

Belediyelerin yeni otogar inşasındaki yer seçimleri yolcu taşımacılığına büyük zararlar veriyor

OTOGARLARI ŞEHİRDEN KOPARMAYIN!

● İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması tartışmaları sürerken birçok belediyenin ulaşımına yönelik yaptıkları ilk çalışma arazisi değerlendirilen otogarları şehrin dışına atmak oluyor. Aydın'da, Muğla'da, Erzurum'da, Mersin'de bu örnekler yaşandı.

● Şimdi aynı durum Antalya için söz konusu. Belediye, yeni otogar için Döşemealtı'nda mevki belirlemiş. Sektör mensupları otogarın satılmaması ve Döşemealtı'na yeni otogar yapılmaması için sesleniyor: "Otogarları şehirden, halktan koparmayın!"

● Antalya Büyükşehir Belediyesi, mevcut otogarın arazisini, 5 Haziran'da, 650 milyon TL'ye ihaleye çıkardı. Otogara alıcı çıkmazken, yeni ihalenin ne zaman yapılacağı belirsiz. Sektör mensupları yeni ihale süreci ve yeni otogar inşası başlamadan, Belediyenin kararını yeniden gözden geçirmesini talep ediyor.

Belediyelerin, otogarları şehrin dışına taşıma kararları ve yer seçimleri, projelerin uygunuzluğu ile sektöre getirdiği maliyetler çok sık dile getiriliyor. Belediyelerin bu konuda tek karar verici makam olmalarının yanlışlığına dikkat çeken sektör mensupları, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile Ulaştırma Bakanlığı'nı müdahil olmaya davet ediyor.

Arazi değerlendirildi, hadi şehrin dışına

Ulaşım entegrasyonunun en önemli bağlantı noktasını otogarların oluşturduğunu belirten TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, gazetemize açıklamalarda bulundu: "Belediyelerin ilk kararı, otogarları şehrin dışına taşımak oluyor, 'Arazi değerlendirildi, siz gidin şehrin dışına' diyorlar.

✓ Antalya'da bu yanlış yapılmasın

Aydın'da, Muğla'da, Erzurum'da, Mersin'de ve birçok kentte yapılan bu yanlışlık turizmin başkenti olan ve sektöründe gözbebeği olan Antalya'da yapılmamalı. Otogar Döşemealtı'na taşıma kararı son derece yanlış. Bütün sivil toplum örgütleri, tek yumruk olarak Belediye Başkanı Sayın Menderes Türel'e, 'çok yanlış yapıyorsunuz; bu otogarı şehirden ve milletten koparmayın' demeliydik. Mevcut Antalya Otogarı'nın yeri ulaşım için çok uygun. Şehrin dışına taşımak niye? Yapmasınlar bunu. Kentlere ihanet etmesinler. Şehirçinde darımadayınık bir yapı olacak. İnsanlar hem zaman kaybedecek hem çevre zarar görecektir hem maliyetler artacak. Bu kararları akıl tutulması olarak görüyorum. Yetkililere buradan sesleniyorum. Durdurun bu yanlışları.

✓ Buradaki temel sorun

Buradaki temel sorun. Sivil toplum örgütlerinin ayrı ayrı görüşmeler yapması. Böyle olunca ilişkiler kopuyor. Ben yaptım diyebilmek için bunu yapıyorlar. Bu da son derece yanlış. Biz tek yumruk olmadığımız süreç sorunlarımızı çözmekte zorlanacağız. Ortak menfaatler konusunda ortak adımlar atamamız gerekiyor." ■



TOFED heyeti Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhasseki'yi ziyaret etti



İstanbul Otogarı yerinde kalsın

TOFED heyeti, Bakan Özhasseki'ye İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik gerekçelerin yer aldığı bir dosya sundu.

Balıkesir ulaşımına 21 Temsa otobüs



TEMSA'nın Fotoğraf Festivali'ne davetlisiniz

TEMSA otobüsleri yaşamın her anına tanık oluyor. Kentiçinde, şehirlerarasında, turizm taşımacılığında, işine giden personelin veya okuluna giden her öğrencinin yaşamına ortak oluyor, seyahat sürecine konfor ve keyif katıyor. Yaşamın her anının parçası haline gelen binlerce TEMSA otobüsü şimdi TEMSA Fotoğraf Festivali ile bir araya geliyor.

1 Ağustos - 30 Eylül 2017

TEMSA Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan, "Senin objektifinden TEMSA' sloganı ile başlattığımız festivalde katılımcılar çektiikleri fotoğrafları #temsafest etiketi ile paylaşabilecek. TEMSA'nın her ürün grubuna yönelik paylaşımlar yapılabilir. Bir kişinin birden fazla paylaşım yapma imkanı da bulunuyor. Çektiikleri resimleri paylaşan her TEMSA sevdasına sürpriz hediyelerimiz olacak" dedi. ■ 3'te

Malatya ulaşımına 15 Sultan City

Giray Turizm'e 40 Sprinter

Gaziantep, Kahramanmaraş, Kilis, İstanbul ve Ankara bölgelerinde personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Gaziantep merkezli Giray Turizm, filosuna 40 adet Sprinter ekledi. Firmanın araç parkındaki Mercedes-Benz marka hafif ticari araç sayısını 200 adede çıkı. Koluman Otomotiv'in Gaziantep şubesinde düzenlenen teslimat töreninde Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Direktörü Tufan Akdeniz, Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısmı Müdürü Soner Gönültaş, Used1 Satış Müdürü Faruk Özer, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Koluman Otomotiv Ticari Araçlar Gaziantep Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Burak Akkar, Şube Müdürü Mustafa Merter Çankaya, Mali İşler Müdürü Abdulkadir Kılınç, Giray Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şerif Dalgıç, Yönetim Kurulu Üyesi Ali Dalgıç, Giray Turizm Mali İşler Müdürü Yaşar Öztekin ve Filo Müdürü Ökkeş Gül katıldı. ■



Mercedes-Benz Türk, ikinci el

1213 kamyon, 245 otobüs sattı



6'da

BusStore 10 ilde Otobüsçülerle buluştu

Mercedes-Benz Türk'ün ikinci el otobüs markası BusStore, hizmetlerine bir yenisini daha ekleyerek 2014 ve 2015 model Travago ve Tourismo otobüs alan müşterilerine 6 ay uzatılmış garanti ve 4 adet ücretsiz bakım sunmaya başladı. 10 ili kapsayan buluşmalarda BusStore'un faaliyetlerinin yanı sıra bu kampanya da tanıtılıyor. Kampanya bu yıl, sırasıyla İstanbul, İzmir, Ankara, Konya, Mersin, Antep, Malatya, Erzurum, Samsun ve Bursa'da gerçekleştirildi. BusStore ekibi iki hafta süren Türkiye turu sırasında katılımcıları Mercedes-Benz Türk'ün otobüs alanındaki ikinci el faaliyetleri hakkında bilgilendirdi. ■



Anadolu Isuzu Akıllı mobilite çalışmalarını tanıttı



TOFED İmza Kampanyası başlatıyor

İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması talebini içeren imza kampanyasının startı veriliyor. Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Ağustos ayı Merkez Yürütme Kurulu Toplantısı'nı 4 Ağustos Cuma günü gerçekleştirdi. Genel Başkan Birol Özcan'ın başkanlık ettiği toplantıya IPRU Başkanı Fatih Tamay'da katıldı. Başkan Özcan, toplantıda Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ziyaretine yönelik bilgilendirmelerde bulundu. Toplantıda İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması ile ilgili eylem planı çerçevesinde yapılacak imza kampanyası değerlendirildi. Oluşturulan dilekçede otogarı yerinde kalması gerekçeleri dile getirilerek ve sektör mensuplarının imza atmalarına yönelik kampanyanın startı verilecek. Yine eylem planı çerçevesinde İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı'nı, milletvekillerinin ziyaret edilmesi de görüşüldü. Yavuz Sultan Selim Köprüsü zorunluluğu sonrasında Alibeyköy Cep Otogarı'nın durum değerlendirilmesi yapıldı. ■



Lojistik Dünyası

Boğaziçi Beton 122 Arocs aldı



Arkas Lojistik, Otogar'ı seçti



Bursa OSB'de

Tircılara 5 Yıldızlı Park Alanı

7'de

Yedek parçaya yüzde 50 indirim

Dr. Zeki Dönmez

Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Mustafa Yıldırım

Akif Nuray

Mevlüt İlgin

Salim Altunhan

Cumhur Aral

Ekrem Özcan

Deniz Ulaşımı, Boğaz Geçişleri ve Modal Dağılımdaki Yeri - 3

Üç tarafı denizlerle çevrili olan, Marmara Denizi ve Boğazlar gibi eşsiz su yollarına sahip olan, Karadeniz-Akdeniz-Hazar Denizi üçgeninin tam ortasında yer alan, Van Gölü, Göller Yöresi ve birçok besleyici su yollarının üzerinde bulunan ülkemiz; bu özelliklerinin potansiyelini çok çok altında kullanagelmıştır. Halbuki bugün Tuna ve Rehn Nehri'nin birleştirilmesiyle, iç su yolları vasıtasıyla Bulgaristan-Romanya'dan Kuzey Buz Denizi'ne (Hollanda) kadar çıkılabildiğini ve benzeri faydaların-hizmetlerin Batı-Kuzey Rusya coğrafyasında da kullanıldığını görüyoruz.

İnsan odaklı projeler...

Denizyolları ve iç su yollarına yapılacak doğru yatırımlar ve hatta doğal su yollarına yapılacak sağlıklı teknik müdahaleler, bir coğrafyanın stratejik konumunu yeniden formatlayabilecek ve çevre bölgelerin ulaşım kaderini olumlu anlamda derinden etkileyebilecek potansiyele sahiptirler. Yakın modern geçmiş dönemlerde; bu şekilde Panama Kanalı ve Süveyş Kanalı'nın yapımı ile birlikte; tarihin-savaşların-ekonominin-stratejinin seyrinin nasıl değişebildiğine de şahitlik ettik. Devasa projeler; cesur yaklaşımlar, insan odaklı (rant odaklı olmayan) bakış açıları ve gerekli teknik donanım desteği eşliğinde, ülkelerin bölgelerin hizmet-güvenlik-sosyal-ekonomik parametrelerini önemli düzeyde geliştirebilir.

Çoklu ve yoğun süreç...

Bu bağlamda; özellikle



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

İstanbul'umuzun 'kentsel dönüşüm'ün 'bir proses-süreç' olduğunun ve 'tarih-mahalle dokusu-çevre-post modern yapıların' siluet ve birçok yönden entegrasyonu olduğunun farkında olan bir bakış açısıyla ulaştırma sistemini önemli bir hizmet mekanizmasına dönüştürebilecek kabiliyetle yatırımlarla sorunlarını fırsata dönüştürebileceğine ve güzelliklerini buradan bütün dünyaya bakan bir açı ile ortaya koyabileceğine inancımız tamdır. Genel itibarıyla Türkiye, özeldde ise İstanbul'un değişken topografyası, sosyokültürel kompozisyonu, ekonomik dağılımı, coğrafi konumu ve benzeri özellikleri 'ulaşımda çok modlu yaklaşımı' mümkün ve gerekli kılmaktadır. Daha önce de belirttiğimiz gibi; İstanbul'da kablolu sistemler, deniz ulaşımı, raylı sistemler gibi bir modal kompozisyon sadece bir gereklilik değil ve aynı zamanda da İstanbul'un İstanbul olmasının doğal bir sonucudur. İstanbul; tarihi süreci, coğrafik konumu, kültürel yapısı ve doğal arka planı itibarıyla problemler bazında çoklu ve yoğun bir süreci ifade etmekle beraber, ortaya konacak 'insan odaklı' projelerle dünyaya eşsiz ve bizim olan şeyleri söyleyebileceğimiz bir imkanı da sunmaktadır.

Hayat standardını yükseltmek...

Son on yıllık süreçte ülke genelinde ve yerelde yapılan hizmetler; birikmiş ulaşım problemlerine yeni bir soluk ve bakış açısı getirmiştir. Bununla beraber; ülkemiz ve İstanbul'umuz büyük problem ve fırsat potansiyelleriyle yoluna devam etmektedir. Halkla yönetim mekanizmasının güçlendirilmesi ve dünyadaki teknik-ekonomik-sosyal gelişmelerin arka

planını iyi okuyabilen bir politika; sorunları çözmeye, halkı doğru tüketim alışkanlıklarına yönlendirmeye, ulaşım sistemini tam anlamıyla bir hizmet sektörüne dönüştürmeye, şehirlerimizi daha yaşanılır kılmaya ve hayat standartlarımızı- doğru anlamda-yükseltmeye, ivmelenerek devam edecektir.

Yine yeniden, sürdürülebilirlik...

Daha önceleri de değindiğimiz gibi; burada 'Sürdürülebilirlik' kavramı öne çıkmaktadır. Daha yüzyılın başında bu kavram ülkemiz kurucu kadrolarınca literatürde tutulan bir kavramdı. Bu bir ileri görüşlülük örneğiydi. Takip eden dönemde ise; teknik gelişmeleri ülkemizden daha önde yaşayan Batılı ülkelerin bu kavramı günümüzden 30-40 yıl öncesinde tedavüle sokup, sonrasında da bu anlamda radikal tedbirler almaya başladığını gördük. Sürdürülebilirlik Kavramının 'ulaştırma sistemi'ne yansması; geneli itibarıyla yakıt çeşitliliğinin artırılması, yenilenebilir enerji imkanlarının geliştirilmesi, alternatif ulaşım modlarının devreye sokulması, modlar arası entegrasyon gibi başlıklarda okunabilir. Özeldde ise; ülkemiz için şehiriçi hatlarda metronun yaygınlaştırılması, aktif ve entegre bir deniz ulaşımının halka sunulması (talebin oluşturularak karşılanması), kablolu sistemlerin devreye sokulması, bisiklet kullanımının yaygınlaştırılması ve bisiklet yolları vb. uygulamalarla standardize edilip kolaylaştırılması, otomobil kullanımının eğitim-bilinçlendirme ile sağlıklı yönlere ve düzeylere kanaliz edilmesi, ufuk açıcı 'insan odaklı' büyük yatırımların cesur adımlarla gerçekleştirilmesidir.

İhtiyaç ve kullanım alanı

Tarihi bağlamıyla denizyollarına baktığımızda; hem yolcu ve hem de yük taşımacılığı anlamında sürekli bir ihtiyaç ve kullanım alanı olarak

varlığını sürdürdüğünü, coğrafi keşiflerde başat rol oynadığını görüyoruz. Ülkemiz özelinde de; Osmanlı Dönemi'nde özellikle Kuzey Afrika, Karadeniz çevresinde etkileşimin gerek siyasi gerek sosyal anlamda sağlanmasının birinci düzeyde aracı denizyollarıydı. Buna binaen; Osmanlı'nın birçok anlamda zirve dönemini yaşadığı çağda; iki büyük Kanal Projesi'nin üzerinde ciddi anlamda çalışıldığını görüyoruz. Bunlardan birisi; Kuzeydoğu Karadeniz'de İdil ve Volga nehri yataklarının açılarak birleştirilmesi yoluyla Karadeniz-Hazar Denizi yoluyla bağlantısının sağlanmasıdır. Bu; Osmanlı'nın Kuzey ve Doğu'ya siyasi-sosyal-kültürel entegrasyon ve tesirinin önemli bir fikir ayağıydı. Diğerisi ise daha iç coğrafya diyebileceğimiz bir alanda; bugün Marmara Bölgesi dahiline düşen 'Sakarya Nehrinin yatağının genişletilmesi vasıtasıyla su yollarının İzmit Körfezi ve Sakarya'nın Karadeniz sahili üzerinden birbirine dökülmesi ve bu sayede, Karadeniz-Marmara Denizi hattında ikinci bir su yolunun, mevcut İstanbul Boğazı' na ilaveten oluşturulmasıydı. Her iki proje içinde; hem düşünce ve hem de eylem bazında ciddi çalışmaların yapıldığını fakat sonrasındaysa akamete uğradığını biliyoruz. Kadim dünyanın merkezi olan ve yeniden çok ciddi gelişme ivmeleri gösteren 'Akdeniz Havzası' coğrafyasının merkezinde ve önemli bir bileşeni olan ülkemiz, deniz ulaşımından her anlamda had safhada faydalanmanın yollarını ve imkanlarını geliştirmelidir. Bu bağlamda; ülkemizde ve bölgemizde, ekonomik gelişimin hızlanması ve siyasi istikrarın derinleşmesine paralel izlenecek doğru sosyal politikalar, yerinde kullanılacak 'teknik imkanlar ve argümanlar'la beslenerek gerçekleştirilecek olan büyük ölçekli yatırımlarla 'deniz ulaşımı' bölgesel çapta, bütün tarafların faydasına bir itici güç ve temel hizmete dönüştürülebilir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Doluyu aldıramamak, boşu dolduramamak...

İşte, bütün mesele bu. Sadece karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün değil, bütün sektörlerin ana sorunu bu kadar basit. Çünkü o an, lazımsa yapıyoruz, lazım değilse öteliyoruz, hatta dile getirenleri küçümsüyor, aşağılıyoruz.

Boğaziçi Köprüsü bunun en güzel örneğidir. Birileri karşı çıktı, haklı değil gerekçeleri bile yoktu. Oysa ulaşımdan ekonomiyeye, sosyal gelişmeden eğitime her alanda kapıları açacak önemli bir karardı. Şimdi, hepimiz biliyoruz ki, o gün yapılmasına karşı çıkanlar "Allah razı olsun" diyor köprüyü yapanlara. Fatih Sultan Mehmet Köprüsü için de aynı şey geçerli. Üçüncü köprü için değilse de birçok otoyol ve duble yollar da aynı yararı gösteriyor ekonomide de, sosyal refahta da.

Önceden düşünüp taşınsak, getirisini ve götürüsünü görsek, verimli olup olmayacağını belirlesek, kaç yıl kullanılabilirliğini, muhtemel durumlara göre eklerin neler olabileceğini düşünsük her şey çok güzel olacak. Buna "altyapı" diyoruz. Altyapısı tamamlanmamış en güzel, en yararlı şey bile zarar yazar. Fizibilitesi çıkarılmamış seferlerin firmayı nasıl zarara soktuğunu hepimiz biliyoruz, keza yatırımların

da öyle.

Bırakın otogar gibi bulunduğu şehrin en önemli merkezi olan büyük yapıları, evlerimiz, sokaklarımız için de geçerli bunlar. Prof. Dr. Mikdat Kadioğlu, her geçen yıl artan doğal afetlerin felakete sonuçlanmaması için anaokulundan başlayarak herkesin eğitilmesi gerektiğini söyledi televizyonda. Deprem için de geçerli bu, su baskınları için de... On damla yağmur yağınca, atık su giderleri tıkalı olduğu için sokaklar dere olur, araçlar suya kapılır, insanlar mahsur kalır... Ne ders çıkarırsınız bunlardan ne de önlem almak için birileri harekete geçer. Meteoroloji uyarıyor, ama kimse dinlemiyor. Hepimiz "deprem değil bina öldürür" diyoruz, ama hangimiz hazırız depreme karşı?

Doluya koyacağız aldıramayacağız, boşu koyacağız dolduramayacağız ama ince eleyip sık dokuyarak getirisini götürüsünü düşüneceğiz. Sadece kendi işimizi değil, diğer arkadaşlarımızın, firmaların neler yaptığına, nasıl davrandığına da dikkat edip ona göre hedef belirleyeceğiz. Değilsen yapılanlar boşu gider. Bütün emekler, bütün yatırımlar, bütün umutlar biter, elimiz bögürümüzde kalakalırız. ■

Anadolu Isuzu

Akıllı mobilite çalışmalarını tanıttı

Anadolu Isuzu, Ar-Ge merkezinde yüzde yüz Türk tasarımcı ve mühendisler tarafından geliştirilme çalışmalarına başlanan yeni elektrikli toplu taşıma aracını ve bu araçta kullanılacak akıllı teknolojileri Türkiye'nin dört bir yanından gelen belediye başkanlarına tanıttı. Yeni elektrikli toplu ulaşım aracının tanıtım toplantısına Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Erzurum Milletvekili Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu sözcüsü Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan ile şirket yöneticileri ve çalışanları katıldı.

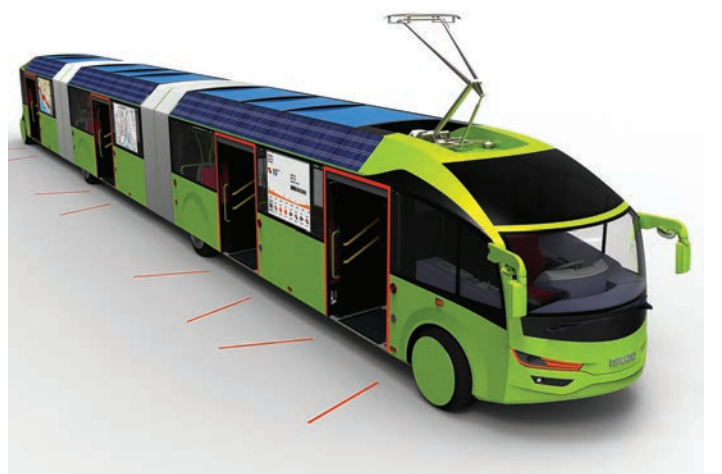
Türkiye'nin üretim gücüne 33 yıldır katkıda bulunduklarını vurgulayan Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, "Bugün ideal ulaşım sistemi; düşük işletim, yatırım ve bakım maliyeti olan, uzun ömürlü, yüksek kapasiteli, güvenli, konforlu, çevreci, sessiz ve en önemlisi akıllı olarak tanımlanıyor. İşte tam bu noktada Anadolu Isuzu olarak, belediyelere tüm bu özellikleri içeren yeni bir çözüm sunmak için kolları sıvadık. Akıllı mobilite sistemine sahip elektrikli toplu taşıma araçlarımızın, kentlerin ulaşım sorununa çare olacağına inanıyoruz" dedi.



Tuğrul Arkan

Arkan, gelişmelere dikkat çekerek, elektrikli araç çalışmaları üzerine bilgi verdi: "Alışıl gelmiş çözümlerin dışına çıkan, daha özgür bir dünyada yaşıyoruz. Şehirleşmenin hızla yükseldiği bu modern hayat, bir yandan da ulaşımı karmaşılaştırıyor. Bugün ideal ulaşım sistemi; düşük işletim, yatırım ve bakım maliyeti olan, uzun ömürlü, yüksek

kapasiteli, güvenli, konforlu, çevreci, sessiz ve en önemlisi akıllı olarak tanımlanıyor. İşte tam bu noktada, Anadolu Isuzu olarak, belediyelere kentlerinin ulaşımını rahatlatmak için tüm bu özellikleri içeren yeni bir çözüm sunmak için çalışmalara başladık. Dünyada toplu taşıma araçlarında önemli bir aşamaya imza atarak, 24 metre uzunluğunda, çift körüklü ve 300 yolcu taşıma kapasitesine sahip elektrikli toplu taşıma aracımızı geliştirmeye başlıyoruz. Akıllı mobilite sistemine sahip elektrikli toplu taşıma araçlarımızın, düşük yatırım ve işletim maliyetleriyle kentlerin ulaşım sorununa çare olacağına inanıyoruz. Türkiye için hız kesmeden çalışmaya devam edeceğiz." ■



NOVO S

AZ YAKAR, HER İŞE KOŞAR.

• Servis taşımacılığı için ideal • Yüksek güvenlik standartları • Düşük yakıt sarfiyatı • Düşük işletim maliyeti

www.isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye
instagram.com/isuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)

Yeni Isuzu Novo S, düşük yakıt sarfiyatı ve yüksek güvenlik standartları ile işinizi yeni yol arkadaşınız olacak.

Balıkesir ulaşımına 21

Balıkesir kentiçi ulaşımında TEMSA farkı yaşanıyor. Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'ne 2016 yılında 23 otobüs teslim eden TEMSA, 21 otobüs daha teslim etti. Bu teslimatla Büyükşehir Belediyesi filosundaki TEMSA otobüs sayısı 55 oldu.

Büyükşehir Belediyesi toplu taşımada yenileme ve dönüşüm çalışmaları kapsamında klimalı, engelli uyumlu, güvenlik kameralı ve validatörlü 21 adet TEMSA otobüsü hizmete aldı.

27 Temmuz'da düzenlenen törene Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Edip Uğur, TEMSA Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, ilçe belediye başkanları, belediye meclis üyeleri, daire başkanları, vatandaşlar ve belediye personeli katıldı.

Avrupa'nın tercih ettiği otobüs

Balıkesir Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Edip Uğur, yılda 5 milyon 600 bin 65 yaş üstü yolcunun şehiriçi ulaşımından faydalandığını söyledi. Balıkesir'in büyükşehir olmasından sonra toplu taşımada araçları yenileyerek 20 ilçede hizmet vermeye başladığını ifade eden Başkan Uğur, "Hizmete soktuğumuz BALKART'ında 850 araçta geçiyor. BALKART'ta vatandaşımız, Savaştepe'de de, Bandırma'da da, Gönen'de de yolculuk yapabiliyor. Bugün yeni araçlarımız da hizmete giriyor. Şu anda belediyenin öz mali olarak 261 aracımız var. 850 araçta hepsi sisteme dahil. Bu araçların hepsi klimalı, validatörlü, kameralı, engellilere uyumlu araçlar. Hizmete aldığımız TEMSA marka araçların 4'ü Edremit, 4'ü Havran, 2'si Gönen, Susurluk, Sındırgı,



merkez ve 3'ü de Ayvalık'ta hizmet verecek. İlçeler arası çalışacak olan aracımız 54 yolcu kapasiteli. Bütün Avrupa ülkelerinde de belediyelerin tercih ettiği araç. Fransa'da da fazlaca kullanılıyor" dedi.

60 milyon yolcu

850 aracın yılda 60 milyona yakın yolcu taşıdığını söyleyen Başkan Uğur sözlerini şöyle sürdürdü: "Ayda 5 milyon yolcu taşıyoruz. 65 yaş üstü vatandaşlarımızda istiyoruz ki Balkart bulunsun. Biz de bilelim kaç kişi araçlarımızı kullandı. Zaman zaman vatandaşımız 'benim nüfus cüzdanım 65 yaş üstü ücretsiz bineceğim' diyor. Tamam, haklısın da; benim de sistemde görmem lazım. Kaç engelli binmiş, kaç öğrenci binmiş, kaç 65 yaş üstü binmiş? Bu kartı bir al, Balıkesir'in her yerinde geçiyor. Araçlarımız yılda 65 yaş üstü 7 milyon vatandaşla hizmet veriyor. Ulaşım dairemiz yalnız toplu ulaşımı

karada yapmıyor, denizde de ulaşım sağlıyoruz. Erdek'ten Saraylara, Saraylar'dan Tekirdağ'a gemilerimiz TIR, yolcu, taksi dolmuş hepsini taşıyor. Ulaşım da belediyenin para kazanıp kar elde etme amacı yok. Biz denetleyici ve düzenleyici olarak hizmet ediyoruz. Dursunbey'e buradan araç koyduk. Neden? Buradaki otobüsler klimalı ve validatörlü değil. Araçlar eski. Ne oluyor; oradaki firmalar da araçlarını yeniliyorlar. Önemli olan vatandaşla hizmet edip hayat standartlarını yükseltmek. Biz hem karadan hem de denizden olsun denetleyici ve düzenleyici olalım istiyoruz. Tekelleşmeye meydan vermeyelim ve makul fiyatlar olsun istiyoruz. Biz araç koymasak fiyatlar uçup gidiyor ve kimse saatlere riayet etmiyor."

Deniz taksi hizmeti

Konuşmasında müjde de veren Başkan Uğur, Altınoluk ve Ayvalık



arasında deniz taksi uygulaması başlatılacaklarını açıkladı: "Önümüzdeki hafta Altınoluk-Ayvalık arası 35 yolcu kapasiteli deniz taksimizi de hizmete sokacağız. Yeni yaptığımız Cunda Köprüsü altından bu deniz taksiler geçeceği için Altınoluk- Ayvalık arası en az 40 dakika da kısalacak. 6,5 metre yüksekliğindeki motor yatlar da oradan geçecek" şeklinde konuştu.

Toplam 55 TEMSA otobüs

TEMSA Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'nin toplu taşıma sürecinde kaliteli hizmete büyük önem verdiğini ve bunun içinde büyük bir dönüşüm projesini hayata geçirdiğini belirterek, "3

Kasım 2016'da Balıkesir Belediyesi'ne 5 adet Safir Plus, 13 adet Avenue LF ve 5 adet Prestij teslimatı gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşamıştık. 9 ay sonra, bu sefer 5 adet LD SB ile 16 adet MD9LE teslim ediyoruz. Bu teslimatla birlikte belediyenin filosunda toplam TEMSA aracı, 55 adede yükseldi. Öncelikle Balıkesir Büyükşehir Belediyesi Başkanı Sayın Ahmet Edip Uğur ve ekibine TEMSA tercihlerinden dolayı teşekkür eder, Balıkesir halkına yeni araçlarımızın hayırlı, uğurlu olmasını dilerim" dedi.

Başkan Uğur'un konuşmaları ardından hizmete girecek 21 adet TEMSA otobüs için kurdele kesildi. Tören sonrası Başkan Uğur ve davetliler yeni hizmete giren otobüslerle şehir turu attı. ■



Rize Ses Turizm'in tercihi TEMSA

Rize Ses Turizm 3. Marato'nu aldı

TEMSA Maraton şehirlerarası firmaların tercihi olmaya devam ediyor. İstanbul Otogan'ndaki TEMSA merkezinde düzenlenen törenle 1 adet Temsa Maraton, Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci tarafından Rize Ses Turizm İstanbul Bölge Müdürü Kenan Temizkan'a teslim edildi. Bu yıl sezon hareketliliğinin geçen yıla göre çok daha iyi seviyelerde geçtiğine dikkat çeken Kenan Temizkan, "Biz de bu hareketlilik doğrultusunda otobüs yatırımlarımıza devam ediyoruz. Müşterilerimize en son teknolojiye sahip, konfor düzeyi yüksek otobüslerle hizmet vermek hedefiyle ilerliyoruz. Bu doğrultuda hem yolcularımızın beklentilerine cevap veren yüksek konfor özelliğine sahip hem kaptan şoförlerimizin istediği üst düzey güvenlik donanımına sahip, hem de bizim beklentimiz olan işletme maliyetinde sağladığı avantajlar ile TEMSA Maraton yatırım planında öne çıktı. Ayrıca şunu özellikle belirtmek isterim: TEMSA'nın satış sonrası hizmet süreçlerinden de çok memnunuz. Bu aldığımız araç ile filomuzdaki TEMSA sayısı 3 oldu. Önümüzdeki süreçte yeni yatırım planlarımız da var. Yeter ki, yolculuklardaki artış bu seviyelerde devam etsin" dedi.

Firmalar otobüs yatırımları ile hedeflerini büyütüyor

TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci de, "Sektörde bu yaz sezonunda yaşanan hareketlilik ile yüzler gülüyor. Sektör mensupları da artan yolcu talebine cevap verebilmek için yeni yatırım planları içerisinde. Rize Ses Turizm de TEMSA yatırımları ile hedeflerini sürekli büyüten bir firma. Firmanın filosunda hizmet veren TEMSA araç sayısı bu teslimatla 3 oldu. TEMSA Maraton araçların sahip olduğu özellikler ve işletme sürecinde sağlanan avantajlar kullanıcıları yeni yatırımlarında da Maraton'a yönlendiriyor. Rize Ses Turizm ile önümüzdeki süreçte işbirliğimiz devam edecek. Yeni Maraton aracın firmaya hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi. ■



Senin objektifinden TEMSA #temsafest



TEMSA'nın serüvenine ortak ol

Çektiğin TEMSA aracının fotoğrafını #temsafest etiketi ile paylaş, sürpriz hediyeleri yakala.

- Katılımcılar birden fazla fotoğraf ile paylaşım yapabilirler.
- Katılımcı, paylaşmış olduğu fotoğrafın tamamıyla kendisine ait olduğunu kabul eder.
- Telif hakları konusunda sorumluluk fotoğrafı paylaşan kişiye aittir.
- #temsafest ile yapılan paylaşımlardaki fotoğraflarda görüntülenen insanların fotoğraflarının çekilmesine, fotoğrafların görsel, internet ve basılı yayın organlarında yayılmasına izin verdikleri kabul edilir.

Twitter /temsaglobal

Facebook /temsaofficial

LinkedIn /temsa-global

Instagram /temsaofficial

YouTube /temsaofficial



temsa.com



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Terminaler Çalıştayının ilk adımı atıldı

Geçtiğimiz hafta, TOFED heyeti olarak Ankara'da bir dizi temasta bulunduk. Genel Başkanımız Birol Özcan, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan, Ankara Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri ve Acenteleri Derneği Başkanı Mustafa Özbakır ve benim de yer aldığım bir heyetle ilk önce Çevre ve Şehircilik Bakanı Sayın Mehmet Özhasseki'yi ziyaret ettik.

İstanbul Otogarı yerinde kalsın

Sayın Bakan'a ilk önce İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasını yönelik içinde gerçekleştirdiğimiz görüşmelerin yer aldığı dosyamızı sunduk. İstanbul Otogarı'nın merkezî konumda olması, Marmaray ve Avrasya'ya entegre olması, 2018 yılında faaliyete geçecek Sirkeci Garına da entegrasyonunun sağlayacağı avantajları dile getirerek, otogaranın ıslah edilerek yerinde kalmasına yönelik görüşlerimizi sıraladık.

Ortak bir komisyon kurulsun

İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasının yanı sıra yapılması planlanan cep terminalleri, ara duraklar, birleştirilmiş yolcu toplama merkezlerine yönelik bir komisyon kurularak kararlar alınması ve tüm tarafların mutabakat içinde olmasının önemini aktardık. Bunun hem otobüs işletmecilerine hem halka hem de belediyeye faydalar sağlayacağını dile getirdik. Bunun için de şehirlerin planlanmasında inisiyatif alan Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın öncülük yaparak, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile görüşmesi ve bir mutabakata varılması noktasında desteklerini Sayın Bakan'dan rica ettik.

Terminaler Çalıştayı

Sayın Özhasseki'ye, 1-3 Haziran 2016 tarihinde Türkiye Belediyeler Birliği'nin öncülüğünde Antalya'da gerçekleştirilen Otoparklar ve Terminaler Çalıştayı'nın sonuçlarını aktardık. Türkiye genelinde otogaranın yer tespitlerinin, konumlarının belirlenmesi, yönetim esasları ve nasıl yönetileceğine yönelik kuralların çizileceği, gerekirse belediye ve özel sektörün ortaklığı ile işletme esaslarının belirleneceği, il nüfuslarına göre örnek projelerin oluşturulması ile ilgili görüşlerin alınacağı bir Terminaler Çalıştayı düzenlenmesi talebimizi dile getirdik. TOBB Sektör Meclisi ve İTO Meslek Komitesi'nin bu konuda kararları var. Yıllardır dile getirdiğimiz ve artık TOFED'in resmi görüşü haline gelen Belediyelerin otogaranın yer seçimi ve inşasında tek başına karar verici olmamasını tekrar dile getirdik. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın şehirlerin planlanmasında aldığı inisiyatif otogarlar konusunda da kullanmasını istedik.

Talebimizi olumlu buldu

Kendisi talebimizi gayet makul karşıladı. Ulaştırma Bakanı ve İçişleri Bakanı ile görüşeceğini söyledi. Çalıştayı sadece konuşmalardan ibaret olmamasını ve bağlayıcı kararların alındığı bir toplantı olmasının önemine dikkat çekti. Bizim de istediğimizin bu olduğunu memnuniyetle ifade ettik.

İlk adımı attık

Bakan Özhasseki'den sonra Müsteşar Yardımcısı Hayrettin Güngör'ü ziyaret ettik. Sayın Güngör, aynı zamanda Türkiye Belediyeler Birliği Genel Sekreteri sıfatını da taşıyor. Sayın Bakan'a dile getirdiğimiz görüşleri kendisine de ilettilik. Sayın Müsteşar ile Terminaler Çalıştayı'nın düzenlenmesine yönelik ortak çalışmalar yürütme kararı aldık.

Sayın Bakan Özhasseki ve Sayın Güngör'e sektörümüze verecekleri destekler için şimdiden teşekkür ediyoruz.

Yer seçimi

Yıllardır otogarlarla ilgili yapılmasını gerekenleri dile getirdim. Dile getirdiğim görüşlerle uyumlu çok çarpıcı örnekler var. Sektörel gazetelerde, zaman zaman otogarlarda yaşanan sorunlar gündeme getiriliyor. Mersin Büyükşehir Belediyesi'nin inşa ettiği otogar bunlardan sadece biri. Bu sorunların ağırlığı yapıldığı anda görülmeyebiliyor. Bir otogar yapılıyor ve daha sonrasında sorunlar büyüyerek devam ediyor. Mersin'de ihtiyacın çok ötesinde bir otogar inşa edildi. Daha sonra ihaleler ve işletme sürecinde yaşanan sorunlarla 2,5 yıl geçti. Sektör mensupları otogara girmemeye gereindiler. Belediye işletmeyi üstlendi, ancak hala sorunlar aşılmış değil. İşte sadece Mersin Otogarı bile Terminaler Çalıştayı'nın yapılmasının ve buradan ortak bağlayıcı bir kararın çıkmasının önemini ortaya koyuyor. Şimdi hep birlikte sektörümüze sorun oluşturmayacak, kazanç sağlayacak otogarları hayata geçirmek için bu adımları atma zamanı. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

TOFED heyeti Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhasseki'yi ziyaret etti

İstanbul Otogarı yerinde kalsın

TOFED Bakan Özhasseki'ye İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik gerekçelerin yer aldığı bir dosya sundu. Ayrıca tüm tarafların katılacağı ve otogarların yapımı, yerinin seçimi ve işletimi konusunda bir Terminal Çalıştayı yapılarak ortak bir mutabakatın oluşturulması istendi.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı Birol Özcan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan ve Ankara Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri ve Acenteleri Derneği Başkanı Mustafa Özbakır'dan oluşan heyet Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhasseki ve Müsteşar Yardımcısı Hayrettin Güngör ile görüşmelerde bulundu.

Bakan Özhasseki'den destek istendi

3 Ağustos Çarşamba günü gerçekleşen görüşmede, sunulan dosyada, İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması gerekçeleri birlikte yer aldı. İstanbul Otogarı'nın taşıma modlarına entegre konumda olması ve otogaranın ıslah edilerek yerinde kalması yönündeki görüşler iletildi. Bu konuya Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın da Ulaştırma Bakanlığı ile birlikte destek vermesi ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile bir ortak mutabakata varılması için Bakan Özhasseki'den destek istendi.

Terminal Çalıştayı

Bakan Mehmet Özhasseki'ye, belediyelerin sektör mensupları ile istişare içinde olmadan otogar inşa



etmelerinin yarattığı sıkıntılar da aktarıldı. Yapılan otogarların hem maliyetleri açısından hem de hizmet bütünlüğü açısından sektör mensuplarını memnun etmediği ifade edildi. Bu tür sorunların aşılması içinde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın önderlik edeceği, Türkiye Belediyeler Birliği'nin katılımı ile bir Terminal Çalıştayı yapılması talebi iletildi.

Bakan Mehmet Özhasseki, sektörün sorunları ile yakından ilgileneceğini belirtti. İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik taleple ilgili Ulaştırma Bakanlığı ve Büyükşehir Belediyesi ile görüşmelerde bulunacağını, Terminal Çalıştayı ile ilgili Müsteşar Yardımcısı Hayrettin Güngör'ün çalışmalar yürüteceğini ifade etti.

TOFED heyeti Bakan Mehmet Özhasseki görüşmesinin ardından Müsteşar Yardımcısı Hayrettin Güngör ile de görüştü. Aynı zamanda Türkiye Belediyeler Birliği Genel Sekreteri sıfatı da bulunan Hayrettin Güngör'e, Bakan Özhasseki ile yapılan görüşmeler aktarıldı. Terminaler Çalıştayı ile ilgili ortak hareket edilmesi kararı alındı.



Malatya'da Sultan City konforu

Otokar, şehir merkezinde toplu taşıma yapan minibüslerin özel halk otobüsüne dönüştürülme projesi başlatan Malatya'ya 15 adetlik araç teslimatı gerçekleştirdi. Malatya'nın filosuna kattığı Sultan City, şehir merkezi ile ilçeler arasındaki ulaşım hız ve konfor katacak.

Daha önce kırsal ilçelerde taşımacılık yapan D4'leri J plakasına dönüştüren, şehir merkezinde toplu taşıma yapan minibüslerin özel halk otobüsüne dönüştürülmesi projesini başlatan Malatya Büyükşehir Belediyesi, şimdi de şehir merkezi ile ilçeler arasında hizmet veren minibüslerin otobüslere dönüştürülmesi projesini hayata geçiriyor.

15 Sultan City

Akçadağ ilçesine hizmet vermekte olan 27 minibüsün yerine 15 adet Özel Halk Otobüsünün hizmete alınması nedeniyle 24Temmuz Pazartesi günü bir tören düzenlendi. Sultan City teslimat törenine Malatya Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Çakır, Genel Sekreter Yardımcıları, Daire Başkanları, Şube Müdürleri, Akçadağ Minibüsçüler Odası Başkanı Ömer Güde, Otokar Genel Müdür Yardımcısı H. Basri Akgül, Otobüs Satış Grup Yöneticisi Murat Torun, Bölge Satış Yöneticisi Umut Parti, Otokar yetkili bayisi Demirşah Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Demir ve Satış Müdürü Emin Dicle katıldı.

Akçadağ Minibüsçüler Odası



Başkanı Ömer Güde, Büyükşehir Belediyesi tarafından başlatılan uygulama kapsamında minibüslerin otobüslere dönüştürülmesi nedeniyle mutlu olduklarını, artık daha kaliteli hizmet verebileceklerini belirterek Başkan Çakır'a teşekkür etti.

Tercih Otokar Sultan City

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Hasan Basri Akgül, kendi firmalarını tercih ettikleri için MOTAŞ ve Akçadağ Minibüsçüler Odası teşekkür ettiğini belirterek, "Ürettiğimiz araçlarımızı dünyanın 60 ülkesine ihracatını yapıyoruz. Araçlarımızın hepsi Avrupa standartlarında üretiliyor. Tüm halk otobüslerimizi dünya standartlarına getirip, Türk halkının da dünyanın en iyilerini layık olduğunu göstermek

istiyoruz. Her geçen gün daha da güçlenen Malatya ulaşımı, düşük işletme giderleri, üst düzey konfor ve dayanıklılığa sahip Otokar Sultan City ile yeni bir soluk kazanacak. Malatya'da yaşanan ulaşım dönüşümünde Otokar'ın tercih edilmesinden büyük bir mutluluk duyduk. Yeni araçların hayırlı olmasını dileriz" dedi.

Yeni bir süreç

Akçadağ'ın Malatya'ya çok yakın ilçelerden biri olduğunu ifade eden **Malatya Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Çakır**, "Bizler büyükşehir ile birlikte toplu taşımada yeni bir sürece girdik. Bütün il genelini yeniden planlayarak, yeni yönetmelikler ile yeni bir düzen oluşturuyoruz. Merkezde de daha kaliteli ve konforlu bir ulaşımı sağlamaya çalışıyoruz" şeklinde konuştu. ■



Otokar Genel Müdür Yardımcısı Hasan Basri Akgül Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Çakır, MOTAŞ Genel Müdürü Enver Sedat Tamgacı ve Akçadağ Minibüsçüler Odası Başkanı Ömer Güde'ye birer plaket verdi.



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Kalkınmayı Büyümeye Feda Ediyoruz!

Bilenler, Amerikan Merkez Bankasının, bu yıl, faizini sadece 1 kere ve ta Aralık ayında arttıracığını anlatıyorlar. O da arttırabilirse...

Bankanın başkanı geçen hafta, en büyük belirsizliğin, Amerikan mali politikaları olduğunu söyledikten sonra da görev süresini tamamlamayı başarı sayıyor. Yeni görev başkasına...

Amerika kendi başkanının ve başkan yakınlarının siyasal kusurları ile uğraşüyor ve dolar zayıf devam ediyor.

Rusya ve Amerika, Suriye'de çatışmadan yaşayacakları bir sistem kurmaya çalışıyorlar. İlk kez bu derecede fiilen yakın durumlar birbirlerine. Buradaki yakınlıkları dünyanın başka bölgelerindeki mesafeli çatışmalarını da durduracak; mesela Venezuela çatışmalarını... Belki de Kuzey Kore konuları bile yumuşayacak, hatta Çin denizi, Tayvan konuları da... Ortadoğu'nun hikmetini görecekler, dünya da birlikte. Ama Suriye'de 3 ev sahibi olacak. Belki Irak'ta da...

* * *

Petrol üreten ülkeler St. Petersburg'da toplandılar. Ek kısıntı niyetleri yok. Kısıntıya uyum oranı düşüyor. Çünkü onlar üretimi kısıncı başkaları artırıyor ve parayı o artırırlar kazanıyor. Mesela Amerika'nın kaya petrolçüleri. Petrol ucuzdan devam... Dünyanın merkez bankaları faiz arttırmadıkları için finansman ucuz devam ediyor.

Siyasi konular ekonomik konuları bozuyor. Türkiye'nin yenilenebilir enerji ihalesine 8 konsorsiyum teklif veriyor 4 tanesi bugünlerde tartışmalı olduğumuz Almanya'nın büyükleri.

* * *

Vergi kaçakçılığını, kara parayı, kaçakçılığı önlemek üzere bu yıl başlayan bir işleyiş var, Otomatik Bilgi Değişimi (OBD). Ülkelerin mali kuruluşlarında tutulan gizli paraların sahip ülkeye otomatik olarak, yani istek olmaksızın, düzenli olarak bildirilmesi. AB'de ve ABD'de bu yıl başladı. Türkiye'de 2018'de başlayacak. Yani 2017 paraları 2018 yılında bildirilmeye başlanacak. Mesela İsviçre, Türklerin yaklaşık 60 milyar dolarını Türkiye'ye bildirecek. Geçen yıl 4 bin Amerikalının hesabını bildirmişti, Amerika'ya.

İsviçre'de başkalarının ne saklı paraları var, ta İkinci Dünya Savaşından kalma.

Sahipleri bekliyor, yıllardır. http://www.ikv.org.tr/images/files/Bloomber_g_Businessweek_Mehmet_Poyrazli_Gizli_Banka_Hesapları_TarihMi_Oluyor.pdf

* * *

Kendimize bakalım. Maliye Bakanı, gelir vergisinin azaltılacağından söz ediyor, gelirden indirilecek gider kalemlerini arttırabileceklerini belirtiyor, verginin matrahını da azaltıyor. KDV'nin yüksek olduğundan şikayet ediyor. Teşviklerin devam edeceğini anlatıyor. Bunların hepsi direkt vergiler, yani mükellefinin ödeyeceği vergiler. Hepsiz azalıyor.

Dolaylı vergiler var bir de! Herkesin ödediği vergiler, mükellefi olmayan vergiler: akaryakıt, tütün, içkiden, seyahat ve eğitimden alınan vergiler. Bunlar da artacak demektir. Halbuki başarı tam tersine olan sonuçlardı. Dolaylı vergiler şimdi yüzde 70 ile OECD'nin en yüksek oranı. İkinci ise Meksika, yüzde 50. Avrupa'da dolaylı vergi 40, direkt vergi yüzde 60 oranında. Biz tam tersindeyiz.

Kalkınma'yı Büyümeye'ye feda ediyoruz. TEOG sınavlarında 0 (sıfır) alan 38bin öğrenci sayısı artacak.

PISA sınavlarındaki kötü derecemiz daha da kötüleşecek.

Sanayide 4.0 hayalleri hangi insan kaynağı ile gerçekleşecek? Bu vergi desteklerinden kimler memnundur, lütfen bakar mısınız? 100 m2 inşaat ruhsatı ile 250 m2 inşaat yapılan yönetmeliklerden memnun olanlar memnundur.

Yılda 110 bin kazadaki ağır trafik hasarları, 20 milyon sigortalıya yüklenen 32 bin ticari araç sürücüsü memnundur. Tek kazada 1,4 milyon liralık hasarını 20 milyon sürücüyü yüklediler, havuz üzerinden.

Meclisini bile işletemeyen ve yüzde 30'u hukukçu olan seçimcişler memnundur.

* * *

Bir sevimli karşılaştırma yapalım, kendimizi anlarız...

Dünyada çağdaş sanatlar pazarı 12 milyar dolar. Bu pazarda en pahalı tablo 150 milyon dolar, tek tablo. Türkiye'nin pazarı bu tek tablodan küçük, 120 milyon dolar.

Dolaylı vergileri yüzde 100 yapsak da bazılarımız rahat etse. ■



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Otobüsçüde travma yaratan uygulamalar

Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanma zorunluluğu, sektörümüzde büyük bir travmaya neden oldu. Son 15 yılda ülkemizde ve İstanbul'daki en önemli yatırımların başında ulaşım yatırımları geliyor. İstanbul'da, özellikle kentinde, toplu taşıma sistemleri, Boğaz geçişleri, Yavuz Sultan Selim Köprüsü, Marmaray, Avrasya Tüneli, Kuzey Anadolu Otoyolu, İstanbul trafiğine kalıcı bir rahatlık getirdi. Ancak Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve bağlantı yollarını kullanma zorunluluğu, sektörümüz için birçok belirsizlik yaratmıştır. Köprüler, yollar, tüneller insanlara hizmet etmek için yapılırken Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanma zorunluluğu bize kolaylık değil, zorluk ve maliyet getirmiştir.

Kışın 3000, yazın 5400 otobüs

İstanbul'un karayolu ulaşımına bakıldığında zaman kışın çift taraflı günlük 3000 otobüs 90 bin yolcu, yaz aylarında günlük 5400 otobüs yolcu sayısı 200 bin yolcu olarak gerçekleşiyor. Bu insanların taleplerini göz ardı etmek, bu hizmetlerin yapılma amacını ortadan kaldırıyor. 200 bin yolcunun yüzde 62'si Avrupa yakasından, yüzde 38'i de Anadolu yakasından yola çıkıyor. Yavuz Sultan Selim zorunluluğu ile otobüslerin bir toplu taşıma aracı olduğu göz ardı ediliyor. Tek yönde 70 km, çift yönde 140 km yapmak zorunda bırakılan otobüslerle yolculuklar ortalama 1 saat uzuyor.

Biri 9 lira, diğeri 78 lira

Fatih Sultan Mehmet Köprüsü geçişleri 9 lira iken (bunu da sadece gidişte ödüyorsunuz), Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde otoyolla birlikte, tek geçiş 78 lira. Bu durumda şehirlerarası otobüsler akaryakıt dahil günlük tek istikamette 140, çift istikamette 259 TL para ödemek zorunda bırakılıyor. Maliyeti düşük ve yakın olanı ucuz; maliyeti yüksek ve uzak olanı da kullanmaya zorlayarak, pahalıya satarak, kullananlar cezalandırılıyor. Buradan çıkan sonuç bu. Bunu ısrarla dile getirmeye, yazmaya devam ediyorum. Ben yetkili ve ilgililerin bunu duyup, 'ya burada yanlış yaptık' demelerini bekliyorum. Bütün tepkilerimize rağmen bu konuda hala çözüm üretilebilmiş değil. Aslında zaman, konfor ve güvenlik kazandırmak için yapılan bu yatırımlar hem insanlara hem otobüsçüye eziyet ve artı maliyet nedeni olmuştur. Bunun göz ardı edilmemesi gerekiyor.

Sürdürülebilir değil

Büyükşehir Belediyesi, Sayın Başbakan, Sayın Cumhurbaşkanları bu konuda bir irade koymaları ve millete eziyet edildiğini bilmeleri gerekiyor. Biz biliyoruz ki, Büyükşehir Belediyesi'nin iradesi dışında yapıldı bu uygulama. Yıllık 36 milyon saat işgücü kaybı yaratıyor. Yolcularımız zorunlu olduğunu bilmeden bizlere tepki gösteriyorlar. Bu aslında sürdürülebilir değil. Bu durumun düzeltilmesi için Sayın Cumhurbaşkanları ve Başbakan nezdinde girişimlerde bulunmaya devam ediyoruz. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanacakmış gibi çözüm üretmek zorundayız. Bu durumun yarattığı bir travma da ulaşım altyapısında yarattığı belirsizlikler, geçici altyapı ve servis maliyetleri. Yollar ve yolculuklar uzadı.

Alibeyköy Terminali

Bu sorunun bir başka yönü de var: Alibeyköy Terminali güzergah dışında kaldı. Alibeyköy'ü, Büyükşehir'den biz talep ettik ve hayata geçirttik. Bir ihtiyaç noktasıydı. Onlar bize diyorlar ki, 'otobüsler çekildi'. Bizim de sorumluluğumuz var. Geçtiğimiz hafta İSPARK Genel Müdürü Sayın Nurettin Korkut'u ziyaret ettim. Birlikte yaptığımız bu projenin artık fonksiyonunu yitirdiğini, Fatih Sultan Mehmet Köprüsü kullanılmayınca buranın atıl kaldığı ve kapatılması gerektiği üzerinde konuştuk. Henüz bu noktada değiliz. Üst irade, 'Yavuz Sultan Selim, zorunlu kullanılacak' diyecekse, Alibeyköy Terminali başka bir şekilde kullanılmalı ki, yolcularımıza ikinci kez zaman ve maliyet unsuru olmasın. Ya Fatih Sultan Selim Köprüsü'nü kullanalım ya da Alibeyköy Terminali kapansın. Zaten Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün getirdiği maliyet nedeniyle otobüslerimizin yüzde 25'e yakın bir kısmı seferlerini Anadolu yakasında sonlandırıyor. Yani şehir, ikiye bölünmüş durumda. Bunun yanında, bir de kent içinde artan satış noktaları ve servis maliyetlerine çözüm üretmek gerekiyor.

Cep terminaller

Biz, Harem Otagarı'nın yerine Ataşehir Otagarı'nın inşasını beklerken Kurtköy, büyük bir ihtiyaç haline geldi. Havaalanı ekseini ve Kuzey Anadolu Otoyolu'nu kullanmak zorunda kalan otobüsler Kurtköy'e sapacaklar. Onun için, Anadolu yakasında otogar sorunu bir an önce çözülmeli. Sabiha Gökçen Havalimanı, Tuzla, Pendik yolcuları ters istikamette tekrar zaman kaybetmemeli. Avrupa yakasında Bahçeşehir, Büyüçekmece, Avclar, Beylikdüzü yolcuları için de bir cep terminali yapılmalı. Yeni havalimanında şehirlerarası ve turizm otobüsleri için transfer noktası olacak nitelikte ışıklar mevkine bir terminal yapılmalı. İstanbul Otagarı'nın merkezi konumda bulunması, toplu ulaşımına entegre olması ve yolcuların yüzde 60'ının toplu ulaşım ile otogara erişme imkanı nedeniyle ıslah edilerek yerinde kalmalı. Bu sektör otogarın yerini beğeniyor. Bu, kurumlar arasında bir savaşta dönüşmemeli. Aksaray'daki otogarı taşıyarak İstanbul Otagarı ile buluşturmak ve tek noktada çözmek hem İstanbul halkı hem de işletmeciler için büyük bir rahatlık getirecektir. İstanbul'un iki yakası için ulaşımın bütünlüğü bir yapının oluşturulması büyük önem taşıyor. Toplu ulaşımın önüne engel koymak kimseye fayda sağlamayacaktır. Bu konularda üst aklın konuya müdahil olmasını sağlayacak girişimleri sürdürmeye devam edeceğiz.

Herkesse iyi haftalar diliyorum... ■



VIP otogarda ihale zamanı

İzmir Büyükşehir Belediyesi, turizmin önemli aktörlerinden Selçuk'ta hizmet verecek özel tasarımı semt garajı için 16 Ağustos'ta ihaleye çıkıyor.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Türkiye'nin tanınmış turizm lokasyonlarından biri sayılan ve Efes, Meryem Ana, Şirince gibi önemli zenginliklere sahip olan Selçuk'ta, mimarisi ve donanımıyla büyük beğeni toplayacak semt garajının ihalesine çıkıyor. Hem görsel hem de

işlevsel anlamda ilçenin turist yoğunluğunu göz önünde bulunduran özel bir proje olarak hazırlanan semt garajının ihale tarihi, 16 Ağustos saat 10.00 olarak belirlendi. Teklifler, ihale tarih ve saatine kadar İzmir Büyükşehir Belediyesi Halkapınar Ek Hizmet Binası Yapım İhaleleri Dairesi Başkanlığı Üst Yapı Yapım İhaleleri Şube Müdürlüğü adresine elden teslim edilebilecek veya iadeli taahhütlü posta yoluyla gönderilebilecek. İhalenin şartnamesine ise www.izmir.bel.tr adresinden ulaşılabilir. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Önemine de bağlı olarak terminaller, otobüsçülerin hep gündeminde olmuştur. Bazen tam ve doğru bazen de eksik veya yanlış biçimlerde olsa da. Bugünlerde terminaller yine gündemde. Ben de bu konudaki görüşlerimi ifade etmek istiyorum. Terminallerle ilgili konuları iki ana bölüme ayırmak mümkün. Yapım dönemi ve işletme dönemi.

Terminal sayısı

Terminal yapımı ile ilgili konuların birincisi; bir şehirde kaç tane terminal yapılacağıdır. Tabii ki çoğu yerde bir terminal yeterli olacaktır, ama büyükşehirler için terminalin birden fazla olması gerekli ve zorunludur. Buna göre 500-1 milyon gibi bir nüfusun üzerinde, mutlaka birden fazla terminal olması gerekir. Bunda nüfusun yanında coğrafi yerleşim de önemlidir. İstanbul için örneğin iki Anadolu yakasında, iki de Avrupa yakasında, dört terminal -bunlardan birer tanesi ana terminal- uygun olacağını düşünüyorum. İzmir için de birisi Ankara-İstanbul yönlerine hizmet verecek, diğerleri ise Çanakkale, Aydın, Çeşme yönlerine hizmet verecek dört terminal düşünülebilir ki, bunlardan üçü mahalli terminal de olabilir. İkincisi yeri... Birden fazla terminal olduğunda bunlar şehrin nüfus dağılımına ve yerleşimine göre yerleştirilecektir. Yeri konusundaki sorunu tek terminal için düşünmek gerekir. Bunların çevre yolları ve şehir merkezinin uzağında olmaması, şehiriçi ulaşım ağlarına yakın olması ve diğer taşıma sistemleriyle entegrasyon sağlanabilecek yerlerde olması gerekir. Şehrin gelecekteki gelişme durumlarına da bu aşamada dikkat edilmelidir.

Terminal büyüklüğü

Terminalin büyüklüğü şehrin nüfusu ve seyahat talebi ile uyumlu olması gerekir. Eğer gelecekte yakın bir sürede ikinci bir terminal düşünülmüyorsa, terminalin büyüklüğü 10 yıl sonraki ihtiyaca cevap verecek şekilde planlanmalıdır.

Terminal yapısı

Terminallerin yapısı ne gecekondu gibi kötü binalar ne de çok gösterişli binalar olmalıdır. Özellikle iklim dikkate alınmalıdır. Kışın ısıtma, yazın soğutma masraflarının çok yüksek olmayacağı mimari projeler seçilmelidir. Bu arada, proje aşamasında, bu tür projelerin gündeme fazla gelmediği düşünülerek, belediyelerin kendi mimarlarını yeterli görmek yerine bu konuda tecrübeli mimarları tercih

Terminal konusu karmaşık

etmeleri yerinde olur. Yine terminallerin yeri, büyüklüğü ve yapısı konularında otobüsçülerin görüşleri mutlaka alınmalı ve bunlara itibar edilmelidir.

Terminal ve otogar tipi

İstanbul'daki örneğini gördüğümüz otogar tipi terminallerde her firmanın yeri bağımsız olup daha özgür bir biçimde çalışma imkanı verir. Ancak bu tür terminallerin maliyetlerinin yüksek olduğu düşünülebilir. Diğeri, gerçek anlamda terminal tipi (Ankara örneğinde olduğu gibi). Maliyeti daha az, hepsi birbiri ile yakın olup rekabete açık, coğrafi etkilerden arınmış bir yapı. Ben, firmalar arasında dolayısıyla özelliği nedeniyle terminal tipi terminallerin daha uygun olacağını düşünmekteyim. Artık otogar tipi anlayışlar geride kalmak zorunda. Bunda arsa maliyetlerinin payı da var.

Kim yapacak?

Tabii ki kimin değil, nasıl yapıldığı önemli. Ancak kimin yaptığı, işletme dönemine de etki edeceği için bunu dikkate almak gerekir. Yapı-işlet-devret yöntemi çok cazip görünüyör. Belediyenin cebinden para çıkmadığı düşünülüyor, ama bu yöntemle gelecekteki gelirlerden de olunuyor. Ancak bu yöntemle, kendisinin yaptığı terminalin adeta kurallara uymak zorunda olmayan kralı gibi görebiliyor. Bu nedenle yapı-işlet-devret yöntemi yaptırılacak terminallerde işletme dönemindeki keyiflikleri önleyecek belediye veya Bakanlık denetiminin mutlaka sözleşmeye eklenmesi gerekir.

Terminal hizmetleri

İşletme dönemindeki en önemli husus otobüsçülere, yolculara ve buradaki diğer işletme sahiplerine verilecek hizmetlerdir. Bunların da hangi hizmetler olacağı, ne miktarda olacağı, ne kalitede olacağı çok önemlidir. Tabii ki, bunların bir maliyeti de olacağı şüphesizdir. Bu nedenle maliyeti de dikkate alarak hizmetleri iyi belirlemek gerekir. Az hizmet gerektiren tipteki terminaller tabii ki daha tercih edilmelidir. Diğer taraftan da bu hizmetlerin bedelinin, buradaki işletme sahiplerinden mi alınacağı, çıkış gelirlerinden karşılanacağı önemlidir. Bunların, özellikle sözleşmeli olan tiplerde, mutlaka belirlenmesi gerekir.

Terminal ücretleri

Buradaki işletmelerden alınacak kira ve satış bedeli gibi hizmetler bir yana, çıkış ücretleri önem taşımaktadır. Bunların rekabet ile belirlenmesi esas olmakla birlikte bunun pek sağlanabildiğini görmüyoruz, sağlanması da mümkün görünmüyor. Bu nedenle ücretlerin mutlaka başkaları tarafından belirlenmesi esası getirilmelidir. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı bugüne kadarki deneyimlerde ücretleri belirlemede ve uygulamada da çok başarılı olamamıştır. Belediyelerin halka daha yakın olmaları, seçim dönemlerinde halka doğrudan muhatap olmaları nedeniyle terminal ücretlerinde sorumluluğun belediyeye verilmesinin daha uygun olacağını düşünüyorum. Tabii ki bu belediyenin işletmediği terminaller için söz konusu.

Rekabet şartları

Terminallerde değişik rekabet alanları mevcut olup, bunların sağlanması gerekir. Birincisi firmaların ücret rekabeti. Burada isteyen her firmanın terminalden faydalanabilmesi esas olmalıdır. Bu nedenle bir firmaya verilecek yerin mutlaka sınırlandırılması gerekir. Ki mevcut Yönetmelikte bir firmaya verilebilecek mevcut terminalin maksimum yüzde 20'si olarak belirlenmiş olup, bunda isabet vardır. Ancak beş firmaya yüzde 20 şeklinde de olmamalıdır. En fazla yüzde 20 diğerleri daha az olarak çok çeşitli sayıda firmanın burada hizmet vermesi sağlanmalıdır. Diğer taraftan firmaların yolculara karşı rekabetinin ötesinde acentelerin de firmalara karşı rekabeti olmalıdır. Bu nedenle terminallerde bir acente gibi anlayışlar kesinlikle itibar görmemelidir. Aynı şekilde, bir acente, terminaldeki yazıhanelerin en fazla yüzde 20'sini kullanabilmeli; diğerlerinde başka acenteler hizmet verebilmeli. Acentelerin de firmalara karşı rekabetsiz dayatmaları da önlenmelidir. Keza isteyen firmaların illa terminal işletmecisinden veya başka bir acenteden acentelik hizmeti alması zorlamaları getirilmemeli. İsteyenler kendi şubelerini açarak kendi hizmetlerini kendileri verebilmelidir. Bir başka husus da, terminallere ücretsiz servis çalıştırılması ile ilgilidir. İsteyen her taşımacı başka yerdeki yolcularını terminale getirebilmeli, terminaldeki yolcularını da başka yerlere götürebilmelidir. Terminal dışı başka yerlerde faaliyet gösteren firmalar da terminallere ücretsiz servis çalıştırabilmeli. Buradaki yazıhanelerinde sattıkları biletlerin karşılığı olan yolcuları buradan kalkmayan otobüsleriyle taşımaları halinde terminalden alıp kendi özel terminallerin olduğu yerlere götürebilmelidir. 'Sen buradan yolcu alıp başka yere götüremezsın' diye bir dayatma asla yapılmamalıdır. Terminal konusu karmaşık bir konu olup yukarıda başlıcalarını özetlediğim hususlara mutlaka dikkat edilmelidir.

Sadece bunlardan bir tanesine dikkat edip diğerlerini görmezden gelmek, sorunun çözümüne hizmet etmez. Belirttiğim gibi, tüm taşıma örgütlerin ve taşımacıların görüşlerini dikkate almak gerekir. Yine taşımacıların ve terminal işletmecilerinin ve yolcuların menfaatlerini isteklerini birlikte karşılayan bir anlayışla bu işin yapılması gereği unutulmamalıdır. ■

Servis Taşımacılığının Yeni Rüzgarı Poyraz



Düşük işletme giderlerine sahip, ekonomik, yedek parçası bol ve sağlam bir otobüs arıyorsanız, hemen bir Otokar Yetkili Satıcısı'na gelin, Otokar Poyraz'ı yakından görün.

Servis taşımacılığının yeni rüzgarı Otokar Poyraz ile tanışın.

☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📍 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS 📺 /OtokarTr



Otokar
Doğru karar



Yazıcıdan Otomotiv Parçası Üretmek

3 boyutlu yazıcılardan bahsediyorum. Bilgisayar ortamında şekillendirdiğiniz her şeyi üretmeyi başaran yazıcılar. Biblolar, heykeller derken, otomotiv parçalarının da üretilmesine başlandı. Özellikle özel parçaların üretilmesinde, üretim hızı ve düşük maliyeti nedeniyle öne çıkan yazıcılar, bu açıdan prototip üretimlerinde büyük fayda sağlamaya başladı. Ar-Ge'ci arkadaşların sıklıkla yaşadığı problemlerden; prototip parçasının üretimini beklemek. Düşük hacimli üretmeye yavaşca firma ararsın, hadi buldun, bu sefer maliyeti konu olur. Hadi beklediniz, uğraştınız, ürettirdiniz; bu sefer yeni değişiklik yapmanız gerekti, süreç en baştan tekrar... İşte 3D yazıcılar, imdada yetişti. Bilgisayar ortamında tasarladınız, birkaç metre uzaklığınızdaki 3D yazıcınıza aktarıyorsunuz, birkaç saat içinde ürününüz hazır. Denediniz, test ettiniz, değişiklik mi yapmanız gerekti? Bilgisayar ortamındaki tasarımınıza yansıttınız değişiklikleri, yazıcıdan hemen yenisini çıkartıp araştırma geliştirmeye devam... Düşük hacimli üretim olacağından, tedarikçide sıralarda bekleme yok... Kalıptır, işçiliktir, lojistik derken yüksek maliyetlere ve uzun bekleme sürelerine de gerek yok...

Servislerde 3D Yazıcı Devrimi

OEM'lerden de yeni yeni haberler gelmeye başladı, 3D yazıcılarla parça üretiminin başladığına dair. Otomotivde şu an, prototip üretimi, özel parçaların üretimi ve yedek parça üretiminde kullanılmaya başlandı. Servise gelen otomobile, ekme tekniği otobüsümüze, kamyonumuza 'bu parçadan elimizde yok, 20 gün sonra elimizde olur' denilerek işlevsiz halde bırakıldığına çok şahit olmuştuk. Otobüsümüze, kamyonumuza ekme tekniği... Çalıştıkça, yollarda iş yaptıkça para kazanılır. Her yatışı para kaybıdır. İşte 3D yazıcılar burada da imdada yetişecekler. Araç servise geldi, incelendi, şu parçada sorun var. Parça stokta mı yok? Tasarımını seç bilgisayardan, ver yazıcıya. Birkaç saat içinde o parçayı üretsin versin. Günlere beklemek yerine birkaç saat sonra araç yine yollarda... E, bu devrim yaratır servislerde mi diyorsunuz? Aynen öyle... Varsa bu konuda projeleri hayata geçiren firmalarımız, paylaşın; başarı hikayelerinizi burada yer verelim. 3D yazıcıyla yedek parça üretimi derken, Local Motors 3D yazıcı ile elektrikli bir arabayı 45 saatte üretmeyi başardı. CEO'sunun açıklamasına göre de hedefleri bu süreyi 10 saate kadar indirmek. Yazıcıdan motor da mı üretildi diye soracak olursanız; hayır, aracın elektrikli motoru, koltukları, lambaları ve metal kısımları 3D yazıcıyla üretilmedi. Bunların dışında kalan tüm ara parçalar ile kaporta üretildi.

Dünya Otomotiv Konferansı

Bu aralar tanıtım faaliyetlerine sıklıkla karşılaşmaya başladığımız ya da algıda seçicilikten sürekli dikkatimi çeken bir etkinlik var: Dünya Otomotiv Konferansı. 11-12 Ekim tarihlerinde İstanbul'da düzenleniyor. İngiltere'de faaliyet gösteren organizasyon şirketinin daveti üzerine de 'Car-as-a-service Opportunities' konulu panelin moderatörlüğünü yapacağım. Bu panelin konuşmacıları ise; gerek otomotivci kimliği gerekse de girişimci ve yatırımcı kimliği ile tanıştığımız Sayın Ahu Serter ve TTGV'n Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Cengiz Utlav. Konferansın ana konuşmacılarına şöyle hızlıca bir göz gezdirdiğimizde, Ford'un eski tepe yöneticilerinden John Fleming'den; Facebook'un, UBER'in, Scania'nın global yöneticilerine kadar zengin bir konuşmacı listesi görüyoruz. Otomotiv olur da İTÜ ARI Teknokent bünyesindeki İTÜ Çekirdek'te geliştirilen otomotiv girişimcileri olmaz mı? Etkinliğin broşüründe de belirtildiği üzere, konferansın Startup Köşesi, İTÜ ARI Teknokent tarafından desteklenmekte. Bu Startup Köşesi'nde İTÜ Çekirdek bünyesinde geliştirilen başarılı otomotiv startupların teknolojik çözümlerini yakından görme dinleme fırsatımız olacak. ■



Mercedes-Benz Türk, ikinci el 1213 kamyon, 245 otobüs sattı

Mercedes-Benz Türk, pazardaki daralmaya rağmen, 2017 yılının ilk yarısında ikinci el otobüs ve kamyonunda 1.458 adetlik satış rakamına ulaşarak geçen senenin aynı dönemine göre satışlarını yüzde artırdı. Daralan pazara rağmen 2017 yılı sonunda 200 milyon Euro'luk ikinci el ciroosu bekleniyor.

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs İkinci El Müdürü Osman Nuri Aksoy, ikinci el ticari araçlarda Türkiye'den ihracatın önemli bir ivme kazandığını ifade etti. 50'nci yılını kutlayan Mercedes-Benz Türk'ün 2009 yılında başlattığı ikinci el faaliyetleri, 2017 yılının ilk yarısında da istikrarlı büyümesini devam ettirdi. Şirketin 2017 yılının ilk yarısında ikinci el araç satışları, 2016 yılının aynı dönemine göre yüzde 35 oranında arttı.

2016'ya göre satışlarda artış

Hacmi ve önemli giderek artan ikinci el pazarına güvenilirlik ve kurumsallık getirmek üzere Ocak 2009 tarihinde faaliyetlerine başlayan Mercedes-Benz Türk otobüs pazarında 'BusStore', kamyon pazarında 'TruckStore' markasıyla ikinci el faaliyetlerini sürdürüyor.

1458 adetlik satış

2017 Haziran ayı itibariyle 'TruckStore' markası altında 1.213 adet kamyon, 'BusStore' markası altında 245 adet otobüs olmak üzere, toplam 1.458 adetlik satış rakamına ulaştı. 2016 yılının aynı döneminde bu rakam 1.088 adet seviyelerinde gerçekleşmişti.

Daimler grubunda örnek

Sektördeki daralmaya rağmen satışlarını artıran şirket, 'TruckStore' ve 'BusStore' markalarıyla sergilediği hızlı gelişim ve yüksek performans ile ana şirketi Daimler AG'ye örnek olma özelliğini koruyor. TruckStore ve BusStore Türkiye, 2017 yılının ilk altı ayında



gerçekleştirdiği satış performansı ile Daimler genelinde dünya çapında ikinci sıradaki yerini korudu. Ayrıca BusStore, her marka ve model araç sunarak, ihracat pazarlarına yönelik tüm ticari fırsat ve potansiyelleri de değerlendiriyor.

200 milyon Euro ciro

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs İkinci El Müdürü Osman Nuri Aksoy, "İkinci el pazarındaki markalarımız, gerek satış öncesi, gerek satış sonrasında daima müşterilerimizin yanında olmayı ve onlara azami destek sağlamayı bir ilke olarak benimsiyor. Ekiplerimiz alım-satımda devir, noter ve ruhsat gibi işlemleri, müşteri adına takibini yapıp en güvenli ve hızlı şekilde sonuçlandırarak sektörde fark yaratıyor. Bunun yanı sıra her ikinci el taşıt, Mercedes-Benz kalite anlayışı ile uzmanlarımız tarafından detaylı ekspertiz sürecinden geçirilirken, araç kondisyon bilgileri şeffaf şekilde alım-satım aşamasında müşterilerimizle paylaşıyor. Bu kapsamlı hizmetlerimiz sayesinde daralan pazara rağmen 2017 yılı 200 milyon Euro ciro ile kapatmayı hedefliyoruz. Mercedes-Benz'in 50'nci yılında ikinci el satış faaliyetleri markalarımızla müşterilerimize tek elden tam hizmet verebiliyor olmanın gururunu yaşıyoruz" dedi.

ihracatta hızlı ivme

"Mercedes-Benz Türk ikinci el faaliyetleri kapsamında son

günlerde hızla kapasitesi artan ihracat kalemi sektörün önemli gelişmelerinden birisi" şeklinde bilgi veren Osman Nuri Aksoy, "Hem ikinci el otobüs hem ikinci el kamyon ihracına başladık. Özellikle otobüs ihracı alanında hızlı bir gelişme yaşanıyor. 2011 yılından bu yana BusStore dünyasında artarak ilerleyen ihracat ağı şu ana kadar Almanya, Gürcistan, Yunanistan, Hollanda, Azerbaycan, Makedonya, Romanya, KKTC ve Bulgaristan'a kadar uzanıyor" dedi.

Yeni yönetmelikle standart yükselecek

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs İkinci El Müdürü Osman Nuri Aksoy, Türkiye'de ikinci el faaliyetlerini belirli bir düzene oturtmak amacıyla yeni bir yönetmelik üzerinde çalışıldığını ifade etti: "İkinci el faaliyeti kapsamında çalışacak olan kurumların araçlarını belirli standartlarda sergilemeleri, bir sertifikaya sahip olmaları, satış elemanlarının sertifikalandırılması, satılan araçların arkasında durabilmeleri gibi kriterler konusunda çalışmalar mevcut. Mercedes-Benz Türk olarak bu konuda bizde derneklerimiz üzerinden fikir ve önerilerimizi sorumlular ile paylaştık. Yeni dönemde yeni düzenlemelerle sektörümüzün bir adım ileriye taşınacağına gönülden inanıyoruz. Bu gelişmeleri sektör adına olumlu adımlar olarak niteliyoruz." ■

Ford Otosan, 52 milyon yatırımla

Kapasitesini 40 bin artıracak

Türkiye'nin ihracat lideri ve otomotiv sektörünün ticari gücü Ford Otosan, 3 fabrikada yıllık toplam 415 bin araç olan mevcut üretim kapasitesini, 2018 Eylül sonuna kadar yıllık 455 bin araca çıkarma kararı aldığını açıkladı. Özellikle Transit ve Custom modellerinde artan müşteri talebini karşılamak için bu kararı aldığını açıklayan şirket, 52 milyon dolarlık yatırımla Gölcük Fabrikası'ndaki üretim kapasitesini 40 bin adet artıracak.

Ford'un Avrupa'da sattığı tüm ticari araçların yüzde 71'ini ve Transit ailesi modellerinin yüzde 82'sini Türkiye'de üreten Ford Otosan, kapasite artırımı ile artan talebi ve müşteri ihtiyaçlarını gelecekte de karşılayabilecek. Mevcut haliyle 290 bin adet Transit ve Custom modellerinin üretilbildiği Gölcük Fabrikası, kapasite artırımı sonrasında 330 bin adet üretim kapasitesine sahip olacak.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Ford'un ticari



araç pazarındaki en önemli üretim merkezi, dolayısıyla önemli bir kâr merkezi konumundayız. Ürettiğimiz araç ve parçaları 83 ülkeye ihraç ediyoruz. Geçtiğimiz yıl 3,8 milyar dolar ihracat gerçekleştirerek 'Türkiye ihracat şampiyonu' unvanımızı koruduk. Türkiye'deki ticari araç ihracatının %65'ini tek başımıza gerçekleştiriyoruz. Gelecekte daha da artacağını öngördüğümüz bu talebi karşılayabilmek için üretim kapasitemizi artırma kararı aldık. Kocaeli'de üretimi artırarak, üretim ve ihracatta yeni rekorlar kırmak için harekete geçiyoruz" dedi. ■

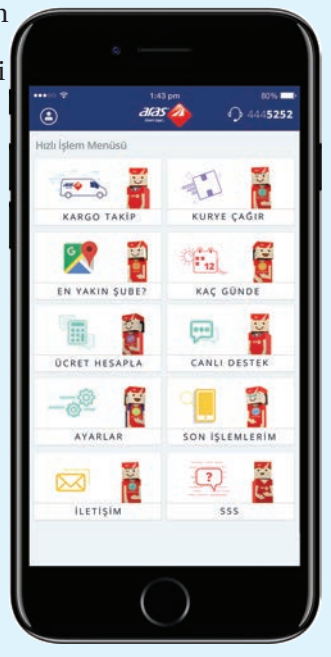


Aras Kargo

Mobil uygulamasını yeniledi

Müşteri memnuniyetini üst noktalara taşıma vizyonu doğrultusunda çalışmalarına yön veren Aras Kargo mobil uygulamasını yeniledi. Windows, IOS ve Android olmak üzere üç mobil platformu da destekleyen ve bu özelliği ile sektörde benzersiz olan Aras Kargo'nun yeni mobil uygulaması üzerinden kullanıcılar, online kargo takibi yapabiliyor, en yakın şubeyi bulabiliyor, kargosunun ücretini hesaplayıp bulunduğu yere kolaylıkla kurye çağırabiliyorlar.

Aras Kargo'nun Microsoft Store, Google Play ve Apple Store'dan ücretsiz olarak indirilebilen yeni mobil uygulamasının sunduğu canlı destek hizmeti sayesinde, müşteri hizmetleriyle kısa sürede iletişime geçilerek, gönderiler hakkında hızlı ve anında destek alınabiliyor.



cumhuraral@gmail.com

Cumhur Aral

Yöneticinin Görevleri

Her şirketin ve kurumun, her oluşumun ve projenin başarısı iyi yönetilmesine bağlıdır. Yöneticilik; anlık karar alma, planlama, organize etme, liderlik etme, motivasyonu yükseltme, değişimi anlama ve yönetme işidir.

Çalıştığı şirketin büyüklüğü ve alanı, yönettiği birimin ya da projenin boyutu ne olursa olsun yönetici kendi bölümünün içinde ve dışında, her türlü kişiler arası ilişkiyi kurmak ve yönetmekle yükümlüdür. Yöneticiler konumu itibarıyla, çok sayıda ve farklı amaçla, pek çok farklı kişi ve kurumla ilişki kurarlar. Doğru kişileri, doğru kişilerle tanıştırmak, insanların birlikte çalışmalarına imkan sağlarken Yönetici kendisine bağlı çalışanlara rehberlik ve liderlik yapar. Bu yöneticinin temsilci, lider ve birleştirici özellikleridir.

Şirketin içinden ve dışından bilgiler yöneticilere ulaşır. Her yöneticinin bu konunun bilincinde olması ve bilgi yönetimini etkili bir şekilde yapması gerekir. Bilgi toplamak, bilgisi ilgili çalışanlara iletmek yöneticinin önemli rollerinden biridir. Yönetici elde ettiği her tür bilgiyi en iyi şekilde kullanmak ve kullandırmaktan sorumludur. Yönetici aynı zamanda bir gözlemcidir; gözlem yapmadan insanları ve işleri yönetmek mümkün değildir. Yönettiği birimin, bölümün, şirketin en üst basamağında olduğu için, çalışanları adına sözcülük yapma görevi her zaman yöneticinin üstlenmesi gereken bir sorumluktur.

Her yönetici sorun çözmek ve karar almakta sorumludur. Yöneticilik, sonuç alacak etkili karar almak demektir.

Yönetimin görevi, sosyal ve siyasi baskılar, krizler, iniş-çıkışlar, çakışan çıkar ve öncelikler, sorunlar karşısında etkili kararları alma, en doğru adımları atma işidir.

Yöneticiler, çalışanlar arasındaki anlaşmazlıklara çözüm bulmak, yeni bir sisteme geçiş sorunlarını çözmek, günlük işleyişteki aksaklıkları gidermek, şirketin diğer bölümleri ya da başka şirketlerle yaşanan uyumsuzlukları, yanlış anlaşmaları hataları gidermek sorumluluklarını da üstlenirler. Her yönetici aynı zamanda bir girişimci ve kaynakların hangi alanlara tahsis edileceğine karar veren insandır.

Hiçbir yönetici sorumluluklarını yerine getirirken mükemmel şartlara sahip olamaz. Her yönetici ilk kaynaklarla, zorlu koşullar altında iş başarma, sonuç alma sorumluluğunu taşır.

Yöneticilik sadece bilgi, kontrol, yönlendirme, ilişki ve iletişim işi değildir. Bir yönetici aynı zamanda kendinin ve ekibinin hem ruhsal hem zihinsel hem de fiziksel enerjisini koruma yükümlülüğündedir.

Her kademedeki yönetici; insanları eğitme, ödüllendirme, motive etme, uyarma, ikna etme, ilham verme, yoldan çıkan işleri düzeltme, krizleri yönetme, pazarlık etme, arabuluculuk yapma, zayıflayan iletişim bağlarını sağlamlaştırma işlerinden sorumlu olduğu gibi, strateji geliştirme, kaynak yaratma, genel akışı kontrol etme gibi görevleri yerine getirme sorumluluğunu da üstlenir.

Doğası gereği bu kadar farklı işi bir arada üstlenmeyi gerektiren yöneticiliğin, ancak bilim, sanat ve deneyimin birleşmesiyle yapılabilir. Yönetici; ihtiyaç duyduğu teoriyi bilmeden, ilhamı ve yaratıcılığı sanattan, sorunlara çözüm bulma yöntemlerini de deneyimden alır. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi Yerel Süreli Haftalık Gazete Yıl: 6 • Sayı: 285 7 - 13 Ağustos 2017 Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Barış Can BAŞKAN	
Genel Yayın Yönetmeni Erkan YILMAZ Editorler Korkut AKIN	Genel Yayın Danışmanı / Başyazar Dr. Zeki DÖNMEZ Teknoloji Editörü Ekrem ÖZCAN
Reklam Rezervasyon 0532 779 21 82	
Dağıtım: Mikail BAYAT	
Yönetim Yeri Atakent Mah. 234. Sok. Manolya Evleri B-17 Blok D: 4 34307 Küçükçekmece - İstanbul T: +90.850 202 0 779 Gsm: +90.0532 779 21 82 editor@tasimadunyasi.com	
BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bahçeelievler/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00	
BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR SAMSUN Meriç Özdemir	

Boğaziçi Beton 122 Arocs aldı

Mercedes-Benz Türk, uzun süredir iş ortağı olan Boğaziçi Beton şirketine 122 adetlik Mercedes-Benz Arocs'un teslimatını Beşiktaş'ta Vodafone Park tesislerinde törenle gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Gülsoy Otomotiv ve Mengerler'in destekleriyle gerçekleşen bu satışla birlikte Boğaziçi Beton, filosuna 100 adet Arocs 4142 B ve 22 adet Arocs 4142 K aracı ekledi.

1997 yılında kurulan Boğaziçi Beton, filosunu Mercedes-Benz araçlarla genişleterek, filosundaki araç sayısını 400 adede çıkarttı. Teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün ve Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Zengin katıldılar. Bu teslimatın mümkün olmasını sağlayan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Kamyon ve Otobüs Müşteri



Hizmetleri Müdürü Can Balaban, Kamyon Müşteri Hizmetleri Müdürü Mehmet Doğan ve Mercedes-Benz Finansman Türk Satış ve Pazarlama Müdürü Gökmen Önbülak şirketlerini temsilen hazır bulundular.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, "Boğaziçi Beton ile 2012 yılında oluşan iş ortaklığımızı her geçen yıl daha da kuvvetlendiriyor ve güçlendiriyoruz. Boğaziçi Beton'a 122 adet Mercedes-Benz Arocs araç teslimatını gerçekleştirmekten gurur duyuyoruz, Türkiye'nin gelişimine hizmet eden daha nice önemli projelere imza atmasını temenni ediyorum" dedi. ■



Arkas Lojistik, Otokar'ı seçti

Hizmet çeşitliliği ve sektörel uzmanlaşmayı önemseyen Arkas Lojistik için özel olarak üretilen semi-treylerler Otokar'ın Sakarya fabrikasında düzenlenen törenle teslim edildi. Törene Arkas Lojistik Filo Yönetim Türkiye Müdürü İlkey Görentaş ile Ulaştırma Hizmetleri Türkiye Müdürü Melik Soysal, Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörü Murat Tokatlı, satışı gerçekleştiren Otokar bayii Büyükkarcı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Tümay Büyükkarcı ve firmaların üst düzey yöneticileri katıldı.



hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Arkas Lojistik Ulaştırma Hizmetleri Türkiye Müdürü Melik Soysal, "Filomuz kattığımız bu ekipmanlar; piyasada 13-60 olarak bilinen, alüminyum kapaklı, BPW dingilli semi treylerle kuru yük taşımada gücümüzü arttırırken; ADR regülasyonuna uygun fren ve elektrik donanımları ile güvenlik standartlarımızı en üst seviyeye taşımayı oluyorum. Yeni semi-treylerlerimizi; tek ekipman ile çoklu taşıma tiplerine hitap edebilecek şekilde dizayn ettirdik. Üç aracın özelliğini tek bir araçta birleştirdik. Üstelik yeni aracımız T9 sertifikasına sahip. 12 adet konteyner kilidi ile çift 20'lik, 40'lık ve 30'luk konteyner taşıyabileceğimiz ve rulo sac taşımaya uygun havuz özelliğiyle de her tip rulo sac taşımada yapabileceğiz. Bu özelliklerle yeni ekipmanlarımızı hem yurtiçi dağıtım projeleri hem konteyner taşımacılığı hem de FTL taşımacılığında kullanabileceğiz. Dorselerimizin filomuzda hayırlı olmasını diliyorum." ■



Soldan Sağa: Murat Vural, Fırat Kurtoğlu, Tümay Büyükkarcı, Murat Tokatlı, Melik Soysal, Özbay Öztürk, Selçuk Öner, Bora Gültürk, İlkey Görentaş

Arkas Line'in Batı Afrika Servisi büyüyor

Arkas Line, yeni gemi paylaşım anlaşmaları'nın (Vessel Sharing Agreement) yanı sıra kapasite artırımı ile de Batı Afrika Servisi'nin (WAS) kapsamını genişletiyor.

Arkas Line, Hapag-Lloyd ve CMA CGM ile yapılacak yeni gemi paylaşım anlaşmaları kapsamında kapasitesini artırırken mevcut rotasını da güncelliyor. 25 Ağustos itibarıyla Batı Afrika Servisi'ndeki dört gemiden biri olacak 4.250 TEU kapasiteye sahip Arkas Afrika adlı gemi ile servis vermeye başlayacak. Arkas Line, Batı Afrika Servisi'nde tarihinde ilk defa Benin'in Cotonou şehrine de uğrayacak, Apapa uğrağını da yeniden rotaya katmış olacak.



Arkas Line Karadeniz ve Akdeniz'i Afrika'ya bağlayan kilit liman olan Tangier'deki güçlü feeder ağı sayesinde WAS ve EAS servisleriyle Karadeniz ve Akdeniz'e taşımacılığı planlıyor. ■

Bursa OSB'de



Tircılara 5 Yıldızlı Park Alanı

Bursa Organize Sanayi Bölgesi yönetimi, uzun zamandır ihtiyaç duyulan 350 araçlık Tır Parkı oluşturdu. Tır Parkı gümrük hizmeti de verecek.

Toplantıya; Bursa OSB Başkanı Hüseyin Durmaz, Bursa OSB Eylem Komisyonu Başkanı ve OSBÜK Delegeesi Ahmet Özenalp ve Bursa OSB Müdürü Tümer Ertürk katıldı.

OSB Başkanı Hüseyin Durmaz, marka şehir Bursa'ya, marka bir proje kazandırmanın gururunu yaşadıklarını belirten ve için önemli bir ihtiyacı karşılayacağını ifade eden Durmaz, "Bölgenin 5,8 milyar dolarlık ihracatına hizmet eden turlarımız ve tircılarımızı düşünerek böyle bir projeyi hayata geçirdik. Bursa OSB önemli bir çalışmaya daha imza atarak Avrupa Birliği kararlarına uygun 5 yıldızlı özelliklere sahip Avrupa'da sadece 10 ülkede bulunan Türkiye'nin ilk Tır Parkı'nı Bursa'ya kazandırdık. 32 bin m2'lik alanda Gümrük Bakanlığı'nın yetkilileriyle hazırlanan ve gümrük hizmeti de verecek olan Tır Parkı'nın araç kapasitesi ise maksimumum 350'ye kadar çıkıyor" diye konuştu.

OSBÜK Delegeesi Ahmet Özenalp ise Bursa OSB Tır Parkı Projesinin, Avrupa Parlamentosu Konseyi'nin 7 Temmuz 2010 tarihli Trans Avrupa Karayolu şebekesi boyunca güvenli tır park alanları oluşturma kararı kapsamında yola çıkılarak hazırlanmış olup, Label kriterlerine uygun Türkiye'nin ilk projesi olduğunu belirtti: "Tır parkımız son teknolojiye göre dizayn edilmiş olup, içerisinde gümrük ve idari personel için idari ofisler; kafeterya, oturma alanı, ibadet alanı, wc, soyunma alanı vb.

bölümlerden oluşan sosyal tesisler, ihracat taşıtları için muayene alanı, otomatik kantar vb. ihtiyaçları karşılayan alanlar bulunuyor. Tır parkımız; otomatik giriş-çıkış düzeneği, 7/24 yüksek çözünürlüklü kamera güvenliği, çevre uyumlu led aydınlatma ve tehlikeli araçlar kısmına özel olarak çekilen yangın tertibatı ile donatıldı."

Tır Parkı ile hem trafiği rahatlatacaklarını, hem de tircılara güvenli ve modern bir hizmet alanı oluşturacaklarını ifade eden Özenalp, "Bölgemiz sınırları içerisinde taşıma yapan tır ve kamyonlar zaman zaman caddeler ve sokakları, cepleri işgal etmekte ve önemli ölçüde trafik yoğunluğuna ve güvenlik sorununa neden olmakta. Tır Parkı, bu trafik yoğunluğu ve güvenlik sorunu dikkate alınarak tasarlandı. Konuklarımız gelişmiş hizmet tesisleri ile daha iyi bir çalışma ortamı bulacaklar. Ayrıca turlarda son dönemlerde görülen mühür kopartma ve gümrüklü eşya çalma işlemi de son bulacaktır.

Toplantı sonrasında Bursa OSB Başkanı Hüseyin Durmaz, Bursa OSB Eylem Komisyonu Başkanı ve OSBÜK Delegeesi Ahmet Özenalp tarafından basın mensuplarına Tır Parkı gezdirildi. ■



Konut yatırımı yerine Depo yatırımı

Devletin teşvikiyle birlikte, Anadolu'ya doğru kayan üretim, bölgede önemli ölçüde depolama alanlarına ihtiyaç olduğunu gösterdi. Anadolu'nun farklı şehirlerinde yapılanmaya giden lojistik şirketleri, depolama alanında da yatırım yapmaya hazırlanıyor.



Batu International Logistics Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, Anadolu'da depo yatırımının, konut yatırımdan daha değerli hale geldiğini söylüyor.

Geçtiğimiz aylarda Konya'da bir bölge ofisi açtıklarını belirten Taner Ankara, "Üretimdeki gelişmeleri incelediğimizde, ürünlerin depolanıp stoklanabileceği tesis yatırımlarına ihtiyaç olacağını öngörüyoruz. Bu nedenle Anadolu şehirlerinde depo yatırımları üzerinde çalışıyoruz" dedi.

Türkiye genelinde 1 milyon metrekareden fazla depolama alanına ihtiyaç olduğunun altını çizen Taner Ankara, Bu ihtiyacın her geçen gün daha da arttığını belirtiyor. ■



Yedek parçada yüzde 50 indirim

Thermo King, Satış Sonrası Servis hizmetlerinde kaçınılmayacak fırsatlar sunuyor.

Doğuş Otomotiv Distribütörlüğünde Türkiye faaliyetlerini sürdüren dünyanın lider soğutucu markası Thermo King, kullanıcılarına yaza özel kaçınılmayacak bir kampanya sunuyor.

Satış sonrası servis hizmetlerinde yedek parça kampanyası başlatan Thermo King, belirli yedek parçalarda yüzde 50'ye varan indirimler gerçekleştiriyor. Kampanya, tüm Thermo King Yetkili Servislerinde 30 Eylül 2017 tarihine kadar geçerli olacak.

Thermo King orijinal yedek parça kullanımı, ünitenin bakım aralıklarını uzatırken, tam performanslı çalışmasına katkı sağlamaktadır. ■

Mercedes-Benz Türk ve ÇYDD'nin yürüttüğü "Her Kızımız Bir Yıldız" eğitime destek projesinde 4 bin kız projeden yararlandı. 1933 öğrenci mezun oldu. 760'ı üniversiteyi kazandı. 498'i halen üniversiteye devam ediyor. 147 öğrenci üniversiteden mezun oldu. Mercedes-Benz Türk halen 200'ü üniversite öğrencisi olmak üzere yıllık 56 ilde 1200 kız öğrenciye burs veriyor.

"Her Kızımız Bir Yıldız" projesi kapsamında desteklenen öğrencilerden bir grup, proje kapsamında desteklenen kız öğrencilerden bir grup, geleneksel bir etkinlik olan yaz buluşması için bu yıl da bir hafta boyunca İstanbul'da ağırlandı. Her yıl farklı illerden davet edilen öğrenciler bu yıl, Kırklareli, Sinop, Uşak, Burdur ve Mersin'den geldi. Bir haftalık program kapsamında Prof. Dr. Türkan Saylan'ın mezarını ziyaret eden Yıldız Kızlar, daha sonra Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nı gezerek Mercedes-

"Her Kızımız Bir Yıldız" eğitime destek projesi

13 yılda 4000 Yıldız Kıza ulaştı



Benz Türk yönetim ekibi ve Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün ile tanıştılar. İstanbul'da bulundukları sürede çeşitli müzeleri ziyaret eden Yıldız Kızlar, İstanbul Boğazi'nda tekne turuna da çıkarak şehrin

Boğaz hattındaki tarihi yapılarını görme ve tanıma fırsatını da buldular. Proje kapsamında Feriye Lokantası'nda 24 Temmuz Pazartesi günü düzenlenen basın buluşmasına ise Yıldız Kızlar'ın yanı

sıra Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği Başkanı Prof. Dr. Aysel Çelikel ile ÇYDD yöneticileri katıldı.

Çalışanların yüzde 10'u

2004 yılında 200 öğrenci ile başlayan projenin artık yıllık 1200 öğrenci seviyesine ulaştığını belirten **Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün**, "Bu proje bizi çok heyecanlandırıyor. Çok mutlu oluyoruz ve artık geleneksel hale geldi. 2004 yılında 200 öğrenci başladık. Bugün yaklaşık 1200 öğrencimiz var, giderek de büyüyor. Bizi ayrıca mutlu eden konulardan bir tanesi mavi yakalılar içerisinde toplam kadın çalışanlarımız içerisindeki oranı yüzde 10'a geldi" dedi.

760 yıldız kız üniversitede

"Ülkenin kalkınması açısından kadınların çalışması önemli" diyen **ÇYDD Başkanı Prof. Dr. Aysel Çelikel**, "Her yıl olduğu gibi bu yılda 5 ilden gelen yıldız kızımızı ağırlıyoruz. 2004 yılından beri yürüttüğümüz projede 4000 kızımız bu projeden yararlandı. 1933 öğrencimiz mezun oldu. 760 civarında üniversiteyi kazandılar. Üniversiteye halen devam eden 498 kızımıza burs veriyoruz. 147 öğrencimiz üniversiteden mezun oldu" dedi.

Mercedes-Benz Türk iyi bir yol gösterici

Projenin 10'un üzerinde ödül aldığını da belirten Çelikel, "Mercedes-Benz Türk ile çalışmak, ÇYDD'niniyi bir şansı oluyor. Kendimizi ona göre şekillendiriyoruz. 25 kızımızın burada olması sadece İstanbul'u görmek değil, bilgiyi, kültürü ve özgüveni artırmaktır aynı zamanda. Kızlarımıza başarılar diliyorum. Onlar bizim gözbebeğimiz" dedi.

Bugüne kadar "Her Kızımız Bir Yıldız" projesinin desteği ile eğitimini tamamlayan 21 Yıldız Kız'a Mercedes-Benz Türk bünyesinde iş imkânı sağlandı. Yıldız Kızlar'ın 13'ü Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda, 8'i ise Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda görev yapıyor. ■

2017 Avrupa Basketbol Şampiyonası'nın

Etkinlik sponsoru Mercedes-Benz Türk

50'nci yıldönümünü kutlayan Mercedes-Benz Türk, Türkiye'nin de ev sahiplerinden biri olduğu 2017 FIBA Avrupa Basketbol Şampiyonası'nın etkinlik sponsoru oldu. 31 Ağustos'ta başlayıp 17 Eylül'de Sinan Erdem Spor Salonu'nda oynanacak final maçıyla bitecek organizasyon için Mercedes-Benz Türk, 100 araçlık bir filo sağlayacak.

2001 yılından beri Türk Milli Basketbol Takımları resmi sponsorluğunu sürdüren Mercedes-Benz Türk, Türk basketbolu için bu önemli organizasyonda Türk Basketbol Federasyonu TBF ile işbirliği yapıyor. Bu işbirliği kapsamında; otomobil, hafif ticari araç ve otobüsten oluşan 100 araçlık Mercedes-Benz filosu, organizasyonun hizmetine sunuldu.

Benz Türk, Milli Takımların resmi sponsoru olarak hem federasyona hem de A Basketbol Milli Takımına destek olmaktan onur duyuyor ve başta Türkiye olmak üzere şampiyonaya katılacak tüm takımlara başarılar diliyor. ■



Mercedes-Benz Türk'le benzersiz 50 sene.

Mercedes-Benz Türk 50 yaşında. Kurduğumuz fabrikalar ve dostluklarla, 1967'den bugüne hep güvenle taşıdığımız milyonlarca beraber geçen benzersiz 50 sene.

Türkiye'nin dört bir yanındaki satış/servis ağımla ve mühendislerimizin Ar-Ge başarılarıyla taçlanan elli sene için sizlere ne kadar teşekkür etsek az. Mercedes-Benz Türk'ü hep el üstünde tuttuğunuz için eksik olmayın.

youtube.com/mbtrvideo

Mercedes-Benz Türk. Gururla 50 yıl.

