

Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacılığı Birliği taleplerini Bakan Ahmet Arslan'a sundu

IPRU'DAN 5 TALEP

● IPRU'nun uluslararası alanda tanınmasına ve üye ülkelerin sayısının artırılmasına yönelik destek verilmesi, ikinci el otobüslerinin tanıtımı ve teşhiri için fuar alanı tahsisi, ikinci el otobüs ihracatıyla yeni otobüs alımında KDV indirimi ve IPRU'ya mali kaynak yaratılması talepler arasında bulunuyor.



15 Şubat Çarşamba günü Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan'ı ziyaret eden heyette, IPRU Başkanı Fatih Tamay, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Başkanı Birol Özcan, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan, IPRU Genel Sekreteri Mevlüt İlgin yer aldı. Bakan Arslan ile yapılan görüşmede Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlçioğlu ve Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Mahmut Gürses de hazır bulundu.

12 ülkeden sektörel sivil toplum örgütünün katılımıyla 9 Aralık 2014 tarihinde Bakanlar Kurulu Kararı ile kurulan IPRU'nun bugün itibarıyla 19 ülkede 22 sektörel sivil toplum kuruluşu ile örgütlenmiş durumda olduğunu belirten IPRU Başkanı A.Fatih Tamay, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Arslan ile yapılan görüşmenin çok olumlu geçtiğini belirterek, "IPRU kuruluşundan bugüne kadar geçen sürede üye sayısını artırarak, hem ülkemizin hem de sektörümüzün tanıtımına ve gelişimine katkı sağlamaya devam ediyor. Otobüs üretiminde ve yolcu taşımacılığında dünyanın en önde gelen ülkelerinden biriyiz. Sahip olduğumuz özellikleri IPRU aracılığıyla bir farkındalık yaratarak anlatmayı hedefliyoruz. Bu konuda Sayın Başbakanımız ve Ulaştırma Bakanımızın desteklerini bekliyoruz ve bu değerli destekleri de alacağımıza inanıyoruz. Sayın Bakan Arslan, taleplerimizi dinledi ve değerlendireceklerini bize ifade ettiler." dedi.

4'te

Ford Otosan
2016'da satış gelirlerini 18 milyara yükseltti



Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, önümüzdeki dönemde dijital dönüşüm ve inovasyona ağırlık vereceğiz. ■ 5'te

Yolcu Taşımacılığı Çalıştayı

Daha fazla "Bireysel otobüs" çalıştırılmasının önü açılmalı

TOFED Başkanı Birol Özcan



38 öneri görüşüldü

Sektör mensubları isteklerini dile getirdi.

6-7'de



Emir Günaydın



İbrahim Arttırdı



İrem Bayram



Levent Birant



Şenol Ayyıldız

Galatasaray'ın tercihi de Temsa Maraton oldu



Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, iddialı konuştu:
Pazarın her noktasında olacağız

9'da

10 Setra ComfortClass S 516 HD/2 ile
Esadaş Turizm filosunu güçlendirdi



12'de

Mercedes, Kayseri'de Conecto'yu tanıttı



3'te



3'te

Mercedes-Benz Türk'ten Şubat ayına özel fırsatlar

8'te

Mars Logistics yine Michelin dedi

8'te

ZF, 2016 yılını yüzde 20 büyümeye kapattı

8'te

Mercedes-Benz Türk

50.yılını teslimatlarla taçlandırıyor

79 Actros ve Atego



Filo teslimatlarına bir yenisini daha ekleyen Mercedes-Benz Türk, 79 adet Mercedes-Benz araç için Deniz Nakliyat'la el sıkıştı. Satış Hasmer Otomotiv gerçekleştirdi. ■ 10'da



Dr. Zeki Dönmez

Çalıştayın ardından değerlendirmeler...

9'da



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaştırma Politikalarının Gelişme Eğilimleri -2-

2'de



Mustafa Yıldırım

Sektörümüz için önemli üç adım

6'da



Mevlüt İlgin

Çalıştay ve IPRU gündemi

4'te



Akif Nuray

Her Günümüz Sınav...

4'te



Salim Altunhan

Otobüsçünün yangını söndürün!

2'de



Ekrem Özcan

Araçlarda İnternet Deneyimi

8'de

İstanbul Autoshow 2017

8'te

Türkiye’de ve Gelişmiş Ülkelerde Ulaştırma Politikalarının Eğilimleri -2-

Başlangıçtan itibaren gündemde olan, ekonomik yönden güçlü tek Avrupa ideali 1992 yılında Maastricht Zirvesi ile çok yönlü bir birliktelik niteliğini almıştır. Ekonomik ve toplumsal bütünlük için kilit sektörlerden biri olan ulaştırmanın bu aşamada özellikle önem kazanması doğaldır. Bu nedenle AB’de ulaştırmaya ilişkin yönlendirici politikaların geliştirilmesinin ve ulaştırma sistemindeki somut gelişmelerin 1990’ı izleyen yıllarda öne çıkmıştır.

Avrupa ulaştırma politikaları aşağıdaki gibi özetlenebilir:

- Ulaştırma pazarlarının entegrasyonu ve tekellerin kaldırılmasının desteklenmesi, adil olmayan uygulamalardan kaçınılması,
 - Sınır geçişlerini kolaylaştıracak etkin lojistik ve çalışma imkanları yaratarak, kişilerin, malların, işleticilerin ve müşterilerin ulaşımına, dolayısıyla ekonomik ve sosyal refaha katkıda bulunarak Avrupa genelinde ulaşımda etkinliğin artırılması,
 - Tüm ulaştırma sistemlerinin entegrasyon içinde kullanılması, yük taşımasında demiryolu, iç su yolu, kısa deniz taşımacılığı ve kombine taşımaya, ayrıca yolcu taşımasında toplu taşımaya öncelik verilmesi,
 - Kullanıcılara, çalışanlara ve tüm topluma sosyal ve çevre açısından kabul edilebilir, güvenli bir ulaştırma ortamının sağlanması, ulaştırma güvenliğinin iyileştirilmesi ve bu amaca yönelik hedefler konulması,
 - Avrupa’da mevcut yasal düzenlemelerdeki farklılıkların azaltılması (harmonizasyon),
 - Ulaştırma sisteminin (altyapı, araç ve ekipmanlar, hizmetler ve işlemler) inşası ve işletiminin iyileştirilmesi,
 - Çevre duyarlılığının artırılması, ulaşımdan kaynaklanan sera gazlarında azaltım.
- Bu amaçlara, mevzuatın uyumlaştırılması, liberalleştirme ve

harmonizasyon, çok türlü ulaştırmanın geliştirilmesi, altyapının geliştirilmesi ve entegrasyonu, yolcu taşımacılığında toplu taşımının yaygınlaştırılması, akıllı ulaştırma sistemlerinin geliştirilmesi, sınır geçişlerindeki işlemlerin iyileştirilerek transit geçişlerin kolaylaştırılması gibi çalışmalarla ulaşımları öngörülmüştür.

Karayolunun üstünlüğü...

AB’nin modlararası dengeyi sağlamaya yönelik politikalarına karşın, karayolu taşımacılığı halen üstünlüğünü korumaktadır. 2008 yılı itibarıyla AB sınırları içerisinde yapılan yolcu taşımacılığının yüzde 83,2’si, yük taşımacılığının ise yüzde 45,9’u karayolu ile yapılmaktadır. Karayolu taşımacılığının neden olduğu çevresel sorunlar ve karayolu güvenliği sorunları AB’nin gündemindeki yerini korumaktadır. Ulaştırma politikalarında çevre dostu politikaları özellikle merkezine alan AB, demiryolu taşımacılığına bu nedenle büyük önem atfetmektedir. 2008 yılı itibarıyla, demiryolu taşımacılığındaki oranlar yük taşımacılığı için yüzde 10,8; yolcu taşımacılığı için ise yüzde 6,3 civarındadır.

AB içi havayolu taşımacılığı, 2008 yılı itibarıyla yük taşımacılığında yüzde 0,1, yolcu taşımacılığında ise yüzde 8,6 civarında bir orana sahiptir. Denizyolu taşımacılığı 2008 yılı itibarıyla, AB içi yük taşımacılığında yüzde 36,6, yolcu taşımacılığında ise yüzde 0,6 civarında bir orana sahiptir. Öte yandan, toplam yük



PROF. DR. MUSTAFA İLİCALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Hollanda, Kanada ve Singapur’un öncü olduğunu, Brezilya, Çin, Tayland ve Tayvan’da ise önemli gelişmelerin ve yaygınlaşmanın kaydedildiği görülmektedir. ABD’de bu uygulamalar, 1960-1970 yılları arasında yol ve araç arası iletişimin sağlanması anlamında bir başlangıç kaydetmiş olup 1980’li yılların ortalarından itibaren kamu-özel sektör-akademi işbirliğiyle Mobility 2000 çalışmaları başlatılmıştır. Bu çerçevede 1994 yılında Ulaştırma Bakanlığı tarafından Amerika Akıllı Ulaştırma Topluluğu kurulmuştur. 2005 yılında kongre tarafından güvenli, hesap verebilir, esnek, etkin ulaştırma adalet yasasının kabulüyle birlikte, bu alandaki araştırma faaliyetleri için 2009 yılına kadar yıllık 110 milyon dolarlık bütçe sağlanmış olup bunun takibinde ABD Ulaştırma Bakanlığı verilerine göre eyaletlerde yürütülen ve ulusal düzeyde koordine edilmeyen 500 milyon dolar ile 1 milyar dolar arası yatırım söz konusudur. Ulaştırma Bakanlığı koordinasyonundaki akıllı ulaştırma sistemleri programı çerçevesinde akıllı araçlara, akıllı altyapıya ve ikisinin koordinasyonu ile akıllı ulaştırma yoğunlaşmaktadır. ABD’deki akıllı ulaştırma sistemleri bölgesel olarak

taşımacılığının yüzde 3,6’sı iç su yolu taşımacılığı ile yapılmakta olup, daha fazla kullanılması gereken bir potansiyele sahiptir.

Trafik güvenliği...

Ulaştırmadaki en önemli sorunlardan biri olan trafik güvenliğinde gelişmiş ülkelerde akıllı ulaşım sistemleri kullanılmaya başlanmıştır. Günümüzde akıllı ulaşım sistemleri konusunda A.B.D., Almanya, Britanya, Avustralya, Fransa, Güney Kore, İsveç, Japonya,

düzey farklılıkları göstermekte ve henüz ulusal bir entegrasyondan bahsedilememektedir.

Son teknolojinin yararı...

Avrupa Birliği’nin yüksek hızlı demiryollarını hızla inşaaya devam ederken diğer taraftan da kentçi ulaşım da metro hatlarını kusursuz bir şekilde işlettiğini ve her geçen gün bunları altyapı, filo ve akıllı ulaşım sistemler bağlamında son teknoloji ile güçlendirdiğini görmekteyiz. Avrupa genelinde, merkez Avrupa (Fransa, Almanya, İngiltere) başta olmak üzere modlar arası entegrasyonun çok güçlü olduğu, bir havaalanı içinden geçen bir metronun, kablolu sistemler v.b. mod bağlantıları ile direk şehiriçine ulaşım imkanı sağlaması, aynı şekilde limanlardan da demiryolu bağlantıları ile şehir içine erişim imkanlarının olduğu göze çarpmaktadır.

Sürdürülebilirlik...

‘Sürdürülebilirlik’ kavramı; ‘Kentsel Dönüşüm’den, ‘Entegre ve Dengeli Bir Model Karaktere Sahip Ulaştırma Sistemi’nden ayrı düşünülemez. Burada ‘Sürdürülebilirlik’ kavramını; ‘insan odaklı, tasarrufu önceleyen, üretimi karakterize eden ve tüketimi dengeleyen’ bir yaklaşım olarak okuyabiliriz ki; buda ‘günümüzü aşan, ileriye planlayan ve bunun içinde geçmişin kavrayışı üzerine ayağını yere sağlam basan’ bir bakış açısını beraberinde getirir. Bütün bunlarda; bir ‘süreklilik algısı’ gerektirir. Bu algıda; ‘geçmiş doğru okuyan’ ve bunun üzerine ‘sürekliliği olan bir perspektifin inşası’nı bizlere işaret eder. Bütün örnek Batılı Şehirler; bu bütünlüğün, sürekliliğin ve sürdürülebilirliğin örneklerini yansıtarak kendi ‘doğruları’nı ortaya koymaktadırlar.

Hepinize, sağlıklı huzurlu mutlu bir hafta dilerim. ■



Salim Altun-

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Otobüsçünün yangını söndürün!

TÖFED’in IPRU ile düzenlediği Çalıştay yapıldı. Gazetemizde okudunuz, otobüsçüler okudu yaşananları. Ne oldu? Yani, demem o ki ne işe yaradı bu vaveyla? Doğrudur, birçok öneri önemli ve işe yarar. Ancak öncelik diye bir şey var... Otobüsçünün önceliğini Edirne’den bir örnekle anlatayım: Adam el ettiği at arabasına binmiş, Kararağaç’a kadar gitmişler. Orada inmiş, “teşekkür ederim” diye uzaklaşırken, arabacı, “gel bakalım buraya” diye çağırması adamı: “Bu at yemez ki senin teşekkürünü, o yem yer.”

Otobüsçü yatırımının karşılığını, akşam eve götüreceği ekmek parasını düşünüyor. Belge sayısı azaltılacaktı. Peh! Azalsa ne olur? Hepsinin bedelini birine yükledikten sonra, bürokrasi azalır, ama otobüsçü yine evine ekmek götürmez. Yine sorun devam eder. Mesele bu kadar basit.

Otobüsçü, yolcu sayısının artmasını istiyor. KDV ve ÖTV düzenlemesi istiyor. Kürk veya yakut alan hiç KDV ödemiyecekmiş, sorun bakalım hangi otobüsçü eşine yakut almış, kürk atmış eşinin omuzlarına? Yatların akaryakıtı ucuz, vergisi neredeyse sıfır, ÖTV’si yok... Yat ne işe yarar? Yan gelip yatmaya... Otobüs ise yolcu taşır, ekonomiye katkı sağlar. İnsanları işine, hastaneye, asker ocağına taşır. Yattakiler kadeh tokuşturur.

Federasyonlarımız var, bir elin parmaklarını geçti sayıları. Hiçbirinde otobüsçü yok. Dolayısıyla onların tuzu turu. Dolayısıyla sadece günü kurtarma telaşındalar. İnsana sorarlar. Otobüsçü için ne yaptın? Sıfıra sıfır, elde var sıfır. Tamam, gaz veriyorlar, umudu diri tutuyorlar, ama otobüs de havayla çalışmıyor ki! Evde ekmek bekleyen çocuk çocuk havayla beslenemez ki!

Bakanlık yetkilileri de istedikleri olduğu için rahatlar. Çünkü onları sıkıştıracak birileri yok karşılarında... Tekerleği dönmeyenler ne isteyecek? İşlerinin tıkrında yürümesini. Onlar da sağlıyor zaten... Elle gelen düşün bayram. Al gülüm, ver gülüm... Alan razı satan razı. Olan yine otobüsçüye oluyor.

Efendiler! Ya bu işi layıkıyla yaparsınız ya da çekip gidin, otobüsçünün işini zora sokmayın. Yeri gelmişken söyleyeyim... Haksız rekabet de bunların yüzünden oluyor. Şöyle bir bakın geçmişi... hangi otobüsçü rekabet için fiyat düşürdü bugüne kadar? Hepsi bu yöneticilerin başının altından çıktı. Yeter artık! ■

Mavi Karadeniz televizyonu “Ulaşım Dosyası”nda

Halk Otobüsçüleri Mesleki Kuruluş Yetkilileri Toplu Ulaşım Sorunları konuştu

Sadi Toygar ve Seher Kılıç sunumu ile Mavi Karadeniz Televizyonunda 10 Şubat 2017 Cuma günü saat 19.00’da canlı olarak yayınlanan “Ulaşım Dosyası” programın konukları; Kocaeli Halk otobüsleri Esnaf Odası Başkanı Mustafa Kurt, Isparta Halk Otobüsleri Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Yavuz, Eskişehir Halk Otobüsçüleri Odası Başkanı İbrahim Altunoğlu, Gaziantep Özel Halk Otobüsleri AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Dündar, Tokat Şehir İçi Halk Otobüsleri Kooperatif Başkanı Kaya Dede ve Adana Özel Halk Otobüsleri eski esnaf odası başkanı Mustafa Uslu oldular.

Halk otobüsçülerinin ortak sorunlarını olan halk otobüsü kimlik tanımı, KDV indirimi, ücretsiz taşımacılık bedellerinin binış başına ödenmesi, toplu taşıma yasası, ulaşım ücretlerinin günün şartlarına göre düzenlenmesi, usulsüz kartların denetimi ve tüm sektörün birlikte hareket edeceği "daha güçlü bir yapı" konuları programda öne çıkan konular oldu.

İstanbul Toplu taşıma sektörünün sıkıntılarını bildiklerini belirten katılımcılar, sorunların çözümüne destek olacaklarını, Ankara’da İçişleri Bakanı Süleyman Soylu ve bürokratları ile bir Toplu Ulaşım Çalıştayı düzenleyeceklerini belirttiler. ■



Programa katılan halk otobüsçüleri, yeni otobüs değişimi konusunda Hatay Belediyesinin esnafa verdiği destek modelinin tüm Türkiye örneği yayılması gerektiğini belirterek Hatay Belediyesini tebrik ettiler.



Denizlerde binlerce kilometre gidebilen bir otobüs biliyor musunuz?

ANADOLU ISUZU KÜÇÜK OTOBÜS İHRACATINDA 12. KEZ ŞAMPİYON!





www.isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye
instagram.com/isuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 152 (479)



Mercedes, Kayseri'de Conecto'yu tanıttı

Hava soğuk, umut sıcak!

Erciyes, Kayseri'nin kurtarıcısı... Yazın esen yeliyle serinlik taşırken kışın karla birlikte kayak yapmaya gelen turistlerin hedefi. Kayserili, insanı uçuracak kadar sert esen rüzgara, atıştıran kara rağmen umutlu. Mercedes-Benz Türk yetkilileri kararlı. Kayseri Büyükşehir Belediyesi daha da kararlı.



Korkut Akın
KAYSERİ



Teknolojinin nimeti...

Conecto'nun tasarruflu olduğu çok da kârlı olduğunu duyan bir otobüsçü, İstanbul'daki arkadaşını arıyor hemen: "aylık yakıt gideri iki bin beş yüz lira daha düşük" sözü bir anda yayılıyor otobüsçüler arasında... "Çok tasarrufluyum", "O kadar fark varsa ben alırım arkadaş", "Şoför farkı da olur, en az yüzde 3", "O kadarı bile yeter", "Üç yılda kendini kurtarır, ikinci eli de olur" yorumlar birbiri ardına geliyor.

Herkes birbiriyle bu haberin yorumunu yapıyor ve aracın başına gidip bir kez daha dikkat kesiliyor. Gözlerde ince hesaplar yapıldığı belli. Kârlı gören iletişim bilgilerini kaydettirip broşür alıyor. Bu kez sayfalardaki rakamlara yöneliyor merak.

İkinci el...

Kayserili otobüsçünün temel sorunu ikinci el. Büyükşehir olduktan sonra hızla artan büyümeye bağlı olarak şehiriçi taşımanın daha bir önem kazandığı bu güzel ve bir o kadar da tarihi şehirde, daha önce toplu olarak alınan doğalgazlı araçlardan aranan verimin bulunmadığını, araçların beklendiği kadar tasarruflu olmadığını, her şehirde doğalgaz bulunmaması nedeniyle ikinci elinin olmadığını, birçok otobüsün hizmet veremediğini anlatıyorlar bir çırpıda. Bu, Mercedes'in şehiriçi toplu taşımacılıkta yeni Conecto'suna ilgiyi daha da arttırıyor. Tasarruflu olması ise tercih nedeni oluyor. Mercedes-Benz yetkilileri, bu konu üzerinde hassasiyetle durduklarını, Kayseri'ye yönelik oluşturulacak projelerde

çözüm ortağı olma taleplerini, hem otobüsçünün hem de vatandaşın yararına bir çözüm yolu bulunmasında aktif rol almak istediklerini bildiriyor.

Körüklü geliyor...

Hava çok soğuk, bir köşeye büzüşen biz gazetecilerle konuşan Yusuf Adıgüzel (Mercedes-Benz Türk Şehiriçi Otobüs Kamu Satış Kısım Müdürü) soğuktan hiç etkilenmiyor, çünkü iyi bir görüşme yapmışlar Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik ile: "Olumlu geçti. Hem yeni Conecto'yu tanıttık hem de yeni oluşumda çözüm ortağı olma talebimizi ilettik. Belli bir süre deneme amaçlı bir körüklü otobüs vermeyi planlıyoruz. Ama asıl önemlisi Kayseri'deki yeni yapılanmayla bağlantılı olarak tüm

satış sonrası servis işlerini de üreticilerin üstlendiği model ile ilgili bilgi paylaşımında bulunduk. Bu modeli, tabii ki bayilerimiz ile birlikte tasarlıyoruz ve hayata geçirmek istiyoruz."

Bayraktarlar Merkey Genel Müdürü Yavuz Çağlıışlek ve Otobüs Satış Müdürü Mustafa Yıldız, bu model ile hizmete başlamak için gün saydıklarını, bu model ile yapılacak anlaşmayla sadece otobüsçünün değil, Kayserilinin de kazanacağını söylüyor.

Sorular... sorular...

Yetkililerin daha uzun konuşmalarına, otobüsçülerin soruları engel oluyor. Kayserili otobüsçüler soru üstüne soru sorarak yeni Conecto'nun taşıma kapasitesinden çekiş gücüne kadar her şeyi defalarca soruyorlar. Mercedes ve Merkey temsilcileri de yağmur gibi gelen bu soruları hiç yüksünmeden tekrar tekrar cevaplıyor.

Havadan görüntüledi...

Hava gerçekten soğuk, rüzgar içine işliyor insanın. Kayseri deyince akla ilk gelenlerden sucuk ekmegini alan otobüsçü kendi arasında Conecto'yu değerlendiriyor. Takıldıkları yerde yeniden sorularının yanıtını almak için yetkililerin karşısına geçiyor. Çay ocağının önü, dron ile havadan çekim yapan belediye görevlilerini izlemek için, dalgalanıyor, ama sıcak çay drondan daha etkili kuşkusuz. ■

Beklenti yükseliyor

Mercedes-Benz Türk yetkilileri, alandaki Conecto'nun Antalya'ya gideceğini, Büyükşehir Belediyesi'nin ve halk otobüsçülerinin merakla kendilerini beklediğini söylüyorlar. Ekonomiden

kaynaklanan sorunların yine ekonomiyle çözümleneceğini, kamu alımlarının artmasını beklediklerini, bu hareketliliğin belediyelerin de, halkın da yararına olacağını umduklarını, bu beklentisinin de giderek daha da yükseldiğini gözleri ışıldayarak açıklıyorlar.

Alımlar artacak

Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, Mercedes-Benz Türk yetkilileriyle yaptıkları görüşmede, şehiriçi toplu taşımacılıkta kaliteyi her geçen gün arttırdıklarını, raylı sistem yatırımlarına ağırlık verdiklerini, 30 yeni yüzde 100 yerli tasarım araç aldıklarını açıkladı.



"UÇAKBÜS" seferleri başladı

Vivalines yolcu taşımacılığı anlayışını değiştiriyor

Türkiye'de karayolu ile seyahat etmenin bütün kulları ve anlayışı Vivalines ile değiştiriyor. İstanbul-Ankara arasında hizmet vermeye hazırlanan Vivalines, karayolu seyahati ile ilkleri ve hizmet anlayışı ile kendinden söz ettirecek.

Normal otobüslerde 46 olan koltuk kapasitesinin 31 adede düşürüldüğü ve özel tasarım lüks koltuklar yerleştirilmiş, içinde tualeti ve hizmet mutfağı bulunan Vivalines otobüsleri ekspres seferleri ile hiçbir yerde durmayarak İstanbul- Ankara



arasını 4 saat 15 dk'ya indirecek. Yolculuk sırasında sıcak yemek ikramının olacağı ve her yolcuya özel tablet bilgisayar ile kesintisiz internet imkanı verecek Vivalines bitmesi hiç

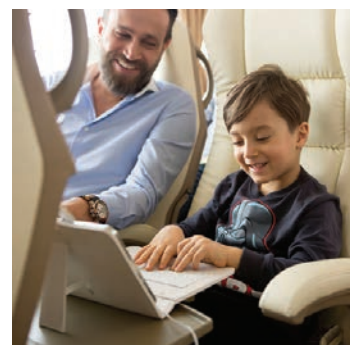
istenmeyecek yolcuları ile anılması bekleniyor.

Özel araçlar evlerinden alacak

Havalimanı stresi ve uçak korkusuna son vermeyi hedefleyen Vivalines, yolcularını evlerinden özel araçlar ile alıp sadece yolcularına özel olarak tasarlanmış VIP Lounge'da ağırlayacak. Yolcu güvenliğini çok önemseyen Vivalines kalkış noktalarına gelen yolcularının valizlerini X-Ray cihazlarından geçirerek her yolcuya özel olarak hazırlanmış boarding pass ile otobüse binmesini sağlayacak.

Kuralları ve anlayışı değiştirmeye geldik!

Vivalines Yönetim Kurulu Başkanı Bülent İpek, "Biz kuralları değiştirmek ve karayolu ile seyahat etmenin mutluluğunu ve keyfini yaşatmak için bu yola koyulduk. Ortaya koyduğumuz seyahat modeli bize ve ülkemize özgü bir model olacak. Hava yolunun en büyük avantajlarından biri hızlı ulaşım. Fakat bunun yanında saatler öncesinden havalimanına gitmek ve uçak korkusu gibi birçok dezavantajı ve stresi var. Biz bu dezavantajlara ve strese tamamen son vereceğiz" dedi. ■





Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Çalıştay ve IPRU gündemi

Şubat ayında iki çalıştaya katıldık. Bu çalıştaydan birincisi Ankara Haymana'da yapılan ve iki gün süren Ulaştırma Bakanlığı ile Avrupa Birliği'nin ortaklaşa Türkiye Ulaştırma Ana Plan Stratejisi ve Avrupa Birliği Uyumuyla ilgiliydi. Genel Başkanımız Sayın Birol Özcan ile beraber katıldık. İkinci çalıştay ise karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün sivil toplum örgütlerinin birlikte düzenlediği ve Ulaştırma Bakanlığı'nın da katıldığı Yolcu Taşımacılığı Çalıştayı oldu. Bu çalıştay Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin değerlendirildiği ve yeni önerilerin alındığı bir çalıştay oldu. Sektör mensuplarımız hatırlar; bir de 2003 yılında TOFED yok iken, Antalya'da 1000 kişinin katıldığı bir çalıştay düzenlemiştik. Şimdiki Başbakanımız, zamanın Ulaştırma Bakanı olan Sayın Binali Yıldırım ve Bayındırlık Bakanı Zeki Ergezen katılmıştı. Şimdi yürürlükte olan Karayolu Taşıma Yönetmeliği, o 3 günlük çalıştayda şekillenmişti.

Sürdürülebilir Yönetmelik

Şimdi bu geçen sürede eksik görülen düzenlemeler yeniden değerlendirildi. Dolayısı ile mevcut yönetmeliğin sürdürülebilir ve uygulanabilir hale gelmesi, firma sahipleri ve yolcuların şikayetlerinin yeniden değerlendirileceği bir çalışma yapılması gerekiyordu. 3-4 Şubat tarihlerinde yapma planımız varken Sayın Saim İliçoğlu'nun rahatsızlığı nedeniyle bir hafta ertelendi ve 10-11 Şubat tarihlerinde yapıldı.

Öne çıkan talepler

Ulaştırma Bakanlığı'nın yanı sıra, Maliye Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve Türkiye Belediyeler Birliği yöneticileri vardı. Öne çıkan 5-6 temel madde oldu. Firmalar kurulurken D1-D2-D4 belgelerinde çitanın yükseltilmesi, firma kuruluşunun zorlaştırılmasına yönelik öneriler sunuldu. D1 belgesinin 150 özmâl koltuktan 300 özmâl çıkartılması, D1 ve D2'nin birlikte yapılması halinde bunun 450 özmâl koltuk kapasitesine çıkarılması önerisi sunuldu. Uluslararası kısımda da mevcudun iki katına çıkarılması istendi. Terminallerde önerilerimiz oldu. Belediyelerin tek yetkili makam olmaktan çıkarılmasını talep ettik. Bu Taşıma Kanunu ve Belediyeler Kanunu'nda değişikliklerle mümkün olacak. Küçük firmaların ortak bir çatı altında bir marka oluşturulmasına yönelik bir önerimizde oldu. Bu taşıma organizasyonunun sağlayacağı fayda ise atıl kapasitenin daha verimli kullanılması ve firmaların alt yapıyı ortak şekilde kullanılmasına imkan vermesi olacağını savunduk. Bir talebimiz de IPRU'ya yönelik oldu. Türkiye otobüsçüleri bir numaradır. Türkiye'nin otobüsçülük sektöründe uluslar arası alanında bir örgütü yoktu. Biz IPRU ile bunu hayata geçirdik. IPRU'ya maddi kaynak sağlanması ve uluslararası alanında tanınması için Bakanlıktan talepte bulunuldu. Eğitim ve korsan taşımacılıkla ilgili taleplerimizde oldu. Bu taleplerimiz Bakanlıkça değerlendirilecek.

IPRU'nun talepleri

Çalıştayın ardından 15 Şubat Çarşamba günü IPRU heyeti olarak Ulaştırma Bakanı Sayın Ahmet Arslan'ı ziyaret ettik. Bakan Arslan'a, IPRU'ya yönelik 5 maddelik talebimizi sunduk. Bu görüşmemizde Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Sayın Saim İliçoğlu ve Daire Başkanı Mahmut Gürses de yer aldı. Sayın Bakan, IPRU'nun taleplerinin değerlendirilerek düzenlemenin yapılmasına destek vereceklerini ifade ettiler. IPRU'nun tanıtımına yönelik Bakan Arslan'ın talimatıyla birlikte bir çalışma yürütülmesi kararı alındı. Bu talepler Sayın Bakan tarafından da uygun bulundu. ■



Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacılığı Birliği taleplerini Bakan Ahmet Arslan'a sundu

IPRU'DAN 5 TALEP

● IPRU'nun uluslararası alanda tanınmasına ve üye ülkelerin sayısının arttırılmasına yönelik destek verilmesi, ikinci el otobüslerinin tanıtımı ve teşhiri

15 Şubat Çarşamba günü Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan'ı ziyaret eden heyette, IPRU Başkanı Fatih Tamay, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Başkanı Birol Özcan, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan, IPRU Genel Sekreteri Mevlüt İlgin yer aldı. Bakan Arslan ile yapılan görüşmede Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İliçoğlu ve Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Mahmut Gürses de hazır bulundu. 12 ülkeden sektörel sivil

toplum örgütünün katılımıyla 9 Aralık 2014 tarihinde Bakanlar Kurulu Kararı ile kurulan IPRU'nun bugün itibariyle 19 ülkede 22 sektörel sivil toplum kuruluşu ile örgütlenmiş durumda olduğunu belirten IPRU Başkanı A.Fatih Tamay, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Arslan ile yapılan görüşmenin çok olumlu geçtiğini belirterek, "IPRU kuruluşundan bugüne kadar geçen sürede üye sayısını artırarak, hem ülkemizin hem de sektörümüzün tanıtımına ve gelişimine katkı sağlamaya devam ediyor. Otobüs

için fuar alanı tahsisi, ikinci el otobüs ihracatıyla yeni otobüs alımında KDV indirimi ve IPRU'ya mali kaynak yaratılması talepler arasında bulunuyor.

üretiminde ve yolcu taşımacılığında dünyanın en önde gelen ülkelerinden biriyiz. Sahip olduğumuz özellikleri IPRU aracılığıyla bir farkındalık yaratarak anlatmayı hedefliyoruz. Bu konuda Sayın Başbakanımız ve Ulaştırma Bakanımızın desteklerini bekliyoruz ve bu değerli destekleri de alacağımıza inanıyoruz. Sayın Bakan Arslan, taleplerimizi dinledi ve değerlendireceklerini bize ifade ettiler." dedi. ■

İşte IPRU'nun talepleri

TANITIM VE ÜYE SAYISININ ARTIRILMASINA DESTEK

Ülkemizin ulaştırma politikaları sonucunda kuruluş çalışmaları tamamlanan ve örgütlenme çalışmaları devam eden IPRU'nun, Avrupa Birliği, Birleşmiş Milletler ve İslam İşbirliği teşkilatı nezdinde akredite çalışmalarının sağlanması için öncelikle TC Avrupa Birliği Bakanlığı ve Dışişleri Bakanlığının destek ve yardımlarının sağlanması... IPRU'nun tanıtımının sağlanması ve üye ilişkisi olmayan ülkelere üye ilişkisi tesis edebilmesi için; Türkiye'nin yurtdışında bulunan Büyükelçiliklerine, Konsolosluklara ve Ticari Ataşelerine IPRU tanıtım dosyasının gönderilerek IPRU vasıtasıyla oralarda kurulabilecek ilişkilerde yol gösterilmesi ve yardımcı olunması...

İKİNCİ EL OTOBÜS TEŞHİRİ İÇİN IPRU'YA FUAR ALANI TAHSİSİ

Karayolu yolcu taşımacılığı alanında oluşan atıl

kapasite nedeniyle kullanım alanı kalmayan binlerce ikinci el otobüsün yurtdışına satışının gerçekleştirilmesi için İstanbul'da, otobüslerin teşhir edileceği ve içerisinde sektörel mesleki eğitim kurumlarının oluşturulacağı bir fuar alanın IPRU'ya tahsis edilmesi...

İKİNCİ EL OTOBÜS İHRACATINDA YENİ OTOBÜS ALIMINA KDV İNDİRİMİ

Atıl kapasitede duran ve yurtdışına satılacak ikinci el otobüslerde ihracatın önündeki bürokratik engellerin azaltılarak ihracat yapanlara yeni otobüs alımında KDV'de bir alt dilimin uygulanma esasının getirilmesi...

IPRU'YA MALİ KAYNAK YARATILMASI

Ülkemizin karayolu yolcu taşıma sisteminde oluşturduğu bilgi ve becerisini IPRU vasıtasıyla diğer ülkelere aktarmak ve bu kapsamda kurulacak ekonomik ve teknik işbirliği sayesinde ülkemiz ekonominin katkı da bulunmak için... IPRU mali kaynaklarının oluşturulması adına, ülkemize giriş ve çıkış yapan yolcu otobüslerinden, bir form doldurmaları suretiyle 5 Dolar tutarında bir ödeme alınması yasal düzenlemesinin oluşturulması hususlarını görüş ve tensiplerinize saygılarımızla arz ederiz. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Her Günümüz Sınav...

"Dünyada emperyalist devletler ve onların arkasındaki sermaye, sadece sıcak savaşlarla değil; bölgesel çatışmalarla, siyasal ve finansal operasyonlarla da rekabetler yapmaktadır" der bir basın organı. Dolayısıyla devletler hem bu konularda taarruzları karşılarlar hem de kendi taarruzlarını hazırlayıp uygularlar. Bu durumlar da hem ulusları hem de yurttaşları yorar.

Suriye konusu taarruzun her türlüünü kapsayan bir durumda.

Bölge ülkeleri Esad'lı çözümden, misafir ülkeler ise Esad'sız çözümden yana olduklarını ortaya koyuyorlar. İngiltereli, Almanyalı, Amerikalı misafirlerimizin bolluğundan anlıyoruz bu taarruzları. Taarruzlara karşı durmaya çalışıyoruz ve de kendi taarruzlarımızı hazırlıyoruz.

Sınavdayız, dikkat...

* * *

Turizmde 2016 yılını zor tamamladık. 2017 yılının da biraz benzeyeceğini sanıyoruz. 1990 yılında beri ortalama otel doluluğumuz yüzde 50. Zor 2016'da yüzde 51. "Antalya'daki 5 yıldızlı otel sayımız İspanya'nın tamamından fazla. Antalya'nın toplamı Türkiye'nin yarısı kadar, yüzde 51" diyor AKTOB başkanı. Demek ki bizde İspanya'nın 2 katı kadar 5 yıldızlı otel var. İstanbul'un yüzde 50'si dolu 190 bin yatağına 50 bin yatak daha geliyor. İstanbul konaklamasının yüzde 48'i kayıtsız. Hâlâ otel yapılıyor. Dolulukları kolaylık için 50'ye yuvarladım.

Otelciler Birliği, TÜROB, devletin en üst katına 9 maddelik sıkıntı mektubu yazdı. 6 maddesinde devletten parasal destek istedi, sadece 3 maddede yönetsel istekte bulundu özel sektör. En büyük eksik olan "eğitim"den ve "sektör koordinasyonu"ndan bahsetmedi. Kötü sınav...

* * *

Finansal konularda 2 tane değişiklik oldu, yakında. Bir Ulusal Varlık Fonu. Belirsizlikler konusunda pek eleştirildi. En temel yargıyı TÜSİAD Başkanı dile getirdi: "Bu fon borçlanmaya açılırsa diğer fonlar rekabet edemez."

Evet, ulusal varlık fonları başka ülkelere de piyasaları dengiliyor. Oralarda da kuvvetli rakip. Yüzde 65'i yabancı olan bankacılığımız bu rakibi sevmemiş olabilir.

Hepsi için sınav...

İkinci konu da fx, foreks denen ve tavlada vido, futbolda iddaa gibi kur ile kumar oynamak işlemine kısıt gelmesi. Evvelden iddaanın sınırı 100 kat idi. 100 dolar iddia ile 10 bin dolarlık kayıp yaşanabilir. Türkiye'de kazananlar yüzde 20, kaybedenler yüzde 80 oranında, genelde. Bu kayıplar da aracı kurumların can suyu.

Şimdi iddaa 100'den 10'a indirildi. Kayıplar yumuşatıldı. İtiraz büyük: Aracı kurumlardan kapananlar olacak, yani 6 bin iş kapanacak.

Kamu yönetimi ise kayıptaki vatandaşının lehine karar verdiğini bildiriyor. İyi sınav...

* * *

Karşılaştırma: Akbank 2016 yılı kârını 680 milyon TL tahmin bildirmiş. Gerçekleşen kâr 320 milyon TL. Tahmindeki sapma yüzde 210. Foreks oynasaydı zararı 100 kat olacaktı, evyah!

Kötü sınav...

İyi tahmin, sinanmış bilgi ile olur.

Sınavlarımızda başarılı haftalar... ■

İDO, dış hatlarında indirim gitti!

Pendik-Yalova arası araç geçişi sabit 39 TL

Misafirlerine her zaman keyifli, konforlu, güvenli ve avantajlı fiyatlarla yolculuk deneyimi yaşatan İDO, en sık tercih edilen dış hat hızlı feribot seferlerinde araç içi yolcu fiyatlarında sabit fiyat kampanyası başlattı. İDO, Pendik-Yalova hattında araç fiyatını 39 TL'ye sabitleirken, araç içi yolcu ücretini sadece 1 TL olarak belirledi. Yeni fiyatlarla İstanbul Pendik'ten Yalova'ya, otomobil+4 kişi, 42 TL'ye gidebilecek. Bu sayede karayolu ile yaklaşık 2 saat süren ve minimum 60 TL'lik yakıtla mal olan 135 kilometrelik Pendik-Yalova arası, İDO feribotu ile 45 dakikada, sadece 42 TL'ye aşılabilecek.

İDO, Yenikapı hareketli Bursa, Bandırma ve Yalova feribotlarında araç fiyatını yüzde 20 aşağı çekti. Yenikapı-Yalova feribotu ile araç geçişi 39 TL'den başlarken, araç içi yolcu 10 TL; Yenikapı Bandırma araç geçişi 119 TL'den başlarken, araç içi yolcu 25 TL; Yenikapı-Bursa araç geçişi 69 TL'den başlarken, araç içi yolcu 15 TL olacak. Yeni indirimli fiyatlar, 1 Mart 2017'den itibaren geçerli olacak. ■

Galatasaray'ın tercihi de Temsa Maraton oldu

TEMSA Maraton, Süper Lig takımlarının tercihi olmaya devam ediyor. Türkiye ve Avrupa'da tarihi başarılarla ve 4 yıldızla sahip olan ülkemizin köklü kulüplerinden Galatasaray'ı, Süper Lig 2016-2017 Turgay Şeren Sezonunda şampiyonluğa TEMSA'nın özel dizayn ile üretimini gerçekleştirdiği Maraton taşıyacak.

Galatasaray ve TEMSA iş birliğine yönelik 3 yıllık sponsorluk anlaşmasının imza töreni, 13 Şubat Pazartesi günü Galatasaray Spor Kulübü Başkanı Dursun Özбек, TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik ve Galatasaray Futbol A Takımı Kaptanı Selçuk İnan'ın katılımı ile Türk Telekom Arena'da gerçekleştirildi.

Galatasaray Spor Kulübü Başkanı Dursun Özбек, "Galatasaray, Türkiye'nin en büyük spor markası. 112 yıllık geçmişi başarılarla dolu, Türk sporuna hizmet etmiş, yer aldığı her spor dalında başarılı olmuş ve Türkiye'ye sayısız sporcu kazandırmış bir kulüp. Diğer tarafta Türkiye'ye mal olmuş, Türkiye'nin iftihar ettiği, başarısı ülke sınırlarını aşmış, dünyanın 66 ülkesinde ülkemizin bayrağını dalgalandıran iftihar vesilesi bir Türk markası Temsa var. Bu iki büyük markanın beraberliği daha büyük bir sinerji yaratacak. Bu işbirliği her iki camiaya da hayırlı olsun. Sayın Genel Müdür Dinçer Çelik nezdinde Temsa'ya ülkemize yaptıkları gelişmelerden dolayı teşekkür ediyorum. Bu işbirliğinin iki kuruma da hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Otobüsün rengi

Otobüsün renginin daha öncekinin bir benzeri olduğunu belirten Dursun Özбек, "Galatasaray'ın en başarılı yıllarında kulübe hizmet etmiş bir otobüstü. Onun görüntüsü ve uğruna inandığımız için bu tasarımı tercih ettik. Otobüs son derece yüksek konfora sahip. Futbolcuların belli bir konfor düzeyi ile maça çıkması önemli. Zaten Türkiye'de bu konforu da sağlayabilecek firmalardan bir tanesi de lider konumundaki Temsa. Temsa ne yaparsa iyi yapar. Temsa'ya teşekkür ediyorum" dedi.

Liderlerin tercihi TEMSA

TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, Türkiye'nin en önemli kulüpleri arasında yer alan ve Süper Ligin güçlü takımlarından Galatasaray'ın tercihinin de TEMSA Maraton olmasından dolayı mutlu olduklarını söyledi.

2016 yılının Türkiye otobüs pazarının lider markasının TEMSA olduğunu da vurgulayan Çelik, "Türkiye otobüs üretiminde Avrupa'nın üretim merkezi. Türkiye'de her yıl 8000 civarında otobüs üretiliyor. 2016'da 3300 midibüs üretildi. Temsa 31,2 payla pazar lideri. Maraton aracımız ve Safir aracımız VIP sınıfında pazar lideri. Şehir içi ürünümüz Avenue yüzde 25-26 payla pazar lideri. Midibüs segmentindeki Prestij aracımız da lider konumda. Sabancı'nın Temsa'sı Türkiye otobüs pazarının lideri. Maraton aracımız Süper Ligin ilk üç sırasındaki takımların tercihi. Maraton Türkiye'nin en ferah otobüsü. En rahat koltuklar Maraton'da. Tüm emniyet güvenlik donanımları Maraton'da standart. Galatasaray'a teslim ettiğimiz araçlarda tuvalet de mevcut. Futbol takımına yeni otobüsümüzle başarılar diliyorum" dedi.

Bu işbirliğinin uzun yıllar süreceğine inanıyoruz

Çelik, 3 yıllık bir anlaşma ile otobüsü teslim ettiklerini belirterek, "Bu otobüs Galatasaray için özel olarak üretildi. Onun yanında Temsa'nın Galatasaray Basketbol Takımı ve voleybol takımı ile de sponsorluklarımız var. Biz bu anlaşmanın çok daha uzun yıllar süreceğine inanıyoruz" dedi. ■

Yeni sponsorluklar

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Süper Lig de Beşiktaş, Başakşehir ve Galatasaray, 1. Lig de Adanademirspor'a sponsorlukları olduğunu, Süper Lig takımı Adanaspor ve Birinci Lig takımı Mersin İdman Yurdu futbol takımına da sponsor olmayı planladıklarını kaydetti.

Seyahat sürecine konfor katacak

Kaptan Selçuk İnan: "Seyahat sürecinde bize bu otobüs rahatlık ve konfor getirecek. Biz buna inanıyoruz. Bu anlaşma iki taraf içinde hayırlı olur inancındayım."



Galatasaray Spor Kulübü Başkanı Dursun Özбек, TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik ve Galatasaray Futbol A Takımı Kaptanı Selçuk İnan

Başkan Özбек, direksiyonda...





TEMSA
Smart Mobility

AKARYAKITA HODRİ MEYDAN!





Yakıt tüketiminde cimriliğiyle bilinen Prestij'le kârlı seferler gerçekleştirecek ve gözünüz yakıt göstergesinden çok; yolda olacak.

temsa.com





Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Sektörümüz için önemli üç adım

2017 yılını sıkıntılı girdik, ama bir o kadar da aktif, yoğun bir tempolu çalışma ortamında bulduk kendimizi. TBMM'de Bayındırlık İmar Ulaştırma, Turizm Komisyonu ile TOBB Sektör Meclisi olarak yaptığımız görüşmenin hemen arkasından Ulaştırma Bakanlığı ile çalışma programı. Tabii, 2004 ve 2016 arasında yöneten ve halen yürürlükte olan kanun ve yönetmelikler yeterli değil. Genelgelerle sürekli değişiklikler yapıldı. Yani mevcut yönetmeliklerle ulaşımın sürdürülmesinin çok mümkün olmadığı konusunda Ulaştırma Bakanlığı da aynı kanaattedir. Biz Yönetmeliklerde sadeleşmeye gidilmesi ve ulaşımın önündeki engellerin kaldırılması taleplerimizi anlattık.

Bakanlık olumlu bakıyor

Zaten Ulaştırma Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Sayın Saim İliçoğlu ve Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Sayın Mahmut Gürses, bu kadar belge türü ile beraber yürümenin mümkün olmadığını sadeleştirilmesinin gerektiğini ifade ettiler. Aynı düşüncede olduğumuz için de sektörümüzdeki gerek yurtiçi, gerek yurtdışı, gerekse turizm taşımacılığı alanındaki düzenlemelerin kaçınılmaz hale geldiğini gördük ve bununla ilgili taleplerimizi anlattık. Çalışmaya katılım yüksekti. İyi bir toplantı oldu, verimliydi. Bir sonuç bildirgesi hazırlayacağız ve kamuoyu ile paylaşacağız. Başta Ulaştırma Bakanımız, Karayolu Düzenleme Genel Müdürümüz ve ekibine teşekkür ediyoruz. Bize karşı son derece makul, anlayışlı yaklaşımla geldiler. Sonuçların da aynı şekilde olmasını diliyoruz.

IPRU'ya kaynak yaratılması

Bunun dışında mesleki sivil toplum örgütlerinin mali yetersizliklerden dolayı sıkıntıları var. IPRU, Türk lobisi olarak kuruldu. Sayın Başbakanımızın talimatı ile kurulan uluslararası taşımacılar birliğidir. IRU'nun yolcu taşımacılığı kanadının yetersizliği ortada. IRU'nun ulaşım ile ilgili yolcu taşımacılarının taleplerini karşılamada son derece yetersiz olduğu aşikâr. O nedenle Türkiye'nin kendi coğrafyasında lider ülke olarak, taşımacılığın da lideri olarak IPRU'nun daha yetkin bir hale getirilmesi lazımdır. Kuruluş fikri ne kadar doğruysa, ihtiyaçlarının karşılanması da o kadar önemli. Tabii, IPRU'nun amaçlanan faaliyetlerini yapabilmesi için kaynak ihtiyacı var. Bu kaynakların yaratılması için de mutlaka bir gelire ihtiyaç vardı. Biz kendi kaynaklarımızı kendi sektörümüzden yaratalım. Yurtdışına çalışan otobüslerden araç başı bir rakam alınsın, bir kısmı Ulaştırma Bakanlığı'na bir kısmı da IPRU'ya verilsin. Sayın Bakanımız Ahmet Arslan ile bu konuyu konuştuk. Karşı ülkelerdeki uygulamalara, regülasyonlara bakacaklar bu konuda gerekli çalışmalar yapılacak. Çok olumlu bir yaklaşım sergilendi. Onun için de Ulaştırma Bakanımıza tekrar teşekkür ediyoruz.

Sektör meclisi icracı olmalı

Sektör meclisimizin icracı bir yapıya kavuşturulmasına yönelik, Bakanlıklarla mevzuatlar arasındaki çelişkilerin giderilmesi konusunda da çalışmaların yapılması gerektiğini söyledik. Birçok Bakanlık kapsayan bu çalışmalarımızda Ekonomi Bakanlığı ile ilgili, Ulaştırma, Milli Eğitim, Çalışma Bakanlığı ve diğerleriyle ilişkilerimizin sürdürülebilmesi için mutlaka bir danışma kurulunun oluşmasına ihtiyaç vardır. Sayın Başbakanımız, Ulaştırma Bakanı iken bu konuda bize söz vermişlerdi. Yani üç adım atmış olduk. Hem yönetmeliğin değiştirilmesi hem icracı meclisin oluşturulması hem de IPRU'nun mali kaynaklara kavuşturulması ile bütün dünyada örgütlenmesi için gerekli adımlar atılacaktır diye düşünüyoruz. ■



Karayolu Taşıma Yönetmeliğinde yapılması istenen düzenlemeler sektör mensupları ve Bakanlık yetkililerinin görüşlerine sunuldu.

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Çalıştayına Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İliçoğlu, Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Mahmut Gürses, teklif edilen maddeler üzerinde görüşlerini ifade ettiler. Sektör mensupları da hem maddeleri değerlendirdi hem de yaşadıkları sorunları dile getirdiler.

Elektronik veri takibi

Anadolu Ulaşım Genel Müdürü Mehmet Ali Akçin:

Online sisteme geçilmesi olumlu. Kontrolü mümkün olan bir sistem. Müşterinin kimlik bilgilerini alamıyoruz. TCKN sisteme girdiğinde bilgilerin altyapısının da sektöre açılması lazım. Bagajlara yönelik online sisteme geçilecekse, terminallerin de buna hazır olması gerekiyor.

Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Tekeli:

Terminallerin de veri tabanına bağlanması lazım. D2 belgesinin tanımına yönelik bir düzenleme yapılmalı. Kiralık oranın artırılmasına hiç gerek yok. Araç sahibi gibi görünüp başkasına araç satıyorlar.

Havabus Şirketi Yönetim Kurulu Başkanı Emir Günaydın:

Her firma havaalanından yolcu alabilmeli denildi. Doğrudur. Bir uygulama yapılırken, kişiye özel



Emir Günaydın



Levent Birant



Şenol Ayyıldız



Sinan Uzun

Yolcu Taşımacılığı Çalıştayında

38 öneri görüşüldü

yapılmamalı. Şehirlerarası otobüslerde kargo taşınmasını çok ayıp olarak görüyoruz. 100 km'ye taşınması düzenlenmesinin 16 kişilik araçlarla da yapılabilmesinin sağlanmasını talep ediyoruz. Kasko ve sigorta çok pahalı. Bir yıl kaza yapmayan bir otobüse yönelik bir geri dönüş sigortası imkanı gibi bir yapı yapılmalı.

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant:

YSS Köprüsü ile İstanbul'un dinamikleri değişti. Otobüsler 65 km yol yapıyor. Eskiye göre yüzde 250 daha fazla ücret ödüyoruz. Otobüsçünün en büyük sorunu otogarlar. Her işletme istihdam yaratsın diye kampanyalar yapılırken, biz elimizdeki istihdamı kaybetmek üzereyiz. Sektör olarak lobiye ihtiyacımız var. İstanbul Otogar'nda 115 TL çıkış ücreti ödüyoruz. Ben İzmit için 115 TL ödüyorum. Van'a, Trabzon'a giden arkadaş da 115 TL ödüyor. Benim biletim 20 TL, diğer hatların 100 TL.

Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız:

Şu anda İzmit yolunda D-100'ü kullanamıyoruz, ciddi maliyetlerle karşı karşıyayız. D1 ve D2 birleştirilebilir. Birçok yerde turizm taşımacıları ile çalışabiliyoruz. Sadece özmal ile çalışmıyoruz. 1/5 olmasını mantıklı görüyoruz. Bunu hiçbir firma kendine rant oluşturmak için istemiyor.

Metro Turizm Genel Müdürü Bertan Söğüt:

Bin tane özmal aracı kontrol etmeniz mümkün değil. Biz bireysel otobüsçüleri büyük ölçüde öldürdük. Kaptan çalıştırmak ile otobüsçü esnafından aldığımız verim aynı değil. Bireysel otobüsçülerimize sahip çıkalım.

Best Van Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Arslan Bayram:

Yaş sorunu yoktu. İran koydu.



İbrahim Arttırdı, Musa Çaktır



Aslan Bayram



Mustafa Tekeli



Mustafa Özbakır

Ankara Otobüs İşletmecileri ve Acentaları Derneği Başkanı Mustafa Özbakır:

Çalıştay sektörün taleplerinin Bakanlığa iletilmesinde çok önemli bir etkinlik oldu. Yönetmelikteki talep edilen değişiklikleri de destekliyoruz. Bakanlığın belgelerin azaltılmasına yönelik yapacağı çalışmanın da sektöre çok önemli katkılar sağlayacağına inanıyorum.

İrak'ta 300 dolar para ödüyoruz. Biz de onlardan alalım. Bizim İran ve Irak otobüsü ile rekabet etme şansımız yok. İran otobüsü 500 litre ile ülkemize giriş yapıyor sorun yaşamıyor. Biz 50 litrenin üzerinde yakıtla çıkamıyoruz. Onlar ne yapıyorsa biz de onlara yapalım.

Best Van Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram:

Biz de yurtdışı seferleri düzenliyoruz. Özmal kapasitesinin artmasını istiyoruz. Sermaye düzenlemesi burada anlamsız. İnsanlar bankaya parayı yatırıp, belgeyi aldıktan sonra çekiyor. Bakanlığa teminat mektubu vermek olarak değiştirilmesini istiyoruz. Kiralık araç sayısı arttığında kaçakçılık da artıyor. Zaman tarifesini karşı değiliz. 24 saat üzerinden değerlendirilmesine karşıyız. Biz 5 yaş üzeri otobüsleri sefere çıkartamazken İran ve Irak 20 yaş otobüsle ülkemize sefer yapıyor. Gümrük kapılarında ulaştırma mevzuatına hakim personel bulunması gerekir.

Belgelerin birleştirilmesi

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi ve Martur Otobüs İşletmesi sahibi Musa Çaktır:

Belgelerin ayrıştırılması yeni sektörlerin doğmasına neden oldu. En üst belge diğer belgeleri de kapsamalı. Turizmde 40 bin civarında taşımacının olması belgelerin ayrıştırılması ile oldu. Turizmci otobüs sayılarını artırmak zorunda kaldılar. Ulaştırma Bakanlığı'ndan başkasını tanımak istemiyoruz.

TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz:

D2 belgesi önce 250 bin TL'ydi. Daha sonra 90 bin TL'ye düştü. Şimdi yine 250 bin TL'ye çıkarılmak isteniyor.

TTTDER Başkanı Sümer Yıgıcı:

Önceden belgeler birdi. Sonra ayrışmalar oldu. Bakanlık belge fiyatlarını düşürünce herkes hücum etti. Şimdi, belge fiyatının yükseltilmesi doğru. Belge birleştirilirse Bakanlığın bunun ortasını bulacağına inanıyoruz. Ulaştırma Bakanlığı'na bağlıyız, ama Belediye bizi 1,5 senedir belgelerle uğraştırıyor.

Çanakale Truva firma sahibi Sinan Uzun:

4 araba ile çalışan da var. 10 araba ile ben müktesab hakların korunmasını talep ediyorum.

EGETURDER Genel Sekreteri Kenan Gülay:

D4 S belgesi çıktı. İzmir ve Manisa arasında çok ciddi taşımacılık yapılıyor. D4 S'te bazı kavramları algılayamadık. D4 yetki belgesine kaydedilen araçların yanı sıra tahditli araçlarda kaydedilebiliyor deniliyor. İzmir-Manisa arasında biz şimdi araçlarımızı kaydettirebilir miyiz?

TOF Başkanvekili İbrahim Arttırdı:

F belgelerin birleşmesi lazım. Otogardaki acenteler F1'ci değil. Özel sözleşmelerin yapılmasına müsaade edilmeli.



Mahmut Gürses

Ulaştırma Bakanlığı Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Mahmut Gürses:

Mevzuatın güncellenmesi, rahatlatılması ve sektörün taleplerinin karşılanması için çalışıyoruz. Oluşturulacak sefer ve personelle ilgili hukuki altyapı korsan taşımacılığın önlenmesinde çok büyük katkı sağlayacak.

Kargo ile yolcuyu ayrı tanımladık. Yolcu bagajlarının tamamını etiketletirip hepsini veri olarak isteyeceğiz. Yolcu haricinde bir eşya taşınmayacak.

Teminat mektubunu Danıştay iptal etti. İptal edilen düzenlemeye tekrar gidilemiyor. ■



Mehmet Öksüz, Sümer Yıgıcı



İrem Bayram



Mehmet Ali Akçin



Kenan Gülay



Bertan Söğüt

TOFED Başkanı Birol Özcan

Daha fazla "Bireysel otobüs" çalıştırılmasının önü açılmalı

TOFED Başkanı Birol Özcan, "Yeni mevzuatta bireysel otobüs için kota esnetildiğinde firmalar daha fazla bireysel otobüs çalıştırabilecek. Artan maliyetleri karşılamakta zorluk çeken küçük ölçekli otobüs firmaları ya büyük firmaların altında birleşecek veya kendileri bir organizasyon kurarak, güç birliği oluşturacak" dedi.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Başkanı Birol Özcan, Karayolu Yolcu Taşımacılığı Mevzuat Çalıştayı gerçekleştirdiklerini belirterek, bu kapsamda oluşturulacak yeni mevzuatta bireysel otobüsçülere uygulanan kotanın esnetilmesini talep ettiklerini söyledi. Özcan, bu sayede firmaların daha fazla otobüs çalıştırabileceklerini de sözlerine ekledi.

Genel Başkan Özcan, TOFED öncülüğünde, UHD Bakanlığı'nın koordinasyonunda gerçekleştirdikleri Karayolu Yolcu Taşımacılığı Mevzuat Çalıştayı'na ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Çalıştayda, otobüsçülerin, çıkarılması hedeflenen yeni mevzuatla ilgili beklentilerini aktarma imkânı bulduğunu ifade eden Özcan, artan maliyetler karşısında ayakta kalmakta güçlük çeken küçük ölçekli otobüs işletmelerinin toplantıda bir araya gelerek, daha güçlü yapılar oluşturmalarının önündeki mevzuat engellerinin kaldırılması konusunda fikir birliğine vardığını dile getirdi.

Mevzuat ihtiyaca cevap vermiyor

2003 yılında kabul edilen Karayolu Taşıma Kanunu ve ilgili yönetmeliklerin, değişen ve gelişen şartlar karşısında sektörün ihtiyaç ve dinamizmine cevap veremez duruma geldiğini belirten TOFED Genel Başkanı Birol Özcan bu nedenle yeni bir mevzuat ihtiyacının oluştuğunun altını çizerek şöyle konuştu: "Çalıştayda küçük ölçekli firmaların bir araya gelerek 'taşıma işleri organizatörlüğü' kapsamında ortak taşıma yapabilmesinin sağlanması, ilgili mevzuatın oluşturulması, firmalardaki özmal ve kiralık araç oranının yeniden tanzim edilmesi konularını ele aldık. Yani atıl kapasitenin kullanılabilmesi için bire iki olan oranın, bire beş olarak yeniden düzenlenmesi konusundaki mevzuat düzenlemesi talebimizi aktardık. Mevcut düzenlemede firmalar, bire iki oranındaki kota engeli nedeniyle yeterli sayıda bireysel otobüs çalıştıramıyor. Bu kısıtlama sektörde atıl kapasite oluşturuyor, ekonomide de kaynak ve istihdam kaybına sebep oluyor. Sektörün talebi doğrultusunda, yeni mevzuatta kota esnetilirse, firmalar daha fazla bireysel otobüs çalıştırabilecek. Bu durumda hem sektör canlanacak, hem de



ekonomiye sağlanan katkı ve istihdam artacak."

38 öneri masaya yatırıldı

Sektörün yeni mevzuatla ilgili 38 önerisinin masaya yatırıldığını, bu kapsamda gerekli değişikliklerin hayata geçirileceğine inandıklarını vurgulayan Özcan, "Sektörümüz önümüzdeki dönemde yeniden yapılanmaya gidecektir. Beklenen düzenlemeler hayata geçerse, artan maliyetleri karşılamakta zorluk çeken küçük ölçekli otobüs firmaları ya büyük firmaların altında birleşecek veya kendileri bir organizasyon kurarak, güç birliği oluşturacaktır" değerlendirmesinde bulundu.

Sektör mensuplarından gelen talepler doğrultusunda mesleğe giriş koşullarının ve mesleki yeterlilik şartlarının yeniden belirlenmesi için yeni düzenleme taleplerinin olduğunu da anlatan Özcan, "Yardımcı personel, host, hostes muavinlerin eğitimden geçirilerek sertifikalandırılması ve ilgili eğitimlerin TOFED tarafından verilmesi, mesleğimizin yaşadığı en büyük problemlerden birini ortadan kaldıracaktır. Bu eğitimler ihtiyaç duyulan eğitimli yardımcı personeli sektörümüze sağlayacaktır. Mesleki eğitim de çalıştayımızın önemli bir gündem maddesiydi" diye konuştu.

UHD Bakanlığı koordinasyonunda, 'Yolcu Taşımacılığı İstisare Kurulu'

oluşturularak, kara, demir, hava ve denizyolu taşımacılığı sektöründen temsilcilerin burada görev almasını da önerdiklerini belirten Özcan, TOFED'in öncülüğünde Türkiye merkezli kurulan ilk uluslararası mesleki kuruluş olan Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği'nin (IPRU) desteklenmesinin de çalıştay gündeminde yer aldığını kaydetti.

Çalıştay verimli oldu

Yenilenmesi planlanan Karayolu Taşıma Kanunu ve mevzuatına yol

gösterecek verimli bir çalıştayın başlarıyla gerçekleştirildiğini vurgulayan TOFED Genel Başkanı, "Katılımlarından dolayı, Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlçioğlu'na, UDH Bakanlığı Bilgi İşlem Dairesi Başkanı Tolga Acar'a, Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Mahmut Gürses'e, İstanbul Ulaştırma 1. Bölge Müdürü Cem Murat Yıldırım'a, Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Uygulama ve Denetleme Daire Başkanı Sayın Kenan Aydoğan'a, teşekkür ediyoruz. Karayolu

Düzenleme Genel Müdürü Saim İlçioğlu, mevcut mevzuata göre, 53 farklı taşımacılık yetki belgesinin verildiğini, bu sayının çok fazla olduğunu, dolayısıyla belgelerin sadeleştirileceğini söyledi. Karmaşıklığa yol açan belge sayısının, azaltılacağı müjdesini verdi. Sektörümüzün ekonomiye katkısını ve dinamizmini artıracak yeni bir mevzuatın çıkacağına yürekten inanıyoruz. Bu konudaki çalışmalara destek ve katkı sunmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı. ■



Ethem Ateş, Şenol Ayyıldız, Seyhan Azder, Metin Cevizci, Serdar Gerilakan



KAMYONUN İYİSİ ATLAS'IN YENİSİ

**Az Yak
Az Öde**

**Yokuşu
dert etme**

Yenilenen Atlas, işinize güç katmak için yola çıkıyor.

Yeni nesil Euro 6 motorlu Atlas, Yokuş Kalkış Desteği (HSA) ile güvenliğinizi artırıyor. Hız sabitleyici, ergonomik direksiyon ve yenilenen iç kabin ile konforlu bir sürüş sunuyor. Yeni şasisiyle her türlü üst yapıya uyum sağlıyor.

Hemen bir Otokar Yetkili Satıcısı'na gelin. Yenilenen Atlas'la tanışın, alırken kazanın.

- Yeni Nesil Euro 6 Motor
- Düşük Yakıt Tüketimi
- Yokuş Kalkış Desteği
- Hız Sabitleyici
- Şerit Takip Sistemi
- Elektronik Denge Kontrolü
- 8,5 Ton Azami Yüklü Ağırlık
- Tam Havalı Fren Sistemi

Yenilenen iç kabin.

HSA (Yokuş Kalkış Desteği)

☎ 444 6857 (444 OTKR) | www.otokar.com.tr | [f /OtokarTicariAraclar](#) | [t /OtokarAS](#) | [y /OtokarTr](#)

Otokar
Doğru karar



Araçlarda İnternet Deneyimi

İki hafta önceki yazımızda, 2015 Yılın Kaptan Şoförü seçilen Sayın Celal Cebeci'nin aktardığı, otobüslerde karşılaşılan teknik sorunlara yer vermiştik. O yazıda geçen 'otobüs içi internet deneyimi'nde karşılaşılan sorunlara yönelik, Telista'nın Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Yetkin Polat'tan çözüm önerileri geldi. Telista, 2004 yılında kurulmuş, iki binden fazla işletmeye çözümler sunan bir bilişim şirketi. Otobüs özelinde bu konuyu ele alırsak... Otobüs işletmecileri adına biz otobüslerde ne istiyoruz? İnternete hızlı bağlanalım, ekonomik olsun, sık sık kopmasın, paket aşımı olursa yüksek faturalar gelmesin. Araçlarda yolcuların kullanımına açık bu internet kullanımı çözümüne hızla ve kısaca geçtiği bu WLAN'deniyor. Nedir peki bu WLAN? Gelin bunu GSM'cilerin terimleriyle değil, bizim sahada anlayacağımız dille anlatalım. WLAN; İngilizce Wireless Local Area Network kelimelerinin baş harflerinden oluşan bir kısaltma. Kablesuz Yerel Alan Ağı anlamına geliyor. GSM şirketlerinin satış temsilcisi arkadaşların hızla ve kısaca geçtiği bu WLAN'ı duyduğuk gözünüzde büyümesin, konudan kopmayın. Aslında NAS'adan bir teknoloji anlatıyorlar. Bildiğimiz kablesuz yerel alan ağı. WLAN diyebileceklerine bunu deseler, müşterilerin de gözü korkmayacak. Araçta WLAN çözümleri dedikleri de, aracımızda kablesuz yerel alan ağının kurulması... Bununla belirli bir alan içerisindeki kişilerin internetten kablesuz olarak faydalanması. Peki, internet kullanımını kablesuz nasıl oluyor diye soranlara cevap, bildiğimiz radyo frekansı teknolojisinin kullanılması ile oluyor. Belirli bir frekans kanalında verilerin iletildiği, karasal bir yöntemle... Bu hizmetten yararlanabilmek için de öncelikle 2 unsur var: biri, interneti kullanacağımız mobil cihazlarımız. Mobil cihazlarımızda kablesuz kart olacak. Bir de internetin sağlanacağı, kablesuz ADSL modem olacak.

Güvenli ve Kesintisiz İnternet

Araçlarımızda internet deneyimi sunarken ileride başımızın ağrıması için yasal düzenlemelere dikkat etmemiz gerekiyor. Bu düzenlemelerin başında, meşhur 5651 yasası var. Hangi yolcuların hangi tarihte ve saatte, internette hangi sayfalara girdiğinin kaydını tutmanız gerekiyor. Bu kayıtları tutmazsanız, bir gün sizin sağladığınız internetten illegal işler yapılması durumunda, ilk hesap verecek olan otobüsün işletmecisi olarak siz olacaksınız. O yüzden bu internet deneyimini yolcularınıza sunarken ilk dikkat edeceğiniz konu, 5651 yasasına uygun kayıt tutulup tutulmadığı... İnternet erişimini hızlandırmak için birden fazla sim kartı kullanılabildiğini paylaştı Yetkin Polat. Bu kartların sağladığı ağların tümünden aynı anda faydalanabiliyor, bu da internet erişiminin hızını artırıyor. Hepsini aynı anda kullanmayıp kartları bir diğerinin yedeği olarak da yapılandırabiliyorsunuz. Bu da özellikle bir kartın internet paket kotasının dolması halinde diğer karta geçerek, kota aşımının önüne geçmiş oluyorsunuz ve yüksek faturalarla karşılaşmamış oluyorsunuz. Diğer yandan 3G, 4.5G'nin kesilmesi halinde, yani kapsamasının olmaması halinde, internete uydudan erişim sağlayarak yolcularının internet kullanım deneyimini kesintisiz yaşamalarını sağlamış oluyorsunuz.

Sektörde Mobil Teknoloji

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörümüz, gerek kullandığı otobüslerin özellikleri gerekse otobüs içi hizmetlerde dünyada sayılı bir yeri var, koltuk arkası ekranların kalitesinden otobüs içinde dağıtılan ikramlara kadar, şehir dışındaki tesislerdeki hizmet kalitesinden, otobüslerden indikten sonra semtimize kadar getiren servislere kadar. Firmalar arasındaki kıyasıya rekabetten kaynaklanan bu hizmet kalitesini artırma sürecinde, müşterilerin beklentileri doğal olarak bitmek bilmez. Peki, çoğu konuda örnek aldığımız Avrupa'dan bir örnek paylaşalım: Örneğin Avrupa'nın merkezinde Viyana'dan Bratislava'ya otobüsle yolculuk. 1-1,5 saat sürüyor. İstanbul-İzmit gibi... Otobüs deneyimini özletsek; otobüs içi internet, 220v priz, koltuk arkası ekran var, ikram ise sadece su-kek. Soğuk-sıcak ikram çeşitleri diye bir şey yok. Host-muavin yok. Ücretsiz otopark sağlıyor, ama servis yok. Yazıhane yok, bileti alıyorsun internetten, telefonuna gelen QR kodunu kaptana gösteriyorsun, gidip oturuyorsun. Koltuk numarası da yok. İstanbul-İzmit arasındaki otobüs deneyimiyle, Viyana-Bratislava arasındaki deneyimi bu özetle bile kıyaslarsanız, bizim otobüşçünün hangi ek maliyetleri üstlendiği çok açık ortada. Mobil teknolojiyi etkin kullanma da cabası. ■

Mercedes-Benz Türk'ten Şubat ayına özel fırsatlar

Mercedes-Benz Türk, kamyon ve otobüs ticari araç ürün grupları için hazırladığı Şubat ayına özel kampanyalar ile kişiye özel fırsatlar sunuyor.



Kamyonlarda Euro ya da TL ile ödeme seçenekleri

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Actros 1840-1844 hariç tüm Mercedes-Benz kamyon tipleri için geçerli olmak üzere Şubat ayında 48 aya varan vadelerde ödeme seçenekleri ve avantajlı faiz oranlarıyla araç kredisi sunuyor. Mercedes-Benz araç, kasko ve bakım kredilerini kapsayan özel finansman kampanyasında; - 250.000 TL'ye varan krediler, - %0,89'dan başlayan avantajlı faiz oranları ile - 48 aya varan vade seçenekleri ve 4.098 TL'den başlayan aylık ödeme planı seçenekleriyle sunuluyor.

Euro ödeme seçeneklerinde ise

Model	Mercedes-Benz Kasko	Faiz Oranı Başlangıcı	Vade	Kredi Tutarı (TL / Euro)	Aylık Ödeme Miktarı Başlangıcı
Actros 1840-1844 hariç tüm kamyon tipleri	Araç + kasko + bakım kredileri	% 0,89	48 aya varan	250.000 TL	4.098 TL
		% 0,24	48 aya varan	€ 75.000	€ 935
Tüm kamyon tipleri	Mercedes-Benz Kasko	% 1,17	48 aya varan	250.000 TL	4.174 TL
		% 0,50	48 aya varan	€ 75.000	€ 952

Kamyonlarda Şubat Ayında Geçerli Özel Kampanya Seçenekleri

Mercedes-Benz kasko ve bakım kredilerini kapsayan özel finansman kampanyasını tercih eden müşteriler; - 75.000 Euro'ya varan kredi tutarları için %0,24'ten başlayan faiz oranı, - 48 aya varan vade seçenekleri ile 935 Euro'dan başlayan aylık ödeme planı seçeneklerinden yararlanabiliyor.

Tüm kamyon tipleri için geçerli olmak üzere yalnızca Mercedes-Benz Kasko'yu tercih eden müşterilere ise; - 250.000 TL'ye varan krediler, - %1,17'den başlayan faiz oranı ile

- 48 aya varan vade seçenekleri ve 4.174 TL'den başlayan aylık ödeme planı seçenekleriyle sunuluyor.

Euro ödeme seçeneklerinde ise müşteriler;

- 75.000 Euro'ya varan kredi tutarları için %0,50'den başlayan faiz oranı, - 48 aya varan vade seçenekleri ile 952 Euro'dan başlayan aylık ödeme fırsatından faydalanabiliyor.



Otobüslerde ayrıcalıklı fırsatlar

Şubat ayı kampanyası kapsamında Mercedes-Benz Travego 15 SHD, Turismo 15 RHD ve Turismo 16 RHD otobüs alımlarında da müşteriler özel avantajlardan faydalanabiliyor.

Kampanya kapsamında Mercedes-Benz Kasko kullanımda;

- 600.000 TL'ye varan krediler, - 40 ay vadeli % 1,13 sabit faiz oranı ve - 9.464 TL'den başlayan aylık ödeme planı seçenekleri sunuluyor. Euro ödeme seçeneğinde ise 200.000 Euro'ya varan kredi tutarları için % 0,48 sabit faiz oranı ile 2.767 Euro'dan başlayan aylık ödemelerden yararlanmak mümkün. ■

Model	Mercedes-Benz Kasko	Faiz Oranı	Vade	Kredi Tutarı	Aylık Ödeme Miktarı
Travego 15 SHD	Var	% 1,13	40 ay	600.000 TL	9.464 TL
Tourismo 15 RHD					
Tourismo 16 RHD		% 0,48	40 ay	€ 200.000	€ 2.767
S 515 HD					
S 516 HD/2					

Otobüslerde Şubat Ayına Özel Kampanya Seçenekleri

Mars Logistics yine Michelin dedi

Lastik üreticisi Michelin, Mars Logistics ile 2006 yılından bu yana süregelen işbirliğini 2020 yılına kadar uzattı. Bütün dünyada lastik ve lastik teknolojisi çözümleri geliştirerek müşterilerine 360 derece bir hizmet sunan Michelin, Türkiye ve Avrupa'nın öncü entegre lojistik hizmet sağlayıcıları arasında yer alan Mars Logistics'in filosundaki araçların bakımını üstlenecek.

Entegre lojistik hizmetleri ile sektörde fark yaratan ve sürekli büyüyerek müşterilerine yenilikler sunan Mars Logistics, işbirliği sayesinde Michelin'in geniş hizmet ağından faydalanacak. Filoların elverişliliğini optimize edip, operasyonel maliyetlerini düşürerek işletmelerin lastik yönetimini kolaylaştıran Michelin Solutions sayesinde önemli avantaj sağlayacak olan Mars Logistics, kendisi için özel olarak hazırlanan lastik yönetimiyle filosundaki



araçların lastik bakımı, kaplaması ve diş açma işlemlerini kolaylaştıracak.

Mars Logistics Yönetim Kurulu Başkanı Garip Sahillioğlu, Michelin Ağır Vasıta Lastikleri Ticari Direktörü Sertan Akçagöz ve Michelin Solutions Ülke Satış Müdürü Ali Yalçın'ın da katılımıyla Mars Logistics genel merkezinde

gerçekleştirilen imza töreninde, Sertan Akçagöz, "Avrupa'da 80 yıldır toplam 20 ülkede sürdürdüğümüz Michelin Solutions hizmetlerimizi Türkiye'de sektörünün lider şirketlerinden Mars Logistics ile sürdürmekten gurur duyuyoruz. Michelin'in teknoloji ve yenilikçi duruşu eminim ki Mars Logistics'e büyük avantajlar sağlayacak" dedi. ■



Tırsan imajını artırdı

Ödül 9 Şubat'ta Münih'te gerçekleştirilen galada VerkehrsRundschau Dergisi Genel Yayın Yönetmeni Gerhard Grüning tarafından takdim edildi. Galada Kässbohrer İş Geliştirmeden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi İffet Türken, Tırsan Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Alper Aydın ile Kässbohrer Kilit Müşteri Yöneticisi Thomas Purschke özel davetli olarak yerini aldı.

Ödüller, bağımsız bir kuruluş tarafından nakliyecilik alanındaki faaliyet gösteren kanaat önderi 500 firma ile gerçekleştirilen anket sonucunda belirlenerek sahiplerine takdim ediliyor. Bu sene 16'ncısı gerçekleştirilen galada Tırsan; 8 farklı kategoride düzenlenen ankette imajını en çok artıran firma seçildi. 500 nakliyecinin oyuyla birinciliği alan Tırsan'a ödülü; iş, siyaset ve bilim dünyasından yaklaşık 300 seçkin davetlinin huzurunda verildi. ■

ZF, 2016 yılını yüzde 20 büyümeye ile kapattı



ZF CNR Avrasya Boatshow 2017'de marin ürün gamını ve sistem çözümlerini sergiledi. Hibrit marin şanzıman, SPP pod sistemi, elektronik kumanda sistemleri ve V tipi şanzıman ile fark yaratan çözümler ön plana çıktı.

ZF CNR Avrasya Boatshow standında en yeni teknolojilerini ziyaretçilerle buluşturdu. ZF 3300 PTI hibrit şanzıman, ZF 500-1 IV şanzıman, ZF elektronik kumanda sistemleri ve ZF SPP çözümleri standta sergilenecek ürünler arasında yer aldı. ZF Services Türk Genel Müdürü Selim Aydınlioğlu, OE Satış ve Pazarlama Müdürü Atilla Hassas, Yedek Parça Müdürü Metin Ünlü, Servis Müdürü Alper Zoroglu ve Deniz Sevk Sistemleri Bölge Müdürü Çağlar Çolak fuarda basın mensupları ile bir araya geldiler. Basın toplantısında ZF'nin dünyadaki ve Türkiye'deki faaliyetleri ve teknoloji alanındaki hedefleri anlatıldı.

2017'den ümitliyiz

ZF Services Türk Genel Müdürü Selim Aydınlioğlu, "Yaşanan olumsuzlara rağmen 2016 yılını bir önceki yıla göre Türk lirası bazında yüzde 20 büyümeye ile kapattık. 2016'da satışı gerçekleşen 12 metre ve üzeri şehirci otobüslerde yüzde 94'ün üzerinde ZF şanzımanı kullanıldı. Ağır kamyon pazarında ise bu rakamı yüzde 35'ten yüzde 309'a yükselttik. 2016 yılının önemli başarılarından birisi de ZF elektrikli portal aksları ile üretilmiş olan elektrikli şehirci otobüslerin Avrupa'dan sonra ilk kez Türkiye yollarında da kullanılmaya başlanması oldu. 2017 için de ümitliyiz. Yeni projelerimiz ve pazarnın da bir miktar toparlanması ile benzer bir büyüme rakamını hedef olarak belirledik. Bunu gerçekleştirecek ürün, tecrübe ve ekibe sahibiz" dedi. ■



İstanbul Autoshow 2017

“Geleceğe Yakından Bakın”

Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) tarafından TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek olan İstanbul Autoshow 2017 için geri sayım sürüyor. Bugünün ve geleceğin otomobil teknolojilerinin sergileneceği “İstanbul Autoshow 2017-Geleceğe Yakından Bakın”da, Türkiye'de faaliyet gösteren ve ODD bünyesinde yer alan otomotiv markalarının yanı sıra, teknoloji, inovasyon, bilişim, aksesuar ve yan sanayi firmaları, Sivil Toplum Örgütleri ve basın kuruluşları yerlerini alıyor.

21-30 Nisan 2017 tarihleri arasında Beylikdüzü'ndeki TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek olan İstanbul Autoshow 2017'nin kapıları, hafta içi 12:00-21:00, hafta sonu ise 11:00-21:00 saatleri arasında ziyaretçilere açık olacak. ■



Continental'de Atama:

Tansu Işık Yeni Pazarlama Müdürü oldu

Dünyanın en büyük uluslararası lastik ve orijinal ekipman tedarikçilerinden Continental'de gerçekleştirilen atama ile son olarak Asya Pasifik bölgesinden sorumlu Orijinal Ekipman Başkan Yardımcılığı görevini üstlenen Tansu Işık, 01.01.2017 tarihi itibarı ile Continental'in EMEA (Avrupa, Orta Doğu ve Afrika) Bölgesinden sorumlu Pazarlama Müdürlüğü görevine getirildi.

Lisans eğitimini 2002 yılında Bilkent Üniversitesi'nde İşletme Bölümü'nde tamamlayan Tansu Işık, 2007 yılında Koç Üniversitesi'nde Executive MBA programını bitirdi. 2002 - 2011 yılları arasında Continental Türkiye'de çeşitli departmanlarda görev alan Tansu Işık, 2011 - 2013 yılları arasında Continental'in Almanya'daki merkez ofisinde EMEA bölgesi Fiyatlandırma Müdürlüğü görevini üstlendi. 2014 yılında aynı firma bünyesinde, Çin'in Orijinal Ekipman bölümünden sorumlu Direktörü olarak atandı. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 • Sayı: 266 20 - 26 Şubat 2017

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editorler **Korkut AKIN, Akif NURAY**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82**

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D:4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELE: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KİLİNC**

EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**

SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, iddialı konuştu:

Pazarın her noktasında olacağız

2017 yılında her üründe yenilikler olacağını ve bu ürünleri yavaş yavaş yıl içinde lanse edeceklerini belirten Basri Akgül, 2017 yılı içerisinde yeni bir araç müjdesi de verdi: “Mevcut araçlarımızda teknolojik,görsel ve konfor yönünde değişiklikler olacak. Orta segmenttekentiçi ulaşımaya yönelik yeni bir aracın lansmanını daha yapacağız. Pazarın her tarafında, her noktasında olmak istiyoruz. Adım atmadık yer bırakmak istemiyoruz.”

Yılla, yeni ürünleri Poyraz ile giren Otokar, kentiçi ulaşımaya yönelik orta segmentte bir aracı daha pazara sunacak. Otokar İETT'nin düzenleyeceği 12 metrelik elektrikli otobüs ihalesinde de yerini alacak. Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu.

2017 iyi bir yıl olacak

2017 yılına yönelik, Ocak sonuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Basri Akgül, Ocak ayı sonunda 'Yılın ikinci yarısında hareketlilik bekliyorum. İlk yarın geçiş dönemi olur. İkinci yarısında yukarı çıkmaya başlarız' demiştim. O gün referandum konusu yoktu. Referandum, seçim, kur hareketlilikleri gibi nedenler pazarda genel bir çekingenlik havası yaratıyor. Ancak şu anda Ocak ayı 2016 Ocak'ıyla paralel gidiyor. Bayi stoklarında geçen seneye göre çok ciddi azalma var. Tüm yaşananlara rağmen geçen seneden kötü değil. Bu, beni bir parça daha umutlandırdı. Yazın olmasını beklediğim hareketlilik, biraz daha erkene çekilebilir. Baharla birlikte daha yukarı gideceğiz, öngörümüz bu. Bu hem Otokar için hemde toplam pazar için geçerli. 2017'de daha iyi bir yıl bekliyoruz” dedi.

Midibüs pazarında artış

2017 yılında 7-10 metrelik arası midibüs pazarının 3200 civarında adetlerde oluştuğuna dikkat çeken Akgül, “Bu sene,yüzde 15-20 artış olacağını ve pazarın 4000 adetler seviyesine geleceğini öngörüyoruz. Pazar bir anda eski seviyelere gelmeyecek. 2018 yılındaki büyüme ile tekrar 5000 adetler seviyesine ulaşabiliriz” dedi.

Poyraz tamamen farklı

Yeni ürünleri Poyraz'ı, Tempo araçları ile eşleştirmenin yanlış olduğunu da belirten Akgül, “Tempo markası bitmedi ki, devam ediyor. Euro 5 motorlu Tempo aracımızı halen, , Ortadoğu ve Afrika pazarlarına veriyoruz. İlk başta yaşadığımız sıkıntılar kalmadı.Motora yatırım yapıldı, düzeltildi.Şu anda sokakta çalışan 1000'in üzerinde Tempo var. Her sabah,servis taşımacılarında 7-8 Tempo ile karşılaşıyorum. Tempo'nun problemi bitti. Poyraz ile Tempo birbirinden farklı araçlar.Mekaniği, kasası komple farklı..” dedi.

Poyraz yollara çıktı

Poyraz'ın satışına başladıklarını da belirten Akgül, “Bireysel satışlar başladı. Poyraz,yollara çıktı. Filo görüşmelerimiz var, bu ay içerisinde filolarda yerini alabilir. Servis taşımacılığı kısmında çok ciddi satacağımızı düşünüyoruz. Poyraz, midibüs pazarını, toplamda büyüten bir araç olacak” dedi.

Sultan otobüslerin daha üst klasmanda olduğunu da söyleyen Akgül, “Poyraz, Sultan'ın



Basri Akgül

sınıfında değil. Sultan çok daha üst sınıf bir araç. Orta ve uzun mesafede, turizm taşımacılığında kullanılıyor. Farklı kullanım alanları var. Poyraz daha çok servis taşımacılığına ve kısa mesafeli hatlara uygun. Poyraz düşük işletme maliyetleriyle fark yaratacak bir araç” dedi.

Yeni ürünler geliyor

2017 yılında her üründe yenilikler olacağını ve bu ürünleri yıl içerisinde yavaş yavaş lanse edeceklerini belirten Basri Akgül, 2017 yılı içerisinde yeni bir araç müjdesi de verdi: “Mevcut araçlarımızda teknolojik,görsel ve konfor yönünde değişiklikler olacak. Kentiçi ulaşımaya yönelik orta segmentte bir ürünü de pazara sunacağız. Pazarın her noktasında olmak istiyoruz, adım atmadık yer bırakmak istemiyoruz. 1 Nisan'da Euro 6 C normu gelecek. Kent aracımızı, şu an zorunlu olmamasına rağmen bu norma uygun üretiyoruz. Diğer araçlarımız 1 Nisan itibarıyla bu norma uygun üretilecek. 10 metrelik Doruk aracımızda yenilikler üzerinde çalışıyoruz. Doruk bizim için önemli. Yıllardır çabalyoruz, belli bir yere kadar geldi. Şu an 500'ün üstünde Doruk yollarda... Şehirlerarası da eninde sonunda bu tür bir araca dönecek. Şehirlerarası otobüsçülerin işletme maliyetleri ve ilk alım maliyetleri açısından Doruk'un avantajları ile tanışma zamanı geldi. Bunun içinde şehirlerarasındaki kullanıcıları ikna etme yönünde stratejiler geliştiriyoruz” dedi.

Otokar teknolojiye öncü

Otokar'ın teknolojik ilklere sahip olduğunu vurgulayan Basri Akgül, “Elektrikli otobüste ilkiz. Hibritte ilkiz. 9 metrelik elektrikli otobüsümüzü 11 ilde en az bir hafta çalıştırdık ve araç 35 bin km'ye yakın yol katetti.Bu konseptiakilara getirdik ve

yaygınlaştırdık.Sırageldibu işin ticarileşmesine. İETT'nin 200 adetlik 12 metrelik elektrikli otobüs ihalesinde yerimizi alacağız” dedi.

2017'de yine ihracat liderliği

2015 yılında ihracat liderliğini elde ettiklerini, 2016'da ihracat seviyelerini artırdıklarını belirten Akgül, “2017'de tekrar ihracat lideri olmak istiyoruz. Her firma ihracata çok önem veriyor. Otomotiv sektörü, kurdaki hareketlilikten çok etkileniyor. Biz iç pazarda tüketicilere fiyat artışları anlatmakta zorlanıyoruz. Tüketicinin geliri TL ve onun geliri düzenli olarak artmıyor. Dövizdeki artış yurtdışı pazarını çok etkilemiyor, o yüzden ister istemez üreticiler ihracata yöneliyor. Yine de dövizin düşmesi lazım. Otomotivin yapması gereken artışı henüz yapmadığını düşünüyorum” dedi.

Artık kafayı kaldırma zamanı

“2016'da pazar çok küçüldü. Bundan sonra kafayı kaldırma zamanı” açıklamasını yapan Akgül, “Kamyon pazarı yüzde 50, otobüs ise yüzde 40küçüldü. 2015'te de küçülmüştük. 5 binli adetlerdeolan midibüs seviyesi 3 binlere geldi. Bundan sonra artık kafayı kaldırırız. Turizmde bir hareketlilik olacağı görülüyor.Çevre ülkelerde yaşanan sorunlarda çözüm noktasına yaklaştığı anda kamyon tarafında hareketlilik başlayacak” dedi.

Atlas ile yüzde 10 pazar payı

8.5 ton segmentinde yer alan Atlas kamyonun 2016'da yüzde 10 pazar payına ulaştığını da belirten Basri Akgül, “Bizim bu işe girerken hedefimizbuydu ve buna ulaştık. 2017 ve 2018'de daha atak olacağız. Bayilerimizde, pazar da Atlas'a alıştı. İlk sunduğumuz

Atlas araç ile bugünkü arasında çok fark var. Bir kere araç çok gelişti. İçi komple değişti. Teknoloji üst seviyeye çıktı. Euro 6 normlu Atlas kamyonumuzda artık Cummins motor ve ZF şanzıman var. Şu anda teknolojik olarak Atlas bir numara. Düşük işletme maliyetleriyle avantajlar sunuyor. Bu yıl Atlas'a,hiçbir rakipte olmayanyokuş kayma sistemini ekledik. Atlas pazarda çok daha fazla büyüyecek” dedi.

Frigofirik Semi-treylerde de lideriz

Treyler tarafında uzmanlaşmayı tercih ettiklerini belirten Akgül, “Treyler tarafı, nakliyenin olumsuzluğundan çok etkilendi. Biraz ürün seçerek gideceğiz. Bütün olumsuzluklara rağmen frigorifik semi-treyler tarafınıFruehauf ile lider kapattık” dedi.

2016 çok stresliydi

2016 yılının çok stresli geçtiğini ve hiç bu kadar stres yüklü bir yıl yaşamadığını belirten Basri Akgül, “Bizde stres esastır. Stresin bu kadar yüksek seviyede olduğu bir süreçte kendimi frenliyorum. Kendimi eleştirdiğim de çok oluyor. Ben hatalarımı kabul ederim, dinlerim. Bir yerde hata yaptıysam söylerim.Hatanızı kabul etmezseniz, doğruyu bulamazsınız. Ama 2016 çok stresliydi. O stres haladevam ediyor. Birçok kriz gördük ama hiçbirini bu kadar uzun sürmedi. 2015 yılında başlayan sıkıntılı bir sürecin içindeyiz. 2016'da pazar çok küçüldü, ama artık hareketlilik başlayacak. Buna inanıyorum” dedi.



Otokar'da geçen 19 yıl

Koç Holding'de 27 yıldır çalıştığını bunun 19 yılının Otokar sürecinin oluşturduğunu belirten Basri Akgül, “Baktığımda dün gibi geliyor. Tofaş'ta çalıştığım dönemde Koç Holding'den Otokar'a atandım. İki yıl kadar ihracat ve yedek parça servis birimine baktım. Daha sonra Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görev aldım. Otokar'da, o dönemde askeri araçlar üretiminin yanı sıra, sadece minibüs üretimi vardı. Biz otobüs üretiminde çok büyük mücadeleler verdik. Bugüne gelene kadar çok yol kat ettik” sözleriyle 19 yılını özetledi.



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Çalıştayan ardından değerlendirmeler...

Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Sayın Saim İliçoğlu ve Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Sayın Mahmut Gürses'in Bakanlığı temsilen katıldığı Yolcu Taşımacılığı Çalıştayında gündeme getirilen mevzuat iyileştirme taleplerini büyük ölçüde öğrendim. Bunlara ilişkin özet görüşlerimi, bir kısmı tekrar da olsa, paylaşmak istiyorum.

Öneri 1-2-4-5: Yetki belgesi alma koşullarının zorlaştırılması

Başkalarının taşımacı olmasını engelleyerek rekabeti sınırlama dışında bir gerekçe görülüyor. Bu, Taşıma Kanunu ve ekonomik anlayışa aykırı. Bunun, bundan sonraki belge alacaklara uygulanması öneriliyor ki, bu eşitliğe aykırı olur. Eğer mali yeterlilik istenen artışları gerektiriyorsa mevcutlara da uygulanması şarttır. Bir de özmal koltukların artması ve bunlar karşılığı daha fazla kiralık araç çalıştırılabilecek olması, iş yok denen sektörü büyütmecek mi?

Öneri 3 ve 6: Grup taşıma da yapabilen tarifeli taşıma belgeleri oluşturulması

Gerekçede B1'lere B2 taşıması ve D1'lere D2 taşıması hakkının zaten zaman zaman verildiği yazılı. Böyle bir şey yok. Tersine, B2 ve D2'lerin otobüslerinin B1 ve D1'lerde kullanımına zaman zaman izin verilmesi söz konusu. Taşıtların ortak kullanımı amaçlanıyorsa, bunu başka türlü sağlamak mümkün.

Öneri 12-13-14-26: Ortak taşıma konuları

Yük taşımadada olduğu söyleniyor, yok. Nasıl olacağı net değil. Tanımsız olan partnerlik anlaşılmıyor. 12 ay çalışma zaten esas. İllerin firma kotası nasıl çalışacak belli değil. Ortak yük taşıma organizatörlüğü taşımacılar arasında değil. Belirli bir yükün taşınmasıyla sınırlı. Yolcуда bu iş ancak asker taşıması, kruvaziyer gemisinin yolcularının taşıması gibi hallerde olur. Firmaların birleşmesi niye istenmiyor?

Öneri 7: Sözleşmeli taşıt kaydı

Bir özmal taşıt başına sözleşmeli taşıt kaydında B1 ve B2'de 0,5 olan sayının 1'e; D1'de 2 olan sayının 5'e yükseltilmesi ve D2'de 2 olan sayının 1'e düşürülmesi çelişkili değil mi? Hem iş yok deyip sınırlama isteyeceksiniz hem de daha çok taşıt kaydını isteyeceksiniz, olur mu? İş yok, yeni taşımacı olmasın diyeceksiniz, ama mevcutların büyümesini kolaylaştıracaksınız. Hepsini çelişki!

Öneri 29: Muayeneyi geçen tüm taşıtlar kaydedilsin

Zaten tüm taşıtlar kaydedilebiliyor. Kısıtlama mali yeterliliği oluşturan aşgari özmal kapasiteyle sınırlı. Bunlarda da yaş sınırı olmasın diyorsanız, belge almayı kolaylaştırmış olursunuz. Hani sınırlama isteniyordu?

Öneri 8-9-15-19: Terminal konuları

Terminal dışı kalkışlara para cezası yanında yeni ek cezalar öneriliyor. Aynı suça iki ceza olmaz. Kanun, taşıt kaydetmeme cezası öngörmüyor.

Yetki belgesiz firmaları terminale sokmama zaten Yönetmelikte var.

Terminaller, hava, deniz ve demiryolu modellerindek gibi UDH Bakanlığı alanına alınsın. UDH yapsın, yaptır-sın, işletsin, işletsin mi deniyor? Yönetmeliği aşar. Belediye Kanunu bile değişmeli.

Para cezası olan yetki belgesiz taşımacılığa trafikten

men cezası uygunsuz. Taşıma Kanununda bile men cezası yok.

Belediyelerin cenaze taşımalarında korsan araç kullanma konusu var. Araç belediyenin ise Yönetmelik kapsamı dışında. Belediye dışardan belgesiz araç buluyorsa, bu genel hükümlere zaten tabi, yani cezasının önünde bir engel yok.

Öneri 10: Acentelik konuları

Acente başı 10 olan taşımacı sınırı artırılabilir. ODY istenmesinden amaç belli değil. Uçak, tren, gemi bileti satma konusu sadece Yönetmeliği değil Karayolu Taşıma Kanunu bile aşar. Uçaklar, trenler, gemiler karayolu taşıması yapmıyor. Bir de Başaran Ulusoy'a sorun, bakalım TURSAB ne diyecek?

Öneri 34: Kaza inceleme ve Araştırma Kurulu

Hava, deniz ve demiryoluunda var da niye karayoluna kurulmuyor, deniyor. Diğer modlarda ayrıca bu konuları düzenleyen bir trafik kanunu olmadığından bu zorunlu. Karayolunda ise ayrıca bir Trafik Kanunu var ve bu hususu kapıyor.

Öneri 20-28: Otomobil taşımacılığı

A mevzuatı düzenlensin deniyor da... ne şikayet, ne gerekçe, ne de öneri var. Lüks araçlı otomobille VIP taşıma çok önemli. Gerek belediye alanında gerekse bunun dışında otomobil taşımacıları komple ele alınmalı.

Öneri 21-30: Belediye alanındaki taşımalar

UKOME'nin yetki alanı, oluşumu gibi konular ayrı mevzuatın konusu. Belediye alanındaki taşımalarda D1 gibi belgelerin geçmemesi de belediye mevzuatının sonucu ve bu anlamda hukuki. Belediye ve Bakanlık yetki alanlarının yeniden çizilmesi gerek.

Öneri 30-37: Sektörel mesleki eğitim ve kaptan şoför

Şoförlerle ilgili tüm mevzuat yeniden geliştirildi. O gün neredeydiniz? Bazı şeyler sizin istediğiniz yerde değil, ilgili mevzuatında yapılabilir. Şoför ve taşıma çalışanlarıyla ilgili standartlar Trafik Kanunu ve Yönetmeliği ile Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliğinden hangisinin alanına girer? Bana göre standart değil mi? Hem iş yok deyip sınırlama isteyeceksiniz hem de daha çok taşıt kaydını isteyeceksiniz, olur mu? İş yok, yeni taşımacı olmasın diyeceksiniz, ama mevcutların büyümesini kolaylaştıracaksınız. Hepsini çelişki!

Diğer konular

Teknolojik altyapı, koordinasyon kurulu, toplu ulaşım yasası gibi desteklediğim öneriler var. “Sektör meclisi icracı olsun” önerisinin yeri TOBB değil mi? Diğer meclisler değişmeden yolcu taşımacılığı meclisi UDH Bakanlığınca mı güçlendirilecek? STK'lara gelir sağlamak Bakanlığın işi olabilir mi? Bakanlık buna kalkışsra uzayacak kuyruk nerelere varır? ÜDY ve ODY için 6 ay süre istenmesini anlayamadım, biri açıklarsa seviyorum. B2, D2'lerin özel konuları var ve çok önemli. Çoğuna katıldığım bu konuları ayrıca ele almak istiyorum.

Çalıştayda Sayın Genel Müdür ve arkadaşlarının katkılarını kısmen öğrendim. Belge türünün ve toplam sayının azaltılması, belge ücretlerinin düşürülmesi çok önemli. Bazıları, sektöre girişi engellemek için koltuk sayısında hedefe ulaşamayınca belge ücretleri artırılınsın der. Bu ücretin amacı girişi zorlaştırmak, kazanç elde etmek değil. Bu kapsamda uyarma cezalarının paraya dönüştürülmesini de hukuki bulmadığımı belirtiyim. Bilet ve diğer alanlarda teknoloji kullanımını da çok yerinde. Bir yazımda bunlara katkı sunmaya çalışacağım. ■



Mercedes-Benz Türk 50.yılıni teslimatlarla taçlandırıyor

Filo teslimatlarına bir yenisini daha ekleyen Mercedes-Benz Türk, 79 adet Mercedes-Benz araç için Deniz Nakliyat'la el sıkıştı.

Mercedes-Benz Türk, 50.yılında bu yıl yine 50.yılıni kutlayan Deniz Nakliyat şirketi ile güçlerini birleştirdi. Mercedes-Benz Türk 1967 yılından bugüne nakliye ve lojistik alanlarında faaliyetlerini sürdüren, sektöründe deneyimli Deniz Nakliyat'a 79 adet Euro 6 motorlu yeni nesil Mercedes-Benz Actros ve Mercedes-Benz Atego aracı törenle teslim etti.

Actros 3242, Actros 3232, Actros 2632 ve Atego 1518 model toplam 79 araçla birlikte filosunu önemli ölçüde genişleten Deniz Nakliyat'ın 171 adedi Mercedes-Benz kamyon olmak üzere 221 aracı bulunuyor. PTT kargo

taşımacılığı hizmetlerinde kullanılacak yeni araçlar, Mercedes-Benz Türk'ün geçtiğimiz yıl Mayıs ayında lansmanını yaptığı yeni ürün gamı içerisinde yer alan Euro 6 motorlu kamyon modellerinden sadece 4 tanesi.

Mercedes-Benz Türk'ün tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine Deniz Nakliyatı temsilen Yönetim Kurulu Başkanı Deniz Yük ile Başkan Yardımcıları Coşkun Yük ve Akın Yük, satışa eşlik eden Hasmer Otomotiv'in Genel Müdürü Orhan Karabudak ve Kamyon Satış Müdürü Burak Ödül katıldılar. Ev sahipliğini Mercedes-Benz Türk Kamyon

Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ve Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı'nın yaptığı törende 2013 yılından bugüne devam eden işbirliği için Deniz Nakliyat yöneticilerine plaket takdim edildi.

Deniz Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Deniz Yük, satın aldıkları araçların anahtarlarını teslim alırken, "Deniz Nakliyat olarak 2013 yılından beri işbirliğimizi genişleterek güçlendirdiğimiz Mercedes-Benz Türk ürünlerini güvenilir olmaları, düşük emisyon değerlerine sahip olmaları, yakıt ekonomisi bakımından avantajlı olmaları sebebiyle hep tercih ettik. Euro 6 motorlu yeni ürün gamındaki



ürünlerin üst seviyedeki kalitesini görmek bizleri heyecanlandırdı. Bu sebeple filomuzun önemli bir

bölümünü daha güçlü ve daha ekonomik olan bu araçlardan oluşturduk." şeklinde konuştu. ■

TIR işlemlerine dair Gümrük Tebliğinde önemli değişiklik!

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), TIR işlemlerine dair Gümrük Tebliğinde önemli değişiklikleri üyelerine duyurdu.

TIR Karnesi himayesinde karayolu ile uluslararası eşya taşıyan yerli ve yabancı plakalı araçların gümrük işlemlerine ilişkin olarak Türkiye Gümrük Bölgesi içerisinde tabi oldukları usul ve esaslar ile birlikte ilgili kamu kurum ve kuruluşların hizmet görev ve yetkilerinin düzenlendiği "Gümrük Genel Tebliği (TIR İşlemleri) (Seri No:1)"'de 11 Şubat 2017 tarih ve 29976 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanan "Gümrük Genel Tebliği (TIR İşlemleri) (Seri No:1)"'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ" ile değişiklik yapılmıştır.

Buna göre;
• Yapılan değişikliklerden en önemlisi; 24 Nisan 2017 tarihi itibari ile yürürlüğe girecek olan, "Elektronik Ön Bildirim" uygulamasıdır. Buna göre, TIR karnesi himayesinde taşınan eşya için taşıtın giriş gümrük idaresine varışından önce elektronik ortamda ilişikte yer almakta olan Ek-5'de belirtilen bilgileri içeren ön beyan elektronik ortamda verilmesi zorunlu hale gelmiştir. Ülkemiz gümrük bölgesine girişte elektronik ortamda verilecek beyanın taşıtın giriş gümrük idaresine varışından sonra verilmesi durumunda, taşıyıcı firma ve taşınan eşya risk kriterleri çerçevesinde ayrıca değerlendirmeye tabi tutulacaktır. (R.G. – Madde 14)
• Tebliğ'e eklenen yeni madde ile, TIR karnesi kapsamında Türkiye Gümrük Bölgesine getirilen serbest dolaşımda bulunmayan eşyanın tamamı veya bir kısmının Gümrük Mevzuatı hükümleri çerçevesinde "belirgin bir şekilde beyan edilen eşyadan farklı cinstе olduğunun" giriş gümrük idaresince tespit edilmesi halinde, Gümrük Kanununun 235 inci



maddesinin beşinci fıkrası uygulanacağı ve akabinde eşyanın sevkine izin verileceği hükmüne bağlanmıştır. Bu tespitin Kaçakçılıkla Mücadele Kanununu da ihlal ettiği sonucuna varılması durumunda da bu Kanun hükümleri uyarınca da işlemler yapılacağı belirtilmiştir. (R.G. – Madde 18)

• Tebliğ kapsamında getirilen bir diğer değişiklik ise, taşımaya ilişkin risk kriterleri kapsamında araca tatbik edilen ATS cihazlarının yanı sıra, araçların takibinde firmalarımız tarafından kullanılan "araç takip sistemleri" de kullanılabilir hale gelmiştir. (R.G. – Madde 4)
• Taşıt onay belgelerinin elektronik ortama alınmış olması ve işlemlerinin Elektronik Taşıt Onay Belgesi Sistemi (ETOBS) üzerinden yapılmaya başlanması sebebiyle mevzuatta yer alan Taşıt Onay Belgelerine ilişkin hükümler revize edilmiş ve güncellenmiştir. (R.G. – Madde 7)
• TIR rejiminden geçici veya daimi ihraç edilen taşımacı firmaların, geçici veya daimi ihraç edildiği ya da tezkiyesinin iptal edildiği tarihten önce başlamış taşımalarda TIR Karnesinin ilgili gümrük idaresince sonlandırılması hükmüne bağlanmıştır. (R.G. – Madde 6)
• İzinli gönderici ve yerinde gümrükleme izni kapsamında yapılacak TIR karnesi işlemlerine ilişkin hükümler revize edilmiştir. (R.G. – Madde 23)
• İzinli alıcı ve ithalatta yerinde gümrükleme izni kapsamında yapılacak TIR karnesi işlemlerine ilişkin hükümler revize edilmiştir. (R.G. – Madde 26)

• TIR karnesi himayesinde taşınan serbest dolaşımda olmayan eşyaya ilişkin tespit edilen eksiklik veya fazlalık için takibat yapılacağı ve TIR karnesinde eksiklik ve fazlalık takibatına ilişkin hükümler revize edilmiş, tebliğ tarihi ile ilgili; "eksiklik ve fazlalık ilişkin tutanağın imzalandığı tarihte TIR karnesi hamiline bildirim yapılması halinde bu tarih, bildirim yapılamaması durumunda ise takibat yazısının TIR karnesi hamiline tebliğ edildiği tarih" olarak esas alınacağı hükmüne bağlanmıştır. (R.G. – Madde 27)
• Gümrük idaresi tarafından eksik çıkan eşyadan tarife pozisyonuna veya tarife pozisyonu tespit edilemiyor ise cinsine ve türüne göre tarifede dahil olduğu faslın en yüksek vergiye tabi pozisyonuna göre hesaplanan gümrük vergileri tahakkuk ettirilerek TIR karnesi hamilinden tahsili yoluna gidileceği hükmüne bağlanmıştır. (R.G. – Madde 27)
• Muayene sonucunda beyan edilen miktara göre eksiklik veya fazlalık bulunulduğunun tespit edildiği ihraç eşyası ve serbest dolaşımda bulunmayan eşya için gümrük idarelerine yapılacak işlemler ayrıntılandırılmıştır. (R.G. – Madde 30)
• Yabancı taşıyıcı firmalarda acente kullanımı ile ilgili Tebliğ'in 5'inci maddesinde yapılan değişiklik ile birlikte TIR karnesi himayesinde taşıma yapan yabancı firmaların elektronik ortamda vereceği ön beyana ilişkin usul ve esasların Bakanlıkça belirleneceği hükmüne bağlanmıştır. (R.G. – Madde 38)
• Varış veya çıkış gümrük idaresinin değiştirilmesi başlıklı Tebliğ'in 62'inci maddesinde yapılan değişiklik ile birlikte "serbest dolaşımda bulunmayan eşyayı ve ihraç eşyasını taşıyan taşıtların varış ve çıkış gümrük idare değişikliklerindeki Türk ve yabancı araç ayırımı kaldırılmış ve gümrük idaresi değişiklik hallerinde yapılacak işlemler revize edilmiştir. (R.G. – Madde 41)
Tebliğde yapılan değişiklikleri içeren karşılaştırma tablosu, değişiklik yapılan tebliğ ekleri ve Resmi Gazete'de yayınlanan değişiklikler aşağıdaki dosyalar bölümünde yer almaktadır. ■

İlaveten TIR işlemlerine dair 1 Seri No'lu Gümrük Genel Tebliği'nin güncellenmiş haline, <http://www.mevzuat.gov.tr/> internet adresinden ulaşabilirsiniz.

Ayrıca <http://www.und.org.tr> ve <http://www.tasimadunyasi.com> internet adreslerinden geniş bilgiye ulaşabilirsiniz.



Hizmet ağını genişletiyor

DKV artık Gürcistan'da

Avrupa ve Rusya'da yaklaşık 60 bin kabul noktası ile otoyol ve akaryakıt kartları pazarının lideri DKV, hizmet ağına bir yeni ülke daha ekledi. DKV müşterileri artık yakıtını Gürcistan'daki belirli Wissol benzin istasyonlarında nakit kullanmadan DKV CARD ile ödeyebilecek. Ayrıca müşterilerin Gürcistan transit (Road Toll Card) karayolu ücretini bu istasyonlarda güvenli ve hızlı bir biçimde ödemeleri mümkün olacak.

DKV Türkiye Satış Müdürü Deniz Çokkoş Sezer, "Yakıt söz konusu olunca fiyatı kadar, kalitesi de çok

önemli. Gürcistan'daki Wissol akaryakıt istasyonlarının tamamında kış akaryakıtı bulunuyor. Yakıtın çetin hava koşullarına dayanıklı olması aracın performansını doğrudan etkileyen en önemli faktör. DKV olarak bu önemli geçiş noktasında sunduğumuz hizmetin müşterilerimize önemli bir avantaj sağlayacağını düşünüyoruz. Gerek yakıt gerekse otoyol transit ücretlerini DKV CARD ile ödemek onlara hem iş akış süreçlerini kolaylaştırmada, hem de nakit akışlarında büyük rahatlık sağlayacak" dedi. ■

Ekol Yunanistan ödüle layık görüldü

2012 yılında faaliyete geçen ve büyüme ivmesini hızla sürdüren Ekol Yunanistan, başkent Atina'da düzenlenen 2017 Taşımacılık ve Lojistik Ödülleri'nde, Uluslararası Taşımacılık sektörü Yük Taşımacılığı ve Organizasyonu kategorisinde altın ödüle layık görüldü.

Selanik-Atina Ro-Ro taşımacılığının önemli bir ayağı olan Lavrio Limanı'nda bulunan ofisleri dışında Aspropyrgos bölgesinde bulunan 6 bin metrekare tesisi ile Ekol Yunanistan, lokal ve uluslararası arenada entegre lojistik hizmetleri sunuyor. Dört yıla aşkın bir süredir sergilediği üstün servis kalitesi ile Ekol, Yunanistan'ın önde gelen kuruluşlarından Supply Chain Institute ve Boussias



Communications tarafından ödüllendirildi. **Ekol Yunanistan Ülke Müdürü Dimitris Batakis;** "Bu ödüle layık görüldüğümüz için çok mutlu ve gururluyuz" dedi. ■

İki tarafa da kazandıran derbi

Karşıyaka ve Göztepe spor kulüplerinin taraftarları, Taraftar Sigortası kapsamındaki "Kaf Kaf Sigorta" ve "Göz Göz Sigorta" ürünleriyle takımlarına destek oluyor.

Taraftar Sigortası, düzenlenen ortak bir basın toplantısıyla, Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Bernard Arkas, CEO'su Önder Türkkan, Arkas Sigorta Genel Müdürü Özlen Çetinel, Karşıyaka Spor Kulübü Başkanı Mutlu Altuğ, Göztepe Spor Kulübü Başkan Vekili Talat Papatya tarafından tanıtıldı. ■



11 Şubat 2017 CUMARTESİ	Resmî Gazete	Sayı : 29976
TEBLİĞ		
Gümrük ve Ticaret Bakanlığından: GÜMRÜK GENEL TEBLİĞİ (TIR İŞLEMLERİ) (SERİ NO:1)'NDE DEĞİŞİKLİK YAPILMASINA DAİR TEBLİĞ (TIR İŞLEMLERİ) (SERİ NO: 6)		
MADDE 1 – 31/12/2010 tarihli ve 27802 beşinci Mükerrer sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Gümrük Genel Tebliği (Tir İşlemleri) (Seri No:1)'nin 2 nci maddesi aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir.		
"MADDE 2 – (1) Bu Tebliğ, 31/3/1985 tarihli ve 18711 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 16/1/1985 tarihli ve 85/8993 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ile onaylanan 1975 tarihli TIR Karneleri Himayesinde Uluslararası Eşya Taşımasına Dair Gümrük Sözleşmesi, 27/10/1999 tarihli ve 4458 sayılı Gümrük Kanununun 10 ve 91 inci maddeleri ile Gümrük Yönetmeliğinin 276 ncı maddesine dayanılarak hazırlanmıştır."		
MADDE 2 – Aynı Tebliğin 3 üncü maddesinin birinci fıkrasının (b) bendinde yer alan "TIR Uygulama Tebliği" ifadesi "bu Tebliğ", 3 üncü maddesinin birinci fıkrasının (b) ve (ö) bentlerinde yer alan "Müştaşarlık" ifadeleri "Bakanlık", 3 üncü maddesinin birinci fıkrasının (g) bendinde yer alan "Gümrükler Kontrol Genel Müdürlüğünü" ifadesi "Gümrükler Genel Müdürlüğünü", 3 üncü maddesinin birinci fıkrasının (ö) bendinde yer alan "Gümrük Müsteşarlığını" ifadesi "Gümrük ve Ticaret Bakanlığı", 3 üncü maddesinin birinci fıkrasının (u) bendinde yer alan "Gümrük ve Muhafaza Başmüdürlükleri" ifadesi "Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlükleri", 3 üncü maddesinin birinci fıkrasının (r)		

Ford Otosan 2016'da satış gelirlerini 18 milyara yükseltti

Ford Otosan, 2016 yılı finansal sonuçlarını açıkladı. Ford Otosan, 2015 yılında elde ettiği ihracat liderliğine 2016 yılında da devam etti. Toplam satış adetlerinin yüzde 2 daraldığı 2016 yılında satış gelirleri olumlu fiyatlama politikası ve güçlü ihracat sayesinde yüzde 9 artarak 18 milyar TL olan Ford Otosan'ın ihracat gelirleri yüzde 15 artarak 12 milyar TL oldu. Yurtiçi satış gelirleri 6 milyar TL olan Ford Otosan, bir önceki yıla göre yüzde 13 artışla 955 milyon TL net kâr elde etti.

Ford Otosan, 333 bin 749 adetle Türkiye ticari araç üretiminin yüzde 62'sini, 257 bin 246 adetle ihracatının yüzde 65'ini tek başına gerçekleştirdi. Zorlu bir yıl olan 2016'da kapasite kullanım oranını yüzde 80 seviyesinde korudu.



Haydar Yenigün

Türkiye'nin ticari gücü Ford Otosan'ın ticari araç liderliği 2016 yılında da, yüzde 30 pazar payıyla devam etti. Türk mühendisliğinin gururu Ford Courier ise pazara sunulduğu günden bu yana elde ettiği başarısını sürdürerek

yine yılın en çok satan hafif ticari araç modeli oldu. Ford Otosan, toplam otomotiv pazarında 2016'yı üçüncü sırada kapadı.

Dijital dönüşüm ve inovasyon

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, şirketin 2016 yılı sonuçlarıyla ilgili, "Ülkemiz için artan oranda katma değer sağlamak için çalışıyoruz. Kur hareketliliği, ÖTV ve toplumsal gelişmelerden dolayı zor bir dönemden geçilen 2016 yılında, Ford Otosan olarak

üretime ve değer katmaya odaklandık. Başardığımız önemli dönüm noktalarından biri de; Türk mühendisliğinin gururu, fikri ve sınai hakları yüzde yüz Ford Otosan'a ait olan Ecotorq motorumuzu hattan indirmek oldu. Önümüzdeki dönemde de, Türkiye'nin en değerli ve en çok tercih edilen sanayi şirketi olma vizyonumuz doğrultusunda dijital dönüşüm ve inovasyon odağıyla çalışmalarımıza şevkle devam edeceğiz" dedi. ■

FORD OTOSAN YETKİLİLERİ Büyükerşen'i ziyaret etti

Ford Otosan üst düzey yöneticileri Eskişehir Büyükşehir Belediye Başkanı Yılmaz Büyükerşen'e nezaket ziyaretinde bulundu.

Ford Kamyon İş Birimi Direktörü Serhan Tufan, Ford Türkiye Kamu Satışlar Müdürü Deniz Durmaz, Otokoç Ağır Ticari Vasıta Müdürü Orhun Özkan, Ford Kamu Satış Bölge Müdürü Emrah Yılmaz ve Otokoç İnönü Satış Müdürü Ümit Orak Büyükşehir Belediye Başkanı Yılmaz Büyükerşen'i ziyaret etti. Eskişehir'de hayata geçirilen başarılı şehircilik çalışmalarını takip

ettiklerini ifade eden Ford Otosan yöneticileri, Başkan Büyükerşen'e Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün 24 Mart 1923 tarihinde Time Dergisine kapak fotoğrafı olduğu sayının gümüş rölyefe işlenmiş 3 boyutlu tablosunu hediye ettiler.

Büyükşehir Belediye Başkanı Yılmaz Büyükerşen ziyaretten memnuniyet duyduğunu belirterek, Koç Grubu ve bünyesinde bulunan Ford Otosan'ın Türk ekonomisine katkısının ve yerli üretimde başarılarının ölçülemeyecek kadar büyük olduğunu ifade etti. Büyükerşen ayrıca, Ford Otosan yöneticilerine çalışmalarında başarılar diledi. ■



Öz Sivas Çimento

ve

Mercan İnşaat

Scania ile güçlendi



Scania, 2017 yılındaki teslimatlarına hız kesmeden başladı. Scania Yetkili Satıcı ve Servisi Çalışkan'ın Ankara'daki tesislerinde Scania Genel Müdürü İlhami Eksin, Satış Müdürü Tunç Gömeçli, Scania Çalışkan Yönetim Kurulu Başkanı Muzaffer Uğurlu, Öz Sivas Çimento firma sahibi Erol Yıldız, Mercan İnşaat firma sahibi Mustafa Mercan'ın katılımıyla gerçekleşen törende Öz Sivas Çimento ve Mercan İnşaat'a toplamda 17 adet çekici teslim edildi..

Filosunda 25 adet araç bulunan Öz Sivas Çimento 14 adet 450 LA4x2HNA çekici olarak filosunu Scania ile güçlendirdi. Öz Sivas Çimento, zamanında ve güvenli teslimatları sayesinde müşterilerinin tercih ettiği marka olmaya devam ediyor.

Öz Sivas Çimento firma sahibi

Erol Yıldız "Filomuza Scania araçları katarak kalitemizi daha da yukarı taşımayı hedefliyoruz. Ayrıca yakıt tüketimi ve sağlamlıkta Scania'yı tercih etmemizdeki en önemli nedenlerden olmuştur" dedi.

Mercan İnşaat Scania'dan vazgeçmedi

Filosunda 7 adet Scania ve toplamda 25 adet araç bulunan Mercan İnşaat, 3 adet daha Scania R450 LA4X2HNA olarak filosunu genişletti.

Mercan İnşaat, Genel Müdürü Mustafa Mercan, "Filomuzda bulunan ve uzun yıllardır kullandığımız Scania araçlarımızı sağlamlık, düşük yakıt tüketimi ve ikinci el değerinin yüksek olmasından dolayı tekrar tercih ettik. Yakın zamanda yeni alımlarımızda yine Scania'yı tercih edeceğiz" diye konuştu. ■

Arkas, LA Mahzen'de buluştu

Gemi sayısı 53 oluyor

Dünya denizlerinde Türk bayrağını dalgalandıran Arkas Deniz Ticaret Filosu, en son Çin'e verilen siparişlerin de eklenmesiyle gemi sayısını 53'e çıkarmaya hazırlanıyor. Her yeni servisle yeni rotalara yelken açan denizciler, İzmir'de bir araya geldi. İlk olarak Arkas Deniz Tarihi Merkezi'nde gemi maketlerini, antikalarını ve tabloları

inceleyen ekip, bu gezinin ardından Lucien Arkas Bağları'ndaki LA Mahzen'deki toplantıda buluştu.

Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkanı Lucien Arkas, Başkan Danışmanı Timuçin Pekar ve Arkas Deniz Ticaret Filosu Genel Müdürü İbrahim Kontaytekin'in yer aldığı toplantıda katılımcılar sektörün durumuna ilişkin değerlendirmeleri ilk ağızdan dinleme fırsatı buldu.

Toplantıda mevcut durumu değerlendiren ve gelecek dönem planlarını paylaştan Lucien Arkas, "Bizim avantajlarımızdan ilki filomuzun çok iyi yönetilmesi, ikicisi ise çalışanlarımız. Bizim sermayemiz sizlersiniz. Sizler ve karadaki takım arkadaşlarınız fark yaratıyorsunuz" diye konuştu. ■



Arkas Lojistik Bangladeş'te

İlk kapalı deposunu açtı

Ulaştırma, depoculuk, forwarding şirketlerini tek çatı altında birleştirerek oluşturduğu sinerjiyle verimliliğini artıran Arkas Lojistik, sadece yurtiçinde değil yurtdışında da çalışmalarına devam ediyor. Son olarak Bangladeş'in en büyük ikinci şehri Chittagong'ta kapalı depo hizmeti vermeye başlayan Arkas Lojistik, burada kalite

kontrol konusunda uyguladığı barkod sistemiyle bir yeniliğe daha imza attı. 7 bin 500 metrekaarelik alanda kurulu depoda, ürünlerin kalite kontrolünü ve takibini sağlayan barkod sistemi sayesinde bilgiler, müşterilere eş zamanlı olarak aktarılıyor. Bangladeş'te üretilen ürün depoda kalite kontrole tabi tutulduğu için kontrolden geçemeyen ürünler Türkiye'ye gönderilmiyor. ■



Ali Okyay Öztuğran Borusan Lojistik Genel Müdür Yardımcısı oldu

Türkiye lojistik sektörünün öncü firmalarından Borusan Lojistik, üst yönetiminde önemli bir atama gerçekleştirdi.

Şirketten yapılan açıklamaya göre Uluslararası Taşımacılık iş birimi Genel Müdür Yardımcılığı görevine Ali Okyay Öztuğran getirildi.

1970 doğumlu Ali Okyay Öztuğran, Boğaziçi Üniversitesi'nde Endüstri Mühendisliği bölümünü bitirmesinin ardından İstanbul Üniversitesi'nde Finans üzerine yüksek lisans eğitimini tamamladı. 25 yılı aşkın bir süredir lojistik sektörünün çeşitli iş birimlerinde hizmetleri bulunan Öztuğran, 2011 yılından bu yana Üniversitesi, Bahçeşehir Üniversitesi ve Okan Üniversitesi'nde akademik çalışmalar yapıyor. ■

Railport'ta düğmeye basıldı

Türkiye'de multimodal lojistik merkezlerinin geliştirilmesi, Avrupa ile Asya arasında intermodal ağıın yaygınlaşması amacıyla güçlerini birleştiren Arkas ve Duisport'un kurduğu Railport'un ilk projesi olan Kartepe Intermodal Lojistik Merkezi, 260 bin metrekaarelik alan üzerinde olacak. 2018 yılında faaliyete başlaması hedeflenen merkezde, demiryolu ve karayolu olmak üzere iki farklı taşıma sistemi kullanılabilir. Merkezin, özellikle Marmaray tüneli yük taşımaları için kullanılmaya başlandığında ve Bakü-Tiflis-Kars demiryolu hattı açıldığında tam anlamıyla bir hub olması öngörülüyor.

Marmaray'ın tamamlanması ile Kartepe'deki yeni lojistik merkezine doğrudan bir bağlantı sağlayacak olan merkez, İstanbul ve tüm bölge için bir giriş kapısı olacak. Sadece Arkas'ın değil sektördeki tüm şirketlerin kullanımına açık olacak bu merkezden Asya ile Avrupa, Avrupa ile Balkan ve Orta Asya (CIS) ülkeleri arasında taşıma yapılacaktır. ■

Yurtiçi yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Erzurum merkezli Esadaş Turizm, Mercedes-Benz bayii Gelecek Erzurum'dan aldığı 10 adet Setra ComfortClass S 516 HD/2 otobüsleri filosuna ekledi. Şirket, bu alımla 55 adet Mercedes-Benz ve 10 adet Setra otobüsden oluşan özmal filosunu 65 adede çıkardı.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Haluk Şenpolat ve Hakan Şenpolat, Marmara Bölge Müdürü Musa Şenay ve Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Müdürü Alper Kurt katıldılar.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt, "Mercedes-Benz büyük bir aile; kuruluşundan beri sadece Mercedes-Benz markasıyla çalışan, çok değerli bir müşterimiz olan Esadaş Turizm yıllardır sürdürdüğümüz işbirliği ile bu ailenin önemli

fertlerindendir. Günümüzde rekabet her sektörde, her ortamda giderek artıyor. Otobüs firmaları da büyük bir rekabet içerisinde. Bu ortamda sürdürülebilirlik için firmaların kazanmaları gerekmektedir. Özellikle şehirlerarası operasyonlarda yakıt tüketimi son derece önemlidir. Setra Euro 6 serisi otobüsler, düşük yakıt tüketimi ile otobüs firmalarına kazanç sağlıyor. Diğer yandan yolcular seyahat kararını verirken biliyoruz ki otobüslerimizin onlara sağladığı konforu ön planda tutuyor. Otobüslerimizin tamamı konforu, seyahat güvenliği, yakıt ekonomisi ile ön plana çıkan araçlar vesileyle Esadaş Turizm'i bu yatırımından dolayı tebrik ediyorum ve yeni otobüslerin kendilerine hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Filomuzun tamamı Mercedes

Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Şenpolat, "Firmamızın araç parkı tamamen Mercedes-Benz marka otobüslerden oluşuyor. Araç filomuzu her sene olduğu gibi bu sene de gençleştiriyoruz. Setra'yı tercih etmemizin nedenleri, araç 13 metre olduğundan 2+1 için daha uygun, yakıt tüketiminin ekonomik ve uzun vadeli bir yatırım olması. İç tasarımı oldukça konforlu olan Setra ile yolcularımıza daha iyi ve müşteri memnuniyetini öne çıkaracak şekilde hizmet edeceğimizi düşünüyoruz. Mercedes-Benz Türk'e katkılarından dolayı teşekkür ediyoruz. Hayırlı ve uğurlu olsun." dedi. ■



Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Müdürü Alper Kurt, Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Haluk Şenpolat ve Hakan Şenpolat'a işbirliği anısına birer plaket sundu.



Bir Daimler markasıdır.

Geleceğin yakıt istasyonlarını sadece hayal edebiliriz. Ama en verimli otobüsünü biz üretiriz. Geleceğin otobüsü Travego.

Mercedes-Benz Travego ile çıkacağınız her sefer, sizi her defasında kazançlı bir geleceğe götürecek. Üstün yakıt tasarrufu sağlayan çevreci, verimli ve güçlü Euro 6 motoru ile otobüsün geleceği Travego yollarda.

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesBenzOtobus
www.instagram.com/mbotobus

Mercedes-Benz
The standard for buses.

