

U-ETDS'nin 26'ncı tanıtım toplantısı Ankara'da yapıldı

TAŞIMACIYA YENİ KOLAYLIKLAR



● Yolcu taşımacıları zaman ve fiyat tarifelerini elektronik ortamda bildirebilecekler.

● Yapılamayacak tarifeli seferler 48 saat önceden bildirilirse yaptırım olmayacak.

● Belediyelerin veya kamu kurumlarının D2 belgeli taşımacılardan aylık hizmet alımı ayrıca düzenlenecek.

Ulaştırma Elektronik Takip ve Denetim Sistemi'nin (U-ETDS) tanıtımına yönelik toplantı Ankara Ticaret Odası'nda 19 Şubat Salı günü gerçekleştirildi.

ATO'nun 57 No'lu Seyahat Acentesi, Motorlu Kara Taşıtları Kiralama, Şehirlerarası Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi'nin organizasyonu ile gerçekleştirilen toplantıda, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses, Yolcu ve Eşya Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu önemli açıklamalarda bulundu.

Doluluk oranları

Genel Müdür Mahmut Gürses: "U-ETDS ile sektörün fotoğrafını çekebiliyoruz. Yolcu taşımacılığında doluluk oranlarının yüzde 23-24 civarında. Bu sürdürülebilir bir yapı değil. Bunu verilerle görmeye başladık. Biz, sizi dinleyerek, anlayarak bu yapıyı düzeltmeye çalışıyoruz. Yönetirken incitmemeye özen gösteriyoruz. Devlet Hava Meydanları ile de sistemi buluşturacağız. O zaman 'havalimanına girersen, giremezsin' tartışması bitecek. Ona biz karar vereceğiz. U-ETDS ile artık sektörün fotoğrafını çekebiliyoruz."

Sisteme girenler

Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Yolcu ve Eşya Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu: "Bugüne kadar hep yolcu taşımacılığı konusuna değindik. Önümüzdeki dönemde yavaş yavaş eşya ve terminal tarafına da gireceğiz. U-ETDS ile taşımacılık sektörünü ölçebileceğiz. Artık sadece taşıt sayısını bilmek yetmiyor. Bugüne kadar 26 toplantıda 10 bin kişiye yakın kitleye bu sistemi anlatma imkanı bulduk. Şu anda tarifeli alanda hizmet veren 402 firmadan 300'ü veri girişi yapıyor. Tarifersiz taşımacılarda 3 bin 500 adedin 510 adedi veri girişi yapıyor. Fiyat ve zaman tarifelerinin bildirimleri elektronik ortamda da yapılabilecek. Tarifeli taşımacılar yapmayacakları seferi elektronik ortamda 48 saat öncesinden bildirebilecek ve biz de tarife uymama noktasında herhangi bir cezai işlem uygulamayacağız."

8'de

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Cumhuri Kutlubay: TGE ile pazarda fark yaratacağız



Yakıt tüketimi, üst yapısı ve satış sonrası süreçleri ile TGE aracımız pazarda fark yaratacak. TGE, piyasanın en düşük yakıt tüketimine sahip araç olacak. Aracı pazara sunduğumuz andan itibaren telefonlarımız hiç susmadı. Hâlâda çok büyük ilgi var. Ağır ticari araç ürün gamına ilk defa bir hafif ti-

cari TGE ürününü ekleyen MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bu alanda fark yaratmayı hedefliyor. Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Cumhuri Kutlubay ile MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin İkitelli'deki merkezinde yepyeni ürünleri TGE ve hafif ticari araç pazarını konuştuk. **Erkan YILMAZ** ■ 4'te

Moldova'ya 31 Isuzu Citiport

31 adet Isuzu Citiport aracın teslimatını Kişinev Belediyesi'ne gerçekleştiren Anadolu Isuzu, Moldova Cumhuriyeti'ne ilk kez araç satışı yapma başarısını gösterdi.

5'te

Örnek otogar açıldı



2'de

Otokar bayileriyle buluştu



5'te

14. Petroleum İstanbul 28 Mart'ta yapılacak

Enerji sektörü buluşuyor



Yılda 140 milyar TL'lik büyüklüğe ulaşan sektörün en kapsamlı fuarı olma özelliğini taşıyan Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ Ekipmanları ve Teknolojileri Fuarı "Petroleum İstanbul" da yerli ve yabancı 300 firma yer alacak.

TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'ndeki 28-30 Mart tarihleri arasında 14'ncü kez açılacak fuar, Gas&Power Network 3. Elektrik, Doğalgaz ve Alternatif Enerji, Ekipmanları ve Teknoloji Fuarı ile eş zamanlı olarak düzenleniyor.

7'de

Servisçinin en zor yılı



Koşan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Kule, 2018'de servisçinin çok önemli sıkıntılar ile karşı kaldığını, ancak 2019'un 2018'den de zor bir yıl olacağını söyledi.

3'te

DKV Euro Service Türkiye Ülke Müdürü

Deniz Çokcoş Sezer oldu

Türkiye'de akaryakıt kartı ve tamamlayıcı yol hizmetleriyle faaliyet gösteren Avrupa'da sektörün lider firması DKV Euro Service'de önemli bir görev değişikliği gerçekleşti. 10 yılı aşkın süredir DKV Türkiye'de görev yapan Deniz Çokcoş Sezer, 1 Şubat 2019 itibarıyla DKV Türkiye Ülke Müdürü olarak yeni görevine atandı.



7'de

Blockchain Türkiye Platformu'na

UND Platin Üye



7'de



Ford Otosan Yatırımcı İlişkileri Müdürü Aslı Selçuk, TÜYİD Başkanı oldu.

7'de



Dr. Zeki Dönmez

Yalova ulaşım üssü olabilir mi?

5'te



Mustafa Yıldırım

Sektör kendi dönüşümünü sağlamalı

5'te



Salim Altunhan

Tek suçlu otobüsçü mü?

2'de



Akif Nuray

Algı Olguyu Yeniyor, Maalesef...

3'te



Ekrem Özcan

Otam'ın 7000. Testi Katar'a

6'da



Ekonomiye Karşıdan Bakış

Mercedes-Benz Türk'te Otobüs ve Kamu Satış Müdürü iken emekli olan ve 2013 yılında gazetemiz Taşıma Dünyası'nda yazmaya başlayan Akif Nuray, yazılarını herkesin okuyabilmesi için kitaplaştırdı.

2'de



Enerjisi güneş olan örnek otogarın açılışı yapıldı

Tükettiği enerjinin yüzde 80'ini güneş panellerinden oluşan çatısından elde eden ve bu özelliği ile Türkiye’de ilklerden olan Menteşe Şehirlerarası Otogarı büyük bir katılımıla açıldı. Yine çatısı güneş panellerinden oluşan Bodrum Otogarı’nın inşası sürüyor.

Muğla Büyükşehir Belediyesi tarafından çatısındaki güneş enerjisi santrali ile kendi enerji ihtiyacının yaklaşık yüzde 80’ini karşılayacak olan 11 Milyon 186 Bin 400 TL’ye yapımlı tamamlanan Menteşe Şehirlerarası Otogarın açılışı yapıldı.

Terminal içerisinde gerçekleşen açılış törenine Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün, CHP Milletvekilleri Mürsel Alban, Burak Erbay ve Süleyman Girgin, Menteşe Belediye Başkanı Bahattin Gümüş, ile çok sayıda taşımacı esnaf ve vatandaş katıldı.

“Yeni Otogarımızdan çok memnunuz”

Törende konuşan **Akyaka Kooperatifler Başkanı Serdal Pekmezci**, otogarın şehir dışına çıkartılması şehir trafiğini rahatlatıldığını belirterek, “Böyle bir tesisin kısa sürede tamamlanarak hizmete sunulması biz taşıyıcılar içinde çok iyi oldu. Vatandaşımız alışma süresini çok kısa sürede atlattı. Yeni otogarımızdan memnunuz ve başkanımıza böyle bir yer kazandırdığı için teşekkür ederiz” dedi.

Büyük yatırım gurur verici

Daha sonra konuşan **Menteşe Belediye Başkanı Bahattin Gümüş**, “Kendi enerjisini üreten bir tesis inşa etmek çevreye ve doğaya verilen önemin göstergesidir. Muğla Büyükşehir Belediyemiz ilçemize yatırımlarını sürdürüyor. Bu büyük yatırımın da açılışından dolayı büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz” dedi.

Türkiye’ye örnek olacak

Türkiye’ye örnek, çevreye ve doğayı koruyan ve en önemlisi Muğla’ya yakışan hizmetleri yaşadıkları şehre kazandırmanın mutluluğunu yaşadıklarını söyleyen **Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün**, “Muğla genelinde değerlendirdiğimizde güneş panellerinden oluşan çatısı ile enerjisinin yüzde 80’ini üreten otogar ilk defa yapıyor. Türkiye genelinde de çatı malzemesi güneş panellerinden oluşan ilk otogar. Böyle bir otogar güzel Muğlamıza çok yakıştı. Muğlamızın güneşten yararlanma süresi değerlendirildiğinde yenilenebilir enerji konusunda hassasiyetimizi göstermek ve her alanda elektrik enerjisi bakımından çok önemli bir örnek. Yapımına başladığımız ve yakında hep birlikte temel atma törenini yapacağımız Bodrum otogarımızın çatısı da güneş panellerinden oluşacak. dedi. ■



Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Deveci: Turizmde beklentimiz yüksek



Honest Travel Group’tan 2 Maraton, 1 Safir yatırımı

Bu yıl kuruluşunun 20’inci yılını kutlayacak olan **Honest Travel Group** filosuna 2 Temsa Maraton ve 1 Temsa Safir kattı. Şirket 10 Temsa otobüs yatırımı daha yapacak.

Latin Amerika’dan Türkiye’ye gelen turistlerin yüzde 75’ini taşıyan Honest Travel Group, 2019 yılına otobüs yatırımları ile başladı. Filosunda 20 otobüs, 6 midibüs ve 4 minibüs bulunan Honest Travel Group, 2 Maraton ve 1 Safir aldı.

2011’de ilk araç yatırımı oldu

Bu yıl şirketlerinin kuruluşunun 20’inci yılını kutlayacaklarını belirten **Honest Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Deveci**, “Turizm alanında 20 yılımızı kutluyoruz. Ancak ilk araç yatırımımızı 2011 yılında gerçekleştirdik. 8 yıllık süre içerisinde 20 büyük otobüs, 6 küçük otobüs ve 4 minibüs olmak üzere toplam 30 araçlık bir filoya ulaştık. Turizm sektörü her zaman ülkemizin en önemli gelir kaynakları arasında yer aldı. Turizm sektöründeki olumlu veya olumsuz gelişmelerin ekonomiye yansımaları da çok ciddi oluyor. 2018 yılında turizm sektörü çok büyük bir ivme yakaladı. Ülkemize 43 milyon civarında turist geldi. Honest Travel Group olarak bizim yoğunlaştığımız turist grubu ise Latin Amerika’dan gelenler. Biz ülkemize gelen turistleri hem en güvenli hem de en konforlu düzeyde taşıma



Cengiz Deveci

çabası içinde olurken, daha fazla turist getirmenin de çalışmalarını yaptık. Latin Amerika ile ticari ve turistik tüm ilişkilerin gelişimini sağlamak için tüm ekibimle çok yoğun bir çaba içinde olduk. MÜSIAD bünyesinde Meksika Başkanlığını da üstlendim. Bu çabamızın karşılığını da aldık ve Latin Amerika’dan gelen turist sayısı 3 kat arttı. 2017’de ülkemize gelen turist sayısı 147 bin iken 2018’de bu 250 bini geçti” dedi.

Otel yatırımı ve balon taşımacılığı

Taşımacılığın yanı sıra otel yatırımlarının da bulunduğunu belirten Deveci, “Grubumuzun bünyesinde Kapadokya’da yapımı devam eden iki otel inşaattımız, 2 balon şirketimiz, turizm şirketleri ve Dubai’de faaliyet gösteren taşımacılık şirketimizde bulunuyor” dedi.

Turizmde beklentimiz yüksek, Temsa yatırımı yaptık

2 Maraton ve 1 Safir yatırımı ile ilgili de açıklamalarda bulunan Cengiz Deveci, “2019

yılında turizm sektörümüzden beklentilerimizde çok yüksek. Bu beklenti bizi yeni yatırımlara yöneltti. Temsa ülkemizin en önemli değerleri arasında yer alıyor. Yurtiçine otobüs satışının yanı sıra dünyanın birçok ülkesine otobüs ihraç ediyorlar. Turizm sektöründe müşterilerimizin beklediği güvenlik ve konfor düzeyine Temsa araçlar tam anlamıyla karşılık veriyor. Bizim de tercihimiz Temsa oldu ve 2 Maraton ve 1 Safir yatırımı yaptık” dedi.

Daha büyük hedefler için

Operasyon ve Transport Müdürü Erkan M. Bulutlar da yaptığı açıklamada “Bu yıldan herkesin turizmden beklentisi üst düzeyde. Bizde yeni yatırımlar yapmaya devam edeceğiz. Hep birlikte bütün çalışanlar olarak şirketimizi daha büyük hedeflere ulaştırmak için var gücümüzle devam edeceğiz” diye konuştu.

Temsa tercihi

Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci de, 2019 yılına peş peşe otobüs teslimatları ile başladıklarını belirterek, “Şehirlerarasının yanı sıra turizm taşımacılığı sektörüne de teslimatlarımız sürüyor. Honest Travel Group şirketi de 20 yılını kutlayan bir şirket ve turizm sektöründe elde ettiği başarılarla adından söz ettiriyor. Başarılı bir şirketin büyüyen hedeflerinde Temsa tercihi de bize gurur veriyor. Yeni işbirlikleri noktasında Honest Travel ile görüşmelerimiz devam ediyor. 2 Maraton ve 1 Safir aracımız şirkete hayırlı olsun, bol kazanç getirsin” dedi. ■

Servisçiler destek istedi

Plaka tahdidi, kademeli saat ve UKOME’de temsiliyet

İTO Meclis, 22. Komite Üyesi ve İstanbul Taşımacılar Birliği İSTAB Başkanı Turgay Gül, Adalet ve Kalkınma Partisi İstanbul Büyükşehir Belediye Başkan Adayı Binali Yıldırım’a servis sektörünün taleplerini iletti.

İstanbul Ticaret Odası’nı ziyaret eden Binali Yıldırım, meslek komitesi üyeleri ile bir araya geldi. İTO Meclis, 22. Komite Üyesi ve İstanbul Taşımacılar Birliği İSTAB Başkanı Turgay Gül, Yıldırım’a servisçilerin üç talebiyle ilgili görüşlerini aktardı.

Servisçinin öncelikli üç talebi

Turgay Gül, Ulaştırma Bakanlığı da yapmış Binali Yıldırım’dan servisçilere destek istedi: “İstanbul Ticaret Odası olarak UKOME’de temsiliyet konusunda yıllardır süren bir sıkıntımız var. Biz de o masa etrafında olursak, işimizle ilgili kararlar alınırken fikirlerimizi ifade edebilirsek daha doğru kararların alınmasına yön vermeyi sağlayabiliriz. Yıllardır dile getirdiğimiz kademeli saat projemiz var. Kademeli saat uygulaması İstanbul trafiğinin rahatlamasına da çok önemli bir



katkı sağlayacak. Bu projenin hayata geçirilmesi için desteklerinizi bekliyoruz. İstanbul’da hizmet veren 60 bin servisçinin çok büyük bir beklentisi de 40 ilde uygulanan plaka tahdidinin İstanbul’da hayata geçmesi. Bu konuda da desteğinizi bekliyoruz.”

Gözümüzü kapatmayacağız

Binali Yıldırım da Turgay Gül’ün dile getirdiği taleplere yönelik yaptığı açıklamada, “İlettiğiniz taleplerin hepsiyle ilgili düşüncelerimiz var. Oturup

konuşacağız. Servis araçlarının talebi var, taksilerin talebi var. Diğer taşımacılar var. Bütün bunlarla ilgili hak kaybına uğramadan ortak bir zeminde birlikte çözümler getireceğiz. Sorunuzu görmezden gelmeyeceğiz, gözümüzü kapatmayacağız. Ama takdir edersiniz ki, burada dosyayı açmadan, incelemeden ‘şöyle yapacağım, böyle yapacağım’ demem hem size haksızlık olur hem de inandırıcılığım sorgulanır” dedi. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Tek suçlu otobüsçü mü?

Dünyada herkes, her kurum, her ülke muhakkak gelişmek ister. Bunun için de sürekli ve düzenli olarak mücadele eder. Teknolojiyle doğru orantılı olarak hep ileriye gideriz. İlerisi her zaman iyidir, güzeldir. Tabii ki, bu ulvi yolun üzerinde, önünde engeller olacaktır. Bunların aşılması daha iyiye, daha doğruya, daha güzele ulaşması için önemli adımlardır.

İstanbul Boğazına yapılan köprüler sadece ulaşımı rahatlatıp kolaylaştırmamış, ülke ekonomisini de güçlendirmiştir. Ulaşımın rahatlamasıyla taşrada yaşayanlara ihtiyaçları daha kolay ve hızlı ulaşmış, onların da doktora, ihtiyaç duydukları kişi ve kuruluşlara gidebilmesi seri bir hal almıştır. Bu da demektir ki, köprüler, daha genel anlamıyla yollar medeniyetin ilk adımıdır, en önemli adımıdır.

Şimdi, İstanbul Boğazına yapılan üçüncü köprü ile geleceğe yönelik bir yatırım yapılıyor. Şehrin büyümesi, kalabalığın artması ve ihtiyaçların artmasıyla birlikte köprülerle birlikte tüneller, sualtı yolları, metrolar da gerekiyor, yapılıyor. Ancak burada öne çıkarılması gereken en önemli nokta, yolcu taşımacılığının göz ardı edilmemesi gerekliliğidir. İnsan olmazsa hiçbir şey olmaz. İnsan olmazsa hayat durur.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüsleri en uzak köprüye muhtaç ederek gelişime en büyük engel konuluyor. Otobüsçüler başından beri, “eğer sorun paraysa, biz üçüncü köprü bedeli ödeyelim, ama ikinci köprüden geçelim” önerisini getiriyorlar. Demek ki sorun para değil, yani devletimiz güçlü ve hakkından fazla paraya ihtiyacı yok.

Kamyonetler ikinci köprüden geçebiliyor, çünkü taşıdıkları yük ve eşya önemli. Otobüsler ikinci köprüden geçemiyor, çünkü taşıdıkları insanın hiçbir değeri yok. Peki, insan olmasa o yük ve eşyanın bir anlamı olur mu?

Biz, otobüsçüler olarak insana değer verilmesini istiyoruz. Otobüslerimizin amortisman kaybını, boşuna harcanan akaryakıtı, saatlere varan yolda kaybedilen zamanı üst üste koyduğunuz zaman şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüslerin üçüncü köprüye mahkum edilmesinin ne kadar büyük zarar doğurduğunu herkes görebilir, körler bile...

Seçimlerde size yük ve eşya mı oy verecek, yoksa otobüsle taşınan insanlar mı? Bu soruyu sormak istemezdim, ama mecbur bırakınız... ■



Ekonomiye Karşıdan Bakış

Mercedes-Benz Türk’te Otobüs ve Kamu Satış Müdürü iken emekli olan ve 2013 yılında gazetemiz Taşıma Dünyası’nda yazmaya başlayan Akif Nuray, yazılarını herkesin okuyabilmesi için kitaplaştırdı.

“Eleştiri aynı zamanda öngörüdür” üst başlığıyla Cinius Yayınları tarafından, Ocak 2019 tarihinde yayımlanan “Ekonomiye Karşıdan Bakış”, sektör özelinde genel ekonomiye, buna bağlı olarak da ülke gelişimine yeni bir bakış açısıyla bakılması gerekliliğini işaret ediyor.

Devletler de birer şirket gibi yönetilip kazanç sağlamalıdır. Buradaki kazanç, parasal değil vatandaşın daha refah içerisinde huzurlu ve gelecek güvencesiyle yaşaması demektir. Bu nedenle de sürdürülebilir bir sistem oluşturulmalı, ekonomi temelinde çevreci de olan bir yapılanma gerçekleştirilmelidir.

Her hafta gazetemiz sayfalarında okuduğumuz Akif Nuray’ın yazılarını bir arada okumak, ne iş yapıyorsanız yapın, hangi yaşta olursanız olun size hayata geniş açıdan bakış imkanı sağlayacaktır.

Akif Nuray, kitabının okurlarının sadece taşımacılıkla uğraşanlarla sınırlı olmadığını, özellikle sanayicilerin ve planlamacıların okumasının küresel ekonomik krizden çıkış yolu bulunmasına da rehberlik edebileceğini söylüyor.

“Ekonomiye Karşıdan Bakış” kitabı, www.kitapyurdu.com adresinden istenebilir. ■

Servisçinin en zor yılı

Koşan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Kule, 2018’de servisçinin çok önemli sıkıntılar ile karşı kaldığını, ancak 2019’un 2018’den de zor bir yıl olacağını söyledi: “2016-2017-2018 yıllarında 50 milyon TL’lik yatırımımız oldu. Artık önceliğimiz borçlarımızı ödemek ve mevcut durumumuzu korumak olacak. Araç fiyatları ve krediler çok yüksek. Birçok firma ya konkordato istedi ya da ekonomik sıkıntılar ile karşı karşıya. 2019, 2018’den de zorlu geçecek. Servisçinin en zor yılı olacak. Ancak 2020’nin ikinci yarısından sonra biraz toparlanma olabilir diye düşünüyorum” dedi.

■ ERKAN YILMAZ

Personel ve AVM ücretsiz müşteri taşımacılığının önde gelen firmaları arasında yer alan Koşan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Kule ile bir araya geldik. Bayram Kule, Taşıma Dünyası’na 2018 yılını değerlendirdi ve 2019 beklentilerini açıkladı. 2018 yılının sıkıntılı geçeceğini 2017 yılı sonunda yine Taşıma Dünyası’na verdiği röportajda dile getirdiğini belirten Bayram Kule, “Söylediğimiz gibi de oldu ve 2018 yılı çok sıkıntılı geçti. Sadece taşımacılık değil, birçok sektör ekonomik gelişmelerden olumsuz etkilendi ve çok sayıda firma konkordato istedi. Bu firmaların yaşadığı sıkıntılar servis sektörüne de yansıdı. Çünkü bu firmaların personelini de servisi taşıyordu. 2016, 2017 ve 2018 Mart ayı ile birlikte 50 milyon TL’lik yatırım gerçekleştirdik. 2018 zor bir yıl oldu ama yine de biz, 2017’le göre yüzde 20 büyümeyi, doğru işleri alarak, doğru iş ortakları seçerek başardık. 2019’da hiçbir yatırım düşünmüyoruz, yatırım yapılacak zaman değil. Kredi faizleri çok yüksek. Araç fiyatları da kurlardaki artışla birlikte artık çok yükseldi. Bizim hedefimiz 2019’da borçlarımızı bitirmek. Yıl sonunda borçlarımız kalmayacak şekilde planlama yaptık. 2020 Şubat ayında 1 TL bile bir borç kalmamasını hedefliyoruz. Ondan



Bayram Kule

sonra yatırım için şartlara bakacağız. Piyasa ciddi anlamda sıkıntıda. 2019 servisçinin en zor yılı olacak” dedi.

İş yapmak çok zor

2017 Eylül ayında başladıkları AVM ücretsiz müşteri taşımacılığına devam ettirdiklerini belirten Bayram Kule, “Mall Of İstanbul, Torium, Vadi İstanbul ve Arenapark ücretsiz müşteri servislerimiz devam ediyor. Biz iyi hizmet verme hedefiyle çalışıyoruz. Filomuzdaki özmal ve kiralık araç sayısı toplam 1200 adede çıktı. Bunun içinde otomobil de var. Ticari araç sayısı 650-700 civarında. Personel tarafında da önemli bir büyüme elde ettik, ama yeni teklifler geldiğinde çok sıkı bir şekilde değerlendiriyoruz. Temkinli olmak ve iyi bir fiyat vermek zorundasınız. Çünkü iş almak kolay ama yapmak çok zor. Biz teklifi çok seçerek veriyoruz. İşimizde en büyük sıkıntı ödeme almak. 100 günlük 100 bin TL size çek verildiğinde bunu bozdurmanız halinde 15 bin TL paranız gidiyor. Beklemeniz için gücünüzün olması lazım. Mazot parası, şoför maaşı, peşin vergi... Sektörde şartlar giderek ağırlaşıyor.

Çok zor bir yıl olacak

Çok ciddi firmalar sektörden gitmek üzere. Konkordato sonun başlangıcı, ama şu anda konkordato isteyecek çok şirket var. Mantıklı bir işadama bunu istemez, konkordato istediğinizde bütün saygınlığınız sona eriyor ve yeni iş alma imkanınız olmuyor. Bizim en büyük medyamız çalışan araçlarımızdır. Sosyal medya üzerinden kimi veya hangi firmayı isterseniz hakkında anında bilgi alabilirsiniz. Bazı firmalar 10 liralık işi 5 liraya alıyor, arabacının parasını içerde tutuyor sonra da firma patlıyor. 2019 yılından hiç umudum yok. Bu yıl birçok şirketin batma yılı olabilir.

Ayrıca asgari ücrete gelen yüzde 26 zam da bizi çok zorluyor. Çünkü biz aldığımız ücretlere böyle bir artış yapamıyoruz. Bizim şirkette asgari ücret alan yok ama yine de bu zammı personel sizden bekliyor. Biz kimseyi işsiz bırakma taraftarı hiç olmadık. 70 çalışanım var. Benim anlayışım personelimin cebinde parası olsun, benim olmasın” dedi.

55 bin TL belge parası

İstanbul Büyükşehir Belediyesi’nin servis taşımacılığına yönelik belgelendirme sürecinde fiyatın giderek arttığına dikkat çeken Bayram Kule, “40 bin TL ile başladı, 44 oldu. Son nokta 55 bin TL. Bu koşullarda sektöre yeni girişin olacağını da düşünmüyorum. Şimdi L plaka süreci başladı. Ama bu sürecin artık tahdide dönüşmesi gerekiyor. Yoksa belgelendirme süreci ve L plakanın bir anlamı olmaz. Bugün L plakanın maliyeti gündeme gelmiyor ama araç başına 600 TL gibi bir maliyet var. Üstelik noterde L plakalı aracın satışını verdiğinizde plakanız da hemen başkasına gidiyor. Yol belgesi için de 100 lira para alınıyor. Bu da bir maliyet” diye konuştu.

U-ETDS ile sildik

U-ETDS sisteminin gelmesiyle D2 belgesine kaydettiği kiralık araçlarla yollarını ayırdığını belirten Bayram Kule, “Bu sistemin yaptırımları var. Siz anlık yolcu verisini nasıl gireceksiniz ve kiralık aracın sorumluluğunu almak da çok kolay değil. Gece 3’te yolcuyu otelden havaalanına götürmek istediğinizde bu veriyi nasıl gireceksiniz? Bunun için de apayrı bir yapılanmaya gitmeniz gerekiyor. 24 saat bu işin başında olmanız lazım. Bu çok yüksek maliyet. Ayrıca yolcu bilgileri kişisel verilerin korunması çok ciddi sorumluluklar. D2 ile iş yapma süreci çok zorlaştı artık. Taşımacı bu konuda çok ciddi

sıkıntılar yaşayacak. Bakanlık’tan aradılar iki üç kez, ‘sistemde bir hareketlilik görmüyoruz’ diyorlar. Ben de ‘iş yapmıyorum’ cevabı verdim. Gerçekten de yapmıyoruz” dedi.

2007’den bugüne ilk ceza

Belediyelerin araç denetimlerini yol üstünde yapmaları yerine okul parkında yapmalarının önemine değinen Bayram Kule, “Sağda solda plaka yazıları olsun firma yazıları olmasın deniliyor ama firma yazıları aslında olmalı. Trafikte sürücü yanlış bir hareket ettiğinde, insanlar şikayetlerini nereye bildirecek? Yanlarındaki yazıyı o an trafikte kim görebilir ki? Yazı olmasının ne zararı var? Niye kaldırıldı, bunu da bilmeyoruz. Bize bir uyarı da gelmedi kimseden. Denetim sırasında polisin uyarısı ile bu oldu. Günde 10 yasa değişiyor ama biz bunu yollarda öğreniyoruz. İSTAB bu duyuruları düzenli olarak yapmalı. 2007 yılından bu yana yol belgesi nedeniyle hiç aracım bağlanmadı. Bir aracımız bile bu güne kadar muayenede de bağlanmadı, eksik evrakta da bağlanmadı ta ki bu yasa çıkana kadar. İSPARK’a ücretsiz servis sağlayan aracımızın bir tarafında İstanbul Büyükşehir Belediyesi, bir tarafında firmamızın ismi yer alıyordu. Araç çevriliyor ve yazı yüzünden ilk defa bir ceza ile karşı karşıya kaldım” dedi.

AVM ücretsiz taşımacılar Personel, AVM ücretsiz müşteri taşımacılığı ve kamuya araç kiralama tarafında büyümeye devam edeceklerini belirten Bayram Kule, “Mall Of İstanbul’da günlük taşıdığımız müşteri sayısı 3-4 bin arasında. 2 yıldır toplam 3 şikayet almadık. Müşteri taşımacılığında 11 araç var. 100’e yakın da personel için aracım var. Vadilstanbul’da ise 1500 civarında müşteri taşıyoruz. Orada da hiç şikayet yok. İşinizi severek yaparsanız sorun yaşamazsınız” dedi. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Algı Olgu'yu Yeniyor; Maalesef...

Moda bir soru ile başlayalım: Ne Demek İstediyimi Anlayabildin mi? Üsttenci, saygısız, küstah. Demek istediğini demiyor veya diymiyor. Ya ifadesi yetersiz ya da bilgisi yetersiz. Bu yetersizliğin sorumlusu da kendisi değil. Anlatması pek zayıf, asıl önemli de anlama görevini muhatabına yüklüyor. Onun anlama kabiliyetinden de endişeli ama! Kendi yetersizliğini anlamayan kişi, muhatabının anlama yeterliliğinden endişe duyabiliyor ve anlamasını araştırıyor. Tamamen; algılatma, kendisinin yüce olduğunu vurgulama, muhatabının yetersiz veya değersiz olduğunu "hissettirme" sahtelikleri. Bu sahtelik şu derecede etkili: Yerli kişiler 14 haftadır dövizle yatırım yapıyorlar -dolar alıyorlar- yabancı kişilerse döviz satın TL varlık alıyorlar. Tam tersi davranışlar. Hangisi akıllıdır sizce? Bence yabancı kişiler akıllıdır. Yabancı kişiler bu işleri yönettiğine göre, yerliye dövizli aldırıyor hem de kurlar inerken, kendileri daha yüksek miktarda TL varlıkları topluyor. Demek ki; yerli kişilerin gördükleri ve sandıkları başka; yabancı kişilerin gördükleri, sandıkları algılar farklı. Yerlinin algısı, olguyu yenmiş durumda. Yerli kişi kötü beklentilerine yenilmiş, tedbirini almaya çalışıyor, zarar ediyor. Olgulara değil, algılarına güveniyor. Yabancı kişi ise, olguları ve gidişatı akılla izliyor ve kâr etmeyi hedefliyor. Algılarını değil, olguları değerlendiriyor.

Bir haber de vereyim size... 2013 yılından beri burada sohbet ediyoruz. Bu sohbetleri topladım, bir kitap haline getirdim. Kitap satışa sunuldu, kitabevlerinde bulunuyor. Adı da ilginç kitabımın: **Ekonmiye Karşıdan Bakış**. Karşıdan! 5 yıllık sohbeti bir önsöze sığdırdım, okuyun bakalım, ne dersiniz...

ÖNSÖZ

Bu kitabı aldığınızdan belli... Siz de merak ediyorsunuz. Hayatınız ne rakamlar üretiyor, nelerdeki oranları etkiliyorsunuz ve sizin hayatınızı dünyanın hangi köşelerindeki rakiplerinizin ve kardeşlerinizin yarattığı rakamlar ve oranlar biçimlendiriyor? İlginç... Rakamlar ve oranlar dil oluyor; iktisat, lojistik, finans, bankacılık, planlamacılık olup bizimle konuşuyor. Bu diller bilim olup; gelir, eğitim, sanat, refah halinde bize yaşam yaratıyor. Hepimizin yaşamı da siyasetin, politikanın, stratejinin, planın, raporun hem kaynağı hem de ürünü oluyor. Sohbet... İşte bu rakamlarla, oranlarla sohbet ediyorum. Bana yarattıkları yaşamı yorumladım ve benim hangilerini yarattığımı görmeye çalıştım... 5 yıl boyunca, her hafta. Bundan sonra da yorumlayacağım, göreceğim ve dahası sohbet edeceğim. Eminim ki; bu dili benden çok önceleri öğrenmiş ve çok ilerlemişler var. Ben arayışta kalmayalım... Bence, siz de acele edin.

Hoş Geldiniz, sohbet...
Akif Nuray,
Aralık / 2018

* * * "Bence siz de acele edin" diyorum ya, biz iktisat bilimini 130 yıllık gecikme ile öğrenmişiz. Bizim finans işlerimizi yürütmek ve yönetmek için Osmanlı Bankası'nı kurmuşlar, Paris'te, Fransızlar! Acele edin, işletme, ekonomi, finans... Finansal okuryazarlık öğrenin.

* * * Bitmeyen Kriz diyorduk, hatırlarsınız. Batı merkez bankalarının 2008 yılından beri yürüttükleri canlandırma çabalarının sonuna geldik. Amerika Başkanı, Merkez Banka Başkanı ile görüştü ve faiz artırımlar gevşedi. Hatta geçen hafta, 10 yıldır ilerlettikleri faizin, düşürme yolunda alan yarattığını da söylediler. Yani eksi faize düşmeden düşürmekten bahsediyor Amerika yönetimi. Düşük faiz yıllarında gelişmekte olan ülkelere giden para ekonomik büyüme yaratmıştı. Sonra o parayı kendi ülkelerine geri çektiler. Ama bu durumda; büyüme değil, tersine küçülme yaratacağı belli oluyor, çünkü o ülkelerde büyüyecek alan veya konu yok. Yine bol finansman dönemi geliyor. Faiz düşecek. Kur düşmemeli, yüksek kalmalı, tüm ülkeler gibi olmalı, ihracat kolaylığı devam etmeli.

Düşük faiz; yüksek kur
Az ithalat, çok üretim, çok ihracat.

* * * Karşılaştıralım: Borsa İstanbul verilerine, bankacılık endeksi ve sanayi endeksi adlı 2 veri var. Hep bankacılık endeksi yüksek olur ve sanayi endeksinde katlar. Tarih böyle yazıyor. Bu sıralarda durum değişik. Sanayi endeksinin bankacılık endeksinin geçtiğini bile görüyoruz. Demek ki; sanayimiz bankacılığımız kadar iyi durumda! Besbelli. İyi haftalar... ■





Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Sektör kendi dönüşümünü sağlamalı

U-ETDS toplantılarının 26'ncısını, Ankara'da, ATO'da yaptık. U-ETDS'yi önemsiyoruz. Sektörün çıkış yollarından bir tanesi de U-ETDS verilerinin değerlendirilmesidir. "Sayılamayan şeyler yönetilemez" kavramından hareketle, U-ETDS başta yolcu verileri olmak üzere birçok bilgiyi verecek. Bu verilerin sektörün dönüşümünde kullanılması lazım. Bundan sonra hat esasının gelmesi, kapasite kullanımının mutlaka dikkate alınması lazım. Hatları bu kadar başıboş dağıtırsanız, herkes istediği noktaya istediği kadar sefer açarsa otobüs işletmeciliğinde para kazanılmaz.

Sektör yeniden şekillenecek

U-ETDS ile artık sektörün sayılamayan değil, sayılan verileri olacak. Mevzuatı U-ETDS ile eşleştirmemiz gerekiyor. Nereden nereye kaç kişinin gittiğini, hangi mevsimde nasıl bir hareket olduğunu bileceğiz ve seferler ona göre planlanacak. Ulaştırma Bakanlığı'nın da bu veriler ışığında seferlere kısıtlama getirmesi gerekir. U-ETDS verileri bizim için devrim olacak. Elektronik takip sistemi olduğu için firmalarla Bakanlık arasında ilişkiler, iç denetim sistemiyle kendiliğinden çözülecek. Uygulama esasları, U-ETDS'yi çıkarmak kadar önemli. Mesleki yeterlilik kapsamında firmaların, U-ETDS başta olmak üzere iç denetim sistemlerini oluşturup Bakanlıkla ilişkilerini sağlıklı bir yapıya kavuşturması lazım. Taşımacılıkta en büyük sorumluluk firmalara ait. Kazaların ve mağduriyetlerin faturası firmalara çıkıyor. Firmaların kendi iç denetimlerini iyi yapması ve yolculara da güven vermesi lazım. Otobüs işletmeciliğini 80-90'lı yıllardaki gibi daha güvenli hale getirmemiz gerekiyor. Konforda ve hizmette geriye doğru gidiyoruz. Avrupa'da olmayan sınırsız ikramlar, 2+1 otobüsler bizde var. Sınıflandırmayı da bunun paralelinde getirmemiz gerekiyor. Karayolu Taşıma Kanunu'nda sektörün geleceğini şekillendiren düzenlemelere yer verilirse sektör bir çıkış yolu bulacaktır. Ücretsiz servis olmamalı, acente komisyonu hizmet bedeline dönüştürülmeli. Otogar, köprü, akaryakıt, personel maliyetlerini karşılamak mümkün olmuyor ve iflaslar kaçınılmaz hale geliyor. Bütün bunları yapabilmek için sadece kanunların değiştirilmesi yeterli değil, sektör de kendi dönüşümünü gerçekleştirmek zorunda. Zamanın ruhuna uygun düzenlemelere gidilmesi gerekiyor.

Kaynak israfı önenebilir

Firmalar altyapı ve satış hizmetlerine yönelik global ittifaklar kurmalı. Ülkenin içinde bulunduğu ekonomik koşullar nedeniyle ulaşımda kaynak israfını önlemek adına, Bakanlık gerektiğinde müdahale edebilir. Serbest piyasa disiplinsiz, kurasız hareket etmek değildir. Bugün tanzim satış mağazaları kuruldu. Bunun aynısını "sen nereye gidiyorsun, kaç kişiyle gidiyorsun, boş akaryakıt harcıyorsun, araçlarla yolları yıpratıyorsun, bana vergi vermeyip iflas ediyorsun" çerçevesinde sektör için de düşünebiliriz.

Bakanlık; denizyolu, havayolu, demiryolunu geliştirirken karayolu yolcu taşımacılığını ihmal etti. Karayolu Taşıma Kanunu ile sektörü kayıt altına aldı ama sektörümüz 1980'li yıllardan çok daha kötü durumda. Böyle mi olmalı? Ulusal ekonomi açısından, ulaşım güvenliği, istihdam ve sürücü kriterleri açısından bizim mutlaka Bakanlıkla el ele verip yolcu taşımacılığının geleceğini yeniden şekillendirmemiz gerekiyor.

Mevzuat düzenlemeleri

Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği'nin diğer kanunlarla çelişen tarafları düzenlenmeli, diğer taşıma modlarının sınırları iyi çizmeli, yerel yönetimler müdahil edememeli. Bugün D2 belgeli taşımacılar Rent A Car şirketleri gibi otobüslerini belediyeye aylık şoförsüz kiraya veriyor. Belediyenin şoförünün inisiyatifine kalıyorsunuz ama sorumluluk sizde. Bu yanlıştır. Araç ya şoförle kiralansın ya da belgeden düşürülsün, Bakanlığa bildirilsin. Sorumluluk da sözleşmeyle taşıma yapana verilir.

Ekonomik Şura'da taleplerimiz

Bu hafta, Pazartesi günü Sayın Cumhurbaşkanımızın katılımı ile TOBB'da düzenlenecek Ekonomik Şura'da, sektör meclisi olarak, mevzuat sorunlarımızı gündeme getireceğiz. Mevzuatı toplu ulaşımı da kapsayacak şekilde yeniden düzenlemek gerekiyor. Altyapı entegrasyonunun sağlanması şarttır. IPRU'nun etkinliğinin artması için ekonomik olarak destek verilmesi gerekiyor. Bakanlıklar arası ulaşırma sistemlerini denkleme kurulu oluşturulması gerekiyor. Alt komisyon niteliğinde ilgili bakanlıkların katılımı ile Ulaştırma Sektör Danışma Kurulu'nun oluşturulması lazım. Köprü ve otoyol ücretlerinde bir denge sağlanması, servis sektörüne yönelik çıkarılan yönetmelik ve İstanbullu servisçilerin plaka tahdidi ve özel halk otobüsçülerinin ücretsiz taşıma sorunlarıyla ilgili talepleri dile getireceğiz. ■



2014 yılı mart ayında hizmete giren Denizli Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali, bugüne kadar 60 milyon yolcu sayısına ulaştı.

Denizli Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali, şehir içi ve şehirler arası yolcu sayısı 5 yıla yakın süreçte 60 milyon kişiye ulaştı. Görkemli yapısı ve konforuyla herkesin büyük beğeniyle karşıladığı terminal, hizmete girdiği Mart 2014'den beri gerek şehir içi gerekse şehirlerarası ulaşım ihtiyacını eksiksiz olarak giderdi. Bu kapsamda Denizli Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali'ne Mart 2014 - Aralık 2018 tarihleri arasında, şehirler arası giren-çıkan araç sayısı 2 milyon 800 bini aşarken, söz konusu 5 yıla yakın süreçte 40 milyon dolayında yolcuya hizmet verdi.

Şehir içi kapasite 20 milyon

Aynı tarihler arası Denizli içi hizmet veren araçlardaki yolcu sayısına bakıldığında ise şehir içi giren-çıkan araç sayısının 1 milyon 900 bin olduğu, yaklaşık yolcu sayısının ise toplamda 20 milyon kişiye bulduğu kaydedildi. Yolcu kapasitesini her geçen gün artıran Denizli Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali'nin hizmete girdiği günden beri şehirler arası ve şehir içi yolcu kapasitesinin yaklaşık 60 milyon kişiye bulduğu ifade edildi.

"Denizlimize yakışanı yaptık"

Denizli Büyükşehir Belediye Başkanı Osman Zolan, 2014 yılında Türkiye'nin en modern otobüs terminalini Denizli'ye kazandırdıklarını hatırlattı. Daha önceki terminalin Denizli'ye yakışmadığını vurgulayan Başkan Osman Zolan, "Büyükşehir olarak Sarayköy, Honaz, Çal ve Çameli ilçemize de otogar yaptık" dedi. ■



Global bir otobüs markası olma yolunda hızla ilerleyen Anadolu Isuzu, ihracat pazarlarındaki büyümesini, gerçekleştirdiği teslimatlar ve kazandığı ihalelerle devam ettiriyor. 20 Şubat 2019 tarihinde Kişinev Meydanında düzenlenen törenle 31 adet Isuzu Citiport aracın teslimatını Kişinev Belediyesi'ne gerçekleştiren Anadolu Isuzu, Moldova Cumhuriyeti'ne ilk kez araç satışı yapma başarısını gösterdi. 2018 yılında ihracat pazarlarında 93 milyon Euro'nun üzerinde ihracat

gerçekleştiren Anadolu Isuzu, ilk kez giriş yaptığı Moldova pazarında 31 adetlik önemli araç teslimatıyla birlikte Moldova halkının konforlu, güvenli ve teknolojik yeni otobüsleriyle yolculuk yapmasını sağlayacak.

Kişinev Belediye Başkanı Ruslan Codreanu, TC Kişinev büyükelçisi Halil Gürol Sökmensüer ve Anadolu Isuzu'nun yöneticilerinin katıldığı törende Anadolu Isuzu'nun son yıllarda üst üste ödül olan otobüsü Citiport'un teslimatı gerçekleştirildi. ■



Otokar, otobüs ve kamyon bayileriyle bir araya geldi

Otokar, yurt içi otobüs ve kamyon bayileriyle bir araya geldi. Satışta başarı gösteren bayilere plaket takdim edilen toplantıda Otokar'ın 2018 değerlendirmesi yapıldı ve 2019 yılı hedefleri paylaşıldı.

Otokar, Türkiye genelindeki etkin bayi ağıyla ilişkilerini güçlendirmeye devam ediyor. Kullanıcı beklenti ve isteklerine uygun araçlar geliştirerek müşteri memnuniyetini odak noktasına koyan Otokar'ın üst yönetimi, pazarlama, satış ve satış sonrası ekibi; yurt içi otobüs ve kamyon bayileriyle Otokar'ın Sakarya'daki fabrikasında

bir araya geldi.

Otokar'ın 2018 yılı değerlendirmesinin yapıldığı ve otomotiv pazarının değerlendirildiği toplantıda şirketin 2019 yılı hedefleri ve beklentileri paylaşıldı. Türkiye genelindeki 22 bayinin temsilcilerinin katıldığı toplantıda 2018 yılında satışta başarı gösteren otobüs ve kamyon bayilerine plaket takdim edildi. Ekonomik koşullara ve pazardaki daralmaya rağmen Otokar'ın 2018 yılının başarıyla tamamlandığını ve faaliyet gösterdiği segmentlerde 10'uncu kez Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası olduğunu belirten Otokar üst yöneticileri, tüm bayilere toplantıya katılımları için teşekkür etti. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Yalova ulaşım üssü olabilir mi?

Otobüsçüler sıkıntılı bir dönemden geçiyorlar. Kendilerine sorarsanız, "zaten her zaman sıkıntılıdır", ama bu defa durum ciddi. İstanbul, tüm Türkiye için olduğu gibi otobüsçüler için de çok önemli. Yakında İstanbul'da yaşanacak değişimler otobüsçülerini fazlasıyla ilgilendiriyor. Açıklandığı üzere 10 Mart günü Gebze-Halkalı raylı sistem hattının tümüyle hizmete girmesiyle iki yaka arasında ulaşım kolaylaşacağı gibi Marmara ve İç Anadolu'ya doğru giden hızlı tren hattı İstanbul'un göbeğine ulaşacak, sonrasında da aktarmalı da olsa Halkalı'ya gidebilecek. İleride aynı imkanlar Trakya yönündeki hızlı trenler için de olacak. Bunlar, bence çok etkili olacak. Şimdilik İstanbul'dan Kocaeli, Sakarya, Bilecik, Eskişehir, Konya ve Ankara ile yakınlarındaki yerleşimler için hızlı tren otobüsçülüğe daha da darbe vuracak. Çözüm aramak zorunda olan otobüsçüler için ben bu yazımda, kombine taşımaları ele alacağım. Önce mevzuat durumu, tabii...

Genelgeler

Havayolu-denizyolu, havayolu-demiryolu ve denizyolu-demiryolu kombineleri hayli zor. Bunları yan yana kurmak kolay değil. (Bir zamanlar Bandırma'da denizyolu-demiryolu kombinesinin bir örneği vardı.) Bunların bağlantısı şehiriçi taşıma sistemleriyle kuruluyor. Karayolu ise her sisteme ulaşabilecek esnekliğe sahip olduğundan kombine taşımaya elverişli.

Bunlardan hareketle karayolu ile demiryolu, denizyolu ve havayolu arasında kombine taşımacılık sağlayacak genelgeler daha önce yayımlandı ve zamanla güncellendi. Bu taşımalardan bazıları hiç olmadı, bazıları biraz sürdü, bazıları da hâlâ devam ediyor.

Kombine anlayışı

İllerarası karayolu kombine taşımaları, hem karayolunun hem de diğer sistemin biletini birlikte alarak yapılabilecek şekilde tanımlandı. Yani bir denizyolu limanından kalkacak otobüsten faydalanabilmek için denizyolu biletiyle otobüs biletinin önceden birlikte alınması gerekiyor. Burada denizyolu taşımacısının bir otobüs firmasıyla anlaşıp ortak bilet ve ortaklaşa taşıma sözleşmesi yapması gerekiyordu. Otobüsçüler Bursa'daki bu uygulamaya itiraz edip "denizyoluyla gelen yolcular tercihlerine göre niye hepimiz taşıyamıyoruz" diyerek adeta isyan ettiler. Sonunda, buradaki kombine taşıma bitirdi. Peki, önceden alınmış ortak bilet olmadan herkesin limandaki otobüslerden otogar gibi faydalanması mümkün müdür?

Yeni havalimanı genelgesi

Havalimanlarında da kombine taşıma için her havayolu taşımacısının bir otobüs firmasıyla sözleşme yapması gerekliydi. Yeni bir genelgeyle bu durum değiştirildi. Artık havayoluyla gelen veya gidecek olan yolcular önceden bilet şartına tabi olmadan kombine taşımadan faydalanabilecek. Yolcu olma şartına bakılmaksızın herkes havalimanından kalkacak otobüsten bilet alıp gidebilecek. Birisi Bakırköy'den gelip Tekirdağ otobüsüne binebilecek. Keza Edirne'den gelen birisi bu otobüsten faydalanıp havalimanına gelecek ve oradan Küçükçekmece'deki evine gidebilecek. Herkes otobüsten faydalanabildiği için havayolu taşımacısı ile otobüsçü arasında bir sözleşme de gerekmeyecek. Peki, her isteyen otobüsçü havalimanından istediği yere otobüs seferi yapabilecek mi? Hayır.

Havalimanından otobüs seferi düzenleyebilmek için havalimanı işletmecisiyle görüşüp, uygun görülüp seçilmek ve gerekirse ihaleyle katılıp kazanmak gerekiyor. Sonrasında da sözleşme... Havalimanı işletmecisi her hat için veya tüm hatlar için aynı taşımacıyı seçebilir mi? Evet. İstanbul'dan Çanakkale, Edirne, Tekirdağ, Kırklareli, Kocaeli, Sakarya, Yalova vb. yerlere seçilen taşımacılarca sefer yapılacak. Bilet ve tarife düzeni otogar gibi, ama firma belirleme söz konusu. Herkese açık değil.

Hangisi iyi?

Önceki düzen gerçek anlamda

kombine taşıma idi. İkincisi ise otogarda yapılan otobüsten otobüse aktarmanın havalimanındaki uygulaması. Buna kombine demek zor. Daha önce yazdığım gibi, birinciyi yaşatmak hayli zor, ikincisi ise daha olası. Özellikle de uçuş seferinin fazla olduğu havalimanlarında başarılı olacak gibi...

Haksızlık var!

Havalimanı için daha serbest diyebileceğimiz bir düzen geldi. Peki, bu hak niye deniz-kara ve demir-kara kombineleri için verilmiyor. Yani Eskişehir'de trenden inen yolcular ve diğer kişiler gar idaresinin izin verdiği otobüslerle örneğin Bursa veya Kütahya'ya gidip gelme hakkından mahrum. Tabii, önceden alınmış bilet şartı da olmayacak. Aynı şey Bursa için de geçerli olmalı. Denizyoluyla gelen yolcular liman işletmesinin izin verdiği firmalardan bilet alıp otobüsle seyahatlerini serbestçe yapabilmeli.

Eşitliğin bir gereği daha

Havalimanı işletmesinin izin verdiği otobüsler serbestçe çalışabilecek. Ulaştırma Bakanlığı, "benden terminal yetki belgesi almayan yerden sefer olmaz" diyemeyecek. İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve/veya İstanbul Otogar işletmecisi, "hayır, şehirlerarası seferler benim terminalimden yapılmalı" diye dayatamayacak. Öyleyse aynı şey Eskişehir garında da Bursa limanında da geçerli olmalı. Benim bildiğim eşitlik böyle diyor.

Herkese açık olabilir mi?

Havalimanından isteyen her firma sefer yapabilsin, seçme olmasın denebilir mi? Bana göre evet. Tabii ki, buradan kalkışın bedeli havalimanı işletmecisine ödenmek kaydıyla. Bu mantık burayı kullanan tüm ticari taşımacılar için geçerli zaten. Belki bu durum daha adil olacak, ama yaşayabilecek mi? Herkesin otobüs terminali gibi burada çalışması zorluklar da getirebilir. Tek firma halinde bunun rekabetsiz olarak uygulayacağı yüksek fiyatlardan yolcuların nasıl korunacağı ise ayrı ve önemli bir husus.

İşlerini kaybetmekte olan otobüsçüler bu konular üzerinde dikkatlice düşünüp otobüsçünün menfaatlerini koruyucu çözümler bulmalı. Ama "herkes otobüs terminaline gelsin" türü terminalperest yaklaşımlara saplanıp kalınmamalı. Bilinmeli ki, yetki belgesine sahip bir otobüsün havalimanından yapacağı seferi "terminalden kalkmadı" diye "korsan" ilan etmek burada pek işe yaramayacak.

İstanbul için çok önemli

Şu anda Pendik'ten ve Yenikapı'dan günde 25'e varan feribot seferi Yalova merkeze ulaşıyor. Ayrıca Eskişehir-Topçular arasında çok sayıda arabalı vapur işliyor. İstanbul'dan Yalova'ya ulaşmak artık çok kolay. Ben olsam Ege'ye seyahatlerimi buradan yaparım. Burada sefer başlarken, ortalama 3 saatlik Esenler-Yalova etabından kurtulmuş oluyor-sun. Ancak deniz taşıtından inildiğinde otobüs yolcuyu bekliyor olmalı. İstanbul'da yapılamayan "otobüs terminaline git" dayatması burada da yapılamamalı. Topçular ve/veya Yalova merkezden alınacak yolcularla sefere çıkılabilmeli.

Yaz geldiğinde, bu sefer sayıları Bursa ve Bandırma için de artıp burarlardan da otobüs seferi yapılması mümkün olacak. Tabii, bunlara imkan verilirse. Ulusal ekonomik kayıpları azaltacak, trafiğin en yoğun olduğu bölgenin yükünü biraz olsun alacak ve kanaatimce otobüsçüye imkan da kazandıracak bu öneri düşünülmeli. Beğenmeyen dikkate almaz. Bari başkası da yapmasın diye engellemeye kalkmasın. Kamu yönetimi bu düşüncelere destek olsun.

İstanbul için yeni havalimanı, Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve hatta gündemdeki Kanal İstanbul projesinden daha önemli gördüğüm Gebze-Halkalı raylı sistem hattının açılışını büyük heyecanla bekliyorum. Şimdiden hayırlı olsun. ■

Teknoloji


**Ekrem
Özcan**

ekrem.ozcan@tasimadunyasi.com

Otam'ın 7000. testi Katar'a

Sektörümüzün çok yakından bildiği Otomotiv Teknolojileri Araştırma Geliştirme Merkezi (OTAM), faaliyetlerini İTÜ'nün Ayazağa yerleşkesinde gerçekleştiriyor.

13 Ocak'ta Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın huzurunda, BMC Power'ın geliştirdiği ilk yerli ve milli ağır vasıta motorunun, BMC Power Genel Müdürü Osman Dur tarafından İTÜ OTAM laboratuvarlarında ateşlenmesinin ardından OTAM, başarılarına bir yenisini daha ekledi. Kuruluşunun 15'inci senesini kutlamaya hazırlandığı bu dönemde İTÜ OTAM, 7000'inci testini Yonca-Onuk Tersanesi'nin Katar Bahriyesi için ürettiği Ani Müdahale Botu için tamamladı. MRT20 Ani Müdahale Botu'nun dümenevi ve tüm kamaraları olmak üzere 5 farklı noktasında ve 15 knot ile botun azami sürati olan 62 knot dahil olmak üzere 5 farklı hız kademesinde, eşdeğer, sürekli ve A-ağırlıklı ses basınç seviyeleri cinsinden gürültü ölçümlerini gerçekleştirdiler.

Faaliyetlerini İTÜ Ayazağa Yerleşkesi'nde yürüten İTÜ OTAM Emisyon Laboratuvarı ve Mekanik Laboratuvarlarında; araç ve güç aktarma organları, titreşim ve akustik, dayanım ve ömür testleri alanlarında mühendislik çözümleri sunuyor.

Kadın Adaylara Destek

Hasan Faydasıçok Eğitim Vakfı (HAFEV); TOSB yerleşkesinde, Faydasıçok Holding bünyesinde faaliyet gösteren bir vakıf. Diğer vakıflardan ayrıran özelliği, misyonları. Kadın mühendis sayısını arttırmak amacıyla; liselerde bilinçlendirme çalışmalarından tutun da, kadın mühendis adayı öğrencilere burs vermesi, mentorluklar sağlamaya kadar çeşitli faaliyetler yürütüyorlar. Geçen hafta OTAM'la, İTÜ Rektörü Prof. Dr. Mehmet Karaca'nın da katılımıyla örnek bir protokol imzalandı. Bu protokolle, HAFEV bursiyeleri olan kadın mühendis adaylarına, Otomotiv Teknolojileri Araştırma Geliştirme Merkezi'nde kısa ve uzun dönem staj imkanı, şirket içi eğitimler, teknik geziler ve işe almada öncelik tanınması sağlanacak. ■


www.tasimadunyasi.com


facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 8 • Sayı: 338 • 25 Şubat 2019

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZEditörler
Korkut AKINReklam Rezervasyon
0532 779 21 82Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BAŞKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bağcılar/İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELE: İZMİR **Cumhur ARAL** ANTALYA **İrfan YALÇIN**EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**MALATYA **Mehmet Anıl ÖZDOĞAN**Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZTeknoloji Editörü
Ekrem ÖZCANİş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCİHukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLUTaşıma Dünyası,
basın meslek ilkelerine
uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve
eklerinde yayımlanan yazı,
haber ve fotoğrafların her
türlü telif hakkı **Pivot**
Yayıncılık ve Reklam
Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak
gösterilerek dahi ıktibas
edilemez.



Karsan'ın BMW ile elektrik motorlu araçlar için gerçekleştirdiği tedarik anlaşmasının ilk ürünü olan Karsan Jest Electric, Avrupa'dan yoğun ilgi görüyor. Yeni BMW bataryalarıyla birlikte 210 km'ye kadar menzile ulaşabilen Jest Electric, başta Fransa ve Yunanistan olmak üzere Avrupa'nın farklı ülkelerinden 18 adet sipariş aldı. Jest Electric'te Kasım ayı itibarıyla seri üretime geçtiklerini hatırlatan Karsan Ticari İşler Genel Müdür Yardımcısı

Muzaffer Arpacıoğlu, "Avrupa ülkeleri, gerek özgün boyutları gerekse pil teknolojisiyle rakiplerinden ayrılan Jest Electric'i şehirlerinde görmek istiyor. İlk teslimatımızı Ocak sonunda gerçekleştirdik. 2019 yılı boyunca Jest Electric'te önemli rakamlara ulaşmayı hedefliyoruz" dedi.

Arpacıoğlu, Karsan olarak, ortaya koydukları vizyonla geleceğin çevreci ulaşım araçlarına yatırım yapmaya ve kurdukları işbirlikleriyle, çok yakında elektrikli Atak



modelinin de tüm dünyada farkındalık yaratmaya başlayacağını açıkladı. ■



Goodyear Lastikleri,

İş ortakları ile 2019'u planladı

Goodyear Türkiye'nin 2019 yılı iş ortakları toplantısı 8-10 Şubat 2019 tarihinde Kıbrıs'ta gerçekleşti. Goodyear Türkiye'nin 2019 yılı stratejileri ve önceliklerinin paylaşıldığı toplantıya şirketin çalışanları ve iş ortakları katıldı. İlginin yoğun olduğu etkinlik kapsamında, Goodyear Lastikleri TAŞ Genel Müdürü Mahmut Sarıoğlu, hem binek hem de ticari lastik grubu strateji ve ürün portföyündeki yenilikler ilgili bilgi verdi.

Goodyear Türkiye ailesine yeni katılan Akif Ece Oto Lastik, Barış Ebinç İnşaat Otomotiv, Gözde Lastikçilik Yedek Parçacılık, Otomotiv İnş. Gıd. Petrol, Nural Oto Lastik Otomotiv Taşıma, Platinyum Filo Hizmetleri ve Uspa Otomotiv Lastik'in aileye katılım rozetlerinin de takdim edildiği toplantı soru cevap bölümüyle tamamlandı. Gala konserini Mustafa Keser verdi. ■

Michelin Yaz Kampanyasıyla Servis Fırsatı Sunuyor

Lastik sektöründe "uzun ömürlü performans" stratejisiyle ilk kilometreden son kilometreye kadar yüksek performans sunan teknolojiler tasarlayan Michelin, kullanıcıları memnun edecek kampanyalara bir yenisini daha ekledi.

Kampanya kapsamında Michelin, 30 Haziran 2019 tarihine kadar tek seferde dört adet ve üzeri binek, 4x4 veya hafif ticari araç için seçili yaz lastiklerinden alan müşterilerine araç bakım ve servis hizmetlerinde indirim fırsatı sunuyor. ■



Brisa 2018'de sürdürülebilir büyümeye imza attı

Bridgestone, Lassa ve Dayton markalarıyla Türkiye lastik pazarı lideri Brisa, 1 Ocak-31 Aralık 2018 dönemine ait finansal sonuçlarını kamuoyu ile paylaştı. Şirket bu dönemde yılsonu net satış gelirlerinin yüzde 31 oranında artışla 2.999 milyon TL'ye ulaştığını açıkladı. Bu büyümeyi sağlamak için katma değerli üretimle yurt dışı faaliyetlerinde yüksek performans odaklanan Şirket, yurtdışı satışlarında 2017 yılına kıyasla adetsel olarak yüzde 15 artış kaydederek, Türkiye'de üretilen 5,4 milyon lastiği uluslararası pazarlara sundu. Şirketin ihracatı yüzde 26 oranında artışla 231 milyon Dolar'a ulaştı. Brisa 2018 yılında yurtdışı net satışlarında da yüzde 19 artış kaydederek, "tartışılmaz liderlik" konumunu ileriye taşıyacak şekilde pazar liderliğini kuvvetlendirdi. Şirketin toplam cirosunda görülen performans, FAVÖK seviyesinde de devam ederek geçen seneye göre yüzde 53 artış ile 497 milyon TL'lik büyüklüğe ulaşıldı.

Şirketin dengeli, sürdürülebilir büyüme odaklı "tartışılmaz liderlik" yolculuğunu vurgulayan **Brisa CEO'su Cevdet Alemdar**, 2018 yılı performansımız, koşullar ne kadar dalgalanırsa dalgalansın, dengeli ve sağlıklı başarınının gerçekleştirildiğini gözler önüne seriyor" diye konuştu. ■



Güvenli araç kullanımı için 7 öneri

Türkiye'de 150 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren ve dünyanın önde gelen sigorta kuruluşlarından olan **Generali Sigorta**, güvenli sürüş için olmazsa olmaz noktaları araç sürücülerıyla paylaştı.

Şehir içlerinde, özellikle de büyük şehirlerde yoğun araç sayısı ve trafik yüzünden araç sürmek oldukça zordur. Bunun yanında yoğun yaya trafiği, motosiklet ve bisikletler de araç kullanırken dikkat edilmesi gereken diğer unsurlar olarak öne çıkmaktadır. Generali Sigorta, dikkat edilmesi gereken ve güvenli sürüş için olmazsa olmaz noktaları araç sürücülerıyla paylaştı. Araç sürücülerini rahatlatmak ve daha güvenli sürüş sağlayacak ipuçları şu şekilde:

Emniyet kemerlerini takmayı ihmal etmeyin

Emniyet kemeri, trafik kazalarındaki ölüm riskini hem ön koltuktakiler hem de arka koltuk yolcuları için azaltmaktadır. Ancak bu kadar hayatı önem taşımasına rağmen emniyet kemeri kullanımı ne yazık ki Türkiye'de halen istenilen düzeyde değil. Araç içinde ön ya da arka koltukta oturulması ve kısa ya da uzun mesafede seyahat edilmesi fark etmeksizin mutlaka emniyet kemeri takılmalıdır.

Diğer sürücülere dikkat!

Şehir trafiğinde sürücülerin dikkati ve araç kullanma eğilimleri güvenli sürüşü etkileyen bir diğer unsurdur. Ancak yapılan hatalardan biri, araç sürücüsünün diğer araç sürücülerini kendi kadar dikkatli olarak varsaymasıdır. Bu genel yanlışın aksine diğer sürücülerin dikkat derecesinin düşük olabileceği göz önünde bulundurulmalıdır.

Trafik işaretlerini iyi okuyun

Trafik kuralları, yaya ve sürücülerin yolda giderken uymaları gereken kurallardır. Usta bir şoför, trafik ikazlarının ne anlama geldiğini bilir ve uygular. Trafik işaretlerine uymamak diğer sürücü ve yayaaların tehlikeli durumlara yol açtığı unutulmamalıdır.

Hız limitlerine uyun

Her yıl hız limitlerine uymamak dolayısıyla yaşanan kazalar sürücünün, araç içindikilerin, diğer sürücülerin ve yayaaların sakat kalmalarına ve maddi zarara uğramalarına neden olmaktadır. İyi bir sürücü yavaş gitmesi gereken yerde yavaş, hızlı gitmesi gereken yerde ise yeterince hızlı giden sürücüdür.

Cep telefonu kullanmayın

Trafikte ilerlerken sürücüler dikkatlerini tamamiyle yola odaklamalıdır. Kamuoyu ile paylaşılan birçok rapor ve araştırma, cep telefonlarının kullanımı sırasında sürücülerin daha fazla hata yaptığını ortaya koymaktadır. Cep telefonu ile sadece konuşmanın yanı sıra mesaj yollamak, e-postaları kontrol etmek ya da sosyal medya uygulamalarıyla meşgul olmak da büyük risk yaratan diğer faktörlerdir.

Sağ şeritten gidin

Sağ şeritte kalmak, güvenli sürüş için avantaj sağlamaktadır. Bu şeritte hız çok yüksek olmayacağından aracın ve sürücünün daha güvende olacağı unutulmamalıdır.

Sigortasız yola çıkmayın!

Şehir içlerinde kaza riski araç yoğunluğundan dolayı her zaman daha fazladır. Araç sürücüsünün otomobilini dikkatli sürmesine rağmen diğer araçların varlığı ve diğer şoförlerin dikkat düzeyi kaza riskini etkilemektedir. Araç sürücülerini bu risklere karşı, kasko ve trafik sigortasına mutlaka sahip olmalı, hem kendini hem de aracını güvence altına almalıdır. ■



Blockchain Türkiye Platformu'na UND Platin Üye

Uluslararası Nakliyeciler Derneği, dijital değişim ve dönüşüm süreci kapsamında, Türkiye'de sürdürülebilir Blockchain ekosistemi oluşturulması ve yeni dönem iş yapış biçimlerinin önündeki zorlukların giderilmesi amacıyla oluşturulan Ticaret Bakanlığı'nın desteklediği Blockchain Türkiye Platformu'nun (BCTR) Platin üyesi oldu. UND, BCTR bünyesinde yürüteceği faaliyetlerle üyelerinin maliyetlerini düşürmeyi, dış ticaret işlemlerinin blockchain tabanlı platformlar üzerinden ve ilgili tüm kurumları

kapsayacak şekilde yürütülmesini sağlamayı, sınır geçiş süreçlerinin "akıllı sınırlar" konseptinde yeniden düzenlenmesini, zaman kayıplarının ortadan kaldırılmasını ve bu yolla verimliliğin artırılmasını hedefliyor.

UND İcra Kurulu Başkan Vekili Erman Ereke, "Blockchain teknolojisinin mutlak bir oyun değiştirici olduğuna inanan UND, hem işletme sahiplerine hem de tüketicilere fayda sağlayacak iyileştirme ve uygulanabilirlik olanakları üzerine çalışmalar yürütüyor" dedi. ■



Ford Otosan Yatırımcı İlişkileri Müdürü Aslı Selçuk

TÜYİD Başkanı oldu

Türkiye'de yatırımcı ilişkileri uygulamalarında dünya standartlarına ulaşmak amacıyla kurulan Yatırımcı İlişkileri Derneği (TÜYİD), 18 Şubat 2019'da gerçekleşen Olağan Genel Kurulu sonucu derneğin yeni dönem yönetim kurulu seçti. Ford Otosan Yatırımcı İlişkileri Müdürü Aslı Selçuk, yeni dönem Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine getirildi. Derneğin geçen dönem Yönetim Kurulu Üyesi olan Aslı Selçuk, Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Koç Holding Yatırımcı İlişkileri Koordinatörü Nursel İlgen'den devraldı. ■



14. Petroleum İstanbul Mart sonunda yapılacak

Enerji sektörü buluşuyor

Yılda 140 milyar TL'lik büyüklüğe ulaşan sektörün en kapsamlı fuarı olma özelliğini taşıyan Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ Ekipmanları ve Teknolojileri Fuarı "Petroleum İstanbul" da yerli ve yabancı 300 firma yer alacak.

TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'ndeki 28-30 Mart tarihleri arasında 14'ncü kez açılacak fuar, Gas&Power Network 3. Elektrik, Doğalgaz ve Alternatif Enerji, Ekipmanları ve Teknoloji Fuarı ile eş zamanlı olarak düzenleniyor.

Petroleum İstanbul, sektörün nabzını tutan köklü bir fuar olmasının yanı sıra sektörü geliştiren, açılımlar sağlayan problemlere çözüm önerileri getiren bir platform olma geleneğini de taşıyor. Petroleum İstanbul bu yıl, artık birer "yaşam alanına" dönüşen istasyonların akaryakıt dışında önemli yer tutan diğer ihtiyaç ürünlerinin temsilci ve yöneticilerini de bünyesine katacak.

Dijital devrim

"Enerjide Dijital Devrim" konsepti ve "Akıllı Teknolojiler ve Akıllı İstasyonlar" ana temasıyla düzenlenecek "Petroleum İstanbul" öncesinde düzenlenen toplantıya TOBB Petrol Meclisi Başkanı ve Shell Türkiye Ülke Müdürü Ahmet Erdem, PETDER Yönetim Kurulu Başkanı ve Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper, TOBB LPG Meclisi Başkanı ve Aygaz Genel Müdürü Gökhan Tezel, Türkiye LPG Derneği Başkanı ve İpragaz CEO'su Eyüp Aratay, ADER Ercan Aydemir, PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, TABGİS Yönetim Kurulu Başkan Vekili Murat Bilgin, Enerji Yayın Grubu Başkanı (Enerji Petrol Gaz ve Gas & Power Gazeteleri) A. Sertaç Komsuoğlu ve Enerji Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Akıncı katıldı.

Ekonominin temel taşı

Açık kalacağı 3 gün içinde yaklaşık 50 bin kişinin ziyaret etmesi beklenen Fuara yönelik olarak istihdama ve kalkınmaya katkısının sektörün büyüklüğünü ortaya koyduğunu dile getiren **TOBB Petrol Meclisi Başkanı ve Shell Türkiye Ülke Müdürü Ahmet Erdem**, "Günün 24 saatini yaşayan ve birçok ihtiyaca cevap veren istasyonlarımız hem de ülke ekonomisine ciddi katkıda bulunuyor. Geleceğe hazırlanması için istasyonlarımızda tüm yeniliklerin hızla



uygulanması için çalışıyoruz" dedi.

Petrol Sanayi Derneği (PETDER) Başkanı ve Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper ise elektrikli araç sayısının Türkiye'de de artacağını, ancak kısa ve orta vadede yakıt türü olarak petrol kullanımı ile ilgili bir azalma beklemediklerini ifade etti.

Sektör adına zor bir dönemden geçmelerine rağmen iyimserliklerini koruduklarını ve inançla yollarına devam ettiklerini kaydeden **TOBB LPG Meclisi Başkanı ve Aygaz Genel Müdürü**



Gökhan Tezel, hep birlikte çözüm yolu aramanın gerekliliğini belirtti.

Türkiye LPG Derneği Başkanı ve İpragaz CEO'su Eyüp Aratay, Türkiye'nin en çok LPG istasyonuna sahip ülke olduğunu ve LPG'li araçların yaygınlaştırılmasının sektörü güçlendireceğini söyledi.

"Sektörün tüm paydaşları, dağıtıcılar ve bayiler ile ayrıştırılmadan ortak çözüm arayışına gitmeliyiz" diyen **Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Başkanı İmran Okumuş**, en büyük sorun olarak istihdamı işaret etti.

Akaryakıt Ana Dağıtım Şirketleri Derneği (ADER) Yönetim Kurulu Üyesi Ercan Aydemir ve Türkiye Akaryakıt

Bayileri Petrol Ve Gaz Şirketleri İşveren Sendikası Başkan Vekili Murat Bilgin, istasyonlarda hizmet çeşitliliğinin artmasıyla birlikte daha çok yükümlülük taşıdıklarını, istasyonların sorunlarının çözülmesi gerektiğini dile getirdiler.

Enerji Yayın Grubu Başkanı A. Sertaç Komsuoğlu Petroleum İstanbul'un bayiler için çok önemli bir organizasyon olduğunun altını çizerken; **Enerji Fuarcılık CEO'su Mustafa Akıncı**, Petroleum İstanbul'un, enerjiyle ilgili tüm kamu kurum ve kuruluşlarının Bakanlık da dahil, özel sektörle bir araya gelmesini sağlayan ortak bir platform olma görevini yerine getirdiğini belirtti. ■

Biricik Grup, Yılın Kamyonu ödüllü

5 F-MAX aldı

Denizli merkezli Biricik Grup, filosunu 5 adet '2019 Uluslararası Yılın Kamyonu (ITOOY)' ödüllü Yeni Ford Trucks F-MAX ile genişletti. Modern ve ileri teknoloji cihazlarla üretimini ve kalitesini

daha ileriye taşıyan Biricik Grup, yeni Ford Trucks F-MAX araçları, ürünlerinin Türkiye çapındaki dağıtımında kullanacak. Araç teslimat törenine Biricik Grup Yönetim Kurulu başkanı Selim Erdoğan, Başkan yardımcısı Zahide Erdoğan, Genel Müdür Aytaç Kaya, Ford Trucks Satış Bölge Müdürü Mete Inceer, Ford Trucks Denizli Bayi Yarımcı Satış Müdürü Murat Aşkın ve

Satış Danışmanı İlker Kayacan katıldı.

Biricik Grup Yönetim Kurulu başkanı Selim Erdoğan, "Ürünlerimizin bayilerimize sevk edilmesinde ihtiyacımızı karşılayacak modern, güçlü, tasarruflı araçlarla filomuzu güçlendirmek için tercihimizi ülkemizde üretilen '2019 Uluslararası Yılın Kamyonu' ödüllü yeni Ford Trucks F-MAX'ten yana kullandık" dedi. ■



Türkiye Ülke Müdürü olarak yeni görevine atandı.

Türkiye'nin lider lojistik şirketlerinde 15 yılı aşkın süre satış ve iş geliştirme konularında çalışan Çokkoş Sezer, DKV'de görev yaptığı süre boyunca DKV'nin Rusya, Gürcistan ve Hırvatistan operasyonları kapsamında pek çok başarılı projede önemli roller üstlendi. ■



Tırsan,

Nico Mooij'inin Filosunu Güçlendirdi

5'ten fazla ülkedeki müşterilerine kalitesi ve verimliliği ile ön plana çıkan ürünler sunan Tırsan, son olarak bölgesinin önde gelen lojistik firmalarından Mooij Forwarding & Logistics B.V'ye 10 adet Kässbohrer K.SCD M Mega Tenteli Perdeli treyler teslimatı gerçekleştirdi.

Kässbohrer'in kalitesini ve operasyonel esnekliğini vurgulayan Mooij Forwarding & Logistics B.V. CEO'su Nico Mooij, "2013'ten beri Tırsan ile çalışıyoruz. Filomuzda, çift katlı 78 tenteli perdeli semi treylerden 60'ı Kässbohrer marka. Kässbohrer'lerin kalitesinden, dayanıklılığından ve operasyonel esnekliğinden çok memnunuz. Ayrıca, Tırsan satış sonrası operasyonlarımızda bizi destekliyor ve ihtiyaçlarımıza hızlı çözümler sunuyor" dedi. ■



Volvo Trucks'tan İstanbul Havalimanı'nda itfaiye kamyonu

İGA'nın İstanbul Havalimanı'nda kullanması için 4'ü yangın müdahale aracı, 1'i ise yer hizmetleri aracı olmak üzere 5 adet Volvo Trucks FMX 6x6 model tahrik sistemli kamyon satışı gerçekleştirdi. Havaalanı koşullarına göre en iyi performansı gösterecek şekilde modifiye edilen ve üstü yapılı uygulamaları için düzenlenen araçlar, Volkan İtfaiye'nin yangın söndürme donanımını entegre etmesinin ardından İGA'ya teslim edildi. ■

**Taşıma
güvenliği
önceliğimizdir!**

- Zaman ve fiyat tarifeleri elektronik olarak bildirilecek
- D2-B2 belgeli taşımacılar araçlarını rent a car gibi kiraya veremezler.

Taşımacılara yeni kolaylıklar

Ulaştırma Elektronik Takip ve Denetleme Sistemi (U-ETDS)'nin tanıtımına yönelik 26'ncı toplantı Ankara Ticaret Odası'nda 19 Şubat Salı günü gerçekleştirildi. Toplantıda Bakanlık yetkilileri yeni düzenlemeler ve U-ETDS işleyişi ile ilgili önemli açıklamalarda bulundular.

ATO'nun 57 No'lu Seyahat Acentesi, Motorlu Kara Taşıtları Kiralama, Şehirlerarası Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi'nin organizasyonu ile gerçekleştirilen toplantıya Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü **Mahmut Gürses**, Yolcu ve Eşya Taşımacılığı Daire Başkanı **Kerim Cicioğlu**, Bakanlık Bilişim Uzmanı **Dursun Savaş**, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı **Mustafa Yıldırım**, 57. Seyahat Acentesi, Motorlu Kara Taşıtları Kiralama, Şehirlerarası Yolcu Taşımacılığı Meslek Komite Başkanı, **Muhammet Sarıtaş**, Başkan Yardımcısı **Emin Özkaya**, Meclis Üyeleri **Faruk Elmalı**,

Mustafa Tekeli, Komite Üyeleri, **Fatih İslam**, **Hüseyin Ufuk Bababalım** ve **Zeynel Gürso** **Gencay** ile sektör mensupları katıldı. Toplantının moderatörlüğünü Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Öğretim Üyesi, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Akademik Danışmanı **Dr. Kemal Karayormuk** yaptı.

“Bunlar bitti artık”

Genel Müdür Mahmut Gürses, yolcu taşımacılığında doluluk oranlarının yüzde 23-24 civarında olduğunu belirterek, “Bu sürdürülebilir bir yapı değil. Bunu verilerle görmeye başladık. Daha iyi nasıl düzenlemeler yapabileceğini konuşmak istiyoruz. Biz, sizi dinleyerek, anlayarak bu yapıyı



düzeltmeye çalışıyoruz. ‘Bunu kaldırın, bu olmaz’ gibi düşünceler bitti. Çözülmesini istediğiniz yerler varsa biz o notları alacağız, siz de çalışacaksınız, biz de. Biz Bakanlık olarak adeta bir call-center gibi çalışıyoruz. Firmaları arıyoruz, yanlış bilgileri girdiklerinde düzeltmeleri için uyarıyoruz. Doğru veri girilmesi veya yanlış veri girilmesine yönelik geri bildirimleri planlıyoruz. Yönetirken incitmemeye özen gösteriyoruz. Devlet Hava Meydanları ile de sistemi buluşturacağız. O zaman sen havalimanına gidersin giremezsin tartışması bitecek. Ona biz karar vereceğiz. Sisteme, yanlış veri giren havalimanına giremeyecek. Mevzuat belli. Havalimanı yönetiminin mevzuatı belli. Geline nokta çok önemli. U-ETDS ile artık sektörün fotoğrafını çekebiliyoruz” dedi.

U-ETDS devrim

Mahmut Gürses'in ardından **TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım**, Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği'nin sektörü kayıt altına

aldığını belirterek katılımcılara seslendi: “Ama yine de bu düzenlemeler yeter değil. Her sektörde olduğu gibi kayıt dışılık bizim sektörde de var. U-ETDS, bu noktada bir devrimdir. Bütün taşımalar bu sistemle kayıt altına girecek. Ama bu sistem yine de yeterli değil. Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği'nde de zamanın ruhuna uygun şekilde değişmesi gerekiyor. Türkiye’de 350 şehirlerarası, 2 bini aşkın turizm taşımacısı bulunuyor. Bu yapıda rekabet ortamı asla bitmez. Bu böyle yürütmez. Yeni düzenlemelerle birlikte hat esasının gelmesi, taşımada sınıflandırmanın gelmesi, 5 yaşa kadar araçlarla bir sınıflama, 2+1 koltuk düzenine ayrı bir sınıflama getirilmesi gerekiyor. Araçları artık yüzde 80 dolulukla çalışabileceği bir duruma getirmemiz gerekiyor. Artık sektöre yeni yatırımcı gelmiyor. D2 belgeli taşımacılar araçlarını belediyeye uzun soluklu kiraya veriyor. Şoförü belediye koyuyor. Burada taşıma sorumluluğu kime ait? Taşımacılara, ‘havaalanına giremezsin, tren garına giremezsin’ gibi uygulamalar neden yapılıyor? Havaist’in aracı İstanbul Otogarı’nın en güzel yerinde parklanıp yolcu alabiliyor ve otogar giriş çıkış ücreti ödemiyor. Oysa özel bir şirkete ait bir araç bu. Yeni havalimanına girerse otobüslerimizden 80-100 lira para istenecek. Belediye Sabiha Gökçen’e yolcu taşıyor, meslektaşlarımız taşıyamıyor. Bu da gösteriyor ki 4925 sayılı yasada değişim şart ve 5216 sayılı yasa ile arasındaki çelişkilerin de giderilmesi gerekiyor.”



Terminal düzenlemeleri

Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Yolcu ve Eşya Taşımacılığı Daire Başkanı **Kerim Cicioğlu** U-ETDS'nin tanıtımına yönelik 26'ncı toplantının gerçekleştirildiği bilgisini vererek, “Katıldığımız her toplantıdan, gittiğimiz her bölgeden beraber olduğumuz taşımacılardan yeni bir şeyler öğrendik. Bu bizim için 26'ncı deneyim. Bugüne kadar hep yolcu taşımacılığı konusuna değindik. Ama önümüzdeki dönemde yavaş yavaş eşya ve terminal tarafına da gireceğiz. Bunların da düzenlenmesi gerekiyor. Bu haftadan sonra bu konulara da ağırlık vereceğiz. Eksikliklerimiz hala var. Bunlarla ilgili öğreneceğimiz ya da düzeltme ihtiyacı duyacağımız hususlar olabilir. Öğrenmeye devam edeceğiz. 31 Aralık 2018 tarihinde Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde öğrendiğimiz konulara yönelik gerekli değişiklikleri yaptık. Elde edilemeyecek bazı düzenlemeleri yapmanın anlamı yok. Ne alabilecekseniz onun düzenlemesini yapmak daha mantıklı” dedi.

Terminal düzenlemeleri

Karayolu Taşıma Kanunu'nun 2003'te hayata geçmesinin ardından çok önemli atılımlar yapıldığını belirten Cicioğlu, “Türkiye’de taşımacılık alanında faaliyet gösteren 500 bin dolayında firma var. Bu 500 bin firmanın lisanslanması hiç kolay değildi. Bu firmalara kayıtlı kaç taşıt var? Bu taşıtlar ne tür taşıma yapıyorlar? Bunların kayıt altına alınması gerekli. Yolcu ve eşyanın ayrıntılı takibi, nereden nereye taşıyor, nasıl taşıyor gibi hususlar çok önemli. U-ETDS, 2003'ten sonra ikinci temel devrim. Ölçemediğiniz bir hususu düzenleyemezsiniz. Biz de taşımacılık sektörünü bu sistemle ölçebileceğiz. Kaç yolcu, hangi güzergahta taşıyor, bunu bilmiyorduk. Daha önce de veri geliyordu ama ayrıntılı ve doğru veriye sahip değildik. Yavaş da olsa, her gelen veri bizim için bir ışıktır. İleride sizin payınızı, kazancınızı artırmak, sektördeki sıkıntıları bertaraf ettirmek için o düzeni sonuna kadar sağlamak için temel amaç. Artık sadece taşıt sayısını bilmek yetmiyor. Biz bu sistemle

alakalı çok çalışıyoruz. Bugüne kadar 28 toplantıda 10 bin kişiye yakın kitleye bu sistemi anlatma imkanı bulduk. Bu sektörde daha ileriye götürmek için beraber yola çıktık. Şu an yolcu taşımacıları entegre oluyor, yarın eşya taşımacıları ondan sonra da terminaller entegre olacak” dedi.

402 tarifeli firma var

19 Şubat 2019 itibarıyla tarifeli taşımacılık alanında B1 ve D1 belgeli olmak üzere 402 belgeli firma, tarifesiz taşımacılık alanında ise A1, A2, B2 ve D2 belgeli firma sayısının 3 bin 245 olduğuna dikkat çeken Kerim Cicioğlu, “U-ETDS'ye veri gönderimini e-devlet üzerinden veya kendi kullandığınız sistemler üzerinden yapabiliyorsunuz. Son üç günün verilerini çıkardık. 16 Şubat'ta firma adedi 300. Yolcu adedi 148 bin 348. 17 Şubat'ta toplam 298 firma veri göndermiş, iletilen sefer adedi 6906 toplam 192 bin 231 adet yolcu verisi gelmiş. Bu yolcuların kim olduğu, hangi güzergahtan nereye gittiğini biliyoruz. Tarifesiz alanda istatistiklerimiz daha düşük. 18 Şubat'ta veri gönderen 510, iletilen yolcu adedi 19 bin 382, sefer adedi 3 bin 902 olarak iletilmiş. Burada da veri bildirimi giderek artacak. Veri gönderme zorunluluğu bir saat öncesine kadar olmak zorunda. Hep beraber bu sistemi daha iyi yerlere getireceğiz. Şu anda hiç veri göndermeyen firmalar gibi veriyi geç gönderen de var, gerekli hassasiyeti gösteriyoruz” diye konuştu.

Elektronik ortamda tarife

Fiyat ve zaman tarifesinin bugüne kadar fiziki olarak yapıldığını belirten Kerim Cicioğlu, “Artık fiyat ve zaman tarifelerinin bildirimlerini elektronik ortamda da yapabileceksiniz. Biz işleme, onayı elektronik ortamda vereceğiz. Değiştirmeyi de çok kolay şekilde yapabileceksiniz. Fiyat ve zaman tarifelerinin elektronik ortamda kayıt altına alınması bizim için çok önemli. Hem zamanı hem ücreti bileceğiz. Ona göre kontrolleri yapabileceğiz. Zaman ve tarifeler 4 ayda bir değiştirilebilecek” dedi.

48 saat önceden bildirme

Tarifeli taşımacılıkta seferin yapılması haline yönelik 48 saatlik bir uygulama getirdiklerini vurgulayan Cicioğlu, “Yapmayacağınız seferi elektronik ortamda 48 saat öncesinden bildireceksiniz ve biz de tarifeye uymama noktasında herhangi bir cezai işlem uygulamayacağız. Yine D1 ve B1 belgelerinde şehirlerarasında ‘22.01 ile 04.58 arası yolcu taşımacılığı il içinde yapılabilir’ oldu. 100 km konusu vardı. Bu da kalktı. Tarifesiz taşımacılıkla ilgili koltuk numarasını geri dönüşler ışığında kaldırdık. 6 yaş ve 12 yaş çocuklarla ilgili biletlerde bir düzenlemeye gittik. Acentenin bize veri aktarımına yönelik bir düzenleme bizim düzenlemeler için de yer almıyor. Belediyelerin veya kamu kurumlarının D2 belgeli taşımacılardan aylık hizmet alımına yönelik de bir düzenleme yapacağız. Bir kamu kurumunun, aylık olarak hizmet alıyorsa U-ETDS'ye veri girişini senede bir kez yapması yeterli. Bu bilgilerin sınıflaması yapılacak. Bu talepleri karşılamaya yönelik bir genelge çalışmamız var” dedi.

Rent a car gibi olmaz

Aracını Rent A Car usulü ile kiraya veren yetki belgesi sahipleri olduğunu açıklayan Kerim Cicioğlu, “Belediyelere D2 ve B2 yetki belgesi sahipleri olarak Rent A Car gibi araç veremezsiniz. Yetki belgesi sahibi olarak o belgenin hizmetini verebilirsiniz. Bütün sorumluluk yetki belgesi sahibinde. Yetki belgesi sahibi girecek belediyenin taşımasını yapacak, o şekilde ayrılacak. Yoksa yetki belgesi sahibi taşıt verdi, ondan sonra yok. Ben sorumluluğu almam diyemez. Bunu kabul etmiyoruz. Oluşan kazalardan yetki belgesi sahibinin sorumluluğunu belirten mahkeme kararları var. Ağır cezalar aldılar. Dolayısıyla belge sahibi taşıt kiraya vereyim, benim sorumluluğum olmaz diyemez” dedi. ■



ŞEHRİN YENİ ASLANI MAN TGE

MAN'ın yeni aslanı ile ticaride yepyeni bir dönem başlıyor.

Farklı model ve motor gücü seçenekleriyle, MAN yetkili bayilerinde.

TGE Panelvan

TGE Minibüs

TGE Tek Kabin Şasi Kamyonet

TGE Çift Kabin Şasi Kamyonet

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Esenboğa Havalimanı Yolu 22. Km 06750 Akyurt/ANKARA
Tel: 0312 556 10 00 Faks: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.