

Yeni yılın sağlıklı, mutlu ve kazançlı geçmesini dileriz.

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 6 • Sayı: 261 • 2 - 8 Ocak 2017 • Fiyatı: 50 Kr

www.tasimadunyasi.com

Biletall'a göre 2015'ten ve 2016'ya otobüs ve uçak yolcu sayıları ile bilet ücretleri çok değişmedi

YOLCU TAŞIMACILIĞI MEVCUDU KORUDU

● 2015 ve 2016

yıllarında hem uçak hem de otobüs bilet ücretlerinde önemli değişim görülmedi. Sadece küçük artış ve düşüşler yaşandı.

● Yolcu adedinde 2016'da

otobüsle tarifeli taşımacılıkta 2015'e göre yüzde 5 düzeyinde gerileme yaşandı. Havayolunda dış hatlar düşerken iç hatlarda küçük artış oldu.

● Uçak bilet ücretleri,

otobüs bilet ücretlerinin 1,5 katı ile 4 katı arasında olup ortalama olarak 2 kat olan bu oran da sabit kaldı.

● 2015'e kıyasla çok

daha zor bir yıl olan 2016'da, mevcut durumun korunmuş olması dahi önemli bir başarı olarak değerlendirilebilir.

2017 yılına girerken otobüsçülüğün geleceği hakkında fikir yürütebilmek için geçmişin değerlendirilmesi gerekiyor. Ülkemizde buna ilişkin istatistiklerin kısıtlı biçimde, daha da önemlisi çok gecikmeli olarak üretildiği dikkate alındığında eldeki sınırlı verilerden hareket etmek bir zorunluluk. Hem havayolu hem de otobüsçülere bilet satış hizmeti veren biletall.com.tr verilerinden hareketle 2015 ve 2016 yıllarına ilişkin mukayeseli bir değerlendirme sunuyoruz.

Bilet ücretleri

2016 yılında otobüs ve uçak bilet ücretlerinin 2015'e göre bazı hatlarda küçük artışlar yaşadığını bazı hatlarda ise küçük düşüşler olduğunu görüyoruz. Bu açıdan uçak ve otobüs biletlerinde değişim aynı olup birinde diğerine göre daha fazla iyileşme veya kötüleşme olduğunu söyleyemiyoruz.

Uçak ve otobüs bilet ücretlerinin birbirleriyle mukayesesinde farklı oranlar olduğunu görüyoruz. Bazı hatlarda uçak bilet ücreti otobüs biletinin sadece 1,5 katı düzeyindeyken bazıla-

rında bu oran 4 katını bulabiliyor. 2015'ten 2016'ya geçişte bu oranların pek değişmediğini görüyoruz.

Yolcu sayıları

Biletall tarafından satılan otobüs biletlerinde 2016 yılında, 2015'e göre yüzde 5 azalma olduğu görülüyor. Bundan hareketle 2016'da otobüsçülüğün bir önceki yıla göre yüzde 5 kayıp yaşadığı düşünülebilir. Bunda uçakların promosyonlu bilet satışlarının payı akla gelebilir. Havayolundaki bagaj taşıma kısıtlamaları ve ek ücretlendirmeler nedeniyle İstanbul'dan Doğu ve Güneydoğu'ya seyahatlerde uçaktan otobüse bir kayma olduğu da belirtiliyor.

Havayolları 2016'da, bir önceki yıla göre dış hatlarda önemli bir gerileme yaşadı. Buna karşın iç hatlarda bir gerileme söz konusu olmayıp aksine bazı artışlar yaşandığını görüyoruz. Bunu promosyonla açıklamak mümkün ise de aynı promosyonların 2015'te de olduğu unutulmamalı.

Bu arada Ankara, İstanbul ve Adana illerinin hem uçak hem de otobüs biletinde en fazla satış yapılan beş il arasında olduğunu görüyoruz. Otobüste Kayseri ve Mersin, uçakta ise İzmir ve Antalya bilet satışında ilk beşe giren diğer iller. ■

HATLAR VE ÜCRETLER (TL)	OTOBÜS		UÇAK	
	2015	2016	2015	2016
İSTANBUL - ANKARA	45.47	44.13	181.69	178.11
İSTANBUL - ANTALYA	67.53	74.6	129.83	132.38
İSTANBUL - BODRUM	101.89	104.11	159.76	154.22
İSTANBUL - DİYARBAKIR	93.22	92.31	172.86	172.93
İSTANBUL - ERZURUM	94.98	95.79	176.01	173.55
İSTANBUL - GAZİANTEP	87.71	89.34	149.33	165.16
İSTANBUL - İZMİR	66.25	68.06	128.81	122.18
İSTANBUL - SAMSUN	72.1	76.55	137.31	141.93
İSTANBUL - TRABZON	87.85	92.25	149.95	152.39
İSTANBUL - TEKİRDAĞ	21.21	20.39		
İSTANBUL - EDİRNE	30.71	30.61		

190 milyon otobüs bileti satıldı



Hasan Yüksel Kurnaz

TOFED 2017'yi eğitim yılı ilan etti

TOFED Eğitim Merkezi'nde SRC Belgesi, Orta Düzey Yönetici, Üst Düzey Yönetici kursları başlıyor. ■ 6'da

TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz:

Mustafa Yıldırım

Akif Nuray

Salim Altunhan

Mevlüt İlgin

Cumhur Aral

Ekrem Özcan

TOBB ve İTO taşımacının sorunlarıyla ilgilenmiyor

4'te

Basri Akgül

Ulgür Gökhan

Kâmil Koç - Brisa işbirliği



Kâmil Koç Genel Müdürü Cengiz Doğan, Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay imza töreninde. 5'te

Biletall'a göre 2015'ten ve 2016'ya otobüs ve uçak yolcu sayıları ile bilet ücretleri çok değişmedi

Sektör meclisi icracı bir yapıya dönüşmeli



Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Kemal Karayormuk'la birlikte TOBB Başkanı Rifat Hıscıklıoğlu ile görüştü. ■ 6'da

Bakanlık ile ortak çalıştay düzenlenecek



Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ile yapılan görüşmelerde 2017'nin Ocak veya Şubat ayı içinde İstanbul'da sektörde birlikte bir çalıştay düzenlenmesi kararı alındı. Konu ile ilgili Ulaştırma Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlçioğlu görüşüldü. ■ 4'te

Lojistik Dünyası

6. Ulaştırma Koordinasyon Toplantısı yapıldı

Taşımacıların yükünü hafifletecek mevzuat çalışmaları başlatıldı

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ile yapılan görüşmelerde 2017'nin Ocak veya Şubat ayı içinde İstanbul'da sektörde birlikte bir çalıştay düzenlenmesi kararı alındı. Konu ile ilgili Ulaştırma Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlçioğlu görüşüldü. ■ 4'te

Cengiz Doğan

Yiğit Gürçay

Mustafa Yıldırım

Kemal Karayormuk

Rifat Hıscıklıoğlu

Mustafa Yıldırım

Dr. Zeki Dönmez

Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Mustafa Yıldırım

Akif Nuray

Salim Altunhan

Mevlüt İlgin

Cumhur Aral

Ekrem Özcan

İstanbul Büyükşehir'in bazı kararları...

3.Boğaz Köprüsü ve Kentiçi Raylı Sistemler -7-

2017'de önemli adımlar atacağız

Önümüzdeki Yıl Kolay Bir Yıl Olacak...

Acı acıya, su sancıya...

2016'nın son temasları

Gelecek

Ulaştırma Dijital Dönüşüm

7'de

2'de

6'da

4'te

2'de

4'te

8'de

8'de

İstanbul'da 3. Boğaz Köprüsü, Kentiçi Raylı Sistem Yatırımları ve Gelişme Eğilimleri - 7 -

Ulaşım ana planına bu hatlar öncelikle işlenmeli ve hatların yapım çalışmaları için çalışmalar hızlandırılmalıdır. Yeni açılan Avrasya Tünelinin, Marmaray'ın uzatılmasının ve diğer hatlara entegre edilmesi için çalışmaların hızlandırılması gerekmektedir. Daha önceleri temas edildiği üzere iyi bir entegrasyon ile metro, LRT ve banliyö hatlarındaki istasyonların otobüs ve minibüs hatları ile beslenmelidir.

Özel otomobil kullanıcıları için park et ve bin olanaklarının oluşturulması (otoparklar tesisi) bu sistemler için kapasite kullanımını artırmak açısından zorunlu görülmektedir.

Toplu ulaşımın payı artmalı...

İstanbul kentiçi ulaşımında çok tartışılan konuların biri de deniz taşımasının toplam taşımadaki payının azlığıdır. Bu payın ne olması gerektiği hususunda yüzde 20-25 gibi rakamlar ileri sürülmektedir. Ancak yerleşimin kıyılardan içlere yani kuzeye yayılması ile belirtilen rakamlara ulaşılması mümkün görülmemektedir.

Bununla birlikte aşağıda sıralanan önerilerin gerçekleştirilmesi durumunda bu günden daha yüksek oranda bir deniz taşımasının yapılması olası görülmektedir. Taşımadaki payın yüzde 8-10'a yükseltilmesi de başarı kabul edilmelidir. İskelelerde ve çevresinde fiziki iyileştirilmeler yapılmalı, yakın çevrede özel otolar için otopark olanakları oluşturulmalıdır. İskelelerde raylı sistemler otobüs ve minibüsler

ile entegrasyon sağlanmalıdır. İskeleler dikine karayolu hatları ile beslenmelidir.

İster karayolu isterse diğer ulaşım modları olsun, 'Toplu Ulaşım'ın edindiği payın, olması gerekenin çok altında olduğu yadsınmaz bir gerçektir. Son yıllarda bu anlamda kayda değer ciddi gelişmeler olsa da daha almamız gereken önemli bir mesafe vardır. Gelişmiş ülkelerde, sunulan toplu ulaşım hizmetlerine

baktığımızda; ulaşımın temel hizmet parametreleri olan 'konfor-dakiklik - güvenlik - emniyet- maliyet' gibi kıstasların, herhangi birinden ya da birkaçından feragat etmeksizin önemli düzeylerde sağlandığını görmekteyiz. Bu bağlamda ülkemizdeki bir diğer önemli başlık da 'kullanım alışkanlıkları ve tüketim kültürü'nün yönlendirilmesidir. Zira ülkemizde; 'otomobil sahipliği' bir statü olarak algılanmaktadır. Buna karşı da; 'toplu ulaşım'ın ana hizmet bileşenlerini istenen düzeyde sağlayamamaktayız veya birinden ya da birkaçından feragat ederek, diğer parametreleri istenen düzeyde ancak sağlayabilmekteyiz.

Fırsat...

Hızlı ekonomik-politik gelişmelerin yaşandığı dünyamızda stratejik konumu ve eşsiz karakteriyle ülkemiz ve coğrafyamız; geniş bir fırsat ve tehdit alanı ile karşı karşıya kalabilmektedir. Bütün bu gelişmelerin derinlemesine tahlili, 'sürdürülebilir' ve 'insan odaklı' bakış açısı ve bunlara paralel geliştirilecek politika ve stratejiler, geliştirilecek ortak bir 'yönetişim vizyonu' ile 'yerel yönetimlerimize' ve 'merkezi yönetimimize' ve tabii ki dolayısıyla 'insanlarımıza' kazanım olarak

dönebilme potansiyeline sahiptir.

Değişim ve dönüşüm...

Daha öncede ifade ettiğimiz üzere; şehir, şehirleşme, şehirlilik gibi olgular üzerinde durulması gereken ve kavramsallaştırmasından dünyadaki, bölgedeki ve Türkiye'deki gelişim sürecine kadar derinlikli bir şekilde ele alınması gereken bir konu bütünüdür ifade etmektedir. Zira bu olgular, insanlık tarihinin başlangıcından itibaren, insan hareketlerinin ve sosyal gelişimlerin merkezinde olan bir alanı teşkil etmektedir. Bununla beraber; bu kavramların ifade edilinden yeryüzünden formlarına kadar oldukça farklılaşabilen bir çerçeveye oturduğu açıktır. Öyle ki; Doğu-Orta Kuzey Afrika'nın Mogadişu, Timbuktu, Mombasa, Nairobi, Kinsasa gibi şehirleri, modern öncesi dönemin en 'medenî' olarak ifade edilebileceği bir geçmişte içinde barındırmakta fakat modern dönemde aynı zamanda kaotik bir şehir yapısına sahip olmaktadır. Söz gelimi, İspanya'nın Endülüs Çağı'nda yeryüzünün merkezi konumunda olan Kurtuba (Cordoba), Sevil (Sevilla), Gırnata (Grenada), Madrid, Mürsiye (Murcia), Toledo gibi şehirleri, modern dönemde Rönesans karakterini en orijinal şekilde yansıttırmadan da fazla köklü bir medenî(yet) tasavvurunu da en güçlü şekilde ortaya koymaktadır. Bu çerçevede, kıtanın iki ucunda yer alan Lizbon (Portekiz) ve İstanbul şehirlerinin birbirine benzer önemli yönleri bulunmakta olup, Kuzey Afrika'nın sahil şeridi şehirleri de Osmanlı Çağı'nın Akdeniz Anadolu'su şehirleriyle ortaklıklara sahiptir. Yine; Latin Amerika'nın Arjantin, Brezilya, Şili, Peru gibi ülkelerinin şehir yapıları Endülüs bakiyesinden ve Katolisizm'den izler taşımaktadır.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir yıl dilerim. ■



Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

İnsanlar, bir arada yaşayan varlıklardır. Bin yıllardır yerleşim merkezlerinde insan kalabalığı içinde yaşayagelmışlerdir. Zaten bu değil midir, yolcu taşımacılığı sektörünün temelini oluşturan? Bu değil midir, haberleşmeyi ve ulaştırmayı geliştiren? Filmlerde görmüşsünüzdür ya posta arabası beklenir büyük merakla ya da gelen arabanın oluşturduğu toz bulutu. Çünkü hem yenilikler çıkacaktır o arabanın içinden hem yeni insanlar, beğendikleri, sevdikleri akrabaları...

Yolcu taşımacılığını görmezden gelirsenez gelişmelerden de yararlanamazsınız. Hızını arttırmak için ülkemizin ana ulaşım modu olan otobüsle şehirlerarası yolcu taşımacılığını desteklemelisiniz. Devlet altyapıyı üstlenmiş, işin yapılmasını da özel sektöre bırakmış, yani otobüs işletmecilerine... Otobüs işletmecileri de bu önemli, önemli olduğu kadar gerekli bütün her şeyi üstlenmiş.

Bunun farkında olmayanlar ise yine otobüsçülerdir. Haksız ve hadsiz rekabetle birbirlerinin önünü açmak yerine daha çok engellemek, işas ettirmek için fırsat kollamışlar. Artık eskide kalması gereken bu zihniyetin hala devam ediyor olması hepimizin içini acıtıyor.

Bakin Cahit Sıktı Tarancı, o çok bilinen şiirinde ne demiş?

"Bu akşam ilk olarak ağladım / Bekâr odamın penceresinde. / Hani ev bark! Hani çoluk çocuk! / Ne geçti elime bu hayatın /

Acı acıya, su sancıya...

Meyhanesinde, kerhanesinde? / Yatağım her gece böyle soğuk. / Saadet bu ömrün neresinde?"

Ben de merak ediyorum, yıllardan beri anlamsız ve acımasızca rekabet eden, üç kilometre yola bile tatlısından tuzlusuna, sıcakından soğuşuna ikram dağıtan, yolcusuna şehiriçi ücretsiz servislerle fazladan hizmet veren otobüsçüler için saadet var mı bu ömürde? Bunu kendi aramızda halledebiliriz, tamam, zor olur ama aklın yolu birse bir çıkar yol buluruz.

Ama benim anlamadığım, miadını doldurmuş, yetersizliğini Mısır'daki sağır sultan duymuş İstanbul Otogarını inat ve ısrarla savunma anlayışı. Ne peronu peron ne girişi girişi ne çıkışı çıkışı ne de otobüslerin parkı. Yoldan gelen kaptanın oturabileceği bir yer yok, kaldı ki uyuyup dinlenebileceği tesis... Hiç düşünmüyor mu otobüsçülerin dernekleri, federasyonları, yöneticileri... İstanbul'a yeni otogarlar yapılacakmış, altyapısının düzgün ve otobüsçünün de beklentisini karşılayacak, yolcunun kolay erişebileceği şehiriçi toplu ulaşım ağıyla entegre edilmesi gerektiğini. Madem kararlar alınmış, madem yapılacak bunlar, o zaman sonradan başımızı taşlara vurmak yerine şimdiden önlem almamız daha iyi olmaz mı? Hem anlı şanlı federasyon yöneticilerimiz otogarların birlikte yapılması, otobüsçünün de görüşünün alınması gerektiğini savunmuyorlar mı komisyonlarda? Bu ne perhiz bu ne lahana turşusu... ■



Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün'e ziyaret

Otobüsçülerden dönüşüm teşekkürü

Toplu ulaşımda dönüşüm yapılan ilçelerin kooperatif başkanları, Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün'ü ziyaret etti ve teşekkür plaketi sundu. Ziyarette toplu taşımada kaydedilen aşamalar görüldü. Kooperatif başkanları, modern dönüşümün vatandaşlar için yararlı olduğu konusunda görüş bildirdi.

Başkan Cengiz Ergün, toplu taşımada dönüşüm yapılan ilçelerin kooperatif başkanlarını makamında ağırladı. Ziyarette Salihli Belediye Başkanı Zeki Kayda, Ulaşım Dairesi Başkanı Mümin Deniz, 155 Nolu Şehir İçi Denetimli Manisa Özel Halk Otobüsleri Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi Başkanı Erdoğan Akatmacı, Akhisar Taşıyıcılar Kooperatifi Başkanı Fethi Tunç, 141 Nolu Kampüs Motorlu Taşıyıcılar Kooperatif Başkanı Erdoğan Köyman, Turgutlu Şoförler Odası Başkanı Gökhan Yürüyen, Çınarlıkuyu Toplu Taşıma Kooperatifi Başkanı Murat Bardak, Soma Denetimli Minibüsler Kooperatif Başkanı Burhan Oskay, Salihli Şehir İçi Motorlu Taşıyıcılar

Kooperatifi Başkanı Mustafa Baykal, Saruhanlı Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi Başkanı Ramazan Uzundal, 136 Nolu Şehzadeler Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi Başkanı İsmail Özçirici, Alaşehir Şehiriçi Motorlu Taşıyıcılar Kooperatif Başkanı Mustafa Soyumert yer aldı.

Örnek Bir Dönüşüm

Ziyarette konuşan 141 No'lu Kampüs Motorlu Taşıyıcılar Kooperatif Başkanı Erdoğan Köyman, "Bu yeni oluşum, Büyükşehirle Türkiye'ye örnek olacak şekilde gerçekleştirdik. Başkanımız Cengiz Ergün'ün sayesinde vatandaşlarımız büyük bir rahatlığa kavuştu. Destekleriniz için teşekkür ediyorum" diye konuştu. Konuşmasının ardından motorlu taşıyıcılar kooperatif başkanları tarafından Başkan Ergün'e teşekkür plaketi sunuldu.

Daha İyi İşlere

Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı, Manisa için daha da iyi işlere imza atacaklarını belirtrek toplu taşımada gerçekleşen dönüşümün vatandaşlar nezdinde yankı bulduğunu ve kısa süre içerisinde önemli mesafelerin kat edildiğini söyledi. ■



Arkanızda zorlu yollar,
önünüzde mutlu yıllar olsun.
İyi seneler!



YILLAR GEÇTİ LİDER DEĞİŞMEDİ!



Yıllar geçti. Teknoloji değişti. Biz değiştik. Gücümüze güç, bilgimize bilgi kattık. Türkiye'nin dört bir yanında bayi ve servis ağıımızı genişlettik. Hiç durmadan çalıştık. Yenilikler getirdik.

Yıllardır değişmeyen tek şey ise liderliğimiz* oldu.
Bize güvenen herkese ne kadar teşekkür etsek az.

* Otobüslerimizin yer aldığı segmentlerin toplamında.

☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS 📺 /OtokarTr



Otokar
— Doğru karar —



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

2016'nın son temasları

Yılın son haftasında, sektörümüzün sorunlarına yönelik Ankara'da yine, bir dizi görüşmelerde bulunduk. 27 Aralık Salı günü Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Sayın Mehmet Akdeniz'i ziyaret ettik. Sayın Akdeniz'le, trafikle ilgili ortak yapılacak çalışmalar ve korsan taşımacılıkla ilgili Emniyet Genel Müdürlüğü'nün Türkiye genelinde alması gerekli tedbirleri görüştük. Ayrıca İstanbul ve birçok yerde terminalden kalkış yapmayan taşımacıların kontrol altına alınmasını istedik. T1 yetki belgeli terminaller Emniyet Genel Müdürlüğü'nün programında var.

Korsan taşımacılık

Terminallerden kalkışlar kayıt altında. Ayrıca hangi otagardan geldiği de kayıt altında. T1 yetki belgeli terminalden kalkış yapmayan bir otobüsün seferini yapmaması gerekiyor. Otagarların ortak özelliği emniyet birimlerinin bulunması. Otagarın giriş ve çıkış noktalarının trafik kontrol noktalarının bulunması. D1 ve B1 belgeli taşımacıların terminal zorunluluğu var. Terminalden çıkış yapan bir otobüsün teknik yeterliliği, belge düzeni, acentelik belgeleri, yeteri kadar şoför ve şoförlerin SRC belgesi, psikoteknik belgesi, kış lastiğinin olup olmaması gibi her denetimi yapılabilir. Eksikliği olmayan bir otobüs neden mahalle ve sokak aralarından kalsın ki? Bu taşımacılar fiyat bakımından da haksız ve yıkıcı rekabete neden oluyor. Ayrıca taşıma güvenliğinde büyük risk yaratıyor.

Sayın Akdeniz'e, çok önemli bir detayı da verdik. İstanbul Emniyet Müdürlüğü'nün de bulunduğu Vatan Caddesinde Aksaray'a kadar sağlı sollu uluslararası yolcu taşıyan otobüslerin fotoğraflarının bile olduğunu söyledik.

D4 belgeleriyle, ilinden ilçesine sefer yapması gereken taşımacılar, belgesinin kapsamını aşarak Türkiye'nin her yerine yolcu taşımacılığı yapıyor. Ölümlü trafik kazalarının 4/3'ü, bu tür taşıtlardan oluyor. Emniyet Genel Müdürlüğü de trafik kazalarının azaltılması için yoğun bir çaba içinde. Biz de korsan taşımacılığının önlenmesi ile trafik kazalarının da ciddi şekilde azalacağını iddia ettik.

Yönetmelik değişikliği talebimiz

Ankara'da daha sonra UDH Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Sayın Saim İlioğlu ile görüştük. Yönetmelik değişiklikleri ile ilgili taleplerimizi dile getirdik. 2015'te, düzenlenmesi planlanan çalıştay türlü nedenlerle ertelendi, yapılamadı. TOFED-TOF-TOBB Sektör Meclisi olarak Yönetmelik değişikliği ile ilgili hazırlıklarımız var. 2004'te çıkan Taşıma Kanunu ve 2005'te çıkan Yönetmelik değiştirile değiştirile kevgire döndü.

Yönetmelik değişikliğinde en önemli talebimiz en az üç-dört D1 belgeli firmanın bir araya gelerek ortak taşıma yapabilmeleri. Yani Diyarbakır-Batman-Mardin-Siirt firmaları hizmetlerini, terminallerini, servis sayılarını birleştirebilir. Firma kurmanın daha kurumsallaşması, mevcutların koruma altına alınmasına yönelik taleplerimiz oldu. Ocak sonu Şubat başı bir çalıştay düzenlenmesine yönelik karar alındı.

IPRU'nun faaliyetleri

Dış İlişkiler Dairesi Başkanı Nurhan Tüfekçioglu'nu da ziyaret ettik. IPRU'nun kuruluş nedenlerini izah ettik, desteğini istedik. Birlikte çalışmayı teklif etti. Yönetmelikle ilgili yapılacak çalışmaya kimlerin çağırılması konusunu görüştük. Şimdi bunları hazırlığını yapıyoruz. İlk 10'a giren D1 belgesi, 5 adet D2, 5 adet B1, 5 adet B2, TOFED-TOF-UYOF, İTO Meslek Komiteleri, büyükşehirlerin dernekleri, odalar ile birlikte iki gün sürecek çalıştayın TOBB veya İTO'nun ev sahipliğinde yapılmasını arzu ediyoruz. TOBB'un mali ve organizasyon imkanlarından yararlanıp yine TOFED'in destekleriyle Bakanlıkla birlikte düzenleyeceğiz. TOBB ve İTO'nun bu organizasyona ev sahipliği yapmasını arzularız. Mali güçleri yetmezse TOFED bu organizasyonu üstlenebilir. TOFED, bugüne kadar sektöre karşı sorumluluk bilinciyle hareket etti. TOBB ve İTO eğer bu konuda destek verirse teşekkür ederiz, varlık nedenlerini yerine getirmezler, yapmazlarsa minnetini çekecek değiliz. TOFED göreve hazırdır.

2017'nin istikrarlı olmasını bekliyoruz

2016 yılı çok zor bir yıl oldu. 2016'daki en büyük handikaptan birisi de darbe girişimiydi. Türkiye Cumhuriyeti'nin devletin geleneği haline darbe girişimleri, her 10 yılda bir, bir biçimde yenilendi. Her darbe girişiminde sessiz kalan halk, bu kez patladı. 60 darbesinde, 12 Mart'ta, 12 Eylül'de, e-muhıtra da, 28 Şubat'ta susan ve seyirci kalan halk ve bu satırların yazarı ben dahil sokaklarda darbeye karşı durduk. Ekonomik zorlukları hepimiz göğüsliyoruz. 2017 yılının daha istikrarlı geçeceğine, demokratik düzene, barışa inanıyorum. Yurtta sulh, dünyada sulh ilkesi ile hem ülkemizde hem de dünyada barış olmasını diliyorum. ■

Bakanlık ile ortak çalıştay düzenlenecek

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ile yapılan görüşmelerde 2017'nin Ocak veya Şubat ayı içinde İstanbul'da sektörle birlikte bir çalıştay düzenlenmesi kararı alındı.

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan ve TOF Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, Kemal Karayormuk, 27 Nisan Salı günü Ankara'da bir dizi görüşmelerde bulundu. Heyet, ilk Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Akdeniz'i ziyaret etti. Buradaki görüşmede trafikle ilgili yapılması gereken çalışmalar ile korsan taşımacılığın önlenmesine yönelik tedbirler görüldü. Korsan taşımacıların hem taşıma güvenliğine zarar verdiğini hem de haksız ve yıkıcı rekabet yarattığını ifade eden heyet üyeleri, etkin bir denetim konusunda taleplerini ilettiler. Denetim süreçlerinde etkin şekilde ortak çalışmayı da teklif ettiler.

Yönetmelik değişikliği

Heyet üyeleri daha sonra, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlioğlu ile görüştü ve Yönetmelik değişiklikleri ile ilgili taleplerini ilettiler. Firmaların ortak taşıma yapabilmesi en önemli talep olarak sıralandı. Firma kurmanın daha kurumsallaşması, mevcutların koruma altına alınması yönünde talepler de dile getirildi.

Ortak bir çalıştay

Heyet üyeleri, Yönetmelikte yapılması gereken değişikliklere ilişkin UDH Bakanlığı ile ortak bir çalıştay düzenlenmesi talebini de Genel Müdür Saim İlioğlu'na ilettiler. TOBB veya İTO'nun ev sahipliğinde düzenlenecek bu çalıştayın İstanbul'da Ocak veya Şubat ayında yapılması kararı alındı.

IPRU'nun faaliyetleri

Heyet üyeleri, son olarak UDH Bakanlığı Dış İlişkiler Dairesi Başkanı Nurhan Tüfekçioglu'nu ziyaret etti. Tüfekçioglu'na, IPRU'nun kuruluş gerekçeleri anlatıldı, birlikte çalışma teklif edildi. Yönetmelik üzerinde yapılacak değişikliklere yönelik görüş alışverişinde bulunuldu. ■



Ulaştırma Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlioğlu



UDH Bakanlığı Dış İlişkiler Dairesi Başkanı Nurhan Tüfekçioglu



Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Akdeniz

TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz:

TOBB ve İTO taşımacınının sorunlarıyla ilgilenmiyor

Turizm Taşımacıları Derneği Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, taşımacıların sorunlarına çözüm arayışında yalnız kaldığını vurguluyor ve ekliyor: "Zorlu koşullarda hizmet üreten, istihdam oluşturan taşımacılar, karşılaştıkları sorunlarda TOBB ve İTO'nun desteğini hiç alamıyor ve sorunlara çözüm arayışında yalnız kalıyor."

2016 yılını zorlu bir süreçlerden geçerek tamamlayan taşımacılar, mesleki sivil toplum örgütlerinin sorunlara çözüm arayışında yetersiz kaldığını savunuyor.

Üye yapısına bakılmalı

TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, bugüne kadar sorunlara çözüm arayışında yalnız kalmalarının yarattığı sıkıntılara değindi: "TOBB bünyesinde Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisimiz var. Bu sektör meclisi kurulduğunda çok umutlanmıştık. Ancak bugün geline nokta sorunlara çözüm üretmede yetersiz kaldığını görüyoruz. Çünkü sektör meclisinin oluşum yapısında sorunlar var. Bir firmadan birçok kişi temsilci olarak yer alırken, diğer taşıma gruplarına haksızlık yapılıyor. Sayın TOBB Başkanı Rifat Hıscıkoğlu'nun sektör meclisinin üye yapısını bir incelemesi gerektiğini düşünüyorum. Daha adil bir yapıda oluşan sektör meclisinin sorunlara çözüm arayışı da adil olur. Öncelikle bu konuda bir adım atılması gerekiyor" dedi.



Mehmet Öksüz

Sadece dinliyorlar, o kadar

"Sektör meclisine sahip olmamız çözüm üretiliyor anlamına gelmiyor" açıklamasını yapan Mehmet Öksüz, "TOBB ve İTO yönetimi bugüne kadar sektörün yanında durmadı. Artan maliyetlere rağmen taşımacılar odalara yıllık aidatlarını ödediler. Odalar üyelerinin ödediği paraların yurtdışında etkinlikler düzenledi. Buraya gönderdiği çalışanlara primler ödedi. Ancak bize, yani taşımacı grubunun sorunlarının çözümüne yönelik bugüne kadar ne çalışma yapıldı. Şunu yaptık diyebilecekleri bir tek konuda sözleri var mı, merak ediyorum. Bir konuda haklarını yememek lazım. Bizleri sadece dinliyorlar. İşimiden, mesaimizden zaman ayırarak, bir umutla TOBB veya İTO'nun düzenlediği toplantılara -ki çoğunluğu da bizim talebimiz üzerine gerçekleşiyor- gidiyoruz dertlerimizi, sıkıntılarımızı anlatıyoruz. Oda yönetimleri dinliyor, not alıyorlar. Sonrası yok. Sadece iyi şekilde, dikkatle dinlediklerini görüyorum. Bu

kadar mı kısıtlı yapabilecekleri? Çözüm için ellerinden hiçbir şey gelemmez mi? Eleştiri yapınca da alınganlık göstermemeliler, eleştiriyi 'hayır, şunu yaptık' diyebilmeliler. Biz onları çözüm üretmeleri adına oraya seçiyoruz" diye konuştu.

5-10 yaş için destek alamadık

Taşımacının 2016 yılında birçok sorunu varken birden bire 5 yaş düzenlemesi ile karşı karşıya kaldığına dikkat çeken Öksüz, "İstanbul UKOME, sektöre sormadan, danışmadan turizm taşıtlarına 5 yaş kararı çıkarttı. Tabii ağır maliyetler ile boğuşurken bu düzenleme bizi şok etti. Avrupa ülkelerinde örneği bile bulunmayan bu düzenlemeye yönelik hemen tepkilerimizi gösterdik. Bu tepkileri gösterirken yine oda yönetimlerini yanımızda görmedik. Biz belediye nezdinde girişimlerde bulunduk. Doğru olanı anlattık. Belediye yaptığı yanlışları kısmen de olsa düzeltti, 5 yaş 10'ya çıkardı. Kısmen düzeltti diyorum, çünkü 10 yaş kararı da doğru değil. Belediye yöneticileri Avrupa'yı inceleseler, yanlış yapıldığını görecekler. Orada muayene istasyonundan trafike çıkabilir izni alan her araç turizm araçları ile birçok kişi Avrupa'da transfer yapıldığını veya tur gruplarının dolıştığını görebiliriz. Ben 10 yaş kararından da geri adım atılmasını bekliyorum. İşlerin yüzde 80 düştüğü ve yeni yılın da hiç kolay olmadığı gördüğünü göre yaş sınırının kaldırılması gerektiğine inanıyorum. Buna yönelik mücadeleimiz sürecektir. Bakalım oda yönetimlerini yanımızda görebilecek miyiz" diye konuştu.



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Önümüzdeki Yıl Kolay Bir Yıl Olacak...

Bu cümleyi ben hayatımda duymadım. Büyük olasılıkla sizler de hiç duymadınız ve de ne yazık ki hiç de söylemediniz. İşte bunu duymanız şimdiye kısmet, benden duymanıza, benim de kendimden duymama, ilk defa. Pek iyi de nasıl olacak?

Gelecek yıl 3 tane seçim yok. Komşunun düşen askeri uçağı yok. Suriye'de ateşkese erişmiş bir iyileşme var. Konunun içindeki bölge ülkelerinin ortak anlayışı oluşmuş durumda. Yıllarca ve hala da öcü gösterilen iki komşumuzla ortak anlayışa erdik. Yabancı ülkelerin uzaklaşmaları, ellerini bölgemizden çekmeye başlamaları var.

Yıl içinde, bölgemizin bu nedenlerle iyileşme umudu var.

* * *

AB ülkeleri seçim yapacaklar. Yeni iktidarlar eskilerin uzak durduğu yapısal düzenlemelerine başlayabilecekler. AB'den ayrılacak olan İngiltere, bağımsız mali politikalarını uygulayacak, örnek olacak.

ABD'nin yeni Başkanı, ülkesinin altyapı harcamaları üzerinden halkının gelirini arttıracak, Doları bollaştıracak. Merkez Bankası Başkanının -bolluğu sevmiyorsa da- siyaset ile bilek güreşi yapmayacağı ve devletin politikalarına destekçi davranacağı biliniyor.

AB'nin, Çin'in ve Japonya'nın para bolluğuna devam edecekleri biliniyor. Bir de Çin, parasını zayıflatıyor. Buralardan çıkacak bir sıkıntı yok, 2017'de, 1 Avro ile 1 Doların eşitleneceğini uman analistler ile 1 Doların altına (0,97) incecğini de düşünen ustalar var. Bunu da ilk çeyrekte bekliyoruz.

Petrolün 40-60 dolarlık fiyat aralığında olacağını söyleyen iyimserlerin olduğu yerde, fiyat yükseldiğinde üretimini arttıracak olanlar yüzünden fiyatların yine 2016 yılına incecğini söyleyen gerçekçiler de var. Fiyat bir yükselirse hepsi stoklarını satıverecek. Sıkıntı yaratmayacak.

Faizi arttırmak Amerikan Merkez Bankasına zor gelecek. Aynı 2016 gibi.

* * *

Türkiye'de bankacılık işine girmek isteyen 3 yabancı banka olması, 2017'de bizde işlerin iyiliğine ve de dışarılardaki işlerin aynılığına işaret eder mi?

Mali paket (250 milyar TL), sicil affı, kredi faizi desteği (50 bin TL, faizsiz), sadece yüzde 8 artmış asgari ücret, gelir vergisi mükellefi olan serbest mesleklerle asgari ücretin yüzde 80'ine varan işsizlik ödeneği, turizmde iyileşme, trafik sigorta primlerinde düşüş, tarımda yüzde 50 yakıt desteği, tarımda ürün yönetimi, havza tarımı sayesinde verimlilik artışı... hep iyiyi işaret ediyor.

* * *

Bakin size kanıt da göstereyim: Araştırmacılar, ülkemizde başta Bankacılık, Lojistik, Sigorta olmak üzere 7 iş alanı belirlemiş. Bunların yüzde 70'ini şimdi de başkaları yapıyor zaten!

* * *

Haydi, çok işimiz var. Yukardakiler gibi, çok iyi yürüten işlerimizi de kendimiz yapmaya başlayalım artık...

* * *

Hırs, ihtiras, motivasyon değil; 2017 yılında AzimSebatUmut (ASU) dilerim, her yurttaşımıza... ■

Kıdem tazminatı sorunu

Taşımacıların yaşadığı önemli bir sorunun da çalışanların kıdem tazminatları olduğunu vurgulayan TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, "Zaten birçok sıkıntı içerisinde olan taşımacılar, ayakta kalma mücadelesi verirken bir de çalışanların kıdem tazminatlarının getirdiği yüklerin ağır maliyetini yaşıyor. Bir yıl çalışan işten çıkarıldığında 10 bin TL tazminat talep ediyor. Bazen 200 bin TL'lere varan kıdem tazminatları ile karşı karşıya kalınıyor. Bir devlet memuru ise 30 yıllık süreçte emekli olduğunda 100 bin TL ikramiye alıyor. Ancak biz çok daha az sürelerde hizmet veren çalışanlara çok daha yüksek kıdem tazminatları ödüyoruz. Bu bir haksızlık. Bunun daha adil olması lazım. Kıdem tazminatları konusunu toplantılarda sık sık dile getiriyoruz. Ancak bu sorunun çözümüne yönelik olarak da oda yönetimlerinden bir ışık, bir destek görmeyoruz. Umarım bundan sonraki süreçte oda yönetimlerinin bize destek verdiğini gördüğümüz günler olur" dedi.

Umutla bakmak istiyoruz

2017'ye umutla bakmak istediklerini ancak birçok zorluğun bulunduğunu dile getiren Mehmet Öksüz, "Ülkemizde yaşanan olumsuzlukların turizm sektörüne yansımaları çok ağır oldu. Yüzde 80'lere varan iş kaybı yaşadık. Birçok kruvaziyer gemisinin Türkiye'yi ziyaret edilecek ülkelerden çıktığını görüyoruz. Ancak yine de biz yeni yıla umutla bakmak istiyoruz. Bu ülkeye katma değer sağlamak öncelikli hedefimiz. Tüm ülkemiz için, tüm taşımacı grupları için iyi bir yıl olmasını diliyorum" dedi. ■

190 milyon otobüs bileti satıldı

Yıl içinde birçok sektörün önemli sebeplerden dolayı zorlandığı Türkiye’de karayolu ve havayolu ulaşımı da olumsuzluklardan etkilenen sektörler arasında yer aldı.

Otobüs bileti satışında önemli bir veri tabanına sahip olan Biletall, 2016’da ülke genelinde satışı gerçekleştirilen otobüs bileti rakamlarının yer aldığı raporu açıklayarak sektörün durumunu ve büyümenin karşısındaki nedenleri bir kez daha gözler önüne serdi.

Yüzde 5 azalma oldu

Türkiye genelinde 2016’da şehirlerarası otobüsleri kullanan yolcu sayısında geçtiğimiz yıla oranla yüzde 5 düşüş yaşanırken seferlerdeki doluluk oranı da yüzde 70’lerde kaldı. Yıl içindeki uzun tatillerle nispeten canlanan karayolu ulaşımında 190



milyon bileti, Kasım sonu itibariyle havayolu ulaşımında transit yolcularla birlikte 161 milyon 874 bin 998 adet uçak bileti satıldı. Son 2 yılda ortalama otobüs bileti fiyatları ise 45 TL olarak açıklandı.

Havayolu ile rekabet

Havayolu firmalarının yük taşımada koyduğu sınırlar özellikle Doğu ve Güneydoğu illerindeki yolcuları seyahatlerinde karayolunu tercih etmeye yönlendirirken, tablonun

geneline bakıldığında promosyonlu uçak biletleri nedeniyle şehirlerarası otobüs yolcu sayısının önceki yılın altında kaldığı görülüyor. Son iki yıldaki otobüs bileti fiyatlarının aynı ortalama kalması maliyeti artırırken sektörteki bazı firmaların seferlerini sona erdirmesine de neden oldu. Ülkedeki sıkıntılı sürecin turizm sektörü ile birlikte havayolu ulaşımını da etkilediği görülüyor. Son iki yılın Kasım ayı havayolu yolcu raporlarında yaklaşık 7 buçuk milyonluk farkın ortaya çıkması hem karayolu hem de havayolu ulaşımında büyüme olmadığını gösteriyor.

Yurtdışı da azaldı

Hizmet verdiği otobüs firması sayısını 150’ye yükselten **Biletall’ın CEO’su Yaşar Çelik**, “2016’da otobüsle şehirlerarası ulaşım da ülkedeki

olumsuz durumlara karşın büyük düşüş yaşanmadı, ancak karayolu ve havayolu ulaşımı rakamlarına bakıldığında artış da olmadı” dedi. Çelik sözlerini şöyle sürdürdü: “Seyahatlerini otobüsle gerçekleştiren yolcu sayısında geçtiğimiz yıla oranla sadece yüzde 5 düşüş yaşandı. Yurtdışından Türkiye’ye gelen turist sayısı azalması havayolu ulaşımını olumsuz etkiledi. Yurtiçinde ise ulaşım her şeye rağmen devam ediyor. Terör olaylarından olumsuz etkilense de insanlar seyahat etmek durumunda kalıyorlar. Yurtiçi otobüs biletlerinin iptal edilme oranı yüzde 7.87, yurtiçi uçak biletlerinin iptal oranı ise sadece yüzde 7.79 olarak rapora yansdı. Ulaşımındaki bu durum karşısında Biletall olarak 3 milyonun üzerinde bilet satışı gerçekleştirerek 140 milyon TL üzeri ciro ile yüzde 40 büyümüş olacağımızı öngörüyoruz. Her şeyin yolunda olduğu ortamda yüzde 80 büyümüş olacaktık.” ■



3 TL’ye otobüs bileti

Biletall hazırladığı ulaşım sektörü raporunda satışı gerçekleştirilen otobüs ve uçak bileti fiyatlarına, seferler hakkında ve en çok hangi iller için bilet satıldığı ile ilgili bilgilere de yer verdi.

En Pahalı Otobüs Bileti

150 TL / Tiflis – Antalya

En Ucuz Otobüs Bileti 3

TL / Dalaman – Göcek

En Pahalı Yurtiçi Uçak

Bileti 1064,96 TL / Diyarbakır

– İstanbul gidiş ve dönüş

En Ucuz Yurtiçi Uçak

Bileti 15,99 TL / Antalya – İzmir

En Pahalı Yurtdışı Uçak

Bileti 7539,74 TL / Nijerya

Abuja – Türkiye İstanbul gidiş ve dönüş.

En Ucuz Yurtdışı Uçak

Bileti 80,14 / Türkiye Adana – Lübnan Beyrut

En Fazla Otobüs Bileti

Satılan İller; Ankara, İstanbul, Adana, Kayseri, Mersin

En Fazla Yurtiçi Uçak

Bileti Satılan İller; İstanbul, Ankara, İzmir, Adana, Antalya

En Fazla Bilet Satılan

Yurtdışı Rotaları; Bakü, Düsseldorf, Erbil, Frankfurt

Kâmil Koç ve Brisa işbirliği

Brisa ve karayolu yolcu taşıma şirketi Kâmil Koç önemli bir işbirliğine imza attı. Aralık ayında Sabancı Center’da düzenlenen törende Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay ile Kâmil Koç Genel Müdürü Cengiz Doğan’ın imzalarıyla hayata geçen işbirliği kapsamında Kamil Koç, operasyon maliyetlerini en aza indirmek için Brisa’nın filolara özel danışmanlık ve hizmet çözümleri sunduğu Profleet değerler paketini kullanacak.

2012 yılında lastik tedariki ile başlayan ve bir adım öteye taşınan işbirliği çerçevesinde Kâmil Koç, Bridgestone markalı lastik tedariki, kaplama ve araç bakımının yanı sıra; filoların ürün, fiyat, performans, servis ve danışmanlık ihtiyaçlarına yönelik Brisa’nın geliştirdiği Profleet değerler paketinde yer alan hizmetlerden yararlanacak. Brisa, kilometre maliyet

garantisine ek olarak Kâmil Koç araçlarında ömrünü tamamlamış lastiklerin geri kazandırılmasını sağlayarak da hem maliyet yönetiminde önemli bir avantaj sunacak hem de yakıt tüketimini düşürerek filo operasyonlarının çevre üzerindeki olumsuz etkilerini önemli ölçüde azaltacak.

Filo müşterilerinin ihtiyaçlarına özel çözümler üreten Brisa, aynı zamanda, tüm lastikleri kayıt altına alan internet tabanlı bir sistem olan lastik takip programı TMP+’ı ile Kâmil Koç’un araç başı ve toplam lastik operasyon maliyetlerini takip edebilmesini mümkün kılacak.

Ayrıca Brisa, Kâmil Koç’un yüzde 50’lik araç parkı ağırlığı ile Ankara merkezde yoğunlaşan ihtiyaçlarını karşılamak için servis kurdu. ■



Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay; “Profleet çatısı altında sunduğumuz hizmetlerle müşterilerimizin operasyonel maliyetlerini ve risklerini azaltırken, aynı zamanda yakıt tüketimini ve lastik atıklarını azaltarak çevrenin korunmasına da katkı sağlıyoruz. Deneyimlerimizi Türkiye’nin öncü taşımacılık şirketlerinden Kamil Koç ile paylaşmaktan mutluluk duyuyoruz” dedi.

Kâmil Koç Genel Müdürü Cengiz Doğan ise “Bu işbirliğini bizler için son derece önemli. Yaklaşık 1.100 araca sahip genç filomuzla bugün sektörümüzün ana taşıyıcısı konumundayız. Özellikle lastiklerin yakıt tasarrufu konusunda etkisini de göz önüne alarak olursak projenin şirketimize yapacağı katkılarını önemsiyoruz. Arzumuz daha uzun yıllar bu iş birliğini devam ettirmek” dedi. ■



t e m s a



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

2017’de önemli adımlar atacağız

2016 yılını geride bırakırken inşallah sıkıntılarımız da geride kalır düşencisiyle bu haftaki yazıma başlıyorum. Yoğun bir tempo geçirdik. Aralık ayında TOBB Sektör Meclisi ile TBMMM Bayındırlık, İmar ve Ulaştırma Komisyonu ile bir araya geldik.

Meclisinin icracı yapıya dönüşmesi

26 Aralık Salı günü, Ankara’da bir dizi ziyaretlerde bulunduk. TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklioğlu ile görüştük. Sektör meclisimizi daha etkin yapıya dönüştürerek, bürokrasi ile yan yana getirecek birtakım çalışmalar yapıyoruz. Bu isteğimizi Sayın Hisarcıklioğlu’na ilettik. Kendisi de çok olumlu karşıladi. Sayın Hisarcıklioğlu, sektör meclisinde icracı yapıya kavuşması için her türlü desteği vereceklerini, ayrıca bunun da kendileri içinde önemli olduğunu söyledi.

Kanun ve yönetmelikte değişiklik

Sorunlarımızı bu yöntemle çözümlenmeye çalışacağız. Sorunlarımızla ilgili karar süreçlerinde bulunmaya çalışacağız. Karar vereceğiz, demiyoruz. Karar verecek insanları ikna etmeye çalışacağız. Temelde, kapasite kullanımını verimlilik artışına göre yeniden düzenlememiz gerekiyor. Türkiye ulaşımında hızlı bir dönüşüm yaşadı. Bu dönüşümün dışında kalan karayolu yolcu taşımacılığı olarak kendi geleceğimizi tayin edecek karar süreçlerini ve projelerimizi ortaya koymamız ve bunları bürokrasi nezdinde karar süreçlerine taşımamız lazım. Kanun ve yönetmelikte değişikliklerin yapılmasına ihtiyacımız var. Bunları talep edeceğiz. Diğer konular kendi aramızda çözmemiz gereken konular.

3. Köprü tekrar gündemde

3. Köprü zorunluluğunun kaldırılmasına yönelik talebimizi Sayın Hisarcıklioğlu’na tekrar ilettik. Sayın Cumhurbaşkan ve Başbakan ile görüşmemize imkan sağlanmasını istedik. Biz bedel ödemeye hazırız, ama yolcularımıza bedel ödetirmeyelim. Aynı parayı bizden almaya devam etsinler, ikinci köprüyü kullanalım. Yolculuklar bitti. Uzun mesafede yolcular uçağa gitti. Kısa mesafede maliyetlere gitti. Biz sıkıntı içindeyiz. Bizim sıkıntımız, yolcularımızın da sıkıntısı. Bu konuyu da uzun uzun konuştuk.

Ulaşımı akıllı sistemlerle yönetmek

Ankara’da Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Sayın Mehmet Akdeniz ile de görüştük. Kendisi ile TBMM’deki toplantıda bir araya gelmiştik. Sayın Akdeniz’in çok güzel önerileri oldu: “Ulaşımı tamamen tamamen akıllı sistemlerle yönetme konusunda ortak projeler geliştirelim” dediler.

Korsan taşımacılık

Özellikle korsan taşımanın önlenmesi, otobüs seferlerinin kayıt altına alınması, sürücü kurslarının sınıflandırılması konularını görüştük. Benim her zaman söylediğim bir konu var: Hepimiz trafikte ilkokul mezunuyuz. B sınıfı ehliyetleri aldıktan sonra hiçbir eğitim almadan diğer taşıtlara geçiş yapıyoruz. Maalesef bu da bugünkü kaza artışlarının en büyük etkenlerinden birisi. Tehlikeli madde taşımak, likit yük taşımak, çok dingilli araç kullanmak, çok parçalı araç kullanmak özel eğitimler gerektiriyor. Ama maalesef sürücü kurslarının şu andaki nitelikleri bunları karşılayacak durumda değil. Bunu kendileri de kabul ediyorlar zaten.

Sürücü kurslarının sınıflandırılması

Sürücü kurslarımızı yok sayarak değil, onlarla birlikte hareket ederek Türkiye’de profesyonel sürücü mesleğinin üst sınıflara geçişle ilgili yeniden düzenlenmesini istiyoruz. Onun için de sürücü kurslarımızın altyapıya göre, eğitim niteliği yönünden, imkanlar yönünden, simülasyon yönünden sınıflandırılması lazım. Bütün eğitimlerin teknik özellikleri ve sürücü becerilerini arttıracak birtakım kavramları sürücülere vermesi gerekiyor. Siz insanları deneme yanılma yoluyla trafğe çıkartırsanız, onlar da kaza yapmadan bu işi öğrenemez. Sürücü pistlerinin yapılması gerektiğini de ifade ettik. Buna yönelik kamu arazilerinin tahsis edilmesi, trafik kentlerin yapılması lazım. Trafik bilincinin mutlaka artırılması lazım. Sürücü pistlerinin olduğu, lansman alanı olarak kullanılabilecek bu alanlarda kurallı ortamlarda çocuklarımıza anaokulu seviyesinden itibaren trafikte kalma sanatını öğretmemiz lazım.

Emniyet ve sektör eşgüdümü...

Sayın Mehmet Akdeniz ile bütün bu konuları görüştük, kendisine teşekkür ediyoruz. Son derece ilgili bir yönetici. Çok tevazu göstererek bizi karşıladı. Her türlü işbirliğine hazır olduğunu söyledi. Bizi Belge Yönetimi Daire Başkanı Kenan Aydoğan’a yönlendirdi. Onunla da görüştük. Sayın Başkan, toplu taşıma yapan otobüsçülerle sürekli temas halinde olmak istediklerini, kapanan yolların, riskli yolların, kaygan zemin oluşturan yolların, kaza olan yolların anında kendilerine bildirilmesini ve bu konuda bir işbirliği yapılmasını teklif ettiler. TOF-TOFED-UYOF bir araya gelip bu altyapıyı nasıl oluştururuz, iletişimi nasıl sağlarız, yoldaki sürücülerimizi nasıl ikaz edebiliriz yönünde bir çalışma yürütüyoruz. Bu konuda genel sekreterimize gerekli talimatları verdik. Firma işletmecileri ile görüşerek yeni bir yapı oluşturacaklar.

Ocak ayında çalıştay

Ankara’da bir de Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü’ne atanan Sayın Salim İlçioğlu’nu ziyaret ettik. Kendisine hayırlı olsun dileklerimizimizi ilettik. Bir çalıştay kararı aldık. Ocak ayında bir çalıştay yapılacak. Çalıştay İstanbul Ticaret Odası’nın ev sahipliğinde bir otelde iki üç günlük bir toplantı şeklinde olacak. Biz de bütün ihtiyaçlarımızı mevzuata dönüştürecek şekilde çalışmalarımızı tamamlayacağız. Önemli adımlar atacağımıza inanıyoruz.

2017 yılının ülkemize huzur ile birlikte başını da getirmesini diliyorum. Yolunuz açık olsun. ■

Sektör meclisi icracı bir yapıya dönüşmeli

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu ile görüştü. Yıldırım, ilk aşamada icracı meclis yapısı ile ilgili olarak gerekli siyasi, bürokratik ve mevzuat hazırlıklarının yapılmasına yönelik karar aldıklarını söyledi.

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu’nu 26 Aralık Salı günü TOBB makamında ziyaret etti. Ziyarete TOBB Genel Sekreteri Mustafa Saraçöz, Sektörler ve Girişimcilik Dairesi Başkanı Ozan Acar, Sektör Meclisleri Müdürü Ahmet Altıntuğlu ve Meclis Danışmanı Dr. Kemal Karayormuk hazır bulundu.

Meclis çalışmaları değerlendirildi



Ziyarete son dönemde yapılan meclis çalışmaları ayrıntılı olarak değerlendirildi. (TBMM) Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu ev sahipliğinde TOBB Türkiye

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi üyeleri ve bürokratların katılımı ile gerçekleşen toplantı ve bu toplantının olumlu yansımaları hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. TBMM tarihinde bir ilk olarak gerçekleşen bu toplantının TOBB bünyesindeki diğer meclislere de örnek oluşturduğu ve diğer meclislerinde benzer toplantılar yapmalarının önemine vurgu yapıldı.

Yapılacak çalışmalar

Gelecek döneme planlanan meclis çalışmalarının da masaya yatırıldığı toplantıda. - Ocak ayı içerisinde UDH Bakanlığı Karayolu Düzenleme

Genel Müdürlüğü ile düzenlenecek “Mevzuat Çalıştayı”nın düzenlenmesi, - İcracı meclis yapısı ile ilgili olarak gerekli siyasi, bürokratik ve mevzuat hazırlıklarının yapılması, - Yavuz Selim Köprülü geçişleri ile ilgili sektörel taleplerin en üst düzeyde iletilmesi, - Mesleki eğitim konularında daha rasyonel bir yapı kurulması ve TOBB’un sorumluluk ve inisiyatif alabileceği modellerin çalışılması. - Karayolu Yolcu Taşımacılığı sektör raporunun hazırlanması ile ilgili yapılacak çalışmalara yönelik kararlar alındı. ■

SRC, ODY, ÜDY belgeleri verilecek

TOFED 2017’yi eğitim yılı ilan etti

TOFED Ticari Projelerden Sorumlu Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Yüksel Kurnaz, TOFED Eğitim Merkezi’nde SRC Belgesi, Orta Düzey Yönetici, Üst Düzey Yönetici kurslarının açılacağını belirterek, “Sektöre sorumluluk bilinciyle eğitim sürecini başlatıyoruz. Mesleki yeterlilik belgesi almak isteyen meslektaşlarımızı eğitim merkezimize bekliyoruz. Kurs ücretini de asgari seviyede tutuyoruz ki, 2017 yılında sektörümüzde belgesiz kimse kalmasin” dedi.

Avantaj sağlamaya devam

TOFED Eğitim Merkezi, 2017 yılında açılacak kurslarla eğitim dönemini başlatıyor. 2017’yi eğitim yılı ilan ettiklerini açıklayan Kurnaz, “Sektörümüzün hep yanında olan TOFED, sektör mensuplarına maliyet avantajları sunan projeler üretiyor. Bugüne kadar Shell Card ve TOFED Sigorta gibi sektörde ses getiren projeler hayata geçirdik. Şimdi de ileriye dönük misyon olarak mesleki yeterlilik belgelerine yönelik kurslar açıyoruz. Eğitim süreci sonunda sürücü arkadaşlarımız için SRC Belgesi, firma yetkilileri için ODY (Orta Düzey Yönetici), ÜDY (Üst Düzey Yönetici) belgeleri vereceğiz” dedi.

IRMAK SRC ile birlikte

Eğitim sürecinde gelen teklifleri titizlikle incelediklerini ve sektörde söz sahibi olmuş, eğitim kalitesi ve uzman kadrosu ile fark yaratan bir kurumla anlaştıklarını bilgisini veren Hasan Yüksel Kurnaz, “İrmak SRC Eğitim Kurumu ile anlaşma yaptık. Eğitim süreci İstanbul ile sınırlı kalmayacak ve bu ağ genişleyecek. Tüm sektör mensuplarımızı açılacak kurslara bekliyoruz” diye konuştu. ■



Hasan Yüksel Kurnaz



TOFED EĞİTİM AKADEMİSİ

TOFED; 2017 YILINDAN İTİBAREN MESLEKİ YETERLİLİK BELGELERİ ALMAK İSTEYEN TÜM MESLEKTAŞLARIMIZA İSTANBUL BÜYÜK OTOGARI EĞİTİM MERKEZİ’NDE VE TÜM TÜRKİYE’DE EĞİTİM VERMEYE BAŞLAYACAKTIR. SEKTÖR İÇİN HER GEÇEN GÜN ÖNEMİ VE YASAL ZORUNLULUĞU ARTAN BU BELGELERİ **TOFED** FARKIYLA ALMAK İÇİN LÜTFEN BİZİMLE İRTİBATA GEÇİNİZ...

SRC 1 BELGESİ ULUSLARARASI YOLCU TAŞIMACILIĞI

SRC 2 BELGESİ ŞEHİRLER ARASI YOLCU TAŞIMACILIĞI

SRC 3 BELGESİ ULUSLARARASI EŞYA-YÜK TAŞIMACILIĞI

SRC 4 BELGESİ ŞEHİRLER ARASI EŞYA-YÜK TAŞIMACILIĞI

ÜDY 1 VE ODY 1 ULUSLARARASI YOLCU TAŞIMACILIĞI

ÜDY 2 VE ODY 2 ŞEHİRLER ARASI YOLCU TAŞIMACILIĞI

ÜDY 3 VE ODY 3 ULUSLARARASI EŞYA-YÜK TAŞIMACILIĞI

ÜDY 4 VE ODY 4 ŞEHİRLER ARASI EŞYA-YÜK TAŞIMACILIĞI

0212 6583684

0537 3965388

Serkan ERDOĞAN
Proje Sorumlusu

src@tofed.org.tr



www.tofed.org.tr

17 Otokar Kent LF otobüs ile

Çanakkaleliler engelsiz ulaşım kavuştu

Otokar, Türkiye'nin dört bir yanında belediyelerin toplu taşıma filolarını güçlendirmeye devam ediyor. Sahip olduğu teknoloji ile ürettiği araçlarda konfor, üst düzey güvenlik ve ekonomiyi bir arada sunarak şehiriçi taşımacılıkta belediyelerin ilk tercihi olan Otokar, Çanakkale Belediyesi'ne 17 adet Kent LF teslimatı gerçekleştirdi

Otokar, teslimatlarda hız kesmiyor. Şehiriçi toplu taşımacılık için geliştirdiği araçlarla yolculara üst düzey konfor, belediyelere ise düşük işletme giderleri ile ekonomiyi bir arada sunan Otokar, Çanakkale Belediyesi'ne 17 araç teslimatı gerçekleştirdi. Çanakkale merkez ile ilçelerindeki toplu taşımacılığa yeni bir soluk getirecek olan Kent LF'ler, Cumhuriyet Meydanı'nda gerçekleştirilen geniş katımlı bir törenle Çanakkalelilerin hizmetine girdi.

Teslimat törenine Çanakkale Belediye Başkanı Ülgür Gökhan, Kepez Belediye Başkanı Ömer Faruk Mutan, Çanakkale Şoförler Odası Başkanı Mehmet Ali Demir, Halk Otobüsleri Kooperatifi Başkanı Bali Günay, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Otobüs Satış Grup Yöneticisi Murat Torun, Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, satış gerçekleştiren Otokar Bayi Örnek Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı Yunus Öztepe ve bayi yetkililerinin yanı sıra oda başkanları, kurum başkanları ve çok sayıda Çanakkaleli katıldı.

Bize en uygun otobüs

Törende son 10 yıla kıyasla gelişen ve hızla büyümeye devam eden Çanakkale'nin günlük yolcu taşıma kapasitesinin üniversite kenti olması dolayısıyla 65 bin seviyesine ulaştığını belirten Çanakkale Belediye Başkanı Ülgür Gökhan, yaptıkları araştırma ve analizlere ek olarak yasal olarak toplu taşıma araçlarının engellilere uygun olması gerektiğini vurgulayarak; kendileri için en uygun otobüs markasının Otokar olduğuna karar verdiklerini belirtti.

Otokar Kent LF otobüsü 50 adede çıktı

Çanakkalelilerin şehiriçi toplu ulaşımında Avrupa standartlarında üretilen Kent LF'lerin ve bir kez daha Otokar'ın tercih edilmesinden dolayı memnuniyetlerini dile getiren Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül şunları kaydetti: "Otokar olarak bundan 10 yıl önce Çanakkale'de toplu ulaşımında minibüsten otobüse dönüşümü gerçekleştirdik. Hem şehir merkezinde hem de ilçelerde toplu ulaşım 7 metre otobüslerle başlayan, 9 buçuk metre ile devam eden Çanakkale toplu ulaşımı, bugün 12 metrelik 17 yeni Kent LF ile otobüs sayısını 50 adede çıkardı. Çanakkale'deki halk otobüsü taşımacılığı engelli vatandaşlarımıza yönelik geliştirilen, tam alçak tabanlı otobüslerimizle Avrupa standartlarında hizmet vermeye başladı. Şahsim ve Otokar adına Kent LF'leri hizmetinize sunmaktan büyük gurur duyuyor, yeni araçların hayırlı olmasını diliyorum." ■

Başkan Gökhan: 45 tane 7 metrelik araç eski kalmış durumda... Onlar da 2017 yılının yarısına kadar 8 metrelik engelli tipi ya da yine ihtiyaca göre yine 12 metrelik araçlar ile değiştirilmesi söz konusu.



Törende konuşan Halk Otobüsleri Kooperatifi Başkanı Bali Günay: "Sadece bizim için değil Çanakkale'miz için de anlamlı ve önemli bir yatırım. Bugün 17 otobüsümüzü hizmete sunuyoruz. Hayırlı, uğurlu olsun" dedi.

Tüm dost ve müşterilerimizin yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



- Avcılar Merkez Satış & Servis - Tel: 0212 412 15 15
- Otoport - Satış & Servis - Tel: 0212 622 88 88
- İSTOÇ - Satış & Servis - Tel: 0212 410 24 00
- Maslak Showroom - Tel: 0212 346 34 10

- Hadımköy - Satış & Servis - Tel: 0212 867 66 66
- İzmir Işıkkent - Satış & Servis - Tel: 0212 455 38 00
- İzmir Bayraklı - Showroom - Tel: 0232 435 42 00
- Balıkesir Susurluk - Satış & Servis - Tel: 0266 867 03 30



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

İstanbul Büyükşehir'in bazı kararları...

Biz, Taşıma Dünyası olarak ülkenin tümündeki taşımacılık faaliyetleriyle ilgiliyiz. İstanbul'da olduğumuz için kendimizi İstanbul gazetesi olarak görmüyoruz, ancak İstanbul çeşitli özellikleriyle çok büyük önem taşıyor. Burada olanlar, çoğu zaman ülkenin başka yerlerini de ilgilendiriyor. İşte, bu nedenle İstanbul Büyükşehir Belediye Meclisi'nin kararlarını da elimizden geldiğince takip ediyoruz. Bu yazıda buna ilişkin ilgimi çeken bazı hususları belirteceğim.

Taşıma yetki belgeleri

Belediyelerin özellikle de büyükşehir belediyelerinin kendi mevzuatından kaynaklanan, yolcu taşımacılığına ilişkin önemli hakları var. Bunların başında da belediye alanındaki yolcu taşımacılarına yetki belgesi verilmesi geliyor. Tabii, bu belgelerden de bir ücret alınıyor. Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğünce hazırlanıp Belediye Meclisi'nce onaylanan 2017 ücret tarifesine elime geçti. Bazıları 2016'ya göre biraz arttırılmış, bazıları aynı bırakılmış. Gelişmelere göre yeni oluşturulan ve ilk kez ücretle bağlanan belgeler de var. Fayton ruhsatının da yer aldığı ilginç listede yeni eklenen bir belge de kamyonet yetki belgesi. Benim bildiğim kamyonet, trafikte yük taşıma aracıdır, yolcu değil. Öyleyse belediyeyle ne alakası var? Yük taşıması belediye alanı dahil, tümüyle UDH Bakanlığı yetkisinde değil mi? Otomobil gibi yolcu amaçlı kullanılanlar ticari olmadıkları sürece belgeden muaf. O zaman bu belgenin anlamı ne?

Otogar ücret tarifesine

Bir ücret tarifesine daha var ki, bunda bazı kullanıcıların ödeyecekleri durak, park gibi yer ücretleri, hatta pazar tezgahı yer ücretleri bulunuyor. Bunun için de terminal ücretleri de yer alıyor. Terminali kullanacak vasıtalarından büyüklüklerine yani koltuk sayılarına göre kalkış veya transit geçiş yapılmasına ilişkin ödeyecekleri ücretler var. Kalkış yapacak en büyük otobüsün ödeyeceği giriş çıkış ücreti 2016'da 75 TL imiş, 2017 için de aynı rakam uygulanacaktı. Bunun Karayolları Müdürlüğünün belirlediği tarifieden alındığı ve bunun uygulandığı belirtiliyor. Birincisi; Karayolları Müdürlüğü denilen makam neresi? İkincisi; onun bu tarifesini nerede bulunuyor? Üçüncüsü ise belediye tarafından kabul edilen bu tarifeyle uyulup uyulmadığı önemli ve anlamlı mı? Eğer öyleyse, bunun takibi ve ayrıntıların önlenmesi gerekmez mi? Değilse bunu niye karara bağlayıp tarifenize koydunuz?

Ataşehir Otogarı

Otogar planlama ve yapımına ilişkin UKOME kararları ve belediye uygulamaları gazetemizde hep yer alır. Bunlardan biri de Ataşehir Otogarıdır. 27 Haziran tarihli 238'inci sayımızda "Ataşehir Cep Otogarı ihalesi yapıldı" başlıklı bir haberimiz var. Bunu tabii ki bir kaynaktan aldık. Derken, bazıları bu otogardan vazgeçtiğini belirterek alternatifleri konuşmaya başladılar. Elimdeki 16 Aralık 2016 tarihli İBB Meclisi Ulaşım ve Trafik Komisyonu – İmar ve Bayındırlık Komisyonu müşterek raporunda bazı imar planı değişikliklerinin onaylandığı belirtiliyor. Bunda Ataşehir Otogarını da ilgilendiren hususlar var. Bana göre, bunda bazı iyileştirmeler yapıyor. Öyleyse durum ne? Ataşehir Otogarı iptal edildi mi, yoksa buna ilişkin çabalar sürüyor mu?

Otogar yeri

İstanbul'da mevcut otogarların kullanımının sürüp sürmemesinde en önemli kriter, bunların uygunluklarıdır. Bu düşünce Bayrampaşa, Alibeyköy ve Harem dahil tüm otogarlar için geçerlidir. Uygunluk değerlendirmesinde önemli kriterlerden biri bulunduğu yerdir. Çok öncelerde yeri nedeniyle uygun olan Harem Otogarı, bugün uygunluğunu kaybetmiştir. Yakın zamana kadar yerleri uygun olan Bayrampaşa ve Alibeyköy otogarları yer açısından bugün sorunlu hale gelmiştir. Bunun nedeni, onları uygun yapan TEM yolunun ve FSM Köprüsünün kullanımının kısıtlanmasıdır. Mevcut ve öneri yeni otogarlar açısından köprü ve güzergah kullanımları önemlidir. Bu kapsamda YSS Köprüsüne yönelik Kuzey Marmara Otoyolu tamamlandığında otobüsler hangi güzergahı kullanacaklar? FSM yerine YSS Köprüsü zorlamasından sonra bir de TEM yerine yeni otoyolun kullanım zorunluluğu getirilecek mi? Bu sorunun cevabı önemli olup bu cevap bulunmadan doğru otogar yerini belirlemek zordur.

Cep otogarı

Yukarıda adı geçen raporda söz konusu edilen otogardan Ataşehir Cep Otogarı diye söz ediliyor. Bizim gazete haberimizi görmesek bile resmi evrakta cep otogarı deniyor. Öyleyse cep otogarı diye bir otogar türünün olması gerekiyor. Pekî, cep otogarı nedir, nasıl bir otogardır? Daha önce de yazdığım gibi cep telefonundan hareketle bu otogara cebe girecek otogar diyebileceğimiz mi? Değilse nedir? Temel soru da şu: Bu otogar veya terminalden otobüsler seferlerinde kalkış veya varış yapabilecekler mi? Bir başka soru ise Alibeyköy'deki otogara benzeyip benzemeyeceğidir. Eğer benzeyecekse cebi-mebi yok bu, basbayağı otogar veya terminaldir. Cep otogarı diyerek bunu küçümsemek, hatta anlaşılabilirliğini zorlaştırmak yanlıştır. Üstelik tanımı bulunmayan bir kavramı kullanmak kabul edilebilir değildir. Özellikle de resmi evraklarda.

Halk otobüsü tanımı...

Bir şeyin tanımının ne olduğu, tanım ile neyin amaçlandığı gibi hususları daha önce konu ettim. Bu arada doğru tanım önemli olmakla birlikte tanım ile sorun çözülemeyeceğini ve hak kazanılamayacağını belirttim. Buna karşın hâlâ yanlış öneriler yapılıyor. TOBB Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisince hazırlanıp sunulan Sektör Sorun Raporunda yine halk otobüsü tanımının bulunmaması sorun olarak yer aldı. İşte size bir tanım örneği: Belediye otobüs hatlarında yolcu taşımacılığı yapan özel mülkiyetli otobüs. Böyle bir tanım ile ne çözüldü? Başka türlü bir tanım yapılrsa bile çözüm getirir mi? Hayır! Eğer halk otobüsleri mevzuatla birtakım haklar talep ediyorlarsa bu, halk otobüsü tanımının o mevzuata girmesiyle sağlanamaz. Onun metin kısımlarında bu hakların verilmesi, varsa olası yanlışların düzeltilip doğrularının konması ile olur. Bu, her mevzuat için böyledir. Bu arada, mevzuatın tanımlar kısmına yanlış anlamaları önlemek için bir de tanım konabilir. Nasıl olduğu önemli olsa da bu tanım sorunu çözmez. Hani meşhur bir laf vardır: Zarfa değil mazrufa bak. Anlamayanlar için söyleyelim ki zarfın kapağına değil içindeki yazıya bakın.

Barış içinde; sağlıklı, huzurlu ve başarılı bir yıl dileklerimizle... ■



Ekrem Özcan

ekrem.ozcan@tasimadunyasi.com

Ulaştırımada Dijital Dönüşüm

Kullanıcı alışkanlıklarında dijitalin yerini göz önüne aldığımızda, sektörlerin ve özellikle insana değen sektörümüzün bu dijital dönüşümden etkilenmemesini düşünemeyiz. Teknoloji de öyle bir etki ki, yeterli kullanamayan, adapte olamayan, dönüştürmeyen yarışa veda ediyor. Sektörümüzü öncelikle üreticiler ve ticari araçları işletenler olarak ikiye ayırırsak; bu iki grupta da en önemli konu, müşteri deneyimi. Konuyu, yılda 200 milyon yolcuya hizmet veren şehirlerarası otobüs işletmeciliği özelinde ele alırsak, müşteri deneyiminin en önemli ilk iki aşaması, bilet satış ve yolculuk sürecindeki deneyimler. Satılan biletlerin ortalama yüzde 20'sinin internet üzerinden yapıldığını rahatlıkla söyleyebiliriz. Yani bilet alan her 5 kişiden biri, doğrudan internetten alıp otobüse geçiyor. (Şirketinizdeki satış oranı, bu yüzde 20 oranından aşağıda ise, 1- Yüzde 20'den aşağıda olması için size özel stratejik bir karar mı var? 2- Bir önceki soruya yanıtınız hayırsa, dijitalleşmede neden geride olduğunuzu sorgulamaya başlayın.) Bu oran, rahatlıkla daha da artırılabilir, ama şu an için yazıhane sahipliği ile işletmeci arasındaki ekonomik ve stratejik bağların etkisiyle bu oran belli düzeyde tutulabiliyor. Dijitalleşmenin ilk etkisi müşteri ve marka arasındaki bağa yansıyor. Dijitalleşme öncesinde, marka kadar, hatta çoğu ilde bölge yönetiminin etkisi çok daha önemliyken, şimdi internetten doğrudan satışlarla birlikte bu güç, markaya doğru kayıyor. Tabii, burada avantajdan bahsettiğimiz kadar, eğer dijitalleşme deneyiminde rekabette geride kalırsanız bu bölge yönetiminde güçlü olmanız bile, internet kullanıcı bazında dezavantaja geçme anlamına gelecektir. Bu da bilet satışlarınızın rakibinize ya da diğer online bilet satış sitelerine kayması anlamına gelir.

Yolculuk Deneyimi

Yolculuk deneyimi kısmı, hem işletmeciyi hem üreticiyi ilgilendiren ortak alan. Yolcunun memnuniyeti, işletmeciyi bilet satışı olarak dönecek; otobüsünden memnun olunduğunu fark eden işletmeci için de yine aynı markadan otobüs alma anlamına gelecek. Konumuz dijitalleşme olduğundan, yolculuk sırasında çalışanların yaklaşımı ve benzer konulara girmeyeceğim. Yolculuk sırasındaki dijitalleşme konusunda ise, gerek koltuk arkası ekranlarımızın teknolojiyi yakından takip etmeleri gerek işletmecilerimiz arasındaki yoğun rekabet, otobüs içi dijitalleşmede dünyada bile iyi sayılır yerdeyiz. Donanım ve içerik olarak iyi yerdeyiz diyebiliriz ama yine de bazı eşikleri yeterince geçemedik. Buralara yapılan teknolojik yatırımlar, sadece yoğun rekabette avantaj sağlama ya da mevcut durumu korumaya yönelik atılan adımlar olarak kaldı. Henüz reklamdır, ankettir ya da farklı modellerle bu teknolojik yatırımı, daha yüksek geri dönüşlü gelir modellerine istediğimiz seviyede taşıyamadık. Bu konularda büyük gelir potansiyeli olduğunu hepimiz görüyoruz. İlgili kişiler de nefesleri yettiğince bir yere kadar getirdiler. Daha da potansiyel var; girişimcilerimizin dikkatine...

Endüstri 4.0

Şimdi masanın diğer tarafına üreticiler tarafına bakalım. Dijital dönüşüm konusuna, öncelikle bugünlerde sıklıkla duyduğumuz Endüstri 4.0'dan kısaca bahsederek değinmemiz faydalı olacaktır. Endüstri 4.0, bu dijital dönüşümün alt başlıklarından biri. Endüstri 4.0'ı, özet olarak, endüstrinin gelişim fazlarının dördüncüsünde olduğumuz şeklinde belirtelim. Nedir bu 4 faz diye bakacak olursak; endüstrinin 1. fazını (hadi Endüstri 1.0 diyelim) 18. yüzyılın sonlarında buhar gücüyle çalışan mekanik tezgahların kullanımı başlatıyor. Endüstri 2.0, 19. yüzyılın sonlarında, elektriğin seri üretimde kullanılmaya başlanması, ilk üretim bandının kullanımı ile başlıyor. Endüstri 3.0'da, otomasyon sistemleri devreye giriyor. 1970'ler ve Endüstri 4.0, bilgi teknolojilerinin endüstriye entegrasyonu ile başlıyor. Yani özetle endüstri dönüşümü sağlayan etkenler: 1.faz, Mekanik; 2.faz, Elektronik, 3.faz, Otomasyon ve son faz, Endüstri 4.0, Bilgi Teknolojileri, Endüstri 4.0'ın kamuoyuyla ilk paylaşıldığı ve hemfikir olunan tarih ise 2011. Birinci faz ile ikinci faz arasında 100 sene, üçüncü fazla ikinci faz arasında 70 sene, 4'üncü fazla 3'üncü faz arasında 40 sene olduğunu görüyoruz. Bilgi teknolojilerinin gelişim hızı, değişim hızını kat be kat artırıyor. Bu faz trendine bakarak, endüstrinin 5'nci fazının 25-30 sene sonra gerçekleşebileceğini söyleyebiliriz. Bu fazların dişlilerinde öğütülüp kalmamak için de teknolojiyle birlikte hızlı koşmak gerekiyor. Takip eden fazda aktif rol almak için, mevcut fazda bilgi birikim ve deneyimimizi artırmamız gerekiyor. **'Mevcut işimizle uğraşmaktan teknolojik trendleri takip edemiyoruz, biz ne yapalım?'** dediğinizi duyar gibiyim. O zaman gelin teknokentlere, kulak verin girişimcilere ve onlarla işbirliği yapmanın yollarına bakalım. Mutlu yıllar! 201'de daha görüşme dileklerimle, çok selamlar... ■

Ford Otosan

Mühendislik ihracatında da lider

Türkiye otomotiv sektörünün Ar-Ge öncüsü Ford Otosan, Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen “Türkiye'nin 500 Büyük Hizmet İhracatçısı” araştırmasında, 2015 yılında gerçekleştirdiği 80 milyon dolarlık mühendislik ihracatıyla Türkiye'nin lider kuruluşu seçildi. Ford Otosan, son 5 yılda Türkiye'den dünyaya 320 milyon doların üzerinde mühendislik ihracatı gerçekleştirdi. Ford Otosan'ın bugün sahip olduğu yüksek mühendislik seviyesi, Ford Otosan'ı ihracat liderliği ve Türkiye'nin en büyük ikinci sanayi şirketi konumuna taşıırken, aynı zamanda sektörün patent lideri unvanını da kazandırmış durumda.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, mühendislik ihracatı liderlik ödülüyle ilgili,



“Kuruluşumuzdan bu yana gerçekleştirdiğimiz mühendislik çalışmalarımızla yerel ve global anlamda büyük başarılarla imza attık. Ford Otosan olarak, kendi ürettiğimiz ürünlerin yanı sıra

Ford'un global ürünlerinin geliştirilmesinde de önemli rol oynuyoruz” dedi. Yenigün, Türkiye ekonomisine katkı sürdürmeye devam edeceklerini de sözlerine ekledi. ■

Türkiye ağır vasıta lastik pazarında

Satış adetleri 2 milyon adedi geçti

2016 yılında, Türkiye ağır vasıta lastikleri pazarı son üç yıldır olduğu gibi büyüme grafiğini sürdürdü. 2013 yılından bu yana Avrupa bölgesinde ağır vasıta lastikleri segmentinde liderliği elinde bulunduran Türkiye, bu yıl da özellikle son 3 aylık dönemde gerçekleştirdiği satışlarla global pazarlardaki konumunu pekiştirdi. Özellikle son yıllarda büyük projelerin inşaatının da etkisiyle tüm dünyada en hızlı büyüyen Türkiye ağır vasıta lastik pazarı barındırdığı yüksek potansiyel nedeniyle Michelin Grup için de büyük potansiyel taşıyor.

Türkiye stratejik bir rolde

2016 yılında ağır vasıta lastikleri pazarında beklentilerle uyumlu olarak büyüme yaşadığını belirten **Michelin Türkiye Ağır Vasıta Lastikleri Ticari Direktörü Sertan Akçagöz**, “Türkiye, süregelen kentsel dönüşüm, mega projelerin katkısıyla Avrupa bölgesinde ağır vasıta pazarında stratejik bir rol üstleniyor. Bu güçlü yapısı



nedeniyle ülke olarak performansımız Michelin Grubu'nun tüm Avrupa sonuçlarının da başarısını doğrudan belirliyor. Michelin Türkiye'nin performansı, Avrupa bölgesinde bir değişiklik olmadı. Michelin olarak bizim için ise diğer grup markalarımızın performanslarının da etkisiyle başarılı bir yıldır. Ağır vasıta segmentinde pazarın da üzerinde büyüme kaydettik. Bu başarılı performansımızın ardında tabii ki Michelin markasının kalitesi en büyük rolü oynuyor. Pek çok mega projede yer alıyoruz. Lastiklerimiz İstanbul'da inşaatı devam eden şehrin üçüncü havalimanında çalışan 300 Volvo FMX kamyonunu donatıyor ve maliyetlerde önemli ölçüde verimlilik sağlıyor.” ■

“Pazar 2 milyonun üzerine çıktı”

Sertan Akçagöz sözlerine şöyle

devam etti: “Yıl boyunca 1 milyon 700 binin üzerinde ağır vasıta lastiği satılırken, 450 binin üzerinde kaplama lastik satışı gerçekleştirildi ve pazarda toplam sırt tüketimi 2 milyonun üzerine çıktı. Son 3 ayda yüzde 15'in üzerinde büyüyerek ekonomiye olumlu etki yaratan ağır vasıta lastikleri pazarı, yılı toplamda en az yüzde 5'lik büyüme ile kapatıyor. Hedeflerimizle uyumlu bir yıl performansı gerçekleşti. Ülke olarak geçirdiğimiz süreçte de hedeflerimizde bir değişiklik olmadı. Michelin olarak bizim için ise diğer grup markalarımızın performanslarının da etkisiyle başarılı bir yıldır. Ağır vasıta segmentinde pazarın da üzerinde büyüme kaydettik. Bu başarılı performansımızın ardında tabii ki Michelin markasının kalitesi en büyük rolü oynuyor. Pek çok mega projede yer alıyoruz. Lastiklerimiz İstanbul'da inşaatı devam eden şehrin üçüncü havalimanında çalışan 300 Volvo FMX kamyonunu donatıyor ve maliyetlerde önemli ölçüde verimlilik sağlıyor.” ■



Tüm yolcularımızın, sektörümüzün yeni yılını kutlar, sağlık, mutluluk ve huzurlu seneler dileriz.



Özkaymak



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Gelecek

1998 yılında Kodak'ta 170 bin kişi çalışıyordu, piyasanın yüzde 85'ini elinde tutan şirket, birkaç yıl içinde fotoğraf kâğıdı üretimine gerek kalmaması yüzünden iflas etti. 1975 yılında icat edilen dijital kameralar, çok kısa sürede film fotoğrafçılığına göre çok üstün olduğunu kanıtladı ve kullanılan başlıca yöntem haline geldi.

Şimdi aynı şey, yapay zekâ, sağlık, şoförsüz araçlar, eğitim, üç boyutlu baskı, tarım ve diğer meslekler için geçerli olacak. Dördüncü endüstri devrimi olarak nitelendirilen bu gelişmeler ve üstel yazılım teknolojisi 5-10 yıl içinde geleneksel endüstri yöntemlerinin büyük bölümünü yok edecek gibi görünüyor.

2018 yılından itibaren ilk şoförsüz araçlar yollarda görülmeye başlayacak. Özel bir aracınızın olması gerekmeden ihtiyaç duyduğunuzda telefonla araç isteyebilecek ve sizi gitmek istediğiniz yere götürecek. Park etme sorunu ortadan kalkacak, seyahat sırasında işinizi yapabileceğinizden zaman kaybı olmayacak.

Her yıl dünyada meydana gelen trafik kazalarında 1,2 milyon kişi hayatını kaybediyor. Bugün, her yüz bin km.de bir kaza meydana geliyor. Otomatik pilotla yönetilen araçlarda kaza miktarı her 10 milyon km.de bire düşecek. Her yıl milyonlarca insan hayatı kurtulacak. Kaza olmadığı için sigorta şirketleri büyük sorunlarla karşılaşacaklar, sigorta bedelleri 100 kat azalacak. Bugünkü araç sigortalama modeli ortadan kalkacak.

2020 yılına kadar yollardaki araçların büyük kısmı elektrikli olacak. Etrafı kirlenmeyen, maliyeti oldukça düşük elektrikle çalışan araçlar kullanıldığında Şehirler daha temiz ve daha sessiz hale gelecek.

Önümüzdeki on yıl içinde en ucuz Üç Boyutlu (3D) Baskı cihazının düşerken aynı zamanda cihazlar 100 kat daha hızlı hale gelecek. Bu sayede ihtiyaç duyulan yedek parça veya malzeme yerinde üretilebildiğinden geçmişte olduğu gibi büyük miktarda yedek parça taşınmasına gerek kalmıyor. 2027 yılına kadar bugün geleneksel yöntemlerle üretilmekte olan malzemenin yüzde 10'u 3D ile üretilmiş olacak.

Bu günkü mesleklerin yüzde 70-80'i önümüzdeki 20 yılda yok olacak. Pek çok yeni mesleğin ortaya çıkacağı kesin, ama böylesine kısa bir zaman aralığında yeterli sayıda yeni meslek ortaya çıkar mı? Sorunun cevabını henüz bilemiyoruz.

Bugünün bilim ve teknolojisine göre bilebildiklerimiz. Kim bilir gelecekte daha neler olacak, tam anlamıyla büyüleyici ama aynı zamanda ürkütücü değil mi?

Tüm bu teknolojik gelişmeler insanlık için keyif verici olarak nitelendirilse bile, bu tarz gelişmeler maalesef bizleri daha dünya bağımlısı olmamıza neden olabiliyor. Hâlbuki insanın maddi yapısından daha önemli manevi bir yapıya sahip olduğu asla atılaban çıkarılmamalıdır. Manevi yapının zafiyete uğraması çok farklı sorunlarla karşı karşıya gelmesine neden oluyor. Her iki yapımızın da dengeli olarak gelişmesi ve hayatımızda güçlüklerin artarak devam etmesi dileğimiz olsun.

Hepinizin yeni yılı kutlu olsun. 2016'da yaşadığımız sıkıntıları yeni yılda yaşamamak dileğiyle... Sizlere ve ülkemize sağlıklı, mutlu, başarılı ve huzurlu yıllar dilerim. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 6 • Sayı: 261 2 - 8 Ocak 2017

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Editorler
Korkut AKIN, Akif NURAY

Reklam Rezervasyon
0532 779 21 82

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Hukuk Müavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D:4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bağcılar/ İSTANBUL

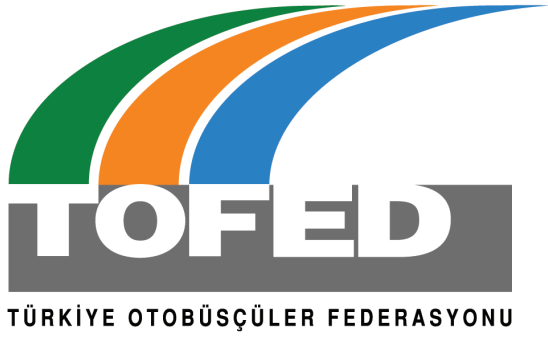
Tel: 0212 454 30 00

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve eklerinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama**'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iltibas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KİLİNC**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**
SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88



Tüm yolcularımızın,
meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
yeni yılını kutlar,
sağlıklı ve mutlu
seneler dileriz.

Birol ÖZCAN
Genel Başkan



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

Tüm yolcularımızın,
meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
yeni yılını kutlar,
sağlıklı, huzurlu ve
bol seyahatli
seneler dileriz.

Mustafa YILDIRIM
Genel Başkan



Üye kuruluşlarımızın,
meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımız ile
sayın yolcularımızın
yeni yılını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
bol seyahatler dileriz.

FATİH TAMAY
IPRU Başkanı



Sektör mensuplarımızın,
kaptanlarımızın,
çalışanlarımız ve ailelerinin
yeni yılını
en içten dileklerimizle
kutlarız...

LATİF KARAALİ
TOSEV Başkanı



Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektörünün yeni yılını
en içten dileklerimizle kutlar,
aileniz ve sevdiklerinizle
sağlık, mutluluk ve
bol kazançlı bir yıl geçirmenizi
temenni ederiz.

A. Sümer YIĞCI
Yönetim Kurulu Başkanı

Yavuz Selim Mah. Yavuz Selim Cad. No:18 A Azim İş Hanı Kat.3 D.2 34220 Esenler / İSTANBUL
Tel: 0212 291 65 38 Faks: 0212 291 65 12 Mail: info@ttder.org.tr



Tüm meslektaşlarımızın,
ve taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımız ile
sayın yolcularımızın
yeni yılını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
bol kazançlar dileriz.

İmran OKUMUŞ
UYOF Genel Başkanı



Tüm Dost ve Müşterilerimizin
yeni yılını kutlar,
sağlıklı ve mutlu seneler
dileriz.

Mehmet Öksüz
Yönetim Kurulu Başkanı

www.minitur.com

Sektörümüzün,
iş ortaklarımızın ve
yolcularımızın yeni yılını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
bol seyahatler dileriz.

Yolunuz açık olsun.

Mehmet KAYA
Yönetim Kurulu Başkanı





*Turizm Taşımacılığı Sektörüne;
Ege Bölgesi ve İzmir’imizde
Yön Veren Tüm Taşımacı
Camiasının ve Yolcularımızın
Yeni Yılını kutlar,
sağlıklı yaşam, mutlu ve
huzurlu seneler dileriz.*

EGETURDER
Ege Turizm Taşımacılar Derneği

İsmail CİRİT
Yönetim Kurulu Başkanı



*Servis Taşımacılığı Sektörüne;
Ege Bölgesi ve İzmir’de
sonsuz hizmet üreten
Taşımacı Camiasının ve
Yolcularımızın
Yeni Yılını kutlar,
sağlıklı yaşam, mutlu ve huzurlu
çalışmalar dileriz.*

İZTAD
**İzmir Toplu Taşımacılık ve
Servis Hizmetleri Derneği**

Özer BÜR
Yönetim Kurulu Başkanı



*Turizme hizmet üreten
meslektaşlarımızın, iş ortaklarımızın ve
yolcularımızın yeni yılını kutlar,
sağlıklı, mutlu ve
huzurlu bir sene dileriz.*

Mehmet Hakan Özkaralı
Yönetim Kurulu Başkanı

**ege
hakan
turizm**
www.hakanturizm.com

izmir
Güveninizin Eseri... *Turizm*

*Değerli iş ortaklarımızın,
meslektaşlarımızın ve
sayın yolcularımızın
yeni yılını kutlar
sağlık, mutluluk ve
huzurlu bir sene
geçirmelerini dileriz.*

Hakan ACUN
Yönetim Kurulu Başkanı

www.izmirturizm.com.tr



Mercedes-Benz Türk'ten 16 otobüs teslimatı

Mercedes-Benz Türk, 21 - 30 Aralık 2016 tarihleri arasında 16 adet otobüs teslimatı gerçekleştirdi.



Hasmer Otomotiv tarafından Pamukkale bireysel otobüs işletmecilerine satışı gerçekleşen 2 adet Tourismo 16 RHD Levent Öncüden ve Metin Kutucu'ya teslim edildi.



Has Otomotiv tarafından Katircioğlu'na satışı gerçekleşen 1 adet Travego 15 SHD Rıfat Atasoy ve Emre Sergici'ye teslim edildi. Tercihini daima Mercedes-Benz'den yana kullanan ve halihazırda araç parkında 3 adet yeni Travego bulunan Katircioğlu, filosuna kattığı yeni aracıyla sayıyı 4'e yükseltti. Rıfat Atasoy ve Emre Sergici, yeni Travego'nun düşük yakıt sarfiyatına vurgu yaparak araçtan çok memnun olduklarını belirtti.



İstanbul Halk Otobüsü'ne satışı gerçekleştirilen 2 adet Mercedes-Benz Conecto araçların biri Muhammer Yüksel, Murat Yüksel ve Şehmuz Şen'e, diğeri ise Faik Ekinçioğlu, Ramazan Balta ve Erdoğan Aslan'a teslim edildi.



Merkey Otomotiv tarafından Kamil Koç bireyselcilerine satışı gerçekleşen 1 adet Tourismo 16 RHD Necati Ödevci ve İbrahim Büyükkatak'a teslim edildi.



Kastamonu Üniversitesi'ne satışı gerçekleştirilen 1 adet Tourismo 15 RHD Ömer Faruk Sarı ve Şaban Baltacı'ya teslim edildi.



Adalet Bakanlığı'na satışı gerçekleştirilen 1 adet Intouro RHD Mesut Yardımcı ve Hakan Aksoy'a teslim edildi.



Batman Üniversitesi'ne satışı gerçekleştirilen 1 adet Tourismo 15 RHD Fikret Altun ve Ali Şenkal'a teslim edildi.



Erzincan Üniversitesi'ne satışı gerçekleştirilen 1 adet Tourismo 15 RHD Mevlüt Ceyhan'a teslim edildi.



Yargıtay Başkanlığı'na satışı gerçekleşen 3 adet Intouro RHD Halil Kaplan'a teslim edildi.



Mersin Meski'ye satışı gerçekleşen 2 adet Intouro Vega Transport şoförlerine teslim edilerek Mersin'e doğru yola çıktı.



İğdır Üniversitesi'ne satışı gerçekleşen 1 adet Intouro RHD Kıvınc Şilepe'ye teslim edildi.



**ANKARA'NIN
GEZİLECEK
GÖRÜLECEK
YERLERİ VAR**

Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın yeni yılını kutlar, sağlık, başarı ve mutluluklar dileriz.

**AŞTİ
Kooperatifi**
Yönetim Kurulu adına
Ethem ATEŞ
Başkan

Otogar esnafımızın, taşımacılık camiasının, çalışanlarımızın yeni yılını kutlar, sağlık, mutluluk ve huzurlu bir yıl dileriz.

Kemal Kolaçoğlu
Harem Otobüsçüler ve Yazıhaneciler
Derneği Başkanı

Ali Osman Ulusoy Turizm ile Mercedes-Benz Türk'ten

Trabzonspor'a Travego

Ali Osman Ulusoy Turizm ile Türkiye şehirlerarası ve turizm otobüsü sektörünün lideri Mercedes-Benz Türk, Süper Lig'in en iddialı takımlarından Trabzonspor için güçlerini birleştirdi. Ali Osman Turizm Şirketler Grubu, Mercedes-Benz Türk tarafından Hoşdere Fabrikası'nda özel üretilen Travego takım otobüsünü törenle kulübe teslim etti. Trabzonspor, 2017 yılına böylece yeni stadyumunun yanı sıra yeni bir takım otobüsüyle girecek.

Trabzon Akyazı Şenol Güneş Stadyumu önünde düzenlenen teslim törenine Trabzonspor Yöneticileri, Ali Osman

Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, kızı Ahsen Özarslan, Ali Osman Ulusoy Seyahat Genel Müdürü Murat Seymen, Bölge Müdürü Volkan Ramoğlu, İnsan Kaynakları Müdürü, Mercedes-Benz bayii Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Ahmet Tuna, Otobüs Satış Müdürü Selim Saral, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt ve Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu katıldı.

Trabzonspor Kulübüne özel giydirmeye ile kaplanan yeni Travego iç tasarımı da Trabzonspor'a özel bordo-mavi renklerle donatıldı. Sürücüsüne ve yolcusuna en üst düzeyde konfor sunan yeni Travego'nun 2.100 mm olan iç yüksekliği ferah bir seyahat ortamı sağlarken çift bölge iklimi, otobüs içindeki sıcaklığı eşit miktarda dağıtarak sporcuların rahat bir yolculuk yapmalarına imkân tanıyor.



BAŞSAĞLIĞI

UTS United Travel Seyahat
Yönetim Kurulu Başkanı
Nurdan Üstman'ın biricik kızı

Esra Didem ÜSTMAN ARK'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

ISUZU



*Birlik ve beraberliğimizin güçlendiği,
kardeşlik duygularımızın daha da pekiştiği,
sağlıklı, huzurlu ve başarı dolu
nice seneler dileriz.*

İSTAB Yönetim Kurulu adına
Başkan
Ahmet KARAKIŞ

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Mersin Seyahat Sahibi
Ebedin İnanc'ın değerli babası

**Salih
İNANÇ'**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

UTS United Travel Seyahat
Yönetim Kurulu Başkanı
Nurdan Üstman'ın biricik kızı

**Esra Didem
ÜSTMAN ARK'**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Mersin Seyahat Sahibi
Ebedin İnanc'ın değerli babası

**Salih
İNANÇ'**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

LATİF KARAALİ
Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

UTS United Travel Seyahat
Yönetim Kurulu Başkanı
Nurdan Üstman'ın biricik kızı

**Esra Didem
ÜSTMAN ARK'**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

LATİF KARAALİ
Yönetim Kurulu Başkanı



6. Ulaştırma Koordinasyon Toplantısı yapıldı

Taşımacıların yükünü hafifletecek mevzuat çalışmaları başlatıldı

Koordinasyon toplantısında konuşan Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Şaban Atlas, karayolu taşımacılığında taşımacıların yükünü hafifletecek şekilde mevzuat çalışmalarını başlatıldığını ve makul bir süre içinde tamamlanmasının öngörüldüğünü söyledi.

Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Koordinasyon Toplantısının 6'ncısı 22 Aralık 2016 tarihinde Ankara'da gerçekleştirildi.

Kamu ve özel sektör temsilcilerinin üst düzeyde geniş katılımı ile gerçekleştirilen Koordinasyon toplantısının altıncısı TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete ve Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Şaban Atlas'ın başkanlığında gerçekleştirildi.

Ortak aklın ürünü

Konuşmasında özel sektörün

kamu ile iştişare etmesinin önemini vurgulayan Halim Mete, Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisini sektörün tüm taraflarını içine aldığı, Meclis içinde yer alan Demiryolu Taşımacıları Derneği, Türkiye Kargo Kurye ve Lojistik İşletmecileri Derneği, Türkiye Nakliyeciler Derneği, Uluslararası Nakliyeciler Derneği ve Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği tarafından toplantıda dile getirilecek taleplerin ortak aklın ürünü olduğu belirtti ve taleplerin bu kapsamda değerlendirmesinin önemine değindi.

Bilgi tabanlı ekonomi

Halim Mete, lojistik, enerji, iletişim ve yazılımın, ülkelerin ekonomileri için çok önemli olduğunu, lojistiğin ülkemiz ekonomisine önemli katkı sağladığını belirtti. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği olarak lojistiğe katkı veriyor olmanın kendileri için bir gurur kaynağı olduğunu ifade eden Halim Mete, TOBB tarafından yapılan gümrük kapılarının modernizasyonunun, Birleşmiş Milletler tarafından bütün dünyaya örnek proje olarak gösterildiğini de



söyledi.

Günümüzde endüstri 4.0 süreci ile üretimde yeni bir döneme geçildiğini, geleceğin dünyasını bilgi tabanlı ekonomiye dayalı ülkelerin kuracağını belirten Mete, lojistik sektörünün bu sürece hızla adapte olması gerektiğini ifade etti.

Hayati öneme sahip

Ulaştırmanın her ülkenin kalkınmasında ve ilerlemesinde hayati öneme sahip bir hizmet sektörü olduğuna vurgu yapan Şaban Atlas, günümüzde, çağdaş ve yeterli ulaşım hizmeti sağlamadan, sosyal ve ekonomik hayatı canlı tutmanın mümkün olmadığını belirtti.

Karayolu taşımacılık sektörünün 2003 yılından bu yana önemli bir değişim sürecinde olduğunu belirten Şaban Atlas, sektörün özellikle Avrupa Birliği müktesebatına uyum

çalışmaları kapsamında, mesleki saygınlık, mesleki yeterlilik ve mali yeterlilik ilkeleri esas alınarak, sektörde pazara ve mesleğe giriş şartlarının belirlendiğini, kayıt altına alınması noktasında önemli başarılar elde edildiği bilgisini verdi.

Ülkenin iktisadi gelişiminin sürdürülmesi ve sektördeki dinamizmin muhafaza edilmesi açısından yapılan düzenlemelerin günün koşullarına göre revize edilmesi ve sektörü yarınlara taşıyacak yeni düzenlemelerin hayata geçirilmesinin büyük önem arz ettiğini belirten Şaban Atlas, bu bağlamda sektörün ihtiyaçlarına cevap verebilmek adına, önceki dönemlerde çeşitli mevzuat değişiklikleri yaptıklarını, artık daha kapsamlı bir revizyona ihtiyaç duyulduğunun farkında olduklarını, karayolu taşımacılığında taşımacıların yükünü hafifletecek şekilde mevzuat çalışmalarını başlatıldığını ve makul bir süre içinde tamamlanmasının öngörüldüğünü de söyledi.

Taşımacılar payını almalı

Taşımacıların, ülkemiz ticari hedefleri doğrultusunda, daha yukarı noktalara çıkmak ve dünya taşımacılık pazarında hak ettikleri payı almaları gerektiğini açıklayan Şaban Atlas, bunu sağlamanın temel öncelikleri olduğunu ve Bakanlığın temel politikası olan, eşit rekabet şartlarında geçiş belgesiz/kotasız bir uluslararası eşya taşımacılığı düzeninin sağlanması için çalışmalarının sürdürüldüğünü bildirdi.

AB kota kısıtlamaları ve ücretler

Bazı Avrupa Birliği ülkeleri tarafından ülkemiz taşımacılarına getirilen kota kısıtlamaları ve taşımalardan alınan ayrımcı ücretler nedeniyle, uluslararası taşımacıların kısıtlandığını, maliyetlerinin arttığını ve rekabet gücünün olumsuz etkilendiğini belirten Şaban Atlas, 2017 yılı başlarında resmi müzakerelerinin başlaması öngörülen Gümrük Birliği'nin güncellenmesi çalışmalarında "karayolu kotaları" konusunun önemli bir gündem maddesi olacağını, Bakanlığın konuyu yakından takip ettiğini ve gerekli adımları atacağı bilgisini verdi.

Hızlı sevkiyat

Uluslararası Nakliyeciler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu yaptığı konuşmada, günümüz ticaretinde, uluslararası taşımalarda en önemli konunun düşük fiyattan ziyade hızlı sevkiyat olduğunu, Türkiye'nin taşımalarda sevkiyat sürelerine ilişkin garanti veremediği için Avrupa'daki birçok mal ithalatçısının ülkemiz yerine başka ülkelerden mal alımı yaptığını bahsetti. Bu durumun önüne geçilebilmesi için başta Ulaştırma Bakanlığı ve ilgili tüm bakanlıklara büyük görev düştüğünü vurgulayarak destek istedi.

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, ülkemizde yabancı araçlara yönelik kontroller ve yurtdışı kontrol uygulamalarına ilişkin uygulamaya farklılıklarına dikkat çekerek gümrüklerde yaşanan beklemlerin sektöre ve ülke ekonomisine verdiği zararlar hakkında bilgiler verdi. AB ve Türkiye arasındaki gümrük prosedürleri arasındaki farklılıklardan bahseden Şener, sektörel kümelenme ve lojistik köylerin önemi ve önündeki engeller ile Çin'in "Tek Kuşak, Tek Yol" projesi ve ülkemizin durumu hakkında bilgi paylaştı. Son olarak Gümrük Birliği güncellemesinin ülkemiz ve sektörümüz için taşıdığı öneme dikkat çeken Fatih Şener, küresel kriz koşullarında sektörün ayakta kalabilmesi için Bakanlığın desteğini talep etti.

Endüstri 4.0

Prof. Dr. Yücel Candemir, tema kapsamında "Dördüncü Sanayi Devrimi: Öncesi Ve Sonrası - Ulaştırma Ve Lojistik Ağlara Yansımalar" başlıklı bir sunum gerçekleştirdi.

Sabancı Üniversitesi Dekanı Prof. Dr. Füsün Ülengin, Kapıkule-Kapitan Andreevo Gümrük Süreçleri İyileştirme ve Uyumlaştırma Projesi hakkında bilgiler verdi, her iki sınır kapısında da yapılan inceleme ve gözlemler sonucunda Kapıkule Sınır Kapısı'ndaki ithalat ve ihracat süreç haritaları oluşturulduğunu ve süreçlerin iyileştirilmesine dair çeşitli önerileri sıraladı. ■

Mercedes-Benz Türk

Orkun Grup'a 25 inşaat aracı verdi

Filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısını son yıllardaki filo alımları ile arttıran Orkun Grup yöneticileri, 25 adet Mercedes-Benz Arocs 4145 K, çiftçeker damper inşaat aracı Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde törenle teslim aldı. Mercedes-Benz Türk ile uzun süreli işbirliklerini yeni bir anlaşma ile taçlandıklarını belirten Orkun Grup yöneticileri yeni araç yatırımını özellikle 3. Havalimanı inşaatında kullanacaklarını duyurdular. Orkun Grup 25 adetlik bu son araç alımıyla birlikte 2016 yılında

toplam 53 adet Mercedes-Benz inşaat aracını bünyesine dâhil etti.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde yapılan törene Orkun Grup Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz ve Orkun Grup yetkilileri, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Has Otomotiv yetkilileri, Kamyon & Otobüs Pazarlama ve Satış Grubu Direktörü ve Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ve

Mercedes-Benz Türk yetkilileri katıldılar.

Orkun Grup'un Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz, bu araçları tercih etmelerindeki en önemli sebeplerin başında Euro 6 yakıt normlu yeni nesil inşaat araçların dayanıklılığı, yakıt ekonomisi, Mercedes-Benz'in geniş servis ağı ve yedek parça bulunabilirliği olduğunu vurguladı.

Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Has Otomotiv tarafından gerçekleştirilen bu satışta Mercedes-Benz Türk Finansal Hizmetler'in de desteği alındı. ■



Mercedes-Benz Arocs 4145 K

Arocs inşaat grubu araçları damper, mikser ve pompa üstyapılarıyla şantiye ve dekapaj alanlarında ve hazır beton taşımacılığında kullanılıyor. Kesintisiz delikli profili sayesinde, çok çeşitli üstyapıların kolaylıkla monte edilmesine imkan tanıyan yeni ve mukavemeti artırılmış şasisi, Arocs kamyonunun gücüne güç katıyor. Damper üst yapısı için tasarlanmış Arocs 4145 K, zorlu inşaat koşullarında güçlü ayak ve motor freni ile iniş çıkışlarda kullanıcıya güven ve konfor sağlıyor. Dar ve manevra kabiliyetine ihtiyaç duyulan yollarda çift devreli servotwin direksiyon sistemi ile sürücüsüne güven verip, kullanım kolaylığı sunuyor. Mercedes-Benz Türk, Arocs 4145 K ile fiyat farkı olmaksızın 44 ton azami yüklü ağırlık paketiyle birlikte standart olarak çift diskli kavrama, 16 ton kapasiteye sahip diferansiyelli ve tahvil oranı iyileştirilmiş arka akslar ve parabolik arka makasları da müşterilerine sunuyor.



2. Elde Yolların Lideri BusStore



2016'da
1.350
Adet
Alım-Satım

2. el otobüs alım-satım pazarında kusursuz hizmetin adresi BusStore olarak finansmandan takasa tüm ihtiyaçlarınızı tek noktada, hızla ve güvenle karşılıyoruz. Müşteri odaklı yaklaşımımızla her zaman yanınızda bulacağınız çözüm ortağınız olmaktan gurur duyuyoruz. Bizi zirveye taşıyan herkese sonsuz teşekkür ediyoruz.

BusStore İstanbul

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Esenyurt Şubesi

Akçaburgaz Mahallesi, Süleyman Şah Cad. No: 6, 34522 Esenyurt, İstanbul Telefon: 0212 867 43 00 pbx Faks: 0212 867 45 29