

Ülger Turizm 16 Vito Tourer aldı 20 daha alacak

Mercedes-Benz Türk 50. yıldönümünde hafif ticari araç satışlarına, tüm hızıyla devam ediyor. Şoförlü ve şoförsüz araç kiralama alanında İstanbul merkezli olarak hizmet veren Ülger Turizm, filosuna 16 Vito ekledi. Firma 20 adetlik bir yatırım daha planlıyor.

Ülger Turizm, tamamı Mercedes-Benz markasından oluşan filosuna, yeni araç alımında yine Mercedes-Benz'i tercih etti. Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Has Otomotiv aracılığıyla gerçekleşen satışla Ülger Turizm, filosuna 16 adet Vito Tourer ekledi.

Özmalların tamamı Mercedes

Gerçekleşen teslimatla birlikte şirketin araç parkındaki Mercedes-Benz marka özmâl araç sayısı 56 adede yükseldi. Has Otomotiv'in Hadımköy lokasyonunda 4 Temmuz Salı günü düzenlenen araç teslim törenine Ülger Turizm firma sahibi Hüseyin Ülger, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş, Mercedes-Benz Finansman Türk Pazarlama ve Hafif Ticari Araçlar/Kamyon Satış Müdürü Meltem Gürsoy, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Büyük Müşteri Koordinatörü Onurcan Tosun, MBFT Hafif Ticari Araçlar Satış Finansmanı Yetkilisi Zehra Okay, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Reşat Kara, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Has Otomotiv İstanbul Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Osman Çoban katıldı.

Tercihimiz Mercedes çünkü...

Ülger Turizm'in sahibi Hüseyin Ülger, "Mercedes-Benz Türk ile gerçekleştirdiğimiz bu işbirliği neticesinde filomuzdaki araç sayımızı 56 adede yükselttik. Ülger Turizm olarak kaliteli hizmet ve müşteri memnuniyetine çok önem veriyoruz. Bu sebepten dolayı filomuzdaki araç sayısını arttırırken tercihimizi her zaman olduğu gibi yine Mercedes-Benz'den yana kullandık. Markının bilinirliği, araçların sağlamlığı, servis giderlerinin düşük olması, müşteri ilişkilerinde yıllardır hiçbir sorun yaşamamamız tercihimizin de yine Mercedes olmasını sağlıyor. Mercedes-Benz Türk'e verdikleri kaliteli hizmetten dolayı, Mercedes-Benz Finansman Türk'e sağladıkları destek ve kredi imkânları için ve bu satışın gerçekleşmesindeki katkılarından dolayı Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Has Otomotiv'e teşekkür ediyoruz. Has Otomotiv yıllardır işbirliği içindeyiz. Latif Karaali ve Mustafa Sarıgül'ün dostlukları çok önemli; işbirliğimizin ilerleyen dönemlerde de devam etmesini temenni ediyor, ayrıca Mercedes-Benz Türk'ün bu topraklardaki yarım asırlık varoluşunu gönülden tebrik ediyoruz" dedi.

20 adetlik ek yatırım

Eylül veya Ekim ayında 20 adetlik bir araç yatırımı daha planladıklarını belirten Hüseyin Ülger, 25 yıllık firmanın 20 yılının aktif havalimanında geçtiğini belirterek, "Yazın 250-300 araç bandına ulaşıyoruz. Kışın 180-200 bandında ilerliyoruz. Yerli sermaye ve yerli marka olarak çalışıyoruz" dedi.

Bilimsel çalışan firma

Has Otomotiv Yönetim



Kurulu Latif Karaali, "Hüseyin Ülger çok yönlü bir kişilik. Bizim ayrıca baba dostluğumuz var. Dünyayı bilen, mücadele eden, pragmatik, bilimsel çalışan alaylı ama evrensel bakabilen bir arkadaşımız. Şartlara göre planlamasını çok iyi yapabiliyor. Müşteri memnuniyeti çok had safhada olan sadece kendi işinden para kazanma derdinde olan, ilkeleri olan bir iş adamı. Bu çok önemli. Kendi mesleğinden para kazanabilmek. Müşteriyi kollayan, müşteriye iyi hizmet verip, uzun yıllar beraber çalışmayı hedefleyen bir işletme sahibi" dedi.

İş olarak birlikte büyüyorum

Mercedes-Benz Finansman Türk Pazarlama ve Hafif Ticari Araçlar / Kamyon Satış Müdürü Meltem Gürsoy 'da yaptığı açıklamada, "Projeleri üç bacaklı yürütüyoruz. Bayilerimiz, Mercedes-Benz ve Mercedes Finansman olarak yürütüyoruz. Müşterimizin projesinin hayat bulması ve sürekliliği çok önemli. Ülger Turizm de bizim için sadık müşterilerimizden. Biz çok mutluyuz. İş olarak birlikte büyüyorum. Sadakat çok önemli" dedi.

Hayırlı olsun

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış



Doğu firmalarına

7 Yeni Tourliner

Premium otobüs segmentinin seçkin markası NEOPLAN ailesinin en genç ve dinamik üyesi Yeni Tourliner'in lansman sonrası satış fırtınası hız kesmeden devam ediyor. Birbiri ardına gerçekleştirilen teslimatlarla Yeni Tourliner rüzgarı bu kez doğuda esti. Star Batman 4, Özlem

Diyarbakır 1 ve Şanlıurfa Astor firması da 2 adet Yeni Tourliner alarak, filolarını güçlendirdiler.

Star Batman

Satın aldığı 4 adet NEOPLAN Yeni Tourliner ile filosunu güçlendirdi. Araçlar törenle MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ Otobüs



Satış Direktörü Can Cansu tarafından, Star Batman'ın sahibi Aziz Altun'a teslim edildi. Teslimat töreninde, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirel ile Star Batman yetkililerinden Durdun Canpolat ve Kadri Gezici de hazır bulundular.

NEOPLAN Yeni Tourliner otobüslerin, üstün özelliklerinin yanı sıra şık ve çarpıcı tasarımlarıyla da peronlara yenilik katacağını belirten Aziz Altun, geliştirilmiş sürücü yatak bölümünden, seyahat konforunu arttıracak yeni nesil koltuklardan, sağladığı daha yüksek yakıt ekonomisi ve uzun bakım aralıklarına kadar birçok özelliğin, bu yatırımın tercih nedeni olduğunu söyledi.

Yeniliğin ve ileri teknolojinin bulunduğu bir otobüs olduğunu ifade eden MAN Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Yeni Tourliner'in, düşük emisyon değerleri ile çevre dostu Euro 6c motoru, EfficientCruise ve EfficientRoll sistemleri gibi birçok özelliği ile sürüş konforu, yakıt tasarrufu, motor ömrü ve işletme giderlerinde çok önemli avantajlar sunduğunu vurguladı.

Özlem Diyarbakır

Satış VDF kredisi ile gerçekleştirilen NEOPLAN Yeni Tourliner'ın teslimat töreninde, konuşan Özlem Diyarbakır



firmasının sahibi Hacı Selahattin Güneş, "Geçen sene aldığımız EfficientLine teknolojisindeki tecrübemizden çok memnunuz. Başta yakıt tüketimi ve müşteri konforu olmak üzere tüm beklentilerimizi fazlasıyla karşıladı. Yeni Tourliner'in tanıtımı da etkileyiciydi, NEOPLAN bu araçla çizti, sınıfında çok yükseklere çıkardı" dedi.

Şanlıurfa Astor

Aldığı 2 adet 50 koltuklu Yeni Tourliner ile Şanlıurfa Astor, mevcut 5 Starliner ile birlikte filosundaki NEOPLAN sayısını da 7'ye yükseltti.

Toplam 25 otobüslük genç bir araç filosuna sahip Şanlıurfa Astor, 2+2 dizilimli ve 50 yolcu koltuklu NEOPLAN Yeni Tourliner'larla, yolcusuna konfor sunar.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, MAN ve NEOPLAN hizmetlerinin satışla başlayıp bitmediğini, satış sonrası hizmetlerle de devam ettiğini söyleyerek araçların firmalara hayırlı olmasını diledi.



Mercedes-Benz Türk'ten 10 firmaya 16 otobüs

4 Mayıs - 21 Haziran 2017 tarihleri arasında 10 Tourismo, 5 Travego ve 1 Conecto teslimatı gerçekleştirildi.

Mercedes-Benz Türk bayileri Hassoy, Mengerler ve Koluman tarafından gerçekleştirilen satışlarla filolar büyümeye devam ediyor.

Ali Osman Ulusoy'a 6 Tourismo

Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu'na satışı gerçekleştirilen 6 adet Tourismo 16 RHD 2+1 Cenk Soydan'a teslim edildi. Firma, sene başında siparişini verdiği araçlarının devamı olan 6 adet Tourismo 16 2+1 araçlarını teslim alırken, açıklama yapan Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, beklentileri yüksek bir sezona girdiklerini, köklü bir geçmişe sahip olan şirketin, bu sezonda da yolcusunu en iyi şekilde ağırlamak adına tüm hazırlıklarını tamamladığını ve daha güçlü konuma geldiğini belirtti ve tüm sektöre bol kazançlı, bereketli, kazasız, belasız bir sezon diledi.



Van Gölü Seyahat'e 1 Travego

Mengerler Adana tarafından Van Gölü Seyahat'e satışı gerçekleştirilen 1 adet Travego 15 SHD, Murat, Baba ve Erdal Çelenk'e teslim edildi. Teslimatta Van Gölü Seyahat Firma Yetkilisi Mehmet Selimoğlu da yer aldı. Çelenk'ler, düşük yakıt sarfıyatı, geniş iç hacmi ve yüksek kalite algısından dolayı Travego araçların kullanıcıları da yolcuları da memnun ettiğini vurguladı.



Yeşil Muş Ovası'na Travego

Hassoy tarafından Yeşil Muş Ovası'na satışı gerçekleştirilen 1 adet Travego 15 SHD, Mazhar Özkan ve Yılmaz Özkan'a teslim edildi. Mazhar ve Yılmaz Özkan, tamamı Mercedes olan filolarına Travego 15 SHD de katarak araç sayılarını 14 adede çıkarttıklarını ve yatırımlarına devam edebileceklerini açıkladı.



Lider Muş Tur'a 1 Tourismo

Hassoy tarafından Lider Muş Tur'a satışı gerçekleştirilen 1 adet Tourismo 16 RHD 2+1, Ersin Sayan'a teslim edildi. Sayan, Mercedes-Benz Tourismo araçlarına yaptıkları yatırımdan oldukça memnun olduklarını, araçların yüksek kaliteyi düşük işletme maliyetleri ile sağlıyor olmasından dolayı tercih ettiklerini belirtti.



Beydağı Turizm'e 2 Travego

Mengerler İstanbul tarafından Beydağı Turizm'e satışı gerçekleştirilen 2 adet Tourismo 16 RHD, firma sahibi Sönmez İkde ve Kemal Yücekaya ile Hüseyin Çabuk'a teslim edildi. İkde, Mercedes-Benz Tourismo araçlarının yakıt cimriliği sayesinde düşük işletme

maliyetlerine sahip olduğunu, aynı zamanda yüksek kalite algısıyla müşteri memnuniyetini de sağladığını, bu nedenlerle de Mercedes-Benz Tourismo araçlarını her zaman tercih edebileceklerini söyledi.



Kamil Koç'a 1 Travego

Mengerler İstanbul tarafından Kamil Koç bireysel otobüs işletmecisine satışı gerçekleştirilen 1 adet Travego 15 SHD, HG Petrol yetkilileri Halil Bigiç ve Neşet Karatay'a teslim edildi. Bigiç ve Karatay, Travego araçlarından oldukça memnun olduklarını teslimat esnasında belirtti.



Adıyaman Ünal'a Tourismo

Koluman Gaziantep tarafından Adıyaman Ünal Turizm'e satışı gerçekleştirilen 1 adet Tourismo 16 RHD 2+1, Bedir Tunç, Hacı Ali Oral ve Yunus Sönmez'e teslim edildi. Teslimat esnasında, Adıyaman Ünal Turizm'in daha önce olduğu gibi yatırımlarına Mercedes-Benz Tourismo araçları ile devam edecekleri, Mercedes-Benz araçlarından çok memnun kaldıkları ve herhangi bir sorun yaşamadıkları belirtildi.



Lüks Ak-Sel Turizm'e 1 Tourismo

Mengerler İzmir tarafından Lüks Ak-Sel Turizm'e satışı gerçekleştirilen 1 adet Tourismo 16 RHD 2+1, Ümit Çetin ve Erol Temizkul'a teslim edildi. Daha önceki yatırımlarında da Mercedes-Benz araçlarını tercih eden Lüks Ak-Sel Turizm, yaptıkları yeni Tourismo 16 RHD 2+1 yatırımından oldukça mutlu olduklarını ve Tourismo araçlarının düşük yakıt sarfıyatı özelliğinden çok memnun olduklarını ekledi.



Nilüfer Turizm'e 1 Tourismo

Mengerler İstanbul tarafından Nilüfer Turizm bireysel otobüs işletmecisi Fahrettin Ari'ya 1 adet Tourismo 16 RHD 2+1 teslim edildi. Ari, Tourismo araçlarının düşük yakıt sarfıyatı, sorunsuzluğu ve düşük işletme maliyetleri sebebiyle tercih ettiklerini ve yola Mercedes-Benz kalitesinin verdiği güvence ile devam edeceklerini ifade etti.



Halk otobüsçüsü Bayram Tunç'a Conecto

Mercedes-Benz Türk tarafından İstanbul Halk Otobüsü'ne satışı gerçekleştirilen 1 adet Conecto, Bayram Tunç'a teslim edildi. Tunç, Mercedes-Benz ile 1980 senesinden beri devam eden düzenli ilişkilerinin devamlılığını istediklerini ve Mercedes-Benz otobüslerinden çok memnun kaldıklarını dile getirdi.



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

TOFED’den Başbakan’a iki dosya

Geçen hafta Ankara’da, Başbakanlık ve Avrupa Birliği işbirliği ile düzenlenen “Trafikte yüzde 100 Yaşam Projesi”nin açıklandığı toplantıya TOFED olarak katıldık. Bu etkinlikte Sayın Başbakan Binali Yıldırım’a iki konu üzerinde hazırladığımız dosyamızı da sunma imkanı bulduk.

900 litre ÖTV’siz yakıt

Konulardan bir tanesi, gümrüklerde uluslararası nakliyecilere 900 litre ÖTV’siz akaryakıt alma imkanının getirilmesi, otobüslerin de bu kapsama alınması konusu oldu. Biz buna yönelik talebimizi içeren dosyamızı sunduk. Tırlara ihracata sağladığı katkıları için bu imkan veriliyor. Otobüsçüler de hizmet ihracatı kapsamına alınmıştı. Bu nedenle aynı imkandan yararlanılma talebimizi ilettik.

Havaalanı işletmelerinin otobüsçü olması

Bir diğeri de Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü’nün yayınladığı Yönetmelik ile ilgiliydi. Havaalanı işletmelerine karayolu yolcu taşıma imkanı getiren bu Yönetmeliğin otobüs sektörünü çok olumsuz etkileyeceğini anlatan dosyamızı sunduk. Sayın Başbakan, sözlü olarak da kısaca anlatma imkanı bulduğumuz bu konuyla ilgili “değerlendireceğim” cevabı verdi.

Rekabete aykırı düzenleme

Toplantı esnasında Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlçioğlu ile de görüştük. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü’nün, karayolu alanına yönelik çıkardığı Yönetmelik üzerine taşımacı örgütleri ile bir araya gelip değerlendirmeye sözü aldık. Bu Yönetmelik ile havaalanı işletmecileri karayolu alanındaki taşımacılığı da düzenleyen konuma geliyor. Yönetmelikle tek bir firmaya bu yetkinin verileceği ve bunun da havaalanı işletmecisi tarafından belirleneceği ifade ediliyor. Bu, yanlış ve rekabete aykırı durum. Türkiye serbest piyasa ekonomisine 1980 yılında geçti. Tek olma rekabet düzenini bozuyor ve bu da devlet eliyle yapılıyor. Bunu gazetemizde değerlendirmiş ve haber olarak da yer vermiştik. Biz bu yanlış düzenlemenin takipçisi olacağımızı ve düzeltilmesi için çaba göstereceğimizi ifade ettik. Eğer çözülmezse de yargı yoluna başvuracağımızı söyledik. Bunun düzeleceğine inanıyoruz.

Bakanlık ile bir toplantı daha

Sayın Saim İlçioğlu’ndan, ayrıca yürürlüğe girmesini beklediğimiz Yönetmelik çalışmalarının hızlandırılmasını rica ettik. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü’nün çıkardığı Yönetmelik ve Karayolu Taşıma Yönetmeliğine yönelik Bakanlık ile bir kez daha bir araya geleceğiz.

Trafik çalıştay ve sempozyum

Toplantı öncesinde Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Sayın Mehmet Akdeniz ile de görüşme imkanı bulduk. Eylül ayında yapılması planlanan Trafik Çalıştay ve daha sonra uluslararası bir sempozyum düzenlenmesi konusunda TOFED’in de aktif görev alması konusunda görüş birliğine varıldı.

Terminal dışı kalkışlara ceza

Emniyet Genel Müdürü Sayın Selami Altınok ile de görüştük. Bu görüşmede de otobanlarda yeni uygulanmaya başlayan giriş ve çıkış sürelerini bakılarak, ortalama hızı geçen araçlara ceza kesilmesinin otobüs tarafından daha etkin olabilmesi için otogar dışından kalkan otobüslerin otomatik olarak denetlenmesi ve cezalandırılması konusunda yardım istedik. Bu, sadece otobüsçüler için değil can ve mal güvenliğiyle ülkemizin ekonomisi için de belirleyici bir talep. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

Yeni Karayolu Taşıma Yönetmeliği’ndeki düzenlemeler...

Taşımacı sordu, Bakanlık cevapladı

Yeni Yönetmeliğin yayınlanması beklenirken Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü taşımacıların merak ettiği bazı konulara açıklık getirdi. Mevcut Yönetmelikte 100 lira olan taşıt kartı, taslakta 500 liraya çıkarılmıştı. Şimdi yürürlüğe girmesi beklenen Yönetmelikte bu ücretin düşürüldüğü ifade edildi.

Taşımacıların en çok merak ettiği konuların başında Yönetmeliğin ne zaman yayınlanacağı, taşıt kartı ücretlerinin ne olacağı, belge birleşmelerindeki durumlar ve belge şartları oldu.

UDHB Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü 5 Temmuz Çarşamba günü twitter hesabı üzerinden Karayolu Taşıma Yönetmeliği Taslağına yönelik soruları cevaplandırdı. Saat 12.00 ve 14.00 arasında gerçekleşen interaktif buluşmada beklenen Yönetmeliğe yönelik bazı ipuçları da elde edilmiş oldu.

İŞTE SORULAR VE BAKANLIĞIN CEVAPLARI

SORU: Yönetmelik ne zaman yayınlanacak?

- Yönetmelik Maliye Bakanlığı ve Sayıştay incelemesindedir. Çalışmamız devam etmektedir.

SORU: L yetki belgesi ücreti çok yüksek ve 1500 metrekare şartı çok ağır, düzenleme yapılması düşünüyor mu?

- L yetki belgesine ilişkin alan şartı düşürülmüştür. Ayrıca alan şartının merkezin bulunduğu ilde olma zorunluluğu kaldırılmıştır.

SORU: D2 belgesi için özmalın 2 katı olan düzenleme 3 katı olarak değişti mi?

- D yetki belgesi için 1 özmal taşıta karşılık aynı cinsten 3 sözleşmeli taşıt kaydı imkanı bulunacaktır.

SORU: Aynı cinsten olduğuna göre özmal olan otomobile, dışarıya yine ruhsatında otomobil yazan araçlar mı verilecek?

Özmal otomobile yine ruhsatında otomobil diye geçen araçlar mı dışarıdan kaydedilir, yoksa minibüs ve otobüs de kaydedilir mi?

- Özmal otomobile yalnızca otomobil cinsi taşıtlar sözleşmeli olarak ilave edilebilir. Sözleşmeli olarak kaydedilecek taşıtlar için cinse cins uygulaması bulunmaktadı.

SORU: Y yetki belgesine tahditli araçlar kayıt edilecek mi?

- Y yetki belgesi eki taşıt belgesine belli şartlarda tahditli taşıt ilavesi yapılabilmektedir.

SORU: İzmir ve Manisa UKOME’leri tahditli olmayan araçlara ilden ile yapılacak servis taşımacılığı Y belgesi için onay vermiyor

- Yetki belgeleri UKOME kararlarına bağlı olarak düzenlenmektedir.

SORU: R ve L belge ücretleri son düzenlemede ne kadar olarak belirlendi?

- 200 bin olarak yeniden belirlendi.

SORU: D yetki belgesinde 75 olan koltuk kapasitesi artırılıyor mu?

- D2 yetki belgesi için asgari kapasite 150 olmaktadır. Ancak mevcut belgeler ücretsiz olarak D belgesine dönüştürülecek.

SORU: Mevcut şartlar altında tonaj düzenlemesi haricinde yüksek teminat ve alan şartları yüksek mağduriyet getirecektir.

- Yetki belgesi alma şartları içinde teminat mektubu zorunluluğu bulunmaktadır. Ayrıca tonaj şartı da birçok belge için hafifletilmiştir.

SORU: Belge birleşmelerinde son durum nedir?

- Tüm yetki belgelerinin başka bir işleme gerek kalmadan ve ücretsiz olarak değişimi yapılacak.

SORU: D belgesinde koltuk sayısı 20’ye mi iniyor?

- D belgeleri için tarifeli taşımacılık faaliyetinde kullanılacak taşıtların en az 25 koltuk kapasitesine sahip otobüs olması gerekiyor.

SORU: L belgesinin bölümlere ayrılması düşünüyor mu?

- L yetki belgesi uluslararası ve yurtiçi lojistik işletmeciliği yapacaklar için düzenlenecektir.

SORU: D belgesinde 3-5-6 grup yolcu taşınabilir deniyor. Toplama noktası ayrı yerler mi olacak?

- Grup yolcуда grubun alındığı yerin aynı yer olması gerekmektedir.

SORU: 100 lira olan taşıt kartı ücreti yeni düzenleme de 500 liraya çıkarılıyordu. Şimdi durum ne?

- Taşıt kartı ücreti düşürüldü.

SORU: Taslakta özmal kiralık oranı 1/3 olarak düzenlenmişti. Şimdi durum ne?

- 1/3 devam ediyor.

SORU: Yeni Yönetmelikte, K1 belgesini 25 ton ve üstü mü olacak?

- Bunu bu şekilde değerlendirmemiz doğru olmayabilir. Çünkü taşımacının faaliyet alanına göre uygun belgeyi alması gerekmektedir.

SORU: Grup taşımasında da yazılı olan taşıma sözleşmesi geçerli olacak mı?

- Evet, geçerli olacak.

SORU: B ve D belgelerine özmal harici otomobiller de kaydedilebilecek mi?

- Evet, otomobil cinsi taşıtların sözleşmeli kayıt imkanı bulunmaktadır. Ancak kaydedilecek taşıt sayısı, özmal taşıtlara bağlı olacaktır.

SORU: Eğer yapılabilecekse A belgelerine kaç adet otomobil kaydedilebilecek?

- Kamu kurum ve kuruluşları ile yapılacak taşıma sözleşmeleri için sözleşmeye bağlı olarak taşıt sınırı bulunmamaktadır. A yetki belgelerine 8 yaşındaki büyük olmayan en fazla 10 adet otomobil cinsi taşıt kaydedilebilecek.

SORU: R1 belgesi yurtdışı çıkışı yapabilecek mi? Yeni Yönetmelikte hangi belge olacak?

- R2’yi R’ye çevirdik. ■

KDGM twitter adresinde daha önce yapılan açıklamalardan öne çıkanlar..

- Daha önce D ve B belgelerine otomobil kayıt edilemiyordu, şimdi artık bu imkan getiriliyor.
- Yurtiçinde otomobille tarifesiz yolcu taşımacılığı A, B, D ve Y belgeleri ile yapılabilecek.
- Y yetki belgeleri hariç diğer hiçbir yetki belgesine tahditli plakalı taşıtlar kaydedilmesi yasak. Ancak Y yetki belgelerini almak ve tahditli plakalı taşıt kaydetmek için UKOME kararı zorunluluğu var.
- C2’yi kaldırıp L’ye ücretsiz olarak çeviriyoruz.

Ayrıca belge alma şartlarını da hafifletiyoruz.

- İller arası taşımacılık D belgesi ile yapılacak.
- Sadece komşu illerde (100 km’ye kadar) öğrenci ve personel taşımacılığı yapmak için yine Y yetki belgesi alınması gerekli.
- Yolculara ait etiketlenmiş bagajların dışında herhangi bir bagajın taşınamayacağına ilişkin düzenleme yapıldı.
- Tarifesiz yolcu taşımacılığında grup yolcu taşımacılığı arızı ve mekik seferler ilk kez mevzuatta yer aldı.
- Şoförlük mesleği bakımından bedeni psikoteknik açıdan sağlıklı olduklarını gösteren sağlık raporunun beş yılda bir alınması şarttı.
- Sahte veya geçersiz geçiş belgesi ile yapılan taşımalarda taşıt veya katmanı başına 3000 bin Euro yada karşılığı geçiş ücreti alınacaktır.



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

BM-UNICEF diyor ki...

Dünyaya bakmadan kendimizi anlayamayız... Sadece yüzde 42 katımlı Fransız genel seçimi bitti. Siyasal geçmiş ve de partisi olmayan başkanın destekçileri büyük çoğunluk elde ettiler. Toplam seçmenin sadece yüzde 20’si ile yüzde 70 çoğunluklu iktidar olacaklar. Eski iktidar sadece yüzde 5 oy alabildi, toplamın yüzde 2’si kadar. Fransız olmak da zor, değil mi?

2008 krizi ülkeleri böyle eviriyor. Suriye’de ABD ve Rusya o kadar yaklaştılar ki, temas etmemek için hareketsiz duruyorlar. ABD yetkilisi, beldirdiği terör örgütüne şimdilik "MECBUR" olduklarını açıklıyor, dünya kamuoyuna. Katar’ı sıkılamak, İran’ın parlamentosuna, kurucusunun mezarına silahlı saldırı yapmak bile kimseleri kıpırdatmıyor.

Rusya yerleşik beklemede, emin ve rahat. Dünyanın doğusu kuvvetleniyor. Hatırlarsınız, dünya ekonomisinin doğuya kaydığını oranlarla incelemiştik, 2015 yılında.

* * *

Bakalım nasıl görüldüğümüze... 41 tane zengin ülkede, BM-UNICEF tarafından yapılan 10 sorulu bir araştırmanın sonuçları 15 Haziran’da açıklandı.

Çocuklar İçin Sürdürülebilir Kalkınma Araştırmasında; “Kurumların Hesap verebilir Hale Getirilmesi / Kapsayıcı ve Barışçıl Toplum Yapısına Geçiş / Herkes İçin Adalet” sorusu var. Bu sorunun tam zamanı!

Türkiye 41 ülke içinden 22’nci sırada. Önümüzde Fransa, arkamızda Güney Kore var. ABD 40’ıncı sırada! Baksanıza durumumuz bu önemli konuda bu kadar iyi. İnanmayacağınızı düşündüğüm için ilintisini de koydum: <https://www.unicef-irc.org/article/1625/sayfa.10>.

* * *

Bir ekonomi göstergesi de faiz. Krediler, toplanan paranın 1,12 katına gerilemiş, 1,5 katından. Hala paraya ihtiyaç var, daha kredi verecekler, çünkü talep var. Dışarıdan da para geliyor. Faiz yükseldiğine göre talep de devam ediyor. Birinci çeyrek (1.Ç) büyümemiz OECD ülkelerinin 3 katı olmuştu, devam ediyor. Para toplama yarışı faizi yükseltiyor, tabii. Dengelenecek.

* * *

Bir karşılaştırma: AB bankalarının öz kaynak kârlılığı yüzde 3. Bizim bankacılığımızın öz kaynak kârlılığı 4 kat (yüzde 13). AB’nin işinin ne kadar zor olduğunu buradan görebiliriz.

Kârlı haftalar dilerim. ■

Pamukkale Turizm



Türkiye seyahat sektörünün köklü ve güçlü firması Pamukkale Turizm, Ramazan Bayramı öncesinde filosunu güçlendirmek üzere yaptığı 22

otobüslük yatırımında da yine MAN’ı tercih etti. Pamukkale Turizm, MAN TopUsed’den 22 adet MAN Lion’s Coach 2+1 VIP olarak yüksek sezona



girenken filosunu daha da güçlendirdi.

Ankara Akyurt’taki MAN tesislerinde MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ ikinci el satış uzmanı Aydın Çakmak ve TopUsed Teknisyeni İbrahim Vural’ın evsahipliğinde gerçekleştirilen teslimat törenine, Pamukkale Turizm ve Anadolu Ulaşım Filo Müdürü Mehmet Eskici ile birlikte her iki firma yetkilileri de katıldı.

Pamukkale Turizm ve MAN’ın alanlarında iki güçlü ve önemli marka olduğuna vurgulayan Pamukkale Turizm ve Anadolu Ulaşım Filo Müdürü Mehmet Eskici, “Sektörün önemli bir oyuncusu olarak, en önemli markalardan MAN ile doğal olarak köklü ve güçlü bir dostluğumuz, uzun yıllara dayanan bir işbirliğimiz bulunuyor. MAN, kalite ve güvencesini TopUsed ile

ikinci ele de taşıdı. İkinci el pazarına yüksek standartlar, kurumsal güvence, uzatılmış garanti, bakım paketleri, geri alım taahhüdü ve daha birçok avantaj da sunuyorlar. Dolayısıyla biz de 22 araçlık bu yatırımımızda, MAN TopUsed’i ve bilinen kalitesi, konforu, işletme ekonomisi ile MAN Lion’s Coach 2+1 VIP’leri tercih ettik” dedi.

Pamukkale Turizm ile yapılan sözleşme kapsamında araçların 36 ay buyback / geri alım taahhüdü, full bakım paketi ve 2 milyon kilometreye kadar uzatılmış garantiye sahip olduğunu belirten satış uzmanı Aydın Çakmak ise, “MAN, hem yeni, hem de ikinci el pazarında satış sonrasında sunduğu hizmetler ve avantajlarla her açıdan öngörülebilir maliyetler sunuyor” dedi. Çakmak, alınan araçların Pamukkale Turizm ve müşterilerine hayırlı uğurlu olması temennisinde bulundu. ■

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

**Necibe Zümran
AKDENİZ'**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Mustafa Yıldırım
Genel Başkan



Tüm Otobüsçüler Federasyonu

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

**Necibe Zümran
AKDENİZ**

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine, dostlarına,
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Sümer Yıgıcı
Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

Necibe Zümran AKDENİZ'

kaybetmenin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Otobüsçüler mutlu...

15 günde 13,5 milyon yolcu

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, kış aylarında 450 bin olan günlük yolcu hareketliliğinin Ramazan Bayramı'nda 1 milyona çıktığını belirterek, "Bayram öncesi ve sonrasındaki 15 günlük süreçte sektör 13,5 milyon civarında yolcu taşıdı. Sezondan da beklentimiz yüksek" dedi.

Okulların kapanması ve Ramazan Bayramı ile şehirlerarası otobüsçülük sektörün yüzü gülmeye başladı. Bayram sürecinde çok yoğun bir hareketlilik yaşanırken, bunun sezon sürecinde devam etmesi bekleniyor.

Hareketlilik sürecek

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, sezon öncesi yaptığı değerlendirmelerde okulların kapanması ve Ramazan Bayramı ile sektörde hareketliliğin başlayacağını dile getirdiğini belirterek, "Geçen yıl yaşanan zorluklar, darbe süreci, olumsuzluklar tatil yapılmasını engellemiştir. Ancak daha önce de dile getirdiğim gibi; okulların kapanması ve Ramazan Bayramı ile hareketlilik başlayacağını düşünüyorduk; beklediğimiz gibi de oldu. Bayram sürecinde 1 milyon civarında yolcu taşındığını düşünüyorum. Sefer sayıları bunu ortaya koyuyor. 15 günlük dönemde 12,5-13,5 milyon arasında bir yolcu taşındığını düşünülüyor. Bu hareketlilik sezon boyunca sürecek, Kurban Bayramına kadar yoğun bir hareketlilik yaşayacağız. Hatırlatmak isterim ki, kış aylarında sektörün ortalama yolcusu 450 bin civarındaydı, bayram sürecinde 1 milyon civarına geldi" dedi.

Sektör fırsatçılık yapmadı

Yıldırım, artan yolcu talebine rağmen sektörün fırsatçılık yapmadığını da dile getirdi: "Artan



Mustafa Yıldırım

maliyetleri uzun süre bilet fiyatlarına yansıtamayan sektörümüz, artan yolcu talebiyle fırsatçılık da yapmadı. Onun için bu ülke bu sektörün kıymetini iyi bilmeli. Eğer ülkede ulaşım özgürlüğü varsa, ulaşım teminatının güvencesi otobüs işletmecileridir. Uçaklarda yoğun günlerde bilet fiyatları fahiş noktalara gelebiliyor. İnsanların bunu ödeme imkanı yok. O zaman otobüsçü imdada yetişiyor. Demiryolunun yetersiz olduğu ülkemizde karayolu taşımacıları alternatif bir sistem olmaya devam ediyor, etmeye de

devam edecek."

Güvenlik donanımları

Şehirlerarası otobüs taşımacılığının kazaya karışma oranının dünya standartlarının altında olduğunu dile getiren Mustafa Yıldırım, "Bayramda sadece bir talihsiz kaza yaşadık. Bu da sürücü dikkatsizliği nedeniyle oldu. Otobüs işletmeciliği olarak son derece güvenli taşımacılık yaptığımız ortada. Ama yoldaki paydaşlarımızın da aynı dikkati göstermesi gerekiyor. Bayram

sürecinde 61 civarında ölüm, yüzlerce yaralanmanın yaşandığı kazalar oldu. İnsanlar hız denetimlerinden rahatsız oluyor. Oysa çok ölümlü kazaların birinci nedeni hız. Siz hız limitlerini aştığınızda kaza artık bir kader olmaktan çıkıyor. Akıllı teknolojilerin denetim süreçlerinde çok daha iyi kullanılması önemli. Otoban giriş ve çıkışlarında ortalama hıza bakılarak ceza uygulanacak olması doğru bir adım, ama yetmez. Yeni jenerasyon otomobillerin kazaya karışma oranları düşük. Çünkü teknolojik olarak çok ciddi güvenlik donanımları var; Araç

takip sistemi. Sürücü uyarı sistemleri ve şerit değiştirmeye yönelik sistemler kazaları önlemede çok etkin oluyor. Ben bu sistemlerin otobüslere de transfer edilmesine son derece sıcak bakıyorum. Ticari araçlarda bu sistemleri zorunlu hale getirmemiz gerekiyor. Kazaları büyük ölçüde önliyorsaa öncülük etmemiz gerekiyor. Yenilerde var, eskilerde yok; neye yarar? 10-15 sene daha kazayı kader olarak yaşamamak için, hız denetimleri başta olmak üzere takip sistemlerinin ve sürücü uyarı sistemlerinin aktif hale getirilmesi ve denetlenmesi gerektiğine inanıyorum" dedi.

Sezonluk kiralama...

Firmaların bu yıl araç ihtiyaçlarını karşılamada sezonluk kiralama yöntemine başvurduğuna dikkat çeken Yıldırım, "Önemli olan para kazanmak, kışa hazır girebilmek. D2 belgesine kayıtlı aracın kullanılmasına yönelik düzenleme geç yapıldığı için gidişler açısından çok işe yaramadı ancak dönüşlerde çok yararlı oldu. 8 bin 500 araç yaz sezonunu karşılamaya yetmiyor. Ama firmalar D2 belgeli araçları geçici kaydetmek yerine sezonluk kiralama yöntemine gittiler, sayıca yetersiz olan filolarını tamamlamak için araç kiraladılar. İhtiyaç bu şekilde giderildi. Ortak taşıma imkanının geç getirilmesinin de bunda payı var. Taşıma önündeki engellerin kaldırılması lazım. Ortak taşımayı daim kılacak, araç kayıtlarını kolaylaştıracak sistemlerin getirilmesi lazım" dedi. ■

Otobüsçülük tümünden büyüktür

Sektörümüz, bayram sürecinde 12,5 - 13,5 milyon arasında yolcu taşıdı. Havayolunda taşınabilen yolcu sayısı 6 milyonu geçmez. Otobüsçülük, havayolu ve demiryolundan büyüktür. Bu gerçeğin unutulmaması ve bu sektörün hak ettiği değerin verilmesi gerekiyor.

Yüzde 20 ek sefer yaptık

Efe Tur, İzmit Seyahat ve Öz Emniyet Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, bayram sürecinde çok ciddi bir hareketlilik olduğunu ve yüzde 20 dolayında ek seferler gerçekleştirdiklerini söyledi: "Çok yoğun ve ciddi bir talep oldu. Haziran'ın 19'undan itibaren İstanbul'dan yoğun bir çıkış oldu. Araçların hepsi dolu gitti. Üç dört saatlik seferlerin biletleri yok sattı. Artan talebe cevap verebilmek için üç firmamızla toplam yüzde 20 dolayında ek sefer düzenledik. Sektörümüzün, geçen yıl yaşadığı sıkıntıların ardından, bu hareketliliğe çok büyük ihtiyacı vardı."

Bilet fiyatları yüzde 5-10 arttı

Sezona girerken bilet fiyatlarında yüzde 5-10 civarında artışlar olduğunu belirten Birant, "Bilet fiyatlarında artışlar, yapılması gerekenin altında, ama en azından bir iyileşme oldu. Bayramda seferlerimiz yüzde yüz dolu gitti, geçen yıla göre kazançlı bir bayram süreci yaşadık. Hareketliliğin sezon boyunca sürmesini bekliyoruz. Buna sektörün de çok ihtiyacı vardı. Bütün planlamalarımızı ve yatırımlarımızı iyi bir sezon geçirmeye yönelik yaptık" dedi.

Günlük sefer 450

D2 belgeli araç kaydetmeye yönelik bir ihtiyaç duymadıklarını da vurgulayan Levent Birant, "Sezona girerken yoğun bir araç yatırımı yaptık. Son hafta 8 Temsa Safir ilave araç aldık. Mercedes Turismo yatırımları yaptık. Filomuzdaki araç sayısı 160 oldu. Günlük sefer sayımız 450'ye kadar çıktı" diye konuştu.

İyi bir sezon olmasını bekliyoruz

Ramazan Bayramının yaşanan



Levent Birant

yoğunluğa rağmen taşıma güvenliği açısından da sevindirici geçtiğine dikkat çeken Birant, "Şehirlerarası otobüsler açısından bakıldığında çok ciddi yoğunluğa rağmen bir üzücü kaza dışında başka bir olumsuzluk yok.

Bunda denetimlerin etkin yapılması ve firmaların da artık sorumluluk bilinciyle hareket etmesinin çok önemli payı var. Denetimlerin sadece bayram sürecinde değil, kesintisiz sürmesini biz çok önemsiyoruz" dedi. ■



Selami Tan

Bayram umutlarımızı boşa çıkarmadı

Esadaş Yönetim Kurulu Üyesi Selami Tan, bayram öncesi ve sonrasında yolcu sayısındaki artıştan memnuniyet duyduklarını belirterek, "Geçen yıl yaşanan darbe süreci ile çok sıkıntılı günler yaşadık. Bu yıla umutla girdik. Bayram sürecinde yaşadığımız hareketlilik umutlarımızı boşa çıkarmadı. Önümüzdeki yaz sezonunu iyi geçireceğimize inanıyoruz. Yatırımlarımız da ona göre oldu. 2+1 Setra yatırımları yaptık. Bizim bölgemizde bayram hareketliliği batı illerinden daha farklı. Okulların tatil olması ile birlikte kışın ara verdiğimiz bütün seferlerimizi açıyoruz ve bu süreç okullar açılana kadar devam ediyor" dedi.

Selami Tan, filolarında 82 otobüs bulunduğunu, artan yolcu talebi ile günlük 30 sefer gerçekleştirdiklerini belirtti:

"Bayram sürecinde günlük seferlerimize ek olarak 2 veya 3 sefer daha düzenledik. Bu seferlerimizi yedek arabalarımızı planlayarak gerçekleştirdik. Taşıma güvenliğinde çok kısa süreli araç bağlantısı yapmanın sakıncaları olacağını düşündüğümüz için, D2 belgeli firmaların araçlarını kullanmayı, bugüne kadar tercih etmedik. Biz araçlarımıza maddi ve manevi limitsiz sigorta yaptırıyoruz. Günlük düşünerek hareket etme gibi bir anlayışımız yok."

Bu yıl yeni yatırım planlarının olmadığını da açıklayan Selami Tan, "Ama sektördeki değişim çok hızlı. Şartlar neyi gösterir, onu bilmiyoruz. Sezonluk kiralama yöntemini kullanan firmalar var, biz henüz bunu da düşünmedik. Eğer yatırıma yönelik bir ihtiyaç duyarsak, düşünebiliriz" diye konuştu. ■

Mercedes-Benz Türk'ten

50 yenilikçi fikre 500 bin TL ödül

Mercedes-Benz Türk tarafından tamamen hibe edilen toplam 500 bin TL desteği almaya hak kazanan 50 startup'ın 19'u, "akıllı şehir" uygulamaları olarak tasarlanan yenilikçi fikirler olurken yenilikçi fikirleri 15 projeye sağlık, 11'er projeye çevre ve eğitim, 7 projeye engelli erişimi takip etti. Büyük ödül giyilebilir teknolojiler, oyunlaştırılmış kodlama eğitimi ve akıllı çöp kamyonlarına verildi.

Mercedes-Benz Türk'ün 50. kuruluş yıl dönümünde düzenlediği ve Yaşama Dair Vakfı, Impact Hub İstanbul ve StartersHub işbirliğiyle yürüttüğü "50. Yılda 50 Startup" yarışmasının kazananları Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 4 Temmuz Salı günü düzenlenen törenle açıklandı. Törene Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, CIO Gökçe Bezmez ve Ar&Ge Merkezi Müdürü Mustafa Üstertuna da katıldı.



680 başvuru

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, "50 yılda, şirketimiz 1 milyon 200 bin metrekare üzerine kurulu Türkiye'nin en büyük şirketlerinden biri oldu. 50'nci yılda neler yapabiliriz yönünde bayağı bir mesai harcadık. 50'nci yılımızı düzenleyeceğimiz küçük etkinliklerle yıl boyunca kutlamayı kararlaştırdık. 50'inci yılda, 50 Start Up Projesi için açtığımız yarışma yeteri kadar cazip gelir mi diye bazı endişelerim vardı. Çok yanlışım. Mayıs ayında başladık. 10 gün içinde 50'yi geçtik. Rahatladım. Sonra toplam 680 başvuru oldu. Benim umduğumdan çok çok fazla. 59 ilden geldi bu başvurular. Bunu tekrar düzenleyin diye tebrikler ve temenniler alıyoruz" dedi.

Yarışmacıların dağılımı

Süer Sülün, başvuru yapanların dağılımlarını da şu şekilde açıkladı: "59 farklı şehirden 680 başvuru. 2/3'ü üç büyük şehirden. Yüzde 80'i Y kuşağı. 15-67'ye kadar uzanan yaş dağılımı var. İlk yüze girenin yüzde 15'i, ilk 10'a girenin yüzde 10'u, toplamın yüzde 10'u kadın. Yaş ortalaması 31. Türkiye yaş ortalamasının biraz üzerinde, şirketimizin biraz altında. Yarışmayı kazanan ilk 50'nin dağılımı 7 şehir. 33'ü İstanbul, 9'u Ankara, 4'ü İzmir, 1 Mersin, 1 Tekirdağ, 1 Tokat, 1 Yalova. Bu da bizi son derece memnun eden bir gelişme. Bütün paydaşlara katılımcılara, jüriye bu sürece verdikleri katkı ve destekler için teşekkür ederiz. Sizden bir sürü şeyler öğrendik. Güzel bir proje oldu. Yolunuz açık olsun."



Zahmetli yolu seçti

Yaşama Dair Vakfı Kurucu Ortağı Mehmet Ali Çalışkan, projenin sivil toplum kuruluşu tarafında yer aldıklarını belirterek, "Birçok şirket sosyal sorumluluk projelerinde kolay yolu seçer, hayırseverlik yaparlar. Bunlar da güzel işler. Bir sivil toplum örgütüne para vererek bir eğitim projesi veya hatıra ormanı yaparlar. Mercedes-Benz Türk kolay yola gitmek yerine zahmetli bir yola girmeye karar verdi. Özel sektöre de başka bir yolun imkanı ile bu tür buluşmaların Türkiye'ye sağlayacağı katkırı gösterdi. Bu fotoğrafın Türkiye'yi umutlandıracağımı düşünüyorum. 50 projeyi ödüllendirmek sembolik bir hamle. Önemli bir umut ürettik. Mercedes-Benz Türk'e, özel sektöre yepyeni bir metodu öğrettiği için teşekkür ederim" dedi.

Prestijli bir ödül

50 Start Up Projesi yarışmasında yer alan katılımcılardan **Deniz İbanoğlu**, ev ve restoran mutfaklarında filiz

yetiştirilmesine yönelik kullanılması öngörülen Mızzle projesi ile başvuru sürecini aktardı: "Benim girişimci olarak ilk adımım bu. Esnek ve yeniliğe açık olma imkanı sunan startup projeleri çok önemli. Bu proje içerisinde yer almaktan çok mutlu oldum. Yarışma sürecinde gerçekleştirilen eğitimlerden çok keyif aldım. Böyle prestijli bir yarışmada bütün ekipler ve kendi adına Mercedes-Benz Türk'e teşekkür ediyorum."

Kendimizi geliştirme imkanı

Fazla Gıda Kurucu Ortağı ve Operasyon Müdürü Berat Çetin de, "Türkiye'de ve globalde çok



önemli iki sorun var: Gıda atığı ve açık. Biz bunu sürdürülebilir bir şekilde web platform üzerinden çözmek için adım attık. Hem bağış yapılabilen hem de atığı yöneten bir çözüm sunmak üzere bu platformu geliştirdik. Bu platform içinde dernekler de var. Bu süreçte vergi avantajı, vergi analizleri ve gıda atığı yönetimi imkanı sunuyor. Bizim için önemli olan kendimizi geliştirme imkanıydı. Mercedes-Benz Türk bize bunu sundu. Burada olmaktan çok mutluyuz. Mercedes'in desteğiyle bu projemizi geliştirme imkanı bulacağız. Sizlerle birlikte olmaktan dolayı çok mutluyuz" dedi. ■

Kadir Can Kırkoyun'un geliştirdiği kodlama dersindeki platform ihtiyacına yardımcı olmak için oyunlaştırılmış mobil platform sağlayan Scode projesi; Kadir Demircioğlu'nun geliştirdiği kumaşları daha işlevsel hale getiren, akıllı kumaş projesi; Umutcan Duman'ın geliştirdiği atık toplama süreçlerini akıllı hale getirerek maliyetleri ve karbon salınımını yüzde 55'e varan oranda azaltan proje, ilk üçe girerek 50'er bin TL'lik büyük ödülün sahibi oldu.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Herkes işine bakmalı

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün Havalimanları Yer Hizmetleri Yönetmeliğinde (SHY-22) yaptığı değişiklik, 7 Haziran 2017 tarihli Resmi Gazetede yayınlandı. Çok önemli gördüğüm bu düzenleme hakkında görüşlerimi yazmayı gerekli gördüm.

Düzenlemenin özü

Havalimanları ile şehir terminaleri veya çevre il ve ilçeler arasındaki düzenli yolcu taşıma işletmeciliği havalimanı işletmecisi tarafından düzenlenecek. Bu düzenlemede karayolu taşımacılığı mevzuatına uyulacak. UKOME tarafından yetkilendirilen havalimanı-şehir merkezi taşımaları bunun dışında tutulacak. Düzenlemede ayrıca bazı detaylar da yer alıyor.

Netlik yok

Resmi Gazetede yayınlanan metin, basında çıkan buna ilişkin yazılar ve UDH Bakanı Ahmet Arslan'ın konuya ilişkin açıklamalarının medyada yer alan şeklini takip ettim. Ancak havayolu işletmecilerinin durumu gibi bazı konularda net sonuca ulaşamadım.

Genel bakış

Havalimanına uçakla gelen yolcular, transit geçiş yapmayacaksa artık karayolunun konusudur. Keza bu havalimanından uçuşa başlayacak yolcular da uçuş öncesi yine karayolunun konusudur. Bunların havayolunun konusu yapılmaları anlamsızdır.

Karayolu yolcularının seyahatlerini düzenleyen yeterince karayolu mevzuatı ve karayolu otoritesi vardır. Bu nedenle UDH Bakanlığı yerine Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün düzenleme yapmaya kalkışması gereksizdir.

Böyle bir Yönetmelik ile karayolu otoritelerine değil, havalimanı işletmecisine yetki verilmesi uygun değildir.

Büyükşehirîçi durum

Bu önemli konuyu öncelikli havalimanın büyükşehir sınırları içinde olması haline göre değerlendirelim. Önce ilîçi taşımaları dikkate alalım.

Yeni yönetmelik bu ilîçi düzenli taşımaları da kapsıyor. Bilindiği üzere, UDH Bakanlığı büyükşehir alanı içindeki düzenli taşımalara karışmıyor. B1, D1 hatta D4 (Y) yetki belgeleri bu ilîçi taşımaları yapamıyor. Hatta ilîçi yolcu taşımalarının hiçbir türüne yetkili olmadığı da iddia edilebilir. Bakanlık, bu hususu netleştirmiyor. İstanbul, Aydın, Muğla, İzmir, Antalya illerinde grup taşımalarının yapılış şekline ilişkin genelge yayınlanmış olsa bile büyükşehir alanlarında bu taşımaların Bakanlık belgeleri ile yapılacağı bile tam bilinmiyor. Bakanlığın dahi yetkisinin olmadığı kabul edilen büyükşehirîçi düzenli yolcu taşımalarının yetkisinin Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nce havalimanı otoritesine verilmesi mümkün ve doğru mu? Bu husus Büyükşehir Belediyesi Kanununa ve UKOME haklarına aykırı değil mi? Metinde UKOME'nin verdiği hatlara karışılmayacağı belirtiliyor. UKOME yeni hatlar koyabilecek mi? İki ayrı otoritenin hat koyması uygun mu? UKOME'nin hat, güzergah, durak, ücret belirleme yetkilerine saldırı yok mu?

Çevre iller

Büyükşehir içindeki

havalimanından çevre illere yapılacak taşımalar da havalimanı otoritesine verilmiş. Bunların mevzuata uygun olarak yapılacağı da eklenmiş. Biz soralım:

- Bu taşımalar illerarası taşıma olarak düzenlenmişken havalimanınca düzenlenmesine gerek var mı?

- İllerarası taşımalar, mevzuata göre Bakanlık belgesiyle yapılır. Havalimanı işletmecisinden buna uymak için B1, D1, D4 (Y) belgesi aranacak mı?

- Mevzuata göre taşımalar serbest piyasa esasıyla yapılır. Her hatta bir firma kuralı buna aykırı değil mi?

- Düzenli seferlerin kalkış varışı yetki belgeli otobüs terminalinden yapılır. Bu kurala nasıl uyulacak? Havalimanında yetki belgeli terminal mi kurulacak? Bu mümkün mü? Mümkün ise niye diğer terminaller gibi çalışmasın? Yeni düzenlemede, şoförlere, Genel Müdürlük tarafından yayınlanan talimattaki eğitimlerin zorunlu olduğu belirtiliyor. Şoförler için ayrı bir standart mı geliyor? Daha iyisi bu ise niye diğer karayolu taşımalarında da bu uygulanmıyor?

Büyükşehirîdışı havalimanı

Burada da havalimanı büyükşehir olmayan bir belediyenin sınırları içinde veya dışında olabilir. Bir belediyenin sınırları içindeyse, bu alanda o belediyenin taşıma hatları geçerlidir. Belediye alanı dışı taşımalarda yukarıda belirtilen illerarası taşıma durumu aynen geçerlidir. Sadece burada Ulaştırma Bakanlığının yetki belgelerinin ilîçinde de geçerliliği söz konusu olur. Düzenli taşıma için ilîçinde D4 (Y) belgelerinin de kullanımı durumu doğar.

Ücretsiz taşımalar

Yeni düzenlemede tarifesiz/grup/turizm taşımaları kapsam dışı görülüyor. Sözü edilen düzenli taşımaların biletli ve ücretli taşımalar olması beklenir. Bu durumda, ücretsiz servis taşımalarının bu mevzuatın kapsamı içinde olmaması gerekir. İyi ki onlara da karışmaya kalkışmamışlar.

Son sözler

Karayolu taşımalarının karayolu taşıma mevzuatına göre ve UDH Bakanlığı bağlısı kara ulaştırma otoritesince düzenlenmesi esas olmalıdır. Aksi halde çift başlılık ve çifte standart doğar.

Kara taşımalarının nasıl daha iyi yapılabileceğini en iyi karayolu otoriteleri bilir. Onlara danışılmalı ve alanlarına müdahale edilmemelidir. Havalimanı otoritesi havayolu hizmetlerine odaklanmalı, karayolu taşımalarını ilgili otoritelerin bilgi ve deneyimine bırakmalıdır.

Havalimanı otoritesinin yapabileceği tek ve en iyi iş havalimanı bölgesinde her düzenli otobüs firmasının faydalanmasına açık bir otobüs terminal alanı yaratılmasıdır. Bunu en azından yeni havalimanlarında dikkate almalıdır.

Son soru

Terminalin giriş-çıkış bölgesinde karayolu taşımaları yanında denizyolu ve/veya havayolu taşımasına imkan veren altyapılar söz konusu olsaydı, bunların nasıl yapılacağını da havalimanı mı düzenleyecekti? Eğer cevabı hayır ise, aynı cevap karayolu için de geçerli olmak zorundadır. ■

Servis Taşımacılığının Yeni Rüzgarı Poyraz



Düşük işletme giderlerine sahip, ekonomik, yedek parçası bol ve sağlam bir otobüs arıyorsanız, hemen bir Otokar Yetkili Satıcısı'na gelin, Otokar Poyraz'ı yakından görün.

Servis taşımacılığının yeni rüzgarı Otokar Poyraz ile tanışın.

☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📍 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS 📺 /OtokarTr

Koç

Otokar
Doğru karar

Ankara-İzmir hızlı treni 2019'da

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, inşaa çalışmaları devam eden Ankara-Afyonkarahisar-Uşak-Manisa-İzmir YHT hattını, 2019'da tamamlamayı planladıklarını söyledi.

Bakan Ahmet Arslan, güçlü, müreffeh ve söz sahibi bir ülkenin en etkin bileşenlerinden birisinin ulaşım olduğunu, bu alanın birçok sektör için de tetikleyici nitelik taşıdığını söyledi. Arslan, karayolu, hızlı tren ve havayolu projelerine yönelik önemli açıklamalarda bulundu: "Türkiye'nin dört bir yanını hızlı tren ve yüksek hızlı tren hatlarıyla birbirine bağlıyoruz. Şu ana kadar bin 213 kilometre YHT hattının yapımı tamamlandı. Ülkemizin dört bir yanını birbirine bağlayacak 3 bin kilometrelik hattımızın inşaa çalışmalarına devam ediyoruz" dedi.

Bakan Arslan, demiryollarına yönelik çalışmaların son 14 yılda büyük ivme kazandığını ifade ederek, demiryolları altyapısına yapılan yatırımın, karayollarına yapılan yatırımı geçtiğine dikkat çekti. Bu yıl için demiryollarına ayrılan yatırım ödeneğinin 11,3 milyar liranın üzerinde olduğunu altını çizen Arslan, "Yatırımlarımızı, özellikle ülkemizin demiryolu altyapısını oluşturmak için yapıyoruz" dedi.

Hızla sürüyor

Arslan, inşaa çalışmaları devam eden hatlardan Ankara-Afyonkarahisar-Uşak-Manisa-İzmir YHT hattında çalışmalarını hızla devam ettiğini belirterek, 2019'da hattın inşasını tamamlamayı



**Bakan
Ahmet Arslan**

planladıklarını söyledi.

Arslan, Kars-Tiflis-Bakü Demiryolu projesiyle Pekin'den Londra'ya kesintisiz demiryolu projesinin en önemli halkalarını biri olan Ankara-Kırıkkale-Yozgat-Sivas YHT hattında da inşaatın etap etap devam ettiğini anlattı: "Projenin 2018 yılı sonunda tamamlanmasını öngörüyoruz. Ankara-Sivas arasını 405 kilometreye düşürecek YHT projesinde, tüm hat kesimlerinde devam eden altyapı yapım çalışmaları yüzde 75 seviyesine geldi. Üstyapı ve EST için ihale süreçlerine devam ediyoruz. Bursa-Bilecik, Konya-Karaman-Uludağ (Niğde) ve Mersin-Adana-Osmaniye-Gaziantep Hızlı Tren hatlarında da inşaa çalışmaları sürüyor."

Yeni hatlar

Bakan Arslan, 5 bin 277 kilometrelik YHT ve HT hattının etüt-proje hazırlama çalışmasına da devam ettiklerini dile getirerek, 2017 yılı sonuna kadar 2 bin 622 kilometrelik kesimin etüt-proje hazırlama çalışmalarını tamamlamayı planladıklarını söyledi. Söz konusu hatların Kayseri-Yerköy YHT, Halkalı-Kapıkule HT,

Aksaray-Uludağ (Niğde) - Yenice (Mersin) HT, Kayseri-Nevşehir-Aksaray-Konya-Antalya HT ve Sivas-Malatya HT hatları olduğunu anlatan Arslan 124 kilometre uzunluğundaki Gebze-Sabiha Gökçen Havaalanı-Yavuz Sultan Selim Köprüsü YHT hattının da Asya-Avrupa arasındaki demiryolu trafiğini destekleyecek önemli bir proje olduğunu, bu hattın projesinin de yatırım programına alınacağını kaydetti.

4 yeni havalimanı

Bakan Arslan, "Havalimanı olmayan Karaman, Yozgat ve Bayburt-Gümüşhane'ye yapacağımız havalimanlarının yapımı ihalesine yıl içinde çıkacağız. 2017'yi havalimanları yılı yapacağız. Uluslararası hava taşımacılığı sektörü son on yılda yüzde 5,6 büyürken, Türkiye'de bu oran yüzde 14'ü buldu" diye konuştu.

Havaalanı sayısı 55'e çıktı

Son 14 yılda 26 olan aktif havaalanı sayısının iki katını da aşarak 55'e çıktığını anımsatan Arslan, mevcut havalimanlarının ise yenilendiğini kaydetti.

2020'de hazır olacak

Arslan, Karaman ve Yozgat havalimanlarının yapımı ihalesine Temmuz-Eylül aylarında çıkmayı planladıklarını, bölgesel nitelik taşıyacak Bayburt-Gümüşhane Havalimanının ihale sürecini de Kasım-Aralık aylarında başlatmayı planladıklarını bildirdi. Arslan, söz konusu 3

havalimanının yaklaşık 800 milyon lira bedelle yapılacağına dikkati çekerek, 2 milyon kapasiteli havalimanlarının üçünün de inşasını 2020 yılında tamamlamayı planladıklarını kaydetti. ■

"Ovit Tüneli yıl sonunda hizmete giriyor"

Arslan, ulaşırmada doğu-batı koridorlarının ardından yoğunlaşan kuzey-güney hatlarında yürütülen çalışmalarla ilgili bilgi de verdi.

Türkiye'nin kuzeyiyle güneyinin 18 ulaşım koridoruyla birbirine bağlanacağını dile getiren Arslan, bu hatlardan son üçünün Karadeniz'i Doğu Anadolu ve Akdeniz ile buluşturacağını söyledi.

Arslan, Rize'nin İkizdere ilçesi yakınlarındaki 2 bin 640 rakımlı Ovit Dağı'nda yapımı sürdürülen Ovit Tünelinin stratejik önemine işaret ederek, "Ülkemizin kuzeyiyle güneyini birbirine bağlayacak 18 koridordan biri olan tünelde çalışmalar hızlandı. Ovit Tünelini 2018'e kalmadan yıl sonunda hizmete açacağız" diye konuştu.

Dünyanın en uzun ikinci tüneli olacak Ovit'in 14 bin 200 metrelik güzergahı ve devamında Kop Tüneli ile Erzincan'a ulaşımı kolaylaştıracağını anlatan Arslan, tünelin Erzurum'un İspir ilçesi üzerindeki tünellerle Erzurum'a, Gümüşhane üzerinden Trabzon'a ve Erzincan'a bağlanacağını bildirdi.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

Necibe Zümran AKDENİZ'i

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Mengerler İstanbul

www.mengerler.com

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

Necibe Zümran AKDENİZ'i

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Birol Özcan
Genel Başkan

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

Necibe Zümran AKDENİZ'i

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Metin Sesli
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

**Necibe Zümran
AKDENİZ**

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Bayraktarlar Holding

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

**Necibe Zümran
AKDENİZ'in**

vefatını üzüntü ile öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

**Necibe Zümran
AKDENİZ'i**

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Hassoy Motorlu
Vasıtalara Tic. Ve San. A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve
Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

**Necibe Zümran
AKDENİZ'i**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.

Gülsoy Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Nesnelerin İnterneti ve Lojistik

Nesnelerin interneti ve otomotivden örneklerle ilgili geçen haftaki yazımıza sektörümüz ve gsm sektörü epey tevceh gösterdi, sağ olsunlar; özelden ve sosyal medya üzerinden benzer örneklerin devamını istediler. Bu yazıda da nesnelerin interneti ve lojistikten örneklerle devam edelim.

Olası örneklerden, diyelim ki tırınızda yol ortasında açılmasını istemediğiniz özel yük taşıyorsunuz. Örnek mi? Diyelim ki, savunma sanayine yönelik silah taşıyorsunuz ve hedef depo haricinde gelişigüzel tırınızın açılmasını istemiyorsunuz. Açılma şartları da şöyle olsun: tırın kaptan şoförü, sadece hedeflenen depo alanına geldiğinde, belirlenmiş numaraya ‘açıl’ diye komut gönderdikten sonra tırın kilidi açılabilir. Yol ortasında, tır durdurulduğunda, genel merkezdeki ilgililere otomatik olarak ‘planlanmayan bir duruş’ yapıldığının uyarı mesajı iletilsin. Bu otomatik mesaj, kaptan şoförden değil, durdurulan tırdan gitsin. Mesajın geldiği yetkililer de doğal olarak kaptan şoförü arayabilir ya da örneği biraz daha zenginleştirelim, tırın ilgili yerlerindeki kameralara cep telefonundan bağlanarak tırın etrafında neler olduğunu izleyebilsin. Açılması gereken şartlar oluşmuşsa (güvenlik görevlileri vs.), ister merkezden uzaktan komut gönderilerek tırın kilidi açılabilir ya da yine kaptan şoför ‘açıl’ komutu göndererek açılabilir. Kaptan şoförün sms’inde, sistem, durulan yerin hedeflenen depo olmadığını anladığından bu sefer direkt açmayacak, genel merkezdeki yetkilinin onayını isteyecek. Kameradan gelişmeleri izleyen yetkili de onay vererek tırın kapısının açılmasını sağlayacak.

Servisle İletişim

Senelerdir kullanılmakta olan bir çözümden daha bahsedelim. Madencilik sektörü olsun, şehir dışındaki inşaat sektörü olsun; dağ başında kullandığınız iş makinesinin arıza vermesi demek, işlerinizin durması, proje takviminizde sarkma ve her geçen gün maliyet demek. Peki, o dev iş makinenizin hiç durmaması için, ‘hastalanmaya’ başladığınızda, çok geç olmadan sıkıntısını merkeze bildirir... ‘Önem alınmazsa, şu kadar saat sonra şu arızayı vereceğim’ diye önceden bildirir... Genel merkez ya da doğrudan servis, bu gelen bilgi doğrultusunda, henüz iş makinesi arıza verip durmadan, gerekli malzemeleri de alarak dağ başındaki iş makinesinin yanına gelse ve mesai saati dışında müdahale ederek arızanın oluşmasını engellesin ve böylelikle iş makinesinin çalışma süresini uzatsa... Mümkün mü? Evet, yıllardır birçok iş makinesinde kullanılabilen bir çözüm. ‘Türkiye’de yaygın değil ama’ dediğinizi duyar gibiyim. Evet, yaygın olmayabilir. Öncelikle nedeni de, bizim satın alma alışkanlığımız, maalesef ilk alım maliyetine endekslidir. Yaşam boyu maliyetini göz önüne genel olarak aldığımız çok söylenemez. ‘İlk alırken ekonomik alalım da’ mantığı yüzünden, ileride oluşacak beklenmedik gelişmeler nedeniyle astarı yüzünden fazla olabiliyor. Bu çözümün satışında da, eğer ‘iş makinesinin fiyatı 1 milyon TL, bu çözüm paketinin fiyatı da 10 bin TL’ denerek ayrıca satılmaya çalışıldığında, görülüyor ki, müşteriler 1 milyon TL’yi verip iş makinesini alıyor; ama ekstra vereceğini düşündüğü 10 bin TL’yi vermeye yanaşmayarak işlerinin durmasının önüne geçecek çözüm paketini almıyor. Bunu gören üreticiler ne mi yaptılar? ‘Bu iş makinesinin bedeli 1 milyon 10 bin TL’ diyerek çözüm içinde satmaya başladıklarında gördükler ki, müşteriler rahatlıkla aldılar. Ayrıca aynı markanın ikinci alımındaki en büyük etkenin bu sunulan çözüm paketinin olduğunu gördüler.

Örnek Başarı

Mercedes’in 50. yılına özel, düzenlediği tüm Türkiye’den 600’ün üzerinde girişimcinin başvurduğu Startup projesinde, ilk 50’ye kalan girişimciler açıklandı ve ödülleri sunuldu. Şimdi sıkı durun; bu ilk 50 startup’ın 15 adedi, neredeyse üçte biri, İTÜ Arı Teknokent’tü yetiştirilen girişimciler. Bu örnek bile, İTÜ Arı Teknokent’in ülkemiz girişimcileri ekosistemine katkısının ne kadar büyük olduğunu göstergesi. Ülkemize katma değeri çok yüksek olan bu girişimcilerimizin yetişmesi, gelişmesi için ortam sağlayan, kaynak sağlayan, büyük emek veren İTÜ Arı Teknokent yönetimine, sektörümüzün de dikkatini çekerek, tebriklerimizi ve teşekkürlerimizi iletıyorum. ■

Orta Doğu, Kuzey ve Sahra Altı Afrika, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetlerinde devam eden bayi yapılanması ile güçlenmeye devam eden Ford Otosan’ın ağır ticari araç

markası Ford Trucks, global büyümesini Avrupa pazarına taşıyor.

Ford Trucks’ın Avrupa yolculuğuna Romanya, Macaristan ve Bulgaristan’da



Macaristan



Romanya



Romanya

‘Fiat Professional’ ile yeniden yapılanan

Fiat, 2017’de büyüme hedefliyor

Fiat, ‘Fiat Professional’ markasını devreye alarak bayilerinin yapılanmasını, satış ekiplerinden, dış cephesine, markanın internet sitesine kadar uzanan yelpazede binek araç sınıfından ayırtırmak için düğmeye bastı.

Fiat’ın ticari araçlarda uzmanlığını güçlendirecek Fiat Professional markasının tanıtım toplantısı Rahmi M. Koç Müzesi’nde gerçekleştirildi. Güçlü bir marka olabilmenin müşteri odağı ve her sınıfa hitap eden güçlü bayi yapılanmasından geçtiğini belirten Fiat İş Birimi Direktörü Altan Aytaç, “Binek ve ticari araç ayrışmasını hedefledik. Yeni yapılanmanın 2017 yılında bize getireceği sinerji ile hafif ticari araç pazarında daha da büyümeyi hedefliyoruz. Genişleyen ürün gamımız ve güçlü bayi teşkilatımız ile Türkiye otomotiv pazarının öncülerinden olmayı sürdüreceğiz” dedi.

İlk beş ayda Fiat Professional tarafında toplam satış adetlerinin 38 bini bulunduğunu belirten Aytaç,



Hasan Erdoğan

Altan Aytaç

2017 yılının planladıkları gibi seyreden bir yıl olduğunu vurguladı. Doblò ve Fiorino’nun yüzde 40’lık pazar payıyla sınıflarının liderliğini sürdürdüğünü ifade eden Aytaç, güçlü ürün gamını müşterilerine sunmanın yanında müşteri odağı ve müşterilerle kurulan ilişkinin önemine dikkat çekti. ■

Tufan Akdeniz’in acı kaybı

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Direktörü Tufan Akdeniz, annesini son yolculuğuna uğurladı.

Tufan Akdeniz’in annesi, Necibe Zümran Akdeniz, 76 yaşında hayata gözlerini yumdu. Necibe Zümran Akdeniz, 4 Temmuz Salı günü Şehitlik Camii’nde kılınan cenaze namazının ardından Karacaahmet Mezarlığı’nda toprağa verildi. Tufan Akdeniz’i acı gününde

meslektaşları ve sevenleri yalnız bırakmadı.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, Otomobil Pazarlama ve Satış Direktörü Şükrü Bekdikhan, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, İkinci El Faaliyetleri Genel Müdürü Osman Nuri Aksoy, Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş, Has Otomotiv Yönetim

Kurulu Başkanı Latif Karaali, Yönetim Kurulu Üyesi Reşat Kara, İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, HTA Satış Müdürü Osman Çoban, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog, Gülsoy Otomotiv Genel Müdürü İsmet Emre Gülsoy, Gülsoy Anadolu Genel Müdürü Serkan Açar, Mengerler Ticaret Bostancı Genel Müdürü Mehmet Yücesan, Bostancı SSH Müdürü Kaya Ercel ve HTA Satış Müdürü Hüseyin Özcan ile çok sayıda bayi yetkilisi, TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Satır, Genel Sekreter Nusret Ertürk, TOFED Başkan Vekili Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Yıldız ile birlikte çok sayıda kişi katılarak Tufan Akdeniz ve ailesine başsağlığı dileklerini ilettiler.

Taşıma Dünyası olarak Tufan Akdeniz ve ailesine başsağlığı dileklerimizi iletıyoruz. ■



2020 hedefine emin adımlarla

Ford Trucks, Avrupa pazarına iddialı girdi

kurdukları güçlü ortaklıklar ile başladıklarını belirten Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, “Açtığımız bayiler Avrupa pazarına yönelik ilk adımlarımız niteliğinde. Yeni nesil Euro 6 Ecotorq motora sahip kamyon ve çekicilerimizin Avrupa pazarında büyük beğeni ile karşılanacağına inancımız tam. Hedefimiz ürettiğimiz her 3 araçtan birini ihraç etmek ve ihracatımızın yüzde 50’sini Avrupa pazarlarına yönelik gerçekleştirmek” dedi.

Avrupa pazarındaki büyüme hedeflerini aktaran Yenigün, şunları söyledi: “Avrupa’nın 3 önemli ülkesinde, bu ülkelerin önde gelen köklü şirketleriyle ortaklığa imza atıp, bayilik çalışmalarımızı tamamladık. Yeni nesil Euro 6 Ecotorq motora sahip kamyon ve çekicilerimizin Avrupa pazarında büyük beğeni ile karşılanacağına inancımız tam.” ■



Bulgaristan



Bulgaristan

Çarpıcı sonuçlar var

Sektör sürücüsüz araca ısınıyor

Sektöre yönelik birçok projeyi, kanaat liderleri ve sektör yöneticileri birlikte hayata geçiren Kaptanlar Kulübü, sürücüsüz araçlara yönelik ikinci araştırmasının sonuçlarını yayınladı.

Sürücüsüz araçlara yönelik ilk araştırmayı 2016 Haziran ayında yapan Kaptanlar Kulübü, ikinci araştırmayı da tamamladı. Kulüp, bu araştırmayla, geçen bir yılda sektörün



egilimini belirlemeye çalıştıklarını açıkladı. Türkiye karayolu yolcu taşımacılığı sektöründe çalışanlar kapsamında gerçekleştirilen araştırmada çarpıcı sonuçlar var. 2016 yılında yapılan araştırma sonucunda, sektörün sürücüsüz

araçların gerekli olup olmadığı konusunda henüz ortak bir kanı oluşturmadığı görülmüştü.

Giderek artıyor

Bu seneki araştırmada, sürücüsüz araçların gerekli olduğuna inanların oy oranı geçen seneye nazaran arttı. 2016’da ankete katılanların yüzde 42,3’ü gerekli olduğuna inanırken, bu seneki oranın yüzde 45’e çıktığı görülüyor. Her ne kadar, gerektiği konusunda bir artış olsa da, gereksiz olduğuna inananların oy yüzdesi, 2017’de de yüzde 50’nin üzerinde. 2016 yılı sonuçlarına göre en çarpıcı değişiklik sürücüsüz araçlara rahatlıkla binilip inilemeyeceği konusunda. Geçen yıldan bu yana bunu belirtenler yüzde 17’ye düşmüşse de araştırmada hemfikir olunan konu: sürücüsüz araçların, kaptan şoförünün yerini dolduramayacağı.

Kaptanlar Kulübü’nün kurucuları Ekrem Özcan ve Kemal Karayormuk, sektörün sürücüsüz araçlara daha olumlu bakmaya başladığını, sürücüsüz araçlarla dünya genelinde yapılan deneme sürüşlerinde yaşanan kazaların çekince yaşadığını ifade ettiler: “Kaza nedenlerinin, ‘güneş ışığından beyaz boyanın gözükmemesi’, ‘sarkan ağaç dalının engel olarak algılanmasından dolayı aracın yolda kalması’ gibi görece basit sebeplere dayanması, kaptan şoföre güven oranını daha çok artırdığına inanıyoruz.” ■

Yüksek yaz sezonu başladı

Yoğun geçecek yaz döneminde araçlarımızı ve personelimizi titizlikle kontrol edelim.

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 • Sayı: 282 10 - 16 Temmuz 2017

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Editorler

Korkut AKIN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü

Ekrem ÖZCAN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D:4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve eklerinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot**

Yayınçılık ve Reklam Pazarlama’ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi kütüba

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL

EDİRNE Hüseyin TOPÇU **DIYARBAKIR Ramazan DEMİR**

SAMSUN Meriç Özdemir

Ekol Yunanistan, Büyümeye odaklandı

Ekol Yunanistan, kuruluşunun beşinci yılında istikrarlı büyümesini sürdürüyor. 2016 yılı 12 milyon Euro ciro ile noktalar, 2017'de 15 milyon Euro'yu aşmayı hedefliyor. Ekol'ün Yunanistan pazarına bugüne kadar yaptığı yatırım miktarı ise 5 milyon Euro'ya yaklaştı.

Ekol Yunanistan'ın faaliyete geçtiği 2012 yılından bu yana cirosunu her yıl yüzde 25



oranında artırdığına dikkat çeken **Ekol Yunanistan Ülke Müdürü Dimitris Batakis**, Lavrio Limanındaki tesisleri geliştirmek için 2 milyon Euro'dan fazla yatırım yapmayı planladıklarını söyledi. Yunanistan'da ulusal dağıtım için Ekol'ün kendi filosunu oluşturmayı düşündüklerini anlatan Batakis, "Yunanistan'da 10. yılımızı kutlarken yaptığımız toplam yatırım, ülkedeki mevcudiyetimize eşdeğer olacak" dedi. ■



Tırsan'dan bir ihracat başarısı daha

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) hazırladığı İlk 1000 İhracatçı Firma-2016 araştırması sonuçlarına göre Tırsan, ilk 500'de yer alan tek treyler markası oldu. Tırsan, geniş ürün gamı, inovatif ürünleri ve 55 farklı ülkeye yaptığı ihracatlar ile sektörüne öncülük etmeyi sürdürdü. Yüzde 100 Türk sermayeli Tırsan gösterdiği bu başarıyla treyler sektöründeki liderliğini bir kez daha ortaya koydu.

Avrupa'nın en büyük treyler üreticilerinden biri konumuna gelen Tırsan'ın ihracattaki bu başarısı milli sanayi için de ayrı bir önem taşıyor. Tırsan, Türk mühendislerinin çalıştığı Ar-Ge merkezi ile Avrupa'nın en geniş ürün gamına sahip firması olarak öne çıkıyor. Tırsan yaratıcılıktaki gücünü; Trailer Innovation 2017 yarışmasında "Trailer Innovation" ödülünü kazanarak göstermiştir.

2017 yılında toplam ihracatını 2016 yılına göre yüzde 25 artırma hedefi olan Tırsan, ihracat cirosunu da 150 milyon \$ olarak belirledi. ■

Ceran Lojistik

20 Tırsan Treyler aldı

İzmir merkezli Ceran Lojistik'in filosuna kattığı 20 adetlik Tırsan Perdeli Maxima Plus treylerlerin teslimatı şirketin merkezinde yapıldı. Ceran Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Öner Ceran, müşterilerinin ve sürücülerinin özellikle Tırsan istediğini belirtti.

2017 yılında Kemalpaşa Akalan'daki lojistik tesisini hayata geçiren ve burada yanıcı ve normal antrepolarını devreye almaya hazırlanan Ceran Lojistik, Tırsan'dan aldığı 20 adet Tırsan Perdeli Maxima Plus treylerle filosunu büyüttü. Treylerlerin teslimat törenine Ceran Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Ceran, Yönetim Kurulu Üyesi Öner Ceran ve Tırsan Satış ve Bayi Yönetimi Koordinatörü Ertuğrul Erkoç katıldı.

60 çekici, 120 treyler

Şirket faaliyetlerine, 30 yıl önce yurtiçi konteyner taşıması yaparak başladığını ve 2004 yılından itibaren uluslararası lojistik alanında hizmet verdiklerini belirten Ceran Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Öner Ceran, 2009 yılında üniversiteyi bitirdikten sonra göreve başlamasıyla yatırımlara tüm hızıyla devam ettiklerini ve filonun tamamına yakınının Tırsan ürünlerinden oluştuğunu söyledi. Geçen 5 yılı antrenman dönemi olarak nitelendiren Öner Ceran, bugün 120 treyler ve 60 çekiciden oluşan bir filoya ulaştıklarını belirtti. ■



SGS Transitnet Genel Müdürlüğüne Mine Kaya getirildi

Hatay RoRo Genel Müdürlük görevinden Mayıs sonu itibarıyla ayrılan Mine KAYA

3 Temmuz 2017 tarihinden itibaren, SGS TransitNet Genel Müdürlük görevini üstlendi.



Mercedes-Benz Actros 1845 Kârlılığımıza katkı sağlıyor

Devnak Lojistik, 7 adet Mercedes-Benz Actros 1845'i filosuna dâhil etti. Devnak Lojistik bu alım ile filosundaki araç sayısını 135'e yükseltti. Firma sahibi Ömer Tekin, "Bu araçların işletme maliyetlerinin düşük olması bizim toplam maliyetlerimizi düşürüyor ve kârlılığımıza önemli bir katkı sağlıyor" dedi.

Mercedes-Benz Türk tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine, Devnak Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Tekin, Mercedes-Benz Türk yetkili bayii Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Çekici Satış Müdürü Onur Güldik ve Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı ise "Mercedes-Benz çekicileri yeni Euro 6 motorlarıyla yakıt ekonomisinde performansını daha da artırdı. 120 bin km'ye çıkan bakım aralıkları ve yüzde 20 oranında düşen bakım maliyeti ile Actros müşterilerimize ticari anlamda büyük avantaj sağlıyor. Yeni araçları Devnak'a hayırlı uğurlu olsun" ifadelerini kullandı. ■

Mercedes-Benz Türk tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine, Devnak Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Tekin, Mercedes-Benz Türk yetkili bayii Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Çekici Satış Müdürü Onur Güldik ve Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı ise "Mercedes-Benz çekicileri yeni Euro 6 motorlarıyla yakıt ekonomisinde performansını daha da artırdı. 120 bin km'ye çıkan bakım aralıkları ve yüzde 20 oranında düşen bakım maliyeti ile Actros müşterilerimize ticari anlamda büyük avantaj sağlıyor. Yeni araçları Devnak'a hayırlı uğurlu olsun" ifadelerini kullandı. ■

Devnak Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Tekin, "Mercedes-Benz Türk ile



Enfes lezzetler

Otokar Atlas ile taşınacak

Kocaeli Körfez'de küçük bir dükkân ile başlayan lezzet yolculuğunu bugün Türkiye genelinde 73 bayi ile sürdüren Göçmen Börekçisi, filosunu 2 adetlik Otokar Atlas ile güçlendirdi. Güçlü donanımı ve teknik özelliklerinin yanı sıra modüler yapıyla da hafif kamyon pazarına yeni bir soluk getiren Düşük işletme giderleri, çevreci ve ekonomik motoru ile kullanıcısına her daim kazandıran; sürüş konforundan güvenliğe birçok yeni özelliğin standart olarak sunulduğu Otokar Atlas'ın teslimat töreni Göçmen Börekçisi Yönetim Kurulu Başkanı İlker Can Dönmez, firma yetkilileri Mustafa Sağlam, Şafak Akın'ın yanı sıra Otokar Bayi Gaziantepi Kardeşler Satış Müdürü Mehmet Özkara ve Bölge Satış Müdürü Çağatay Paça'nın katılımı ile gerçekleşti. Göçmen Börekçisi Yönetim Kurulu Başkanı İlker Can Dönmez, Otokar Atlas'ı, güçlü motoru, düşük yakıt tüketimi ve yüksek performansının yanı sıra düşük bakım giderleri nedeniyle tercih ettiklerini belirtti. ■



Ford Trucks Çekici Serisinde

"0 faiz" fırsatı devam ediyor

Ford Otosan'ın ağır ticari markası Ford Trucks, Temmuz ayında düzenlediği kampanyalarla müşterilerine avantajlı teklifler sunmaya devam ediyor. Ford Trucks Çekici Serisi modellerinde 200 bin TL, 12 ay, yüzde 0 faiz veya 50 bin Euro, 24 ay, faizsiz destekli iki kredi kampanyası Temmuz ayında Ford Trucks müşterilerini bekliyor.

Yakıt ekonomisinde bir önceki modele göre yüzde 8,5 iyileşme sağlayan Ford Trucks Çekici Serisinin bu yakıt tasarrufu bağımsız kuruluşlar tarafından yapılan yol testleriyle kanıtlandı. Ford Trucks, çekici modellerinde gücün yanı sıra frenleme konusunda da önemli iyileştirmeler sağlıyor. Ford Trucks kampanyaları ve modellerle ilgili tüm bilgilere www.fordtrucks.com.tr adresinden ulaşılabilir. ■

Yeni görevi ile ilgili olarak Mine Kaya, "SGS Ailesinin bir parçası olmaktan dolayı mutluluk duyuyorum ve bundan sonraki süreçte SGS TransitNet'in başarılarını devam ettirmek için çalışacağım. Hedefimiz lojistik ve taşımacılık sektörüne çok daha iyi hizmet verebilmek; kesintisiz taşıma ve sınır geçişleri yaratabilmek olacak" şeklinde konuştu. ■



Deneyimli isimlerle

Renault Trucks, yerini güçlendiriyor

Türkiye'de yeni yapılanması ile müşterine daha iyi hizmet sunmayı hedefleyen Renault Trucks, ekibini de güçlendiriyor. Yeni ataması yapılan sektörün tanınan deneyimli isimleri, Renault Trucks Türkiye bünyesinde buluşuyor. Ömer Bursalioğlu, Renault Trucks Türkiye Satış Direktörü olarak görevine başlarken; Şebnem Uygurtürk, Pazarlama Direktörü ve Serkan Karataban ise Satış Sonrası Direktörü olarak Renault Trucks ekibinde yerlerini alıyor.

Ömer Bursalioğlu, yeni yapılanma kapsamında Renault Trucks ile yollarını yeniden birleştirerek Satış Direktörü olarak yeni görevine başladı. Ömer Bursalioğlu'nun ODTÜ'de lisans ve Koç Üniversitesi'nde lisansüstü dereceleri bulunuyor.

Z. Şebnem Uygurtürk ise farklı firmalarda kazandığı deneyimlerin ardından Renault Trucks Türkiye ekibinde yerini aldı ve Renault Trucks Pazarlama Direktörü olarak atandı. İstanbul İngilizce İktisat'tan mezun olan Uygurtürk, İngilizce ve Fransızca biliyor.

Hizmet ve Enerji sektörlerinde farklı firmalarda aldığı görevlerin ardından Renault Trucks Türkiye ile yollarını tekrar birleştiren Serkan Karataban, Satış Sonrası Direktörü olarak görevine başladı. Serkan Karataban'ın İTÜ Makina Fakültesi'nden lisans ve Yeditepe Üniversitesi'nden lisansüstü dereceleri bulunuyor. ■



Sertrans Logistics

Ar-Ge Merkezi

onay aldı

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı adına hepsi profesörlerden oluşan özel bir ekibin denetimlerinde bulunduğu Sertrans Logistics Ar-Ge Merkezi, onay aldı. Sertrans Hadımköy Tesisleri'nde bulunan Ar-Ge Merkezi'nde ilk etapta 25 uzman görev yapacak. 2018 yıl sonuna kadar uzman sayısı 40'ı bulacak. İlk etapta 2016 yılının toplam cirosunun yüzde 1'i Ar-Ge çalışmaları için ayrılırken önümüzdeki yıllarda bu oran yüzde 5'e çıkacak. Sertrans Logistics Ar-Ge Merkezi'nde dijitalizasyon, inovasyon, bulut teknolojileri üzerinden satılabilir yeni ürünlerin geliştirilmesi gibi çalışmalar gerçekleştirilecek.

Sanayi 4.0 çevresinde gelişen değer zincirlerinin doğal olarak lojistik sektöründe de dönüşümü tetiklediğini belirten Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, başarılı bir Sanayi 4.0 yolculuğu için lojistik şirketlerine önemli görevler düştüğüne dikkat çekti. Keleş, bu bakış açısıyla Sertrans Logistics Ar-Ge Merkezi'ni hayata geçirdiklerini hazırlık aşamalarının Bakanlık denetiminden başarıyla geçmesinden dolayı mutluluk duyduklarını belirtti. ■

Temsa Komatsu işbirliği 34 yılda 14.000 makine parkına ulaştı

Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, "Komatsu ile işbirliğinde 34 yılı geride bıraktık. Bu süre zarfında 14 bin makine parkına ulaşarak, sektörün en önemli oyuncularından biri olmayı başardık" dedi.

Türkiye'nin önde gelen iş makinaları üreticisi olan, dünya devi Komatsu'nun 34 yıldır Türkiye distribütörlüğünü yürüten Temsa İş Makinaları'nın Ankara'daki yetkili bayi Delta Makina yeni tesisine taşındı.

Ankara İvedik Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alan 3 bin metrekarelik servisin açılışı, Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, Yenimahalle

Belediye Başkanı Fethi Yaşar, İvedik OSB Başkanı Prof. Dr. Hasan Gültekin, Temsa iş makineleri müşterileri, Delta Makina ortakları ve çalışanlarının katıldığı bir törenle yapıldı.

Tedarikçiden öte çözüm ortağı

Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, "Dünyanın önde gelen üretim ve teknoloji lider markası Komatsu ile işbirliğinde 34 yılı geride bıraktık. Bu süre zarfında 14 bin makine parkına ulaşarak, sektörün en önemli oyuncularından biri olmayı başardık. Daima bir tedarikçiden öte çözüm ortağı olarak varlık gösterme gayreti içinde olduk. Müşterilerimizin işine değer katmak, kazancına katkı sağlamak, tüm Temsa İş Makinaları çalışanlarının ve yetkili servislerimizin en önemli görevi oldu" dedi.

41 yetkili servis, 850 çalışan

Eşref Zeka, Temsa İş Makinaları'nın Ankara ve İstanbul'daki teknik merkezleri, ayrıca Türkiye geneline yayılmış 41 yetkili servisi ve 24 saat tutkuyla çalışan 850 kişilik kadrosuyla büyük bir aile olduğunu vurguladı.

Bayrak yukarı taşınacak

Tutku, esneklik, başarı odaklılık, şeffaflık, netlik ve sorumluluk gibi değerleri ilke edinerek satış sonrası hizmet ve koşulsuz müşteri memnuniyeti sağlamaya odaklandıklarını söyleyen Zeka, "Açılışını yaptığımız yeni tesisimizin bu değerler ve vizyona en iyi şekilde hizmet edeceğinden hiç şüphem yok. Delta Makina bugün bize, işine yatırım yaparak, Ankara bölgesinin önemli

kalelerinden biri olmaya devam edeceğinin, yeni tesisleriyle çitayı daha da yukarılara taşıyacağını mesajını veriyor. Delta Makina'nın ortakları Yılmaz Türkoğlu, Selçuk Dilsiz ve Burhan Beyazova'ya profesyonel çalışma yaklaşımlarından ve markamıza olan katkılarından dolayı nezdinizde teşekkür ediyorum. Markamızın bayrağını dalgalandırmaya devam edecek yeni tesisin Delta Makina ve Ankara'daki müşterilerimize hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

Toplam 3 bin metrekarelik atölye ve servis alanına sahip olan Delta Makina, bölgedeki Komatsu ve tüm Temsa iş makineleri müşterilerine ihtiyaç duyduklarında bakım ve onarım hizmeti verecek. ■



Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka ve Delta Makine Yöneticileri



Kuzey Marmara Otoyolu Paşaköy-TEM Kurtköy Bağlantı Yolu açıldı

Başbakan Binali Yıldırım, projenin tamamlanmasıyla beraber Anadolu Otoyolu'nun, Kuzey Marmara Otoyolu'yla birleştirileceğini, bu sayede Anadolu yakasından Avrupa yakasına transit geçecek ağır vasıtaların şehir içine girmeyeceğini, böylelikle şehiriçi trafiğin rahatlayacağını anlattı.

Kuzey Marmara (3. Boğaz Köprüsü dahil) Otoyol Projesi Odayeri-Paşaköy kesimi işi kapsamında yapılan Paşaköy-TEM Kurtköy bağlantı yolu, Başbakan Binali Yıldırım ve Ulaştırma Bakanı Ahmet Arslan'ın katılımı ile 4 Temmuz Salı günü yapıldı.

Başbakan Yıldırım, bu yolun güzergahında bulunan 3. havalimanının dünyanın en büyük havalimanı olduğunu aktararak, "Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün üzerinden ayrıca demiryolu da, hızlı tren de geçecek. O trenin bir ucu İzmit'e bağlanacak, diğer ucu da karşı tarafta Edirne'ye giden Halkalı'daki hızlı trene bağlanacak. Yani Kanal İstanbul'un üzerinden geçecek, oradan Edirne hattına bağlanacak, sonra da ver elini Avrupa" dedi. Bu yolun yapımı sırasında çevreye de önem verdiklerini aktaran Yıldırım, 90 km'lik ana otoyol ve yan yollarıyla birlikte 200 km'den fazla güzergahta 4 milyona yakın ağaç dikildiğini, 1 milyon ağacın daha dikileceğini, sadece bugünü değil, Türkiye'nin geleceğini de bu yollarla beraber inşa ettiklerini anlattı.

Seyahat konforunu artırıyoruz

UDH Bakanı Ahmet Arslan, "Uluslararası taşıma koridorunun tamamlayıcısı olan bütün projeleri tek tek hayata geçiriyoruz. Vatandaşlarımızın yaşamını kolaylaştırırken, seyahat konforunu artırırken aynı zamanda ticaretin, ekonominin büyümesi, ülkemizin avantajlı konumundan taşıma koridorlarını tamamlayarak yararlanmasında gecemizi gündüzümüze katıyoruz" diye konuştu.

Asya, Avrupa ve Afrika arasında köprü konumunda olan Türkiye'nin taşıma koridorları anlamında hakkının son 15 yıla kadar verilemediğini anlatan Arslan, son 15 yıldır bu yönde çalışmaların yapıldığını, projelerin hayata geçirildiğini aktardı. Bakan Arslan, bu projeler sayesinde ticaretin önündeki engellerin kaldırıldığını, hammadde veya mamulün hedef pazarlara erişiminin kolaylaştırıldığını söyledi.

Paşaköy-TEM Kurtköy Bağlantı Yolu

TEM Kurtköy bağlantı yolu gişe sahasındaki Kuzey Marmara Otoyolu Paşaköy-TEM Kurtköy bağlantı yolu Anadolu Otoyolu'nu Kuzey Marmara Otoyolu'na bağlayacak. Toplam 11,5 kilometre uzunluğundaki yol, özellikle İstanbul'u transit geçen ağır vasıta trafiğini, Sultanbeyli-Kurtköy mevkisinden Kuzey Çevre Otoyolu'na doğrudan bağlayarak, zaman ve enerjiden tasarruf sağlayacak. Ayrıca bağlantı yoluyla Sabiha Gökçen Havalimanı ile yeni yapılan 3. havalimanı ve mevcut Atatürk Havalimanı birbirine bağlanmış olacak. ■

Düşük yakıt tüketimi ve yüksek konforu ile bu maratonun kazananı siz olursunuz



Gücü ve performansı, TEMSA'ya özgü konfor ile harmanladık. Uzun yollar için özel güvenlik sistemleriyle tasarladığımız MARATON, çevre dostu motoru ve tasarruflu yakıt tüketimiyle hem çevrenizi hem cebinizi rahatlatacak.

temsa.com