

UKOME yapı değişikliğinde taşımacıların talebi yer almadı

UKOME'DE TEMSİL BAŞKA BAHARA KALDI

● Büyükşehirlerdeki UKOME ve AYKOME toplantılarına belediye dışından üç yeni kamu kurumu temsilcisinin katılması sağlandı. Bunun, toplantı dengesini belediye aleyhine değiştirmek amaçlı olduğu ifade ediliyor. Bu değişiklik yapılırken TOBB üyesi taşımacıların da buralarda temsil edilmesi talebinin göz ardı edildiği önemli bir husus olarak karşımıza çıkıyor.



İçişleri Bakanlığı ile Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından hazırlanan "Büyükşehir Belediyeleri Koordinasyon Merkezleri Yönetmeliği"nde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik", 19 Şubat 2020 tarihli ve 31044 sayılı Resmi Gazete'de yayımlandı. Bu değişiklik daha çok adı geçen merkezlerdeki büyükşehir belediyesi-kamu kurum ve kuruluşları üye dengesi açısından medyada yer alsa da taşımacıların bu yöndeki beklentilerinin karşılanmaması taşımacılar açısından büyük önem taşıyor.

Hangi merkezler

Değişikliğin adından da anlaşılacağı üzere doğrudan UKOME yapısını hedefleyen bir düzenlemenin olmadığını söyleyebiliriz. Zira bunun dışında bir koordinasyon merkezi daha var. 5216 sayılı Büyükşehir Belediyesi Kanunu'nun 'Ulaşım hizmetleri' başlıklı 9'uncu maddesi Büyükşehirlerde Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) kurulmasını ve bakanlıklarca buna ilişkin bir yönetmelik hazırlanmasını öngörüyor. Aynı kanunun 'Altyapı hizmetleri' başlıklı 8'inci maddesi de benzer şekilde Altyapı Koordinasyon Merkezi (AYKOME) kurulup bunun da yönetmeliğinin hazırlanmasını öngörüyor. Bunun gereği olarak her biri için ayrı yönetmelik hazırlanması mümkünken 2006 yılında her ikisi için ortak Büyükşehir Belediyeleri Koordinasyon Merkezleri Yönetmeliği hazırlanıyor. Bu nedenle de söz konusu olan değişiklikler bu ortak Yönetmelik üzerinde yapılıyor.

Yapılan değişiklikler

Yeni Yönetmelik değişikliği ile her iki koordinasyon merkezi için de geçerli olmak üzere aşağıdaki 3 Bakanlık temsilcisinin de bu merkezlerin toplantılarına katılması imkanı yaratılıyor:

- Milli Eğitim Bakanlığı
- Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı
- Çevre ve Şehircilik Bakanlığı

Denge konusu

Son değişiklik öncesinde adı geçen koordinasyon merkezlerinde kamu kurum ve kuruluşları 11 üyeyle temsil edilirken yeni dönemde 14 üye ile temsil edilecekler. Önceden belediye temsilcisi sayısının 11 olduğu düşünülürken 11-11 şeklindeki dengeyi belediye aleyhine bozulduğu görülüyor. Bunun da karar alma süreçleri bakımından belediye aleyhine yeni bir durum yarattığı ifade ediliyor.

Taşımacıların talebi

Mevcut durumda taşımacılar TESK üyesi Türkiye Şoförler ve Otomobilciler Federasyonu (TŞOF) tarafından bu merkezlerde temsil ediliyor. Ancak çok sayıda taşımacının bu merkezlerde temsil edilmediği belirtilip buradan bir üyenin de toplantı üyeliğine dahil edilmesi talepleri yapıyordu. Bu talebin karşılanmadığı görülüyor. ■

Otokar 2020'de ciddi ataklarımız olacak



11 yıldır otobüs pazarında bulundukları segmentlerde üst üste lider olmanın mutluluğunu yaşadıklarını belirten Otokar Satış ve Pazarlama Sorumlusu Genel Müdür Yardımcısı H. Basri Akgül, "2019'da Türkiye'de satılan her 3 otobüsten biri Otokar markalı oldu. Sloganımız; '11 Yıldır Kendimizle Yarışıyoruz', kendimizle yarışmaya 2020 yılında da devam edeceğiz. 2020 yılında ciddi ataklarımız olacak" dedi. ■ 4'te



Otokar ve Altur'dan dev işbirliği

2020 yılında en az 500 otobüs yatırımı yapacaklarına yönelik ilk açıklamayı Taşıma Dünyası'na yapmıştı. Bu yatırım hedefinin ilk partisine yönelik anlaşmayla ilgili imzalar da 21 Şubat Cuma günü Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ve Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül tarafından atıldı. ■ 4'te

MAPAR YK Başkanı Yalçın Şahin:

Yüzde 50 peşinatı olmayan otobüs almasın!



Otobüs sektörünün çok yakından tanıdığı ve sevdiği MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ile Başakşehir'deki Hıdır Usta'nın merkezinde bir araya geldik. Yalçın Şahin yaptığı değerlendirmeler ve analizlerle otobüs sektörünün mevcut durumu ve geleceğine yönelik her zaman önemli mesajlar veren bir isim. ■ 6'da Erkan YILMAZ

IVECO Türkiye yeni S-WAY ve yeni Daily pazarda



Iveco Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak, Iveco S-WAY serisinin teknolojik özellikleriyle gelecek 10 yılın kamyonu olacağını iddia etti. 10'da

busworld.
TURKEY İSTANBUL
05-07 MART 2020
İSTANBUL FUAR MERKEZİ HALL 9-10

Busworld Turkey 5-7 Mart'ta yapılıyor

HKF Fuarcılık ve Busworld International ortaklığında, TÖHOB ve İSTAB işbirliği ile 8.kez düzenlenen Busworld Turkey 2020 sektörün 150'yi aşkın önde gelen firmalarının katılımı kapılarını 5-7 Mart'ta açıyor. Fuar İstanbul Fuar Merkezi'nin 9 ve 10. Salonlarında gerçekleşiyor. Otokar, Karan Anadolu Isuzu, MAPAR, BMC, ZF Türk, Allison Transmision, FKT Koltuk Sistemleri, İnova Koltuk gibi global otobüs endüstrisinin lokomotifleri birçok üretici firma fuarda yer alıyor. ■

Mercedes-Benz Türk'ün en teknolojik kamyonu

Yeni Actros piyasada



Mercedes-Benz Türk olarak, ürünlerini pazar ihtiyaçları doğrultusunda yenilediklerini belirten Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper

Kurt, "Buna istinaden şimdiye kadarki en teknolojik kamyonumuz Yeni Actros ile yenilediğimiz ürün gamımızı ülkemize sunmaktan gurur duyuyoruz. 11'de

MAN yeni kamyon ve çekicilerini tanıttı



Son 20 yıl içinde ilk kez tamamen yenilediği 7,5 tondan 41 tona yeni nesil TGL, TGM, TGS ve TGX kamyon ve çekici model serisini, 8 farklı kabin ile dünya lansmanı yapıldı. 8'de



Dr. Zeki Dönmez

UKOME'de temsil sorununa geniş bakış



Mustafa Yıldırım

İki bakanlık arasındaki farklı uygulama



En iyi Ducato pazarda

3'te

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi seçimleri yapıldı



Yaptığımız işler var, yapamadıklarımız var

Kendisini yeniden başkanlığa layık gördükleri için

teşekkür eden **Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım**, “Geçtiğimiz dönem bir tecrübe süreci oldu, ama mücadele ve işler bitmez. Engelli yasası ile

Ücretsiz taşıma ve UKOME konusu

TÖHOB Başkanı Ercan Soydaş: “UKOME’nin fiziki yapısında değişikliğe gidilecek, ama umuda kapılmamak gerekiyor. Kamu oradaki gücünü başkalarına vermek istemez. TŞOF temsilcisi UKOME’ye katılabiliyor ama bizim temsil kabiliyetimiz yok. Türkiye’de 22 bin halk otobüsü günlük 7 milyon 800 bin yolcu taşır. 17 kalemde, 25 kaleme kadar çıkan ücretsiz taşıma var. Bunun 2 milyona yakını ücretsiz taşınır. Aile Bakanlığı tarafından ödenen para bir halk otobüsünün 1,5 günlük taşıdığı yolcunun bedeli kadar. Bu meclisin katkısıyla sorunların çözülebileceğini inanıyoruz.”

Komisyonlar belirlendi

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, Şehirlerarası Yolcu Taşımacılığı Komisyonu Başkanı oldu. İSTAB Başkanı Turgay Gül, Servis Taşımacılığı Komisyon Başkanı seçildi. Özel Halk Otobüsleri Komisyon Başkanı TÖHOB Başkanı Ercan Soydaş olurken, Başkan Yardımcısı İstanbul Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası Başkanı Göksel Ovacık oldu. Turizm Yolcu Taşımacılığı Komisyon Başkanlığı’na TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz seçildi.

asansör sistemi ve engelli koltuğunu otobüsünün sırtından kaldırdık. Telif hakkı konusunu da ortadan kaldırdık. Şehirlerarası ve kentiçi noktasında ayrışmaların olması gerekiyor. Kanun ve Yönetmelik güncellemeleri gerekiyor. Yol kullanma kararları noktasında sektör sıkıntı yaşıyor. Üçüncü köprü kullanım zorunluluğu, otogarların yapımı işletimi, otayol köprü ücretleri yüksekliği, bunlarda çalışma konularımız arasında. UKOME’de temsil sorununu çözülürse değişim başlar” dedi.

UKOME’de mutlaka olmalıyız

İSTAB Başkanı Turgay Gül de, “Yıllardır İTO tarafını devreye sokuyoruz. TOBB’u devreye sokmaya çalışıyoruz. İlerleme yok. Geçtiğimiz UKOME toplantısına katıldım. Halk otobüsçülerini temsil eden kişi otobüsçülerin alacağı zammı karşı çıktı. Halk otobüsçüleri de doğal olarak tepki gösterdi. Bunun kısa vadede çözülmesi gerekiyor. UKOME’de taksiciler ve minibüsçüler egemen. Bizi temsil edecek birinin UKOME’de olması gerekiyor” diye konuştu.

Danışman alınacak

Gündemdeki konuların görüşülmesinden sonra yapılan seçimde, Sektör Meclisi yeni dönem Başkanı mevcut Başkan Mustafa Yıldırım tekrar seçildi. Bunun yanı sıra komisyon başkanları da belirlendi. Sektör Meclisinde bir akademik, bir de hukukçu olmak üzere 2 danışman ile çalışılması kararlaştırıldı. ■

Mustafa Yıldırım



TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı
my@tasimadunyasi.com

İki bakanlık arasındaki farklı uygulama

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi seçimlerini gerçekleştirdik. Var olan ufak tefek sıkıntıları da önümüzdeki hafta içinde çözeceğiz. 3 başkan yardımcımız vardı. Teke düşürüldü. Bunu acilen ikiye çıkarmamız gerekiyor. Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses ile İTO’da yaptığımız çalıştayın ardından Hava-yolu+Karayolu Kombine Taşımacılığı Genelgesi yayınlandı. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı’nın yayınladığı aynı hükümetin içerisinde yer alan İçişleri Bakanlığı uygulamıyor ve taşımacılara ceza kesiyor.

Taksi cumhuriyeti değil

Türkiye muz cumhuriyeti değil, taksi cumhuriyeti hiç değil. Resmen taksicilere esir düşmüş siyasi anlayışın eşliğindeyiz. Evet, taksicilerin hakları yenmesin, korsan taksi önlenisin. Ama Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı’ndan 4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği’ne göre alınmış D1 ve D2 belgeleri ne işe yarıyor? Ben buradan İçişleri Bakanı Sayın Süleyman Soylu’ya bir çağrıda bulunuyorum: İstanbul Büyükşehir Belediyesi’nin aynı zihniyetle taksicilere imtiyaz sağlamak için 9+1 taşıtlara güzergah izin belgesi vermemesi ve bu araçlara 5 bin TL ceza kesilmesi, araçların da 60 gün bağlanması haksız ve adaletsiz bir uygulamadır. Aynı hükümetin içerisinde yer alan bir Bakanlığın diğer Bakanlığa göre tezat bir uygulama yapması sektör mensuplarını mağdur ediyor. İki bakanlık arasında bir koordinasyon kurulması gerekiyor. Çünkü Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı’nın verdiği belgeler geçersiz gibi işlem yapıyor. Böyle olacağı bu belgeleri iptal etsinler. Turizm Bakanımız Sayın Mehmet Ersoy ile görüştük. Bu konuda engellerin konulmasının sektöre ve turizme verdiği zararı aktardık. Hükümetin kendi çıkardığı yönetmeliğe ve genelgelere sahip çıkmasını bekliyoruz.

Havalimanından otobüsle taşıma

Yine genelle ile birlikte belediyelerin yetkilerinin Bakanlığa devredildiği yönünde yorumlar da yapılıyor. Şartlar belli değil. Dünyanın en önemli havalimanlarında otobüs yolcularını almak için yerler yapılmıştır. Bunun da havalimanlarında uygulanması ve giriş- çıkışların belli bir düzene bağlanması şart. Buralara giren otobüslerin giriş-çıkış tarifelerinin de Bakanlık tarafından belirlenmesi ve havalimanı işletmelerinin inisiyatifine bırakılmaması da büyük önem taşıyor. Yoksa tekel oluşturuluyor. Ulaşımında entegrasyonun önünü kesen bir yapıdır. Bunu düzenleyen bir kombine taşımacılık yönetmeliğinin de çıkarılması gerekiyor. Muğla’da MUTTAŞ tekel oluşturmuş durumda. 15 km’lik mesafede 30 liraya yakın ücret alıyor. Yine BURULAŞ’ın yaptığı taşıma da son derece haksız ve adaletsizdir. Bunlar özel sektörün önüne konulan engellerdir. Sektör Meclisi olarak kanun ve yönetmelikler arasında gelişmelerin ortadan kaldırılması için taleplerimizi iletiyoruz. Şehirçi Toplu Taşıma Yasası’nın çıkarılması büyük önem taşıyor.

Otobüs kazaları

Sayın Bakanımız Süleyman Soylu’ya ayrıca teşekkür de ediyorum. Otobüs kazalarının önlenmesinin gündeme alınması yönünde irade koyuyorlar. Valiliklerde ve ilçelerde eş zamanlı toplantılar yapılıyor. İstanbul Valiliği’nde Vali Yardımcımız ile bir toplantı yaptık, raporlar sunuldu. Gerekli önlemlerin alınacağını düşünüyoruz. Traşk kazalarının en önemli sebebi sosyoekonomik çöküntü ve istihdamda yaşanan maliyet problemleridir. Bu kadar ağır sorunları olan sektörün önüne engeller konulmaması gerekiyor. Kentiçi ulaşım da bir otobüs şoförünün maaleti 18 bin lirayı bulurken, şehirlerarası ve turizm tarafında 5-6 bin liraya ancak ulaşılıyor. Daha fazlasını da sektör veremiyor. Kamu tarafı sübvansede edilirken biz yeni maliyetler altında eziliyoruz. Özel halk otobüsçülerine ücretsiz taşıma ile ağır yükler bindiriliyor.

Otobüslerde canlı hayvan taşınması

Bir konu da Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı’nın şehirlerarası otobüslerde canlı hayvanların taşınmasına yönelik yaptığı bir düzenleme... Bununla ilgili bir çalıştay yapılması ve altının doldurulması gerekiyor. Şartlar ve koşullar belirlenmedi. Bir araçta kaç hayvan taşınabileceği, o araçta bir hayvanla seyahat etmek istemeyenlerin de haklarının korunacağı bir düzenleme yapılması gerekiyor. Aksi takdirde sıkıntı yaşanıyor. Her otobüste canlı hayvan taşınır diye bir kural olmaması ve hayvanıyla beraber seyahat etmek isteyen yolcunun önceden bu bilgiyi de vermesi gibi kuralları getirilebilir.

İstanbul Otogarı

Son olarak İstanbul Otogarı ile son görüşmeleri yaptık ve yazıhaneler kısmında tahsis haklarını koruduk. Ancak kiralalar son derece yüksek. Dükkanlarla ilgili de aynı talebi ilettik. Ancak Belediyenin kullanımları muhatap alma yönünde kararı var. Bu bazı sıkıntılara yol açtı. Herkesin mutlu olacağı bir düzenleme yapmak varken birilerinin kırıldığı bir düzenlemeye hiç gerek yoktu. Bir an önce bu yanlıştan dönülmesi ve herkesin mutlu olacağı şekilde otogarın çalışması için bir heyet oluşturduk ve bu heyet belediye ile görüşmeye devam ediyor.

Kazasız ve bol kazançlı haftalar diliyorum... ■

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi seçimleri yapıldı. Mustafa Yıldırım tekrar Sektör Meclisi Başkanlığı’na seçilirken servis, turizm, özel halk otobüsleri ve şehirlerarasına yönelik 4 komisyon kuruldu ve üyeleri de belirlendi.

13 Şubat Perşembe günü TOBB İstanbul Hizmet Binası’nda gerçekleşen yılın ilk sektör meclisi toplantısına TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kıran da katıldı.

Gündeme göre katılacak

TOBB Başkan Yardımcısı Tamer Kıran, “Yeni meclis oluştu. Mümkün olduğu kadar fazla üye alabilmek için Yönetim Kurulu’na bir teklif sundum. Daha fazla üye alalım, kamu yöneticilerini meclisin gündemine göre davet edelim. Hem sayıyı azaltmayalım, hem devlet görevlilerini boşuna zaman harcamalarını önleyelim. Sektör meclislerinin amacı çözüm üretmek” dedi.

Mustafa Yıldırım yeniden seçildi

Tamer Kıran’ın konuşmasının ardından sektör meclisi başkanlığına tek aday olarak giren Mustafa Yıldırım, oybirliği ile tekrar seçildi.

Sektör meclisine sonuç alamıyoruz

TÜSFED Başkanı Hakan Orduhan: “Beş konuda dilekçe, proje verdim, hiçbirisinden sonuç alınamadı. Ben bir dahaki sektör meclisi toplantısında yokum. Başarısızım. Eğer sonuç alamıyorsam olmamalıyım burada. Olan arkadaşlar gelmedi. Başkan da kendisini check etsin. Biz de ne kadar destek olduk, buna bakalım. Ben bunu daha önceki sivil toplum kuruluşlarında yaptım ve sonuç aldım.”

TOFED Başkanı Birol Özcan, bir başkan yardımcısı ve üç komisyon başkanı seçiminin yapılmasının önemine dikkat çekti.

Meclis aktif kullanılmıyor

Sektör Meclisi Başkan Yardımcılığına oybirliğiyle seçilen **PÜİS Başkanı İmran Okumuş:** “Sektör meclisleri çok önemli, ama sektör bu meclisi aktif kullanmıyor. Aktif kullanılsa çok daha iyi sonuçlar alınabilir. Şu ana kadar hiçbir şey yapmadık. Diğer görev yaptığımız meclislerde ciddi sonuçlar alınıyor. Mutfakta çalışan arkadaşların bu sektörde yar alması gerekiyor. Bu sektöre teşvik verilmesini sağlamak çok önemli.”

Büyük İstanbul Otogarı’ndaki yazıhanelerin kiralananması ve ortak giderler konusunda İstanbul Büyükşehir Belediyesi iştiraki Boğaziçi Yönetim AŞ. ile anlaşma sağlandı.

Büyük İstanbul Otogarı’ndaki yazıhanelerin kiralananması için bir sürer devam eden görüşmelerde sona gelindi. 18 Şubat’ta TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım ve Hak Sahipleri Platformu Sözcüsü Erdem Yücel’in, Otogar İşletme Müdürü Fahrettin Beşli ile bir araya geldiği görüşmede, kira ve ortak giderler konusunda anlaşmaya varıldı.

Başkanımıza teşekkür ediyoruz

TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, “Bugüne kadar karşılıklı anlayış çerçevesinde

sürdürdüğümüz görüşmeler sonucunda, sektör mensuplarını zor durumda bırakmayarak, taleplerimize önem veren, başta İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Ekrem İmamoğlu’ya, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Sayın Murat Yazıcı’ya, Boğaziçi Yönetim AŞ Genel Müdürü Sayın Ethem Pişkin’e ve Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Sayın Fahrettin Beşli’ye teşekkürlerimi sunuyorum. Hem sektör mensuplarının büyük çabası hem de İstanbul Büyükşehir Belediyesi yöneticilerinin anlayışı ile sözleşmeleri imzalama kararı aldık” dedi.

25 yıldır UATOD tarafından işletilen Büyük İstanbul Otogarı, 5 Mayıs 2019’da sözleşmenin sona ermesiyle, İstanbul Büyükşehir Belediyesi’nin yönetimine geçmişti. 8 Ağustos’ta yapılan devir teslimle, otopark giriş çıkışlarının İSPARK’ın yönetimine verilmesinin ardından, 25 Aralık’ta yapılan ihale



ile de yazıhane ve dükkanların işletmesi İBB iştiraki Boğaziçi Yönetim AŞ’ye devredildi. İhalenin kazanılmasından itibaren devam eden süreçte sektör mensupları, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve Boğaziçi Yönetim AŞ yetkilileri ile birçok kez masaya oturdu, ancak iki tarafın fiyatlar konusunda anlaşamaması nedeniyle, kira sözleşmelerinin imzalanması için belirlenen tarih, Şubat ayının sonuna kadar uzatıldı.

18 Şubat’ta TOFED Genel Başkanı Av. Birol Özcan, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım ve Hak Sahipleri Platformu Sözcüsü Erdem Yücel’in, Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Fahrettin Beşli ile gerçekleştirdiği son görüşmenin ardından beklenen anlaşma sağlandı. Kira ve ortak giderler konusunda anlaşan taraflar, sözleşmeleri imzalama kararı aldı. ■

UKOME’de temsil sorununa geniş bakış

İnsanların yaşamlarında çeşitli amaçları vardır. Bunları gerçekleştirmek için de çeşitli faaliyetlerde, çabalarda bulunurlar. Ancak bireysel faaliyet ve çabalar çoğu zaman amaçları gerçekleştirmeye yetmez. Böyle olunca bir araya gelmek yani örgütlenmek gerekir.

İnsanların amaçlarının bir kısmı gelir elde etme üzerinedir. Yani mesleki amaçlıdır. Diğerleri ise kişisel bir gelir amacı olmayan sosyal fayda gözeten faaliyetler olarak görülebilir. Böyle olunca, örgütlenmelerde gelir amaçlı mesleki örgütlenmeler ve bireysel fayda gözetmeyen sosyal örgütlenmeler karşımıza çıkar.

Öncelerde mesleki örgütlenmeler ağırlıklıyken günümüzde sosyal örgütlenmeler hızla yaygınlaşmakta ve insanlar bu türden faaliyetlerle daha çok tatmin olmaktadır.

Dernekler

Sosyal amaçlı örgütlenmelerin genel adı ‘dernek’ olarak karşımıza çıkar. Bu dernekler bazen tekrar örgütlenme yoluna giderek üst örgüt olarak federasyonları oluştururlar. Hatta bu federasyonlar da konfederasyon düzeyinde daha üst örgütler oluşturabiliyorlar.

Mesleki örgütlenmelerin bir kısmı da dernek statüsündeki yapılarıdır. Diğerleri ise özel kanunları olan yarı resmi diyebileceğimiz örgütlerdir. Bunlara sivil toplum örgütü denmede tereddüt oluşabilir. Kanunla kurulan örgütlerin de karmaşık yapıları vardır. Bunların isimlerindeki ortaklık en üst birime ‘birlik’ adı verilmesi şeklinde karşımıza çıkar. Bunun Türkiye Esnaf



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

Sanatkârlar Konfederasyonu gibi adında birlik geçmeyen az sayıda istisnası vardır. Bu arada kanunla kurulup doğal olarak birlik sayılma durumunda olmayan bazı mesleki derneklerin de adlarına birlik kelimesini katarak adeta kendilerini payelendirme gibi çabaları içinde olduğunu görmekteyiz. Bilinmeli ki, isimleri ne olursa olsun kanunla kurulmayan mesleki sivil toplum örgütlerinin hukuki statüsü dernektir. Hatta bu derneklerin oluşturacağı federasyon ve konfederasyonlar da asla birlik benzeri statüde olmayıp yine dernek statüsündedirler. Bunların hepsine dernekler mevzuatı hükümleri uygulanır.

Birlikler

Kanunla kurulan çeşitli mesleki örgütlerin yani birliklerin farklı yapıları ve kapsamları vardır. Bunlar çoğunlukla meslek sahibi kişileri kapsarlar. Bununla da bir ekonomik değer yaratmakla birlikte doğrudan ekonomik faaliyetlerle ilgili özel örgütlenmeler oluşturulmuştur. Bunları Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Türkiye Esnaf ve Sanatkârlar Konfederasyonu (TESK) olarak sayabiliriz. Karmaşık yanları olan konuyu basitçe anlatmaya çalışalım.

TOBB-TESK ayrımı

Ekonomik gücü sınırlı faaliyet alanı küçük olan kısaca esnaf tabir edebileceğimiz meslek mensupları TESK bünyesinde örgütlenmektedirler. Bunlar; en altta odalar, üstünde bunların oluşturduğu federasyonlar ve en üstte de konfederasyon yapısına sahipler. Meslek mensuplarının ayrı odalar kurabilmesi ve federasyon oluşturabilmesi açısından olumlu bir yapıları vardır. Ancak farklı odaların yerel birlikteliğini sağlayamazlar. Bu eksikliği gidermek üzere yerel de esnaf ve sanatkâr birliği isimli yapılar kuruluyor.

Daha güçlü olan kısaca tüccar veya sanayici diyebileceğimiz meslek mensupları ise TOBB içinde yer alırlar. Bunda aynı ilde/ilçede olan meslek mensupların ayrı örgütlemsiz bir oda oluşturuyorlar: Ticaret ve Sanayi Odası. Mensubu çok olan yerlerde bunların ticaret odası ve sanayi odası şeklinde ayrıldığını görüyoruz. Bir de pek özel olan deniz ticaret odaları var. Bunlar, yerel sorunların çözümünde güçlü birer örgütken farklı mesleklerin özel sorunlarını ele alacak yapıları bulunmuyor. Bunu aşmak için bu odalar içinde meslek komiteleri oluşturulması yoluna gidiliyor. Ancak bunlar da yerel de kaldığından aynı meslek mensuplarının ülke genelinde temsilini sağlamak için özel yapılar kuruldu. Bunlara sektörel meclisler diyoruz. İhtiyaçlara göre yeni meclislerin oluşturulduğunu görüyoruz. Bugün için 61 sektör meclisi bulunuyor.

Yukarıdaki açıklamalara bağlı olarak taşımacıların bir kısmı TESK bünyesinde yer alırken bir kısmı da TOBB

bünyesinde bulunuyor. Bu durum hem yük hem de yolcu taşımacılığı için geçerli. Bir de bu taşımacılığın kara, hava, deniz ve demiryolu taşımacılıklarını da ekleyelim.

Temsilde zorluklar

Taşımacıların yük-yolcu taşımacısı olması, kullandığı taşıma modu aynı moddaki aynı taşımacıların (karayolu yolcu gibi) yaptıkları taşımaların türleri ve bölgeleri bakımından farklılıklar göstermeleri örgütlenme ve temsil konularında sorunlar ve çözüm çabaları getiriyor. Karayolu taşımacılarının yük ve yolcu diye ayrı sektör meclisleri ayrılmaları böyle oldu. Bu da yetmiyor. Benzer sorunlar diğer sektör meclislerinde de yaşanıyor. Çözüm amaçlı olarak Sektör Meclisleri Yönetmeliği’nde yeni bir değişiklik yapıldı. 40 üye sınırlı mecliste kamu görevlisi sayısı bire indirilerek diğerlerine daha fazla temsil imkanı verildi. Üstelik kamu görevlilerinin ilgisi, ilgisiz her toplantıya katılıp zaman kaybetmeleri sorunu da çözülmüş oldu. Sadece ilgili olan bir temsilci toplantıya katılacak. Peki, bu yetecek mi? Bekleyip göreceğiz.

UKOME’de temsil

TOBB bünyesi içindeki temsillerin çözümünde mevzuat engelleri daha az. Bu nedenle çözüm mümkün olabiliyor. Belki bunu TESK için de söyleyebiliriz. Ancak yapı dışına çıkan temsillerde bu kadar kolay olmuyor. Eskiden beri yaşanan bir temsil sorunu var. UKOME’lerde taşımacıları kim temsil edecek. Bugüne kadar bu hak TESK

içindeki TŞOF ve onun bağlısı odalarca kullanılıyordu. Ancak bu durum ticaret odası üyesi taşımacıları temsile yeterli değil. Bu nedenle bir haksızlık olduğu söylenebilir. Üstelik daha büyük boyutlu olan ticaret odası üyesi taşımacıların sorunları ve çözüm yolları da farklı olabiliyor. Bunun çözümü tabii ki TESK-TŞOF temsilcisi yerine TOBB temsilcisini almak değil. Bunun yerine ilave olarak TOBB’un o ildeki biriminden (ticaret odası veya ticaret ve sanayi odası) bir temsilcinin de UKOME’ye katılması olabilirdi. Halen TESK-TŞOF içinde yaşadığını bildiğimiz hangi taşıma türü veya odasından temsilci gideceği sorununun TOBB bağlısı oda içinde de yaşanması mümkün, ama geçelim.

Son UKOME değişikliği

Ticaret odalarına kayıtlı taşımacılar adı geçen temsil sorununun çözümü için UKOME Yönetmeliği’nde kendilerine de temsil imkanı veren değişiklik yapılması taleplerini doğrudan veya TOBB yoluyla İçişleri Bakanlığı’na önceden iletiler. Bu türden bir değişiklik beklerken farklı bir durum ortaya çıktı.19 Şubat 2020 tarihli Resmi Gazete’de yayınlanan değişikliklerle UKOME Yönetmeliği temsil açısından değişmiş ama taşımacıların bu talebi karşılanmamıştı. Yeni düzenlemenin fayda ve mahsurlarını tartışmak bir yana bırakılsa bile taşımacıların bu sorunun çözümünün bir başka bahara kaldığı açıkça görülüyor. ■

Mercedes-Benz Türk’te yeni atamalar

Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Müdürlüğü görevine Şubat 2020 itibarıyla Miray Kutlu atandı. Miray Kutlu Demirel, görevi Mercedes-Benz Otomotiv AŞ Bayi Ağı Yönetimi Müdürlüğü görevine atanan Ezgi Yıldız Kefeli’den devraldı.

2011 yılında Mercedes-Benz Türk’te Bayi Yönetimi departmanında göreve başlayan Miray Kutlu, Bayi Ağı Geliştirme departmanı içinde farklı alanlarda görev aldıktan sonra 2019 yılında aynı birime Grup Müdürü olarak atanmıştı. Avusturya Lisesi ve Sabancı Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü mezunu Kutlu, İngilizce ve Almanca biliyor.



Ocak 2020’de yeni görevine atanan Ezgi Yıldız Kefeli, Mercedes-Benz Otomobil ve Hafif Ticari Araçlar operasyonlarını sürdüren, Mercedes-Benz

Otomotiv AŞ’de Bayi Ağı Yönetimi Müdürü olarak kariyerine devam edecek. Kefeli, son 3 yıldır Kurumsal İletişim Müdürü olarak görev yapıyordu. ■

Anadolu Isuzu’da Ali Salihi Pazarlama Direktörü oldu

Anadolu Isuzu’nun yeni Pazarlama ve İş Geliştirme Direktörü Ali Salihi oldu. Boğaziçi Üniversitesi Psikoloji bölümünden lisans ve Bahçeşehir Üniversitesi’nden MBA yüksek lisans

derecesine sahip olan Ali Salihi, Şubat 2005 – Mayıs 2007 tarihleri arasında Volkswagen Ticari Araç’ta Pazarlama İletişim Uzmanı, Haziran 2007 – Ekim 2009 arasında ise Pazarlama İletişim Yöneticisi olarak görev yaptı. Daha sonra Doğu Otomotiv bünyesinde Audi markasına geçiş yapan Salihi,



Kasım 2009 – Aralık 2011 tarihleri arasında pazarlama, Ocak 2012 – Eylül 2015 arasında ise ürün ve fiyatlandırma ekibinin yönetimini üstlendi.

Salihi, Anadolu Isuzu Pazarlama ve İş Geliştirme Direktörü olarak şirketin pazarlama, iş geliştirme, kurumsal iletişim, CRM, bayi geliştirme ve ürün yönetimi faaliyetlerinden sorumlu olacak. ■

Özulaş Toplu Taşıma, 8 Conecto aldı

Özulaş Toplu Taşıma AŞ, halk otobüsü hatlarında kullanılmak üzere 8 adet 2020 model Mercedes-Benz Conecto aracı, Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük Kampüsü’nde düzenlenen törenle teslim aldı. 8 farklı bireysel halk otobüsü müşterisinin kullanımıyla İstanbullular’a hizmet verecek olan Mercedes-Benz Conecto, şehiriçi otobüs sektöründe Türkiye’de ilk defa sunulan çarpışma önleyici fren asistanı ve dönüş yardımcısı gibi

güvenlik donanımlarıyla fark yaratıyor.

Mercedes-Benz Otobüs Teslimat Holi’nde düzenlenen törende Özulaş Toplu Taşıma Başkanı ve İstanbul Otobüs Özel Halk Otobüsü Sahipleri ve İşletmecileri, Esnaf Odası Başkanı Göksel Ovacık ile Özulaş Toplu Taşıma Yönetim Kurulu Üyeleri’ne araçlar, Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş ve Satış Koordinatörü Can Okumuş tarafından teslim edildi. ■



En iyi Ducato Türkiye’de

Yeni Fiat Ducato’nun 2020 model Van gövde seçeneği 140 bin TL, Kamyonet 130 bin TL, Minibüs modelleri ise 205 bin TL’den başlayan fiyatlarla yeni sahiplerini bekliyor.

Fiat Professional ürün gamının güçlü üyesi Ducato’nun, yenilenen versiyonu Türkiye’de satışa sunuldu. Şimdiye kadar üretilen en iyi Ducato olarak lanse edilen Fiat Professional Ailesi’nin güçlü üyesi, Euro 6d’ye uygun 140 HP ve 160 HP güçlerindeki iki çevreci motor seçeneği ve manuel şanzımanın yanı sıra tork konvertörlü 9 ileri otomatik şanzımanla tercih edilebiliyor. Yeni Fiat Ducato; personel taşıma, okul servisi, kamyonet ve van tipi modelleriyle her işe uygun çözümleri sunarken, kullanıcılarına işletme avantajı, yolcularına konfor sağlıyor.

Geniş ürün gamı ile satışta

Fiat Ducato, geniş ürün gamı ile satışa sunuluyor. Sınıfının en iyi yükleme hacmine sahip Ducato Van 8 m3’den 17 m3’e kadar 5 farklı hacim, kamyonet modeli ise 2.8 m’den 4.2 metreye kadar kasa uzunluklarına sahip 5 farklı alternatif ile tercih edilebiliyor. Fiat Ducato Minibüs modeli 16+1 personel taşıma, okul servisleri ise Deluxe ve Technolux donanım seviyeleri seçenekleri ile tercih edilebiliyor. Okul servislerine yönelik 19+1/20+1 seçenekleri ise City donanımı ile satışa sunuluyor.

Ducato’nun 4 silindirli 140 HP güç ve 350 Nm tork üreten Multijet motoru, yerini aldığı 130 HP’lik motora kıyasla güç ve tork değerini yüzde 9,5 artırıyor. Otomatik şanzımanla sunulan 160 HP’lik motor seçeneği ise 400 Nm tork üreterek yüzde 25 daha fazla güç sağlıyor. Yeni Ducato’nun otomatik şanzımanlı versiyonunda sunulan Eko Paketi ile birlikte Start & Stop sistemi,



akıllı alternatör, elektronik kontrollü yakıt pompası ve sürücüye yakıt tasarrufu yapma noktasında destekleyen Eko düğmesi gibi donanımlar devreye giriyor. Tüm Fiat Professional ürün ailesi gibi bütün bu özellikler, yeni Ducato’da da çevreyi korumaya yardımcı olurken aynı zamanda kullanım maliyetlerini oldukça düşürüyor.

Satış fiyatı

Fiat Professional’ın Şubat ayında devreye aldığı “KDV kadar indirim bizden” kampanyasıyla satışta olan Yeni Fiat Ducato’nun 2020 model Van gövde seçeneği 140 bin TL, Kamyonet 130 bin TL, Minibüs modelleri ise 205 bin TL’den başlayan fiyatlarla yeni sahiplerini bekliyor. ■



Otokar 2020’de ciddi ataklarımız olacak

11 yıldır otobüs pazarında bulundukları segmentlerde üst üste lider olmanın mutluluğunu yaşadıklarını belirten Basri Akgül, “2019’da Türkiye’de satılan her 3 otobüsten biri Otokar markalı oldu. Sloganımız; ‘11 Yıldır Kendimizle Yarışıyoruz’, kendimizle yarışmaya 2020 yılında da devam edeceğiz. 2020 yılında ciddi ataklarımız olacak” dedi.

Otokar Satış ve Pazarlama Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı H. Basri Akgül, bir toplantıyla 2019 yılını değerlendirdi ve 2020 beklentilerini açıkladı. Toplantı, Satış Direktörü Murat Tokatlı, Pazarlama Müdürü Tarkan Burak, Satış Müdürü Murat Torun, Kurumsal İlişkiler Sorumlusu Beril Gönüllü ve Otokar yöneticilerinin katılımıyla gerçekleşti.

2019 sıkıntılı geçti

2019’un otobüs pazarı açısından sıkıntılı geçtiğini belirten Basri Akgül, “Otobüs pazarı toplamda yüzde 42 daraldı. Yılın son üç ayında bir parça hareketlilik başladı ve pazar bir miktar toparlandı, ama yine de küçük ve orta boy otobüs pazarındaki daralma yüzde 45 oldu. Kentiçi otobüs tarafı yüzde 58 küçüldü. Biz Otokar olarak buradaki pazar payımızı arttırdık. 12 ve 18 metre otobüs pazarında iyi bir seviyede yerimizi koruyoruz. Körüklü otobüste 18 metre 75 santimlik uzunluğu ile tek otobüs yapan firmayız. Kent’in körüklüsü rakipsiz. Buradaki pazar payımızı 2018’e göre yüzde 9 puan artırdık” dedi.

Sultan Comfort 29 kişilik

Daralan pazarda Otokar olarak yaptıkları çalışmalara da değinen Basri Akgül, şunları söyledi:



“Müşteri beklentileri yönünde araçlarımızda birkaç değişiklik yaptık. Sultan Comfort 27 kişilikti. 29 kişilik modelini çıkardık. Okul taşıtlarında birtakım regülasyonlar geldi. Hemen onun okul versiyonunu yaparak pazara sunduk. Sultan Mega ve Sultan Maxi araçlarımız işletme avantajları nedeniyle daha çok tercih edilir hale geldi. İsveç’te UITP Konferansı’nda Kent’in 12 metrelik elektrikli versiyonunu tanıttık, sonra da Belçika’daki fuarda tanıttık. 12 metrelik elektrikli otobüsümüz satışa hazır.”

İhracatta 50 ülkeye ulaştık

Türkiye pazarının olumsuzluklarına rağmen Avrupa pazarında tam gaz ilerlemeye devam ettiklerini söyleyen Akgül, “İhracatta 50 ülkeye ulaştık. Bu bizim için çok sevindirici. Avrupa’ya ihracatımız adet bazında 2019’da yüzde 29 arttı. Fransa pazarında 2 bin 200’ü aşkın bir Otokar otobüs parkı oluştu. Bu sene Ürdün, İtalya, Sırbistan pazarında adetli siparişler almaya başladık. Bükreş Belediyesi’nin 400

adetlik teslimatını gerçekleştirdik. Romanya’da Doğu Avrupa pazarına yönelik çalışacak ikinci bir şirket kurduk. 400 aracın garaj işletmesini kendimiz yapıyoruz. Malta’daki varlığımız giderek artıyor. 40 adetlik yeni sipariş aldık” dedi.

KENT U Türkiye’ye sunulabilir

12 metre sınıfında KENT U adında araçları olduğunu ve bu aracı ağırlıklı olarak Avrupa’ya sattıklarını belirten Basri Akgül, “Bunun şehirlerarası versiyonu üzerinde çalışmalarımız devam ediyor. Yine Avrupa’ya yönelik yapıyoruz. Türkiye’de herhalde 2020 sonuna doğru ihtiyaç olması halinde sunabileceğiz” dedi. ■



2020, 2019’dan daha iyi olacak

2019’da yılın son üç ayında kamu bankalarının faiz indirimine yönelik başlattığı kampanyanın 2020 Mart sonuna kadar devam ettiğini de belirten Basri Akgül, “Bu kampanya sürecinden tüm üreticiler olarak çok istifade ettik. Bu kampanya stokların satılmasına fırsat verdi. Daha fazla araç olsaydı, satabilecektik. Ocak ayına geldiğimizde pazarın kötülüğünden dolayı üreticiler olarak çok cesaret gösteremedik, gösterdiğimiz cesaret şu anki talebi karşılamıyor. Şu anda birkaç ay sonrasına gün verebiliyoruz. İkinci el fiyatları çok yükseldi, bayilerde ikinci el araç da kalmadı. İkinci el araçlar bu yıl da değerli olacak. Biz 2020’yi 2019’un biraz üzerinde olacak yönünde programımızı zaten yapmıştık, o yönde de olacak” dedi.



Otokar ve Altur’dan dev işbirliği

Personel ve okul taşımacılığının en önde gelen şirketleri arasında yer alan Altur ve otobüs pazarının lider markası Otokar dev filo anlaşmasına imza attı.

Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, 2020 yılında en az 500 otobüs yatırımını yapacaklarına yönelik ilk açıklamayı 18 Aralık 2019 tarihinde Taşıma Dünyası’na yapmıştı. Bu yatırım hedefinin ilk partisine yönelik anlaşmayla ilgili imzalar da 21 Şubat Cuma günü Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ve Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül tarafından atıldı.

Yılın en büyük filo anlaşması

Anlaşmada Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörü Murat Tokatlı, Otobüs Satış Müdürü Murat Torun ve Otokar Bayi MKC Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Civelek hazır bulundu. Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ve Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül işbirliklerinin yıl içerisinde artarak devam edeceğini vurgulayarak hayırlı olmasını dilediler. ■

Yenilenen Otokar Atlas Ticaretin Konforunu Yükseltiyor

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, ticaretin güçlü kahramanını Otokar Atlas kamyonunu yeniledi.

Satışa sunulduğu 2013 yılından günümüze güçlü özellikleriyle frigorifik araçtan çöp kamyonuna, hidrolik platformdan itfaiye aracına, damperli kamyonlardan nakliye aracına kadar farklı alanlarda kullanılan Atlas’ın tanıtım toplantısı Otokar Satış ve Pazarlamadan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı H. Basri Akgül, Satış Direktörü Murat Tokatlı, Pazarlama Müdürü Tarkan Burak, Satış Müdürü Murat Torun ve Otokar yöneticilerinin katılımıyla gerçekleşti.

Fark Yaratacak

Otokar Atlas’ın 8,5 ton azami yük ağırlığı, uygun yatırım maliyeti, ekonomik yakıt tüketimi, düşük yedek parça ve bakım giderleri ile hafif kamyon segmentini hareketlendirdiğini belirten H. Basri Akgül, “Ticari araçlardaki



50 yılı aşkın deneyimimizi 7 yıl önce Atlas ile hafif kamyon segmentine taşıdık. İki farklı uzunluktaki şasisi ile farklı iş kollarındaki işletmelerin ve kamu kuruluşlarının büyük beğenisini kazanan Otokar Atlas’ı müşteri ihtiyaçları ve beklentileri doğrultusunda tasarımından özelliklerine kadar tamamen yeniledik. Atlas, yenilenen versiyonunda üstün konforu ve yükseltilen güvenlik standartlarıyla ticaretin güçlü kahramanı olmaya devam edecek” dedi.

Akgül, 2019’da 7,5-8,5 tonluk Türkiye hafif kamyon pazarının yüzde 25’in üzerinde daraldığına, Otokar’ın Atlas kamyonu ile yaşanan daralmada satış adedini yüzde 16 artırdığına dikkat çekti: “Atlas, zor koşullara dayanıklı olması, yüksek güç ve performans özellikleriyle pek çok kurum ve esnafın ilk tercihi oldu. Yeni Atlas ile bu yıl satış adetlerimizi daha da yukarı çıkarmayı hedefliyoruz.” ■

Teknoloji Ön Planda

Yüksek taşıma kapasitesine sahip olan 8,5 tonluk yeni Atlas, yakıt ekonomisiyle de fark yaratıyor. Düşük yakıt tüketimi, düşük bakım giderleri ve uygun yedek parça maliyeti ile kullanıcısının ekonomisine her daim katkı sağlayan Otokar Atlas’a eklenen EP (Ekonomi-Performans) tuşu ile her türlü yol koşuluna ve yüke uygun sürüş modu artık tek tuşla yönetilebiliyor.

Teknolojinin ön planda olduğu Yeni Otokar Atlas, sürücü ön paneli, şık ve modern tasarımı, uyumlu renkleriyle dikkat çekerken, erişimi kolay ergonomik kontrol düğmeleri ile kullanıcısının konforunu artırıyor. Kabin içi yüksekliği artırılmış Yeni Otokar Atlas, geniş iç hacmi ve büyük camları ile ferah bir ortam yaratıyor. Yüksekliği ayarlanabilen kafalıklara sahip şık ve ergonomik koltuklar, sürüş tercihi göre ayarlanabilir sürücü koltuğu, uzun süreli kullanımlarda dahi ergonomi ve konforu bir arada vad ediyor.



**Taşıma güvenliği
önceliğimizdir!**



MAN TGE

Toplu taşımada güvenilir aslan.



MAN TGE modelleri, 9,3 ile 18,4 metreküp aralığındaki taşıma hacmi, 3,0-5,5 ton yük taşıma kapasitesi, 16+1-19+1 koltuk yolcu koltuğu sayısı, önden çekiş, arkadan itiş ve 4x4 çekiş sistemi, çiftteker ve tek teker seçeneklerine sahip. Acil Durum Fren Desteği de (EBA) standart donanımda yer alıyor. Ayrıca Aktif Şerit Takip Asistanı, Yan Rüzgar Asistanı, Yokuş Kalkış Asistanı da, Aktif Park Asistanı da mevcut.

mapar MERKEZ OFİSİ
İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No: 42-44 İkitelli / İstanbul
Tel: 0 212 671 27 35 - 36

www.maparman.com

mapar BURSA
MAN Kamyon ve Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon ve Otobüs Bayi
Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493
Alaşar Mah. Osmangazi / BURSA
Tel: 0 224 261 00 70
Fax: 0 224 261 00 53
Mobil: 0 533 931 99 00
E-posta: bursa@maparman.com

mapar İZMİR
MAN Kamyon ve Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon ve Otobüs Bayi
7410 Sok. N6o: 18-5 Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel: 0 232 478 38 38
Fax: 0 232 478 38 10
Mobil: 0 530 373 93 93
E-posta: izmir@maparman.com

MAN kann.



maparman



MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin:

Yüzde 50 peşinatı olmayan otobüs almasın!

Faiz düştü diye yüzde 50 peşinatı olmayan otobüs almasın. Ödeyemez. Yapılan en büyük yanlışlardan biri; işe araba almayıp, arabaya iş aramak. Ben araç almak isteyen müşteriye 'işin varsa al, arabayı alıp iş arama' diyorum. Müşteri bana 'Şu işi aldım' dediğinde 'gel otur masada şimdi konuşalım, projelendirelim' diyorum.

Otobüs sektörünün çok yakından tanıdığı ve sevdiği MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ile Başakşehir'deki Hıdır Usta'nın merkezinde bir araya geldik. Yalçın Şahin yaptığı değerlendirmeler ve analizlerle otobüs sektörünün mevcut durumu ve geleceğine yönelik her zaman önemli mesajlar veren bir isim.

Otobüs sektöründe bugünkü durumunu önceki süreçlerde yaşanan yanlışlarla birlikte değerlendirmek gerektiğini belirten MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı, "Türkiye'ye, aslında, yıllık 400-600 adet otobüs kapasitesi yeterliyken, bu 1200 hatta 1600 adetlere varan bir pazar seviyesine çıkartıldı. Burada 2011 yılından sonra al 2012'yi ver 2011'i, ver 2012'yi al 2013 model aracı denilerek 30-40 bin Euro farklarla araçların değişimi sağlandı. Bu da ister istemez içerideki stoku artırdı. Şehirlerarası seyahat otobüs toplam parkında 7 bin - 8 binaraç yeterken bu kapasite hızla 10-11 binlerin üzerine çıktı. Bu durum parktaki araçları değersiz hale getirdi. Öyle ki, 2017 yılında Mercedes, Temsa ve MAN'ın ikinci el stok seviyesi 700'e ulaşmıştı. Öte yandan piyasada 10 bin adetlere ulaşan toplam park ile yeteri kadar da otobüs vardı. Bugüne geldiğimizde üç ana markanın stokunda ikinci el otobüs yok. Bizde de, galericilerin elinde de otobüs yok. Son iki yılın da sıfır satışlarının 300 adetler seviyesinde olması, ikinci el araçların çok fazla yurtdışına satılması da ister istemez ikinci elin değerini artırdı" dedi.

İkinci el artışı patlayacak

Şu anda yeterli seviyede araç olmaması nedeniyle ikinci el araçların fiyatlarının aşırı bir yükselme içinde olduğunu belirten Yalçın Şahin şunları söyledi: "Her üç markanın da ikinci elinde 300-400 bin TL'ye varan artışlar var. Bu artışın nedeni yeninin yetişmemesi... İnsanlar yüksek fiyatlara araç alıyor ama değer kazandığından değil, yeterli yeni

2020'de mevcut yapıda kalacağız

Eğer çok önemli bir fırsat çıkmazsa mevcut yapıyı sürdüreceğiz. Kendi servislerimizi iyileştiriyoruz, Bursa'da yan atölyemizi devreye aldık. Temsa'nın servisini aldık. ZF Türk'ten sonra en önemli test merkezini hizmete açtık. Bütün ZF kullanan araçlara hizmet veriyoruz. Servisimize girişler iyi. 2023'ten sonra yatırımlar planlıyoruz.



ERKAN YILMAZ

olmadığından. Bana göre otobüştüaraçsız kalmamak için bilinçsizce alıyor. Bu bir yerde patlayacak! Eğer bu sene ya da seneye markalar üretim planına otobüs ilave ederse, Mercedes 400-500'e çıkarsa, MAN 200 iken 400'e çıkarsa TEMSA yeniden üretime başlarsa ve pazara 100 araç sunabilirse pazarı otomatikman 800'e zorlarız. Bu durum ikinci eli aşağı çeker. Eskiden bir şansımız vardı, şimdi bu şansımız da kalmadı. Dış Pazar için bizim aracımız ucuz kalıyordu. Bu fiyat artışı ile beraber dış pazara da araç çıkamayacak. 2021 ve 2022'yi de 400-600 bandında pazarla geçerse ikinci el değerini korur, daha üst seviyeye çıkarsa da ikinci el tekrar aşağı gelir. Ama şu da net otobüs pazarında arz talep dengesinin iyi yönetilmesi gerekiyor. Mercedes-Benz Türk otobüs grubu yöneticileri de toplantıda bunu ifade etmişler. Zamanında yapılan yanlışlardan da bahsetmişler" dedi.

Kış hesabı iyi yapılmıyor

Yolcu taşımacılığında yüksek sezon denilen yaz döneminin ve seyahatlerin dibe vurduğu kış döneminin olduğuna dikkat çeken Yalçın Şahin, "Otobüsçü, kışın hesabını da yapıyorum dese de yapamıyor. Yaz döneminde kazandığı paranın tamamını kendinin zannediyor. Kışın zarar etmeye başladığında da sıkışmalar başlıyor, borçları ödeyemiyor. O arada bu telaştan kurtulmak için 1 yaşındaki aracını veriyor, yeni bir otobüs alıyor böylece borcu ileriye atıyor. Buradan kalan 20 bin Euro ile de o kişi geçirmeye çalışıyor. Bu şekilde biriktire biriktire borç katlamıyor, bir dönem sonra işin içinden çıkmaz hale geliniyor, iflaslar başlıyor. Zaten otobüsçü camiasındaki son 10 yıla bakın 20-30 otobüs alıp otobüs çalıştıranların, bizim gibi kiraya alıp verenlerin sayısı artık 1-2 tane. 10'un üzerindeki araca çıkanların tamamı şu anda kötü durumda, iflas etmiş, yaşamıyor. Bu anlayışla hareket ettikleri için, bu insanlar artık yok sektörde. Hesap yapmayı öğrenenler ayakta kalıyor" dedi.

Otobüsçülük çok iyi olacak

Yalçın Şahin'in yaşanan tüm sorunlara rağmen otobüs sektörünün geleceğine yönelik umudu var: "Bence 5 yıl içinde otobüsçülük camiası çok iyi olacak, eğer mücbir bir sebep yaşamazsak,

2+1 sektöre zarar vermiştir

2+1 koltuk düzeni sektöre zarar vermiştir; olmaması gereken bir adımdı. 2+1 ile fiyat farkı oluşturularak yapılabilirdi ama biz bunu doğru kavratamadık. 41 koltuklu olarak giden de 70 liraya taşdı, 55 koltuklu da. Sonuçta bireysel otobüsçüler battı. Doğru matematik yapmak gerekiyor. Burada meslek örgütlerinin de sektörü doğru şekilde yönetmesine ihtiyaç var. Türkiye'de artık 2+1 hiç bitmez, ama doğru bir seviyeye gelecek. Filonun yüzde 80'i 2+2 olacak, yüzde 20'si 2+1.

patlama, çatlama olmazsa. Bir de tabii, yıkıcı rekabet olmazsa. Otobüs az, yolcu var, uçak biletleri hiç ucuz değil artık. Firmalar eğer yıkıcı rekabet yapmazsa otobüsçü para kazanır. Amortismanı çıkarabilir, aracını yenileyebilir. Bir araç en az 5 yıl kullanılmalı, hiç olmazsa 3 yıl kullanılması lazım. Otobüsçü bu türünü daha uzun kullanmalı. 200-300 bin Euro paraya yazık. Bu araçları 1 ya da 2 yıl içinde değiştirenler paraya sıkıştıkları için değiştirdiler. Milli servet bu. Bununla birlikte otobüsçüde bilinçlendi. Artık sıradan ustalara, merdiven altına gitmiyor, garantisi bitmiş araçlarda servise geliyor. Bizim servis girişlerimizde 2019 yılında yüzde 30 civarında bir artış var. Doğru fiyat belirlemesi de olursa, insanlar birbirini bitirmek için rekabet yapmazsa otobüsçülük sektörü uçar. Yıllık 300 bin TL olan kazançlar 400-450 bin TL'yi bulabilir. Otobüsçülük alun çağını yaşayabilir.

MAPAR olarak 150 otobüs satarız

Bu yılki seyahat otobüs pazarının 400-450 adetler olarak görüldüğünü, ancak kendisinin pazarı 600 adetler seviyesinde öngördüğünü belirten Yalçın Şahin, "Kesin olarak düşündüğüm seviye 500-550 adet. Pazar, Temsada devreye girdiğinde 600'ü bulur. Fazla üretilse de satılacak ama üreticiler üretimlerinin büyük bölümünü ihracata kaydırdılar. Şu an 1990'lı yıllara döndük. O dönemlerde 20-30 bin mark para alınıp, sıra yazılırdı. Aynı durum var. Önden kaparo yatırıp sıraya yazılıyorlar. Ben şu an 4'üncü aya kadar olan 46 adetlik tüm stokumu sattım. Hepsini kaparolu. Bu güzel bir şey. Yeni otobüs talebine Mayıs-Haziran'a sıra veriyorum. 3 marka için de durum aynı. İnsanlar 4 yaşındaki arabaya 1 milyon 400 bin TL vermek yerine 1 milyon 600, 1 milyon 800 bin verip yenisini almak istiyor. Bekleme müddeti olanlar, acele etmeyenler sıraya girdi. Ciddi kaparolar vererek sıraya yazılanlar var. MAPAR olarak yılsonuna kadar da 150 adet satarız. MAN'ın satışı bunun üstüne gelir. Tüm markalar

için söylüyorum: Otobüsçüyü üzmemek gerekir. Sene içerisinde bir kere, iki kere zam olur. Bu talebi fırsata çevirmemek de gerekir. Biz bu sektörden ekmek yiyoruz. Nasıl olsa alan var. Biz zam yapalım mantığıyla hareket etmemek gerekiyor" dedi.

Bakanlığın verileri sağlıklı mı?

Taşıma Dünyası'nın 2019 yılındaki 90 milyon yolcu taşıdığı verisine dayanarak oluşturduğumuz "ÇARPICI GERÇEK" manşetimizi de okuduğunu belirten Yalçın Şahin, "Burada çok önemli bir analiz var. Ama ben Bakanlığın verilerinin çok sağlıklı olmadığına inanıyorum. Sektördeki büyük firmaların yıllık 20 milyon yolcu taşıdığı verilerini hepimiz biliyoruz. Bu açıklamalar yalan değil. Benim de yakından bildiğim firmalar var. Çünkü bende o firmalarda araç çalıştırıyorum. Ben şehirlerarası taşımacılıkta taşınan yolcu sayısının 69 milyon değil 80-100 milyon civarında olduğunu düşünüyorum. 120-140 milyon çok afaki. Ben otobüslerdeki doluluk oranının 35 kişinin altına indiğini de düşünmüyorum. Eğer inerse birçok firma batır" dedi.

200 otobüsüm firmalarda

Şu an, firmalarda toplam 200 otobüs çalıştırdıklarının bilgisini de veren Yalçın Şahin, "Anlaşması bitmiş, ama tekrar kiraya verdiğimiz araçlar var. Gitmediğini gördüğümüz yerde otobüslerimizi satıyoruz. Nitekim kiranı döndükten sonra 70-80 aracımızı sattık. Kiralık çalıştırma sistemini en iyi uygulayan firmayız" diye konuştu.

Flixbus ve Türkiye'deki otobüsçülük

Kamil Koç'u satın alan şirketin çok güçlü bir sermaye yapısına sahip olduğunu belirten Yalçın Şahin, bu satışın sektördeki dengeleri değiştireceğine yönelik yorumlarla ilgili şu değerlendirmeyi yaptı: "Kamil Koç'u satın alan şirket çok güçlü. Amerika pazarına da girdi. Rusya'ya girmek için de hazırlıklar yapıyor. Ama şu net; Türkiye'deki otobüsçülük apayrı, Türkiye Avrupa gibi değil. Anlık değişimleri bir anda kabul etmez. Söyledikleri doğru şeyler de var, ama her doğru sizi başarıya götürmez. Adım attınız, karşınızdaki firma buna uygun adım atmazsa sizin başarı kazanmanız zor olur. Bunu zaman içerisinde kabul ettirerek, kısmi yerlerde deneyerek yapmalı. Tabii ki, host-hostes, ikram-servis hepsi bir gider. Türkiye hiçbir Avrupa ülkesine benzemez. Bir anda ben yaptım anlayışı ile giderseniz çok büyük hata yapar, çok büyük

5 yıl içinde otobüsçülük çok iyi olacak

Mücbir bir sebep yaşamazsak otobüsçülük camiası 5 yıl içinde çok iyi olacak. Otobüs az, yolcu var, uçak biletleri hiç ucuz değil artık. Firmalar eğer, yıkıcı rekabet yapmazsa otobüsçü para kazanır. Amortismanını çıkarabilir, aracını yenileyebilir. Bir aracın en az 5 yıl kullanılması lazım, hiç olmazsa 3 yıl kullanılması lazım.

paralar kaybedersiniz. Yavaş yavaş eski sisteme dönecekler ve oturacaklardır. 2+1'i isteyen bir müşteriyi hemen 2+2 yönlendirmek kolay olmaz. İkramende olmaz, diğerinde olursa yolcu diğer firmaya gider." ■



Birlikte seyahat edelim

1,5 yıldır tarifeli otobüsle seyahat etmedim. Kentiçi ulaşımında metroyu kullanırım. En son, arkadaşlarımla birlikte otobüsle Yunanistan'a gittim. Bir müjde vereyim size; bir VIP araç yapıyoruz. Onunla ilk seyahati birlikte gerçekleştirelim.

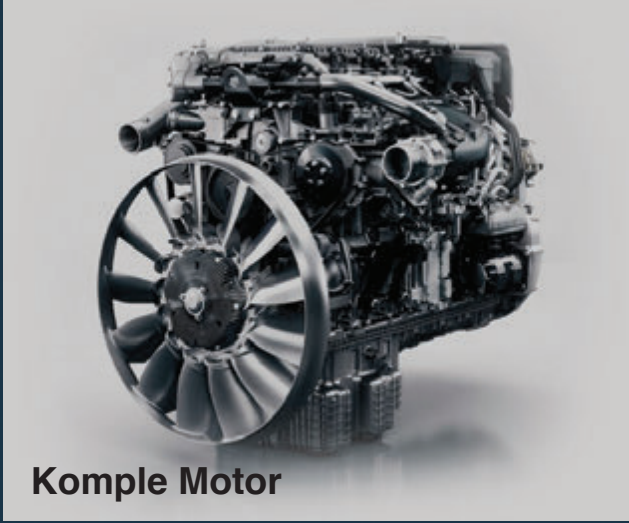


Yalçın Şahin'le söyleşimizi iktelli OSB'deki Mapar Otomotiv'in Merkezi Hıdır Usta Yedek Parça Deposu Ofisinde gerçekleştirdik. Söyleşide Mapar Otobüs Satış Müdürü Ender Keskin ve duayen gazeteci Muammer Başkan'da hazır bulundu. **Erkan YILMAZ**



mapar

Sezona hazır olun!



Komple Motor



Defransiyel



Şanzıman



Körük



Piston, Gömlek, Sekman

35 yıldır yedek parça sektörünün içinde yer alan **mapar**, bugün İstanbul'da muazzam boyutlardaki yedek parça deposuyla, Bursa ve İzmir'de ise Yetkilendirilmiş Servisleri ile hizmet vermektedir.

Prensibimiz:

- 1 Kalite
- 2 Uygun fiyat
- 3 Müşteri memnuniyeti



mapar MERKEZ OFİSİ
İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No: 42-44 İkitelli / İstanbul
Tel: 0 212 671 27 35 - 36

mapar BURSA
Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493
Alaşar Mah. Osmangazi / BURSA
Tel: 0 224 261 00 70
Fax: 0 224 261 00 53
Mobil: 0 533 931 99 00

mapar İZMİR
7410 Sok. No: 18-5 Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel: 0 232 478 38 38
Fax: 0 232 478 38 10
Mobil: 0 530 373 93 93

Son 20 yıl içinde ilk kez tamamen yenilediği 7,5 tondan 41 tona yeni nesil TGL, TGM, TGS ve TGX kamyon ve çekici model serisini, 8 farklı kabin ile dünya lansmanı yapıldı.

MAN yeni kamyon ve çekicilerini tanıttı

MAN Truck & Bus, son 20 yıl içinde ilk kez tamamen yenilediği yeni nesil kamyon ve çekicilerini TGL, TGM, TGS ve TGX model serisini 10 Şubat 2020'de İspanya'nın Bilboa kentinde yapılan muhteşem bir gösteriyle tüm dünyaya tanıttı. 4 milyon km test sürüşü yapılan yeni MAN kamyon ve çekici nesli için 8 farklı boyutta kabin sunuldu, yüzde 8'e kadar daha az yakıt tüketimi sağlandı.

7.5 tondan 41 tona TGL, TGM, TGS ve TGX model serisi ile sekiz farklı yeni kabin bulunuyor. Daha önce olduğu gibi, yeni MAN TGX'te de üç farklı motor seçeneği bulunuyor. 640 beygir gücüne kadar çıkabilen sınıfının en güçlüsü MAN D38, 430 ila 510 beygir gücü sunan orta sınıf MAN D26, hafif uzun yol taşımacılığı için 330 ila 400 beygir gücü arasındaki MAN D15.

TGX için klasik 4x2 ve 6x2 yarı-römork çekiciler ve şasi ünitelerinin yanı sıra, ağır taşımacılık operasyonları için popüler seçim olan 6x4 ve 8x4 seçenekleri de mevcut.

MAN Truck & Bus SE Yönetim Kurulu Başkanı Joachim Drees, "Yeni kamyon ve çekici nesli, MAN'ın efsane serilerinin ayak izlerini takip ediyor. 2000 yılında



tanıtılan MAN TGA, kamyon yapısını biçimlendirmişti. Yeni MAN kamyon ve çekici nesli, eskilerin izinden gitmekle kalmadı, konfor, güvenlik, randıman, güvenilirlik ve hizmetin yanı sıra ağır bağlanabilirliği ve dijitalleşmede de yeni bir seviyeye çıktı" dedi.

150 bin sürücüye ihtiyaç

Ulaşım endüstrisinin değiştiğine dikkat çeken Joachim Drees, "Bugün ulaştırma endüstrisinin tüm alanlarındaki gereksinimler, her zamankinden çok daha çeşitli ve karmaşık. Sadece AB'de ulaştırma hacminin, önümüzdeki 20 yıl içinde yüzde 40 artacağı öngörüldü. Aynı zamanda, sıkı kanuni düzenlemeler CO2 emisyonunu, 2025'e kadar yüzde 15, 2030'a kadar da yüzde 30 azaltmayı amaçlıyor. Tüm bunların üstüne bir de giderek artan sürücü bulma sıkıntısı, işleri daha da zorlaştırıyor. Yeni istatistiklere göre, Almanya'da sadece önümüzdeki iki yıl içinde yaklaşık 150 bin kalifiye profesyonel sürücüye ihtiyaç duyulacak. Ek olarak, tüm lojistik süreçlerde

giderek daha kapsamlı hale gelen dijitalleşme, ulaştırma firmalarını hızlı bir tempoya sokuyor" dedi.

Bir adım önünde olmalıyız

Değişikliklerin bir adım önünde olmaları gerektiğini vurgulayan MAN Yönetim Kurulu Başkanı, "Onlar için tüm doğrudan ve dolaylı etkileriyle bu değişikliklerin bir adım önünde olmalıyız. Bu, çok büyük ama aynı zamanda olağanüstü heyecan verici bir görev, yani ürünlerimizin üreticisi olarak farklı, yeni boyutlarla düşünmemiz gerekiyor. Biz bunu, yeni nesil kamyon ve çekicilerimizle yapıyoruz. MAN, yeni neslin seri üretiminin başlamaya hazır olması amacıyla yatırımlar gerçekleştirdi. Sadece Münih'teki tesislerinde yaklaşık 100 milyon Euro yatırım yaptı. Orada, kapsamlı yeni kamyon nesilden ve eski TG serisinden günde 500 adede kadar kamyon kabini üretiliyor. 85 milyon Euro'ya çıkan ek yatırım ise, artan kabin üretimini hiç sorunsuz karşılayabilecek ana fabrikanın yeni kabin boya atölyesine yapıldı" dedi. ■

MAN'ın yeni nesil kamyon ve çekici portföyü

7,5 tondan 41 tona TGL, TGM, TGS ve TGX model serisi, 8 farklı yeni kabin. Yeni MAN TGX'te üç farklı motor seçeneği bulunuyor; 640 beygir gücüne kadar çıkabilen sınıfının en güçlüsü MAN D38, 430 ila 510 beygir gücü sunan orta sınıf MAN D26, hafif uzun yol taşımacılığı için 330 ila 400 beygir gücü arasındaki MAN D15. TGX için klasik 4x2 ve 6x2 yarı-römork çekiciler ve şasi ünitelerinin yanı sıra, ağır taşımacılık operasyonları için popüler seçim olan 6x4 ve 8x4 seçenekleri de mevcut.

4x2 çekici isteğe bağlı olarak, asfaltsız yüzeylerde ek yol tutuş sağlayan hidrostatik ön aks tahriki, MAN HydroDrive ile birlikte sipariş verilebilir. MAN TGX, bu çeşitlilik ile 18 tondan 41 tona kadar azami yüklü araç ağırlığı arasında seçenekler sunuyor. Ağır görev uygulamaları için 250 ton azami yük katar ağırlığı da bulunuyor

Motor olarak ise MAN TGS ile 330'dan 510 beygir gücüne uzanan geniş bir yelpazeyi kapsayan D26 ya da D15 motorunu sunuyor.

Çekici ya da şasi kamyon olarak 4x2 ve 6x2, geniş bir sektör yelpazesi için klasik 6x4, 8x2 ve 8x4 ya da 4x4,

6x6, 8x6 veya 8x8 olarak zorlu araziler için yapılandırılmış tüm tekerlerden çekişli zengin seçenekler bulunuyor.

MAN'ın yeni nesil hafif ve orta tonaj yelpazesi, TGL ve TGM'den oluşuyor. Bu segmentte ise kısa, uzun, yataklı yüksek ve çift-kabin olmak üzere dört yeni dar kabin seçeneği bulunuyor.

Çift-kabin, inşaat sanayii, belediye hizmetleri ve acil durum hizmetleri için kullanılıyor. Yeni TGL, D08 motorunun 4 silindirli versiyonuyla birlikte 7,5 tondan 12 tona uzanan bir yelpazeyi kapsıyor.

Yeni MAN TGM'nin tonaj yelpazesi, yeni MAN TGL'nin durduğu yerden başlamakta, 12, 15 ve 18 tonlardan 26 ton azami yüklü ağırlığa kadar uzanıyor. MAN TGL sadece 4x2 versiyonlarında tek başına varken MAN TGM, 6x2, 6x4 ve 4x4 tekerlek seçeneklerini sunuyor.

Yeni kabinler

MAN yeni kamyon neslinde en az 8 farklı kabin sunuluyor. En fazla alan GX, GM ve GN olarak adlandırılan üç geniş kapasiteli kabin tarafından sağlanıyor.

2.44 metrelik dış genişliği ile GX ve GM, uluslararası uzun yol taşımacılığı için mükemmel seçim. En yüksek tavan seçeneği ile GX kabini, 355 litreye kadar saklama alanı sunuluyor. GB kabininin, alçak motor tüneli sayesinde 1.87 metrelik bir baş yüksekliği varken, GX'te ise bu yükseklik 2.07 metreye kadar çıkıyor.

2.24 metre genişliği ile yeni FM kabini, hafif ve kompakt tasarım ihtiyacını karşılıyor.

Daha önce olduğu gibi, yeni NN kabini, yeni MAN TGS için en fazla tercih edilen seçenek olacak.

Yeni TGL ve TGM serileri, 2.24 metrelik dış genişliği ve 1.62 metrelik dış uzunluğu olan CC Cab'ı da kapsıyor.



Yeni MAN kamyon ve çekiciler

Yeni MAN kamyon ve çekici nesli, firmanın 20 yıl içinde yaptığı en iddialı proje konumunda:

- Proje için 12 milyon çalışma saati harlandı
- Pazara sunulmasına kadar 4 milyon km test sürüşü yapıldı
- 2 milyon 8 yüz bin satır kod yazıldı
- Yeni araç tasarımı için 167 bin çalışma saati harlandı
- Yaklaşık 22 bin yeni kalem tüm birimlere entegre edildi
- 3 bin kabin rengi standart olarak sunuldu
- 2 bin 100 MAN çalışanı projeye doğrudan dâhil oldu
- Yeni MAN kamyon ve çekici nesli için 8 farklı boyutta kabin sunuldu
- Yüzde 8'e kadar daha az yakıt tüketimi sağlandı



Ağır vasıta sektörü teşvik bekliyor

TREDER, TAİD ve ARÜSDER'in işbirliğiyle düzenlenen "Türkiye Ağır Vasıta, Treyler ve Üstyapı Zirvesi", 11 Şubat'ta gerçekleştirildi.

Zirvenin açılış konuşmasında Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER) Başkanı Yalçın Şentürk, Türkiye'nin 100 bin adetlik treyler üretim kapasitesine sahip olduğuna vurgu yaptı. Mevcut kapasitenin yalnızca 5'te birinin kullanılabildiğini açıklayan Şentürk, treyler pazarının gerçek potansiyelinde tekrar büyümeye başlaması için, otomobil ve hafif ticari araçlara sağlanan kolaylıkların treylere de sağlanması gerektiğini söyledi.

Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD) Başkanı İlhami Eksin, 20 yılda 16 ton üzeri çekici pazarı ortalamasının 25 bin adet olduğunu, geçtiğimiz son 4 yılda pazarın küçülerek 2019 yılında toplam 7 bin 300 araç ile tamamlandığını belirtti. 30 bin adetleri tekrar yakalayacaklarını aktaran Eksin, "Otomobil ve hafif ticari araçlara verilen desteklerin bizim

sektörümüze de verilmesi gerekir" dedi.

Araç ve Araç Üstü Ekipman ve İş Makinaları Üreticileri Birliği Derneği (ARÜSDER) Başkanı Burhan Fırat ise araç üstü ekipman sektörünün yıllık 3 milyar dolarlık bir pazara sahip olduğunu söyledi. Fırat, "İç pazarda çok ciddi sıkıntılarımız var. Sadece daralan iç pazar değil, mevzuattaki engeller, teşvik ve kredilerdeki yetersizlikler, çözüm gerektiren temel sorunlarımız" dedi.

Zirvede; "Türkiye Avrupa'nın Treyler Üretim Merkezi Olacak", "Üst Yapı Sektörünü Bekleyen Fırsat ve Tehditler", "Ağır Vasıta Sektörünün Mevcut Durumu ve Geleceği" konulu 3 ayrı panel düzenlendi.

"TREDER Başkan Yardımcısı Kaan Saltık, 2015 yılında 200 milyon dolar olan treyler ihracatının geçtiğimiz yıl, 500 milyon dolara yükseldiğini belirtti. Saltık; "Kurulu bir kapasitemiz var, bu kapasitemizin çok azını kullanabiliyoruz. Ne zaman iç satışlarımız artarsa o zaman ihracatımız da artacaktır. Bunun için hurda teşviki büyük rol oynuyor. Ayrıca yan sanayide güçlü şirketlerin Türkiye'ye yatırım

yapmaları teşvik edilmelidir" dedi.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, ağır vasıta pazarının 3 yıl içinde normal konumuna döneceğini söyledi. Kurt, "2030 yılına kadar karbon emisyonunun yüzde 30 azaltılması isteniyor. Karbon ayak izlerinin vergilendirileceği bir döneme giriyoruz. Önümüzdeki 5 yıl, buna adaptasyonla geçecek" dedi.

Ford Trucks Türkiye Direktörü Burak Hoşgören, ağır vasıta pazarındaki büyümenin çekici segmenti üzerinden gerçekleşeceğini söyledi. Hoşgören, "Datayı toplamak, bunu işlemek ve müşteriye sunmak önümüzdeki 5 yılda üzerinde çok fazla duracağımız bir konu olacak" dedi.

Iveco Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak, 2020 yılında satışların artacağını, 2021 yılında sektörün daha iyi bir noktaya geleceğini söyledi. Işınak, önümüzdeki 5 yılın en önemli konusunun doğal gazlı, elektrikli ve hidrojenli araçlar olacağını belirtti.

Kässbohrer Yönetim Kurulu Üyesi İffet Türken, Avrupa'nın 5 yıllık büyüme döngüsünü tamamladığına ve 2020

yılında satışların düşeceğini değindi. Türken, önümüzdeki 5 yılda treylerlerin, kütle ve boyutlarında artacağını dile getirdi.

Renault Trucks Türkiye Satış

Direktörü Ömer Bursahoglu, 16 ton üzeri ağır vasıta pazarının 15 yıllık ortalamasının 24 bin 500 adet olduğunu, pazarın geçtiğimiz yıl 7 bin 300 adet olarak gerçekleştiğini söyledi. ■



Ankara'da BelKo Air'e, İstanbul'da Altur'a



MAN Lion's Coach teslimatları

MAN'ın seyahat segmentindeki amiral gemisi Lion's Coach, yine en çok tercih edilen otobüsler arasında öne çıkıyor. MAN'ın birbiri ardına düzenlediği iki teslimat töreninde de müşterilerin tercihi Lion's Coach oldu.

10 adetlik siparişin ilk 3'ü

İstanbul'da düzenlenen törende, Altur, 2020 yılında yapacağı 10 adetlik MAN Lion's Coach yatırımının ilk 3'ünü teslim aldı. Teslim edilen 12 metre 2+2 koltuk düzenine sahip otobüslerin personel taşımacılığında kullanılacağını belirten Altur yetkilileri, Lion's Coach'ı hem modern tasarım ve rahat koltukları hem de yakıt ekonomisi nedeni ile tercih ettiklerini vurguladı.

Havalimanı transferinde

MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde gerçekleştirilen törende havalimanı transferi yapan BelKo Air'e (Ankara Şoförler AŞ) 3 adet MAN Lion's Coach teslim edildi. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Otobüs Satış Grup Müdürü Can Cansu, "Ankara Şoförler AŞ'nin Ankara üretimi MAN Lion's Coach otobüslerini tercih etmesinden çok gururluyuz" dedi. ■



MAPAR'dan

55 kişilik Lions Coach

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ bayii MAPAR, 2020 yılına hızlı girdi. MAPAR, Ada Vegas Travel Turizm'e 55 kişilik Lion's Coach otobüsü teslim etti.

İkitelli'de düzenlenen teslimat törenine MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Otobüs Satış Müdürü Ender Keskin, Ada Vegas Travel Turizm Yüksel Taşdemir, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ Bölge Müdürü Önsel Demircioğlu katıldı.

Yalçın Şahin, dünyada 2020'nin en iyi otobüsü seçilen 13 metrelik 55 kişilik MAN Lions Coach'u İstanbul'un önde gelen turizm firmalarından Ada Vegas Travel'e teslim etmekten duydukları memnuniyeti dile getirdi. ■

Mapar'dan Abaylar Taşımacılık'a

10 Man TGX çekici

MAPAR Otomotiv, Aksaray merkezli Abaylar Otelcilik ve Taşımacılık'a 2020 yılı için planladığı 10 adetlik yatırımının ilk 5 MAN TGX çekicisini teslim etti.

MAN'ın Ankara Akyurt tesislerinde gerçekleşen teslimatta MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin adına Kamyon Satış Danışmanı Bilal Sürmen, araçları

Abaylar Yönetim Kurulu Başkanı Naci Abay adına teslimata katılan Operasyon Sorumlusu Tamer İnceöz'e teslim etti. Kamyon Satış Danışmanı Bilal Sürmen, yatırımlarında MAPAR Otomotiv'i tercih etmelerinden dolayı Abaylar Taşımacılık yönetimine teşekkür etti, yeni araçların şirkete hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diledi. ■



ÇOK ÇEKİCİ!

Ferah kabini ile konforlu bir yol deneyimi yaşatan uzun yol çekici **MAN TGX**, daha düşük yakıt tüketimi ve daha yüksek performansı ile sizi çok etkileyecek.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Balıkhisar Mahallesi Özal Bulvarı No: 576/1 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 14 95 Fax: 0312 556 10 43 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [mantruckbusturk](https://www.instagram.com/mantruckbusturk) [mankamyonotobus](https://www.instagram.com/mankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.

Taşıma güvenliği
önceliğimizdir!

- ✓ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat edelim.
- ✓ Kış lastiği takma zorunluluğunu unutmayınız.

IVECO Türkiye yeni S-WAY ve yeni Daily pazarda

IVECO Türkiye, uzun yol taşımacılığı için tasarlanan yeni IVECO S-WAY ile hafif ve orta segmentte yeni standartları belirleyen yeni Daily'yi "Bizi Kimse Durduramaz" sloganıyla tanıttı. Iveco Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak, 2020 IF Design Award ödülünü de alan Iveco S-WAY serisinin teknolojik özellikleriyle gelecek 10 yılın kamyonu olacağını iddia etti.

■ **Erkan YILMAZ - ANTALYA**

Antalya Belek'te 19 Şubat Çarşamba günü düzenlenen basın toplantısında konuşan Iveco Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak şunları söyledi: "Bugün sizlere hafif, orta ve ağır segmentteki ürünlerimizdeki büyük değişikliği sunuyoruz. Ağır sınıf Iveco WAY serisi,



Yeni Iveco S-Way ve Yeni Daily tanıtımında soldan sağa: Iveco Türkiye Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Erkan Erşin, Hafif Ticari Araç Ürün Müdürü Süha Yılmaz, Genel Müdür Hakkı Işınak, Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, Ağır Segment Ürün Müdürü Taha Karagöz, Ağır Vasıta Satış Müdürü Murat Uçaklı, Sürücü Eğitim Yöneticisi Mehmet Er

Yeni Daily

Yeni Daily, öncüllerinin performans, sürdürülebilirlik, yakıt verimliliği ve düşük Toplam Sahip Olma Maliyeti gibi müşterilerinin kârlılığını artıran özelliklerinin üzerine inşa edildi. Yeni Daily, çeşitli özelliklerinin getirdiği yakıt ekonomisiyle ön plana çıkıyor. Yeni teknik gelişmelerle bir araya geldiğinde yüzde 10'a varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Yeni Daily, bakım masrafları tasarrufunda da öne çıkıyor, ürünün iyileştirilmesi ve daha uzun yağ değişim aralıklarıyla kentsel görevlerde yüzde 10'a kadar tasarruf sağlanabiliyor. Tüm bunlara ek olarak yeni, daha büyük ve uzun mesafe görevler için tasarlanan yağ karteri servis aralıklarını 25 bin kilometreye kadar çıkarıyor.

Stralis'in ve Trakker'in yerini alıyor. Iveco WAY serisi son teknolojik özellikleriyle gelecek on yılın kamyonu. Öte yandan amiral gemimiz Daily'nin hafif ve orta segmentteki versiyonları yenilendi ve son derece kişiselleştirilmiş, müşterinin kullanımına göre şekillendirilmiş, taşımacılık gerekliliklerini karşılayacak bütüncül bir çözüm sunan hizmetlerle geliyor. Ürün gamımızdaki bu büyük değişim ile "Bizi Kimse Durduramaz."

Hedef yüzde 7,5

3,5 ton ve üstü pazarda üçüncü konumda olduklarını belirten Işınak, "Geçen yıla

oranla pazar payımızı 0,5 puan arttırdık. Yeni araçlarımızın bize büyük güç ve heyecan katacağına inanıyoruz. S-WAY ile 2020'de ağır vasıta pazarında iddialıyız. S-WAY'in LNG'li 8 adetlik ilk teslimatını Mayıs-Haziran ayı gibi teslim edeceğiz. Son bir hafta içinde 39 sipariş aldık. Bu yıl çekicide yüzde 7,5 pazar payı hedefliyoruz. 3,5 ton ve üstünden ise yüzde 15-17 pazar artışı bekliyoruz" dedi.

Yepyeni bir ürün

IVECO Türkiye Pazarlama ve Ürün Geliştirme Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, "Yeni S-WAY aracımız 2020 IF Design Award ödülünü kazandı. Iveco bu aracın tasarımını gerçekleştiren yaklaşık 2 bin

500 sürücünden geri bildirim aldı. Yeni Daily, sürücünün artan miktarda çoklu görev gerektiren işine odaklanmasını sağlayan ve güvenliği artıran kapsamlı İleri Sürücü Yardımcı Sistemleri ile güçlendirildi" diye konuştu.

Bakış açınızı değiştirecek

Yeni Daily'yi kullanan müşterilerin işe bakış açısının değişeceğine inandıklarını belirten Iveco Hafif Ticari Araç Ürün Müdürü Süha Yılmaz, "Yeni Daily, öncüllerinin performans, sürdürülebilirlik, yakıt verimliliği ve düşük Toplam Sahip Olma Maliyeti gibi müşterilerinin kârlılığını artıran özelliklerinin üzerine inşa edildi" dedi. ■

IVECO S-WAY: Gelecek on yılın ağır kamyonu

Yeni IVECO WAY sınıfı, IVECO S-WAY'in öncüllerinden gelen yenilikçiliğin zirve noktası; yüzde 11 yakıt tasarrufu.

IVECO S-WAY, önceki nesillerin tüm gelişmelerinin üzerine sürücü ve araç sahibinin ihtiyaçlarına yönelik tamamen baştan tasarlanan yeni bir kabin ekliyor. Ayarlanabilir koltuğun bazası alçaltılıp minder kalınlığı ve ileri geri hareket mesafesi artırılarak sürücüye konforlu bir pozisyon ve ideal görüş alanı sağlandı. Yeniden tasarlanan tavan, alt tünel ve şekillendirilmiş üst raf, kabinin ortasında 2,15 metrelik konforlu bir ayakta durma alanı sunarken üst yatay kullanılabilir alan ise önceki modele kıyasla 35 santim daha geniş ve üst yatak ile bölmelere daha kolay erişmeyi sağlıyor.

Temsa'dan 50 Volvo teslimatı

Türkiye distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları'nın yürüttüğü Volvo Trucks, Mestur Nakliyat'a 15 adet Turbo Compound motorlu Volvo FH500, AGK İnşaat'a 25 adet Volvo FMX 8x4 460 HP kamyon satışı ve Özakar Nakliyat'a 10 adet Turbo Compound motorlu Volvo FH500 HP satışı gerçekleştirdi. Firmaların araç parkında Volvo markalı araçların sayısı da oranı da büyük ölçüde arttı. ■



Fevzi Gandur Logistics

2019 yılında büyümeye devam etti

Fevzi Gandur Logistics, 2019 yılını belirlediği hedeflere ulaşarak kapattı. Karayolu, denizyolu, havayolu, yurt içi taşımacılık ve satış-pazarlama alanlarında

hizmet ağını büyüten ve birçok yeni aktif müşteri kazanmayı başaran şirket, 2020 yılı için yeni pazar stratejileri ve yatırım hedefleri belirledi.

Fevzi Gandur Logistics Yönetim Kurulu Üyesi Fahri Dünder, "2018 yılındaki dalgalanmayı gördükten sonra hava ve deniz taşımalarında 2019 yılı için yüzde 20'lik bir büyüme hedeflemiştik. Hedefi aşarak yüzde 38'lik bir büyüme oranıyla yılı kapattık" dedi.

Dünder, 2020 yılında hava ve deniz-



Fahri Dünder



Scania'dan Trafik Güvenliğinde Devrim

Scania'nın güvenlik çalışmalarının odak noktasını pasif güvenlik (bir kaza meydana geldiğinde sürücüyü ve diğer yol kullanıcılarını koruma) ve aktif güvenlik oluşturuyor. Bu vizyonu doğrultusunda güvenli, ergonomik kabinler inşa etmenin yanı sıra akıllı donanım çözümleri ve akıllı destek sistemleri de geliştiriyor.

Scania, daha önce sektöre tanıttığı acil frenleme sistemi, elektronik denge programı, kabin yan hava yastığı gibi uygulamaları ile güvenliğe verdiği önemi bir kez daha ispatlıyor.

Scania yeni güvenlik sistemi kör nokta algılama uyarısı ile kör noktada bulunan araç ve yayalar için trajik sonuçları ortadan kaldırmayı hedefliyor. Yan Algılama işlevi Scania'nın en son güvenlik özelliği olarak öne çıkıyor. Sistem, kör noktada yaya, araç, bisiklet gibi bir hareket sezdiğinde kabin içerisinde sesli sinyal ile sürücüyü uyarıyor. ■



ISD Logistics Doğu Avrupa'ya Odaklandı

Türkiye ile Avrupa ülkeleri arasında düzenli taşımacılık gerçekleştiren ISD Logistics, hem ithalat hem de ihracat taşımacılığında hacmini artırmaya devam ediyor.

ISD Logistics CEO'su Korkut Koray Yalça, "Hali hazırda Türkiye ile Batı Avrupa ülkeleri arasında ithalat ve ihracat taşımacılığımız yoğun şekilde karşılıklı olarak devam ediyor. 2020 yılında Doğu Avrupa pazarında yüzde 50 büyümeyi hedeflemiştik. Yaptığımız işbirliği anlaşmalarıyla, özellikle Çekya ve Slovakya'daki

faaliyetlerimizi, taşıma hacmimizi önemli ölçüde artırıyoruz. Yıllık hedefimizin önemli kısmına yılın ilk yarısında ulaşmayı bekliyoruz" dedi.

Yalça, Doğu Avrupa ülkeleri ve Türkiye arasındaki ticaretin sürekli artış gösterdiğini ifade etti: "Türkiye'nin ihracatı artarken, bu bölge ülkelerine yaptığı ihracat da paralel olarak artış gösteriyor. Anlaşmalar ile bu pazar için erişebileceğimiz araç ve ekipman havuzumuzda bir anda 4 kat artış oldu. Karşılıklı taşımalarda daha rahat hareket edebileceğiz." ■

Korkut Koray Yalça



Intermax Logistics

Kalitesini bir kez daha kanıtladı

2013 yılında kurulan ve kısa sayılabilecek sürede kimyasal madde ve soğuk zincir taşımacılığı konusunda önemli adımlar atan Intermax Logistics, bu alanlardaki başarısını Avrupa kriterleriyle de perçinliyor. Intermax Logistics'in SQAS sertifikası 3 yıl süreyle uzatıldı.

Intermax Logistics Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Çelikel

tehlikeli ve kimyevi madde taşımacılığında yalnızca dikkatli olmanın yetmediğini, kalite, emniyet ve güvenlik gibi unsurların süreklilik arz etmesi gerektiğini ifade etti: "Her türlü önlemleri bir süreklilik olarak görmek gerekiyor. Anlık iyileştirmeler yetersiz kalır. Bu nedenle taşımacılığımızda ve geçici depolama işlemlerimizde güvenlik, emniyet ve kalite gibi kriterleri bir bakış açısı haline getirdik. Bu sayede kalitemizi tekrar kanıtlarken, müşterilerimizin bize karşı olan güvenini de boşa çıkarmadık. Hali hazırda Türkiye'de ve Avrupa ülkelerinde bu belgeye sahip olan firma sayısı oldukça az." ■



www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 9 • Sayı: 356 • 24 Şubat 2020

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Editörler
Korkut AKIN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü
Ekrem ÖZCAN

Reklam Rezervasyon
0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bağcılar/İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU**
MALATYA **Mehmet Anıl ÖZDOĞAN**

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hakkı Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.
Taşıma Dünyası Gazetesi ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama**'ya aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi kitişas edilemez.

Mercedes-Benz Türk'ün en teknolojik kamyonu

Yeni Actros piyasada

Mercedes-Benz Türk tarafından; Türkiye'de ilk defa 2008 yılında piyasaya sunulan ve 2010 yılında Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretimine başlanan Actros, Euro 6 motorlarla üretilmeye başlandığı 2016 yılından sonraki en büyük değişimini yaşıyor.

Üstün yakıt ekonomisi ve eşsiz bir konfor sunan; örnek niteliğindeki güvenlik donanımları ve ileri teknolojik özellikler ile donatılan Yeni Actros çekiciler, "Hepsi bir. O benzersiz." sloganıyla Türkiye'de satışa sunuluyor.

"O benzersiz."

Mercedes-Benz Türk olarak, ürünlerini pazar ihtiyaçları doğrultusunda yenilediklerini



Yakıt ekonomisiyle daha fazla verimlilik

Mercedes-Benz Yeni Actros'ta yan aynaların yerini alan MirrorCam teknolojisi, seri üretim kamyonlarda dünyada bir ilk olma özelliğini taşıyor. MirrorCam; kamyonlarda alışlagelmış aynaların yerine, aracın iki yanına monte edilen aerodinamik tasarıma sahip kameralardan ve kabin içerisinde yer alan A sütunlarına entegre 15,2 inçlik (38,6 cm) ekranlardan oluşuyor. Geniş açılı kameralar ve yüksek çözünürlüklü ekranlar, aynalara kıyasla çok daha geniş bir görüş alanı sunuyor. MirrorCam, gece görüş özelliğine ek olarak; kamera görüntüsünün otomatik hareket ettirilmesini sağlayarak manevra yaparken, dönüştü ve şerit değişiminde daha fazla emniyet sunuyor. Aerodinamik tasarımı ile hava direncini düşüren MirrorCam, bu sayede yüzde 1,3'e varan yakıt tasarrufu da sağlıyor.

belirten Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Buna istinaden şimdiye kadarki en teknolojik kamyonumuz Yeni Actros ile yenilediğimiz ürün gamımızı ülkemize sunmaktan gurur duyuyoruz. Güvenlik, konfor ve düşük işletme maliyetleriyle Türkiye kamyon pazarında yıllardır tercih edilen Actros çekicilerimiz; 2020 itibarıyla yenilenen yüzü, yeni teknolojileri ve avantajlarıyla bir kez daha 'en'leri ve 'ilk'leri gerçekleştiriyor" dedi.

Fonksiyonların eşsiz birleşimi

Yeni Actros, Öngörülü Sürüş Sistemi sayesinde ise otoyollarda, şehirlerarası ve şehir içi yollarda yüzde 5'e varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Mesafe Kontrol ve Şerit Takip gibi ayrı güvenlik asistanlarının fonksiyonlarını eşsiz bir biçimde birleştiren Aktif Sürüş Asistanı sayesinde kısmi otonom sürüşü mümkün oluyor. Mercedes-Benz, farklı motor güçlerinde tasarruflu ve güvenilir Euro 6 motor seçeneklerini Powershift şanzımanlar ve optimize edilmiş arka aks tahvil oranları ile destekleyerek Yeni Actros ile bir kez daha standartları belirliyor.

Alper Kurt, "Milyonlarca kilometrelik zorlu testleri ardından bırakarak yollarla buluşan Yeni Actros çekicilerin geliştirilmesinde ve üretilmesinde emeği olan tüm arkadaşlarımıza teşekkür ediyor; sadece Türkiye'de değil, tüm dünyada kendi sektöründe ilk defa kullanılan kapsamları ile Yeni Actros ailesinin pazar liderliğimizi pekiştireceğine inanıyoruz" dedi.



Yakıt ekonomisi

Yolun topografyasını önceden algılayarak aracın hızını ve vites geçişlerini hassas bir şekilde ayarlayan Öngörülü Sürüş Sistemi ise; otoyollarda, şehirlerarası ve şehir içi yollarda yüzde 5'e varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Sistem ayrıca gereksiz fren, hızlanma ve



hatta vites değişiminin de önüne geçiyor.

Konforda bir adım önde

Yeni Actros'un iç mekânındaki en dikkat çekici yenilik olan Multimedya Kokpit ile de ileri teknoloji ve konfor bir arada sunuluyor. Araç fonksiyonlarının büyük bölümü, dokunmatik ekran veya yeni tasarıma sahip direksiyon üzerindeki dokunmatik kontrol tuşları üzerinden yönetilebiliyor.

Sürücü, araç ve yük emniyeti

Yeni Actros sahip olduğu yenilikçi asistan sistemleri sayesinde kaza riskini azaltarak; sürücünün, aracın ve yükün emniyetini artırıyor. Radar ve kamera sistemi sayesinde 50 km/s hıza kadar olan sürüşlerde Aktif Fren Asistanı 5, yayaları da algılayarak otomatik frenleme gerçekleştirebiliyor. Ayrıca 90 km/s hıza kadarki sürüşlerde; sabit ve hareket halindeki nesneleri algılayarak olası bir çarpışma riski öngördüğünde sürücüyü uyarıyor ve yarı-otonom sürüş özellikleriyle sürücüyü destekliyor.

Yeni Actros'un bir diğer karakteristik özelliği LED Gündüz Sürüş Farı. Araca sadece benzersiz ve şık bir görünüm kazandırmakla kalmıyor ayrıca en zorlu yol koşullarında bile aracın görünürlüğünü artırarak sürüş güvenliğine katkı sağlıyor.

HOLD fonksiyonuna sahip yeni Elektronik Park Freni ise kullanım kolaylığı ve üstün güvenlik seviyesini bir arada sunuyor. ■

Yeni Actros'un üstün özellikleri ile donatılan Mercedes-Benz çekici ailesinin yeni üyeleri Actros 1845 LS, 1848 LS ve 1851 LS; sürücü ve araç sahiplerine teknoloji, yakıt ekonomisi, güvenlik ve konfor konularında sundukları benzersiz özellikleriyle Türkiye kamyon pazarındaki Mercedes-Benz markasının gücünü bir kez daha vurguluyor.



Çekici ailesi tamamen yenilendi

Yeni Actros çekici ailesi; yakıt ekonomisi, teknoloji, güvenlik ve konfor odaklı yapılan standart donanım değişiklikleri ile pazarda ön plana çıkıyor. Araçların motor güçleri ve performansları artırılırken; sahip oldukları MirrorCam ve Öngörülü Sürüş Sistemi gibi donanımları, Economy/Power sürüş programı ve optimize edilmiş arka aks tahvil oranları ile yakıt ekonomisi sağlanıyor. Aktif Fren Asistanı 5, LED Gündüz Sürüş Farı ve Elektronik Park Freni tüm Yeni Actros çekici ailesinde standart olarak sunuluyor.

• Yurtiçi kullanıma özel olarak tasarlanan Yeni Actros 1845 LS'de ayrıca; 570 litre yakıt tankı, ADR paketi, 2,3 metre genişliğinde çift yataklı StreamSpace kabin, renkli ve dokunmatik ekran da standart donanımlar arasında yer alıyor. 450 beygir gücündeki motoru ile daha yüksek performans sunan araç; 2,53 tahvil oranı ile daha düşük yakıt tüketimi sağlıyor.

• Yeni Actros 1848 LS, standart donanımları arasında yer alan; MirrorCam, Öngörülü Sürüş

Sistemi, üst ve yan rüzgârlıklar sayesinde yakıt ekonomisine katkıda bulunuyor. 2,5 metre genişliğindeki çift yataklı, düz zemin StreamSpace sürücü kabininde bulunan; buzdolabı, ısıtmalı koltuk ve Multimedya Kokpit ile kullanıcıya konfor sunan araç; standart donanımı içinde yer alan 520 kW gücündeki retarderi, 480 beygir gücündeki motoru ve 1.000 litre yakıt tankı ile uzun yolda yüksek performanslı ve güvenli sürüş imkânı sunuyor.

• Çekici ailesinin en yüksek "GigaSpace" kabinine sahip olan araçta, 1848 LS'e ek olarak kabin içinde; park kliması, krom kaplamalı ve deri direksiyon, konforlu alt yatak minderi, elektrikli ve camlı Sunroof yer alırken; Xenon farlar, yan etek, elektrohidrolik kabin devirme ve aks yükü ölçüm cihazı da Yeni Actros 1851 LS'de standart olarak sunuluyor. Standart 1,150 litre yakıt tankı ile sunulan araç ayrıca; 510 beygir gücündeki motoru ve 2,41 tahvil oranı ile kullanıcıya performansı ve verimliliği yüksek bir sürüş sağlıyor. ■



İlk teslimat yapıldı bile...

Yeni Actros rekor kırdı

Zeki Gıda, filosuna 10 adet 2020 model Mercedes-Benz Yeni Actros 1851 LS çekici ekledi. Balıkesir'in Gönen ilçesinde bulunan Zeki Gıda tesislerinde gerçekleşen teslimat töreninde Yeni Actros araçlar; Mercedes-Benz Türk Kamyon Satış Operasyonları Grup Müdürü Murat Kızıltan ve Mengerler Bursa Kamyon Satış Müdürü Afşin Yücel tarafından Zeki Gıda Genel Müdürü Pınar Çelik, Zeki Gıda Ltd. Şti. sahibi Zeki Dağı ve Şirket Ortakları Zekerriya Dağı ile Zekai Dağı'na teslim edildi. Zeki Gıda, bu teslimat ile 15 adetlik araç parkındaki Mercedes-Benz yıldızı taşıyan araç sayısını 11 adede çıkardı.

10 adet 2020 model Mercedes-Benz Yeni Actros 1851 LS çekicinin tamamı Zeki Gıda'nın talep ve ihtiyaçlarına yönelik olarak Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretildi. İlgili satış, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in sağladığı avantajlı kredi finansmanı ile gerçekleştirildi.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Satış Operasyonları Grup Müdürü Murat Kızıltan,



zıltan, "Zeki Gıda'yla yeni bir iş ortaklığına başlamamızın haklı gururunu yaşıyoruz. Bu teslimat ile Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikamızda müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik, 'terzi dikiş' kişiselleştirme imkânları ile yerli olarak ticari araç ürettiğimiz altını çizmek isteriz. Bugün teslimatını gerçekleştirdiğimiz 10 adet 2020 model Mercedes-Benz Yeni Actros 1851 LS çekicilerimizin tamamında, müşterimizin talep ve ihtiyaçları çerçevesinde, seri üretim kamyonlarda dünyada ilk olan yeniliklere imza atıyoruz" dedi.

Zeki Gıda Genel Müdürü Pınar Çelik, "2020 model Yeni Actros araçların, 'Topraktan Sofranıza' sloganıyla

ürettiğimiz gıdaların nakliyesinde, beklentilerimizi bütünüyle karşılayacağına inancımız tam. Mercedes-Benz Türk kalitesiyle Aksaray Kamyon Fabrikası'nda yerli olarak üretilen Yeni Actros'un; düşük yakıt sarfiyatı, düşük bakım masrafları, yüksek ikinci el değeri ve GigaSpace kabin özelliği tercih sebeplerimiz arasında yer alıyor. İhtiyaç ve taleplerimiz doğrultusunda en doğru araçlarla bizi buluşturan ve üretimini gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk'e ve bu satışın gerçekleşmesindeki katkılarından dolayı Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Mengerler Bursa'ya teşekkür ederiz" şeklinde konuştu. ■

TruckStore, Kuzeyhan Lojistik'e

25 Mercedes-Benz Actros teslim etti

Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük Kampüsü'nde bulunan TruckStore tesislerinde gerçekleştirilen törende araçlar; Mercedes-Benz Türk İkinci El Kamyon ve Otobüs Satış Direktörü Didem Daphne Özensel ve TruckStore Grup Müdürü Kıvanç Aydılek tarafından Kuzeyhan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Haldun Kabaoğlu ve Genel Müdürü Cenk Kabaoğlu'na teslim edildi.

Mercedes-Benz İkinci El Kamyon ve Otobüs

Satış Direktörü Didem Daphne Özensel, "2019 yılında en fazla tercih edilen markaydık 2020'de de hedefimiz değişmedi. Kuzeyhan Lojistik'e 0 km araç alımlarında sağladığımız hizmetleri, ikinci elde de sunarak TruckStore markamızın avantajlarını yaşıyoruz. Teslimatını gerçekleştirdiğimiz 25 adet Mercedes-Benz Actros 1841 LSnRL çekicimizin Kuzeyhan Lojistik'e hayırlı uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz" dedi. ■





Yeni Actros. Hepsi bir. 0 benzersiz.

Sadece bir üst model değil, üstün bir model. Ondaki özellikler, dünyada hiçbir çekicide yok. Öngörülü Sürüş Sistemi ve Mirror Cam ile yakıt tüketimini minimuma indirdi. Multimedya Sistemi ile teknolojiyi en ileri taşıdı. Aktif Fren Asistanı 5 ile çok daha güvenli, yeni iç mekan tasarımı ile daha da konforlu. Bir liderden zaten bunlar beklenirdi. **Geleceği bugünden görmek için Mercedes-Benz Türk bayilerine bekleriz.**

[#hepsibirobenzersiz](#)

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.

