



3. Köprü 26 Ağustos'ta açılıyor

2'de

Ramazan Bayramı'nın 9 günlük tatile dönüşmesiyle hareketlilik çok arttı

BAYRAM MUTLU ETTİ

● Hükümetin Ramazan Bayramı tatilini 9 güne çıkarma kararının ardından seyahat talebinde çok büyük bir yoğunluk yaşandı. Sektördeki hareketlilik 11 milyona ulaştı.

Bereketli ve hareketli

Ramazan Bayramı şehirlerarası otobüs firmaları açısından bereketli ve hareketli geçti. Uzun süredir bu yoğunluğu bekleyen firmalar ortak taşıma imkanı ile yolcuların taleplerine hızlı şekilde cevap verdiler. 2 bin dolayında otobüsün bu imkanla şehirlerarasında çalışabildiğini vurgulayan sektör mensupları; ortak taşıma imkanının sadece bayramlar ile sınırlı olmamasını yıl içerisinde oluşacak talebe göre firmaların bu imkandan faydalanması gerektiğini ifade ediyorlar.

11 bin otobüs çalıştı

Şehirlerarasında hizmet veren otobüslerin sayısının bu süreçte 11 bine ulaştığını belirten sektör mensupları, bayram sürecinde 11 milyonluk bir yolcu hareketinin olduğunu söylüyorlar.

Bu bayramın en sevindirici gelişmelerinden bir tanesinin de otobüslerin ölümlü kazaya karışmama oranlarının neredeyse sıfır olduğunu ifade eden sektör mensupları olduğunu "Bu açıdan da çok başarılı bir bayram oldu. Yolcularımızı güven içerisinde taşıdık" dediler

İDO'dan alternatif

Sektör mensupları Osmangazi Körfes Köprüsü'nün hizmete girmesinin de bir avantaj olduğunu, Bayram sürecinde de ücretsiz olmasının kendilerini mutlu ettiğini söylüyorlar. Otobüslere yönelik 140 TL'lik ücretin taşınabilir olduğunu ifade eden sektör mensupları, İDO'nun Bakanlık ve sektör mensupları ile istişare ederek özellikle Avrupa entegre taşıma için yeni alternatifler geliştirmesi gerektiğini vurguluyorlar.

Hareketlilik sürecek

Bayram sonrasında hareketliliğin süreceğini düşündüklerini ifade eden sektör mensupları Kurban Bayramı'nın da 9 güne çıkarılması planları ile "yüzümüz gülmeye devam edecek" diyorlar. ■

ÖTV'siz ticari araç alım imkanı

Başbakan Binali Yıldırım'ın şoför esnafı için açıkladığı Özel Tüketim Vergisi (ÖTV) muafiyeti müjdesi, yaklaşık 1 milyon 200 bin ticari aracı ilgilendiriyor.

Taksi, dolmuş, halk otobüsü, kamyon ve kamyonetlerde ÖTV, aracın türü ve motor büyüklüğüne göre yüzde 1'den başlayıp yüzde 145'e kadar çıkıyor.

Halen otobüslerden yüzde 1, midibüslerden yüzde 4 ve minibüslerden yüzde 9, kamyon ve kamyonetlerden yüzde 4 ÖTV alınıyor.

OTOBÜSTE YÜZDE 1

Piyasa fiyatı 200 bin lira olan bir otobüs-ten yüzde 1 ÖTV, yüzde 18 KDV alındığı düşünüldüğünde; otobüs sahibi toplamda 8 bin liraya yakın bir vergi avantajına kavuşuyor. Fiyatı 100 bin liradan minibüs alan esnafın (ÖTV yüzde 9) vergi kazancı 8 bin 250 lira; midibüs alanın (ÖTV yüzde 4) kazancı ise yaklaşık 4 bin lira oluyor. ■

● Ulaştırma Bakanlığı'nın ek taşıt kayıt imkanını vermesiyle ortak taşıma şeklinde yapılan seferlerde yolcular bilet bulamama gibi bir sorun yaşamadı.

● Sektör mensupları D2 ve B2 belgelerine kayıtlı 2000 dolayında taşıtın şehirlerarası firmaların filolarında hizmet verdiğini belirterek, 2 milyon civarında yolcunun da bu otobüslerle taşındığını ifade ediyorlar.



Osmangazi'den geçiş ücreti 282 liraya kadar çıkıyor



Osmangazi Köprüsü'nden geçmek için araç sınıflarına göre 62 liradan başlayıp 282 liraya kadar para ödenecek. 2'de

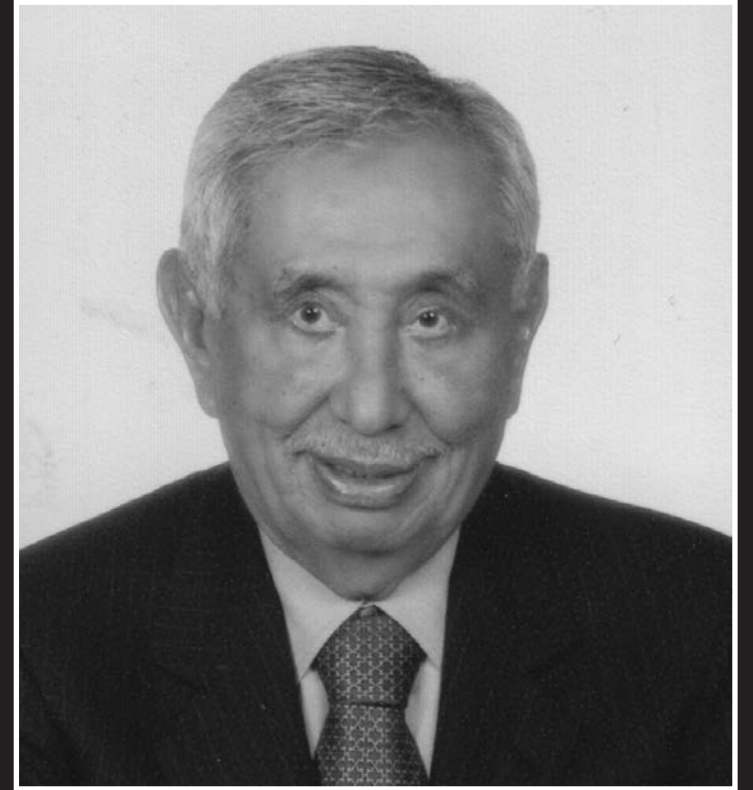
Plaka tahdidi belirsizliği 200 araç yatırımmızı engelledi



Has Otomotiv'den Sesli Turizm'e 41 Sprinter

Okul ve personel taşımacılığının önde gelen şirketlerinden İstanbul merkezli Sesli Turizm Sprinter yatırımlarına devam ediyor. Firma son yapılan teslimatla filosuna 41 Sprinter kattı. Sesli Turizm'in filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısı 107 adede yükseldi. ■ 3'te

OTOMOTİV SEKTÖRÜNÜN ACI KAYBI



MUSTAFA KOLUMAN
1931 - 2016



6-11'de



Dr. Zeki Dönmez

Bayramın ardından

5'te



Mustafa Yıldırım

11 bin otobüsle
11 milyonluk hareket

5'te



Mevlüt İlgin

Otobüslerin köprü geçiş ücreti çok yüksek değil mi?

4'te



Salim Altunhan

İstanbul Otogarı artık işlevini yitirdi

4'te

Osmangazi'den geçiş ücreti 282 liraya kadar çıkıyor

Osmangazi Köprüsü'nden geçmek için araç sınıflarına göre 62 liradan başlayıp 282 liraya kadar para ödenecek.

Körfez'in iki yakasını birbirine bağlayan Osmangazi Köprüsü'nden geçişler bayram tatili boyunca

ücretsiz oldu. 11 Temmuz saat 07.00'den itibaren köprüden geçişler araç sınıflarına göre 62.10 TL'den başlayıp, 282.15 TL'ye kadar çıkacak. Ayrıca, köprü ile birlikte Gemlik'e kadar olan yolu da yapan firma bu kısımlar için de ayrıca ücret alacak.

Osmangazi Köprüsü'nün yapımını üstlenen Otoyol A.Ş., araç sınıfları ve ücretlerini açıkladı. ■



Araç sınıflarına göre köprüden geçiş ücretleri şöyle:

- **1. sınıf araçlar** (Aks aralığı 3.20' den küçük 2 akslı araç) Osmangazi Köprüsü'nden geçerken 88,75 TL,
- **2. sınıf araçlar** (Aks aralığı 3.20'ye eşit ve büyük 2 akslı araç) 141,95 TL,
- **3. sınıf araçlar** (Yere değen aks sayısı 3 olan veya çektiği araç ile birlikte yere değen toplam aks sayısı 3 olan araç) 168,6 TL,
- **4. sınıf araçlar** (Yere değen aks sayısı 4 veya 5 olan veya çektiği araç ile birlikte yere değen toplam aks sayısı 4 veya 5 olan araç) 223,6 TL,
- **5. sınıf araçlar** ise (Yere değen

aks sayısı 6, 7, 8 ve daha fazla olan araç) 282,15 TL,

• **6. sınıf araçlar** ise (motosiklet) 62,1 TL ödeyecek.

Otoyol A.Ş. Osmangazi Köprüsü ile bağlantılı olan kendisinin yaptığı otoyollar için de ücret alacak. Osmangazi Köprüsü ile Yalova Altınova, Kılıç, Orhangazi ve Gemlik arasındaki yolları kullanarak bu dört geçiden geçecek olanlar ayrıca ücret ödeyecekler.

Osmangazi Köprüsü'nden çıkacak bir otomobil yaklaşık 2-3 kilometre uzaklıktaki Altınova gişelerinden çıktığında ayrıca 2,25 TL ödeyecek.

3. Köprü 26 Ağustos'ta hizmete giriyor

Ulaşım konusunda daha pek çok yatırım gerçekleştirildiğine işaret eden Başbakan Binali Yıldırım, Dünyanın en geniş

köprüsü Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü 26 Ağustos'ta hizmete açacağız. Avrasya Tüneli'ni de 20 Aralık'ta açacağız" dedi.

ISUZU 100 YAŞINDA DA AYNI HIZDA.

Bugün yollarda oluşumuzun tam 100. yılını kutluyoruz. Bugün de hiç durmadan, hız kesmeden yolumuza devam ediyoruz. En başından beri bizimle olan tüm çalışanlarımıza ve bizi hayatlarının bir parçası haline getiren tüm Isuzu dostlarına sonsuz teşekkürler...



Başbakan Binali Yıldırım, İzmir'den karayoluyla Yalova'nın Altınova ilçesine geldiğinde Osmangazi Köprüsü turnikelerinde araçtan indi. Başbakan Yıldırım, daha sonra gazetecilere Osmangazi Köprüsü'nden Ramazan Bayramı tatili nedeniyle geçen araç sayısına ilişkin açıklamalarda bulundu.

Günde 95 bin araç

Köprünün büyük bir kolaylık sağladığına dikkati çeken Yıldırım, Osmangazi Köprüsü'nün 39 ay gibi kısa bir sürede tamamlandığını belirtti ve şunları söyledi: "Osmangazi Köprüsü 1 Temmuz'da açıldı. sekizinci gün. Ortalama 760 bin civarında geçiş oldu. Günlüğe vurduğumuz zaman 95 bini geçiyor. Onu otomobil eş değeriyle çarptığımız zaman 100 bin, 101 binin üzerinde, günde trafik var. Çok yoğun ilgi var. Çok büyük bir kolaylık. Dolayısıyla vatandaşlarımız buradan rahatça tatillerine gittiler. Herhalde dönüşte de bir o kadar olur. 1 milyonun üzerinde 1,5 milyona yaklaşır. Hayırlı olsun. Çok güzel bir hizmet. Yol, köprü, bunlar medeniyet.

Köprü geçişi pahalı değil

Köprü geçiş ücretinin pahalı olması yönünde yapılan eleştirilere de değinen Yıldırım, şunları kaydetti: "En pahalı hizmet, olmayan hizmetti. Köprü olmasa, o zaman ne yapacak bu insanlar. Yine feribot kuyruğunda, körfez geçişinde çile çekmeye devam edecekti. Yalova rahatladı. İzmir'ten geliyoruz şimdi. Bayramda şehir içi trafiği olmamış. Önceden kuyruk Sabiha Gökçen'e vuruyordu. Şimdi Allah'a şükür vızır, vızır gidiş, dönüş. ■

Ölümlü kazalarda yüzde 30 azalma var

Sevindirici bir bilgi paylaşacağını vurgulayan Başbakan Yıldırım, şunları söyledi: "2016 yılı içerisinde, bayram süresince karayollarındaki ölümlü kazalarda yüzde 30 azalma var. Neye rağmen yüzde 30 azalma var? Trafiğin yüzde 100'ün üzerinde artmasına rağmen. 2003'te 9 milyon 300 bin araç vardı trafikte, şimdi 20 milyon 700 bin araç var. Yani yüzde 100'ün üzerinde. Buna rağmen, kazalar artmış fakat ölümlü kazalar da yüzde 30'un üzerinde azalma var. Bu ne demek oluyor? Böyle güzel yollar, köprüler, otoyollar, bölünmüş yollar yapınca artık yol kusurundan dolayı kaza olmuyor. O yüzden de kazalarda, ölümlerde azalma var. Ama halen yükseğiz, amacımız ölümsüz bir seyahat. Bu bir hedeftir, idealdir. Bu bir hedeftir ama yıl yıl hem eğitimle hem de bilinçlenmeyle hem yollarımızın kalitesinin iyileşmesiyle hedefimize yaklaşıyoruz.

Vatandaşlarımızdan şunu istirham ediyorum, acele etmeyin, acele eden ecele koşar. Onun için bir saat geç olsun, önemli değil, sevdiklerinize sağ sağlim kavuşmanız için acele etmeyin. Yolların kralı olmaz, yolların kuralı olur. Bir kez daha hatırlatıyorum, dönüş yolunda hayırlı yolculuklar diliyorum."

Plaka tahdidi belirsizliği 200 araç yatırımımızı engelledi

Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, İstanbul'da plaka tahdidine yönelik belirsizliğin 200 araçlık yeni yatırımını engellediğini belirtti.

41 araçlık Sprinter yatırımının bir yenileme yatırımı olduğunu belirten Metin Sesli, “Biz 41 aracımızı takasa vererek yeni araç yatırımı yapıyoruz. Ama plaka tahdidine yönelik belirsizlik olmasa filomuzu büyötmeye yönelik 200 adetlik yatırımı konuşuyor olabilirdik” dedi.

Taşıma Dünyası'nın iyi bir takipçisiyim

Taşıma Dünyası'nın İstanbul'daki plaka tahdidine yönelik süreci en iyi takip eden yayın olduğuna dikkat çeken Metin Sesli, “Siz bu süreci en iyi takip eden, bizlere aktaran hem haber hemde röportajlarla çok önemli bir yayınsınız. Bende sizin çok iyi bir takipçinizim, hem röportajlarınızı hemde haberlerinizi büyük bir ilgiyle takip ediyorum” dedi. Metin Sesli,

Plaka tahdidi belirsizliğinin yatırım sürecine zarar verdiğini belirtti: Bizim bu süreç başladığında 25 Mayıs 2015 öncesinde 100 araçlık yeni bir yatırım planımız vardı. Daha sonra yol belgesinin yeni araçlara verilmesinin durdurulması bizim bu yatırım planımızı engelledi. Eğer bu belirsizlik olmasa biz o 100 yatırımı yapmış, bugünde yeni bir 100 adetlik yatırımı konuşuyor olacaktık” dedi.

Ben firmamı büyötmek istiyorum

Plaka tahdidini daha önce istemeyenlerin bugün ister hale gelmelerinin bir çelişki olduğuna da değinen Metin Sesli, “31 ilde uygulanan sistemin İstanbul'da uygulanmaması anlamsız. Ama daha önce tahdit istemeyen arkadaşlarımızın şimdi ister hale gelmesi de bir çelişki. Ama hayırlısı olsun diyorum. Ben daha önce de söyledim; benim öz mal aracım fazla olduğu için iyi bir gelir kaynağı da olabilir ama ben bu şekilde olsun diye de istemiyorum. Ben sürekli yeni yatırımlarla firmamı, iş hacmimi

büyötmek istiyorum. Tahdit belirsizliği nedeniyle yeni 100 araç alamadım. Yol belgesi verilmiyordu. Ben alsam araçlar 60 gün bağlanacak, mahkemeye gitssek 60 gün sürecek. O yüzden almadık” dedi.

Rant için araç alanlar belli

Metin Sesli, plaka tahdidi nedeniyle piyasaya çok fazla araç girdiğine ve ücretlerin düştüğüne çok inanmadığını da belirterek, “Ben bir tedarikçimden memnunsam, piyasaya araç girdi diye onun fiyatını aşağıya çekme yöntemine gitmedim. Aksine zam almadığım yerden bile, o arkadaşı filomda tutabilmek için zam yaptığımız dönemler oldu. Plaka tahdidi sürecinde rant beklentisi ile çok eski araçları alanlar oldu. Ama bu araçlar piyasaya girmedi. Bu kadar eski araçlara kimse iş vermek istemez zaten. Onlar bekliyorlar bir yerde. Küçük esnaf yapmadı zaten onların parası yok ki bir araç daha alayım düşüncesine girsin. Bunu kimin yaptığınızı biliyoruz. Açık ve net söylüyorum; başkanlar bile yaptı bunu” dedi.



Metin Sesli

Yönergenin iptalini bekliyoruz

Plaka tahdidi sürecinin şimdi yargı kapısında olduğunu belirten Metin

Sesli, “Biz birçok servisçi gibi keşke eski halinde kalsaydı diyor hale geldik. Ama inşallah açılan davalarla Yönerge iptal olacak umudunu taşıyoruz” dedi. ■

Sesli Turizm Sprinter yatırımı yapmaya devam ediyor

Has Otomotiv'den Sesli Turizm'e 41 Sprinter

Okul ve personel taşımacılığının önde gelen şirketlerinden İstanbul merkezli Sesli Turizm Sprinter yatırımlarına devam ediyor. Yatırımların devam etmesiyle filosuna 41 Sprinter kattı. Sesli Turizm'in filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısı 107 adede yükseldi.

Has Otomotiv'in Hadımköy lokasyonunda gerçekleşen teslimat törenine Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, Sesli Sigorta Genel Müdürü Özlem Sesli, Sesli Turizm Genel Müdür Yardımcısı Hakan Gedik, Anadolu Bölge Müdürü Emirhan Şahinoğlu, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş, Mercedes-Benz Finansman Pazarlama ve Satış Direktörü Gökmen Önbülak, 2. El Hafif Ticari Araç faaliyetlerini yürüten Mercedes-Benz Türk Used1 Satış Müdürü Faruk Özer, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Osman Çoban katıldı.

Has Otomotiv Sesli Turizm 15 yıllık işbirliği

Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, çok sık teslimat törenleri ile bir araya gelmekten memnun olduklarını belirterek, Has Otomotiv ile 15 yıldır süre gelen bir iş ortaklığı içinde olduklarını söyledi. Diğer bayilerden sık sık tekliflerin de geldiğini ancak Has Otomotiv'in işbirliği sürecinde verdiği her destekten duydukları büyük memnuniyet dolayısıyla bu teklifleri geri çevirdiklerini ifade eden Metin Sesli, “Diğer bayilerden, markalardan tekliflerde alıyoruz ama Has Otomotiv'i kırma şansımız yok. Her alanda bize desteklerini esirgemiıyorlar. Biz bu beraberliğin daha uzun yıllar devam etmesini istiyoruz” dedi.

İkinci elde değer kaybetmiyor

Sprinter yatırımının ilk etapta 8 araç ile başladığına daha sonra ise 40 araca ulaştığını belirten Metin Sesli, “



Biz farklı markalarla da çalıştık ama Sprinter alınca gördük ki; ikinci elde değer kaybı büyük olmuyor” dedi.

Ödeme sıkıntısı yaratan firmaları ededik

Daha önceden iki araçlık bir talebe de proje projedir diye yaklaştıklarını belirten Metin Sesli, “Benim için önceden iki araçlık projede proje olarak görünürdü. Finans ayağında firmaları analiz etmeye başladık. Bu süreçte bize ödeme noktasında sıkıntı yaratan firmaları elemeye başladık. Yeterli seviyede para kazanamadığımız okulları bıraktık.

Yeni açılan okullara yoğunlaştık, onların kapasitesi deki büyüdükçe bizimde kapasitemizin büyüdüğünü gördük” dedi.

Hesap yaparak büyüme lazım

Piyasada artan sıkıntıların vadelerin de uzamasına neden olduğuna dikkat çeken Metin Sesli, “Biz bir kere taviz verdiğimizde onu geri çekemediğimizi gördük. Çünkü piyasada bunu bekleyenlerde var. Ama biz yine de bizi finans ayağında zorlayan kurumların personelini taşıma işini bırakmak istediklerimizle yollarımızı ayırdık. 20 gün vade ile

çalışırken 4 ay vadeleri görmeye başladık. Bunun da bize zarar verdiğini görünce bırakmak istedik ve 45 gün vade sınırı belirledik. 4 firmadan biri buna 'evet' dedi. Diğerleri ile yolları ayırdık. Biz bir aile şirketiyiz ve çok hızlı büyüme aile şirketleri için risktir bunu biliyoruz. Hesap yaparak büyüme lazım. Buna dikkat ediyoruz” diye konuştu.

Hesabını iyi yapan müşteri değerlidir

Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, hesabını bilen müşterilerin değerli olduğuna dikkat çekerek, “Sesli Turizm çok önemli bir iş ortağımız. Hesabını, kitabını bilen ve pazarlığını çok sıkı yapabilen yönetime sahip. Biz hesabını bilen müşteriyi dost olarak görüyoruz. Doğrusu da odur. Hesabını bilen müşteri değerlidir. Sayın Metin Sesli, çok önemli bir söz söyledi; Biz bir aile şirketiyiz. Ona göre hesap yapıyoruz, ona göre risk yönetiyoruz.” Zaten arkada gençler var. Bir bütün hareket ediyorlar. Sesli Turizm'in geleceği bu cümlede yatar. Fark yaratan cümle budur. Karşılıklı güven ve sevgiye dayanan bu işbirliği hayırlı olsun” dedi.

Plaka tahdidi belirsizliği firmalara da bize de zarar veriyor

Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, 41 araçlık yeni yatırımın yenileme yatırımı olduğuna dikkat çekerek, “Biz hep takassız 100 adet yatırımı konuştuk ama hiç mümkün olmadı. Plaka tahdidi süreci bunu engelledi. Bu süreç sadece firmaları değil, üreticileri de olumsuz etkiledi. Belirsizlik ortamıyla firmaların büyümesine engel bir durum oluştu. Biz Sesli Turizm'i farklı bir boyutta düşünüyoruz. Artık bir aileyiz, iş ortağıyız. Bizim şirketimizin olmazsa olmazlarından biri olarak görüyorum. Hep birlikte bir sinerji oluşturduk. Yeni araçlar Sesli Turizm'e hayırlı olsun” dedi.

Sesli Turizm'in her zaman yanında olacağız

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş, bu zorlu dönemde büyük bir yatırım yapma cesareti gösteren Sesli Turizm'i tebrik etmek gerektiğini belirterek, “Her zaman yanında olacağız. Biz Sesli Turizm için müşterimiz değil, partnerimiz, iş ortağıyız diyoruz. Sprinter yatırımından dolayı teşekkür

ediyor ve bol gelirli bir kazanç olmasını diliyoruz” dedi.

İki tarafta işbirliğinden mutlu

2. El Hafif Ticari Araç faaliyetlerini yürüten Mercedes-Benz Türk Used1 Satış Müdürü Faruk Özer'de ikinci elin ticaret sürecinin en önemli halkalarından biri olduğunu vurgulayarak, “Finansman, bayi, ana üretici, ikinci el hepsi bir zincir. Bu zincirin halkalardan birisi olmadığında alışveriş kolay olmuyor. Piyasa sıkışık ama biz hiç durun demedik. Bir denge içinde müşteriye de kazanç sağlamak istiyoruz. Biri kazanmadığında bu ticaret sürdürülebilir olmaz. İki tarafında mutlu olduğu bir işbirliği oldu” dedi.

Müşterilerimize banka gibi davranmadık

Mercedes-Benz Finansman Pazarlama ve Satış Direktörü Gökmen Önbülak, “Sesli Turizm'e bizi tercih ettikleri için teşekkür ediyoruz. Çok kuvvetli finansman yapısı vardı. Bizden değil bankadan da alabilirlerdi. Bizim içinde düzgün bir şekilde çalıştığımız firmayı portföyde tutabilmek önemliydi. Finans şirketi ile yatırımcının doğru çalışan bir ortamı yakalaması önemli. Biz bunu Sesli ile yakaladık. Bunu da devam ettirebileceğimizi görüyoruz. Buradaki bu bütünlüğün parçası olduğumuz için biz kendimizi şanslı hissediyoruz. Biz yaşanan zorlu dönemde hem otobüs, hem kamyon hemde hafif ticari araç tarafında müşterilerimize destek olduk, borçlarını yapılandırdık ve hiç reddettiğimiz müşterimiz olmadı. Bu zor günlerden hep beraber kalkacağız. Buna hepimizin ihtiyacı var. Biz üstümüze düşeni yaptık ve bir banka gibi davranmadık. Kredileri çağırmadık, ödemeleri paydık” dedi. ■



Mustafa Sarıgül



Osmangazi köprüsü mü, sırat köprüsü mü? Otobüslerin köprü geçiş ücreti çok yüksek değil mi?



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

1 Temmuz'da hizmete giren Osmangazi Köprüsü çok önemli bir ulaşım yatırımı. Bu köprü Boğaziçi Köprüsü ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü gibi bir köprü. Ya da Bilecek Köprüsü gibi bir köprü. Yani bu köprüler ne kadar iyiye, önemliyse, mesafeyi kısaltıyorsa, zaman kazandırıyor o da aynı katkısı sağlıyor. Ama iki akslı otobüse 140 TL, üç akslı otobüse 160 TL köprü parası vermesi gerçekten haksızlıktır.

Bu köprünün diğerlerinde n farkı ne?

Bilecik Köprüsü'ne kimse para veriyor mu? Tarihi köprü Osmanlı döneminden beri var bu köprü. Para falan da yok. Şimdi İstanbul'un iki boğaz köprüsü de zaman kazandırıyor ama 6 lira ile 10 lira arasında bir geçiş ücreti değişiyor. Bu köprüyü özel sektör yapıyor diye mi pahalı mı? Bazı projeler sosyal projelerdir. Bu fiyat meselesi hükümetin duble yol yaptım, köprü yaptım getirmekten çıkarıyor. 140

TL'lik ücret sektörümüz açısından çok ağır bir maliyet. Boğaz köprülerinin fiyatını geçmemesi gerekiyor. Daha maliyetli oluyor diye, vatandaşa, taşımacıya yüksek bedeller ödettirmek bu hükümetin övünç kaynaklarına gölge düşürüyor. Özel sektör yaptı diye hadi boğaz köprülerinin iki katı fiyat seviyesinde olsun, ama buradaki fiyat 20 katına çıkıyor.

Kötü emsaller emsal teşkil etmez

Şimdi derlerse ki, "İDO'da sen buna 110 TL ödüyordun" buna benim cevabım; kötü emsal örnek olmak zorunda değil ki. Emsal teşkil edemez ki. İDO'da zaten çoktu. Buna da biz itiraz ediyorduk zaten. İyi emsal alınsın, kötü emsalı değil. Boğaz Köprüleri neden örnek alınmıyor? Bilecik Köprüsü emsal alınsaydı. Bu hükümetin yine inşa ettiği Adıyaman-Urfa arasındaki o barajı birbirine bağlayan köprüyü emsal alsaydı. Niye İDO feribot geçişi baz alınıyor ki?

3'üncü köprü otobüsçüye zorunlu olmamalı

Birde 3'üncü boğaz köprüsünü de özel sektör yapıyor ve işletecek. Biz Osmangazi Köprüsü'ne görünce biz korktuk. Gene özel sektör işletiyor diye buna yakın bir fiyat çıkabilir. Bunun dışında 3'üncü köprü ile bizim ilişkimiz Bakanlık diyor ki; "Otobüs ve kamyonlarla 3'üncü köprüden geçecek." Bu da gösteriyor ki, hala Ulaştırma Bakanlığı bile şehirlerarası otobüsleri toplu taşıma aracı olarak görmüyor. Özel halk otobüsüne, belediye otobüsüne toplu taşıma aracı diyor. Ama şehirlerarası tarifeli taşımacılık yapan ve terminal kullanımı zorunlu olan otobüsleri hala toplu taşıt aracı olarak görmüyor. Grup taşıması yapan araçların hangi köprüyü kullanırsa, kullansın buna bir itirazımız yok. Bunlar serbest bırakılmalı. Ama Diyarbakır, Van, Yozgat'a giden otobüs mutlaka Anadolu Yakası'nda ki bir terminale uğramak zorunda. 3'üncü köprü terminallere uzak. Belediyenin ihalesini yaptığı Ataşehir Terminali'ne bile erişimi çok uzak ve zaman kaybı. Burada bizim talebimiz tarifeli taşımacılık yapan otobüslere 3'üncü köprü ve 2'inci köprü konusunda serbest bırakılmaları gerektiğini düşünüyoruz. Çok yakında Sayın Başbakanımız Binali Yıldırım ve Ulaştırma Bakanımız Sayın Ahmet Arslan ile görüşecek TOFED heyetinin birinci öncelikli talebi olacaktır. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■



**OSMAN GAZİ KÖPRÜSÜ ve İSTANBUL - BURSA - İZMİR OTYOLU
GEÇİŞ ÜCRETLERİ TABLOSU**

		ÇIKIŞ GİŞELERİ				
		Osman Gazi Köprüsü	Altınova	Kılıç	Orhangazi	Gemlik
GİŞE GİŞELERİ	Osman Gazi Köprüsü		11.528 km	22.180 km	37.611 km	50.972 km
	1	88.75	2.25	4.30	7.30	9.75
	2	141.95	3.60	6.90	11.65	15.65
	3	168.60	4.25	8.15	13.85	18.55
	4	223.60	5.65	10.85	18.40	24.60
	5	282.15	7.10	13.70	23.20	31.05
	6	62.10	1.55	3.00	5.10	6.85
	Altınova	11.528 km		14.901 km	30.392 km	43.154 km
	1	91.00		2.90	5.90	8.35
	2	145.55		4.65	9.45	13.40
	3	172.85		5.50	11.20	15.90
	4	229.25		7.30	14.85	21.10
	5	289.25		9.25	18.75	26.60
	6	63.65		2.05	4.15	5.85
	Kılıç	22.180 km	14.901 km		17.792 km	30.558 km
	1	93.05	2.90		3.45	5.90
	2	148.85	4.65		5.50	9.45
	3	176.75	5.50		6.55	11.25
	4	234.45	7.30		8.70	14.90
	5	295.85	9.25		10.95	18.80
	6	65.10	2.05		2.40	4.15
	Orhangazi	37.611 km	30.392 km	17.792 km		14.900 km
	1	96.05	5.90	3.45		2.90
	2	153.60	9.45	5.50		4.60
	3	182.45	11.20	6.55		5.50
	4	242.00	14.85	8.70		7.30
	5	305.35	18.75	10.95		9.20
	6	67.20	4.15	2.40		2.00
	Gemlik	50.972 km	43.154 km	30.558 km	14.900 km	
	1	98.50	8.35	5.90	2.90	
	2	157.60	13.40	9.45	4.60	
	3	187.15	15.90	11.25	5.50	
	4	248.20	21.10	14.90	7.30	
	5	313.20	26.60	18.80	9.20	
	6	68.95	5.85	4.15	2.00	

Not:

Bölge - Bursa yönünde seyirhatlarında Osman Gazi köprüsü girişinde sadece köprü ücreti.

Bursa - Gebze yönünde seyirhatlarında ise Osman Gazi köprüsü girişinde hem köprü ücreti, hem de giriş noktasına göre otoyol kumana ait ücret birlikte tahsil edilecektir.

Not: Gebze - Bursa yönünde seyahatlerde Osman Gazi köprü giresinde sadece köprü ücreti, Bursa - Gebze yönünde seyahatlerde ise Osman Gazi köprü giresinde hem köprü ücreti, hem de giriş noktasına göre otoyol kumina altı ücret birlikte tahsil edilecektir.



Mehmet Özkaymak son yolculuğuna uğurlandı

Turizm taşımacılık sektörünün duayeni Özkaymak Turizm Taşımacılık şirketinin kurucusu ve onursal yönetim kurulu başkanı Mehmet Özkaymak, 87 yaşında hayata gözlerini yumdu.

Turizm Taşımacılar Derneği (TTDER) Onur Kulu Üyesi ve taşımacılık sektörünün duayeni Mehmet Özkaymak, yaşlılığa bağlı olarak ortaya çıkan sağlık sorunları nedeniyle 24 Haziran 2016 tarihinde Halkalı Acıbadem Hastanesi'ne kaldırılarak tedavi altına alındı. Bir hafta süren tedavinin ardından Mehmet Özkaymak, 87 yaşında hayatını kaybetti. Özkaymak'ın vefatı,

sevenlerini yasa boğdu.

Taşıma sektörünün duayeni merhum Mehmet Özkaymak için 3 Temmuz Pazar günü Okmeydanı Halil Rıfat Paşa Camii'nde cenaze merasimi düzenlendi. Cenaze merasimine TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı ve Genel Sekreter Nusret Ertürk'ün yanı sıra çok sayıda otobüsçü ve dostları katıldı. Merhum Özkaymak, öğle namazına müteakip kılınan cenaze namazının ardından sevenlerinin gözyaşları arasında Mevlanakapı Dedeler Kabristanlığı'na defnedildi. Ulaşım Gazetesi ekibi olarak sektör duayeni Mehmet Özkaymak'a Allah'tan rahmet, ailesine ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz. ■

Mehmet Özkaymak

1929 yılında Konya'da doğan Mehmet Özkaymak, 15 yaşına kadar Konya'da yaşadı. 1944 yılında baba İbrahim Özkaymak'ın işleri nedeniyle Konya'dan taşınıp İstanbul'a yerleştiler. Baba İbrahim Özkaymak Sirkeci'de uzun yıllar oto acenteliği ve oto yedek parçacılığı ile birlikte İstanbul Konya Oteli işletmeciliğini de yaptı. Babasının yanında iş tecrübesi kazanan Mehmet Özkaymak, 1951 yılında otomobiller ile taşımacılık sektörüne adım attı. Uzun yıllar İstanbul Hilton Oteli önünde otomobil taşımacılığı yapan Mehmet Özkaymak, 1980'li yıllarda Özkaymak Turizm Taşımacılık şirketini kurdu. 2011 yılına kadar şirkette aktif görev alan Özkaymak, işlerin tüm idaresini 5 kızından Zeynep ve Nurhayat Özkaymak kardeşlere devretti ve kendisi de şirketin Onursal Yönetim Kurulu Başkanı oldu. Mehmet Özkaymak aynı zamanda TTDER'in de Onur Kulu Üyesi idi.



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

İstanbul Otogarı artık işlevini yitirdi

Ramazan Bayramı'nın 9 günlük tatile çıkması ile birlikte yoğun bir hareketliliği yaşadık. Sektör mensuplarının yolcu talebinden yüzü güldü ancak onları mutsuz eden bir nokta var ki artık bu kaçınılmaz bir sona doğru gidildiğini bize gösterdi. Ramazan Bayramı sürecinde bütün sektör ve bütün ülke gördü ki, İstanbul Otogarı ihtiyaçlara cevap veremiyor. Bunu daha önce de birçok kez yazılarımda dile getirdim.

Otogarın ahi gitmiş, vahı kalmış

İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması ve rehabilite edilerek hizmete devam etmesi yönünde talepleri de okuyorum, dinliyorum. Ancak medyada bayram sürecinde çıkan haberlerde de gördük ki, otogar artık işlevini yitirmiş, ahi gitmiş, vahı kalmış. Ben insanların, şoförlerin yetersiz otogar yüzünden çile çekmesine gönlüm razı olmuyor. Elllerinde bavullarla otogarda yürüyen yolcu görüntüsü gerçekten beni çok üzüyor.

Gerçeklerden kaçamazsınız

Şunu artık çok iyi biliyoruz ki; 1994 yılında hizmete giren otogar bugünün ihtiyaçlarına cevap veremez hale geldi. Otogarın artık bu yükü taşıyamadığını sağır sultan bile duymuş durumda. O yıllarda İstanbul'un nüfusu 7 milyon civarında iken bugün nüfusun 17-18 milyona ulaştığı ifade ediliyor. Bu rakam bile bize gerçeklerden kaçamayacağımızı gösteriyor. 22 yıl önce cep telefonları takoz şeklinde yeni yeni çıkmaya başlıyordu. Bugün akıllı telefonlar herkesin elinde. Bugün yollarda lüks otomobilleri görüyorsunuz ama 22 yıl önce Murat otomobillerden Şahin ve Doğan'a yeni yeni geçilmiş ve zamanın en iyi arabası olarak onlar gösteriliyordu. 403 otobüsler yeni çıkmaya başlamıştı. Araçlar bugün ki teknolojik özellikleri ile geçmişle karşılaştırılmayacak kadar farklı.

Otogara benzemiyor

Şunu bende sektör mensuplarımızda çok iyi biliyor; İstanbul Otogarı otogar haricinde her şeye benziyor ama otogara benzemiyor. Ben daha önce de söyledim; Bursa Otogarı'na bakın, Ankara Otogarı'na bakın, İzmir Otogarı'na bakın, Afyon Otogarı'na bir bakın, İstanbul Otogarı'na 'otogar' demek mümkün değil.

Örnek otogarların sayısı artabilir

Afyon Otogarı'na yönelik Taşıma Dünyası'nda çok güzel bir manşet haber vardı. Çok okunduğunu tahmin ediyorum ama okumayanlar varsa internetten bulup mutlaka okusunlar. Afyon Otogarı işleten AFTAŞ A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Altınkaya'nın bir sözünü çok takıldım. Sayın Altınkaya diyor ki, "Otogarımız adeta bir yaşam merkezi işlevi görüyor. Şu anda Afyon'da, iyi bir yemek yiyelim, iyi bir lokum alalım" diye soranlara 'otogara git' diyorlar. Bu, iyi bir referans, öyle değil mi? Siz insanlara iyi bir hizmet sunarsanız, o muhakkak takdir ediliyor. Dolayısıyla işimiz kolaylaşıyor. Belediyeye sık sık teşekkür gidiyor. Onlar da bize teşekkür ediyorlar. Belediye Başkanı her ay, 'Bu ay gene çok teşekkürümüz var otogarla ilgili' diyor. Onu da yapmaya çalışıyoruz" Ne güzel değil mi, biz otogarlarımızın bir yaşam merkezi olmasını istiyoruz. Bunun için otobüsçü birlikte hareket etmeli. Örnek otogar sayısı neden artmasın ki?

Bu ısrar niye

Ben bile 22 yıl zarfında 4 kere ev değiştirdim. İnsanlar eski kaldı bu ev yenisini talep ediyor. Artık evler bile teknolojik olarak değişti. Bir sürü neden var artık İstanbul Otogarı'nın artık işlevini bitirdiğine yönelik görüşlerini söyleyebilmemiz için. İstanbul Otogarı'na yönelik ısrarı anlamakta zorlanıyoruz. Bütün bu yetersizlikleri görüp ısrar etmekte ben art niyet görüyorum artık. Büyük çıkar ve menfaatler için bu talepler ısrarla dile getiriliyor. Biz yeni yapılacak otogara da otobüsçüler ortak olabilir, bunun için görüşmeler yapılabilir.

Rehabilite mümkün değil

Ben otogarın rehabilite edilerek işlevini sürdürebileceğine yönelik görüşlere de katılmıyorum. Otogar Şiziki yapıyla rehabilite edilecek bir yapıda değil. Raylı sistem bağlantılarına yönelik görüşlerde anlamsız.

Raylı sistem çok kısa sürede yapılır

Artık raylı sistem ağı çok hızla büyüyor. Yeni otogar inşaatı başladığında raylı sistem ağı da tamamlanır. Osman Gazi Köprüsü'nü çok kısa sürede yapan, Marmaray'ı yaparak boğazın altından tren geçirenler, üçüncü köprüyü yapanlar, 3'üncü havalimanını yapanlar oraya da bu hükümet için belediye için raylı sistemi yapmak sorun değil. Ben yeni otogarın temelini atıldığı anda raylı sistemin de startının verileceğine inanıyorum. Artık kimse kurnazlık yaparak menfaatlerini devam ettirmeye yönelmesinler. Artık bahane üretmesinler.

Alibeyköy Terminali pırıl pırıl

Bayram tatili süreci içinde İSPARK'ın işlettiği Alibeyköy Terminali'ni görme imkanı oldu. Pırıl pırıl bir terminal. Yolcular ve yazıhanelerinin mutluluğunu da gördüm. İSPARK yönetimini tebrik ediyorum ama küçük bir gözlemim var. Havalimanı andırın o büyük ekranda otobüslerin kalkış saatlerini görebiliyorduk, ben ziyaretimde ekranın çalışmadığını gördüm bu bir eksiklik. Ekran çalışmazken, terminal içinde otobüslerin yanaştığına yönelik bir genel anonsun da yapıldığını duymadım. Bunlar çok küçük eksiklikler ve İSPARK yönetiminin bunu da halledebileceğine inanıyorum.

Sektör mutlu olmak istiyor

Yolcularımızda artık sektör mensuplarımızda kendilerinin de açile olmaktan mutluluk duyacağı yeni bir otogara çok acil ihtiyaç duyuluyor. Ben bir önceki köşemdeki başlığı tekrar yazarak yazımı bitiriyorum; "Otogarı yaşat ki, otobüsçü yaşasın" ■

11 bin otobüsle 11 milyonluk hareket

Öncelikle otomotiv sektörünün duayeni Sayın Mustafa Koluman vefatını üzüntüyle öğrendim. Sektörümüze çok yakın bir kişiydi. Sayın Mustafa Koluman'a Allah'tan rahmet, ailesine ve yakınlarına başsağlığı ve sabır diliyorum.

Bayram büyük bir hareketlilik getirdi

Ramazan Bayramı sektörümüz açısından bereketli ve hareketli geçti. Tabii ilk günler biraz tek ayaklı seferler yapıldı ama Bayramın 10 günlük bir tatil sürecine dönüşmesi bir avantaj oldu. Zaten millette bir patlama vardı. Kıştan çıkmanın getirdiği hareketlilik isteği, arkasından Ramazan ve okulların kapanmasıyla bir patlama oldu. Zaten beklenen bir patlamaydı bu. Ciddi bir hareketlilik oldu. Türkiye yerinden oynadı. . Bu kısa mesafelerde de öyleydi, uzun mesafelerde de böyle. Hem Bayram hem tatil iç içe girdi. Toplam 11 bin otobüsle bayram sürecinde hareket yapıldı. Günde iki, üç ayak sefer yapan var. Bayram sürecinde 11 milyon bayram öncesini de katarsak 15 milyonluk bir yolcu hareketi yaşandı.

Ortak taşıma mağduriyetleri önledi

Tabii Ulaştırma Bakanlığı'nın D1 belgelilere D2 ve B2 belgesindeki araçları kaydetme imkanı vermesi yolcularımızın mağduriyetlerini büyük ölçüde önledi. Ben yaklaşık 1.5- 2 milyon civarındaki yolcuyu bu ek taşıtlarla taşıdığımızı inanıyorum. Onun için bu her iki taraf içinde yararlı oldu. Zaten turizm taşımacılığı tarafında sıkıntı vardı araçlar parklarda yatıyordu. Bu ortak taşımanın her zaman gündemde olması gerektiğini düşünüyorum. Sadece Bayram dönemlerinde değil her yoğun dönemde, yoğun hafta sonlarında bile ortak taşımaya izin verilmeli. Zaten taşıma sorumluluğu iki taraf açısından üstlenildikten sonra sorun kalmıyor. Bunu da yapıyoruz. Sorumluluk paylaşıyor ve teminat artıyor. Bizce artık ortak taşıma imkanını kalıcı hale getirmek gerekiyor.

İDO'nun yeni alternatifler geliştirmesi

Bütün bunlara bağlı olarak Körfez



my@tasimadunyasi.com

Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

köprüsünün açılmış olması ve bayram sürecinde ücretsiz olarak kullandırılmasına Sayın Cumhurbaşkanımız ve Başbakanımıza teşekkür ediyoruz. Şu anda iki akslı otobüsler 141 TL ücret ödeyecekler. Gemi geçişi ise 110 TL idi. Bu fark taşınabilir bir fiyat farkı. Artık 45 dakika yolcuyu bekleterek zaman kaybettirmek çok doğru değil. Tabii bu noktada İDO'nun Marmara Denizi'ni çok daha verimli kullanabilecek yeni alternatifler geliştirmesi lazım. Büyükşehir Belediyelerinin, Ulaştırma Bakanlığı'nın, İDO'nun sektörle birlikte nasıl projeler yapılabilir araştırması gerekiyor. Ambarlı-Bandırma Ambarlı-Mudanya hattı kullanılabilir mi, bunlara bakmak lazım. Yeni köprü açıldı diye çok büyük bir zaman kazanıldığını söylemek mümkün değil. 45 dakika ve 1 saatlik bir kazanç oluyor ama esas sorun İstanbul'dan çıkış.

Kombine taşımacılık

Avrupa Yakası'ndan çıkışlar çok büyük sorunlar yaşıyor. Bu yaz-kış böyle olacak. İstanbul'da araç sayısı her geçen gün artıyor, şehirlerarası hareketlilik artıyor. Dolayısıyla Avrupa Yakası'nı ayrı bir şehir olarak değerlendirip İDO ile yeni projeler yapma şansımız olabilir diye değerlendiriyorum. Kombine-entegre taşımacılığa yönelik mutlaka Ulaştırma Bakanlığı'nın çalışması lazım. Sayın Başbakanımız Ulaştırma Bakanlığı döneminde buna yönelik yatırımlar ve önemli hamleler yaptı. Bugüne kadar yapılmış yatırımları da değerlendirerek kombine taşımacılığa insanları alıştırmamız gerekiyor. Otobüs işletmecilerinin İstanbul'u iki ayrı şehir olarak görmeleri gerekiyor. Avrupa Yakası ve Anadolu Yakası. Avrupa Yakası'ndan ayrı çıkışlar olabilir. Anadolu Yakası'ndan da ayrı çıkışlar olabilir. Anadolu Yakası yolcuları için köprü avantaj. Avrupa Yakası içinde avantaj ama buradan köprüye giden yolun yoğunlaşması buradan yeni alternatifler üretmek zorunluluğu getirdi. Üçüncü köprü alternatif olabilir mi? İki köprüden 650-700 bin taşıt geçiyor. Bu köprülerden günlük 100 bin taşıta düşmediği taktirde rahatlama olmayacağını herkes bilir. 3'üncü köprü'nün güzergahı İstanbul'un bütünü'nü kapsaması açısından o noktada olması bir avantaj olabilir ama tabii iki köprüden alacağı yükün çok fazla olacağını

düşünmüyorum. Kamyon ve otobüs trafiğinin oraya kaydırılmasında otobüsler açısından çok doğru bulmuyorum. Otobüsler toplu taşıma yapıyorlar. Toplu taşıma özelliği dikkate alınarak ikinci köprüyü kullanması lazım. Biz sektör olarak ta herhalde sesimizi yeterli duyuramadığımızı düşünüyorum. İstanbul'a günde yaklaşık 150 bin insan gelip gidiyor. Bu 150 bin insana eziyet edecektir 3'üncü köprüyü kullanma zorunluluğu. Otobüslerin 2'inci köprüyü kullanmasına kesinlikle müsaade edilmesi gerekiyor. Biz bu konuda yetkililerin, karar organlarının dikkatini çekmek istiyorum. 150 bin 2'inci köprüyü kullanmayacak. Bunlar ortalama 30-40 km fazla yol yapacaklar ve zaman kaybedecekler. İstanbul-Izmit arası yolculuklar 1 saat uzayacak. Günde 20 bin insanı İzmit'e taşıyoruz. Bursa ve körfezi saymıyorum bile. Ben onun için Sayın Bakanımızdan da bunu rica ediyorum. Yollar araç mı taşısın, insan mı taşısın. Bunun kararını vermemiz gerekiyor. Otobüsler insan taşıyor ve insan taşınmasına öncelik verilmeli ve 2'inci köprü'nün kullanımına izin verilmeli.

Hareketlilik sürecek

Bayram sonrasında sezon hareketliliğinin de Kurban Bayramı'na kadar yoğun geçeceğine inanıyorum. Özellikle Rusya kapısının açılması da bir fırsat oldu. Turizmde beklenen olmasa da hareketlilik olacak. Özellikle Ramazan artık yazın içinden çekilmeye başladı. İki üç sene yaz aylarını çok daha yoğun yaşayabileceğiz. Kurban Bayramı'nda 9 günlük tatile dönüşüyor. Oda bir hareketlilik getirecek. Bir de Türk insanı seyahate alıştı. Otobüs işletmecileri olarak bizlerin yeni projeler geliştirmesi gerekiyor. Bölgesel taşımacılık, havayolu ve karayolu entegrasyonunu mevzuatla birlikte destekleyip her modun kendi yolcusunu taşıyabileceği yapıyı mutlaka oluşturmamız lazım.

Sektörümüz güven içerisinde hizmet verdi

Bu bayramın en sevindirici gelişmelerinden bir tanesi sektörümüzde herhangi bir ölümlü kaza yaşamadık. Bu açıdan da çok başarılı bir bayram oldu. Benim bildiğim kadanyla olmadı. Olduysa da sifıra yakın bir seviye oldu. Ben bütün sektörümüze, sektör mensuplarınıza teşekkür ediyorum. İşte toplu taşımanın farkı bu. Herkese iyi haftalar diliyorum... ■



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

Bayramın ardından

“Keşke her gün Bayram olsa” diye bir söz vardır. Bayramın iyiliklerini ve bundan olan memnuniyeti anlatır bu söz. Acaba Bayramlar her yönüyle iyi midir! “Birde deliye her gün Bayram” sözü vardır Yoksa Bayramlar kötüye kullanılabilecek, yanlış yapılabilecek yanları da olan günler midir bir üzerine düşünelim.

Önce taşıma güvenliği

Bayramda çok sayıda maddi ve bedeni hasarlı kaza meydana geldi. Bunda uzayan tatilin getirdiği seyahat arzusuna bağlı trafik yoğunlaşması etkili oldu. Tabi ki en büyük kayıp özel araç kazalarında yaşandı. Bence bu Bayramda otobüsçüler başarılı sınav verdiler. Tabi ki bunda araçların profesyonel kişilerce kullanımı ile tecrübesiz birazda dikkatsiz ve sorumsuz olan özel şahıslarca kullanımı arasındaki farkı sayabiliriz.

Trafik durumu

Belirttiğim üzere yollar bayramda çok yoğunlaştı. Tabii bunda tatilin 9 güne çıkması, Kış mevsimiyle birlikte, Ramazan ayından çıkmanın psikolojik etkileri de oldu. Ancak insanların tatile gidişlerini ve dönüşlerini bir iki güne yaymaları büyük yığılmalara önledi ve büyük rahatlık getirdi. Ancak 9 gün olan tatilde bir iki gününü erken dönme ve geç gitme olarak feda edebilir. Dört beş günlük olan tatillerde aynı sıkıntıları yaşayacağımız unutulmamalıdır.

Ortak otobüs kullanımı

Otobüsçüler, bu Bayramda çok sayıda insanın şehirlerarasında taşınmasını yaptılar. Bunda turizmin daha zayıf olması nedeniyle, iş bulmakta zorlanan çok sayıda D2 otobüsün de D1'lerde kullanılmasının rolü oldu. Madem böyle bir kapasite fazla taşıma yapıyor. Her zaman bu olsun denebilir mi? Yani bunun anlamı başkalarının otobüslerini biz her zaman kullanılabilelim demektir. Bu pek kolay bir durum değil. Zira taşımacılıktaki sorumluluklar açısından örneğin bir kazada, başka bir firmaya kayıtlı olan bir otobüsün diğer bir firmada kullanılması halinde sorumlunun kimler olacağı gibi bir sürü sorun ortaya çıkacaktır. Bilinmelidir ki, aynı firmanın D2'sinde olan otobüsleri bile D1'inde kullanması mümkün değil ve yasak ve bunun cezaları var. Öncelikle firma farkı yaratmayan, bu durumun düzeltilmesi lazım. Yani aynı firma D2'sinde yazılı olan taşıtları D1'inde de gerektiği hallerde kullanabilmesine imkan verilmeli. Bu asgari özmal olmayan otobüsler için düşünülmesi gerekir.

Ücretsiz kullanım

Trafik yoğunlaşmasında ben yol ve köprülerin ücretsiz kullanımın da etkili olduğunu düşünüyorum. Bu şehiriçi ve şehirlerarası yollar için geçerli. Bunun lüzumsuz seyahatler yarattığını düşünüyorum. Ücretsiz olmasının hiçbir yararını da görmüyorum. İnsanlar para vermeden seyahat etti diye düşünüyorsanız, aldaniyorsunuz. Bayramda ödeme yapılması sonrasında ücret artışlarını geciktirirseniz veya daha az yaparsanız, insanlara daha büyük iyilik etmiş olursunuz. Bu nedenle ücretsiz seyahat kararları biraz daha gözden geçirilmeli. Eskiden ücret toplayan personelinde Bayram yapması belki düşünülebilirdi ama artık otomatik sistemlerle ücret toplanabildiğini unutmayalım.

Osmangazi özel

Osmangazi Köprüsü'nün açılması bu hatlardaki sorunların büyük ölçüde çözülmesini sağladı. Bu da problemi küçülttü. Ancak bilinmelidir ki, burası özel sektörcü işletiliyor. Özel sektörün yaptığı yatırımın karşılığında para kazanması gerekir. Aynı şey, halen yapılmakta olan ve Ağustos ayında açılacak olan 3üncü boğaz köprüsü için de geçerli. Bayram, seyrarlarda ücretsiz dediğinizde onlar para kaybetmiş olurlar. Bu paralarında bir yerden telafisi gerekir. O parayı telafi etmek için ya yüksek ücret almaları veya sık sık zam yapmaları gerekecek. Ya da kazamadıkları paraları devletin telafi etmesi gerekecek. Zira bunların sözleşmelerinde belirli bir kazancı garanti eden hükümler var. Bu nedenle onlar için zor olacak ücretsiz geçiş kararlarının hepsine

birden şamil edilerek, bu uygulamadan vazgeçilmesine fayda olacak.

Deniz taşımacılığı

Otobüslerle gidilemeyen Marmara'daki adalar gibi yerlere çok sayıdaki insanı İDO taşıdı. Ayrıca gittikleri yerden sonra başka yerlere devam edecek, Mudanya'dan Bandırma'dan daha ilerlere devam edecek, çok sayıda insan veya otomobil deniz araçlarıyla taşındı. Bunlarda karayolunun yükünün alınmasında çok büyük fayda sağladı. Zira çok sayıda ek sefer yaptıklarını duyduk. Bunların artırılması düşünülebilir. Ancak tabii ki yılda 10-15 gün kullanılacak yatırımı özel sektörün yapmasını beklemek pek kolay değildir. Bu arada artık Eskişehir-Topçular hattında çalışan çok sayıdaki araba vapurunun artık, büyük ölçüde işsiz kalacağını söyleyebiliriz. Gerçi Osmangazi Köprüsü'nde ücretsiz geçiş uygulaması bittikten sonra, fiyatlarda ve diğer hizmetler açısından cazibesini de artırırsa bazı taşıtların araba vapurunu hala kullanmaları beklenebilir. Ama bu çok sınırlı olacaktır. Buradan açığa çıkan çok sayıda araba vapurunun kullanılabilecekləri Sirkeci-Harem veya Yalova-Yenikapı hatlarına takviye edici olarak kullanılmaları veya bunlar için yeni hatlar açılması düşünülebilir. Bilinmelidir ki, araba vapuru türündeki feribotlar sadece otomobil değil, otobüs taşımacılığına da uygundur. Bunlar otobüs taşımacılığına da hizmet verebilirler. Otobüslerin taşınmasına da uygun arabalı vapur seferleri de düşünülebilir. Ancak arabalı vapurların da İstanbul-Bandırma gibi hatlarda çalıştırılmaları çoğu hava şartlarında mümkün olmayacaktır. Bunun da bilinmesi gerekir. Bu arada İstanbul'dan Bandırma ve Mudanya'da deniz aracından otobüse geçilmesi şeklinde yapılan kombine taşımacılığı otobüsçüler el birliği ile yok ettiler. Şimdi bunun yerine arayışları olabilir ama bu arayışlarda kolay değil. Belki Balıkesir ve Bursa Belediyelerinin Bandırma ve Mudanya'da feribottan inen yolcuların taşınabilmesi için otobüslere kalkış ve varış imkanı sağlamaları bir seçenek olarak kalmıza gelebilir.

Ana konu terminaller

Bu Bayramda da her zaman olduğu gibi en büyük sıkıntı terminallerde yaşandı. Özellikle de İstanbul'daki Bayrampaşa terminalinde. Artık bu terminali savunanlar bile, böyle günlerde pek ortalığa çıkmadılar. Çok sayıdaki kişinin bu Bayramda terminalin yetmediğini söylediğini hepimiz duyduk, gördük. Bu gerçeği kabul etmemiz gerekir. Gerek bu terminalin başka yere taşınması, gerekse başka yerlerde yeni terminaller yapılması düşünülebilir. Mühim olan birden fazla terminalin İstanbul için gerekli olduğudur. Yeri ikinci bir konudur. İsteyenler, mevcut terminalin yerinde kalmasını savunabilirler. Ama başka bir yere terminal yapılmasın demek, bu sıkıntılar sürsün demektir. Bu nedenle en kısa sürede İstanbul'un değişik yerlerine kalkış ve varış yapılabilen, birbiri ile hizmette ve fiyatta rekabet edebilen terminaler yapılması çok büyük önem taşımaktadır. Bunu engellemek değil, desteklemek düşer otobüsçülere.

Herkese iyi haftalar... ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı değerli insan

Mustafa Koluman'ın

Bağsağlığı

vefatını öğrenmenin derin üzüntüsü içindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

Otokar A.Ş.



Mustafa Koluman son yolculuğuna uğurlandı

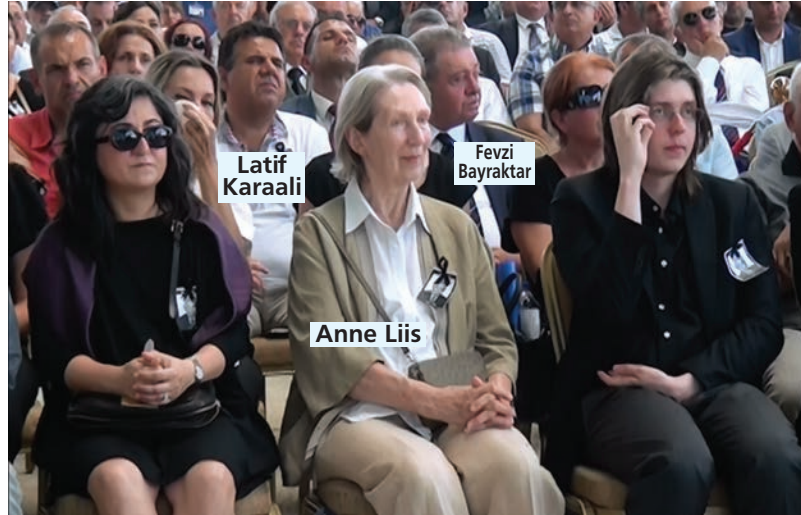
Anakara'da tedavi gördüğü hastanede 7 Temmuz Perşembe akşamı yaşamını yitiren Mercedes-Benz'in en büyük bayilerinden, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin ortaklarından olan Koluman Holding'in kurucusu Mustafa Koluman, memleketi Mersin'de toprağa verildi.

85 yaşında yaşamını yitiren 3 çocuk babası Mustafa Koluman'ın Muğdat Camii'ndeki cenaze törenine Vali Özdemir Çakacak, AKP Mersin Milletvekili Hacı Özkan, CHP Mersin Milletvekili Fikri Sağlar, MHP Mersin Milletvekili Baki Şimşek, Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı MHP'li Burhanettin Kocamaz, İl Emniyet Müdürü Rahmi Baştuğ, Tarsus Belediye Başkanı MHP'li Şevket Can, eski bakan Kürşat Tüzmen, Daimler Otobüs Grubu Başkanı ve EvoBus Başkanı Hartmut Schick, Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seger, Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Bayraktarlar Merkon A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Fevzi Bayraktar, Hassoy Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, Otobüs Satış Müdürü Selim Saral ve çok sayıda bayi yöneticileri ile vatandaşlar katıldı.

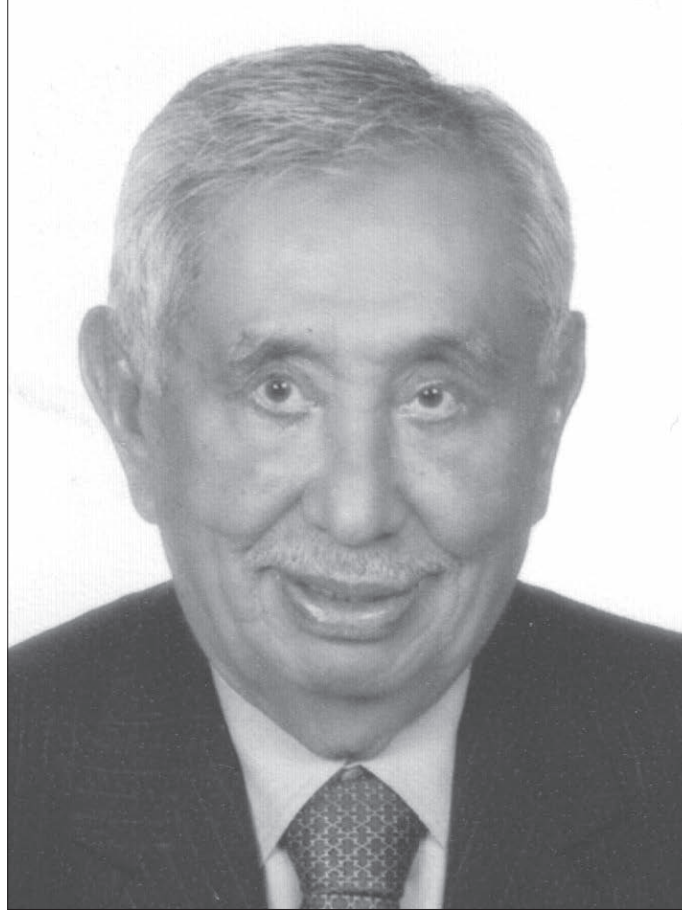
Koluman Holding çalışanlarının da yoğun katılım gösterdiği cenaze töreninde Yönetim Kurulu Başkan Vekili Türkay Saltık, Mustafa Koluman'ın eşi Anne Liis, çocukları Mustafa Can, Ali Turan ve kızı Vanessa Koluman taziye kabul etti. Mustafa Koluman, cenaze namazının ardından Mersin Şehir Mezarlığı'ndaki Aile Kabristanı'nda toprağa verildi.



Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Burhanettin Kocamaz, Yenice Koluman Tesisleri'nde düzenlenen törene yaptığı konuşmada "Mersinimiz adına, bölgemiz adına, istihdam ve insanlık adına çok önemli ve değerli bir ismi kaybettik. Acımız büyük. Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine başsağlığı diliyorum" dedi



BAŖSAĐLIĐI



Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı,
saygıdeğer büyüğümüz,

MUSTAFA KOLUMAN,

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
sabır ve başsağlığı dileriz.

MERCEDES-BENZ TÜRK A.Ŗ.
MERCEDES-BENZ FİNANSAL HİZMETLER

BAŞSAĞLIĞI

Otomotiv sektörünün duayen ismi,
Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı

Mustafa KOLUMAN

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine
otomotiv ve taşımacılık sektörümüze
başsağlığı dileriz.

BİROL ÖZCAN
Genel Başkan

**BAŞSAĞLIĞI**

Otomotiv sektörünün duayen ismi,
Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı

Mustafa KOLUMAN'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine,
sektörümüze başsağlığı ve sabırlar dileriz.

İMİRAN OKUMUŞ
Genel Başkan



ULUSLARARASI ve YURTIÇİ OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği
Onur Kurulu Üyesi
ve sektörün duayeni

Mehmet ÖZKAYMAK'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı

Mustafa KOLUMAN'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Otomotiv sektörünün duayeni,
Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı

MUSTAFA KOLUMAN'ın

Vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesi,
sevenleri ve sektörümüze başsağlığı dileriz.



Yalçın Şahin

Mapar Otomotiv Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Koluman Holding
Yönetim Kurulu Başkanı

Mustafa KOLUMAN'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, dostlarına,
sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Mengerler Grup Şirketleri

www.mengerler.com

BAŞSAĞLIĞI

Koluman Holding
Yönetim Kurulu Başkanı

Mustafa KOLUMAN'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
dostlarına, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Hülya Ulusoy

Hassoy Motorlu Vasıtalar Tic.ve San A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Otomotiv sektörünün duayeni,
Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı,
Birlikte çalışma fırsatı bulduğum, değerli büyüğüm

Mustafa KOLUMAN'ı

Kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyorum.

Değerli büyüğüme Allah'tan rahmet;
Ailesine, sevenlerine başsağlığı dilerim.

Tanju Nayır

MAPAR Bursa Genel Müdürü

BAŞSAĞLIĞI

Otomotiv sektörünün duayen ismi,
Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı

MUSTAFA KOLUMAN

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, dostlarına, sevenlerine ve
otomotiv ve taşımacılık sektörüne başsağlığı dileriz.

Mustafa Yıldırım
Genel Başkan



Tüm Otobüsçüler Federasyonu

BAŞSAĞLIĞI

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı

**Mustafa
KOLUMAN'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.

Gülsoy Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkanı

**Mustafa
KOLUMAN'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.

Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu
Mot. Araç. Tic. ve San. AŞ.
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

SİZDEN ALDIĞI GÜÇLE MEMLEKETİN HER YERİNDE!

Yerli ve milli marka olarak süratle devam ediyoruz.



Gerçek müşteri şikayetlerini baz alarak değerlendiren **A.L.F.A. Awards**'ta ödülün sahibi belli oldu! Müşterilerimize sunduğumuz kaliteli hizmet ile tam 25 farklı sektörden markanın yarıştığı **Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar** değerlendirmesinde Sürat Kargo olarak **birinci olduk!**

Tebrikler. Bu başarı hepimizin!

0 850 202 0 202
www.suratkargo.com.tr

f /suratkargo t /suratkargotr i /suratkargotr

süratkargo
Süratle, özenle...