

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı artık bu soruya net cevap vermeli!

B2 VE D2'YE ŞEHİRİÇİ TAŞIMA SERBEST Mİ?

● Tüm taşımaları kapsama iddiasıyla hazırlanan Karayolu Taşıma Kanunu tartışmalar sonrasında belediye alanlarındaki yolcu taşımalarında belediyelerin haklarını tanımak durumunda kalmıştır.

● Yapılan bu düzenlemeye rağmen belirsizlik, karmaşa ve keyfi uygulamalar sürmektedir. Yeni uygulamadan zarar görenler bunu uygulayan belediyeleri suçlayıp görev ihmali yaparak uygulamayanları alkışlamaktadırlar.

Öncelikle büyükşehir düzenlemesinin hayata geçmesi, daha sonra bunların il genelinde geçerli olması, yani hiç şehirdışı-iliçi alan bırakmaksızın ilin tamamının bir şehir sayılması taşımacılık dahil pek çok şeyi etkilemiştir. Büyükşehir sayısının artırılması ile bu etki yaygınlaşmaktadır. Bu kapsamda B2 ve D2 tarifesiz/grup/turizm taşıma belgelerinin başka bir şarta bağlanmaksızın büyükşehir içinde taşıma yapmaları konusunda bir belirsizlik ve tartışma sürmektedir. Bunun artık sonuçlandırılması gerekmektedir.

Bu durum Yönetmelikteki diğer bazı belgeleri ve hakları da etkileyebilir. Üzerinde bu yönüyle de durulmalı. Bu belirsizliğin giderilmesi sırasında yolcu taşımacılığına ilişkin, bununla ilgili olmayan diğer eksiklerin de giderilmesinde fayda vardır.

Dr. Zeki Dönmez 7'de



MAN'dan ALTUR, İzmit Seyahat, Artvin Ses'e 5 Lion's Coach

MAPAR'dan Malatya Zafer Turizm'e 3 Man Lions Coach

Emine Coşkun Ford Trucks'ın Pazarlama Müdürü oldu 12'de

● Bu alanlarda belediyelerin hakları yanında Bakanlığın yetkilerinin de sürüp sürmediği tartışması doğmuştur. Trafik Kanununda yapılan değişiklikle şehir içlerinde yetki sadece belediyelere bırakılmıştır.

● Çok eskiden beri bu belirsizliğin sürmesine rağmen ilgililerden herhangi bir net açıklama yapılmamıştır. Taşıma otoritesi olan Bakanlık artık suskunluğunu bozmalı ve şehiriçi taşımalarındaki yetki ve belge belirsizliğini gidermelidir.

Gürsel Turizm, Efe Tur, İzmit Seyahat ve Öz Emniyet Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant:

150 küçük otobüs, 30 büyük otobüs yatırımı yapacağız

Levent Birant ile çok geniş bir söyleşi yapma imkanımız oldu. Personel ve okul taşımacılığını, şehirlerarası taşımacılığı, yeni satın almaları, İstanbul Otogarı ve yeni projeleri, kentiçi taşımacılığı ve yurtdışındaki projeleri ve hizmetleri konuştuk. Levent Birant'tan Yeni kurulan Tüm Servisçiler Federasyonu'na bundan sonraki süreçte sivil toplum örgütlerindeki görevlerine yönelik değerlendirmelerini de aldık.



6-7'de

Korsana Çözüm:

Denetim süreçlerini geliştirmek

İstanbul Vali Yardımcısı Mehmet Kalyoncu'nun başkanlık ettiği "Korsan Taşımacılıkla Mücadele İl İstişare Kurulu"nun ikinci toplantısında korsanla ilgili şikayetler dile getirildi. Öncelikli çözüm yolu olarak denetim süreçlerini geliştirmek olduğu vurgulandı.



Mehmet Kalyoncu



2'de

Mercedes-Benz Türk'ten, Kamu Bankaları Finans Kampanyası'na özel fırsatlar

Mercedes-Benz'in Türkiye'de üretilen kamyon ve çekici modelleri, Ekim ayından yılsonuna kadar devam eden kampanya kapsamında 3 farklı kamu bankasından 500.000 TL ve 60 aya kadar % 0,49 faizli kredi imkânıyla satın alınabiliyor. ■



Tırsan'dan İtalyan Autamarocchi şirketine 100 Kassbohrer



10'da

IVECO en büyük bayisini açtı



10'da

Lojistikte dijital dönüşüm dönemi

12'de



Anadolu Isuzu'dan

Türk otomotiv tarihinin rekor midibüs ihracatı

Anadolu Isuzu, Türkiye'de kısa sürede büyük başarıları imza atan midibüsü Isuzu Novociti Life ile ihracat pazarlarında da aktif rol oynamaya devam ediyor. Polonya, İtalya, Yunanistan ve Fransa'dan sonra Gürcistan'ın Tiflis Belediyesi'ne yüksek adedli araç satışı gerçekleştiren Anadolu Isuzu, 16,9 milyon Euro tutarındaki midibüs teslimatını 9 Ekim 2019 tarihinde Tiflis'te gerçekleştirdi. ■

4'te

Pamukkale Turizm ayrıcalıklı sefer başlattı

Pamukkale Turizm "JUMBO'ya Terfi Edin, Standartlarınız Yükselsin" sloganı ile özel donanımlar ve hizmetlerle geliştirilmiş ayrıcalıklı yeni bir sefer modeli başlattığını açıkladı.



5'te

TEMSA MD9 ElectriCITY'İ Enerji Bakanı test etti

10. Türkiye Enerji Zirvesi'nde TEMSA'nın tanıtımını yaptığı MD9 ElectriCITY aracı yoğun ilgi gördü. Zirveye katılan ve araçla ilgili bilgiler alan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, aracı kullanarak test etti.



8'de

TEMSA CEO'su Aslan Uzun: Elektrikli otobüslerde öncüyüz

Ulaştırma Bakanlığı Belgesine sahip çıksın!

İTO Meclis Üyesi ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na çağrıda bulundu: "D2 belgeli taşımacıları, belediyenin ve TURSAB'ın insafına niye bırakıyorsunuz. Bizim hakkımızı kim savunacak, belgeyi bakanlık veriyor, ancak yaşadığımız sorunlarda belgeye sahip çıkılmıyor." ■ 3'te



Mehmet Öksüz

Mustafa Yıldırım
Mevzuattaki çelişkiler korsana davetiye çıkıyor 3'te

Mevlüt İlgin
Korsanı karşı daha etkin denetim istiyoruz 2'de

Akif Nuray
Siz hızın farkında mısınız! 4'te



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Korsana daha etkin denetim istiyoruz

9 Ekim Çarşamba günü İstanbul Vali Yardımcısı Sayın Mehmet Kalyoncu'nun başkanlığında "Korsan Taşımacılıkla Mücadele İl İstişare Kurulu"nun ikinci toplantısı, İstanbul 1. Bölge Müdürlüğü'nde, bu sefer çok daha geniş bir katılımı gerçekleştirildi. Bu kurulun hayata geçirilmesinde TOFED'in hakkını da vermek gerekiyor. Bunu biz önerdik ve hayata geçti.

Bölge Müdürü Sayın Rüştü Akdulun ve Bölge Müdür Yardımcısı Sayın Yalçın Doğan'a güzel ev sahiplikleri için de teşekkür ediyoruz. Sayın Vali Yardımcısı Mehmet Kalyoncu da uzun bir zaman ayrılarak herkesin görüşünü dinledi. Bu toplantıdan çıkan rapor İstanbul Valisine sunulacak ve ondan sonra adımlar daha da hızlanacak.

Toplantıda, TOFED olarak uzun yıllardır korsan taşımacılığın önlenmesine yönelik çalışmalar yaptığımızı, hatta korsan taşımacıları sokak sokak, plakalarıyla belirleyerek yetkili makamlara ilettiğimizi ifade ettik.

Uzun yıllar mevzuatta yer alan kalkış ve varış noktalarında terminal zorunluluğunu dile getirdik. 450 civarında korsan ve belgesiz taşımacının olduğunu ve Türkiye'nin her bölgesine taşımacılık yapıldığını dile getirdik. Biz bu taşımacılık şeklinin haksız kazanç elde etmenin yanı sıra güvenlik anlamında da büyük bir risk doğurduğunu hep vurguluyoruz.

İstanbul Otagarı artık Büyükşehir Belediyesi'ne devredilmiş durumda. Büyükşehir Belediyesinin bu tür taşımacılığın önlenmesine yönelik yapacağı çalışmalara her türlü desteği vereceğiz. Korsan taşımacılığın önlenmesi noktasında mevzuat eksikliği bulunmuyor. Ancak kurumlar arasında işbirliği noktasında eksiklik var. İşte bu kurul bu eksikliği giderecek.

Her belge türü kendi kapsamı içinde hizmet vermesi gerekirken kapsam dışında taşımacılık çok yaygın. Korsan taşımacılık sadece İstanbul'un sorunu da değil. Birçok ilde taşımacı aynı sorunu yaşıyor. Bu kurul başarılı olursa diğer illere de örnek oluşturacak. Bu kurulda alınacak kararların İstanbul UKOME'ye de tavsiye olacak şekilde iletilmesi noktasında da bir çalışma yapılırsa çok daha başarılı sonuçları elde edebileceğiz. Bundan sonraki adımlarımız bakanlıklar arasında da işbirliğini sağlayacak Yolcu Taşımacılığı İstişare Kurulu'nun oluşturulması yönündeki talebimizde ısrarcı olmak. Sektörün canının yandığı belgesiz ve korsan taşımacılığın önlenmesi noktasında kamu kurumları ile işbirliği yapmaya devam edeceğiz. Korsanı engellemek ancak daha etkin denetim süreçleri ile mümkün olacak. ■

Korsana Çözüm:

Denetim süreçlerini geliştirmek

İstanbul Vali Yardımcısı Mehmet Kalyoncu'nun başkanlık ettiği "Korsan Taşımacılıkla Mücadele İl İstişare Kurulu"nun ikinci toplantısında korsanla ilgili şikayetler dile getirildi. Öncelikli çözüm yolu olarak denetim süreçlerini geliştirmek olduğu vurgulandı.

Korsanla mücadele toplantısı 9 Ekim Çarşamba günü İstanbul Ulaştırma 1. Bölge Müdürlüğü'nde geniş bir katılımı gerçekleştirildi. Toplantının ana gündem konusunu uygun olmayan yolcu taşımacılığının faaliyetlerinin önlenmesi oldu.

İstanbul Vali Yardımcısı Mehmet Kalyoncu'nun başkanlık ettiği toplantıya; İstanbul Ulaştırma 1. Bölge Müdürü Rüştü Akdulun ile Bölge Müdür Yardımcısı Yalçın Doğan ve sektör temsilcileri ile emniyet ve jandarmadan görevliler katıldı.

Toplantının açılışında konuşan İstanbul Ulaştırma 1. Bölge Müdürü Rüştü Akdulun, "Biz taşımacıların aldıkları belge türlerine göre



hizmet vermelerini istiyoruz. Ancak geline noktada bu kuralların aşıldığını, hatta belgesiz şekilde bu işin yapıldığını görüyoruz. İlk toplantı tanışma toplantısı oldu. Artık bugün itibarıyla ne yapmamız gerektiği konusunda süreci başlatmamız gerekiyor" dedi.

B2 ve D2 ile tarifeli taşımacılık yapılıyor

Daha sonra Bölge Müdür Yardımcısı Yalçın Doğan söz aldı: "Trakya bölgesinden Beylikdüzü bölgesine, Sabiha Gökçen Havalimanı ve muhtelif noktalara B2 ve D2 belgesi ile tarifeli taşımacılık yapılıyor. Dudullu ve Aksaray bölgesinde de, özellikle terminal yetki belgesi olmadan firmaların kalkış yaptığı da tespitle-

rimiz arasında. Son dönemde motorsikletle yolcu taşımacılığı yapıldığı yönünde de bir tespit var. Bursa ve Gebze'den, belgesiz şekilde, 15'er kişilik minibuslerle Kapıkule hattına taşımacılık yapılıyor. Sıkıntılarını giderek arttığı bir sürece koşuyor durumdayız. Firmalara belge kapsamında hizmet vermeleri yönünde bir yazı yazacağız. Firmaların U-ETDS'ye daha çok özen göstermesini istiyoruz. İhbar hattı kurulması konusunda bir talebimiz var. Denetimlerin etkinliğinin artırılması için, hızlı müdahale edebilecek bir ekip oluşturulması, araç-gereç eksikliğinin giderilmesi yönünde bir talebimiz var."

Asıl sıkıntı denetim

İstanbul Vali Yardımcısı Mehmet Kalyoncu, "Kanunla verilen yetkiler var, ancak etkin bir denetim mekanizması işlemediği sürece yönetmelikler hiçbir zaman yerine oturmuyor. Bir ihbar merkezinin kurulması önerilerimiz arasında. Valiye sunacağımız raporda bu olabilir. Burada kanunlar arasındaki çelişkinin giderilmesi, bakanlıklar arası işbirliğinin geliştirilmesi gerekiyor" dedi.



Katılımcılar görüşlerini dile getirdiler

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin: İstanbul'dan, Türkiye'nin her yerine, korsan şekilde günde ortalama 450 otobüs kalkıyor. Biz bu taşımacıların sokak sokak plakalarıyla tespit edip yetkililere ulaştırdık. Korsan taşımacılığın önlenmesi noktasında mevzuat eksikliği bulunmuyor. Ancak kurumlar arasında işbirliği noktasında eksiklik var. İşte bu kurul bu eksikliği giderecek.

Korsana davetiye çıkaran çelişkiler

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım: Kanunlar arasındaki çelişkiler nedeniyle korsan taşımacılığa davetiye çıkarılıyor. Sektör Meclisi olarak Toplu Ulaşım Yasası çıkarılması yönünde bir çalışma başlattık. Bu yasanın acilen çıkarılması ve taşımacının hak ve sorumluluklarının düzenlenmesi çok önemli kazanımlar sağlayacaktır.

TEM'in kullanılması

İstanbul Özel Halk Otobüsü İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Göksele Ovacık: Denetimlerin ve ekiplerin artırılması ve niteliğinin güncellenmesini istiyoruz. Trakya'dan İstanbul'a gelen araçların TEM'i kullanması konusunda talebimiz var. İhbar hattı kurulması doğru, ama sorunu çözmeye yetmeyecektir.

Ceza yazmak yeterli olmuyor

TOFED Başkanı Birol Özcan: Mahalle aralarından Bulgaristan ve Yunanistan'a yolcu taşıyor. Ceza yazmak yeterli değil. Denetimlerde otobüslerin hangi otogardan çıktığına da bakmak gerekiyor. Ayrıca taşımacıların da UKOME'de yerini alması gerekir. Vatan Caddesi'nde, Emniyetin önünden otobüsler kalkıyor.

D2 alımı kolaylaştı, korsan çoğaldı

İTO Meclis Üyesi ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz: D2 belgesinin fiyatı 15 bin TL'ye, koltuk kapasitesi 250'den 75'e düştü, korsan bir anda büyüdü. Bir de D2 belgesinin kiralınması önüne geçmek gerekiyor. Herkes belge satıyor.

İSAROD Başkan Vekili Murat Bozkurt: 2017 yılında kamu kurumları işbirliği ile denetim ekibi kuruldu. Bu ekiple birlikte çok sayıda korsan araç bağlandı. 2018 yılında bu yapılamadı. Biz yine bu tür bir çalışmanın yapılmasını istiyoruz. Okul ve servis araçlarına L serisi getirildi. Biz turizm araçlarının da acente ile yapılacak sözleşme ile camlarına yapıştırılacak karekodlu bir sistem uygulanmasını talep ediyoruz. İllerarası taşımacılık konusunda da bir belge talebimiz var.

Nişikli Turizm sahibi Muhittin Nişikli: İstanbul'da özellikle Emniyet Garajı denilen yerde 25 yıldır faaliyet gösteriliyor, benim orada da şubem var. O otogarda hiçbir şekilde denetim yapılmıyor, taşınan yolcu kim belli değil, otobüste eksik var mı belli değil. Buranın belgesi yok, uzatılıyor dediler. Biz bir otobüs çıkışı için 80 dolar para ödünüz, bunun yanında 1500 TL kira da ödüyoruz. Burası İstanbul'a yakışmıyor. Bulgar plakalı VIP araçlarla yolcu taşıyor. Bunların yüzde 70'i Hamzabeyli Sınır Kapısı'nı, yüzde 30'unu Derinköy Sınır Kapısı'nı kullanıyor. Burada alınan kararlardan net ve kalıcı olmasını talep ediyoruz.

Bölge Müdür Yardımcısı Yalçın Doğan: Emniyet Garajı'nın T1 yetkisi var. 80 dolar ücret alındığına yönelik bir bilgilendirme bugüne kadar yapmadınız. Haziran ve Ağustos aylarında haftada iki gün o otogarda denetimler yaptık.

TOFED Genel Başkanı Birol Özcan: "Evet oranın belgesi var. Muhittin Bey eksik söyledi; 80 dolar değil 130 dolar alıyoruz. Bizi 3'üncü köprüye zorlarken Aksaray'ın merkezinden otobüs kalkışına izin verilmesini kabul etmiyoruz. Bunu defalarca Bakanlığa ilettik. O garajdan 130 dolar alındığını emniyet de biliyor.

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım: O otogarın arkasında hangi güçler var. 20 yıldır o otogarın oradan kaldırılıp Büyük İstanbul Otagarı'na taşınması noktasında mücadele ettik. Ancak bir çözüm bulunmadı.

Pamukkale Turizm İstanbul Bölge Müdürü Resul Kılınç: En büyük sorunumuz artık Trakya hatlarına yolcu bulamamamızdır. Çünkü yolcuların tercihi Yenibosna üzerinden metrobüse gelen araçlar oldu. Biz, İstanbul Otagarı'ndan kalkan bir şöförümüzün eksikleri varsa çıkış alamıyoruz. 1 milyon 700 bin TL araç yatırımı yapıyoruz, onların araç yatırımı 150 bin TL'yi geçmiyor. Onlar ayda 22 bin TL para kazanıyor, biz zarar ediyoruz. Trakya sıralarını kapatma noktasına geldik.

Çanakkale Truva Turizm İstanbul Bölge Müdürü: Bahtiyar Yenginoğlu: Biz de Resul Bey ile aynı derdten mustaribiz, hatta iki firmamızı kapattık bu yüzden. Gelibolu'dan, Çanakkale'den seferler yapılıyor, Şehremini'ye kadar geliyorlar, biz D1 belgeli firmamızı kapattık bunlar yüzünden.

İTO 22. Meslek Komitesi Meclis Üyesi Ahmet Karakış: Fabrika ve okul servisleri yapıyoruz. Personelde çok korsan yok, okullarda azalmakla beraber korsan var. Yönetmelik ve yönergeler arasında çelişkiler var.

TÜRSAB Karayolu Ulaştırma, Taşımacılık İhtisas Başkanı Taşkın Arık: 10 bin 800 acenteyi temsil ediyoruz. Ülke turizminin tanıtımına harcanan para 2,5 milyar Euro; ancak 9+1 sorunu nedeniyle acenteler iş yapamaz hale geldi. Belediyelerin turizm yol belgesini bir an önce vermesini bekliyoruz. Denetimlerin TÜRSAB yetkilileri ile birlikte yapılması konusunda talebimiz var. Yapılan yanlış bir işlem Türk turizmine zarar veriyor.

İstanbul Otagarı Genel Müdürü Fahrettin Beşli: Biz otogar dışından kalkan firma yetkilileri ile birebir görüşeceğiz ve neden otogarı kullanmadıklarını sorarak, onları da otogarı kullanmaya teşvik edeceğiz. Böyle 2-3 saatlik toplantılarla bütün sorunlara değinmeyiz. Bu nedenle, gerekirse 2-3 gün sürecek kapsamlı bir çalıştay için çalışmalara başladık.

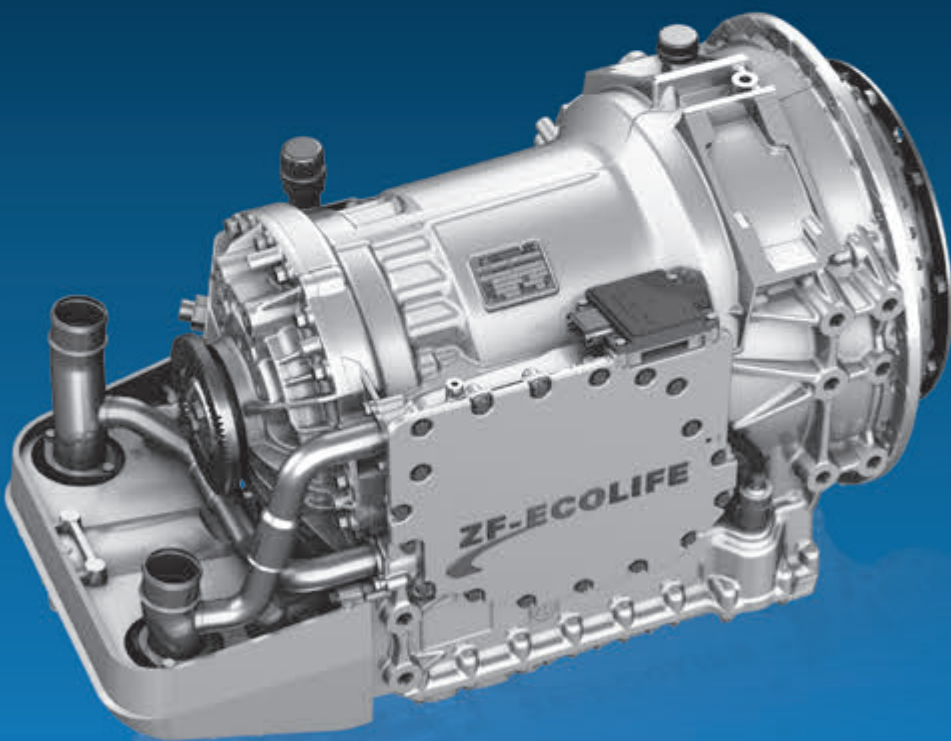
Sivil Trafik Denetleme Şube Müdürü Yusuf Kaya: Turizm taşımacılığı tanımı daha kapsamlı şekillendirilirse, transferin ne olduğu, nasıl yapılacağı bu sorunun çözümüne katkı sağlar. Paket tur kapsamında gelen turist havalimanından otele, yemeğe veya toplantısına taşınır ve ancak İstanbul'a gelen herhangi bir turistin havaalanından otele götürülmesi ile süreç bitmiş sayılır. Artık onu yemeğe veya Kapalıçarşı'ya götürmek mümkün değil. Buna turizm taşımacılığı diyemeyiz. ■

ZF Teknolojisi Şehir İçi ve Şehirler Arası Yolculuklar İçin Akıllı Çözüm

ZF-EcoLife Şanzıman düz yolda da rampada da performanstan asla taviz vermez! Akıllı sürüş programı TopoDyn Life, yol durumuna en uygun vites değişimini sağlar, yakıt tüketimi ve karbondioksit salımını azaltır. 6 kademeli kesintisiz vites geçişleri neredeyse hissedilmez.

EcoLife, geniş yelpazeli vites aktarma oranları sayesinde, yüksek hızlarda dahi motorun düşük devirlerde çalışmasına imkan verir. EcoLife'in şehir içi retarderi performanstan ödün vermeden güvenli bir yavaşlama sağlar. Çift eşanjörlü soğutma sistemi, şanzımanı yüksek sıcaklıklarda dahi tam koruma altına alır.

Yıllar boyu mükemmel sürüş için: ZF-EcoLife.



zf.com/EcoLife





Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı
my@tasimadunyasi.com

Mevzuatlardaki çelişkiler korsana davetiye çıkarıyor

İstanbul Vali Yardımcısı Mehmet Kalyoncu'nun başkanlık ettiği "Korsan Taşımacılıkla Mücadele İl İstişare Kurulu"nun ikinci toplantısı 9 Ekim Çarşamba günü İstanbul Ulaştırma 1. Bölge Müdürlüğü'nde geniş bir katılımıla gerçekleştirildi. Bu kurulun oluşturulmasından dolayı teşekkür ediyorum. Toplantıda korsan taşımacılığın önlenmesine yönelik görüşlerimizi ifade ettik. Ulaşımın önündeki engelleri kaldırmak, vatandaşın ucuz ve güvenli şekilde taşınması hepimizin görevi.

Ancak kanunlar arasındaki çelişkiler nedeniyle korsan taşımacılığa davetiye çıkarılıyor. Korsan taşımacılar yüzünden de korsan olmayanlar cezalandırılıyor. Özellikle turizm taşımacılarının yaşadığı sıkıntılar büyük. 9+1 araçlar tüm dünyada hizmet verebilirken İstanbul'da bu mümkün olmuyor. D2 yetki belgeli taşımacılar araç yatırımı yapmışlar, bu alanda faaliyet verebilirken bir anda önelerine engeller çıkartılmış durumda..

Türkiye'de turist profilinin değiştiğini ve bu değişikliğin de yeni ihtiyaçları beraberinde getirdiğini ifade ettik. Özellikle Arap turistler seyahatlerini bu tür araçlarla gerçekleştirmek istiyorlar. İşini doğru yapan arkadaşlar UBER'den dolayı işini yapamaz duruma geldi.

Toplu Ulaşım Yasası

TOBB Sektör Meclisi olarak Toplu Ulaşım Yasası çıkarılması yönünde bir çalışma başlattık. Ulaştırma Bakanlığı'ndan belge alan taşımacılar ulusal ölçekte çalışıyorlar. Ancak belediyeler D2 belgeli taşımacıların önüne yol izin belgesi engeli çıkarıyor. Buna ihtiyaç yokken bu belge

isteniyor. Sadece İstanbul'da bu belge talep ediliyor. Son üç yılda 14 bin 9+1 araç D2 belgesine kaydedilmiş durumda. Ancak bu insanlar şu anda işlerini yapamaz durumda. Toplu Ulaşım Yasası'nın acilen çıkarılması ve taşımacının hak ve sorumluluklarının düzenlenmesi çok önemli kazanımlar sağlayacaktır.

3'üncü köprü zorunluluğu

Ayrıca 3'üncü köprü zorunluluğu da korsanın büyümesine neden oldu. Öğrencilerin büyük çoğunluğu daha fazla km yol gitmek istemediğinden daha kısa yoldan gittiği için korsan taşımacıları tercih etmeye başladı. UKOME kararı ile bir an önce ikinci köprü kullanımının açılması gerekiyor. Otobüsçüler 70 km daha fazla yol yapıyor, 1 saat zaman kaybediyor ve 35 bin ton fazla yakıt tüketiyor.

UKOME'de taşımacı neden yok?

Yaşanan bazı sıkıntılar korsana davet çıkartıyor. U-ETDS'nin dünyada örneği yok, bunun diğer bakanlıklarla eşgüdüm şeklinde işlemin gerekiyor. Belediyelerin taşımacıların önüne engel koymaması da mümkün olacak. UKOME'de herkes var, taşımacı yok. Özellikle ulaştırmanın bir ihtisas alanı olarak düşünülmesi ve artık bu alanda süreçlerin daha hızlı çözüme kavuşturulması için ulaştırma polisi konusunda bir yapılanmaya çok ihtiyaç bulunuyor. Polis gücü ile ulaşımın yaşanan sorunları çözmeye imkanınız da artık yok. ■



Atik Turizm 2 Crafter aldı

Turizm taşımacılarının yeni araç yatırımları sürüyor. Filosunda 16 özm al aracı bulunan Atik Turizm 16+1 koltuklu 2 adet Crafter yatırımı yaptı. Atik Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Kaymakçı ve Genel Müdürü Burak Gürkan Kaymakçı'ya araçları Doğu Otomotiv'in Volkswagen bayiisi Uzun Otomotiv Ticari Araç Satış Yetkilisi Selçuk Demirel teslim etti.

Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulunan Fatih Kaymakçı, "Volkswagen Crafter'ın, öncelikli olarak fiyatı çok uygun geldi. Crafter araçlar premium bir ürün, kaliteli hizmet sunma anlayışımıza çok uygun. Doğu Otomotiv yetkililerinin de bizlere gösterdiği sıcak ilgi ve destekler de bu yatırım tercihimde çok önemli etken oldu. 2020'de iki adet Travego ve 2 veya 3 adet Otocar Sultan yatırım planımız var" dedi. ■

Prometeon'dan minibüs ve midibüslere yönelik özel seri...

"R85 Plus" ile yüksek km performansı

Pirelli marka kamyon, otobüs, tarım ve iş makinesi lastiklerinin lisanslı üreticisi Prometeon, midibüs ve minibüslere yönelik tasarladığı "R85 Plus" serisi lastikleri ile dayanıklılık, güç, konfor ve

güvenliği öne çıkarıyor. Prometeon'un "R85 Plus" serisi lastikleri Türkiye koşullarına özel geliştirilmiş taban karışımı ve artırılmış sırt genişliği ile daha yüksek kilometre performansı ve düşük fren mesafesi sağlıyor.

Ayrıca hem çeker hem ön aks lastiğinde M+S ve 3PMSF (kar tanesi) işaretlemesine sahip olan seri dört mevsim üstün güvenlik ve yol tutuşu sunuyor.

Geliştirilen kuşak paketi teknolojisi karkas kullanım ömrünü artırırken aynı zamanda düzensiz aşınmanın önüne geçiyor. Aynı zamanda bu teknoloji R85 serisine yüksek kaplanabilirlik özelliği kazandırıyor. R85 Plus serisi lastiklerin mevcut 215/75 R17.5 ölçüsüne ek olarak segmentin en çok tercih edilen ölçülerinden biri olan 225/75 R17.5 ölçüsü de seriyeye eklendi. ■



Ulaştırma Bakanlığı Belgesine sahip çıksın!

İTO Meclis Üyesi ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na çağrıda bulundu: "D2 belgeli taşımacıları, belediyenin ve TÜRSAB'ın insafına niye bırakıyorsunuz. Bizim hakkımızı kim savunacak, belgeyi bakanlık veriyor, ancak yaşadığımız sorunlarda belgeye sahip çıkılmıyor."



Mehmet Öksüz

Bakanlığın Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde D2 belgesinin alım şartlarını kolaylaştırmasının korsan taşımacılığı büyüttüğüne dikkat çeken Mehmet Öksüz, "Belge fiyatı 15 bin TL'ye, koltuk kapasitesi 75 adede düştü. Bu durum kontrolsüz bir büyüme getirdi ve korsan taşımacı sayısı arttı. İstanbul UKOME'de servis taşımacısına tahdit getirilirken, turizm taşımacısının önüne engeller konuldu. Okul ve personel tarafında 9+1 araçların dayatılıyorsa bizi de tahdit kapsamına alsınlar o zaman. Bu belge üstelik sadece İstanbul'da dayatılıyor. Başka bir ilde böyle bir uygulama yok. Biz D2 belgemiz varken TÜRSAB belgesi veya güzergah izin belgesi alma zorunluluğunu kabul etmiyoruz. Korsanı yaratan İstanbul UKOME'dir. Bu ne adaletsizliktir" dedi.

zorunda bırakılıyorum. Şimdi Bakanımıza sesleniyorum: Bütün bu zorluklar bize dayatılırken neden siz belgenize sahip çıkmıyorsunuz? Şu anda İstanbul UKOME'nin aldığı karar sonrası 250 bin TL'ye internet üzerinden plaka satışları yapılıyor. Plaka karaborsası oluşmuş durumda. Bir tarafa rant oluşturuldu, biz mağdur edildik. Güzergah izin belgesi dayatılıyorsa bizi de tahdit kapsamına alsınlar o zaman. Bu belge üstelik sadece İstanbul'da dayatılıyor. Başka bir ilde böyle bir uygulama yok. Biz D2 belgemiz varken TÜRSAB belgesi veya güzergah izin belgesi alma zorunluluğunu kabul etmiyoruz. Korsanı yaratan İstanbul UKOME'dir. Bu ne adaletsizliktir" dedi.

Otobüs yangınlarına çözüm önerisi

İTO Meclis Üyesi ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, son dönemde artış gösteren otobüs yangınlarının önlenmesine yönelik de çözüm önerilerini açıkladı: "Firma sahipleri, otobüs yangınları ile ilgili doğruları konuşmuyor. Burada, birinci nokta araçlardaki katalizör sistemlerinin 300 bin km sonrası temizlenmiyor olması. Euro normu ile bütün yakıtta oluşan pislikler katalizörde toplanıyor ve bu temizlik maliyeti 6 bin 500 TL tuttuğu için de bu temizlik yapılmıyor ve yangın çıkıyor. Bir lokantada baca tıkalı mı diye üç ayda bir kontrol yapılırken otobüste bu kontroller yapılmıyor. Bu kontrolün TÜVTÜRK'de yapılması iyi olur."

Motor kurye ücretiyle aynı

Uzun yol kaptanlarının motor kuryesi ile eşit ücret almasının çarpık bir durum olduğuna dikkat çeken Mehmet Öksüz, "Kurye 5 bin TL'lik bir motorla 2 bin 500 TL maaş alıyor. 40 kişiyi taşıyan ve kullandığı otobüs 2 milyon TL olan kaptan da aynı ücreti alıyor. Bunun bir şekilde düzeltilmesi ve kaptan çalıştırmanın düzenlenmesi gerekiyor. Sektör artık çalıştıracak kaptan bulamıyor. Bu işi yapan herkes belediyeye geçmek için çaba gösteriyor. Çünkü orada maaş 5-6 bin TL. Buna bir çözüm bulunması gerekiyor" dedi. ■

www.vw.com.tr

Yeni Crafter Servis.

Konforlu, güvenli ve mutlu yolculuklara yeni bir adım.

Yeni Crafter Servis'in içine bindiğiniz anda sunduğu konforu hissedecek, yenilenen iç tasarımı ve donanımıyla her yolun keyfini çıkaracaksınız. Tasarruflu ve verimli TDI motoruyla cebinizi de düşünen Yeni Crafter Servis'le çalışanlar mutlu, yolculuklar güvenli. Yeni Crafter Servis'le tanışmanız için sizi de Volkswagen Yetkili Satıcılarına bekliyoruz.

- 16+1 ve 19+1 koltuk seçenekleri
- 8 ileri tam otomatik şanzıman
- 2,0 litre 177 PS 410 Nm motor
- Lüks segment iç tasarım ve yolcu koltukları
- Comfortline ve Highline donanım paketleri
- Artırılmış sürücü destek ve güvenlik sistemleri
- Üst düzey konfora sahip sürücü kabini

Ticari Araç

Doğu Otomotiv Trafik Hayatı | DANIŞMA HATTI: (0216) 266 54 98 | Volkswagen Finans | Volkswagen'in tercihi

Fotoğraftaki aracın görünümü satış sunulan modellerinkinden farklılık gösterebilir.



Anadolu Isuzu'dan

Türk otomotiv tarihinin rekor midibüs ihracatı

Anadolu Isuzu, Türkiye'de kısa sürede büyük başarılar imza atan midibüsü Isuzu Novociti Life ile ihracat pazarlarında da aktif rol oynamaya devam ediyor. Polonya, İtalya, Yunanistan ve Fransa'dan sonra Gürcistan'ın Tiflis Belediyesi'ne yüksek adetli araç satışı gerçekleştiren Anadolu Isuzu, 16,9 milyon Euro tutarındaki midibüs teslimatını 9 Ekim 2019 tarihinde Tiflis'te gerçekleştirdi.

Türk mühendisler tarafından geliştirilen ve Anadolu Isuzu'nun fabrikasında üretilen Isuzu Novociti Life, ihracat pazarlarındaki varlığını gün geçtikçe artırıyor. Novociti Life; Polonya, İtalya, Yunanistan ve Fransa'dan sonra, 9 Ekim 2019 tarihinde Tiflis Avrupa Meydanında gerçekleştirilen teslimat töreniyle Gürcistan'ın başkenti Tiflis'te de hizmet vermeye başladı. 16,9 milyon Euro değerinde aracın teslim edildiği törene; Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, Anadolu Grubu İcra Başkanı Hürşit Zorlu, Anadolu Grubu Otomotiv Grup Başkanı Bora Koçak, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, Anadolu Isuzu Pazarlama ve



Kurumsal İletişim Müdürü Selda Çelik ve Anadolu Isuzu İhracat Direktörü Hakan Kefoğlu katıldı.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, Anadolu Isuzu'nun ticari araç sektöründe hem teknolojiye uyum sağlayan hem de teknolojiyi yönlendiren konumuyla global bir marka olma yolunda hızla ilerlediğini, 8 metrelik Novociti Life ile hizmet sunmanın kendilerine gurur verdiğini söyledi.

Anadolu Grubu Otomotiv Grup Başkanı Bora Koçak, "Tiflis'e ihraç ettiğimiz aracımız Novociti Life bizim için çok önemli, toplam otobüs hacmimizin 3'de 1'ni oluşturan bir türün. Yaklaşık 4 sene önce yıllık 30 milyon Euro seviyelerinde olan ihracatımızı bugüne geldiğimizde 4 kat büyüyerek

ilerlediğimizi görüyoruz" dedi.

Tiflis Belediyesine ait Tbilisi Transport Company'nin açtığı ihaleyi kazanan Anadolu Isuzu, toplam değeri 16.9 milyon Euro tutarındaki toplu ulaşım ihalesiyle Türk otomotiv tarihinde bir ilki başararak ihracat pazarlarındaki en yüksek adetli midibüs ihracatına imza attı. İlk olarak 2019 yılının Ağustos ayında başlayan teslimatlar, yıl sonuna kadar Anadolu Isuzu Gürcistan distribütörü GT Group LLC'ye gönderilecek iki yüz adedi aşkın araçla tamamlanmış olacak. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Kuşun dalda keyifle ötmesine İngilizler "tweet" derler. Bu ötme türünü minik kuşlara yakıştırırlar. Mesela kartalın baykuşun sesine, ötmesine "tweet" demezler. Minik kuşlar dalda cik cik ötünce "tweet" derler.

Bu cik cik sesleri için minik sevimli kuşları -serçeleri, bülbülleri, muhabbet kuşlarını, kanaryaları, floryaları- evimize alırsız. Öttürüp öttürüp dinleriz. Yarışmalara sokarsız, ödülleri veririz.

Niye anlattım bunları anlatayım... Medyada hızlı haberleşme yollarından birinin adı Tivitir (Tweeter), yani Cıkcık. Sevimli tarafları andırıyor.

Ama dünyada yaşanan sevimsiz durumları tivitir'dan (cıkcık'ten) öğreniyoruz. Her ülke kendi sabahında ilk iş olarak tivitirine bakıyor, gündüzünü yaşayan ülkelerden gece boyunca gelen tivitileri (ciklemeleri) okuyor, gününe yön veriyor. Yön veriyor, yoksa geri kalıverir.

Çünkü ülkelerin yöneticileri de, vatandaşları da, aynı konu hakkında, bütün gece kısıtsızca yazmışlar, tivitilemişler, ciklemişler. Bunları gören borsa robotları, insandan binlerce kat hızlı olarak yeni durumu analiz etmiş ve her türlü menkul değeri (hisse senedi, tahvil, maden, hammadde, para, sanal para) almış, satmış. Ticaret olmuş bitmiş.

Hatta bakanlar değişmiş, başkanlar değişmiş, ülkeler değişmiş. Devletler darılmış, barışmış.

Bunların hepsi avuç içindeki telefonla yapılıyor. Bu hızlar, bu sert değişimler insanı da hızlandırıyor. Kimileri bu hızı yönetiyor ve rekabette öne geçiyor; bazıları da hıza kapılıp yoz veya yok oluyorlar.

Siz hızın farkında mısınız?

* * *

Dünya bu hız yüzünden doğan yukarıdaki iki zıt duruma da örnekler veriyor. Hızın yönü de değişken olduğu için karmaşa kaçınılmaz.

ABD ticaret için masaya oturduğu Çin ile ticaret yolları için süngü mesafesine geliyor binlerce mil

Siz hızın farkında mısınız!

uzakta, Çin'in denizinde. Bunları da tivittire tivittire yapıyor.

Türk milli takımı Fransa maçı sonunda seyircisine asker selamı ile veda ediyor, yurtsever Türkler.

Maçı izleyen Fransa Spor Bakanı, hemen, anında UEFA'yı tivittiriyor ve Türk milli takımına ceza verilmesini istiyor. Spor Bakanı da ulusal düşmanın farkında, yurdunu milletini seviyor. Yurtsever Fransız...

* * *

Ekonomide bir gezinti yapalım... Büyük merkez bankaları kendi devletlerinin tahvillerini almaya başladı.

Yani; devletin bankası devletin bastıracağı parayı devlete veriyor, makbuz olarak da devletin kağıdını alıp dosyasına koyuyor. Devlet de o para ile devlet harcaması yapacak ve parayı vatandaşa indirecek yevmiye olarak ki; ekonomi canlansın.

Ne dersiniz?

Dünya Bankası, Türkiye için bir iyi haber verdi.

2019 yılının 'büyümesi' hakkındaki yüzde 2,5 küçülme tahminini değiştirdi ve şimdi yüzde 0,5 büyüme öngörmeye geçti. Arada 3 puan pozitif fark var. Ve yılın bitmesine sadece 3 ay kalmışken. Demek ki 0,5 puandan fazla büyüyeceği.

* * *

Sektörden konuşursak... Çin-İngiltere treni 15 gün sonra Türkiye'den geçecek.

Otomotiv üretimimiz yüzde 9, ihracatımız 8 azalmış 2019'da.

2019 Haziran ayında şehirlerarası otobüslerde yangın SÖNDÜRME sistemi (YSS) zorunlu oldu.

Şimdi, dikkatler kullanılmakta olan önceki model otobüslerde. 2005 yılından bu yana yaklaşık 19 bin otobüs hizmete çıkmış. SÖNDÜRME'nin onlarda da zorunlu olması doğru olur. Bir sıralama üzerinden planlanarak onlara da SÖNDÜRME sistemi takılabilir.

52 milyon turistimizi, henüz bilemediğimiz sayıda şehirlerarası yolcumuzu bu otobüslerle taşıyoruz. Güvenli haftalar... ■



TÜRSAB'dan Yaşanan yıkıntılarla ilgili önemli adım

TÜRSAB Karayolu Ulaştırma ve Araç Kiralama İhtisas Başkanı Taşkın Arık, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy ile turizm taşımacılığı yapan seyahat acentelerinin yaşadığı sorunlarla ilgili bir görüşme gerçekleştirdi.

Taşkın Arık, Bakan ile ikinci görüşmede, 2918 Sayılı Kanun'un Ek 2/3 maddelerinde yer alan, taşıma yapılan her ilde ilgili belediyelerden izin alınması gerektiğine dair kanun nedeniyle turizm sektörünün yaşadığı sıkıntıları dile getirdi ve destek talep etti.

Kültür ve Turizm Bakanı Ersoy, İçişleri Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Karayolları Düzenleme Genel



Müdürlüğü ve TÜRSAB'ın katılımıyla bir çalıştay düzenlenmesi yönünde talimat verdi. Bakan Ersoy başkanlığında gerçekleşecek çalıştayda korsan taşımacılığın önlenmesi ve turizm taşımacılığı yapan seyahat acentelerinin ek 2 maddeden dolayı yaşadığı sorunlara çözüm yolları aranacak.

Taşkın Arık, Ankara'da Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Planlama ve Destek Daire Başkanı Mehmet Yavuz'u da ziyaret ederek

turizm taşıma araçlarının gittiği her ilde belediyelerden izin alması ve sahada yapılan uygulamalarla ilgili şikayetlerini ilettili.

Karayolları Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses ile de görüşen Arık, U-ETDS'nin kamuya açılması, korsan taşımacılığı engellemek ve ayırt etmek için neler yapılması gerektiği, turizm belgesi olan D2 ve B2'nin verilmiş şartlarının değişmesi üzerine görüş alışverişinde bulundu. ■

OLAY KAMPANYA

KOLAY ÖDEME!

KAMYON VE KAMYONET

Ayda 2.898 TL taksitle

D-MAX

Ayda 2.078 TL taksitle

MİDİBÜS

Ayda 6.185 TL taksitle

Devlet katkısıyla Isuzu pick-up, midibüs, kamyon ve kamyonetlerde geçerli 48 ay taksitle 250.000 TL'ye varan kredi imkanı %0,59'dan başlayan faizlerle Isuzu bayilerinde.

	Kredi	Faiz	Taksit
KAMYON VE KAMYONET	120.000 TL	%0,59	48 ay
MİDİBÜS	250.000 TL	%0,69	48 ay
D-MAX	84.000 TL	%0,69	48 ay

- Kampanya stoklarla sınırlıdır.
- Anadolu Isuzu kampanya detaylarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.
- Kamyon ve kamyonet kampanyası Isuzu TORA haricindeki tüm kamyon ve kamyonetlerde geçerlidir.
- D-Max kampanyası; 4x2 V-60, 4x2 V-LIFE, 4x4 V-60, 4x4 V-LIFE, 4x2 TEK KABİN seçeneklerinde geçerlidir.

ANADOLU ISUZU

f /Anadolu Isuzu v /IsuzuTr @/Anadoluisuzu | isuzu.com.tr

Pamukkale Turizm ayrıcalıklı sefer dönemini başlattı



Pamukkale Turizm "JUMBO'ya Terfi Edin, Standartlarınız Yükselsin" sloganı ile özel donanımlar ve hizmetlerle geliştirilmiş ayrıcalıklı yeni bir sefer modeli başlattığını açıkladı.

Pamukkale Turizm Genel Müdürü Mustafa Özdalğç, "Kalite, ülkemizin güzel insanlarının en doğal hakkıdır" anlayışını ilke edinmiş bir markayız. Tüm Türkiye'ye söz veriyoruz; biz olduğumuz sürece bu ülkede seyahat standartlarınızı hiç kimse düşüremez" dedi.

"JUMBO" olarak adlandırılan yeni sefer modeli şimdilik, İstanbul - Bursa, İstanbul - İzmir, İstanbul - Ankara, Bursa - İzmir, İzmir - Çorlu güzergahlarında bulunuyor. Özellikle İstanbul - İzmir güzergahında yeni İstanbul - İzmir otobanını kullanacak olan seferler uçak konforu ile zaman tasarrufunu birleştirerek havayolu seçeneklerinden daha ekonomik bir alternatif olmayı hedefliyor.

Pamukkale Turizm, "JUMBO" araçlarında standart olan 41 koltuk sayısını azaltarak 34 koltuğa düşürüyor. Koltuk arası mesafesini 75 cm'e yükselterek, Türkiye'deki en geniş koltuk aralığına sahip tek araç olma özelliğini taşıyor. Ayrıca baldır dayama, ayak koyma aparatları ve koltukların geniş açıda yatırılma özellikleri ile daha keyifli yolculuk ve konforlu uyku imkanı sağlıyor.

Türkiye'nin milli ulaşım markası Pamukkale; yolcuların tüm ihtiyaçları düşünülerek tasarlanan "JUMBO" araçlarında genişletilmiş bir ikram ve hizmet menüsü farklılığına da sahip.

"Sen en iyisine layıksın; Keyfine Bak Türkiye"

Pamukkale Turizm Genel Müdürü Mustafa Özdalğç Jumbo seferlerinin başladığını duyururken, "57 yıldır kaliteyi opsiyon olarak değil standart olarak sunma hedefimizden en zor



dönemlerimizde dahi taviz vermedik. Dünden bugüne Türkiye'nin kavuşturan gücü olarak; araçlarımızda seyahat eden herkes her dönemde bizim misafirimiz oldu. Bizim kültürümüzde 'misafire ikram' olmazsa olmazlarımızın başındadır. Son günlerde karayolu ulaşımında, yolcularına sundukları hizmetlerden tasarruf adı altında türlü türlü kısıtlamalar yapan markalar gibi düşünmüyor ve onlara katılmıyoruz. Çünkü biz 'Kalite, ülkemizin güzel insanlarının en doğal hakkıdır' anlayışını ilke edinmiş bir markayız. Bu ilkemizden hareketle; Jumbo seferlerimiz ile çitayı daha da yukarıya koyarken, tüm Türkiye'ye de sesleniyoruz: 'Sen en iyisine layıksın; Keyfine Bak Türkiye'. Tüm Türkiye'ye söz veriyoruz; biz olduğumuz sürece bu ülkede seyahat standartlarınızı hiç kimse düşüremez!" dedi. ■



Ayrıca evcil hayvanlar için de özel bir taşıma alanı bulunan "JUMBO" araçlar, bu alanda da Türkiye'de yapılan ilk çalışma olma özelliğini taşıyor.



Yolcularına zaman kazandıracak, onların hayatlarını kolaylaştıracak ayrıcalıklar sunmaya devam edeceğini belirten Pamukkale Turizm, şimdilik belli güzergahlarda faal olan "JUMBO" seferlerini farklı güzergahlarda da gerçekleştirmek üzere çalışmalarına devam edeceğini belirtti.



Mercedes-Benz Türk TFF işbirliği 2023'e kadar birlikte

Türkiye Futbol Federasyonu'na tahsis edilen 92 adetlik dev araç filosu Mercedes-Benz marka otomobiller, hafif ticari araçlar ve otobüslerden oluşuyor.

Mercedes-Benz Türk, Türkiye Futbol Federasyonu ile 1996 yılından bu yana kesintisiz olarak sürdürdüğü sponsorluk sözleşmesini 2023 yılına kadar uzattı. TFF'nin Riva'daki Hasan Doğan Milli Takımlar Kamp ve Eğitim Tesisleri'nde düzenlenen yeni dönem sponsorluk anlaşması imza törenine; Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) Başkanı Nihat Özdemir, TFF Onursal Başkanı Şenes Erzik, A Milli Takım Teknik Direktörü Şenol Güneş, TFF Yönetim Kurulu Üyeleri, Milli Takım oyuncuları ve Mercedes-Benz Türk yöneticileri katıldı.

Mercedes-Benz kalitesiyle dev bir filo

Uzatılan sözleşme kapsamında Milli Takım oyuncularını için özel tasarlanan Mercedes-Benz

Milli Takım Otobüslerine ek olarak Federasyon Yönetimi'nin de güvenli ve konforlu seyahat edebilmesi için Mercedes-Benz marka otomobil ve hafif ticari araçlardan oluşan dev bir filo Türkiye Futbol Federasyonu'nun hizmetine sunuluyor. Yeni dönemde Türkiye Futbol Federasyonu'na 92 araçlık dev bir filo tahsis ediliyor.

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, "Türkiye Milli Futbol Takımları'nın en uzun soluklu ve istikrarlı destekçisi olduğumuz için çok mutluyuz. Mercedes-Benz Türk olarak 23 yıldır her koşulda Milli Takımlarımızın yanında yer aldık ve bugün bu desteğimizi 4 yıl daha uzatmak üzere imza atıyoruz. Ülkemizi dünyada da başarıyla temsil eden takımlarımıza olan desteğimizi sürdürme konusunda kararlı ve istikrarlıyız. 2020 Avrupa Şampiyonası'na katılma hakkı kazanacağına inandığımız Milli Takımımıza canı gönülden başarılar diliyoruz" dedi. ■



8 METRE SINIFININ YARATICISI

YENİ ATAK

Herkes Peşinde

Sınıfının yaratıcısı Atak, üstün performanslı Euro 6 turbo dizel motoru ve dıştan içe yenilenen tasarımıyla kendine hayran bırakacak; tasarrufu, sağlamlığı ve tecrübesiyle hep önde olacak.

- 58 kişilik yolcu kapasitesi
- Yüksek manevra kabiliyeti
- Orijinal alçak taban
- Düşük toplam sahiplik maliyeti

Detaylı bilgi için www.karsan.com.tr

KARSAN 50+ **YENİ ATAK**

Gürsel Turizm, Efe Tur, İzmit Seyahat ve Öz Emniyet Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant:

150 küçük otobüs, 30 büyük otobüs yatırımı yapacağız

Filolarında küçük ve büyük otobüs tarafında yenileme yatırımı yapmak istediklerini belirten Levent Birant, “Küçük otobüsler için Otokar ve Anadolu Isuzu ile masadayız. Büyük otobüs tarafında da 2020 Nisan ayında Efe Tur için 30 araçlık bir yatırım yapacağız. Filomuzun ana yapısını Mercedes araçlar oluşturuyor. Yine Mercedes yatırımı olabilir. Şartlara bakacağız” dedi.

Levent Birant ile çok geniş bir söyleşi yapma imkanımız oldu. Personel ve okul taşımacılığını, şehirlerarası taşımacılığı, yeni satın almaları, İstanbul Otogarı ve yeni projeleri, kentiçi taşımacılığı ve yurtdışındaki projeleri ve hizmetleri konuştuk. Levent Birant’tan Yeni kurulan Tüm Servisçiler Federasyonu’na bundan sonraki süreçte sivil toplum örgütlerindeki görevlerine yönelik değerlendirmelerini de aldık.

Toparlanma yılı

İyi bir yıl geçirdiklerini belirten Levent Birant, “Çok kötü geçen iki yılın ardından, şehirlerarasında toparlanma yılı oldu. Bilet fiyatları belli bir noktaya geldi. Bu yıl okullara iki ara tatil eklenmesi kış sezonunu hareketlendirecek. Turizm tarafı da iyi geçti. Kentiçi toplu taşımada Ürdün’de yeni projemiz hayata geçti. Okul ve personel için kritik bir yıldır. Yaşadığımız maliyet artışlarını ve plaka tahdidini müşterilerimize iyi anlattık, yüzde 25 büyümeye elde ettik. Tedarikçilere iyi zamlar verdik. 2020’nin de şekilde iyi geçeceğine inanıyoruz. Bizim grupta 1500 sigortalı çalışan var. 6 bin 500 tedarikçimiz var. 50 bin aşkın insan ekmek yiyor. Biz moral aşılamak zorundayız” dedi.

Yeni bir dönem açılıyor

Levent Birant’a, Kamil Koç şirketinin Alman Flixbus şirketine satışıyla ilgili düşüncelerini de sorduk...



Levent Birant

“Otobüsçülükte bir dönem açılıyor. Flixbus Avrupa’da özmal çalıştırmıyor. Ülkemizdeki mevzuata nasıl ayak uyduracaklarını bilemiyoruz. Ama iyi para kötü parayı kovar” derler ya iyi



OTOBÜSLER

30 otobüsü 2+2’ye dönüştürdük

2+1 koltuk düzeni sektör için çok sıkıntı oluşturdu. Biz bu senenin başında 30 otobüsümüzü götürdük. 2+2’ye dönüştürdük. Ben artık 2+1 koltuklu otobüs değil, 60 koltuğa kadar çıkan otobüs istiyorum.

Ekranda yok, ikram da

İzmit Seyahat’e iki yeni otobüs aldık. Koltuk arkası ekran yok. Koymayacağız. Araçta ücretsiz internet hizmeti sunacağız. İzmit yolunda ikramı kaldırdık, sadece su var.

firma kötü firmayı kovacak. Flixbus şirketinin çalışma biçiminde yapacağı değişim gerçekten olması gereken bir yapı. Biz şehirlerarası yolcu taşımacılığının yanlış yolda olduğunu biliyorduk. Son beş yılda birçok dev firmanın yok olduğunu gördük. Bence bu satış hakikaten birtakım değişiklikler getirecek. Bir kere teknolojiyi kullanma yetenekleri çok önemli. Dinamik fiyatlamaya sahipler. Ben Harem-İzmit arasında bir bileti 40 TL’ye satabilmek için bir ofise kira veriyorum, üç kişi çalıştırıyorum. Bu model sürdürülebilir değil. Biz sürdürebilir bir faaliyet yaparsak, maliyetlerimizi kontrol altında tutmamız gerekiyor. Bizim şu anda internetten bilet satışımız yüzde 27 seviyesinde. Bunu artırmak isteriz, ama yolcunun alışkanlıklarının da değişmesi gerekiyor. Bu kadar terminal ve ücretsiz servis varken niye internetten alsın. Ama yeni firma geleneksel şekilde iş yapmak isteyen otobüsçüleri de değiştirmek zorunda bırakacak” dedi.

Her teklife açığız

Şehirlerarasında firmalarını satın alma yönündeki tekliflere ne dersiniz? sorumuzu Levent Birant “Teklif gelirse biz her şeyi satarız, yenilerini de alabiliriz. Her türlü teklife de açığız. Efe Tur çalıştığı hatlar ve model bakımından hakikaten bölgesinde yıldız gibi parlıyor. Bizim, yeni yılda Efe Tur’a yönelik sürprizlerimiz olacak. Fırsatların olduğunu ve önümüzün açıldığını düşünüyoruz” şeklinde yanıtladı.

Yeni araç yatırımları

Mevcut araçları yenilemeye yönelik

YURT DIŞI

Ürdün Amman taşımacılığı

Yaptığımız iş kesinlikle hizmet ihracatı. 6 yıllık çabanın sonucu. Suudi Arabistan, Bahreyn, Dubaive Pakistan’da ihalelere katıldık. Amman ihalesini 10 yıllığına kazandık ve 135 Otokar aracıyla hizmet veriyoruz. İki metrobüs hattı çalışması da var. 200 araçlık bir alma daha çıkmıştı. Biz bunların da Otokar olması için çaba gösteriyoruz. Otokar araçlardan çok verim aldık, mükemmel şekilde çalışıyor. Şu an 20 milyon TL yatırım tutarı olan 40 bin metrekarelik garaj inşaatımız başlamak üzere. Seneye garajın açılışında konuşuruz artık. Afrika’da iki ülke ile daha toplu taşımacılık için görüşüyoruz. İspanya’da bir şehirlerarası firmayı satın almaya yönelik görüşmelerimiz sürüyor.

bir yatırım planları olduğunu belirten Birant, “2017’den beri mevcut piyasanın iyi gitmemesi nedeniyle araç yenileme yapılamadı. 150’nin üzerinde midibüs yenileme planımız var. Hem Otokar hem Isuzu ile bu yenileme yatırımına yönelik masadayız. Şehirlerarası tarafta, buy-back araçlarımızı teslim ettik Nisan ayı gibi Efe Tur’a 30 adetlik bir alımımız olacak. Mercedes bizim filoda ana markamız. Mercedes de olabilir, buy-back, ikinci el veya sıfır da olabilir. Şartlara bakacağız” dedi.

Ankara ve İzmir yolu

Levent Birant, yeni havalimanının açılmasının ardından Ankara seferlerine yönelik daha fazla talebin oluştuğunu belirterek, “Bu hatta sefer sayımız yüzde 30 kadar arttı. Bizim İstanbul’dan İzmir’e seferimiz yok. Batı Karadeniz’den var.

Devamı karşı sayfa 7’de

Sultan Comfort



Turizm
taşımacılığı

Öğrenci
taşımacılığı

Personel
taşımacılığı



SULTAN COMFORT

Tek araç çok kazanç!

Otokar

— Doğru karar —

Bu hatta ara duraklar ve yüksek maliyet nedeniyle hala eski yolu kullanıyoruz. Yolcunun yeni yolu kullanmamıza yönelik bir beklentisi de yok” diye konuştu.

Plaka tahdidi eksiklikleri

İstanbul’da plaka tahdidi sürecinde alım satımların yapılabildiğine dikkat çeken Birant, “Plakaların şu an 75-80 bin TL civarında satıldığını duyuyorum. L serisi plakalara geçişle ilgili 30 Haziran tarihi vardı. Taşıt kartı ve aracı varsa bunlara bir hak verilmeli. Ama arabası yok ve aktif değilse bunların sistem dışında tutulmalı. Bazı spekülâtörler beni arıyor, taşıt kartı alır mısın diye soruyor. Bu belirsizlik netleşmediğinden nemalanmak için bir alan oluşuyor” dedi. ■



Levent Birant, Bülent Birant

İstanbul’da Taksi Problemi Var

40 yıldır bu memlekette 17 bin taksi var. 15 milyon nüfusa geldik, taksi sayısı aynı.

Kesinlikle taksi ihalesi yapılması lazım. UBER’den dolayı hizmet dışı kalan 4-5 bin kişi var,

belediyenin kaynak ihtiyacı da var. Marmaray hattına entegre taksi dolmuş hatları da oluşturulabilir. 9+1 için en iyi çözüm yeni taksi ihalesi. Ayrıca belediye 9+1 araçlar için servis tarafında olduğu gibi bir seri plaka uygulaması getirebilir. Benim babam da Ankara da taksici olarak başladı bu işe... 25 nolu ehliyeti vardı. Bizde taksiciliğin ne olduğunu biliyoruz, ama artık burada İstanbul’a ihanet var.

Sivil Toplum Kuruluşu Çalışmaları

TÜSFED değerlendirmesi

Tüm Servisçiler Federasyonu ve Başkanı Hakan Orduhan’a yönelik eleştirileri de değerlendiren Levent Birant şunları söyledi: “Bir sivil toplum kuruluşunun daha hayata geçmiş olmasında tabii ki fayda var. Ulusal ölçekte örgütlenme sektöre zarar getirmez. Hiç kimse için ‘neden bir federasyon kurdun’ diyecek halimiz yok.Sonuçta, kuruluşların fonksiyonel olması ve sektöre fayda getirecek çalışmalar yapması lazım. Temsil noktasında İSTAB, İTO, TOBB var. Biz sorunlarımızı dile getirmekle ilgili bir sıkıntı çekmiyoruz. Bir tane eksik, bir tane fazla, bizim için çok fazla bir şey değiştirmez. İSTAB’ın son genel kurulda bir tüzük değişikliğine gidildi ve yönetim kuruluna yetki verildi. Benim aldığım bilgiye göre, yönetim kurulu oybirliğiyle federasyona katılma kararı aldı. Federasyonda, sektöre yönelik olumlu çalışmalar varsa devam ederler, yoksa etmezler. Dernekten ayrılmak isteyen de istediği yere gidebilir. Hiç kimseyi zorla tutamazsınız. Burayı beğenmeyenler de oraya gidebilir. İSTAB’ın gelecek yıl genel kurulu var. Genel kurulda şikayetlerini dile getirirler, delegelerde bunu

dikkate alırsa yönetimi değiştirirler. Yeni yönetimde ister federasyonda devam eder, isterse de yer almazlar. Ama ben de bazı eleştirilere yüzde de yüz katılıyorum. Bence de federasyon başkanının o acıyı hisseden, firma yöneten, sorumlulukları bilen birinin olması daha doğru olur. Ama ben bu süreçleri sektörel anlamda değil de kişisel olarak görüyorum.”

Görev alabilirim

Levent Birant, sivil toplum örgütlerinde görev alıp almama yönündeki düşüncelerini de açıkladı: “Ben üç dönem İSTAB Başkanlığı yaptım. Görevimi savdım. Bundan sonra yapılan her olumluişin arkasında olur ve desteklerim. Federasyon başkanlığı da düşünmem. İTO’da dördüncü dönemim ve meclis üyeliğime de son dönem olarak bakıyorum. Yapacağım işleri yaptım, ancak şehirlerarası tarafla ilgili orada bir beklenti var. Sıkıntılar arttı. Orada oluşabilecek bir yapıda destekçi olurum. Başkan olmak gibi bir hevesim yok açıkçası. Kendimi de bağlamak istemem ama sektör iyi bir noktada değil. Başkaları bu sıkıntıları çözsün demem, sorumluluk almak gerektiği anda da alırım. Genel bir konsensüs olursa, bir dönem de orada çalışabilirim” dedi.

OTOGARLAR VE KÖPRÜ

İstanbul Otogarı ve yeni otogarlar

Otogara ‘kamu sahip çıksın’ demiştim. Beklentimiz karşılandı. Yeni otogar için Hadımköy ve Işıklar deniliyor, bence İstanbul Otogar’ının yeri uygun. Otogar çıkış ücretinin düşürülmesi bizim de desteklediğimiz bir konu. Yalnız burada km’ye göre ücret sınıflandırması talep ediyoruz. Ben İzmit için günde dört kez giriş çıkıyorum. Uzak yola giden ile aynı ücreti ödüyorum. Benim bilet fiyatım 40, onun 130 lira.

Harem Otogarı

Harem’den İzmit’e günde 8-9 bin yolcu taşıyoruz. Diğer firmalarla birlikte günlük hareket 15 bin. Harem Otogarı Kurtköy’deki Mehmetçik Vakfı’nın oraya taşınırsa bizim yolcumuz için çok büyük zorluk olacak. Burası Kadıköy’e 50 km. Bizim yolumuz zaten 100 km. Bizce Uzunçayır bölgesinde bir indirme, bindirme yeri daha doğru olur yada Dudullu bölgesinde bir cep terminali yapılabilir.”

Yeni köprü bizi vurdu

İkinci köprüünün tekrar otobüsçüye açılması için çok uğraştık. Çünkü 3’üncü köprü en çok bizi vurdu. Karamürsel’e 130 km yol yaparken, bir anda 200 km’ye çıktı. İkinci köprüyü mutlaka kullanmamız gerekiyor İstanbul UKOME bu kararı alabilir.

OTOBÜS YANGINLARI

Otobüs yangınlarının çok normal bir durum olmadığını belirten Birant, “Fabrika çıkışlı araçlara standart dışı modifiye işlemler yaptırırsanız birtakım sıkıntıların doğmasına yol açarsınız. Bu araçlar bazı yerlerde 24 saatte 1000 km yol yapıyorlar. Araçların da dinlenmeye ihtiyacı var. Üstelik filolar eskidi. Biz Efe Tur’un araçlarının bakımlarını kesinlikle yetkili servislerde yaptırıyoruz. Araçlarda yapılan tadilatların TÜVTÜRK’te kontrol edilmesi gerektiğine inanıyorum. Mevcut araçlara da yangın söndürme sistemlerinin takılması zorunlu hale getirilmeli ve bunun faal olup olmadığı kontrol edilmeli. Filo mühendisliği önerisi mantıklı. Belirli araç sayısına göre bu zorunlu olabilir.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

B2 ve D2’ye şehiriçi taşıma serbest mi?

Öncelikle büyükşehir düzenlemesinin hayata geçmesi, daha sonra bunların il genelinde geçerli olması, yani hiç şehirdışı-iliçi alan bırakmaksızın ilin tamamının bir şehir sayılması taşımacılık dahil pek çok şeyi etkilemiştir. Büyükşehir sayısının artırılması ile bu etki yaygınlaşmaktadır. Bu kapsamda B2 ve D2 tarifesiz/grup/turizm taşıma belgelerinin başka bir şarta bağlanmaksızın büyükşehir içinde taşıma yapmaları konusunda bir belirsizlik ve tartışma sürmektedir. Bunun artık sonuçlandırılması gerekmektedir.

Taşıma mevzuatı

Karayolu Taşıma Kanunu coğrafi bir bölge/yer ayrımı gözetmeksizin tüm taşımaları kapsam içine almaktadır. Bu Kanunda “taşıma” ve “uluslararası taşıma” tanımları yanında sadece “şehirlerarası taşıma” tanımı yer almakta olup, bununla gerçekte “illerarası taşıma” tanımlanmaktadır.

Karayolu Taşıma Yönetmeliğinde her hangi bir taşıma tanımı yer almamakta, ancak şehiriçi, iliçi ve yurtiçi tanımları bulunmaktadır. Bunlardan hareketle iliçi, şehiriçi ve yurtiçi taşıma tanımları üretilebilir. Yine şehirdışı, ildışı (illerarası) tanımları da yapılabilir. Uluslararası taşıma ise zaten kanunda tanımlanmaktadır.

Yönetmeliğin belge türlerine ilişkin 6. maddesinde D belgesi, ‘otobüsle yurtiçi yolcu taşımacılığı’ için tanımlanmıştır. Buna göre tüm D belgeleri yurtiçi yolcu taşımacılığı için tanımlanmış olup, bunun içinde iliçi veya şehiriçi taşımacılık yapamama kısıtlaması yoktur. Aynı haklar B belgeleri için de söz konusudur. D1 ve D2 belgelerinin yapabileceği taşıma türleri tarifeli ve tarifesiz olarak ayrılmakla birlikte iki belge arasında taşıma alanı bakımından bir farklılık, en azından, son yönetmelikte bulunmamaktadır. Yani D2 belgesinin, örneğin şehiriçi taşıma hakkı varsa D1 belgesinin de aynı hakkı söz konusudur.

Belediye kanunları

Benzer hususlar 3/7/2005 tarihli ve 5393 sayılı Belediye Kanununda da yer almakla birlikte özellikle 10/7/2004 tarihli ve 5216 sayılı Büyükşehir Belediyesi Kanununun 7. maddesinin f ve p bentleri ile 9. maddesi incelendiğinde belediyelerin kendi alanlarındaki yolcu taşımalarıyla ilgili olarak taşıta ruhsat vermek dahil çeşitli hak, yetki ve görevler bulunmaktadır.

Belirsizlik durumu

Şehiriçi taşımalarda Bakanlık mı yoksa belediye mi yetkili olacak? Bir de her ikisi de yetkili olabilir mi? Bakanlık, Taşıma Kanunu gereği, bu yetkinin sadece kendisinde olduğunu iddia etmiştir. Uzun süren gelişmeler sonrasında, en azından Yönetmeliğe belediyelerin kendi kanunlarından gelen haklarının saklı olduğu yazılarak, bir anlamda belediyelerin de yetkisi kabul edilmiştir. Bu ifadenin anlamı belirsiz olup açıklanmaya muhtaçtır.

Trafik Kanunu

Şehiriçinde sadece Bakanlığın

yetkili olması hali ortadan kalkınca iki yetkinin birden şehiriçinde geçerli olduğu gibi bir durum çıkmıştır. Kabul edilemez olan bu belirsizlik 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanununun ilk iki maddesinde özetle “ilgili belediyeden çalışma izni/ruhsatı almadan belediye sınırları dahilinde yolcu taşımak yasaktır” düzenlemesi yapılarak çözülmüş gözükmektedir. Açıkça hiçbir taşımaya ayrıcalık veya muafiyet tanınmaksızın yetkinin belediyede olduğu şüpheye yer bırakmayacak şekilde ifade edilmektedir. Artık bir belediyenin sınırları içinde başlayıp biten hiçbir karayolu yolcu taşıması, belediye izni olmadan yapılamaz. Belediyelerin bu kanundan gelen haklarını kullanmaları normaldir, hatta bu düzenlemeden beklenen yararların oluşması için bu bir görev kabul edilmelidir. Bazı belediyelerin bu hakkı kullanmaması, hakkının kullanan belediyeleri asla suçlu yapmayacağı gibi tam tersine bu hakkın kullanılmaması, geçiş süresi tanıma dışında hiçbir gerekçeyle açıklanamayacak görev ihmalidir.

Sıra Bakanlıkta...

Mevzuata ilişkin çelişkiler dahil konuyla ilgili düzenlemeler yukarıda açıklanmaya çalışılmıştır. Artık konu sürüncemeye bırakılmaksızın karar verilmek zorundadır. ‘Ama’ ile açıklanabilecek durumlar olabilir. Bunlar Trafik Kanununa yansıyan iradeden daha geçerli olamazlar. Bu düzenlemeyi beğenmeyenlerin yapabilecekleri uygulamamak değil, uygulamakla birlikte mümkünse düzeltilmesini sağlamaktır.

Sonrası var...

Trafik Kanununda açıkça yer alan belediye yetkisine göre D3 ve B3 belgeleriyle belediye alanlarında hususi (ticari olmayan) taşımacılık da yapılamaz. Bunlar da ayrıca ilgili belediyeden belge almak zorundadır.

Yönetmeliğe göre gece saatlerinde B1, D1 gibi tarifeli taşımacılar iliçi taşıma yapabiliyor. Bunun, tanıma göre hak olmasının ötesinde belediye yetkisine göre en azından büyükşehir olan illerde bu taşıma yapılamaz. Büyükşehir olmayan illerdeyse bir sorun olmaz.

Dahası da var...

Belge türleri Yönetmelikle tanımlanıyor. Ancak Yönetmelikte yer alan D2 belgelerinin burada belirtilmeyen D2(Ö) ve D2(Ö*) gibi türleri de olduğunu görüyoruz. Keza D4 belgelerinin de Yönetmelikte belirtilmeyen D4(S), D4(S)* ve D4* gibi çeşitleri yaratılmış durumda. Gerekliyse bunlar Yönetmeliğe alınmalı veya kaldırılmalı. Bir de bunların bilgileri herkese duyurulmalı.

D1 ve B1 belgeleriyle 100 km.yi aşmayan illerarası taşıma yapma konusu iyice açıklanmalı. Buna ilişkin şüpheler giderilmeli. ■

Hak sahibi bir kişi olarak 65 yaş üstü kişilerin ücretsiz ulaşım haklarının kısıtlandırılmasını destekliyorum. Saat sınırlama yetmez, daha iyi çözümler mümkün.

Okul Servis Aracında 12 yaş sınırı ertelendi

Okul Servis Aracında 12 yaş sınırı 1.7.2021 tarihine kadar ertelendi.

Okul Servis Araçlarında 2019 ve 2020 tarihleri arasında 12 yaşını bitirecek ve okul servis aracı olarak kullanılacak taşıtlar muayeneden geçmiş olmak kaydıyla 1.7.2021 tarihine kadar kullanılabilir.

Okul Servis Araçları Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik 12.10.2019 tarihinde Resmi Gazete’de yayımlandı. ■



Levent Birant röportajımızı Kartal’daki Gürsel Turizm’in şirket merkez binasında gerçekleştirdik. ERKAN YILMAZ

TEMSA MD9 ElectriCITY'yi Enerji Bakanı test etti

10. Türkiye Enerji Zirvesi'nde TEMSA'nın tanıtımını yaptığı MD9 ElectriCITY aracı yoğun ilgi gördü. Zirveye katılan ve araçla ilgili bilgiler alan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, aracı kullanarak test etti.

6-8 Ekim tarihleri arasında Antalya'da gerçekleştirilen Enerji Zirvesi'nde TEMSA, MD9 ElectriCITY aracını sergiledi. Katılımcıların yoğun ilgisini çeken araçta Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez de incelemelerde bulundu.

TEMSA CEO'su Aslan Uzun, Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp ve Kurumsal İletişim Müdürü Ebru

Ersan'ın Bakan Fatih Dönmez'e eşlik ettiği tanıtımda; araçta incelemelerde bulunan Bakan Dönmez, kaptan koltuğuna geçerek TEMSA MD9 ElectriCITY otobüsü bir süre kullandı. Araçla ilgili beğenilerini ifade eden Bakan Fatih Dönmez, toplu ulaşımın çevreci araçların önemine dikkat çekti.

Gurur ve mutluluk bir arada

TEMSA MD9 ElectriCITY otobüsü 10. Türkiye Enerji Zirvesi'nde katılımcılarla buluşturulmaktan mutluluk duyduklarını ifade eden TEMSA CEO'su Aslan Uzun, "Elektrikli ürün gamımız içerisinde yer alan MD9 ElectriCITY aracımızın gördüğü yoğun ilgi bizleri çok gururlandırdı. Sayın Bakanımız Fatih Dönmez'in de aracımızı bir süre test etmesi ve beğenilerini ifade etmesi bizi gerçekten çok mutlu etti. Biz MD9 ElectriCITY aracımızla hem yurtiçinde hem de yurtdışında

önemli başarılarla imza atacağımıza inanıyoruz. Bu aracın Avrupa yollarına çıkmasına yönelik açıklamalarımızı da çok yakında duyacaksınız. Özellikle Avrupa kentiçi ulaşımında elektrikli otobüslere yönelik çok ciddi bir yönelim var. 2020'de önemli teslimatlara imza atmaya devam edeceğiz" dedi. ■



TEMSA CEO'su Aslan Uzun

10. Türkiye Enerji Zirvesi'nde konuştu

TEMSA, elektrikli otobüslerde de öncü

Temsa CEO'su Aslan Uzun, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'in de katılımıyla Antalya'da 6-8 Ekim tarihleri arasında gerçekleştiren 10. Türkiye Enerji Zirvesi'nde şirketin gelecek vizyonuna yönelik önemli açıklamalarda bulundu.



Değişimin çok hızlı yaşandığına ve bu değişime uyum sağlayacakların kazanmaya devam edeceklerini vurgulayan Temsa CEO'su, "50 yılı geride bırakan Temsa'yı da artık bu süreçte yeniden tanımlıyoruz ve 'Temsa, artık teknoloji odaklı bir otobüs şirketinden çok, otobüs üretimi yapan bir teknoloji şirkettir' diyoruz. Hedefimiz TEMSA'yı bugünün şirketinden 'geleceğin şirketi' haline getirmek" dedi.

3 elektrikli otobüse sahibiz

Temsa'nın 50 yılı aşkın tecrübesiyle otobüs ve midibüs üretiminde dünyanın lider otomotiv markaları arasında yer aldığını belirten Uzun, "66 ülkede 15 bini aşkın Temsa aracı yollarda. Gelirlerimizin yüzde 75'inden fazlasını yurt dışından elde ediyoruz. Önümüzdeki süreçte elektrikli ürün gruplarına sahip olan markalar bir adım daha öne geçecek. Hâlihazırda Temsa müşterilerine birden fazla elektrikli model sunan ender markalardan biri. Şirketimizin seri üretime hazır 9 metrelik MD9, 12 metrelik AvenueElectron ve Aselsan ile birlikte geliştirdiğimiz yüzde yüz yerli elektrikli otobüs Avenue EV olmak üzere 3 modeli bulunuyor. MD9 ElectriCITY aracımızın ihracatına yönelik ilk anlaşmayı İsveç'le yaptık. Elektrikli araçlarımızla

ihracatımızın da önemli bir ivme kazanacağına inanıyoruz" dedi.

Akıllı şehirlerde...

CEO Uzun, teknolojiye hızlı gelişimin dünyadaki ekonomik trendleri ve tüm sektörleri yeniden şekillendirdiğine de dikkat çekti: "Bu trendlerin başında akıllı şehirler ve akıllı ulaşım öne çıkıyor. Temsa olarak toplu ulaşım anlayışını baştan aşağı değiştirecek olan akıllı şehirlerin de önemli bir parçası olacağız. Smart Mobility vizyonumuzla kendimizi gelişen teknolojiye öncülük eden, akıllı ürünlerini akıllı fabrikada üreten bir şirket olarak konumlandırıyoruz."

Temsa'da dönüşüm sürüyor

Artık sadece otobüs ve midibüs üretiminin yeterli olmadığını da belirten Aslan Uzun, "Dünya ekonomisindeki değişime paralel olarak TEMSA'yı da bir otobüs üreticisinden bir servis sağlayıcısına dönüştürmemiz şart ve bu kapsamda da çok ciddi bir dönüşüm içerisindeyiz. Zirve kapsamında sergilediğimiz MD 9 ElectriCITY de aslında bu iddiamızın en somut örneklerinden. Elektrikli araçlarımız sadece birer sanayi ürünü değil; aynı zamanda gelecek vizyonumuzun birer parçası. Her sektörün dünya için hazırlayabileceği bir reçete

"Gelişen teknolojiye ve değişen ihtiyaçlara yönelik ürünler sunmada öncü şirket olmaya devam edeceğiz" diyen Temsa CEO'su Aslan Uzun, Temsa'yı bir otobüs üreticisinden bir servis sağlayıcısına dönüştürmenin şart olduğunu ve bu kapsamda da çok ciddi bir dönüşüm içerisinde olduklarını açıkladı.

Uzun, Enerji Zirvesi kapsamında sergilenen MD 9 ElectriCITY'nin de aslında bu iddianın en somut örneği olduğunu vurguladı: "Elektrikli araçlarımız sadece birer sanayi ürünü değil; aynı zamanda gelecek vizyonumuzun birer parçası."

var. Bizimkisi ise hiç şüphe yok ki elektrikli araçlar. Biz TEMSA olarak; Türkiye'de kurduğumuz Temsa Batarya Laboratuvarında, elektrikli araçlar için gerekli olan batarya paketleri ve batarya yönetim sistemlerini tasarlıyor, bunların tüm yazılımlarını hazırlıyoruz. Bize bu konuda büyük rekabet avantajı sağlayacak elektrikli araç batarya paketini yaptık, batarya yönetim sistemleri ve güç dağıtım üniteleri donanım ve yazılımını tamamladık. Gelecek yıllarda da teknoloji odaklı yatırımlarımızı sürdürerek, batarya laboratuvarımızı genişleteceğiz. Bir yandan yurtiçinde ve dışındaki araç parkımızı genişletirken bir yandan da elektrikli ve otonom araçlar gibi çok sayıda yeni nesil projenin bayrak taşıyıcılığını yapıyoruz. Hedefimiz; yakın gelecekte toplu ulaşım anlayışını baştan aşağı değiştirecek olan akıllı şehirlerin önemli bir parçası olmak" dedi. ■

MAN'dan ALTUR, İzmit Seyahat, Artvin Ses'e Lion's Coach

Yaz sezonu bitiminde de MAN seyahat otobüsü teslimatları tüm hızıyla sürüyor. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. ardı ardına düzenlenen törenlerle, ALTUR Turizm, İzmit Seyahat ve Artvin Ses firmalarına toplam 5 adet MAN Lion's Coach otobüs teslim etti.

ALTUR

Eylül ayında teslimat törenlerinin ilki, personel, okul taşımacılığı, filo ve özel transfer hizmetleri veren ALTUR Turizm için düzenlendi. ALTUR Turizm'in İstanbul tesislerinde gerçekleştirilen törenle, 1 adet MAN Lion's Coach seyahat otobüsü, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu tarafından ALTUR Yönetim Kurulu Başkanı Abdürrahim Albayrak'a teslim edildi.



İZMİT SEYAHAT

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. tarafından gerçekleştirilen ikinci teslimat töreni ise Kocaeli'nin köklü şirketlerinden İzmit Seyahat için gerçekleştirildi. MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde gerçekleştirilen teslimat töreninde, 2 adet MAN Lion's Coach otobüs, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu tarafından İzmit Seyahat Filo Yöneticisi Hulusi Pak'a teslim edildi.



ARTVİN SES

MAN'ın Eylül ayındaki son teslimatı ise Artvin Ses firmasına gerçekleştirildi. MAN'ın İstanbul İkitelli şubesinde gerçekleştirilen törenle, 2+1 VIP koltuk dizilimine sahip 2 adet 2019 model MAN Lion's Coach otobüs, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Bölge Koordinatörü Önsel Demircioğlu tarafından Firma Sahibi Hüseyin Bilir'e teslim edildi. Bölgesinin güçlü firmalarından Artvin Ses'in, tamamı 2+1 VIP araçlarla hizmet verme hedefi doğrultusunda gerçekleştirilen bu satın alma ile birlikte Artvin Ses filosundaki özmül MAN otobüs sayısı da 5'e yükseldi. ■



MAN Lion's Coach, birçok açıdan en ideal seyahat otobüsü

MAN'ın yaz sezonu bitiminde birbiri ardına gerçekleştirdiği seyahat otobüsü teslimatlarına ilişkin açıklama yapan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, "MAN'ın seyahat sektöründeki amiral gemisi MAN Lion's Coach, pazanın en çok tercih edilen otobüsü konumunu güçlendirerek devam ediyor. Tanımlanan yenilenen MAN Lion's Coach, sunduğu yüksek güvenlik ve konfor, ileri teknoloji, yakıt tasarrufu, düşük işletme maliyetleri ile hem kaptanlarımızın, hem firma sahiplerinin hem de yolcularının gözdesi oldu. Tüm bu özelliklerine, Satış Sonrası Hizmetler alanında MAN'ın bilinen hizmet kalitesi ve ekonomik anlamda rekabetçi yaklaşımı, orijinal yedek parça ve bakım paketleri ile sunduğu avantajlar da eklenince, MAN Lion's Coach, sektör içinde birçok açıdan en ideal noktada duruyor. Bu nedenle yaz sezonu bitiminde dahi tercih edilmeye devam ediyor ve MAN Lion's Coach için birbiri ardına teslimat törenleri düzenlemeye devam ediyoruz." dedi.



MAPAR'dan Malatya Zafer Turizm'e 3 Man Lions Coach

Malatya Zafer Turizm filosuna 13 metre 3 adet Man Lions Coach ekledi.

Araçlar Man Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.'nin İkitelli Merkezi'nde düzenlenen törenle teslim edildi. Teslimat törenine Mapar Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin adına Mapar Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Ender Keskin, Malatya Zafer Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kaya ve MAN Kamyon Otobüs A.Ş. Bölge Sorumlusu Önsel Demircioğlu katıldı. Önsel Demircioğlu ve Ender Keskin, yeni araçların Malatya Zafer Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini dilediler. ■

Nusret Ertürk'e Sektör Üstün Hizmet Ödülü

Kaptanlar Kulübü, düzenlediği etkinlikle sektörde uzun yıllar Turizm Taşımacıları Derneği Genel Sekreterliği yapan ve Temmuz ayında sektöre veda eden Nusret Ertürk'e Sektör Üstün Hizmet Ödülü sundu.

Kaptanlar Kulübü'nün düzenlediği etkinlik 15 Ekim Salı günü İstanbul Teknik Üniversitesi Arı Teknokent'te gerçekleştirildi. Etkinlik, kısa bir süre önce yaşamını yitiren sektörün duayen ismi Pamukkale Turizm'in Kurucu Yönetim Kurulu Başkanı Cafer Sadık Bababalım'ın anmasıyla başladı.



Yeni Nesil Teknolojik Girişimleri

İkinci panelin moderatörlüğünü Best Van Turizm Genel Müdürü İrem Bayram yaptı. Nihat Emir Çavuş ve İsmet Özen ise konuklarıydı.



Hankook Şehirlerarası Ayın Kaptan Şoförü Ödülü

- İSMAİL KESER
- BÜLENT KARA
- AYDIN TOPRAK

Turizm Ayın Kaptan Şoförü Ödülü Alanlar:

- BİRKAN GÜLBAYOĞLU
- TAYFUN KAYKILAR
- ZEHRA GÜZEL

ZF Kentiçi Ayın Kaptan Şoförü Ödülü Alanlar:

- OKAN CAN
- ERKAN ERASLAN
- ÖMER TAŞDEMİR

Servis Ayın Kaptan Şoförü Ödülü Alanlar:

- İSMAİL KARAKOYUN
- TUNCAY UZUN
- SELÇUK ERKİN



Karayolu Yolcu Taşımacılığında Kentsel Altyapı Sorunları ve Çözüm Önerileri Paneli

Birinci panelin moderatörlüğünü Tüm Servisçiler Federasyonu (TÜSFED) Başkanı Hakan Orduhan yaptı. Panelin konukları TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TÖHOB Başkanı Ercan Soydaş ve Antalya Büyükşehir Belediyesi Ulaşım AŞ Eski Genel Müdürü Hatice Çağlar idi.



BAŞSAĞLIĞI

TOFED Genel Yürütme Kurulu Üyesi, Sakarya VİB Kooperatifi Başkanı Seyhan AZDER'in Annesi

Meliha AZDER'in

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Tırsan'dan

İtalyan Autamarocchi şirketine
100 Kässbohrer

İntermodal taşımacılık firmalarından İtalyan Autamarocchi, 10 yıldır olduğu gibi tercihini yine Tırsan kalitesinden yana kullanarak, filosunu 100 adet Kässbohrer K.SCC X+ Perdeli Rulo Taşıyıcı ile güçlendirdi.

1986 yılında kurulan Autamarocchi, İtalya'nın en büyük 5 taşımacılık şirketi arasında yer alıyor ve tüm Avrupa'da intermodal taşımacılık çözümleri sunuyor. Firma, müşterilerinin konteyner ve FTL taşımacılığı alanındaki ihtiyaçlarına göre, tüm Avrupa'da özel taşımacılık hizmeti veriyor. Tırsan'ın Adapazarı

fabrikasında gerçekleştirilen teslimat törenine; Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Autamarocchi Yönetim Kurulu Başkanı Oscar Zabai, Genel Müdür Yardımcısı Ervino Harej, Konteyner Taşımacılığı Avrupa Direktörü Roberto Vidoni ve Tırsan Treyler Kilit Müşteriler Satış Koordinatörü Mehmet Önen katıldı.

Kaliteli ürün ve hizmet

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Tırsan olarak önceliğimiz, müşterilerimizin çok yönlü ihtiyaçlarını karşılamaktır. Bu ihtiyaçlar doğrultusunda kaliteli ürünlerimizi ve hizmetlerimizi

sürekli geliştiriyoruz. Bu sayede de müşterilerimizle işbirliklerimizi güçlendirmeye devam ediyoruz" dedi.

10 yıllık işbirliği

Autamarocchi Yönetim Kurulu Başkanı Oscar Zabai, Tırsan ile 10 yıldır güvene dayanan güçlü bir işbirlikleri olduğunu vurgulayarak, "Bu süre zarfında, Tırsan araçlarının sağlamlığını ilk elden deneyimledik. İntermodal taşımacılık yapan bir firma olarak, operasyonlarımız için güvenilirliğe ve verimliliğe odaklanıyoruz. Kässbohrer K.SCC X+ Perdeli Rulo Taşıyıcı hem huckepack hem de gemi taşımacılığına uygunluk gösteriyor. Öte yandan, aracın dayanıklı ve güçlü şasisi

İntermodal yükleme ve boşaltma işlemlerinin zorlu ihtiyaçlarını karşılayabiliyor" ifadelerini kullandı. Zabai, filolarını Tırsan araçlarıyla güçlendirmeye devam edebileceklerini de sözlerine ekledi.

Tırsan Treyler Kilit Müşteriler Satış Koordinatörü Mehmet Önen de, konuşmasında Autamarocchi ile 10 yıldır sürdürdükleri işbirliğinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi: "Kurdüğümüz güvenilir işbirliğinin temelinde araçlarımızın kalitesi ve sağlamlığı yatıyor. Bununla birlikte, müşterilerimizin araç ve operasyonel gereksinimlerini karşılamak için 7/24 sunduğumuz satış sonrası hizmetler ile müşterilerimizin her zaman yanındayız." ■

8 Metre Sınıfının Öncüsü



Karsan Atak Yenilendi!

Çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan, 8 metre sınıfının yaratıcısı olan ve bu sınıfın en önemli modelleri arasında yer alan Atak'ı yeniledi. Karsan Atak'ın ikinci jenerasyonu, yepyeni dış tasarımı ve LED gündüz farlarıyla modern bir görünüm ortaya koyarken, üstün teknolojiyle donatılmış yeni sürücü kabiniyle konforu artırarak daha yükseğe taşıdı. Düşük yakıt tüketimi ve bakım maliyetlerinin yanında, kolay servis edilebilirlik sunan yeni Atak, Türkiye'nin dört bir yanını kapsayan roadshowuna da başladı. Eylül ayında İzmir, Bursa, Hatay, Kahramanmaraş ve İstanbul'da sergilenen yeni Atak'ın, Ekim ayındaki ilk durakları ise Diyarbakır, Mardin, Batman, Gaziantep ve Şanlıurfa olacak.

Sportif bir ön tasarıma kavuşan yeni Atak, üç parçadan oluşan ön tamponu sayesinde servis maliyetlerini düşürürken, kolay ve hızlı servis müdahalesi sunarak maksimum verimliliğe odaklanıyor. ■



Karsan, Avrupa'ya Elektriklendirecek!

Yerli üretici Karsan, 18-23 Ekim tarihlerinde Brüksel'de kapılarını açacak Busworld Europe'a elektrikli araçlardan oluşan yenilikçi ve çevreci ürün gamıyla katılacak. BMW ile gerçekleştirdiği küresel işbirliğinin en yeni ürünü Atak Electric'i ilk kez uluslararası bir fuarda sergileyecek olan Karsan, özgün boyutları ve üstün teknolojiyle dikkatleri çeken Jest Electric'i de katılımcıların beğenisine sunacak. Karsan, yaklaşık 33 farklı ülkeden on binlerce kişinin katılımının beklenildiği Busworld Europe'da sadece elektrikli araçlarını sergileyerek çağa ayak uyduran yenilikçi teknolojileriyle gövde gösterisi yapacak. ■

IVECO, İstanbul'daki en büyük bayisini açtı

IVECO, 15 Ekim'de açılışını gerçekleştirdiği İstanbul Yetkili Satıcısı ve Servisi, İstanbul Fiat'ın yeni tesisi ile İstanbul ve Trakya bölgesindeki varlığını güçlendirdi. Açılış töreni 15 Ekim günü müşteriler, Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Hasan Akgün, CHP Artvin milletvekili Uğur Bayraktutan ve IVECO ailesinin katılımıyla gerçekleşti.

İstanbul Fiat, lojistik ve taşımacılık sektörü ve diğer müşterilerine sunduğu hizmeti geliştirmek adına çevreci bir yatırım yaparak Büyükşehir Belediye, İstanbul'da yenilikçi 50 bin m2 açık, 9 bin m2 kapalı alana sahip modern bir tesis inşa etti. 2 bin m2 servis alanı ile aynı anda 24 araca hizmet verebilecek kapasitedeki tesisin 110 çalışanı, müşterilere en iyi satış ve servis desteğini tam donanımlı yeni üslerinden gerçekleştirecek.

Açılış töreninde İstanbul Fiat Yönetim Kurulu Başkanı Cem Arı, "Babam Nihat Arı ile beraber büyük bir hayalimizi gerçekleştirmiş olmanın sevinci ile karşınızdayız. Biz daima Ivecu'nun güçlü geleceğine inandık ve bugün yeni tesisimizi "En İyi İçin" sloganı ile tanıtmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi. ■



IVECO Hızlı Büyüyen Pazarlar Asya, Orta Doğu & Afrika direktörü Koray Kurşunoğlu ve Ivecu Araç Genel Müdürü Hakkı Işınak tören sonrası Nihat Arı ve Cem Arı'ya günün anısına bir plaket takdim etti.



Busworld Brüksel'de

Anadolu Isuzu'dan yeni lansman

Ötobüs segmentinin dünyadaki en önemli fuarlarından biri olarak kabul edilen Busworld, 17-23 Ekim 2019 tarihlerinde Belçika'nın başkenti Brüksel'de düzenlenecek. Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, 3'ü dünyada ilk kez lanse edilecek olan toplam 9 modeliyle 6. Hall ve 638 numaralı standında ziyaretçileriyle buluşacak.

Fuar standında Isuzu Visigo Hyper, Turquoise, Citiport 18, Citiport 12 Hyper, Novociti Volt

(Orta Menzil), Novociti Volt (Uzun Menzil), Interliner 13 CNG, Citivolt 12, Novo Cabrio modellerini sergileyecek olan Anadolu Isuzu, Avrupadaki değişen pazar ihtiyaçları doğrultusunda geliştirdiği elektrik ve CNG sistemlerine sahip araçlarını ilk kez sergilemiş olacak.

Emisyon kurallarının gittikçe katılaşığı dünyada, midibüs segmentinde yüzde 100 elektrikli



olarak tasarlanan Isuzu Novociti Volt Busworld fuarına menzil ve yolcu kapasiteleri farklılık gösteren iki versiyonu ile damgasını vuracak. ■

Karsan, Fransa RNTP Fuarı'nda



Elektrikli Ürün Gamını sergiledi

Toplu taşıma sistemleriyle her kente uyum sağlayabilecek modern çözümler sunan Karsan, Fransa'nın taşımacılık sektöründeki etkili organizasyonları arasında yer alan 1-3 Ekim tarihleri arasında 27'ncisi gerçekleştirilen RNTP (Rencontres Nationales du Transport Public) Fuarı'na, Fransa'daki distribütörü ve yüzde 50 ortağı olduğu HCI şirketiyle katıldı. HCI ile ortaklık anlaşmasını imzaladıktan sonra ilk kez birlikte bir fuara katılan Karsan, standında Atak Electric ve Jest Electric'i sergileyerek Fransız kamu kurum ve kuruluşları ile taşımacılık kolunda faaliyet gösteren firmalarla bir araya geldi. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 9 • Sayı: 350 • 14 - 27 Ekim 2019

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Editorler
Korkut AKIN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü
Etkem ÖZCAN

Reklam Rezervasyon
0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Csm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlaz Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların her

türü teklifinde **Piyas**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi ictibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL

EDİRNE Hüseyin TOPÇU

MALATYA Mehmet Anıl ÖZDOĞAN

Eksa Transport Yine Tırsan'ı Tercih Etti



Eksa Transport, filosuna 1 adet Kässbohrer K.SLL 2 hidrolik dümenlenebilir Low-Loader ve 1 adet Kässbohrer K.SLL 3 dingilli hidrolik dümenlenebilir Low-Loader aracı ekledi. Tırsan'ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştirilen teslimat törenine; Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Eksa Transport Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Karaoglu, İşletme Müdürü Faruk Özsağlam ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Recep Önal Demirci katıldı.

Tırsan Başkanı Çetin Nuhoglu, Eksa Transport'un tercihini bir kez daha Tırsan'dan yana kullanmasından büyük memnuniyet duyduklarını belirterek, "Tırsan, ürünlerini müşterilerinin ihtiyaçlarına göre geliştiriyor. Tüm ekibimiz araçların sağlamlığı ve uzun ömür garantisi için en dayanıklı malzemeleri ve prosesleri seçiyor ve uyguluyor. Eksa Transport ile bu işbirliğimizin uzun yıllar artarak devam edeceğine inanıyorum" dedi. ■

Tırsan NUFAM'a damga vurdu



Üstün teknolojisi ve ürün çeşitliliğiyle Tırsan, Almanya'nın Karlsruhe şehrinde 26-29 Eylül tarihleri arasında gerçekleşen ticari araç fuarı NUFAM 2019'da bünyesindeki Kässbohrer'in üç aracının lansmanını gerçekleştirdi.

İnovatif araçlarıyla "Emniyet" kategorisinde Treyler İnovasyon 2017 ve "Şasi" kategorisinde Treyler İnovasyon 2019 ödülleri sahibi olarak teknolojiyle dünya treyler sektörüne yön veren Tırsan, segmentinin en hafif damperli silo aracı

K.SSK 60 ADR, inşaat sektörü için geliştirdiği 2 dingilli çelik damper K.SKS B ve tarım makineleri taşımacılığında en iyi yük dağılımı ve maksimum manevra kabiliyeti sunan yeni Low-Loader ürünü K.SLL B 2 ile fuarın yıldızı oldu. ■

Continental lastikleri

Yakıtta büyük tasarruf sağlıyor

Avrupa'nın bütün ülkelerine taşımacılık yapan Erhanlar Uluslararası Nakliyat, araçlarında kullanmaya başladığı Conti Hybrid HT3 lastikleri ile yakıt tüketiminde her 100 km'de 0,3 litre yakıt tasarrufu sağladı.

Conti Hybrid HT3, uzun mesafe ve

bölgesel uygulamalar için geliştirilmiş yuvarlanma direncini azaltan ve kullanım alanlarına göre optimize edilmiş sırt hamuru bileşimi sayesinde, iyileştirilmiş yuvarlanma direnci ve kilometre performansı sağlayarak maliyette tasarrufu artırıyor.

Continental Türkiye Kamyon Lastikleri Satış Müdürü Hartwig Kühn, "Özellikle uzun mesafe taşımacılık olmak üzere, nakliye şirketleri zorlu bir uluslararası rekabet ile karşı karşıyalar. Güvenliği de bir kenara bırakmadan, taşınan ürünlerin güvenilir bir biçimde teslim edilmesi, uygun maliyet, yakıt verimliliği ve lastik sırtını yenileyebilme gibi özellikler bu şirketler için en önemli konuların başında geliyor. Tüm bu özellikler Continental'in kamyon lastikleri tarafından sağlanabiliyor" dedi. ■



Allison ve IVECO Astra, Global enerji projelerine güç katıyor

Allison Transmission ve IVECO Astra, Ürdün'deki Attarat Um Ghudran petrol madeni ve elektrik santrali projesi ile Tanzanya'daki Kinyerezi doğalgaz santrali gibi dünyanın en zorlu iki şantiyesini göreve hazır araçlarla desteklemek için bir araya geldi.

Ürdün'ün ağır yük taşımacılığı şirketi Orient Ağır Nakliye, yüksek performanslı araç ihtiyaçları için filosunu Allison tam otomatik şanzıman donanımlı IVECO ağır hizmet kamyonları ile güçlendirdi.

Allison tam otomatik şanzıman, tekerlekler daha fazla güç sağlamak, olağanüstü yol tutuş, manevra kabiliyeti ve hızlı ivmelenme sunmak için motor torkunu sarsıntısız bir şekilde artırıyor. Allison şanzıman donanımlı Astra HD9 kamyonların kullanım kolaylığı, sürücünün vites değiştirme endişesi yaşamadan yol koşullarına konsantre olmasını sağlıyor.

Allison Transmission Uygulama Mühendisi Bruno Re, "300 tonun üzerinde yük çeken sürücüler, salyangoz hızında ilerlemek zorunda kalıyor. Uzun mesafelerdeki eğimleri ve aşırı sıcakları aşmak için yüksek kapasiteye ihtiyaçları oluyor. Allison şanzımanlar, bu görevleri yüksek performans ile yerine getiriyor" dedi. ■



Continental'in Kamyon Kooperatifleri Roadshow'u başladı

Continental, kamyon lastiklerinde sunduğu ürün, çözüm, hizmet ve servis avantajları konusunda sürücülerini bilgilendirmek amacıyla yaklaşık 6 bin 500 kilometre sürecek ve 21 ili kapsayan roadshow için yola çıktı.

Yeni Ford Trucks F-Max'ın orijinal ekipman tedarikçilerinden biri olan Continental, 30 Ekim'e kadar kamyon kooperatiflerine yönelik gerçekleştirilecek roadshow kapsamında lastik hava basıncı ve diş derinliğinin önemine değinecek ve yakıt tasarrufu, kilometre performansı, güvenlik, konfor ve dayanıklılık gibi birçok fayda sunan kamyon lastikleri hakkında "Sürüş Eğitimi ve Lastik Hakkında Merak Edilenler" adı altında bilgiler verecek. Otomotiv ve lastik teknolojisinin bir arada olduğu tek şirket olan Continental ayrıca teknolojileri hakkında bilgiler de paylaşacak. Roadshow'a katılım sağlayanlar Ford Trucks F-Max'ı yakından tanıma şansına da sahip olacaklar. ■

**Taşıma güvenliği
önceliğimizdir!**

K SKS



K.SSK 60 ADR



K.SLL B



Lojistikte dijital dönüşüm dönemi

Ticaretin ana damarlarından lojistikteki dijitalleşme odaklı değişimin, sektörler arasındaki işbirliğini de arttırması bekleniyor. Bu yeni dönemde, blokzincir teknolojisinin getirdiği yenilikler ve daha düşük maliyetle işlemlerin yapılması gündemde olacak.

Şeref Kılıçlı / İTG

Ülkemizdeki ekonomik büyüklüğü geçen yıl 372 milyar TL'yi bulan lojistik sektörü, dijital dönüşümün kritik alanlarından biri olarak dikkat çekiyor. E-ticarete paralel olarak gelişmesini sürdüren sektör, İstanbul Ticaret Odası'nda 'Lojistikte Dijitalleşme Süreçleri' seminerinde ele alındı. Açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş'ın yaptığı toplantıya, sektörün ilgili yoğun oldu.

DÖNÜŞÜMÜN AYAK SESLERİ

Lojistik sektöründe de dijital dönüşümün güçlü ayak seslerinin duyulduğunu belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Taş, "Lojistik endüstrisi, üretimden imalata, e-ticareten ileri teknolojiye kadar geniş bir yelpazede ticaret sektörlerinin tamamını etkileyen, dünya



çapında 4 trilyon dolardan fazla değere sahip olduğu tahmin edilen muazzam bir pazar. Yapay zeka algoritmalarıyla filtrelenen 'mevcut yüke uygun, müsait ve doğru araç' eşleştirmelerinin otomatik yapıldığı, taşıma süreçlerinin tümüne 'kullanıcı dostu' ve 'firmaya özel' yönetim ekranlarından ulaşılabilen, yükün yol alışı dijital haritadan hem anlık olarak takip eden hem de anında müdahale edebilen, sıra dışı bir lojistik yönetim anlayışı tüm dünyaya hızla yayılıyor" dedi.

LOJİSTİK, 2023 STRATEJİSİNDE

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, lojistikte dünyayı saran değişim trendinin Türkiye'ye de önemli fırsatlar sunduğuna dikkat çekerek, şöyle konuştu: "Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Sayın Mustafa Varank tarafından açıklanan Türkiye'nin 2023 Sanayi ve Teknoloji Stratejisi'nde, sanayi ve teknoloji hedeflerine ulaşmak için belirlenen 23 alt politika arasında lojistik sektörü de yer alıyor. Dolayısıyla, söz konusu hedeflere ulaşabilmek için

lojistik yönetim anlayışını dünya ile aynı anda takip etme zorunluluğumuz daha da önem kazanıyor."

BLOKZİNCİR MALİYETİ DÜŞÜRECEK

Moderatörlüğünü İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Lojistik ve Taşımacılık Bölümü Öğretim Üyesi Dr. Nagehan Uca'nın yaptığı seminerde, UTİKAD Başkanı Emre Eldener,

Trans. Eu Doğu Avrupa ve Asya Direktörü Ege Özsaygılı, PwC Tedarik Zinciri Yöneticisi İsmail Karakış sunum yaptı. Blokzincir teknolojisinin lojistik sektörüne de önemli etkilerinin olacağını belirten UTİKAD Başkanı Emre Eldener, blokzincirin çok daha düşük maliyetle işlemlerin yapıldığı bir sistemler bütünü getireceğini söyledi. Eldener, bazı lojistik şirketlerinin blokzincir teknolojisini denemeye başladığını da sözlerine ekledi.

LOJİSTİK 4.0 SÜRECİ

Trans. Eu Doğu Avrupa ve Asya Direktörü Ege Özsaygılı, dijitalleşme odaklı sürecin Lojistik 4.0 süreci olduğuna dikkat çekerek, bu dönemde lojistik sektörünün diğer sektörlerle işbirliğinin artacağını vurguladı. PwC Tedarik Zinciri Yöneticisi İsmail Karakış, Türkiye'nin de içinde olduğu 20 Avrupa ülkesinde yaptıkları araştırmaya göre, üretim sektöründe satın alma süreçlerindeki ortalama dijitalleşme oranının yüzde 34, hizmet sektöründe ise bu oranın yüzde 43 olduğunu söyledi. ■

sonradan ödeme yönteminde faturalandıran ilk yakıt ve servis kartı sunucusu olacak. Böylece sürücüler artık hız şeridini kullanabilecek ve durup, araçtan inmek zorunda kalmayacak. Faturalandırma ise sonradan elektronik olarak gerçekleşecek. Sürücüler otoban ücretlerini

şimdiye kadar sürüşten önce ödemek zorundaydı. Sonradan ödemeli otoban kutusu, kullanıcıya doğrudan Sırbistan'a girerken sınır geçişinde verilecek. Bunun için kullanıcının sadece DKV CARD ve araç ruhsatını göstermesi yeterli olacak. ■

Schmitz Cargobull'dan

Hafif araç tasarımı yeni bir vizyon

Treyler üretiminde devrim yaratan treyler sektöründe pazar lideri olarak yetkinliğini bir kez daha vurgulamış oldu. Yeni nesil GENIOS şaside boydan boya kaynaksız soğuk büküm yöntemi uygulayan, şasinin ısı işleme maruz kalmadığı ve dolayısıyla malzemede ısı işleme bağı zayıf noktaların oluşmadığı, bunun sonucunda daha uzun ömürlü, daha sağlam treyler, sürüş esnasında

daha dengeli ve emniyetli yol tutuş ve geliştirilmiş şasi-dingil bağlantısı sağlayan Schmitz Cargobull, sıcak daldırma galvanizli ve civata bağlantılı MODULOS şasi ile yeni bir çığır açtı. Schmitz Cargobull, bir önceki versiyonuna göre yeni nesil Mega treylerinde yaklaşık 300 kg hafiflemeyi mükemmelliğinden ödün vermeden sağlarken paslanmaya karşı 10 yıl garanti veriyor. ■

Emine Coşkun

Ford Trucks'ın Pazarlama Müdürü oldu

Ford Otosan'ın ağır ticari araç markası Ford Trucks'ta Türkiye ve Uluslararası Pazarlar Pazarlama Müdürlüğü görevine Emine Coşkun getirildi.

1 Ekim tarihi itibarıyla Ford Trucks Orta Doğu & Afrika Pazarlarından sorumlu Bölgeler Müdürü olarak atanan Bahattin Topçu'dan koltuğunu devralacak Coşkun, 2000 yılında başladığı Ford Otosan kariyerinde farklı görevler almış, Şubat 2019'dan bu yana da Ford Trucks Satış Yurtiçi ve İhracat Satış Operasyonları Müdürlüğü görevini yürütmekteydi.

İstanbul Üniversitesi İngilizce İktisat Bölümü'nden mezun olan ve yüksek lisans programını Bilgi Üniversitesi Pazarlama İletişiminde tamamlayan Coşkun, aktif iş hayatına 2000 yılında Ford Otosan'da başladı. 2014 yılında Köln'de Ford Avrupa Satış Operasyonları ve Planlama Koordinatörlüğüne, ardından 2017'de Ford Avrupa Vignale

Pazarlama Müdürlüğü görevine atandı. 2019 yılında Türkiye'ye dönen Coşkun, son olarak Ford Trucks Yurtiçi ve İhracat Pazarları Satış Operasyonları Müdürlüğü görevindeydi. ■



Emine Coşkun

ALIRKEN YÜKÜ YOK, KAZANCI ÇOK!

Ford Trucks Çekici Serisi 350.000 TL'ye 36 ay vade ve %0,49 faiz fırsatıyla yetkili satıcılarımızda. Kazanmak için sizi de bekliyoruz.

444 36 73 / 444 FORD
www.fordtrucks.com.tr



Kampanya kullanım koşulları ve detayları fordtrucks.com.tr'de.



Her yükte birlikte

IPRA'dan Ekol'e

Cinsiyet eşitliğine duyarlılık ödülü

Uluslararası Halkla İlişkiler Derneği (IPRA) Altın Küre Mükemmellik Ödülleri'nde Altın Ödül'ün sahibi olan Ekol Lojistik, ödülünü Ermenistan'ın başkenti Erivan'da düzenlenen törende aldı. Toplumsal cinsiyet eşitliğine duyarlı iş yeri modeli EKOLITY ile kazanılan ödül, Ekol Kurumsal İletişim Direktörü Arzu Çetin'e IPRA Başkanı Svetlana Stavreva tarafından takdim edildi.

Ekol'ün erkek egemen lojistik sektöründe elini taşın altına koyarak, lojistikçilere, nakliyecilere rol model olmak üzere yola çıktığını söyleyen Çetin, "Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü (OECD) raporları, 2030 yılına kadar dünyada kadının iş gücüne erkekler kadar katılmasıyla ekonominin

yüzde 12 büyüyeceğini ortaya koyuyor. Bugün hangi ülke yüzde 12 büyümeye gösterebiliyor? Böyle bir fırsat var. Neden kullanmıyoruz? Bu oranların toplumsal cinsiyet eşitliği konusunda önyargıları olanları ikna etmek için iyi bir gösterge olduğunu düşünüyorum" değerlendirmesinde bulundu. ■



Svetlana Stavreva, Arzu Çetin



Ford Trucks

Batı Avrupa hamlesini erkene aldı

Ford Trucks, Portekiz ve İspanya'da arka arkaya gerçekleştirdiği bayi açılışlarıyla Batı Avrupa pazarına girdi.

F-MAX ile 2019 Uluslararası Yılın Kamyonu (ITOY) ödülünün sahibi olan Ford Trucks, bu ödülün ardından yoğun ilgi gördü. Bunun üzerine global büyüme planlarında revizyona giderek Batı Avrupa'da bayi ağının oluşturulması sürecini erkene aldı. Türkiye merkezli bir marka olarak küresel büyüme hikayesiyle dikkatleri çeken Ford Trucks, bayilik ve distribütörlük faaliyetlerini 2019 sonu itibarıyla 44 ülkeye ulaştırmayı planlıyor.

2023 sonu hedefi ise en az 80 ülkede var olmak. Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Uluslararası pazarlarda yerli üretimle büyüyen, global ağını hızla büyüten bir şirket olarak, ülkemizi yurtdışında en iyi şekilde temsil etmek için çalışıyoruz. Hedefimiz ihracatımızın yüzde 50'sini Avrupa pazarlarına yönelik gerçekleştirmek. İspanya ve Portekiz'deki distribütörlük anlaşmalarımızın ardından, İtalya'daki yapılanmamızın bu yılın içerisinde tamamlanmasını bekliyoruz. Sonrasında öncelikli hedef pazarlarımız Almanya, Fransa, Hollanda, Belçika ve Lüksemburg olacak. Ford Trucks markamızla nihai hedefimiz tüm Avrupa'ya yayılmak" dedi. ■