

Baharda başlayan iyileşmenin bayramdan sonra da sürmesi bekleniyor.

İYİ BİR SEZON UMUDU

● Nisan ayında başlayan talep artışı halen sürüyor. Bu artışın bayramdan sonra da yaz boyu süreceği tahmin ediliyor.

● Artan talep dolulukları arttırdığı gibi, daha az indirimli, daha iyi fiyatların uygulanmasıyla kazançları artıracak.

Kış mevsiminin ve ülkemizdeki ekonomik daralmanın otobüsçüler üzerindeki olumsuz etkileri ülkemizdeki yerel seçimler sonrasında kısmen de olsa azalarak umuda dönüştü. Bunda tarifeli ve tarifesiz taşımalarda artan talep etkili oldu. Bu talep artışının bütün yaz sürmesi bekleniyor.

Talep artış etkenleri

- Havayolu taşımacılığındaki genel maliyet ve fiyat artışları,
- İstanbul Havalimanı'na erişimin getirdiği zaman ve para kaybı ile buradan uçuşlardaki fiyat artışları,
- 9 günlük Ramazan Bayramı tatilinin getirdiği hareketlilik,
- Okulların tatile girmesi,
- Yazlıklara yönelik seyahatler,
- İstanbul seçimleri için geliş ve gidişler,
- Yaz sezonunun yoğun olduğu dönem,
- Kurban Bayramı hareketliliği,
- Okul sezonuna göre dönüşler.

Uygun taşıma ücretleri

Talep azlığı nedeniyle oluşan yoğun rekabet ortamından çıkılıyor. Artan talep, dolulukları arttırdığı gibi daha iyi fiyat uygulamasına da imkan yaratıyor. Bu da kazançlı bir sezon beklentilerini destekliyor.

Önce taşıma güvenliği

Artan yolcu talebi; bakımsız araç kullanılmasına ve dinlenme imkanı bulamayan sürücülerin seferlere gönderilmesine yol açmıyor. Bayram tedbirlerine ve tüm trafik kurallarına uyum trafik güvenliği açısından büyük önem taşıyor. ■

Artvin Ses Seyahat sezona hazır



Artvin Ses filosunu yeni yatırımlarla 24 araca çıkardı ve yoğun geçmesi beklenen sezona tam anlamıyla hazırlandı. Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Bilir, 2019 yılında hedeflerinin 200-250 bin civarında yolcuya hizmet vermeyi hedeflediklerini söyledi.

Cümleten iyi yolculuklar! Uğurlar olsun...

Sizi bilmem, ama benim çocukluğumda en çok duyduğum, duyduğuma da sevindiğim en iyi dilekti "Cümleten iyi yolculuklar". Yanıtı da gecikmezdi, "uğurlar olsun". Sorarım şimdi sizlere; artık uçak da var her yere giden, tren de hızlıdır her ne kadar her yere gitmese de, ama otobüs gibi anlayışlı değil ikisi de... Otobüsler de mi öyle oldu? Size öylesi denk gelmiştir, otobüsçüler yine de en anlayışlıdır onların.



IPRU'ya iki yeni üye

Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacılığı Birliği (IPRU) 'ya iki yeni üye daha katıldı. 27 ve 28 Mayıs tarihlerinde düzenlenen etkinlikte IPRU ile (AULT) (Arap Karayolu Taşımacıları Birliği ile Moldova Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği arasında işbirliği anlaşması imzalandı. İmza törenine AULT Genel Sekreteri Dr. Mahmoud H. Abdallatt, IPRU İcra Kurulu Başkanı



Prof. Aziz Akgül, IPRU Genel Sekreteri Mevlüt İlgin ve IPRU Uluslar arası İlişkiler Direktörü Volkan Memişoğlu katıldı. ■

Brisa yüzde 20 büyüyecek

Brisa CEO'su Cevdet Alemdar, "Brisa, kurulduğu günden bu yana 1,5 milyar dolar yatırımını ülkesine kazandıran, iş ortakları ve çalışanlarıyla birlikte toplam 60 bin kişiye iş ve aş sağlayan bir şirket. 2018 yılını, müşteriler

ve iş ortaklarımızın ilk tercihi olarak güçlü bir performans ile kapadık. Son 10 yılın rekorunu kırarak 1.500'ü aşkın şirketten oluşan bayi teşkilatımıza yeni iş ortakları ekledik. Bayi güven endeksinde de zirvede kaldık" diye konuştu.



Otokar'dan 25 otobüs teslimatı

Otokar,Grandvizyon, Beker Turizm, Reverans Turizm ve Havaist firmalarına toplam 25 otobüs teslim etti. ■

Bir çocuk mutlu olursa dünya daha da güzelleşir!



Bir Öğrencinin Hayali

Ticari araç kullanıcılarının ilk adresi:

www.yoluzmani.com

Prometeon Türkiye bir ilki gerçekleştirdi

Prometeon Türkiye Pazarlama Müdürü Ali Yılmaz: Sadece ticari araç kullanıcılarına yönelik hazırlanmış bir site Türkiye'de ve Avrupa'da bir ilk. Ticari araç sürücüsünün bir ihtiyacı olduğunda ilk başvuru kaynağı, ilk adresi olma hedefiyle yola çıktık.



İkinci el otobüs pazarında taşlar yerine oturdu

Grand Bus Market sahibi Erman Geyik ile Ayzen Tur firma sahibi Eyüp Çelebi, ikinci el otobüs pazarının hareketli günler yaşadığını belirterek, "Kurlarda ve faizlerdeki artışlar ikinci el otobüse talebi artırdı. Bu taleple birlikte ikinci el otobüs fiyatları da yükseldi. Sıfır ve ikinci el arasındaki makas da bir ölçüde azaldı. Böylece taşlar da yerine oturdu" dedi.

Tırstan'dan, Sarp Intermodal'e 200 Swap Body



Tırstan'ın Samandıra lokasyonunda gerçekleştirilen teslimat törenine; Tırstan Treylar Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, Sarp Intermodal Yönetim Kurulu Başkanı Onur Talay, Sarp Intermodal Genel Müdürü Şenol Taş, Tırstan Treylar Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç ve Daf- Tırstan Satış Yöneticisi Akgün Nuhoğlu katıldı.

Mercedes-Benz Türk'ten

Turizm taşımacılarına iftar



Turizm Taşımacıları Derneği ve Tüm Otobüsçüler Federasyonu'nun her yıl geleneksel olarak düzenlediği iftar yemeği Mercedes-Benz Türk ana sponsorluğunda yapıldı. İftar yemeğinde yeni Sprinter da taşımacılara tanıtıldı.

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi



Tufan Akdeniz'e, verdikleri desteklerden dolayı TTDER Başkanı Sümer Yığıcı ve Genel Sekreter Mehmet Öksüz, Bandırma Vapuru resmedilen bir plaket sundu.

12'de

TOFED iftarında açıklandı:

İlk dört ayda 18 milyon 600 bin yolcu taşındı



Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses, "U-ETDS sistemi ile artık sektördeki hareketliliği görebiliyoruz. İlk dört ayda 18 milyon 600 bin civarında yolcu taşındı. Yalnız son 20 günde sisteme veri gönderen 44 firma veri göndermeyi kesti. Haziran ayı sonundan itibaren yaptırımlar başlayacak" dedi.

10'da



Mahmut Gürses

Mercedes-Benz Türk'ten

İSTAB üyelerine iftar



30 Mayıs - 11 Haziran arasında Otobüslere ek sefer kolaylığı



Biletall Türkiye'nin en hızlı büyüyen 44. şirketi



2015 - 2017 yılları arasında yüzde 361 büyüme oranıyla Anadolu'nun dijital kaplanı biletall.com 44'üncü oldu.

2'de

Reklam indeksi

Continental	2'de
Biletall	3'te
İSTAB	4'te
Yeni Crafter	5'te
Otokar Fransa	7'de
TOSEV	7'de
IPRU	7'de
Temsa Yaşaroğlu Otomotiv	8'de
Temsa	9'da
Mapar	10'da
TOFED	11'de
Kamil Koç	12'de
TTDER - TOF	13'de
İZTAD	14'te
EGETURDER	14'te
System Transport	14'te
Bayraktar Merkon	15'te
Grand Bus Market-Ayzen Tur	16'da
Özkaymak	16'da
Temsa Çavuşoğlu Otomotiv	17'de
Minitur	18'de
İstanbul Konfor	18'de
Temsa Pilavcı Otomotiv	19'da
Cansın Otomotiv	20'de
Artvin Ses	20'de
AŞTİ Koop	20'de
Temsa Metsan Otomotiv	21'de
Koluman Yeni Sprinter	24'te



Hayat hep bayram olsa!

7'de



İyi bir sezon bizi bekliyor

9'da



Korsanla mücadele de yeni dönem

2'de



Sorumlular Sürücüler Sürerlerdir...

5'te



Herkesi memnun eden hareketlilik var

2'de



Teknoloji girişimleri ile işbirliklerini artırmalıyız

23'te



Adaletsizliğin Cezalandırması

23'te



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri
mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Korsanla mücadele de yeni dönem

Sektörümüzün en yoğun günlerine doğru adımlar atıyoruz. Önümüzde şimdi 9 günlük Ramazan Bayramı tatili var. Bayram sektörümüze beklediği yolcu hareketliliğini getirecek. Bütün sektör mensupları en iyi, en güvenli taşımacılık hizmetini sunmak için büyük çaba harcıyor ve harcamaya devam edecek. Tüm zorluklara rağmen artan yolcu talebi sektörümüzün yüzünü tekrar güldürüyor. Bayram sonrasında da okulların tatil olması hareketliliğin kesintisiz sürmesine devam edecek. Öncelikle herkese iyi bayramlar diliyor ve bol kazançlı bir sezon diliyorum.

İstişare Kurulu

Tabii artan yolcu talebi her zaman sektörümüzün sıkıntısı olan korsan ve belgesiz taşımacılara da bir gelir kapısı oluşturuyor. Biz de TOFED olarak sektör mensuplarımızın haklarını korumak adına kayıt dışı çalışan bu taşımacılara yönelik mücadelemizi sürdürüyoruz. Daha önce de bu köşede sık sık dile getirdik; Bu tür taşımacılara yönelik İstanbul Valiliği nezdinde bir istişare kurulu oluşturulması talebimiz buluyordu. Aslında bu adım atılmış ama daha sonra süreç kesintiye uğramıştı.

Talebimize valilikten olumlu yanıt

Bu talebimizi İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü vasıtasıyla valiliğe bir kez daha ilettik. Başvurumuzda, “İllegal yolcu taşımacılığı, korsan yolcu taşımacılığı veya belge dışı taşımacılık diye adlandırılan yasadışı durum karşısında etkin olacak bir kurum istiyoruz” demiştik. Valilik bu başvurumuzu inceledi ve talebimizi uygun gördü.

Mücadelede işbirliği

Artık korsan taşımacılığa yönelik kurumlar arasında sıkı bir işbirliği sağlanacak ve daha hızlı adımların atılması da sağlanacak. Yani Ulaştırma Bölge Müdürlüğü de, Emniyet ve Jandarma birimleri de sektör temsilcileri de bir masanın etrafına oturacak ve dolayısıyla bu tarz aksaklıkların çözümü çok daha hızlı sağlanacak.

İstanbul Bölge Müdürlüğü'nün katkısı büyük

TOFED'in dört yıldan beri üzerinde çalıştığı, Vali Yardımcısının başkanlığında toplanacak olan bu kurulun oluşturulmasında Ulaştırma 1. Bölge Müdürlüğü Sayın Rüçdül Akdülun ve Yardımcısı Yalçın Doğan'ın da önemli ölçüde katkıları var. Bu çalışma İstanbul'da başarılı olduğu müddetçe 81 ile yayılacaktır. Bizim, sektörün çatı kuruluşu olarak, diğer illerde de bu kurulun kurulması için elimizden geleni yapacağımızı buradan belirtmek istiyorum.

4 yıllık emek

Bu kurulun oluşturulmasının arkasında TOFED'in 4 yıllık bir emeği olduğu unutulmamalı tabi. Bu 4 yıllık süreç içinde bizlere destek veren yanımızda olan ve sorunlarımızın çözümü için emek harcayan bütün yetkililere ve sektör mensubu arkadaşlarıma canı gönülden teşekkür etmek istiyorum. Bu kurulun oluşturulmasıyla korsan taşımacılığa karşı çok sert önlemler alarak kimsenin haksız kazanç elde etmesine ve yolcularımızın can güvenliğini tehlikeye atmasına izin veremeyeceğiz. ■



Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğüne yayımlanan genelgede, Ramazan Bayramı tatili süresince yolcu potansiyelinin önemli ölçüde artmasının beklediği ifade edilerek, vatandaşların şehirlerarası seyahat talebinin mevcut tarifeli yolcu taşıması yapan otobüslerin kapasitesiyle karşılanmasının zor olacağı bildirildi.

Bu doğrultuda, şehirlerarası sefer yapan otobüs firmalarının Ramazan Bayramı tatili süresince ek seferler düzenlemesine izin verildi.

Otobüsler için ek sefer izni 30 Mayıs'ta başlayacak. B1 ve D1 yetki

belgesi sahibi firmalar, zaman tarifesine bağlı olmadan B2 ve D2 yetki belgeli 25 ve üstü koltuk kapasitesine sahip araçları 11 Haziran'a kadar kullanabilecek.

Karayolu ulaştırma hizmetlerinde herhangi bir aksamaya meydan verilmemesi amaçlanan düzenlemeyle vatandaşların mağdur olmasının önüne geçilecek.

Öte yandan, firmalara, tarifeli yolcu taşımacılığı hat listesinin dışına çıkmamaları, ücret tarifelerine uymaları, taşımalardaki sorumluluğu üstlenmeleri ve taşıma faaliyetlerine ilişkin U-ETDS'ye bildirimde bulunmaları zorunluluğu getirildi. ■

Biletall Türkiye'nin en hızlı büyüyen 44. şirketi



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) organizasyonunda Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi belirlendi. 2015 – 2017 yılları arasında yüzde 361 büyüme oranıyla Anadolu'nun dijital kapıları biletall.com 44'üncü oldu. Kurulduğu günden bugüne sürekli büyüyen şirket, 2015 yılında TOBB 100 ve bu yıl Deloitte'den Fast 50 ödüllerine layık görülmüştü.

TOBB tarafından açıklanan listeye göre 3 büyükşehir dışında 22 şehirden daha şirket var. Bu şirketlerden biri de, 200 otobüs firması, 500 yerli ve yabancı havayolu şirketi, feribot ile tren biletlerini tek potada buluşturan 2006 yılında Tubitak projesiyle kurulan biletall.com oldu. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Bayram bereketiyle geldi. Havaalanının taşınması, bayram tatilinin 9 güne çıkması dolayısıyla vatandaşlar yolculuklarını otobüsle yapmayı tercih etmesine yol açtı.

Bir önemli gelişme de, İstanbul yerel yönetim seçimlerinin tekrar yapılacağı olması... Oy vermek için memleketinden dönüp yeniden gidecekler olacaktır. Bu da sezon içinde bir diğer hareketlilik anlamına gelir.

TOFED'in iftar yemeğine katıldım. Gerek yönetime gerekse sponsor olan Mercedes-Benz Türk'e çok teşekkür ederim.

İftarda sektörün durumunu konuştuk. Bilet fiyatlarının artan maliyetlerle birlikte yeniden düzenlenmiş olması önemli. Sektör, kendi geleceği için hesaplamaları dikkatli yapmalı ve maliyetleri biletlere yansıtmalıdır. Yoksa hep birlikte zor sürecin etkisinden kurtulmamız mümkün olmaz.

Sezon öncesi öne çıkan iki husus daha var, bana göre. Birincisi, bilet fiyatları yükselmiş, buna bağlı olarak da kaliteli şoförlerin sektöre gelmesini sağlamamız gerekir. Kaliteli sürücü, kaptan şoför bulamıyoruz... Çünkü emeklerinin karşılığını ödemek yerine ucuz işgücüyle yetiniyoruz. Oysa kaliteli kaptan



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

Altyapısı yoksa çözüm olamaz...

Banlıyö trenleri İstanbul'un en önemli toplu taşımacılık aracıydı. Şimdi yenilenip Marmaray olunca eski hususiyetini yeniden kazandı. Yine hemen her seferi dolu. Çünkü pratik ve hızlı.

İstanbullunun tercihinde bir numaraya çıkan Marmaray'ın altyapı eksiklikleri gerçekten zorluklar yaratıyor. İstasyonlar yeni, ama kafalar eski... Bir önceki yazımda da değindiğim gibi tuvaletlerin olmaması büyük sıkıntı... Saniyordum ki bazı istasyonlarda yok, oysa hiçbirinde yokmuş. Görevliye sordum, yolun karşısındaki camiyi gösterdi, hoşgörülü davrandıklarını da söyleyerek. Peki, çok mu zordu, altyapı eksikliklerini tamamlayarak hizmete açmak? Bakın İstanbul Büyükşehir Belediyesi seçimleri de iptal edildi... Değer miydi?

TEM yolunun yapılışında karşımıza çıkan zihniyeti anlatmak isterim (bir önceki yazımda, yer darlığından değinememiştim). Biz, yol yapımının belgeselini çekmek için düzenli ve sürekli alandaydık. Anadolu yakasında, yolun bir kısmını İtalyan şirket, bir kısmını da Türk şirket yapıyordu... İki şirketin de şantiye merkezleri ve buluşma yerleri bitmişti, yolları ayrı olsa da. Tabii, Türk şirketinin şantiyesine giden yol toz toprak, diğerine giden asfalt ve kıyısında ağaçlar bir dizi. Bizi yemeğe çağırıyorlardı... İtalyan şirketin yemekhanesinde yerler fayans döşeli, masalarda örtü vardı ve porselen tabaklarda sunuluyordu yemekler, selfservis olarak. Türk şirketin yemekhanesinde yerlere şap bile atılmamış, engebeli beton tozuyordu. Masalarda örtü ne gezer, tabii, metal tabldot tepsilerde alınıyordu yemekler.

Bitti mi? Biter mi? Yemeğin ardından terasımı balkona çıkılıyordu her iki şirketin yemekhanesinden. Tam üstüne bastınız, aşağınızı kaldırılabirsiniz... Güneşlik şemsiyeleri, rengarenk çiçeklikleri, masalardaki düzeni ve sandalyeleri saymayayım... Ama sadece küllükler yeterli aradaki farkı anlamaya. Yemeğini yiyen, balkona çıkıyor sigarasını tütürmeye başlıyordu... Her iki şirketin çalışanları aynı köylüydü. Hatta baba oğul, kardeşler bile varmış aralarında... Aynı yol üzerinde iki şirkette çalışıyorlar, aynı şekilde yoruluyorlar, aynı maaşı alıyorlar belki, aylıklarını aynı eve getiriyorlar ama tek farkla biri altyapısını yapmış, diğeri çalışanına değer bile vermemiş. Bir tarafta izmaritler yere atılıyor, çirkin bir görüntüyle çöplük oluşuyor, diğer tarafta ise... anladınız siz onu.

Bu sadece bir örnek. Marmaray denli önemli ve değerli bir hizmeti yarım yamalak başlatırsanız, insanlar beğenmeyebilir. Haklı da olurlar. İyi bayramlar diliyorum. ■

Herkesi memnun eden hareketlilik var

şoförle sürdürülebilir bir taşımacılık yapar, ekonomik krizden etkilenmeden sınırlabiliriz.

İkincisi de, artan yolcularla birlikte yeni otobüs ihtiyacı... Belki peron otobüsü değil, ama konforlu ve teknolojik olarak donanımlı otobüslere ihtiyacımız var. Bu ihtiyacı göz ardı edemeyiz.

Bu sezonu akılcı bir şekilde geçirirsek, yolcunun yeniden tercihi olabiliriz. Bunun için gerçekten birlikte hareket etmeli, birlikte yürümeliz. Haksız rekabeti biz kendi kendimize büyütüyoruz. Sonrasında da iflaslar artıyor, firmalar batıyor. Bunu hepimiz yaşayarak deneyimledik.

Unutmadan, bayramla birlikte başlayacak ve sezon boyunca sürecek yoğunluk nedeniyle hatırlatmak istiyorum: Trafik güvenliğine azami riayet etmeliyiz. Banko çalışanından kaptan şoförüne, host/hostesinden, mola yerlerindeki çalışanlara, hatta patronlara kadar hepimiz özenli ve dikkatli olmalıyız. Bunu öncelikli olarak ele almamız gerekir.

Ramazan bayramınızı tebrik ediyorum. Yolunuz açık olsun. Sezon hepimize hayırlı olsun. ■

Taşıma güvenliği önceliğimizdir!

Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.

Continental
The Future in Motion

Zorlu koşullar üstün dayanıklılık gerektirir. Continental inşaat lastikleri

Dayanıklılık, yüksek kilometre performansı, daha uzun hizmet ömrü ve güvenilirlik. Continental inşaat lastikleri, sizi ileriye taşıyacak daha birçok özelliğe sahip.

HSC1 ED / HDC1 ED / HTC1 ED

Ön, çeker, treyler aks lastikleri

www.continental-lastikleri.com.tr/kamyon





TOBB



tepav

TÜRKİYE 100

Türkiye'nin Hızlı Büyüyen Şirketleri
İlk 100'e Giren Şirketlere İlişkin Analizler

10 MAYIS 2019 SAMSUN



BİLETALL, TÜRKİYE'NİN EN HIZLI BÜYÜYEN 44.ŞİRKETİ OLDU

%361 büyüme oranı ile Tobb Türkiye 100 listesinde yer alan
Biletall'a ödülünü Tobb Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu,
Sanayi ve Teknoloji Bakanı Sayın Mustafa Varank,
Ticaret Bakanı Sayın Ruhsar Pekcan Hanımefendi takdim etti.



www.biletall.com.tr™

nereye gitmek istiyorsan oraya!



Endüstri ve Ofis Otomasyon Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti.

Mercedes-Benz Türk'ten

İSTAB üyelerine iftar

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği'nin, her yıl gerçekleştirdiği geleneksel iftar yemeğinin sponsorluğunu Mercedes-Benz Türk yaptı. İftarda, İSTAB üyelerine yeni Sprinter araç da tanıtıldı.

İSTAB üyelerinin yoğun katılım gösterdiği iftar yemeği, 21 Mayıs Salı akşamı Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleşti. İftar yemeğinde İSTAB Başkanı Turgay Gül katılımcılara seslendi. Başkan Gül, konuşmasının başında destekleri için Mercedes-Benz Türk'e teşekkür etti. İstanbul'da servis taşımacılarının 50 bin araçlık parka sahip olduğunu belirten Turgay Gül, "Sektörümüz 100 binlerce kişiye istihdam sağlıyor. İstanbul günlük toplu ulaşımından yüzde 20 paya sahip" dedi.

Kamera, sensor ve hostes sorunu

Okul servis taşımalarına yönelik geçen yıl çıkarılan mevzuat sonrasında sektörün haklarını koruduklarını ifade eden Başkan Gül, "Ankara'da yaptığımız toplantıda Milli Eğitim Bakanlığı yetkililerine kamera ve sensör donanımlarının sadece yeni üretilen araçlarda olması konusunda talebimizi açık ve net şekilde ilettik. Sanıyoruz ki, bu yönde bir karar alınacak. Çünkü kamera ve sensör maliyetini sektörün karşılaması mümkün değil. Ötelemek de bu sorunun çözümüne imkan sağlamıyor. Hosteslerin eğitim durumu ile ilgili de mevcut çalışanların sertifikalandırılarak işlerine devam etmesi yönündeki görüşümüzü sunduk. Son alınan sınırlama kararını da doğru ve olumlu buluyoruz. Ücretini ödeseniz bile

plaka almamıyor. Geline noktada dışarıda bekleyen araçların sektöre dahil edilmesi için elbirliği ile çalışmamız gerekiyor. LA plaka serisi ile süreç tamamlanmak üzere. Servis kartları süresinin 10 yıldan 30 yıla çıkarılması da olumlu. Yaklaşan seçim ile artık süresi olmayan bir yapıya geçilmesi umudumuzu koruyoruz" dedi.

Yeni Sprinter muhteşem bir araç

Mercedes-Benz Türk'ün tanıtımını gerçekleştirdiği yeni Sprinter'in muhteşem bir araç olduğuna dikkat çeken İSTAB Başkanı Turgay Gül, "Sprinter araçlar çok beğendiğimiz ve çok sevdiğimiz ürünler. Yeni araç yatırımı noktasında kamunun bize destek vermesi ve değişik teşvik imkanları sunması gerektiğine inanıyoruz. Çünkü biz bir yandan kamu görevi yürütüyoruz. Sektöre yeni gelirler getirecek, araçların daha verimli çalışmasını sağlayacak olan kademeli saat konusunu çok önemli buluyoruz. Kademeli saat ülke ekonomisine ve kamuya, İstanbul trafiğine fayda sağlar. Bu çalışmaya herkes sahip çıkmalı. Sektörümüzde etik kuralları hayata geçirip, rekabeti bu etik kurallar çerçevesinde yapmamız gerektiğine inanıyoruz. Hesaplarımızı kâr etmek üzerine yapmalıyız" dedi. Başkan Turgay Gül, İzmir'in ardından Ankara'da çalıştay yaptıklarını, yaz sezonu içinde İstanbul'da da çalıştay yapacaklarını belirterek konuşmasını tamamladı.

Tercihinizle Sprinter lider oldu

İSTAB Başkanı Turgay Gül'ün ardından Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz konuştu.

Servis sektörü ile bir araya gelmekten mutluluk duyduklarını ifade etti: "Sprinter aracı, 10 yıl önce Türkiye'de tanıtmaya başladık. Gelip sizden akıl aldık, 'Bizim nasıl ürün sağlamamız, nasıl bir finansman sağlamamız lazım' dedik. Siz de bize akıl verdiniz, 'Bunun ikinci elini yüksek tutarsanız, biz bu tekerleği, bu işi döndürebiliriz. İkinci el fiyatını düşürürseniz cebimizden para çıkartırsınız, böyle bir yanlış yapmayın. Bunun işletme maliyeti önemli. Bu araçlar bizim istediğimiz gibi terzi dikimi bir ürün olmalı' dediniz. Sizlerin teveccühüne de teşekkür ederiz. Sprinter kendi sınıfının en çok tercih edilen aracı oldu. Bunu sizleri



Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz'e, desteklerinden dolayı plakettini İSTAB Başkan Vekili Aziz Baş sundu.



dinleyerek başardık. Siz yoksanız biz yokuz, bunun farkındayız. Bugün burada İstanbul'dan tüm bayilerden arkadaşlarımız var. Sizin o tekeri döndürmeniz için üzerimize ne düşerse yapmaya hazırız. 10 yıla böyle geldik, böyle de devam edeceğiz."

İSTAB sonuç odaklı...

Tufan Akdeniz'in ardından İTO Başkanı Şekip Avdağ bir konuşma yaptı: "İSTAB sektörüyle ilgili kaliteli çalışmalar yapan ve takip eden, sonuç odaklı çalışan bir kuruluş. Başarılı çalışmaları nedeniyle İSTAB Başkanı Sayın Turgay Gül ve yönetim kurulu üyelerini tebrik ediyorum. Kamunun sektöre yönelik alınacak kararlarla ilgili daha çok istişare içinde olması ve mevzuatlar konusunda sektörü dinlemesi çok büyük önem taşıyor. İftar yemeğine katkı sunan Mercedes-Benz Türk yönetimine de teşekkür ediyorum."

İftar yemeğinde İSTAB eski başkanlarına plakette de sunuldu. ■



*Mübârek Ramazan Bayramı'nızı
en içten dileklerimizle kutlar;
sevdiklerinizle beraber, sağlıklı ve huzurlu
nice bayramlar geçirmenizi dileriz.*



Turgay GÜL

Yönetim Kurulu Başkanı



Cümleten iyi yolculuklar! Uğurlar olsun...

Korkut AKIN

Sizi bilmem, ama benim çocukluğumda en çok duyduğum, duyduğuma da sevindiğim en iyi dilekti “cümleten iyi yolculuklar”. Yanıtı da gecikmezdi, “uğurlar olsun”.

Bu iki dilek iyi niyet gösterisi değildi tek başına, bir dilekti ya da o zamanın diliyle söylersek temenni. O sözleri duyunca yüzlerdeki ayrılığın hüznü azalır, yola çıkmanın gerginliği kaybolur, inceden bir gülümseme gelir otururdu. Kaptanın “cümleden iyi yolculuklar” dileği yola çıkışın işaretiydi... Şehri çıkana kadar pencereye dönük yüzler, birbirlerine bakmaya ve “yolculuk nereye” ile koyu bir sohbet başlardı.

Yolculuklar ve kentler

Haydar Ergülen, çocukluğunun o içine işleyen yolculuk serüvenini unutmadığından, kendisiyle birlikte sayısı yirmiye ulaşan öykücü, romancı, şair arkadaşlarının düşüncelerini toplamış. Yazarlar sadece yolculuk anlatmakla yetinmemiş yolculuk gerçeğini, onunla birlikte de insan hikâyesi (anlatılan sizin de hikâyenizdir aslında) aktarmış. Yazıları derleyen Haydar Ergülen, kendine muavinliği biçmiş... önsöz yerine “Muavin konuşuyor” demiş. “Şoförle konuşmak yasak!” olduğuna göre, “rüzgar muavin” olarak anlatmış her bir şeyi.

Eskiden...

Yazarlar, birer sanatçı duyarlı-



ğıyla o denli sıcak, içten ve güzel anlatmışlar ki yolculukları, okurken ister istemez neden şimdi de o denli güzel ve samimi yolculuklar yok diye sordum kendi kendime. Oysa eskiye bakarak hem otobüsler hem de yollar çok daha iyi, rahat ve gelişmiş. Eskiden bir yerden başka bir yere gitmenin tek seçeneği olduğu zamanlarda, en çok 40 yıl olmuştur herhalde, herkes, ama herkes, büyük küçük, kadın erkek, işadamaı, öğrenci, asker hasta otobüsle yolculuk ederdi.

Kitapta yer alan anı ve öyküleri okudukça sizler de hak vereceksiniz, artık ülkemizde (başka ülkelerde de muhakkak) iletişim kopmuş. Kimse kimsenin bıraktın derdini dinlemeyi, yüzüne bile bakmıyor. Bir yolculukta tanıdığınız biriyle arkadaşlıklar kurup o gecece dostluğu kalıcılaştırmak artık mümkün değil besbelli.

“...sanki yıllar öncesinin otobüs-

leriyle 10 saatlik yolu teker üstünde gidiyorum, kimse gitmedim demesin, memleketimizin görülmesi gereken 100 yeri gibi, tecrübe edilmesi gereken 100 güzelliğinden biri de budur.”

Her yolculuk bir aşktır

Yolculuğun verdiği keyfi, heyecanı, sonunda hüznün olsa da bekleyen umudu başka hiçbir şey veremez insana.

Bir de, kitaptaki öykü/anılardan birinde... Parası bilet ücretine yetmeyen adamın, “bir daha say, kardeşim 20 lira olması lazım” sözü üzerine bir kez daha sayar çocuk: “yok, ağabey, 1 lira eksik”. Adam, “bak evladım saya saya 20 lira olur o para” diyor, çocuk anlayışlı bir ifa-deyle, “anladım ağabey, evet, burada 20 lira var!” cevabı veriyor.

Sorunum şimdi sizlere; artık uçak da var her yere giden, tren de hızlandı her ne kadar her yere gitmese de, ama otobüs gibi anlayışlı değil ikisi de... Otobüsler de mi öyle oldu? Size öylesi denk gelmiştir, otobüsçüler yine de en anlayışlısıdır onların.

Kitapta yer alan yazıları Sıddık Akbayır, Sina Akyol, Nalan Barbarosoğlu, Habib Bektas, Ahmet Büke, Metin Cengiz, Jaklin Çelik, Ali Çolak, Refik Durbaş, Şükrü Erbaş, Haydar Ergülen, Cezmi Ersöz, Adil İzci, Özcan karabulut, Gonca Özmen, Ahmet Telli, Baki Ayhan T., Kemal Varol, Murat Yaşın ve Özcan Yurdalan kaleme almış.

Cümleten İyi Yolculuklar, Derleyen Haydar Ergülen, Kırmızı Kedi Yayınları, 280 sayfa. ■



Artvin Ses Seyahat sezona hazır

Artvin Ses filosunu yeni yatırımlarla 24 araca çıkardı ve yoğun geçmesi beklenen sezona tam anlamıyla hazırlandı. Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Bilir, 2019 yılında hedeflerinin 200-250 bin civarında yolcuya hizmet vermeyi hedeflediklerini söyledi.

Artvin Ses Seyahat sezon öncesinde tüm iş ortakları ve çalışanlarıyla bir araya geldi. 2018 yılının değerlendirildiği ve 2019 yaz sezonuna yönelik beklentilerin ve çalışmaların dile getirildiği toplantının ardından Artvin'in kamudan ileri gelenlerinin de bulunduğu 400'ü aşkın katılımcıya görkemli bir iftar yemeği verildi.

Hedef 200-250 bin yolcu

2018 yılında 150 bin civarında yolcu taşıdıklarını, 2019 yılı hedeflerinin ise 200-250 bin civarında yolcu taşımak olduğunu belirten Artvin Ses Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Bilir, “Bu yıl filomuzda 20 araçla hizmet vereceğiz. 4 tane Artvin-İstanbul, 4 Artvin-Bursa ve 2 de Artvin-Ankara karşılıklı seferlerimiz olacak. Hafta sonları hizmet veren araç sayımız 24'e çıkacak. Araçlarımızın bir adeti 2016, diğerleri 2017, 2018. Şu anda filomuza 2 adet Setra katılacak. 2 adet 2019 model MAN yatırımını yaptık. Yolcumuz da var beklentimiz de iyi. Geçen yıla göre daha iyi bir sezon bekliyoruz. Geçen yıl yolcu vardı, kazandık ama maalesef kurlarda yaşanan artışlar, akaryakıttaki maliyet artışı kazancımızı götürdü. Geçen yıl bu maliyet artışlarını da bilet fiyatlarına yansıtmadık. Yolcu yanından sıkıntı yoktu. Bu yıl ise bilet

fiyatlarına ufak bir düzenleme oldu. Bu bilet fiyatları arttı olarak algılanması yanlış. Bu yıl sektörümüz fiyatları indirimsiz uyguluyor. Artvin-İstanbul hattına Bakanlık'tan alınan fiyat 220-240 iken biz yine 190-200 uygulayacağız. Yine da altındayız aslında. İşletme maliyetlerini tam anlamıyla yansıtsak bilet fiyatı 250'nin altında olmaması lazım. Ama bunu yansıtmıyoruz” dedi.

Bol kazançlı, kazasız ve belasız bir kazanç diliyoruz

Her yıl gerçekleştirdikleri iftar programını bu yılda 400'ü aşkın katılımcıyla düzenlediklerini belirten Hüseyin Bilir, Bu güzel ve modern şehrimizin Tüm paydaşlarıyla iftar açmak Ramazan'ı Şerif'in maneviyatını hep birlikte paylaşmak, bizlere ayrıca gurur vermiştir. Davetimize icabet ederek kıymetli vakitlerini bizlere ayıran tüm misafirlerimize çok teşekkür ederiz. Sektör mensuplarımıza Ramazan Bayramı'nda ve tüm sezonda bol kazançlar ve belasız seferler gerçekleştirmesi dileğiyle herkesin Bayramını kutluyoruz” dedi. ■



Akif Nuray

anuray89@gmail.com

Sorumlular Sürücüler Sürenlerdir...

Sürücüler ile uçakları uçuran pilotların sorumluluklarının aynı olduğunu düşünüyorum. Uçak kazalarının bazıları “Pilotaj Hatası”ndan kaynaklanabiliyor. Bu kazalarda hasarları ve tazminatları pilot mu ödüyor veya bu mağduriyetler ortada mı bırakılıyor? Hayır. Uçağın bağlı olduğu işletmeci şirket kazadan kaynaklanan tüm zararı, hasarı, ziyanı ödüyor. Karadaki sürücülerde veya kazalarda durum niye farklı ki! Karadaki kazalarda da tüm zarar ziyanı işletmeci şirket ödemelidir.

Uzun zamandır beri önemli düzelmeleri beklediğimizi görerek, 2016 yılından bir yazımı yeniden dikkatlere sunuyorum.

“Taşıma dünyasının iligine göz atalım: Bu hafta sürücüler. Geçen hafta okul gezisinden dönen küçük otobüs, yolun yarısından sulama kanalına yuvarlandı. Sürücü önünü görmeden solladı, karşıdan gelenle çarpıştı ve 14 kişi öldü. Sürücü hatasından oldu kaza, ama sürücü de ölenler arasında.

Kamyonun yükü ağaçlara takıldı, kaldırıma devrildi, 1 yaya öldü, şehrin ortasında.

Geri manevra yapan başka kamyon yayayı öldürdü, parkın içinde.

EDS kameralarını izlemeye devam edebilirsiniz...

Rekabetin getirdiği fiyat baskılarının sonuncu halkasıdır sürücüler; ücreti azaltılır, çalışması uzatılır, hızı artırılır, eğitimi kısılr, sosyal hakları kesilir, yükü artırılır, cezası artırılır.

Giderek kalibrasyonu düşer, verimi bozulur, dikkati dağılır ve Sürücü Hataları oluşur.

26 milyon sürücü ehliyetimiz var. Kayıtlı araç parkımız 20 milyon adet, yansı otomobil.

Bir yaklaşım yaparsak; 16 milyon sürücü belgesinin ticari araç kullandığını düşünebiliriz.

Ticari araç başına 1,5 ehliyet düşecek, az.

Zaten, ticari araç sürücülerinin uzun saatler boyunca ve araçlardaki kayıt donanımlarını da kandırarak çalışmalarını da bu eksikliğin kanıtı.

Kolayını da bulmuşuz: Sürücü Hatası. Kaza veya hasar olduğunda

sürücüyü sorumlu tutmak. Sürücü ölürse de sorumlu bulamamak(?).

Su kanalında ölen 14 kişinin ölümünün sorumlusunu bilemiyorum, sürücü öldü... Kaldırımda iken yükün altında kalan yayanın sorumlusu sürücü müdür, kamyonu o işi veren midir?

Sürücülerin temsil örgütleri çalışma şartlarını bilmiyor, meslek standardını belirlemiyor, mesleki yeterlik belgesini desteklemiyor, sürücülerin performansını denetlemiyor ve yayımlamıyor, sürücüler kayda almıyor. TOBB, TESK, TŞOF bünyelerinde temsil bile etmiyor.

Öte yanda sürücülerin de sürücüler var: yöneticileri, işlerin sahipleri...

Yöneticilerin verimine bakarsak da; - trafik sigortaları zarara devam ediyor. - hız kontrolü, ağırlık kontrolü, trafik altyapısının iyileşmesi, teknik muayenenin etkinleşmesi, sürücü yasaının yenilenmesi/iyileşmeleri bile trafik güvenliğini yeterince düzeltmiyor.

- araç parkının devamlı gençleşmesi de ulusal kaybı azaltmıyor.

- taşımayı ve ulaşımı, yani ekonomiyi taşıyan sürücülerin bir taşıyanı yok ortada.

- yabancı lojistik şirketlerinin Türkiye yükünden aldıkları pay her yıl biraz da bu nedenle, büyüyor.

Birakalım sorumluyu da çağdaş bir tutum ile çözüm arayalım:

1- Meslek Standardını, ilgili Meslek Yüksek Okulları, UDH Bakanlığı, Çalışma Bakanlığı, taşımacılık STK'ları, sürücü temsil STK'ları tamamlamalı ve uygulamalı.

2- Trafikle ilgili olan sigorta kalemleri prim hesabında Sürücü Performansı katsayısı uygulamalı.

3- Kamu yönetimi, sürücü profillerinin meslek standardına uygunluğunu denetlemeli.

Böylece taşınmanın ve ulaşımın ulusal verimi zamanla artacak; ulusal kayıplarımız zamanla azalacak.

Güvenli sürüşlerin olsun...” İyi bayramlar dilerim. ■

Yeni Crafter Okul. Konforlu, güvenli ve mutlu yolculuklara yeni bir adım.



Yeni Crafter Okul'un içine bindiğiniz anda sunduğu konforu hissedecek, yenilenen iç tasarımı ve donanımıyla her yolun keyfini çıkaracaksınız. Tasarruflu ve verimli TDI motoruyla cebinizi de düşünen Yeni Crafter Okul'la öğrenciler mutlu, yolculuklar güvenli. Yeni Crafter Okul'la tanışmanız için sizi de Volkswagen Yetkili Satıcılarına bekliyoruz.

- 16+1 ve 19+1 koltuk seçenekleri • 8 ileri tam otomatik şanzıman
- 2,0 litre 177 PS 410 Nm motor • Lüks segment iç tasarım ve yolcu koltukları
- Comfortline ve Highline donanım paketleri • Artırılmış sürücü destek ve güvenlik sistemleri
- Üst düzey konfora sahip sürücü kabini



Ticari Araç

Doğuş Otomotiv ²⁵ Trafik Hayattır | DANIŞMA HATTI: (0216) 266 54 98 | Volkswagen Finans | ^{vdf} | Volkswagen'in tercihi | ^{Castrol}

Fotoğraftaki aracın görünümü satışı sunulan modellerinkinden farklılık gösterebilir.

Ticari araç kullanıcılarının ilk adresi: www.yoluzmani.com

Prometeon Türkiye bir ilki gerçekleştirdi

Prometeon Türkiye Pazarlama Müdürü Ali Yılmaz: Sadece ticari araç kullanıcılarına yönelik hazırlanmış bir site Türkiye’de ve Avrupa’da bir ilk. Ticari araç sürücüsünün bir ihtiyacı olduğunda ilk başvuru kaynağı, ilk adresi olma hedefiyle yola çıktık.



Ali Yılmaz ile 4 Nisan’da hayata geçirdikleri Türkiye ve Avrupa’da bir ilk olan site www.yoluzmani.com’u konuştuk. İnternet sitesinin yola çıkış sürecini ilk duyurma keyfini de Taşıma Dünyası olarak biz yaşadık.

www.yoluzmani.com bir ilk olabilir mi?

Bizim yaptığımız araştırmalarda sadece kullanıcılara yönelik özel bir site yok. Bu, Türkiye’de bir ilk. Avrupa’da markaların franchising zincirleri var, bu zincirlerin markalarını anlatmaya yönelik bu tür siteleri olabilir. Ama bu sitelere bayiler de girebiliyor. www.yoluzmani.com sadece ticari araç kullanıcılarına yönelik özel bir site olarak hayata geçti.

www.yoluzmani.com fikri nasıl oluştu?

Biz Prometeon Türkiye olarak 2017 yılı başında önceliklerimizi 4 başlıkta belirlemiştik. Bunları şöyle özetleyebiliriz;

- Fabrikamıza gerçekleştirdiğimiz 115 milyon dolarlık yatırımımız ile üretim kapasitemizi ve ihracatımızı artırmayı hedeflemiştik. Bunu gerçekleştirdik.
- Ürün portföyümüzü genişletmek ve çeşitlendirmek üzere bir dizi aksiyon aldık ve yeni lansmanlar gerçekleştirdik.
- Ürünlerimizin yanı sıra hizmetlerimiz ile katma değer yaratmayı odağımıza almıştık. Bu kapsamda müşterilerimizin ana işlerine odaklanmalarını sağlamak, verimliliklerini artırıp tasarruf yaratmak üzere lastikle ilgili pek çok çözüm geliştirdik ve bunları ProTruck olarak adlandırdığımız bir çözüm paketinde topladık.
- Son başlığımız ise markamıza yatırım yapmak idi. Bu kapsamda pek çok çalışma gerçekleştirdik. Yol uzmanı sitesi ve youtube kanalı markaya yatırım



Ali Yılmaz

çalışmalarımız içerisindeydi. Bu hedef doğrultusunda yoluzmani.com ortaya çıktı. Siteyi oluştururken, ‘biz yolda, seyr halindeyken karnımız açtığında yemek için ilk akla nerede mola vermek gelir’ diye sorduk. Herkesin cevabı aynıydı: kamyoncuların durduğu yerlerde... Niye? Buraların yemekleri çok lezzetli olur. Aslında ilk fikir bu noktada oluştu. Benzin alacaksınız, nerede fiyatlar daha iyi. Kamyon şoförleri ile konuştuğumuzda ve kendi hayatımızdan baktığımızda dedik ki, ‘öyle bir yer olsun ki, şoförler günlük hayatında ihtiyaç duyduğu birçok şeyi farklı farklı kaynaklardan arayacağına bir siteye girsin ve orada bulabilsin istedik. Daha sonra kamyoncularla bu fikrimizi konuşmaya başladık. ‘Böyle bir yapı çok güzel olur’ dediler.

İsmi nasıl oluştu?

Pazarlamada bir arkadaşımız var. Bu konularla çok ilgili. Ne olmalı diye konuşurken, ‘kamyoncu yolda giderken ona her konuda destek olabilecek, her türlü sorusuna cevap verebileceği için yolun uzmanı olmalı’ dedi ve burada yol uzmanı ismi çıktı. Bir de Türkiye, uzman ismini seviyor ve dikkat çekiyor. Akıllı telefonlarla birlikte video sunumlar da çok etkin hale geldi.

Bunu bu platformla nasıl buluşturacaksınız?

Youtube’da Prometeon kanalımız var. Burada bir dizi içerik yer alacak. Bu içeriklerin ilgili olanlarını Yoluzmani.com’da da yayınlayacağız.

Kullanıcıların soru sorma, görüşlerini iletme imkanı nasıl olacak?

Sitenin sağ tarafında ‘yol uzmanına sorun’ bölümü var. Oraya tıkladığında bir sayfa açılıyor ve kullanıcılar görüşlerini, taleplerini oraya rahatlıkla yazabiliyor. Gelen soru hangi departmanla ilgiliyse, anında değerlendirilecek ve cevabı verilecek.

Site içeriği konusunda nasıl bir yol izleyeceksiniz?

Sitenin içeriği sürücülerin hangi bilgilere ihtiyaçları var sorusuna göre şekillendi. İlerleyen dönemde daha da genişleyecek. Şu an kamyon ağırlıklı, ama otobüs de, tarım da, iş makinesi de olacak. Site “Bizde bilgi var, siz de gelin bizdeki bu

bilgileri okuyun” amacıyla oluşturulmadı. Yoldayken, aklınıza bir şey geldiğinde ‘yol uzmanında bulurum’u oturtacağız ve bunu da çok basitçe yapacağız. Ticari araç sürücülerinden aldığımız geri bildirimlerle site içeriği daha da şekillenecek. Roadshow aktivitemizde 1600 dolayında kamyoncu ile yüz yüze görüştük, site ile ilgili görüşler aldık. Şimdi bu görüşler çerçevesinde yenilikler yapacağız. Mevzuattaki yenilikler anında sitede olacak ve mevzuat düzenlemeleri, daha kolay anlaşılabilir dilde anlatılacak. Bizden Haberler bölümü de olacak. Ürünlerle ilgili yenilikler de yerini alacak. Filo yöneticileri, sitede daha çok filo çözümleri ile ilgili çalışmaları görmek istiyor. Sitede buna uygun çözümler de olacak.

Türkiye’nin usta şoförlerine özel geliştirilmiş yeni nesil bilgi ve deneyim paylaşım platformu

Nisan ayı itibarıyla hizmete açılan “Yoluzmani.com”, usta şoförlerin, iş ortaklarının ve filo profesyonellerinin lastik kullanımından sürüş deneyimine, filo yönetiminden yolculuk önerilerine kadar farklı kategorilerde yüzlerce içeriğe kolayca ulaşabilmelerine imkan tanıyor. Ayrıca, filo yöneticileri ve sürücülere yönelik yakıt tasarrufu hesaplama aracı, en yakın dinlenme tesisleri, mevzuat bilgi bankası, yol durumu, güncel akaryakıt fiyatları gibi günlük bilgilendirme ihtiyaçları da platform üzerinden karşılanabiliyor.

Yakıt tasarrufu hesaplaması konusu var bir de...

Burada Avrupa Birliği’nin değerleri var. Etiket değerleri geldikten sonra lastik endüstrisinin en önemli konusu yakıt tasarrufu oldu. Etiket değerlerine göre yakıt tüketimi çizelgesi oluştu. Herkes bu oluşturulan esaslara göre bunu sunuyor. Bizim site de direkt bu esasla çalışıyor. ■

Sitede hayat hikayeleri de olacak.

Ticari araç sürücülere; anlattıkları ve yaşadıklarıyla sitede yer alacak. Herkes onları dinlemekten keyif alacak. Sizden haberler bölümünde 40 yıllık Mehmet Abi de kendini bulabilecek. Çünkü onların deneyimlerini adeta bir ders. Bunu da anlattık, ‘çok mutlu oluruz’ dönüşü aldık.

Her sürücünün bir lastikçisi var

Lastiklerin fiyat listesini, aramızda tartıştık ama koymadık. Her sürücünün bir lastikçisi, ona dokunamı var. Burası da bir satış kanalı değil. Sürücülerden buna yönelik hiçbir talep gelmedi. Biz tüketici ile konuşuyoruz ve neyi görmek istiyorsa sitemizde ona yer veriyoruz. İçerikle sürücünün talepleri çok örtüştü.

Bu kriz ortamı da bazı fırsatlar sunuyor

Ali Yılmaz, böyle bir ekonomik ortamda satış müdürlüğüne ve ardından pazarlama müdürlüğüne gelmesinin çok önemli bir fırsat sunduğunu belirtiyor: “Biz ekip olarak, bu kadar farklı bir konjonktürde, hep beraber işi yönetmenin müthiş bir deneyim olduğuna inanıyoruz. Hele Ağustos-Aralık ayı çok ciddi deneyimdi.”

Filo çözümünde artış olacak

Ali Yılmaz, yılın ilk dört ayını da değerlendirdi: “Sektör ilk üç ay yaklaşık yüzde 25 daraldı. Nisan ayında biraz hareketlenmişti. Şu anda alımların biraz ertelendiğini görüyoruz, ama bir yandan da ertelenmiş talep var. Önümüzdeki süreçte ekonomik ortamın bir yansıması olarak filo çözümlerinde artış bekliyoruz. Çünkü özel çözümler öne çıkacak. Tüketicinin ihtiyaçları da birbirinden farklı hale gelecek.

Treyler Sektörü

Hurda Teşviki İstiyor

Otomotiv sektörünü canlandıracak yeni hurda teşviki yasası meclise sunuldu. Bir önceki teşvik motorlu araçları kapsadığı için treyler sektörü bu teşvikten yararlanamamıştı. Yeni torba yasa teklifinde 10 bin lira olan ÖTV indiriminin 15 bin liraya çıkarılması planlanıyor. Treyler sektörü bu defa kapsam dışında tutulmak istemiyor. Sektörün beklentisi, KDV desteğinde olduğu gibi hurda teşvikinden de yararlanabilmek.

Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER) Başkanı Yalçın Şentürk, daha önce KDV indiriminden yararlanamayan treyler sektörünün yapılan girişimler sayesinde teşviklerden yararlanabildiğini hatırlatarak, sektör olarak aynı desteği hurda teşvikinde de görmek istediklerini söyledi: “Sektörün ayakta kalması, yakaladığı bu ihracat başarısını



sürdürülebilir kılması için verilecek destek, hem sektördeki morali yükseltecektir hem de durgun seyreden pazarın hareketlenmesini sağlayacaktır.” ■

Prometeon Tırı

7500 kamyon sürücüsüyle buluştu

Prometeon Türkiye, bu yıl 4’üncüsünü gerçekleştirdiği geleneksel Kamyon Kooperatifleri Roadshow’unda 25 noktada yaklaşık 7 bin 500 kamyon sürücüsü ile bir araya geldi.

Hem içeriği hem de ulaştığı noktalar ile sektörünün en kapsamlı roadshowu olan ve bu yıl 4’üncüsü gerçekleştirilen Prometeon Türkiye Roadshow’u 13 Mayıs’ta sona erdi. Prometeon TIR’ı “Her Koşulda Yanındayız” sloganı ile 8 Nisan - 13 Mayıs tarihleri

arasında 25 günde 21 ildeki 25 noktada yaklaşık 7500 sürücü ile bir araya geldi.

Roadshow kapsamında, 7500’e yakın kamyon sürücüsüne Pirelli markalı endüstriyel ve ticari ürünler tanıtıldı, Prometeon’un ProTruck çözüm paketi ile ilgili bilgiler aktarıldı. 8 binden fazla lastiğin hava basıncı ve diş derinlikleri kontrol edildi, sürücüler lastikte hava basıncının önemi konusunda bilinçlendirildi. ■



Fevzi Gandur Logistics Prometeon işbirliği

1948 yılından bu yana farklı sektörlerden birçok müşterisinin taşıma ve lojistik süreçlerine çözüm ortağı olmakla beraber, son 4 yıldır üst üste ‘yılın en başarılı lojistik şirketi’ seçilen Fevzi Gandur Logistics ile Prometeon Türkiye, filo yönetimi alanında güçlerini birleştirdi.

Polonya, Macaristan, İsviçre, Çek Cumhuriyeti, Slovakya gibi Avrupa ülkeleri başta olmak üzere yedek parçadan uçak lastiğine ve tekstil ürünlerine kadar farklı sektörlerdeki müşterilerinin lojistik ve taşıma hizmetlerini yürüten Fevzi Gandur Logistics, anlaşma kapsamında operasyonel maliyetlerin minimize edilmesi amacıyla Prometeon Türkiye’nin “ProTruck” çatısı altında sunduğu filo yönetimi hizmetlerinden yararlanacak.



Otokar'dan 25 otobüs teslimatı

Otokar, Grandvizyon, Beker Turizm, Reverans Turizm ve Havaist firmalarına toplam 25 otobüs teslim etti.

Turizmcilerin tercihi yine değişmedi. Otokar, bu yıl yeni rekora imza atmaya hazırlanan turizm sektöründe 4 farklı şirkete 25 otobüs teslim etti.

Grandvizyon 15 Sultan Mega aldı

İstanbul'da turizm taşımacılığı yapan Grandvizyon firması filosunu 15 adet Sultan Mega otobüs ile güçlendirdi. Sultan Mega otobüslerinin teslimatı Otokar Bayii Atalay Otomotiv tarafından firma sahibi Cemal Ali Rıza Çelebi'ye teslim edildi.

Beker Turizm'e 3 Sultan, 2 Poyraz

İstanbul ve Kocaeli'nde turizm ve personel taşımacılığı yapan Beker

Turizm, filosuna 2 adet Sultan Mega, 1 adet Sultan Maxi ve 2 adet Poyraz kattı. Otokar Bayii Gaziantepi Kardeşler tarafından gerçekleştirilen teslimat töreninde araçlar firma sahipleri İsmail Kaçar ve Kani Kaçar'a teslim edildi.

Revenans Turizme 1 Sultan, 1 Poyraz

İstanbul ve Kocaeli'nde personel, öğrenci ve turizm taşımacılığı yapan Reverans Turizm'in tercihi ise Otokar Sultan Mega ile Poyraz oldu. Şirket sahipleri Ömür Öztürk ve Ahmet Öztürk katılımı ile gerçekleşen teslimat, yine Gaziantepi Kardeşler'in tesisinde yapıldı. İki şirketin sahipleri, gerçekleşen törende Otokar marka araç kalitesine güvendiklerini belirterek, satış sonrası hizmetler, düşük işletme maliyetleri ve geçmiş yıllardaki tecrübeleri ile Otokar otobüslerini tercih ettiklerini ifade ettiler,

İstanbul Havalimanı'na 3 Sultan LF

İstanbul Havalimanı'ndan şehiriçi transfer hizmetlerinde önemli bir yatırım gerçekleştiren Havaist'in tercihi de Otokar Sultan LF' oldu. Yolcu kapasitesi, engelli yolcu rampası, geniş yolcu alanı ile dikkat çeken 3 adet Sultan LF'nin teslimatı Otokar Bayii Örnek Otomotiv tarafından gerçekleştirildi. ■



Değerli yolcularımızın, sektör mensuplarımızın, kaptanlarımızın, çalışanlarımız ve ailelerinin Ramazan Bayramı'nı en içten dileklerimizle kutlarız.

LATİF KARAALİ
TOSEV Başkanı



Değerli yolcularımızın, taşıma sektörüne hizmet üreten kamu çalışanlarımızın ve sektör mensublarımızın Ramazan Bayramı'nı en içten dileklerimizle kutlarız...

FATİH TAMAY
IPRU Başkanı



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Bayram deyince akla önce çalışmamak gelir. Bu istek geçerli ama tembelliğin ötesinde bu sayede gezmek, tatil yapmak, ziyarette bulunmak gibi insanı mutlu eden, coşkulandıran şeyler vardır.

Bayramlarda bazı meslek sahipleri tatil yapamazlar. Bunlardan ilki bayramda çalışması gereken kamu görevlileridir. İkincisi ise bayramda hizmeti sürecek hatta artacak turizm ve diğer hizmet işletmeleridir. Bu kapsamda bayramda artacak insan hareketliliğine cevap verecek yolcu taşımacıları özel bir önem taşıyor. Çalışanlar kısmen bundan şikayetçi olsalar da iş sahipleri mutlaka memnun olmalı.

Eskiden ağırlığı memlekete, aileye yönelik, şimdi ise tatile yönelik olsa da şehirlerarası yolcu taşımacılığı öteden beri bayram dönemlerinde artar. Bunu, daha çok süresi uzun olan dini bayramlarda görsek de uygun günlere gelip süresi uzayan diğer bayramlarda da kısmen yaşıyoruz.

Talebin karşılanması

Artan talebin karşılanmasında kurallara aykırılığın da ötesinde araç, personel ve çalışma koşulları itibariyle güvenlik riski oluşturan taşımacıların olduğunu eskiden beri biliyoruz. 20-25 yıl öncelerde çok kötü araçların otogar yakınları dahil pek çok noktadan seferler yaptığını gördük.

Bundan da hareketle tarifeli taşımacıların kapasite yetersizliğini gidermek üzere tarifeli taşımacıların araçlarını da kullanabilmeleri yönünde yaptığımız teklif, Bakanlıkça kabul gördü. Bu da önemli bir katkı sağladı. Sonra her bayram aynı talebi sürdürdük ve yine kabul edildi. Derken iki bayramın izni birden verilmeye başlandı ve adeta otomatikleşti. Şimdilerde bir talep olmadan bu iznin verildiğini düşünüyorum.

Ek taşıtın düşündürdükleri

Bundan da hareketli iki konu aklıma hep gelir. Madem ki bu izin hep veriliyor, her seferinde özel izin yerine her sene uygulanacak kalıcı bir düzenlemeye niye geçilmez. Bu da Yönetmelik ile olmalı. Benim önerim üç gün veya daha uzun tatillerde mesainin bittiği saatin 48 saat öncesinden, mesainin başladığı saatin 24 saat sonrasında kadar başlayacak seferlerde bu imkan kullanılmalı.

İkinci husus ise bu kullanımın sakınca doğurup doğurmadığı. Eğer sakınca doğuruyorsa bunu bilmek isterim. Eğer bir sakıncası yoksa bu izin sürekli hale gelmeli. Yani belirli şartlarla başkalarının araçlarını kullanmak mümkün olmalı.

Hayat hep bayram olsa!

Bu arada tarifeli taşımacıların, tarifesizlerin otobüslerini kullanmasının yanında tersi de mümkün olmalı. Hatta aynı tür belge sahipleri, belirlenecek şartlarla birbirlerinin otobüslerini de kullanabilmeli.

Buna bir de talebin arttığı zamanlarda ek sefer yapabilmenin kolaylaştırılması eklenebilir.

Bayram bileti fiyatları

Artan seyahat talebine bağlı olarak bayramda taşıma ücretlerinin yükselmesi normaldir. Bunun ahlaksızlık, fırsatçılık olarak görülmemesi gerekir. Yeter ki, kurallara uyulsun.

Bilindiği üzere ücret tarifeleri taşımacılarca hazırlanıp Bakanlığa bildiriliyor. Bu ücretten yüzde 25 indirim de yapılabilir. Bu indirim yapıldığında 'Bakanlığın fiyatlarının altında taşımacılık yapıyoruz' ifadesini kullanmak doğru değildir. Bakanlığın fiyatı yoktur, fiyat vermez, siz belirlersiniz. Bayram zamanlarında bu indirimin yapılmaması, zam gibi görünse de böyle değildir. Bilet fiyatı 200 TL olan tarifeli bir seferde yüzde 25 indirim yapılarak, 150 TL'ye kadar indirimli fiyat uygulanabilir. Bu indirim kalktığında 150 TL'lik fiyat 200 liraya kadar çıkabilir yani yüzde 33 artmış gibi olur. Ama bu artış tarife sınırları içerisinde kaldığı için zam olarak algılanamaz, fırsatçılık olarak da görülmez. Belki daha olumlu bir ücret fırsatı olarak düşünülebilir.

Geleceğe bakış

Diğer taşıma modlarındaki maliyet ve fiyat artışlarına, özel olarak da İstanbul'da yeni havalimanının getirdiği yüklerle bağlı olarak son dönemde karayolu taşımacılığında en azından bazı hatlarda talebin arttığını, bunun da doluluk yanında daha iyi fiyat uygulamasına imkan verdiğini duyuyoruz. İlave olarak bayram öncesi ve sonrası hareketliliği eklenecek. Sonrasında okulların kapanması, İstanbul seçimleri, yaz sezonunun en yoğun günlerinin yaşanması ve nihayet Kurban Bayramı hareketliliği şeklinde bahar ayları sürecek. Bunun sonrasında önce doluluklar tek yönlü olmaya başlayacak. Okulların açılmasıyla da her şey normale dönecek. Bu pek değiştirilemez, zorunlu bir yapı. Önümüzdeki yıllarda okulların tatillerinin değişmesi bunu etkileyecek. Ek iki ara tatilde iki fırsatın çıkacağı düşünülebilirse de yaz sezonunun da kısılacağını görmek gerekir. Bunu daha sonra ele alırız.

Başta Bayram döneminde çalışacak kamu görevlileri ve taşımacılar olmak üzere herkesin Bayramını kutluyorum. ■

Fransa'nın tercihi

Fransa'dan Belçika'ya, İspanya'dan İtalya'ya Avrupa'nın dört bir yanında hizmet veren otobüslerimizle gurur duyuyoruz.

Siz de Otokar'a gelin, Türkiye'nin gururu Sultan Mega ile tanışın.



☎ 444 6857 | 444 OTKR | 🌐 www.otokar.com.tr | 🐦 /OtokarAS | 📺 /OtokarTr | 📘 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —

Cümleten iyi yolculuklar!

Yolculuğun verdiği keyfi, heyecanı, umudu
başka hiçbir şey veremez insana.

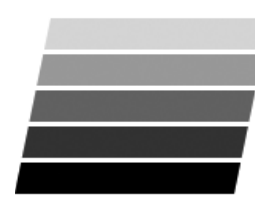
Mutlu Bayramlar dileriz.

Yaşar ÖZKAN



TEMSA
Smart Mobility

PRESTIJ
SX

 **Yaşaroğlu**

Temsa Prestij SX
Euro 6 motor, düşük yakıt tüketimi ve
düşük işletim maliyetleri ile kârlı
seferler gerçekleştirecek.

www.yasaroglu.com.tr

Yaşaroğlu Otomotiv ve Petrol Ticaret A.Ş.

Temsa İzmir
Kavaklıdere Köyü
Belkahve Mevkii No: 407
Bornova / İZMİR
Tel: 0232 360 15 55

Çanakkale Biga Şb.
Hamdibey Mh. İstiklal Cad.
No: 381 Z-30 (Yeni Biga Otogarı)
Biga / Çanakkale
Tel: 0535 350 9217



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı
my@tasimadunyasi.com

İyi bir sezon bizi bekliyor

Ramazan sevgi ayı, hoşgörü ayı. 22 Mayıs Çarşamba akşamı 23'üncü geleneksel iftar yemeğimizi yoğun bir katılımla gerçekleştirdik. Sektörümüzle birlikte olurken, önümüzdeki sezona yönelik konuşma imkanı da bulduk. Ramazan ayı ile birlikte okulların tatili öncesinde durgun bir dönem geçirdi sektörümüz.

Üç parçalı hareketlilik

Ramazanın bahara doğru çekilmesi, hareketliliği kesilmeyen bir sezon geçireceğimizin de müjdecisi aynı zamanda. 9 günlük tatil var. Bu hareketlilik getirecek ama okulların kapanması ile tekrar hareketlilik başlayacak. İstanbul'a özel hareketlilik ise 23 Haziran'daki seçimlerin ardından başlayacak. Ama arkasından Kurban Bayramı gelecek. Milli Eğitim Bakanlığı'nın iki haftalık ara tatil kararının sektöre yansımalarını önümüzdeki süreçte göreceğiz. Belki kiş sezonuna bir faydası olacak, ama yazı kısaltacak.

İleride iyi olacak

Önümüzdeki 25-30 yıl kesilmeyen hareketlilikle dolu yaz ayları yaşayacağız. Bereketli bir döneme giriyoruz diye düşünüyorum. Kurban Bayramının da bahara çekilmesiyle sektördeki hareketli gün sayısı, hafta sonları ile birlikte 160 günü geçecek ve yılın yüzde 60'ı seyahatler için elverişli bir dönem olacak. Bütün bunlar sektör için olumlu bir gelişme. Bu bayram yoğunluğu döneminde mevcut otobüsleri çok daha iyi kapasite ile kullanabileceğiz. D2 belgelilerden de ihtiyaca göre sektörümüze otobüsler gelecek.

İç pazarda otobüs yatırımı

Şu anda söylenenin aksine bilet fiyatlarında bir artış yok. Sadece Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'ndan alınan tarifelerdeki indirimler uygulanmadan kullanılıyor. Bu sene maalesef sektörde yeni otobüs yatırımı imkanı kalmadı. Üreticiler iç pazara çok fazla üretim yapmadı. Bu yıl yeni otobüs yatırımı 200'ü geçmeyecek belki de. Otobüs satışı tarihinde ilk defa bu seviyeye gerilemiş durumda.

Havalimanından gelen fırsat

Ancak Atatürk Havalimanı'nın taşınmış olması ve Yeni Havalimanı'na ulaşım maliyetinin artması, zaman kayıpları, havalimanının büyüklüğünün insanın gözünü korkutması otobüs sektörü için yeni fırsatlar sunuyor. Kısa ve orta mesafede yüzde 20, uzun mesafe de ise yüzde 5 yolcu artışı yaşandı.

Mevzuat çalışmaları

Türkiye'de ulaşım sektörünün geleceğini planlayacak bir mevzuat çalışmasının bir an önce yapılması gerekiyor. Hat esası, otobüslerde sınıflandırmanın değerlendirilmesi gerekiyor. Yerel idarelerin taşımacıların önüne engel çıkmayacak düzenlemelerin hayata geçirilmesi önem taşıyor. Ulaşım yatırımları son yıllarda çok önemli seviyeye geldi. Ancak ulaştırmada atılan adımlar birbirinden kopuktur. Demiryolları, limanlar, havayollarının (DLH) içine otogarları da katmamız ve DLHO'ya dönüştürmemiz gerekiyor. Entegrasyon kopuktur.

U-ETDS'ye sahip çıkalım

U-ETDS sistemine sahip çıkılması da çok önemli. Eğer bütün kurumlar bu sisteme destek verir, yaptırımlar ertelenmezse sektörümüzün geleceğini planlamada önemli verileri bu sistemle elde edebileceğiz. Şu anda veri girişleri noktasında bazı yetersizlikler, eksiklikler olabilir. Yoldan alınan yolcularla ilgili veriler girilmiyor. Bakanlık, üç ayda 18 milyon yolcu taşındığını söylüyor ama biz bunun çok üstünde taşıdığımızı biliyoruz. Denetimler başladığında veriler daha sağlıklı şekilde görülebilecektir. U-ETDS bizim neyi nasıl yapacağımızın tarifini önümüze koyacak. Gerek TOBB Sektör Meclisi, İTO'daki sektör meclisi ve federasyonlarımızla birlikte bu sektörün geleceğini çok daha iyi okuyabileceğiz. U-ETDS bir devrimdir. Atıl kapasiteyi ve yanlışlarımızı daha iyi görebileceğiz.

Ramazan Bayramınızı kutluyorum

Ben bütün sektör mensuplarımızın, okuyucularımızın Ramazan Bayramı'nı kutluyorum. Kazasız yolculuklar diliyorum. Firma sahipleri, sürücülerimiz ve tüm okurlarımız için bayramlar sevinçler ve mutlulukların yaşanması gereken dönemlerdir. Ama maalesef yaşanan kazalarla yolları kan gölüne çeviriyoruz. Başta sürücülerin iyi seçilmesi, araçların bakımının iyi yapılarak yola çıkılması çok önemli. Sektörden kötü haberleri okumak ve görmek istemiyoruz. Herkes, özel otomobil sahipleri de yol sürecinde tedbirini alarak yola çıkmalı. Bayramları sevinçle yaşayalım, kazalarla yaşamayalım. Herkesin bayramını kutluyorum. İyi haftalar... ■

Bir çocuk mutlu olursa dünya daha da güzelleşir!

Bir Öğrencinin Hayali

Uzmanların, "Otizm, bireyin dış dünyanın gerçeklerinden uzaklaşıp kendine özgü iç dünya yaratması durumudur" diye tanımladığı bir genetik rahatsızlık olan otizm, tababetin ve teknolojinin gelişmesiyle çok daha erken fark edilebiliyor. Eskiden, uslu çocuk olarak nitelenen, üstün zekâlı olarak beğenilen birçok çocuğun otizmlı olduğu biliniyor artık. Çünkü otizmlı bir çocuk, yaşıt ve akranlarından çok farklıdır. Bu konuda herkesin duyarlı olması, erken teşhisin tedavide büyük yararlar sağladığını bilmesi ve ona göre davranması gerekir.

Otizmlı, Derince Özel Eğitim Uygulama Okulu 12'nci sınıf öğrencisi Ali, hep muavin olmayı hayal ediyordu. Ali, hayalini daha da ileri taşıyarak, **Efe Tur**'da muavin olmayı düşlüyordu... Her gün dile getirdiği bu hayalini, öğretmenleri, **Efe Tur** yöneticilerine iletiler.



Müthiş bir heyecan...

Efe Tur yöneticileri de okul yönetiminin ve Ali'nin öğretmeninin bu talebini kırmadı. Büyük bir heyecan içerisinde hazırlıklar yapıldı... Karşılıklı yapılan konuşmalar sonrasında Ali'nin hayalini gerçekleştireceği gün, saat ve sefer belirlendi. Kararın ardından Ali'nin yüzünde ve gözlerindeki sevinci görmeliydiniz. Tabii, hayalini gerçekleştirecek birinin mutlu

olması kadar güzel bir şey olamaz.

Ali, o gece sabaha kadar uyuyamadı heyecandan. Sadece kendisi mi, kimseyi uyutmadı...

Özel giysiler...

Bu arada **Efe Tur** da boş durmamış, Ali'nin ölçülerine göre kıyafet hazırlanmış, onun için özel yaka kartı basılmıştı. Her şey tamamdı artık. **Efe Tur** yöneticileri kadar çalışanları da bu önemli günün sorunsuz geçmesi için çaba harcıyor, titizleniyordu...

Beklenen gün geldi...

Ali, İzmit - Kuruçeşme yolunda, normal bir seferde yolcularla dolu otobüste muavin olarak görev alacaktı. Kaptan ve diğer personelle tanıştı, görevlerini öğrendi. Araç yola çıktı. Heyecanı gözlerinden okunan Ali, bir yandan hata yapmamak için titizlenirken, bir yandan da kaptanın söylediklerini harfiyen yerine getirdi.

22 yaşındaki Ali, görevini yapmış olmanın, hayalini gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşarken, hem okul yöneticileri hem de **Efe Tur** çalışanları, "**Bir çocuk mutlu olursa dünya daha da güzelleşir**" sözünün ne kadar gerçek olduğunu bir kez daha kanıtladılar. ■



TEMSA ve Adana Engelliler Basketbol Takımı

Dostluk Maçı'nda buluştu

TEMSA, yurtiçinde gerçekleştirdiği katma değerli üretim ve yaptığı ihracatla Türkiye ekonomisine katkıda bulunurken diğer yandan iş ve sosyal hayatta engelli bireylere bakış açısını değiştirmek için farklı çalışmalar yapıyor.

TEMSA'nın, Kariyerde Engelleri Kaldırdık projesi kapsamında, Çukurova Üniversitesi'nde düzenlenen "Dostluk Maçı"na TEMSA Genel Müdürü Hasan Yıldırım, Genel Müdür Yardımcıları Fatih Tunçbilek, Serkan Uzunay, Ural İnal, İbrahim Eserce ve Erhan Özel'in yanı sıra

Temsa yöneticilerinden Ebru Ersan, Oğuz Özberk, Onur Ortatepe, Seval Erdoğan, Çukurova Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa Kibar ve Prof. Dr. Azmi Yalçın katıldı.

Adana Engelliler Basketbol Takımı, Çukurova Üniversitesi ve TEMSA katılımı ile düzenlenen "Dostluk Maçı" ile engellilere ve spora desteğini sürdüren şirket, bu anlamlı etkinlikte hem iş hem de sosyal hayatta hiçbir şeyin 'engel' olmadığını bir kez daha herkese göstermiş oldu. ■

GELECEK DURAK: KONFORLU TEKNOLOJİ

Görkemli tasarımı, üst düzey teknolojik özellikleri ve yolcu konforunu ön planda tutan iç tasarımıyla TEMSA Maraton uzun yolculuklarınızı kolaylaştırmak için tasarlandı.

- Güçlü Dizayn
- Geniş Bagaj Hacmi
- Daha Geniş Uyku Kabini
- Düşük İşletme Maliyeti



temsa.com



TEMSA



TOFED iftarında açıklandı:

İlk dört ayda 18 milyon 600 bin yolcu taşındı

UATOD ile başlayan TOFED ile devam eden 50. Yıl geleneksel iftar buluşması MAPAR'ın ana sponsorluğunda 15 Mayıs Çarşamba akşamı gerçekleştirildi.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses, "U-ETDS sistemi ile artık sektördeki hareketliliği görebiliyoruz. İlk dört ayda 18 milyon 600 bin civarında yolcu taşındınız. Yalnız son 20 günde sisteme veri gönderen 44 firma veri göndermeyi kesti. Haziran ayı sonundan itibaren yaptırımlar başlayacak" dedi.

Üçüncü köprü zorunluluğu

TOFED Başkanı Birol Özcan, sektörün yaşadığı en önemli sorunun 3'üncü köprü zorunluluğu olduğuna dikkat çekti. Özcan, İstanbul Otogarı'nın da yerinde kalması gerektiğini belirtti.



15 Mayıs Çarşamba akşamı düzenlenen iftarın sponsorları arasında Temsa, Otokar Anadolu Isuzu, Bridgestone, ZF, Shell Turcas ve obilet de yer aldı. İftar yemeğine kamu yöneticileri, sivil toplum kuruluşları, üreticiler ve bayi yöneticileri ile çok sayıda sektör mensubu katıldı.

Zor süreçten geçiyoruz

İftar yemeğinde konuşan TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, ülkenin ve sektörün zor bir süreçten geçtiğini belirterek, "Bu zorluklarla hizmet vermek

giderek daha zor hale geliyor. Akaryakıt maliyetlerimiz ağırlaştı, artan kurlarla birlikte otobüs fiyatları da zamlandı. Bu koşullar altında sektörümüz hizmet sürecini de eksiksiz vermek için çaba gösteriyor. TOFED olarak sektörümüzün hak ve menfaatlerini korumak için, dün olduğu gibi bugün de yoğun çalışmalar yürütüyoruz" dedi.

Otogarın yerinde kalması

İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasının önemine dikkat çeken Birol Özcan, "İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile otogarın işletimine yönelik süre uzatımıyla ilgili görüşmeler sürüyor. Sözleşme uzarsa, hak sahiplerinden kira alınmayacağı konusunda verilen söz de bulunuyor. İstanbul Otogarı taşıma modlarıyla da

entegrasyonu sağlanmış ve birinci ve ikinci köprü ile bağlantısı bulunan bir konumda. Otogarı merkezden daha uzak bir noktaya taşımak çok doğru olmayacaktır. Halkın ulaşımının rahat ve konforlu şekilde sağlanması öncelikli olmalıdır" dedi.

Fazladan 130 km yol

Sektörün yaşadığı zorlukların en başında da 3'üncü köprü zorunluluğunun olduğunu belirten Birol Özcan, "3'üncü köprü zorunluluğu nedeniyle otobüslerimiz 130 km daha fazla yol yapmak durumunda kalıyor. 3'üncü köprü ve otoban geçiş ücretleri ağır maliyetler yüklüyor. 2'nci köprü'nün kullanımının tekrar serbest hale gelmesi büyük önem taşıyor. Temennimiz, seçimlerden sonra ikinci köprü geçişlerinin izninin verilmesidir. Bu sayede Bursa-Yalova, Adapazarı ve Düzce hattında kaybettiğimiz yolcularımızı geri alma imkanına da kavuşabiliriz. Bu çok önemli bir konudur" dedi.

18 milyon 600 bin yolcu

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses, konuşmasına bütün sektöre iyi

bir sezon dileyerek başladı ve sektör mensuplarına Ulaştırma Elektronik Takip Ve Denetleme Sistemi'ne (U-ETDS) verdikleri desteklerden dolayı teşekkür etti: "Artık sektördeki hareketliliği görebiliyoruz ve sayı verebiliyoruz. İlk dört ayda 18 milyon 600 bin civarında yolcu taşındınız. Yalnız, 44 firma, son 20 günde sisteme veri göndermeyi kesti. Haziran ayı sonundan itibaren yaptırımlar başlayacak. Biz sektörden veri aldıkça, istediğiniz kararları almaya yönelik adımlar atabileceğiz. Ölçmeden yönetemezsiniz. Şu an sektörde doluluk oranı yüzde 60. Ancak

kayıtlı taşıtların yüzde 50'si kullanılıyor. Bu da, yüzde 30 doluluk ile çalışılıyor demektir." Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Genel Müdürü Cem Murat Yıldırım da "Tekeriniz taşa değmesin, koltuklarınız dolu olsun, halkı güvenli bir şekilde taşımaya devam etmenizi diliyorum" dedi.

İftar yemeğinde daha sonra sponsor firmaların



yöneticilerine sağladıkları katkılar nedeniyle plaketleri sunuldu. ■



Dost ve müşterilerimizin,
taşıma ve otomotiv sektörümüzün
Ramazan Bayramı'nı kutlar,
sağlıklı, huzurlu günler ve
bol bereketli kazançlar dileriz.

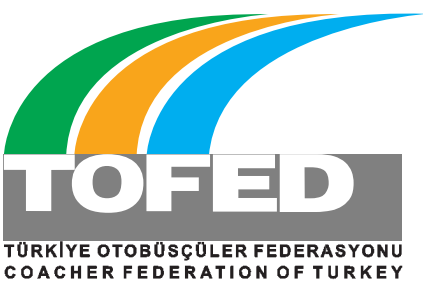


YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

TEŞEKKÜR

50'nci Geleneksel İftarımızda Aramızda Bulunan ve Destekleriyle Bizleri Onurlandıran;

Eski Adalet ve İçişleri Bakanımız Sayın **Mehmet Ağar**,
Elazığ Milletvekilimiz Sayın **Tolga Ağar**,
İstanbul Vali Yardımcımız Sayın **Hulusi Doğan**,
Karayolu Düzenleme Genel Müdürümüz Sayın **Mahmut Gürses**,
Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürümüz
Sayın **Cem Murat Yıldırım**,
UATOD Eski Başkanımız ve Sektör Duayeni Sayın
Mehmet Turgut Özcan,
Polat Holding Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın **İbrahim Polat**,
TÜYAP Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın **Bülent Ünal**,
Kadıköy Belediye Başkan Yardımcımız Sayın **Fahrettin Kayhan**,
İş Adamı Sayın **Talip Öztürk**,
Elazığ Ticaret Odası Başkanımız Sayın **Asilhan Arslan**,
Ulaştırma 1. Bölge Müdürümüz Sayın **Rüşdü Akdulun**,
Sivil Toplum Kuruluşlarının Değerli Temsilcileri,
Sevgili Sektör Mensupları,
MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Sayın **Yalçın Şahin**,
Gürbaşlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Vekili Sayın
Mustafa Başdemir,
OTOKAR Genel Müdür Yardımcısı Sayın **Basri Akgül**,
ISUZU Satış Direktörü Sayın **Yusuf Teoman**,
OBİLET Kurucu Ortağı Sayın **Yiğit Gürocak**,
SHELL&TURCAS Perakende Satışlar Genel Müdür Yardımcısı Sayın
Murat Birgül,
TEMSA Satış Direktörü Sayın **Baybars Dağ**,
Brisa Satış Yöneticisi Sayın **Uğur Fidan**,
ZF Türk Yedek Parça Satış Müdürü Sayın **Metin Ünlü**'ye ve tüm
misafirlerimize iftar yemeğimizde bizlerle birlikte oldukları için
teşekkür eder, saygılarımızı sunarız.



TOFED Genel Başkanı
Av. Birol Özcan

Mercedes-Benz Türk'ten

Turizm taşımacılarına iftar

Turizm Taşımacılar Derneği ve Tüm Otobüsçüler Federasyonu'nun her yıl geleneksel olarak düzenlediği iftar yemeği Mercedes-Benz Türk ana sponsorluğunda yapıldı. İftar yemeğinde yeni Sprinter da taşımacılara tanıtıldı.

2 Mayıs Çarşamba akşamı gerçekleştirilen iftar yemeği Lütfi Kırdar Havuzbaşı'nda yoğun bir katılımı yapıldı. Yemeğe Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Yolcu ve Eşya Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu, İstanbul Ulaştırma Bölge Müdür Yardımcısı Yalçın Doğan ile bölge müdürlüğü personeli, sivil toplum örgütleri yöneticileri ile çok sayıda üretici firma yöneticisi, bayi yetkilileri ve sektör mensupları katıldı.

Yaz sezonu hareketli geçecek

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi ve TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, yeni sezonun sektör



için hayırlı olmasını ve bol kazançlar getirmesini dileyerek şunları söyledi: "Ramazan ayının yaz sezonundan bahara doğru çekilmesi ve 9 günlük bayram tatili sektöre çok büyük bir hareketlilik getirecek. Okulların kapanması ile birlikte hareketlilik devam edecek. Bu fırsatı sektörümüzün iyi değerlendirmesi ve maliyet hesaplamalarını iyi yapması büyük önem taşıyor. Yeni havalimanının taşınması da sektöre büyük bir fırsat sağladı. Özellikle İstanbul-Ankara hattı başta olmak üzere kısa hatlarda yüzde 15-20 dolayında bir yolcu artışı elde edildi. İstanbul-İzmir Otoyolu tamamlandığında da



Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz'e, verdikleri desteklerden dolayı TTDER Başkanı Sümer Yiğci ve Genel Sekreter Mehmet Öksüz, Bandırma Vapuru resmedilen bir plaket sundu.

Ege hattında da çok ciddi bir hareketlilik olacak inancındayım."

9+1 araçların mağduriyeti

Yeni havalimanı çıkışında turizm taşıtlarına yönelik yapılan uygulamanın yarattığı mağduriyetlere de değinen Yıldırım, "Ulaşım alanındaki mevzuatların çelişkileri nedeniyle sektörümüz mağdur ediliyor. 9+1 taşıtlar otobüstür. Bunlara yatırım yapan sektör mensuplarımızın taşıtlarına İstanbul Büyükşehir

Belediyesi'nin yol izin belgesi vermemesi sıkıntı yaratıyor. Türkiye'nin turist profili değişti ve özellikle Arap turistler aile boyu seyahatlerinde genellikle 9+1 araçları tercih ediyor. Binlerce araç yatırımı yapıldı. Buna mevzuat açısından da bir çözüm bulunmalı. Turizm taşımacılığının önüne engeller oluşturmayacak mevzuat çalışmalarını yapacağız. Gerekliğinde hak aramasını biliriz. Hiç kimsenin yönetme gücünü kötüye kullanma hakkı yok. Bu sektör bugüne kadar hiç kontak kapatmadı" dedi.

Bayram yoğunluğunda taşıma güvenliğine tüm sektör mensuplarının özen göstermesinin büyük önem taşıdığını da belirten Yıldırım, iftar yemeğinin organizasyonunda çok büyük emeği geçen TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz'e ve sponsorlara çok teşekkür etti.

Siz varsanız, biz varız

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz de, "Sektör mensupları ile bir arada olmak onur verici. 10 yıl önce Sprinter aracımızı sizlere tanıttık ve bu süreçte bu araca yönelik aklı hep sizden aldık. Siz tevccüh ettiniz ve en çok tercih edilen ürün haline geldi. Hatta o kadar iyi bir iş oldu ki Sprinter aracılarımızı deniz aşırı ülkelere ihraç etmeye başladık. Sizlerin hep yanınızda olmaya çalıştık. Bu siz bu işten para kazanabiliyorsanız, biz varız. Bu işin daha da ileriye gitmesi için de çalışacağız. Sizin nasıl bir araca ihtiyacınız olduğu, nasıl bir finansmana, bakım paketine, hangi takas imkanına ihtiyaç olduğuna dikkat ettik ve başarılı olduk. Şu anda ümit vaat eden iş kolu da turizm sektörü olduğunu gösteriyor" dedi. ■



*Bayramda tek amacımız
sizi sevdiklerinizle
buluşturmak
iyi bayramlar dileriz.*



MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin tarafından TTDER Başkanı Sümer Yiğci, Genel Sekreter Mehmet Öksüz ve TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım'a plaket sunuldu.



TTDER Genel Sekreter Mehmet Öksüz, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin'e, verdikleri destekten dolayı bir plaket verdi.



MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz'e bir plaket verdi.



Mercedes-Benz Türk, 90 bininci otobüs sefere çıktı



Otomarsan ismiyle 1967 yılında İstanbul'da kurulan ve bugün yatırım miktarı 1,2 milyar avroya ulaşan, Türkiye'nin yabancı sermayeli en büyük şirketlerinden biri olan Mercedes-Benz Türk, üretime başladığı 1968 yılından bu yana toplam 90.000 adet otobüs üretti. 90.000'inci otobüs olan yeni Tourismo, dünyanın en modern otobüs fabrikalarından biri olarak kabul edilen Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretim bandından inerek Almanya'ya doğru yola koyuldu. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda banttan indirilen otobüsün öne çıkan özellikleri arasında 428

beygir gücündeki Euro VI motoru, araç mesafe takip ve acil fren sistemi ve şerit takip sistemi yer alıyor.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acıbe, "Türkiye'yi, dünyanın otobüs üretimindeki üslerinden biri haline getirdiğimiz yatırımlarımız sonrasında sadece üretimimizle değil, mühendislik ihracatımız ile de ülkemize katma değer sağlıyoruz. 90 bin otobüsün her birinde emeği bulunan tüm çalışanlarımıza ve paydaşlarımıza teşekkürü borç biliriz" dedi. ■

Continental'den Diana Travel'a Sürüş Güvenliği Eğitimi

Kurumsal sosyal sorumluluk misyonuyla lastik eğitimlerine aralıksız devam eden Continental Türkiye, turistlere en yüksek profesyonellik standartlarında servis sağlayan Diana Travel sürücülerine bir araya geldi. Dünyanın pek çok yerinden müşterilerine otobüs ile transfer hizmeti sağlayan Diana Travel sürücülerine lastikle ilgili bilinmesi gerekenleri aktaran Continental Türkiye ekibi, eğitimde ayrıca sürüş güvenliği konusunda da önemli bilgiler paylaştı. Continental Türkiye Bölge Müdürleri ile Diana Travel şirket yetkililerinin de katıldığı eğitimde, katılan tüm sürücülerin lastik kaynaklı arızalar ve sürüş güvenliği konusunda yüksek farkındalığa sahip olması dikkat çekti.

Continental'ın şirkete ait tüm otobüslere lastik ölçümü yapmasıyla başlayan işbirliği, Diana Travel'ın otobüslerinde Continental lastiklerini tercih etmesiyle devam ediyor. ■



Otobüsçünün gözdesi...

Tourismo yatırımı artıyor

Yaz sezonu yaklaşırken otobüsçüler de yatırımlarına hız verdi. Aktif Turizm 3 Tourismo, Kahraman Taşımacılık 1 Tourismo, Turse Group da filosuna 2 Tourismo ekledi.

Mercedes-Benz Tourismo otobüsler yolcu taşımacılarının gözdesi olmaya devam ediyor. Geçen hafta Has Otomotiv, Koluman Ankara otobüs teslimatları gerçekleştirdi.



Aktif Turizm 3 Tourismo aldı

Mercedes-Benz Türk bayii Has Otomotiv tarafından Aktif Turizm'e satışı gerçekleştirilen 3 adet Tourismo, Has Otomotiv tarafından Mehmet Deveci'ye teslim edildi. Tercihlerini yıldızdan yana kullanmanın gururu içinde olduklarını belirten Aktif Turizm yetkilileri, Mercedes-Benz ile olan iş birliğinin firmalarına katmış olduğu gücü vurguladılar.

Kahraman Taşımacılık'a 1 Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayii Koluman Ankara tarafından Kahraman Taşımacılık'a satışı gerçekleştirilen 1 adet Tourismo RHD, Mustafa Yılmaz'a teslim edildi. Firma yetkilileri, Mercedes-Benz otobüslerinin sahip olduğu yüksek ikinci el fiyatlarının, alıcıları ikna eden diğer önemli bir unsur olduğunu belirtti. Kahraman Taşımacılık filosundaki otobüsleri gençleştirecek.

Turse Grup'un 5 otobüs yatırımı

Turse Grup geçen seneki alımlarına ilave olarak 2019 yılı için planladığı 5 adet 2019 model Tourismo'nun ilk 2 adedini teslim aldı. Filosunda ağırlıklı olarak Mercedes-Benz markalı araçlar olduğunu belirten Yönetim Kurulu Üyesi Efe Ünver, bu yeni alımlarla birlikte hizmet kalitelerini daha da artırarak turizm taşımacılığı sektöründeki liderliklerini pekiştirdiklerini ifade etti. ■



Geleneksel iftarımızın 23'üncüsünü birlikte yaptık.

**İftarımıza katılan kamu yöneticilerine,
sektör mensuplarımıza, üreticilerimize ve
değerli sponsorumuz Mercedes-Benz Türk'e
verdikleri katkılar için teşekkür ediyoruz.**

**Ramazan Bayramının
İslam alemine hayırlı olmasını diliyoruz.**

Sektör mensuplarımızın yolu her daim açık olsun.

**Türizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu**

**Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu**



*Servis Taşımacılığı Sektörüne
Ege Bölgesi ve İzmir’de
sonsuz hizmet üreten
Taşımacı Camiasının ve
Yolcularımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlıklı yaşam, mutlu ve huzurlu
çalışmalar dileriz.*

İZTAD
İzmir Toplu Taşımacılık ve
Servis Hizmetleri Derneği

COŞKUN ALTIN
Yönetim Kurulu Başkanı



*Turizm Taşımacılığı Sektörüne
Ege Bölgesi ve İzmir’imizde
Yön Veren Tüm Taşımacı
Camiasının ve Yolcularımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlıklı yaşam, mutlu ve huzurlu
bir sezon dileriz.*

EGETURDER
Ege Turizm Taşımacılar Derneği

Rıdvan KOÇ
Yönetim Kurulu Başkanı



***Dijital Ulaşım Partneriniz System Transport!**
Turizm sektörüne her çeşit araç parkı ile hizmet
sunan System Transport Yönetimi ve çalışanları
olarak ramazan bayramınızı kutlar, sağlıklı,
huzur dolu bir yaşam dileriz.*

TAŞKIN ARIK
Yönetim Kurulu Başkanı

www.systemtransport.com.tr

Isuzu Novo’nun

Novo Lük teslimatları devam ediyor

10 yılı aşkın süredir Türkiye’de hizmet veren Novo serisi midibüslerin iç ve dış özellikleri, kapsamlı müşteri araştırmaları neticesinde son halini aldı. Okul taşımacılığını daha güvenli bir hale getirmeyi amaçlayan yeni okul servisi yönetmeliği kapsamında zorunlu hale gelen iç ve dış güvenlik kameraları, sensörlü koltuklar, 3

noktalı ayarlanabilir emniyet kemerleri, araç takip sistemi, şeffaf camlar ve kapı güvenlik sistemi gibi donanımlar, artık Isuzu Novo serisi araçlarda “okul paketi” adı altında ve fabrika çıkışlı olarak sunuluyor.

Ankara’da Isuzu yetkili satıcısı Gençler, fabrika garantili, okul paketli Isuzu Novolux’ü Mustafa Yoldar’a teslim etti. ■



Karsan, Jest Electric’ler Avrupa yollarında

BMW i teknolojisiyle 210 km’ye kadar menzile ulaşabilen Jest Electric, Avrupa yollarında hizmet vermeye başladı. Karsan CEO’su Okan Baş, “Litvanya’da açılan elektrikli araç ihalesini de kazanarak toplam sipariş adedimizi 35’e çıkardık. Bu siparişlerin 20adedinin teslim ettik. Türkiye’den, Avrupa ülkelerine ‘elektrikli’ ihraç etmek bizleri gururlandırıyor” dedi.

Satışa sunulduğu andan itibaren birçok Avrupa ülkesi tarafından ilgiyle karşılanan Karsan Jest Electric, ilk teslimatların gerçekleştiği Fransa, Almanya, Romanya, Portekiz ve Slovakya yollarında hizmet vermeye başladı.

Yerli üretici Karsan, başta Fransa olmak üzere Portekiz, Romanya, Litvanya, Slovakya, Yunanistan, İtalya ve Almanya gibi birçok ülkeden bugüne kadar toplam 35 adet Jest Electric siparişi aldı. Bu siparişlerin 20 adedi Karsan’ın Bursa fabrikasında üretilerek ihraç edildi. ■



Okan Baş



Dost ve müşterilerimizin Bayramını
en içten dileklerimizle kutlar sağlık ve
mutluluk dolu günler dileriz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Mot Araç. Tic. ve San. AŞ. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mahallesi Çevreli Sokak No: 2A 42110 Selçuklu, Konya Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Faks: 0332 248 23 80



Her yıl halk otobüsçülerle geleneksel olarak gerçekleştirilen iftar yemeğinde bir araya gelen Mercedes-Benz Türk bu yıl da geleneği bozmadı. 13 Mayıs Pazartesi akşamı gerçekleştirilen iftar yemeğine Mercedes-Benz Türk Şehirçi Otobüs ve Kamu Satış Müdürü Orhan Çavuş, Mercedes-Benz Türk Müşteri Hizmetleri Otobüs Pazarlama Grup Müdürü Özgür. Y. Taşgın, Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği (TÖHOB) Başkanı Ercan Soydaş, ÖZULAŞ Başkanı Göksel Ovacık, İstanbul Toplu Ulaşım Otobüsçüler Derneği (İSTOD) Başkanı Zakir Uzun ve çok sayıda halk



otobüsçüsü katıldı. İftar yemeğinde kısa bir konuşma yapan Mercedes-Benz Türk Şehirçi Otobüs ve Kamu Satış Müdürü Orhan Çavuş,

halk otobüsçüsünün her zaman yanında olmaya ve yeni işbirlikleri gerçekleştirmeye devam edeceklerini belirtti. ■



Geleceğin yıldız gençlerine

Mercedes desteği

Mercedes-Benz Türk, Türkiye'nin geleceğine yatırım yapmayı ülkemizin gençlerine yönelik uyguladığı projeleriyle sürdürüyor. Şirket, eğitim odaklı, uzun soluklu, sürdürülebilir kurumsal sosyal sorumluluk projeleriyle donanımlı bir genç neslin yetişmesine katkı sağlıyor.

Genç kadınlara katkı

Mercedes-Benz Türk, toplumda kadının her alanda hak ettiği güce kavuşması, kadınlara sosyal ve ekonomik hayatta fırsat eşitliği tanınması hedefiyle ÇYDD (Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği) ile birlikte Her Kızımız Bir Yıldız projesini gerçekleştiriyor. Her Kızımız Bir Yıldız projesi, 2004 yılında 17 ilde 200 kızı destekleyerek başladı. Bugün proje kapsamında her yıl 200'ü üniversite öğrencisi olmak üzere, 1.200 Yıldız Kız Mercedes-Benz Türk'ten burs alarak eğitimine devam ediyor.

Liselilere laboratuvar desteği

Mercedes-Benz Türk, "EML'miz Geleceğin Yıldızı" projesi kapsamında, 2014 yılından beri Mesleki ve Teknik Anadolu Liselerinin elektromekanik laboratuvarlarını tüm gerekli ekipmanlarla donatarak yeniliyor. Proje, Mercedes-Benz Türk yetkili bayileri ile Milli Eğitim Bakanlığı iş birliğinde yürütülüyor.



Okullarda yenilenen laboratuvarlara Mercedes-Benz Laboratuvarları (MBL) adı veriliyor ve bu laboratuvarlar teknolojik eğitim için özel ekipmanlar ile donatılıyor. Ayrıca her okula, üzerinde uygulamalı eğitim gerçekleştirilecek birer kamyon bağlanıyor. Bunların yanı sıra, Mercedes-Benz Türk, StartUP projesi ile yenilikçi, sürdürülebilir ve yaratıcı fikirleri destekleyerek topluma ve çevreye fayda sağlayan, hayatı kolaylaştıran çözümlere katkıda bulunan startup'ları destekliyor, Türkiye'nin geleceğine duyduğu güvenle ülkenin dört bir yanındaki yenilikçi girişimleri ödüllendiriyor.

Mercedes-Benz Türk, 2002 yılından beri üniversite öğrencilerine yönelik PEP (Professional Experience Program) adını verdiği yetenek geliştirme programı uyguluyor. Program çerçevesinde üniversite son sınıf öğrencileri bir sene boyunca en az haftanın iki günü şirkette çalışma imkânı veriyor. ■



İkinci el otobüs pazarında taşlar yerine oturdu



Grand Bus Market sahibi Erman Geyik ile Ayzen Tur firma sahibi Eyüp Çelebi, ikinci el otobüs pazarının hareketli günler yaşadığını belirterek, "Kurlarda ve faizlerdeki artışlar ikinci el otobüse talebi artırdı. Bu taleple birlikte ikinci el otobüs fiyatları da yükseldi. Sıfır ve ikinci el arasındaki makas da bir ölçüde azaldı. Böylece taşlar da yerine oturdu" dedi.

Grand Bus Market firma sahibi Erman Geyik ve Ayzen Tur firma sahibi Eyüp Çelebi ile ikinci el otobüs pazarını konuştuk. Kurlarda ve faizlerdeki artışla birlikte sıfır araç satışında yaşanan daralmanın ikinci el otobüs pazarına büyük bir hareketlilik getirdiğini belirten Erman Geyik, "Şirketi kurduğum 2018 Temmuz ayından itibaren işlerimiz iyi. Artık sıfır araca ulaşmanın maliyeti ağır. Bu da ikinci ele ilgiyi artırıyor. Firmalar artık bireysel araç sahiplerinden peronda yüksek

modelli aracın olsun yönünde bir talepte bulunamıyor. İkinci el otobüs fiyatları da yükseldi. Sıfır ve ikinci el arasındaki makas biraz kapandı. Böylece ikinci el otobüs pazarında taşlar yerine oturdu" dedi.

İkinci el otobüs ihracatı

Yurtiçinde satışın yanı sıra yurtdışına da otobüs sattıklarını belirten Erman Geyik, "2 adet otobüsü Moldova'ya 1 adet de Makedonya'ya ihraç ettik. Ayrıca 30'a yakın aracı da bizden satın alıp yurtdışına kendilerini götürenler oldu" dedi.

70 otobüs alım satımı

İkinci el otobüs alanında Ayzen Tur ile birlikte hareket ettiklerini belirten Erman Geyik, "Şu ana kadar 70 dolayında otobüs alım satımı gerçekleştirdik. İkinci el otobüs aldığımızda, önce araçla ilgili eksiklikleri tespit ediyor ve bakımlarını yaptırıyoruz. Daha sonra araç satışa konuyor. Alan müşteri de sorunsuz işine başlıyor. Yılın geri kalanında ise 60 dolayında ikinci el otobüs alım satımı yapabileceğimizi düşünüyoruz" dedi.



Eyüp Çelebi

Erman Geyik

Kurumsal kimlikle çalışmak

1990 yılında otobüs işletmeciliği ile taşımacılık alanına adım attıklarını belirten Ayzen Tur firma sahibi Eyüp Çelebi de, "1993 yılında da ünlü sanatçıların turne programlarının taşımacılığını üstlendik. Nejat Uygur, Müjdat Gezen, Sezen Aksu, Kubat başta olmak üzere birçok sanatçının Türkiye turnesinin taşımacılığını yaptık. Pazarda böyle bir boşluk

olduğunu görerek, 5 yıl önce araç alım satım işine de girdik. Geçen yıl, uzun süredir tanıdığımız Erman Geyik ile birlikte hareket etme kararı aldık. Kurumsal kimlik anlayışı ile çalışmak ve sadece yurtiçinde değil, yurtdışına da otobüs satmak için çalışmalara başladık. Müşteri memnuniyeti en büyük önceliğimiz oldu. Bugüne kadar satışını gerçekleştirdiğimiz araçta yaşanan bir sorunda hemen ticaretimizin arkasında durduk. İkinci ele ayrı bir güzellik, farklılık getirdik" dedi. ■



*Dost ve müşterilerimizin,
taşıma ve otomotiv sektörümüzün
Ramazan Bayramı'nı kutlar, sağlıklı, huzurlu,
bol bereketli günler dileriz.*

ERMAN GEYİK

Cihangir Mah. Onurlu Sok. Çelebi Apt No: 10/A Avcılar - İstanbul
0532 342 68 35 ermengeyik@hotmail.com



AYZEN OTOMOTİV

*Dost ve müşterilerimizin,
taşıma ve otomotiv sektörümüzün
Ramazan Bayramı'nı kutlar, sağlıklı, huzurlu, bol
bereketli günler dileriz.*

Eyüp Çelebi Zafer Çelebi

Cihangir Mah. Onurlu Sok. Çelebi Apt No: 10/A Avcılar / İstanbul
Eyüp Çelebi: 0532 293 61 89 Zafer Çelebi: 0536 820 59 73
genctur39@hotmail.com



Mercedes-Benz



NEOPLAN



*Tüm yolcularımızın,
sektörümüzün
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
başarılar dileriz.*

Özkaymak

En Güzel Yolculuk Sevdiklerinizle Yolculuktur

hayat yolculuğundaki sevdiklerinizle
mutlu, huzurlu bayramlar dileriz.

Abdurrahman ÇAVUŞOĞLU



TEMSA
Smart Mobility

PRESTIJ
SX

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Temsa Yetkili Satıcısı

Temsa Prestij SX
Euro 6 motor, düşük yakıt tüketimi ve
düşük işletim maliyetleri ile kârlı
seferler gerçekleştirecek.

Doğu, 24, E-5 Yanyolu Üzeri,
34890 Pendik / İstanbul
Tel: 0 216) 354 14 18

www.cavusoglu.com.tr

Sana Sprinter Yakışır!

Yeni Mercedes-Benz Sprinter Türkiye’de

Türkiye’de satışa sunulduğu 1996 yılından günümüze, hafif ticari araçlar sınıfında fark yaratan Mercedes-Benz Sprinter; Mayıs ayı itibarıyla yenilenerek “Sprinter Sana Yakışır” sloganı ile satışa sunuldu. Minibüs, Panelvan ve Kamyonet olmak üzere 3 ana seçenekte 1.700’ü aşkın farklı seçeneği sunulan yeni Sprinter, müşterilerin talep ve beklentilerini karşılamak üzere tasarlandı. Yeni Sprinter’ın extra uzun modellerinin önümüzdeki aylarda satışa sunulması planlanıyor.

Yeni Mercedes-Benz Sprinter ile ilgili olarak Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, “Sprinter araçlarımız, fonksiyonellik, çok yönlülük, sağlamlık özellikleri ve güvenlik donanımları ile taşımacılıkta fark yarattı. Yeni nesil Sprinter araçlarımız da sunduğu bu temel özellikleri aynen korumanın yanı sıra, kapsamlı teknolojik çözümleri ve üstün fonksiyonları ile benzersiz bir örnek sergiliyor” dedi.

13+1’den 22+1 kişiye...

Yeni Sprinter minibüs; personel veya okul aracı olarak, 13+1’den 22+1 kişiye kadar ayarlanabilir 3 noktalı emniyet kemeri yenilenen koltukları ile her koşulda güvenli bir ortam sunuyor. Yeni Sprinter’da hem ön hem de yolcu bölümü için



ayrı klima sistemi, yeni iç yan kaplamalar, arka hoparlörler, her koltuk sırası için USB girişleri ve telefon koyma yerleri ile de konforlu yolculuk deneyimi artırıyor. 5 ton azami yüklü ağırlığa sahip araçlarda kalın teker seçeneği yer alıyor. Bu sayede yüksek yolcu ve taşıma kapasitelerinde bile daha düşük bir yakıt tüketimi sağlanıyor.

Yeni Sprinter, sahip olduğu elektrik destekli deri direksiyon simidi, süspansiyonlu sürücü koltuğu ve hız sabitleyici seçeneği ile sürüş konforunu artırırken; geniş dokunmatik ekranlı, akıllı telefon entegrasyonlu Mercedes-Benz multimedya sistemi ile de sürüş keyfine eğlence katıyor.

Konforlu deneyim

Yeni Mercedes-Benz Sprinter’da arkadan itiş ya da önden çekiş seçenekleri sunuluyor. Önden çekişli araçlar, arkadan itişli araçlarla karşılaştırıldığında aracın yük taşıma kapasitesi 50 kg artırıyor. Ergonomik tasarımı konforlu



koltuklar, anahtarsız çalıştırma ve optimize edilen iklimlendirme sistemi, öne çıkan yenilikler arasında yer alıyor.

Yüksek standart

Mesafe takip sistemi DISTRONIC, “Aktif Fren Asistanı”, “Aktif Şerit Takip Asistanı” ve yorgunluk uyarısı “ATTENTION ASSIST” gibi elektronik asistanlar sürüş güvenliğinde sürücüye

destek oluyor. Kendi kendini temizleyebilen ve görüntüyü iç dikiz aynasına aktaran “Geri Görüş Kamerası”, maksimum görüş alanı sunan entegre “Yağmur Tıplı Silecek Sistemi” destek sistemleri olarak sunuluyor. ■

Yeni Mercedes-Benz Sprinter Teknik Özellikleri

	416 CDI	516 CDI
Motor		
Silindir sayısı	4	4
Motor hacmi [cm³]	2143	2143
Nominal güç [Bg/Kw]	163Bg / 120 Kw @ 3800 dev/dak	163Bg / 120 Kw @ 3800dev/dak
Maksimum tork [Nm]	360 Nm @ 1400-2400 dev/dak	360 Nm @ 1400-2400 dev/dak
Egzoz emisyonu	Euro VI	Euro VI
Şasi ve Tahrir Sistemi		
Çekiş	Arka	Arka
Azami Yüklü Ağırlık [kg]	4.100	5.000
Debriyaj	Tek Plakalı Kuru Kavrama	Tek Plakalı Kuru Kavrama
Şanzıman	6 İleri Manuel Şanzıman	6 İleri Manuel Şanzıman
Yakıt Tankı ve Elektronik Sistemler		
Yakıt deposu [L]	71	71
Yakıt Türü	Dizel	Dizel
AdBlue Deposu [L]	22	22
Akü	12 V / 92 Ah	12 V / 92 Ah
Lastikler		
Ön	235/65 R 16	225/75 R16 C
Arka	235/65 R 16	285/65 R16 C



Tüm Dost ve Müşterilerimizin
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
konforlu yolculuklar dileriz.

Mehmet Öksüz
Yönetim Kurulu Başkanı

www.minitur.com



Yolcularımızın,
tüm meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
Ramazan Bayramı’nı kutlar,
sağlıklı, huzurlu ve bol seyahatler
dileriz.



istanbulkonfor.com

havabus.com

Bayram Yolculukları En Mutlu Yolculuklardır

Sevdiklerinizle, bir arada, gülen yüzlerinizle
mutlu, huzurlu bayramlar dileriz.

Dursun PİLAVCI



TEMSA
Smart Mobility

PRESTIJ
SX

PİLAVCI OTOMOTİV

Temsa Prestij SX
Euro 6 motor, düşük yakıt tüketimi ve
düşük işletim maliyetleri ile kârlı
seferler gerçekleştirecek.

İstasyon Mahallesi, No:150, Güney Yanyol Cd.
41400 Gebze / Kocaeli
Tel: 0262 656 46 44

www.pilavci.com.tr



*Dost ve müşterilerimiz ile
meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
Ramazan Bayramı'nı kutlar,
sağlıklı, huzurlu günler
ve bol kazançlar dileriz.*

**Cansin Motorlu Taşıtlar A.Ş.
Otokar Yetkili Bayii**

Oğuzlar Mah. Mevlana Bulv. No : 149 Çankaya / ANKARA
Telefon: 0 312 268 65 27 - 0 312 285 65 27 - 0 532 760 06 06
e-mail: cansin@cansinotomotiv.com.tr
www.cansinotomotiv.com.tr



*Değerli yolcularımızın,
meslektaşlarımızın ve iş ortaklarımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlıklı, huzurlu ve bol kazançlar dileriz.*

HÜSEYİN BİLİR

Yönetim Kurulu Başkanı

444 34 08

www.artvinses.com



**ANKARA'NIN
GEZİLECEK
GÖRÜLECEK
YERLERİ VAR**

**Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlık, başarı ve mutluluklar dileriz.**

AŞTİ Kooperatifi Yönetim Kurulu adına
Ethem ATEŞ / Başkan

Konforlu, keyifli bir yolculuk Bayram sevincini çoğaltır.

O büyük mutluluğu birlikte yaşamanız dileğiyle...
Mutlu, Huzurlu Bayramlar.

Mehmet BOZKURT



TEMSA
Smart Mobility

PRESTIJ
SX

METSAN OTOMOTİV

Temsa Prestij SX
Euro 6 motor, düşük yakıt tüketimi ve
düşük işletim maliyetleri ile kârlı
seferler gerçekleştirecek.

Kuzey Mahallesi, Cahit Zarifoğlu Cd. No:8
41780 Körfez / Kocaeli
Tel: 0 262 527 45 39
Gsm: 0532 791 09 35

www.metsanotomotiv.com.tr

Tırsan'dan, Sarp Intermodal'e 200 Swap Body

120 Kässbohrer Swap Body K.SWAU C+ teslimatı

Tırsan, en geniş ürün gamıyla lojistik firmalarının ilk tercihi olmaya devam ediyor. Türkiye ile Avrupa arasında intermodal taşımacılık hizmeti sunan Sarp Intermodal, tercihini yine Tırsan'dan yana kullanarak filosuna eklediği 200 adet Kässbohrer Swap Body K.SWAU C+'nin 120 adedini teslim aldı.

Tırsan'ın Samandıra lokasyonunda gerçekleştirilen teslimat törenine; Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Sarp Intermodal Yönetim Kurulu Başkanı Onur Talay, Sarp Intermodal Genel Müdürü Şenol Taş, Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç ve Daf-Tırsan Satış Yöneticisi Akgün Nuhoglu katıldı.

Üretimde tarihi rekor

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, 55'ten fazla ülkedeki müşterileri için en verimli çözümleri üreten Tırsan'ın yurt dışında büyümesini hızlandırdığına dikkat çekerek, "Ekonomik olarak zor dönemlerden geçiyoruz. Ancak



her krizin sonucunda yeni bir fırsat doğacaktır. Bu tür dönemlerde o fırsatın hazırlıklarını yapmak gerekiyor. Yeni çalışma alanlarında, yeni rekabet analizinde ihtiyaçları tespit etmek, müşteriye daha yakın durmak ve bütün bunların sonucunda da müşterilerden alacağınız geri dönüşlerle yeniden organizasyonunuzu ve işbirliğinizi geliştirecek alanlara yönelmeniz gerekiyor. Tırsan olarak bunu yapıyoruz. 2018'de bütün bu çalışmalarımızın sonucunu gördük ve üretim tarihimizin rekorunu kırdık. 10 bini aşkın sayıda üretim yaptık ve bunun yaklaşık 9 binini ihraç ettik" dedi.

En hafif swap body araç

Tırsan olarak bu yıl da yurt dışında büyümeyle devam edeceklerini ifade eden Çetin Nuhoglu, "Bu şekilde hem yurt dışındaki yeni trendleri görüyoruz,

hem de oradaki zorlukları anlıyoruz, ayrıca müşterilerin yeni bakış açılarını ve iş modellerini görüyoruz. Bu gözlemlerimize dayanarak intermodal taşımacılığa yönelme kararı aldık ve geçen sene Avrupa'nın en hafif Swap Body aracını yaparak, 67. IAA Fuarı'nda sergiledik.

Sarp Intermodal, intermodal taşımacılıkta öncü firmalardan biri. Geçen yıl kendilerine teslim ettiğimiz 20 adet Swap Body aracından sonra, şimdi de 100 adet K.SWAU C+ teslim ediyoruz. Sene sonunda ise 80 adet daha araç teslim edeceğiz" açıklamalarında bulundu.

Mühendislerimizin gücü...

Tırsan'ın kaliteli ve verimlilik odaklı ürünleriyle Avrupa'daki markalar içerisinde iki kez birinci seçilerek ödül aldığını vurgulayan Nuhoglu, "2016 ve 2018 yılında dünyanın en prestijli inovasyon

ödüllü Treyler İnovasyon Ödülleri'nin sahibi olduk. Bu ödüller, Türk mühendisliğinin geldiği güçlü yeri gösteriyor. Müşterimizin rekabet gücünü artırırken, kalite konusunda uzun dönemli bir ilişki kuruyoruz. Hepsinden öte sadece birilerinin yaptığını yaparak değil, onlardan daha iyi yaparak bunu sağlıyoruz" dedi.

Tercihimiz Tırsan

Kalitesi, operasyonel esnekliği ve verimliliğinden dolayı filo yatırımlarında sadece Tırsan'ı tercih ettiklerini belirten Sarp Intermodal

Yönetim Kurulu Başkanı Onur Talay, "Sarp Intermodal olarak 5'inci yılımızı kutladık. O günden bu yana özellikle yoğun olarak kullandığımız 45'lik konteyner tarafında adetlere bakıldığında en fazla hareket sağlayan şirket konumundayız. Ancak kapalı kasa araçlarla yaptığımız taşımalarda dokunmadığımız alanlar oluyordu ve biz de bir arayışa girerek Swap Body yatırımına karar verdik. Bu araçlar için de tercihimiz Tırsan'dan başkası olamazdı. Bundan sonra yapacağımız tüm şasi ve konteyner yatırımları da Tırsan olmaya devam edecek" diye konuştu. ■



Beltur 11 adet Isuzu NPR 10 aldı

Türkiye'nin önemli ticari araç filo kiralama şirketlerinden Beltur AŞ, törenle yeni Isuzu araçlarını teslim aldı. Plaket takdimi de yapılan törende çöp kasalı 11 adet NPR 10 araç kamunun hizmetine sunulmuş oldu. Şehiriçi belediye işlerinde kullanılacak olan NPR 10 araçlar uygun boyutlarıyla dar sokaklarda rahatlıkla hizmet verebilirken, uygun işletme maliyetleriyle belediyelerin işlerini kolaylaştırıyor.

Beltur Yönetim Kurulu Başkanı Feysel Yakşi, Yönetim Kurulu Üyeleri Yaşar Yakşi, Necmettin Yakşi, Genel Müdür Barış Yakşi, Genel Müdür Yardımcısı Halil Keşan, İhale müdürü Ömer Yakşi ve Operasyon Müdürü Miraç Parker'in katılım gösterdiği törene, Anadolu Isuzu'dan da Satış Direktörü Yusuf Teoman, Satış Yöneticisi Arif Bugeker ve Bölge Satış Sorumlusu Hamdi Tokar, satış gerçekleştiren Isuzu yetkili satıcısı Çetaş AŞ Genel Müdürü Gülay Kökbaş ve ekibi katılımda bulundu. ■



MRŞ Uluslararası Nakliyat A.ş. ve Tırsan,

Taşıma Filosu İçin Güç Birliği Yaptı

Türkiye'den Avrupa ve Turki Cumhuriyetler arası taşımacılık hizmeti sunan MRŞ Uluslararası Nakliyat AŞ tercihini yine Tırsan'dan yana kullanarak filosuna 20 adet Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride treyler kattı.

Tırsan'ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştirilen teslimat törenine; Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, MRŞ Uluslararası Nakliyat AŞ sahibi Mahmut Maraş ve Daf-Tırsan Otomotiv Satış Yöneticisi Recep Öndal Demirci katıldı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, uluslararası taşımacılıkta hızlı büyümesini sürdüren MRŞ Uluslararası Nakliyat AŞ'nin tercihini yine Tırsan'dan yana kullanmasından büyük memnuniyet duyduklarını belirtti. ■

MAN Konya'da müşterileri ve şoförlerle buluştu

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. 'yaşam boyu iş ortağı' olarak gördüğü müşterilerini, üstün nitelikli araçları ve Satış Sonrası Hizmetler alanında sunduğu avantajların yanı sıra diğer alanlarda da desteklemeye devam ediyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ'nin Konya'daki Yetkili Satış ve Servis Merkezi'nde düzenlenen eğitime, MAN müşterileri ve araç kullanıcıları katıldı. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ adına Kamyon Satış Müdürü Cumhuriyet Kutlubay'ın yanı sıra

Uzman Satış Temsilcileri Uğur Çavdarıcı ve Ozan Bilir, Servis Müdürü Onur Ulaş Oflaz'ın ev sahipliğinde gerçekleşen programda, MAN ProfiDrive Eğitmeni Abdullah Kavrak tarafından katılımcı gruba 'Ekonomik Sürüş Eğitimi' verildi.

İki bölümden oluşan eğitimde, sunum eşliğinde önce teorik bilgiler aktarılırken, sonrasında gerçekleştirilen uygulamalar ile de katılımcılara pratik kazandırıldı. Program sonunda, 20'nin üzerindeki katılımcıya sertifikaları verildi. ■



Anadolu Isuzu'dan Kamyon İhracatı Rekoru

İhracat pazarlarındaki büyüme grafiğini sürdüren Anadolu Isuzu, yeni bir atılımla İtalya distribütörü Midi ile İtalya'ya 234 adetlik ilk kamyon ihracatını gerçekleştirdi.

Toplam 234 adet Isuzu NQR90 kamyon satışı gerçekleştiren Anadolu Isuzu, Türkiye'de üretilen ve İtalya'ya tek seferde en fazla kamyon satışı gerçekleştiren marka unvanına da sahip oldu. Çöp aracı olarak hizmet vermeye başlayacak araçların 42

adedi sağdan direksiyonlu olarak üretildi, kalan 192'si muhtelif amaçlar için kullanılacak.

84 adet Isuzu NQR 90 Short MT, 60 adet Isuzu NQR 90 Short NEES, 42 adet Isuzu NQR 90 S-LongNees RHD ve 48 adet Isuzu NQR90 XXLongNees araç ile toplam 234 araç Anadolu Isuzu'nun Türkiye'deki fabrikasında üretilecek ve İtalya distribütörü Midi'ye teslim edilecek. ■



Tırsan, Transport Logistic Münih'te

Sektör ile buluşacak

Tırsan bünyesinde bulunan Talson, kaliteli, yenilikçi ve sürdürülebilir ürün gamıyla, Avrupa'nın en önemli lojistik fuarlarından Transport Logistic 2019'da yerini alıyor. 4-7 Haziran tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde düzenlenecek olan fuarda Talson, yeni aracını da katılımcıların beğenisine sunacak.

Tırsan bünyesinde 35 yıllık inovasyon başarısını kesintisiz devam ettiren Talson, havacılık mühendisliğinden esinlenen kendi kendini destekleyen alüminyum üst yapı kutu araçları ile sektörde fark yaratmaya devam ediyor. Operasyonel verimlilik sağlayan ve çevreye katkıda bulunan Talson, alüminyum ürünlerin geliştirilmesine de öncülük ediyor. ■



VantagePower ve AxleTech'in elektrikli araç sistemleri bölümünü

Allison Transmission satın aldı

Orta ve ağır ticari araçlar için dünyanın en büyük tam otomatik şanzıman üreticisi olan Allison Transmission Holding AŞ, VantagePower ve AxleTech'in elektrikli araç sistemleri bölümünü satın aldığını açıkladı.

103 yılı aşkın süredir teknolojik gelişmelere öncülük eden Allison Transmission, bilgi birikimini mevcut elektrikli hibrid teknolojilerini geliştiren ve genişleten, yeni elektrikli tahrik çözümleri sunan, alternatif tahrik sistemindeki entegrasyon seviyesi özelliklerini genişleten bir elektromobilité stratejisi için kullanıyor.

Uzaktan kontrol sistemine odaklanan VantagePower teknolojileri, otobüsler için hibrid geri kazanım güç sistemlerinden enerji depolama sistemlerine kadar geniş bir uygulama yelpazesinde kullanılıyor. Endüstriyel geçmişli 1919 yılına dayanan AxleTech, global müşterileri için gelişmiş güç aktarma sistemleri, akslar, bileşenler ve satış sonrası parçaları sunuyor. ■





Teknoloji girişimleri ile işbirliklerini artırmalıyız

Katılır mısınız, bilmiyorum, ama ülkemizde şu iki konunun gelişmeye çok açık olduğunu gözlemliyorum. Biri, ortak iş yapma eğilimi. İkincisi, bu topraklardan da bas baya nitelikli teknoloji girişimlerinin çıkabileceğine inanma.

İşbirliği ile büyümek

İlkini biraz daha açarak devam edeyim. Ortak iş yapma eğilimimizin zayıf olduğunu gözlemliyorum. Örneğin bir firmanın ihtiyacı olan teknoloji tabanlı bir çözümü, neredeyse birkaç blok ötesindeki şirket yapabildiği halde, onunla işbirliğine gitmek yerine, kendi insan kaynağını kullanarak yapmaya çalışmaya eğilimli firmalarımız. Sonuç, işbirliği yapılması halinde çözümü sunan daha da büyüyecekken ve diğer ihtiyacını zaman kaybetmeden giderebilecekken; işbirliğine gitmeyerek ne o çözümü önceden hazırlayan global pazarda boy gösterecek olgunluğa erişiyor ne o kendi çözümünü üretmeye çalışan zamanında ihtiyacını karşılayıp rekabet gücünü geliştirebiliyor.

Teknoloji girişimcisi

Hele ikinci konu.. Yurtdışındaki girişim örneklerini ballandırarak anlatırken yine birkaç blok ötesindeki teknoloji girişimcisini görmezden geliyoruz. Örnek mi, o kadar çok ki; Hadi birkaç örneği vereyim. Dünyada elektrikli araçlara yönelik batarya üretimi konusunun ne kadar önemli olduğunu sanırım vurgulamama gerek yok. 4 sene önceden batarya üretimine kollarını sıvamış ve laboratuvar ortamında ülkedeki en başarılı üretimi gerçekleştirmiş Enwaier adlı girişimin kurucusu 30 yaşındaki öğretim üyesi kadın mühendisimiz, 2 yıldır fellik fellik yatırımcı arıyor ki laboratuvardaki başarıyı seri üretime taşıyabilmek için. Ülkesine bunu kazandırabilmek için çılmadık kapı bırakmadı.

İstedığı arşılığı bulmak

Şimdi bazılarımızın ‘Amerika’da olsaydı...’ diye başlayan cümlelerini duyar gibiyim. O kısma hiç girmeyeyim. Bir başka örnek: artınlmış gerçeklik. Artınlmış gerçeklik teknolojiili çözümüyle 3-4 yıldır birçok firmaya kendini anlatmaya çalışan Hangaarlab’ın müşterileri hep yurtdışı kökenli global firmalar. Öncelikle ülkemizde yatırım kovaladılar, çözümleri çok beğenilse de, bu topraklardan çıkmış olmalarından olsa gerek, elin tavuğu olmamalarından olsa gerek, istedikleri karşılığı bulamadılar.

Gençlerimize güvenmeliyiz

Cümleli düzelteyim, yurtdışından bulamadılar. Daha fazla zaman kaybetmemek adına, yurtdışına açıldılar ve daha 3 ay geçmeden Estonya, Danimarka, Ukrayna’ dan yatırım teklifleri aldılar ve bir kısmını kabul ettiler. Bu topraklardan çıkan zehir gibi gençlerimize güvenmeliyiz.. Sadece beğenmekle kalmamalı, işbirliği alternatiflerini görmeli, hayata geçirmeliyiz. Yoksa basından kitaplardan duyduğumuz öğrendiğimiz yurtdışındaki girişimlerin başarılarını izlemeye devam edeceğiz.

Bu yılın ödüllü otomotiv girişimleri

OLB, bu seneki isimle ‘Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması’ nı 2012’den beri düzenliyor. 2015 yılında İTÜ ARI Teknokent ile de işbirliğine giderek, yurt çapında başarılı otomotiv girişimlerini köşe bucak arıyor, yarışmaya dahil ediyor ve dereceye girenlere para ödülü, yurtdışında eğitim ve İTÜ Çekirdek’te projelerini geliştirme hakkı veriyor.

Bu sene 400e yakın girişim arasından ilk 5e giren ve ödülleri kazanan otomotiv girişimleri şöyle:

1. Car4Future
2. Elektrikli ve otonom araçlar için blok zinciri ile şarj enerji paylaşım ağı geliştirdi.
3. Sensemore
4. ENLIL-Dikey Eksenli Rüzgar Türbini
5. AR Flip

Sensemore, kestirimci bakım, kalite kontrol ve Ar-Ge alanında kullanılmak üzere sensörler ile donatılmış bir donanım, mobil aplikasyon ve bulut yazılım çözümü geliştirdi.

Park noktalarına yerleştirilen kablosuz, uzun ömürlü, yüksek teknolojiili sensörler ve bu sensörlerden gelen verileri işleyen yapay zeka teknolojisi ile sürücülere boş park noktalarını ve işletmeye park noktasında oluşan veriyi göstererek hem sürücü hem de işletme tarafında yüzde 50-60 oranında verim artışı sağlıyor.

4. ENLIL-Dikey Eksenli Rüzgar Türbini

Metrobüs ve Karayollarında araçların ürettiği rüzgarı kullanarak yenilenebilir enerjiyi üreten ve üzerinde bulunan sensörler ile şehir hakkında verileri elde eden akıllı rüzgar türbini geliştirdi.

5. AR Flip

Otomobil ve ticari araçların ön camlarına Augmented Reality (Artınlmış Gerçeklik) entegrasyonu, aerodinamiğin iyileştirilmesi, kör nokta faktörünü ortadan kaldırma, sanal sürücü asistanlığı, akıllı sürüş, güvenlik ve konfor iyileştirmeleri geliştirdi. ■

Brisa yüzde 20 büyüyecek

Bridgestone, Lassa ve Dayton markaları ile Türkiye lastik pazarının önemli unsurlarından Brisa, 2019 yılında Aksaray’daki akıllı fabrikasının ve İzmit’te yer alan Ar-Ge Merkezi’ndeki çalışmalarının da kazandıracığı ivme ile uluslararası pazarlardaki varlığını derinleştirmeye, genç çalışanlarıyla birlikte müşterilerinin bütünsel ihtiyaçlarına dokunacak akıllı ve dijital çözümler geliştirmeye, güçlü nakit yönetimi ile iş ortaklarıyla birlikte büyümeye odaklanıyor. Brisa bu dönemde Ar-Ge yatırımlarını ve genç Türk mühendisleriyle gerçekleştireceği projelerini iki katına çıkarmayı hedefliyor. 2019 yılında toplam 40-45 milyon dolar seviyesinde yatırım yapmayı planlayan Brisa, tüm bu çalışmaları insan kaynağına, iş ortaklarına ve müşterilerine yeni gelişim fırsatları sunarak ve toplumu merkeze alan projeleriyle gerçekleştirecek.

Brisa ile çalışan, kazanıyor

2019 yılında, zorlu pazar koşullarına rağmen, Brisa’nın tüm paydaşlarına değer katan çalışmalarını büyük bir kararlılıkla sürdüreceğini açıklayan Brisa CEO’su Cevdet Alemdar, “Brisa, kurulduğu günden bu yana 1,5 milyar dolar yatırım ülkesine kazandıran, iş ortakları ve çalışanlarıyla birlikte toplam 60 bin kişiye iş ve aş sağlayan bir şirket. 2018 yılını, müşteriler ve iş ortaklarımızın ilk tercihi olarak güçlü bir performans ile kapadık. Son 10 yılın rekorunu kırarak 1.500’ü aşkın şirketten oluşan bayi teşkilatımıza yeni iş ortakları ekledik. Bayi güven endeksinde de zirvede kaldık” diye konuştu.

Otopratik ivme kazandı

Brisa’nın yeniliğin de lideri olarak müşterilerine yönelik çözümlere odaklandığını belirten Alemdar, “Geleceğe yönelik hazırlıklarımız yapıyoruz ve müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik ürün ve hizmetlerimizi sürekli olarak geliştiriyoruz. Hızlı bakım servis zincirimiz Otopratik işine ivme kazandırdık.



Türkiye binek filo pazarının yüzde 50’sini oluşturan 6 büyük filo ile anlaştık. Böylece 140 bin aracın bakımı Otopratik’e emanet edilmiş oldu” dedi.

Geleceğin üretim teknolojileri

CEO Alemdar, Brisa olarak yurtdışına başarılı bir açılım yaşadıklarını açıkladı: “Geleceği de aklımızla, akıllı bir kültürle inşa ediyoruz. Ülkemize bilgi ve teknoloji yatırımı yapıyoruz. İzmit ve Aksaray’daki üretim üşerimizde anlık olarak iletişim ve bilgi alışverişi imkanı taniyan akıllı gözlük projemiz gibi pek çok yeniliği tasarlamaya devam ediyoruz. Endüstri 4.0 temelli ergonomi programımızla geleceğin üretim teknolojilerini uygulamaya alıyoruz. Bugünden yarının iş gücünü ve yetenek yönetimini organize ediyoruz. Yapay zeka uygulamamız ROBI gibi veriye dayalı akıllı iş süreçlerini hayata geçiriyoruz. Bir yandan da gelecekte yolculuk deneyimini bekleyen gelişmeler ve farklı hizmetler üzerinde çalışıyoruz. Lastiğin yolculuğunu önden tahmin eden uygulamalar geliştiriyoruz. Arızaları öngöreceak akıllı sistemler üzerinde çalışıyoruz.” ■

Sıkıştırılmış Doğal Gazlı Kamyonlar Rusya’ya Ulaştı



Tarımsal bir holding olan Miratorg, 23 adet IVECO Stralis Natural Power (NP) 460 kamyonu resmî olarak teslim aldı. Rusya’daki en büyük et üreticilerinden biri olan Miratorg, Stralis NP 460’ı şirketin de politikalarıyla uyumlu olan çevreye olan katkısı için tercih etti. Stralis NP 460, sürdürülebilirlik, performans, üretkenlik ve uzun menzili en zorlu uzun mesafe görevlerde bir araya getiriyor. IVECO Rusya, aracın tasarımı ve verimli

işletilmesi üzerine şirketin sürücülerine de eğitim verdi.

IVECO’nun Rusya ve Belarus İş Direktörü Roberto Camatta, Miratorg’un IVECO’nun öncüsü olduğu gaz teknolojisini Rusya’da takdir eden ilk şirketlerden biri olduğunu belirterek memnuniyetini dile getirdi ve Stralis NP 460’ın Rusya’da uzun mesafe taşımacılıkta verimliliğini kanıtlayacağını söyledi. ■

Rtec Finalinde Türkiye’yi

Koçaslanlar

Temsil edecek

Renault Trucks’ın uluslararası dağıtım ve servis ağına yönelik geliştirdiği satış sonrası yarışması RTEC’in bu yıl üçüncüsü düzenleniyor.

"Renault Trucks En İyi Satış Sonrası Takımı" unvanı için Türkiye’den 45 takımın yer aldığı yarışmaya Küba, Şili ve Endonezya da dahil olmak üzere yeni ülkeler de katıldı.

Renault Trucks’ın ekip çalışmasını ve dayanışmayı teşvik ettiği RTEC yarışması, aynı zamanda teknisyenlerin bilgilerini test etmelerini ve gelişmelerini amaçlıyor. Takım ruhunun güçlendirilmesi ve tecrübelerin uluslararası bir platformda paylaşılması için de fırsat yaratılıyor.

Renault Trucks Türkiye Bayi Ağı Geliştirme ve Satış Sonrası

Hizmetler Direktörü Özgür Fırat, “Türkiye olarak da yarışmaya ikinci kez katıyoruz ve ilgi gerçekten yüksek. Bu yarışma sayesinde teknisyen ekiplerimizin yetkinliğini görüyor, ekip ruhunun gelişimine katkı sağlıyor ve müşteri memnuniyetinin önceliğini vurguluyoruz” dedi. ■



Cumhur Aral

cumhural@gmail.com

Adaletsizliğin Cezalandırması

1980’lerin başında Alman sosyologlar bir deney yaptılar. Deneye çağrılan iki kişiden, birini kurayla seçtiler ve kendisine 100 Dolar verdiler. Bu parayı kendisiyle diğer kişi arasında istediği gibi paylaşmasını talep ettiler. Deneyin kuralı çok basitti. Eğer ikinci kişi paylaşımı kabul ederse her ikisi de paralarını alıp gidebileceklerdi, ama diğer kişi paylaşımı kabul etmezse parayı hiçbiri alamayacaktı.

Bu deneyde bölüşüm kararını veren kişi, 100 Doların çoğunu kendisine alsı bile ikinci kişinin kendi payına düşeni kabulleneceği tahmin ediliyordu. Çünkü ikinci kişinin bölüşümü kabul etmemesi -deneyin kuralı gereği- kimsenin para almaması sonucunu doğuracaktı. Az da olsa bir miktar para almak, hiç para almaktan iyiydi. Mantıklı olan kendisine önerilen parayı kabul etmesi ve bölüşümü yapan kişinin aslan payını almasına rıza göstermesiydi.

Fakat deney hiç de beklendiği gibi gelişmedi. İnsanlar adil bölüşümün olmadığı her durumda bölüşüm kararını veren kişiyi cezalandırdılar. Deneyin yapıldığı en fakir ülkelerde bile birinci kişinin ikinciyi önerdiği miktar düşük olduğunda, insanlar hem kendilerine düşen parayı reddettiler hem de kendini kayıran karar vericiyi para almaktan mahkûm ettirerek onu cezalandırdılar.

Söz konusu deney, insanların adaletsizliğe tepki gösterdiklerini kanıtladı. Pek çok durumda adalet duygusu, insanın kendi çıkarından bile önemlidir. İnsanlar toplumsal ilişkilerinde adil olmayan bir davranışla karşılaşmaları takdirde içgüdüsel olarak adaletten yana tavır alırlar.

Sonraları bu deneyi yaparken bilim insanları MRI teknolojisiinden de yararlandılar. Deney yaptıkları insanların kafalarına elektrot bağladılar ve beyin dalgalarını ölçtüler. Enıştikleri bulgular gerçekten çok ilginçti. Adaletsiz bölüşümü reddeden insanların beyinlerinde haz duyuları hareket geçiyordu. Parayı alamadıklarına üzülmedikleri gibi karşı tarafın yaptığı uygunsuz (ahlaksız) teklifi reddederek onu cezalandırmaktan haz duyuyorlardı.

Adalet duygusunun kişisel çıkarndan daha üstün görülmesinin temelinde de bu haz duygusu yatar.

Adalet arayışımızın arkasında denge anlayışımız vardır. İnsan adaletsizliklere bir süre katılsa bile sonra mutlaka dengeyi bulmak ister.

Denge, hayatımızı yönlendiren temel kavramlardan birisidir. Dengenin fiziksel olduğu kadar sosyal, psikolojik ve ahlaki boyutları da vardır.

Harvard Üniversitesi hukuk profesörlerine göre insan bir sonucun adil olup olmadığını değerlendirirken konuyu üç farklı boyuttan inceler.

1. Karar vericinin niyetinin iyi olup olmadığı.
2. Sürecin yani kullanılan yol ve yöntemin adil olup olmadığı.
3. Sonucun ne olduğu. Diğerlerine kıyasla kendisinin ne elde ettiği.

Profesöre göre eğer niyet iyi ve süreç adilse insanlar kendi aleyhlerine olan sonuçları bile rahatlıkla kabullenirler.

Örnek olarak insanlar çok çalışarak zengin olan insanları takdir ederler. Bu durumu adaletsiz bulmazlar hatta şansları sayesinde zengin olan insanları da kabullenirler. Ama kimse haksız çıkar sağlayanları içine sindirmez.

Bazen insanın başına kimsenin sebep olmadığı talihsizlikler gelir. İnsan bunları da kabullenir ama sonucu doğuran yol ve yöntemlerin kasıtlı olarak kurgulandığı durumlarda adalet duygusu rencide olur. İnsan buna isyan eder.

Karar vericilerin iyi niyetli olup olmadıkları ve süreçlerin adil olması, sonucun ne olduğundan daha önemlidir. Sonuçtan hiç hoşnut olmasa bile iyi niyetin ve adaletin hâkim olduğu koşullarda insan elde ettiği sonucu “hakkım buymuş” diyerek kabullenir.

Bunun aksi durumlarda, “ültimatom” oyununda olduğu gibi, insan kendisine adaletli davranmayanları eline ilk geçen fırsatta cezalandırmak ister.

Üstelik bunu yaparken kişisel kaybı olup olmadığını bile düşünmez çünkü cezalandırmaktan aldığı haz kişisel çıkarından daha ağır basar.

İyi bayramlar... ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 8 • Sayı: 342 • 27 Mayıs 2019

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ** Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editorler **Korkut AKIN** Teknoloji Editörü **Ekrem ÖZCAN**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82** İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Dağıtım: **Mikail BAYAT** Hukuk Müşavirleri **Elanur KOÇOĞLU** **Murat KOÇOĞLU**

Yönetim Yeri **Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.**

Atakent Mah. 234. Sok. Manolya Evleri B-17 Blok D: 4 34307 Küçükçekmece - İstanbul T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82 Tasima Dünyası Gazetesi ve eklelerinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı, Piyot

editor@tasimadunyasi.com **BASKI:** **Yayınçılık ve Reklam Pazarlama'ya aittir.**

IHLAS GAZETECİLİK A.Ş. **İzlen alınmadan, kaynak gösterilerek dahi kiti bası edilemez.**

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL** ANTALYA **İrfan YALÇIN**

EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**

MALATYA **Mehmet Anıl ÖZDOĞAN**



Kürumsal sosyal sorumluluk misyonuyla eğitimlerini Türkiye’ nin çeşitli yerlerinde sürdüren Continental Türkiye, Konya’da hazır beton sektörünün önde gelen şirketlerinden Emir Hazır Beton çalışanlarıyla bir araya geldi. Modern ve teknolojik geniş araç filosuyla sektöründe fark yaratan Emir Hazır Beton’ un sürücülerine kamyon lastikleri ile ilgili kapsamlı bir eğitim veren Continental Türkiye, sürüş güvenliği, doğru lastik seçimi gibi konularda da sürücülerini bilgilendirdi. Ağır vasıta

lastiklerinde özellikle hava basıncı ve yüklemeye şartları, dış etken kaynaklı hasarlar hakkında detaylı bilgilerin aktarıldığı eğitimde, katılan tüm sürücülerin lastik kaynaklı arızalar ve sürüş güvenliği konusunda yüksek farkındalığa sahip olması dikkat çekti.

Türkiye’nin çeşitli kentlerinde iş ortaklarıyla bir araya gelerek eğitimler düzenleyen Continental Türkiye, özellikle filo sürücülerinde lastik ve sürüş güvenliği konularında farkındalığı daha ileri seviyeye taşımayı hedefliyor. ■



Yeni Sprinter Sana Yakışır.

Yeni Sprinter, teknolojik ön kokpiti ve yenilenen yolcu bölümü ile benzersiz bir yolculuk deneyimi, aktif fren asistanıyla ise güvenliği üst düzeye taşıyan bir sürüş sunuyor.

Yeni koltukları, yeni klima sistemi, yolcular için USB girişleri, 10” dokunmatik ekranlı multimedya sistemi, 5.5” renkli gösterge paneli ve 360 derece park paketi ile Yeni Sprinter yola çıkmaya hazır!

Mercedes-Benz



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mahallesi Yakacık Caddesi No: 33 Sancaktepe, İstanbul Telefon: 0216 311 80 50 Fax: 0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi Mevlana Blv. 199/A Çankaya, Ankara Telefon: 0312 583 73 00 Fax: 0 312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No: 70 Şehitkamil, Gaziantep Aktoprak Şube Telefon: 0342 211 25 00 Fax: 0 342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon: 0324 646 21 14 Fax: 0324 646 29 13