

İstanbul'da Ulaştırma Sisteminde Mevcut Durum, Küresel Gelişmeler ve Çoklu Türel Kullanım -1-

Deniz Otobüsleri iç hatlarının yaptığı Bostancı-Bakırköy, Maltepe-Bakırköy, Bostancı-Kabataş ve benzeri seferlerle önemli bir yolcu taşımacılığı gerçekleştirilmekte, üst düzey konfor şartları sağlanmakta ve zamandan önemli kazançlar elde edilmektedir. Örneğin; karayolu ulaşım modu ile -ister özel araç, isterse toplu taşımayla- Bostancı-Bakırköy mesafesi saatler alan bir yolculuğu ve trafiğe eklenen ekstra yoğunlukları ifade



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

hem kentiçi ve hem de kentler arası ulaşımında yüzde 90'ın üzerinde bir ağırlığı bulunmakta olup son yıllarda bunun dengelenmesi adına önemli planlama ve yatırım çalışmaları gerçekleştirilmiş, nispeten de sonuçlar alınmaya başlanmıştır.

Yatırımlar devam ediyor

Bu çerçevede İstanbul başta olmak üzere büyükşehirlerde ve ülkede satında raylı sistem yatırımları ve havayolu sektörüne yatırımlar yapılagelmektedir. Bu anlamda ülkemizde kablolu sistemler başta olmak üzere alternatif ulaştırma modlarının geliştirilmesi önem taşımaktadır.

İstanbul metropoliten alanı; Türkiye Cumhuriyeti'nin batısında yer alır, Boğaziçi'nin iki tarafındaki Avrupa (Trakya bölgesi) ve Asya (Anadolu bölgesi) kıtalarını birbirine bağlar. Yüksek nüfus artışı ve otomobil sayısındaki artışın sinerjisine bağlı olarak; şehirdeki trafik talebi hızla artmakta, trafik sıkışıklığı iki Boğaz köprüsü vasıtasıyla

kronik bir hal alarak şehir boyunca ve dışına taşmaktadır. Bu; seyahat süresinde önemli kayıplar, trafik kaza kayıplarında artış, park yetersizliği, hava kirliliği vb. gibi birçok ciddi götürülere neden olmaktadır.

Çoklu ulaşım modu

Şu anda; şehirde demiryolları, tramvay, metrobüs, otobüs, feribot gibi birçok ulaşım modu işletilmektedir. Özellikle son on yıllık periyotta; yatırımlar -özellikle Avrupa yakasında- ağırlıklı olarak demiryollarına kaymıştır. Buna rağmen işletimdeki km'ler halen talebi karşılamaktan uzaktır ve ulaşım modları arası transfer merkezleri yetersizliği sebebiyle işlevsel değildirler, bu yüzden yolcu sayısındaki artış düşük düzeylerdedir.

Talep, tahmini bir Ulaştırma Projesinde en temel öğedir ve ulaştırma sistemi seçimi ile proje boyutlarında karar kılınmasında anahtar konudur. Proje karlılığını sağlamak için; taleple açık bir şekilde örtüşen bir plan yapmak ve lüzumsuz yatırımdan kaçınmak gereklidir. İstanbul'da, çeşitli yolcu-seyahat araştırmaları yürütülmüştür ve talep tahmini için yeterli temel bilgi toplanmıştır. Bu bilginin iyi kullanımı ve projeksiyona yansıtılması gereklidir.

Havaray yatırımları

Dünyada birçok farklı bölgede havaray uygulaması yapılmış olup her birini kendi bölgesel ve kentsel şartları ve dinamikleri ile değerlendirmek daha doğru olacaktır. Genel olarak; Sidney-Avustralya, Moskova-

Rusya, Çin ve ABD'deki başarılı havaray uygulamalarından bahsedebiliriz. Yüksek eğimli bölgede kamulaştırma giderlerinin daha düşük olması açısından ve diğer toplu ulaşım sistemleriyle entegrasyonunun sağlanması halinde havaray yatırımdan olumlu sonuç almak mümkündür. Havarayın olumsuz yönlerini ele alacak olursak; yolcuların yüksek kotlara çıkarılması için önemli miktarda enerji sarfıyatı olmakta ve metroya göre yolcu kapasitesi daha düşük olmaktadır. Örneğin metroyla saatte bir yönde 75 bin yolcu taşımak mümkünken, havarayla saatte bir yönde 10-15 bin yolcu taşınmaktadır.

Havaray; havaalanlarındaki terminalleri ve otopark alanlarını raylı sistemlerle bağlamakta büyük bir avantaj sağlamaktadır. Newyork, Londra, Frankfurt kentlerindeki havaray uygulamaları, havaalanı terminali bağlantılarına örnek olarak verilebilir. Havarayların çok daha az bir alan gerektirmesi ve yüksek eğimleri aşabilmesi de en önemli özelliklerindendir.

Havaraylar; turizm bölgelerinde de destinasyon alanlarının toplu ulaşım sistemlerine bağlanmasında başarıyla uygulanmaktadır. Dubai'deki havaray uygulaması buna örnek olarak verilebilir.

Havarayın olumsuz yönü ise, çok yüksek bir kapasite elde edilememesi nedeniyle işletme maliyetlerinin yolcu taleplerine göre artmasıdır.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu başarılı bir hafta dilerim. Ramazan Bayramınız mübarek olsun. ■

Otogarı yaşat ki, otobüsçü yaşasın



salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Salim Altunhan

Deveye sormuşlar: “Neren eğri?” Nerem doğru ki diye cevap vermiş. Aynı soruyu otobüsçüye sorsalar alacakları cevap da aynı olacak. Zaten mümkün değil başka bir cevap vermek.

İstanbul'un bir otogara ihtiyacı vardı, Büyükşehir Belediyesi ile yap işret devret modeliyle Büyük İstanbul Otogarı inşa edildi. Otogar olarak inşa edilen, ama işlevi hiçbir zaman otogar olmayan bu koca gövdeli beton yığını pazarlamacıların elinde iyiden iyiye bozuldu. Eski Topkapı'daki gibi alışveriş merkezi yapılacağı duyuruldu ve insanlar oralara bütün birikimlerini gömdü. Olansa otobüsçüye oldu, yolcuya oldu... Birileri hala bu beton yığını savunuyor ya, ona yaniyorum.

Ağaç, baltaya, “sana diyecek bir sözüm yok, ama sapın benden ya o çok üzüyor beni” demiş. Şimdi otogarı savunan arkadaşlarımıza üzülüyorum ben de. Ramazan Bayramında test edelim... 2,5 saatte Edirne'den İstanbul'a gelen otobüs, bakalım kaç saatte girebilecek otogara? Aynı şekilde, çıkarken de saat tutun bakalım, kaç saat sürüyor. Bu hem devlete hem otobüsçüye hem araçlara hem de yolcuya eziyet değil midir? Boşa giden zaman, havaya savrulan yakıt size bir şey demiyor mu?

Birileri otogarı savunuyor. Hiç otogar görmemiş olsak, inanacağız. Ankara, Antalya, İzmir, Kayseri, Bursa ve daha

birçok otogar ile kıyas bile kabul etmez İstanbul... Hatta Alibeyköy bile on basar. Aksini iddia edenlerle karşılaşmaya hazırım.

Şeyh Edebali, “devleti yaşat ki insan yaşasın” demiş... Ben onu otogara uyarladım: Otogarı yaşat ki otobüsçü yaşasın. Hepimiz işlerin kesat gittiğinden, büyük yatırım yapmamıza rağmen karşılığını almak bir tarafa, zarar ettiğimizden yakınıyoruz. Birileri hala, çıkar peşinde, otogarın çok iyi olduğunu söylüyor.

Serviste sıra bekleyen kaç otobüs var, hiç saydınız mı? Ekmeğinin peşinde yollarda olması gereken otobüs ve kaptanlar, servis sırası beklerken çürüyorlar. Niye? İstanbul Otogarı yetersiz diye... Otogarın girişi ayrı bir dert, çıkışı ayrı bir dert; araç personelinin doğru düzgün duş alıp dinlenebileceği bir yer yok.

Ben de ne diyorsam... Otogarın altında ısık yok, karanlık; tuvalet yok, leş gibi her yer, pislik bir taraftan, koku diğer taraftan... Bir de tutmuşum, duş diyorum, dinlenme yerleri diyorum. Sonra da yolcu gelmiyor... Tabii gelmez; velinimetimiz yolcuların rahatı ve huzuru için bir şey yok ki... Ne temiz hijyenik tuvalet var ne rahat oturup da otobüsünün hareket saatini bekleyecekleri eli yüzü düzgün dinlenecek bir yer... Aksini iddia edenlerle yüzleşmeye hazırım. ■

İETT'nin 375 otobüslük ihalesi 20 Temmuz'da

İETT'nin daha önce iki kez iptal ettiği otobüs ihalelerinin üçüncüsünü 20 Temmuz'da düzenliyor. Bu kez ihaleye çıkılan araç sayısında da farklılık var. Diğer iki ihale de 410 adet yerine 375 adetlik otobüs ihalesi düzenleniyor.

İETT 375 adetlik dizel yakıtlı solo tipi otobüs ihalesini 20 Temmuz Çarşamba günü düzenliyor. İhale İETT İşletmeleri Genel Müdürlüğü'nde saat 14.00'te gerçekleştirilecek. İETT daha önce iki kez ihaleye çıkmış, ancak daha

sonra ihaleleri iptal etmişti. 2 Eylül 2015 tarihinde yapılan ilk ihalede en düşük teklifi Temsa vermiş ancak ardından ihale iptal edilmişti. İkinci ihalede 3 Mart 2016 tarihinde gerçekleşti. Bu kez ihalede en düşük teklifi Karsan'ın verdiği açıklandı. Ancak aradan geçen süre içerisinde 2'inci ihalenin de iptal edildiği belirtildi. Şimdi üreticiler, yeni ihaleye yönelik hazırlıklarını yapıyor. Üreticiler bu ihalenin iptal edilmeden gerçekleşmesinin umudunu taşıyorlar. ■

ISUZU 100 YAŞINDA DA AYNI HIZDA.

Bugün yollarda oluşumuzun tam 100. yılını kutluyoruz. Bugün de hiç durmadan, hız kesmeden yolumuza devam ediyoruz. En başından beri bizimle olan tüm çalışanlarımıza ve bizi hayatlarının bir parçası haline getiren tüm Isuzu dostlarına sonsuz teşekkürler...



TÖHOB Başkanı Onur Orhon: Aylık gelir desteği aksatılmasın

Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği Başkanı Onur Orhon, aylık gelir desteği üzerine bir açıklama yaptı.



talebi de karşılanamadı. Her ay düzenli gerçekleşmesi gereken gelir desteği ödemelerinin daha ikinci ödeme döneminde ödenek kalmaması gerekçesi ile kesintiye uğraması, yaklaşan Ramazan bayramı öncesinde özel halk otobüsü

taşımacılarını mağdur ediyor. Ödemelerin bayram sonrasına kalması sıkıntıyı arttıracaktır.

TÖHOB'un, bu olumsuzluğun hızlı bir şekilde giderilmesi ve hak edilmiş aylık gelir desteği ödemelerinin aksatılmaması için gereğinin yapılması konusunda ilgili bakanlıklar, iktidar partisi yetkili organları ve grup başkanvekilliği ile milletvekilleri düzeyinde girişimlerini sürdürdüğünün bildirildiği açıklamada; özel halk otobüsü taşımacılarının gelir gider dengesinin olumsuz etkilenebilmesi için gereken hassasiyetin gösterilmesi istendi. ■

Türkiye'nin en değerli 100 markası açıklandı Anadolu Isuzu marka değerini korudu

Anadolu Isuzu Türkiye'nin en değerli markaları sıralamasında ilk 100'deki yerini korudu. Brand Finance Türkiye'nin 2015 yılı verilerine dayanarak hazırladığı raporda AnadoluIsuzu 74'üncü sırada yer aldı

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, “Brand Finance Türkiye'nin En Değerli Marka araştırmasına göre geçen sene ilk defa en değerli 100 marka arasına girdik. Bu yıl listede 74'üncü sırada yer alarak marka değerimizi koruduk. Türkiye'nin en değerli 100 markası arasında yer alan Anadolu Isuzu'ya yakışan ürün ve hizmetleri müşterilerimizin ihtiyaçları doğrultusunda, güvenilir, hızlı ve sürdürülebilir bir şekilde sunmaya devam edeceğiz” dedi. Arıkan hedeflerinin Anadolu Isuzu'nun marka değerini daha da artırarak marka sıralamasında üst basamaklara yükselmek olduğunu da ifade etti. ■



Tuğrul Arıkan

Anadolu Isuzu'dan İSTAB üyelerine iftar

İSTAB: Plaka tahdidi mücadelemiz sürececek

Anadolu Isuzu, 17 Haziran Cuma akşamı Cemile Sultan Korusu'nda İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB) üyelerine bir iftar verdi. İSTAB Başkanı Ahmet Karakış, "Beklentimizin aksine Türkiye'de örneği olmayan bir yönerge çıktı. İBB Toplu Ulaşım Müdürlüğü'nün bu yönergesi, uygulanabilirliği çok zor ve sektörün sorunlarını çözmez. İstanbul'da da plaka tahdidi uygulanıncaya kadar bu mücadelemiz devam edecek" dedi.

Anadolu Isuzu sponsorluğunda İSTAB Başkanı Ahmet Karakış ve Yönetim Kurulu üyelerinin ev sahipliğinde verilen iftar yemeğine; İTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar, Meclis Başkanı Şekib Avdagiç, Yönetim Kurulu Üyeleri; Hakan Orduhan, Hasan Erkesim, Anadolu Isuzu Satış Direktörü Tunç Karabulut, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Turizm Taşımacıları Derneği Başkanı Sümer Yıgıcı, Uluslararası Anadolu Trakya Otobüsçüler Derneği Başkanı Mehmet Erdoğan, Kaptanlar Kulübü-Ulaştırma Platformu Kurucuları Ekrem Özcan, Kemal Karayormuk, İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, Eski İSTAB Başkanı ve Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant ile çok sayıda İSTAB üyesi ile 500 davetli katıldı.

Hep birlikte mücadele ettik

Iftar programında, haklı



mücadelelerine devam edeceklerini belirten İSTAB Başkanı Ahmet Karakış, "Sektör olarak sıkıntılı bir süreçten geçiyoruz. İşimizin yapılması ile ilgili yol haritası yeniden çiziliyor. Biliyorsunuz sektör olarak yaklaşık bir yıldır plaka tahdidinin gerçekleşmesini bekliyorduk. Maalesef tehdit beklentimizin aksine Türkiye'de örneği olmayan bir yönerge çıktı. İBB Toplu Ulaşım Müdürlüğü'nün çıkardığı bu yönerge uygulanabilirliği çok zor olan ve sektörün sorunlarını çözmeyen bir çalışma. Bu yönergenin düzeltilmesi ve sektörün sorunlarını en aza indirecek bir çalışma olması için çok çalıştık. İSTAB, İTO Komitemiz ve İSAROD ile birlikte mücadele ettik. Türkiye'de, diğer illerde olduğu gibi İstanbul'da da plaka tahdidi uygulanıncaya kadar bu

mücadelemiz devam edecek" dedi.

Destekleyenlere teşekkür

Plaka tahdidi konusunda sektöre verdiği destek için İTO Başkanı İbrahim Çağlar'a teşekkür eden Başkan Karakış konuşmasını şöyle tamamladı: "İSTAB olarak sektörün menfaatlerini korumak ve sorunları çözmek için elimizden geleni yapıyoruz. Çok sıkıntı çektiğimizde İTO Başkanımız Sayın İbrahim Çağlar'a gidiyoruz. Başkanımız açamadığımız kapıları bizlere açıyor. Desteklerinden dolayı Sayın İbrahim Çağlar'a şahsım ve sektör adına huzurlarınızda tekrar teşekkür ediyorum. Değerli meslektaşlarımız bizi yalnız bırakmayan her zaman yanımızda olan bizi ve tüm ulaşım

sektörünü destekleyen Anadolu Isuzu ailesine, Sayın Fatih Tamay'a, Sayın Tunç Karabulut'a teşekkür ediyorum."

İSTAB 24 yıldır sektörün sesi

Sektörün her zaman yanında olmaya devam edeceklerini vurgulayan İTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar, İSTAB'ın 24 yıldır sektörün sesi olduğunun altını çizdikten sonra şunları söyledi: "Servis taşımacılığı sektörü hakikaten birlik içinde hareket eden nadide sektörlerimizden biri. Lobi gücünüz kuvvetli, birlikte hareket ettiğiniz zamanda ses getiriyorsunuz. Ahmet Bey arkadaşımın söylediklerine çok teşekkür ediyorum. İstanbul Ticaret Odası olarak sektörün her zaman yanında olduk ve bundan sonraki çalışmalarında da her zaman sektörün yanında olacağız. Plaka tahdidi meselesi evet gündemimizde, bugün iftardan önce de konuşuldu bu mesele. İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile yakın çalışıyoruz. Ancak belediyenin yetkisinde karar verilecek bir şey bu. Biz de elimizden geldiği kadar sektörün arzu ettiği şekilde yardımcı olmaya çalışıyoruz. Umarım netice alırız. Bu vesileyle Ramazan Bayramınızı da şimdiden tebrik ediyorum, mübarek olsun diyorum."

Anadolu Isuzu sektörün yanında

Iftar buluşmasının sponsoru Anadolu Isuzu'nun Satış Direktörü Tunç Karabulut ise şunları söyledi: "Bizler bu güzel buluşmaya sadece vesile olduk. Burada İSTAB yönetimine bize bu fırsatı sunduğu için de çok teşekkür ediyorum. Ramazan ayı hepimize, camiamıza sektörümüze hayırlı uğurlu olsun. Umuyorum ki sektörümüzün sıkıntılarını hepimizin arzu ettiği şekilde çözüme kavuşur. Anadolu Isuzu olarak bizler hem ürünlerimizle hem de hizmetlerimizle her zaman sektörün içinde, sizlerin yanında olduk. Bundan sonrada olmaya devam edeceğiz. Bu vesileyle yaklaşmakta olan Ramazan Bayramınızı da şimdiden tebrik ediyorum. İnşallah önümüzdeki günlerde daha güzel haberlerle, daha güzel bir Türkiye'de hep birlikte bol kazançlı günler yaşarız." ■

Destek veren kuruluşlara plaket

Iftar programının sonunda sektöre katkıları ve destekleri dolayısıyla İTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar'a, Meclis Başkanı Şekib Avdagiç'e ve Anadolu Isuzu Satış Direktörü Tunç Karabulut'a plaket takdim edildi.



İTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar'a plaketini Ahmet Karakış sundu.



Meclis Başkanı Şekib Avdagiç'e plaketini Hakan Orduhan takdim etti.



Anadolu Isuzu Satış Direktörü Tunç Karabulut'a plaketini Ahmet Karakış verdi.



İbrahim Çağlar, Ahmet Karakış, Hakan Orduhan



İSAROD Başkanı Hamza Öztürk



Rüştü Terzi, Sümer Yıgıcı, Mehmet Öksüz, Mehmet Erdoğan, Birol Özcan



Mustafa Yıldırım, Levent Birant, Erdal Akışlı



Murat Küçük, Ferhat sancaklı, Yılmaz Yılmaz, Tunç Karabulut, Emin Günışık

D2 belgesi ile Servis Taşımacılığı yapılmasına izin verdirmeyeceğiz

Mersin Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Nesil Aydın, D2 yetki belgeli araçlara servis taşımacılığı yapmak için verilen geçici izin belgesi süresi dolmasına karşın, bu araçlara yeniden geçici izin belgesi alınmak istendiğini ve UKOME kararlarının delinmeye çalışıldığını öne sürerek, buna izin vermeyeceklerini belirtti.

Başkan Aydın, Mersin gündeminde bir süredir tartışma konusu olan servis taşımacılığı konusunda yazılı bir açıklama yaptı. Mersin Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) kararı ile 15 Haziran 2016 tarihine kadar verilen geçici izin belgeleri ile bazı özel ve tüzel kişilere D2 yetki belgeli araçlarla servis taşımacılığı izni verildiğini hatırlattı. Verilen geçici izin belgesi süresinin dolmasıyla haksız rekabetin önüne geçildiğini ifade eden Aydın, ancak Büyükşehir Belediyesi'nce 23 Haziran 2016 tarihinde yapılacak 110 adet S plaka ihalesi öncesi bazı özel ve tüzel kişilerin, UKOME kararını delip, D2 yetki belgeli araçlara yeniden geçici izin belgesi alma gayreti içerisine girdiklerini iddia etti. Bu kişilerin durulan suyu



bulandırma gayretinde olduklarını öne süren Aydın, "110 adet S plaka ihalesi öncesi, söz konusu kişi ve kurumlarca 'S plakalı araç bulamıyoruz' şeklinde yaygaralar koparıldığına tanık olmaktayız. Oysa yaz dönemi ve okullar tatil. Bu sürede 300'e yakın S plakalı araç boşta yatıyor. O yaygaracılar bahane tacirliğini bir kenara bırakıp, söz konusu araçlardan kiralama yapabilirler ama görüyoruz ki, amaç üzüm yemek değil, bağcı dövmek. Buna da bizim müsaade etmemizi kimse beklemesin" dedi.

Belediye bu oyuna gelmemeli

Esnafın ekmeğiyle oynanmasına ve UKOME kararının delinmesine izin vermeyeceklerini vurgulayan Aydın, "Büyükşehir Belediyemizin de bu oyuna gelmeyeceğine inanıyoruz. 'S plakalı araç bulamıyoruz. Bizler servis taşımacılığını D2 yetki belgeli araçlarla yapalım' bahanesi arkasına sığınanların UKOME kararını deldirme girişimlerinin boşa çıkartılacağına ve servisçi esnafımızın hakkının gasp edilmesine göz yumulmasına seyirci kalmıyacağına inanmak istiyoruz" ifadelerini kullandı.

110 adet S plaka ihalesi

Servisçi esnafının, Büyükşehir Belediyesi'nce verilen "tahsis belgesine" güvenerek, evini, tarlasını, bağını, bahçesini, eşinin kolundaki bileziğini satıp, bankalara ve esnaf kefalet kooperatiflerine borçlanarak kendine S plaka aldığını dile getiren Aydın, şöyle devam etti: "23 Haziran 2016 tarihinde 110 adet S plaka ihale usulü ile satılacak. Yine birçok insan zor şartlar altında bu ihaleleri alma gayreti içerisine girecek. S plaka sahibi esnafın hak ve menfaatlerini korumak da bizlerin görevi. Büyükşehir Belediyemizin de amacı zaten 'S plaka bulamıyoruz' diyenlere bu imkanı tanımak. İşte size S plaka alma fırsatı. Ama amaç S plaka sahibi olmak değil, D2 yetki belgeli araçlarla her türlü taşımacılığı yapmak. Bu memlekette kimlerin hangi şartlarda servisçilik yapacağı yasalarla belirtilmiş ve bu insanlar güvence altına alınmış. Bu yasaların delinmesine, servisçi esnafımızın ekmeğine haksız ortak olunmasına bugüne kadar müsaade etmedik, bundan sonra da etmeyeceğiz. Bu konuda Valiliğimizin, Büyükşehir Belediyemizin ve Emniyet Müdürlüğümüzün de gereken hassasiyeti gösterip üyelerimizin hak ve menfaatlerinin korunmasında taraf olacağına inanıyoruz." ■

Destan yazılmaz, sürülür
Sprinter 20. yıl serisi

20 yıldır kimseyi yarı yolda bırakmayanlara. İş yerinden Gökhan'ı, okuldan Begüm'ü, havaalanından Arda'yı güven ve konforla taşıyanlara. En iyi nedir bilen ve onu hak edenlere. Siz istediniz, biz yaptık. Çarpışma önleme asistanı, şerit takip asistanı, hız sabitleyicisi ve karartılmış camlarıyla 20. yıl serisi sizlerle. Yollara destan Sprinter. Yeni destanlar için.

www.yollaradestan.com

Mercedes-Benz

Vans. Born to run.



Otoport: Turgut Özal Mah. 68. Sok. No: 46 Esenyurt, İstanbul Telefon 0212 622 88 88 Faks 0212 622 88 21
İSTOÇ: Göztepe Mah. 1. Cad. Tem Plaza Sit. No: 6A Bağcılar, İstanbul Telefon 0212 410 24 00 Faks 0212 410 24 10
www.has.com.tr



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

TOFED: Korsan taşımacılık önlemleri

Genel Sekreter Mevlüt İlgin, bayram tatilinin 9 günü çıkmasının sezonla birlikte hareketliliği daha da artırdığını belirterek, taşıma güvenliğinin sağlanabilmesi için denetimlerin yoğunlaştırılmasını istediklerini belirtti. İlgin, taşımacının da, yolcunun da sorumlu davranmasının önemine dikkat çekerek, “Taşımacı belgesine ek taşıt kaydederken B2 ve D2 belgesine kayıtlı olup olmadığına bakacak, yolcu da belgeli şmaldardan biletini almaya özen gösterecek” dedi.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı Mevlüt İlgin, Ramazan Bayramında korsan taşımacılığa yönelik yapılacak denetimlere TOFED olarak destek vereceklerini belirtti. Sektörümüz,okulların tatil olması ve bayram nedeniyle beklediğimiz hareketliliğe kavuştu. Bayram tatilinin 9 gün olması hareketliliği daha da arttırdı. Bayram sürecinde, sektörümüzün 8-10 milyon civarında yolcuya hizmet vermesi

bekleniyor. Ben artan yolcu talebi sürecinde can ve mal güvenliği için “aman KORSANA dikkat!” diyorum. Korsan derken Ulaştırma Bakanlığı’ndan Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği’ne uygun belgeleri almadan taşıma yapma, belgesinde yazılı hatlar dışında çalışılması, D2’nin şehirlerarasında tarifeli taşıma yapması, D4 belgesi ile kendi ili ve çevresinde taşıma yapması gerekiyor. İlgü’dan, Van’dan İstanbul’a yolcu getirmesini kastediyorum...korsanlık bu. Sanatçılar korsan müzik ve şlm yayınında isyanlarını çok iyi dile getiriyorlar. Sanatçıların telif haklarına saygımız tabii ki büyük. En azından onların yaşadığı korsan sürecinde herhangi bir can kaybı olmuyor. Ama yolcu taşımacılığı sektöründe korsan tabiriyle çalışılan araçlarda büyük can ve mal kaybının yaşanmasına neden oluyor. Yaşanan kazaların büyük bölümü de bu tür taşımacılıktan kaynaklanıyor. Yazıktr ve günahtr.

TOFED destekli denetim

Taşımacıların artan yolcu talebine güvenli bir hizmet süreci ile cevap verebilmesi önemli. Ulaştırma Bakanlığı’ndan bayram dönemlerinde artan yolcu talebinde sıkıntı yaşanmaması için ek otobüs kayıt imkanı getirilmesini biz talep ettik. Bakanlık da hem Ramazan Bayramı hem Kurban Bayramına

yönelik B2 ve D2 belgelerine kayıtlı otobüsleri bayram sürecinde kullanma izni verdi. Bu izin varken taşımacıların daha farklı taşıtlarla (B2 ve D2 belgelerine kayıtlı olmayan taşıtlarla) seferleri düzenlememesi gerekiyor. Sunulan hizmet sürecinde araçların bakımlı olması, şoförlerin tecrübeli olması büyük önem taşıyor.

Herkes sorumlu davranmalı

Taşımacıların artan yolcu talebine güvenli bir hizmet süreci ile cevap verebilmesi önemli. Ulaştırma Bakanlığı’ndan bayram dönemlerinde artan yolcu talebinde sıkıntı yaşanmaması için ek otobüs kayıt imkanı getirilmesini biz talep ettik. Bakanlık da hem Ramazan Bayramı hem Kurban Bayramına

yönelik B2 ve D2 belgelerine kayıtlı otobüsleri bayram sürecinde kullanma izni verdi. Bu izin varken taşımacıların daha farklı taşıtlarla (B2 ve D2 belgelerine kayıtlı olmayan taşıtlarla) seferleri düzenlememesi gerekiyor. Sunulan hizmet sürecinde araçların bakımlı olması, şoförlerin tecrübeli olması büyük önem taşıyor.

Belgeli firmalardan bilet alınmalı

Yolcularında bu süreçte otogarlarda yazıhanesi olan şmaldardan bilet alması büyük önem taşıyor. Yolcularımız şunu çok iyi bilmeliler ki, terminallerde emniyet müdürlükleri her türlü tedbiri alıyor, şoför ve araç güvenliğine yönelik tüm denetimler yapılıyor. Mahalle ve sokak arasından kalkan otobüslerin hiçbir kontrolü yok. Otogarlardaki terminal zorunluluğuna yönelik düzenleme bunun için var zaten. Biz

emniyet görevlilerine de çağrı yapmak istiyoruz, herhangi bir otogardan çıkış kaydı varsa o aracın zaten denetimi yapılmış demektir. Emniyet yetkililerinin de korsan taşımacılara yönelik denetimlerini artırmasını bekliyoruz. Yazıhanesi olmayan şmaldardan bilet alanlar, arife günü kendilerini taşıyacak bir şmaya ait biletlerle ortada kalabilirler; daha önce bunu yaşadık. Tekrar aman KORSANA dikkat diyorum.

İkinci el otobüs ihracatı

Mevlüt İlgin, ayrıca hem sektör için hemde üreticiler için önemli bir çalışmanın startını vermek üzere olduklarını kaydetti. İlgin, Ekonomi Bakanlığı’ndan ikinci el otobüs ihracatına yönelik görüşmelerde bulunacaklarını söyledi: TOFED olarak sektörümüze nefes alıracak projelerimizden birisi de ikinci el otobüs ihracatının sistemli bir şekilde hayata geçmesi. Bu projemiz üzerinde uzun süredir çalışmalar yürütüyoruz. IPRU’nun çalışmaları bu projenin başarılı olmasını sağlayacak. Genel Başkanımız Sayın Birol Özcan, geçtiğimiz haftalarda Cumhurbaşkanımızın Uruguay ve Kenya ziyaretlerinde yer almış ve heyet içerisinde bulunan Ekonomi

Bakanı Sayın Nihat Zeybekçi ile ikinci el otobüs ihracatına yönelik bir görüşme yapmıştı. Sayın Bakan, Genel Başkanımıza, “Bana önerilerinizi bir dosya halinde hazırlayın gelin” demişti. Bizde Sayın Bakan Nihat Zeybekçi’den bir randevu talep ettik. İkinci el otobüs ihracatı ile ilgili bürokrasinin azaltılarak kolaylaştırılması, ikinci el otobüse teşvik verilmesi, ikinci el otobüslerin teşhirine yönelik bir alanın TOFED ve IPRU’ya tahsis edilmesitaleplerimizi Sayın Bakana ileteceğiz. Umuyoruz ki bu taleplerimiz hayata geçecek. Bunun sadece otobüs şmaldarına değil, üreticilere de rahat nefes alıracakı inancındayım.

Herkes iyi bayramlar diliyorum. Sektör mensuplarımıza kazasız, belasız ve bol kazançlı bir bayram ve sezon diliyorum.

“Yolların kralı olmaz, kuralı olur”

Başbakan Binali YILDIRIM

Çıkışlar denetlensin!

Otogarlara yeni tavan fiyat yayınlansın

UYOF Başkanı İmran Okumuş, “4 Kasım 2015 tarihinde yayınlanan ve 30 Haziran’da uygulaması sona eren otogar çıkış ücretleri ve otopark ücret tarifelerinin yeniden yayınlanmasını talep ediyoruz. Bakanlığın bunu yayınlamakla kalmayıp, denetim süreçlerinde de etkin olmasını istiyoruz” dedi.

Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu (UYOF), otogar çıkış ücretlerine yönelik taban-tavan fiyat yayınlanması taleplerini Ulaştırma Bakanlığı’na iletmış, Bakanlık da 30 Haziran’da sona erecek tarifeyi yayınlamıştı. UYOF Başkanı İmran Okumuş, Taşıma Dünyası’na yaptığı açıklamada, sektörün zaten zor bir dönem yaşadığını, bütün umutlarını yeni sezonda oluşacak yolcu talebine bağladığını belirterek, “Otogar çıkış ve otopark ücretleri, sektör mensuplarının gider kalemleri arasında akaryakıttan sonra ikinci sırayı alıyor. Ciddi maliyetlere ulaşan otogar çıkış ücretlerinde tarife yayınlanmadığı takdirde yeni artışlar olabilir. Zaten otogar çıkış ücretleri çok yüksek. Birçok il otogarındaki fiyatlar da İstanbul Otogarı baz alınarak belirleniyor. Biz Bakanlığın yeni tarifeyi yayınlamasını ve bu sefer tarifenin de tavan fiyatın da aşağıya çekilmesini talep ediyoruz. Yeni Bakanımız Sayın Ahmet Arslan’ın ve atamaları yapılan birçok yeni bürokratın sektörün yaşadığı sorunlara duyarısız kalmayacağına inancımız tam. Ulaştırma sektörü bu ülkenin ekonomisinin can damarı. Ulaştırma sektöründeki hareketlilik ekonominin gelişimine de büyük katkı sağlıyor. Otobüsçü mutlu ise biliniz ki, ülkede gerçekten ekonomik değerler iyi seviyeye doğru gidiyordur. Ama şu anda otobüsçünün mutlu olması için, Bakanlığın desteğine ihtiyacı var” dedi.

Denetim de, denetim

Bakanlığın tarife yayınlamakla kalmayıp, denetimler de yapması gerektiğini vurgulayan UYOF Başkanı İmran Okumuş, “Bakanlığın yayınladığı



tarifeye sektörün uyması gerekiyor. Ulaştırma Bakanlığı yetkililerinin de tarifeye uyulup, uyulmadığını sıkı bir şekilde denetlemesini istiyoruz. Denetim olmadığında tarifeye uyumu sağlamak çok mümkün olmuyor” dedi.

Geçiş fiyatları yük getirmesin

Türkiye’de son yıllarda ulaşım alanlarında yapılan yatırımların hem ülkenin hem de karayolu taşımacılığının gelişimine çok önemli katkılar sağladığına da dikkat çeken UYOF Başkanı, “Hizmete girecek olan Osman Gazi Köprüsü Körfez Geçişi, sektörümüz için çok önemli bir atılımı da beraberinde getirecek. Özellikle Ege hattında yolculuklarda uçaklardan otobüse daha çok yönelim olacağına inanıyoruz. Seyahat sürelerini kısaltacak, taşıma güvenliğini de artıracak bu yatırımın hayata geçmesini sağlayan Sayın Cumhurbaşkanımıza, Başbakanımıza ve Hükümetimize sektörümüz adına teşekkür ediyoruz. Burada bizim dikkat çekmek istediğimiz nokta, köprü geçiş ücretlerinin sektörü zorlamayacak bir seviyede olması. Yeni maliyetler yüklemek otobüsçünün giderek zorlaşan iş sürecini daha da ağırlaştıracak. Bizim istediğimiz toplu ulaşımı teşvik edecek bir fiyat seviyesi olması. Seyahat sıklığı arttıkça yine kazanan ülkemiz olacak” dedi. ■

Ramazan Bayramı’nda



Kamil Koç, 850 bin yolcu taşıyacak

Kâmil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Cengiz Doğan: “Dokuz günlük Bayram tatili döneminde yaklaşık 8,5 milyon kişi otobüsle seyahat edecek ve Kâmil Koç bu yolcunun yüzde 10’una hizmet verecek.”

Kâmil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Cengiz Doğan bayram döneminin çok yoğun geçeceğini vurgulayarak yaklaşık 8,5 milyon kişinin otobüsle seyahat edeceğini söyledi. Bayrama talebin sürekli arttığını fakat ana

seferlerde yüzde 100 doluluğun yakalandığını söyleyen Doğan, yoğun talebi ek seferlerle karşılamaya çalıştıklarını ifade etti. Geçen yıl Ramazan Bayramı’nda 700 bin yolcuya hizmet verdiklerini söyleyen Cengiz Doğan, “Ramazan Bayramı tatil sürecinin çok yoğun geçeceğini düşünüyoruz. Bugünden yapılan rezervasyon yoğunluğumuz bu düşüncemizi daha da kuvvetlendiriyor. Bayram döneminde özellikle İstanbul, Ankara, İzmir ve Bursa gibi büyükşehirlerimizden yaklaşık 18 bin ana kalkış yapacağız. Operasyon ekibimiz yaklaşık 2 bin ek sefer planladı. Bayramların yaz sezonuna denk geliyor



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Rakamla mı konuşursunuz; yoksa...

Cari açığın yüzde 50’sini(!) kapatan turizmçiler bölgesel gerçekleri iyice görmeye başladılar; şartlar nedeniyle geçen yıla kıyasla etkili bir boşluk var. Onların dile getirdiği kötümser rakamları daha önce de konuştuk. Yüzde 84 eğitimsizlik, yüzde 45 gelir kaybı, yüzde 20 adet kaybı, mali destek talepleri; haziranın sonuna yaklaştığımız bu günlerde Başbakan’a henüz başvuru yapan turizm örgütlerinin.

Toplaman içinde sadece yüzde 10 olan Rus turist gelmeyince, yüzde 45 kayıptan söz etmeye devam ediyorlar. Kurtuluş projeleri düşünmeye başladıklarında 2017 başlamış olacak. Yine de doğru adımdır. Durumun analizini yapacaklar, çözüm yolunda sektörel sesi yaratacaklar, turizmi daraltan nedenlerin uluslararası olduğunu kavrayacaklar... Sadece Ekonomi Bakanlığı ile Turizm Bakanlığı ile olmadığını görecekler. Dışişleri camiasının ticari ve temsili gücüne başvuracaklar.

Rakam çok. Sınav sonuçlarından bahsedelim; çocuklarımız aldığı puanlardan... Biri TEOG, yani Temel Eğitimden Ortaöğretime Geçiş sınavı, eskinin ortaokul bitime sınavları.

Diğeri YGS yani Yükseköğretime (üniversiteye) Giriş Sınavı, yani liseyi bitirdiği bilgi düzeyi.

Çocuklarımız, yarının büyükleri, ortaokulda aldıkları puanlarını düşüre düşüre yükseköğretime ilerliyorlar.

Hep 100 üzerinden konuşuyoruz. Ortaokulu Türkçe dersinden 58 ile bitiyor, liseyi ise 48 ile, 10 puan kayıpla.

Matematikte, ortaokulu sadece 43 ile bitiyor ve liseyi ise maalesef 20 ile... Durum kötü.

Fen dersini ortaokulda 58 ile bitiren çocuğumuz, liseyi 14 (on dört) ile bitiyor. Muhakeme gerektiren derslerde gerileme çok daha vahim.

*

Bu çocukların anne-babası ilkokul mezunu olanları, toplamın yaklaşık yüzde 50’si.

Anne-babasının ekonomik durumu kötü olanları, toplamın yüzde 25’i, durumu iyi olanlar da diğer yüzde 25.

İki tane 25’lik dilimin arasındaki puan farkı yaklaşık yüzde 100.

Anne-babası yükseköğrenim görmüş çocukların puanı matematikte bile yüzde 100 yüksek.

*

Bu çocuklar yükseköğretimden sonra iş hayatına çıkıyorlar. Ne oluyor? “Diplomalı İşsiz” deniyor onlara ve yüzde 29’u işsiz.

Bu çocuklar 30 yıl iş hayatında kalacaklar!

*

İnsan yetiştirme sertüvenimiz kısaca böyle, yıllardır, maalesef.

Bu insan kalitesi ile sanayide 4.0 hayal edenlerimiz var, girişimciliği ilerletmeyi düşünenlerimiz var, yenilikçilik, buluşçuluk hayal edenlerimiz var, katma değeri arttırmayı hedefleyenlerimiz var...

Ve hepsi sadece izlemeler. Milli Eğitim Bakanlığını, Kalkınma Bakanlığını ziyaret etmiyorlar, bile. İzleme Raporları yayımlıyorlar. Yıllardır.

*

Büyüme’yi paylaştıracğız, Kalkınma’yı yayaacağız. Bu serüven düzelecek.

78 milyonda 1 kadar sorumlusunuz, yükümlüsünüz. ■



Cengiz Doğan

olması nedeniyle tatil yörelerine olan seferlere daha yoğun talep var” dedi.

Bayram süresince bireysel aracıyla seyahat edecekleri de uyararak Cengiz Doğan, “Bireysel araçlarıyla seyahat etmeyi tercih eden tatilcilerimizin dikkatli olmalarını ve riske girmemelerini öneriyoruz. Tam dinlenmiş olarak yola çıkmaları ve trafik işaret ve işaretçilerine riayet etmeleri son derece önemli. Geçmiş tatil dönemleri de göstermektedir ki bireysel araçların bu tür zamanlarda kazaya karışma yüzdeleri son derece yüksek. Bayramı herkesin sevdikleri ile birlikte bayram neşesiyle yaşaması en büyük temennimiz” şeklinde konuştu. ■



Maraton'a Alman otobüsçülerden tam not

Temsa Almanya Haziran ayı içinde tarihleri Bad Rappenau'daki ofisinde müşterileri ve sektör basınıyla bir araya geldi. Maraton, yeni HD ve MD9 araçları ile test sürüşü aktivitelerinin de yapıldığı bu etkinliklerde ilginin büyük bölümü Temsa'nın yeni SHD ürünü Maraton üzerindekiydi.

Temsa Uluslararası Satış Direktörü Acar Kocaer ve Temsa Almanya Genel Müdürü Umut Kamay'ın davetlileri ağırladığı tanıtım aktivitelerinde yılın son çeyreğinde teslim edilmek üzere Maraton araç siparişleri de alındı.

Almanya yapılanmasını tamamladı

Acar Kocaer, Temsa'nın zorlu bir yeniden yapılanma sürecini tamamladığını, yavaş ancak emin adımlar ve pazarda kalıcı olmanın gerekleri ile büyümeye devam ettiğini belirtti. Kocaer, Temsa'nın Almanya gibi 'key market' konumundaki bir pazarda tercih edilen bir marka olmasının önemini vurguladı. Temsa müşterileri ile her fırsatta biraraya gelip, ihtiyaçların belirlendiğini de vurgulayan Acar Kocaer, hizmet kalitesinin sürekli en üst düzeyde tutulmaya çalışıldığını belirtti.



MD9 electriCity Fransa'da tanıtıldı

TEMSA, 6 Nisan'da yurtiçinde lansmanını yaptığı MD9 electriCITY aracını 14-16 Haziran'da Paris'te gerçekleştirilen ve kentiçi ulaşım araçlarının katıldığı Transport Puplics 2016 Fuarı'nda Avrupalı müşterilerine tanıttı.

Temsa Ar-Ge merkezinin tasarımı olan MD9 ElectriCity batarya kapasitesi 200 kwh ve tam şarjla 250 km menzile ve 65 kişilik yolcu kapasitesine sahip. MD9 electriCITY, 6 saatte şarj edilebiliyor.

Elektrikli otobüste Temsa farkı

Temsa Uluslararası Satış ve Pazarlama Direktörü Acar Kocaer, alternatif enerji kaynaklarına sahip yeni ürünlerin otomotiv endüstrisinde gelecekte çok önemli hale geleceğini belirterek, "Elektrikli otobüsler bunlardan biri. Elektrikli otobüslere yönelik eğilimin, talebin artacağını özellikle kentiçi ulaşımında daha ekonomik olması ve çevreci özelliğiyle elektrikli otobüsler kendilerine daha çok yer bulacak. MD9 electriCity'yi en güçlü olduğumuz dış pazarlardan biri olan Fransa'da tanıtmak, müşterilerimizle buluşturmak ayrı bir gurur kaynağı. Fransa toplu taşımacılık sektörünün en önemli oyuncularından RATP, Keolis, Transdev ve Carpostal firmalarının yetkilileri MD9 Electricity aracımızı inceleme fırsatı buldular; müşterilerimizin beğenisi bize mutluluk verdi. Araç kapasitesi ve 250 km'lik menzil özellikleri çok kısa sürede şarj edilebilme olanağı Temsa'nın bu alanda da fark yarattığını gösterdi. Önümüzdeki süreçte Fransa başta olmak üzere Avrupa'da MD9 electriCity kendine çok önemli bir yer edineceğine inanıyoruz" dedi. ■



Müşteri ihtiyaçlarına cevap veriyoruz

Temsa Almanya Genel Müdürü Umut Kamay da 'Pazarın ihtiyacı, müşterilerimizin de ihtiyaçlarını belirlemekte. Temsa olarak değişen pazar şartlarını yakından takip ederek, müşterilerimizin ihtiyaçlarına zamanında cevap vermeye çalışıyoruz. Pazarda kalıcı olmak için hedefimiz, Temsa'ya olan haklı güvenin sürekliliğini sağlamak ve koşulsuz müşteri memnuniyeti.' dedi.

Sektör basınının da yoğun ilgi gösterdiği tanıtımlarda SHD ürün Maraton ön plandaydı. Araç, konfor, kalite ve teknoloji olarak Temsa'nın üretimde geldiği üst seviye olarak nitelendirilirken, yenilenen HD aracı da büyük beğeni aldı. Yapılan test sürüşlerinde Maraton, kalite, yüksek konfor ve yüksek güvenlik seviyesi ile tam not aldı. Yeni HD aracı da 'kendini kanıtlamış, sorunsuz ve pazarın isteklerine göre yenilenmiş eksiksiz bir ürün' olarak değerlendirildi.

Pazar için 'niş ürün' olan MD9'un ise geliştirilmiş güvenlik standartları ile pazardaki satışlarını arttırarak yerini daha da sağlamlaştıracağı ifade edildi. ■

Temsa MD7 Sırbistan'da

Temsa MD7 araçlar Sırbistan'ın en önemli taşımacılık şirketlerinden Autoprevoz Cacak'ın filosunda yerini aldı.



7 metreden 18 metreye kadar geniş ürün gamı ile her müşterinin ihtiyaçlarına uygun araç üreten Temsa'nın yeni modeli MD 7 şimdi de Sırbistan yollarında seferlere çıkıyor. Temsa üretimini gerçekleştirdiği MD7 araçlardan 4 adedini Sırbistan'ın en önde gelen taşımacılık şirketleri arasında yer alan ve filosunda 300 adetten fazla araç bulunan AutoprevozCacak firmasına teslim etti.

300 Temsa otobüs Sırbistan yollarında

Hali hazırda 200'ün üzerinde Temsa aracı bulunan Sırbistan, 2005 yılından bu yana Temsa için en önemli ihracat pazarlarından birisi. 2010 finansal krizi ile küçülen Sırbistan pazarı her şeye rağmen Temsa için önemini

koruyor. Temsa Uluslararası Satış Departmanı Yöneticisi Pekiner Cihan, AutoprevozCacak şirketinin hem şehirlerarası hem de şehiriçi taşımacılık alanında faaliyet gösterdiğini belirterek, "300'ün üzerinde aracı bulunan şirketin filosunda 4 adet MD7 aracımız bulunuyor. İlk kez Temsa araçlar Autoprevoz Cacak şirketinin filosunda yerini alıyor. Bu işbirliğimizin artacağına, MD7 ve üretimini gerçekleştirdiğimiz diğer araçlara yönelik yeni siparişlerinde geleceğine inanıyoruz" dedi.

Yeni araca talep artacak

Sırbistan pazarının hala ekonomik krizin etkilerini yaşadığına da dikkat çeken Cihan, "Sırbistan'da esk iyen araç parkı ile ciddi bir şekilde önümüzdeki süreçte yeni araç talebi olacağını

düşünüyoruz. Bu yıl aldığımız 5 adetlik yeni MD7 siparişi ile de bu talebin artacağına yönelik inancımızı pekiştiriyor. Temsa Sırbistan'da bilinen bir marka; araçlarımız ülkenin hemen her yanında otoban ve otoyollarda karşımıza çıkıyor. Ekonomik krize rağmen biz müşterilerimizden kopmadık ve onları her türlü yedekparça ve servis konularında desteklemeye devam ettik. Bu sayede bayimizin sipariş ettiği 5 araçtan 4'ünü daha bayiye bile teslim edilmeden satabilme başarısını gösterdik. Bu Sırp operatörlerin markamıza duyduğu güvenin en büyük göstergesi. Bu sayede önümüzdeki dönemlerde farklı modeller ile de yeni teslimatlar yapacağımızdan eminiz" dedi. ■

TEMSA MARATON



Sevdiğinizden ayrı kaldınız mı hiç?.. Günlere, haftalara, aylara, hatta yıllara boyu?.. Rüyalarınızla yetinmeyip, gözünüzün önüne gelip çakıldı mı hiç yüzü, bakışı, gülüşü?.. "O mu geldi acaba?" deyip, kaç kere koşunuz her kapı ziline?.. Balkonda, pencerede kaç kere beklediniz yolunu?.. Özlemlerinizi, kaç kere sevgi dolu bir kucaklaşmanın sıcaklığında eridi, yok oldu?..

Kavuşmak güzeldir... Ayrı çarpan yüreklerin bir olması güzeldir...

TEMSA Maraton, uzakları yakın etmek için çıktı yollara. Her gün, on binlerce kalbin özlem yükünü taşıdı yurdun dört bir yanına. Kalpler heyecanla çarptı, gözler mutluluk pırıltılarıyla ışıldadı, yüzler en güzel gülücüklerle aydınlandı.

Kavuşmak güzeldir. Kavuşturmak ise... Daha da güzeldir. TEMSA Maraton, kavuşturur.

#kavusmakguzeldir

temsa.com

Anadolu Isuzu'nun turizm taşımacılarına verdiği iftarda konuşan Başaran Ulusoy:

Ülkemiz bir türbülânstan geçiyor

Zor bir dönemden geçen ülkemizde en fazla zarar gören sektörün turizm olduğunu iddia eden TÜRİSAB Başkanı Ulusoy, "Zor bir yıl yaşıyoruz. Ülkem bir türbülânstan geçiyor. Bu türbülânstan en fazla zararı gören turizm sektörü oldu. Taşımacılar oldu, seyahat acenteleri oldu" dedi.

23 Haziran Perşembe akşamı TTDER ve TOF üyelerine yönelik düzenlenen iftar yemeğine hem sektör mensupları hem de üretici şirketlerin yöneticileri katıldı. Gecenin ilk konuşmasını uzun yıllardır turizm taşımacılarına iftar veren Anadolu Isuzu'nun Pazarlama ve Satış Direktörü Fatih Tamay yaptı.

Desteğe devam edeceğiz

Tamay, "Başta turizm sektörü olmak üzere tüm ulaştırma sektörünün içinde bulunduğu meslek örgütlerine,



sivil toplum örgütlerine destek olmaktan büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. Sadece biz değil sektördeki diğer üretici dostlarımız, belli zamanlarda destek veriyor. Bu iftar davetlerini sektörde ilk başlatan kişi olmam benim için bir mutluluk kaynağı. Diğer markaların da bizi takip etmesiyle güzel bir kardeşlik ortamı, güzel bir sosyal ortam doğdu. Anadolu Isuzu olarak toplu ulaşım alanındaki destek vermeye devam edeceğiz. Ramazan Bayramınızı canı gönülden kutluyorum" dedi.

Seyahat acenteleri taşımacılarla başarılı

İftara katılan TÜRİSAB Başkanı Başaran Ulusoy, "Anadolu Isuzu'nun verdiği desteklerle bizleri bir araya getirdiği ve geleneksel hale gelen bu iftarlar sektöre de örnek oldu. Burada seyahat acentelerinin, turizminin başarısının altında ülkeyi birliğe bütünlüğe bağlayan, bu yolların çilesini çeken çok değerli taşımacı arkadaşlarıma şahsım ve TÜRİSAB adına, turizm sektörü adına şükranlarımı sunuyorum. En başarılı işleri siz yaptınız. Edirne'yi Trabzon ile birleştirdiniz.



En büyük zararı turizmciler gördü

Gelişen teknolojiyle birlikte Hükümetin aldığı kararlar doğrultusunda havayollarının taşımacılıkta gösterdiği ilerlemenin karayolu taşımacılığını geriletliğini iddia eden Ulusoy, "İhracatın yüzde 21'ini, bütçe açığının yüzde 41,8'ini kapatan, 1980'de 2 milyon turistten, 2015 yılında 42 milyon turiste koşan bu sektör olmuştur. 50 sektöre iş veren, 5 bin koltuk kapasitesinden 80 bin koltuk kapasitesine çıkan da bu sektör

olmuştur. Ülkem bir türbülânstan geçiyor. Bu türbülânstan en fazla zararı gören turizm sektörü oldu.

Taşımacılar, seyahat acenteleri, oteller, pastacılar, lokantacılar oldu, yani hepimiz olduk. Kötü bir yıl geçiyoruz. İnşallah 2017'yle daha rahat, daha iyi şartlarda karşılaşmış oluruz. Biraz daha zahmet çekeceğiz, Rusya ile başlayan kriz hala devam ediyor. Ukrayna'da ekonomik sıkıntı var. Almanya ile maalesef yüzde 35-40'lara varan bir daralma yaşıyoruz. 9 yıldır başarıyla sürdürdüğümüz erken rezervasyon ile seyahat acentelerimiz, 2016'da yüzde 35 artış göstermiş, 4 milyon erken rezervasyonu vatandaşların emrine sunmuştur. 9 günlük tatil biraz nefes aldırda da yeterli değil. Banka faizlerinden kurtulmanız için hesabınızı çok iyi yapmalısınız. Bankaların, devletin anlayışlı olması lazım. Çünkü bu ülkeye 35 milyar dolar döviz getiren turizm sektörüdür. Bu sektörün en önemli parçalarından birisi sizlersiniz. İyi ki varsınız. Var olun ve yolumza devam edin. Gelecek olan Ramazan Bayramınızı da kutluyorum" dedi. ■

TTDER 253 üyeye ulaştı

TTDER Başkanı Sümer Yiğci, "Hayatımın en güzel akşamlarından birini yaşıyorum. 7 üye ile derneğimizi kurduk. O zaman, bir iftar yemeği verme isteğimizi ilettiğimiz Sayın Fatih Tamay, 'Ben destek olurum' dedi. Bugün 253 üyeye ulaştık ve 500 kişi burada, ne güzel" dedi.



Çok zor bir dönem

Sümer Yiğci, çok kötü günler yaşadıklarını, ama bu yıl kadar sıkışık zor bir dönem görmediklerini söyledi: "Bu seneki gibi sıkışık ve kötü bir dönem görmedik. Sıkışıklık oluyordu, üreticilere ya da bankaya gidiyor, hallediyorduk. Bizi üreticiler desteklerle buraya kadar getirdiler, yıl sonuna kadar da

getirecekler inanıyoruz. Biz Fatih kardeşimizi otomotivci olarak değil, dostumuz olarak kabul ediyoruz. Buradaki insanların hepsi bizim dostumuz. 15 sene bir garaj almak için mücadele ettik. Götmediklerimiz

kapı kalmadı, ama Sayın Kadir Topbaş'a talebimizi ilettik. O da bir günde bize Yenikapı'daki park alanını tahsis etti. Oradaki kulübenin de, ibadethanenin de yapımına da yine Fatih Tamay destek verdi. Mercedes-Benz Türk'e park alanının bir bölümünü kiraladık. Onlar da destek verdi. Onlara da teşekkür ediyoruz. İnşallah gelecek yılda hepimiz yine burada bir arada oluruz. Yaklaşan Ramazan Bayramınızı da kutluyorum" dedi. ■

Taşıyıcı güç turizm ve otomotiv

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Türkiye ekonomisini taşıyan iki tane çok değerli sektörün olduğunu belirterek, "Bunlardan biri turizm, diğeri de otomotiv sektörü. 60 milyar dolarlık ihracatın kapısını açan ve milyonlarca kişiyi istihdam eden bu iki sektörün yöneticileri olarak yine sıkıntı içerisindeyiz. Sıkıntılar yanlış politikalarla kaynaklanmış olabilir. Ancak hükümetimiz Karadeniz Ekonomik İşbirliği çerçevesinde Rusya ile ilişkilerin yumuşaması için adımlar atıyor, bunlar yüreğimize su serpiyor. Turizm sektörü sıkıntı içerisinde. Sıkıntılar büyüyor, otomotivin çarkları dönmüyor. Otomotivcilere teşekkür ediyorum. Bizlere bu güzel akşamlarda destek oluyorlar. Anadolu Isuzu ailesine Fatih Tamay şahsında teşekkür ediyoruz" dedi.



Önemli çalışmalar yaptık

Başkan Kadir Topbaş'ın katkısıyla 30 dönümlük bir alanı turizm taşımacılarına park ihtiyacına çözüm bulduklarını belirten Yıldırım, otogar sorununa değindi: "İstanbul'da yeni otogarlar yapımı söz konusu. Devlet her şeyi özelleştiriyor, ticaretten çekiliyor... Devletin görevi altyapı yapmak, bizlerin görevi de ticaret yapmak. Sayın Kadir Topbaş'a, 'sizin de bunu yapmanız lazım; siz yapın, biz işletelim' dedik. Sayın Başkan da, 'adam gibi işletin, size verelim; biz meraklı değiliz' dedi. Biz adam gibi işletmeye hazırız. Biz yaramazlık yapsak bile kulağımızı çekersiniz, İstanbul'un babası sizsiniz. İstanbul'un iki yakasında birer otogar, bir-iki tane cep otogarı ve yolcu toplama merkezleri yapılması gerekiyor" dedi. ■



Turizm taşımacılığına verdiği emek ve çalışmalarla katkıda bulunan TTDER Başkanı Sümer Yiğci'ye onur plaketi, Fatih Tamay'a teşekkür plaketi verildi.

Özulaş AŞ iftarında Birlik beraberlik vurgulandı

Özulaş AŞ geleneksel iftar programı Ataşehir Silence İstanbul Hotel'de yoğun katılım ile gerçekleşti. Bu yıl 24'üncüsü düzenlenen, bini aşkın kişinin katıldığı Özulaş AŞ iftar programında birlik ve beraberlik vurgulandı.

Öel Halk otobüsleri camiası ile birlik ve beraberliği arttırmak, yardımlaşma ve dayanışma duygusunu en üst düzeye çıkarmak ve ortaklarını bir araya getirip kaynaştırmak amacıyla yaptığı Geleneksel iftar programı yoğun ilgi gördü.

İftar programının sponsorluğunu Temsa, BMC ve Karsan Otobüsleri bayisi FSM Demirbaş Otomotiv yaparken, iftar programına İETT yöneticileri, İstanbul Özel Halk otobüsleri şirketleri yöneticileri, sektör temsilcileri, otobüs üretici

firma temsilcileri, bankacılar, sigortacılar ile Özulaş AŞ esnafı katıldı.

Sektörden yoğun ilgi

İETT Ulaşım Dairesi Başkanı Aydın Karadağ, Ulaşım Planlama Daire Başkanı Köksal Altunkaynak, İETT Anadolu Bölge müdürleri Burak Sevim ve Nihat Kömerik, Özulaş AŞ Başkanı Göksel Ovacık, FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, FSM Demirbaş satış sorumlusu Hasan Özçelik, Temsa satış Direktörü Murat Anıl, Temsa Yurtiçi Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ, Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci, Mavi Marmara Ulaşım AŞ Başkanı Ramazan Gürler, İstanbul Halk Ulaşım AŞ Başkanı Mustafa Altuntaş, Yeni İstanbul Halk Otobüsleri AŞ Başkanı Yalçın Beşir, Öztaş AŞ Başkanı Mehmet Tekin, Öztaş Ulaşım AŞ Başkan Yardımcısı Gültekin

Börekçi ve şirketlerin yöneticilerinin hazır bulunduğu iftara, ZF Satış sorumlusu Atilla Hassas Gülyüz Cobra YK üyesi Savaş Keskin, Cobra Satış Müdürü Gökhan Bulut, Akia Satış Müdürü Serkan Denizmen, TEB Ümraniye ve Akbank İhlamurkuyu şube personeli, Allison pazar geliştirme yetkilisi Sercan Tepeli, Otokar bayileri Örnek otomotiv, İlker sigorta ve sektör temsilcileri ile çok sayıda halk otobüsçüsü katıldı.

ÖZULAŞ Genel Müdürü İsmail Yolcu'nun sunuşunu yaptığı iftar yemeğinde, Özulaş AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Göksel Ovacık ile iftarnın sponsorluğunu üstlenen FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, sektörün birlik ve beraberliğini vurgulayarak geleneksel iftar yemeğinin hayırlı olmasını dilediler. ■



SİZDEN ALDIĞI GÜÇLE MEMLEKETİN HER YERİNDE!

Yerli ve milli marka olarak süratle devam ediyoruz.



Gerçek müşteri şikayetlerini baz alarak değerlendiren **A.L.F.A. Awards**'ta ödülün sahibi belli oldu! Müşterilerimize sunduğumuz kaliteli hizmet ile tam 25 farklı sektörden markanın yarıştığı **Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar** değerlendirmesinde Sürat Kargo olarak **birinci olduk!**

Tebrikler. Bu başarı hepimizin!

0 850 202 0 202
www.suratkargo.com.tr

f /suratkargo t /suratkargotr i /suratkargotr

süratkargo
Süratle, özenle...

Ford Trucks, pazara sunduğu 2016 model yeni çekici, inşaat ve yol kamyonu serilerini, Ford Trucks Yetkili Satıcıları ve Ford Trucks yöneticilerinin de katılımlarıyla müşterileri ile buluşturuyor. Güç, teknoloji ve verimliliğe odaklanarak geliştirilen E6 uyumlu Ecotorq motorlu yeni ağır ticari araçlar müşterilerin beğenisini kazanıyor. Nisan ayı sonunda başlanan yeni Ford Trucks yerel lansman aktiviteleri kapsamında, bugüne kadar 8 Ford Trucks Yetkili Satıcısı'yla birlikte 11 etkinlikte 2 bin 500 müşteriyle buluşuldu. Aktiviteler Eylül sonuna kadar sürecek.

Yeni Ford Trucks serisi güçlü, teknolojik ve verimli

Yeni nesil Ecotorq motor ile donatılan yeni Ford Trucks Serisi 480 PS'e kadar çıkabilen gücü ve 2500 Nm'ye ulaşabilen tork değeri ile yüksek sürüş performansı sunarken, yüksek verimliliği ile de öne çıkıyor. Yakıt ekonomisinde bir önceki modele göre yüzde 8,5 iyileşme sağlayan yeni Ford Trucks modellerimiz sunduğu Şerit Takip, Aktif Acil Durum Frenleme, Geliştirilmiş Ek Fren Sistemleri gibi yeni teknolojiler ile de fark yaratmaya hazırlanıyor. ■



İzmir etkinliği



“Gemi Acenteliği Yetki Belgesi” ile

OMSAN Denizcilik'ten kesintisiz hizmet

Denizyolu taşımacılığı kapsamında sunduğu hizmet kalitesini artırmak ve müşterilerine kapıdan kapıya kesintisiz hizmet sunmak amacıyla çalışmalarını sürdüren OMSAN Denizcilik, son olarak 11 Mayıs 2016 tarihi itibarıyla Gemi Acenteliği Yetki Belgesi aldı. OMSAN Denizcilik Genel

Müdür Yardımcısı Ergun Arıburnu, Gemi Acenteliği Yetki Belgesi ile OMSAN Denizcilik'in Türkiye'deki tüm limanlarda, geminin limana yanaşmasından kalkışına kadar tüm işlemleri yetkili gemi acentesi olarak kesintisiz bir şekilde gerçekleştirebileceklerini söyledi. ■



Ergun Arıburnu

İTO'da Yapılan Çalıştayda

Hava Kargo Güvenliği Değerlendirildi

SHT-17.6 Talimatı Bilgilendirme Toplantısı (Hava Kargo Güvenliği Çalıştay), İstanbul Ticaret Odası ev sahipliğinde, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü ile UTİKAD işbirliğinde düzenlendi.

Havayolu ile kargo ve posta taşımacılığının ICAO, ECAC ve IATA tarafından belirlenen uluslararası standartlarda yapılmasını ve güvenliğini sağlamak üzere 04 Eylül 2015 tarihinde yayınlanan giren SHT-17.6 Hava Kargo ve Posta Güvenliği Talimatı, İTO, SHGM ve UTİKAD işbirliğinde 22 Haziran günü düzenlenen çalıştayda masaya yatırıldı. Açılış konuşmalarını İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hasan Erkesim, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin ve SHGM Güvenlik, Denetim ve Sertifikasyon Koordinatörü Ramazan Dursun yaptı.

11 Eylül saldırıları sonrası lojistik süreçlerin tüm paydaşların katılımı ile güvenlik perspektiften incelenmeye



başladığını belirten UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, “Taşımaların ve taşınan malların güvenli olduğuna dair birtakım kurallar uygulanmaya başladı. Bu uygulamaların ülkemizde olan yansımaları Sivil Havacılık 17.6 Talimatı'nda da görmekteyiz” diye konuştu. Yeni talimatın daha önce var olan SHT-150.11 Talimatı'nın yerini aldığını belirten Erkeskin, “SHT-150.11 Kargo Acenteleri Görev, Yetki ve Sorumlulukları Hakkında Özel Hükümler olarak tanımlanmaktaydı. Ancak yeni ismiyle talimatın sadece güvenliğe odaklı olduğunu görüyoruz. Buradaki tanımlamada bir eksiklik var gibi görünüyor. Karşımıza üç yeni tarif çıktı. Bunlardan biri yetkili acente, bir bilinen gönderici, diğeri de kayıtlı gönderici. Bu üç firmanın sistem içindeki rolleri, hava taşıyıcısı ile ilişkisinin direkt ya da dolaylı olarak ne olacağını hep beraber anlayıp, netleştirmemiz lazım” diye konuştu.

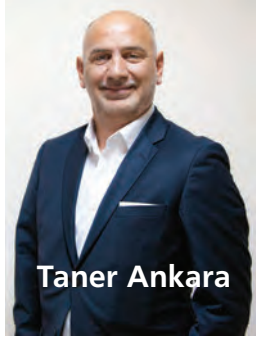
Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü Güvenlik, Denetim ve Sertifikasyon Koordinatörü Ramazan Dursun, talimatın hazırlanması süresince yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi.

UTİKAD Havayolu Çalışma Grubu Başkanı Arif Badur, çalıştayda gündeme gelen konular ile hava kargo acentelerinin ileteceği ilave görüş ve önerilerin Havayolu Çalışma Grubu tarafından derlenerek SHGM'ye iletileceğini; talimatın yenilenmesi sürecinde Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'ne destek olmaya devam edeceklerini belirtti. ■

Yılda 30-35 bin taşıma kaybı yaşıyor

Yerli lojistik firmaları pazara yabancılaşıyor

Türkiye lojistik sektörü, yabancı plakalı araçlar konusunda sıkıntılı. Türkiye'de serbestçe dolaşabilen, ülkeye giriş çıkışlarda belge sıkıntısı yaşamayan yabancı plakalı araçlar, her yıl daha fazla ihracat taşıması yaparken, yerli firmaların payını azaltıyor.



Taner Ankara

Uluslararası taşımacılık yapan, yabancı taşımacıların, Türkiye'nin ihracat taşımalarından aldığı pay yükselmeye devam ediyor. 2013 yılında yüzde 19; 2014 yılında yüzde 20 paya sahip olan yabancı plakalı araçlar 2015 yılında payını yüzde 21'e çıkardı.

Batu International Logistics Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, bu kayıp oranlarının küçük gibi görünmesine rağmen, yaklaşık 30-35 bin taşıma kaybı anlamına geldiğini söyledi. Bu gidişatın yerli firmalarda maddi anlamda büyük kayıplar yaratabildiğine dikkat çeken Taner Ankara, rekabetin neredeyse imkansız olduğunu ifade etti.

Yabancı plakalı araçların neredeyse hiçbir yaptırım ile karşılaşmadan Türkiye'den yük alıp gidebildiğine dikkat çeken Taner Ankara, “Geçiş belgeleri, vize, kota gibi maliyet artıran etkenler, özellikle Avrupa ülkelerine yönelik taşımalarda yerli firmaların rekabet gücünü azaltıyor” değerlendirmesinde bulundu. ■



TOBB-UND

Avrupa Hizmet Ağı Genişliyor

TOBB-UND, müşterilerinin değişen ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla, Avrupa'da 5 farklı ülkede yeni hizmet noktaları ile iş kalitesini artırmaya devam ediyor.

TOBB-UND, Çek Cumhuriyeti / Bruno ve Plezen, Polonya / Korczowa ve Slovakya / Bratislava'da Nieten International, Hırvatistan / Bajakovo'da DS24 Asist ve Europegasus DOO, İngiltere / Dover'de Kadir Demir acentelerini Avrupa'da ki hizmet ağına dahil etti.

TOBB-UND, Haziran ayı itibarıyla, Avrupa'da 12 ülkede toplam 35'ten fazla hizmet faaliyetlerine devam edecek. ■



SCANIA

İFAT'a 7 farklı araçla katıldı

Kuruluşunun 125'inci yılını kutlayan Scania, her yıl düzenlenen uluslararası su, atık su, çöp ve artıma tesisleri fuarı IFAT'ta standında 6 üstyapılı ve bir Hybrid olmak üzere yedi farklı araç sergiledi.

Düşük işletme maliyetleri ve uzun kullanım ömrü sunan Scania araçları, dizel yakıtın yanı sıra alternatif yakıtlarla (CNG ve Hiybrid) karbondioksit salınımını en aza indirirken maksimum verimlilik sağlıyor.

Scania Satış ve Pazarlama Direktörü Henrik Eng, “Avrupa genelinde alternatif yakıtlara olan talep her geçen gün artıyor. Yoğun yerleşim yerlerinde kullanılan çöp toplama araçları ve kar küreme araçlarının hem sessiz hem de düşük CO2 emisyon değerlerine sahip olması giderek daha çok tercih ediliyor” dedi.

Scania araçlarını ve araçların güvenilirliğini değerlendiren Scania Kamyon Ürün Müdürü Jorge Gutierrez, “Araçlarımızdaki üstün kalitenin yanı sıra sunduğumuz güvenilir servis ve bulunabilirliği yüksek yedek parça hizmetlerimiz ile müşterilerimiz için çözüm ortağı olmaya devam ediyoruz” diye konuştu. ■



Sarp Lojistik Yine Renault çekici aldı

Eti Gıda'ya tedarik hizmetleri amacıyla kurulan ve özellikle gıda lojistiği alanında yaptığı yatırımlarla birçok önemli marka için de hizmet sunan Sarp Lojistik'in tercihi yine Renault Trucks oldu. Sarp Lojistik, yeni teslim aldığı 7 adet Renault Trucks T460 çekici ile filosundaki özmal Renault çekici sayısını 13'e yükseltti.

Yeni Renault Trucks T460 çekicilerin Sarp Lojistik'e teslim edildiği törene; Renault Trucks Satış Müdürü Özkan Çelik, Renault Trucks Bölge Müdürü Coşkun Saraç, Koçasanlar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçasan, Koçasanlar Otomotiv İzmir-Denizli Genel Müdürü Yücel Akyüz ve Eskişehir Şube Müdürü Mehmet Demir, Sarp Lojistik Grup Müdürü Halil

Gürkan Arıkan, Sarp Lojistik Nakliye ve Filo Müdürü Barış Yenmez ile Sarp Lojistik Filo Yöneticisi O.Raşit Togay katıldı.

Sarp Lojistik Grup Müdürü Halil Gürkan Arıkan, “2016'da yüzde 15'lik büyüme öngörüyoruz. Filomuz için zaman tasarrufu kadar işletme maliyetleri de önemli. Bu nedenle Renault Trucks tercih ettik. Yeni alımlarımızda da Renault tercih edeceğiz” dedi.

Renault Trucks Satış Müdürü Özkan Çelik, “Renault Trucks T serisi çekicilerimiz, yakıt tüketimini ve işletme maliyetlerini düşürürken, daha fazla motor gücü, daha yüksek tork ve daha iyi bir ticari hızla hizmet kalitesini yükseltiyor” diye konuştu. ■

EMD FRİGOLOJİSTİK

Thermo King'i tercih etti!

Thermo King, soğuk zincir parsiyel gıda taşımacılığına adım atan EMD Frigo Lojistik'in de tercihi oldu. Türkiye'de tek çatı altında kurulu en büyük lojistik amaçlı iklimlendirilmiş depolama kapasitelerinden birisine sahip olan EMD Frigo Lojistik, soğuk zincir parsiyel dağıtım araçlarında kullanmak için 3 adet T 1000 Spectrum, 2 adet T 800 Spectrum, 2 adet V 500 Spectrum, 1 adet Ce 450 max olmak üzere toplam 8 adet ünite teslim aldı.



EMD Lojistik'e yeni üniteleri firmanın tesislerinde Doğu Otomotiv Thermo King Marka Müdürü Suna Türk ve Doğu Otomotiv Thermo King Satış Yöneticisi Çağlar Bircan tarafından EMD Genel Müdürü Bülent Kaysılı'ya teslim edildi.

EMD Lojistik Genel Müdürü Bülent Kaysılı, “8 araç ile soğuk zincir parsiyel gıda taşımacılığına başlıyoruz. Araç sayımızı artırarak lojistik sektöründe de büyümeyi hedefliyoruz. Thermo King ile güçlendirdiğimiz filomuz ile bu hedefe ulaşacağımıza inanıyorum” dedi.

Thermo King Marka Müdürü Suna Türk, “EMD Lojistik'e yeni başladıkları parsiyel taşımacılıkta çözüm ortağı olduk. Thermo King olarak sadece ürün satmıyor ihtiyaca uygun ürün seçiminden, satış sonrası servis ve bakım için gerekli tüm hizmetleri sağlıyoruz” açıklamasında bulundu. ■



UND Başkanı Çetin Nuhoğlu, iftarda konuştu:

"40 yıldır böyle bir dönem görmedik"

40 yıldır bu sektörün içindeyim. Ama 40 yıldır görmediğimiz, ölçemediğimiz ve nasıl işleyecek diye somut adımlar atamadığımız bir dönemdeyiz. 60 bin arabanın 40 bini ya atıl durumda ya da maliyet altına çalışıyor. 40 yıldır da sanayiciyim, üreticiyim. Hayatımda hiç bu kadar fazla çalışmamıştım; sabahın 6'sından akşamın 9'unu kadar tek tek neyi daha iyi yapabiliriz arayışı içindeyiz."

UND'nin geleneksel İstanbul iftar yemeği 22 Haziran Çarşamba günü Yeşilköy'deki WOW İstanbul otelde gerçekleştirildi. İftarla birlikte, "Yılın Sürücüsü" ve onur nişanları da sahiplerini buldu. İftar yemeğine TOBB Başkan Vekili Halim Mete, İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürü Cem Murat Yıldırım, IRU İstanbul Daimi Temsilci Vekili Adrian Albu, UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, TOFED Başkanı Birol Özcan, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan, TOFED Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, Genel Sekreter Yardımcısı Hayrettin Yağız, Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Uğur VE UND üyesi firma temsilcilerinden oluşan yaklaşık bin kişi katıldı.

40 bin araç atıl

Başkan Nuhoğlu, "Son iki yıldır art arda süren seçimler, yaşadığımız bölgesel problemler, özellikle Doğu, Kuzey ve Güneyimizdeki olumsuzluklarla birlikte özellikle Kasım ayından itibaren yaşadığımız krizlere rağmen 30 yıldır aramızda olanlar hatırlarlar ki, sektör her dönemde her zorlukta yan yana gelmeyi bildi. Her dönemde, 'nasıl daha iyi yapabilirim'in hesabını yaptı. 40 yıldır sektörün içindeyim. İlk kez görmediğimiz, ölçemediğimiz, somut adımlar atamadığımız bir dönemdeyiz. 60 bin aracımızın 40 bini atıl vaziyette, maliyet altına çalışıyor. Bütün Doğu, Kuzey, Rusya, Irak, Suriye dahil Azerbaycan'dan Kazakistan'a kadar tüm bölgelerimizde o bölgelere taşıyan



arkadaşlarımız gerçekten zor durumda" dedi.

En kötü dönemleri atlattık

"Hükümetimizin reform paketleri ve hepsinden öte ortaya konan yeniden yapılanma, taşımacılıktan lojistiğe dönüş eylem planları bize umut veriyor" diyen Nuhoğlu, "64. Hükümetin açıkladığı projeleri 65. Hükümetin de sahiplenmesi bizi ümitlendiriyor. 2019'a kadar bizi çok iyi taniyan, bu sektörün gelişimi için hem sahada, hem siyasette, hem bürokraside öncülük yapan bir Bakanımız bugün Başbakan. Aynı çatı altında bürokrat olarak çalışan Ulaştırma Bakanımız var. Gümrük Bakanımız bizim için, sektör için bir şans. Bu yüzden ümitliyiz. 2013'te yine böyle bir iftar yemeğinde 'sakın şirketlerinizi satmayın' demiştim. Kim ne derse desin lojistik, tüm sektörler arasında gelişime en açık ve en çok ihtiyaç duyulan sektör. O yıllarda bir sürü yabancı şirket Türk şirketlerini satın almak için buradaydı. Biz satmadık ve en kötü dönemleri atlattık. Bundan sonra sektör olarak inanıyorum ki, çok daha iyi yerlere geleceğiz. Çünkü altyapımız hazır, çok ciddi birikimlerimiz var ve de işimizi seviyoruz. Bu kadar içselleştirilmiş bu yapı, emin olun önümüzdeki iki yıl içinde bu yaşadıklarımız geride kalacak ve aydınlığa kavuşacağız" dedi.

Kotalar 40 bin seferi engelliyor

Gümrük Birliği'nin 1 Ocak 2017 tarihinde tekrar masaya yatırılacağını belirten Nuhoğlu, "Kotalar konusunda imzalanmış protokoller var. Bunların kaldırılması lazım. Taşımacılığın önündeki kotalar ticareti engelliyor, 3,5 milyar Euro'luk mal hareketinin önünü kesiyor. 40 bin seferin eksik yapılmasını sağlıyor. AB, ilk defa çok net olarak bu tespiti yaptı. Dünya Ticaret Örgütü'nün Bali'de aldığı kararlar doğrultusunda, bugün transit geçen araçlara kota uygulanması suçtur. Eminim ki, bu sene sonu DTÖ üyesi ülkeler buradan çıkan araca, Almanya'ya, Fransa'ya giderken transit geçişlerde hiçbir kota sormayacak, hiçbir tedbir almayacaktır. Yine Türkiye'de, ilk olarak Avrupa Adalet Divanı'na gittik, dava sonucunda, alınan ücretlerin haksız olduğu ortaya çıktı. AB Adalet Divanının zaten buna benzer konularda 'malların dolaşımı için o ülkede alınan geçiş paraları haksız rekabettir, malların serbest dolaşımını etkiler, kısıtlar' şeklinde birçok kararı var. Tahmin ediyorum ki Eylül, Ekim aylarında sonuca varacaktır" dedi.

Çok çalışıyorum

Türkiye'nin her bölgesinden kendisini arayan nakliyecilerin yaşanan sıkıntılar çok net olarak aktardıklarına dikkat çeken Nuhoğlu, "Özellikle Hatay, Mersin, Gaziantep, Trabzon ve Hopa'dan arayanlar ciddi şekilde acı çektiklerini, ciddi şekilde zorluk yaşadıklarını anlatıyor. Yapacak

bir tek şey var: Şahsen 40 yıldır sanayiciyim, üreticiyim hayatımda hiçbir zaman bu kadar fazla çalışmadım. İşimi, gücümü bıraktım sabah 6.30'dan akşam 9'a kadar; tek tek ne yapabiliriz, neyi daha iyi yapabiliriz, hangi giderimizi kontrol edebiliriz; bunun peşindeyiz. Var gücümüzle çalışıyoruz, daha iyi ne yapabiliriz, ona odaklanmalıyız. Çözüm istiyorsanız katılmak zorundasınız. Problemler onlarla yüzleşmekle çözülür" diye konuştu.

UDK ilk kez toplanacak

Üç ay önce İstanbul Ulaştırma Bölge Müdürlüğü'ne atanan Cem Murat Yıldırım, "Kurmayı planladığımız Ulaştırma Danışma Kurulu'nun ilk toplantısını Temmuz ayının ikinci haftasında gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Bu toplantıda alınacak kararları çalışma grubu ile şekillendireceğiz. Özellikle yabancı plakaların Türkiye içerisinde seferleri ile ilgili sıkıntı vardı. Bu konuda denetimlerimizi sıkılaştıracağız. Bizden herhangi bir talebinize açığız bizi yönlendirmenizi ve çalışma şartlarımızın geliştirilmesini bekliyoruz" dedi. ■



"Yolların kralı olmaz, kuralı olur"

Başbakan Binali YILDIRIM

Ford Trucks 2016 MY Euro6 İnşaat ve Yol Kamyonları için geçerli olan kampanyada ödemesiz süre 2 ay olup aylık taksit sayısı 34 aydır. 2015 MY 1838T E5 ve 1846T E5 Çekiciler için geçerli olan kampanyada ödemesiz süre 2 ay olup aylık taksit sayısı 10 aydır. 6x2 Yataklı Kabin ve 8x2 İnşaat ve Yol Kamyonları'nda geçerlidir. 4x2 ve 6x2 Yataksız Kabin araçlarda geçerli değildir.

Kazanmaya hemen, ödemeye eylülde başlayın!

Ford Trucks'tan 0 faizli krediyi şimdi alın, ödemelere eylülde başlayın.

- 2015 model 1846T ve 1838T Çekiciler **100.000 TL'ye, 12 ay 0 faiz**
 - 2016 model Yol ve İnşaat Kamyonu Serisi **150.000 TL'ye, 36 ay %0,99 faiz**

Kazanmak için sizi de yetkili satıcılarımıza bekliyoruz!

www.fordtrucks.com.tr

Ford Trucks
Her yükte birlikte



TRUCKS



Bu güne kadar 107 binden fazla satıldı

Setra 65 yılını kutluyor



■ **Erkan YILMAZ**
NEU-ULM - ALMANYA

Almanya'nın Neu-Ulm kentinde, kutlamaya yönelik düzenlenen etkinliklerde yıllar içerisinde otobüs sektörüne damga vuran ürünler basına, Setra'nın tarihiyle birlikte tanıtılırken, araçlarla ilgili test sürüşleri de yapıldı.

Setra 9-10 Haziran tarihleri arasında Almanya'nın Neu-Ulm kentinde basın mensuplarına yönelik etkinlikler düzenledi. Etkinliklerin açılış konuşmasını Setra Otobüsleri Ürün İletişimi Yöneticisi Udo Sürig yaptı. Setra'nın 65'inci yılının kutlandığını belirten Udo Sürig, "65'inci yıldönümünü birçok yıldönümü ile birlikte kutluyoruz. 200'ler serisinin pazara sunuluşunun ardından 40 yıl geçti. Müşterilerimiz ilk kez, 1976 yılında 200 serisi ile tanıştı. 1991 yılında ise bu sefer 300'ler serisi pazara sunuldu. 300'ler serisinin de 25'inci yıl dönümünü yaşıyoruz. 200'ler serisine ait 1976 model 215 HD otobüsümüz de burada sizlerle birlikte olacak. Bu araç yaklaşık 1 milyon km yol yaptı. Setra'nın tarihi ve kilometre taşlarını öğrenme ve Kässbohrer Müzesi'ni de gezme imkanı elde edeceksiniz" dedi.

Üretime damga vuran marka

Daimler Otobüs Grubu Ürün Planlaması ve Pazarlama Yöneticisi Bernd Giebfried Setra'nın otobüs üretimine damga vuran, şekillendiren bir marka olduğunu söyledi: "Bugün 1970-1980 ve 1990'lı yıllardan otobüslerle tanışacaksınız. Setra, 1995 yılından beri artık Daimler AG'nin bir markası. Bu büyük uluslararası şirketin markası olmaktan dolayı çok gururluyuz, çok önemli iki otobüs markasıyla onların portföylerine girdik. Kendimize güveniyoruz ve bu özgüvenimizi oluşturan ise Setra markası. Çok uzun bir geleneğe sahip markanın daime bilincinde olduk ve gurur duyduk."

Otobüsler de, müşteriler de muhteşem

"Setra bizim için coşku ve tutku ile bu markaya bağlılık ve hayranlığı temsil ediyor" diyen Giebfried, Setra'nın otobüs dünyasına çok önemli yenilikler getirdiğini belirtti ve şunları söyledi: "Sadece araçlarımız değil bu hayranlığı uyandıran, otobüslerimiz muhteşem ama müşterilerimiz de muhteşem. Setra'nın 65'inci yılını kutluyoruz. Setra 65 yıldır otobüs üretiminde gelenek ve güvenliliğin temsilcisi. 107 binden fazla satılan Setra, otobüs dünyası çok önemli yenilikler getirdi, yol gösterdi ve damgasını vurdu."

1951: Setra doğuyor

Bernd Giebfried, Setra markasının doğuşuna yönelik bilgiler de verdi: "1864'te Ulm'de doğan Karl



Kässbohrer, iş hayatını arabacı olarak sürdürüyor. İki oğlu Karl ve Otto var. 18 oturan, 18 de ayakta yolcu kapasiteli ilk otobüsü 1911 yılında yapıyorlar. Kapalı otobüs yapıyor ve şoför kabini araca ilk kez monte ediliyor. Daha sonra 19 metre uzunluğunda bir otobüs yaptılar. 170 yolcu kapasitesine sahip. 1951 yılı ise Setra'nın doğum yılı. Setra S8 ilk defa Frankfurt Fuarı'nda tanıtılıyor. 36 yolcu kapasiteli. S6 ve S15 otobüsler 10'lar serisinin ilk modelleri. Burada modüler bir sistem ile rasyonel bir üretime geçiliyor. Muhteşem bir üretkenlik: o yıllar için günde 4 otobüs üretiliyordu. 16 yıl sonra 1967 yılında 100'ler serisi üretiliyor. Daha

rasyonel ve sanayi üretimine yönelik adımlar atılıyor. Tasarım da değişiyor. Günde 100 otobüse ulaşan üretime geçiliyor. 1969'da 10 bininci Setra otobüsü üretiliyor. 1976 yılında 25'inci yılında 200 serisi 6 farklı tipte pazara sunuluyor. Araçlar sadece Alman pazarında değil aynı zamanda uluslararası pazarda da pay elde ediyor. Günlük 8 otobüs ve yıllık 1600 otobüs üretimine geçiliyor. 1976-1991 yılları arasında 27 bin adet araç üretilirken; S 200 serisinin 1972 yıl modeli ile tuvalet, mutfak, bagaj alanı büyütüldü ve yeni bir seri ve nesil hayata geçmiş oldu. Her ihtiyaca uygun araç sunuluyordu. 1990 yılında Setra serisinin 50 bininci aracı üretildi. 300

serisi ile ilk kez dışarıda aynalar hayata geçirildi. O dönemde Mayıs böceğinin antenleri diye dalga geçiriliyordu. İki tarafından da sürücü için mükemmel bir görüş sağlıyordu ve bu antenler bu markayı kanatlandırdı. 300 serisi çok sayıda önemli teknik ve yeniliği beraberinde getirdi ve bu seri ile Setra'nın öncü rolü gitmiş daha da kesinleşti. 300 serisinde yeni olan bugün geçerli olan TopClass, Comfort Class ve MultiClass serisinde geçerli olan sertifikasyonlar 300 serisi ile hayata geçti.

Setra markasının büyüğü

2001 yılında Setra TopClass serisi ile olmayan bir seviyeye erişildi. Yeni bir koltuk-multi medya kullanımı çok çeşitli mutfak kullanımı ve eş benzeri olmayan cam tavan, kokpitin işlevselliği hayata geçirilen özellikler oldu. 400 serisi ile Daimler şirketine geçişle birlikte gelecekte ileriye doğru gidileceğinin altı çizildi. 2011 yılında 60 yılını kutlarken 100 bininci otobüs teslim edildi. 65 yıldır markamızı genç tutmayı başardık. Setra markası bugün ve gelecekte de aklı, yaratıcılığı, çevreciliği, ekonomikliği markanın beraberinde getirdiği büyüğü simgeliyor. Setra Euro 6 motorlarıyla çok çekici bir

ekonomiklik sağlıyor. Yüksek güvenlik ve çevre dostu motorlar ile ürünlerimiz ve müşterilerimiz zamana ayak uyduruyor."

Kentiçi ulaşımaya yeni ürün

Bernd Giebfried, iki akışlı alçak tabanlı otobüs Avrupa ihalelerinin gereksinimlerini karşılayan tamamen yeni bir ürün olduğunu söyledi: "Aracımıza yönelik beklentilerimizi çok aştık ve çok iyi talep görüyor. Rakamları 2016 sonunda paylaşmamız daha doğru olacak."

Satışının çok olduğu ülkeler

Yaşanan ekonomik durgunluk nedeniyle ilk kez 2015 yılında 2000'li adetlerin üzerinde bir satış seviyesine ulaştıklarını belirten Giebfried, "En çok satış yaptığımız ülkeler Almanya, Avusturya, Fransa, Çek Cumhuriyeti, İtalya ve İspanya. Birçok ülkede seyahat otobüsü pazarında pazar lideriyiz. Setra'nın başarı öyküsü devam edecek. Geleceği heyecanla bizimle birlikte beklemeye devam edin. Setra markası sürekli olarak yenilikçi ve öncü olmuştur ve böyle olmayı da sürdürecektir. Setra, otobüs branşı için oluşturduğu yeni standartla lokomotif güç olmaya devam ediyor" dedi.

Türkiye otobüs pazarı

Türkiye'deki otobüs pazarını da değerlendiren Bernd Giebfried, "Türkiye'de otobüs pazarı, geçen yıl da istikrarını korudu. Bu yıl pazardaki talebin 2+1 araçlara yöneldiğini görebiliyoruz. 2+1 pazarı Türkiye'de büyüyor ve gelişiyor. ComfortClass aracımız bu ihtiyaca çok uygun bir ürün" dedi. 2+1 talebinin Avrupa'da, henüz çok küçük seviyede olduğunu da ifade eden Giebfried, "Avrupa'da henüz daha niş bir pazar, ama önümüzdeki dönemde talebin artacağını düşünüyoruz" dedi. Şehirlerarasında uzun yol otobüslerinde alçak tabana yönelik bir değişimin olduğunu da ifade eden Giebfried, "Bu değişim Setra için de önemli. Setra uzun yola yönelik pazarda çıkmasını çok sağlam atmış bir marka. Pazar payı da çok büyük. Biz de bu değişimi izliyoruz ve mükemmel bir ürün sunmak istiyoruz."

Elektriklisi geliyor

Elektrikli otobüs konusuna yönelik çalışmaların yapıldığını açıklayan Giebfried, "Burada zorluklardan biri ısı yönetimi ve akü kapasitesi... Setra olarak elektrikli otobüs konusunda çalışıyoruz ve 2018 yılında elektrikli otobüsün seri üretimle hayata geçmesi mümkün olacak" dedi.

Almanya'da otobüsle seyahat

Almanya'da şehirlerarası otobüs taşımacılığının bir anda patladığına ve bunun da 200-300 adetlik bir otobüs talebi daha oluşturduğuna dikkat çeken Giebfried, "Son iki yılda bu alanda bir patlama oldu. Şu an yavaş yavaş konsolidasyona gidiliyor ve bir istikrar oluşuyor. Bir yavaşlama söz konusu. Uluslararası seyahatlerde Fransa yükselen bir piyasa" dedi. ■

Setra kilometre taşları ve yenilikleri

- 1951:** Kendi kendini taşıyabilen ilk otobüs Setra S 8 tanıtılır.
- 1955:** Cenevre'deki otomobil fuarında Setra S 6'nın sunumu.
- 1959:** İlk Setra modülü ve Avrupa'nın kendi kendini taşıyabilen ilk körtüklü otobüsü.
- 1964:** Setra, aşınmaz fren olarak Retarder kullanan ilk otobüs üreticisi
- 1967:** 100 serisinin tanıtımı ve havalı süspansiyonlu bağımsız süspansiyonun seri üretimi
- 1976:** Yeni çapraz akışlı havalandırmaya sahip 200 serisi seri üretimde
- 1981:** Setra, ilk çift katlı otobüs S 228 DT'yi (Doppelstock Touristik - Çift katlı turistik) tanıtır.
- 1991:** Yeni entegre ayna sistemine ve dış tasarıma sahip 300 serisinin sunumu.
- 1992:** Setra S 315 HDH, "Coach of the Year 1993" seçilir.
- 1996:** Setra S 315 NE, "Bus of the Year 96" seçilir.
- 2001:** Setra; teknoloji, tasarım ve donanım bakımından yeni ölçütler belirleyen TopClass 400'ü sunar. Ve aynı yıl "Busworld Kortrijk"de "Coach of the Year 2002" seçilir.
- 2002:** TopClass 400'ün 1.000'inci araç satışı.
- 2003:** Şubat ayında UMA Fuarında Kuzey Amerika pazarı için S 417'nin resmi tanıtımı gerçekleştirilir. TopClass 400'ün 1.500'üncü araç satışı.
- 2005:** Mart ayında, Kuzey Almanya'da bir otobüs işletmesi TopClass 400'ün 3 bininci aracı olan Setra S 415 HD'yi devralır. Haziran ayında MultiClass'ın 10 bininci aracı olan S 315 UL teslim edilir. TopClass 400 ve ComfortClass 400 seyahat otobüslerinde kullanılan yeni emniyet sistemleri (ART) ve sürekli fren sınırlayıcısının (DBL) tanıtımı.
- 2006:** Şubat ayının başında 1.500'üncü Setra otobüsü Belçika'ya teslim edilir. Bu yıl dönümüne özel bu otobüs, cam tavanlı S 416 HDH'dir. Mart ayında TopClass 400 ve ComfortClass 400 yapı serilerine ait 5 bininci seyahat otobüsü teslim edilir.
- 2007:** Setra, markanın 1951 yılında var olduğundan bu yana 90 bininci otobüsünü teslim eder. Marka, Belçika'nın Kortrijk şehrindeki "Busworld" fuarında yeni Setra TopClass 400'e ait araçları tanıtır. Setra, 500'üncü çift katlı otobüsü S 431 DT'yi ve ayrıca 500'üncü seyahat otobüsü S 411 HD'yi teslim eder. Setra Show 2007, ilk defa Neu-Ulm'deki yeni inşa edilmiş Setra müşteri hizmetlerinde gerçekleştirilmiştir.
- 2008:** 400 serisine ait 10 bininci seyahat otobüsü olan S 416 GT-HD/2, önde gelen bir Türk müşteriye devredildi. MultiClass 400'e ait alçak koridorlu otobüs S 415 NF "Bus of the Year 2009" seçilir.
- 2009:** Setra, Florida eyaletinin Orlando şehrindeki United Motorcoach Association UMA fuarında S 417'ye ait iki Amerikan sürümü sunar.
- 2010:** Setra, MultiClass 400'e ait 2 bin 500'üncü otobüsü teslim eder.
- 2011:** Bir dizi etkinlik ile 60'ıncı yıl dönümünü kutlar. Ayrıca otobüs üretimi 2011 yılında Ulm'de 100'üncü yılına girer. Marka başlangıcından beri üretilen 100 bininci otobüs teslim edilir.
- 2012:** Tamamen yeniden tasarlanmış seyahat otobüsü nesli ComfortClass 500'ün tanıtımı ve "Blue Efficiency Power" Euro VI motor teknolojisinin pazara sunulur. Markaya ait 750. S 411 HD, Avusturya'ya teslim edilir.
- 2013:** Yeni seyahat otobüsü nesli Setra TopClass 500 dünya ödülünü kutlar. Setra ComfortClass 500'e ait bir S 515 HD Belçika'da "Coach of the Year 2014" seçilir. Güncel ürün programına ait tüm araçlar, artık "Blue Efficiency Power" motor neslinin Euro VI tahriki ile donatıldı.
- 2014:** ComfortClass 500'e dört araç tipi daha eklendi. Bunların arasında yeni orta yükseklikte tavanı olan otobüs (MD) de mevcuttur. Setra TopClass 500'ün Neu-Ulm'de seri üretimini başlaması. Setra MultiClass'e ait yeni şehirlerarası otobüs LE business'in tanıtımı.
- 2015:** Bir İtalyan otobüs işletmesi, markanın teslim ettiği 2 bin 500'üncü çift katlı otobüsü devraldı. S 431 DT, aynı zamanda bu tipe ait Euro VI motora sahip 250'nci araçtır. Benzersiz Setra kulüp otobüsleri 60 yıldır vardır.
- 2016:** Setra markası, ComfortClass 500'e ait 2 bin 500'üncü otobüsü teslim eder. Böylece Viyanalı Dr. Richard şirketler grubu, orta yükseklikte tavana sahip ilk otobüsü S 515 MD'yi devralır. Otobüs markası, var oluşunun 65'inci yılını kutlar.



KÄSSBOHRER HAUS

Her şeyin başladığı yer - Sözcüklerle ve resimlerle Setra tarihi

Setra efsanesi hakkında bilgi edinmek isteyenler markanın doğum yeri olan Ulm şehrinin eski yerleşim bölgesinde bulunan Kässbohrer Haus'u ziyaret edebilirler. Belki burada, tarihi balıkçılar semtinde kendi kendini taşıyabilen ilk otobüsler doğmadı, ancak "Haus der Weinrebe (asmalı ev)", Kässbohrer Fahrzeugwerke şirketinin kurucusu Karl Kässbohrer'in baba ocağı. Günümüzde yenilenmiş olan bu ahşap karkas ev, markanın müşterileri ve konukları için buluşma yeri. Buradaki Setra sergisinde Ulm'un efsanevi araç tamir ustası ve araç üreticisinin aile tarihinin derinliklerine inilebiliyor. Fotoğraflı ve ayrıntılı Almanca ve İngilizce metinlere sahip kamuya açık olmayan serginin ziyaretçileri, geçmişe olan gezilerine, Kässbohrer Haus'un inşa edildiği 1480 yılından başlayarak. Konuklar, 1893 yılında araç tamir işinin başlamasından, zarif faytonlar üzerine uzmanlaşılana 1910 yılına, oradan 1928 yılında Kässbohrer'in ürettiği tamamen camlı ilk otobüse ve sonra Setra'nın doğduğu 1950 yılına yönlendiriliyor.

Kässbohrer Haus'un zemin katında, şimdiye kadar üretilen tüm Setra modelleri ile ilgili çok sayıda kayıt yer alıyor. Kendi kendini taşıyabilen karoserin atılım yaptığı yapı serisi 10'dan başlayarak, tasarım ve teknolojiye yeni ölçütler belirleyen yapı serisi 100 ile Kässbohrer Haus'un "En yeni teknolojiye sahip, yıl dönümüne özel sürüm" olarak tanımladığı yapı serisi 200'e kadar devam eden her bir araç nesli adım adım anlatılıyor. Sergi, Otto Kässbohrer ile birlikte 1989 yılının Haziran ayında ölen ve "Bütün bir sanayi dalının tarihini şekillendiren ve geliştiren" "Setra'nın babası" nı da onurlandırıyor. ■



Bayramlarda, 'Bayram' üzerine yazmak adet olmuştur. Ben de bu geleneğe uyuyorum, ancak ben bu yazımda, bayramla ilgili bazı konulara dikkat çekmek de istiyorum.

Önce güvenlik

Bayram önemli bir talep artışı getirecek. Bu da daha fazla sefer yaparak, bu yoğun talebi karşılama durumunu doğuracak. Tabii, biraz para kazanma arzusu da olacak. Ama burada imkanları zorlamamanın önemini belirtmek isterim. Araçların bakımından, sürücülerin yeterliliğinden, yorgun olmamasından ve araçların seferlere yetişmek için hızlı gitmemesinden söz etmek gerekiyor.

B2 ve D2'lerin, turizm sıkıntısı nedeniyle bu bayram da B1 ve D1'lere yardımcı olacaklarını ve yükü ortaklaşa çekebileceklerini düşünüyorum. Ancak yine de dikkatli olmak gerekiyor. Özellikle de otobüslerin dışında çok sayıda özel aracın yollara çıkacağını ve trafik yoğunluğu yaratacağını da belirtmek isterim. Çok iyi araç kullanmayan sürücüler de olabilir bunların. Bölünmüş yollar trafikte acıcılık getiriyor, trafik kazalarını azaltıyor ama artan seyahat miktarı da bunları da yetersiz hale getirebilir. Köprü ve otoyolların ücretsiz olması daha fazla seyahat yapılmasına neden olacaktır. Bazı kişiler sadece bu ücretsizlikten faydalanmak için lüzumsuz seyahatler yapıyorlar. Bu da trafiği iyice içinden çıkılmaz hale getirebiliyor. Bu nedenle, bayramlarda indirim olsa bile köprü ve

yolların ücretsiz olmasına karşı olduğumu daha önce belirtmiştim.

Körfez Köprüsü

Körfez Köprüsü tam bayram öncesinde hizmete giriyor. Artık oralandaki vapur beklemelerinin büyük ölçüde tarihe karışabileceğini düşünebiliriz. Tabii, ücreti hakkında henüz bir açıklama yok. Ama onun da bayram dolayısıyla ücretsiz veya en azından indirimli bir ücretle hizmet vermesi söz konusu olacak. Bu durum da bayram tatilinin birinci ve sonuncu günlerinde bu güzergahtaki seyahatleri artırabilir. Önceden vapur kuyruğunu dikkate alan insanlar ikinci, üçüncü gün gitmek veya bayram bitmeden önce gelmek durumundaydılar. Şimdi artık bu hesaplar olmayacak. Herkes ilk gün veya son gün seyahat edebilecek. Bu durum özellikle Gebze Çamlıca arasında otoyolda büyük tıkanmalar yaratabilir. Herkes şimdiden bunu dikkate almalı.

Terminaler

Bu yoğunluğun en fazla problem yaratacağı yerlerden birisi de şüphesiz ki, terminaler olacak. Bu durum terminallerdeki hizmet kalitesini düşürebilecek. Güvenlik riskleri yaratabilecek, özellikle de araçların otogardan giriş ve çıkışlarında problemler oluşabilecek demektir. Bunun da en fazla yaşanacağı yer şüphesiz ki İstanbul

Bayram gelirken...



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Bayrampaşa terminali olacak. Burada akışkanlığı artırabilecek tedbirler görevlilerce mutlaka alınıyordur. Bunların tavizsiz uygulanması gerekiyor. Ancak bu işin esas çözümü İstanbul'da çok sayıda terminalin olması. Yani bütün taşıtlar aynı terminali kullanmak yerine farklı terminalleri kullanılabile bu sorun yaşanmaz. Anadolu ve Avrupa yakalarında belirlenmiş yerlere terminalerin yapılması bu bakımdan önem arz ediyor. Tabii, yeni terminallerin yapılması değil, buraların kalkışı ve varış amaçlı kullanılması çok önemli. İSPARK'ın işlettiği Alibeyköy Terminali'nin kalkışı ve varış amaçlı kullanılması bile bu bayramda bazı sorunları çözebilir. Burayı kullananlar karlı çıkabilirler. Tabii ki buraların kullanım imkanlarının olup olmadığı da önemli, dikkatli değerlendirilmesi gerekir.

Otobüsçüleri anlamak zor

İstanbul'da birden fazla terminal

yapılması konusunda otobüsçüler nedense istekli durmuyorlar. Mevcut Bayrampaşa terminalinden memnun olup buranın kapanmaması ve hizmetine devam etmesi taleplerinin olmasını doğal karşılayabiliriz. Ancak bunun diğer terminaler yapılmasını şekline getirilmesini anlamak gerçekten mümkün değil. Eğer Bayrampaşa'daki terminalin gelirini düşünüyorsa, onun gelir kaybına uğramasını istemiyorlarsa bu hesap yanlıştır. Zira yeni terminallerin yapımının iki yıl kadar süre alacağını düşünürsek bu da Bayrampaşa terminalinin 2019'da bitecek işletme süresinin dolmasına yakın bir tarih olacaktır. Dolayısıyla böyle bir hesap yapılması yanlış olur. Bu nedenle otobüsçüler iki yakada yeni terminaler yapılmasını istemeli. Bu terminallerin de kalkış varış amaçlı kullanılabilmesi yönünde çaba göstermelidirler.

Bu arada 23 Haziran'da Ataşehir Cep Otagarı'nın inşasına yönelik ihalenin de yapıldığını öğrendim. Yer tesliminin ardından 400 günde inşa edilmesi hedeflenen bu otagarı da Alibeyköy Terminali'nde olduğu gibi İSPARK'ın işleteceği bilgisini aldım. Bu demektir ki, 2018 bayramlarında bu terminal hizmete girecek ve bayram sorunlarının azaltılmasına katkı sağlayacak diyebiliriz.

Trafik denetimi

Birden fazla terminalin kalkış varış

amaçlı kullanılmasına karşı çıkanlar diğer terminallerdeki bazı hususların eksik olduğunu iddia edebilirler. Bunların başında bu terminallerde trafik polisi denetiminin olmayacağını söyleyebilirler. Bu, görünüşte önemli olan bir aldatmacadır.

Türkiye'deki otobüslerin yüzde 75-80'i B2 ve D2 belgeleri kapsamında turizm taşımacılığı alanında çalışıyorlar. Bunların hiçbir terminalden kalkma, terminal kontrolüne uğrama gibi bir zorunluluğu yok. Bu otobüsler, B1 ve D1 belgeli yüzde 20 düzeyindeki otobüslerden daha güvensiz mi? Hayır. Öyleyse otogarlardaki denetimleri çok fazla da abartmamak gerekir. Denetim anlayışında da artık değişikliğe gitmek gerekir. Otagar çıkış veya varışında yapılacak denetimler yerine tüm otobüslerin yollarda denetlenmesi çok daha önemli olacaktır kanaatindeyim. Zaten B2 ve D2'ler böyle yapıldığına göre diğerlerine aynı denetim uygulamak demek gerekir. Bu denetimlerin yollarda yapılması hem emniyette personel tasarrufu sağlayacaktır hem de otobüsçülerin bazı maliyetlerini düşürebilecektir. Bunu otobüsçüler talep etmesi gerekirken otobüsçülerin buna engel olmaya çalışmalarını anlamakta zorlanıyorum. Ama ben özellikle de İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin bugüne kadar yürüttüğü çağdaş işletmecilik anlayışı paralelinde bu terminalleri yapacağına ve yeni bir anlayışla işleteceğine inanıyorum.

Bitirirken herkese iyi bir bayram ve kazasız yolculuklar diliyorum. ■

Bayramda 10 milyonluk hareketlilik yaşanacak

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, 9 günlük bayram tatilinin sezonla birlikte sektöre büyük bir ivme kattığını belirterek, "D2 ve B2 belgesine kayıtlı taşıtlardan

sektörümüze 1500-2000 arasında bir kayma olacağı görülüyor. Sezona bayram trafiği de eklenince sektörümüzün 10 günlük süreçte günlük 1 milyonluk bir yolcu taşıması gerçekleştireceğini düşünüyoruz" dedi.



ciddi bir kayıp var. Sektör mensuplarının bu süreci çok dikkatli ve akılcı değerlendirmesi gerekiyor, çünkü yaz sezonu sektörü kurtarmaya yetmiyor" dedi.

TURİZM TAŞIMACILIĞINDA SORU İŞARETLERİ

Turizm taşımacılığı tarafından kaybın çok yüksek olduğuna; ancak son dönemde yaşanan gelişmelerin yüklerle su serpitiğine dikkat çeken Yıldırım, "İsrail ve Rusya ile yeniden ilişkilerin ısınması bizi umutlandırıyor. Çünkü Rusya pazarında gerileme yüzde 98. Avrupa'dan ülkemize gelecek turist sayısında soru işaretleri var. Antalya'da otellerin doluluk oranı yüzde 48. Açılmayan otelleri sayarsak bu oran yüzde 30'a kadar iniyor. Turizm tek başına 42 sektörü besliyor" dedi.

ATAŞEHİR CEP OTOGARİ

23 Haziran'da Ataşehir Cep Otagarının inşasına yönelik ihale yapıldı. İşletmeyi İSPARK yapacak. Burada dikkat çekmek istediğimiz nokta, çok kısıtlı bir alana otogar yapılıyor. Bölgeye vereceği rahatsızlığı en aza indirmek için çalışma fonksiyonlarını oluştururken sektörün görüşlerinin dikkate alınması lazım. Sektördeki değişimi kamu tarafı tam olarak algılamıyor. Bugün altı firma yüzde 50'nin üzerinde taşımacılık yapıyor. Bu 6 firmanın ihtiyaçlarının diğer firmalarla eşdeğer tutulması doğru değil. Küçük firmalara daha az maliyetli müşterek yazıhane kiralama imkanı getirilmeli. 67 veya 80 peron olacak deniliyor. Kapalı alanları daraltıp, açık alanları büyütürük peron sayısının artırılması lazım. Bu olmazsa otogar yetersiz kalır ve trafik TEM koridoruna kayar. Hizmet verilmez

hale gelinir. Kapalı mekana ve büyük yönetim mekanlarına çok ihtiyaç yok. Çünkü orası ara durak niteliğinden bir otogar. Bankolar daha küçük olabilir. Peron kullanım yönetiminin doğru yapılması lazım. Biz her türlü desteği vermeye hazırız. Otogarlara doğru yapılmadığında bedelleri daha ağır oluyor.

ALİBEYKÖY'DEN MEMNUN

Alibeyköy'de, İSPARK'ın sektöre bakışından çok memnunuz. Yolcu da, firmalar da İSPARK'ta mutlu. Bir tek çıkış ücretlerinin 40 liraya çıkması infial doğurdu. Yeni otogarlara belediyelerin sırtına kambur değil, geri dönüşümü olan bir yatırım olmalı.

DÜZEN İSTİSMARI ÖNLER

Bakanlık sektörü korumak adına tavan fiyat tarifesini belirliyor. Ama düzenli olarak yayınlanmadığında da istismar ediliyor. Uçaklarda tavan ve tavan fiyat yok, bizde olması ne kadar fayda sağlar; bu tartışma konusu. Bir de yapılanlar ne kadar denetleniyor, kurallar ne kadar uygulanıyor? Denetim olmadığında sıkıntı yaşanıyor. Yine de kontrol altında tutulması açısından faydalı. Uçakların başiboş ve denetimsiz taşıma yaptığı ortamda tavan ücret yayınlansa ne olur ki!

OTOBÜŞÇÜLÜK ÜLKENİN KILCAL DAMARIDIR

Otobüsçülük sektörü, hiç

unutulmamalıdır ki, bu ülkenin kılcal damarlarıdır. Biz bu ülkenin her zerresine dokunabilen ender sektörlerden biriyiz. Her noktaya gidiyoruz. Bu özelliğimiz mutlaka dikkate alınmalı. Hiçbir taşıma sistemi, modeli otobüs işletmeciliğini devre dışı bırakamayacaktır.

RAMAZAN BAYRAMINI KUTLUYORUM

Milletimizin ve sektörümüzün Ramazan Bayramını kutluyorum. TOF ve TTDER olarak düzenlediğimiz iftar yemeğimize sponsor olarak destek veren Anadolu İsuzu'ya Fatih Tamay'ın şahsında teşekkür ediyorum. Herkese iyi bayramlar diliyorum. ■

Körfez Köprüsü hayırlı olsun

Mustafa Yıldırım, 30 Haziran'da açılışı yapılacağı açıklanan Osman Gazi Körfez Geçişi Köprüsü'nün hem ülke ekonomisi için hem de sektör için çok önemli kazanımlar sağlayacağına dikkat çekti. Yıldırım, köprüden otobüslere yönelik belirlenen ücretin makul olması gerektiğini de vurguladı: "Körfez Geçişi Köprüsü'nün ülkemize ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum. Tabii, feribot kuyruklarında saatler geçiren insanların çilesi sona erecek. Bu bayram bunun konforunu ilk kez yaşacağız. Bunlar Türkiye için önemli yatırımlar. Hayaldi gerçek oldu. Yapanların eline, koluna sağlık, teşekkür ediyoruz. Köprü'nün yapımı ile birlikte Güney-Kuzey Marmara ve Batı Karadeniz hattında çok büyük bir hareketlilik olacak. Biz, geçiş ücretlerinin makul olmasını bekliyoruz. Tabii belli bir fark olacaktır, bu yüzde 10 olabilir. Yoksa yüzde 40-50 gibi farklar olursa paralel bir yapı oluşur ve feribot taşımacılığı devam eder. Onun için benim tavsiyem; bizi yeniden feribotlara binmek zorunda bırakmasınlar. İnsanların daha rahat, daha konforlu ve güvenli seyahatlerini sağlasınlar, herkes bu yolu, bu köprüyü kullansın. Tabii, büyük yatırımlar yapıldı, köprü'nün ekonomik bir maliyeti ve buna



yönelik beklentiler de var ama yine de biz makul bir geçiş ücreti bekliyoruz" dedi.

OTOBÜŞÇÜLÜĞÜ BÜYÜTECEK

Körfez geçişi ve İstanbul-İzmir otobanı ile sektörün yolculuklarda aldığı payın artacağına inandıklarını belirten Yıldırım, "Körfez geçişi tamam, ama Ege otoyolu yapımı sürüyor. Yolculuk süresi en az iki saat kısalacak. Köprü ile Kuzey, Güney Marmara ve Ege eksenindeki taşımalarımız da büyük bir konfor olarak bize geri dönecek. Otobüs sektörü devletten bir destek alamadı ama altyapı yatırımları da hizmet süreçlerine hız ve konfor kattı. Zaman israfına son veren yatırımlar oldu. Körfez Geçişinin de Türkiye ekonomisine ve ulaşımına büyük yararlar sağlayacağına inanıyoruz. Başta Cumhurbaşkanı ve Başbakanımızın bu konuda büyük emekleri olduğunu çok yakından biliyoruz. Minnettarız, teşekkür ediyoruz. Körfez Geçişi tüm ulusumuza insanlığa hayırlı uğurlu olsun. Feribot kuyruklarında heba olan zamanlar değerlendirilecek. İki saatlik zaman kazancı önemli bir kazanç. Bu yolcu hareketliğini etkileyecektir. Yüzde 10-yüzde 20 düzeyine yakın hareketlilik katsayı olacaktır diye düşünüyorum" dedi.

ŞİMDİ ÇANAKKALE KÖPRÜSÜNÜ BEKLİYORUZ

Çanakkale Köprüsü'ne yönelik adımların da bir an önce atılması gerektiğini belirten Yıldırım, "Şimdi Çanakkale Köprüsü'nü bekliyoruz. Orası da bizim için önemli bir bölge. Avrupa'yı ve Trakya'yı Anadolu'nun güneyine bağlamanın yolu Çanakkale köprüsüdür. Onun da yapımına bir an önce başlanması lazım" diye konuştu. ■

Paylaştıkça güzelleşen nice bayramlara!



Ramazan Bayramı'nız kutlu olsun.

☎ 444 6857 (444 OTKIR) 🌐 www.otokar.com.tr 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar

Koç

Otokar
— Doğru karar —

Bayramlarda, 'Bayram' üzerine yazmak adet olmuştur. Ben de bu geleneğe uyuyorum, ancak ben bu yazımda, bayramla ilgili bazı konulara dikkat çekmek de istiyorum.

Önce güvenli

Bayram önemli bir talep artışı getirecek. Bu da daha fazla sefer yaparak, bu yoğun talebi karşılama durumunu doğuracak. Tabii, biraz para kazanma arzusu da olacak. Ama burada imkanları zorlamamanın önemini belirtmek isterim. Araçların bakımından, sürücülerin yeterliliğinden, yorgun olmamasından ve araçların seferlere yetişmek için hızlı gitmemesinden söz etmek gerekiyor.

B2 ve D2'lerin, turizm sıkıntısı nedeniyle bu bayram da B1 ve D1'lere yardımcı olacaklarını ve yükü ortaklaşa çekebileceklerini düşünüyorum. Ancak yine de dikkatli olmak gerekiyor. Özellikle de otobüslerin dışında çok sayıda özel aracın yollara çıkacağını ve trafik yoğunluğu yaratacağını da belirtmek isterim. Çok iyi araç kullanmayan sürücüler de olabilir bunların. Bölünmüş yollar trafikte acıcılık getiriyor, trafik kazalarını azaltıyor ama artan seyahat miktarı da bunları da yetersiz hale getirebilir. Köprü ve otoyolların ücretsiz olması daha fazla seyahat yapılmasına neden olacaktır. Bazı kişiler sadece bu ücretsizlikten faydalanmak için lüzumsuz seyahatler yapıyorlar. Bu da trafiği iyice içinden çıkılmaz hale getirebiliyor. Bu nedenle, bayramlarda indirim olsa bile köprü ve

yolların ücretsiz olmasına karşı olduğumu daha önce belirtmiştim.

Körfez Köprüsü

Körfez Köprüsü tam bayram öncesinde hizmete giriyor. Artık oralandaki vapur beklemelerinin büyük ölçüde tarihe karışabileceğini düşünebiliriz. Tabii, ücreti hakkında henüz bir açıklama yok. Ama onun da bayram dolayısıyla ücretsiz veya en azından indirimli bir ücretle hizmet vermesi söz konusu olacak. Bu durum da bayram tatilinin birinci ve sonuncu günlerinde bu güzergahtaki seyahatleri artırabilir. Önceden vapur kuyruğunu dikkate alan insanlar ikinci, üçüncü gün gitmek veya bayram bitmeden önce gelmek durumundaydılar. Şimdi artık bu hesaplar olmayacak. Herkes ilk gün veya son gün seyahat edebilecek. Bu durum özellikle Gebze Çamlıca arasında otoyolda büyük tıkanmalar yaratabilir. Herkes şimdiden bunu dikkate almalı.

Terminaler

Bu yoğunluğun en fazla problem yaratacağı yerlerden birisi de şüphesiz ki, terminaler olacak. Bu durum terminallerdeki hizmet kalitesini düşürebilecek. Güvenlik riskleri yaratabilecek, özellikle de araçların otogardan giriş ve çıkışlarında problemler oluşabilecek demektir. Bunun da en fazla yaşanacağı yer şüphesiz ki İstanbul

Bayram gelirken...



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Bayrampaşa terminali olacak. Burada akışkanlığı artırabilecek tedbirler görevlilerce mutlaka alınıyordur. Bunların tavizsiz uygulanması gerekiyor. Ancak bu işin esas çözümü İstanbul'da çok sayıda terminalin olması. Yani bütün taşıtlar aynı terminali kullanmak yerine farklı terminalleri kullanılsa bu sorun yaşanmaz. Anadolu ve Avrupa yakalarında belirlenmiş yerlere terminalerin yapılması bu bakımdan önem arz ediyor. Tabii, yeni terminallerin yapılması değil, buraların kalkışı ve varış amaçlı kullanılması çok önemli. İSPARK'ın işlettiği Alibeyköy Terminali'nin kalkışı ve varış amaçlı kullanılması bile bu bayramda bazı sorunları çözebilir. Burayı kullananlar karlı çıkabilirler. Tabii ki buraların kullanım imkanlarının olup olmadığı da önemli, dikkatli değerlendirilmesi gerekir.

Otobüsçüleri anlamak zor

İstanbul'da birden fazla terminal

yapılması konusunda otobüsçüler nedense istekli durmuyorlar. Mevcut Bayrampaşa terminalinden memnun olup buranın kapanmaması ve hizmetine devam etmesi taleplerinin olmasını doğal karşılayabiliriz. Ancak bunun diğer terminaler yapılmasını şekline getirilmesini anlamak gerçekten mümkün değil. Eğer Bayrampaşa'daki terminalin gelirini düşünüyorsa, onun gelir kaybına uğramasını istemiyorlarsa bu hesap yanlıştır. Zira yeni terminallerin yapımının iki yıl kadar süre alacağını düşünürsek bu da Bayrampaşa terminalinin 2019'da bitecek işletme süresinin dolmasına yakın bir tarih olacaktır. Dolayısıyla böyle bir hesap yapılması yanlış olur. Bu nedenle otobüsçüler iki yakada yeni terminaler yapılmasını istemeli. Bu terminallerin de kalkış varış amaçlı kullanılabilmesi yönünde çaba göstermelidirler.

Bu arada 23 Haziran'da Ataşehir Cep Otogarı'nın inşasına yönelik ihalenin de yapıldığını öğrendim. Yer tesliminin ardından 400 günde inşa edilmesi hedeflenen bu otogarı da Alibeyköy Terminali'nde olduğu gibi İSPARK'ın işleteceği bilgisini aldım. Bu demektir ki, 2018 bayramlarında bu terminal hizmete girecek ve bayram sorunlarının azaltılmasına katkı sağlayacak diyebiliriz.

Trafik denetimi

Birden fazla terminalin kalkış varış

amaçlı kullanılmasına karşı çıkanlar diğer terminallerdeki bazı hususların eksik olduğunu iddia edebilirler. Bunların başında bu terminallerde trafik polisi denetiminin olmayacağını söyleyebilirler. Bu, görünüşte önemli olan bir aldatmacadır.

Türkiye'deki otobüslerin yüzde 75-80'i B2 ve D2 belgeleri kapsamında turizm taşımacılığı alanında çalışıyorlar. Bunların hiçbir terminalden kalkma, terminal kontrolüne uğrama gibi bir zorunluluğu yok. Bu otobüsler, B1 ve D1 belgeli yüzde 20 düzeyindeki otobüslerden daha güvensiz mi? Hayır. Öyleyse otogarlardaki denetimleri çok fazla da abartmamak gerekir. Denetim anlayışında da artık değişikliğe gitmek gerekir. Otogar çıkış veya varışında yapılacak denetimler yerine tüm otobüslerin yollarda denetlenmesi çok daha önemli olacaktır kanaatindeyim. Zaten B2 ve D2'ler böyle yapıldığına göre diğerlerine aynı denetim uygulamak demek gerekir. Bu denetimlerin yollarda yapılması hem emniyette personel tasarrufu sağlayacaktır hem de otobüsçülerin bazı maliyetlerini düşürebilecektir. Bunu otobüsçüler talep etmesi gerekirken otobüsçülerin buna engel olmaya çalışmalarını anlamakta zorlanıyorum. Ama ben özellikle de İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin bugüne kadar yürüttüğü çağdaş işletmecilik anlayışı paralelinde bu terminalleri yapacağına ve yeni bir anlayışla işleteceğine inanıyorum.

Bitirirken herkese iyi bir bayram ve kazasız yolculuklar diliyorum. ■

Bayramda 10 milyonluk hareketlilik yaşanacak

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, 9 günlük bayram tatilinin sezonla birlikte sektöre büyük bir ivme kattığını belirterek, "D2 ve B2 belgesine kayıtlı taşıtlardan

sektörümüze 1500-2000 arasında bir kayma olacağı görülüyor. Sezona bayram trafiği de eklenince sektörümüzün 10 günlük süreçte günlük 1 milyonluk bir yolcu taşıması gerçekleştireceğini düşünüyoruz" dedi.



ciddi bir kayıp var. Sektör mensuplarının bu süreci çok dikkatli ve akılcı değerlendirmesi gerekiyor, çünkü yaz sezonu sektörü kurtarmaya yetmiyor" dedi.

TURİZM TAŞIMACILIĞINDA SORU İŞARETLERİ

Turizm taşımacılığı tarafından kaybın çok yüksek olduğuna; ancak son dönemde yaşanan gelişmelerin yüklerle su serpitiğine dikkat çeken Yıldırım, "İsrail ve Rusya ile yeniden ilişkilerin ısınması bizi umutlandırıyor. Çünkü Rusya pazarında gerileme yüzde 98. Avrupa'dan ülkemize gelecek turist sayısında soru işaretleri var. Antalya'da otellerin doluluk oranı yüzde 48. Açılmayan otelleri sayarsak bu oran yüzde 30'a kadar iniyor. Turizm tek başına 42 sektörü besliyor" dedi.

ATAŞEHİR CEP OTOGARİ

23 Haziran'da Ataşehir Cep Otogarının inşasına yönelik ihale yapıldı. İşletmeyi İSPARK yapacak. Burada dikkat çekmek istediğimiz nokta, çok kısıtlı bir alana otogar yapılıyor. Bölgeye vereceği rahatsızlığı en aza indirmek için çalışma fonksiyonlarını oluştururken sektörün görüşlerinin dikkate alınması lazım. Sektördeki değişimi kamu tarafı tam olarak algılamıyor. Bugün altı firma yüzde 50'nin üzerinde taşımacılık yapıyor. Bu 6 firmanın ihtiyaçlarının diğer firmalarla eşdeğer tutulması doğru değil. Küçük firmalara daha az maliyetli müşterek yazıhane kiralama imkanı getirilmeli. 67 veya 80 peron olacak deniliyor. Kapalı alanları daraltıp, açık alanları büyütürken peron sayısının artırılması lazım. Bu olmazsa otogar yetersiz kalır ve trafik TEM koridoruna kayar. Hizmet verilmez

hale gelinir. Kapalı mekana ve büyük yönetim mekanlarına çok ihtiyaç yok. Çünkü orası ara durak niteliğinden bir otogar. Bankolar daha küçük olabilir. Peron kullanım yönetiminin doğru yapılması lazım. Biz her türlü desteği vermeye hazırız. Otogarlara doğru yapılmadığında bedelleri daha ağır oluyor.

ALİBEYKÖY'DEN MEMNUN

Alibeyköy'de, İSPARK'ın sektöre bakışından çok memnunuz. Yolcu da, firmalar da İSPARK'ta mutlu. Bir tek çıkış ücretlerinin 40 liraya çıkması infial doğurdu. Yeni otogarlara belediyelerin sırtına kambur değil, geri dönüşümü olan bir yatırım olmalı.

DÜZEN İSTİSMARI ÖNLER

Bakanlık sektörü korumak adına tavan fiyat tarifesini belirliyor. Ama düzenli olarak yayınlanmadığında da istismar ediliyor. Uçaklarda tavan ve tavan fiyat yok, bizde olması ne kadar fayda sağlar; bu tartışma konusu. Bir de yapılanlar ne kadar denetleniyor, kurallar ne kadar uygulanıyor? Denetim olmadığında sıkıntı yaşanıyor. Yine de kontrol altında tutulması açısından faydalı. Uçakların başiboş ve denetimsiz taşıma yaptığı ortamda tavan ücret yayınlansa ne olur ki!

OTOBÜŞÇÜLÜK ÜLKENİN KILCAL DAMARIDIR

Otobüsçülük sektörü, hiç

unutulmamalıdır ki, bu ülkenin kılcal damarlarıdır. Biz bu ülkenin her zerresine dokunabilen ender sektörlerden biriyiz. Her noktaya gidiyoruz. Bu özelliğimiz mutlaka dikkate alınmalı. Hiçbir taşıma sistemi, modeli otobüs işletmeciliğini devre dışı bırakamayacaktır.

RAMAZAN BAYRAMINI KUTLUYORUM

Milletimizin ve sektörümüzün Ramazan Bayramını kutluyorum. TOF ve TTDER olarak düzenlediğimiz iftar yemeğimize sponsor olarak destek veren Anadolu İsuzu'ya Fatih Tamay'ın şahsında teşekkür ediyorum. Herkese iyi bayramlar diliyorum. ■

Körfez Köprüsü hayırlı olsun

Mustafa Yıldırım, 30 Haziran'da açılışı yapılacağı açıklanan Osman Gazi Körfez Geçişi Köprüsü'nün hem ülke ekonomisi için hem de sektör için çok önemli kazanımlar sağlayacağına dikkat çekti. Yıldırım, köprüden otobüslere yönelik belirlenen ücretin makul olması gerektiğini de vurguladı: "Körfez Geçişi Köprüsü'nün ülkemize ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum. Tabii, feribot kuyruklarında saatler geçiren insanların çilesi sona erecek. Bu bayram bunun konforunu ilk kez yaşacağız. Bunlar Türkiye için önemli yatırımlar. Hayaldi gerçek oldu. Yapanların eline, koluna sağlık, teşekkür ediyoruz. Köprü'nün yapımı ile birlikte Güney-Kuzey Marmara ve Batı Karadeniz hattında çok büyük bir hareketlilik olacak. Biz, geçiş ücretlerinin makul olmasını bekliyoruz. Tabii belli bir fark olacaktır, bu yüzde 10 olabilir. Yoksa yüzde 40-50 gibi farklar olursa paralel bir yapı oluşur ve feribot taşımacılığı devam eder. Onun için benim tavsiyem; bizi yeniden feribotlara binmek zorunda bırakmasınlar. İnsanların daha rahat, daha konforlu ve güvenli seyahatlerini sağlasınlar, herkes bu yolu, bu köprüyü kullansın. Tabii, büyük yatırımlar yapıldı, köprü'nün ekonomik bir maliyeti ve buna



yönelik beklentiler de var ama yine de biz makul bir geçiş ücreti bekliyoruz" dedi.

OTOBÜŞÇÜLÜĞÜ BÜYÜTECEK

Körfez geçişi ve İstanbul-İzmir otobanı ile sektörün yolculuklarda aldığı payın artacağına inandıklarını belirten Yıldırım, "Körfez geçişi tamam, ama Ege otoyolu yapımı sürüyor. Yolculuk süresi en az iki saat kısalacak. Köprü ile Kuzey, Güney Marmara ve Ege eksenindeki taşımalarımız da büyük bir konfor olarak bize geri dönecek. Otobüs sektörü devletten bir destek alamadı ama altyapı yatırımları da hizmet süreçlerine hız ve konfor kattı. Zaman israfına son veren yatırımlar oldu. Körfez Geçişinin de Türkiye ekonomisine ve ulaşımına büyük yararlar sağlayacağına inanıyoruz. Başta Cumhurbaşkanı ve Başbakanımızın bu konuda büyük emekleri olduğunu çok yakından biliyoruz. Minnettarız, teşekkür ediyoruz. Körfez Geçişi tüm ulusumuza insanlığa hayırlı uğurlu olsun. Feribot kuyruklarında heba olan zamanlar değerlendirilecek. İki saatlik zaman kazancı önemli bir kazanç. Bu yolcu hareketliğini etkileyecektir. Yüzde 10-yüzde 20 düzeyine yakın hareketlilik katsayı olacaktır diye düşünüyorum" dedi.

ŞİMDİ ÇANAKKALE KÖPRÜSÜNÜ BEKLİYORUZ

Çanakkale Köprüsü'ne yönelik adımların da bir an önce atılması gerektiğini belirten Yıldırım, "Şimdi Çanakkale Köprüsü'nü bekliyoruz. Orası da bizim için önemli bir bölge. Avrupa'yı ve Trakya'yı Anadolu'nun güneyine bağlamanın yolu Çanakkale köprüsüdür. Onun da yapımına bir an önce başlanması lazım" diye konuştu. ■

Paylaştıkça güzelleşen nice bayramlara!



Ramazan Bayramı'nız kutlu olsun.

☎ 444 6857 (444 OTKIR) 🌐 www.otokar.com.tr 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —



Tüm yolcularımızın,
meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlıklı ve mutlu
bir yaşam dileriz.

Birol ÖZCAN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkan



*Ramazan Bayramı'nızı
en içten dileklerimizle kutlar,
sevdiklerinizle beraber,
mutlu ve huzurlu
bir bayram geçirmenizi
dileriz.*

*İSTAB Yönetim Kurulu adına
Başkan*

Ahmet KARAKIŞ

Tüm dost ve
müşterilerimizin
bayramını en içten
dileklerimizle
kutlar, sağlık ve
mutluluk dolu
günler dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



- Avcılar Merkez Satış & Servis - Tel: 0212 412 15 15
- Otoport - Satış & Servis - Tel: 0212 622 88 88
- İSTOÇ - Satış & Servis - Tel: 0212 410 24 00
- Maslak Showroom - Tel: 0212 346 34 10
- Hadımköy - Satış & Servis - Tel: 0212 867 66 66
- İzmir Işıkkent - Satış & Servis - Tel: 0232 455 38 00
- İzmir Bayraklı - Showroom - Tel: 0232 435 42 00
- Balıkesir Susurluk - Satış & Servis - Tel: 0266 867 03 30

Tüm dost ve müşterilerimizin
Ramazan Bayramı'nı
en içten dileklerimizle
kutlarız...



BREY OTOMOTİV



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın Ramazan Bayramı'nı kutlar, sağlıklı, huzurlu, bol seyahatli bir yaşam dileriz.

Mustafa YILDIRIM

Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı



Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektörünün Bayramını en içten dileklerimizle kutlar, aileniz ve sevdiklerinizle sağlık, mutluluk ve bol kazançlı bir sezon geçirmenizi temenni ederiz.

Sümer YIĞCI

Yönetim Kurulu Başkanı



*Tüm meslektaşlarımızın,
yolcularımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlıklı, mutlu ve
kazançlı bir sezon dileriz.*

Emran OKUMU?
UYOF Genel Başkanı

Dost ve
Müşterilerimizin
Ramazan Bayramını
en içten
dileklerimizle
kutlarız.

Mengerler İstanbul

www.mengerler.com

Yılanlı Ayazma Yolu No: 12 Davutpaşa - Topkapı - İstanbul
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 481 80 15

Bayrampaşa Otogar Zemin Kat Bayrampaşa - İstanbul
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 658 10 47



*Ulaştırma sektörünün
ve yolcularımızın,
Bayramını kutlar,
sağlık, başarı ve
mutluluklar dileriz.*

Levent BİRANT
Yönetim Kurulu Başkanı



Bu yıl da mutlu yolculuklar dileriz.





*Turizm Taşımacılığı Sektörüne
Ege Bölgesi ve İzmir’imizde
Yön Veren Tüm Taşımacı
Camiasının ve Yolcularımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlıklı yaşam, mutlu ve
huzurlu bir sezon dileriz.*

EGETURDER
Ege Turizm Taşımacılar Derneği

İsmail CİRİT
Yönetim Kurulu Başkanı



*Servis Taşımacılığı Sektörüne
Ege Bölgesi ve İzmir’de
sonsuz hizmet üreten
Taşımacı Camiasının ve
Yolcularımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlıklı yaşam, mutlu ve huzurlu
çalışmalar dileriz.*

İZTAD
İzmir Toplu Taşımacılık ve
Servis Hizmetleri Derneği

Özer BÜR
Yönetim Kurulu Başkanı

RAMAZAN BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN



“Gökyüzünün altındaki en güzel yeryüzüne bizimle ulaşın”

İSTANBUL - BURSA - DİDİM
ANKARA - DENİZLİ - DİDİM
İZMİR - DİDİM (Non-stop)
BODRUM - MİLAS - DİDİM

HER GÜN KARŞILIKLI SEFERLER

www.didimseyahat.com.tr

LÜTFEN KAYDEDİN

ÇAĞRI MERKEZİ

0850 304 0909

CALL CENTER

0256 811 1779



*Sektörümüzün,
yolcularımızın ve
değerli müşterilerimizin
Ramazan Bayramını
kutlar,
sağlık, mutluluk ve
kazançlı
bir sezon dileriz.*

Coşkun ALTIN
Yönetim Kurulu Başkanı

Sektörümüzün,
yolcularımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlık, başarı ve mutlu
bir sezon dileriz.



"Dünya Firması"



Turizme hizmet üreten
meslektaşlarımızın, iş ortaklarımızın ve
yolcularımızın Bayramını kutlar,
sağlıklı, mutlu ve
huzurlu bir sezon dileriz.

Mehmet Hakan Özkaralı
Yönetim Kurulu Başkanı



www.hakanturizm.com



Tüm Dost ve Müşterilerimizin
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
bol kazançlı bir sezon dileriz.

Mehmet Öksüz
Yönetim Kurulu Başkanı

www.minitur.com



**Sektörümüzün,
yolcularımızın ve
taşımacılara hizmet veren
kamu çalışanlarımızın
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
kazançlı bir sezon dileriz.**

Fasih KIRMIZIGÜL
Yönetim Kurulu Başkanı



Dost ve müşterilerimizin Bayramını
en içten dileklerimizle kutlar sağlık ve
mutluluk dolu günler dileriz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Mot Araç. Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozlar Mahallesi Çevreli Sokak No: 2A 42110 Selçuklu, Konya Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Faks: 0332 248 23 80

**Taşıma
güvenliği
önceliğimiz
olmalı!**

Araçlarımızı ve
personelimizi titizlikle
hazırlayalım.

***Tüm yolcularımızın,
sektörümüzün
Ramazan Bayramını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
iş hayatında başarılar dileriz.***

Özkaymak



**ANKARA'NIN
GEZİLECEK
GÖRÜLECEK
YERLERİ VAR**

Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve
taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın
Bayramını kutlar,
sağlık, başarı ve mutluluklar dileriz.

**AŞTİ
Kooperatifi**
Yönetim Kurulu adına
Ethem ATEŞ
Başkan

**Yaz sezonu ve
Bayram
yoğunluğuna
dikkat!**

**“Trafikte
her an, sorumlu
davran!”**

Karsan'da bayrak değişimi

Karsan Otomotiv'de 5 Mayıs 2008 tarihinden itibaren CEO'luk görevini yürüten Murat Selek, görevine 1 Temmuz 2016 tarihi itibarı ile Murahhas Aza Danışmanı olarak devam edecek.

Murat Selek'ten boşalan CEO'luk görevine ise 1 Temmuz 2016 tarihi itibarı ile Okan Baş atandı. 1987 yılından bu yana Tofaş Türk Otomobil Fabrikası AŞ'de çeşitli görevlerde bulunan Baş; sırasıyla üretim, ürün, satış sonrası, marka, proje yönetimi konularında üst düzey yöneticilik yaptı. Baş, son olarak da Proje ve İş Geliştirme Direktörlüğü görevinde bulundu. ■



Okan Baş



Murat Selek

HAS Otomotiv EGETURDER ve İZTAD Yönetim Kurulu ve üyelerine iftar yemeği verdi.

İzmirli taşımacılar iftarda buluştu

2008 yılından beri Mercedes-Benz Türk'ün bayisi olarak tüm ürün gruplarında, satış ve satış sonrasında Ege Bölgesinde de hizmet veren Has Otomotiv İzmir Arena'da iftar yemeği düzenledi.

İftar yemeğine İzmir ve Ege 'ye turizm taşımacılığı sektöründe yön veren Ege Turizm Taşımacıları Derneği (EGETURDER) Yönetim Kurulu ve üyeleri ile; İzmir ve Manisa'da servis taşımacılığında sorunsuz hizmet üreten İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği (İZTAD) Yönetim Kurulu ve üyeleri katıldı.



Yemeğe, İZTAD ve EGETURDER Başkanları, Özer Bür ve İsmail Cirit, yönetim kurulu üyeleri, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Has Otomotiv / İzmir Genel Müdürü Turan Dik, İzmir Ticaret Odası Sektör temsilcileri, Koçali AL, Ali Haydar Erdem, Coşkun Altın, Urla Şoförler Odası Başkanı Günay Özyanı sıra her iki derneğin üyeleri ve davetliler katıldı.

İftar buluşmasında konuşan Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Başkanı Mustafa Sarıgül "Dernek üyeleri ile birlikte kazanılmış başarıların uzun yıllar devam etmesini temenni ettiğini belirtirken, sektördeki birçok zorluğun birlik ve beraberlik içinde hareket edilmesi durumunda aşılabacağına" dikkat çekti.

EGETURDER Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Cirit ise konuşmasında "Türkiye'mizin zor günler geçirdiği bu dönemde tüm işadamlarımızın el ele vererek kimseyi ötekileştirmeden kucaklaşması ve kenetlenmesi gerekiyor. .Bu sayede tüm zorlukların aşılması daha güzel bir Türkiye yaratabileceğimiz gerçeği aşılır..İftar yemeğimiz vesilesi ile tüm turizm ve servis taşımacı camiasının Ramazan Bayramını'nı canı gönülden kutluyorum" dedi. ■



BAŞSAĞLIĞI

Efa Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Adnan KARAKAŞ'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

**Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi**

Düzeltili: Geçtiğimiz hafta gazetemizde Efa Tur yerine Efe Tur yazılmıştır.

Düzeltilir özür dileriz.

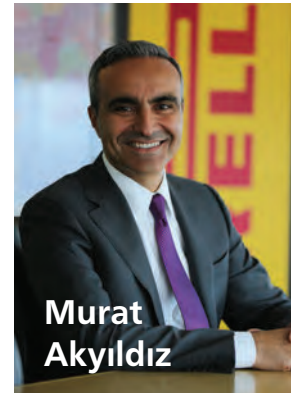
Pirelli Türkiye'ye yeni görev

Endüstriyel Lastikler Merkezi oldu

Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Pirelli'nin MEA ve Avrupa ülkelerinin birleştirilmesi kararı almasının ardından Pirelli Türkiye, 128 ülkeyi kapsayan EMEA Bölgesi'nin merkezi oldu.

Pirelli'nin daha önce İtalya'dan yönetilen Avrupa ülkeleriyle, aralarında Türkiye'nin de bulunduğu Ortadoğu, Afrika ülkelerini kapsayan MEA Bölgesi'nin birleştirilmesiyle oluşan EMEA Bölgesi'nin merkez üssü ilk kez Türkiye oldu. Daha önce MEA Bölgesi CEO'su olarak görev yapan Murat Akyıldız'ın EMEA'nın başına getirilmesiyle de ilk kez bir Türk yönetici bu görevi üstlenmiş oldu.

Türkiye'nin merkez olarak belirlenmesi sonrasında, Türkiye'nin de aralarında bulunduğu MEA Bölgesi CEO'su olarak görev yapan Murat Akyıldız, EMEA Bölge CEO'luğuna getirildi. ■



Murat Akyıldız

Ecotorq E6 motor ailesiyle

"Teknoloji Büyük Ödülü" Ford Otosan'ın

Ford Otosan, yeni nesil Ecotorq E6 motor ailesi ile Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK), Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) ve Türk Sanayicileri ve İşadamları Derneği (TÜSİAD) işbirliği ile bu yıl 12'ncisi düzenlenen ve 36 adayın yarıştığı Teknoloji Ödülleri'nde, büyük ödüle layık bulundu.

Ecotorq'un tamamen Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilerek önemli bir değer yarattığını vurgulayan Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Ürettiğimiz yeni nesil Ecotorq motorun fikri ve sinai haklarının yüzde

yüzüne sahibiz. Ecotorq motorumuz, sürdürülebilir büyümemiz için stratejik bir ürün olarak önemini koruyor ve Ford Otosan'ın yeni bir alanda daha; ağır ticari araç segmentinde dünyaya açılan kapısı rolünü üstleniyor" dedi. ■



cumhuraral@gmail.com

Cumhur Aral

Keşke dememek için

Yaşadığımız toplumda, insan kendi karakterini buluncaya kadar kendisi olamaz. Doğduğu andan itibaren kendisi için yazılmış rolleri oynamaya yönlendirilir. 360 derecelik hayat daireninin (yaklaşık 36 sene) ilk turu böyle bir hengâme içinde geçer. Daha sonra ikinci tura başlayan insan kendisini ve yaşamını sorgulamaya başlar. Bu andan itibaren kendine yazılmış reçete veya biçilmiş role itiraz etmeye başladığında; en yakın çevresinden bile tepki almaya ve düne kadar mevcut düzen içerisinde sorun çıkarmadan yaşayan insan kendi hayatı ile ilgili kendince bir takım değişiklikler yapmak istediğinde değiştiği, farklılaştığı dile getirilmeye başlanır.

Çevresindeki insanlar, bu değişikliğe anlam veremedikleri için aykırılışmanın altındaki nedenleri irdelemeye başlarlar. Bunun için para, başka birinin hayatına grip müdahale ettiği vs,vs gibi pek çok varsayım üretilir. Ancak nedense değişimin insanın kendisinden kaynaklanmış olabileceği ihtimali kimsenin aklına bile gelmez. Çünkü mevcut düzen içerisinde bu güne kadar öğretilmiş rolleri oynayan insanın nasıl olurda durup dururken çizgi değiştirmesi anlaşılır bulunmaz.

İnsanın, kendi özgünlüğünü keşfetmesi, kendini ifade etmek istemesi, kendini düşünmesi, bir topluma ait olma kadar güçlü bir ihtiyaçtır. Çoğunluk, içinde yaşadığı koşullarından ne kadar sıkıştığını olursa olsun, bu koşulları reddedip, alışılmışın dışına çıkmak yerine, "sadece benim başıma değil, herkesin başına geliyor, sistem böyle" diyerek kaderine razı olur.

Yeni bir yol denemek, hem çevrenin tepkisini çekmek hem de risk almak anlamına geldiği için, çoğu insan bu iki sorunla uğraşmak yerine, herkesin seçtiği garantili yolları tercih etmek zorunda kalır. Maalesef, özgün olma potansiyeli olan birçok insan bu şekilde davranılarak sıradanlaşır.

Bilinen yollardan giderek başarılı olmak, orijinal olmaktan çok daha kolay ve risksiz bir yoldur. İçinde yaşadıkları çevrenin onayladığı tarzda bir hayat seçen insanlar, çok başarılı olsalar bile, kendi özgünlüklerini ortaya koyamazlar. Kendi kendilerini sansürlüyor, kendi düşlerinden gönüllü olarak feragat ederler.

Yetenekli pek çok insan, farklı, özgün olmaya gelince, kendinde o cesareti görmez. Özgün yollar seçen insanlar da herkes kadar endişe ve korku duyarlar. Ama çoğunluktan farkları, bu korkularına rağmen kendi yollarını seçme cesaretini göstermeleridir. Özgün olan insanlar, genellikle her adımını çok iyi planlayan, her işi zamanında bitiren çok disiplinli insanlar da değildirler. Pek çok özgün insan, en yaratıcı fikirlerin son anda aklına geldiğini söyler. Çoğu özgün insan, sistemli bir şekilde tembellik yapar ve yol boyunca kendisini sürekli geliştirir.

En özgün insanlar hiç hata yapmayanlar değil aksine en çok başarısızlığa uğrayanlar arasından çıkar. İnsan ne kadar çok girişimde bulunur ve denerse (ne kadar hata yaparsa) o kadar çok değişik yol ve yöntemle karşılaşır ve tamamen özgün bir sonuca ulaşma şansını artırır.

Eğer insan, kendinde farklı bir yetenek, farklı bir anlayış, farklı bir ruh görüyorsa, inisiyatif alıp, kendi özgün düşüncesini hayata geçirmenin yollarını aramalıdır. Korkularına rağmen cesaret göstermelidir. Aksi takdirde, içinde bulunduğu durumu onun adına kimse değiştiremez.

İnsanın ilerleyen yaşlarında "keşke" diyerek, pişman olmaması için; çocuklarına "Aslında ben..." diye başlayan hayıflanma hikâyeleri anlatmaması için, harekete geçmesi, davranmaması gerekir. Kimse için, hiçbir zaman geç değildir. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 239 27 Haziran - 10 Temmuz 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Genel Yayın Danışmanı / Bayazaz

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editorler

Korkut AKIN, Akif NURAY

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D:4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların her

türü telif hakkı **Pivot**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

göstertilerle dahi klibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KİLİNC**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**
SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88

Filo Kiralama Sektörünün Profesyonelleri Birleşti

“Filo Yöneticileri Kulübü” açıldı

Filo yönetimi konusunda profesyonelleşen filo yöneticilerini tek bir çatı altında toplayarak, çeşitli konulara daha detaylı odaklanma imkanı sunmak amacıyla kurulan “Filo Yöneticileri Kulübü” çalışmalarına başladı. “Filo Yöneticileri Kulübü” sektörünün ilk ve tek profesyonel kulübü olma özelliğini taşıyor.

Filo yönetimi, özellikle kurumlar için gün geçtikçe önem kazanan ve şirket kaynaklarını doğrudan ilgilendiren bir konu olarak öne çıkıyor. Sektörün profesyonelleri de bu konuda çok daha ayrıntılı çalışmalara imza atmak üzere yeni kurulan “Filo Yöneticileri Kulübü”nde bir araya geldi.

Fleetcorp’un desteği ile kapılarını açan Filo akademisi, filo yönetimi konusunda sektördeki yöneticilerin eğitilmesi amacıyla çalışmalar yapıyor. Program sonunda online sınava tabi



tutulan katılımcılar içinde başarılı olanlar, Paris HEC Üniversitesi Filo Yönetim Diploması’nın sahibi oldu.

Filo Yöneticileri Kulübü’ne katılmak isteyen profesyonellerin, ilk olarak Filo Akademisi programına katılmaları ve

program sonunda gerçekleşen sınavı başarı ile tamamlayarak diplomalarını alma şartı bulunuyor. ■

OYDER Ayhan Dayoğlu’nun kitabını yayınladı

“Potansiyelini Kullan/ Servis Yöneticisinin Başarı Rehberi”

Ayhan Dayoğlu’nun tecrübeleri ışığında kaleme aldığı servis yöneticileri için bir kılavuz niteliği taşıyan “Potansiyelini Kullan/Servis Yöneticisinin Başarı Rehberi”, özellikle servis yönetirken adım adım yapılacak iş planlamaları, insan kaynağı yönetimi, oluşturulacak stratejiler, kritik başarı faktörlerinin ve finansal verilerin takibi ve analizi ile yorumlanmasını içeriyor.

OYDER Yönetim Kurulu Başkanı Z. Alp Gülan, “Otomotiv perakendecileri olarak sadece araç satışı ile değil araçların satış sonrası hizmetleriyle ilgili ortaya çıkan ihtiyaçları karşılamak en önemli görevlerimiz arasında yer alıyor. İşletmelerimizin mevcudiyetini sürdürmesi için satış sonrası hizmetlerin müşterilerimizi memnun ederken bizler için de kaynak sağlaması gerekiyor. İşte bunun için işin yönetimi çok kritik

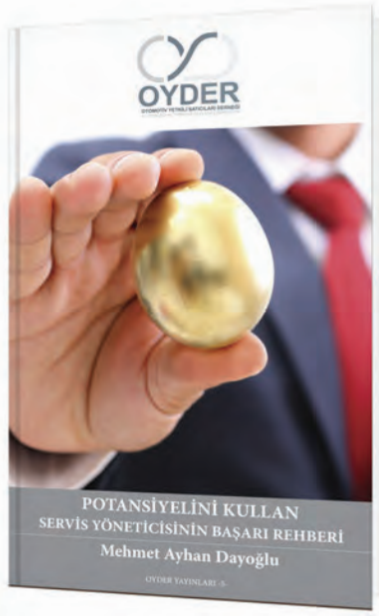


Ayhan Dayoğlu

öneme sahip oluyor. Sektörde ilk olan bu eserin, satış sonrası operasyonlarını geliştirmek isteyen firmaların yollarını aydınlatacağına inanıyorum” dedi.

Babasının tamirhanesinde otomotiv sektörüne adım attığını belirten Ayhan Dayoğlu, “Sektörde yurtiçinde ve dışında uzun yıllar çalıştım. Otomotiv yetkili satıcıları için satış sonrası hizmetlerin ne kadar önemli olduğunu gözlemledim. Bu amaçla, başarının peşinden koşan firmalara ve çalışanlarına çıktıkları yolda karşılaştıkları engelleri potansiyellerini en üst düzeyde kullanarak geçmelerine katkıda bulunabilmek için tespit ve önerilerimi bir çatı altında toplamaya karar verdim ve Sayın Alp Gülan’ın da desteğini alarak Türkiye’de konusunda ilk olma niteliğini taşıyan kitabımı kaleme aldım” dedi.

İlk baskısı 5.000 adet yapılan “Potansiyelini Kullan/Servis Yöneticisinin Başarı Rehberi”, OYDER’den temin edilebiliyor. ■



PASKARA Projesi

Gençlerimizin eğitimine destek oluyor



Avrupa Birliği destekli Erasmus programının meslek lisesi ayağı olan Leonardo Da Vinci projesi kapsamında, ZF, ASO, Hidromek ve Erkunt Eğitim Merkezinin işbirliğince hayata geçirilen PASKARA projesi ile ZF’nin üretim tesislerinin bulunduğu Almanya’nın Passau şehri ile Ankara

arasında 2011 yılında kurulan eğitim köprüsü bu yıl ilk meyvelerini verecek.

Adı, Passau ve Ankara isimlerinin bir araya getirilmesiyle ortaya çıkan PASKARA, ZF’nin çözüm ortakları Hidromek ve Erkunt’un Eğitim Merkezinde staj imkanı ve ASO Teknik Koleji ve Passau Karl-Peter-Obermaier Teknik Meslek Lisesi arasında işbirliği yaratıyor. Hidromek’in kurucusu Hasan Basri Bozkurt’un Almanya’daki yüksek teknik eğitim standartlarından Türkiye’deki öğrencilerin faydalanması fikri ile ortaya çıkan bu proje ile staj gören öğrenciler, üç haftalık program dâhilinde, iş makinelerinin şanzıman ve aks aplikasyon çalışmaları ile bunların devreye alınmasında tecrübe kazanıyorlar. ■

Otokar, 448 çalışanını ödüllendirdi

Çalışan memnuniyetinde süreklilik hedefleyen Türkiye’nin öncü otomotiv ve savunma sanayii şirketi Otokar, 2015 yılındaki başarılı performans ve hizmetleri nedeniyle çalışanlarını ödüllendirdi. Sapanca Özkum Restoran’da organize edilen geleneksel iftar yemeği öncesinde gerçekleştirilen törende ilk kez hayata geçirilen “Otokar Hizmet Ödülleri” de dahil olmak üzere farklı kategorilerde 448 Otokar çalışanına ödülleri verildi.

Sahip olduğu 2 binin üzerindeki nitelikli insan kaynağı ile faaliyet gösteren Otokar, Otokar Ödül Öneri Sistemi Ödülleri, Koç Holding Kıdem Ödülleri gibi her yıl verilen ödüllerin yanı sıra bu yıl ilk kez çalışan memnuniyetinde sürekliliği sağlamak amacıyla, 448 Otokar çalışanına, 612 “Otokar Hizmet Ödülü” dağıttı.

“Tüm Otokarlılar Bizim İçin Özel”

Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, “Bu özel yolculukta, bu şirkete gönül vermiş, emekli olmuş veya hayata gözlerini yummuş pek çok eski Otokarlımın katkısı var. Başta eksikliğini gönlümüzde hissettiğimiz Mustafa Koç olmak üzere,

aramızdan ayrılan değerli Otokarlıları rahmet ve minnet ile anıyoruz” dedi. Otokar’da herkesin özel olduğunu vurgulayan Görgüç, “Sizler, ürettiğiniz askeri sistemlerle Mehmetçği koruyor, dünya barışına katkı sağlıyorsunuz. El emeğiniz, göz nurunuzla ortaya çıkan kamyon ve treylerler ile ticari hayatın canlanmasını sağlıyorsunuz. Ruhunuzu kattığınız, özenle ürettiğiniz otobüslerle dünya üzerinde milyonlarca yolcunun okuluna, işine, evine, sevdiklerine ulaşmasını sağlıyorsunuz. Sizler,

yaratılan finansal değerler ile bu ülkenin kalkınmasını sağlıyorsunuz. Hepiniz, toplum ve çevre sorunlarına duyarlı birer çalışan olarak yeni nesillere daha yaşanılabilir bir dünya bırakmak için çalışıyorsunuz. Bu akşam, bu değerli katkılarınızı ödüllendirmek; başarıları ile ön plana çıkanları onurlandırmak istedik. Tüm Otokar çalışanlarını, bu sahnede zamanı gelince ödül alacağından eminim. Çünkü biz yüreğimizde vatan sevgisine, Koç Topluluğu’nun değerlerine ve Otokar’ın tükenmek bilmeyen başarıya azmine sahibiz. Bugün ödül olacak tüm arkadaşlarımızla gurur duyuyor, başarılarını takdir ediyorum” diye konuştu. ■



Serdar Görgüç



Kaptanla Kulübü araştırdı

Sektör Sürücüsüz Araç konusunda kararsız

Sektörün önde gelen kanaat liderlerini bir araya getirdiği etkinlikler ve projelerle sektöre büyük katkılarda bulunan Kaptanlar Kulübü, yakın dönemde denemelerine başlanan sürücüsüz araç teknolojisi ile ilgili araştırmasının sonuçlarını paylaştı.

Türkiye karayolu yolcu taşımacılığı sektöründe çalışanlar kapsamında gerçekleştirilen araştırmada çarpıcı sonuçlar var. Sürücüsüz araçların gerekli olup olmadığı konusunda henüz ortak bir kanı oluşmuş değil. Oy kullananların yüzde 57’si gereksiz olduğuna inanırken, yüzde 42,3’ü gerekli olduğuna inanıyor. Araştırmaya katılanlar çoğunlukla sürücüsüz araçların, kaptan şoförünün yerini dolduramayacağı konusunda hemfikir. Sürücüsüz araçlara rahatlıkla binemeyeceğini söyleyen kişi sayısı da epey fazla. Oylamaya katılanların yüzde 69’u, sürücüsüz araçlara rahatlıkla binemeyeceğini belirtiyor. Araştırmanın en dikkat çeken sonucu ise, sürücüsüz araca rahatlıkla binebileceğini söyleyenlerin çoğunluğu 40 yaş üstü. ■



Kaptanlar Kulübü’nün kurucuları Kemal Karayormuk ve Ekrem Özcan

Lastiğinzin hava basıncını ve dış derinliğini kontrol edin

Pirelli yola çıkacakları uyarıyor

Türk Pirelli okulların kapanması ve bayram tatilinin yaklaşması sebebiyle araç ile yolculuk yapacak araç sahiplerini uyarıyor. Türk Pirelli’de lastik güvenliği konusunda çalışma yapan mühendis ve teknisyenlere göre, yaz aylarında aşırı sıcaklar nedeniyle, yol şartları da diğer mevsimlere göre farklılık gösteriyor. Zeminin ısınmasıyla birlikte yol şartlarına uygun olmayan lastiklerin kullanıldığı araçlarda güvenlik riski oluşabiliyor. Kullanım ömrünü tamamlamış lastikler, aracın çekiş gücü kayıplarına, yol tutuşu özelliklerini kaybetmesine ve fren mesafesinin uzamasına yol açabiliyor. Ayrıca bu lastiklerde yağmurlu havalarda su tahliye özelliği en aza indiği için araçlar, su birikintilerinde savrulabiliyor.

Uzun yolculuklara çıkmadan önce yapmanız gerekenler:

1- Lastik hava basıncınızı mutlaka kontrol edin. Stepenin de basıncını kontrol etmeyi unutmayın. Bu kontrol işlemini lastikler soğukken gerçekleştirin. Güvenli kullanım için lastik basıncınızı minimum 15 gün süre ile kontrol ediniz.

2-Aracınızın yüksüz ve yüklü durumuna göre araç üreticisi tarafından tavsiye edilen, lastiklerin soğuk şişirme basınçları farklılıklar gösterir. Aracınızda yolcu ve bagaj yükünüz fazla ise mutlaka önerilen lastik şişirme basınçlarını soğuk uygulayınız.

3- Lastik dış derinliği binek, karavan ve ağır vasıta araçlar için yasal alt sınır olan 1,6mm’nin altında olmamalıdır. Güvenli bir yolculuk ve performans için yaz lastiğinin 3 mm dış derinliğinin altında olması durumunda lastik yenilenmelidir. Kış şartlarında ise kış lastiğinin 4mm dış derinliğinin altında olmamasına özen gösteriniz.

4- Lastiklerin dış derinlikleri her zaman araca binilmeden önce kontrol edilmelidir. Kaldırım, kasis ve diğer engellere çarpamalar veya sürtünmeler sonucunda lastiklerin iç taraflarında gözle görülmeyen hasarlar oluşabilir. Bu gibi durumlarda lastik bir uzmana mutlaka kontrol ettirilmelidir.

5- Kış lastiklerini değiştirmemiş olan sürücüler vakit kaybetmeden lastiklerini yaz lastikleri veya dört mevsim lastikleri ile değiştirmeliler. Çünkü yüksek sıcaklıklarda kullanılan kış lastikleri, yaz lastikleri gibi performans göstermezken, aşınma daha hızlı olacak ve lastiğin kullanım ömrü de düşecektir. ■



Mercedes-Benz Türk'e Yeni Kurumsal İletişim Müdürü

30 yıllık çalışma hayatının ardından emekliye ayrılan Kurumsal İletişim Müdürü Tülin Steinhauser'in yerine Arzu Dede Gönültaş atandı. 1 Haziran 2016'da görevi devralan Gönültaş, 2004 yılından bu yana çalıştığı Mercedes-Benz Türk AŞ'de CEO Asistanı olarak görev yapmaktaydı.

İstanbul Erkek Lisesi mezunu olan Arzu Dede Gönültaş, İstanbul Teknik Üniversitesi'ndeki mühendislik eğitiminin ardından Technische Universität München ve University of Illinois at Chicago'da işletme master programını bitirdi. Arzu Dede Gönültaş, bir kız çocuğu annesi, Almanca ve İngilizce biliyor. ■



Arzu Dede
Gönültaş

Lüks Ereğli Seyahat'e 30 Setra

Lüks Ereğli Seyahat'e, 30 Setra'nın satışını Has Otomotiv, Mengerler ve Bayraktarlar Merkon bayi gerçekleştirdi. 22 yıldır Mercedes araçlarla sektördeki hizmet sürecine devam ettiklerini belirten Lüks Ereğli Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kaya, "Mercedes ile 22 yıldır aileyiz. Bu yıl yatırımı tamamladık. Setra araçlarla birlikte 2016 yılında 1 milyon yolcu taşıma hedefimiz var" dedi.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde 28 Haziran Salı günü düzenlenen teslimat töreniyle Lüks Ereğli Seyahat, filosuna 30 adet Setra ComfortClass S 516 HD kattı. Düzenlenen törene Lüks Ereğli Seyahat Yönetim Kurulu Mehmet Kaya, firma ortaklarından Ali



Büyüksütçü, Namı Sigorta Sahibi Banu Namı, Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, Şehiriçi Otobüs Kamu Satış Müdürü Yusuf Adıgüzel, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, kızı İrem

Karaali, İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, İkinci El Satış Müdürü Sami Acerüzümoğlu, KayseriMerkonAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Fevzi Bayraktar, Genel Müdürü Mehmet Akyol, Otobüs Satış Müdürü Yusuf Bayraktar, Mengerler İstanbul Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki katıldı.

22 yıldır birlikteyiz

Lüks Ereğli Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kaya, yaşanan değişime ve gelişime ayak uydurmak zorunluluğuna dikkat çekerek, "22 yıllık Mercedesliyiz. Biz Mercedes ile aileyiz. Mercedes-Benz Finansman kısmı da sağolsun, bizi hiç yalnız bırakmadı. Her zaman destek verdiler. Geçen yıl 800 bin

civarında yolcu taşımıştık. Bu yıl 1 milyonun üzerine çıkmayı hedefliyoruz" dedi.

Setra tercihi

Mehmet Kaya, Setra tercihindeki etkenleri de sıraladı: "Birincisi yakıt tüketiminde sağladığı avantaj, ikincisi koltuk kapasitesi 46 yerine 50. Üçüncüsünde 2+1 koltuk düzenine kolaylıkla dönebileceğimizi düşünerek Setra yatırımını yaptık."

Kuruluştan beri Mercedes'le

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Lüks Ereğli Seyahat ile kuruluşundan beri çok önemli bir aile birlikteliği içinde olduklarını vurgulayarak, "Bu, satıcı müşteri ilişkisi değil, gerçekten aile ilişkisi. Lüks Ereğli ile ispat edilmiş bir ilişki bu. Çünkü kuruluşundan beri sadece Mercedes marka otobüsleri kullanan firma. Bir sürü belirsizlik varken Lüks Ereğli Seyahat'e bu yatırımı yaptığı için teşekkür ediyoruz. Bu satışı gerçekleştiren üç bayimize de teşekkür ediyoruz" dedi. ■



30 Setra'nın teslimat töreni detayları:
www.tasimadunyasi.com adresinde.



Bir Daimler markasıdır.

Klima Bakım Seti

İşçilik



Mercedes-Benz yetkili servislerinde "Klima Yaza Hazırlık Setleri" ile otobüsünüzü sıcak sezona hazırlayın.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

Mercedes-Benz

Travego 15

569 ₺

Tourismo 15/16

789 ₺

Travego 17

619 ₺

Setra CC 500

779 ₺

• Kampanyamız 30.11.2016 tarihine kadar geçerlidir.
• Fiyatlar tavsiye edilen satış fiyatları olup KDV hariçtir.
• Euro kuru 3,2 TL'ye göre hesaplanmıştır. Günlük kur hareketlerine göre TL fiyatlar değişiklik gösterebilir.

