

Yeni açıklanan UETDS verilerini eskileriyle karşılaştırdık

TAŞIMALARDA HIZLI BÜYÜME

■ Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Genel Müdürlüğü 9 aylık şehirlerarası (tarifeli) ve turizm taşımacılığı (tarifesiz) verilerini açıkladı. 2023'ün ilk 9 ayında taşınan yolcu sayısı tarifeli ve tarifesiz alanda

Şehirlerarası (tarifeli) ve turizm taşımacılığı (tarifesiz) alanında ilk verileri 30 Ağustos 2023 tarihli sayımızda "7 ayda 76 milyon yolcu taşındı" manşetiyle duyurmuştuk. Bakanlık, bu kez 9 aylık verileri açıkladı.

Taşınan yolcu 112 milyonu geçti

2023'ün ilk 9 ayında, taşınan 112 milyon 909 bin 209 yolcunun 69 milyon 385 bin 27'si tarifeli (şehirlerarası), 43 milyon 524 bin 263 kişi de turizm taşımacılığı (tarifesiz) alanında yer alıyor.

Artış 19 milyonu geçti

2023 yılında taşınan yolcu sayısının 2022'ye göre 19 milyon 417 bin 155 kişi artmış olması sevindirici. 2022'nin ilk 9 ayında, tarifeli alanda 61 milyon 736 bin 509 yolcu taşınırken, 2023 yılının ilk

112 milyon 909 bin 209 olmuş. 2022 yılında, bu sayı 93 milyon 492 bin 135 idi. 2023 yılında taşınan yolcu sayısı 2022'ye göre 19 milyon 417 bin 155 kişi artmış. Bu artış yüzde 20 civarında bir büyümenin olduğunu gösteriyor.

9 ayında artış, 7 milyon 648 bin 518 olmuş ve 69 milyon 385 bin 27'ye çıkmış. Tarifesiz tarafta ise 31 milyon 755 bin 626 olan yolcu sayısı 2023'te 11 milyon 768 bin 637 artışla 43 milyon 524 bin 263'e çıkmış.

Sefer sayıları

Yine 9 aylık sefer verisini incelediğimizde de toplam sefer sayısı da 9 milyon 790 bin 338 olmuş. Seferlerin büyük çok önemli bir kısmı, 7 milyon 545 bin 056 sefer ile turizm taşımacılığı alanında. Şehirlerarası tarafta ise sefer sayısı 2 milyon 216 bin 700. 2022'nin ilk 9 ayında toplam sefer sayısı ise 7 milyon 816 bin 41.

Bu sayılar bize 9 aylık süreçte dolulukların da arttığını gösteriyor. İyileşmenin tarifesiz taşımalarda daha olumlu olduğu görülüyor.

"100. yılda bizi belirleyen Güvenilir, dürüst ve sürdürülebilir haberciliktir. Yaşasın Cumhuriyet!"

Taşıma Dünyası



Yerli girişim Obilet küresel ölçekte liderliği hedefliyor

Obilet.com CEO'su Yiğit Gürocak, yürüttükleri yurt dışı pazar açılım çalışmaları ile neleri hedeflediklerini anlattı.

30'da

23'te

Busworld Europe Fuarı İzlenimlerim



ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

4'te

Avrupa'nın en büyük otobüs ve seyahat araçları fuarı Busworld Europe, Belçika'nın başkenti Brüksel'deki Expo Center'da 6-12 Ekim tarihleri arasında Brüksel'de gerçekleştirildi. Busworld Europe Fuarı, 1971'den bu yana her iki yılda bir Belçika'da yapılıyor. Fuara yenilikçi, çevre dostu ve sürdürülebilir araçlar

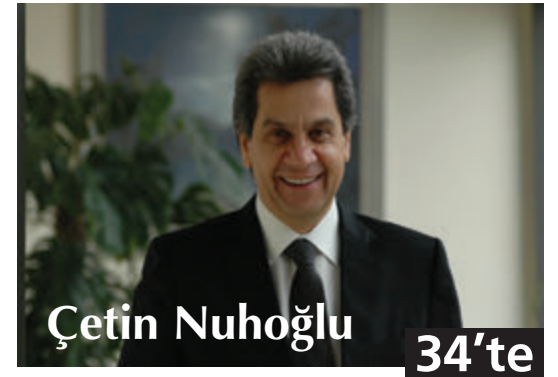
damga vurdu. Bütün büyük üreticilerin özellikle elektrikli ve hidrojenli otobüs ve minibüs modelleri tanıtıldı. Hidrojenli araçlar için daha uzak vadeler dile getirilirken fuarda neredeyse her markanın hidrojenli otobüsünün yer alması bu yolculuğun çok uzun olmayacağını da göstergesiydi.

Diğer izlenim, haber ve röportajlarım şu sayfalarda.

06'da Temsa Busworld
08'de Isuzu Busworld
10'da Habaş Busworld
12'de Daimler Buses - Güleriyüz
14'te MAN - İnova Busworld
16'da Otokar Busworld
18-20'de IVECO Busworld

Çetin Nuhoğlu UND Başkanlığını Bıraktı

UND'nin 40. Dönem Yönetim Kurulu Başkanlığını yürüten Çetin Nuhoğlu, 7 Ekim'de gerçekleştirilen Yönetim Kurulu Toplantısı'nda başkanlığı bıraktığını açıkladı. Mart 2024'te yapılması planlanan seçimli Genel Kurul'a kadar olan 5 aylık sürede UND Başkanlık görevini Şerafettin Aras yürütecek.



Çetin Nuhoğlu

34'te



Nilgün Keleş

Sertrans Logistics 1400 kişiyi işe alacak

35'te



Şener Lojistik'e 20 Kässbohrer Bitüm Taşıyıcı Tanker

34'te

 Dr. Zeki Dönmez Ücretsiz ulaşımın düşündükleri	 Mustafa Yıldırım Cumhuriyetimiz 100. yılında...	 Korkut Akın 100'üncü yıl ve değer bilmezlik...	 Cumhur Aral Bin Yılın Mirası
25'te	29'da	25'de	26'da



35'te

Cumhuriyet'in 100. yılını otobüs ve tır kaptanlarıyla kutladı

Mercedes-Benz Türk 26 Ekim 2023 Perşembe günü Büyük İstanbul Otogarı'nda, 27 Ekim 2023 Cumü günü de İstanbul BiMola Reşadiye Dinlenme Tesis'i'nde düzenlediği etkinliklerle Cumhuriyetin 100. Yılını otobüs ve tır kaptanlarıyla kutladı

■ ERKAN YILMAZ

Büyük İstanbul Otogarı'nda 26 Ekim 2023 Perşembe günü Mercedes-Benz Türk'ün düzenlediği etkinlik ile Cumhuriyetin 100. Yılını "Cumhuriyetle Güçlü 100" tasarımıyla giydirilen Travego otobüsü ve otobüs kaptanlarıyla kutladı. Otogarda gün boyu süren, çeşitli oyunlar, aktiviteler ve eğnceli yarışmaların yanısıra sürücü bilgilendirme eğitimleri düzenlendi.

Büyük İstanbul Otogarı'ndaki etkinliğe Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü **Osman Nuri Aksoy**, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü **Burak Batumlu**, Otobüs Filo Satış Koordinatörü **Taylan Özyiğit**, Kamyon ve Otobüs Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü **Serra Yeşilyurt** ve Büyük İstanbul Otogarı Müdürü **Fahrettin Beşli** katıldı. Törende Cumhuriyetin 100. Yılına özel hazırlanan pasta hep birlikte kesildi. ■



Cumhuriyetin 100. yılı coşkusuyla Sağlık Bakım Tırı tekrar yola çıktı

Mercedes-Benz Türk, geçtiğimiz yıl hayata geçirdiği ve bu sene de pek çok yenilikle hizmet vermeye devam ettiği Sağlık Bakım Tırını, bu kez Cumhuriyet coşkusuyla tır şoförleriyle birlikte yaşamak için sahaya çıktı.

Sağlık Bakım Tır'ının yolculuğa çıkışına yönelik tören 27 Ekim 2023 Cuma günü İstanbul BiMola Reşadiye Dinlenme Tesis'i'nde düzenlendi.

Törende Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü **Serra Yeşilyurt**, yaptığı konuşmada, "Bugün Sağlık Bakım Tırı etkinliğinde en özelinde Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün bizlere mirası olan en kıymetli hazinemiz Cumhuriyetimizin 100. Yılını değerli uzun yol şoförlerimizle birlikte kutlamak için buradayız. Bu toprakları vatan yapan Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk, silah arkadaşları, şehit ve gazilerimizi, saygı, minnet ve özlemle anıyoruz ve onların bize emanet ettiği bu vatani, bu ülkeyi

daima ileri götürmek için hep birlikte çalışmaya üretmeye Mercedes-Benz Türk olarak sözümüzü veriyoruz. Her fırsatta da bunu vurgulayacağız. Bu özel yılı iki haftadır şirketimizde, 26 Ekim'de Büyük İstanbul Otogarı'nda ve bugün de sizlerle kutluyoruz. Çok mutluyuz" dedi.

Törene Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü **Alper Kurt**, Kamyon Satış Operasyonları Grup Müdürü **Murat Kızıltan** ve çok sayıda Mercedes-Benz Türk çalışanları ile tır şoförleri katıldı. Törende Cumhuriyetin 100. Yılına özel hazırlanan pasta hep birlikte kesildi.

Projeje özel tasarlanan dorsesiyle Actros L 1851 LS araç; her durakta doktorlar, psikolog ve diğer bakım ekibiyle tüm gün misafirlerini ağırlayacak. ■





Cumhuriyetle G Ü Ç L Ü 100

Cumhuriyet'in Değerlerini Gururla Taşıyoruz!

Bu ülke için çalışmanın, üretmenin daimi gururuyla bayrağımızı gittiğimiz her yere taşıyoruz. Geleceğe umutla ve heyecanla bakmamızı sağlayan Cumhuriyetimizin 100. yılını kutluyoruz.

#CumhuriyetleGüçlü100

Mercedes-Benz
The standard for buses.



97 Yıldır Cumhuriyet'in Yolunda...

Kâmil Koç

100. Yıl anısına Araçlarını özel tasarımlarla giydirdi



Türkiye Cumhuriyeti kuruluşunun 100'üncü yılını kutluyor. Cumhuriyet ile yolculuğa başlayan bir marka olan Kâmil Koç da bu özel yılın anısına araçlarını 100'üncü yıl logo ve mesajları ile giydirdi. Cumhuriyet'in 100'üncü yılı nedeniyle hayata geçirilen özel tasarım giydirmeler, markanın filosundaki 100 araçta kullanıldı. Cumhuriyet'in 100'üncü yılına özel tasarlanan giydirmelerde, aracın arka kısmında kırmızı zemin üzerine beyaz tonda 100. yıl logosu, yan kısımlarında ise, Türk bayrağı ile birlikte "Hepimiz Cumhuriyet Yolcusuyuz. Cumhuriyetimizin 100. yılı kutlu olsun" yazılı özel mesaj yer alıyor. Özel tasarım giydirmelerin kullanıldığı araçlar ise, kısa sürede gören herkesin ilgi odağı oldu.

"İkinci yüzyılında da Cumhuriyetimizle devam edeceğiz"

Cumhuriyet ile birlikte yol almış, büyümüş bir marka olarak Cumhuriyete sahip çıkmayı kendilerine bir görev olarak kabul ettiklerini vurgulayan **Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek**, şunları söyledi: "Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşundan 3 yıl sonra, ülkemizin ilk karayolu seyahat firması olarak hizmete başlayan Kâmil Koç, Cumhuriyetle yaşıt bir marka olarak, 97 yıldır Cumhuriyetin yolunda ve onun



Çağatay Kepek

değerleri doğrultusunda yol alıyor. Bu yıl ise, Gazi Mustafa Kemal Atatürk önderliğinde yokluktan çıkardığımız mucize olan Cumhuriyetimizin 100'üncü yılını kutlamanın gurur ve heyecanını yaşıyoruz. Biz de Cumhuriyet ile doğan ve onunla büyüyen, bugüne gelen bir marka olarak, bu özel yılın anısına araçlarımızı 100'üncü yıl logosu ve ona duyduğumuz minneti sözlerle döktüğümüz mesajlarla giydirdik.

Cumhuriyetimizin 100. yılı ile giydirilmiş araçlarımız Anadolu'nun en ücra köşelerindeki insanlarımız dahil 7'den 77'ye toplumumuzun tüm kesimlerinden yoğun ilgi görüyor, alkış alıyor. Bu aslında bizi biz yapan ortak değerimiz olan Cumhuriyet'e insanlarımızın duyduğu sevgi ve bağlılığın çok açık bir göstergesi. Kâmil Koç olarak, bizleri görkemli bir geçmişten aydınlık bir geleceğe taşıyan bu sarsılmaz çınarın, bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da kalkınmamızın ve geleceğe dönük yolculuğumuzun temel lokomotif olmaya devam edeceğine inanıyorum. Millî mücadele tarihimizin en büyük kazanımı olan Cumhuriyetimizin ikinci yüzyılında da onun yolunda olmaya ve aydınlık geleceğe yürümeye devam edeceğiz." ■

8 milyon 863 bin araçtan sadece 177 bin 86'sı kusursuz

2023 yılında 9 ayda muayene istasyonlarına giren 8 milyon 863 bin 246 aracın sadece 177 bin 86'sı kusursuz olarak tespiti yapıldı. Ağır kusurlu araç sayısı da 2 milyon 292 bin 890 adet ile çok yüksek seviyede.



Erkan YILMAZ/ ÖZEL HABER

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü Araç Muayene İstasyonları'nın 2023 yılına yönelik ilk 9 aylık verilerini açıkladı.

9 ayda muayene istasyonuna giren toplam araç sayısı 8 milyon 863 bin 246 olmuş. Bu araçların 6 milyon 287 bin 285 adeti hafif kusurlu bulunurken, emniyetsiz bulunan araç sayısı 105 bin 985 oldu. Ağır kusurlu araç sayısı ise çok fazla 2 milyon 292 bin 890.. Muayene istasyonuna giren ve kusursuz olarak geçen araç sayısı ise sadece 177 bin 86 oldu. ■

OTOKAR
SERVİS
GÜNLERİ
16 Ekim - 18 Kasım

%20
İNDİRİM!

ÜCRETSİZ
CHECK-UP

Otokar
Doğru karar

Otokar'ın "Servis Günleri" kampanyası başladı

Müşterilerinin Otokar araçlarını uzun yıllar sorunsuz bir şekilde kullanmaları ve araçların ömrünü uzatmayı hedefleyen Otokar, merakla beklenen "Servis Günleri" kampanyasını duyurdu. 16 Ekim'de başlayan kampanya kapsamında Otokar marka ticari araç sahipleri bu yıl da özel avantaj ve indirimlerin sahibi olacak.

kampanyası 18 Kasım tarihine kadar devam edecek. Ticari araç sahipleri kampanya kapsamında işçilik, yedek parça, periyodik bakım ve mekanik parçalarda yüzde 20 indirim fırsatından yararlanacak.

Randevu nasıl alınacak

Türkiye genelinde kampanyaya katılan yetkili servislerde geçerli olan bol avantajlı Servis Günleri'nden faydalanmak için en yakın Otokar servisleri, **www.otokar.com.tr** adresinden ve **444 6 857 numaralı "Otokar Müşteri Hattı"ndan 7 gün 24 saat randevu alınabilecek.** ■

Türkiye genelindeki yaygın servis ağıyla kullanıcılarına satış sonrasında düşük bakım giderleri ve uygun parça maliyeti sunarak ticari araç sahiplerinin yükünü her daim hafifleten Otokar'ın kazandıran "Servis Günleri"

CUMHURİYETİMİZİN
100. YILI KUTLU OLSUN.

Camikebir Mah. Necat Hepkon Cd. No: 25 Seferihisar / İzmir 0 (232) 743 54 54 e-mail: info@fulyaturizm.com.tr www.fulyaturizm.com.tr

Busworld Europe Fuarı İzlenimlerim

Avrupa'nın en büyük otobüs ve seyahat araçları fuarı Busworld Europe, Belçika'nın başkenti Brüksel'deki Expo Center'da 6-12 Ekim tarihleri arasında Brüksel'de gerçekleştirildi. Busworld Europe Fuarı, 1971'den bu yana her iki yılda bir Belçika'da yapılıyor. Fuarı yenilikçi, çevre dostu ve sürdürülebilir araçlar damga vurdu. Bütün büyük üreticilerin özellikle elektrikli ve hidrojenli otobüs ve minibüs modelleri tanıtıldı. Hidrojenli araçlar için daha uzak vadeler dile getirilirken fuarda neredeyse her markanın hidrojenli otobüsünün yer alması bu yolculuğun çok uzun olmayacağını da göstergesiydi.

Pandemi nedeniyle yapılamayan fuar, 4 yıl sonra tekrar kapılarını açtı. Bu yıl 26'ncısı gerçekleştirilen ve toplam 78 bin metrekare alana yayılan Busworld Europe Fuarı'na, IVECO Türkiye'nin davetlisi olarak katıldım. Ben de dâhil 3 sektörel yayının davet edildiği Busworld'e yolculuğumuz 5 Ekim 2023 Perşembe günü Sabiha Gökçen Havalimanı'ndan başladı. **Brüksel yolculuğumuzda bizlere IVECO Türkiye Pazarlama Müdürü Melis Orhan eşlik etti.** Havalimanındaki aşırı turist yoğunluğu İstanbul'un turizmnden aldığı payın arttığını göstergesi. Dikkatimi çeken bir nokta da ülkemize saç ekimi için çok fazla turist geldiği.

6 Ekim 2023 tarihinde fuarın basın gününde yoğun bir şekilde etkinliklere katıldık. Türkiye'nin de aralarında bulunduğu 40'a yakın ülkeden 489 katılımcı, elektrikli otobüs ve minibüsler başta olmak üzere,



ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL



yedek parça, iç dekorasyon ve döşeme alanlarındaki yeni ürünlerini sergileme imkanı buldu. Fuarda 93 Türk firması yer alıyordu.

Basın toplantıları...

Fuarda ilkin **OTOKAR**'ın basın toplantısına katıldık. Otokar, hidrojen yakıt hücreli 12 metre alçak tabanlı otobüsü KENT Hidrojen'i ve geçen yıl Avrupa'da "Mükemmel Tasarım Ödülü"ne layık görülen TERRITO serisinin 13 metrelik yeni elektrikli modeli e-TERRITO'yu ilk kez Busworld Europe'da tanıttı. Toplantı sonrasında ise Genel Müdür Yardımcısı **Kerem Erman** ile özel bir söyleşi gerçekleştirdik.

Daha sonra ise bizleri **IVECO**'nun basın toplantısı bekliyordu. IVECO

BUS Otobüs İş Birimi Başkanı **Domenico Nucera**'nın açılışını yaptığı toplantı, IVECO GRUP CEO'su Gerrit Marx'ın açıklamaları ile devam etti. IVECO BUS 1500 metrekarelik alanı kapsayan standında Hidrojenli 12 metre Yeni E-WAY H2'yi ilk kez tanıttı. Yeni logonun da tanıtıldığı toplantıda Hyundai Company ile yapılan işbirliğine yönelik açıklamalarda bulunuldu. Basın toplantısı sonrasında IVECO Asya Bölgesi Direktörü Koray Kurşunoğlu, FSM Demirbaş Otomotiv ile yaptıkları işbirliği ve Türkiye pazarına sundukları Crossway ile ilgili hedeflerini aktardı. IVECO BUS Otobüs İş Birimi Başkanı Domenico Nucera da sorularımızı cevapladı.

Aynı gün, öğleden sonra **TEMSA**,

ANADOLU ISUZU ve GÜLERYÜZ Otomotiv'in basın toplantılarına katıldık. TEMSA, fuarda şehirlerarası hidrojenli otobüsünü ilk kez tanıttı. TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu ile de özel bir söyleşi yapma imkanı bulduk. Anadolu Isuzu standında NovoVolt ilk kez tanıtıldı.

Güleryüz Karoseri Otomotiv Sanayi AŞ, fuarda 2 elektrikli otobüsünü ve ilk olarak Hannover'da tanıtılan ve siparişlerini almaya başladığı çift katlı elektrikli otobüsü EV Panora ile yine elektrikli EV Ecoline otobüsünü sergiledi. Güleryüz Yönetim Kurulu Başkanı **Savaş Keskin** ile de özel bir söyleşi yapma imkanı bulduk.

Yeniliklerin sonu yok

Fuarın sürpriz markaları arasında yer alan **HABAŞ** standını ziyaret ettik. 1,5 yıl gibi kısa sürede 4 yeni otobüs üretmek sahaya sunan HABAŞ'ın hedefleri ve ürünleri ile ilgili Genel Müdür **Hüseyin Urkun** ile görüştük.

Fuarda **Daimler Buses** standını da ziyaret ettik. Daimler Buses, standında Türkiye'de ürettiği Intouro, Tourismo ve eCitaro, Setra'da ise MultiClass Serisi ComfortClass TopClass serilerini yeni özellikleri ile sergiledi. Daimler Buses standında bizleri bekleyen bir sürpriz de Türkiye'den gelen otobüs firma sahipleri oldu. Onlarla Daimler standında keyifli bir sohbet ettik.

Ardından **MAN** standını ziyaret ettik ve Ürün Pazarlamadan Sorumlu Başkan Yardımcısı Heinz Kiess ile görüştük. MAN standında MAN Lion's City 12 E LE ve MAN Lion's Intercity LE 14, 10 metrelik versiyon olarak MAN Lion's City E, MAN TGE Coach'un yanı sıra yeni elektrikli platformlu otobüsler tanıtıldı.

Fuarda **Çin** markalarının da otobüs alanında çok emin adımlarla ilerlediğini gördük. **YTONG** standındaki otobüsleri yakından inceleme fırsatı bulduk. Hatta Ytong yetkilileri, Türkiye pazarına girmeyi düşünür müsünüz sorumuzu, "Her pazarda olmak istiyoruz" şeklinde cevapladı.

Fuarda otobüs markalarımızın yanı sıra çok sayıda yan sanayi şirketimizin de yer aldığını görmek mutluluk vericiydi. Birçok şirket yetkilisi ile ürünleri ve hedeflerini konuştuk. Fuarda yine **INOVA** Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Zülker Kavalcı** ile özel bir söyleşi yaptık. 7 Ekim 2023 Cumartesi günü yine fuarı ziyaret ettik ve tekrar birçok marka yetkilisi ile görüşme imkanı bulduk.

Çok verimli geçen 2 günlük Busworld Fuarı ziyaretimiz sonra erdi ve 8 Ekim 2023 Pazar günü İstanbul'a döndük. **IVECO Türkiye yönetimine ve bizlere eşlik eden, her süreçte destek veren Pazarlama Müdürü Melis Orhan'e teşekkür ediyorum.**

IVECO Türkiye'nin güzel organizasyonu ile Busworld Fuarı'nı ziyaret etmek ve dünya otobüs pazarını yeni ürünler ve hedeflerle yerinde görmek mutluluk vericiydi. ■





MAXUS
eDELIVER 3

ELEKTRİĞİN BEREKETİ

40 TL ile 100 km
%85'e Varan Tasarruf



Tasarruf
etmek için
okutun



*Yukarıda belirtilen hesaplama, 371 km'ye varan şehir içi WLTP (Dünya Çapında Uyumlaştırılmış Hafif Araçlar Test Prosedürü) menziline göre hesaplanmıştır. Bu değer; sürüş şekli, kullanım şartları, yol durumu, donanım, araçtaki yük vb. parametrelere göre farklılık gösterebilir. Yukarıda belirtilen hesaplamada kullanılan birim fiyat, 3.10.2023 tarihinde <https://www.epdk.gov.tr/> adresinde bulunan Kamu ve Özel Hizmetler Sektörü ile Diğer (30 kWh/gün üstü) Gece elektrik tüketim bedeli: 2,36 TL olarak alınmıştır. Hesaplama, bu birim fiyata %5 dağıtım bedeli ve %20 KDV bedeli eklenerek (2,97 TL) hesaplanmıştır. Bu değer değişkenlik gösterebilir. Belirtilen hesaplamalar sadece genel bilgilendirme içindir, bağlayıcı değildir. Detaylı bilgi için www.maxus-turkiye.com adresini ziyaret edin.

Temsa, şehirlerarası hidrojenli otobüsünü ilk kez tanıttı

TEMSA, 8'i elektrikli, 2'si ise hidrojenli olmak üzere geliştirdiği 10 farklı araçla Busworld fuarına katıldı. Sıfır emisyonlu ürün gamında bulunan 3 modelini Busworld Europe'ta görücüye çıkaran TEMSA, Avrupa'nın en önemli hidrojenli araç üreticilerinden CaetanoBus ile geliştireceği ve bin kilometre menzile ulaşabilen şehirlerarası



hidrojenli otobüsünü de ilk kez tanıttı. Temsa, elektrikli şehir içi otobüsü Avenue Electron'un yanı sıra Avrupa'nın ilk elektrikli şehirlerarası otobüsü LD SB E'yi katılımcılarla buluşturdu.

ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

Fuarda düzenlenen basın toplantısında değerlendirilmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, TEMSA'nın, küresel ekonomideki tüm değişkenlere rağmen, her yıl cirosunun yaklaşık yüzde 5'ini Ar-Ge faaliyetlerine ayırdığını belirtti. Doğancıoğlu, "Bugün tüm Ar-Ge faaliyetlerimiz içerisinde, sürdürülebilirlikle doğrudan bağlantılı çalış-



maların oranı yüzde 50'nin üzerinde. TEMSA bugün, gerçekleştirdiği her 1 birimlik yatırım sonucunda, 14 birimlik sosyal fayda üreten bir 'sosyal mobilite şirketi'ne dönüşmüş durumda" dedi.

Avrupa'da yüzde 61'lik büyüme performansı

TEMSA'nın küresel pazarda da varlığını her geçen gün pekiştirdiğini belirten Doğancıoğlu, "2023 yılında, öncelikli pazarlarımız arasında başı çeken Kuzey Amerika'da yüzde 30'luk bir büyüme performansı ortaya koyarken, buradaki pazar payımız da yüzde 20'ye yaklaştı. Euro bazında, EMEA

Soldan: Temsa Fransa Ülke Direktörü **Serkan Uzunay**, Temsa Ceo'su **Tolga Kaan Doğancıoğlu**, Ar-ge ve Teknoloji Genel Müdür Yardımcısı **Caner Sevginer**, Doğu Avrupa Ülkeleri Afrika Satış Genel Müdür Yardımcısı **Hakan Koralp**, Strateji ve İş Geliştirme Direktörü **Aydın Tuncer** Busworld Fuarı'nda.

bölgesinde yüzde 171; Batı Avrupa'da ise yüzde 77'lik büyüme rakamları yakaladık. Tüm dünya geneline baktığımızda da yine Euro bazında yüzde 61'lik bir büyüme performansımız mevcut" dedi. ■



Temsa Satış Direktörü **Baybars Dağ**, Busworld Fuarı'nda ürünlerin tanıtımında yer aldı.



29 Ekim 1923
Cumhuriyetimizin

100 YILI

Kutlu Olsun!



www.istab.org

ÖZEL RÖPORTAJ

TEMSA ve ALJ işbirliği

TEMSA CEO'su **Tolga Kaan Doğancıoğlu** ile fuar standında özel bir söyleşi yaptık. TEMSA FİNANS ve ALJ FİNANS olarak yaptıkları işbirliğinin hem müşteriye hem de iki markaya ne gibi kazanımlar sağlayacağını sorduk: "Biz talebin hâlâ kuvvetli olduğunu görüyoruz. Finansmana erişim bugün çok zor, önümüzdeki süreçte finansmana kolay erişim daha büyük bir ihtiyaç haline gelecek. Bizim için şu an çok önemli olan husus böyle bir çözümün varlığı. Ondan sonrası, bunun finansman süresi. Üzerindeki oranlar daha iyiye nasıl gider, ona bakacağız. Müşterilerimizin kredi notları oluştukça daha fazla kredi kullanabilme fırsatları da oluşabilecektir. Burada vadelerin ticari hayata uyumlu hale gelebilmesi önemli. TEMSA gibi pazarda güçlü bir markanın bir finansman çözümüne ihtiyacı vardı. Bu da gerçekleşti. Aracın üzerinde TEMSA Finans uygulamasının olması bizim için çok önemli. Bunun altyapısını ALJ FİNANS yürütüyor. Bayilerimize ve müşterilerimize direkt finansman



Tolga Kaan Doğancıoğlu

sunuyor. Vadeler müşteriye göre değişecek.

2024'de daralma olacak ama...

2024 yılında otobüs pazarında daralma olacağını ama çok büyük bir daralma beklentisi içinde de olmadıklarını belirten Doğancıoğlu, "Bizim işimiz yenileme pazarı. Daralma olmasını hepimiz bekliyoruz ama ben yüzde 30 veya daha üstünde seviyede daralma beklemiyorum. Belki biraz daha dikkatli şekilde gelecek senenin adetlerine bakmamız gerekebilir" dedi. ■

HEPİMİZ CUMHURİYET YOLCUSUYUZ!

Cumhuriyetimizin büyük mirasını ilk günkü heyecanla taşıyoruz. Her daim bizimle olan Cumhuriyet değerlerimizle 100. yıldan sonsuzluğa uzanıyoruz.

**Cumhuriyet Yolculuğumuzun
100. Yılı Kutlu Olsun!**

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş.



Anadolu Isuzu NovoVolt'u ilk kez Busworld Europe Fuarı'nda tanıttı

Anadolu Isuzu, NovoVolt'u ilk kez 7-12 Ekim tarihleri arasında düzenlenen Busworld Europe Fuarı'nda tanıttı. Fuarda %100 Biyogaz uyumlu Kendo 13 CNG ve Isuzu Grand Toro ile tamamen elektrikli NovoCiti VOLT ve CitiVolt modelleri de tanıtıldı. CitiVolt modeli fuar kapsamında düzenlenen Busworld Vehicle Awards 2023'te "Güvenli Otobüs" kategorisinde Mükemmellik ödülünü kazandı.

■ **ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL**

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, fuarda düzenlenen basın toplantısındaki konuşmasında şunları söyledi: "Anadolu Isuzu olarak 40 yılı aşkın bir süredir ticari araç üretimi yapıyor, yurt içinde olduğu gibi yurt dışı pazarlardaki varlığımızı ve ürün çeşitliliğimizi geliştirmeyi sürdürüyoruz. Ürettiğimiz otobüs ve midibüslerimizi dünyanın 45'ten fazla ülkesine ihraç ediyoruz. Bu çerçevede yenilikçi ve çevreci modellerimizle küresel otobüs üretim endüstrisinin başlıca paydaşlarını bir araya getiren Busworld Europe Brüksel Fuarı'nda bu yıl da yerimizi aldık. ■



NovoVolt, Anadolu Isuzu'nun servis-turizm segmentindeki ilk elektrikli midibüsü olarak 2025'te yollarda olacak.



Busworld Europe Fuarı'nda Anadolu Isuzu tanıtım etkinliğinde Anadolu Isuzu Satış Direktörü **Yusuf Teoman**, Ar-Ge Fonksiyonundan Sorumlu Grup Direktörü **Hakan Kefoğlu**'da yer aldı.

Allison eGEN™



Daha rahat, daha çevreci sürüş

Sıfır emisyonlu taşımacılığa yönelik talebin arttığı günümüzde otobüs filoları, yolcu konforu, performans ve verimlilikten ödün vermeden daha çevre dostu, daha sessiz araçlar talep ediyor. Bu doğrultuda Allison, 10 ton'dan 13 ton'a kadar Maksimum Brüt Aks Ağırlığı Kapasitesine (GAWR) sahip araçlar için eksiksiz bir elektrikli tahrik sistemi olan eGen Power™ ürün gamını sunuyor. Çeşitli güç kaynaklarıyla çalışabilen tek motorlu tam entegre elektrikli akslarımız, maksimum performans, ivmelenme, verimlilik ve alan kazanımı sağlamak üzere tasarlandı. Elektrikli aksların otobüslerde sağladığı avantajlar hakkında daha fazla bilgi almak için Allison ile iletişime geçebilirsiniz.



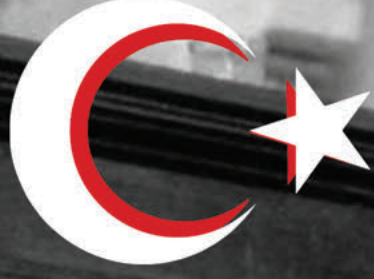
eGen Power™ 100S / 130S



allisontransmission.com

© 2023 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.

CUMHURİYETİMİZ 100 YAŞINDA



29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

HABAŞ Busworld'e 4 modelle katıldı 2024 hedefi 200-250 otobüs satmak

Topkapı Oksijen Fabrikası ile 1956 yılında temelleri atılan ve sınai gaz üretiminde birçok ilke imza atan HABAŞ, 2021 yılında otomotiv alanına adım atmasının ardından kısa bir sürede 3'ü elektrikli 4 otobüs modeli üretti. HABAŞ, otobüslerini ilk kez Busworld Europa'da tanıttı. HABAŞ Otomotiv Genel Müdürü Hüseyin Urkun, "2024 yılında 200-250 adet otobüs satışı hedefliyoruz. Otobüsün yanı sıra kamyon üretimimiz de var. Çekicide ise piyasanın durumuna göre 300-500 arasında satışa ulaşmayı planlıyoruz" dedi.

■ ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

HABAŞ Sanayi Kuruluşları Top-luluğu, temel olarak sınai ve tıbbi gazlar, çelik, elektrik enerjisi, ağır makine, tüp ve kriyojenik tank üretimleri yanında sıvılaştırılmış doğal gaz (LNG), sıkıştırılmış doğal gaz (CNG) ve sıvılaştırılmış petrol gazı (LPG) dağıtım yapıyor, liman ve deniz taşımacılığı hizmetleri sunuyor. HABAŞ, 2021 yılında pandemi döneminde İzmir Çiğli Organize Sanayi Bölgesi'nde sıfırdan kurduğu AR-GE merkezinde attığı hızlı adımlarla önce çekici modelini geliştirdi. Ardından HABAŞ, Busworld 2023'te 4 yeni otobüs modelinin tanıtımını gerçekleştirdi.

Otobüslerin tamamını kendi tasarlayan HABAŞ, ilk olarak 300 beygir gücünde DAF motoru kullandığı 12 metrelik dizel otobüsün geliştirdi. Otobüs ürün gamını her geçen gün pazar payı artan elektrikli modellerde genişletmeyi seçen üretici, bataryasını kendi ürettiği ve Voith elektrikli motor kullandığı 3 elektrikli otobüsle model sayısını 4'e çıkarmış.



HABAŞ Otomotiv
Genel Müdürü Hüseyin Urkun

HABAŞ Otomotiv Genel Müdürü Hüseyin Urkun ile fuar standında özel bir söyleşi gerçekleştirdik. Urkun, ilk olarak üretimini gerçekleştirdikleri çekicilere yönelik açıklamalarda bulundu.

Çekicilerimiz alt yüklenicilerimizde

Uzman ve tecrübeli bir ekiple yola çıktıklarını ve çekicilerin üretimini İzmir Çiğli'de 1,5 yıllık bir süreçte gerçekleştirdiklerini belirten Hüseyin Urkun, "İlk üretilen çekiciler HABAŞ'ın alt yüklenicileri tarafından lojistik operasyonlarda aktif olarak kullanıyor. Bu araçlar, Aliğa ile İstanbul arasında 44 ton yük taşıyor. Çekicilerimizde 330 KW 450 beygir gücünde DAF motor bul-

nuyor. Ayrıca 12 ileri 2 geri ZF Traxon 12 PX. 22.11 T11 retarderli şanzıman kullanıyoruz. Efe Endüstri'nin akslarını kullandığımız araçlarda fren sistemi olarak Knorr-Bremse çözümleriyle çalışıyoruz. Kabin için farklı bir firmayla çalışacağız" açıklamasında bulundu.

Manisa Kamyon ve Otobüs fabrikası

Kamyon ve otobüs üretimi için Manisa'da 2024'ün ilk çeyreğinde tamamlanması beklenen fabrikanın kapasitesinin zaman içinde 10 bin seviyesine ulaşacağını belirten Urkun, otobüs ürün gamıyla ilgili olarak şunları söyledi: "Biz bu otobüslerin üretimini 6

Gören şaşıyor

1,5 yılda 4 ürünü aynı anda çıkarmak ve farklı farklı ürünler üretmek görenleri şaşırtıyor. Otobüsün yanında kamyon da ürettik. Patronumuz Sayın Mehmet Başaran da bu işle çok yakından ilgileniyor. Otomotiv alanını çok seviyor.

Anadolu Bank finansman imkanı

Grup bünyesinde yer alan Anadolu Bank bize artı bir sinerji oluşturuyor. Kamyon tarafında bunu hemen gördük. Hem finansmanı sağlayıp hem satış yapabiliyoruz.

çalışabilir ayrıca şehirlerin büyük araçların girmesinin yasak olduğu bölgelere girebilir. Biz, kısa vadede, 12 veya 13 metre seyahat otobüs tarafına girmeyi planlamıyoruz. Uzun vadeli bir plan olabilir. O alan daha rekabetçi, başka bir konsept."

Dizelden daha hafif elektrikli otobüs

Sergiledikleri 12 metrelik elektrikli kentçi otobüsün en büyük özelliğinin üzerindeki 300 KW bataryaya rağmen dizel bir araçtan daha hafif olduğunu vurgulayan Urkun, bu hafifliği, tasarımıdaki teknik detaylarla ve kendi üretimleri olan ve normalde 3 ton olması gereken pili 2 tona kadar indirdikleri bataryayla sağladıklarını sözlerine ekledi.

180 kw'lık bir güç ünitesiyle 2 saatte şarj edilebildiğini ve tek şarjla 450-500 km menzil sunduğunu açıklayan Urkun, "Önümüzdeki süreçte ilk otobüs ihalelerinde bizi göreceksiniz. Ayrıca otobüslerimiz, Avrupa tip onayına sahip oldukları için 2024'nin başından itibaren Avrupa ihalelerine de katılacağız. 2024'te araçlarımızın yollarda koştuğunu görebileceğiz" dedi.

2024 satış hedefi yüksek

2024'ten itibaren Manisa ve İzmir'de yılda 1200 adetlik otobüs üretim kapasitesine sahip olacaklarını belirten Hüseyin Urkun, "2024 yılında 200-250 adet otobüs, çekicide ise piyasanın durumuna göre 300-500 arasında satışa ulaşmayı planlıyoruz" dedi. Urkun, yurt içinde bayilik ve servis ağı oluşturmak amacıyla çalışmalarının devam ettiğini de kaydetti.

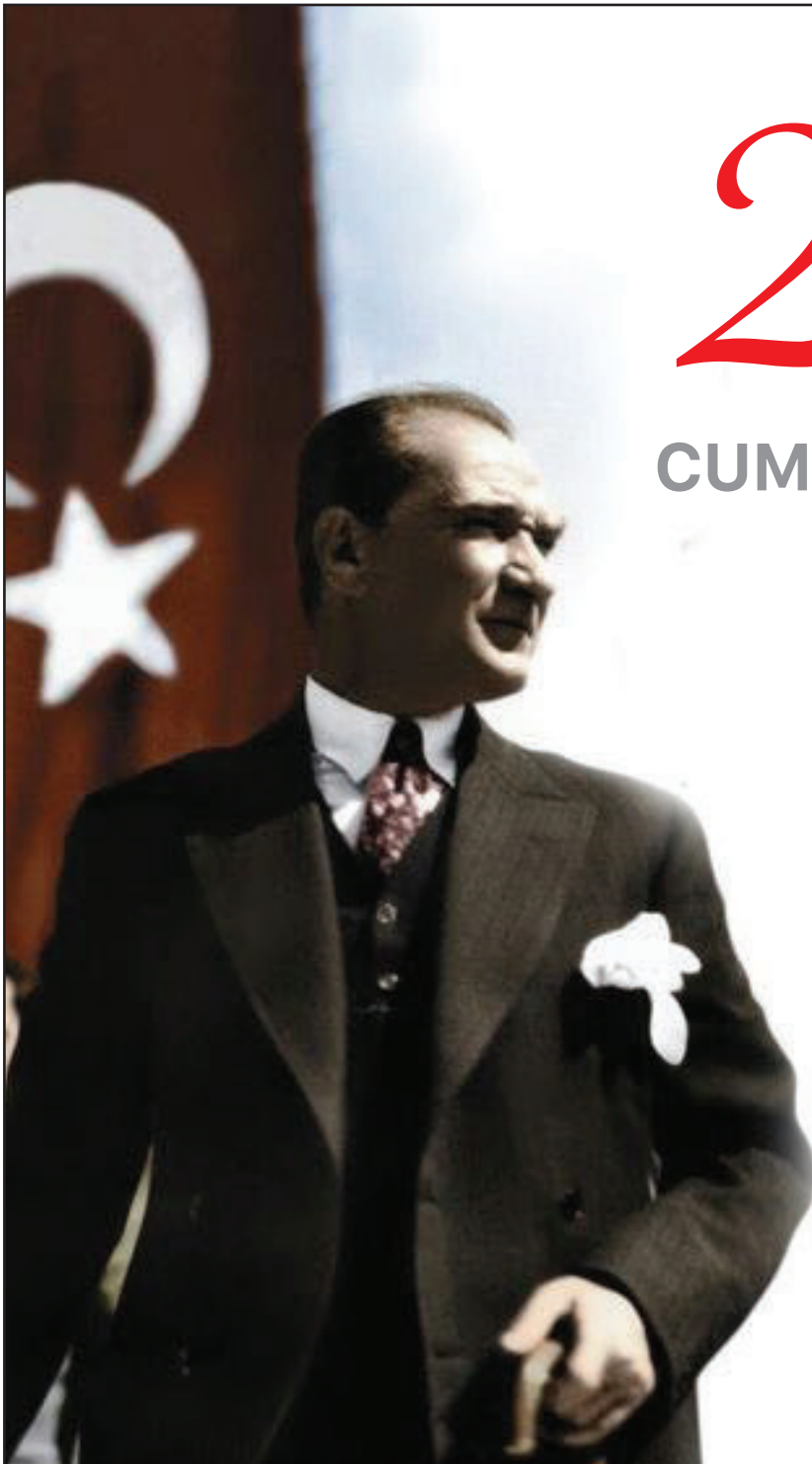
Çekicide satışları kendilerinin yaptığını; bakım ve onarım için DAF merkezleriyle anlaştıklarını hatırlatan Urkun, "DAF servisi olmayan şehirlerde kendi servis ağıımızı kuracağız. Daha öncesinde, HABAŞ'ın kendi araçları için açtığı bakım onarım servislerini kullanacağız. Merkez servis olarak şimdilik İzmir'de üretim yaptığımız kısmı kullanıyoruz. Otobüs için bu konuda uzmanlaşmış servislerle anlaşma ihtimali de seçeneklerimiz arasında yer alıyor" dedi. ■

29 Ekim

CUMHURİYET BAYRAMI
KUTLU OLSUN



Mehmet ÖKSÜZ
Yönetim Kurulu Başkanı





100 
TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

**BAŞKA CUMHURİYET YOK!
100. YILIMIZ KUTLU OLSUN.**



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu, 24, E-5 Yanyolu Üzeri,
34890 Pendik / İstanbul
Tel: 0 216 354 14 18
www.cavusoglu.com.tr

temsa.com



Daimler Buses Busworld'de 10 otobüs sergiledi

Daimler Buses, Brüksel Busworld 2023'te Türkiye'de ürettiği Intouro, Tourismo ve eCitaro, Setra'da ise MultiClass Serisi ComfortClass TopClass serilerini yeni özellikleri ile sergiledi.

Fuarda, Daimler Buses standında Türkiye'den gelen otobüs firma sahipleri ile buluştuk. Best Van Turizm Yönetim Kurulu Üyesi **İrem Bayram**, Lüks Karadeniz Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı **Fatih İslam**, Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi **Mustafa Tekeli**, Öz Diyarbakır Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı **Mahmut Arıkboğa**, Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi **Haluk Şenpolat** ile yeni ürünlere yönelik sohbet etme imkanı bulduk. ■



ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL



Gülyüz Busworld Europe'da 4 aracını tanıttı

Gülyüz Karoseri Otomotiv Sanayi AŞ, Busworld Europe Fuarı'nda 2 elektrikli otobüsünü ve ilk olarak Hannover'da tanıtılan ve siparişlerini almaya başladığı çift katlı elektrikli otobüsü EV Panora ile yine elektrikli EV Ecoline otobüsünü sergiledi.

■ ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

Gülyüz Karoseri Otomotiv Sanayi AŞ Yönetim Kurulu Başkanı **Savaş Keskin** ile Busworld Europe Fuarı'nda özel bir söyleşi gerçekleştirdik. Türkiye'deki otobüs pazarının özellikle kredilere erişimin zorluğu nedeniyle sıkıntıda olduğunu belirten Keskin, "Enflasyona yetişmek mümkün olmuyor. Şu an belediyeler daha çok Devlet Malzeme Ofisi üzerinden alıyorlar. Özel halk otobüsçülerinin yeni otobüs alma imkanları hiç kalmadı. Hakedişleri taksitleri karşılamıyor. Faiz oranları çok yüksek" dedi.

Yüzde 80'i ihraç ediliyor

Yurtdışı pazarlarda sürekliliğe artık sahip olduklarını ve üretimin yüzde 80'ini ihraç ettiklerini, yüzde 20'sini ise iç pazara sattıklarını belirten Savaş Keskin, "Kanada'da Vancouver merkezli VMC (Vicinity Motor Company) adında bir firma var. Biz, onlara 2021 yılından beri fason üretim yapıyoruz. Proje onların. Yılda 8,5 metrelik 200-



Savaş Keskin:

"150'si beyaz yakalı, 350 mavi yakalı çalışanı ile toplam 500 çalışanımız var. Beyaz yakalıların 70'i ar-ge biriminde çalışıyor."

250 dolayında aracı oraya yolluyoruz. Aracın üstünde VMC yazıyor. Araçlar buradan yarı bitmiş olarak gidiyor ve üretici, yerel bir üretimle araçları tamamlayarak satışını gerçekleştiriyor. Orada devletin elektrikli araca yüzde 60 desteği var. Yüzde 15 oranında da belediye destekliyor. Yüzde 75 destekle elektrikli araç alıyorlar. Otobüsler Newark (EWR) havalimanı ve Hawaii adası gibi yerlere satıldı" dedi.

Almanya'da Gülyüz GmbH

Avrupa'da da sipariş almaya devam ettiklerini, ancak elektrikli talebinin konuşulduğu gibi çok yüksek adetlerde satılmadığını belirten Savaş Kes-

kin, "Avrupa'da elektrikli araçlara insanların alışması için teşvikler veriliyor. Yoksa kimse bugünkü maliyetlerle elektrikli otobüs almaz. Bir otobüsün batarya sisteminin nerdeyse dizel otobüs kadar maliyeti var. Teknoloji ilerledikçe maliyetler dü-

şecek ve elektrikli araçlarda teknoloji çok hızlı gelişiyor. Biz de Avrupa'daki hizmetlerimize destek için Almanya'da Gülyüz GmbH şirketini kurduk ve otoban üzerinde büyük bir servis ve yedek parça depomuzla Avrupa'da satış sonrası hizmetlerini yürütüyoruz. Oradan Avrupa'nın her yerine 1 gün içinde parça gönderiyoruz" dedi.

Keskin, şu anda teslimatların, tüm otobüs pazarında olduğu gibi kendilerinde de 7-8 ayı bulduğunu açıklayarak, "2023 yılının ilk 9 ayında otobüs satışları gayet iyi gitti. Üreticiler enflasyonun etkili olduğu dönemde Türkiye içinde iyi

para kazandılar. Türk otobüs pazarında, 2024 yılına yönelik satışların iyi gittiğini görüyoruz" dedi.

Çift katlı otobüsler

Çift katlı araç pazarına yönelik bilgiler de aktaran Savaş Keskin şunları söyledi: "Türkiye'de üstü kapalılar var. İstanbul'da ikinci el problemi var. Alan onu kullanmak zorunda. Başka yere satamıyorsunuz. Üstü açık çift katlı araçlar yok satar. Herkesin aradığı araçtır. Dünyada turistler hep çift katlı otobüslerle şehri gezer; indibindi yapar. Bizde ise bu, tam anlamıyla dünyadaki gibi yoğun seviyede değil." ■

Yeni güvenlik düzenlemesi (GSR)

Keskin, 2024 yılı Temmuz ayında yürürlüğe girecek yeni güvenlik düzenlemesi (GSR) için hazırlık yaptıklarını ve daha önce her ülke için farklı güvenlik donanımları kullanırken tek seferde bir standarda ulaşmanın daha pratik olacağını da sözlerine ekledi.



MERCEDES-BENZ TÜRK, OTOBÜS SATIŞ BAYİLERİ VE YETKİLİ SERVİSLERİYLE BULUŞTU



Faaliyetlerine başladığı 1967 yılından bu yana Türkiye'nin sosyal ve ekonomik geleceğine değerli katkılar sağlayan Mercedes-Benz Türk, 18-20 Eylül tarihleri arasında Kıbrıs'ta, Türkiye'nin dört bir yanında hizmet veren bayileri ve yetkili servisleri ile bir araya geldi. Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış & Pazarlama Direktörlüğü ile Kamyon & Otobüs Satış Sonrası Hizmetler Direktörlüğü'nün ortak organizasyonu ile gerçekleşen toplantılarda, güvenlik, konfor ve teknolojiyi bir arada sunan otobüsleriyle geleceğe öncülük etme ve müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutma kararlılığını bir kez daha vurguladı. Yılın her çeyreğinde geniş bayi ve yetkili servis ağıyla bir araya gelerek değerlendirmelerde bulunan Mercedes-Benz Türk, bu yılki mottosunu Cumhuriyet'in 100. yılına ithafen "Cumhuriyet'in Değerlerini Gururla Taşıyoruz" olarak belirledi.



Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, "Sahip olduğu teknolojileriyle güvenlik ve konforu zirveye taşıyan otobüslerimiz ve 'Geleceğe Kaptanlık Eder' vizyonumuzla, iş ortaklarımızla bir araya geldiğimiz bu seneki geleneksel toplantımızdan da önemli çıktılar elde ettik. Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında da sektördeki öncülüğümüzü sürdürmeye ve bayilerimizle güçlü birlikteliğimizi pekiştirmeye devam edeceğiz" dedi.



Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu ise 'Yüksek Müşteri Memnuniyeti için Tam Gaz Yola Devam' prensibi ile yetkili servislerde sunulan hizmet kalitesinde çitayı her daim yükselttiklerini ifade etti. ■



Cumhuriyetle GÜÇLÜ 100

Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılını kutluyoruz. 29 Ekim 1923 - 29 Ekim 2023

Cumhuriyet, uygarlık, çağdaşlık, eşitlik, özgürlük ve çoğulcu demokratik yönetim... **Yolumuzu aydınlatıyor.**

Mercedes-Benz
The standard for buses.



HESKA Motorlu Araçlar San. ve Tic. A.Ş.
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mah. 19 Mayıs Bulvarı No: 20 Kayaş
06635 Mamak / ANKARA
Telefon: +90 312 486 00 73 / 0542 616 36 18
www.heska.com.tr

MAN otobüslerin yenilikleri Busworld Fuarı'nda tanıtıldı

Busworld Europe Fuarı'nda MAN standında MAN Lion's City 12 E LE ve MAN Lion's Intercity LE 14, 10 metrelik versiyon olarak MAN Lion's City E, MAN TGE Coach'un yanı sıra yeni elektrikli platformlu otobüsler tanıtıldı.

Fuar standında MAN Ürün Pazarlamadan Sorumlu Başkan Yardımcısı Heinz Kiess ile bir söyleşi gerçekleştirdik. Görüşmemizde MAN Türkiye'den Proje Müdürü Necati Şeker de yer aldı.

MAN Truck & Bus Ürün Pazarlamadan Sorumlu Başkan Yardımcısı Heinz Kiess, farklı uzunluklarda ve teknolojilerde birden fazla ürünün Busworld Fuarı'nda dünya lansmanını yaptıklarını söyledi.



ERKAN YILMAZ /
BRÜKSEL

Necati Şeker

Heinz Kiess

27 bin olan sayının 29 bine çıkmasını bekliyoruz

Türkiye ve Avrupa pazarında sahada 27 bin otobüslerinin yer aldığını belirten Kiess, "2024 yılında bu sayının 29 bine çıkmasını bekliyoruz. Pandemi sürecinin ardından hareketlilik tekrar başladı ve biz bu hareketliliğin devam edeceğini umuyoruz" dedi.

MAN Lion's Coach'ta dijital kokpit

2024 model yılından itibaren MAN

araçlarda yer alacak yeniliklerden bahsederek Kiess, geliştirmeden önce 100 sürücüyle anketler gerçekleştirdiklerini belirterek şu bilgileri verdi: "Yeni emniyet regülasyonuna göre daha güvenli standart donanımlara ulaşan araçlarımızda gösterge paneli, soğutucu, sürücü kontrol fonksiyonları değişti. Türkiye'deki önemli modelimiz MAN Lion's Coach'ta yeni bir dijital kokpit yer alacak. Gelişen teknolojiyle çok sayıda yardım sistemini etkinleştirecek ve böylece daha fazla konfor, güvenlik ve verimlilik sunacağız. Türkiye pazarında da sunacağımız yeni şoför mahallinde sürücüler daha konforlu hissedecekler. Müşterilerimiz aynı zamanda D26 motorundaki geliştirmelerle 15 Nm daha fazla tork ve yüzde 2,5 daha az yakıt tüketimi bulacaklar. Bu yeniliklerin yanı sıra Otobüs Modifikasyon Merkezi'nde ise müşterinin istediği özel istekleri de ayrı bir şekilde sunmaya devam edeceğiz."

2030'da şehiriçi otobüsler elektrikli olacak

Şehiriçi otobüs pazarında karbon-dioksit değerlerini korumak için uygulanan Euro normlarının pazarı



değiştirdiğini ifade eden Kiess, gelecekte şehirlerarası otobüslerde de bunun daha fazla geçerli olacağını hatırlattı. "2030 yılında şehiriçi otobüslerinde yüzde 100 seviyesinde elektrikli araçlar kullanılacağını düşünüyoruz" diyen Kiess, 0 karbonlu / elektrikli şehirlerarası otobüslerde ise 2027 yılında yüzde 20 gibi bir pazar payı gördüklerini açıkladı.

Açılış Ankara'da 2024 Temmuz'da

Kiess, MAN olarak elektrikli şehirlerarası otobüs segmentinde, 2025 yılının başında geliştirmelerin ve testlerin Ankara'da yapıldığı yeni bir süreç gireceklerini de sözlerine ekleyerek, "Otobüs tarafında bizim Münih merkezimizde yönetim, pazarlama gibi birimlerimiz dışında bütün geliştirme, mühendislik, donanım, yazılım süreçlerimizi Ankara'dan yürütmeye başlıyoruz. Ankara'da büyük yatırım yaptığımız test alanında 2024 yılı Temmuz ayında resmi açılış yapacağız" dedi. ■



İnova Otomotiv yeni ürünlerini tanıttı

2007 yılında ticari araç koltuğu üretmek için yola çıkan İnova Otomotiv, Busworld Fuarı'nda yeni ürünlerini tanıttı.

■ ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

Fuar standında İnova Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı ile bir araya

geldik. 2022 yılına göre 2023'te adetsel bazda yüzde 13-15 oranında artış elde ettiklerini belirten Zülker Kavalcı, "Üretim artıyor. 'Türkiye'de işsiz ordu var' deniliyor ama biz çalıştıracak personel bulamıyoruz. Bursa'da herkesin ortak sıkıntısı bu. Bizim yüzde 13-15 oranında adetsel bazda artışımız var. Çok yüksek bir artış değil. Hammadde sorunu da var. Bu sorunların aşılması gerekiyor" dedi.

"Bizim üretimimiz, 2024 Haziran ayına kadar aldığımız siparişlerle dolu" açıklamasını yapan Zülker Kavalcı, "Yurtdışı çok talep gösterdi ürünlerimize. Mısır ve Yeni Zelanda'dan ticari minibüslere yönelik talep var. İç piyasada da Temsa, Mercedes Sprinter talebi yüksek. Özellikle Sprinter tarafında



Zülker
Kavalcı

2500 adetlere ulaşacaklarını söylüyorlar. Ayda 400-500 sipariş var. Yurtdışı merkezli iki büyük firmayı müşterilerimiz arasına katacağız. Görüşmelerimiz çok olumlu geçiyor. Orada bir iki projeye gideceğiz. 2025'in bile çok iyi gideceğini görebiliyoruz. Tabii ki, Türkiye'de yerel seçimler sonrasında bir parça yavaşlama olsa bile ticari işlerde talep yine olacaktır diye düşünüyorum" dedi.

İnova koltuklarında yenilikler

Ar-ge merkezi kurduklarını ve 15 çalışana sahip olduklarını belirten Zülker Kavalcı, ürünlerdeki yenilikleri de şu şekilde paylaştı: "Ar-ge merkezimiz ile ürünlerimizi sürekli geliştirmeye devam ediyoruz. Ar-ge merkezi kurulması ile

her yıl belirli bir geliştirme ve patent seviyesine ulaşmanız da gerekiyor. Yenilik yapmak zorundasınız artık. Yeni ürünler arasında tablet, kablo-suz şarj da var. MAN otobüsler için de yapıldı. Biz bu ürünün patentini aldık. Bu bizim 4'üncü patentimiz. Bir Sprinter, bir de MAN için aldık. Tüm aşamaları bitirdik. 2024'teki araçlarda

bunlar yer alacak. Yine aynı sistemi tabletlere koyduk. Tabletler de seyahat esnasında telefonu şarj edebilir. Ayrıca engelli yolcuların taşındığı araçlar için tamamıyla dönen koltukların üretimini de yaptık. Engelli yolcuların hareket kolaylığını bu koltuklar sağlayacak. 2024-2025 yılında da piyasaya sunacağımız yepyeni ürünlerimiz de olacak" dedi.

Ofis koltukları üretimi de başladı

İnova Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı, aynı zamanda bir sürpriz yeniliği de paylaştı: "Ofis kol-

tuğu üretimine de başladık. İlk ürünleri burada tanıtıyoruz. Koltuklar çok şık ve çok güzel oldu." ■



MERCEDES-BENZ TÜRK, KAMYON SATIŞ BAYİLERİ İLE BULUŞTU



Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin öncüsü olarak faaliyet gösteren Mercedes-Benz Türk, kamyon satış bayileriyle bir araya geldi. Toplantıda gündemi değerlendiren ve yeni dönemle ilgili hedefleri aktaran Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, “Türkiye’nin dört bir yanında hizmet veren bayilerimizle birlikte müşterilerimizle buluşuyor, sektörün geleceğini birlikte şekillendiriyoruz. Bu yıl Cumhuriyetimizin 100. yılında ‘Cumhuriyetin Değerlerini Gururla Taşıyoruz’” dedi.

Mercedes-Benz Türk, Kıbrıs Concorde Luxury Resort’ta kamyon satış bayileriyle bir araya geldi. Her çeyrek sonunda bayileriyle bir araya gelerek sektör ve gündem değerlendirmelerinde bulunan Mercedes-Benz Türk, bu yılki motto-sunu Cumhuriyetin 100. yılı sebebiyle “Cumhuriyetin Değerlerini Gururla Taşıyoruz” olarak belirledi. Mercedes-Benz Türk, gerçekleştirdiği bayi toplantısında önümüzdeki dönem hedefleri üzerine konuştu. Türkiye’nin dört bir yanından Mercedes-Benz Türk bayi genel müdürleri ve çalışanlarının katılımıyla gerçekleşen toplantıya, Mercedes-Benz Türk Kamyon Satış ve Pazarlama bölümünün ev sahipliğinde şirket yöneticileri de katıldı.

“Ağır ticari araç sektörünün geleceğini birlikte şekillendiriyoruz.”

2023 Ağustos verileri ve önümüzdeki dönem üzerine konuşma yapan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt şu açıklamalarda bulundu: “Mercedes-Benz Türk olarak güçlü bayi ağımız sayesinde başarı ivmemizi sürdürüyoruz. Türkiye’nin dört bir yanında hizmet veren bayilerimizle birlikte müşterilerimizle buluşuyor, ağır ticari araç sektörünün geleceğini birlikte şekillendiriyoruz. Bu yıl Cumhuriyetimizin 100. yılında ‘Cumhuriyetin Değerlerini Gururla Taşıyoruz’ diyerek siz değerli bayilerimizle bir araya gelmek bizim için mutluluk verici. Önümüzdeki dönemde de hep birlikte güçlü iş birliğimiz ile başarılarımızı pekiştirmeye ve ülkemizin gelişimine katkıda bulunmaya devam edeceğiz.” ■



Cumhuriyetle GÜÇLÜ 100

Her zaman doğru yoldayız.
Cumhuriyetimizin 100. yılı kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Mot Araç. Tic. ve San. AŞ.
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mahallesi Çevreli Sokak No: 2A 42110 Selçuklu, Konya
Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Faks: 0332 248 23 80

Otokar, ilk hidrojenli ve yeni elektrikli otobüslerini tanıttı

Otokar, hidrojen yakıt hücresel 12 metre alçak tabanlı otobüsü KENT Hidrojen'i ve geçen yıl Avrupa'da "Mükemmel Tasarım Ödülü"ne layık görülen TERRITO serisinin 13 metrelik yeni elektrikli modeli e-TERRITO da ilk kez Busworld Europe'ta tanıttı.

ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

Fuarda elektrikli otobüs ailesinin yeni üyelerini de tanıtan Otokar, biri otonom olmak üzere 7 farklı model otobüsünü sergiledi. Otokar, akıllı otonom otobüsü e-CENTRO ile fuarda ziyaretçileri salonlar arasında taşıyarak toplu ulaşımın geleceğini deneyimleme fırsatı sundu. Otokar standının ziyaretçileri ayrıca, Avrupa'da birçok ülkede en çok satan orta boy otobüs olan NAVIGO'yu yenilenen tasarımıyla yakından görme fırsatı buldu.

Gelirimiz küresel pazarlardan

Türkiye'nin lider otobüs markalarından Otokar'ın, Avrupa'nın önde gelen otobüs üreticileri arasındaki konumunu artırdığını vurgulayan **Otokar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman** şöyle konuştu: "Türkiye'de ve dünyanın dört bir yanında operatörlerin ihtiyaçlarını uygun maliyetli, çevre dostu ve sürdürülebilir ulaşım çözümleri ile karşılıyoruz. Müşteri odaklı



Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman ve Otokar Avrupa Şirket Müdürü Ali Murat Atlas



yaklaşımımız, faaliyet gösterdiğimiz segmentlerde yüksek müşteri sadakati kazandırdı. Otokar'a olan güven ve

araçlarımıza gösterilen ilgi sayesinde gelirinin yüzde 72'sini küresel pazarlardan elde eden bir üretici konumuna ulaştık. Hedefimiz, mevcut ve ürün ailemize eklediğimiz sıfır emisyonlu araçlarımızla Avrupa pazarında güçlü oyuncuların biri olmak." İtalya'daki şirket alımıyla Avrupa'daki iştirak şirket sayısını 3'e çıkardıklarını hatırlatan Erman, "Avrupa'daki büyümemizi sürdürmeyi hedefliyoruz" dedi.

Otobüslerimiz 2026'ya kadar elektrikli olacak

Fuarın basın gününde **Otokar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman** ile özel bir söyleşi gerçekleştirdik. "Bizim birçok farklı model aracımız var ve bizim kadar çok farklı model araca sahip olan başka bir üretici de yok. Neredeyse her tip araç yapıyoruz" diyerek açıklamalarına başlayan Kerem Erman, "Hedefimiz bu araçların her tipinin elektrikli versiyonunun 2026'ya kadar ürün gamımızda olması. Şu an bu çalışmalarını da yapmaya başladık zaten, ama dizel ve CNG'li araçların da üretimine de devam edeceğiz. Çünkü bazı ülkelere ihracatımız bunu gerektiriyor" dedi. Elektrikli araç talebini yapılan ihalelerle takip edebildiklerini belirten Kerem Erman, "Geçen sene Kafkaslar ve Ortadoğu da dahil olmak üzere önümüze gelen bütün ihalelerde elektrikli otobüs oranı yüzde 10 iken, 2023 yaz sonuna kadar gelen ihalelerde bu oran yüzde 50'ye yükseldi. Bu ciddi bir oran. Bu sadece teşviklerden kaynaklanmıyor. Özellikle otobüslerin şehir içi kullanımlarda satış sonrası masrafları hakikaten ilginç hale gelmeye başladı. Araç pahalı. Siz bunun geri ödemesini sadece dizel ve elektrik karşılaştırması ile almıyorsunuz. Adblue

masrafını, içten yanmalı motorun bakım masrafını eklediğiniz zaman uzun dönemde elektrikli araçlar avantajlı hale dönüyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İETT bünyesinde 120 adet 21 metrelik aracımız var. Onların dizel tüketimleri dışında bütün bakımlarından biz sorumluyuz. Adblue giderlerine bakıyorum. Araçlar yılda 200 bin km yol yapıyor. Bu araçlar elektrikli olsa bu aracın bedelini öder. Elektrikli araçlar binek ve kamyonlar için özellikle iki sorun var. Siz yük mü taşıyacaksınız, batarya mı taşıyacaksınız? Binek araçlarla ilgili de menzil stresi var. Şehir içi elektrikli otobüste böyle bir sorun yok. Menzil belli, rotanız belli. Biz onun simülasyonunu bile yapıyoruz. Bu sonuçlar da görüldüğü için sadece teşvikler nedeniyle değil, ekonomik kullanım nedeniyle elektrikli araçlara talepte ciddi artış var" dedi.

Üretim adetlerinde tarihi rekorlar

Otokar Arifiye Fabrikası'nda, kapasitelerini arttırarak ve yepyeni bir montaj hattı kurduklarını da sözlerine ekleyen Erman, "Üretim kapasitemizi çok geliştirdik. Şu anda kazandığımız işlerle her ay yaptığımız üretim adetleri ile tarihi rekorlar kırıyoruz. Aldığımız işlerle önümüzdeki birkaç ay içinde en yüksek üretim adetlerine geleceğiz. Büyük ihtimalle aynı çatı altında en yüksek adede ulaşan şirket Otokar olacak" dedi. ■



Allison, Busworld Europe'da en yeni eGen Power® e-Aks'ını tanıttı

Allison Transmission, Busworld Europe'da Allison tam elektrikli aks ailesinin en yeni üyesi olan **eGen Power® 85S'nin lansmanını gerçekleştirdi. Anadolu Isuzu iş birliği ile Allison'ın yeni e-aksı eGen Power 85S, fuarda lansmanı yapılan Isuzu Novo VOLT tam elektrikli otobüse entegre edildi ve sergilendi.**

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, açıklamasında; "Yeni Novo VOLT modelimizi eGen Power 85S'yi bu aracımıza entegre etmek üzere Allison ile iş birliği yapmaktan mutluluk duyuyoruz. Allison'ın midibüs platformumuzun farklı gereksinimlerini karşılayan ve mevcut araç şasisine kolayca entegre edilebilen bir e-Aks sunabilmesinden son derece memnunuz" dedi. Allison'ın Anadolu Isuzu ile yaptığı iş birliği, ilk kez eGen

Power e-Aks'ın bir midibüs uygulamasına entegre edilmesini sağlayarak tam elektrikli aks ailesini yeni bir pazar segmentinde genişletiyor. eGen Power 85S, mevcut eGen Power modellerine kıyasla daha dar bir iz genişliği, daha kısa aks mili ve yeni preslenmiş aks muhafazası ile daha düşük 8,5 T brüt aks ağırlığı (GAWR) gerektiren midibüs ve hafif kamyon uygulamalarının ihtiyaçlarını karşılamak üzere özel olarak geliştirildi. Allison Transmission EMEA, APAC & Güney Amerika Satış Başkan Yardımcısı Heidi Schutte, konu ile ilgili olarak; "eGen Power 85S'nin piyasaya sunulması, Allison'ın hizmet verdiği geniş uygulama yelpazesi ve pazar segmentlerinin taleplerini karşılamak için tahrik çözümü portföyümüzü genişletme konusundaki kararlılığının en son örneği. e-Aks ailemiz, Allison müşterilerinin elektrikli araç yeteneklerini geliştirmelerini ve ticari araç sektörünün geleceğine yön verecek teknolojileri benimsemelerini desteklemek için tasarlandı" dedi. ■



eGen Power® e-Aks



100 
TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

**BAŞKA CUMHURİYET YOK!
100. YILIMIZ KUTLU OLSUN.**



METSAN OTOMOTİV

Kuzey Mahallesi, Coşkuner Sok. No: 8
41780 Körfez / Kocaeli
Tel: 0 262 527 45 39
Gsm: 0532 791 09 35
www.metsanotomotiv.com.tr

temsa.com



IVECO BUS yeni logosu ve 6 ürünüyle Busworld Europa Fuarı'nda

6-12 Ekim tarihleri arasında Belçika'nın başkenti Brüksel'de gerçekleştirilen Busworld Europa Fuarı'nda IVECO BUS, 1500 metrekarelik alanı kapsayan standında Hidrojenli 12 metre Yeni E-WAY H2'yi ilk kez tanıttı. Ayrıca fuar standında IVECO, 12 metre Yeni nesil E-WAY, 12 metre STREETWAY ELEC, 13 metre CROSSWAY LE ELEC, e-DAILY minibüsü, e-DAILY şasi ve yeni logosunu tanıttı. IVECO BUS, otobüs modellerinde, Temmuz 2024'te yürürlüğe girecek olan Avrupa Genel Güvenlik Yönetmeliği ile uyumlu yeni ADAS (Gelişmiş Sürücü Destek Sistemleri) özellikleri için yapılan uyarlamaları da lanse etti. Fuarda ayrıca Hyundai Company ile yapılan işbirliğine yönelik açıklamalarda da bulunuldu.

testler sonucunda ortaya çıktı. Bunu söylemekten mutlu oluyorum. En yeni teknolojilere IVECO BUS olarak biz sahibiz. Şunu görüyoruz ki; global çerçevede pazar da elektrikli araçlara hazır. Bugün aynı zamanda en büyük ortaklığımızdan biri Hyundai Company ile olan işbirliğimizden de bahsedeceğiz. IVECO GRUP olarak, her zaman yeniliklere uyan değil, yenilikleri yaratan bir marka oluyoruz. Özellikle gelişmiş teknolojiler söz konusu olduğunda bizim inovasyon kabiliyetimiz bu başarıımızda önemli bir rol oynuyor. Ürünlerimizi sadece bugünün ihtiyaçlarına göre değil, her zaman geleceğin ihtiyaçlarını da göz önünde bulundurarak tasarlıyoruz" dedi.



En iyi ürün gamı

Basın toplantısında IVECO GRUP CEO'su Gerrit Marx yüzde 100 elektrikli yeni E-WAY'ın içinden video ile katılımcılara açıklamalarda bulundu. "En iyi ürün gamını tanıtıyor olmaktan mutluluk duyuyoruz" diyerek açıklamalarına başlayan Gerrit Marx, "IVECO BUS olarak elektrikli araçların en iyi noktaya gelmesi için sürekli olarak Ar-Ge çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Fuarda tanıtımını yaptığımız yüzde 100 elektrikli E-WAY'ın üretilmesinde yüzlerce mühendis ve çalışanın katkısı var. Yeni E-WAY çevreye ve geleceğe yatırım yapmamızı sağlarken aynı zamanda araç içinde yolculuk edenlere de güvenli ve konforlu bir seyahat vaat ediyor. Bu araçlar, seyahat edecek yolcular düşünülerek tasarlandı ve mühendisliğinin, aynı zamanda insan odaklı bir mühendislik olduğunu söyleyebiliriz. Fuarda otobüslerimizin yanında e-DAILY minibüsümüzü de tanıtıyoruz. e-DAILY şehir içinde son derece akılcı bir çözüm olacak. IVECO BUS olarak sıfır karbon emisyonu hedefliyoruz ve çoklu enerji teknolojileri kullanarak sürdürülebilirliği sağlıyoruz. Toplu taşımının geleceği tamamen sıfır karbon emisyonundan geçiyor" dedi.

FUARDA LANSE EDİLEN ARAÇLAR VE ÇÖZÜMLER

• **Yeni E-WAY H2 12 m:** Hyundai Motor Şirketi ile ortaklaşa geliştirilen yeni yakıt hücreli elektrikli otobüsün dünya primiyeri...

IVECO



• **Yeni nesil 12m E-WAY:** En zorlu görevlerin gereksinimlerini karşılamak için geliştirilmiş performansa sahip bataryalı-elektrikli şehir içi otobüsü...

• **STREETWAY ELEC:** 12 metre uzunluğundaki elektrikli şehiriçi otobüs, Avrupa ve Avrupa dışı pazarların özel standartlarını karşılamak için ürün yelpazesini tamamlıyor...

• **CROSSWAY LE ELEC 13 m:** Banliyö bölgelerinde sürdürülebilir mobilite projelerini desteklemek için yüzde 100 elektrikli alçak girişli araç...

• **e-DAILY minibüsü:** ulaşımın karbondan arındırılmasına katkıda bulunan tamamlayıcı bir yüzde 100 elektrikli mobilite çözümü...

• **e-DAILY şasi:** üstyapı imalatçıları için birinci sınıf bir elektromobilite üssü...

Yeni ADAS fonksiyonları ve yeni stil

IVECO BUS, bu öncü markanın inovasyon ve yenilenme kapasitesini sembolize eden yeni kimliğini ortaya koyuyor. Yeni logo, 1975 doğumlu orijinal markanın güçlü kişiliğini koruyor ve E harfindeki yeni "enerji mavis" renk flaşı ile daha açık ve dinamik bir tasarımla yeniden yorumlanıyor. Yeni kimliğin enerjisi, tam LED ışıklara, elektrikli versiyonlar için bataryanın tavanda etkili bir şekilde korunmasına ve yeni IVECO logosuyla markanın imzasına sahip olan araçların ön kısımlarının yeniden tasarlanma-

sında da yansıtılıyor. Yeni stil ve kimlik, Busworld'deki IVECO BUS standında sergilenen tüm otobüslerde yer aldı. Yeni ön yüz tasarımı, Temmuz 2024'te yürürlüğe girecek Genel Güvenlik Yönetmeliği'ne (GSR) uygun yeni ADAS (Gelişmiş Sürücü Destek Sistemleri) cihazlarının akıllı entegrasyonunu da içeriyor. ■



Koray Kurşunoglu, Melis Orhon



ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

Fuarda düzenlenen basın toplantısında açıklamalarda bulunan IVECO BUS Otobüs İş Birimi Başkanı Domenico Nucera, yeni logo ve birbirinden farklı yüzde 100 elektrikli 6 aracı tanıttıklarını söyledi.

Yeniliklere uyan değil, yaratan marka

"IVECO GRUP her zaman olarak yeniliklere uyan değil, yenilikleri yaratan bir marka oluyoruz" açıklamasını yapan Domenico Nucera, "Sektörümüz son 4 yılda çok ciddi bir ivme kaydetti. İçten yanmalı ve bio enerjili motorlara sahip olan otobüslere ihtiyaç olarak baktığımızda çok uzun yoldan bu aşamaya gelindi. Buradaki en büyük amacımız; küresel çerçevede alternatif yakıtlara sahip en iyi otobüs gamını pazara sunmak ve bütün bu otobüs gamıyla geleceği bir şekilde hazırlamak. Standımızda gördüğünüz otobüsler uzun yıllara dayalı Ar-Ge çalışmaları ve





100 
TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

**BAŞKA CUMHURİYET YOK!
100. YILIMIZ KUTLU OLSUN.**



PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. No:150, Güney Yanyol Cd.
41400 Gebze / Kocaeli
Tel: 0262 656 46 44
www.pilavci.com.tr

temsa.com



TEMSA



FUSO

IVECO Asya Bölgesi Direktörü Koray Kurşunoğlu: FSM Demirbaş Otomotiv ile Crossway araçlarımızı pazara sunduk

Crossway araçları FSM Demirbaş ile gerçekleşen işbirliği ile Türkiye pazarına sunduklarını belirten Koray Kurşunoğlu, Crossway Avrupa'da sattığımız ve müşteri talebi devamlı olan bir araç. Bir kere Türkiye'deki taşımacılık sektöründe Crossway'in olmaması düşünülemezdi. Şu an için FSM Demirbaş Otomotiv ile bir ortaklık yaptık. Sayın Mustafa Demirbaş, sektördeki duayen isimlerden biri. İyi bir ortaklık olduğunu düşünüyoruz. Çünkü fiyat ve ürün bir şekilde çözülür ama doğru işbirlikleri ile sahada olmak çok önemli" dedi.



Koray Kurşunoğlu

güçlü olduğu bir pazar. Biz bu pazarda bir şekilde müşteri, operatör ve satış sonrası hizmet tarafında da fark yaratarak olmak istedik. Türkiye pazarı için de doğru ürünümüz olan Crossway aracımız ile ilk adımı aslında 2022 yılı Mayıs ayındaki Busworld Türkiye Fuarı'yla, ikinci adımı da FSM Demirbaş Otomotiv'le işbirliği yaparak attık. Sayın Mustafa Demirbaş, sektördeki duayen isimlerden biri. İyi bir ortaklık olduğunu düşünüyoruz. Çünkü fiyat ve ürün bir şekilde çözülür ama doğru işbirlikleri ile sahada olmak çok önemli. Servis ağı oluşu-

munda da seçici davranıyoruz. Otobüs müşterisini iyi tanıyan servisler ile çalışmak istiyoruz. Bir taraftan kendi içimizde servisler oluşturacağız ama dışarıdan gelen servise yönelik tekliflere de açığız. Türkiye genelinde 70 servis noktasına çıkmak istiyoruz."

50 Crossway satışı hedefi

FSM Demirbaş Otomotiv ile ilk etapta 50 adetlik Crossway'in satışına yönelik işbirliği yaptıklarını ifade eden Kurşunoğlu, "50 adet ilk 10 adeti Türkiye'ye geldi. Bu araçların hem kamu tarafında hem de servis taşımacıları tarafından tercih edileceğine inanıyoruz" dedi.

2024'te 150 Crossway

Satışı gerçekleşecek ilk Crossway'in Çek Cumhuriyeti'ndeki fabrikada üretildiğini aktaran Koray Kurşunoğlu, "Amacımız; Türkiye'de Otokar ile işbirliği yaparak ürettiğimiz Crossway araçları da pazarda satabilmek. 2024 yılında beklentimiz 150 Crossway satışına ulaşabilmek. İlk etapta Crossway ile pazara giriyoruz. Türkiye'de ürettiğimiz Streetway aracımız ile ilgili de ihaleleri takip edeceğiz. Elektrikli araçlarımızla da pazarda olmak istiyoruz" dedi. ■

Otokar ile 1000 adeti aşkın otobüs ürettik

IVECO BUS Otobüs İş Birimi Başkanı Domenico Nucera, fuar standında sorularımızı cevapladı. Enerji geçişleri ile ilgili ulaşılması gereken hedefin her gün değiştiğine dikkat çeken Nucera şunları söyledi: "Avrupa Komisyonu'nun bu konudaki kararlarının sürekli değişmesi ile kendimizi her daim yeni regülasyonlara adapte etmemiz gerekiyor. Farklı alternatif yakıtlı araçlarla IVECO BUS olarak stratejimiz; işin özünde tek bir enerji türünden çok çeşitli enerji türlerine yönelmek. Elektrikli teknoloji ve hidrojen var; aynı zamanda içten yanmalı motorları hidrojenle çalışacak şekilde dönüştürmeye devam ediyoruz. Dizel, biodizel ve biometan olarak da çalışacak ürün gamını farklı pazarlardaki müşteri ihtiyaçlarına ve çalışacakları coğrafyaya göre geliştirme stratejisi ile ilerliyoruz.



Koray Kurşunoğlu

Domenico Nucera

Hidrojenle çalışan içten yanmalı motorların geliştirilmesi iki açıdan önemli. Bunlardan biri sürdürülebilirlik. Avrupa Komisyonu bu tür motorları sıfır salımlı olarak kabul ettiği için birinci önemli özellik bu. İkincisi ise istihdam. Elektrikli araçları üretmek için yüzde 30, yüzde 40 daha az iş gücüne ihtiyacımız var. Zira bu tür araçlarda sıfır enerjili motorları kullanmamız işsizliğe neden olacak. Gerek hükümetler, gerek yerel yönetimler açısından istihdamın korunması için çalışmalar yapılması gerekiyor.

Türkiye pazarı denildiğinde benim için iki boyut var. Biri endüstriyel boyutu, diğeri ticari boyutu. Biliyoruz ki, bütün büyük üreticiler Türkiye'de endüstriyel olarak varlar. IVECO da aynı şekilde... Otokar ile çok verimli bir iş ortaklığımız var. Son 1,5 senede 1000 adetlik otobüs ürettik. Bu, iki partner için de ciddi şekilde katma değer sağlıyor. Türkiye'ye daha fazla nasıl ürün getirebilir ve işimizi daha fazla nasıl geliştirebiliriz, bu yönde de çalışmalarımız devam ediyor.

ERKAN YILMAZ / BRÜKSEL

Busworld Europe Fuarı'nda IVECO Asya Bölgesi Direktörü Koray Kurşunoğlu ile alternatif yakıtlı araçlardaki dönüşümü, Avrupa ve Türkiye pazarı ve FSM Demirbaş Otomotiv ile olan işbirliğini konuştuk.

Son 15 yılı aşkın süredir birçok firmanın önceliğinin çevreci bir yaklaşımla karbondioksit salımını kontrol almak olduğunu belirten Kurşunoğlu, "Bunun öncesinde alternatif olarak daha çok doğalgaz kullanılıyordu. Doğalgazlı araçlarda IVECO markası Avrupa'da öncüyü. Son 5-10 yılda ise alternatif yakıt konseptini çok daha fazla daıtmaya başladık. Bunun otobüse daınması da özellikle şehiriçi araçlarda oldu. Burada gelişim, içten yanmalı araçların elektrikliye dönüştürülmesinden daha çok, yeni araçların pazara sunulması olarak karşımıza çıktı. Önümüzdeki süreçte şehiriçi otobüslerin tamamı elektrikli olacak. Hidrojenli araçlarla ilgili ise gidilecek yol var" dedi.

Bir numara olacağız

Avrupa pazarında satış adetlerinde, IVECO'nun ikinci sırada yer aldığını belirten Kurşunoğlu, "Ama yakın zamanda birinci sırada yerimizi alacağız. Avrupa pazarındaki başarımızı Çek Cumhuriyeti'ndeki fabrikamızda üretilen Crossway aracımız sağlıyor. Ayrıca Otokar ile üretim işbirliğimiz var. Türkiye, otobüs üretiminde Avrupa'daki en önemli ülkelerden biri. Ülkemiz kamyon üretiminde de üst sırada yer alıyor. Türk insanının çevikliği, çalışkanlığı burada öne çıkan özellikler. Bütün bunlarla birlikte meraklı yapıdaki Türk mühendisliği sayesinde de hem ar-ge tarafında hızlı hem de yenilikçi olabiliyoruz. Bunlar çok önemli kriter. Her ne kadar birtakım know-how Avrupa'dan gelse de bizim pratik zekamız, üretim adetlerine yaşıyor ve dizayn tarafında da maliyet avantajı sağlıyor. IVECO ar-ge tarafında da Türkiye'de bir konumlandırma yapabilse bu muhteşem olur.

Rekabeti seviyoruz

Koray Kurşunoğlu: Rekabet fiyatta mı olmalı? Bence, rekabet hizmette olmalı. Toplam sahip olma ve kullanım maliyetlerinde rekabetçi olmamız gerekiyor. Müşterilerimizle iş ortağı yaklaşımımız olduğu için onlara para kazandırmazsak bu, bir dahaki sefere bir eksik satış yapmamız anlamına gelecektir. Yakıt tüketiminde aracı gerçek pazar koşullarında test etmeden yorum yapmayı sevmiyorum. Ama biz bunu yakından takip ediyoruz. Güvendiğimiz bir şey var: Yakıt tüketimi bizim her zaman pozitif tarafımız oldu. Yakıt tüketiminde Crossway eminim, fark yaratacaktır.

Ama IVECO BUS mühendisleri Otokar tarafı ile çok güzel işbirliği içinde çalışıyor" dedi.

Crossway'in Türkiye'de olmaması düşünülemez

Koray Kurşunoğlu, Crossway araçların FSM Demirbaş ile gerçekleşen işbirliği ile Türkiye pazarına sunduklarını belirterek şunları söyledi: "Avrupa'da, Crossway sırada sattığımız ve müşteri talebi devamlı olan bir araç. Bir kere Türkiye'deki taşımacılık sektöründe Crossway'in olmaması düşünülemezdi. Evet, Türkiye'deki otobüs pazarı rekabetin yoğun olduğu ve rakiplerin de



Iveco Türkiye ve FSM Demirbaş Otomotiv, Türkiye'den otobüs işletmecileri ile Belediye Ulaşım Yetkililerini standında ağırladı.



Yolumuz Cumhuriyet, Yönümüz Gelecek

Geleceğe umutla ve heyecanla bakmamızı sağlayan Cumhuriyetimizin 100. yılını kutluyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek İstanbul
Mercedes-Benz Gelecek Diyarbakır
Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0212) 322 80 00
İletişim: (0412) 252 00 52
İletişim: (0442) 329 04 50



**Cumhuriyetimizin
100. Yılı Kutlu Olsun**

SESli



**TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN
100. YILI KUTLU OLSUN.**



TUREX

www.turexturizm.com.tr

29 Ekim 2023'te
Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün
diktiği Cumhuriyet ağacı
100n yıldır dimdik ayakta!

100

TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI



29 Ekim

CUMHURİYET BAYRAMI
KUTLU OLSUN

— • Otomotiv • Akaryakıt • Turizm • İhracat • İmalat San. —
BADNAN
Bulut

“Kalite, Güven ve İstikrar”

Yerli girişim Obilet

küresel ölçekte liderliği hedefliyor

Ziyaretçi sayısı ve mobil uygulama indirme adedi olarak dünyanın en önde gelen seyahat biletleme platformlarından biri olan yerli girişim Obilet.com, 2022 yılında ilk adımlarını attığı ve 2023 yılı yaz döneminde hayata geçirdiği yurt dışı açılım çalışmalarında sağladığı ilerlemeleri ve aldığı sonuçları paylaştı.

Obilet'in yurt dışında hedefleri neler?

Obilet.com CEO'su Yiğit Gürocak, yürüttükleri yurt dışı pazar açılım çalışmaları ile neleri hedeflediklerin şu şekilde aktardı:

"2022 yılına kadar tüm faaliyetleri tek bir coğrafya ile sınırlı, platformunda tek dil üzerinden hizmet veren bir şirket niteliğindeydik. Buna rağmen uygulamalarımız global arenada, temel faaliyeti otobüs biletlemesi olan online seyahat platformları arasında en çok ziyaret edilen ve en çok indirilen uygulamalardan biri olma özelliğini taşıyordu. Şimdi ise yüzümüzü yurt dışına çevirerek, ülkemizde edindiğimiz deneyimleri global bir başarı hikayesine dönüştürüyoruz.



Yiğit Gürocak

Romanya ve Sırbistan'da kurduğumuz yeni şirketlerimiz ve işbirliği anlaşmalarımız sayesinde 50'den fazla ülkeye yönelik otobüs bileti satmaya başladık. Bir Türk seyahat teknolojileri şirketi olarak hedefimiz, dünya çapında bilinen bir oyuncu haline gelmek, tüm dünya vatandaşlarını Obilet'in hizmetleriyle tanıştırmak ve Türkiye seyahat sektörünün büyümesine katkı sağlamak."

Obilet'in bugüne kadar attığı adımlar

Yerel bir markadan global bir markaya dönüşme hedefi doğrultusunda farklı ülke ve coğrafyalardan kullanıcılar için yerelleştirilmiş ve kolay erişilebilir hizmet sunmanın önemine dikkat çeken Obilet.com CEO'su Yiğit Gürocak; "Obilet web ve mobil uygulamalarında Türkçe dili ve Türk Lirası da dahil olmak üzere 14 dil ve 33 farklı para biriminde ödeme seçeneğini kullanıcılara sunuyoruz. Müşteri hizmetlerine yönelik olarak ise Türkçe, İngilizce, Rumence

ve Bulgarca dillerinde 7/24 destek veriyoruz. Yurt dışı pazarlar için sattığımız biletlerin yanı sıra yabancı ülkelere Türkiye'ye gelen turistleri ve Türkiye'de yerleşik yabancıları da başta otobüs firmaları olmak üzere, yerli taşıyıcı firmalarımızla bir araya getiriyoruz. Nitekim, çok dilli platform yapısına ve müşteri hizmetleri desteğine geçişimizle birlikte, Türkiye içindeki seyahatlerinde otobüs seçeneğini kullanma imkanı kısıtlı olan ve bu seyahatlerinde daha çok uçak, özel transfer, kiralık araç ve hatta otostop gibi seçenekleri tercih eden yabancı turistler açısından otobüsü bir alternatif olarak ön plana çıkardık ve son dönem satış verilerimizde yabancıların payının ciddi oranda arttığını gözlemledik. Bu trendin artarak devam etmesini bekliyoruz."

Obilet'in Yurt Dışı Stratejisi

Obilet yurt dışı stratejisini, öncelikli odak noktası online otobüs biletlemesi olmak üzere, farklı pazar ve bölgelere göre özelleştirdiği 2 yaklaşım üzerine kurguluyor.

Bu stratejinin bir ayağını, pazar liderliğini hedeflediği coğrafi olarak yakın pazarlar olan büyük Balkan ülkelerine organik giriş modeli oluşturuyor. Obilet bu kapsamda Romanya ve Sırbistan'da kurduğu şirketler ile yerel bir oyuncu olarak taşıyıcı firmalarla doğrudan kontratlar imzalayarak ve o pazarlara özel satış ve destek ekipleri kurarak faaliyetlerine başlamış durumda.

Obilet halihazırda Romanya'da ve Sırbistan'da çok sayıda taşıyıcı firma ile doğrudan anlaşma imzalamış durumda.

Stratejinin ikinci ayağı ise bazı pazarlarda yine taşıyıcı firmalarla doğrudan entegre olup kendi firma envanterini oluşturmak, ancak bunu yerel bir şirket kurmaksızın, Türkiye'deki ve Doğu Avrupa'daki yerel takımların uzaktan desteği ile gerçekleştirmek. Obilet bu kapsamda, 50'den fazla ülkeden otobüs firmalarının verilerini, sefer verisi dağıtımı sağlayan yerel ve bölgesel servis sağlayıcılarla yapılan anlaşmalar sayesinde kullanıcılarına sunuyor ve dijital pazarlama alanındaki geniş tecrübesi ile bu pazarlarda da satışlarını artırarak yer edinmeyi hedefliyor.

İlk sonuçlar ve sonraki adımlar

Obilet'in yurt dışı stratejisi çerçevesinde ilerlediği en önemli coğrafyalardan biri de kısa bir süre içinde pazar lideri konumuna geldiği Bulgaristan. 2023'e kadar Bulgaristan-Türkiye arasındaki otobüs seyahatlerinde online biletlerin büyük bir kısmının satışını gerçekleştiren Obilet, yurt dışına yönelik çalışmaları sayesinde gerek Bulgaristan içinde, gerekse Bulgaristan'dan diğer Avrupa ülkelerine yapılan seyahatlerde de önemli bir pazar payına kavuştu ve bu hizmeti sağlayan yerel ve global diğer oyuncuların önüne geçerek pazarda 1.'liğe yükseldi.

Obilet, belirlediği strateji doğrultusunda diğer ülkelerde yürüttüğü çalışmalarla birlikte yurt dışı pazarlarda geçtiğimiz 3 aydaki devreye alma sürecinde yaklaşık 50.000 otobüs bileti satışı gerçekleştirdi ve yüksek bir büyüme hızıyla ilerlemeye devam ediyor.

Obilet'in önümüzdeki dönemdeki hedefi, başta Latin Amerika olmak üzere, odaklanacağı pazarlarda Bulgaristan'dakine benzer başarılar sağlayacağı yeni pazarlara yoğunlaşmak ve sonrasında bu modeli ölçekleyerek dünya genelinde otobüs biletlemesi alanında akla ilk gelen platform olmak.

Obilet, otobüs biletlemesi alanında izlediği yol haritasında ilerleme sağladıktan sonraki hedefini ise, bu alanda oluşturduğu deneyimi ve bilinirliği kaldıraç olarak kullanarak, hem dış pazarlardaki otobüs firmalarına Türkiye'de olduğu gibi biletleme altyapı yazılımı sunmak, hem de Obilet'in ürün portföyünde yer alan uçak bileti, otel rezervasyonu ve araç kiralama hizmetlerini yurt dışı pazarlarda da kullanıcıların hizmetine sunmak şeklinde belirlemiş durumda. ■



Sivas Kongresi Delegeleri, Eylül 1919

29 Ekim 1923 - 29 Ekim 2023

Cumhuriyetimizin 100. Yılı Kutlu Olsun.



Yekta Türker
Yönetim Kurulu Başkanı



www.turkerturizm.com.tr



Atatürk'ün ilk şoförü Mehmet Türker:

"Sivas Kongresi ATATÜRK için çok önemli bir kongre idi"

"19 Mayıs 1919'da Büyük Atatürk, Samsun'a Bandırma vapurundan çıktığı zaman onu karşılayanlar arasında ben de vardım. Makam şoförü olarak görevlendirdiler.

Atatürk Sivas kongresine çok önem veriyordu, bana; 'bu kongre mutlaka yapılmalıdır! Milletimizin kaderi bu kongreye bağlı' diyordu.

Binbir güçlüklerle Sivas'a geldik ve kongre yapıldı."



İlkem Turizm Gebze Şubesi'ni hizmete sundu

Personel, öğrenci ve turizm taşımacılığının en önde gelen şirketleri arasında yer alan İlkem Turizm Gebze Şubesi'ni hizmete sundu.

30 yıldır personel, öğrenci ve turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren İlkem Turizm müşterilerine daha geniş çerçevede hizmet verebilmek adına yeni şubeler oluşturuyor. İlkem Turizm bu hedef doğrultusunda Gebze Organize Sanayi Bölgesi Meydan AVM' de yeni şubelerini hizmete sundu. Şubenin açılışı 24 Ekim 2023 Salı günü yapıldı.



Daha hızlı, daha güvenli ve konforlu hizmet önceliğimiz...

Yeni şubenin hizmete girmesi nedeniyle düzenlenen törende açıklamalarda bulunan İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu,

“Şirketimizin 30’yunu geride bırakırken, Cumhuriyetimizin 100. Yılı kutlamanın ve bu önemli süreçte Gebze Şubemizin açılışının da mutluluğunu birarada yaşıyoruz. 1992 yılından beri personel, öğrenci, turizm taşımacılığı ve araç kiralama alanında hizmet veren şirketimiz ile müşterilerimize daha hızlı, güvenli ve konforlu hizmet sunabilmek hep birinci önceliğimiz

Ali Bayraktaroğlu

oldu. Bu anlayış çerçevesinde de yeni şubeleri de devreye alıyoruz. İlkem Turizm, 2 bin 200’ün üzerinde araç filosu ile İstanbul’un önde gelen okullarına ait binlerce öğrenciye ve yine İstanbul ve Gebze’de yer alan markalara ait üst düzey personellere taşıma hizmeti sunuyor. Gebze bölgesi sürekli büyüyen hacmi ile taşıma anlamında da yeni ihtiyaçların olduğu bir bölge. Biz de bu bölgede İlkem Konseptli Taşıma Modelimiz ile en iyi hizmeti sunma gayreti içindeyiz. Bu bağlamda araç filomuzu genişletmeye devam ediyoruz. 2023 yılında gerçekleştirdiğimiz araç yatırımlarımızı 2024 yılında da gerçekleştirmeye devam edeceğiz. Yeni hizmet ağıları oluşturma noktasında çalışmalarımız sürecektir. Yeni Şubemizin hem bölgeye hem de bizlere hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum” dedi. ■



Cumhuriyetle **GÜÇLÜ 100**

Cumhuriyetimizin 100. yılı kutlu olsun!

Cumhuriyet, ülkemizin gelişimini ve yükselişini sağlıyor, yolumuzu aydılatıyor. Gelecek yüzyılda daha da ileri...

Hasmer



Hasmer Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş.

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ufuk Mahallesi 106.Sokak No:46 Üçköprü Kaynaşlı 81010

Merkez / Düzce

Telefon: 444 8 144

<https://hasmer.com.tr/>

Ücretsiz ulaşımın düşündürdükleri

İnsanların yaşamak için çeşitli ihtiyaçları vardır ve bunların karşılanması gerekir. Bu ihtiyaç karşılama çoğu zaman bir bedel getirir ve bu da hayatı zorlaştırır. Bu bedelin ortadan kaldırılması veya azaltılması ise refahı artırır. Peki, bu mümkün mü? Nasıl mümkün olabilir! Bu konuya, bugünlerde çok tartışılan ücretsiz ulaşım konusuyla girelim.

Ulaşım

İnsanların ve ihtiyaç maddelerinin bulundukları yerden istenilen yere götürülmeleri gerekir. Bu durum bazen keyfi olsa da çoğunlukla zorunludur. Tabii, bunun da bir bedeli vardır. Peki, bu bedel nasıl kaldırılabilir veya azaltılabilir. Yaşanan uygulamalara bir göz atalım.

Öğrenci indirimi

Eğitim-öğretimi teşvik etmek amaçlı olmalı ki, öğrencilere belediye alanlarında belediye otobüsleri, raylı sistemler ve deniz ulaşım araçlarında indirimli seyahat hakkı verilmiş. İyi güzel de bu indirimin taşımacıya getirdiği yükü kim karşılayacak? Bu sosyal görev devletin mi, belediyenin mi? Eğer devletin ise belediyelerin yükünü devletin alması gerekmez mi?

Bir öğrencinin teşviki için en önemli gider kalemi ulaşım mı? Yükseköğretim hariç öğrencilerin uzaktaki öğretim kurumlarını seçmelerinin çoğunlukla kendi isteğiyle olduğunu da düşünmeliyiz. Acaba yemek, yurt, giyecek, kırtasiye ve diğer ihtiyaçlar da önemli değil mi? Acaba bunlarda indirim yapılsa daha iyi olmaz mı?



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

Bazı ücretsiz personel taşımaları

Görevleri veya statüleri gereği olmalı ki, bazı kişilere bu ulaşımlardan ücretsiz faydalanma hakkı veriliyor. Bu hakkın görev gereği kullanımını kontrol etmek mümkün mü? Örneğin, bu hak işe geliş-gidiş için de kullanılmaz mı? Bunların seyahat bedelini belediyenin karşılaması gerekir mi? Görev gereği ise bunun bedelini görev yaptığı kurumun karşılaması daha uygun olmaz mı?

Engelli taşımaları

Hayatlarını kolay, sürdürülebilir ve ucuz-bedelsiz yapmak insani bir görev. Peki, bu görevi belediye mi yapacak yoksa devlet mi? Eğer devletin ise belediyenin maliyetini devletin karşılaması gerekmez mi?

65 yaş üstü ücretsiz seyahat

Bu kişilere ücretsiz seyahat hakkı bir kanunla verilmiş. Acaba niye verilmiş? Sosyal bir destek ise bu desteği vermek yine belediyelerin görevi mi, devletin görevi mi? Kanunla hak vermek iyi de faturayı da düşünmek gerekmez mi? Bu kişilerin desteklenmesinde en önemli konu sınırsız ücretsiz ulaşım

hakkı mı? Acaba bu insanlara ücretsiz seyahat mi, ücretsiz bir kap yemek veya iki ekmek mi istersiniz diye sorsak ne cevap alırız?

Özel sektör farkı

Belediye alanlarındaki taşımaları belediyelerin veya ilgili demiryolu-denizyolu taşımacısı kamu kuruluşlarının yanında özel sektörün de vermesi söz konusu. Acaba özel sektör bu sosyal görevleri üstlenmek zorunda mı? Yoksa bu görev belediye veya kamu ile sınırlı mı olmalı?

Ulaşımı genişletelim

Belediye alanındaki ulaşım haklarını belediye alanı dışında da verelim. Belediye alanı dışında da şehirlerarası otobüsler, trenler, gemiler ve uçaklar da aynı indirimleri veya ücretsiz taşımaları yapsınlar. Kapsamdaki kişilerin refahı artmaz mı? Denecek ki, ‘bunun bedeli’... Bu bedel, belediye alanı dışına çıkılınca mı akla geliyor? Aynen şehiriçi taşımalarda olduğu gibi bu taşımaları yapan taşımacılara da kanunla destek verilir, olur biter.

Taşıma yetmez

İnsanların tek veya en önemli ihtiyaçları ulaşım değil. Başka, hatta daha önemli ihtiyaçları var. Lokantalar, berberler, su-gaz, köprüler, yollar, giyecek, içecek hatta dayanıklı tüketim malları benzer indirim veya ücretsizlik haklarıyla karşılansın. Dünya daha güzel olmaz mı? Bazılarının ‘saçmalama’ dediğini duyar gibiyim. Ulaşım olunca saçma olmuyor da, başka ihtiyaçlar olunca mı, saçma oluyor.

Son söz

Her şeyin bir bedeli var. Günümüzde önceden ücretsiz veya ucuz olan sağlıklı suyun bile çok yüksek bir bedeli söz konusu. Kanun çıkartmakla bu bedel ortadan kalkmıyor. Sadece başka birinin sırtına aktarılıyor. Aksi olsaydı, her şeyi bedelsiz yapardık; ne güzel olurdu. Hatta para diye bir kavramı da ortadan kaldırır, dünyayı cennete çevirirdik. Bitirirken, acaba dünyaya gerçeklerle ve reel ekonomi anlayışıyla baksak daha iyi olmaz mı?

100’üncü yılımız

Bazı insanların doğuştan veya sonradan zorla ele geçirdikleri bazı sıfatları nedeniyle bizden üstün olduklarını kabul edip bizi onların yönetmesine razı olmak onurlu bir insan için kabul edilebilir değildir. Onurumuz en üst noktadakine kadar bizi yönetecek olanları bizim seçmemizi gerektirir. İşte, Cumhuriyet bu onurla yönetilme düzenidir. Bize bu onurla yaşama imkânını veren Büyük Atatürk’ü ve çalışma arkadaşlarını saygıyla anıyor, Cumhuriyetimizin 100’üncü yılından sonra da hep sürmesini canı gönülden diliyorum. ■



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

100’üncü yıl ve değer bilmezlik...

Ateş çemberindeki bir bölgede, 100 yıl boyunca ayakta kalabilen bir Cumhuriyetimiz var. Bu önemli olduğu kadar değerli bir durum. Ancak değerini bildiğimiz pek söylenemez.

1923’ten beri bilinen bir gerçek, 2023’te Cumhuriyetimiz 100’üncü yılını kutlayacak. Gerek resmi gerek özel kurum ve kuruluşlar bunun farkında olmalıydı; ancak on gün kala “Cumhuriyet’in 100’üncü yılı için bir şey yapalım” diye çırpınmaya başladılar.

100’üncü yılını kutlayan kaç devlet var, hiç baktınız mı çevrenize... Almanya, iki kez, Polonya bir, Macaristan bir, İtalya, Fransa (cumhuriyetlerinin sayısını onlar da unuttu), Makedonya ülkeleri, hatta Rusya... Aralarından bir Türkiye sıyrılıyor. Peki, bunca önemli, bunca kıymetli olan bir değerimizi yeterince kutlayabiliyor muyuz? Tabii ki hayır!

Bir meşaleli yürüyüş, iki pop konseri, üç kitapla geçiştirmek yakışmıyor bu büyüklüğe...

Cumhuriyet 100 yaşında

Sosyal, siyasal, ekonomik sorunlarımız alabildiğine fazla. Eğitim, sağlık, barınma gibi en temel haklarımızı bile koruyamamakla karşı karşıyayız. Olası bir savaş, olası bir ambargo hepimizi etkiler kesinlikle. Belki de, en tam da bu nedenle emeklilere neredeyse hiç zam yapılmadı; Kasım ayının ortalarında verilecek olan “ikramiye” ise, o zamana kadar zaten “kuşa” dönecek, o da verilenlere, çünkü verilmeyecek olanlar var.

Öğrenciler eğitim sistemi ve barınma, çalışanlar işsizlik ve pahalılık ile boğuşurken Cumhuriyet’in 100’üncü yaşını kutlayamıyor. Peki, devlet kurum ve kuruluşları, belediyeler, özel şirketler, sektörler... ne yapıyor?

Cumhuriyet olmasaydı, hiçbirimiz, hiçbir şeyimiz olmazdı. Bu bilinci herkesin aklına naksetmesi lazım.

Ağzını açan mangalda kül bırakmıyor, birlik, beraberlik, dirlik, düzen... arka arkaya sayıyor. Tüm bunları sağlayanın Cumhuriyet olduğunu; Atatürk bile (1919’dan sayarsak) 19 yıl sürdürmüş iktidarını. Bugün ülkemizde istikrar abidesi gibi gözükten ve doğal olarak cumhuriyetin etkisi ve gücüyle 20 yılı aşkın süredir iktidar (Başkanlık sistemi de getirildi, artık bürokrasiye takılmayacaktı hiçbir şey) olanlar kendilerine bu olanağı sağlayan Cumhuriyeti göz ardı ediyor.

Bu ayıp hepimizin!

Bu, sadece unutulmuşlukla açıklanamaz, aklıma gelen sözcüğü siz yazınız... Ayıp, hem de kocaman bir ayıp.

Bir marş bile hazırlanamadı (10’uncu Yıl Marşı, hem aklıda kalıcı ezgisi hem de kolay söylenişiyse her zaman dillerde, ama üzerinden 90 yıl daha geçti). Bütün dünyaya parmak ısırtacak etkinlikler yapılabilir(di). Atatürk’ün doğumunun 100’üncü yılında bütün dünya Türkiye’yi gördü duydu ve tanıdı. Sergiler açılabilir, söyleşiler düzenlenebilir, paneller açık oturumlar yapılabilir, yarışmalarla gelişmeler herkese duyurulabilir... Ama nerede? Birkaç pop konseriyle bu önemli ve değerli konu geçiştiriliyor. Asıl acısı da kimsenin itirazı yok!

Yoktan var edilen Cumhuriyet kutlamaları, zamanın yoksulluğu içerisinde alabildiğine görkemliydi; şimdi dünyanın ilk 20 ekonomisi içerisinde olduğumuzu iddia ediyoruz, teknolojik gelişmelerle her şey daha kolaylaştı... Ama gelin görün ki, yaprak kımıldamıyor.

Otobüsçüler böylesi sıkışık durumlarda bir çıkış yolu bulmayı becerir. Ben umudu üzmüyorum. Değil mi ki, 100’üncü yıl kutlaması bir günle geçiştirilemez, geçiştirilmemeli. ■



**Çok yaşa
Cumhuriyet**



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Bin Yılın Mirası

Türkler, Orta Asya'nın bozkırlarından başlayarak, tarih boyunca farklı coğrafyalara yayılarak birçok medeniyete ilham kaynağı olmuştur. Bin yıl öncesine uzanan zengin ve derin tarih, Türk milletinin mirasıdır. Orta Asya'da başlayan bir kültürün, bir dilin ve bir inancın, yüzyıllar boyunca taşınarak bugünlere gelmesinin hikayesidir. Göçebe yaşamın getirdiği özgürlük, cesaret ve bağımsızlık ruhu, Türk milletinin temel değerlerindendir.

Son yüzyıllık zaman dilimi, insanlık için büyük değişimlerin, dönüşümlerin ve başarıların kaydedildiği bir süredir. 1920'lerden bugüne, dünyamızda yaşanan olaylar, toplumların evrimi ve teknolojik ilerlemeler ise, son asrın birikimini oluşturdu. Bu süre zarfında, küresel düzeydeki dengeler, ekonomi, politika, bilim ve kültür alanlarında dönüşümler yaşandı.

Teknolojik devrimler, bilimdeki ilerlemeler ve kültürel evrimler, bu süreçte önemli bir yer tuttu. Uzay çağı, dijital devrim, iletişim teknolojilerindeki büyük atılımlar, insanlığı yeni ufuklara taşıdı. Küresel bağlantılar arttı, bilgiye erişim kolaylaştı ve dünya, daha yakın bir hale geldi.

Ekonomik dünyada, endüstri devriminin ardından gelen bilgi ve teknoloji çağı, devasa değişimlere gebe oldu. Küresel ticaret, yeni pazarlar ve finansal sistemler, ekonomilerin şekillenmesinde etkili hale geldi. Bu süreçte, sürdürülebilirlik ve çevresel bilinç de önemli bir yer edindi. Ancak bu birikimlerin yanında, yüzyılın getirdiği zorluklar da vardı. Savaşlar, çatışmalar, doğal afetler ve çevresel sorunlar, insanlığın karşılaştığı ortak problemlerdi. Her seferinde, insanlık dayanışma ve çözüm arayışlarıyla bu zorlukların üstesinden gelebildi.

Bin yılın mirası, bugün modern Türkiye Cumhuriyeti olarak devam ediyor. Mustafa Kemal Atatürk'ün önderliğindeki Cumhuriyet, çağdaş, laik ve demokratik bir ülkenin temellerini attı. Eğitimden hukuka, sanattan bilime kadar birçok alanda çağdaşlaşma hamleleri yapıldı.

Türkiye Cumhuriyeti, 29 Ekim 2023'te kuruluşunun 100'üncü yılını kutluyor. Bu tarih, Türk tarihinin en önemli dönüm noktalarından biridir. Çünkü Türkiye Cumhuriyeti, Osmanlı İmparatorluğu'nun yıkılmasından sonra, Kurtuluş Savaşı'yla kazanılan bağımsızlığın ve milli egemenliğin sembolüdür.

Türkiye Cumhuriyeti, kurulduğu günden bu yana pek çok başarıya imza attı. Atatürk'ün öncülüğünde gerçekleştirilen devrimlerle, çağdaş, laik ve demokratik bir cumhuriyet haline geldi. Eğitim, sağlık, sanayi, tarım, ulaşım, enerji gibi birçok alanda önemli gelişmeler kaydetti.

Türkiye Cumhuriyeti, aynı zamanda pek çok zorlukla da karşılaştı. İç ve dış tehditler, darbeler, terörizm, ekonomik krizler, siyasi kutuplaşma gibi sorunlar ile Türkiye'nin önü kesilmeye çalışıldı. Türkiye, bu sorunları aşmak için demokratikleşme, reform ve kalkınma çabalarını sürdürdü.

Bugün, Türkiye Cumhuriyeti, bölgesinde önemli bir aktör olarak varlığını sürdürmektedir. Gerek coğrafi konumu gerek kültürel zenginliğiyle, Türkiye, dünya siyasi sahnesinde etkin bir rol oynamaktadır.

Türkiye Cumhuriyeti'nin 100'üncü yılı, yeni bir başlangıcın habercisidir. Gelecekte de bu topraklarda barış, refah ve demokrasi adına çalışmalarımızı sürdürerek, bu büyük mirası gelecek kuşaklara aktarmayı hedeflemeliyiz.

Kültür ve sanat alanında, Cumhuriyet, farklı medeniyetlerin izlerini taşıyan bir mozaik oluşturdu. Edebiyat, sinema, müzik ve sanat, insan duyarlılığını ifade etmenin araçları olarak gelişti. Kültürel çeşitlilik, insanlığın ortak mirası oldu.

Bugün, bin yıllık mirasımız ve yüzyıllık birikimle, geçmişin deneyimlerinden dersler çıkararak geleceğe yürüyoruz. Daha adil, sürdürülebilir bir dünya için çaba gösteriyoruz.

Gelecek nesillerimize, bu birikimin mirasını en iyi şekilde aktarmak en büyük sorumluluğumuzdur.

Bir yüzyılın birikimi, bizlere daha aydınlık yarınlar inşa etme gücü veriyor.

Cumhuriyetimizin 100'üncü yılı kutlu olsun. Bu özel günü bize armağan edenlere şükran ve minnetlerimizi sunuyoruz.

Cumhuriyetimizi sonsuza kadar yaşatmak ve kutlamak dileğiyle... ■



ŞEREF OTO

Satış

Kızılırmak, Mevlana Blv. No:146/A,
06520 Çankaya / Ankara
T: +90 312 284 81 81
F: +90 312 284 81 80
satis@serefoto.com

Şeref Oto Servis

Bahçekapı, 2480. Sk. No:9,
06105 Etimesgut / Ankara
T: +90 312 278 38 48
F: +90 312 284 47 37
serefoto@serefoto.com

temsa.com



Cumhuriyetimizin 100. Yılı Kutlu Olsun.





29 Ekim

1923 - 2023

**CUMHURİYETİMİZİN
100. YILI KUTLU OLSUN.**



Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu



Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu



Cumhuriyetimizin
100. Yılında,
Geleceğe Daha Güçlü Bir Yolculuk!

Cumhuriyet Bayramının



● Yılı

Kutlu Olsun!



Doğan Trend Otomotiv bayi ağını büyütüyor

Doğan Trend Otomotiv İstanbul Küçükçekmece’de ve Ankara Söğütözü’nde yeni açılışlar gerçekleştirdi.

Başkent Ankara’ya Söğütözü’ndeki dev tesisiyle merhaba diyen Doğan Trend Otomobiline, yeni şubesinde otomobil, motosiklet ve elektrikli araçlar ile şarj çözümlerini tek çatı altına topluyor. Doğan Trend Otomotiv’in MG, Suzuki ve Wallbox markalarına Küçükçekmece’de yetkili satış ve servis hizmeti verecek olan Kuzey Otomotiv’in açılışı gerçekleşti..

Söğütözü’ndeki tesisin açılışında konuşan **Doğan Trend Otomotiv CEO’su Kağan Dağtekin**, “Ülke genelinde 91 adet yetkili noktada hizmet sağlayan 1200 kişilik dev bir aile olmayı başardık. 2023 yılı sonunda 25 milyar TL iş hacmine ulaşacağız. Geçen yılı 16 bin adetlik satışla kapatmıştık. Bu yıl adetsel anlamda 3 kat, ciro anlamında ise 6 kat büyümüş olacağız. 25 bini otomobil, 15 bini motosiklet, 1500’ü de deniz olmak üzere diğer mobiliteler dahil toplamında 45 bin adet satışla müşterimizin daha özgür ve mobil olmalarına vesile olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Doğan Trend Otomobiline’nin İstanbul ve İzmir’den sonra 6’ncı noktası olarak açılan Ankara şubemizden sonra yaz sezonunda Bodrum, Çorlu ve İzmir’deki ikinci plazamızı da hizmete açtık. Aralık ayında inşaatı tamamlanacak İstanbul Kartal şubemiz ile birlikte Otomobiline’yi 5 ilde 10 noktaya çıkartarak 2 yıl içinde Türkiye’nin en büyük otomotiv perakendeciliği şirketleri arasına sokmuş olmanın gururunu yaşıyoruz” diye konuştu.

2023 sonunda 10 noktada 15 bin adet araç satışına ulaşacağız!

Perakende Operasyonları, Araç Kiralama ve Suvmarket’in liderliğini yapan **Genel Müdür Yardımcısı Uğur Sakarya**, “Bu sene sonunda 5 ilde 10 farklı lokasyonda hizmet verecek olan Otomobiline ile 2023 yılı sonunda 10 bin otomobil ve 5000 motosiklet satışına ulaşacağız” dedi.

SUV uzmanı Suvmarket de Ankara’da!

Ankara’daki yeni tesis, grubun ikinci el markası Suvmarket’in de Türkiye çapındaki 6’ncı şubesi olarak hizmet veriyor. Özenle seçilmiş, itinayla hazırlanmış, kullanılmış SUV’lar Ankara Söğütözü’ndeki showroomda sergileniyor.



Kuzey Otomotiv Küçükçekmece’de

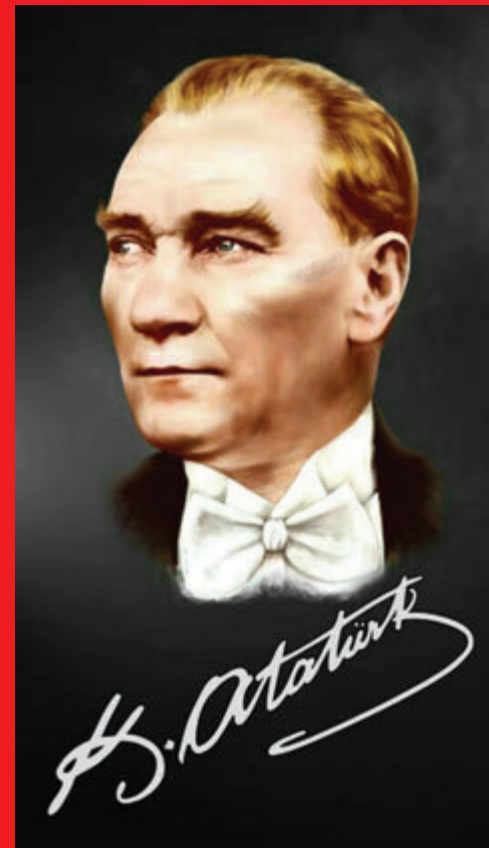
Sektörde 30 yıllık tecrübeye sahip Kuzey Otomotiv’in Küçükçekmece bayisinin açılışına Doğan Trend Otomotiv CEO’su **Kağan Dağtekin** ve Doğan Trend Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı **Tibet Soysal** katılım sağladı. Kuzey Otomotiv Grubu Yönetim Kurulu Başkanı **Mehmet Küçük** ve **Emin Küçük**’ün yönetiminde, 1.500 metrekarelik geniş servis alanının yanı sıra 650 metrekarelik modern showroom’u ile hizmet vermeye başlayan Kuzey Otomotiv’de elektrikli ve hibrit otomobiller konusunda uzman bir ekip görev yapıyor. Kuzey Otomotiv ayrıca filo kiralama hizmeti de sunuyor. ■



Ankara, Söğütözü: Otomobiline



Küçükçekmece Kuzey Otomotiv açılışı



29 Ekim 1923

TBMM, Cumhuriyet’in ilanı tasarısını oybirliği ile kabul etti.

"Egemenlik kayıtsız şartsız milletindir. Ulusal işlerin fiili idarenin yönetim şekli halka dayanmaktadır. Türkiye Devleti bir cumhuriyettir..."

Gazi Mustafa Kemal Paşa Cumhurbaşkanı seçildi.



29 Ekim 2023

Cumhuriyetimizin 100. yılı kutlu olsun!





Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Cumhuriyetimizin 100. Yılı

Bu yıl Cumhuriyetimizin 100'üncü. yıl-dönümünü 29 Ekim'de coşkuyla kutlayacağız. Cumhuriyetin ilanı Türkiye'nin İslam âlemi içerisinde çağdaş ve uygar bir ülke olmasını sağlayan en önemli unsur olarak öne çıkıyor. O günün ekonomik, sosyal ve siyasal koşullarında, Birinci Dünya Savaşının içinden çıkmış yoksul ve yorgun bir halktan Cumhuriyet yaratmak ancak Atatürk gibi dâhilere nasip olurdu.

Onun için, Atatürk dün vardı, bugün de var, yarın da olacak. Hep yaşatılacak, yaşatılması da gerekir. Cumhuriyeti ilan edenlerden çıkarılması gereken çok dersler var. Bugünkü siyasetçilerin de çıkarması gereken dersler var.

Atatürk, "yurtta sulh, cihanda sulh" demişti. İsrail Filistin savaşı karşısında İslam âlemi maalesef paramparça. İslam ülkeleri birbirlerinin haklarını korumaktan aciz durumda. Ortak bir açıklama yok.

Savaşa hayır barış hemen şimdi!

1930'lerden itibaren Filistinlilerin sattıkları topraklarda bir İsrail devleti kuruldu ve her adımda büyüdü. Bu, beni, bir bakıma acaba sıra Türkiye'ye mi geliyor diye endişelendirmiyor değil. Benim konum siyaset değil. Ama tecrübelerim, bilgim Ortadoğu'da bugün atılan adımlar sanki böyle bir his uyandırıyor.

Biz, toprak bütünlüğümüzü koruyalım. Terörle mücadeleyi devam ettirelim. Tamam, mazlumları koruyan adımlar, açıklamalar çok güzel. Orada yapılan zulmü biz de kınıyoruz. Ama savaşa taraf olarak bulaşmak Türkiye'nin çok aleyhinde olur.

Anadolu Otogarı ve Cep terminalleri

Temennimiz bir an önce bu sorunun çözüme kavuşması... Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında, yurttan barış, dünyada barış anlayışını devam ettiren siyasi politikalar izlememiz gerekiyor.

Sektörümüzle ilgili olarak, geçen hafta İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile bir toplantı gerçekleştirdik. Seçim süreçleri birtakım icraatların yapılmasını engelleyebiliyor. Özellikle Anadolu Otogarı, Beylikdüzü Cep Terminalleri, şehiriçindeki transfer terminaleri konularını tekrar gündeme getirdik. Turizm taşımacılarının şehiriçi faaliyetlerinde yaşadıkları sorunları da konuştuk. Toplantıya Sayın Utku Cihan ekibiyle beraber geldi. Ulaştırma Platformu kuruldu. Sadece 3 toplantı yaptık. Sadece konuşuyoruz, bir karar, bir icraat yok. Sayın İmamoğlu'nun Anadolu Otogarı konusunda bir adım atmasını bekledik, olmadı. Beylikdüzü'nde Cep Terminali yapılacaktı. Yer hazır. Hâlâ niye bekliyoruz, onu da anlamış değiliz. Oysa çok büyük bir yatırım da gerektirmiyor. Bunu biz de yapabiliriz. Toplantıda bunu teklif ettik. Buradan da bir kez daha yineliyorum: Bıraksınlar Beylikdüzü Cep Terminalini sektör olarak biz yapalım. Avcılar'da bir örnek transfer merkezi yapalım. Toplamda 26 tane transfer merkezi oluşturulması lazım. Bir örneğini yapalım ve seçimden sonra ihtiyaç kadar artıralım. İstanbul bir ulaşım kimliğine kavuşsun.

Zaman kaybı hepimize zarar

Seçimden sonra atılacak adımlar en az iki yıl sürer. İşimiz zor. Allah yardım etsin. Bu arada Ataşehir, Dudullu bölgesinde terminal işletmeciliği yapan arkadaşlarımız, sorunlarını bize ulaşırsınlar. Onlara destek olmaya hazırız.

Turizm taşımacılarına "yol belgesi" nede niyle ceza kesiliyor. Şunu unutmamalıyız ki, dijital çağda denetimler de çok kolay, eksikleri gidermek de... O zaman ceza kesilmesi, işlerin aksamaması için herkesin yasalara uyması birincil yükümlülüğümüzdür.

Cumhuriyetimizin 100 Yılı kutlu olsun. Nice yüzyıllara! ■

Kale Seyahat, Eskişehir'den İstanbul ve Trakya seferlerine başladı

Türkiye'nin önde gelen karayolu ulaşım firmalarından biri olan Kale Seyahat, yolcularının talepleri doğrultusunda hizmet kalitesini sürekli olarak artırmaya devam ediyor. Eskişehir'den İstanbul'a yeni seferlerin başlaması, bu taahhüdün bir yansıması olarak öne çıkıyor. **Eskişehir'den İstanbul üzeri Çorlu, Çerkezköy, Saray ve Vize'ye** de yapılan bu yeni seferlerle, yolculara daha fazla seyahat olanakları sunuluyor.

Yolculuklarını Kale Seyahat ile planlayanlar artık Eskişehir'den İstanbul'a hatta Çorlu, Çerkezköy, Saray ve Vize'ye daha kolay ve güvenli bir şekilde ulaşabilecekler. Kale Seyahat, bu yeni hattın açılışıyla birlikte yolcularına daha fazla esneklik ve seçenek sunma amacını taşıyor.

Güvenlik ve konforu önceliğimiz

Kale Seyahat Satış ve Pazarlama Direktörü Erhan Güler, yeni seferler hakkında şunları söyledi: "Yolcularımızın taleplerini her zaman dikkate alarak, seyahat deneyimlerini daha özel hale getirmeyi hedefliyoruz. Eskişehir'den İstanbul'a ve devamında Trakya'ya başlattığımız yeni seferlerle, bu bölge-

deki yolcularımıza daha fazla ulaşım kolaylığı sunmayı amaçlıyoruz. Bu yeni hattın açılması, bizim için büyük bir adım ve yolcularımıza sunduğumuz avantajların bir yansıması." Kale Seyahat'ten yenilikçi otobüslerle dolu bir yolculuk deneyimi Kale Seyahat olarak, yolcularımızın memnuniyetini en üst düzeyde tutma kararlılığımızı sürdürüyoruz. Yolculuklarını daha konforlu ve güvenli hale getirmek amacıyla, yeni otobüs filomuzda önemli yeniliklere imza attık. Yenilikçi tasarımları, geniş koltuk aralıkları ve ergonomik koltuklar uzun yolculuklarda dahi yolcularımızın rahatlığını düşünüyor.



Eskişehir'den İstanbul'a

Kale Seyahat olarak, Eskişehir'den İstanbul'a ve Trakya'ya başlattığımız yeni seferlerle daha fazla yolcuya ulaşmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu yeni hattımızla, Eskişehir'den İstanbul üzeri Çorlu, Çerkezköy, Saray ve Vize'ye daha hızlı ve güvenli bir şekilde ulaşabilirsiniz. Yolcularımıza güvenli, rahat ve keyifli bir yolculuk deneyimi sunmak için çalışmaya devam edeceğiz.3

Kale Seyahat: 0850 811 59 59 çağrı merkezimizi veya www.kaleseyahat.com.tr üzerinden kolaylıkla biletinizi satın alabilirsiniz. **Eskişehir'den İstanbul'a ve Trakya'ya** yapılacak seyahatler artık daha da keyifli ve kolay olacak. ■



Milli Mücadele'nin kilit taşı 'Erzurum Kongresi' Cumhuriyetin ilk adımı oldu

Milli Mücadele hareketinin dönüm noktalarından olan ve Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk öncülüğünde Türkiye Cumhuriyeti'nin temellerinin atıldığı Erzurum Kongresi, ulusal egemenliğin koşulsuz olarak gerçekleştirilmesine karar verilen ilk kongre olması ve Milli Mücadele'nin rotasının çizilmesi açısından önem taşıyor.

29 Ekim 1923 - 29 Ekim 2023

Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. Yılı Kutlu Olsun!



Arif ŞENKUŞ & Erkan KARAGÜL
Kamil Koç Erzurum İşletmesi





Cumhuriyetimizin 100. Yılı Kutlu Olsun



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN 100. YILI KUTLU OLSUN.

Dünyada savaş tehlikesi yaşanırken biz
Cumhuriyetin 100'üncü yılını kutluyoruz.
Türkiye Cumhuriyeti ilelebet payidar kalacaktır.



TAŞKIN ARIK



systemtransport

www.systemtransport.com.tr



29 Ekim 1923
29 Ekim 2023

CUMHURİYETİMİZİN 100. YILI KUTLU OLSUN!



CUMHURİYETİMİZİN 100. YILI KUTLU OLSUN

Emir Günaydın
Yönetim Kurulu Başkanı





CUMHURİYETİMİZİN 100. YILI KUTLU OLSUN.

Günaydın Tesisleri A.Ş. ve Gülpınar Petrol



Konya Antalya arası
lezzet ve dinlenme noktası

Yolumuzu aydınlatan
Cumhuriyetimizin 100. yılını
30. yılımızda kutluyoruz.

ŞEREF KARACAN
Yönetim Kurulu Başkanı

30. yıl aksutur

www.aksu-tur.com.tr

*Cumhuriyetimizin
100. yılı
kutlu olsun!*

100

BİRLİKTE KURDUK
BİRLİKTE BÜYÜYÜZ.

**GRAND
BUS MARKET**

Otobüs Alım Satım'da Güvenilir Adres
Erman GEYİK
www.grandbusmarket.com / info@grandbusmarket.com

**Cumhuriyetimizin
100. yılı kutlu olsun!**

MERT YILMAZ

İNÖNÜ Mahallesi Cumhuriyet Caddesi
No: 95 K.7 D.9 Elmadag - İstanbul
www.mertturizm.com
mert@mertturizm.com

Tel : 0212 224 28 81 - 0212 224 08 34
Fax : 0212 296 07 44
Gsm: 0555 803 93 93



CUMHURİYETİMİZİN 100. YILI KUTLU OLSUN

ege
hakan
turizm

Mehmet Hakan Özkaralı
Yönetim Kurulu Başkanı

✓ ÖZEL TURLAR ✓ HAVA ALANI TRANSFERİ ✓ KONGRE SEMİNER ✓ YURTIÇİ KÜLTÜR TURLARI

Ege Hakan Turizm Seyahat Taşımacılık Tic. Ltd. Şti.
Mansuroğlu Mah. 1593\1 Sk. No:4 / 28 Bayraklı / İzmir
T: 0.232.449 60 60 F: 0.232.449 10 70
e-mail: hakan@hakanturizm.com
www.hakanturizm.com

Cumhuriyetimizin 100. yılı kutlu olsun.

seyahat
didim



ÇAĞRI MERKEZİ
0850 304 0909
CALL CENTER

www.didimseyahat.com



29 Ekim 1923 - 2023

Cumhuriyetimizin 100. yılı kutlu olsun!

100
TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

ÖZİKİZLER
www.ozikizlerturizm.com



En değerli yatırım Cumhuriyettir.
Cumhuriyetimizin 100. yaşında,
Şirketimizin 30.yılıni kutluyoruz.

Murat Arıkan
Yönetim Kurulu Başkanı

30 Years
arikan
TURİZM
Güvenilir Yol Arkadaşı!

✓ ÖZEL TURLAR ✓ KONGRE SEMİNER ✓ YURTIÇİ KÜLTÜR TURLARI ✓ YURT DIŞI KÜLTÜR TURLARI

Telefon: 0 284 714 01 44 Whatsapp Hattı: +90 530 252 58 00

www.arikanturizm.com [/arikanturizm](https://www.facebook.com/arikanturizm) [/arikan.turizm](https://www.instagram.com/arikan.turizm)

Çetin Nuhoğlu UND Başkanlığını Bıraktı



UND'nin 40. Dönem Yönetim Kurulu Başkanlığını yürüten Çetin Nuhoğlu, 7 Ekim'de gerçekleştirilen Yönetim Kurulu Toplantısı'nda başkanlığı bıraktığını açıkladı. Mart 2024'te yapılması planlanan seçimli Genel Kurul'a kadar olan 5 aylık sürede UND Başkanlık görevini Şerafettin Aras yürütecek.

Çetin Nuhoğlu, sektörde 47 yılı geride bıraktığını, 2001 yılından bu yana da UND'de farklı dönemlerde başkanlık görevini sürdürdüğünü belirterek, "Şu bir gerçek: Bu sektör sizlerin" diyerek, Yönetim Kurulu'ndan da istifa edeceğini söyledi.

Nuhoğlu, daha önce 2021 yılı seçimlerinde aday olmayacağını söylediğini ancak UND Deniz davasının Rekabet Kurulu'nun kendileri lehine karar vermesine rağmen çok uzun sürmesi nedeniyle bunu yapamadığını söyledi. Nuhoğlu, UND'nin Kurumsal yapısını güçlendirdiklerini, Başkanlar Kurulu'nu oluşturduklarını, önemli kararların Yönetim Kurulu onayı ile alınacağını belirterek, UND Deniz'in ticari faaliyetine son verilmesi ile sonuçlanan gelişmelere atıfta bulunarak "Artık bu tür kazaları tüzük değişikliğimizle engellemiş oluyoruz" dedi. ■



İmsan Group'a 50 Renault Trucks T 520 çekici

Mersin mekezlili olarak 2000 yılında faaliyetlerine başlayan İmsan Group, 20 Avrupa, 18 Asya ve Ortadoğu ülkesi olmak üzere çekici filosu ile toplamda 38 ülkeye karayolu taşıma hizmeti sunuyor. İmsan Group, her geçen gün gelişen operasyonları doğrultusunda filo yatırımlarına da devam ederek 50 adet yeni Renault Trucks T 520 çekici alımıyla seçimini yine yüksek performans ve verimlilikten yana kullanıyor.

İmsan Group, frigorifik

taşımalarda ağırlıklı olarak medikal, ilaç, gıda, yaş sebze ve meyve; tenteli taşımalarda ise tekstil, inşaat malzemesi, otomotiv yedek parçaları, makine, metal ve metal ürünleri, hammadde, kuru gıda lojistiği sağlıyor. **İmsan Group'un Ortağı ve Genel Müdürü Kerem İmrak**, her lojistik operasyonunun ayrı dinamiği olduğunu altını çizerek, "Yıllardır Renault Trucks çekicileri kullanıyoruz. Filomuzda bulunan diğer araçlarımızla kıyasladığımızda maliyet-performans kazancı çok yüksek

araçlar. Değişik konfigürasyonları farklı bölgelere operasyonlarımızda kullandığımız Renault Trucks çekicilerin bizim için değişmeyen özellikleri, yüksek performans ve düşük yakıt tüketimi" diye konuştu.

İmsan Group'un Mersin'de Renault Trucks yetkili bayisi Erman Ticari Araçlar'dan alımını gerçekleştirdiği 50 adet Renault Trucks T520 çekici ile filosunun yaklaşık yüzde 80'i Renault Truck araçlardan oluşuyor. ■



Turna Global, Renault Trucks D serisi ile güçleniyor

Kocaeli merkezli Turna Global Lojistik, 15 yıldır Renault Trucks çekici ve kamyonlarını taşımacılık hizmetlerinde kullanıyor. Yeni alımlarında retarderli ve ADR'li 8 adet Renault Trucks D-Wide ve 2 adet Renault Trucks T 480 EVO alımı yapan Turna Global, Lyon'daki fabrika gezisinde araçların üretim süreçlerini de yakından inceledi.

Tankerli ve damperli olmak üzere farklı taşımacılık alanlarında da faaliyet gösteren Turna Global'in filosunda yarısı Renault Trucks D-Wide kamyon olmak üzere toplamda 40 adet Renault Trucks araç bulunuyor.

Renault Trucks fabrikasını ziyaretleri sırasında Turna Global Lojistik Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı **Hüseyin Durna**'ya Renault Trucks Global Satış Direktörü **François Perrot** ile Renault Trucks Global Servis ve Bayi Ağı Geliştirme Direktörü **Michal Ciziel** tarafından teşekkür plaketi takdim edildi.

Kısa bir açıklamada bulunan **Hüseyin Durna**, "Yurtiçinde çoğunlukla fabrikalara hammadde, fabrikalardan da nihai ürün taşımalarını gerçekleştiriyoruz. Şu anda 210 araca ulaşan filomuz için 2007'den bu yana Renault Trucks araçlarının alımını yapıyoruz. İlk Renault Trucks D-Wide aracımızı ise 2021'de teslim aldık. 2 yıllık deneyimimize dayanarak bu aracın yurtiçi lojistiğinde verimliliği artıran özelliklere sahip olduğunu söylemeliyiz" diye belirtti. ■



Tırsan, Koyuncu'ya 40. Bitüm Tankerini teslim etti

Tırsan; petrol ve türevleri taşımacılığı yapan Koyuncu Nakliyat'a 15 adet Kässbohrer Bitüm Taşıyıcı Tanker teslim etti, böylece firmanın 2023 yılındaki Kässbohrer Bitüm Tanker yatırımı 40 adede ulaştı.

Adapazarı fabrikasındaki teslimat törenine, Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, Koyuncu Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Koyuncu ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Osman Keleş katıldı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Nuhoğlu**, "2002 yılından itibaren Türkiye'de tehlikeli madde taşımacılığı alanında uluslararası standartların uygulanması konusunda sektöre öncülük eden Tırsan, bitüm taşımacılığının öncü firmalarından Koyuncu Nakliyat'a Kässbohrer Bitüm Taşıyıcı Tankerlerinin teslimatını gerçekleştirmekten çok memnun. İşbirliğimizin, gelecekte de artarak devam edeceğine inanıyoruz" dedi.

Koyuncu Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı **Mustafa Koyuncu**, "Koyuncu Nakliyat için ekonomik olmak da büyük önem taşır. Tırsan'ın bitüm tankerleri güvenlikten ödün vermeden, ADR mevzuatına tam uygun olarak, maksimum taşıma kapasitesiyle çalışmamıza olanak sağlıyor" diye konuştu. ■

Sürekli Geliştirdiği Bitüm Operasyonlarında Şener Lojistik'in tek tercihi Tırsan

Güvenilir lider Tırsan; Kalite, Sağlık, Emniyet, Çevre ve Güvenlik ilkeleri doğrultusunda müşterilerine hizmet sunan Şener Lojistik'e 20 Kässbohrer Bitüm Taşıyıcı Tanker teslim etti.

Taşımacılığın her sektöründeki müşterileri ihtiyaçlarını, Ar-Ge yetkinliği ve üretim gücü ile tam karşılayan Tırsan, Adapazarı fabrikasında

teslimatlarına devam ediyor. Kalite, Sağlık, Emniyet, Çevre ve Güvenlik ilkeleri doğrultusunda müşterilerine hizmet sunan Tırsan; Şener Lojistik'e 20 adet Kässbohrer Bitüm Taşıyıcı Tanker teslim etti.

Teslimat törenine; Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı **Çetin Nuhoğlu**, Şener Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı **İhsan Şener** ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi **Osman Keleş** katıldı. ■



KRONE'den Sarp Intermodal'a 100 adetlik dev teslimat



Türkiye'nin önde gelen intermodal taşımacılık firmalarından Sarp Intermodal, Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılına özel olarak gerçekleştirdiği 100 adetlik treyler siparişini KRONE Tire fabrikasında, 23 Ekim'de düzenlenen törenle teslim aldı.

Törene, Sarp Intermodal Yönetim Kurulu Başkanı **Onur Talay** ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı **Taner Ankara** ile birlikte, KRONE Ticari Araçlar Genel Müdürü **Kartal Erköy**, KRONE Trailer International Türkiye Satış Müdürü **Ömürden Özacar** ve Satış Bölge Yöneticisi **Kemal Sungar** katıldı. İki güçlü firma, bir araya gelerek bu anlamlı iş birliğini kutladı.

Sarp Intermodal Yönetim Kurulu Başkanı Onur Talay, "Ekipman yatırımlarımızın odağında her zaman taşımalarını gerçekleştirdiğimiz müşterilerimize alternatif ve güçlü çözümler sunmak yer alıyor. KRONE Mega Liner'ler geniş hacmi ve yükleme-boşaltma kolaylığı, özellikle otomotiv sektörüne yönelik operasyonlarımızda bize büyük katkı sağlayacak. Cumhuriyetimizin 100. yılını da 100 adetlik yatırım ile taçlandırmış olduk." diye konuştu.

KRONE Ticari Araçlar Genel Müdürü Kartal Erköy, "Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılında bu özel teslimatı gerçekleştirmek bizim için büyük bir onur. Bu treylerler, dünya yollarında dolaşırken Cumhuriyetimizin büyük başarısını simgeleyecek." dedi.

KRONE Trailer International Türkiye Satış Müdürü Ömürden Özacar ise şunları belirtti: "Cumhuriyetimizin 100. yılında gerçekleştirdiğimiz bu teslimat, ülkemizin başarısını ve birliğini kutlama fırsatı sunuyor. KRONE olarak, Sarp Intermodal gibi güçlü bir iş ortağıyla bu projede yer aldığımız için gurur duyuyoruz. İnanıyorum ki Sarp Intermodal ile süregelen iş birliğimiz, 2024'te ve önümüzdeki yıllarda artarak devam edecektir. Türkiye'nin lojistik sektöründeki büyüme potansiyelini keşfetmeye devam ediyoruz."

Teslimatla birlikte, Cumhuriyet'in 100. yılını yansıtan logo tasarımına sahip treyler ve çekiciler yollara çıkacak. Sarp Intermodal, bu özel treyler ve çekicilerdeki mesajlar ile Cumhuriyetin 100. yılını kutlayacak. ■

Sertrans Logistics 1400 kişiyi işe alacak

Ülkemizin ilk e-ticaret lojistiği şirketi Sertrans Logistics, e-ticaret lojistiği operasyonlarında görevlendirilmek üzere 1400 mavi yaka çalışanı işe alacağını duyurdu.

E-ticaret lojistiği alanında Türkiye'de hizmet vermeye başlayan ilk lojistik şirketi olan ve mevcutta 140 bin metrekarelik depolama alanıyla yerel ve global birçok markaya hizmet veren Sertrans Logistics, İstanbul Hadımköy e-ticaret deposunda 1400 mavi yaka çalışan istihdamını gerçekleştirecek.

Tek seferde 1400 mavi yakayı işe alacak

Sertrans Logistics Yönetim Kurulu Başkanı Nilgün Keleş, "E-ticaret lojistiği alanında son iki yılda depolama kapasitemizi yüzde 100'e yakın büyüttük. E-ticaret lojistiği alanındaki hızlı büyümenin etkisiyle yeni iş imkânı sağlama adına da önemli adımlar atıyoruz. Bu noktada e-ticaret lojistiği operasyonlarında görevlendirilmek üzere, önümüzdeki



Nilgün Keleş

iki ay içinde toplamda 1400 mavi yaka çalışanı Sertrans ailesine katma hedefimiz var" dedi.

Başvuru:

Şirket tarafından yapılan açıklamada başvuruların şirket web sitesi üzerinden yapılabileceği ve askeri ücretin üstünde aylık gelir, devamlılık primi, çeşitli ayni ve nakdi yan hakların yanı sıra servis imkânı da sunulacağı belirtiliyor. ■

LTB Jeans'in e-ticaret lojistiği operasyonları Sertrans'a emanet

Sertrans Logistics, hazır giyim sektörünün markası LTB Jeans'in Türkiye'deki e-ticaret lojistiği operasyonlarının yürütülmesi adına önemli bir işbirliği anlaşmasına imza attı ve LTB Jeans, e-ticaret lojistiği operasyonlarını Sertrans'a emanet etti.



18 Temmuz Salı günü Sertrans Akpınar tesisinde Sertrans Logistics İcra Kurulu Üyesi **Mehmet Emin Yıldız**, Kontrat Lojistiği Satış Direktörü **Salih Kazdal**, Lojistik Operasyonları Direktörü **Özkan Dayı**, LTB Jeans'ten Çak Tekstil Genel Müdür Yardımcısı **Ece Binler** ve E-ticaret ve Lojistik Direktörü **Berk Özer**'in katılımıyla gerçekleşen kurdele kesim töreniyle başlatılan iş birliği süreciyle LTB Jeans'in Sertrans e-ticaret lojistiği iş ortakları arasına katılımı resmileşmiş oldu. ■

Servettin İnanç Nakliyat'tan 8 Renault Trucks yatırımı

Konya merkezli Servettin İnanç Nakliyat, filosuna 8 adet Renault Trucks EVO T480 çekici katıyor. İlk 2 adet Renault Trucks EVO T480 teslimatı Buyruk Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ali Buyruk tarafından Servettin İnanç Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Servettin İnanç'a gerçekleştirildi.

50 yıldır yük taşımacılığı alanında faaliyet gösteren İnanç ailesinin genç patronu Servettin İnanç, yeni yatırımlarla araç filosunu büyütme devam ediyor. Servettin İnanç Nakliyat, Buyruk Otomotiv'den 8 adetlik Renault Trucks EVO T480 anlaşmasının ilk 2 adedini teslim aldı. Servettin İnanç, yeni yatırımlar ve beklentilerine yönelik Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulundu.

6 adedi yıl sonunda

2023 yılı ikinci çeyrekte Renault Trucks yatırımına yöneldiklerini belirten **Servettin İnanç Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Servettin İnanç**, "Buyruk Otomotiv ile Renault Trucks EVO T 480 çekici almına yönelik 8 adetlik bir anlaşma yaptık. İlk 2 adedini Buyruk Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Mehmet Ali Buyruk**'dan teslim aldık. Kalan 6 adet yıl sonuna kadar filomuzdaki yerini alacak" dedi.

Yakıt tüketimi iyi

Renault Trucks T480 alımı öncesinde araçlarla ilgili incelemeler yaptıklarını da vurgulayan Servettin İnanç, "Araç kullandım, sürüş konforunu çok beğendim. Yüzde 10 civarında bir daha düşük yakıt tüketimi bizi çok memnun etti" dedi.

Mercedes Actros yatırımı

Filolarındaki toplam araç sayısının 85 adede ulaştığını belirten Servettin İnanç, "2023 yılında Mercedes ile 15 adetlik Actros yatırım anlaşması yaptık. Yine yıl sonuna kadar Actros alımlarımız olacak. Bu yıl 15 adet tanker, dorse yatırımlarımız da



oldu. 2024 yılında da yine yatırım planlarımız var" dedi.

Otobüs yatırımları

Servettin İnanç ile 15 yıl önce Mercedes yatırımı ile otobüs sektörüne adım atışları ile ilgili konuşmuştu. Servettin İnanç'a otobüs yatırımı planlarını sorduk: "2022 yılında bir adet Turismo ve bir adet de Travego yatırımı ile 15 yıl aradan sonra otobüs sektörüne de adım atmıştık. Bu araçlar Özkaymak Turizm'de çalışıyor. Biz Özkaymak Turizm'den çok memnunuz, araçlarımız firmadan hiç ayrılmayacak. Son iki yıldır sezon hareketliliğinden memnunuz. Kış sezonunda talep düşüyor ama yine de otobüs sektöründe olduğumuz için mutluyuz. 2024 yılında bir adet MAN otobüs yatırımımız olabilir, çünkü rekabetçi olmak güzel sonuçlar doğurabilir." ■



ANMA



Ali Osman Ulusoy

(15 Mart 1927 Of, Trabzon - 1 Ekim 2014 İstanbul)

Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Kurucusu,
Taşımacılık sektörünün duayenlerinden, saygın iş insanı.

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünü daha ileriye taşımaya ömrünü vermiş

Ali Osman Ulusoy;

Her zaman bütünleştiren oldu. Hiçbir zaman cephe olmadı,
her zaman birlikten beraberlikten yana tavır koydu.

Bu yapısı ile her kesimden saygı gördü.

Ulaştırma sektöründen, içinde bulunduğu sivil toplum
kuruluşlarından... son derece saygıdeğer bir insandı.

Farklı bir Karadenizliydi. Kibar bir insandı.

Gittiği her yerde kabul gören, saygı gören, saygıdeğer bir insandı.

Unutmayacağız.

obilet.com

biletall.com

ANMA



Süleyman Hamurcu

(1935 Kayseri - 10 Ekim 2014 Kayseri)

Süha Şirketler Topluluğu ve Süha Turizm Kurucusu,
Hayırsever İş insanı

Askerlik dönüşü kamyon olarak taşımacılık sektörüne adım atan Hamurcu'nun şirketleri; yol yapım işleri, beton santrali, asfalt, travel, akaryakıt alanlarında faaliyetlerini bugün de sürdürüyor.

Adının baş harflerinden türetilen Süha Turizm,
şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapıyor.

Çevrede birçok okul, cami ve hayır kurumuna destek olan ve katkı sağlayan İş insanı Süleyman Hamurcu'nun oluşturduğu şirketlerde bugün binin üzerinde insan çalışıyor.

Saygı ve rahmetle anıyoruz. Unutmayacağız.

obilet.com

biletall.com

ANMA



ALİ OSMAN ULUSOY

(15.03.1927 Of, Trabzon - 1.10 2014 İstanbul)

Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Kurucusu,
Taşımacılık sektörünün duayenlerinden,
saygın iş insanı,
Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu
Başkanı Hülya Ulusoy'un değerli babası

Saygı, sevgi ve rahmetle anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Kurucularından Faruk YILMAZ'ın eşi,
TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Koray Turizm sahibi Koray YILMAZ'ın sevgili annesi

Nagiha YILMAZ'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu



Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği kurucularından Sn. Faruk Yılmaz'ın eşi,
TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve Koray Turizm'in sahibi Sn. Koray Yılmaz'ın
değerli annesi

Sn. Nagiha Yılmaz'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Kurucularından
Faruk YILMAZ'ın eşi,
TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve Koray Turizm sahibi
Koray YILMAZ'ın değerli annesi

Nagiha YILMAZ

vefat etmiştir.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

ANADOLU ISUZU

BAŞSAĞLIĞI

Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu
Başkanı Yaşar Özkan'ın değerli babası,
Yaşaroğlu Otomotiv'in kurucusu

ALİ REMZİ ÖZKAN'nın

vefatını, üzüntü ile öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
Abdurrahman Çavuşoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

www.cavusoglu.com.tr



BAŞSAĞLIĞI

Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu
Başkanı Yaşar Özkan'ın değerli babası,
Yaşaroğlu Otomotiv'in kurucusu

ALİ REMZİ ÖZKAN'nın

vefatını, üzüntü ile öğrenmiş
bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, sevenlerine
başsağlığı dileriz.

ŞEREF OTO
Alpay Eriz
Genel Müdür

www.serefoto.com



BAŞSAĞLIĞI

Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu
Başkanı Yaşar Özkan'ın değerli babası,
Yaşaroğlu Otomotiv'in kurucusu

ALİ REMZİ ÖZKAN'nın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucularından Faruk YILMAZ'ın eşi,
TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Koray Turizm sahibi Koray YILMAZ'ın
değerli annesi

Nagiha YILMAZ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

obilet.com

biletall.com



29
EKİM

CUMHURİYETİMİZİN

100.YILI

Kutlu Olsun...

