

Kış lastiğine dikkat...



Şehirlerarası otobüsçüler 2'nci köprüden geçiş hakkını geri istiyor

3.KÖPRÜNÜN MALİYETİ AĞIR: 200 BİN TL

● 16 adet federasyon, dernek, vakıf ve birliklerden oluşan Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Platformu, 27 Aralık Perşembe günü bir basın açıklaması yayınladı.

● Basın açıklamasında, 3'üncü köprünün D1 ve B1 belgeli firmalara yüklediği ağır maliyete yönelik bir veri çalışması yer aldı.

● Yapılan hesaplamalarda köprünün otobüsçüye yıllık maliyetinin 200 bin TL olduğu belirtildi.

● Basın açıklamasında yapılan çağrıda, 3'üncü köprü ücretinin ücretinin yine alınmasına, ama otobüsçünün ikinci köprüyü kullanmasına da izin verilmesi talep edildi.

Karayoluyla şehirlerarası yolcu taşımacılığı firmaları, 26 Ağustos 2016'da hizmete açılan 3'üncü köprünün yüklediği ağır maliyetler altında eziliyor. Kamu nezdinde meslek örgütlerinin iki yıldır sürdürdüğü çalışmalara rağmen, D1 ve B1 belgeli firmalara ikinci köprü yolu açılmadı, ancak giderek zorlaşan ekonomik koşullarla birlikte 3'üncü köprünün ağır maliyetini otobüsçüler taşıyamaz hale geldi. 27 Aralık Perşembe günü yayınlanan basın açıklamasında köprünün ağır maliyeti rakamsal verilerle aktarıldı.

İşte rakamlarla köprü maliyeti

İstanbul Otogarı'ndan günde 1250 otobüs çıkış yapıyor. Bu otobüslerin yaklaşık 350 adedi Trakya bölgesine, 900 adedi de Anadolu'ya hareket ediyor. 3'üncü köprü zorunluluğu ile 140 km daha fazla yol kat ediliyor. Seyahat süresi de 1 saat daha artıyor. 140 km.de ortalama 42 litre yakıt tüketimi ve yıllık tüketim 900 otobüs için 13 milyon 797 bin litre. Yıllık parasal maliyet 85 bin TL.

Köprü ve otoyol farkı da 104 TL'den yıllık hesaplandığında maliyet 37 bin 960.

Amortisman gideri de 20 bin TL. Toplam maliyet 142 bin 960 TL.

Bu maliyet tablosu, kısa mesafeli hatlarda 285 bin 920 TL seviyesine yükseliyor.

Yapılan hesaplamalarda otobüs başına 200 bin TL bir maliyet ortaya çıkıyor. 1 saatlik zaman artışı özellikle kısa mesafelerde korsan taşımacılığı da artırıyor.

Kamuya çağrı

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Platformu, basın açıklamasını kamuya çağrıda bulunarak tamamladı: "3'üncü köprünün ücretini ikinci köprüyü kullanarak ödeyelim. Sektörümüzü bu ağır yükten kurtarmak ve ekonomik zorluklar içerisinde nefes almasını sağlamak öncelikli hedefimiz." ■



MAN'ın hafif ticari aracı

İlk TGE panelvan teslimatı

İlk MAN TGE'lerden biri de, lojistik şirketlerinden TETNAK'a satıldı.



Muş Yolu Turizm aldı

Yeni Mercedes-Benz Travego 2+1'in ilk satışı gerçekleşti

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı şirketi Muş Yolu Turizm; Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Hassoy Motorlu Araçlar'dan 1 adet Yeni Travego 16 2+1 model otobüs satın aldı.



Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ile 2018 yılını ve 2019 hedeflerini konuştuk. Albayrak: "Bütün firmaları toptasınız hepsinden en çok aracı biz almışız. 2017 sonunda söylediğimiz rakamların gerisinde kalmadık. 2018 de öyle, 1000'in de üzerinde araç yatırımı yapıldı. 2019'da yine çok ciddi bir araç yatırımı olacak. Yeni Havalimanında çok ciddi bir araba sayımız olacak. Onun yatırımının hazırlıklarını yaptık. Ocak ayı itibarıyla araç alımına devam edeceğiz. Fabrikalar hazır olsun."

4'te



Kırmızıgül Turizm'e 4 Maraton

Kırmızıgül Turizm yılın son günlerinde 4 adet 2+1 koltuklu Maraton yatırımı yaparak filosundaki otobüs sayısını 14'e çıkardı. Aracı firma sahibi Fasih Kırmızıgül teslim aldı.

2'de

Seyahat acentelerine U-ETDS semineri



Bodrum'a 74 Milyon TL yatırımla otogar 9'da

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Platformu

- Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacıları Sektör Meclisi (TOBB)
- İTO 23. No.lu Yolcu Taşımacıları Seyahat Acenteleri Meslek Komitesi
- Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacılığı Birliği (IPRU)
- Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel (TOFED)
- Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu (UYOF)
- Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)
- Uluslararası Anadolu ve Trakya Otobüsçüler Derneği (UATOD)
- Karayolu Yolcu Taşımacıları Derneği (KAYOD)
- Türkiye Otobüsçüler Sosyal Dayanışma ve Eğitim Vakfı (TOSEV)
- Uluslararası Otobüsçüler Derneği Bşk. (ULOD)
- Karayolu Yolcu Taşımacıları Acenteleri Derneği (KAYTAD)
- Turizm Otobüsçüleri Derneği (TURODER)
- Bireysel Otobüsçüler Derneği (BOSİD)
- Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
- Tüm Otobüsçüler Derneği (TODER)
- Harem Otogarı Otobüsçüler Derneği

Altur'un Sultanları



Mevzuatlar arasında gezinti

9'da



Otobüsçü: Kendi rakibin olma!

6'da



Ucuz iş gücü artık tarih oldu

10'da



Üçüncü köprünün otobüsçüye maliyeti ağır

2'de



İnsan - Kent - Nüfus - Taşıma ilişkisi

12'de

Kerem Serkan Çoban Taşıma Dünyası'nda

1996'da turizm sektöründe çalışmaya başladı. Çeşitli pozisyonlarda görev aldı, 2001 yılından itibaren, MICE, Incoming ve Kongre departmanlarında yöneticilik yaptı, birçok ulusal ve uluslararası projede yöneticilik ve danışmanlık pozisyonlarında çalıştı. 2006 yılından itibaren turizm ve taşımacılık alanında yöneticilik yapan Çoban, 2015 yılından itibaren, Via Transport Services ve New World Travel firmalarının kurucusu ve Genel Müdürü olarak, A grubu Seyahat Acentası ve turizm taşımacılık alanında sektörel hizmetlerine devam ediyor.



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler
Federasyonu Genel Sekreteri
mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Ekonomik zorluklarla geçen bir yılı geride bırakıyoruz. Bu süreçte, her sektörde olduğu gibi şehirlerarası ve uluslararası tarifeli taşımacılık olarak adlandırılan D1 ve B1 belgeli firmalar da artan maliyetlerle mücadele etmek zorunda kaldılar. Ama D1 ve B1 belgeli firmaları en çok sıkıntıya sokan konuların başında 3'üncü köprü zorunluluğu oldu. Bu zorunluluğun kaldırılmasına yönelik kamu nezdinde çok ciddi çalışmalar yürütsek de bir sonuç alamadık. 2019'da otobüsçüye bu ağır maliyet yükleyen 3'üncü köprü zorunluluğu ile ilgili bir çözüme ulaşmak umuduyla bir adım daha attık.

Rakamlarla maliyetler

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Platformu olarak 16 adet federasyon, dernek, vakıf ve birlik imzalı bir basın açıklaması yayınladık. Bu basın açıklamasında 3'üncü köprü'nün ağır maliyetini rakamlarla ifade ettik. İşte rakamlar: İstanbul Otogarı'ndan günde 1250 otobüs çıkış yapıyor. Bu otobüslerin yaklaşık 350 adedi Trakya bölgesine, 900 adedi de Anadolu Bölgesi'ne hareket ediyor. İşte 900 adet otobüs ve yolcular için hem zaman hem de daha fazla km yapmaktan kaynaklı maddi külfetin boyutu çok ağır.

Yıllık ortalama 200 bin TL maliyet

3'üncü köprü'nün şehir merkezine uzaklığı nedeniyle otobüsle gidiş ve dönüşlerde yaklaşık 140 km daha fazla yol yapmak zorunda kalıyor. Seyahat süresi de daha fazla km nedeniyle 1 saat artmış durumda. Daha fazla km yapmanın akaryakıt maliyeti de çok büyük. 140 km.de ortalama

Üçüncü köprü'nün otobüsçüye maliyeti ağır

42 litre yakıt tüketimi gerçekleşiyor. Yıllık olarak bakıldığında (42 litre x 900) otobüs sonuç: 14 milyon litreye yakın yakıt boşa harcanıyor. Bu yakıtın toplam yıllık maliyeti (42 litre X 5.60 TL) 365 günde, 85 bin TL gibi sonuç çıkıyor ki, bu inanılmaz bir rakam.

3'üncü köprü'nün rakamlarının ağırlığı bununla sınırlı değil. Rakamlarla ifade etmeye devam ediyoruz.

Köprü ve otoyol farkı da 104 TL'den yıllık hesaplandığında 365x104 olduğunda 37 bin 960 TL karşımıza çıkıyor. Amortisman gideri de 20 bin TL. Toplam maliyet 142 bin 960 TL.

Bu maliyet tablosu kısa mesafeli hatlarda sefer sıklığı daha fazla olduğu için daha ağırlaşıyor. 142,960x2 dediğimizde 285 bin 920 TL ile karşı karşıya kalıyoruz.

Otobüs başına yıllık ortalama ise 200 bin TL. 3'üncü köprü zorunluluğunun sektörümüze verdiği zarar bununla da bitmiyor. 1 saatlik zaman artışı özellikle kısa mesafelerde korsan taşımacılığının da artmasına neden oluyor.

Kamuya çağrı

Biz platform olarak kamuya çağrıda bulunuyoruz; 3'üncü köprü'nün ücretini ikinci köprüyü kullanarak ödeyelim. Burada, sektörümüzü bu ağır yükten kurtarmak ve 2018 yılı içerisinde yaşanan ekonomik zorluklar içerisinde bir nefes almasını sağlamak öncelikli hedefimiz. Sektörümüze yönelik alınacak bu karar, gelecek yılda önemli bir hizmet artışı ve moral kaynağı olacaktır.

2019'un ülkemize hayırlar, sektörümüze de bol kazançlar getirmesini diliyorum.

Yeni Yılınız Kutlu Olsun... ■



Temsa'dan

Kirmızıgül Turizm'e 4 Maraton

Kirmızıgül Turizm yılın son günlerinde 4 adet 2+1 koltuklu Maraton yatırımı yaparak filosundaki otobüs sayısını 14'e çıkardı.

2019'da kaliteli hizmet hedefiyle yola çıkan firmalar otobüs yatırımlarını sürdürüyor. 27 Aralık günü yapılan teslimatla, Kirmızıgül Turizm filosuna 4 Temsa Maraton kattı. Otobüsler Temsa'nın İstanbul Otogarı'ndaki merkezinde firma sahibi Fasih Kirmızıgül, oğlu Ahmet Kirmızıgül ve şirket müdürü İhsan Güneş'e Bölge Satış

Yöneticisi Sonat Demirci tarafından teslim edildi. Araçların teslim töreni sonrasında Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulunan Fasih Kirmızıgül, 4 Maraton yatırımı ile filolarındaki otobüs sayısını 14'e çıkardıklarını söyledi: "Çok uygun fiyatlarla otobüs yatırımı yaptık. İki yıl garantisi var. Araçlar çok konforlu. Güvenlik açısından son teknolojik donanımlara sahip olması bizi yatırıma yöneltti."

Yazın yolcumuz iyiydi

2018 yılının, özellikle yaz sezonu boyunca iyi geçtiğine dikkat çeken Kirmızıgül, "Yazın Irak Kerkük bölgesine günde 3 sefer yaptık, yolcumuz da 2017'ye göre daha iyiydi. Kışın şu anda günde 1 sefer yapıyoruz. Ben yolcu yeterli olmadığı takdirde aracı sefere çıkartmıyorum. Bu yıl Romanya ve İran'a yaptığımız seferleri yolcu azlığı nedeniyle bıraktık" dedi. Gümrüklerde mazot konusunda yine sıkıntılar yaşadıklarını, çok sık trafik cezaları ile karşı karşıya kaldıklarını belirten Fasih Kirmızıgül, "Köprü geçişlerindeki cezalar kapsamına otobüsler de alınırsa iyi olur. Eğer kapsam dışında tutulursak çok ciddi cezaları ödemek zorunda kalmayacak otobüsçü. Bizim şehiriçi servis belgemiz olduğu halde bu cezalarla karşı karşıya kaldık. Ayrıca Bakanlığın hayata geçirdiği U-ETDS'ye yönelik beklentimiz ise zaten yolcularımız gümrük sahasından geçişte pasaportlarını veriyorlar ve sisteme girişi yapıyor. Bizim tekrar pasaport bilgilerini almamıza ve sisteme girmemize gerek olmadığını düşünüyoruz. Ulaştırma Bakanlığı'ndan bu konuda bir kolaylık bekliyoruz" dedi.

Irak'ta Süleymaniye ve Bağdat'a

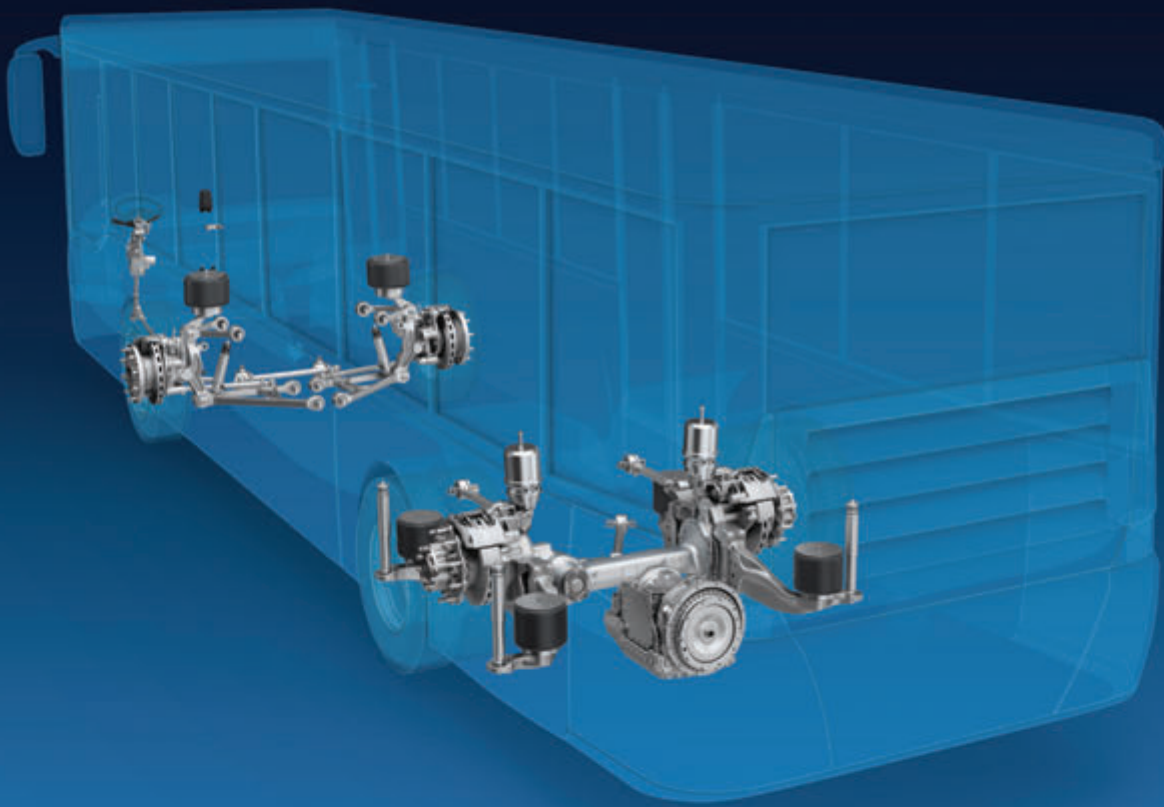
Baharla birlikte Irak hattında Süleymaniye ve Bağdat'a sefer yapacaklarının da bilgisini veren Fasih Kirmızıgül, "2019'da Romanya'ya da sefer başlatabiliriz. Bunun dışında yine turlar söz konusu olduğunda Avrupa'ya taşımacılık yapıyoruz" dedi.

4 Maraton hayırlı olsun

Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci, Kirmızıgül Turizm'in özellikle Irak hattında çok önemli bir firma olduğunu belirterek, "Zorluklarla geçen yılın ardından firmalar yeni yıla büyük umutlarla giriyor. Kirmızıgül Turizm yeni yılda yolcularını Maraton konforu, güvenliği ile taşımının keyfini yaşayacak. Sayın Fasih Kirmızıgül'e 4 Maraton satışı yapmanın mutluluğunu yaşıyoruz. 2019'a yeni yatırımla giren Kirmızıgül Turizm'e Maraton araçlarımızın hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz" dedi. ■

Baştan sona etkileyici: ZF'den komponentler ve sistemler

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF'nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Ürünlerimiz yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde inip binmelerini, güvenli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlıyor. Dahası, ZF ürünleri birbirlerine tam olarak uyumludur ve en üst düzey teknolojiyle geliştirildikleri için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. ZF komponentleri ile aracınızın hem kullanım ömrü maliyetlerini hem de araç ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz.



zf.com/buses



MAN'ın hafif ticari aracı



İlk TGE panelvan teslimatı

MAN'ın araç gamını tamamlayan hafif ticari aracı MAN TGE'nin satışa sunulmasıyla birlikte anlamlı bir teslimat da gerçekleştirildi. İlk MAN TGE'lerden biri de, lojistik şirketlerinden TETNAK'a satıldı.

TETNAK'ın Ankara'daki Merkez Lojistik Üssü'nde gerçekleştirilen teslimat törenine, TETNAK adına Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Gündüz ve Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Gündüz ev sahipliği yaptılar. Törene MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ'yi temsilen Hafif Ticari Araç Satış Ürün Yöneticisi Kaan Yılmaz ile Araç Teslimat Sorumlusu Abdullah Kavrak da katıldı.

TETNAK Başkanı Erhan Gündüz, "MAN, bilinen kalitesi ve ileri mühendisliğini TGE'lere de yansıtmış. İlk görüntü göze çarpan bu detayların tecrübe edilmesiyle birlikte, kısa sürede Türkiye yollarında çok sayıda MAN TGE görmeye başlayacağımızı düşünüyorum" dedi.

HTA Satış Ürün Yöneticisi Kaan Yılmaz, "TGE, gerçekten de sadece van değil, tam anlamıyla bir MAN. MAN'ın ileri teknolojisi ve bilinen kalitesi ile geliştirildi, üretildi. Her açıdan en ince detaylarına kadar düşünüldü ve geleneksel bir vanın ötesine taşındı" şeklinde konuştu. ■

*Yeni yılda, yeni seferlerde
"Keyifli Yolculuklar"
gelenegimiz sürececek.*

*Birlikte Nice Yollara,
Nice Yıllara...*



PAMUKKALE

"Keyifli Yolculuklar İçin"

Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak:

2018'de fabrikalarda araba bırakmadık. 2019'da da alımlarımız olacak

Bütün firmaları toplasanız hepsinden en çok aracı biz almışız. 2017 sonunda söylediğimiz rakamların gerisinde kalmadık. 2018 de öyle, 1000'in de üzerinde araç yatırımı yapıldı. 2019'da yine çok ciddi bir araç yatırımı olacak. Yeni Havalimanında çok ciddi bir araba sayımız olacak. Onun yatırımının hazırlıklarını yaptık. Ocak ayı itibarıyla araç alımına devam edeceğiz. Fabrikalar hazır olsun.

Geleneksel Altur kaptanları buluşması bu yıl da yine 22-23 Aralık tarihlerinde gerçekleşti. İki günlük etkinlikte 1200 kaptana Altur Akademisi tarafından eğitim verildi. 22 Aralık Cumartesi günü gerçekleştirilen etkinlikte Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, 43 yıl önce bir minibüsle taşımacılık alanına adım attığını belirterek, "O günden nerelere geldik. Bu salonda 30 yılı dolduran arkadaşlarımız var. Çalışanlarımızın daha fazla kazanması için elimizden geleni yapıyoruz. Tedarikçi arkadaşlarımızın işlerine daha büyük bağlılıkla sarılması büyük önem taşıyor. Hafif ticari araçların 240 bin TL, 27 kişilik midibüslerin 400 bin TL, büyük otobüslerin ise 1 milyon TL'ye geldiği bir ortamda bir sabah akşam servisinden 150 TL kazanıldığını unutmamamızı istiyorum. Bir kaptanın sigorta ve maaş ile maliyeti 3 bin TL'yi buluyor" dedi.

Kayıbı karşılamıyor

2018 yılının bütün şirketlere olduğu gibi Altur için de iyi geçmediğine dikkat çeken Albayrak, "Ekonomik sıkıntılar hepimizi vurdu. Şu bir gerçek ki, ne kadar çok kendi arabamızla çalışırsak, o kadar çok zarar ediyoruz. Şu an içinde işin işinden çıkamayıp araçlarını satın kaptan olarak çalışmaya devam eden arkadaşlar haklı, 48 ay vade ile 300 bin TL'ye bir araba bunun yüzde 40'ını peşin veriyorsunuz. 48 ay sonra arabayı değiştirmek zorunda kalıyorsunuz, aracınız yüzde 50 değer kaybetmiş oluyor. Ancak 48 aylık sürede, o yüzde 50 değer kaybını da



Abdurrahim Albayrak



ERKAN YILMAZ

sağlayacak parayı kazanamıyorsunuz ve sermayesiniz sıfıra iniyor. Tedarikçi arkadaşlar maalesef yeni araba alamaz duruma geldiler. İnşallah durumlar düzeler ve arkadaşlar kendine araba alabilecek duruma gelir, biz de biraz nefes alırız. Araba alarak, araba çoğaltarak bu işten para kazanma şansınız sıfırın altında sıfır. Asla ve asla kendi araçlarımızla bu işi yaparak para kazanma şansımız yok. Çünkü giderimiz çok. Maalesef kendi aracıyla şirketimizde çalışanlar günde 4-6 tek yapmak için çaba gösterirken, şirket arabalarında çalışanlar bu işten kaçmaya çalışıyor. Kaçmayalım, çalışmaktan bir şey olmaz. Bugüne kadar hiçbir çalışanımızın maaşını geç vermedik. Benim olmazsa olmamız bunlar. Çalışanlarımız maaşlarını gününde alsınlar ve evlerine huzur içinde gitsinler. Benden sonra da ailemin, Altur bayrağını hep yukarıda tutmasını istiyorum. 2019'un ülkemize huzur, işlerimize de bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi. ■

Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ile 2018 yılını ve 2019 hedeflerini konuştuk.

■ 2017 yılı sonunda yine bu etkinlikte, sizinle ile bir araya gelmiş ve 2018 yılı hedeflerini sormuştuk. O gün yeni havalimanının projesinde yer almaktan dolayı 1000'e yakın araç yatırımı yapacağınızı ifade etmiştiniz. O günden bugüne Altur neler yaptı?

- "2018'de fabrikalarda araba bırakmadık, hepsini aldık. Bugün üreticilere sorun; bütün firmaların toplamından çok araç almışız. Temsa'da, söylediğimiz bütün araçları aldık; fabrikada araba kalmadı. Volkswagen tarafında Crafter kalmadı. Mercedes-Benz Türk'ten çok ciddi araba aldık. Söylediğimiz rakamların gerisinde kalmadık. 1000'in de üzerinde araç yatırımı yapıldı.

■ 2018'de kötü ekonomik şartlara rağmen bu yatırımı yapabildiniz...

- Tabii, şartlar değişiyor. Esnaf arkadaşlar alamadığı için mecbur biz alıyoruz. O da bizim ister istemez kârlılık oranımızda ciddi bir düşüş yaşıyor. Durmak yok, yola devam.

■ 2019 yılında nasıl bir yatırım planınız var?

- Yine çok ciddi bir araç yatırımı olacak. Yeni İstanbul Havalimanında, IGA'da çok ciddi bir araba

sayımız olacak. Onun yatırım hazırlıklarını yaptık. Ocak ayı itibarıyla araç alımına devam edeceğiz.

■ Adet söyleyebilir misiniz?

- Adet söyleyeyim. Siz yazınca fabrikalar hemen başımıza geliyor. Ama 2019'da araba fabrikaları hazır olsunlar diyeyim.

■ Mevzuat düzenlemeleri konusunda sektör ciddi sıkıntılar yaşıyor, sizin bu konudaki düşünceleriniz neler?

- Bunlar çözülmeyecek hususlar değil. Belediye ile Bakanlık ile oturup çözeceğiz. Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra olacak bütün sıkıntıları aşarız.

■ Kaptanlara yönelik konuşmanızda tedarikçilerin giderek azaldığına dikkat çektiniz. Tedarikçileri korumak adına neler yapılmalı?

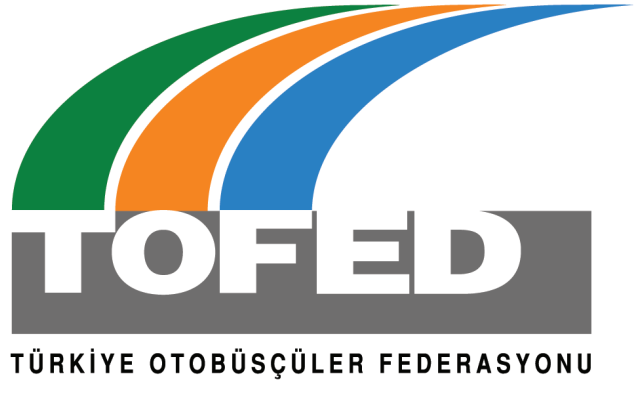
- Çok ucuz fiyata alınan işlerden dolayı hem firmalar kendilerine hem de esnaf arkadaşlara yazık ettiler. Birçok firma sahibi arkadaşımız mağdur oldu. Firmalarını kapatmak durumunda kaldılar. Onlar firmalarını kapatırken çalışan arkadaşlar da mağdur oldu. Ben en çok, firmaların değil esnaf arkadaşların, çocuğunun ailesinin bütün geçimini buna bağlayan arabacıların mağdur olmasına üzülüyorum. Herkes çok dikkatli olmalı, herkes ayağını yorgana göre uzatmalı. Hırsa kapılmamak lazım. Hırsa kapılıp ihaleleri kırılarak, ucuza alıp hem kendilerini hem de çalışan esnaf arkadaşları mağdur edilmemesi lazım.



Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak 5 kaptana da çekilişle 1000 TL'lik hediye çeki verdi.

Altur bünyesinde 15 yılı aşkın hizmet veren kaptanlara plaket ve 250 TL'lik hediye çeki sunuldu.

**Altur'un Sultanları
15. sayfada**



Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu alışanlarımızın
Yeni Yılınızı kutlar,
sağlık, mutluluk ve verimli
alıřmalar dileriz.

Av. Birol ÖZCAN

Türkiye Otobřler Federasyonu
Genel Başkanı

Dost ve müşterilerimizin,
taşıma ve otomotiv sektörümüzün
Yeni yılını kutlar,
sevgi, dostluk ve dayanışma
duygularımızın güçlenmesine
vesile olmasını temenni ederiz.



YÖNETİM KURULU BAşKANI

YALÇIN şAHİN

18 Aralık'ta yapılan genel kurulla

EGETURDER "İsmail Cirit ile devam" dedi

Ege Turizm Taşımacıları Derneği 3 Olağan Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi. Cirit Turizm Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Cirit, 3'üncü döneminde yine EGETURDER'in başkanlığına seçildi. Başkan Yardımcısı da Rıdvan Koç oldu.

EGETURDER Başkanı İsmail Cirit, Taşıma Dünyası'na 2018 yılını değerlendirdi, 2019 ve 2020 beklentilerini açıkladı. "Önümüzdeki süreçte turizm taşımacılığını ayağa kaldırmak istiyoruz" açıklamasını yapan İsmail Cirit, "Sektörümüz çok sıkıntılı bir süreç yaşıyor. Öncelikli hedefimiz; sorunları daha da hafifleterek turizm taşımacılığı sektörünü tekrar ayağa kaldırmak. 2017'ye göre 2018 yılında çok hafif de olsa bir iyileşme yaşadık. Ama 2014 ve 2015 ile karşılaştığımızda, turizm taşımacılığı potansiyelinde çok acayip bir daralma var. İzmir'e o dönemde 650 Cruise gemisi gelirken, şimdi 6 gemi bile gelmiyor. Bu da durumun vahametini ortaya koyuyor aslında. Bunun yanı sıra dış hatlarımız direkt seferlere kısmen açık olduğu için yabancı turist alamıyoruz. Yerli turist ise yazın 3 aylığına sayfiye yerlerine geliyor, şu anda can suyumuz onlar" dedi.

Turizm servise sübvans e diyorlar

"Turizm taşımacılığı alanındaki birçok firma sıkıntı içerisinde. Konkordato isteyen firmalar var" açıklamasını yapan Cirit, "Acayip sıkıntılar var. Geldiğimiz noktada; turizm taşımacılığı alanındaki firmalar, servis taşımacılığı yapmıyor ise hayatta yaşama şansı kalmıyor. Bir yandan servis taşımacılığından elde ettikleri gelirlerle aslında turizm taşımacılığını sübvans ederek bu süreci atlattırma çalışıyorlar. Diğerlerinin ise ayakta kalma şansı bile bulunmuyor. Artık turizm tarafında elde edilen gelirlerle işi döndürmek mümkün değil. Yabancı turist anlamında, turizm taşımacılığı İzmir ve Ege bölgesinde bitmiş durumda. İç turizmle, yaz döneminde artan hareketliliğe bağlı olarak, iyi geçiyor ama bu da yeterli değil" dedi.

Belediye izni şartı doğru değil

Büyükşehir belediyesi sınırları



İsmail Cirit

içinde turizm taşımacılarından güzergah izin belgesi alınması konusunda zorlamalara da karşı çıkan İsmail Cirit, "Bu tür uygulama İzmir'de yok. Yabancı turist olmadı için belki de, yok. Turizm taşımacılığına belediyelerin müdahalede bulunması çok doğru değil. Turizm taşımacılığı Ulaştırma Bakanlığı'nın verdiği B2 ve D2 belgesi ile yapılıyor. Bir Karadeniz turuna giden otobüs her ilde bir belge mi alacak? Böyle bir şey olabilir mi? Kapikule'den çıkıyorsunuz, otobüsle Kopenhag'a kadar gidebiliyorsunuz, bir sürü şehir hatta ülke geçiyorsunuz, kimse sizden bir belge istemiyor. Ben turizm taşımasıyım, Bakanlık belgesine sahibim ama kente giriyorum diye hesap vereceğim; olmaz böyle bir şey. Ben sisteme zaten bütün bilgileri giriyorum. Oradan kontrol etsinler" diye konuştu.

Otobüslerde kamera sistemi

Otobüslerde kamera sisteminin bulunması zorunluluğuna da yönelik değerlendirmede bulunan Cirit, "Kamera sistemi şehirindeki toplu taşıma araçlarında takisi, dolmuş, halk otobüsü ve belediye, hatta tramvay ve metrolarda olmalı. Buralarda kameralar İçişleri Bakanlığı'na izlenmeli. Fakat servis ve turizm taşımacılığımızdaki araçlar zaten kayıt altında olduğu için, binen her yolcunun bilgisi var. Bunların bu izlemeye dahil edilmesi büyük sıkıntı yaratır. Bu araçlarda kamera var. Ama bu kapalı bir sistem. Bir sorun olduğunda bu görüntüleri vermek mümkün. Bizim o açık sisteme konulmamamız gerekiyor" diye konuştu. ■



Bakana taleplerimizi ilettik

Turizm ve Kültür Bakanı Mehmet Ersoy'u, İzmir Ticaret Odası yönetimiyle birlikte ziyaret ettiklerini belirten EGETURDER Başkanı İsmail Cirit, "Bu toplantıda dile getirdiğimiz gibi İzmir Adnan Menderes Havalimanı'nın Avrupa'ya kısa uçuşlara, iki ile dört saatlik uçuşlara açılmasını istedik. Bunu açabilirsek buraya turist sürekli hale gelecek. Ege bölgesinin güzelliklerinden turistler de faydalanabilecek, şu anda faydalanma imkanları yok. Eğer dış hatlara yönelik bu tarifeli seferler açılırsa yabancı turist gelir, işlerimize de önemli katkı sağlar. Bunun yanı sıra tekrar Cruise gemilerimizin İzmir'e gelmesini sağlamak gerekiyor. Cruise gemileri eski seviyelere ulaşırsa 2019 ve 2020 yılına yönelik umudumuz artacak. Cruise gemilerine yönelik İzmir Ticaret Odası ile birlikte çok aktif çalışmalar yapıyoruz. Karnaval Turizm'i ağırladık ve onları 2019 rotasına İzmir'i koymaya ikna ettik. 40-50

Cruise gemisinin uğramasını sağlarsak çok önemli bir katkı sağlar. Belki de bu hamle diğerlerinin gelmesine de öncülük olacak. Karnaval ile hedeflerimiz büyüyecek" dedi.

Bakan'dan olumlu yaklaşım

Bakan Mehmet Ersoy'un, EGETURDER'in taleplerine çok olumlu baktığını da belirten İsmail Cirit, "Ama önemli olan, bu olumlu bakılan taleplerin hayata geçirilmesi. Burada reklam kampanyaları da büyük önem taşıyor. Sayın Bakan'ın çok ciddi destek vereceğine inanıyoruz" dedi.



U-ETDS sadeleştirilmeli

Taşıma ve Elektronik Denetleme Sistemine yönelik de değerlendirmelerde bulunan EGETURDER Başkanı İsmail Cirit şunları söyledi: "Bu sistemle ilgili Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Sayın Mahmut Gürses ve ekibini, 20 Ekim'de İzmir Ticaret Odasında ağırladık. O

toplantıya 240 kişi katıldı ve U-ETDS ile ilgili düşüncelerini aktardı. Sayın Gürses de sistemle ilgili bilgiler verdi. Biz ise bu sistemin sadeleştirilmesini istedik. Turizm taşımacılığını, şehirlerarası tarifeli taşımacılık ile aynı kefedeyi değerlendirirseniz, verimli bir işleyiş olmaz ve sonuç alamazsınız, ayrıca sistemin yürütmesi de



Transferler ve tur ayrı sistemle girilmeli. Başka şekilde kullanılması mümkün değil. Koltuk numarasının turizm taşımacılığı alanından istenmesinde Bakanlık doğrusunu yaptı. Bir tura giden otobüste yolcu, turun belli bir bölümünde önde oturuyor, belli bölümünde arkada. Bunu kontrol edebilmek de zaten mümkün değil. Bu sadece şehirlerarası tarifeli taşımacılıkta mümkün olabilecek bir uygulama. U-ETDS sadeleştirildiğinde turizm taşımacısının uyumu ve entegre olması da çok kolay olacaktır." ■

mümkün olmaz. İkisi birbirinden çok ayrı işler. Tur taşımacılığı ve transfer hizmeti de birbirinden farklı bir işleyiş ve ihtiyaca sahip; bunu iki ayak şeklinde değerlendirmek gerekiyor.

Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Otobüsçü: Kendi rakibin olma!

Teknoloji geliştikçe her şey değişiyor. Yerleşim merkezleri gibi yaşam biçimleri de değişiyor. Dolayısıyla beklentiler, umutlar, hedefler değişiyor. Şairin dediği gibi siz oğlunuzdan gerisiniz, oğlunuz da torununuzdan geri. Bu bir yol, böyle gelmemiş böyle gitmeyecek. Onun için değişimlere açık olmak gerekiyor. Tutuculuk bitmek demektir.

Son günlerde, hava koşullarının da etkisiyle karayollarında birçok kaza yaşandı. Biraz da çuvaldızı kendimize batırmamız gerekir. Öyle firma sahipleri, otobüsçüler var ki, "kar lastiği de neymiş, bizim güzergahımızda ne kar var, ne yıkık dökük... boşuna para vermemin manası yok" diyor. Ne diyor dinimiz? Sen eşiğini sağlam kazığa bağla, sonra Allah'a emanet et.

Şoförlerin çalışma saatleri var, kanunla belirlenmiş. Bugün yorulmamış olabilirsiniz, ama dikkatiniz dağılmaya başlamıştır da haberiniz yoktur. Yorgunsanız da "az kaldı" demenin bir anlamı yok. Arkanızda can taşıyorsunuz, taş değil. Sonra, o kullandığınız otobüs neredeyse bir fabrika parası, milli servet, eğer kaza sonucu pert olursa.

Firma sahiplerinin en çok dikkat etmesi gereken, üzerinde duracağı en önemli nokta bu olmalı. Kurum içi eğitim hizmeti verilmeli, şoförlerin kullandıkları kesinlikle riayet etmeleri öğretilmeli. Can taşıyoruz, bunu kimse unutmamasın.

Değişimden söz ettik... Yolcu taşımacılığı da değişiyor, gelişiyor. Birçok ile havaalanı açıldı. Birçoğuna günde birkaç sefer yapılıyor. Hızlı tren seferleri arttı, güzergahı çeşitlendi. Yani yolcunun seçeneği var artık bir yerden bir yere gitmek istediğinde... Şimdi, yaşanan otobüs kazalarıyla otobüsçü kendi bindiği dalı kesiyor. Yukarıda sıraladığım kural ve koşullara uyulmazsa, yolcu diğer seçenekleri öncelikli düşünür. Bunun yanında özel araç sahipliği de arttı, dolayısıyla münferit yolculukları da yapabilir.

Peki, o zaman, ne yapmalı? Sorunun cevabını siz otobüsçüler vereceksiniz... Türkiye'nin en örgütlü sektörü olmakla birlikte en ayrı, en birleşemez sektörü olarak iş sivil mesleki örgütlerimize düşüyor. Birçok şeyde birleşemeyen otobüsçüyü hiç değilse çıkarları doğrultusunda bir araya getirmek mümkün olabilir. Diğer birçok çabanın yanında bu da paralel olarak yürüyebilir. Yürütmeliyiz de...

Her gelen gün bir öncekinden, her yeni yıl eskisinden daha iyi olacaktır. İyi yıllar diliyorum. Kazancımız azalmasın, hizmetimiz kesintisiz sürsün. ■

Kış lastiğine dikkat...

Kış mevsimiyle birlikte hava koşullarının ağırlaşması trafik kazalarının da artmasına neden oldu. Geçtiğimiz hafta içinde 3 şehirlerarası otobüsün hava koşulları nedeniyle kaza yaşaması yine "kış lastiğine" dikkat çekilmesini önemli hale getirdi.

Trafik Güvenliği Uzmanı Makina Yüksek Mühendisi Alpay Lök, yaşanan kazaların ardından önemli bir uyarıda bulundu: - Türkiye'de Ulaştırma Bakanlığı'nın 1.4.2017 tarihli tebliğine göre "kış lastiği" olarak M+S logosu asgari şarttır. - Şehirlerarası otobüslerin sadece çeker dingilinde M+S lastiğinin olması mevzuat açısından yeterli, ancak sıcaklığın çok düşük olduğu yerlerde trafik güvenliği açısından yeterli değildir. - Tek tip bir standardı ve uluslararası sertifikasyonu olmayan M+S logosu Orta Avrupa ülkelerinde 2006'dan itibaren kış

şartlarına uygun lastik olarak düşünülmüş, ancak Almanya 1.1.2018, Avusturya da 10.12.2018'den sonra bunu tek başına yeterli görmekten vazgeçmiş ve yerine "M+S ve 3PMSF (üç tepeli dağ içinde kar tanesi) logosu" istemeye başlamıştır.

- Kışın Türkiye'de Bolu'nun batısı Orta Avrupa iklimine yakın özellik gösterirken Bolu'nun doğusu ve özellikle Doğu Anadolu bölgesi Kuzey Avrupa iklimine benzerlik göstermektedir. - Kışın aşırı soğuklarda "Bolu'nun doğusuna" gidecek şehirlerarası otobüslerde tıpkı Kuzey Avrupa ülkelerinde olduğu gibi, tüm tekerleklerde "Üç tepeli dağ içinde kar tanesi" (3PMSF) logosu olan kış lastiği istenerek trafik kazaları ve trafik ölümleri azaltılabilir. - Yerli lastik üreticilerimiz bu kış lastiklerini üretebiliyor... Her yıl Aralık, Ocak ve Şubat



Alpay Lök

Trafik Güvenliği Uzmanı Makina Yüksek Mühendisi

aylarında olan büyük ve üzücü otobüs kazalarından sonra akıllara gelen aşağıdaki soruyu saf dışı bırakmak için bu ilave önlemin alınması gereklidir: "Otobüsün tüm tekerlerinde 3PMSF kış lastiği takılı olsa bu kaza önlenebilir miydi?" ■

"Üç tepeli dağ içinde kar tanesi" (3PMSF) logosu olan kış lastiği istenerek trafik kazaları ve trafik ölümleri azaltılabilir.



*Turizm Taşımacılığı Sektörüne;
Ege Bölgesi ve İzmir’imizde
Yön Veren Tüm Taşımacı
Camiasının ve Yolcularımızın
Yeni Yılını
kutlar, sağlıklı yaşam, mutlu ve
huzurlu çalışmalar dileriz.*



İSMAİL CİRİT
Ege Turizm Taşımacılar Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı



*Servis Taşımacılığı Sektörüne;
Ege Bölgesi ve İzmir’de
sonsuz hizmet üreten
Taşımacı Camiasının ve Yolcularımızın
Yeni Yılını
kutlar, sağlıklı yaşam, mutlu ve
huzurlu çalışmalar dileriz.*



COŞKUN ALTIN
İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

**2019 hasretleri bitirsin,
kavuşmalar getirsin!**

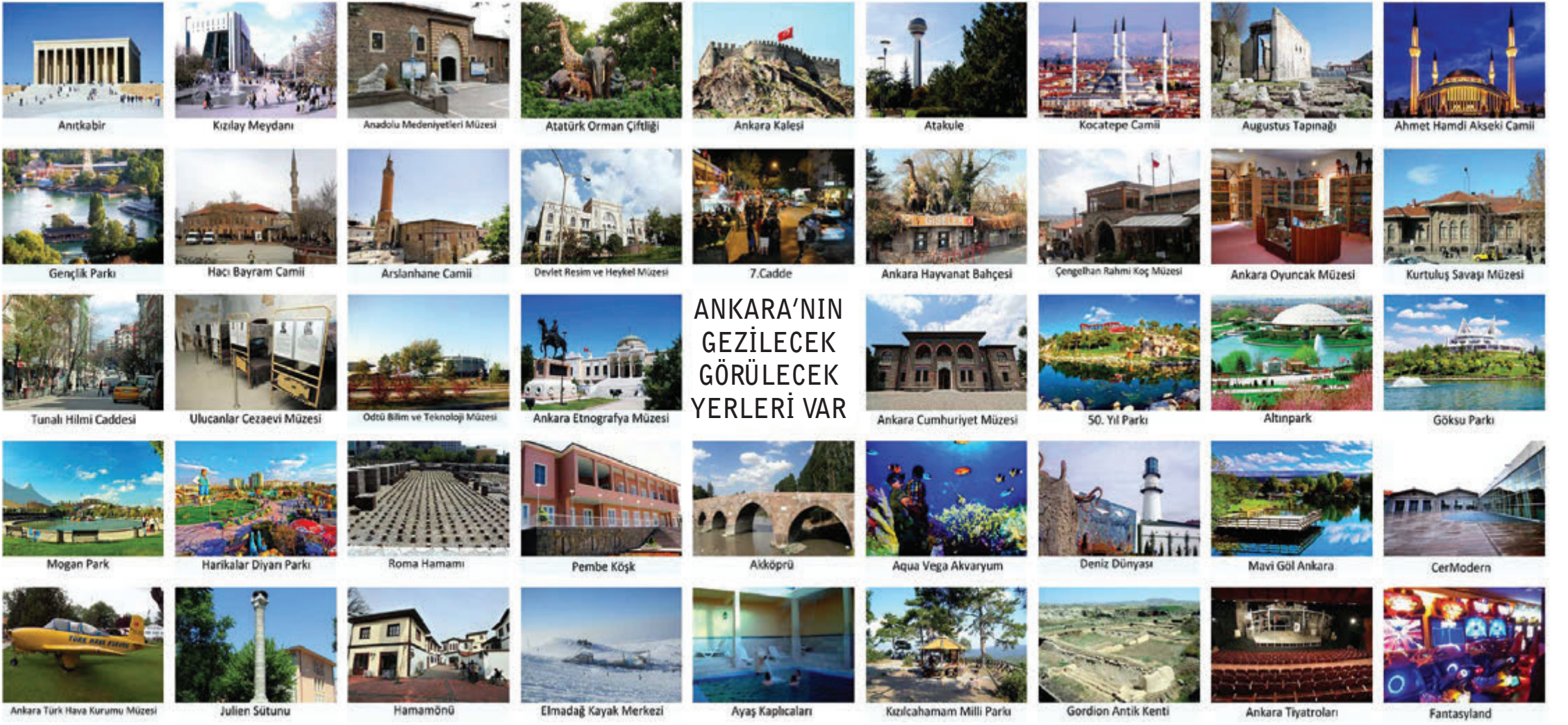
Yeni yılda gittiğiniz yollar,
çıktığınız seyahatler hep mutlulukla bitsin.

Sağlık, huzur, başarı ve daha fazla seyahat dileği ile...



Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın yeni yılını kutlar, sağlıklı, huzurlu ve bereketli olmasını dileriz.

Mustafa YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanı



Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın **Yeni Yılını** kutlar, sağlık, başarı ve mutluluklar dileriz.

AŞTİ Kooperatifi Yönetim Kurulu adına
Ethem ATEŞ / Başkan

Bodrum'a 74 Milyon TL yatırımla otogar



Muğla Büyükşehir Belediyesi Bodrum İlçesi'ne arsa bedeli 24 Milyon 600 Bin TL, otogar ihalesi 45 Milyon 548 Bin TL ve 4 Milyon TL güneş enerji panelleri olmak üzere toplam 74 Milyon yatırımla yeni ve modern otogar yapıyor.

Muğla Büyükşehir Belediyesi Bodrum İlçesi Torba Mahallesi 153 ada, 60 parselde yer alan 30 bin 759 metrekare arsa üzerine 45 Milyon 548 Bin TL (KDV dahil) yatırımla Bodrum İlçesi otogarı için yer teslimini yaptı.

Enerjisi güneşten

Enerjisini çatısındaki güneş panellerinden elde etmesi planlanan Bodrum Otogarı'nın inşaat alanı 17 bin 117 metrekare, şehirlerarası otobüs peron sayısı 21, minibüs



Dr. Osman Gürün

peron sayısı 45, minibüs depo peron sayısı 10, açık otopark sayısı 157 araç, kapalı otoparkı 19 araç ve engelli otoparkı da 8 araç olarak tasarlandı. Muğla Menteşe'de yapımı tamamlanan ve enerjisinin yüzde 80'ini çatısından elde eden Menteşe Şehirlerarası otogarındaki gibi Bodrum Otogarı'nın çatısı da tamamen güneş panellerinden oluşacak. Bodrum otogarında bir ilk olarak 6 tane elektrikli araç şarj istasyonu yer alacak. 630 KW gücünde güneş enerji santralinin kurulacağı Bodrum otogarının çatısını oluşturacak güneş panellerinin maliyeti 4 Milyon TL. Bodrum İlçesi'ndeki mevcut otogarı ilçe merkezi dışına taşınmasıyla da şehir içi trafiğinin de büyük ölçüde

rahatlatılması planlanıyor. Ayrıca Büyükşehir Belediyesi yeni otogarı arsasına da 24 Milyon 600 Bin TL ödedi.

İhalesi yapıldı

Muğla'nın 13 ilçesi, 566 mahallesi için hizmet ve projeler ürettiklerini söyleyen Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün önem, aciliyet ve gerekli şartların oluşmasından sonra hizmetleri gerçekleştirdiklerini bunlardan birinin de Bodrum Otogarı projesi olduğunu belirtti. Gürün; "Otogar alanını yapacağımız yer ile ilgili sıkıntılar aşılmca hazır olan projemizle otogarı ihalesi yapıldı ve sözleşme imzalandı. Bodrum İlçe'mizin şehir merkezindeki otogarını Torba Kavşağı'na taşıyarak özellikle yazın yaşanan trafik sorununu da bir nebze olsun azaltmış olacağız. Muğlamızın coğrafi yapısı ve özellikleri nedeni ile Bodrum otogarımızın çatısı da güneş enerjisi panellerinden oluşacak ve kendi enerjisini üretecek. Muğla genelinde yapacağımız tüm otogarlarda çağdaş şehircilik anlayışı gereği ilçe dışında olacak ve uygun otogarlarda güneş enerjisinden yararlanacak" dedi. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Mevzuatlar arasında gezinti

Bu haftaki yazımda güncel kanun değişikliklerini ve bunlardan hareketle bazı yanlışları gündeme getirmek istiyorum. Önce, genel mevzuat yanlışlarına göz atalım.

Mevzuat hiyerarşisi

Kanun metnindeki ifade yetersiz veya yanlış görüldüğünde ya da zamanla bu duruma düştüğünde, bu durumun yönetmelikle düzeltilmesi talep edilir. Bazen de kanunda eksik bırakılan hususların yönetmelikle doldurulması talep edilir. Bunlar asla mümkün değildir. Yönetmelikler, kanunların eksik/yanlışını düzeltme/giderme metinleri olamaz. Aksi halde TBMM'ye "sen yanlış yapmışsın, eksik yapmışsın, ben senin yanlışını/eksikliğini düzeltiyorum" denmiş olur. Bu asla kabul edilemez.

Bazen aynı husus iki farklı yerde düzenlendiğinde, işine gelmeyen düzenleme yerine diğerindeki düzenlemenin gündeme getirildiğini görürüz. Öncelikle belirtelim ki, kanun düzeyindeki düzenleme, başka bir kanunun yönetmeliğinden üstündür. Kanuna uyulmalı, bu esas alınmalıdır.

Bazen de aynı hususun eşit düzeyde iki düzenlemede, yani iki kanun veya iki yönetmelikte yer aldığını görürüz. Peki, o zaman hangisi esas alınacak? Bu durum Karayolu Taşıma Kanunu ile Belediye Kanunu arasında yaşandı, nasıl sonuçlandığı pek net değil. Karayolu Taşıma Yönetmeliği, Belediye Kanunundaki hükümlerin saklı olduğunu kabul etti. Burada bazen eskinin yeniyi döverceği düşüncesini de görüyoruz.

Kanun gerekçeleri

Kanun tasarı ve tekliflerinde önce kanunun geneli, sonra da her maddesi için bir gerekçe yazılır. Bu gerekçe, metnin ne anlama geldiğini, hangi amaçla hazırlandığını anlatır. Bir anlamda kanunun doğru anlaşılmasını sağlar. Tereddüt olduğunda buna bakılarak kanunun amacının ne olduğundan hareketle ne demek istediği karara bağlanır. Bu faydasından ötürü, "keşke yönetmelikler için de genel ve madde gerekçesi yazılrsa" derim...

Trafik cezalarının artmaması

27.12.2018 tarihinde kabul edilip bu yazı hazırlandığında henüz Resmi Gazetede yayınlanmamış olan 7159 sayılı Karayolları Trafik Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanunun üçüncü maddesi 2918 sayılı Trafik Kanununa geçici 25'inci maddeyi ekliyor. Bu madde metninde "Bu kanundaki fiiller için uygulanan ceza tutarları hakkında ek 3'üncü maddenin birinci fıkrası hükmü 2019 yılında uygulanmaz." deniyor, yani 2019 yılında trafik para cezaları Vergi Usul Kanunu hükümlerine göre artırılmayacak.

Ne dendiğinde bir anlaşmazlık yok, gayet net. Sıra niyesine, niçinine geldiğinde durum değişiyor: Bu yıl niye artış yok? Bunu öğrenmek için metnin gerekçesine bakıyoruz, ancak aradığımızı bulamıyoruz. Yani niyesi, niçini belli değil. Gerekçede madde metninin ifadesi özetlenilerek geçiriliyor. Yani top taca atılıyor.

Trafik suç işlemenin bir insan ihtiyacı olmadığını, dikkat edildiğinde bu suçların işlenmeyebileceğini ve iyi bir trafik düzeni için suçlara uygulanan cezaların caydırıcı olması gerektiğini düşündüğümüzde, ben bir gerekçe bulamıyorum. Toplumun talebi olabilir, o zaman da bunun sonuçlarına katlanmak tartışılmaz olur.

Köprü cezalarının affı

Adı geçen kanunun 5'inci maddesi 6001 sayılı Karayolları Genel Müdürlüğünün Hizmetleri

Hakkındaki Kanuna geçici madde ekliyor. Uzun madde metninde, özetle 2.11.2016 tarihinden bu yıl sonuna kadar 15 Temmuz Şehitler ile FSM köprülerinden araç sınıfları itibarıyla yasak olduğu halde geçenlere para cezası uygulanmaması, ödenmiş cezaların iadesi yer alıyor. Bunun da bir gerekçesi yok. Adı geçen tarihte yapılan değişiklik yeterince duyurulmadığı/bilinmediği için itiraz edilmişti. Bence bu gerekçe yeterli. Bu gerekçe kapsamında olmayan geçişler olabilir mi? Olabilir. Ancak bunları ayırt etmek mümkün olmadığı için tek çözüm hepsinin affı. Peki, bu af her türlü geçiş ihlallerini kapsıyor mu? Örneğin, adı geçen tarihte durumları değişmeyen, baştan beri geçişleri yasak olan kamyonet dışındaki şehirlerarası otobüs, kamyon, çekici vs. bu aftan yararlanacak mı? Madde gerekçesine baktığımızda da ne yazık ki, bunun cevabını bulamıyoruz. Orada da gerekçe adeta geçirilmiş. Niye af getirildiği, örneğin kamyonetlerin durumunun değişmesinin bilinmemesi şeklinde anlatılsaydı; diğerlerine uygulanmayacağı biliniirdi. Eğer köprü geçiş kararlarının, genelde iyi duyurulamamış olması şeklinde ifade edilseydi, bu kez de hepsinin yararlanabileceği sonucuna varırdık. Bilmem, bu örnek gerekçenin önemini anlatabildi mi?

Bir kez daha yeni genelge

Yenilenen havayolu+karayolu kombine yolcu taşıma genelgesini geçen hafta son dakikada öğrenmiş ve ilk değerlendirmelerimi diğer konuları kıskarak köşe yazımda belirtmiştim. Epey endişem yer almıştı. Genelgenin kaynakları arasında Karayolu Taşıma Kanun ve Yönetmeliğiyle Havalimanları Yer Hizmetleri Yönetmeliği yer alıyor. Burada benim bakışım Havalimanları Yönetmeliğinin, kanunun üstünde veya eşiti olamayacağı yönünde. Keza Belediye ve Trafik kanunlarına karşı da öyle. Ancak genelgenin içeriği ne yazık ki, bana göre öyle değil.

Bazı taşımaların A, B1, D1 ve D4 belgeli taşımacılarca yapılacağı belirtilmiş, ilave bir şart belirtilmemiş. Peki, her isteyen belge sahibi yapabilir mi? Yoksa bir seçim mi yapılacak? Bu seçim ihale ile mi olacak? Bunlar hiç açık değil. Sondaki ihale açıklaması boşlukta kalıyor. Büyükşehir belediyesi sınırları içinde, belediye dışında tarifeli taşımacı belirleme, belediye belgesiz tarifeli taşıma hakkı verme gibi muvazaalı durumlar netleşmemiş. Belediye taşımaları bile havalimanı işletmecisinin yer verme şartına bağlanmış. Belirli bir taksici grubuna bile yer tahsis edecek işletmecinin belediye otobüsüne "yer yok" demesi aklın alabileceği bir şey değil. Biraz fevri olacak ama hukuka son derece saygılı bir kişi olmama rağmen belediye başkanı olsam, işe havalimanının suyunu kesmekle başlarım. Benden alması gereken tüm ruhsatları gözden geçiririm...

Taşıma Yönetmeliğiyle Taşıma Kanunu detaylandırıldı. Kanunun verdiği yetkiyle gerekli belirlemeler yapıldı. Gerekğinde Yönetmelik değiştirildi. Yönetmeliğin detaylardaki belirsizlikleri/eksiklikleri genelgelerle giderildi. Bu genelge de onlardan biri. Peki, bu genelgenin eksikleri, belirsizlikleri için ne yapılacak? Genelgenin genelgesi mi çıkarılacak? Emekli bir kamu görevlisi olarak Bakanlıktaki yetkilileri üzmem aklımın ucundan bile geçmez ama bu eleştirileri de yapmak zorundayım. ■

Karayolu taşımacıları ve bunlara üretim yapan sanayicileriyle çalışanları, yollarda ve bürolarında taşıma düzeni ve güvenliği için çalışan kamu görevlileriyle okuyucularımız başta olmak üzere; tüm ülkemizin ve insanlığın yeni yılını kutlar, sağlık, başarı ve mutluluklar dilerim.

SENİN YOLUN
SENİN YILIN
2019



Bu yıl her şey yolunda gitsin.
2019 senin yılın olsun.

☎ 644 6857 (644 0100) 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —



Ekrem Özcan

ekrem.ozcan@tasimadunyasi.com

Ucuz iş gücü artık tarih oldu

Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (TOSB) İnovasyon Merkezi koordinatörlüğünde Türkiye’de ilk defa bir organize sanayi bölgesinde “Sanayide Dijital Dönüşüm Zirvesi ve Sergisi” yapıldı. TOSB Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Burhanoglu, sanayide dijitalleşmenin önemine değinerek, “Otomotiv sanayi bütün endüstrilerin önünde tüm yenilikleri uygulayan sanayilerin başında geliyor. Bizler de bu hızlı dönüşüme ayak uydurmaya çalışsan firmalar olarak dijitalleşmenin arkasında kalamayız. Yarın dediğimiz şey, o kadar çabuk geliyor ki, biz yarını bugünden konuşmak zorundayız. O açıdan da dijital dönüşüm bizler için çok kıymetli” diye konuştu.

Endüstri 4.0 hareketinin aşırı otomasyon sistemiyle kalifiye eleman üzerine kurulduğundan ucuz işçilikten bahsetmenin mümkün olmadığını belirten Burhanoglu, “Endüstri 4.0 ile ucuz iş gücü artık tarih oldu. Çünkü inovasyon ve baş döndüren bir hızla üretim hayatının içine giren teknoloji, üretimde hata payını en aza indirdiğinden, bu yeni teknolojileri işletmek de daha kalifiye iş gücüne olan ihtiyacı daha da artırıyor. Bu nedenle, ucuz iş gücü artık hayal. İleride ucuz işçilikten hatta klasik mühendislikten bile bahsetmek mümkün olmayacak. Bu sebeple üretimde dijital dönüşüm bizim için artık olmazsa olmaz bir durumda” dedi.

Dijital çözüm örneklerinin yatırımcılarla buluştuğu sergide Kirpidoc, Innocentrum, Threaddinmotion, Proente OTomasyon, Togitek, Devecitech-Enilil, Pitcher, GET Elektrikli Araçlar by Getratron, Simularge, Nexthorizons, Novosim, Createchnic, ETOM Teknoloji ve ArGe, HangaarLab, Infotron, Patika Robotics, Trionobil, Formcnc ve Doruk Otomasyon gibi birçok firma ürünlerini sergileme fırsatı buldu. Sergi alanı açılışından sonra zirvede; Yeni Nesil Taşıyıcı Robotlar ve Dijital Dönüşüme Etkisi, Katmanlı İmalat Teknolojileri, Kestirimci Bakım ve Kestirimci Kalite’nin Üretim Süreçlerinde Uygulanması, Üretim Hatlarının Dijital Dönüşümünde Simülasyon Uygulamaları, Kağıt ve Kutudan, Etkileşimli ve Oyunlaştırılmış İnovasyon Yönetimine, Ticaretin İşletim Sistemi, Güvenli ve Kontrollü Dosya Paylaşımı, Endüstriyel IoT ile Tasaruf ve Verimlilik Fırsatları, IoT, AR ve AI uygulamaları konuları masaya yatırıldı. ■



TOSB İnovasyon Merkezi hakkında

T.C. Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) ile 3 Eylül Pazartesi günü imzalanan proje ile ilk adımı atılan TOSB İnovasyon Merkezi; TOSB’deki firmaların ve çalışanların yeni teknolojileri hızlı bir şekilde deneyimlemesi adına ortam sunmak, başarılı startuplar ile TOSB üyelerini bir araya getirerek gelişimlerini sağlama ve otomotiv sektörüne kazandırmak, sektörde ve girişimcilik ekosisteminde ‘akıllı para’nın gelişimini sağlamak amacıyla TOSB’da kurulmuştur. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 8 • Sayı: 334 31 Aralık 2018

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Editörler
Korkut AKIN

Teknoloji Editörü
Ekrem ÖZCAN

Reklam Rezervasyon
0532 779 21 82

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL** ANTALYA **İrfan YALÇIN**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DIYARBAKIR **Ramazan DEMİR**
MALATYA **Mehmet Anı ÖZDOĞAN**

Yeni Otokar Spectra orjinal yağlarıyla

Daha yüksek performans

Otomotiv sektörünün öncü markalarından Otokar ile Opet Fuchs’un ilk dolum tedarikindeki işbirliğinin devamı olarak hayata geçirilen Otokar Spectra orjinal yağları, Otokar’ın yetkili servislerinde ve yedek parça bayilerinde sunulmaya başladı. Otokar’a özel olarak üretilen Otokar Spectra orjinal yağları, Otokar araçları için daha uzun bakım periyodu ve daha uzun motor ömrü sağlıyor.

Opet Fuchs tarafından geliştirilen Otokar Spectra orjinal motor yağları, şanzıman yağları ve antifrizlerle Otokar kullanıcıları, araçlarından maksimum performansı ve motor verimliliğini elde edecek. Ar-Ge’si Opet Fuchs mühendisleri tarafından yapılan Otokar Spectra, Otokar markasının tüm araçlarında resmi onaya sahip orijinal yağ markası olarak piyasaya sürülüyor.



Otokar Genel Müdür Yardımcısı Ali Rıza Alptekin, “Öncelikle, araçlarımızda kullanılacak madeni yağ standartlarını belirleyerek, araçlarımızın performansını artırmayı amaçladık. Bu işbirliğiyle ortaya çıkan madeni yağ ürünleri Otokar Spectra

markası altında toplandı. Otokar Spectra ile kullanıcılarımız en yüksek kalite yağları kullanırken, araçlarından en üst performansı elde edecek ve optimum koruma sağlayacaklar” dedi. ■

En fazla patent alan otomotiv firması

Anadolu Isuzu oldu

Her yıl Ar-Ge’ye yatırım yapan şirketlerin merakla beklediği ve Türkiye’de Dergi tarafından hazırlanan Ar-Ge 250 listesinde Anadolu Isuzu, Ar-Ge merkezinde alınan patent sayısına göre otomotiv sektöründe en fazla patent alan marka oldu.

Türkiye’nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, otomotiv sektöründeki patent liderliğinin yanı sıra teknoloji, akaryakıt, beyaz eşya ve tekstil gibi iş kollarında üretim yapan yerli markaların bulunduğu en iyi 250 listesinde de 3’üncü sırada yer aldı.

Anadolu Isuzu Ar-Ge merkezinde son 1 yılda elde edilen başarılı çalışmalarla birçok sektörde yeni faaliyet alanları da doğdu. İlk olarak 2018 yılının başında sunulan ve alçak tabanlıya değişen pazar ihtiyaçlarını karşılayan Yeni Isuzu Novociti Life, hem yurtiçi, hem de yurtdışında yüksek satış rakamlarına ulaştı. ■



“Doğru stoklanan lastiğin ömrü 10 yıldır”

Lastik sektöründe uzun ömürlü teknolojiler geliştirmeye ve maksimum performans sunmaya odaklanan Michelin, lastik satın alırken yılına değil saklanma koşullarına bakılması konusunda sürücülere uyarırken, uzmanlar doğru koşullarda stoklanan lastiğin raf ömrünün 10 yıl olduğuna dikkat çekiyor.



Lastik ömrü araca takıldıktan sonra başlar

Lastik sektöründe DOT ile ilgili bir bilgi karmaşası olduğuna dikkat çeken **Michelin Türkiye Pazarlama Direktörü Ayşem Suner**, lastik ömrünün araca takıldıktan sonra başladığına dikkat çekerek; “Yeni üretilen bir lastik ile üç sene önce üretilen lastiklerin performansı arasında herhangi bir fark yoktur. Lastikler saklanma koşullarına bağlı olarak 10 yıla kadar raf ömrünü korur.”

Lastik hangi koşullarda saklanmalı?

- Serin, kuru ve doğal havalandırılabilir yerlerde stoklanmalı. Eğer lastikler dışarda muhafaza ediliyorsa, branda ile örtülmeli ve su geçirmemeli.
- Güneş ışığından ve ultraviyole ışınlı yapay ışıktan korunmalı.
- Sıcaklık 35°C’nin altında olmalı. Sıcak su boruları veya radyatörlerle direkt temastan korunmalı.
- Mazot, benzin, yağ gibi petrol türevi uçucu maddelerle, akü asidiyle temastan uzak tutulmalı, kaynak makineleri, elektrik terminalleri gibi lastiğe zarar verebilecek uygulama yerlerine yakın olmamalı.
- İlk stoklanan lastik ilk önce kullanılacak şekilde organize edilmeli.
- Lastikler, zeminden en az 10 cm yükseklikteki raflarda, dikey konumda istiflenmeli. Deforme olmalarını önlemek için, ayda bir kez hafif şekilde döndürülebilir.
- 5 yılını dolduran lastikler her yıl bir uzman tarafından kontrol edilmeli. ■

Mobil Oil Türk A.Ş.’de Üst Düzey Atama!



Dünyanın Lider Şanzımanı Sizin Yanınızda



Münci Bilgi

Türkiye’deki Tüm Operasyonlardan Sorumlu Genel Müdürlük Görevine Münci Bilgiç Getirildi! Ülkemizde 113 yıldır madeni yağların üretimi ve pazarlanması konusunda faaliyetlerini sürdüren Mobil Oil Türk A.Ş.’de üst düzey bir atama gerçekleşti. Türkiye’deki tüm operasyonlardan sorumlu genel müdürlük görevine, Mobil Oil Türk A.Ş.’de 28 yıldır önemli çalışmalara imza atan Münci Bilgiç getirildi.

Türkiye’de 113 yıldır madeni yağların üretimi ve pazarlanması konusunda faaliyetlerini yürüten Mobil Oil Türk A.Ş.’de üst düzey görev değişikliği yaşandı. Türkiye’deki tüm operasyonlardan sorumlu genel müdürlük görevine Münci Bilgiç atandı. Bilgiç, yeni görevi kapsamında madeni yağ satışlarının sorumluluğunu da üstlendi. Yeni görevine geçtiğimiz aylarda başlayan Bilgiç, Mobil Oil Türk A.Ş.’de 28 yıl boyunca çeşitli kademelerde farklı görevler yürüttü. ■

Londra’dan New York’a, Pekin’den İstanbul’a filolar, şehirler ve yolcular, güvenli ve güvenilir otobüs yolculukları için Allison tam otomatik şanzımanları tercih ediyor. Kanıtlanmış güvenilirliğimiz, otobüs şanzıman teknolojilerinde lider olmamızı sağlıyor. Otobüsler için en geniş ürün yelpazesini sunan Allison, tüm dünyada otobüs üreticileri tarafından en çok önerilen şanzıman oluyor. Allison tam otomatik şanzımanlar, daha güvenli operasyonlar, daha düşük sahip olma maliyeti ve FuelSense® teknolojisi sayesinde geliştirilmiş yakıt tasarrufu sunuyor. Dünya Allison’dan güç alıyor, ya siz? allisontransmission.com



© 2016 ALLISON TRANSMISSION INC.





***Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektörünün
Yeni Yılını
en içten dileklerimizle kutlar,
aileniz ve sevdiklerinizle sağlık, mutluluk ve
bol kazançlı bir yıl
geçirmenizi temenni ederiz.***

***Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı
Sümer YIĞCI***

*Yeni yılınızı en içten dileklerimizle kutlar;
birlik ve beraberliğimizin güçlendiği,
kardeşlik duygularımızın daha da pekiştiği, sağlıklı,
huzurlu ve başarı dolu nice seneler dileriz.*



Seyahat acentelerine U-ETDS semineri

Türkiye Seyahat Acentaları Birliği'nin (TÜRSAB) düzenlediği U-ETDS Bilgilendirme Toplantısı Antalya'da gerçekleştirildi.

2 Aralık Cumartesi günü düzenlenen toplantıya Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses, Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Korkmaz, Daire Başkanı Kerim Cicioğlu, Bölge Müdürleri ile TÜRSAB Yönetim Kurulu Başkanı Firuz B. Bağlıkaya, Karayolu Ulaştırma Taşımacılık ve Araç Kiralama İhtisas Başkanı Taşkın Arık ile bölgede faaliyet gösteren 500'ün üzerinde seyahat acentası katıldı.

Karayolları Düzenleme Genel Müdürü Mahmut Gürses, turizmin ülkemizin en kıymetli ürünü olduğunu, sorunlar varsa birlikte çözeceklerini, bu tür toplantıların çok faydalı olduğunu ve ortak akılla kimseyi üzmeyecek bir yol bulacaklarını ifade etti. TÜRSAB Yönetim Kurulu Başkanı Firuz B. Bağlıkaya, bilgilendirme toplantısına katılan tüm acentelere mesleklerine gösterdikleri hassasiyet için teşekkür etti.

Havaalanında inceleme

TÜRSAB Yönetim Kurulu Üyeleri Nezh Hacıoğlu, Ahmet Özden, Özgen Uysal; Disiplin Kurulu Üyesi Mustafa Demir, Karayolu Ulaştırma Taşımacılık ve Araç Kiralama İhtisas Başkanı Taşkın Arık ve Bölge Temsil Kurulu Üyeleri, sabah saatlerinde Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı heyetini havaalanlarındaki operasyonların nasıl yapıldığı ve sıkıntılarının nerelerde yaşandığıyla ilgili konuları yerinde göstermek amacıyla Antalya Havalimanı'nda bilgilendirildiler.

U-ETDS endişesi

TÜRSAB Karayolu Ulaştırma Taşımacılık ve Araç Kiralama İhtisas Başkanı Taşkın Arık,



toplantıyla ilgili Taşıma Dünyası'na değerlendirmelerde bulundu.

Seyahat acentelerinden ve turizm taşımacılarından U-ETDS sistemine yönelik gelen talepleri Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın büyük bir ilgiyle takip ettiğini vurgulayan Arık, "Bakanlık yetkilileri B2 ve D2 belgelerinden yolcu koltuk numarası istenmeyeceğini daha önce ifade etmişlerdi. Cumartesi gerçekleşen toplantıda Sayın Mahmut Gürses, yine U-ETDS sisteminin verimli çalışmasına katkı yapacak önemli açıklamalarda bulundu. Yaptığı açıklamalarda hem acentelerin hem de taşımacıların da bu sisteme yönelik endişelerini de çok büyük bir oranda giderdi. Artık gümrüklü sahalarında geçen otobüslerdeki yolcu bilgileri tekrar istenmeyecek. Bagaj numarasının eşlenmesi istenmeyecek. Bundan sonra da istişarelere devam edeceklerini kaydetti. Bilgilerin yanlış girildiğinde sorumluluğun kimde olacağı da

netleşti. Acente girdiyse acente, taşımacı bilgi girdiyse sorumluluk taşımacıda. Sayın Gürses, özellikle TÜRSAB içinde hayata geçen ihtisas başkanlığının yürüttüğü verimli çalışmalar noktasında teşekkürlerini de ilettili. Yeni bir düzenleme çıkmasını daha bekliyoruz" dedi. ■



Muş Yolu Turizm aldı

Yeni Mercedes-Benz Travego 2+1'in ilk satışı gerçekleşti

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı şirketi Muş Yolu Turizm; Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Hassoy Motorlu Vasıtalar'dan 1 adet Yeni Travego 16 2+1 model otobüs satın aldı.

Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonu Grup Müdürü Murat Kızıltan, Hassoy Bayii Otobüs Satış Danışmanı Cenk Soydan ve Muş Yolu Turizm Firma Sahibi Mazhar Özkan katıldı.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Muş Yolu Turizm'i piyasaya sürdüğümüz Yeni Travego 16 SHD 2+1'in ilk sahipleri olarak tebrik ediyoruz; Yeni Travego aracımızın kendilerine bol kazanç getirmesini diliyoruz" dedi.

Muş Yolu Turizm'in sahibi Mazhar Özkan ise, "2018 içerisinde filomuz katığımız 3 adet Travego ve 2018 model Yeni Tourismo'dan çok memnun kaldık. Yakıt ekonomisi otobüs alımı gerçekleştiren en çok dikkat ettiğimiz unsurlardan biri. Mercedes-Benz otobüsleri de bu konuda en iyisi" şeklinde konuştu. ■



Kerem Serkan Çoban

kerem.coban@viatur.com.tr

İnsan - Kent - Nüfus - Taşıma ilişkisi

Değerli okurlar, 2019 yılına girdiğimiz şu günlerde, taşımacılık ve yolculuk hizmetleri sayılarına bakarak, 2018 yılı içindeki U-ETDS, TÜRSAB Online vb. gibi düzenlemelere neden ihtiyacımız olduğunu anlatmaya çalışacağım. Başlıkta seçtiğim, İnsan - Kent - Nüfus - Taşıma ilişkisini anlamak için 2018 yılı içindeki bazı sayılara birlikte bakalım.

Nüfus verileri 2017

Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre Türkiye nüfusu, 80 milyonu aştı... İlk 5 büyük şehirde toplam nüfus 30 milyon... İlk 5 büyük şehir nüfusunun toplam ülke nüfusuna oranı, yüzde 38... 30 büyükşehir eklendiğinde oran yüzde 60'a çıkıyor.

İstanbul: 15 milyon 29 bin 231
Ankara: 5 milyon 445 bin 667
İzmir: 4 milyon 279 bin 677
Bursa: 2 milyon 936 bin 803
Antalya: 2 milyon 364 bin 396

Havalimanı verileri 2018

Tarifeli sefer yapan 55 adet havalimanımız var.

2018 Kasım sonu itibarıyla taşınan yolcu sayısı 195 milyon (DHM)

161 milyon (yüzde 83) sadece İstanbul, Ankara, İzmir, Antalya ve Muğla illerinin bu yıl taşıdığı yolcu sayısı... Bu illerdeki havalimanları dış hat yolcusunun yüzde 97,3'ünü taşıyor.

Turizm

Bu yıl, 40 milyon yabancı turist ağırladık. 30 milyonun üzerinde kişinin turistik hizmet satın aldığı büyük bir iç pazarımız var. 2018 yılına ait bu verilere bakmadan ve yorumlamadan, kentiçi yolcu ve yük taşıması için bir öngöründe bulunmak imkansız. Ulusal ve yerel otoriteleri, turizmin başkentleri olan bu iller öncelikli olmak üzere büyükşehirlerde düzenleme yapmakta. Bu noktada kendi sektörümüze gerek seyahat acentaları olarak gerekse de turizm taşıma hizmetleri üretkenler olarak biz neredeyiz? Bu verilerden ve mesleğimizin geleceğinden haberdar mıyız?

Rezervasyona ve/veya talebe bağlı (arızı taşımacılık) karayolu yolcu taşıma hizmetini, gerek satın alırken gerekse de üretirken hangi teknolojilerle kendimizi geleceğe hazırlıyoruz?

Türkiye'de karayolu istatistiklerine göre yaklaşık, 2500 adet arızı taşımacı ve 47 bin adet araç görev yapmakta. Bu rakamlar ışığında, ülke ekonomisi açısından, taşıdığı yolcu adetleri, sefer ve hareket adetleri ile verimli yönetildiğini söyleyemeyiz. Sektörde bu büyük operasyonu yöneten şirketlerin yazılım kullanma oranları yüzde 10 bile değil.

Bugün geldiğimiz noktada, U-ETDS sistemi ile tüm bu bilgilerin kayıt altına alınması ve planlanması için kamu bir adım attı. Özel sektörün kamuyu dijital olmaya ve dijital kurallarla düzenlemeye ittiği sektörler inat, taşımacılık sektörü olarak bizler geri kaldık. Tüm mesleklerin ve işletmelerin dijitalleştiği bir dünyada, karayolu taşıma sektörü kamunun da gerisinde kalmıştır. Bunun elbette ki tek nedeni vizyon eksikliği değil, tüm paydaşların taşımacılık sektörünü zora düşürecek şekilde yıllardır yürütmekte olduğu çalışmalarıdır.

Tüm ekonomik zorluklara rağmen sektörlerimizdeki bu **sayısal dönüşümü** desteklemeli ve gelecekte mesleği zorlu rekabete sokabilecek girişimleri de adil koşullarda rekabete itmeliyiz.

Ne yapmalı?

- Mevcut mesleğimiz münhasır ekonomik bölgesi olan tüm alanlarda analitik verileri takip edeceğiz.
- Şirketlerimize **teknolojik yatırım** yapacağız.
- Yaptığımız işin içeriği ne olur ise olsun, analitik veri üretecek, ölçecek ve yöneteceğiz.
- Dünyada nasıl yönetildiği ve yürütüldüğünü takip ederek rekabetin nereye gidebileceğini öngöreceğiz.
- Haksız rekabetin yaşanmaması, mesleğin zarar görmemesi için, kamu ile ortak çalışarak, mesleğin **sayısal dönüşümüne** destek vereceğiz.

Peter Ducker'e atfedilen, dünyaca ünlü bir yorum ile tamamlamak isterim: "Ölçemezsen, Yönetemezsin."

Yeni yılınız kutlu olsun. ■

**TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör Meclisi
Başkanı Mustafa Yıldırım:**

Sektörün geleceğini şekillendirecek

U-ETDS sektör için bir devrimdir. Bu sistem bizim geleceğimizi tayin edecek önemli kararlara temel oluşturacak. Ölçemediğiniz şeyi yönetemezsiniz. Şu an yaşadığımız sıkıntıların temelinde bu var. 2020 yılında, bu sistem sayesinde daha çok verileri konuşacağız. Bu veriler ışığında sektörümüz şekillenecek, sektörde bir devrim yılı olacak.

“Acısıyla, tatlısıyla 2018 yılını geride bıraktık” diyerek açıklamalarına başlayan Yıldırım, bazı ekonomik sıkıntılara rağmen 2019’un umut verdiğini

söyledi: “2018 hem dünya hem de Türkiye için zor bir yıldır. 2019 umut verici şekilde geliyor. Çünkü sektörümüzün en büyük maliyet kalemini oluşturan petrol fiyatları dünya piyasalarında düşüş eğiliminde. Kurlar belli bir dengede gidiyor. İnşallah yerel seçimden sonra farklı bir gelişme olmaz ve böyle devam eder. 2019’a yönelik umutlarımızı arttıran en önemli gelişmelerden biri de turizm tarafındaki çok olumlu sinyaller. Turizm tarafındaki hareketlilik ekonomiye de canlılık getirecek, turizm taşımacıları da bundan nasibini alacak” dedi.

Köprü maliyeti 200 bin TL

Yılbaşında çok önemli bir gündem maddesi haline gelen köprü cezalarının affedilmesi noktasında otobüslerin kapsam dışında tutulduğuna yönelik sinyaller aldıklarını belirten Mustafa Yıldırım, “Biz sektör mensuplarımızın Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü’nü aynı ücreti ödemek suretiyle eş zamanlı



kullanmalarına yönelik talebimizi sık sık dile getirdik. Bunu maliyetlerle de raporladık ve gönderdik. Bizim verilerimiz ile İstanbul Otogarı’ndan günlük ortalama 1250 otobüs çıkış ve 1250 otobüs giriş yapıyor. Bu otobüslerin 900’ü Anadolu istikametine, 350’si de Trakya istikametine gidiyor. Otobüsler geliş ve gelişlerde toplam 140 km daha fazla yol yapıyor. Burada da 42 litre daha fazla yakıt tüketiliyor. 42 litre ve 900

otobüs günlük hesaplandığında 13 milyon 797 bin litre daha fazla akaryakıt tüketiliyor. Ayrıca yolculara 1 saat zaman kaybı yaratması nedeniyle otobüsler tercih edilmez hale geliyor. Ortalama 22 yolcunun seyahat ettiğini düşündüğümüzde ise bir yılda iki karşılıklı seferde 14 milyon 454 bin saat iş gücü kaybı da ortaya çıkıyor. 3’üncü Köprü nedeniyle bir otobüsün akaryakıt maliyeti 85 bin TL, Köprü ve otoyol maliyeti 37 bin 960 TL, amortisman ve lastik 20 bin TL, ve toplamda ise 142 bin 960 TL’lik bir fatura ile karşı karşıya kalıyor. Kısa mesafeli hatlarda sefer sıklığı ile zararın boyutu ise çok daha fazla. Zarar 285 bin 920.

Otobüs başına yıllık ortalama 200 bin TL maliyet getirmiş durumda. Özellikle İzmit, Adapazarı, Bursa gibi kısa mesafelerde caydırıcı etki yapıp, kayıt dışı ve korsan taşımacılığa davetiye çıkarmakta, ulaşım ekonomisini, ulaşım konforunu ve ulaşım güvenliğini de tehdit ediyor” dedi.

Engelli yasası ve telif ücretleri

İstanbul Ticaret Odası’nda yılın son ayında yapılan mevzuat ve ulaştırma çalıştayında otobüschülerin 2019 yılında yaşayacağı risklere dikkat çektiklerini de belirten Yıldırım, “Engelli yasası bunlardan birisi. Bu yasanın 7 Temmuz 2018 tarihinde uygulanması istendi, ama maalesef bakanlıklar arası koordinasyonun sağlanmaması ile taşıtlarda, otogarlarda ve dinlenme tesislerinde bulundurulacak aparat örnekleri Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı’na onaylatılmadığı için uygulama başlatılamadı. Engelli taşınmasında en az iki engelli taşıtı olması halinde engelli taşıma yapmak isteyenlere araç ve koltuk kapasitesine bakılmaksızın taşıma yetki belgesi verilmesi gerekiyor. Ayrıca engelli bireylerin cinsiyetine göre eğitilmiş ve refakatçi personel çalıştırılması başlatılmalı. Ek olarak engelli taşınmasına yönelik yol öncesi ve yol sonrası düzenleyen bir karayolu yolcu taşıması uygulama genelgesi hazırlanmalı” dedi.

Telif konusunun ise çok sulandırıldığına dikkat çeken Yıldırım, “Bu konuda otobüschülerin kapsam dışında tutulması ve ek bir maliyet getirilmemesi konusunda birlikte hareket etmeliyiz” dedi.

Sorunlara çözüm adresi

Sektörün yaşadığı sorunların çözüm adresi olarak Toplu Ulaşım Yasası’nı gösterdiklerini belirten Yıldırım, “Bu olmadığı takdirde mevzuatlar arasındaki çelişkileri ortadan kaldırmak mümkün değil. Bu yasanın bakanlıklar arası koordinasyonu sağlayarak çıkması ve ulaşım otoritesi başkanlığı kurulması çok önemli” dedi. Bu yasanın yerel mevzuatların sınırlarının belirlenmesi açısından önemli olduğunu belirten Yıldırım, “Bakanlık yetki belgesine sahip taşımacılardan belediyelerin ayrıca belge istemeleri yeni sıkıntılar yaratıyor” diye konuştu. TOBB Sektör Meclisi olarak önemli çalışmalara imza atacaklarının bilgisini, “Yasama ile ilgili taleplerimizi 2019’da TBMM’ye taşıyacağız” sözleriyle verdi.

Otogar sorunu...

2019’un İstanbul’daki otogar sorunlarına çözüm bulunduğu bir yıl olacağına inandıklarını da belirten Yıldırım, “İstanbul Otogarı’nın ıslahı ve Avrupa yakasında otogarın yapımına yönelik önemli adımların atılacağına inanıyorum. Başkan kim seçilirse seçilsin, ilk işimiz kapısını çalmak ve özellikle Anadolu yakasındaki dağınıklığı ortadan kaldıracak çözümü istemek olacak. Bu maliyetlere artık sektörün dayanma gücü kalmadı” dedi.

Geleneksel yapıdan kurtuluş

2019’a girerken sektörün, geleneksel anlayışlardan uzaklaşarak yeni bir vizyonla kendi geleceğini tayin edecek kararlar almasının önemine dikkat çeken Yıldırım, “Birlik ve beraberlik içinde hareket edersek, sektörün geleceği için önemli projelerin arkasında durursak çalışmaları finale taşıyabileceğiz. Artık hiçbirimizin koltuk kavgası yapmadan 2019’dan itibaren bu sektörün geleceğini şekillendirmede sorumluluklarımızın gereği olan adımlarımızı atmamız gerektiğine inanıyorum” dedi.

U-ETDS ile buluşma yılı

2019 yılının sektörün U-ETDS ile buluşma ve uygulama yılı olacağını da belirten Mustafa Yıldırım, “Bu sistem sektör için bir devrimdir. Bu sistem bizim geleceğimizi tayin edecek önemli kararlara temel oluşturacak. Hepimizin bu sisteme sahip çıkması gerekiyor. Ölçemediğiniz şeyi yönetemezsiniz. Şu an bizim yaşadığımız sıkıntıların da temelinde bu var. Arz talep dengesini sağlamak ancak U-ETDS gibi veri tabanı ile mümkün olabilir. Seferlerin verimliliği ve kapasite kullanımına çok önemli katkılar sağlayacak bu sistemi sektörün mutlaka sahiplenmesi gerekiyor. 2020 yılında bu sistem sayesinde daha çok verileri konuşacağız. Bu veriler ışığında sektörümüz şekillenecek, sektörde bir devrim yılı olacak. Tüm bakanlıklara eş zamanlı veri gönderecek bir sistem ulaşım otoritesi başkanlığı kurulmasına da katkı sağlayacak” dedi.

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım herkesin yeni yılını kutladı: “2019’un yılının tüm insanlığa ve ülkemize ve sektöre hayırlar getirmesini diliyorum.” ■



Mercedes-Benz Türk, Sivas’ta Yıldız Kızlarıyla buluştu

Mercedes-Benz Türk’ün toplumda kadının her alanında hak ettiği güce kavuşması, kadınlara sosyal ve ekonomik hayatta fırsat eşitliği tanınması hedefiyle hayata geçirdiği “Her Kızımız Bir Yıldız” projesi topluma katkı sağlamaya devam ediyor. ÇYDD ile ortaklaşa yürütülen “Her Kızımız Bir Yıldız” projesi kapsamında, şehir gezerek eğitimlerine destek verilen kızlarla buluşan Mercedes-Benz Türk yetkilileri,

30’uncu ziyaretini Sivas’a yaptı. Sivas’taki buluşmada, bursiyerlerin kişisel gelişimlerine katkı sağlamak üzere uzman bir eğitmen ile yaratıcı drama etkinliği gerçekleştirildi.

Proje kapsamında maddi desteğin yanı sıra, Yıldız Kızlar’ın kişisel gelişimlerine de büyük önem veriliyor. Cesaretin ve özgüvenin kişisel gelişimde çok büyük rol oynadığına inanan Mercedes-Benz Türk yetkilileri, ziyaret gerçekleştirdiği tüm

illerde Yıldız Kızları eğitimlerini sürdürmeleri ve meslek sahibi olmaları yönünde yöreklendiriyor.

Mezun yıldızlara iş fırsatları

Proje, her geçen yıl daha fazla Yıldız Kız’a ulaşıyor. Her yıl 200’ü üniversite olmak üzere toplam bin 200 öğrenci burs alıyor. Mercedes-Benz Türk, eğitimini tamamlayan Yıldız Kızlar’a kendi bünyesinde istihdam olanakları da sunuyor. ■





Değerli yolcularımızın,
taşıma sektörüne hizmet üreten
kamu çalışanlarımızın ve sektör mensublarımızın
Yeni Yılını
en içten dileklerimizle kutlarız...

FATİH TAMAY
IPRU Başkanı



Değerli yolcularımızın, sektör mensuplarımızın,
kaptanlarımızın, çalışanlarımız ve ailelerinin
Yeni Yılını
en içten dileklerimizle kutlarız.

LATİF KARAALİ
TOSEV Başkanı



Tüm Dost ve Müşterilerimizin
yeni yılını kutlar,
sağlıklı ve mutlu bir çalışma
ortamı dileriz.

Mehmet Öksüz
Yönetim Kurulu Başkanı

www.minitur.com



Değerli iş ortaklarımızın,
meslektaşlarımızın ve
sayın yolcularımızın
Yeni Yılını
kutlar,

sağlık, mutluluk ve
verimli çalışmalar dileriz.



www.hasturizm.com.tr



**Tüm yolcularımızın,
sektörümüzün
yeni yılını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
esenlikler dileriz.**

Özkaymak

Kaptanlar Kulübü düzenledi

'Kentiçi Ulaşımında Dijital Beklentileri'

Kaptanlar Kulübü tarafından düzenlenen "Ulaştırma Platformu: Panel ve Ödül Töreni" etkinliği 25 Aralık Salı günü İTÜ An Teknokent'te gerçekleşti. Kentiçinden turizme, servisten şehirlerarasına kadar sektörün önde gelen yöneticilerinin katıldığı etkinlik, "Kentiçi Ulaşımında Dijital Beklentiler" paneli ile başladı. Moderatörlüğünü Aydın Şoförler Odası Başkanı Semih Özmeriç'in yaptığı panelde Muğla Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı Hamdi Alper Kolukısa, İETT'den Dr. Abdullah Önder Türkoğlu, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı Mehmet

Akkaya, İSTAB Başkanı Turgay Gül, TOHOB'dan Murat Uçar ve Yentakoop'tan Kıyasettin Teli konuşmacı olarak yer aldı.

Kentiçi Ulaşımın Sevilen İsmi Halil Kadife Anıldı

Panelin ardından; geçen hafta vefat eden kentiçi ulaşımın sevilen ismi Halil Kadife sektörün önde gelenleriyle birlikte sahnede anıldı. Halil Kadife ile anıların paylaşıldığı programda, duygusal anlar yaşandı. Programa katılanlar, bu programı düzenleyen Kaptanlar Kulübü'ne özel teşekkürleri iletiler. Kaptanlar Kulübü Koordinatörleri Ekrem Özcan ve Kemal



Karayormuk, sektörümüzün sevilen isimlerinin vefatı halinde

ilk etkinlikte onlara özel program düzenleyeceklerini paylaştılar. ■

Sektörün En Prestijli Ödülleri Sahiplerine Takdim Edildi

Programın ardından 90 bin oyun kullanılarak seçilen Ayın Kaptan Şoförü ödülleri sahiplerine takdim edildi. Hankook Şehirlerarası, Turizm, Temsa Kentiçi ve Servis Ayın Kaptan Şoförleri olmak üzere toplam 4 kategoride Ayın Kaptan Şoförü ödülleri verildi.

Ödül alan kaptanlar şu isimlerden oluştu:

Hankook Şehirlerarası Ayın Kaptan Şoförü Ödüllü Alanlar:

Özdiyarbakır Turizm'den Ramazan Solar, Kamil Koç Otobüsleri Tic. AŞ'den Aydın Toprak, Can Diyarbakır'dan Servet Katran
Turizm Ayın Kaptan Şoförü Ödüllü Alanlar: Ecco Tur'dan Bülent Erbaş, TUREX'ten Ercan Aydın ve Birol Genç
Temsa Şehiriçi Ayın Kaptan Şoförü Ödüllü Alanlar: İETT'den İbrahim Uzun, Muharrem Güney ve Hakan İkiz
Servis Ayın Kaptan Şoförü Ödüllü Alanlar: Özgür Turizm'den Mustafa Kanlı, Gürsoy Turizm'den Tuncay Uzun, Kırmızı Beyaz Turizm'den Yaşar Sarıoğlu



B Serisi ile

Thermo King ürün gamını genişletiyor

Thermo King, kamyonetler ve vanlar için geliştirilmiş tamamen elektrikli B Serisi model soğutucu üniteleri ile ürün gamını genişletiyor. Ünitenin motor kısmında herhangi bir kompresöre ihtiyaç duyulmadan aracın kendisine ait akü sistemiyle çalışıyor. B Serisi üniteler, sürücü tarafından direkt olarak kabinde Thermo King Direct Smart Reefer (Thermo King Akıllı Soğutucu) kumandasıyla kontrol ediliyor.

Aracın aküsünden güç alan B-Serisi, sessiz çalışması sayesinde gürültü kirliliği konusunda hassas bölgelere, şehirlere yapılacak dağıtımlar için ideal ünite olarak öne çıkıyor. Kullanıma hazır TracKing sistemi ile de ünitenizi uzaktan gerçek zamanlı takip ve görüntüleme imkanı veriyor. Ayrıca bu bilgilere sadece bilgisayar üzerinden değil tablet ve mobil telefon üzerinden de kolayca ulaşım özelliğine sahip. Böylece soğuk zincir operasyonunun gereklilikleri olan ünite sıcaklığı, ürünü koruma ve zamanında teslimat gibi kriterler denetim altına alınıyor. ■



Altur'un Sultanları

Türkiye'nin en büyük araç filolarından birine sahip Altur Turizm'de 6 kadın kaptan da hizmet veriyor.

Altur Turizm'in geleneksel kaptan buluşmasında 6 kadın kaptan ile bir araya geldik ve bu mesleği tercih nedenlerini ve kaptanlık üzerine söyleşi gerçekleştirdik. Nurten Polat Altur'un ilk kadın kaptanı. Polat Kaptan diğer kadınların da firmada yer almasının yolunu açmış. İşte yolların ve Altur'un 6 sultanının dile getirdikleri:

Erkeklerin kahvesini ele geçireceğiz

Nurten Polat: 24 yıldır servisçilik yapıyordum. Kendi arabamı sattım. 2009 yılından beri de Altur'un filosunda çalışıyorum. Daha sonra Hikmet Albayrak'a, 'kendi aracım ile değil de firmanın filosunda kaptan olarak çalışmak istiyorum' dedim. Hemen beni işe aldı. Ben de birkaç yere daha haber saldım, diğer arkadaşlarıma söyledim, şimdi 6 kaptan olduk. İnşallah erkeklerin oturduğu kahveyi de ele geçireceğiz. Benim çocuğumdan beri kaptanlık yapma isteğim var. Yurtdışında okumama rağmen şoförlük müthiş çekiyor beni. Ailemde de ben bir ilkim, bu anlamda bu işi yapan. Şehirdışı da çalıştım. 1,5 yıl taksicilik de yaptım. Büyük otobüs de kullanıyorum, midibüs de. Şu anda İş Bankası personelini taşıyorum. Erkekler tarafından trafikte seyir halindeyken korna basmalar, resim çekmeler, selam vermeler olmadığı, yani taciz olmadığı takdirde bu işi yapmak çok güzel. Kadınlar trafikte çok daha dikkatli. Şu ana kadar kadınların bir kazası yok. En temiz araçlar bizim. Taşıdığımız personele sorun; en güzel taşıma, konuşma, davranış, sohbet bizde... Yolcularımız da çok memnunlar. Arkadaşlarımla birlikte bu işi daha ileri taşıyacağız. Müdürlerimize çok saygılıyız ve biz de onların yanında yer alacağız. Personel ilk geldiğinde kemerler takılıyor, bizi görünce bir 'aaa!' deniliyor, biraz tedirginlik oluyor ama trafikte seyrederince daha sonra büyük bir memnuniyet duyuluyor. 23 yaşında oğlum, 19 yaşında kızım var. Benimle



ERKAN YILMAZ

büyük gurur duyuyorlar. Köyümden tek benim. Yolların sultanı diye beni düğünlere çağırıyorlar.

Keşke daha önce girseydim

Fadime Şahin: 7 ay önce başladım. Sağlık alanında şofördüm, emekli oldum. Beceremeğime inandım, geldim. Keşke bu işe daha önce girseydim de sağlık alanında olmasaydım. O hırsla daha çok çevre edinirdik. Her şey para değil. 7 ayda dördüncü grup personelini taşıyorum. Ama diğer personelden bana hala mesaj geliyor. Taşıdığımız kurumlarda farklı araçlardaki personel bizi görünce, 'abla bizi de siz taşıyın' diyor. Ziraat Bankası personelini taşıyorum. İki oğlum var. Bir oğlum; 'anne, arkadaşlarıma hep seni örnek olarak gösteriyorum' diyor.

Oyuncaklarım hep arabaydı

Neşe Güler: Ben 98'den beri araba kullanıyorum. 2010'da ağır vasıtaya yükselttim. Araba kullanmayı seviyorum. Şu anda Ataköy Akbank servisini çekiyorum. Bir senedir buradayım. Daha önce okul servisini çektim. Bundan önce de özel bir yerde, arkadaşın arabasında çalışmışım. İşimi severek yapıyorum. Bu çocukluktan gelen bir şey. Çocukluğumda oyuncaklarımın hepsi arabaydı, hep arabalarla oynardım. Bir tane arabam vardı. Hatta ben ona bir direksiyon yapmıştım. Gittiğim yere arabayla giderdim. Bu meslek çocukluktan gelen bir şey, çünkü ben işimi severek yapıyorum. Saygı duyuyorum. Yaptığım isten dolayı da gurur duyuyorum. Altur, Türkiye'nin en büyük firması; çok kaliteli ve büyük bir firma. O yüzden ben Altur Turizm'de çalışmaktan büyük mutluluk ve gurur duyuyorum. Bizim taşıdığımız personelle iletişimimiz daha iyi. Çok memnun kalıyorlar. Trafikte çok sabırlıyım. Her konuda, her şeye karşı sabırlıyım. Emekliliğime 8 yılım var. Emekli olduktan sonra da kısmet olursa Altur'da devam etmek istiyorum.

Arkadaşlarımızı çağırıyoruz

Hikmet Işıkcankat: Sağlık sektöründen emekli oldum. Ek gelir gerekiyordu. Önce Uber'e binmiştim. Birkaç defa Uber şoförleri ile sohbet ettim. Dedim ki bu iş karlı. Gerekli evrakları aldım. Psikoteknik rapor vs. 1,5 ay kadar Uber şoförlüğü yaptım. Çok yorucu oradaki sistem. 12-13 saat sürekli direksiyon sallıyorsunuz. Baktım beni fazla yoruyor. Bir de İstanbul trafiğinde yeterli müşteri sayısına ulaşamıyorsunuz. Sistem sizi sürekli Sultanahmet'e sokuyor en çok. Giriyorsunuz, çıkamıyorsunuz. Para kazanamıyorsunuz. Bu işi bırakayım ve başka bir şey yapayım. Kurumsal bir yer olmalı diye düşündüm, bir bayan olarak. Altur geldi aklıma. Başvurdum hemen aldılar. Kendim başvurdum. A, tamam ben şoförlük yapayım özgür bir iş çünkü. Özgürsünüz mesleğinizde, araba kullanmayı çok seviyorum çocukluğumdan beri... Başladım, gayet keyifli gidiyor, memnunum. İki ay oldu. Bir kızım var, 31 yaşında. 59 yaşındayım, çalışmak iyi geliyor. Emekli oldum diye evde otursaydım kesinlikle yaşlanırdım. Yaşlanmamak için çalışacağız. Esasında buradaki kadınların hepsinin geçmişinde araba, bisiklet, motor var. Ailemde bu işi yapan yok benim de.

Konuştuğumuzda bu çıkıyor. Başarılar diliyorum. Pek çok kadın arkadaşımızın gelmesini istiyorum. Çünkü çok titiz araba kullanıyoruz, biz kesinlikle. Personelle iletişimimiz de farklı. Defacto personelini taşıyoruz. Herkes personel tarafından çalışıyor. Okul daha zor. Şirket de bize destek oluyor.

Minibüs şoförleri de kadın olmalı

Burçin Navruz: Uzun yılladır şoförlük yapıyorum. Altur'a girişi çok kısa oldu. Benim kendi dükkanım vardı. Pert oto toplayıcılığı yapıyordum. Pert olan arabaları topluyor ve satıyordum. Bu işe biraz sermaye gerekiyordu, artık yapmıyorum. Çok rahat ve güzel bir meslek. İstanbul trafiğinde geziyorsunuz, yorucu değil. Çok sabırlıyız. 3 kızım var birisi Tıp okuyor. Biri de 13 yaşında, o da inşallah üniversiteye gidecek. Anneler daha sabırlı çocuklardan dolayı. Erkekler bizim kadar sabırlı değil. Annelik ayrıca sabır gerektiriyor. Bence şoförlüğü kadınlar daha iyi yapıyor. Çocuklarımız hiçbir zaman neden bu işi yapıyorsun demedi. Çocuklarımız benimle gurur duyuyorlar. Çok seviyorlar. Bir kadın istedikten sonra o iş kadın işi, bu iş erkek işi diye bir şey yok. Ayrıca şoförlük güç gerektiren bir iş değil, sabır işi, kadınların sabrı daha yüksek. Biz daha güler yüzlüydük, daha saygılıyız; bu bir gerçek. Taşıdığım personel beni ilk gün gördüğünde, "Bize de bu yakıştırdı" dediler. Bağcılar Metro Gross Market personelini alıyorum Çekmeköy, Sangazi, Sultanbeyli dağıtıp Maltepe'de kendi evime geçiyorum. Bu işe girmeseydim demedim hiç, gerçekten çok memnunum. Çok rahat çalışıyorum. Kimse karışmıyor. Gayet rahatız. Bayanlara tavsiye ediyorum. Kendilerine güvenmelerini tavsiye ediyorum. Kendine güvindikten sonra bu işi yapabilirler. Hatta bence İstanbul'daki minibüs şoförleri de kadın olmalı. Daha saygılı oluruz, bağırıp çağırmadan yapar kadınlar bu işi, daha da iyi olur.

Önceden başlamadıgıma pişmanım

Minnaz Adatepe: Ev hanımı iken şoförlük yapmaya karar verdim. Ailemde bu işi yapan yok. Genelde ailem fırıncıdır. Ben direksiyon dersi veriyordum. 30 yıldır şoförüm, kendime de güveniyorum. Bu işin gerekli belgelerini aldım. 8 aydır da bu işi yapıyorum. 11 servis değiştirdim bugüne kadar sorunsuz şekilde. Hep takdir görüyoruz. Çok mutluym. Daha önce bu işe girmedığım için çok pişmanım. ■



*Alınan her bilette bambaşka bir öykü,
bambaşka bir varış noktası saklıdır.
Bir bilet bizi sevdiklerimize kavuşturur,
bir başkası hayalini kurduğumuz tatile.
Ama hepsinin ortak noktası “yolculuk”tur aslında.
Biletall.com Ailesi olarak tam **12 yıldır**
emeği ve özveriyi, konforlu ve emniyetli
yolculuklara dönüştüren
yol arkadaşlarımızla birlikte olmanın
gurur ve mutluluğunu yaşıyoruz.*

Yollarda da, Yeni Yılda da Birlikteyiz!

— Yeni yılınız kutlu olsun. —



www.  .com.tr™

nereye gitmek istiyorsan oraya!...