

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 6 • Sayı: 255 • 21 - 27 Kasım 2016 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım: Otobüsçülük kritik eşikte...

YA DEVRİM YAPACAĞIZ YA DA BİZ DEVRİLECEĞİZ!



TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, 23 Kasım Çarşamba günü Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde gerçekleştirilecek Sektör Meclisi toplantısı öncesinde Taşıma Dünyası'na önemli açıklamalarda bulundu.

BAZI TESPİTLER:

- Artan maliyetler önemli bir sorun olarak karşımıza çıkıyor.
- Denge amaçlı ulaşım yatırımları bizim sektörün dengesini bozdu.
- Diğer modlara yapılan yatırımlar bize yük ve fatura getiriyor.
- Yerel yönetimlerin otogarlarda konum ve proje yanlışları büyük sıkıntı.
- Otobüsçünün cebinden ücretsiz taşıma ve sosyal devletçilik yapılmaz.
- Otobüsçüler kendi devrimini yapmazsa kendileri devrilecekler.

BAZI ÖNERİLER:

- Mevcut mevzuat güncellenmeli, kombine taşıma yasası çıkarılmalı.
- Ortak taşıma yapılarak mevcut kapasite daha verimli kullanılmalı.
- 2017 iyi bir yıl olmayacak. Sefer planlamaları daha dikkatle yapılmalı.
- Acentelerin yükü kalkmalı, onlar yolcudan hizmet bedelini ayrıca almalı.
- 2+1 araçların bilet ücretlerinde mutlaka yeniden ayarlamaya gidilmeli.
- Ağır yük getiren ücretsiz yolcu servislerinde ortak servise geçilmeli.
- İstanbul Otogar'ının yeri uygun, ıslah edilmeli, süresi uzatılmalı. ■

6'da

Otokar'ın 20.000'inci Sultan'ı
Fransa'da yola çıktı



7'de



Karsan'dan Akhisar'a 74 adetlik teslimat

4'te

Şehirlerarası otobüs işletmecileri 15-18 Aralık'ta Batum'da buluşuyor

İstanbul Otogarı'nın işletme süresi 11 yıl uzuyor



4 Mayıs 2019 tarihinde İstanbul Otogar'ının işletme süresinin son bulacağına yönelik İBB'nin açıklamalarının aksine, sektörün önde gelen ismi

Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk, Batum'da bir açıklama yapacak, sektör mensuplarına yeni gelişmelerle ilgili bilgi verecek. ■ 6'da

İstanbul ulaşımına 500 yeni otobüs katılacak



200 elektrikli otobüs alınacak

Kadir Topbaş

4'te



TruckMarket Sancaktepe tesisi hizmete açıldı. 2016 rakamları da açıklandı.

Ford Otosan Kamyon İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, 2010'da pazar paylarının yüzde 14'e düşmesinin ardından kamyon işini yeniden yapılandırdıklarını ve 2016'da yüzde 27 paya ulaştıklarını belirtti. ■ 9'da

105 üst yapıcı

Iveco'nun en yeni araçlarını test etti, onayladı



10'da

Samsun Lojistik Merkezi En İyi Proje Ödülüne Layık Görüldü

11'de



Dr. Zeki Dönmez

Ortak bir dil gerekli...

7'de



Prof. Dr. Mustafa İlcalı

İstanbul'da 3.Boğaz Köprüsü ve Kentiçi Raylı Sistemler -1-

2'de



Cumhur Aral

İzmir Keyfi...

8'de



Akif Nuray

Bana Ne (mi?) Dünyadan...

4'te



Salim Altunhan

İstanbul Otogar'ında neler oluyor?

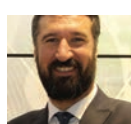
2'de



Mevlüt İlgin

TBMM'de 23 Kasım'da Sektör Meclisi toplantısı

4'te



Ekrem Özcan

Önyargıları parçalayalım...

8'de

İstanbul'da 3. Boğaz Köprüsü, Kentiçi Raylı Sistem Yatırımları ve Gelişme Eğilimleri - 1 -

Bu yazı dizisinde siz okurlarımızla, İstanbul'un gelişme trendlerini, ulaştırma yatırımlarını, türel dağılımın gidişatını ve köprü inşalarının şehre neler getirdiğini ele alıp bu bağlamda paylaşımlarda bulunacağım. Bu çerçevede şehirleşmeyle ilgili durumumuza dair değerlendirmeler yapmaya çalışacağım.

Birçok kez değindiğimiz gibi; dengeli modal dağılım-modlar arası entegrasyon 'ulaşım sistemi'nin sağlıklı işlerliğinin olmazsa olmaz özelliklerindendir. Ülkemiz açısından; karayolu'nun; modal dağılımda dengesiz derecede yüksek bir pay edinmiş olması ve bunun da kendi içerisindeki payda; 'toplu ulaşım'ın olması gereken payı alamıyor olması, azalarak da olsa süren problemlerimizdendir. Ülkemizde 'otomobil sahipliği' oranları -pay bağlamında- alabildiğine yüksektir. Bu; tüketim kültürü-alışkanlıkları, yerli üretim düzeyimiz ve on yıllardır sür git devam eden politik yönlendirmelerin bir sonucudur.

Modlar arası entegrasyon

Daha önce birçok defa; 'karayolu trafik güvenliği'nin sağlanmasının; modal dağılımdaki payının dengeli ölçeklere çekilmesinden, insan odaklı bir yaklaşım çerçevesinde geliştirilecek üretim-tüketim eksenine ve 'akıllı ulaşım sistemleri'nin doğru yer ve zamandaki kararlarla uygulanmasına varıncaya kadar bir çok bileşenin olduğundan bahsetmiştik.

'İstanbul'da Deniz Ulaşımı' başlığı da; trafik güvenliğinden modlar arası entegrasyona, toplu ulaşım kültürünün ediniminden, dakiklik-konfor-güvenlik odaklı 'hizmet kalitesinin yükseltilmesine' kadar birçok önemli konunun çözümünde yol göstericidir. Bu bağlamda;

ülkemizde (özelde de İstanbul'da) hem şehirlerarası hem de şehiriçi yolculuklarda; denizyolu ve demiryolunun yaygınlık ve alışkanlık bağlamında uzun yıllar olması gerekenin çok gerisinde kaldığını görüyoruz. Demiryolunun ülkemizdeki tarihçesine baktığımızda; Osmanlı'nın son dönemlerinden itibaren -önemli bir kısmı Anadolu topraklarında olmak üzere- önemli yatırımlar yapıldığını, bütün istikrarsız ve savaşla geçen yıllara karşın bu ivmelenmenin devam ettiğini görüyoruz. Sonrasında; savaştan çıkarak kendini yeniden gerçekleştiren bir ülkenin Cumhuriyet'in ilk yıllarında; aynı ivme ile demiryollarına yatırım yapmaya devam ettiğini de biliyoruz.

Tek modlu sisteme dönüştü

Bununla beraber; bunun belli bir müddet sonra hemen hemen tamamıyla kesilip, Türkiye'de 'ulaştırma sistemi ve hizmeti'nin tek modlu bir karayolu sistemine dönüştüğüne şahitlik ettik. Bu dönemeçte; o günün şartları bazında, devasa caddeler ve otoyollar yapıldı. Bütün bunlar gerçekten; ileri görüşlülüğün eseri idi. Fakat bu yatırımlar gerçekleştirilirken; karayoluna gösterilen ilginin demiryolu ve denizyolu için bütünüyle atıl kaldığı gerçeği vardı. Ve bu sürgit; on yıllar boyu ülkenin kaderi olarak günümüz Türkiye'sine kadar devam etti. Akılcılığı zaman zaman tartışılmakla ve ara ara akamete uğramasına rağmen, karayolu yatırımları devam etti; denizyolu, iç suyu ve demiryolu ise adeta unutuldu. Bununla



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@bb.gov.tr

şekilde inşa edememiş olmamızdan dolayı, bütün bu gelişmeler çoğu zaman nispi kaldı ve daha farklı kayıplara yol açtı. Bu kayıpların; teknik-ekonomik anlamdaki okumaları; tüketim kültürünün yönlendirilememiş olması, kaza kayıp oranlarının yüksekliği, sosyal adaletsizliğin giderilememesi ve derinleşmesi, kaynaklarımızı etkin ve verimli şekilde kullanamayıp, modal dağılımın tek modlu dağılıma dönüşmesi, plansız şehirleşme ve rant odaklı bakış açıları şeklinde okunabilir.

Köprüler ve trafik yoğunluğu

İstanbul'da 1. ve 2. Boğaz köprülerinin inşa edilmesi, şehrin yapısında ve ulaşım sisteminde önemli ölçekte değişimleri beraberinde getirmiş olup 29 Ekim 2013 itibariyle bir bölümünün açılış gerçekleştirilen Marmaray da şehrin ulaşımında ve köprü trafiğinde belirgin bir etki oluşturmaktadır. Daha önce de ifade

beraber; tartışmalı sosyal politikalar; dönemsel rahatlamalar ve para akışları ile ülkemiz insanının anlam dünyasına teknolojilerin nimetlerini sokabilecek şekilde dönüştürülebilse de; sosyal-ekonomik-politik ve teknik anlamda kendi perspektifimizi 'sürekli kılcak'

ettiğimiz üzere, banliyö hatlarının da tamamlanmasıyla Gebze-Halkalı arasında İstanbul'un güney aksında doğu-batı hattı boyunca Marmaray önemli bir trafik talebini karşılayacaktır. İstanbul'da ulaştırma sisteminde karayolu ulaştırma türünün türel dağılımda ağırlıklı bir payı olup bu ağırlık Boğaz köprülerinin inşasıyla birlikte daha da artmıştır. Bir diğer etken ise, Boğaz köprülerinin inşasının, şehrin her iki yakasının hem Boğaziçi ekleninde ve hem de Marmara kıyıları ve iç bölgelerde gelişimini hızlandırmıştır. Boğaz köprülerinin inşası, doğrudan ya da dolaylı olarak otomobil sahipliği oranlarının artmasına ve Asya-Avrupa yakaları arasındaki nüfus ve istihdam dağılımının nispeten Asya yakası lehine değişmesine katkıda bulunmuştur. Tablo 1'de yıllara göre, Boğaz köprülerinin inşasına paralel olarak şehrin Asya-Avrupa yakaları nüfus dağılımları gösterilmiştir.

Tabloda da görüldüğü üzere 1. Boğaz Köprüsünün inşası öncesinde, Avrupa yakasının şehrin nüfustaki ağırlığı yüzde 76'lardan inşası sonrasında bu oran yüzde 69'lara düşmüş, 2. Boğaz köprüsünün de tamamlanmasıyla birlikte, 1990'larda bu oran yüzde 66'lara gerilemiştir. 2000 yılı başlarında ise Avrupa yakasının ağırlığının yüzde 64'e düştüğü görülmektedir. Bu süreçte; sürekli olarak göç almaya devam eden İstanbul'da köprülerin inşasının da bu göçün ivmesinde nispi bir etki oluşturduğu söylenebilir. Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı haftalar dilerim. ■

İstanbul	1970	1980	1990	2000
Avrupa Yakası	76%	69%	66%	64%
Asya Yakası	24%	31%	34%	36%

Tablo 1. İstanbul' da Yıllara Göre Asya-Avrupa Yakaları Nüfus Dağılımı



salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Salim Altunhan

İstanbul Otogarı'nda neler oluyor?

1994 yılında, rahmetli Cemal Ulusoy'un girişimleriyle İstanbul Otogarı'nı Belediye'den yap-işlet-devret modeliyle almış, yapmış ve hala da kullanıyoruz. Başlangıçta uzak diye kayılananlar olmuştur, ama kısa sürede aşıldı bu ve Büyükşehir Belediyesinin altyapı hizmetiyle otogardan geçen haşf tramvayla birlikte yolcunun otogara ulaşımı daha da kolaylaştı. İstanbul gerçekten büyük bir şehir, bazılarının söylediği gibi ülke gibi bir şehir. Her geçen gün de büyüyor, genişliyor. Firmalar, bu nedenle de yolcunun otogara ulaşımı için şehiriçi ücretsiz servislerle hizmet vermeye çalışıyor. Eskiden sadece yol hizmeti verirken, artık şehiriçi ulaşım hizmeti de veriyoruz, hem de ücretsiz.

1994 yılında, 25 yılına yap-işlet-devret modeliyle kullandığımız otogar için Belediye ile sözleşmemiz 2019 yılının Mayıs ayında sona eriyor. Artık yetersiz olan, hizmet vermekte zorluklar çektiğimiz, yolcunun ve otobüslerin ulaşmasında sıkıntı yaşanan bu otogarı bırakmak en iyisi. Ama son günlerde, otogarda, otobüsçüler arasında bitmekte olan sürenin uzatıldığı söylentisi dolaşiyor. Sözleşme güya 2030 yılına kadar uzatılmış. Hani, bir adama kırk defa deli dersin, delirmiş ya, bu da öyle... Dile düşürerek sürenin uzatılmasını sağlamak istiyorlar. Resmi açıklama yapılmadan böylesi

şayialara kulak asmamak gerekir. Akli başında herkes gibi otobüsçüler de İstanbul Otogarı'nın artık yetersiz olduğunu biliyor, kabul ediyor.

Konuştüğüm birçok otobüsçü, İstanbul'un bu hızlı büyümesi ve yayılması karşısında tek bir otogar yerine birkaç merkezde, birkaç otogar kurulması gerektiğinde de birleşiyor. Kalkış varış da yapılabilecek bu otogarlar hem otobüslerimizin şehiriçinde çok yol yapmasını, bağlı olarak akaryakıt harcamasını ve daha da önemli şehirden çıkmadan saatlerini yollarda harcamasını önleyecektir.

Biz otobüsçüler olarak yeniliğe açık bir sektörün mensuplarıyız. Yeni model otobüsü alıp sefere koymayı bir onur olarak görürüz. Yeni otogarları da böyle görürüz. Hazır İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin 2017 bütçesi hazırlanmış ve yüzde 46 gibi büyük bir oranı ulaşımaya ayrılmışken, planlanan otogarların ulaşım altyapısına ayrılması için bütün gücümüzü o yönde birleştirmeliyiz. Böylelikle hem şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörünün hayatiyetini sürdürmesini sağlarız hem de Şmaların ekonomik olarak batmasını en azından geciktiririz. İster cep otogarı deyin adına, isterseniz bölgesel otogar, hatta terminal de diyebilirsiniz, şehrin bölgelerine yayılmış birkaç yeni otogar kurtuluşumuz olacaktır. ■

Turizmde uçak başına 5 bin dolar yakıt desteği sonuçları açıklandı

Kriz nedeniyle yurtdışından charter uçaklarla turist getiren seyahat acentelerine verilen uçak başına 5 bin dolar yakıt desteğinin sonuçları açıklandı.

Turizm gazetesine göre Turizm Bakanı Nabi Avcı kriz ortamında yurtdışından turist getiren seyahat

acentelerine verilen uçak başına 5 bin dolarlık yakıt desteğinden 66 seyahat acentesinin yararlandığını söyledi.

Avcı bakanlığının bütçe görüşmeleri ile ilgili olarak bilgi verirken turist getirilecek ülke sayısı 201.5'te 13 iken bu sene 26'ya çıkarttıklarını belirterek yurt dışından charter uçakla turist

getirenlere yönelik yakıt desteği kapsamında 66 acenteye 4 bin 917 uçuş için 30 milyon 84 bin dolar ödendiğini açıkladı.

Avcı, bir önceki yıl, en az 400 bin turist getiren A grubu seyahat acentelerine kredi garanti fonu kefalet desteğiyle 100 milyon liraya kadar kredi kullanma imkânı sağlandığını belirtti. ■



İtalya'da Allison konforu

Bus World fuarında görücüye çıkan Allison tam otomatik şanzıman donanımlı ilk Van Hool TX Altano otobüsü, İtalya'da IAS Tur şirketine teslim edildi.

İtalyan IAS Tur şirketi, konfor, yakıt tasarrufu ve sürüş kolaylığı açısından Allison tam otomatik şanzıman donanımlı yeni Van Hool TX Altana otobüsünü tercih etti. Bu otobüs, İtalya'nın güneyinden kuzeydeki Torino, Bergamo, Milano ve Bolzana'ya uzanan yollarda kullanılmaya başlandı.

120 adetlik filo ya sahip IAS Tur Filo Müdürü Cosimo Sposato, "Yolcuların sessiz ve rahat bir yolculuk geçirmelerine öncelik vererek yeni Van Hool otobüsünü seçtik. Kilometrelerce yol giderken otobüsün rahat ve sessiz olması esas alındı" dedi.

Sürücü Francesco Antonio Sposato



NOVO S

AZ YAKAR, HER İŞE KOŞAR.

• Servis taşımacılığı için ideal
• Yüksek güvenlik standartları
• Düşük yakıt sarfiyatı
• Düşük işletim maliyeti

www.isuzu.com.tr
facebook.com/IsuzuTürkiye
twitter.com/IsuzuTürkiye
instagram.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)

Yeni Isuzu Novo S, düşük yakıt sarfiyatı ve yüksek güvenlik standartları ile işinizde yeni yol arkadaşınızın olacak.

100

HISTORIC YEARS
Founded 1916

ISUZU

SİZDEN ALDIĞI GÜÇLE MEMLEKETİN HER YERİNDE!

Yerli ve milli marka olarak süratle devam ediyoruz.



Gerçek müşteri şikayetlerini baz alarak değerlendiren **A.L.F.A. Awards**'ta ödülün sahibi belli oldu! Müşterilerimize sunduğumuz kaliteli hizmet ile tam 25 farklı sektörden markanın yarıştığı **Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar** değerlendirmesinde Sürat Kargo olarak **birinci olduk!**

Tebrikler. Bu başarı hepimizin!

0 850 202 0 202
www.suratkargo.com.tr

f /suratkargo t /suratkargotr i /suratkargotr

süratkargo
Süratle, özenle...



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

TBMM’de 23 Kasım’da Sektör Meclisi toplantısı

23 Kasım Çarşamba günü Türkiye Büyük Millet Meclisi’nde, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi olarak toplanıyoruz. Sektör Meclisi, toplantılarını İstanbul’da gerçekleştiriyor. Bu toplantıyı, Sektör Meclisi üyemiz TBMM Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı’nın daveti üzerine Ankara’da gerçekleştiriyoruz.

Toplantı gündemi

Sektör Meclisi, sektörü ilgilendiren konulardaki TBMM komisyon üyelerinin de bu toplantıda hazır bulunmasını sağlamak amacıyla bu toplantıyı TBMM’de yapıyor. TOFED, TOF ve UYOF’un yaptığı görüşmelerle belirlenen yolcu alanındaki gündemimize ilişkin önerilerimiz arasında 3. Boğaz Köprüsüne yönelik zorunlu geçişin yeniden ele alınması, Türkiye genelinde otogarların yapım ve işletimdeki mevzuatın yeniden değerlendirilmesi -ki bu Taşıma Dünyası’nda bugüne kadar çıkan yazılarımız, haberlerde yer aldığı gibi- terminallerin yer tespiti ve işletilmesinde sektör mensuplarının da içinde olacağı zorunlu bir komisyonun kurulması yer alıyor.

İstanbul Otogarı yerinde kalsın

İstanbul Otogarı’nın yerinde kalması ve cep terminallerinin bu otogarin konumuna göre yeniden düzenlenmesi konusu da gündeme gelecek. Türk otobüsçülerin Avrupa ve dünyadaki emsalleri içinde ciddi bir rekabet edebilecek güce kavuşabilmesi için Türkiye’deki taşıma yetki belgelerinin KOBİ ölçeğinden daha büyük bir yapıya taşınması, ortak taşıma imkanının getirilmesi ile mümkün olacak.

Aynı belgeye sahip Diyarbakır’daki A firması ile İstanbul’daki B firmasının birlikte taşıma organizatörlüğü kapsamında birbirlerinin taşıma organizasyonu biletlerini kesmesine olanak sağlayan bir yönetmelik değişikliğini gündeme getireceğiz.

Sektör temsilcileri de katılsın

Yine gazetemizde sık sık tartışma konusu yapılan UKOME mevzuatında, sektördeki sivil toplum örgütlerinin ya da İTO ve TOBB temsilcilerinin katılmasını sağlayacak bir düzenleme talebimiz var. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığının Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği’nin yeniden değerlendirilmesi için bir çalıştay düzenlenmesi ve bunun sektör temsilcilerinin de yer alacağı şekilde yapılması talebimiz var. Bunlar, 23 Kasım’da TBMM’deki Sektör Meclisinde gündeme getireceğimiz konular. ■

Sektörün duayen isimleri anıldı

Turizm Taşımacıları Derneği’nin Samatya Otoparkı’nda Aker Otobüs İşletmesi tarafından düzenlenen hayır yemeği ile karayolu yolcu taşımacılığı alanında yaşamını yitiren duayen isimler Halil Ak, Ali Osman Ulusoy, Mehmet Selim Kara, Mehmet Özkaymak ve Aydın Opçin anıldı.

16 Kasım Çarşamba günü düzenlenen etkinliğe TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TTDER Başkanı Sümer Yiğci, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Üyeleri Bülent Yıldız, Adnan Değirmenci, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, TOF Başkan Vekili Tahsin Yücefer, İbrahim Artırdı, İSTAB Yönetim Kurulu Üyesi Dursun Ali Camadan, Anadolu Isuzu Bölge Satış Sorumlusu Murat Küçük, Yılmazlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Yılmazlar, Çetaş Otomotiv Satış Müdürü Serkan Bayrak, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, HTA Satış Müdürü Osman Çoban, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Satış Müdürü Gökhan Çerioglu ve çok sayıda firma sahibi ve yöneticisi katıldı. Etkinlik kapsamında sektörün duayen isimlerine yönelik kuran okundu ve dualar edildi. ■

İstanbul ulaşımına 500 yeni otobüs katılacak



Kadir Topbaş

Başkan Kadir Topbaş, İstanbul’a 500 yeni otobüs daha kazandıracaklarını, bunun 375 tanesinin alınma aşamasına geldiğini, filoya 125 tane daha ekleyerek 500’e tamamlayacaklarını söyledi. Topbaş, 200 tane yeni elektrikli otobüs olarak Tarihi Yarımada’da tamamen elektrikli otobüslerle hizmet vereceklerini ifade etti.

Meclis Üyelerine hitap eden Başkan Kadir Topbaş, İstanbul Büyükşehir Belediyesi’nin 2017 yılı konsolide bütçesini 42 milyar lira, kendi bütçesini de 18,5 milyar lira olarak belirlediklerini dile getirdi. Topbaş, konsolide bütçeden yatırıma ise 16,5 milyar lira ayırdıklarını altını çizdi. İstanbul’a 12 yılda toplam 95 milyar liralık dev yatırımlar yaptıklarını altını çizen Topbaş, 2017 yılı sonunda şehre yapılan yatırım miktarının 117 milyar lirayı bulacağını söyledi.

Bütçenin yüzde 43’ü ulaşım

Türkiye’deki toplam yatırımların dörtte birini tek başına İBB’nin yaptığını vurgulayan Topbaş, 2017 yılında bütçemizin yüzde 43’ünü ulaşım yatırımlarına ayırdık. Metro başta olmak üzere ulaşım ve erişim öncelikli yatırım kalekimiz” dedi.

400 Km.lik raylı sistem

Marmaray, Yavuz Sultan Yelime Köprüsü, Avrasya Tüneli ve 3. Havalimanı gibi yatırımların İstanbul’u dünya standartlarına ulaştıran mega ulaşım yatırımları olduğunu belirten Topbaş, “Kısa süre önce Kadıköy-Kartal Metrosu’nun devamı olan Pendik-Kaynarca Metrosu’nu hizmete aldık. 82 Km.lik metro inşaatı devam ediyor. 80 km’lik raylı sistem ihale aşamasına geldi. Bir şehrin medeniyet ölçüsü o şehirdeki insanların toplu taşıma araçlarını kullanma oranına bağlı. Ulaştırma Bakanlığı’nın yaptığı metrolarla 2019 yılında 400 Km.lik hedefimize ulaşacağız. Raylı sistem hedefimiz ise 1000 Km” diye konuştu.

İnşaatı devam eden Kabataş Transfer Merkezi’nin birçok metroyu ve deniz ulaşımını entegre eden çok önemli bir yatırım olduğunu ifade eden Başkan Topbaş, denizin altından geçecek Üsküdar-Kabataş Yaya Geçidi’nin projesinin tamamlandığını ve ihale aşamasına geldiğini söyledi. 2 kilometrelik geçitte yürüten bantlar olacağını ve bisikletle de geçilebileceğini aktaran Başkan Topbaş, Beşiktaş’tan Sarıyer’e ve Üsküdar’dan Beykoz’a da sahilin altından giden metro yapacaklarını belirtti.

17 tünel yol

Tamamen İBB bütçesiyle 3 tünel yol yaparak İstanbul’a

kazandırdıklarını hatırlatan Topbaş, şimdi de 17 tünel yol daha yapacaklarını müjdeledi. Yerel seçim öncesi açıkladığı Haliç-Unkapanı Tüneli’nin ihale aşamasına geldiğini, Unkapanı Köprüsü’nün kaldırılarak Haliç’in suyuna akıcılık kazandıracak tünelin ulaşımın yanı sıra ekolojik açıdan da çok önemli olduğunu ifade etti.

Elektrikli otobüs dönemi

İstanbul’a 500 yeni otobüs daha kazandıracaklarını, bunun 375 tanesinin alınma aşamasına geldiğini, filoya 125 tane daha ekleyerek 500’e tamamlayacaklarını dile getiren Topbaş, İBB’nin Avrupa’nın en genç ve en modern otobüs filosuna sahip olduğunu kaydetti. 200 tane yeni elektrikli otobüs olarak Tarihi Yarımada’da tamamen elektrikli otobüslerle hizmet vereceklerini ifade eden Topbaş, “Gelecekte de adım adım yenilenebilir enerjiyle çalışan otobüslere geçeceğiz” dedi.

Topbaş, “Göreve geldiklerinde günlük 11 milyon hareketlilik varken deniz ulaşımının toplu ulaşımındaki payının yüzde 2,5 olduğunu, şu anda günlük 30 milyon hareketliliğe rağmen yüzde 5’e çıktı” dedi.

Konuşmaların ardından oylamaya sunulan İstanbul Büyükşehir Belediyesi 2017 Yılı Bütçesi, 159 kabul oyuyla kabul edildi. ■



Karsan’dan Akhisar’a 74 adetlik teslimat

Karsan, Manisa Belediyesi’nin başlattığı toplu ulaşım dönüşüm projesi kapsamında teslimatlarına aralıksız devam ediyor. Daha önce Salihli İlçesi’ne 36 adet Atak otobüsü teslim eden Karsan, bu kez Akhisar’a toplam 74 adet araç teslimatı gerçekleştirdi. Karsan’ın teslim ettiği araçların 32’sini Atak

otobüsleri ve 42’sini modern Jest minibüsleri oluşturdu.

Karsan markalı toplu taşıma ailesinin 8 metrelik üyesi Atak, yüksek yolcu kapasitesi, düşük yakıt tüketimi, modern tasarımı, yüksek manevra kabiliyeti, iyi yol tutuşu ile kullanıcılardan alçak tabanlı yapısı, kolay erişimi, panoramik iç tasarımı, bağımsız

süspansiyonları ve sunduğu konforla da yolcuların büyük beğeni topluyor.

Karsan Jest, alçak tabanlı, binış ve iniş hızını artıran geniş ve basamaksız yolcu kapısı, rampa sistemi, ferah iç mekânı, panoramik camları ve ilave bir çok özelliği ile tüm bireylere konforlu ulaşım olanağı sağlıyor. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Bana Ne (mi?) Dünyadan...

Benim pazarlama direktörümüdü Eşref Bey, Eşref Biryıldız. 2001 krizini hatırlayın. Yoldaki trafik bile durmuştu, ve o yıl otobüs pazarı tarihin en küçük pazarı oldu, 344 adetti galiba. Moraller sıfırda. Bir gün Eşref Bey bir tarif yaptı: "Biz, işler iyi giderken hep iyi; kötü giderken hep kötü gidecek sanırsız."

İyi giderken kötüye, kötü giderken iyiye hazırlık yapmak aklımıza gelmez ya, bizim geldi. Kesmediğimiz tek bütçe Eğitim Bütçesi oldu, iyi günlere hazırlık yapmaya devam ettik. Yapısal Reformlar yaptık işimizde. Mercedes Benz Türk AŞ’nin sonuçları önümüzde.

Şimdilerde; dünyanın, bölgemizin ve ülkemizin yaşadığı tersine durumlar nedeni ile de işlerimiz eskisi kadar iyi değil. Tam hazırlık zamanı iyi günlere. Yani Yapısal Reformlar’ın tam zamanı.

Kamu ve özel olmak üzere tüm yükümlülerin yapısal reformları başlatma ve uygulama zamanları. Yapıları düzelttiğimiz zaman, Batının örnek devletleri gibi, örnek işletmeleri gibi işinin maliyetini doğru hesaplayan, ürününün fiyatını doğru koyan ve ürüne doğru değer veren bir toplum olacağız. Şark kurnazlığına, Arap pazarlığına meydan kalmayacak.

Ama gördüğümüz bambaşka; hep destek istekleri, teşvik beklentileri, aflar, muafiyetler, yapılandırılmalar. Şirketler fakir, sahipleri zengin! Mükellefin yüzde 70’i borçlu. Mükellef Haklarını Savunma Derneği de var! Haydi artık, yapıyı düzeltmeniz şart.

Petrol ülkeleri 106 dolardan bütçe yapmışlardı, fiyat 45 dolar, açık büyük. Üreticiler üretimi azaltmıyorlar. Hatta üretimini arttıran ülke bile var. Fiyatların azalacağı tahmini kuvvetleniyor. Azalan fiyatlar geliri azaltıyor, üretim maliyetini kurtarmıyor. İşte bu nedenle arz güvenliği Ortadoğu’nun ucuz petrollerine dayanıyor ve bölge daha da kaynıyor. 2040 yılında bile petrole bağımlılığın yüzde 78 olacağı hesaplanıyor. Bölge değil, petrol değerli, insanı da çilesini çekiyor, biz de dahiliz...

Globalleşme ticari sınırları zayıflattı hatta kaldırdı, ama toplumsal yapıları ufuladı ve sınırları keskinleştirdi. Ulusallık geri geliyor. Seçimler ve referandumlar bu sonucu vermeye devam edecek.

Fransa 2017’de genel seçimlerini OHAL altında yapmayı oynayacak haftaya. İrkçi aday "Onların Dünyası Yıkılıyor Bizimki İnşa Halinde" diyor.

Demokrat Avusturya’da anayasa mahkemesi, ırkçı adayın 3 puanla kazandığı seçimi hile nedeni ile iptal etti. Tkrarını göreceğiz yakında.

İrkçi Macar Başbakanı da Macaristan’ı büyük ve özgür yapmaya çalışıyor, AB içinde. İtalya, AB’den ayrılma oylamasına hazırlanıyor.

Özet: "Her Şey Vatan için!"

Anketçiler hep yönetimlerin aleyhine yanıldılar. Tek tip yanımlarını incelemeye başladılar. Örnek kitlenin tasarımını değiştirmeye karar verdiler, nihayet. Yani şimdiye kadar önemsemedikleri, etkisiz gördükleri kitleleri de örnek kitlesi içine alacaklar, ki onların da eğilimini fikrini hesaba artık katınsınlar.

Demek ki erişim ve bilişim sayesinde artık eskinin ‘etkisizler’inin büyük etkisini nihayet kabul ediyor, anketçiler bile! Pekii, siz?

İstanbul’da toplu taşıma aracı kullanan sürücülere belediye kıstaslar (kriter) koydu. Yeterlilik Belgesi alacaklar, 100 puanları olacak, puan bittiğinde yetki de bitecek. 3 kere puan bitirenin hakkı da bitecek. Umarım, diğer iller de bu uygulamayı örnek alırlar. Dolayısı ile bu iş meslek saygınlığı kazanacak, sürücüler becerilerini ve başarılarını belgeleyebilecekler. İyi sürücü iyi ücretle kavuşacak. Sigortalar prim ve risk hesaplamada bu performansı değerlendirecekler. Meslek Standardının en büyük eksikliği olan Performans Takibi tamamlanacak.

Taşıma dünyası kazanacak.

Kazançlı hafta olsun... ■



TEMSA, İngiltere pazarında büyümeye devam ediyor

Türkiye otobüs pazarının lideri Temsa, yurtdışı pazarlarda yeni ürünlerle pazar payını büyötmeye devam ediyor.

Temsa, 1-3 Kasım 2016 tarihlerinde İngiltere'nin Birmingham şehrinde gerçekleşen ve İngiltere otobüs sektörünün en büyük organizasyonu olan EuroBus EXPO 2016 Fuarı'na katıldı. Temsa'nın fuar standında MD9 ve HD12 sağdan direksiyonlu araçlarını tanıttı.

MD9 teslimatı

Temsa'nın sergilediği araçlar ziyaretçilerin yoğun ilgisini gördü. Temsa fuar standında Londra'da taşımacılık faaliyeti gerçekleştiren Lynns Travel şirketine MD9 RHD teslimatı da gerçekleştirdi.

İngiltere pazarında Temsa büyümeye devam ediyor

Ekim 2016 sonu itibarıyla İngiltere toplam otobüs pazarında yüzde 4 pazar payına ulaştıklarını belirten Temsa Bölge Satış Müdürü Deniz Çetin, "İngiltere pazarında hedeflerimizi daha da büyötmeye doğrultusunda aktivitelerimizi gerçekleştirmeye devam ediyoruz. Fuarda İngiltere pazarına sunulmasının ardından bir yıllık süreçte 9 metrelik segmentte yüzde 50'lik pazar payına ulaşan MD9 RHD aracımıza yönelik teslimat ta gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşadık. Fuar ziyaretçilerinin araçlarımıza gösterdiği yoğun ilgi de bizleri gelecekteki hedeflerimize yönelik çok motive etti. Yurtdışı pazarlarda Türk mühendis ve işçilerinin üretimini gerçekleştirdiği otobüslerimizin önümüzdeki süreçte daha çok pazarda yer aldığını görebileceğiz" dedi. ■



Bridgestone ve Lassa'dan kış lastiği kampanyası

Lassa ve Bridgestone'nun yeni kış kampanyası ile 4 adet kış lastiği alanlar 160TL'lik indirimin yanı sıra Shell'den yakıt hediyesi kazanıyor.

Kampanyadan Lassa ve Bridgestone'un yetkili satış noktalarından otomobil, 4X4 (SUV) veya hafif ticari grubu lastiklerinden tek seferde 4 adet alım yapanlar faydalanabiliyor. Kampanya kapsamında ClubSmart üyesi Shell istasyonlarında kullanılmak üzere SMS ile katılımda 60TL, Shell Motorist mobil uygulaması üzerinden katılımda ise 75TL değerinde akaryakıt veya otogaz hediyesi veriliyor. ■



Düşük yakıt tüketimi
ve yüksek konforu ile
**bu maratonun
kazananı siz
olursunuz**



Gücü ve performansı, TEMSA'ya özgü konfor ile harmanladık. Uzun yollar için özel güvenlik sistemleriyle tasarladığımız MARATON, çevre dostu motoru ve tasarruflu yakıt tüketimiyle hem çevrenizi hem cebinizi rahatlatacak.

temsa.com

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım: Otobüsçülük sektörü kritik eşikte...

Ya devrim yapacağız ya biz devrileceğiz

Acente yükünü üstümüzden atmazsak, ortak servise geçmezsek, akaryakıt, otoyol, feribot, köprü fiyatları böyle devam ederse, 2+1 araçlarda bilet ücretlerinde ayarlamaya gitmezsek, sektör hizmet veremez hale gelecek. 2017 yılında bu projeleri başlatarak ya devrim yapacağız ya da biz devrileceğiz.

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, 23 Kasım Çarşamba günü Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde gerçekleştirilecek Sektör Meclisi toplantısı öncesinde Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulundu.

Sektörün dengesi bozuldu

Sektör için önemli bir haftaya girdiğimize dikkat çeken Yıldırım, "Sektör Meclisi olarak TBMM'de, geniş katılımlı, bütün ilgili bakanlıkların temsilcilerin ve komisyon başkanları ve bürokratların katılımı ile bir toplantı yapacağız. Karayolu yolcu taşımacılığının ve ülkemizin içinde bulunduğu durum ve bunun yarattığı olumsuz şartlar, otoyol, köprü geçişleriyle artan maliyetler, artan ve artacak olan akaryakıt fiyatları önemli sıkıntı olarak karşımıza çıkıyor. Bir taraftan ulaşım yatırımlarına yapılan yatırımlar, sistemler arası dengeleri sağlamaya çalışırken bizim sektörün dengesini bozdu. Çok modlu taşımacılığa geçiş, tamamen otobüsçülüğün aleyhine geliyor. Yine taşıma modlarına yapılan sübvansiyonlar, sağlanan avantajlar bize mali yük ve fatura olarak geri dönüyor. Halk otobüsçülerinin ücretsiz seyahatlerle ilgili yaşadıkları da gündemimizde. Sosyal devlet vatandaşın cebinden para alarak, bağış yapmaz. Ücretsiz taşımalara yönelik bedelleri taşımacılar ödüyor. Onlara yardım ediyoruz deniliyor, ama onlar da zamanında ödenmiyor. Şehiriçi servis taşımacılığında iflaslar yaşıyor. Tabii, bütün bunları bizim ne yapmamız gerektiğini ve bizim için ne yapılması gerektiğini, mevzuat düzenlemeleri başta olmak üzere maliyetleri düşürme konusundaki adımları TBMM'de konuşacağız" dedi.

Otobüsçülük bölgesel hale dönüşüyor

Otobüs işletmeciliğinin hızlı şekilde bölgesel hatlara doğru çekildiğini belirten Yıldırım, "Uzun mesafelerde otobüsle seyahatin bittiği ve biteceği yıllardır söylediğimiz bir gelişmeydi. Bunları yaşamaya başladık. Bunlar doğal. Ulaşım modlarına önemli yatırımlar yapılmasıyla birlikte otobüs işletmeciliği uzun hatlardan bölgesel hatlara doğru hızla çekilecek. Bir taraftan diğer taşıma sistemleri geliyor, bir taraftan otobüs işletmeciliği bölgesel bir hale geliyor. Belki, zaman içinde banliyö türü taşımacılığa kadar da gerileyecek"



Mustafa Yıldırım

dedi.

Otogarlar sistemin dördüncü halkası

Ulusal ulaşım sisteminin 3 halkası olan demiryolu, limanlar ve hava meydanları ile ilgili sürecin UDH Bakanlığı tarafından yönetildiğini vurgulayan Yıldırım, "Sistemin dördüncü halkası olan otogarların yerel yönetimler tarafından yanlış konumlandırılması ve projelendirilmesi bizim önemli sıkıntılarımızın başında geliyor. Sistemden koparılıyor. Havaalanlarından yolcu alamıyoruz, Sabiha Gökçen Havalimanı örneğinde olduğu gibi" dedi.

Otogarlar yeniden yapılandırılmalı

Yavuz Sultan Selim ve Osmangazi Köprüsü'nün getirdiği maliyet yükünün sık sık dile getirildiğine, ancak Bakanlık tarafından buna yönelik bir geri adım da atılmadığına dikkat çeken Yıldırım, "Bu şartlar böyle devam ederse, İstanbul'un ulaşım coğrafyasını yeniden şekillendirmemiz gerekecek. Kalkış-varış noktalarını, hatta sefer planlamalarına kadar bu süreci yeniden yapılandırmak lazım" diye konuştu.

Ulaştırma Ana Planı

Yıldırım, ulaşırma ana planının hızla hazırlanması gerektiğini vurguladı: "Ulaşımında hız, konfor, ekonomik ve güvenlik taleplerini

karşılacak, kapasite kullanımını ve verimliliği artıracak şekilde bir Ulaştırma Ana Planı hazırlanması lazım. Bu, Türkiye'nin ulaşırma kimliği de olacak. Tabii, bakanlıklar arası ve koordinasyon ve mesleki STK'ların katılımı ile yapılması gereken bu çalışma, bir ulusal ulaşım kimliği oluşturacak. Bizim artık yerel yönetimlerin aldığı keyfi kararların esiri olmamız lazım."

Kurul oluşturulmalı

Yolcu Taşımacılığı Kurulu'nun hayata geçmesine yönelik talepleri de dile getirmeye devam edeceklerini vurgulayan Yıldırım, "Bütün yolcu taşımacılık unsurlarının yer alacağı bu kurulun da bir an önce hayata geçmesi, mevzuatların bu kurulla birlikte, görüşler alınarak hazırlanması büyük önem taşıyor" dedi.

Kanunu ve Yönetmelik ihtiyaca yetmiyor

"Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği de bugünkü yapıda ihtiyaçlarımıza cevap veremez hale geldi ve acilen yeni bir düzenleme çalışması yapılması gerekiyor" diyen Yıldırım, "Yeni bir Taşıma Kanunu ve Yönetmeliğine ihtiyacımız var. Düzenlemeler arasında çelişkiler var. Bunun bir çözüme kavuşturulması gerekiyor" dedi.

Kombine Taşımacılık Mevzuatı çıkarılmalı

Yıldırım, "Kombine Taşımacılık Mevzuatının çıkarılması ve mevzuatı,

bizim bu sistemler arası geçişi hızlandıracak ve kolaylaştıracak bir hale getirmemiz gerekiyor. Yani her modun kendi yolcusunu taşıyacağı düzenlemelerin yapılması lazım. Hava yolları yere indirdiği yolcuları kendileri taşımamalı. Kombine Taşıma Mevzuatının ayrıntılı bir şekilde ele alınarak hazırlanması 2017 yılı ilk yarısı içerisinde bitirilmesi gerekiyor" dedi.

Otobüs işletmeciliği organizatörlüğü

Sektörün en önemli sorunlarından birini, ortak taşıma imkanının olmaması olarak değerlendiren Yıldırım, "Taşıma işleri organizatörlüğünde bir organizatör birden fazla şirketle ve yahut da birden fazla modla anlaşma yaparak kendi adına fatura kesebiliyorsa, bunun yolcu taşımacılığında da yapılabilmesi lazım. Otobüs şirketlerinin kendi aralarında anlaşmasına, D1 yetki belgelerinin korunarak ortak taşıma yapılmasına imkan tanınması gerekiyor. Bayramlardaki D1 ve D2 ortak taşıma sürecinin B1 ve D1 arasında da olması gerekiyor. Bu imkan ortak kapasitenin verimli kullanımına da büyük katkı sağlayacak. Boş sefer yapılmasını önleyecek. Kaynak israfı önlenecek" dedi.

Umarım 250'ye düşmeyiz...

Mustafa Yıldırım, yaşanan ekonomik zorluklar sürecinde Türkiye'den umutlu olduğunu, ama 2017'den umutlu olmadığını ifade etti:

"Türkiye bir süreç yaşıyor ve bu süreçte hepimizin birlik ve beraberlik içinde hareket etmesi lazım. Kaynakları israf etmememiz lazım. Rekabeti mantık sınırlarına, hizmete taşımamız lazım. Para ile rekabet etme dönemi bitti. Şirketlerin sefer planlarını buna göre yapması lazım. 2017'nin iyi bir yıl olmayacağı kesin. Ayak seslerini duyuyoruz. Dolara bağlı olarak petroldeki artışlar, maliyetlerin artışı, otoyollar ve köprülerin fiyat artışlarının bizi taşıyacağı bir nokta var. 2017'ye 330 civarında şirketle giriyoruz. Umarım 2017'den çıkarken 250'ye düşmeyiz. Şu anda en büyükler daha büyük zorluklar yaşıyor. Küçükler daha dinamik, hızlı karar alabiliyorlar."

Otobüsçülükte devrim zamanı

Gelişen şartlar nedeniyle tasarruf tedbirlerinin artırılması gerektiği konusuna değinen Yıldırım, "İstihdamda daralma olacak. Ben hep söylüyorum; otobüsçülüğün üzerindeki bu acente sistemini artık kaldırmamız gerekiyor. Otobüsçünün yükünü almanın yolu, otobüs biletiinde hizmet bedeli sistemini getirip, acente komisyon sistemini kaldırmaktır. Herkesin acentesi olsun, firmaya ait acente olmaz. F1 belgelerinde 10 firma sınırı kaldırılmalı. Hava yollarında böyle bir sınır var mı? Herkes herkesin biletini satabiliyor. Uçak firmalarının kendi acentesi yok. Hizmet bedeli ile biletler satılıyor. Böyle bir durumda acenteler mağdur olur, düşüncesi de yanlış. Eğer olmazsa mağdur olacaklar. Firmalar acentelerin kiralarnı ve maaşlarını ödeyemez hale gelecek. Otobüs firmaları artık acente yükünü taşıyamaz. Görev yaptığım şirketin sadece İstanbul'da 200 acentesi var. Bunların şirkete maliyeti çok ağır. 1 milyar TL ciro yapan şirketin 150 milyon TL acente komisyonu maliyeti olmaz. Acenteyi yaşıtarmak için otobüsçüyü ezemezsiniz. Bu sektör acente yükünü üstünden atmaz, bilet satışında akıllı sistemleri maksimum ölçüde kullanan bir anlayışa yönelmezse, otoyol, feribot, köprü fiyatları böyle devam ederse, 2+1 araçlarda bilet ücretlerini ayarlamazsa, ortak servise geçmezse hizmet veremez hale gelecek. Bugün bir otobüsün maliyetini 40 kişi ancak karşılıyor. 41'inci kişiden para kazanabiliyorsunuz. Bu, eskiden 30 yolcuydu. 2017 yılı projelerimizin hayata geçirilmesine yönelik marş başma dönemi olmalı. Otobüsçüler kendi devrimini yapmazsa, kendisi devrilecek" dedi.

İstanbul Otogarı işletim süresi

Meclis Başkanı Yıldırım, üzerine söylentiler yayılan İstanbul Otogarı'nın işletim süresinin uzaması ile ilgili de konuştu: Otogarın işletim süresinin uzatılmasına yönelik girişimler var. Otogarın yeri doğrudur. Bu otogarın ıslah edilmesi gerekiyor. Bu otogarın yatırımcıları mağdur durumdadır, bunun dikkate alınması lazım. ■

Şehirlerarası otobüs işletmecileri 15-18 Aralık'ta Batum'da buluşuyor

İstanbul Otogarı'nın işletme süresi 11 yıl uzuyor

4 Mayıs 2019 tarihinde İstanbul Otogarı'nın işletme süresinin son bulacağına yönelik İBB'nin açıklamalarının aksine, sektörün önde gelen ismi Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk, Batum'da bir açıklamaya yapacak, sektör mensuplarına yeni gelişmelerle ilgili bilgi verecek.

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin 15-18 Aralık'ta Batum'da düzenlenecek etkinliğe yönelik Taşıma Dünyası'na bilgi verdi. İlgin, 7 Aralık'ta yapılması planlanan Türkiye Otobüsçüler Sosyal Dayanışma ve Eğitim Vakfı'na (TOSEV) gelir sağlamak

amacıyla düzenlenmesi planlanan gecenin ortak bir organizasyon şeklinde Batum'da gerçekleştirilme kararı alındığını belirtti: "7 Aralık'ta TOSEV'e gelir elde edilmesi için düzenlemeyi planladığımız Otobüsçülerle Dayanışma Gecesini, TOFED Kurucu Başkanı Sayın Galip Öztürk'ün daveti üzerine TOFED-UATOD ve TOSEV'in ortak organizasyonu olarak 15-18 Aralık tarihleri arasında Batum'da 4 günlük bir etkinliğe dönüştürdük. Sayın Galip Öztürk, bu etkinlikte İstanbul Otogarı'nda dükkan ve yazıhane sahiplerine bir müjde verecek. Ek olarak UATOD'dan kaynaklı tahsis belgesi süresinin uzatılması bilgisi de verilecek. Sektöre açıklanacak bu bilgilerin de yer alacağı etkinliğin gezi şekline dönüşmesi kararı alındı" dedi.

İstanbul Otogarı işletim süresi 2030

Batum'da düzenlenecek etkinlikte, İstanbul Otogarı'nın işletim süresinin 11 yıl uzadığına yönelik açıklamanın yapılacağını da belirten İlgin, "İstanbul Otogarı'yla ilgili süre 2019'da son bulmuyor. İşletme süresi, T belgesi süresi bitimine kadardır. T belgesinin süresi 2021'de bitiyor. 4 Mayıs 2019'da İstanbul Otogarı'nın mülkiyeti belediyeye geçiyor. Ayrıca açılmış ve açılacak davalarımız var. İster mahkeme kararıyla ister görüşmeler yoluyla isterse yeni bir ihale yoluyla UATOD'tan kaynaklanan tahsis belgesi süresinin bir defada 11 yıl uzatılma çalışmaları söz konusu" dedi.



Mevlut İlgin

Batum gezisine katılım

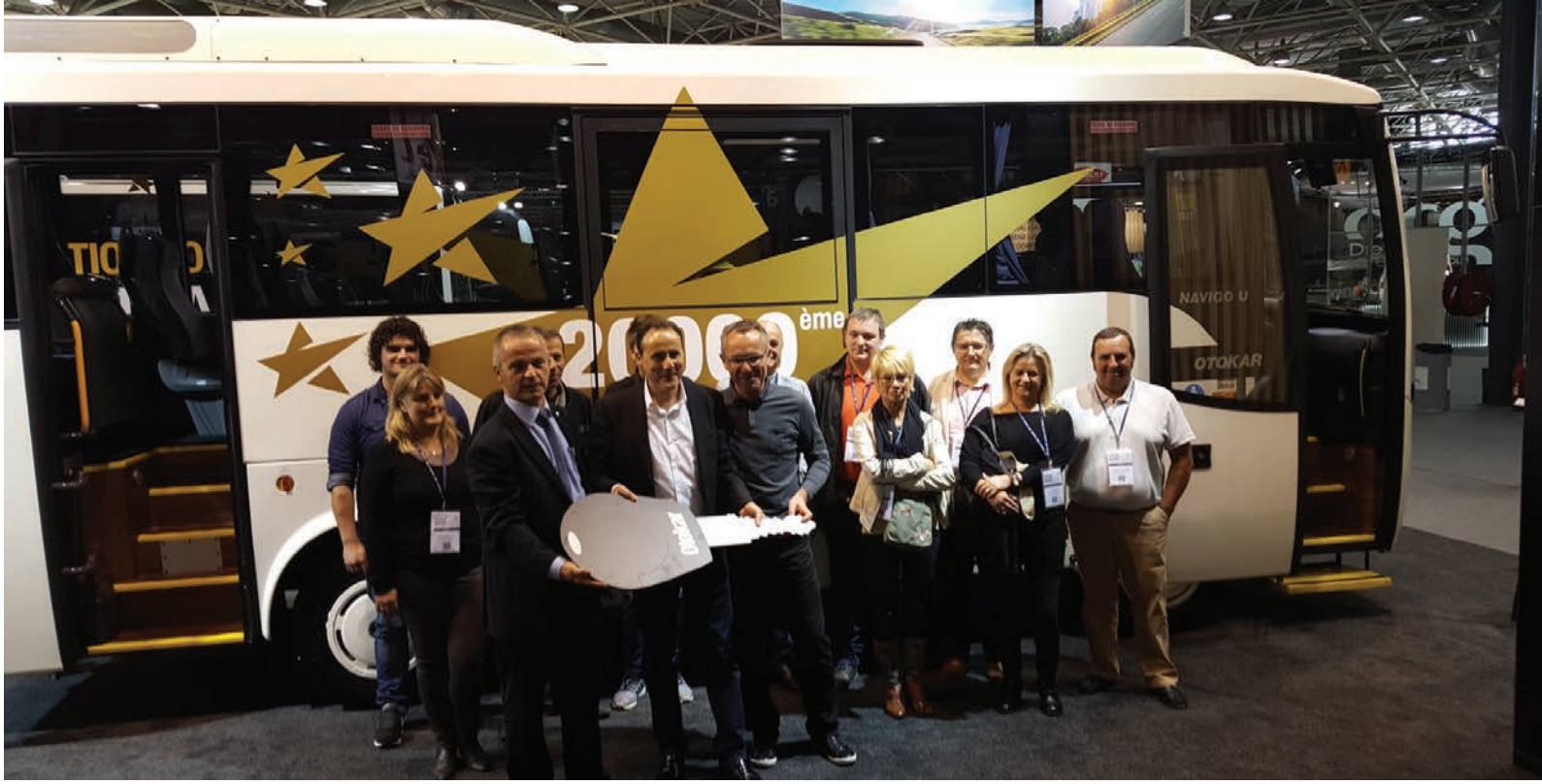
TOSEV'e gelir sağlamanın da amaçlandığı bu geziye katılmak ücretli. İstanbul Otogarı'ndaki üst kat dükkan ve yazıhane sahipleri 2 bin TL, alt dükkan sahipleri bin TL TOSEV'e bağışta bulunarak geziye katılabilecekler. Ulaşım da katılımcılar tarafından sağlanacak. Katılımcılar, 4 günlük Batum seyahatinde yeme-içme ve konaklama için herhangi bir ücret ödemeyecekler. Sadece Trabzon'dan Batum'a karayoluyla gelecek

katılımcılara otobüslerle ücretsiz ulaşım imkanı sunulacak. Ayrıca Türk otobüsçüsünün AVTER'in Batum'a yaptığı yatırımlar da katılımcılara tanıtılacak.

Yenilikler...

Burs verilen 150 öğrenci sayısının 400'e ve aylık 150 TL burs ücreti 250 TL'ye çıkarılması kararı alınmıştı. Bunun maliyeti 800 bin-1 milyon TL arasında. Bu TOSEV'e sağlanacak bağışlarla gerçekleştirilecek. ■

Otokar'ın 20.000'inci Sultan'ı Fransız Danh Tourisme'e teslim edildi



Son 6 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası olan Otokar, kısa süre önce üretim bandından inen 20 bininci Sultan'ı, AutoCar Expo 2016 fuarında törenle Fransız Danh Tourisme'e teslim etti.

Otokar, Lyon'da gerçekleştirilen AutoCar Expo 2016 fuarında Avrupa pazarında Navigo ismi ile

satışa sunulan 20 bininci Sultan otobüsünü, satışının gerçekleştirildiği Fransız Danh Tourisme'e teslim etti.

Turizm ve servis sektörü için özel donanımlarla üretilen ve birçok özelliğin standart olarak sunulduğu Otokar Sultan, her türlü yol koşulunda üstün çekiş performansı ve yol tutuşu sunuyor. Modern tasarımı, sağlam gövdesi, dayanıklı alt yapısı, ekonomik ve güçlü motoru ile ön plana çıkan Sultan, düşük işletme giderleriyle de fark yaratıyor.

40'ın üzerinde ülkeye otobüs ihracatı

gerçekleştiren Otokar, Ar-Ge çalışmalarından aldığı güçle yurt dışı pazarlarda yerini sağlamlaştırmıyor. Tasarlayıp ürettiği araçlarla Türkiye'nin yanı sıra Avrupa pazarının da gözdesi olan Otokar, 2015 yılında Türkiye'nin küçük otobüs ihracat lideri oldu. Ayrıca, Fransa'da en çok satılan Türk otobüs markası olan Otokar, Avrupa'da en büyük pazarlarından olan Fransa, İtalya, İspanya, Belçika, Almanya ve Slovenya'da satış adetlerini artırdı. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Ortak bir dil gerekli...

Gazetemizde çeşitli konular hakkında görüş açıklıyoruz. Başkalarının görüşlerini değerlendirmiyor, beğeniyor veya eleştiriyoruz. Amaç, tabii ki daha iyiyi ulaştırmak, ancak bu tür tartışmalardan doğru sonuç çıkarmak için önce birbirimizi doğru anlamamız gerekli. Bunu “aynı dili konuşmalıyız” şeklinde ifade etmek de mümkün ama bu yanlış anlaşılabilir. Bu nedenle bir şeyi ifade ederken doğru anlatmak, başkalarının doğru olarak anlamasını sağlamak diye netleştirilebilir.

Bir örnek

Otobüsle tarifeli yolcu taşımalarında, yolcular en azından kalkış ve varışa topluca belirli yerlerde iner veya binerler. Bunlara ne denir? Otogar mı, terminal mi? Otogarın ne olduğu, terminalin ne olduğu, bunların farklı olup olmadığı, farklıysa farklarının ne olduğu önemli. Herkesin aynı şeyi söylemediği, kastetmediği, anlamadığı kesin.

İkinci olarak, bazılarının kullandığı “cep otogar” kavramını düşünelim... Bu ne anlamda kullanılıyor? Herkesin anladığı, anlaması gerektiği düşünüyor; halbuki değil. Bazıları adına konuşmayayım; en azından ben, anlamıyorum veya net anlamıyorum. Anlayanların tümünün doğru veya aynı anlادıklarını da düşünmüyorum. Belli olan sadece şu ki, cep otogarı, cep telefonu gibi cebem girmiyor. Bir de cep otogarı varken cep terminali pek denmiyor. Buna nereden geldim? Gazetelerde, yolcu taşımalarında kombine taşımaların ve taşıma işleri organizatörlüğü benzeri konular gündemde de ondan.

Kombine Taşıma Yasası

Kombine taşımacılığın yasasının istendiğini okudum. Amacını ve anlamını bilmediğim için bana garip geldi. Acaba neyin yasayla düzenlenmesi isteniyor? Acaba kombine taşımacılık kavramından aynı şeyi anlıyor muyuz? Ben anladığım şeyi anlatmaya çalışayım.

Kombine taşıma, iki nokta arasında sadece bir taşıma modundaki (karayolu, havayolu, demiryolu, denizyolu) bir taşıma veya aynı moddaki iki veya daha fazla taşımayla gidilmemesi/gidilememesi halinde birden fazla modun kullanılması demek değil mi? Yani, en azından iki farklı taşıma modundaki iki farklı taşıma ahalisi. Konumuz karayolu olunca, karayolu ile birlikte havayolu, demiryolu veya denizyolu modlarından birinin de kullanılması. Hangisinin önce veya sonra olduğu önemli değil.

Örneğin, uçak ile gelen yolcuların başka bir ara vasıta ile otogar veya terminale gelip otobüse binmesi veya bunun tersi şeklindeki taşımalar kombine taşıma değildir. Kombine taşıma olabilmesi için birinden diğerine geçişin aynı yerde olması gerekir. Havalimanında uçaktan inip otobüse veya otobüsten inip uçağa binmek gibi... Aynı şeyi otobüs-vapur, otobüs-tren bağlantıları için de söyleyebiliriz.

İşin özü...

Önce yukarıdakilerde anlaştık mı? Anlaşamadıysak devam etmeye gerek yok. Anlaştığımızı düşünüp devam edelim. Uçağın, trenin, vapurun otobüs otogar veya terminaline gelmesi mümkün olmadığına göre bu geçiş havalimanında, tren istasyonunda veya deniz limanında olacak. Pekî, bunun engeli veya zorluğu var mı?

Önce belirtelim ki, liman veya istasyon bir belediye sınırları içindeyse buradan aynı belediyenin sınırları içindeki bir noktaya yolcu götürmek belediye yetkisindedir. Eğer liman veya istasyon dışındaysa veya gidilecek yer belediye dışındaysa UDH Bakanlığından izinli taşımacılık söz konusudur.

Bir otobüsün liman veya istasyonda yolcu almasının veya indirmesinin engeli var mı? Turizm taşımacı veya grup taşıması olduğunda engel yok gibi... Havalimanı, istasyon veya deniz limanı idaresinin yer göstermesi

yeterli. Tek tek yolcu taşınacaksa iş değişir.

Herkes buralarda bir otobüs firmasından bilet alıp otobüse binebilir mi? Bu durumda, orası otobüs otogar veya terminali gibi çalışmış olur. Halbuki buranın T1 veya T2'si yok. Yani, buradan kalkış-varış yapılamaz. Şartları sağlayıp T1-T2 alınır sorun yok ki, hayli zor. Akla gelebilecek çözüm terminal şartı alınmadan buradan otobüs kalkış-varışa izin verilmesidir. Tabii, bu hak herkese olmalıdır. Acaba otobüschüler buna razı mı?

Mevcut durum

Konuya ilişkin genelgeler var. Bunlarda, isteyen herkesin terminal şartı aranmadan buradan sefer yapma izni yok. Sadece belirli yolcuların taşındığı hal için izin var. Bu da uçak-otobüs, tren-otobüs, vapur-otobüs seyahatlerinin uygun, adeta ortak biletle yapılması hali... Aldığınız biletle THY'den inip A turizmin otobüsüne, Pegasus'tan inip B turizmin otobüsüne, Onur Air'den inip C seyahatin otobüsüne, Atlas Jet'ten inip D birlik otobüsüne binmek gibi... Tabii, İDO'dan inmişseniz İDO'nun adeta partneri olan F turizmin veya G seyahatin otobüsüne bineceksiniz.

Ya buna razı olacaksınız veya isteyen binsin diyeceksiniz. Herhangi bir uçak bileti gösteren, bilet alıp var olan herhangi bir otobüse binsin dersiniz olmaz. Kimisi eski bilet gösterir, kimisi varsa metro biletini, kimisi de nüfus cüzdanını ve otobüse biner. Havalimanına gelirken ise hiçbir şey sorulmaz.

Şimdi, kombine taşıma ile neyi kastettiğinize, nasıl bir taşıma istediğinize karar verin; bunun yasası gerekiyorsa o zaman yasa isteyin.

Taşıma işleri organizatörlüğü

Otobüsle tarifeli taşımacılıkta, taşımacı dışında acentesinden faydalanarak taşımaya katılabilirsiniz. Yük taşımacılığında ise acente dışında bir de komisyonculuk var. Otobüschülükte komisyonculuk yasak. Bakmayın acente payına komisyon denmesine. Yük taşımacılığında bir de taşıma işleri organizatörlüğü var. Burada, organizatör karayolu, demiryolu, denizyolu ve havayolu taşımacılarının taşıma imkanlarını kullanarak taşımaları yapıyor. Kendisinin bunlardan hiçbir taşımayı yapma kapasitesi veya belgesi olması gerekmiyor. Kendisi taşımacı değil yani. Böyle olunca diğerleriyle ortak taşıma da söz konusu değil. Üstlendiği işi yetkili taşımacılar üzerinden gerçekleştirir.

Komisyonculuğun olmadığı yolcu taşımacılığında taşıma işleri organizatörlüğü olabilir mi? Bence hayır. Öncelikle taşınması gereken büyük bir yolcu kitlesi lazım. Belki ihalesi yapılan asker taşımaları böyle bir organizatörün işi olabilir. Yani organizatör büyük taşımaları gerçekleştiren büyük müteahhit gibi...

Bilmem anlatmaya çalıştığım iki kavramda anlaşabildik mi?

Yeni Havalimanına Otogar

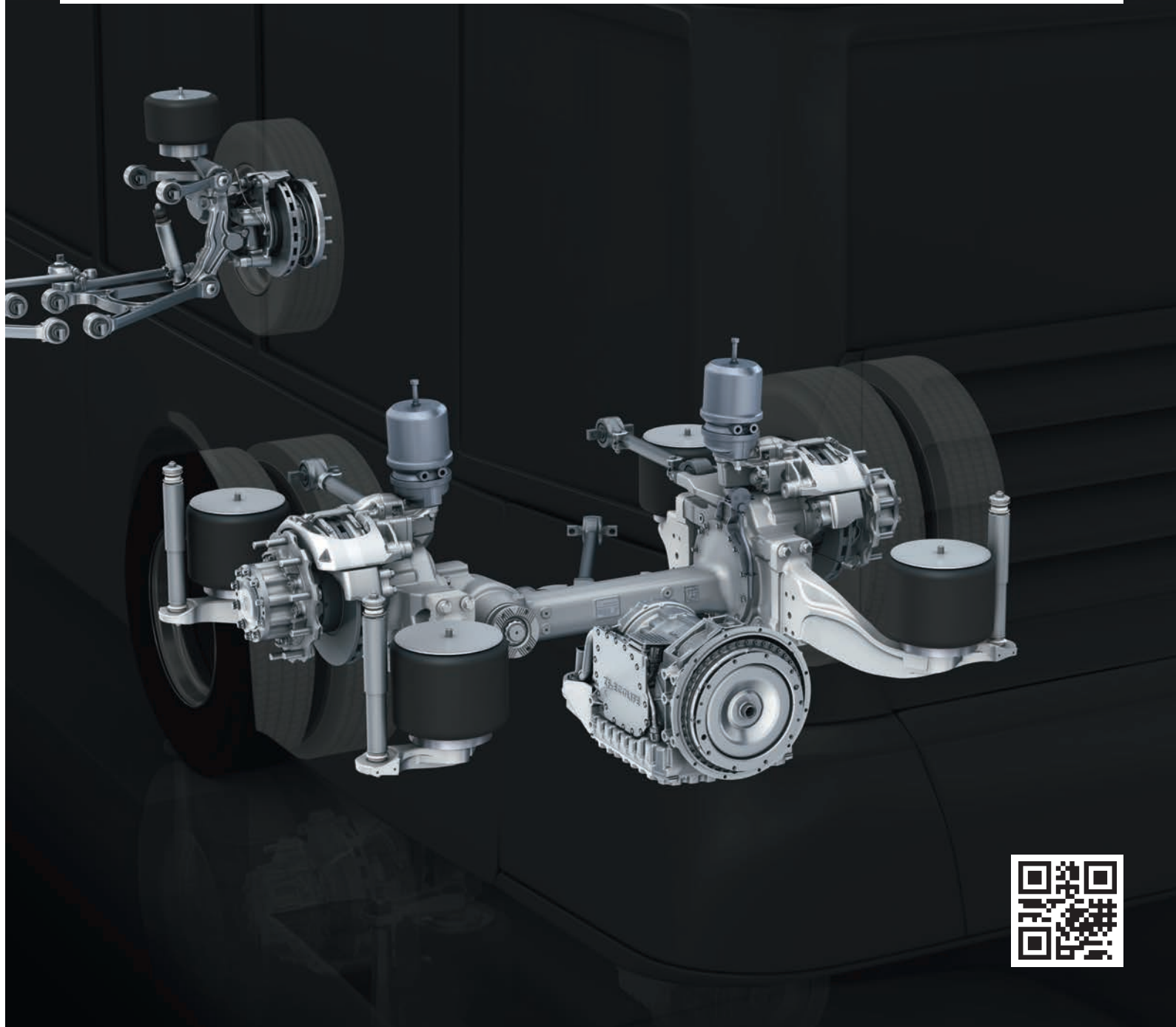
Yazının konusu terminaller değil, ama bir şeyi sırası gelmişken belirteyim: İstanbul'da mevcut liman ve istasyon altyapıları isteyen herkesin tarifeli otobüs seferi yapmasına imkan verecek bir terminalin açılmasına müsaide ve yeterli değil. Turizm taşımaları bile zor yapılıyor. Yeni ve büyük havalimanında turizm otobüsleri için yeterli yer ayrılmasının ötesinde tarifeli sefer yapılabilecek bir T1 belgeli terminal de düşünülmeli. Böylece burası ile uzak yerlerin bağlantısı kurulur, uçak yolcusu olmayanlar dahi kombine şartına tabi olmadan buraya gelip otobüsle seyahate çıkabilirler. ■

BAŞTAN SONA ETKİLEYİCİ: ZF'DEN KOMPONENTLER VE SİSTEMLER

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF'nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Bu ürünler yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde binip inmelerini, süratli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlamaktadır. Dahası, bizim ürünlerimiz birbirlerine tam olarak uyumludur ve daima en üst düzey teknolojiye sahip oldukları için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. Bu sayede, taşıt ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz – kullanım ömrü maliyetlerini hesaba katmıyoruz bile. www.zf.com/buses



MOTION AND MOBILITY





Akıllı Ulaşım Sistemleri

Geçen haftanın otomotiv ve ulaştırma sektörlerini yakından ilgilendiren iki etkinliğinden izlenimlerimizle başlayalım. Salı günü (15 Kasım) F+ Ventures'un 'Ulaşım'da Yeni İş Modelleri' başlıklı etkinliğindeydim. Otomotiv sektöründe olduğu gibi, girişimcilik dünyasının da yakından tanıdığı, ülkemizde girişimcilğe yön veren 25 kişiden biri olarak gösterilen Ahu Serter'in; OİB Başkan Yardımcısı, Farplus CEO'su, sektörümüzün etkin yöneticilerinden Ömer Burhanoglu'nun ve F+ Ventures Genel Müdürü Egemen Alpay'ın konuğuyduk. Programın ana mesajı; "otomotivde teknoloji dalgalarını geçmişte kaçırdık. Yeni dalga'nın farkında olalım ve ülkemizde bu konuda uzman, donanımlı, ilgili kişi ve kurumlarla sinerji yaratarak bu dalgayı yakalayalım" dı.

Nedir bu teknoloji'deki son dalga diye baktığımızda, 'Akıllı Ulaşım Sistemleri' olduğunu görüyoruz. Ömer Burhanoglu güzel açıkladı: "1800'den itibaren dünya nüfusu 6 kat, ekonomi 100 kat, kişi başı ulaşım 1000 kat artmış durumda. İçten yanmalı motorları kaçırdık. Elektrikli araçlarda bir parça kaçırılmış durumdayız. Akıllı ulaşım sistemleri yeni oluşuyor. Burada ülke olarak pay alalım."

Reel Sektör İnovasyonları

Ahu Serter'in de paylaştığı tespitler konunun önemini vurguluyordu. Aktardığı iki tespitten birincisi, "2020'de otomotivdeki inovasyonun yüzde 90'ının elektronik ve yazılım şirketlerinden geleceği"; ikinci tespit ise, "Tüm araç üretiminin yüzde 66'sını yapan BRIC ülkelerinin, kârın sadece yüzde 3'ünü alacak olması" idi. Günümüz teknolojisinin 3 büyük dönemine ışık tutarak; 1985-2000 İnternetin kuruluşu (altyapı, yazılımlar...)

2000-2015 İnternet hizmetleri (google, facebook...)

2015+ Reel sektör inovasyonlarına (akıllı ulaşım, sağlık, eğitim...) dikkat çektii.

Teknolojik Dalga

Evet, bu son gelen, hatta başlayan teknolojik dalga'nın farkında olalım ve aktif oyuncu olmak için öncelikle ülkemizde kişi ve kurumlar arasında sinerji yaratmaya yönelik girişimlerde bulunalım, girişimlerde bulunarlara destek olalım.

Bu açıdan da F+ Ventures'un etkinliği çok çok değerli ve anlamlıydı. Benzer açıdan; karayolu ulaştırma sektöründeki aktif tüm federasyon, kurum, üretici firmaların bir araya geldiği; sektörümüzün kıymetli hocası Yrd. Doç. Dr. Kemal Karayormuk ile birlikte koordinasyonunu üstlendiğimiz Ulaştırma Platformu'nun hedeflerinden biri de bu sinerjiyi yaratmak.

Ödül Alan Teknolojik Girişimler

Diğer etkinlik; izlerken ve bir parçası olmaktan gurur duyduğum İTÜ Çekirdek'in Big Bang etkinliği. 12 Kasım günü, 3 binden fazla katılımcının yer aldığı, 5 milyon TL hibenin dağıtıldığı, başarılı tekno-girişimcilerin yarıştığı etkinlikte, otomotiv kategorisinde 5 girişimci ödüllerin sahibi oldu: Metrobi, Formulate, Progin, Nanografen ve ParkKolay...

Bu tekno-girişimlerin projelerini özetleyecek olursak;

Metrobi; bulut tabanlı sistemleriyle yapay zeka ve veri bilimini kullanarak toplu ulaşım yöneticilerine ve yolcularına ihtiyaç duydukları araç ve bilgileri sağlıyorlar. Örneğin Akıllı Duraklar... Gerçek zamanlı trafik bilgisini göz önüne alarak trafikteki otobüsün ne zaman geleceğini durakta bekleyen yolcuya iletebiliyor. Ya da seferdeki otobüslerin trafikteki bekleme sürelerini de göz önüne alarak optimum sefer aralıkları hesaplayıp filo yönetimine aktarabiliyor.

Formulate; parça başına iki dakikadan az üretim süresi sağlayan ve bu özelliği ile seri otomotiv üretimine uygun, özel prepreg reçine sistemleri optimize eden ve üreten bir girişim. Piyasadaki muadillerinin hepsinin ithal olduğunu göz önüne alırsak önemli bir yerleşilme hamlesi. Progin; bütün taşıtlara marka ve modelden bağımsız olarak monte edilebilen ileri sürücü destek sistemi. Sürücüye çarpışma, takip mesafesi ihlal ve yoldan, şeritten çıkma uyarıları veriyor. Bu uyarıları ayrıca kaydediyor ve merkezle de paylaşıyor.

Nanografen; grafeni ekonomik, iyi kalitede ve yüksek miktarlarda üretmek grafen katkılı prototip ürünler hazırlamakta. Grafen, polimer matrisinin yapısına çok düşük oranlarda (yüzde 0.05-10) eklendiğinde, malzemenin termal dayanıklılıklarını ve mekanik mukavemetlerini arttırmakta ve malzemelerin hafiflemesini sağlamakta. Grafen takviyeli plastiklerle daha güvenli ve uzun ömürlü kompozit üretimi yapmak mümkün olmaktadır.

Parkkolay; yakınızdaki ya da seçtiğiniz bir alanda en yakın otoparkları, müsaitlik durumunu ücretleriyle birlikte gösteren; seçtiğiniz otoparka rezervasyon yapmanıza da imkan veren, yol tarifi de alabileceğiniz, ödemenizi de cep telefonuyla yapabileceğiniz bir uygulama.

Sektörümüzdeki teknolojik dalgaları, ancak bu tarz teknolojik girişimlerle yakalayabileceğiz. Bu girişimlerin hayatı geçmesi için uygun ortam, destek, vizyon, kültür sağlayamazsak önceki teknolojik dalgalarda olduğu gibi izlemekle yetinmek zorunda kalacağız. ■

Motorlu taşıtlarda ÖTV tasarısı TBMM'de kabul edildi

Motorlu taşıtların ÖTV oranlarını yeniden belirlemeye yönelik, Bakanlar Kuruluna yetki verilmesi, alacakların yapılandırılmasında başvuru süresinin uzatılması düzenlemelerini de içeren tasarı TBMM'de kabul edildi.

Kamu Mali Yönetimi ve Kontrol Kanunu'nda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun Tasarısı Genel Kurul'da kabul edilerek yasalaştı. Yasayla motorlu araçların vergilemesinde yeni dönem başlıyor. ÖTV belirlenirken araçların sınıfından, yolcu kapasitesine, kapı sayısına kadar farklı özellikleri dikkate alınacak.

Buna göre, Özel Tüketim Vergisi Kanunu'ndaki mevcut oran değişikliklerine ilişkin yetki sınırları içinde kalmak şartıyla, özel tüketim vergisi matrahını esas alarak fiyat grupları



oluşturmaya, bu fiyat grupları ve malların cinsi, sınıfı, üst yapı gövde tanımı, emisyon türü ve değeri istiap haddi ile yolcu ve yük oranlar belirleyebilmek; uygulanmakta olan oranları Euro normlarını sağlayan katalitik konvertör sistemi ile teçhiz edilmiş taşıtlarda yarısına kadar

indirme ve kanunı oranına kadar çıkarmada Bakanlar Kuruluna yetki veriliyor.

Böylece, bir aracın vergilendirilmesinde sistem değişikliğine gidilerek vergileme ölçütleri genişletiliyor. Bir taşıtın vergilendirilmesinde sadece motor silindir hacmi değil, diğer özellikleri de etkili olacak. ■

iFleet uygulaması

Fleetcorp'tan tek tuşla yol yardımı



Operasyonel filo kiralamanın öncü isimlerinden Fleetcorp, sektörün ilk mobil uygulaması olma özelliğini taşıyan "iFleet" uygulamasını güncelledi. Araçların yolda oldukları süre boyunca ihtiyaç duyacakları 7/24 yol yardım hizmetlerini cep telefonuna getiren uygulama, yeni özelliklerle zenginleştirilerek çok daha faydalı hale getirildi.

Müşterilerine sunduğu hizmet kalitesiyle fark yaratan Fleetcorp,

güncellediği iFleet uygulaması ile müşterilerine büyük avantajlar sunuyor.

Cepten, tek tuşla yol yardım hizmeti alınabilen, acil çağrı butonu ile doğrudan aramayapılabilen ve ihtiyaç duyulan tüm bilgilerin öğrenilebildiği güncellenen iFleet uygulamasında, servis talebi için il, ilçe, tarih ve saat aralığı da seçilebiliyor. Kaza bildiriminde kaza anına ait görüntüleri paylaşma imkanı sunuluyor. ■

Continental'in Kamyon ve Otobüs Lastiklerine

Müşterilerden tam not

Kış lastiklerinde kullanılması gereken lastiklerle ilgili yasal yönetmelikler çeker aksla sınırlı olup, lastiklerin M+S sembolü taşıması gerekiyor. Continental'in ağır vasıta ve ticari araçlar için sunduğu kış lastikleri, soğuk, ıslak ve buzlu yollarda dahi ideal çekiş gücü ve üst düzey güvenli sürüş sunuyor. Lastik yanığında kar tanesi sembolü bulunan Continental kış lastikleri, M+S lastiklerinden çok daha üst düzey bir sürüş deneyimi sağlamakta birlikte "Üç Zirveli Dağda Kar Tanesi" 3PMSE sembolü ile standartların üzerinde performans sunuyor. Özellikle kış şartlarının yoğun yaşandığı Kuzey Avrupa ülkelerinde test edilip başarısını kanıtlamış kış lastikleri tecrübesiyle öne çıkan Continental için müşterilerinin yorumları şöyle:

İsveç merkezli uluslararası nakliye şirketi BÖRJE JÖNSSON

AKERİ AB'de Lastik Teknisyeni Jonny: "Şirketimiz İsveç ve Norveç'in her yerine özel gaz taşıyor. Yola çıkan herkesin ve elbette sürücülerimizin emniyeti için pazardaki en iyi lastikleri kullanmak zorundayız. Sürücülerimiz, Continental kış lastiklerinin diğerlerine kıyasla farkını hissediyor. Kar da olsa, buz da olsa, kamyonlarımız yoksu kalkışlarında dahi asla yolda kalmadan yolculuğuna devam edebiliyor."

BÖRJE JÖNSSON AKERİ AB sürücüsü Mats: "Nereye gidersem gideyim, Continental kış lastiklerime güvenebilirim. Geçtiğimiz kış, yolu birden gevşek karla kaplı bir buz tabakasının kapladığını hatırlıyorum. Diğer sürücülerin tümü durup kar zinciri takmak zorunda kalırken ben gaza basıp yoluma devam etmişim. Bence bu her şeyi anlatıyor."

Alvesta merkezli İsveçli nakliye firması **KM Göransson'un sahibi Christian Göransson:** "Bir aile



şirketimiz var. İlk kez sekiz yıl önce araçlarımıza taktığımızdan beri Continental kış lastiklerinden vazgeçemiyoruz. Her kış mevsiminin her günü, maksimum kavrama ve mümkün olan en iyi duruş gücüne, yani doğru lastiklere ihtiyaç duyacağınız en az bir olay yaşıyor. Sürücülerimiz Continental kış lastiği takılı araçları kullandıklarını bildiklerinden, hiç endişe etmiyor ve asla da hayal kırıklığına uğramıyorlar." ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

İzmir Keyfi

Uzun süreden beri ayrı kaldığım camiadan arkadaşlarımla güzel bir tesadüf sonucu geçen cuma sabahı bir araya geldik. Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Müdürleri toplantısı İzmir'de gerçekleşti. Rutin toplantı ve sonrasındaki sosyal etkinlikler sonrası otelden ayrılmadan önce kadim dostumu görmek ve biraz hasbihal yapmak için ziyaretlerine gittim.

O günden bu güne kadro oldukça değişmişti. Değişmeyen satışın itici gücü olan, dinamosu olan birkaç tanıdık sima kalmıştı. Sıcak karşılama ve sohbetten sonra, ortak payda sektör ve marka hakkında bilgi alışverişi ve eski günleri yad etmek onları bilmem ama bana iyi geldi.

Hobi, rutin yapılan işin dışındaki uğraşlar ile kendini oyalamak anlamına gelse de, bir kez daha anladım ki ne kadar süre geçerse geçsin ne kadar uzak kalırsak kalalım otobüs ile ilgili her şey bizim vazgeçemediğimiz hobbimiz.

Normal hayatınızı yaşarken, hala geçen otobüslere bakıp model ve hatta kime ait olduğunu keşfetme gayretiniz varsa, hele hele içerisindeki yolcu aedini saymaya çalışıyorsanız otobüs ile ilgili hobiniz hatta bağımlılığınız bitmemiş demektir.

"Hafıza-ı beşer nısyarla maluldür" der eskiler, Kesinlikle doğru. İnsan hafızası üzerinden süre geçtikçe bazı şeyleri unutmak gibi bir özelliğe sahiptir. Olması gereken yaratıcının verdiği, insan hafızasının çöp ev gibi olmasını önlemek için koyduğu bir özelliktir. Bu husus üzerine daha önce de yaptığım tespit, unutulun şeyin kesinlikle gereksiz, sıkıntı veren anların hafızadan silinmesi yönündedir.

Rakamlar, istatistikler, günlük sıkıntılar ve keyifsiz olayların pek çoğu zaman içerisinde beynimizden uçar gider. Buna karşılık keyif veren anlar, olaylar, başarılar; insanlar ilk gönkü tazeliği ile yerini hep muhafaza eder. Bir tarz olayları yaşadığınız insanlar sadece beyninizde, hafızanızda yer almaz; aynı şekilde gönlünüzde de önemli bir yer tutar. Bu ilişkiler asla tek taraflı değildir. Bütün taraflar aynı hazzı ve keyfi aldığı için misliyle hissedilir.

Cuma sabahı işte bu hazzı yaşadığım anlarım oldu. Sevdiğim dostlarımla görmek, sarılmak ve eskileri yad etmek keyfime keyif kattı. Sohbet esnasında, beklediğim insanlardan yazılarını takip etiketlerinin ifade edilmesi ve hatta güncel meşgalelerin dışında insana ve hayata dair konuları yararlı ve tutarlı bulmalarını kendi adıma kazanç hanesine yazdım. Demek ki, yazılanlar bir şekilde muhatap bulabiliyoruz. Bizlerin suya yazmadığını görmek, yazmak için harcanan, zaman ve emeğin tam karşılığıydı.

Keyifle yapılan her iş, sonunda karşılığını bulur. Er yada geç, beklenti içerisinde olmadan yapılan her iyiliğin karşılığı bulduğu gibi. Beklemediğiniz bir insandan, beklediğiniz bir anda, beklediğiniz bir karşılık gelince nasıl tarifsiz mutlu oluyorsanız, benzer hissi o sabah bir söz bana yaşattı.

Herkesin ortak fikri, İzmir hakkındaydı. Güzel bir havada, açık alanda yapılan sohbetimizde İzmir'in ne farklı bir yer olduğu konusunda hepimiz hemfikiridik. Bir kez daha, her gün hissettiğim bu güzelliğin, sevdiğim dostlar tarafından da teyit edilmesi bir başka mutluluk kaynağımdı.

Tevazu gösteremeyeceğim konulardan biridir bu şehir. "Havasına, suyunu, taşına, toprağına, bin can feda ben yurduma" dizelerinde olduğu gibi, her bir metrekaresi güzel yurdumun en istisna yerlerinden biridir İzmir. Bizde bu sohbeti İzmir'in en istisna yeri olan düşmanın denize döküldüğü yerde bulunan ve temsili olarak "Ordular ilk hedefiniz Akdeniz'dir" temasını canlandıran Atatürk heykelinin bulunduğu, Cumhuriyet Meydanı'nın hemen arkasında yaptık.

İyi ki İzmir'liyim. İyi ki İzmir'deyim. İyi ki söz konusu toplantı İzmir'de yapıldı ve ben gönlü dostlarımla bir araya geldim. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi Yerel Süreli Haftalık Gazete Yıl: 6 • Sayı: 255 21 - 27 Kasım 2016 Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Barış Can BAŞKAN	
Genel Yayın Yönetmeni Erkan YILMAZ	Genel Yayın Danışmanı / Başyazar Dr. Zeki DÖNMEZ
Editörler Korkut AKIN, Akif NURAY	
Reklam Rezervasyon 0532 779 21 82	İş Geliştirme Danışmanı Mehmet ÇIKINCI
Dağıtım: Mikail BAYAT	Hukuk Müşavirleri Elanur KOÇOĞLU Murat KOÇOĞLU
Yönetim Yeri Atakent Mah. 234. Sok. Manolya Evleri B-17 Blok D:4 34307 Küçükçekmece - İstanbul T: +90.850 202 0 779 Gsm: +90.0532 779 21 82 editor@tasimadunyasi.com BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bağcılar/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00	
BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL , ANTALYA Pınar KİLİNC EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR SAMSUN Ahmet ŞENOL 0535 207 65 88	

OİB, Big Bang finalinde

Beş projeye 250 bin TL ödül verdi

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB), sektörde başarılı projeleri hayata geçirmek amacıyla işbirliği yaptığı İTÜ Arı Teknokent'in girişimcilik yarışması "İTÜ Çekirdek BigBang" finalinde beş projeye 250 bin TL ödül verdi.

Otomotivde geleceğin sanayicilerine ödülleri veren OİB Başkan Yardımcısı Ömer Burhanoglu, "Son 100 yılda nüfus ve sermaye altı kat arttı ama dolaşım bin kat arttı ve 1,5 trilyon dolarlık yeni bir pazar oluştu. Biz de bu pazardan akıllı ulaşım sistemlerine getirilen yeni



projelerle pay almak istiyoruz. Ödüllendirdiğimiz projelerin takipçisi olacağız" dedi.

Big Bang finalinde girişimcilik ve üretim yolunda ilk adımı atan beş projeden Metrobi 70 bin TL, Formulate 60 bin TL, Progin-Bilişim-Transafe 50 bin TL, Nanografen 35 bin TL ve Parkkolay 35 bin TL ödüle layık görüldü.

Big Bang töreninde proje sahiplerine ödülleri OİB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ömer Burhanoglu ve OİB Yönetim Kurulu Üyesi Emre İncekara birlikte verdi. ■





TruckMarket Sancaktepe tesisi hizmete açıldı. 2016 rakamları da açıklandı.

1100 adet alım satım ve 140 milyon finansal büyüklüğe ulaşılacak

Ford Trucks'ın ikinci el ağır ticari alım-satım markası TruckMarket'in merkezi satış noktası, İstanbul Sancaktepe'de, Ford Trucks bayileri ve müşterilerinin de katılımıyla hizmete açıldı.

Sancaktepe'de 11 Kasım'da açılışı gerçekleştirilen en büyük TruckMarket satış noktası, açılışa özel olarak düzenlenen açık artırmaya da ev sahipliği yaptı. Açılış törenine Ford Otosan Kamyon İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, Kamyon Pazarlama, İş Geliştirme, Stratejik Pazarlama Müdürü Armağan Hazar, Yurtiçi Satış Müdürü Burak Hoşgören, 2.El Operasyonları Yöneticisi Murat Bakış, satış ekibi ve müşteriler katıldı.

Ford Trucks'ın kendi satış noktası olarak ilk TruckMarket olma özelliğini taşıyan yeni satış noktası, ağır ticari araçlarda ikinci el alım ve satımda müşterilerine kurumsal bir tesis olarak hizmet verecek. 10 bin m²'lik bir alanda açılan, 300 araç kapasiteli TruckMarket'te müşteriler araçları görerek ve test ederek alabilme şansına sahip olacak.

Yüzde 27'ye ulaştık

Ford Otosan Kamyon İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, 2010 yılında pazar paylarının yüzde 14 seviyelerine düşmesinin ardından kamyon işini farklı bir şekilde yönetme kararı aldıklarını belirterek, "Bu amaçla yeni bir organizasyon kurduk. Şirket içinde kamyonu tamamen diğer organizasyondan ayırdık ve bir iş birimi haline getirdik. Bu süreç içerisinde bayilerimiz çok ciddi yatırımlar yaptılar. 30 tesise ulaştık ve yapılanmamızı tamamladık. Bunların hepsi 4S özelliğinde satış, servis, yedek parça ve ikinci el hizmetlerini yapabilen tesisler. Araç kalitesine yönelik çok ciddi çalışmalarımız oldu. Yaklaşık 5 senedir buna devam ediyoruz. Bugün geldiğimiz noktada rahatlıkla diyebiliyoruz ki ürettiğimiz tüm araçların kalitesi aynı seviyede. İhracatla ilgili ciddi gelişmelerimiz oldu. Satışımızın 3'te birini ihraç etmeyi planlıyoruz. Bu amaçla 19



ülkede yapılandık ve yapılanmamızda devam ediyor. Dış ülkelerdeki yapılanmamızda aynı Türkiye'de gördüğünüz gibi 4S plazalar şeklinde. Dolayısıyla oradaki bayilerde çok ciddi paralar harcıyorlar bu işe. Bütün bunların sonucunda bu sene yüzde 27'nin üzerinde bir pazar payına sahip olduk. 5 sene içerisinde yüzde 14'ten yüzde 27 seviyesine geldik. Neredeyse pazar payımızı iki katı artırdık" dedi.

Truckmarket kuruldu

Pazar payının büyümesiyle birlikte ikinci eli de merkezi olarak yapma kararı aldıklarını ve bu amaçla Truckmarket yapılanmasını oluşturduklarını vurgulayan Kınay, "İş büyüdükçe bugüne kadar bayilerimizle yürüttüğümüz ikinci el işini finansman gerekliliği nedeniyle merkezi olarak yapmamız gerektiğine karar verdik. Çünkü aldığımız araç sayısı gittikçe artmaya başladı. O nedenle 2015 yılında bu işi daha kurumsal yapabilmek adına Truckmarket markasını oluşturduk. 24 bayimiz Truckmarket'le ilgili kendi tesisleri içerisinde bölüm ve elaman ayırdılar ve bunlarla ilgili eğitimleri tamamladılar. Böylece bu işi daha profesyonelce yapmaya başladılar" diye konuştu.

Sancaktepe, doğru seçim

Bu yılı 300 adet ikinci el araç stokuyla kapatacaklarını tahmin ettiklerini belirten Ahmet Kınay, stoklar arttıkça sadece bayilerle bu işi yapmanın da yetmediğini gördüklerini söyledi: "İkinci el yapılanmasının oluştuğu Sancaktepe'de bu faaliyete başladık. Bu çevrede ikinci el işi yapan çok sayıda galerici var. Doğru lokasyon

seçimi yaptığımıza inanıyoruz. Bu merke satışlarımıza çok önemli katkılar sağlayacak."

Bir yılda yüzde 40 büyüme

Ford Trucks İkinci El Operasyonları Yöneticisi Murat Bakış, 2015 yılında hayata geçirdikleri Truckmarket markasının hızlı büyümesine dikkat çekti: "İkinci el organizasyonumuz Truckmarket markasını geçen sene oluşturduk ve bir yıl içerisinde 24 noktaya çıkardık. Burası 25'inci nokta. Bu bir yıl içerisinde her marka ve modelden ikinci el ağır ticari araçları ekspertiz, garanti, bakım, düşük faizli finansman desteği, kasko gibi ek hizmetlerle satışa sunduk. Bu verdiğimiz ek hizmetlerle birlikte markası ne olursa olsun tüm ikinci el araçlar için güvenli bir adres olmaya başladık. Şu an Türkiye'nin en yaygın servis ve bayi ağına sahip kurumsal ikinci el markasıyız. 2016'da ilk yılımız 2015'e göre yüzde 40'lik bir büyüme gerçekleştirdik. 2015 yılında toplam alım ve satış adetimiz 800 adet iken bu sene 1100 adetinin üzerinde tamamlamayı planlıyoruz. Toplamda da bu sene sonunda 140 milyon liralık finansal büyüklüğe ulaşmış olacağız."

Ford Trucks ile hayata geçti

Sancaktepe'nin Truckmarket yapılanmasında merkezi satış noktası olarak hizmet vereceğini de belirten Murat Bakış, "Bu tesis, ikinci el ticaretinin yoğun olduğu bölgede Sancaktepe'de Ford Trucks yatırımı ile hayata geçiyor ve Truckmarket'in merkezi satış noktası olacak. Artı 24 adet bayimizle hizmet vermeye devam edeceğiz. Toplam 10 bin m²'lik alanda 300 aracı sergileyebiliyoruz. Burada öncelikle müşterilerimiz geniş ve trafiğe kapalı bir alanda araçları test ederek seçebilme imkanına sahip. Bu onlar için oldukça cazip bir hizmet. Yine sektörde ilk defa uygulanan karekodlu araç tanıma sistemini devreye aldık. Araçların önünde gözüken küçük etiketlerdeki karekodu cep telefonunuza okuttuğunuzda o araçtaki tüm bilgiler iki saniye içinde cep telefonunuza geliyor ve tüm teknik özellikleri ve faiz kampanyalarını görebiliyorsunuz. Ayrıca bu tesiste üç finans kuruluşu ile ilgili müşterilerimiz çayını kahvesini içerken hızlı kredi onayı alabiliyorlar ve satış işlemlerini

tamamlatabiliyorlar ve çok hızlı kredi onay hizmetini burada sunabiliyoruz" dedi.



2016'nın en iyi kampanyası

Murat Bakış, yıl boyunca Truckmarket olarak düşük faizli kampanyalar uyguladıklarının bilgisini de verdi: "2016 yılının en iyi kampanyasını da Ekim ayında devreye aldık. Burada bulunan araçları 70 bin -120 bin TL arasında kredilerde 24 ay sıfır faizle satışa sunuyoruz. Bu da müşterilerimiz üzerindeki faiz yükünü oldukça kaldırıyor ve onları rahatlatıyor."

Sektörde fark yaratacak

Müşterilere kiralama imkanı sunduklarını da vurgulayan Bakış, Sancaktepe'deki tesis ile sektörde ciddi bir fark yaratacaklarına inandıklarını söyledi: "Burada iş ortağımız Avis ile birlikte kiralama hizmeti de veriyoruz. Özellikle ikinci el araçlar kısa vadeli kiralamalarda 6 ay, 12 ay oldukça cazip fiyatlarla müşteriye sunulabiliyor. Bu tesisle ve



Truckmarket Sancaktepe açılışında üç araca yönelik düzenlenen açık artırmayı Abdülkerim Erdoğan, Mehmet Ali Uçar ve Yusuf Tekyürek kazandı.

Yollardaki güç ve ayrıcalığın simgesi

Ford Trucks 1848T Logitrans Fuarı'ndaydı

Ford Otosan'ın ağır ticari markası Ford Trucks, Avrupa ile Yakın Doğu arasında önemli bir köprü işlevi gören 10'uncu "Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı"nda, 1848T Midilli çekicisini

sergiledi. 22 ülkeden 220 yerli ve yabancı firmanın katıldığı fuarda, Ford Trucks'ın uluslararası taşımacılıkta kullanılan ve önceki nesillere göre %8,5 yakıt ekonomisi sağlayan yeni nesil 1848T Midilli



çekicisi, ziyaretçilerin ilgi odağı oldu. Fuarda aynı zamanda Ford Trucks Sanat Atölyesi tarafından düzenlenen fotoğraf yarışmasının kazananları, yarışmanın Seçici Kurul Danışmanı Coşkun Aral tarafından açıklandı.

Ford Trucks 1848T Midilli Çekici ile yüksek performans, düşük yakıt tüketimi

Logitrans'ta Ford Trucks standında sergilenen Ford Trucks 1848T Midilli Çekici, yollarda güç ve ayrıcalığın yeni simgesi olarak dikkat çekiyor. Uzun yol taşımacılığının tüm ihtiyaçları göz önüne alınarak tasarlanan 1848T, tüm özellikleriyle verimliliğe odaklanıyor. 2500 Nm tork üreten 480 PS motoru ve bu gücü en verimli şekilde kullanan standart 12 ileri otomatik şanzımanı ile her koşulda en yüksek performansı ve en düşük yakıt tüketimini garanti ediyor. Uzun yolculukları destekleyen yüksek kapasiteli 225 Ah aküsü ve motora zahmetsizce erişim sağlayan elektrikli kabin devirme mekanizması, 1848T'yi sahalarında ayrıcalıklı kılan detaylar olarak öne çıkıyor. Midilli versiyonda ise dilerseniz 940 mm'ye kadar alçaltılabilen 5. teker yüksekliği yolda avantaja sağlıyor.

1848T Midilli Çekici, Ford Trucks'ın daha önce uluslararası taşımacılıkta kullandığı araca göre

%8,5 daha düşük yakıt tüketimi gerçekleştiriyor.

Ford Trucks teknolojinin öncüsü olmaya 4,5G hızında devam ediyor

Ford Trucks çekici alanlar, kabin içinde sunulan kablosuz ağ ile internete bağlanabiliyorlar. Ford Trucks Net adı verilen bu hizmetle çekici sürücüler, Vodafone'dan 4,5G hızında aylık 15 GB internet bağlantısına sahip olarak yolculukları süresince diledikleri programı mobil cihazları üzerinden izleyebiliyor ve sevdikleriyle iletişim kurabiliyor.

Ford Trucks Fotoğraf Yarışması birincileri ödüllendirildi

Fuarda, Ford Trucks Sanat Atölyesi tarafından bu yıl 5'inci kez düzenlenen "Kamyoncunun Hayatı, Yollar Sizin Gözünüzle Daha Çekilir Olsun" fotoğraf yarışmasının sonuçları; Seçici Kurul Danışmanı, foto muhabiri ve belgesel yapımcısı Coşkun Aral tarafından Logitrans Fuarı'nda açıklandı. Yarışmanın birincisi olan Kocaeli'den Emre Bostanoğlu 5.000 TL, ikincisi İstanbul'dan Alev Özcan 3.000 TL ve üçüncülük ödülünün sahibi Giresun'dan İrfan Çimen 2.000 TL'nin sahibi oldu. ■



105 üst
yapıcıIveco'nun en yeni araçlarını
test etti, onayladı

Iveco Türkiye, 105 üst yapıcıya ürün gamındaki en yeni araçlarını tanıttı. Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde faaliyet gösteren üst yapıcılara, 9 Kasım'da İstanbul'da düzenlenen toplantıda Iveco'nun yeni araçları hakkında bilgi verildi. Bu yıl tüm ürün gamını yenileyen Iveco, yeni araçlarını Avrupa ile aynı anda Türkiye pazarına sunması ile öne çıkıyor. Ayrıca son üç yılda tüm ürün segmentlerinde ödül alan tek marka olma özelliğine sahip olan Iveco, üst yapıcılarla yaptığı toplantıda şu araçlarını sergiledi: Daily, Yeni Eurocargo, Stralis, Astra HD9 ve Trakker.

DAILY; YAKIT EKONOMİSİ İLE ÖNE ÇIKIYOR

Iveco Türkiye'nin üst yapıcılarla

buluşmasında Daily'nin farklı dingil ve farklı tonajlara sahip tüm yeni ürünleri sergilendi. Daily 4x4'ün de sergilendiği etkinlikte, sınıfında kamyon şasisine sahip tek ürün olan Daily'nin güçlü şasi yapısı, artırılan sürüş konforu ve yakıt ekonomisi üst yapıcılara anlatıldı. Hafif araç kategorisinin yıldızı olan Daily, standart ve 8 otomatik ileri vitesli Hi-Matic versiyonuyla Iveco faaliyetlerinde yerini alıyor.

BÜYÜK YENİLİKLER SUNUYOR

Bu yıl "Şehirlerin Sevdığı" araç olarak Türkiye tanıtımı yapılan, "2016 Yılının Kamyonu", Yeni Eurocargo Euro 6, şehiriçi taşımacılıkta insana ve çevreye yönelik duyarlılığı ile öne çıkıyor. Yenilenmiş tasarımı ve işlevselliği ile şık çizgilerini koruyan Yeni Eurocargo; motor, güvenlik, konfor,

düşük maliyet ve çevresel sürdürülebilirlik konusunda büyük yenilikler sunuyor.

SCR SİSTEMİNİ KULLANAN TEK EURO 6'LI ARAÇ

"2016 Yılın Kamyonu Yeni Eurocargo", "2013 Yılın Kamyonu" seçilen Stralis ve "2015 Yılın Vanı" seçilen Daily'nin izlediği çizgiyi takip ederek Iveco'daki ürün gamını tamamlıyor. Yeni Eurocargo aynı zamanda egzoz gazları için tekil after-treatment; pasif dizel partikül filtresiyle (DPF) yüzde100 SCR sistemini kullanan tek Euro 6'lı araç olma özelliğine sahip. SCR sistemi, egzoz gazının resirküle edilmesi yerine temiz havanın alınması prensibiyle yanma sürecini değiştirmeyen tek salınım kontrol çözümünü sunuyor.

EURO 6 STRALIS DAHA AZ YAKIT TÜKETİYOR

Hi-Way (AS440S46T/ FPLT) ve Hi-Road (AT440S46 T/P) daha çok uluslararası taşımacılık yapan firmalar tarafından tercih ediliyor. Her iki model de AEBS (Gelişmiş Acil Fren Sistemi), BAS + EBS, LDWS (Şerit Takip Uyarı Sistemi), DAS (Sürücü Dikkat Desteği) ve ESP (Elektronik Stabilite Programı) barındırıyor.

Sıra dışı bir çözüm olan Hi-SCR'nin kullanılmasıyla artık EGR'ye ihtiyaç duyulmuyor ve bu sayede sahiplik maliyetinde belirgin bir düşüş sağlanıyor. Optimize edilmiş aerodinamik, aktarma aksamı ve Hi-SCR'nin bir araya gelişiyse Euro 6'lı Stalis'ler Euro 5'li öncüllerine göre yüzde 4.5 daha az yakıt tüketiyor.

TRAKKER YENİDEN PİYASADA

Iveco'nun inşaat aracı modeli Trakker, 410 bglik 8x4 versiyonu ile sergilendi. Trakker'lar Türkiye'de en çok beton mikseri, beton pompası maden damperi amaçları için tercih edilirken aynı zamanda off-road çekici, vinç, sondaj ve benzeri amaçlar için de kullanılıyor. Euro 6 yüzde 100 SCR'li motor kullanılan tüm Trakker'larda üst yapıcı arayüz (Expansion Module), Cruise Control, misyona göre PTO standart olarak sunuluyor.

ASTRA HD9 İLE EKSTREM KONFOR

Iveco'nun off-road sunumlarında özellikle maden sahaları için ideal olan yeni nesil 8x4 Astra HD9, "Ekstrem işler için ekstrem konfor" sloganıyla aldı. Astra, 50 yıldır ağır araçlarda uzmanlaşmanın ve modernitenin bir araya gelmesinden oluşuyor. Dikkat çekici tasarımıyla yeni kabini, sürücülere inanılmaz bir konfor sunuyor. Astra HD9, Eurocargo ve Stralis'le beraber verimliliği yüksek Euro 6, yüzde100 SCR'li sistemiyle 410, 450, 500, 560 beygirlik güç üretiyor.

Iveco, toplantıda, üst yapıcı portalını da misafirlere tanıttı. Bahçede sergilenen tüm ürün gamı katılımcılar tarafından merakla incelendi. ■

Ford Trucks'tan
Dört dörtlük
kampanya

Ford Trucks, Kasım ayında devam eden kampanyaları ile müşterilerinin yükünü paylaşmaya devam ediyor. Ticari araçlarda uygulanmaya başlanan ÖTV muafiyetiyle birlikte, Ford Trucks her yeni araç alımında, MTV ve faiz oranını karşılıyor, taksit ödemelerini ise 2017'ye erteliyor.

MTV, faiz ve ödeme yok

Ford Trucks, hayalindeki araca sahip olmak isteyen müşterilerinin karşısına çok cazip bir kampanyayla çıkıyor. Ticari araç sahiplerine getirilen ÖTV muafiyetiyle birlikte kampanya kapsamında araç başına MTV bedeli kadar indirim uygulanıyor. 2015 model çekici ve 2016 model çekici, inşaat ve yol kamyonu araçlarında ise 100 bin TL'ye 12 ay faizsiz, taksit erteleme destekli kredi kampanya sunuluyor. Ford Trucks araç sahibi olanlar, kredi taksitlerini 1 ay ertelemeli olarak Ocak ayında ödemeye başlıyorlar.

İkinci elde güvenli ve avantajlı alışveriş

Ford Trucks, TruckMarket ile ikinci elde de büyük fırsatlar sunuyor. Garantili, ekspertiz raporlu 1846T çekiciler 120 bin TL'ye 24 ay, 0 faiz fırsatıyla satın alınabiliyor. 1838T çekiciler ise 100 bin TL'ye 24, ay 0 faiz fırsatıyla sunuluyor. Ekspertiz raporlu ve Ford Trucks güvencesine sahip olan her marka ve model ikinci el ağır ticari araçlarda ise 70 bin TL'ye 24 ay vade ve 0 faiz fırsatı sunuluyor.

Satış sonrası için yeni avantajlar

Ford Trucks'ın garanti süresi dolan, tüm Ford Trucks çekici ve kamyonları için çok cazip bir kampanyası bulunuyor. Ekoservis Paketi adıyla sunulan bu fırsatla, Ford Trucks yetkili servislerine gelen araçların yağ, yakıt ve CCV filtre değişimi işçilik dahil 349 TL'den başlayan avantajlı fiyatlarla yapılabilir. Kasım ayında Ekoservis paketi alan müşteriler, sadece 100 TL fark ödeyerek iç ve dış hava filtresini değiştirebiliyor.

Araçlarını kışa hazırlayacak olan Ford Trucks müşterileri ise "Kış Paketi" kapsamında 180 Amper Akü'ye 1070 TL yerine 450 TL'ye sahip olabilecek ve 2 aktü alan müşteriler ise silecek setine ücret ödemeyecek.

Krone,
Treyler Zirvesinde
yeni fabrika yatırımını
açıkladı

TREDER'in 9 Kasım'da düzenlediği 2. Treyler zirvesinde Türk treyler sektörünün önündeki fırsatlar, sektör paydaşları tarafından masaya yatırıldı. Zirvede katılımcı olarak yer alan treyler üreticisi Krone Commercial Vehicle Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Gero Schulze Isfort ve Krone Türkiye CEO'su Rıza Akgün, Krone'nin Türkiye'deki yatırımlarının sürecine dikkat çekerek, Tire'de ilkbaharda yeni şasi fabrikası kuracaklarının müjdesini verdiler.

Gero Schulze Isfort, Almanya dışında bir tek Türkiye'de üretim yaptıklarını kaydederek, "Grubumuzun en modern fabrikası Türkiye'de. Bu yatırımı daha da genişleteceğiz ve büyüteceğiz. Türkiye'yi bir merkez olarak görüyoruz. Bu merkez sayesinde, Orta Doğu, Irak, İran ve Afrika'ya ulaşıyoruz" dedi.

Rıza Akgün, İzmir, Tire'de 35 milyon Euro'luk yatırım maliyeti ile inşa ettikleri 10 bin adetlik treyler fabrikasının ardından, İstanbul, Gebze'de ikinci el ve yedek parça merkezi Krone Center'ı hayata geçirdiklerini hatırlattı: "Yine İzmir, Tire'de yeni bir fabrika yatırımını gerçekleştiriyoruz. 10 bin adet kapasiteli şasi üretim fabrikamızı Mayıs 2017'de faaliyete başlatmayı planlıyoruz." ■

Türkiye ile Belarus
arasında dev anlaşma

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın resmi ziyaretıyla birlikte Belarus ile Türkiye arasında ekonomi ve diğer birçok alanı kapsayan eylem planı, mutabakat zaptı ve anlaşma imzalandı. Yapılan anlaşma çerçevesinde Türkiye ile Belarus arasında yepyeni bir uluslararası demiryolu ve lojistik koridoru açmak için, iki ülkenin dev şirketleri arasında mutabakata varıldı.

Türkiye lojistik sektörünün lider şirketlerinden Çağ Lojistik AŞ ile Belarus Devlet Demiryolları Şirketi Belintertrans arasında geliştirilen projede, iki ülke arasında oluşturulacak demiryolu ve intermodal taşımacılık ağıyla, Türkiye ekonomisine çok büyük katkı sağlanacak. Karayoluna alternatif; daha çevreci, daha ekonomik bir taşıma hattı kurulmasını hedefleyen proje, rekabetçi fiyatlarıyla ülkemiz ihracatçılarına çok önemli oranda destek olacak.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Belarus Devlet Başkanı Lukaşenko "Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı ve Belarus Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Ortak Bildirisi"ni imzalarken, Karşılıklı Ticaret Teşvik Sistemi Anlaşması Gümrük Bakanı Bülent Tüfenkci ile Belarus Cumhuriyeti Devlet Gümrük Komitesi Başkanı Yuriy Senko tarafından imza altına alındı.

Çağ Lojistik AŞ ile Belarus Devlet Demiryolları Şirketi BELINTERTRANS arasında imzalanan lojistik anlaşmasına da Soycan Group Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Yılmaz Soyca ve Belintertrans'tan Pushkarev Aleksei imza attı. ■

Logitrans Fuarı'na katılan

Etis Lojistik
müşteri ve tedarikçi
ilişkilerine önem
verecek

Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı'na katılan Etis Lojistik Genel Müdürü Sinan Çıtak, bu yıl fuarda daha çok müşteri ve tedarikçi ile temas kurduklarını belirterek, "Sinerjisi ve enerjisi yüksek bir ekip ile fuara katıldık" dedi.

Sektörün önemli oyuncular arasında yer aldıklarını ifade eden Sinan Çıtak, yenilenen kadroları ile sektörde başarılarına imza atmaya devam ettiklerini vurguladı. Göreve geldiklerinde reorganizasyona giderek iş yapış

şekillerini tamamen değiştirdiklerini hatırlatan Çıtak, detaylı bir analiz yapıp yeni bir organizasyon şeması çıkardıklarını ve hedeflerini belirlediklerini söyledi.

Altyapı yatırımlarını sürdürdüklerini ifade eden Çıtak, artan müşteri portföyleri ile birlikte filo yatırımlarına da devam ettiklerini vurguladı: "Son olarak filomuzda 37 yeni araç katkık. Sektördeki konumumuzu



giderek güçlendiriyoruz. Güçlü filomuzla Türkiye'nin 3 bin noktasına taşımacılık gerçekleştiriyoruz. Stratejik plan ve hedeflerimiz doğrultusunda yeni yatırımlarla hizmet

ağımızı ve çeşitliliğimizi artıracacağız." Sinan Çıtak, uluslararası nakliye hizmetlerini önümüzdeki yıl hayata geçirmeyi planladıklarını da açıkladı. ■

Tek Speed 17 adet

Tırsan Perdeli Mega aldı

Tırsan, Tek Speed Uluslararası Nakliyat'a katılan Etis Lojistik Genel Müdürü Sinan Çıtak, bu yıl fuarda daha çok müşteri ve tedarikçi ile temas kurduklarını belirterek, "Sinerjisi ve enerjisi yüksek bir ekip ile fuara katıldık" dedi.

Sektörün önemli oyuncular arasında yer aldıklarını ifade eden Sinan Çıtak, yenilenen kadroları ile sektörde başarılarına imza atmaya devam ettiklerini vurguladı. Göreve geldiklerinde reorganizasyona giderek iş yapış

Çetin Nuhoglu, Tek Speed Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Tekin ve DAF-TIRSAN Satış Müdürü Ertuğrul Erkoç katıldı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Kayseri merkezli Tek Speed Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Tekin ile dostluğumuzun ve karşılıklı olarak devam

eden olumlu iş birliğimizin, ileriki yıllarda da artarak devam edeceğine inanıyorum" dedi.

Hüseyin Tekin de, "Firma olarak Tırsan'ı tercih etmemizin öncelikli nedenlerinin

başında, Tırsan markasına duymuş olduğumuz güven, yüzde 100 yerli sermaye olması ve her koşulda firmamıza vermiş olduğu kaliteli hizmetleridir" diye konuştu. ■



Scania, Sigorta Ekspertleri ile bir araya geldi



Scania, toplam 79 sigorta eksperinin katılımıyla gerçekleştirdiği bilgilendirme toplantılarında iş ortakları ile süreçlerin daha hızlı ve sağlıklı ilerlemesi konusunda fikir alışverişinde bulundu.

İstanbul Park'ta 1 Ekim, 15 Ekim ve 5 Kasım tarihlerinde olmak üzere toplam 3 toplantı gerçekleşti. Toplantılara Doğu Otomotiv Scania İş Geliştirme ve Pazarlama Müdürü Adnan Yücel, Scania Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Bayazıt Canbulat, Scania Satış Sonrası Bölge Yöneticileri, Türkiye Sigorta Ekspertler Derneği Başkanı Ahmet Nedim Erdem

ve Ağır vasıta sigorta ekspertleri katıldı.

Doğu Otomotiv Scania Satış sonrası Hizmetler Müdürü Bayazıt Canbulat, sigorta ekspertleri ile sektörde yaşanan zorlukları masaya yatırdıklarını ve müşterileri için en avantajlı çözümleri bulmak için fikir alışverişinde bulunduklarını söyledi: “Sigorta ekspertleri ile iş ortaklarımızı Euro 6 teknolojisi

ile getirilen yasal düzenlemeler ve zorunluluklar konularında bilgilendirdik. Ayrıca hasar onarım işlemleri sırasında yaşanan zorlukların müşterilerimizin lehine giderilmesi üzerinde çözümler üretmek için çalıştık.”

Sigorta Ekspertler Derneği Başkanı Ahmet Nedim Erdem, bu toplantılar için Scania yöneticilerine teşekkür etti. ■

Samsun Lojistik Merkezi En İyi Proje Ödülüne Layık Görüldü

Samsun'da uluslararası standartlarda lojistik bir merkez kurulması için yapılan çalışmalarda sona yaklaşırken 10'uncusu düzenlenen Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı'na katılan Samsun Lojistik Merkezi, en iyi proje dalında jüri özel ödülüne layık görüldü.

Samsun'u ulusal ve uluslararası pazarda söz sahibi yapmak üzere Tekkeköy'de yükselen Samsun Lojistik Merkezi, İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen Logitrans Transport Uluslararası Lojistik Fuarı'nda,

jüri özel ödülüne layık görülen Samsun Lojistik Merkezi sektörün ilgi odağı haline geldi.

22 ülkeden 220 katılımcı firmanın yer aldığı ve 54 ülkeden 15 bini aşan yerli yabancı katılımcı profiline ziyaret ettiği fuarda Samsun Lojistik Merkezi'ne verilen jüri özel ödülünü, Samsun Ulusal ve Uluslararası Lojistik Merkezi İşletmeciliği Anonim Şirketi Yönetim Kurulu Başkanı olan Samsun Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz adına Samsun Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Coşkun Öncel aldı. ■



Tırsan sektör gelişimine yön veriyor

Tırsan, 2002 yılında bünyesine kattığı Kässbohrer markası iş birliğiyle 8 Kasım Salı günü Almanya'nın Orta Aşağı Ren Bölgesi Ticaret ve Sanayi Odası (IHK) üyeleri ile Kässbohrer fabrikasında bir araya geldi.

25 üyenin katıldığı, Kässbohrer Kalite Müdürü Willy van der Welden'in ev sahipliğindeki etkinlikte, IHK'ya ait '2016 Otomotiv Sektörü Firma Ziyaretleri' projesi masaya yatırıldı.



Kässbohrer Kalite Müdürü Welden, “Bugün Kässbohrer olarak Avrupa'nın en hızlı büyüyen treyler üreticisiyiz. Bu hızlı büyümedeki başarımızın temel nedenleri, sahip olduğumuz Ar-Ge gücümüz, yalın üretim sistemimiz ve satış sonrası vermiş olduğumuz müşteri odaklı hizmetlerimizdir. Biz Goch'lu bir şirket olarak bu gibi başarılı projelerde yer almaktan ve sektör ile ilgili gelişimleri desteklemekten büyük mutluluk duyuyoruz” dedi. ■

Alışan Lojistik'ten Konya'ya Yeni Yatırım

Alışan Lojistik; çözüm odaklı, kaliteli ve farklılık yaratan hizmetler sunmak için yatırımlarına devam ediyor. Marmara, Trakya, Ege Bölgesi ve Çukurova Bölgesi'nden sonra tüm İç Anadolu Bölgesi'ne de etkin bir şekilde hizmet sunmayı amaçlayan Alışan Lojistik, Konya'ya yaptığı yatırımlara bir yenisini daha ekliyor.

Bögede geçen sene hizmete açtığı yurt içi nakliye operasyon merkezinin yanı sıra, son olarak 5000 palet kapasiteli 3500 m2 kapalı alan ve 5000 m2 açık alanı kapsayan yeni deposunu hizmete sunuyor.

Alışan Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Damla Alışan,



“Gerçekleştirdiğimiz tüm operasyonların eksiksiz ve sağlam olarak doğru zamanda, doğru adreste olması için çalışıyoruz. Marmara, Trakya, Ege Bölgesi ve Çukurova Bölgesi'nden sonra tüm İç Anadolu Bölgesi'ne de etkin

olabilmek için Konya'da da yatırımlar gerçekleştiriyoruz” dedi. Alışan, Konya Organize Sanayi Bölgesinde Nisan 2017'de faaliyet geçmesi planlanan özmal bir depo için de temel attıklarını duyurdu. ■



Ares Uluslararası Nakliyat

Filosuna 5 MAN çekiçi kattı

Ares Uluslararası Nakliyat şirketine, 5 adet MAN TGX 18.480 4X2 LLS-U çekici düzenlenen törenle teslim edildi.

Başta Avrupa olmak üzere birçok ülkeye tüm lojistik hizmetlerini 'kusursuzluk' ilkesi ile sunan Ares Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic. Ltd. Şti.'nin tercihi MAN TGX oldu.

MAN'ın İstanbul İktisadi'deki tesislerinde gerçekleştirilen teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Tic AŞ'den Uzman Müşteri Temsilcisi Özgür Tutumlu ev sahipliği yaparken, Ares Uluslararası Nakliyat ve Dış Tic. Ltd. Şti. ortaklarından İdris Hanoğlu ve Engin Kırıcı ile şirket yetkilileri de katıldılar.

Çalışma kültürümüz kaliteli ve kusursuz hizmet

Modern ve güçlü filosu ile öne

çıkan Ares Uluslararası Nakliyat'ın, İstanbul'daki merkezlerinin yanı sıra İzmir, Romanya Bükreş ve Fransa Tolon'daki ofisleri ile müşterilerine komple çözümler sunan lojistik hizmetler sunduğunu belirten İdris Hanoğlu, “Bizim çalışma kültürümüz, ‘kaliteli ve kusursuz hizmet’ temeline dayanır. Bu kurum kültürümüz; partner, araç ve ekipman seçimlerinde de tercihlerimizi belirler. MAN da gerek araç kalitesi ve teknolojisi, gerekse Satış Sonrası Hizmetlerde sunduğu kusursuz hizmetlerle, çalışma prensiplerimizi tamamlayan özelliklere sahip. Bu nedenle farklı markalar ile hizmet verdiğimiz filomuzu güçlendirmek üzere yaptığımız yeni araç yatırımlarımızda da MAN'ı tercih ettik” dedi.

MAN öncülük ediyor

MAN araçlarının üstün

performansları, ileri teknolojileri ve yüksek kaliteleri ile birçok açıdan benzersiz avantajlar sunduğunu vurgulayan Özgür Tutumlu da, “250 yıllık köklü geçmişi ile dünyanın mühendislik ve üretim devi MAN, geleceğe yönelik ve müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak geliştirmeler yapar. Bu nedenle MAN Ar-Ge çalışmaları, bir anlamda sektöre de yön veren, standartları belirleyen teknolojiler üretir. Araçlarının üstün nitelikleri, sundukları ekonomik ve efektif işletme çözümleri ile MAN, sektörünün en çok tercih edilen markalarına öncülük ediyor. Bunun en güzel göstergesi olarak, Ares gibi lojistik sektörünün önemli markalarının MAN araçlarla hizmet veriyor olması da bizler için ayrı bir gurur ve mutluluk kaynağıdır” sözleriyle, iki kurum arasındaki işbirliğinin uzun yıllar gelişerek sürmesini diledi. ■

Ford Trucks “Kazanç Üssü” Türkiye turunu tamamladı

Türkiye'nin her bölgesinde faaliyet gösteren Ford Trucks, “Kazanç Üssü” etkinlikleriyle müşterileriyle buluştu. İstanbul, Ankara, Konya, Samsun, Trabzon, Malatya, Gaziantep, Kahramanmaraş, Hatay, Adana ve Kayseri şehirlerinde düzenlenen “Kazanç Üssü” etkinliklerine katılan 4.500 müşteri birbirinden avantajlı fırsatlara sahip oldu.

Eğlenceli aktivitelerin düzenlendiği ve sürpriz hediyelerin dağıtıldığı etkinliklerde araçlarını servise getiren müşteriler ücretsiz check-up'tan yararlandı ve bir sonraki servis girişleri için de yüzde 20 indirimde sahip oldular. Yeni Ford Trucks Serisi E6 araçların tanıtıldığı etkinliklerde, yeni Ford Trucks serisi araç satın alanlara 2 yıl garantiye ek olarak üçüncü yıl uzatılmış garanti de ücretsiz olarak sunuldu. ■



2. El otobüste güvenin adresi: BusStore

2. el otobüs pazarında sunduğu ayrıcalıklarla %100 müşteri memnuniyeti hedefleyen BusStore, detaylı ekspertiz, kredi imkanı ve satış sonrası desteğiyle her an müşterilerinin yanında yer alıyor.



Mercedes-Benz Tourismo 15 RHD

Plaka: 17 UE 959
Model yılı: 2013
KM: 838.124
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 7 inch
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: Mengerler Yenikapı

Satış Danışmanı: Şerif Turhan - 0532 452 02 91



Mercedes-Benz Travego 15 SHD

Plaka: 25 AZ 888
Model yılı: 2012
KM: 1.433.000
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 7 inch Funtoro
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: Mengerler Yenikapı

Satış Danışmanı: Şerif Turhan - 0532 452 02 91



Mercedes-Benz Tourismo 15 RHD

Plaka: 31 KBR 31
Model yılı: 2012
KM: 404.965
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 7 inch Bluecom
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: Koluman Tarsus

Satış Danışmanı: İlker Şimşek - 0530 290 35 30



Mercedes-Benz Travego 15 SHD

Plaka: 34 AN 0035
Model yılı: 2013
KM: 800.000
Koltuk Düzeni: 2+1
Ekran: 10 inch Simroll
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: BusStore Esenyurt/İstanbul

Satış Danışmanı: Ulvi Cantürk - 0532 248 49 76



MAN Fortuna

Plaka: 34 NK 5183
Model yılı: 2010
KM: 453.013
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 7 inch Funtoro
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro4
Lokasyon: MBTT - Esenyurt/İstanbul

Satış Danışmanı: Ulvi Cantürk - 0532 248 49 76



Mercedes-Benz Travego 15 SHD

Plaka: 34 NS 4632
Model yılı: 2012
KM: 1.259.419
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 10 inch Funtoro
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: Hassoy

Satış Danışmanı: Selçuk Köse - 0533 742 20 10



Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD

Plaka: 34 PJ 3492
Model yılı: 2015
KM: 468.849
Koltuk Düzeni: 2+1
Ekran: 10 inch Simroll
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: BusStore Esenyurt/İstanbul

Satış Danışmanı: Ulvi Cantürk - 0532 248 49 76



Mercedes-Benz Travego 15 SHD

Plaka: 35 PK 194
Model yılı: 2013
KM: 697.957
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 10 inch Simroll
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: Has İzmir

Satış Danışmanı: Hüseyin Küçükakın - 0533 768 72 33



Neoplan Tourliner

Plaka: 41 TN 338
Model yılı: 2011
KM: 414.000
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 7 inch Epoch
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro4
Lokasyon: BusStore Esenyurt/İstanbul

Satış Danışmanı: Ulvi Cantürk - 0532 248 49 76



Mercedes-Benz Travego 17 SHD

Plaka: 53 HE 292
Model yılı: 2010
KM: 1.829.932
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 9 inch Epoch
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro4
Lokasyon: BusStore Esenyurt/İstanbul

Satış Danışmanı: Ulvi Cantürk - 0532 248 49 76



Mercedes-Benz Travego 15 SHD

Plaka: 16 KK 653
Model yılı: 2013
KM: 809.292
Koltuk Düzeni: 2+2
Ekran: 10 inch Diamond
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro5
Lokasyon: Koluman Ankara

Satış Danışmanı: Mustafa Çelikkaya - 0533 345 27 22



Neoplan Starliner

Plaka: 68 KV 300
Model yılı: 2006
KM: 2.256.581
Koltuk Düzeni: 2+1 Masajlı Koltuk
Ekran: 10 inch Funtoro
Renk: Beyaz
Euro Normu: Euro3
Lokasyon: BusStore Esenyurt/İstanbul

Satış Danışmanı: Ulvi Cantürk - 0532 248 49 76