

UND'den
65 bin tira
ilan



"Türkiye'de Demokrasi Kazandı"

19'da

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

50 yıl

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 242 • 8 - 14 Ağustos 2016 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Otobüsçüler maliyetlerinin düşmesinden memnun.

Edirne Otogarı'nda Ücretsiz Servisler Kalktı

● Belediye, 8 Ağustos'tan itibaren otogardan kalkan ücretsiz şehiriçi servislerini kaldırdı. Yolcunun otogara ve otogardan kent merkezine ulaşımı toplu taşıma araçları ile sağlanacak.

● Şehirlerarası yolcu taşımacılığında ücretsiz servislerin maliyet yükünün ağırlığı ve kaldırılması gerektiği yıllardır tartışılır. Ankara ve İzmir'de ortak servis şeklinde verilen Bursa ve Konya'da belediye tarafından verilen bu hizmet şimdi Edirne'de hayata geçiyor.

Edirne Belediyesi, Edirnelilerin talebi ve Belediye Meclisi'nin aldığı karar doğrultusunda toplu taşımada 24 saat sistemine geçiyor. Bu kararla Belediye, otogardaki firmalarına ücretsiz servisleri yerine toplu taşıma ile hizmet verecek.

Otobüsçü nefes alacak

TOFED Genel Başkan Yardımcısı ve Altınhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan, Edirne Belediyesi'nin aldığı kararı Taşıma Dünyası'na değerlendirdi: "Sektör zaten zor ayakta duruyor. Ücretsiz servisler Türkiye genelinde kalksa çok daha iyi olur. Otobüsçü nefes alır. Bu maliyet, daha çok bireysel otobüsçünün cebinden çıkıyor. Artık yazık, günah; esnafı düşünme zamanı geldi. Belediye, yolcuların mağdur olmaması için her türlü hazırlığını yaptı. Biz Belediyenin bu kararını destekliyoruz. Ücretsiz servislerden dolayı herkesin bir parça ekmeği kayboluyordu. Bir otobüsten 100-150 lira servis ücreti kesiliyordu. Ayda 4-4.500 TL maliyet çıkıyordu" diye konuştu.

■ 17'de

Firmalar bir araya gelmediği için sorunların büyüdüğüne dikkat çeken Altunhan, "Hiç kimse elini taşın altına sokmuyor. Benden bir giderse, öbüründen iki gidiyor diyerek rakibinin güç duruma düşmesini istiyor. Otobüsçü esnafında böyle bir anlayış var. Bir araya gelerek, ortak kazanç yaratmayı beceremiyor" dedi.



Mustafa Altunhan, sektöre nefes aldırarak bu karar nedeniyle Edirne Belediye Başkanı Recep Gürkan'a teşekkür etti.

Turizm taşımacısı Borç ertelemesi ve kredi talep ediyor



Turizm taşımacıları yaşadıkları zorlu dönemi atlatabilmenin yollarını arıyor. Yapılan toplantıda düşük faizli kredi imkanı, üreticilerin borçlarının yapılandırılması, sigorta ödemelerinde devlet desteği talepleri dile getirildi. ■ 4'te

TOBB ve İTO'ya çözüm üretme çağrısı:

Sadece dinliyorlar



Mehmet
Öksüz

TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz: "Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ve İstanbul Ticaret Odası'nda sorunlarımızı sık sık gündeme getiriyoruz. TOBB ve İTO yetkilileri de bizleri dinleyip, notlar alıyorlar ama bugüne kadar taşımacının bir sorununa çözüm üretmiş değiller. Taşımacıya çözüm odaklı yaklaşan tek kesim yine üreticiler oluyor. Onlar yeni yapılandırmalar yapmasa taşımacılar ayakta kalamaz. Ama artık TOBB ve İTO'dan da taşımacıların sorunlarına çözüm üretmeye yönelik bir adım atmasını bekliyoruz." ■ 6'da

Turan Bababalım'ın acı kaybı

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Turan Bababalım'ın kızı Elif Bababalım hayata gözlerini yumdu. Merhume Elif Bababalım'a Allah'tan rahmet, Bababalım ailesine ve Pamukkale Turizm'e başsağlığı diliyoruz.

8-9-10-11-12-13-14-15-18'de

Mercedes-Benz'den
şehiriçinde geleceğin
otobüsü:

Future Bus



Yenilikçi ürün ve teknolojileriyle geleceğe ışık tutan Mercedes-Benz, sürüş güvenliği, yakıt verimliliği ve konfora çok önemli katkılar sağlayan CityPilot ile otonom sürüşe giden yolda Future Bus, çok önemli bir km taşıma hayata geçirdi. ■ 16'da



Cumhur
Aral
AMSTERDAM

12 milyon Euro yatırımla



Ekol Lojistik 150 Actros çekici aldı

21'de

İETT'nin yeni ihalesini BMC aldı

İETT daha önce iki kez iptal ettiği otobüs ihalelerinin üçüncüsünü 20 Temmuz Çarşamba günü gerçekleştirdi. Bu kez 410 adet araç yerine 375 adetlik otobüs ihalesi düzenlendi.

İETT daha önce iki kez ihaleye çıkmıştı. 2 Eylül 2015 tarihinde yapılan ilk ihalede en düşük teklifi Temsa vermişti. 3 Mart 2016 tarihinde yapılan ikinci ihalede bu kez de en düşük teklifi Karsan'ın verdiği açıklanmıştı. 20 Temmuz'da yapılan 3'üncü ihale de ise en düşük teklifi BMC verdi.

Teklifler şu şekilde oldu. BMC 144 bin Euro, Otokar 175 bin 849 Euro, Karsan 197 bin Euro, Temsa 235 bin Euro. Mercedes-Benz Türk ve Anadolu Isuzu teklif vermedi. ■

Hakan Ayık, Nilüfer Turizm'e veda etti

Sektörün deneyimli profesyonel yöneticilerinden Hakan Ayık, Nilüfer Turizm'den kendi isteğiyle ayrıldı. ■ 18'de



SERVİS DOSYASI

Erkan YILMAZ

7'de

Servisçiler İBB Meclisi'nde kabul edilen düzenlemeyi tartışıyor Tahdit olmadı, eskiye dönelim

İTO 22. Şehiriçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı Ali Bayraktaroğlu



İSAROD Başkanı Hamza Öztürk



İSTAB Başkanı Ahmet Karakış



Levent Birant: "Keşke plaka tahdidine hiç girişmeseydik..."



Dr. Zeki
Dönmez

Sektörün taleplerine
bakış

17'de



Prof. Dr.
Mustafa
İlhalı

İstanbul'da Ulaştırma
Sisteminde Mevcut
Durum -4-

2'de



Mustafa
Yıldırım

Sorunları çözmek için
dik duralım!

6'da



Akif
Nuray

Dostum Bilgin Olacağına;
Düşmanım Cahil Olsun

4'te



Salim
Altunhan

Takiyyeden kısa

2'de



Mevlüt
İlgin

3'üncü Boğaz Köprüsü
ve otobüsçüler

4'te



Cumhur
Aral

Future Bus

18'de

İstanbul'da Ulaştırma Sisteminde Mevcut Durum, Küresel Gelişmeler ve Çoklu Türel Kullanım -4-

Türkiye’de ulaştırma sektörünün ciddi bir gelişim sürecinde olduğu hepimizin malumudur. Ulaştırma sektörü, Türkiye’nin gelişen ekonomisinin, genç nüfusunun ve AB başta olmak üzere uluslararası ve bölgesel entegrasyon artışının ihtiyaçlarını karşılamak zorundadır. Bununla beraber; ülkemizde özellikle İstanbul başta olmak üzere büyükşehirlerde oluşan ve on yıllardır sürgit devam eden kentiçi ulaşım problemleri de -kısmi iyileşmelere rağmen- halen devam eden bir problemdir. Dolayısıyla; ulaşımda hedeflenen büyüme ve iyileştirmelerin, ekonomik ve teknolojik olduğu kadar sosyal yönü de bulunmaktadır, bulunmalıdır.

Kapasite artırılmalı

Ulaşım problemlerinin çözümünde genel yaklaşım olan yol kapasitesinin artırılmasında, yeni yolların inşa edilmesinden ziyade mevcut ulaşım sistemlerinin daha verimli ve etkin bir şekilde kullanılması yönteminin tercih edilmesi kentin geleceği için daha önem arz etmektedir. Verimliliği artırma çalışmaları ulaşım mühendisliğinde kısa vadeli uygulamalar içerisine girmektedir. Trafikten sorumlu birimlerin kendi sorumluluk alanlarında yaptıkları kısa vadeli çalışmaları geometrik düzenlemeler, sinyalizasyon uygulamaları, bilinçlendirme çalışmaları ve trafik denetim uygulamaları olmak üzere dört başlıkta toplayabiliriz. Trafik denetimi çalışmaları, yol güvenliğinin artırılmasında önemli bir yer tutmaktadır.

Gelişen ulaştırma teknolojileri

Ayrıca ulaştırma teknolojileri o kadar hızlı gelişmektedir ki, daha fazla yolcu ve yükün gittikçe azalan zaman dilimleri içerisinde ve azalan maliyetlerle, güvenli bir şekilde taşınabilmesi için her geçen gün yeni teknolojiler geliştirilmektedir. Buna karşılık artan talebi karşılamak için alınacak kararların kesinlikle bilgiye dayalı olması gerçeği,



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

çalışmakta olup, kapasitenin yüzde 40-50’lerde dahi kullanımının sağlanması, Boğaz köprülerindeki tıkanıklığı önemli ölçülerde düşürecektir.

Türler arası entegrasyon

İstanbul’da ulaştırma değerlerinden, toplu ulaşımın mevcut durumdan daha yüksek oranda kullanılabileceği ve kullanılması gerekliliği ortaya çıkmaktadır. Bunun için de; ulaştırma türlerinin çeşitlendirilmesi ve türel dağılımın dengelenmesi, türler arası entegrasyonun sağlanması (toplu ulaşımın farklı türleri arası entegrasyon, ulaşımın farklı türleri arası entegrasyon, toplu ulaşım ile bireysel ulaşım arası entegrasyon vb.) gereklidir. İstanbul’da trafik tıkanıklığının katlanılabilir düzeylere çekilmesinde raylı sistem ve özellikle de metro yatırımları hayati bir öneme sahiptir. Bunun yanı sıra; İstanbul gibi adeta denizin ortasında ve denizi çevreleyen bir şehrin türel dağılımında, denizyolu beklenen seviyenin çok altında olup yüzde 1-2 dolaylanındadır. Halbuki İstanbul’da bu oran yüzde 20-25’lerde işletilebilir. Daha önceleri; Boğaz’da, kıyıya paralel hat uygulaması çerçevesinde, aynı yakadaki yerleşim yerleri arasında denizyolu ile ulaşım uygulamaları denenmiş ancak istenen verim alınamamıştır. Burada; yakın mesafeler arasından mevcut şehir hatları vapurları yeterinde fazla büyük olmakta ve talebin doğru yönlendirilmesini engellemektedir.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu başarılı bir hafta dilerim. ■

ulaştırma alanında her geçen gün önem kazanmaktadır.

İstanbul’da ulaştırma değerlerinden, toplu ulaşımın mevcut durumdan daha yüksek oranda kullanılabileceği ve kullanılması gerekliliği ortaya çıkmaktadır. Bunun için de; ulaştırma türlerinin çeşitlendirilmesi ve türel dağılımın dengelenmesi, türler arası entegrasyonun sağlanması (toplu ulaşımın farklı türleri arası entegrasyon, ulaşımın farklı türleri arası entegrasyon, toplu ulaşım ile bireysel ulaşım arası entegrasyon vb.) gereklidir. İstanbul’da Şehir Hatları yüzde 10’luk kapasiteyle

çalışmakta olup, kapasitenin yüzde 40-50’lerde dahi kullanımının sağlanması, Boğaz köprülerindeki tıkanıklığı önemli ölçülerde düşürecektir.

Türler arası entegrasyon

İstanbul’da ulaştırma değerlerinden, toplu ulaşımın mevcut durumdan daha yüksek oranda kullanılabileceği ve kullanılması gerekliliği ortaya çıkmaktadır. Bunun için de; ulaştırma türlerinin çeşitlendirilmesi ve türel dağılımın dengelenmesi, türler arası entegrasyonun sağlanması (toplu ulaşımın farklı türleri arası entegrasyon, ulaşımın farklı türleri arası entegrasyon, toplu ulaşım ile bireysel ulaşım arası entegrasyon vb.) gereklidir. İstanbul’da trafik tıkanıklığının katlanılabilir düzeylere çekilmesinde raylı sistem ve özellikle de metro yatırımları hayati bir öneme sahiptir. Bunun yanı sıra; İstanbul gibi adeta denizin ortasında ve denizi çevreleyen bir şehrin türel dağılımında, denizyolu beklenen seviyenin çok altında olup yüzde 1-2 dolaylanındadır. Halbuki İstanbul’da bu oran yüzde 20-25’lerde işletilebilir. Daha önceleri; Boğaz’da, kıyıya paralel hat uygulaması çerçevesinde, aynı yakadaki yerleşim yerleri arasında denizyolu ile ulaşım uygulamaları denenmiş ancak istenen verim alınamamıştır. Burada; yakın mesafeler arasından mevcut şehir hatları vapurları yeterinde fazla büyük olmakta ve talebin doğru yönlendirilmesini engellemektedir.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu başarılı bir hafta dilerim. ■

Değerli okuyucularım!

Bildiğiniz üzere 15 Temmuz 2016 Cuma günü akşam saatlerinde, FETÖ Terör Örgütünün Silahlı Kuvvetlerimize sirayet eden yandaşları tarafından, Ülkemizi kaos ortamına sürükleyecek, birlik ve beraberliğimizi hedef alan bir darbe girişimi vuku bulmuştur. Ülkemizin bölgesinde her geçen gün daha önemli bir konuma gelmesini istemeyen, ekonomik ve siyasi istikrarını engellemeye çalışan bir üst akıl tarafından yönlendirilen FETÖ Terör Örgütü mensubu darbeciler, demokratik usullerle iktidara gelmiş Hükümetimize ve halkımızın oylan ile seçilmiş Cumhurbaşkanımıza karşı giriştikleri darbe girişiminde, tarihimizde şahit olunmamış bir şekilde, kendi halkının üzerine tanklarla yürümüşler, helikopterler ve otomatik silahlarla ateş açmışlar, Gazi Meclisimizi uçaklar ve helikopterlerle bombalamışlardır.

Her ne kadar zikrettiğim tarihle ‘darbe’ kelimesinin yan yana gelmesi aklımızın ucundan geçmeyecek bir durum olsa da, bu durumu bertaraf eden ve ‘başarısız’ kılan aziz milletimizin feraseti ile göstermiş olduğu, dünyada eşi benzeri görülmeyen dayanışma ve direniş olmuştur. Silahlı kuvvetlerimizin içine kümelenen bu terör örgütü mensuplarının çok taraflı fitnesi, halkımızın ve devlete - milletine bağlı olan emniyet mensuplarının kahramanlığı, sağduyusu ve irfanıyla bertaraf edilmiştir. Darbeyi alaşağı eden ve teşebbüs düzeyinde bırakan, Başkomutanımız ve Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan’ ın “haydi sokağa” talimatı ile meydanlara inen; inancı ve imanı ile duası ve kıyamı ile kanı ve canı ile demokrasiyi savunan, gencinden yaşlısına, kadından erkeğine tek vücut olarak hareket eden ve tarihe not düşerek destansı bir mücadele veren halkımız olmuştur. Sonuç olarak, her geçen gün daha da güçlenen Türkiye’yi istemeyen küresel güçlerin, ayağa kalkan Anadolu’yu diz çöktürme çabaları başarısızlıkla sonuçlanmıştır.

Ülkemizin her köşesinde ortaya konulan bu mücadelenin öncüleri ise şüphesiz, demokrasi ve iradelerine sahip çıkma uğruna kurşunlara göğsünü siper eden, tankların önüne yatan şehadet şerbetini içen şehitlerimiz ve gazilerimiz olmuştur. Bizler, adalet, merhamet ve mücadele duygumuzu koruduğumuz ve gürleştirdiğimiz müddetçe inanıyorum ki bütün bir millet ve onun devleti olarak, çok daha güzel yarınlar bizleri beklemektedir. Aziz şehitlerimize rahmet, yakınlarına sabır, gazilerimize sıhhat ve afiyet diliyorum. Başta silahlı kuvvetlerimiz olmak üzere kurumlarımızın içine yuvalanmış terör çetelerini lanetliyor ve tez zamanda en ağır şekilde cezalandırılacaklarına, böylelikle adaletin tesis edileceğine olan inancımı sizlerle paylaşmak istiyorum.

**Erzurum Milletvekili
Prof. Dr. MUSTAFA ILICALI**



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Takiyyeden kıssa

Ülkemiz zor günleri atlattı, atlatıyor. Allah, her zaman haklının yanındadır. Kimse, kimsenin hakkını yiyemez. Er ya da geç hak yerini bulur. Egemenlik kayıtsız şartsız milletindir sözünün gereğini yerine getirenler her akşam sabahlara kadar demokrasiyi savunuyor meydanlarda. Bu zor günleri de atlatacağımıza inanıyorum. Biz, kendi sektörümüze bakalım.

Ramazan Bayramının ardından, özellikle dönüşlerde yaşanan çilelere değinecektim, ama darbe girişimi gündemi değiştirdi. Başından beri İstanbul Otagarı’nın doğru konumda olsa bile doğru inşaatı olmadığı için sektörün yolunu tıkadığını iddia ediyorum. Bunu, son bayram gidiş ve dönüşlerinde gördük. Giderken çıkışlar tıkanıp, dönüşte de girişler... Yolcular gibi sektör çalışanları da mağduriyet yaşadı. Peki, bu zahmeti sektörümüz hak ediyor mu? Haklıya haklı dememiz gerekirse hak etmiyor. Gece gündüz demeden, sıcak soğuk dinlemeden halka güvenli ve kaliteli hizmet için çalışan sektörümüzün en önemli merkezi olan İstanbul Otagarı’nın doğru dürüst dinlenme alanı var ne de otobüslerin çekilebileceği bir otopark. Ama birileri sırf rant uğruna otagarı savunuyor. Oysa İstanbul, büyük bir merkez,

doğu-batı ekseninde 100 kilometreyi aşkın bir mesafesi var. Biz, birkaç otogar yapsak, yolcu da kolay ulaşır, otobüsler de şehirden kolay çıkar. Ücretsiz yolcu servisleri de azalır; bu şehiriçi trafiğine de olumlu yansır. Anadolu’dan gelen yolcu da yollarda mağdur olmaz. Özellikle bayram gibi önemli günlerde, sezone ve tatil günlerinde otogardan çıkana kadar akla karayı seçiyor insanlar, afakanlar basıyor herkesi. Geciktiklerine mi yansınlar, sıkıntıdan patladıklarına mı? Bir de kaptanlar açısından bakın, daha otogardan çıkmadan sürelerini doldurdıkları gibi streten yoruluyorlar.

Sektörün anlı şanlı, biraz da yandan çarklı, sözüm ona yöneticileri ne yapıyor? Sorunlara çözüm bulmak yerine rant peşinde mavi boncuk dağıtıyor. Sayın Cumhurbaşkanı gibi söylesek: “Ey karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün başında yer alanlar! Bırakın takiyye yapmayı da otogar sorununu çözmek için çalışın!”

İstanbul Otagarı’nın adı yeniden değiştirildi. Büyük İstanbul Otagarı idi, küçüğü de, ortancısı da olmalı diyenlerin sesini kısmak için “büyük” ibaresi kaldırıldı. Şimdi de iktidara takiyye yaparak adını “15 Temmuz Şehitler Terminali” yaptılar. Bir tek amaç var, rant kapısı kapanmasını. Peki, otobüsçü kandı mı bu takiyyeye? Hayır! Hükümet kanar mı? İnşallah hayır! ■

Yeni Novociti. Şehirde ulaşım şimdi daha keyifli!

Isuzu Novociti yeni tasarımı ve donanımıyla toplu ulaşımaya şıklık ve konfor katıyor.



- Modern iç ve dış tasarımı • LED’li gündüz farları • Geniş ve modern sürgülü camlar • Şoför bölgesi raflar • Büyütülmüş iç dikiz aynası
- Yeni arkaklıkları, katlanır arka koltuklar • Tamamı rayda, isteğe özel dizilebilen konforlu kumaş koltuklar • Bakımı kolaylaştıran iç kapaklar



www.isuzu.com.tr
www.facebook.com/IsuzuTürkiye
www.twitter.com/IsuzuTürkiye
www.instagram.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 1S2 (479)

ISUZU

Anadolu Isuzu’ya

7 Dünya Ödülü Birden

Anadolu Isuzu, “2015 Faaliyet Raporu” ile ilk defa katıldığı Amerikan İletişim Profesyonelleri Ligi’nden yedi ödül birden aldı.

Amerikan İletişim Profesyonelleri Ligi (League of American Communications Professionals-LACP) tarafından geleneksel olarak düzenlenen ve uluslararası ölçekte “En İyi Faaliyet Raporlarının” belirlendiği yarışmaya bu yıl başta ABD ve Avrupa olmak üzere, 25 ülkeden bine yakın şirket başvurdu. Faaliyet Raporu, otomotiv kategorisinde dünyanın “En İyi Faaliyet Raporu” seçilerek “Platin” ödül kazandı. Dijital raporlar arasında ise Anadolu



ise on altıncı olarak önemli bir başarıya imza attı.

Bu başarılarla ek olarak; finansal raporlar kategorisinde Avrupa, Orta Doğu ve Afrika bölgesinin “En İyi Finans Raporu” seçilerek “Platin” ödül, dünya çapında ise dördüncü olarak “Bronz” ödül sahibi olan Anadolu Isuzu 2015 Faaliyet Raporu aynı zamanda “Türkiye’nin en iyi 25 Faaliyet Raporu” arasında yer aldı. ■

İETT ve Özel Halk Otobüsleri

Yeni dönemde daha çok kazanacak

İETT Genel Müdürü Arif Emecen, İstanbul Esnaf Odası ve Özel Halk Otobüsçüleri şirket başkanları ile bir araya gelerek İstanbul Toplu Ulaşım gündeminde öne çıkan konuları değerlendirdiler. Her ay rutin olarak yapılacak istişare toplantılarında kaliteli taşımacılık, yolcu memnuniyeti ile birlikte özel halk otobüsleri işletmecilerinin de haklarını korumak için birlikte çözüm üreteceklerini belirttiler. Ekim ayında başlayacak kilometre ve performansa dayalı hizmete yönelik uygulamanın hizmet kalitesinin sürdürülebilirliğini artırıp yolcu memnuniyetinin sürekli sağlanmasına

dönük sistem yapısı olduğu, İETT ve İBB ile teklî otorite konusunda mutabakata varıldığı açıklandı.

İETT Genel Müdürü Arif Emecen ve yardımcıları Hasan Özçelik, Ahmet Bağış ile İETT Otobüs Daire Başkanı Ayhan Ayvaz, İETT Ulaşım Dairesi Başkanı Aydın Karadağ’ın katıldığı toplantıda Esnaf Odası Başkanı İsmail Yüksel, Özulaş AŞ Başkanı Göksel Ovacık, Yeni İstanbul Halk Otobüsleri AŞ Başkanı Yalçın Beşir, Öztaş AŞ Başkanı Mehmet Tekin, Mavi Marmara AŞ Başkanı Ramazan Gürlü ve halk otobüsleri koordinatörü Onur Orhon da yer aldı. ■



İETT Genel Müdürü Arif Emecen, 15 Temmuz ve sonrasında özel halk otobüsü camiasının ücretsiz taşımacılıkla büyük fedakarlık yaptığını belirtti, “Bu sistemde esnaf daha çok kazanacak ve memnun olacak” dedi.

SİZDEN ALDIĞI GÜÇLE MEMLEKETİN HER YERİNDE!

Yerli ve milli marka olarak süratle devam ediyoruz.



Gerçek müşteri şikayetlerini baz alarak değerlendiren **A.L.F.A. Awards**'ta ödülün sahibi belli oldu! Müşterilerimize sunduğumuz kaliteli hizmet ile tam 25 farklı sektörden markanın yarıştığı **Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar** değerlendirmesinde Sürat Kargo olarak **birinci olduk!**

Tebrikler. Bu başarı hepimizin!

0 850 202 0 202
www.suratkargo.com.tr

f /suratkargo t /suratkargotr i /suratkargotr

süratkargo
Süratle, özenle...



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

3'üncü Boğaz Köprüsü ve otobüsçüler

Darbe girişiminin olduğu 15 Temmuz Cuma günü, Ulaştırma Bakanlığı'na TOFED heyeti olarak yaptığımız ziyarette Sayın Bakan Ahmet Arslan ve Müsteşar Yardımcısı Sayın Şaban Atlas'a sektörün 12 talebini dile getirdik. Bu ziyaret ve taleplerimiz Taşıma Dünyası'nın bir önceki sayısında geniş bir şekilde yer aldı.

Bu görüşmede sunduğumuz talepler arasında yer alan ve şu anda otobüsçünün çok önemli bir gündem maddesi olmaya aday bir konuyu da dile getirdik. Bu; şehirlerarası otobüslerin ağır vasıta olarak sınıflandırılıp, 3'üncü Boğaz Köprüsü'ne zorunlu olarak yönlendirilmesi konusuydu. Bu konu üzerinde tekrar tekrar durmak gerekiyor. Bu karar otobüsçünün önüne çok ciddi bir maliyet getirecek.

Bu kararın değişmesini istiyoruz

Sorun giderek yaklaşıyor çünkü... Yavuz Sultan Selim olarak adlandırılan 3'üncü Boğaz Köprüsünün 26 Ağustos'ta açılacağı belirtiliyor. Biz Bakanlık görüşmemizde otobüslere bu zorunluluğun getirilmesinin yanlışlığını ifade ettik, ama henüz bunun değişeceği yönünde bir kararı da öğrenemedik. Bakanlık yetkilileri bu talebimizi inceleyeceklerini ifade ettiler. Biz bu kararın değişmesine yönelik talebimizi tekrar tekrar dile getirmeye devam edeceğiz.

Yeni maliyet ve zaman kaybı

Köprüler mesafeleri kısaltmak, bir ülkenin ekonomisinin büyümesi ve gelişmesi için yapılır. Tarifeli taşımacılık yapan şehirlerarası otobüslerin otagarlardan kalkış ve varış zorunluluğu var. İstanbul Otagarı ve yapılması planlanan otagarlar, ara duraklar ve ihalesi bile yapılan Ateşehir Cep Otagarı'nın 3'üncü Boğaz Köprüsü'ne çok ciddi bir mesafe var. İstanbul Otagarı'ndan çıkan bir otobüsün 3'üncü Boğaz Köprüsü'nden gittiğinde ve Ateşehir Cep Otagarı'na girdiğinde gidiş ve dönüş seferinde 140 km'lik mesafe artışı yaşayacak. Bu hem maliyet artışı hem de zaman kaybı demektir. Bizim talebimiz Trakya'da transit gelecek otobüslerin belki bu köprüden geçmesi mümkün olabilir, ama biz şehirlerarası otobüslere böyle bir zorunluluk getirilmesine karşıyız.

Toplu taşıma statüsü...

Bizim anlamakta zorlandığımız; şehirlerarası otobüslerin ağır vasıta sınıfında değerlendirilmesi... Toplu taşıma statüsünde görülmememiz bizi gerçekten üzüyor. Bütün dünyada şehirlerarası otobüslerin toplu taşıma statüsünde değerlendirilip desteklendiği bir süreçte bizde ağır vasıta statüsünde değerlendirmesini kabul etmemiz mümkün değil. Ulaştırma Bakanlığı ile her türlü diyalog içindeyiz ve Bakanlığın bu yanlışlığın farkına varacağına inanıyoruz. Osman Gazi Köprüsü'nde geçiş fiyatlarının yüksek olmamasına, olduğunda oradan araç geçişlerinin az olacağına yönelik görüşlerimizi Taşıma Dünyası'nda dile getirmiştik. Bayramda ücretsiz dönem bittiğinde ve günlük 40 bin aracın geçmesi beklenen köprüden geçen araç sayısı çok düşük kaldı. Bizim haklı olduğumuz da ortaya çıktı. Feribot şirketlerinin de fiyatlarını daha aşağıya çekmesi söz konusu.

Ulaşım yatırımları kazançtır

Köprü'nün yapılmasından mutluluk duyuyoruz; ülkemiz açısından da, taşımacılık açısından da büyük bir kazanç. Zaten biz TOFED'in kuruluşunda, "Türkiye bizimle, Biz Türkiye ile büyüyeceğiz" dedik. Sektörün çıkarlarını ülke çıkarlarından ayıramayız. 3'üncü Boğaz Köprüsü ile boğaz trafiğini rahatlatmak ve zaman avantajı yaratmaksa temel hedef; şehirlerarası otobüslere hem Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nü hem Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanma hakkı verilmelidir. Ayrıca Büyükşehir Belediyesi'nin planlamasını yaptığı terminallerle ilgili süreçte yanlışlık var. Çünkü planlanan yerler ile Boğaz Köprüsü arasında çok mesafe var. Terminaller TEM yolu üzerinde, ama otobüsler 3'üncü Boğaz Köprüsünden geçecek, demek akla ve mantığa uygun değil. Terminallerin yapılması ile İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne buradan çağrı yapıyorum: Terminallerin yeri ile ilgili bizimle mutlaka istişare içinde olunlar.

Bir sektörü mağdur etmeyelim

26 Ağustos'ta 3'üncü Köprü açılıyor. Hem İstanbul'a hem de ülkemize hayırlı olsun. Gerçekten çok mutluyuz. Marmaray-Avrasya Tüneli gibi ulaşım yatırımları ülkemizin gelişmişliğinin de bir göstergesi. Bunu yapan kurumlara, bunu organize eden Hükümete çok teşekkür ediyoruz ama böyle önemli bir gelişim sağlanırken toplumun önemli bir kesiminin yaşamına olumsuz etkide bulunulmamalı. Ekonomiyze katkılar sağlayan bir sektör mağdur edilmemelidir. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

Turizm taşımacısı

Borç ertelemesi ve kredi talep ediyor

Turizm taşımacıları yaşadıkları zorlu dönemi atlatabilmenin yollarını arıyor. Yapılan toplantıda düşük faizli kredi imkanı, üreticilerin borçların yapılandırılması, sigorta ödemelerinde devlet desteği talepleri dile getirildi.

TTDER Yönetim Kurulu, 27 Temmuz Çarşamba günü dernek merkezinde toplandı. Toplantıya TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, Genel Sekreter Nusret Ertürk, Aker Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Şevket Ak, System Transport firma sahibi Taşkın Arık, Perge Turizm firma sahibi Hüseyin Satır, Koray Turizm firma sahibi Koray Yılmaz, Merter Turizm firma sahibi Güray Buruk, Duse Turizm firma sahibi Aydın Opçin, Lider Turizm sahiplerinden Seyit Ali Özdamar, Alfa Turizm firma sahibi Fatih Çolak, Rena Tur Turizm firma sahibi Ömer Demirci, Alpaz Turizm firma sahibi Erol Alpaz, Temizsoy Turizm firma sahibi Serkan Temizsoy, Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Öztürk, İstanbul Bölge Müdürü Adnan Karayılan katıldı.

TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, üreticilerin her zaman taşımacıya destek verdiğini belirtti: "Borçların yeniden yapılandırılması noktasında üreticiler görüşeceğiz. Bize 'neye ihtiyacınız varsa bize gelin uzun vadeli şekilde borçların yapılandırılalım' dediler."

Devlet artık bizim patronumuz

Aker Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Şevket Ak, taşımacıların yaşadıkları zorlu koşullara rağmen yıllardır vergi ödemelerini aksatmadıklarını belirterek, "Yıllar önce bana vergi dairesi müdürü, 'hoş geldin ortak' dendi. Bugün gelinen noktada artık devlet bizim ortağımız değil, patronumuz. Patron da patronluğunu gösterecek ve zor dönemimizde bize sahip çıkacak, desteğini gösterecek. Yok, biz firmalar yaşamayacaksak, onun da patronum olma imkanı kalmayacak" dedi.



Kruvaziyer turizmine destek geldi

Küresel ve bölgesel gelişmelerden dolayı zor bir sezon geçiren kruvaziyer turizmine Hükümetten çok önemli bir destek geldi. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın "Limanlar Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik", Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girdi. İMEAK Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi'nin de uzun süredir gündeme getirdiği yolcu gemilerine römorkör çekme ve kılavuz kaptan bulundurma zorunluluğu yeniden düzenlendi.

Yeni düzenleme sonucunda Türk limanlarına gelen kruvaziyer gemilerin iterlerinin (bağ ve veya kış pervaneleri) mevcut olduğunun ve sorunsuz tam



Turizm taşımacılığına teşvikler verilsin

TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, turizm taşımacılarının yaralarının sarılması gerektiğini vurgulayarak, "Vergi ve sigorta borçlarının yapılandırılması, motorlu taşıtlar vergisi, yeniden yapılandırılması ve faizsiz şekilde ödenmesine yönelik taleplerimiz olacak. Şu anda tüm taşımacılar aslında sıkıntıyı çok ağır şekilde yaşıyor. Şehirlerarası otobüsçüler yaz sezonu olduğu için gelir ve giderleri şimdilik karşılıyor. İki ay sonra şehirlerarası otobüsçülerde sıkıntıya girecek. SSK ödemeleri 6 ay boyunca almasınlar. Devlet ödesin. İstihdam rakamlarında düşüş olmasın bundan da devlet kazançlı çıkacak, Yoksa işsiz kalacaklar. 1 yıl sonraya öteleme yapılсын. Ben 2017 Nisan ayından önce işlerin düzenlenmesini beklemiyorum. Turizm bir bütündür. Taşımacılığın da teşvik edilmesini talep ediyoruz. Seyahat acentelerine teşvik veriliyor, neden taşımacılara verilmesin? Kapasitemizdeki araçların en az yarısını çalıştırma imkanımız yok. Bunların zorunlu trafik sigortası da çalıştığı süreye göre hesaplınsın. Belgeden düşümü yapıldığında işlem başlasın. Kaçak çalıştığında çok ağır cezalar gelsin. Turizm taşımacılığı, yaşadığımız OHAL döneminde en çok etkilenen sektörler arasında. Biz bu krizi birlikte yöneteceğiz, faiz yükünü, vergi ve borç yükünü aşağıya çekilmesi için taleplerde bulunacağız. Bu taleplerin hükümete iletilmesi için yoğun bir çaba sarf edeceğiz" dedi. Yıldırım, üreticiler ile borçların yapılandırılmasına yönelik görüşmeleri yaptıklarını söyledi.

Bir yıldan önce düzelmeyecek

Lider Turizm sahiplerinden Seyit Ali Özdamar, işlerin açılmasının yakın dönemde gözükmediğini belirterek, "Bundan sonraki süreçte yönelik çok ciddi bir destek verilmesi gerekiyor. Borçların 3-6 ay gibi bir süre ertelenmesi çözüm olmayacak. Ben bir yıldan önce işlerimizin düzeleceğine inanmıyorum" dedi.

Faizsiz borç ertelemesi

Koray Turizm firma sahibi Koray Yılmaz, üreticilerden 6 ay boyunca borçların faizsiz şekilde ertelenmesini talep edilmesini teklif etti.

Düşük faizli, uzun vadeli krediler

System Transport firma sahibi Taşkın Arık, taşımacının en büyük sorununun finans olduğunu belirterek, "Devlet bankalarından, vergilerimizi ve borçlarımızı ödeyebileceğimiz şekilde düşük faizle kredi verilsin; ödeme imkanı 10 yıl olarak tutulabilir. Bizim borcumuz sadece üreticiye değil; en büyük sorunumuz finans ve nakit akışını sağlayabilmek için kredi verilmesi gerekiyor. Biz uzun yıllardır vergimizi ödüyoruz, bugün şimdi devletin bana destek verme zamanı. Hep KOBİ desteği konuşulur. Turizm taşımacısı da bir KOBİ ve bu desteği hak ediyor" dedi.

Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Öztürk, "Bize şu an nakit akışını sağlayabilmek için düşük faizli ve uzun vadeye yayılmış kredi gerekiyor" dedi. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Dostum Bilgin Olacağına; Düşmanım Cahil Olsun

2001 yılında 11 Eylül saldırıları oldu/yapıldı ve ABD, dünyaya Önyetici Vuruşlar yapacağını duyurdu, yani Kuvvetli Şüphe davranışı. İran ile 7 yıl savaşmış olan müttefik Saddam'ın Irak'ını işgal etti. Ardından Kuzey Afrika devletlerini dağıttı. Mısır'ı askeri darbe ile dizayn etti. Suriye'yi dizayna başladığı sırada Ruslar ile karşılaştı ve hızı kesildi. Askeri maliyetler 2008 şirket yolsuzluklarını azdırdı, 2008 krizini başlattı, bitmiyor. Yolum üzerinde tek engel olan Türkiye'de dizayn yollarının sonuncusu olan silahlı hareket başladı, yarım kaldı. Amerikan Dışişleri Bakanı, ilk demecinde, "İyi hazırlanamadıklarının besbelli olduğu" gerekçesiyle sitem etti. Geleceğin tek ucuz petrolleri olan Ortadoğu'da dizayn devam edecek, bilgili olmalyız, her kademedede.

Gelecekteki en ucuz petrollerin bölgesinde hakimiyet kurmak güzel bir vizyon. Benim ülkeme de bunun kısmet olmasını, elbette dilerim. Bunu kendi ülkelerine ve milletine kısmet yapmaya çalışan ülkeleri ve grupları takdir ediyorum, yurtsever davranış içindeler. Bana zararları var elbette. Benim sağlam olmam gerek ki, zarar az olsun. Ben de en az onlar gibi yaparım, gücüm olduğunda.

Askerlik, rekabetin ölümcül olduğu meslek. Savaş ölümcül rekabet. 15 Temmuz'da ülkeme yapılanlar uluslar rekabetinin bir parçası. Avusturya'nın geçiş kotasını kesmesi de uluslar rekabeti. Terör de uluslar rekabetinin silahlı hali olsa gerek. Yoksa koca Amerikan devleti, bu işlerini bir örgüte yaptırmazdı, güneyimizde. Demek ki terör dedikleri artık bir rekabet yöntemi; başboş, sahipsiz veya yanlış değil, ekonomik. Haritalarda bakmaya devam. Ülkeme ve bölgeme haritada bugün bakınca; başkalarının ihtiyacının büyüklüğünden de anlıyoruz, ülkemizin değerini ve önemini de...

Sizler de anlıyorsunuz, tabii.

* * *

Taşıma dünyasından karşılaştırmalarım var.

Geçtiğimiz ayın içinde Yunanistan-İtalya-Sicilya yolunda 4.500 km araç kullandım. Yunanistan'ı doğudan batıya geçtim, tam ortasından. Gözüm, bildiğiniz gibi çok alışık olmasına rağmen, turist otobüsü görmedim. Rezervasyonsuz kaldığım turistik yerlerde otoparkından, kumsalından, lokantasından, kafesinden belli oluyordu doluluğun yüzde 50'den düşük olduğu; fiyatlar da sanki yüzde 50 düşüktü. Adriyatik geçen feribotun iskelesinde hiç turizm aracı yok, gemide hiç turist yolcu yok, doluluk en çok yüzde 15.

Her tür trafikte bulduğum bin km boyunca hiç rahatsız etmediler. Dar yollarda benim büyük kalan arabam bile sempati gördü. Ben de kimseyi rahatsız etmedim. Trafik kurallarının kendiliğinden işlediğini gördüm, denetime ve kontrole gerek kalmadan. Kim eğitiyor bu sürücüler? Yüzlerce viyadük ve tünelден geçtim, onlarca yerleşim yerinden geçtim ve yarmalarla, dolgularla yapılmış tek km yok, ovaya kurulmuş yerleşim yok. Tarım topraklarının tamamen korunduğunu gördüm. Ne de olsa; dünyanın edebiyatına, felsefesine, inanç sistemine, bilimine, sanatına, iletişimine yön vermiş bir ulusun içindeyim. Bu fark lpsala sınır kapımızdan itibaren başlıyor. Keşan-lpsala yolumuz da bizi yansıtıyor; ışksız, işaretsiz, kavşaksız, bakımsız, sahipsiz ve inşaat halleri ile.

Yunanistan'da 2.000 cc'den büyük araç yasak. Sivil araçlar devlet aracından üstün olmayacak. Yakıt TL olarak aynı fiyat.

Bu kadar... Yunanistan'dan sonra sizlere İtalya izlenimlerimi sunacağım.

* * *

Bir yabancı ifade öğrendim, genel halimizi anlatan: Türkiye'nin algısı kötü; gerçekleri iyi.

Algı deyince siyasi durumlar, sınırda savaş halleri, terörle mücadele, uçak düşürmemiz, kutuplaşmamız geliyor akla. Bunlar kötüler. Tedavisi Kalkınma ve Eğitim. Gerçeklerimiz iyi: yani ihracatın artması, bütçenin fazlası, enflasyonun düşmesi, kredilerin artması, imalatın artması, cari açığın azalması, bankacılığımızın gücü benzeri makroekonomik konular.

Bilgin düşman istemem. Tam tersi doğru: "Dostum bilgin olacağına, düşmanım cahil olsun."

Bugünlerde düşmanım benden maalesef daha bilgin! ■

sektöründe de moralleri yükseltecektir. Bu gelişmeyi, ülkemize sefer düzenleyen kruvaziyer devleriyle en kısa sürede paylaşacağız. Kruvaziyer firmaları yeni sezon planlarını yaparken, mutlaka bu değişikliği dikkate alacaklardır. Biz de ülkemizin kruvaziyer turizmde yeniden çikışa geçmesi için çabalarımızı artıracacağız" dedi. ■



Şampiyon BEŞİKTAŞ, sezona TEMSA Maraton ile hazırlanıyor

TEMSA'nın amiral gemisi Maraton, Beşiktaş'ın da tercihi oldu. 2015 - 2016 sezonunu şampiyon olarak tamamlayan Beşiktaş yeni sezona ve Şampiyonlar Ligi'ne TEMSA Maraton ile hazırlanıyor.

Şampiyon BEŞİKTAŞ, yeni sezon koşusuna kartal amblemi ile giydirilmiş ve iç tasarımı özel TEMSA Maraton ile başlıyor. Bu yıl Süper Lig mücadelesinin yanı sıra Şampiyonlar Ligi'nde de zorlu maçlara çıkacak Beşiktaş'ın en büyük destekçilerinden birisi de TEMSA Maraton olacak. 20 Temmuz Çarşamba günü Nevzat Demir Tesisleri'nden yurt dışı kampı için yola çıkan Beşiktaşlı futbolcular ve teknik heyetin Sabiha Gökçen Havalimanı'na ulaşımını TEMSA Maraton sağladı. 10 günlük kamp için Avusturya'ya giden futbolcuları ve teknik heyeti Salzburg Havalimanı'nda yine TEMSA otobüsü karşıladı. 10 günlük kamp sürecinde TEMSA Maraton, Beşiktaşlı futbolcuların ve teknik heyetin ulaşımını da sağlayacak.

Beşiktaş, 30 Temmuz 2016 tarihinde İstanbul'a dönüş yapacak. ■



TEMSA'nın akıllı otobüsü Avenue I BUS'a en yenilikçi ürün ödülü

Avenue I BUS'a ödül

Akıllı otobüs devrini başlatan TEMSA, pazara yenilikçi ürünler sunmasının karşılığını ödüllerle de alıyor. Londra'da düzenlenen etkinlikte Avenue I BUS'a bu yılın en yenilikçi ürün ödülü olarak adlandırılan "2016 New Product Innovation Ödülü" verildi.

TEmsa otobüs üretiminde elde ettiği başarıyı ödüllerle de taçlandırıyor. Her yıl pazara sunduğu yenilikçi ürünlerle pazar payını büyüten ve ihraç ettiği ülkelerin sayısını artıran Temsa, ar-ge alanına yaptığı yatırımın karşılığını hem müşteri talebinde hem de uluslararası alanlardaki organizasyonlarda elde ettiği ödüllerle alıyor.

Bu yıl 28-30 Haziran tarihinde Frost & Sullivan'ın (F&S)'nin Londra'da düzenlediği "Intelligent Mobility" organizasyonu kapsamında Smart Mobility programının ilk adımı olan Avenue IBUS'a "2016 New Product Innovation Ödülü" verildi. Temsa yenilikçi ürünler üretmek için her yıl ar-ge alanına bütçesinin yüzde 4.5 gibi bir bölümünü ayırıyor. Yenilikçi ürünlerle pazarda olmanın ve geleceğe yönelik bir vizyon çizmenin farklı bir karşılığı da bir Türk üreticisi olarak uluslararası



alanda ödül kazanmak oluyor. Bu ödül Temsa'nın özellikle teknoloji ve yenilikçi odaklı ürünleri hızlıca hayata geçirme başarısına ve geleceğin ulaşımı ile ilgili geliştirdiği öncü vizyona verildi.

Jumeirah Carlton Tower'da düzenlenen "Ödül Töreni"ne Temsa Ürün Müdürü Mert Özkaynak ve Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan katıldı.

Temsa geleceğin ihtiyaçlarına şimdiden çözüm üretiyor

Gecede Temsa adına ödülü alan Mert Özkaynak yaptığı konuşmada F&S tarafından verilen bu prestijli ödülün TEMSA Smart Mobility programlarının teknoloji ve yenilikçi odaklı çözümler üreterek hayata geçirdiği ilk

platformlardan olan Elektrikli Araçlar, Akıllı Araçlar ve Akıllı Fabrika uygulamalarının geleceğin mega trendlerine ve değişen müşteri ihtiyaçlarına dönük çözümleri başarılı bir şekilde hayata geçirdiğinin önemli bir kanıtı olduğunu ve TEMSA açısından büyük bir onur olduğunu söyledi.

Ödüllü Avenue I BUS

Avenue IBUS öne çıkan özellikleri arasında araç takip sistemi ve araç bilgisayarı, dokunmatik ekran üzerinden araç kontrolü, sürücü ön camı ekranı, yolcu sayma sistemleri, araç içi yolcu bilgilendirme sistemleri, araç içi kamera kayıt sistemleri, acil durum müdahale altyapısı, araç içi Wifi istasyonu, yeni gösterge paneli, akıllı servis donanımları bulunuyor. ■



Düşük yakıt tüketimi ile Prestij SX yanınıza "kâr" kalacak.



Yüksek konforu ve geniş yolcu kapasitesiyle Prestij SX, yenilenen tasarımıyla mükemmel sürüş keyfi yaşatırken, düşük yakıt tüketimi sayesinde kısa bir zamanda kendini amorti eder ve işletmenizi kâra geçirir.

PRESTIJ SX

temsa.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Oyuna gelmeyelim

15 Temmuz günü yaşanan darbe girişiminden bir hafta önce İstanbul Ticaret Odası'nda bir konuşma yaptım. Ortadoğu'da bir oyun oynanıyor; İslam alemi, siyasetçiler ve iş dünyası bu oyuna bir son vermek için bir araya gelmeli. Bir taraftan IŞİD, bir taraftan PKK, bir taraftan da diğer örgütler yeni olaylar tezgahlıyor; maalesef İslam alemi birbirini öldürüyor. Bu bir akıl oyunu, yeni bir film değil.

Bilgi, enerji ve ekonomi

İslam aleminin petrol yatakları dünyanın, gelişmiş ülkelerin ilgisini çekmeye devam ediyor. Savaşların artık silahla yapılmayacağını görmeliyiz. Üç tane silah var. Birincisi bilgi dolaşımı, ikincisi enerji, üçüncüsü para savaş. Paranızın değeri ile çok kolay bir şekilde oynayabiliyorsa, sizin düşünmeniz gerekiyor. Ne oluyor? Bizim paramız kağıt oluyor... Kim belirliyor bunu? Dünyadaki not veren kuruluşlar. Ortadoğu'da oynanan bu oyun, birbirine düşürme oyunudur, birbirini vurdurma oyunudur. İslam alemi de aklını başına toplayıp, akıl kullanmaya başlamalıdır.

Ortadoğu yeniden çizilecek

Sırf mezhep ve inançlar yüzünden insanlar öldürüyor. IŞİD'i de ABD yarattı. Bu yeni bir film değil. 1978'de Ulusoy'da çalıştığım dönemde ABD vatandaşları bir yolcumuz vardı. Türkolog olduğunu ve Tekirdağ'da yaşadığını söyledi. Sisli bir günde seferlerin iptali nedeniyle onu misafir ettiğimizde, bana "ABD'nin kendini yönetmek için üç tane 5 yıllık planı, dünyayı yönetmek için ise üç tane 50 yıllık planı var. 1950-2050 arasında yeni bir harita çizilecek" dedi. "Kentlere kırsal kesimden akış olacak. Şehircilik yeniden şekillenecek. Türkiye teröre ayırdığı bütçe ile zorluklar yaşayacak." Söylediği sözlerin hepsinin doğruluğu yıllar içerisinde çıktı ortaya. Türkiye; kökleri sağlam, gölgesi sağlam demokratik bir ülke, ordusu sağlam, insanı sağlam. İnsanımız sağlamlığını da 15 Temmuz darbe girişiminde gösterdi. Fransa'da, 10 kişi öldüğünde dünya liderleri yürüyor, Ortadoğu'da her gün yüzlerce insan ölüyor da dünyanın sesi neden çıkmıyor? Bunu irdelemek lazım. Türkiye'de darbe girişiminde bulunuluyor. Türk insanı demokratik şamarını indiriyor bu darbeyi planlayanlara. Ama gelişmiş ülkelerin tamamı suskun şekilde izliyor ve hiçbir şekilde kınama yok. Hatta ABD'li general çıkıp bizim Türk ordusu içinde muhataplarımızı içeri aldınız diyecek kadar basiretsizleşebiliyor. Bu da ordumuzun ve kurumlarımızın içine ne kadar sırayet ettiklerini göstergesi. Bu bir orta oyunu; bitmeyecek, kan dökmeye devam edecekler... Din kardeşini birbirine öldürtmeye devam edecekler ve bizim kalkınmamızın tamamına engel koyacaklar. İslam alemi ve iş adamları, artık aklınızı kullanın ve bu oyunu bozun. Elinizde petrol gibi gücünüz var.

İnanç eksenli olmasın

Büyük bir badire atlattık. Türkiye insanlık tarihine bir destan yazdı. Demokrasi nöbetlerimiz bu hafta sonu itibarıyla bitecek. Bu yaşananlar Türkiye'yi bütünleştirdi. Siyasi gerginlikleri azalttı. Türkiye normalleşme sürecine giriyor. Özellikle inanç eksenli siyasetin dozunun azaltılması lazım. Türkiye'de yaşayan her vatandaşda eşit mesafede durulmalı. Seçilene kadar partili, seçildikten sonra herkesi kucaklayacak bir ortam oluşturulmalı. Bu anlayışla, Türkiye'de siyaset yeniden yapılandırılmalı. Daha üreten, daha demokratik bir şekilde bütün kurumlar yeniden yapılandırılmalı.

Turizm sektörünün geleceği

İmaj çalışması ile yeni bir süreç başlatılmalı. Turizm sektöründe 20 milyar dolar kayımız var. Türkiye'nin çok daha güvenilir yapıda olduğunu bütün dünyaya anlatmamız gerektiğini düşünüyoruz. Geçen hafta turizm taşımacılığı ile yaptığımız toplantıda olumlu kararlar aldık. Üretici ile kullanıcının birlikte hareket etmesi noktasında; vadeleri uzatmak, faizleri düşürmek konusunda önemli bir süreç başladı. Sektörümüze gösterdikleri ilgiden dolayı teşekkür ediyoruz.

Kamunun yapması gerekenler var

Borçların ertelenmesi, vade farklarının alınmaması, istihdamın daralmaması için iş ortamının rahatlatılması gerekiyor. Sektörün sorunlarının çözümü için İTO ve TOBB nezdinde girişimler yapıyoruz. Bazıları direkt sonuç veriyor. Bazıları çözülüyor, bazıları çözülüyor. Sivil toplum örgütlerini dikkate almayan süreçlerin ülkelerine hizmet etmediklerini düşünüyoruz. Başta Cumhurbaşkanımız ve Başbakanımız olmak üzere siyasi liderlerimize ve vatansever askerlerimize teşekkür ediyoruz. Türk insanı büyük bir sınav verdi. Bundan sonra kimse bu tür girişimlere cesaret edemeyecek. Mehmet Akif'in dediği gibi, "Hangi çılgın bana zincir vuracakmış şaşarım". Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

TOBB ve İTO'ya çözüm üretme çağrısı: Sadece dinliyorlar

TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz:

"Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ve İstanbul Ticaret Odası'nda sorunlarımızı sık sık gündeme getiriyoruz. TOBB ve İTO yetkilileri de bizleri dinleyip, notlar alıyorlar ama bugüne kadar taşımacının bir sorununa çözüm üretmiş değiller. Taşımacıya çözüm odaklı yaklaşan tek kesim yine üreticiler oluyor. Onlar yeni yapılandırmalar yapmasa taşımacılar ayakta kalamaz. Ama artık TOBB ve İTO'dan da taşımacıların sorunlarına çözüm üretmeye yönelik bir adım atmasını bekliyoruz."

Taşımacılar yaşadıkları sorunlara çözüm bulunmasını istiyor. Zaman geçtikçe sorunların daha da ağırlaştığını ve firmaların ayakta durmalarının giderek zorlaştığını dikkat çeken Turizm Taşımacıları Derneği Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, sorunlara çözüm bulmada en önemli adresin meslek odaları olduğunu belirtiyor.

Çözüm aşamasına gelemiyoruz

TOBB ve İTO nezdinde düzenlenen toplantılarla yaşanan sorunları birçok kez dile getirdiklerini vurgulayan Mehmet Öksüz, "İTO'da ve TOBB'da her ay bir araya geliyoruz. Aynı sorunları dile getiriyoruz. Ancak bir türlü çözüm aşamasına gelemiyoruz. Bu İstanbul Ticaret Odası'nda da aynı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği



nezdinde de aynı. Tekrar tekrar konuşuyoruz, bence iyi de notlar alıyorlar ama yine de tek bir sorunumuza bile çare bulunabilmiş değil. Toplantıdan çıktıktan sonra sorunlarımız bir daha gündeme gelmiyor, hükümet nezdine de taşınmıyor. TOBB Sektör Meclisimiz de raporlarını yazıyor, yönetime iletiyor ama bugüne kadar bir çözüm üretilebilmiş değil" dile konuştu.

Meslek örgütlerine ödenen paralar

Meslek odalarına taşımacıların her yıl yüklü miktarlarda ödemeler yaptığını da belirten Mehmet Öksüz, "Bizden zorunlu olarak yıllardır çok ciddi ücretler alınıyor. Zaman zaman odalara istenen paraları bile ödemekte zorlanıyoruz. Bir faaliyet belgesi istendiğinde 'borcunu öde' dayatması yapıyor. Borç kapatılmadan da faaliyet belgesi verilmiyor. Sürekli bürokratik işlemlerin azaltılacağı, firmaları üzerindeki maliyet yüklerinin azaltılacağı ifade edilirken, meslek odalarının aldıkları paralar gündeme gelmiyor" dedi.

Ulaşımda

Her 3 bilettten 1'i iptal

Türkiye, 15 Temmuz Cuma günü, Cumhuriyet tarihinde en zorlu günlerinden birini yaşadı. Darbe girişimi amacına ulaşmadı ancak başta ulaşım sektörü olmak üzere turizm sektörü bu durumdan oldukça etkilendi. Kamuda izinler iptal edilince tatilde olanlar biletlerini cezasız olarak iptal ettirirken, tatil planı yapan çalışanlar da aldıkları biletleri iptal etmek için firmalara başvuruda bulunuyor. Özel şirket çalışanları ve yabancı turistte de durum farklı değil. Başta İngiltere, Amerika ve komşu ülke İran olmak üzere birçok ülkeden turist Türkiye seyahatlerini askıya aldı.



İç turizm seyahatlerinde yüzde 50'den fazla azalma var

Otobüs ve uçak biletlerinin online satışını gerçekleştiren **Biletall.com CEO'su Yaşar Çelik**, "Darbe girişiminin amacına ulaşmaması

ülkemiz için önemli bir gelişme oldu. Biletall ailesi olarak her zaman darbelerin karşısında Cumhuriyet'ten ve Demokrasi'den yanayız. Halkımıza teşekkür borçluyuz, onların iradesi sayesinde bugün hayatımıza kaldığımız yerden devam edebiliyoruz" dedi. Çelik, darbe girişimi sonrası ulaşım sektöründe yaşanan durgunlukla ilgili olarak çarpıcı açıklamalarda bulundu: "Kamu ve özel sektör çalışanlarından, sivillerden oldukça fazla iade talebi alıyoruz. Normal zamanda yüzde 5 ile 10 arasında değişen iadeler bir anda yüzde 35'e çıktı. Personel belgelerini paylaşan kamu çalışanlarının biletlerini kesintisiz iptal ediyoruz. Yaşanan darbe girişiminin iç turizm seyahatlerinde yüzde 50'den fazla düşüşe sebep olduğunu ve sektöre ciddi oranda zarar verdiğini görüyoruz. Ülkemize gelen turist sayısında ise yaklaşık yüzde 70 düşüş yaşanıyor. Bazı Avrupa ülkeleri ve İran'dan havayolu firmaları Türkiye'ye yönelik uçuşlarını iptal etti." ■



Trafik sigortasında yeni dönem

Trafik sigortasında dava yoluna gitmeden sigortacıya yazılı başvuruda bulunulacak. Ayrıca sigortacıya karşı dava açılmış olması, arabulucuya müracaata engel olmayacak.

Karayolu motorlu araçlar zorunlu mali sorumluluk sigortası şartlarında değişiklik yapan Hazine Müsteşarlığı tebliği Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girdi.

Ödediklerimiz gezilerle harcanıyor

Meslek odaların ve birliklerin üyelerinden topladıkları paralarla yurtdışında birçok etkinlik düzenlediğine de dikkat çeken Öksüz, "İTO, üye sayısı ile dünyanın en büyük örgütleri arasında. Üyelerin ödedikleri paralarla yaşanan sorunlara çözüm bulunmasını beklerken, fuar adı altında çeşitli yurtdışı gezileri düzenleniyor. Harcanması gereken çok yüksek miktarda paralar var çünkü. İcraat üretilmediği için de taşımacıdan alınan paralarla yurtdışına keyifli geziler gerçekleştiriliyor. Daha önceki yıllarda, İTO esnafa çok daha yakındı ve sorunlara çözüm arayışı içindeydi" dedi.

Bu yıl ücret alınmasın, borçlar silinsin

Turizm taşımacılarının yaşanan krizde en çok etkilenen sektörler arasında yer aldığını da belirten TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, "Şimdi meslek odalarına ellerini taşın altına sokmaları için bir çağrım var: Gelin taşımacıların meslek odalarına olan borçlarını silin ve bu yıl sonuna kadar da herhangi bir ücret almayacağımızı ilan edin. Sorunlarımıza zaten çözüm bulamıyorsunuz, bari maliyetlerimizin düşmesine siz bir katkı sağlayın" diye konuştu.

Maliyetler artıyor

Yaşanan ekonomik krizle birlikte turizm taşımacılığı alanında çok büyük bir düşüş yaşandığını, buna karşın asgari ücret ve sigorta maliyetlerinde yaşanan artışın sektörün kaldıramadığını savunan Mehmet Öksüz, "Yaşanan bütün sıkıntıların tam ortasında asgari ücretlerin artmasını getirdiği maliyetlerle de uğraşmaya başladık. Öte yandan sigorta maliyetlerindeki artışlara da bir çözüm arayışını sık sık dile getirdik. Çeşitli düzenlemeler yapıldı ancak yapılan

düzenlemeler, bizim ihtiyaçlarımıza cevap vermedi. Maliyetlere getirdiği bir düşüş yok. Bu noktada doğru bir çözüm üretilebilmiş değil. Bu yılı kayıp olarak değerlendiriyoruz biz artık. 2017 yılı bile bizim için zor geçecek ve 2018 yaralan sarma yılı olabilir o da eğer başka sorunlar yaşanmaz ise" dedi.

Çözüm üreten sadece "üreticiler"

Yaşanan sorunları meslek örgütlerinin çözüm üretmemesinin hayal kırıklığını yaşarken en büyük desteği yine üreticilerden gördüklerini de ifade eden Mehmet Öksüz, "Biz temsil eden örgütlerimiz sorunlarımızı dinlemekle yetinirken, üreticiler çözüm üretme konusunda onlara göre çok daha istekli ve başarılılar. Yaşanan zorlukları görüp, bazen biz bile istemeden çağında bulunup, borçları yapılandırıp, ödeme kolaylıkları sağlıyorlar. Bazen borçları bile öteleyerek nefes almamızı sağlıyorlar. Üreticiler bunu yapmasa birçok taşımacı şu an iflas noktasına gelmiş olurdu. Bize gerçek bir iş ortağı ve aile mensubu gibi davranıyorlar. Onlara teşekkür ediyoruz" dedi.

TOBB ve İTO çözüm üretin artık

Ticaret odalarının çalışmalarının denetim altına alınması gerektiğini de vurgulayan Mehmet Öksüz şunları söyledi: "Gerek ticaret odalarımız, gerekse TOBB sektörlerimizin sorunlarını çözebilmek için gerek mali imkanlarını, gerekse siyasi ilişkilerini daha etkin kullanarak çözüm üretmelidir. Teşviklerin kullanılması durumunda rehberlik yapılmalıdır. TOBB ve İTO mevzuatların hazırlanma sürecinde çalışma yöntemlerini değiştirerek çözüm odaklı projeler geliştirmelidir. Kaynak israfını engelleyecek kapasite kullanımı ve verimlilik çalışmaları yapılmalıdır. Ulaşım sektörü olarak yaşadığımız sıkıntıların çözümü için yeni düzenlemelere ihtiyaç vardır. İstanbul Ticaret Odası ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin çalışmaları denetim altına alınmalıdır" dedi. ■

Pamukkale yine

MAN Lion's Coach 2+1 VIP aldı

Türkiye seyahat sektörünün öncü kuruluşlarından Pamukkale Turizm'de, kurumsalın yanı sıra bireysel tercihlerde de MAN kalitesini tercih ediyor. Pamukkale Turizm'in Trakya bölgesi bireysel otobüsçülerinden Kemal Yavuz da, sınıfında benzersiz avantajlar sunan MAN Lion's Coach 2+1 VIP satın aldı.

2016 model Euro 6 motora sahip 38 koltuklu 2+1 VIP MAN Lion's Coach, düzenlenen törenle Önsel Demircioğlu tarafından Kemal Yavuz'a teslim edildi. MAN'ın İkitelli Tesisleri'nde gerçekleştirilen teslimat törenine Kemal Yavuz'un yanı sıra otobüs ortağı Turan Seçkin ile kaptanlar Gökhan Yüksel ve Sadettin Tokar

de hazır bulundular.

MAN Lion's Coach'ların düşük işletme giderleri ve 2+1 VIP dizilimde 38 koltuk avantajının önemine vurgu yapan Kemal Yavuz, sunulan yüksek konfor ile birlikte yolcularda da büyük memnuniyet yarattığını belirtti.

Pamukkale Turizm, öz mal otobüs yatırımlarının yanı sıra bireysel ve bölgesel işletmecileriyle de filosunu MAN Lion's Coach 2+1 VIP otobüslerle güçlendirmeye devam ediyor. Yakıt ekonomisinden sunduğu yüksek konfora, ikinci el avantajına kadar birçok benzersiz özellikleri ile MAN Lion's Coach 2+1 VIP, seyahat sektörünün ilk tercihleri arasında yer alıyor. ■



Arabulucular devreye girecek

Değişiklikle genel şartlarında hak sahibi ve sigorta şirketi arasında meydana gelebilecek uyuşmazlıkların çözümünde görev yapacak arabulucu tanımı da eklendi.

Sigortacı başvuru tarihinden itibaren en geç 15 gün içinde tazminat tutarında anlaşma sağlayamadığı durumda, anlaşma sağlayamadığı tutar için arabulucuya başvurabilecek. Anlaşma sağladığı tutarı hak sahibine ödeyecek. Hak sahibi de arabulucuya başvurabilecek. Sigortacıya karşı dava açılmış olması arabulucuya başvuru yapılmasına engel teşkil etmeyecek. ■

SERVİS
DOSYASI

■ Erkan YILMAZ

Servisçiler hayal kırıklığı içinde. Uzun süredir plaka tahdidine yönelik verdikleri mücadele sonuç vermedi, aksine kabul etmek istemedikleri 10 yıllık belgelendirme dönemine geçildi. Şimdi gözler yargıda. Servisçiler de 'tahdit olmadı, eskiye dönelim daha iyi olur' diyorlar.

İTO 22. Şehiriçi Yolcu
Taşımacılığı Meslek Komitesi
Başkanı Ali Bayraktaroğlu

“Pirince giderken, evdeki bulgurdan olduk”

Birçok belirsizlik içeren bu karara yönelik, topyekün yargıya başvuracağız. Büyükşehir Belediyesi daha önce yaptığı düzenleme ile firmaları özmal yatırıma yönlendirdi. Büyük firmalar, yönergedeki düzenlemeye entegre olmak için bu yatırımı yaptı. Şimdi bu düzenleme ile çelişen bir karar alınmış: '50 arabaya kadar mevcut kişilere izin veriyorum.' 51'inci araç ücrete tabi. O da mevcut ücretin (40 bin TL'nin) 4/1'i kadar, yani 10 bin TL'ye tekabül ediyor. Özmalaya yönelik alınan karar firmalara çok ağır maliyetler yükliyor. Kendi firmam İlکم Turizm için 1,5 milyon TL'nin üzerinde. Bu hakkaniyetli değil. Bana göre pirince giderken evdeki bulgurdan olmuş durumdayız. Bir şekilde bunu iptal etsinler, eskiye dönelim. Ayrıca daha önce ücretsiz olan güzergah izin belgesi ne olduysa 100 TL ücretli oldu. Neden devir için iki yıl bekleniyor ve neden devirde 3 bin TL ödemek zorunda bırakılıyor servisçi? Ayrıca mevcut taşımacı iki yıl sonra devredebilir denilirken, yeni taşımacı için böyle bir ibare de yok.



10 yıl sonra belirsizliği

10 yıl sonra ne olacak, bu belirsiz. Araç alan bir kişi için bu, asgari 125 bin TL'lik bir yatırım demek. 40 bin TL de belge parası. Bir kişi 165 bin TL'yi önünü göremediği bir sektöre neden yatırsın?

Zümre kararını meslek komitesi verecek

İTO 22 Meslek Komitesi'ni Ağustos ayının ilk toplantısında sektöre bilgi verilmesi yönünde bir karara davet edeceğiz. Bu süreçte sivil toplum örgütleri ile bir araya gelip karşı çıkmamız gerekiyor. Ben çok net söylüyorum: Evimizdeki bulgurdan olduk. Bir dayatmayla, bir aceleyle hemen birden bire bu ülkenin yaşadığı olağanüstü halde, ivedilikle bu kararı çıkaralım dercesine çıkarıldı. Sindirilerek alınmış, iyice incelenmiş bir karar olduğunu düşünmüyorum. Yine yargı yoluna gideceğiz. ■



Zamanlama açısından belki biraz iyi oldu. 8'inci aya girdik. Belki yılbaşı sözleşmeleri yapılırken bu fiyatları yansıtmaya imkanı olabilir.”

Gürsel Tur'a maliyeti
2 milyon TL

Düzenleme maliyetinin de çok yüksek olduğuna değinen Levent Birant şunları söyledi: “Biz hesapladık, 2 milyon TL'nin üzerinde bir maliyeti var. Zaten şu anda parkımızda 100'ün üzerinde araç yatıyor. Olan işlerden para kazanamıyoruz artık. Personel maliyeti de arttı. Bir sürücünün ücreti brüt 2 bin 700-3 bin TL civarında, araca o kadar para kalmıyor. Sırf kanunî zorunluluk olması nedeniyle özmal araç tutmak zorunda kalıyorsunuz.”

Dinamikler iyi algılanmamış

10 yıl sonrasının belirsizliğine de dikkat çeken Levent Birant, sektörün dinamiklerinin çok iyi algılanmadan bir düzenleme çıkartıldığını vurguladı: “10 yıl sonrası da belirsiz. Bizim verebileceğimiz paraların, dolaylı vergi statüsünde olacağını düşünüyorum. Devir hakkı konusu da var. 2 sene sonra devretme imkanı var. 8 yıl kullanabilecek. Toplam raf ömrü 10 yıl. Sektöre girişin cazibesi de kalmadı. Üstelik devir ücretinde 3 bin TL alınmasını da anlamak güç. Düzenleme ve çıkan rakamlar çok hesapsız. Sektörün dinamiklerini anlamadan bir

İstanbul servisçilerin uzun süredir plaka tahdidine yönelik verdiği mücadelede şimdi yeni bir süreç başlıyor. İBB Meclisi'nde, 22 Temmuz'da kabul edilen düzenleme, servisçilerin beklediği tahdit yerine 10 yıllık bir belgelendirme dönemini getirdi. Servis taşımacıları Yeni Taşımacı, Mevcut Taşımacı ve Geçmiş dönem taşımacısı olarak 3 gruba ayrıldı. Burada 'yeni taşımacı' olarak adlandırılan gruptan 40 bin TL ücret istenirken, mevcut taşımacılardan bireysel veya

firmalar olarak 50 özmal kadar ücretsiz, daha sonrası için belirli dilimler halinde ücret tarifesi belirlendi. Geçmiş dönem taşımacıları olarak adlandırılan grup ise (2004 sonrası servis taşımacılığına giren ve daha sonra çıkanlar) 20 bin TL vererek tekrar servis taşımacılığına girebilecek. Yapılan düzenlemeyle, 2 yıl bekledikten sonra devir hakkı ve bunun karşılığında da 3 bin TL talep ediliyor. Servisçi esnafı arasında çok büyük tartışmalar yaratan düzenleme ile ilgili yargıya

başvuruldu.

Taşıma Dünyası, düzenlemeye ve bundan sonraki süreçte yönelik tarafların görüşlerini yansıtmaya devam ediyor. Büyükşehir Belediyesi'nin de, bu konuda yapacağı her türlü açıklamaya saygılarımızda yer vereceğimizi ifade ediyoruz.

Geniş bölüm:
www.tasimadunyasi.com

İSAROD Başkanı
Hamza Öztürk:

Belediye bu işten para kazanmaya bakmış

Esnafın beklentisine cevap vermeyen, Cumhurbaşkanımızın verdiği sözü yerine getirmeyen, bir yönerge çalışması bu. Şu anda gördüğümüz çok net bir şey var; Büyükşehir Belediyesi bu işten nasıl para kazanırım diye çalışmış ve o yönde bir yönerge çıkarmış.

Cezalı sektör: servisçiler

Güzergah izin belgesi taksiye, minibüsçüye, özel halkçıya, faytona bedava servisçüye ücretli. Demek ki, ben cezalıyım.

Cumhurbaşkanımızın plaka sözü, ceza olarak döndü

Cumhurbaşkanının 25 Mayıs 2015'te verdiği plaka sözü servisçüye ceza olarak dönmüştür. Sayın Cumhurbaşkanı bize, “plakanız hayırlı olsun” dedi. Ama daha sonra belediye yetkilileri, 'tahdit demedi' dediler. Peki, bize ne dedi? Neye, 'hayırlı olsun' dedi?

Kimse ne yaptığını, ne yazdığını, ne imzaladığını bilmiyor

Çok net söylüyorum. Bunu yapan ne yaptığını, yazan ne



yazdığını, imzalayan da ne imzaladığını biliyor. Kimse bir şey bilmiyor. Devrederken 3 bin TL ödeme ve iki yıl bekleme konusu da başka bir muamma. Benim taksit gibi plakam yok ki. Onlarda tahditli plaka devir sözleşmesi bedeli 1800 TL. Yönergeye baktığımızda ise gerçek kişiler devir yapamaz, böyle bir saçmalık var.

Oldubittiye getirildi

Şu anda oldubittiye getirilmiş bir düzenleme var. Belediye, bize dört çeşit düzenleme ile geldi. En çok karşı çıktığımız düzenlemeyi masanın üstüne koydular ve meclisten çıkardılar. 25 Mayıs öncesini arar hale geldik.

Dava açtık

Biz UKOME'de kabul edilen yönergeye yönelik davamızı açmıştık. Şimdi Büyükşehir Belediye Meclisi'nde alınan karar ile açtığımız dava konularını karşılaştıracacağız. Düzelmeleri çıkartacağız. Düzelmemiş kararlara yönelik davamız devam edecek. ■

İSTAB Başkanı
Ahmet Karakış

İBB servisçileri yok sayıyor

Biz 31 ilde geçerli olan plaka tahdidinin İstanbul'da da geçerli olması için yola çıkmıştık. Belediye, bu isteğimizi göz ardı ederek 10 yıllık belgelendirme yolunu tercih etti. Bu 10 yıllık düzenleme 60 bin servisçiyi yok sayma anlamına geliyor. Bu düzenlemede, sektörümüz lehine değişikliklerin yapılması için gayret göstermeye devam edeceğiz. Son çıkan İBB Meclis kararına karşı da yasal yollara başvuracağız.

Hiç konuşulmayan bir karar çıktı

Yeni çıkan bu uygulama 25 Mayıs 2015'ten sonra sektöre girenler için geçerli olmalıydı. İstanbul Büyükşehir Belediyesi Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğünde ve İBB Grup Başkan Vekili ve Meclis Üyeleri ile yaptığımız görüşmelerin tamamında mevcut taşımacılardan herhangi bir ücret alınmayacağını altı defalarca



çizilmiş ve tüm taraflar görüş birliğine varmıştı. Fakat hiç konuşulmayan bir karar çıktı. Alınan karar: "Servis Taşımacılığı Kartı için gerçek ve tüzel kişiler için özmal olan ilk 50 araç için bedel alınmaması, 51 araçtan 100 araca kadar 40 bin TL'nin yüzde 25'i, 101 araçtan 200 araca kadar yüzde elli, 201 araçtan 300 araca kadar yüzde 75'i, 300 araçtan sonraki her bir araç için bedelin tamamının ilk taksiti peşin olmak üzere 5 yıl vadede 5 eşit taksitte ödenmesi". Bu kabul edilebilir değil. Sayın Cumhurbaşkanımızın tahdit sözü vermesinden sonra bu sektöre girişler hızlandı ve yaklaşık 18 bin yeni araç sektöre girdi. Nihai hedefimiz her zaman **Plaka Tahdididir**. Plaka Tahdidinin gerçekleşmesi için sektörün çalışmalarımıza devam edeceğiz. ■

Levent Birant:

“Keşke plaka tahdidi talebine hiç girişmeseydik...”

Düzenleme taşıma fiyatlarını da etkileyecek

Gürsel Tur Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, İBB Meclisi'nde kabul edilen düzenleme ile 50'nin üzerinde özmal araç sahibi olan taşımacıların cezalandırıldığını söyledi. Birant, bir düzenlemeden sadece hizmet verenin değil, hizmet alanın da etkileneceğini vurguladı.

Çok farklı bir düzenlemenin İBB Meclisi'nde kabul edildiğine dikkat çeken Birant, “Özellikle 50 özmal araç sonrasında ücret alınması hiç gündemde değildi. Bir de 300 araçtan sonra yeni taşımacı olarak ücret alınması da adaletsiz. Çok sayıda firma yok belki, ama mevcut çalışan firmalara ciddi bir adaletsizlik oldu. Yeni taşımacıdan farksız bir duruma getirildi. Bu açıdan bakarsak eğer, dağ fare doğurdu demek mümkün. Beklentilerin çok dışında bir düzenleme geldi. Rakamsal olarak 60 binin 40 bin TL'ye inmesi bekleniyordu ama plaka tahdidi nitelemesine girebilecek hiçbir şey kalmadı” dedi.

Kazanan belediye

Bu işin kazananı kim diye sorulduğunda tek bir cevabın ortaya çıktığını da vurgulayan Levent Birant, düzenlemenin hizmet alana da etkileri olacağını belirtti: “Bu işin kazananı kim diye sorulduğu zaman bu iş kime yarada bu iş tamamen Belediyeyi yaradı. Esnaf üzerinden ciddi bir gelir elde etme imkanı elde etti Belediye. 100 lira güzergah izin belgesi ücreti var. Para, adetler yükseldiğinde bireysel araç sahiplerinden çıkıyor. Çalışanlara, firmalara, servis esnafına ilave yükler anlamına geliyor. Bu düzenlemenin taşıma fiyatlarına da etkisi olacağını düşünüyorum. Bunun, hizmeti verenlerin yanı sıra hizmet alanlara bir etkisi mutlaka olacak.

düzenleme yapılmış. Sonuç bunu gösteriyor.”

Yargıya gitmek

Türkiye dahil olmak üzere birçok ülkede son aylarda yaşanan terör olaylarının ve 15 Temmuz sonrasında OHAL sürecinin ardından servisçinin dertini anlatabileceği bir merciin de kalmadığına değinen Levent Birant, “UKOME kararı bu yıl Şubat ayında çıktıktan beri ülkemizde veya dış ülkelerde çeşitli terör olayları yaşandı... Terör olayları arka arkaya geldi ve bizim bu düzenlemeye yönelik en doğal haklı tepkimizi gösterme imkanı kalmadı. 15 Temmuz sonrasında ise artık zaten OHAL dönemi yaşıyoruz. Bu durumda, plaka ile ilgili dertimizi kime anlatacağız? Çıkan bu düzenlemenin iptali için yargı yoluna gitmeyi düşünmüyoruz. İstanbul Ticaret Odası sorununuzun çözümüne destek veriyor. Ama kamuoyu nezdinde daha çok ses getiren bir çalışma yapılması gerekiyor. Tabii, Ticaret Odası'nın da yapabileceği çalışmalar var.

Plaka tahdidine gidilmemeliydi

Yapılan düzenleme ile mevcut taşımacının cezalandırıldığına dikkat çeken Levent Birant, sözlerini şu şekilde tamamladı: “Esas, burada, mevcut taşımacı cezalandırıldı. Şimdi bir iş almaya yönelik bir çalışma yapsak, her araç için 40 bin TL ödeyebiliriz. Bunu kim ödeyecek? Mecburen hizmet alana yansıtmak gerekecek. Bu maliyetleri gözetmeyen firmalar uzun soluklu faaliyetlerine devam edemeyecek. Keşke plaka tahdidi talebine hiç girişmeseydik, bu mevcut taşımacıyı cezalandıran bir düzenleme oldu. Biz zaten işimizi yapıyorduk ve yürüyorduk. Şimdi 50'nin üzerindeki her araç için para ödeyeceksiniz. 50'nin üzerinde özmal olan firma sayısı belki 10 civarındadır. Mevcut taşımacı cezalandırıldı. Bu düzenleme, yeni girişleri engelleyeceğine, mevcut çalışanların önüne bir engel oluşturdu. ■

Destan yazılmaz, sürülür
Sprinter 20. yıl serisi

20 yıldır kimseyi yarı yolda bırakmayanlara. İş yerinden Gökhan'ı, okuldan Begüm'ü, havaalanından Arda'yı güven ve konforla taşıyanlara. En iyi nedir bilen ve onu hak edenlere. Siz istediniz, biz yaptık. Çarpışma önleme asistanı, şerit takip asistanı, hız sabitleyicisi ve karartılmış camlarıyla 20. yıl serisi sizlerle. Yollara destan Sprinter. Yeni destanlar için.

www.yollaradestan.com

Mercedes-Benz

Vans. Born to run.



Otoport: Turgut Özal Mah. 68. Sok. No: 46 Esenyurt, İstanbul Telefon 0212 622 88 88 Faks 0212 622 88 21
İSTOÇ: Göztepe Mah. 1. Cad. Tem Plaza Sit. No: 6A Bağcılar, İstanbul Telefon 0212 410 24 00 Faks 0212 410 24 10
www.has.com.tr

BAŞSAĞLIĞI

Yönetim Kurulu Başkanımız
Sayın Turan Kemal BABABALIM'ın
kıymetli kızı

Elif
BABABALIM'ın

vefatı ile derin üzüntü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

Yönetim Kurulu



BAŞSAĞLIĞI

Yönetim Kurulu Başkanımız
Sayın Turan Kemal BABABALIM'ın kıymetli kızı

Elif BABABALIM'ın

vefatını öğrenmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

Genel Müdür
Mustafa ÖZDALGIÇ



PAMUKKALE

BAŞSAĞLIĞI

Yönetim Kurulu Başkanımız
Sayın Turan Kemal BABABALIM'ın kıymetli kızı

Elif BABABALIM'ın

vefatını öğrenmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

Genel Müdür
Mehmet Ali AKÇIN

Anadolu

BAŞSAĞLIĞI

Yönetim Kurulu Başkanımız
Sayın Turan Kemal BABABALIM'ın
kıymetli kızı

Elif
BABABALIM'ın

vefatını öğrenmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

Adapazarı Pamukkale
Afyon Pamukkale
Akçay Pamukkale
Aliağa Pamukkale
Altınoluk Pamukkale
Ankara Pamukkale
Antalya Pamukkale
Aydın Pamukkale
Ayvalık Pamukkale
Bandırma Pamukkale
Balıkesir Pamukkale
Bergama Pamukkale
Biga Pamukkale
Bodrum Pamukkale
Bozüyük Pamukkale
Burdur Pamukkale
Bursa Pamukkale
Çanakkale Pamukkale
Çerkezköy Pamukkale
Çine Pamukkale
Çorlu Pamukkale
Dalaman Pamukkale
Datça Pamukkale
Didim Pamukkale
Dikili Pamukkale
Dinar Pamukkale
Edremit Pamukkale
Erdek Pamukkale
Eskişehir Pamukkale
Fethiye Pamukkale
Finike Pamukkale
Gebze Pamukkale

Gemlik Pamukkale
Isparta Pamukkale
İnegöl Pamukkale
İstanbul Pamukkale
İzmir Pamukkale
İzmit Pamukkale
Kalkan Pamukkale
Karacabey Pamukkale
Kaş Pamukkale
Keşan Pamukkale
Kırklareli Pamukkale
Köyceğiz Pamukkale
Kumluca Pamukkale
Kuşadası Pamukkale
Küçükkuyu Pamukkale
Kütahya Pamukkale
Manavgat Pamukkale
Manisa Pamukkale
Marmaris Pamukkale
Milas Pamukkale
Nazilli Pamukkale
Orhangazi Pamukkale
Ortaca Pamukkale
Sandıklı Pamukkale
Selçuk Pamukkale
Serik Pamukkale
Söke Pamukkale
Tekirdağ Pamukkale
Uşak Pamukkale
Yalova Pamukkale
Yatağan Pamukkale
Zonguldak Pamukkale

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

Elif

BABABALIM'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.

Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesi ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yalçın Şahin

Mapar Otomotiv Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

**Elif
BABABALIM'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

**Elif
BABABALIM'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

MUSTAFA ALTUNHAN
Altunhan Şirketler Grubu
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

**Elif
BABABALIM'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

**Elif
BABABALIM'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

AŞTİ Kooperatifi
Yönetim Kurulu adına
Ethem ATEŞ
Başkan

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

Elif BABABALIM'

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İMİRAN OKUMUŞ
Genel Başkan

UYOF

ULUSLARARASI ve YURTIÇİ OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

Elif BABABALIM'

vefatını öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

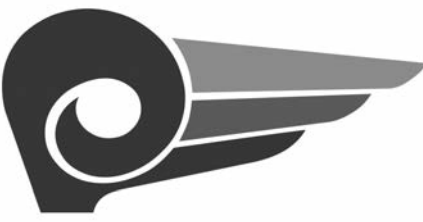
Özkaymak

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

Elif BABABALIM'

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.


KÂMİLKOÇ¹⁹²⁶

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

**Elif
BABABALIM'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
dostlarına, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Mengerler İstanbul

www.mengerler.com

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

**Elif
BABABALIM'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Hülya Ulusoy

Hassoy Motorlu Vasıtalar Tic. ve San. A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Turan Bababalım'ın sevgili kızı

Elif BABABALIM'ı

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

ISUZU

Üstün teknolojisi ile heyecan uyandıran otobüs tanıtıldı

Mercedes-Benz'den şehiriçinde geleceğin otobüsü:
Future Bus

Yenilikçi ürün ve teknolojileriyle geleceğe ışık tutan Mercedes-Benz, sürüş güvenliği, yakıt verimliliği ve konfora çok önemli katkılar sağlayan CityPilot ile otonom sürüşe giden yolda Future Bus, çok önemli bir km taşıma hayata geçirdi.

■ Cumhur ARAL AMSTERDAM

Mercedes-Benz heyecan uyandıran yeni teknolojisini, yine heyecan uyandıran ve üstün teknolojilerle donatılmış olan CityPilot özelliğine sahip Future Bus otobüsünü, 18 Temmuz günü Hollanda'nın başkenti Amsterdam'da tanıttı. Yarı otonom sürüşe imkan tanıyan CityPilot özelliğine sahip Future Bus'ın dünya lansmanına Daimler Otobüs ve Kamyonlardan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Wolfgang Bernard, Otobüs Grubu Başkanı Harmut Schick katıldı.

Şehiriçi ulaşım teknolojisi çözümler

Kent yaşamına uyum sağlamak üzere özel olarak geliştirilen ve yoğun kent yaşamının trafik sorunlarına yenilikçi ürün ve teknolojilerle çözüm bulmaya devam ettiklerini belirten Wolfgang Bernard, "Future Bus, sürüş güvenliği, yakıt verimliliği ve konfora çok önemli katkılar sağlıyor. CityPilot ile otonom sürüşe giden yolda çok önemli bir kilometre taşıma hayata geçiriyoruz.



Teknolojisinin yanı sıra tasarımıyla da dikkat çekecek bir ürün olan Mercedes-Benz Future Bus, CityPilot sayesinde 20 km boyunca manevra yapmadan, gaz ve frene basmadan kendi kendine yol alabiliyor. Future Bus, alışılmış otobüslere oranla çok daha güvenli, daha verimli ve daha konforlu. Erişebilirlik, kamera ve radar sistemleri kadar ileri seviyede veri iletişimi gibi özellikler de şehiriçi otobüsünü geleceğe ışınlıyor" dedi.

Yolcular, sürücü ve işletmeci için çok önemli avantajlar

Daimler'in otonom sürüş özelliklerine sahip araçlar üreten öncü bir şirket olduğunu vurgulayan Bernard, "Daimler Buses Mercedes-Benz Future Bus ile geleceğin şehiriçi otobüsünü gözler önüne seriyor. CityPilot özelliğine sahip Mercedes-Benz Future Bus şehiriçi toplu taşımının en önemli unsurlarından biri olan şehiriçi otobüslerinin çekiciliğini bir adım ileriye taşıyor. Sadece yolcu için değil, aynı zamanda sürücü ve işletmeci için de birçok avantaj sunuyor. Her üç paydaş da devrim niteliğinde bir tasarım ve dünya otobüs sektörünün öncü teknolojilerinden yarar sağlıyor. Otobüs

gerek dış tasarımı, gerek iç tasarımı gerekse bünyesinde barındırdığı teknolojiyle çevresiyle bütünleşiyor, çevresiyle iletişim kuruyor" diye konuştu.

Otonom sürüş özelliği...

"Mercedes-Benz Future Bus'ta kullanılan CityPilot teknik olarak iki yıl kadar önce tanıtılan Highway Pilot'lu otonom sürüş özelliğine sahip kamyon Mercedes-Benz Actros'a dayanıyor" açıklamalarında bulunan Daimler Otobüs ve Kamyonlardan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Wolfgang Bernard, "Bu araca, şehiriçi toplu taşımada görev yapacak bir otobüste kullanılmak üzere geliştirilen birçok fonksiyon eklendi. Örneğin CityPilot trafik lambalarını tanıyor ve trafik lambalarıyla iletişim kurarak kavşağı güvenli bir şekilde geçiyor. Dahası yol üzerindeki nesneleri ve hatta yayaları algılayarak otonom olarak fren de yapıyor. Ayrıca yine otonom olarak duraklarda duruyor, kapıları açıyor ve kapatıyor. CityPilot ile donatılan Mercedes-Benz Future Bus aynı zamanda tünelleri de otonom olarak geçebiliyor. Yaklaşık bir düzine kamera yolu ve çevreyi gözlem altında tutarken, uzun ve yakın menzilli radarlar da yolu ve çevreyi tanıyor. Sistem ayrıca GPS'ten de yararlanıyor. Kameralar, radarlar ve GPS'ten gelen veriler, veri iletişimi sayesinde son derece net bir fotoğraf oluşturuyor ve otobüsün her noktasına kadar doğru konumlanmasını sağlıyor. CityPilot, dünya lansmanı için hazırlanan; bol virajlı, bol tünelli, birçok otobüs durağının bulunduğu ve bir otobüs için yüksek sayılabilecek hızlarda 20 kilometrelik rotada mükemmel bir performans göstererek sistemin başarısını gözler önüne seriyor. Yarı otonom olarak yol alan şehiriçi otobüsü sürücüyü destekleyerek sürüş güvenliğini artırıyor, çünkü kamera ve radarların gözünden hiçbir şey kaçmıyor. Sakin ve ileriye gören sürüş karakteri yakıt tüketimini ve bununla birlikte emisyon değerlerini düşürerek verimliliği de artırıyor. Düzenli ve akıcı seyir sayesinde yolcuların konforunu da artırıyor" dedi.

Yeni bir dünyanın kapıları aralanıyor

"CityPilot teknoloji platformu Mercedes-Benz Future Bus'ta tanıtılıyor" diyerek konuşmasına başlayan Daimler Otobüs Grubu Başkanı Harmut Schick "Dünyanın en



tamamen özgün bir yapı ortaya koyuyor" dedi.

Üç farklı tasarım

Tasarımıyla da farklılıklar getiren Future Bus'ın yolcu ve sürücü kabini ile konforun üst düzeye taşındığını belirten Schick, "Açık meydan ve parkları andıran iç mekan mimarisi de tamamen yeni bir yaklaşım sergilerken yolcu kabini gerçek bir yaşam alanı oluşumuyla dikkat çekiyor. Yolcu kabini farklı yolculuk süreleri göz önüne alınarak üç farklı tasarım ortaya koyuyor. Yan duvarlar boyunca özel tasarım koltuklar geniş ve ferah bir düzende sıralanıyor ve tamamen yenilikçi tutunma demirleri dal tasarımıyla çift renkli tavana doğru yükseliyor. Tavandaki aydınlatma elemanları ise tasarımıyla parklara gönderme yapıyor. Sefer bilgileri ve eğlence görselleri orta bölümde bulunan monitörlerde oynatılabiliyor. Tamamen yenilenmiş sürücü kabini, tasarım anlamında yolcu bölümüyle bütünleşiyor. Sürücü, ihtiyacı olan tüm bilgileri yenilikçi bir tasarıma sahip büyük boy bir ekrandan okuyabiliyor" diye konuştu.

Başarılı bir test

CityPilot ile donatılan Mercedes-Benz Future Bus kamuya açık ilk sürüşünü basın mensuplarının da katılımıyla Hollanda'da bulunan Avrupa'nın en uzun BRT Hattı'nın bir bölümünde gerçekleştirdi. Hat Amsterdam Schiphol Havaalanı ile Haarlem kentini bağlıyor. Yaklaşık 20 km uzunluğundaki hat, bol virajlar, tüneller ve trafik ışıklarıyla dolu bir güzergahtan oluşuyor. Test sürecinde CityPilot ile donatılan Mercedes-Benz Future Bus, zorlu güzergahı büyük bir başarıyla tamamladı.

Eengelleri ve yayaları tanıyor

Boş yolda 70 km/s hıza kadar çıkan otobüs yol üzerindeki engelleri ve yayaları tanıyor, otobüs duraklarında santim doğrulukla duruyor, kapıları açıp-kapatıyor, otonom olarak hareket ediyor ve trafik ışıkları kontrol sistemleriyle iletişim kuruyor. Bu arada sürücü güzergah boyunca bir kere bile



gaza veya frene basmıyor ve sadece karşıdan gelen trafiğin şartlarına bağlı olarak gerektiğinde direksiyona müdahale ediyor. Sürücü istediği zaman kontrolü ele alabiliyor.

Future Bus geleceğe yön veriyor

Şehiriçi otobüslerinin geleceği CityPilot ile donatılan Mercedes-Benz Future Bus ile başlıyor. Mercedes-Benz Future Bus dünyanın dört bir yanındaki metropollerde yaşanan trafik yoğunluğunu çözmeyi hedefleyen BRT sistemleri için uygun bir yapıyı beraberinde getiriyor. 2020'de seri üretim haline gelmesi beklenen Mercedes-Benz Future Bus yakıt verimliliği ile sürüş güvenliğini de artırıyor ve sürücünün yükünü hafifletiyor. ■



çok satan otobüsü Citaro platformu üzerine yükselen yaklaşık 12 metre uzunluğundaki solo modeli, gerek dış, gerekse iç tasarımı noktasında tamamen yeni bir dünyanın kapılarını aralıyor. Son derece uyumlu hatlar kent mimarisinin asimetrisine dayanıyor. İster tasarım, ister aydınlatma, ister kapı düzeni isterse bilgilendirme sistemleri olsun Mercedes-Benz Future Bus

Edirne Otogarı'nda ücretsiz servisler kalktı

Edirne Belediyesi, 8 Ağustos'tan itibaren otogardan kalkan ücretsiz şehiriçi servislerini kaldırdı. Yolcunun otogara ve otogardan kent merkezine ulaşımı toplu taşıma araçları ile sağlanacak.

Edirne Belediyesi, Edirnelilerin talebi ve Belediye Meclisi'nin aldığı karar doğrultusunda toplu taşımada 24 saat sistemine geçiyor. Bu çalışma kapsamında bir yeni uygulama daha gerçekleştiren olan Belediye, otogar ücretsiz servisleri yerine toplu taşıma ile hizmet verecek. Şehirlerarası yolculuk için otogar ya da diğer kalkış noktalarına gidecek vatandaşların ulaşımında herhangi bir aksaklığa izin verilmeyecek, toplu taşıma hizmeti her iki yönde de (şehiriçinden otogara, otogardan şehiriçine) sürdürülecek.

Otobüsçü nefes alacak.

TOFED Genel Başkan Yardımcısı ve Altınhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan, Edirne Belediyesi'nin aldığı kararı Taşıma Dünyası'na değerlendirdi. Altunhan, "Sektör zaten zor ayakta duruyor. Türkiye genelinde ücretsiz servisler kalksa çok



Mustafa Altunhan'a yılın işadamlı ödülünü Edirne Belediye Başkanı Recep Gürkan vermişti. Altunhan, sektöre nefes aldırın bu karar nedeniyle Başkan Gürkan'a teşekkür etti.

daha iyi olur. Otobüsçü nefes alır. Bu maliyet bireysel otobüs sahiplerinin cebinden çıkıyor daha çok. Firmalar bireysel otobüsçüden bunu komisyon olarak kesiyor. Artık yazık, günah; esnafı düşünme zamanı geldi. Lüleburgaz Belediyesi de şehiriçi ücretsiz servisleri kaldırdı, hatta şehiriçindeki yazıhaneler de kaldırıldı" dedi.

Belediyenin kararını destekliyoruz

Ücretsiz servislerin günlük kullanım haline geldiğini ve bunun önlenemediğini ifade eden Altunhan, "İnsanlar bu servisleri, şehirlerarası ulaşım için değil, kentiçi ulaşım için kullanır hale gelmişti. Belediye, yolcuların mağdur olmaması için her türlü hazırlığını yaptı. Biz Belediyenin

bu kararını destekliyoruz. Herkesin bir parça ekmeği ücretsiz servislerden dolayı kayboluyordu. Bu para bireysel otobüsçünün cebinden çıkıyordu. Bazı firmalar bunu rant amacı ile de kullanıyordu. 3 lira yerine 6 lira maliyet var diye komisyon kesiyordu. Bir otobüsten 100-150 lira servis ücreti kesiliyordu. Ayda 4-4 bin 500 TL maliyet vardı" diye konuştu.

Yerli firma kalmadı

Firmalar bir araya gelmediği için sorunların büyüdüğüne dikkat çeken Altunhan, "Hiç kimse elini taşın altına sokmuyor. Benden bir giderse, öbüründen iki gidiyor diyerek rakibinin güç duruma düşmesini istiyor. Otobüsçü esnafında böyle bir anlayış var. Bir araya gelerek, ortak kazanç yaratmayı beceremiyor. Ama yarın bir büyük şirketler bir otobüs firmasını kurduğunda bugün birbirini harcamak için çaba gösterenler o zaman yaptıklarının yanlışlığını görecekler ama kayıp çok büyük olacak. Bunun olmaması için bugünden birlik ve beraberlik içine girmesi gerekiyor. Biz bunu Trakya'da yaşadık. Trakya'nın kendi firması kalmadı. Trakya firmaları kendilerini yedi bitirdi; büyük firmalar geldi ve kafalarına vurdu, bugün de köle gibi çalışıyorlar. Trakya firmalarının yaşadığı süreç diğer bölge firmalarına örnek olmalı. 15 firma vardı, hiçbir kalmadı. Trakya firmaları olarak birbirimizi çöktürtük. Artık tarihin karanlık sularına gömülüyor firmalar. Deveden büyük fil var. Büyük firmalar da çözüm üretmezse aynı sıkıntıyı yaşayacaklar" dedi. ■

Trakya Otobüsçüler Derneği Başkanı Salim Altunhan, "Belediyenin ücretsiz servis uygulaması konusunda aldığı kararı destekliyoruz."



A1 ve D2 sorunu da çözülmeli

Edirne Belediyesi'nin ücretsiz servislerle ilgili aldığı kararın otobüsçü için olumlu sonuçlar vereceğine inandığını belirten **Trakya Otobüsçüler Derneği Başkanı Salim Altunhan**, "Belediyenin aldığı bu kararı destekliyoruz. Ancak bizim yıllardır dile getirdiğimiz bir başka sorunumuz var... Belediye, İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü'ne, Ulaştırma Bakanlığı'na da başvurduğumuz A1 belgeli taşımacılar sorunu ile grup taşıma izni olan, ancak tarifeli gibi çalışan D2 belgeli taşımacıların engellenmesine yönelik ne gibi çalışmalar yapılacak, merak ediyoruz. Bunu engelleyebilecek mi? Bu sorunu o kadar iyi takip ettik ki A1'ci Salim'e çıktı benim adım. Ben tüm sivil toplum örgütlerin, federasyonların TOFED, TOF yönetiminde de yer aldım. A1 ve D2 sorunun yanı sıra sınır kapısında X-RAY sorununun çözümü için çaba gösterdik ve Taşıma Dünyası'nın da verdiği destekle çözümünün sağlanmasında başarılı olduk. Biz bu sorunun hep takipçisi olduk, bu araçların şehiriçinde yolcu olarak taşımacılık yaptığını defalarca ifade ettik. Uzunköprü, Keşan, İpsala ve Meriç'te çalışan minibüsler otogara girerken Havza, Lalapaşa ve Sülüoğlu'na çalışan minibüsler neden şehiriçinden kalkıyor ve otogara girmiyor? Niçin bu çifte standart? Bunu Belediye yetkililerine soruyor ve çözüm bulunmasını istiyorum" dedi. ■

Vadesi çok faizi yok!

Sultan Turizm/Servis ve Tempo modellerinde 0 faiz fırsatı!

*Kampanya stoklarla sınırlıdır. Talep edilen kredi tutanı, başvuru bankası ve ödeme süresine göre faiz oranı değişiklik gösterebilir. Ayrıntılı bilgi için bayilerimiz ile iletişime geçebilirsiniz.

☎ 444 6857 (444 OTKR) | 🌐 www.otokar.com.tr | 📍 /OtokarTicariAraclar | 🐦 /OtokarAS | 📺 /OtokarTr

Koç

Otokar
Doğru karar



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

Sektörün taleplerine bakış

Gazetemizin geçen sayısında otobüsçülük sektörü temsilcilerinin sektör adına talepleri yayımlandı. Böyle bir girişimi önemli bulduğumu belirtiyim. Ancak talepler üzerinde tek tek durulması gerekiyor. Bunları gözden geçirelim.

Köprü konuları

Köprü konusu olarak iki tane konu var. Birincisi Osman Gazi Köprüsü. Bu köprü özel sektörce yapılıp, işletiliyor. Günlük 40 bin aracın geçeceği araç başına 35 dolar ödeme yapılacağı işletmeciyeye devletçe taahhüt edildi. Geçen taşıt sayısı taahhüt edilenin çok altında. Kışın bu rakam daha da düşecek. Dolayısıyla devlet büyük bir ödeme yapmak zorunda. Bu rakamın daha da düşürülmesi hemen hiç mümkün değil. Üstelik otomobillerin ücreti yanında otobüslerin ücretinin fazla olup olmadığı tartışılmalı.

İkinci konu Yavuz Sultan Selim Köprüsü. Öteden beri Boğaziçi (Şehitler) Köprüsü'nden tek kişilik özel otomobiller geçerken toplu taşıma aracı olan otobüslerinin geçmemesini anlayamadığımı, bunların geçişine izin verilmesinden öte tercihli şerit ayrılması gerektiğini hep belirtmişimdir. Şimdi artık Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nün de yasaklanıp Yavuz Sultan Selim'e zorlanması anlaşılır gibi değildir. Yakın köprüleri özel araçlara verip, otobüsleri uzak köprüye yönlendirmek toplu taşıma anlayışını baltalamak demektir. Bu nedenle böyle bir şey kabul edilemez. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden de geçişi artırarak işletmecisine para kazandırarak hedefleniyorsa bunun başka yolları da bulunmalıdır.

Koltuk sayıları

Birincisi özmal-kiralık araç ilişkisi. Ben taşımacılık yapmak için gerekli asgari özmalдан sonrası kontrol altında tutmanın gerekliliğine inanmam. Asgari özmal olan firma istediği kadar araç kiralayabilmelidir. Serbest ekonomi anlayışı budur. Kendi sermayeyle iş yapma mecburiyeti olamaz. Ancak firmalar özmal araçları ile para kazanamıyor gerekçesini de anlamıyorum. Firmalar aldıkları araçlardan para kazanamıyor ise bireysel araç sahipleri nasıl kazanacak?

İkinci konu asgari özmal koltuk sayısının artırılması. Bu daha az firma olması amacıyla yönelik bir taleptir. Bunun açıkça belirtilmesi gerekir. Bu, rekabeti kısıtlama amacı taşıyor. Halbuki serbest piyasada rekabeti kısıtlamak değil, artırmak gerekir. Eğer asgari özmal miktarı, firmanın sorumluluklarını yerine getirmeye yetmiyorsa artırılabilir. Ama rekabeti kısıtlamak amacıyla artırılmaz.

10 kişilik tek taşıtla bile D4 yetki belgesi alabilen taşımacıların aynı sorumlulukları yok mu ve sorumluluklarını yerine getiremiyorlar mı? Gazetemizde de ifade edildiği üzere tek taşıtla D1 veya D2 belgesi alabilmek isteyen taşıt sahiplerine ne diyeceksiniz?

Hat verilmesi

Üçüncü konu da; 50 özmal koltuk yerine 35 özmal koltuğa bir hat verilmesi talep ediliyor. Bu talep yerinde. Ancak niye koltukla ilgileniliyor? Koltuk sayısı yerine araç sayısı dense hiç bu sayılarla uğraşılsa daha iyi olmaz mı? Bence özmal araç başına 1 hatır desinler.

Terminal konuları

T belgeli terminallerden kalkış yapılması, kanun ve yönetmeliğe göre zaten zorunlu. Ayrıca ne isteniyor? Denetim yapılması isteniyorsa, bu belirtilsin. Denetim yapılmıyorsa, yapılmıyor densin. İkinci konu terminallerin yeri ve işletilmesi konusunda bir düzenleme isteniyor. Bu düzenleme nerede yapılacak, kim yapacak? Terminallerin yerlerinin yanlış belirlendiği kabul. İşletilmesi için de ne düşünülüyor? Otobüsçüler bu işletmeyi kendileri mi yapmak istiyor? Eğer istek buysa üzerinde bir kez daha düşünülün. Özel sektör daha mı iyi işletmecilik yapıyor? Üçüncü konu uluslararası taşımalarda terminal kullanımı. Buna çok sevindim. Artık

Türkiye'deki terminal konuları çözülmüş ki, yurtdışındaki terminal konularına ilgi gösteriliyor. Ancak galiba durum öyle değil. Hangi ülkede faaliyet gösteriyorsanız, o ülkenin kurallarına uyarınız. Terminal zorunluluğu olmayan bir ülkeden gelen taşımacı Türkiye'deki terminal kuralına uymak zorundadır. Gürcistan'da terminal kuralı yoksa Türk taşımacılarına bu kural orada uygulanamaz. Gürcistan terminal kuralı getirirse tabii ki hem Gürcü otobüsçüler hem Türk otobüsçüler bu kurala uymak zorundadırlar. Ancak niye Gürcistan'la ilgilenildiğini anlamış değilim, hele hele Batum'un niye konu edildiğini hiç. Yoksa Batum Türkiye'ye bağlandı da haberimiz mi yok?

Bilet konuları

Tüm acentelik belgeleri (F) olsun ve tüm modların biletleri satılsın isteniyor. F2 belgesini alan herkes tüm acentelik işlerini yapabilir. Bunları bir belgede toplamının gereği yok. Ancak F belgesi karayolu seyahat acenteliği belgesidir. Tüm modların seyahat acenteliği işleri Seyahat Acenteleri Kanunu'nda yer almaktadır. Onların yaptıkları işleri bunlara nasıl yaptırabilirsiniz? F belgeleri karayolu taşıma mevzuatında yer alıyor. Karayolu taşıma mevzuatıyla havayolu-denizyolu-demiryolu biletlerinin satışını düzenleyemezsiniz. Karayolu mevzuatındaki F belgelerine bu hakkı veremezsiniz. En iyisi siz gidin TURSAB ile konuşun. Başaran Ulusoy uzağınızda değil, tanımadığınız biri de değil.

Havaalanında bilet satış yeri isteği

Neden olmasın! Havaalanında ticari yer işletmenin kuralları belli. İsteyen gider orada bir yer bulur, alır, parasını öder ve bilet satar. Bunun önünde bir engel yok ki. İkinci olarak, burada aktarma merkezi isteniyor. Daha kolayını istesinler. Buradan yakın illere direkt otobüs kaldırılmasını niye söylemiyorlar ki? Daha büyük kolaylık olur.

Diğer konular

Otobüs ihracatı için teşvik, fuar, yer. Fuar ve satış yeri ticari konulardır. Bu yeri bulmak, kiralamak, bedelini ödemek, ticari faaliyet sahibine düşer. Kimse size yer göstermez, göstermek zorunda da değildir. Ancak teşvik için engeller varsa onları belirtirsiniz, teşvikini istersiniz.

Personel sertifikalandırılması

Yardımcı personelin sertifikalandırılması isteniyor. Mevcut personel sertifikalandırılacaksa, ne sağlayacak? Eğer eğitim amaçlanıyorsa, mevcut personele eğitim yapılmasını da kabul edecek misiniz? Eğitim yapmadan sertifikaya verecekseniz neye yarar? Yoksa eğitim vererek, para kazanma merakı mı var acaba?

D2 ile tarifeli sefer yapılmasının önlenmesi

Haklı bir talep. D2 belgesiyle tarifeli sefer yapılmaması gerekir. Bunun denetimle önlenmesi gerekir. Ancak bunun karşılığında da D1 ile grup taşınmamalı. Bazı yerlerde D1'ciler de buldukları grupları götürmüyorlar mı? Üstelik bu otobüsçülerin iç işi, kendi aralarında anlaşınlar.

Koordinasyon Kurulu kurulması

Taşımacıların sorunlarını belirleyip, iletme amaçlı bir kuruldan söz ediliyor. Yeterince örgüt ve kurul yok mu? Bunlar yetmiyor mu? Hemen 'Lojistik Koordinasyon Kurulu var' denilebilir. Lojistik diğer bakanlıklar da çok fazla ilgilendiren yanları da olan bir konu ve daha çok uluslararası taşımacılığın konusu. Yolcu taşımacılığı ise çok ağırlıklı olarak yurtiçi. Dolayısıyla doğrudan benzerlik kurulamaz. Bu konu üzerinde daha fazla düşünülmeli; neyin amaçlandığı, inandırıcı bir biçimde açıklanmalı. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

Mercedes-Benz Türk'ten

Otomotiv sektörüne destek

Mercedes-Benz Türk, otomotiv sektöründeki başarılı performansının ve yatırımlarının yanı sıra Hoşdere Fabrikası'ndaki Teknik Eğitim Merkezi'ni özel sektöre açarak sektörün kalifiye eleman ihtiyacına katkıda bulunuyor.

2.650 m2 alan üzerine kurulu Hoşdere Teknik Eğitim Merkezi'ndeki eğitim ve gelişim fırsatları artık Mercedes-Benz Türk'ün kendi çalışanlarının yanı sıra özel sektörün de kullanımına sunuluyor. 1967 yılında Otomarsan adıyla kurulan Mercedes-Benz Türk, nitelikli eleman gücünü artırmak hedefiyle Hoşdere ve Aksaray Teknik Eğitim Merkezlerini kurdu. Her iki lokasyonda da 30 yıldır çalışanlarına yüksek kalitede eğitim veren Mercedes-Benz Türk, İstanbul'daki Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda yer alan sektörel gereklere uygun 13 adet eğitim atölyesi, laboratuvarları ve uzman eğitim kadrosu ile eğitim merkezini özel sektöre de açtı. Verilen eğitimlerde doğrudan ihtiyaç noktaları hedef alınarak etkin bir öğretim gerçekleştiriliyor.

Daha iyisi istiyoruz

Mercedes-Benz Türk İnsan Kaynakları Müdürü Betül Çorbacioğlu: “Mercedes-Benz Türk olarak hiçbir zaman olanla yetinmedik, her zaman daha fazlasını ve en iyisini istedik. Bu yüzden de teknik eğitim atölyelerimizde çalışanlarımızı sürekli

geliştiriyoruz, çalışanlarımız en son seviyedeki bilgilere sahip oluyorlar ve üretimde bu bilgileri kolaylıkla uygulamaya dönüştürme becerisi kazanıyorlar. Hoşdere Teknik Eğitim Merkezi'ndeki eğitim ve gelişim fırsatlarımızı özel sektöre de aktarmaktan gurur duyuyoruz. İlk demo eğitimimizi Türk Hava Yolları'na verdik. İlk ücretli eğitimimizin rezervasyonunu da Temmuz ayında gerçekleştirdik” dedi.

İlk demo eğitim THY'ye

Mercedes-Benz Türk, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü ve EASA tarafından uçak bakım ve eğitim hizmeti verme onayına sahip THY Teknik çalışanlarına üç farklı alanda kısaltılmış deneme eğitimi vererek ilk demo eğitimini gerçekleştirdi.

Eğitim Merkezi'nde verilen eğitimler

- Teknik Resim Eğitimi
- Ölçme Tekniği Eğitimi
- Birleştirme Tekniği ve Torkmetreler Eğitimi
- Tolerans ve Tolerans Sembolleri Eğitimi
- Kaynak Sembolleri Eğitimi
- Koruyucu Gaz Kaynak Teori & Uygulamalı Eğitim
- Boya Bilgisi ve Uygulamaları Eğitimi
- Toz Boya Eğitimi
- Yapıştırma Tekniği ve Prosesleri Eğitimi
- Temel Pnömatik Eğitimi
- Temel Hidronik Eğitimi

**Müşterilerin ihtiyaçlarına uygun özel eğitimler**

Daimler AG bünyesinde mesleki eğitim ve gelişim konusunda bir ölçüt haline gelmiş olan ve kısa süre önce bu alanda GAN (Global Apprenticeship Network-Küresel Çıraklık Ağı) Türkiye birincilik ödülüne de layık görülen Mercedes-Benz Türk Hoşdere Eğitim Merkezi, özel sektörün ihtiyaçlarına göre teknik bilgilerin yoğun uygulama ile pekiştirilmesini sağlıyor.

Mercedes-Benz Türk, hem bireysel olarak başvurulara hem de farklı şirketlerden çalışanlara yönelik

Hoşdere Teknik Eğitim Merkezi'nde genel katılıma açık, eğitim yeri ve tarihi belli olan eğitimler ve “On-Site Trainer” adını verdiği şirketlerin talep ettiği yer ve tarihte gerçekleştirilmesi planlanan, maksimum katılımcı sayısı değişkenlik gösteren, eğitimlerin içerikleri talebe ve ihtiyaca göre şekillendirilebilen ve ücretsiz olarak Eğitim İhtiyaç Analizi (TNA) çalışması ile belirlenen eğitimler veriyor. Katılımcılar, eğitim sonrasında, sınava girip başarılı olurlarsa “Mercedes-Benz Türk Katılım Belgesi”ne sahip oluyorlar. ■



Hakan Ayık, Nilüfer Turizm'e veda etti

Sektörün deneyimli profesyonel yöneticilerinden Hakan Ayık, Nilüfer Turizm'den kendi isteğiyle ayrıldı.



Hakan Ayık, 1985 yılında henüz üniversite öğrencisiyken karayolu yolcu taşımacılığı sektörüne ilk adımını attı. İlk olarak Seç Turizm'in Topkapı'daki yazhanesinde gece bilet satış görevlisi olarak çalışmaya başlayan Hakan Ayık, çok kısa sürede baş katip oldu. 1989 yılında Çayırağası Turizm'in İstanbul İşletmeciliğini üstlenen Hakan Ayık, 2000 yılına kadar bu görevi sürdürdü. 2000 yılında ise yeni kurulan Nilüfer Turizm'de İstanbul Bölge Müdürü olarak çalışmaya başlayan Hakan Ayık, bu süreçte kaliteli hizmet süreci ile sektörde öncü olmayı başaran Nilüfer Turizm'in başarısında İstanbul Bölge Müdürü olarak

önemli bir katkı sağladı. 2011 yılına kadar Nilüfer Turizm'de çalışan Hakan Ayık, daha sonra bu sefer Pamukkale Turizm ile sektör yolculuğuna devam etti. 2 yılı aşkın süren bu yolculuğun ardından tekrar Nilüfer Turizm ile yolları kesişen Hakan Ayık'ın bu firma-daki hizmet süreci 4 Ağustos 2016 tarihinde kendi isteğiyle ayrılmanın ardından son buldu. 32 yıldır sektörde hizmet veren Hakan Ayık'a yine sektörde içinde başarılarının devam etmesini diliyoruz. ■

İDO, Beşiktaş - Bursa seferlerini başlattı

Kabataş'taki Martı Projesi kapsamında seferlerini Beşiktaş'tan gerçekleştirecek olan İDO; 28 Temmuz itibarıyla Kadıköy, Bostancı, Yenikapı ve Adalar iç hat seferlerinin yanı sıra Kabataş'ta daha önce olmayan yeni bir dış hattı da hizmete sunarak Beşiktaş İskelesi'nden Bursa seferlerini başlattı.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin (İBB), Martı projesi dolayısıyla Kabataş'taki deniz trafiğini kapatma kararı sonrası İDO, Bostancı-Kabataş hattını kullanan misafirlerini mağdur etmemek adına anketler yaptı ve İDO misafirlerine “Kabataş yerine hangi iskele sizin için daha uygun olur?” sorusu yöneltildi. Bu soruya Bostancı – Kabataş hattını kullanan misafirlerin yüzde 80'i, Kabataş-Adalar hattını kullanan misafirlerin de yüzde 65'i Beşiktaş yanıtını verdiler. Anket sonucuna göre Kabataş'ta devam edecek Martı Projesi inşaatı boyunca İDO seferlerinin Beşiktaş İskelesinden yapılması kararı alındı. ■

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Turan Bababalım'ın kızı değerli insan

Elif Bababalım'ın

Başsağlığı

vefatını öğrenmenin derin üzüntüsü içindeyiz. Kederli ailesine ve tüm yakınlarına başsağlığı dileriz.

Otokar A.Ş.



Cumhur Aral

cumhural@gmail.com

FUTURE BUS

Mercedes-Benz'in ürettiği, Future Bus olarak isimlendirilen yeni şehiriçi otobüsün, 18 Temmuz tarihindeki dünya lansmanına katılmak üzere Mercedes-Benz Türk'ün davetlisi gazetecilerle Amsterdam'a uçtuk.

Bu gezinin öncesi ve sonrasında ilginç gelişmeler yaşandı. Gezinin öncesinde, bilebildiğimiz şey, bayram tatilinin varlığıydı. Bu sebeple uzun tatilin araya girmesiyle vize için hem sıkıştık hem de endişelendik. Dokuz günlük uzun bayram tatili, ülkemizdeki pek çok insanın beklentisiydi.

Tatil ertesi ise hayat yine başladığında her şeyin rutin gideceğini varsayarken; uçuşa iki gün kala yaşanan darbe girişimi sonrası her şey bir anda allak bullak oldu. Düzen bozuldu, hayat durdu, uçuşlar yapılamadı. Bu rutin dışı durum, pek çok insanın karar verme yetisini yok edebiliyor.

Mercedes Benz yetkilileri de bu olağandışı durum karşısında nasıl hareket etmeleri gerektiği kararını birlikte verelim istedikleri için görüşümüze başvurular. Böyle bir zamanda “ülkeyi bırakmak doğru olur mu?” sorusuna bir yanıt verilmesi gerekiyordu.

Ülkenin ne bu hale gelmesinde ve ne de hemen düzelmesi için de bir katkımın olacağı düşüncesiyle “hayat devam ediyor, gidelim” diye görüş bildirdim. Ekipteki diğer arkadaşlar da benzer görüşte olmalı ki gidilmeye karar verildi. Bunun için öncelikle THY tarafından gelecek cevabın da önemi olduğunu söyleyelim.

Kaotik ortamdan iki günlüğüne bile olsa ayrılmak bir nefes almak benim için önemliydi. Yaşamım boyunca en önemsedğim şey olan yenilikleri takip etmek, yeni yerler görmek ve yeni insanlar tanımak için güzel bir fırsat olacaktı. Fiziksel ve sosyal anlamda ortamın özellikleri “çölde vaha” gibi geldi. Çok daha sakin ve keyifli bir şehir yaşamının bizdekinden farklı olarak stressiz, trafiksiz ve telaşsız olarak yaşanabileceğinin de mümkün olduğunu bir kez daha gösterilmesi anlamında önemliydi.

Future Bus tanıtımı, Sugar City denilen ve eski bir şeker fabrikasında, gayet özenli hazırlanmış etkileyici bir sunumla yapıldı. Mercedes'in sunduğu ürün bu alanda özellikleri ilk olan araçtı.

Sürücü fonksiyonlarını minimize eden özellikleriyle insani hataları neredeyse yok edecek güvenlik tedbirlerin yanı sıra sürücülerdeki olası meslek hastalıklarının azaltılması ile yolcular için de çok daha yüksek bir konfor sağlanması hedeflenmişti.

Mercedes-Benz bu tanıtım sonucunda pazara yeni bir ürün vermekten ziyade her anlamda lider olduğunu bir kez daha kanıtıyor, her zaman olduğu gibi “en büyük benim” mesajını aktarıyordu. Kurgubilim filmlerinde görülecek tarzda özellikleri olan bir araç ile yolculuk yapmak sürücüsünün müdahalesi olmadan hızlanması, yolu takip etmesi, önüne ani olarak çıkan engelleri fark etmesi, durakları tespit ederek durup kalkması gibi özellikleriyle ismine uygun olarak gelecekteki toplu taşıma araçlarının nasıl olacağına yönelik somut bir örnekti.

Bu gezinin, hem bilgi hem teknoloji hem de keyif anlamında bana olan katkıları için Future Bus ve üreticisi Mercedes-Benz'e teşekkür ederim. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 242 8 - 14 Ağustos 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editorler

Korkut AKIN, Akif NURAY

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D:4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların yazı,

türlü telif hakkı **Pivot**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

göstertilerek dahi ıktibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KİLİNC**

EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**

SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88



Marakeş'te ikinci tesis açıldı

Ford Trucks Kuzey Afrika'da büyüyor

Ford Otosan'ın ağır ticari araç markası Ford Trucks, Fas'ın önemli şehirlerinden Marakeş'te, bölgedeki ikinci bayisini açtı. Fas'ta Ford distribütörü olarak faaliyet gösteren Auto Hall Group bünyesinde Ford Trucks Kazablanka Bayiliğini yürüten Scama işbirliği ile inşa edilen yeni tesisin açılış törenine; **Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman, Ford Trucks Afrika Ülkeler Müdürü Tufan Altuğ, Scama Genel Müdürü Abdelouahab Ennaciri, AutoHall Network Müdürü Yassine Benmassi** katıldı.

Ford'un Avrupa'daki ticari araç üretim ve Ar-Ge merkezi olarak dikkat çeken ve Türkiye'nin öncü otomotiv şirketi olan Ford Otosan, 2020 yılına kadar 50 ülkede distribütörlük ve bayi ağı yapınmasını tamamlamayı hedefliyor. Bu hedef doğrultusunda; Rusya ve Türki Cumhuriyetler'de bayi geliştirme çalışmalarının yanı sıra, yakın zamanda Ortadoğu bölgesindeki yapılanmasını tamamlayan Ford Trucks, geçtiğimiz Kasım ayında Fas'ın Kazablanka kentinde 4S Scama bayiliğini hizmete açmıştı. Stratejik ve coğrafi konumu ile

Avrupa ve Afrika arasında bir köprü olan Fas, güçlü ve dengeli ekonomisi sayesinde, Ford Trucks için Kuzey Afrika pazarı yatırımlarının stratejik başlangıç noktası niteliğinde.

Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman, "Fas, Ford Trucks'ın Kuzey Afrika pazarına yönelik yatırımlarının stratejik başlangıç noktası. Scama işbirliğiyle Fas'ın önemli şehirlerinden Marakeş'te açtığımız bu yeni tesis, Ford Trucks'ın global vizyonu çerçevesinde tasarlandı ve en son teknik ekipmanlarla donatıldı. Yeni tesisimiz, Ford Trucks markasının imajını ve müşteri memnuniyetini bulunduğu Fas'ta çok daha ileri seviyelere taşıyacaktır" dedi. ■

Kuzey Afrika ağır ticari araç pazarında ilk 3 marka arasında girmek hedefiyle çalışmalarını sürdüren Ford Trucks'ın, Scama iş birliğiyle açtığı tesis, bölgedeki müşterilerine satış, servis ve yedek parça hizmetleri ile komple hizmet sunuyor. Tesis, 10 bin metrekare kapalı, 40 bin metrekare açık olmak üzere toplam 50 bin metrekarelik bir alan içerisinde yer alıyor. 5 adet Ford Trucks çekici ve kamyon Show-room'da sergilenirken, Ford Trucks servis alanı ise günde 10 araç alabilecek bir kapasiteye sahip.



UND'den 65 Bin Tıra ilan

"Türkiye'de Demokrasi Kazandı"

Uluslararası Nakliyeciler Derneği'nin yurtdışına çıkan 65 bin TIR'ın üzerine yaptırdığı "Türkiye'de Demokrasi Kazandı" mesajı ile uğurlanan TIR'lar, geçtikleri ülkelerde Türkiye'de olanlar hakkında ipucu verecek.

Uluslararası kamuoyunun 15 Temmuz ve sonrasında yaşananlar konusunda eksik bilgilendirildiğini, halkın milli iradeye ve demokrasiye sahip çıkma mücadelesi yanlış aktarıldığını belirten UND, bu yanlış anlamının önüne geçilmesine bir nebze de olsa katkı sağlayabilmek için Türkiye ihracatını yabancı pazarlara taşıyan üyelerine ait 65 bin TIR'ın üzerine 100x100 ebatlarında İngilizce olarak "Türkiye'de Demokrasi Kazandı" mesajı yazdı. TIR'lar FSM Köprüsü, Boğaziçi Köprüleri Koruma Müdürlüğü önünden (Kavacık), yurt dışına uğurlandı.

Uluslararası yollarda dolaşımı sağlanacak olan araçlar üzerinde ayrıca, TİM (Türkiye İhracatçılar Meclisi) tarafından hazırlanmış olan 50x70 ölçülerinde "Potansiyeli Keşfet" sloganı da İngilizce olarak yer aldı.

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, "Sektörümüz, demokrasi direnişimizin uluslararası kamuoyunda doğru anlaşılabilmesi için elinden gelen katkıyı sağlamakta kararlıdır. Ekonomimiz ve demokrasimizin bu dönemi de güçlenerek aşacağına olan inancımız tamdır" dedi. ■



Krone'nin yükselişi sürüyor

2016 yılının ilk 6 aylık döneminde yurtdışı ve yurtdışı satışlarının toplam yüzde 65 oranında artıran Krone, Türkiye treyler sektöründeki yerini sağlamlaştırmaya devam ediyor.

İzmir'de 10 bin adetlik üretim kapasitesiyle iç pazarın yanında 15'den fazla ülkeye ihracat da gerçekleştiren Krone, son olarak Gebze'de toplamda 10 bin metrekareyi bulan bir alanda satış sonrası ve ikinci el hizmeti vermeye başladı.

Doğrudan satış hizmetiyle tüm Türkiye genelinde müşterilerinin çözüm ortağı olan Krone, 2016 yılının ilk 6 ayında 994 adet treyler satışı gerçekleştirerek geçen yılın aynı dönemine göre yurtdışı ve yurtdışı satışlarının toplam yüzde 65 oranında artırdı. Krone, yurtdışı satışlarına ise yüzde 16'lık pazar payıyla Türkiye'deki treyler markaları arasında en çok tercih edilen ikinci treyler markası oldu.

Frigoda lider oldu

İzmir'den tüm dünyaya treyler ihracatı da yapan Krone, 2016 ilk 6 aylık dönemde 2015'in ilk 6 ayına göre ihracatını da yüzde 400 oranında artırarak bir rekora imza attı. Krone, yüksek güvenlik özellikleri ve dayanıklılığıyla ön plana çıkan Cool Liner modeliyle frigorifik



araç kategorisinde ise yurtdışı ve yurtdışı satış toplamında en çok satış yapan marka oldu. Krone Cool Liner modeli ile ilk 6 ayda toplam 135 adetlik satış gerçekleştirdi.

"Türkiye'de kalıcıyız"

Bir yıllık süreçte yapılanma çalışmalarının yanı sıra üretim, satış ve ihracatlarının da hızla devam ettiğini belirten Krone Trailer Int. Genel Müdürü Semih Pala, bu yıl için hedefledikleri satış adedinin iki bin olduğunu belirterek, "Artan satış ve ihracat grafiğimiz, Krone'nin Türkiye'ye yatırım yapmakta ne kadar doğru bir karar verdiğinin kanıtıdır. Yılın geri kalanında da satışlarımızı yükseltmeye devam edeceğiz. Türkiye'ye ve sektöre verdiğimiz değer ve duyduğumuz güven ile Türk treyler sektöründe uzun vadede yer almak istiyoruz" dedi. ■



CBN LOJİSTİK,

Thermo King ile fark yaratacak

Distribütörlük faaliyeti sürdüren CBN Lojistik, soğuk zincir taşımacılığında kullanılmak üzere 4 adet Thermo King Ce 350 Max ünite satın aldı.

Yeni ünitelerini CBN Lojistik şirket sahibi Cihan Çoban, İstanbul Avrupa Yakasındaki tesislerinde Doğuş Otomotiv Thermo King Marka Satış Müdürü Suna Türk ve Thermo King Satış Yöneticisi Çağlar Bircan'dan teslim aldı.

CBN Lojistik sahibi Cihan Çoban, mikro dağıtımın ardından uluslararası ve yurtdışı dağıtımına da çıkmak istediklerini belirtti: "Sektörün eksikliklerini analiz edip, bu doğrultuda yatırımlar yaparak; her zaman en iyisini yapmaya

odaklı ve fark yaratan bir lojistik firması konumuna gelmeyi hedefledik. Bu hedeflerimize sektörünün en iyisi olan Thermo King ile ulaşmayı amaçlıyoruz."

Thermo King Marka Müdürü Suna Türk ise, özellikle gıda maddelerinin taşınmasının özel bir ihtisas gerektirdiğini ve bu sektördeki uygulamaların çok önemli olduğunu belirterek, "Müşterilerimize en doğru ürünü sunuyoruz. Satış ve satış sonrası tüm ihtiyaçlarında da her zaman yanlarındayız. Son teknolojiye sahip ürünlerimize ek olarak aracın ısı hareketlerini sürekli takip etme imkanı sunan Tracking (uzaktan takip sistemi) cihazları ile müşterilerimizin her zaman ürünlerini güvenle taşıyabiliyor." ■



"Yolların kralı olmaz, kuralı olur"

Başbakan Binali YILDIRIM



SCANIA'DAN

En hafif ADR'li kamyon

Scania'nın tehlikeli madde taşımacılığı standartlarına uygun üretilen ADR'li araçları sınıfının en hafifi olarak öne çıkıyor. Scania G320 8x2 Euro 6 ADR'li kamyon 8670 kg'lık ağırlığı ile sektör ortalamasına göre 2000-2500 litre daha fazla yük taşıma kapasitesi sunuyor. Kamyonlar hafifliğinin yanı sıra gelişmiş teknolojileri, AEB (Gelişmiş Acil Durum Frenleme), LDW (Şerit Takip Asistanı), ACC (Adaptif Cruise Kontrol) gibi donanımları ile tüm güvenlik ihtiyaçlarını karşılıyor.

"Ağır Yükler İçin Hafifletilmiş Şasi"

Scania'nın tüm kamyonları ve çekicilerinde, hafif şasileri sayesinde taşıma kapasitesi artırılırken, standart sunulan alüminyum jantlar ile hafif disk frenler ve havalı süspansiyon sayesinde kapasite daha yukarı çıkıyor. Müşterilerin talep ettiği üstyapının uygulanma sürelerinin kısaltılması için ön hazırlıkların tümü üretim aşamasında tamamlanıyor.

Scania araçlarda bulunan tam otomatik debriyajlı opticruise sistemi çeşitli kullanım koşulları ve projelere uygun çözümler için sürücülere farklı sürüş modları

sunuyor. Sürücünün ihtiyacı ve istediği doğrultusunda kullanılabileceği standart, ekonomik, güç ve arazi modu seçenekleri ile sürüş kalitesini en üst düzeye çıkarıyor ve yakıt tasarrufu sağlıyor.

Araçlarda standart olarak sunulan ve Opticruise sistemi ile mükemmel bir uyum içinde çalışan R4100D hidrolik retarder, 4100 Nm tork ve 680 beygir gücünde frenleme performansı ile güvenli ve konforlu bir sürüş sağlıyor. Retarderın ayrılabilme özelliği ile aktif olarak kullanılmadığı zamanlarda oluşan sürtünme kayıplarını önleyerek yüzde 0,5 yakıt tasarrufu yapılıyor.

"Euro 6 ile Daha Güçlü Daha Çevreci"

2011 yılından bu yana yapılan sürekli geliştirme çalışmaları ve SCR (Seçici Katalitik Dönüştürücü) sistemi ile Scania'nın Euro 6 motorları düşük emisyon değerleri ve yüzde 3'e varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Euro 6 motorlarda sunulan 320 ve 360 beygir gücündeki 9 litrelik, 410 ve 450 beygir gücüne sahip 13 litrelik seçenekler ile Scania ağır yük taşımacılığında uzun yol taşımacılığına kadar tüm projelerde müşterilerine çözüm ortağı olmaya devam ediyor. ■

Türkiye'nin ilk CNG'li çekicisini

Naturelgaz, Scania'dan aldı

Doğalgaz boru hattının gitmediği noktalara doğalgazı CNG formunda taşıyan Naturelgaz, filo yenilemeye yönelik yatırımları kapsamında son olarak Scania'dan Türkiye'nin ilk CNG'li çekicisini aldı. Naturelgaz filosuna katılan yeni çekicisi yüzde 100 CNG ile çalışıyor.

Naturelgaz CEO'su Kanat Emiroğlu, "Avrupa'daki en büyük CNG firması Naturelgaz, aynı zamanda Türkiye'de CNG dağıtım pazarının yaratıcısı ve lideri. Boru hattının gitmediği yere doğalgaz götürüyoruz. Böylelikle karbon emisyonu yüksek olan, ağır metal emisyonları taşıyan dizelin, kömürün, Fuel Oil'in kullanılmasını engelliyoruz. Son dönemde doğalgazın araçlarda sağladığı kazanımların farkındalığıyla orijinal CNG'li çekiciler Türkiye'ye gelmeye başladı. Bunu da ilk yapanlardan biri, Scania oldu. Bu konudaki ilk

adımı atıkları ve çevreci yaklaşımları bizimle uyduğu için, filomuzu yenilemek amacıyla Scania'nın ürettiği çekiciyi operasyonumuz için tercih ettik" dedi.

Doğuş Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin, Naturelgaz filosuna katılan yeni çekici hakkında şu bilgileri verdi: "G kabinli ve 340 beygir gücündeki bir aracımız yüzde 100 doğalgaz ile çalışıyor; çevre dostu, güvenli ve gürültüsüz.

Modüler yapımız sayesinde, doğalgazlı aracımızı, farklı aks konfigürasyonu, kabin, beygir gücü ve şanzımanlarda sunabiliyoruz. Diğer bütün ürün gamımız gibi, doğalgazlı araçlarımızda da yüksek tork-düşük devir teknolojimiz mevcuttur.

Scania'nın Avrupa'da doğalgazlı kamyon satışlarının bu yıl 500 adedi geçmesi bekleniyor ve her yıl ciddi seviyede artıyor. Naturelgaz'a



verdiğimiz bu araç, bizim Türkiye'deki ilk doğalgazlı aracımız, hatta Türkiye'deki ilk yüzde 100 doğalgaz ile çalışan çekici. Doğalgaz ile çalışan kamyonların yakın bir

gelecekte ülkemizde önemli bir segment olacağına inanıyoruz. Türkiye'de ilk CNG'li çekicimiz ile Naturelgaz filosunda yer alacak olmaktan mutluluk duyuyoruz." ■



GEFCO Türkiye

Yamaha operasyon depo alanını yeniden yapılandırdı

GEFCO, 1 Haziran 2016 tarihinden itibaren Yamaha'ya verdiği yedek parça depo hizmetini, alan ve raf yatırımları ile iki katına çıkardı.

Edike ekibi ve özel depolama hizmetiyle Tuzla Logipark'taki Lojistik Merkezi'nde hizmet verecek olan GEFCO Türkiye, kullanılacak IT sistemi sayesinde Yamaha Motor'un tüm ürün giriş ve çıkışlarını otomatik olarak atayabilecek.

GEFCO Türkiye Satış ve Pazarlama direktörü Serkan ÇELİK konuyla ilgili olarak, "Motosikletler Türkiye'de öncelik verdiğimiz sektörlerin başında geliyor. Bu nedenle Yamaha Motor'la imzaladığımız anlaşmadan büyük heyecan duyuyoruz. Amacımız müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik özel olarak geliştirilmiş hizmetlere ağırlık verebilmek. Bu proje sayesinde Yamaha Motor ile olan işbirliğimizin artarak devam edeceğine inanıyorum." şeklinde konuştu. ■

Stratejik savunma üssü: Arma Kontrol

30'dan fazla ülkenin güvenlik ihtiyaçlarına yüksek teknoloji çözümler sunan Arma Kontrol, havalimanı, askeri tesis, petrol rafinerisi gibi stratejik öneme sahip yerleşimleri de terör saldırılarına karşı koruyor. Arma Kontrol Bariyer ve Güvenlik Sistemleri Kurucusu ve CEO'su Koray Kartal; "Kurulduğumuz günden beri her zaman global düşünmeyi ve dünya standartlarında iş yapmayı ilke edindik. Bu doğrultuda, Mantar Bariyer ve Road Blocker ürünlerimizin dünya standartlarında geçerli olan Pas68 + IWA14-1 testlerini başarıyla geçmeleri bizler açısından mutluluk verici. Bu başarıyı korumayı ve ürünlerimizi geliştirmeyi sürdüreceğiz" dedi. ■



444 8 258

Continental, çağrı merkezi açtı

Son yıllarda müşteri memnuniyetinin temel yapı taşlarından bir tanesi haline gelen Çağrı Merkezleri sayesinde tüketiciler, ihtiyaç halinde bir telefonla destek alabiliyor. Continental, kullanıcılarıyla doğrudan ve sağlıklı iletişim kurmak amacıyla hayata geçirdiği Çağrı Merkezi 444 8 258 ile kullanıcılarını yine yolda bırakmayarak, onlara hızlı çözümler sunabilecek.

8.30-18.30 saatleri arasında hizmet veren 444 8 258 ile kullanıcılar lastikle ilgili bilmek istedikleri tüm sorularının yanıtlarına cevap bulabilecekler. Kullanıcılar Çağrı Merkezi sayesinde kendi araçlarındaki lastikleri, yeni lastikler ve lastik inceleme talepleri gibi birçok çeşitli konuda destek alabilecekler. Uygun lastik ve hava basıncıyla ilgili önemli bilgi ve yönlendirmelerde de bulunan Çağrı Merkezi ile kullanıcılar ihtiyaçlarına kolayca yanıt alabilecek. ■

Suikast ve terör riskine karşı

Arma Kontrol, çarpışma testini P1 derecesiyle geçti

Her türlü suikast ve terör riskine karşı özel olarak tasarlanmış güvenlik ürünleri sunan Arma Kontrol, tüm dünyada PAS68-K12-IWA12-1 çarpışma testini P1 derecesiyle geçen ilk Türk firması oldu

Güvenlik ve bariyer sistemlerinde 10 yıllık deneyime sahip Arma Kontrol, Roma'da yapılan çarpışma testinde Road Blocker ürününün dayanıklılığını ölçtürdü. 12 tonluk bir kamyonun saatte 80 km hızla çarpıştığı testi yüksek başarıyla tamamlayarak P1 derecesi almaya hak kazanan ilk Türk firması Arma Kontrol oldu.

Her çarpışma testinden güvenle çıkan dayanıklılık

Güvenlik zafiyetini minimuma indirmek için



geliştirilen çarpışma testleri, sektördeki aktörlerin güven endeksini de ölçüyor. Çarpışma testleri, güvenlik sektörünün uluslararası standartlarını belirliyor. Güvenlik ürünlerinin uluslararası standartlara uygunluğunu ölçen bu testler, ürünleri dayanıklılık derecelerine göre sınıflandırıyor. Risk uzmanı Arma Kontrol'un güvenlik önlemlerinde ve çarpışma testlerinde öne çıkan ürünleri Road Blocker (Blok Bariyer) ve Mantar Bariyer, izinsiz araç geçişlerini engellemek için kullanıldığı gibi terör durumlarında bomba yüklü araçların saldırılarını engellemek için de kullanılıyor.



KRONE

Müşterileriyle Ankara'da buluştu

Almanya dışında tek fabrikası Türkiye'de bulunan Krone Ticari Araçlar, Ankara'da düzenlediği yemekli toplantıda müşterileri ile bir araya geldi.

Krone Trailer Int. Genel Müdürü Semih Pala, Krone Trailer Int. Satış Müdürü Ömürden Özacar ve Krone Ankara Satış Temsilcisi Atakan Özer'in eşlik ettiği yemeğe 200 kişi katıldı.

Krone Trailer International Genel Müdürü Semih Pala, "Türkiye'de açılan Krone fabrikası Türk-Alman ilişkilerindeki karşılıklı güvenin en güzel örneğidir. Krone, Almanya'da yılda 40 bin adetlik treyler üretimi gerçekleştiriyor. Yılda 10 bin adetlik üretim kapasitesine sahip olan İzmir fabrikamızda günlük 10 adet üretim yapıyoruz" dedi.

Kavşak noktası Ankara

Pala, Ankara'nın lojistik merkez olma yolunda sağladığı adımlarla ilerlediğini vurguladı: "Doğu, Batı, Kuzey ve Güneyin kavşak noktası olan Ankara, uluslararası bir geçiş noktası

olma özelliğine sahip. Karayolu taşımacılığında önemli bir büyüme kaydeden Ankara, demiryollarının artırılması ile de potansiyelini güçlendiriyor."

Son 1 yıldır tek başına faaliyet gösteren Krone Türkiye'nin hem iç pazarda hem de ihracattaki satış grafiğinde çok önemli bir yükseliş gösterdiğini kaydeden Pala, "100 milyon TL sermaye ile kurulan fabrikamızın ardından geçtiğimiz ay da Gebze'de toplam 10 bin metrekairelik satış, satış sonrası ve ikinci el operasyon merkezini hizmete açtık. Amacımız müşterilerimizin tüm istek ve ihtiyaçlarını en iyi ve en çabuk şekilde karşılayabilmek. Krone'nin Türkiye yatırımları hız kesmeden devam edecek" açıklamasında bulundu. ■

32 servis noktası

Türkiye genelinde 32 servis noktası bulunan Krone, 2016 Mart sonu itibarıyla Türkiye treyler pazarında yüzde 22 pazar payına sahip. Diğer taraftan Krone, İzmir'den Afrika, Ortadoğu ve Türkiye Cumhuriyetler olmak üzere toplam 15 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor.



Iveco'dan

Fırat Uluslararası Taşımacılık'a 3 Stralis

Iveco yetkili satıcısı Iveco Otomotiv tarafından 3 adet Iveco Stralis AT440S46 TP çekicinin teslim edildiği törene Osman Gümüş ile Iveco yetkili satıcısı Iveco Otomotiv'in Satış Müdürü Hasan Yıldırım ve Ağır Vasıta Satış Sorumlusu Ertuğrul Korkmaz katıldı.

Filosunda 43 araç bulunuyor

Osman Gümüş, Iveco Otomotiv'in merkezinde düzenlenen teslimat töreninde filolarında 43 araç bulunduğunu belirterek, "Başta Almanya olmak üzere merkezi Avrupa ülkelerine özmâl araçlarımız ile ihracat, ithalat taşıması yapıyoruz. Iveco ile 2014'te başlayan ticari ilişkimize yeni araçlarla devam ediyor. Önümüzde dönem de çekici

alımlarında işbirliği yapmayı düşünüyoruz" diye konuştu.

2017 yılında da yatırımlar devam edecek

Filolarının gücünü arttırmak için 2017 yılında da yatırımlarını devam ettireceklerini belirten Osman Gümüş, "Bildığımız ve kullanmakta olduğumuz marka ile yolumuza devam ediyoruz. Toplam satın alma maliyetinin uygunluğu, uygun servis maliyetleri ve özellikle düşük yakıt sarfiyatı bizi Iveco'ya yönlendiren temel sebeplerdir. Son yıllarda yollarda ciddi anlamda görülmeye başlayan Iveco araçlar ikinci el değerinin de yükseliş trendini yansıtıyor. Bu da bizim için olumlu geri dönüş olacağının göstergesi niteliğinde" dedi. ■



"Trafikte her an, sorumlu davran!"



Meltem Kimya 4 yeni Renault çekici aldı

Türkiye'nin ilk milli sermayeli Pet resin üretim tesisini kuran Meltem Kimya, bu özel ürünlerin taşımacılığını kendi bünyesinde yürüttüyor. Daha önce 10 adet Renault Trucks çekicisi bulunan firma, üretimine bağlı olarak 4 adet yeni Renault T460 ile taşıma potansiyelini artırdı.

Yeni araçların teslimatına Meltem Kimya Yönetim Kurulu Başkanı Hulusi Şahin, Lojistik Müdürü Mustafa Bayazitoğlu, Renault Trucks Bölge Müdürü Coşkun Saraç ve Renault Trucks Bayisi İmamkayahoğulları Holding'in Satış Müdürü Sinan Karaman da katıldı. ■



Continental, Volvo Konsept Kamyonu'nun tedarikçisi oldu

Volvo Konsept Kamyon projesinin ana hedefleri arasında gelecekte kamyonların yük taşıma verimliliğini önemli ölçüde artırmak ve sera gazı salınımını azaltmak yer alıyor. Projede, aracın tamamına yani hem kamyonu hem de treylere odaklanılıyor. Bu kapsamda

Volvo Kamyonları ve Continental, işbirliği ve teknolojik ortaklığını bir kez daha ortaya koyuyor. Bu başarılı işbirliğinin sonucunda, konsept kamyonun ön aks ve çekerek aksında 315/70 R22.5, treylerde ise 385/55 R22.5 ebadında Continental lastikleri kullanılıyor. ■

12 milyon Euro yatırımla

Ekol Lojistik 150 Mercedes-Benz çekici aldı

Uluslararası yatırımlara ağırlık veren Ekol Lojistik, 150 adet Mercedes-Benz Actros model çekici alımıyla Avrupa'daki filosunu güçlendirdi.

13 ülkede kendi tesisleri ile faaliyet gösteren Ekol, 150 adet Mercedes-Benz Actros model çekiciyi 12 milyon Euro değerinde yatırım ile filosuna dâhil etti. Siparişin ilk partisi Mercedes-Benz'in Almanya'da bulunan Wörth fabrikasında gerçekleştirilen törende Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, İdari İşler ve Satın Alma Genel Müdürü Levent Demir ve Ekol Romanya Ülke Müdürü Alecsandru Mucenic tarafından teslim alındı.

Son teknolojiye sahip Euro 6 motorlu çevre dostu 150 adet Mercedes-Benz Actros 1842 LsnRL model çekici Romen plakası ile Ekol'ün filosuna katıldı, böylelikle Ekol Romanya'nın bünyesindeki araç sayısı da 227'e ulaştı. Araçlar ağırlıklı olarak Ekol'ün Romanya, Almanya, Fransa, Belçika ve Doğu Avrupa operasyonlarında kesintisiz hizmet verecek.

Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, "Çevreci yaklaşımımızı destekleyen bu filo



yatırımımız ile toplam çekici sayımız 1700'e yaklaştı. Ekol Lojistik olarak tercihimizi çok iyi bildiğimiz ve daha önce deneyimlediğimiz, filomuzda büyük bir bölümünü oluşturan Mercedes-Benz markasından yana kullandık. Filomuzdaki bu genişleme ile beraber Avrupa'daki şoför istihdamımızı artırıyoruz. Avrupa ülkeleri arasındaki trafiğimizi yoğunlaştırarak müşterilerimizin ihtiyaçlarına daha da hızlı cevap vereceğiz" dedi. ■



Tekstil lojistiğinde

Sertrans Logistics, Avrupa lideri

Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, tekstil lojistiğinde 27 yıllık deneyimle Avrupa pazarında lider konumda olduklarını hatırlatarak, "Tekstil ve moda sektörlerine rekabet gücü veren; hız, esneklik, ani değişimlere uyum kapasitesi gibi becerilere sahibiz" dedi.

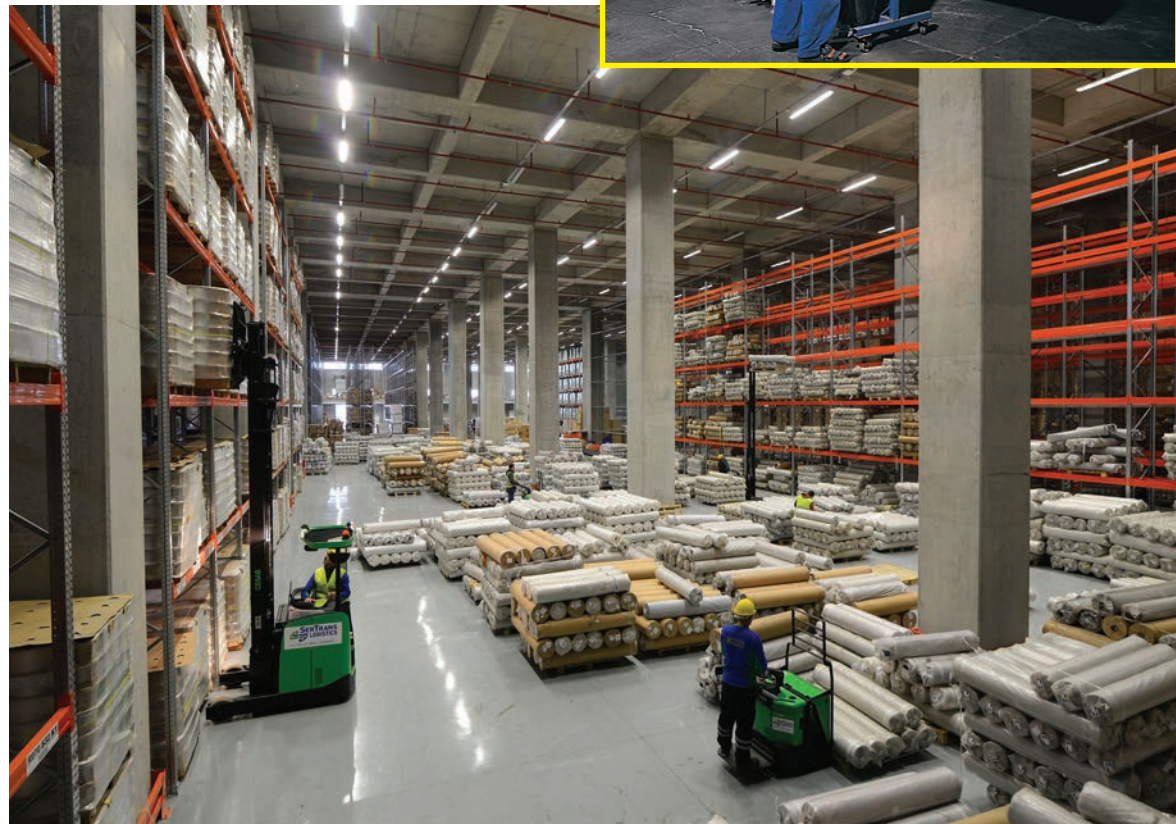
16,7 milyar dolarlık ihracat payına sahip tekstilde başarının anahtarı olarak doğru lojistik yönetimi gösteriliyor. Kıyasıya rekabetin yaşandığı tekstil sektöründe, perakendeciler ve üreticilerin 7/24 hizmet bekleyen tüketicilerinin karşısına yetkin ve sofistike lojistik şirketleriyle çıkması artık bir zorunluluk. Küresel pazarlardaki değişimlere hızlı yanıt verebilecek, ürün ve hizmetleri ihtiyaçlara göre şekillendirebilecek kadar esnek ve kâr marjını koruyabilecek kadar verimli bir tedarik zinciri yönetimi imkânı sunan lojistik şirketleri, tekstil sektöründe bir adım öne çıkıyor.

Tekstil sektöründe 27 yıllık deneyime sahip olan Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, "Tekstil sektörünün ihtiyaçlarına özel hızlı, esnek, alternatifli ve katma değerli lojistik hizmetler sunuyoruz. Sertrans olarak kuruluşumuzdan bu yana tekstil lojistiğine yönelik hizmetlerimiz ve uzmanlığımızla Avrupa pazarında lider konumdayız. Hız ve maliyet avantajı sunan özel çözümlerimizle Avrupa, Amerika, Ortadoğu ve Afrika kıtaları başta olmak üzere tekstilcilerimizin 200'e yakın ülkedeki lojistik ihtiyaçlarını kara, hava, deniz yolu ve multimodal taşıma hizmetlerimizle karşılayabiliyoruz. Avrupa'da 19 ülkede 80'den fazla noktaya direkt karayol seferlerimiz mevcut. Tekstil gibi hızın ön planda olduğu bir sektörde ihracatçılara sağladığımız doğru çözümler onlara rekabet gücü kazandırıyor. Hammaddenin temin

edilerek üretime geçilmesi ve hazır ürünlerin uygun koşullarda taşınarak doğru zamanda doğru yere teslim edilmesine kadarki tüm süreçlerde tecrübemizle fark yaratıyoruz" dedi.

Lojistik, tekstil sektörüne ivme kazandıracak!

Hızlı teslimat, maliyet avantajı ve hasarsız-hatasız operasyonel süreçlerin sektörünün büyümesine ivme kazandırdığını vurgulayan Keleş, Sertrans olarak deri ürün ve tekstil sektörüne özel sundukları "katma değerli lojistik hizmetleri" şu şekilde belirtiyor: "İthalat ve ihracat taşıması, palet ve koli sistemine uygun dağıtım, outlet dağıtımları, zincir mağaza teslimatı, AVM teslimatı, uydu takibi, teslimat ihbarları, hizmet bazında detaylandırılmış faturalama, aynı alanda antrepo hizmetleri, stok kontrolü, çapraz sevkiyat, sigorta ve gümrükleme hizmetleri, güvenlik ve yangın kontrol sistemi, iade ürün lojistiği, sezon sonu iade toplaması ve kabulü, askılı ve koli taşıma, takım yapma, koli içi elleçleme, ütüleme, kutulama, etiketleme, kalite kontrol, ürün barkodu ve alarm takma, üreticiden ürün ve hammadde toplama, asorti uygulaması, fason üretim takibi, hammadde ve yarı mamül temini, şehirci ve şehirlerarası dağıtım." ■



DKV Card

Yunanistan Kipoi'de de geçerli

Avrupa ve Rusya'da yaklaşık 60 bin kabul noktasında kullanılan DKV, Yunanistan'ın Kipoi sınır kapısındaki yakıt ikmal noktasında da hizmet vermeye başladı. Avrupa pazarına yönelik ihracat taşımalarında Bulgaristan'a alternatif olarak görülen Yunanistan'ın Kipoi sınır kapısındaki yakıt ödemeleri DKV Card ile yapılmaya başlandı. Özellikle İtalya'ya ihracat yapan firmalar tarafından tercih edilen Kipoi'de, ticari araçlar KDV'siz mazot olarak yakıt ikmallerini çok daha ekonomik biçimde karşılayabiliyorlar.

DKV Euro Service Türkiye Satış Müdürü Deniz Çokkoş Sezer, "Nakliye firmaları İtalya'nın Bari ve Ancona limanlarına gitmek için bu güzergahı kullanıyorlar. Burası aynı zamanda araçların KDV'siz mazot satın alabildikleri bir fırsat noktası. Müşterilerimiz artık Yunanistan'daki Kipoi sınır kapısındaki ödemelerini DKV Card ile nakit ihtiyacı duymadan gerçekleştirebilecekler" dedi. ■



Scania geleceğin araçlarını tasarlıyor!

Scania, yaptığı AR-GE çalışmalarında kompozit malzemeler kullanılarak araçların ağırlığını yüzde 40'a varan oranda düşürüyor.

Scania, İsveç Kraliyet Teknik Üniversitesi ile gerçekleştirdiği AR-Ge çalışmaları sonucunda aracın hem şasi yapılarında, hem de diğer yüke-mukavemetli parçalarında daha hafif malzemeler kullanıma yönelik araştırmalar yapıyor. Ağır ticari araç sahipleri için araçlarının taşıyabileceği yük ağırlıkları oldukça önemlidir. Araçlar hafifledikçe kullanıcıların taşıyabileceği yük miktarının artması, karlılık ve sürdürülebilirlik temel kriterlerdendir. Scania, Kompozit gibi yeni hafif malzemelerle araçlarını hafifleterek iş ortaklarının daha fazla kar elde etmesini hedefliyor.

İsveç Kraliyet Teknik Üniversitesi araştırmacısı Magnus Burman "Geleceğin araçlarında, araç hafifliği oldukça önemlidir. Çalışmalarımızda kullandığımız kompozit malzemeler ile aracın ağırlığını yüzde 40'a varan oranda düşürebileceğiz" açıklamasında bulunuyor.

Çevre için büyük bir fırsat

Daha düşük araç ağırlığı

veya başka bir deyişle daha düşük yapısal ağırlık, nakliye başına daha fazla yük ve bunun sonucunda daha az nakliye seferi anlamına gelmektedir. Böylelikle daha akıllı lojistik operasyonlar ile çevrenin korunmasına katkı sağlanacaktır.

Kompozit malzemeler mukavemet sağlar ve aracın ömrünü uzatır

Kompozit malzemelerin kullanım ömrü dikkate alındığında daha avantajlıdır. Kompozit malzemeler, daha düşük ağırlığa ilaveten, mukavemet sunarken aracın kullanım ömrünü artırır. Kompozitler, ayrıca, metal yapılarla aynı şekilde aşınmaya uğramazlar.

Geleceğin araçlarında gelişmiş yapısal çözümler

Şasi yapısında kompozit malzeme kullanımının sunduğu başka bir avantaj ise Çeliğe kıyasla daha gelişmiş entegre yapılar ile araçta daha az destekleyici kullanılabilmektedir.

İsveç Kraliyet Teknik Üniversitesi araştırmacısı Burman "Geleceğin araçlarında hem işlev, hem de ağırlık üzerine odaklanılarak daha farklı malzemeler bir arada kullanılmıştır. Biz yalnızca doğru malzemeyi doğru yerde kullanmak istiyoruz. Yani, geleceğin kamyon yapılarında farklı işlevlerin daha büyük entegrasyonunu görüyoruz. Bu şekilde tasarım sürecinde, üretim aşamalarında tamamen yeni olanaklara sahip olacağız" açıklamasında bulunuyor. ■



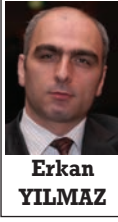
Konyaspor Büyüyen hedeflerine Travego 15 ile yol alacak

Mercedes-Benz Türk Konya bayisi Bayraktar Merkon AŞ, Konyaspor'a Travego 15 teslimatı gerçekleştirdi.

Süper Lig'de 2015-2016 sezonunu üçüncü tamamlayan ve UEFA Kupaları'na direkt katılan, 2016-2017 sezonunda da daha büyük başarılar hedefleyen Konyaspor'un şimdi bu zorlu yolculuğunda en büyük destekçilerinden biri Travego 15 olacak. Özel bir iç dizayn ve giydirmeye ile hazırlanan Travego 15, Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle Konyaspor Kulübü Başkanı Ahmet Şan ve Eski Yönetim Kurulu Üyesi Okay Tınkır'a Mercedes Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, Mercedes Benz Finansman Türk AŞ Otobüs Satış Finansman Koordinatörü Kemal Üşenmez, Konya Bayraktar Merkon Genel Müdürü Mehmet Akyol, Otobüs Satış Müdürü Yusuf Bayraktar tarafından teslim edildi.

Ulaşım da görevimiz

Törende açıklamalarda bulunan Konyaspor Kulübü Başkanı Ahmet Şan, "Bu işbirliğinde emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Konyaspor'a hem kurumsal yapıya hizmet eden hem de teknik heyet ve futbolcularımıza böyle modern bir araç kazandırmaktan dolayı sevinçliyim. 10 yıl önce yine takımımıza otobüs almak bize nasip olmuştu. 10 yıl sonra tekrar Mercedes'ten modern bir araç kazandırmak bizi sevindirdi. Futbolcularımız ve teknik heyetimizin de memnun kalacaklarına inanıyoruz. Onlar için ne yapsak azdır. Geçen sezon çok iyi bir sportif başarı yakaladık. Bu sene UEFA Avrupa Liginde ülkemizi temsil edeceğiz. Futbolcular için olmazsa olmaz koşullardan tesis ve çalışma şartları; bunun yanında ulaşım ile ilgili her türlü konforu sunmak da bizim görevimiz. Bu



Erkan YILMAZ



başarının devamı için tesisleşme noktasında birçok çalışma aleti ve sistem kazandırdık. Eksik olan bir ulaşım aracıydı. Onu da bugün kazandırmış oluyoruz. Konyaspor'a ve camiasına hayırlı olsun. Mercedes-Benz Türk'e bize sağladıkları kolaylıklar hem satış hem finans imkanları için teşekkür ediyoruz" dedi.

Mercedes'i tercih ettik

Yeni Travego 15 ile ilgili de değerlendirmelerde bulunan Başkan Ahmet Şan, "Çok modern bir araç. Her türlü konfor düşünülmüş. Maç öncesi ve sonrasında

futbolcuların psikolojik durumları önemli, her türlü konfor düşünülmüş. Kullanılan malzemeler çok modern ve teknolojik. Biz böyle bir araç olsun dedik ve biz bu verileri aldığımız için Mercedes'i tercih ettik" diye konuştu.

Bize uğur getirecek

Avrupa Liginde ilk defa mücadele edeceklerini ve gruptan çıkmayı hedeflediklerini belirten Şan, "Ülkemizi en iyi şekilde temsil edeceğimize inanıyoruz. Hocamıza ve futbolcularımıza güveniyoruz. Otobüs de bu işin bir parçası olacak. Futbolcularımız kendilerine verilen değeri de görmüş oluyorlar. Anadolu kulüpleri olarak yapacağımız çok işler var. Futbolcular deplasmanda kendi otobüsünü gördüklerinde çok daha rahatlıyor. Taraftar bizim takımımızı çok sahipleniyor. Otobüsü gördüklerinde taraftarda kulüp adına daha çok sevinecekler" dedi. Başkan Ahmet Şan, Konyaspor'un logosunda yeni yer almaya başlayan 1922 tarihini de ilk genel kurulda kuruluş yılı olarak tescil edeceklerini de söyledi.

Ödül Travego 15

Konyaspor'u 2015-2016 sezonunda gösterdiği başarıyı tebrik ederek sözlerine başlayan Murat Kızıltan, "Konyaspor, tarihi bir başarıyla, geçtiğimiz sezon süper ligi üçüncü bitirdi. Güzel statları ile milli takımımıza ev sahipliği de yaptılar. Milli takım oradaki başarılarla Avrupa Şampiyonası'na gitti. Takıma ödül olarak, böyle bir araç hediye etmek istemişler. Gerek yönetim kurulu üyeleri, gerekse sponsorlar ve Sayın Okay Tınkır'ın da desteği ile Mercedes'te karar kıldılar. Markamızı tercih ettiğiniz için teşekkür ederiz. Umarım daha büyük başarılarla koşarsınız. Bu işbirliği kolay gelmedi. Nisan ayında yeni Travego'yu pazara sunduk. O zamandan beri sürekli iç konforu açısından yönetimle görüştük ve çok emek harcıyarak farklı bir otobüs ortaya

çıkarttık. Seride hiç olmayan bir döşemeye sahip. Tuvaleti var. Koltuk mesafesi çok geniş. 42 koltuklu bir araç yaptık. Umarız futbolcular da aracımızı beğenirler. Nisan ayından itibaren yaptığımız teslimatlar sonrasında çok olumlu geri dönüşler alıyoruz. Hem konfor, hem yol tutuşu hem de yakıt tüketimi açısından. Travego 15, Euro 6 normu ile en düşük yakıt tüketimine sahip. Konyaspor'a hem yeni sezonda hem de Avrupa kupalarında yüksek konforlu bu aracımızla birlikte başarılar diliyoruz" dedi.

Takımımıza 15 hayırlı olsun

Bayraktarlar Merkon AŞ Genel Müdürü Mehmet Akyol, "Markamızı tercih etmelerinden dolayı başta Başkanımıza ve yönetim kurulumuza teşekkür ediyoruz. Hayırlı, uğurlu olsun şehrimizin takımına. Bu otobüsün dış ve iç tasarımında Murat ve Okay Beylerin desteğiyle çalışma yürüttük. Güzel bir seçim yapmışız, farklı bir otobüs çıktı ortaya. Konyaspor şehrimizin marka değerlerinden birisi. Bu marka değerini yükseltmek için daha farklı neler yapabiliriz, bunun çalışmalarını da yapıyoruz. Otobüsün arka ve yan yüzünde marka isimleri yer alan sponsorların da desteklerini büyüterek devam etmeleri şehrimiz için çok önemli. Her hafta 40 bin kişinin izlediği maçların şehrimizin ekonomisine katkısı var. Avrupa liginde ve yeni sezonda başarılar diliyoruz. Kazasız, belasız yolculuklar diliyoruz" dedi.

Daha büyük başarılarla

Konyaspor eski yönetim kurulu üyesi ve Çiçek Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Okay Tınkır da yaptığı açıklamada, "Böyle bir projeyi kulüp genel müdürü ile istişare ettik. Sportif başarı olarak takımımız iyi bir noktaya doğru gidiyor. Travego 15 otobüsümüzün Konyaspor'a daha büyük başarılar getireceğine inanıyorum. Konya artık bir spor şehri oldu. Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Tahir Akyürek'e şehrimize kazandırdığı modern stat için teşekkür ediyoruz. Bu projede yer aldığım için mutluyum. İnşallah başarılarımız daim olur. Bursaspor gerçeği gibi, Konyaspor ile şampiyonluk yaşayacağımıza inanıyoruz" dedi. ■



Konyaspor'un 40 yıllık kaptanı artık Yeni Travego ile futbolcularını taşıyacak. (sol başta)

