

"4. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyum ve Sergisi"nin açılışında konuşan Bakan Yıldırım açıkladı.

Şehirlerarasına da EDS geliyor



Karayolu Trafik Güvenliği Deklarasyonu'nun da imzalandığı sempozyumun ardından İçişleri Bakanı Muammer Güler ve UDH Bakanı Binali Yıldırım, 4. Karayolu Trafik Güvenliği Sergisi'ni açtı. Açılışta Ulaştırma Bakanlığı Müsteşarı Habib Soluk, Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan ve Metro Turizm Genel Müdürü Umut Kahraman da hazır bulundu. ■ 9'da



UND lojistik altyapısını masaya yatırdı

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, Ekonomi Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Bülent Ugur Ecevit, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sezai Uçarmak ve ekipleri başta olmak üzere, ulaştırma ve lojistik ile ilgili kamu ve STK'ların temsilcileri ile UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Yönetim ve İcra Kurullarından oluşan 70'in üzerinde katılımcı ile arama konferansı yapıldı. ■ 10'da

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Yıl: 2 • Sayı: 87 • 13 - 19 Mayıs 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü uygulaması

EGO Cepte

EGO Genel Müdürlüğü "EGO Cepte" uygulamasıyla Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdi ve durakta otobüs bekleme devrine son verdi.

Necmettin Tahiroğlu İsmail Kesgin

5'te

İstanbul servisçiler, diğer illerin de desteğiyle 11 Mayıs'ta Kazlıçeşme'den haykırdı:

7 SORUNUMUZU ÇÖZÜN!

● İSAROD öncülüğünde Kazlıçeşme'de bir araya gelen binlerce servis taşımacısı, araçların üzerine astıkları ve ellerindeki pankartlarla, önceliği plaka tahdidinde olmak üzere yaşadıkları sorunlara çözüm talep ettiler.

● Servisçiler, 9 Haziran'da Belgrad Ormanı'nda seslerini duyurmaya devam edecekler. Bunu, gerekirse işe gidiş-gelişi geciktirme takip edecek. Yine çözüm olmazsa kademe kademe kontak kapatmaya kadar eylemler sürecek.

11 Mayıs Cumartesi günü İstanbul'da hizmet veren binlerce servis taşımacısı, araçlarıyla birlikte Kazlıçeşme'ye akın etti. Kazlıçeşme'de İstanbul servisçilere destek olmak için birçok il ve ilçenin servis taşımacı dernek yönetimleri de etkinliğe katıldı. İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası'nın öncülüğünde binlerce katılımcıya rağmen sorunsuz ve çok iyi bir organizasyon gerçekleştirildi. Bu denli büyük çaplı bir taşımacı etkinliği ilk kez gerçekleştirildi. Eylemde servisçilerin 7 derdi ve buna ilişkin çözüm talepleri dile getirildi.

- 1 Plaka tahdidi yapılmalıdır. Bundan herkes kazanır.
- 2 Korsan yasası bizi vurdu. Yetki belgesi karmaşası yaşanıyor.
- 3 Haksız komisyon oranları var. Firmaların her fırsatta aldığı komisyonlar yüzde 70'i buluyor.
- 4 Trafik sigorta zamları az kaza yapan sektörümüze çok ağır
- 5 Servislere yaş sınırı gereksiz, önemli olan muayeneden geçmek.
- 6 KDV tevkifatında öderken yüzde 18, alırken yüzde 9 olması bizleri mağdur ediyor.
- 7 Engelli donanımı, sadece engellileri taşıyan araçlarda aranmalı. ■ 7'de



TOFED, Metro Holding YK Başkanı Galip Öztürk'e onur yemeği verdi

Öztürk, yemekte yaptığı konuşmada "Sektör evrim geçiriyor" dedi. ■ 8'de



MAN'dan Mayıs özel iki dev kampanya

MAN ve NEOPLAN marka yeni model seyahat otobüslerini cazip avantajlar.

Sayfa ■ 3-12'de



1373 araç işleten ve günlük 20 bin kişi taşıyan Nida Turizm:

Plaka tahdidi ile haksız rekabet ortadan kalkacak



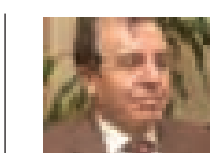
The Olympian Travel Group CEO'su Mustafa Toprakçı: **Tur operatörlerinin araç alması, pazarın daraldığını gösterir**



Toprakçı, "Bu işin sanatını en iyi yapanlar, su üstünde kalıyor. Tur operatörü olarak bizim kendi aracımızı almak zorunda kalmamız, birçok gelişmenin başlangıcı..." dedi.

Solaris InterUrbino Türkiye turuna çıkıyor

Polonyalı otobüs üreticisi Solaris, kısa mesafe şehirlerarası ve turizm taşımacılığına yönelik 12.8 metrelik otobüsünü 20 Mayıs'ta Ankara'da başlayacak Türkiye turu ile tanıttı. Tur 12 noktadaki etkinlikten sonra 4-10 Haziran'da İstanbul'da olacak.



Dr. Zeki Dönmez

Terminallere bakış ve Alibeyköy

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaştırma, coğrafya ve şehirleşme-3

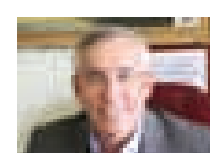
2'de



Mustafa Yıldırım

Trafik Güvenliği ve yapılması gerekenler

5'te



Salim Altunhan

Gözden kaçanlar...

4'te

2 » Kentiçi

Tasima
Dünyası

13 - 19 Mayıs 2013

Şekilde 1960 ve 1990 yılları için trafik hacmi ve modal dağılım ile 2020 ve 2050 yıllarına ait trafik hacmi ve modal dağılım projeksiyonu verilmiştir. Şekilden görüldüğü üzere gelecekte ulaşımın yükse hızlı trafik modları olan havayolları ve hızlı trenlerle gerçekleşmesi beklenmektedir. 400-600 km uzaklıklara yolcu taşımada, günümüzün en etkili olanağı hızlı trenlerdir. Bu uzaklıklarda, hem karayolunun hem de havayolunun 200 km/sa.nın üstünde hız yapan trenler karşısında rekabet gücü zayıflamaktadır. Japonya'dan Fransa'ya, Almanya, İtalya, İspanya ve ABD'ye kadar yaşanan deneyimler bu gerçeği desteklemektedir. AB'de 2020'ye kadar hızlı trenlerde hızın 340km/sa.e yükseleceği öngörülmektedir. AB Komisyonu tarafından kararlaştırılan toplam yirmi projeden on üçü demiryolu ile ilgili olup, bunlardan altısı hızlı demiryolu projesidir. Çok uzun kıtalararası mesafelerde, yolcu ve bazı özel tür kargo taşımacılığında havayolu, yük taşımacılığında ise demiryolu tek seçenek durumundadır. Sonuçta yolcu taşımacılığında, toplu taşıma öncelikli ilkesini de kapsayacak yüksek hızlı trenlerin ve kentsel raylı sistemlerin, geleceğin temel ulaşım türleri olacağını söylemek yanlış olmayacaktır.

Akıllı ulaşım sistemleri

Ulaştırmadaki en önemli sorunlardan biri olan trafik güvenliğinde gelişmiş ülkelerde akıllı ulaşım sistemleri kullanılmaya başlanmıştır. Günümüzde akıllı ulaşım sistemleri konusunda ABD, Almanya, Britanya, Avustralya, Fransa, Güney Kore, İsveç, Japonya, Hollanda, Kanada ve Singapur'un öncü olduğunu, Brezilya, Çin, Tayland ve Tayvan'da ise önemli

Ulaştırma, coğrafya ve şehirleşme - 3



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

gelişimlerin ve yaygınlaşmanın kaydedildiği görülmektedir. Bu uygulamalar, ABD'de, 1960-1970 yılları arasında yol ve araç arası iletişimin sağlanması anlamında bir başlangıç kaydetmiş olup 1980'li yılların ortalarından itibaren kamu-özel sektör-akademi işbirliğiyle Mobility 2000 çalışmaları başlatılmıştır. Bu çerçevede 1994 yılında Ulaştırma Bakanlığı tarafından Amerika Akıllı Ulaştırma Topluluğu kurulmuştur. 2005 yılında kongre tarafından güvenli, hesap verebilir, esnek, etkin ulaşım adalet yasasının kabulüyle birlikte, bu alandaki araştırma faaliyetleri için 2009 yılına kadar yıllık 110 milyon dolarlık bütçe sağlanmış olup, ABD Ulaştırma Bakanlığı verilerine göre ayaletlerde yürütülen ve ulusal düzeyde koordine edilmeyen 500 milyon dolar ile 1 milyar dolar arası yatırım söz konusudur. Ulaştırma Bakanlığı koordinasyonundaki akıllı ulaşım sistemleri programı çerçevesinde akıllı araçlara, akıllı altyapıya ve ikisinin koordinasyonu ile akıllı ulaşımın gerçekleştirilmesine yoğunlaşmaktadır. ABD'deki akıllı ulaşım sistemleri bölgesel olarak düzey farklılıkları göstermekte ve henüz ulusal bir entegrasyondan bahsedilememektedir.

Dijital sinyal sistemi

Kanada, akıllı ulaşım sistemleri konusunda yenilikçi bir

uygulamaların ve entegrasyon eksikliklerinin ortaya çıkması sonucunu doğurmaktadır. Demografik yapısı, nüfusu, nüfus dağılımı ve topografyası gibi özellikleri sebebiyle kendine has koşulları içinde barındıran bir gelişmiş ülke olan Japonya, bu sebeple trafik problemleri ile çok daha erken dönemlerde yüzleşmiş ve bunun takibinde akıllı ulaşım sistemlerinin altyapısını oluşturacak ilk faaliyetler 1960'lı yıllardan itibaren başlamıştır. 1973-1979 yılları arasında araç-yol iletişimini sağlayan kapsamlı araç trafik kontrol sistemi kurulmuş, takibinde 1984 yılında araştırma faaliyetleri paralelinde yol araç iletişim sistemi hayata geçirilmiştir. Japonya'da gerek kamu gerek özel sektör gerek akademi ve gerekse de bunların birbiriyle entegrist çalışmaları bağlamında ABD'den farklı olarak akıllı ulaşım sistemleri konusunda ulusal düzeyde hızlı gelişmeler kaydedilmiştir.

Avustralya 70'lerde başlamış

Avustralya'da ise ilk akıllı ulaşım sistemleri ile ilgili uygulamalar 1970'li yıllardan itibaren başlamış olup coğrafi sebeplerle karayolu ağırlıklı bir ulaşım ağına sahip olan ülkenin bu ağı etkin olarak kullanabilmesi için akıllı ulaşım sistemleri uygulamaları zaruri bir hal almış ve bu bağlamda hızlı gelişmeler kat edilmiştir. 1992 yılında kar amacı gütmeyen ITS (akıllı ulaşım

sistemleri) Australia'nın kurulumunu takiben gerçekleştirilen çalışmalar bağlamında geliştirilen ulusal raporda Avustralya'nın bütün bu çalışmalardan 2012 yılına kadar 14.5 milyar Avustralya Doları (14.4 milyar ABD Doları) ekonomik fayda sağlaması öngörülmüştür. 2012-2015 ulusal akıllı ulaşım sistemleri stratejisi dahilinde ise güvenlik, hareketlilik ve çevre 3 temel eksen olarak belirlenmiştir.

Avrupa Birliği entegrasyonu

Avrupa Birliği'nin yüksek hızlı demiryollarını hızla inşaaya devam ederken diğer taraftan da kentiçi ulaşımında metro hatlarını kusursuz bir şekilde işlettiğini ve her geçen gün bunları altyapı, filo ve akıllı ulaşım sistemler bağlamında son teknoloji ile güçlendirdiğini görmekteyiz. Avrupa genelinde, merkez Avrupa (Fransa, Almanya, İngiltere) başta olmak üzere modlar arası entegrasyonun çok güçlü olduğu, bir havaalanının içinden geçen bir metronun, kablolu sistemler vb. mod bağlantıları ile direkt şehiriçine ulaşım imkanı sağlaması, aynı şekilde limanlardan da demiryolu bağlantıları ile şehir içine erişim imkanlarının olduğu göze çarpmaktadır.

İstanbul'da durum

Bu anlamda; eşsiz İstanbul örneğine bakacak olursak; tarihin en hızlı aktığı coğrafyanın en büyük tehditlere ve fırsatlara gebe olduğu Anadolu-Mezopotamya-Kafkaslar-Balkanlar-Ön Asya'nın merkezliğindeki megakent; Avrupa'nın onlarca ülkesinden daha büyük bir nüfusa, eşsiz doğal ve tarihi güzelliklere, Boğaziçi'ne ve dünyadaki bütün güncel teknolojik vb. iletişim araçlarına doğrudan erişilebilirlik imkanına sahiptir. Bu imkanların arka planındaki tarihi süreçte baktığımızda; bunun 'sürekli işgaller, kuşatmalar, engeli topografya, büyük göç hareketleri üzerinde bulunma' gibi gerçeklerle buluştuğunu görüyoruz. Bütün bu tecrübesiyle İstanbul doğal yapısı ve tecrübesiyle İstanbul doğal yapısı ve (irregüler) bir devasa şehirdir. İstanbul; şehirleşme-ulaşım-göç-hizmet-silüet-dönüşüm vb.

parametreleri itibarıyla çok daha büyük ölçeklerde ve kendine has özellikleriyle değerlendirilmesi gereken bir yapıyı ifade etmektedir. İstanbul'un doğal yapısı aynı zamanda deniz ulaşımı-demiryolu ulaşımı-kablolu sistemler (teleferik) iç suyolları ve benzeri ulaşım türlerine sağladığı imkanlarla 'intemodell entegrasyon ve dağılım' konusunda en uygun ve orijinal imkanları potansiyel olarak sağlayabilecek bir şehirdir. İçerisinde barındırdığı yeni iç merkezlenmeler dolayısıyla da 'normal şartlar' şehirlerarası olarak sınıflandırılabilir kimisi ulaşım sistemlerinin 'İstanbul' özelinde 'şehiriçi' olarak da değerlendirilebileceğini söyleyebiliriz.

Bütün bunlarla beraber; İstanbul; yeni ve gelişen ulaşım sistemlerinin imkanlarıyla; Trakya-Güney Marmara-Batı Karadeniz-İç Batı Anadolu'yu kapsayan geniş bir alanın ve hatta, Bulgaristan,Yunanistan'ın kuzeyi, Makedonya, Kosova, Bosna Hersek ve Sırbistan'ın kuzeyi ve Karadağ gibi geniş bir uluslararası coğrafyanın mevcut şehirlerini orta vadede günübirlik yolculuk imkanlarıyla alt-şehir olarak kendisine bağlayabilecek potansiyelindedir.

Van Gölü ve deniz ulaşımı

Yine aynı şekilde ülkemizin bir başka yöresi olan Van Gölü yöresinde (Van, Bitlis ve mücavir alan) deniz ulaşımı anlamında, geçmişten bugüne çeşitli uygulamaların olduğu ve son yıllarda bunun daha da ivmelendiği gerçeği vardır. Van yöresi için deniz ulaşımı ve demiryolu ulaşımında ciddi imkanların olduğu ve ivedilikle uygulanması gereği bir gerçekliktir. Aynı zamanda Van örneği; cumhuriyet'in erken dönemlerinden itibaren 'türler arası entegrasyon'un ilk örneklerini ortaya koymuştur. Öyle ki; uzun bir ağ boyunca takip edip Van üzerinden İran ve Pakistan coğrafyalarına devam eden devasa demiryolu hattı, daha ilk tecrübelerinden itibaren; Bitlis'te raylarından sökülen lokomotif ve vagonların feribotlarla deniz ulaşımı vasıtasıyla Van'a taşınması ve oradan da tekrar raylar üzerine montesiyle İran ve Pakistan'a demiryolu ile devam etmesi uygulamasını ihtiva etmektedir.

Hepinize sağlıklı huzurlu başarılı ve mutlu bir hafta dilerim. ■

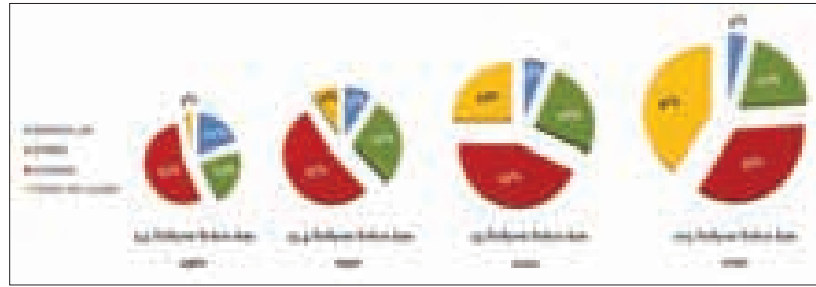
Temassız Kart finalde



Konya Büyükşehir Belediyesi'nin toplu ulaşım araçlarında temassız bankacılık kartlarının kullanırılması için yürüttüğü proje, dünya genelinde yürütülen "Akıllı Kart Ödülleri 2013" yarışmasında "En İyi Devlet Ödeme Sistemleri" kategorisinde finale kalarak büyük bir başarı elde etti.

Konya Büyükşehir Belediyesi Başkanı Tahir Akyürek, yerli-yabancı herkesin toplu ulaşım araçlarından temassız bankacılık kartları ile faydalanması için yürütülen Ar-Ge çalışmalarının sonuna yaklaşıldığını belirtti. Sistemin tamamen devreye alındığında belediye toplu ulaşım araçlarında ELKART'lara ek olarak tüm bankaların temassız özellikli kredi kartları, hesap kartları ve ön ödemeli kartların kullanılabilmesini kaydeden Başkan Akyürek, şu anda test edilen sistemin yakında tüm otobüs ve tramvaylarda kullanılacağını dile getirdi. Toplu ulaşım araçlarından en kolay ve en hızlı şekilde faydalanılması için yürütülen projenin, Bankalararası Kart Merkezi (BKM) işbirliği ile gerçekleştiğini ifade etti.

"Akıllı Kart Ödülleri 2013" yarışmasının birincisi, 14-15 Mayıs'ta Dubai'de düzenlenecek "Uluslararası Kart ve Ödeme Sistemleri Konferansı ve Fuarı'nda" açıklanacak. ■



2050 dünya trafik hacmi

Yolculuğun standartları Anadolu Isuzu'yla yükseliyor.

Yenilenen Novo & Yeni Visigo



Anadolu Isuzu'dan iki dev yenilik huzurlarınızda. Yolcu taşımacılığında standartları daha da yükselten, sayısız ayrıntısıyla yenilenen **Novo** serisi. Tüm özellikleriyle hayranlık uyandıran, turizm sektörünün yeni konfor ikonu **Visigo**.

Yenilenen **Novo** ve yeni **Visigo**, yola ve yolculuklara hükmetmek isteyenlerin hizmetinde.



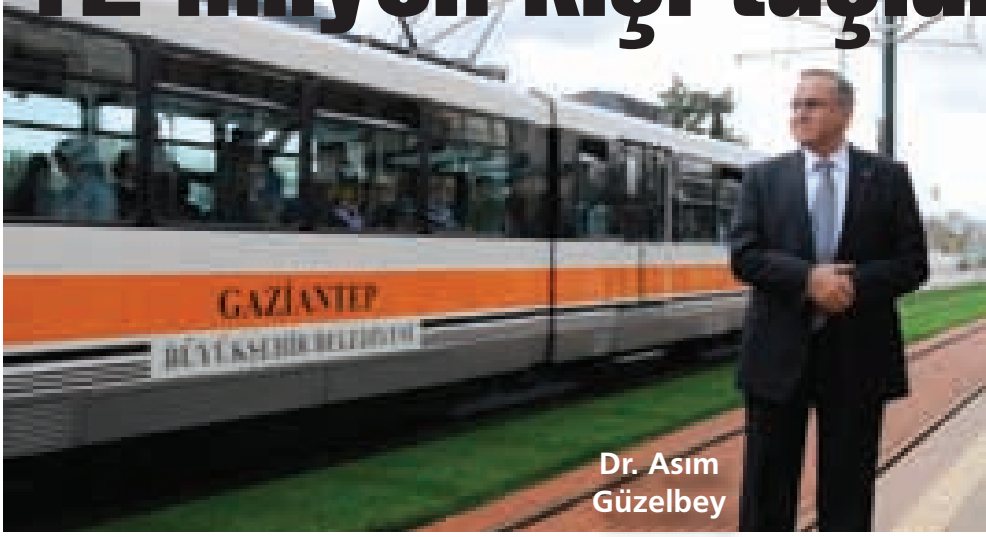
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/isuzuTürkiye • twitter.com/isuzuTürkiye

ISUZU

13 - 19 Mayıs 2013

Tasima
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 3

Gaziantep Büyükşehir
Raylı Sistemi2012 yılında
12 milyon kişi taşıdıDr. Asım
Güzelbey

Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Asım Güzelbey, 2010 yılının Mart ayında hizmete başlayan raylı sistemin, Karataş ikinci etabının devreye girmesi ile birlikte 2012 yılında 12 milyon yolcu taşıdığını söyledi.

Gaziantep halkının ilgisinden memnun olduklarını belirten Başkan Güzelbey, "15

kilometrelik raylı sistem, 6 kilometrelik Üniversite-Akkent arasındaki ikinci etabın devreye girmesi ile birlikte toplamda 21 kilometreye ulaştı ve deneme seferleri ile birlikte 2012 yılında taşıdığı yolcu sayısı 12 milyonu buldu. Karataş bölgesinde yaşayan vatandaşlarımızın Büyükşehir Belediyemiz tarafından oluşturulan ring otobüs seferleri ile rahatlıkla ulaşabildikleri sistemi, üniversite öğrencileri yoğunlukla tercih ediyorlar" dedi.

Karataş Akkent'ten başlayarak Gar'da sonlanan 19 durakta 11

vağonla hizmet veren hafif raylı sistemin Gaziantep halkından tam not almaya devam ettiğini, halkın bu hizmeti şehrin tüm noktalarında görmek istediğini belirten Başkan Güzelbey, ulaşımın tüm metropollerin büyük bir sorunu olduğunu ifade ederek, "Gaziantep'in ulaşımında çok ciddi bir sorunu yok. Ama biz 5 yıl sonrasını, 10 yıl sonrasını, 20 yıl sonrasını da planlamak zorundayız. 15 kilometrelik raylı sistemi kent içi ulaşımında büyük bir rahatlama sağladı" diye konuştu. ■

İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı'nın
Trabzon turu

Bir dizi gezi ve incelemelerde bulunmak üzere Trabzon'a gelen İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, Belediye Başkanı Dr. Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu ile birlikte şehri gezdi.



Başkan Gümrükçüoğlu misafirine ilk olarak Zağnos ve Tabakhane kentsel dönüşüm alanlarını gezdirerek proje hakkında bilgiler verdi. Ardından Ayasofya Müzesine geçen Gümrükçüoğlu ve Baraçlı, kentsel dönüşüm çalışmaları ile tarihi kimliği gün

yüzüne çıkan Ayasofya Müzesini gezdiler. Kentsel Dönüşüm alanlarındaki gezilerinin ardından şehir merkezine geçen Gümrükçüoğlu ve Baraçlı Meydan Parkı etrafında gezerek vatandaşlarla sohbet ettiler.

Trabzon'u çok beğendiğini ve yapılan çalışmalarla çok daha

güzel bir şehir haline geleceğini söyleyen Baraçlı, "Trabzon gerçekten görülmeye değer bir şehir. Sayın Başkanın başarılı çalışmaları ile şehrin çehresi değişmiş çok daha güzel bir hale gelmiş. İETT Genel Müdürlüğü olarak Trabzon için elimizden geleni yapmaya hazırız" şeklinde konuştu. ■

MAN'dan Mayıs ayına
özel iki dev kampanya

MAN tarafından, MAN ve NEOPLAN marka yeni model seyahat otobüslerine özel düzenlenen kampanya, cazip avantajlar sunuyor. Ayrıca ikinci elde güvenin adresi haline gelen MAN'ın, yine Mayıs ayına özel düzenlediği bir diğer kampanyada ise 2006 ile 2009 model arasındaki NEOPLAN Tourliner seyahat otobüsleri, çok uygun fiyatlarla yatırımcısıyla buluşacak.

Yeni model seyahat otobüslerine özel düzenlenen ilk kampanya kapsamında; MAN marka Lion's Coach, Lion's Coach EfficientLine ve NEOPLAN marka Tourliner ComfortLine, Cityliner, Starliner çok cazip koşullarda

yatırımcısıyla buluşacak. Ayrıca kampanyaya özel düzenlenen bakım paketleri, 60 aya varan vade ve android ekran seçenekleri, MAN ve NEOPLAN yatırımcılarına ayrıcalıklı koşullar sunacak.

İkinci el için düzenlenen bir diğer kampanya ise NEOPLAN Tourliner seyahat otobüsleri için geçerli olacak. Tüm bakımları titizlikle yapılan 2006 ile 2009 model araçları kapsayan kampanya, 36 aydan 48 aya kadar vade seçenekleri sunuyor.

MAN Finance A.Ş'nin uygun faiz ve kredi imkanları ile desteklediği her iki kampanya da stoklarla sınırlı olup, 30 Mayıs 2013 tarihinde sona erecek. ■



MAN TopUsed otogarlarda...

MAN TopUsed otobüs roadshow etkinliğinin 2. etabı başlıyor. Finansal çözüm ve bakım onarım sözleşmeleriyle cazip avantajlar sunacak olan MAN TopUsed otobüs roadshow etkinliği takvimi her ilde 15:00-19:00 saatleri arasında şu şekilde:

- 14 Mayıs - Konya Otogarı
- 16 Mayıs - Mersin Otogarı
- 17 Mayıs - Gaziantep Otogarı
- 20 Mayıs - Diyarbakır Otogarı
- 22 Mayıs - Kayseri Otogarı

MAN TopUsed ile ilgili bilgiye www.topused.org ve mantopused.sahibinden.com adreslerinden ulaşılabilir. ■

MAN ORJİNAL YEDEK PARÇALAR
PETROL OFİSİ'NDEN AKARYAKIT
KAZANDIRIYOR!

MAN ve NEOPLAN araçlarınızda orijinal yedek parça kullanın, Petrol Ofisi'nden akaryakıt çeki kazanın.

- Bu kampanya 15 Mayıs - 15 Temmuz 2013 tarihleri arasında geçerlidir.
- Kampanya kaporta-boya ve garanti dışında, mekanik-elektrik ve bakım onarım türünde yapılan işlerde geçerlidir.
- Her araç kampanyadan sadece bir defa faydalanabilir.



PO MAN Türkiye, Petrol Ofisi akaryakıtlarını ve motor yağlarını tercih ediyor.

YENİ PRO DİZEL

MAXIMUS DİZEL MOTOR YAĞLARI

MAN | Service
Genuine Parts

24 Saat: **444 4 626**



HAFİF

Araç başı 250 kg.'a kadar daha hafif • Jant başı %42'ye varan ağırlık tasarrufu

GÜÇLÜ

Dayanım gücü yüksek tek bir alüminyum bloktan dövülmüştür • Çelikten 4 kat daha güçlüdür



WWW.ALCOAWHEELS.COM

Otomotiv Lastikleri Terci AS
Tel. +90 216 587 0000
hizmet@conti.de
www.oflas.com.tr



4 » Servis Taşımacılığı

Tasima
Dunyasi

13 - 19 Mayıs 2013

Günlük 20 bin kişi taşıyan Nida Turizm, 123'ü özmal 1373 araçlık filoya sahip.

Plaka tahdidi ile haksız rekabet ortadan kalkacak



Caner
ÖZCAN

İstanbul'da plaka tahdidi isteyen bireysel taşımacılar, çeşitli eylemlerle seslerini duyururken; personel ve turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Nida Turizm'in Genel Müdürü Bekir Yılmaz, plaka tahdidi taleplerine hak vererek, tahditle firmaların ve tedarikçilerin kazanacağını söylüyor.

30 yıldır personel taşımacılığında faaliyet gösterdiklerini belirten Nida Turizm Genel Müdürü Bekir Yılmaz, "Firmamız, Babam Abdullah Yılmaz'ın kurduğu dönemde şahıs firması iken bugün iki ortaklı kurumsal bir yapıya kavuştu. İstanbul, Gebze ve Tekirdağ'da personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteriyoruz. 1250 tedarikçi ve 123 özmal, toplamda 1373 araçtan oluşan filoya sahibiz. Günlük taşımamız 20 bini geçiyor. Şubelerimizde toplam 45 kişi çalışıyor" diye konuştu.

2013 iyi başladı

2012'nin KDV tevkifatı uygulamaları nedeniyle sıkıntılı geçtiğini bunun ihalelere de yansımaları belirten Yılmaz, 2013 yılından umutlu: "Yıl bizim için iyi başladı. Türkiye geçen yıl 2.2 civarında büyüdü. Büyümenin küçük olması sektörü olumsuz etkiledi. 2012'de akaryakıt fiyatlarına çok zam geldi. Bu yıl müşteri portföyümüze yeni firmalar aldık. Maliyetlerimizi ve karlılığımızı gözden geçirdik. Kar etmediğimiz işleri almıyoruz. Bu yılın sektör için kazançlı geçmesini bekliyoruz."

Bireysel servisçilerin eylemini destekliyoruz

İstanbul'da servisçilerin hak arama eylemlerine destek verdiklerini belirten Yılmaz, bu tip eylemlerin sektörün lehine olduğunu söyledi. Yılmaz, "Arabacının hakkını araması çok güzel. Bizden de bireysel bazda katılan arkadaşlarımız var. Bizim için bir sakıncası yok, destekleriz. Biz arabacının dilinden anlayan bir firmayız. Bu sektörde kazandığımız parayı başka bir sektöre yatırmadığımız için arabacının borçsuz, kazançlı olmasını taraftarınız. Arabacı kazanacak, borcunu ödeyecek ki firmaya iyi hizmet verecek" dedi.

Tahditsiz plaka sektörü geriletiyor

Plaka tahdidinin uygulanması halinde firmaların ve tedarikçilerin yaptığı işten kazançlı çıkacağını, tahdidin servis taşımacılığına düzen getirerek haksız rekabeti ortadan kaldıracığını vurgulayan Yılmaz şunları söyledi: "Gebze'deki şube deneyimlerimizden hareketle plaka tahdidi olması gerekiyor. Şu andaki mevcut sistemde haksız bir rekabet var. Arabası olmayan biri firma kurup, iki gün sonra ortadan kaybolabiliyor. Sektörümüzdeki sıkıntıların önüne geçilmesi adına plaka tahdidine olumlu bakıyoruz. Senelerdir gündemdeki plaka tahdidinin hemen gerçekleştirilebileceğini düşünüyoruz, belki ilerleyen dönemlerde olabilir. Tahdit olmadığı sürece sektör geriye gider. Plaka tahdidi, tedarikçinin işine sahip çıkarak aracını yenilemesini sağlıyor; bu da sektöre kalite getiriyor. Plakayı alırken yatırım planlamanızı görmüş oluyorsunuz. Çalıştırırken de kazanıyorsunuz, satmak istediğinizde de. Plaka tahdidıyla hem tedarikçi hem de firma kazanıyor. Tedarikçi kazanınca aracını yeniliyor, daha yeni daha

modelli araçla işine sahip çıkıyor."

Filo taşımacılığı 40 araç

Filo taşımacılığının bir anlamda özel servis taşımacılığı olduğunu, maliyet ve müşterilerden gelen talep nedeniyle bu alana girdiklerini kaydeden Yılmaz, "Biz belgemizi aldık. 40 araçlık yatırım yapacağız. Maliyet ve müşteri beklentisi anlamında böyle bir talep var. Ne olacak diye bir soru işareti var, ama bize sunulan imkandan istifade etmiş oluyoruz. 2012 yılına kadar taksi taşımacılığı yapıyorduk bunun bir adı konulmuş oldu. Personel taşımacılığını yaptığımız firmalarda daha çok talep var" dedi.

TTDER'i vizyon sahibi gördük

Sürücü eğitimlerine önem verdiklerini, TTDER'in eğitimlerinin de bu anlamda önemli olduğunu vurgulayan Yılmaz şunları söyledi: "Biz TTDER'i çok vizyon sahibi gördük. Derneğin çalışmalarını destekliyoruz. Biz bu tür eğitimlere çok önem veriyoruz. Şoförlerimize ilkyardım eğitimleri, ufkusuzlukla, yangınla mücadele, defansif sürüş ve ileri sürüş teknikleri eğitimlerini de aldırıyoruz. Etkili iletişim ve oryantasyon eğitimini de 6 ayda bir veriyoruz."

NOTLAR...

Bireysel taşımacı bulmakta zorlanmıyoruz

Piyasada güzel bir çizgimiz var. Tedarikçi arkadaşlar bizi tercih ediyor, çünkü bizim ödemelerimiz gününde, şaşmaz. Kurulduğumuz günden bu yana en büyük prensibimiz bu. Maksimum 30 gün içinde parasını alır, kimsenin de parası kalmaz. Bir kişinin de çıkıp ben Nida Turizm'den alacaklıyım deme durumu yok.

Online izin belgesi

Şu an güzergah izin belgesini online olarak alıyoruz. Olması gereken buydu. Şifre alıyoruz ve sisteme giriyoruz. Orada doldurulması gereken yerler belli, araç ve şoför bilgileri... Şoförün, aracın evraklarını, ticaret faaliyet belgesini, hepsini taratıyorsunuz, sisteme yüklüyorsunuz. Kaydet dediğiniz anda onaya giriyor. Size belgeniz onaylanmıştır mesajı geliyor. Biz de sadece almaya gidiyoruz.

KDV Tevkifatı

KDV tevkifatında en büyük zararı tedarikçi değil, biz yaşadık. Tedarikçi bir şekilde 'yüzde 9 kaybım oldu' diye düşünüyor, ama sene başında bunları herkes fiyatına yansıttı. Tedarikçinin fiyatları ister istemez yükseldi ama biz fiyatları istediğimiz gibi yükseltmiyoruz. Dolayısıyla onlardan kesmiş olduğumuz yüzde 9'luk kısmı da her ay devlete onlar adına yatırıyoruz. Bu bizim için açıkçası büyük bir eksi oldu. KDV tevkifatının kaldırılması firmalar için faydalı olacaktır.

Servisçiliğe destek verilmeli

Personel ve servis taşımacılığına devlet büyüklerimiz sosyal teneffüs ve istihdam gözencikleri olarak bakmalı. Sadece İstanbul'da 80 binin üzerinde personel ve servis taşımacılığı yapan tedarikçi var. Türkiye bazında düşündüğünüz zaman çok ciddi bir rakam çıkıyor ortaya. Kolay istihdam olabilen bu sektörde devletimiz, bu sektöre, biraz daha yardımcı olmalı. Tedarikçi bugün araç alıyor; sigortalarını, vergilerini ödeyemediği zaman aracı bağlanıyor ve elinden alınıyor. Ailesi dağılıyor. ■



Bekir
Yılmaz

Turizm taşımacılığı

İstanbul genelinde 25 araçla turizm taşımacılığı hizmeti verdiklerini vurgulayan Yılmaz, turizmin personele göre daha kazançlı olduğunu, daha düzenli bir yapıda seyrettiğini dile getirdi: "Personel servislerindeki kar oranı son zamanlarda çok düştü. Turizmde verdiğiniz emeğin, hizmetin karşılığını alabiliyorsunuz. Personel taşımacılığı bir sene boyunca taşıyorsunuz, ihale zamanı gelince başka bir firma geliyor, emeğinizi sıfırlayabiliyor. Rekabet çok fazla. Turizmdeki tek eksikliği kurumsallaşma olarak görüyorum. Acente veya işin muhatapları noktasında turizm taşımacılığının kurumsallaşmaya ihtiyacı var. Açıkçası turizm tarafına biraz daha yatırım yapabiliriz."

Sektör raporu hazırlanmalı

Yılmaz, sivil toplum örgütlerinin maliyetler ile ilgili çalışma yapması firmaların ve tedarikçinin servis taşımacılığından kazanamadığını anlatması gerektiğini belirterek, "Akaryakıt ile ilgili konular belirtildi. Bunun dışında yol belgesi, sigortalar, zorunlu koltuk sigortası var; bu maliyetlerimiz çok yüksek. Bununla ilgili kalıcı ve uzun vadeli hat gibi, plaka tahdidi gibi tanımlamalar yapılmalı, ama insanlar para kazanmalı. Bu anlamda raporlar hazırlanıp yetkili mercilere sunulmalı" dedi.

Park alanları yaratılmalı

Servis taşımacılığının en önemli sorunlarından birinin yetersiz park alanları olduğunu vurgulayan Yılmaz, "Park yeri artırılmalı. Biz zaman zaman çalıştığımız arabalar için otopark kirahıyoruz. Özellikle Şişli bölgesinde bu sıkıntıyı çok yaşıyoruz. Araçları anlaşmalı olduğumuz parklara yönlendiriyoruz, ama park alanlarının artırılıp servis araçlarına daha doğru olur. Park alanları konusunda kentsel dönüşüm konuşmalarında mutlaka dikkate alınmalı" dedi.

Araç takip sistemi FiloTürk

Personel taşımacılığında araç takip sisteminin vazgeçilmez bir unsur olduğunu belirten Yılmaz, ofis dışında da aracı takip edebildiklerini söyledi: "Araç takip sistemi olarak FiloTürk'ü kullanıyoruz. Yakıt kontrolü, araçların takibi açısından çok önemli. Bizim sektörde güzergah km.nin müşteriye reel olarak gösterilmesinde de katkı sağlıyor. Herhangi bir kaza durumunda sürücünün hangi mevkide kaç km ile gittiğini göstermesi açısından da faydalı."

Nida ile Mercedes özdeşleşti

Araç yatırımında öncelikli tercihlerinin Mercedes olduğunu, minibüs segmentindeki araçların

Mercedes'ten oluştuğunu vurgulayan Yılmaz, "Nida Turizm denince aklı Mercedes'in gelmesini istiyoruz. Kurulştan beri amacımız en büyük firma değil, her zaman en kaliteli, en iyi firma olmak. Onun için araç tercihimizde Mercedes oluyor. Mercedes de bize bu kaliteyi sunuyor. 27'lik araçlarda Sultan tercih ediyoruz. Filomuzda Isuzu ve Temsa araçlarımız da bulunuyor" dedi.

Ortalama araç yaşı 3

2013 yılı için Mercedes ile sayısı 25'e tamamlanacak bir filo araç alımı anlaşması yaptıklarını dile getiren Yılmaz, firmadaki araçların filo yaşının 3 olduğunu söyledi: "Bu yıl 35-40 araç yatırımı yaptık. Mercedes ile 25'lik filo alımı için anlaştık. İkinci el araç alımlarımız oluyor. Araçları 3-4 yaşına geldiği zaman mutlaka değiştiriyoruz." ■



Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Gözden kaçanlar!

Devlet mekanizması muhtarlıktan başlar, belediyeyle devam eder, iktidara kadar uzanır. Bizdeki devlet anlayışı mahalleden başladığı içindir ki devlete yönelik hiçbir şey göz ardı edilmez. Tepkilerin büyüklüğünün redeni de budur.

Mahalli idareler, yani belediyeler yerleşim merkezindeki hayatı düzenlemeye , sorunların çözümünü sağlamaya, daha da önemlisi refah seviyesini yükseltmeye çalışan kurumlardır. En azından bu amaçla yola çıkan, ama zaman içerisinde çok farklı boyutlara ulaşan belediyecilik artık hizmet değil siyasi amaçlı çalışıyor.

Ulaşım açısından baktığımızda, torpilli olanlar, traktör kullanmayı bilmeseler dahi otobüs şoförü oluyor. Özel sektörde işe göre adam seçilirken, belediye gibi kurumlarda adama göre iş veriliyor. Onlar da torpilli olmanın rahatlığıyla işi küçük parmaklarıyla tutuyorlar. İşe geç gelip erken bırakıyorlar. Birileri yok mu, bu sorunu çözecek?

Sorun bununla sınırlı olsa yine de öpüp başımıza koyacağız. Ancak araçların eskiliği, belgesiz olması da var. İlçeden veya başka bir yerden gelen yolcular eğer şehirlerarası otobüsleri tercih etmişlerse otogarda inmek zorundalar. Ama dumanı tüten, hırlayarak çalışan, tıksırarak giden belediye otobüsleri ortalığı dumana boğarak şehrin sokaklarında cirit atıyor. Belgesi var mı, yeterli mi, çevre korumacılığı açısından halkın sağlığını tehdit ediyor mu gibi soruların cevabı yok.

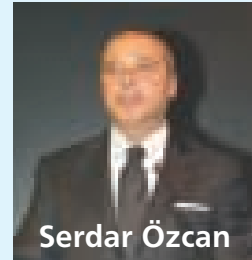
Okullar havalar düzeldiği için çevre gezileri düzenliyor; ilk akla geldiği gibi belediyeye başvuru araç istiyor. Belgesiz, miadı dolmuş otobüslerde, SRC'si olup olmadığı bilinmeyen, psikoteknik kontrollerden geçmemiş sürücülerle çocuklarımızı geziye götürüyorlar. Çocuklar, geleceğimizin umududur, geleceğimizdir, onlara güveniyoruz; onlardan çok şey bekliyoruz, büyüyüp iş sahibi olacak, bizlere bakacaklar. Sadece bize değil ülkemize de bakacaklar, kimi doktor olacak kimi öğretmen, kimi mimar olacak kimi yönetici...

Ertesi gün gazetelerde manşet: "Yolcu otobüsü göle uçtu, şu kadar can kaybı!" kimse de göle uçan aracın yolcu otobüsü olmadığını söylemiyor. Peki, otobüsçülerin örgütleri? Onlar ne yapıyor? TOF ve TOFED bu konuda neden bir açıklama yapmıyor? Kamuoyunu bilgilendirmek için televizyonlarda olur olmaz 'kamu spotu' dönüyor. Peki, otobüsçü için de dönemez mi?

Her bahar, geziler başlayınca onlarca çocuğumuz kaza ile karşı karşıya kalıyor. Ben, Salim Altunhan, çetelesini tutacak değilim, ama Yılmaz Özdil'e verelim o duyursun! ■

Solaris InterUrbino Türkiye turuna çıkıyor

Polonyalı otobüs üreticisi Solaris, kısa mesafe şehirlerarası ve turizm taşımacılığına yönelik 12.8 metrelik otobüsünü, 20 Mayıs'ta Ankara'da başlayacak Türkiye turu ile tanıtacak. Tur 12 noktadaki etkinlikten sonra 4-10 Haziran tarihleri arasında İstanbul'da gerçekleştirilecek tanıtımla son bulacak.



Serdar
Özcan

Dünyanın 26 farklı ülkesine, şimdiye kadar 10 binden fazla araç ihraç eden ve yıllık 1500 otobüs üretiminin yanı sıra, tramvay ve trolleybüs üretimini de gerçekleştiren Solaris Bus & Coach, kısa mesafe şehirlerarası ve turizm taşımacılığında farklılıkları ile öne çıkan 12.8 metrelik InterUrbino otobüsünü Türkiye pazarında taşımacılarla buluşturuyor.

Solaris Türkiye Genel Müdürü Serdar Özcan, Türkiye'nin yolcu taşımacılığında yeni ürünlere her zaman ihtiyaç duyduğunu belirterek, "Solaris Bus & Coach, kaliteli ürün portföyü ile 26 ülkede toplamda 10 bin adetin üzerinde satış gerçekleştiren bir şirket. Kısa mesafe

şehirlerarası ve turizm taşımacılığına 12 ve 12.8 metrelik iki farklı boyuta sahip InterUrbino aracı da Avrupa'da yoğun ilgi gören ürünlerimiz arasında. Türkiye pazarına ve müşterilerin deneyimlerine çok büyük önem veriyoruz. Türkiye turunu da bu amaçla hazırladık. Taşımacılar ürünle ilgili bilgilere ulaşırken aracı kullanma imkanına da sahip olacak. Tanıtlara tüm taşımacı dostlarımız davetlidir" dedi.

InterUrbino

12 ve 12.8 metrelik iki farklı boyutlara sahip Kullanım yeri ve amacına göre, farklı motor ve şanzıman alternatiflerine sahip. Koltuk düzeni müşteri istineğine göre şekillendirilebiliyor. Arka kapıda elektrikli uzaktan kumandalı engelli rampası bulunuyor. Müşteri istineğine göre 1-1 veya 1-2 kapı seçenekleri mevcut. Yerden 60mm. kadar kaldırılabilen kerosere ve birbirinden bağımsız hareket eden ZF marka ön ve arka aksa sahip. 10 yıl paslanmazlık garantisiyle tamamen paslanmaz çelikten yapılan şase ve karesi ile uzun yıllar hizmet vermeye hazır InterUrbino, kullanıcıya 2 farklı yakıt tankı alternatifi ile ABS-EBS-ASR-ESC gibi tüm güvenlik sistemleriyle sunuluyor. ■

Türkiye turu

- 20 Mayıs Pazartesi günü Ankara'da başlayor.
- 22 Mayıs İzmir,
- 24 Mayıs Kuşadası Aydın,
- 25 Mayıs Çeşme,
- 28 Mayıs Bodrum, Milas,
- 29 Mayıs Fethiye, Dala-
- 30-31 Mayıs Antalya,
- 3 Haziran Kocaeli,
- 4-10 Haziran İstanbul



13 - 19 Mayıs 2013

Tasima
Dünyası

Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü uygulaması

EGO Cep'te

EGO Genel Müdürlüğü "EGO Cep'te" uygulamasıyla Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdi ve durakta otobüs bekleme devrine son verdi.

Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü, Türkiye'de ilk kez yapılan "EGO Cep'te" uygulamasıyla ulaşımında Ankaralıları a büyük bir kolaylık sağladı. Durakta otobüs bekleme derdine son veren uygulamayla evden, işten, cep

telefonundan veya tablet bilgisayarlardan beklediğiniz otobüsün kaç dakika sonra durakta olacağını öğrenip, gideceğiniz yere hangi otobüsleri kullanarak ulaşabileceğinizi de görmek mümkün.

"EGO Cep'te" ile bütün duraklar akıllı !

Tüm otobüslerinde bulunan araç takip sistemi altyapısı kullanılarak hazırlanan "EGO Cep'te" uygulamaları akıllı telefonlarda (iPhone, Android, Windows 8 Phone) ve tablet bilgisayarlarda kullanılabilmektedir. Ankara'da bulunan 7 bin duraka numara verilerek bütün duraklar "akıllı" hale getirilmiştir. Durak numaralarını "EGO Cep'te" uygulamasına girerek kolayca o duraktan geçecek otobüslere ulaşabilmektedir. Mobil Web, Android, Apple ve Windows 8 Phone uygulamaları olan "EGO Cep'te" şu ana kadar yaklaşık 216 bin kişi tarafından kullanılmıştır. Her geçen gün bu sayı artmaktadır. Kullanıcıların "EGO Cep'te" ile alakalı ilettiği görüş, öneri, sorun ve yorumları an be an takip eden EGO Genel Müdürlüğü bu bilgiler ışığında sürekli olarak güncelleştirmeleri de yapmaktadır.

EGO Genel Müdürü Necmettin Tahiroğlu: Bir çok il belediyesi geliştirdiğimiz teknolojik yenilikleri öğrenmek için bize başvuruyor" dedi.



Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü kaynakları kullanılarak Bilgi İşlem Dairesi Başkanlığı tarafından hazırlanan "EGO Cep'te" uygulamalarının bir çok farklı modül bulunmaktadır. Her bir modül vatandaşın kullanımına uygun şekilde dizayn edilmiş olup gelen yorumlar ışığında gerekli değişiklikler yapılmaktadır. Sürekli geliştirilmekte olan "EGO Cep'te" uygulamasında 'Favorilerim, Otobüs Nerede?', Hat Ara, Adres Ara, Nasıl Giderim?, Neredeyim?, Önemli Yerler, Duyurular, Sorun Bildir' modülleri bulunmaktadır. ■



"EGO Cep'te" neleri kapsıyor?

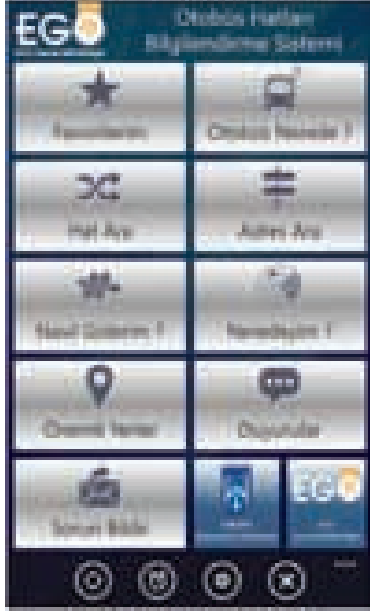
Favorilerim: Sürekli kullanılan hat ve durak aramalarının kaydedilerek kullanıcının vakit kaybetmeden ara yapmasını sağlamaktadır.

Otobüs Nerede?: Otobüs duraklarında bulunan 5 haneli turuncu renkli durak numarasının girilerek bulunduğunuz duraka yaklaşmakta olan otobüslerin listelendiği kısımdır. Her bir otobüs için duraka varış süresi, şu an hangi durakta olduğu, hızı, plakası ve konumunu görülebilmektedir. Ayrıca otobüsleri harita üzerinden de anlık olarak takip edebilirsiniz.

Hat Ara: İstenilen hat bilgilerine ulaşmak için arama yapılan kısım olup hat adı veya nosu girilerek arama yapılabilir. Ayrıca "Durak konumları içinde ara" seçeneği işaretlenerek hatlar üzerinde bulunan duraklar içinde de arama yapılabilir.

Adres Ara: Ankara'da bulunan bir adres aramak için kullanılır. Aranılan adrese en yakın duraklar listelenerek kullanıcı rahatlıkla duraktan geçen hatları ve otobüsleri görebilmektedir.

Nasıl Giderim? Ulaşımında en büyük problem olan "Nasıl Giderim?" sorusuna cevap



verebilen kısımdır. 'Nereden?' ve 'Nereye?' kısımlarına gerekli veriler girilip 'Nasıl giderim?' butonuna basıldığı zaman iki yer arasında mevcut bütün alternatif güzergâhlar aktarmalı ve direkt hat olarak listelenir. Aktarmalı olan hatlarda aktarmanın olacağı yerler ayrıntılı olarak listelenmektedir. Ayrıca iki yer arasındaki ulaşımın nasıl olacağını harita

üzerinde ayrıntılı olarak görebilir ve gideceğiniz yere kadar olan ulaşımınızı play tuşuna basarak kısaca izleyebilirsiniz.

Neredeyim? Nerede olduğunuzu bulmak ve yakınızdaki olan durakları görebileceğiniz kısımdır.

Önemli Yerler: Ankara'da bulunan önemli yerlerin listelenerek kullanıcıların belirli yerlere kolayca ulaşmasını sağlamaktadır. Kategorilere ayrılarak kullanıcının aradığı yeri daha kolay bulması amaçlanmıştır. Ayrıca kullanıcı bir seçim yaptığı zaman seçtiği yere en yakın mesafedeki durakları listeleyerek, gidebileceği hatları görebilmektedir.

Duyurular: Hat, güzergah ve yol durumları ile alakalı vatandaşları ilgilendiren duyuruların yayınlandığı bölümdür.

Sorun Bildir: Otobüs, durak, hat, güzergah, ulaşım, mobil uygulamalar vb. konularla alakalı görüş, öneri, istek, şikayetlerinizi belirtip gerekli yerlere ulaşabilecek kısımdır. Bu kısımdan gelen bildirimler anlık olarak ilgili birimler tarafından ele alınarak gerekli cevaplar en kısa zamanda kullanıcıya

ulaştırılmaktadır.

Ayarlar*: Uygulama ayarlarının yapıldığı kısımdır. Harita tipi, otobüs bilgilerini güncelleme sıklığı, otobüs otomatik takip ve hatların duraklarını harita üzerinde gösterme durumu ayarlarının yapıldığı kısımdır.

Alarm Kurma*: Beklediğiniz hattın otobüsünün yaklaşmasını bildirmek için kullanılabilen uyarı sistemidir. Hat, durak no ve kaç dakika önceden size haber vermesi gerektiği bilgileri girilerek alarm kurulabilir.

Panellerim*: Sürekli kullandığınız hat ve durak sorgularını kişiselleştirip daha sonra tek tuşla sorgulama yapabileceğiniz kısımdır. Aynı anda kaç sorgunuz varsa hepsini birden size listeleyebilir.

Ayrıntılı bilgi için web sitemizi ziyaret edebilirsiniz. (www.ego.gov.tr)

Facebook ve Twitter'dan "EGO Cep'te" adıyla takip edebilirsiniz.

(* İşareti olan uygulamalar şu anda sadece Windows 8 Phone uygulamasında bulunmaktadır. iPhone ve Android içinde gerekli çalışmalar yapılacaktır.)

Yolcu Taşımacılığı » 5



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Trafik Güvenliği

Trafik Haftası olarak da kutlanan 8-10 Mayıs tarihleri arasında, Ankara'da, Trafik Güvenliği ile ilgili bir sempozyum düzenlendi. Sempozyum dolayısıyla buradan Sayın Başbakanımıza teşekkür ediyorum. Özellikle Trafik Güvenliği ile ilgili genelgeyi yayınlandıktan sonra trafik güvenliği ile ilgili kurumlar, sivil toplum örgütleri ve trafik bilincinin yaratılması konusunda destekleyici tüm unsurların bir arada olumlu adımlar atması bizi fazlasıyla memnun etti. Çünkü trafikten en fazla etkilenen, insan taşıyan unsurlar olarak bizleriz. Sonuçta otomobiller 1-2 kişi taşıyor biz aynı araçta, 60 kişiye kadar insan taşıyoruz. Dolayısıyla kazaların en büyük mağdurlarından bir tanesi de bizim gibi toplu taşımacılık yapan işletmecilerdir. Trafik güvenliğinden yoksun ortamlarda, kazaların sayısı doğal olarak artıyor. Her zaman söylediğimiz bir şey var: can kayıpları oldu, işte bugün barış ortamı yakalandı ve terör durdu. Ama trafik terörü her geçen gün hayatımıza daha fazla giriyor.

Trafik terörü de bitmeli

Türkiye'de 10 yıl önceki motorlu taşıt sayısı, 8-9 milyonlardaydı, bugün 16-17 milyonlara geldi. Dolayısıyla araç sayısının artması, trafiğin yoğunlaşması kazaların artmasını da tetikliyor. Buna rağmen akıllı işler yapıldı. Hız denetimi konusunda çok önemli kararlar alındı, uygulandı. Double yolların yapılması ile birlikte kaza sayılarında çok ciddi azalma oldu, kafa kafaya çarpışmalardan kaynaklanan çok ölümlü kazalarda çok büyük bir azalma var. Yani taşıt sayısı iki katına çıkmasına rağmen -kaza sayısı fazla olabilir ama- taşıt kilometre olarak baktığımızda, ölüm sayıları yüzde 50 azaldı diyebiliriz.

Trafikte kalıcı çözüm

Trafikte kalıcı çözüm, eğitim ve bilinçlendirilmedir; dolayısıyla yaptırımlardır. Önce insanları eğiteceksiniz, bilinçlendireceksiniz. Trafiğin yaşı yoktur, bana göre çocuklar doğduğu andan itibaren her hareketi trafik hareketidir. Nasıl bir yaşında çocuğumuz emeklemeye başladığında şuraya tutma, buraya değme diye kolluyorsak, büyük insanlar için de trafik içindeki durum çok farklı değil. Ben kaza yapmam mantığıyla yola çıkılmaması lazım, onun için bu bilincin toplumun tüm kesimlerine aşılması lazım.

Başbakanlık genelgesi

Bu anlamda Başbakanlık Genelgesi büyük bir mesajdı. Bu mesaj ilgili kurumların aldığına gözlerimizle tanık olduk. Trafik Güvenliği zirvesinde, güzel konuşmalar oldu. Genel Ulaştırma gerek İçişleri Bakanı, sivil toplum örgütleri, gerekli hassasiyeti gösterdiler. Unutulmamalıdır ki; trafik her an hayatımızda, dolayısıyla her an hissetmek lazım. Senede bir hafta ile trafik sorunlarını, konuşup rafa kaldıracaksak o zaman çözüm üretemeyiz.

Yeni bir süreç: EDS

Elektronik Denetleme Sistemi (EDS), Afyon'da şehirlerarası yolda denenmeye başladı. Bunun başarılı olmaması mümkün değil. EDS'ler artık kaçınılmaz hale geldi. İnsan yükünü azaltıp, insan kusurlarını, insan

beklentilerini veya insanların tepkilerini ancak EDS azaltılabilir. Trafikteki ölümlü kazaların ben cinayet olarak görüyorum. Bunların da EDS ile kontrol altına alınması, bilinmesi ve insanlara gösterilmesi, eğitimlerde bunların kullanılması -ki İçişleri Bakanlığımız bu konuda çok ciddi çalışma yapıyor- büyük önem taşıyor.

Trafik Güvenliği bilinci

Ulaşım insanın temel ihtiyacı; karşılanması motorlu taşıtlarla, trafikle oluyor. Trafik bilincini aşılamaya ilkökul çağında başlamak lazım. Milli Eğitim Bakanlığı, İçişleri hatta Ulaştırma Bakanlığı yer yer destek vererek yolun nasıl kullanılacağını anlatabilir. Yolların yapımı, altyapı, işaretlemeler Ulaştırma Bakanlığının işi, ama eğitim ve denetim konusunda İçişleri ile Milli Eğitim bakanlıklarının birlikte çalışması, bana göre uzun vadede trafik sorununa çok kalıcı önlemler yaratacaktır. Bütün mesele, bilinç yaratmak. Yaptırımların inandırıcı olması ve mutlaka artması lazım. Ben cezalarla övünen bir ülke olmak istemiyorum. Çok ceza kestik diye övünen değil, iyi eğittik, iyi öğrettik, bilinçlendirdik; hatta kaza yapıyoruz, kazalarımız da cezalarımız da azaldı diyen bir anlayışın yerleşmesini istiyorum.

Her işin başı eğitim

Hedefimiz kazaları sıfıra doğru çekmek olmalı. Bunun için önce eğitim bilinçlendireceksiniz. Eğitmediğiniz insanı denetleyemezsiniz. Kısa vadede insana, neden neyi yapmaması gerektiğini iyice algılayacak, bilinçaltına yerleştireceksiniz. Uzun vadede de, trafiğin hayatımızdaki rolünü, önemini, trafik kazalarının yansımalarını, yanlış araç kullanımını, kurallara uymamanın neelere mal olabileceğini filmlerle anlatmak, göstermek lazım. İlkokuldan başlayarak sürücü ehliyeti veren kurumlara kadar olan süreci, doğru işletmemiz lazım. Medya, kamu spotlarıyla, filmleriyle insanları sürekli bilinçlendirmeli, hayatımızın içine girip bu bilinci yerleştirmeli. Yorgunluğun, uykusuzluğun kazaya sebep olacağını vurgulamak lazım. Kurallara uymayan, yaptıklarının sonuçlarına katlanmalı, büyük cezalarla cezalandırılmalı. Cezalar caydırıcı olmalı.

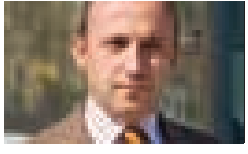
Sıfır kaza

Avrupa'da 2020 yılında 'sıfır kaza' sloganı ile yola çıkıldı, Türkiye de bunun tarafı. Protokole imza attık. Kazaları sıfıra çekmek için ne yapılması gerekiyorsa, onları yapmamız lazım.

İnsan ölümlerinde trafik kazaları üçüncü sırada. Giderek hızlanan taşıtlar, daha çok artan taşıt sayısı ve agresifleşen insan yapısı; tüm bunların sonucunda kurlsız trafik ortamı ve kurlsızlık kazaya davetiye çıkarır. Ve biz terörde kaybettiğimizden çok daha fazlasını kaybederiz. Bunu bir terörle mücadele gibi, bir ulusal proje haline getirmek lazım. Başbakanımızın yayınladığı genelgenin birileri tarafından denetlenmesi lazım. Bizzat Başbakanımızın da bunun hesabını sorması lazım.

İyi haftalar dilerim. ■





**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Toplu taşıma desteklenmelidir

Geçen hafta yeni havalimanının ihalesi sonuçlandı ve kamu yönetiminin memnun kaldığı bir fiyatla işin sahibi belli oldu. Tüm teklifçilerin yerli oluşu toplu taşıma için tartışmasız büyük adım.

Bu ihaleyle aynı zamanda ilginç de bir rekabet yaşandı; bir teklif 9 milyardan 22 milyara, bir diğeri 12 milyardan 22 milyara fırlarken yalnızca bir teklif 20 milyardan 22 milyara ilerledi... Bence isabetli olan teklif de bu idi, ama kazanan 12 milyardan arttıran grup oldu; kolay gelsin.

Yaklaşık 10 milyara inşa edecekler, 25 yıl işletecekler, devlete yaklaşık 30 milyar ödeyecekler... Maliyet kabaca 40 milyar avro. Bu maliyet her yıl o alandan geçecek olan 140 milyon yolcudan çıkacak. Eksiğini de Bakanlık tamamlayacak.

Başarılı bir ihale idi, tamamına ersin.

Kamu yönetimi, son zamanlarda hep başarılı ve etkili ihaleler yapıyor, verimlilik hızla artıyor. Yakın bir gelecekte demiryolu özelleşme ihaleleri de benzer şekilde yürüyecek. İstanbul'da Otobüs AŞ ihaleleri de işin çok doğru incelenmesini ve hesaplanmasını gerektiriyor. İETT ihalelerinin etkisini iki yıl içinde fiyatlarda net şekilde gördük.

Konulara bakınca tamamı toplu taşımayı iyileştirmeyi amaçlıyor. Verimlilik, temizlik, güvenlik, çevreye duyarlılık hep toplu taşımada gerçekleşiyor.

Devletler toplu taşımaya yatırım yapıyor ve destekliyor. Toplu taşıma türlerini dengelemeye uğraşüyor ve bu yolda diğer devletlerle eşzamanlı yürümeye çaba harcıyor -ki projeler verimli olsun- kayıplar doğmasın.

Toplu taşıma deyince de otomobilin yerlisini yapmakla uğraşmak yerine ticari araçlarımızın yerilerini yapmak, tasarımlarımızı ilerleterek yerlisini üretmek daha da gerekli.

Otomobil parkının yenilenmesini zorlamak yerine ticari araç parkının yenilenmesini desteklemek hem global hem de ulusal kapsamda daha verimli.

Otomobilin kendi yarattığı trafikte tıkanık kalması ne lüks bırakıyor ne konfor ne de ayrıcalık.

Serbestleştirme kanunundan itibaren demiryolu altyapı, üstyapı ve ekipman üretimi gerekecek. Otomobil yerine bu imalatı yapmak daha verimli.

11 Mayıs'ta, Kuzey-Güney Demiryolu Kazakistan'ı ve Türkmenistan'ı Basra'ya bağladı.

Marmaray ise Londra'yı Pekin'e bağlayacak, yakında.

TİM Lojistik Konseyi, Türkiye'nin Ortadoğu ve Orta Asya'ya bağlanmasını lojistik açısından şart görüyor. Geçmişin Berlin-Bağdat Demiryolu gerçek oluyor.

Tarım araçları parkının yenilenmesi de -verimlilik açısından- taşımanın kapsamına giriyor. Tarım araçları parkının yaşı tarım gelirinin düzeyini açıkça gösteriyor. 40 bin adetlik traktör pazarı yine de parkı yenileyemiyor.

Park yenilemesi ulusal proje, büyük iş. Tüm tarafların ulusal göz ile görmesi tek yol.

Durgunlaşan batı pazarlarının stokları yerli sanayimizi boğmasın. Ucuz emtia ve ucuz finanstan yararlanmak için üniversiteler, bakanlıklar, sanayi kuruluşları, odalar, finans kuruluşları, basın kuruluşları örgütlü olmalıyız.

Toplu taşıma yaygınlaştıkça, kaynak ekonomisi sayesinde ulusal verimlilik de artacaktır.

Topluca iyi haftalar dilerim... ■

The Olympian Travel Group CEO'su Mustafa Toprakçı:

Tur operatörlerinin araç alması, pazarın daraldığını gösterir

"Maliyetlerdeki büyük artışlar, içimizde artan yıkıcı rekabetle fiyatları daha da aşağıya çekti, kâr diye bir şey kalmadı" açıklamasını yapan Mustafa Toprakçı, "Bu işin sanatını en iyi yapanlar su üstünde kalıyor. Tur operatörü olarak bizim kendi aracımızı almak zorunda kalmamız, birçok gelişmenin başlangıcı, diğer yandan da turistte ilk ulaşan elle hizmeti veren elin neredeyse birleşip ara zincirde operatör, acente, taşımacı, otel, restoran gibi hizmet veren kuruluşların aradan çekilmesidir. Bu noktada tur operatörlerinin de kendi öz imkanlarını kullanması zorunluluk haline geliyor" dedi.

Yılın ilk üç ayında, geçen yıla göre ülkemize gelen turist sayısı yüzde 22.5 artsa da turizm taşımacıları ara zincirde kalmanın cezasını bütçe kaybı olarak yaşıyor. Bu da doğal olarak hizmet kalitesini tutturulamaması anlamına geliyor.

Incoming hizmet

Ağırlıklı olarak Uzakdoğu, İngiltere, Kanada ve Fas olmak üzere 20'ye yakın ülkeden ülkemize gelen turistlere yönelik incoming hizmeti veren The Olympian Travel Group Ceo'su Mustafa Toprakçı ile Şişli'deki ofisinde görüştük.

1974 yılında kurulan The Olympian Travel Group Ltd Şti'ne ait Noah UTS Seyahat Acentesi olarak faaliyet gösterdiklerini belirten Mustafa Toprakçı, müşteri odaklı, yaratıcı, düşük maliyetli ve yüksek kalitedeki turistik hizmetleri sunma misyonu ile hizmet verdiklerini belirterek, "Değişen müşteri profillerine ve taleplerine cevap verebilen, esnek, efektif ve kişiye özel ürünleri sunuyoruz" dedi.

Özma ile taşımacılık

Kârların azalması, rekabetin artması ve hizmet kalitesinin düşmesi nedeniyle tur operatörlerinin kendi otobüslerini almaya yöneldiğini belirten Toprakçı, "Kendi aracımızı almamız, pazarın iyice daraldığını gösteriyor. Tabii, acente 100 otobüse ihtiyacı var diye, 100 otobüs alırsa; her ne kadar taşımacılık İpek yollarından bu yana memleketimizde ata mesleklerinden biride olsa çok yüksek maliyetli yatırım olduğundan dolayı amacında veya hedefinde bir yatırım olmamaktadır; bu da işin bir başka boyutu. Biz defalarca hesaplamalar yaptık. Taşımacılık da yapılan iş hacminin 3'te birinin öz mal olması gerektiğini ve bunun bütçeleri koruyabilme ve hizmet standardı direği oluşturabilme adına gerekli olduğunu



Mustafa Toprakçı: Araçlarımızda UNICEF bağış kutularına yer verdiğimiz için UNICEF tarafından plaket ile ödüllendirildik.

düşünüyoruz" diye konuştu.

Turist 50 milyonu aşmalı

Son 10 yılda Türkiye'de turizm çitasının yükseldiğini ifade eden, 2023'te hedeflenen 50 milyon turist rakamını bu doğrultuda yeterli bulmayan Toprakçı, "Devletin de desteğiyle birçok ülkenin vizesinin kaldırılmasıyla ülkemize milyonlarca insan geldi. Birçok ülkeden vizesiz girişlerin olmasına rağmen Birlikte çalışılırsa, ortak hareket edilirse 50 milyon turist hedefinin üstüne çıkılabileceğine inanıyorum" dedi.

Küçük araçlarla taşımacılık

Olympian Group olarak turistlere VIP hizmet verdiklerini, küçük araçlarla VIP taşımacılığı yapmayı düşünmediklerini yineleyen Toprakçı, "Her aracımızda internet hizmeti veriyoruz. Konu karayolu taşımacılığı ise dünyada bir numarayız. Şirket olarak küçük araç almama kararı aldık. Her ne kadar otobüsleri almaya başladığımızda da sektörden dostlarımız aksi yönde tavsiyelerde bulunsalar da biz hala herkesin en iyi bildiği işi yapmasından yanayız" diye konuştu.

Tek belgeye kayıt

Tek belgeye kayıt konusunun yeniden gözden geçirilmesini isteyen Toprakçı, "Bizim yaptığımız turların çoğunlukla bir ayağını havayolu taşımacılığı oluşturur. Kayseri'den turistler uçağa aktarılır, otobüs yeri geliyor 1000 km bomboş İstanbul'a dönüyor. Oysa bize de tarifeli yolcu taşımacılığı imkanı tanırsa otobüsler boş dönmez. Burada önemli olan bizim zararımız veya kârımız değil. Sonuçta memleketin yakıtını kullanıyoruz, milli sermayeye yazık oluyor. Aynı şekilde diğer taraf için de verilse otobüslerin daha iyi değerlendirilebileceğine inanıp önemli olan gerekli kayıtlarını tam yapmış, kaliteli ve modelli araçlar için en azından böyle bir imtiyaz veya özel yetki kılınmasının faydalı olacağını düşünüyoruz" diye konuştu.

Tourismo almak istiyoruz, bulamıyoruz

The Olympian Group Ceo'su Mustafa Toprakçı, filolarında 2 Turismo ve 2 Doruk otobüs

bulunduğunu, yeni araç yatırımı konusunda Mercedes ile görüşmelerin sürdüğünü belirterek, "Ocak ayından beri Turismo almak istiyoruz; Mayıs veya Haziran'da verebileceklerini ifade ettiler. Piyasada yoğun bir Turismo talebi olmasına rağmen araç yok. Türkiye'de şu an Avrupa standartlarının çok üstünde, kaliteli araç üretimi gerçekleştiriliyor. Müşterilerimiz, yurtdışında Uzakdoğu ve Çin otobüsleriyle seyahat ettikleri için bizdeki otobüs kalitesi onları çok memnun ediyor. Bizdeki en kötü otobüs dahi o ülke otobüslerinden iyi. Karayolu taşımacılığını da bizim ülkeden daha iyi yapan da yok zaten" dedi.

Doruk'tan çok memnunuz

Mustafa Toprakçı, Turismo'nun dışında filolarında 2 Doruk otobüs bulunduğunu ve çok memnun olduklarını ifade ediyor: "Şirketin finansal döngüsü için otobüs yatırımlarındaki maliyetler çok önemli. Ayrıca gruplarımızın büyük çoğunluğu 25-30 kişiden oluşuyor. Bu anlamda kalitesi ve konforu ile maliyet avantajları ile Doruk önemli bir yatırım aracı haline geliyor. Doruk'un her geçen gün pazarda daha iyi şekilde var olacağına ve tercih edileceğine inanıyorum."

Türkiye'yle özdeş operatör

Tur operatörlerinin hepsinde uluslararası operatör olma isteği ve azmı vardır. Bizim bu yılki hedefimiz 20 binin üzerine çıkmak. The Olympian Group olarak kendimize uluslararası bir konum belirledik. Uluslararası saygınlığı olan büyük ve Türkiye'ye mal olmuş bir operatör olmak istiyoruz. Birkaç yıl içerisinde bu hedefe ulaşmak istiyoruz. Bunu, akıllı yatırımlarımızla başaracağız. Otobüs ve iç hizmet yatırımlarımızla da bu süreci hızlandıracız.

Turizme girmek isteyen sektörlerle...

Hizmet sektöründe; kültür gibi mutfağın da gücünden bahsetmek isterim: Turist gruplarının hizmet aldığı restoranları görüp fikir sahibi olduktan sonra Osmanlı Mutfağı konseptli restoranların açılması ve yaygınlaştırılmasını salık veriyorum. Bu anlayıştaki arkadaşlarımızı sektörümüze bekleriz. ■

Pamukkale Turizm 7 Travego, 5 Turismo yatırımı yaptı



Pamukkale Turizm, Has Otomotiv'den aldığı 7 Travego, 5 Turismo Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle teslim aldı. Törene Pamukkale Turizm İstanbul Bölge Müdürü Hakan Ayık, Hüseyin Artırdı, firma baş şoförleri Mehmet Eskici ve İsak Kaya, araç kaptanları, Mercedes-Benz Türk Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Burak Batumlu ve İL.EL Otobüs Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül ve Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban katıldı. Törende açıklamalarda bulunan Mustafa Sangül, Pamukkale Turizm ile sağlanan işbirliğinden çok mutlu olduklarını belirterek, "İşbirliğimiz 12 adetle sınırlı kalmayacak, yapılacak teslimatlarla araç sayısı 40'a ulaşacak" dedi. ■

13 - 19 Mayıs 2013

Tasima
Dunyasi

Servisçiler, yaşadıkları 7 soruna dikkat çekmek için 11 Mayıs'ta Kazlıçeşme'de buluştular.

Servisçinin 7 sorunu

İSAROD öncülüğünde Kazlıçeşme'de bir araya gelen binlerce servis taşımacısı, önceliği plaka tahdidinde olmak üzere yaşadıkları sorunlara çözüm talep ettiler. Başkan Hamza Öztürk, yaptığı konuşmada,“ plaka tahdidi, korsan yasası, yetki belgesi karmaşası, firmaların bireyselci üzerindeki haksız kazançları, engelli donanımı, , trafik sigortasında yaşanan yüksek zamlar ve KDV tevkifatı konularında servisçiler çözüm bekliyor” dedi.

1 Mayıs Cumartesi günü İstanbul'da hizmet veren binlerce servis taşımacısı, araçlarıyla birlikte Kazlıçeşme'ye akın etti. Kazlıçeşme'de İstanbullu servisçilere destek olmak için birçok il ve ilçenin servis taşımacı dernek yönetimleri de etkinliğe katıldı. İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası'nın öncülüğünde binlerce katılımcıya rağmen sorunsuz ve çok iyi bir organizasyon gerçekleştirildi. Bu denli büyük çaplı bir taşımacı etkinliği ilk kez gerçekleştirildi.

Servis taşımacıların araçların üzerine astıkları ve ellerindeki pankartlarla sorunlarını dile getirdiler. “Plaka hakkımız, söke söke alırsız” sloganları ile binlerce servis taşımacısına seslenen İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, yaşadıkları sıkıntılara çözüm bulunmasını talep etmek için bir araya geldiklerini vurgulayarak, 27 ilde uygulanan plaka tahdidinin İstanbul'da uygulanmasına yönelik hiçbir engel bulunmuyor. Birileri plaka tahdidini çok farklı şekillerde anlatarak, buna engel olmak istiyor. ‘Plaka tahdidi rantabil değil, haksız rekabete neden oluyor’ deniliyor. Bizim amacımız güvenli bir şekilde ekme tekemizi çalıştırma imkanına kavuşmak. Plaka tahdidini sosyal güvencemiz olsun diye istiyoruz. İstanbul'da çalışan 41 bin servis aracı sahibi artık evine ekme götüremiyor” dedi.

Plaka tahdidi ile herkes kazanır

Plaka tahdidi uygulanmasının sadece bireysel servis taşımacısına fayda sağlamayacağını, İstanbul'un trafiğini rahatlatacağını vurgulayan Başkan Hamza Öztürk, “ Plaka tahdidi ile İstanbul trafiğine de çözüm sağlanır. İşverene de katkı sağlanır. Araclar aradan çıktığı için de daha ucuz taşıma imkanı sunulması ile taşınan da, veliler de mutlu olur” diye konuştu.

Korsan yasası bizi vurdu

Korsan yasasına yönelik açıklamalarda da bulunan Öztürk, “Yasa aslında çok şey anlatıyor, ama uygulamaları yanlış. Korsan yasasını bizi vursun diye talep etmedik. Binek arabalarla öğrencilerin taşındığını, bunun engellenmesi gerektiğini vurguladık. Bu yüzden servis taşımacısının gelirlerinin düştüğünü, vergisiz, belgesiz korsan taşımacılık yapıldığını ifade ettik. Ama ne yazık ki, bu yasa geldi bizi vurdu. Biz vergi mükellefiyiz, ticaret odasına kayıtlıyız. Biz o zaman nasıl korsanı oluyorz. Bunu anlamak mümkün değil. Bunun yolu araç bağlamak, ceza kesmek değil. Gerçek korsanları tespit etmek gerekiyor. Biz güzergah izin belgeleri için belirli bir süre verilmesini istiyoruz. D4 belgesi çıkardılar. Bu yasa nedeniyle artık servisi yazın memleketine gidemiyor. Düşüne, cenazesine, hatta pikniğe dahi gidemiyor. Yolda çevriliyor, ceza yazılıyor. Benim

Erkan YILMAZ - Caner ÖZCAN - Ünsal TOSUN

Servis oda başkanlarının görüşleri ve detay haberler haftaya.



istegim, kimlik kontrolü yapılmadan ceza makbuzlarına imza atmayın. Bu bizim için mahkemelerde savunma, en önemli savunma noktamız oluyor. Belediye ile bu sorunun çözümü noktasında görüştük, bize bir belge verecekler. EDS ile cezalar yazılıyor, bunu çözmek için çalışıyoruz” dedi.

Yetki belgesi karmaşası

Yetki belgesi konusunda karmaşalar yaşandığını ifade eden Hamza Öztürk, “Başka illerde çalışma ruhsatı veriliyor, başarıyla da işler yürüyor. O zaman niye İstanbul'da bu uygulanmıyor. Belge karmaşasının önüne geçeceğiz. İstanbul Ticaret Odası'nın 22 Mayıs'ta seçimleri var. Sizden istegim, 16. Meslek Komitesi'ne bizim sorunlarımızı çözecek insanların seçimi konusunda gayret göstermeniz” diye konuştu.

Haksız komisyon oranları

Firmaların bireysel taşımacılar üzerindeki haksız kazançlarına yönelik bir değerlendirme yapan Hamza Öztürk, “Firmalar taşımacıların elindeki gelire gözünü dikmiş ve gömleğinden, kravatından, mazotundan, sigortaya kadar komisyonlar kesiliyor. Bu kimi firmalarda yüzde 50, kimisinde yüzde 70'e ulaşır. Koltuk sigortası komisyonu kesiliyor. Ama policheyi gören yok” dedi.

Trafik sigorta zamları

2013 yılının servisçileri için iyi başlamadığını ve yeni maliyet artışları getirdiğini vurgulayan Hamza Öztürk, “ Servis araçları en az kaza yapanlar arasında. Trafik sigortaları yüzde 300 oranında zamlandı. En az kaza yapan bir sektörün hatta hiç yapmayan bir taşımacının sigortası zamlanmalı mı, azalmalı mı diye soruyorum” dedi.

Servislere yaş sınırı

Servis aracında yaş konusuna değinen Öztürk, muayene istasyonundan ve üniversiteden raporla trafige çıkabilir izni alan her aracın hizmet vermesi



sağlanmalı. Biz yaş sınırı uygulaması olmasını istemiyoruz” diye konuştu.

KDV tevkifatı

KDV tevkifatı konusunun servisçiler açısından sorun oluşturmaya devam ettiğini belirten Öztürk, “Öderken yüzde 18, alırken yüzde 9 olması bizleri mağdur ediyor. Tevkifat kararının tekrar gözden geçirilmesi gerekiyor” dedi.

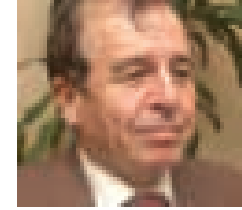
Engelli donanımı

Engelli donanımı ile ilgili olarak 7 Temmuz 2013 tarihinin verildiğini ifade eden Öztürk, “Biz bu konuda gerekli görüşmeleri yapıyoruz. Biz yolda bulduğumuzu taşıyoruz. Bizim taşıdığımız yolcu yıl boyunca belli. Taşınan okulda veya şirkette engelli söz konusu ise ona uygun araç bulundurulması zaten mümkün olur. Bunu tüm servisçilere zorunlu olarak sunmak anlamlı değil. Üstelik bu donanımı yaptırırsanız da TÜVTURK muayenesinden geçemiyorsunuz” dedi.

Eylemler sürecektir

İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, 11 Mayıs'ın ardından seslerini duyurmaya devam edeceklerini, bundan sonra servisçilerin buluşma tarihinin 9 Haziran ve yerinin Belgrad Ormanı olduğunu söyledi. Öztürk, sorunlarına çözüm bulunmadığı takdirde bu sefer işe giriş ve çıkışları 10 dakika geç başlatacağız. Kademe kademe yapacağımız bu eylemler yine çözüm olmazsa, en son olarak kontak kapatma yoluna gideceğiz” diye konuştu. ■

Gündem » 7



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Terminallere genel bakış ve Alibeyköy...

Terminal sözcüğü otobüscülüğe hatta taşımacılığa özgü bir kavram değil. Genelde büyük bir sistemin uç noktası olarak anlam taşıyor. Bilgi-sayar terminali, Ceyhan petrol terminali gibi... Taşımacılıkta da taşımacıların başlangıç-bitiş noktası olarak anlamlı. Tabii, kalkış-varış noktası olduğu gibi transit noktası da olabilir. Havalimanlarında, denizyollarında da karayolu gibi, bu tür yerlere terminal deniliyor. Otoparklar ise karayolu terminallerinin özel bir hali.

Bu arada ana taşıma sonrasında servis taşımacıları ile gidilebilen noktalara da terminal dendiği oluyor: Taksim terminali, Kızılay terminali, Basmane terminali, Şişhane terminali (vaktiyle hava-yolu için) gibi...

Havayolu terminaleri

Daha önce Atatürk Havalimanında, Antalya'da, Ankara'da havalimanında yeni terminaller yapıldı. Bunlarda sadece terminal ünitesi söz konusu idi. İstanbul'un yeni (üçüncü değil; mevcut birinci havalimanı Atatürk kapanyor. Yenisi birinci veya ikinci olacak) havalimanında ise terminal dahil tüm havalimanı yapılıyor. Bu yönüyle ülkemizdeki bazı otobüs terminallerine benzetilebilir.

Benzerlik ve farklar...

Yeni havalimanı tıpkı bazı otobüs terminaleri gibi yapı-ilet-devret yöntemiyle yapılacak. Yine tesadüf ki işletme süresi olan 25 yıl da bazı otobüs terminallerine uyuyor. Ama işletme döneminde önemli bir fark var: Otobüs terminallerinde yapım sonrası-devretme öncesi işletme döneminde hak sahibine hiçbir ödeme yapılmaksızın kazanç elde ediliyor. Yeni havalimanında ise işletme süresi boyunca her yıl 1 milyar TL'yi geçen bir kaynak kamuya aktarılacak. Önemli bir sözleşme farkı! Bazıları diyebilir ki 'ama havalimanının geliri fazla'. Peki, gideri az mı?

Şüphesiz ki işletme döneminde hak sahibine ödeme yapılmayan ihale de mümkün. Bu durumda ihalenin en kısa işletme süresi isteyene verilmesi gerekir. Pek çok havalimanı terminali bu şekilde ihale edildi ve iki-üç yıl gibi işletme süreleri verildi. yeni havalimanında da para istenmeseydi 10 yıl kadar bir işletme süresine havalimanı yaptırılabilirdi. Nerede 25 yıl, nerede 10 yıl! Başarılar, mukayese edilmeli.

Alibeyköy Terminali

Alibeyköy Otobüs Terminalinin bitmek üzere olduğu, yakında hizmete gireceği biliniyor. Ama belirsizlikler de sürüyor. Herkes kendi aklınca çözümler sunuyor. Bir de ben yazayım, bakayım.

Önce kalkış-varış durumu: Burası T yetki belgesi alma şartlarını sağlıyor mu; sağlıyor. İsterse alabilir mi; alabilir. Alınması için bir neden var mı; yok. Alırsa ne olur? Buradan kalkış-varış hakkı doğar. Bu hak doğmasın diye, buna karşı çıkılır mı? T yetki belgesi almak isteyenler bu hakkın doğmasının kimler için ne gibi sakıncalar getireceğini açıkla-malı. Belediye bazı kişilerin değil, kamunun, otobüsçünün, yolcuların menfaatlerini düşüneceğine göre...

Kalkış-varış mantığı

Alibeyköy'de bugün için satılan bilet çok az olabilir. Bu, zaman içinde artabileceği gibi, artan teknoloji ve iletişime göre tüm terminallerde bilet satışının günden güne azalması da söz konusu. Önemli olan bilet satışı değil, buradan hizmet almak isteyen yolcu sayısıdır ki buna, buraya kolay erişebilecek tüm bölgelerin yolcuları da dahildir. Bu sayıya göre buradan otobüs kaldırarak rantabil olmazsa kimse zaten kaldırmaz. Bu nedenle kimsenin otobüsçü yerine düşünmesine gerek yok. Otobüsçüler de doğruları bilebilirler veya olası yanlışlarını zaman içinde düzeltebilirler.

Peron kullanımı

Otogar tipi yazıhanelerde herkes kendi yazıhanesi önündeki peronunu kullanır ve burayı sadece kendisi kullanır. Diğer tiplerde ise peronların kim tarafından kullanılacağı belli değildir ve her işletmeci kullanabilir. Alibeyköy Terminali de böyle olmalıdır. Dolayısıyla peron dağılımı değil yazıhane dağılımı söz konusu olmalı.

Yazıhaneler kime verilecek?

Yazıhanelerin tahsisinin otobüs sefer sayısına göre düzenlenmesinden söz ediliyor. Burada yazıhanelerin iki işletim hali olacağını belirtelim: Birisi firma tarafından, diğeri agente tarafından kullanılır. Acentenin bulunması hallerinde; bu yazıhane firmasının kendisine mi verilecek, acentesine mi? Firma, acentesini değiştirince sorun olacak mı? Bir firma hem kendisine bilet keser hem de acentelik yaparsa hepsi için mi yazıhane hak sahibi olacak?

Küçükleri korumak...

Küçük firmaların tek başlarına bir yazıhane almaları mümkün olmadığı gibi 20 çok küçük firmanın bir araya gelip bir yazıhane alması dahi söz konusu değil. Öyleyse bunlar nasıl korunacak? Bunların korunması demek bile yazıhaneler arasında uygun komisyonla hizmet rekabeti nasıl sağlanacak? Bunun tek çözümü var: Buradaki 20 yazıhanelerin en az 15 ve üzerinde işletmeciyeye verilmesi. Çok çok otobüs kaldırır birkaç firma dışında hiç kimseye iki yazıhane verilmemesi. Böylece küçük otobüsçüler için seçim imkanı doğar. Yine küçük firmaların hizmet alabileceği acente bulabilmeleri açısından 10 civarında yazıhanenin, firması olsa bile acentelik hizmeti de verebilecek kişilere verilmesi uygun olur. Ve yine İstanbul için az görülebilen 20 yazıhanenin bazı firma ve acenteler tarafından kapılıp/kapatılıp küçüklere şans tanınmaması halinde İSPARK'ın devreye girmesi gerekir. Buna biletini dışarıdan satan firmaların kendilerine yazıhane veya acentelik bulamaları bile giriş-çıkış ücretini ödeyerek burayı kullanabilmeleri de dahil olmalıdır.

Tüm sorunlar için burayı İSPARK işletmeli, işletme halinde ise en azından kamusal sorumlulukla hakça işletilme müdahale hakkını saklı tutmalıdır. ■



Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Travego 17 SHD, Travego 15 SHD, Tourismo 15 RHD ve Tourismo 16 RHD model otobüsler için Mayıs ayında sunduğu finansman kampanyası dahilinde müşteriler, Mercedes-Benz Kasko'dan "Yıldızım Kasko" paketi dahil ödeme planı seçerek 40 ay boyunca 0,69 faiz oranı ile 7.222 TL'den başlayan, 0,37 faiz oranı ile 2.704 Euro'dan başlayan aylık ödemelerle Mercedes-Benz otobüslerine sahip olabilecekler. Kasko tercih etmeyenler için de seçenekler bulunuyor.

Tüm kamyon tipleri için 2 yıl ve üzeri "Yıldızım Kasko" paketi tercih eden müşteriler, 0,69'dan başlayan faiz oranlarıyla 150 bin TL'ye varan kredi tutarları ve 48 aya varan vade seçenekleri

bulunuyor. Kamyon kampanyasında da Euro ile ödeme seçenekleri bulunuyor.

Çekici grubu kamyonlara özel kampanyada ise 48 aylık vade boyunca iki ayda bir 2.612 Euro ödemelerle Mercedes-Benz kamyonu sahip olmak mümkün. 48 aya varan vade seçenekleri ile 2.558 TL'den başlayan aylık ödemelerle istenilen Mercedes-Benz kamyonu sahip olunabilir.

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Mayıs ayı kampanyasından 4 adet Continental yaz lastiği alan Mercedes-Benz müşterilerine 100 TL+KDV değerinde servis çeki de veriliyor. Hafif ticari ve binek otomobil kampanyası için ayrıntılı bilgi Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'den alınabilir. ■

Yetkili servisler "gece boyunca" müşterilerinin yanında

Mercedes-Benz Türk, güvenilir ve kaliteli servis anlayışını müşterilerine her daim hissettirmeye ve bu alanda faaliyetlerini sürdürmeye devam ediyor.

Araçlarının devamlı çalışır halde olmasını tercih eden, çalışma saatleri içerisinde araçlarını bakım ya da onarım için servise teslim ederek zaman kaybetmek istemeyen kamyon ve otobüs müşterilerinin taleplerini göz önünde bulunduran Mercedes-Benz Türk, müşterilerinin bu ekonomik kaygılarına cevap vermek amacıyla bu yıl "Gece Ek Servisi" çalışmasını başlattı. Bu çalışma kapsamında Mercedes-Benz Türk yetkili servisinden önceden alınan randevu ile müşteriler, araçlarını akşam saatlerinde servise bırakarak sabah teslim alabiliyorlar. Küçük onarım ve bakım çalışmaları için araçlar 18:00'de servise bırakılarak 00:00'da veya ertesi sabah teslim alınabiliyor. ■



"Gece Ek Servis" hizmeti veren Mercedes-Benz yetkili servisleri:

Otobüs:

Mengerler Otogar İstanbul, Has İzmir ve Gelecek Erzurum

Kamyon:

Gelecek Erzurum, Mengerler İkitelli, Mengerler Kocaeli, Hasmer Düzce ve Has Hadımköy

Metro Holding YK Başkanı Galip Öztürk, TOFED yemeğinde sektörü değerlendirdi

Sektör evrim geçiriyor

Yeniden sektör mensuplarıyla bir arada olmaktan dolayı mutlu olduğu gözlerden kaçmayan Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk, hem mutluluğunu dile getirdi hem de otobüsçülüğün hiçbir zaman bitmeyeceğini, sektörün birlik beraberlik içerisinde hareket etmesi gerektiğini söyledi. Öztürk, şehirlerarasındaki firma sayısının 550'den 330'a gerilemesine rağmen sektörün küçülmediğini, sadece evrim geçirdiğini vurguladı.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu, Galip Öztürk onuruna 6 Mayıs Pazartesi akşamı Yeşilköy'deki İstasyon Cafe'de bir yemek verdi. Yemeğe TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan ve yönetim kurulu üyeleri, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, TTDER Başkanı Sümer Yığıcı ve çok sayıda firma sahibi katıldı.

Galip Öztürk'e plaket

TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, Galip Öztürk'ün onuruna verilen yemekte, Öztürk'ün tekrar sektörle bir arada olmasından dolayı mutlu olduklarını belirterek, 'hoş geldiniz' dedi: 'İyi ki varsınız, iyi ki aramızdasınız. İyi ki bizimle birliktesiniz. TOFED'i maddi, manevi, her zaman desteklediniz. TOFED



yönetimi olarak size çok teşekkür ediyoruz" dedi.

Birlik zararları azaltır

Yeniden sektör mensuplarıyla bir arada olmaktan dolayı mutlu olduğu gözlerden kaçmayan Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk hem mutluluğunu dile getirdi hem de otobüsçülüğün hiçbir zaman bitmeyeceğini, sektörün birlik beraberlik içerisinde hareket etmesi gerektiğini söyledi.

Şehirlerarasındaki firma sayısının 550'den 330'a gerilemesine rağmen sektörün küçülmediğini, sadece evrim geçirdiğini vurgulayan Öztürk, "Biz sektör olarak birlik ve beraberlik içinde

hareket edersek daha az meslektaşımız zarar eder. Avrupa'da birçok ülkede otobüsçülük yapan arkadaşımız var. Biz bunu daha fazla nasıl arttırabiliriz? Taşımacılıkta yakaladığımız bu vizyonu Avrupahya nasıl sunabiliriz? çalışmamız lazım. Bu vizyonu kurumlar halinde, elçiler halinde dünyaya gönderebilmeliyiz" dedi.

Öztürk, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım'ın kendisine yaptığı ziyaretle sektörde bölünmüşlüğü ve parçalanmışlığın ortadan kalktığını vurguladı: "Mehmet Bey ile beraber bu sektörde gerçekten bir hoşgörü ortamının artışı oldu. Ben de bu birlik ve beraberliğin devamı için elimden geleni yapmaya hazırım."



kesiyoruz. Otobüsçüye servis ile eziyet ediyoruz. Servisleri birleştirelim. Küçüklerden başlayalım, bu adımları atalım. Küçükler büyüklere karşı yaşamak istiyorsa önce servisleri birleştireceğiz. Tahsin Yücefer ile Avcılar'da yapalım, Beylikdüzü'nde yapalım, bir güzergahta yapalım diye çok konuştuk" ifadelerini kullandı.

Fırsatlar

TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, Alibeyköy Terminali, Anadolu Otogarı, acanteler, ortak servis konusunda açıklamalarda bulundu. Otobüsçülüğün artık değiştiğini, yarınlardan farklı olacağını vurguladı. Yıldırım, "Fırsatları artık sektör için değerlendirmek lazım. Türkiye'de otobüs işletmeciliği hep olacak. Bunu doğru şekillendirmek için önce Galip Bey'in ikna edilmesi lazım. Galip Bey'i sürekli eleştirmek yerine birlikte neler yapabiliriz, buna bakmak gerekir. Ben AVTER'de azınlıkların hakkını koruyacağım. Galip Bey de bana karışmayacağını güvencesini verdi" diye konuştu.

Servisler eziyet

Ortak servis konusunu Alibeyköy Terminali ve Anadolu Yakası Otogarı'nda hayata geçirmek için çalışacaklarını vurgulayan Yıldırım, "Küçük firmalara sesleniyorum; küçük firmaların büyük firmalarla rekabet edemediği tek nokta servis konusu. Bunu konuştuk. Büyükşehir Belediye Başkanımız Kadir Topbaş da 'siz bunun örneklemesini yapın, biz büyüklere de ikna ederek UKOME kararı alıp ücretsiz servis hizmetini tamamen kaldırmız' dediler. Yani 'belediye olarak, bunu biz yaparız, ücretini sizden alınız' diyor. Ben burada asli unsur olarak otobüsçüyü görüyorum. Şu anda hepimiz bindiğimiz dalları

Kavacık'ta indirme-bindirme noktası

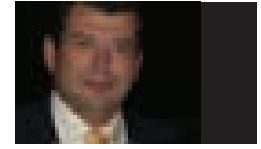
Beylikdüzü ve Bahçeşehir'de indirme-bindirme noktası yaparak servislerin otogara gelip gitmesini önleyeceklerini belirten Yıldırım, sektörün kaynaklarını ekonomik kullanmak zorunda olduklarını söyledi: "Kavacık'ta indirme noktası yapıyoruz. Oraya kapalı durak koyacaklar, yazıhane yok. Yolcu orada inecek taksiye, servis arabasına, belediye otobüsüne binip dağılacak. Otobüsçülük TEM koridoruna yığılacak ve daha ekonomik olacak. İnsanlar Ankara'ya şu an 8 saatte gidiyorlar. Bu 8 saatin 3'ü şehir içinde trafikte geçiyor. Biz bu 8 saatin 3 saatini insanlara geri kazandıracız. Biz bu birlikteliği taçlandırmak istiyoruz. Hep birlikte iyi şeyler yapmak istiyoruz" diye konuştu.

Galip Öztürk üzülebilir

AVTER Yönetim Kurulunda azınlıkların hakları olan yüzde 47'yi korumak için bulunduğunu, başaramadığı anda da bırakıp gideceğini dile getiren Yıldırım, "Büyük şirketleri üzen küçükleri koruyan bir anlayışla yaklaşacağız. Onları yaşatmak durumundayız. Benim için birinci hedef otobüsçü. Burada alacağımız bazı sektörel kararlar Galip Bey'i üzebilir. Güç koşullarda, yolda direksiyon sallayan, çocuğuna, ailesine hasret, otobüsün bagajında yatan insanların haklarını korumazsam, ben Allah'a hesabımı veremem; açık konuşuyorum. Bu anlayışın Galip Bey'de de olduğuna inanıyorum. Bu desteği kendisinden isteyeceğim. Galip Bey ile aynı düştüğüm tek nokta Otogar çıkış ücretleridir" ifadelerini kullandı.

Ulaştırma Bakanlığı ile işbirliği

Servislerden tasarruf yapılmasının ve otogarların verimli kullanılmasının kaynakların doğru kullanılması adına kaçınılmaz unsurlar olduğunu vurgulayan Yıldırım, Alibeyköy Otogarı'nın buna iyi bir örnek olacağını, burada küçük firmaları koruyan bir anlayış ile hareket edeceklerini söyledi. Otogar yapımında Ulaştırma ve Şehircilik Bakanlığı'nın sektörden fikir alacağını belirten Yıldırım, "Bazı yanlış otogar projeleri sektöre büyük maliyetler getirdi; şehir



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Çalışan insandır!

Her yerde yeni gelen için çalışanlar arasında değerlendirmeler yapılır. Bir süre sonra insanlarla ikili ilişkileriniz geliştikçe bu konuda muhataplarınız itiraflarını sizinle paylaşmaya başlarlar. Önceden duydukları ile kendi gördükleri arasında farklılıklar olduğunda samimiyetiniz ölçüsünde değerlendirmelerini size aktarırlar.

Bu bağlamda bir yaşadığım bir olayı anlatmak istedim size. Satış anlamında kötü bir dönemden geçiyorduk. Hedeflerin tutturulması için yoğun bir tempoda çalışmamız da yetmiyordu. Çünkü sizinle aynı durumda olan rakip çalışanları da aynı stresi yaşıyorlardı. Tüm satış noktalarının kıran kırana rekabetinin söz konusu günlerdi. Müşteri kimden alırsa alsın, aynı ürünü alacağı için iki unsur ön plana çıkıyordu. 1. Fiyat, 2. İlişki. Ancak fiyatlar o kadar dengeszdi ki ilişki için müşterinizin birkaç bin fark ödemesini beklemek hayalcilik olurdu.

Bu durumda iken, pazarı çok iyi tanıyan 2 araç alacak bir müşteri bulmuştum. Tercihini bizden yana kullanması için bir fiyat zikretti. Bu güne kadar rakiplerden bu tür fiyatlarını verildiğini duymuş olmama rağmen hiç bu denli gerilememiştim.

Şirkette, finansal konforumuz yoktu ve hem karlılık hem de yılsonu hedeflerini göz önünde bulundurmak zorundaydık. Bu defa koşullar çok zorluydu. Müşteri, bu güne kadar yapmadığımız bir uygulama ile araç teslimindekol riski ve masraflarını bize yüklemeye düşüncesinde idi. Neticede çaresizlik size pek çok şeye "he" demenizi sağlıyor.

Soförümüz, güvendiğim işini çok iyi yapan çok saygılı ve güvenilir bir kişiydi. Program gereği ilk aracı sorunsuz getirdi. Diğer araç için hiç dinlenmeden tekrar yola çıktı. Yolda 2. aracı otoyal gişelerinde hasarlamış. Başından kaynar sular döküldü, normalde çok sert tepki vermem gerektiği halde ona olan güvenim yüzünden bir şey diyemedim.

Ertesi sabah, araçları teslim etme vaadimiz olduğundan, servisteki arkadaşlara durumu anlatmaya çalıştım. İçinde bulunduğumuz koşulların servisteki arkadaşları hiç mi hiç ilgilendirmediğini görmek şaşırttı. Onlar da kendilerine göre haklıydılar çünkü o güne kadar sadece çalışandan öte bir anlam yüklenmemiştik kendilerine.

Sonuçta ikna için kullandığım, şirket, misyon, pozisyon ve hatta patron gibi argümanlar hiç mi hiç etkili olmamıştı. "Sen evinde yatarken, biz burada çalışacağız öylemi?" gibi itirazları vardı. Son çare kılıçları çekip üniformayı bırakıp kişisel bir hale getirmeyi ve öyle de oldu. Araç bitinceye kadar onlarla birlikte olacağımı işi birlikte yapacağımızı söylediğimde şaşırıldılar. Sonunda işe başladılar fakat yapmış olmak için yapıyorlardı. Gece ilerledikçe, ilişki geliştikçe düşük devirli çalışmalarını gönülden olmaya başladığını görmek çok hoş bir durumdu. Boyahane şefi geç vakitte "Abi sen diğerlerine benzemiyorsun.!" itirafıyla kapıyı açtı. Sonunda her aşamasını beraberce ve de çok iyi kotardığımız çalışmayla aracı tamamladık ve söz verdiğimiz gibi teslim ettik.

Çalışanların beklentisi çalışandan ziyade insan muamelesi yapılmasıdır. İnsana insan gibi yaklaşırsanız başlanamayacak hiçbir iş yoktur. İyi bir koç "Sıradan insanlara sıra dışı işler yaptırılabilir". ■

B1 ve B2 belgeli firmaların dikkatine!

Bakanlık Makam Oluru uyarınca, 01.07.2013 tarihinden itibaren B1 yetki belgesinde kayıtlı otobüslerde yüzde 25, B2 yetki belgesinde kayıtlı otobüslerde yüzde 50 doluluk oranı aranacaktır.

merkezindeki otogar arsası değerlendirildi, atın onu şehir dışına, sonra da servisle yolcuyla şehir içine taşıyın'. Yok böyle bir anlayış. Bu konuyu Meclisteki komisyonlara kadar taşıyacağız" dedi.

Alibeyköy Otogarı işletmeciliği

Alibeyköy Otogarı ile ilgili olarak otobüsçüye çıkış maliyeti doğmadan AVTER'in işin içine girebileceğini belirten Galip Öztürk, "AVTER bunu hiçbir kar beklemeden üstlenmelidir. Biz bu gücümüz ve birlik beraberliğimizle Alibeyköy Otogarı'nın işletmeciliğini üstlenebiliriz" diye konuştu. ■



TOFED'in Galip Öztürk'ün onuruna verdiği hoş geldin yemeği.

			
 			
MAPAR OTOBÜS SATIŞ QSM: 0532 164 19 04 GÖKHAN CEROĞLU QSM: 0530 242 97 57 ENDER KESKİN			
MAPAR BURSA MAN Kampyonu/Otobüs Servisi MAN Kampyonu/Otobüs Bayı Yeni Yalova Yolu 12. km No: 483 / A Demirgazi / BURSA Tel: 0 224 261 00 79 Araç Servisi: 0532 921 99 00			
MAPAR İZMİR MAN Kampyonu/Otobüs Servisi Kemalettin Mah. 7413 Sok. No: 18 / 6. Kat. 01 Pınarbaşı / İZMİR Tel: 0 232 479 34 38 Araç Servisi: 0530 373 63 63			
MAN FORTUNA	2004	46+1	TELEVİZYONLU
MAN FORTUNA	2005	46+1	TELEVİZYONLU
MAN FORTUNA	2006	46+1	TELEVİZYONLU
MAN FORTUNA	2007	46+1	TELEVİZYONLU
MAN FORTUNA L	2004	54+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN TOURLINER	2008	46+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN TOURLINER	2009	46+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN TOURLINER L VIP	2011	40+1 VIP	TELEVİZYONLU
NEOPLAN CITYLINER	2008	46+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN STARLINER I	2001	54+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN STARLINER I	2004	54+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN STARLINER	2006	54+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN STARLINER	2007	54+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN STARLINER	2008	54+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN STARLINER	2009	54+1	TELEVİZYONLU
NEOPLAN STARLINER	2011	54+1	TELEVİZYONLU
MERCEDES BENZ TRAVEGO 17	2007	54+1	TELEVİZYONLU
MERCEDES BENZ TRAVEGO 17	2008	54+1	TELEVİZYONLU
MERCEDES BENZ TRAVEGO 17	2009	54+1	TELEVİZYONLU
MERCEDES BENZ 0 403 SHD	1997	46+1	
MERCEDES BENZ 0 403 SHD	1998	46+1	
MERCEDES BENZ 0 403 SHD	2001	46+1	
MERCEDES BENZ 0 403 SHD	2006	46+1	
MERCEDES BENZ 0 403 RHD	2007	46+1	
TEMSA SAFİR	2008	46+1	TELEVİZYONLU
TEMSA SAFİR	2009	46+1	TELEVİZYONLU
TEMSA SAFİR	2010	46+1	TELEVİZYONLU
TEMSA SAFİR	2011	46+1	TELEVİZYONLU
TEMSA DIAMOND	2005	46+1	TELEVİZYONLU
TEMSA DIAMOND	2006	46+1	TELEVİZYONLU
SETRA 417 HDH	2003	54+1	TELEVİZYONLU

"4. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyum ve Sergisi"nin açılışında konuşan Bakan Yıldırım açıkladı.

Şehirlerarasına da EDS geliyor

UDH Bakanı Binali Yıldırım, "İçişleri Bakanlığı ile birlikte Ankara-Afyon arasına, deneme amaçlı, Elektronik Denetim Sistemi (EDS) kuruyoruz. Buradan alınacak sonuçlara göre tüm şehirlerarası yollara bu sistemi tesis edeceğiz. Biz üzerimize düşeni yapıyoruz. Ey sürücüler şimdi sıra sizde" diye konuştu.

İçişleri Bakanlığı, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü, Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü, Karayolları Genel Müdürlüğü, Polis Akademisi Başkanlığı, TÜVTÜRK Araç Muayene İstasyonları ve diğer ilgili kuruluşların işbirliğiyle Ankara Ticaret Odası (ATO) Kongre Merkezi'nde "4. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyum ve Sergisi"nin açılışı, İçişleri Bakanı Muammer Güler ve UDH Bakanı Binali Yıldırım'ın katılımlarıyla gerçekleştirildi.

İçişleri Bakanı Muammer Güler, kuralları uygulanır hale getirerek, trafik kazalarını en aza indirmeyi hedeflediklerini belirtti; insan faktörünü ortadan kaldırıp elektronik cihazlarla trafik denetimini sağlamaya imkan verecek sistemler üzerinde çalıştıklarını söyledi.

Yeni Karayolları Trafik



Karayolu Trafik Güvenliği Deklarasyonu'nun da imzalandığı sempozyumun ardından İçişleri Bakanı Muammer Güler ve UDH Bakanı Binali Yıldırım, 4. Karayolu Trafik Güvenliği Sergisi'ni açtı. Açılışta Ulaştırma Bakanlığı Müsteşarı Habib Soluk, Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan'la Trafik Güvenliği konusunda görüş alışverişinde bulundular.

Kanunu'nda da trafiğin elektronik sistemlerle denetlenmesi konusunda yeni düzenlemeler bulunduğunu aktaran Güler, hız kontrolü başta olmak üzere trafik denetimine, kurallara uyma konusunda irade oluşturmaya ve bu yönde kamuoyu yaratmaya çok önem verdiklerini belirtti.

Kamu-sivil toplum işbirliği

Emniyet Genel Müdürü Mehmet Kılıçlar ise trafik güvenliğinin, sadece poliseye tedbirlerle değil kamu ve sivil toplum kuruluşlarının işbirliği ile sağlanabileceğine işaret etti.

Türkiye'de trafik kazalarından ölümlerin, ölüm nedenleri arasında üçüncü sırada bulunduğunu ifade eden Kılıçlar, kazaların üçte birinin hız faktöründen kaynaklandığını, emniyet kemeri takılmasının da kazalarda ölüm oranını yüzde 50 azalttığını söyledi. Kılıçlar, özellikle hız, emniyet kemeri ve kask kullanımı konusunda sürekli ve caydırıcı denetimlerle trafikte can kaybını en aza indirmeyi hedeflediklerini bildirdi.

Karayolu Trafik Kanunu'nun AB müktesebatına uydurmak amacıyla yeni bir kanun tasarısı hazırlandığını belirten Emniyet Genel Müdürü



Mehmet Kılıçlar, tasarımın yasalasmayla trafik güvenliği konusunda önemli bir adım atılacağını dile getirdi. ■



Bakanlar Binali Yıldırım ve Muammer Güler'i Metro standında Genel Müdür Umut Kahraman karşıladı.

8-10 Mayıs'ta Ankara'da düzenlenen Sempozyum'da Bakan Yıldırım ve Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan'la Trafik Güvenliği konusunda görüş alışverişinde bulundular.



EDS Ankara-Afyon yolunda

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, trafikte seyahat eden herkesi, kurallara uymaya davet ederek, "İçişleri Bakanlığı ile Bakanlığımız, Ankara-Afyon arasında, deneme amaçlı Elektronik Denetim Sistemi (EDS) kuruyor. Büyükşehirlerde kurulu bulunan EDS'nin bütçesini Karayolları Genel Müdürlüğümüz karşılıyor. Buradan alınacak sonuçlara göre bu sistemi şehirlerarasındaki tüm yollara tesis edeceğiz. Bu tedbirler bizden. Biz, üzerimize düşeni yapıyoruz, şimdi ey sürücüler, sıra sizde" diye konuştu.

Ulaşımında kentsel dönüşümü benimseyen Karsan, yeni ürün Jest'i pazara sundu.

Karsan'dan toplu ulaşımına Jest

Karsan, minibüs segmentindeki aracı Jest'in basın toplantısını 8 Mayıs Çarşamba günü Bursa Akçalar Fabrikasında CEO Murat Selek ve Pazarlama Müdürü Vançın Kitapçı'nın katılımıyla gerçekleştirdi.

Kentsel dönüşüm geçiren şehirlerin toplu taşımacılık ihtiyaçlarının değiştiğini vurgulayan Karsan CEO'su Murat Selek, marka olarak farklı segmentlerde ürettikleri araçlarda bu durumu göz önünde bulundurduklarını söyledi. Minibüsün toplu taşıma sistemlerinin vazgeçilmez bir parçası olduğunu belirten Selek, "5 metreden 18 metreye uzanan geniş ürün gamımız, yüksek kalitedeki üretim becerimiz, iş gücümüz ve bağımsız yapımızla, altı farklı marka için üretim yapmakta olan Karsan olarak kentlerde yaşanan bu dönüşüme çözüm ortağı olmaya hazırız. Karsan Jest ile yeni bir ürünün pazara sunmanın keyfini yaşıyoruz. Marka olarak toplu ulaşım sürdürülebilir çözümler sunmayı kendimize hedef olarak belirledik" diye konuştu.

Minibüs her zaman olacak

Karsan Pazarlama ve Genel Müdürü Vançın Kitapçı, Türkiye'nin toplu ulaşımında son 20 yılda çağ atladığını belirterek, Karsan'ın minibüs segmentinde önemli bir ürün ortaya çıkardığını söyledi. Sunumunda 500 yıl sonra bile minibüsün toplu ulaşım sistemleri içinde yerinin olacağını vurgulayan



Kitapçı, "Burada 500 yıl temsili bir hedef, ama hedefler hayallerle başlıyor. Bizim hayallerimiz ve analizlerimiz sonucu sistemin içinde minibüs her zaman olacak. Raylı sistemler, hava ve deniz taşımacılığı hayatımızda hep var, minibüs de her zaman bu taşıma modlarıyla beraber varlığını sürdürecektir. Minibüsün geleceğine ve devamlılığına inandık. Sürdürülebilir toplu taşıma içinde olduğuna inandık. Çok doğru bir yere yatırım yaptığımıza inanıyorum. Çok iyi bir ürün çıkardığımızı düşünüyorum. Dünyadaki uygulamalara baktığınızda, bütün taşıma modlarının hepsinin ayrı bir yeri var. Minibüs sayısı azalabilir ancak şu an 300 bin minibüsten bahsediyoruz, hala doğru bir yerdeyiz. Minibüs de devam edecek bir segment" dedi.

Yüzde 70 yerlilik oranı

Kitapçı, aracın yerlilik oranının yüzde 70'ler seviyesinde olacağını, 90 bin ile 105 bin arasında fiyat aralığı ile satışa sunulacağını kaydederek, "Jest'i pazara sunmaktan dolayı mutluluk yaşıyoruz. Şehrin değişen çehresine uyumlu çevreci bir araç olan Jest'in fiyat aralığı koltuk sayısı ve opsiyon paketlerine göre değişecek. Üretim adedi olarak yıllık 2 bin 500 adedin üzerine hedefliyoruz. Türkiye'de de yüzde 30-35 gibi bir pazar payı bekliyoruz. Minibüsün toplu taşıma ailesinin bir üyesi olduğu tescillendiğinde, İstanbul'daki gibi yas sınırı olması halinde pazar payının artacağını söyleyebiliriz" ifadelerini kullandı.

Vay be, Türkler ne yapmış!

İhracat hedefi hakkında net rakamlar vermeyen, ancak Doğu ve Batı'ya bakarak çalışmalar yürüttüklerinin altını çizen Kitapçı



şunları söyledi: "Batı'da eskisi gibi köylerde, kasabalarda otobüs yatırımları yapılmıyor. Bunu devşirme minibüs ile çözüyorlar. Ancak Jest'i gördüklerinde 'Vay be, Türkler ne yapmış' diyeceklerdir ve oradaki adetler de bizim hedeflediğimiz adetlerin üzerine çıkacaktır."

Jest bayilerde

Jest'in yoğun bir tanıtım kampanyasıyla duyurulacağını açıklayan Kitapçı, "2 ay sürecek tanıtım ve aktiviteler hemen başlayacak. Aracımız durak, oda ve kooperatiflerde tanıtılacak ve zaten herkes bayilerde görecektir" ifadelerini kullandı.

İETT'ye teslimatlar

Kitapçı, 'Ulaşımında Kentsel Dönüşüm' yaklaşımı ve 'Sınırsız Ulaştırma Çözümleri' vizyonu doğrultusunda İETT ile geçen yıl yapılan anlaşma ile 240 adet 12 metre CNG'li otobüsü İstanbulluların hizmetine sunduklarını, geri kalan 250 adet 18 metre otobüsün de teslimatına başladıklarını sözlerine ekledi.

Engelli rampası

Engelli yolcular için düşünülen alçak tabanı, engelli rampası ve kliması ile yolculukları keyifli kılan Jest aynı zamanda wi-fi özelliğiyle yolcuların internet imkanı sunuyor. ■



Karsan'ın kardeş kuruluşu Hexagon Studio tarafından tasarlanan Jest, düşük yakıt ve bakım giderlerinin yanı sıra teknoloji motoru ile sürücülere konfor sunuyor.



Karsan "JEST" yaratıcıları toplu halde

UND lojistik altyapısını masaya yatırdı

Uluslararası Nakliyeciler Derneği 3-4-5 Mayıs 2013 tarihlerinde, İzmir Çeşme’de “Ulaştırma ve Lojistikte Ortak Akıllı 2023 Tasarımı” temasıyla Arama Konferansı düzenledi.

2012 yılında 400’ün üzerinde üyesinin aktif katılımıyla gerçekleşen “Vizyon 2023 Arama Konferansı”nda Üyelerinin mevcut sorunlarını ve beklentilerini dinleyerek, kısa – orta ve uzun vadede sektörün yarın-lara daha güçlenmiş şekilde ulaşması için en öncelikli yapılması gereken çalışmaları belirlemiş olan UND, bu yıl öncekinin devamı niteliğindeki büyük bir organizasyona daha imza attı.

2012 Arama Konferansı sonuçlarını tüm boyutlarıyla inceleyip, sektörün küresel rekabette ileri seviyelere taşınmasını sağlayabilecek projelere dönüştüren UND, bu çalışmalarını “Sektörel Ortak Akıllı Değişim Gündemi” başlığı altında, gerekçe ve kamt analizleriyle birlikte sundu ve katılımcılarla birlikte önceliklendirdi.

Sabancı, İTÜ ve Doğuş üniversitelerinden gelen akademisyenlerden oluşan “Arama Katılımlı Yönetim Danışmanlığı” ekibi moderatörlüğünde 2,5 gün bir araya gelen katılımcılar, Türkiye’nin 500 Milyar dolarlık ihracat hedefine katkıda bulunma ve 2023’te Dünya Bankası Küresel Lojistik Performans Endeksi’nde ilk 10 Ülke arasına girme temel amaçlarına odaklandı.

Bu amaçlara hizmet edecek olan hedefler, Küresel Lojistik Endeksi kriterleri paralelinde saptandı;

- Sevkiyatların İzlenebilirliği
- Rekabetçi Fiyatlarla Sevkiyat

- Tam Zamanında Sevkiyat
- Altyapı Kalitesi
- Gümrük Verimliliği
- Lojistik Hizmet Yetkinliği
Katılımcılar tarafından puanlanarak, bu 6 temel hedefe katkılan bakımından belirlenen ve önceliklendirilen toplam 40 sektörel proje (iyileştirme önerisi), etkinliğin kalan günlerinde “Ne-Kim-Nasil-Süre” çalışmasıyla, her bir projenin sorumlu kuruluşunun ortaklaşa belirlendiği, somut “uygulama planlarına” dönüştürüldü.



1 günlük gecikme yüzde 7 zarar veriyor

Etkinliğin açılışında bir sunum gerçekleştiren UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, artan küresel rekabet karşısında sektörün güncel durumuna ilişkin değerlendirmeleri paylaşarak, tüm kamu otoritelerinin, stratejik bir sektör olan “Lojistik” sektörüne dair gelecek stratejileri oluşturduğuna ancak özel sektörün operasyonel sorunlarının da çözülmesi gerektiğine dikkat çekti.

Konferansın en hararetli tartışması “Lojistik Master Planı ve Mevzuatının Hazırlanması” ve “Mevzuat Konusunda Bakanlıklar Arası Eşgüdümün Arttırılması” projeleri konularında gerçekleşti. Tüm katılımcıların, Avrupa Birliği’nde olduğu gibi, “Herhangi bir yasa yayınlanmadan önce ilgili olduğu sektöre ilişkin düzenleyici etki analizle-

rini yapılması ve ilgili tüm paydaşlara danışılması” konusunda mutabık kaldığı tartışmada “Lojistik Merkez/Köy projelerinin koordinasyonu ve sektörel mevzuatın güncelliğinin sağlanması” konularında bakanlıklar arası ve özel sektörün katılımına açık, sürekli diyalog platformlarının oluşturulmasının faydaları gündeme getirildi.

Kamu-özel sektör arasında istişareleri öngören farklı mekanizmaların varlığına rağmen, bu mekanizmaların etkinleştirilmesine yönelik ihtiyacın belirgin olarak ortaya çıktığı konferansta bu amaçla UND’den “farkındalık yaratma” görevini üstlenmesinin beklendiği dile getirildi.

Organizasyonun verimli sonuçlar getirdiğini belirten Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, elde edilen çıktıların mevzuat çalışmalarında muhakkak dikkate alınacağını ifade etti.

Arama Konferansı, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, Ekonomi Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Bülent Uğur Ecevit, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sezai Uçarmak ve ekipleri başta olmak üzere, ulaştırma ve lojistik ile ilgili kamu ve STK’ların temsilcileri ile UND Yönetim Kurulu Üyeleri ve İcra Kurulundan oluşan 70’ün üzerinde katılımcı ile yapıldı.

UND Yönetim Kurulu AB Danışmanı Can Baydarol’un “Türkiye-AB hukuku kapsamında taşıma kotaları sorunu” hakkında bilgi verirken, İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener’in “Avusturya’da RO-LA karşıtı lobi çalışmaları” konusunda geline noktayı açıkladığı konferansta, paydaşlarla birlikte yapılacak süreç analizlerinin UND koordinasyonunda gerçekleştirilmesi gibi somut sonuçlar elde edildi.

Kamu sahiplenmezse...

Çok yoğun programları içinde bu organizasyona vakit ayıran, evlerinden ayrılıp UND misafirlüğünde bir araya gelen üst düzey kamu yetkililerine teşekkür eden UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, “Bu üç günde, müthiş bir sahiplenme yaşadık. Biz ne yaparsak yapalım, kamunun etkin sahiplenmesi olmadan gerçekleşmesi mümkün değil. Hepimiz, 500 milyar dolarlık hedefe odaklandık. Şimdi gerçekten bunu yapabilmek için lojistik yetkinliğimizi sorguluyoruz” diyerek, UND’nin, bu konferansın sonuçlarını Mayıs sonu-Haziran başlarında Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme, Gümrük ve Ticaret ve Ekonomi Bakanlarına sunacağını bildirdi. ■

İŞTE 500 MİLYAR DOLAR İHRACAT HEDEFİNİN LOJİSTİĞİNİN, “ORTAK AKILLI” TASARIM PROJELERİ:

- Lojistik master planı ve mevzuatının hazırlanması,
- Mevzuat konusunda bakanlıklar arası eşgüdümün artırılması
- Mevzuatın güncel ihtiyaçları karşılar hale getirilmesi
- İntermodal taşımacılığın geliştirilmesi
- Sınır ve iç gümrüklerdeki bekleme sürelerinin azaltılması
- Ortak transit, E-TIR sistemlerine tam entegrasyon
- Gümrüklerdeki en iyi uygulamaların yaygınlaştırılması
- Lojistikte kümeleşme yapılması
- Sektörde Ar-Ge’ye ve inovasyona yatırım yapılmasının kolaylaştırılması
- Taşımacılık şirketlerinin lojistik hizmet sağlayıcısı haline gelmesi
- BM Konvansiyonlarına taraf olma, olanlara uyum
- İhracat malı taşıyan araçların, malların serbest dolaşım kapsamına alınması
- Sorun yaşanan ülkelere ilgili Kamu-STK koordinasyon grubu kurulması, lobi
- Kara ve deniz bağlantılarını sağlayan yeni liman inşaatlarının tamamlanması
- Irak ve diğer ülkeler üzerinden Suudi Arabistan güzergahının oluşturulması
- Kontrol noktalarında özel sektörle işbirliği
- Islamabad-Tahran-İstanbul ulaşım koridorunun hayata geçirilmesi
- Ülke/ güzergah manüelleri oluşturulması
- Mesleki yeterliliklerin tanımlanması, geliştirilmesi
- Sektöre özel maddi teşvik ve destek mekanizmaları oluşturmak ve aktif kul-

- lanım
- Sektörel mevzuatın eşitsizlik yaratmayacak şekilde düzenlenmesi
- Sektördeki profesyonel sürücü sayısının artırılması
- Gümrük Kanunu revizyonu
- Hazine Denizi geçişi için tarife ve kapasite artırımı
- Türk taşımacı şirketlerin küresel sisteme entegre olması
- Karayolu Taşıma Anlaşması olmayan ülkeler ile anlaşma
- Ro-La taşımacılığının zorunluluk olmaktan çıkarılması
- Filonun çevreci dönüşümü ve yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımı
- Yurtdışındaki haksız uygulamalar için resmi şikayet mekanizması
- Standart taşıma sözleşmelerinin oluşturulması
- Profesyonel sürücü vizesi işlemlerinde kolaylık
- Maliyet altı taşımanın engellenmesi
- UBAK belgelerinin verimli kullanılması
- Sektörel İş Kanunu’nun hazırlanması
- Tonaaj farklarında karşılaşılan mükerrer cezaların kaldırılması
- Sorun yaşanan ülkeler başta olmak üzere ulaştırma müşavirliklerinin kurulması
- ÖTV ve KDV’den muaf akaryakıt miktarının serbest bölgeyi de kapsayarak 900 lt’ye çıkarılması
- Ödeme vadelerinin kısaltılması
- Yurtdışından KDV idarelerinin alınmasının sağlanması
- Sigortalarda sektör operasyonları için haksız prim uygulamalarının giderilmesi



Karlı yatırımların güçlü ortağı.

Axor İnşaat.



Hastalığı Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş. Denizli Şubesi Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
İzmir Asfalt Üzeri 5. Km E35 Park Hergazi Denizi. Telefon 0258 372 14 14 Faks 0258 371 26 56

Güvenli Trafik Projesi, Shell’in katkılarıyla Kocaeli’de başladı

Kocaeli Valiliği, Sağlık Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü ve Dünya Sağlık Örgütü’nün iş birliğiyle yürütülen “Güvenli Trafik Projesi” Shell’in de desteği ile Kocaeli’de uygulanmaya başladı. Son iki yılda 95 bin kişiye yol emniyeti eğitimi veren Shell’in katkı sağladığı proje ile emniyet kemeri kullanımının yaygınlaşması ve hız sınırlarına uyulması hedefleniyor.

Projenin uygulanacağı dört pilot bölgeden biri olan Kocaeli’de ilk adım, düzenlenen basın toplantısıyla atıldı. Wellborn Hotel’deki toplantıya Kocaeli Vali Yardımcısı Mustafa Güni, Kocaeli Emniyet Müdürü Hulusi Çelik, Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Araştırma Merkezi Müdür Yardımcısı Dr. Fatih Vursavaş, DSÖ Temsilcisi ve Proje Koordinatörü Serap Şener ve Küresel Yol Güvenliği Ortaklığı Temsilcisi Filiz Höstükoğlu katıldı.

Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem: “Shell için emniyet vazgeçilmez bir öncelik. Faaliyetlerimizde, çalışanlarımızın ve tüm iş ortaklarımızın emniyet kurallarını uygulamasını gözetiyoruz. İnsan hayatına verdiğimiz değer bizi bu konuda aktif olarak çalışmaya teşvik ediyor.”

Eğitim çalışmaları gerçekleştirilecek Kocaeli’de yol emniyeti projesi kapsamında, sürücü kurslarındaki öğretmenlere ve ilk öğretim öğrencilerine yönelik yol emniyeti eğitimi çalışmaları gerçekleştirilecek. Bu çalışmalarda gönüllüler görev alacak. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 2 • Sayı: 87 • 13 - 19 Mayıs 2013

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Muammer BAŞKIN

Editor

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

Faks: +90-212-515 16 28

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlaz Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Ünsal TOSUN

BÖLGELER

İZMİR

Cumhur ARAL

ANTALYA

Pinar KILINÇ

EDİRNE

Hüseyin TOPÇU

ADANA-GAZİANTEP

Emel GÜL

DIYARBAKIR

Ramazan DEMİR

Genel Yayın Danışmanı / Bayyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Çeliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı **Pivot Medya Pazarlama**

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.’ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi iktibas

edilemez.

13 - 19 Mayıs 2013

Tasima
Dünyası

Lojistik » 11

Kalkavan yeniden başkan



Deniz Ticaret Odası seçimleri zorlu bir yarışmanın ardından sonuçlandı. DTO Başkanı Metin Kalkavan rakibi Salih Zeki Çakır'ı geride bırakarak üçüncü kez başkan seçildi.

9 Mayıs'ta yapılan DTO Genel Kurulu'nda kesin olmayan sonuçlara göre, 3 bin 860 oy kullanıldı. Metin Kalkavan 47 sandıktan 2 bin 135 oy alırken, Salih Zeki Çakır 1715 oy aldı. Metin Kalkavan'ın listesi 47 Meslek Komitesi'nden 41'ini alırken, Değişim Grubu'nun lideri Salih

Zeki Çakır'ın listesi 6'sını kazandı.

Kesin olmayan sonuçlara göre; kullanılan oyların yüzde 61'ini Metin Kalkavan, yüzde 39'unu ise Salih Zeki Çakır aldı.

Yeni yönetim kurulunu 16 Mayıs'ta bir araya gelecek meclis üyeleri seçecek.

Zaferin ardından bir konuşma yapan Kalkavan, seçimlere yüzde 45'in üstünde bir katılımın olduğunu belirterek "Aramızda artık yeni arkadaşlar var. Kaybedenler var. Kaybedenler öncelikli misafirlerimizdir. İstedikleri zaman meclise gelir. İstedikleri komitede gönüllü görev alabilirler. Çalışmak isteyene kapımızı her zaman açık." ■

01 serisi lastik tanıtım turunda

Pirelli, Denizli'li lojistik firmaları ile buluştu



Oktay
Ginalli

Tasima ve ulaştırma firmalarının akaryakıttan sonra en büyük maliyetini oluşturan lastik, üreticileri daha uzun kullanım ve daha tasarruflı lastik üretmek için bir yarış soktu. Maliyetlerin yanı sıra lastikte etiketleme uygulaması bu yarış hızlandırdı.

Hazır beton, lojistik ve turizm taşımacılığı yapan firmalarının yoğun katılımıyla gerçekleşen Denizli'deki tanıtımda lastiğin yakıt tüketimine etkileri yanı sıra ıslak zeminde fren mesafesi gibi güvenlik performansları da anlatıldı.

Türk Pirelli Ağır Vasıta Lastikleri Pazarlama Koordinatörü Oktay Ginalli, "Patenti sadece Pirelli'ye ait olan 01 Serisi lastiklerimiz teknolojiyle harmanlanarak, yakıt tasarrufu, yüksek kilometre, düşük karbondioksit salınımı ve konfor imkânı sunuyor. Çoklu kullanım ömrüyle maliyetlerle hammadde kullanımını da en aza indiriyor" dedi. ■



UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, Türk lojistiğini Almanya'da anlattı

Türk-Alman Ticaret Ağı ve Almanya Lojistik Birliği (BVL) tarafından Bremen'de düzenlenen "Türkiye Lojistikte Yeni Etkin Nokta" konulu toplantıya da Bremen Ticaret Odası üyeleriyle birlikte BVL İstanbul Bölümü Başkan Başkanı Klaus-Dieter von der Bey de katıldı. UTİKAD Genel Başkanı Turgut Erkeskin, büyüyen Türkiye ekonomisiyle birlikte taşımacılık ve lojistik servislerin daha fazla önem kazandığını ve artan lojistik taleplerin sektörde uzmanlaşma, değişim ve gelişimi zorunlu hale getirdiğini söyledi.

Türk lojistik sektörünün dününden bugüne gelişimi hakkında bilgiler veren, 2023 yılına kadar planlanan çalışmalarını dile getiren Erkeskin, Türkiye'nin son 10 yılda sektörün öneminin bilinciyle ulaştırma alanında önemli atılımlar yaptığını belirterek şunları söyledi: "Bir yandan devletin ulaştırma altyapısına yönelik yatırımları diğer yandan özel sektörün yurt içi ve yurt dışında yaptığı büyük ölçekli yatırımlar sektörün ivmesini sürekli yukarıya taşımaktadır." ■

Anadolu Isuzu sektörün ilk tercihi olmayı sürdürüyor

Sümer Lojistik'e 9 NPR3D

Anadolu Isuzu N serisi kamyonlar, ekonomik yakıt tüketimi ve şehiriçi yük kullanımındaki avantajlarıyla sektörün ilk tercihi olmaya devam ediyor. Isuzu Yetkili Satış Bayi Odabaşı Bal tarafından, temizlik ve gıda sektöründe birçok ünlü markanın distribütörlüğünü yapan Sümer Lojistik'e 9 adet NPR3D kamyon düzenlenen törenle teslim edildi.

Sümer Lojistik firma sahibi Çetin Sümer, araçların teknik özellikleri ve donanımlarına değindi: "Anadolu Isuzu N serisi kamyonları kalitesi, dayanıklılığı, uygun servis ve yedek parça maliyetleri sebebiyle beğeniliyoruz. Mevcut araçlarımızı, hiç düşünmeden Isuzu NPR3D kamyonlarla yeniledik. Araçlar, ihtiyaçlarımızı fazlasıyla karşılıyor. Her geçen gün artan satış potansiyeli ve Isuzu bayisi Odabaşı Bal firmasının çözüm odaklı çalışmaları nedeniyle önümüzdeki dönemde de Isuzu araçları ile

filomuzu büyötmeye devam edeceğiz."

Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı ise "Firma olarak felsefemiz, aracı satana kadar değil, sattıktan sonra da devam ettirilen dostluk ve müşteri odaklılık teması üzerine kuruludur. Anadolu Isuzu'nun en büyük gücü, müşterileri anlayan, ticareti her koşulda doğru yapan satış ve satış sonrası bayilere sahip olmasıdır. Isuzu Diyarbakır 3S Bayisi Odabaşı Bal firması çalışanlarına takdirlrimi, Isuzu araçlarını tercih etmelerinden dolayı da Sümer Lojistik'e teşekkürlerimi sunarım." ■



Sümer Lojistik'in Mardin'deki merkezinde düzenlenen törene, Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı, Kamyon Satış Şefi Atakan Gürler, Bölge Satış Sorumlusu Kubilay Özcan, Odabaşı Bal Otomotiv sahibi Elubekir Bal, Odabaşı Bal Satış Müdürü Sakine Ağan ve Sümer Lojistik firma sahibi Çetin Sümer katıldı.

FORD CARGO ÇEKİCİLER					
İlan No: 120061258 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Koc: 163000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Yengirli-AERSEN Tel : 0 (234) 327 10 10 GSM: 0 (539) 401 47 67 Fiyat: 185.000 TL.	İlan No: 120061659 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Koc: 163000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Yengirli-AERSEN Tel : 0 (234) 327 10 10 GSM: 0 (539) 401 47 67 Fiyat: 182.000 TL.	İlan No: 119066189 Ford Cargo 2524 Model Yılı: 2005 Koc: 750000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yür: Sincan - ANKARA Tel : 0 (212) 269 80 00 GSM: 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 82.000 TL.	İlan No: 122250914 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2008 Koc: 470000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Çorlu-ERURGA GSM: 0 (539) 774 07 46 Fiyat: 85.000 TL.	İlan No: 123162567 Ford Cargo 1830 Model Yılı: 2005 Koc: 271000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Çorlu-ERURGA GSM: 0 (539) 774 07 46 Fiyat: 82.000 TL.	İlan No: 97088455 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Koc: 163000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Sincan - ANKARA Tel : 0 (212) 269 80 00 GSM: 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 185.000 TL.
İlan No: 12214358 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2012 Koc: 35000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Mülkiye-İSTANBUL GSM: 0 (533) 363 33 34 Fiyat: 110.000 TL.	İlan No: 121938441 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2003 Koc: 142000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Bucak - BURDUR GSM: 0 (533) 267 33 77 Fiyat: 49.000 TL.	İlan No: 121757986 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2008 Koc: 8000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Sincan - ANKARA Tel : 0 (212) 269 80 00 GSM: 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 85.000 TL.	İlan No: 12008775 Ford Cargo 1838T Model Yılı: 2011 Koc: 162000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Yengirli-AERSEN Tel : 0 (234) 327 10 10 GSM: 0 (539) 401 47 67 Fiyat: 182.000 TL.	İlan No: 95987368 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2008 Koc: 160000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Bağlar - İSTANBUL GSM: 0 (533) 149 65 61 Fiyat: 82.000 TL.	İlan No: 113512827 Ford Cargo 1835 Model Yılı: 2008 Koc: 310000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Menek - DENİZLİ Tel : 0 (234) 371 17 77 GSM: 0 (540) 418 41 61 Fiyat: 82.000 TL.
FORD CARGO İNŞAAT KAMYONLARI					
İlan No: 118485174 Ford Cargo 2530 Model Yılı: 2005 Koc: 180000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Bucak - BURDUR GSM: 0 (533) 261 30 92 Fiyat: 68.000 TL.	İlan No: 122195509 Ford Cargo 3536 Model Yılı: 2010 Koc: 15812 Üst Yaptı: Hardis TL Yür: Sincan - ANKARA Tel : 0 (212) 269 80 00 GSM: 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 145.000 TL.	İlan No: 120075263 Ford Cargo 3536 Model Yılı: 2011 Koc: 21000 Üst Yaptı: Conicar Yür: Yengirli - MERSEN Tel : 0 (234) 327 10 10 GSM: 0 (539) 401 47 67 Fiyat: 155.000 TL.	İlan No: 101833212 Ford Cargo 4136 Model Yılı: 2012 Koc: 71539 Üst Yaptı: Hardis TL Yür: Bünyeli - IST.	İlan No: 95987368 Ford Cargo 3530 Model Yılı: 2009 Koc: 104000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yür: Yenimahalle - IST.	İlan No: 106259653 Ford Cargo 2530 Model Yılı: 2006 Koc: 382000 Üst Yaptı: Sisi Yür: Sincan - ANKARA Tel : 0 (212) 269 80 00 GSM: 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 65.000 TL.
FORD CARGO UZUN YOL KAMYONLARI					
İlan No: 123878833 Ford Cargo 3235 S Model Yılı: 2008 Koc: 502000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yür: Çorlu-ERURGA GSM: 0 (539) 774 07 46 Fiyat: 95.000 TL.	İlan No: 107123566 Ford Cargo 2524 Model Yılı: 2009 Koc: 410000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yür: Sincan - ANKARA Tel : 0 (212) 269 80 00 GSM: 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 85.000 TL.	İlan No: 116238836 Ford Cargo 3230 C Model Yılı: 2006 Koc: 490000 Üst Yaptı: 2011 Yür: Sincan - ANKARA Tel : 0 (212) 269 80 00 GSM: 0 (541) 840 53 01 Fiyat: 85.000 TL.	İlan No: 122902116 Ford Cargo 3235 S Model Yılı: 2009 Koc: 382000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yür: Bünyeli - IST.	İlan No: 120213669 Ford Cargo 3235 S Model Yılı: 2010 Koc: 490000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yür: Bucak - BURDUR GSM: 0 (533) 267 33 77 Fiyat: 108.000 TL.	İlan No: 122148994 Ford Cargo 3230 C Model Yılı: 2007 Koc: 450000 Üst Yaptı: Açık Kasa Yür: Menek - DENİZLİ Tel : 0 (234) 371 17 77 GSM: 0 (540) 418 41 61 Fiyat: 85.000 TL.

fordtrucks.sahibinden.com



Orkun Group, 5 Volvo FM çekici aldı

Komple ve parsiyel karayolu taşımacılığında 24 yıllık tecrübesi ile hizmet veren Orkun Group, beş Volvo FM 450 4x2 çekici ile filosunu güçlendirdi.

Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz, lojistik sektöründe hem firmalar hem de müşterileri için verimliliğin önemini belirterek; "Orkun Group olarak Almanya, İngiltere, Benelux ve Fransa ile Türkiye arasında düzenli parsiyel nakliye hizmeti veriyoruz. Avrupa'dan Gürcistan, Azerbaycan, Irak ve İran'a; Türkiye'den Rusya, Kafkasya, Orta Asya ve Ortadoğu'ya ise komple nakliye hizmeti sunuyoruz. Bu rotalarımızda en güvenilir, hızlı ve verimli taşımacılığı sağlamak bizim için önem taşıyor. Bu nedenle verimlilikte ön plana çıkan Volvo FM ile filomuzu genişletiyoruz. Teslim aldığımız bu araçların yanı sıra 5 adet daha Volvo FM siparişimizi vereceğiz," dedi.

Volvo Kamyon Satış Direktörü Şafak Tuğut, Bölge Satış Müdürü Hakkı Işınak, Satış Destek Direktörü Özkan Çelik ve Marmara Bölge Satış Temsilcisi Onur Güldik törende hazır bulundu. ■

TREDER Yönetimi Brisa ile buluştu

Brisa'nın sene başında ticari araç lastiklerine yönelik geliştirdiği stratejiyi yetkililerden dinleyen TREDER üyeleri, iki kurum arasındaki bilgi alışverişinin artırılması konusunda hem fikir oldular.

TREDER Yönetim Kurulu, 8 Mayıs 2013 tarihinde, Brisa'nın İzmit Fabrikası'nı ziyaret etti ve yeni yönetim ilk toplantısını burada gerçekleştirdi. TREDER Başkanı Kaan Saltık'ın önderliğindeki TREDER heyetinde üyelerin büyük çoğunluğu hazır bulundu.

Brisa treyler pazarına ağırlık verecek

TREDER Heyeti'ne Brisa hakkında bilgi veren Ticari Lastikler Satış Direktörü Yakup Demir, Türkiye'nin lider lastik üreticisi olarak treyler üreticileri ile yoğun bir işbirliği içerisinde olduklarını ve Brisa'nın yeni stratejisi doğrultusunda treyler pazarına daha çok ağırlık vereceklerini söyledi. Ticari ve binek ve hafif ticari araç lastiklerinin satış ve pazarlamasını ayırdıklarını belirten Demir, bu stratejinin yansıması olarak Brisa tarafından filo yönetim çözümlerini tek çatı altında birleştiren "Profleet filo yönetim çözümleri"ni müşteriye sunduklarını anlattı.

160 personelle sahada müşteri ile sürekli iletişim halindeyiz

Brisa'nın Türkiye çapında 600'e yakın satış noktası olduğunu, bu yılın başından itibaren de 90 bayinin ticari lastikler üzerine hizmet vermesi için yapıldıklarını belirten Demir, sahada çalışan 160 personelle lastik ile ilgili süreçleri anında filo yöneticilerine sunduklarını söyledi. Demir, yakın zamanda Brisa'nın lastik satış yönetimi konusunda yaptığı anlaşmaları basın yoluyla kamuoyuna duyuracaklarını ifade etti.

Filo yönetiminde lastiğin önemi büyük

Brisa Ürün Uzmanı Seren Sungur da 2023 projeleriyle pazarda lastik ihtiyacının artacağını düşündüklerini söyledi. Türkiye'nin karayolu taşımacılığında önümüzdeki 5 yılda önemli gelişmeler yaşanacağını ve taşımacılığın artacağını dile getiren Sungur, bireysel kamyonculuğun yerine kurumsal firmaların yer alacağını dile getirdi. Filo yönetiminde lastiklerin daha çok önem kazanacağını belirten Sungur, pazarlama stratejileri içerisinde TREDER'in çok önemli bir yeri olduğunu ve bu iletişimi daha ileri götürmek için her türlü işbirliğine açık olduklarını dile getirdi.

Brisa Eğitim Uzmanı Nusrat Efe, 25 yıldır Brisa'da test ve eğitim bölümünde yer aldığını belirterek treyler lastikleri konusunda teknik bilgiler aktardı. Türkiye'de kullanılan treyler lastiklerinin büyük bölümünün tenteli olduğunu dile getiren Efe, bunların yarısının genel kargo diğer yarısının da tekstil taşımacılığında kullanıldığını dile getirdi. Bridgestone'nun sahip olduğu teknoloji sayesinde istenilen bütün lastiklerini üretebildiklerine değinen Efe, sunumun ardından TREDER üyelerinin sorularını yanıtladı. ■

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası
editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
P2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

13 - 19 Mayıs 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Metro Turizm 23 MAN EfficientLine yatırımı yaptı



İlk Fortuna EfficientLine otobüsler Metro Turizm filosuna katıldı.

Finasmanı MAN Finans sağladı.

Metro Turizm filosuna kattığı 10 otobüs için 2 milyon 370 bin Euro yatırım yaptı. Yeni teslim alınan otobüslere yolcuların keyifle yolculuk yapabilmesi için internet erişimi ve koltuk arkası eğlence sistemleri eklendi. MAN Fortuna EfficientLine model otobüsler düşük emisyon hacmi ile daha çevreci bir motora sahip.



Metro Turizm MAN'dan 23 yeni otobüs satın aldı. Gerçekleştirilen teslim töreni ile Metro Turizm, ilk 10 MAN Fortuna EfficientLine otobüsü teslim aldı. Metro Turizm otobüs yatırımlarının 50'ye ulaşması konusunda MAN ile görüşmelerini sürdürüyor.

İstanbul Florya Kaşibeyaz Restaura'ta 9 Mayıs'ta gerçekleştirilen törende 10 Fortuna EfficientLine otobüsün teslimi yapıldı. Törene Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ertan Çakır, Metro Holding Genel Müdürü Umut Kahraman, Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Tuncay Çaltekin, Pazarlama Direktörü Dinçer Yirmibeşoğlu, Kurumsal İletişim Müdürü Arzu Yaman, MAN Kamyon ve Otobüs Tic AŞ Otobüs Satış Müdürü



Alim Önsel Demircioğlu, Bölge Satış Müdürü Said Kardak, MAN Finance Bölge Satış Yöneticisi Doğan Gamsız, TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, Yönetim Kurulu Üyeleri, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Otobüs Satış Müdürü Gökhan Çerioglu, Satış Yöneticisi Akın Bal katıldı. Kalabalık bir misafir topluluğunun katıldığı tören oldukça renkli geçti.

22 milyon yolcu hedefi

Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ertan Çakır yaptığı konuşmada 1992'de 3 otobüs ile yolculuğa başlayan Metro Turizm'in bugün bin 200 otobüsüyle 20 milyon yolcu taşıdığını belirterek, "Metro Holding'de göreve başlayalı 16 ay oldu. Metro Turizm bu sene 22 milyon yolcu hedefliyor. Ben böyle bir başarıyı 34 yıllık iş hayatımda görmedim. Bunun ötesinde seviyor olmak, gönül insanları olmak Galip Bey ve arkadaşları için onlara yakışır bir onurdur diye düşünüyorum. Bunun ötesinde yıllık 20-30 milyon TL araç yatırımı yaparak bu hizmeti vermek büyük bir gücün yansıması" diye konuştu.

Yolcu taşımacılığı vizyonu

Metro Holding'in 2011 sonuçlarına göre Türkiye'deki 134.firma olduğunu 2012 yılında da İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından yılın en itibarlı şirketi seçildiğini hatırlatan Çakır, "2012 yılına göre ciromuz 1,2 milyarın üzerinde. Holding olarak da ilk 100 şirketin içinde yer alacağız. Bizler bunun ötesinde otobüsçülük değil, yolcu taşımacılığı yapıyoruz. Başka alanlarda da biz sektör olarak yolcu taşımacılığına soyunmalıyız. Vizyonumuz bu olmalı. Sizler yıllardır belki 1917'den, 1923'ten beri kamu görevi yapıyorsunuz. Uçak tren bunlar çok yeni şeyler. O yüzden ben hepinizi fedakarca bu mesleğe gönül veren, emek veren sizleri gönülden takdir ediyorum" ifadelerini kullandı.



Yalçın Şahin, Ertan Çakır ve Umut Kahraman'a günün anısına plaket sundu.

2013 yeni bir başlangıç

Metro Holding Genel Müdürü Umut Kahraman ise Metro Turizm için 2013 yılını yeni bir başlangıç ilan ettiklerini söyledi. Bu hedef doğrultusunda araç ve acente yapısını güçlendirdiklerini kaydeden Kahraman, "2013 yılında 'Metro Turizm'i yeniden kuruyoruz' anlayışıyla geçirmek istiyoruz. Yolcularımıza bambaşka bir Metro Turizm, algısı yaratmayı düşünüyoruz. Bu doğrultuda da, MAN otobüslerinin alımı ile bir başlangıç yapmak istedik. MAN ve Mapar ailesine bize verdikleri desteklerden ötürü teşekkür ediyorum. Yeni araçlarımızın da firmamıza yolcularımıza hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" dedi.

Fortuna EfficientLine ilk kez Metro Turizm'in filosunda

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ise 2013 yılında üretilen MAN Fortuna EfficientLine araçları ilk olarak Metro Turizm'e satıyor olmaktan gurur duyduklarını belirterek, "Ben burada Galip Bey'e de teşekkür ediyorum. Metro ile işbirliğimiz sürecektir. Man bayii olarak nice satışlara diyorum" diye konuştu. ■

İkinci El Neoplan Tourliner Otobüsler İnanılmaz Fiyatlara!



MARKA	TİP	MODEL	VADE (AY)	€ KREDİ			TL KREDİ		
				AYLIK FAİZ (%)	PEŞİNAT	AYLIK TAKSİT	AYLIK FAİZ (%)	PEŞİNAT	AYLIK TAKSİT
Neoplan	Tourliner	2006	36	0,22	33,000 €	2,232 €	0,65	77,351 TL	5,672 TL
		2007	48	0,32	36,000 €	1,898 €	0,76	84,292 TL	4,956 TL
		2008	48	0,34	39,000 €	2,066 €	0,78	91,733 TL	5,385 TL
		2009	48	0,36	42,000 €	2,236 €	0,80	98,174 TL	5,842 TL

- Belirtilen tüm fiyatlara KDV dahildir.
- € kredilerde müşterilerden kur farkı vergileri tahsil **edilmeyecektir.**
- Ödeme tablosu bilgilendirme amaçlı olup, MAN Finance A.Ş.'nin faiz oranları ve kredi vadelerinde değişiklik yapma hakkı saklıdır.
- Kampanyamız stoklarla sınırlı olup, 30.05.2013 tarihine kadar geçerlidir.
- Üstte belirtilen kampanya koşulları **takas araç olmaması durumunda geçerlidir.**

İletişim:

Ankara: 0312 556 10 00
İstanbul: 0212 675 04 04

www.man.com.tr
www.man-finance.com.tr

MAN | Finance MAN | TopUsed

