

Elektrikli araçlar bu işin son noktası değil

Otomotiv sektörünün iki duayen ismi Fatih Tamay ve Basri Akgül söyleşimizi, 5 Şubat 2024 tarihli Gazetemizde yayımlamıştık. Röportajın 2'nci bölümü olan elektrikli ve hidrojenli araçlara yönelik görüşlerini de yayımlıyoruz.

9'da

Fatih Tamay

Basri Akgül

Akaryakıt ve diğer maliyetlerdeki artışlar hızlanarak sürüyor

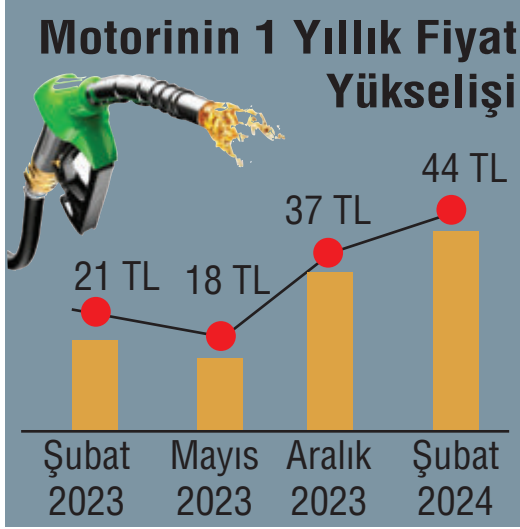
TASIMACIĞININ ZORLU DÖNEMİ

■ Mayıs 2023'te gerçekleşen seçimlerin ardından, daha yıl bile dolmadan dövizdeki artış yüzde 50'yi geçti.

■ Asgari ücret yüzde 100'ü aştı. Bu da personel ücretlerini etkiledi. Bu artışlar, tüm diğer girdilerin maliyetinde de önemli ölçü de yükselişe neden oldu.

■ Seçimlerin hemen öncesinde 18,5 TL düzeyindeki motorinin litre fiyatı 44 lira ile yüzde 137 arttı.

■ Zorlaşan hayat şartları seyahat talebini azaltabilir. Alım gücü düşen vatandaşların seyahat isteklerinde azalma olabilir.



Bu da yolcu sayısını ve dolulukları düşürebilir.

■ Yerel seçimlerin sonrasında bazı vergilerin ve girdi fiyatlarının artmasıyla koşullar daha da ağırlaşabilir, taşımacılık daha da zorlaşacak gibi görünüyor.

NE YAPMALI?

■ Bütün hesaplarınızı, yeniden gözden geçirin. Bu kapsamda açacağınız yazlık ve tüm hatlarınızda yapacağınız sefer sayılarını dolulukları dikkate alarak yeniden belirleyin. Tüm bu zorlukları göz önünüze alarak fiyatlarınızı zarar etmeyecek şekilde belirleyin. Bilinçli fiyat ve akıllı rekabet politikası uygulayın. ■

ALTUR 35 MAN Lion's Coach yatırımı yaptı

5'te



"BUSWORLD Türkiye 2024 Satışları Bitti, Teşekkürler!"

3'te

2023'ü değerlendirdi



TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu

İhracat artışında sektör lideri oldu cirosunu son 3 yılda 12 kat artırdı

10'da



Aras Seyahat 10 Maraton yatırımı yapacak

Temsa Yurtiçi Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Baybars Dağ, Aras Seyahat sahipleri Hasan Aras ve büyük ağabeyi Turgay Aras'a ilk iki otobüsü Adana'da teslim etti.

8'de

Otokar, 15'inci Kez Lider



4'te

Balıkesir Uludağ Turizm 6 Tourismo 2+1 yatırımı



4'te

> Aybek Nakliyat'a MAN çekici
> Akran Lojistik'e Daf Çekici
> Gürkan Nakliyat'a Renault Trucks



11'de

12 milyon 458 bin araçtan sadece 241 bini kusursuz



Dr. Zeki Dönmez

Yolcu taşımaları verileri ve TURSAB Yasası

7'de



Mustafa Yıldırım

Boşa sefer yapmayalım, yıkıcı rekabete son verelim

13/2'de



Cumhur Aral

Zor

2'de



Korkut Akın

Vaat et, vaat et ipe diz!

8'de

İkinci El



Samir Acerüzümoğlu

Merhaba 24

7'de



Alpay Lök

Otobüs yolculuğunda hedef sıfır ölüm!

13/1'de

Osman Nuri Aksoy'un acı kaybı



Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy annesi Seçkin Aksoy'u kaybetti. Giresun Ticaret Meslek Lisesi Emekli Öğretmeni Seçkin Aksoy, 10 Şubat 2024 Cumartesi günü son yolculuğuna uğurlandı. 2'de

TUREX Turizm'in 2024 atağı:

30 Isuzu Novo Lux, 100 Sprinter Yatırımı



Tolga Sayın

6'da



Borusan Lojistik'e. 20 Tırsan Treyler

11'de



Seçkin Aksoy

Osman Nuri Aksoy'un acı kaybı

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy annesi Seçkin Aksoy'u kaybetti.

Giresun Ticaret Meslek Lisesi Emekli Öğretmeni Seçkin Aksoy, 10 Şubat 2024 Cumartesi günü son yolculuğuna uğurlandı. Merhume Seçkin Aksoy, Giresun'da Hacı Miktat Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Giresun Yeni Mezarlığı'nda bulunan aile kabristanlığında toprağa verildi. Cenazeye Mercedes-Benz Türk



üst düzey yöneticileri, Mercedes-Benz Türk bayi sahipleri ve yetkilileri, meslek örgüt temsilcileri, sektör mensupları ile çok sayıda aile yakını katıldı.

Taşıma Dünyası olarak merhume Seçkin Aksoy'a Allah'tan Rahmet, Aksoy ailesine, yakınlarına ve sevenlerine başsağlığı dileklerimizi iletiyoruz. ■

Başsağlığı dilekleri: 14-15-16-17-18-19-20-21-22-23-24-25-26-27-28-29-30 sayfalarda

Busworld Türkiye 2024 Fuarı'nda ZF, yenilikçi otobüs çözümlerini tanıtıyor!

Binek araçlar, ticari araçlar ve endüstriyel teknolojiler için sistem tedarik eden ve yeni nesil mobilitayı mümkün kılan, küresel teknoloji şirketi ZF, Busworld Türkiye 2024 Fuarı'nda en yeni ürünlerini sergileyecek. Bu, ZF'nin yenilikçi elektrifikasyon sistemleri ve akıllı bağlantı çözümleriyle, geleceğe yönelik otobüs ve otobüs filolarının yanı sıra araç üreticilerini de kapsayan birçok yeni teknoloji anlamına geliyor.

ZF'yi Hol 1, D02 numaralı standında ziyaret edebilir ve en yeni otobüs çözümleri ile ilgili detaylı bilgi alabilirsiniz.



Allison Transmission, İnovasyonu Güçlendirecek

Allison Ventures, **Allison VENTURES** ticari hizmet mobilitesi ve iş çözümlerindeki teknolojik gelişmeleri desteklemek üzere yeni kurulan ve büyüme aşamasındaki şirketlere yatırım yapacak.

Allison Ventures, ticari hizmet mobilitesi ve iş çözümlerindeki gelişmeleri teşvik etmek için yeni kurulan ve büyüme aşamasındaki şirketlere stratejik olarak yatırım yapacak ve ortaklık kuracak. Bu ekip, sürekli gelişen mobilita pazarında Allison'ın küresel stratejisini geliştirmeye odaklanacak. Allison Ventures ayrı bir yatırım fonu olarak değil, Allison'ın kurumsal ekibinin bir parçası şeklinde süreçleri yönetecek.

Allison Ventures hakkında daha fazla bilgi edinmek için allisontransmission.com adresini ziyaret edebilirsiniz. ■



Milli Eğitim Bakanlığı yeni bir çalışma başlattı

Okulların Yaz Tatili Kısılıyor

Kasım ve nisan aylarındaki birer haftalık ara tatil uygulamasını devam ettirme kararı alan Milli Eğitim Bakanlığı (MEB) 180 olan eğitim iş günü süresini artırmaya yönelik düzenleme hazırlığında. Öğrencilerin yılda 200 gün okula gidecek şekilde bir takvim oluşturulması için çalışmalara başlandı.

Daha önce duyurulan takvime göre 2024-2025 Eğitim-Öğretim Yılı, 9 Eylül 2024'te başlayacak. Toplam eğitim iş gününün yaz tatilinden kısılarak uzatılması planlanıyor. Türkiye'de eğitim-öğretim iş günü birinci dönem 90, ikinci dönem de 90 olmak üzere toplam 180 gün. Eğitim iş günü resmi tatiller, milli ve dini bayramlar ile hafta sonu tatilleri çıkarılarak hesaplanıyor. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

ZOR

Geçen sayımızda, farklı firmalarda çalışmış, rekabet içinde olmuş ve fakat iz bırakan iki değerli konuk Fatih TAMAY ve Basri AKGÜL ile yapılan söyleşiyi keyifle okudum, benzer düşünceler içinde olmaktan da mutlu oldum.

Dünyadaki her şey gibi çalışma hayatı da bir gün sona eriyor. Söyleşi bana, Atatürk'ün "Ölüm, insanın değişmez kaderdir. Marifet unutulmamak olmalı." sözünü hatırlattı. Konukların ifadeleri özlü sözler niteliğindeydi. İlham ve alıntılar ile bu yazıyı hazırladım.

"Akıllı yöneticilerin, her zaman ekibinde kendinden daha zeki, daha akıllı insanları çalıştırmaları gerekir. Böyle bir ekibin varlığı iyi bir lideri hiçbir zaman rahatsız etmemeli. Fakat çok şirket yöneticisi, yanlış ama patron gibi davranıyor."

"Akıllı bir yöneticinin, akıllı personelle çalışması (Şeyhi, müritleri uçurur) sözü gibidir. Böyle düşünül-
düğünde, sıkı çalışma ve vizyoner bakışa sahibi kişilerden oluşan bir ekipte, işler sorunsuz ve gelişerek gider. Sonuç olarak lider de ileri gider. Bir yöneticinin her işi kendisinin yapması hem akıllıca hem de mümkün değildir. Profesyonel yöneticilerin, doğru insanlardan oluşan bir takım çalışmasına gereksinimi vardır."

Konuklarca, 'Bizim elimizin ucuyla yaptığımız işlerin nasıl zor yapıldığını, dışardaki insanların işe nasıl amatör yaklaştıklarını göreceksin' sözü çok anlamlıydı. Maalesef günümüzde her alanda ucuza kaçmak için tecrübenin göz ardı edilmekte olduğunu görmekteyiz.

Sohbette, sektördeki şirketlerin neredeyse tamamının patron firması olduğuna dikkat çekilmiş. "Şirketin kurucusu bazen dede, baba veya büyük abi, amca oluyor. Şirketler, zamanla kurumsallaşıp sürdürülebilir büyümeyi sağlamalı. Herkesin kurucu kadar zeki veya şanslı olması beklenemez, şans da zekâ da genetik değildir. Bu yüzden kurumsallık zorunluluktur. Patron şirketlerindeki en büyük problem, veriye bakmaksızın kişinin karar almasıdır."

Her iki yönetici de birbirleri hakkında çok dişli ve iyi bir rakip olduklarını belirtilip, belden aşağı vurmaktan, zorlu bir rekabet içinde olduklarını ifade etmişler. Kendi markalarının başarısı için yoğun rekabet içerisinde ama asla kavga ve düşmanlık etmeksizin mücadele ettiklerini; rakibi geçmenin, ancak ondan daha hızlı koşmakla mümkün olabileceğini; çelme takarak, düşürerek olmaması gerektiğini belirtmişler.

Fatih Bey'e çalışma hayatının başlangıcında söylenen "Bizim sizin gibi, gençlere bir şey öğretecek, bize de farklı bir düzen getirecek, zeki arkadaşlara ihtiyacımız var" sözü tıpkı, Apple kurucusu Steve Jobs'un "Ben iyi insanlarla çalışmayı isterim, eleman alırken, öyle bir insan seçmeliyiz ki, biz ona değil, o bize bir şey öğretsin." sözü ile eşdeğerdir.

Her iki konuda hemfikir olduğu diğer bir konu da otobüs müşterisinin, Türkiye'deki en zor müşteri olduğu, tamamına yakınının patron seviyesinde, bireysel, güçlü ve servet sahibi insanlardan oluştuğu, bu yüzden araç satmanın çok zor ama bir o kadar da zevkli olduğudur.

"Araç boyu -bence fiyatı da- küçüldükçe, müşteri davranışları kolaylaşıyor. Otobüs müşterisi en zordur, sonrasında kamyon, midibüs müşterisi kısmen; sonrasında minibüs müşterisi gelir. Otomobil ise en kolaydır. Kamyon ile minibüs müşterisi eşdeğerdir. Otobüs müşterisinin, hep yoğun, aşırı ve ince ve yeni talepleri olur."

Son iki yılda müşterilerin araç almak için kuyruğa girdiğine dikkat çeken Basri AKGÜL, "Araç satışı piyasanın gelişimine bağlıdır. Rekabetin yoğun olduğu dönemde araç satmak çok zordur. Biz, pazarın inişini de çıkışını da yaşadık. Son dönemde talep patladı, sıra oluştu, böyle dönemlerde, satıcılık değil, ancak dağıtıcılık yapılır..."

Sektörel bir yayın olan gazetemizde, genel olarak sektörü ilgilendiren konular işleniyor olmasına rağmen, iş hayatının temel ögesi insandır ve insan sadece maddesel bir yapıdan ibaret değildir. Temas ettiğiniz her seviyedeki insana zaman içinde yalın ve içten yaklaştığınızda içini daha kolaylıkla görebilirsiniz. Onların bir anne be babadan dünyaya geldiklerini ve duygularının olduğunu yakaladığınızda her şey daha güzel oluyor. Yaşadığımdan biliyorum ki, her birimiz için ana veya babanın dünyadan göçmesi derin izler bırakıyor.

Geçtiğimiz günlerde sevdiğim bir insan daha annesinin kaybetti.

Osman Nuri AKSOY ve aile efradına başsağlığı ve sabırlar, Merhumeye Allahtan rahmet ve mekanının da cennet olmasını diliyorum.

Unutulmamalıdır ki ölüm, her birimiz için kaçınılmaz bir sondur. Sonrasında ise hatırlanacak tek şey ise ancak yaptıklarımız olacaktır. O gün gelmeden umarım dünyada barış içerisinde, insanca yaşamayı becerebilir; ardımızdan lanet değil de rahmet okutabiliriz.

"Ölümlü varlıklara ait tüm zevkler ölümlüdür" MONTESQUIEU ■

BUSWORLD Türkiye 2024

Satışları Bitti, İlginize Teşekkürler!

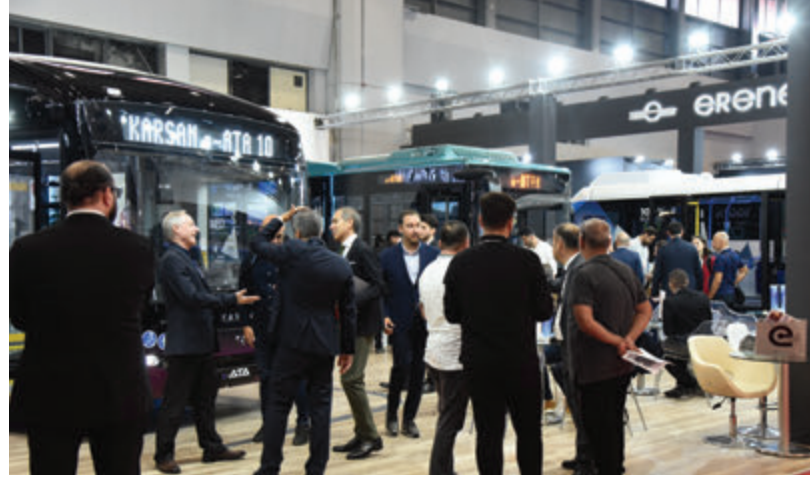
Otobüs endüstrisinin merakla beklediği, sektörünün en önemli buluşma noktası olan Busworld Türkiye için yoğun bir ilginin ardından satışların sona erdiğini bildirmekten mutluluk duyuyoruz.

1971 yılından beri dünyanın pek çok ülkesinde düzenlenmesinin ardından 2007 yılından beri Busworld International iş birliğiyle ve HKF Fuarcılık farkıyla Türkiye'nin otobüs konusundaki tek fuarı olarak gerçekleşen Busworld Türkiye, 2022 yılında 84 ülkeden 11.043 ziyaretçi ve 184 katılımcı gibi yüksek bir ilgiyle karşılandı. Bu sene aynı zamanda 10. yılını kutlayacak olan Busworld Türkiye 2024, kısa sürede içinde tüm stantların satışının gerçekleşmesinin gururuyla 29-31 Mayıs tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi 1 ve 3. Salonlarda yine uzun zaman konuşulacak bir sektörel buluşmaya ev sahipliği yapacak.

Türkiye ve dünyadan, sektörünün lideri birbirinden önemli sayısız firmanın yeni ürünlerini ve inovasyonlarının tanıtacağı, yeni bağlantıların kurulup potansiyel müşterilere ulaşma imkanının sağlanacağı ve aynı zamanda geniş bir pazar içindeki yenilik ve son gelişmelerin de sergileneceği bu unutulmaz fuarda sizlerle buluşmayı heyecanla bekliyoruz.

Fuar hakkında daha fazla bilgi almak ve ücretsiz giriş biletinizi almak için web sitemizi ziyaret edebilirsiniz:

www.busworldturkiye.com



10. OTOBÜS ENDÜSTRİSİ VE YAN SANAYİ ULUSLARARASI İHTİSAS FUARI

10th INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR BUS INDUSTRY AND ACCESSORIES



busworld®
TÜRKİYE İSTANBUL
29-31 MAY 2024

Diamond Sponsor

Platinum Sponsor

Basın Yemeği Sponsorları / Press Dinner Sponsors

İşbirliği ile / In co-operation with

Organizator / Organizer

ALL ABOUT BUS, COACH AND PEOPLE

WWW.BUSWORLDTRUKIYE.COM

Otokar

AKTEPE

bozankaya

Otokar

busworld

ufi hkf
Fuarcılık AŞ
Trade Fairs

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Otobüs ve midibüs satışlarındaki başarısı ile zirvedeki yerini korudu

Otokar, 15'inci Kez Lider

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, 2023'te otobüs ve midibüs pazarlarındaki başarısını sürdürdü. Bu segmentlerdeki toplam satışları ile Otokar, üst üste 15'inci kez Türkiye'nin lider markası oldu.

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, otobüs alanında kullanıcılarının öncelikli tercihi olmaya devam ediyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ve alternatif yakıtlı ürünleriyle Türkiye'nin en geniş ürün gamına sahip olan Otokar, otobüs ve midibüs pazarlarındaki toplam satışları ile üst üste 15. kez Türkiye'nin en çok tercih edilen markası oldu.

Yapılmayana yapma hedefiyle 1963 yılında yola çıkan ve kurulduğu günden bu yana Türkiye'nin ilklerine imza atan Otokar, otobüs segmentleri toplamında yurt içi ve yurt dışında büyümesini sürdürdü. Yenilenen ve genişleyen ürün yelpazesi ile toplu ulaşımında standartları yükseltmeye devam etti.

Otokar Ticari Araçlar Yurt İçi Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Tokatlı, 2023'ün hem Türkiye hem de Otokar için önemli bir yıl olduğuna vurgu yaparak, "Geçtiğimiz sene, cumhuriyetimizin 100. yılını, ülkemizin sanayileşme devriminde önemli bir rol oynayan şirketimizin ise 60. yılını kutladık. Ürün gamımızda yerini alan yeni araçlarımız, satış başarımız ve geleceğe dönük yatırımlarımız ile başarılı bir yılı geride bıraktık" dedi.



Otokar Sultan Giga

Satılan her 3 otobüsten 1'i Otokar oldu

Otokar'ın geniş ürün yelpazesi ve satış sonrası hizmetleriyle 2023'te de kullanıcılarının beklentilerini en iyi şekilde karşıladıklarına dikkat çeken Tokatlı, "Otobüs alanındaki başarımızı artırarak devam ettirdiğimiz bir yıl oldu. Turizm ve

servis taşımacılığının öncelikli tercihi olan Sultan araç ailemize, 9 metre uzunluğundaki Sultan Giga'yı ekledik.

Sultan otobüslerimiz ile 2023 yılında önemli satışlara imza atarak, uzun yıllardır süregelen başarımızı yineledik. Geçen yıl ayrıca, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne teslim ettiğimiz 20 metrobüsün yanı sıra, Bursa, Balıkesir ve Muğla gibi birçok şehirde önemli teslimatlar gerçekleştirdik. Otomotiv Sanayi Derneği (OSD) verilerine göre, Türkiye'de midibüs ve otobüs pazarı toplamalarında 2023 yılında satılan her 3 araçtan 1'i Otokar markalı oldu. Bizi 15.kez liderliğe taşıyan müşterilerimize, çalışma arkadaşlarımıza ve tüm iş ortaklarımıza teşekkür ediyoruz. 2024 yılında da liderliğimizi sürdürmeyi hedefliyoruz" dedi.

Otobüs ihracatı artıyor

Otobüs alanında yurt içindeki başarısını yurt dışı pazarlarda da sürdüren ve özellikle Avrupa'dan önemli siparişler alan Otokar, 2023'te de stratejik adımlar atmaya devam etti. Fransa ve Romanya'nın ardından Avrupa'daki üçüncü iştirak şirketini İtalya'da kurdu. Şirket, 2023 yılında midibüs ve otobüs toplam ihracatını önceki yıla kıyasla adet bazında yüzde 72 artırdı. ■



2024 yılına 20 adet Mercedes-Benz Tourismo yatırımı hedefiyle giren Balıkesir Uludağ Turizm filosuna ilk etapta 6 adet Tourismo'yu kattı.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde 8 Şubat 2024 Perşembe günü düzenlenen törenle Balıkesir Uludağ Turizm filosuna 6 adet Tourismo'yu kattı. Araçların satışını Mercedes-Benz Türk bayii Mengerler İstanbul yaptı. Araçların teslimatı Mengerler İstanbul Otobüs Satış Müdürleri **Günay Eren** ve **Hüseyin Tilki** tarafından gerçekleştirildi. Balıkesir Uludağ Turizm Genel Müdürü **Altay Ermin**, Genel Müdür Yardımcısı **Furkan Tekin** ve Bölge Müdürü **Sami Temiz**'e yapıldı.

Filodaki araç sayısı 40'a ulaştı

Yeni yatırımlarda birlikte filolarındaki araç sayısının 40 adete ulaştığını belirten Balıkesir Uludağ Turizm Genel Müdürü Altay Ermin, "Filomuzun tamamı Mercedes-Benz marka araçlardan oluşuyor. Bu yıl içerisinde toplamda 20 adet Mercedes-Benz Tourismo yatırımı yapacağız" dedi.

Yolcu memnuniyeti için host eğitimlerini sürdürüyor

Balıkesir Uludağ Turizm, yolcu memnuniyetinin en üst düzeye taşınması için de host eğitimlerini de kesintisiz sürdürüyor.

250 host 15 günde bir eğitim alıyor

Balıkesir Uludağ Turizm Genel Müdür Yardımcısı **Furkan Tekin**, yolcu memnuniyetinin sağlanmasında araç yatırımının yanı sıra araç içinde seyahat sürecinde kaliteli hizmet vermenin de büyük önem taşıdığını belirterek, "Firma bünyemizde hizmet veren 250 host personelimiz ile her 15 günde biraraya geliyor ve hizmet kalitesinin daha da artırılmasına yönelik eğitimler veriyoruz. Kalitenin artmasının öncelikli unsurunun da personelin de görüşlerini almak olduğunu biliyoruz.



Eğitim verirken onların da görüşlerini dinliyor ve sürecin en iyi şekilde yönetilmesi için birlikte hareket ediyoruz. Personele yolcu ile doğru iletişim kurmanın önemini ve ikramın sunuş şeklini aktarıyoruz. Ayrıca personelimize yeni araçların teknolojik özelliklerine yönelik bilgilendirmelerde de bulunuyoruz" dedi.

Kaptanlara da eğitimler veriliyor

Balıkesir Uludağ Turizm Genel Müdür Yardımcısı **Furkan Tekin**, host eğitimlerinin yanı sıra kaptanlara yönelik olarak da periyodik olarak eğitim verdiklerini de belirtti. ■



Otokar Kent XL



Otokar Centro



İzmir Büyükşehir Belediyesi

ESHOT filosuna 11 Mercedes, 12 Otokar otobüs kattı

İzmir Büyükşehir Belediyesi, ESHOT Genel Müdürlüğü filosuna 12 adeti Otokar, 11 adeti Mercedes marka solo otobüsler olmak üzere toplam 23 otobüs kattı. **ESHOT Genel Müdürü Erhan Bey**, 12 Otokar, 11 Mercedes marka toplam 23 solo otobüsün, Devlet Malzeme Ofisi'nden 129 milyon 831 bin 712 TL'ye alındığını söyledi.

Otokar ve Mercedes solo otobüsler, başta Bayraklı ve Buca olmak üzere, kent merkezindeki yeni ve genişleyen yerleşim birimlerinin artan ulaşım ihtiyaçlarını karşılamak için kullanılacak. Otobüsler, 19 Şubat Pazartesi gününden itibaren hizmete dâhil olacak. ■

ALTUR 35 MAN Lion's Coach yatırımı yaptı

Personel ve öğrenci taşımacılığının en önde gelen firmalarından olan Altur, 35 adetlik MAN Lion's Coach yatırımının ilk 20 adetini teslim aldı. 2025 yılına yönelik de 10 adet sipariş verildi.

■ Erkan YILMAZ / İkitelli

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş İstanbul İkitelli merkezinde 20 Şubat 2024 Salı günü düzenlenen törene Altur Yönetim Kurulu Başkanı **Abdurrahim Albayrak**, Yönetim Kurulu Üyesi **Hikmet Albayrak**, Genel Müdür Yardımcısı **Engin Koşan**, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş Genel Müdürü **Tuncay Bekiroğlu**, Otobüs Satış Direktörü **Can Cansu**, Otobüs Bölge Satış Koordinatörü **Emrah Albustanoğlu** katıldı.

35 adet ilk 20'si teslim edildi

Teslimat töreni öncesinde **Man Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş Otobüs Satış Direktörü Can Cansu** bir konuşma yaptı. 2023'ü çok verimli ve güzel bir şekilde kapattıklarını belirten Can Cansu, "2023'den hem biz memnunuz. Hem de MAN otobüs yatırımı yapan müşterilerimiz memnun. Çünkü MAN otobüs yatırımı yaparak kazançlı çıktılar. 2023 yılını yüzde 21 pazar payı ile kapattık. Birçok firmaya teslimatlar gerçekleştirdik. Aslında 6-7 yıl önce Altur ile başlayan işbirliği sürecimiz 2023 yılında da toplu alımlarla devam etti. Neredeyse Türkiye'de 50 yılına yaklaşan köklü firma Altur, 2024 yılı yatırımlarında da MAN ürünlerine teveccüh gösterdi. Bu sadece



ekonomik bir karar değil. Yolcu memnuniyeti, satış sonrasında duyulan memnuniyet ve tabi ki ticari olarak da MAN yatırımlarının avantajlı olması etken oldu. 2023'de artaran devam eden işbirliğimizin 2024 yılında da aylar öncesinden planlanarak 35 adet MAN Lion's Coach yatırımı devam etmesi bizleri gururlandırdı. 35 adetlik yatırımın ilk 20 adetini bugün teslim ediyoruz. Nisan ayında da kalan 15 adeti teslim etmeyi planlıyoruz. Bu güveni daha da ileriye taşıyarak, önümüzdeki yıllarda işbirliğini arttırarak devam edeceğiz. 'Yolların Aslanı' dediğimiz MAN Lion's Coach araçların Altur ailesine ve taşıdığı personele hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.

2025 için 10 adetlik sipariş

Can Cansu'nun ardından MAN

Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu konuştu. 'Bu işbirliğinden çok mutluyum, çok gururluyum' diyerek sözlerine başlayan Tuncay Bekiroğlu şunları söyledi: Bugün Türkiye'nin en güzide kurumlarından olan ve kendi alanında en önde gelen firmalar arasında yer alan Altur'un bize olan teveccühünü hep birlikte kutluyoruz. Bu işbirliği artarak devam edecek. Tören öncesinde yaptığımız görüşmede Sayın Abdurrahim Albayrak müjdeyi verdi. 2025 yılında yine yeni yatırımlar olacak. Volkswagen grubu olarak dünyanın en büyük otomotiv üreticilerinden birisiyiz. Onun bünyesinde de MAN grubu olarak dünyanın en büyük ticari araç üreticilerinden bir tanesiyiz. Teknolojik olarak da ilk dizel motorun icadından bu yana bu alanın öncüsü olduk. Bundan sonra da bu şekilde devam edecek. Ama asıl gücümüz;

geçmişimiz, teknoloji bilgi birikimi değil. Bize bu teveccühü gösteren dostlarımız, yaşam boyu iş ortaklarımız. Yeni yatırım hayırlı, uğurlu olsun. Bol kazançlar sağlasın."

Bu otobüsler bize yetmeyecek

Tuncay Bekiroğlu'nun ardından **Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak** bir konuşma yaptı.

48 yıl önce yine MAN aracı bulunduğunu belirten Abdurrahim Albayrak, "48 yıl önce Aksaray Vatan Caddesi'nde MAN servisi vardı. Orada Altur ismini koyduk. MAN ürünlerinden çok memnunuz. Tuncay beye, Can beye ve tüm arkadaşlarına teşekkür ediyorum. Geçen sene yaptığımız işbirliği ile 2024 yılına yönelik 35 adetlik MAN yatırımımızın ilk 20 adetini teslim alıyoruz. 15 adetini Nisan ayında alacağız. Teslimat öncesinde yine 2025 yılına yönelik 10 adet daha sipariş verdik. Bu otobüsler de yetmeyecek. Bunu yine biz, '30-40 adete çıkartırız' diye tahmin ediyorum. MAN ürünlerinden taşıdığımız yolcularda çok memnun. Koltuk konforundan, süspansiyonundan en önemlisi de yakıt tüketiminden çok memnunuz. Az yakıyor ve çok kazandırıyor. İyi ki Türkiye'de MAN var. Sizleri seviyorum" dedi. ■



Araçların tesliminin ardından pasta kesimi yapıldı.



Konuşmaların ardından MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş Genel Müdürü **Tuncay Bekiroğlu**, Otobüs Satış Direktörü **Can Cansu** tarafından Altur Yönetim Kurulu Başkanı **Abdurrahim Albayrak** ve Yönetim Kurulu Üyesi **Hikmet Albayrak**'a günün anısına otobüs maketi hediye edildi.



ASLAN HER YÜKTE YANINIZDA



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



 www.mapar.com.tr

    /maparman



TUREX Turizm'in 2024 atağı:

30 Isuzu Novo Lux,
100 Sprinter yatırımı

Anadolu Isuzu bayisi MKC Otomotiv, TUREX Turizm'e 10 adet Isuzu Novo teslimatı gerçekleştirdi. Şirket, bir ay içerisinde 30 adet Novo Lux yatırımı yapacak. TUREX Turizm, Mercedes-Benz Otomotiv ile 100 adet Sprinter anlaşması da yaptı. Şirket 10 adet de Temsa Prestij alımı planlıyor. TUREX Turizm Şirket Araçları Yöneticisi Tolga Sayın, "2024 yılında 400 üzerinde araç alım planı var" dedi.

TUREX Turizm, 2024 yılına yeni otobüs yatırımlarıyla başladı. TUREX Turizm Şirket Araçları Yöneticisi Tolga Sayın ile bir araya gelerek hem Isuzu Novo hem de diğer yeni araç yatırım planları hakkında bir söyleşi gerçekleştirdik.

2024 yılında, 400 adetlik bir araç yatırımı planladıklarını belirten Tolga Sayın, "2023 yılının Ekim ayında, yine Taşıma Dünyası'na yaptığımız açıklamada, 300 otobüs yatırım hedefimiz olduğunu belirtmiştim, o hedefi bu yıl aştık. Yeni yatırım planları çerçevesinde ilk etapta Anadolu Isuzu bayisi



RÖPORTAJ



MKC Otomotiv ile 30 adetlik bir Novo Lux yatırım anlaşması yaptık ve ilk 10 Isuzu Novo Lux aracımızı filomuza kattık. Mart ayı sonuna kadar 20 adet daha Novo Lux filomuza katılacak. Isuzu araçların yanı sıra Temsa'dan da 10 adet Prestij almayı planlıyoruz. Mercedes-Benz Otomotiv ile de 100 adetlik Sprinter anlaşması yaptık. Şubat ayında Sprinter araçlarımızın ilk 10 adedini teslim alıyoruz. Her ay Sprinter araçların filomuza katılımı devam edecek ve yıl sonuna kadar 100 adet Sprinter filomuzda yerini alacak" dedi.

Hayalimiz 5 yaş ortalaması

TUREX Turizm filosundaki 2017 model araçların tamamını yeni model araçlarla değiştirmek istediklerini belirten Tolga Sayın, "Bütün alımlarımız takaslı şekilde gerçekleşiyor. Takaslı alımlar yapmak istemiyoruz, çünkü

elimizde 3 binin üzerinde araç var. Yeni alımları takaslı yapmak zorundayız ki, filomuzu gençleştirmemiz mümkün olsun. Hedefimiz, filomuzda 2019 model araç çalıştırmamak. Hayalimiz, filomuzun 2024 yılı sonunda özmal araçlarımızın 5 yaş ortalamasına gelmesi. Şu anda 7 yaş ortalamasına sahibiz" dedi.

Isuzu Novo Lux tercihi

Isuzu Novo Lux yatırımlarının da yine takaslı şekilde gerçekleştiğini belirten Tolga Sayın, "Isuzu Novo Lux araçların performansından da çok memnunuz. Zonguldak'ta Eren Enerji'nin personelini taşımada Novo Lux araçları kullanıyoruz. 30 adetlik bir projeydi ve bu proje 80 adede ulaştı. Hem yolcular hem sürücüler daha konforlu hissediyor. Şoför seçen bir araba ve süspansiyonu ile de daha keyifli bir seyahat süreci var. Bu araçlar günde 100-110 km yol yapıyor ve bu araçların bize dönüşü çok olumlu oldu" dedi.

2024'te 400 üzerinde bir araç alımı olur

2024'ten çok umutlu olduklarını vurgulayan Sayın, "2024 yılında aşağı yukarı 400'ün üzerinde bir araç alımımız olur. 220 pikap bu alımın dışında. Ayrıca TUREX olarak, çevreci anlayışla elektrikli araç yatırımlarına başlıyoruz. Elektrikli araç yatırımlarındaki süreç önce personelin kullandığı binek araçlarla başlayacak. Elektrikli araçları önce bu şekilde deneyeceğiz ve göreceğiz. Sonrasında şirketlerde çalışan kiralık binek araçlarımızı elektrikliye çevirebiliriz. Ticari araç tarafında ise bu süreci görüp ona göre karar vereceğiz. 2025 yılında ticari araç tarafında daha iyi bir şekillenme olur düşünce-sindeyim" dedi. ■



TUREX - Mepa Otomotiv işbirliği

Tolga Sayın, Mepa Otomotiv ile araç alımlarında çok yakın işbirliği içinde olduklarını da vurguladı: "Mepa Otomotiv'den Peugeot Expert almiştık. 5 Peugeot'ya yeni 5 daha ekleyeceğiz. Mepa Otomotiv HTA Satış Müdürü Onur Dönmez'in bu işbirliğinde çok yakın ilgisi ve destekleri oldu."

ÇETAŞ Otomotiv'den

ESCAN Turizm'e
10 Citroen Jumper

Çetaş Otomotiv PSA Ticari Araç Satış Müdürü Hüseyin Özcan İstanbul merkezli Escan Turizm'e 10 adet Citroen Jumper teslimatı gerçekleştirdi.

2005 yılından beri personel, öğrenci ve turizm taşımacılığı ile araç kiralama alanında hizmet veren Escan Turizm 10 adet Citroen Jumper yatırımı yaptı. Araçları Çetaş Otomotiv Büyükçekmece Şubesi PSA Ticari Araç Satış Müdürü Hüseyin Özcan teslim etti. İşbirliğine yönelik Hüseyin Özcan Escan Turizm firma sahibi Mehmet Denli'ye bir plaket sundu.

Filolarında 100 adet in üzerinde araç bulunduğunu belirten Mehmet Denli, "2024 yılı yatırım planı çerçevesinde Çetaş Otomotiv'den 10 adetlik Citroen Jumper alımı gerçekleştirdik. Araçlar sahip olduğu teknolojik



özellikler ve konfor düzeyleri ile de bizim hizmet sürecimize katkı sağlayacak. Bu işbirliğinde sayın Hüseyin Özcan'a da bizlere gösterdiği ilgi ve destekler içinde teşekkür ederiz" dedi.

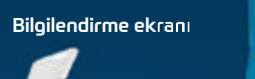
Çetaş Otomotiv PSA Ticari Araç Satış Müdürü Hüseyin Özcan'da yeni Citroen Jumper araçların Escan Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını dilediklerini belirterek, "Escan Turizm ile önümüzdeki süreçte yeni işbirlikleri de yapmaya hazırız" dedi. ■

ZF. Güvenilir
yedek parça.

Sağlam ürünler. Orjinal Ekipman Üreticisi (OEM) kalitesi. Alman teknolojisi.

Ticari araçlar için geniş ürün yelpazesi sunan, güvenilir markalarımız LEMFÖRDER, SACHS, TRW ve WABCO en kaliteli ve güvenilir hizmeti temsil etmektedir. www.zf.com/tr

Fren bileşenleri



Kabin sönümleyicileri ve amortisörler



AFTERMARKET

LEMFÖRDER SACHS TRW WABCO

Yolcu taşımaları verileri ve TÜR SAB Yasası

Faaliyet alanı ile ilgili verilerin elde edilmesi, işlenmesi, değerlendirilmesi, sonuçlar çıkartılması ve bunların faaliyetlerin yönlendirilmesinde kullanılması başarı açısından çok önemlidir. Bunun kapsamında hem kişisel faaliyetler hem de ilgili sektörel faaliyetler yer almalıdır. Tabii, bunlar için veri eldesi ilk basamak olarak çok önemlidir. Şüphesiz ki, bu düşünceler taşımacılık faaliyetleri için de geçerlidir.

Son dönemde bazı düzensizlikler veya zorluklar yaşansa da öteden beri taşımacılıkla ilgili faaliyetlerdeki belge sayılarına ve taşıma belgelerine kayıtlı taşıt sayılarına ulaşabiliyoruz. Artık bunun için özel çabalar gerekiyor. Bu verilerdeki yıllara göre değişimleri takip etmek çok önemli. Ayrıca belge başına düşen taşıt sayılarını hesap ederek ortalama taşımacı büyüklüğünü ve bundaki değişimleri de gözlemleyebiliyoruz. Yolcu taşımacılığında B1, B2, D1 ve D2 türü otobüsle yolcu taşımacılığı belgeleri ile A1 ve A2 otomobille yolcu taşıma belgelerinin her biri için bu işlemleri ayrı ayrı yapabiliyoruz.

Son yıllarda, UETDS sistemi sayesinde tarifeli, tarifesiz ve toplam taşımalardaki sefer ve yolcu sayıları aylık ve yıllık olarak açıklanıyor. Bu çok önemli bir gelişme ve bunları yıllara göre değerlendirerek sonuç çıkartmak tabii ki faydalı. Ayrıca bunlardan hareketle tarifeli, tarifesiz ve toplam seferlere ilişkin sefer başına düşen yolcu sayılarını kolayca hesaplayabiliyoruz. Ortalama doluluk diyebileceğimiz sayı çok önemli. Bunun ötesinde belge başına düşen sefer ve yolcu sayıları ile taşıt başına düşen sefer ve yolcu sayıları her sefer türü için bulunup incelemeye konu edilebilir. Keza buradan da otobüs seferi başına düşen yolcu sayılarına bir kez daha erişmek mümkün olabiliyor. Bunlar çok önemli değerler.

Bir problem mi var?

Tarifeli seferlerdeki ortalama doluluğu hesapladığımızda 30 civarında bir sayıya ulaşıyoruz. Bu, normal bulunabilir, üstelik bu değerlendirmeye giren otomobil taşımaları da düşürülürse iyi bile sayılabilir. Belge ve otobüs başına düşen sefer ve yolcu sayıları için de makul rakamlara ulaştığımızı söyleyebiliriz.

Tarifesiz taşımalarda ise 5-6



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

civarlarında doluluklarla karşılaşıyoruz. Bu rakam hiç normal görünmüyor. Aynı şekilde, bu taşımalardaki belge ve otobüs başına düşen sefer ve yolcu sayıları da çok düşük. Burada bir problem olmalı. Küçük otobüslerin de bu taşımalarda kullanılabilmesi, hatta otomobillerle yapılan tarifesiz taşımaların da sayılara dâhil olduğunun kabulü bu durumu açıklamaya yetmiyor. Burada, transfer dediğimiz, havalimanı-otel taşımaları akla gelebilir. Bunların bildirilmeme hali bu sayıları düşürebilir. Ancak bunların sınırlı büyüklüğü bu problemi açıklamaya yetmeyecek gibi görünüyor. Bu nedenle bu taşımalara ilişkin veri girişi ve diğer işlemlerin ele alınmasında fayda var.

Veriler detaylandırılmalı

Sefer ve yolcu sayılarının ne kadarının yurtdışı ne kadarının yurtiçi olduğunu bilmiyoruz. Bunun ötesinde, yine sefer ve yolcu sayılarının ne kadarının otobüslerle ne kadarının da otomobillerle yapıldığına ilişkin bir veri yok. Dahası B1 ve B2 belgeleriyle yapılan taşımaların ne kadarının yurtdışı, ne kadarının ise yurtiçi olduğu veya yurtiçi taşımaların ne kadarının B ne kadarının da D türü belgelerle yapıldığını da öğrenemiyoruz. Bu eksikliği gidermek üzere tarifeli ve tarifesiz tüm taşımaların yurtdışı ve yurtiçi kısımları ile otomobil-otobüs kısımlarının ayrı ayrı açıklanması çok daha faydalı olacaktır. Bu gerçekleşmediğinde otobüsle belirleyici durumda olan otobüsle taşımalar için bu verilerin yayınlanması, en azından da B1 ve D2 belgeleriyle yapılan taşıma büyüklüklerinin özel olarak yayınlanması hususları mutlaka dikkate alınmalıdır.

TÜR SAB Yasası değişiklik çalışmaları

Turizm konusu bizim doğrudan ilgi alanımızda olmasa da yolcu taşımacılığı açısından önemi nedeniyle bu konuyla ilgilenmemiz kaçınılmaz. Bu konuda daha öncelerde de bazı görüşlerimi açıklamıştım. Şimdi de gündemde olan

Türkiye Seyahat Acenteleri ve Seyahat Acenteleri Birliği Kanunu yerine seyahat acentelerine ilişkin yeni bir kanun getirilmesi çalışmalarına kısmen de olsa göz atıyoruz. Bu kapsamda mevcut TÜR SAB yönetiminin ve değişikliği gündeme getiren Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın görüşlerini dinleme ve elimize ulaşan taslağı değerlendirme imkânımız var. Taslağın çokça iyileştirme ihtiyacının yanında, özellikle yeni birlik yapısı üzerinde durma ihtiyacı var.

Taslağa tur operatörlüğü, sağlık turizmi, hac-umre turizmi ve uçak bileti satışı konularında 4 farklı ihtisas birliği kurulmasının yanı sıra gerektiğinde birden fazla karma birlik kurulması şeklinde bir yapılanma var. Çokça dağınık bir yapı tabii, sonuçta da güçsüz bir yapı olabilir. TOBB bünyesi dışında sadece turizmle ilgili özel bir birlik söz konusu. TOBB içinde de sadece deniz ticareti için ayrı oda yapısı yer alıyor. Bunların gerekliliğinden hep şüphe duymuşumdur. Eğer önemine binaen turizm için bir ayrı birlik kuruyorsanız, başka önemli sektörle için de bunun istenmesi yolu açılmış olur. Buna taşımacılar da dâhildir. Taşımacıların da ayrı bir birlikte örgütlenmeyi hak eden bir önemleri yok mu; hele günümüzde lojistiğin öneminin arttığını düşünürseniz. Hal böyleyken turizmcilerin örgütünü parçalamak ve çeşitlendirmek bana hiç normal görünmüyor. Ben, tıpkı Türkiye Mühendis ve Mimar Odaları Birliği (TMMOB) organizasyonunda olduğu gibi tek seyahat acenteleri birliği çatısı altında; taslağa birlik olarak yapılandırılan ihtisas dallarının her biri, yani tur operatörlüğü, sağlık turizmi hac-umre turizmi, uçak bileti seyahat acenteciliği ve diğer tür acentelikler için ayrı birer oda oluşturulmasının daha uygun olabileceğini düşünüyorum. Tabii, bu odalar üyelerinin yoğun olarak bulunduğu bölge veya illerde şube de açabilmeliler.

Kâğıt ticareti

Sırası gelmişken öncelikle turizm kapsamındaki yolcu taşımalarının turizmle ilgili kanunlarda hizmet verme sorumluluğu yönüyle kapsanması gerekli olmakla birlikte bununla ilgili taşıma faaliyetlerinin ilgili diğer kanunlardan yani Trafik Kanunu ve

Taşıma Kanunu'ndan ayrı biçimde düzenlenmesi ve ele alınması mümkün değildir. Bu konuda şüphe yaratıcı ifadeler taslağa yer almamalıdır.

Bu çerçevede, bir konuyu ele almak istiyorum. Turizm taşıma hizmeti veren taşıtların önünde bu taşıtla gerçekleştirilen turizm faaliyetinin kapsamında olduğunu anlatan bir kâğıt veya madeni plaka var. Adına ne dersiniz deyin, benim için bir kâğıt parçası. Bakanlığın mevcut duruma ilişkin eleştirilerinde yer alan kâğıt ticaretinin bir unsuru da bu mudur, bilemem. Bu kâğıdın anlamı nedir? Bir anlamı var ise niye burada ifade edilmez. Bu kâğıtla ifade edilmek istenen husus, yani bu anlam hangi mevzuatta yer almaktadır? Hangi mevzuattan aldığı güçle bu taşıta ayrıcalık kazandırılmak istenmektedir?

Bazı taşıtlara ayrıcalık kazandırılması söz konusu ise örneğin; bu taşıtın taşıma belgeli bir taşıtın belgesinde kayıtlı olduğu -yani korsan taşımacı olmadığı- ifade edilmek isteniyorsa, bu husus turizm veya seyahat acenteliği mevzuatının değil Karayolu Taşıma Kanunu mevzuatının konusu olabilir. Bu taşıtlara bir ayrıcalık tanınacaksa bu husus ancak Karayolu Taşıma Kanunu veya Trafik Kanunu yoluyla yapılabilir. Örneğin; turizm taşımacılığı hizmetindeki taşıtlara bir park yasağı ayrıcalığı veya havalimanına giriş vs. ayrıcalığı tanınacaksa bu husus Trafik Kanunu veya ilgili diğer kanun kapsamında yapılabilir. Bunun ötesinde arabanın önüne konan kâğıt hiçbir değer taşımaz. Bu yolla ödenen paralar da haksız ve boş yere alınmış olur. Bu anlayışın turizm faaliyetlerinin tüm unsurlarınca bilinmesi ve kabul edilmesi gerekir. Keza, bu taşıtlara işlem yapacak görevliler de turizm mevzuatıyla getirildiği varsayılan ayrıcalıkların hiçbir kaynağı olmadığını, yani geçersiz olduğuna bilmeli ve bu kâğıtlara itibar etmemelidirler.

Yazımın turizmle ilgili bu bölümündeki hiçbir düşünce veya cümle turizmi önemsenmediğim anlamında yorumlanmamalıdır. Şüphesiz ki, turizm çok önemlidir. Ancak bu önemine binaen gösterilecek kolaylıklar mutlaka buna uygun iyi bir mevzuatla tam ve doğru olarak getirilmeli, gösterilmelidir. ■

Merhaba 2024

Yeni bir yıl, yeni umutlar, yeni başlangıçlar ve yeni kazançlar... Beklentilerimiz her zaman olduğu gibi bol bereketli kazançlar, huzurlu, sağlıklı ve mutlu bir yıl olması dileklerimiz...

Geçtiğimiz yılın son çeyreği oldukça sıkıntılı ve durağına yakın bir sene sonu geçirdik. Ekonomik kriz, savaş ve finansman sıkıntısı vb. sebeplerden dolayı zayıflayan iş gücü, geçim sıkıntısı, fahiş artan fiyat sarmalı gibi sebeplerden kaynaklanan alım gücünün zayıflaması, bu döngünün piyasaya yansıyan tarafın da, araç satışlarındaki azalmalar ve satışın durma noktasına gelmesidir. Ancak, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği kayıtlarındaki açıklamasına göre, en çok satılan Otobüs-Marka İhracat Adetleri; Anadolu Isuzu: 258 Mercedes-Benz Türk: 3.661 Man Türkiye: 2.933 Otocar: 1.756 Karsan: 79 Temsa: 760 TOPLAM: 9,447

İkinci El
Sami Acerüzümoğlu
sami.aceruzumoglu@tasimadunyasi.com

Ciddi bir araç satışı, üretici firmaların dövizde endeksli araç fiyatlarının iç pazarda aşırı yüksek olması, dış piyasada alımı daha güçlü hale getirdiği sonucu yukarda görülüyor. Bu sebeplerden dolayı yeni araç fiyatlarının, piyasa ve ekonomi şartlarına göre artışların devam edeceği sonucunu tahmin etmek hiçte zor değil. Sonuç olarak önümüzde beklenen bir yerel seçim var, herkesin gözü kulağı ve umutları sanki buraya bağlanmış, ne olacak faizler mi düşecek, araç fiyatlarını düşecek işler mi artacak, ne olacak ben anlamadım. Dahamı iyi olacak, dahamı kötü olacak, bu hayalleri niye yaşıyoruz anlamıyorum.

Şimdi şöyle düşünelim, verilen zamlar geri mi alınacak, ya da bir anda her şey eskisi gibi mi olacak, tabi ki

hayır, bence artık şu seçim geçsin, şu kış hele bir bitsin, hele bir dur yaz gelsin sezon açılış durumlarını kaldırmamız lazım, işlerimizi pozitif olarak yürütme zamanı gelmedi mi, artık şapkamızı önümüze koyup, arkamıza bile bakmadan yolumuza devam etmemiz gerek.

Araç alınacaksa alınacak, onu bekleyim bunu bekleyim durumu bitti, bu gün alırsın karlı çıkarsın yarın belki alamayacaksın, şartlar belki daha ağır olacak, belki de daha iyi olacak, bunu kestirmek çok zor, 2024 yılı üretici firmalardan birinci çeyrek, ikinci çeyrek, yeni araç alımı biraz zor, iptal ettiren olursa belki olabilir, ikinci el yüksek model araç bulmakta zor, olsa bile fiyatlar sifıra yakın olacaktır.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Sayın Osman Nuri Aksoy beyin sevgili annesi, Seçkin Aksoy hanımefendinin vefatı dolayısı ile başsağlığı diler, geride bıraktığı ailesi, sevenleri ve tüm dostlarına da sabırlar dilerim.

Saygılarımla... ■



www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 12 • Sayı: 426 • 19 Şubat 2024

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

erkanyilmaz71@gmail.com
0532 598 89 69

Editor

Korkut AKIN

Grafik

Ezgi Sezen BAŞKAN

Full Stack Developer

Barış Can BAŞKAN

Genel Yayın Danışmanı / Bayyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü

Ekrem ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 235. Sk. No: 8

İç Kapı No: 26

34307 Küçükçekmece - İstanbul

Gsm: +90.0532 598 89 69

info@tasimadunyasi.com

Taşıma Dünyası,
basın meslek ilkelerine
uymaya söz verir.

Reklam Rezervasyon
0537 508 07 55

İZMİR BÖLGE SORUMLUSU
Cumhur ARAL

İlk iki otobüsünü teslim aldı Aras Seyahat 10 Temsa Maraton yatırımı yapacak



■ Röportaj: Erkan YILMAZ

2023 yılında, filosuna 8 adet Temsa Maraton katan Aras Seyahat, 2024 yatırım planını oluşturdu. Bu yıl 13 metre 5 adet 41 kişilik 2+1 ve 13 metre 5 adet 57 kişilik 10 adet Temsa Maraton yatırımı gerçekleştirecek olan şirket, ilk 2 Temsa Maraton’u filosuna kattı.

Aras Seyahat, Temsa Maraton yatırımlarını sürdürüyor. 2023 yılında ilk etapta 8 adet Temsa Maraton otobüsü filosuna katan Aras Seyahat, 2024 yılı içinde 10 adet Temsa Maraton yatırımı yapma kararı aldı. 10 adetlik yatırımın ilk etabı olan 2 adet Maraton, Temsa’nın Adana’daki merkezinde 12 Şubat 2024 Pazartesi günü düzenlenen törenle Temsa Yurtiçi Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü **Baybars Dağ** ve Bölge Satış Yöneticisi **İlker Canbolat** tarafından Aras Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı **Hasan Aras** ve büyük ağabeyi **Turgay Aras**’a teslim edildi.

Aras Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Aras, Taşıma Dünyası’na, yeni yatırımları ve 2024 yılına yönelik özel açıklamalarda bulundu.

Filoda 18 Temsa Maraton olacak

2024 yılı için Temsa’ya 10 Maraton siparişi verdiklerini ve bu siparişlerin ilk etabı olan 2 adet Maraton’u teslim aldıklarını belirten **Aras Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Aras**, “8 adet daha Maraton teslim alacağız. Bunların 3’ünü Mart’ta 3 adedini Nisan’da, kalan 2 adedi de yine Mayıs ayı içinde filomuza katmış olacağız. 2023 yılında aldığımız 8 Maraton’a ek olarak bu yatırımlarla birlikte filomuzdaki Temsa Maraton sayısı da 18 adede ulaşmış olacak. Aldığımız 2 Maraton ile filomuzdaki araç sayısı 30 oldu. Sezonda bu 8 adetle birlikte toplam 38 araçla hizmet vereceğiz” dedi.

Temsa Maraton tercihi

2023 yılında filolarına kattıkları Temsa Maraton araçlardan çok memnun kaldıklarını belirten Aras, “Memnun olmasak, zaten almazdık. Şoförlerin bize yaptığı geri bildirimler çok olumlu. Yatak yerindeki konfordan da memnunar. Şoförler bana, ‘sanki evimizde yatıyoruz’ diyorlar. Hem kokpitteki hem araç

içindeki konforla ilgili yolcuların memnuniyetini aktarıyorlar. Bizim coğrafyamızın zorlu şartlarındaki performansı da çok iyi. Yakıt tüketiminden de memnunuz” dedi.

Yolcu talebi çok düştü

2023 yılında, yaz sezonundaki yolcu hareketliliğinden çok memnun kaldıklarını vurgulayan Hasan Aras, “Sezon sonrasındaki süreç iyi gitmedi. Yolcu talebinde ciddi düşüşler olunca bilet fiyatları da çok geriye geldi. Sömestr tatili bir ölçüde hareketlilik getirdi. Şu anda İstanbul-İğdır bilet fiyatı 1000-1100 TL civarında. Akaryakıt fiyatları artıyor, ama düşük yolcu talebi bizim bilet fiyatlarımızı arttırmamıza engel oluyor. Yaz sezonunda bilet fiyatlarının 1400-1500 TL’ye gelmesini bekliyoruz. Sezondaki hareketlilikten, genel anlamda memnunuz, ancak bu hareketlilik sadece 2,5 ay sürüyor. Sektörün bir diğer sıkıntısı da bu zaten” dedi.

Satış sonrası hizmetlerden de çok memnunuz

Artan maliyetleri bir ölçüde kontrol etmenin yönteminin yeni araçlarla hizmet vermek olduğuna değinen Hasan Aras, “Yaşanan sıkıntılara rağmen yeni araçları filomuza katmak durumundayız. Çünkü eski araçların hem bakım maliyetleri çok ağır hem de yeni araçlara göre çok daha fazla yakıt tüketiyorlar. Bu nedenle biz yeni araçlarla hizmet verme yoluna gidiyoruz. Ayrıca satış sonrası hizmetlerden de memnunuz. Sıkıntılara çok hızlı müdahalede bulunabiliyorlar” dedi.

Kolay kesilen cezalar kaptan sorununu büyütüyor

Sektörde kaptan sorunun büyümeye devam ettiğine dikkat çeken Hasan Aras, “Kaptan eksikliği hizmet süreçlerini de olumsuz etkiliyor. Birçok firma gibi biz de yaz sezonundaki hareketlilikte yeterli kaptan bulamamanın sıkıntısını yaşadık. Son dönemde yaşanan kazalara baktığımızda, tecrübesiz kaptanlar nedeniyle olduğunu da görebiliyoruz. Kaptan sorununun artmasındaki bir diğer etken de devletin uyguladığı ceza sistemi. Trafik cezaları çok kolay kesiliyor. 2 ay önce yapılan bir hata nedeniyle kesilen cezalarla kaptanların bir kısmının ehliyetine el konuyor ve kaptanlar çalışamaz hale geliyor. Burada tecrübeli kaptanlar evde otururken, kaptan sıkıntısı nedeniyle

mecburen daha tecrübesiz kaptanlara araçlar veriliyor. Çünkü kaptan bulmak çok zor hale geldi. Tecrübeli kaptanları biz çok basit kusurlar nedeniyle evde oturmak zorunda bırakırsak, önümüzdeki süreçte daha çok kaza ile karşılaşma durumu olabilir. Kazalarda, bu sistemin de rolü var. Mutlaka bir düzenleme yapılmalı. 2 ay önceki bir kusur nedeniyle hemen 20-30 puan ceza kesilmemeli. Şu anda yollarımız iyi durumda. Double yollar da otoban gibi oldu. Bence hız sınırı double yollarda da 110 olabilir. Ayrıca yeni araçlar güvenlik sistemi ile eski araçlardan çok daha farklı ve teknolojik yapıya sahip. Araçlardaki gelişkin teknolojiyle tecrübeli kaptanların kaza yapması çok daha zor, bana sorarsanız. Ayrıca kaptanların çalışma saatlerine de yeni bir düzenleme yapılabilir. Bir günde 9 saat kullanım süresi veriliyor. Bunu 2 saat daha arttırmak, belki şoför sıkıntısını da bir ölçüde çözer ve tecrübesiz kaptanların yola çıkması önlenir. Biz bu fazla çalışmanın mesaisini ödeyelim kaptanlarımıza. Hepimizin arabaları peronda kalıyor, bu da ciddi bir sorun oluşturuyor” dedi.

Kullanıcının ikinci kez TEMSA tercihi bizi mutlu ediyor

Temsa Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ da, Aras Seyahat ile 2023 yılında başlayan işbirliğinin 2024 yılında da devam ettiğini belirterek, “2023 yılında Aras Seyahat’e 8 adet Temsa Maraton teslimatı gerçekleştirmiştik. Bu yıl ise 10 adetlik bir Maraton yatırım planı oluştu, 2 adedini teslim ettik. Kullanım sürecinde araçlardan duyulan memnuniyet nedeniyle yeni yatırımlarda da tercihin Temsa Maraton yönünde olması bizi çok mutlu ediyor. Yapacağımız teslimatlarla birlikte Aras Seyahat’in filosunda hizmet veren Maraton sayısı 18’e ulaşacak. Yaptığımız her otobüs teslimatı sonrasında müşterimizin satış sonrası hizmet süreçleriyle de her daim yanında olmaya büyük özen gösteriyoruz. Aras Seyahat’in yerini alacak 10 Maraton aracımızın 5’i 13 metre 41 koltuklu ve 2+1, 5 adedi de yine 13 metre 2+2, 57 koltuklu. Bu araçlar Türkiye’nin İzmir İğdır arası en uzak kilometresinde sorunsuz bir şekilde hizmet veriyor. Yeni araçların Aras Seyahat’e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum” dedi. ■



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

Vaat et, vaat et ipe diz!

Seçimden seçime duyduğumuz vaatler, seçimin ardından unutuluyor. Yıllardır böyle olmuş, böyle oluyor ve galiba böyle de olacak. Üzgünüm.

Parti liderleri de adaylar da öyle vaatler sıralıyor ki, hepsini yapmak - zaten mümkün değil de- üç dönem daha kalsalar bitmeyecek kadar çok. Tamam, haklısınız, birçoğu göstermelik, birçoğu yapmış olmak için yapılanlar... Türkiye’nin dört bir köşesinde belediyeler harıl harıl kaldırım döşüyor. Çalıştıklarını göstermek, hizmet ettiklerini kanıtlamak, daha da önemlisi gerekli yerlere harcamadıkları tahsis edilmiş parayı iade etmemek için...

Biliyorsunuz değil mi, belediyelerin asıl işi altyapı yapmaktır. Ancak hemen hiçbir o işe girmez, çünkü kazdığınız yerde bir sürü aksaklık olur, çamur olur, trafik kesilir, esnaf dükkânının önü kapandı diye bağırır vb. bir de verdiğiniz hizmet, üzeri kapandığı için görülmez, bununla birlikte rakipleriniz “ne yaptı ki” diyerek eleştiri yağmuruna tutar, oy ve makam kaybedersiniz.

Niyetimiz yok ki...

Hiçbirimiz ders almak niyetinde değiliz. Dünyanın vazgeçtiği altın madenciliği Türkiye’nin içini oyuyor, haberimiz bile yok. Ağırlıklı Kanada şirketlerinin altın arama işlerini taşeronlar aracılığıyla üstlendiğini sağır sultan bile duydu aslında. Kanada’da altın madenciliği yasak. Peki, onların ve tabii dünyanın birçok ülkesinin yasakladığı bu faaliyet bizim ülkemizde niye yapılıyor, hem de kazancın ağırlıklı kesimi onlara giderken. Basından, siz de duymuşsunuzdur, aktarılanlara göre, çıkarılan altının yüzde 4,5’i devlete veriliyor, kalanı hiç zaman kaybetmeden gönderiliyor.

Maden arama ruhsatı verilmeyen bir karış toprağımız yok neredeyse. Olanlar da sırasını bekliyor. Haritalara bakın, göreceksiniz... Tonlarca toprağı siyanürle kirletiyorsunuz, yaşam veren suyu zehre dönüştürüyorsunuz, ormanları katlediyorsunuz, elde ettiğiniz bir kilo altın; onun da çoğunu elinizden alıyorlar. O zeytinler, o suların beslediği topraklar, o ormanların ekonomiye katkısı çok daha yüksek. Şebinkarahisar’da sızıntı dedikleri siyanür havuzu delindi, iliç’te milyonlarca ton toprak (Bakan’ın açıklamasına göre 400 bin kamyon gerekliliği kaldırılabilmesi için) aktı, çoluk çocuk, bitki, evcil hayvan, doğal yaşam tehdit altında. Bir yönetici istifa etmediği gibi itiraz bile etmedi; doğrudur, hepsi oradaki insanların başının altından çıktı. Salda Gölü, Ayder Yaylası diğer örnekler... İmar affı da var, yine kimsenin sorumluluk üstlenmediği. Hızlandırılmış tren, Çorlu hızlı tren kazaları, Karadeniz kıyısında hemen her yağmurda göçen yollar, köprüler, su basan iller, hatta merkezleri... bırakın hepsini saymayayım.

John Perkins, “Bir Ekonomist Tetikçinin İtirafları” kitabında neyin niye ve nasıl yapıldığını, ihtiyaç olmadığı halde yatırım yapılmasının ülke ekonomisini ve bağımsızlığını nasıl yerle bir ettiğini anlatıyor. 31 Mart öncesinde okuyup ona göre oy vermek gerekir. Yoksa hepimiz, hangi ilde yaşarsak yaşayalım, hangi sektörde olursak olalım, yaşımız kaç olursa olsun, bu sıkıntılardan, bu felaketlerden, bu katliamlardan kurtulamayız. ■

Basri Akgül ve Fatih Tamay Elektrikli ve hidrojenli araçların geleceğini de değerlendirdiler

Elektrikli araçlar bu işin son noktası değil

Otomotiv sektörünün iki duayen ismi Basri Akgül ve Fatih Tamay ile yaptığımız röportajı 5 Şubat

2024 tarihli Taşıma Dünyası Gazetemizde yayımlamıştık. O röportajdan kalan elektrikli ve

hidrojenli araçlara yönelik görüşleri de yeni sayımızda yayımlıyoruz.

“Bu işin son noktası hidrojenli araçlar” diyen **Basri Akgül**, “Şu anda da herkes çok ciddi faaliyet halinde. Elektrikli araçlar ve hidrojenli araçlar sürecini hem güç hem de ekonomik savaş olarak görüyorum. Son 10 yılda elektrikli araçları en çok destekleyen ülke Çin oldu. Bunun sebebi de sahip olduğu madenler: Lityum ve Demir. Bu madenlerin Çin’de çok fazla olması ve bu madenlerin tek başına değerlendirildiğinde düşük fiyatlarla satabiliyor olması Çin’i Lityum ve Demir kullanılan elektrikli araç pili teknolojisine yatırım yapmaya ve yaptığı pilleri de elektrikli araçla birlikte satmaya yönlendirdi. Böylelikle normal maden satışından 10’larca kat daha fazla kâr elde ediliyor ve Elektrikli araç pazarının en önemli oyuncusu haline geliyordu. Çin hükümetinin stratejik kararı ile elektrikli araçlara ve pil teknolojilerine yoğun şekilde yatırımlar yapıldı. Elektrikli araçları Çin’in bu kadar desteklemesinin diğer bir sebebi de Avrupa’nın fosil yakıtlı araç regülasyonunu sürekli artırarak ve üretim teknolojisini daha yukarı çekerek Çin’in Avrupa ya araç satışını engellemeye çalışması oldu. Sonunda elektrikli araç ve pil teknolojisine dünyada en çok yatırım yapan ülke Çin oldu. Hatta son dönemde bazı Avrupa ülkeleri pile üretimine yatırım yapmama kararı aldılar” dedi.

Süpriz olmayan bir gelişme

Elektrikli araçların pazarda süratle yayıldığına dikkat çeken Basri Akgül, “Çinli markalar akıllarına gelmeyen adetlerde araç sattılar. Hatta Türkiye’de üretim noktasında arayış içindelerdi. Ama artan maliyetler ve vergiler nedeniyle üretimlerini başka ülkelere kaydırma arayışına da başladılar. Çin’in elektrikli araçlarda ve pil üretiminde piyasayı ele geçiriyor olması, özellikle Avrupa’yı ve Amerika’yı çok rahatsız etti ve ‘teknolojiyi nasıl değiştirebiliriz’ arayışı başladı. Süpriz olmayan bir gelişme oldu ve ‘hidrojenli araçlara yatırımı hızlandıralım’ denildi. Ekonomik bir savaştı bu. Ama hidrojene yatırım yapmak ciddi bir maliyet gerektiriyordu. Hidrojen üretimi için ciddi enerji tüketiyorsunuz. Onun haricinde, hidrojenli motorların geliştirilmesi için de çok ciddi paraların harcanması gerekiyor. Hidrojenli araca yatırım yapmanın en büyük avantajı neydi? Hidrojen motorunun çalışma prensibi, konvansiyonel motorlara çok benzer. Avrupa Hidrojen motor teknolojisine Çin den çok daha yakın ve mekanik konuda çok daha üstün. Ana düşünce ‘hidrojen motorunu hızla yaparız, hem Çin’i engelleriz, hemde daha küçük pillerle Çin’den pil tedarik bağımlılığını azalır Çin yine burada zorlanır’ düşüncesi ile hidrojen motorlu araçlara yatırımları arttırdılar ve son birkaç yıldır hidrojen motorları Avrupa’da üretilmeye başlandılar. Avrupa’da bazı üreticiler hidrojen motorunu araçlara koymaya başladı ve belirli bölgelerde kullanmaya başladı. Türkiye’deki otobüs üreticilerin hepsinin hidrojen motorlu bir prototip otobüsü var. Bu araçlar bitmiş halde midir veya ticari hale dönüştü mü



bilmiyorum. Ama iş hidrojene doğru gidiyor ve hidrojenle çok hızlı ilerleyecek. Elektrik bir anda nasıl alıp başını gittiyse hidrojen de ilerleyecek; Avrupa ve Amerika bu ticaret savaşını dengeli hale getirecek. Özellikle Çin’in madenlerden pil üreterek elde ettiği kârdan uzaklaştıracaklar” dedi.

Önemli konu: Hidrojen üretimi ve tedarigi,

Elektrikli araçlardaki pillerin ömrü bittikten sonra geri dönüşüm maliyetlerinin de çok fazla olduğuna dikkat çeken Basri Akgül, “Hidrojene geçişle birlikte doğa daha korunmuş olacak. Avrupa ve Amerika kendi ellerindeki hidrojen teknolojiyi Çin’deki teknolojiyi veya ekonomiyi zayıflatacaklar. Hidrojenli araçlarda akü ihtiyacı çok daha az.

Bir önemli konu: benzin istasyonlarında hidrojen tedarigi ve araçlara dolumu. Hidrojen gazının araç depolarına yüksek

basınçta doldurulması gerekiyor. Bunun bir şekilde benzin istasyonlarına özel pompalar koyarak araçların tüplerine basılması gerekiyor. Hidrojen gazı - henüz istasyonlarda satılmıyor ancak toplu taşımada otomobillerden daha erken kullanılmaya başlanacaktır. Belediyerin garajlarında CNG de olduğu gibi hidrojeni depolamak mümkün, Türkiye hidrojen üretiminde çok avantajlı. Üç tarafı denizlerle çevrili. Hidrojen, en iyi, deniz suyundan üretiliyor. Deniz suyu bir çok aşamalardan geçiriliyor, sonunda hidrojen ve oksijen elde ediliyor. Şu anda Türkiye’de üretilen hidrojen petrol ürünlerinden elde ediliyor, çok maliyetli. Hidrojen konusunda Türkiye çok avantajlı, ancak araç fiyatları ne olacak, diğer bir soruda bu.

Önümüzdeki 10 yıl elektrikli araçlara geçiş çok hızlı olacak

Türkiye Otomotiv Sektörünün sadece iç pazara değil, ağırlıklı ihracata odaklı olduğuna dikkat çeken **Fatih Tamay**, “Türkiye’deki düşük kişi başı milli gelire bağlantılı olarak elektrikli araçların sayısı günden güne artacaktır. Bu sadece otobüs, kamyon, midibüs, hafif ticari ve binek araçlarda değil bütün ürün gruplarında artacaktır. Önümüzdeki 10 yıl Full Elektrikle çalışan EV ve PHEV Plug-in Hibrit araçların yükseleceği bir dönem olacak. Kamu, Özel Sektör tüm paydaşların planlarını bu gerçeğe göre yapması gerekiyor.

Benim gördüğüm kadarıyla, gerek Türkiye’deki gerek Avrupa’daki tüm üreticiler zaten bu trendin ışığında tüm modellerini hazırlamış, çoğu tip onaylarını almış, bir kısmı da seri imalata başlamış durumdadır. Geride kalanlar da tip onaylarını alıp, seri imalata başlama pozisyonundadır. Zaten burada herhangi bir problem görünmüyor. Ticari araç tarafında elektrikli araçların sayısı da artacak Türkiye’de, ama bunun çok hızlı olma şansını maalesef fazla değil. Bu aşamada, dönüşümün hızlanması için kamunun öncülük yapması gerekir. Elektrikli Ticari Araç tarafında çok yüksek ilk yatırım ve işletme masraflarından

bahsediyoruz.

Artı, Türkiye gibi kullanım koşullarının oldukça zor olduğu ülkelerde özellikle servis maliyetleri, akü değişim süreleri, akü ağırlığı nedeniyle sık lastik değişim maliyetleri işletme maliyetleri, azalan taşıma kapasitesi nedeniyle taşıma maliyetleri, otobüslerin azalan bagaj kapasitelerini iyice düşünceleri gerekiyor.

Belirli zorlamalar da var, ama Türkiye’deki dönüşüm hızı Avrupa’ya göre daha az olacak. Türkiye’de otomotiv üreticilerinin üretimlerine yansımalarının hızı 2025’den itibaren artacaktır.

Zaten Avrupa’nın 2026’dan itibaren SKDM Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizması ile karbon salınımını ciddi miktarda azaltma ve sıfırlamaya yakın hedefleri var” dedi.

Gelecek HCEV Hidrojen Yakıtlı Araçlarda

“Dünyanın geleceği full elektrikli araçlarda değil, hidrojen yakıtlı ve hidrojen hücreli araçlarda”

açıklamasını yapan **Fatih Tamay**, “Full Elektrikli araçların pillerinin geri dönüşümünde de çok ciddi bir çevresel sorun var. Batarya üretmek için gerekli olan nadir metaller, ağırlıklı olarak dünyada iki veya üç ülkede bulunuyor. Hâkim olarak da bu metaller Çin’de

çıkarılıyor. Önemli batarya üreticileri de Çin’de.

Bu nedenle Avrupa ve Amerikalı marka üreticileri için stratejik olarak bu kadar bağımlı bir yapıda kalmak doğru değil. Hidrojen Yakıtlı Araçlarda batarya ağırlığı ve etkisi çok daha düşük. Dolayısıyla geleceğin hidrojen yakıtlı araçlardan yana olacağını düşünüyorum. Ama full elektrikli araçlara, teknolojik gelişmişlik ve yüksek üretim kapasiteleri nedeniyle önümüzdeki 10 yıl, gittikçe artan miktarda geçiş olacak.

Toplu taşımada ise hidrojen yakıtlı araçlara geçiş daha hızlı olabilir.

Kamu Otoritesi ve Yerel Yönetimler özellikle toplu taşımada çok etkili olabiliyor ve ne tür araçlar kullanılacağını regülasyon ve ihalelerde deklare edebiliyor. Şehirlerarası Ulaşım ise en yavaş dönüşen kesim olabilir bu yöndeki geçişte. Turizm taşımacılığı tarafında ise daha hızlı bir geçiş olabilir. Turistlerin ve özellikle Avrupalı acentaların elektrikli araçlarla seyahat etmek yönünde talep ve tercihleri olabilir” dedi. ■



Fatih Tamay



33 yıl Koç Grubu’nda çalışan Basri Akgül ve 37 yıl Anadolu Grubu’nda çalışan Fatih Tamay ile Rahmi Koç Müzesi’nde çok keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik. Muammer Başkan - Erkan Yılmaz

Temsa 2023'ü tarihi rekorlarla tamamladı İhracat artışında sektör lideri oldu cirosunu son 3 yılda 12 kat artırdı

Son 3 yıldır, ciroda üç haneli büyüme rakamlarına ulaşan TEMSA, 2020-2023 döneminde gelirlerini TL bazında yüzde 1.090, dolar bazında ise yüzde 252 oranında artırdı. 2023 yılını, ihracatta da yeni rekorlarla tamamlayan TEMSA, ihracat gelirlerini 2022 sonuna göre yüzde 92'lik yükselişle 182 milyon dolara taşıdı.

2020 yılı sonu itibarıyla, Sabancı Holding-PPF Group ortaklığı çatısı altında faaliyet göstermeye başlayan TEMSA, dünyada COVID ve diğer ekonomik çalkantıların olduğu 2020-2023 dönemini büyük finansal başarılarla tamamladı. Yurt içinde araç parkını genişletirken, yurt dışında da küresel ayak izini güçlendiren TEMSA, 2023 yılını 9,2 milyar TL'lik toplam gelirle kapatırken, şirketin toplam araç satışları 3.391 adede yükseldi. 2020 yılı sonunda 771,5 milyon TL'lik gelire sahip olan TEMSA, böylece 2020-2023 döneminde yüzde 1.090'luk bir ciro artışına imza atarak, söz konusu dönemde Türkiye'nin en hızlı büyüyen sanayi şirketleri arasında yerini aldı.

Hem otobüste hem midibüste birinci

Bugüne kadar dünyanın 70'e yakın ülkesinde 15 binden fazla aracı yollara çıkaran TEMSA, ihracat alanında da tarihi başarılarla imza attı. Otomotiv Sanayicileri Derneği (OSD) verilerine göre, 2023 yılında hem otobüs hem de midibüs segmentinde, adetsel bazda sektörde ihracatını en çok artırmayı başaran şirket olan TEMSA, Türkiye ekonomisine desteğini bir kez daha ortaya koydu. İhracat gelirlerini geçtiğimiz yıla göre yüzde 92 oranında artıran TEMSA, 182 milyon dolar ihracat geliriyle bu alanda tarihinin en yüksek seviyesine ulaşırken, Kuzey Amerika, Fransa, Almanya, İngiltere ve İtalya gibi öncelikli pazarlarda varlığını güçlendirmeyi sürdürdü.



TEMSA CEO'su
Tolga Kaan
Doğancıoğlu

Gelirlerin yüzde 61'i yurt dışından

TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Son 3 yıla baktığımızda, her yıl üç haneli bir ciro büyümesi yakaladık. Konsolide rakamlarla birlikte değerlendirdiğimizde, TL bazında son 3 yılda gelirlerimizi yüzde 1.090'lık artışla 9,2 milyar TL seviyesine ulaştırdık. Dolar bazında ise, tüm zorlu ekonomik koşullara rağmen, ciro artışımız yüzde 252'yi buldu. Bugün itibarıyla ciromuzun yaklaşık yüzde 61'ini uluslararası işlerimizden sağlarken, yüzde 39'unu ise Türkiye operasyonlarımızdan elde ediyoruz. Bu dengeli dağılım sayesinde, bir yandan dünyadaki olası zorluklara karşı bir koruma mekanizmasına sahip olurken, bir yandan da Türkiye ekonomisine döviz kazandırmaya, Türkiye'deki katma değerli ihracat seferberliğine katkıda bulunmayı sürdürüyoruz" dedi.

İhracatta tarihi başarı

TEMSA'nın büyüme hikayesinde küresel ayak izini güçlendirmenin çok önemli olduğunun altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Bu kapsamda, öncelikli pazarlarımız olarak nitelendirdiğimiz Avrupa ve ABD'de de son derece başarılı sonuçlara imza attık. Müşteriyi çok daha iyi dinleyen, onların geri bildirimleriyle, araçlarını, teknolojisini çok hızlı bir şekilde geliştiren, sadece satışta değil satış sonrası süreçlerde de müşterisinin daima yanında olan bir TEMSA yarattık. Buradaki yetkinliklerimizi güçlendirirken bir yandan da finansman ve servis alanında yenilikçi hizmetleri müşterilerimize sunmaya devam ediyoruz. Bu kapsamda, müşterilerimizin finansman ihtiyacını karşılamak üzere TEMSA Finans çözümünü ABD'nin ardından Türkiye'de de devreye aldık" dedi.

Müşteri odaklı yaklaşımlarının ihracat rakamlarına da olumlu şekilde yansımaları ifade eden Tolga Kaan Doğancıoğlu, "2023 yılında 182 milyon dolarlık ihracat gelirimizle TEMSA tarihinde de bir ilke imza attık. Öncelikli pazarlarımız arasında başı çeken Kuzey Amerika'da yüzde 36'lık bir büyüme performansı ortaya koyarken; EMEA bölgesinde yüzde 31; Batı Avrupa'da ise yüzde 78'lik büyüme rakamları yakaladık" ifadelerini kullandı.

"Elektrifikasyondan sonra hidrojene de öncülük ediyoruz"

Tüm bu finansal başarıların yanında, TEMSA'nın küresel büyüme vizyonunun merkezinde yer alan sıfır emisyonlu araçlarda da önemli stratejik adımlar attıklarının altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "TEMSA olarak bizim elektrifikasyon ve sıfır emisyon yolculuğumuz 2010'ların başında başlıyor. Yani burada 15 yıla yaklaşan bir tecrübemiz var. Sadece elektrifikasyonu değil, alternatif yakıtların tamamını kapsayan bir Ar-Ge yaklaşımıyla, geleceğin sürdürülebilir mobilitesine öncülük etmeyi hedefliyoruz. ASELSAN ile birlikte, Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünü piyasaya sunan şirket olarak bu kez de Portekiz merkezli CaetanoBus ile iş birliği halinde Türkiye'nin ilk şehirlerarası hidrojenli otobüsünü bu yılın sonunda seri üretime hazır hale getirmiş olacağız. Bu aracımızla birlikte, bugün 8'i elektrikli 2'si hidrojenli olmak üzere toplam 10 farklı sıfır emisyonlu araç portföyümüzde olacak. Bu anlamda, dünyada müşterilerine en yüksek sayıda sıfır emisyonlu araç alternatifi sunan şirketler arasındayız. Sıfır emisyonlu araçlar konusundaki yetkinliğimizi pekiştirirken ayrıca CDP, SBTi, Global Compact ve Ecovadis gibi küresel platformlarla da koordinasyon halinde, iş süreçlerimizi ve iş modellerimizi sürdürülebilirlik odağında sürekli olarak geliştiriyoruz. Geçtiğimiz yıl, Avenue Electron otobüsümüz ile EPD (Environmental Product Declaration) belgesini almaya hak kazandık. Bu belgeyi bir otobüs aracılığıyla alan Türkiye'de ilk, dünyada ise altıncı üretici olduk. Şimdi de CDP raporlamamız neticesinde, henüz ilk başvuru yılımızda İklim Değişikliği A Listesi'ne dahil edildik. Tüm bunlar, bizim sürdürülebilirlik konusundaki samimiyetimizin, ciddiyetimizin ve kararlılığımızın göstergesi" dedi. ■



MD9 electriCITY



"Portekiz merkezli CaetanoBus ile iş birliği halinde Türkiye'nin ilk şehirlerarası hidrojenli otobüsünü bu yılın sonunda seri üretime hazır hale getirmiş olacağız."



Borusan Lojistik filosuna, 20 Tırsan Treyler

Güvenilir lider Tırsan; Lojistik sektörünün lider markalarından Borusan Lojistik'e 20 adet Talson Tren Yükleme Tekstil Taşıyıcı teslimatı gerçekleştirdi.

Tırsan'ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştirdiği teslimat törenine, Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Borusan Lojistik Uluslararası Taşımacılık Genel Müdür Yardımcısı Esen Öz Tekayak, Borusan Lojistik Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı Aydın Başar ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katıldı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Tırsan olarak 70'den fazla ülkedeki müşterilerimize hizmet veriyor, haftada 1.5 patent üreten Ar-Ge merkezimizde geliştirdiğimiz ürünlerimiz ile rekabet güçlerini artırıyoruz. Bugün teslimatını yapmış olduğumuz araçlar da Ar-Ge

yetkinliğimizin ve üretim gücümüzün en seçkin örneklerindendir. Sektörün öncü lojistik firmalarından Borusan Lojistik ile başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, bu iş birliğimizin daha uzun yıllar devam edeceğine inanıyorum" açıklamalarında bulundu.

Askılı Tekstil Taşımalarında Çeyrek Asırdır Hizmet Veriyoruz

Borusan Lojistik Uluslararası Taşımacılık Genel Müdür Yardımcısı Esen Öz Tekayak; "Borusan Lojistik, müşterileri için yatırım yapan bir şirket. Müşterilerimizin verimliliklerini artırmak istiyoruz ve bunun için Türkiye'nin lider treyler üreticisi olan Tırsan'a yatırım yaptık. Araçlardaki Talfix® panelleri; giysilerin aracın içine kolayca asılmasını ve güvenle taşınmasını sağlıyor" dedi. ■

12 milyon 458 bin araçtan sadece 241 bini kusursuz

2023 yılında 12 milyon 458 bin 643 araç muayeneden geçirildi. Bu araçların 3 milyon 220 bin 984 bini ağır kusurlu olurken, kusursuz araç sayısı ise 241 bin 470 oldu. 2023 yılı ve 2022 yılı verilerine baktığımızda 1 milyon 130 bin 71 adet azalmış olduğu da ortaya çıkıyor.

■ **Erkan YILMAZ**

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın Araç Muayene İstasyonları'nda muayeneden geçen araçlara yönelik 2023 yılı verilerini analiz ettik. Aylık veriler halinde yayınlanan verilerde 2023 yılında toplam muayene istasyonuna giren araç sayısı 12 milyon 438 bin 643 oldu. Bu araçların 8 milyon 847 bin 875'i Hafif Kusur tespiti yapılırken, Emniyetsiz tespiti ise 148 bin 314, Ağır Kusurlu tespiti 3 milyon 220 bin 984, Kusursuz Araç tespiti ise sadece 241 bin 470 oldu.

2022 araç muayene verileri

2022 yılındaki verilere de bakıp bir karşılaştırma yapmak istedim.

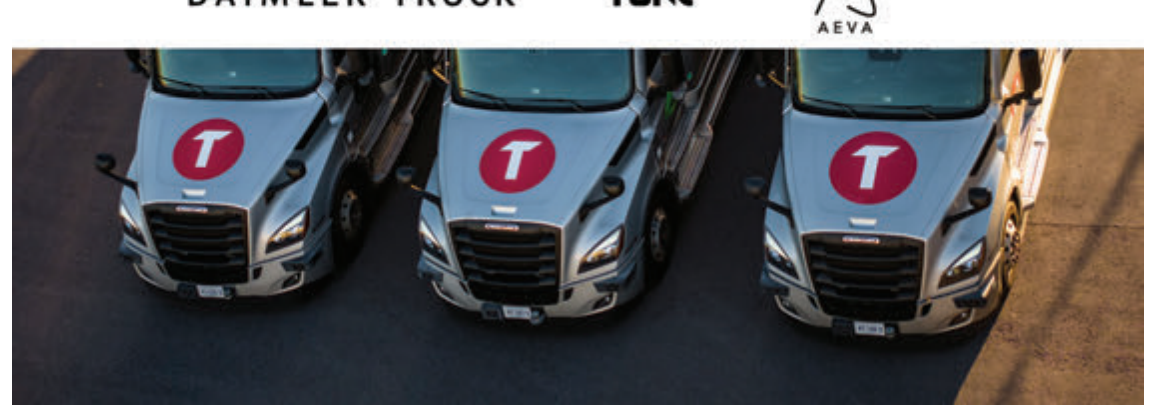
Bakanlığın 2022 araç muayene istasyon verilerinde 13 milyon 588 bin 714 aracın muayeneden geçtiğini

görüyoruz. Bu araçların da 10 milyon 91 bin 328'i hafif kusurlu, 150 bin 801 adeti emniyetsiz, 3 milyon 73 bin 10 adeti ağır kusurlu, 273 bin 575 adeti de kusursuz olarak tespit edilmiş.

Muayene giren araç sayısı 1 milyon 130 bin azalmış

2022 yılı ve 2023 yılı toplam verilerinde dikkat çekici bir fark var. 2022 yılında muayene giren araç sayısı 13 milyon 588 bin 714 iken, 2023 yılında bu rakam 12 milyon 458 bin 643 olmuş. 2023 yılında muayene giren araç sayısı 1 milyon 130 bin 71 adet azalmış. Araç sayısı azalmasına rağmen ağır kusurlu tespiti de 147 bin 974 adet artmış. Kusursuz sayısı ise 32 bin 105 adet azalmış. ■

2023 ARAÇ MUAYENE İSTASYON VERİLERİ	
HAFİF KUSURLU	8.847.875
EMNİYETSİZ	148.314
AĞIR KUSURLU	3.220.984
KUSURSUZ	241.470
TOPLAM	12.458.643
2022 ARAÇ MUAYENE İSTASYON VERİLERİ	
HAFİF KUSURLU	10.091.328
EMNİYETSİZ	150.801
AĞIR KUSURLU	3.073.010
KUSURSUZ	273.575
TOPLAM	13.588.714



Daimler Truck, Torc Robotics ve Aeva'dan teknoloji iş birliği

Daimler Truck ve bağımsız iştiraki Torc Robotics, seri üretimi yapılan otonom kamyonlar için gelişmiş 4B LiDAR teknolojisi tedarikçisi olarak Aeva şirketini seçti. Otonom kullanıma hazır Freightliner Cascadia kamyon platformu için SAE 4. Seviye otonom sürüş sistemlerine sahip araç özelliklerini mümkün kılan LiDAR teknolojisi için iş birliği, yılın ilk çeyreğinde başlayacak.

Daimler Truck AG, seri üretimini yaptığı otonom sürüş sistemlerine sahip ticari araç programı için LiDAR teknolojisi tedarikçisi olarak yeni nesil sensör ve algılama sistemlerinde lider olan Aeva ile çalışacak. Daimler Truck'ın bağımsız iştiraki Torc Robotics ile iş birliği yapan Aeva bu kapsamda, 8'inci sınıf Freightliner Cascadia kamyon platformuyla başlamak üzere SAE 4'üncü seviye otonom sürüş sistemlerine sahip araç özelliklerini mümkün hale getirmek amacıyla yeni Atlas otomotiv sınıfı 4B LiDAR teknolojisini tedarik edecek.

İş birliği 2024'ün ilk çeyreğinde başlayacak

Daimler Truck, sensörlerin araca

sonradan takılmasına gerek kalmadan müşterilerin doğrudan üretim tesislerinden otonom sürüş hazır kamyonlar satın almasını kolaylaştırmak için LiDAR sensörlerini doğrudan üretim sürecine entegre etmeyi amaçlıyor. Torc Robotics ise bu iş birliği kapsamında sanal sürücü teknolojisini ve destekleyici Görev Kontrol hizmetlerini müşterilere abonelik şeklinde sağlayacak. İş birliği 2024'ün ilk çeyreğinde başlayacak. Aeva 2026 yılına, Daimler Truck üretim hattı ise 2027 yılına kadar üretime başlayacak.

Test sürüşlerini de Daimler Truck yürüttü

Daimler Truck ve Torc Robotics, otonom sürüş sistemine sahip kamyonları bir konseptten gerçeğe dönüştürme konusunda önemli bir ilerleme kaydederek, kapsamlı ve başarılı yol testi programlarının yanı sıra ilk müşteri test sürüş süreçlerini de yürüttü. Otonom kamyonların güvenliğini en üst düzeye çıkarmak için Daimler Truck ve Torc Robotics kamyonları, en son LiDAR, radar ve kamera teknolojisi olmak üzere üç teknolojinin birleşiminden oluşan sensör gruplarıyla donatıldı. Bu teknolojiler sayesinde otoyollar, kara yolları, asfalt gibi üst yapıyla döşenmiş yol ve rampalarda ayrıca trafik ışık ve işaretleriyle kontrol tabi kavşaklarda dönüş yaparken ilgili duruma uyarlanmış güvenli sürüş mümkün hale geliyor. ■

Anadolu Isuzu'nun Avantajlı "Yeni Yıl" Kampanyası



Anadolu Isuzu, tüm kamyon grubu ürünleri ile D-Max model pick-up'lar için Şubat ayı sonuna kadar devam edecek kampanya ile özel avantajlı kredi koşulları sunuyor.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, müşterilerine büyük avantaj sağlayan düşük faizli ve katkı payı destekli yeni yıl kampanyasına

devam ediyor. Şubat ayı sonuna kadar sürecek olan cazip kampanyada; kamyon sahibi olmak isteyen müşterilere 1 milyon TL, 12 ay yüzde 1.29 faiz fırsatı ile sunulurken, pick-up segmentinin gözde markası D-Max'ın 4x2 ve 4x4 modelleri için de 750 bin TL 12 ay yüzde 0.99 faiz avantajı bulunuyor. ■





Gürkan Nakliyat'a 6 Renault Trucks

Gürkan Uluslararası Nakliyat, tamamı ADR'li ve retarderli 4 adet Renault Trucks T 460 ve 2 adet D-WIDE çekici ile filosundaki Renault Trucks araç nüfusunu artırıyor.

Ağır taşımacılık ve liman nakliyesi operasyonlarında uzman olan Gürkan Uluslararası Nakliyat, yüzde 60'ı yurt dışı ve yüzde 40'ı yurt içi taşımacılığını kapsayan faaliyetlerini sürdürüyor. Sanayi ürünleri, proje ağır taşımacılığı gibi zorlu hizmetler sunan Gürkan,

araç yatırımlarına 6 yeni Renault Trucks çekici ile devam ediyor.

Gürkan Uluslararası Nakliyat'ın Yönetim Kurulu Başkanı Hayati Bayram; "Faaliyet alanımız gereği başlangıçta yüzde 80 oranında kısa mesafe taşımacılığı yapıyorduk. Dolayısıyla önceliğimiz yakıt tüketimi olmuyordu ancak daha sonra uzun yol taşımacılık operasyonlarını da başlattık. Bu durumda en önemli maliyet kalemimiz yakıt haline geldi. Renault Trucks çekicileri de bu uzun yol güzergahlarımızda kullanıyoruz ve diğer araçlarımıza kıyasla 3 puanlık bir yakıt tasarrufu sağlıyoruz" diye belirtti. ■

CSN Lojistik, Renault Trucks Evo Serisi ile sınırları ötesinde

Zorlu uluslararası taşımacılık faaliyetleri için filosuna düzenli yatırım yapan CSM, geçen yıl Renault Trucks C520 6x4, T520 6x2 ve T 460 4x2 olmak üzere farklı model ve konfigürasyonlarda 6 adet çekici alımı gerçekleştirmişti.

Bu araçlarını 50-100 ton üzeri yüklerin uluslararası taşımacılığında kullandıklarına değinen **CSM Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Seddar Bektaş**, "Diğer taşımacılık operasyonlarına göre daha zahmetli olan ağır yük taşımacılığında en önemli kurallardan birisi emniyet. Lojistik şirketleri yükün yol boyunca zarar görmesini engelleyecek

ekipmana ve bilgi birikimine sahip olmalıdır. Bu nedenledir ki tecrübeli kadrosu kadar dayanıklı ve güçlü araçlarla yükün istenilen yere en kısa zamanda ulaştırılması büyük önem taşır. Bu araçlarımızla yaklaşık bir yıldır uluslararası gabari yüklemelerinde taşıma ve teslimat konusunda sorunsuz bir şekilde tüm taşımalarımızı gerçekleştirdik" diye belirtti.

Satışı, Renault Trucks'ın Ankara yetkili bayi Ceyhan Otomotiv yaptı. ■



Akran Lojistik filosuna 9 Daf Çekici



Teslimata Akran Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Korkmaz, Bursa Ağır Vasıta Genel Müdürü Ahmet Uğur, Bursa Ağır Vasıta Satış Müdürü Fahri Bayram ve Akran Lojistik çalışanlarının katılımıyla büyük bir coşkuyla gerçekleşti. Bu önemli etkinlikte, işbirliğinin önemi bir kez daha vurgulandı.

Akran Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Korkmaz, "Bugün,

Akran Lojistik olarak, işimizdeki kalitemizi daha da artıracak olan bu teslimatı kutlamak için bir aradayız. Bursa Ağır Vasıta'nın sunduğu güvenilirlik ve yüksek hizmet kalitesi, bizim için çok değerli. Bursa Ağır Vasıta'dan almış olduğumuz 8 adet XF 480 ve 1 adet XG+ 530, lojistik operasyonlarımızı daha da güçlendirecek" dedi. ■



Aybek Uluslararası Nakliyat

Avrupa ve Asya'daki nakliye ağını yeni MAN çekicilerle güçlendirdi

Ağır ticari araç sektörünün gözdesi MAN bu kez, Avrupa ve Orta Asya'nın tamamında, taşımacılık hizmeti veren Aybek Uluslararası Nakliyat Şirketi'ne 4 Adet TGX 26.520 6x2/4 BL SA çekici teslimatı yaptı. 2000'li yılların başında tanıştığı MAN markası ile iş birliğini yeni yılda da sürdüren Aybek Uluslararası Nakliyat, aldığı yeni araçları da Avrupa ve orta Asya'nın tamamında uluslararası ağır nakliye

taşımacılığında kullanacak.

Kayseri Metinler MAN Yetkili Bayii aracılığıyla satın aldığı 4 adet TGX 26.520 6x2/4 BL SA çekiciyi törenle teslim aldı. Teslimat törenine Aybek Uluslararası Nakliyat Şirketi Yönetim Kurulu Başkanı **Bülent Eker**, Yönetim Kurulu Üyesi **Batuhan Eker**, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Yöneticisi **Nurettin Aktemur** ve MAN Metinler Bayii Satış Müdürü **Erdal Altunbaşak** katıldı. ■

Bulung Logistics İspanyol Marcotran ile partner oldu



Bulung Logistics, Fas taşımalarında kapasitesini artırarak, Fas-İspanya-Portekiz-Fransa-Türkiye hattında yıllık yükleme hedefini 60 bine çıkardı.

Türkiye Genel Müdürü Savaş

Kasap, İspanya'nın en büyük küresel lojistik şirketlerinden olan Marcotran ile partnerlik anlaşması imzaladıklarını, Fas-İspanya-Portekiz-Fransa-Türkiye pazarında 2 binin üzerinde araç ve ekipmanla hizmet vereceklerini belirtti. ■

Dokurcun Kooperatifi'ne 45 Schmitz Cargobull tenteli treyler



S.S. 107 no'lu Dokurcun Kooperatifi'ne 45 adet tenteli treyler teslim etti. Kooperatif filosundaki Schmitz Cargobull treyler oranı %90'ın üzerine çıktı.

Sakarya - Akyazı'daki S.S. 107 no'lu Dokurcun Kooperatifinde düzenlenen törende Schmitz **Cargobull Marmara Bölge Müdürü Oral Topçuoğlu** plaketi başkan **Ercan Konur**'a takdim etti. **Ercan Konur** yaptığı açıklamada: "18 yıl önce kurulan kooperatifimiz, ASSU fabrikamız ile birlikte her gün gelişen, her gün büyüyen bir yapıya sahip. Birliğimiz ASSU'nun tüm Türkiye'ye dağıtım sorumluluğunu üstlenen tek yetkili lojistik kooperatifidir. Kooperatifimizin coğrafi olarak zor bir bölgede olması, yükümüzün farklı riskler barındırması sebebiyle operasyonumuzda Schmitz Cargobull treylerlerini tercih ediyoruz. Bunun sebepleri Schmitz'in treylerlerinin muadillerine göre hafif olması, galvaniz ve kaynaksız yapısının uzun



ömürlü olması, Modulos şasisinin zorlu arazide araç yakıtını düşürmesidir. Ayrıca Schmitz Cargobull'un geçtiğimiz Kasım ayında Antalya'da düzenlenen S.S. Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifler Birliğimiz yıllık toplantısına sponsor olarak bizlerin yanında olduğunu göstermesi de çok kıymetliydi. Ve de Schmitz Cargobull Marmara Bölge Müdürümüz Sayın Oral Topçuoğlu'nun bizlere olan yakın ilgisi, yine Schmitz Cargobull'un hem satış sonrası hem de ürün yetkililerinin özel ilgisi bizlere güven veriyor. Tüm kullanıcı üyelerimizin Schmitz'ten yana memnuniyeti %100'dür. Kalan son eski model diğer treylerleri de önümüzdeki yıl içerisinde yenilemeyi planlıyoruz" dedi. ■

Otobüs yolculuğunda hedef sıfır ölüm!



Alpay Lök
Mak.Y.Müh

alpay@frenteknik.com

Türkiye'de trafik kazalarında;

- 2021'de 2 bin 421 kişi kaza yerinde, 2 bin 941 kişi kazadan sonraki bir ay içinde olmak üzere toplam 5362 kişi ölmüş.

- 2022'de 2 bin 282 kişi kaza yerinde, 2 bin 947 kişi kazadan sonraki bir ay içinde olmak üzere toplam 5229 kişi ölmüş.

- 2023'de; 2 bin 984 kişi kaza yerinde, tahminen 3 bin kişi kazadan sonraki bir ay içinde olmak üzere yaklaşık 6000 kişi ölmüş.

Trafik kaza istatistikleri, 2011-2022

Yıl	Ölümlü yaralanmalar		Maddi hasarı	Ölü sayısı		
	Toplam kaza sayısı	kaza sayısı		Toplam	Kaza yerinde	Kaza sonrası ²⁵⁾
2011	1 228 928	131 845	1 097 083	3 835	3 835	-
2012	1 296 634	153 552	1 143 082	3 750	3 750	-
2013	1 267 354	161 306	1 046 048	3 685	3 685	-
2014	1 199 010	168 512	1 030 498	3 524	3 524	-
2015	1 313 359	183 011	1 130 348	7 530	3 831	3 699
2016	1 182 491	185 128	997 363	7 300	3 493	3 807
2017	1 202 716	182 669	1 020 047	7 427	3 534	3 893
2018	1 229 364	186 532	1 042 832	6 675	3 368	3 307
2019	1 168 144	174 896	993 248	5 473	2 524	2 949
2020	983 808	150 275	833 533	4 866	2 197	2 669
2021	1 186 353	187 963	998 390	5 362	2 421	2 941
2022	1 232 957	197 261	1 035 696	5 229	2 282	2 947

(1) Trafik kazasında yaralıya açık kurtuluşuna sevk edilenlerden kazanın sebep ve tesiriyle 30 gün içinde ölenleri kapsamaktadır.
- Bilgi yoktur.

Türkiye'de otobüs kazalarında:

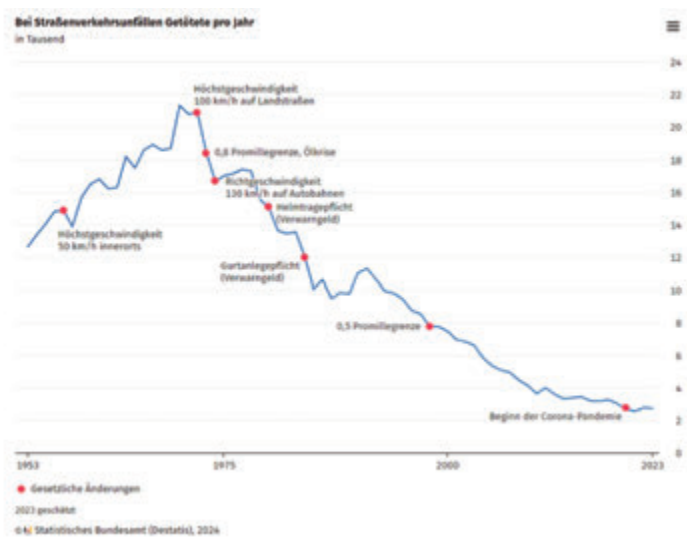
- 2021'de kaza yerinde 59 kişi yaşamını yitirmiş. Kazadan sonraki bir ay içinde ölenlerle birlikte toplam 120 kişinin öldüğü varsayılabilir.

- 2022'de kaza yerinde 79 kişi yaşamını yitirmiş. Kazadan sonraki bir ay içinde ölenlerle birlikte toplam 180 kişinin öldüğü varsayılabilir. (2021'den 2022'ye ölü sayısı yaklaşık %50 artmış)

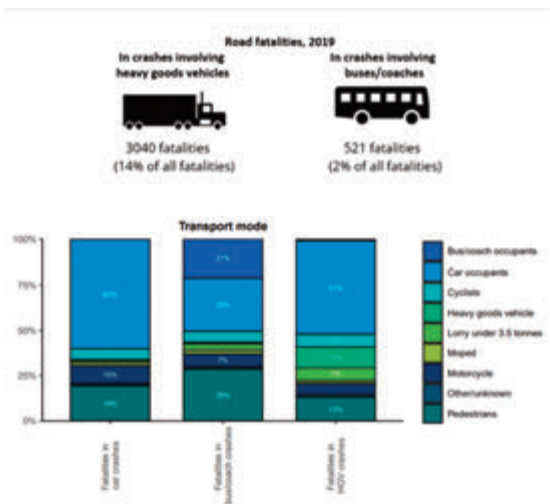
- 2023'de kaza yerinde 115 kişi yaşamını yitirmiş. Kazadan sonraki bir ay içinde ölenlerle birlikte toplam 230 kişinin öldüğü varsayılabilir. (2021'den 2023'ye ölü sayısı yaklaşık %90 artmış) EGM tarafından kazaların %59'unun aşırı hız ve arkadan çarpma kaynaklı olduğu bildirilmiş.

B1-D1 YETKİ BELGELİ OTOBÜSLERİN KARIŞMIŞ OLDUĞU TRAFİK KAZALARINA AİT İSTATİSTİKLER				
	2021	2022	2023	Ayrıntılı Göstergi
Kaza Sayısı	481	579	689	
Ölümlü Kaza	31	47	59	
Yaralanmalı Kaza	450	532	630	
Can Kaybı	59	79	115	
Toplam Yaralı	1.736	2.542	2.673	
Tescilli Otobüs Sayıları	4.303	5.128	7.010	

Almanya'da 2022'de trafik kazalarında 2788, otobüs kazalarında ise 8 kişi ölmüş.



AB'de (550milyon) 2019'da belediye ve şehirlerarası otobüslerin karıştığı kazalarda 521 ölüm olmuş. Otobüs kazalarında ölenlerin %21'i (yaklaşık 100 kişi) otobüs yolcusuymuş.



2019'daki bu sayının 2023'de düştüğü varsayılabilir.

Ülkemizde şehirler arası yolculuk için tescilli otobüs sayısı 2021'den 2023'e %63 artmış:

- 2021'de 4303,
- 2022'de 5128
- 2023'de 7010 olmuş,

Otobüs kazalarında yaşamını yitiren yolcu sayısı: Kazalarda yaşamını yitirenler

	Almanya'da	Türkiye'de	AB'de	Almanya'da	Türkiye'de
2017'de	22 kişi			3534+3893=	7427
2018'de	9 kişi			3368+3307=	6675
2019'da	7 kişi		100 kişi	2524+2949=	5473
2020'da	10 kişi			2197+2669=	4866
2021'de	5 kişi	118 kişi		2421+2941=	5362
2022'de	8 kişi	148 kişi		2282+2947=	5229
2023'de		230 kişi		2984+ ? =	6000

Türkiye, Almanya ve AB'deki genelde trafik ve özelde otobüs kazalarındaki ölümleri göz önüne alacak olursak aşağıdaki sonuçları yazabiliriz:

- Türkiye'de trafik ölümleri 2022'ye kadar azalma gösterirken 2023'den itibaren yükselmeye başladı,

- Türkiye'de trafik ölümleri Almanya'nın iki katı,

- Türkiye'de otobüs kazalarındaki ölümler 2021'den itibaren artış göstermekte,

- Türkiye'de otobüs kazalarındaki trafik ölümleri Almanya'nın 18.5 katı,

- 85 milyon nüfuslu ülkemizdeki otobüs kazalarındaki ölüm 550 milyon nüfuslu AB'nin 2.3 katı.

Otobüs yolculuğunda hedef sıfır ölüm olmalı. Bu doğrultuda acilen alınması gereken tedbirler aşağıda:

1) Hız sınırlayıcı: Otobüslerde fabrika çıkışı takılı ve 100km/h hıza ayarlı Hız Sınırlayıcı donanımlar devreye alınmalı, takografların sabunlanması önlenmeli. 2 dingilli ve 18 tonluk bir şehirlerarası otobüs 141km/h ile giderse kinetik enerjisi (Ek) 100km/h ile giden iki otobüsün enerjisine eş oluyor, yani bir yerine iki otobüs çarpmış gibi hasar veriyor.

İki dingilli bir otobüs 100km/h yerine 130km/h ile giderse anlık yakıt tüketimi %95 artar.

- 100 km/h'da : 17 – 20 L/100km (Broşür bilgileri)

- 130 km/h'da : 33 – 40 L/100km (%95 daha fazla)

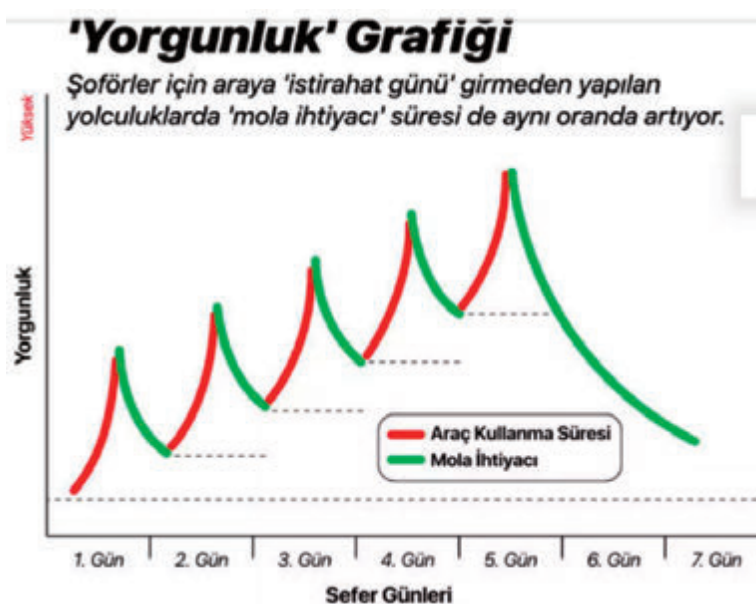
Bu tabloyu gördükten sonra akıllara şu iki soru gelmekte:

- Bu sistem bu aşırı yakıt tüketimiyle nasıl para kazandırır?

- Fazla yakıt maliyetini ve kaza riskini kim üstlenir?

Öte yandan şehirler arası bir otobüsün lastik ve fren dahil hiçbir yürür aksamı 100km/h üzeri hızlara uygun değil.

2) Sürücülerin çalışma şartları: Sürücüler bagajda değil odada uyumalı,



3) Kış Lastiği: Kışın otobüslerin tekerlerine yanağında 3 tepeli dağ içinde kar tanesi (3pmsf) logosu olan Kış Lastiği istenmeli. Kış lastiği sayılmayan M+S lastikleri kabul edilmemeli,



4) Emniyet kemeri: Yolculara emniyet kemeri zorunluluğu takip edilmeli ve %100 uygulanmalı, kurumsal yaptırım uygulanmalı,



5) Merdiven altı tamircilik: Merdiven altı korsan atölyelerin otobüslerin elektronik denetim sistemlerini (AEBS, ESP, AdBlue, hız sınırlayıcı, takograf) sabunlaması önlenmeli. Ağır yaptırımlar uygulanmalı,

6) Araç muayenesi: AB seviyesine (2014/45/EC) getirilmeli. Arıza tespit cihazı (OBD) kullanmalı ve yukarda sıralanan iptal ve sabunlamaları yakalamalı. Araç muayenesi kandırılabilir olmamalı.

7) Ek muayene (TGD): Almanya'da şehirler arası otobüsler, 3'ü sökme/takmalı ek muayene (SP) olmak üzere, yılda 4 kez muayene ediliyor. Yıllık araç muayenesine ek olarak yetkili servislerde MMO desteğiyle yılda üç kez TGD yapılmalı.



Alınması gereken acil genel önlemler:

- Avrupa Parlamentosu 18.5.2022 COM/2022/24/final "hızlar düşürülsün" kararının aksine İçişleri Bakanlığının 1.7.2022'de otoyollarda otomobil hız sınırı artışı kararı iptal edilmeli,

- Otoyollarda EDS destekli hız, şerit disiplini ve takip mesafesi denetimleri yapılmalı,

- Araç servisleri, denetim, kayıt ve sorumluluk altına alınmalı, merdiven altı önlenmeli,

- UAB araç muayene kusurlar tablosu gözden geçirilmeli, noksanlar giderilmeli ve 2021'e kadar olduğu gibi Web sitesinde ulaşılabilir olmalı,

- Almanya'daki SP denetimine benzer bir şekilde ağır ticari taşıtlar MMO işbirliğiyle yetkili servislerde yılda üç ilave OBD ağırlıklı denetime (TGD) alınmalı,

- AdBlue/DPF/EGR, Elektronik Sürüş Destek Sistemi (ESP/AEBS/LDW) iptali önlenmeli,

- Hız sınırlayıcılar kamyonlarda 90km/h, otobüslerde 100km/h'a ayarlanmalı,

Otobüs kazaları kışın en çok Ocak ve Şubat aylarında oluyor. Bu sene (2024) bu kaza ve ölümlerin olmaması için çok acil tedbirler alınmalı.

Ülkemiz Avrupa'da şehirlerarası yolcu taşımacılığında otobüsleri en yaygın kullanan ülke. Buradan elde ettiğimiz geri bildirim ve deneyimler ürettiğimiz otobüslere de destek oluyor.

Türkiye Avrupa'nın birinci otobüs üretim merkezi. Avrupa'nın otobüs ihtiyacının çoğunu bizim üreticilerimiz karşılıyor. Bu bizi gururlandırıyor. Bu otobüsleri uluslararası mevzuatlara uygun şekilde mühendisler tasarlıyor, geliştiriyor ve üretiyor. Bu otobüsler üretim bandından hız sınırlayıcıları 100 km/h hıza ayarlı olarak çıkıyor ve ihrac ediliyor. Ülkemizde ise bu hız sınırlayıcıların ayarı hemen bozuluyor ve kimse bunu önleyemiyor. Neden?

Bu üzücü kazalar bu sektörün yurtiçi ve yurtdışındaki güvenirliliğine çok zarar veriyor.

Sürücüler sorumluluk zincirinin en son ve en zayıf, ama ceza alan tek halkası. Bu kadar yönetilmemiş risk ve ihmallerin içinde daha çok kaza olmamasının tek nedeni; sürücülerin ölümüne çalışması.

Alpay Lök / Mak.Y.Müh / 17 Şubat 2024

Boşa sefer yapmayalım, yıkıcı rekabete son verelim

7 Şubat 2024 Çarşamba günü, TOBB'un organizasyonuyla, Bakanlık yetkililerinin katıldığı bir toplantı gerçekleştirildi. TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu'na verdikleri destekler için çok teşekkür ediyorum. Hakikaten Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın yanı sıra diğer ilgili bakanlık yetkililerinin katılımı ile gerçekleştirilecek toplantı bizim çok arzu ettiğimiz bir organizasyondur. Sayın Bakanımız Abdülkadir Uraloğlu ile de bunu konuşmuştuk. Sektörümüzün sorunları bir tek Bakanlık ile çözülemiyor. Onun için şehiriçi, şehirlerarası, turizm taşımacılığı ve toplu taşımının hepsini gündeme alan ve ilgili bakanlıklardan yetkililerin katıldığı bir toplantı gerçekleştirdik. Toplantıya ilgi de çok yoğun. Yaklaşık 120 civarında katılımcı vardı. Gerek sektör mensupları gerekse ilgili bakanlık yetkililerinin hepsi oradaydı. Sorunlarımızı ve çözüm önerilerimizi aktardık.

Ekonomik Şura'da taleplerimizi ileceğiz

Önümüzdeki ay TOBB'da Ekonomik Şura



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör
Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

gerçekleştirilecek. Bu Şura'ya yönelik hazırlıklarımızı yapıyoruz. Sayın Cumhurbaşkanımıza sektörümüzün taleplerini, sorunlarını ve çözüm önerilerini iletme imkanı bulacağız. Her yıl aynı sorunları gündeme getiriyoruz, bu sene bir iki değişiklik yapacağız. Özellikle dijitalleşmeye önem veriyoruz. Mevzuatların hem güncellenmesi hem de dijitalleşmeye uyumlu hale getirilmesi için bir çalışma yapıyoruz. Bizim her zaman dile getirdiğimiz ilgili bakanlık yetkililerinin katılımı ile tıpkı BDDK, EPDK gibi kurumlar gibi bir Ulaştırma Hizmetleri Ko-

ordinasyon Kurulu'nun oluşturulması lazım. Bu kurulda yer alacak ilgili bakanlık yetkililerinin katılımı ile sektörün sorunlarına birlikte neşter vurabiliriz. Mevzuatı güncelleyelim. Güncellenmiş şekli ile elektronik ortama taşıyalım ve işleyişi kolaylaştıralım. İnsanların hizmete ve mevzuata erişimini kolaylaştıralım.

Otobüs kazaları

Son zamanlarda yaşanan otobüs kazaları üzerine, gerek Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü ve gerekse Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Daire Başkanlığı'nın, Jandarma Genel Komutanlığı Trafik Daire Başkanlığı yetkilileri hakikaten çok ilgilidiler. Otobüs kazalarının yaşanmaması için yoğun bir çalışma yapılması gerekiyor. Kaptan sorunu sektörün en önemli sorunu haline geldi ve her geçen gün büyüyor. Gün geçmiyor ki, çok ölümlü ve yaralanmalı kazalar yaşanmasın. Burada, firmalara da sorumluluklar düşüyor. Mutlaka firmalarımızın kendi iç denetim sistemlerini çalıştırıp, bu tür kazaların yaşanma-

ması için gerekli önlemleri alması gerekiyor. Yani her şeyi devletin denetimine bırakmamak lazım. Diğer taraftan yaptırımların daha ağır hale getirilmesi de şart. Kaptan kardeşlerimiz, hem kendi canlarını hem ailelerini hem de yolcularının canlarını, malını korumakla yükümlüdürler, onun için çok daha dikkatli olmak zorundalar.

Emniyet kemeri ve trafik kuralları...

7 Şubat'ta gerçekleştirdiğimiz toplantıda, gündeme gelen önemli konulardan bir tanesi de emniyet kemeri kullanımı ve trafik kurallarına uyum oldu. Kaptanların araç sürerken telefonla konuşmaması ve yolcularımızın mutlaka ama mutlaka emniyet kemeri bağlaması konusunda bilgilendirici bir film çalışması yapacağız. Daha önce bu tür bir film çalışması yapılmıştı. Bunun güncellenip bütün otobüslerde anons ile birlikte yayınlanarak yolcuların uyarılmasını isteyeceğiz. Tabii, kazalar engellenmeye çalışılıyor ama her halükarda yaşıyor. Onun için kazalarda ölü ve yaralı sayılarının azaltılmasında, bütün yolcuların emniyetin kemeri bağlaması önem kazanıyor. Bu konuda yolculara bir yaptırım uygulanmasına yönelik de bir düzenleme yapılmasını biz Bakanlık yetkililerinden rica ettik. Biz, seyahat öncesinde, yolcuları ne kadar uyarırsak da ama bazı yolcular bu uyarıya aldırış etmiyor ve emniyet kemeri bağlamıyor. Bu durum da kazalarda daha çok ölüme ve yaralanmaya sebep oluyor. Firma sahiplerinin ve yetkililerinin de kaptanları daha çok denetlemesi gerekiyor. Kazaların neden olduğuna yönelik firmaların da kendi içlerinde bir sorgulama yapması ve gereğini yapmaları gerektiğini düşünüyoruz. Her şeyi devletten beklememek lazım. Ben hep söylüyorum; mesleki ve mali yeterlilik kapsamında firmalara iç denetim sorumluluğu getirilmesi lazım. Firmaların da bu tür kazaların yaşanmaması için gerekli denetimleri yaparak, kurallara uymayan kaptanlara yaptırım uygulamaları gerekiyor.

Sefere, para kazanmak için çıkılır

Akaryakıt fiyatları yine tırmanışa geçti, litresi 45 TL'yi aştı. Bu gidişle bu sektörün yaşama şansı zayıflıyor. Ben, firmalardan özellikle rica ediyorum: doluluğunuzun yeterli olmadığı seferi boş yere yapmayın. Oturup anlaşarak seferlerini birer ikişer azaltarak otobüslerin daha yüksek doluluk oranları ile yola çıkması sağlanabilir. Yine yıkıcı rekabet yapmadan daha yüksek doluluk oranları ve daha makul ücretlerle yolcuları taşıyalım; hem zarar etmeyelim hem de vatandaşımız pahalılıktan yakınmasın. ■

Sektörel istişare toplantısında gündem otobüs kazaları oldu

Karayolu Yolcu Taşıma Faaliyetleri Sektörel İstişare Toplantısı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ev sahipliğinde Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı işbirliğiyle, kamu, özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının katılımıyla 7 Şubat 2024 Çarşamba günü TOBB İkiz Kulelerde gerçekleştirildi.

TOBB Genel Sekreter Yardımcısı **Cengiz Delibaş**, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Genel Müdürü **Murat Baştör**, Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Başkanı **Muhittin Ayhan**, Jandarma Genel Komutanlığı Trafik Daire Başkanı Albay

Özgür Ecevit Taşcı ve TOBB Türkiye Karayolu Taşımacılığı Meclis Başkanı **Mustafa Yıldırım** ve firma sahibi ve yetkililerinin katıldığı toplantıda; sektörün son durumu ve gelişmeleri, sektör ile ilgili gelecek dönem faaliyet planlamaları konusunda talepler görüşüldü.

Ayrıca istişare toplantısında; Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından paylaşılan sunumda, trafik kazaları incelendiğinde Türkiye'de olay yerinde yaşanan ölümlerin en büyük sebebinin emniyet kemeri takılmamasından kaynaklandığının önemine dikkat çekildi.

Kurumlararası işbirlikleri üzerinde görüşmelerin olduğu toplantının tekrar yapılmasına karar verildi. ■



	2021	2022	2023	Artış Azalış Grafik
Kaza Sayısı	481	579	689	
Ölümlü Kaza	31	47	59	
Yaralanmalı Kaza	450	532	630	
Çarşın Sayısı	59	79	115	
Taşıma Yapısı	1.736	2.542	2.673	
Yerleşik Otobüs Seyahat	4.303	5.128	7.010	

Toplantıda paylaşılan bilgiler içerisinde B1 ve D1 belgeli otobüs firmalarının karıştığı kazalarla ilgili veriler de paylaşıldı.

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'U

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, kederli ailesine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu



Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine
sabır ve başsağlığı dileriz.

**BAYRAKTARLAR HOLDİNG
VE GRUP ŞİRKETLERİ**

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'un
değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Birollar Otomotiv

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi

BAŖSAĐLIĐI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli ğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'un
değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile ėrendik.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



BAŖSAĐLIĐI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli ğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'un
değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile ėrendik.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Heska Motorlu Araçlar San. ve Tic. A.ř.
Mercedes-Benz Türk A.ř. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Hasmer Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin Aksoy'un

vefatını derin üzüntüyle öğrendik.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Semih Yıldızhan
Yönetim Kurulu Üyesi



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntüyle öğrendik.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Seç Otobüs ve Turizm A.Ş.



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

MEHMET ÖKSÜZ
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Mengerler Otobüs

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'un
değerli annesi

Seçkin AKSOY'a

Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

TOKATseyahat®

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin Aksoy'un

vefatını üzüntüyle öğrendim.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

MURAT ARIKAN
Yönetim Kurulu Başkanı


arikan
TURİZM
Enjoy The Road!

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Hastalya Otonotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.



ŞEREF KARACAN
Aksu Tur Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş
bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.

Arif ŞENKUŞ & Erkan KARAGÜL
Kamil Koç Erzurum İşletmesi

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Vangölü Motorlu Araçlar



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Ulaşım Motorlu Araçlar
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

MERT YILMAZ



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

ALİ KESKİN



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını, üzüntü ile öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Hasan Murat Bulut

Yönetim Kurulu Üyesi



www.adnanbulut.com

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.

ALİ RIZA ÇELEBİ

Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.

obilet.com

biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin Aksoy'un

vefatını üzüntüyle öğrendim.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Özdemir Şengörenoğlu

Balıkesir Uludağ Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Balıkesir
uludağ

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntüyle öğrendim.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

NURETTİN ÜÇDAG

Yönetim Kurulu Başkanı

ÖZLEM
DIYARBAKIR

444 44 21

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.



ÖZER BÜR

Ege Turizm Taşımacılar Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.



COŞKUN ALTIN

İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

ÖZER BÜR

Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin Aksoy'un

vefatını üzüntüyle öğrendim.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mehmet Hakan Özkaralı

Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin AKSOY'un

vefatından dolayı üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

MÜMTAZ ER
TAMER TURİZM
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş
bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.



ERMAN GEYİK

BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin Aksoy'un

vefatını üzüntüyle öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.

SERKAN TEMİZSOY
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.

FULYA TURİZM AİLESİ



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Giresun Ticaret Meslek Lisesi
emekli öğretmeni,
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve
Satış Direktörü
Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.

FASİH KIRMIZIGÜL

Kırmızıgül Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



06.02.2023
04:17

Malatya
Hatay
Adiyaman
Adana
Kahramanmaraş
Kilis
Osmaniye
Gaziantep
Diyarbakır
Şanlıurfa

**6 Şubat Güneydoğu Depreminde
Hayatını Kaybeden Vatandaşlarımızı
Rahmetle Anıyoruz.**

obilet.com

biletall.com