

Ulaştırma Bakanı Ahmet Arslan: “Yeni Yönetmelik rahatlatacak”

YENİ YÖNETMELİKLE TAŞIMACILAR RAHATLAYACAK

● Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Yönetmelik çalışmasıyla sektörün rahatlayacağını açıkladı: “Belge düzenlemelerinde bürokrasi azalıyor. Notere gitme şartı kalkıyor. Belge ücretinde yüzde 50’ye yakın indirim sağlanıyor. Belge iptalinde var olan 13 husus, 3’e iniyor. Belge alma şartları hafifliyor.”

Karayolu yolcu ve yük taşımacıları uzun süredir Yeni Taşıma Yönetmeliği’ni bekliyor. Yeni Yönetmelik ile ilgili ilk ipuçlarını veren Bakan Arslan, karayolu taşımacılığının disipline edilmesi, sektörde yer alanların belli mevzuatlara uygun hareket etmesi, taşımacılara kolaylıkların getirilmesi ve atıl kapasite oluşmaması için önemli yasal düzenlemeler yapıldığını belirtti.

✓ **Yönetmelik çalışması 6 ay sürdü**

Arslan, Yönetmelik çalışmasının 6 ay sürdüğünü belirterek, bu süreçte ilgili bakanlık, kurum, kuruluş ve sektör temsilcilerinin görüşlerini aldıklarını ve bunun üzerinde müzakereler yaptıklarını anlattı.

✓ **Belge alma şartları hafifliyor**

Söz konusu düzenlemeyle belge verme şartlarını hafiflettiklerini ifade eden Arslan, şunları kaydetti: “Belge ücretlerinde yüzde 50’ye yakın indirim sağlanmış olacağız, bu çok önemli. Belge iptalini gerektiren 13 husus vardı, bunları sadeleştirip üçe düşürüyoruz. Belge düzenlemelerinde bürokrasiyi azaltıyoruz ve ayrıca bu süreçlerde notere gitme şartlarını ortadan kaldırıyoruz. Kişi e-devlet üzerinden işlemini yapıyorsa, otomatik olarak sorumluluğunu alıyorsa onu ayrıca notere göndermeye, memurun karşısına getirmeye gerek yok. E-devlet üzerinden çok daha fazla hizmet alarak, kişilerin bulunduğu yerde internet üzerinden işlem yapabilmelerini sağlayacak çok önemli bir çalışma yapıyoruz.”

✓ **Engelli indiriminde artış**

Arslan, “Bu yönetmelikle birlikte engellilere uygulanan indirim miktarını yüzde 30’dan yüzde 40’a çıkarmış olacağız” açıklamasıyla sektörün rahatlayacağını da ifade etti: “Bu yönetmelik çalışmasıyla sektörü epeyce rahatlatacağız ama bir şartla, sektördeki disiplini elden bırakmadan, atıl kapasite oluşturmadan. Muhatapların hayatını, işlemlerini kolaylaştıracak, ücretlerini düşürecek, çok daha önemli e-devlet uygulamasıyla ilgili, ülke olarak çok önemli mesafe kat ettik. Bu sektörde de e-devlet uygulamalarından daha fazla yararlanmasını sağlayacak bir düzenleme yapmış olacağız, bunu bir yasal altyapıya kavuşturmuş olacağız.”

✓ **2018’de Avrupa yakasında**

Bakan Arslan, İstanbul-Ankara hızlı trenine yönelik açıklamalarda da bulundu: “Ankara’dan kalkan YHT de Haydarpaşa Garı’na gidebildiği gibi, arada bazıları Marmaray’ı kullanarak Avrupa yakasına geçecek. Dolayısıyla ulaşım kesintisiz hale gelecek.” ■



Ahmet Arslan

Kocaeli Otogarı’na tramvay seferleri başladı

Ücretsiz servis yükünden kurtulalım

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi ve İzmit Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri ve Yazıhanecileri Derneği Başkanı Halil Baylam, bir servis aracının aylık maliyetinin firmaya 5-6 bin TL civarında olduğunu belirterek, “Kocaeli Otogarı’nda her 6 dakika bir tramvay seferi var. Ayrıca belediyenin otobüsleri ile kentin her noktasına ulaşım mevcut. Artık ücretsiz servis yükünden kurtulmamız gerekiyor” dedi.



Halil Baylam

Karayolu Yolcu Taşımacıları TOBB Sektör Meclisi 17 Ekim’de

Toplantı, TOBB İstanbul binasında 17 Ekim Salı günü saat 10.00’te Meclis Başkanı Mustafa Yıldırım yönetiminde gerçekleştirilecek. Başkan Yıldırım, “Toplantıda Yolcu Taşımacıları Danışma Kurulu’nun kurulması, UBER, Telif hakları, Sürücülük Mesleği başlıklarını ele alacağız” dedi. ■

Yolcu Taşımacılığı İstişare Kurulu talebine Genel Müdür’den destek

Türkiye Otobüsçüleri Federasyonu’nu 28 Eylül’de Ulaştırma Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü’ne bir yazı ile başvurarak, “Yolcu Taşımacılığı İstişare Kurulu” kurulması talebinde bulundu. Yazıya 6 Ekim 2017 tarihinde Genel Müdür Saim İlçioğlu tarafından cevap verildi. Gönderilen yazıda, yolcu taşımacılık faaliyetlerinde bulunan karayolu, hava yolu, deniz yolu ve demiryolu ile yapılan yolcu taşıma faaliyetlerinin birbirine entegre olması, kaynakların daha etkin kullanılması ve ulaşım faaliyetlerinin daha etkin planlanmasında çalışmalarında bulunmak üzere “Etkili Koordinasyon Kurulu” kurulacağı bildirilmiş ve kurulun kurulmasıyla ilgili çalışmalara Genel Müdürlüğün destek verdiği ifade edildi. ■



5’te

Gümrük işlemleri kolaylaştı

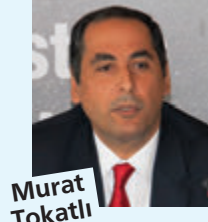


Gümrük ve Ticaret Bakanlığının, Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, 13 Ekim 2017 tarih ve 30209 sayılı Resmi Gazete’de yayımlandı.

12’te

Otokar’da yeni atamalar

Otokar İç Pazar Satış Müdürü olarak görev yapan Murat Tokatlı İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörlüğü’ne atandı. Murat Tokatlı 25 yıldır Otokar’da çalışıyor. Otokar Satış Birim Yöneticisi olarak görev yapan Murat Torun da, Otobüs Satış Müdürlüğü görevine atandı. Murat Torun 15 yıldır Otokar’da görev yapıyor. Murat Tokatlı ve Murat Torun’a yeni görevlerinde başarılar diliyoruz. ■



Murat Tokatlı



Murat Torun

Schmitz Cargobull, Adapazarı’ndaki üretim tesisini açtı

Treyler pazarında 1 numara olacağız



7’de

Güneydoğu Bölgesinde Iveco, müşterileri ile buluştu

IVECO Mersin yetkili satıcısı Kılıçlar Otomotiv ve Gaziantep yetkili satıcısı Üstün İş’in organizasyonları ile Mersin ve Antakya’da bir hafta süren tanıtım faaliyetleri boyunca IVECO yetkilileri yeni Stralis’leri hedef kitleye tanıttı.



8’de

Yeni merkez Güneşli’de Mars Logistics Merkez Ofisini Taşdı



9’da

Kargo sektörü muazzam bir büyüme potansiyeline sahip

Austrian Post, CEO’su Georg Pölzl, 2013 yılında Türkiye pazarına adım attıktan sonraki süreçte ve önümüzdeki yıllara yönelik hedeflerle ilgili sorularımıza cevaplandırdı.



10’da

Anadolu Isuzu üst yapıcı firmalarla buluştu



11’de



Dr. Zeki Dönmez

Bakan’dan güzel haberler

5’te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Otomobil Sahipliği ve Sistemsel Yenilenme - 3

2’de



Mustafa Yıldırım

Ulaştırma Bakanı ile Turizm Bakanını İTO’ya bekliyoruz

5’te



Mevlüt İlgin

Artık Taşıma Yönetmeliği’ni bekliyoruz

4’te



Salim Altunhan

Görüşlerimi Sayın Bakan da dile getirdi

2’de



Akif Nuray

Yanılmak da Rekabet...

3’te

MAN’dan çekici teslimatları

Ankara Nakliyat’a 10 MAN çekici
Bakır Beton 12 MAN,
Erhanlar Nakliyat’a 30 MAN

11’de

Otomobil Sahipliği ve Sistemsel Yenilenme - 3

Ülkemizde planlı gelişmeye ayak uydurulamaması sonucu köyden kente olan göçün artarak devam etmesi ve kent yönetimlerinin bu göçün getirdiği nüfusa gereken hizmeti götürememesi sonucu ortaya çıkan altyapı sorunlarının en önemlilerinden birisi de ulaşım sorunudur. Kentleşmenin plansız yürütülmesi, ulaşım altyapısının oluşturulmasında yapılan yanlış uygulamalar, toplu taşımacılık yerine bireysel taşımacılığın öne çıkmasını sağlayan yatırımlar, kent içinde özel oto sahiplik oranının ve hareketlilik ihtiyacının artması, bu ihtiyacın lastik tekerlekli sistemlerle karşılanmaya çalışılması, trafik yoğunluğunun artmasına ve buna bağlı olarak sera gazı salınımlarının artması yaşam kalitesinin düşmesine neden olmaktadır.

Ulaşım altyapısı

20. yüzyılın ikinci yarısındaki çalışmalar, ulaşırma sistemleriyle ilgili olarak günümüzde geline birçok noktanın habercisi niteliğindedir. Özellikle bu gelişme çerçevesinde Amerika, Avrupa ve Japonya ağırlıklı olarak yapılan yatırımlar, ileri düzeydeki karayolu



PROF. DR. MUSTAFA İLİCALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

karşılıklı besleme ilişkisine paralel olarak taşıt trafiği hacimleri, tıkanıklık, gecikme, seyahat süresi, kaynak tüketimi, çevre problemleri ve kaza sayılarında önemli miktarda artışlar yaşanmıştır. Ulaştırma sistemlerinde meydana gele bu olumsuz sonuçları veya en azından kontrol altına almak adına sistemlerin daha verimli, etkin, etkili, güvenli ve ekonomik bir şekilde tasarlanarak inşası ve işletilmesi düşüncesi ortaya atılmıştır.

Noktadan noktaya taşımacılık

Karayolu taşımacılığı aktarmasız bir ulaşım olanağı vermesi, taşıma kapasitesi, güzergâh seçiminde esneklik sağlaması ve diğer tüm yolcu

ağlarını doğurmuştur. Son derece yüksek kalite standartlarında inşa edilen bu yollar, zaman içinde gelişmenin kaçınılmaz doğası gereği çeşitli problemleri de beraberinde getirmişlerdir. Yolların otomotiv sektörü ile

taşıma türlerinin tamamlayıcısı durumunda olması sebebi ile tüm dünyada diğer taşıma türlerine göre daha hızlı bir gelişme göstermiştir. Ülkemizde karayolu taşımacılığı talebi ve motorlu araç sayısı sürekli artmaktadır. Tablo 1’ de gelişmiş ekonomilerin kişisel araç sahipliği oranında doyuma ulaşmış olduğu, Türkiye’de ise bu oranın istikrarlı bir şekilde artmaya devam ettiği görülmektedir. Bu durum, ülkemizde mevcut trafik sorunlarının gitgide daha geniş kitlelerce hissedileceği ve özellikle büyükşehirlerin önemli bir sorunu olarak yerini koruyacağını göstermektedir.

Trafik kazaları

Artan nüfus ve araç sayısının diğer bir olumsuz etkisi de artan trafik kazalarıdır. Düzensiz trafik akışı kaza riskini arttırmakta olup denetimin etkili ve sürekli bir şekilde sağlanamaması kurallardan çiğnenmesini kolaylaştırmaktadır. Bu durum yaralanmalı ve ölümlü trafik kazalarına sebep olmaktadır. Trafik kazalarının sosyoekonomik maliyeti ülkemizde olduğu kadar, gelişmekte olan tüm ülkelerde de büyük rakamlara ulaşmaktadır. Dünyada trafik kazalarında her yıl yaklaşık 1,3 milyon kişi ölmekte, 50 milyon kişi de yaralanmaktadır. Ayrıca karayollarında her üç dakikada bir çocuk hayatını kaybetmektedir. Kaza istatistikleri incelendiğinde, Türkiye’nin, AB ülkeleri arasında en yüksek kaza sayısına ve en az yıllık kaza düşüş oranına sahip ülkelerden biri olduğu görülmektedir. Bu durum özellikle araç içi emniyet sistemleri ile trafik yönetimi ve denetimine yönelik Akıllı Ulaşım Sistemleri (AUS) uygulamalarının ülkemizde önemli bir ihtiyaç olduğunu göstermektedir. Etkili ve sürdürülebilir bir ulaşım yönetimi çok boyutlu, kapsamlı, planlı ve ülke çapında koordine bir AUS kurulumu ile sağlanacaktır.

Entegrasyon artışı

Türkiye’de ulaşırma

sektörünün ciddi bir gelişim sürecinde olduğu hepimizin malumudur. Ulaştırma sektörü, Türkiye’nin gelişen ekonomisinin, genç nüfusunun ve AB başta olmak üzere uluslar arası ve bölgesel entegrasyon artışının ihtiyaçlarını karşılamak zorundadır. Bununla beraber; ülkemizde özellikle İstanbul başta olmak üzere büyükşehirlerde oluşan ve on yıllardır sürgit devam eden kentiçi ulaşım problemleri de- kısmi iyileşmelere rağmen- halen devam eden bir problemdir. Dolayısıyla; ulaşırmada hedeflenen büyüme ve iyileştirmelerin, ekonomik ve teknolojik olduğu kadar sosyal yönü de bulunmaktadır, bulunmalıdır.

Bölünmüş yollar...

Son yıllarda trafiğin yoğun olduğu bölgelerde yapılan ve inşaatı halen devam eden bölünmüş yolların hizmete açılmasıyla bu kazaların azalacağı öngörülmektedir. Türkiye’de 1999 yılında 7.758.511 araç trafiğe kayıtlı iken, 2009 yılında bu sayı 14.316.700’e ulaşmıştır. Araç sayısı hızla artmasına rağmen, karayolu ağının genişletilememesi kazaların artışına etken olmuştur. Araç sayısına bağlı olarak trafik kazaları incelendiğinde, 1999 yılında trafik kaza sayısı 465.915 iken 2010 yılı sonu itibarıyla bu sayı 1.104.388’e yükselmiştir. Bu kazaların %96 oranında sürücü kusurlarından meydana geldiği görülmüştür. İstatistiksel verilerden de anlaşılacağı gibi kazalara etki eden faktörlerin başında sürücü kusurları gelmektedir. Diğer faktörler ise yaya, yolcu, yol ve araç kusurları olarak tespit edilmiştir. Ancak verilen bu değerler gerçeği tam olarak yansıtmamaktadır. Sürücü kusurları dışındaki kaza nedenlerinden bazıları sürücü kusurlarını etkileyerek kaza nedeni olabilmektedir. Bu yüzden sürücü kusurları büyük bir oranla temel kaza nedeni olarak görülmektedir. ■



salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Salim Altunhan

Taşıma Dünyası’nda yazdığım yazılara bakarsanız, hepsi, istisnasız sektörün yararına... Özellikle otogarların durumu, kaptanların dinlendirilmesi gerekliliği, zorunlu olan YSS Köprüsünün maliyeti etkilediği ve diğerleri.

Önce Ulaştırma Bakanı Sayın Ahmet Arslan, belge ücretlerinde indirim yapacaklarını müjdelledi. Yeni hazırlanan ve şu an yürürlükte olan Yönetmeliğin miadını doldurduğu ve artık yetmediği gerçeğini vurgulayan demeciyle Sayın Bakan, aslında hepimizin beklentisini karşılayan sözler söyledi. Bizim, karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörü olarak asıl beklentimiz denetimlerin sürekli ve düzenli olmasıdır. Bunun ana odağı da korsan taşımacılık olmalıdır.

İçişleri Bakanı Sayın Süleyman Soyulu da, gazetemizde de yer alan konuşmasında, şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüs kaptanlarının gece 02 ile 08 saatleri arasında genellikle uykusuzluk, dikkatsizlik, yorgunluk ve yüksek hızdan kaynaklanan kazalar yaptıklarını açıkladı.

Şimdi, gelelim benim dediklerime...

Başta Galip Ağa (çünkü İstanbul da içlerinde, birçok otogarın ya sahibi ya işletmecisi kendisi) olmak üzere, belediyelerin de, devletin diğer unsurlarının da yapması gereken, kaptan

Görüşlerimi Sayın Bakan da dile getirdi

otelleridir. Eskiden çekirdekten yetişen kaptanlar vardı, küçük yaştan başlayarak deneyim kazanıyorlardı ustalarının yanında, ama artık bile deneyim kazanmaları fırsatı kalmadı. Otobüsü ehliyet sürmüyor ki, sorumluluk da ehliyetin değil, kaptanın... Şu kadar yıllık ehliyet sahibi olmak veya SRC belgesi almış olmak yetmiyor. Bayramlar ve özel günlerde yoğunlaşan hareketlilik de binince üstüne, yorgunluk, dikkatsizlik, uykusuzluk kazalara neden olabiliyor. Yine de hemen belirtmem gerekir: Şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüslerin karıştığı kaza oranları çok düşük. Bunun süfira inmesini istiyoruz. Otobüslerin kazası abartılarak verilirken, diğer kazalar basında yer almayabiliyor. Yani bizim sektörümüz göz önünde her zaman.

İşte bunun için hem bir kaptan fazla istihdam edilmeli hem de onların “Hilton” dediğimiz bagaj içinde değil, gerçek bir yatakta, duşunu alabileceği, dinlenebileceği bir mekan oluşturulmalı. Bunun için yollarda yapılması gerekenler çok fazla değil, zaten kısa sürelerle şehirden şehre geçiyor seferdeki otobüs. Bütün Türkiye’de üç, beş, bilemediniz altı yol oteli yeterli olacaktır. Ancak otogarlarda yapılması muhakkak gerekir. Çünkü kaptanın dinlenmesi gerekir ki, ancak o zaman sıfır kaza oranına inebiliriz. ■



İstanbul'daki trafiğin bedeli

Yıllık 6 milyar lira

TBMM Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu Sözcüsü Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İstanbul'daki trafik sıkışıklığının sebebinin tek yolculu otomobiller ve servis araçları olduğunu dile getirerek bunun bir yıllık maliyetinin 6 milyar lira olduğunu kaydetti.

Ilıcalı, Dünya Otomotiv Konferansının açılışında yaptığı konuşmada, 2016 itibarıyla 4 trilyon dolarlık bir sektör olan otomotivin, dünyanın en büyük 4’üncü ekonomisi konumunda bulunduğunu ve 80 milyon kişiye istihdam sağladığını söyledi.

Otomotiv sektöründeki 1 dolarlık katma değer artışının toplam ekonomiye 3 dolarlık artış sağladığını aktaran Ilıcalı, "2000 yılına kadar Türkiye’ye gelen otomotiv markaları büyük ölçüde iç pazara yönelik üretim yaparken, Gümrük Birliği Anlaşması sonrasında ihracat odaklı yatırımlar hızlandı. Bu süreçte küresel üreticilerin Türkiye’ye yaptığı yatırımlar yalnızca montajlama sürecini genişletmek yerine rekabet için teknolojik yenileme, yeni model yatırımları ve Ar-Ge çalışmaları şeklinde oldu. Toplam taşıt araçları üretimi

2000’deki 431 bin seviyesinden 2015’te 1 milyon 359 bine yükseldi. Söz konusu 16 yıllık dönemde ortalama üretim büyüme oranı yüzde 12,7 seviyesinde gerçekleşti. Avrupa’da 5’inci, dünyada 15’inci sırada yer alan Türkiye ayrıca Avrupa’nın en büyük ticari araç üreticisi durumunda" diye konuştu.

Ilıcalı, Türkiye’de yapılan ulaşırmaya yatırımlarına değinerek, "Otomotiv sektöründen bazı beklentilerimiz var. Özellikle büyük şehirlerde toplu ulaşım önemli. Otomotiv sektörünün de bu yönde toplu ulaşırma katkıda bulunması gerekiyor. Yüksek yolcu kapasiteli, manevra kabiliyeti yüksek, yolun geometrik standartlarından en az etkilenecek, en konforlu ve güvenli şekilde yolculuyu taşıyacak toplu ulaşım sistemlerine ihtiyacımız var" ifadelerini kullandı.

İstanbul’da trafik sıkışıklığının bir yıllık maliyetinin 6 milyar lira olduğunu vurgulayan Ilıcalı, bu sıkışıklığın sebebinin tek yolculu otomobiller ve servis araçları olduğunu, otomotiv sektörünün kentiçi toplu ulaşırma yönelik elektrikli araç geliştirmesi gerektiğini söyledi. ■

Anadolu Isuzu patent şampiyonu oldu

2009 yılından bu yana Ar-Ge yatırımlarıyla otomotiv sektöründe öne çıkan Anadolu Isuzu, 2017 yılının ilk yarısında, Türk Patent ve Marka Kurumu’nun “Türkpatent Ligi” sıralamasında, otomotiv sektörünün en çok başvuru yapan markası oldu. Anadolu Isuzu 35 patent başvurusuyla, Türkiye çapında tüm sektörlerin sıralandığı listede ise 3’üncü sırada yer alma başarısını gösterdi.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, 2016 yılında şirketin 830 milyon liralık gelirinin yüzde 2,9’unun Ar-Ge’ye harcadığını açıkladı: “Anadolu Isuzu kalitesiyle; midibüs, otobüs, kamyon, kamyonet ve pikapların dünyadaki üretim merkezlerinden biriyiz. Fransa’dan İtalya’ya, İspanya’dan Litvanya’ya kadar



Tuğrul Arıkan

onlarca Avrupa ülkesinde ve Afrika’nın dahil olduğu diğer kıtalarda, Türk tasarımcı ve mühendislerinin geliştirdiği ve Anadolu Isuzu fabrikalarında üretilen araçların satılmasından, ülke ekonomisine yaptığımız katkıdan gurur duyuyoruz. Önemli bir yatırımla hayata geçirdiğimiz 6220 m2 kapalı alana sahip Ar-Ge merkezimiz ile çalışmalarımıza tüm hızımızla devam ediyoruz. Bugün, ithal çözümlere ihtiyaç duymadan en ileri teknolojilerle üretim yapabileme kapasitesine sahibiz.” ■



Kocaeli Ulaşım Park, Otogar yanına taşınacak

İzmit Otogarı’nın yanında bulunan 30 bin metre kare alan içerisinde konuşlandırılan tramvay atölye ve depolanma alanının incelemeesinde Genel Sekreter İlhan Bayram’a Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Altay, Ulaşım Park AŞ Genel Müdürü Yasin Özlü, Şube Müdürleri ve firma mühendisleri eşlik etti. Kasım ayında tamamlanması planlanan tesislere Ulaşım Park AŞ’nin tüm çalışanları yerleşecek.

5 bin 200 metrekare atölye binasından oluşan tesisin üst bölümüne Ulaşım Park AŞ çalışanları için de ofisler oluşturuldu. ■



Karsan’a Yeni Pazarlama Müdürü

Toplu taşımacılığın deneyimli üreticisi Karsan’da, Pazarlama Müdürlüğü görevine Aslı Ör getirildi. İş hayatına telekomünikasyon sektöründe başlayan, ardından Türk otomotiv sanayinin köklü kuruluşlarından Tofaş’ta uzun bir dönem örnek sayılabilecek işlere imza atan Ör, başarılarını Karsan’da da sürdürmeyi hedefliyor.

Çalışma hayatına Turkcell’de Müşteri Temsilcisi olarak başlayan Ör, otomotiv sektörüne Anadolu Isuzu şirketiyle geçti. Kıdemli CRM Uzmanı olarak Tofaş’ta görevini sürdüren Aslı Ör, sonrasındaki 3 yıl boyunca ise Fiyatlandırma ve Pazarlama Programları Yönetmeni olarak



çalıştı. Ör, Tofaş’ta son dönemde Ürün Pazarlama Yönetmeni ve Pazarlama İş Geliştirme Yöneticisi olarak başarılı işlere imza attı. ■

Eskişehir Ulaşım Ana Planı ‘Sonuç Raporu’ tamamlandı

2035 yılına kadar ulaşım planı çıktı

Eskişehir Büyükşehir Belediyesi’nin İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) ve Eskişehir Osmangazi Üniversitesi’ne (ESOGÜ) hazırlattığı ve 2015-2035 yıllarını kapsayan Eskişehir Ulaşım Ana Planı (EUAP) ‘Sonuç Raporu’ tamamlandı. Rapor, ilgili kurum ve kuruluş temsilcilerinin davetli olduğu çalıştayla kamuoyuna sunuldu.

İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Öğretim Görevlisi Doç. Dr. Onur Tezcan, “Eskişehir Ulaşım Ana Planı, Yeni toplu taşıma hatları, mevcut karayolu toplu taşıma sistemi düzenlemeleri, karayolu ağı değişikliği ve yayalaştırma projeleri ile ilgili tespit ve önerileri içeriyor” dedi.

Taşbaşı Kültür Merkezi Kırmızı Salon’da gerçekleşen çalıştayda 2015-2035 yıllarını kapsayan Eskişehir Ulaşım Ana Planı’nın (EUAP) son şekliyle ilgili olarak İTÜ’den Doç. Dr. Kemal Selçuk Ögüt ve Doç. Dr. Onur Tezcan sunum yaptı. Çalıştayın açılış öncesi konuşmasını yapan Eskişehir Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Ünal ve Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Hüseyin Erdemir, raporu hazırlayan İTÜ, ESOĞÜ, Büyükşehir Belediyesi ilgili birimleri ve katkıda bulunan ilgili STK’lar ve kurumlara teşekkür etti.

Araç, yaya ve bisiklet

İTÜ Öğretim Görevlisi Doç. Dr. Kemal Selçuk Ögüt, çalışmaların 3 ana başlıkta topladıklarını söyledi, kısa ve orta dönemde yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi: "Birincisi yol ve kavşaklarla ilgili çalışmalar, ikincisi bisiklet ulaşımıyla ilgili, üçüncüsü de yaya ulaşımıyla ilgili çalışmalardır. Yol ve kavşaklarla ilgili olarak, Odunpazarı ve Tepebaşı ilçelerinde yer alan 150 kavşakta ve diğer ilçelerdeki 20 kavşakta ESOĞÜ tarafından sayım çalışmalar yapıldı. Burada fiziksel düzenlemeler, işletme düzenlemeleri ve yasaklamalarla ilgili çalışmalar yaptık."

Park sorunu

Ögüt, parklanmalar konusunda ise, "Yol kenarı parklanmalarını, parklanma ceplerine aldık. Mustafa Kemal Atatürk, Süleyman Çakır, Ziya Paşa Caddelerine kesinlikle parklanma yapılmaması gerekiyor. Buralara parklanma cepleri ayırdığımız zaman caddeleri genişletme imkanımız yok. Kaldırımları da daraltmamız imkansız çünkü kaldırımlar çok dar. Bu üç caddede parkların yasaklanması gerekiyor" dedi.

Bisiklet yolları konusunda anket çalışması yaptıklarını, insanların bisikletle nerelere gitmek istediklerini dikkate aldıklarını ifade eden Ögüt, "Yaptığımız çalışmada mevcut bisiklet yollarını birleştirmeyi amaçladık. Bir bisiklet yolu ağı oluşturduk" diye konuştu.

Yayalaştırılacak yollar

Yayalaştırılacak alanları ise iki aşamada planladıklarını belirten Ögüt, “Yaya ulaşımı için söylenecek şey, mevcut yaya kaldırımlarının sadece yayalar için kullanılması gerektiğidir. Oysa Eskişehir’de birçok cadde ve sokakta kaldırımların esnaf tarafından işgal edildiği görülmekte. Bu durumda yayalar yoldan yürümek zorunda kalıyor. Sıkı bir denetimle yaya kaldırımlarının olabildiğince yayaların kullanımına sunulması şart. Kavşaklarda yolla ilgili düzenlemeler yapıldıktan sonra kalan yerleri yayalara ayırdık. Yaya kaldırımlarını genişletmeye çalıştık" şeklinde konuştu.

Toplu taşıma çözümleri

İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Öğretim Görevlisi Doç. Dr. Onur Tezcan ise, Eskişehir’in kentiçi ulaşımında uzun dönem için çözümler oluşturduklarını aktardı. Eskişehir’in 2035’te gerek ulaşım gerek nüfus gerek diğer özellikleri açısından nasıl bir hale geleceği hakkında bir projeksiyon ön gördüklerini ifade eden Tezcan, "2035 yılına kadar Eskişehir’in nüfusu neredeyse yüzde 68 oranında artacak. İstihdam yüzde 70 oranında artacak. Trafiğe kayıtlı araç sayısında önemli artışlar olacak. Bu mevcut darboğazlar üzerine yeni sıkıntılar ekleyecek. Biz çalışmamızda 2035 yılı için revize edilmiş Nazım İmar Planını kullandık. Buradan aldığımız veriler önemli bir rol oynuyor. Eskişehir Ulaşım Ana Planı içinde çeşitli toplu taşıma çözümleri var. Bu senaryoları oluştururken yeni gelişme alanlarına, kent merkezine, OSB ve diğer sanayi sitelerine mevcut ve yeni üniversite alanlarına, şehir hastanesine ve diğer büyük hastanelere, Hasan Bey Lojistik Merkezi’ne, Otogar, Tren Garı ve havalimanına, merkez ilçelere sürdürülebilir erişim olanaklarının sağlanması temel alınarak hareket ettik" dedi.

Eskişehir Ulaşım Ana Planı sonuç çalıştayının son bölümünde, raporu hazırlayan Prof. Dr. Haluk Gerçek, Doç. Dr. Onur Tezcan, Doç. Dr. Kemal Selçuk Ögüt katılımcılardan gelen soruları cevaplandırdı. ■



Yanıltmak da Rekabet

Yine önce dünyaya bakalım... Hollanda, seçimden 210 gün sonra kurdu hükümetini, 7 ay gecikme,

çok.

Almanya'nın küçük partisi koalisyon için ilk büyük tavizini kopardı. Çünkü iktidar partisini 2008 krizi eritti, iki seçimdir zayıflıyor.

İspanya'da, Katalanlar ayrılık konusunu kendileri askıya aldılar. Diyalog önerdiler. Çünkü İspanya onları bırakmadı.

Irak'ta, ayrılık oylamasının ardından ayrılıkçılar hükümete diyalog önerdiler. Çünkü Irak onları bırakmadı.

Almanya'da, Bavyera Partisi ayrılık referandumu çalışmalarını başlattı. Almanya bırakmayacak.

İngiltere'nin ayrılış işleri tıkandı. Çünkü İngiltere, hiç AB yükü taşımadan AB pazarından üye gibi yararlanmak istiyor. Ah, şu İngilizler, AB'yi de işletecekler.

İtalya seçime, referandumda değiştirmek istediği ama değiştiremediği anayasası ile ilerliyor. Siyasi sorun tazeleniyor.

* * *

Amerikan Merkez Bankası bu yıla 4 kez faiz artışı lafı ile başladı, ama herkesin tek ümidi Aralık ayına kaldı, hem de tek kez. Güleceksiniz, ben bile yanılmadım, ama dünyanın merkez bankası yanıldı. Eminim siz de yanılmadınız.

Yılın başında Türkiye'nin büyümesini yüze 2,5 tahmin eden uluslararası kuruluşlar, şimdi yüzde 5'ten büyük tahmin açıkladılar. Buna tahmin düzeltmesi mi dersiniz, yoksa düpedüz yanılma mı?

Yanıltma bu yanıltma.

Ben bile yanılmadım da o büyük kuruluşlar niye yanılırlar? Mesela IMF...



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

http://bigpara.hurriyet.com.tr/haberler/ekonomi-haberleri/imfden-turkiye-icin-surpriz-karar-2-katina-cikardi_ID1441211/

KOBİ'lere Hazine garantili krediler verdi bankalar. Hepsi toplam 210 milyar lira. Bu toplamın yüzde 70'ini 10 çalışana kadar olan küçük KOBİ'ler kullandı. Bu da eder 140 milyar lira, toplamın yüzde 12'si.

Şimdi gelelim yanılmaya: Enflasyon, bu hazine garantisi yüzünden artmış, risk artmış, batık artmış... Bu yanılanlar asgari ücret artışında da -toplam 16 milyar lira- aynı konularda yanılmışlardı.

Bunlara istersiniz “yanılma” diyelim, artık.

Aman dikkat edin, sizi yanıltmasınlar.

* * *

Bir iyi haber konuşalım.

Yeni kanun çıktı: Arabuluculuk.

Artık iş hukukuna dahil anlaşmazlıklar önce Arabulucu sistemine başvuracak. İlk incelemeler ve çözümler o kademede yapılacak. Arabuluculuk bulamazsa arayı, ancak o zaman mahkeme yolu açılacak. Çözümler hem hızlı hem tasarruflı hem de uzlaşmacı olacak. İş barışına büyük katkı yapacak bu sistem.

Batı ülkelerinde bu sistem anlaşmazlıkların yüzde 85'ini çözüyor, mahkemesiz.

* * *

Birkaç karşılaştırma var.

Bir zamanlar... Vergilerin yüzde 85'i faize giderken, 2017'de yüzde 11'i gidiyor. Faiz gideri milli gelirin yüzde 14'ü iken bugün yüzde 2... Kamu borcu, milli gelirin yüzde 72'si iken bugün yüzde 28, Avrupa'nın en iyisi. Umutlu oranlar bunlar.

Dikkatli ol, yanıltırlar bak...

Yanıltmak da rekabet! ■



TEMSA
Smart Mobility



KONU TEKNOLOJİYE SÜRÜCÜ KOLTUĞUNDA BİZ VARIZ

Teknoloji benzersiz bir yolculuktur ve her yolculuk yeni bir meydan okumadır. Yeni ve akıllı teknolojiler daha da fazlasını keşfetmemiz için bize yol gösteriyor.

Türkiye’nin önde gelen otomotiv şirketlerinden biri olarak sürücü ve yolculara daha rahat ve daha güvenli bir yolculuk sağlamak için her zaman çığır açan teknolojilerin ve fikirlerin peşindeyiz. Uzman satış sonrası ekibimizle sizlere en iyi hizmeti vermek için var gücümüzle çalışıyoruz.

Sizleri son teknolojilerimizi ve araçlarımızı keşfetmek üzere **20-25 Ekim 2017** tarihlerinde **Busworld Kortrijk’e (Hall 7, Stant 701)** bekliyoruz.

temsa.com



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Artık Taşıma Yönetmeliği'ni bekliyoruz

Geçen hafta Ulaştırma Bakanımız Sayın Ahmet Arslan, Taşıma Yönetmeliği'ne yönelik açıklamalarda bulundu. Taşımacılar olarak artık Yönetmeliği bekliyoruz. Yönetmelikte nelerin değişeceğini, aşağı yukarı biliyoruz. Çünkü Yönetmeliği birlikte yaptık. Neticede Bakanlığın yeni yeni icatlar yaptığını düşünmüyoruz. Bu Yönetmelik sektörle kamunun en çok tartıştığı Yönetmelik oldu. Müsteşarlık ve Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü düzeyinde birçok kez toplantı yapıldı. Sektörün görüşlerine geniş bir şekilde başvuruldu. Aynı yakın ilgiyi Ulaştırma Bakanlığı'nın diğer taşıma modlarını organize eden genel müdürlük birimlerinde de görmek isterdik. Örneğin sivil havacılıkta da görmek isterdik. Ama görmedik.

Sivil Havacılık Yönetmeliği yargıda

Karayolu düzenlemesini çok ciddi şekilde etkileyen Sivil Havacılık Yönetmelik değişikliğini yaptılar. Biz TOFED olarak bunu yargıya götürdük. Biz de Ankara'da "hakimler var" demek istiyoruz. Yarın Demiryolu Genel Müdürlüğü'nün ve diğer birimlerin de sivil havacılık alanında olduğu gibi hatalar yapmaması için Karayolu Yolcu Taşımacıları İstişare Kurulu'nun hayata geçirilmesine yönelik talebimizi Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'ne ilettik. Bu talebimiz olumlu karşılandı. Cevabının çok yakında geleceğine de inanıyorum.

Otobüs aktarma merkezi

3. Havalimanının açılışının 29 Ekim 2018'de yapılacağı ifade ediliyor. Biz de İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile yaptığımız görüşmelerde, yeni havalimanında otobüs terminaline yönelik bilgiler aldık. 3. Havalimanına ulaşımı sağlayacak raylı sistemin havalimanına varmadan bir önceki durakta bir yolcu otobüs terminali planlanması yapılmış. Biz bunun bir otogar olarak planlanmamasını ve aktarma merkezi olabileceğini ifade ettik. Havalimanı işletmecisi aynen Sabiha Gökçen'de olduğu gibi kara taşımasını verirse bu çok yanlış bir uygulama daha olacak. Aslında Bursa-Sabiha Gökçen hattının bunun ilk provası olduğunu daha önce de ifade ettik. Ama biz Sivil Havacılık Yönetmeliği düzenlemesinin yargıdan döneceğini düşünüyoruz.

İstanbul Otogarı kalmalı

İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması yönünde düşüncemizi hala dile getiriyoruz. Bu otogar islah edilmesi gerekiyorsa, bunun adımları atılsın. Belediye islah edeceks e etsin, AVTER yapacaksa bunu, yapsın. Ama bu bir çözüme kavuşsun. İşletmeci şu anda AVTER'dir. Şu anda belirsizlik nedeniyle adım atılmıyor. Sayın Galip Öztürk'ün bir islah planının çalışmasının başlatılmasına yönelik talimat verdiğini biliyoruz. Otogarın yerinde kalmasına yönelik kampanya çalışmasına firma sahipleri ve acenteler imza atıyor. Belediye Başkanlığı'nda yaşanan değişim sonrası yeni Başkan Mevlüt Uysal ile görüşüp ona göre strateji belirleyeceğiz.

Akaryakıt indirimleri

Sektörün en önemli sorunlardan birisi de PUIŞ'in başvurusu üzerine EPDK kararıyla sivil toplum örgütlerinin dağıtıcı şirketlerle yaptıkları işbirliği ile taşımacılara sağlanan indirim oranlarının kaldırılması konusudur. PUIŞ Başkanı Sayın İmran Okumuş, aynı zamanda UYOF Başkanı ve Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı. Sivil toplum örgütlerinin birçok dağıtıcı şirketle anlaşması var, kendi üyelerine bir indirim sağlıyorlar. Bu indirimin bir kısmı dağıtım şirketleri bir kısmı bayiler tarafından sağlanıyor. PUIŞ, bunu genel kurulu için seçim malzemesi yaparak, EPDK'ya başvurarak bayilerden elde edilen indirimlerin kaldırılmasına yönelik bir talepte bulundu.

Sektör meclisinde de görüşeceğiz

17 Ekim'deki TOBB Sektör Meclisi toplantısında bu konuyu da gündeme getireceğiz. TOFED olarak Enerji Bakanlığı'ndan ve EPDK'dan randevu istedik. TABGİS ile görüştük. TABGİS, bu indirimlere karşı olmadıklarını ifade etti. Dağıtıcı şirketlerin bazı kampanyalarının şeffaf bir yapıda olmadığını belirterek, bunun şeffaf olmasını dile getirdiler. PETDER yetkilileri ile de bu konuyu görüştük.

Bu sektör sahipsiz değildir

Sektöre tanınan bu hakların kolay kolay verileceğine kimse inanmasın. Biz bu hakkı mücadele ederek kazanmışız. Bu sektör sahipsiz değildir ve TOFED dimdik ayakta. TOFED sektörü sahipsiz bırakmayacaktır. ■

Kocaeli Otogarı'na tramvay seferleri başladı

Ücretsiz servis yükünden kurtulalım

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi ve İzmit Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri ve Yazıhanecileri Derneği Başkanı Halil Baylam, bir servis aracının aylık maliyetinin firmaya 5-6 bin TL civarında olduğunu belirterek, "Kocaeli Otogarı'nda her 6 dakika bir tramvay seferi var. Ayrıca belediyenin otobüsleri ile kentin her noktasına ulaşım mevcut. Artık ücretsiz servis yükünden kurtulmamız gerekiyor" dedi.

Kocaeli Otogarı'nda Ali Osman Ulusoy Turizm'in işletmeciliğini de yapan Halil Baylam ile TOFED Genel Merkezi'nde bir araya geldik. Kocaeli Otogarı'nın Büyükşehir Belediyesi'nin Ulaşım Park şirketine 3 ay önce devredildiğini belirten Halil Baylam, "Daha önce belediye işletiyordu. Şimdi belediyenin iştiraki olan şirketin yönetimine geçti. Bu devirle birlikte otogarda güvenlik önlemlerine yönelik yeni düzenlemeler yapıldı. 2 kapı kapatıldı. Mevcut kapılara x-ray cihazları konuldu" dedi.

6 dakikada bir tramvay

Tramvay seferlerinin de Haziran ayından itibaren otogara yapılmasının da sektör için çok önemli katkılar sağladığını vurgulayan Halil Baylam, "Tramvay Seka Park-Otogar hattında 6 dakikada bir sefer gerçekleştiriyor. Sabah 06.30'da başlayan seferler gece 24.30'da son buluyor. Tramvay durağı terminalin hemen bitişiğinde ve otogara geliş gidişlerde çok büyük bir kolaylık sağlandı. Bizler de yolcular da bu durumdan çok memnunuz" diye konuştu.

Servis yükünden kurtulalım

Sektör için çok büyük maliyetler oluşturan ücretsiz servislerin kaldırılmasının gerekliliğini de



Halil Baylam

vurgulayan Halil Baylam, "Daha önce ücretsiz servislerin kaldırılmasına yönelik talebimizi belediyeye ilettik. UKOME'nin alt komisyon toplantısında servislerin kaldırılmasına karar da alındı, ama bazı itirazlar üzerine hayata geçmedi. Şu anda yine ücretsiz servislerin kaldırılmasına yönelik taleplerimizi dile getiriyoruz. Artık tramvay seferleri de başladı. Ücretsiz servis yükünden sektörümüzün kurtulması lazım. Tramvayın yanı sıra otogardan kentin her noktasına ulaşım

sağlayan belediye otobüsleri de mevcut. 60 dolayında ücretsiz servisin her biri firmaya aylık 5 bin TL civarında maliyet yüklüyor" dedi.

Sabiha Gökçen'e otobüs

Belediyenin, Kocaeli Otogarı'ndan Sabiha Gökçen Havaalanına otobüs seferleri koymasını da değerlendiren Halil Baylam, "Bu hatta çalışan Akmis Seyahat şirketi vardı. Şu anda durum mahkemelik. Ne olacak bilmiyoruz. Mahkeme sonucunu beklememiz gerekiyor. 12 liraya Sabiha Gökçen'e taşıma yapılıyor. Bursa Otogarı'ndan da Sabiha Gökçen'e seferler yapılıyor. BURULAŞ bu seferlere yönelik 10 araç aldı. Bu hatta İstanbul Konfor Turizm de seferler gerçekleştiriyor" dedi.

3'üncü köprü ve otogar çıkış ücretleri

Otogar çıkış ücretlerinin ve 3'üncü köprü maliyetinin sektörü

Ulaşım Park ile diyalog

Ulaşım Park ile sürekli diyalog halinde olduklarını da belirten Halil Baylam, "Otogarın işletmesini devraldıktan sonra yüzde 20 dolayında zam yapmak istediler. Ama biz bu ücretleri sektör mensuplarının ödemesinin mümkün olmadığını onlara iyice anlattık. Bu sektör para kazanmadığı takdirde kirayı, ortak giderleri nasıl ödeyebilir ki? Bizim görüşmelerimiz sonucunda zam oranı yüzde 10'da kaldı. Bizi dinlediler. Bundan sonraki süreçte taleplerimize kulak vereceklerine inanıyoruz. Ulaşım Park ile derneğimize ücretsiz bir yerin tahsis konusunda görüşmelerimiz sürüyor" dedi. ■

çok zorladığına dikkat çeken Halil Baylam, "Hatay'dan gelen arabamız, sadece beni almak için otogara girdi, yolcu indirmede. Transit geçiş yaptığı halde 20 lira ödedi. Oradan Gebze Otogar'na da 20 lira verdi. Ataşehir'de de 20 lira. Toplam 60 lira. Yazık günah. Üstelik 3'üncü köprü nedeniyle yol da uzadı. Yakıt ve zaman masrafı var. 3'üncü köprü zorunluluğu devam ederse 3 ay sonra otobüs firmalarının yaşadığı sıkıntının büyüdüğünü göreceksiniz. Güçlü olanlar ayakta kalacak. Bir otobüse servet yatırırsun, yazık günah gerçekten. Sadece bu değil. İstanbul-Ankara hızlı tren seferlerinin Anadolu yakasından Avrupa yakasına ulaşmasıyla sektörün yaşayacağı olumsuzluklar daha da artacak. Bütün sektör bu durumdan etkilenecek ama Kocaelili otobüsçü daha çok etkilenecek. Çünkü sadece Kocaeli-İstanbul çalışan otobüsçüler var. Taşama modlarının gelişiminin karşısında değiliz, ama sektörün maliyetlerini azaltıcı önlemlerin alınması gerekiyor" dedi.

Geçen yıla göre daha iyi

Kocaeli Terminali'ndeki yolcu hareketliliğini de değerlendiren Halil Baylam, "Bu yaz, geçen yıla göre daha iyiydi. Ama yine de daha önceki yılların altında kaldı diyebilirim. Otobüsçü, artan yolcu talebi ile bir ölçüde nefes aldı ama artan maliyetler nedeniyle bunun rahatlığını da yaşamadı" dedi. ■



Yerel derneklere sahip çıksınlar

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi ve İzmit Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri ve Yazıhanecileri Derneği Başkanı Halil Baylam, son olarak, TOFED'ten istediğini açıkladı: "Ben TOFED'in kurucuları arasındayım. Biz, TOFED'in federasyon olarak derneklere sahip çıkmasını istiyoruz. Biz, yerel dernekler olarak, federasyona sahip çıkıyoruz. Onlar da bize sahip çıksınlar." ■

Yeni Menteşe Otogarı örnek Otogar olacak

Diğer ilçelerde de benzeri yapılacak

Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün, Menteşe ilçesinden sonra kamulaştırma ile ilgili hukuki sürecin devam ettiği Bodrum, istilak ve imar işlemleri projelendirilen Seydikemer, Datça, Ortaca, Fethiye, Köyceğiz, Dalaman, Marmaris, Yatağan ilçelerinde yenilikçi mimari konseptte sahip otogarlara yapımına başlanacağını

açıkladı.

Başkan Dr. Gürün, Menteşe Şehirlerarası Otogarı'nın Muğla genelinde uygulayacakları otogarlara için örnek bir proje olduğunu, çalışmaların ocak ayı başında tamamlanıp yeni otogarın vatandaşlara hizmet vermeye başlayacağını söyledi: "Menteşe şehirlerarası otogarımızın 4000 metrekare çatı örtüsü 1760 adet yarı şeffaf güneş paneli ile 280 kwh elektrik enerjisi üreterek otogarımız elektrik ihtiyacının yüzde 80'ini buradan karşılayacak." ■



Tramvay Seka Park-Otogar hattında 6 dakikada bir sefer gerçekleştiriyor.



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclisi Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Ulaştırma Bakanı ile Kültür Turizm Bakanını İTO'ya bekliyoruz

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Sayın İbrahim Çağlar ve Yönetim Kurulu üyeleriyle beraber 12 Ekim Perşembe günü Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Mevlüt Uysal'a hayırlı olsun ziyareti gerçekleştirdik. Sayın Başkan bizi çok iyi karşıladı, kendisine sektörlerin sıkıntıları anlatıldı.

Ulaşım sorunlarını aktardım

Bu ziyarette ben de TOBB Sektör Meclisi Başkanı olarak yer aldım. İTO Başkanı Sayın İbrahim Çağlar bana da söz verdi. Başkana İstanbul ulaşımıyla ilgili altyapıya yönelik ciddi sorunlarımız olduğunu, özellikle Alibeyköy Terminali'nin atıl duruma düştüğünü ifade ettim. Işıklar mevkisinde yeni bir otopark yapılma planının olduğunu ve bu otoparkın İstanbul halkına hem eziyet hem de çok ciddi maliyetler getireceğini söyledim. Anadolu Yakası otoparkı cep terminalleri ve toplama merkezleri gibi birçok sorunumuz olduğunu da aktardım. Sayın Kadir Topbaş ile çok ciddi çalışmalar yaptığımızı, Genel Sekreter Yardımcısı Sayın Muzaffer Hacımustafoğlu'nun da konuları çok iyi bildiğini ifade ettim. Sorunlara ve çözüm önerilerimize yönelik hazırladığımız dosyamızı sunmak istediğimizi söyledim. Sayın Başkan da bunu uygun gördü. Hazırladığımız dosyayı özel halk otobüsçüler, servisçiler ve şehirlerarası otobüsçülerle birlikte Sayın Başkan'a sunacağız.

İTO'daki toplantımız

Yine 12 Ekim Perşembe günü İTO'da yaptığımız toplantıda UBER, Telif Hakları, Sürücülük Mesleğinin İş Güvenliği Kapsamında Değerlendirilmesi başlıklarını altında görüşmelerde bulunduk. İTO'daki toplantıda Sayın Başkan İbrahim Çağlar'a, Ulaştırma Bakanı Sayın Ahmet Arslan ve Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş'u, Ticaret Odasında ağırlayarak sorunlarımızı aktarmak istediğimizi bildirdik. Türkiye'de kayıt dışı taşımacılığın önlenmesi için UBER gibi sistemlere izin verilmesi gerektiğini ve buna yönelik bir iradenin de ortaya konulmasının gerekliliğini ifade ettik. Telif hakları konusunun önümüzde gelmesini istemediğimizi söyledik. Bunları da İTO Yönetim Kurulu'na komite kararı olarak gönderdik.

Telif hakları konusu

Yarın telif hakları konusunda sektöre baskı yapılacağını çok iyi biliyoruz. Taş kuyuya düşmeden çözüm üretelim; taş kuyuya düştükten sonra hep beraber çıkarmaya çalışacağız, ama taş kuyudan çıkmaz. Her tarafı üzecek bir kararın çıkmaması lazım. Sanatçılarımızın da bize saygı duymasını istiyoruz. Onları şöhret yapan bizim araçlarımız ve medya organlarımız. Biz para vermeyelim demiyoruz, makulde buluşalım. Radyoya ve televizyona para vermeyiz, müzik yayınlanan kanalların bedelini kullanırsak öderiz, kullanmazsak ödemeyiz. Malını sokağa bırakana “niye çaldın” diye sorulmaz. Sizin malınızı sokağa bıraktıktan sonra niye çaldın deme hakkınız yok. Dolayısıyla radyo ve televizyonlarda bedelini ödüyoruz. Televizyon ve radyoların yayın akışları arasına reklam serpiştirerek para kazanma arzuları var. Biz olmasak onlar olmaz.

Taraflar dinlenmeli

Biz, telif hakları sorununun tarafların dinlenmesiyle çözüleceğine inanıyoruz. Tek taraflı dinleme olmaz. Sanatçılara farkındalık yaratma şansını gücünü kullanarak bizi ezmeleri de doğru değil. Siyasetçilerimizin bunu bize yapmamaları lazım, önce bu ülkedeki insanları korumaları lazım, sonra sanatçı tüccar ve diğerleri gelir.

Milleti korumayan anlayış olmaz

Ben bu konuda hükümetimizin yanlış bir karar almayacağına inanıyorum. Tabii, sanatçıların farkındalık yaratma şansını kullanmaları onların doğal hakkıdır ama bizi temsil eden de siyasetçilerimizdir. Anların da bizi koruması gerekir. O anlamda telif hakları sorun olmadan çözüme kavuşturulması daha büyük sorun olmaması için harekete geçilmesi gerekiyor. Kültür Bakanlığı ve Ulaştırma Bakanlığını Ticaret Odasına çağırarak sektörümüzün ve bizim dışımızdaki sektörlerin de dinlenilmesini talep

ediyoruz.

Sektör Meclisi Toplantısı

17 Ekim Salı günü TOBB Sektör Meclisi toplantımız var. Bu konuları orada da konuşacağız, ama en önemli konu Yolcu Taşımacılığı Danışma Kurulu'nun kurulması. Bakanlığın da içinde yer aldığı bu kurulun kurulması kararını aldık. TOFED yönetimi, Bakanlık ziyaretinde bu talebimize yönelik birlikte hazırladığımız dilekçeyi Bakanlığa verdi. Bakanlık bu konuda hazır olduğunu ifade etti. Diğer Bakanlık yetkilileri de bu kurulun içinde yer alabilirler.

Yolcu Taşımacılığı Danışma Kurulu

Yolcu Taşımacılığı Danışma Kurulu, birden çok bakanlığı ilgilendiren taşımacılık sorunlarının gündeme getirilmesi ve çözüm oluşturacak bir danışma kurulu olacak. Bu kurulda diğer taşıma modları da yer alacak. Denizyolu, havayolu ve demiryolu yetkilileri de, bürokratları da yer alacak ve yolcu taşımacılığının kararlarını hep birlikte alacağız. Bakanlıklar arası koordinasyon da sağlanacak.

Kanunlar perde arkasında yapıp önümüze konmayacak. Bu mevzuatlar düzenlenirken biz de içinde olacağız, yanlış bir karar çıkmasını önleyebileceğiz. Telif hakları ve sivil havacılık gibi bir komedi yaşamak istemiyoruz. Havaalanları otopark gibi işleyecekler ama biz karayolu taşımacılığı yapamayacağız. Danışma Kurulu mutlaka kurulması lazım. Bundan sonraki süreçte kaynaklarımızı doğru kullanmamız ve verimliliği arttırmamız lazım. ■



Otokar, 20-25 Ekim tarihlerinde gerçekleştirecek Busworld Kortrijk Fuarı'na 5 aracıyla katılacak.

Otobüs endüstrisi ve yan sanayisinin en büyük buluşma noktası olan fuarda Otokar, modern tasarımıyla ön plana çıkan, teknik özellikleri ve teknolojiyiyle yeni bir yolculuk deneyimi vadeden araçlarıyla ön plana çıkacak. Sahip olduğu Ar-Ge kabiliyetleriyle 50 yılı aşkın süredir otobüs pazarında bir çok ilke imza atan Otokar, şehir içi yolcu taşımacılığında trendleri belirleyen KENT DG, DORUK LE, KENT U' nun yanı sıra pazara yeni bir soluk getirecek SULTAN LF ve sektör ihtiyaçları doğrultusunda geliştirilen yeni DORUK T'yi de ilk kez fuarda sergileyecek.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, otobüs endüstrisinin en büyük etkinliklerinden Busworld 2017 Kortrijk'te yolcu taşımacılığında trendleri belirleyecek. Kullanıcı beklentilerine yönelik olarak ürettiği ileri teknolojiye sahip otobüslerle 40'tan fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren Otokar, 20-25 Ekim 2017 tarihleri arasında, 33 ülkeden 350 katılımcının yer alacağı fuara 5 aracı ile katılacak.

Tasarımı, ergonomisi ve teknolojiyi ile yüksek beğeni toplayan şehir içi otobüsü KENT DG, KENT U ve DORUK LE'nin yanı sıra Otokar, Salon 3'te 302 nolu

standında SULTAN LF ve yeni DORUK T'yi tanıttacak.

Fransa, İtalya, İspanya, Belçika ve Almanya başta olmak üzere modern tasarımlı, üst düzey güvenlik sunan ve en yeni teknolojiye sahip otobüsleri ile müşteri memnuniyeti sağlayan Otokar, SULTAN LF'yi konsept otobüs olarak sergileyecek.

Dar sokaklara modern çözüm: Sultan LF

Belediyeler, özel halk otobüsçüleri ve kooperatiflerin beklentileri doğrultusunda geliştirilen SULTAN LF, özellikle işletme giderleri ve düşük yakıt tüketimi ile kullanıcılarına büyük avantaj sağlıyor. Otokar'ın sektördeki yenilikçi anlayışını yansıtan şık ve modern görünümü ile kendine hayran bırakan Sultan LF, modern tasarımdan teknolojisine kadar beklentilerin ötesinde özellikleriyle hem kullanıcılarına hem de yolcularına yeni bir deneyim vad ediyor. Geniş ön ve arka kapıları, tam alçak tabanlı gövde yapısı, yüksek manevra kabiliyeti ile dar sokaklı şehirlerde modern bir çözüm sunacak olan Sultan LF, 8.4 metrelik uzunluğa sahip.

Yeni Doruk T, sektörde kuralları yeniden yazacak

Otokar'ın Avrupa'da ilk kez Busworld Fuarı'nda tanıtılacağı yeni Doruk T, otobüs pazarında rekabet çitasını yükseltecek. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Bakan'dan güzel haberler

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Sayın Ahmet Arslan, Bakanlık faaliyetleri ile ilgili bazı açıklamalarda bulunmuş; bunlardan yönetmelik ve raylı sistem konularında görüşlerimi açıklamak istiyorum.

Bazı haberler

Yönetmeliğin yakında çıkacağı anlaşıyor. Bu iyi bir haber. Bakan'ın beyanatı bunu gösteriyor. Yine Bakan, yeni Yönetmeliğin sektörle danışarak hazırlandığını belirtmiş, bu da gerçeğin ta kendisi. Bürokrasinin azalmasından söz ediyor, bu da çok yerinde. Noterin kalkacağı anlaşıyor, teknoloji den ve e-devletten faydalanılması esas olacak gibi. Bunlar da gayet olumlu düzenlemeler. Engelli indirimlerinde yüzde 10 kadar bir artış yapılıyor yüzde 30'dan yüzde 40'a çıkartılıyor. Bu da engelliler için iyi. Bilmem otobüsçüler buna ne diyecek?

Belge ücreti indirimi

Belge ücreti, mevcut taşımacıları, sadece yenileme ücreti kısmı ile ilgilendiriyor. Diğerleri, esas olarak sektöre yeni gireceklerle ilgili. Bu nedenle mevcut taşımacıların nasıl değerlendireceğini bilemiyorum. Bazı taşımacılar belge ücretlerini artırarak sektöre girişlerin engellenmesi gibi bir fikir ileri sürerler. Bakanlık, Yönetmelikte bunun tersini yapıyor ki, doğru olan da tersidir zaten. Serbest piyasada pazara girişlerin hiçbir şekilde engellenmemesi gerekir. Bu yönüyle ben olumlu buluyorum.

Sadeleşme konusu

Sayın Bakan, Yönetmelikte bazı hususların sadeleşeceğini ifade etmiş, buna örnek olarak da belge iptali konusu gösterilmiş. Eskiden çok olan iptal konuları 3 hale indirilmiş. Bu, ifade anlamında iyi. Yönetmeliğin iyi olması, getirilen kuralların iyi olması yanında, şekil olarak, anlatım olarak iyi olmasıyla mümkündür. Ben bunu herkesten daha çok önemserim. Tabii ki sadeleşme derken herhalde çok kötü taşımacıların belgelerinin iptali kalkmıyordur.

Atıl kapasite konusu

Bakan, atıl kapasitenin önlenmesine çalışıldığını ifade etmiş. Sayın Bakan, benim gibi mühendis kökenli. Bizde ekonomi eğitimi almayanlar, sıkça serbest piyasaya müdahale ederek, onu iyileştirmeye çalışırlar... Bunlardan en çok yapılanı da 'atıl kapasiteleri önleme' iddiasıdır. Serbest piyasada kaç fabrikada üretileceği, kaç işletmeci tarafından üretileceği, hangi işletmede ne kadar üretileceği piyasanın ilgi alanına girer. Devlet bunlara karışmaz, sadece lüzumsuz yere kapasite yaratılmasını teşvik etmez o kadar. Devletin üretimle ilgili, yapılan üretimlerin sağlık, kalite, güvenlik, çevre, tüketici hakları gibi konularla uyumlu olmasını denetlemektir. Taşımacılar zaman zaman belge ücretlerinin artırılmasını gerekli görür, özmal koltuk kapasitesinin yükseltilmesini isterler; bunlar mali yeterlilik için gerekli olmadıkça yanlıştır. Bu nedenle atıl kapasite önleme anlamında ne kast edildiğini pek anlayamadım. Bu, taşımacılıkta bazen belge tahdidi bazen plaka tahdidi olarak ortaya çıkar. Bunlar tümüyle serbest piyasa ruhuna aykırı anlayışlardır. Bakanlığın bunu yapacağını zannetmiyorum. Zaten Bakan'ın konuşması içerisinde belge alma şartlarının

hafifletileceği hususu da yer alıyor. Bu nedenle sektöre girişlerin zorlanacağını, engelleneceğini düşünmüyorum, buna ihtimal de vermiyorum.

Hızlı tren konusu

Sayın Bakan trenlere yönelik iki önemli noktayı açıklamış. Bunlardan birisi Sirkeci-Halkalı ve Haydarpaşa-Gebze banliyo hatlarındaki standart yükseltmenin, iyileştirmenin 2018'de tamamlanacak olması. Tabii ki böylece kentiçi ulaşım büyük ölçüde rahatlayacak. Üstelik bu Marmaray'ın da varlığı ile banliyo hatlarının Gebze'den Haydarpaşa'ya kadar kaliteli hizmet vermesi anlamına geliyor. Sayın Bakan, buna da bağlı olarak, hızlı tren konusunu da gündeme getirilmiş. Vatandaşların hızlı tren konforundan memnun oldukları ifade ediliyor. Bu tabii ki beklenen bir gelişme. Ancak burada hızlı trenin İstanbul'da Pendik'e kadar gelmesi büyük bir yetersizlik idi. Tabii, banliyo hatlarının tamamlanması sonrasında Sayın Bakan, bu trenlerin artık Haydarpaşa'ya kadar çalışacağını, bazılarının karşıya bile geçeceğini belirtmiş. Bunlar sevindirici. Özellikle Haydarpaşa'nın kullanılacak olması beni çok memnun etti. Zaten şehirlerarası trenler in nereden kalkacağı konusunda bir belirsizlik var idi, böylece giderilmiş oldu. Bu arada, Haydarpaşa kalkışlı banliyo seferleri yapılacak mı, onu bilemiyoruz. Yapılsa iyi olur. En azından banliyo denmese de İzmit, Sakarya gibi yakın yerlere tren seferlerinin düzenlenmesini arzu ederim.

Avrupa yakası belirsiz

Bakan Sirkeci -Halkalı banliyo hatlarının iyileştirmesinden söz ediyor. Bu hattın Sirkeci'den Kazlıçeşme'ye kadar olan kısmı -yeraltında- Marmaray olarak ifade edilmiş ve burada sadece Sirkeci ve Yenikapı yeraltı istasyonları var. Cankurtaran, Kumkapı, Kocamustafapaşa, Yedikule istasyonları gibi istasyonlar artık yok. Acaba bunlar da yüzeyel hat olarak yapıp açılacak mı? Bu Sayın Bakan'ın açıklamalarından çok anlaşılmıyor. Ben böyle olmasını çok arzu ederim. Böyle olduğunda Avrupa yönünde Edirne ve yurt dışına gidecek olan trenlerin Sirkeci'ye kadar yüzeyden gidip buradan kalkış yapabileceklerini anlamış oluruz, görürüz. Anadolu yakasında şehirlerarası trenlerin kalkışının nereden olacağı anlaşıyor, ama Avrupa yakasında nereden kalkış olacağı henüz tam ifade edilmiş değil. Ben Kazlıçeşme'den Sirkeci'ye kadar yüzeyel bir hat yapılmasını, bu hattın şehirlerarası trenler tarafından kullanılmasını çok arzu ederim. Böylece Sirkeci istasyonu da bizim anılarımızda kalmaz, hala tren yolculuğu önemli olmaya devam eder.

İstanbul dışına çıkalım

Son olarak Bakan'ın başka haberlerinden de söz edeyim. İstanbul dışına çıkalım. İzmir'de, Torbalı-Selçuk hattının açıldığını Bakan ifade etmiş. Gayet güzel. Başkentray çalışmaların yıl sonunda tamamlanacağı belirtilmiş, bu da Ankaralılar için iyi bir haber. Raylı sistemle ilgili diğer projelerin de ileride tamamlanarak hizmete gireceği anlaşıyor ki, bundan da en çok ben mutluluk duyacağım. ■

Yeni modellerimizle BUSWORLD'TEYİZ!

KORTRIJK 2017

20-25 Ekim 2017
Salon 3, Stand 302

Türkiye otomotiv sektörünün lider markası olarak, son model otobüslerimizle Belçika'daki Busworld Kortrijk Fuarı'ndayız.



☎ 444 6857 (444 OTKRI) 🌐 www.otokar.com.tr 📺 /OtokarAS YouTube /OtokarTr 📞 /OtokarTicariAraclar 📺 /Otokar Otomotiv ve Savunma Sanayi A.Ş.

Koç

Otokar
— Doğru karar —



Ekrem Özcan

ekrem.ozcan@tasimadunyasi.com

Üçüncü Kuşak Daha Aktif Görev Almalı

Ulaştırma Platformu'nun 19 Eylül'deki etkinliği, 'Ulaştırma Geleceğin Liderleri Zirvesi' adlı panel ile başladı. Bu panelde sektörde ikinci ve üçüncü kuşak temsilcileri hedef ve vizyonlarını paylaştılar. Moderatörlüğünü Turckcell yöneticisi Seval Üçler'in yaptığı panelin konuşmacıları İrem Karaali, İrem Bayram, Mustafa Tekeli ve Sarp Tardu Orduhan'dı. Hepsi de pırl pırl, iyi eğitilmiş, donanımlı, vizyonları olan, sektörün içinde büyümüş yöneticiler. Onları izlerken gurur duymamak elde değildi. Sektörümüzün itibarını, güvenini, verimliliğini arttıracak; muasır medeniyetler seviyesine uygun yönetim anlayışını yansıtabak kişiler, işte tam da geleceğin liderleri olan kişiler. Hem sektörün içinde büyümüş olmalarından dolayı, sektörün dinamiklerine çok hâkimler hem de çok iyi eğitim almışlar, hepsi de üniversite mezunu, hatta mastırlı ve doktora başlangıçlı kişiler. Günümüz teknolojilerine hâkim, hayatlarına işlerine yansıtabilmiş; geleceğin teknolojilerine de sektörün ihtiyaçlarına göre yön verebilecek kişiler. Daha da önemlisi, iyi eğitim donanımlarının sağladığı, iletişime, işbirliklerine açık; sektöre topluma katma değerli projelerde yer almayı istekli, yer almasına bile hayata geçmesi için elinden gelen destekleri vermeye hazır.

Koltuklar Gelip Geçici

Aldıkları iyi eğitim öğretimle; topluma katkının kişisel kaprislerinin, egolarının daha önünde olduğunun bilincinde olan yöneticiler. Koltuklarından değil; eğitimleri ve bilgi birikimlerinden güç alıyorlar. Koltuklarının gelip geçici olduğundan, bir gün o koltukları; dedeleri, dedelerinin babaları gibi bırakacaklarını, hatta tüm sevdiklerini, sahip olduklarını geride bırakıp göçeceklerinin farkındalar. Bu nedenle, daha iş odaklı, daha katma değerli projeler üretmeye odaklı, daha insan odaklı, daha bilgi birikimlerini arttırmaya ve kişisel gelişimlerine odaklılar. İş anlamında rakipleri olanların bile altını nasıl oyarım, işlerini nasıl baltalarımın ziyade; birlikte sektöre ve işlerimize daha çok katma değer yaratabilir miyiz iletişimi kurabilecek kadar profesyoneller. Bu anlamda da paylaşımlardan kaçınıyorlar, tam tersine aktif görev alıp fikirlerini, vizyonlarını seve seve paylaşıyorlar. İşte paneldeki aktif görevleri bunun güzel bir göstergesiydi. Etkinlik öncesi davet ettiğimizde, seve seve katılıp paylaşacaklarını bildirdiler ve sağ olsunlar çok güzel hazırlanıp zaten çok hâkim oldukları konuları paylaştılar. Bize de, ağızımız açık dinlemek kaldı. Etkinlikteki sektör duayenleri, kanaat liderleri, yöneticiler eminim ki içlerinde bir gönül rahatlığı yaşadılar. Sektörün geleceğinin liderlerinin, çok iyi eğitim görmüş, donanımlarıyla, teknolojiye hâkimlikleriyle, sektörün ihtiyaçlarını karşılamaya, yön vermeye hazır olduklarını hep beraber gördük.

Rahmetle Anıyoruz

Bir insan düşünün; spordan iş hayatına, içinde yer aldığı tüm işlerde örnek başarılarla imza atmış; bunun yanında örnek bir aile babası olmuş, rakiplerinin bile büyük saygı duyduğu; rakipleri dâhil bir anlaşmazlık oluştuğunda bilirkişi, akil kişi olarak seçtiği, davet ettiği... Sözünü dinlediği... Bir insan düşünün; tanışmaya giderken sahip olduğu firmalarını, malvarlığını aklınıza getirdiğinizde zenginliğinin ucu bucağı olmadığını düşünürken, onunla tanışıp sohbet ettiğinizde gönül zenginliğinin ucu bucağı olmadığını, kalbinin zenginliğinin malvarlığının kaç katı kadar daha zengin olduğunu şaşkınlıkla görmeye başlıyorsunuz. Karizmasının yanında, tüm mütevazılığıyla sohbet ediş, cebinden çıkardığı ve not aldığı defteri, hafızası... Bir insan düşünün, sektörde ilk 'Yaşam Boyu Onur Ödülü' vermek için doğal olarak onu seçiyorsunuz ve o kadar iş yoğunluğunun arasında, yolunun da üstü olmayan Afyon'a davet ediyorsunuz; o da sırf davetinizi icabet etmek ve sektörde katma değerli bir projeye başlatmaya çalışmanızda destek olmak için ta oraya geliyor. Sizi motive ediyor, "devam edin, çok güzel işler yapıyorsunuz" diyor. Gönül isterdi ki, diğer tüm etkinliklerimizde de katılabilseydi. Sahnede onun elinden ödül almaya nail olunabilseydi. Ey Koca Çınar! Yaptıklarımızı önemseydiğini, etkinliğimize gelecek gösterdiğin, bize o onuru yaşattığın için senin yerin çok ayrı. Seni, gerçekleştirdiklerini, vizyonunu, beyfendiliğini, mütevazılığını, örnek kişiliğini; elimizden geldiğince tüm yeni nesillere aktarmaya çalışacağız. Hepiniz kim olduğunuzu bildiniz, eminim. Evet, 1 Ekim 2014'te aramızdan ayrılan Sayın Ali Osman Ulusoy; seni rahmetle anıyoruz. ■

Trafik güvenliği önceliğimizdir!

Araçlarımızı ve personelimizi titizlikle kontrol edelim.

Mercedes-Benz Actros 1845

Çekici teslimatları devam ediyor

Mercedes-Benz Türk, Mercedes-Benz Actros 1845'i bu defa Düzce'ye teslim etti. Bolu Güneş Uluslararası Nakliyat ve Mavi Martı Trans Uluslararası Dağıtım Taşımacılık şirketlerinin yatırımı ile 20 adet özel donanımlı Mercedes-Benz Actros 1845 LSnRL Kaynaşlı'da törenle sahiplerini buldu.

Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Hasmer Otomotiv'in destekleriyle gerçekleşen bu satışla birlikte Bolu Güneş ve Mavi Martı Trans şirketleri; ADR üstyapısına uygun, klimalı, alüminyum jantla donatılmış yeni araçları filolarına dâhil ederek araç parklarını 90 adede çıkardılar.

Mavi Martı Trans şirketinin Kaynaşlı'daki parkında gerçekleştirilen teslimat törenine; Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı,

Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Hasmer Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Orhan Karabudak, Satış Müdürü Burak Ödül, Mavi Martı Trans Yönetim Kurulu Başkanı Fethi Çapar, Yönetim Kurulu Üyeleri Sefa Çapar ve Uğur Çapar, Bolu Güneş Yönetim Kurulu Başkanı Metin Çapar, Başkan Yardımcısı Yaşar Çapar ve Yönetim Kurulu Üyesi Emrah Çapar katıldılar.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı "Çevre dostu, ekonomik ve güçlü motoru ile dikkat çeken Actros 1845 LSnRL 4x2 Lowliner çekici mega treyleri ile hacimli yük taşımaya uygun filolar için özel olarak geliştirildi. Yeni araçların Bolu Güneş ve Mavi Martı Trans şirketlerine hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz" dedi.

Satışın gerçekleşmesini sağlayan Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi

Hasmer Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Orhan Karabudak, "Bugün teslimatını yaptığımız Actros 1845 LSnRL Euro 6 motor teknolojisine sahip araçların gerek yakıt sarfiyatı, gerek şoför konforu ve çevreci teknolojisi ile müşterilerimizin filosuna büyük katkı sağlayacağına inanıyoruz. Verimli iş ortaklığımızın ve herşeyden önce dostluğumuzun hep bugünkü gibi güven içerisinde devam etmesini diliyoruz" dedi.

Mavi Martı Trans Yönetim Kurulu Başkanı Fethi Çapar ise "Mercedes-Benz marka araçların düşük emisyon ve yakıt ekonomisi sağlayan motorlara, yaygın servis ağına sahip olması ve araçların güvenilir olması tercihimizin Mercedes-Benz Türk'ten yana olmasına neden oldu. Ayrıca 50. yılını kutlayan Mercedes-Benz Türk'ü kutluyor ve daha nice başarılı yıllar temenni ediyoruz" dedi. ■



Metin Çapar

Haluk Burçin Akı



Fethi Çapar



Yeni ürün Swap Body aracı tanıtıldı

Tırsan'ın, ürün halkasına eklediği yeni ürünü Kässbohrer Swap Body, Tırsan'ın ödüllü Ar-Ge merkezinde geliştirildi. Türkiye'de geliştirilen ve üretilen ilk Swap Body olan Kässbohrer Swap Body intermodal taşımacılık yapan firmaların ilk tercihi olacak. Intermodal taşımacılığına özel olarak geliştirilen treylerler daha düşük navlun değeri, daha hızlı operasyon süresi, düşük bakım giderleri ve yüksek ikinci el değeri ile nakliyecilere birçok avantajı aynı anda sunacak.

Kässbohrer Swap Body'nin tanıtımı için yapılan organizasyona



Gökbora Uluslararası Nakliyat, TTS Lojistik ve Çoban Tur katıldı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, artan uluslararası rekabete dikkat çekerek taşımacılıkta yeni çözümler sunan ve verimliliklerini artıran firmaların öne çıktığını söyledi. Intermodal ile taşımacılığın en az maliyetle daha hızlı, etkin ve sorunsuz yapıldığını kaydeden Nuhoğlu, "Intermodal taşımacılık ile ticaret hızlanıyor. Yükler farklı

taşıma modları ile tek bir kutu içerisinde dünyayı dolaşıyor. Intermodal taşımacılık, Avrupa'da giderek artıyor. Ülkemizin firmalarının da bu taşıma şeklinde etkin olduklarını görmek ülkemiz için gurur, sektörümüz için de umut vericidir. Türkiye'de yüklenen bir Swap Body Avrupa'nın en kuzeyine karayolu, deniz yolu ve demiryolu ile kesintisiz şekilde ulaştırılıyor" dedi. ■



Renault Trucks Ege'de gücünü artırıyor

Türkiye'de geniş bir ürün gamı sunan Renault Trucks, yetkili satış ve servis noktalarıyla da hizmet ağını genişletmeye devam ediyor. Renault Trucks ve Özmutlubaş Otomotiv'in İzmir ve Denizli'de açılışını yaptığı yeni iki bayi ile Türkiye'deki Renault Trucks satış ve servis sonrası servis hizmet noktası 17'ye ulaşıyor.

Özmutlubaş Otomotiv adına

Özmutlubaş Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Mutlubaş'ın katıldığı açılış törenlerinde Renault Trucks Türkiye Genel Müdürü Sebastien Delepine, Finans Direktörü İpek Puntar,

Satış Direktörü Ömer Bursalıoğlu ve Pazarlama Direktörü Şebnem Uygurtürk hazır bulundular. İzmir ve Denizli'de yapılan açılış törenlerine Renault Trucks çekici ve kamyonlar ile hizmet sunan çok sayıda firma da katıldı.

İzmir Pınarbaşı merkez şubelerinden sonra Kemalpaşa'da ikinci ve Denizli'de üçüncü tesislerini açtıklarını belirten Ahmet Mutlubaş, "Açılış yaptığımız Renault Trucks Kemalpaşa ve Denizli noktaları da dahil olmak üzere satış ve servis sonrası hizmeti verecek üç ayrı tesisimiz ile Ege'de gücümüzü artıracacağız" dedi.

Renault Trucks Türkiye Genel Müdürü Sebastien Delepine,

araçların görevlerine kesintisiz devam etmelerinin önemini, "Ticari araçlar sektöründe aracın özellikleri ve iş döngüsü için sunacağı verimlilik ve performans kadar bunun sürdürülebilirliği de önemlidir. Müşterilerimize özel satış ve servis sonrası hizmetler sunuyoruz. Araçlarımız için planlı bakım, onarımlar ve Renault Trucks onaylı parçalar ile operasyonlarda aksama olmamasını sağlıyoruz. Araçların daha fazla yolda olmasının yanı sıra ikinci el değerlerini de koruyoruz" sözleriyle ifade etti. ■



ABD'li Üretici Morgan Olson ile

Karsan'dan Kuzey Amerika pazarı için stratejik adım

ABD Posta Servisi(USPS),180 bin adede yakın posta aracını "Yeni Nesil Dağıtım Aracı" projesi kapsamında kademeli olarak değiştirmeyi planlıyor. Karsan, ABD'li üretici Morgan Olson ile Kuzey Amerika pazarındaki faaliyetleri doğrultusunda stratejik bir işbirliği için çalışmalara başladı..

Karsan, ABD Posta Servisi (USPS) için geliştirilen posta araçlarının montajı, üretimi, satış ve servis sonrası hizmetlerinde Morgan Olson'la ortak bir iş modeli gerçekleştirmek üzere mutabakat metni imzaladı..

2017 yılı sonuna kadar pazar analizleri yapılacak

Mutabakat metni doğrultusunda, Karsan otobüslerinin Kuzey Amerika'da satış ve pazarlamasına yönelik olarak,2017 yılı sonuna kadar, pazar analizleri yapılacak ve üretim ihalesinin kazanılması halinde üretilecek kargo araçlarının ABD'deki üretim sahalarının Morgan Olson tarafından gerçekleştirilmesi ve bu konuda bir ortaklık modeli geliştirilmesi için çalışmalara başlanacak. Planlanan iş modeliyle USPS ihalesindeki konumunu güçlendirmeyi hedefleyen Karsan, posta ihalesi süreci boyunca ABD'li üretici Morgan Olson'dan saha çalışanı, ekipman ve lojistik desteği de görecektir.

"USPS ihalesinde elimiz güçlenecek"

Karsan CEO'su Okan Baş, şirketin Kuzey Amerika pazarına yönelik hedefleri doğrultusunda güçlü bir açılım gerçekleştirdiklerini açıkladı. Okan Baş, "Hedefimiz hazırladığımız prototiplerle dilediğimiz sonucu almak. Bu süreçte Morgan Olson, pazarı daha yakından tanımamızı sağlayacak, ihale sürecinde ve kazandığımız takdirde araçların üretim aşamasında bizlere önemli yardımlarda bulunacak. İhale süreci boyunca bizlere saha çalışanı, ekipman ve lojistik desteğinde de bulunacak. Ayrıca yapılacak ortak çalışmaların sonunda anlaşma sağlandığı takdirde, Kuzey Amerika pazarına yönelik olarak geliştirdiğimiz Karsan otobüsünün de satış ve servis sonrası hizmetlerinden sorumlu olacak. İmzalanan mutabakat metninin her iki taraf için de hayırlı, uğurlu olmasını diliyoruz" dedi. ■



İmzalanan mutabakat metni kapsamında Karsan'ın Bursa'daki fabrikasını ziyaret eden Morgan Olson Yönetim Kurulu Başkanı J. Poindexter ve Mühendislik İşleri Genel Müdür Yardımcısı Mark Hope'a, Kıraca Holding Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kıraca ve Karsan CEO'su Okan Baş eşlik etti.

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 7 • Sayı: 293 16 - 22 Ekim 2017

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editorler **Korkut AKIN**

Teknoloji Editörü **Ekrem ÖZCAN**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82**

İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Hukuk Müavirleri **Elanur KOÇOĞLU**

Murat KOÇOĞLU

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL** ANTALYA **İrfan YALÇIN**

EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**

SAMSUN **Ahmet Şenol**

Schmitz Cargobull, Adapazarı'ndaki üretim tesisini açtı

Treyler pazarında 1 numara olacağız

4 milyon Euro'luk yatırım yapan, 4 milyon Euro daha yatırım yapacak olan Schmitz Cargobull hedefini bir numara olmak olarak belirledi.

■ Erkan YILMAZ / Barış Can BAŞKAN / Adapazarı

Nisan ayından bu yana Türkiye'de iki ürün üzerine üretim yapan, önümüzdeki süreçte bunu 4 ürüne çıkartacak olan Schmitz Cargobull'un Adapazarı'ndaki fabrikasının yıllık treyler üretim kapasitesi 3 bin adetten fazla olacak.

Schmitz Cargobull Adapazarı Fabrikası'nın açılışı 4 Ekim Salı günü yapıldı. Açılış öncesinde düzenlenen basın toplantısına Schmitz Cargobull CEO'su Andreas Schmitz, CSO'su Boris Billich, Türkiye Genel Müdürü Mîle Mishevski, Adapazarı Fabrikası Müdürü Turan Yıkın ve Türkiye Satış Müdürü Nihat Ö. Ayhan katıldı.

Önceliğimiz güvenilir olmak

Schmitz Cargobull'un 125 yıllık bir geçmişe sahip olduğunu vurgulayarak söze başlayan Schmitz Cargobull CEO'su Andreas Schmitz, 1974 yılında Ortadoğu pazarına adım attıklarını, 1980'li yıllarda Avrupa satış ağını kurduklarını açıkladı: "Türkiye'de Enka ile çalışmaya başladık. Her zaman güvenilir bir ortak olduk. Müşterimizin her zaman yanında olmaya öncelik verdik. Schmitz, güvenilir bir şirket olmakla anılır. Şirket ve çalışanları olarak güvenilir olmak bizler için çok büyük önem taşıdı her zaman. Sürekli inovasyon odaklı olarak çalıştık."



2,5 milyar Euro ciro

2,5 milyar Euro ciro hedefine ilerlediklerini belirten Andreas Schmitz, "Bu hedefe çok yakınız. Son bir yıl içinde 50 bin üniteden 58 bin üniteye geldik. 1,7 milyar Euro'dan ciromuz 2,03 milyar ciroya ulaştı. Çalışan sayımız 5 bin 700. İspanya'da 15'inci yılımızı kutladık. 200'den fazla çalışanımız var ve pazar lideriyiz. Moskova'da 5 yıl önce tesisimizi açtık. Şimdi orada da istediğimiz noktaya geldik. Türkiye'de

Schmitz Cargobull

2017/2018 mali yılında, kuruluşunun 125. yıl dönümünü kutlayan firma, 1892'de küçük bir demirci atölyesi olarak yola çıkmıştı, şu anda Avrupa'nın önde gelen treyler üreticisi konumunda.

Ciro: 2 Milyar Euro
Maddi varlıklara yatırımlar: 48 Milyon Euro
Üretilen araç sayısı: 57.000 adet (geçen yıla kıyasla %16'lık artış)
Çalışan sayısı: 5.700 kişi
Öz kaynak oranı: %54
Taşıma soğutma ünitesi: Mali yılda 1.600 adet toplamda 4.600 adet
Üretilen aks sayısı: 1.000.000 adet
Aktif telematik sistemleri: 30.000

pazar lideri olmak istiyoruz. Bu yatırımımızın çok doğru bir yatırım olduğuna inanıyoruz. Türkiye Avrupa'nın her zaman önemli bir parçasıdır. Türkiye'nin potansiyeline çok inanıyoruz. Önemli bir ticaret noktasıdır. Türkiye'den çevre ülkelere yönelik üretim de yapabiliriz" dedi.

8 milyon Euro'luk yatırım

Nisan ayında üretime başladıklarını ve henüz iki ürününün üretimin yapılabildiğini belirten Schmitz Cargobull CSO'su Boris Billich, "Şu ana kadar 4 milyon Euro'luk bir yatırım gerçekleşti. Önümüzdeki süreçte 4 milyon Euro daha yatırım yapacağız. Halen iki ürün olan üretim 4 çeşit ürüne çıkacak. Çalışan sayımızda 39'dan 110'a kadar çıkacak" dedi.

Türkiye'de 1 numara olacağız

Dünyada ulaşım giderlerinin yüzde 80'inin ilk alımda değil, alım sonrası operasyon esnasında gerçekleştiğinin altını çizen Billich, "Türkiye treyler pazarına en iyi hizmeti ve en iyi çözümü sunmak hedefiyle girdik. Türkiye, Avrupa'nın ilk beş treyler pazarı arasında yer alıyor. Yılda ortalama 12 bin üniteye sahip. Türkiye'yi çok güçlü bir pazar olarak görüyoruz. Biz güçlü ülkelerde, güçlü üretimin çok doğru olduğuna inanıyoruz. Çok kısa sürede bulunduğumuz ürün gruplarında Türkiye'de de bir numara olacağız" dedi.

Pazarı iyi analiz ettik

Schmitz Cargobull Türkiye Genel Müdürü Mîle Mishevski, 18 yıldır Türkiye pazarında olduklarını ve iddialı bir planla yola çıktıklarını belirterek, "1,5 yıl önce üretim yapma hedefimizi

belirledik. Pazarı iyi analiz ettik. Nisan ayında üretime başladık. 25 bin metrekaresel bir alana sahip tesisimiz. Bunun 5 bin 500 metrekaresi kapalı alan. İddialı hedeflerimiz var. Şu an 2 ürün grubunda üretim yapıyoruz. Perdeli ve frigo treyler üretiyoruz. Önümüzdeki süreçte 4 ürün grubunda üretim yapacağız. Perdeli ve frigoya açık kasa damper üretimini de ekleyeceğiz. 3 bin adedin üzerinde üretim kapasitesine

sahibiz. Türkiye'de çok geniş bir satış ağı amaçlıyoruz. Gelecekle ilgili planlarımız var. Türkiye treyler pazarında perdelide yüzde 15 olan payımızı yüzde 30'a, frigoda ise yüzde 50'ye çıkarmayı hedefliyoruz. Biz ürünlerimize çok inanıyoruz. 1 milyon kilometre garanti veriyoruz. İkinci el pazarında da faaliyet göstereceğiz. Finansman konusunda da müşterilerimize hizmetler sunacağız" dedi. ■



Schmitz Cargobull Treyler Turkey

Schmitz Cargobull, uzun yıllardır ortaklıkta bulunduğu ENKA'nın ithalat faaliyetlerini devraldı ve "Schmitz Cargobull Treyler Turkey" adıyla Avrupa modeline uygun doğrudan satış imkanına sahip bir alt şirket kurdu. Üretim tesisi Avrupa ve Çin'deki toplam on üretim tesisi arasındaki en yeni kuruluş.

Çok amaçlı fabrika olarak adlandırılan tesiste kayar perdeli ve kapalı kasa yarı treylerler monte edilecek. Ayrıca damperli araçlar için de bir montaj hattı planlanıyor. İlk aşamada kapasite 3.400

üniteye kadar planlandı.

Araç yapımı Schmitz Cargobull'un oturmuş sistemine uygun şekilde modern üretim hatlarına gerçekleştirilecek. Hazır yapı parçaları Almanya'daki fabrikalardan getirilecek ve Adapazarı tesisinde monte edilecek.

Schmitz Cargobull, Türkiye'de de güvenilir ve yenilikçi taşımacılık çözümlerine dair kapsamlı seçenekler sunuyor ve müşterilerine servis hizmetleri, kişiselleştirilmiş finans hizmetleri, kapsamlı 7/24 yedek parça tedariki, denetimli servis ortaklığı ağı, telematik çözümleri ve ayrıca ikinci el araç satışları gibi hizmetleri sağlıyor.

Bir Daimler markasıdır.



Yollar aşınır, frenler aşınmaz!

Güçlü motor freni ve retarder opsiyonu sunan Mercedes-Benz, Euro 6 ailesi ile yollarda maksimum güven, minimum fren aşınması.

Mercedes-Benz
Trucks you can trust



Güneydoğu Bölgesinde Iveco, müşterileri ile buluştu



IVECO Mersin yetkili satıcısı Kılıçlar Otomotiv ve Gaziantep yetkili satıcısı Üstün İş'in organizasyonları ile Mersin ve Antakya'da bir hafta süren tanıtım faaliyetleri boyunca IVECO yetkilileri yeni Stralis'leri hedef kitleye tanıttı. Aynı süre içerisinde de mevcut Stralis kullanıcıları ziyaret edilerek ürün ile ilgili eğitimler verildi.



YENİ STRALIS: TCO2 ŞAMPİYONU

Iveco'nun, Toplam Sahip Olma Maliyeti ve Düşük Salınım (TCO2) Şampiyonu Yeni Stralis Türkiye pazarında. Yeni Stralis, tamamen yenilenen aktarma organı, yüksek güvenlik ve verimliliğiyle, lider toplam sahip olma maliyeti ve düşük karbondioksit salınımı ile öne çıkıyor. Iveco tarafından üç versiyon olarak geliştirilen Yeni Stralis, ağır taşımacılık sektörünün tüm ihtiyaçlarını karşılamayı amaçlıyor.

YENİ STRALIS: Yeni Stralis, tehlikeli maddelerin taşınması da dahil bölgesel ve kısa mesafe taşımacılığa en iyi çözümü sunmak amacıyla tasarlandı. Yeni Stralis'in tasarım aşamasında eşsiz avantajlar sağlayan özel HI-SCR egzoz antma sistemi korundu.

YENİ STRALIS XP: Spesifik bir versiyon olan Yeni Stralis XP ise uluslararası uzun mesafe taşımacılık talepleri doğrultusunda geliştirildi. Yeni Stralis XP'de yakıt verimliliği ve maksimum çalışma süresi sağlandı.

YENİ STRALIS NP: Yeni Stralis NP ise, CNG ve LNG ile çalışıyor. Gazla çalışan kamyonunda dönüm noktasını başlatan Yeni Stralis NP, gelmiş geçmiş en sürdürülebilir uluslararası taşımacılık kamyonu olarak ön plana çıkıyor. Yeni Stralis NP; Avrupa Gaz Konferansı'nda, "Avrupa Gaz Ödülleri Mükemmellik 2017" kategorisinde "Yılın Projesi" seçildi.

TÜV SÜD belgelendi

YENİ STRALIS YAKIT TÜKETİMİNİ DÜŞÜRÜYOR

Alman teknik sertifikasyon merkezi TÜV SÜD, Iveco Yeni Stralis'in yakıt tasarrufu ile ilgili başarısını iki önemli sertifikayla tescille.

TÜV SÜD'ün Yeni Stralis için verdiği sertifikalardan ilki ürün odaklı. Burada Yeni Stralis, önceki modeliyle karşılaştırılıyor ve Yeni Stralis'in yüzde 11.2 daha az yakıt tükettiği belgeleniyor.

İkinci sertifika ise yakıt danışma hizmetlerine (TCO2 Akıllı Rapor, TCO2 Tavsiyeler ve TCO2 Sürüş) odaklı ve yakıt tasarrufunda yüzde 8 ile yüzde 10'luk bir gelişmeyi belgeliyor.

Yeni Stralis'in odaklandığı enerji yönetimi her türlü görevde ve her türlü güzergâhta toplam sahip olma maliyetinde belirgin bir düşüş sağlıyor. Yeni motorlar sürtünmeyi azaltmak ve rölantide belli bir süreden sonra motoru kapatarak enerji tasarrufu sağlamak üzere gözden geçiriliyor.

Tamamen yenilenen tek redüksiyonlu arka aks, vites geometrisini geliştiriyor, sürtünmeyi azaltıyor, yakıt tüketimini optimize ediyor. Bu özellikler önceki modelle karşılaştırıldığında yakıt tasarrufunda çift haneli bir gelişme anlamına geliyor.

Iveco Michelin ortak çalışması ile

YAKITTA YÜZDE 1.5'A VARAN TASARRUF

Iveco'nun Michelin ile ortaklaşa geliştirdiği yeni üç "A"lı eko-lastikler, yuvarlanma direncini minimize ediyor ve yüzde 1.5'a varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Bu sonuç, her 100 kilometrede 1.33 KG daha az karbondioksit salınımı anlamına geliyor. Bu tasarruf, aynı tutuş, sağlamlık ve dayanıklılık korunarak gerçekleşiyor.

Yeni Stralis'in sıra dışı güvenilirliği ve dayanıklılığı aynı zamanda düşük bakım ve tamir masrafları sağlıyor. Geçen 3 yıllık sürede önceki modele oranla yüzde 5, azalma anlamına geliyor. Bu durum zaten oldukça rekabetçi bir toplam sahip olma maliyeti sunan Yeni Stralis'i daha da rekabetçi yapıyor.

Iveco TCO2 LIVE, ilk defa yeni nesil hizmetleri ve filo yönetimiyle geleneksel satış sonrası hizmetlerini içeren modüler bir portföy. Bu yeni hizmetlerden üç tanesi Yeni Stralis müşterinin araçları en tasarruflu biçimde kullanılmaları adına danışmanlık veriyor. ■

Ford Trucks,

Hırvatistan ile vites büyüttü

Türkiye'deki pazar payını son yıllarda iddialı bir şekilde artırarak gücüne güç katan Ford Trucks, Ortadoğu, Afrika, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetleri'deki yapılanmasıyla birlikte Avrupa ülkelerinde yaptığı açılışlarla uluslararası büyümesini hızlandırmayı sürdürüyor. Romanya'daki Cefin Trucks, Bulgaristan'daki Bulavto Holding ve Macaristan'daki Delta Trucks ile yeni iş birlikleri ve tesis açılışlarına imza atan şirket, son olarak Hırvatistan'ın önde gelen distribütörlerinden KAM I BUS işbirliğiyle yeni bir tesis açılışı daha gerçekleştirdi. Ford Trucks müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında verecek olan 4S Zagreb tesisi, Ford Trucks'ın

Avrupa pazarındaki operasyonlarına önemli bir katkı sağlayacak.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, Ford Trucks'ın uluslararası bayi ağıının ve

operasyonlarının büyümeye devam edeceğini vurgulayarak, ettikleri her üç aracın birini ihraç etme hedefinde olduklarını söyledi. ■



Arkas Lojistik,

20 Ford Trucks yatırımı yaptı

Arkas Lojistik, büyüme hedefleri doğrultusunda, Ford Trucks ile tekrar iş birliği gerçekleştirerek 20 adet Ford Trucks 1848T ADR Gentiane Blue satın aldı. Araçlar Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Lojistik Hizmetleri Grup Başkanı Diane Arcas, Arkas Lojistik Genel Müdürü Onur Göçmez, Ford Trucks Genel Müdürü Ahmet Kınay ve Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan ile Arkas Lojistik yöneticilerinin katıldığı törenle Arkas Lojistik'e teslim edildi.

Diane Arcas, "Türk mühendislerinin geliştirdiği Ford Trucks'ın araçlarını filomuzla kattığımız için mutluyuz. 1 milyon 400 bin euro yatırımla aldığımız 20 Ford çekici ile filomuz 550'ye yaklaştı. Sürdürülebilirlik politikamızla da uyuşan yeni araçlarımız Euro 6 normuna sahip. İlk defa 13 litre motor araç kullanacağız. Bu özellikleri yakıt tasarrufu ve karbon salınımında

sağladığı avantajlar nedeni ilk tercih nedenimiz oldu. Ayrıca işletme ve servis maliyetlerinde sağlayacağı tasarruf ile geniş servis ağı bizim gibi Türkiye'nin her noktasına taşıma yapan bir firma için öne çıkan etkenlerin başında geliyor" dedi.

Ford Trucks Genel Müdürü Ahmet Kınay, Arkas Lojistik'in Ford Trucks'ı tercih etmesinden

memnuniyet duyduklarını vurguladı: "Araçlarımızın gerek yakıt tüketimi, gerek çevreci Ecotorq motoru, gerekse de toplam sahip olma olma maliyeti ile şirketlere optimum çözümler sunuyoruz ve aynı zamanda iyi bir yatırım aracı olmaya devam ediyoruz. Arkas Lojistik'e Ford Trucks'ı tercih ettikleri için teşekkür ediyoruz." ■



DAILY HI-MATIC

SINIFINDA TEK 8 İLERİ TAM OTOMATİK VİTES

MÜKEMMEL SÜRÜŞ KEYFİ



PAZARDAKİ İLK 8 İLERİ OTOMATİK VİTES SEÇENEĞİ
en iyi konfor ve güvenlik için

ÜSTÜN YAKIT EKONOMİSİ
ECO VE POWER modları sayesinde

%10 DAHA DÜŞÜK BAKIM VE ONARIM MALİYETİ
güvenilirliği ve sağlamlığı sayesinde

SINIFININ EN İYİ PERFORMANSI
205 BG en yüksek güç ve 205Nm tork ile



YENİ IVECO UYGULAMASI BURADA!
KULLANIŞLI. KOLAY. ÜCRETSİZ.

ALO IVECO
444 50 04
Assistance Non-Stop

DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN BİZE ULAŞIN

IVECO

Sürdürülebilir taşımacılık için en iyi iş ortağınız

Yeni merkez Güneşli’de Mars Logistics Merkez Ofisini Taşdı

Mars Lojistik Uluslararası Taşımacılık Depolama Dağıtım, Mars Hava ve Deniz Kargo, Mars Sigorta ve Mars Logistics S.A.R.L. şirketlerinden oluşan Mars Logistics, İstanbul Yenibosna'daki merkezini Balance Güneşli'ye taşıdı.



Mars Logistics Genel Müdürü Ali Tuglar “Mars Logistics olarak hizmet kalitemizi sürekli yükseltme hedefiyle hareket ediyoruz. 1989 yılında Aksaray’da 30 metrekarelik ofiste başlayan yolculuğumuza, bugün tüm metrekarenin üzerine çıkarak devam ediyoruz. Güneşli’deki yeni merkez ofisimizin gücümüze güç katacağına inanıyoruz. İlk günkü heyecanımızla müşterilerimizin çözüm ortağı olmayı sürdüreceğiz. Yeni merkezimizin sahip olduğu donanım ve sunduğu çalışma ortamı çalışanlarımızın daha rahat ve verimli çalışmalarda bulunmalarını da kolaylaştıracak” dedi. ■



Mars Logistics Yeni Merkez Ofis Hakkında

İnşaat kalitesi, teknik donanımları ve sosyal donatılarıyla Balance Güneşli’de konumlandırılan Mars Logistics’in yeni merkez ofisi, C blok 6,7 ve 8. katlarında, yaklaşık 5.200 metrekare alanda bulunuyor. Kompakt tasarımı ile esnek çözümler de sunan yeni merkez ofiste, yaklaşık 350 Mars Logistics çalışanı istihdam edilecek.

Hugo Boss’tan Mars Logistics’e En İyi Tedarikçi Ödülü

Her yıl bir tema çerçevesinde farklı sektörlerden şirketlerin yapmış olduğu sunumlara ve alanında uzman konuşmacılara ev sahipliği yapan Opex Day 2017’de, bu yıl Mars Logistics ödüllendirildi. Alman tekstil firması HugoBoss Tekstil Sanayi’ye 6,5 yıldır karayolunda hizmet veren Mars Logistics, iş süreçlerini başarıyla yürütmesinden dolayı “En İyi Tedarikçi” ödülünü almaya hak kazandı.

Hugo Boss tedarikçilerinin katıldığı, Opex Day 2017’de; “En İyi Tedarikçi” ödülünü kurum adına Mars Logistics Yurtdışı Operasyonlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Mete Şekli aldı. ■



Ekol’ün Blok treni çevreci ve tasarruflu

Doğu-batı koridorundaki ilk blok Budapeşte-Köln hattını devreye alan Ekol, Zeebrugge, Belçika ve Trieste, İtalya arasında blok tren hattını açıyor.

Stratejik pazarların yer aldığı güney-kuzey koridorunda bulunan bu bağlantı ile ilgili olarak İş Geliştirme Direktörü Alaa Jennane, "Avrupa içinde intermodal bağlantılarımızı artırma stratejimizi uygulamaya devam ediyoruz. Müşterilerimize Kuzey Denizi ve Akdeniz arasında doğrudan bir bağlantı sunacağımız için çok mutluyuz. Türkiye'yi, İran'ı

ve Ortadoğu'yu, Benelüks ülkeleri, Fransa, İngiltere, İskoçya, Galler ve İrlanda ile doğrudan bağlayan ilk hatta hizmet verecek sürücüsüz blok trenimiz, doğaya hiçbir şekilde zarar vermeden faaliyet gösterecek" dedi.

Trieste Limanı'ndan haftada iki defa çıkacak trenle mega treyler, konteyner ve yük nakil kasaları gibi farklı tür ekipmanlar taşınacak. Çevreye duyarlı çözümler geliştiren Ekol, bu yeni blok tren sayesinde her ay hem 15 bin ağacı kesilmekten kurtaracak hem de dünyanın etrafını dokuz kez dönmeye yetecek kadar yakıt tasarrufu sağlayacak. ■



Alışan Lojistik Çalışanlarıyla piknik yaptı

Alışan Lojistik, çalışanları ile sosyal hayatta da bir araya gelerek organizasyonlar gerçekleştirmeye devam ediyor. Alışan Lojistik'in çalışanları için organize ettiği piknik, eğlence dolu anlara sahne oldu. 24 Eylül 2017 günü Gebze’de gerçekleşen etkinlikte hem çocuklara hem de yetişkinlere yönelik eğlence dolu organizasyonlar düzenlendi.

Piknikte doyasıya eğlenen çocuklar; animasyon şovları ve eğlenceli yarışmaların yanı sıra, sayılarla dans, mumyalama, halat çekme, tavla turnuvası ile günün tadını çıkardı. Yetişkinler ise canlı langırt, masa tenisi, halat çekme gibi etkinliklerle iş hayatının yorgunluğunu attı. Etkinlikler sonucu başarılı olan isimler, özel hazırlanmış madalya ve kupaların sahibi oldu.

Alışan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alışan, etkinliğe katılan ekip arkadaşlarına ve ailelerine organizasyona katıldıkları için teşekkür ederken “biz kocaman bir aileyiz” mesajı verdi. ■



GÜÇ VE KONFORUN SİMGESİ MAN TGX

Ayrıcalıklı tasarımı ile MAN TGX; kıştan yazıya, geceden gündüze her yükte ve yolda fark yaratır.



Austrian Post Ceo'su Georg Pölzl:

Kargo sektörü muazzam bir büyüme potansiyeline sahip

Aras Kargo'nun faaliyet sektörü olan kargo sektörü muazzam bir büyüme potansiyeline sahip. Sektörün, başka hemen her bölgede kullanılmakta olan tüm başarılı çözümleri ve teknolojileri uygulama sürecini henüz tamamlamamış olması, bu değişen ortama en hızlı şekilde uyum sağlayabilecek aktörler için çok büyük fırsatlar sunuyor. Türkiye'de kargo, son birkaç yılda beklentilerimizi de aşan ciddi bir büyüme kaydetti.

Austrian Post, Avrupa'da 12 ayrı ülkede faaliyet gösteren, Türkiye pazarına da stratejik büyüme politikası doğrultusunda giren bir şirket. Austrian Post, küresel lojistik sektörünün de etkili bir oyuncusu. Şirketin CEO'su Georg Pölzl, 2013 yılında Türkiye pazarına adım attıktan sonraki süreçte ve önümüzdeki yıllara yönelik hedeflerle ilgili sorularımızı cevaplandırdı.

■ Türkiye pazarına 2013 yılında adım atarken hangi gelişmeler öleşti bu kararı aldınız?

- Her şeyden önce, borsada işlem gören bir şirket olarak Austrian Post; hissedarlarına çekici bir büyüme hikayesi sunabilmek için, hızlı büyüyen paket iş kalemindeki bölgesel izini sürekli olarak genişletmenin arayışındadır. Bu bağlamda; biz Türkiye'yi bölgenin en çekici pazarlarından biri ve küresel ölçekte de önemli bir ekonomi olarak gördük ve böyle görmeye de devam ediyoruz. Türkiye, Batı ve Doğu arasında bir kavşak noktası olan ideal pozisyonundan ötürü, bu iki bölge arasında önemli bir hub (aktarma merkezi) işlevi görüyor. Ayrıca Austrian Post için, Türkiye'deki varlığımız, bölgedeki diğer ülkelerle bir ilişkilene için eşik noktası olabilir.

Güçlü ekonomik görünümüne ek olarak, Aras Kargo'nun faaliyet sektörü olan kargo sektörünün de muazzam bir büyüme potansiyeline sahip olduğunu düşündük ve düşünüyoruz. Bunun bir yanında, Batı Avrupa ve Kuzey Amerika'ya kıyasla Türkiye'de hala erken dönemlerinde olan ve dolayısıyla yüksek bir ara kapatma potansiyeli vaat eden online ticaret gelişimi bulunuyor. Diğer yandan, sektörün, başka hemen her bölgede kullanılmakta olan tüm başarılı çözümleri ve teknolojileri uygulama sürecini henüz tamamlamamış olması, bu değişen

Austrian Post ve Aras Ailesi üyeleri şirket yönetimindeki haklarından yoksun durumda. Her ne kadar kayyum heyetinin yönetiminde, şirket, geçen senenin ikinci yarısındaki ve bu senenin ilk çeyreğindeki durumunun tersine iyileşme kaydetmişse de, hissedarlar olarak bizler yönetimi kendimiz atayamadığımız bu durumdan ötürü mutlu değiliz.



ortama en hızlı şekilde uyum sağlayabilecek aktörler için çok büyük fırsatlar sunuyor.

Kuvvetli bir iyileşme olacak

■ Bu kararı aldığınız süreçten bugüne gelinen noktada elde edilen seviyeyi, gelişimi aktarır mısınız? Türkiye pazarındaki konumuz ne noktada? Çalışan sayınız, işlem hacminiz, araç kapasiteniz ne durumda?

- Genel olarak, son birkaç senedeki; yani Türkiye'de bulunduğumuz dönem içindeki ekonomik gelişme umduğumuz kadar güçlü olmadı, fakat aynı zamanda bu sene kuvvetli bir iyileşme görüyoruz ve önümüzdeki sene için de son derece iyimseriz. Her ne kadar, politikacıların; bundan 3 - 4 sene öncesinde bugünkü kadar götürtür olmayan ufuktaki bazı bulutlarla ilgilenmesi gerekiyor olsa da, bizim bakış açımıza göre Türkiye için uzun vadede GSMH'nin olumlu seyir izleyeceğini vaat eden temel göstergelerin çok büyük bir kısmı sağlam durumda.

Bununla birlikte, Türkiye'de kargo, Aras Kargo'nun hisse sahipliğine girişimizden bu yana, beklentilerimizi de aşan ciddi bir büyüme kaydetti. Uygun regülasyon ortamının ve e-ticaretteki yükseliş trendinin devamını beklediğimiz şekilde, bu trendin de devamını bekliyoruz.

■ Kayyum heyeti yönetiyor

- Aras Kargo'nun kendisine gelirse; durum, 2013'te şirketin hisse sahipliğine girdiğimiz zamanki beklentimizle örtüşmüyor. Şirketin sermayesine, payımızı 2016'da yüzde 75'e çıkarma ve Aras Kargo'da kontrol sahibi olma açık niyetiyle girdik. Ama maalesef, Austrian Post ve Aras ailesi üyeleri arasındaki anlaşmaya Evrim Aras tarafından bugüne kadar riayet edilmedi, bu da şirketteki payımızın hala yüzde 25 olarak kalması anlamına geliyor. Dahası, Evrim Aras'la yaşanan anlaşmazlık nedeniyle; şirket hala Türkiye mahkemelerinin atadığı bir kayyum heyeti tarafından yönetiliyor ve Austrian Post ve Aras ailesi üyeleri şirket yönetimindeki haklarından yoksun durumda. Her ne kadar kayyum heyetinin yönetiminde, şirket, geçen senenin ikinci yarısındaki ve bu senenin ilk çeyreğindeki durumunun tersine iyileşme kaydetmişse de, hissedarlar olarak bizler yönetimi kendimiz atayamadığımız bu durumdan ötürü mutlu değiliz. Açık ve net olarak niyetimiz bu durumu düzeltmektir; bu aynı zamanda tüm hissedarların

Türkiye'de bulunduğumuz dönem içindeki ekonomik gelişme umduğumuz kadar güçlü olmadı, fakat aynı zamanda bu sene kuvvetli bir iyileşme görüyoruz ve önümüzdeki sene için de son derece iyimseriz.

ulaşmak için birlikte çabalaması gereken bir amaçtır.

Şirket şu anda 12 bin kişiye istihdam sağlamakta, Türkiye genelinde 850'yi aşkın merkezde 4 binden fazla araçla faaliyetlerini yürütmektedir.

e-ticaret hacmi artıyor

■ 12 ayrı ülkede faaliyet gösteriyorsunuz, Türkiye pazarının bu ülkelerden daha farklı dinamiklere sahip olduğunu düşünüyor musunuz? Bu farklılıklar neler ve bu sizin iş yapış sürecinde değişik kararlar almanıza neden oldu mu?

- Faaliyet gösterdiğimiz ülkelerin tümünün ortak noktası, artmakta olan e-ticaret hacmi ve hem gönderenler hem de alıcılar için modern ve esnek son aşama çözümlerine olan ihtiyaç. Farklılıklar, aynı aynı pazarların rekabet ortamında ve pazar oyuncularının operasyon modellerinin durumlarında görülebilir. Bunlardan ikincisi açısından, Türkiye ve Avrupa kargo sektörleri arasındaki en büyük farklardan biri; Batı Avrupa'da posta operatörleri ve kargo şirketleri, operasyon merkezleriyle müşterilerle yüz yüze karşılaşılan merkezleri başarıyla ayırmışken, Türkiye'de tüm kargo şirketlerinin, şube gibi müşterilerle yüz yüze ilişkisi geçilen merkezlerde hala önemli boyutta operasyonlarının bulunması. Buna ek olarak, Batı Avrupa'daki operatörlerin, otomatik 7/24 merkezler ve ortaklık konseptleri aracılığıyla müşteri temas noktalarını başarılı şekilde artırmış olmasını da sayabiliriz. Bu ülkelerin tecrübeleri, sektörün Türkiye'deki gelişme kaydetmesi için ilginç bir rehber olabilir.

■ Türk lojistik sektörünün gelişimini nasıl görüyorsunuz, Aras Kargo ile sizin bu alana yönelik yeni yatırım düşünceleriniz, büyüme politikanız neler olacak, nasıl şekillendireceksiniz? 100 milyon Euro'luk yatırım planınız hangi aşamada, ne kadarı hayata geçti?

- Türkiye'deki kargo ve lojistik sektörlerinin çok dinamik olduğuna ve ülkede şu an gerçekleşmekte olan güçlü GSMH artışından ve e-ticaretin yükselişinden faydalandıklarına inanıyoruz. GSMH'nin daha da artması

Türkiye'de kargo, Aras Kargo'nun hisse sahipliğine girişimizden bu yana, beklentilerimizi de aşan ciddi bir büyüme kaydetti. Uygun regülasyon ortamının ve e-ticaretteki yükseliş trendinin devamını beklediğimiz şekilde, bu trendin de devamını bekliyoruz.

(1) ve e-ticaretin öneminin artması (2) olarak ifade edebileceğimiz bu iki trendin gelecekte de devam edeceğini ve sektöre daha çok büyüme ve ivme kazandıracağını düşünüyoruz.

Daha fazla büyüme beklentisinden ötürü, Aras Kargo'nun pazarla birlikte büyümeye ve pazar payı edinmeye ciddi oranda yatırım yapması gerekecektir. En başta, şirketin; otomasyon çözümlerine, gayrimenkule ve IT'ye yatırım yaparak kapasitesini artırmaya ihtiyacı olacaktır. Kapasite artırımının yanı sıra inovasyonda ve özellikle hızlı büyüyen e-ticaret alanında çözümler üretmede sektörün tartışılmaz lideri olması gerekecektir. Farkı, e-ticaret platformlarına ve onların müşterilerine kesintisiz ve kusursuz müşteri deneyimi yaşatacak hatasız çözümler sunabilme yetisi yaratacaktır.

■ Yatırım kararı

- Aras Kargo'daki mevcut yönetim durumu sebebiyle, bu yatırımların kararını almak ve gelişim güzergahını tanımlamak Austrian Post'un elinde değildir. Geldiğimiz şu noktada, şirketin yönetiminde ve gelişiminde kayyum heyeti yetkili kılınmıştır. Austrian Post olarak, şirkete yön önerme ve rehberlik sağlama gayretindeyiz ve ona derin tecrübemizden ve uzmanlığımızdan edinebileceği yaranı sunmaktayız.

Austrian Post olarak, bu alanlarda önemli bir tecrübeye sahibiz ve sektörün en çok gelecek vaat eden fırsatlarına yatırım yapılması için şirkete tüm desteğimizi sunacağız. Önümüzdeki yıl Aras Kargo'nun 12 binden fazla kişiye istihdam sağlamasını bekliyoruz. Bulduğumuz noktada, yönetimin, Aras Kargo'nun potansiyelini ortaya koymasına yardımcı dokunacak doğru konuları takip ettiğini düşünüyoruz.

■ Türk pazarının rekabet seviyesini değerlendirdiğinizde neler söylersiniz? Zorlukların neler olduğunu düşünüyorsunuz?

- Türkiye kargo sektörünün çok rekabetçi olduğunu ve özellikle e-ticaret bağlamında, bazı servis ve müşteri fiyatlarının gerçek maliyetleri yansıtmadığını düşünüyoruz. Aynı zamanda, sektörün yeni e-ticaret dünyasına sunduğu çözümler, olmaları gereken noktada değil. Bu alanda daha iyi çözümler sağlamak, gelecekte fark yaratma anlamında kilit faktörler olacaktır ve e-ticaret perakendecileri açısından, ödeyecekleri daha iyi ücretleri onlar için ekonomik olarak mantıklı hale getirecektir.

■ Türk mevzuatı noktasında yaşadığınız sıkıntılar var mı? Bu konuda daha gelişime yönelik mevzuat düzenlemeleri yapılması beklentisi içinde misiniz?

- Bazı alışılmadık durumlar haricinde, Türkiye'deki standartlar Austrian Post'un faaliyet gösterdiği başka coğrafyalardan çok farklı değil. Bu durumlara bir örnek olarak; kargo şirketlerinin ödemekle yükümlü kıldığı evrensel posta hizmetlerine ilişkin ücretler (evrensel posta hizmetine tabi satışlarının yüzde 2.35'i) verilebilir. Bu ücretler, Türkiye'deki posta hizmetlerini -yurtdışı gönderiler de dahil olmak üzere- daha pahalı hale getiriyor. Bu da Türkiye'yi uluslararası zeminde dezavantajlı hale sokuyor. Uluslararası standartlara kıyasla bu ücret oldukça sıra dışı ve Türkiye'deki posta hizmetlerini olduğundan daha pahalı hale getiriyor.

■ Müşteriye ulaşmak zor

- Bir diğer alışılmadık durum ise; kargo şirketlerinin, kendi ülkelerinde yaygın olduğu şekilde, diğer sabit satış noktalarıyla ortaklıklar kurarak müşterilerle temas noktalarını artırmasının, lisanslama gerekliliklerinden ötürü çok zor olması. Bunlar haricinde, yetkili makamlar tarafından posta hizmetlerine ilişkin düzenlemeyi uluslararası standartlarla uyumlu hale getirmek için sağlam bir çabanın da mevcut olduğu düşüncesindeyiz.

■ Türk yöneticilerinin deneyimi ve bilgisi noktasında neler düşünüyorsunuz, üst yönetimde bir Türk yöneticinin var mı, önümüzdeki

Türkiye'deki ve Avrupa'daki olumlu ekonomik gelişmenin önümüzdeki sene de devam etmesini bekliyoruz. Aras Kargo ve 2020'ye gelince, şirketin yönetimiyle ilgili yasal sürecin, sözleşmedeki karşılıklı mutabakata dayalı olarak tamamıyla çözüme kavuşmasını, böylece yönetimdeki hakkımız olan kontrole sahip olmayı bekliyoruz.

süreçte Türk yöneticilerin de grup içerisinde üst düzey bir görev alması söz konusu olabilir mi?

- Bizim tecrübemize göre, Türk yöneticilerin eğitimleri ve uzmanlıkları çok yüksek, uluslararası standartlara göre de öyle. Bununla birlikte, Aras Kargo'nun uluslararasılaşma sürecinin inşasında çeşitli zorluklar gözlemlendiğinden, uluslararası tecrübeye dayalı spesifik sektör bilgisinin geliştirilmesi yerinde bir adım olabilir. Buna ek olarak, Aras Kargo'nun tepe yönetimi tamamen Türk yöneticilerden oluşuyor. Kontrol tamamen bizde olsaydı, bu kadar büyük bir fark olmazdı. Austrian Post Türkiye'ye yönelik yatırım planlarını gerçekleştirebilecek duruma geldiği takdirde, Türk yöneticilerin de grup bünyesinde görevler alması kesinlikle mümkündür.

■ 2017 yılını nasıl değerlendiriyorsunuz, hem Avrupa ölçeğinde hem de Türkiye açısından zorluklar nelerdir?

- İş süreçleri açısından hem Türkiye'de hem de Avrupa'da kayda değer bir iyileşme beklentisi isabetli olacaktır. Türkiye'deki Anayasa referandumundan sonra, işler ilerledi ve Türkiye ekonomisine olan güven tazelandı. Bu nedenle, 2017'de Türkiye ekonomisinin güçlü bir yükselme kaydetmesini bekliyoruz. Fakat Avrupa da 2017'yi güçlü geçirmiş görünüyor. Brexit referandumunu takip eden krizden sonra, Avrupa'da olumlu sinyaller vardı. Ayrıca, genel olarak ülkelerdeki seçimler de ekonomik istikrara katkıda bulunacak gibi görünüyor. Ayrıca Avusturya'da, kendi pazarımızda, GSMH öngörüler, bu senenin başlangıçlarında yapılan tahminleri şimdiden ikiye katladı.

Türkiye gelişmeye açık

■ 2018 yılından neler bekliyorsunuz, 2020'li yıllarda Türkiye'de şirketinizi hangi konumda görmek istiyorsunuz?

- Türkiye'deki ve Avrupa'daki olumlu ekonomik gelişmenin önümüzdeki sene de devam etmesini bekliyoruz. Aras Kargo ve 2020'ye gelince, şirketin yönetimiyle ilgili yasal sürecin, sözleşmedeki karşılıklı mutabakata dayalı olarak tamamıyla çözüme kavuşmasını, böylece yönetimdeki hakkımız olan kontrole sahip olmayı bekliyoruz. Aras Kargo, sektörde lider olmasa da, müşterilerine en kaliteli hizmeti sunacaktır. Doğu ile Batı arasında ticaret için bir köprü kuracak, Austrian Post'un bu uluslararası ağlarına entegre edilecek, benzer müşteri ve çalışanların ilk tercihi olacak. Böyle bir konumu elde etmek için, Aras Kargo'nun bazı anahtar yatırımları hızla yapması ve kapsamlı bir müşteri odaklı yaklaşımı takip etmesi gerekecektir. Gerekli yatırımların, Austrian Post'un bu iş alanındaki derin bilgisi ve uzmanlığı dikkate alınıp ondan destek görülerek, profesyonelce yapılmasını bekliyoruz. ■



Anadolu Isuzu üst yapıcı firmalarla buluştu

Anadolu Isuzu, iş ortaklarıyla ilişkilerini güçlendirmek ve yeni başarılarla birlikte imza atmak için bir dizi yeni uygulamayı hayata geçirdi. Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, yeni kullanıma açtıkları üst yapıcı internet sitesinin iş ortakların avantaj sağlayacağını söyledi. Arıkan, Kasım ayında tavsiye edilen üst yapıcılar sistemini de uygulamaya alacaklarını açıkladı.

Anadolu Isuzu, 75 firmayla bir araya geldi. Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, “Belirlediğimiz kriterlere uyan firmaları, ‘Isuzu tarafından tavsiye edilen üst yapıcı’ olarak sertifikalandıracağız” dedi. Türkiye’nin her bölgesinden sektörün önde gelen üst yapıcı firmalarının katılımıyla gerçekleşen toplantıda, yeni hayata geçirilen Isuzu Üst Yapıcı Portalı’nın da tanıtımı yapıldı.

Arıkan: İhracattaki payımızı yüzde 30’a çıkaracağız

Anadolu Isuzu Genel Müdürü



Tuğrul Arıkan, 2016 yılında ihracat pazarlarındaki büyümeyi 2017’nin ilk yarısına da taşıdıklarını belirtti. Arıkan, “Bir önceki yıla göre toplam ihracat hacmimizi %63 artırmayı başardık. Bir sanayi şirketi olmanın yanı sıra, 2009’da kurduğumuz Ar-Ge merkeziyle, teknolojiye de yatırım yapan bir şirketiz. Yeni model geliştirme, yeni teknolojilerin uygulanması, çevreye duyarlı araç geliştirme ve yeni araç tasarımı çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Geliştirdiğimiz yolcu taşıma araçlarımızın yanı sıra, yine Anadolu Isuzu’nun Türkiye’de geliştirdiği, iç piyasanın lideri olan NPR10, tüm Isuzu’nun dünya ağında kabul gördü ve Türkiye’den yurt dışı pazarlara, Isuzu distribütörlerine gönderilmeye başlandı. Bu başarı hepimizin. Hedefimiz, 3 yıl içerisinde; 2020 yılında 60’a yakın ülkeye ulaşmak, ihracatta toplam satışlardan aldığımız

payı ise yüzde 30’ların üzerine çıkarmak.”

Birlikte büyüyeceğiz

Hedeflerinin iş ortaklarıyla birlikte büyümek olduğunu da belirten Arıkan, “Üstün kaliteli motorlarımız, son teknoloji güvenlik sistemlerimiz, konfor artırıcı özelliklerimiz, düşük maliyetlerimiz, operasyonel üstünlüklerimiz ve siz değerli iş ortaklarımızın katkılarıyla bugünlere ulaştık. Müşterilerimize ihtiyaçları doğrultusunda üstün kaliteli ürünler sunma önceliğimizin son vurgusunu da üst yapı ile aracımız arasındaki doğru uyumla sağlıyoruz. Bu işbirliğimizi çok daha geliştirmek, güçlendirmek, birlikte kazanmak istiyoruz. Bunun için de yeni uygulamaları hayata geçiriyoruz.

Üstyapı internet sitemiz

Anadolu Isuzu üst yapıcı internet sitemizi sizlere daha hızlı ve anında yardımcı olabilmek hedefiyle gerçekleştirdik. Bu siteye üye olarak, ihtiyacınız olan tüm bilgileri görebilecek, Anadolu Isuzu tarafından üretilen araçların tüm teknik bilgilerine ulaşabileceksiniz. Bunun ardından, Kasım ayında, tavsiye edilen üst yapıcılar sistemini de uygulamayaacağız. Başvurularınız

üzerine, yapacağımız denetimlerle belirlediğimiz kriterlere uyan üst yapıcı firmalarını “ISUZU tarafından tavsiye edilen üst yapıcı” olarak sertifikalandıracağız. Biliyoruz ki, ‘Gücümüz Birlikteliğimiz’...”

Orta sınıfta her üç kamyonundan biri Isuzu

Kamyon Pick-up İş birimi Direktörü Yusuf Teoman, Türkiye’de



trafiğe çıkan her üç orta sınıf kamyonundan birinin Isuzu olduğunu belirtti. Bu başarının Japon ortaklar tarafından da benimsenerek Türkiye’deki pazar koşullarına uygun olarak geliştirilmiş NPR 10’nun Avrupa’ya ve diğer ülkelere ihracatına başladığını da ekledi. Teoman, sözlerine şöyle devam etti; “Sağlamlık, uzun ömür, yüksek ikinci el değeriyle Isuzu tam bir profesyonel kullanıcı dostudur. Halen, 1984’den beri üretilip satılan Isuzu kamyonların %85’i trafikte

çalışır durumda. Türkiye’de üretmenin, üretici olmanın gururunu üst yapıcılarla beraber katma değer yaratarak, kaliteli, birbirine uyumlu, kullanım sırasında problem çıkarmayacak şekilde ihtiyaca uygun olarak tamamlanmış ürünleri Türk ekonomisine sunarak yaşıyoruz”.

Birlikte çalışarak müşteriye sorunsuz ulaşıyoruz



Anadolu Isuzu Kamyon Ürün Yöneticisi Veyssel Çataltepe, değişen regülasyonlara uyum sağlamanın ancak ortak çözümler yaratarak

sağlanabildiğini belirterek, bu yüzden birlikte çalışmanın müşteriye kesintisiz ve sorunsuz ulaşmayı sağladığını söyledi. Daha sonra üstyapıcının işini kolaylaştıran “Isuzu Profesyonel Seri”si hakkında detaylı bilgiler veren Çataltepe, sunumunu değişime uyum sağlamanın ve yarınlara göstergelerini bugünden okuyarak geleceğe hazır olmanın önemini vurguladı. ■



Sertrans Logistics’e yeni Lojistik Direktörü

Sertrans Logistics Lojistik Direktörlüğü görevine Vahap İlhan getirildi. Yıldız Teknik

Üniversitesi Endüstri Mühendisliği’nde lisans öğrenimini tamamlayan İlhan, İstanbul Teknik Üniversitesi İşletme Mühendisliği Yüksek Lisans programına devam etti. Meslek hayatına 2003 yılında lojistik sektöründe sistem ve operasyon sorumluluğu yaparak başlayan İlhan, 14 yıllık profesyonel hayatı boyunca lojistik ve perakende sektörlerinde çeşitli firmalarda operasyon müdürlüğü, perakende sektör müdürlüğü ve tedarik zinciri müdürlüğü yaptı.

Vahap İlhan, tüm depolama, yurt içi dağıtım, e-ticaret ve VAS (katma değerli hizmetler) hizmetlerinden sorumlu Lojistik Direktörü olarak görev yapacak. ■



Ankara Nakliyat filosuna 10 MAN çekici kattı

Ankara Nakliyat, 10 araçlık yatırımında, MAN TGS 18.460 BLS çekicileri tercih etti.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara ve Kamyon Satış Koordinatörü Ferit Aslan Akman’ın ev sahipliğinde gerçekleşen teslimat törenine, Ankara Nakliyat adına Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Yalçın ile Yönetim Kurulu Üyeleri Nihat Yalçın, Mithat Yalçın ve Hüseyin Yalçın katıldılar. Törende ayrıca Volkswagen Doğu Finansman A.Ş. Bölge Satış Yöneticisi Ali Tuğrul Aykın’ın yanı sıra satış gerçekleştiren Şensan’dan Satış Müdürü Mehmet Demir ve Satış Danışmanı Mustafa Karadeniz ile Antoto’dan Satış Danışmanı Engin Karaoğlu da hazır bulundular.

Ankara Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Yalçın, “Filomuzdaki mevcut MAN araçlarının gerek performans ve dayanıklılık, gerekse yakıt ve işletme giderlerinde sağladıkları tasarrufla yarattıkları farkı,

tecrübelerimizden biliyoruz. MAN araçlarının Euro 6C ile başta yakıt ve sonrasında bakım aralıkları olmak üzere her alanda yaptığı geliştirmelerle bu farkı çok daha ileri taşıdıkları da sektörde rasyonel olarak tecrübe edilmiş bir gerçek. Bu doğrultuda filomuzu daha da güçlendirmeye ve gençleştirmeye yönelik yaptığımız 10 araçlık bu yatırımda da sunduğu bu benzersiz ayrıcalıklarla MAN’ı tercih ettik” dedi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara da, “MAN yaptığı tüm geliştirmeleri, başta müşterileri olmak üzere, araçlarının üstlenebileceği görevleri ve ekolojik değerleri düşünerak yapar. Daha az yakıt ile daha yüksek performans, daha yüksek bakım aralıkları ve daha az çevresel değerleri üretmeyi hedefler. Dolayısıyla her yeni modelimizde bu değerlerde ulaştığımız noktalar, sektörün de referans çizgisini oluşturuyor. Bu noktada MAN için en büyük tescil ve taltif de, reel sektörden, müşterilerimizin yollardaki tecrübelerinden geliyor” şeklinde konuştu. ■



12 araçlık yatırımla Bakır Beton da MAN tercih etti

MAN araçları, üstün niteliklerinin yanı sıra yüksek yakıt tasarrufu, düşük işletme maliyetleri ve tüm Türkiye’de yaygın avantajlı Satış Sonrası Hizmetler ile ağır ticari araçlar pazarının en gözde markası olmaya devam ediyor. Kayseri’nin beton santrali işleten firmalarından Bakır Beton da 12 araçlık yatırımında MAN’ı tercih etti. Bakır Beton, 7 adet MAN TGS 18.420 /18.460 çekici ve 5 adet MAN TGS 41.360 mikser aracı ile filosunu güçlendirdi.

Bakır Beton Genel Müdürü Bayram Kahraman’ın evsahipliğinde Kayseri’de Bakır Beton tesislerinde gerçekleşen teslimat törenine, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Doğucan Suyani ve her iki şirket yetkilileri katıldı.

Bayram Kahraman, “Yakıtta bariz fark yaratan MAN araçları, ayrıca teknolojik üstünlüğü, konfor ve güvenliği ile de sunduğu ayrıcalıklar, hem biz firma yönetimi, hem de bizzat bu araçları kullanan şoförler tarafından tecrübe edildi. Bu doğrultuda bundan sonraki yatırımlarımızda da MAN’ı tercih edeceğimizi bir kez daha belirtmek isterim” dedi.

Doğucan Suyani ise “MAN ister bireysel olsun ister kurumsal, tüm müşterilerini ‘yaşam boyu iş ortağı’ olarak görmekte ve bu felsefe ile onları düşünerak hareket etmektedir. Bu nedenle kurduğumuz tüm dostluklarımız, uzun solukludur. Bakır Beton da bu iş ortaklarımız arasındadır ve daha uzun yıllar bu dostluğumuzun süreceğine inanıyorum” diye konuştu. ■



Erhanlar Nakliyat 5 ayda

30 MAN TGX 18.500 4x2 LLS-U satın aldı

Türkiye’nin köklü ve büyük nakliye firmalarından Erhanlar Uluslararası Nakliyat, 360 araçlık dev filosunu güçlendirmek için yaptığı yatırımlarda MAN’dan vazgeçmiyor. Yaklaşık 5 ay önce 20 adet MAN TGX 18.500 4x2 LLS-U çekicinin teslimat töreninde, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Bölge Satış Koordinatörü Ataç Şeran, satış gerçekleştiren Şensan adına İzmir Şube Müdürü Ahmet Demir ve İzmir Servis Müdürü Hüseyin Kaptan ile şirket yetkilileri de hazır bulundular.

Doğan İncedoğan, “Müşterilerimizin artan talebine cevap verebilmek amacıyla, çift katlı (double deck) araçlarla, özel yükler için iki araçlık yükü tek araca

yüklemeye olanağı vermektiz. Tıbbi malzemeler, ilaç, paletli yükler, elektronik ve otomotiv endüstrisi için çift katlı (double deck) yüklemeye sistemi ile nakliye sektöründe etkili ve verimli çözümler üretmek müşterilerimize zaman ve navlun avantajları sağlıyoruz. MAN, sadece bizim istediğimiz özelliklerin tamamını karşılamakla kalmıyor, ileri teknolojiyi ve getirdiği yeniliklerle hem bizi hem de filomuzu güncelliyor, geliştiriyor. MAN’ın geniş model yelpazesinden, ihtiyacımız olan tüm araçları sipariş ediyoruz” dedi.

MAN’ın tüm müşterilerini ‘yaşam boyu iş ortağı’ olarak kabul ettiğini vurgulayan Ataç Şeran da, “MAN olarak, üretimden Ar-Ge’ye, satış sürecinden Satış Sonrası Hizmetler’e kadar her alanda bu yaklaşım en büyük önceliğimiz. Erhanlar Uluslararası Nakliyat ile uzun bir geçmişe sahip olan bu işbirliğimizin, daha uzun yıllar gelişerek süreceğine inanıyorum” diye konuştu. ■

Turgut Erkeskin FIATA Başkanlık Divanı'na seçildi

Türk lojistik sektörünü uluslararası platformlarda temsil etme görevini başarıyla sürdüren UTİKAD, büyük bir başarıya daha imza attı. UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Turgut Erkeskin, 4-8 Ekim 2017 tarihleri arasında Malezya'da düzenlenen FIATA Dünya Kongresi'nde en yüksek oyu aldı, 'Kıdemli Başkan Yardımcısı' olarak FIATA Başkanlık Divanı'na girdi.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapan ve halihazırda UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığı görevini yürüten Turgut Erkeskin, FIATA Yönetim Kurulu üyeliğinin yanı sıra FIATA Avrupa Bölge Başkanlığı, Dünya Kongresi Düzenleme Komitesi üyeliği, Denizyolu Çalışma Grubu, Sürdürülebilir Lojistik Çalışma Grubu üyeliği görevlerini de yürütüyor. ■



Gümrük işlemleri kolaylaştı

izinli gönderici yetkisi ve ihracatta yerinde gümrükleme izni sahibi kişiler, kendi tesisleri içinde istedikleri herhangi bir yerden ihracat ve transit işlemlerini yapabilecek

Gümrük ve Ticaret Bakanlığının, Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, 13 Ekim 2017 tarih ve 30209 sayılı Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre ihracat, ithalat ve transit işlemlerinin yetkilendirilmiş yükümlü statüsü sahibi firma tesisinden yapılmasını sağlayan uygulamanın daha yaygın kullanılabilmesine imkan tanınacak. Bu kapsamda, ithalat ve transit işlemlerinin yetkilendirilmiş yükümlü statüsü sahibi firma tesisinden yapılmasına ilişkin iş akışları sadeleştirilerek daha kolay, anlaşılır ve uygulanabilir hale getirilecek. Tüm rejimlerde yerinde gümrükleme uygulamasına olanak sağlanacak.

İzinli gönderici yetkisi sahibi taşımacıların ihracatta herkesin ve tüm rejimlerdeki eşyasını taşımalarına imkan verilecek. İzinli gönderici yetkisi ve ihracatta yerinde gümrükleme izni sahibi kişiler, kendi tesisleri içinde istedikleri herhangi bir yerden ihracat



ve transit işlemlerini yapabilecek. Bu sayede firmaların yaşamakta oldukları yer tahsis sorunları giderilecek.

Yerinde gümrükleme işlemlerinde gümrük kontrollerine yönelik risk analizleri sonuçlarının bildirilmesine ilişkin bekleme süresi önemli ölçüde kısaltılacak. Başvuruların objektif kriterler üzerinden yapılması amacıyla söz konusu form sade ve standart hale getirilecek, firmanın durumuna uygun cevapları seçmesi sağlanacak. Böylece başvuru süreci daha kolay ve hızlı tamamlanabilecek.

Öte yandan, söz konusu değişikliklerle, ceza kararlarının değerlendirilmesinde gümrük idaresi tarafından tespit edilmeden önce ihlalin beyan sahibi tarafından belirlenerek gümrük idaresine bildirilmesine istinaden düzenlenen ceza kararları, belgenin verilmesinde dikkate alınmayacak.

Havayolu işlemlerinin niteliğinden kaynaklanan özel durumlar göz önünde bulundurularak ceza koşullarının karşılanmasında kolaylık sağlanacak. ■

İzmirli Lojistikçilerden Kooperatiflere Çağrı

UTİKAD, Ege Bölgesi'nde faaliyet gösteren üye firmaların temsilcileri ile İzmir'de buluştu. Sektörün sorunlarının masaya yatırıldığı buluşmada İzmirli UTİKAD üyeleri, İstanbul Atatürk Havalimanı'nda faaliyet gösteren kamyon kooperatifleri ile ilgili süreçleri de gündeme getirdi. UTİKAD üyeleri, kooperatiflerin şirketleşerek piyasa rayiçlerine uygun birim fiyatlarla, lojistik maliyetleri azaltmaya yönelik çağdaş hizmetler vermesini önerdi.

Kooperatiflerin şirketleşerek piyasa düzeyinde birim maliyetler uygulamasının ülkenin toplam lojistik maliyetini azaltacağını altı çizildi.

İzmir Ticaret Odası Meclis Başkanı Rebii Akdurak ve İzmir Deniz Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk'ü makamında ziyaret eden UTİKAD Yönetim Kurulu Üyeleri, lojistik sektöründeki güncel konuların değerlendirildiği görüşmelerin ardından Arkas Deniz Tarihi Merkezi'ni de gezdi. ■



TİM ve UND'den Kapıkule'ye Ziyaret

İşlem hacmi itibari ile ülkemizin önde gelen sınır kapılarından biri olan ve genellikle beklemler ve uzun tır kuyrukları ile gündemden düşmeyen Kapıkule Sınır Kapısına Türkiye İhracatçılar

Birliği (TİM) ve Uluslararası Nakliyat Derneği (UND) tarafından ortak ziyaret gerçekleştirildi. TİM Heyeti Genel Sekreter Yardımcısı Caner Çolak, Sektör Şube Yöneticisi Figen Bilgen ve Sektör Şube Uzmanı Melek An'dan oluşurken, UND heyeti İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, İcra Kurulu Üyesi Erman Ereke ve Kapıkule Temsilcisi Deniz Çınar'dan oluştu.

Trakya Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Yaşar Yaman Ocak ve TIR Gümrük Müdürü Taylan Çakmak'ı makamlarında ziyaret eden heyet, görüşmelerin ardından gümrük makamlarının da katılımı ile hem ülkemiz tarafında hem de Bulgaristan tarafında saha ziyaretinde bulundu.

Uzun tır kuyrukları ve zaman kayıplarının görüldüğü, yaşanan zaman ve buna bağlı olarak oluşan maddi kayıpların önüne geçebilmek amacıyla yapılması gereken iyileştirici düzenlemeler ele alındığı bildirildi. ■



Yalova Ro-Ro Terminali'nden İtalya seferleri başladı

Yalova Ro-Ro Terminali'ne geçici işletme izni verilmesinin ardından 4 Ekim 2017 itibarıyla İtalya'nın Trieste Limanı ile karşılıklı seferlere başlandı.

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığınca geçici işletme izninin verilmesinin ardından Yalova Ro-Ro Terminali ile İtalya'nın Trieste Limanı arasında karşılıklı Ro-Ro seferlerinin başladığı bildirildi.

Yalova Gümrük Müdürü Murat Aydeniz, terminalin yapımına 2016 yılının ilk çeyreğinde başladığını hatırlatarak, şunları kaydetti:

"İçişleri Bakanlığının 9 Haziran 2017 tarihli olurlarıyla geçici deniz hudut kapısı haline getirilen Çiftlikköy ilçesindeki Yalova Ro-Ro Terminali'ne Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığınca geçici işletme izni verilmesinin ardından 4 Ekim 2017 itibarıyla İtalya'nın Trieste Limanı ile karşılıklı Ro-Ro seferleri başladı. İşleticiliğini Yalova Ro-Ro Terminali AŞ firmasının yaptığı limana yanaşan ilk gemi olan Türk bayraklı Qezban isimli Ro-Ro gemisiyle ihracat eşyası olan toplam 161 konteyner ve taşıtın gümrük işlemleri tamamlanarak Yalova ilinden İtalya'nın Trieste Limanı'na sevk gerçekleştirildi ve ardından yine gece saatlerinde İtalya'dan gelen QUBRA isimli gemiden de ithalat/transit eşyası taşıyan toplam 158 konteyner/taşıt tahliye edilirken söz konusu gemiye ihracat eşyası taşıyan 159 konteyner/taşıtın yüklemesi de gerçekleştirildi."

Yalova'dan salı, çarşamba, cuma, cumartesi ve pazar günleri olmak üzere haftanın 5 günü sefer gerçekleştirilecek. ■



Entegre hizmette kusursuz ritim...

Mars Logistics olarak, kara, hava, deniz, demiryolu taşıma modellerimiz ve entegre lojistik servislerimiz ile yenilikçi ve sürdürülebilir hizmeti benimsiyoruz. Kusursuz hizmet politikamız ve kalite anlayışımızla farklılık yaratmaya kararlılıkla devam ediyoruz.



www.marslogistics.com

MARS LOGISTICS