

Taşıma güvenliği önceliğimizdir!

- ✓ Pandemi kurallarını eksiksiz uygulayalım.
- ✓ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat edelim.
- ✓ Kış lastiği takma zorunluluğunu unutmayınız.



Belgeleri birleştirmenin ötesinde daha iyi ve etkin düzenlemeler yapmak mümkün

HERKESE SADECE BİR BELGE

Belgeleri birleştirerek çeşidi azaltmanın sınırlı yararlar yanında yükler de getireceğini dikkate alıp, bunun yerine belgelerin kapsam ve şartlarını da düzenleyerek kimseyi mağdur etmeden, herkesin durumuna uygun tek bir belgeyle daha etkin çalışması sağlanabilir.



Dr. Zeki Dönmez

İşima imkanı verir. Çok belgeli taşımacıların belge sayılarını azaltıp taşıtlarını daha etkin kullanmasına da imkan sağlar. Ancak buna herkesi zorla uydurmak, bu değişimin şartlarını sağlama açısından özellikle tek belgeli taşımacılarda mağduriyet yaratabilir.

Taşıt kullanımının iyileştirilmesi

Taşıtları sadece yazıldıkları belgede kullanma kuralını, birden fazla belge sahiplerinin farklı belgelerindeki tüm taşıtlarını kullanabilme yönünde yorumlamak veya değiştirmek, belge birleştirilmeden taşıtların daha etkin kullanımını sağlamaya yeter.

Belge düzenleme ilkeleri

- 1- Her belge sahibi bu belgenin yeterliliği kapsamındaki her türlü taşımayı başka bir belge almadan yapabilmelidir.
- 2- Sözleşmeli taşıt kullanımı ve yaş şartı gibi konularda D ve B belgeleri arasında eşitlik sağlayarak B belgesi olanların ayrıca D belgesi alması önlenmelidir.
- 3- Mevcut belge sahipleri, yapmayacağı taşımaları da yapma imkanı veren külfetli belgelerin alınmasına zorlanmamalıdır.

Öneri belgeler

Ticari olmayan taşımalar ile D4 kısa mesafe taşımaları bir yana bırakıldığında işte ticari yolcu taşıma öneri belgeleri:

- B1:** Uluslararası ve yurtiçi yolcu taşıma belgesi (tarifeli ve tarifesiz)
- B2:** Uluslararası ve yurtiçi tarifesiz yolcu taşıma belgesi
- D1:** Yurtiçi yolcu taşıma belgesi (tarifeli-tarifesiz)
- D2:** Yurtiçi tarifesiz yolcu taşıma belgesi

Düzenlemenin sonuçları

- 1- Herkes sadece bir belge kullanacak
- 2- Bu belgeyle tüm taşıtlar kullanılabilir
- 3- Yeni belge yaratılmıyor
- 4- Sadece D1 ve B1'in kapsamı değişiyor
- 5- B1 ve B2 sahipleri D1 ve D2 belge şartlarıyla sözleşmeli taşıt kaydedebilecek
- 6- Kimse yeni belge almak zorunda kalmayacak
- 7- İsteyen, Yönetmelikteki şartlarla belgesini değiştirebilecek
- 8- Açığa çıkan eski belgeler başka belge alımında kullanılabilir
- 9- Değişimde, iki belge verip, bir belge alınabilmeli

13 - 14'te

TEMSA'da konkordato süreci resmen sona erdi

TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Yeni ortaklık yapısıyla birlikte, TEMSA'nın sağlıklı ve sürdürülebilir bir finansal yapıya kavuşması, tedarikçilerine ve iş ortaklarına olan yükümlülüklerini eksiksiz yerine getirebilecek bir bilanço'ya sahip olması birincil hedefimizdi. Bunun için, kendi isteğimizle başvurumuzu yaptık ve bugün itibarıyla bu süreci tamamen geride bıraktık" dedi.



3'te

MAN TGX, 2021 Yılı'nın Kamyonu seçildi!



12 ay içinde piyasaya sürülmüş ve karayolu taşımacılığının sürdürülebilir gelişimine katkı yapmış kamyonu veriliyor.

21'de

Elektrikli geleceğin yenilikçi kamyonlarına

2021 Kamyon İnovasyon Ödülü



23'te

MAPAR YK Başkanı Yalçın Şahin:

2021, 2020'den kötü olmayacak



Yalçın Şahin

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, "Dünyada en önemli unsur, şu anda, nakit paraya sahip olmak. Para çok değerli artık. Tüm sektörler en zor koşulları, en kötü dönemi pandemi ile birlikte yaşadı. Bu süreci deneyimledi ve neleri daha iyi yapması ve yapmaması gerektiğini de gördü" dedi.

8'de

Pandeminin acısını 3 yıl çekeceğiz



Selami Tan

Erzurum Otobüsçüler ve İşletmeciler Derneği ve Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Selami Tan: "Çok ağır ekonomik kayıplar söz konusu. Bunun geri gelmesi, yaraların sarılması en az 3 yıl alacak."

4'te

Gaziantep Servis Araçları İşletmecileri Odası Başkanı

"İşsizlik Ödeneği" bize de verilmeli



İsmet Özcan

Servisçi esnafının yaşadığı en büyük sorunlardan birinin, işsizlik ödeneğinden yararlanamamak olduğunu söyleyen İsmet Özcan "Biz Bağ-Kur'a her ay 1200-1400 TL prim ödüyoruz. Bize de "İşsizlik ödeneği" verilmesini istiyoruz" dedi.

16'da



Zor günler geçiren servisçilerden 5 ekonomik talep

16'da



Koluman Motorlu Araçlar'dan 84 adet Sprinter teslimatı

12'de



22'de

Erhanlar Grup, 100 MAN TGX aldı

Tırsan'dan Boytrans Lojistik'e 50 Adet Treyler



23'te

Oğuzlar Nakliyat'a 55 Renault Trucks çekici



24'te



Dr. Zeki Dönmez

Yönetmelik önerileri: Herkese sadece bir belge

13-14'te



Mustafa Yıldırım

Pandemi süreci ve yolcu taşımacılığının dönüşümü

11'de



Mevlüt İlgin

Büyük İstanbul Otogar kiralarda olumlu adım

15'te



Cumhur Aral

Adalet!

19'da



Alpay Lök

Dört Mevsim Lastiği "İyi Bir Uzlaşma" mı?

19'da



İstanbul'a yeni metro hattı için 580 milyon dolarlık finansman

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB), 33 yıl aradan sonra, Türkiye'de bir belediye tarafından yurtdışına ihraç edilen ilk Eurobond satışını gerçekleştirdi. İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu, satışın tanıtımıyla ilgili düzenlenen basın toplantısında konuştu.

Satışı gerçekleştiren ekibi alkışlatan Başkan İmamoğlu, "Elde ettiğimiz sonuç; büyüklüğü, faiz oranı ve vadesiyle birlikte değerlendirildiğinde, şeffaflık ve liyakat açılarından yeni İBB yönetimine duyulan uluslararası güvenin bir özetidir. İstanbul'a kazandırdığımız 580 milyon dolarlık finansman sayesinde, 4 metro hattında daha inşaatlara hızla başlayacağız. Böylelikle İstanbul, toplam 52,1 kilometre yeni metro ve 39 yeni istasyona daha kavuşacak. Bu hatlarda, tek yönde saat başına 275

bin olmak üzere, günde 5 milyonu aşkın yolcu taşınacak. İstanbul içinde trafik rahatlar, İstanbulluların hızlı ve konforlu şekilde seyahat etmesi sağlanacak. Bu yeni finansmanın katkısının sonucunda, İBB olarak, aynı anda 10 hatta raylı sistem inşaatlarımız sürülecek" dedi.

Tüm hatlar 2023'de tamamlanacak

İmamoğlu, 2 yıldır tamamen durmuş olan bu hatlardan ilki olan Mahmutbey-Mecidiyeköy Metro hattını, hızlı bir şekilde tamamladıklarını ve 28 Ekim 2020'de halkın hizmetine açtıklarını açıkladı. Alibeyköy-Eminönü tramvay hattının ise yeni yılla birlikte açılacağını İkitelli-Bahariye kısmi metro inşaatı ile Cibali-Alibeyköy tramvay inşaatının bitirileceğini ifade etti ve "İnşaatlarını yeniden başlattığımız tüm hatlarımızı, 2022 ve 2023 yıllarında tamamlayarak hizmete açacağız" dedi. ■

İstanbul Otogarı'nda kiralarn yüzde 50'si alınacak

İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu

şehirlerarasında hizmet veren otobüsçüye destek verdi. Buna göre

Büyük İstanbul Otogarı'nda faaliyet gösteren ticari işletmelerden kiralarn yarısı alınacak. Ayrıca yeni yılda yapılacak fiyat artışı da 1 Nisan 2021'e ertelendi. ■

Taşıma Dünyası için yazdı

İstanbul Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası Başkanı

Göksel Ovacık

YENİ SİSTEM HAYIRLI OLSUN!



Üzerinde yaklaşık 1 yıldan beri yoğun emek ve çaba sarf edilerek hazırlanan "Özel Halk Otobüsleri Yeni İşletme ve Hak Ediş Sistemi" İBB Meclisi Kararı alınması, İETT ile Sözleşme imzalanması aşamalarından sonra nihayet 1 Aralık 2020 tarihinden itibaren uygulanmasına başlandı. Yeni sisteme 5 Şirketin ve bağlı esnafın çok büyük bir bölümünün katılması çok önemli. Yeni Sistemin, tüm esnafımız ve sektörümüz için hayırlı olmasını temenni ediyorum.

Sistem değişiklikleri elbette kolay olmuyor ve sancılı ve sıkıntılı geçiyor. Nitekim gerek proje hazırlık, gerekse oluşturma, Meclisten geçirme ve İETT ile Sözleşme hazırlama etapları epeyce sıkıntılı oldu. Bunlarda aslında gayet doğal durumlardı. Her şeyden önce dünyanın en güçlü sorunu olan "Alışkanlıklarla" mücadele ediyorsunuz. Alışkanlık öylesine güçlü bir direnç ki her safha da önünüze çıkıyor ve enerji ve zaman kaybetmenize neden oluyor. Kolay değil, yaklaşık 100 yıllık geçmiş olan ve bireysellikten beslenen eski sistemi bir anda değiştiriyorsunuz.

Eksiği, noksanı ve eleştirilebilecek yanları olmasına rağmen bu denli bir dönüşümü gerçekleştirmek çok önemlidir. Şimdi artık hepsi geride kaldı ve artık önümüze bakacağız. Mutlaka sistemin eksik kalan yanları olmuştur, uygulamada yeni ihtiyaçlar da ortaya çıkabilecektir. Ancak konu bir kamu hizmetidir ve dinamik özelliği olduğu için ihtiyaç olan düzeltme ve düzenlemeler ne ise onlar karşılıklı anlayış ve mutabakatla yapılacaktır.

Artık buradan dönüş olamaz ve olmamalıdır. İdare ve işletmeciler olarak bundan sonra işletmecilerin haklarını, yolcuların nitelikli hizmet aldığı bir yapıyı inşa etmek için şimdiye kadar olduğu gibi el birliğiyle ve sıkı bir iletişimle iş birliğini sürdüreceğiz. Bu hem bir görev, hem de zorunluluktur. Aslolan kentimizin ve vatandaşımızın en iyi hizmeti almasını sağlamaktır. Bunun için de tarafların üzerlerine düşen ne ise fazlasını yapması gerekmektedir.

Yeni sistem aslında bu işin kamu görevi olduğunu bir defa daha ortaya koymaktadır. Makul olanı ve ölçüyü yakaladıktan sonra çözülemeyecek hiçbir sorun göremiyorum. Butun mesele şimdiye kadar hep yardımcı unsur ve 3. Kişi gibi görülen Özel Halk otobüslerinin artık toplu ulaşımın ayrılmaz bir parçası olduğunu kabul etmektir. Yeni sistem bize bunu sağlamıştır.

Bu anlam da hepimize büyük sorumluluklar düşmektedir. ÖHO sektörü olarak şimdiye kadar kentimize ve insanımıza karşı sorumluluklarımızı hiç aksatmadan yerine getirdik, getirmeye de devam edeceğiz. Biz bu kentin çok önemli dinamiklerindeniz. Otobüs işletmeciliğinde performans olarak en önemli paya sahibiz. Bireysel olmamıza rağmen %98 sefer gerçekleştirme performansıyla dünya standartlarında işletme etkinliğimiz var. Elbette eksiklerimiz var ve bundan sonra olacaktır

da. Ama artık bu işin artık bireysel mantıkla yürütülemeyeceği gerçeğini de kavradık. Bu iş Kurumsal yürütülmesi gereken kamu işidir. Gerek mevcut şartlarda, gerekse gelecekte bu işin bireysel olarak yapılamayacağını, artık kurumsal işletmeciliğe ve profesyonel yönetime geçmemiz gerektiğini total menfaat açısından da anlamış ve kabul etmiş durumdayız. Bu nedenle de yeni sistemin bir başlangıç olduğunu, ilerleyen zaman içinde Şirketlerin mutlaka operatör olmasını umut ediyoruz. Tabii ki bu bizim istemememizle yapabileceğimiz kolay bir iş değildir. Mutlaka imtiyaz hakkına sahip idarenin işin yapılması esaslarını buna göre düzenlemesi gerekmektedir.

Bu çalışmada emeği geçen başta İBB başkanımız Sayın Ekrem İMAMOĞLU olmak üzere, eski İETT Genel müdürümüz Alper Hamdi KOLUKISA ile yeni Genel Müdürümüz Alper BİLGİLİ'ye, İBB ve İETT Burokratlarına, Şirketlerimizin Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyelerine, Teknik çalışmaları gerçekleştiren Şirket Müdürlerine, profesyonel danışmanlık aldığımız uzmanlara, Hukukçularımıza, sektör basınına, bizleri sürekli destekleyen, olumlu yönde telkin ve tavsiyede bulunan tüm esnafımıza canı gönülden teşekkür ediyorum.

Yeni sistem sürdürülebilir bir hizmet ve işletmecilere gelir garantili hak ediş sağlaması yönüyle çok önemlidir. Bu sistem Kentin, yolcuların, idarenin ve işletmecilerin ortak ihtiyacıydı. İdare, artık daha optimumum ve verimli bir toplu ulaşım ağı oluşturabilecek, kaynakları daha verimli kullanacak ve maliyetleri düşürebilecektir. İşletmeciler olarak da artık gelecek kaygısı yaşamadan huzurlu bir çalışma gerçekleştireceğiz. Yolcularımıza daha nitelikli hizmet alırken, şoförlerimiz daha iyi şartlarda hizmet vereceklerdir.

Yeni bir sistem ve elbette noksanı, fazlası ve yeni düzenlemeler ihtiyacı olabilecektir. Bu bir başlangıçtır. Bundan sonra her yıl yeni bir şeyler ustune koyarak sistemi geliştirmek suretiyle ülkemize ve Dünyaya örnek hale getirilmesi gerekmektedir. Test sürecinde bir takım sorunlar yaşayacağız. Bunları da kent menfaatları çerçevesinde karşılıklı anlayışla çözmek mümkündür.

Yeni bir yıla daha gireceğiz. 2020 yılı, pandeminin gölgesinde çok sıkıntılı ve problemli geçti. İnşallah 2021 butun sorunların ve sıkıntıların bittiği artık normale geçtiğimiz bir yıl olur. Butun esnaf kardeşlerimin, çalışanlarımızın ve Milletimizin yeni yılını kutlarken 2021 yılının barış, kardeşlik, mutluluk, huzur ve en önemlisi sağlık getirmesini yüce ALLAH'tan diliyorum. ÖHO sektörü olarak yerimizde sabit durmadan, gelişmelere ayak uydurmak ve kendimizi geliştirmek suretiyle daha güçlü ve dinamik hale gelmeliyiz. Birlik ve beraberliğimiz güçlenerek sürmelidir. Bu konu da hepimiz çok titiz ve hassas olmalıyız.

Yeni sistem herkese tekrar hayırlı olsun. ■



Soldan: Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş. Başkanı **Yalçın Beşir**, İstanbul Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası Başkanı **Göksel Ovacık**, İBB Başkanı **Ekrem İmamoğlu**, Mavi Marmara Ulaşım A.Ş. Başkanı **Ramazan Gürler**, İETT Genel Müdürü **Alper Bilgili**, Öztaş A.Ş. Başkanı **Mehmet Tekin**



Zehra Ulusoy

Ulusoy ailesinin acı günü

Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Kurucusu rahmetli Ali Osman Ulusoy'un eşi, Hassoy Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy'un annesi Zehra Ulusoy hayatını kaybetti.

90 yaşında hayata gözlerini yuman

Zehra Ulusoy'un cenazesi Trabzon Ortahisar ilçesinde bulunan İskenderpaşa Cami'nde kılınan cenaze namazının ardından Of Çamlı'daki aile kabristanlığına defnedildi. Merhume Zehra Ulusoy'a Allah'tan Rahmet, Ulusoy ailesine başsağlığı diliyoruz. ■

TEMSA’da konkordato süreci resmen sona erdi

Geçtiğimiz Ekim ayında Ziraat Bankası liderliğinde oluşturulan bankalar konsorsiyumu ile ‘Finansal Yeniden Yapılandırma’ konusunda anlaşılan TEMSA, konkordato sürecinden kendi isteğiyle feragat etti. TEMSA’nın konkordatodan çıkışı için yaptığı başvuru ilgili mahkeme tarafından kabul edildi.

TEMSA Ulaşım Araçları’nın konkordatodan çıkışı resmîyet kazandı. Adana 1. Asliye Ticaret Mahkemesi’nin 25 Aralık 2019 tarihli kararı ile konkordato sürecine giren TEMSA, geçtiğimiz günlerde finansal olarak sağlıklı bir yapıya kavuşması nedeniyle kendi isteğiyle bu süreçten feragat etmiş ve ilgili mahkemeye başvuruda bulunmuştu. Mahkeme, 11 Aralık 2020 tarihinde verdiği kararla TEMSA’nın konkordato sürecinin sonlandırılmasına hükmederken, geçtiğimiz günlerde hisseleri Sabancı Holding – PPF Group ortaklığına devredilen TEMSA için de yeni bir dönem başlamış oldu. TEMSA, geçtiğimiz ekim ayında Ziraat Bankası liderliğinde oluşturulan bankalar konsorsiyumu ile ‘Finansal Yeniden Yapılandırma’ konusunda anlaşmaya varmıştı. Konkordato sürecinin geride kalmasıyla birlikte ilgili anlaşma da resmen yürürlüğe girmiş oldu.

Temsa en kıymetli markalardan biri

Karardan büyük memnuniyet duyduklarını ifade eden **TEMSA CEO’su Tolga Kaan Doğancıoğlu**, “TEMSA sadece bir otomotiv şirketi değil aynı zamanda 50 yılın üzerinde tecrübesiyle Türk sanayisiyle özdeşleşmiş, Türkiye ekonomisinin bugüne kadar yetiştirdiği en kıymetli markalardan biri. Yeni ortaklık yapısıyla birlikte, TEMSA’nın bir an önce bu süreci geride bırakması, sağlıklı ve sürdürülebilir bir finansal yapıya kavuşması, tedarikçilerine ve iş ortaklarına olan yükümlülüklerini eksiksiz yerine getirebilecek bir bilançoya sahip olması birincil hedefimizdi. Bunun için de konkordato sürecinin tamamlanmasına daha uzun süre olmasına rağmen, kendi isteğimizle başvurumuzu yaptık ve bugün itibarıyla bu süreci tamamen geride bıraktık” dedi.



Tolga Kaan Doğancıoğlu

Bankalara, çalışanlarımıza, tedarikçilerimize ve bayilerimize teşekkür

Ziraat Bankası başta olmak üzere konsorsiyumda bulunan tüm finansal kuruluşların sürecin ilk gününden bu yana

TEB, Fibabanka, Akbank, Denizbank ve onların değerli yöneticilerine içten teşekkürlerimizi sunuyoruz. Bununla birlikte şirketin üretim faaliyetlerine yeniden başlaması ve konkordatodan çıkması sürecindeki özverili çalışmaları nedeniyle tüm çalışanlarımıza, TEMSA’ya

yapıcı tutumlarıyla çözümün bir parçası olduklarına işaret eden Doğancıoğlu, “Bu vesileyle Ziraat Bankası başta olmak üzere konsorsiyumda bulunan Ziraat Katılım Bankası, Vakıfbank, Garanti Bankası, Halkbank, İş Bankası, Yapı ve Kredi Bankası,



güvenlerini bu zorlu aşamada esirgemeyen tüm tedarikçilerimize, bayilerimize, yetkili servislerimize ve müşterilerimize, konkordato döneminde şirketin bu süreci yönetmesinde ve sağlıklı bir yapıya kavuşmasında destekleri için Komiserler Heyetine de yine teşekkürler ediyoruz” dedi.

Kârlı, Sürdürülebilir, Küresel Büyüme

Tolga Kaan Doğancıoğlu gelecek hedeflerine ilişkin de şunları söyledi: “Konkordato sürecinin resmen sona ermesini, TEMSA’nın eski parlak günlerine dönüşünün ilk adımı olarak görüyoruz.

Sabancı Holding-PPF Group ortaklığının verdiği güç ve bilgi birikimiyle, TEMSA’nın küresel rekabetin en üst seviyelerinde yer almasını sağlayacak bir organizasyon yapısını hayata geçiriyoruz. Dünyada ulaşımın geleceğini şekillendiren akıllı şehirler ve elektrikli araçlar konusundaki deneyimimizi ve sanayi gücümüzü dünyanın dört bir yanına ihraç ederken, kendi bataryalarımızı yerli imkânlarımızla üretmeye başlamanın gururunu yaşıyoruz. Kârlı, sürdürülebilir ve küresel bir büyüme stratejisiyle, TEMSA’yı özellikle yurt dışı pazarlarda çok daha etkin bir şirket haline getireceğiz.” ■

SİZ SÜRDÜKÇE DÜNYA DÖNER



Her zaman olduğu gibi bugün de bizler için çıktınız yola.
82 milyon yolunuzu gözlüyor sonuçta.
Siz gece gündüz demeden düşünce yollara; taşıdıklarınız bazen ekmek oluyor bazen süt oluyor sofralara...
Gün geliyor taşınan bereket oluyor dükkanlara, renk oluyor yuvalara...
Sözün özü emekleriniz umut oluyor her yere.
Taşındıkça o koskoca yükler arkada, daha da hızlı döner dünya, yükünü alır insanlığın aslında...
Biliriz ki biz birlikte olunca yükümüz hafifler, sevgimiz ağır basar gittiğimiz bu yolda.

PROMETEON

Profesyoneller İçin Lastik Çözümleri

Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Selami Tan: Pandeminin acısını 3 yıl çekeceğiz

Erzurum Otobüsçüler ve İşletmeciler Derneği ve Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Selami Tan, yaşanan ekonomik kayıpların geri gelmesinin çok kısa sürede olmayacağını vurguladı: “Çok ağır ekonomik kayıplar söz konusu. Bunun geri gelmesi, yaraların sarılması en az 3 yıl alacak. Şu an tüm dünyada aşı süreçleri hızlanıyor ama yine de 2021 açısından da belirsizlik hâkim. Şu an çok zorlu bir kış süreci geçireceğiz. Eğer bu süreç 2021 kışına sarkarsa işte o zaman sektörümüz için bir felaket olur. Birçok firma kışı atlutup 2022’de varlığını sürdürececek gücü bulamaz.”

Esadaş Turizm, şehirlerarası kara-yolu yolcu taşımacılığının önde gelen firmaları arasında. 1983 yılında kurulmuş. 60’ın üzerinde otobüsün de bulunduğu Esadaş Turizm’in Yönetim Kurulu Üyesi Selami Tan ile görüştük.

Mart ayından bu yana 9 aylık pandemi sürecinin ulaşım sektörüne çok büyük olumsuzluklar yaşattığını belirten Selami Tan, “Bu süreçte salgının kontrol altına alınması amacıyla seyahatlere yönelik kısıtlamalara gidildi. Daha farklı bir uygulama yapılabilir miydi diye düşündüğümüzde çok da bir şey söyleme imkanı olmuyor. Kısıtlama nedeniyle mağdur olan firmaların desteklenmesi yönünde bir çalışma yapılabilir miydi, ama ona da imkanlar yeterli değil. Bu yıl otobüsçü para kazanamadı, araçların modeli de eskidi. Çok zorlu bir dönem geçirdik. Haziran’dan sonraki aylarda da para kazanılmadı. Şimdi daha da zorlu bir kış sezonu var. Pandemi süreci yaza sarkarsa bunun sonuçları, çok daha ağır olacaktır. Şu halde bile sektör 3-4 yıl ge-



Selami Tan

riye gitti diyebiliriz. Herkes bu süreci sermayesinden yiyerek geçirdi. Buradan kendisini kurtarabilecek, borçlanmadan 2022’ye geçebilecek firmalar şanslı bence. Ancak birçok firmanın sıkıntı yaşayacağını ve bazı firmaların da aramızdan ayrılacağını göreceğiz. Bu çok üzücü. Çözüm var mı, denirse şu an için bir çözüm de yok” dedi.

15 araçlık yatırım hedefi

2019 yılının birçok firma gibi Esadaş Turizm için de iyi geçtiğini ve 2020 yılına yönelik bu beklentiler doğrultusunda 15 otobüs yatırım planı yaptıklarını belirten Selami Tan, “Pandeminin hemen öncesinde, Şubat ayında 15 araçlık yatırımın ilk adımını attık ve 10 adet Mercedes otobüs aldık. Bu araçları daha yürütmeden pandemi başladı. Geri kalan 5 adetlik alımı iptal ettik. Araçlarınız sefere çıkmadığı için para kazanılmıyor. Para kazanmadığı için de yerimizde saymış oluyoruz. Bu süreçte hemen önlem olarak zarar edebileceğimiz seferleri azalttık. Filomuzdaki araç sayısı azalmadı, ancak araçları çalıştırmayarak zararın büyümesini önlemiş olduk. Esadaş Turizm 37 yıllık bir geçmişe sahip, sermayesi güçlü bir şirket. Prensipler şirketimiz için çok önemli. Ancak şu bir gerçek; ha-

zıra dağ dayanmaz. Lojistik sektörü hareketli bir dönem geçirirken yolcu taşımacılığının zararı çok büyük oldu” dedi.

2021 hala belirsiz

2021 yılına yönelik belirsizliğin devam ettiğine dikkat çeken Tan, “Şu an aşı çalışmaları hızlanıyor. Herkesin aşılması gerekir ki, bu pandemi kontrol altına alınabilsin. Bu da önümüzdeki yıl da belirsiz hale getiriyor. Eğer salgın yazın da devam eder, sezon kısıtlamaları geçerse bunun sonuçları çok daha ağır olacaktır. Ama inşallah bu süreci atlatabiliriz. Ancak şu net: pandemi bugün bitti denilse bile sektörün yaralarını sarması en az 3 yılını alacaktır” dedi.

Maliyetleri daha iyi yönetme süreci

Pandeminin sektörde de değişimi getireceğini belirten Selami Tan, “Maliyetleri daha iyi yönetme süreci başlayacak. Birçok hizmet unsurundan tasarruf etmek gerekecek. Araç içi ikramlar, kol-tuk arkası ekranlar, şehiriçi yazıhaneler azalırken biletlerin daha çok dijital ortamda satılmasının önemi artacak. Daha az personel ile çalışma yöntemleri aranacak. Herkes masrafı kısmanın yolları aramaya başladı bile, birçok firma şehiriçi

yazıhanelerini kapattı” dedi.

Pandeminin sektörü yine de bir araya getirmediğini, çok ağır bir rekabet ortamı oluştuğunu belirten Selami Tan, “Şimdi siz 2020 model otobüsle sefer düzenliyorsunuz, rakibiniz sizin karşınızda 2010 model ile yer alıyor ve sizden çok daha aşağıda bilet fiyatı kesebiliyor. Ben 20 lira değil, 10 lira kazanayım deyip hareket ediyorum. Bu da sektördeki sistemi bozuyor. Şu an Erzurum-İstanbul arasında bilet fiyatı 180 TL olarak gözüküyor ama 150, 140, hatta 130 kesen oluyor. Bu doluluk oranlarında 150 lira ile para kazanılması mümkün değil” dedi.

Kötü günler için...

Pandeminin en önemli öğretisinin “ak akçe, kara gün içindir” sözü olduğunu vurgulayan Selami Tan, “Her zaman bir birikime sahip olmanız gerekiyor. Tüm birikimlerinizi yatırmak hareket etmemelisiniz. 100 liraya sahipseniz, 50 lirasını kötü gün için korumak zorundasınız. Bunu anladık. Neyin ne olacağını artık kimse bilemiyor” dedi.

Kamunun desteği

Kamunun ve yerel idarenin bölge firmalarına sahip çıkması gerektiğini belirten Tan, “Benim düşünceme göre, yerel idareler yolcu taşıma hizmetinde, havalımanı transferlerinde bölge otobüsçülerini kullanabilirler. Bu, atıl kapasiteyi kullanmak adına da bu önemli bir adım olabilir” dedi.

Belgelerin birleştirilmesi

Belgelerin birleştirilmesine yönelik Bakanlığın bir çalışma başlatmasının memnuniyet verici olduğunu belirten Selami Tan, “Taşıma Dünyası’nda okudum bu haberi. Bence çok doğru bir adım. D1-D2 belgelerinin ayrılmasının ne kadar zarar verdiğini herkes gördü. Bence sadece D1-D2 tarafında değil, diğer belgeler de birleşmeli. Hatta belge fiyatlarının yükselmesinden şikayet etmeyelim. Daha da yükselsin. Küçük maliyetlerle, büyük rekabet ortamının bitmesi gerekiyor artık” dedi. ■



Sedat Ersay

Altın Turizm’in acı kaybı

Taşımacılık sektörünün sevilen saygın simalarından Altın Turizm İdari ve Mali İşler Müdürü Sedat Ersay yaşamını yitirdi.

İZTAD Başkanı ve Altın Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Coşkun Altın’ın eniştesi Altın Turizm İdari ve Mali İşler Genel Müdürü Sedat

Ersay Koronavirüs nedeniyle tedavi gördüğü hastanede hayatını kaybetti. Merhum Sedat Ersay, Menemen Helvacı Köyündeki Aile Mezarlığı’na defnedildi. 15 Haziran 1965 doğumlu Sedat Ersay, taşımacılık sektörünün sevilen ve saygın simalarından biriydi. Merhum Sedat Ersay’a Allah’tan Rahmet, Altın Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Coşkun Altın’a, Ersay ailesine ve Altın Turizm camiasına başsağlığı dileklerini iletiyoruz. ■

B1, B2, D1 ve D2 taşıma belgesi kapsamında

Yolcu aktarmaya ve seferlere yönelik geçici düzenleme



Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Genel Müdürlüğü Koronavirüs tedbirleri kapsamında yolcu aktarma ve seferlerle ilgili iki geçici düzenleme yaptı.

Genel Müdür Murat Baştör imzasıyla 09.12.2020 tarihli yapılan duyuru da, Koronavirüs yayılımının önlenmesi ve bulaşma riskinin asgariye indirilmesi ve otobüs firmalarına da olumsuz etkilerinin en aza indirilmesi amacıyla iki yeni düzenleme yapıldığı belirtildi.

Buna göre; B1, B2, D1 ve D2 yetki belgesi sahipleri, taşımasını üstlendikleri yolcuları, aynı türdeki yetki belgesine sahip başka bir firmaya aktarabilecek.

B1 ve D2 yetki belgesi sahipleri zaman tarifelerinde yer alan seferleri, sefer için bilet almış yolculara önceden haber verilmesi kaydıyla 2 saat öncesinden değiştirebilecek

Yetki belgesi sahipleri bu değişiklikleri U-ETDS sistemine bildirmek zorunda olacaklar. ■

Düzeltilme

Gazetemizin geçen sayısındaki yetki belgesi değişiklikleri ilişkin haberimize ilişkin iki hususu açıklamak istiyoruz;

Kamu hizmeti taşımacılığı için kullanılacak taşıtların başka işlerde kullanımına 50 uyarıma verilmesi söz konusu olmayıp bunlara 20 uyarıma verilmeye devam edilecektir.

Biletleri satılmamış tarifeli seferlerin Bakanlığa bildirilerek iptaline ilişkin 57’inci maddedeki düzenlemenin asgari 48 saat olan süresinin tüm taşımacılar için 30 dakikaya düşürüldüğü yönünde bir değişiklik yapıldığı anlamı yaratılmış olup 30 dakikalık süre 41 maddenin 16’ıncı fıkrasındaki B1 ve D1 belgeleri ile yapılacak havalımanı taşımacıları ile sınırlıdır. 57’inci maddedeki 48 saatlik zaman şartı devam etmektedir.

TEŞEKKÜR

KIYMETLİM ANNEM

Zehra

ULUSOY’un

vefatı dolayısıyla cenaze
merasimine katılan; telefon,
SMS ve elektronik mesajlarla
taziyelerini ileten,
hayır kurumlarına bağışta bulunan
tüm dost, akraba, arkadaş ve
yakınlarıma teşekkür ediyorum.

HÜLYA ULUSOY

**Ali Osman Ulusoy
Şirketler Grubu**

**HASSOY Motorlu
Vasıtalar**



BAŞSAĞLIĞI

Lüks Aksel Seyahat Kurucusu
ve Yönetim Kurulu Başkanı

Ethem Bakırcı'nın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Sn. Hülya Ulusoy'un annesi,
saygıdeğer büyüğümüz

Zehra Ulusoy'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

TÜRSAB "Covid 19 sürecinde Türkiye ve dünya turizmi değerlendirmesi Raporu" nu yayınladı.

Korona sürecinde turizmde ülkeler ne yaptı?

Türkiye Seyahat Acenteleri Birliği'nin hazırladığı 41 sayfalık raporda Koronavirüs salgınının dünya ekonomisine etkileri, salgın öncesi ve sonrası dönemde dünya turizmi, pandemi sürecinde Türkiye turizmi, pandemi süreci ve yeni seyahat trendleri, pandemi sürecinde dünyada tüketici tercihleri, ayı çalışmaları ve güvenli seyahat önerileri ile Avrupa ülkelerinin turizm sektörüne COVID-19 Destekleri başlıklı bölümde hangi ülke ne yaptı inceleniyor.

Salgın öncesinde dünya ekonomisinde yüzde ortalama yüzde 3 büyüme beklenirken, salgın nedeniyle yüzde 4.4 oranında bir daralma yaşanacağı, gelişmiş ülkelerde ise bunun 3.3 oranında olacağı düşünülüyor.

Bu daralma 1930'larda yaşanan büyük bunalımdan sonra bir görülmeyen bir daralma olarak değerlendiriliyor. IMF'nin tahminlerine göre Türkiye'deki daralma yüzde 5, Dünya Bankası'nın tahminine göre yüzde 3.8 olacak. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın açıkladığı raporda ise Türkiye'nin bu yılı 0.3 büyüyecek kapatacağı açıklandı.

2019 yılında dünya turizmi yüzde 3.8 büyürken seyahat sayısı da 1 milyar 461 milyona, turizm kaynaklı gelirler ise 1.5 trilyon dolara ulaşmıştı. Dünya Seyahat ve Turizm Konseyi (WTTC) tarafından açıklanan verilere göre turizm sektörünün dünya ekonomisine katkısı 8.9 trilyon dolar. Turizm sektörü dünya genelinde yine istihdamdan aldığı pay yüzde 10 ve 330 milyon kişi.

2020'nin 8 aylık sürecinde uluslar arası turizm hareketlerinde yaşanan kayıp yüzde 70'e ulaştı. Seyahat sayısı ise 700 milyon civarında düştü. Uluslararası turizm geliri kaybı 730 milyar dolar. Pandemi nedeniyle işini kaybedecek turizm çalışanı sayısı ise 98 milyon ile 197.5 milyon olacağı düşünülüyor.

IATA verilerine göre havayolu taşımacılığının gelir kaybı 419 milyar dolar olacak. 2019 yolcu seviyesinin 2024'e kadar yakalanamayacağı belirtiliyor. Otelere olan talebin ise 2019 seviyesinin 2023'ten önce olamayacağı düşünülüyor.

Rezervasyonlarda yaşanan kayıp ise yüzde 73 oranında olması bekleniyor.

Turizmde yeniden yükselişin başlayacağı dönem olarak 2021'in son çeyreği gösteriliyor. Bir kısım turizmci ise 2022'de bir kısmı ise 2023'den önce olmayacağını düşünüyor.

ALMANYA

Kredi Desteği:

Almanya'daki seyahat acentaları için yüzde 100'ü devlet garantili olarak Kalkınma Bankası'ndan 10 yıl vadeli kredi desteği sağlandı. 50'den az çalışana sahip olan şirketler için sağlanan kredi üst sınırı 500 bin Euro iken 50'den fazla çalışana sahip şirketler için 800 bin Euro.

Hibe Desteği:

Alman hükümeti tüm küçük ölçekli işletmeleri ve serbest meslek çalışanları için toplamda

50 milyar Euro'luk hibe destek paketi açıkladı. Bu hibe paketinden seyahat acentaları da faydalanabiliyor. Bu çerçevede;

- 5 kişiye kadar çalışanı olan seyahat acentaları 3 ay boyunca 9 bin Euro
- 10 kişiye kadar çalışanı olan seyahat acentaları ise 3 ay boyunca 15 bin Euro hibe desteği sağlandı.

Federal Almanya Cumhuriyeti Ekonomi ve Enerji Bakanlığı Temmuz 2020 başlarında ise turizm sektörü için 25 milyar Euro'luk bir destek paketi hazırladığını açıkladı. Ağustos ayı sonlarına dek destekten yararlanmak için 40 bin başvurunun alındığı ve 700 milyon Euro yardım verildiği ifade edilmektedir. Ekonomi ve Enerji Bakanlığı yardımın süresini 2020 yılı sonuna dek uzatma planlanıyor.

Almanya'da ayrıca zor durumda olan Avrupa seyahat pazarının en büyük tur operatörü konumundaki TUI'ye Almanya'da hükümeti tarafından iki parti halinde 3 milyar Euro'ya yakın mali destek ve kredi sağlandı. Tüm bu desteklere karşın TUI'nin zor durumda oluşu tartışmalara yol açarken, muhalefet Federal Hükümetin TUI'ye yüzde 9'a kadar ortak olma hakkı olduğundan yola çıkarak TUI'nin kısmen kamulaştırılmasını talep ediyor.

Kupon Uygulaması:

Tüketicilerin seyahat iptal talebine karşı seyahat acentaları ve tur operatörleri para iadesi yerine sonraki dönemde değerlendirmek üzere devlet garantili tatil kuponu verme önerisi getirildi. Bu öneri Alman Hükümeti tarafında kabul görse de Avrupa Birliği para iadesi isteyen tüketicilere iade yapılması gerektiği yönünde görüş açıkladı.

Mevcut durumda 8 Mart 2020 tarihinden önce gerçekleştirilmiş rezervasyonlarda kupon almayı kabul eden tüketicilere kupon verilebilirken para iadesi noktasındaki talepleri acentaların yerine getirmesi gerekiyor. DRV yaz tatili iptali durumunda bu iptallere ilişkin para iadelerinin kesintili bir şekilde tüketicilere yapılacağı yönünde de görüş bildiriyor. 14 Haziran 2020 tarihinden sonraki seyahatler için tüketici iptal talebinde bulunduğu taktirde, Federal Almanya Dışişleri Bakanlığı'nın Covid-19 salgını nedeniyle açıkladığı seyahat uyarısı bu tarihe kadar geçerli olduğundan mevcut prosedür gereği iptal için öngörülen bedeli ödemek zorunda.

İTALYA

Hükümetin açıkladığı tedbirler kapsamında tüm sektör çalışanlarının maaşının yüzde 80'inin ödenmesine ilişkin istihdam paketi desteği oluşturuldu. Bununla birlikte serbest meslek sahibi çalışanlarla mevsimlik olarak çalışanlara Mart ayında 600 Euro'luk ödeme yapıldı. Mayıs ayında açıklanan ve turizm sektörünü de kapsayan istihdam destek paketinin toplam büyüklüğü ise 25,6 milyar Euro oldu. Turizm sektörüne sağlanan destekler arasında iç turizmin canlandırılması amacıyla düşük gelirli ailelere ülke içindeki seyahatlerde kullanılacak üzere 500 Euro'luk tatil çeki verilmesi de bulunuyor. Ayrıca otellere vergi indirimi yapılması ve sosyal mesafe kuralına uygun düzenleme yapan işletmelere 2 milyar Euro'luk yardım sağlanması da sağlanan destekler arasında yer alıyor. Bununla birlikte havacılık endüstrisinin ve Alitalia'nın uğradığı zarar için 500

milyon Euro'luk bir fon oluşturuldu.

FRANSA

Fransa şirketler ve çalışanlar için sınırsız bütçe desteği vaa-dinde bulunurken seyahat ve turizm şirketleri için ilk etapta 2 milyar Euro'luk dayanışma fonu kuruldu. Hükümet, Korona virüsü nedeniyle kapalı olan işletmeler için 45 milyar Euro'luk paket oluştururken bu paketin 8,5 milyar Euro'luk kısmı kısa çalışma ödeneğine ayrılmıştır. Kısa çalışma ödeneği kapsamında çalışanlara brüt maaşlarının yüzde 70'i ödenmektedir. Asgari ücret veya daha düşük ücretli çalışanlar ise maaşlarının tamamını alması sağlanmıştır. Fransız Hükümeti, finansal sistemi korumak için bankaları kapsayan 300 milyar Euro'ya varan bir garanti sistemi getirildi.

Fransa 15 Mayıs 2020 tarihinde 18 Milyar Euro büyüklüğünde bir "Turizm Destek Paketi" açıklamıştır. Fransız Hükümeti söz konusu desteklerin yanı sıra kamu ve özel sektör temsilcileri ile Atout France yetkililerinden oluşan bir turizm komisyonu da oluşturdu

AVUSTURYA

Avusturya'da Tarım, Bölgeler ve Turizm Bakanlığı, Covid-19 salgını dolayısıyla turizm sektörüne yönelik ilk destek paketini, 6 Mart 2020 tarihinde açıkladı. Bu paket daha çok Avusturya Otel ve Turizm Bankası üzerinden kredi desteğini içeriyor. Buna göre yaklaşık 1,6 milyar

Euro'luk bir destek bütçesi ayrıldı açıklandı. Avusturya hükümeti ayrıca tüm ticari işletmelere yönelik olarak Covid-19 krizini aşmak amacıyla 2 milyar Euro'luk bir destek fonu oluşturdu.

İSPANYA

İspanya hükümeti 17 Mart 2020'de korona virüsün ekonomik etkilerine karşı 200 milyar Euro'luk paket açıkladı. Bu paketin 117 milyar Euro'luk kısmı kamuya ayrılırken 83milyar Euro'luk bölümü krizden etkilenen şirketler ve işçiler için ayrıldı. 18 Haziran tarihinde açıklanan turizm sektörüne ilişkin destek paketinin boyutu ise 4,2 milyar Euro oldu. Bu destek paketinin 2,5 milyar Euro'luk kısmını sektöre sağlanacak olan krediler oluştururken dijitalleşme ve sürdürülebilirlikle rekabeti teşvik için 850 Milyon Euro, İspanya Havalimanları İşletmeleri'ne (AENA) 756 milyon Euro'luk teşvik verildi.

PORTEKİZ

Portekiz hükümeti, pandemi-nin ilk döneminde işverenlerin sigorta yükünün yüzde 70'ini karşılarken, çalışanların maaşının 3'te 2'sini karşılayan istihdam destekleri uyguladı. Turizm sektörüne özel olarak restoran işletmelerine yönelik toplam büyüklüğü 600 milyon Euro'luk kredi paketi oluşturulurken seyahat acentaları ve etkinlik organizasyonu yapan şirketlere yönelik 200 milyon Euro toplam büyüklüğe sahip kredi paketi

sağlandı. Otelere açılan kredi kanalının büyüklüğü ise 900 milyon Euro olmuştur. Turismo de Portugal çatısı altında ise zor durumdaki küçük ölçekli işletmeler için 60 milyon Euro'luk kredi paketi açıklandı.

RUSYA

Rus Hükümeti, "Nakit İadesi" olarak nitelendirilen bir programla iç turizmi destekleme kararı aldı. Alınan karar çerçevesinde ülke içinde 25 bin Ruble'nin (2 bin 477 TL) üzerinde tur satın alan vatandaşlara, 5 Bin Ruble nakit iadesi veriliyor.

TÜRKİYE

Raporda Pandemi sürecinin Türk turizmine etkisi ile ilgili bölüm var. Ancak desteklerle ilgili bir bölüm bulunmuyor. 2019'da 51 milyon 700 bin turistin geldiği ülkemizde 2020'nin ilk 10 ayında gelen turist 11 milyon civarında oldu. 2019 yılında turizm geliri 30 milyar dolar iken Türkiye'nin 2020 yılında ilk 8 ayında bu rakam 8 milyar dolar civarında oldu. İstihdam oranında ise 120 bin düşüş gerçekleşti. 2020 Ocak-Haziran sürecinde ise yurtçi seyahatlerde düşüş yüzde 53 oldu. ■

TÜRSAB "Covid 19 sürecinde Türkiye ve dünya turizmi değerlendirmesi Raporu" na ulaşabilirsiniz.

Bu ilana tıklayarak daha geniş bilgi alabilirsiniz.

Mega düşün Mega Kazan!



Turizm ve kısa mesafe taşımacılığının Mega'sı!

Otokar Sultan Mega güçlü motoruyla üstün performanslı, düşük işletme giderleriyle mega kazançlı... Üstelik Sultan Mega'nın bagajı da mega!

Siz de Otokar Bayileri'ne gelin, Sultan Mega'yla bir an önce tanışın.


Düşük İşletme Maliyetleri


Yüksek Bagaj Kapasitesi


Daha Fazla Konfor


Gelişmiş Acil Fren Sistemi


Sert Takip Sistemi


Yüksek Yoku Kapasitesi


ASR Fren Sistemi


ESC Fren Sistemi


EBS Fren Sistemi

☎ 444 6857 (444 07KOC)

🌐 www.otokar.com.tr

📱 /OtokarAS

📺 /OtokarTr

📺 /OtokarTicarAracar




Otokar
Doğru karar

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin: 2021, 2020'den kötü olmayacak

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, “Dünyada en önemli unsur, şu anda, nakit paraya sahip olmak. Para çok değerli artık. Tüm sektörler en zor koşulları, en kötü dönemi pandemi ile birlikte yaşadı. Bu süreci deneyimledi ve neleri daha iyi yapması ve yapmaması gerektiğini de gördü. Artık bu süreçten sonra 2021, 2020’den kötü olmayacak. Eğer aşı ile ilgili sonuçlar da olumlu seyrederse ve seyahate yönelik yeniden bir dönüş olmaya başlarsa iyi bir yıl da geçirmek mümkün olabilir” dedi.

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ile bu yıl, Şubat ayında, bir araya gelmiş ve çok özel bir söyleşi gerçekleştirmiştik. “Yüzde 50 peşinatı olmayan otobüs almasın” sözünün yer aldığı röportaj, sektörde araç alımını belirleyen en önemli süreçlerden biri haline gelmişti. Yalçın Şahin ile 10 Aralık 2020’de tekrar bir araya geldik hem 10 aylık süreci hem de gelecek beklentilerini konuştuk.

Otobüs değerlendirildi

2019 yılını taşımacıların memnun şekilde geride bıraktığını ve yıla yoğun siparişlerle başladıklarını belirten Yalçın Şahin, “Nisan ayında, biz 60 adet sıfır otobüs satmıştık. Bu süreçte ikinci ele de yoğun bir talep oldu. 900 bin TL olan bir otobüs, 1 milyon 150 bin TL oldu. 2020’nin 8’inci ayına kadar ikinci el otobüsler, fiyatlarının olması gerekenden yüzde 20 daha fazla değerlendirildi. Şu anda ise ikinci el otobüs fiyatları yüzde 15 civarında düştü. 1milyon TL civarında olan bir otobüs 850 bin TL oldu. Bana göre de olması gereken buydu. Ancak daha sonra kurlarda yaşanan artışla birlikte otobüs fiyatları 2 milyon 250 bin TL’ye kadar çıktı. Şu an ikinci el değerleri aşağıda kaldı” dedi.

Araç satmanın zamanı değil

“Şu anda piyasada iş yok, herkes aracını satmak istiyor ancak aracı satmanın zamanı da değil” açıklamasını yapan Yalçın Şahin, “Şubat ayında, ‘yüzde 50 peşinatı olmayan otobüs almasın’ demiştim. Şimdi de 2021 yılında yeni araba alan adam para kazanamaz diyorum; bu faiz ortamında, bu ağır maliyetlerle. Şu an, birisi sıfır otobüs alıyorsa, doğru yatırım yapmıyor. Bu kadar net. Bir otobüsle yılda en iyi dönemde kazanılan para 250-300 bin TL para. Şu an ise hiçbir ticaret yapmadan otobüsten kazanacağın paradan çok daha iyi faiz geliri var” dedi.

Kiralama modelleri gelişecek

2021 yılında otobüs veya kamyon kiralama modellerinin daha da gelişeceğini düşündüğünü belirten Yalçın Şahin, “Ben bundan sonra, otobüs ve kamyon kiralık sürecinin daha da büyüyeceğini düşünüyorum. Para çok büyük bir değer oldu. Vade olarak da maliyeti çok pahalı. Eski kira ücretleri ile araç bulmak mümkün olmayacak. Herkes yaptığı sözleşmelerdeki şartları iyi inceleyecek, hesabını daha iyi yapacak. Artık araç fiyatları çok arttı. Eldeki malın kıymeti bilinecek. Herkes malına iyi bakacak, iyi şoför seçecek. Haksız rekabet yapmayacak. Bilet fiyatları doğru olacak. Hep beraber doğru adımları atarsak bu sektör çok büyük yerlere gelecek.



MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, 2020 yılını 120 adet otobüs ve 55 kamyon satışı ile kapatacaklarını söyledi

2005-2020 arası sektörün en zor dönemi oldu. Hep söyleniyor ya, hiçbir şey eskisi gibi olmayacak, ben de diyorum ki, her şey daha iyi olacak. Sektörde açıklanma olacak, işini doğru şekilde yapanlar kalacak, diğerleri ayrılmak zorunda kalacak. Bu araba hiç kaza yapmayacak, lastiği hiç eskimeyecek sanıyor, ama bir kaza yaptığında iki ay araç çalışmadığında yıkım oluyor. Her otobüsün 70-80 bin TL HGS, OGS borcu çıkıyor. Bunlar cezalarla katlanıyor, otobüsü elinden gidiyor işte hesabını iyi yapamadığı için otobüsçü batıyor. Bireysel otobüsçüyü zarar ettiren iş süreci olmayacak, çünkü bireysel otobüsçü kalmadı. Firmalar kendi özmalları ile zarar etme riskini göze alamayacak” dedi

En iyi ekonomik çözüm

Tüm zorluklara rağmen 2021’in 2020’den daha kötü olmayacağını savunan Yalçın Şahin, “Aşı ile ilgili olumlu haberler geldikçe seyahatlere olan talep de artacak. Bir kere herkes pandemi sürecini deneyimledi ve neleri yapması veya yapmaması gerektiğini öğrendi. Tüm ulaşım modları içerisinde otobüs ekonomik olarak en iyi çözüm olmaya devam edecek. Havayolları çok ciddi zararlar yaşıyor. Devlet desteğiyle ayakta. Bu süreçte binek otomobil alanlar, bence hesaplamalarını çok iyi yapmadılar. Kötü giden ekonomik yapı içerisinde binek otomobille seyahat, otobüsle seyahatin daha üstünde bir maliyet oluşturacak. İnsanların korkusu geçtikçe de otobüse yönelim artacak” dedi.

Herkesi mutlaka dinlerim

2009 yılında otobüs satıcılığına başladım. İşime gelen ticarette, ‘ben bunu almam’ demem. Mutlaka dinlerim herkesi. Elemanlarıma, her şeyden haberim olsun derim. Adam size mantıksız bir şey söylese de benim haberim olsun derim. Mantık çerçevesine oturabiliyorsam her ürünü alırım. Mantıksız olan hiçbir şeyi öpüştürmem.

Mevcudu korumak önemli

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant’ın Taşıma Dünyası’na verdiği röportajı okuduğunu ve onun ‘2021 yılında mevcudu koruyabilirsek ne mutlu bize’ düşüncesini çok doğru bulduğunu belirten Yalçın Şahin, “Kesinlikle aynı fikirdeyim 2021 yılında pozisyonumuzu koruyabiliyorsak, mevcud mallarımızı kaybetmiyorsak benim için de hakikaten çok mutlu bir yıl olmuş olur. Bu da ancak hesabını iyi yapanlar, doğru çalışanlar ve banka borcu da olmayanlar için mümkün olabilir” dedi.

2019 seviyesi 2023’ten önce olmaz

Şahin, 2019 yılı seviyelerine dönmenin ve kayıpların sarılmasının zaman alacağını da vurguladı: “2023’e kadar eski seviyelere dönmek çok mümkün değil. Dünyada ekonomik durum daha önce toparlanabilir ama ülkemiz için ben 2023’ten önce bunu görmüyorum.”

550 civarında otobüs satışı

Bu yıla yönelik daha önce 600 dolayında bir otobüs satışını tahmini yaptığını belirten Yalçın Şahin, “500-550 arasında kapanır düşüncesindeyim. 600 olmayacak. Geçen yıl 300 otobüs satıldığı bir süreçte 2020’de 550’ler civarında bir otobüs satışı oldu. Ama 2020 iyi satış yaptığım, ama yaptığım işten memnun olmadığım, pişman olduğum bir yıldır” dedi.

Doğru satıcılık

Müşterilerinin kötü gününde de iyi gününde de her zaman yanında olduğunu belirten Yalçın Şahin, “Otobüs sektöründe hiç kimse ‘Yalçın Şahin bana mevcut riskleri anlatmadan araba sattı’ diyemez. Kalıcılığımız da orada. Sizin yaşamanız lazım ki, ben de yaşayabileyim. Ben müşterimi yaşatacağım ki, o benim ileride değerimi bilecek. Doğru satıcılık böyle. İşin yoksa yolcun yoksa her şey boş. Hep arabayı işe almayın, işe araba alın derim. Bugün geldiğimiz noktada; düşük faizle, ucuz fiyata araba alındı. Ama yolcu yok, araba yattı. Birçok firma o günkü koşullarda aldığı araç kredisini ödemekte zorlandı, aracı satmaya çalıştı. İflas erteleme aldı. Maalesef haklı çıktım, keşke çıkmasaydım. Karşı taraflara güvendiler ve yaptıkları kontratların doğru olmadığını gördüler. Her zaman müşterilerimizle yan yana olduk, ‘sen arabayı

ÖNE ÇIKANLAR...

2020 kapanışı

2020’yi ya kafa kafaya kapatacağız ya da yüzde 10 zarar ederek kapatacağız. Son 3 aylık veriler çıktığında bunu göreceğiz. Biz bu süreçte hiç eleman çıkarmadık. Kendi ayrılmak istemediği takdirde bütün personelimizi koruduk. Her personele maaşı tam ödendi.

ZF işbirliği

Pandemi nedeniyle zor bir yıl oldu, ama her iki işbirliğinden de çok memnunum. ZF servis yatırımımızı tamamladık. ZF’nin kendisinde olan test cihazı Türkiye’de sadece bizde var.

2023’e kadar yatırım düşünmüyorum

2023 kadar Milli Piyango çıkmazsa, çok düşüş bir durum olmazsa yatırım düşünmüyorum, mevcudu korumayı düşünüyorum. Ama 2021’in 2020’den kötü olacağını düşünmüyorum. Eğer 2019’da gelen turistin yarısı gelse uçarız. Ama tekrar söylüyorum, kimsenin batması istemiyorum. İşini garantilemeden yeni yatırım yapan hata eder. İkinci el alacaksa da cebine göre almalı.

2021’de toplam otobüs pazarı

Ekstra bir şey olmazsa 3 markanın toplamı 400’ü geçmez. Burada aşı ile ilgili çok olumlu sonuç alınır, seyahatler eski düzenine kavuşursa alım artabilir. Ancak faizlerin düşmesi de gerekiyor. Ben 2021’de faizlerin düşme şansı olduğunu düşünmüyorum.

Araç içi virüs temizleme

Birçok ürün söylendi, sprey, klima sistemi gibi; hepsi bana göre boş şeyler. 3 markamız da dünya değeri markalar. Milyonlar yatırıyorlar Ar-Ge çalışmalarına, onlar bir açıklama yapmadığı takdirde hepsi hikaye.

Otobüs dönüşüm işi

Eski otobüsleri yenileme işlemlerinden çok memnunuz. Biz hem Türkiye ekonomisine hem de sektöre katkı sağlıyoruz. Bir aracın ömrünü 20 yıla, 30 yıla çıkartıp, doğru servis hizmeti verebilirsek çok ciddi katkı sağlamış olacağız.

Lojistik büyüyecek

Kamyon satışları, panelvan, küçük ticari araçlar bunların satışı ve hareketliliği artacak. Belki biz de önümüzdeki süreçte hafif ticari araç kiralaması yapabiliriz.

aldın, bana ne’ demedik. Gücümüz yettiğinde geri araba aldık, kirasını ödeyemeyene süre uzatımı verdik. Uzlaşmak isteyen her müşterimize makul çözümler bulduk” dedi. ■



Yalçın Şahin ile söyleşimizi Başakşehir, İkitelli OSB’deki Hıdır Usta İstanbul Merkezinde gerçekleştirdik. ERKAN YILMAZ

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Aksel Seyahat
Yönetim Kurulu Başkanı

Ethem Bakırcı'nın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Sn. Hülya Ulusoy'un annesi,
saygıdeğer büyüğümüz

Zehra Ulusoy'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Pandemi süreci ve sonrasında yolcu taşımacılığının dönüşümü

Salgın giderek hızını arttırmaya başladı. Kontrol altında tutulabilmesi için gerekli önlemler alınıyor. Sağlık Bakanlığı'nın daha radikal kararlar alması bekleniyor. Aşı ile ilgili gelişmeler umutlarımızı yeşertti, 2021 yazına daha rahat gireceğimizi hissetmeye başladık. Bu bile bize moral ve motivasyon kaynağı olmaya başladı. Bu süre içerisinde sıkıntıda olan sektöre yönelik çözümler üretilmesi gerekiyor.

Taşımacılar değişime direndi

Havayolu ve demiryolunun yolcu taşımasında aldığı pay artarken, otomobil sayısı da hızla yükseldi. Öte yandan şehirlerarası otobüs tarafında yolcu sayıları azalırken, başta akaryakıt olmak üzere personel, köprü, otoyol ve otogar çıkışı ücretlerindeki artışlar işletme maliyetlerinin de yükselmesine neden oldu. Kâr marjları her geçen gün daralıyor. Teknolojide, ekonomide ve taşıma modlarındaki büyük değişimlere rağmen değişimin olmadığı tek alan karayolu taşımacılığı oldu. Burada işletme sürecinden gelen alışkanlıklar değişmedi, şirketlerde zamanın ruhuna uygun adımlar atamadı. Mevzuat da bu değişim sürecine uyum sağlayamadı. 2020'nin ilk yarısında başlayan salgın ve salgınla birlikte kısıtlamalar karayolu yolcu taşımacılığını mevcut şartlar altında sürdürülemez hale getirdi.

Şartlar daha da ağırlaşacak

Salgınla birlikte daralan pazar ve kısıtlı kapasite ile çalışma zorunluluğu firmaların borç yükünü daha ağırlaştırdı. 2021 yılına girerken şartlar daha da ağırlaştıracak. Aşının bulunması umutları yeşertirken salgın sonrası için hiçbir şeyin eskisi gibi olmaya çağını kabul edip hep birlikte gelecek için ortak adımlar atmak zorundayız. Sektörü,



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör
Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

içinde bulunduğu zor şartlardan çıkaracak çalışmalara başlanması gerekiyor. Bunun için de hükümet ve kamu nezdinde kabul görecektir sivil toplum örgütleri, firma sahipleri ve üst düzey yöneticilerden oluşacak Karayolu Yolcu Taşımacılığı Konseyi'nin kurulması lazım. Bu konseyle birlikte devletten kısa-orta-uzun vadede talep edilecekler var. Bu noktada farklı görüşleri olan arkadaşlara saygımız var. Önce Ulaştırma Bakanlığı ile istişare kurulu oluşturabiliriz, daha sonra da bakanlıklar arasındaki çelişkileri giderecek konseyin kurulmasına yönelik çalışmalar yapılır.

Yüzde 50 indirim

İlk adım; kısıtlı çalışma dönemi, mücbir sebep sayılarak kamu tarafından işletilen otogar kiralaları ve çıkış ücretlerine yüzde 50 indirim sağlanmalıdır.

İBB Başkanı Sayın Ekrem İmamoğlu'nun, geçen hafta, İstanbul Otogarı'nda kiralaların yüzde 50'sinin alınmasını ve yeni zam oranının da 1 Nisan 2021'de değerlendirileceğini açıklaması, sektörümüz için çok önemli bir adımdır. Sayın Başkana ve ekibine teşekkür ediyoruz. Bu adımın diğer otogarlara yönelik de olmasını bekliyoruz.

Bir an önce otoyol ve köprü ücretlerinde de yüzde 50 indirim sağlanmalıdır.

İstanbul giriş ve çıkışlarında 3'üncü köprü yanı sıra 2'nci köprü'nün kullanılmasına müsaade edilmelidir. Aksi takdirde Alibeyköy Otogarı'nın kapatılması lazımdır. Sektöre ağır yük getiriyor. Bunun da dikkate alınması gerekiyor.

Taşımacılık, kısıtlamalarla birlikte, tamamen korsan taşımacılığa doğru evriliyor. Bununla ilgili etkin mücadele edilmeli ve caydırıcı cezalar uygulanmalıdır. Taban ücret tarifesi başlatılmalı ve denetlenmelidir. Sosyal mesafe zorunluluğu nedeniyle tek başına yolcu eden yolculardan yüzde 30 ücret farkı alınmalıdır. Zararları başka türlü kapatmak mümkün değil. Yoksa otobüsçü her seferde zarar etmek durumunda. Kredi ve vergi borçları 36 ay vadeye yayılarak düşük ve sabit faizli şekilde ertelenmelidir. Kısa çalışma ödeneği 2021 Haziran ayına kadar ertelenmeli, zorunlu olarak çalıştırılan işçilere yönelik vergi indirimleri sağlanmalıdır. Zorda olan ve bunu da belgeleyen şirketlere 2018 cirosu ölçeğinde hibe desteği sağlanmalıdır. 2021 yılında bu sıkıntılar dikkate alınarak Motorlu Taşıtlar Vergisi alınmamalıdır. Parkta bekleyen yüzde 85 civarında otobüslerin sigorta değerlendirmesi yapılarak 2021 yılında yüzde 50 indirim sağlanmalıdır. Bunlar devletten istediğimiz talepler.

Acentelikte köklü değişiklik

Sektöre yönelik mevzuat düzenlemelerine ihtiyaç var. Acentelik sisteminde köklü bir değişikliğe gidilmeli. Firma acentelik sistemi yerine havayollarında olduğu gibi sektör acentelik sistemi gelmeli. Acenteler tüm firmaların biletlerini satabilir hale gelmeli. İnternet satışları artıyor. Artık şehiriçinde çok sayıda acente yerine transfer merkezleri oluşturulmalı. Transfer merkezleri, Kayseri modelinde olduğu gibi, diğer taşıma modlarına da uyumlu hizmet verebilmeli.

Servis hizmeti

Servis hizmetleri de transfer merkezleri ile otogarlar arasında olmak şartıyla sınırlandırılmalı. Ücretsiz servis hizmetleri, Türkiye genelinde kurumsal bir şirket kurarak, servis hizmetine dönüşmeli. Belediyeler Birliği ile görüşülerek bunun çalışması yapılabilir. İstanbul özelinde İETT ile bir görüşme yaptık, taleplerimizi anlattık. Projemizi oluşturuyoruz. Bunu hayata geçirecek ücretli servis hizmetiyle bu yükü sektörün üstünden atmamız gerekiyor.

Hizmet alanlarının, UKOME kanalıyla daraltılarak ana arterler dışında servis hizmeti verilmesinin yasaklanması gerekiyor. Servis hizmetinde engelli yolculara yönelik alçak tabanlı otobüslerin kullanılması yönünde, otobüslerin renkleri ve duraklarının İETT ve sektör konseyi tarafından ortaklaşa oluşturulmasının gerekliliği ortada. İkram hizmetinin de otomatlar aracılığıyla sunulması ile ikram ve servis memuru maliyeti giderilmeli. Sektör konseyi tarafından alınacak kararlar, kurumsal yapı halinde kalıcı hale getirilmeli. Alınacak kararlar basın toplantıları ve ilanları ile hem sektöre hem de halka duyurulmalı. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ve diğer bakanlıkların da katılımıyla sektör konseyi ile birlikte ortak çalışma grubu oluşturulmalı. Yönetmelik zamanın ruhuna uygun güncellenmeli. Sektöre girişleri zorlaştıracak düzenlemeler yapılmalı, çünkü atıl kapasite var. Yapılan her otogar sektöre ağır maliyetler yüklüyor. Bundan sonra yapılacak her otogar Ulaştırma Bakanlığı'nın ve sektörün onayı alınarak yapılmalıdır.

Turizm taşımacılığı

Turizm taşımacılığında kaosu önlenmesi için D2 belgeli taşımacıların U-ETDS sistemine bilgi girişi yapması yeterlidir. D2 belgeli taşımacıların TURSAB belgesine, yol güzergah belgesine ihtiyacı yok. D2 belgesi bizim çalışmalarımızı kapsıyor. Kanunlar arasındaki çelişkilerin de giderilerek D2 belgeli taşımacıların önündeki engellerin sona ermesi gerekiyor. Herkesin kendi işini yapacağı düzenlemeleri yaparak mevzuatın güncellenmesi gerekiyor. ■

BAŞSAĞLIĞI

Değerli büyüğüm, sektörümüzün duayeni merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Hülya Ulusoy'un sevgili annesi

Zehra Ulusoy'un

vefatından derin üzüntü duymaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Mustafa YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı

Koluman Motorlu Araçlar'dan 84 adet Sprinter teslimatı

Mercedes-Benz Yetkili Bayii Koluman Motorlu Araçlar, Aztekin Taşımacılık'a 44, Yilda Özel Eğitim ve Taşımacılık'a 40 adet olmak üzere toplam 84 adet yeni Mercedes-Benz Sprinter Panelvan'ın teslimatını gerçekleştirdi.

Yakıt tasarrufu ve düşük işletme maliyetleri sunan Yeni Mercedes-Benz Sprinter, satışa sunulduğu Mayıs 2019'dan itibaren yolcu ve yük taşımacılığı yapan şirketlerin tercihi olmayı sürdürüyor. Yeni Mercedes-Benz Sprinter Panelvan'ın teslimatları Mercedes-Benz Yetkili Bayii Koluman Motorlu Araçlar'ın Gaziantep lokasyonunda gerçekleştirildi. Aztekin Taşımacılık'a 44 adet, Yilda Taşımacılık'a 40 adet olmak üzere toplamda 84 adet yeni Mercedes-Benz Sprinter Panelvan sahiplerine teslim edildi.



Aztekin Taşımacılık'a 44 Sprinter

11 kentte minibüs ve dolmuşla şehiriçi yolcu taşımacılığı faaliyeti gösteren Aztekin Taşımacılık, filosuna 44 adet Yeni Mercedes-Benz Sprinter Panelvan ekledi. Araçlar, Koluman Satış Müdürü

Fevzi Kaplan tarafından Aztekin Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Aztekin'e törenle teslim edildi.

Yilda Taşımacılık'a 40 Sprinter

Beş büyükşehirde, 2 bin 779 adetlik filosunda 55 adet Mercedes-Benz

markalı aracı bulunan Yilda Özel Eğitim ve Taşımacılık, Aralık 2020 itibarıyla 40 adet Mercedes-Benz Sprinter Panelvan aracı teslim aldı. Yilda Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Yılmaz, araçları Satış Müdürü Fevzi Kaplan ve Şube Temsilcisi Kadir Sarıbaşak'tan teslim aldı. ■



Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi, toplu taşımada, sosyal yardım ve engelliler koordinasyon merkezi hizmetinde kullanılmak üzere Anadolu Isuzu'dan 12 otobüs, Ford Otosan'dan da 10 minibüs satın aldı. Büyükşehir Belediyesi BELSAN AŞ bünyesinde satın alınan Isuzu ve Ford

araçların tanıtımını gerçekleştiren Büyükşehir Belediye Başkanı Zeynel Abidin Beyazgül, Büyükşehir'in her geçen gün araç filosunu güçlendirerek kiralamaya gitmeden öz kaynaklarla halkın hizmetinde olduklarını söyledi. BELSAN A.Ş. Garajında düzenlenen araç tanıtımına Büyükşehir Belediyesi

12 Isuzu otobüs, 10 Ford minibüs aldı

Genel Sekreteri Mahmut Kırıkçı, Esnaf ve Sanatkarlar Odalar Birliği Başkanı M. Şefik Bakay, ŞUSKİ Genel Müdürü Muhammed Sait Güllüoğlu, Büyükşehir Belediye Meclisi Başkanvekili Ahmet Kaytan ve ilgili idare amirleri katıldı. ■



Doğuş Otomotiv'de görev değişikliği

Doğuş Otomotiv Scania Genel Müdürü Tolga Senyücel oldu. 2018 yılından bu yana Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü olarak görev yapan Senyücel, aynı zamanda Scania Genel Müdürlüğü görevini de üstlenecek. Senyücel, 1 Ocak 2021 tarihinden itibaren görevi İlhami Eksin'den devralacak. 2013 yılından bu yana Scania Genel Müdürü olarak görev yapan İlhami Eksin ise, Doğuş Grubu'nun satın alma şirketi D-Serve'in CEO'su olarak kariyerine devam edecek. ■

Prometeon'dan Şehiriçi Otobüslere Özel 'Anteo Pro-M'



Anteo, Eracle, Tegrys markalarının yanı sıra Formula ve Pirelli lisansı ile endüstriyel ve ticari lastikleri üreten Prometeon Lastik Grubu, şehiriçi otobüsler için özel olarak geliştirdiği yeni Anteo Pro-M ile "Premium" enerji verimliliği sağlarken, uzun ömür, güvenlik ve performanstan taviz vermiyor.

Prometeon teknolojisi ile üretilmiş Anteo Pro-M, lastik ömrünü uzatmak için güçlendirilmiş yan yanaklar ve düşük dönme direncinin yanı sıra yolcu konforunu artırmak için düşük ses seviyesi ve zorlu yol koşullarında bile güvenli bir şekilde fren yapmak için mükemmel yol tutuşu imkanı sunuyor.

275/70 R22.5 ölçüsünde M+S ve 3PMSF kış lastiği etiketlemeleri ile sunulan, çoklu akslarda kullanılabilen Anteo Pro-M, düzenli aşınma, düşük ses seviyesi (71dB), aks başına 7,1 tona kadar yük kapasitesi ve mükemmel güvenlik performansı sağlayarak kullanıcıların işletme maliyetlerini azaltmalarına yardımcı oluyor.

Üst düzey enerji verimliliği sınıfı (C) özelliğine sahip Anteo Pro-M,

mükemmel ıslak frenleme performansı (B) ile öne çıkıyor, otobüslerin çamurlu ve taze veya eriyen karlı yol koşullarında bile güvenli bir şekilde fren yapmasına olanak tanıyor. Ek olarak, Anteo Pro-M, düzenli aşınma,

düşük ses seviyesi (71dB), aks başına 7,1 tona kadar yük kapasitesi ve mükemmel güvenlik performansı sağlayarak kullanıcıların işletme maliyetlerini azaltmalarına yardımcı oluyor. ■



Herkese sadece bir belge-1

Karayolu Taşıma Kanunu öncesinde var olan karayoluyla uluslararası ve yurtiçi yolcu taşımaları yönetmeliği ile karayoluyla uluslararası yük taşımaları yönetmeliği, kapsamına aldığı taşımalarda belge zorunluluğu getiriyor ve bu belgelerin türleri ile şartlarını belirtiyordu. Bugün bile bunlardaki B-D-C gibi, harfleriyle eski belgeleri kullanıyoruz.

2003 Temmuz ayında ilk kez çıkan Karayolu Taşıma Kanunu, yurtiçi yük taşımaları dahil tüm taşımalarda belge zorunluluğunu kapsadı. Bu kanunun 34'üncü maddesi; taşımacılıkla ilgili faaliyetlerde bulunacak gerçek ve tüzel kişilerde aranacak şartlar, verilecek yetki belgeleri ve taşıt belgeleri, her belge türü için gerekli olan hususları düzenleyen yönetmeliklerin hayata geçirilmesini öngördü.

Uzun çalışmalar sonrasında, Şubat 2004'te yayınlanan Yönetmelikte, Kanunda öngörülen belgelerle ilgili hususlar kapsamında tüm belge türleri ve şartları yer aldı. Daha sonra belge tür, tanım ve kapsamlarında bazı değişiklikler olduysa da çatı korundu. Bana göre değişikliklerin en önemlisi, benim iddialarımın da önemli rol oynadığı "uluslararası taşımacıların gerekli yeterliliklere sahip olduğu kabul edilerek yurtiçi taşımaları da yapma yetkisi verilmesi ve belge tanımlarının buna göre değiştirilmesi" şeklindeki düzenlemedir. Bunun dışında belge alımı şart ve asgari kapasiteleri sık sık güncellendi. Belge ücretleri de öyle.

2008 yılında yayınlanan 3'üncü versiyon yeni Yönetmelik öncesi tasarlarda, belgeler birleştirilerek sayıların azaltılması yönünde önemli çalışmalar yapıldıysa da bunlar hayata geçirilemedi. Bana göre de yapılacak değişikliklere bakıldığında bazı yanlışlar da önlenmiş oldu.

Şimdi Bakanlıkça "belgelerin birleştirilerek çeşitliliğin azaltılması" şeklinde özetlenebilecek yeni bir çalışmanın başlatıldığını görüyoruz. Öncelikle belgelerle ilgili bir çalışmaya ihtiyaç olduğunu kabul ederek, bunun bir fırsat yarattığını düşünüyorum. Ancak iki itirazım var:

Birincisi; belgelerin genişletilmesi/azaltılması yerine değerlendirilmesi olarak alalım, azalacağına veya artacağına bunun incelenmesi sonunda karar verelim. İkincisi ise sürenin kısa tutulması. Kış ve pandemi koşulları düşünüldüğünde özellikle yolcu taşımacılığında zaten



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

yaşanan düşük kapasiteli faaliyet ortamında biraz daha esnek olunmalıdır. Böylece gerçekten daha iyi bir belge düzenine ulaşabiliriz.

Mevcut belge tür ve sayıları

İlk Yönetmelik yayımlandığında, özellikle de ilk kez kapsama alınan yük taşımaları başta olmak üzere fazla çeşitlilik şikayetleri yapıldı. Bunların bir kısmı ilk kez belge düzeniyle karşılaşmış kişilerdi. Bu ilk kez karşılaşmaktan ötürü çeşitliliklere itiraz ettiler. Zaten bunların bir kısmı belge düzenine karşı çıktıklarından bu bir bahaneydi. Şu anda bütün belgeleri tekrarlayamayacağım, ama bazı gerçekleri de belirtelim.

İlk kez yönetmelik kapsamına alınan D4 belgelerinde; yalın D4'ün dışında işaret (yıldız) ve harf (S) gibi eklemeli alt çeşitleri türetildi. Bunların yönetmelikte tanımları bulunmasa da ihtiyaçlara göre yapılmış olmalı. Bunlar yapacakları taşımalar ve şartlar bakımından farklılıkları olan birer belge çeşididir.

Keza A otomobil belgelerinin yurtiçi kısmı olan A1'lerde kamu kurumu taşımaları tamamen ayrı şartlarda yapılıyor. Bunları yetki belgesi almanın veya yenilemenin özel şartları başlıklı 14'üncü maddenin 1'inci fıkrasının 'ç' ve 'e' bendlerinde, taşıtların yaşı, cinsi ve diğer şartlar başlıklı 24'üncü maddenin 1.a alt bentlerinde ve 41.2.a bendinde görmek mümkün. Bunlar aslında ayrı türler ama ayrı tür gibi gösterilmedikleri için anlaşmazlıklar ve karmaşa getiriyor.

Eşya taşımacılığında K1 belgelerinin sadece kamyonetlerle taşıma yapılan çeşitleri var. Bunlar ayrı harf gösterilmeksizin yıldız şeklinde işaretleniyor. Belge alma şartları, belge ücretleri ve mesleki yeterlilik belgeli yönetici konularında farklılar. Üstelik bu alt tür belgelerin sayıları ana belgelerden fazla.

Bunların ötesinde yönetmeliğin tanımlar bölümünde ve EK-1'deki ücret tablosundaki görmediğimiz gibi yönetmelikte bunlara yönelik bir ifade bulunmayan pek çok

belge türü ile karşılaşıyoruz: A1, A1*, F1,F1*, TMFB, TMFB-, Y-1, Y-2, F2*, KTTUB, DB1, DB2, DE1, DE2 gibi. Bunlardan bazılarının sayıları da çok yüksek üstelik. Bunların ve farklarının açıklanması ve bilinmesi gerekmez mi?

Belge çeşitliliği sorun mu?

Taşımaları hep bir kalıba sokmak mümkün olmuyor. Bu nedenle yanlış veya doğru türler yaratılmış. Bunlar yetmemiş, çeşitli şekillerde alt tür ve alt türün de alt türleri gerekmiş. Şimdi olmayan U ve O belgelerinin olduğunu varsayalım ve bunları Z belgesi olarak birleştirelim. Belge sayısı 1 azalmış görülebilir, ya sonrası ne olacak! Z'nin Z*, ZU, ZO gibi türleri gerekecek. Sonra bunların ayrı şartları, ZU'nun ZU*, ZU1, ZU2 gibi türleri tanımlanmadan yaratılacak ve içinden çıkılmaz hal doğacak. Gerçekte de belge sayısı azalmamış, artmış olacak.

Peki, çok belgenin ne sorunu var? Belki idarenin işlem zorlukları olabilirdi. Ama bilgisayar çağında bunlar hiç sorun olmamalı. İdarece bir faydası olacaksa bilmek isteriz.

Peki, bu belgeleri alanlar açısından... Çok belgeyi taşımak, saklamak mı zor oluyor? Bu çağda böyle bir şey olur mu? Artık taşıtların muayenesini gösteren trafik belgesi bile kalktı. Bilgisayarda takip ediliyor. Ben bugüne kadar azaltma yönünde bir gerekçe duymadım. Üstelik belge sahipleri, bu belgeleri zaten almış durumdalar. Yeni alacaklar için bunun birleştirilmesinin bir kolaylığı olabilir belki. Belge birleştirmenin, birleştirilen belgelerdeki taşıtların hepsinin ortak kullanımı gibi bir faydası olabilir.

Taşıt kullanımı

Mevcut yönetmelikler baştan beri taşıtların sadece bir yetki belgesi eki taşıt belgesine kaydı kuralını getiriyor. Bu gayet yerinde. Bunun yanı sıra "yetki belgesi sahipleri yapacakları taşımacılık faaliyetlerinde sadece kendi taşıt belgelerinde kayıtlı taşıtlarını kullanırlar" kuralı ve de sonunda buna aykırılığın cezası var. Bu da doğru ama bir şartla: Bu ceza kime uygulanacak? Cevap; kendi belgelerinde kayıtlı bazı taşıtları kullanmayanlara mı? Belgedeki bir taşıtı kullanmamak suç olur mu? Olmaz tabii

ki. Bana göre anlamı; kendi belgelerinde kayıtlı olmayan taşıtları kullananlara ceza öngörülmesidir. Bu da hiçbir belgeye kayıtlı olmayan ya da başkalarının belgelerinde kayıtlı olan taşıt değil mi? Başkalarının belgesine kayıtlı taşıtı kullanma suçunun istisnaları da aynı maddede yer alıyor. Mantiğin ötesinde, kendi belgesinde değil, kendi belgelerinde şeklinde çoğul bir ifadenin yer alması önemli. Yani bu ifade birden fazla belge sahibi olanların diğer belgelerindeki taşıtları kullanmasına müsait veya en azından kapı aralıyor diyelim. Aksi olsaydı "yetki belgesi sahibi, bir belgeyle yapacağı taşımalarda sadece o yetki belgesine kayıtlı taşıtlarını kullanır" denmeliydi. Bu durumda tartışma biterdi. Bir belge sahibinin kendisinin diğer belgelerindeki taşıtlarını kullanamamasının taşıma ekonomisi açısından kabul edilebilir yanı yoktur. Bayram gibi özel dönemlerde başkalarının belgelerindeki kayıtlı taşıtları kullanmak bile mümkün olabiliyor. O, aslında kaza sigorta vs açılarından sıkıntı yaratabilir. Öyleyse kişi kendi belgelerinde kayıtlı olan taşıtları niçin bayramlarda veya her zaman kullanamasın?

Belge birleştirme şart mı?

Bir belge sahibinin diğer belgelerindeki taşıtlarını kullanabilmesi için bunların birleştirilmesi bir çözüm olabilir. Ama hiç de şart değildir. Adı geçen ifade, belirtilen biçimde yorumlanabilir veya bu anlamı netleştirmek üzere "kendine ait taşıt belgelerinde kayıtlı tüm taşıtları kullanabilirler" şekline getirilebilir veya ana metne dokunmadan ceza kısmı "Kendisine ait belgelerde kaydı olmayan taşıtları kullananlara ceza verilir" şekline getirilebilir. Bu arada farklı belgelerdeki taşıtlardan uygun olanların (D1'le tarifeli taşımada D2'lerden sadece 25 koltuk ve üstü taşıtların) kullanılabilmesi için uygun kelimesi gerekebilir. D1 ve D2 belgelerini birleştirip tek bir belge haline getirerek çözüm sağlandığında, bu türden hususları hatta daha fazlasını düzenlemek gerekemeyecek mi? Tabii ki, belge birleştirmenin belge değişimi, asgari özmal ve sözleşmeli taşıt şartlarını belirleme zorlukları da çabası. Bir de birleştirmeye ihtiyaç duymayanların da bunlara uymak zorunda olması var. Belge birleştirmenin, çeşit azaltma ve birleştirilen belgelerdeki taşıtları birden kullanma gibi bir faydası olduğunu kabul etmeliyiz. Bunun ötesinde bir faydası da bulunmuyor. Üstelik bu fayda sadece birleştirilen belgelerle sınırlı. Halbuki bunu "bir kimsenin sahip olacağı tüm belgelerde, tüm taşıtları kullanabilmesi" haline dönüştürmek daha doğru olur ve bu mümkündür. Yukarıda açıklandı. Ayrıca belge çeşitlerini azaltmadan bir kişinin yapacağı tüm taşımalara uygun tek bir belge alınmasını sağlayarak yapmak mümkün değil mi?

Devamı 14. sayfada



Herkese sadece bir belge-2

Baştarafı 13. sayfada

Bir başka öneri

Şu anda ticari yolcu taşımacılığında D4 hariç 4 belge var: B1, B2, D1 ve D2. Taşımacılar bunların üç hatta dört tanesine sahip olabiliyor. Geçmişte bir ara 5-6 tane dört belgeli taşımacı olduğunu hatırlıyorum. Taşıtlar da bu farklı belgelere dağıtılıyor ve etkin kullanılamıyor. En fazla iki belge yetebilecekken niye daha çok belge alınıyor? Bunun nedeni D1 ve D2 belgelerinde daha fazla sözleşmeli taşıt çalıştırabilme imkanı bulunmasıdır. Belki de buna, bu belgelerde yaş kısıtlaması olmaması da eklenebilir. Bu farklar kaldırılırsa B1’i olan ayrıca D1 almaz. B2’si olan da ayrıca D2’yi almaz. Bakınız; C belgesi olanlar ayrıca K belgesini, L2 belgesi olanlar ayrıca L1 belgesini alıyor mu?

Böyle bir iyileştirme yapılırsa en fazla iki belge herkese yeter. (B1, B2, D1 ve D2), (B1, B2 ve D1), (B1, B2 ve D2) belgesi olanlara sadece B1 ve B2 yeter, (B1, D1 ve D2) olanlara sadece B1 ve D2 yeter. (B2, D, D2) olanlara B2 ve D1 yeter. Hatta B1 ve D1 sahibi olanlara sadece B1 yeter. B2 ve D2 sahibi olanlar da sadece B2 belgesiyle tüm taşımaları yapabilirler. Bu sayede belge sayıları çok azalabilir.

Böyle bir düzenleme yapıldığında kişilerin sahip olduğu belge sayısı en fazla ikiye düşürülmüş olacak, bu durum taşıtların bu belgelerde toplanması yoluyla etkin kullanımıyla da önemli bir hizmet verecektir. Bundan etkilenmeyecek olanlar sadece B1 ve B2 belgesi olanlar ile D1 ve D2 belgesi olanlardır ki, bunlar için de ayrıca çözüm önerisi vardır.

Sorunlu tek belgeye gidiş

Diyelim ki, sıkça konuşulduğu gibi yolcu taşımacılığında D1 ve D2 belgeleri birleşti. Bu durumdan B1 ve B2 belgeleri de etkilenecek, onlarda da benzer bir değişim gerekli olacak. Aksi halde B1 ve B2 belgesiyle yeni D belgesinin sadece bazı parçalarını yani B1 ile bunun tarifeli olanlarını, B2 ile de sadece tarifesiz olanlarını yapmak gibi bu durum sürdürülebilir değildir. B1 ve B2’lerin de B olarak birleştirilmesi gerekecek. Böylece sadece iki belge kalacak: B ve D.

B belgeleri de belirtildiği gibi bir anlamda D’yi kapsıyor. Bunlar da belge düzenlemesi yapıldığında D de gereksiz hale gelecek, herkese tek belge düzeni ortaya çıkacak. Muhtemelen B1’e eşdeğer bir belge. Bunun şartları tabii ki bazı belge sahiplerine ağır gelecek. B2 veya D2 sahiplerine yük getirecek. Herkes niye aynı kalıba sokulsun!

Belge düzenleme ilkeleri

Yazdığım konular paralelinde belgelerin yeniden düzenlenmesinde esas alınması gerektiğini düşündüğüm bazı ilkeleri belirtelim:

1- Bir taşımacı mevcut belgesinin yeterliliği kapsamında olan taşımaları ayrı bir belge almadan yapabilmelidir.

a- Uluslararası taşımacılar, yurtiçi taşımaları yapabilmelidir. Bu zaten geçmişte kabul edilip yapıldı. Keza yurtiçi taşımalarda bölgesel veya il bazlı kısa mesafeli taşımaları bunun içine almak gerekir.

b- Büyük araçla (otobüs-kamyon) taşıma yapabilenler, bu belgeleriyle de küçük araçları da (otomobil-kamyonet) çalıştırabilmelidirler.

c- Tarifeli taşıma yapanlar (B1 ve D1) gibi tarifesiz taşımaları da yapabilmelidir. Böyle olduğunda D1 belgesi D2’yi, B1 belgesi de B2’yi de kapsamına almış olacak ve belge almadan bunları yapabilecektir.

d- Taşıma yetki belgesi sahipleri, yaptıkları taşımaların taşıma aracılığı (acentelik) işlerini belge almadan sözleşme yapıp Bakanlığa bildirmek suretiyle yapabilmelidir. (Komisyonculuk dışında bırakılmalıdır.)

2- Belgelere ilişkin düzenlemelerde bazı alt belgelere sözleşmeli taşıt ve yaş şartı gibi konularda avantaj tanıyarak bunların alınmasının özendirilmesinden vazgeçilmelidir ve bunlar eşit şartlarda olmalıdır. Uluslararası taşımaların yaş şartı, yaşlı taşıtları belgeye yazmayı önleyerek değil, “uluslararası taşımalarda şu yaş şartını geçen taşıtlar kullanılamaz” şeklinde düzenlenebilir. Keza uluslararası taşımalarda özmal taşıtların çok kullanılmasını istiyorsak, bunu ayrıca yönetmeliğe bir kural olarak koyabiliriz. Keza özmal ve sözleşmeli taşıtların kullanım oranı şeklinde bu ifade edilebilir.

3- Hiçbir taşımacı yapmayacağı taşımaları da kapsayan belge almaya ve bunun külfetine katlanmaya zorlanmamalıdır. D1 ve D2’lerin D1’de birleştirilmesi halinde tarifeli taşımacılık yapmayacak D2 sahibi de bu dönüşüme katılmak ve asgari koltuk kapasitesi, belge farkı ücreti, belki de hat doldurma gibi zorluklarla karşılaşabilecektir.

Yolcu taşımacı belgelerinin durumu

Yukarıdaki ilkeler dikkate alındığında yurtiçi taşımalar D türü belgelerle, bunun yanında uluslararası taşımaları da yapacak olanlar sadece B türü belgelerle bu taşımaları yapabilecektir. Sadece tarifesiz taşıma yapacaklar 2 türü yani B2 ve D2 belgeleriyle taşıma yaparken bunun yanında tarifeli taşıma da yapacak olanlar B1 veya D1 belgelerini kullanacaklardır.

Bu değişiklikler hiç kimseye mevcutlardan farklı bir belge alma, ek taşıt kapasitesi yaratma, belge ücreti ödeme gibi zorluklar getirmeyecektir. Hiçbir kimse herhangi bir mağduriyete uğramayacaktır. Taşıtların kullanımıyla ilgili maddenin tartışılması da ortadan kalkacaktır, çünkü herkes D1-D2 belgelerinin bir tanesini alarak istediği türde taşıma yapma imkanına kavuşacaktır. Burada, belgelerini buna göre değiştirmek isteyenlerin zaten Yönetmelik kapsamında değiştirebilmeleri söz konusudur. Ancak burada bundan etkilenecek mevcut iki belgesini verip bunları kapsayan bir tek belge alma durumunda olanlara geçici olarak iki belgeyi vererek tek belgeyi alma imkanı yaratılması yerinde olur.

Belge belirleme, birleştirme değerlendirmesi

Acaba hangi belgeler ayrı olmalı, hangi belgeler kaldırılmalı, birleştirilmeli diye bir arayışa girelim.

1- Taşınan nesneler farklı olduğu için yük/eşya yolcu taşıma belgelerinin ayrımı

şüphesiz ki sürmelidir.

2- Ticari taşıma/ticari olmayan (hususı) taşıma belgelerinin ayrımı yine sürmelidir.

3- Yurtdışı (uluslararası) taşıma, yurtiçi taşıma ayrımı yine sürmelidir. Yurtiçi taşımalar da yine tüm ülke il bazlı (kısa mesafe) ayrımı da sürerse faydalı olur.

4- Büyük araçlarla taşıma yapabilen, yapamayan belge ayrımı yine sürmelidir.

5- Otomobil de kullanabilen otobüs belgesi yanında otobüssüz otomobil belgesi ayrımı devam etmelidir. Kanaatimce kamyonet de kullanabilen kamyon belgesinin yanında ayrıca bir kamyonet belgesinin yaratılması da faydalı olabilir.

6- Keza taşıma yapan (taşımacı) ve yapmayan (acente) türü taşıma işleri ayrımı yine devam etmelidir.

7- Bir başka husus da tek taşıtlı, çok taşıtlı taşımacı ayrımıdır. Kanaatimce bu da yapılmalıdır. Ama çeşitliliği artırmamak adına ayrı bir belge türü olmamalı. Hepsinde yıldızlı (*) belge hali buna ayrılmalıdır. D2 *, D4*, C1*, K1*, K2*gibi... Bu tek taşıtlı belgelere sağlanacak kolaylıklar mümkünse ortak olmalı, belge ücreti dahil bunlara ilişkin düzenlemeler ve indirimler belge ücreti tablosuna aktarılamadığında tümüyle belge ücretleri maddesinde yer almalıdır.

Yolcu taşımacılığında özel konular

Belge düzenlenmesinde tarifeli/tarifesiz taşıma yapma ayrımı yine sürmelidir.

Bir taşımacının gücünün yetmeyeceği büyük sayıdaki grupların taşınabilmesi için taşımacıların geçici ortaklıklar yapabilmesi veya bir taşımacının diğer taşımacıları geçici olarak bir sözleşmeyle çalıştırabilmesi (geçici taşıma organizatörlüğü gibi) bir düzenlemeye ihtiyaç olabilir.

Bayram gibi özel zamanlarda başkalarının taşıtlarını kullanabilme hakkı yeni düzenlemeler sonrasında da gerekliyse de bunu her bayram yayınlamak yerine yönetmeliğe koyarak taşımacıların önceden buna göre faaliyetlerini düzenlemelerini sağlamak uygun olabilir. Örneğin 3 gün veya daha uzun süreli tatillerde tatil öncesi mesai bitiminden 48 saat öncesiyle tatil sonrasında mesai başlamasından 48 saat sonrası arasında taşımacıların kendilerinin diğer belgelerindeki taşıtlarını sözleşmesiz kullanabilmesi dahil olmak üzere başkalarının taşıtlarını sözleşmeyle kullanabilmelerine imkan veren bir madde getirilebilir.

İliçi (şehiriçi), illerarası (şehirlerarası) ayrımı da yolcu taşımacılığında sürmelidir. İliçi tarifeli taşımacıların D4’lerce yapılması bir kazanılmış hak gibidir. Ancak iller arası 100 km’ler için aynı şeyi düşünmek mümkün değildir. Bu nedenle iller arası taşımaların 100 km’ye kadar olanlarının da D1 belgelerince de yapılması netleştirilmelidir.

D1-B1 belge sahipleri kendi araçlarıyla ücretsiz iller arası servis hizmeti verebilir maddesi de eklenebilir.

Servis taşımaları

Yönetmeliğin kapsam maddesinde servis taşımalarının ayrıca Bakanlıkça düzenleneceği belirtiliyor. Belge türleri arasında özel bir servis belgesi yer almadığı gibi herhangi bir belgenin

tanımında da servis ifade edilmiyor. Buna rağmen yetki belgesi alma özel şartlarında (Madde 14)servis faaliyeti için D4 belgesinin alımından söz edilip bunlara ilişkin bazı muafiyet ve şartlar belirtiliyor. Yolcu taşımacılarının yükümlülükleri (Madde 41) içinde de servis taşımaları için yetki belgesi alanların başka faaliyette bulunamayacağı belirtilmekle birlikte hangi belgelerin servis taşımacılığı yapabileceğinden burada da söz edilmiyor. Servis taşımacılığında faaliyet gösteren belgeler için iller arasında 100 km sınırının uygulanmayacağı da özel olarak ifade edilmiş (yeni ek). Bari 100 km’yi sadece komşu ilin sınırına kadar aşabilseler.

Yönetmeliğin geçici maddelerinde (3) bu fıkranın yürürlüğe girdiği tarihten önce servis faaliyetinde bulunan D2 yetki belgesi sahiplerinin durumlarını 2021 sonuna kadar bu Yönetmeliğe uydurmaları isteniyor (fıkra 4). Ancak “durumları” ifadesiyle ne kast edildiği anlaşılmıyor. Yönetmeliğin herhangi bir yerinde bu duruma ilişkin bir düzenlemeyi ben görmedim. Acaba bu ifade D2 belgelerinin servis taşımacılığı yapamayacakları ve sözleşmelerini buna göre bitimeleri anlamında olabilir mi? Ben görmediysem bilmem, ama servis taşımalarındaki bu eksiklik veya bu belirsizlikler giderilmelidir.

Eşya taşımacılığı

Taşımacılık dışındaki lojistik faaliyetleri yapabilme hali taşıma mevzuatının kapsamında ve belgeye bağlanacak bir husus mudur? Keza lojistik belgesi olmayan bir taşımacının bu hizmetleri vermesi suç mudur? Eğer değil ise lojistik belgesinin ayrı bir belge olmaktan çıkarılması ve lojistik belgesi ile yük taşımacılığı belgesinin birleştirilmesi hali düşünülebilir.

Sadece iliçi taşımalarla belki de hafriyat işleriyle sınırlı olmak üzere bir yük taşıma belgesi tanımlanmalı, bunun şartları yanında büyükşehirlerde denetiminin belediyelere bırakılması türünden bir ihtiyaç bulunmaktadı. Belgelerin verilmesi de büyükşehirlere bırakılabilir, ancak bu durum sadece büyükşehirlerin verebileceği şekliyle değil, Bakanlıkça da iliçi belge verme hakkının sürmesi anlamında bir yetki devri anlamında olmalıdır. Zaten diğer belgelerin iliçi hakları da devam edecektir.

Sonuç

Yukarıda belirtilen hususlar çerçevesinde belgelerde ve belge şartlarında düzenlemeler yapılacak olursa mevcuttan daha iyi bir çalışma düzenine geçilebileceğini düşünmekteyim. Bu arada belge türlerinin tam ve net tanımlarının olması, tanımı bulunmayan belge alt tür yaratılmaması hususu önemlidir. Belge ve alt tür yaratılmasında bu hususa riayet edilmeli, eğer yeni bir belge türü yaratılması gerekcekse bu mutlaka yönetmeliğin belge türleri ve tanımlarına kısmına eklenerek yapılmalıdır.

Bu konularda yapılacak çalışmalar bana ulaştığında katkı sunmaya hazır olduğumu da belirtmek isterim. ■

Dr. Zeki DÖNMEZ’in ilgili yazılarını aşağıdaki linki tıklayarak ulaşabilirsiniz.

<https://www.tasimadunyasi.com/gundem/belgelerin-birlestirilerek-azaltilmasi-gundemde-h8108.html>



BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum Ali Osman Ulusoy’un değerli eşi

Zehra Ulusoy’un

vefatından dolayı üzgünüm. Merhumeye Allah’tan rahmet, ailesine, sevenlerine sabır ve başsağlığı dilerim.

Dr. Zeki Dönmez

Büyük İstanbul Otogarı kiralalarında olumlu adım

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne, TOFED olarak yaptığımız başvurularda, yaşanan pandemi sürecinin sektörde büyük sıkıntılar oluşturduğunu, sektörün düşük kapasite ile çalışmak zorunda olduğunu yeni kısıtlamalarla birlikte de sektörün yaşadığı mağduriyetin çok daha büyük olduğunu dile getirdik.

Yaptığımız görüşmeler ilk sonuçlarını verdi ve geçen hafta, Başkan Sayın Ekrem İmamoğlu, Büyük İstanbul Otogarı'nda kısıtlama sürecinde kiralaların yüzde 50'sinin alınacağını açıkladı. Bizim talebimiz aslında kiralaların bu süreçte hiç alınmaması yönündeydi. Sektörümüz gerçekten zor bir süreç yaşıyor.

Ama yine de Başkan İmamoğlu'nun sektöre yönelik açıkladığı bu kararı da çok olumlu buluyoruz. Açıklamasında ayrıca kira zammına yönelik değerlendirmenin de 1 Nisan 2021 tarihine bırakıldığını da ifade etti. Bu da çok olumlu bir adım. Bu kararın alınmasında Büyük İstanbul Otogarı Müdürü Sayın Fahrettin Beşli'nin de katkıları var. Hem Sayın Başkan Ekrem İmamoğlu'na, ulaşım ekibine hem de Sayın Fahrettin Beşli'ye teşekkür ediyoruz.

Geçen hafta, Birol Özcan'ın başkanlığındaki TOFED heyeti, Ulaştırma Hizmetleri Genel Müdürü Murat Baştör'e yönetmelikle ilgili çalıştay yapılması konusunda taleplerimizi iletti. Sektörde şu anda bilet fiyatlarının



Mevlüt İlgin
TOFED Genel Sekreteri

çok düşük seviyelere gelmesi nedeniyle, acilen bir taban fiyatı açıklanmasına yönelik bir talep de dile getirildi. Sayın Murat Baştör, sektörün taleplerine yönelik çözümler üretilmesi için çalışmalar yürütmeye olumlu bakışıklarını ifade etti.

Sayın Murat Baştör tarafından, yine geçen hafta, federasyonumuza da gönderilen yazı ile de Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde belge düzenine yönelik bir çalışmanın başlatıldığını ve sektörün de bu noktada taleplerini istediklerini belirttiler. Taleplerimizi ve görüşlerimizi ileteceğiz. Firmaların da bu noktada federasyonumuza görüşlerini iletmelerinde büyük bir fayda olduğunu düşünüyorum.

Herkese iyi haftalar diliyorum... ■

BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum

Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman

Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı

Hülya Ulusoy'un değerli annesi

Zehra Ulusoy'u

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,

sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Erman Geyik
GRAND BUS MARKET

BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum

Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman

Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı

Hülya Ulusoy'un değerli annesi

Zehra Ulusoy'un

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,

sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

KOLUMAN MOTORLU ARAÇLAR A.Ş.

Gaziantep Servis Araçları İşletmecileri Odası Başkanı İsmet Özcan:

“İşsizlik Ödeneği” bize de verilmeli

Servisçi esnafının yaşadığı en büyük sorunlardan birinin, işsizlik ödeneğinden yararlanamamak olduğunu söyleyen İsmet Özcan, “Biz Bağ-Kur’luyuz. SSK primi 1015 TL. Bağ-Kur primi 1200-1400 TL arasında değişiyor. Biz SSK’lıdan daha fazla prim ödüyoruz. Fakat SSK’lının 10-12 ay işsizlik ödeneği var, ama bizde yok. Biz bu ayrımcılığın bir an önce giderilmesini istiyoruz. Sosyal Güvenlik Kurumu ile sigortalar birleştirildi ama biz bundan bir şey anlamadık, daha da zararımıza oldu. Biz hakkımız olan bir şeyi istiyoruz. Bu neden gündeme gelmiyor? Biz eşit olmak istiyoruz. Federasyon başkanlarımızın, konfederasyon başkanlarımızın da bunu gündeme getirmesini istiyoruz” dedi.

RÖPORTAJ: ERKAN YILMAZ

Başkan İsmet Özcan ile servis esnafının mevcut durumu ve beklentilerine yönelik bir söyleşi gerçekleştirdik. Başkan Özcan, pandeminin başlamasıyla birlikte servis esnafının işlerinin de tamamen durduğuna dikkat çekti: “Okullar kapanınca işsiz kaldık. Bu süreçte umutla şu gün açılacak, bu gün açılacak diyerek bir umut bekledik. Daha sonra okulların açılmayacağını anladık ve kendimizi de buna alıştırdık. Gaziantep’te beş organize sanayi bölgesi var. Üretim tekrar başlayınca, personel servisi çalışmaya başladı. Ancak bu da tek vardiya şeklinde oldu. Bu bize çok büyük değil, ancak hayatımızı idame ettirecek bir gelir oldu. Ama bu süreçte tam anlamıyla çok zor günler yaşadık.”

Sicil affı mutlaka getirilmeli

Bu süreçte kamu bankalarının sunduğu kredi imkanından ancak yüzde 30 civarında esnafın yararlanabildiğini belirten İsmet Özcan, “Burada en büyük sı-



İsmet Özcan

kıntı sicil oldu. Mutlaka bir sicil affı gerekiyor. Araçlarımızı rehin göstererek kredi imkanından yararlanmamız gerekiyor. Bu kredinin de en az bir yıl ödemesiz, sonrasında da 12 taksit olarak vermesini istiyoruz. Bize en azından 30 bin TL kredi verilmesi gerekiyor. Biz de hibe isteriz, ama vereceklerini bırakın düşünmeyi, hayal bile edemediğimiz için faizi düşük kredi istiyoruz. Bu süreçte kredi kullanan esnafın kredi ödemelerinin ötelenmesi de çok acil bir ihtiyaç. Biz bu yıl eğitim-öğretim sezonunun bittiğini ve artık öğrenci servislerinin en azından bu yıl kazanç sağlayamayacağını düşünüyorum” dedi.

Maddi ve gıda desteği...

Yerel idarelerin desteklerinin yetersiz kaldığını ifade eden Özcan, “Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Fatma Şahin, kısıtlamaların tekrar başlamasıyla birlikte öğrenci servislerine 1500 TL’lik bir maddi destek verileceğini açıkladı. Şahinbey Belediyesi daha önce 1000 TL bir maddi destek sağlamıştı, yine 1500 TL destek verecek. Şehit Kamil Belediyesi de iki defa gıda yardımında bulundu. Bu yardımlar yeterli değil, ama servisçinin bir yarasına merhem olacak diye düşünüyoruz. Ben buradan Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Fatma Şahin’e, Şahinbey Belediye Başkanı Sayın Mehmet Tahmazoğlu’na, Şehit Kamil Belediyesi Başkanı Sayın Muhammet Rıdvan Fadiloğlu’na teşekkür ediyorum. Esnaf dar günde yediği lokmayı unutmaz” dedi.

Plakalar askıya alınabilecek

Servisçinin yaşadığı en büyük sıkıntılardan birine, Büyükşehir Belediyesi’nin

bir çözüm getirdiğini belirten İsmet Özcan, “Biz araçlarımızı eskiden 15 gün askıya alabiliyorduk. Şu anda Büyükşehir Belediyesi Meclisi karar aldı ve 15 Eylül 2021’e kadar bu süreç uzatıldı. Bunun faydası şu olacak: Arkadaşlarımız içerisinde çalışmak istemeyenler var. Arabasını değiştiremeyenler var. Aracını satmak isteyip de, satamayanlar var. Belki bu dar günde arabasını satar, plakasını korur daha sonra da araç alabilir ve işine devam edebilir. Bu bir ay askıya alma kararı servisçiyi biraz rahatlatmış. Daha önce plakayı 15 gün içerisinde araca takma şartı vardı” dedi.

Yol belge ücretleri alınmıyor

Başkan Özcan, ayrıca belediyenin 400 TL olan yol belgesi ücretini bu yıl almama kararı aldığını da belirtti: “Bizim için her kuruluş değerli oldu. Başkanımız Fatma Şahin, aynı zamanda Belediyeler Birliği Başkanı. Bu konuyu toplantıda dile getireceğini söyledi.”

Yardım eden taraftık

Yeni yıldan beklentilerini de açıklayan Özcan şunları söyledi: “Hepimizin umudu bir: bu sürecin normale kavuşmasını, okulların açılmasını bekliyoruz. Biz bugüne kadar hiçbir kuruluştan nakdi maddi yardım almadık. İhtiyacımız oluyordu. Hatta biz yardım yapıyorduk. Ama şartlar bizi bu noktaya getirdi. Gıda paketi olsun, maddi yardım olsun bu yardımları alıyoruz ama ağırmıza da gidiyor. Bizim hiçbir sosyal yardım ihtiyacı olan yerlerde kaydımız



Gaziantep Şahinbey Belediye Başkanı Mehmet Tahmazoğlu, öğrenci servisleri esnafına 1000 TL ve 1500 TL maddi destek verdi.



Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, öğrenci servisleri esnafına 1500 TL maddi destek verecek. Bununla ilgili karar Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, Gaziantep Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Yıldırım ve Gaziantep Servis Araçları İşletmecileri Odası Başkanı İsmet Özcan’la yapılan görüşmeler sonrasında açıklandı.

Zor günler geçiren servisçiler 5 ekonomik talebi açıkladı

İstanbul Ticaret Odası 22. Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi ve İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği pandemi nedeniyle zor günler geçiren servisçilerin sorunlarına çözüm yolu olarak 5 talep açıkladı.

İTO 22. Komite Başkanı Köksal Yüzbaşıoğulları ve İSTAB Başkanı Turgay Gül tarafından yapılan ortak açıklama ile zor günler geçiren servisçilere bu süreçte çözüm olabilecek 5 talebi dile getirdi.

İTO 22. Komite Başkanı Köksal Yüzbaşıoğulları, pandeminin servisçilere çok büyük ekonomik kayıpları getirdiğini ve bu ekonomik kayıpların büyümeye de devam ettiğine dikkat çekerek, “Şu anda servisçiler olarak ekonomik anlamda acil çözümler bulunması gerekiyor.

Bizde bu anlamda servisçiye nefes aldırarak talepleri dile getirmeye çalıştık. Çok kısa sürede servisçilere yönelik bir ekonomik çözüm bulunamaz ise firmaların da tedarikçilerin de ayakta kalması mümkün olmayacak” dedi.

İSTAB Başkanı Turgay Gül, pandemi sürecinde sağlanan ekonomik desteklere nefes kredisi adı verildiğini belirterek, “Evet pandemi ilk başladığında servis sektörünün nefese ihtiyacı vardı. Bu süreçte kamu bankaları tarafından verilen destekler küçük de olsa katkılar sağladı. Ama o süreçte herkesin beklentisi bu sürecin bir an önce bir çözüme kavuşmasıydı. Ancak yeni kısıtlamalarla birlikte büyük hayal kırıklığı içinde sektör ve görünen o ki, bu yılı kaybettik. Şimdi artık servis sektörünün nefes kredilerinin de ötesinde işini sürdürebilmesi için çok daha kapsamlı ekonomik desteklere ihtiyacı var. Bu destekler alınamaz ise servis sektöründe çok daha ağır sonuçlar yaşanacak” dedi. ■



İstanbul Ticaret Odası 22. Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi ve İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği tarafından dile getirilen 5 talep:

1- Nace kodları dikkate alınarak sektörel bazda Pandemi sürecinin bitiminden 1 yıl sonra ödemelerin başlayacağı şirketlerin cirolarına göre faizsiz bir kredinin acil hayata geçirilmesi ve bu krediye ulaşmak için şartların kolaylaştırılması,
2- SGK ve her türlü verginin (özellikle MTV) pandemi sürecince alınmaması veya yine pandeminin bitiminden 1 yıl

sonra taksitli bir şekilde faizsiz olarak yapılandırılması,

3- Kısa çalışma ve ücretsiz izinden yararlanma koşullarının çalışanların mağdur edilmeyeceği şekilde düzenlenmesi bazı şartların esnetilmesi,

4- Bireysel olarak çalışan ve komitemize kayıtlı araç sahiplerinin de araç sayılarına göre belli oranda hibe verilmesi veya yine pandemi sürecinin bitiminden 1 yıl sonra ödemeleri başlayacak şekilde faizsiz bir kredinin tahsisi,

5- Bankalara ve Finans kuruluşlarına bulunan kredi taksitlerinin tekrardan faizsiz veya düşük faizle pandemi sürecince ertelenmesi.

BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Hülya Ulusoy'un annesi
değerli büyüğümüz

Zehra Ulusoy'un

vefatından derin üzüntü duymaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Sümer YİĞCİ

Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Sn. Hülya Ulusoy'un değerli annesi

Zehra Ulusoy'u

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Mengerler Otobüs

BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Hülya Ulusoy'un değerli annesi

Zehra Ulusoy

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Fatih Tamay
IPRU Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Hülya Ulusoy'un değerli annesi

Zehra Ulusoy'u

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

LATİF KARAALİ
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Otobüsçülük sektörünün duayenlerinden merhum
Ali Osman Ulusoy'un değerli eşi, Ali Osman
Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Sn. Hülya Ulusoy'un değerli annesi

Zehra Ulusoy'un

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Bayraktarlar Holding A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Aksel Seyahat
Yönetim Kurulu Başkanı

Ethem Bakırcı'nın

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Bayraktarlar Merkon
Orta Anadolu Mot. Araç. Tic. ve San. A.Ş.
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



**Alpay
Lök**

Mak. Yük. Müh.

alpay@frenteknik.com

Dört Mevsim Lastiği “İyi bir uzlaşma” mı?

Hareket eden küçük bir otomobilin yolla ilişkisini sağlayan lastiklerin temas yüzeyi bir çift 44 numara ayakkabının taban yüzeyine eşit. Bu kadar küçük bir yüzeyde kışın lastiğin yola tutunmasını, lastik basıncı dışında, üç önemli unsur etkiliyor:

1) 7°C’ın altında yaz lastiğinin yola tutunması azalmakta, bu nedenle Silika karışımı kış lastikleri üretilmekte. Bu lastiklerin uluslararası bir belgesi ve yavaşta 3 tepeli dağ içinde kar tanesi (3PMSF) şeklinde bir logo var.

2) Lastiğin dış derinliği, özellikle ıslak yolda suda kızaklanmayı (aquaplaning) önler ve yola tutunmasını sağlar. Lastik dış derinliği yasal sınırı **1,6 mm** ise de otomobiller için önerilen en düşük değer **kış** lastiklerinde **4 mm**, yaz lastiklerinde ise **3 mm**.

3) Lastiğin esnekliği ve dolayısıyla yola tutunması, saklanma şekline de bağlı olarak, belli bir yıldan sonra azalıyor. Lastiklerin 6-10 yıl içinde yenilenmesi öneriliyor. Bu süre ile ilgili uluslararası bir kural yok, ancak İngiltere’de 1.2.2021’den sonra, çeker dingil ve römork dışında, ticari araç ön lastikleri 10 yıldan daha yaşı olamayacak.

AB’de kış lastiği konusunda ortak bir karar yok. “Her havada ve her yolda gidebilir” diye pazarlanan SUV’ların fabrika çıkışı taktıkları ve teknik mevzuatı olmayan **M+S** lastikleri Orta Avrupa ve Türkiye mevzuatlarında kış için yeterli sayılıyor. Almanya ise 2018’den itibaren motosiklet dahil tüm araçlara 3 tepeli dağ içinde kar tanesi logolu kış lastiğini zorunlu tuttu. Kuzey Avrupa ülkeleri ise kış lastiği ve belirli yollarda çivili kış lastiği istiyor.

Çok km yapmayan bir otomobil, 5-6 yılda bir takım lastiği eskitirken aynı sürede bir takım yaz ve bir takım kış lastiğini eskitmesi olanaksız. Lastiklerin kauçuk ömrü daha önce dolar. Aşınmamış ama esnekliğini yitirmiş lastikler yenilenirse **israf**, aksi

durumda da teknik olarak **risk** yaratır. İşte bu noktada **dört mevsim lastiği** gündeme geliyor.

Son yıllarda Fransa başta olmak üzere Orta Avrupa’da dört mevsim lastiği yaygınlaşıyor. Aslında uzun zamandır bu isimle satılan lastikler var, ancak son yıllarda bu lastiklere kış lastiği logosu eklendi ve kışın yasal olarak kış lastiği sayılırken, dört mevsim kullanılabiliyor.

Otomobil dergilerinin iyi kış ve iyi yaz lastikleri ile kıyaslayarak yaptıkları testlerde, yeni nesil dört mevsim lastiklerinin oldukça başarılı oldukları görüldü. Bu testlerde dört mevsim lastiği:

- Kar üzerinde yaz lastiğinden kesinlikle daha iyi,
- Karda kış lastiğine ve kuru yolda yaz lastiğine kıyasla, kabul edilebilir farkla, zayıf.
- Islak yolda frende yaz lastiğinden, kabul edilebilir farkla, kötü ama kış lastiğinden iyi.
- Kuru, ıslak ve karlı yolda frende; iyi lastiklere kıyasla en az bir araç boyu **fark** var.

Bu sonuçları göz önüne alarak şu eski değerlendirmeyi tekrarlamak mümkün: **“Dört mevsim lastiği kışın kötü bir kış lastiği, yazın da kötü bir yaz lastiği”**.

Son teknolojik gelişmelerden sonra bu söylemi biraz değiştirmek gerekiyor: **“Kış lastiği logolu dört mevsim lastiği, kış ve yaz sıcaklıklarının çok uçlara gitmediği coğrafi bölgelerde, az km yapan araçlarda ve fren sırasında en az bir araç boyu fark göz önüne alınarak kullanmak şartıyla, bir uzlaşma lastiğidir”**.

Ülkemizin iklimi **M+S** lastiğini şimdilik yeterli gören Orta Avrupa’dan çok farklı ve çeşitli. Kışın Bolu’nun batısı Orta Avrupa iklimine yakınken, doğusu Kuzey Avrupa iklimine daha yakın. Lastik seçerken bu benzerlik ve farkları göz önüne almak, uzlaşma ararken güvenliği elden bırakmamak gerekmektedir. ■

DÖRT MEVSİM LASTİĞİ HAKKINDA SIKÇA SORULAN SORULAR (SSS)

SORU: Dört mevsim lastiği üzerinde 3PMSF logosu varsa kış lastiği olarak kullanılabilir mi?

YANIT: EVET kullanılabilir. Bizim kış lastiği mevzuatımıza (65/A) göre yasal. Sakınca yok.

SORU: Dört Mevsim Lastiği alırken nelere dikkat etmeli?

YANIT: Kış lastiği logosu (3 Tepeli dağ içinde kar tanesi) aranmalı. Alırken lastik etiketine bakılmalı: **Islak fren** değeri **A, B** veya en az **C**, az km yapan araçlara önerildiği için **yuvarlanma direnci** tercihte öncelik taşımamalıdır.

SORU: Hangi coğrafi bölgelere dört mevsim lastiği tavsiye edilir?

YANIT: Dört mevsim lastiği coğrafi olarak yazın çok sıcak ve kışın çok soğuk olmayan bölgelere, Bolu'nun batısındaki şehirlerdeki araçlara tavsiye edilir.

SORU: Hangi araçlara dört mevsim lastiği tavsiye edilir?

YANIT: Ticari olmayan ve az km yapan otomobillere tavsiye edilir. Günde 400 - 500 km yol yaptıkları ve yıllık km.si fazla olacağı için hafif ticari araçlara tavsiye edilmez. Bu araçlara yazın yaz lastiği, kışın kış lastiği önerilir.

Sonuç olarak: Dört mevsim lastiği yılda **10 bin km** veya altı yol yapan, yüksek hız yapmayan ve coğrafi olarak Bolu'nun batısında olan şehirlerdeki ticari olmayan özel araçlara tavsiye edilir. ■



cumhuraral@gmail.com

**Cumhur
Aral**

ADALET

El adli esasül-mülk! - Adalet mülkün temelidir!

Halife Ömer'e ait olduğu rivayet edilen bu söz ile her sistemin ayakta durmasının tek şartının adaletle, yani bireylerin hak ve hukukunu korumakla mümkün olabileceği çok net bir şekilde ifade edilmektedir. Mahkemelerimizin her duruşma salonunda hâkimin arkasında bu söz yazar.

Bugün, en çok neye ihtiyacımız var diye sorarsanız, her kesimden, her görüşten, her inançtan insanın, “adalet” diye yanıt vereceklerine eminim.

Adalet, mülkün temeli ise ve mülk=devlet olarak kullanılıyorsa devletin temeli adil olmaktan geçer ve devlet yöneticilerinin en başta buna dikkat etmesi istenir ve beklenir.

Tarihte yöre ve inanç fark etmeksizin yöneticilerin yaptıkları uygunsuzluklar ve adaletin neden gerekli olduğunu çok güzel izah eden hikâyeler konuyu anlamak için açık örnekler ifade ediyor...

Hz. Ömer'in halifeligi döneminde, Şam Valisi, bir camiye genişletmek için cami civarındaki arsaları kamulaştırır. Herkes arsasının bedelini alır ve devreder. Ancak bir Yahudi, arsasını satmak istemez. Vali, arsasının değerini fazlasıyla verse de rıza göstermez. Bunun üzerine vali arsaya el koyar ve bedelini adama gönderir.

Arsasını kaybeden Yahudi, komşusu Müslüman'a dardını anlatır. O da kendisine, "Medine'ye git durumu Halife Ömer'e anlat. O, son derece adildir, seni dinler" der.

Yahudi yorucu bir yolculuktan sonra Medine'ye ulaşır. Vatandaşlar bir hurma ağacının gölgesinde dinlenen halifeyi gösterirler. Adam, Ömer'in yanına gider. Dardını anlatır.

Hz. Ömer, bir deri parçasının üzerine, "Bilesin ki, ben Nuşirevan'dan daha az adil değilim" Diye yazar ve “bunu valiye götür” der.

Şam'da idarecilerin giyim, kuşam ve oturdukları yerleri ihtişam ve debdebe içindedir. Yahudi, Halife Ömer'i gördükten sonra, şu mütevazı halifeyi hiç ciddiye alırlar mı? Sanmıyorum diye aklından geçirir.

Şam'a döndüğünde valinin huzuruna çıkar ve "Medine'deki halifenin size mesajıdır" der. Vali mesajı alınca sarsılır, bir müddet başını yerden kaldıramaz. Sonra endişe içinde, "Arsanız size geri verilmiştir" der.

Yahudi, bir tek cümlelin valiye bu kadar sarsacağını hiç tahmin edememiştir. Merak ve dehşet içinde sorar.

Şam valisi, İslam'dan önce ben, bugün halife olan Ömer ile İran taraflarına ticaret için gittik. Yanımıza 200 deve almıştık. Orada cirit oynayan gençleri seyrederken, birileri zorla elimizdeki develere el koydu. Çok kalabalık bir çete grubuydu, bir şey yapamadık. Elimizde para da kalmamıştı.

Gecelemek için han bulduk. Hancıya sıkıntımızı anlattık. Adam iyi biriydi. Bize yardım etti. Sonra da; "Gidip krala durumunuzu anlatın, o adil bir adamdır, mutlaka size yardım eder" dedi.

Biz de sabahleyin kralın huzuruna çıkıp durumu anlattık. Şikâyetimizi bir tercüman krala tercüme etti. Kral Nuşirevan, bizi dikkatle dinledikten sonra birer kese altın verdi ve olayı inceleteceğini söyledi. Bize de, "Memleketinize dönün" dedi.

Ama doğrusu sonuçtan çok da memnun olmamıştık. Hancı sonucu öğrenince son derece üzüldü ve "Burada bir hata var" dedi. "Gelin beraberce gidelim, bu defa ben size tercümanlık yapayım" diye teklifte bulundu. Birlikte huzura çıktık.

Hancı, develerimize el koyan kişilerin kıyafetini, halini, olayın geçtiği yeri anlattı. Nuşirevan sapsarı kesildi. Önceki tercümanı çağırttı, sorular sordu. Sonra her birimize 2'şer kese altın verdi, "Akşama kadar develerinizi gelecek, sabahleyin dönersiniz ama giderken biriniz doğu, diğeriniz de batı kapısından çıkın" talimatını verdi.

Durumu anlamak için hancıya sorduk. Hancı, "Develerinize el koyan kişiler Nuşirevan'ın büyük oğlu ile veziridir. Bunlar bir çete kurmuşlar. Garibanların mallarına el koyuyorlar. Siz ilk gittiğinizde, tercüman sözlerinizi Nuşirevan'a yanlış tercüme etmiş. Kralın oğluyla veziri korumuş. Ben şimdi anlatınca Nuşirevan gerçeği anladı.

Sabah, ben doğu kapısından çıktım. Çıkışta iki kişi darağacına asılıydı. Toplanmış halka bunlar kim ve suçları nedir?" "Bunlar, Nuşirevan'ın büyük oğlu ile veziridir. Buraya gelen iki Arap'ı soymuşlar."

Ömer ise, çıktığı kapıda şikâyetlerimizi yanlış tercüme ederek, kralın oğlunu korumaya çalışan kişinin asılı olduğunu görmüş.

İşte, "Bilesin ki, ben Nuşirevan'dan daha az adil değilim" sözümü bana bunu hatırlatıyor.

"Eğer, halkına zulmedersen seni darağacına çekerim" diyor. Şimdi anladın mı?

1750 yılında, Alman Prusya Kralı Büyük II. Frederick, Berlin yakınlarındaki Postdam ormanlarında gezinirken bir değirmenin bulunduğu alçak bir tepe üstünde durur.

Değirmenin olduğu yeri satın alacağını ve yerine bir saray yaptıracağını söyler. Kralın adamları değirmenciye gider ve kralın bu isteğini iletirler. Fakat adam, değirmeni satmak istemez. Adamları gelip Kral'a durumu anlatırlar; Kral bunun üzerine değirmenciye huzuruna çağırır. Bir yanlış anlama olduğunu ve değirmeni satın almak istediğini söyler ve değerinin çok üstünde bir ücret teklif eder.

Değirmenci, "Hayır, yanlış anlamadım, adamların da bunu söyledi. Sen kralın, paran çok. Git Almanya'nın her yerine saray yap. Burayı benden önce babam işletiyordu. Ona da babasından kalmış, ben de çocuğuma bırakacağım. Satmıyorum!"

Bunun üzerine sinirlenen Kral, “Sen benim kral olduğumu bilmiyor musun yoksa?” diye güler.

Değirmenci; “Senin kral olduğumu biliyorum, ama ben de bu değirmenin ve arazinin sahibi Sans-Souci’yim.”

Kral iyice köpürür ve “Madem benim kim olduğumu biliyorsun, o halde zorla alabileceğimi de biliyor olmalısın.” Değirmenci, bu söz üzerine tarihe geçecek o ünlü sözü söyler:

“Sen Kralın ama Berlin’de hâkimler var.”

Kral bu cevap üzerine kendi ıslah ettiği mahkemelerin adaletinin kendi aleyhine bile olsa güvenildiğini anlar ve tarihe geçen şu ünlü sözünü söyler: "Hiçbir güç, hiçbir siyaset, hiçbir iktidar, kral bile olsa adaletten üstün değildir. Hiç kimse adaletin üstüne çıkamaz."

Kral, değirmenin daha altında olan tepeye sarayını diker ve adını da değirmencinin ismi olan “Sans-Souci Sarayı” koyar.

Saray ve değirmen günümüzde hala orada bir "Adalet Simgesi" olarak yan yana ve birlikte durmaktadır.

Biraz tarih herkese iyi gelir, diye umuyorum.

Umarım bir gün biz de, “Bu ülkede hâkimler var” diyebiliriz. ■

Altın Turizm’in acı kaybı

Taşımacılık sektörünün sevilen saygın simalarından sevgili dostum **Altın Turizm İdari ve Mali İşler Müdürü Sedat Ersay** yaşamını yitirdi. **Altın Turizm** ailesine ve sevenlerine başsağlığı diliyorum.

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 10 • Sayı: 370 • 14 Aralık 2020

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Editörler
Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon
0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü
Ekrem ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve eklerinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama**'ya aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi ıktibas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL
EDİRNE Hüseyin TOPÇU
MALATYA Mehmet Anıl ÖZDOĞAN

Taşıma güvenliği önceliğimizdir!

- ✓ Pandemi kurallarını eksiksiz uygulayalım.
- ✓ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat edelim.
- ✓ Kış lastiği takma zorunluluğunu unutmayınız.



Ford Otosan 20 milyar TL yatırım yapacak 650 bin araç ve 130 bin batarya üretecek

Ford Otosan'ın 2026 yılına kadar yapmayı planladığı 20,5 milyar TL yatırımı kapsayan Cumhurbaşkanlığı Kararı Resmi Gazete'de yayınlandı.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, Ford Otosan'ın 60'ıncı yılı nedeniyle haklı bir gururu tüm çalışanlar ve emeği geçenlerle paylaştıklarını da dile getirdi: "Türkiye'nin öncü sanayi kuruluşu Ford Otosan olarak 60 yıldır olduğu gibi ülkemizin geleceğine olan inancımızla yatırımlarımıza devam ediyoruz. Bu doğrultuda, 2026 yılına kadar yapmayı planladığımız 20,5 milyar TL yatırımı kapsayan Cumhurbaşkanlığı Kararı'nın Resmi Gazete'de yayınlanmasından mutluluk duyuyoruz.

Önümüzdeki 6 yıl boyunca hayata geçireceğimiz ve etkisi 10 yılı aşacak ileri görüşlü bu yatırım ile hem şirketimizi hem de Türkiye otomotiv sanayiini geleceğe taşıyacağımıza ve global arenada rekabet gücümüzü artıracğımıza inanıyoruz.

Yeni nesil ticari araç üretimi

20,5 milyar TL tutarındaki bu yatırım ile elektrikli ve bağlantılı yeni nesil ticari araç projelerinin hayata geçirilmesini, bununla birlikte üretim tesislerimizdeki modernizasyon ve otomasyon çalışmalarının geliştirilmesini, yanı sıra Ford'un Avrupa'da devam eden ticari araç pazar liderliğine ve artan pazar payı başarısına istinaden büyüyen ticari araç pazarındaki talebi karşılamak için kurulu kapasitemizi artırmayı öngörüyoruz.

650 bin araç, 130 bin batarya üretim kapasitesi

Bu kapsamda, Kocaeli

Fabrikalarımızdaki araç üretim kapasitemizi 650 bine çıkarmayı ve batarya montaj fabrikası kapasitesini de 130 bin adede ulaştırmayı amaçlıyoruz. Aynı zamanda 3 bin kişilik ek istihdam sağlamayı da hedefliyoruz. Yatırımlarımıza ilişkin detayları önümüzdeki dönemde paylaşmaya devam edeceğiz.

Çalışanlarımız, bayilerimiz, tedarikçilerimiz başta olmak üzere tüm paydaşlarımızla birlikte büyük Ford Otosan ailesi olarak heyecan duyduğumuz bu yatırım döneminin, memleketimiz için hayırlı olmasını temenni ediyoruz." ■



Haydar Yenigün

Ford Otosan Kocaeli Fabrikaları



Ford Transit ailesinin yepyeni üyeleri:

Yeni Transit 'Limited' ve 'Frigo Van'

Ford, ticari araç ailesinin sevilen üyesi Transit'i işletmelerin ve müşterilerin ihtiyaçlarını odağına alarak geliştirmeye devam ediyor. Ticaretin lideri Transit'in şimdi yepyeni özellikler ve ek donanımlarla sunulan 'Limited' versiyonu ile soğuk zincir taşımacılığına yönelik Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen özel yalıtım ve soğutucu

üniteye sahip 'Frigo Van' versiyonu müşterilere sunuldu.

Yeni Transit 'Limited' versiyonda 'Deluxe' versiyona ek olarak; gövde rengi ön tampon, HID BI-Xenon dinamik ön farlar, 16" inç alüminyum jantlar, yan park sensörleri, geri görüş kamerası, arka led tepe lambası, silecek suyu seviye göstergesi, ısıtmalı ön cam, yağmur sensörlü ön silecekler

müşterilere sunuluyor.

Transit'in soğuk zincir taşımacılığına yönelik yeni "Frigo Van" versiyonu başta gıda olmak üzere ilaç ve çiçekçilik gibi sektörler için de önemli taşıma/nakliye avantajları sunuyor. +5°C soğutma sınıfında, ATP belgesine sahip, Transit Frigo Van, kuru, serin ve soğuk ürünlerin taşınmasına imkan sağlıyor. ■



SATIŞ FİYATLARI

Yeni Ford Transit Minibüs 'Limited' 339.800 TL'den,

Transit Van 'Limited' 251.800 TL'den,

Transit 'Frigo Van' ise 252.900 TL'den başlayan tavsiye edilen anahtar teslim fiyatlarıyla...

Ford Yetkili Satıcıları'nda müşterileri bekliyor.



Teknoloji



Ekrem Özcan

ekrem.ozcan@tasimadunyasi.com

TOSB Sanayicilerinin Örnek Liderliği

Sanayici işadamlarımız girişimci ruhlarıyla ülkemize üretim yerleri kuran, binlerce kişiye iş sağlayan, ihracatımızı artıran, yönetiminin de emek yoğun olduğu sektörün başrol oyuncularını...

Örneğin, TOSB'daki (Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi) firmaların tepe yöneticileri... Yıllar önce şirketlerini kurdular, çeşitli riskleri aldılar, badireleri atlattılar, yatırımlarını yaptılar, yapmaya devam ediyorlar; Türkiye ihracatının yüzde 1,5'ünü aynı bölgeden sağlayacak hale getirdiler. Şimdi de kollarını sıvadılar, ülkemizin geleceği için, global dünyanın dönüşümüne ayak uydurmak üzere farkındalık yaratmaya çalışıyorlar, girişimlere destek olmaya, önlerini açmaya çalışıyorlar.

PUSULA Programı

Bakıyorsunuz bir yandan 4 ülkede, 700 milyon Euro'dan fazla ciroyu yönetmeye çalışırken, yine de girişimcilere deneyimlerini paylaşmak üzere zaman ayırıp doğrudan temasa geçmeye çalışıyorlar. Evet, PUSULA programından bahsediyorum. "Patronlardan Girişimcilere Deneyim Paylaşımı"... TOSB İnovasyon Merkezi'nin koordinasyonunda Bilişim Vadisi'nin katkılarıyla düzenlenen bu programda sanayicilerimizin tepe yöneticileri girişimcilerimizle bir araya geliyor ve deneyimlerini doğrudan paylaşıyorlar. Paha biçilemez bir paylaşım.

Dönüşümde bir diğer liderlik örneği

Hemen hemen her hafta düzenlenen bu programda bugüne kadar TOSB Yönetim Kurulu Başkanı ve Eku Fren Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Duda-roğlu, TOSB İnovasyondan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi, Farplas Yönetim Kurulu Üyesi ve CEO'su Ömer Burhan-oglu, TOSB Kurucularından Farba Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Bayraktar, Egebant ortaklarından ve Genel Müdürü İbrahim Hatipoğlu zamanlarını ayırıp girişimcilerle bir araya geldiler. Kendilerine buradan da teşekkürlerimizi iletiyorum.

Dönüşümde bir diğer liderlik örneği, girişimcilerle iş ortaklıkları geliştirmek üzere tepe yönetimleri dahil firmaların ilgili bölümlerinin girişimcilerle bir araya geldikleri "Sanayiciler Girişimcileri Dinliyor" programı. Burada da her bir firma ayrı ayrı girişimcileri dinliyor ve onlarla nasıl işbirlikleri yapabilecekleri üzerine görüşmeler yapıyorlar.

TOSB İnovasyon Merkezi'nin İnovasyon Elçileri

Özellikle satış konusunda çok güzel gelişmeler var. Girişimcilerimizin satış yapmalarını, çözümlerinin sanayide deneyimlenmesini çok önemsiyoruz.

Sensemore'un CAVO ile, Hangaarlab'ın OTAM ile, Thread in Motion'ın Renault ile benzeri birçok örnek işbirliği hayata geçirildi. Önümüzdeki günlerde bu programların yanında, sahne TOSB İnovasyon Merkezi'nin İnovasyon Elçileri'nde olacak. İki profesörden aldıkları 12 haftalık, İnovasyon ve Dönüşüm Yönetimi Eğitimi'ni başarıyla tamamlayan, TOSB'da yer alan 10 değişik firmadan 30 kişi İnovasyon Elçisi olarak katma değer yaratmaya devam edecekler. Bu firmalara da; Egebant, Cavo, Birinci, Pimsa, Farplas, Toyotetsu, Bosch Rexroth, Eku Fren, Kanca, otomotiv sektöründeki bu dönüşüme öncülük etmeleri ve katkılarından dolayı ayrıca teşekkürlerimizi iletiyorum. ■

MAN TGX, 2021 Yılı'nın Uluslararası Kamyonu seçildi!

The International Truck of the Year ödülü her yıl, son 12 ay içinde piyasaya sürülmüş ve karayolu taşımacılığının sürdürülebilir gelişimine en büyük katkıyı yapmış kamyonu veriliyor. Değerlendirme kriterleri arasında ise, teknik anlamda yaratıcı fikirler ve iyileştirmelerin yanı sıra genel maliyet verimliliği, güvenlik ve çevre korumaya katkıda bulunan inovasyonlar da yer alıyor.

Ödül törenindeki konuşmasında jüri kararını da özetleyen ITOY Başkanı Gianenrico Griffini, “Yeni MAN TGX, sürücü konforu, yakıt tasarrufu, bağlantılabilirlik ve insan-makine arayüzü açısından ileri doğru atılmış büyük bir adımı temsil ediyor. Bu nedenle, yeni MAN TGX’in neden Truck of the Year 2021 seçildiğine dair hiçbir şüphe yok. O, bugünün ve yarının ulaştırma ihtiyaçlarını karşılayan, geleceğe yönelik bir kamyon” dedi.

The International Truck of the Year Award (IToY) için atanan jüri üyeleri, yeni MAN TGX’i 2020 Şubat ayından bu yana detaylı bir şekilde tanıma fırsatına sahip oldular. Sürücü rahatlığı için net bir şekilde düzenlenmiş, tamamen dijital gösterge cihazları, yeni ve geniş şekilde ayarlanabilir çok fonksiyonlu direksiyona entegre edilmiş sezgisel olarak, çalıştırılabilen sürüş ve multimedya fonksiyonlarının yanı sıra MAN SmartSelect sisteminin inovatif, dikkat dağıtmayan döner düğmeli kontrol fonksiyonu jüriyi etkiledi.



IToY jüri üyeleri, yeni sürücü kabinindeki yaşam koşulları hakkında da aynı şekilde pozitif. Test sürüşleri boyunca, daha da fazla öngörü sergileyen GPS seyir kontrol sistemi MAN EfficientCruise ve aerodinamik kabin tasarımı ile birleştiğinde önceki versiyona oranla yüzde 8,2’ye kadar daha fazla yakıt tasarrufu sağlıyor.

Yeni MAN TGX’in Euro 6d güç aktarma organlarının olağanüstü performansı ile de hayrete düştüler. Jüri, aynı zamanda; radar-temelli dönüş yardımı ve şerit değişikliği destek sistemleri, Lane Return Assist (Şerite Dönüş Yardımı) ve trafik sıkışıklıklarında sürüş yardımı gibi işlevlerle birlikte yüksek güvenlik seviyesinin de altını çizdi. Bunun sadece sürücünün üzerindeki baskıyı azaltmakla kalmayıp, yolu kullanan diğer insanların güvenliğine de önemli katkı yaptığına dikkat çekti. Ayrıca ticari araç sektöründe türünün ilk örneği olan, elektronik mimarisiyle sağladığı yüksek seviyeli bağlantılabilirlik özelliğiyle ve bununla ilgili dijital hizmetler yelpazesıyla de MAN TGX, ITOY uzmanları üzerinde etki yarattı. ■



MAN Truck & Bus CEO’su Andreas Tostmann: “The International Truck of the Year’ ödülü, MAN’daki ekibimizin ortaya koyduğu olağanüstü işin muazzam bir şekilde tanınmasıdır. Ekip, beş yıldan uzun süredir kafasında tek bir amaçla; sürücüler ve müşterilerimiz için en iyi kamyonu geliştirmek ve yollara çıkarmak hedefi ile çalıştı. Bu çok arzulanan ödül de gösteriyor ki; başardık” dedi.

Karayolları Genel Müdürlüğü Karla mücadele için 25 adet MAN aldı

Karayolları Genel Müdürlüğü (KGM), karla mücadele için 25 adet MAN TGS 33.430 6x6 aldı. MAN tarafından Türkiye’nin zorlu kış şartları için özel ekipmanlarla donatılmış olan araçlar, yurt genelindeki 17 farklı Bölge Müdürlüğü bünyesinde hizmet verecek.

Karayollarında kar küreme ve tuzlama çalışmalarında görev alacak olan araçlar, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu’nun katıldığı törenle karayolları yetkililerine teslim edildi. Bakan Karaismailoğlu, törende MAN’ın kar bıçaklı, tuz serpme aracına binerek, bir süre kullandı. ■



Bakan Adil Karaismailoğlu, zorlu kış şartları için özel ekipmanlarla donatılmış olan MAN araçları kullanarak deneyimledi.



Astosan Süt ve Gıda,

3 yeni MAN çekiciyle

Filosunu yeni araçlarla güçlendirme kararı alan Astosan Süt ve Gıda AŞ, yeni yatırımlarında MAN çekicilerini tercih etti.

Firma; performans, dayanıklılık ve düşük işletme maliyetinin yanı sıra satış sonrası verilen hizmetler nedeniyle tercih ettiği 3 adet MAN TGS 18.470 4X2 BLS-GA Retarder çekiciyi, MAN

Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ yetkili satıcılarından Lokman Koçaslan Otomotiv’den teslim aldı. Lokman Koçaslan Otomotiv’de düzenlenen teslimat törenine Astosan Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akpınar, Genel Müdür Aydın Özdemir, Filo Yöneticisi Aydın Tire ile Lokman Koçaslan Otomotiv Genel Müdürü Müjdat Aras ve Bölge Satış Sorumlusu Melih Kazi katıldı. ■

Taşıma güvenliği önceliğimizdir!

✓ Pandemi kurallarını eksiksiz uygulayalım. 🦠🦠🦠

✓ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.

✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat!

✓ Kış lastiği takma zorunluluğunu unutmayınız.



Erhanlar Grup, 100 adet MAN TGX aldı

Erhanlar Grup'un, 100 araçlık yeni yatırımında da tercihi değişmedi. Erhanlar Grup'un aldığı 100 adetlik yeni MAN çekicilerin ilk bölümü olan 50 adet MAN TGX 18.510 4x2 LLS TG3 Retarder ve ADR'li çekiciler düzenlenen törenle teslim edildi.

1993 yılında **Faik Turan** tarafından kurulan ve bugün uluslararası alanda frigorifik araçlarla komple, parsiyel taşımacılık, gümrüklü antrepo, hava kargo ve lojistik hizmetleri alanında sektörün önde firmalarından biri olan Erhanlar Grup'un filosundaki 120 çekicinin tamamı MAN markasından oluşuyor. Şirket bu araçların performansından memnun kaldığı için yeni yatırım tercihinin MAN yönünde kullandı. Erhanlar Grup filosunu 100 adet MAN çekici ile güçlendirme kararı aldı. Grup, bu araçların ilk bölümü olan ve ödüllü GX kabin modeline sahip 50 adet MAN TGX 18.510 4x2 LLS TG3 Retarder ve ADR'li çekicileri, düzenlenen törenle teslim aldı.

“MAN, bizim için güvenilir bir çözüm ortağıdır”

Teslimat töreninde konuşan **Erhanlar Grubu Yönetim Kurulu üyesi Ayhan Turan**, şirket olarak, taşınabilir ürün yelpazesi yönünden son derece geniş ve özelliği bir hizmet verdiklerini belirterek; “Müşterilerimize verdiğimiz güvenilir ve kaliteli hizmet anlayışında araçların sahip olduğu özellikler çok büyük önem taşıyor. Mevcut araç filomuz da çevreye duyarlı, Avrupa normlarına ve ADR konvansiyonuna uygun, yeşil ve sessiz motorlu araçlardan oluşuyor. Ayrıca taşımacılıkta insana, doğaya ve ekolojik dengeye özen göstererek hizmet veriyoruz. Araç seçimi yaparken de tüm kriterlere dikkat ediyoruz. Şu anda filomuzda 120 adet aracın tamamı MAN'lardan oluşuyor. MAN, sahip olduğu araç kalitesi ve sunduğu hizmet anlayışıyla bizim için güvenilir bir çözüm ortağıdır. Dolayısıyla Erhanlar Grup olarak, MAN'a güveniyoruz ve iş birliğimizden memnunuz. Bu yüzden de yeni yatırımımızda da MAN araçlarında



Erhanlar Grup'un İzmir'deki antreposunda düzenlenen teslimat törenine Erhanlar Grubu Yönetim Kurulu üyeleri **Ayhan Turan, Sultan Turan**, Satınalma Müdürü **Doğan İncedoğan** ile MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü **Serkan Sara**, Kamyon Satış Bölge Sorumlusu **Ataç Şeran**, MAN yetkili satıcısı Lokman Koçaslan Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Lokman Koçaslan** ve Lokman Koçaslan Otomotiv Genel Müdürü **Müjdat Aras** katıldı.

karar kıldık” dedi.

“Müşterilerimize yaşam boyu maliyet avantajları sunuyoruz”

MAN Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara ise, MAN araçlarının, sahip olduğu özellikler ve sunduğu avantajlarla işletmeler için bütüncül bir değer oluşturduğunu vurgulayarak, “MAN olarak, müşterilerimize yaşam boyu maliyet avantajları sunuyoruz. Çünkü onları sadece müşteri olarak değil, aynı zamanda yaşam boyu iş ortaklarımız olarak görüyoruz. Bu

anlayışımız doğrultusunda aracın ilk satış ve finansman aşamasından, satış sonrası hizmetlere, hatta TopUsed ile ikinci ele kadar tüm süreçlerde daima müşterilerimizin yanlarında olmaya özen gösteriyoruz. Bu hizmetlerimiz de müşterilerimizden takdir görüyor. Erhanlar Grup da bizim MAN olarak, iş birliğine çok değer verdiğimiz bir iş ortağıdır. Kendilerinin bugün hem araçlarımızdan hem de verdiğimiz hizmetten memnuniyet duymaları ve bu iş birliğini daha da ileriye taşımak istemeleri bizim için büyük bir mutluluk. Bu nedenle kendilerine bir

kez daha teşekkür eder, MAN TGX serisi yeni araçlarımızın da öncekilerde olduğu gibi hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum” diye konuştu.

Ödüllü GX kabin

ADR konvansiyonuna uygun yeni MAN TGX çekiciler, TG3 serisinin en yüksek tavana sahip yeni nesil kabin modeli olan GX kabin ve yeni nesil gösterge paneli ile tasarım dünyasının en prestijli ödülleri arasında biri olan RedDotAward da ‘Marka & İletişim Tasarım 2020’ ödülünü almıştı. ■

Egelim Lojistik 20 adet MAN TG3 serisi çekici aldı

MAN'la devam kararı alan bir firma da, bünyesinde 120 adet daha MAN araç bulunan; ulaşım, depolama, liman sektörlerinin köklü ve güçlü firması Egelim Lojistik AŞ oldu.

Bugün filosundaki 300 araçla taşımacılık sektöründe hem ulusal hem de uluslararası alanda başarılı işlere imza atan firma, yeni araç yatırımı kapsamında 20 adet daha MAN TG3 serisi çekici satın aldı. 470 Bg güce sahip çekiciler ayrıca Retarder, ADR ve çelik tampon, buzdolabı gibi ekstra özellikleriyle dikkat çekiyor.

“MAN'ın hem araç hem de hizmet kalitesine güveniyoruz”

Egelim Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Erim, “Bu anlayışımız sayesinde 32 yıl önce tek araçla başladığımız faaliyetimizi bugün kendi özvarlığımız olan 300 araçlık filomuzla sürdürüyoruz. Filomuzun tamamı, ithalatçı ve ihracatçı firmaların ihtiyaçlarına



cevap verebilecek donanım ve özelliklere sahip” dedi.

“Bu teslimat MAN'ın araç ve hizmet kalitesine duyulan güvenin göstergesi”

Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara: “MAN olarak, sahip olduğumuz hizmet anlayışı çerçevesinde tüm müşterilerimizi yaşam boyu iş ortağımız olarak

görüyoruz. Satış anından satış sonrası destek hizmetlerine kadar sürecin her aşamasında müşterilerimizin yanlarında oluyoruz. Gerek araçlarımızın kalitesi gerekse de verdiğimiz hizmet bizleri, yeni yatırımlarda da tercih sebebi yapıyor. Bundan da çok büyük bir mutluluk duyuyoruz”. ■

Egelim Lojistik, satın aldığı araçların ilk kısmı olan 10 adet TGS 18.470 4x2 BL SA (TG3) çekiciyi de İzmir'deki tesislerinde düzenlenen törenle teslim aldı. Teslimat törenine Egelim Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı **Kemal Erim**, Lojistik Müdür Yardımcısı **Tayfun Erim**, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü **Serkan Sara**, Kamyon Bölge Satış Koordinatörü **Ataç Şeran**, MAN Yetkili Satıcısı Lokman Koçaslan, Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Lokman Koçaslan** ve Lokman Koçaslan Otomotiv Genel Müdürü **Müjdat Aras** katıldı.

Elektrikli geleceğin yenilikçi kamyonlarına 2021 Kamyon İnovasyon Ödülü

International Truck of the Year (IToY – Uluslararası Yılın Kamyonu) jürisi, Mercedes-Benz’in tamamen elektrikli kamyonlarına prestijli bir ödül verirken, e-mobilité konusunda benimsenen kapsamlı yaklaşımı da övdü.

International Truck of the Year (IToY – Uluslararası Yılın Kamyonu) jürisinin verdiği karara göre, elektrikli geleceğin en yenilikçi kamyonları Mercedes-Benz yıldızı taşıyor. Jüri, prestijli 2021 Kamyon İnovasyon Ödülü’nü Mercedes-Benz’in iki elektrikli kamyonu olan batarya elektrikli Mercedes-Benz eActros’a ve yakıt hücreli konsept araç Mercedes-Benz GenH2 Kamyon’a verdi. Avrupa ve Güney Afrika’nın önde gelen kamyon dergilerini temsil eden 25 ticari araç editörü ve kıdemli gazeteciden oluşan IToY jürisi, özellikle açıkça ifade edilmiş uzun vadeli bir stratejiye dayanan e-mobilité hakkındaki kapsamlı yaklaşıma dikkat çekti. Ödül, Daimler Truck AG Yönetim Kurulu Başkanı ve Daimler AG Yönetim Kurulu Üyesi Martin Daum ve Çin Bölgesi’nden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Sven Ennerst’e 30 Kasım 2020’de dijital ortamda verildi.

Seri üretimine 2021’de başlanması planlanan Mercedes-Benz eActros 200 kilometreden fazla bir menzile sahip olacak. Daimler Trucks, zorlu uzun yol taşımacılığı için geliştirilen, 1,000 kilometre ve üzerinde menzil sunan, yakıt hücreli bir konsept kamyon olan Mercedes-Benz GenH2 Kamyon’u Eylül 2020’de tanıttı. Müşteri testlerine 2023’te ve seri üretime önümüzdeki on yılın ikinci yarısında başlanması planlanıyor.

Martin Daum, “Yılın Kamyonu Jürisi’nin, Mercedes-Benz eActros’u ve Mercedes-Benz GenH2 Kamyon’u prestijli 2021 Kamyon İnovasyon Ödülü ile takdir etmiş olmasından onur ve gurur duyuyoruz. Kelimenin tam anlamıyla yerel CO2 nötr olan,



batarya ve hidrojen bazlı yakıt hücrelerine dayanan teknolojilere odaklanma stratejisiyle doğru yolda olduğumuz onaylanmış oldu. Bu kombinasyon sayesinde müşterilerimize kullanımlarına göre en

iyi araç seçeneklerini sunabiliyoruz. Son yıllarda eActros sayesinde yerel CO2 nötr şehir içi dağıtımın mümkün olduğunu gösterdik” dedi.

Daimler Trucks, şehiriçi dağıtımdan uluslararası uzun yol

taşımacılığına kadar araçlarının elektrikli hale getirilmesi için benimsediği teknoloji stratejisini açıklayarak, Paris İklim Anlaşması’nın hedeflerine olan bağlılığını bir kez daha ifade etmiş oldu. ■

Tırsan’dan Boytrans Lojistik’e 50 Adet Treyler



Sektörün öncü lojistik firmalarından Boytrans Lojistik, treyler yatırımında tercihini yine Tırsan’dan yana kullandı. Firma filosuna 50 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus T.SCS X+ treyler ile güçlendirdi ve yapmış olduğu son yatırım ile birlikte filosundaki Tırsan araç sayısını 140’a yükseltti.

Tırsan Araçları ile Müşterilerimize,

Guvenli, Kaliteli Ve Hızlı Lojistik Hizmetleri Sunuyoruz

Boytrans Lojistik Genel Müdürü Ahmet Ufuk Keçecioglu, “Filo yatırımlarımızda her zaman ilk tercihimiz Tırsan olmuştur. Gerek yıllardır sürdürmüş olduğumuz güçlü iş birliği, gerek Tırsan’ın en verimli ve kaliteli ürünleri, gerekse her zaman firmamıza sunmuş olduğu kaliteli ve

hızlı satış sonrası hizmetler bizim için öncelikli tercih sebebidir” dedi.

Boytrans Lojistik’in faaliyetleri hakkında da bilgi veren Ahmet Keçecioglu, “Filomuzda bulunan Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus treylerlerle ağırlıklı olarak mobilya taşımacılığı yapıyoruz. Tırsan araçlarının sahip olduğu yüksek iç net özelliği ile daha fazla ürün yükleme imkanına sahip. Treylerlerde

bulunan ekstra çatı kaldırma özelliğiyle yükleme esnasında daha hızlı ve verimli operasyon yapabiliyoruz” dedi.

Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç, “Boytrans Lojistik ile senelerdir iş ortağımız, bugün teslimatını yapmış olduğumuz Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus araçlarında bulunan patentli K-Fix sistemi sayesinde yüklerini güvenli şekilde taşıyabilecekler” dedi. ■

KATILDILAR

Tırsan’ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştirilen teslimat törenine; Boytrans Lojistik Genel Müdürü Ahmet Ufuk Keçecioglu, Lojistik Müdürü Kubilay Çelik, İş Geliştirme ve Satış Müdürü Selman Üstuner, Tırsan Treyler İşletmeler Genel Mudur Yardımcısı Ahmet Yılmaz, Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç ve Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katılım gösterdi

Oğuzlar Kömür Nakliyat 55 Renault Trucks çekici aldı

Oğuzlar Kömür Nakliyat'ın Bandırma'da bulunan tesislerinde yapılan teslimat törenine Oğuzlar Kömür Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Onur Oğuzbeyi, Renault Trucks Türkiye Satış Direktörü Ömer Bursalıoğlu, Koçaslanlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan ve Genel Müdürü Mesut Süzer katıldı.

Oğuzlar Kömür Nakliyat, yerli kömürü Soma ve tesislerine yakın bölgelerden temin ederken Rusya'dan da ithal ediyor, tesislerinde işlediği kömürü tüm Türkiye'ye naklediyor.

Oğuzlar Kömür Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Onur Oğuzbeyi, ağır tonajlı taşımalarda Renault Trucks çekicilerinin performans, yakıt tasarrufu ve satış sonrası

hizmetlerinden çok memnun olduklarını söyledi. ■



IVECO İzmir Meyeks'ten İzgi Nakliyat'a 5 çekici

IVECO İzmir yetkili satıcısı ve servisi Meyeks Otomotiv tarafından İzmir'in konteyner taşımacılığında önde gelen firmalarından İzgi Nakliyat'a 5 adet S-WAY AS440S48 T/P çekici teslimatı gerçekleştirildi.

İzgi Nakliyat tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine Meyeks Otomotiv satış müdürü Osman Bayram, satış yöneticisi Başar Yılmaz ile İzgi Nakliyat yönetim kurulu üyeleri Ramazan Yavuz ve Ertan Yavuz katıldılar. ■



Özkeleşler'den Volvo Trucks yatırımı

Türkiye distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları'nın yürüttüğü Volvo Trucks, uzun yol taşımacılığındaki performansı ve sürüş kolaylığı ile iş ortaklarının yanında olmaya devam ediyor. AB ülkelerine frigorifik taşıma ve Asya ülkelerine karayolu nakliye faaliyetlerini sürdüren Özkeleşler Uluslararası Nakliyat, filosunu 6 adet Volvo FH500 kamyon ile güçlendirdi. Volvo FH500 TC'ler 2800 Nm torkuyla,

güçlü performans ve yakıt verimliliği sunuyor; mazottan yaklaşık yüzde 4, AdBlue'dan ise yüzde 40 civarında tasarruf sağlıyor.

Özkeleşler Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Hakkı Keleş, "Avrupa ülkeleriyle aktif çalışmaya başladıktan sonra, müşterilerimize hizmet sunarken bizi yolda bırakmayacak, kaliteli ve güvenilir bir iş ortağına ihtiyacımız vardı. Bizler de bu konuda en iyi olanı tercih ettik ve Volvo Trucks ile iş birliğine karar verdik" dedi. ■



Özerkan Lojistik, 10 Volvo Trucks aldı

Özerkan Lojistik, filosuna 10 adet Volvo FH500 TC daha ekledi. Bu teslimatla birlikte, firmanın 25 araca ulaşan filosu tamamen Volvo Trucks kamyonlardan oluşuyor. Volvo Trucks, Özerkan Lojistik'e VFS Finansman A.Ş.'nin (Volvo Finans) sağladığı avantajlı finansman desteğini de

sundu. Özerkan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Aktaş: "Yaptığımız iş itibarıyla; ilaç, sebze, çiçek ve dondurulmuş gıda gibi çok hassas ürünlerin taşımacılığını yapmaktayız. Volvo Trucks ilk günden bu yana yapmış olduğumuz tercihin ne kadar doğru olduğunu anlıyoruz." ■

IVECO Otomotiv'den

LGT Lojistik'e 4, Tanöz İnşaat'a 6 çekici



IVECO'nun İstanbul yetkili satıcılarından IVECO Otomotiv satışını gerçekleştirdiği toplam 10 adet S-WAY'den 6 adet S-WAY AS440S48 T/P çekiciyi LGT Lojistik ve Tanöz inşaat

firmalarına teslim etti. LGT Lojistik'e 4 adet, Tanöz İnşaat'a 6 adet S-WAY çekicinin 2'si teslimatını IVECO Otomotiv adına Genel Müdür Rüştü Başargan Ağır Vasıta Satış Müdürü Çayan Tubay LGT Genel

Müdürü Selçuk Aslan'a, Tanöz İnşaat Genel Müdürü Serdar Tan'a gerçekleştirdi. Başargan, her iki kurumu satış sonrasında da yalnız bırakmayacaklarını ifade etti. ■

IVECO Otomotiv'den



Fırat Uluslararası Taşımacılık'a 3 S-WAY çekici

Teslimat törenine Iveco Otomotiv adına ağır vasıta satış danışmanı Mete Geçör katılırken Fırat Uluslararası Taşımacılık adına filo operasyon müdürü İsa Akıncı ve ihracat müdürü Gökhan Buhurcu katıldı. İsa Akıncı özellikle yakıt ekonomisi ve yenilenen kabinin modern görünümünün yatırım kararlarında etkili olduğunu söyledi. ■

Tarsus Kooperatifi'nin Tercihi Renault Trucks T520 Çekici

Mersin merkezli Adem Göçer ve Hidayet Şahin firmalarına Yeni Renault Trucks T520 çekiciler, Şoförler Cemiyeti 2. Başkanı Adem Göçer ve 3.Başkanı Hidayet Şahin'e Erman Ticari Araçlar Genel Müdürü Emrah Deniz ve Satış Müdürü Sinan Mehmet tarafından teslim edildi. ■



Mercedes-Benz ve Setra otobüslerinde COVID-19 pandemisine karşı yeni donanımlar

Daimler bünyesindeki Mercedes-Benz ve Setra markalı otobüslerde, yeni tip koronavirüs pandemisine karşı, yolculuklardaki yayılımın azaltılması adına bazı yenilikler sunulmaya başlandı. Yeni otobüs siparişleri haricinde mevcut otobüslere de eklenebilen bu donanımlar sayesinde daha güvenli ve huzurlu yolculuklar yapılabilecek.

Daimler Buses kapsamında üretilen Mercedes-Benz ve Setra markaları her zaman örnek niteliğinde güvenlik donanımlarına sahip oldu. Tüm dünyayı etkisi altına alan Covid-19 pandemisi sebebiyle söz konusu markalar yeni güvenlik önlemlerini tanıttılar. Bunlardan ilki, standart olarak otobüslere takılan yeni iklimlendirme sistemi.

Bu sistem, araç içerisinde hızlı hava değişimi sağlayarak enfeksiyon riskine karşı koruma sunuyor. Yeni özellikler arasında antiviral etkili yüksek performanslı klima filtreleri ve ayrıca otobüsler için sürücü koruma kapıları ve sensörlü dezenfektan dispenserleri de yer alıyor. Daimler Buses, modele bağlı olarak araç içerisinde maksimum taze hava akışını yüzde 33 ila 40 oranında artıran bir opsiyonel özelliği de sunmaya başladı. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs AR-GE Merkezi'nin Mannheim ve Neu-Ulm'daki ekiplerle birlikte geliştirdiği yeni donanımlardan bazıları mevcut araçlara sonradan uygulanabildiği gibi, Ekim 2020 itibarıyla verilen yeni siparişlere de üretim aşamasında eklenebiliyor.

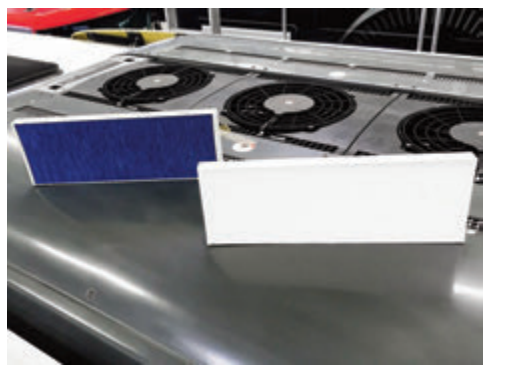
Daimler Buses Ürün Geliştirme ve Satın Alma Başkanı Gustav Tuschen; “En son filtre teknolojileri ve ortalamanın üzerinde taze hava değişim oranı ile yolcu otobüslerimiz, her zaman için güvenliği ve konforu en üst seviyede bir araya getiriyor. Bu arada antiviral işlev katmanlarının kullanımı, hijyen tedbirlerini bir kez daha önemli ölçüde artırmamıza imkan sağladı. Sosyal mesafe ve maske takma kurallarına uyulması şartıyla sürücüler ve yolcular, yeni tip koronavirüs pandemisi sırasında bile herhangi bir endişe duymadan ve güvenli bir şekilde seyahat edebilir” dedi. ■



Sürücü koruma kapıları / ayırma duvarları

Otobüs şoförlerinin enfeksiyonlarını önlemek için Daimler Buses, emniyet camı veya yüksek kalitede plastik polikarbonattan oluşan profesyonel sürücü koruma kapıları geliştirdi.

Yolcu otobüslerinin sürücü koruma kapıları, mevcut Mercedes-Benz Yeni Turismo serisi, Setra ComfortClass 500 ve Setra S 531 DT çift katlı otobüsler için de sipariş edilebiliyor. Bu özellik yeni ve eski araçlarda sunuluyor.



Antiviral işleve sahip standart yüksek performanslı partikül filtresi

Aktif filtreler, hem yeni araçlara hem de iyileştirme çözümü olarak olmak üzere, mevcut Mercedes-Benz Yeni Travego, Yeni Turismo, Setra S 531 DT çift katlı otobüs, Setra ComfortClass 500 ve TopClass 500 yolcu otobüslerine uygulanabiliyor.

Güvende olma hissi, aile gibidir. Her şeyden önce gelir.

Üstün teknoloji ve gelişmiş güvenlik özelliklerine sahip Mercedes-Benz Otobüsler ile her yolculuğa güvenle çıkın.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

