

Lojistik sektörüne
özel teşvik geliyor

9'da

Araç İmal, Tadil ve Montaj
Yönetmeliği değişti

4'te

23 Kasım'da
Sektör Meclisi TBMM'de
toplaniyor

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 6 • Sayı: 252 • 31 Ekim - 6 Kasım 2016 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Kara-yolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Sektör Meclisinin 23 Kasım Çarşamba günü TBMM'de toplantı yapacağını açıkladı: "Toplantı Adalet ve Kalkınma Partisi Erzurum Milletvekili Sayın Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı hocamızın önderliğinde,

kamu kuruluşlarından da katılımı yapılacak. Bu toplantının gündeminde yolcu taşımacılığının tüm unsurlarının sorunları ve çözüm önerileri yer alacak."



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Alibeyköy Terminali modern yapısı ve kaliteli hizmeti ile fark yaratıyor

OTOBÜSCÜ ALİBEYKÖY'DEN MEMNUN

✓ Alibeyköy Terminalinin temizlik, güvenlik ve işletmesinden herkes memnun. 2017 sonunda raylı sistem de geliyor.

✓ Alınan ücretler çok makul. Otobüs çıkış ücreti 20 TL. Otomobil parkı 30 dakikaya kadar ücretsiz, 1 saatlik 2, günlük 8 TL.

✓ T1 yetki belgesine de sahip olan Alibeyköy Terminali, indirme-bindirmenin ötesinde kalkış-varış için de uygun.

✓ Bayramda günde 3565 otobüsün aksaksız giriş-çıkış yapması, 2019 sonrasında, Avrupa yakasının tüm terminal ihtiyacını karşılayabileceğini gösteriyor.

✓ Mevcut 70 dönüme eklenecek 40 dönümlük alan otogarın imkanlarını daha da artıracak. Bu alana otobüs oteli de yapılacak.

3 yıla yakın süredir şehirlerarası otobüs sektörüne hizmet veren Alibeyköy Terminali ayda 2 milyon üzerinde yolcunun tercihi oldu. İSPARK'ın 2014 Ocak ayından beri işletimini yaptığı Alibeyköy Terminali'nde mutlu olan sadece yolcular değil otobüsçüler de hizmet kalitesinden çok memnun.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin yeni terminallerinin yapımını planladığı bu süreçte Taşıma Dünyası olarak İSPARK'ın inşa ederek, işletimini de yaparak sektörün hizmetine sunduğu terminaldeki işleyişi inceledik. Hizmet veren firmaların yetkilileri ile söyleşiler gerçekleştirdik. ■ 3'te



Can Dersim Tunceliler
22 Travego ile
filosunu büyütüyor



Mehmet Kılıç

4'te

Yine MAN'ı tercih etti

Pamukkale Turizm 100 otobüs aldı



6'da



Onur Orhon

TÖHOB, TOBB Sektör Meclisinde

Genel sekreter Orhon: "Özel halk otobüsçülerini TÖHOB temsil ediyor.

2'de

Anadolu Ulaşım yeni yatırımlarla hedeflerini büyütüyor

2017'de 4 milyon yolcu



Mehmet Ali Akçin

5'te

Otokar'ın körüklü otobüsü İzmir caddelerinde

60 Otokar Kent LF Körüklü



Otokar, Nisan ayında kazandığı İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT Genel Müdürlüğü'nün 100 adet körüklü otobüs ihalesinin 60 aracını teslim etti. Ar-Ge merkeziyle kullanıcı beklenti ve isteklerine uygun araçlar geliştirerek dayanıklılığı, güvenliği ve ekonomiyi bir arada sunan Otokar'ın yeni geliştirdiği körüklü otobüsü Kent LF Körüklü, İzmirliye hizmet vermeye başladı.

7'de

MAN Kamyon ve Otobüs
Tic. AŞ'de atamalar

Eren Gündüz MAN Güney Afrika Satış Direktörlüğüne atandı

Can Cansu
Otobüs Satış
Direktörü oldu



6'da

Lojistik
Dünyası

Heyecan doruğa çıktı

İhracatçıya da Atlas ödülü

Mercedes-Benz Türk sponsorluğunda

Treyler sektörü, 9 Kasım'da

"Zirveye" taşıyor

Lojistik sektörüne özel teşvik geliyor

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı



Dr. Zeki Dönmez

Şoför eğitimi ince işti!

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Raylı Sistem Yatırımları Değerlendirilmesi - 5

2'de



Mustafa Yıldırım

Sektör Meclisi TBMM'de toplanıyor

6'da



Akif Nuray

Yetki ve sorumluluk...

4'te



Salim Altunhan

Aklın yolu bir ise...

2'de



Mevlüt İlgin

Taşımacının gündemi yoğun

4'te



Cumhur Aral

Erdem

8'de

Kentleşme Olgusu ve Eğilimlerinin Raylı Sistem Yatırımları Ekseninde Değerlendirilmesi - 5

Planın amacı 2010 yılına kadar İstanbul'un evrensel düzeyde taşıdığı tarihi, kültürel, doğal değerlerine sahip çıkılarak; kente, geçmişte olduğu gibi günümüzde de bir dünya kenti statüsü kazandırmak üzere ülke ve bölge kalkınmasıyla uyumlu, büyüme ve gelişme doğrultusunda dünya metropoller kademelenmesi içinde hak ettiği yerini alarak dünya ve bölge ülkelerinin Ortadoğu, Balkanlar ve İslam ülkelerinin ekonomik yapılarıyla bütünleşen, bölgesel fırsatları iyi kullanan ve bu yapılanmada öncü rol üstlenen tarih, bilim, kültür, sanat, siyaset, ticaret ve hizmet ağırlıklı bir metropoliten kent olmasının sağlanması için koruma ve gelişme dengesinin sağlanmasıdır.

Çoğalan otomobiller

1950'den sonra, otomobil, özellikle Kuzey Amerika ve Avustralya'da, kenti biçimlendirmeye başlamıştır. Önce demiryolu hatları arasındaki alanlar dolmuş, sonra kent 50 km uzaklığa kadar genişlemiştir. Bu kentlerin ana karakteristikleri, konut ve iş bölgelerinin ayrılması, çok merkezlilik, düşük yoğunluklu (10-20 kişi/ha) yerleşimler ve bunların sonucu olarak yolculuk uzunluklarının artmasıdır. Amerikan kentlerinde 1000 kişi başına otomobil sahipliğinin Avrupa kentlerinin yaklaşık 1,5 katı olmasına karşın, otomobil kullanımı 2,5 katıdır. Öte



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@tbb.gov.tr

Asya kentlerinin yüzde 12'si düzeyinde olmasına karşın bu kentlerdeki otomobil kullanımı daha fazladır. Bunun başlıca nedenleri, bu kentlerde toplu taşımanın ve özellikle raylı sistemin yetersiz olması ve trafik tıkanıklığı sorununu çözmek amacıyla büyük ölçekli yol yapım projelerine ağırlık verilmesidir.

Trafik tıkanıklığı

Günümüzde, birçok kentte, otomobiller trafik tıkanmasının ve hava kirliliğinin en önemli nedeni olarak görülmekte ve ulaşım, kent yaşamının en sorunlu etkinliği olarak değerlendirilmektedir. Motorlu araç trafiğinden kaynaklanan tıkanıklıkların ve çevresel kirlenmenin dışsal maliyetleri konusunda değerlendirmeler kentlerin yoğunluğuna, tıkanma düzeyine ve bölgeye göre değişmektedir.

İstanbul'da ilk detaylı ulaşım planı, stratejik düzeyde (makro ölçekte) ulaşım kararlarının alınmasını kolaylaştırmak ve proje önerilerini bir sistem bütünlüğü içerisinde değerlendirmek amacıyla, "İstanbul Büyükşehir Ulaşım Nazım Planı" 1987 yılında

yandan, kentlerin ekonomik gelişmişlik düzeyleri ile otomobil kullanımı arasında bir ilişki bulunmamaktadır. Örneğin, Manila, Bangkok, Kuala Lumpur gibi gelişmekte olan Asya kentlerinin kişi başına ortalama GSYİH değeri, Tokyo, Singapur, Hong Kong gibi gelişmiş

tamamlanmıştır. Bu plan kapsamında kullanılan bir ulaşım modeli yardımıyla, zamanın politika ve tercihlerine göre, 2005 yılı hedef alınarak stratejik düzeyde bazı ulaştırma sistemi seçenekleri incelenerek projeler önerilmiştir.

Ulaşım nazım planı

İstanbul'un gerek arazi kullanım yapısı, gerekse ulaşım altyapısı geçtiğimiz on beş yıl içinde 1987 Ulaşım Nazım Planı'nda öngörülenden oldukça farklı bir biçimde gelişmiştir. Ayrıca, Ulaşım Nazım Planı için kullanılan ulaşım modeli, değişik koşullar ve yeni bilgi ve verilere göre güncelleştirilmediğinden planın yol gösterici özelliği ortadan kalkmıştır. Oysa ulaşım planlarının, statik, pratik geçerliliği olmayan bir belge olmaktan çıkarılıp, geçerliliği yeni veriler ve durumlarla belirli aralıklarla test edilen, dinamik ve esnek bir süreç haline getirilmesi gereklidir.

İstanbul'da ulaştırma sistemleri

Ulaşım Ana Planı, doğuda Kocaeli ili sınırları içindeki Gebze ilçesi ile batıda Çatalca ilçesini de içine alan yaklaşık 155 bin hektarlık bir alanı kapsamaktadır. Arazi kullanımı ulaşım ilişkisi çerçevesinde kişilerin yolculuk hareketlerini modellemek için bu il 209 planlama bölgesine bölünmüştür. Bu çalışma kapsamında, İstanbul'daki tüm ulaştırma sistemleri ile yapılan yolculukları temsil eden bir bilgisayar modeli (ulaşım modeli) kullanılmıştır. Bu model kullanılarak, İstanbul'da nüfus, istihdam, öğrenci sayıları, otomobil sahipliği gibi planlamalar yapılmıştır.

Elektronik denetleme...

Kent genelinde tüm yol ağı üzerinde etkin ve caydırıcı bir denetim gerçekleştirmek amacı ile mobil EDS sistemi kullanılmaktadır. Sürekli izleme imkanı olmayan ve sabit trafik izleme noktaları dışında kalan bölgelerde kullanılmak için tasarlanmışlardır. Belirlenen arter üzerinde oluşturulacak kontrol noktalarından veya koridordan geçen araçların hızlarının tespitini gerçekleştiren bir sistemdir. Otomatik plaka tanıma sistemi ile koridor giriş ve çıkışında araç plakaları uydu saatıyla birlikte merkeze bildirilir. Merkezde incelenen veriler ile hız limitini aşan araçlara cezai işlem uygulanır.

Motorlu taşıt trafiğine kapalı tramvay yoluna girerek ihlal yapan araçların fotoğrafları EDS sistemleri ile çekilir ve merkeze gönderilerek cezai işlem uygulanması sağlanır. Bu uygulamanın amacı, trafik tıkanıklığı nedeniyle, diğer ulaşım türleriyle birlikte hareket etmek zorunda olan otobüslere, serbestçe hareket edebilecekleri hızlı bir şerit oluşturmaktır. Sadece otobüslerin değil, taksi, bisiklet, servis benzeri çok yolcu taşıyan araçların ve acil durum (bakım, ambulans, itfaiye) araçlarının da kullanımına izin verilebilen şeritlerdir. Böylece kişi başına seyahat süresi düşer ve toplu taşımaya yönelen yolcular teşvik edilir. Otobüse ayrılmış güzergaha otobüs dışında giriş yapan, parklanma gerçekleştiren, yolcu indirme bindirme yapan araçlar geliştirilmiş olan otomatik plaka tanıma sistemi aracılığı ile tespit edilerek ihlal olarak kayıt altına alınmaktadır.

Hepinize huzurlu sağlıklı, mutlu ve başarılı günler dilerim. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün en büyük sıkıntısı, birlik olmaması... Hep bir aradayız, işimiz de, kârımız da, kazancımız da bir ama düşüncede buluşamıyoruz. Haksız rekabet bizimle girdi hayatın içine. Çünkü biz otobüsçüler başlattık herkesten önce...

Sektörün yaşını Cumhuriyetle birlikte tarihlendiriyoruz, ama kurumsallaşmasını o tarihlere kadar indirmiyoruz. Galip Öztürk, ilk olarak bu sektörün kurumsallaşması gerektiğini, örgütlenip tek ses tek yürek olması gerektiğini söyledi. Kim dinledi, kim o yolda yürüdü hepimiz biliyoruz. Ama yiğidi öldür hakkını yeme.

Öncelikle hoş geldin diyorum Galip Öztürk'e... Şimdi, birilerinin paçası tutuşmuştur, şöyle bir baksın çevresine görecektir. Çünkü Galip Bey, akılcıdır, verimliliğe dikkat eder, önem verir. İstanbul Otogar'ının Türkiye'yi taşıyan sektörü taşıyamadığı apaçık ortada. Mısır'daki sağır sultan duydu, kaldı ki Galip Bey duymasın... Nasıl da sıkışıyor, nasıl da yetmiyor, nasıl da zorluyor zaten zor durumdaki sektörü, hepimiz biliyoruz.

Galip Öztürk, bizim gazetemizi de okuyor muhakkak. Bu hafta Alibeyköy Terminali çalışanlarının sözlerini dikkate alacaktır. Kaldı ki, gazetede ki arkadaşlar demeçleri, yer darlığı

Aklın yolu bir ise...

dolayısıyla daha çok veremediklerini söylediler. Bunu, bizim federasyonlarımızın anlı şanlı, biraz da yandan çarklı yöneticileri bilmezler mi? İstanbul Otogarı, sektörün kalbi, beyni... ama artık yetersiz. Stent takmak yetmez, by-pass da gidermez... Tebdili mekanda ferahlık vardır demiş atalarımız. Sektörün sesine kulak verin.

Sektör tek ses, tek yürek olmalı, daha öncelerde olduğu gibi. Bu kadar yatırım yapıldığı, bu kadar insanın ekmek yediği, bu kadar önemli hizmetin verildiği bir sektörün mensupları sorunları nasıl olur da çözemez. Benim aklım almıyor. Asıl önemlisi, "kör tuttuğunu beller"miş ya... bizim ağız laf yapanlarımız da tutturmuşlar Bayrampaşa da Bayrampaşa. Peki, kime ne yararı var? Hadi, siz gelip gitmiyorsunuz, giriş çıkışınızdan haberiniz yok... Kaptanlarınıza da mı soramazsınız? Onlara bir sorun, bir dokunun bin ah işitin. Yolculara tek tek sormanız da gerekmez... Onlarla otobüs personeli yüz yüze geliyor her seferde. Muhakkak konuşmuş, ilenmişlerdir. Bir sorun bakalım ne cevap veriyorlar.

Belediye, yeni cep otogarlarını sektörle birlikte planlamalı, otobüslerimizi de göz önüne alarak ulaşım ağlarını düzenlemeli ve sürdürülebilir ulaşım hizmet veren terminaller kurmalı. Yepyeni otogarlarla daha iyi ve seri hizmet verebiliriz... ■

ÖZEL HALK OTOBÜŞÇÜLERİNİ TEMSİL EDİYOR

TÖHOB, TOBB Sektör Meclisinde

TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon, özel halk otobüslerinin kurumsal bir yapıya dönüşmesi için sektör paydaşlarına önemli görevler düştüğünü söyledi: "Öncelikli yapılması gerekenler, kuruluş yönetimlerinin bu düşünceye hazırlanması ile taşımacıların hak ve hukukunun korunarak değişim ve dönüşüm yönünde donatılmasıdır."

Özel halk otobüs işletmeciliğinin değişen ve gelişen koşulların gereği olarak bireysel yapıdan kurumsal bir yapıya geçme zorunluluğunun olduğunu belirten TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon, "Özel halk otobüslerinin yaygınlaşmaya başladığı 1980'li yıllardan bu yana sektörün hem kamu hem de özel tarafında yer alarak sorunların çözümüne katkı sağlamaya çalışıyoruz. Otuz yılı aşkın bir süredir yaygınlaşma sürecine giren özel halk otobüsü işletmeciliği değişen ve gelişen koşullarda, çağında gereği olarak artık bireysel yapıdan kurumsal bir yapıya geçmek zorunluluğundadır" dedi.

Değişim ve dönüşüme hazırlanmak

Mevcut düzende oluşan sorunların çözümünün eldeki olanaklarla mümkün olmadığını vurgulayan Orhon, "Bu konuda öncelikle yapılması gerekenler kuruluş yönetimlerinin bu düşünceye hazırlanması, ardından taşımacıların hak ve hukuku korunarak değişim ve dönüşüm yönünde donatılmasıdır. Çünkü mevcut düzende oluşan sorunların çözümü eldeki olanaklarla mümkün olamamaktadır. Özel halk otobüsü sektörü mutlaka kendini yenilemek ve geliştirmek yükümlülüğüdür" diye konuştu.

Meclis daha aktif olmalı

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi'nde, özel halk otobüsçülerini TÖHOB adına temsil ettiklerini de açıklayan Onur Orhon, Meclisin sorunların çözümüne yönelik aktif rol üstlenmesinin önemine değindi: "Otobüslerin yenilenmesinin yanı sıra ortak gelir-gider havuzlarını oluşturacak düzenin oluşumunu sağlamak tüm yönetimlerin ortak sorumluluğundadır. TÖHOB, ilgili kamu otoritelerine taşımacı temsilcisi kuruluşlar arasında bir koordinasyon görevi üstlenmeye hazır. Belediye kanunları, özel sektör işletmeciliği, kamu hizmeti vb. haklar açısından yapılacak yeni değerlendirmelere yeni bir bakış ve düzen sağlanmalıdır. Bu bir toplu taşıma kanunu tasarısına dayandırılabilir. Bu aşamada bir nevi danışma meclisi olarak faaliyet



Onur Orhon

gösteren TOBB bünyesindeki Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi tarafından oluşturulacak bir alt komisyonda da konunun irdelenmesi ve şekillenmesi mümkün olabilir. Daha sonra buradan çıkacak sonuç TOBB üzerinden yürütmeye aktarılabilir. Böyle bir çalışma ile üzerinde zaman zaman eleştiri yapılan sektör meclisi, aktif rol üstlenerek çözüme katkı sunmuş olacaktır. Otomotiv sanayi paydaşlarına da bu alanda görev düşmektedir. Özel halk otobüsü pazar piyasasını elde tutmak yerine geleceğe dönük, bu sektörün gelişimi yolunda ellerini taşın altına koymalı ve işbirliği olanaklarını zorlamalıdır.

TÖHOB olarak 2010 yılından bugüne üyeliğini üstlendiğimiz sektör meclisi çalışmalarında, farklı sektörler arasında işbirliği ve uzlaşmacı bir yaklaşım sergilemeye çalıştık. Bunu sağlarken de engelli erişim kanununun aksaklıkları, ücretsiz yolculuklar, özel halk otobüsü kimliği, ÖTV, KDV gibi mali yükümlülüklerin azaltılmasına yönelik düşünce, görüş ve önerilerimizi Akademik Danışman yardımıyla TOBB'ne aktardık.

Ülke bürokrasisinin ve siyasi ortamın sağlayabildiği ölçüde bu girişimlerden verim almaya çalışıyoruz. Hiçbir çevre, özel halk otobüslerinin çeşitli sorunlarının ilk defa dillendirildiği gibi bir izlenim duygusuna kapılmasını istemeyiz. Sonuçta kentlerde yaşayan bizleriz, özel halk otobüsü işletmecileri bizlerden birileridir, otobüs üreticileri de bizimidir. TÖHOB bu düşünceleri sektör meclisi gündemlerinde de bundan önce olduğu gibi bundan sonrada sürdürmeye kararlıdır." ■

NOVO S

AZ YAKAR, HER İŞE KOŞAR.

• Servis taşımacılığı için ideal • Yüksek güvenlik standartları • Düşük yakıt sarfiyatı • Düşük işletim maliyeti

www.isuzu.com.tr
facebook.com/IsuzuTurkiye
twitter.com/IsuzuTurkiye
instagram.com/IsuzuTurkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 İS2 (479)

Yeni Isuzu Novo S, düşük yakıt sarfiyatı ve yüksek güvenlik standartları ile işinizde yeni yol arkadaşınız olacak.

100

HISTORIC YEARS
Founded 1916

ISUZU

Alibeyköy Terminali modern yapısı ve kaliteli hizmeti ile fark yaratıyor

Otobüsçü Alibeyköy’de mutlu

İSPARK’ın 2014 Ocak ayından beri işlettiği Alibeyköy Terminali’nin hizmet kalitesinden yolcular kadar otobüsçüler de memnun. Avcılar’dan Alibeyköy Terminali’ne gelip seyahate çıkan yolcular bile var.

3 yıla yakın süredir şehirlerarası otobüs sektörüne hizmet veren Alibeyköy Terminali ayda 2 milyonun üzerinde yolcunun tercihi oldu. İstanbul Büyükşehir Belediyesi’nin yeni terminallerin yapımını planladığı bu süreçte Taşıma Dünyası olarak İSPARK’ın inşa edip, işlettiği terminaldeki işleyişi izledik. Hizmet veren firmaların yetkilileri ile söyleşiler gerçekleştirdik.

Ayda 2 milyonu aşkın yolcunun tercihi

Alibeyköy Terminali, 70 dönüm üzerinde hizmet veriyor. Günde 70 bine yakın insanın hizmet aldığı terminalde aylık olarak hizmet alan yolcu sayısı 2 milyonu aşıyor. Alibeyköy Terminali 2017 sonunda raylı sisteme de kavuşacak. Raylı sistem bağlantısı Bağcılar, Mecidiyeköy ve 3’üncü havalimanına da uzanacak.

Rekor 3565 otobüs girişi çıkışı

Terminale genel ortalama ile 1500-1600 otobüs girip çıkıyor. Yazın bu ortalama 2400-2600 civarına yükseliyor. Bayramda ise Alibeyköy Terminali’nde günlük rekora da ulaşılmış: 3565 otobüs giriş-çıkış yapmış. Terminalde bu yoğunlukta da hiçbir sorun yaşanmamış.

Alibeyköy’de yüzler gülüyor

Terminale girdiğimizde dikkatimizi çeken ilk çevre düzeni, temizliği ve burnumuza gelen mis kokular oldu. Alibeyköy Terminalinin

gerçekten işleyiş düzeni ile yolcuları ve sektör mensuplarını mutlu eden bir yapısı var. Sektörde maliyet artışları ile birlikte kış sezonunda azalan yolcu nedeniyle yaşanan sıkıntılara rağmen terminalde hizmet veren 83 firma çalışanlarının yüzleri gülüyor.

Otobüs çıkış ücreti 20 TL

Alibeyköy’de otobüs çıkış ücreti 20 TL. Terminal 2014’te açıldığında 8 TL olan ücret, bu yıl Haziran ayında 15 TL’ye çıktı, şu an 20 TL olan otobüs çıkış ücretlerine yakın zamanda zam planı bulunmuyor.

Otogar büyüyor

İSPARK, Alibeyköy Terminali’nde otobüsçüye sunduğu kaliteli hizmette hedefleri büyültmeye devam ediyor. Terminalin bitişiğinde bulunan işyerlerinin tahliye sürecinin tamamlanması ile mevcut 70 dönüme 40 dönüm daha eklenecek. Yeni yerlerle birlikte otobüsçüler için bugün bütün Türkiye’deki otogarlarda sıkıntı haline gelen konaklama imkanı da oluşturulmuş olacak.

Otobüs oteli

Bugün otobüsçüler seyahat sürecinde konaklama imkanı bulamadıkları için otobüsler içinde yer alan kaptanların deyimi ile Hilton adı verilen bölümle dinlenmeye çalışıyorlar. Tabii, saatler süren bir sefer sonrasında bu alanda tam anlamıyla dinlenmek mümkün değil. Dinlenme imkanı bulamadan yola çıkan kaptanların trafik güvenliğinde oluşturduğu riskler ise çok dikkat çekici. İSPARK bu projeyi en geç iki yıl içerisinde hayata geçirmeyi hedefliyor. Böylece kaptanlar artık çok sağlıklı bir şekilde geçirebilecekler. Burada ayrıca araçları yıkama ve temizleme imkanının bulunduğu alanlar da yer alacak. ■



YOLCU BİLGİ EKRANLARI YAKINDA

Yolcular, Alibeyköy Terminali’nde Kasım ayından itibaren, aynen havalimanında olduğu gibi, otobüs kalkış saatlerini, otobüsün hangi perona yanaştığını dev ekrandan görebilecek. Alibeyköy Terminali’nde otoparklarda ve tuvaletlerde İstanbul Kart ile ödeme imkanı da bulunuyor.

120 KİŞİLİK CAMİ

Alibeyköy Terminali içerisinde bu yaz inşaatı tamamlanarak hizmete sunulan bir cami de var. 120 kişilik cami, temizliği ve modern görüntüsü ile

yolcuları ve sektör mensuplarını çok mutlu ediyor. Cuma namazları hoca eşliğinde kılıyor. Çok yakında camiye sürekli bir hocanın atanması da bekleniyor.



36 KAMERA İLE İZLENİYOR

28 güvenlik personelinin görev yaptığı terminalin her alanı 24 saat 36 kamera ile izleniyor. Kamera sayısı yılbaşına kadar 72’ye çıkacak. Kameralar sayesinde birçok hırsızlık olayı da önlenmiş.



Park Et Devam Et

Alibeyköy Terminali’nde, “30 dakika ücretsiz park etme” kuralı uygulanıyor. Yolcular ve sektör mensupları için ayrıca 6 dönümlük park et devam et alanı da oluşturulmuş. 300 adetlik araç kapasitesine sahip alanda yolculara bir saate kadar 2 TL, günlük olarak da 8 TL gibi ekonomik bir ücret uygulanıyor. 3 günlük hafta sonu seyahatine giden bir yolcu aracını bıraktığında ödeyeceği ücret ise 24 TL oluyor. Bu da kısa süreli seyahatlerde aracını bırakan

yolcuların cebini yakmıyor. Sürekli seyahat edenler için de 60 TL bedelle aylık abonelik hizmeti de sunulmuş.

Güven içinde araç parkı

Otobüsçüler için park et devam et alanında günlük ücret yine eşdeğer yerlere göre çok ekonomik: 25 TL. Otobüsçülerin otogarlarda park alanlarında yaşadığı hırsızlık sorunları da Alibeyköy ile tarihe karışmış durumda. 24 saat güvenlik personeli bulunan ve kameralarla donatılmış park et devam et alanında otobüsçüler ve yolcular araçlarını güven duyarak bırakabiliyor.



Bölgedeki hızlı değişim

Alibeyköy Terminali’nin hizmete girmesi ile bölgede hızlı bir değişimin yaşandığını da gördük. Terminal karşısında çok sayıda toplu konut inşası sürüyor. 5 Levent olarak

geçen 2 bin 600 adetlik toplu konut projesi de terminalin tam karşısında. Projeler bittiğinde 20 bin kişinin yaşayacağı tahmin ediliyor. Bu da Alibeyköy Terminalinin seyahat için çok daha fazla tercih edileceğini gösteriyor.



Terminalden çok memnunuz

Rota Turizm sahibi Yavuz Tiryaki: Giresun Alucra merkezli bir firmayız. 12 yıldır sektörde hizmet veriyoruz. İstanbul-Alucra ve Sivas Doğançay hattında çalışıyoruz. Bu yıl genelde işler iyiydi. Ama bundan sonra sıkıntı yaşayabiliriz. 7 aracımız var. Hepsisi Mercedes. 2010 model. Araçlarımızda hiçbir sıkıntımız yok. Terminal, çok güzel, beğeniyoruz, hizmetten de çok memnunuz. İnsanlar rahat bir şekilde gidip geliyor. Çok huzurluyuz. Çıkış ücretlerinin makul olması da memnuniyet verici. İstanbul’da böyle terminaller olsun istiyoruz. Açıldığı günden beri terminali kullanıyoruz. Sütüce’denki yazıhanelerimizi kapattık. Orası mahalle arasıydı, çok fazla kavgaya gürültü



oluyordu. Diğer arkadaşların da buraya gelmesi lazım. İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü önlem alsın oraya artık otobüsler girmesin.

Tek şikayetimiz 3’üncü köprü

3’üncü köprüden şikayetçiyiz. 600-700 TL maliyet geldi. İnşallah bu iş düzelecek. Düzelmese sektörde sıkıntı büyür. Maliyeti bilet fiyatlarına da yansıtıyoruz. Köprü’nün üstüne yakıt maliyetleri de arttı. Otobüsçülere tekrar 2’nci köprü’nün kullanma hakkının verilmesi lazım. ■



Rota Turizm’den Yavuz Tiryaki, Aslan Demirağ ve Canan Ayırç da terminalden çok memnun olduklarını ifade ediyorlar.

Alibeyköy’e tam not:

100 üzerinden 100

Alibeyköy Turizm sahibi Mustafa Özkan: 15 yıldır bu sektördeyiz, 22 firmaya acente ve servis hizmeti veriyoruz. Kendi servis araçlarımız var. Alibeyköy Terminali yapılırken İSPARK bizim de görüşlerimizi aldı. Mutlu olacağımız bir terminal inşa etmek için çaba gösterdi ve bunu da başardı. Terminale not vermek gerekirse 100 üzerinden 100 veririm. Hem sektör için hem yolcu açısından çok kaliteli bir terminal oldu. Öyle yolcular var ki Avcılar’dan buraya geliyor. Neden buraya geliyorsunuz dediğimizde rahat, kışan yok, çantacı yok, ayakçısı yok, müdahale eden yok. Güvenliği var. Temizliği düzgün. İstanbul Otogan ile kıyaslıyorlar ve burayı tercih ediyorlar. Buradaki esnafın görüşünün de bu yönde olduğuna inanıyorum. Sadece servis istemeyip toplu ulaşımı kullanmak isteyen yolcularımız oluyor. Toplu



ulaşım hatlarının seferlerinin artmasını istiyoruz. Raylı sistem bağlantısının yapılacağı ifade ediliyor. O zaman çok daha rahat bir ulaşım olacak. ■

Yetkililerin dikkatine!

Bizim dile getirmek istediğimiz bir konu: Sütüce ve Gazi Mahallesi otobüs kalkış yeri olarak kullanılıyor. Bu yanlış. Orası ara durak da değil. Mahalle arasından yolcu alıyorlar. Biz kayıtlı esnafız. Ama onlar oturdukları yerden hiçbir maliyet yüklenmeden taşımacılık yapıyorlar. Ben yetkililere sesleniyorum: Adalet istiyoruz.





Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler
Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Taşımacının gündemi yoğun

Geçen hafta IPRU İcra Kurulu Toplantısı ve TOSEV Mütevelli Heyeti toplantısını gerçekleştirdik. Hem IPRU'nun hem TOSEV'in çalışmalarına yönelik kararlar aldık. Yılın son iki ayında, gündemimiz yine yoğun. İlk olarak 9 Kasım'da, Ankara'da TOBB Sektörler Şurası gerçekleştirilecek. Bu şuraya Sayın Başbakan da katılıyor. 58 Sektör Meclisi en fazla yaşadıkları 5 temel sorunu dile getirerek, çözüm talep edecekler.

Otogarlar konusu

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisinin de şurada dile getireceği sorunlardan iki tanesi çok önemli. Bunlardan biri İstanbul'daki terminal yapılanmalarının yeniden değerlendirilmesi konusu olacak. İstanbul Büyükşehir Belediyesinin daha önce dile getirdiği merkezi ve cep otogarlarına yönelik planlar 3'üncü köprü'nün otobüsçülük sektörüne zorunlu olması ile rafa kalktı. Gaziosmanpaşa'daki yapımı planlanan otogardan vazgeçildi. Ataşehir'de yapımı planlanan, hatta ihaleye bile çıkarılan otogar da askıya alındı. Dolayısıyla ilçelerin bilet kesme merkezlerinin birleştirilerek, bu terminal yapılanmalarının yeniden değerlendirilmesi birinci gündem maddesi olacak.

3'üncü köprü zorunluluğu

Taşıma Dünyası Gazetesi'nin zaman zaman manşet yaptığı, zaman zaman da köşe yazarlarının dile getirdiği gibi 3'üncü köprü'nün yapılmasının nedeni zaman kazanmak, mesafeyi azaltmak ama 3'üncü köprü hem İstanbul'dan Bursa'ya, Yalova'ya, İzmir'e giden yolcular için yol iki saat uzadı hem maliyet çok arttı. Taşımacılar neredeyse cezayı göze alarak ikinci köprüden geçmeye başladı. Sektör Meclisi Başkanımız Sayın Mustafa Yıldırım'ın şurada dile getireceği beş konunun ikisi bunlar.

23 Kasım'da TBMM'deyiz

23 Kasım'da Sektör Meclisi toplantısı; yine meclis üyesi olan Adalet ve Kalkınma Partisi TBMM Erzurum Milletvekili olan, aynı zamanda Ulaştırma Bayındırlık, Ulaştırma Komisyon Başkanvekili Sayın Prof. Dr. Mustafa İlicali ev sahipliğinde TBMM'de yapılacak. Bu toplantıda Ulaştırma Bakanlığı ilgili bürokratlar ve bizi ilgilendiren TBMM Komisyon Başkanları ve diğer kamu kurumların yetkilileri ile sorunlarımızı tartışma imkanı bulacağız.

Denizli'de Yolcu Taşımacıları Şurası

26 Kasım'da, bu sefer Ulaştırma Bakanlığı'nın Denizli'de düzenlediği, Yolcu Taşımacıları Şurası yapılacak. Deniz, hava, demiryolu ve kara taşımacılarının bu alandaki bütün unsurları ile sivil toplum örgütlerinin birlikte katılacağı bir toplantı olacak. Biz, şuradan hemen sonra, Yolcu Taşımacıları Düzenleme Kurulu adı altında Ulaştırma Bakanlığı bünyesinde bir daimi kurul oluşturulmasını öneriyoruz. Yani kanunlar ve ulaştırma ile ilgili tüm mevzuatları, çoğu zaman yayınlandıktan sonra öğreniyoruz.

Bizimle ilgili mevzuat düzenlemelerinin, yayınlanmadan önce bu kurulda tartışılması, orada bir neticeye vardiktan sonra son şeklinin verilmesini istiyoruz, yani gerekli düzenlemeleri yapacak resmi bir kuruma ihtiyaç var. Bu kurum da Yolcu Taşımacıları Düzenleme Kurulu'dur. Şurada böyle bir karar alınmasını bekliyoruz.

Otobüsçü Dayanışma Gecesi

TOSEV'in otobüsçü çocuklarına vermeyi düşündüğü ve arttırdığı, daha önce 150 TL olan bursların bu sene yaklaşık 250 TL olması hedefleniyor. Burs alan öğrencinin sayısının 500 öğrenciye ulaşması yönünde bir planlama yapıldı. TOSEV'in kurucu başkanı olan Sayın Galip Öztürk'ün de katılımıyla 7 Aralık'ta Otobüsçüler Dayanışma Gecesi düzenlenecek.

IPRU YK Toplantısı Bulgaristan'da

IPRU İcra Kurulu'nun kararı ile IPRU Yönetim Kurulu toplantısı 9-10 Aralık tarihlerinde Bulgaristan'da yapılacak. Bu arada Ulaştırma Bakanlığı ve Belediye ile rutin çalışmalarımız da devam ediyor. Burada dile getirdiğimiz gündeme hem sektör olarak hem TOFED olarak odaklandık. TOFED'in ve sektör mensuplarının bu gündeme hazırlıklı olduğunu ve gerekli çalışmaların yapılacağını bilgisini vermek istiyorum. Herkese iyi haftalar, hayırlı kazançlar diliyorum. ■

Araç İmal, Tadil ve Montaj

Yönetmeliği değişti

2008 yılında yayımlanan konuya ilişkin yönetmeliği yürürlükten kaldırıp, onun yerini alan araçların imal, tadil ve montajı hakkındaki yönetmelik 26 Ekim 2016 tarih ve 29869 sayılı Resmi Gazetede yayımlandı.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının yeni Yönetmeliğinde; araçlara ve römorklarına ilişkin genel onay düzenlemeleri, devlet tarafından satışı yapılan araçlar ile özellik arz eden araçlara ilişkin düzenlemeler ve mevzuatta yer almayan ilave hükümler bulunuyor. Bunun ötesinde, az sayıda üretim yapan küçük üreticilerin şartlardan muafiyet yoluyla desteklenmesi hususu da düzenlemede yer alıyor. ■

Can Dersim Tunceliler

22 Travego ile filosunu büyütüyor

Mercedes-Benz Türk bayileri Has Otomotiv, Gelecek Otomotiv ve Mengerler Ticaret, Can Dersim Tunceliler Turizm'e 22 adet Travego 15 SHD satışı gerçekleştirdi.

ÖZEL HABER - ERKANYILMAZ

Has Otomotiv'in Hadımköy lokasyonunda 24 Ekim Pazartesi günü düzenlenen teslimat töreni ile Can Dersim Tunceliler Turizm filosuna 22 adetlik yatırımın ilk 3 adeti teslim edildi. Teslimat törenine Can Dersim Tunceliler Turizm firma sahipleri Mehmet Kılıç, Kazım Kara, İstanbul İşletmecisi Uğur Aydın, Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, İkinci El Satış Müdürü Sami Acerüzümoğlu katıldı.

41 yıldır tercihimiz Mercedes

Teslimat töreni sonrasında Can Dersim Tunceliler firma ortağı Mehmet Kılıç, Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulundu. 1975 yılından beri şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı alanında hizmet verdiklerini ve o günden bugüne de tercihlerinin hep Mercedes marka otobüsler olduğunu belirten Mehmet Kılıç, "Bu yatırımla filomuzdaki tüm araçlarımızı yenilemiş oluyoruz. Hep yenilikçi olduk ve hep Mercedes marka otobüs tercih ettik. Yeniliğe yatırım yapmayı seviyoruz. Mercedes-Benz Türk'e güven duyduk ve bugüne kadar da hiçbir sıkıntı yaşamadık" dedi.

Barış ortamı sağlanırsa...

Sektörün zorlu bir süreçten geçtiğini ve bölgesel olarak da zorluklar yaşadıklarını belirten Kılıç, "Bu, barış ortamının bozulmasından kaynaklanan bir sıkıntı. İnşallah tekrar barış ortamı sağlanır ve bölgemizdeki sıkıntılar kalkar. Tekrar yeni yatırım süreci başlar. Barış ortamı sürecinde her şey çok güzeldi. Hiçbir sıkıntı yaşamıyorduk. Doluluk oranlarımız yüzde 80-100'e çıkmıştı. Şu an doluluk oranlarımız yüzde 40'lar seviyesine kadar geriledi. Temennimiz barış ortamının geri gelmesi" dedi.

2017'de umudumuz barış

Yoğunluklu olarak İstanbul-Ankara, Karadeniz ve Ege hatlarında çalıştıklarını bilgisini veren Mehmet Kılıç, "Her bölgeye gidiyoruz. Gitmediğimiz yerler arasında Ağrı Doğubayazıt ve Kars var, isteğimiz oralara da çalışmak. Bu yıl umduğumuzu bulamadık. Sezonu çok kötü atlattık. 2017 yılında barış ortamının sağlanmasını ve tekrar eski yoğun günlere dönmeyi istiyoruz" dedi.

Maliyetlerimiz çok ağır

3'üncü köprü'nün otobüs sektörüne zorunlu olmasının getirdiği sıkıntıların da olduğunu belirten Kılıç, "Gerçekten maliyetlerimiz çok ağırlaştı. Bizce zorunlu olması yanlış bir uygulama, büyük bir kaos yarattı. Hem daha fazla km yapıyoruz hem de daha fazla ücret ödüyoruz. Zaten uçaklar sektörü zorluyor. Bu gidişatla otobüsçünün sıkıntısı büyüyor. Maliyet artışlarını bilet fiyatlarına da yansıtıyoruz. Uçaklar daha düşük bilet ücretleriyle yolcu taşıyor. İstanbul-Tunceli bilet fiyatı



Mehmet Kılıç

100 lira ve 6 yıldır da aynı fiyat. Ayrıca otogar çıkış ve park ücretleri de çok yüksek. Otobüsçülük sektörü bu kadar sıkıntı yaşarken en azından maliyetlerin aşağıya çekilebilmesi için bu ücretlerin de makul bir seviyeye çekilmesi şart. böylelikle otobüsçünün bu zorlu süreçte nefes alması sağlanabilir" dedi.

Düşük yakıt tüketimi için

22 adetlik otobüs yatırımının en büyük nedeninin artan maliyetlere çözüm arayışı olduğunu belirten Kılıç, "Meslektaşlarımız, Euro 6 motorlarla birlikte yakıt tüketiminin çok düştüğünü ifade ediyor. Bunlar 100 km'de 22 litre yakıt tüketiyor, daha önceki araçlar ise 100 km'de 30 litre seviyesindeydi. Yakıt tüketiminde sağlanan bu tasarruf bizi yeni yatırıma yöneltti. En azından bu noktada maliyetlerimizi aşağı çekmek istedik" dedi.

Korsana çözüm bulunmalı

Bölgede çok yoğun bir korsan taşımacılık sorunu yaşadıklarını da ifade eden Mehmet Kılıç, "Otogarlar, mevzuat açısından kalkış-varış noktalarıdır. Ancak bölgemizde korsan otobüsler mahalle aralarından, köylerden kalkarak İstanbul'a kadar yolcu taşıyabiliyor. Vergisini veren, istihdam yaratan otobüsçüye çok büyük zarar veriyorlar. Üstelik bu araçlarda hiçbir güvenlik önlemi de alınmış değil. Yetkililere, bunun önlenmesine yönelik defalarca başvurduk. Ülkemizde terör tehdidi varken korsan taşımacılığın yapılabilmesini anlamak da mümkün değil. Vergi vermiyorlar, sigorta ödemiyorlar üstelik bizimle aynı fiyata taşıyorlar. Yolcu açısından mahalle aralarından



Kazım Kara



Teslimat törenine Can Dersim Tunceliler Turizm firma sahipleri Mehmet Kılıç, Kazım Kara, İstanbul İşletmecisi Uğur Aydın, Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, İkinci El Satış Müdürü Sami Acerüzümoğlu katıldı.

kalkmaları tercih noktası oluyor. Bir an önce bunun önüne geçilmesini istiyoruz" dedi.

Çözümü STK'lar sağlar

Sivil toplum örgütlerinin sektör adına çözüm bulma noktasında daha aktif olması gerektiğine inandıklarını da belirten Kılıç, "Mesleki sivil kurumların yaşanan sorunlara çözüm bulma noktasında daha etkin olmasını bekliyoruz. Yanlarına gittiğimizde bizi saygıyla karşılayıp, saygıyla gönderiyorlar. Biz onları korsanla mücadele eder vaziyette, sorunlara çözüm bulan bir anlayışta görmek istiyoruz. Biz de onları yalnız bırakmayalım. Ama onların ateşleyici olması lazım. Firmaların da hep

birlikte çözüme katkı sağlaması gerekiyor. Bütün sorunların çözümünü sivil toplum örgütüne yükleyelim anlayışında da değiliz. Ama onlar bizi yönlendirecekler ki, biz de bu için üzerine gidip birlikte hareket edelim" diye konuştu.

Zamanında yapılan yatırım

Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, projeyi üç bayinin yürüttüğünü belirterek, "Bu, Has Otomotiv, Gelecek Otomotiv, Mengerler'in ortak projesi. Tedarikten yana sıkıntı yaşanıyordu. İşin hızlı yapılması ve çözülmesi gerekiyordu, çözümü böyle bulduk. Zamanında yapılan yatırım. Türkiye'nin en genç filosuna sahip oldukları için sürekli yatırım yapıyorlar. Yenilikle, teknoloji ile hizmetlerini sürdürüyorlar ve bunun başarısını da görüyorlar. Yıl sonuna kadar araçların tamamı firmaya teslim edilecek" dedi. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Yetki ve sorumluluk...

Diyorlar ki; dünyada, her türlü finans işlem adedinde azalma var. Yatırımcılar hareketlerini tamamladı, beklemedeler. ABD Merkez Bankasının (FED) faiz artış beklentisine yaslandılar. Artsa da artmasa da işlem fırtınası olacak.

Yetki ve sorumluluk... 2008 krizinin siyasi sonuçlar vermeye başladığını konuşmştuk uzun zaman önce. Geçen yıl bu sıralarda, İspanya seçim yapmıştı ve sonuçta da iktidar partisi çoğunluğu kaybetmiş ve hükümet kuramamıştı. Haziran'da ikinci seçimi yaptılar. İnandır mısınız, İspanya'da hala hükümet kurulamadı. Krizin meyvelerinden bahsederken konuşmştuk, iktidar partisinin zayıfladığını, orta sol PODEMOS'un ilerlediğini belirlemiştik. Parlamento dağılımı hâlâ kilit. Turlar devam ediyor, üçüncü seçim bile bekleniyor. İspanya Krallığı 320 gündür hükümeteşiz devam ediyor, 320 gündür!

Seçim derken, ABD başkanlık seçimini de hatırlamak gerek. Tüccar aday 10 puan kadar geri kalmış durumda. Galiba ara daha da açılacak. Onu aday gösterenler, geçen yıl hükümeti çalışmaz duruma sokan taraf. 2008 krizinin etkisi olduğu belli.

http://us-presidents.insidegov.com/stories/5342/least-most-popular-presidents?utm_source=taboola&utm_medium=content.rec&utm_campaign=i3.crb.tb.5342#10-Bush-Overview sayfasına bakınız, başkan değerlendirmeleri var. Yöntemi beğenirsiniz.

Petrol üreticileri 50 dolarlık fiyatı yükseltmek için yine üretimi dondurmak yolunu inceliyorlar. Dünya üretimi şu sıralar maksimumda ve günlük 90 milyon varil dolayında. Üretim kadar da tüketim var. 1 milyonluk üretim dalgalanması fiyatları sarsmaya yetiyor. Demek ki fiyat yükselirse tüketim düşecek. Kendini 106 dolarlık fiyata göre planlamış olan Suudi Arabistan'ı hangi fiyat kurtarır!

Bu örgütlü çabalara Rekabet Kurulu ceza kesmeyecek mi acaba?

Bir Alman bankası, 450 milyon avro zarar beklenirken 300 milyon avro kâr açıkladı. ABD'de konut inşaat ruhsatları yüzde 4 artış beklerken yüzde 9 azalış gösterdi. Bunlar, rakamlı yönlendirmeler. Sözlü yönlendirmelerin düşmanı!

Taşıma dünyasının dikkatine: Anadolu Sigorta şirketinin kârı yüzde 63 artmış. Diğerlerinin açıklamalarını da takip edelim ki, sigorta ödemelerimizi daha doğru anlayalım. Finansal okuryazarlığımız ilerlesin.

Genel Müdür, trafik sigorta primlerinin düşme yolunda olduğunu anlatıyor, bu yılın bilanço açıklamalarında. Zarardan bahsetmek bitti.

Bir inşaat kamyonu, şantiye alanına giden kaldırımda, gece vakti geri giderken, kulağında kulaklık ile elindeki telefonunu izleyen bir yayaya çarpıyor. Yaya maalesef ölüyor. Yayanın da trafik kurallarına uymak sorumluluğu olduğunu dile getirmek doğru olur. Sürücü serbest bırakıldı.

Bir yaya, yaya geçidine, kendisine yeşil yandığı sırada geçerken, kırmızıda durmayan bir araç onu çığnıyor ve öldürüyor. Halbuki trafik sigortası bile kırmızı ışık ihlalini ağır kusur sayıyor ve tazminatı rücu ediyor. Sürücü bu trafik kuralını çığnıyor. Sürücü serbest bırakıldı.

Karşılaştırma: Ford'un cirosu yüzde 6, kâr ise yüzde 56 azalmış. Toyota'nın cirosu yüzde 2,4; kâr yüzde 5 artmış. İyi haftalar. ■

BASŞAĞLIĞI

Arkadaşımız

Cengiz Kaya'nın sevgili babası, uzun yıllar otobüs sektörüne emek veren



Naci KAYA'nın

vefatını üzülererek öğrenmiş bulunuyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Taşıma Dünyası

Anadolu Ulaşım yeni yatırımlarla hedeflerini büyütüyor

2017'de 4 milyon yolcu

Filosunun tamamını 2+1 Safir Plus araçlarla yenileme sürecini başlatan Anadolu Ulaşım, yeni yıla daha büyük hedeflere hazırlanıyor. 2016'yı 3 milyon 200 bin yolcu ile kapatacaklarını hesapladıklarını belirten Genel Müdür Mehmet Ali Akçin, "2017'de hedefimiz 4 milyon yolcu taşımak" dedi.

Anadolu Ulaşım Genel Müdürü Mehmet Ali Akçin ile 50 adetlik 2+1 Safir Plus yatırımında, bir araya gelerek sektörün yaşadığı sorunları ve çözüm yollarını konuştuk. Akçin, Anadolu Ulaşım'ın gelecek hedeflerini de paylaştı.

2016'da yüzde 16 büyüme

2016 yılını 3 milyon 200 bin yolcu ile kapatacaklarını belirten Mehmet Ali Akçin, "Büyümeyi yüzde 20 düzeyinde planlamıştık, ancak yılı yüzde 16 civarında bir büyüme ile kapatacağımız gözüküyor. Yoğunlaşmayı planladığımız ve 3 yeni hat üzerinde çalışmalarımız var. Bu hatları 2017 Şubat ayından sonra faaliyete geçirebiliriz. 2017 yılına yönelik 4 milyon yolcu hedefi belirledik, bu rakamı rahat yakalayacağımızı düşünüyoruz. Artık büyük logoların dönemi bitti. Seyahat sürecinde insanlar üzerinde olumlu etkiler yapan renkler ve şekiller var. Uzman bir ekiple çalıştık. Bir bütün logo var. Bir renk araç var. Gözü farklılaştırmak için bu tarz değişikliklere ihtiyaç bulunuyor. Özneyi bırakacaksınız, özne bitti. Yolcu ne istiyor? Geniş bir koltuk, internet istiyor. 2+1 koltuk istiyor. Biz arka beşli koltuklardan birini çıkartıp tüm araçlarımızı 40 koltuklu olarak planladık ve hepsi öyle olacak" dedi.

Pamukkale çok iyi bir rakip

Pamukkale Turizm bünyesinde hizmet vermenin nasıl bir duygu olduğu sorusuna Mehmet Ali Akçin, "Bir kere çok iyi bir rakip. Aynı altyapıda çalışıyorsunuz ve bu altyapı Pamukkale'ye ait. Siz de Pamukkale Turizm'le aynı saatte aynı yöne sefer düzenliyorsunuz. Bence kendinizi geliştirmeniz için Pamukkale çok iyi bir rakip" sözleriyle cevap verdi.

İnternet satışı yüzde 30

İnternet bilet satışlarının sürekli arttığını da belirten Akçin, "2015'te internet bilet satışımız ortalamamız yüzde 25'ti. 2016'nın 9 aylık ortalaması ise 29.8. Bunu yüzde 50'ye kadar çıkartmak özel çalışmalarla tabii ki mümkün" dedi.

Otobüsçünün temsil sorunu

Sektörün yaşadığı sorunların ağırlığının giderek arttığına dikkat çeken Akçin, otobüsçünün temel sorununun temsil olduğunu söylüyor: "Otobüsçü önce bunu çözecek. Otobüsçünün devlet nezdinde temsil edildiği bir ortam yok. Bu devletin suçu değil, bizim. Sektörün çok ciddi temsil sorunu var. Yılda 200 milyona yakın yolcu taşıyan bir sektörün temsil edilememesi gibi trajikomik bir sorun olamaz. Havayolcular kendilerini temsil ediyor. Denizciler temsil ediyor. Kara ulaştırma sektörüne gelindiğinde ise bu niye mümkün olmuyor? 50 otobüs yatırımı yapılıyor. Kimsenin umurunda değil. Bu yatırım için 10 milyon 500 bin Avro'dan bahsediyoruz. TOBB Sektör Meclisi bence iyi. Kurumsal bir kimliği var. Sektör için onun gibi yapılanmalarla devletin önünde ifade yapacak ekip lazım" dedi.

45 dakikalık zaman kaybı

Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün getirdiği maliyetlere yönelik değerlendirmelerde de bulunan Akçin şunları söyledi: Devlet bu köprüyü yaparken bir plan yapmış. Biz de, 3'üncü köprüyü kullanalım ancak ondan önce başlangıç ve bitiş noktalarındaki otogarların yerlerini organize edelim. Şimdi bir otobüs, yeni köprüyle minimum 45 dakika fazla seyir izliyor. Zamanı nasıl



Mehmet Ali Akçin

telafi edeceksiniz? Bu zamanı insanlara geri vermek mümkün değil. Daha önceki düşünce otobüslerin iki köprüyü kullanabileceği yönündeydi. Karar daha sonra değişti. Bu hükümet kararı, buna saygı duyuyoruz. Yavuz Sultan Selim ile bir otobüsün aylık maliyeti 5 bin lira oldu. Osmangazi Köprüsü'nde feribot seçeneği var. Yavuz Sultan Selim için başka bir seçenek yok. Biz artan maliyetimizi düşürmek için biletlere zam yapabiliriz ama 45 dakikalık zaman kaybını yolcuya kim

verecek" dedi.

Kurtköy'de bir terminal yapıyoruz

İstanbul'un Anadolu Yakası'nda Kurtköy'de bir ay içinde bir terminali hizmete sunmayı hedeflediklerini belirten Akçin, "YSS Köprüsü nedeniyle artan maliyetlerimizi bir parça da olsa bu terminalle aşağıya çekebileceğiz. Biz sektör olarak Osmangazi Köprüsü ile kazandığımız zamanı YSS Köprüsü ile kaybetmiş olduk" diye konuştu.



Bahçeşehir ve Tuzla'ya yeni terminal

İstanbul'a yeni yapılması planlanan otogarların da 3'üncü köprü güzergahı ile uyumsuzluk içinde bulunduğu dikkat çeken Mehmet Ali Akçin, "Bence yeni otogarların altyapıları bitene kadar Yavuz Sultan Selim Köprüsü otobüslere zorunlu olmamalıydı. Ataşehir'de yapılması planlanan otogarın da yanlış olduğunu düşünüyorum. Bence orada olmaması lazım. İstanbul'da

Anadolu yakasında Tuzla, Avrupa yakasında Bahçeşehir otogar yeri olarak seçilebilir. Ama bunu da raylı sistemle beslemek gerekir. İstanbul Otogarı artık ihtiyaçları karşılamıyor. İstanbul Otogarı eğer işlevini yitirecekse şimdiden adımları atarak yeni otogarların çalışmasının başlatılması gerekiyor. Ortak servis, ortak acente 3'üncü dönem çözümler. Ancak Anadolu Otogarı'nı çözdükten sonra sektörde bu adımlar atılabilir" dedi. ■



Mehmet Ali Akçin, 100 Temsa Safir otobüs siparişinden 50'sinin teslim töreninde Murat Anıl, Mustafa Yıldırım ve Yalçın Şahin'le birlikte.

53 yıldır sektörünün öncü firmaları arasında yer alan ANADOLU ULAŞIM filosunu **100 TEMSA Safir Plus ile güçlendirdi.**

Bu daha başlangıç



önü/sefa

temsa.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör
Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Sektör Meclisi TBMM’de toplanıyor

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Sayın Muzaffer Hacimustafaoğlu’nu 27 Ekim Perşembe günü ziyaret ettim. Görüşmemizde kendisinden 3’üncü çevre yolunu kullanmamız durumunda Ataşehir’deki otoparkın atıl durumunda kalacağını, bu nedenle Ataşehir’deki otopark ihalesinin durdurulmasını talep ettik. Bu konuda yeni bir çalışma yapılmasının gerekliliğini de ifade ettik.

Otobüsçülük kuzeye taşınacak...

Sektörümüz 3’üncü çevre yolunu kullanacaksa, Ataşehir’deki terminal bu sektöre hizmet etmeyecektir. Dolayısıyla yeniden planlanması lazım. 3’üncü çevre yoluna göre İstanbul’daki otobüsçülüğü kuzeye taşımamız ve altyapımızı da bu eksenle oluşturmamız lazım. Bunun için de akla gelen ilk yer Kurtköy gibi gözüküyor. Bunun dışında; turizm araçlarına yönelik 5 yaş sınırıyla ilgili konuyu daha önce gündeme getirmiştik. Sayın Hacimustafaoğlu da yaş sınırını yanlış bulduğunu ifade etmişti. Bu görüşmede tekrar konuşulmadı. Bir hazırlık yaparak bu konuyu kendisiyle tekrar konuşacağız.

Engelli donanımı ve koltuk arkası ekran

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Araç Tadil ve Montaj Yönetmeliği ile ilgili 26 Ekim 2016 tarihinde yeni bir düzenleme yaptı. Yeni düzenleme Resmi Gazete’de yayımlandı. Bu düzenlemeyle özellikle koltuk arkası ekranlarla ilgili standartlar belirlendi. Bunlar artık bu sektörde olmazsa olmaz haline geldi. Ekranların otobüslere daha güvenli şekilde takılması Araç Tadil ve Montaj Yönetmeliğinde yer alacak. Yönetmelikte bir de engellilerle ilgili bölüm var. Engelli donanımın otobüslerde nasıl olması gerektiğinin tanımı yapıldı. Tabii bu, teknik olarak nasıl yapılması gerektiğini belirtiyor. Herhangi bir şekilde bizim mecburiyetimiz yok. Bir süre de yok.

23 Kasım’da Sektör Meclisi...

TOBB Sektör Meclisi’nin bundan sonraki ilk toplantısını, 23 Kasım’da, TBMM’de yapmaya karar verdik. Bu toplantı Adalet ve Kalkınma Partisi Erzurum Milletvekili Sayın Prof. Dr. Mustafa İlcalı hocamızın önderliğinde yapılacak. Kamu kuruluşlarından da katılım olacak. Önümüzde 25 günlük bir zaman var. Çok ciddi bir çalışmayla sektörün içinde bulunduğu koşulları, sorunları çözüm önerileri ile birlikte sıralayabiliriz. Bu arada, çok ciddi bir çalışma yapan TÖHOB Genel Sekreteri Sayın Önur Orhon şansında TÖHOB yetkililerine teşekkür ediyorum. Çok ciddi güzel bir çalışma yaptılar. 6 maddede sorunları ve çözüm önerilerini ortaya koydular.

Taşıma Dünyası aracılığıyla duyuruyorum

Servisçilerin taleplerini de alacağız. Turizm taşımacılarının ve uluslararası yolcu taşımacılarının tüm taleplerini tam bir dosya halinde hazırlayarak, Meclisteki komisyon başkanları ve sözcülerine yüz yüze görüşerek ileteceğiz. Tüm meslektaşlarımızın, meclis üyelerimizin bu konuda ciddi bir çalışma yapmalarını, çözüm bekleyen gerçek sorunlarımızı çözüm önerileri ile birlikte bize göndermelerini istiyoruz. Biz de bunlar toparlayıp, bir rapor halinde Ulaştırma Bakanımıza, İçişleri Bakanımıza, Çevre ve Şehircilik Bakanımıza göndereceğiz. Böylelikle, otoparkların konumlandırılması, yapımı ve işletim esaslarını hepsini kapsayan ciddi bir çalışma yapmış olacağız. Meclisteki toplantıya Ulaştırma Bakanlığ bürokratları da katılacaklar.

Koordinasyon Kurulu ısrarımız...

23 Kasım toplantısını çok önemsiyoruz. Ulaştırma Bakanlığı ile bir koordinasyon kurulu oluşturulması yönündeki ısrarımızı her zaman söylediklerimiz gibi burada da sürdürüceğiz. Sayın Başbakanımız Binali Yıldırım, Bakan iken bu konuya sıcak baktıklarını ifade etmişti.

UKOME’lerde yer almak istiyoruz. Özellikle 5 yaş gibi yanlış kararların engellenmesi için mutlaka UKOME’lerde yer almamız gerektiğini tekrar tekrar ısrarla vurguluyoruz. Kısacası sorunlarımızın çözülebilmesi için bu dönemi değerlendirmek ve sektörü yeniden eski güzel günlerine taşımak istiyoruz.

Bütün okuyucularıma iyi haftalar ve hayırlı işler diliyorum. ■

Yine MAN’ı tercih etti

Pamukkale Turizm 100 otobüs aldı



Türkiye seyahat setörünün köklü ve öncü kuruluşu Pamukkale Turizm, geçen sene olduğu gibi bu yıl da 100 adetlik otobüs alımında yine MAN’ı tercih etti. Bu yılın başında 22 adet NEOPLAN Tourliner ve 78 adet de MAN Lion’s Coach 2+1 VIP’den oluşan 100

adetlik siparişini tamamlayan Pamukkale Turizm, yine MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP’i alacak. Pamukkale Turizm’in 100 otobüslük siparişlerinin ilk bölümünü oluşturan 50 adet yeni nesil MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP otobüs, 26 Ekim 2016 Çarşamba günü, Ankara MAN üretim tesislerinde gerçekleştirilen törenle teslim edildi.

MAN’ın Ankara Akyurt’taki otobüs üretim tesislerinde gerçekleştirilen törene MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, TopUsed Satış Direktörü Aydın Yumrukçal, TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün ile Otobüs Bölge Koordinatörü Emrah Albustanoğlu katıldı. Törende kısa süre önce MAN Truck & Bus Güney Afrika Cumhuriyeti Kamyon Satış Direktörlüğü görevini üstlenen D. Eren Gündüz’ün yanı sıra Şensan Otomotiv ve VDF (Volkswagen Doğuş Finans) yetkilileri de hazır bulundular. Pamukkale Turizm’den de Yönetim Kurulu Üyeleri Cafer Sadık Bababalım, Turhan Bababalım, Mazlum Bababalım, Ahmet Bababalım, Sadık Bababalım, Pamukkale Turizm Genel Müdürü Mustafa Özdalğç, Anadolu Ulaşım



Tuncay Bekiroğlu

Genel Müdürü Mehmet Ali Akçın’ın yanı sıra Pamukkale Turizm Bölge Koordinatörleri ve Bölge Müdürleri de teslimat törenine katıldılar.

Asıl önceliğimiz memnuniyet yaratmak

Türkiye seyahat ile ağır ticari araç sektörlerinin çok önemli iki markası, Pamukkale Turizm ve

MAN arasındaki köklü dostluğa vurgu yapan **MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu**, “Böylesine iki önemli kuruluş arasındaki dostluğun bu kadar uzun sürmesi, aslında her iki taraf için de çok değerli ve çok önemli bir değer. Çünkü böylesine köklü işbirlikleri, ancak her iki taraf için de bir ‘memnuniyet’ söz konusu ise bu kadar yıl sürdürülebilir. Pamukkale Turizm özelinde, kurumsal ilişkiler kadar, kişisel iletişimde de yakaladığımız sıcak ve samimi iletişim de bizler için ayrı bir memnuniyet kaynağı. MAN için asıl olan; iş ortaklarımızda memnuniyet yaratmak, onlara fayda sağlamaktır. MAN olarak yüksek nitelikli araçlarımızla olduğu kadar, Ar-Ge’mizle, satış sonrası hizmetlerimizle geleneksel bir şekilde hep bu konuya odaklanıyoruz. Bu açıdan; Pamukkale Turizm ile olduğu gibi sürdürdüğümüz uzun yıllara dayalı dostluklar, iş ortaklıkları da bizler için ayrı ve özel bir anlam taşıyor” dedi.

Geleceğe güven

Pamukkale Turizm’in 1 yıl içinde 22 adet NEOPLAN Tourliner ve 78 adet MAN Lion’s Coach 2+1 VIP olmak üzere 100 adetlik otobüs alımını tamamlayarak 2016 yılına dev yatırımla başladığını hatırlatan **Pamukkale Turizm Genel Müdürü Mustafa Özdalğç**, “Yatırımlarımızın hız kesmeden devam edeceğini söylemiştik. Pamukkale, bugün



Mustafa Özdalğç

filosuna 50 adet MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP otobüs ekleyerek 2017 yılına girerken, hedeflerini gerçekleştirmekle beraber büyüme planlarına da hız kesmeden devam ediyor” dedi.

Bugün teslimatı gerçekleştirilecek 50 araç ile birlikte özmal araç filosunun yüzde 90’ının MAN, kalan bölümünün ise diğer markalardan oluştuğunu belirten Mustafa Özdalğç, “Son dönemde filomuzun ezici çoğunluğunun MAN araçlarından oluşması, sadece araçlarının ileri teknoloji ürünü olmalarından, konforundan ya da hizmetlerinden kaynaklanmıyor. Pamukkale ve MAN’ın ‘Ben yaptım oldu’ yaklaşımından ziyade; üretimde ‘müşterilerinin isteklerini ve taleplerini dikkate alma’, ‘müşterilerinin sesine kulak verme’ konusunda aynı oranda hassas olmaları, iki kurumun da yöneticilerinin kaliteleri ve aynı dili konuşuyor olmaları, dürüst ve samimi iletişim, MAN’ın araçlarını tercih etmede en önemli etkenlerdir. Pamukkale Turizm olarak, kurulduğumuz günden bu yana en büyük önceliğimiz; müşterilerimize en kaliteli, en doğru hizmeti sürdürülebilir şekilde sunmaktır. Bu doğrultuda MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP de beklentilerimizi en üst seviyede karşılıyor. Yeni nesil MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP’de hem koltuk adedi hem de konfor alanında yapılan geliştirmelerle hem işletme hem de yolcu açısından önemli avantajlar sunuluyor” dedi.

2+1 VIP avantajı

Kısa süre önce **MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Otobüs Satış Direktörlüğü** görevini üstlenen **Can Cansu** da, “Yeni görevimde gerçekleştirdiğim ilk önemli otobüs teslimatını Pamukkale Turizm gibi Türkiye seyahat sektörüne önemli katkılarda bulunan, işinde uzman bir kuruluşa gerçekleştirmek benim için özel bir anlam içeriyor. Pamukkale Turizm’e teslim ettiğimiz 50 adet otobüsün tamamı, yeni nesil MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP araçlardan oluşuyor. Gerek Pamukkale Turizm’in önceki ve şimdiki siparişlerindeki bu tercihi ve gerekse sektörün bu yöndeki teveccühü, bizim bu alanda da ne kadar doğru bir geliştirme yaptığımızı ortaya koyuyor” dedi.

Beş yıldızlı konfor

Cansu, yaptıkları geliştirmelerle başka markaların 13 metre uzunlukta yaptığını, 12 metrelik standart şasi üzerinde yaptıklarını ve bunun da VIP otobüslerdeki ikinci el satış dezavantajını tamamıyla ortadan kaldırarak işletme giderlerinde birçok avantaj sağladığını ifade etti: “Yaptığımız geliştirmelerle 12 metrelik otobüslerde, konforun taviz vermeden 38 yolcu koltuğu koyduk. Ultra slim, beş yıldızlı konfor standardını sağlayan yeni koltuklar kullanıyoruz. Koltuk aralıklarımız da MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP’de koltuk aralıklarımız da 13 metre 41 koltuklu diğer araçlardan daha iyi seviyede. Tavan – taban yüksekliği, şoför uyuva kabinindeki genişlik ve daha birçok konuda benzersiz avantajlar sunuyoruz. Tabii ki geleneksel MAN kalitesinin yanı sıra Efficientline serisinin bilinen benzersiz yakıt tasarrufu ve Satış Sonrası Hizmetler’de sunduğumuz cazip avantajlarla, MAN Lion’s Coach Efficientline 2+1 VIP, gerçekten de alanında en çok tercih edilen otobüs konumuna geliyor.” ■



Can Cansu



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ’de atamalar: Eren Gündüz

MAN Güney Afrika Satış Direktörü oldu

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ’de gerçekleşen bir dizi atama içerisinde 11 yıldır görev yapan Satış Direktörü Eren Gündüz, MAN Güney Afrika Satış Direktörlüğüne getirildi.

2005 yılında MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ’de göreve başlayan Eren Gündüz, 2008 yılına kadar Satış Sonrası Müşteri Hizmetler Müdürlüğü yaptı. 2008 yılından sonra Satış Direktörü olarak görevini üstlenen Gündüz, atama ile ilgili Taşıma Dünyası’na açıklamalarda bulundu: “Güney Afrika’ya Satış Direktörü olarak gidiyorum. Yurtdışında bir deneyimim olmasını istiyordum. Sağ olsun

Sayın Tuncay Bekiroğlu da çok yardımcı oldu. Güney Afrika görevi çıkınca kabul ettim. Ailece gidiyoruz. 1 Aralık’ta başlayacağım” dedi.

Diğer atamalar

Eren Gündüz’ün atamasının ardından MAN Kamyon ve Ticaret AŞ’de bir dizi atama da gerçekleşti. Eren Gündüz’ün ataması ile boşalan **Otobüs Satış Direktörlüğüne** Satış Sonrası Müşteri Hizmetleri Direktörü **Can Cansu** atandı.

Kamyon ve Otobüs İkinci El Direktörlüğüne de Bayilerden Sorumlu Direktör **Aydın Yumrukçal** atandı. **Satış Sonrası Hizmetler Direktörü** de **Şinasi Ekincioglu** oldu.

Aydın Yumrukçal’ın ataması ile boşalan Bayiler Sorumlu Direktörlüğü’ne atanacak isim belli değil. Aydın Yumrukçal, 6 ay süre ile eski sorumluluğunu da yürütecek.

Taşıma Dünyası olarak Eren Gündüz’e, Can Cansu’ya, Şinasi Ekincioglu ve Aydın Yumrukçal’a yeni görevlerinde başarılar diliyoruz. ■



Can Cansu



Eren Gündüz



Şinasi Ekincioglu



Aydın Yumrukçal

Yolların kralı olmaz, kuralı olur.

Başbakan Binali Yıldırım

Otokar'ın körüklü otobüsü İzmir caddelerinde

60 Otokar Kent LF Körüklü

Otokar, Nisan ayında kazandığı İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı Elektrik Su Havagazı Otobüs ve Trolleybüs (ESHOT) Genel Müdürlüğü'nün 100 adet körüklü otobüs ihalesinin 60 aracını teslim etti. Sahip olduğu Ar-Ge merkezine kullanıcı beklenti ve isteklerine uygun araçlar geliştirerek dayanıklılığı, güvenliği ve ekonomiyi bir arada sunan Otokar'ın yeni geliştirdiği körüklü otobüsü Kent LF Körüklü, İzmirliilere hizmet vermeye başladı.

İzmir ve ilçelerindeki toplu taşımacılığa yeni bir soluk getirecek olan Kent LF Körüklü'nün teslimat töreni İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, ESHOT Genel Müdürü Raif Canbek, CHP İzmir Milletvekili Tacettin Bayır, Murat Bakan, Atıla Sertel, Selin Sayek Böke, Karşıyaka Kaymakamı Sadettin Yücel, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Otokar Kamu Satışları Müdürü Mahir Özşeker, ilçe belediye başkanları ve çok sayıda İzmirlinin katılımıyla gerçekleşti. Törende Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'na Kent LF Körüklü'nün maketini takdim etti.



güzel şehri toplu ulaşımında daha da güçlendirecek" dedi. Akgül, kentlerde artan nüfusla birlikte, çağdaş kentleşmenin en öncelikli gereksinimlerinden birinin modern toplu taşıma sistemleri olduğunun altını çizdi: "Bugün, şehirlerde yoğun trafik sebebi ile toplu taşımacılığın önemi gittikçe artıyor. Toplu taşımacılık ihtiyaçlarının karşılanmasında ise belediyelere, işletmecilere ve ülkemize maliyetleri olabildiğince düşük, ekonomik ve sosyal gelişime katkı sağlayacak, kentsel gelişimi olumlu yönde etkileyecek çözümlerin üretilmesi ve devreye alınması artık bir zorunluluk. Türkiye'nin en güzel şehirlerinden birisi olan İzmir'in bu yönde attığı adımlara Otokar olarak bir kez daha eşlik etmekten büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. İzmir'in modern, verimli, enerji tasarrufu sağlayan ve çevreci araçlar ile toplu



taşımacılık alanında attığı bu imza, gelecek nesillere de önemli bir sosyal miras olacaktır. Yeni otobüslerimizin İzmir'e ve ESHOT'a hayırlı olmasını diliyoruz." ■



TÜRKİYE'NİN EN YENİSİ

İzmir'in, toplu ulaşımı için bir kez daha Otokar'ı seçmesinden gurur duyduğu belirten Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "2009 yılından bu yana 10 metrelik Doruk ve 12 metrelik Kent otobüslerimiz ile İzmir halkının hizmetindeydik. Bugün Türkiye'de ilk defa İzmirlilerin kullanımına sunduğumuz yeni körüklü otobüsümüz Kent LF Körüklü, bu



Toplu taşımacılığın yenilikçi yüzü:

KENT LF KÖRÜKLÜ

AB standartlarına uygun olarak geliştirilen Otokar'ın yeni nesil körüklü aracı Kent LF Körüklü geniş iç hacmi ile yüksek yolcu taşıma kapasitesi sunarken, hızlı ve kolay iniş-biniş imkanı sağlayan alçak tabanı, güçlü kliması ve çevreci Euro 6 motoru ile şehir içi toplu taşımacılıkta keyif vadediyor. 18,75 metre uzunluğundaki Kent LF Körüklü, ABS, ASR, EBS, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici emniyet sistemi ile maksimum güvenlik sunuyor.

Sultan S'den

29

yolcu standardı!

Sultan S'de 29 yolcu kapasitesi standart. İşletme giderleri düşük, dayanıklı Sultan S, 29+1 yolcu kapasitesiyle daha çok yolcuyla daha hesaplı taşımanızı sağlar.



☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr



Otokar

— Doğru karar —



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Şoför eğitimi ince iştir!

Geçen haftaki yazımda İstanbul UKOME tarafından şoförlere getirilen ticari taşıt (toplu taşıma aracı) kullanım belgesi zorunluluğundan hareketle, eğitim konusu üzerinde duracağımı belirtmiştim. Zaten diğer alanlarda da şoför konusu ve şoför eğitimi konusu sıkça gündeme geliyor.

İş arayan insana, "ne iş yaparsın" denildiğinde "ne iş olsa yaparım abi" cevabının alınmasına alışmış. Acaba bu kişi şoförlük de yapabilir mi? Araçların kullanımının başladığı yıllarda belki bu mümkündü. Çünkü araçlarda ne bir kayıt sistemi ne de bunu kullanmak için bir yeterlilik söz konusuydu. Zamanla yaygınlaşmaya ve artan araç hızlarının risklerine de bağlı olarak buna ilişkin zorunluluklar getirildi.

Trafik mevzuatı

Ülkemizde araçlarla ve araçların kullanımıyla ilgili düzenlemeler 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanununda yer alıyor. Burada araç kullanacaklar için belge zorunluluğu bulunuyor. Tabii, bu belgenin alınmasıyla ilgili esaslar da... Bu arada bu belgeye hala 'ehliyet' dendiğini de hatırlatalım. Demek ki araç kullanımı için bir yeterlilik gerekli. Bu yeterlilik de buna ilişkin bilgi, beceri ve yetkinliklerden oluşuyor. Belge de kişide bu yeterliliklerin bulunduğunu gösteriyor.

Belge çeşitleri...

Mevzuatta, araç kullanımı için tek bir belge değil, kullanılacak araca göre değişen çeşitli belgeler yer alıyor. Bu da her araç türü için gereken yeterliliklerin farklı olduğu anlamına geliyor. Tabii, kullanımı daha fazla yeterlilik gerektiren araçların belgeleriyle daha basit araçları kullanma imkanı da bulunuyor. Uzun süre alıştığımız otomobil, kamyon, otobüs ve çekici gibi araçların belgeleri sonrasında, geçen yıl belge türleri değiştirildi, çeşitlendirildi, AB'ye uyumlu hale getirildi.

Şoförlük eğitimi...

Mevzuatta ehliyetin alınmasına ilişkin düzenlemeler kapsamında eğitim şartı da bulunuyor. Burada dikkat edilmesi gereken husus, genel bir şoför eğitimi değil, her araç türünün gerektirdiği belge türüne göre eğitimin verilmesidir. Yani, otobüs kullanacak kişiler için gereken yeterlilikler ve bu yeterliliğin kazanılmasına ilişkin eğitimler ayrı ayrı tasarlanmıştır.

Ticari taşıt kullanımı...

Karayolları Trafik Kanununa 1996 yılında konulan Ek-1'inci madde; araç sürücülerine ayrıca ticari taşıt kullanma belgesi zorunluluğunu getirmiş. Bu belge bir aracı ticari amaçla kullanacaklar için zorunlu. Peki, aynı aracın ticari ve hususi kullanımlarındaki yeterlilikler farklı mıdır? Daha da basit sormak gerekirse; otomobilin ticari kullanımında hususi kullanıma göre ilave yeterlilikler gerekir mi? Buna dikkatli bir 'evet' cevabı verilmelidir. Burada, düşünceme karşı çıkacak çok kişi olacağını biliyorum.

Şüphesiz ki, ticari sürücü büyük olasılıkla günlük olarak daha fazla araç kullanacak, bu nedenle daha dayanıklı olması gerekecek. Bir de müşteriye nasıl davranacağını bilmesi söz konusu... Uluslararası taşımalarda ek olarak gümrük bilgisi, yabancı dil ihtiyaçları da olabilir. Bunun ötesinde yük veya yolcu istenilen yere götürülmesi için yol/şehir bilgisi de gerekebilir. Artık navigasyonlar bu ihtiyacı karşılıyor, hatta yolların akışkanlığını öğrenmek de mümkün.

Şartlar değişiyor...

İlk arabamı aldığımda, yollarda çokça lastik patlaması olayına rastlardık. Ben de iç lastiğe çokça kaynak yapmış birisiyim. Özel araç sahibi lastikçi arasa bile, ticari araç sahibi yolunu tamamlamak için bunu kendi yapabilmeliydi. Şimdi, yıllarca patlamayan lastikler kullanıyoruz. Yollar da lastik patlamadan seyahate uygun. Lastikteki basınç düşmesini gözleyip tedbir alma imkanı da var. Bu arada mevsime göre araç kullanımı gibi yeni ihtiyaçlar doğdu. Şimdi, bir kez daha düşünün. Özel otomobil sürücüsünde gerekmeyen, fakat ticari otomobil sürücüsünde istenip de eğitimle kazandırılması gereken hangi

yeterlilikler var? Bu arada, aklınıza gelen yeterliliğin eğitimle kazandırılıp kazandırılmayacağını da mutlaka sorgulayın.

Diğer araçlar...

Hususi-ticari kullanımları söz konusu otomobil ve minibüs dışındaki diğer araçlara gelelim ve hemen şu soruyu soralım: Ticari amaç olmaksızın alınacak ve kullanılacak otobüs, kamyon ve çekici ehliyeti olur mu? Bu araçların ticari olmayı hemen hemen hiç bulunmayacağına göre bu araçların ehliyeti de zaten ticari amaçlı olmak zorundadır. Yani, otobüs, kamyon gibi ehliyetler zaten bunların ticari amaçla kullanılacağı esasına göre verilmelidir. Bunların eğitimi de buna göre olmak zorundadır.

Mevzuat değişikliği...

Ticari taşıt kullanım belgesinin dipli temelli bir eğitime konu olmaması belirli bir bedelle ilgili meslek kuruluşlarından alınabilmesi gerçeği karşısında ticari taşıt kullanım belgesi trafik mevzuatından çıkarıldı. Hem de ticari otomobil ehliyeti sahiplerini de kapsayacak şekilde. Peki, bu yanlış mıydı? (Bu arada, Trafik Kanununa araçların izin belgesiz -korsan- ticari kullanımını yasaklayan ve cezalandıran madde eklendi. Bu da iyi gibi göründü ve görünüyör. Ama gerçek yine öyle değil. Pek çok otomobil ticari kullanım izin belgesi olmadan ticari amaçlarla göz göre göre kullanılıyor ve cezalandırılmıyor. Adına VIP otomobil, kiralık otomobil denmesi ceza muafiyeti sağlıyor. Görünüşe aldanmamak lazım.)

Mesleki yeterlilik belgesi

Karayolu taşıma mevzuatı sürücü konusuna da el attı; uygulanmayan bazı şartlar yanında mesleki yeterlilik belgesi zorunluluğunu getirdi. Pek çok kişi muafiyetle belge alırken bazıları da bu belgeyi eğitimle aldılar. Bu belgesi olan ve olmayan sürücüler arasında başarı farkı ölçüldü mü, bilmem. Zira bu konularda pek bir açıklama duymuyoruz, hatta istatistik bile yayınlanmıyor. Zaten yayınlanan istatistikler, günden güne artacakken azalıyor.

Bu arada 2006 yılında Mesleki Yeterlilik Kurumu Kanunu çıktı. Lisans düzeyinde öğrenim gerektirenlerle ilgili kanunlarıyla düzenlenmiş olanlar dışında kalan meslekler için mesleki yeterlilik sistemi getirilmesi benimsendi. Sürücüler bu çalışmanın konusu oldu mu, bilmiyorum.

Yeni ticari taşıt kullanımı belgesi

İstanbul UKOME, sürücülere ilişkin yeni şartlar belirledi. Bunları geçen yazıda değerlendirdim, bazılarını eleştirdim. Bunlar arasında, parantez içinde ticari taşıt adı verilen toplu taşıma aracı kullanım belgesi zorunluluğunu getirmiş bulunuyor. İçeriği belli olmadan eleştirmek haksızlık olabilir, ama ben bunun gerekliliğinden, yararından şüphe duyuyorum. Açıklamaların bu şüpheyi haklı kılmıyor mu?

Eğitim şart da...

Bunun ötesinde sürücü eğitiminden bahseden herkes, neyin nasıl öğretileceğini düşünerek konuşmalı. Ben, eğitici geçmiş olan, eğitimden yana olan bir kişiyim. Ancak olur olmaz eğitim laflarına itibar edemem. Bu arada eğitimin içeriğinden öte eğitimin hangi yaşta ve hangi kurumda, hangi imkanlarla verileceği düşünülmeli. Bazıları sürücü eğitiminin genç yaşta olması gerektiğini söylüyor. Peki, genç yaşta eğitilen insanlar hangi yaşta araç kullanabilecek? 26 yaş kuralı doğru mu, yanlış mı? Bir de ehliyetin eskimesini savunanlar var ki, hepten çelişki içindeler. Ehliyeti yastık altında eskitirken öğrenilenler kaybedilmeyecek mi?

Güncel gelişme ve değişmelere göre doğan çoğu kısa süreli eğitim ihtiyaçları ile bazı tazeleme eğitimlerini, tüm tartışmaların ötesinde faydalı gördüğümü de belirteyim.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İstanbul UKOME ve Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü ulaşım alanında, özünde başarılı, gayretli ve iyi niyetli çalışma içindeler. Ancak takdirin yanında eleştiriye de hazır olmaları gerektiğini düşünüyorum. ■

Psikoteknik Değerlendirme İşletmecileri Derneği uyarıyor

Sahte Psikoteknik Raporları'na dikkat

Psikoteknik Değerlendirme İşletmecileri Derneği Başkanı Mesut Varol, sürücülerin psikoteknik raporlarını Sağlık Bakanlığı'nın yetkilendirdiği merkezlerden almaları gerektiğini söylüyor: "Sürücülerin 1 saatlik teste girmeden aldıkları geçerliliği bulunmayan psikoteknik raporuyla ruhsat almaları söz konusu dahi değil."



Mesut Varol

bizler sürücülerimizin sahte ve yanıltıcı bir belge almalarını engellemek ve bilgilendirmek amaçlı her zaman görev başında sorumluluk bilinciyle çalışmaktayız" diye konuştu.

Zirveye davet ediyorum

Şoförlerin ve kamuoyunun daha çok bilinçlenmesi için çeşitli etkinliklerde yer aldıklarını da vurgulayan Mesut Varol, konunun uzmanlarını ve taşımacılık alanının mensuplarını Ankara'da düzenlenecek 7. Karayolu Trafik Güvenliği Zirvesi'ne davet etti: "Derneğimiz, servis şoförlerinin ve kamu oyunun daha bilinçlenmesi için Ankara'da 17-19

Kasım 2016 tarihlerinde yine üst düzey devlet erkânının katılımı ile ATO Congressium Fuar alanında gerçekleştirilecek 7. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyumu ve Fuarı'nda yer alacak. Fuar çerçevesindeki "Karayolunda güvenlik psikoteknik ile başlar" etkinliklerimize tüm taşıma dünyasındaki kurum ve kuruluşları bekliyoruz. ■

1 saatlik test zorunluluğu

"İBB Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğünden alınan yol belgesi ve izinler için Karayolu Taşıma Yönetmeliği gereği Sağlık Bakanlığı'nın onay verdiği yetkili merkezlerden alınan rapor ve psikiyatrisi onaylı raporlamanın sunulması gerekiyor" açıklamasını yapan Varol, "Bu bağlamda sürücülerin 1 saatlik teste girmeden aldıkları geçerliliği bulunmayan Psikoteknik Kartı adı altında sahte evrak ile ruhsat almaları söz konusu dahi olmamaktadır. Dernek olarak,



İSAROD yeni şubesini Eyüp'te açtı

İstanbul Servis Araçları Esnaf Odası, şubelerine bir yenisini daha ekledi. Eyüp'teki şube açılışında, ihtiyaç duyan esnafa verilmek üzere satın alınan 7 tane servisi aracı da hizmete sunuldu.

İstanbul Servis Araçları Esnaf Odası, Eyüp, Emniyettepe Mahallesi'nde yeni bir şube açtı. 4 katlı olan binanın mülkü tamamen odaya ait. Şube açılışında bir büyük hizmete daha imza atıldı. Servis aracı yolda kalan, arabası kaza yapan oda üyesi esnafa tahsis edilmek üzere satın alınan 7 tane servis aracı esnafa tanıtıldı. Şube açılışında konuşan İSTESOB Başkanı Faik Yılmaz, yeni şubenin ve servis araçlarının esnafa hayırlı olmasını dilerken, esnafın hakkı olan plaka tahdidini için hemen her platformda mücadelelerini sürdürdüklerini açıkladı.

Eyüp şubesinin ve yeni araçların açılışına İSTESOB Başkanı Faik Yılmaz ile beraber, Ak Parti İstanbul Milletvekili Ahmet Hamdi Çamlı, Kağıthane Belediyesi Başkanı Fazlı Kılıç, İstanbul Servis Araçları Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk, İSTESOB Başkan Vekili Mustafa Uzun, Genel Sekreter Muzaffer Garip ve birçok servisçi esnafı katıldı.

Esnafa hizmet

İSTESOB Başkanı Faik Yılmaz,



İstanbul Servis Araçları Esnaf Odasını ve Başkan Hamza Öztürk'ü esnafa hizmetlerinden dolayı kutlarken, "Bu ülkeye taş üstüne taş koyandan, bir ağaç dikenden Allah razı olsun" ifadelerini kullandı.

9 Kasım'da esnaf şurası

Başkan Yılmaz, plaka tahdidinde verilen sözlerin yerine getirilmesi için büyük çaba harcadıklarını belirtti. 9 Kasım'da Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla başlayacak 5. Esnaf Şurası'na dikkat çeken Başkan Yılmaz, bu şurada esnafın, kendi tarifesini belirleyebilmesi yönünde kararlar alınabileceğini ifade etti.

Kağıthane Belediye Başkanı Fazlı Kılıç, esnaf odaları ile her zaman uyum içinde olduklarını ve esnaf odalarının başarılı hizmetlerini her zaman yakından takip ettiklerini söyledi.

İstanbul Servis Araçları Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk, esnafa hizmet sağladıkları için mutlu olduklarını söylerken, açılan yeni şubeyi ve odaya alınan servis araçlarını işaret ederek, "Bazı insanlar verilen paralar nereye gidiyor diye soruyordu. İşte burada, o paralar esnafa hizmet olarak geri dönüyor" dedi.

Daha sonra açılışa katılan isimler birlikte, yeni şubenin açılış kurdelesini kesti ve araçların hizmete girmesini sağladı. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Erdem

Tarihin başlangıcından beri, "İnsanın ve yaşamın anlamı nedir?" sorusuna verilen cevap, başlangıçta "erdemli olmak" olarak belirtilmiştir. Örneğin mutluluk, yaşamın temel amacıdır ve mutluluğa ulaşmanın yolu erdemli olmaktan geçer. Bu düşünceye göre erdemli olmaksızın ancak bilgi sahibi olmakla mümkündür. Ayrıca erdemli olmak bilgi sahibi olmak demektir. *

Antik Çağ'da Sokrates, Platon, Aristoteles felsefi etkinliklerinin önemli bir bölümünü erdem konusu üzerine yürütürler. Mutluluk ve erdem birbirleriyle ilintili iki önemli kavramdır. Sokrates, yaşamın ve dolayısıyla ahlaksal eylemlerin amacının mutluluk olduğunu belirtirken, bunun bilgi ile mümkün olduğunu ileri sürer. Dolayısıyla erdemli olmak bilgi sahibi olmakla olanaklıdır ve bu da mutluluk sağlayacaktır. "Komşun farkına vardığında utanacağı bir şey yapma" yaklaşımı, erdemli olmayı, mutluluğun temelini bu şekilde yerleştirir. Bilgi insanı erdemli yapar buna göre, çünkü ahlaki anlamda doğru davranmayı sağlayacak olan şey bilgidir. *

Bilgi, daha sonraları giderek ahlaki felsefesinin kavramlarından biri olarak yer edinmiştir. Buna göre erdem, hangi davranışların insanca ya da kabul edilir olduğunu belirten bir kavramdır. Ahlaki doğruluk erdemli olmakla bu anlamda bir tutulur. Bu genel tanımın ötesinde ahlaki felsefeleri farklı şekillerde bir erdem anlayışı geliştirmişlerdir. Birçok filozof, erdemi bu anlamda felsefenin merkezine yerleştirmiştir. Buna göre erdem, istenç veya iradenin ahlaksal iyiye yönelmesidir. *

Erdem hiçbir baskı altında kalmadan, hiçbir düşünce sisteminin veya dini inancın ahlaki sistemi değildir. Ahlaki seviyenin en üstüdür ve ruhtur. Bu ruh ki erdemi yaşama amacı yapar, mutluluğa ulaştırır. *

Erdemli insan yaşamını aklı ile yöneten, tüm karar ve davranışlarına aklı ile yön veren insandır. Erdem bilgidir. *

Platon, erdemi bilgi olarak tanımlar, ancak bilgi sahibi olan erdem sahibi olur. Bilgi, değişmez olanın bilgisidir, o da aklıla korunur ve bilge doğru bilgiye sahip kimsedir" der. *

Erdem, kendini yenileyebilmektir, güvenilir olmaktır. Dayanışma, tolerans ve tevazudur. Erdem, kararlılık, paylaşımcılıktır. Topluma ve çevremize hizmettir. *

Erdem adil olmaktır. İyi, doğru ve güzela gidiştir. Dolayısıyla erdemli olmak bilgi sahibi olmakla olanaklıdır ve bu da mutluluk sağlayacaktır. Bir temel ilkeye dayanır: "komşun farkına vardığında utanacağı bir şey yapma". *

Erdem, herhangi bir dışsal baskı olmaksızın gerçekleştirilen özgür bir davranıştır. İnsanoglu istenci ve aklı nedeniyle, iyiyi, güzeli, doğruyu ve erdemleri seçebilecek konumdadır. Seçim yapmak, yaşamı deneyimlemeye en önemli kavramdır. *

Erdem, özgürlüğe giden yolda, cesaretin yol arkadaşıdır. İnsanın kendini tanıması, kendini bilmesidir. Eylemlerimizin tüm sorumluluğunu üstlenmektir. *

Erdem cumhuriyettir. Cumhuriyet Erdemdir. *

Hepimizin, Cumhuriyet Bayramı kutlu olsun... ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

29 Ekim
Cumhuriyet
Bayramınız
Kutlu Olsun

ANTOTO OTOMOTİV www.antoto.com.tr



ANTOTO - Merkez
Adres: Altınova Sinan Mah.
Serik cd. No: 103 Kepez / ANTALYA
Tel: 0 242 340 55 50 Fax: 0 242 340 55 51
İrtibat: Ahmet GÜRSOY Gsm: 0543 811 71 02

ANTOTO - İstanbul Şube
Adres: Altınova Sinan Mah. Yeni Otogar İçi
No: 38-50 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: 0 212 658 27 50 - 51
İrtibat: Şafak KIYAR Gsm: 0530 969 27 72

ANTOTO - İzmir Şube
Adres: İzmir Ankara Asfaltı Belkavne Mevkii
No: 409 Bornova / İZMİR Tel: 0232 360 11 00
İrtibat: Fatih KAYA Gsm: 0530 151 15 93
İrtibat: Şakir YILMAZ Gsm: 0530 848 33 45



Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 • Sayı: 252 31 Ekim - 6 Kasım 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editorler

Korkut AKIN, Akif NURAY

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D:4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların her

türlü telif hakkı **Pivot**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

göstertilerle dahi ictibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KİLİNC

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

SAMSUN Ahmet ŞENOL 0535 207 65 88

Heyecan doruğa çıktı

İhracatçıya da Atlas ödülü

2016 yılında ilk kez başlatılan 'Lojistiğe Katkı Ödülü' ile lojistiğin itici gücü ve olmazsa olmazı dış ticaret dünyasının

oyuncuları da bu yıl Atlas'a sahip olabilecek. **Atlas Lojistik Ödülleri Komite Üyesi ve Uluslararası Nakliyeciler Derneği İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener**, "Bu dalda uluslararası nakliyecilerimizin, sağladıkları iş hacmi ile ödüle layık gördükleri ihracat firmalarını aday göstermelerini bekliyoruz. Yapılacak değerlendirmeler sonucunda bu firmalar lojistik sektörüne yaptıkları katkılar nedeniyle ödüllendirilecek. Üyelerimizin lojistik ilişkilerinde uzun süreli ve kalıcı işbirlikleri geliştiren başarılı ihracatçıları bu ödüle aday göstermeliyiz" dedi.

4 Kasım tarihinde başvuruların sona ermesinin ardından ödül kazananlar belirlenecek ve 17 Kasım günü yapılacak



ödül töreninde sektörün 'Atlas'ları 7'nci kez taçlandırılacak.

Başvuru işlemleri ücretsiz olan Lojistik Ödülleri 2016 kurumsal başvuru ve online oylama işlemlerinin tümü www.lojistikodulleri.com adresi üzerinden yapılıyor. ■

Mercedes-Benz Türk sponsorluğuyla

Treyler sektörü, 9 Kasım'da "Zirveye" taşınıyor

Türk treyler sektörünün tek temsilcisi olan Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER), sektörün gelişimi için çalışmalarını kesintisiz sürdürüyor. Bu doğrultuda TREDER, ilkinin ADR mevzuatına yönelik gerçekleştirildiği Treyler Zirvesi'nin bu yıl ikincisini düzenliyor. Avrupa'nın üretim üssü olma yolunda hızla ilerleyen treyler sektörünün gelecek vaat eden gelişimi doğrultusunda fırsatları iyi

değerlendirmek ve gerekli çözümleri üretebilmek adına ilgili kamu ve özel sektör kurum ve kuruluşlarının üst düzey yöneticileri yine Treyler Zirvesi'nde buluşacak. Mercedes-Benz'in ana sponsorluğunda, Alcoa, Intermobil, Saf-Holland ve Shell firmalarının katkılarıyla 9 Kasım Çarşamba günü Sheraton Grand Otel, Ataşehir'de "Türk Treyler Sektörünün Dünya Yolculuğu" konsepti ile gerçekleştirecek

zirvede Uluslararası Standart ve Konvansiyonlara Uyum, Türk Treyler Sektöründeki Fırsatlar ve Tehditler ile Treyler Sektöründeki Yeni Yatırımlar konulu paneller düzenlenecek.

İhracat hedefi bir milyar dolar

TREDER Yönetim Kurulu Başkanı Kaan Saltık, "Türkiye, Avrupa'nın ilk dört büyük treyler üreticisi arasında yer alıyor. Hedefimiz liderlik. Orta vadede 1 milyar dolarlık ihracat hedefimiz var. Bu hedefe yerli ve yabancı yatırımlar sayesinde ulaşacağız. Ülkemizdeki regülasyonları doğru oluşturursak, kamunun da desteğiyle sağlıklı pazar şartları yarattıysak Türkiye bu sektöre damgasını vuracak" dedi.

UDH Bakanlığı, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TSE, STK, sektör yetkilileri ve uzmanların katılımıyla gerçekleştirilecek zirvede ADR, ATP gibi regülasyonların Türkiye'de uygulanmasının yanı sıra sektörün kanayan yarası olan sahtecilik, merdivenaltı üretim de gündeme taşınacak. ■



Efta Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Özgöbek:

"Tırsan'dan 24 saat hizmet alıyoruz"

Tırsan, Efta Grup'a, Tırsan Perdeli Maksima Plus ve Kässbohrer Hafif Açık Kasa treylerlerden oluşan toplam 10 adetlik treyler teslimatı gerçekleştirdi.

Adapazarı üretim kampüsünde gerçekleştirilen teslimat töreninde EFTA Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Özgöbek ve Tırsan Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek hazır bulundu. "Tırsan'dan 24 saat hizmet aldık" diyen Özgöbek, "Biz kaliteden ödün vermeyiz. Hem ürün hem de hizmet kalitesiyle görüyoruz ki Tırsan da öyle" açıklamasını yaptı.

Teslimatı gerçekleştirilen Tırsan Perdeli Maksima Plus (T.SCS X+) ve Kässbohrer Hafif

Açık Kasa (K.SPL 3) treylerlerin tüm yol şartlarına uygun olarak üretilen yüksek mukavemetli çelikten şasileri ve tüm çelik

komponentleri çinko-fosfat tri-elektron metoduna göre KTL kaplı olduğundan 10 yıl paslanmazlık garantisi altında bulunuyor. ■



Sürdürülebilir taşımacılık için

Scania çözüm üretiyor

Scania Yöneticileri ve Ankara Lojistik Üssü Yönetim Kurulu üyeleri sektörün gelişimi hakkında fikir alışverişinde bulundular.

Ankara Lojistik Üssü'nde gerçekleşen toplantıya Kazan Lojistik Üssü Nakliyeciler Derneği Başkanı İsmet Beyazkılıç, Doğu Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin ile Ankara lojistik üssü yönetim kurulu üyeleri Ali İhsan Özdemir ve Bülent Kocabaş, İşletme Genel Müdürü Sahin Kantürk, Scania Çalışkan Grup Koordinatörü Ahmet Yaman, Scania Satış Müdürü Tunç Gömeçli, Scania Servis Müdürü Bayazıt Canbulat, Scania Yedek Parça yöneticisi Emre

Bayral, Scania Satış Bölge yöneticisi Volkan Kahya, Scania Servis Bölge yöneticisi Ali Çalmlı ve diğer firma yöneticileri katıldı.

İsmet Beyazkılıç, lojistik üssünü kurmaktaki amaçlarının kenti içerisinde dağınık olarak yer alan depo, antrepo, tır-kamyon park alanları ve destek birimlerini organize ederek tek bir yerleşkede bir arada olmalarını sağlamak olduğunu açıkladı.

Doğu Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin de, böyle bir tesisin kurulunda emeği geçen herkese teşekkür ederek "Scania olarak nakliye sektöründeki iş ortaklarımıza destek sağlamaktan mutluluk duyuyoruz. Ankara Lojistik üssünün gelişimine katkı sağlayacak tüm teknolojik projelere destek vermek istiyoruz" dedi. ■



9. Türkiye Yatırım Danışma Konseyi (YDK) Toplantısı'nın sonuç bildirgesi, Başbakan Binali Yıldırım ve konsey üyelerinin katıldığı basın toplantısında kamuoyuyla paylaşıldı. Başbakan Yıldırım, teşvikte 'ısmarlama' yöntemine geçildiğini duyurdu. Buna



göre, katma değer katkısı yüksek 7 sektöre özel teşvik verilecek. Yıldırım, "Bilişim sektörüdür, kimya sektörüdür, lojistik, buna benzer 7 temel sektörde ayrıcalıklı özel teşvik uygulamaları da yürürlüğe girecek" açıklamasında bulundu. Bu ay 2017-2019 dönemi için duyurulan Orta Vadeli Program (OVP) kapsamında beşeri sermayenin geliştirilmesi, iş gücü piyasasının etkinleştirilmesi, teknoloji ve yenilikçilik kapasitesinin geliştirilmesi, fiziki altyapının güçlendirilmesi ve kurumsal altyapının iyileştirilmesi temelinde beş stratejik politika hedefine odaklanarak gelecek yıl yüzde 4,4, 2018 yılı için ise yüzde 5 büyüme hedefi belirleyen hükümetin yüksek büyüme performansına ilişkin kararlılığının yeniden vurgulanıldığını dikkat çekildi. ■

Mercedes-Benz'in orijinal yağını kullandı,

A-Serisi otomobil kazandı

Müşteri odaklı yaklaşımı, servis anlaşmaları ve satış sonrası sunduğu kaliteli hizmetleriyle otomobil pazarında öncü konumda olan Mercedes-Benz Türk'ün, yetkili servisleri aracılığı ile 1 Temmuz - 15 Eylül 2016 tarihleri arasında düzenlediği kampanyanın talihlisi belli oldu. Mercedes-Benz Türk yetkili servislerine gelecek motor yağ değişimlerinde özellikle Mercedes-Benz orijinal motor yağını tercih edenlerin katılabildiği, Mercedes-Benz Türk Otomobil Satış Sonrası Hizmetler birimi tarafından "Yıldızı hak eden tek yağ ile A-Serisi kazanma yarışı başlıyor" sloganıyla bu yıl ilk kez düzenlenen kampanyanın talihlisi, Mercedes-Benz A 180 FL Urban 2016 model otomobilin sahibi oldu.

Mercedes-Benz Türk Servis ve Yedek Parça Pazarlama Müdürü Fırat Yöney, "Mercedes-Benz Türk AŞ olarak müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutan

yaklaşımımız, kaliteli satış sonrası hizmetlerimiz, yaygın ve uzman servis ağıımız ile başarı grafiğimizi yükseltiyoruz. Bu başarıyı müşterilerimizle de paylaşmak amacıyla Mercedes-Benz Türk yetkili servislerimize gelecek motor yağ değişimlerinde özellikle Mercedes-Benz orijinal motor yağını tercih edenlerin katılabildiği bu kampanyayı düzenledik. Kampanyamıza katılım için Mercedes-Benz araç sahibi olmayı şart koşmadık; böylece Mercedes-Benz araç sahibi olmasa bile Mercedes-Benz marka deneyimi yaşayanlar da Mercedes-Benz'in ayrıcalıklarından faydalanma imkânı yaşadı. Nitekim Mercedes-Benz A 180 FL Urban 2016 model otomobil kazanan talihlimiz, çalıştığı şirketin aracını bakıma getirerek çekilişimize katıldı ve ilk kez bir Mercedes-Benz araç sahibi oldu. Kendisini kutluyor ve yeni Mercedes-Benz aracıyla hayırlı yolculuklar diliyorum" dedi. ■



ZF Services Türk

Çalışanları için aile günü düzenledi

Çalışan memnuniyeti ve motivasyonun sürekliliğine yönelik çalışmalar, ZF'nin kurumsal yapısı ve geleneğinde yer alıyor. ZF Services Türk, çalışanları ve onların aileleri ile 02 Ekim'de Gebze Doğa Çiftlik Evi'nde bir "Aile Günü" düzenledi. Aile Günü kapsamında düzenlenen eğlenceli yarışmalar ve oyunlar ile hem çalışanlar hem de aileler keyifli bir gün geçirdiler. ZF Services Türk Genel Müdürü Selim

Aydınlioğlu, çalışanların görev süreleri esas alınarak kıdem ödüllerini takdim etti. Aydınlioğlu, personele ve ailelerine yıl boyu gösterdikleri performansdan dolayı teşekkür etti ve "Aile Günü" organizasyonunu geleneksel hale getirmek istediklerini ifade etti: "ZF Services Türk'te kıdem süreleri çok uzun. Kuruluş yılı olan 1988'den bu yana aramızda olan arkadaşlarımız var. Bu arkadaşlarımızla birlikte aranızda benim gibi yeni katılan aile üyeleri de var. ZF'de çok güzel bir aile ve takım ortamı yakalandığını görüyorum. Tecrübe ve işini severek yapmak; ZF'nin Türkiye'deki başarısının önemli unsurları arasındadır. ZF'nin yakaladığı başarının gerçek sahipleri yıllardır şirkete emek veren çalışanlar ve onları destekleyen kıymetli aileleridir" dedi. ■



SİZDEN ALDIĞI GÜÇLE MEMLEKETİN HER YERİNDE!

Yerli ve milli marka olarak süratle devam ediyoruz.



Gerçek müşteri şikayetlerini baz alarak değerlendiren **A.L.F.A. Awards**'ta ödülün sahibi belli oldu! Müşterilerimize sunduğumuz kaliteli hizmet ile tam 25 farklı sektörden markanın yarıştığı **Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar** değerlendirmesinde Sürat Kargo olarak **birinci olduk!**

Tebrikler. Bu başarı hepimizin!

0 850 202 0 202
www.suratkargo.com.tr

f /suratkargo t /suratkargotr i /suratkargotr

The logo for Sürat Kargo, featuring a stylized red and blue swoosh above the word 'süratkargo' in red and blue.
Süratle, özenle...