

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü karayolu yolcu taşımalarına müdahale etmeyi sürdürüyor

BU İNAT NİYE?

● Havalimanları Yer Hizmetleri Yönetmeliği'nde Yapılan son değişiklikle havalimanı işletmecisine karayolu taşımacısını belirleme yetkisi 28 Ağustos 2018 tarihinde tekrar verildi.

Havaalanına yönelik taşımaların havalimanı işletmecisine düzenlenmesine yönelik süreç Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün 28 Ağustos 2018 tarihinde yayınladığı yeni Yönetmelikle yeniden başladı. Havaalanına yönelik yolcu taşımalarında ilk adım 17 Haziran 2017 tarihinde atılmış; Yönetmelikte yapılan değişiklik, havalimanından çevre il ve ilçelere yapılacak yolcu taşımalarını düzenleme yetkisinin havalimanı işletmesine verilmişti.

DEĞİŞİKLİK NEYDİ?

Değişiklikte, "Havalimanı ve çevre il ve ilçeler arasında yapılacak düzenli (tarifeli) yolcu taşımaları havalimanı işletmesince düzenlenecek. Aynı güzergahta en fazla bir firma hizmet verebilecek. Kamu-özel işbirliği projeleriyle yapılan ve işletilen havalimanlarında DHMİ'nin yetkisi, havalimanı işletmesince kullanılacak" deniliyordu.

SEFERLER BAŞLADI

Bunun ardından Bursa Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım şirketi BRULAŞ Bursa ile Sabiha Gökçen Havalimanı arasında taşımacılık yapmaya başladı. Aynı seferleri Kocaeli Büyükşehir Belediyesi de başlattı.

HUKUK MÜCADELESİ

Karayolu taşımacılarının endişelendiren bu adımların ardından hukuk mücadelesi başlatıldı. Yönetmelik değişikliğinin iptali ve yürütmenin durdurulması istemiyle Günaydın Turizm, TOFED ve TOF olmak üzere 8 kuruluş Danıştay 15. Dairesine dava açtı. Açılan davalar arasında ilk sonuçlanan, Günaydın Turizm'in davası oldu. TOF-TOFED'in açtığı davalara yönelik kararlar da alındı. Danıştay 15. Dairesinin kararında, Sivil Havacılık Kanununda yer hizmetleri hususunda düzenleme yapma yetkisinin UDH Bakanlığına verilmiş olması, bu amaçla çıkarılan Yönetmelikte adı geçen yolcu taşımalarının yer hizmetleri kapsamında görülmesi nedeniyle, bu yetkinin havalimanı işletmecisine devri mümkün görülmemekte olup, uygulanması halinde telefisi güç veya imkansız zararlar doğacağından; yürütmenin durdurulduğu belirtilmişti.

YENİ DÜZENLEME

Yeni Yönetmelikte yer alan düzenlemede "yolcuların şehir merkezi ve çevre iller arasında taşınması A grubu çalışma ruhsatı almış kuruluşlar tarafından gerçekleştirilebileceği ve bu hizmetin Yönetmelik esaslarına göre verilmesinden havalimanı işletmecisinin sorumlu olduğu" yer alıyor.

TAŞIMACILAR SORUYOR?

Kazanılmış hukuk mücadelesine rağmen Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün karayolu taşımacılığına yön verme kararında ısrarcı olması taşımacıların aklına "BU İNAT NİYE" sorusunu getiriyor. Ayrıca yapılan son düzenleme Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği esaslarına aykırılık taşıyor mu? ■

● 17 Haziran 2017 tarihinde yapılan değişiklik, ilk defa getirilen bu husus, taşımacıların hukuk mücadelesi sonunda durdurulmuştu. Buna rağmen aynı yönlü yeni bir Yönetmelik değişikliği yapılmış bulunuyor. Hukuka rağmen bu düzenlemede inat edilmesi karayolu taşımacılarına "BU İNAT NİYE" dedirtiyor.

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz:

Mercedes-Benz Sprinter yatırımı yapmanın tam zamanı

Okul taşımacılığına uygun Mercedes-Benz Sprinter araçların Temmuz sonu itibarıyla pazara sunulduğunu ve 100'ün üzerinde bir satışında gerçekleştiğini belirten Tufan Akdeniz, "Zor bir süreç yaşanıyor. Ocak'tan bugüne kurdaki artış yüzde 66. Ancak bu artış araç fiyatlarına henüz bu seviyede yansımada.

Bunu fark eden müşteriler aracı alıyor zaten. Bu sürecin yine de yatırım yapmak için doğru bir zaman olduğunu düşünüyorum. Maliyet artışları tabii ki bizi de zorlayacak ama bu zor günlerin de aşılabacağına inanıyorum. Zorluk varsa azim göstereceğiz, bunu aşacağız. Bize düşen öngörmek ve planlama yapmak. 6 ay sonrasını planlamamız lazım" dedi. **ERKAN YILMAZ ■ 5'te**



Tufan Akdeniz

Kurdaki yükseliş araç fiyatlarını çok yükseltti. Pazar giderek daralıyor. Sektöre yeni girişler durdu.

Servisçiler araç yatırımı için "TEŞVİK" istiyor



Yeni araç fiyatlarının çok yukarıya çıktığını belirterek alımın giderek zorlaşığına dikkat çeken İSTAB Başkanı Turgay Gül, "Yeni araç alımında sektörümüze teşvik verilmesini istiyoruz. Herhangi bir teşvik sağlanmadığı takdirde yeni araç yatırımı yapmak artan fiyatlarla çok zor. Sektörde yeni araç bazında daralma söz konusu. Yeni araç alan tedarikçilerin sektöre girişi durdu" dedi. **■ 4'te**

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, yolcu taşımacılarının çok zor bir süreç yaşadığına dikkat çekiyor:



Sektörün meclisi yenilenmeli

TOSEV gecesi 22 Eylül'de

Ötobüsçülerin çocuklarına burs vermek için kurulan Türkiye Ötobüsçüler Sosyal Dayanışma ve Eğitim Vakfı (TOSEV) 22 Eylül Cumartesi akşamı Tüyap Palas Otel Balo Salonu'nda bir dayanışma gecesi düzenliyor. Gece öncesinde TOFED'e bağlı 89 derneğin başkanı ve genel yönetim kurulu üyeleri ilk defa çok geniş kapsamlı bir toplantıda bir araya gelecek. Bu toplantıda otogarlar konusu, artan maliyetler ve U-ETDS konuları görüşülecek. ■



150 otobüslük ihale 27 Eylül'de

4 Eylül'de yapılan ve kamu yaran oluşmadığı gerekçesiyle iptal edilen 150 otobüslük yeni havalimanı ihalesi bu kez 27 Eylül'de bir kez yapılacak. İlk ihalede 468 milyon olan muhammen bedel bu kez KDV dahil 702 milyon olarak belirlendi. İstanbul Yeni Havalimanı'na 18 hat üzerinden 150 otobüsle yapılacak olan bagajlı lüks taşımacılık ihalesini 4 Eylül'de Altur - Havaş - Free Turizm konsorsiyumu KDV dahil 475

milyon 488 bin lira bedelle kazanmıştı. İsteklilerin 2017 yılı içerisinde toplu ulaşım hizmetinden kaynaklı en az 260 milyon TL'lik yapmış olduğu ciro ve bunu belgeleyen fatura suretlerini teklifleri ile birlikte sunmaları istendi. İhaleye katılacak isteklilerin 130 adet en az 12 metrelik otobüsün kendi malı olduğunu teyit eden ruhsat fotokopilerini teklifleri ile birlikte sunmaları da istendi. ■

UITP Türkiye Konferansı Bursa'da Gerçekleşecek - 15'te

1000 çekici siparişinin ilk 150 adetini aldı

Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, "Bu 150 adetlik yatırım 1000'lik siparişin ilk dilimi oldu. 1000 adetlik yatırımı 2020 yılına kadar yapmayı hedefliyoruz" dedi.



15'te

MAN Aile Günü'nde 10 bin kişi buluştu



16'da

IAA Hannover Ticari Araç Fuarı 20-27 Eylül'de

Temsa, üç gözde aracıyla, Anadolu Isuzu, 5 yeni model lansmanıyla, Karsan'da Öğrenci Dostu Okul Otobüsü'nü tanıtacak. **■ 14'te**

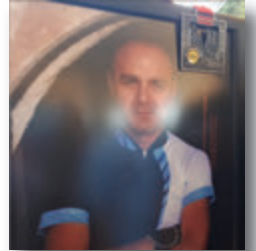
Halil İbrahim Ünver son yolculuğuna uğurlandı

Bostancı açıklarında 6 Eylül'de düşen helikopterden yaralı kurtulan ancak kaldırıldığı hastanede yaşamını yitiren Otokar Yönetim Kurulu Başkanvekili Halil İbrahim Ünver, son yolculuğuna uğurlandı. **■ 14'te**



Mustafa Karşoğlu son yolculuğuna uğurlandı

Turport Turizm firma sahibi Mustafa Karşoğlu Şakirin Camii'si'nde kılınan cenaze namazının ardından Karacaahmet Mezarlığı'nda defnedildi. **■ 4'te**



Sonat Demirci'nin acı kaybı

Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci, babası Fehmi Demirci'yi kaybetti. Fehmi Demirci, sevenlerinin katıldığı, cenaze namazının ardından son yolculuğuna uğurlandı. **■ 14'te**



TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi ve TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım'ın annesi Zeynep Yıldırım son yolculuğuna uğurlandı



13'te



Dr. Zeki Dönmez

Zor günler

11'de



Mustafa Yıldırım

Yazısını yazamamıştır



Akif Nuray

Üretim Artarsa...

3'te



Salim Altunhan

6 Milyon Dolarlık İnsan...

2'de



Ekrem Özcan

Dönem İhracat Dönemi

15'te

2'de

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, yolcu taşımacılarının çok zor bir süreç yaşadığına dikkat çekiyor:

Sektörün meclisi yenilenmeli

Yaşanan ağır sorunlara hızlı çözüm üretmek gerektiğini belirten Mevlüt İlgin, “TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi bu amaçla hayata geçti. Çok arzu ettiğimiz halde icracı bir sektör meclisi yapısına dönüşümü sağlanamadı.

Şimdi önümüzde yeni bir süreç var. Sektör meclisinin 4 yıllık dönemi bu ay son buluyor. Meclis yenilenecek. Biz başkan seçimi konusunda yeni bir sürece adım atmak istiyoruz. Sektör Meclisi’nin başkanının herhangi bir sivil toplum örgütünden bağımsız bir kimliğe sahip olmasını arzu ediyoruz. Sayın Mustafa Yıldırım, eğer bu kimlikle yeniden aday olursa onu destekleyeceğiz” dedi.

Zor süreç...

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, Taşıma Dünyası’na çok özel açıklamalarda bulundu. Yolcu taşımacılarının tamamının çok zor bir süreç yaşadığına dikkat çekerek konuşmasına başlayan Mevlüt İlgin, “Bu zorlukları yine hep bir-

likte çözmemiz mümkün. Birlik olabiliriz için de önümüzde yeni bir süreç var. TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi yönetiminin 4 yıllık dönemi sona eriyor. Bu ay yeniden meclis yönetimi belirlenecek. Bununla ilgili TOBB’u ziyaret ettik. Sektör Meclisinin Bakanlığın bazı yetkilerini devrettiği icracı bir yapıya dönüşmesi konusundaki talebimizi yeniden ilettik, bu haliyle ağlama duvarı haline geldiğini ifade ettik. Bunun önüne geçecek bir yapılanma lazım. Bunu da sektör meclisleri yetkililerine önerdik. Sektör Meclisi başkanlığına geçen dönem, Sayın Mustafa Yıldırım TOFED’in önerisiyle seçildi. Ama taleplerimizin önemli bir kısmı sektör meclisinde hayata geçmedi. Meclis verimli çalıştı, ama aldığı kararlar kamu tarafına zamanında ulaşmadı. Bu şikayetimizi dile getirdik. TOBB yetkilileri söz verdiler ve ‘bu, istediğiniz gibi olacak. TOBB bu süreçte daha aktif olacak’ dediler.

Sektör meclisine yeni üyeler

Biz sektör meclisinde üye olan ama toplantıya katılmayan 7-8 üyenin yerine yeni üyeler önerdik. Mesela, yeni üye olarak Mini Tur firma sahibi Mehmet Öksüz var. Özkaymak Turizm’in sektör meclisinde olmasını önerdik. Türkkan Turizm ve Fasiş Kırmızıgül Turizm de önerdiklerimiz arasında. Biz meclisin daha aktif çalışmasını istiyoruz. Yeni otogar işletmeleri olarak Edirne, Erzurum ve Adana otogar işletmelerini önerdik. Sek-

tör meclisi, bizim kanunla kurulmuş bir birlik olma talebimize alternatif bir oluşum olarak ortaya çıktı” diye konuştu.

Bağımsız başkan önemli

TOFED’in talebi ile kurulan bu meclisin başkanının yine TOFED’ten olmaması için TOF Başkanı Mustafa Yıldırım’ı başkan olarak önerdiklerini belirten İlgin, “Biz Sayın Yıldırım’ın çalışmasından memnunuz. Sayın Yıldırım çok tecrübeli, marka haline gelmiş bir isim. Bilgisine ve çalışma azmine kimsenin diyeceği bir laf yok. Yeni dönemde de kendisine yine Başkan olması konusunda teklifimizi ilettik. Ama geline süreçte artık TOFED’e üye derneklerin ve firmaların ağırlıkta olduğu bir meclis var. Sayın Yıldırım’ın, TOBB Sektör Meclisi Başkanı unvanının yanı sıra TOF unvanını da kullanmasından üyelerimiz rahatsız. Biz sektör meclisinin başında illa ki TOFED’den birinin olmasını istemiyoruz, Sektör Meclisinin başkanının bağımsız bir kimliğe sahip olmasını istiyoruz. Önümüzde önemli sorunlar var. İstanbul Otogarı’nın yerinde kalması ve yeni otogarların açılması noktasında Sektör Meclisi başkanının bağımsızlığı önemli. Sayın Yıldırım, bu süreçte eğer



Mevlüt İlgin

TOF Başkanlığını bırakırsa sektör meclisi başkanlığında yine adayımızdır. TOF Başkanı olarak devam edecekse yeni dönemde adayımız Sayın Yıldırım olmayacak. Sayın Mehmet Erdoğan, Sayın Levent Birant’ın isimleri aday olarak geçiyor. TOFED tarafı beni aday olarak görmek istiyor. Kararımızı belirleyeceğiz. Yeni dönemde birinci hedef icracı bir meclis olması, ikinci hedef Bakanlığın da kabul ettiği Yolcu Taşımacılığı İstisna Kurulu’nun hayata geçmesi, üçüncü hedefimiz ise terminaller ve sektörel sorunların kamuya aktarılmasında daha aktif olunmasıdır. Bu hedeflere bağımsız bir kimliğe sahip başkan ile yürümek istiyoruz. Sayın Yıldırım’a bunu ilettik, düşüneceğini belirtti. Biz, ‘bir federasyonun değil, hepsinin ortak başkanı ol’ diyoruz” dedi.

TOBB, IPRU’ya destek vermedi

TOBB’a ilettikleri konulardan birinin de IPRU’nun bundan sonraki sürecine yönelik olduğunu belirten Mevlüt İlgin, “TOBB, IRU’ya üye. Ama Türkiye’den çıkmış ve 21 üyeye ulaşmış uluslararası bir taşımacılık bir örgütüne TOBB’un da gereken desteği vermesi gerektiğini düşünüyoruz. Bugüne kadar hiçbir destek almadık.

Üstelik TOBB, tüm sivil toplum ör-

gütlerinin ve özel sektörün çatı örgütü konumunda. Bu desteğin olmamasında sektör meclisinin de katkısı var. Çünkü IPRU, TOFED’in örgütü olarak algılandı. Oysa IPRU’ya tüm federasyonlar üye. IPRU bu ülkenin bir kazanımı ve buna böyle bakılmalı” dedi.

Ali Çıkkın’a görev daveti

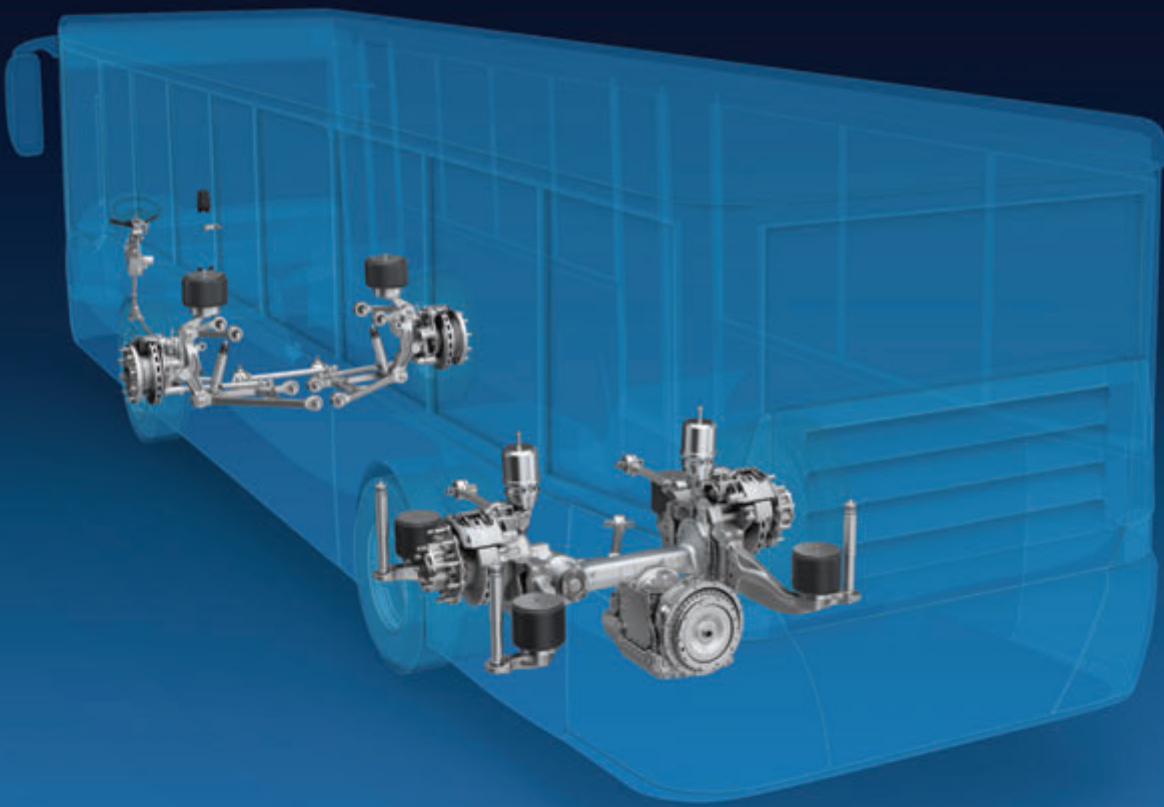
IPRU’nun kuruluşunda Ali Çıkkın’ın çok büyük emekleri olduğunu belirten Mevlüt İlgin, “IPRU kurulurken TOFED’in Başkan Yardımcılığı görevi yapan Sayın Ali Çıkkın’ın, IPRU’nun kuruluşunda ve örgütlenmesinde çok büyük emekleri olduğunu kabul etmeliyiz. Yaşanan birtakım olumsuzluklara bakıp, IPRU’daki başarılı çalışmalarını göz ardı edemeyiz. Artık Sayın Ali Çıkkın’a, IPRU’da tekrar aktif bir görev verilmesi gerektiğine inanıyor ve bu yönde çağrıda bulunuyorum” dedi.

İmza kampanyası

İstanbul Otogarı’nın yerinde kalmasına yönelik, gündeme getirdikleri ancak hayata geçiremedikleri imza kampanyasına yeniden başlayacaklarını belirten İlgin, “Otogarlar konusunda daha verimli bir çalışma yürütülebilmesi için Sayın Galip Öztürk tarafından 22. Dönem Diyarbakır Milletvekili ve ulaştırma alanında kariyeri olan Prof. Dr. Aziz Algör AVTER’e danışman olarak atandı. Otogarın tadilatına yönelik çok iyi bir proje hazırlanmış durumda” dedi. ■

Baştan sona etkileyici: ZF’den komponentler ve sistemler

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF’nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Ürünlerimiz yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde inip binmelerini, güvenli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlıyor. Dahası, ZF ürünleri birbirlerine tam olarak uyumludur ve en üst düzey teknolojiyle geliştirildikleri için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. ZF komponentleri ile aracınızın hem kullanım ömrü maliyetlerini hem de araç ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz.



zf.com/buses



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

6 Milyon Dolarlık İnsan...

Sinemalarda haftalarca kapalı gişe oynayan filmi hatırlayanlar vardır. Neredeyse yeniden bir insan inşa etmişlerdi, teknik anlamda ve bu insan 6 milyon dolara mal olmuştu. Artık bütün kötülükler karşı durulabilirdi, zaten bu yaratık insan da öyle yapıyordu. Film icabı her şeyi yapan bu yaratık insan, sadece hayal... Öyle bir yaratık/insan yok. Böyle bir insana sadece çocuklar ve otobüsçüler inanır. Ne yazık ki, inanıyorlar da...

On günlük bayram sürecinde neredeyse bütün firmalar gece gündüz insan taşıdı. Ekonomik krize ek olarak dövizin her geçen gün yükselmesiyle sezonu arzu ettiği gibi geçiremeyen otobüsçü, bayram hareketliliğini değerlendirmek istedi haklı olarak. Onun için de Türkiye’nin bir ucundan diğerine tek şoförlü seferler koydu. 30 saatlik yolu, bırakın bir faninin 6 milyon dolarlık adamın bile kat etmesi mümkün değil. Ama dedik ya, otobüsçüler bu olmayan 6 milyon dolarlık yaratığı inanan tek sektör.

Havayolunun Bakanlık destekli büyümesi, demiryollarının devlet destekli hızlanmasıyla ekonomik güçlükler ve komşu ülkelerde yaşanan savaşlar

karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün her geçen gün biraz daha sıkıntıya düşmesine neden oluyor. Bu kadar zorluk içinde böylesi bir hatayı yapan, ülkemizin ana ulaşım sistemi olan karayoluyla yolcu taşımacılığının kendi gücüne inanmadığını da görmüş oluyoruz bu arada.

Otobüsçülük sektörü kendi gücüne inanacak olsa, bir elin parmakları kadar olan federasyonları ve her şehirdeki dernekleri ile hayatın gidişatını düzene sokabilir. Otobüsçü kendi gücüne inanacak olsa o federasyonların başındakileri silkeleyip atar omuzlarından ve sorunlarını kendi çözer. Federasyon ve dernek yöneticilerinin neredeyse hepsinin dönen tekeri yok... Dolayısıyla da otobüsçünün derdinden anlamıyorlar. Anlasalar, en azından tek şoförlü sefere çıkılmasına izin vermezler. Onların derdi para kazanmak. Ama aradaki güven ve huzur kalkarsa yolcu ne diye otobüsü tercih etsin ki!

Otobüsçüler, bayram nedeniyle üç gün doluluk yaşar ve para kazanır... Ama yolcunun güvenini kaybettiğinde ne yaparsa yapsın bir daha o güzel günleri mumla arasa bulamaz sektörümüz. ■



- ✓ Alarm & Kamera Sistemleri
- ✓ Yazılım Programı Destek
- ✓ Fiber Optik Sistem
- ✓ Yapısal Kablolama
- ✓ Notebook Tamiri
- ✓ Adresli ve Konvansiyonel Yangın Sistemi

Tel - Fax:
Karadeniz Mahallesi 0362-230 40 21
Mescidizade Sokak 17/1 0362-234 72 82
İlkadım / SAMSUN 0362-231 06 52

Brisa yerli üretimini güçlendiriyor

Bridgestone, Lassa ve Dayton ana markalarıyla Türkiye lastik sektörünün lideri Brisa, katma değerli ürün geliştirme ve üretme faaliyetlerine ivme kazandırmak üzere İzmit fabrikası içerisinde belgelendirilen Ar-Ge Merkezinde yerli teknoloji üretiyor. Son üç yılda 50 milyon TL'lik Ar-Ge yatırımı yapan Brisa, ürettiği yerli teknoloji ve mühendisliği 70 ülkeye ulaştırıyor.

Aksaray Fabrikası'nda deneme üretimleri başladı

Brisa'nın Türk mühendislerinin üretim



sektörünün gözbebeği olduğunu belirten **Brisa CEO'su Cevdet Alemdar** "Son 3 yılda

AR-GE alanında yaklaşık 50 milyon TL yatırım gerçekleştirdik. Bu yatırıma ek olarak 50 milyon TL yatırımla da ülkemizde başka hiçbir üreticide olmayan özel karışım teknolojisini hayata geçirdik. Bu yeni teknoloji ile otomotiv firmalarına dünya standartlarında lastik geliştiriyoruz. Heyecan verici bir gelişme de Aksaray'daki ikinci fabrika yatırıмымız. Anadolu'nun tam ortasında Hasan Dağı eteklerinde kurduğumuz fabrikamızda deneme üretimlerimiz başladı. Akıllı fabrika kriterlerine göre inşa edilen fabrikamızı ülkemize kazandırıyoruz." dedi. ■

Gürültüsüz Lastikler için Sürücüsüz Otomobiller

Bridgestone, lastik gürültü testlerinde otomatik sürüş teknolojisinden faydalanmak için ZMP ile anlaştı. İşbirliği kapsamında Bridgestone, lastik teknolojisi ve testleri konusundaki



üzere ZMP'nin gelişmiş robotik teknoloji ürünlerinden ve hizmetlerinden yararlanacak.

Bridgestone, şirkete ait test merkezlerinde test sürüş pilotlarının katılımıyla çeşitli lastik performans testleri gerçekleştiriyor. ZMP ile ortaklaşa yürütülen bu geliştirme projesiyle birlikte lastiklerin gürültü testlerinin otomatik sürüş teknolojileri kullanılarak gerçekleştirilmesi hedefleniyor. Araçların test merkezlerinde otomatik sürüş teknolojileri kullanılarak hareket ettirilmesi için otomatik sürüş aracı RoboCar® MiniVan ve Bridgestone'un yeni nesil lastiklerinden yararlanılacak.

Bridgestone ve ZMP, yeni anlaşma ile birlikte, 2019 yılında lastik gürültü testlerinin SAE-Seviye 4 kademesinde insansız otomatik sürüş teknolojileri kullanılarak yapılabilmesi için çalışacaklar. ■

uzmanlığını otomatik sürüş sistemleri teknolojileri alanında güçlendirmek

Özel halk otobüsçüsüne destek

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, toplu ulaşımdaki maliyet artışını vatandaşlara yansıtmamak için, toplu ulaşım araçlarını 'sübvans' etme kararı aldı. Ücret entegrasyonuna dahil olan deniz toplu ulaşım araçları, özel halk otobüsleri ve İstanbul Otobüs AŞ otobüslerinin her bir geçiş başı 55 ile 70 kuruş desteklenmesini içeren rapor, meclis üyelerinin oy birliğiyle onaylandı. İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne 470 milyon TL'ye mal olacak sübvansiyon, 1 Ekim 2018-30 Haziran 2019 tarihleri arasında geçerli olacak. İşletmeciler, maliyetleri karşılama oranlarına (gider/gelir oranı) göre 4 sınıfa ayrıldı. Karşılama oranı düşük kategorideki araçlara yolcu başı daha yüksek sübvans bedeli ödenecek.

Maliyet karşılama oranlarına göre sübvansiyon bedeli:Yüzde 70 ve altı olanlara 70 kuruş,Yüzde 70 - 80 aralığında olanlara 65 kuruş,Yüzde 80 - 90 aralığında olanlara 60 kuruş, Yüzde 90 ve üstü olanlara 55 kuruş geçiş başı destek verilecek. Özel halk otobüsleri ile İstanbul Otobüs AŞ otobüslerine verilen destek miktarı, UKOME'nin belirlediği uzun mesafeli, çift biletin geçerli olduğu yolculuklarda 2 katına çıkacak. ■

Mercedes Otobüs ve Kamyonda fırsatlar

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, kamyon ve otobüs ticari araç ürün grupları için hazırladığı Eylül ayına özel kampanyalar

Kamyonlarda Fırsatlar

Mercedes-Benz

Finansal

Hizmetler'in, 2017

Model yılı ve altı

Mercedes-Benz

İnşaat/Çekici

kamyon modelleri

için Eylül ayında

geçerli olacak; araç+servis sözleşmesini kapsayan özel finansman kampanyası çerçevesinde, kurumsal müşteriler; 250.000 TL kredi tutarı için, 36 ay vade, % 2,23 faiz oranı ve 10.349 TL aylık ödemeye Mercedes-Benz kamyon sahibi olabilirler.

Aynı kampanyada kurumsal müşteriler Euro kredi tercih ettiği takdirde 75.000 Euro'ya varan kredi tutarları için %0'dan başlayan faiz oranları ve 883 Euro'dan başlayan aylık ödemeler sunuluyor.

Otobüslerde "Yıldızını Seç"

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Eylül ayı kampanyası kapsamında 2017 model Mercedes-Benz TRAVEGO model otobüs alımlarında müşterilerine özel kaçırılmayacak bir kampanya sunuyor.

Kampanya kapsamında kullanımında 700.000 TL kredi tutarı için, 36 ay vadeli %0 sabit faiz oranı ile 19.444 TL aylık ödeme fırsatı ile sunuluyor.

Detaylı bilgi için www.mbfh.com.tr sayfası ziyaret edilebilir veya en yakın Mercedes-Benz yetkili bayisine danışılabilir. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Üretim Artarsa...

Merhaba.

30 Ağustos Zafer Bayramımızı, silahlı kapitalizmin tehdidi altında, bağımsız ve egemen ülkemizde gururla kutladık. Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü, silah arkadaşlarını, tüm şehitlerimizi ve günümüze kadar canlarını vatan uğrunda veren terör şehitlerimizi saygı ile ve minnet ile anıyorum.

9 günlük Kurban Bayramımızı da kutladık.

9 milyon vatandaşımız tatile çıkmış ve 9 milyar lira harcamışlar bu tatilde.

Kişi başına bin lira, 200 dolar kadar (o zamanın kuruyla).

Yıllık 650 dolar harcama içinde, çok büyük pay. Vatandaşın ekonomisi açısından olumlu haber, parası var ki harcadı.

Bayramdaki trafik kazalarının neredeyse tamamı, insandan kaynaklanan kazalardır.

Sürücü belgesi alma şartını "İlkokul bitirmek" ile yeterli görüyoruz... Bu nedenle insan kaynaklı kazaları uzunca süre yaşayacağız.

Araçlar mükemmelleşse de, altyapı kusursuzlaşsa da, sürücü henüz maya aşamasında.

26 milyon sürücümüz var.

* * *

Suriye'de Rusya ile ABD ikinci defa burun buruna geldiler.

Yüzlerce insanın göçü ve ölümü sonunda Suriye'nin iktidarları Kuzeybatı (İdlib) bölgesinin hakimiyeti için çatışma halinde...

ABD, 230 milyon dolar yıllık yardımı durdurdu, bölgeden çıkıyor. Hiçbir Arap ülkesi de bu yardımı yerine getirmeyecek.

Sonrasında, artık konu barış sürecine girecek.

Akdeniz'e donanma dolmasını önemseyelim mi, Kuzey Kore tiyatrosundan sonra?

* * *

ABD, bu sıralar kendi seçtiği başkanının kirli sicilleri ile uğraşıyor.

AB, tüm göçmenlerin ABD yüzünden başlarına geldiğini ve bundan da fail ABD'nin hiç zarar görmediğini gördü, tavırlanıyor. Gümrük Vergisi modeli küreselleşmeyi öldürüyor...

AB demişken...

Münih'teki Ekonomik Araştırma Enstitüsü'nün (IFO) tahminlerine göre; Almanya, ihracat gücü sayesinde 2018 yılını aralıksız üçüncü kez dünyanın en büyük cari fazlasıyla kapatacak: 300 milyar dolar (yüzde 8).

İkinci sırada 200 milyar dolarla Japonya, üçüncü sırada 110 milyar dolar ile Hollanda bekleniyor. ABD, Almanya'yı bu 'fazla' nedeniyle eleştiriyor, destur...

* * *

İhracatımız dolar cinsinden artıyor. Temmuz'da yıllık yüzde 8 arttı. Aylık artış yüzde 12.

Miktar olarak da artıyor.

Dışarıya satışımız artıyor. Nereye kadar artacak?

Şimdi bir konuyu sorayım...

Ürettiğimizin, mesela domatesin, hepsini ihraç etsek, bize hiç kalmasa, domates nasıl da pahalalır...

Kaç liraya çıkar? Çok liraya çıkar.

Kapasite Kullanım Oranımız da 10 yıldır sabit gidiyor, yüzde 75, üretimi artır(a)mıyoruz. Aritmetiksel pahalalır...

Galiba buna "Domatesteki Enflasyon" diyeceğiz ve ihracat yüzünden olmuş bir enflasyon olacak.

Enflasyon artarsa faiz artar, döviz artar, finans ve ithalat çevrelerine yarar, ama hepimize zarar.

ÜRETİM artarsa...

Hepsi düşer. Hepimize yarar, finans çevrelerine de yarar, ithalat çevrelerine bile yarar.

155 milyar dolarlık ihracatı 255 milyar dolarlık ithalat ile yapanlarımıza (iş dünyası) görev var:

Finansal Okuryazarlık.

Basit konuştuk.

İyi haftalar... ■



filo yönetim çözümleri

Dersi: Km başına en düşük maliyet



Yeni lastik 1. Ömür	1. kaplama 2. Ömür	2. kaplama 3. Ömür	Diş açma 4. Ömür
~80	~60	~40	~20

Lastiklerinizi biz yönetelim, filonuzu siz!

Filonuza özel saha çalışmaları, lastik incelemeleri, eğitimler, tamir, kaplama, diş açma ve koruyucu bakım uygulamaları gibi hizmetleri içeren Profleet-İdeal Ömür Yönetimi'yle, lastiklerinizden en yüksek ömür performansını almanıza yardımcı olalım. Biz lastiklerinizi yönetirken, siz işinize odaklanın.



Kurdaki yükseliş araç fiyatlarını çok yükseltti. Pazar giderek daralıyor. Sektöre yeni girişler durdu.

Servisçiler araç yatırımı için “TEŞVİK” istiyor

Yeni araç fiyatlarının çok yukarıya çıktığını belirterek alımın giderek zorlaştığına dikkat çeken İSTAB Başkanı Turgay Gül, “Yeni araç alımında sektörümüze teşvik verilmesini istiyoruz. Herhangi bir teşvik sağlanmadığı takdirde yeni araç yatırımı yapmak artan fiyatlarla çok zor. Sektörde yeni araç bazında daralma söz konusu. Yeni araç alan tedarikçilerin sektöre girişi durdu” dedi.



İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği Başkanı Turgay Gül ve Yönetim Kurulu Üyeleri ile İSTAB merkezinde bir araya geldik. Basın toplantısına, çok kısa bir süre önce vefat eden TURPORT Turizm firma sahibi Mustafa Karşoğlu'nu anarak başlayan Turgay Gül, “Mustafa Karşoğlu kardeşimiz, görünmez bir kaza sonucunda hayatını kaybetti Allah taksiratını affetsin. Hakikaten ailesi ve sektörümüz için çok üzücü. Allah kimsenin başına vermesin” dedi.

Tam bir hayal kırıklığı

Başkan Gül, İstanbul UKOME'nin okul servis ücretlerine açıkladığı zam oranını değerlendirdi. İlk teklifin yüzde 9,5-10 arasında olduğunu belirten Turgay Gül, “Bunu kabul etmeyeceğimizi ifade ettik. Yüzde 18 istediyseniz de yüzde 13,1'e çekilebildi. Bizim için tam bir hayal kırıklığı oldu. Sektörün bunu kabul etme imkanı yok. Biz yüzde 18'i yakalayabilmek adına bir savaş verdik. Bütün taşımacılar, taksiciler, otobüsçüler bize destek oldu. Çünkü açık olarak kendileri, ‘Bugün servisçilere bu oluyorsa, yarın bize de aynı şey olacak’ dediler. Bu rakamlar pek hayırlı değil. Bu rakamlarla sektör sıkıntı içine girecek” dedi.

Ücretler geç açıklanıyor

Okul servis ücretlerinin son anda açıklanmasının hem firmaları hem de velileri zorladığına dikkat çeken Gül, “Yıllardır dile getiriyoruz, yeni fiyatlar okulların açılmasından çok daha önce açıklanmalı ve herkes buna göre plan yapmalı. Ancak her seferinde okulların açılmasına bir iki hafta kala yeni fiyatlar açıklanıyor” dedi.

güncellenebilecektir” diye bir açıklama konulmasını istiyoruz. Özel bir hizmet sunuyoruz ve bunun günün şartlarına uygun şekilde yapılması büyük önem taşıyor” diye konuştu.

Mevcutlardan donanım istenmemeli

Yeni Yönetmeliğe uygun araçların pazara sunulduğunu belirten Turgay Gül, “Burada bizim için sevindirici olan nokta mevcut araçlara bir yıllık erteleme gelmiş olması. Sektör bir nefes aldı. Ama biz yine ısrarla söylüyoruz: mevcut araçlardan bu donanımların istenmesin, fabrika çıkışlı araçlarda bu donanımların olmasını talep ediyoruz” dedi.

Yol belgesi sistemi

Uzun süredir yaşadıkları bir sorunun da yol belgesinin verildiği sistemin kapalı olması olduğunu belirten Başkan Turgay Gül, “Sistemin kapatıldığı haberi de verilmedi. Neden kapatıldığına yönelik bir bilgi de alamadık. Geçen hafta sistem yeniden açıldı, ancak okulların açılması sürecinde bu da büyük sıkıntı yarattı. İşe konsantre olmak isterken evrak işlerine yoğunlaştık. Yeni araç girişleri de kapandı; bunun da gerekçesini bize söylemediler. Devir işlemleri ile ilgili sıkıntılar da sürüyor. Yeni araç alanlar eski araçların devirlerini yapamıyorlar” dedi.

Plaka tahdidi sevdamız

Plaka serisine geçilmesiyle ilgili düşüncelerini de açıklayan Turgay Gül şunları söyledi: “Seri plakaya geçilecekse tahdidin de olması gerekiyor. Bunun dışında çok ciddi bürokratik işlemler var. Plaka tahdidi sevdamız ise bitmedi, hiç bitmeyecek. Yerel seçimler sürecinde biz bunun olacağına inanıyoruz.”

Resmi görüşör

Belgelendirme süreci ile belediyenin artık İstanbul'da sektörün boyutunu tam anlamıyla görebildiğine, ancak sektörle bunu paylaşmadığına dikkat çeken Turgay Gül, “İstanbul'da şu kadar okul servis aracı, şu kadar personel servis aracı var demek istiyoruz, ancak bunu diyemiyoruz. Belediye sektörün resmini çekebiliyor ancak paylaşmıyor. Neden? Onu da bilmiyoruz” dedi.

Yeni araç yatırımı zor

Yeni araç alımın giderek zorlaştığına dikkat çeken Turgay Gül, “Yeni araç alımında sektörümüze teşvik verilmesini istiyoruz. Herhangi

bir teşvik sağlanmadığı takdirde 230-260 bin TL'ye ulaşan fiyatlar ile yeni araç yatırımı giderek zorlaştı. Bu da sektörde yeni araç bazında daralmaya neden oldu. Yeni araç alan tedarikçi ve firma yok ve sektöre giriş durdu. Şu anda birçok okul araç eksikliği ile yeni döneme başlayacak. Bu işin özmal ile yapılması da artık imkansız hale geldi. Şirketler küçülecekler. Artık çark dönemez hale geldi. Ödemelerde gecikmeler başladı. Bankalar olmasa sektörün ayakta durması çok zor. Hesabını kitabını yapan firmalar radikal kararlar almak zorunda. Ya firmayı küçültecekler ya da işe devam edemeyecekler. Firmaların fiyat konusunda çok daha dikkatli olmaları gerekiyor. Bazı yerlerde duyduğumuz fiyatlarla bu işin yapılması ve sektörün ayakta durma imkanı yok. Bu haliyle bu iş sürdürülebilir değil. Şirketler son iki senedir öz sermayeden işlerini destekliyorlar. Ama artık sermayeler erimeye başladı. Şirketlerin öz mal araç alma durumu bitti” dedi. ■

Rehber sorunu çözülmedi

Yönetmelikte rehberlere yönelik getirilen düzenlemenin sıkıntısını yaşadıklarını belirten Turgay Gül, “Rehberin annelik duygusu ile çocuklara yaklaşımı çok önemli. Bu, lise mezunu olmasından daha önemli. Birçok kişi rehber olarak ya kızını ya eşini ya da akrabasını çalıştırıyor. Lise mezunu insana belli bir ücretle bu işi yaptırmak da kolay değil. Düzenlemede 'bundan sonra işe alacağınız rehberlere yönelik' denilse olabilir, ama bu işi yıllardır gerçekten çok iyi şekilde yapmış insanlara haksızlık oluyor. Bu sorun hala aşılmış değil. Bu düzenlemeyi sahada uygulamak da mümkün değil” dedi.

Kademeli saat

İstanbul trafiği ve servis firmaların verimli çalışabilmesi için 2000 yılından beri kademeli saat konusunu gündeme getirdiklerini belirten Turgay Gül, “Dilimizde tüy bitti, ama bürokratlar hala dikkate almıyor. Bu uygulansa sektörün de kurtuluşu olacak. Böylece servis araçları günde iki iş yapabilecekler. Bu sektörün en önemli çıkış noktası kademeli saat uygulaması. Bir gün bir babayiğit çıkacak, ‘bunu uygulayacağız’ diyecek biz de onun arkasından gideceğiz” dedi.



(Soldan sağa) Okuldan Sorumlu Başkan Yardımcısı Ahmet Akgenç, Yönetim Kurulu üyeleri Murat Erdoğan, Vahit Kaya, Recai Ergün, Genel Sekreter Esat Yıldırım, Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Gül, Sayman Köksal Yüzbaşıoğulları, Başkan Vekili Aziz Baş, Denetleme Kurulu Başkanı Süleyman Korkmaz

BAŞSAĞLIĞI

Turport Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Mustafa Karşoğlu,
İSTAB eski Yönetim Kurulu üyemiz

Mustafa KARSLIOĞLU'nu

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşamaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet, yakınlarına,
Turport Turizm ailesine ve tüm sevenlerine
baş sağlığı diliyoruz.



Fiyatlara güncelleme

Okul servis ücretlerinin güncellenmesi taleplerini dile getirdiklerini açıklayan Turgay Gül, “Fiyat tarifesinin altına, gerektiğinde Şubat ayında

Mustafa Karşoğlu son yolculuğuna uğurlandı

Turport Turizm firma sahibi Mustafa Karşoğlu Şakirin Camiisi'nde kılınan cenaze namazının ardından Karacaahmet Mezarlığı'nda defnedildi.

Fotoğraflar: Korkut Akın

Kapadokya'da katıldığı bisiklet yarışında geçirdiği kaza sonucunda yaşamını yitiren 48 yaşındaki Turport Turizm firma sahibi Mustafa Karşoğlu son yolculuğuna uğurlandı. Mustafa Karşoğlu, Şakirin Camisi'nde kılınan cenaze namazının ardından Karacaahmet Mezarlığı'nda defnedildi. Mustafa Karşoğlu'nun bu son yolculuğunda sektör mensupları da onu yalnız bırakmadı. Çok sayıda firma sahibi cenaze

namazına katılarak Karşoğlu ailesine başsağlığı dileklerini iletiler. Bizde Taşıma Dünyası olarak Mustafa Karşoğlu'na Allah'tan rahmet, ailesine, yakınlarına ve Turport Turizm çalışanlarına başsağlığı diliyoruz. ■



Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz:

Mercedes-Benz Sprinter yatırımı yapmanın tam zamanı

Okul taşımacılığına uygun Mercedes-Benz Sprinter araçların Temmuz sonu itibariyle pazara sunulduğunu ve 100'ün üzerinde bir satışında gerçekleştiğini belirten Tufan Akdeniz, "Zor bir süreç yaşanıyor. Ocak'tan bugüne kurdaki artış yüzde 66. Ancak bu artış araç fiyatlarına henüz bu seviyede yansımadi. Bunu fark eden müşteriler aracı alıyor zaten. Bu sürecin yine de yatırım yapmak için doğru bir zaman olduğunu düşünüyorum. Maliyet artışları tabii ki bizi de zorlayacak ama bu zor günlerin de aşılabacağına inanıyorum. Zorluk varsa azim göstereceğiz, bunu açacağız. Bize düşen öngörmek ve planlama yapmak. 6 ay sonrasını planlamamız lazım" dedi.

■ ERKAN YILMAZ

Ocak-Temmuz dönemi itibariyle hafif ticari araç pazarındaki 17 markadan sadece üçünün satışlarını artırdığını belirten Tufan Akdeniz, "Bunlardan birinin Mercedes-Benz Türk olmasından dolayı memnunuz. 2018'in ilk 7 ayı sonunda 5 bin 389 adet hafif ticari araç sattık. 2017'nin aynı dönemine baktığımızda 4 bin 630 satmıştık" dedi.

20 yıldır Mercedes-Benz Türk'te görev yapan Tufan Akdeniz ile okul taşımacılığına uygun Mercedes-Benz yeni Sprinter aracına yönelik bir söyleşi gerçekleştirdik. Okulların açıldığı bu hafta da çocukların güvenle taşınmasına çok büyük katkı sağlayacak. Mercedes-Benz yeni Sprinter aracına yönelik Tufan Akdeniz sorularımızı cevaplandırdı.

■ Okul araçlarında istenen donanımlara sahip yeni araçlar pazara sunuldu. Bu donanımına sahip Sprinter araçların özellikleri hakkında bilgi verir misiniz?

- 2018-2019 eğitim ve öğretim yılına hazır olan Mercedes-Benz Sprinter okul servisi araçlarında; yeni yönetmeliğe istinaden çocukların güvenle seyahat ettiğinin dışarıdan da görülmesine olanak sağlayan camlar, 30 gün süresince kayıt tutabilen araç içi, araç dışı ön bölgesini kamera sistemi ve araç takip sistemi, 3 nokta ayarlanabilir emniyet kemeri yolcu koltukları, sürüş sonrasında koltuklarda yolcu bulunması halinde veya sensör arızası durumunda sürücüye sesli ve görsel ikaz veren sensörlü koltuk sistemi, ön ve arka klima ile yeni yönetmelik şartlarının tamamı karşılanıyor.

■ Yeni yönetmeliğe uygun araçların pazara sunulmasında büyük bir gecikme yaşandı ve bu süreçte satışlarda durdu. Niye bu kadar sürdü?

- Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar olarak Mercedes-Benz Sprinter modelimizle 1996'dan günümüze yolcu ve yük taşımacılığında önemli bir yere sahibiz. Turizm, personel ve okul taşıtı olmak üzere geniş yelpazede amaca hizmet veren ve 3 ayrı tipi



bulunan Mercedes-Benz Sprinter minibüsler, 10+1'den 22+1'e kadar koltuk konfigürasyonları ile toplamda 40 farklı versiyona sahip. Kendi sınıfında tek fabrika çıkışlı sensörlü elektrikli kayar kapıya sahip araç olan Mercedes-Benz Sprinter'da, kapıda yer alan hassas sensörler sayesinde algılanan ufak bir dokunuşla dahi kapı geri açılabilir ve yaşanabilecek sıkışma kazalarını önler. Mercedes-Benz Türk olarak tüm yeni standartları en iyi şekilde karşılamak amacıyla gerekli çalışmaları tamamladıktan sonra Mercedes-Benz Sprinter Okul Servisi araçlarımızı yeni eğitim ve öğretim yılına hazır olacak şekilde satışa sunduk. Önemli bir gecikme söz konusu olmamakla birlikte, bu süreçte diğer tüm markalar ve üreticiler gibi güncel yönetmeliğin gerektirdiği onay süreçlerinin tamamlanmasını beklemek durumundaydık.

■ Yeni donanımların araçlara monte edilmesi sürecinde nasıl bir çalışma yürüttünüz? AR-GE çalışmaları nasıl yapıldı?

- 25 Ekim 2017'de yayınlanan yönetmelik ile araçlarda aranan şartlar çocukların güvenliği için iyileştirildi. Bu şartlar, genel olarak bizim ülkemizde özel şartlardır. 4 bakanlık tarafından hazırlanan yönetmelik oldukça kapsamlı olmakla birlikte temel olarak AİTM (Araçların İmal, Tadil ve Montajı) yönetmeliğine atıfta bulunmaktadır. Yönetmelik içerisindeki maddeler AİTM yönetmeliğine atıfta bulunuluyor. AİTM yönetmeliği gereği araçta bulundurulması gereken ekipmanlar belirlenen uluslararası standart ve regülasyonlara uyarınca test edilmiş ve onaylanmış olmalı.

■ Yeni donanımların araçlara monte edilmesi sürecinde nasıl bir çalışma yürüttünüz? AR-GE çalışmaları nasıl yapıldı?

- 25 Ekim 2017'de yayınlanan yönetmelik ile araçlarda aranan şartlar çocukların güvenliği için iyileştirildi. Bu şartlar, genel olarak bizim ülkemizde özel şartlardır. 4 bakanlık tarafından hazırlanan yönetmelik oldukça kapsamlı olmakla birlikte temel olarak AİTM (Araçların İmal, Tadil ve Montajı) yönetmeliğine atıfta bulunmaktadır. Yönetmelik içerisindeki maddeler AİTM yönetmeliğine atıfta bulunuluyor. AİTM yönetmeliği gereği araçta bulundurulması gereken ekipmanlar belirlenen uluslararası standart ve regülasyonlara uyarınca test edilmiş ve onaylanmış olmalı.

■ Örnek vermek gerekirse; araçlarda istenen sensör özelliği yurtdışındaki araçlarda standart değilken, ülkemizde yönetmelik ile birlikte standart haline geldi. Ancak sensör hassasiyet seviyesi ile ilgili AİTM yönetmeliği Avrupa regülasyonuna atıfta bulunuyor.

- Yönetmelikteki regülasyon ve şartlar tabii ki de Ar-Ge çalışmalarında da belirleyici oldu. Bu çalışmalarda da her zaman olduğu

gibi konfor ve güvenlik ön planda tutuldu. Her ülke kendine has bir okul taşımacılığı mevzuatı geliştirmiş durumda. Almanya'da böyle bir Yönetmelik bulunmuyor. İtalya ve Yunanistan'dan da ise daha farklı. Yeni Yönetmelik ise bize özgü ancak atıfta bulunduğu yer AİTM. Bu yüzden bu donanımların onay süreci 6 ay sürdü. Süreci tamamlayan ilk marka biz olduk. Böylece aslında içtiyadi da oluşturmuş olduk.

■ Yeni donanımlarla ilgili yaşanacak arızalarda yetkili servislerin hizmet verebilecek mi?

- Yeni standartları karşılayan Mercedes-Benz Sprinter modellerimiz Temmuz sonu itibariyle satışa sunuldu. Mevcut durumda 20 bine yakın İstanbul olmak üzere 81 ilde toplam 45 bin civarında okul servisi bulunuyor. Sadece İstanbul'da 3 milyona yakın öğrencinin okul ulaşımı sağlanıyor. Araçlarımızda sunmuş olduğumuz özelliklerde öncelikli hedefimiz, arıza yaşanmaması üzerine. Araçlarda yer alan gerek kamera sistemi, gerek sensörler ve diğer parçalarla ilgili bütün Satış Sonrası Hizmetler noktalarında müşterilerimizin memnuniyetini sağlamak hedefimiz. Okul araçlarımız da bu kapsamda 2 sene garanti ile sunuluyor. Müşterilerimiz oluşabilecek bir arıza durumunda tüm tamir işlemlerini Mercedes-Benz Satış Sonrası Hizmet noktalarından destek alabilirler.

■ Üç noktalı emniyet kemeri noktasında da bunun artık kullanılmaması gerektiği yönündeki düşüncelerde var siz neler söylersiniz?

- Yönetmelik kapsamındaki emniyet kemerlerinin 3 noktadan bağlantılı ve oturan öğrencinin boyuna göre ayarlanabilmesi gerekiyorken, aksinin özellikle öğrenci taşımacılığında düşünülmesini doğru bulmuyoruz.

■ Mevcut araçlardan bu donanımlara yönelik bir yıllık erteleme kararını nasıl değerlendiriyorsunuz?

- Yeni üretilen araçlarda talep edilen bu iyileştirmeler elbette zaman içinde piyasadaki araçlarda da aranacaktır. Bu donanımların ne zaman ve nasıl isteneceği konusu ise yine ilgili kurumlar tarafından piyasa talebi ve güvenlik gereksinimleri göz önünde bulundurularak değerlendirilecektir. Mevcut araçlarda bu şartların aranması ile

Turizm tarafı umut vaat ediyor

Genel olarak bir belirsizlik var ama turizm sektörü ümit vaat ediyor. Turizmcilerden iyi bir yıl olduğuna dair değerlendirmelerini alıyoruz. Özellikle yurtdışına çalışanlar iyi bir gelir elde ettiler. Önümüzdeki yıl ise daha çok potansiyel var. Bu yıldan daha iyi bir yıl olacağını düşünüyorum.

■ Yeni donanımlarla ilgili maliyetler nasıl oluştu, siz bunu araç fiyatlarına nasıl yansıttınız?

- Yeni okul yönetmeliğine uygun olarak, araçlara sensörlü koltuklar ile birlikte kamera kayıt ve araç takip sistemi eklendi. İlave edilen bu güvenlik önlemlerinin ardından Mercedes-Benz Sprinter okul aracı fiyatlarımızda yüzde 8 ile 10 arasında bir artış söz konusu oldu. Ancak bu artış, tüm markalarda benzer seviyede gerçekleşti.

■ Yeni araç fiyatlarının kurlarla birlikte çok artış gösterdiği ve artık sıfır araç alımının giderek zor hale geldiği söyleniyor...Sizin sıfır araç satışına yönelik farklı bir finansman veya takas kampanyanız olacak mı?

- Mercedes-Benz Finansal Hizmetler ile 10 yılı bulan iş ortaklığımız ile birlikte müşterilerimize hem sıfır araç alımında, hem de ikinci el pazarında cazip çözümler sunmaya devam ediyoruz. Finansal olarak yapılan kampanyalar dışında ise yine ikinci el tarafı ile ilgili Mercedes-Benz Certified markası, ticarete fark yaratarak "Her marka ikinci el aracı takasa aldığımız, sattığımız doğrudur!" sloganıyla yola çıktı. Mercedes-Benz Türk Certified ekibi, hem 2. El araç alım-satımında hem de 0 km hafif ticari araçların satışlarıyla ilgili müşterilerimizin yanında olmaya devam ediyor.

■ 8 aylık pazarı değerlendirir misiniz?

- 2018 yılında hafif ticari araçlar pazarı, bir önceki yıla göre daha düşük bir seviyede seyreliyor. Pazar, Ocak-Temmuz döneminde toplam yüzde 23,4 geriledi. Türkiye'de bu yıl Ocak-Temmuz aylarında 88 bin 188 hafif ticari araç satışı yapılırken, bu rakam geçen yıl 115 bin 147 adet idi. Ocak-Temmuz dönemi itibarıyla hafif ticari araç pazarındaki 17 markadan sadece üçü satışlarını arttırırken, bunlardan birinin Mercedes-Benz olmasından dolayı memnunuz. 2018'in ilk 7 ayı sonunda 5 bin 389 adet hafif ticari araç sattık. 2017'nin aynı dönemine baktığımızda 4 bin 630 satmıştık. Bu da yüzde 16,4 adet artışı elde ettiğimize işaret ediyor. Satışına yeni başladığımız Pick-Up modelimiz Mercedes-Benz X-Class'ın bu artışta büyük bir etkisi oldu. ■



Pazara sunduğumuz Mercedes-Benz yeni Sprinter aracımız yeni yönetmeliğe uygun olarak hazırlandı. Böylece, sürücü her öğrenciyi görebilecek, koltuktan kalkan çocuğa yönelik sesli uyarı yapılacaktır. Bu ülkede yüksek teknolojiye sahip araca sahip olmaktan mutluluk duydum. Bu araçlar işin daha güvenli şekilde yapılmasına hizmet edecek.





Anadolu Isuzu'dan Hatay'a 23 Novociti Life

Yeni Novociti Life'in 2018 yılı üretimlerinin tamamının satışını gerçekleştiren Anadolu Isuzu, yurt içinde Bingöl, Afyonkarahisar ve Sivas'a gerçekleştirdiği yüksek adetli teslimatlardan sonra şimdi de Hatay halkının konforlu ve güvenli yolculuk yapması için 82 adet Isuzu Novociti Life teslim ediyor.

Hatay Büyükşehir Belediye Başkanı Lütfü Savaş, Hatay Milletvekili Mehmet Güzelmansur, Hatay Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Muhammed İkbâl Polat, Hatay Büyükşehir Belediyesi Toplu Taşıma Şube Müdürü Süleyman Barış Süner, Serinyol Kooperatif Başkanı Abdullah Bereket, Hatay Şoförler Odası Başkanı Aziz Fatih

Yılmaz, Esnaf ve Sanatkarlar Odası Başkanı Nurettin Koyun ve Isuzu Ötopraklar Otomotiv Başkanı Veli Öztoprak'ın katıldığı törende, Anadolu Isuzu Satış Direktörü Yusuf Teoman, "Bugün Hatay halkının daha konforlu ve güvenli yolculuk yapmasını sağlayacak Isuzu Novociti Life araçlarımızın teslimat töreni için toplanmış bulunuyoruz" dedi. ■



Dünyanın Lider Şanzımanı
Sizin Yanınızda

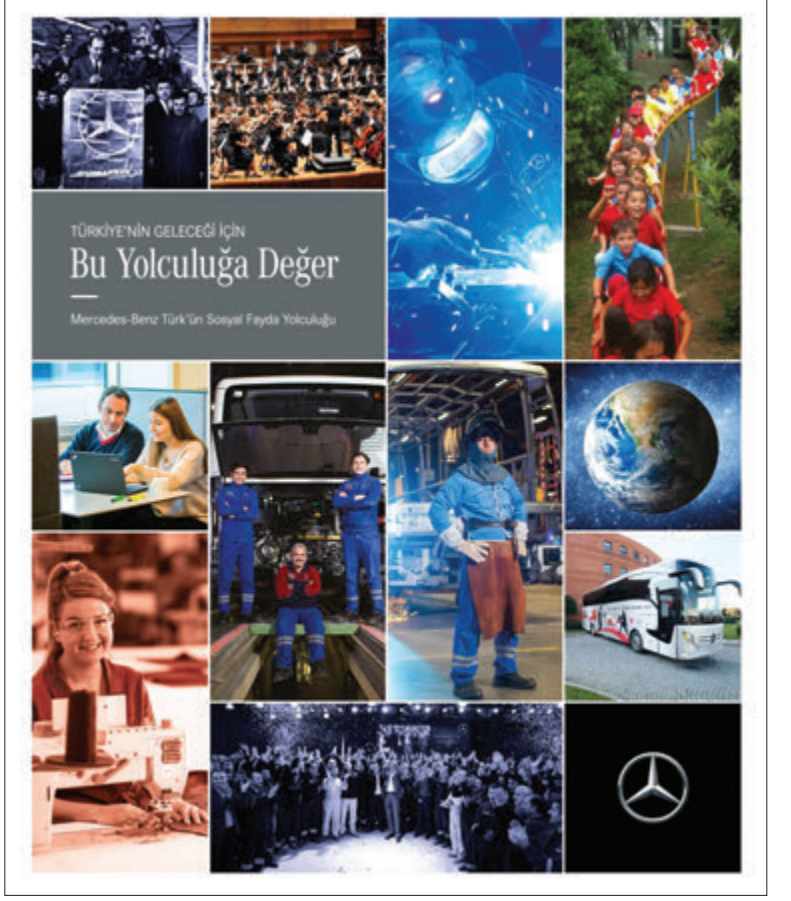


Londra'dan New York'a, Pekin'den İstanbul'a filolar, şehirler ve yolcular, güvenli ve güvenilir otobüs yolculukları için Allison tam otomatik şanzımanları tercih ediyor. Kanıtlanmış güvenilirliğimiz, otobüs şanzıman teknolojilerinde lider olmamızı sağlıyor. Otobüsler için en geniş ürün yelpazesini sunan Allison, tüm dünyada otobüs üreticileri tarafından en çok önerilen şanzıman oluyor. Allison tam otomatik şanzımanlar, daha güvenli operasyonlar, daha düşük sahip olma maliyeti ve FuelSense® teknolojisi sayesinde geliştirilmiş yakıt tasarrufu sunuyor. Dünya Allison'dan güç alıyor, ya siz? allisontransmission.com



Allison
Transmission

© 2016 ALLISON TRANSMISSION INC.



Mercedes-Benz Türk'ten, sosyal fayda temelli

"Bu Yolculuğa Değer" kitabı

Türkiye'de yatırım yapmaya devam eden Mercedes-Benz Türk, yarım asrı aşkın süredir devam ettirdiği ülkenin geleceğine katkı sağlayan çalışmalarını "Türkiye'nin Geleceği İçin Bu Yolculuğa Değer" adlı kitapta derledi. Kitap, markanın 50 yılı aşkın geçmişinde nasıl başarılarla imza attığının yanı sıra Türkiye'nin gelişme sürecine nasıl katkıda bulunduğu da ışık tutuyor. Mercedes-Benz Türk'ün yarattığı sosyal faydaya odaklanan kitap, "İnsan faktörü"nü markaya kattığı değeri ön plana çıkarıyor. Markanın geçmişten günümüze hikayesi, başarıları ve ürettiği ortak değerlerinin öyküsü çalışanlarının bakış açısıyla anlatılıyor.

Topluma değer sağlamak...

"Bu Yolculuğa Değer" kitabında, Mercedes-Benz Türk'ün sosyal fayda yolculuğunun kurgulandığını belirten Mercedes-Benz İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, "Ana şirketimizin faaliyet gösterdiği her ülkede sosyal sorumluluk çalışmalarına verdiği önem, Mercedes-Benz Türk olarak bizlerin de Türkiye'nin geleceğine yönelik yaptığımız yatırımlarda görülüyor. Hayata geçirdiğimiz her proje, gelecek için daha sağlam adımlarla ilerlememize olanak tanıyor ve geleceğimize değer katıyor. Bu Yolculuğa Değer Kitabı ile sosyal sorumluluğu faaliyetlerimizden biri olarak görmediğimizi, tüm süreçlerimizde iş yapış biçimimizin temelini oluşturduğunu gösteriyoruz. Topluma değer sağlamak işimizin temelini oluşturuyor" diye konuştu. ■

Mercedes-Benz Türk bayileri Hassoy ve Bayraktar Kayseri'den

Muş Yolu ve Şahika Turizm'e Travego 15

Hassoy Otomotiv tarafından Muş Yolu Turizm'e satışı gerçekleştirilen 1 adet Travego 15 SHD, Mazhar Özkan'a teslim edildi. Muş Yolu Turizm yetkilileri, filolarını Mercedes otobüslerle güçlendirmenin verdiği gururu dile getirdiler. Teslimat sırasında, yetkililer kullanmakta oldukları Travego otobüslerden çok memnun olduklarını belirtip; Mercedes otobüslerinin düşük yakıt sarfiyatına ve yüksek ikinci el fiyatına vurgu yaptılar.

Bayraktar Kayseri tarafından Şahika Turizm'e satışı gerçekleştirilen 1 adet Travego 15 SHD, Hacı Özer'e teslim edildi. Teslimat esnasında, Mercedes otobüslerinin yüksek ve sarsılmayan kalitesinden söz edildi. Şahika Turizm yetkilileri filolarında bulunan Mercedes otobüslerinden duydukları memnuniyeti dile getirirken, Mercedes-Benz Türk ile yapılan bu işbirliğinin verdiği ayrıcalık hissini mutluluğunu yaşadıklarını dile getirdiler. ■



BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)
Genel Başkanımız Mustafa Yıldırım'ın
sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.



Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu

BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)
Genel Başkanı Mustafa Yıldırım'ın
sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.



Sümer YİĞCI
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı
Mustafa Yıldırım'ın sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Av. Birol Özcan
Genel Başkan

BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı
Mustafa Yıldırım'ın sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Fatih Tamay
IPRU Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)
Genel Başkanı Mustafa Yıldırım'ın
sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı
Mustafa Yıldırım'ın sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Latif Karaali
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)
Genel Başkanı Mustafa Yıldırım'ın
sevgili annesi

Zeynep
YILDIRIM'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı ve
sabırlar dileriz.



YÖNETİM KURULU BAŞKANI

YALÇIN ŞAHİN

ACI KAYBIMIZ

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı
Mustafa Yıldırım'ın sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'ın

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Bayraktarlar Merkon

BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)
Genel Başkanı Mustafa Yıldırım'ın
sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Mehmet Hakan Özkaralı
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclisi Başkanı,
Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)
Genel Başkanı,
Gazetemizin yazarı Mustafa Yıldırım'ın
sevgili annesi

Zeynep YILDIRIM'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Taşıma Dünyası

Otobüsler Allison şanzıman ile

Global pazara sunuluyor

Türk otobüs üreticileri, global ve iç pazara sundukları otobüs modellerinde Allison tam otomatik şanzıman donanımını tercih ediyor. Ürdün'ün başkenti Amman'da, açılan ihaleyi kazanan Otokar, Amman Belediyesi'ne Allison T280R tam otomatik şanzıman donanımlı 60 adet Doruk LE otobüsü teslim edecek.

Amman, toplu taşımaya artan talebi karşılamak üzere filosuna önemli yatırımlar yapıyor. Bu doğrultuda Belediye, yeni otobüs alımlarında tam otomatik şanzıman donanımlı otobüsleri tercih ediyor.

Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, "Otokar olarak otobüslerimizin performans, konfor ve güvenliği kadar kullanıcılarımızın işletim maliyetlerine de odaklanıyoruz. Türkiye'nin lider otobüs üreticisi olarak Otokar Doruk LE otobüslerimizi Ürdün'e Allison tam otomatik şanzıman donanımı ile sunmaktan oldukça memnunuz" diyor. ■



İstanbul'da okul taşıma ücretlerine yüzde 13.1 zam

Servisçilerin büyük merakla beklediği okul taşıma ücretlerine yönelik zam oranı UKOME'de belli oldu.

İstanbul'da Ulaşım Koordinasyon Merkezi UKOME'nin toplantısında okul ücretlerine yönelik zam oranı belli oldu. Yapılan toplantıda okul taşıma ücretlerine yönelik yüzde 13.1 zam kararı alındı. ■

OKUL SERVİS ÜCRET TARİFESİ	
MESAFE	UKOME KARARI
0 – 1 KM	215,00 TL
1 – 3 KM	235,00 TL
3 – 5 KM	255,00 TL
5 – 7 KM	265,00 TL
7 – 9 KM	280,00 TL
9 – 11 KM	330,00 TL
11 – 13 KM	380,00 TL
13 – 15 KM	400,00 TL
15 – 17 KM	430,00 TL
17 – 19 KM	455,00 TL
19 – 21 KM	485,00 TL
21 – 23 KM	505,00 TL
23 – 25 KM	525,00 TL
25 KM'yi aşan KM için	4,50 TL
- UKOME tarafından belirlenen ücretler eğitim-öğretim süresi olan 8,5 ay üzerinden hesaplanarak toplam ücret belirlenir. - Bu tarifiede ver alan ücretler azami hadleri gösterir.	



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Zor günler

Üzücü, can sıkıcı, olumsuz diye nitelendirilebilecek haberleri almak ve düşüncüleri aktarmak her zaman zor olur. Ancak gerçeklerden de kaçınılamaz, bu nedenle bunları görmek gerekir. Biz taşımacıların ve çalışanların psikolojisini olumsuz etkilememek için mümkün olduğunca kötü haberlerde özen gösteriyoruz. Ancak bu, başta taşıma güvenliği olmak üzere sektörle ilgili gerçekleri görmemize neden olmaz. Takip edenler biliyorlardır ki, taşıma güvenliği bizim en öncelikli konularımızdan biridir. Taşıma güvenliği dışındaki olumsuz gerçekleri görmek ve bunları bıkmadan usanmadan dile getirmek görevimizdir. Maalesef şu anda bu olumsuzlukların en fazla yaşanma ihtimalinin olduğu dönemin başlarında olduğumuzu düşünüyorum ve bazı kanaatlerimi paylaşmak istiyorum.

Maliyetler artacak

Başta akaryakıt olmak üzere taşıma girdilerinin pek çoğunda fiyat artışları yaşanması kaçınılmaz. Akaryakıt ithal ettiğimiz bir şey, bunu mutlaka daha yüksek bedellerle alacağız. Zaman zaman ÖTV düşürülerek fiyat artışları engellenmeye çalışılsa da bu sürdürülebilir değil. Çok fazla gelir kaybına neden olduğu için bir süre sonra özellikle de yerel seçimlerden sonra akaryakıt ithal fiyatlarındaki artışların pompa fiyatlarına yansması kaçınılmaz olacaktır. Sadece araçlar değil bir sürü yerde akaryakıt kullanıldığı için bunun kaybı büyüktür. Buna katlanmak zordur, bundan taşımacıları muaf tutacak bir sistem tekrar tartışılrsa da bu pek kolay olmayacaktır. Akaryakıt dışında çalışanların geçim zorlukları artacak onlar da ücret artışı talep edeceklerdir. Yazıhane kiralari ile yaz döneminin ardından terminal ücretlerindeki artışlar sürpriz olmayacaktır. Şu an yaşanan taşıt alım fiyatlarının artması ile buna bağlı olarak ilgili amortisman giderlerinin yükseleceğini söyleyebiliriz.

Yolcu talebi

İnsanların gelir gider dengesine bağlı olarak zorunlu olmayan seyahatlerini azaltmalarını beklemek mümkün. Belki özel araç kullanımı maliyetli gelip ticari seyahat arzusu artabilir, ancak burada da rakip modlar fiyat düşürerek karayolunu zora sokabilirler. Yılbaşından itibaren İstanbul-Ankara bölgesinde yaşanacak hızlı tren etkisi ve yeni havalimanının etkisi düşünülmelidir. Bunları yaşayarak göreceğiz, ama her durumda zaten sezon etkisi başta olmak üzere yaza kadar sürecek talep baskısını yaşayacağız. Sadece 29 Ekim'de bir küçük fırsat var, onun dışında bahara kadar bir şey beklemek gerekir.

Artan maliyetler karşısında zarar etmemek kârı koruyabilmek için fiyatların yükseltilmesi akla gelebilir, ancak seyahat talebinin azalması ve diğer modların rekabeti düşünüldüğünde bu fiyat artışlarını kolaylıkla gerçekleştirebilmek pek mümkün olmayacaktır. Artan maliyetler karşısında istenilen fiyatları uygulamamak sıkıntılı günler getirecektir.

Problemlerin nedeni

Yazılarımda pek derin

ekonomik analizlere girmekten kaçınırım ve pek de siyasi olan konulara meyil etmem. Bu bilinin, ancak şu anda daha önceki bir yazımda da kısaca belirttiğim bir tespiti yapmak gereğinde duyuyorum: Yaşadığımız ve yaşayacağımız sıkıntıların ana nedeni enflasyon artışıdır. Enflasyon artışı her türlü dengeyi bozan bir problemdir. Bu sarmala girmemesi gerekirdi, ama ülkemiz girdi. Hangi amaçla olursa olsun enflasyonla birlikte olumsuzluk getiren şeyler kötüdür. Büyüme, yatırım, ihracat artışı, ithalat azalışı ne dersiniz deyin, bu gibi olumlu görünen şeylerden enflasyon artışına neden olanlar kötüdür. Birisi diyebilir ki, insanlar işsiz mi kalsın? Evet, insanları iş sahibi yapmak için enflasyonu arttıracak politikalar yaparsanız sonunda insanlar buldukları işlerden daha fazlasını kaybederler. Yani enflasyon arttırma amaçlı iyi şeyler pirince giderken eldeki bulgurdan olma sonucunu doğurabilirler. Ülkemizde enflasyonun artacağı öteden beri görünüyordu ve bu artık hızla yaşanmaya başladı. Önümüzdeki günlerde de artış beklenir, üretici fiyatlarında yaşanan büyük enflasyon zaman içinde tüketici fiyatlarına yansıyacaktır. Bu enflasyon artışını uzun bir süre yaşayabiliriz. Enflasyon artışı yavaşlasa bile bunun normal değerlere düşmesi yüzde 5'in altına inmesi olabilir. Bu da sıkıntılı sürecin epey bir süre meşgul edebileceği sıkıntıdan çıkabileceğini düşündürüyor. O nedenle uzun süreli bir dikkat gerektiriyor. Yazının başındaki zor günler ifadesi de bunu anlatma amacıyla konuldu.

Taşımaların sahipsizliği

Daha önce gerek köşe yazılarımda gerekse gazetemizin manşetlerinde hangi taşımaların hangi belgeyle yapılabileceğini netleştirme ihtiyacı olduğunu defalarca belirttik. Henüz bu yapılmış değil, ancak bundan ayrı bir problem var. Şimdilik havalimanlarına yönelik karayolu taşımalarına da havayolu idaresinin el attığını ve taşımacıları buradan da sıkıştırdığını görüyoruz. Bu üzücü bir durum... Peki, deniz limanlarına ve demiryoluna yönelik taşımaları da bu idare mi belirlesin? Herkes yaptığı işin sınırlarını bilmeli, verilebilecek küçük boşluklar bu sınırları zorlayarak -kaba tabirle- haddini aşacak noktalara gidilmemelidir. Düzenleme yetkisi Karayolu Kaşıma Kanun ve Yönetmeliği kapsamındadır, bununla ilgili birime verilmelidir. Bu birim şüphesiz ki kalkıp da havayolu idaresine 'siz bizim işimize karışmayın' diyemez. Ancak burada Sayın Bakanın devreye girip herkesi olması gereken çizgiye çekmesini beklemek de sanırım tek seçenektir. Bunu da Sayın Bakandan beklemeliyiz. Yazımı bitirirken olumsuz bir gelecek ifade edecek olsam da bunu yazmam gerekliliğini hissettiğimi belirtiyor ve herkesi dikkatli olmaya çağırıyorum.

Çok uzun süredir tanıdığım değerli Mustafa Yıldırım'ın sevgili annesi Zeynep Yıldırım'ın vefatını üzülen İstanbul'dan uzakta öğrendim. Merhumeye rahmet Sayın Mustafa Yıldırım'a ve ailesine başsağlığı dileklerini iletirim. ■



Otokar Poyraz Rüzgarına kapılın, yola hesaplı çıkın.

Servis taşımacılığında işletme maliyetlerini azaltan Otokar Poyraz güçlü ve ekonomik motoruyla rampalarda, üstün manevra yeteneğiyle dar sokaklarda kendini gösteriyor. Yaygın servis ağı, bol yedek parçası ve düşük yakıt tüketimiyle de işletme giderlerini azaltıyor.

Hemen bir Otokar Yetkili Bayisi'ne gelin, siz de Poyraz'ın ekonomik rüzgarına kapılın.

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.otokar.com.tr 📧 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— 55 Yıldır Doğru Karar —

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Bölge Satış Yöneticisi
Sonat Demirci'nin değerli babası

FEHİMİ DEMİRCİ'nin

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YÖNETİM KURULU BAŞKANI

YALÇIN ŞAHİN

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Bölge Satış Yöneticisi
Sonat Demirci'nin değerli babası

**FEHİMİ
DEMİRCİ'yi**

kaybetmenin derin üzüntüsü
içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Temsa Bölge Satış Yöneticisi
Sonat Demirci'nin değerli babası

**FEHİMİ
DEMİRCİ'nin**

vefatını üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.

ANTOTO OTOMOTİV

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi ve TOF Genel Başkanı

Mustafa Yıldırım'ın annesi Zeynep Yıldırım son yolculuğuna uğurlandı



TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi ve Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı Mustafa Yıldırım'ın annesi Zeynep Yıldırım yaşamını yitirdi.

Mustafa Yıldırım annesi Zeynep Yıldırım'ı kaybetmenin acısını yaşadı. Merhume Zeynep Yıldırım, İstanbul Ataköy 5'inci Kısım Ömer Duruk Camisi'nde cenaze namazı kılındı. Daha sonra merhume Zeynep Yıldırım Osmaniye Aile Mezarlığı'na defnedildi. Zeynep Yıldırım'ın cenaze törenine katılımda çok yoğun oldu. Katılanlar arasında TÜRSAB eski Başkanı Başaran Ulusoy, Yılmaz Ulusoy Holding Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Ulusoy, ünlü sanatçı Orhan Gencebay, TOFED Başkanı Birol Özcan, PUIS Başkanı ve UYOF Başkanı İmran Okumuş, İPRU Başkanı Fatih Tamay, TTDER Başkanı Sümer Yığı, İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, sivil toplum örgüt yöneticileri, otomotiv firma yöneticileri, bayi yetkilileri ve çok sayıda sektör mensupları katıldı. Taşıma Dünyası olarak merhume Zeynep Yıldırım'a Allah'tan rahmet, Sayın Mustafa Yıldırım'a ailesine, yakınlarına ve sevenlerine başsağlığı diliyoruz. ■



Hannover Ticari Araç Fuarı bu yıl 20-27 Eylül tarihleri arasında gerçekleşecek

Anadolu Isuzu, 5 yeni model lansmanı yapacak

Anadolu Isuzu'nun başrol oyuncularını, Türk mühendislerin geliştirdiği yüzde 100 elektrikli kamyon modeli, Isuzu Novociti

Life Premium, Visigo ve Citiport otobüslerinin farklı versiyonları olacak. Isuzu markasının son yıllarda ihracatta

parlayan yıldızı olan Isuzu Citiport, yeni iki farklı versiyonuyla Hannover Fuarı'nda yer alacak. Citiport 18, yüksek yolcu kapasitesine sahip, özellikle yoğun hatlarda hizmet verebilecek yapısıyla başta Doğu Avrupa olmak üzere tüm yurtdışı pazarlarında ve Türkiye'de Hannover Fuarı sonrasında müşterilerin beğenisine sunulacak.

Anadolu Isuzu standında sergilenecek bir diğer önemli otobüs ise Citiport'un 9.0 lt'lik yeni HyPer versiyonu.

Isuzu Novociti Life ise yeni Premium donanımıyla ilk kez IAA Hannover 2018'de sergilenecek. Yeni Isuzu Novociti Life Premium, daha çok tasarımsal ve konfor artırıcı bir dizi değişiklikleri kapsıyor.

Isuzu Visigo ise yeni HyPer versiyonuyla ziyaretçilerin karşısına çıkacak.

Anadolu Isuzu'nun Midibüs segmenti amiral gemisi olan Turquoise modeli ise fuarda 2+1 koltuk dizilimi, tuvalet ve ekstra konfor donanımı içeren VIP paketi ile katılımcıların beğenisine sunulacak. ■



Karsan'dan Öğrenci Dostu Okul Otobüsü!

Karsan Star, Sürücüyü Alkol Testi Uyguluyor, Öğrencilerin Araçta Unutulmasını Engelliyor!

Yerli üretici Karsan, 8.1 metre uzunluğundaki konforlu ve ekonomik yolcu otobüsü Star'ın okul versiyonunu ilk kez IAA Hannover Fuarı'nda dünyanın beğenisine sunmaya hazırlanıyor.

“Önceliğimiz Fransa, İspanya ve İtalya”

Star okul otobüsünün hem öğrencilere hem de sürücülere birinci sınıf bir yolculuk sağladığını belirten Karsan Ticari İşler Genel Müdür Yardımcısı Muzaffer Arpacıoğlu, “Star'ın okul otobüsü versiyonu üstün güvenlik sistemleri, konforu ve bir o kadar ekonomik olmasıyla ön plana çıkıyor.

Öncelikli pazarlarımızı ise Fransa, İspanya ve İtalya olarak belirledik. İlk siparişlerimizi IAA Hannover Fuarı'nda almayı planladığımız Star okul otobüsünde seri üretime Aralık ayında başlayacağız” diye konuştu.

Akıllı koltuk sensörüyle öğrencilerin unutulmasını engelliyor! ■



TEMSA, üç gözde aracıyla

TEMSA bu yılki fuarda, Maraton ve MD9 araçlarının yanı sıra, seri üretim bulunan TEMSA; Maraton ve MD9 araçlarının yanı sıra, elektrikli otobüsü Avenue Electron'u da sergileyecek.

Otobüs ve midibüs pazarında son 4 yıldır Türkiye'nin pazar lideri konumunda bulunan TEMSA; Maraton ve MD9 araçlarının yanı sıra, elektrikli otobüsü Avenue Electron'u Hall 11'de bulunan E24 numaralı standında sergileyecek.

‘Smart Mobility’ ve elektrikli araçlar damga vuracak

TEMSA Genel Müdürü Hasan Yıldırım, bu yılki fuara özellikle akıllı ulaşım trendlerinin damga vuracağını ifade etti. TEMSA'nın ‘Smart Mobility’ vizyonu kapsamında gerçekleştirdiği yatırımlarla bugün otomotiv odaklı bir sanayi şirketinden

ziyade bir teknoloji şirketi olarak faaliyetlerini sürdürdüğünü ifade eden Yıldırım; “Bu yıl fuarda yer alan üç aracımızdan bir olan Avenue Electron da aslında, ‘Smart Mobility’ vizyonumuzun en somut örneklerinden birisi. Bugün akıllı ulaşım dediğimizde çevreye karşı duyarlılığı, sürdürülebilirliği üretimin, yatırımın temeline koymak zorundayız. Yüzde 100 Türk mühendisleri tarafından geliştirilen bu elektrikli aracımızın yakın gelecekte smart mobility çözümlerinde şehirlerin en çok tercih ettiği araçlardan birisi olmasını bekliyoruz. Daha şimdiden çok sayıda kurumsal katılımcı ile fuar alanında randevularımızı organize ettik. Daha yaşanabilir bir gelecek için tasarlanan bu aracımızın,

TEMSA'nın başkanı hikayesinde yeni bir sayfa açacağına yürekten inanıyoruz” dedi. ■



Halil İbrahim Ünver son yolculuğuna uğurlandı

Bostancı açıklarında 6 Eylül de düşen helikopterden yaralı kurtulan ancak kaldırıldığı hastanede yaşamını yitiren Otokar Yönetim Kurulu Başkanvekili Halil İbrahim Ünver, son yolculuğuna uğurlandı.

Ünver'in cenaze namazı, Levent Afet Yolal Camiinde ikinci namazının ardından kılındı. Namaz öncesinde Ünver'in kızı Selin Ünver ve kardeşi İsmet Ünver taziye kabul etti. Cenazeye Koç Holding Şeref Başkanı Rahmi M. Koç, Koç Holding AŞ Yönetim Kurulu Başkanvekili Fenerbahçe Spor Kulübü Başkanı Ali Koç, Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, Yardımcısı Basri Akgül ile Otokar çalışanları, TOFED Başkanı Mehmet Özcan, IPRU Başkanı Fatih Tamay, Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ve yakınları ile sevenleri katıldı. Ünver, kılınan cenaze namazının ardından Zincirlikuyu Mezarlığı'na defnedildi. ■

HALİL ÜNVER

Halil İbrahim Ünver, İsmet İnönü'nün terzisi ve Türkiye'nin ilk şehirlerarası otobüsünü üreten Otokar'ın kurucusu Bodrumlu İzzet Ünver'in oğlu. 1963 yılında kurulan Otokar'a Koç grubu ortak oldu. Otokar'ın yüzde 45'i Koç grubunun, yüzde 25'i Ünver Holding'in, yüzde 30'u ise halka açık. Şirket hissedarı Ünver Holding AŞ, Ünver Ailesi tarafından kontrol ediliyor.



20 bininci Sultan töreninde takip etmiştik

20 bininci Sultan'ın 5 Ekim 2016 tarihinde banttan indiriliş törenine Otokar Yönetim Kurulu Başkanı Halil Ünver de katılmış, o gün Taşıma Dünyası olarak töreni takip etmiştik. O gün, 20 bininci Sultan'ın anısına Halil Ünver, Genel Müdür Serdar Görgüç ile birlikte törene katılmıştı. Taşıma Dünyası ailesi olarak Sayın Halil Ünver'e Allah'tan rahmet, yakınlarına, Koç Holding'e, Otokar'a ve çalışma arkadaşlarına başsağlığı diliyoruz.



Serdar Görgüç, Halil Ünver (Sağda)



Serdar Görgüç, Halil Ünver (Soldan üçüncü), Basri Akgül...

Sonat Demirci'nin acı kaybı



Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci, babası Fehmi Demirci'yi kaybetti.

Fehmi Demirci, sevenlerinin katıldığı, cenaze namazının ardından son yolculuğuna uğurlandı.

Fehmi Demirci Gaziosmanpaşa Merkez Camisinde kılınan cenaze namazının ardından Cebeci Mezarlığı'na defnedildi. Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci'yi, bu acı gününde meslektaşları, sektör mensupları ve sevenleri de yalnız bırakmadı. Cenazeye TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, Genel Sekreter Mehmet Öksüz, Başkan Yardımcısı Mümtaz Er, Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yılmaz, TOFED Başkan Yardımcıları Mustafa Özcan, Musa Çaktır, Hasan Kurnaz, Genel Sekreter Yardımcısı Bülent Yıldız, Temsa Yurtiçi Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ, İkinci El Otobüs Satış Müdürü Fırat Bakır, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Otobüs Bölge Koordinatörü Önsel Demircioğlu, Otokar Otobüs Satış Müdürü Murat Torun, Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Mapar İstanbul Otobüs Satış Müdürü Gökhan Çerioglu, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Hürel Gündüz, Aleyna Turizm sahibi Selahattin Üstün, Merter Turizm sahibi Güray Buruk ile çok sayıda sektör mensubu katıldı. ■



Ekrem
Özcan

ekrem.ozcan@tasimadunyasi.com

Dönem ihracat Dönemi

Ekonomi şöyle, döviz böyle... An be an takip ettikçe içimizin daraldığı, hafakanlar bastığı bir dönem. Ağlar pozisyonunda oturup sızlanacak mıyız her gün? Hayır! Her ne iş yapıyor olursak olalım; işimizi, çözümümüzü, hizmetimizi nasıl ihraç edebiliriz diye bakacağız. Hangi ülkelere neyi, nasıl ihraç edebiliriz? Yatıp kalkıp buna bakmalıyız. İhracat programlarını yakından incelemeli, nasıl faydalanabiliriz odaklanmalıyız. ‘Bizim işi ihraç edemeyiz ki?’ diye düşünmeyin. Bu önerinize, her yerde, muhakkak ‘hayır yapamayız, ihraç edemeyiz’ diyenler çıkacaktır. Keşke çoğu öneriye ‘hayır yapamayız’ diyenlerle yollarımızı ayırabilsek. “İhraç edemeyiz”i yok bu işin. Adana’dan Amerika’ya binlerce otobüs, altını çizerek tekrar belirtiyorum, binlerce tonluk otobüs ihraç edebiliyorsak, ihraç edemeyeceğimiz iş, çözüm, ürün, hizmet yok. Dünya, bulunduğunuz ofisten daha büyük, unutmayın.

İhracatı geliştirmeye yönelik programlardan bahsediyordum. Evet, özellikle girişimci geliştirmeye odaklanmış kuruluşların belli bir büyüklükteki firmalara yönelik teknoloji ihracat geliştirme programları var. Örneğin İTÜ Innogate Programı. Program, özellikle Amerika pazarı için, firmaların teknolojik ürün ihracatı nasıl yapabiliriz sorularına, ihtiyaçlarına odaklanmış durumda. Amerika’daki ekipleri, programa kabul edilen firmaların ürünlerine, çözümlerine, olası pazarlarına bakıp Amerika’da uygun kişileri bulmaya ve program sırasında tanıştırmaya çalışıyor. Program, Amerika’ya gitmeden önce eğitimlerle başlıyor. Amerika pazarı nedir, nasıldır, nasıl iş yapılır, nasıl yaklaşılır? Neden başarısız olunur? Firmamızı, çözümlerimizi nasıl anlatmalıyız? Benzeri sorulara cevapları, firmalara, Amerika öncesi eğitimlerinde veriyorlar. Yine programa kabul edilmiş firmaların ihtiyacına göre 2 hafta San Francisco, 2 hafta da New York ya da Chicago olacak şekilde programa Amerika’da devam ediyorlar. Amerika bacağında firma yöneticilerini, 40’a yakın danışman, mentor, işadamı bekliyor. Buradakilerin asıl amacı bu sefer eğitimden ziyade, firmanızın çözümünü nasıl Amerika pazarına pazarlayacakları yönünde. İlgilendikleri firmayla birebir görüşmeler gerçekleşiyor ve iş geliştirme daha Amerika’ya ayak bastığınızın ilk gününde başlıyor. İşte bu programın en can alıcı kısmı burası, çünkü doğru kişileri bulmak, ulaşmak, görüşmek hepimizin malumu en zor ve en çok zaman alan kısmı. İşte bu kısım, firmalar Amerika’ya gitmeden, Innogate programının yöneticileri tarafından haftalarca çalışarak hazırlanıyor. Bu kişilerle nasıl görüşüleceği, nasıl ve ne tür işbirlikleri yapılacağı da Amerika programı öncesi Türkiye’de veriliyor. Daha ne? Geriye, iş bitiriciliğimizle Amerika’ya gidip sonuç almaya bakıyor. 1 aylık program bittikten sonra da, tabii ki, oradaki kontaklarımızla temaslarımızı sürdürmeye devam etmemiz gerekecek. Program buna da çare bulmuş ve programın 1 aylık Amerika bacağı bittikten sonra da 5 ay daha İTÜ Teknokent’in anlaştığı ofisleri kullanma hakkınız oluyor.

Evet, bu çalkantılı dönemde canımız sıkılıyor olabilir, oturmak yok! Dönem ihracat dönemi! Bahsettiğim program yöneticileriyle de görüşerek ihracatımızı nasıl artırabiliriz peşinde olmalıyız. ■

www.tasimadunyasi.com


facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 7 • Sayı: 327 17 - 23 Eylül 2018

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZEditörler
Korkut AKINReklam Rezervasyon
0532 779 21 82Dağıtım: **Mikail BAYAT**Yönetim Yeri
Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com**BASKI:**
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL** ANTALYA **İrfan YALÇIN**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**
MALATYA **Mehmet Anıl ÖZDOĞAN**Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZTeknoloji Editörü
Ekrem ÖZCANİş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCİHukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU**Taşıma Dünyası,**
basın meslek ilkelerine
uymaya söz verir.Taşıma Dünyası Gazetesi ve
eklerinde yayınlanan yazı,
haber ve fotoğrafların her
türlü telif hakkı **Pivot**
Yayınçılık ve Reklam
Pazarlama'ya aittir.
İzin alınmadan, kaynak
gösterilerek dahi kitbas
edilemez.

1000 çekici siparişinin ilk 150 adetini aldı

Mercedes-Benz Türk, 10 yıllık bir iş ortaklığı bulunan Ekol Lojistik'e 150 adet Mercedes-Benz Actros 1845 LSnRL araç teslimatı gerçekleştirdi. Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, “Bu 150 adetlik yatırım 1000’lik siparişin ilk dilimi oldu. 1000 adetlik yatırımı 2020 yılına kadar yapmayı hedefliyoruz” dedi.

Araçların teslimatına yönelik 17 Eylül Pazartesi günü teslimat töreni düzenledi. Törene Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, Satınalma ve Yatırımlar Genel Müdürü Levent Demir, Kurumsal İletişim Direktörü Arzu Çetin Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Kamyon Filo Satış Grup Müdürü Haluk Burçin Akı, Satış Operasyonları Grup Müdürü Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Satış ve Pazarlama Direktörü Gökmen Onbulak, Ticari Araçlar Kredi Satış Müdürü Kıvanç Sanrı, Mercedes-Benz Yetkili Bayii Gülsoy Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi İsmet Emre Gülsoy, Gülsoy Otomotiv Anadolu Şube Genel Müdürü Serkan Açar ve Kamyon Satış Müdürü Murat Yerli katıldı.

Sektörün iki yıldızı buluştu

Ülkenin bulunduğu zor ekonomik koşullar altında çok önemli bir teslimata imza attıklarına belirten Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün “Sektörlerinin iki



yıldızı buluştu. Bu teslimat çok önemli. Zorlu ekonomik durumda yatırım yapmak, ülkemizin malını taşıyarak ihracata katkı sağlamak çok önemli. Ülke bu tip firmalar ile büyüyecek, yükselecek. Sektöründe öncü olan Ekol Lojistik’e tefrik ediyoruz. Bu 150 aracın ülkemize, Ekol Lojistik’e ve bize hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum” dedi. Gülsoy Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi İsmet Emre Gülsoy ise törende yaptığı konuşmada; “Zorlu ekonomik koşullarda bu teslimat çok önemli. Ekol Lojistik’e ticaretle bizi tercih ettiği için teşekkür ediyorum” dedi.

1000’lik çekici yatırım hedefi

Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, “Biz 150 adetlik 1000 adetlik siparişin ilk dilimi olarak değerlendiriyoruz. 2020 sonuna kadar bu yatırımı gerçekleştirme planımız var. Ciromuzun yüzde 25’ini Türkiye dışındaki şubelerimizden elde ediyoruz. Çok yeni proje ile yaklaşık 6 yıllık bir süreçte 60 milyon Euro’luk bir sözleşme ile bir otomotiv markasının yüklerini taşıyacağız. Buna benzer Türkiye dışındaki projelerimizi artırmak istiyoruz” dedi. ■



Ford Trucks Balıkesir 4S Plaza açıldı

Ford Trucks müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere 4S konseptiyle hizmet verecek olan 10 bin m2 alana kurulu Balıkesir Erdeğer Ford Trucks tesisinin açılışı devlet erkani, Balıkesir İl idari yetkilileri, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, Erdeğer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Abdülkerim Erdoğan ve Ford Otosan’ın üst düzey yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Balıkesir Erdeğer Ford Trucks Bayi’nin açılışının hemen ardından ise Koç Topluluğu’nun akaryakıt dağıtımında lider markası OPET’in yeni akaryakıt istasyonunun açılışı gerçekleştirildi. OPET’in Türkiye genelindeki 1.146, Balıkesir’deki 28’inci istasyonu Opet

Erdeğer akaryakıt istasyonunun açılışında ise OPET Petrolcülük AŞ Satış Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir hazır bulundu.

Cenk Çimen: “Pazar payımızı 2 katına çıkarırken, inşaat segmentinde lider konumuna ulaştık”

Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen; “Ford Otosan olarak, Türkiye’nin en büyük ikinci sanayi kuruluşuyuz. Yıllardır



ülkemizin ve otomotiv sektörünün ihracat şampiyonu olarak, ülke ekonomimize büyük katkı sağlıyoruz. Motoru, kabini ve aksıyla tamamen Türk mühendislerinin tasarladığı yerli kamyonu üretiyoruz.

Pazar payımızı geçtiğimiz yıl itibarıyla tam 2 katına, %30’a çıkarmayı başardık. İnşaat segmentinde de %39 pazar payı ile lideriz. Orta Doğu, Afrika, Türki Cumhuriyetler ve Doğu Avrupa’da bayi yapılanmamızı hızlandırdık. Bu yıl sonu 40 ülkede distribütör ve bayi yapılanmamızı tamamlayacağız. 2020’de hedefimiz bu rakamı 50 ülkeye çıkarmak olacak” dedi. ■



Comwex Fuarı iptal oldu

TÜYAP Fuarçılık organizasyonu ile 23-26 Kasım 2018 tarihleri arasında yapılması planlanan Comwex İstanbul Fuarı iptal oldu.

Fuarın iptaline yönelik comwexistanbul.com internet sitesinden bir duyuru yapıldı. Duyuruda, “23-26 Kasım 2018 tarihine hazırlanan COMVEX İstanbul 2018, 6. Uluslararası Ticari Araçlar, Otobüs ve Tedarik Sanayi Fuarımızın ileri bir tarihte hazırlanmak üzere iptal edilmesine karar verilmiştir. Yeni tarihin belirlenmesinin ardından web sitemiz üzerinden duyuruları yapılacaktır” denildi. ■



Dünya Toplu Taşıma Liderleri Bursa’da Bir Araya Geliyor

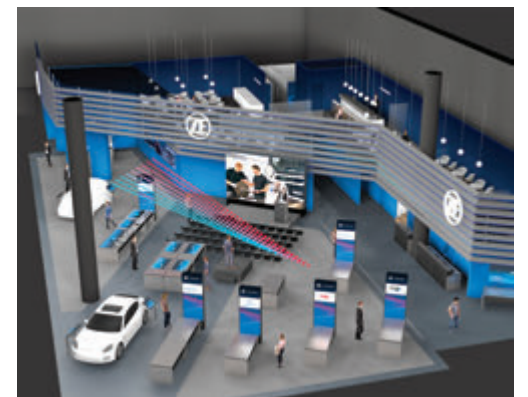
UITP Türkiye Konferansı Bursa’da Gerçekleşecek

UITP Türkiye Konferansı, "Toplu Taşımacılıkta Bilgi Teknolojileri ve Dijitalleşme" temasıyla, Bursa Büyükşehir Belediyesi ve BURULAŞ ev sahipliğinde 2 Ekim’de, Bursa’da düzenlenecek. Bu sene 8’incisi gerçekleşecek olan UITP Türkiye Konferansı; Türkiye’nin yanı sıra farklı ülkelerden toplu taşımacılık işletmecileri, merkezi idareler, yerel yönetimler, endüstri kuruluşları, araştırma merkezleri, akademisyenler ve danışmanlar katılacak.

Konferansta; MaaS - entegre ulaşım platformları, sürücüsüz araçlar, yeni nesil ücret toplama sistemleri, yapay zeka, siber güvenlik, işletme planlama optimizasyonu ve bakım konularının yanı sıra; kent içi ulaşım ve mobil uygulamalar, veri & API ekonomisi ve kestirimci bakım uygulamaları ele alınacak.

Türkiye’nin farklı şehirlerinin yanı sıra; Belçika, İsviçre, Almanya, İtalya, Finlandiya ve Norveç’den konusunda uzman konuşmacıların deneyimlerini paylaşıacağı konferansta, toplu taşımacılık sektör liderleri ile bir araya gelmek ve sektörün geleceğini öğrenmek için eşsiz bir fırsat.

Daha fazla bilgi için:
<http://www.uitp.org/events/turkey-national-public-transport-conference-it-and-digitalisation> ■



ZF Aftermarket

AUTOMECHANIKA 2018’de...

ZF Aftermarket, 11-15 Eylül tarihleri arasında, Automechanika Frankfurt’ta açılacak endüstriyel ticaret fuarı Automechanika 2018’de konsept ve ürünlerini sergiledi.

ZF Aftermarket’in Ürün & Market Müdürü Dr. Ulrich Walz, “İletişim çağının otomotiv teknolojilerini geliştirmeye erken bir aşamada dahil olduk. Otonom taksiler, elektrikli otobüsler ya da farklı ulaşım biçimlerinin bağdaştırılması konularında, ZF yeni teknolojiler geliştirerek yeni mobilite dönemine rehberlik ediyor. Grubumuzun sloganı ‘gör, düşün, uygula’ (see, think, act) satış sonrası pazarındaki hareketlerimizi belirliyor. Pazarın hangi yönde hareket ettiğini görebiliriz, bu da ürün ve hizmetler için yeni çözüm yaklaşımlarını proaktif bir şekilde kavramsallaştırmamıza ve uygulamaya geçirmemize olanak tanıyor” dedi. ■

MAN Aile Günü'nde 10 bin kişi buluştu

MAN Türkiye, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ, çalışanları ile paydaşların aileleriyle birlikte davetli olduğu geleneksel MAN Aile Günü bu yıl 9 Eylül Pazar günü, Ankara Akyurt'taki MAN tesislerinde gerçekleştirildi. MAN çalışanları ve ailelerinin katıldığı bu özel buluşmada, hem yetişkinlere, hem de çocuklara yönelik çuval, yumurta taşıma, canlı langırt, dev dart, yüz boyama, gibi birbirinden renkli etkinlikler ve yarışmalar, ikramlar, animatörler ve DJ performansları ile gerçek anlamda bir festivale dönüştü.

Yaklaşık 10 bin kişinin katılımıyla, gün boyunca

birbirinden renkli etkinliklere sahne olan MAN Aile Günü'nde ünlü şarkıcı Gülşen de sahneye çıktı.

MAN Türkiye Genel Müdürü Münür Yavuz, "Tesisimiz, MAN'ın en önemli otobüs üretim tesislerinden biri. Bununla birlikte elde edilen bu önemli başarının en belirleyici temel unsuru ise hiç şüphesiz, yöneticisinden işçisine tüm çalışanlarımızdır. Tüm çalışanlarımız, büyük bir sahiplenmişlik, inanmışlık, benimsenmişlik duygusu içinde MAN Ailesi'ni oluşturuyorlar" diyerek, ortaya koydukları bu üstün performanstan dolayı tüm MAN çalışanlarına teşekkür etti. ■



YOLLARIN ASLANI YENİ MAN LION'S COACH



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Esenboğa Havalimanı Yolu 22. Km 06750 Akyurt/ANKARA
Tel: 0312 556 10 00 Faks: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



MAN Yönetimi (Soldan Sağa): MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, MAN Truck & Bus Münih Sendika Temsilcisi Şerafettin Ergin, Türk Metal Sendikası Ankara Şube Başkanı Nihat Zengin, MAN Türkiye İnsan Kaynakları Direktörü Mustafa İskifoğlu, MAN Türkiye AŞ Genel Müdürü Münür Yavuz

Honest Travel'in tercihi MAN yeni Lion's Coach

Gelecek yıl 20'nci kuruluş yıldönümlerini kutlayacak olan Honest Travel, Güney Amerika, Kuzey Amerika, Avrupa, Güneydoğu Asya pazarına hizmetler sunan Türkiye, Mısır, İsrail, Yunanistan ve Birleşik Arap Emirlikleri merkezli uluslararası tur operatörü Honest Travel, yeni yatırımında 13 metrelik MAN yeni Lion's Coach'un 55 koltuklu 2+2 versiyonunu satın aldı.

Yeni Lion's Coach, MAN'ın İstanbul İkitelli'deki tesislerinde düzenlenen bir törenle teslim edildi. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Otobüs Bölge Koordinatörü Önsel Demircioğlu'nun ev sahipliğinde düzenlenen törene Honest Travel Transport Müdürü Erkan Murat Bulutlar ile MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve şirket yetkilileri de katıldılar.

Honest Travel Transport Müdürü Erkan Murat Bulutlar, yeni Lion's Coach'ın gerek konfor, kapasite ve gerekse işletme maliyetlerinde sunduğu avantajlarla tercihlerinde öne çıktığını belirtti.

MAN'ın "yaşam boyu iş ortağı" olarak kabul ettiği müşterileri ile uzun süreli işbirliklerine sahip olduğunu vurgulayan Önsel Demircioğlu da, "Honest Travel ile başlayan bu işbirliğimizin de daha çok uzun yıllar güçlenerek devam edeceğine olan inancım tamdır" dedi. ■

