

Türkiye’de ve Gelişmiş Ülkelerde Ulaştırma Politikalarının Eğilimleri -5-

Trenlerin ve altyapının performansının ölçülmesi için; Haziran 2005’ten beri yüksek hız sürüş testleri yürütülmekte olup birçoğu ticari hizmetlerin yük koşullarını sağlayacak şekilde yüklenmektedir. Yüksek hız testleri ilk olarak Tohoku Shinkansen’in Sendai-Kitakami kesitinde yürütülmüş olup Morioka’dan Akita’ya Akita Mini-Shinkansen hattında Fastech 360Z testine ilave olarak Fastech trenleri Morioka-Hachinohe arasında test edilmiştir. Testler; sürüş performansının değerlendirilmesi, çevresel etki değerlendirmesi, geçiş testi, kuplaj denemeleri ve sürüş dayanıklılığını içermektedir.

2 Fastech 360 treni prototip olarak geliştirilmiş olup amaç, yüksek hızlarda ortaya çıkan durumlar için bir tanım getirmek ve geleceğin konforlu yolculuğu önerisini geliştirmek için 360 km/saat hızlı trenler tasarlamaktır. Fastech 360S’ in 8 aracı Tip E954’ te resmi olarak tasarlanmıştır. Bu tasarım; her uçta birer tane ve ortada da 6 tane motorlu araçtan oluşan bir yük vagonuna sahiptir. Etkinliklerinin karşılaştırılması için iki farklı burun tipi test edilmiştir. İlave özellikler panoları da içermekte olup bu elemanlar; deprem ya da toprak kayması gibi acil frenleme durumlarında dayanım kontrolü için ilave aerodinamik çekim için aracın üst kısmına yerleştirilebilirler.

Üç farklı çekiş paketi test edilmiş olup her bir sistem bir motor aracı çiftiyle bağlanmıştır. Kurlardaki sürüş kalitesini arttırmak için araçlar hava yayları



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Ekipmanın diğer önemli elemanları; Fastech 360S’teki ile aynıdır.

Optimizasyon...

Shinkansen güzergahlarındaki stabilizeyi sağlamak için Fastech 360Z’nin dingil aralığı Fastech 360S’de olduğu gibi 2500 mm’dir. Bu; halen Mini-Shinkansen güzergahlarında işletilmekte olan Komachi trenlerinin E3 serilerindeki 2250 mm’lik dingil aralığı ile karşılaştırılmaktadır. Dönüştürülmüş kesitlerdeki küçük çaplı kurlarda oluşan yanıl kuvvetleri düşürmek için Fastech 360Z, ayarlanabilir yalpalama kuvvetlerinde yalpalama söndürücüleriyle donatılmıştır. Yüksek kurb performansı aynı zamanda Fastech 360Z’de dingil kutuları ve hava yaylarının boyuna mesnet rijitliklerinin optimizasyonu ile sağlanmaktadır.

Hat kesimi gürültüsünün büyük bir bölümü için mevcut toplama hesapları; Shinkansen trenlerine göre geliştirilmiştir. JR East; diğer tiplerdeki tren başına iki pantograf yerine her bir trene bir pantografla mevcut bir toplama sistemi geliştirmiştir. Aynı zamanda yeni birçok bölümlü temas çubuklu düşük gürültü pantografı geliştirilmiştir. Her bir bölüm bir yay (p41) tarafından desteklenmekte ve

pantograf başı genişliği boyunca temas kablolarında dikey yalpalamalardan dolayı genişleşip büzülmektedir. Bunun; yüksek hızlarda başarılı, istikrarlı bir bağlantı olduğu ispatlanmıştır. Fastech 360 trenlerindeki çekme ekipmanı, yüksek güçlü, düzenli ve ağırlıkta hafif elemanların farklı çekme motorları ve soğutucularla kombinasyonunu kullanmaktadır. Her üç aşamalı emme motorlar ve daimi mıknatıslı eş zamanlı motorlar test edilmiştir. Şimdiye kadar test edilen bütün sistemler; performans standartlarını gerektirmiş ve halihazırda mukavemetleri, hizmet edebilirlikleri ve maliyetleri değerlendirilmektedir.

Özel ekipmanlar...

Fastech 360 trenleri; kapsamlı bütünsel bilgi kontrol ağı özelliğine sahiptir. Bu sayede; yüksek hız aralıklarındaki bağılayıcılıkları en üst seviyeye çıkartılabilmektedir. Tekerleklerin çıkma yada kayma durumuna karşılık her bir dingile optimum döndürme momenti ve frenleme gücü uygulanmaktadır.

Yüksek hız kaynaklı olarak bojilerdeki ve boji elemanlarındaki yük artışı ile başa çıkmak için, JR East 1993 yılında 425 km/saat hızı yakalamış STAR21 test trenlerinden sağlanan boji şasesi ve dingil dizisini tasarlamıştır. Aynı zamanda; daha yüksek kuvvetleri karşılamak için yeni tip bir fren vitesi, yeni bir dingil mil yatağı ve şanzıman tipini içeren özel ekipmanlar geliştirilmiştir. Bu çift sarmallı vites kutusu; dönem momenti boyunca hiçbir eksenel kuvvet üretmemekte olup konvansiyonel bir sarmal vitesi yerine çekme kuvveti ve gürültüyü düşürmek için kullanılmaktadır.

Güvenilirlik...

Fastech 360 trenlerinin yapımından önce dahi, boji

ekipmanının güvenliğini yeterliliğinin sınanması için 600 bin km’lik taşıma ile dayanıklılık testi gerçekleştirilmiştir. Aynı zamanda yüksek hızlarda işletimde bojilerin ve ilgili elemanlarının durumunun kontrol edilmesi için bir performans gözleme sistemi geliştirilmiştir. Bu; şanzımandaki uygun olmayan koşullar gibi dingil çekimlerinde titreşim ve ısı değişimlerinde anormallikleri saptamak için uygun bir yöntemdir.

Mayıs 2009’da hizmet edebilirlik ve dayanımın kontrol edilmesi için gerçekleştirilen test programının bir parçası olarak, bojiler ticari hizmetlerde toplamda yaklaşık 600 bin km’lik bir taşıma gerçekleştirmiştir.

400 km/saat’e varan birçok test sürüşü sayesinde, bu hız aralıklarında herhangi bir güvenlik endişesi olmadığı teyit edilmek durumunda kalmıştır. Dingil yükleri, yatay kuvvetler ve derayman etkisinin hepsi belirli bir izin verilebilir ve tolere edilebilir aralıkta kalmaktadır.

Hayata geçirildi...

Başlangıçta; JR East yapısal bir ihtiyaç olarak depreme meylli bir bölgedeki güvenlik operasyonlarına ağırlık vermiştir. 2004 yılında Niigata Chuetsu depreminde Joetsu Shinkansen’ in deraymanına karşılık, trenlerin daha hızlı durdurulması, acil fren sisteminin daha hızlı devreye girmesi ve güç çekiminin kesilmesi için geçen zamanın düşürülmesi için adımlar atılmıştır. Aynı zamanda; trenin raydan çıkmasını önlemek için her bir bojiye yerleştirilen bir L profilili kılavuz geliştirilmiştir. Bu özelliklerin hepsi, şimdilerde ticari hizmet veren Shinkansen trenlerine adapte edilmiştir.

Hepinize, sağlıklı huzurlu mutlu bir hafta dilerim. ■



salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Salim Altunhan

Otobüsçüyü savunun, betonu değil!

Birkaç kez yazdım, gündemde değil diye burun kıvrıldılar. Ama şimdi hem yeni otogarlar hem de daha işlevlisi için herkes ağız birliği ediyor. İşte, otobüsçünün en büyük derdi bu. Kimse, kimseyi dinlemiyor, kulak vermiyor. Hep bana, rab bana diyenler, kişisel çıkar peşinde koştukları için sektörün genel çıkarlarını gözetmiyor.

Kaç defa yazdım, İstanbul Otogarı yetersiz. Bunu herkes biliyor, çıkalım şimdi, perondaki otobüslerin bütün kaptanlarına soralım: Bakalım kaç memnun otogardın, kaç değil. Yolculara da soralım, ama onlara otobüsteyken gidiş gelişlerindeki durumu soralım, çünkü onlar toplu ulaşım aracı tramvay açısından bakıp memnun olduklarını söyleyebilirler.

Tekerleği dönmeyen, profesyonel yönetici bir arkadaşımız, Kayseri otogarıyla ilgili olarak çok önemli noktalara temas etmiş. Girişi çıkışına dikkat çekmiş. İstanbul Otogarının bırakın bayramları ve özel günleri, hafta sonlarında bile girişi çıkışı çile çektiyor. Perondan aynı anda kalkan otobüsler çıkışta kuyruk oluşturuyor ve bir saati bulan gecikmeler yaşanıyor. Hele bir de yağmur yağıyorsa, kar tutmuşsa yolları, daha da uzun oluyor çıkış süresi. Bunun bir de gelişi var.

Hafta başında, pazartesi sabahı gelip işe yetişecek hemen bütün yolcu işine gecikiyor. Çünkü otobüs otogara giremiyor. Yolda inse bir dert, inme bir...

Otogarın yeri ulaşım için çok önemli. Üçüncü Boğaz Köprüsü mecburi istikamet olunca yol daha da uzadı. Demek ki bazı şeylerin değişmesi gerekir. Zorunlu güzergaha yakın, girişi çıkışı kolay, altyapısı tamamlanmış, toplu taşımaya yönelik raylı sistemin olduğu yeni birkaç otogar olmalı İstanbul’da.

Sizin aklınız alıyor mu? Türkiye’nin ana ulaşım sistemi karayolu, ama İstanbul’da bir otogar var. Havaalanının bile üç tane olduğu dünya şehrine bir otogar yeter mi? Kulaklarınızı şimdi bu ve buna benzer önerilere tıkıyorsunuz, ama yarın sizin aklınıza gelmiş gibi, sanki yeni bir fikrimiz gibi çıkarsınız ortaya.

Bu arada, deprem fırtınası yaşanıyor özellikle Çanakkale ve civarında. İstanbul Otogarının sağlamlığına, beton kalitesine bir şey demiyoruz. Birileri, nedense, otogarın çok sağlam olduğunu söylüyor da... Varsın sağlam olsun, bize hizmet veremedikten sonra isterse en güçlü ve en güzel olsun. Hani, boyu değil işlevi derler ya, bilirsiniz... Betoncu değil işe yarayıp yaramaması önemli otogarın. ■

UITP Türkiye Konferansı yapıldı

Toplu taşımacılığın kalbi Kayseri’de attı

“Toplu Taşımacılıkta Reform ve Kurumsallaşma” konulu Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği (UITP) 7’nci Türkiye Konferansı Kayseri’de, Kadir Has Kongre ve Spor Merkezi Erciyes Salonu’nda yapıldı.

Konferansa Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, UITP Genel Sekreteri Alain Flausch, UITP direktörleri, belediye başkanları ve ülkemizin çeşitli illeri ile yurtdışından 300’den fazla sektör temsilcisi katıldı.

Büyükşehir Belediyesi Ulaşım AŞ Genel Müdürü Feyzullah Gündoğdu konferansın açılışında yaptığı konuşmada; 2016 yılında otobüs hatları ve otobüslerin yeniden elden geçirilmesiyle yeni bir reform çalışması başlattıklarını vurguladı. Gündoğdu, şu an ayda 9 bin km yol yapan otobüslerin yeni sistemle yaptıkları km’yi aşama aşama 2020 yılında 6 bin 500 km’ye düşüreceklerini, bunun da verimliliği artıracağını kaydetti.

UITP Genel Sekreteri Alain Flausch, dönüşüm ve reform çalışmalarının kolay olmadığını ve tartışmalar yaşandığını;



ancak bunlara rağmen reform çalışmalarına devam edilmesini gerektiğini vurguladı. Flausch, tüm katılımcıları ve belediye başkanlarını Mayıs ayında Kanada’da düzenlenecek UITP Dünya Toplu Taşımacılık Zirvesi’ne davet etti.

ÖNCÜLÜĞE DEVAM EDECEĞİZ

Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik de UITP Türkiye Konferansı’nın ikinci kez Kayseri’de

yapılmasından duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Çelik, “Minibüsleri kaldırmayı başaran bir şehriz. Bu da toplu ulaşım için bir reformdur. Kayseri’deki toplu ulaşım da gelir paylaşımını sağladığımız havuz sistemi de bir reformdur. Raylı sistem ağını genişletme çalışmalarımız sürecektir. Doğu-Batı hattına ilave olarak kuzey-güney hattını da başlayacağız. Kayseri’de banliyö hattı da kuruyoruz. Bazı ilçelerimizin şehir ulaşımını banliyö ile yapacağız. Toplu taşımada elektrikli otobüsleri kullanmaya başlayacağız. Toplu taşıma hatlarını yeniden planlayarak, bir yerden bir yere taşımacılıktan çıkıp her yerden her yere taşımacılık anlayışına geçeceğiz.2017 yılını Kayseri’de Ulaşım Yılı ilan ettik” dedi. ■



Denizlerde binlerce kilometre gidebilen bir otobüs biliyor musunuz?

ANADOLU ISUZU KÜÇÜK OTOBÜS İHRACATINDA 12. KEZ ŞAMPİYON!

www.isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye
instagram.com/isuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 152 (479)

ISUZU

Yönetmelikte yolcu taşımacılığı değişiklikleri

Geçen hafta, Yönetmelik değişikliklerinin hangi anlayış ve esaslarla yapılması gerektiği üzerinde durduk. Bu hafta, yolcu taşımacılığına ilişkin özel hususlar üzerinde duralım.

Önce mevcut belgeler

Yolcu taşımacılığı otobüs ve otomobillerle yapılıyor. A otomobil taşımaları yurtiçi ve yurtdışı şeklinde belgelendiriliyor. Otobüsle taşımalar ise tarifeli-tarifesiz ve yurtdışı-yurtiçi şeklinde ayrılıp belgelendiriliyor. B1 uluslararası tarifeli yolcu taşımacılığı belgesi için 150 özmal koltuk ve 100 bin lira işletme sermayesi aranıyor. B2 uluslararası tarifesizde 90 koltuk ve 50 bin TL gerekiyor. D12 yurtiçi tarifeli de yine 150 koltuk, ayrıca 60 bin TL lazım. D2 yurtiçi tarifesiz 75 koltuk ve 30 bin lira gerektiriyor. D4 için bir otobüs ve 5 bin lira yeterli oluyor. Ticari olmayan B3 ve D3 için bir otobüs yeterli.

Belge almanın zorlaştırılması

Bazılarınca önerilen bu husus için gerekli özmal koltuk kapasitesinin arttırılması, işletme sermayesinin arttırılması ve belge ücretinin arttırılması gibi seçenekler sunuluyor. Bunun eski belgelere uygulanmasıyla doğacak itirazları önlemek için sadece yeni belge alacaklara uygulanması isteniyor. Niyesi ise belirtilmiyor. Apaçık belli ki ‘ben mevcut rakiplere üstünlük kurup başarılı olamıyorum, rakiplerimi azaltın’ denmiş oluyor. Eskilere uygulanmaması eşitlik açısından mümkün değil. Dolayısıyla bir kısmı bunu sağlayamayıp batacak. O zaman ‘küçükler batsın, ben kalayım’ oluyor. Şartları belirlemede önemli olan yeterliliktir.

Bir yeterlilik anısı...

B belgeleri öncelerde sadece yurtdışına taşıma yapabiliyordu. Bunun eleştirilerinde “B1 belgesiyle Sofya’ya, Üsküp’e, hatta Avrupa’nın uzak kentlerine tarifeli taşıma yapmaya yeterlisiniz, ama Edirne’ye yeterli değilsiniz” deniliyordu. Bu yeterlilik iddiası haklı görülüp tüm yurtdışı belgelere kendi alanında yurtiçi faaliyet serbestliği getirildi. B1 belgesiyle artık yurtiçi tarifeli, B2 belgesiyle de yurtiçi tarifesiz taşıma yapılabiliniyor. Sadece B1 ve B2 belgesi alınarak tüm taşımaların yapılması mümkün. Buna rağmen belgelerin birleştirilmesi, azaltılması talepleri sürdü. Acaba niye?

Taşıt kullanımı

Belge birleştirmenin birkaç amacı olabilir. Örneğin; B1 ve B2 için gerekli toplam 240 koltuk yerine daha az koltukla bu taşımaları yapabilmek... Ancak böyle bir amaç yok. Aksine özmal koltukta artış isteniyor. İşletme sermayesi için de aynı şey geçerli. Keza iki ayrı belgeye çok belge ücreti vermek yerine daha az belge ücreti düşünülebilir. Bu da söz konusu değil. Bir de iki belgeye iki kağıt yerine tek belgeye tek kağıt kullanımı gibi bir çevrecilik akla gelebilir, ama bu da değil. Böyle bir isteğin tek amacı mevcut taşıtlardan daha fazla istifade etmek olabilir.

Madde 26 ve 30

Yönetmeliğin 26’ncı maddesi, taşıtların sadece bir yetki belgesine kaydedileceğini belirtiyor. Dolayısıyla taşıtlar sadece bir belge ile kullanılabilir. İlk Yönetmelikte bu kural aynı adla mevcut olmakla birlikte sadece bir belgeye kayıt değil, sadece bir kişinin belgelerine kayıt şeklindeydi. Bu değişiklik niye yapıldı, pek anlatılmadı.

Birinci seçenek, aynı özmal taşıtların farklı belge alımında asgari özmal olarak kullanımını engellemek. Ancak bunu özmal taşıtların sadece bir belgede asgari özmal sayılabileceği kuralıyla sağlamak mümkündür. İkinci husus, aynı özmal farklı belgelere yazıp karşılığında her belgede farklı sözleşmeli taşıt kaydetmenin önlenmesi olabilir. Bu da yine, bir belgede sözleşmeli kaydıyla çözülebilirdi. Böyle yapılıaydı, taşıtlar aynı kişinin farklı belgelerine kaydedilip kullanılabilirdi. Yönetmeliğin 30’uncu maddesi, taşıtların sadece kayıtlı olduğu belgede kullanılmasını zorunlu kıyor. Ancak aynı kişinin farklı belgelerine kaydedip kullanma anlayışı zaten var idi.

Bayram genelgeleri

Bayramlarda, B1 ve D1 sahiplerine başkalarının B2 ve D2 belgelerine kayıtlı taşıtları sözleşme ile kullanma izni veriliyor. Peki, kendi B2 ve D2’sinde kayıtlı olanlar ne olacak? Yönetmeliğe göre bunları kullanamaz. Başkalarının B2 ve D2’sindeki taşıtlara kullanma izni veren genelge, kendi B2 ve D2’sinden söz etmiyor. Kullanılacak olsa, kendisiyle mi sözleşme yapacak? Böyle gariplik olur mu? Yani bir kimsenin kendi belgelerindeki kayıtlı taşıtları kullanamaması garip değil mi?

Başka yeterlilik bakışları

Yeterlilik nedeniyle B1’lerin D1’i,

B2’lerin D2’yi kapsaması kabul edilmişti. Peki, koltuk adedi ve sermaye dahil, B2’nin üstünde olan B1’ler neden B2’yi yapamasın? Aynı şekilde yeterliliği D2’den fazla olan D1 neden D2 taşımacılığını yapamasın. Böyle olunca, B1 belgesi olanlar B2, D1 ve D2 dahil tüm taşımaları yapabilecek. Yani bir nevi genel belge. D1 de tüm yurtiçi belgesi olacak. Eğer B2 ve D2’ler eksiklerini tamamlarlarsa, onlar da genel belge olabilirler. Tabii, B1 için 90 ve D1 için 75 koltuğa düşülürse hiçbir ek şart olmadan B2 ve D2’ler de genel belgeye dönüşebilir. Böyle olursa biri yurtiçi ve dışı, tarifeli ve tarifesiz B belgesi, diğeri de yurtiçi tarifeli ve tarifesiz D belgesi... Tabii, bu anlayışla F1’ler de F2’ye dönüşebilir ki, genel adı F olur.

Bireyselle belge...

Taşımacılık için asgari gereklilik nedir? Sadece bir taşıtla taşımacılık yapılabilir mi? Grup taşıma ve kısa mesafe tarifeli taşıma için: Evet. Bu, bir taşıtın yetmeyeceğini düşünenler bu taşımacının iki tane de sözleşmeli taşıt kaydedebileceğini düşününler. Pek çok bireysel otobüşü belirli bedeller ödeyerek B2-D2 belgelerine kaydını yaptııp işini bağımsız olarak yürütüyor mu? Bunların bekenden kendilerinin belge alabilmesi değil mi? Bu mantıkla tarifeli taşımacılıktaki karmaşık hat sayısı düzeni yerine her özmala bir hat uygun olmaz mı? Bir taşıtla bir hat çalışmaz diyenler, sözleşmelileri de düşününler.

D4 belgeleri

Artık büyükşehirlerde bunların yapacağı ilîçi taşıma yok. Gelecekte, büyükşehirler arttığında ilîçi taşıma yapılabilecek iller daha da azalacak, belki de bir gün tükenecek. Bu nedenle artık bu belgeler sonlandırılmalı. Bunlarla yapılacak şehirlerarası taşımalar, D1 ve D2’lere kaydolarak yapılabilir. Keza benzer şey faaliyet türüne göre D1 veya D2’ye kayıtlı ilîçi içinde düşünülmeli. Akla D4’lerin 25’ten küçük olup D1’e kaydedilemeyeceği gelebilir. Bu 25 kuralı zaten lüzumsuz. Şu anda 25-30 koltuklu araçların D1’e kaydı mümkün. Siz hiç böyle araç görüyor musunuz? 25’in altını da serbest etseniz, sadece D4’lerin çalıştığı kısa hatlarda kayıt mümkün olabilir.

Büyükşehirlerarası taşıma

D4’ler komşu iki büyükşehir arasında sadece şehirlerarası (iller-arası) taşıma yapabiliyor. Peki, bunu belediyeler de yapıp yaptırabilir mi? İki komşu belediyeden her birinin sınıra kadar yolcu getirip yolcuları birbirine aktardıklarını düşünelim... Bunun kurala aykırılığı var mı? Yok. Bakanlık yetkisindeki belediye dışı alanlara çıkıyorlar mı? Hayır. Öyleyse karşılıklı anlaşarak aktarma yapmaksızın birbirlerinin alanlarında devam etseler ne olur? Zaten D4’lerin adı geçen taşımayı yapmasına komşu büyükşehirlerin izin vermesi gerekiyor. Farz edin ki, kendi taşıtlarına karşılıklı izin verdiler. Bu anlayış kabul edildiğinde komşu büyükşehirler arası taşıma sorunu çözülmüş olacak.

Ortak taşıma ve organizatörlük...

Yük taşımacılığındaki organizatörlük belirli bir yükün taşınması işini yapabilir. Yolcuda bu yok gibi. Sadece asker taşımaları, büyük maçlarda taraftar taşımaları veya kurvaziyer gemilerin yolcu taşımalar, belki böyle görülebilir. Büyük limanlar büyükşehir alanlarında olduğuna göre bunlar belediye izinli taşıta ihtiyaç duyar. Gerisi de büyük ihtimalle grup taşıması, yani D2 işi olabilir.

Taşımada sorumlu net biçimde belli olmalıdır. Bu da bileti tanzim eden taşımacıdır. Ortak taşımada bileti kimin adına tanzim edilecek? Ancak ortaklık yapacak olanlar, bir araya gelip bir taşıma şirketi kurarlarsa yapılacak taşıma zaten ortak olur. Bunun ötesinde ‘hepsi ayrı ayrı taşımacı olarak dursun, birbirlerinin araçlarını kullansınlar’ olmaz. Birbirlerinin taşıtlarına yolcu vermek isteyen taşımacılar acentelik belgesi alıp birbirleriyle acentelik sözleşmesi imzalayabilirler. Acente olarak belirli bir taşımacı adına bileti tanzim edip o taşımacıya yolcu verebilirler. Tabii ki, her taşımacı kendisi dışındaki on taşımacıya kadar bu işi yapabilir. Böylece diğer on taşımacı acente olarak bir taşımacıya bileti kesip taşıma yaptırabilirler.

Tanım düzeltilmesi...

Yönetmelikte şehirlerarası taşıma tanımı var, ama şehir-kasaba tanımları yok. Kaldı ki taşımanın şehirden şehre olması gerekmez. Yerleşim olmayan bir yerden yerleşim olmayan başka bir yere de taşıma yapılabilir. Bu nedenle şehirlerarası taşıma yerine illerarası taşıma tanımlanıp bu kavram kullanılmalıdır. ■

Otobüsçülük deyince akla, sadece şehirlerarası taşımacılık gelirdi. Pek çok kişi için hala öyle de olabilir, ama çok şey değişti. Öncelerde, bugün grup taşıma denen ve gezi, düğün-dernek, maç gibi organizasyonlara da şehirlerarası otobüsler kiralanırdı. Benim yolcu taşımacıları ile çalışmaya başladığım 1996’da bile çok fazla turizm veya grup taşıma firması ve otobüsü yoktu.

Bugünkü durum

Bilindiği gibi, yurtiçi-yurtdışı, tarifeli-tarifesiz yolcu taşıma ayrımı var. Bugün, bu taşımaları yapan belge sayılarına baktığımızda uluslararası tarifeli 71, uluslararası tarifesiz ise bunun dört katından fazla, 312. Yurtiçine geldiğimizde şehirlerarası tarifeli firma sayısı 348, tarifesiz ise bunun beş katından epey fazla, 1945. Yani dengeler tarifesiz taşıma yönünde hızla değişiyor. Buna rağmen otobüsçülük sektörü hakkında en çok ses, hala tarifeli taşımacılardan çıkmaya devam ediyor.

Biraz kavgaya mı?

Öncelerde herkes kendi işini yapıyor, başkasının-kine pek karışmıyordu. Şimdi biraz da her ikisindeki daralmanın da etkisiyle herkes alanını genişletmeye çalışıyor. B1 ve D1 tarifeli taşıma belgesi sahipleri kendi belgelerinin gücünden de hareketle B2 ve D2 belgeli taşımaları da yapabilecek şekilde belge tanımlarının genişletilmesini istiyor. B2 ve D2 belge sahipleri ise kendi taşımalarının biraz gevşetilmesiyle iş alanlarını genişletmek peşinde.

Uluslararası taşımalar

Gerek B1 belgesiyle yapılan tarifeli taşımalar gerekse B2 belgesiyle yapılan grup taşımaları artık oturmuş durumda. Çeşitli anlaşma ve sözleşmeler bunları bağlıyor. Ülkemiz taşımacılarının Bakanlığı ikna ederek dahi bir şeyleri değiştirmesi çok zor. Aksi halde mevcut uluslararası düzenin dışında kalınır.

Yurtiçi taşımalar

Bugünkü mevzuat hazırlıkları sırasında tarifeli taşımaların pek bir büyük değişim olmadan gerçekleştirildiğini düşünüyorum. Grup-turizm taşımalarında ise yine o günün anlayışında ısrar edildi. Örneğin, tarifesiz yolcu taşıma tanımı... Uluslararası taşımalar için bu tanım kanaatimce doğru. Peki, ya yurtiçi için? Bu tanımda bu taşımaların arzı veya mekik sefer esasına göre yapılması var. Mevzuat hazırlığı sırasında yurtiçinde bunlara bağlı kalınamayabileceğini söylediğimde

Tarifeli mi, grup taşıması mı?



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

tepki çektiğimi hatırlıyorum. Yine bu tanım içinde grup yolcudan söz ediliyor. Ayrıca grup yolcu tanımı da var. Peki, net olarak sadece bir grup olacağı yazılı mı? Pek net değil, ama anlayış gereği böyle.

Grup-bireysel yolcu

Grup deyince, insanın aklına birden fazla kişi geliyor. Bu birden fazla kişinin illa tarifesiz bir seferle gitmesi gerekmiyor. Bunlar tarifeli bir taşıta binerek seyahat edebilirler, ama her biri bireysel olarak değerlendirilir, bileti gerekir. Araçlarında kendi grupları dışındaki gruplar veya bireyler de olur. Buna karşılık bir taşıtta başkalarıyla seyahat etmek istemeyen bir kişi bile tarifesiz grup taşıması hakkından faydalanabilir. Burada bir başka belirleyici de belirli bir zaman ve güzergah tarifesine tabi olmayı kabul edip etmemektir. “Başkalarıyla gitmeyeyim, onlara tabi olmayayım” derseniz, kendinize tarifesiz bir sefer tutarsınız.

Birden fazla grup

Her ne kadar tanımında tek bir gruptan söz etmiyorsa da tarifesiz taşımacılıkta sadece bir grup esastır. Birden fazla grup ise ortak seyahatini tarifesiz seferde yapar. Tabii, bunların dışındaki grup ve kişileri de kabul ederek. Yani tarifeli sefer aslında bazılarının, hatta çoğunluğunun tek kişiden oluştuğu, bazılarının ise bilinen anlamda olmak üzere birden fazla grubun bulunduğu yolcuların seyahatidir. Yani tarifeli sefer bir karmadır. Bu karma özelliğin bozulması, bu hakkın tarifesizlere de verilmesi karmaşa doğurur. Kimin hangi tür seya-

hatle gideceği, gitmesi gerektiği bilinmez olur.

Nasıl grup oluşacak?

Bir grubun nasıl oluşacağı bellidir. Bunu birileri yapar. Bu, bir arkadaş grubunun lideri veya profesyonel bir organizatör olabilir. Keza bir grubun tarifesiz seferde nasıl buluşacağı da bellidir. Bunlar kendi aralarında ve/veya otobüşçüyle görüşerek belirli saatlerde, gerekirse belirli yerlerde taşıta binerler. Peki, ya birden fazla grup aynı otobüste nasıl buluşacak? Bunun tek yolu vardır: Otobüşçünün duyuru yapması. Bunun da şekli şu olabilir: Şu gün, şu saatte, şu güzergahtan, şuralara grup taşıması yapılacaktır. Bu şekilde duyurulan taşımaya ise tarifesiz grup taşıması demek mümkün değildir. Bu, apaçık tarifeli taşımadır.

Bir kaçış var...

Bu şekilde yapılacak tarifesiz taşıma ile otogar zorunluluğundan kurtulunmuş olunur. Buna da bağlı olarak yolcular otogara gelmeden kararlaştırılacak uygun yerlerden tarifesiz taşımacı tarafından alınacaktır. Yani kapıdan kapıya hizmet esası gelmiş olacaktır. Bu, pek de kötü bir şey olmayabilir. Ancak yapılan iş özünde tarifeli taşıma olduğuna göre bu hakkın, en azından tarifeli taşımacıya da verilmesi gerekir. Yani tarifeli taşımacı da bileti alanların yerlerini kaydedip şehiriçinden onları toplayabilmelidir. Yoksa bu hakkın sadece tarifesizde olduğu çok teorik kalır. Buna kimseyi inandırmak mümkün değildir.

İstisnalar...

Küçük bir grubun büyük bir araçla taşınması gündeme gelebilir. Bir kişi dahi olsa parasını vererek bunu isteyebilir de... Ancak isteğin ötesinde küçük gruba uygun araç yoksa ya da büyük araca uygun büyük grup yoksa küçük grubun büyük araçla taşınması gerekebilir. Özellikle yoğun yaz aylarında böyle istenmeyen durumlar olabilir. Böyle hallerde kendiliğinden olacak birden fazla gruba ilişkin talebi taşımacının birleştirmeyi teklif etmesi kabul edilebilir. Gruplar da kabul ederse, bu olabilir. Hatta binme ve inme yerleri de farklı olsa bile. Ancak bu bir istisna kabul edilmek zorundadır. Her zaman tekrarlanan çok fazla grup hali tümünden kural dışına çıkılması demektir. Bu nedenle daha öncelki bir yazımda tamamen tarifeli sefer haklarına tecavüz etmemek için en fazla iki grup demiştim. Belirtiyim ki, tarifesiz seferlerde grup bir kişi de olabilir, arzi ve mekik sefer normları dışına da yurtiçinde çıkılabılır. ■



Gelecek, çok yakında!

NEOPLAN



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Yönetmelik Taslağı

TOFED Genel Başkanı Birol Özcan ile Ulaştırma Bakanlığı'nda, geçen hafta, bir dizi görüşmelerde bulunduk. Önce Sayın Nurhan Tüfekçioglu'nun başkanlığında, Türkiye-Sırbistan Karma Ulaştırma Komisyon Toplantısı'na katıldık. Türkiye ve Sırbistan arasındaki yolcu ve yük taşımasında yaşanan sorunlar ve çözüm yolları görüldü.

Yönetmelik değişikliğine yönelik Çalıştayda belirlenen görüşler çerçevesinde, Bakanlığın görüş ve düşüncelerini almak üzere Müsteşar Yardımcısı Sayın Şaban Atlas, Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Sayın Saim İliçoğlu ve Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Mahmut Gürses'i ayrı ayrı ziyaret ettik. Sayın Şaban Atlas'a, gerçekleştirdiğimiz Çalıştay toplantısının devamına yönelik talebimizi ilettik.

İkinci Çalıştay talebi

1'inci Çalıştayın, TOFED'in öncülüğünde, diğer federasyon ve derneklerin katılımı ile hazırlandı. Yönetmelik değişikliğinin tartışıldığı bir toplantı olduğunu ifade ettik. Bu sefer Bakanlığın hazırlıklarını sürdürdüğü Yönetmelik taslağının değerlendirileceği bir Çalıştayın daha gerçekleştirilmesini istedik. Bu konuda üç yetkili ile mutabık kaldık. Belli bir tarih üzerinde henüz netlik oluşmadı, ama yaklaşık iki aya kadar Yönetmelik taslağının hazırlanacağını düşünüyoruz. Şu an Bakanlıkta elden ele dolaşan, teşkilatın görüşlerini almak üzere, Çalıştay öncesinde hazırlanmış bir taslak var, ama kamuoyu ile paylaşılmış kesin bir taslak değil.

Belgelerin birleştirilmesi

Bakanlık yetkilileri D belgelerini birleştirmeyi planlıyorlar. A belgelerini de işlevini tamamen değiştirerek, yolcu taşımasında otomobille, şehirlerarası ve uluslararası belgelerini D ve B belgeleri içerisinde değerlendirmeyi planladıklarını öğrendik. A belgeleri mevcudiyetini koruyacak, resmi kurumlar işlerini yapmada bu belgeleri kullanacak. F belgelerinin birleştirileceğini, ortak taşıma konusunda bir karara varmadıklarını ama bir çalışma içinde olduklarını, terminal konusunu ciddi şekilde ele aldıklarını ifade ettiler. Çalıştayda belirlenen görüşlerden biri de 1500 koltuk özmala sahip firmaların hatlarının sınırsız olması konusu idi. Sınırsız kelimeme konulmamış, ama özmal ve kiralık araçların karşılayabileceği kadar hat imkanı getirme planı var. Yapmayacağın hatı açmayacaksın, açacaksan da ona göre kiralık ve özmal araç bulunduracaksın.

Terminal konusu

Sektörün bazı taleplerinin bir yasa değişikliğine ihtiyaç duyduğunu, bununla ilgili de hazırlıklarının olacağını ifade ettiler. Biz de Belediyeler Birliği, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın katılımı ile bir terminal çalıştayının gerçekleştirilmesi için çalıştığımızı ifade ettik. Çok iyi bir görüşme olduğunu düşünüyorum. Bakanlığın sektörden gelen talepleri son derece ciddiye aldığını ve çok titiz bir şekilde değerlendirdiğini gördük. Bakanlık, başta Şaban Atlas, Saim İliçoğlu, Mahmut Gürses, Nurhan Tüfekçioglu olmak üzere, Çalıştayda ifade edilen görüş ve öneriler çerçevesinde çok ciddi hazırlık içinde. Çok önemli bir denetim mekanizması geliyor. Elektronik denetim sistemi geliyor. Araçların devirlerinde noterlere ihtiyaç kalmayacak bir yazılım çalışması içinde.

Çalıştay çok yararlı oldu

Mutabık kaldığımız en önemli nokta bu Çalıştayın çok yararlı olduğu, benzer bir çalıştayın da Bakanlığın çıkaracağı son Yönetmelik taslağı sonrasında yapılması konusu oldu. Bizim önerimiz yolcu taşımacılığı alanında ilk 10'a giren firmaların ve meslek örgütlerinin bu Çalıştayda yer alması. Bakanlık da bu konuda hazırlıklarını sürdürüyor. Biz de TOFED olarak Yönetmelik değişikliğine yönelik görüşmelerimizi ve çalışmalarımızı sürdürmeye devam edeceğiz. ■

Okul Servis Araçlarında süre uzatımı

Okul taşımacıların belediye sınırları içinde/dışında yaptıkları taşımalarda B2, D2 veya D4 belgesinden birine sahip olma zorunluluğundaki süre şartını Ulaştırma Bakanlığı 31 Aralık 2016'dan 1 Temmuz 2018'e uzattı..

Yönetmeliğin Taşımacının yükümlülüğü başlıklı 5'inci maddesinin 2'inci fıkrasında belediye sınırlarında dışına/dışından yapılan okul servis hizmetleri için taşımacının ayrıca Bakanlıkça düzenlenen ve yapılacak taşımanın şehirlerarası veya il içi olmasına bağlı olarak B2, D2 veya D4 belgesinden birini sahip olma zorunluluğunda süre uzatımına gidildi.

Süre 1 Temmuz 2018 oldu

Resmi Gazete'nin 10/3/2017 tarih ve 30003 sayılı nüshasında 31.12.2016 tarihi 1/7/2018 olarak değiştirildi. Yani 5. Maddesinin 2'inci fıkrasındaki şart 1 Temmuz 2018'e kadar aranmayacak. ■

Gürsel Turizm'den 50 Sprinter yatırımı

Filosundaki 6 bini aşkın araç bulunan Gürsel Turizm 50 Sprinter alımı gerçekleştirdi. Bu yatırımla özmal araç sayısını 400'e çıkaran şirket, 2017 yılı içerisinde yeni yatırımlar da yapmayı planlıyor. Araçların satışını Mercedes-Benz Türk bayii Gülsoy Otomotiv yaptı.

İstanbul, Samsun, Ankara, Kocaeli, Mersin, İzmir, Antalya ve Eskişehir bölgelerinde turizm, öğrenci ve personel taşımacılığı alanlarında faaliyet gösteren İstanbul merkezli Gürsel Turizm'in satın aldığı 50 Sprinter 8 Mart Çarşamba günü Gülsoy Anadolu'da gerçekleşen törenle teslim alındı. Teslimat törenine Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Şirket Araçları Müdürü Umut Demircan, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz, Hafif Ticari Araçlar Kamu ve Filo Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş, Gülsoy Otomotiv Genel Müdürü İsmet Emre Gülsoy, Gülsoy Anadolu Genel Müdürü Serkan Açar, Gülsoy Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Ebru Kocagil, Gülsoy Anadolu Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Sercan Bal katıldı.

2017'ye hızlı bir giriş

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, 50 Sprinter yatırımı ile 2017'ye hızlı bir giriş yaptıklarını belirterek, “Yine büyük bir teslimat söz konusu. Bu kadar olumsuzluğun içerisinde Mercedes-Benz Türk ve Gürsel Turizm işbirliğini geliştirerek artırdı. Her yıl 200 civarında araç almamız olurdu. Belgelendirme süreci ile ara verdiğimiz alımlara tekrar başladık ve bu yatırımla da 2017'ye hızlı bir giriş yaptık. Yatırımlarımız devam edecek. Planlamalarımız sürüyor. Bir miktar daha büyük, orta ve küçük otobüs, HTA yatırımlarımız nedeniyle bu alım takassuz gerçekleşti” dedi. Filolarında 6 bini aşkın araç bulunduğunu vurgulayan Birant, “Bu yatırımla özmal sayımız 400'e ulaştı. Özmaldaki hafif ticari araçların tamamı Mercedes. Kiralıklarda bu oran yüzde 70'e çıkıyor. 2008 yılından beri Mercedes ile işbirliğimiz var. Mercedes'in hem finansman anlamında hem de gerektiğinde ikinci el araçların değerlendirilmesi noktasında büyük bir desteğini görüyoruz. Mercedes araçlar hem alırken, hem de satarken kazandırıyor. İkinci el değerini koruması bizim için önemli. Ayrıca Euro 6 normu ile birlikte yakıt tüketimindeki avantajlarda tercih nedenimiz” dedi.

Usulden bozulma giderildi

2015'te yaşanan iş daralması ile elden çıkarttıkları araçların yerine bu alımı yaptıklarını belirten Levent Birant, “Belgelendirme süreciyle başlayan 40 bin TL ödemeyi bu araçlar için



yapmayacağız. Ayrıca bu süreç de sıkıntılı. Yönergeye yönelik Danıştay'ın usulden bozma kararı ile ilgili durumda geçen hafta UKOME'nin toplantısında ilçe belediyelerinin de imzalarının alınması ile eksik kalan bölüm tamamlandı. Ama biz özellikle geçmiş dönem taşımacılarının 40 bin TL vermemesi ve sektöre girişe yönelik dondurulma talebimizi de sürdürüyoruz” diye konuştu.

Gülsoy Otomotiv'e teşekkür

Mercedes-Benz Türk ile birçok alışverişlerinin olduğunu ancak Gülsoy Otomotiv ile ilk defa işbirliği gerçekleştirdiklerini belirten Levent Birant, “Bu işbirliği sürecinde Gülsoy Otomotiv'e çok teşekkür ediyorum. Başta Serkan Açar ve ekibini tebrik ediyorum. İşimizi çok kolaylaştırdılar, samimiyetle söylüyorum; satış aşamasındaki işlemlerle ilgili bize çok destek verdiler ve işleri çok hızlandırdılar” dedi.

Gürsel özel bir müşteri

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz, kısa ve orta vadede belirsizlikler yaşansa da hiçbir zaman yatırım yaptıktan geri kalmadıklarını belirterek, “Ocak-Şubat kapanışı diye baktığımız zaman pazar yüzde 10-15 puan altında gözüküyor. Sene sonu nereye gider diye sormayın. Orada verilecek tek bir cevap var: kısa ve orta vadede belirsizlik olsa da ülkemize inanmaya devam ederseniz, sonuçta doğruyu bulursunuz. Biz Mercedes-Benz Türk olarak yatırımlarımızı kesmedik, ne mutlu ki yatırım yapan müşterimize bugün teslimat yapıyoruz. Gürsel bizim için çok özel bir müşteri. Türkiye'de minibüsleri üretmeye 2008 yılında başladık ve Gürsel ile de iş ilişkimiz aynı yıl başladı. Artık stratejik ilişkilerimiz var. Gülsoy Otomotiv başta Abdullah ve İsmet Gülsoy olmak üzere Serkan Açar ile tüm ekibini teşekkür ediyoruz. Müşteri bayiden memnuniyetini bu şekilde dile getirdikten sonra biz daha fazlasını isteyemeyiz artık” dedi.

Müşterinin Mercedes tercihi

Personel, okul ve turizm taşımacılarının genelde tercihinin Sprinter olduğunu vurgulayan Akdeniz, “Bizim aracımız daha

güvenli ve konforlu. İki üç yıllık sürede Türkiye'de en çok satılan minibüsüyüz. En çok Sprinter satılıyor. Sayın Levent Birant, ‘alım satım kolay iş’ dedi. Bizim için zor olan, işte bu sözü söyletirmek. Biz müşterimize diyoruz ki; araba almak, satmak, servisi, bakımı, kaskosu, satış sonrası, finansman bizim işimiz. Siz bununla uğraşmayın, gidin taşımacılık işine konsantre olun” dedi. ■

Batı Avrupa'ya Sprinter ihracatı

Sprinter araçların Batı Avrupa'ya da ihracata başlayacaklarını belirten Tufan Akdeniz, “Bugün bir aracımız Filipinler'e gitti. Türk müşterilerin şöyle olsun dediği ve bizim de onların sözünü dinleyerek yaptığımız araçlar, birçok ülkeye satılıyordu ama artık ilk defa Batı Avrupa'ya ihraç edeceğiz” dedi.

İyi şoför bulmakta zorlanıyoruz

“Araç alıp, satmak kolay iş. Sürücü çok kıymetli artık. İyi şoför bulmakta zorlanıyoruz. Devletin istihdamda yönelik destekleri var ama şoförler İŞKUR'a başvurmuyor ki biz bu desteklerden yararlanalım. Biz şoför eğitimlerine çok büyük önem veriyoruz. Buna yönelik oluşturduğumuz Gürsel Akademi'de hem şoförlere hem de hosteslere yönelik eğitimler kesintisiz şekilde sürüyor. Standart eğitim paketlerimiz var. Okul projelerinde bu zorunluluk haline geldi.

Ayın kaptanı şoförümüzü kutluyoruz

7 Mart'ta gerçekleştirilen Kaptanlar Kulübü etkinliğinde ödül alan kaptan arkadaşımızı kutluyorum. Bıkmadan, usanmadan bu arkadaşlarımızla ilgilenmek ve dokunmak gerekiyor. Dokunuyoruz da. Sonuçta aldığımız bu ödüllerde bizi motive ediyor. Özellikle kadın şoför istihdamı konusunda çalışmalarımızda sürüyor.



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Yapmak mı, Yönetmek mi?

Geçen hafta, kendi konusunda dünyanın en büyük masası Ankara'da toplandı.

Türk, Rus ve Amerikan genelkurmay başkanları sadece bize sınır olan Suriye konusunu, bizim ev sahipliğimizde konuştular. Bize fiilen ve resmen komşu haline gelmiş Rusya'nın yanına, Amerika'nın da fiilen ve resmen komşu olmasının yöntemi tanımlanıyor. Sanki (Esad'lı) çözüm yaklaşıyor...

Bu yönetimde iyiyiz.

Her ekonomiyi etkileyen bir rakam var, o da Amerika'nın istihdam verisi, aylık. 2017'den bilgi vereyim. Bir ay geriden gelir bu rakam. 3 ayın tahmin toplamı ile gerçekleşen toplamı arasında sapma büyük, yüzde 35! Hele Şubat ayının sapması yüzde 58. 190 bin beklerken 298 bin geldi. Böyle mi olur, tahmin? Dünyadaki ekonomiler bu rakamlara göre nefes yönetiyorlar. Nasıl ayarlasın böyle oynak destekle?

Kötü mü yapıyorlar bu işi?

Otomotiv. Markalar azalacak mı yoksa? Fransa devleti üç efsane markasının grubunu kurtardı. Sonra, bir destek daha yaptı ve Opel'i satın aldılar... Alman Opel, Fransız Peugeot, Renault, Citroen ile artık kardeş. Ödedikleri 2,3 milyar dolar... Bu para Türkiye'nin 15'inci şirketinin 1 yıllık cirosu kadar. 4 yıllık ciro kadar da borç yüklendiler. Alman Volkswagen de Fiat ile konuşuyor. Bugünün küçülmüş kârları Batı otomotivini değiştiriyor, Doğunun otomotivi yüzünden. Çırac ustayı geçti.

Siyasetimiz hararetili, ama ekonomimiz sakin. Geçen hafta kredi takiplerini karşılaştırdık, gördük. Ocak ve Şubat ihracatımız hem parasal hem de miktarsal olarak artışta. Hele Şubat miktar artışı yüzde 10,2. Bu artışı sanayi üretimi ile karşılayacağız, üretim artışı da devam ediyor. Üretimi yetiştiremezsek içeride pahalılık olacak, geçen yıllarda gördük. İyi yönetmeliyiz.

Taşıma dünyasından bir güzel konu. 2016 yılının başarılı otobüs kaptanını geçen hafta ödül töreninde tanıdık, İTÜ'de, okulunda.

Şanlıurfa'nın Suruç ilçesinden. Türkiye'den, toplam 40 bin oy içinden 9 binini almış. Yolcu ile yüz yüze yaşayan en etkili eleman olan kaptanlara sektörün gösterdiği saygının artması elbette çağdaş bir ilerleme. Bu kaptanı tebrik ediyorum, Suruç ilçemizi Türkiye sahnesine çıkardığı için.

Bu vefa performansını düzenleyen ve geliştiren iki öğretim görevlimize teşekkür ediyorum, taşıma dünyasına bilimin ışığını ve yararını tanıttıkları için.

Taşıma dünyasının temsilcisi 8 kadın yöneticinin söyleşi de oldu.

Bu söyleşi, bu dünyanın ne büyük yönetsel yoksunluklar içinde olduğunu gösterdi herkese. Her konuyu bilen erkeklerle, bu kadın yöneticiler, hırs yerine azmi, ihtiras yerine sebatı gösterdiler.

Bu öğretim görevlilerimiz daha büyük onayı hak ediyorlar. Bilim sahaya iniyor, hem de yönetime en muhtaç sahaya.

Yukarıda yönetsel yoksunluktan bahsettik, bir başka daldaki yoksunluğumuzu görelim: Soğuk Almanların maçlarında ortalama 43 bin seyirci var. Kontrollü İngilizlerin maçlarında 36 bin seyirci oluyor. En pahalı ligin sahibi olan İspanyollarda her maçta 28 bin seyirci görüldü. En ateşli maçların geçtiği İtalya'da 22 bin seyirci izliyor maçları. Sosyetik Fransızlar, İtalyanlar ile denk, 21 bin kişi.

Futbolu herkesin bildiği, analiz ettiği, para harcadığı Türkiye'yi merak ettiniz... Söyleyeyim: Her maçta sadece 8 bin seyirci. Çok az.

Neden bu fark?

Avrupalı seyirci futbolcularını iyi tanır, kulüp başkanlarını değil. Çünkü başkanların zamanını yönetim, planlama, strateji, geliştirme konuları doldurmaktadı.

Bizde tam tersine kulüp başkanları yakından tanır, çünkü bizim başkanın zamanı artıyor, seyirciye de yetiyor, maalesef. Kurmay cepheye gelmişse, sorun büyük demektir. İyi haftalar. ■



Bakanlık, Yönetmelik taslağı çalışmalarını sürdürüyor

TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Genel Sekreter Mevlüt İlgın ve Yönetim Kurulu Üyesi Hasan Kurnaz Ulaştırma Bakanlığı'nda bir dizi görüşmelerde bulundular.

TOFED heyeti ilk olarak Karayolu Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı Nurhan Tüfekçioğlu'nun başkanlığında Türkiye-Sırbistan Karma Ulaştırma Komisyon Toplantısı'na katıldı. Bu toplantıda Türkiye ve Sırbistan arasındaki yolcu

ve yük taşımada yaşanan sorunlar ve çözüm yolları görüşüldü.

Bakanlık ziyaretleri

TOFED heyeti öğleden sonra da Yönetmelik değişikliğine yönelik çalıştayda belirlenen görüşler çerçevesinde Bakanlığın görüş ve düşüncelerini almak üzere Müsteşar Yardımcısı Şaban Atlas, Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İliçoğlu ve Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Mahmut Gürses ile ayrı ayrı bir araya geldi. TOFED heyeti; gerçekleştirilen çalıştayda sektörün görüş ve düşüncelerinin iletilmesini, Bakanlığın hazırlıklarını sürdürdüğü Yönetmelik taslağının son halinin ortaya çıkması ile bir kez daha sektörle bir araya gelmesi konusunda taleplerini iletiler.

Belgelerin birleştirilmesi

Bakanlık yetkilileri Çalıştayın çok verimli olduğunu ve dile getirilen talepler konusunda titiz bir değerlendirme yaptıklarını ifade ettiler. Bakanlık, ayrıca belgelerin birleştirilmesine yönelik bazı görüşleri de ifade etti. Buna göre D ve B belgeleri birleştiriliyor. A belgeleri D ve B belgeleri içine katılıyor. Aynı şekilde F belgeleri de birleşiyor. Firmaların hat açma konusu da kiralık ve özmal kapasitesine göre belirlenmesi gerektiği de ifade edildi. Bakanlık yetkilileri tarafından ayrıca çok ciddi şekilde elektronik denetim sistemine yönelik düzenlemelerin de yapılacağı TOFED heyetine iletili. İki aya kadar Yönetmelik taslağının sektörün görüşüne sunulabileceği yönünde bir izlenim edinildi. ■



En uygun uçak bileti pazar günü satılıyor

Uçakla seyahat eden yolcuların en çok dikkat ettiği konuların başında ucuz uçak bileti satın almak geliyor. Özellikle yılbaşı, resmi tatiller ve yaz döneminde bilet fiyatları pahalı oluyor. Online seyahat markası Biletall.com CEO'su Yaşar Çelik'in paylaştığı bilgilere göre seyahat edilen tarih seçimine dikkat etmek ve internet üzerinden tarama yapmak uygun fiyatlı bilet bulmaya yardımcı oluyor.

Uçak biletini ucuza almak isteyenlerin dikkat etmesi gereken konuların başında zamanlama geliyor. Eğer tam zamanlı bir işte çalışıyorsanız ve seyahat için programınızı resmi tatillere göre ayarlamanız gerekiyorsa, biletinizi havayollarının dönemsel olarak biletleri satışa sunduğu zamanlarda almaya çalışın. Sabah uçuşu yerine akşam uçuşu için rezervasyon yaparak en iyi uçak bileti fiyatlarına ulaşabilirsiniz.

Hangi gün uçmalı?

Uçuşunuz yurtiçine olacaksa cuma günleri uçak bileti almaktan kaçının. 2016'da en pahalı yurtiçi uçak bileti cuma günleri satıldı. Pazar sabah saatleri ise ucuz uçak bileti bulmak için en ideal gün. Seyahatiniz esnek ise hafta içi salı gününe bilet almak, size ucuz bir yolculuk yapmanız için iyi bir fırsat sunuyor. Yurtdışına seyahat etmeyi planlıyorsanız en az 2 ay öncesinden rezervasyon yaptırarak en iyi uçuş teklifini yakalayabilirsiniz. 2016 yılı verilerine göre en pahalı yurtdışı uçak bileti perşembe günü satılırken, en ucuz yurtdışı uçak bileti pazar günü satıldı.

Zamanlama önemli

Biletall.com tarafından yapılan araştırmaya göre; en ucuz yurtiçi uçak biletleri Mart ayında satılırken, en pahalı yurtiçi biletleri Ağustos ayında satıldı. Yurtdışına bilet almak için en doğru zaman ise Ocak ayı. Aralık ayında yurt dışına bilet almak çok pahalı. 2016 yılında yurtiçi uçuşlarında en uygun bilet 23.00 ile 00.00 arasında bulunurken, yurtdışı uçuşlarında en ucuz bilet 03.00 ile 04.00 arasında satılıyor. ■

Düşük yakıt tüketimi ve yüksek konforu ile bu maratonun kazananı siz olursunuz



Gücü ve performansı, TEMSA'ya özgü konfor ile harmanladık. Uzun yollar için özel güvenlik sistemleriyle tasarladığımız MARATON, çevre dostu motoru ve tasarruflu yakıt tüketimiyle hem çevrenizi hem cebinizi rahatlatacak.

temsa.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Otobüs işletmeciliğinde Kayseri devrimi

Kayseri’de, 9 Mart Perşembe günü, Büyükşehir Belediyesi’nin davetlisi olarak UITP 7’nci Türkiye Konferansı’na katıldım. UITP, yurtdışındaki toplantılara her zaman davet ediyor, gidemiyoruz, ama Kayseri bizim. UITP üyesi olarak da toplantıda yerimi aldım. Kayseri’de Sayın Başkan Mustafa Çelik’le Kayseri Otogarı projesinin detaylarını konuştuk. Bir avam proje hazırlattık kendisine takdim ettik.

Özel sektörün şehiriçi taşımacılığı

UITP toplantısına katılım çok yüksekti. Yurtdışından ve yurtdışından gelenler vardı. UITP Genel Sekreteri Alain Flausch ile de görüştük. Bütün dünyada özel taşımacıları yerel taşımaların içine sokalım, özellikle dünyada raylı sistemler geliştikçe otobüsçülük atıl kalıyor. Şehirlerarasında da aynı, uçaklar ve trenler geliyor. Ben, Sayın Genel Sekretere, şehirlerarasındaki otobüslerin atıl durumunu aktardım: “Otobüs işletmeciliğinde biriken sermayenin yerel taşımacılığın içine çekilmesinde UITP bir öncülük yapсын.” Bunu bir model olarak geliştirmekte fayda var. Bunları, Türkiye gibi Kafkaslarda, Ortadoğu ve Balkanlarda da yapmak mümkün. Bir reform gerekiyor: Belediyeler düzenleme, denetleme ve altyapı yapısınlar, taşımacılık da kurumsallaştırılarak özel sektörle birlikte yapılabilir. Sayın Flausch çok memnun oldu, “Güzel bir başlangıç güzel bir proje olur” dedi.

Önerimizi Başkan Çelik sahiplendi

Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Mustafa Çelik, kürsüden yaptığı konuşmada, bizim özellikle İstanbul için yapmayı düşündüğümüz ama başaramadığımız insansız toplama merkezleri modelini Kayseri modeli olarak sahiplendi ve 7 toplama merkezi olarak hayata geçireceklerini ifade etti.

Başkan Çelik’e teşekkür

Sayın Çelik, bizim projemize sahip çıktığı için kendilerine tekrar tekrar teşekkür ediyorum. Bu projeyi bizim fikrimiz olarak ifade etmesi de bizi onurlandırdı. Sayın Başkan projeye eklemeler de yaptı. Belediyelerin kendi kuracağı özel bir şirketle, aynı zamanda uçak, tren, otobüs yolcularının da aynı anda toplanacağı ve taşınacağı bir sistem geliştirelimiş. Bu da yetmiyor, bu noktalar belediyelerin aynı zamanda tahsilat noktaları da olacak. Başkan, ‘Bir taşla üç kuş vurduk’ diye doğru söylüyor.

Ulaşımda kurumsal kimlik

Bunlarla beraber, Kayseri şehiriçinde, ulaşım, altyapıda hakikaten kurumsal bir kimliğe kavuşuyor. Şehirlerarası ulaşım, tren, uçak ve otobüs yolcuları tek merkezde toplanacak. Servis arabaları ile seyahat edecekleri taşıma moduna göre taşınacaklar. Böylece hem servis yükünden kurtuluyoruz, yolcudan para alınacak, kullanan bedelini ödeyecek. Hem de büyük ölçüde ajente komisyonlarından kurtuluyoruz. Başkan bizden sadece aidat alacaklarını, herhangi bir kira ve komisyon almayacaklarını söyledi.

Kayseri devrimi başladı

Bunlar sektörümüz açısından son derece olumlu gelişmeler. Bence Kayseri devrimini başlattı. Bu devrimi devam ettirmek de sektörümüzün görevi.

Bunun dışında UITP Konferansı metnine baktığımda, özellikle yerel yönetim taşımalarının kurumsallaşması gereğine inandıklarını gördüm, bu çok anlamlı geldi bana. Reform ve kurumsallık bizim ve bizim gibi Ortadoğu ülkelerinde, Kafkaslarda, Balkanlarda gerekli. Bizim de bir taraftan içine girip, hem reform yapıp hem kurumsal hale getirmemiz lazım.

Ulaşımda akıllı sistemler

Ulaşımda akıllı sistemler çok yoğun kullanılacak artık, konferansta bunun mesajını verdiler. Akıllı sistem kullandıkça insan yükü azalacak. İnsanlar çok daha rahat, konforlu, hızlı, güvenli bir şekilde yolculuk yapabilecek. Bilet almak kolay ve maliyet olmaktan çıkacak. Ulaşım da hızlı, konforlu ve güvenli olacak diye düşünüyorum. Kayseri’de atılan bu adımla Türkiye’nin her yerine yaymalyız.

Otogar sempozyumu

Sayın Başkan Mustafa Çelik’e “şehirlerarası otobüs işletmeciliği, otogar ve yerel yönetim altyapısı” başlıklı diye bir sempozyumu Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve Ulaştırma Bakanlığı ile birlikte düzenlemeyi teklif ettim. Başkan Çelik ben buna hazırım dedi. Onun için de ayrıca kendisine teşekkür ediyorum.

Kayseri 2017’yi ulaşım yılı ilan etti

Ben Kayseri’de kendimi Avrupa’da hissettim. Dünyanın en gelişmiş şehirlerinden daha önde olduğunu düşünüyorum. Raylı sistemleri hızlı bir şekilde yapıyor. Yolları ve caddeleri çok geniş. Kayseri’de trafik sorunu hiç yaşanmayacak diye düşünüyorum. Alteçitler, üstgeçitler, altıyollar, üstyollar, raylı sistemler ve metrolar bütün bunlar Kayseri’yi ulaşım Türkiye’de öncü şehir olarak önümüze koyuyor. Sayın Başkan Mustafa Çelik’i kısa sürede başardığı bu çalışmalarından dolayı tebrik ediyorum. ■

Anadolu IsuzuSatış Direktörü Fatih Tamay: Krizler kıstas olmamalı

Toplu ulaşım çok değişecek

“Kriz dönemleri ve pazarın daraldığı zamanlar kıstas olmamalı, hep böyle olmayacak, Türkiye gelişen bir ülke,gelecekte de bu gelişim devam edecek. 2018 2017’den daha iyi bir yıl olacak. Yolcu otobüsü ve midibüs tarafında çok büyük zıplama olmayabilir. Ama 2018 ve onu izleyen yıllarda toplu ulaşım tarafında ciddi bir zıplama olacak.Toplu ulaşım çok değişecek ve buna hazır olanlar önde yerini alacak.”

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay’dan 2016’yı değerlendirmesini, 2017 ve sonrasına yönelik beklentilerini istedik. Yeni ürün çalışmalarını ve toplu ulaşımın geleceğine yönelik vizyonu konuştuk.

2017 düşündüğümüz gibi başladı

Fatih Tamay, söze, 2017 yılının düşündükleri gibi başladığına dikkat çekerek başladı: “2016’da, 2017 yılına yönelik bütçelemeleri, üretim ve stok planlamalarını yaparken, yıl kötü başlayacak, geçtiğimiz yıla göre bayağı bir büzülmüş şekilde pazar rakamları oluşacak öngörüsündeydik. Çünkü firmaların tamamı artık Euro 6 motorlara geçmiş olacak. Eski-yeni ayrımı ortadan kalkacak. Bunun etkisi fiyatlara yansıtılacak. İkincisi, yılın son çeyreğinde döviz kurlarında yaşanan zıplamanın etkileri de tek seferde değil ama yavaş yavaş, fiyatların üzerine gelecek. Kurda hareketlilik olacağını öngörüydük, ama bu kadar artı-eksi olacağını düşünmüyorduk. Üçüncüsü de çok doğal olarak enflasyondan kaynaklanan bir artış var. Bu hem mal hem hizmet fiyatlarına giriyor. Onun getireceği artış da var tabii. Enflasyon kadar en az bu üç nedenle ürün fiyatlarında çok ciddi artış olacağını varsaymıştık.Bütün bunların pazan etkileyeceğini ve taşımamın da biraz bekleyelim mi diyebileceğini öngördük. Yaşananlarla birlikte ilk çeyreğin pek de güzel geçmeyeceğini düşünüyorduk, tahminlerimizde bir yanlışma yok,sürpriz yok.Biz zaten bütçelerimizi buna göre yaptık. Şubat, Ocak ayına göre az daha iyiydi, ama Ocak dip nokta oldu. Geçen yılın ilk iki ayına göre yine gerideyiz. Çok farklı bir iki yılı konuşuyoruz. 2018’te ise farklı şeyleri konuşuyor olacağız.”

Yatırım fırsatları sürüyor

Mart ile birlikte hareketliliğin artarak devam edeceğine inandığını belirten Tamay,“ Mart ayı ile birlikte hafif bir hareketin başlayacağını, en azından dipten dönmenin başlayacağını düşünüyorum. Referandumun herhangi bir risk oluşturmayaacağına inanıyorum. Yatırım yapmak için referandumu bekleyenlerin, niye beklediklerini bilmiyorum.İhtiyaçları varsa yatırım yapmıyolar. Fiyatlar yavaş yavaş yukarı çıkıyor. Hiçbir firma fiyatlarını tam oturtmuş değil. Şu andaki fiyat iki üç ay sonraki fiyatlardan daha iyi. Maliyet artışlarının 3/2’si henüz fiyatlara yansımadı” dedi.

İhracat liderliği sürpriz değil

2015 yılında Transist Fuarı’nda Taşıma Dünyası’na yaptığımız açıklamada, ‘10 yıldır kesintisiz sürdürdüğümüz ihracat liderliğine bir yıl mola verdik. 2016’da tekrar ihracat lideri olacağız’ demiştiniz;11’inci kez ihracat lideri olmayı nasıl başardınız, sorumuza Fatih Tamay’ın cevabı,“ Özellikle Batı Avrupa pazarında otomotiv sektörü 8-10 çeyrektr yükseliş içinde. Biz Avrupa pazarında sürekli şekilde büyüyen bir markayız. 2016’da çok daha fazla satacağız demiştim. Sürpriz bir sonuç olmadı. Şimdiden, 2017’de de midibüs ihracatında lider marka olduğumuzu söyleyebilirim. Toplu ulaşım segmentinde de, ihracat rakamlarında da büyümeye devam edeceğiz. Bu yıl 4-5 yeni ülkeye daha ihracat yapacağız” şeklinde oldu.

Yatırımcıların ölçütleri...

Fatih Tamay, Avrupalı araç alıcılarla, yerli araç yatırımcılarının tercihlerindeki kıstas farklılıklarına da şu şekilde dikkat çekti: “Avrupa’da alıcının kıstasları çok farklı. Orada kalite dayanıklılık, uzun ömürlülük, görünüm, emniyet çok daha ön planda. Önemli faktör; orada yakıt fiyatları ucuz, burada pahalı. Türkiye’de en az yakan, hem en hafif olan, en ucuz olan gibi seçim var. Oradaki kriter en ucuz olan değil, istedikleri kriterleri sağlayan arabaların iyi fiyatlısını seçiyorlar. Anadolu Isuzu’nun arabası hem görünüm hem kullanım kalitesi açısından en iyi araba. En konforlu, en



yeni araba. 15 yıldır devam eden bir model üretmiyoruz...”

Turizm taşımacısı desteklenmeli

Yaşanan ekonomik krizden en çok etkilenen sektörün turizm olduğunu vurgulayan Tamay, “Bence, kamu turizm sektörüne nakdi destek vermeli. Hiçbir taşımacı gurubu turizm taşımacısı kadar yaşananlardan etkilenmedi. Bence bir sektörün teşvik ihtiyacı varsa bir numarada turizm sektörü olmalı. Turizm taşımacıları da bu sektörün isimsiz kahramanları” dedi.

Daha ucuz bir ürün çıkartabiliriz

Daha ucuz bir ürün çıkartma düşüncemiz olur mu sorusuna Fatih Tamay’ın cevabı, “Belki de yaparız. Bu rekabetin içinde, gayet doğal olarak rakipler farklı bir şey yapıp pazardan olumlu tepki aldıklarında diğer markalarda olduğu gibi Anadolu Isuzu’nun da bunu yapması gerekir. Hep dediğim gibi bizi izlemeye devam edin” şeklinde oldu.

Ar-Ge mühendisleri...

Fatih Tamay, daha düşük yakıt tüketimi elde edilecek ürünler konusunda da Ar-Ge merkezinin sürekli çalışmalar yaptığına dikkat çekerek, “Bizde bu anlamda müşteri yakalamaya çalışıyoruz. 100’ün üzerinde mühendisin çalıştığı yeni yatırım yaptığımız Ar-Ge merkezimiz var.Daha ekonomik, daha konforlu, daha geleceğe uygun arabayı geliştirmek için çalışmalarımız kesintisiz sürüyor. Burada rakiplerin düşünmediği şeylerde düşünülüyor. Çünkü en iyi olan, en çok kazanacak” dedi.

Ar yılı var, kâr yılı var

2016 ekonomik olarak en zor yıllardan biriydi. Ticari araç sektöründe kolay yıl yok. Benim çalışma hayatımda zor yılların sayısı kolay yıllardan çok fazla. Ama biz bu ülkeyi seven, bu ülkenin sanayisi için emek veren insanlar olarak buna alıştık. Zor yılıydı. Başarılı olmadık,öyle bir şey değil. Zor yıllarda olacak, kolay yıllarda. Anadolu insanının‘ar yılı var, kâr yılı var’ sözünü bilirsiniz... 2016 ar yılıydı, 2017’de ar yılı olacak, 2018 ve onu izleyen yıllar kâr yılı olacak.

Toplu ulaşım çok değişecek

“Kriz dönemleri ve pazarın daraldığı zamanlar hep kıstas olmamalı hep böyle olmayacak Türkiye gelişen bir ülke gelecekte de bu gelişim devam edecek” açıklamasını yapan Tamay, “2018, 2017’den daha iyi bir yıl olacak. Yolcu otobüsü ve midibüste çok büyük zıplama olmayabilir ama toplu ulaşım tarafında, 2018 ve izleyen yıllarda ciddi bir zıplama olacak.Toplu ulaşım çok değişecek buna hazır olanlar önde yerini alacak. Biz Novo Citi serisi ile buna hazırдық ve en büyük parsayı biz topladık. 12 metrede Ci-tiport adında çok güzel bir araba çıkardık. Pazardaki en iyi ilk iki arasına girer.İyi gidiyor. Ben bu aracın da gelecekte çok önemli pazar payına ulaşacağını düşünüyorum” dedi.

Birkaç yeni ürün

Fatih Tamay, 2017 ve 2018’de Anadolu Isuzu’dan birkaç ürünün gelebileceğine dikkat çekti: “Biz 7, 7.5, 9.5 ve 12 metrede varız. Aralarda da olacağız. Segmentin tamamında yerimizi alacağız”

İETT örnek olabilir

Toplu ulaşım da kurumsallaşma sürecinin önemine değinen Fatih Tamay, “İETT Genel Müdürü Sayın Arif Emecan’da Hatay’da gerçekleştirdiğimiz toplantıda ifade etti; ‘İETT artık işletmecilikten çekilip, düzenleyici bir kurum haline dönüşecek” dedi. Çok doğru bir strateji, vizyoner bir yaklaşım. Gelecekte hem kamu-nun hem özel şirketlerin biraz daha kurumsallaşma yönünde ilerleyeceğini düşünüyorum. Batıda 5 bin 10 bin aracı olan öyle şirketler var ki, bir şehrin tüm toplu taşımalarını yürütüyor. Bu Türkiye’de de olabilir. Bu tür büyük dönüşümler kolay da değil, ama İETT bunda tüm ülkeye, hatta çevre ül-

kelere örnek bir rol model oluşturabilir. Buna inanmış bir genel müdür var işin başında” dedi.

Elektrikli otobüsü olmayan oyun-dan düşer

İETT’nin 200 elektrikli otobüs ihalesinde Anadolu Isuzu’nunda yerini alacağını belirten Tamay, “ İstanbul’daki ihale bir örnek oluşturacak. Bir anda tüm şehrin elektrikli otobüslere dönüşmesi mümkün değil. Belli km limitleri var elektrikli otobüslerin. Ama bir geçiş dönemi olacak,bu sadece İstanbul’da da olmayacak. Bütün aktörler elektrikli otobüste olmak zorunda. Sadece Türkiye için değil, Avrupa için de önemli. Elektrikli otobüste olmayan kısa vadede olmasa da uzun vadede oyundan düşer. Bu yıl ki İETT ihalesinde olabiliriz, ilgileniyoruz” dedi.

“Isuzu Sahada”

2016 yılında bayi ve servislerin gelişimine yönelik “Isuzu Sahada” projesini başlattıklarını ve 125 noktanın tamamen dönüşüm yaşayacağını belirten Tamay, “4/1 oranında fiziksel yenilenme ve dönüşüm sağlandı. Bu yılın sonunda yüzde 90’ı tamamlanmış olacak. Müşteri memnuniyetinde, servis girişlerinde ve satış rakamlarında çok olumlu gelişmeler oldu. Bayilerimiz ve servislerimiz bu işten çok mutlu” dedi.

Coach segmentine bakış

Şehirlerarası sektörüne çok yakın bir isim olanın ticari anlamda bir kazanımı olup olmadığı sorusuna Fatih Tamay’ın değerlendirmesi, “Coach segmentinde olmamıza rağmen marka imajımızın, bizim diğer sektörlerdeki talebe vemarka bilinirliğine çok olumlu etki ettiğini düşünüyorum. Bu kadar yakın temasımız olmasaydı, diğer sektörlerde diğer segmentlerde problem olabilirdi. Çünkü herkes coach segmentine bakıyor. Hiç kimse turizm taşımacısını öne çıkarmaz. Metro, Kamil Koç, Ulusoy, Pamukkale, Anadolu, hep bunlar konuşulur. Halbuki turizm taşımacılığında saydığım bu firmalardan daha çok özmla sahip olan firmalar var.Hiç bunların ismi geçmez, herkes oraya bakar. Bizim orada önde olmamız,domine eden firmalar kadar etkili olmamızı sağlıyor. Bundan çok memnunuz. Şöyle bir avantajımız var;coach alan bir firma midibüs almak istediğinde, Anadolu Isuzu’ya yönlenebiliyor. Ticari araçta kişilerin olumlu etkisi olur. Bunun için emek sarf etmek gerekiyor” şeklinde oldu. ■



Galip Öztürk, Edirne’de aldığı bir akaryakıt istasyonunda rastladığı Isuzu kamyon tankeri Fatih Tamay’a hediye etmiş. 1954 Isuzu Kamyonu Şekerpınar’da Anadolu Isuzu kapısının önünde sizi selamlıyor. Muammer Başkan, Erkan Yılmaz.

Bu röportaj 1 Mart 2016 günü yapıldı.

Bayileriyle birlikte...

50. yılın kutlu olsun Mercedes-Benz Türk

1967 yılında Otomarsan ismiyle kurulan ve bu yıl kuruluşunun 50'nci yılını kutlayan, Türkiye'nin en büyük yabancı sermayeli şirketlerinden Mercedes-Benz Türk, kuruluş yıldönümünü başarılarına ortak olan Türkiye'nin dört bir yanındaki bayileri ile kutladı.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün'ün ev sahipliğinde gerçekleşen bu özel kutlamaya, Mercedes-Benz Türk yetkili bayi sahipleri ve genel müdürlerinden oluşan 80 kişilik bir davetli katıldı.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, kutlama yemeğinde,

“Geçen yarım asırlık süre boyunca Mercedes-Benz Türk ailesi olarak birlikte büyüdük, birlikte ürettik ve hep beraber birçok ilke, yeniliğe, başarıya ve rekora imza atarak şirketimizi Daimler AG'nin küresel ağı içerisinde çok önemli bir yere getirdik. Aynı zamanda Türkiye'de sektörümüzde öncü ve lider olduk. Şehirlerarası otobüs ve kamyon pazarında liderliğimizi senelerdir koruyoruz. Türkiye'deki her üç kamyonundan biri Aksaray kamyon fabrikamızda; her 2 otobüsten biri ise Hoşdere otobüs fabrikamızda üretiliyor. Hafif ticari araç grubunda ise en yüksek satış rakamına ulaşarak ilk 3 marka arasında yerimizi aldık. Geçen yıl otomotiv pazarında yeni bir satış rekoruna imza atarak yine premium segmentin 1 numaralı markası olduk. Müşteri memnuniyeti araştırmalarında da (NCBS) satış sonrası hizmetler alanının 1 numaralı premium markası olarak yerimizi aldık. Mercedes-Benz Türk, Türkiye'nin dört bir yanında bulunan yetkili bayi ve servisleriyle tüm müşterilerine kaliteli hizmeti güncel teknolojiyle vererek bu alanda da sektörde fark yaratıyor. Bu başarılarımızla gurur duyuyoruz” dedi.

Birlikte başardık

Mercedes-Benz Türk'ün

başarılarının arkasında, çalışan sayısı 4 bin 500'ü geçen, Türkiye'nin dört bir yanında bulunan yaygın Mercedes-Benz Türk yetkili bayilerinin de bulunduğunu belirten Sülün, konuşmasını şöyle sürdürdü: “Hiçbir başarı tesadüf değildir. Mercedes-Benz Türk'ün yarım asırlık başarı hikâyesinin arkasında tüm değerli çalışanlarımız, dostlarımız ve bu büyük ailenin bir parçası olan bayilerimizin emeği var. 50 yıllık yolculuğumuzda bize inanan, kusursuz ürün ve hizmet sunma konusundaki çabamıza ortak olan bayilerimize bağlılıkları ve

destekleri için teşekkür ediyorum. Biz Mercedes-Benz Türk ailesi olarak sadece kendi başarılarımızla gururlanmıyoruz, bunun ötesinde ülke ekonomisine ve geleceğine katkı sağlamaktan gurur duyuyoruz. Bundan sonraki nice 50 yıllarda bu büyük ailenin yine aynı şevk ve kararlılıkla yarım asırlık bu değerli mirası gururla ileriye taşıyacağını biliyorum. Büyük bir aile olmanın mutluluğunu paylaştığım siz değerli dostlarımızı, hep birlikte imza attığımız tüm büyük başarılar için kutluyorum.” ■



Anadolu Isuzu Satış Ve Pazarlama Direktörü

Fatih Tamay görevinden ayrıldı



37 senedir Anadolu Isuzu'nun farklı kademelerinde görev alan, son olarak Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörlüğü görevini yürüten A. Fatih Tamay, 10 Mart 2017 tarihi itibarıyla Anadolu Grubu yaşı yönetmeliği gereği görevinden ayrıldı.

1957 yılında İstanbul'da doğan Fatih Tamay, 1974 yılında Haydarpaşa Lisesini, 1980 yılında İTÜ Makina

Fakültesi Uçak Mühendisliği Bölümünü bitirdi. 1980 yılında Anadolu Otomotiv Sanayi'nde Satın Alma Mühendisi olarak başladığı çalışma hayatına 1982 yılında askerlik görevi nedeniyle ara verdi, sonrasında Türkiye'deki ilk Türk Japon JointVenture girişimi olan Anadolu Isuzu'da sırasıyla Satınalma Şefi, Üretim Planlama ve Stok Kontrol Müdürü, Satınalma Müdürü olarak görev yaptı.

OSD çalışmaları

Aynı dönemde OSD bünyesindeki Satınalma Komitesi Başkanlığı görevini de yürütürken, OSD Yan Sanayii Kalite Geliştirme, OSD Yan Sanayii Başarı Ödülü projelerinin hayata geçirilmesinde önemli görevler üstlendi. 2001 yılı başında ekonomik krizin başlamasıyla birlikte firmanın yeni yapılanmasında Satış, Servis ve Yedek Parçadan sorumlu Satış Müdürü olarak atanarak Bayi ve Servis Teşkilatının yeniden yapılanması, ihracatın artırılması, yurtiçi ve yurtdışı Servis Teşkilatının kurulması projelerini yürüttü. Aynı dönemde OSD bünyesindeki Pazarlama Komitesi Başkanlığı'nı da üstlendi. Son olarak 2006 yılında Satış ve Pazarlama Direktörlüğü görevine atanan Tamay, Satış, Pazarlama, Servis ve Yedek Parça Operasyonlarından sorumlu olarak görevine devam etti.

Eğitim çalışmaları

Koçluk ve mentorluk eğitimleri alan Tamay, Anadolu Grubu bünyesindeki orta kademe yönetici gelişiminde mentor olarak da görev yaptı. Yer aldığı görev ve projeler nedeniyle başta Japonya olmak üzere çeşitli ülkelerde fuar, konferans, eğitim vb. çalışmalara devam ediyor.

2013 yılında İstanbul Sanayi Odası Meclisi'ne seçilen Fatih Tamay, ISO Meclis Üyeliği ve ISO Otomotiv ve Yan Sanayi Komitesi Başkan

Yardımcılığı, TOBB Otomotiv Meclisi Üyeliği ve İTO Ulaştırma İhtisas Komitesi Üyeliği görevlerini sürdürüyor.

IPRU Başkanlığı

Eylül 2015 tarihinden itibaren Türkiye'de Bakanlar Kurulu kararıyla kurulmuş olan ilk uluslararası kuruluş olan IPRU (International Passenger Road Transportation Union) Yönetim Kurulu Başkanlığı'na ve TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi Üyeliği'ne seçilen Tamay, bu görevlerine halen devam ediyor. ■

Servis
Taşımacılığının
Yeni Rüzgarı
Poyraz

Düşük işletme giderlerine sahip, ekonomik, yedek parçası bol ve sağlam bir otobüs arıyorsanız, hemen bir Otokar Yetkili Satıcısı'na gelin, Otokar Poyraz'ı yakından görün.

Servis taşımacılığının yeni rüzgarı Otokar Poyraz ile tanışın.

☎ 444 6857 (444 OTKRI) 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr



Otokar
Doğru karar

“Gururluyum”

Anadolu Isuzu Satış ve pazarlama Direktörlüğü görevinden ayrılan Fatih Tamay, “Görev aldığım ilk günden bu yana, gerek firmamızda gerek muhtelif sektörel ve sivil toplum örgütlerinde aldığım görevlerle otomotiv sektörünün ülkemizdeki gelişiminde aktif rol almış olmanın gururu ile dopdoluyum. Eğer başarılı olabildiysem ne mutlu! Umuyorum ki, aldığım görevler ve yer aldığım tüm projelerde ülkemiz ekonomisinin, sektörümüzün ve markamızın geleceğinde rol alacak gençlere gücüm yettiğince destek olabildiğimdir” dedi.

Her dem yeniden doğmak...

“Biz plan yaparken, talih bizi gülümseyerek izlemiş. Bu yüzden bundan sonra yapacaklarım ile ilgili sorulara, planım yok diyorum. Daha çok niyetlerim ve isteklerim var” diyen Fatih Tamay, açıklamasına, “Her dem yeniden doğmak

gerek’ demiş Yunus Emre. Ben de bu yeni dönemimde, yoğun tempo ile geçirdiğim çalışma hayatımın birikimlerini paylaşmaya devam edeceğim. Uzun yıllardır biriktirdiğim yetkinlik ve tecrübelerimi kullanıp geliştireceğim. Rilke'nin deyişiyle ‘insana büyük sözleşmeler yüklemeyen’ ama ‘iddialı’ işler yapabilirim diye düşünüyorum. Sağlığım elverdiği sürece daha esnek ama yine aktif bir yaşam içinde olmayı sürdüreceğim. En önemlisi; sevdiğilerimle, siz dostlarımla ve ailemle daha çok birlikte olabileceğim” diye devam etti.

Artık yeni şeyler söylemek lazım

Fatih Tamay, “Dün dünle birlikte yaşadığı gitti cancağızım / Artık yeni bir şeyler söylemek lazım” demiş Mevlana. Kısacası, daha özgür bir insan olabileceğim; aileme, ülkeme ve özellikle de ülkemizin ihtiyacı olan sürdürülebilir kurumsal yönetim ve iş etğinin gelişimine daha fazla katkıda bulunabileceğim bir hayat yaşamak istediğimdir” diyerek sözlerini tamamladı.



Sektör Teknoloji Bilgi Seviyesinin Artırımı

Teknoloji dönemi diyoruz, işlerimizde teknolojiyen mümkün olduğunca faydalanmalyız diyoruz, muasır medeniyet seviyesinden geri kalmamalıyız diyoruz. Bunu sağlamak amacıyla öncelikle sektör olarak teknoloji bilgi seviyemizi artırmalıyız. Hızla ilerleyen teknolojiyi takip etmemiz, zaman zaman teknoloji firmalarıyla toplantılar düzenleyerek ilgili fuarlara katılarak bilgi seviyemizi güncel tutmaya çalışmamız gerekiyor. Sektörde teknoloji bilgi seviyesinin artırımı adına girişimlerde, paylaşımlarda bulunan, demeçlerinde sıklıkla vurgulamaya çalışan sektör yöneticilerimizin de var olduğunu, emek sarf ediklerini söylemeden geçmeyelim.

Örneğin, geçen hafta Temsa Genel Müdürü Sayın Dinçer Çelik ve Isuzu Satış Pazarlama Direktörü Sayın Fatih Tamay'ın paylaşımları bu yöndeydi. Dinçer Bey, Bloomberg'teki söyleşisinde çok net, yalın, hap şeklinde bilgiler aktardı. Endüstri 4.0 tanımlaması, işin özünü ortaya koyuyordu. Konuyu, “Almanya'dan Uzakdoğu'ya giden üretimin geri döndürülmesi, Almanya'nın rekabetçiliğinin kazanılması... Almanya'daki birkaç teknoloji firması, bunun altyapısını hazırladı” şeklinde özetledi. Evet, 2013 Hannover Ticari Araçlar fuarında gündeme getirilen Endüstri 4.0'ın özetle amacı buydu. Endüstri 4.0'ın sonuçta bir yatırım olduğunun da altını çizdi Sayın Çelik. Temsa'nın yürüttüğü Smart 2020 projesinin de fabrikanın akıllı dönüşümünü sağlayan bir proje olduğunu, ürünlerdeki akıllanmayı da Smart Mobility kapsamında ele aldıklarını ve yürüttüklerini aktardı. 2018 sonu, 2019 başı gibi de Temsa'nın sürücüsüz otobüsünü hayata geçirmeyi planladıklarını paylaştı.

Elektrikli Otobüsler

Sayın Tamay, sektördeki bilgi seviyesinin artırımı ve teknoloji trendlerini taşıyabilmek amacıyla, sektörle çok önemli raporlar, dosyalar paylaştı. Geçen hafta paylaştığı rapor da Kuzey Amerika, Avrupa ve Türkiye'deki elektrikli araçların geleceği ile ilgiliydi. 2025'te Kuzey Amerika ve Avrupa otobüs pazarının yüzde 22,5'inin hibrit-elektrikli motor ve aktarma organlarından oluşacağını içeriyordu. Veriler, bu konuda Avrupa'nın, Kuzey Amerika'ya göre oransal olarak daha hızlı dönüşeceğini gösteriyordu.

Sektörde gerek teknoloji gerekse toplumsal cinsiyet eşitliği gibi konularda, sektörümüzün de yakından bildiği üzere, Ulaştırma Platformu da farkındalık yaratmak amacıyla projeler gerçekleştiriyor. Sektördeki aktif federasyon ve önde gelen firmaların destekleriyle kurulan Ulaştırma Platformu, 7 Mart'taki etkinliğinde iki güzel çalışmaya daha imza atmaya planlıyor. Biri, Ulaştırmada Lider Kadınlar Zirvesi. Sektörde ilk defa çeşitli firma ve kurumlardan 8 kadın liderimiz oturumlarda panelist olarak deneyimlerini paylaşacak. Bir diğer proje de, yine sektörde ilk defa verilmeye başlanacak olan Akıllı Ulaşım Sistemleri Başarılı Firma/Kurum Ödülü. Teknolojiyi hayata geçiren projelerin ödüllendirilmesi, başarı örneklerinin kamuoyuyla paylaşılarak çoğalmasının sağlanması amacıyla bu ödül ilgili kurum ya da firmaya takdim edilecek. Üretici firmalarla, otobüs işletmecilerimizi, teknoloji firmalarını, teknokent bünyesindeki girişimcileri ve sektörel federasyon yöneticilerini bir araya getirmesi adına da Ulaştırma Platformu etkinliğinin çok önemli olduğunu düşünüyorum.

Akıllı Hareketlilik Kümelenmesi

Sektörde teknolojik gelişmeler demişken TÜBİTAK'ın yürüttüğü Akıllı Hareketlilik Kümelenmesi'nden de bahsedelim. Ülkemizi, Akıllı Hareketlilik endüstrisinde lider ülkelerden biri yapmak misyonu ve daha iyi bir gelecek için Akıllı Hareketlilik çözümleri geliştirmek ve uygulamak vizyonuyla çalışmalarını yürüten bir oluşum. Bu oluşuma, ilgili firmalar, üniversiteler, araştırma merkezleri, dernek, teknokentler, ticaret ve sanayi odası temsilcileri dahil. Geçtiğimiz sene Haziran'da ilk toplantısını, Ekim'de de ikinci toplantısını gerçekleştirdi. Bu oluşumda ana üretici firmalardan kimler var diye baktığımızda, Anadolu Isuzu, Ford, Otokar, Temsa ve Tofaş'ı görüyoruz. Bu kümelenme de Akıllı Hareketlilik kapsamındaki uygulamaların paylaşımı, ortak sinerji yaratılması, yerli üretimin ve özellikle teknoloji tabanlı girişimcilerin teşvik edilip gelişiminin sağlanması, sahiplenilmesi adına da fırsatlar yaratacaktır diye ümit ediyorum. ■

Hafif Ticari Araç Pazarında

Yeni Expert Çıtayı Yükseltiyor

Hafif ticari araç pazarına tamamen yeni bir soluk getirme iddiasıyla geliştirilen Yeni Peugeot Expert aynı zamanda Peugeot' nun hafif ticari araç pazarındaki payını da artıracak. Markanın yeni genetik kodlarını bünyesinde barındıran Yeni Peugeot Expert; modern, çekici ve güçlü tasarımı kadar, yüksek taşıma kapasitesi ve yüksek verimlilik seviyesine sahip motorlarıyla da dikkat çekiyor. Yeni EMP2 modüler platform üzerine inşa edilen Yeni Peugeot Expert düşük işletme maliyetiyle hafif ticari araç kullanıcılarının bütçesini düşünürken, zengin ekipman seviyesiyle ise konfor ve güvenliği en üst seviyede sunuyor. Kompakt, standart ve uzun olmak üzere üç farklı gövde uzunluğuna sahip olan ve Euro NCAP çarpışma testlerinden 5 Yıldız alan Yeni Peugeot Expert, 81.500 TL'den 03 Mart'a Türkiye pazarında satışa sunulacak. ■



BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği Üyesi,
Öner Seyahat Otobüs İşletmesi Sahibi Hayati Öner'in sevgili annesi

Ayşe ÖNER'i

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine,
sabır ve başsağlığı dileriz.

LATİF KARAALİ
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği Üyesi,
Öner Seyahat Otobüs İşletmesi Sahibi
Hayati Öner'in sevgili annesi

Ayşe ÖNER'i

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



cumhuraral@gmail.com

Cumhur Aral

Pehlivan

Karayolu yolcu taşımacılığında bu aylar, sezon hazırlıklarının başladığı, tatlı heyecan içeren dönemler olarak hafızlarımızda yerleşti. Çok yakın geçmişte sezon öncesi araçların güncellenmesi çalışmalarının başladığı günlerde ölü geçen ocak ayının ardından, baharın temsilcisi olan bademlerin çiçek açması, kış uykusunda olan bitki filizlerinin topraktan başını çıkarması misali sektörde de canlanma başladı.

Son yıllarda çok hızlı değişimlere uğrayan ülkemizin gündemine paralel, sektörde de klasik dönemler ve tavırlar değişmeye başladı. Son zamanlarda maalesef ki peş peşe gelen siyasi ve ekonomik olumsuzluklar sektöre azımsanmayacak darbeler indirdi.

Genel olarak karayolu yolcu taşımacılığını şehirlerarası düzenli taşımacılık yapanlar (D1) ve turizm taşımacılığı (D2) yapanlar olarak tasnif ettiğimizde, D2 taşımacılığı yapanların en çok darbeyi alan bölüm olduğunu kolaylıkla ifade etmek mümkündür.

Patlayan bombalar, yapılan saldırılar nedeniyle, bilinçli olarak Amerikan ve Avrupa vatandaşları için güvensiz ülke olarak tanımlanan ülkemize, bir de düşürülen Rus uçağı nedeniyle pazarda büyük yer tutan Ruslar da eklendiğinde devasa tesisler bomboş kaldı.

Bu insanları, ülkeye geldiklerinde havaalanından karşılayarak otellerine taşıyan; aynı şekilde keyifli tatillerinin sonunda da ülkelerine uğurlayan insanlar olan taşımacılar, öksüz kaldı, işsiz kaldı.

Bu insanlar, ülkemizi ziyaret eden misafirleri, ülkemizin tarihi ve turistik yörelerine taşıyarak ülke tanıtımına olumlu katkıda bulunanlar içinde olmasına rağmen; satıcısı, operatörü, sürücüsü, host ve hostesi pek çok nitelikli insan, pazarın bu gelişmeler sonrası daralması ile boynu bükük hale düştü.

Vahim geçen, 2016 yılının peşinden 2017 için ümitli olmak isterken, tam yılbaşı gecesi yaşanan katliam sonrası, zengin sayılabilecek Arap turistlerin de korktuğunu söylemek pek haksızlık olmayacak.

Sezon öncesi, pazarın nabzını tutacak fuarların çok parlak geçmediği, basında yer almasa bile böyle olduğu biliniyor. Eğer tersi olsaydı basınımızda alacağı yerin çok daha fazla olacağına şüphe yoktu.

Önümüzdeki 2 aylık dönem, ülkemiz ve gözünü ülkemize dikmiş dünya için, epey önem arz ediyor. Çok yoğun siyasi gündem sonrası ülkenin huzur ve sükûnetinin inşallah yoluna gireceğini umalım.

Dünyada her zaman değişmeyen tek sonuç, fillerin tepiştiği her yerde çimenlerin ezilmesi olmuştur. Tabandaki insanların beklediği; önce huzur, sonrasında da refah düzeyinin bir parça da olsa yükselmesidir. Basit ve yalın olarak bunu talep eden insanlara daha fazla haksızlık daha fazla eziyet edilmesi inşallah sona erer.

Nafakasının peşinde olan çocuklarının geleceğinden başka kaygısı olmayan tabanda yaşayan saf ve temiz insanlar, sonuçta yaşadıkları kötü dönemi nihayete erdirecek en etkili kişilerdir. Halk sahip olduğu sağduyusu ile her zaman, her şeyin en güzelini yapabilecek niteliktedir.

Er meydanı Kırkpınar'da, cazgırların tekerlemesi aklıma geldi bir an için.

“Pehlivan, pehlivan, alta düştüm diye yerinme, üste çıktım diye sevinme...” ■

www.tasimadunyasi.com

f facebook.com/tasimadunyasi **t** twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi
Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 6 • Sayı: 269 13 - 19 Mart 2017
Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Editorler
Korkut AKIN, Akif NURAY

Reklam Rezervasyon
0532 779 21 82

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KILINÇ**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**
SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88

Ulaştırırmada Kadın Liderler Zirvesi

Kaptanlar Kulübü'nün organize ettiği, sektörün kanaat liderlerini bir araya getirdiği Ulaştırma Platformu Panel ve Ödül Törenine sektörün lider kadınları damgasını vurdu.

7 Mart Salı günü İTÜ ARI Teknokent'te düzenlenen "Ulaştırma Platformu: Panel ve Ödül Töreni" etkinliğinde, Ulaştırırmada Lider Kadınlar Zirvesi adlı panelin ardından, Yılın Kaptan Ödülü, Ayın Kaptan Şoförü Ödülleri, Toplumsal Cinsiyet Eşitliği Başarılı Kurum Ödülü ile Akıllı Ulaşım Sistemleri Başarılı Kurum Ödülü sahiplerini buldu.

Törene; Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, İETT Genel Müdür Arif Emecen, Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Bağış, TOBB Sektör Meclisi Başkanı ve TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Başkanı Birol Özcan, Başkan Yardımcısı İrem Bayram, Yönetim Kurulu Üyesi Hasan Kurnaz, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, TÖHOB Genel Başkanı İsmail Yüksel, Genel Sekreter Onur Orhon, TTDER Genel Başkanı Sümer Yıgıcı, Genel Sekreter Nusret Ertürk, IPRU Genel Başkanı ve Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, İSAROD Genel Başkanı Hamza Öztürk, TURODER Başkanı Adnan Değirmenci, TOF Genel Başkan Yardımcıları İbrahim Artırdı, Tahsin Yücefer, İSTAB Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Neğiş, Halk Ulaşım AŞ Başkanı Mustafa Altuntaş, Özulaş AŞ Başkanı Göksel Ovacık, Yeni İstanbul AŞ Başkanı Yalçın Beşir, Temsa Pazarlama ve Yurtdışı Satış Direktörü Kadri Özgüneş, Temsa Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan, Otokar Pazarlama Müdürü Tarkan Burak, Anadolou Isuzu Pazarlama Müdürü Şebnem Uygurtürk, Mercedes-Benz Türk Grup İletişim Şefi Başak Demiryumruk Dikici, Ulaştırma Platformu Koordinatörleri Ekrem Özcan ve Kemal Karayormuk ve sektörün önde gelen yöneticileri katıldı.

Kaptanların yıpranma hakkı

TOFED Başkanı Birol Özcan, kaptanlara her yıl 7 saat eğitim verilmesinin trafik güvenliğinin sağlanmasında çok önemli katkılar sağlayacağına dikkat çekti. Kaptanların yıpranma hakkının sağlanması ve 25 yıl yerine 20 yılda emekli olmalarını sağlayan düzenlemenin hayata geçmesi için çalışmalarını sürdürdüklerini de kaydetti.

Kamu gücünü kullanmalı

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, kadınların sektörün içerisinde artmasının kaliteyi daha da yukarıya çektiğini vurguladı. Kamu kurumlarının taşımadan çekilip, özel sektörün gücünün taşıma alanında kullanılmasının önemine değindi. Raylı sistemlerde yaşanan gelişimin sektör tarafından iyi takip edilmesi gerektiğini ifade etti. ■



“Sektörde Kadının Yeri”

Mercedes-Benz Türk Pazarlama İletişimi Grup Şefi Başak Demiryumruk Dikici: Mercedes-Benz Türk'te 14 yıldır çalışıyorum. Hep sahada olmaya çalıştım. Erkeklerin yoğun olduğu bir ortamda bulunmaktan gıcımamadım. Her döneminden zevk aldım. Bir işse, söz konusu, bunu yapmanın kadın ve erkeği yok. Kadın isterse daha da iyisini yapabilir. Bunun bilincinde olmak ve harekete geçmek gerekiyor. Bence kadınlar detaycı, erkekler daha teknik bakıyor. İkisinin de kendine göre güzelliği var. Dünyayı değiştirecek olan erkekler değil, kadınlardır. İş, insanın kendisinde bitiyor. Önce siz kendinize inanın, 'ben de varım' deyin. Kadınlara gelin sahaya inin diyorum. Dernekler, meslektaşlar olarak destekleyelim. Desteklersek varlar. TOFED ve TOF söz versin biz kadınlara, seneye burada kadınlar için neler yaptığımızı konuşalım.

TEMSA Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan: Kaptanlar Kulübü ilk Temsa ile başladı ve geldiği noktadan gurur da duyuyorum. Temsa'da 12 yıldır çalışıyorum. Üretim sektöründe ve fabrikada çalışmak o havayı solumak apayrı bir gurur. Temsa'da, üretim sürecinden yönetim

sürecine kadar her alanda kadın çalışanlarımız var. Adana Büyükşehir Belediyesi'nde 136 kadın kaptan var. Onlara belirli aralıklarla eğitimler veriyoruz. Kadınlar her alanda çalışabiliyor. Kadınların detaycı bakışının işlerin çözülmesinde, farklılık yarattığına inanıyorum. Son 5 yılda, kadın çalışan istihdamı, Temsa'da yüzde 25 arttı. Şehirlerarasında kaptan istihdamının olması gerektiğine inanıyorum.

Anadolu Isuzu Pazarlama Müdürü Şebnem Uygurtürk: 19 yıllık profesyonel çalışma hayatımın 13 yılında ticari araç sektöründe yönetici olarak geçti. Türkiye'de kadın çalışan istihdamı yüzde 30. Avrupa'da bu oran yüzde 60. Kuzey ülkelere baktığımızda yüzde 77, Almanya'da yüzde 72. OECD ülkelerinde yüzde 58. Bizim bu istihdamı yüzde 50'lere çıkarmamız lazım. Avrupa'da bir sürü kamyon ve otobüs şoförü var. Kadınların önyargıyı bir tarafa bırakarak sahaya inmenin tadını alacaklarına inanıyorum. Kadınlar sahaya indiğinde sorunlar daha çözümücü yaklaşımla bulunabiliyor. Avrupalı yapıyorsa neden Türk kadınları yapmasın. Bunun içinde eğitim ve teşviklerin olması gerekiyor. ■



2. OTURUM

Best Van Turizm Genel Müdürü İrem Bayram: “4 yıldır Best Van Turizm'de genel müdür olarak çalışıyorum. İlk başladığımda bu kadar erkek yoğun sektörde ne yapacağımı sordular. Kız olmasına rağmen yapabiliyor anlayışını yıkmak gerekiyor. Kadınlar kompleks olayların içinden çok daha rahatlıkla çıkıyor. Yolcu memnuniyetini ölçmek istediğimde anketlerin de doğru sonuç vermediğini gördüm. Ben otobüse çıktığımda, yolcularımızın yüzde 50'sinden fazlası kadınsa, 'biz bu işi iyi yapıyoruz' diyorum. Bizim amacımız kadın yolcuyu çekebilmek. 2016 yazından bu yana bir kadın kaptanla çalışmaya başladık. Van'da kadın kaptana karşı çok büyük duyarlılık var ve şu an aileler çocuklarını çok daha güvenle teslim ediyorlar. Bizim fırsat eşitliği yaratmamız gerekiyor. Eğer kadın gelebiliyorsa onun yeri olsun.

İETT'den Büşra Buran: “2010 yılında İETT Genel Müdürlüğünde çalışmaya başladım. Şu an hizmet kalitesiyle ilgili çalışıyorum. 2016 yılında TÜİK'in yayınladığı verilere göre 2016 yılında Türkiye'de kadın çalışanların oranı yüzde 30. Aynı kalitede çalışan bir kadınla erkek arasında da maaş farklılıkları da bulunuyor. Bir araştırmaya göre, yurtdışında yönetimde kadınların olduğu

şirketlerde, olmayanlara göre yüzde 7 daha fazla kârlılık elde ediliyor. Lider şirketlerde kadın istihdamı oranı yüzde 53. Türkiye'nin lider şirketlerinde bu oran yüzde 41. Ulaşım politikalarında karmaşık konularda kadınlara daha ihtiyacımız var. Çünkü kadınların problemleri daha hızlı çözdüğü de araştırmalarda ortaya çıkıyor.

Çukur&Yılmaz Hukuk Bürosu Avukat Özlem Kurt Karayürek: Hukuk dünyası ulaştırma sektörüne göre daha şanslı. Çünkü çok sayıda hukukçu kadın var. Bundan çok memnunuz. Kadının adalet duygusuna çok inanıyoruz. Kadınların kendilerini yetiştirirken daha farklı özellikleri var. Bunun kabul edildiğinde daha verimli çalışma ortamı oluşturacağına inanıyorum. ■

“Toplumsal Cinsiyet Eşitliği” ödülü Gaziantep Büyükşehir Belediyesi'ne

Otokar öncülüğünde başlatılan "Toplumsal Cinsiyet Eşitliğini Destekliyoruz" projede kadın istihdamına yönelik gerçekleştirdiği projelerden dolayı Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Başkanı Fatma Şahin'e takdim edildi. Şahin, ödülü, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Otokar Pazarlama Müdürü Tarkan Burak, Kamu Satış Müdürü Mahir Özşeker, Ulaştırma Platformu Koordinatörleri Kemal Karayormuk ve Ekrem Özcan'ın elinden aldı. ■



Otokar Servis Ayın Kaptan Şoförü:

- Mehmet Ali Kazar, Gürsel Turizm
- Celal Özkan, Transay Turizm
- Feridun Usta, Tursan Turizm



Anadolu Isuzu Turizm Ayın Kaptan Şoförü:

- Serkan Tangal, Yıtır Turizm
- Erhan Şener – Temizsoy Turizm
- Güven Şahin – Bayındır Seyahat



Temsa Kentiçi Ayın Kaptan Şoförü:

- Ali İhtiyar, İETT
- Murat Karave, ESHOT
- Hakan Çiçek, İstanbul Otobüs AŞ



Şehirlerarası Ayın Kaptan Şoförü:

- Ali Sun, Adıyaman Ünal Turizm
- Mehmet Merki, Dağstanlı Turizm
- Osman Sabaz, İnan Turizm



Akıllı Ulaşım Sistemleri” Başarılı Kurum Ödülü İETT'nin

Akıllı Ulaşım Sistemleri Başarılı Kurum Ödülü İETT Genel Müdürü Arif Emecen'e takdim edildi.

Emecen ödülü, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, TÖHOB Genel Başkanı İsmail Yüksel, IPRU Genel Başkanı Fatih Tamay, TTDER Genel Başkanı Sümer Yıgıcı ve Ulaştırma Platformu Koordinatörleri Ekrem Özcan ve Kemal Karayormuk'un elinden aldı. ■



“Yılın Kaptan Ödülü Astor Turizm'den Mehmet Taylan'a

9 bin oy olarak 2016 yılının kaptanı olarak seçilen Astor Turizm'den Mehmet Taylan'a 4 bin TL para ödülü verildi. TOFED Başkanı Birol Özcan da kaptana ödül sundu. Başkan Özcan, yılın kaptanı Mehmet Taylan'ın çocuğu TOSEV tarafından eğitim bursu verildiğini açıkladı. İlgin, ayın kaptanı seçilen kaptanların çocuklarına bundan sonraki süreçte TOSEV tarafından eğitim bursu verileceğini belirtti. ■



UND Genel Kurulu Geniş Katılımla Gerçekleşti

Çetin Nuhoglu yine başkan

Bu yıl 43'üncü yılını kutlayan UND'nin Genel Kurul Toplantısı 4-5 Mart tarihleri arasında İstanbul'da yapıldı. Çetin Nuhoglu'nun tekrar başkan seçildiği Genel Kurula UDH Bakanı Ahmet Arslan ile Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci de katıldı.

UND gerçekleştirdiği genel kurul etkinliklerinde; yeni yönetim kurulunu ve başkanı seçerken sektörün geleceği ile ilgili yapılması gerekenler de yapılan panellerle tartışıldı. Dünya Ticaret Örgütü'nün Ticarete Kolaylaştırma Anlaşması'nın Ekonomi ve Dış Ticarete Etkileri konulu panelde özellikle tarife dışı engellerin kaldırılmasıyla dünya ticaretinin büyümesine yapacağı etkiye vurgu yapıldı. İhracata konu olan malların artık gümrüklerde beklemekten rahatça sınırları geçebildiği bir dönemin başlayacağı ve Türkiye olarak hangi adımların atılabileceği enine boyuna konuşuldu.

Yeni ulaştırma koridorları...

Taşımacılığın önündeki engelleri kaldırarak, yeni ulaştırma koridorlarına yönelik yapılan çalışmaların önemine işaret eden

UDH Bakanı Ahmet Arslan, "Büyük fotoğrafı görebilmek için ulaştırma koridorlarının tamamı yapılıyor. Bunları yaparak hayatı kolaylaştırmaya çalışıyoruz. Bulduğumuz sektör, ülkenin büyümesinin gelişmesinin, 2023 hedeflerine giderken olmazsa olmazı. Sağlıklı bir ticari yapı kurmazsanız altyapınızı ne kadar iyi yaparsanız yapın gelişemezsiniz. Biz buna böyle bakıyoruz. Daha hızlı yürümemiz lazım. Ama sağlıklı bir hızla gitmemiz lazım. Önce bürokratik oligarşiden kurtulmalıyız. Taşımacılıktan lojistiğe geçeceğiz. Lojistiği de sadece taşımacılık olarak görülmeceğiz" diye konuştu.

Sektöre müjde

Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, sektöre önemli müjdelere verdi: "Sadece gümrüklerde yaptığımız hızlandırıcı işlemlerin yanında iç gümrüklerde yapacağımız iyileştirmelerle ihracatçılarımız maliyetlerini düşürmeye çalışıyoruz. Ekonomi Bakanlığı ile yapacağımız çalışmalarda yurtdışı taşımalarda

maliyetleri düşüreceğiz. Bunun için ilk toplantıyı 24 Mart'ta yapacağız. İhracat beyannamelerini ve transit beyannamelerini birleştireceğiz. İki beyannameyi birleştirerek hızlandıracak ve sektörde bu formaliteden kurtaracağız. Yurtdışına çıkışlarda 900 litre mazot vereceğiz. Suriye'deki iç karışıklıklardan dolayı transit geçiş yasaklanmıştı, artık serbest bırakıyoruz. Oradaki malları Türkiye üzerinden taşıyacağız."

Hız ve maliyet...

Sektördeki hız ve maliyetin öneminin de altını çizen **UND Başkanı Çetin Nuhoglu**, lojistik sektörünün, Türkiye ekonomisinin, rekabetçi, sürdürülebilir, ihracata dayalı ekonomik kalkınmasını sağlayacak sektörlerin en başında geldiğini aktararak, "Gururla söyleyebiliriz ki, ilk defa bu sene açıklanan hizmet ihracatında ilk 500 firma da 200'den fazla lojistik şirketimiz turizm ve yurtdışı müteahhitlik gibi hizmet ihracatçılarımızın yanında yer

almıştır. 19 milyarlık dolarlık turizm hizmet ihracatı gelirden sonra lojistik 14,5 milyar dolar ile ikinci sıradadır. Son birkaç yıldır, ülkemizde ve bölgemizde olağan dışı gelişmelerle karşı karşıya kaldık. Yaşanan tüm gelişmeler hiç kuşku yok ki sektörümüzü derinden etkiledi. Sektörümüz ve firmalarımız hiç olmadığı kadar zor bir dönemden geçiyor. Bu durum işlerimizi de hizmet kalitemizi de maalesef etkiliyor" dedi. ■

"Türkiye'de Demokrasi var ve kazanır"

Genel Kurul etkinlikleri arasında, "DTÖ Ticaretin Kolaylaştırma Anlaşmasının Ekonomi ve Dış Ticaretimize Etkileri" paneli ve "Demokrasi Mesajı Dünya Yollarında" fotoğraf sergisi büyük ilgi gördü. Başkan Nuhoglu, "Fotoğraf yarışmasına sürücülerimizin etkin katılım sağlamlarından ve birbirinden anlamlı fotoğrafları göndermelerinden, ülkemizin yaşadığı hain ve alçak girişimi 10 binden fazla Tırmızla gittikleri güzergâhlarda mesajını dünyaya iletmelerinden dolayı sürücülerimize ve firmalarımıza teşekkür ediyor onlarla gurur duyuyoruz" dedi.



UND Başkanı Çetin Nuhoglu, UDH Bakanı Ahmet Arslan, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci ile TOBB Başkan Vekili Halim Mete'ye günün anısına birer plaket sundu.

"En sürdürülebilir" araçlar IVECO

Sektörde sürdürülebilirliğe olan ilginin artması ödül serisinin düzenlenmesine katkı sağladı. İtalyan dergisi Vado e Torno ve Lifegate'in ortaklaşa hayata geçirdiği "Yılın

Sürdürülebilir Kamyonu" ödüllerinde 2016'da tanıtılan en çevreci taşımacılık araçları "dağıtım", "çekici" ve "van" kategorisinde değerlendirildi. IVECO tüm kategorilere aday gösterilen tek marka oldu: Stralis NP (Natural Power) çekici kategorisinde, Eurocargo CNG dağıtım kategorisinde, Daily Electric ise van kategorisinde ödüle aday gösterildi.

Sıkıştırılmış doğalgazla çalışan IVECO Eurocargo CNG, dağıtım kategorisinde "Yılın Sürdürülebilir Kamyonu" seçildi. Tector 6 motoruyla düşük salınım, yüksek verimlilik ve düşük bakım maliyeti avantajları sunan araç, Euro VI standartlarında olması sayesinde de şehir merkezlerindeki salınım ve ses sınırı olan alanlara girebiliyor.

IVECO Daily Electric de van



Yaşarlar Lojistik'in tercihi Truck Market



Lojistik, inşaat ve hizmet sektöründe faaliyet gösteren Yaşarlar Lojistik, Kızılay'ın "Kan Bağışı Hayat Kurtarır" projesi kapsamında kullanılmak üzere 16 adet ikinci el Ford Trucks aracı ile filosunu güçlendirdi. Araçlar, Yaşarlar Lojistik'e törenle teslim edildi. Ankara Keresteciler Sanayi Sitesinde düzenlenen törene Yaşarlar Lojistik Yetkilileri Yaşar Kaküllü ve Metin Doğan ve diğer firma çalışanları, Tan Oto Satış Müdürü Gökhan Güler, TruckMarket Danışmanı İbrahim Bozdağcı, Ford Trucks TruckMarket Bölge Müdürü Özgür Dağgeçen ve diğer bayi çalışanları katıldı. Ford Trucks araçlar, Kızılay'ın "Kan Bağışı Hayat Kurtarır" projesi kapsamında Türkiye'yi dolaşacak. ■

U.N. RO-RO vites büyütüyor

Bu yıl 43'üncü yılını kutlayan UND'nin Genel Kurul Toplantısı gala yemeğinde bir konuşma yapan **U.N. Ro-Ro İşletmeleri AŞ CEO'su Selçuk Boztepe**, U.N. Ro-Ro İşletmeleri olarak Kara Ulaştırması Karma Komisyon toplantıları ve diğer platformlarda UND ile birlikte ortak çalışmalar gerçekleştirdiklerini ve eşzamanı olarak U.N. Ro-Ro İşletmeleri'nin İcra Kurulu Başkanlığını da yürütmesi vesilesiyle yeni atılımlara ve işbirliklerine de sıcak baktıklarını söyledi: "U.N. Ro-Ro olarak, Türkiye'nin ekonomik büyümesindeki en önemli katkının, ihracat hacminin büyümesiyle sağlanacağına, rekabet gücü yüksek bir ihracat stratejisi için de en verimli taşıma metotlarını içeren intermodal bir taşıma altyapısıyla olması gerekliliğine inanıyoruz."



Nakliyecilerimiz U.N. Ro-Ro'nun limanlarından ihracat yapabilme esnekliğine sahip olacak, böylece Türk ihracat ürünleri Avrupa'ya daha rekabetçi fiyatlarla ve daha hızlı ulaşabilecek" diye konuştu. CEO Boztepe, U.N. Ro-Ro İşletmeleri'nin gemi araç kapasitesini artırmak üzere gemi uzatma projesini de başlattıklarını ve UN Akdeniz gemisinin ortadan kesilip Mart sonunda hizmete gireceği bilgisini de paylaştı. ■



Çetin Nuhoglu

Selçuk Boztepe



UND Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu:

Çetin Nuhoglu, A. Ender Topaloğlu, Abdullah Özer, Ahmet Metin Dürür, Bahaddin Karakuş, Banu Damla Aışan, Cavit Degirmenci, Ceyhan Can, Cihan Sünel, Ercan Arslan, Ergun Bilen, Fırat Başbilen, Hakkı Keleş, Hamit Şanverdi, İbrahim Kaya, İzzet Salah, Kamil Sağ, Kemal Gül, Mehmet Tahir Aydoğan, Memik Hilmi Taner, Murat Baykara, Nagihan Soylu, Nuri Kuyumcu, Okan Kurt, Rıdvan Arıç, Sedat Geyik, Şerafettin Aras

Tedarikçi Sergisi



Tüylüoğlu Grup'tan 35 Mercedes Arocs yatırımı

Hazır beton, demir, çimento ve tüm inşaat malzemeleri alanlarında hizmet veren, 30 yılı geride bırakan Tüylüoğlu Grup, ağırlıklı olarak Mercedes-Benz Arocs 4142 beton mikseri olmak üzere 35 adet Mercedes-Benz kamyonu filosuna kattı.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törende Mercedes-Benz Türk, Tüylüoğlu Grup ve Hassoy Motorlu Vasıtalar şirket temsilcileri bir araya geldiler. Tüylüoğlu Grup adına Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Tüylüoğlu, Grup CEO'su Gökhan Tüylüoğlu, Genel Müdür Kıvanç Serin, Hassoy Motorlu Vasıtalar adına Genel Müdür Ahmet Tuna ve Kamyon Satış Müdürü Muharrem Eğrioglu, Otobüs

Satış Müdürü Selim Saral'ın katıldığı toplantıda Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı ev sahipliği yaptı.

Yeni Mercedes-Benz Arocs beton mikserlerin Türkiye'nin her yerinde hazır beton taşımada ve uygulamalarında kullanılacağı belirten Tüylüoğlu Grup Başkan Yardımcısı Hüseyin Tüylüoğlu, Mercedes-Benz Arocs kamyonların düşük yakıt tüketimlerinin bu yatırımda etken olduğunu ifade etti. Bir diğer önemli tercih sebebi ise Mercedes-Benz Türk'ün tüm Türkiye'de geniş yetkili servis ağına sahip olması olarak beton mikseri üstyapılı kamyon bulunduran ve 120 adet özmal aracı bulunan Tüylüoğlu'nun araçlarının tamamı Mercedes-Benz markadan oluşuyor.



Tüylüoğlu Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Tüylüoğlu, Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı



Tüylüoğlu Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Tüylüoğlu, Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Ahmet Tuna



Konforu ve ekonomikliği ile göz dolduruyor Standartları Otokar Atlas belirleyecek

Otokar, hafif kamyon segmentinde beklenti çitasını Atlas ile yükseltiyor. 4 yıl önce hafif kamyon segmentinde Atlas ile giren ve sektörde büyük beğeni toplayan Otokar, ticaretin güçlü kahramanı Atlas'ı yeniledi. Sürüş konforu ve güvenlik için ESC, LDWS, HSA, hız sabitleyici gibi birçok yeni özelliğin yer bulduğu Atlas; güçlü, çevreci ve ekonomik Euro 6 motoru, düşük işletme giderlerinin yanı sıra uygun yedek parça maliyetiyle de her zaman kazandıracak.

Otokar, hafif kamyon segmentinin en iddialı aracı Atlas'ı yeniledi. Sürüş konforundan güvenliğe birçok yeni özelliğin standart olarak sunulduğu Atlas ile Otokar, kullanıcıların yükünü hafifletecek. Düşük işletme giderleri, çevreci ve ekonomik EURO 6 motoru ile kullanıcılarına her daim kazandıran Atlas, gelişmiş teknolojik

özellikleriyle de yolların yeni kahramanı olacak.

Kazanç vaat ediyor

Hafif kamyon segmentinde yüksek taşıma kapasitesine sahip olan 8,5 tonluk Otokar Atlas, 115 kW ve 500 Nm tork değerine sahip güçlü Cummins motoru, ZF şanzımanı ile her türlü yol koşulunda en üstün performansı sunmak için geliştirildi. Damperli kamyondan sepetli vince, nakliye aracından itfaiyeye, vidanjörden çöp kamyonuna kadar her türlü hizmete uyarlatabilen yeni şasisi ile Otokar Atlas, düşük bakım giderlerine ek uygun yedek parça maliyetiyle de kullanıcıların ekonomisine katkı sağlıyor.

Performans, Güvenlik, Konfor...

Adını, mitolojide gök kubbeyi omuzlarında taşıyan, güçlü kahraman Atlas'tan alan Otokar Atlas, ABS, elektronik denge kontrolü (ESC), tam havalı fren sistemi ve geniş iz mesafesi ile sürücüsüne yolculuk boyunca güven veriyor. Yenilenen iç kabini ile konfor konusunda fark yaratan



Otokar Atlas, şerit takip sistemi LDWS ile sürücülerin yolculukları esnasında şerit dışına çıkmaları durumunda uyararak güvenliği üst düzeye çıkarıyor. Farklı ihtiyaçlara göre iki farklı uzunluk seçeneğine sahip olan Atlas, aynı zamanda hız sabitleyicisi özelliğini standart olarak kullanıcılara sunuyor. Kullanıcıların konforlu sürüş isteklerine birçok yönden cevap veren Otokar Atlas, yokuş kalkış desteği (HSA) ile sürücülerin dik rampalarda aracı geri kaydırmadan yola devam etmelerini sağlıyor. Kullanıcı konforu için pek çok detayın yer aldığı ticaretin yenilenen kahramanı Atlas, direksiyon üstü kontrol düğmeleri, yol bilgisayarı, geniş torpido gözleri, yenilenen orta



konsolu, koltuk kumaşı ve dikiz aynalarıyla da ön plana çıkıyor. LED sinyali ve sis lambalarıyla modern dış görünüme sahip Otokar Atlas, ayarlanabilir farları ile sürücüsüne daha iyi görüş sağlıyor.



Mercedes-Benz Arocs inşaat kamyonları

Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 2016 yılı başında üretilmeye başlayan Arocs kamyon ve çekiciler inşaat sektörü için özel olarak geliştirilen araçlardır. Zorlu koşullarda kullanıma uygun Mercedes-Benz Arocs inşaat serisi kamyonları beton mikserden damperli kamyon, çekicilerden beton pompasına kadar uzanan geniş kullanım alanına sahiptirler.

Sağlamlıkları, güçleri ve üstün yakıt ekonomileriyle 120 yıllık tecrübenin ürünü olan Arocs kamyonlar, en zorlu koşullar için üretilmişler. Türkiye pazarına kamyon ve çekici olarak sunulan Arocs, yüksek beygir gücünde Euro 6 motorlar ile donatıldı.

Arocs kamyonlarda kullanılan şanzıman ve akslar motorla uyum içerisinde çalışarak optimum çalışma şartları sunuyor. Arocs kamyonlarda yer alan, tekerleklerin kilitlemesini engelleyen ABS ve patinajı engelleyen ASR'den oluşan elektronik fren sistemi EBS ve standart olarak sunulan üç kademeli güçlendirilmiş motor freni sürücünün işini kolaylaştırıyor. Araçlarda opsiyonel olarak sunulan PowerBrake sayesinde motor freni gücü % 50 daha da artırılıyor.

Arocs inşaat grubu araçları damper, mikser ve pompa üstyapısıyla şantiye ve dekapaj alanlarında ve hazır beton taşımada kullanılıyor. Kesintisiz delikli profili sayesinde, çok çeşitli üstyapıların kolaylıkla monte edilmesine imkan tanıyan yeni ve mukavemeti artırılmış şasisi, Arocs kamyonunun gücüne güç katıyor.

Damper kullanımına uygun Arocs 3332 K, 3342 K, 4142 K, 4145 K, 3242 K ve 2032 K araçlar; mikser kullanımına uygun Arocs 3332 B, 3342 B, 4142 B ve hafifletilmiş mikser 3236 B araçlar sayesinde tüm inşaat uygulamalarına uygun bir Mercedes-Benz Arocs mutlaka bulunuyor. Arocs pompa araçları Arocs 3342 P, Arocs 4142 P ve Arocs 4442 P olmak üzere her uzunlukta pompa üstyapısına uygundur. Bu araçlarda standart olarak otomatik şanzıman ve pompa üstyapısına uygun yüksek tork çıkışı PTO (NMV) bulunuyor.

Arocs 4142 K 8x4 konfigürasyona sahip araçta OM 471 ekonomik motor bulunuyor. Bu motorlarda düşük devir aralığında torkun oldukça yüksek olması, zorlu arazide çekişi kolaylaştırıyor. Daha geniş tork aralığı arazide çok daha uzun süre aynı viteste kalınabilmesini sağlıyor.

PTT, Taşıt Filosunu Yeniledi

Faaliyet gösterdiği tüm sektörlerde vatandaşlara sunduğu hizmet kalitesini daha da artırmak üzere yeni proje ve uygulamaları hayata geçiren Posta ve Telgraf Teşkilatı Anonim Şirketi (PTT AŞ), bu çerçevede taşıt filosunu yeniledi. Sıfır kilometre kamyonlar, PTT AŞ'nin posta ve kargo alanındaki gücüne güç katarken, gönderiler PTT Kargo sloganında olduğu gibi "her yere zamanında" ulaşmaya devam edecek.

Türkiye'nin 176 yıllık köklü ve millî kuruluşu PTT AŞ, posta/kargo taşımada kullanılan 181 kamyonluk araç filosunu 2017 yılı başından itibaren yeniledi. Taşımacılıkta günlük olarak 2300 ton ve 7250 metreküp kapasiteye ulaşarak çevreye duyarlı Euro 5-6 motorlu kamyonların kullanılmasına özen gösteren PTT AŞ, hizmet ağını daha da genişletmeyi planlıyor. ■



Ford Trucks Helvacioğlu, Fethiye Basketbol sponsoru oldu

Ford Trucks Helvacioğlu Bayi, geçtiğimiz sezonu grubunda şampiyon olarak bitiren Fethiye Basketbol Kulübüne sponsor olarak destek veriyor. Ligdeki son karşılaşmayı Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kinay, Ford Trucks Pazarlama Müdürü Armağan Hazar ve Ford Trucks Helvacioğlu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Ünal, Ford Trucks Helvacioğlu Fethiye Şube Sorumlu Müdürü İzzet Durak ve Fethiye Basketbol Kulübü Başkanı Selamettin Yılmaz bir arada izledi.

Fethiye Basketbol Kulübü'ne sponsor olmaktan dolayı gurur duyduklarını ifade eden Ford Trucks Helvacioğlu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Ünal, "Fethiye Basketbol Kulübüne maddi manevi destek olmaktan mutluyuz. Gençleri ve sporu desteklemek, bulunduğumuz şehrin spor kulübüne katkı sağlayabilmek bizim için onur ve gurur verici" dedi. ■



UITP Konferansına, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan da katıldı. Toplu taşımacılığın kurumsallaşması temalı toplantıda Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ve Mehmet Erdoğan, Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik ve UITP Genel Sekreteri Alain Flausch ile de bir araya geldiler.

Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, şehirlerarası otobüs işletmecilerinin ücretsiz servis hizmetini kaldıracaklarını ve bu hizmeti kentin 7 noktasında kuracakları cep terminalleri ile belediyenin vereceğini söyledi.

Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği (UITP) 7'nci Türkiye Konferansı'nda konuşan Kayseri Büyükşehir Belediyesi Başkanı Mustafa Çelik, şehirlerarası otobüs sektörünü çok sevindirecek kararlarını açıkladı.

Başkan Çelik, kürsüden TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım'ın kendilerine sunduğu

proje için teşekkür ederek, "Sayın Yıldırım'a çok teşekkür ediyorum. Bize çok destek oldu. Kayseri'de bir Türkiye modeli olacak bir model çıkardık" dedi.

Başkan Mustafa Çelik, konuşmasında yapılacak çalışma ilgili şu bilgileri verdi: "Toplu taşıma hatlarını yeniden planlayarak, bir yerden bir yere taşımacılıktan çıkıp her yerden her yere taşımacılık anlayışına geçeceğiz. Şehir merkezine girişlerde bir nevi aktarma istasyonları oluşturarak tüm halkımızı şehrin merkezine, meydanına daha az ulaşım aracıyla taşıyacağız. Şehirlerarası otobüs işletmelerinin servis işletmeciliğine son verip bu hizmeti belediye olarak biz vereceğiz ve böylece daha az

araçla daha rantabl hizmet sunacağız. Bunun için farklı yerlerde 7 mini cep terminali kuracağız. Bu, Türkiye için de bir model olacak. Bu yerler ayrıca belediyelerin de tahsilat noktası olacak. Bu merkezler şehirlerarası otobüs yolcularının yanı sıra uçak ve tren yolcularına da hizmet verecek. Servis arabalarını biz koyacağız. Aynı renkte olacak bütün servis arabaları. Otobüsçünün üstlerindeki bu maliyet yükünü alacağız" dedi.

Başkan Çelik'e teşekkür

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Başkan Çelik'in yaptığı açıklamaların büyük bir devrimin başlangıcı olduğunu belirterek, "Bizim özellikle İstanbul için yapmayı düşündüğümüz ama başaramadığımız insansız toplama merkezleri modelini Kayseri modeli olarak Başkan Çelik sahiplendi ve 7 toplama merkezi olarak hayata geçireceklerini söyledi. Servis hizmetini Belediye kendi verecek. Sayın Çelik'e, bizim projemize sahip çıktığı için teşekkür ediyorum. Ayrıca bizim fikrimiz olarak ifade etmesi de bizi onurlandırdı. Bu proje ile hem servis yükünden hem de büyük ölçüde acente komisyonlarından kurtuluyoruz. Başkan bizden sadece aidat alacaklarını, herhangi bir kira ve komisyon almayacaklarını söyledi. Bunlar sektörümüz açısından son derece olumlu bir gelişme. Bence Kayseri devrimi başlattı. Bu devrimi devam ettirmekte sektörümüzün bir görevi" dedi. ■



Başkan Mustafa Çelik, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan UITP etkinliği kapsamında Mercedes-Benz Türk standını ziyaret ettiler. Başkan Çelik, tanıtımı yapılan Conecto otobüsü de inceleyerek Mercedes-Benz Türk Kamu Satış Kısım Müdürü Yusuf Adıgüzel'den bilgiler aldı.



Mercedes-Benz Türk'ten Mart ayına özel fırsatlar

Mercedes-Benz Travego 15 SHD, Tourismo 15 RHD ve Tourismo 16 RHD otobüs alımlarında Mercedes-Benz Kasko kullanımında; 600.000 TL'ye varan krediler, 40 ay vadeli % 1,25 faiz oranı ve 9.501 TL'den başlayan aylık ödeme planı seçenekleri sunuluyor. Euro ödeme seçeneğinde ise 200.000 Euro'ya varan kredi tutarları için % 0,55 sabit faiz oranı ile 2.784 Euro'dan başlayan aylık ödemeler mümkün.

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Actros 1840-1844 hariç tüm Mercedes-Benz kamyon tipleri için geçerli olmak üzere 48 aya varan vadelerde ödeme seçenekleri ve avantajlı faiz oranlarıyla araç kredisi sunuyor. Araç, kasko ve bakım kredilerini kapsayan özel finansman kampanyasında; 250.000 TL'ye varan krediler, %0,89'dan başlayan avantajlı faiz oranları ile 48 aya varan vade seçenekleri ve 4.098 TL'den başlayan aylık ödeme planı sunuluyor. Euro ödeme seçeneklerinde 75.000 Euro'ya varan kredi tutarları için %0,24'ten başlayan faiz oranı, 48 aya varan vade seçenekleri ile 935 Euro'dan başlayan aylık ödeme planı seçeneklerinden yararlanabiliyor. Actros 1840-1844 hariç tüm Mercedes-Benz kamyon tipleri için geçerli olmak üzere yalnızca bakım kredisini tercih eden müşterilere ise; 20.000 TL'ye varan kredi, 48 aya varan vade seçenekleri ile 569 TL'den başlayan aylık ödeme planı ile sunuluyor. Euro ödeme seçeneklerinde ise müşteriler; 6.000 Euro'ya varan kredi tutarları için 48 aya varan vade seçenekleri ile 72 Euro'dan başlayan aylık ödeme fırsatından faydalanabiliyor. ■



Bir Daimler markasıdır.

Az yakan çok kazandıran 2017 model Tourismo'lar.

Euro 6 motora sahip 50 koltuklu Tourismo 15 RHD ve 54 koltuklu Tourismo 16 RHD ile daha çok yolcuyla düşük yakıt tüketimiyle taşıyın.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesBenzOtobus
www.instagram.com/mbotobus

Mercedes-Benz
The standard for buses.

