa Birliği üyesi 17 ülkenin toplam nüfusunu geride bırakıyor. Haziran ayında, iç hat yolcu trafiğinin 9 milyon 298 bin 154, dış hat yolcu trafiğinin ise 14 milyon 80 bin 501 olarak gerçekleştiği açıklandı. Direkt transit yolcular ile birlikte toplam 23 milyon 391 bin 286 yolcu seyahat etti. Geçen yılın aynı ayına göre direkt transit dâhil toplam yolcu trafiğinde artış yüzde 2,6 gerçekleşti.

İstanbul Havalimanında, iç hatlarda 8 milyon 121 bin 341, dış hatlarda 30 milyon 916 bin 614 olmak üzere toplamda 39 milyon 37 bin 955 yolcu trafiği gerçekleşti.

İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanında, iç hatlarda 9 milyon 647 bin 803, dış hatlarda 12 milyon 461 bin

343 olmak üzere toplamda 22 milyon 109 bin 146 yolcu trafiğine hizmet verildi.

6 aylık dönemde, İzmir Adnan Menderes Havalimanı'nda 5 milyon 507 bin 782, Antalya Havalimanında 14 milyon 537 bin 325, Muğla Dalaman Havalimanında ise 2 milyon bin 608 yolcuya hizmet verildi. Muğla Milas-Bodrum Havalimanında toplamda bir milyon 530 bin 12 yolcuya hizmet verilirken, Gazipaşa Alanya Havalimanında toplamda 385 bin 41 yolcu trafiği gerçekleşti.

YHT hatları 100 milyonu aştı Ankara-Eskişehir arasında, Türkiye'nin ilk yüksek hızlı tren hattının 13 Mart 2009 tarihinde hizmete alınmasının ardından, Yüksek Hızlı Tren (YHT) hatlarında bugüne kadar taşınan yolcu sayısının 100 milyonu geçtiği açıklandı.

Ankara-Konya, Ankara-İstanbul, Konya-Karaman ve son olarak Ankara-Sivas hatlarının açılmasıyla toplam 2 bin 251 kilometrelik yüksek hızlı ve hızlı demiryolu ağı bulunuyor. 30 Haziran 2025 tarihi itibarıyla, demiryolu taşımacılığında YHT'ler hizmete başladığı tarihten bugüne kadar 100 milyondan fazla yolcumuza hizmet verildi.

Ankara-İstanbul hattı 38 milyon

Ankara-İstanbul hattı, 38 milyon kişi ile en çok yolcunun taşındığı hat oldu. Söz konu hattı, Ankara-Konya ve 21 milyon yolcu ile Ankara-Eskişehir hatları takip ediyor. Hizmete açıldıkları tarihten bugüne kadar Konya-İstanbul hattında 12,3 milyon, Karaman-Ankara hattında 2,4 milyon, Karaman-İstanbul hattında 1,7 milyon, Ankara-Sivas hattında 1,8

milyon, Sivas-İstanbul hattında 660 bin, Eskişehir-İstanbul hattında ise 900 bin yolcuya hizmet verildi.

Doğrudan ve kombine taşımacılıkla, toplam 20 şehre ve nüfusun yüzde 51'ine YHT hizmeti sağlanıyor. Yüksek Hızlı Trenler; Ankara, Eskişehir, Konya, Bilecik, Sakarya, Kocaeli, İstanbul, Karaman, Yozgat, Kırıkkale ve Sivas'a doğrudan sefer yapıyor. Otobüs ya da tren bağlantılı olarak da Adana, Afyonkarahisar, Antalya, Bursa, Denizli, Kütahya, Mersin, Malatya, Tokat kombine taşımacılık yapılıyor.

2025'te otobüslerle taşınan yolcu sayısı

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü'nün UETDS verileri ilk 5 ayı içeriyor. Şehirlerarası tarifeli alanda, ilk 5 ayda 34 milyon 244 bin 230 yolcu taşındı. Tarifesiz alanda ilk 5 ayda 17 milyon 657 bin 719 yolcu taşındı. Tarifeli ve tarifesiz alanda taşınan toplam yolcu sayısı ise 51 milyon 901 bin 949 oldu.

2024 yılının ilk 5 aylık verileri

2024 yılına birde 5 aylık veriler ışığında da bakabiliriz. İlk 5 ayda tarifesiz alanda 15 milyon 640 bin 531 yolcu taşındı. Tarifeli alanda ise 34 milyon 193 bin 926 yolcu taşındı. Toplam yolcu sayısı 49 milyon 834 bin 457 oldu.

Veriler bize gösteriyor ki, tarifesiz olarak adlandırılan turizm taşımacılığında büyüme sürerken, şehirlerarası (tarifeli) taşımacılık neredeyse aynı seviyede gidiyor. İşte rakamlar: 2025 yılında tarifeli alanda, 2004'e göre ilk 5 ayda taşınan yolcu sayısında fark sadece 50 bin 304 kişi olurken, tarifesiz alandaki fark 2 milyon

17 bin 188 ile önemli bir seviye oldu.

Bir analiz ve yorum

Havayolunda, iç hatlarda 2025 yılının ilk 6 aylık verisinin 46 milyon 562 bin 512 olduğunu yukarıda yazmıştık. 2025'in şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanının ilk 5 aylık verisi mevcut. Haziran ayının verisi olmadığı için bir sonuca ulaşmak çok mümkün olmasa da 2024 yılının ilk 6 aylık verisinin bir ışık olacağını düşündüğümüz için çıkardık. 2024'ün ilk 6 ayında tarifeli alanda 43 milyon 477 bin 548 yolcu taşındı. Bu rakamlar da gösteriyor ki, havayolu artık şehirlerarasını geçmiş ve aradaki fark 3 milyon 84 bin 964 kişi olmuş.

Peki, yıl sonu ne olur?

Bu tahmini yapabilmek için 2024 verilerine baktık. 2024 yılında, havayolunda, iç hatlarda taşınan yolcu sayısı 95 milyon 293 bin 38 olmuş zaten. Peki, 2024 yılında, şehirlerarası tarifeli taşımacılık alanında ne kadar yolcu taşınmış? UETDS verileri bize bunu veriyor. 2024 yılında, şehirlerarasında 82 milyon 219 bin 469 kişi yolculuk etmiş. 2024 yılındaki fark 13 milyon 73 bin 569 kişi. Bu yıl bu fark büyür mü? Yıl sonundaki verileri göreceğiz.

Sefer sayısı

2025 yılının ilk 5 ayında, şehirlerarası tarifeli taşımacılık alanında 1 milyon 214 bin 393 sefer, tarifesiz taşımacılık alanında 3 milyon 640 bin 625 sefer gerçekleşti. 2024 yılının ilk 5 ayında tarifeli alanda 1 milyon 53 bin 664 sefer gerçekleşirken tarifesiz alanda 3 milyon 441 bin 943 bin sefer yapıldı. ■

Çalıkıran Turizm filosuna 5 TEMSA Safir

Yolcu taşımacılığı alanında 60'ıncı yılını kutlayan personel, öğrenci, filo kiralama ve VIP turizm taşımacılığı alanında hizmet veren Ankara merkezli Çalıkıran Turizm, filosuna 5 adet TEMSA Safir Plus kattı.

■ Röportaj: Erkan YILMAZ

Araçlar, TEMSA Bölge Satış Yöneticisi **İlker Canbolat** tarafından Çalıkıran Turizm firma sahipleri **Durali Çalıkıran, İhsan Bülent Çalıkıran, Abdullah Çalıkıran** ve **Salim Zeki Çalıkıran**'a teslim edildi. Firma sahiplerinden Salim Zeki Çalıkıran, yeni yatırımları ve sektördeki mevcut durumu Taşıma Dünyası'na değerlendirdi.

TEMSA ailesini seviyoruz

2019 yılından sonra TEMSA ile yollarının yeniden kesiştiğini belirten **Salim Zeki Çalıkıran**, "TEMSA ailesini seviyoruz. Prestij, filomuzda zaten vardı, Safir Plus yatırımımız oldu. Araçları beğendik. Hem kaptanlarımızdan hem de yolcularımızdan olumlu geri dönüşler aldık. Araçlar turizm taşımacılığı için özel deri koltuklu şekilde dizayn edildi" dedi.

Araçlara 60'ıncı yıl vurgusu

Araçlara 60. yılı vurgulayan özel bir kuşak yapıldığını da aktaran Salim Zeki Çalıkıran, "60 yılı vurgulayan seriyi çoğaltmayı planlıyoruz. Orada '1964'ten günümüze' vurgusu ile babamızın o yıllarda kullandığı aracın orijinal görseli birlikte yer alıyor. Özellikle aile şirketlerinin varlıklarının çok uzun soluklu olmadığı bilinirken biz, 60 yıldır hizmet koşusunu sürdürmeyi başardık" dedi.

Güveni varsa başarı da var

Babalarının kendilerine en büyük öğretisinin samimiyet, güven, dürüstlük olduğunu belirten Çalıkıran, "Size olan güveni yitirmedığınız sürece işinizi her zaman yürütebilirsiniz. Para kaybedersiniz belki, ama güven varsa ayakta kalıyorsunuz. Çalıkıran'dan hizmet alan bir müşteri biliyor ki, yaşadığı her olumsuzluğa hızlı bir şekilde çözüm üretilir. Hizmet sürecinde en keyifli, en güvenli ulaşım Çalıkıran ile sağlanır. Bu yüzden Çalıkıran yine hep tercih nedeni olur. 60 yılın sırrı da bu aslında" diye konuştu.

Şehiriçinde hız sınırlamaları

Trafik kurallarına uymak, hepimiz için, güvenlik için çok önemli. Ancak hız sınırlamalarına yönelik uygulamalarda çok ağır cezalar kesiliyor. Öyle noktalara radarlar konulmuş ki, 40-50 ile gitmeniz, işi yürütebilmeniz mümkün değil. Bir şoförümüz, 62 km hızla gittiği için ceza yemiştir. Bu cezayı kaptandan alsak, çalışmaz ki artık, zaten personel bulamıyoruz. Bir de bir araç günde eğer iki iş yapmazsa zaten zarar yazıyor. Bu hız sınırlamaları ile iki iş yapamazsınız.



Turizm tarafı bu yıl sıkıntılı

Yılın ilk 6 ayını da değerlendiren Çalıkıran Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Salim Zeki Çalıkıran, "Turizm tarafı bu yıl sıkıntılı geçiyor. Bölgemizde yaşanan savaşlar nedeniyle turist gelişinde bir gerileme var. Ancak bizi en olumsuz etkileyen gelişme, vize sorunu. Yurtiçinde tatil yapmanın maliyeti ağırlaşınca yurtdışı turlara talep çok büyüdü. Bizim, ağırlıklı, Avrupa olmak üzere Balkan ülkelerine de seferlerimiz var. Talep hâlâ çok yüksek, ancak bu kez de önümüze vize sorunu çıktı. Hem şoförlerimiz hem yurtdışına gitmek isteyen vatandaşlarımız vize almakta ciddi sorunlar yaşıyor. Geçen yıl 10 şoförden 9'unun vize başvurusu reddedildi. Bir acente, 4-6 ay arasında araçlarımıza iş vermek istedi. Ancak biz vize sorunu nedeniyle anlaşma yapamadık. Yeşil pasaporta sahip şoförleri bulmak için arayışlara başladık. Hatta geçen yıl, ben, 5 yıllık vizem olduğu için tura çıkmak zorunda kaldım. Yaşanan bu sıkıntı turizmi başka bir boyuta çekti. Bu konuda bir an önce adım atılmalı" dedi.

Muavin bulmak da zor

Her sektörde olduğu gibi yolcu taşımacılığı alanında da personel sorununun büyüdüğüne dikkat çeken Çalıkıran, "Kaptan sıkıntısının yanı sıra muavin de bulmakta zorlanıyoruz. Bizim özelliğimiz, ikramlı şekilde seyahatler düzenliyoruz. 20 milyon TL civarında bir para verip araç alıyorsunuz, ama onu sürecek ve araç içinde hizmet verecek personeli bulmakta zorlanıyorsunuz. Burada gençlerin eğitimi ve istihdamına yönelik yeni bir planlama şart. Her sektörde sorun var. Personel taşımacılığı yaptığımız kurumların birçoğu personel ilanı veriyor ama bulamıyor" dedi.

Personel taşımacılığı alanında sorunların da büyük olduğunu vurgulayan Salim Zeki Çalıkıran, "Kamu kurumlarında, bir ara, personel servislerinin kaldırılması yönünde karar alındı. Esnaf düşünülmeden, altyapısı iyi hazırlanmadan alınan bu kararın zararı büyük oldu. O dönemde 6-7 milyon olan tahditli bir plaka, iş iptalleri nedeniyle 3 milyon TL'ye kadar geriledi. O süreçte ihaleler de o güne göre normal fiyatlardan alındı. Kamu tarafı bu karardan geri adım atınca, plaka fiyatı tekrar 6 milyon TL'ye çıktı. Tedarikçi de haklı olarak daha fazla para talep etmeye başladı. Bu, ancak yeni yılla birlikte çözülecek. Birçok arkadaşımız çok olumsuz etkilendi ve araçlarını satmak zorunda kaldı" dedi.

Personel servislerinde ciddi zararlar var

Personel taşımacılığı alanında sorunların da büyük olduğunu vurgulayan Salim Zeki Çalıkıran, "Kamu kurumlarında, bir ara, personel servislerinin kaldırılması yönünde karar alındı. Esnaf düşünülmeden, altyapısı iyi hazırlanmadan alınan bu kararın zararı büyük oldu. O dönemde 6-7 milyon olan tahditli bir plaka, iş iptalleri nedeniyle 3 milyon TL'ye kadar geriledi. O süreçte ihaleler de o güne göre normal fiyatlardan alındı. Kamu tarafı bu karardan geri adım atınca, plaka fiyatı tekrar 6 milyon TL'ye çıktı. Tedarikçi de haklı olarak daha fazla para talep etmeye başladı. Bu, ancak yeni yılla birlikte çözülecek. Birçok arkadaşımız çok olumsuz etkilendi ve araçlarını satmak zorunda kaldı" dedi.

Vadeler uzuyor

Ekonomik şartların da hizmet alan firmaları zorladığını ve ödemeye yönelik vadelerin uzadığını belirten Çalıkıran, "60 veya 90 günlük vadeler konuşuluyor. Ama biz yakıtı peşin alıyoruz. Personel maaşını ve vergilerimizi zamanında ödütüyoruz. Ben 90 günlük vadelerle gelen iş tekliflerini kabul etmedim ama alanlar var. Bu şekilde devam ederse almak zorunda kalacağız. Şu anda en değerli unsur nakit para" dedi.

Planlarımız artık günlük

Yılın geri kalanına yönelik umudunu sordüğümüzda, Salih Zeki Çalıkıran, "Canımız sağ olsun yeter. Allah sonumuzu hayır etsin. Çok hızlı ve beklenmedik gelişmeler yaşıyoruz. Önceden birer yıllık planlar yaparken artık planlarımızı günlük şekilde yapmak durumundayız. Sabah iş süreçlerine; bugünkü kredileri, çekleri nasıl öderiz, alacaklarımızı nasıl alırız diye günlük bakıyoruz. Maliyetler çok ağır. İş yapsanız bile bir yıl önceki kârlılıkla karşılaştırdığınızda, aynı seviyeyi yakalamanız mümkün değil" dedi.

Araç almak zorundasınız

Hem olumsuzluktan bahsediyorsunuz hem araç alıyorsunuz diye eleştirel bakanların olabileceğini belirten Çalıkıran, "İşinizi sürdürebilmeniz, maliyetlerinizi yönetebilmeniz için araç almak zorundasınız. Araç eskiyince, sanayiye çalışmak zorunda kalıyorsunuz" dedi. ■

Çalıkıran Turizm ile işbirliğinden memnunuz

TEMSA Bölge Satış Yöneticisi İlker Canbolat, Çalıkıran Turizm ile işbirliğinden çok memnun olduklarını belirterek, "Çalıkıran Turizm, taşımacılık alanının en önde gelen şirketlerinden birisi. 60 yıldır hizmet koşusunu sürdüren Çalıkıran Turizm filosunda TEMSA Safir Plus araçlarımızın hizmet vermesi bizi mutlu ediyor. Yeni araçlar hayırlı, uğurlu olsun. Bol kazançlar sağlasın. Yeni işbirliklerinde her zaman yanlarında olacağız" dedi.



Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Genel Kurulu yapıldı

Genel kurul AŞTİ Toplantı Salonu'nda 8 Temmuz 2025 tarihinde yapıldı. Dernek Başkanlığına Hacı Süleyman Barış tekrar seçildi.

Başkan Hacı Süleyman Barış yeni yönetimin 3 yıl süre ile seçildiğini belirterek bu süreçte yapılacak çalışmalarla ilgili şunları söyledi: 3 yıllık süreçte AŞTİ esnafının sıkıntılarının çözümü noktasında hem bakanlık hem yerel idare nezdinde gece gündüz yoğun çalışmalar yürüteceğiz.

İlk etapta Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile biraraya gelerek elektronik bilet satışına yönelik bir mevzuat düzenlemesi talep eden Başkan Hacı Süleyman Barış, "Elektronik bilet satışlarında komisyon oranlarının bir mevzuat düzenlemesi ile belirlenmesine yönelik talebimizi Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na ileticeğiz" dedi.

Başkan Hacı Süleyman Barış, ekonomik sıkıntılarla birlikte maliyetlerin çok yükseldiğini belirterek, "Bu süreçte Ankara Büyükşehir Belediyesi yönetimi ile biraraya gelerek kira sözleşmelerinin 2026 yılına yönelik yenilenmesi için taleplerimizi ileticeğiz. Ekonomik şartlarla birlikte maliyetlerimiz çok ağırlaştı. Kiralarımız yüksek kalıyor. Biz bir ölçüde kiralarda günün şartlarına uygun bir düzenleme yapılmasını isteyeceğiz" diye konuştu. ■



Yönetim Kurulu

(Başkan) Hacı Süleyman Barış, Yönetim Kurulu: Ahmet Dağdeviren, İsmail Dinler, Tuncay Ceyhan, Metin Önal, Erol Aydın, Özgür Aksoy, Recep Çalık, Ahmet Tatlı, Yücel Arıcı, Vedat Karaca, Devrim Sarıaltun, Servet Kurnaz, Mustafa Kılıç, Halil Erdal

Yönetim Kurulu Yedek: Mustafa Ural, Benzade Fidan, Zafer Çoşkun, Ali Çilingir, Mehmet Çelik, Ercan Yurt, Mete Önal, Abdullah Yıldız, Hakan Kılınç, Mehmet Doğan, Fatih Çağlar, İhsan Önal, Ahmet Düz, Kahraman Dağaşan

Denetim Kurulu Asil: Tuna Dilek, Nuri Önal, Salih Düz

Denetim Kurulu Yedek: Murat Soysal, Murat Çağlar, Tekin Düz

Tüm Otobüs İşletmecileri Federasyonu'nun kuruluş kararı alındı

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren otobüs işletmeci ve acentelerin oluşturduğu dernekler bir araya gelerek federasyon kurma kararı aldılar.

Federasyonun kuruluş kararının açıklandığı toplantı, 24 Haziran 2025 Salı günü AŞTİ Toplantı Salonu'nda yapıldı. Toplantıda dernek başkanları söz alarak neden federasyon oluşumuna gittiklerini ve yürütecekleri çalışmaları açıkladılar.

Evimize ekmek götürmekte zorlanıyoruz

İlk olarak Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanı Hacı Barış bir konuşma yaptı. Meslektaşları ile birlikte istişareler yaparak federasyona doğru giden yapının oluşması için emek harcadıklarını belirten Hacı Barış, "Yaşanan ekonomik zorluklarla birlikte evimize ekmek götürmekte zorlanıyoruz. Türkiye'de sektörümüz adına bir ilki gerçekleştirerek yaşadığımız sorunları kendimiz dile getirelim, ekmeğimiz için kendimiz mücadele edelim yönünde arkadaşlarımızla istişareler yaptık ve nasıl güçlü bir yapı oluşturabiliriz arayışlarına başladık. Sonuçta bu toplantıda biraraya geldik" dedi.

Yok olup tükenmek üzereyiz

Ardından Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri Derneği (EBOD) Başkanı Serdar Gerilakan konuştu: İş hacmimiz giderek düşüyor ve yarınlarımız daha kötü olacak. Bir otobüsten önceki yıllarda kazançlarımız yüzde 30-40 arasında iken şu anda yüzde 10'lara kadar indi. Birliğimizle birlikte sorunlarımıza

çözüm üretelim istedik ve ilk adımı attık. Biz yokmuşuz gibi davranılmasına karşıyız. Artık kazanç elde edemiyoruz. Yok olup, tükenmek üzereyiz. Biz bir olursak, işimizin arkasında durursak herşeyin üstesinden geliriz. Yoksa birer birer yok oluruz."

Birlik ve beraberlik içinde sorunları çözebiliriz

Erzincan Otobüsçüler ve İşletmeciler Dernek Başkanı Hüsamettin Bakan, sektör mensupları ile birlikte istişare ederek federasyonun oluşumunu sağladıklarını belirtti: Yaşadığımız ancak birlik beraberlik içinde olarak çözebiliriz. Buraya gelmeyen arkadaşlarımızın da önümüzdeki süreçte aramıza katılacağını ve bu federasyonun ses getireceğine inanıyorum."

Federasyona tüm meslektaşlarımız destek versin

Toplantıda konuşan Bursa Otogarı Dernek Başkanı İsa Tacar'da, "Hepimizin yaşadığı sorunlar aynı. Bu sorunların çözümünü ancak bilgi ile, birikim ile birlikte hareket ederek olur. Bu federasyona tüm meslektaşlarımızın destek vermesi gerekiyor" dedi.

Acenteler hizmetinin karşılığını alamıyor

Gebze Terminal Kooperatif Başkanı Mehmet Kızılkıran'da acentelerin sunduğu hizmetin karşılığını alamadığını ve



para kazanamaz hale geldiğini belirtti.

Federasyonun başarılı olması için çalışacağız

Malatya Dernek Başkanı Fatih Bay, federasyonun yaşanan sorunların çözümüne katkı sağlayacağına inandığını belirterek, "Yazıhaneciler bitti. Federasyonun başarılı olması için de bizlerde elimizden gelen çabayı göstereceğiz" dedi.

Artık devir teknoloji devri

Kuşadası Otogarı İşletmecileri Derneği Kemal Barlas, Türkiye'de en sorunsuz otogarı Kuşadası olduğunu belirterek, "10 yazıhanemiz var. 8'ini ortaklaşa biz işletiyoruz. Sorunsuz bir şekilde çalışıyoruz ama bu sektörün sorunlarının çözümünde katkı sağlamayacağız anlamına gelmiyor. Aslında en büyük sorun işletmecilerin ve firma sahiplerinin geleceği

görememeleri ve artık devrin teknoloji devri olduğunu anlamamalarıyla oldu. Biz kendi içimizde kavga verirken teknolojiye yatırım yapanlar kazandı" dedi.

Hepimiz zarar ediyoruz

Son olarak Otobüs İşletme Sahipleri Derneği (OİSD) Başkanı Ayhan Kara bir konuşma yaptı: Ben hem yazıhaneci, hem firma sahibi, hem meslek örgütü başkanı kimliği ile buradayım. Hepimizin hem fikir olması gereken bir nokta var. Artık klasik bir yazıhaneci olarak yaşama şansı yok. Teknolojinin gelişimine ve insan hayatının içinde olmasına karşı duramazsınız. Artık minimum otogar, maksimum peron dönemi var. Biz birbirimizi hedef almaktan vazgeçelim. Yazıhaneciler ve otobüsçüler güç birliği, kader birliği yapmalı. Bu olursa ancak birlikte kazanmak mümkün olacak. ■



Bayram ve Demir ailesinin mutlu günü

Best Van Turizm CEO'su İrem Bayram hayatını iş insanı Azad Demir ile birleştirdi. Çiftin düğünü Kuruçeşme Divan'da çok yoğun bir katılımı ile gerçekleşti.

28 Haziran 2026 Cumartesi Kuruçeşme Divan'da gerçekleştirilen muhteşem bir düğün ile Best Van CEO'su İrem Bayram iş insanı Azad Demir ile hayatını birleştirdi. Çiftin düğününe şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörü mensupları, Mercedes-Benz Türk ve bayii yöneticileri ile ailesinin çok yakın dostları katıldı. Best Van Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Arslan Bayram ve Demir ailesi konukları girişte karşılayarak düğün sürecinde yakın bir şekilde ilgilendiler.

Kuruçeşme Divan'da kokteyl ile başlayan düğün nikahın kıyılması ile devam etti. Ardından konuklar canlı müzik ve yerel sanatçıların söylediği türküler ile keyifli anlar geçirdi.

Taşıma Dünyası olarak genç çifte ömür boyu mutluluklar diliyoruz. ■



Kale Seyahat MAN Lion's Coach ile Filosunu Güçlendirdi

Yolcu taşımacılığının köklü firmalarından **Kale Seyahat**, müşteri memnuniyetini ve konforu ön planda tutarak **filosuna 20 adet ödüllü MAN Lion's Coach** otobüs kattı. **MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.** tarafından teslim edilen araçlar, firmanın İkitelli tesislerinde düzenlenen törenle Kale Seyahat'e teslim edildi. Törene; **Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Rıza Çelebi**, **MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin** ve **MAN Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu** katıldı.

Ali Rıza Çelebi, "1975'ten bu yana güvenli ve kaliteli yolculuk hedefiyle hareket ediyoruz. MAN'ın ileri teknolojisi ve yüksek



işletme verimliliği bu tercihte etkili oldu" dedi. **Yalçın Şahin** ise, "Kale Seyahat gibi güçlü markaların MAN'ı tercih etmesi, araçlarımızın sektördeki başarısını gösteriyor" ifadelerini

kullandı. **Emrah Albustanoğlu** da, Lion's Coach'un "Coach of the Year 2020" ve "Sustainable Bus Award 2022" gibi ödüllerle sektörde fark yarattığını vurguladı. ■



Kale Seyahat'ten Edirne Merkezli Yeni Yaz Hatları

Kale Seyahat, yaz sezonuna **Edirne merkezli** yeni hatlarla hızlı bir başlangıç yaptı. 1975'ten bu yana faaliyet gösteren firma, artan yolcu talebine cevap vermek amacıyla **Edirne-İzmir, Edirne-Bodrum, Edirne-Datça ve Edirne-Aliağa** seferlerini başlattı.

Satış ve Pazarlama Direktörü **Erhan Güler**, bu hamleyle hem bölge turizmine katkı sağladıklarını hem de yolculara daha ulaşılabilir hizmet sunduklarını belirtti. Temmuz ve Ağustos aylarında ek seferlerle sefer sayıları artırıldı. Firma ayrıca **BEIN CONNECT** iş birliğiyle dijital içerik sunarak yolculuk deneyimini zenginleştirdi. Kale Seyahat, yenilenen araç filosuyla konforu artırarak, yazın keyfini çıkarmak isteyen herkesi güvenli ve keyifli bir yolculuğa davet ediyor. ■

MAN'dan Tarihi Adım: Elektrikli Kamyonların Seri Üretimi Başladı

MAN Truck & Bus, Münih'teki fabrikasında elektrikli kamyonlarının seri üretimine başladı. **MAN CEO'su Alexander Vlackamp** ve MAN'ın Üretim ve Lojistikten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi **Michael Kobriger**'in katılımıyla hayata geçirilen yeni üretim modeli, hem elektrikli hem de dizel kamyonların tek bir entegre üretim hattında karma şekilde üretilmesine imkan veriyor.

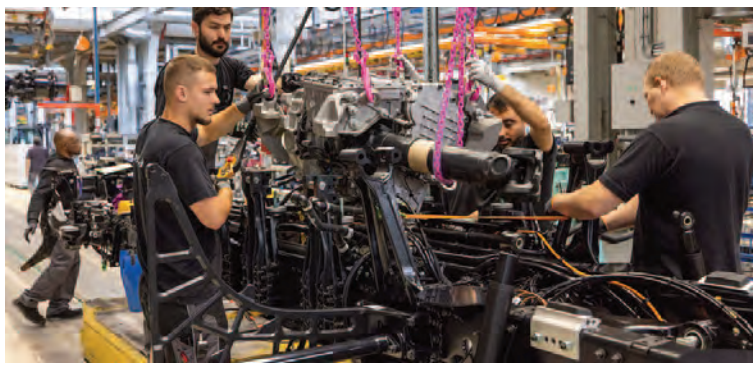
MAN Truck & Bus, Münih fabrikasında **elektrikli kamyonlarının seri üretimine resmen başladı**. 100 yılı aşkın dizel üretim geçmişine sahip marka, bu adımıyla yeni bir çağa geçti. **MAN CEO'su Alexander Vlackamp**, "MAN'ın geleceği şimdi başlıyor" diyerek bu dönüşümün önemini vurguladı.

Yeni üretim modeliyle **elektrikli ve dizel kamyonlar aynı entegre üretim hattında** üretilebiliyor. Şirket, bu sistem için 400 milyon Euro Ar-Ge yatırımı yaptı. İlk etapta 1.000 elektrikli kamyon yıl sonuna kadar teslim edilecek.

Elektrikli kamyonlar, **534 kWh'ye kadar batarya kapasitesiyle 740 km'ye varan menzil** sunuyor. Şimdiden 700 sipariş alan MAN, araçları sahada 2 milyon km'lik test sürecinde başarıyla denedi. Üretim sürecinde 5.000'den fazla çalışan yüksek voltaj teknolojileri üzerine eğitim aldı.



MAN, 2050'ye kadar **karbon nötr** olmayı hedefliyor. Elektrikli otobüslerde de öncü olan firma, Avrupa'da 2.500'den fazla elektrikli otobüsle hizmet veriyor. Bu dönüşüm, hem iklim hedeflerine katkı sağlıyor hem de sektöre yön veriyor. ■



Anadolu Isuzu'dan Afyonkarahisar Belediyesi'ne Novociti Life AT Teslimatı

Afyonkarahisar Belediyesi'ne gerçekleştirilen teslimat törenine; **Belediye Başkanı Burcu Köksal**, Akıllı Şehir Müdürlüğü Ulaşım Hizmetleri Müdürü **Tuba Kahveci**, Anadolu Isuzu Otobüs Satış Müdürü **Murat Küçük**, Bayi Kanalı Yöneticisi **Emin Günışık**, Bayi Kanalı Sorumlusu **Batuhan Uludağ**, Anadolu Isuzu Kütahya bayii **Karseç Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Bekir Karaaytaç** ve Satış Müdürü **Aykut Gül** katıldı.

Törende konuşan **Belediye Başkanı Burcu Köksal**, "Mevcut otobüs filomuza en son 2018 yılında otobüs alımı yapılmış. Bundan tam yedi yıl sonra Devlet Malzeme Ofisi üzerinden satın aldığımız 5 adet yeni halk otobüsü ve hibe yoluyla kazandırdığımız 1 otobüsle birlikte toplamda 6 yeni aracımızı halkımızın hizmetine sunuyoruz. Böylece filomuzdaki otobüs sayımız 47'ye yükselmiş oldu" dedi. ■



Mini Tur Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Öksüz: Turizmde iş var ama kârlılık yok

Bu yıl İstanbul'a gelen turist sayısı azalmadı, ancak geçen yıla göre maliyetlerimizin artması nedeniyle beklediğimiz kârlılığı elde edemiyoruz. Hatta bu yıl, gelir- gider dengesi kafa kafaya bile zor gelir.

■ Erkan YILMAZ -
Muammer BAŞKAN

Turizm taşımacılığı alanının duayen isimlerinden İTO Meclis Üyesi, TTDER Genel Sekreteri, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı ve Mini Tur Yönetim Kurulu Başkanı **Mehmet Öksüz** ile bir araya geldik.

2024 yılı ile 2025 yılının en önemli farklılığının, artan hareketliliğe rağmen elde edilen kârlılığın düşüklüğü olduğunu belirten Öksüz, "Bu yıl İstanbul'a gelen turist sayısı azalmadı, ancak geçen yıla göre maliyetlerimizin artması nedeniyle beklediğimiz kârlılığı elde edemiyoruz. Hatta bu yıl, gelir-gider dengesi kafa kafaya bile zor gelir. Aracınıza, her gün iş de bulamıyorsunuz" dedi.

Gemiden turist inmiyor, transfer talebi azalıyor

Kruvaziyer turizmde büyümenin devam ettiğini de belirten Mehmet Öksüz, "Bölgemizde yaşanan savaş, özellikle, İstanbul'a yönelik turist talebinde bir olumsuzluk yaratmadı. Hatta bu yıl, geçen yılın ilk 6 ayına göre 50 adet daha fazla kruvaziyer Galataport'a geldi. Galataport'a günde 3-4 kruvaziyer geliyor. Burada sıkıntı 4 kişilik bir turist kafesi bir araç kiralarsa günlükü 200 dolar, rehber için de 200 dolar veriliyor. 100 dolar da müze parası ile bu bedel 500 dolara çıkıyor. Yemek ve alışveriş de eklendiğinde toplam harcanan para 1000 dolara kadar çıkabiliyor. Turist, bu fiyatları yüksek buluyor. Turistlerin bir kısmı gemiden inmiyor. Bir kısmı ise transfer için araç talebinde bulunmuyor, çünkü telefonda artık toplu ulaşım da nereye, nasıl ve kaç lira maliyetle gideceğini planlayabiliyor. Bizim bir avantajımız İstanbul Havalimanı; bölgenin en önemli aktarma merkezlerinden biri haline geldi. Turistlerin bir bölümü gemi ile seyahatini tek yön alıyor, ülkesine dönüş için uçak bileti alıyor. İstanbul'da gemiden inen de, gemiye binmek için gelen de 2-3 gün kalıyor. Gemiler doldur-boşalt yaptığı için hareketlilik artıyor. Eskiden İstanbul'da bu yoktu. İstanbul Havalimanı'ndan dünyanın her yerine uçuş olduğu için aktarmalar çok fazla oluyor, bu da transfer talebini arttırıyor" dedi.

En büyük sorun iyi personel bulmak

En büyük sıkıntının iyi kaptan bulmak olduğunu belirten Mehmet Öksüz, "Turistin ülkemize geldiği anda ilk gördüğü kişi kaptanlar ve rehberler oluyor. Kaptanları iyi seçmemiz gerekiyor. İyi yetişmiş kaptanı bulmakta en zorlandığımız dönem yaşıyoruz. Bu mesleğe yeni girişler olmadığı için sıkıntı giderek



Rekabet olmazsa kalite olmaz

Ben hiçbir zaman rekabetten şikayet etmedim. Rekabet olmayan bir alanda kalite olmaz. Rekabet olacak tabii ki, yıkıcı şekilde olmasın ama rekabet mutlaka olmalı.

Ben her işi severek yaptım

Bütün hayatım boyunca her yaptığım işi severek yaptım. Hiçbir zaman şikayet etmedim. Hala da çok severek yapıyorum. İnsanlara çok değer veriyorum. Karşılığını da alıyorum. 43 yıllık süreçte bugünlere gelmemizin en büyük etkeni de bu. Bir işi gerçekten severek yapıyorsanız, başarısız olma ihtimaliniz yok.

büyüyor. Ayrıca 69 yaş sınırlaması da sıkıntı yaratıyor. Bu tecrübeli şoförleri kaybetmeyelim. Her yıl sağlık raporu almak şartıyla kısa hatlarda şehiriçinde okul ve personel ve turizm tarafında da kullanalım" dedi. ■

Mini Tur'un isim öyküsü

Mehmet Öksüz, 13 yaşında muavinliğe, 18 yaşında otobüs kullanmaya başlıyor. Ulusoy'da, 1980-1982 yılları arasında Almanya-Türkiye arasında kendi araçlarıyla kaptanlık dönemi de oluyor Mehmet Öksüz'ün. Mini Tur'un kuruluşu da 1982 yılına dayanıyor. Mehmet Öksüz, gelişimi şu şekilde anlatıyor: "O dönemde minibüs işi yapıyoruz. Firma kurmaya karar verdik, Nejat abimiz vardı, birlikte çalıştığımız, firmanın adı 'Mini Tur olsun' dedi. Öyle koyduk



Bu araç Isuzu NPR kamyon idi. Sıfır aldım. Bursa'da otobüs kasası koydurdum. O zamanki dönemlerde araçlarda klima hiç yoktu. İlk ben klimalı hali getirdim. Bir İstanbul'da ilk oldu. Ondan sonra bütün arabalar klimalı şekilde istenmeye başladı. Klimalı araçlar çıktı.

Personeliniz ne kadar iyi olursa, kazancınız o kadar büyük olur

Mini Tur olarak, birinci önceliğimiz her zaman kaliteli ve güvenli hizmet. Biz 2000 yılında SKALA kalite ödülü aldık; bunu personelimizle başardık. Araçlarımızda, özellikle yolcularımızın seyahat sürecini keyfe dönüştürmek için

çok ciddi bir dönüşüm yapıyoruz. Personelinizin ne kadar iyi eğitilmiş olursa, kıyafeti ve yolcu ile iletişimi ne kadar güzel olursa işiniz o kadar verimli olur, kazançlı olur.



Turizm taşımacılarının "9+1 sorunu" Sanayi Bakanı Mehmet Fatih Kacır'a aktarıldı

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, İstanbul Ticaret Odası'nın, 12 Haziran 2025 tarihinde yapılan Haziran ayı meclis toplantısına katıldı. TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, turizm taşımacılarının yıllardır çözüm beklediği 9+1 araçlarla ilgili sorunu Bakan Mehmet Fatih Kacır ve TSE Başkanı Mahmut Sami Şahin'e aktardı ve çözüm bulunması için destek istedi.

D2 belgeli turizm taşımacılarının, uzun süredir beklentilerinin, 8+1 araçların otomobil olarak ve motor

hacmi sınırı olmadan belgelerine kayıt imkanı sağlanması olduğunu belirten Mehmet Öksüz, "Ancak 15 Mayıs 2025 tarihinde yapılan Yönetmelik değişikliği bizim taleplerimize ve ihtiyaçlarımıza uygun bir çözüm getirmedi. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, turizm taşımacılarının herhangi bir model yılı sınırı koymadan milli servet değerindeki bu araçların belgelerimize kayıt imkanını vermesi sağlanmalı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak bu sorunun çözümünde desteklerinizi bekliyoruz" diye konuştu.



Temsa'dan Özlem Cizre Nuh Seyahat'e 5 MARATON

33 yıldır şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren Özlem Cizre Nuh Seyahat TEMSA ile 5 adetlik Maraton anlaşması yaptı. Anlaşmanın ilk etabı olan birinci Maraton firmaya teslim edildi.

■ Erkan YILMAZ

Temsa Maraton otobüsün teslimatı Adana'da gerçekleşti. **Temsa Araç Teslimat Sorumlusu Mustafa Güleriyüz** tarafından **Özlem Cizre Nuh Adana Bölge Müdürü Cemal Acar** ve kaptan **Seyithan Yıldırım**'a yapıldı.

Temsa Maraton teslimatı sonrasında Özlem Cizre Nuh Seyahat sahibi **Burak Nur** ile özel bir söyleşi yaptık. 33 yıldır şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet verdiklerini belirten ve filolarındaki otobüs sayısının 50'ye ulaştığının bilgisini veren Burak Nur, "Elimizdeki eski model TEMSA araçları satarak yeni sıfır TEMSA yatırımına yöneldik. Filomuza 5 adet TEMSA Maraton katmak için anlaşmamızı yaptık. Birinci Maraton aracı teslim aldık. Diğerlerini sezon içerisinde teslim alacağız. TEMSA Maraton araçların teknolojik donanımı ve konforundan daha da öncede memnunduk. Yeni aldığımız araçlar daha teknolojik. Bu araçların yakıt tüketimi noktasında nasıl bir kazanım sağlar onu otobüsler



koştukça göreceğiz. Bir de TEMSA'dan uzatılmış garanti ile ilgili bir çalışma yapmasını da bekleriz " dedi.

Seferler tek ayaklı şekilde oluyor

Gazetemizde 'Sezon Buruk Başhyor' manşetini attığımızı söyledimde Burak Nur'un değerlendirmesi de 'Aynen o şekilde sezona buruk başladık' şeklinde oldu. Kurban Bayramı'nın da tek ayaklı şekilde geçtiğini ve sezonun da bu şekilde başladığına dikkat çeken **Burak Nur**, "**Şu anda işlerimiz tam iyi de değil, tam kötü de değil.** Karar vermekte zorlanıyoruz. Cizre'den İstanbul'a seferlerimiz dolu giderken İstanbul'dan Cizre'ye otobüsler boş geliyor. Bu ekonomik zorluklar nedeniyle insanlarımız memleketine gitmekten de kaçınıyor. Şu anda İstanbul-Cizre bilet fiyatımız 1800 lira. Ancak bu bilet fiyatımız bile maliyetleri karşılamaya yetmiyor.

Bizim para kazanabileceğimiz seviye ise bilet fiyatlarının 2500 TL'ye gelmesi ile mümkün olacak ancak bu ekonomik zorluklar içerisinde bilet fiyatlarını arttıramıyorsunuz zaten yolcu yok. Kışın havayolları ile rekabet etmek durumunda kalıyoruz. Şu anda havayollarının bilet ücreti 6000 TL'ye ulaşmış durumda. Otobüs 1800 TL olmasına rağmen yolcumuz yeterli seviye de değil" dedi.

TEMSA Araç Teslimat Sorumlusu **Mustafa Güleriyüz**, Özlem Cizre Nuh ile uzun yıllardır işbirliği içinde olduklarını belirterek, "Sezonun başlaması ile birlikte firmalar filolarını güçlendirmeye devam ediyor. Bizi teslimatlarla mutlu eden bir nokda TEMSA kullanıcısının tekrar TEMSA'yı tercih etmesi. Özlem Cizre Nuh Seyahat'e 5 adetlik partinin birinci aracını teslim ettik. Diğerleri de sezon içerisinde filoda yerini alacak. Buradan hem Özlem Cizre Nuh Seyahat'e hem de tüm sektöre sezonun hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi. ■



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

Çok mu geç kaldık?

Hızlanalım o zaman!

Türkiye'yi anlatırken, dört mevsimin bir arada yaşanabildiği, bir tarafta kar yağarken diğer tarafta denize girilebildiği, endemik bitkilerin, uçsuz bucaksız ormanların ve onların içinde onlarca, yüzlerce yaban hayvanının olduğu bir ülke diyoruz.

Bugüne kadar çok sular akmış ırmaklardan, çok şey değişmiş dağda taşta. Sosyal, siyasal, ekonomik, kültürel, ekolojik değişim çoğunlukla ileri gitse de, gerileyen kısmı da var. Bunun en büyük nedeni, bilip de görmezden geldiğimiz "düşük yoğunluklu savaş"tı. Terör adı altında yıllarca bir bölgenin adını bile anamadık, "ora" deyip geçtik. Doğudaki, Batıdaki, yaşlı genç, okumuş okumamış, kadın erkek herkes "illallah" etmişti; ne gece belliydi ne gündüz, ne kent belliydi ne köy herkes korkuyordu.

Aradan 50 yıl geçti ve bugün "Terörsüz Türkiye" adıyla andığımız "barış" yaşanıyor artık. Bunu fırsat bilen Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Hakkâri'den başlayan bir etkinlik düzenlemiş. Birçok etkinliği bir arada, topluca gerçekleştirmişler. Tiyatro, bale, kütüphane, sal yarışı, doğa yürüyüşü gibi hem iç hem de dış turizme fırsat veren bu etkinlikler umarım, bir seferle kalmaz, tekrarlanır.

Bakanlık yetkilileri iyi bir tanıtım yapamadıkları (tabii, gündemin yakıcı sıcaklığı da izin vermiyor) için sadece kısa haber olarak geçti ve unutuldu. Kültür ve Turizm Bakanlığının görevi, sorumluluğu diğer bakanlıklardan az değil, hatta daha da fazla. Endemik çiçekler arasında, mis gibi hava, şırl şırl akan dereler, masmavi göller, insan eli değmemiş (bozulmaması şartıyla kuşkusuz) koyaklar, bugün kentlerde yaşayanların en büyük özlemi. İstanbul, Ankara, İzmir ve diğer bütün büyük şehirler beton ormanına dönüştüğü ve griye boyandığı için bırakın yaşamayı nefes bile alınamaz halde. Betonlaşmanın yarattığı, uzmanların "ısı adası" dediği sıcaklıklardan kaçabilmek için herkes can atıyor; ancak ekonomik durum, işsizlik, hayat pahalılığı pek izin vermiyor tatile gitmeye. Van'ın, Hakkâri'nin, Bitlis'in, Ağrı'nın doğal güzelliklerini tanı(t)madığımız için kimse gitmiyor, gidemiyor. Denetim de yapılmadığı için oteller de, lokantalar da pahalalanıyor her geçen gün. Bir akademisyen arkadaşım anlatıyordu geçenlerde, gecenin bir saatinde, daha ileri gidemeyecekleri için bir şehirde konaklamak için ilk karşılarına çıkan otele girmişler. Gece çok geç olduğu (o saatten sonra müşteri de gelmez) sabah da gün doğmadan yola çıkacakları için indirim istemişler. Re-sepsiyonist Nuh demiş Peygamber dememiş ve indirim yapmamış. Oysa alacakları bedeli hiç yoktan kazanç olarak görselerdi, yani akıllı olsalardı...

Şöyle bir sorun çevrenize, akrabalarınıza, arkadaşlarınıza, merak etmiyorlar mı, Doğu Anadolu'yu? Bu soruyu devletin etkili ve yetkilileri de sormalı kendilerine? ■

2025 Yarı Yılı Geride Kaldı?

Sevgili dostlarım, öncelikle aramızdan ebedi dünyaya göç eden dostlarımıza, şehitlerimize Allah'tan Rahmet kederli ailelerine başsağlığı, hastalarımıza da, acil şifalar diliyorum.

2025 yılının yarısını bitirdik. Her yıl bir diğer yılın daha iyisini nedense yakalayamıyoruz. Dünyada yaşanan olumsuzluklar, savaşlar bütün dünya ülkelerini etkilediği gibi ülkemizi de etkilemekte ve bu tür olayların yaşanması hem ekonomik hem de maneviyat olarak çöküntüye sebep olmakta. İnsanları karamsarlaştırmakta ve hayat bakış açısını daraltmaktadır.

İlk 6 ayı farklı değerlendirmeler

'Sektörel olarak çok iyi bir yarı yıl geçirdik' diyen esnaflarımızın yanı sıra, 'çok sancılı bir yarı yıl geçirdik' diyen esnaflarımızda var. Bunun nedeni ekonomik olarak dünya koşullarına göre hayatın nasıl devam edeceğini ve bu koşullar altında yaşanan negatif ve pozitif değerleri, ekonomik, endüstriyel ve coğrafi olarak nasıl bir süreçten geçtiğimiz farkında olmadığımızdır.

Son zamanlarda yurdumuzun bir çok bölgesinde yaşanan yangın ve doğal afetlerin, ülkemize ekonomik açıdan hem de, insani değer açısından zarar vermesi hayatımızı zorlaştırdığı gibi yaşam standartlarımızı düşürmektedir.

Sonuç itibarı ile yangın ve doğal afetler, özellikle turizm açısından önem arz eden bölgelerimizi hem maddi hem de manevi olarak yıkmıştır.

Vatanımızın her bir karış toprağı bizler için değerlidir. Bu toprakta

İkinci El

Sami Acerüzümoğlu

sami.aceruzumoglu@tasimadunyasi.com



yaşayan tüm insanların maddi ve manevi değerleri yüksektir. Değerlerimize sahip çıkalım ve lütfen onları koruyalım.

Sektörümüzde okulların da yarı tatile girmesi sebebiyle otogarlarda ve turizm sektöründe hareketlilik bir nebze de olsa başlamış gözükmemekte tabii gelir gider tablolarına bizim sahip olamadığımızdan dolayı ne kadar kazanç sağladıklarını tahmin etmemiz mümkün değil.

Bu süreci en iyi şekilde tamamlayıp, yılı çok fazla fire vermeden atlatılmasını tabii ki canı gönülden diliyoruz.

AŞTİ izlenimlerim

Bir ayı aşkındır Ankara'da bulunmam sebebiyle birçok turizm ve şehirler arası taşımacılıkta önde gelen isimlerle birlikteliğimiz oldu sohbetlerimizde, öncelikle araç fiyatları fiyatların çok yüksek olması giderlerin aşırı derecede yüksek ve gelirlerinin bunu karşılayamadığı ekonomik zorluklar sıkıntılar hep konuşulan aynı meseleler genelde yolcu istihdamı hakkında güzel sohbetlerimiz oldu.

Görüşmelerimizde, İkinci el otobüs satışlarında talep azlığı olması sebebiyle yeni araç alımında katma değer sağlamadığı için ertelemek durumunda kalanlar, daha önceden kapora ya da aracın tamamını yatanlar da ikinci el

araçlarını piyasadan biraz daha aşağı vererek satmaya çalışmaları, piyasanın ne kadar daraldığını göstermektedir.

2025'in ilk yarısında özel tüketimin ve buna bağlı üretimin Gayri Safi Yurt İçi Hasıla (GSYİH)'ye katkısının görece düşük kalmaya devam edeceği tahmin edilmekte. Enflasyonun hedefle uyumlu hale gelmesi durumunda faiz indirimlerinin başlaması, yılın ikinci yarısında özel tüketimin büyümeye katkısını kademeli olarak yukarı taşıyabilir olması, 2025 yılı için Orta Vadeli Program'da (OVP) ortaya konulan %4'lük ekonomik büyüme hedefinin parasal sıkılaştırmanın bir süre daha korunacağı beklentisiyle, iyimser olduğu ve bu hedefin altında bir büyüme takip edilme olasılığının düşük olmadığı belirtilebilir.

Politika yapıcılarının odak noktasının kısa-orta vadeli büyüme oranından ziyade makroekonomik dinamiklerin yapısal olarak istikrara kavuşturulması yönünde olması, uzun vadede büyüme potansiyelini de yukarı taşıyabilir. Bunları da göz önüne alarak ikinci yarıyılın bizler için umut olmasını temenni eder sevgiyle selamlarım.

Not: Ankara Şehirler arası Otobüs İşletmecileri ve Acenteleri Derneği Genel Kurulu'nda Yönetim Kurulu Başkanlığı'na yeniden seçilen Hacı Süleyman Barış'a görevinde başarılar diliyorum, tebrik ediyorum. Hayırlı uğurlu olsun. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 14 • Sayı: 451 • 14 Temmuz 2025

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ** Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

erkanyilmaz71@gmail.com
0532 598 89 69

Editör **Korkut AKIN**

Grafik **Ezgi Sezen BAŞKAN**

Full Stack Developer **Barış Can BAŞKAN**

Reklam Rezervasyon
0537 508 07 55

İZMİR BÖLGE SORUMLUSU
Cumhur ARAL

Teknoloji Editörü **Ekrem ÖZCAN**

İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Hukuk Müşavirleri **Elanur KOÇOĞLU**

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 235. Sk. No: 8

İç Kapı No: 26
34307 Küçükçekmece - İstanbul

Gsm: +90.0532 598 89 69
info@tasimadunyasi.com

Taşıma Dünyası,
basın meslek ilkelerine
uymaya söz verir.

İsveç'te Scania'nın Super serisi araçları test ettik

Scania, Super Serisi ile gücünü ve verimliliğini kanıtladı.

Scania Türkiye, basın mensuplarına yönelik markanın kalbi olan Södertälje'de test sürüşünü de kapsayan özel bir etkinlik düzenledi. Marka, tamamen Scania içinde tasarlanan ve İsveç mühendislik kalitesini yansıtan şasi, şanzıman, diferansiyel, D formu yakıt deposu, daha yüksek frenleme torklu retarder ile ağır ticari araç sektöründeki en gelişmiş Super Serisi ile sürdürülebilir taşımacılığı yeniden tanımlıyor. Scania Super serisinde, markanın bugüne kadar geliştirdiği en yüksek verimliliğe sahip dizel motor sistemleri bulunuyor.



■ Erkan YILMAZ / STOCKHOLM-İSVEÇ

Scania Türkiye, 3-4 Temmuz 2025 tarihleri arasında basın mensuplarına yönelik test sürüşünü de kapsayan ve Super serisini tanıtan bir etkinlik düzenledi. Etkinliğe, Scania Türkiye Müdürü **Tolga Senyücel**, Scania Pazarlama Müdürü **Ömer Madazlıoğlu**, Scania Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Müdürü **Onur Yereşer** ve Pazarlama Yöneticisi **Özge Akyıldız** katıldı.

Scania Demo Center yılda 10-15 bin ziyaretçisi var

Etkinlik kapsamında Södertälje'de 1995 yılında açılan, 2005 yılından itibaren de test sürüşleri yapılan ve yılda 10-15 civarında kişinin ziyaret ettiği Scania Demo Center'da elektrikli, bio-dizel, biometan ve dizel araçlardan oluşan 11 kamyon test edilmek üzere tamamen yüklü bir biçimde basın mensupları için hazırlanmıştı.

Üç farklı güç seçeneği

Yeni Super 11 motor, Super 13 motoruna göre 85 kg daha hafif yapısıyla dikkat çekiyor. 350 hp (1.800 Nm), 390 hp (2.000 Nm) ve 430 hp (2.200 Nm) olmak üzere üç farklı güç seçeneğiyle sunulan Super 11, Euro 4, 5 ve 6 emisyon standartlarını karşılıyor.

Etkinlikte bende 500 P XT ve R770 modellerini test ettim. Yüklü olarak test ettiğim araçlarda özellikle güvenlik donanımları, sürücü alanındaki rahatlık çok dikkat çekiyor. Araçlardaki Mirror-Cam teknolojisinin dönüş açılarında sürüş güvenliğini ne kadar üst düzeye taşıdığını görme imkanı buldum. Özellikle 32 metre uzunluğunda 74 ton yüklü aracı test etmek çok keyifliydi. Scania araçlar yüzde 8'e varan yakıt tasarrufunu da kullanıcıya vaat ediyor, ağır maliyetlerle mücadele eden taşımacılar için çok önemli bir kazanım.



"Sürdürülebilir taşımacılık birinci önceliğimiz"

Test sürüşü sonrasında Doğu Otomotiv Scania Pazarlama Müdürü **Ömer Madazlıoğlu** ve Scania Satış Sonrası Hizmetleri Müdürü **Onur Yereşer** basın mensuplarına açıklamalarda bulundular. "Sürdürülebilir taşımacılık birinci önceliğimiz" vurgusunu yapan Doğu Otomotiv Scania Pazarlama Müdürü **Ömer Madazlıoğlu** "Scania sadece güçlü araçlar değil, aynı zamanda daha verimli, daha akıllı ve daha sürdürülebilir çözümler sunmayı hedefliyor. Uluslararası taşımacılık sektöründe Scania olarak hem sürdürülebilir taşımacılık hem de iş süreçlerinin devamlılığı, bizim birinci önceliğimiz. Scania için sürdürülebilirlik; karbon emisyonlarının azaltılmasından üretim kapasitesinin optimize edilmesine, alternatif yakıtlardan elektrikli çözümlere kadar birçok alanı kapsıyor" dedi.

Yılın ilk yarısında pazar yüzde 60 yerli, yüzde 40 ithal

2025'in ilk 6 aylık verilerine baktıklarında toplamda 10 bin adetlik bir pazarın oluştuğunu belirten **Ömer Madazlıoğlu**, "Pazar yılın ilk yarısında yüzde 60 yerli, yüzde 40 ithal araçlardan oluştu. Bizim her sene olduğu gibi bu yılda hedefimiz ithal pazarda liderliğimizi korumak. Pazarın da geçen yıldan çok farklı olmayacağını tahmin ediyoruz" dedi.

"Super 11, İddialı bir motor"

Scania Satış Sonrası Hizmetler Müdürü **Onur Yereşer** ise yeni motor Super 11'in basit ancak etkileyici bir yenilik olduğunu vurgulayarak, "Super 11, beş silindirdir bir motor. 13'e göre 85 kilogram daha hafif. Bu hafifliği sayesinde özellikle şehir içi ve kısa mesafe taşımacılık ihtiyaçlarında önemli avantajlar sağlayacağını düşünüyoruz. Burada asıl amaç şartlara, koşullara ve ihtiyaçlara uygun bir ürün ortaya çıkartmak" şeklinde konuştu.

Super 11 motor ile yüksek verim

Yeni nesil motor Super 11, kompakt tasarımı, üstün mühendislik özellikleri ve yüzde 7'ye varan yakıt tasarrufu ile taşımacılıkta fark yaratmaya hazırlanıyor. Scania'nın güvenilirliği kanıtlanmış Super 13 motoruyla yüzde 85 oranında ortak yapıya sahip olan Super 11, yeni nesil enjeksiyon sistemi, düşük sürtünmeli bileşenler sayesinde yakıt ekonomisi ve performans dengesini en üst seviyeye taşıırken yedek parça uyumu ve düşük bakım maliyetleri açısından da kullanıcılarına büyük avantaj sağlıyor.

Scania Super, geçtiğimiz yıl ağır ticari araç sektörünün en prestijli ödülleri arasında yer alan "Yeşil Kamyon" ödülünü 9. kez yakıt tüketimi, ortalama hız, kullanılan adblue gibi kriterleri sağlayarak kazandı.

Şehir ve müze turu

Scania Türkiye organizasyon kapsamında test sürüşlerinin yanısıra düzenlediği müze gezileri ile de keyifli anlar yaşamamızı sağladılar. İki günlük etkinlikte Scania Türkiye Müdürü **Tolga Senyücel**, Scania Pazarlama Müdürü **Ömer Madazlıoğlu**, Scania Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Müdürü **Onur Yereşer** ve Pazarlama Yöneticisi **Özge Akyıldız** ve Message İletişim'den **Ayhan tokatlı** bizlere kusursuz bir şekilde eşlik

ettiler. İki günlük etkinlik sürecinde rehberimiz **Ömür Çakar** eşliğinde hem Stockholm ile ilgili geniş bilgiler aldık hem de Vasa Müzesi ve Marcus Vallenber Hall Müze Turu'nu gerçekleştirdik.

Vasa Müzesi

Vasa Müzesi, İsveç'in Stockholm kentinde bulunan bir denizcilik müzesidir. Djurgården adasında bulunan müze, şimdiye kadar kurtarılmış tek 17. yüzyıl gemisi olan ve 1628'de ilk yolculuğunda batan 64 topluk savaş gemisi Vasa'yı sergiliyor. Hayatımda gördüğüm en etkileyici müzelerden birisi.

Marcus Vallenber Hall

Södertälje'de bulunan bir araç müzesi. Müze, 20. yüzyılın başlarında Scania'nın gelişimine katkıda bulunan merhum finansör Marcus Wallenberg Sr.'ın adını taşıyor. Müzede çeşitli erken dönem Vabi, Scania-Vabi ve Scania araçları sergileniyor. Diğer eserlerin yanı sıra, 1903 yılından kalma ilk seri üretim İsveç özel otomobilinin bir örneği de bulunuyor. Bisikletler, motosikletler, askeri araçlar, tanklar, kamyonlar ve otobüsler bulunuyor. Hatta İsveç Devlet Demiryolları'na (Statens Järnvägar) ait vagonlar bile var ve 19. yüzyılın başlarından 20. yüzyılın başlarına kadar İsveç demiryollarının faal bir anıtı niteliğinde. Sergilenen eserler orijinal hallerine uygun olarak restore edilmiş. Müzenin yarısından biraz azı 21. yüzyılda üretilen yeni araçlardan oluşuyor. ■



Super 11 ve Super 13 litrelik motorlar ile optimize edilmiş Opticruise şanzıman, Twin SCR teknolojisi, yeni arka aks yapısı ve aerodinamik geliştirmelerle birlikte yüzde 8'e kadar yakıt tasarrufu sağlıyor.





TÜVTRANS, 5 Yeni Tırsan Platform İle Ağır Nakliyede Gücüne Güç Kattı

Ağır nakliye sektörünün büyüyen oyuncularından TÜVTRANS, filosuna 5 adet Tırsan **Jumbo Platform** daha ekledi. Böylece şirketin ağır nakliye operasyonlarında kullandığı Tırsan araç sayısı **15'e ulaştı**. Teslimat töreni, Tırsan'ın Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde gerçekleştirildi.

Törene Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Nuhoglu**, TÜVTRANS ortakları

Murat Yıldız, Enes Çelik ve Tırsan Satış İcra Kurulu Üyesi **Recep Demirci** katıldı.

Tırsan Başkanı Nuhoglu, "Avrupa'nın en yüksek kapasiteli Ar-Ge merkezimiz ve mühendis kadromuzla geliştirdiğimiz bu araçlar, müşterilerimizin rekabetçiliğini artırıyor" dedi.

TÜVTRANS, trafo, deniz taşıtı, iş makinesi gibi ağır ve özel yüklerin taşımacılığını Türkiye ile Avrupa,

Azerbaycan, Kazakistan ve Gürcistan gibi BDT ülkelerinde sürdürüyor. Ortaklardan **Murat Yıldız**, saha tecrübeleriyle kaliteli hizmet sunduklarını belirtirken, **Enes Çelik** ise "Saha ihtiyaçlarımızı Tırsan mühendisliğiyle çözüme kavuşturduk" dedi.

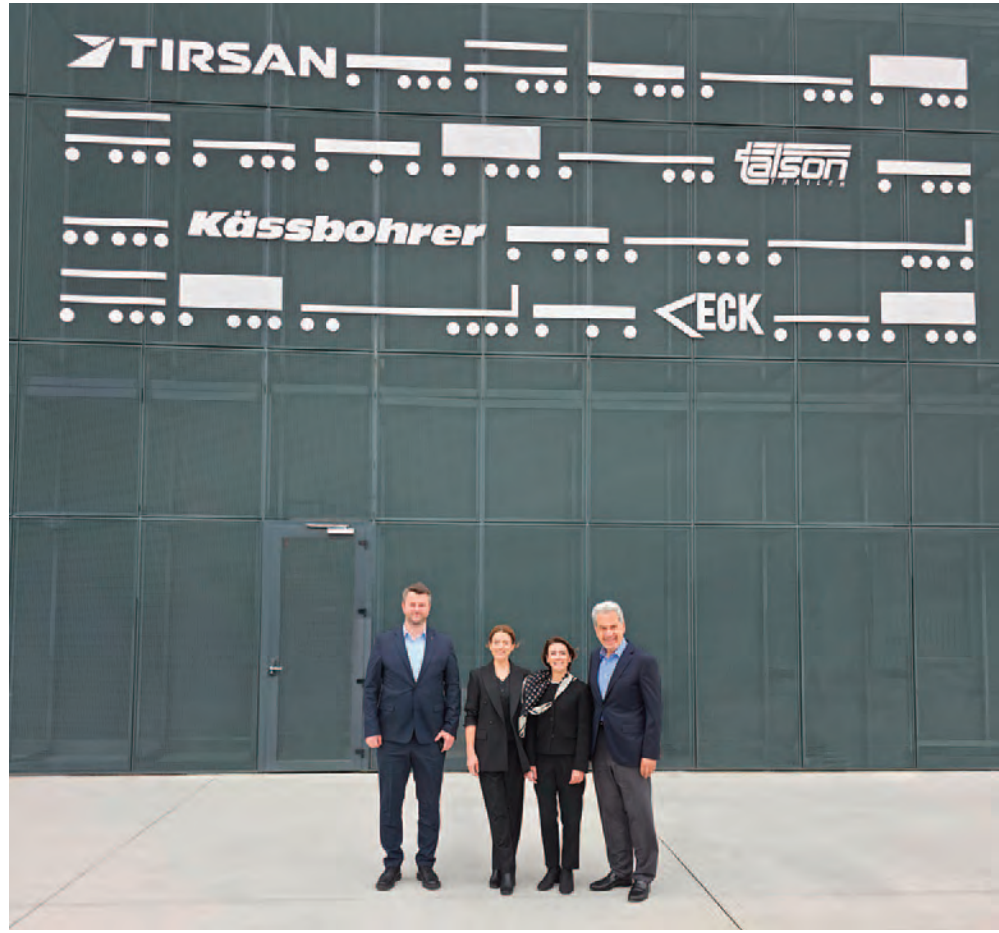
Tırsan Jumbo Platform, 925 mm platform yüksekliği, 6.600 kg boş ağırlığı ve KTL kaplama gibi özellikleriyle zorlu operasyonlarda dayanıklılık ve esneklik sunuyor. ■

KOÇTUR Lojistik'ten İntermodale Dev Yatırım: 34 Yeni Tırsan Treyler Teslim Aldı

Avrupa'dan yakın Asya'ya uzanan karayolu taşımacılığındaki deneyimiyle öne çıkan **KOÇTUR Lojistik**, intermodal operasyonlarını büyütme amacıyla **34 adet Tırsan Tren Yükleme Tente**li Perdeli Multi-Ride treyler yatırımı gerçekleştirdi. Bu yeni alımla birlikte KOÇTUR'un filosundaki Tırsan araç sayısı 94'e yükseldi.

Teslimat, Tırsan'ın Adapazarı Mega Fabrikası'nda; KOÇTUR Lojistik Yönetim Kurulu Üyeleri **Ayşe Kalafatoğlu** ve **Merve Şenal** ile Tırsan Türkiye Satış İcra Kurulu Başkanı **Ertuğrul Erkoç**'un katılımıyla gerçekleşti.

Ayşe Kalafatoğlu, intermodale odaklandıkları bu dönemde Tırsan'ı "**tek tercih**" olarak gördüklerini belirterek, yatırımlarının tamamının demiryolu



taşımacılığına özel geliştirilen araçlardan oluştuğunu vurguladı. **Merve Şenal** ise Tırsan ile uzun süreli, güvene dayalı iş birliklerinin önemine dikkat çekti.

Ertuğrul Erkoç, "Bu yatırım, Tırsan'ın mühendislik gücünü bir kez

daha ortaya koyuyor," diyerek Tırsan'ın tüm taşıma modellerine özel çözümler geliştirmeye devam edeceğini söyledi.

Yeni araçlar, **yük emniyeti, tren uyumu ve verimlilikte** üst düzey performans sunacak şekilde üretildi. ■

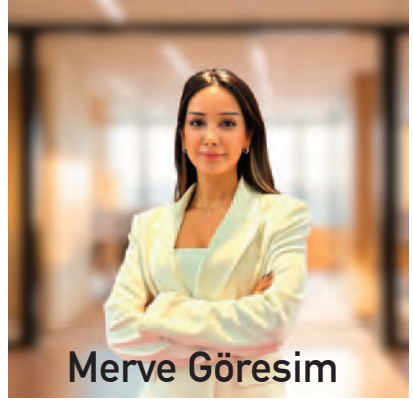


Greenlog Intermodal



Avrupa Üssünü Hollanda'ya Taşdı

AMSTERDAM - Yeşil lojistik alanında öncü çözümleriyle tanınan **Greenlog Intermodal**, Avrupa'daki büyüme stratejisi kapsamında Hollanda'da "**Greenlog Intermodal Logistics B.V.**" adıyla yeni bir şirket kurdu. Şirketin **İş Geliştirme Müdürü Merve Göresim**, Avrupa içi taşımalar ile tüm uluslararası operasyonların artık bu yeni merkez üzerinden yönetileceğini açıkladı.



Merve Göresim

Göresim, "100'ü aşkın yeni 45'lik konteyner ve tenteli ekipman yatırıмымız sayesinde intermodal ve multimodal taşımalarda hem Ro-Ro hem de demir yolu bağlantılı faaliyetlerimizi genişlettik. Avrupa'daki teslimat hızımızı artırdık, pazar payımızı büyötmeyi hedefliyoruz," dedi.

Greenlog, Türkiye ile Almanya ve Benelux hattında **Halkalı-Duisburg kara trenini** kullanarak 8-9 gün sürede düşük emisyonlu taşıma çözümleri sunuyor. Ayrıca, **Duisburg-Trieste hattında demir yolu** seferleri de gerçekleştiriliyor.

İngiltere ve İrlanda'ya yönelik taşımalarını da artıran firma, Türkiye'den Avrupa'ya Ro-Ro seferlerini İstanbul, İzmir ve Mersin limanlarından sürdürüyor. Greenlog, Yunanistan ve İspanya hatlarını da geliştirmeyi planlıyor. ■



Zirve Gıda'dan 70 Adetlik Dev Kamyonet Alımı: IVECO'dan 2025'in En Büyük Teslimatı

IVECO'nun Ankara Yetkili Satıcısı Özgözde, 2025 yılının en büyük teslimatına imza attı. Türkiye'nin önde gelen gıda tedarik firmalarından **Zirve Gıda**, filosunu güçlendirmek amacıyla **70 adet IVECO Daily 3,5 Ton Hi-Matic** tam otomatik şanzımanlı kamyonet satın aldı. Teslimat, Özgözde'nin Ankara Tesisleri'nde düzenlenen törenle gerçekleştirildi.

1974 yılında kurulan ve Türkiye genelinde 6 noktada faaliyet gösteren **Zirve Gıda**, Doğu Anadolu'ya gıda lojistiği sağlıyor. Firma, 400'ü aşkın aracıyla geniş bir taşıma ağına sahip. Yeni alımla birlikte hem kapasitesini artırmayı hem de operasyonel verimliliği yükseltmeyi hedefliyor.

Teslimat törenine **Zirve Gıda Yönetim Kurulu Başkanı Sabah Gül**, Özgözde Otomotiv Genel Müdürü **Sezgin Işık** ve diğer yetkililer katıldı. Sabah Gül, yeni araçların saha operasyonlarına büyük katkı sağlayacağını belirtti. Sezgin Işık ise uzun süredir devam eden iş birliğinden memnuniyet duyduklarını ifade etti.

Tören sonunda Sabah Gül'e teşekkür plaketi verildi. ■

U-HOLDİNG'ten 101 Schmitz Cargobull Tenteli Treyler Yatırımı

Bozulabilir gıda taşımacılığında yıllardır devam eden güçlü konumuna ek olarak, sürdürülebilir ve rekabetçi bir yapıya ulaşma vizyonu doğrultusunda lojistik ağını daha da büyötmeyi hedefleyen U Holding, filosunu 101 adet Schmitz Cargobull - Mega Varios tenteli semi-treyler ile güçlendirdi.

Frigorifik araçlardan oluşan treyler filosuyla taze ve donmuş gıda, içecek ve sağlık gibi birçok sektörün yurt içi ve uluslararası taşımacılık operasyonları yürüten **U Holding**, son yatırımında **Schmitz Cargobull'un Mega Varios model tenteli treylerini** tercih etti. Toplam 101 adet Schmitz Cargobull Mega Varios model yarı römork tenteli treyler, yapılan teslimat töreni ile U Holding'e teslim edildi.

U Holding'in Seferihisar'daki holding merkezinde gerçekleşen teslimat törenine; U Holding Yönetim Kurulu Başkanı **Musa Alper Uçak**, Schmitz Cargobull Ege Bölge Müdürü **Turgay Aydın** ve Schmitz Cargobull İzmir Bölge Satış Yöneticisi **Canberk Çimen** katıldı. Tören sırasında, U Holding Yönetim Kurulu Başkanı Musa Alper Uçak'a Schmitz Cargobull Türkiye adına teslimat plaketi takdim edildi.



Törende konuşan **U Holding Yönetim Kurulu Başkanı Musa Alper Uçak**, "Avrupa'nın lider treyler üreticisi Schmitz Cargobull ile uzun zamandır gerçekleştirdiğimiz güvene dayalı stratejik iş birliği, U Holding'in amiral gemisi olan U Lojistik markasının operasyonel gücünü daha da arttıracaktır. Frigorifik treyler yatırımlarımızda olduğu gibi, fark yaratan donanım ve kalitesi sebebiyle tenteli treyler yatırımımızda da yine Schmitz Cargobull'u tercih ettik. Bu yatırım ile Avrupa nakliye operasyonlarımızın altyapısını daha da güçlendireceğimiz gibi, filomuzun yüksek teknoloji treylerlerle donatarak sürdürülebilir taşımacılık

çözümlerimizi geliştirmeyi hedefledik. Bu önemli iş birliğini sadece iki şirketin değil; Türkiye'nin lojistik potansiyelinin de uluslararası sahnede daha görünür hale gelmesini sağlayacak bir adım olarak değerlendiriyoruz. Sektöre yön veren bu iş birliği sayesinde verimliliğimizi artırarak, karbon ayak izimizi ise azaltarak yenilikçi lojistik çözümleri ile müşterilere daha çevreci bir hizmet sunmayı planlıyoruz. Yaptığımız iş ortaklıkları, U Holding'in inovasyon, kalite ve sürdürülebilirlik ilkeleri doğrultusunda Türkiye'nin kalkınmasına katkı sunma kararlılığının güçlü bir göstergesidir" dedi.

Schmitz Cargobull Türkiye Ege Bölge Müdürü Turgay Aydın ise: "Schmitz Cargobull'un Avrupa'da 1.700'den fazla noktasında yaygın servis ağı bulunuyor. Mega Varios model tenteli treylerlerindeki kaynaklı, civatalı ve galvanizli Modulos şasi teknolojisi sayesinde kolay onarılabilirlik özelliği, düşük işletme maliyeti ve yüksek aktif kullanım süresi ile U Lojistik'in Avrupa operasyonlarına uygun olarak maksimum üretkenlik sağlayacağını öngörüyoruz. U Holding ile iş birliğimizi bir adım öteye götürerek tenteli treyler yatırımlarında da firmamızı tercih ettiklerinden ve duydukları güvenden dolayı teşekkür ederiz" dedi. ■

Seyir Mobil'den Dijital Takograf Verilerinde Yeni Dönem: Takobil ve TakoSmart Tanıtıldı

Araç takip ve filo yönetiminde 30 yılı aşkın tecrübeye sahip olan **Seyir Mobil**, dijital takograf veri yönetimi için geliştirdiği **Takobil** ve **TakoSmart** çözümleriyle sektörde yeni bir dönem başlattı. 8 Temmuz'da İzmit Derince'de gerçekleşen lansmanda tanıtılan sistemler, taşımacılık firmalarının **veri indirme, analiz, raporlama ve arşivleme** işlemlerini tek platformda yönetebilmesini sağlıyor.

Toplantıya Seyir Mobil Genel Müdürü Yakup Küçük, Ar-Ge'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Harun Küçük ve Seyir Mobil Ar-Ge Direktörü Sefa Akdaş katıldı.

Seyir Mobil Genel Müdürü Yakup Küçük, bu çözümlerin filoların yasal yükümlölüklerini daha verimli ve düşük maliyetle yerine getirmesine olanak tanıyacağını vurgulayarak, "Sektörün dijitalleşme sürecine öncülük ediyoruz. Takobil ve TakoSmart, küçük işletmelerden çok uluslu lojistik firmalarına kadar geniş bir kullanıcıya hitap ediyor. Dijitalleşme artık bir tercih değil, zorunluluk" dedi. Küçük ayrıca, ürünlerin Avrupa pazarına sunulması için **Almanya'da yeni bir şirket kurduklarını** da belirtti.

Takobil, dijital takograf verilerini AETR ve AB mevzuatına uygun biçimde analiz ederek, sürücü ihlalleri, hakedişler, performans raporları ve yasal uyum kontrollerini sağlıyor. Herkese açık web tabanlı platform olan **www.takobil.com**, kullanıcılarına lansmana özel **2 ay ücretsiz erişim** sunuyor.

TakoSmart ise dijital takograf ve sürücü kartı verilerini manuel olarak indirmek isteyen kullanıcılar için taşınabilir ve kullanıcı dostu

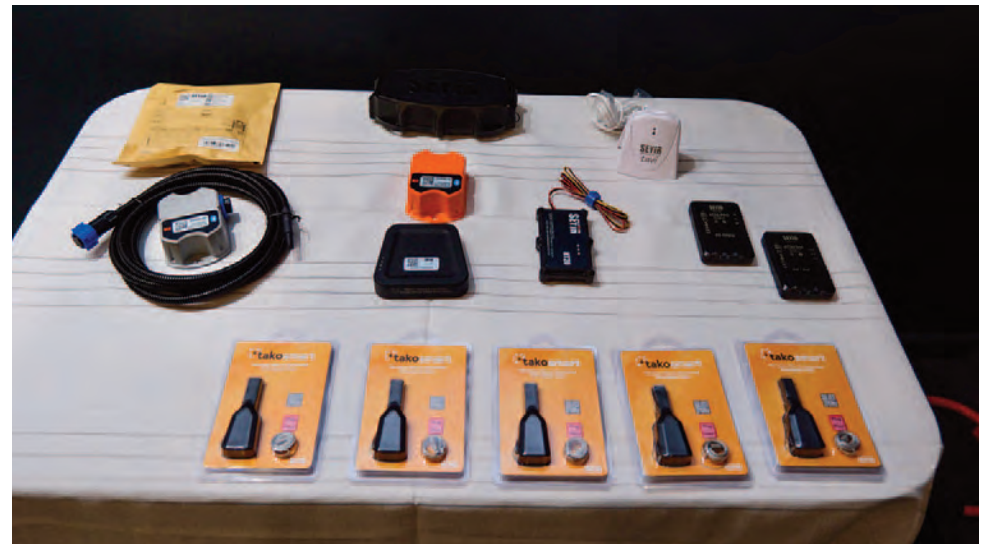


bir cihaz olarak öne çıkıyor. USB bağlantısı sayesinde kurulum gerektirmeden verileri hızlıca indirip güvenle arşivleme imkânı sağlıyor.

Seyir Mobil Ar-Ge Direktörü Sefa Akdaş, bugüne kadar **2 milyondan fazla takograf verisi** işlediklerini, **20 bin müşteriye** hizmet verdiklerini ve 250 binin üzerinde cihaz sağladıklarını aktardı.

Bu iki yeni çözüm, **lojistik sektörünün dijitalleşme yolculuğunda önemli bir dönüm**

noktası olarak öne çıkıyor. ■





Treyler üreticileri, Prometeon fabrikasını ziyaret etti

Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER), tedarikçi iş birlikleri kapsamında 20 Haziran 2025'te Prometeon Türkiye'yi ziyaret etti. TREDER üyeleri, Prometeon'un fabrikası ve Ar-Ge merkezinde yapılan teknik geziyle üretim süreçleri ve ürünler hakkında detaylı bilgi aldı.

Ziyarette Prometeon Türkiye, AFME, Rusya ve CIS Bölge CEO'su Gökçe Şenocak, "Treyler sektörü sadece bugünü değil,

geleceği de şekillendiriyor. Türkiye'yi Avrupa treyler üretiminde lider yapmak için çalışıyoruz" dedi. Şenocak, 2015'te kurulan Ar-Ge merkezlerinin sürdürülebilirlik ve inovasyon vizyonu ile Bakanlık tarafından lisanslandığını belirtti. Türkiye'nin en yüksek üretim kapasiteli ticari lastik fabrikası olduklarını ve OEM lastiklerinde pazar lideri konumunda bulunduklarını da vurguladı.

TREDER Başkanı Seyit Arslan, Türkiye'nin Avrupa'da



ikinci büyük üretim merkezi olduğunu, birinciliğin ise Prometeon gibi güçlü tedarikçilerle mümkün olacağını söyledi. Karşılıklı plaket takdimlerinin yapıldığı etkinlik, TREDER Yönetim Kurulu'nun Haziran ayı toplantısıyla sona erdi. ■

Hilal Trans'tan Renault Trucks ile 100 Araçlık Dev Yatırım

Uluslararası taşımacılıkta güçlü konumunu sürdüren Hilal Trans, filosunu 100 adet Renault Trucks T 480 çekiciyle güçlendirdi. Teslimat, İstanbul'da Renault Trucks Başkanı Bruno Blin, Hilal Trans Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aras ve çok sayıda üst düzey yöneticinin katılımıyla gerçekleşti.

1992'de kurulan %100 Türk sermayeli Hilal Trans, başta Orta Avrupa ve Balkanlar olmak üzere geniş bir lojistik ağına sahip. Yeni araçlar, şirketin Slovakya, Macaristan ve Polonya merkezli operasyonlarında görev yapacak.

Şerafettin Aras, "Renault Trucks ile 1998'den bu yana süren iş birliğimizi bu alımla daha da güçlendirdik. T480'in yakıt verimliliği ve ikinci el değer avantajı, tercihimizde belirleyici oldu" dedi. Renault Trucks Başkanı Bruno Blin ise, "Bu iş birliği, Türkiye pazarındaki güçlü konumumuzun ve sürdürülebilir taşımacılık vizyonumuzun bir yansımasıdır" açıklamasını yaptı.



Teslimat, Renault Trucks Finansal Hizmetler'in desteğiyle hızlı bir şekilde tamamlandı. Hilal Trans, %10 büyümeye hedefi ve dijital dönüşüm projeleriyle 2025'e güçlü adımlarla ilerliyor. Şirket, sürdürülebilir büyümede güvenilir iş ortaklarının önemine dikkat çekiyor. ■



Mercedes-Benz eActros 600, Türkiye'de 1 Milyon Kilometrelik Zorlu Testi Tamamladı

Mercedes-Benz Türk'ün tamamen elektrikli uzun yol kamyonu eActros 600, Aksaray Test Merkezi'nde yürütülen test sürecinde 1 milyon kilometreyi aştı. Model, eksi 18 ile artı 42 derece arasında değişen sıcaklıklarda, şehir içi, şehirlerarası ve otoyol rotalarında titizlikle test edildi.

Bir yılı aşkın süredir farklı yük kombinasyonlarıyla dört ayrı araçla sürdürülen testlerde, aracın batarya performansı, sürüş sistemi, yazılımı ve mekanik parçaları detaylı şekilde değerlendirildi. "Güvenilirlik Artırma Testi" kapsamında yapılan bu çalışmalar, Mercedes-Benz eActros 600'ün zorlu koşullara uyumunu ve dayanıklılığını gözler önüne serdi.



Mercedes-Benz Türk Araç Testleri Grup Müdürü İmdat Şahin, testlerin yalnızca Türkiye için değil, Daimler Truck AG'nin küresel mühendislik çalışmaları için de önemli olduğunu vurguladı. Aksaray Test Merkezi, dünyada Mercedes-Benz kamyonlarının yol test onayını verebilen tek merkez olarak öne çıkıyor.

eActros 600 ile gerçekleştirilen bu süreç, sürdürülebilir taşımacılığın geleceğine ışık tutarken, sektörde güvenlik ve enerji verimliliği açısından da yeni standartlar belirliyor. ■

Servis taşımacılığının çok sevilen ismi **TURGAY GÜL** son yolculuğuna uğurlandı

Servis taşımacılığı sektörü çok değerli ve sevilen bir mensubunu kaybetmenin üzüntüsünü yaşadı. Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED)'in Eski Başkanı, İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı, İTO Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Üyesi ve Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Gül, 15 Temmuz Şehitler Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından çok yoğun bir katılımın olduğu törenle son yolculuğuna uğurlandı.

■ Erkan YILMAZ / PENDİK

2021-2024 yılları arasında TÜSFED'in, 2018-2023 yılları arasında İSTAB'ın başkanlığını da yapmış olan Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Gül, meslektaşlarının ve sevenlerinin yoğun bir katılım gösterdiği bir törenle son yolculuğuna uğurlandı.

Turgay Gül'ün cenazesi 6 Temmuz 2025 Pazar günü öğle namazına müteakip Pendik 15 Temmuz Şehitler Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Tavşantepe Mezarlığı'na defnedildi.

Turgay Gül'ü son yolculuğuna uğurlayanlar arasında İBB Toplu Ulaşım Hizmetleri Şube Müdürü Osman Kılıçaslan Şube Müdür Yardımcısı Cihan Karakaşlıoğlu, İTO Başkanı Şekib Avdağ, İTO 22 Nolu Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı Ahmet Karakiş, Meslek Komitesi Başkan Vekili Esat Yıldırım, TÜSFED ve İSTAB'ın Başkanı Aziz Baş, Yönetim Kurulu Üyeleri, EGETURDER Başkanı Özer Bür ve Yönetim Kurulu Üyeleri, İZTAD Başkanı Ali Gül ve Yönetim Kurulu Üyeleri, KOTAB Başkanı Bilal Cem Acar ve Yönetim Kurulu Üyeleri, GETAB Başkanı Sezai Gürses ve Yönetim Kurulu Üyeleri, ANTAD'ı temsilen Başkan Yardımcısı Hakkı Yumuş, TÜRODER Başkanı Adnan Değirmenci ile çok sayıda servis taşımacılığı sektör mensupları, araç üreticisi firmaların bayi yöneticileri hazır bulundu.

Taşıma Dünyası olarak merhum Turgay Gül'e Allah'tan Rahmet, yakınlarına, sevenlerine ve tüm servis taşımacılığı camiasına başsağlığı diliyoruz. ■



ACI KAYBIMIZ TURGAY GÜL



Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu eski başkanlarımızdan, sektörümüzün kıymetli ismi,

Güller Turizm' in sahibi **Turgay Gül' ün** vefatı bizleri derinden üzmüştür.

Tüm taşımacılık camiasının gönlünde yeri olan; çalışkanlığı, nezaketi ve dostluğu

ile tanınan Sayın **Turgay Gül'e** Allah'tan rahmet; başta ailesi olmak üzere,

sevenlerine ve camiamıza baş sağlığı ve sabır diliyoruz.

Cenaze törenine katılarak bizleri yalnız bırakmayan, acımızı paylaşan tüm dostlarımıza teşekkür ederiz.

**Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu
Yönetim Kurulu**



ACI KAYBIMIZ TURGAY GÜL



İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği eski başkanlarımızdan, sektörümüzün kıymetli ismi,

Güller Turizm' in sahibi **Turgay Gül' ün** vefatı bizleri derinden üzmüştür.

Sadece derneğimizin değil, tüm taşımacılık camiasının gönlünde yeri olan; çalışkanlığı, nezaketi ve dostluğu

ile tanınan Sayın **Turgay Gül'e** Allah'tan rahmet; başta ailesi olmak üzere,

sevenlerine ve camiamıza baş sağlığı ve sabır diliyoruz.

Cenaze törenine katılarak bizleri yalnız bırakmayan, acımızı paylaşan tüm dostlarımıza teşekkür ederiz.

**İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği
Yönetim Kurulu**



AZİZ BAŞ'TAN TAZİYE MESAJI



Birlikte yıllarımızı verdiğimiz sektörde omuz omuza nice yol yürüdüğüm, dostum, kardeşim, Güller Turizm'in sahibi Sayın **Turgay Gül'**ü kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyorum.

Turgay; sadece başarılı bir iş insanı değil, aynı zamanda sözüne, duruşuna, insanlığına güven duyulan gerçek bir yol arkadaşıydı. Kendisini dürüstlüğü, çalışkanlığı ve insanlara olan saygısıyla daima *hatırlayacağız...*

Merhuma Allah'tan rahmet diliyor; ailesine, sevenlerine ve tüm taşımacılık camiasına baş sağlığı ve sabır temenni ediyorum.



BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

TURGAY GÜL

vefat etmiştir.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine sabır dileriz.

ANADOLU ISUZU

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



KIYMETLİ DOSTUMUZ, GÜLLER TURİZM'İN
DEĞERLİ SAHİBİ TURGAY GÜL'ÜN VEFATINI
DERİN BİR ÜZÜNTÜYLE ÖĞRENMİŞ
BULUNMAKTAYIZ.



Sektörümüze katkıları ve insanlığıyla
her zaman hatırlanacak olan Turgay
Bey'e Allah'tan rahmet; ailesine,
yakınlarına ve sevenlerine sabır ve
başsağlığı diliyoruz.



Metin SESLİ

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Ulaşım camiasının önde gelen kurumları,
TÜSFED (Tüm Servis Taşımacıları Derneği),
İSTAB (İSTANBUL Taşımacılar Birliği) Yönetim
Kurulu Başkanlığını yürütmüş, Değerli yöneticimiz
GÜLLER TURİZM yönetim kurulu başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli Ailesi ve tüm
sevenlerine başsağlığı dileriz.



İBRAHİM NEĞİŞ

FİTUR KURUCU İCRA KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ANKARA TOPLU TAŞIMACILAR DERNEĞİ
YÖNETİM KURULU

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

TRANSAY

HALİM AYDIN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



KOTAB
KOCAELİ TOPLU TAŞIMACILAR BİRLİĞİ

YÖNETİM KURULU ADINA
BİLAL CEM ACAR
BAŞKAN

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ALİ GÜL

İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ÖZER BÜR

Ege Turizm Taşımacılar Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

TUREX

Celal KALKAN

Genel Müdür

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Turgay Gül'ün

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ALİ RIZA ÇELEBİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

ABDURAHMAN ÇAVUŞOĞLU
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ÇAVUŞOĞLU

www.cavusoglu.com.tr



TEMSA



FUSO

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Kadim Dostumuz

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

HASAN TÜRKYILMAZ - HÜSEYİN TÜRKYILMAZ



YILMAZ TUR OTOBÜS İŞLETMECİLİĞİ TURİZM TİC. LTD. ŞTİ.

Personel ve Öğrenci Taşımacılığı

BAŞSAĞLIĞI

TÜSFED ve İSTAB'ın eski başkanı,
Güller Turizm sahibi
sektörün değerli ismi, dostumuz ve kıymetlimiz

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüyüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sezin Uluslararası Taşımacılık Turizm Ticaret Ltd. Şti.

www.sezinturizm.com.tr

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

HASAN PİLAVCI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

PİLAVCI OTOMOTİV

www.pilavci.com.tr



TEMSA



FUSO

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

ÖZER BÜR

Yönetim Kurulu Başkanı



Vefat ve Başsağlığı

Önceki dönem İSTAB Başkanımız, İTO 22. Komite Meclis Üyemiz, değerli dostumuz ve kıymetli meslektaşımız Sayın **Turgay Gül**'ün **vefat haberini** derin bir **üzüntüyle** öğrenmiş bulunuyoruz.

Turgay Bey; çalışkanlığı, vizyoner duruşu ve insana olan saygısıyla görev aldığı her alanda iz bırakan özel bir isimdi. Kendisine duyduğumuz saygıyı ve hatırasını, Öz Uludağ Turizm ailesi olarak daima yaşatacağız.

Merhuma Allah'tan rahmet; başta GÜL Ailesi olmak üzere, tüm yakınlarına, sevenlerine ve camiamıza **sabır ve başsağlığı dileriz.**

ÖZ ULUDAĞ TURİZM AİLESİ



BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu
(TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Kemal Duman
— Turizm

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,
Değerli Dostum

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı büyük üzüntü içindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

ESAT YILDIRIM**YILDIRIM**
TURİZM**BAŞSAĞLIĞI**

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı büyük üzüntü içindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GETAB YÖNETİM KURULU ADINA
SEZAI GÜRSER
BAŞKAN

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

RAMOTUR

ERKUT AYDEMİR
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Hayrettin Yağız'ın değerli annesi

BAHAR YAĞIZ'I

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA YILDIRIM

Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YIĞCI

Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi
Hayrettin Yağız'ın değerli annesi

BAHAR YAĞIZ'I

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA YILDIRIM

Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



SÜMER YIĞCI

Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu
(TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



MEHMET ÖKSÜZ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi
Hayrettin Yağız'ın değerli annesi

BAHAR YAĞIZ'I

vefatından dolayı üzüntülüüz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



MEHMET ÖKSÜZ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu
(TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

MURAT ERDOĞAN
Yönetim Kurulu Başkanı



2001

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu
(TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

TAŞKIN ARIK
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntü içindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

YEKTA TÜRKER

Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,
Değerli İş İnsanı

**Sn. TURGAY GÜL'ün**

vefatından dolayı büyük üzüntü içindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Taşıma Dünyası

Dr. Zeki DÖNMEZ, Erkan YILMAZ,
Muammer Başkan, Korkut Akın, Cumhur ARAL

BAŞSAĞLIĞI

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntü içindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

HASAN ŞAHİN

Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED) ve
İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) Eski Başkanı,
Güller Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. TURGAY GÜL'ün

vefatından dolayı üzüntü içindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

AHMET KARAKIŞ

Yönetim Kurulu Başkanı



TEŞEKKÜR

Hayatını Galatasaray'a ve ailesine adanmış; iş dünyasında ve sosyal hayatta derin izler bırakmış, birçok kuruluştaki başkanlık görevini büyük bir özveri ve başarıyla üstlenmiş babamız, amcamız, kıymetlimiz



TURGAY GÜL'Ü

(01.07.1968 - 05.07.2025)

kaybetmenin tarifsiz acısını yaşıyoruz. Turgay Gül, yaşamı boyunca dostluğun, vefanın ve dayanışmanın simgesi oldu. Vizyonu, dürüstlüğü, çalışkanlığı ve insan sevgisi; ardında bıraktığı en büyük mirastır. Ailesine, dostlarına ve görev aldığı tüm kurumlara kattıkları daima minnet ve saygıyla hatırlanacaktır.

Cenazemize katılan, çelenk gönderen, gazete ilanı veren, telefonla, mesajla ve sosyal medya aracılığıyla acımızı paylaşıp taziyelerini ileten, bizleri bu süreçte hiç yalnız bırakmayan tüm dostlarımıza, akrabalarımıza, sevenlerimize ve sektör mensuplarına en içten teşekkürlerimizi sunarız.

GÜL AİLESİ

15 TEMMUZ



15 TEMMUZ DEMOKRASİ VE MİLLİ BİRLİK GÜNÜ KUTLU OLSUN!

Ulusal bağımsızlığımız ve demokrasimiz için canlarını ortaya koyan tüm şehit ve gazilerimizi saygıyla anıyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

