

**Taşıma güvenliği
önceliğimizdir!**

- ✓ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat edelim.
- ✓ Kış lastiği zorunluluğu 1 Aralık'ta başladı.



facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 6 • Sayı: 257 • 5 - 11 Aralık 2016 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

BUSSTORE
Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler

2012 model Travego 15 almak hiç bu kadar avantajlı olmamıştı.

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244

www.BusStore.com.tr

Yolcu taşımalarında otobüs-uçak entegrasyonu için bu fırsat kaçırılmamalı...

3. HAVALİMANINA OTOGAR

● Gelecek-gidecek 150 milyon yolcunun İstanbul ve çevre illerine erişiminde raylı sistem yapılırsa dahi önemli bir karayolu kullanımı gündeme gelecek.

● Özel otomobil ve taksilerin ötesinde otobüsle toplu taşıma ve transferlerin inme-binme yeri ihtiyaçları şimdiden planlanıp yer ayrılmalı.

● İstanbul dışına yönelik otobüsle toplu taşımaların yapılabilmesi için otogar işlevi görececek uygun büyüklükteki bir yer mutlaka düşünülmeli.

● Mevcut havalimanlarındaki yetersizlikler dikkate alınarak, kentiçi olmayan toplu taşıma ihtiyaçları için indirme-bindirme yerleri yaratılmalı.

İstanbul'da yapımı süren 3. Havalimanı'nın yıllık 90 milyon yolcu kapasiteli ilk bölümünün 2018 Şubat ayında hizmete girmesi bekleniyor. Tamamlandığında tam kapasite 150 milyon yolcuya ulaşacak. Toplamda 76,5 milyon metrekarelik büyük alanda zamanla yapılacak ek ünitelerle yolcu kapasitesinin 200 milyona çıkması da mümkün. 3. Havalimanında 100 bin kişinin istihdamından söz ediliyor. Çok sayıda yolcu ve personelin havalimanına yönelik çeşitli ihtiyaçları ortaya çıkacak. Buna ulaşım da dahil.

KARAYOLU KULLANIMI

✓ Yolcu ve personeli kapsayan çok sayıda insanın İstanbul içine ve diğer illere transferinde önemli bir yolcu taşıması gerekecek.

✓ Kentiçi raylı sistem bağlantısına rağmen çok önemli bir karayolu kullanımı kaçınılmaz olacak.

✓ Bu karayolu kullanımı kapsamında çok sayıda özel ve ticari otomobil ile toplu taşıma araçları görev yapacak.

KENTIÇİ ENTEGRASYON

✓ Kentiçine yönelik ticari taşımalar olarak; taksilerin ötesinde belediye-özel halk otobüsleri, turizm taşıma araçları, personel ve ücretsiz yolcu servisleri olacak.

✓ İstanbul'daki otogar, istasyon, deniz limanı ve diğer havalimanlarına entegrasyon için özel toplu taşıma araçları gerekecek.

✓ Yolcuların otellere, turistik yerlere, sağlık tesislerine ve toplantı-kongre merkezlerine erişiminde önemli sayıda ücretli-ücretsiz transfer aracı/otobüs kullanılacak.

ŞEHİRLERARASI OTOBÜSLER

✓ Tekirdağ, Kırklareli, Edirne, Çanakkale, Kocaeli, Sakarya illerine ve daha uzak turistik yörelere önemli bir uzak mesafe/şehirlerarası yolcu taşıması gerekecek.

✓ Bu kapsamda otobüslerle ücretli-ücretsiz D2 grup/turizm taşımaları ve D1/D4 tarifeli yolcu taşımalarına ihtiyaç duyulacak.

✓ Tüm karayolu taşımalarının yer ihtiyaçları şimdiden değerlendirilip uygun yerler, planlanmalı, ayrılmalı ve yapılmalı.

✓ Otobüs-uçak kombinesi yapılamayacak uzak mesafe taşımalarının kalkış/varış yeri ihtiyaçları düşünülüp otogar özellikli uygun bir yer ayrılmalı/yapılmalı.

MEVCUT HAVALİMANLARI

- Raylı sistemler yok veya yetersiz.
- Karayolu entegrasyonu yetersiz.
- Turizm transferlerine yeterli yer yok.
- Kombine taşımalar sürdürülemiyor.
- Tarifeli otobüs seferi yapılamıyor.

Mevcut havalimanlarında otobüslerin kalkış-varış yeri ihtiyaçlarını karşılayıcı iyileştirmeler yapılmalı. Benzer yetersizliklerin istasyon ve deniz limanları için de olduğu biliniyor. Bunlara da tedbir alınmalı. Bu kapsamda otobüs terminali, havalimanı, deniz limanı ve istasyonlar arasındaki entegrasyonlar da sağlanmalı. ■



Transist Fuarı

İstanbul'da günlük yolcu yoğunluğu

30 milyonluk hareketlilik var



TRANSİST 2016 Uluslararası İstanbul Ulaşım Kongresi ve Fuarı, İstanbul Büyükşehir Belediyesi öncülüğünde 9'uncu kez kapılarını ziyaretçilerine açtı. İstanbul Kongre Merkezi'ndeki açılışa Başkan Kadir Topbaş, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Erzurum Milletvekili ve gazetemiz yazarı Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İstanbul Valisi Vasip Şahin, Gaziantep

Belediye Başkanı Fatma Şahin, İETT Genel Müdürü Arif Emecen, İstanbul Otobüs AŞ Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin, BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidanşoy ile toplu ulaşım ve ulaşım endüstrisindeki tüm firmalar, belediyeler ve belediyeye bağlı işbirlikler, altyapı ve planlama firmaları, kamu kuruluşlarının ve üniversitelerin temsilcileri katıldı. ■ 10'da



Mercedes-Benz Türk Conecto ve Intouro'yu tanıttı

Mercedes-Benz Türk, Transist 2016 Fuarı'na Euro 6 motorlu yeni Mercedes-Benz Conecto ve Mercedes-Benz Intouro otobüs modelleri ile katıldı. ■ 10'da



Michelin, sürücülere her türlü kış koşuluna uygun çözümler sunuyor ■ 7-8'de

Transist'te ZF farkı



A Trans, Vito yatırımları ile liderliği hedefliyor



Mercedes-Benz Türk bayii Has Otomotiv, İstanbul merkezli A Trans Organizasyon Hizmetleri AŞ'ye 10 adet Vito teslimatı gerçekleştirdi. Şirket 2017 yılında 50 adet daha Vito alımı hedefliyor. ■ 9'da

Pamukkale Turizm'nin bireysel otobüs yatırımcıları da

MAN'ı tercih ediyor



Otokar 5 aracını tanıttı



TEMSA, 4 aracını tanıttı



Dr. Zeki Dönmez

Sosyal yardımlaşma ve TOSEV önemli

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

3.Boğaz Köprüsü ve Kentiçi Raylı Sistemler -3-

2'de



Mustafa Yıldırım

Kış sezonuna dikkat!

6'da



Akif Nuray

Önce Ödev... Hak Sonra

4'te



Salim Altınhan

Otogarın havası kurşun gibi ağır!

2'de



Mevlüt İlgin

Hedef icracı bir sektör meclisi

4'te



Cumhur Aral

Önce can...

8'de



Ekrem Özcan

Otomotivin geleceği

8'de

İstanbul'da 3. Boğaz Köprüsü, Kentiçi Raylı Sistem Yatırımları ve Gelişme Eğilimleri - 3 -

Bu çerçevede; yeni açılan 3. Boğaz köprüsünün raylı sistem geçişine (muhtemelen yüksek hızlı demiryolu) imkan sağlaması da ariyeten göz önünde bulundurulmalıdır. Ancak özel otomobil sahipliğindeki artışın doğru yöne kanaliz edilmesi gerekliliği ise açıktır. 1. Boğaz köprüsünün işleme alınması sürecinde özel otomobil sahipliği yüzde 9,30'larda iken, 1996 itibariyle 2. Boğaz köprüsünün de artık devreye girmiş olmasıyla beraber bu oran yüzde 19,20'ye yükselmiş olup, 2006 itibariyle ise yüzde 26,34' tür. Aynı süreçte, taksi-dolmuşların ulaştırma türel dağılımından aldığı pay belirgin şekilde düşmüş olup okul, iş vb. yolculuk amaçlı kullanılan servis araçlarının payı ise ciddi bir artış göstermiş ve yüzde 10,40'tan yüzde 21,48'e yükselmiştir. Bu artışta özellikle; 1996 sonrası dönemin etkili olduğu görülmektedir. Bu çerçevede; özel otomobil sahipliğindeki artışı, servis araçlarındaki artışla paralel

de değerlendirebiliriz. Ancak servis araçlarının; deniz ulaşımına entegrasyonu konusunda, özel otomobillerin deniz ulaşımına entegrasyonuna göre daha geniş imkanların olduğunu da söyleyebiliriz.

Toplu taşımacılık da arttı

Burada bir başka noktada; 1987'den günümüze, nüfus artışı ve Gayrı Safi Milli Hasıla'daki (GSMH) artışa paralel, genel olarak toplu taşıma filolarının yeterli ve gerekli artışı gerçekleştirdiği görülebilir. Buradan hareketle; toplu taşımının verimliliği ve işlerliğinin artırılmasında aciliyetli ihtiyacın filo temininde ziyade entegrasyon olduğu ifade edilebilir. Aynı dönemde minibüslerin payı 1987



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

itibariyle yüzde 19,00 iken, 2006 itibariyle bu oran yüzde 16,71'dir. Minibüslerdeki, oransal anlamdaki tedrici azalma da GSMH'deki artış ve toplu taşıma organizasyonundaki iyileşme üzerinden okunabilir. Ancak şehirleşme ve ulaşım ağlarının artışına paralel olarak, minibüs hatlarında da miktar olarak kayda değer bir

artışın olduğu söylenebilir. Minibüs araçları, hatları ve işletiminin, güvenlik, konfor, zaman vb. hizmet parametreleri bağlamında standardizasyonu da bir zorunluluktur. 1987'de yüzde 35,20 olan otobüs (İETT+Özel Halk Otobüsleri) türel payının özellikle 1996'dan sonraki süreçte, 2006 itibariyle yüzde 24,12'ye düştüğü görülmektedir. Buradaki düşüşün önemli bir kısmı özel halk otobüslerinde gerçekleşmiş olup, bu düşüşte, gerçekleştirilmiş olan kentiçi raylı sistem yatırımlarının etkili olduğu söylenebilir.

İstanbul'un göç istatistikleri

İstanbul, gerek sosyoekonomik ve demografik yapısı, gerekse ulaşırma sistemi açılarından çok hızlı bir değişim süreci içindedir. Göç çekmesi nedeniyle çok hızlı nüfus artışı, buna paralel olarak hızla artan bir yapılaşma, motorlu araç sayısındaki çok hızlı artış ve bunların bir sonucu olarak her geçen gün daha fazla ihtiyacı büyüyen bir ulaşırma altyapısı ile karşı karşıyadır.

2015 yılı sonu itibariyle İstanbul'un nüfusu 14.657.434 kişidir.

Son Beş yıla baktığımızda, İstanbul'un yıllık ortalama 400 bin civarında göç aldığını görebiliriz. 1975 yılından itibaren ise net göç hızı her zaman pozitif olan metropol şehrimizdir (aldığı göç miktarı her zaman verdiği göç miktarından fazla olmuştur). Tablo 1'de İstanbul'un 2007-2015 yılları arasındaki göç istatistikleri verilmiştir.

Nüfus artışı

Aşağıda Tablo 2'de ise İstanbul'un yıllık nüfus artışı ve artış hızı ile ilgili bilgiler verilmiştir. Bu tablodan da görüldüğü üzere İstanbul'un nüfus artış hızında son yıllarda nispi düşüş görülmekle birlikte, yüksek miktarlarda nüfus artışı devam etmektedir.

İstanbul' da 1., 2. Ve 3. Boğaz köprülerinin inşa edilmesi, şehrin yapısında ve ulaşım sisteminde önemli ölçekte değişimleri beraberinde getirmiş olup bir bölümünün açılışı gerçekleştirilen Marmaray ile önümüzdeki günlerde açılacak Avrasya Tüneli şehrin ulaşımında ve köprü trafiğinde belirgin bir etki oluşturmaktadır. Daha önce de birçok defa ifade edildiği üzere, banliyö hatlarının da tamamlanmasıyla Gebze-Halkalı arasında İstanbul'un güney aksında doğu-batı hattı boyunca Marmaray önemli bir trafik talebini karşılayacaktır. İstanbul'da ulaşırma sisteminde karayolu ulaşırma türünün türel dağılımda ağırlıklı bir payı olup bu ağırlık Boğaz köprülerinin inşasıyla birlikte daha da artmıştır.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı haftalar dilerim. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Otogarın havası kurşun gibi ağır!

Dünya çapında ünlü şairimiz Nazım Hikmet, 1930 yılında görmüş bu günleri. Hatta Bayrampaşa Otogarı'nı ve otobüsçünün çektiklerini... Şöyle diyor ünlü şiirinde:

Deeert çok, hemdert yok

Yüreklerin kulakları sağır...

Hava kurşun gibi ağır... Dünyanın en kaliteli, en seri, en konforlu yolcu taşımacılığı hizmetini veren otobüsçüler bin bir dert içinde, ama hiçbir derterli yokmuşçasına laylaylom ile geçiriyor günlerini. Çünkü "yüreklerin kulakları sağır". Ben, birkaç ileriye gören meslektaşımla birlikte bağırıyorum, şiirdeki gibi, "kurşun eritmeye çağırıyorum". Çünkü ancak o zaman ağırlığı dağılır havanın. Yani elimizi taşın altına koymamız gerekir.

Onlar da, şiirdeki gibi O diyor ki bana: - Sen kendi sesinle kül olursun ey!

Kerem gibi yana yana... Diyorlar. Yani yanarmı şız da kül olmmuşuz. Hani gazetecinin dediği gibi "dokunan yanar" diyorlar. Oysa dokunanlar değil, tehdit edenler yandı. Demokrasi galip geldi.

Ben diyorum ki ona: **- Kül olayım**

Kerem gibi yana yana. Örnekler gösterdim,

çözüm yolları gösterdim... Ama yağcılar, evet efendim sepet efendimciler, salla

başı al maaşıcılar itiraz ettirler. Allah'ın sopası yok, diye bir sözümüz var, bilirsiniz. Geçen hafta yağın yağmur sonrası otogara giriş çıkış tümünden kesildi. Bayramlarda sıkışan traşk tümünden kesildi. İstanbul gibi dünyanın en büyük şehirlerinden birinde, ülkenin ana ulaşım sisteminin temelinde bu yaşanırsa varın siz söyleyin neler olabileceğini...

Nazım Hikmet'in 86 yıl önce ileri görüşlülükle dizelerine yansıttığı bu durum, artık hepimizi aştı. Çünkü otobüsçüler de yandı. Bunun en iyi örneği her geçen gün kapısına kilit atılan Şrmalar, öteye beriye savrulan bireysel otobüsçüler... Hatta Galip Öztürk'ün ta kendisi.

Şimdi Galip Ağa, işaret edecek, otobüsçüleri kurtarmak için İstanbul'un önemli merkezlerine, sayısı beşi altıyı geçmez, otogar yapılabacak. Hem otobüsçü kurtulacak hem de Galip Ağa'nın heykeli dikilecek, dünya durdukça hayırla anılacak.

Ben yanmasam sen yanmasan biz yanmasak, nasıl çıkar karanlıklar aydınlığa..

Hava toprak gibi gebe. Hava kurşun gibi ağır. Bağır bağır bağır bağır yorum.

Koşun kurşun eritmeğe çağırıyorum...

Haydi, koşun otobüsçüleri ve sektörü kurtarmaya... ■

Tablo 1. İstanbul'un Göç İstatistikleri (Kaynak. TÜİK- 2016)

Dönem	Aldığı göç	Verdiği göç	Net göç	Net göç hızı (‰)
2007-2008	374.868	348.193	26.675	2,1
2008-2009	388.467	348.986	39.481	3,1
2009-2010	439.515	336.932	102.583	7,8
2010-2011	450.445	328.663	121.782	9,0
2011-2012	384.535	354.074	30.461	2,2
2012-2013	437.922	371.601	66.321	4,69
2013-2014	438.998	424.662	14.336	1,0
2014-2015	453.407	402.864	50.543	3,5

Tablo 2. 2009-2015 Yılları Arasında İstanbul'un Yıllık Nüfus Artışı ve Artış Hızı (Kaynak. TÜİK- 2015)

	2009-2010	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015
Artış (Kişi)	340.527	368.555	230.500	305.727	216.551	280.416
Artış (%)	26,0	27,4	16,8	21,8	15,2	19,3

Toplu taşımının lideri İzmir

Farklı ulaşım alternatifleri, uygulanan 90 dakika aktarmalı sistem ve tam entegrasyonla birlikte İzmir, kentiçi toplu ulaşımın en cazip olduğu kentler arasında ilk sıraya yerleşti. İzmir üç büyük şehir arasında yapılan değerlendirmede, kişi başı toplu taşıma yolculuk ve kişi başı raylı sistem oranlarında İstanbul ve Ankara'yı geride bıraktı.

130 km uzunluğundaki raylı sistem hattı, yenilenen körfez gemileri ve modern otobüs filosuyla İzmir, toplu ulaşımın en yaygın kullanıldığı kentler arasında İstanbul ve Ankara'yı geçerek ilk sırada yer aldı. 90 dakika aktarmalı sistem sayesinde tek biletle sınırsız yolculuk yapabilen İzmirli, metro, banliyö, otobüs ve deniz ulaşımı arasındaki entegrasyondan faydalanarak ekonomik seyahat imkanı elde ediyor.

Kişi başına yolculuk oranları

Toplu taşıma ile yapılan günlük

TOPLU TAŞIMA			
	İSTANBUL	ANKARA	İZMİR
Nüfus	14.657.434	5.270.575	3.920.224
Toplu Taşıma Yolcu Sayısı	6.174.384	2.479.290	2.289.736
Kişi Başına Toplu Taşıma Yolculuk Oranı	0,42	0,47	0,58

RAYLI SİSTEMLER			
	İSTANBUL	ANKARA	İZMİR
Nüfus	14.657.434	5.270.575	3.920.224
Raylı Sistemler Uzunluğu (km)	145	57	130
1.000 Kişi Başına Raylı Sistem Oranı	0,0098	0,0108	0,0331



• Servis taşımacılığı için ideal • Yüksek güvenlik standartları • Düşük yakıt sarfıyatı • Düşük işletim maliyeti



www.isuzu.com.tr
facebook.com/IsuzuTürkiye
twitter.com/IsuzuTürkiye
instagram.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)

Yeni Isuzu Novo S, düşük yakıt sarfıyatı ve yüksek güvenlik standartları ile işinizde yeni yol arkadaşınızın olacak.



SİZDEN ALDIĞI GÜÇLE MEMLEKETİN HER YERİNDE!

Yerli ve milli marka olarak süratle devam ediyoruz.



Gerçek müşteri şikayetlerini baz alarak değerlendiren **A.L.F.A. Awards**'ta ödülün sahibi belli oldu! Müşterilerimize sunduğumuz kaliteli hizmet ile tam 25 farklı sektörden markanın yarıştığı **Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar** değerlendirmesinde Sürat Kargo olarak **birinci olduk!**

Tebrikler. Bu başarı hepimizin!

0 850 202 0 202
www.suratkargo.com.tr

f /suratkargo t /suratkargotr i /suratkargotr

The logo for Sürat Kargo, featuring a stylized red and blue swoosh above the word 'süratkargo' in red and blue.
Süratle, özenle...



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

1-3 Aralık tarihleri arasında düzenlenen Transist Fuarı ve Kongresi'ne TOBB Sektör Meclisi Başkanımız Sayın Mustafa Yıldırım ve Genel Başkanımız Sayın Birol Özcan ile katıldık. Sayın Bakanımız Ahmet Arslan, Belediye Başkanı Sayın Kadir Topbaş, Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Başkanı Sayın Fatma Şahin'in konuşmalarını dinledik. Fuar alanını dolaştık ve kentiçi ulaşımaya yönelik üretilen otobüslerin geldiği teknolojik gelişimden büyük bir mutluluk duyduk.

2017 Ocak'ta yine TBMM'de

2 Aralık Cuma günü, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi toplantısını gerçekleştirdik. Bu toplantıda TBMM'de gerçekleştirdiğimiz toplantıyı değerlendirdik ve sektör meclisinin icracı bir yapıya dönüştürülmesi için yol haritası yapıldı. Bu toplantıda, 2017 Ocak ayında komisyon üyeleri ile bir araya gelerek bir çalıştay düzenlenmesi konusunda görüş birliğine varıldı. Ayrıca Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliğinin günün koşullarına göre yeniden düzenlenmesi konusu gündeme geldi. Sektör Meclisi toplantımıza Ulaştırma Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü Otobüs Daire Başkanı Sayın Mahmut Gürses de katıldı. Sayın Gürses, bunun için bir çalıştay yapılmasına yönelik Bakanlığın bir çalışma

yaptığını da ifade etti.

İcracı bir Meclis

Sektör Meclisimizin aynı Sigorta ve Eksperleri Meclisi gibi icracı bir yapıya dönüşmesine yönelik bir karar alındı. Türkiye genelinde üyelerinin seçimle belirlenmesi ve bunun hazırlıklarının yapılması için 10 kişilik bir komisyon kuruldu. Bu komisyonun, sektörde belge çeşitliliğine göre temsil oranlarıyla ve üyelerinin de seçimle belirlenmesine yönelik görüş birliğine varıldı. Bakanlığın yapacağı çalıştayda Sektör Meclisinin aktif şekilde görev alması konusunda da karar alındı. Ulaştırma Bakanlığı'ndan hangi yetkilerinin isteneceği ve hangilerinin devredileceği, nasıl kullanacağı, Sektör Meclisinin oluşum biçimine yönelik görüşler alındı. Türkiye genelinde delegelerin seçilmesi ve belge durumlarına göre 40 kişilik üyelerin belirlenmesi sağlanacak. Oluşturulacak Sektör Meclisi, kendi içinde bir icra kurulu seçecek. Bütün bunlar TOBB ve ticaret odaları ve yargının gözetiminde gerçekleştirilecek.

TOFED çekilebilir

Bu kararlar hayata geçmediği takdirde, Türkiye Otobüsçüler Federasyonu ve federasyonun tarafları olan üyeler meclisten çekilme kararı alacak. Çünkü bu meclisin icracı olmasını talep ediyoruz. Zaten Ulaştırma ve Lojistik Sektör Meclisi içindeydik. Bu yeni yapılanma sadece dertlerin dinleneceği Kudüs'teki "ağlama duvarı" olarak kalacaksa, biz bu mecliste olmayız. Bize bu meclis niye verildi? TOFED'in 5'inci Genel Kurulu'na, Sayın

Hedef icracı bir sektör meclisi

Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan, Başbakan iken katılmıştı. Biz, o gün otobüsçülerin kanunla kurulmuş bir meslek birliğine ihtiyacı olduğunu dile getirmiştik. Sayın Erdoğan da inceleyeceğini ifade etmişti. Sayın Erdoğan, Cumhurbaşkanı olduktan sonra bir genel kurulumuza daha katıldı. Aynı talebimizi yine dile getirdik. Kendileri, TOBB bünyesinde bir meslek birliğinden beklenen ne ise sektör meclisi olarak kurulacağını, adında Türkiye ibaresinin yer alacağını ve icracı bir meclis haline getirileceğini ifade etmişti. Sigortacılar bu aşamayı geçti... Sigorta acentelik yetki belgesini artık Bakanlık vermiyor. TOBB Sigortacılık Sektör Meclisi inceliyor, bazı kıstaslar, kurallar getirmiş, cezalar veriyor.

İcracı meclis için adımlar atılacak

TOBB, böyle yetkilere sahip bir icra meclisi olacağımıza yönelik söz vermişti. Bunun üzerine, biz TOFED olarak, kanunla kurulmuş bir meslek birliği olmayacaksa içinde yer almamıza gerek yok dedik. Yaptığımız toplantıda, böyle bir icracı meclise dönüşmeye ve bunun için de adımlar atmaya yönelik oybirliği ile karar verdik. Bu kararın hayata geçmesine yönelik ve Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği'nde yapılması istenen değişikliklere yönelik Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu, Ulaştırma Bakanlığı ve TOBB nezdinde görüşmeleri sürdürecektir bir komisyonun seçimi yapıldı. Hayırlı, uğurlu olsun sektörümüze. İyi haftalar diliyorum... ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Önce Ödev... Hak Sonra

Küba'yı Kübalılara geri kazandıran ve 50 yıl yöneten komünist lider Fidel Castro hayata gözlerini yumdu. Der ki, "...Büyük kitleleri ikna edebilen fikirler silaha ihtiyaç duymaz."

Hep ambargo altında yaşadılar.

Ambargo, Kübalılara sağlık ve eğitim konularını çözmelerini sağladı. Her 120 aileye bir doktor var. "...Biz diğer ülkelere doktor göndeririz, asker değil." Seçmen yaşı 16, okuryazarlık yüzde 100, sendikalılık yüzde 95.

"...Asıl yardımseverlik, siz de dilenci kadar açken ekmeğinizi onunla paylaşmaktır."

Sevgi ile anıyorum.

* * *

Geçen haftalarda, bir İsviçre bankası Servet Dağılımı hakkında dünya raporu yayımladı, her yıl yayımlıyor. Bu banka, kimin ne serveti olduğunu biliyor. Türkiye sayfası da var raporda. Yetişkin başına 10 bin dolar mali, 16 bin dolar maddi servet var. Borç 6 bin dolar. Nette maddi ve mali servet toplamı ortalama 20 bin dolar. Bakalım dağılıma. İşte burada sorun başlıyor. 100 kişinin konuşalım da kolay anlatalım; 73 kişi zaten 10 bin doların altında servete ve 25 kişi de orta sınıf servete sahip, kaldı 2 (iki) kişi. Bu 2 kişi 1 trilyon dolarlık Türkiye servetinin yüzde 76'sına sahip.

* * *

Biraz araştırdım... Arjantin, Fransa, İspanya, Norveç, İsviçre, İtalya servetten vergi alıyor. Türkiye'de böyle vergi yok. (https://en.wikipedia.org/wiki/Wealth_tax)

* * *

Şimdi bakalım bizim vergi hallerimize: Daha 3 yıl önce, 2013 yılında vergi borçlarını yapılandırmışız. Ödemeyenlere, ödemeyenlere kolaylık sağlamış kamu yönetimi. Aradan 3 yıl geçmiş, yine vergi borçları, yine yapılandırma... Yeni muafiyetler.

3 yıl içinde borçlar 91 milyar TL'ye ulaşmış, 30 milyar dolarlık bedava finansman, yani.

8,5 milyon başvuru yapıldı. 78 milyarını yapılandırdılar.

* * *

Borcu biraz kalemlere ayıralım da şaşırın:

Spor kulüplerinin borcu 0,5 milyar TL (yaklaşık 200 milyon dolar), belediyelerin borcu 3,6 milyar TL (1,2 milyar dolar), gelir vergisi 6,3; kurumlar vergisi 5, KDV 16, ÖTV 2 milyar TL. Bunlar borç.

* * *

Herkesin ortalama yüzde 15 büyüdüğü, ekonominin, ihracatın, işlerin iyi olduğu yıllarda oldu bunlar.

* * *

Bu borçluların pek çoğunun AB ülkelerinde de işleri ve işletmeleri var, tanırılar oraların vergi yönetimlerini.

Karşılaştıralım, öğrenelim, anlaşalım.

* * *

Vergi Yüğü denen bir oran var. Bir ülkenin 100 birim kazancından ödediği ortalama verginin oranı.

Önce beğendiğimiz ülkelere bakalım: OECD üyesi 34 ülkenin ortalaması yüzde 35. OECD'de en düşük Meksika (yüzde19). 2015'te AB üyesi 28 ülkenin ortalaması yüzde 40,0. 19'unun ortalaması yüzde 42. En yüksek vergi yükü yüzde 48 ile Fransa'da. Danimarka 46, Almanya 36, İtalya 43... En düşük İsviçre, yüzde 28. (https://data.oecd.org/tax/tax-revenue.htm#indicator-chart)

* * *

Şimdi Türkiye'nin yüksek dedikleri vergi yükünü merak ediyorsunuz.

Türkiye'de vergi yükü yüzde 26.

Bu oranı Türkiye'de her mükellef yüksek bulur, bu nedenle vergi ödemelerini yetiştiremediğini söyler, borç yapar, yapılandırma bekler. Vergiden "kaçınır". Belki sizin de kaçırdığınız olmuştur. Öte yanda, benim de uzun yıllarca çalıştığım, Avrupalı şirketler Türkiye'de vergilerini tam ve zamanında öderler. Yapılandırmaya düşmeden. Nasıl mı? İşlerinin maliyetini doğru hesaplarlar, maliyetin içine vergiyi de koyarlar ve ürünlerini doğru fiyatlarlar. Vergi ödevdir. Onların ülkesinde vergisini ödemeyene hapis cezası vardır.

* * *

Ne olmalı ki Türkiye'nin mükellefleri de Avrupalılar gibi ödesin vergilerini?

Mükellef Haklarını Koruma Derneği var. Her hak ödev ile kardeş olduğuna göre Mükellef Ödevleri'ni onlar belirlesin.

* * *

Dünya petrolünün üçte birini (30 milyon varil) üreten OPEC ülkeleri üretimi dondurma kararı aldı. Ama sadece onlar. Bu karar üçte ikiyi (60 milyon varil) üreten ülkeleri bağlamıyor, ABD, Rusya filan... OPEC'ten tek ülkenin birkaç yüz bin varil fark ile bozduğu piyasayı 60 milyon varil üretenler bozmayacak mı?

Neden onların üretimi donmadı? Ne acayip bir karar! Zaten kendileri de "çok kırılğan" diyorlar duruma, ABD, Rusya filan...

* * *

Bir trafik kazası daha oldu. Bir otomobil hakimiyetini kaybedip diğer bir otomobilin üzerine düştü ve ezdi. Ünlü bir sanatçımız, kendi sürdüğü aracında öldü, kendi yönünde uygun şekilde ilerlerken.

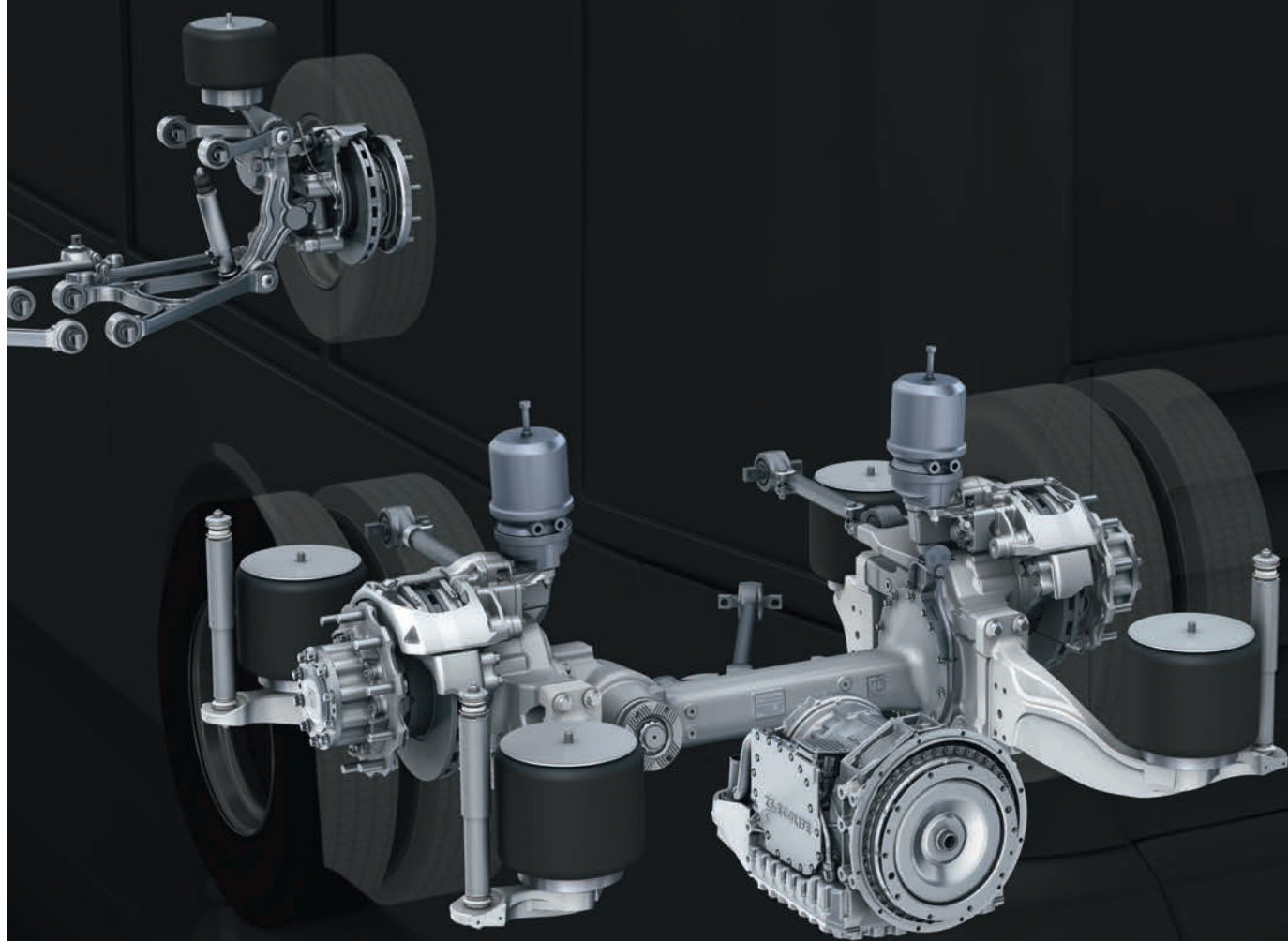
Bu defa öldüren ünsüz, ölen ünlü. İzleyelim bakalım mahkeme ne karar verecek! İyi haftalar... ■

BAŞTAN SONA ETKİLEYİCİ: ZF'DEN KOMPONENTLER VE SİSTEMLER

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF'nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Bu ürünler yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde binip inmelerini, süratli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlamaktadır. Dahası, bizim ürünlerimiz birbirlerine tam olarak uyumludur ve daima en üst düzey teknolojiye sahip oldukları için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. Bu sayede, taşıt ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz – kullanım ömrü maliyetlerini hesaba katmıyoruz bile. www.zf.com/buses



MOTION AND MOBILITY



Öz Elbistan Turizm'e Travego 15 RHD

Mercedes-Benz Türk bayii Mengerler İstanbul tarafından Öz Elbistan Turizm'e 1 adet Travego 15 RHD satışı yapıldı. Araç Mengerler İstanbul Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki tarafından bireysel otobüs işletmecileri Mustafa ve Mete Erler'e teslim edildi. ■

Kent içi ulaşımaya yönelik yeni teknolojilerle donatılan

TEMSA, 4 aracını tanıttı

Avenue iBUS, MD9 ElectriCITY, Opalin City, MD9 LE araçlarını Transist Fuarı'nda ziyaretçileriyle buluşturan TEMSA'nın, MD9 ElectriCITY aracı, Sürdürülebilirlik Ödülü'ne, STM işbirliği ile akıllı ulaşım için geliştirdiği, Büyük Veri ve Veri Bilimi Tabanlı Akıllı Otobüs Veri Analitiği Sistemi de Verimlilik Ödülü'ne layık görüldü.

İstanbul Kongre Merkezi'nde 1-3 Aralık 2016 tarihleri arasında düzenlenen Transist Fuarı'nda TEMSA, kent içi ulaşımaya yönelik Avenue iBUS, MD9 ElectriCITY, Opalin City, MD9 LE araçlarını ziyaretçilerle buluşturdu. Kent içi ulaşımaya yönelik üretimini gerçekleştirdiği araçlarla fark yaratan TEMSA, Transist Fuarı'nda bu farkı 2 ödülle taçlandırdı. TEMSA, MD9 ElectriCITY aracıyla, Sürdürülebilirlik Ödülü'nü, STM işbirliğiyle akıllı şehirler için geliştirdiği, Büyük Veri ve Veri Bilimi Tabanlı Akıllı Otobüs Veri Analitiği Sistemi ile Verimlilik Ödülü'nü kazandı.

TEMSA standında 1 Aralık Perşembe günü düzenlenen basın toplantısında TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik konuşmasına, araç gelişimine yaptıkları yatırımların karşılığını hem pazar verileri hem de ödüllerle almanın mutluluğunu yaşadıklarını belirterek başladı. Çelik sözlerine şöyle devam etti: "Geçtiğimiz yılki Transist Fuarı'nda yine sizlerle bir araya gelerek akıllı otobüs dönemini başlatan yeniliklerimizi ve Avenue iBUS aracımızı tanıtmıştık. Burada yaptığımız öncülük şimdi birçok belediyeye örnek oldu. Bir kere bunun mutluluğunu yaşıyoruz. Bizi bugün mutlu eden diğer bir konu da MD9 ElectriCITY aracımız ve STM ile iş birliğimizle oluşturduğumuz 'Akıllı Ulaşım Teknolojileri' uygulamasına yönelik verilen ödüller oldu. MD9 ElectriCITY, Sürdürülebilirlik Ödülü, STM ile geliştirdiğimiz en son teknoloji ve tamamen milli veri analitiği ve yapay zeka uygulaması Verimlilik Ödülü aldı. Bizi bu ödüllere layık gören herkese teşekkür ediyorum. Bu gelişmeler bizlere, ülkemize ve müşterilerimize yeni katma değerler üretmeye yönelik çok büyük bir motivasyon sağlıyor. Bizi daha çok çalışmaya yönlendiriyor."

10 ayında 4281 otobüs satıldı

Açıklamalarına 2016 yılında da otobüs pazarı verilerinde lider marka olmanın gururunu yaşadıklarını da belirterek devam eden Dinçer Çelik, Türkiye otobüs pazarının 2016'nın ilk 10 ayına yönelik değerlendirmede de bulundu. Dinçer Çelik, "2015'in ilk 10 ayına göre yüzde 30 daralan otobüs pazarında toplam satış adeti 4 bin 281 oldu. TEMSA, toplam otobüs pazarında 1313 adetlik satış gerçekleştirerek yüzde 31'lik pay elde etti. İlk 10 ayda daralan pazarda büyümeye devam ettik. 2015 yılında olduğu gibi 2016'nın da lider markasıyız" dedi.

TEMSA-STM işbirliği

Savunma Teknolojileri Mühendislik ve Ticaret A.Ş. (STM) Genel Müdürü Davut Yılmaz "TEMSA ile 5 Eylül 2016 tarihinde imzaladığımız çerçeve sözleşmemiz kapsamındaki iş birliğimizin ilk ödülünü önemli bir etkinlikte almış olduk. TEMSA - STM ekipleri ile birlikte geliştirilen bu uygulama ile akıllı otobüslerdeki verilerden faydalanarak yapay zeka, derin öğrenme, makine öğrenmesi, istatistiksel yöntemler ve veri görselleştirme teknolojileri vasıtasıyla güvenlik, çevre, kazaların olmadan öngörülmesi, şoför hatalarının önlenmesi, yakıt tasarrufu, birçok alanda maliyetin azaltılması ve rota optimizasyonu yapılması sağlanacaktır. Örneğin; Milli akıllı otobüslerimiz geliştirilen uygulama ve yapay zeka teknolojisi ile seferde iken kendi sensörleri üzerinden toplandığı verileri analiz ederek arıza yapma olasılığını çok daha önceden tespit edecek ve en yakın servis istasyonuna bu bilgiyi daha oraya ulaşmadan göndererek adeta kendi kendini arızalanmadan tamir ettirecektir." diye konuştu.

Akıllı otobüs devrini başlatan TEMSA'dan yeni atılımlar

Dinçer Çelik ve Davut Yılmaz'ın konuşmalarından sonra TEMSA İnovasyon ve Ürün Müdürü Mert Umut Özkaynak, TEMSA'nın Smart Mobility vizyonu, akıllı şehirler, TEMSA akıllı şehir platformu, araştırma alanları, Savunma Teknolojileri ve Mühendislik A.Ş. (STM) ile akıllı otobüs teknolojileri geliştirmek için yapılan iş birliğine yönelik bilgiler verdi.

TEMSA'nın Smart Mobility vizyonu

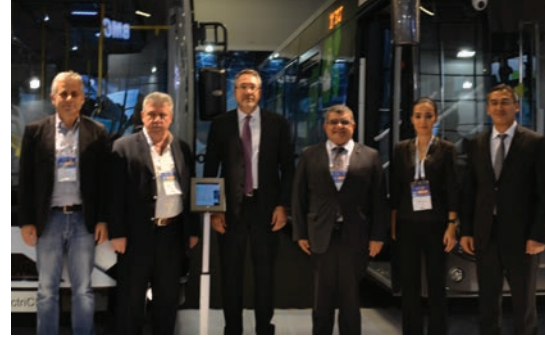
TEMSA Smart Mobility vizyonunun dijitalleşme, güvenlik, sürdürülebilirlik ve verimlilik başlıklarında yürütüldüğüne dikkati çeken Özkaynak, "TEMSA geleceğin ulaşım standartlarının belirlenmesi amacıyla yönettiği çalışmalarını; ulaşım çözümleri üreten, yenilikçi ve girişimci, fark ve değer yaratan teknoloji şirketi olmak, vizyonu ile gerçekleştirecek" dedi.

Akıllı şehir ihtiyaçlarına yönelik çözümler

Mert Umut Özkaynak, akıllı şehir platformunun ihtiyaçlarına yönelik çözümler geliştirme amacıyla TEMSA'nın yoğun çalışmalar yürüttüğüne ve ürünler geliştirdiğine vurguladı. Özkaynak, TEMSA'nın bu doğrultuda akıllı otobüsü Avenue iBUS'ı, elektrikli otobüsleri Avenue EV'i ve MD9 ElectriCITY'yi ve STM ile işbirliği ile akıllı ulaşım teknolojileri uygulamalarını hayata geçirdiğini söyledi.

Özkaynak'ın konuşmasından sonra TEMSA - STM tarafından geliştirilen yeni uygulama, Ar-Ge ekipleri tarafından tanıtıldı. Proje ekip liderleri TEMSA Şehirçi Otobüs Müdürlüğü Elektrik Ekibi Yöneticisi Enis Aytaç, STM Büyük Veri ve Siber Güvenlik Arge Grup Yöneticisi Dr. Mustafa Umut Demirezen "Büyük Veri altyapıları ve Veri Bilimi teknikleri kullanılarak akıllı otobüslerden

toplanan verilerin gerçek zamanlı ve offline yöntemler ile incelenerek, akıllı otobüslerin gerçek zamanlı performans takibi, en iyilenmesi (optimizasyon), yedek parçalarının yaşlanmalarına göre arıza yapmadan önceden tespitin sağlanması, şoför davranışlarının modellenmesi, kazaların önlenmesi ve yolcu güvenliğinin artırılması konularında öngörülmesi (predictive) modeller oluşturulmuştur." dedi. ■



BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fıdanoğlu, Dinçer Çelik, Ayşegül Gökçe, Mahir Akkuş, Mustafa Demirbaş



UDH Bakanı Ahmet Aslan, Milletvekili Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, İETT Genel Müdürü Arif Emecen, Temsa standında Genel Müdür Dinçer Çelik karşıladı

İstanbul Otobüs AŞ Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin Temsa Standında



Mevlut İlgin, Mustafa Yıldırım, Birol Özcan, Dinçer Çelik



Şehirde herkesin gözü onda

Toplu taşımacılık alanında yapılacak en kazançlı yatırım olan TEMSA AVENUE şehir içi otobüsleri, yakıt tasarrufunda 1 numara olmaya devam ederek, liderliği kimseye kaptırmıyor. Ekonomimize katkıda bulunan AVENUE'ye bütçenizi güvenle emanet edebilir ve taşımacılığın tadını cebinizi düşünmeden çıkarabilirsiniz.

AVENUE PLUS



temsa.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Kış sezonuna dikkat!

Kış mevsimi geldi, yollara kar düşmeye başladı. Özellikle firma sahiplerine rica ediyorum, kış tedbirleri bir an önce alınmalı. Kazaların önlenmesinde çözümlerden bir tanesi olan kış lastiği uygulaması 1 Aralık'ta başladı. İnsan kusurunu giderecek tedbirlerin de alınması lazım. Firmaların kış şartlarının zorluklarına yönelik kapta nara eğitimler vermesi, toplantılar düzenlemesi gerekiyor. Yolları paylaştığımız diğer araçlara yönelik uyarıların yapılması, hız kurallarına uyulması, trafik kurallarına koşulsuz uyulması çok büyük önem taşıyor. Tüm firmalar araçlarının bakımları da dahil bütün önlemleri almalı, biz otobüsçüler için can güvenliği her şeyin önünde.

İTO'da vergi üzerine bir toplantı

Bu hafta İstanbul Ticaret Odası'nda 30 Kasım Çarşamba günü vergi üzerine düzenlenen bir toplantıya katıldım. Gelir İdaresi Başkanlığı yetkililerinin de katıldığı toplantıda çeşitli sektörlerin sorunları ve talepleri yetkililere iletili. Sektör mensuplarından gelen taleplerin içeriği vergi indirimlerine yoğunlaştı. Vergisini zamanında ödeyen kurumlar için vergi indirimi konusu da görüşüldü. Bu toplantıda karayolu yolcu taşımacılığına yönelik taleplerimizi gerek yazılı, gerekse sözlü olarak yetkililere ilettik.

Taleplerimiz

Taleplerimizden ilki, ticari amaçla kullanılan araçlardan Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) alınmaması ya da indirim uygulanması oldu. Öncelikle aktif olarak çalışmayan (yatan) araçlara ilişkin bir düzenleme yapılabileceğini ilettik.

İkinci talebimiz karayolu taşımacılığında da havayolu ve deniz taşımacılığında olduğu gibi akaryakıtta ÖTV uygulanmaması üzerine idi. Mevcut durumun adaleti tam olarak sağlamadığını ve karayolu taşımacılığı için haksız rekabet oluşturduğunu ilettik.

Son olarak, ekonomideki kayıt dışı sorununa dikkat çekerek, bunun kayıtlı çalışan kurumlar için yine haksız rekabet oluşturduğunu ve bu konuda tedbirler alınması talebimizi ilettik. Gelir İdaresi Başkanlığı yetkilileri taleplerimize olumlu yaklaştı ve gerekli yerlere ileteceklerini belirtti. Bu taleplerimizin geçen hafta TBMM'de Bayındırlık, İmar ve Ulaştırma Komisyonu ile gerçekleştirilen toplantıda da dile getirildiğini ifade eden Gelirler İdaresi Başkanlığı yetkilileri, taleplerimizi değerlendireceklerini ifade ettiler.

TBMM'deki buluşma ve karar süreçleri

2 Aralık Cuma günü, TOBB Sektör Meclisi olarak olağanüstü bir toplantıda, TBMM'de yapılan toplantının ardından alınması gereken kararlara yönelik olarak bir araya geldik. Bu toplantının gündeminde sektör olarak süreçlerin içerisinde yer almamız gerektiği, taşıma modlarında yaşanan değişim ve dönüşümün yeni düzenlemeleri bir ihtiyaç olarak ortaya çıkardığını görüştük. Entegre taşımacılık mevzuatının mutlaka hazırlanması gerektiğini ifade ettik. Kanun ve düzenlemelerin değişmesine yönelik gerekli görüşmeleri yapacağız. Kanunlar arasında çelişkilerin giderilmesi, komisyonların STK'larla sürekli bir iletişim sağlayacak kurumsal bir yapının oluşturulması ve Ulaştırma Danışma Kurulu'nun oluşturulması konusunu tekrar konuştuk. Otobüsle kargo taşımacılığına yönelik yeni düzenleme ihtiyacı var. Gündemde duran engelli düzenlemesinden etkilenecek istemiyoruz. Telif hakları konusu var. Plan Bütçe Komisyonu sürecini kaçırdık, ama bundan sonraki süreçte Ulaştırma Komisyonunu yan yana getirerek birtakım taleplerde bulunabiliriz, bunu konuştuk. Toplu taşıma yapıyoruz. Avrupa'da ticari taşıtlara yönelik yüzde 8 ÖTV iadesi yapıldığı gündeme geldi. Araçlardaki akıllı sistemlerin ve ekranların teşvik kapsamına alınması, otogarların ulusal taşıma sistemlerinin içinde yer almasına yönelik taleplerimiz var. Uluslararası yolcu taşımacılığının hizmet ihracatı kapsamına alınması ve akaryakıt kullanım desteği konusu gündeme alındı. Araçların yurtdışına geçici ve kalıcı ihracı ile ilgili teşvik ve destek sağlanması lazım. Taşıma İş Kanunu çok gündeme geldi ama mesafe alamadık, bu konu üzerine yine çalışacağız. Otoyol ve köprülerin ağır maliyetlerine yönelik mücadelemiz sürecektir. Sektörümüzün TÜRİSAB gibi belgelendirme yapabilmesine, entegre acentelik belgesi çıkartılması, SRC eğitimi verme, eğitim kurumu kurma, lisanslama, sertifikaya verme, psikoteknik eğitimi verme, ehliyet kurumları ile bir araya gelip eğitime yönelik çalışmalarla, TŞOF'u devreye sokarak yeni bir ticari araç sürücüsüne yönelik yeni bir ehliyet türüne geçilmesi lazım. Büyükşehirlerde, eğitim ve lansman etkinliklerinde kullanılabilecek trafik kentlerin oluşturulması gerekir. Bu trafik kentler, çocuk ve trafik güvenliğine yönelik olarak da kullanılabilir. Bu alanların kentlerimize kazandırılması sürücülükle ilgili birçok sorunun önüne geçecektir.

Herkese iyi haftalar diliyorum. ■



Kayseri Büyükşehir Belediyesi:

"60 yıl sonrasını düşünüyoruz"

Kayseri Büyükşehir Belediyesi Ulaşım, Planlama ve Raylı Sistem Daire Başkanı Ferhat Bingöl, siyasi partiler, gazeteciler ya da diğer kişi, kurum ve kuruluşlarca yapılan makul eleştirilerin hepsinin dikkate alındığını; ancak eleştirilerin bilimsel ve teknik bilgilerle yapılması halinde değerlendirilebileceğini belirtti. Ferhat Bingöl, raylı sistem yerine metro yapılmadığı açıklamalarını da hesap bilmezlik şeklinde değerlendirdi.

Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik'in, 'Elbette her işimizi iyi yapacağız; ama trafik ve ulaşım konusunda çok daha hassas olacağız' ifadesini dile getiren Bingöl, bu vizyon doğrultusunda çok önemli çalışmalar yaptıklarını açıkladı. Ulaşım Master Planı çalışmalarını başlattıklarını, bir taraftan anket çalışmaları yaparken bir taraftan da araç yoğunluğunun fazla olduğu yaklaşık 100 kavşakta Türkiye'de ilk kez helikopter kameralar (drone) kullanarak sayım gerçekleştirdiklerini ifade etti: "Hayata geçireceğimiz projeler Kayseri'de trafik sorununu çözecek. Biz bilimsel ve planlı çalışıyoruz. 6 ay sonrasını değil 60 yıl sonrasını düşünerek bir planlama yapıyoruz. Yapmış olduğumuz çalışmaların neticesi kısa zamanda görülecektir" dedi. ■



ARVENTO yeni yazılımını İSTAB ile buluşturdu

2013 yılında İSTAB ile işbirliğine başlayan ARVENTO Araç Takip Sistemleri yeni yazılımını sektörün kullanımına sundu.

Başkan Ahmet Karakış, Yönetim Kurulu ve İSTAB üyeleri 26 Kasım Cumartesi günü düzenlenen ARVENTO Araç Takip

Sistemleri'nin İSTAB'a özel yeni yazılım tanıtım ve eğitim toplantısında bir araya geldi. Toplantıya, Arvento Mobil Sistemler A.Ş. Satış ve Pazarlama Sorumlusu Genel Müdür Yardımcısı Cem Devrim, Marmara Bölgesi Satış Müdürü Çiğdem Günday, Marmara Bölgesi Satış Yöneticisi Halit Eskihişarlı da katıldı.

İSTAB Başkanı Karakış, Okul ve Personel Servis Taşımacılığı sektöründeki araç takiplerinde, sektörün gelişimine büyük katkı sağlayan ARVENTO'ya yaptığı çalışmalardan dolayı teşekkürlerini iletti ve "Yenilenen ARVENTO İSTAB yazılımının sektörel ihtiyaçlarımızı karşılamamıza çok daha faydalı olacağını düşünüyorum" dedi. ■



Pamukkale Turizm'nin bireysel otobüs yatırımcıları da

MAN otobüslerini tercih ediyor

Pamukkale Turizm'in Muğla Bölgesi bireysel yatırımcılarından Sabri Bahçeyaka da 4 otobüslük satın alma kararını, MAN Lion's Coach Efficientline 2+1 VIP'den yana kullanı.

Otobüsler, MAN'ın Ankara Akyurt'teki tesislerinde gerçekleştirilen törenle teslim edildi. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Otobüs Satış Bölge Koordinatörü Emrah Albustanoğlu'nun

evsahipliğinde düzenlenen teslimat törenine, Pamukkale Turizm'in bireysel yatırımcısı Sabri Bahçeyaka'nın yanı sıra Şensan Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Devrem Bayhan da katıldı.

MAN Lion's Coach Efficientline 2+1 VIP otobüslerin, geleneksel MAN kalitesi ve Efficientline yakıt tasarrufunun, orijinal 2+1 VIP konforu ile buluştuğu işletmeciler açısından en ideal otobüs olduğunu belirten Bahçeyaka, "38 yolcu koltuğunun konfordan taviz verilmeden 12 metrelik standart şase üzerinde

gerçekleştirilmiş olması, hem işletme hem de ikinci el aşamalarında çok önemli bir avantaj sunuyor. Efficientline serisinin yakıt tasarrufuna MAN'ın ileri teknolojiye sahip Euro 6 motoru da eklenince, adeta rakipsiz çok cazip bir fırsat sunuyor. MAN araçlarının bilinen kalitesi ve yüksek niteliklerinin yanı sıra Satış Sonrası Hizmetler'de de ayrıcalıklar tanıyan hizmet anlayışı da, bu tercihimizi etkileyen diğer önemli faktörler arasında" dedi.

MAN'ın her müşterisini ayrı bir iş ortağı olarak gördüğünü ve bu ortaklığın

süresini ise ömür boyu olarak belirlediğini vurgulayan Emrah Albustanoğlu ise "Bu yaklaşımla MAN, yaptığı tüm geliştirmeleri öncülük ettiği ileri teknoloji ile birlikte, niteliklerin artırılması, işletme giderlerinin düşmesi, çevre hassasiyetleri ve yolcu konforu odağıyla gerçekleştiriyor. Bu nedenle araçlarımızın uzun ömrü ve yüksek performansı gibi iş ortaklarımızla da birlikteliklerimiz uzun ömürlü ve karşılıklı iyi ilişkilerle sürüyor" diyerek, otobüslerin Bahçeyaka'ya hayırlı olması temennilerini iletti. ■



Engelsiz Yaşam Fuarı'nda

KARSAN'a iki ödül birden!

Geliştirdiği toplu taşıma sistemleriyle şehirlerde modern çözümler sunan ve ulaşımda engelleri ortadan kaldıran Karsan, Engelsiz Yaşam Fuarı EYAF'ta "2016 Engelli Dostları Ödül Töreni"nde iki ödüle birden layık görüldü. Karsan, hem "Engelli Dostu Toplu Taşıma Üretici Firma" hem de "Engelli Dostu Özel Onur Ödülleri"nin sahibi oldu. 2013 yılından bu yana EYAF'a katılan Karsan, 1-4 Aralık tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi-Yeşilköy'de düzenlenen EYAF'ta yerli üretim özelliği taşıyan ilk ve tek engelli minibüsü Jest ile alçak tabanlı ve engelli rampasına sahip modeli "Atak"ı sergiledi.

Fuarda düzenlenen törende **Görme Engellileri Federasyon Başkanı Haldun Kırık ve Körleri Eğitim ve Kalkındırma Derneği Genel Başkanı Nuran Özgül**, "Engelli Dostu Toplu Taşıma Üretici Firma" ve "Engelli Dostu Özel Onur" ödülleri Karsan Pazarlama Genel Müdürü Muzaffer Arpacioğlu'na teslim etti.

Muzaffer Arpacioğlu, iki ödüle birden layık görülmenin kendileri için büyük bir gurur kaynağı olduğunu, Karsan Ailesi olarak ürettikleri araçlarda daima engellileri göz önünde bulundurduklarını dile getirdi.



MICHELIN X® COACH™ İLE GÜVENLE YOL ALIN!

MY ACCOUNT* ÜZERİNDEN GİRİŞ YAPIN, KAMPANYALARI KAÇIRMAYIN!

MICHELIN X® COACH™ ile tek lastikli ön dingil kullanımında 7,5 ton** yük kapasitesi ile daha güvenli sürüş!

*Nakliyecilere özel platformumuz "My Account" ile kampanyalardan haberdar olabilir ve fırsatlardan yararlanabilirsiniz. Üye olmak için: agirvasita.michelin.com.tr

**MICHELIN X® COACH™ X Z'nin tekli kullanımda yük taşıma kapasitesi 7,1 ton iken MICHELIN X® COACH™ HLZ'ninki 7,5 tondur.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Sosyal yardımlaşma ve TOSEV önemli

Otobüsçülerin oluşturduğu "Türkiye Otobüsçüler Sosyal Dayanışma ve Eğitim Vakfı"nı, kısa adıyla TOSEV'i kurmalarını önemsedim, önemsiyorum. Bu haftaki yazımı bu kuruluşun amaçları doğrultusunda yaptıklarına ve yapacaklarına ayırıyorum.

Sosyal örgütlerin önemi

Günümüzde örgütlü toplum olmanın önemi tartışılmaz. Bu nedenle örgütlenme teşvik edilmelidir. Zaman zaman otobüsçülerin örgütlenme çabalarını eleştirsem de, gerçek bu. Benim eleştirdiğim husus örgütlenmenin araç olmaktan çıkılarak, amaç haline dönüştürülmesidir. Mevcutlarla neyi, neden yapamadınız ki yenisini kuruyorsunuz, diye sorarım.

Mesleki ve sosyal örgütlenme

Bir kısım meslek mensupları bir araya gelip mesleki amaçlarla dernek kuruyorlar. Bunun içinde kazançlarını arttırmak da var. Bu ayıp bir şey değil. Yasal sınırlar içinde kaldıkça gelir artırma çabaları yerinde. Önemli olan kanunlarda yazılı suç hallerine girmemek. Bu kapsamda rekabeti bozma, azaltma, engelleme, yok etme türünden tuzaklara düşülmemeli. Bazı meslek sahipleri rekabeti kaldırmanın iyi bir şey olduğunu düşünür. Halbuki değil, hatta kanunlara göre suç. Mesleki kazancın ötesinde dayanışma, işi geliştirme, eğitim gibi çabalar da oluyor. Tabii, işin içine sosyal yardımlaşma da giriyor.

Sosyal örgütlenmeler

Bazı meslek mensupları dernek içinde yaptıkları sosyal yardımları ayrı dernekler hatta vakıflar üzerinden yapıyor. Bu yol belki de daha etkili. Burada sosyal yardım türleri ve yardım verilen kişiler önemli. Herkese yönelik yardımlar daha saygın olsa da kendi içindeki kişilere yardım da değerlidir. Yardım türleri arasında ise eğitim amaçlılar, zor şartlarda eğitim almış bir kişi olarak, benim için özel anlam taşırlar.

TOSEV

Otobüsçülerin kurdukları bu vakıf çok önemli. Eğitim yardımlarını içermesi de ayrıca önemli. Tabii, vakıf olunca genel vakıf mevzuatına ve vakıf senedine uyum öne çıkıyor. Bunun dışında kişilerin yaratıcı çabaları önemli. Etkin bir vakıf için gelirlerin artırılması gerekiyor. Burada da her türlü gelir olabilir. Ancak...

TOSEV'in gelirleri

TOSEV'in kuruluşunu incelemedim. Bunlarla ilgili sadece gazete bilgilerine sahibim. Kuruluşunda ve sürdürülmesinde görev alanları da kutluyorum. Ancak gelir konusunda diyeceklerim var.

TOSEV'in gelirlerinin önemli bir kısmının otobüs üreticileri ile bunların bayilerini hedeflediğini duyuyorum. Bunlardan sağlanacak kaynaklar da

uygun olabilir. Ancak bu, biraz da çocukların "baba bana para ver, sana hediye alacağım" demesine benzer. Benim açımdan en saygın gelir kalemi otobüsçülük faaliyetini mensuplarının kendi net gelirlerinden yapacakları yardımlardır. Otobüs üreticileri ve bayilerinin kendi çalıştırdıkları insanlara ve bunların yakınlarına, çocuklarına karşı sosyal görevleri var. Öncelikle onları düşünceleri yerinde olmaz mı? Bildiğim kadarıyla kendi mensubiyetini gözetmeden yaptıkları eğitim yardımları da bulunuyor. Bunları da eleştirmek şöyle dursun; saygı duymak gerekir.

Bir yanlış daha

Otobüsçülük faaliyeti mensuplarının akıllarına gelebilecek bir gelir kalemi de biletler üzerinden para almak olabilir. Otogar çıkış ücretleri de buna dahil. 80 liralık bilet ücretinde 78 lira firmaya, 2 lira TOSEV'e hoş görünebilir. Ama değil. Burada yardımı otobüsçü değil, bilet alan müşteri yapmış olur. 'Ben kendi alacağım 2 liradan vazgeçerek bunu yapıyorum' demek, durumu kurtarmaz. Öyleyse, sen bilete 80 veya 78 lira yazıp bunu al ve bu paradan 2 TL'yi ayrıca bağışla. İşte o zaman sen yardım yapmış olursun.

Batum Organizasyonu

Aynı zamanda TOSEV'in de kurucu başkanı olan Sayın Galip Öztürk, TOSEV için bir yardım organizasyonu yapmış. Bazı kişileri de buna davet etmiş. Bu toplantıdan TOSEV'e aktarılacak para, tam benim anlayışıma uygun sosyal yardım olacak. Tabii, bu davete gideceklerin de katılım bedellerini net olarak kendi ceplerinden ödemeleri kaydıyla. Bunu başka bir kuruma veya kişiye ödettirmeleri, onların yardım yapma durumunu ortadan kaldırır. Bu organizasyonun amaçlarına uymaz.

Umarım ve dilerim ki, çok sayıda kişi kendi cebinden bu parayı ödeyerek bu organizasyona katılır ve TOSEV'e çok önemli bir gelirin aktarıldığını duyarız. Buna sevinmemek mümkün mü! Daha çok çocuk eğitim yardımı alacak veya mevcutların aldığı yardımlar artacak. Konu çocuklar ve eğitim olunca heyecanlanmamak mümkün değil.

Bir de şu var. Bir çiçekle bahar olmaz. Bu türden TOSEV'e gelir sağlayıcı başka etkinlikler de tekrarlanır, biz de mutlu oluruz.

Bir not...

Kış mevsimi geldi, geliyor. Bu kaza riskinin artması demek. Artacak kazalar da can kaybı demek. Bunun sonucunda da insanlar sevdiklerinden yakınlarından, anne ve babalarından veya çocuklarından ayrı kalabilirler. Bir çocuğa yapılabilecek en büyük yardım, onu annesiz, babasız bırakmaktır. Bu nedenle bu kış mevsiminde daha dikkatli olup, kazaları en aza indirmeliyiz. Böylece sevenler ayrılmamış olur. ■



Otomotivin geleceği

Geçtiğimiz haftanın iki önemli etkinliğinden izlenimlerle başlayalım. Biri, Dünya Otomotiv Konferansı. İngiltere menşeli organizasyon şirketinin daveti üzerine, “Bağlı Araçlar ve Akıllı Ulaşım Sistemleri” panelinin moderatörüydim. Konuklarım; Deloitte'un 5 endüstri grubunun bağlı olduğu partneri Özkan Yıldırım, Ericsson'un MEA bölgesinin Industry ve Society Unit'in Başkanı Alp Uysal ve Türk Telekom'un Kurumsal Çözümler ve İş Ortaklığı Bölüm Direktörü Esat Sönmez. Konuşmacılarımızın paylaşımları dikkat çekiciydi. Örneğin, Özkan Yıldırım, Deloitte'un uluslararası deneyim ve izlenimlerine dayanarak, 2040 yılına geldiğimizde dünyada otomotiv satışlarının yüzde 40'lar seviyesinde azalacağı öngörüsünü paylaştı. Evet, beklenen, otomotiv satışlarının çarpıcı şekilde azalması. Bunun en büyük etkeni 'shared economy' olarak tanımlanan 'paylaşım model'i'ni araç kullanımları. Bu gelişmeyi sağlayacak en büyük etkenlerden biri de otonom araçlar. Amerika otomotiv sektöründeki 2 trilyon dolarlık pastanın, mevcut durumda, yüzde 30'unu üreticiler, yüzde 30'unu banka ve sigortacılar, yüzde 30'unu da devletin aldığını paylaştı. Bu oranların teknoloji firmaları lehine, günden güne artacağını; global üretici firmaların teknoloji lideri firmalarla iş ortaklığı anlaşmalarına gittiğini belirtti. Teknoloji lideri firmalar olarak da Silikon Vadisi'ndeki genç girişimcilerden bahsediyoruz.

Ya vergiler ne olacak?

Güncel konularımızdan, vergilerin, 2040'larda düşeceği öngörüsü de otomotiv üretiminin yüzde 40'lar seviyesinde azalacağı öngörüsü kadar çarpıcıydı. Elektrikli araçlardır, otonom araçlardır; bizim bu teknolojik gelişmelerde aktif rol alabilmemiz ve bu topraklardan oyuncu çıkartabilmemiz için; üreticilerimizin teknokentlerdeki girişimcilere daha da yakın olması gerektiğine inanıyorum. Tekno girişimcilerimizde Silikon Vadisi'nin gündemlerindeki teknoloji fikirleri, uygulamaları mevcut. Örneğin İTÜ Arı Teknokent'te, üreticiler olarak buradaki gelişmelere daha da yakın olarak, bu teknolojik girişimleri kendi bünyemizde hayata geçirmenin yollarını aramalıyız. Yoksa, dünyadaki gelişmeleri izlemeye, burada paylaşmaya ve tonlarca parayı yurtdışına göndermeye devam edeceğiz.

Akıllı Sistemlerde Güvenlik Sorunu

Paneldeki diğer başlıklara baktığımızda Ericsson'dan Alp Uysal'ın bu akıllanan, bağlanan araç ve sistemlerdeki güvenliği dikkat çekmesi çok yerindeydi.

Teknoloji düşündüğümüzden de hızlı geliyor. Araçları birbirine bağlamaya geçtik, akıllı sistemleri hayata geçirdik. Peki bunların güvenliği ne olacak? Sadece sistemlerin değil, bu araçlarda ve sistemlerde kullanılan kişisel bilgilerimizin paylaşımı dahil güvenlik konusunun başlı başına ele alınması gereken bir konu olduğunu vurguladı. Biliyorsunuz, daha yakınlarda Amerika'da, biri tren yolunda diğeri Tesla'nın araçlarında hackleme sorunu yaşandı. Diğer örnek, Ekim ayı sonlarında Amerika'da yoğun olarak kullanılan sitelere internet erişimi yavaşladı. Nedeni de bir siber atak. Uzaktan kontrol edilebilen çok sayıda bilgisayarın, sitenin ya da sistemin yer aldığı sunucuya aynı anda, çok sayıda istek göndermesi sonucu siber atak gerçekleştiliyor. Böylelikle sunucunun kapasitesi zorlanıyor, aşıyor ve bir süre sonra sunucu hizmet verememeye başlıyor. Benzerinin birbirine bağlanabilen binlerce otomobile yapıldığını düşünün? Ya da şehrin akıllı ulaşım sistemlerine yapıldığını? Yeraltında metrolarda mahzur kalan binlerce insan... Anlamsız bir şekilde kontorlümüzden çıkan, ayrı yerlere giden otonom araçlar...

Türk Telekom'dan Esat Sönmez, ileride araçların yakıt istasyonlarından çok baz istasyonlarına ihtiyacı olacağını, 'connected car' projeleri için mümkün olduğunca tek platform kullanılmasını, kapsama alanına ve endüstriyel cihazların seçimine muhakkak dikkat edilmesi gerektiğini belirtti. Sistemin kompleks yapıda olması, siber atak yapılan yüzeyin genişlemesi, cihazların siber güvenliği, müşteri bilgilerinin gizliliğinin sağlanması, veri sahipliği gibi konuların 'bağlı araçlar' bileşenlerinin getirdiği güvenlik konuları olduğunu vurguladı.

Transist Fuarı

İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen Transist 2016 Fuarında, İETT ve TÖHOB'un (Tüm Özel Halk Otobüsçüleri Birliği) ortaklaşa düzenlediği çalıştayda, sektörümüzün kıymetli hocası Kemal Karayormuk ile birlikte moderatördük. Özel halk otobüsçüleri, gelişmeye açık alanlarını, sektörde olası fırsatları, tehditleri ve güçlü yönlerini sıraladılar. Çok verimli bir çalıştaydı. Bu çalıştaya hazırlıklı gelmeleri, açık yüreklilikle gelişmeye açık alanlarını paylaşmaları; diğer taraftan, İETT'nin bu konuları çözmeye ortak akılla eğilmeye çalışması ve başta İETT Genel Müdür Arif Emecen Bey başta olmak üzere, İETT yöneticilerinin de bu vizyoner yaklaşımları takdire şayan. Akıllı Ulaşım Sistemlerinin şehirciğinde kurgulanmasında en büyük oyunculardan biri, özel halk otobüsçüleri.

Üreticisiyle, uygulayıcılarıyla, teknokentteki girişimcilerimizle Akıllı Ulaşım Sistemleri teknoloji dalgasını yakalayacağız; yeter ki kurumlar arasındaki sinerjiyi biraz daha artıralım. ■



Lastik devi Michelin, sektörde yüz yılı aşkın deneyimiyle sürücülerin hayatlarını kolaylaştırmaya yönelik teknolojileriyle kış mevsiminde güvenlik, uzun kilometre ömrü ve yüksek performans sunmaya devam ediyor. Hava 7 derecenin altına düştüğünde kış lastiği kullanılması öneren Michelin, zorlu yol koşullarında daha fazla yol tutuşu ve kısa fren mesafesi sağlayan kış lastiklerini sürücülerle buluşturuyor. Michelin'in kış mevsimine uygun olarak ile geliştirdiği kış lastiği MICHELIN CrossClimate, sürücülerin hayatını kolaylaştıracak.

MICHELIN Alpin 5 ile maksimum güvenlik

Yeni sırt deseni ve bileşen yapısı ile MICHELIN Alpin 5, 7 derecenin altındaki sıcaklıklarda sürücülerin karşılaşacakları bütün yol koşullarında maksimum performans ve güvenlik sunuyor.

MICHELIN CrossClimate

Hem yaz hem de kış lastiklerinin üstün yanlarını tek bir lastikte birleştirerek sürücülere alışılmışın dışında bir deneyim sunan 3PMFS kış sertifikalı MICHELIN CrossClimate, teknolojisi ile sürücülere hem dört mevsim güvenlik hem de hareket kabiliyeti sunuyor.

CrossClimate+ ile daha uzun ömür

MICHELIN CrossClimate, Şubat

Mercedes-Benz Türk,

Kamu kurumları ve halk otobüsü işletmecileri ile buluştu

Mercedes-Benz Türk, dünyanın en modern otobüs fabrikalarından olan Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği şehirli otobüs modeli Conecto'yu geçtiğimiz aylarda tamamen yeniledi. Ankara'da bulunan kamu kurumları ve halk otobüsü işletmecilerine yenilenen Conecto modelini daha yakından tanıtmak amacıyla 22-24 Kasım tarihlerinde Ankara Arena'da bir etkinlik düzenleyen Mercedes-Benz Türk 3 gün boyunca 350 kişiyi ağırladı.

Yeni Euro 6 motoru, reküperasyon modülü ve ileri teknolojisi ile yakıt ekonomisinde sınıfının standartlarını belirliyor.

Mercedes-Benz mühendisleri tarafından geliştirilen düşük emisyon değerli yeni nesil motor, daha fazla yakıt tasarrufu sunuyor. Sadece yeni Conecto otobüslerinde bulunan reküperasyon (geri kazanım) modülü sayesinde otobüsün depoladığı enerjiyi ilave yakıt tasarrufu olarak geri dönüyor. Yeni Conecto, AdBlue ve motor yağı tüketiminde de önemli ölçüde azalma sağlıyor.

Yeni Conecto'nun renkli gösterge ekranlı yol bilgisayarı sayesinde anlık yakıt tüketimini ve seyir bilgileri kolaylıkla takip edilebiliyor ve yakıt tüketim miktarı hesaplanabiliyor.

Yeni B2E (Bus Electric Electronic) teknolojisi ile teknik atlayışı tamamen değişen yeni Conecto, güçlü yeni Euro 6 motoru ile çok daha ekonomik. Bunun yanı sıra kullanımı kolay kontrol üniteleri ile kumanda ediliyor. Araçtaki kablo sayısı azaltılarak arıza olasılığı en düşük seviyeye indirilirken aracın ağırlığının azaltılması da yakıt tasarrufuna ek katkı sağlıyor. Arıza durumunda, sorunun ne olduğu renkli ekranda görsel ikonlarla açıklanabilir olarak gösteriliyor ve hızlı bir şekilde çözülmesine olanak sağlanıyor. ■



cumhuraral@gmail.com

Cumhur Aral

Önce insan

Günümüz sistemleri teknoloji arttıkça daha karmaşık ve kompleks hale gelmektedir. Bu şekilde artan yoğun trafik içinde zaman zaman çatışma ve karşılaşmalar olmaktadır.

Özellikle yaşam mahallerinde bulunan enerji kullanımı, yanında pek çok tehlikeyi de beraberinde getirmektedir. Bu tehlikeler için öncelikle bilinç ve kültürün oluşması için eğitim kaçınılmaz hale gelmiştir.

Geçen hafta Adana'nın Aladağ ilçesinde bulunan öğrenci yurtdında çıkan yangın sonucu 11 çocuğumuz feci şekilde yanarak can verdi. Ulusumuzu büyük üzüntüye gark eden bu elim facianın temel sebebi az önce belirtilen kültürün oluşmaması yüzündendir.

Normal şartlar altında ihtiyaç duyulmayacak önlemler ve sistemler acil durumlarda, deprem yangın, sel gibi afetler ile sabotaj gibi durumlarda yaşayanların tahliyesi için zamana karşı yapılacak yangın milisaniyelerin bile önemi olduğu bilicini taşımamız lazımdır.

Söz konusu olayda, büyük ihtimalle yönetici, dışardan gelecek tehlikeleri veya çocukların kontrolsüz bina dışına çıkmasını önlemek adına kapıları kilit altına alabilir. Ancak bir yönetici sıra dışı durumları da asla göz ardı etmemelidir. Bu anlarda yaşanacak ihmal çok kısa sürede faciaya dönüşebilecek durumdadır. Her zamanda sonuçları pek çok kişiyi yoreyi ve bu olayda olduğu gibi ulusu etkiler.

Otel motel, konut, ofis, fabrika gibi ortamlar için geçerli olan standartlar bizim sektörümüzün işteğal konusu olan toplu taşıma araçları içinde fazlasıyla geçerlidir. Bundan yıllarca önce yaşanan otobüs faciası bu anlamda önlemlerin artırılması için kötü bir tecrübe olması yanı sıra yangın söndürücü sitemlerinin montajına varan önemli önlemlerin alınması için vesile olmuştur.

Dünyadaki en önemli varlık olan insanın korunması, her türlü tedbir ve maliyetin üzerindedir. Medeni toplumlarda “önce emniyet” sloganıyla alınan koruyucu önlemler ülkemizde de zaman geçirilmeden uygulanmaya başlamasına rağmen bu kültürün oluşması maalesef aynı hızda olamıyor.

Bence teknoloji transferinden önce her seviyede insanımızın ilkyardım ve kurtarma eğitimlerine önem verilmelidir. Bu anlamda 1999 Marmara depremi sonrası, doğaçlama olarak oluşmaya başlayan sivil toplum kuruluşu yanı sıra devlet tarafından aktif hale getirilen AFAD organizasyonu jandarma arama kurtarma ekipleri vs. gibi organizasyonlar çok başarılı işlere imza atmışlar; deprem, yangın kaza vs. konularında gerek ülke içinde gerekse uluslararası afetlerde çok önemli roller üstlenmişlerdir.

Ülkemizin birinci derece deprem kuşağında olduğu ve beklenen büyük depremin gün be gün yaklaştığı asla göz ardı edilmemelidir. Bunun yanı sıra son olayda olduğu üzere öncelikle can kurtarmaya yönelik teknolojik tedbirlerin yanı sıra bilinç seviyesinin yükseltilmesi ve bilincin oluşturulması için eğitimlerin her seviyede insana verilmesi için devlet eliyle organizasyonlar yapılmalıdır.

Bir can kurtarmak dünya malının çok daha üstünde olmalıdır. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Tasıma Dünyası Gazetesi Yerel Süreli Haftalık Gazete Yıl: 6 • Sayı: 287 5 - 11 Aralık 2016 Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Barış Can BAŞKAN	
Genel Yayın Yönetmeni Erkan YILMAZ	Genel Yayın Danışmanı / Başyazar Dr. Zeki DÖNMEZ
Editörler Korkut AKIN, Akif NURAY	
Reklam Rezervasyon 0532 779 21 82	İş Geliştirme Danışmanı Mehmet ÇIKINCI
Dağıtım: Mikail BAYAT	Hukuk Müşavirleri Elanur KOÇOĞLU Murat KOÇOĞLU
Yönetim Yeri Atakent Mah. 234. Sok. Manolya Evleri B-17 Blok D:4 34307 Küçükçekmece - İstanbul T: +90.850 202 0 779 Gsm: +90.0532 779 21 82 editor@tasimadunyasi.com BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bağcılar/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00	
BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL , ANTALYA Pınar KİLİNC EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR SAMSUN Ahmet ŞENOL 0535 207 65 88	

A Trans, Vito yatırımları ile liderliği hedefliyor

Genel Müdür Yardımcısı Nedim Yılmaz:

Tahdit ve sınırlama doğru değil

Mercedes-Benz Türk bayii Has Otomotiv, İstanbul merkezli A Trans Organizasyon Hizmetleri AŞ'ye 10 adet Vito teslimatı gerçekleştirdi. Şirket 2017 yılında 50 adet daha Vito alımı hedefliyor.

Has Otomotiv'in Hadımköy lokasyonunda düzenlenen teslimat törenine A Trans Genel Müdür Yardımcısı Nedim Yılmaz, Operasyon Müdürü Fırat Baydağ, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Satış Danışmanı Nalan Şimşekli, Has Otomotiv Hadımköy İdari İşler Sorumlusu Ali Cengiz Bal katıldı.

Sektörde en çok tercih edilen

A Trans Genel Müdür Yardımcısı Nedim Yılmaz, 2014 yılında kurdukları şirketleri ile ağırlıklı olarak VIP transfer, personel ve filo kiralama alanında hizmet verdiklerini söyledi. D2 belgeleri A grubu seyahat acentesi belgesi ve yol belgeleri bulunan firmalarının filolarında özmal araç sayısının 40, kiralık araç sayısının ise 200 civarında olduğunu vurgulayan Yılmaz, "Daha önce farklı bir marka ile çalışırken sektörde ürünleri ile daha yukarıda olan ve daha fazla tercih edilen Mercedes markasına yatırım yapma kararı verdik. Tabii, bu kararımızda Osman Çoban, Nalan Şimşekli ve Onurcan Tosun'un çok ciddi katkıları da oldu. Mercedes-Benz Türk ve Has Otomotiv ile kurulan iyi ilişkiler, kendilerinin bize sağladığı avantajlar sayesinde Mercedes grubuna geçmeye karar verdik. Zaten müşterilerimizden Mercedes yönünde talep de gelmeye başlamıştı. Şu an 10 adetlik Vito yatırım ile işbirliğimize start verdik. 2017 yılı içinde 50 adetlik Vito yatırımına daha yelpayayı planlıyoruz. Bu araçların ruhsat değişimi yapılacak" dedi.

İlk sıralarda yer alacağız

Yeni yatırımlarla büyüme yolunda ilerlediklerinde de dikkat çeken Yılmaz, "Şirket kuruluşumuz çok eski olmamasına rağmen kısa sürede iyi yol aldık. Ciddi referanslarımız oluştu. 35 kurumsal firma var portföyümüzde. Yıllardır bu sektörde profesyonel yönetici olarak çalıştık. O yıllardan oluşan çevremize büyüyen yoluna devam eden bir şirketiz. 3-4 yıl içerisinde bu sektörün ilk sıralarında yer alacağımızı düşünüyoruz. Araç alımlarımız bu hızla devam edecek. Çünkü biz sektöre bir farklılık yaratmak için girdik. Sektörde belli bir tedarikçi havuzu var ve rakiplerimizin çoğu bu havuzdan yararlanıyor. Herkesin kullandığı araç havuzu aynı. Biz bundan ziyade daha kontrol edilebilir, özmal şirket araçları ile büyüme stratejisiyle devam ediyoruz. Böylece sürücülerimizin çalışma saatlerini daha iyi kontrol edebiliyoruz, araçlarımızı daha iyi takip edebiliyoruz ve araçlarımızın hepsi yeni olduğu için kaliteyi artırmak üzere çalışmalara devam ediyoruz. Bu farklılığımızı gören kurumsal firmalar birbirine referans olarak göstererek büyümeyi sağlıyorlar. Profesyonel kadro gücümüz de büyümemizle çok büyük etken oluyor. 7-24 operasyon merkezi ile tüm Türkiye'de hizmet veriyoruz. Müşterilerimiz her an bize ulaşabiliyor. Müşteri şikayetlerini önemsiyoruz. Kalite standartlarımız ve denetimlerimiz var. Sürücülerimizi çok özenle seçiyoruz; bağımlılık testlerinden, sağlık kontrollerinden geçiriyoruz. Yeni olmamıza rağmen sektörde bir adım öndeyiz. Yeniliklerle birlikte yeni müşteriler kazanarak devam ediyoruz. Sektörde pek uygulanmayan 7-24 operasyon merkezimiz ile müşterilere anlık bilgiler sms ile gönderiliyor. Müşteri, bir gün önceden araç plakasını ve sürücüsünü bilir. Araç 15 dakika öncesinde müşteriye nereden alacaksa orada olduğunu bildirir. Aynı zamanda Arapça ve İngilizce bilen sürücülerimiz var. Bayan sürücülerimiz de mevcut. Bayan sürücü tercih eden müşterilerimiz de oluyor. Finansal



Nedim Yılmaz

gücümüzde iyi, işlerimizde büyüdükçe gücümüzde artıyor" dedi.

Anadolu yakasında...

Kuruluş aşamasında ince eleyip sık dokuduklarını belirten Nedim Yılmaz, "Yaptığımız araştırma neticesinde VIP transfer işi yapan şirketlerin Avrupa yakasında yoğunlaştığını gördük. Ama Sabiha Gökçen, giderek büyüdü ve Atatürk Havalimanının yolcu adetini belli zamanlarda aşan bir seviyeye ulaştı. Orada çok profesyonel bir firma yok. Kurumsal yapı ihtiyacı çok ciddi gözüktüyordu. Biz yapıyı Anadolu yakası şeklinde güçlü olarak kurduk, bölgenin en güçlü firmalarından biri olduk. Özellikle güney bölgesinde yaz sezonu öncesinde şubeleşme hedefimiz var" dedi.

Tahdit doğru değil

İstanbul'da servis taşımacılığının belgelendirme sürecinin kendilerini nasıl etkilediği sorusuna Nedim Yılmaz, "Bizi çok etkilemedi. Ama ben İstanbul için tahdit veya sınırlamanın çok sağlıklı bir yapı olduğunu düşünmüyorum. Ankara ve İzmir'de bu durumun getirdiği olumsuzluğu gördük. Plakalar belli bir fiyata ulaştığında servis taşımacılığının maliyetleri de artıyor. İstanbul'da böyle bir durum olduğuna kaç firma personeline bu imkanı sunmaya devam edecek bu önemli bir nokta. Ankara'daki bir taşımacı, yakıt hariç 8 bin TL net para kazanır. Buna yakıt maliyeti, aradaki firmanın kazancını eklediğinizde bir aracın maliyeti toplam 15 bin TL'yi buluyor. Bugün İstanbul'da bu durum 3-5 bin TL seviyesinde. İstanbul'da servis maliyeti arttığında şirketler personeline kendi imkanla gel, yol parasını vereyim demeye başlayacak. Hepsisi böyle olmasa da bu yolu tercih eden firmalar olacak. Bu da sıkışmış bir sektörü daha da sıkışık hale getirecek. O yüzden tahdit ve sınırlamayı çok sağlıklı ve doğru bulmuyorum. Bizim, önümüzdeki 5 yıl birinci önceliğimiz VIP transfer olacak" şeklinde oldu.

Birlikte omuz omuza

Tüm Türkiye'de 4 milyon üzerinde, İstanbul'da ise 1 milyon civarında kişiye VIP transfer hizmeti sunulduğuna dikkat çeken Nedim Yılmaz, "Bizim kış sezonunda bile doluluk oranımız yüzde 70. Biz rakip firmalarla ortak çalışmalar da yürütüyoruz. Büyük araç ihtiyacımız olduğunda paslaşabiliyoruz. Onlar da küçük araç konusunda bizden destek alıyorlar. Biz rakip oluşturmak yerine daha çok birlikte, omuz omuza yürüyeceğimiz bir ortam yaratmaya çalıştık" dedi.

Biraz daha kalite kazanmalı

Sektörün biraz daha kalite kazanması gerektiğini vurgulayan Nedim Yılmaz, "Yurtdışından Türkiye'ye gelen transfer firmaları oluyor. Özellikle Türkiye'deki araç ve sürücü kalitesinin düşük olması insanlarımızı çok mutsuz ediyor. Biz bu sektörde o kısmı biraz düzeltmek için bu alanı tercih ettik. UBER gibi olumlardan şikayetçi değiliz. Çünkü kendimize sormamız lazım: Neden bu ihtiyaç oluştu? Tamamen kalitesizliğin verdiği sonuç. Taksiciler konusuna girmek istemiyorum. Standartları hepimiz biliyoruz. Yurtdışından gelen bir insan mevcut hizmetlerden memnun kalmadığı için o tür yerlerden hizmet alıyor. Bizim, önce kendimize bir bakmamız lazım. Neden bu hizmeti

iyi veremiyoruz da bu tür oluşumlar geliyor diye düşünmemiz gerekiyor. Bence tamamen suç bizde. Araç ve sürücü kalitemizi artırmamız gerekiyor" dedi.

Maliyet avantajı sağlıyoruz

Kurumsal şirketlerin kendi transferlerini yapmaları ile hizmet almaları arasında çok önemli bir maliyet farkı oluştuğunu da belirten Nedim Yılmaz, "Biz sadece bir firmaya hizmet veriyor olsak, kesinlikle pahalı bir hizmet vermek zorunda olurduk. Bizim portföyümüzde 35 kurumsal firma var. Benim arabalarım ortalama beş transfer yapıyor, bunun ikisiyle farklı firmanın müşterisini taşıyorum, burada sinerji oluşturuyorum.

Fiyatlarımız taksi fiyatlarına çok yakın geliyor. Tabii, bu firma ve alınan transfer hizmeti adetine göre değişkenlik gösteriyor. Firmalar kendi yaptıklarında çıkan maliyeti gösterdik ve onları hizmet almaya ikna ettik. Kurumsal firmalarla yıllık anlaşmalar yapıyoruz. Müşterilerimizden birisi, ayda 1000'i bulan transfer işi olan Rönensans Holding. Rusya ve Türkiye içinde çok ciddi inşaat işleri var. Bireysel yönde biz bu hizmeti henüz vermiyoruz ama önümüzdeki süreçte buna yönelik çalışmamız da olacak" dedi.

40 bin transfer hedefi

Turizm tarafında yaşanan daralmanın kendilerine çok büyük bir olumsuz durum yaşatmadığını da belirten Nedim Yılmaz, "Yaşanan olaylar turizm sektörünü baltalamış olsa da biz kurumsal firmalarda çalıştığımız için çok fazla etkilenmedik. Bu yıla yönelik 40 bin transfer hedefi belirlemiştik. 35 bin seviyesinde kapatacağız gibi görünüyor. Beklediğimiz ciro hedefimiz de de yüzde 95 gibi bir seviye yakaladık" dedi.

Uzağa bakıyoruz

2017 yılına yönelik bir endişe taşımadıklarını ve altyapılarını ona göre oluşturduklarını belirten Nedim Yılmaz, "2017 yılında en az 5-6 ilde şubeleşerek iki misli büyümeyi hedefliyoruz. 2017 yılında hedefimiz 70-80 bin bandında transfer adetine ulaşmak. 2018 yılında ise bu rakamı 100 binin üzerine taşımak istiyoruz. İstanbul'un ilk üç firması arasına gireceğiz. Bu hedefe doğru koşuyoruz.



Bugünkü yatırımlarımız da bunun göstergesi aslında. Biz uzağa bakıyoruz. Birkaç yıl içerisinde, diğer illerdeki performansımıza göre 300 özmal araca çıkabileceğimizi düşünüyoruz. Bodrum bölgesi bu konuda çok ciddi pazar. Milas Havalimanı ile Bodrum arası çok uzak ve orada kurumsal anlamda hizmet veren çok az firma var. Birkaç firma silindi. Çok ciddi boşluk var. Dalaman çok zayıf. Datça-Marmaris-Fethiye'de çok fazla tatil merkezi var ama firma sayısı çok az. Antalya çok büyük bir pasta, Orada da pastanın bir kısmına aday olmak istiyoruz ama önceliğimiz Bodrum ve Dalaman. İzmir-Çeşme transferlerine yönelik planımız var. Şu an portföyümüze yeni katılmış çok büyük müşterilerimiz var. Bir tanesi ile tüm Türkiye'ye yönelik el sıkışmak üzereyiz. Bazı iller için anlaştık, diğerleri için de son aşamadayız. Eğer olursa 2017'yi beklemeden yeni araç almak için yine Has Otomotiv'e başvurabiliriz. Bizim planımız 2 yılında araçlarla çalışmak. 2015 model arabalarımızı takasta kullanabilir ve 2017 model araçları alabiliriz" dedi.

Mevzuat kapsamına alınmalı

VIP taşımacılığın bir mevzuat kapsamına alınmasının önemine de dikkat çeken Nedim Yılmaz, "Standartlar biraz daha yüksek tutulmalı. Özmal yatırım adetleri yüksek tutulabilir. Sürücüler belli



Kazan kazan modeli

Has Otomotiv Haffif Ticari Araç Satış Müdürü Osman Çoban da, müşterileri ile kazan-kazan modeli ile çalıştıklarını belirterek, "A Trans, kurumsal firmalarla hizmet verdiği için turizm sektörünün yaşadığı daralmalardan etkilenmeyen bir şirket. Öncelikle Has Otomotiv'i tercih ettikleri için kendilerine teşekkür ediyorum. Mercedes-Benz Türk tarafında da çok önemli destekler aldık. Gayet keyifli bir süreç oldu. Müşterilerimiz ile kazan kazan modeli ile çalışarak sinerji oluşturuyoruz. 2017 yılına yönelik planları var. Sabırsızlıkla bekliyoruz. Bugün ilk 10 aracı teslim ediyoruz. Yeni araçların A Trans şirketine hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi.

sınavlara tabi tutulabilir. Sadece ticari araçla değil, binek otomobillerle de bu iş yapılabilir. Bunun da kapsam içine alınması önemli. Turizm sektörü çok kıymetli. Bu tarafın gelişime ihtiyacı var. VIP taşımacılık ayrı tutulup desteklenebilir, araç alımlarında iskonto sağlanabilir. Bunlar sağlınırsa gelirimiz artar yoksa UBER gibi oluşumlar gelir. " ■

İstanbul'da günlük yolcu yoğunluğu

30 milyonluk hareketlilik var

Kentlerin sürdürülebilir kalkınması için de en önemli konunun ulaşım ve erişim olduğuna dikkat çeken İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, 2004'te 11 milyon olan İstanbul'un günlük hareketliliğinin toplu ulaşımın gelişmesiyle 30 milyona çıktığını ifade etti.

TRANSİST 2016 Uluslararası İstanbul Ulaşım Kongresi ve Fuarı, İstanbul Büyükşehir Belediyesi öncülüğünde 9'uncu kez kapılarını ziyaretçilerine açtı. İstanbul Kongre Merkezi'ndeki açılışa Başkan Kadir Topbaş, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Erzurum Milletvekili ve gazetemiz yazarı Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İstanbul Valisi Vasip Şahin, Gaziantep Belediye Başkanı Fatma Şahin, İETT Genel Müdürü Arif Emecen, İstanbul Otobüs AŞ Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahi, BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy ile toplu ulaşım ve ulaşım endüstrisindeki tüm firmalar, belediyeler ve belediyeye bağlı işbirlikler, altyapı ve planlama

firmaları, kamu kuruluşlarının ve üniversitelerin temsilcileri katıldı.

Transist Fuarı'nın açılışında konuşan Başkan Kadir Topbaş, Bir şehrin medeniyet ölçüsünün o şehirde yaşayan insanların toplu taşıma araçlarını kullanma oranına bağlı olduğunu anlattı. Topbaş, "İstanbul'da bugün 30 milyonluk günlük hareketliliğe rağmen 2004'e göre trafikte kalma süresi 8-9 dakika daha azaldı" dedi.

Topbaş, 2050'de dünya nüfusunun 9 milyarı aşacağını belirterek kentlerin kalabalıklaştığını ve şehir yaşamının daha düzenli ve kaliteli hale gelmesi için toplu ulaşımın teknolojinin imkanlarının kullanılmasının çok önemli olduğunu vurguladı.

Yatırımların büyük bölümü ulaşım

Topbaş, "Yatırımlarımızda en büyük payı ulaşım, ulaşımın da raylı sistemlere ayırıyoruz. İBB olarak 12 yılda 98 milyar yatırım yaptık. Bunun 44.4 milyarını ulaşım yatırımlarında kullandık. 44 kilometre olan raylı sistemleri 150 km'ye çıkardık. 89 km'lik metro inşaatı devam ediyor. İhale aşamasına gelen hatlar var.



Nihai hedefimiz İstanbul'u bin km'lik raylı sistem ağına kavuşturmak. Planladığımız hatların yapıyla İstanbul dünyada en uzun raylı sistemlere sahip şehir olacak" dedi.

Hkonforlu hem hızlı olsun

Ulaşımın her araçta geçen tek bileti sistemine geçtiklerini, otobüs sayılarını artırıp modern hale getirdiklerini, deniz ulaşımı, karayolu tüneli yapımı gibi birçok alanda büyük yatırımlar yaptıklarını aktaran Topbaş, "Kavşaklardaki ışıkların da toplu taşıma araçlarına öncelik tanıyacak şekilde düzenlenmesini ve arkadaşlarımdan bir buton vasıtasıyla otobüslerin duraklardaki engelli ve dezavantajlı insanları görüp ona göre yanmasını sağlayan bir sistem geliştirmesini istedim. İstiyoruz ki toplu ulaşım hem konforlu hem daha hızlı olsun. Çevreci elektrikli otobüsleri, başta Tarihi Yarımada

olmak üzere devreye alıyoruz. 93 km'lik 17 yeni karayolu tüneli daha yapmak için çalışma başlattık" diye konuştu.

Ulaşımın entegrasyonu

Transist İstanbul Ulaşım Kongresi ve Fuarının açılışına katılan UDH Bakanı Ahmet Arslan, zamandan sağlanan her tasarrufun ülkeye nakdi katkısı olduğunu, olaya bu çerçeveden baktıklarını kaydederek, ulaşımın birbirine entegre edilmesinin önemine değindi.

Türkiye'de son 15 yılda karayolu ulaşımında yapılan otoyol ve bağlantı yolları hakkında bilgiler veren Arslan, yapılanlarla yetinmediklerini, Çanakkale 1915 Köprüsünü yaparak Marmara Denizi etrafında bir ring oluşturacaklarını ve İstanbul'un üzerinden trafik yükünü alacaklarını söyledi.

Türkiye'de son 15 yıl öncesine

kadar yapılan tünellerin uzunluğunun 50 km olduğunu aktaran Arslan, bu rakamın şu anda 306 km'ye çıktığını vurguladı.

Avrasya Tüneli'nden her gün 120 bin araç

Arslan, Marmaray'ı şu ana kadar 170 milyon yolcunun kullandığı bilgisini verdi. Avrasya Tünelinden her gün 120 bin araç geçeceğini ifade eden Arslan, tünel sayesinde Tarihi Yarımada'nın üzerinden trafik yükünün alınacağını, iki yaka arasında araçların geçişinin 15 dakika gibi kısa bir süre alacağını dile getirdi.

Kongrede; 'Trafik Yönetimi ve Şehiriçi Ulaşımın Verimlilik', 'Mega Kentlerde Ulaşımın Zaman Yönetimi ve Veri Odaklı İnovasyon', 'Akıllı Teknolojiler Ulaşım Tercihlerini Nasıl Değiştirecek?' ve 'Sürdürülebilir Şehirler için Ulaşımın Dönüşüm' başlıkların altında 4 panel düzenlendi. ■

Mercedes-Benz Türk Conecto ve Intouro'yu tanıttı

Mercedes-Benz Türk, Transist 2016 Fuarı'na Euro 6 motorlu yeni Mercedes-Benz Conecto ve Mercedes-Benz Intouro otobüs modelleri ile katıldı.

Mercedes-Benz Türk tarafından İstanbul Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen ve fuarda sergilenen Mercedes-Benz Conecto ve Intouro, yolcularına konforlu ve güvenli bir seyahat, işletmecisine ise yüksek yakıt tasarrufu sunuyor.

Mercedes-Benz Türk, şehiriçi ulaşım sektörünün desteklemek ve sektöre yönelik araç ve hizmetlerinin detaylı tanıtımını yapmak üzere, 1-3 Aralık 2016 tarihleri arasında İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen Transist 2016 Fuarı'nda Intouro ve yeni Conecto otobüs modelleri ile yer aldı.

Yenilenen Conecto ilgi gördü

Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Conecto modeli, geçenlerde tamamen yenilenerek piyasaya sunuldu. Üstün teknolojisi, tasarımı, güvenlik standartları ve özellikle yakıt tasarrufu ile şehiriçi ulaşımın 'en kârlı yatırımı' olan yeni Conecto, genişleyen iç havuzu, tamamen yenilenen şoför mahalli, yeni nesil iklimlendirme

sistemi, sunduğu geniş donanım alternatifleriyle ve özellikle yakıt tasarrufu sağlayan reküperasyon (geri kazanım) sistemine sahip sınıftaki tek model olması özelliği ile sektörde fark yaratacak bir ürün olma özelliğine sahip. Yeni Conecto, solo ve körükü olarak artık dizelin yanı sıra CNG (doğalgaz) motor seçenekleri de sunuyor.

Intouro personel taşımacılığına uygun

Transist'te sergilenen diğer Mercedes-Benz otobüs modeli Intouro da Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretiliyor. 49 oturan yolcu kapasiteli Intouro, personel taşımacılığına uygunluğu ile ön plana çıkıyor. 55 oturan yolcu kapasitesine sahip olan araçta ise 4 adet katlanır koltuk ve orta kapıda bulunan engelli asansörü sayesinde tekerlekli sandalyeli yolcuların ulaşımına büyük kolaylık sağlanıyor. Bu araç güçlü klimasıyla yaz aylarında da yolculuğu konforlu hale getiriyor. Araç 295 HP (220 kW) gücündeki sıralı 6 silindirli Euro 6 Mercedes-Benz motoru ve otomatik şanzımanı ile düşük yakıt tüketimi ve emisyon değerlerinin yanı sıra yüksek bir performans sunuyor.

Her zaman her yerde...

Mercedes-Benz Türk tarafından üretilen tüm otobüsler müşterilerine en üst düzeyde sağlamlık ve dayanıklılık sunuyor. Hoşdere Fabrikası'nda katoforez daldırma boya tesisinde gördüğü işlem sayesinde, korozyona karşı en iyi şekilde korunarak uzun yıllar kalitesini koruyor. Mercedes-Benz'in yaygın servis ve yedek parça ağıyla otobüsler Türkiye'nin her yerinde kullanıcısının yanında yer alıyor.

49 yıllık deneyim

Otobüs üretiminde 49 yıllık deneyime sahip olan Mercedes-Benz Türk, İstanbul Hoşdere'de yer alan otobüs fabrikasında şehiriçi toplu taşımacılık ve şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında teknoloji ve kalitede öncü araçlar üretiyor. Şirket, bu araçların üçte ikisini başta batı Avrupa olmak üzere dünyanın dört bir yanına ihraç ederek Türkiye ekonomisine önemli katkıda bulunuyor.

Yeni Conecto standardı belirleyecek

Transist Fuarı'nda Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulunan Alper Kurt, "Yeni Conecto'nun lansmanını yaptık ve tanıtım faaliyetleri sürüyor. 2016, yeni Conecto için daha ziyade tanıtım faaliyetleri ile geçiyor ve geçecek. Bir miktar üretim kısıtlıydık nedeniyle, 2017 yılında satış aktivitelere ağırlık vereceğiz. Yeni Conecto için söyleyebileceğim en temel unsur; yakıt tüketiminde bulunduğu olması. Bu konuda iddialıyız. Bu sektörde en düşük yakıt tüketimini yeni Conecto'ya aittir. Sadece motor teknolojisi değil, motor teknolojisinin destekleyen unsurlarla beraber işletme giderleri ve toplam sahip olma maliyeti



Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Bölüm Müdürü Alper Kurt, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Şehiriçi Otobüs Kamu Satış Kısım Müdürü Yusuf Adıgüzel



UDH Bakanı Ahmet Arslan, TBMM Milletvekili Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, Mercedes-Benz Türk standını ziyaret etti. Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Bölüm Müdürü Alper Kurt misafirlerini karşıladı, ürünler hakkında bilgilendirdi.

bakımından da rakiplerine fark atacak. Çok kısıtlı üretim adetleri nedeniyle daha geçen hafta satışımıza başladık. Bu yıl en fazla 20 adet civarında satış gerçekleştirebileceğiz" dedi.

Pazar daha hareketli olacak

2017 yılına yönelik değerlendirmelerde bulunan Alper Kurt, "Pazarı kamu ve özel halk otobüs pazarı olarak ikiye ayırmak lazım. Kamu tarafında, yerel seçimlere doğru iki yıl öncesinden bir hareketlilik başladı. Kamu alımlarının önümüzdeki seneden başlayarak seçimlere kadar büyüyeceğini düşünüyoruz. Halk otobüs pazarının ise özellikle Euro 5'lerin satışını neticelendikten ve pazarda kalmadıktan sonra ve Euro 6'nın gerçek avantajları anlaşıldıktan sonra bir miktar daha hareketleneceğini düşünüyoruz" dedi.

Elektrikli otobüs

Alper Kurt, elektrikli otobüs konusunda da değerlendirmelerde bulundu: "An itibarıyla Hoşdere'de ürün portföyümüz içinde yer almıyor. Daimler tarafında ise elektrikli otobüs konusunda çalışmalarımız sürüyor.

Geneli itibarıyla bir teknoloji tam olarak olgunlaşmadan, arkasında Mercedes-Benz vaadini karşılayacak yeterlikte olmadan pazara vermiyoruz. Teknik anlamda olgunlaştığı anda bizim de elektrikli otobüsümüz şehiriçi segmentinde olacak." ■



TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Bölüm Müdürü Alper Kurt



İstanbul Halk Ulaşım AŞ Başkanı Mustafa Altuntaş ve YK Üyeleri, Mercedes-Benz standını ziyaret etti. Yeni Conecto hakkında bilgi aldılar.



Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksek Okulu Müdürü Doc Dr Kemal Karayormuk, Kaptanlık Bölümü Öğrencileriyle birlikte Transist Fuarını ziyaret ettiler. Mercedes-Benz Standında Kurumsal İletişim Müdürü Arzu Dede Gönültaş ve Arzu Urgan karşıladı.

Otokar Transist Fuarı'nda 5 aracını tanıttı

Ürettiği araçların yanı sıra toplu ulaşımı daha güvenli ve akıllı hale getirecek CoMoSeF projesiyle de akıllı şehirlere ve akıllı ulaşımaya yatırım yapan Otokar, Türkiye'nin ilk elektrikli otobüsü Doruk Electra'nın yanı sıra Kent LF Körüklü, Kent LF, Doruk LE ve ulaştırma sektörünün 'Sultan'ı Engelsiz Sultan Maxi'yi sergiledi.

Otokar, ulaşım sektöründe yeni ürün, teknoloji ve stratejilerin aktarıldığı Transist 2016 İstanbul Ulaşım Kongresi ve Fuarı'na yenilikçi araçlarıyla katıldı. Toplu ulaşımında trafik yönetimi, şehir içi ulaşımında verimlilik ve dönüşüm, ulaşımında zaman yönetimi ve akıllı teknolojilerin ulaşım entegrasyonu konularının alanında uzman isimlerle ele alındığı organizasyonda Otokar, 3 gün boyunca Türkiye'nin yanı sıra 40'ı aşkın ülkede büyük beğeni toplayan 5 aracını sergiledi.

Toplu ulaşımında sektöre yön veriyor

Şehir içi yolcu taşımacılığına yönelik 7 metreden 19 metreye kadar geniş yelpazede seçenekler sunan Otokar'ın, AB standartlarına uygun olarak geliştirdiği araçları, Türkiye'nin yanı sıra 40'ı aşkın ülkede milyonlarca yolcuya hizmet ediyor.

Otokar'ın fuarda sergilediği araçlardan biri İETT ve İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı Elektrik Su Hava Gazı Otobüs ve Trolleybüs (ESHOT) Genel Müdürlüğüne kullanılmaya başlanan 18,75 metre uzunluğundaki Kent LF Körüklü oldu. Kendi teknoloji, tasarım ve uygulamaları ile müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun özel çözümler sunan Otokar, geniş iç hacmi ile yüksek yolcu taşıma kapasitesi sunan Kent LF, engelli yolcu taşımacılığına uygun olarak tasarlanan servis otobüsü

Engelsiz Sultan Maxi, sahip olduğu tasarım ve özelliklerle toplu taşımacılıkta standartları belirleyen Doruk LE ile Türkiye'nin ilk elektrikli otobüsü Doruk Electra'yı da sektör profesyonellerinin beğenisine sundu.

Türkiye'nin ilk elektrikli otobüsü

Türkiye'nin öncü otobüs markası Otokar, fuarda 2012 yılında geliştirdiği Türkiye'nin ilk elektrikle çalışan otobüsü Doruk Electra'nın İstanbul, Antalya, İzmir gibi 11 farklı ilde denenilen, 36,244 km yapmış olan test aracını sergiledi.

280 km yol kat edebiliyor

Doruk Electra daha temiz bir çevre, daha sessiz bir trafik, daha düşük işletme maliyetleri ve daha yüksek verimlilik vadediyor. 6-8 saat arasında tam şarj olabilen araç, ideal

şartlarda tam şarj ile 280 km mesafe kat edebiliyor. Yoğun şehiriçi trafiğinde, yolcu sayısının çok olduğu saatlerde dahi akü ömrünü koruyarak yüzde 80 kapasite ile 170 kilometre menzil sunan Doruk Electra, harici bir şarj altyapısına ihtiyaç duymuyor. Sanayi tipi 3 faz elektriğin olduğu her yerde şarj edilebilen, uluslararası güvenlik sertifikasyonu olan ECE R100-01 yönetmeliğine sahip olan araç, çarpışma, yanma ve kısa devre gibi durumlarda çevresine zarar vermeyen yüksek güvenli Lityum Demir Magnezyum Fosfat teknolojisini üzerinde barındırıyor.

Avrupa'ya örnek olan projeye imza attı

Ürettiği araçların yanı sıra son 10 yılda gerçekleştirdiği 310 milyon TL'lik Ar-Ge yatırımı ile

sektöre ilk hibrit otobüsü ve ilk elektrikli otobüsü kazandıran Otokar, akıllı şehir ve akıllı ulaşım projelerine de öncülük ediyor. Geleceğin akıllı trafik sistemlerini ortaya koyma hedefiyle KoçSistem ve İSBK ortaklığı ile CoMoSeF projesini geliştiren Otokar, geçtiğimiz aylarda da Avrupa'da örnek bir projeye imza atmıştı. Şehir içi ve şehirlerarası otobüslerin birbirleriyle, yol kenarı üniteleri, trafik sinyalizasyon sistemleri ve diğer araçlarla konuşarak sürüş kalitesini artırarak, trafikte maksimum güvenlik sağlayacak sistem, zamandan ve yakıttan tasarruf ettiriyor. 4 yıl gibi kısa bir sürede tamamlanan ve önümüzdeki dönemde başta büyük şehirlerde hayata geçmesi planlanan proje ile yüzde 89'u sürücü kaynaklı gerçekleşen 183 bin trafik kazasının önüne geçilmesi de hedefleniyor. ■



UDH Bakanı Ahmet Aslan, TBMM Milletvekili Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin, İETT Genel Müdürü Arif Emecen Otokar standını ziyaret etti. Genel Müdür Serdar Görgüç ve Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül misafirlerini karşıladı, ürünler hakkında bilgilendirdi.



TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, İstanbul Otobüs AŞ Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin, Otokar standında Genel Müdür Serdar Görgüç, Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, İç Pazar Satış Müdürü Murat Tokatlı ile sektör üzerine sohbet ettiler.

Bu yıl Transist'te ZF farkı var

Transist Fuarı'nda ZF, bu yıl ilk kez şehiriçi otobüsler için sunulan ürünlere ek olarak Marin ve Raylı Sistemler için sunduğu ürünler ile Telematik çözümler sunan OpenMatics ürünlerini de tanıttı. ZF, elektrikli otobüsler için Elektroportal Aks ve Elektrikli Merkezi Motor çözümlerini de katılımcılara sundu.

ZF Services Türk, daha geniş stand alanı ve en yeni teknolojileri ile ziyaretçilerle buluştu. ZF'nin şehiriçi otobüsler için geliştirdiği AVE-130 alçak tabanlı elektrikli portal aks ve elektrik motorlu merkezi tahrik sistemi, Moskova Metrosu'nda kullanılan E-Rail SH-15 F metro şanzımanı ve Openmatics telematik çözümleri sergilendi.

ZF'nin geniş ürün gamı

ZF Services Türk Satış Müdürü Atilla Hassas, Bu yılki Transist Fuarı'nın kendileri için farklılıkları bulunduğunu belirterek, "Sadece şehiriçi belediye otobüs ürünleri değil, hem raylı sistemler hem marin grubuna yönelik ürünlerimizi de tanıtıyoruz. Moskova Metrosu'ndan bir şanzımanımız var. Otobüslerde kullanılan ecolife şanzımanımız var. AVE 130 elektroportal aks var. Bir de elektrikli merkezi bir tahrik ünitesi olarak tabir ettiğimiz elektrikli motor var" dedi.

ZF yüzde 95'in üzerinde

Atilla Hassas, 2016 yılını da değerlendirdi: "Çok zorlu koşullara rağmen 2016 yılı, hedeflere ulaştığımız olumlu bir yıl oldu. Fakat dövizin yüzde 20 oranlarında yükselmesi bizim döviz bazındaki hedeflerimize sekte vurdu. Bu yıl çok fazla ihale olmadı. Kamyon satışları geçen yıla göre çok daha düşük kaldı. Bu yıl 12 metre ve üzeri araçlarda Devlet Malzeme Ofisi alımları da dahil olmak üzere ZF tercihi yüzde 95'in üzerine çıktı. 2015'te bu oran yüzde 86'ydı. 2017'nin daha iyi olacağını tahmin ediyoruz. Önümüzdeki yıl ihaleler hızlanacak ve elektrikli araçlara talep yönelecek. ZF şanzıman tercih etmeyenler için elektrikli aks üretti."

Otokar'ın ZF tercihi gurur verdi

Otokar'ın ESHOT'a verdiği 100 adet körüklü otobüste ZF'yi tercih etmesinin mutluluğunu yaşadıklarını da vurgulayan Hassas, "Bizim oranımızın artmasında Otokar'ın çok büyük etkisi var. Otokar'ın yurtiçi alçak tabanlı ürünlerinde ZF tercihi bizi gururlandırdı" dedi.

Openmatics Telamatik çözümler

ZF'nin çok önemli bir birimini de tanıtıklarını da bilgisini veren Hassas, "Openmatics telematik çözümleri adı üzerinde açık platformlu bir sistem. Müşteri ne istiyorsa ona esnek olarak hem veri aktarımı ile hem yazılım olarak bir çözüm sunuyor. Geleneksel araç takip sistemleri dışında farklı özellikleri de var. Openmatics, ZF'nin yalnızca aktarma organları için değil akıllı araç ve



telematik sistemler için de yatırımlar yaptığını ve yenilikçi çözümler sunduğunu gösteriyor. Bu sistemle aracın sistemine giriyor, araçta arıza mı var, sürücü agresif mi kullanıyor yoksa çok fazla dur-kalk veya ani hızlanmalar mı oluyor, hem sürücüyü uyarıyor hem merkezi bilgilendiriyor, online takip imkanı sağlıyor. Şanzımanın girişi ve çıkışı arasında bir kaçırma varsa uyarıyor. Bir araç yolda kalmadan arızayı haber veriyor. Bu herkesin yapamadığı bir sistem. Akıllı bir parça halinde isterseniz aracın içine konulabiliyor. Bir paletin, konteynırın, bir geminin veya bir ürünün içine konulabilir. Ayrıca araçların takibini de sağlıyor. 70 metreye kadar BLE (Bluetooth Low Energy) yoluyla veri gönderen TAG'ler

ve bu TAG'lerin konumunu tespit eden ve onlardan gelen verileri anlık olarak kontrol merkezine gönderen "TAGFinder" cihazı ile bilgisayar veya mobil cihaz üzerinden kullanıcıya veri ve uyarıları izleme imkanı sunuyor" diye konuştu.

ZF Marin grubunda

ZF Services Türk Marin Satış Yetkilisi Adil Arslan, Marin grubu ürünlerine yönelik değerlendirmelerde bulundu: "Marin grubu kara grubunun içerisinde yüzde 4-5'lik kesimi. Fuara katılımcılar Dentur, İDO, BUDO feribotlarında bazı modern şanzımanımız var. Yedek parça ve servis temininde sık çalışıyoruz. Her alanda şanzıman modelimiz var. Marin marketin yüzde 80'ine sahip

olmamızda ürün yelpazemizin geniş olmasının büyük etkisi var."

Türkiye pazarı çok önemli

ZF Friedrichshafen AG Büyük Müşteri Satış Yetkilisi Gerhard Hofbauer de Türkiye pazarına bakışlarını değerlendirdi: "Avrupa'da 10 otobüs üreticisi olan başka bir ülke yok. Onun için Türkiye pazarı bizim için sonsuz derecede önemli. Türkiye, çevresindeki ülkelere de toplu taşımacılık alanına yönelik önderlik ettiği için de ayrıca önem taşıyan bir ülke. Türkiye'deki işbirliği yaptığımız kuruluşlar, sadece bir ürünü satmakla kalmıyor, sattıktan sonra ürünlere sahip çıkıyor. Bu, bizim satış sonrası hizmetlerde de güçlü yanımızı ortaya çıkarıyor" dedi. ■

ŞAMPİYONLUK YOLUNDA BERABERİZ

FENERBAHÇE SK KARAYOLU ULAŞIM TEDARİKÇİSİ




GURSEL