

Binali Yıldırım Başbakanlık koltuğunda

1 yıl Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı görevinde bulunan ve yaptığı yatırımlar ve hizmetleri övgüyle anılan Binali Yıldırım, Türkiye Cumhuriyeti'nin 65'inci Hükümetini kuruyor...

Taşımacılık sektörünü yaşadığı sorunları, talepleri çok yakından bilen, çözümüne yönelik çabalar gösteren Binali Yıldırım'ın Başbakan olması sektörde sevinçle karşılandı.

Sektör mensupları, onun, yaşanan sorunlara şimdi en yetkili kişi olarak çok daha kısa sürede çözüm



üreteceğine inanıyor. Sayın Binali Yıldırım'ın yeni sorumluluğunun ülkemize, sektörümüze ve kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz. ■

Karayolu taşımacılarının zorunlu trafik sigortasında önemli değişiklik yapıldı

TEMİNATLAR İKİYE KATLANDI PRİMLER DE KATLANACAK MI?

● Karayolu Taşıma Kanunu'na tabi taşıtlarda, trafik sigortası teminatları iki katına çıkarıldı.

● Yolcu taşımacılığında Taşımacılık Sigortası'nın kalkması ile oluşan teminat açığı kapatılmış oldu.

● Trafik sigortasının yük taşıtlarını da kapsamı nedeni ile bunlar için ilave bir teminat zorunluluğu getirilmiş oldu.

● Artan teminatların zaten yüksek olan trafik sigortası primlerini arttıracığından şüphe yok.

Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde yapılan son değişiklikle yolcu taşımacıları için zorunlu olan Karayolu Taşımacılık Mali Sorumluluk Sigortası kaldırılmıştı. Bunun sonrasında yolcu taşımacılığında meydana gelen zorunlu sigorta teminatı azalması trafik sigortası teminatlarının artırılması ile giderildi.

✓ Önemli düzenleme

22 Mayıs 2016 tarih ve 29719 sayılı Resmi Gazetede yayınlanan Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk (Trafik) Sigortası Yönetmelik değişikliği, Karayolu Taşıma Kanunu'na tabi araçlarda trafik sigortası teminatlarının iki kat olarak uygulanacağı hükmünü taşıyor.

✓ Diğer düzenlemeler

Mevcut taşımacılık sigortası, trafik sigortasından önce biterse yolcu taşımacıları teminatlarından otomatikman yararlanacak, zeyilname gerekmeyecek.

Mevcut taşımacılık sigortasından önce biten trafik sigortaları yeni şartlara göre yapıpıp taşımacılık sigortasının kalan süresi iptal edilerek primler iade edilecek. 22 Mayıs 2016 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan bir tebliğ ile artık uygulamadan kalkan taşımacılık sigortası mevzuatı da yürürlükten kaldırıldı.

✓ Değerlendirme

Teminat artışlarının prim artışı getirilmesi kaçınılmaz. Bu durum mevcut sorunları da arttırabilir. Yolcu taşımacılığı, taşımacılık sigortasından kurtuldukları için bunu kısmen sineye çekebilir. Ancak iki kat teminat zorunluluğu içine alınan yük taşımacılarında prim rahatsızlığı daha da büyüyebilir. Bu, özellikle ticari taşıma yapmayan C1 ve K2 belgeli taşıtlar ile ticari taşıma yapsalar da kamyonet türünden küçük taşıt kullanan taşımacılarda, daha da ağır hissedilmesi söz konusu. ■

İETT 410 adetlik otobüs ihalesini 2'nci kez iptal etti

İstanbul Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden İETT'nin 12 metrelik 410 adetlik otobüs ihalesi düzenleyeceği haberleri otobüs üreticilerini sevindirirken ihaleler sonrasında yaşananlar neler oluyor dedirtti. 2 Eylül 2015 tarihinde yapılan ilk ihalede en düşük teklifi Temsa vermiş ancak ardından ihale iptal edilmişti. İETT 2016 yılına gelindiğinde ihalenin yeniden yapılacağına dair otobüs üreticilerini sevindiren haberi verdi. İkinci ihalede 3 Mart 2016 tarihinde gerçekleşti. Bu kez ihalede en düşük teklifi Karsan'ın verdiği açıklandı. Ancak aradan geçen süre içerisinde 2'inci ihalenin de iptal edildiği belirtildi. Şimdi 3'üncü ihalenin ne zaman yapılacağı, bunda iptal edilip edilmeyeceği merak ediliyor. ■



Ticari aracın büyük buluşması COMVEX İstanbul gerçekleşti

COMVEX İstanbul 5. Ticari Araçlar, Otobüs ve Tedarik Sanayi Fuarı ve Lojistik Eurasia 2016 7. Lojistik Endüstrisi, Taşımacılık, Yükleme, Boşaltma, İstifleme, Depolama Araç, Donanım, Sistem ve Teknoloji Fuarı ile eş zamanlı olarak 21- 24 Mayıs tarihleri arasında gerçekleşti.

10'da

IPRU Yönetim Kurulu Comvex'te buluştu



Somali de IPRU'ya katıldı

4'te

Mercedes-Benz Türk, Kamyon ürün gamını yeniledi Actros, Arocs, Atego sahaya indi



9'da

Isuzu 100. yılını kutladı



Dünyanın en büyük dizel motor üreticileri arasında yer alan ve dizel motor alanında pek çok teknolojik yeniliğin öncüsü olan Isuzu Motors'un 100'üncü yılı Anadolu Isuzu standında kutlandı.

10'da

Otogarlar belediyelerin gündemine geliyor

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, 1-3 Haziran tarihlerinde Belediyeler Birliği'nin Antalya'da düzenleyeceği toplantıda, otogarlar konulu sempozyumda yaşanan sorunları gündeme getireceğini belirtti.



4'te

Kamil Koç 90 yaşında



Sunucu Kadir Çöpdemir "Önce Kamil Koç vardı" kitabın tanıtımını yaptı.



90. yıl iş ortakları toplantısında konuşan Genel Müdür Cengiz Doğan:

"Kamil Koç markasının temel direği GÜVEN"

7'de



Dr. Zeki Dönmez

Otobüsle seyahat izlenimlerim

7'de



Prof. Dr. Mustafa İlcalı

Trafik Güvenliği, Eğitim ve Bilinçlendirme - 5 -

2'de



Mustafa Yıldırım

Başbakanlık, Sayın Yıldırım'a ve ülkemize hayırlı olsun

6'da



Akif Nuray

Onların Ekonomisi Kötü...

2'de



Cumhur Aral

İzmir'den bakınca

8'de



Mevlüt İlgin

Otogarlar ve yapılması gerekenler üzerine...

4'te



Salim Altunhan

Yeni bir dönem başlıyor

3'te

Ulaştırma Sistemleri, Trafik Güvenliği, Eğitim ve Bilinçlendirme Çalışmaları -5-

Özellikle ülkemizde trafik kurallarına uyma konusunda vatandaşların duyarlılığı; sorunun kültürel ve eğitim anlamında ele alınması ve toplumsal bilincin oluşturulması için kapsamlı bir çalışmanın ve yöntemin uygulanması gerekliliğini ortaya koymaktadır.

Tüm trafik düzenlemeleri, trafik kurallarına uyulduğu takdirde kazaların olmayacağı ya da en az indirileceği varsayımına dayanmaktadır. Nüfus artışı, teknolojik gelişmeler ve sanayileşme süreci ile birlikte taşıt sayısı da doğal olarak artmaktadır. Bu artan ivmeli değişim süreci içerisinde özellikle gelişmekte olan ülkelerde trafik ve trafik kazaları gündemden hiç düşmemekte ve en büyük problemlerden biri konumuna gelmektedir.

Kurallara uyma...

Genel olarak trafik kazaları, beklenmedik yerde, beklenmedik şekilde can ve mal kaybına veya zararına sebep olmaları açısından değerlendirildiğinde can ve mal güvenliği için risk oluşturan en büyük sorunlardan biri konumundadır.

Özellikle ülkemizde trafik kurallarına uyma konusunda vatandaşların duyarlılığı; sorunun kültürel ve eğitim anlamında ele alınması ve toplumsal bilincin oluşturulması için kapsamlı bir çalışmanın ve yöntemin uygulanması gerekliliğini ortaya koymaktadır. Tüm trafik düzenlemeleri; trafik kurallarına uyulduğu takdirde kazaların olmayacağı ya da en az indirileceği varsayımına dayanmaktadır. Nüfus artışı, teknolojik gelişmeler ve sanayileşme süreci ile birlikte taşıt sayısı da doğal olarak artmaktadır. Bu artan ivmeli değişim süreci içerisinde özellikle gelişmekte olan ülkelerde trafik ve trafik kazaları gündemden hiç düşmemekte ve en büyük problemlerden biri konumuna gelmektedir. Ülkemizde özellikle son yıllarda kırsal kesimden büyük



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

neden olmakta ve trafiğin kontrolünü ve düzenlenmesini olumsuz yönde etkileyebilmektedir. Genel olarak trafik kazaları, beklenmedik yerde, beklenmedik şekilde can ve mal kaybına veya zararına sebep olmaları açısından değerlendirildiğinde can ve mal güvenliği için risk oluşturan en büyük sorunlardan biri konumundadır. Trafik kazalarının sebepleri veya kazalara neden olan kusurlar çok çeşitlidir. Kusurlar genel olarak;

- Sürücü kusurları
- Yaya kusurları
- Yolcu kusurları
- Araç kusurları
- Yol kusurları biçiminde

sayılabılır.

İnsan, araç ve yol unsurları

Trafik kazalarının meydana gelmesine etken olan unsurların başında insan, araç ve yol gelmektedir.

Ülkemizde bayram tatillerinde meydana gelen kazalarda; ölü ve yaralı sayısı, yılın diğer normal günlerine göre farklılık göstermektedir. Karayolu üzerindeki araç yoğunluğunun artmasının yanında uzun yolculuğa çıkan sürücülerin trafik kurallarına riayet etmeden, yaz tatili ve bayram dönemlerinde yorgun ve uykusuz olarak yola devam etmeleri, sık sık mola vererek dinlenmeleri gerekirken dinlenmemeleri, bir an önce hedefledikleri noktaya ulaşabilmek için aralıksız araç kullanmaları yüzünden ölümlü ve yaralanmalı trafik kazalarına karıştıkları bir gerçektir.

Hızlı, ekonomik, güvenli, çevreye

az zarar veren ve çağın koşullarına uygun bir ulaştırma sisteminin kurulması, ülkenin ekonomik, sosyal ve kültürel yapısının gelişmesine etki eden başlıca faktörlerdendir. Doğal kaynakların verimli bir şekilde kullanılması, mal ve hizmetlerin hızlı dağıtılması, iç ve dış ticaretin geliştirilmesi ancak yolcu ve yük taşımacılığının dikkatli bir şekilde planlanması ve düzenli bir ulaştırma ağının oluşturulması ile mümkün olacaktır.

Ülkemiz yük ve yolcu taşımacılığında payı her geçen yıl artarak 2004 yılı itibarıyla yüzde 95'in üzerine çıkan karayolu yolcu taşımacılığının da bu çerçevede verimli ve Avrupa Birliği müktesebatına uyumlu bir şekilde planlanması, hem ülke kalkınması hem de taraf olunan uluslararası antlaşmaların gerekleri açısından bir zorunluluk olarak belirlemektedir. Karayolu ile yolcu taşımacılığı alanında öne çıkan hususlar teknik ve hukuki altyapıların geliştirilmesi, kalitenin geliştirilmesi, kontrol ve cezaların sıklaştırılması; kamu bütçelerinin sınırlandırılması ve özel sektör yatırımlarının artırılarak sağlanması; taşımacılık ve insan ilişkisi üzerinde ciddi şekilde durulması; kullanıcı hakları ve kullanıcı sınırlarının belirlenmesi; kamu hizmetlerinde yüksek kalite seviyesinin oluşmasının sağlanması ve kent trafiğinin düzenlenmesi olarak sayılabilir.

Karayoluyla yük ve yolcu taşıma sektöründe faaliyet gösteren bütün aktörlerin kısaca değinilen bütün bu amaçların gerçekleştirilmesi yönünde daha etkin bir rol üstlenerek sektörün gelişimine katkıda bulunmaları, halen devam etmekte olan çalışmalarla ivme kazandıracak ve Avrupa Birliği ile yürütülen müzakerelerde askıya alınmış bulunan 8 fasıldan biri olan "Ulaşım Politikaları"nın da müzakereye açılması ve bu hususta kayda değer ilerleme açısından fayda sağlayacaktır.

Sistem kazandırılması...

Karayolu Ulaştırması 2013

vizyonunda dile getirilen güvenilir bir veri tabanına dayalı, çevreye duyarlı, orta ve uzun vadeli çözümleri de içeren bir stratejik plan çerçevesinde diğer ulaşım türleri ile bütünleşmiş, kamu-özel sektör işbirliğini içeren bir karayolu ulaştırma sisteminin oluşturulması; karayolu ulaştırma sisteminin işlemlerini sağlamak amacıyla hukuka uygun mevzuatın düzenlenmesi, iyileştirilmesi ve denetleme işlevlerine hız ve ivme kazandırılması; sürdürülebilir serbest rekabet ortamını oluşturan bir sistem tesisi; karayolu ulaştırmasında çalışanların bilinçlendirilmesi için eğitimlerin etkinleştirilmesi; sektörde mali ve mesleki yeterliliği tescillenmiş firmaların faaliyet göstermelerinin sağlanması; karayolu trafik güvenliğinin artırılması; mevcut karayolu altyapısının fiziki ve geometrik standartlarının yükseltilmesi ve etkin bakım hizmetlerinin gerçekleştirilmesi hususlarında da katkı sağlayacaktır. Bu çerçevede eğitim ve bilinçlendirme kampanyaları önemli bir yer tutmakta olup sürücü ve sektör eğitimleri konusunda yapılmakta olan çalışmalar SRC, ÜDY ve ODY sertifikaları ve kursları ile sürdürülmekte ve genişletilmektedir.

Hepinize huzurlu mutlu sağlıklı ve başarılı günler dilerim. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Onların Ekonomisi Kötü...

Brezilya'da, 54 milyon oy ile devlet başkanı seçilmiş eski eylemci kadını, yolsuzluk suçlaması ile kenara çekiyorlar.

Komşusu Arjantin'in bir önceki devlet başkanı olan kadını, yolsuzlukla suçlayıp ortadan silmeye çalışıyorlar. Komşusu Venezüella'da, petrol gelirinin düşmesi ile kötüleşen ekonomide devlet başkanına hatırlatma yapıyor ve tekrar seçilmeyeceği haberlerini yayıyorlar. Neyin fırsatıdır bunlar?

Buralar Güney Amerika ve ekonomiler kötü.

Bazıları, Suudi Arabistan'ın 11 Eylül'de ABD'yi ziyanına uğrattığını ortaya döküyor, tam da petrol düşüşünün ekonomiyi zora soktuğu zamanlarda. Neyin fırsatı bu?

Notveren kuruluşlar da not kestiler. Arabistan da, kurtuluş için, ABD'deki kumbarasından para bozduracak ve kendi halkının bütçesini düzeltecek. Ama bu Amerikan halkının durumuna iyi gelmiyor. Ekonomiler kötü.

Notveren kuruluşlar diğer bütün petrol ülkelerinin notunu indirdi. Onlar da kumbaradan yemeye başlayacaklar, Batıdan aldıkları devlet ve şirket kağıtlarından. Dolar bolluğuna bak!

2008 krizi devam ediyor... Değil, dünya yenileniyor.

Yakılmış Suriye'yi yenilemek için 180 milyar Dolar masraf hesaplıyorlar. Mülteci maliyetine katlanamıyorlar. Ama Yunanistan'a bir kalemde,

durumu idare etmeleri için verdikleri para 1,5 katı, vermeye devam ediyorlar.

Faiz de kalmadı zaten. Ekonomiler kötü.

Biz, yeni dünyanın farkındayız. Bizim çevremizdeki yangın bunun bir sonucu. Bu yangından uzak kalmaya çalışıyoruz, ama zorlanıyoruz.

Bizden bir konu: Kıdem tazminatı yenilikleri. Bir ilerleme var. Çalışanların sadece yüzde 10'unun alabildiği bu tazminatı her çalışanın almasını sağlamak için kamu, işçi temsilcileri ve işveren temsilcileri çalışıyor.

Mevcuttaki uygulama gibi, çalışma yılı başına bir brüt maaş tazminat vermek ve bunun için her ay yüzde 8,33 kesinti veya ödeme yapmak... Asıl önemlisi bu ödemeyi çalışanın bireysel hesabına yapmak. Çağdaş ülkelerde böyle yapılıyor.

Bizde 2 puanı işsizlik fonu ile birkaç puanı hükümet desteği ile sağlanacak ve işverene 4 puan teklif edilecek. Ama çalışanın sadece yüzde 10'una ödeyen, bunu da çalışanın izleyemediği şekilde ödemeye alışmış eski model işverene bu bile yüksek geliyor.

Hiç mi ödemesin, neden ödemesin, kim ödesin?

Komik sorular...

2016 ilk çeyrekte THY yolcusu yüzde 9, Pegasus yolcu sayısı yüzde 16 arttı. Turizmciiler bunları biliyor mudur?

İyi haftalar dilerim. ■

Kadın Otobüs Şoförü sayısı artacak

Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi Kadın Politikaları Daire Başkanlığı Kadın Ekonomisini Güçlendirme Şube Müdürü Fatma Esmer, kadın istihdamının artırılması çalışmaları kapsamında geçen yıl sürücü eğitiminden geçen 4 kadının toplu taşımada çalışmaya başladığını açıkladı. Halkın olumlu tepkisi üzerine kadın otobüs şoförü sayısını artırmak için yeniden çalışma başlatıldığını anlatan Esmer, kendilerine “ben şoför olmak istiyorum” diyerek 60 kadının başvurduğunu, bunlardan 6 kadının şubat ayında pratik eğitime başladığını dile getirdi. Bu yıl içinde en az 35 kadının otobüs şoförü olması için çalışma yürütüleceğini anlatan Esmer, toplum genelinde kadına biçilen rolün ve algının bu tip çalışmalarla yıkılacağını söyledi.

“Havaalanında gördüm, etkilendim”

Sabahat Sever, sürücülüğe meraklı



olduğunu, büyük araçları kullanmayı hayal ettiğini belirterek, Diyarbakır Havaalanı'nda otobüs şoförü olan kadınları görüp etkilendiğini dile getirdi.

Piroz Yılmaz da otobüs şoförü olabilmek için geçen yıl başvuruda bulunduğunu ifade ederek, pratik eğitimini tamamlayarak toplu taşımada çalışmayı istediğini söyledi. Yılmaz, “Kadınlar bu işi gözlemlerle büyütmesin. Zor bir iş değil” dedi. ■

İETT güvenli ulaşım için kurdu

“Otobüs Filo Yönetim Merkezi”

Her gün ortalama 14 milyon İstanbulluya 5 bin 100 otobüs ve 50 binin üzerinde seferle hizmet veren İETT toplu taşıma araçlarının elektronik ortamda takibi ve yönetilmesi için İktelli Garajında Otobüs Filo Yönetim Merkezi kurdu.

İstanbul halkına daha güvenli hizmet vermek için son teknolojiyle inşa edilen İktelli Otobüs Filo Yönetim Merkezi'nde 45 görevli online olarak otobüsleri takip ediyor. Acil durumlarda araçlardaki GPS sinyalleri alınarak sahadaki 35 görevliyle iletişime geçiliyor. Olaya kısa süre içinde müdahale ediliyor. İETT'nin Metrobüs Filo Yönetim Merkezi ise Edirnekapı Garajında bulunuyor. Tüm olaylarda gerekli tedbiri

alan İETT, sefer sırasında hastalanan yolcu için ambulans yönlendirmesi, adli olaylar için emniyet desteği de sağlıyor.

7 / 24 görevde

Kriz anlarında yönetimini kolaylaştırmak amacıyla kurulan Filo Kontrol Merkezi'nde birçok operatör sistemi 7 gün 24 saat takip ediyor. Kontrol Merkezi ve otobüsler arasında 3G ile bağlantılar yapılıyor. Araçlarda bulunan bilgisayarlar sayesinde şoförlerle interaktif iletişim kuruluyor.

İETT, yolcuların maruz kalabileceği tehlikelere karşı önlem olarak araçlara koyduğu "acil durum butonu" uygulaması İktelli İETT Kontrol Merkezi'nden yönetiliyor. ■



ISUZU 100 YAŞINDA DA AYNI HIZDA.

Bugün yollarda oluşumuzun tam 100. yılını kutluyoruz. Bugün de hiç durmadan, hız kesmeden yolumuza devam ediyoruz. En başından beri bizimle olan tüm çalışanlarımıza ve bizi hayatlarının bir parçası haline getiren tüm Isuzu dostlarına sonsuz teşekkürler...

Kamyon ve otobüsleriyle yerini aldı MAN, teknolojisi ile öncü

MAN, Comvex İstanbul'da, yeni nesil Lion's Coach 2+1 VIP ile Neoplan Tourliner otobüsleri, TGS ve TGX serisi kamyonlarının yanı sıra başta Euro 6, D38 Motor, HydroDrive, Pritarder gibi ileri teknoloji araçları da sergiledi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, "İlk dizel motorun icadına ev sahipliği yapan ve patentine sahip olan MAN, üretim ve mühendislik alanındaki tecrübesi ve bilgi birikimi ile ürettiği yüksek nitelikli araçların yanı sıra geliştirdiği ileri ve yenilikçi teknoloji ile de öncülük yapmaya devam ediyor. Türkiye ticari araçlar sektörünün bu önemli buluşmasında, müşterilerimizin hizmetine sunduğumuz, sektöre katkı sağladığımız HydroDrive Pritarder gibi yenilikçi ve efektif teknolojilerimizi de tanıtıyoruz. MAN'ın, sürdürülebilirlik standartlarını, yakıt tasarrufu sağlayarak sağlayabilen bir sistemi olan Euro 6 gerçekten de ileri ve akılcı bir teknoloji içeriyor. Dolayısıyla Euro 6 ile MAN teknolojisi, artık çok daha net bir şekilde kıyaslanabilecek ve daha da öne çıkacaktır" dedi.

Verimlilik devam edecek

Euro 6 teknolojisinin iki yıldır Avrupa yollarında test edildiği bilgisini veren Bekiroğlu, "Müşterilerimiz, Euro 5 ve daha önceki araçlarımızda, ne verim aldılarsa performans, dayanıklılık ve güvenilirlik anlamında, Euro 6 geçişi ile birlikte aynen devam edecek. Biz, müşterilerimizin yaşam boyu iş ortağı olma iddiasında bir kurum olarak bunu, fiilen sahada iki sene test ettik" dedi.

2015 siyasi belirsizlik yılıydı

2016 yılı sonunda 12 ton ve üzeri pazarın 23 binler civarında kapanmasını beklediklerini dile getiren Bekiroğlu, "2015 siyasi belirsizlikler yılıydı. Umarım 2016 daha stabil bir yıl olacak. Bu tarz belirsizlikler müşterilerimizin karar süreçlerini belirliyor. Birçok işletmecisi 2015 yılında araç filolarını yeniledi. 2017 yılında umuyorum ki ülkemizi çevreleyen belalar sona erecek. Euro 6 geçişi de tamamlanmış olacak. Umuyorum ki bu yılki pazar paylarını 2017 yılında telafi ederek yüzde 9-10 pazar bandına geleceğiz" diye konuştu.

Bekiroğlu, şehirlerarası otobüs sektöründe firmaların yaşanan rekabetten dolayı 2+2 ile 2+1 otobüslerde aynı fiyatla yolcu taşımak zorunda kaldıklarını ifade etti: "Gelecekte burada bir fiyat ayrışmasının da olacağını düşünüyorum. Altı yıl sonra sektörde 1+1 araç göreceğimizi de düşünüyorum."

Pazarı tahmin etmek çok zor

Tuncay Bekiroğlu, 16 yıllık sektör tecrübesine rağmen, kendine has dengeleri olduğu için, pazar tahmini yapmanın zor olduğunu belirterek, "16 yılımı tamamladım bu sektörde; benim bilgi, tecrübem sektörün kaçla biteceğini söylemeye yetmiyor. Ben, pazar 900 adet olacak derken, 1500-1600'ler seviyelerine çıkıyor. Her sene başında konuşuyoruz, olamaz diyorum, böyle bir kazanç yok. Bu sene de başlarken dedim ki 'pazar 700 olur, çünkü araç alacaklar, Euro 5

aldı'. Ama ilk çeyrekte, 400 araç satıldı. Böyle bakarsanız bini de geçecek gibi gözüküyor" ifadelerini kullandı.

EfficientLine2 ile yüzde 6,5 tasarruf

Her koşulda yüksek performans sunan üstün nitelikleri ile kabul görmüş TGX ve TGS serisi yeni nesil kamyon ve çekicileri sergilediklerini belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara da, "İlk dizel motoru icat eden MAN'ın 100'üncü yıl arabasını sergileyerek kutluyoruz. Euro 5 ile EfficientLine serisini Türkiye ile tanıştırdık. EfficientLine sadece Türkiye'de değil, Avrupa'da da çok tutuldu, sektörüne öncülük yaptı. Bu araçlarımız, zaten pazarın en az yakan araçlarıydı. Şimdi ise Euro 6 ile EfficientLine 2'yi, rakipsiz avantajlarıyla birlikte Türkiye'ye sunuyoruz. EfficientLine 2, önceki nesle göre yüzde 6,5 daha fazla yakıt tasarrufu sunuyor" dedi.

Lion's Coach 2+1 VIP standartları belirleyecek

Comvex'te yeni nesil MAN Lion's Coach 2+1 VIP ve Neoplan Tourliner otobüsler ile yer aldıklarını belirten **MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz**, "12 metrelik standart otobüste VIP yerleşimde çok önemli avantajlar sunan MAN Lion's Coach 2+1 VIP şimdi yeni jenerasyonu ile standartları çok daha iddialı bir noktaya taşıyor. Piyasanın en efektif 2+1 VIP otobüsü konumundaki bu modelimizin yeni neslinde, koltuk sayısından konfora kadar her şey daha da geliştirildi. Üstelik Euro 6 ve EfficientLine 2 ile sunduğu rakipsiz yakıt ekonomisini daha da güçlendiriyor. Yeni nesil MAN Lion's Coach 2+1 VIP, sektörde yöne bir dönem başlatacak" şeklinde konuştu.

2+1, sektörün standardı oldu

Gündüz, 2+1 koltuklu araçların sektörün standart hizmet donanımı haline geldiğini belirterek, "Sektörde yılın başından beri satılan otobüslerin yüzde 90'ından fazlası 2+1. Sektörün standardı 2+1'e dönuştü. Bu bizim için avantaj yarattı. 2+1'de, en geniş koltuk aralığını biz sağlıyoruz. Sektör nasıl, ikramdan vazgeçemeyse, koltuk arkası ekrandan vazgeçemeyse, aynı şekilde 2+2'ye de dönemez. Kuralları müşteriler koyuyor. Yolcu bunu istiyorsa, firmalar bunu koymak zorunda. Bu pazar büyüyerek devam edecek. Türkiye'de artık 2+1 gerçeği var, bunu herkesin görmesi lazım. Biz, elimizdeki ikinci el bütün 2+2 araçları, 2+1'e çevirip satma kararı aldık. Kendi araçlarımızı ve bazı çevrilebilen araçları çevirip 2+1 olarak satıyoruz" diye konuştu. ■



İkinci elde doğru fiyatlandırma

Müşterilerin ikinci el araçlarını doğru fiyat ile değerlendirdiklerini belirten MAN Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, "Bu doğrultuda 6'ncı TopUsed noktamızı Ankara'da açtık. İstanbul'da Tuzla ve İkitelli'de, İzmir, Konya ve Ankara'da hizmet veriyoruz" dedi.

Çift katlı belediye otobüsü

MAN'ın Almanya'da, çift katlı belediye otobüsü satışına başladığını, bunu İETT ve EGO ile paylaştıklarını altını çizen Gündüz, "Türkiye için büyük bir ihtiyaç olduğunu düşünüyoruz. Müşterilerimizi Almanya'ya götürüp anlatmayı planlıyoruz. Fark yaratacak bir ürün olacak" diye konuştu.



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Yeni bir dönem başlıyor

Türkiye, son yıllarda hiç yaşamadığı bir gerginliğin içinde... Bir taraftan terör belası, büyük şehirlere bile geldi. Bir taraftan komşularımızın içinde olduğu savaş ile bağlantılı mülteci bilinmezliği. Bir taraftan da ekonominin durumu var. Peki, bunların çözüm yolu bulunamaz mı? Neden bulunamasın?

Yeni bir dönem başlıyor. Temayül yoklaması sonrası Adalet ve Kalkınma Partisi Genel Başkanlığına aday gösterilen Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, dönemin değişeceğinin sinyallerini verdi. Anlattığı Temel fıkrasıyla nüktedanlığını göstermesinden de belli, artık bir gerginliğe mahal yok ülkemizde.

Cumhuriyet tarihinin en uzun Ulaştırma Bakanlığını yapan Binali Yıldırım, icraatlarıyla sıvırdı. Hiç polemige girmede, hiç tartışmadı... Sadece işini yaptı. Bu güne kadar yapılamayan yatırımlara gözünü bile kırpmadan karar verdi, imza attı. Ardından söylenenlere kulak tıkadı ve sonunda başardı. Tipik örneği olarak hızlandırılmış treni gösterebilirim; elim bir kaza yaşandı, anında yüksek hızlı tren için düğmeye bastı. Önünü ardını düşündüğü ve iyi hesap yaptığı için hepsinde de başarıya ulaştı. Tabii, "hava yolu halkın yolu olacak" dediği için karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün şimşeklerini üzerine çekti, ama şimdi başta otobüsçüler olmak üzere karayoluyla alakalı tüm sektörler ona göre strateji geliştirmeye başladı.

Hayırlı olsun Sayın Yıldırım. Hayırlı olsun Sayın Başbakanım. Hayırlı olsun Türkiye.

Şimdi, yetkileri tümüyle elinde bulunduran Sayın Binali Yıldırım, başlattığı bütün icraatları hızla tamamlayacaktır. Ülkemizin müreffeh bir medeniyet seviyesine çıkmasını sağlayacaktır. Ancak unutulmaması gereken bir nokta var. Sayın Binali Yıldırım, karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün çağrılarını göz ardı etmemelidir. Otobüsçülerin sorunlarının çözümünü artık iki dudacağın arasındadır ve biz bir an önce icraat bekliyoruz Sayın Başbakanım.

Sizin de önerileriniz ve direktifleriniz doğrultusunda karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörü federatif bir yapıya kavuştu. Birken iki, ikiye üç oldu... Şimdi de bir üst örgüt adı altında enşasyon sürdürülüyor. Sayın Başbakanım, siz bir el atsanız da, üzerinde fırtınalar koparılan şu örgüt sorununa çözüm bulsanız. Biz, otobüsçüler olarak içimizdeki harala gürele tartışmalar yüzünden asıl işimize odaklanamıyoruz. Başlığa da çıkarttım, inanıyorum ki, ülkemizde gerginliğe yol açan sorunlara da, sektörümüzün sıkıntılarına da bir çözüm önereceksiniz.

Bir kere daha... Hoş geldiniz Sayın Başbakanım, yeni göreviniz hayırlı olsun. ■



TASARRUF + VERİM + BÜTÇE + GENİŞ + GÜVENLİK + DOĞA DOSTU + RAHAT + DENEYİM

BENZERİ ÇOK, EŞİ YOK!

MAN Lion's Coach 2+1 VIP



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Esenboğa Havalimanı Yolu 22. Km 06750 Akyurt/ANKARA
Tel : 0 312 556 10 00 Faks : 0 312 556 10 41
www.man.com.tr

MAN 444 4 626

MAN Kann.





Mevlüt İLGİN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Otogarlar ve yapılması gerekenler üzerine...

17 Mayıs Salı günü İTO Toplantı Salonunda TOBB'un, bu ayki meclis toplantısı yapıldı. Toplantıda, bizim tarafımızdan gündeme alınanlar, Büyükşehir Belediyesi'nin İstanbul'da yapmak istediği otogarlar, cep otogarları ve ara duraklarla ilgili önerisi tartışıldı. Daha önce TOF ve TOFED'den görüş istenmişti.

Biz, esas olarak İstanbul'un Avrupa yakasına bir merkezi otogar, Anadolu yakasına da bir merkezi otogar olmak üzere birkaç da cep otogan istiyoruz. Cep otogarları, ara durak olmalı, yani ilk kalkış son varış yeri olarak kullanılmamalı. İstanbul Büyükşehir Belediyesi bu konuda sabıkalı, çünkü Alibeyköy Otoparkını TOF ile TOFED'in de görüşlerini alarak cep otogarı olarak yaptı.

Ara duraklara T belgesi almayacağı, T belgesi alınmış otogarlarda ise otogar giriş çıkış ücretlerini, nüfusa göre Ulaştırma Bakanlığının belirlediği tarifelerden alınacağını hepimiz biliyoruz. Ara duraklarda terminal giriş-çıkış ücreti değil, sadece parklanma parası, o da 8 lirayı geçmeyen bir ücret alınabilir. Önceleri 5 lira dediler, ama daha sonra 5 giriş - 5 çıkış dediler. Sonra 10 giriş - 10 çıkış yaptılar. Sonra 15 giriş - 15 çıkış yaptılar. Şu anda 30 lira.

Büyükşehir Belediyesi, bunun gibi 6 tane daha cep otogarı düşünüyor. Belediye eğer 6 cep otogaranı o hesapla yaparsa, 180 liraya; iki de büyük otogar var; onlardan da 150 lira alırsa... Örneğin Ankara'ya gidecek bir otobüs, 6 cep ve 2 merkezi otogara bütün biletle paralarını verse bile karşılamaz. Biz, şimdiki İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasını istiyoruz. Anadolu yakasında da Şziken otogar olmaktan çıkmış Harem'in yerine (Ataşehir civarında) bir merkezi otogar ile daha ileride Mehmetçik Vakfı dedikleri, Tuzla civarındaki, gerçekten ara durak yapılmasını istiyoruz.

Türkiye Cumhuriyeti ana ulaşım politikası çerçevesinde kara, deniz, hava ve demiryolu ulaşımının birbirine entegre olması gerekiyor. Dolayısıyla bütün istasyon, terminal, limanların birbirine entegre olacak yerlerde olması lazım.

Biz, 25 yıllık yap-işlet-devret süresi dolmakta olan, İstanbul Otogarı'nın ıslah edilmesini istiyoruz. Sürenin dolmasından sonra Büyükşehir Belediyesi ile şu anki işletmecisi Avrasya görüşürler ve işletmeciyi belirlerler, o ayrı bir olay. Otogaranın yerinin değişmesi, bu otogaranın yerine Gaziosmanpaşa'da yeni bir otogaranın yapılmak istenmesi kamu ile birlikte otobüsçülerin bütün birliklerinin de ısrafı demektir. Çünkü bir defa bu mevcut otogar, devletin entegre sistemine yakın. Havaalanı-raylı sisteme 10 dakika. İDO'ya 10 dakika, Marmaray'a 12 dakika. İstanbul'un her tarafına buradan bağlantı var. Dolayısı ile kara, hava ve deniz yolu taşımacılığına tam entegre olan bir yer.

Bir de, otogarların hep şehir dışına çıkarılması gerekir gibi bir anlayış hüküm sürüyor. Bu da yanlış, oysa biz zaten şehrin tam göbeğinde istiyoruz. Mademki raylı sistemlerle, kara, deniz, hava, demiryolu taşımacılığı yapan yerler entegre olması isteniyor, o zaman neden uzak yerlere gidilsin? Otobüsçü, niye ücretsiz servislerle bu kadar masraf altına sokulsun? 6 tane cep otogarı demek, 6 tane Şrmanın 6 tane yazıhane alması demek. 6 tane katip, 6 tane gececi, 6 tane teşrifatçı, 6 tane bilmem ne, yani yüzlerce personel istihdam etmek lazım. Bu taşıma Şyatları ve bu imkanlarla bunları yapmak mümkün değil.

Bütün bunların gerekçesi; özel sektörün en üst kuruluşu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Sektör Meclisi'dir. Odalar ve Borsalar Birliği'ne bağlı Meclis'in, şu anda, işe yarayıp yaramayacağı da test edilecek. Biz, kanunla kurulmuş bir meslek birliğinin sektörümüzü koruyup kollayacağı, geliştirip büyüteceğini düşünüyorduk. Ama TOBB, bize, bünyesi içinde kurulacak bir sektör meclisinin kanunla kurulmuş bir meslek birliğinin yapacağından daha fazlasını yapacağını vaat etti. Bununla Meclise girdik. Şimdi diyoruz ki, ey TOBB! İstanbul Büyükşehir Belediyesi otobüsçülere bir otogar yapıyor. Bir elbise dikiyor, ne ölçümüzü alıyor, ne üstümüze prova yapıyor. Yarın, elbise bize dar mı gelir, geniş mi gelir, o da belli değil. Sen Türk özel sektörünün aynı zamanda kamu kuruluşusun. Bizim sorunlarımıza çözüm araştır, bul. Hem değil mi ki vaat ederek söz vermiş oldun!

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, belediyeyi, bizi, üniversiteleri, Ulaştırma Bakanlığını, Çevre ve Şehircilik Bakanlığını, otobüsçü örgütlerini, ticaret odalarındaki otobüsçülükle alakalı meslek odalarını, şehiriçi taşımacılarla ilgili oda ve dernekleri bir araya getirecek bir konferans düzenlesin. Bu öneriyi kendilerine sunduk.

TOBB Meclisi, oy birliği ile en az üç üniversiteden İstanbul Otogarı'nın yeri ve konumu ile Büyükşehir Belediyesinin Gaziosmanpaşa'da ve diğer yerlerde yapmak istediği otogarların İstanbul'un ve Türkiye'nin taşıma sistemlerine uygun olup olmayacağını, bilimsel verilerle ortaya koyacak görüş alınması önerimizi mantıklı bularak kabul etti. Üç üniversiteden görüş istenecek. Büyükşehir Belediyesi ile görüşülecek. İstanbul Ticaret Odası, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, başta UDH Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, otobüsçü örgütleri ve diğer bütün taraşarın katılacağı konferans düzenlenecek. Bu konferanstan önce bunların görüş ve önerileri alınacak.

Otogarlar konusunda Mersin Otogarı önemli bir örnek ve gösterge... Aynı şekilde kriz yaşanan Yalova ve Diyarbakır otogarları da var... ■

IPRU Yönetim Kurulu Comvex'te buluştu

Somali de IPRU'ya katıldı

IPRU Yönetim Kurulu toplantısında Somali Derneği, IPRU'ya katıldı. IPRU Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Tamay, derneğin icra kurulu yapısını değiştireceklerini belirtirken, IPRU'nun geleceği açısından üyelere yıllık aidat alınacağını açıkladı.

Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği (IPRU) 5. Ticari Araçlar, Otobüs ve Tedarik Sanayi Fuarı'nda (Comvex), 21 Mayıs Cumartesi günü Yönetim Kurulu toplantısı gerçekleştirdi. IPRU Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Tamay'ın başkanlığında gerçekleşen toplantıya Genel Sekreter Mevlüt İlgin, İcra Kurulu Üyeleri Birol Özcan, Hasan Kurnaz ve Uluslararası İlişkiler Uzmanı Koray Bildik'in yanı sıra IPRU yönetiminde bulunan Ukrayna, Romanya, Rusya, Slovenya, Bosna Hersek, Gürcistan, Sırbistan, Bulgaristan, Hırvatistan ülke derneklerinin başkan ve direktörleri katıldı. Somali'nin de başvurusu kabul edildi.

Bütçe belirlendi

Gündem uyarınca; İcra Kurulunda alınan kararlar, Yönetim Kuruluna sunuldu. 2016 yılı giderleri için geçici bir bütçenin yapılarak IPRU için sponsorluk yapabilecek



kurum ve kuruluşlara teklif dosyasının hazırlanması konuşuldu.

IPRU'ya üye olmasında yarar görülen yolcu taşıma ile ilgili sivil toplum kuruluşlarının tespiti ve Ulaştırma Bakanı, Avrupa Birliği Bakanı ve Dışişleri Bakanlarından randevu talep edilerek Birleşmiş Milletler ve Avrupa Birliği nezdinde IPRU'nun tanıtımının yapılması görüşüldü. Ayrıca IPRU üyelik aidatlarının belirlenmesi ele alındı. IPRU bir sonraki Yönetim Kurulu toplantısını Ekim ayının başında Plovdiv'de yapacak.

Başbakandan randevu talebi

IPRU Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Tamay, "Başbakandan randevu talep edeceğiz. Kendisi bizim

pozisyonumuzu çok iyi biliyor, IPRU'yu tanıyor. Bize yardımcı olacağını düşünüyoruz. Derneğin ekonomik anlamda güçlü olması ve geleceği açısından yıllık bazda aidat ücretinin gerekli olduğunu düşünüyoruz. IPRU olarak yeni bir İcra Kuruluna ihtiyacımız var. Her çeyrekte toplantı düzenleyecek, bir sonraki çeyrekteki maliyetleri planlayacak bir icra kurulu olacak" dedi.



IPRU'ya yeni katılan Somali Derneği üyesi Abdurahman Adan İbrahim ise IPRU'nun karayolcu yolcu taşımacılığı için önemli bir oluşum olduğunu belirterek, IPRU'yu diğer ülkelere de anlatarak bilgi vereceğini söyledi. ■

Belediyeler Birliği'nde "Otogarlar" konulu sempozyum yapılacak

Otogarlar belediyelerin gündemine geliyor

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, 1-3 Haziran tarihlerinde Belediyeler Birliği'nin Antalya'da düzenleyeceği toplantıda, otogarlar konulu sempozyumda yaşanan sorunları gündeme getireceğini belirtti.

İstanbul Ticaret Odası'nda, Meclis Başkanı Mustafa Yıldırım'ın yönetiminde 17 Mayıs Salı günü gerçekleşen toplantıda otogarlar, telif hakları, kombine taşımacılık mevzuatı, yolcu taşımacılığı koordinasyon kurulu konuları gündeme geldi.

Meclis toplantısında, İstanbul Otogarı'na yönelik TOFED'in teklifi görüşüldü. Buna göre İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin, İstanbul'da Terminal Projeleri hakkında talep ettiği görüş yazısına istinaden TOFED tarafından hazırlanan ve İBB'ye sunulan yazı aktarıldı.

Sektör Meclisi'nin kararı

4 madde halinde dile getirilen görüş yazısında, "İstanbul Otogarı'nın fiziki şartlarında yapılacak ıslahla yerinde kalması; İstanbul'un ana terminali vazifesi görmesine devam etmesi yönünde karar alınması ve bu kararın TOBB Yönetim Kurulu'na İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanlığı'na ve Ulaştırma Bakanlığı'na iletilmesi; Sektör Meclisi'nin İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması ve Gaziosmanpaşa'da yapımı planlanan terminalin ihtiyaç olmadığı yönündeki düşüncesine en az 3 üniversiteden görüş alınması;

TOBB ve İTO'nun öncülüğünde İstanbul'da yapımı planlanan terminaler, ara duraklar yer seçimleri ve işletilmeleri sürecine yönelik tüm tarafların katılacağı bir konferans düzenlenmesi; İstanbul'daki otogarlarla ilgili alınacak kararları yazmak, ilgili kuruluşlara iletmek, düzenlenecek toplantıları organize etmek ve Sektör Meclisine karşı sorumlu olacak bir komisyon kurulması" teklif halinde sunuldu. Yapılan görüşmede, bu teklif, oybirliği ile kabul edildi. Sektör meclisinin bu karar TOBB ve İTO Yönetim Kurulu'na iletilecek.

Ulaşım sisteminin bir parçası

Meclis toplantısında konuşan Mustafa Yıldırım, otogarların ulusal ulaşım sisteminin bir parçası olduğunu ve Belediyelerin bu anlayış ile hareket etmesi gerektiğini belirterek, "İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin İstanbul Otogarı yerine farklı otogar çalışmalarına yönelik girişimlerimiz ve görüşmelerimiz sürüyor. Biz başından beri İstanbul Otogarı'nın ulaşım sistemlerine entegrasyonu açısından sahip olduğu konumun çok önemli olduğunu savunuyoruz. Aynen Ankara'da AŞTİ'nin Mamak'a taşınması yönünde alınan karar gibi, İstanbul Otogarı'nın da Gaziosmanpaşa'ya taşınması doğru bir karar olmayacaktır. Her iki karar da çok kabul edilebilir değil, ama irade böyle emrediyorsa yapacak çok fazla bir şey yok. Biz Başbakanlık ve Ulaştırma Bakanlığı nezdinde itirazlarımızı sürdüreceğiz. Otogarlar ulusal ulaşım sisteminin birer halkasıdır. Yerel yönetimlerin keyfi birtakım davranışları ile otogarların şehir dışına atılması, ulaşım sistemine zarar veriyor. Öngörülemeyen birtakım fikirler

olarak değerlendiriyoruz bunları. Karayolu ulaşım özgürlüğünü, erişim kolaylığını siz yanlış kararlarla zor hale getirdiğinizde ortaya insanlara eziyet edilen bir sistem çıkar. Karayolu ulaşımını eziyetli ve maliyeti hale dönüştürmenin hiçbir anlamı yok. Biz otogarların şehir dışına atılmasını doğru bulmuyoruz. Belediye Başkanlarımız, dünyayı izlediklerinde göreceklerd; gelişmiş ülkelerde az da olsa otobüsle taşımacılık var. Başkanlarımızın karayolunun erişme özgürlüğünü, erişme özelliğini dikkate almalan gerektiğini düşünüyoruz. Denizyolu, havayolu ve raylı sistemlerde entegre edilmiş karayolu taşıma sistemi en doğru yapılanmayı beraberinde getirecektir. Karayolu dün vardı, bugün var, yarın da var olacak. Belediye Başkanlarımızın artık keyfine bırakmamak kararındayız; onların da artık daha dikkatli olmaları gerekiyor. Ankara'ya gelen insanların şehrin 10-15 km dışında tekrar transfer edilmeleri, zaman kaybetmeleri, trafiğe ters istikamette araç katımları dikkate alınması gereken önemli noktalardır. Karayolunun göz ardı edilmesi, özel sektörün bu ihtiyacı gidermesine ön ayak oldu. Ulaştırma politikalarına daha geniş bir çerçeveden bakılmasını istiyoruz. İşte, Almanya, otobüsle yolcu taşımacılığına başladı; bizse var olanı yok etmeye çalışıyoruz. Onlar otobüsle taşımacılığı temel bir ihtiyaç olarak gördüler, tamamlayıcı bir unsur olarak kullanıyorlar" dedi.

Belediyelerin gündeminde

1-3 Haziran'da Belediyeler Birliği'nin Antalya'da düzenleyeceği toplantıya katılacağını ve otogarlar sempozyumunda konuşma yapacağını ifade eden Yıldırım,



"Orada biraz dikkatleri otogarların şehrin dışına atılmaması, otogarların sektörün ihtiyaçlarına göre ve daha modern otogarların yapılması gerektiğini dile getireceğim. Ben, şehirlerin ulaşımının disiplini edilmesi ve ulusal ulaşımın daha verimli olması için otogarların çok önemli olduğuna inanıyorum. Bu çerçevede o toplantıda olmayı talep ettik" dedi.

Telif haklarında makul ücret düzenlemesi

Sektör Meclisinde, Kültür Bakanlığı ile yapılan toplantı ile önemli mesafe alındığına dikkat çeken Mustafa Yıldırım, "Biz, hakka hukuka hayır demiyoruz. Ama adaletli bir şekilde hakkın, hukukun tecelli edeceği kararlar alınması gerekiyor. Telif haklarının makul ücretlerle düzenlenmesini talep ettik. Kültür Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sayın Nermin Kırım'ın bize bu konuda ışık tutacağına inanıyorum. Sanatçılar da mağdur olmasın; devlet, burada yöneten taraf olsun. Sivil toplum örgütlerini karşı karşıya getirmeye gerek yok. Maliye ve Kültür Bakanlığının oluşturacağı bir bandrol sistemiyle makul ücretlerin uygulamaya büyük katkılar sağlayacağına inanıyorum" dedi. ■



Adana Demirspor

Maraton'la yeni zaferlere koşacak

PTT Birinci Lig'in güçlü takımlarından ve Süper Lig yolunda play-off oynayan Adana Demirspor, takım otobüsü olarak TEMSA Maraton'u tercih etti.

Adana'nın köklü takımlarından Adana Demirspor, yeni zaferlere TEMSA Maraton'la koşacak. Temsa Showroom'da düzenlenen törenle Maraton VIP, TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik tarafından Adana

Demirspor Kulüp Başkanı Sedat Sözlü'ye teslim edildi.

"PTT Birinci Lig'in güçlü takımlarından Adana Demirspor, play-off maçlarından başarıyla çıkar ve kentimiz çifte bayram yaşar" diyen TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, "Pazarla yeni buluşan en üst segment aracımız Maraton VIP'in Adana Demirspor'un yeni zaferlerine şahit olmasını diliyorum.



Adana'dan çıktığı yolda dünyanın tanıdığı bir marka olan TEMSA'nın uğuruyla, umarım Adana Demirspor da büyük başarılarla imza atar" dedi. ■



Fransa pazarında

TEMSA, 5000 otobüse koşuyor

Dünya'nın 66 ülkesine ihracat gerçekleştiren TEMSA, ihracat pazarlarındaki en yüksek araç adedine sahip olduğu Fransa'da 5000'li adetlere doğru ilerliyor. TEMSA son olarak Fransa'ya 42 otobüs satışı daha gerçekleştirdi.

Fransa yollarında hizmet veren TEMSA marka araç sayısı 4 bin 500 adedi geçti. TEMSA'nın ihracat pazarlarındaki en yüksek araç adedine sahip olduğu ülke Fransa. TEMSA ürünleri Fransa'da taşıma şirketlerinin büyük beğenisini kazanıyor.

2016 yılında da, Fransa pazarında çok iyi bir konumda olduklarını belirten TEMSA Fransa Bölge Satış Müdürü Çağdaş Hakan Adıyeke, "Fransa'ya toplamda 42 adetlik bir otobüs teslimatı gerçekleştirdik. Şu anda Fransa yollarında hizmet veren TEMSA otobüs sayısı 4 bin 500'ü geçti, 5 binli adetlere doğru ilerliyoruz" dedi. TEMSA'nın, Fransa pazarında bu kadar güçlü bir konuma gelmesindeki etkenler arasında taşımacıların ihtiyaçlarına en uygun, kaliteli ürünlerle birlikte yenilikçi bir ürün gamı olmayı işaret eden Adıyeke, "Müşterilerle sık sık buluşma



etkinliği düzenliyoruz. Ürün gamımıza yeni eklenen Maraton için de bir roadshow gerçekleştirdik. Road show sırasında Toulouse, Gisy-les-Nobles, Strasbourg (Ingwiller), Paris (MitryMory) ve Lyon (LesAbrets) şehirlerinde müşterilerimizle buluştuk. TEMSA, Fransa pazarında büyüyen ve çeşitlenen ürün gamı ile çok daha büyük başarılarla imza atacak" dedi.

TEMSA alan yine TEMSA'yı tercih ediyor

TEMSA'nın Fransa bayisi DietrichCarebusGroup Yönetim Kurulu Başkanı Pierre Reinhart, TEMSA'nın taşımacıların taleplerine hızlı çözümler sunabilmesinin başarıyı da beraberinde getirdiğini belirterek, "Müşterilerimiz, TEMSA marka ürünlerde aradıkları yüksek konforu, üst düzey teknolojik donanımı, çağdaş ve ergonomik sürücü bölgesini, düşük yakıt sarfiyatımkanını bulabildikleri



için yeni yatırımlarında yine TEMSA'yı tercih ediyor. TEMSA kullanan başka bir ürün almaya yönelmiyor bile, yaşadığı memnuniyet ona zaten gereken adresi gösteriyor" dedi.

7 metrelik ürün talebini TEMSA'ya ilettiklerinde, müşteri ihtiyaçlarına uygun olarak bu aracın üretilerek satışa hazır hale getirildiğini büyük hoşnutlukla takip ettiklerini söyleyen Reinhart, "Yeni ürün MD7'den bir çırpıda 11 adet sattık. TEMSA marka ürünlerin Fransa pazarında geldiği konumdan ve böylesine güçlü bir markanın bayisi olmaktan mutluluk duyuyoruz" diye konuştu. ■

Medipol Başakşehir MARATON'u tercih etti

Spor Toto Süper Lig takımlarından Medipol Başakşehir, yeni sezonda TEMSA'nın ürettiği otobüsü kullanacak.

Medipol Başakşehir, takım otobüsü olarak TEMSA'nın pazarla yeni buluşan en üst segment aracı Maraton'u tercih etti. TEMSA'nın Adana'daki tesislerinde dünya standartlarında üretilen Maraton, İstanbul Başakşehir Futbol Kompleksinde düzenlenen törenle teslim edildi. Başakşehir Futbol Kulübü Başkanı Göksele Gümüşdağ, Asbaşkan Mesut Altan, Teknik Direktör Abdullah Avcı, futbolculardan Emre Belözoğlu, Volkan Babacan, Mahmut Tekdemir yeni takım otobüsünü TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik'ten teslim aldı.

Klüp başkanı Göksele Gümüşdağ, TEMSA'nın Adana tesislerinde üretim aşamasına tanık oldukları Maraton otobüsüyle takımın artık daha konforlu şekilde seyahat edeceğini dile getirdi.

TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, "Pazarla yeni buluşan en üst segment aracımız Maraton VIP otobüsümüzün Süper Lig'in başarılı takımlarından Medipol Başakşehir Spor Kulübü'nün tercihi olması bizim için çok büyük bir kıvanç. Şubat ayında İstanbul Spor AŞ ile mobil spor otobüsü projesini hayata geçirdik. Geleceğimiz olan gençlerimize yönelik kurumsal sosyal sorumluluk projelerine her zaman destek vermeye devam edeceğiz. Medipol Başakşehir Spor Kulübü'ne hem Süper Lig hem de Avrupa Kupası yolculuğunda başarılar diliyor, Maraton VIP aracımızın hayırlı olmasını temenni ediyorum" dedi. ■



TEMSA'DAN UZUN YOLLARA YENİ STAR

TEMSA MARATON

temsa.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Başbakanlık, Sayın Yıldırım'a ve ülkemize hayırlı olsun

Sektörümüze çok yakın bir isim olan ve dört dönem Ulaştırma Bakanlığı yapan Sayın Binali Yıldırım'ın Başbakan olması bizi memnun etti. Hem ülkemize hem sektörümüze hem de kendisine hayırlı, uğurlu olmasını diliyoruz. Sayın Bakan Yıldırım ile geçtiğimiz günlerde İTO'da bir araya geldiğimiz bir toplantı gerçekleştirmiştik. Bu toplantı, sektörün tüm konularının masaya yatırılması için bir vesile olmuştu. Sadece şehirlerarası yolcu taşımacılığı değil, insan ulaşımı ile ilgili tüm konuların belirlenmesini ve Kombine Taşımacılık Yasası, Danışma Kurulunun kurulmasıyla, Türkiye'nin 2030-2040-2050'lerdeki ulaşımın geleceğini planlamamız gerekiyor. Sayın Yıldırım Bakan olarak kalsaydı, biz bu konuların geniş kapsamlı tartışılacağı bir Yolcu Taşımacılığı Ulaştırma Şurası'nı sonbaharda planlıyorduk. Artık kendisinden Başbakan olarak bunu rica edeceğiz.

Yolcu taşımacılığının geleceği

Yeni Ulaştırma Bakanımız kim olacaksa, onunla birlikte yolcu taşımacılığının geleceğini planlayıp, düzenlememiz lazım. Ciddi ölçüde kaynak israf ediliyor. Kapasite verimsiz bir şekilde kullanılıyor. Dolayısıyla sistemler zarar ediyor. Ulaşımın güvenli, konfor talepleri karşılanamıyor. Bütün bunlardan yola çıkarak havayolu, denizyolu, demiryolu ve karayolu kapasitelerinin doğru kullanıldığı, verimliliğin arttığı yeni bir düzenin kurulması için bu ulaşım paydaşlarının bir araya gelmesi lazım. Bunun adına Ulaştırma Kurulu diyoruz. Sadece Ulaştırma Bakanlığı değil, 3-4 bakanlığın da yer alacağı, geleceği planlayan regülasyonların yapılacağı bir düzenin kurulması lazım.

Sayın Yıldırım'a hayırlı olsun ziyareti

Sayın Yıldırım Başbakan olduktan sonra, kendisine hayırlı olsun ziyareti yapacağız. Perşembe'nin gelişi çarşambadan belli olur. Sayın Binali Yıldırım'ın Başbakanlığı geleceği çok önceden belirlenmişti. Bu koltuğu hak ettiğine inanıyoruz. AK Parti politikaları arasında ulaşım ve sağlık çok ayrı bir yer var. Zaten oy potansiyelini sağlayan iki tane temel sektör var; biri sağlık, diğeri de ulaşım sektörü. Bu iki sektörde, gerek ulusal gerekse kentiçi ulaşım sistemlerinde özellikle İstanbul ve büyük şehirlerde çok ciddi yatırımlar yapıldı.

Kombine taşımacılık mevzuatı

Şehirlerin rengi değişti. İnaniyorum ki planlanmış olan bu yatırımlar finale geldiğinde Türkiye'de ulaşım ihtiyacı çok daha rahat bir şekilde karşılanacak. Tabii, ulaşımın rahatlaması turizm ülkesi olan Türkiye'nin sosyoekonomik gelişmesine de önemli katkılar sağlayacak. Temel kavramlardan zamanı daha verimli kullanmak günümüzde en büyük ihtiyaçlarından biri oldu. Hız, güvenlik, konfor sistemlerinin karşılanması dediğimizde ulaşım sistemlerinin birbirine kombine şekilde bağlanması lazım ve bunun için de 'kombine taşımacılık mevzuatı'nın çıkması lazım. Bu sistemlerin akıllı sistemlerle beslenerek ulaşımın dünya ile yarışır hale geleceğiz. Biz bu anlamda tecrübesi olan Sayın Yıldırım'ın, ulaşım alanına büyük bir destek vereceğine inanıyoruz. Kararın Sayın Yıldırım'a hayırlı olmasını diliyorum. ■



"Efsane" Mercedes 302'ler, 1966

Değişen dünyanın değişmeyen markası:

Kamil Koç 90 yaşında

Güvenle ünlenmiş, müşteri odaklı, disiplinli ve kararlı, yılmayan bir ekiple geleceğe doğru Kamil Koç, 90'ıncı yaşını Bodrum'da tüm iş ortaklarıyla kutladı.



Korkut AKIN
BODRUM

Ilıkt ılıkt esen yel, baharın kokularını taşıyor... Neşe içinde her şey, herkes... Güneş, bulutların arasından yüzünü göstermiş içini ısıtıyor insanın... Gökyüzü masmavi ve rengini o mavilikten alan Kamil Koç, kararlılığını, coşkusunu ve heyecanını gür sesle duyuruyor hem sektöre hem dünyaya...

Kurumsal hafıza...

Bizim ülkemizde kurumsallık yok denecek kadar az neredeyse... Sayısanız bir elin parmaklarını geçmez marka olan kurumların sayıları. Temeli iyi atılan, gelişmeleri iyi takip eden, güçlenip daha iyi hizmet üretmeyi hedefleyen bu az sayıdaki kurumlardan biri de Kamil Koç. Neredeyse Cumhuriyet'le yaşıt: 90 yaşında...

Ulaşım, ki yaşamın vazgeçilmezi, - ister ekonomik olsun, ister sosyal-büyümenin temel noktası... 90 yıl önce ne yol var, ne araç... Genç Cumhuriyet, ulaşımın öneminin farkında ve demiryolu ile örmeyi kararlaştırmış ana yurdu dört bir yandan. Kolay değil kuşkusuz; zaman gerekir, para gerekir, teknoloji gerekir; gerekir oğlu gerekir... İnsanlar hayvanlarla taşınıyor, eşya ve yükte ise yerel imkanlarla yetiniliyor.

Çok zayıf bir karayolu ağı var (bu günün yollarıyla mümkün değil kıyaslanamaz bile).

Kamil Koç ilk adım...

Yolcu taşımacılığı kamyonlardan bozma otobüslerle sağlanıyor... "Tahta kasalı" diye dilden dile, bugünün taşınan o deyim, zamanın noktadan noktaya insan taşımacılığının ilk adımı.

Türkiye'de ilk yerli üretimi başlatan Ford'un kamyonundan bozma otobüsü "Bas bir, kaldır iki" ile Kamil Koç, karayolu yolcu taşımacılığı sektörünü de başlatıyor: Hayırlı olsun!

Bildiğin işi yapacaksın

Zorluklara direnenler tutunabiliyor, diğerleri tarihteki yerlerini alıyor. Kamil Koç, "ahlaki değerlere ve hukuka saygılı, değişen koşullara yetişmek için değişimi kabul eden ve bir ekiple başarılabilirliğinin bilinciyle 'aile' olmak" diye belirlediği sacayağı ile tutunabilmenin çerçevesini belirliyor. Sonuç ortada: Kamil Koç 90 yıldır yollarda.

Öyle bir yapı kuruluyor ki yıllar içinde, eşi benzeri görülmemiş bir işletmecilik anlayışı egemen klnıyor. Dolayısıyla da hem sektöre hem de otobüsçülere örnek oluyor. Tabii, sadece Türkiye ile sınırlı değil bu öncüllük, otobüsle yolcu taşımacılığı yapılan her yerde, her ülkede, her toplumda yansması görülüyor.

Geri vitesi yok!

Dünya Savaşından çıkılmış; koskoca bir imparatorluktan, yepyeni, pırl pırl bur cumhuriyet filiz vermiş, elde yok, avuçta yok... ihtiyaçlarsa dağlar kadar. Bir şey yapmalı, bir şey yapmalı da hem bu yeni döneme destek vermeli hem de sosyoekonomik koşulların belirlediği yaşam daha bir güçlensin, güzelleşsin... refah seviyesi yükselsin.

Şoförlük öğrendiği "Bas bir, kaldır iki" araçların geri vitesinin olmaması, Kamil Koç'u ve 90 yaşını kutlayan şirketi belirleyen etkidir. Kamil Koç, hayatı boyunca geri vites kullanmamış, şirketinin de "geri vites takmasını"

kabul etmemiş. Aradan geçen 90 yılda gerek ailenin ikinci, üçüncü kuşağı, gerek profesyonel yöneticiler, gerekse kamuoyu benimsemiş bu karar samimiyetle. Kamil Koç, şirket olarak hep ileriye, hep güzeli, hep iyiyi hedeflemiş...

Başlangıçtan bu günlere...

Sektörün en çok kullandığı "özmâl" ve "sözleşmeli araç" da Kamil Koç'un, ilk yıllarda, dağınık bir yapıdaki sektöre bir sistem getirmeye çalışmasının sonuçlarıdır. Yol yoktur, dolayısıyla belli bir sistem de olamaz. Ama hedef koymalı, bir altyapı oluşturulmalıdır. Dönemin tek toplu taşıma aracı olan trene yolcu taşıyan Kamil Koç, bu yapının temel taşıdır, çünkü her şey onunla başlamıştır.

Yaşananlar...

"Neler çekmiş halkım / Türküler şahit" diyor İlhan Berk, o çok anlamlı şiirinde... 90 yıl boyunca yaşanan tatlı ve acı anılar birikimi, Metin Şenbil'in kalemıyla, Tarih Vakfı yayınlarından çıkan "Önce Kamil Koç Vardı" ile aktarılıyor... Büyük boy, ciltli kitapsadece Kamil Koç'un tarihi değil, aynı zamanda Türkiye'nin sosyoekonomik gelişimini de içeriyor.

Bir okunup kenara bırakılacak bir kitap değil, sayfalarına göz attıkça yeni bilgiler bulunacak, yeni ipuçlarıyla yeni kapılar açacak bir başvuru kitabı.

90'ıncı yıl kutlaması...

İşte böyle bir şirketin, markanın 90'ıncı yılı Bodrum'da iki gün süren etkinlikle kutlandı.

17-18 Mayıs günlerinde Türkiye'nin dört bir yanından gelen iş ortaklarıyla buluşan şirket yönetimi; geçmişten gelen bilgi birikimi ve buradan hareketle geleceğe yönelik stratejisini, hedeflerini paylaştı. Ama en çok insanların birbirleriyle kucaklaşması öne çıktı. Yıllarca bir amaç uğruna bir çatı altında çalışan insanlar, ancak böyleli durumlarda buluşabiliyor, özlem giderebiliyor.

Başlangıçta telgrafla, ardından telefonla, şimdi de bilgisayarla hizmet veren Kamil Koç şirketinin çalışanları en çok iletişimin azalmasına üzüldü. Çünkü bilel satarken bile bir önceki ve/veya bir sonraki acenteye, şehirle yapılan görüşmeler, artık herkesin her aşamayı görmesi nedeniyle azalmış. Teknolojiyle birlikte bazı sorunlar artık neredeyse tarih olmuş... "Mükerrer bilel"ten söz eden Kadir Çöpdemir'e, ne demek istiyor diye bakan, yanındaki ne anlama geldiğini soranlar bunun kanıtı.

Gala gecesi...

Otobüsçülerin vazgeçilmezi olan "gala yemeği" bu kez Linet ile yaşandı. Toplantı mekanına gelen herkes önce kucaklaşıyor, hal hatır soruyor, sonra da yolcu taşımacılığının sorunlarını tartışıyor, çözüm önerileriyle haşır neşir oluyordu.

Linet'in sahnede birbirinden güzel, sektörün de sevdiği şarkıları herkesi coşturdu ve dans ederek kurtlarını dökmelerini sağladı.

İş ortakları toplantısı

Kamil Koç'un en yenilerinden olduğunu söyleyerek toplantının açılış konuşmasını yapan Cengiz Doğan, karşılaştırmalı bilgiler verdi... Kamil

Koç'un yolcusunu asla yolda bırakmadığını söyleyen ve şirketin güvenle ünlendiğini, müşteri odaklı ve emsali görülmemiş bir hizmetle 'okul' niteliğinde olduğunu ifade eden Doğan, toplantının da sloganını, geçmişten güç alarak "Geleceğe doğru yoldayız" yineledi.

Geleceğe doğru yolda...

Genel Müdür Doğan, sefer sayılarının yüzde 143 arttığını, bunun yanı sıra yolcu artışının da dengeli bir şekilde yüzde 134 artarak başarının bilinçli yönetimle birlikte geldiğini ifade etti. Hizmet ağının genişlediğini ve sefer sıklığının arttığını, 67 ilde yolcuya hizmet vermenin gururunu yaşadıklarını söyleyen Doğan, sürdürülebilir ve kârlı büyüme eğrisiyle cirolarının yüzde 235 arttığını ifade etti. Bunun için 1100 otobüs ve 8 bin personelle geceli gündüzlü, canla başla çalıştıklarını söyledi.

Rekor üstüne rekor

2015 Ağustosunda 2 milyon yolcuyu aştıklarını, bu sayının birçok firmanın bir yıllık rakamından daha fazla olduğunu açıklayan Doğan, geleceğe yönelik olarak 2020 yılının hedeflerini paylaştı: "30 milyon yolcu, yüzde 75 artışla 1,5 milyon lira ciro, yüzde 60 artışla 1800 otobüs." Doğan, bütün bunları

müşteri odaklı şirket kültürü ve eğitimle yakalayacaklarını alkışlarla açıkladı. Ek olarak bir ödüllendirme sistemiyle bu başarıyı pekiştireceklerini dile getirdi.

Güven veren hizmet anlayışı...

Ünlü sunucu Kadir Çöpdemir, Batı ile Türk kültürü arasındaki ilginç farklılıkları

görüntüler eşliğinde verirken salon gülmekten yıldı, deyim yerindeyse. Sözü sektöre ve Kamil Koç'a getiren Çöpdemir, sahneye çağırduğu Kamil Koç emektaşlarıyla keyifli bir sohbet gerçekleştirdi. Çöpdemir, konuklarının anılarına hoşluklar katarak katılımcıların 90'ıncı yıl ödülleriyle hazırladı.

Notlar...

Herkes mutluydu. Herkesin gözlerinde yılların ve kazanılan başarının pırıltısı yansıyor...

Tüm Kamil Koç çalışanlarının birleştiği nokta: Başarı çok çalışmanın yanı sıra insana dokunmanın verdiği güvenle geliyor.

Karayolu yolcu taşımacıları, insan sarrafıdır; gözünden, olmazsa sesinden nasıl biri olduğunu, nereye gideceğini, ne isteyeceğini bilir.

Otobüsçü yaratıcı zekaya sahiptir, sorunlara çözüm anında bulur.

Marifet iltifata tabidir, müşterisiz iltifat zavıdır... Kamil Koç ile hiçbir şey zayı olmaz.

Kamil Koç AŞ, ün peşinde değil un peşindedir... Onun içindir ki güvenle ünlenmiştir. Kamil Koç, herkesin bir



Sunucu Kadir Çöpdemir "Önce Kamil Koç vardı" kitabın tanıtımını yaptı.



Kamil Koç 1920'ler



3 Kuşak Amazonlar

şekilde hayatına dokunan bir kurumdur; ya yolculuk etmişsinizdir, ya yolda görmüşsünüzdür, ya birilerinin derdine çare olmuştur... Kimse hakkında kötü bir söz söylemez.

Sektördeki ilklerin öncüsü, rekorlar kıran tek firma Kamil Koç, konsolidasyon ve rekabetin kaçınılmaz akışı ile teknolojik gelişmeleri ve yenilikleri hayata geçiriyor. ■



Şarkıcı Linet 90.yıl kutlamlarında sahne aldı.



TEBRİKLER VE GÖZÜMÜZ AYDIN OLSUN

14 yıldır Ulaştırma Bakanlığı görevini yapan, Cumhuriyet tarihinde ilk defa yük ve yolcu taşımacılığı mevzuatını içeren taşıma kanununu çıkarıp taşımacılıkta mesleki yeterlilik, mali yeterlilik ve mesleki saygınlık ilkelerini getiren, bu ilkelerin uygulanmasıyla ülkemizdeki karayolu ve yük taşımacılığını dünya liderliğine taşıyan, federasyonumuz TOFED'in kuruluşuna destek olan, Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği'nin (IPRU) kuruluşunu teşvik ve himaye eden, sektörümüzün ağabeyi **Sayın Binali YILDIRIM**'ın **AK Parti Genel Başkanı** ve **Başbakan** olmasını büyük bir gurur, coşku ve sevinçle karşıladık. Kendisine bu görevinde de başarılar diliyor, ülkemiz ve sektörümüze hayırlı olmasını temenni ediyoruz.

TEBRİKLER VE GÖZÜMÜZ AYDIN OLSUN



**Türkiye Otobüsçüler
Federasyonu
Yönetim Kurulu**



**Uluslararası Karayolu
Yolcu Taşımacılığı Birliği
Yönetim Kurulu**

KUTLAMA

Görevde bulunduğu sürede
karayolu yolcu taşıma sektörünün
her türlü derdini bilen ve bizlerle hemhal olan
Türkiye Cumhuriyeti Hükümetleri'nin
en uzun süreli Ulaştırma Bakanı
Sayın Binali Yıldırım'ın
AK Parti Genel Başkanlığı
ve
Başbakanlık
görevlerini kutluyoruz.

İnanıyoruz ki, Başbakanlığı döneminde de
Bakanlığındaki başarısını devam ettirecek,
hem sektörümüzün gelişimi hem de
ülkemizin kalkınması için var gücüyle
çalışacak ve başarılı olacaktır.

Kendisine yeni görevinde sonsuz başarılar
diliyor, ülkemize de hayırlar getirmesini
temenni ediyoruz.



Metro Turizm Organizasyon A.Ş.

KUTLAMA

Türkiye Cumhuriyeti
Hükümetleri'nde en uzun süre
Ulaştırma Bakanlığı yaparak
adını Ulaştırma tarihine
altın harflerle yazdıran,
karayolu yolcu taşımacılığı sektörüne
ağabeylik yapan,

Sayın Binali YILDIRIM'ın

AK Parti Genel Başkanlığı ile
Türkiye Cumhuriyeti Başbakanlığı
görevlerini tebrik ediyor,
ülkemize ve sektörümüze
hayırlı olmasını
temenni ediyoruz.



AVRASYA TERMİNAL İŞLETMELERİ A.Ş.

KUTLAMA

Türkiye Cumhuriyeti
Hükümetleri'nde en uzun süre
Ulaştırma Bakanlığı yaparak
adını Ulaştırma tarihine
altın harflerle yazdıran,
karayolu yolcu taşımacılığı sektörüne
ağabeylik yapan,

Sayın Binali YILDIRIM'ın

AK Parti Genel Başkanlığı ile
Türkiye Cumhuriyeti Başbakanlığı
görevlerini tebrik ediyor,
ülkemize ve sektörümüze
hayırlı olmasını
temenni ediyoruz.

ULUSLARARASI
ANADOLU ve TRAKYA
OTOBÜSCÜLERİ DERNEĞİ



INTERNATIONAL,
ANATOLIAN AND THRACE
BUS COMPANIES ASSOCIATION



90. yıl iş ortakları toplantısında Genel Müdür Cengiz Doğan:

"Kamil Koç markasının temel direği GÜVEN"

Kamil Koç, Bodrum'da "90'ıncı yıl iş ortakları toplantısı" düzenledi. Türkiye'nin dört bir yanından gelen 200'ü aşkın iş ortağı, Kamil Koç'un yarattığı güven duygusunu bu kez bir arada yaşadı ve deneyimlerini paylaştı.

Kamil Koç Genel Müdürü Cengiz Doğan, "Geçmişte birlikte anmak, geleceğe birlikte bakmak"tan büyük mutluluk duyduğunu belirterek başladığı konuşmasında, "90'ıncı yıla ulaşan Kamil Koç ile duyduğumuz gurur ve Kamil Koç ailesinin bir ferdi olmaktan duyduğumuz heyecanı paylaşmak, biraz da geçmişe bakarak 90 yıl boyunca verdiğimiz emsalsiz mücadeleler içinde başarmış olduklarımızla varmış olduğumuz noktayı hep birlikte görmek..." istediğini söyledi.

90 yıllık bir tarihin kolay yaşanmadığını ifade eden Doğan, "Benim aklıma ilk gelen güven, Kamil Koç markasının temel direği güven. Kamil Koç'a; gerek yolcusu, gerek çalışanı, gerek iş ortakları her zaman her koşulda her daim güven duyar. Kamil Koç yolcusunu yolda bırakmaz" diye konuştu.

Kamil Koç Genel Müdürü Cengiz Doğan'ın konuşmasından önemli satırbaşları...

Geleceğe odaklanmak...

"Geçmişten güç alıyoruz, ama geleceğe odaklanmak hep birlikte yakın geçmişimizle ve geleceğimize rakamlarla göz atalım istiyoruz..."

Kamil Koç ulusal bir marka olmakta birlikte, 2013 yılına kadar Türkiye'nin batısında faaliyetlerini yoğunlaştırmış ve marka gücünü buralara yansıtmış... 30 olan il sayımızı Erzincan, Erzurum, Van, Ardahan'a giderek 67'ye çıkarttık.

Yolcu sayısı

"Bu sektörde kim öncü, kim lider denildiğinde yolcu sayısı önemlidir... Yolcu sayımızı 2009 yılından 2016 yılına kadar yüzde 134 artırmışız. Akaryakıt fiyatları ve sübvans edilen havayolu sektörü çok etkiledi, bireysel araç kullananlar için seyahat daha ekonomik hale geldi. Bu iki önemli gelişmenin ışığında, 2015 yılında, sektör toplamda küçüldü ama Kamil Koç 8,4 büyüdü. 2016 yılında yüzde 2,5 büyüme hedefliyoruz. Sektörün en kötü ayları olmasına rağmen 2016 yılının ilk dört ayında, geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 8,2 artırmışız; bu çok önemli bir gelişmedir. Çok iyi bir yoldayız çok zor bir işi başarıyoruz."

Karşılaştırmalı sayılar

"Her şeye yolcu sayısı ile bakmak çok doğru değil... 2009-20016 yılları arasında sefer sayımızı yüzde 143 artırmışız, yolcu sayımızı da yüzde 134 artırmışız. Bu rakamların birbirine paralel olması bu büyümeyi sürdürülebilir kılacak yapıyı oluşturduğumuzu gösteriyor.

2016 yılında büyümemizi 2,5; sefer sayımız yüzde 5,6 oranında artırmayı hedefliyoruz. Yolcu sayımızı artırırken sefer sayımızı dengeli büyüteceğiz... Bu, her otobüse daha fazla yolcu koyacağız demektir. Bu, sürdürülebilir ve karlı büyüme için çok çok önemli."

"Cironuzda 2009 yılında 209 milyondan 2016 yılında 700 milyona ulaşacak. Otobüs sayımız 320 civarından 900 civarına gelmiş. Yaz aylarında 1150 otobüse kadar çıkardık."

"Kamil Koç, Türkiye'nin istihdamına çok önemli katkılar yapıyor iş ortaklarını da kapsam içine aldığımızda, yaklaşık 8000 bin kişi istihdam ediliyor."

100 km'de bilet fiyatının oranı

"2011 yılında 100 km'de bilet fiyatımız, motorin fiyatının 2,1'iyken 2015'te bu 3,1 katına çıktı. Yani hem yüzde 50 büyümüşüz, hem de bilet fiyatını yüzde 50 büyüttümüz. Demek ki sürdürülebilir büyüme ile karlılık ve kurum kültürünü oturtmuşuz... bu, hepimiz için çok önemli."

"2015 Ağustos ayında 2 milyon yolcuyu aşmışız. Bu rakamlar büyürken yolcu da aldığı hizmetten memnun mu, diye bakıyoruz... Memnun kalıyor ki, bu yıl yine 2 milyon 250 bin rakamlarını birlikte göreceğiz."

2020 büyüme vizyonumuz

"Kamil Koç, hep büyük hedefler belirlemiştir, geçmişte nasıl başarmışsa gelecekte de bunu başaracaktır. 2016 yolcu sayısı hedefimiz 18,2 milyon... 2020'de 30 milyon yolcu hedefi belirlersen, geçmişteki başarıma ve sektördeki konsolidasyona bakarsanız bu hedefe ulaşmak zor değil."

"Cironuzda 2020 yılında 1,5 milyar TL'ye ulaştırmayı hedefliyoruz.

Filomuzun da 2020 yılında 1800 otobüse ulaşmasını bekliyoruz. Üreticilerinde bizim bu hedefimize yönelik finansal çözümler üreteceklerine ve bu büyümeye katkı sunacaklarına inanıyoruz..."

Kurum kültürü...

"Kamil Koç'u belirleyen müşteri odaklı bakışdır. Hizmet kalitesini tüm noktalarda aynı seviyede tutacağız ve kurum kültürü haline getireceğiz. Bunu hizmet içi eğitimlerle ve müşteri memnuniyetine bağlı bir performans ve hizmet kalitesine bağlı ödüllendirmelerle hayata geçireceğiz."

Sektör konsolidasyon yaşıyor

"Sektörde karlılığını sürdürmemiş, hizmet kalitesi küçülen firmaların hem karlılığını hemde hizmet kalitesini Kamil Koç bünyesinde vermesini sağlamak amacıyla; fırsat bulduğumuz illerde satış noktalarına, otogara, filo durumuna, hizmet kalitesine, çalıştığı hatlara, doluluk oranlarına bakıyoruz. Bir aksiyon planımız var; 2017 yılında Kamil Koç bünyesinde çalışmasında fayda gördüğümüz firmalara ulaşacağız."

Teknolojik ile iç içe...

"Online satışlarında çok ciddi bir gelişme var. Yolcularımız arasında okullu, tableti çok kullanan ve internet satışını tercih eden bir kitle var. Online büyümede de hak ettiğimiz payı almak için çalışmalara başladık. Online satış hizmetini güncelledik."

Aile ruhu...

"Kamil Koç'un 90'ıncı yıla ulaşmasında sektörün en değerli ve en öncü markası haline gelmesinde siz çalışanlarla bir aile ortamı ile ekip ruhu ile aynı hedefe doğru sarsılmaz bir inançla ilerlemiş olmasıdır bu başarının nedeni. Gelmiş geçmiş tüm Kamil Koç ailesinin bu markaya gönül bağı ile bağlanmış olmasıdır. 90 yılı başarıyla tamamlamış Kamil Koç'u 100 yıla ve daha ötesine taşıyacak en önemli niteliği budur. Yönetim ekibini ve iş ortaklarını gönülden kutluyor, alkışlıyorum." ■

Otobüsle seyahat izlenimlerim

Uzun bir süredir otobüsle şehirlerarası seyahat yapmamıştım. Otomobille sıkça yaptığım İstanbul-Altınoluk seyahatlerimden birini otobüsle yapmaya karar verdim. Bunda Altınoluk'ta otomobile ihtiyaç duymamamın da payı var. Boşuna otomobille yorulmayıp geze geze gitmek istedim.

Önce gündüz-gece yolculuğuna karar vermem gerekti. Gün kaybetmemek için gece yolculuğunu seçtim. Cuma gecesi 24:00 seyahati iletişim hatasıyla cumartesi 24:00 olarak biletlendi. Neyse ki hemen fark edip düzelttik. Bu yanlışlı önlemek için biletlere 23:57 gibi saatlerin yazılması akıllıca.

Metroya kadar taksiyle gitmeyi düşündük. Güvenlik endişesi bizi Bakırköy'de servise yönlendirdi. Otogara varmak kolaydı, ama otobüsümü bulmak zor oldu. Firmanın o saatte çok yere seferi vardı. Herkes otobüsünü soruyordu. Firma personeli olarak ortada kaptan ve muavinler vardı. Onlar da nereye hangi saatte giden otobüsün yerini bilmiyordu. Bu ihtiyaca cevap verecek bir yazıhane personeli yoktu. Neyse ön sırada yer bulamayan otobüsümü arka taraflarda bulup zamanında sefere başladık.

Biz, Trakya üzerinden giden otobüsü seçmiştik. Çoğu otobüs Bursa yoluyla gidiyordu. Otobüsün Tekirdağ'a uğramadan geçmesi zaman kazandırdı, ama daha bir buçuk saat olmamışken Tekirdağ sonrası mola geldi. Fena bir yer değildi. Ancak benim medeniyet ölçüsü saydığım ücretsiz tuvaletler tabii ki yoktu. Oysa tuvaletler modern hayatın göstergesidir, değil mi ki "iman temizlikten gelir" diyoruz... Otogar ve mola yerleri tuvaletlerinin karayolunda da diğer modlar gibi ücretsiz olması niye sağlanmaz? Otobüsçülerin bu yolla otogar ve mola yerlerinden kazanç sağlaması kabul edilebilir gibi değil.

Mola sonrası seyahate başladığımızda bizi yoğun bir sis karşıladı. Buna rağmen seyahat sürdü, hem de epey bir hızla. Bunda kaptanın bu yola ilişkin tecrübesi yanında bölünmüş yolun da payı vardı. Bölünmüş yollar karşıdan araba gelmemesi sebebiyle her zamankinden öteye sisli havalarda da özel bir güvenlik sağlıyor. Görünür arka ışıklar ve yola park etmemenin önemi çok büyük. Duran veya çok yavaş giden bir araca geceleyn arkadan çarpma korkusunu çokça yaşadım.

Gece olması nedeniyle Malkara ve Keşan otogarlarına girmeden yola devam ettik. Gelibolu'ya uğrayıp bir yolcu bıraktıktan sonra 04:20 civarında Eceabat'a yöneldik. Bu arada

sisin yol boyu devam ettiğini belirteyim...

Eceabat'a vardığımızda saat 05 civarıydı...

Hemen feribota bineceğimizi beklerken akşamdan beri sis nedeniyle feribotun çalışmadığını öğrendik. Üstelik ne zaman açılacağı da belli değildi. Biraz da benim ilgili tavrımla, işin gecikebileceği, Gelibolu'da ise feribotun çalıştığı ortaya çıktı. Bunu otobüs personeline de aktardım. Onlar benden duydular. Biraz sonra sabırsızlık arttı. Bizim firmanın ve diğer bir firmanın ikinci otobüsleri de gelip beklemeye başladı. Neyse ki uyanık muavinimiz merkezi arayıp durumu aktardı. Bir süre sonra Gelibolu'ya gidebilme izni çıktı. Saat 7:00 feribotuna yetişebilmek için zamanında hareketi teşvik ettim. Nitekim 7 civarında Gelibolu'daydık. İskelede feribot yoktu. Buraya yönelik sonucu trafisesiz çalışmaya başlamış. 7:15 gibi gelen feribota binip denize açıldık. Kıyıda az olan sis az sonra hiç yoktu. Lapseki sonrası Çanakkale'ye giderken Eceabat tarafları da açık görünüyordu. Acaba yanlış mı yapmıştık? Sonradan öğrendik ki o hat öğleye kadar çalışmamış.

Bu gelişmeler sırasında firmanın Çanakkale yetkililerinin duyarlılığı dikkatimi çekti. Sabah bunu öğrenip otobüse bildirselerdi Gelibolu'dan hiç gelmeden feribota binebilir, 80 km. yol ve iki saati aşkın zaman kazanabilirdik. Bu gecikme sonrası olacağını öğrendiğim otobüsün bir sonraki sefere gecikmesi durumu da olmazdı. Bu arada Eceabat'ta inen ya da binen olmadığını belirteyim.

Dikkatimi çeken önemli bir disiplinsizlik oldu. Telefon, şoförün (büyük çoğunluğunun aynı olduğunu düşünüyorum) elinden hiç düşmedi neredeyse. Hele böylesi sisli ve zorlu yolculuklarda daha bir önem kazanyor sürücünün dikkatini yola vermesi. Taşıdığı yolcunun can güvenliği de eklenince, şoförlerin çok daha özenli ve dikkatli olması gerektiğini kim inkar edebilir?

Çanakkale yolcularını otogarda firmanın ücretsiz servislerine aktarıp yola devam ettik. Yolun devamında Ezine ve Küçükkuyu otogarlarına uğradık. Sonunda seyahatimin sonu olan Altınoluk'a ulaştık. Merkeze dolmuş ile az bir ücretle, hatta yürüyerek ulaşabileceğim evime zorunlu otogar inişi sonrası 20 TL taksit ücretiyle varabildim. Parama yanmıyorum ama seyahatlerin maliyet artışı örneği olarak belirtiyorum.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dönüş yolculuğu

Otobüs, otogara 15 dakika kadar gecikmeyle geldi. Önceden aldığımız en ön sıraya keyifle kurulduk. Küçükkuyu'ya doğru giderken jandarma otobüsü çevirdi. Yapılan kontrolde otobüste mülteciler bulundu. Bunlarla ilgili işlem uzun sürdü. Otobüs kaptanı durumu merkeze bildirip kendi kusuru olmadığını ifade etti. Kusur, kimliksiz kişilere bilet satan acentede görülüyordu.

Yolcu olmadığı için Küçükkuyu'da durmadık. Ezine'de inecek bir yolcu vardı, o da kırmızı ışıkta iniverdi. Birazcık hızı artırarak akşam 18:00'de Çanakkale-Eceabat feribotunu yakalamaya çalıştık, ama olmadı. İnen veya binen olmadığı halde Çanakkale Otogarına uğrama zorunluluğu 10-15 dakikamızı aldı. Neymiş; buradaki Trafik'e görünmek gerekiyormuş. Bunu niye otogarın içine gömmüşler bilemem! Kaptan takograf değişiminde otogara girme zorlamasına itiraz etmiyor ama burada o da yok. Firma temsilcisi feribotu birkaç dakika bekletebileceğini söylese de biz, feribotu kaçırdık. 19:00 feribotunu beklerken sardalye yemek için kazanç tarafıydı. Yine belirteyim ki feribotu beklemeyp Lapseki'ye yönelmek epey zaman kazandırabilirdi. Nasıl olsa Gelibolu'ya da uğranacağını dikkate alırsak...

Niye Çanakkale yolcuları zorunlu uğranan otogara getirilip Lapseki-Gelibolu tercih edilmiyor, anlamam. Keza Çanakkale'den başlayan seferlerde otobüslere niye karşıda Eceabat'ta binilmediğini de anlayamıyorum. Tabii, otogarın aykırı yeri de önemli. Bir gün, Çanakkale Boğazı Köprüsü yapılırsa bu işler düzeler. O zaman sanırım hiçbir otobüs Çanakkale içinden geçmez. Çanakkale de, otobüsler de, yolcular da kurtulur.

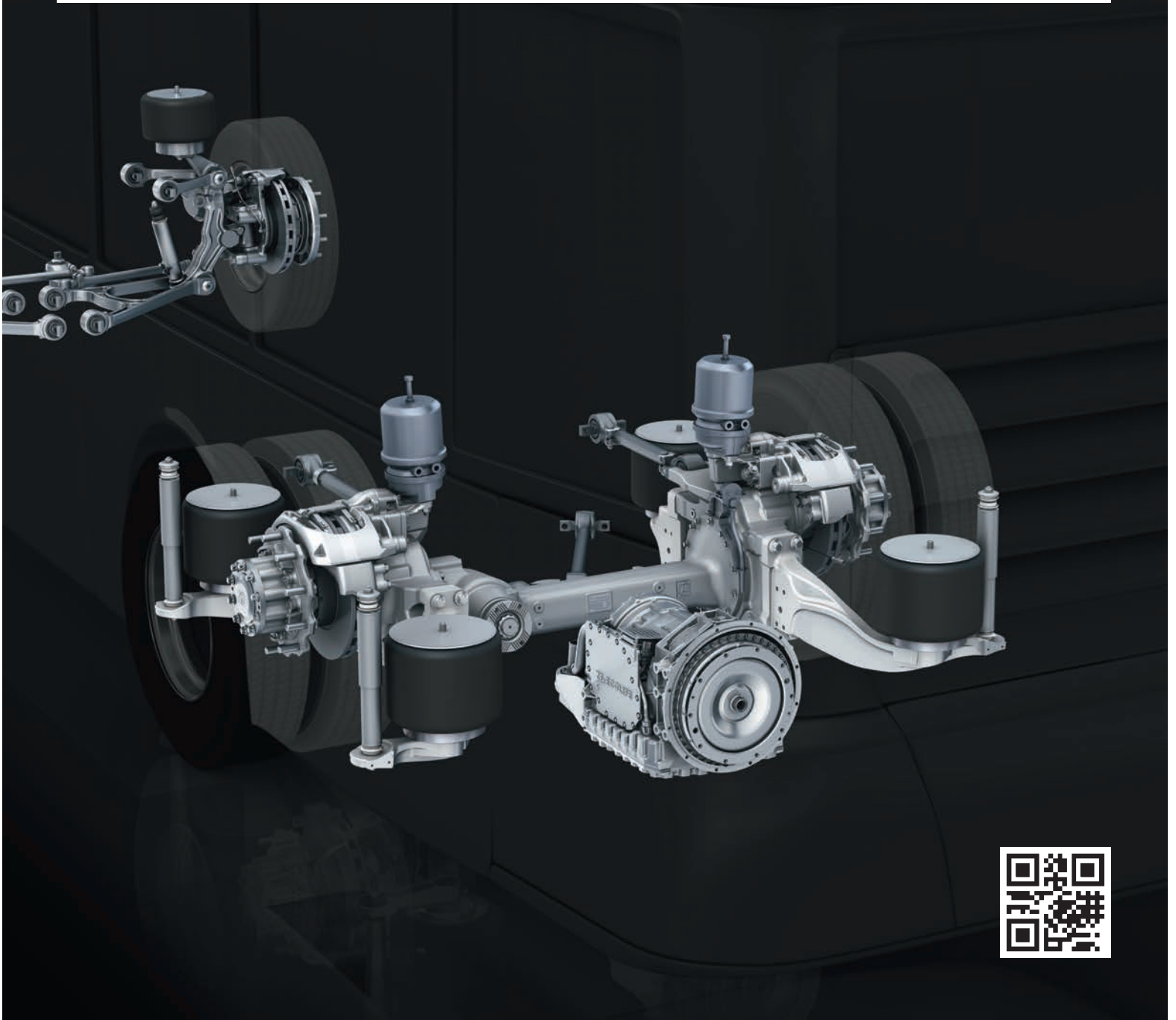
Bundan sonra seyahat yine keyifle sürdü. Feribottaki gecikmeye bağlı varış gecikmesi de devam etti. Epey beklemeden sonra servisle Bakırköy'e ve oradan da evimize ulaştık. Otobüsün çok dolu olmamasına üzüldüm, ama bu biraz da sezondandı. Altınoluk'a seyahatlerimde otobüsü kullanmaya devam edeceğim. Feribot sorunlarına rağmen Trakya tercihim değişmeyecek. O yolun coğrafyasını seviyorum. Üçüncü Boğaz Köprüsü ve Körfez Geçiş Köprüsü dahi bu yol tercihini değiştiremez. ■

BAŞTAN SONA ETKİLEYİCİ: ZF'DEN KOMPONENTLER VE SİSTEMLER

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF'nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Bu ürünler yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde binip inmelerini, süratli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlamaktadır. Dahası, bizim ürünlerimiz birbirlerine tam olarak uyumludur ve daima en üst düzey teknolojiye sahip oldukları için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. Bu sayede, taşıt ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz – kullanım ömrü maliyetlerini hesaba katmıyoruz bile. www.zf.com/buses



MOTION AND MOBILITY



TopUsed MAN güvencesini yansıtıyor:

"Ticari araçlarda ikinci el garanti altında"

Dünyada 30'dan fazla ülkede ikinci el araçlara kurumsal kalite ve güvence getiren MAN TopUsed, Türkiye'deki yayılmasını sürdürüyor. MAN TopUsed Center, Konya, İstanbul İkitelli & Tuzla ve İzmir'den sonra Ankara'daki ikinci, Türkiye'deki 6'ncı merkezini Mamak'ta açtı.

MAN yetkili servisi Man Otomotiv'in Ortaköy Mahallesi, Samsun Devlet Karayolu üzerinde bulunan Kayaş tesislerinde yapılan açılış törenine, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Satış Direktörü D. Eren Gündüz, TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün'ün yanı sıra Finans Direktörü Christian Dufft ile diğer MAN yetkilileri de hazır bulundular. Açılış törenine, Ankara'daki ikinci MAN TopUsed Center'a ev sahipliği yapan Man Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ferat Genç ve Genel Müdür Yardımcısı Birhan Furtuna ile birlikte şirket yetkilileri de katıldı.

İlki ve en yenisi ile Ankara'da

Dünyanın üretim ve mühendislik devi MAN'ın, 255 yılı aşkın köklü geçmişi ve tecrübesi ile üretim, ürün ve araçlarının yanı sıra Satış Sonrası Hizmetler ve ikinci el gibi alanlarda da sektöre öncülük etmeye devam ediyor. MAN'ın kurumsal yapısı, tecrübesi ve teknolojisi ile Türkiye ticari araçlar pazarında büyük öneme sahip ikinci el piyasasına da güvence ve garantisini taşıdığına dikkat çeken MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Satış Direktörü D. Eren Gündüz, "Artan rekabetçi ortamda müşterilerimizin ticari araç yatırımlarındaki karlılığı belirleyen en önemli kriter; aldıkları araçların yaşam boyu maliyetleri olmaktadır. Bu sebeple finansman, ikinci el, avantajlı bakım onarım paketleri ve Telematics gibi ek hizmetlerimizle araçlarının tüm ihtiyaçları için müşterilerimizin yanında oluyoruz. TopUsed olarak sadece takas alımı yapmıyor, karşılığında satış olmadan da müşterilerimizin her marka aracını



uygun şartlarla alabiliyoruz. Bu hizmetlerimizle sektörün en önemli iş ortaklarından biri ve destekleyicisi olduğumuza inanıyoruz" dedi. TopUsed'in, Türkiye'deki ilk satış noktasının Ankara Akyurt'taki MAN tesislerinde hizmete sokulduğunu hatırlatan Gündüz, şimdi de MAN TopUsed'in en yenisini, altıncı tesisini de yine Ankara'da, Mamak'ta açmanın gurur ve heyecanını yaşadıklarını belirtti.

MAN kurumsal güvencesiyle

MAN TopUsed'in, Ankara,

İstanbul İkitelli ve Tuzla, Konya, İzmir'den sonra Türkiye'deki altıncı, Ankara'daki ikinci tesisini Man Otomotiv'in Mamak'taki şubesinde açtıklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün ise, "Ankara'da merkez ve şubeleri ile 3 ayrı noktada MAN yetkili servis ve satış

merkezi olarak hizmet veren Man Otomotiv ile uzun yıllara dayanan başarılı işbirliğimizi TopUsed Center ile daha güçlü bir noktaya taşıyoruz. Man Otomotiv'in Mamak'taki bu tesislerinde hizmet verecek olan MAN TopUsed Center'ın, sektöre ve tüm araç sahiplerine hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" şeklinde konuştu.

Türkiye'nin her noktasına hizmetlerini ulaştıran MAN TopUsed'in, tesis olarak da yaygınlaşmaya devam edeceğini belirten Ergün, "TopUsed, sadece MAN ve Neoplan değil, tüm

markaların alım satımını gerçekleştiriyor. Tüm araçların ekspertizleri, alanında objektifliği tescilli en önemli uluslararası kuruluşlardan biri olan TÜV SÜD tarafından yapılıyor ve alım satımlar, gerçek değerler üzerinden şeffaf bir şekilde gerçekleştiriliyor. Dolayısıyla TopUsed üzerinden gerçekleştirilen tüm işlemler, MAN kalite ve güvencesini taşıyor. MAN TopUsed, ikinci el ağır ticari araçlar piyasasını önemli katkılarda bulunuyor, pazarı geliştiriyor, standartların belirlenmesinde referans oluyor" dedi.

6 bin metrekarelik alanda

Türkiye'deki altıncı MAN TopUsed Center, Ankara Samsun yolu Kayaş Mevkii'nde yer alan 4bin metrekarelik kapalı ve 6 bin metrekarelik açık alana sahip MAN Otomotiv tesisinde hizmet verecek. Yaklaşık 60 araçlık sergileme kapasitesiyle hizmet verecek olan MAN TopUsed Center, kademeli olarak, aynı tesis içerisinde bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplam 4 bin metrekarelik alana yükselecek. ■

SSAB Bauma Fuarı'nda
Yeni ürünlerini tanıttı

Özel çelik sektörünün lideri SSAB, Almanya'da düzenlenen sektörün en büyük fuarı Bauma'da yeni ürünleri Hardox HiTemp, Strenx 1100 MC ve Strenx 700 MC Plus'ı tanıttı. Türk firmalarının da yoğun ilgi gösterdiği fuarda yeni ürünleri ve yeni marka programı My Inner Strenx'e katılan üyeleri ile dikkat çeken SSAB, marka programları için önemli bir döneme giriş yapmanın sinyalini verdi.

Dünya genelinde yaklaşık 9 milyon ton üretimle sektörünün en büyükleri arasında yerini alan SSAB, ilk kez lanse edilen Hardox HiTemp, Strenx 1100 MC ve Strenx 700 MC'nin haricinde aynı

zamanda Strenx ürünü için geliştirilen yeni marka programı ağı My Inner Strenx'in yeni üyeleri Hidrokon ve Betonstar'a sertifikaları fuar alanında teslim edildi. Marka programı sertifikasını SSAB Türkiye Genel Müdürü Lemi Özden'den alan Betonstar Genel Müdürü Oğuz Diken, SSAB markası ile birlikte daha güçlü bir paydaşlık ilişkisi kurmalarından dolayı gurur duyduklarının altını çizdi. ■

Türkiye'deki başarılı büyümesi nedeniyle
Krone ödüle
layık görüldü

Fahrzeugwerk Bernard Krone şirketinin özellikle Türkiye'deki üretim merkezi olan Krone Ticari Araçlar San ve Tic. AŞ'nin (KTA) başarılı büyümesi nedeniyle Krone Genel Müdürü Rıza Akgün Hannover Fuarı'nda Aşağı Saksonya Ekonomi Bakanlığı'nın ödülünü aldı. Ekonomi Bakanı Olaf Lies Krone Şirketler Grubu'nun olumlu gelişimini öne çıkararak dikkatleri son yıllardaki çalışmaları sebebiyle üstün başarı gösteren Türkiye'deki üretim merkezine çekti.

Krone, İzmir yakınlarındaki Tire'deki fabrikasında 2012 sonundan itibaren Türk pazarı ve Türkiye Cumhuriyetleri, Kuzey Afrika, Yakın Doğu için treyler üretiyor. Üretim merkezi mülkiyetinin 2015 yılından itibaren yüzde 100 Krone'ye geçtiği yeni üretim merkezine yapılan yatırım tutarı 35 milyon Euro civarında.

Krone Ticari Araç Grubu, Tire'deki üretim merkezi dışında, Aşağı Saksonya'da yer alan Werlte, Herzlake, Dinklage ve Lübtheen'deki (Mecklenburg Vorpommern) üretim merkezlerinde de üretim yapıyor. Krone şu anda 50 ülkedeki 41 distribütörle faaliyetini sürdürüyor. Krone Ticari Araçlar Grubu'nun ihracat payı toplam karın yüzde 70'ini aşıyor. ■



Karsan'dan servis kampanyası

Hayat Sana Güzel Kaptan!

Karsan Pazarlama, yurt geneline yayılmış yetkili servis noktalarında tüm J9, J10 ve JEST araç sahipleri ve kullanıcıları için 25 Mayıs - 30 Haziran 2016 tarihleri arasında gerçekleştirilecek büyük bir kampanya başlatıyor. "Karsan Servis Kampanyası"nda; yedek parçada yüzde 40'a varan indirim uygulanırken, periyodik bakımda 2lt yağ hediye ediliyor ve ücretsiz check-up hizmeti sunuluyor. ■

Cumhur
Aral

cumhuraral@gmail.com

İzmir'den bakınca

Perşembe günü kutladığımız 19 Mayıs Ata'yı Anma ve Gençlik Spor Bayramımızın 97'nci yıldönümü hepimize kutlu olsun. Her nerede ne şekilde olursa olsun -ister kendi inisiyatifiyle isterse de o günün yönetiminin görevlendirmesi ile- Mustafa Kemal tarafından tutuşturulan meşale, Kurtuluş Savaşımızın ilk tohumunun atıldığı tarihtir. Önemlidir ve önemi hiçbir şekilde silikleştirilemez.

Bugünlerde Türkiye gündemi inanılmaz bir hızla değişiyor. Bu değişime ayak uydurmak için kitle iletişim araçlarının yanı sıra sosyal medyayı da aktif bir şekilde takip etmek gerekli. 19 Mayıs akşamı Türkiye'nin yeni başbakanı açıklandı. Alternatifsiz AK Parti başkanlığına seçilen, sonra da Cumhurbaşkanı tarafından hükümet kurma görevi verilecek sektörümüzü ve sorunlarını en iyi bilen, takip eden, çözümler üreten, Ulaştırma, Haberleşme ve Denizcilik Bakanımız Sayın Binali Yıldırım'ın bundan böyle Başbakan olarak bizlere çok daha katkı sağlayacağını umuyor ve diliyorum.

Yeni Başbakanımızın kürsüde hiçbir hazırlık yapmaksızın ilk konuşması, bir fıkraya paylaşımla başladı: "Kürsüde çıkan adam, konuşmasını kastederek, 'bir Allah biliyor bir de ben diyerek söze başlamış, ama bundan sonrasında sadece Allah biliyor' diye devam etmiş."

Benim için de bu hafta aynı böyle oldu. Ne aklımda hazırda bir konu vardı yazmayı düşündüğüm ne de bu yönde hazırlık. Yazmanın en zor kısmı bir konu üzerinde yoğunlaşmak ve bu alanda araştırma ve bilgi toplamaktır. Ancak bundan daha da zor olanı yazdıklarınızın tüm okuyanlara hitap etmesini beklemek ve herkesi memnun etmeye çalışmaktır. Her ne kadar objektif olarak bir konuyu ele alıp işleseniz bile bir kısım insan yazdıklarınızı tasvip ederken bir kısmı ise -haklı veya haksız nedenlerden- muzdari olur.

Bundan sonrası için olacıkları bilmemiz elbette mümkün değildir. Sadece tahminlerde bulunabiliriz. Yeni Başbakanımızın geçmişteki icraatlarının devamı niteliğinde çalışmalarını bekleyebilir performansının daha da artmasını ümit edebiliriz. Bunun yanı sıra, vatandaşlık bilincini artırması ve daha medeni bir toplum olmanın gereği olan hukuk konusunda iyileştirmeleri ödünsüz olarak dilemeli kendisinden bu anlamda beklenti içinde olmalıyız.

Yazdıkça aklıma gelen bir konu daha ortaya çıkmaya başladı. Geçmişte İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanlığı seçimine katılmış ama kaybetmiş olan Sayın Kemal Kılıçdaroğlu, daha sonra Cumhuriyet Halk Partisi Genel Başkanlığına seçildi. Yine aynı şekilde, geçtiğimiz dönem İzmir Büyükşehir Belediye Başkanlığı için aday olup seçimi kaybeden Sayın Binali Yıldırım bugün Adalet ve Kalkınma Partisi Genel Başkanı oldu. İlginç bir durum değil mi sizce de?

İzmir, fanatik olduğum ender alanlardan biridir. Bu konuda taviz vermem. Başbakanımızın İzmir milletvekili olması, her ne kadar İzmirli değilse de İzmirli olarak kendini tanıttığı olması, ona olan sempatiyi artırıyor.

Cumhuriyetin ilanından bu yana, İzmir milletvekiliyken Başbakan olan Celal Bayar, Şükrü Saracoğlu ve bu görevi vekâleten yürüten Erdal İnönü'nün ardından bu makama gelen 4'üncü isim olacak. Binali Yıldırım ile İzmir, 23 yıl aranın ardından bir Başbakan çıkarmış oldu.

Yeni yönetimin ve hükümetimizin ülkemize, insanlarımıza, İzmir'imize hayırlar getirmesi dileğimizdir. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 235 23 - 29 Mayıs 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor

Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yaz,

haber ve fotoğrafların her

türü telif hakkı **Pivot**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterelemez. İzdi kıtbas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

SAMSUN Ahmet ŞENOL 0535 207 65 88

Euro 6 motora sahip yeni ürünler, 120 bin km'ye çıkan bakım aralıkları, buna bağlı

olarak yüzde 20 düşen bakım maliyeti ve yüzde 20 daha uzun motor ömrü ile sahaya indi.



Mercedes-Benz Türk, Kamyon ürün gamını yeniledi Actros, Arocs, Atego sahaya indi

Mercedes-Benz Türk, otobüsten sonra kamyon ürünlerinde bir dönemi kapadı, yeni bir dönemi açtı ve ürün yelpazesini tamamen yeniledi. Şirket, uzun yol ve nakliye araçlarını Actros, inşaat araçlarını Arocs ve şehiriçi dağıtım araçlarını Atego çatısı altında topladı. Mercedes-Benz Türk, müşterilerinin farklı ihtiyaçlarına geniş bir ürün yelpazesıyla cevap vermeye devam ediyor. Mercedes-Benz Türk yeni ürünlerini Çırağan Sarayı'nda 17 Mayıs Salı günü düzenlenen basın toplantısı ile tanıttı.



YENİ ÜRÜNLER LİDERLİĞİMİZİ PEKİŞTİRECEK

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı ve CEO'su Britta Seeger, yeni ürünlerin liderliklerini pekiştireceğine inandıklarını söyledi: "Tamamen yenilenmiş Euro 6 motora sahip Actros, Arocs ve Atego kamyonlarımızı bugün sizlerle tanıştırmamızın gururunu yaşıyoruz. Bu ürünler Avrupa'da uzun yıllardır kullanılıyor. Dolayısıyla Türkiye'de müşteri beklentilerini karşılamada da çok önemli bir deneyimimiz var. Bu ürün portföyünden her şeyden önce yakıt ekonomisi açısından, üst düzey güvenlik ve en yüksek kaliteye sahip marka olarak bilinme özelliklerimiz açısından çok umutluyuz. Bugün olduğu gibi önümüzdeki yıllarda da mükemmel ürünleri Türk müşterilerimizi ile buluşturmaya devam edeceğiz."

TÜRKİYE'NİN YÜKÜNÜ TAŞIYORUZ

Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve

Satış Direktörü Süer Sülün, 1986 yılında Aksaray'da kurulan fabrika ile Türkiye'nin yükünü taşımak üzere yola çıktıklarını vurgulayarak, "Bugün bir dönemi kapatıyoruz ve yeni bir dönemi açıyoruz. Euro 6 ürün portföyümüzün ilk tanıtımını yapıyoruz. Türkiye'nin yükünü taşımak üzere yola çıktık 1986 yılında Mercedes-Benz Türk olarak Aksaray fabrikamızı kurduk. Bugüne kadar başarıyla taşıdığımız Türkiye'yi, bundan sonra da başarımızı arttırarak taşıyacağız" dedi.

EN BÜYÜK KAMYON ÜRETİCİSİ

"Bugüne kadar Aksaray'da 225 bin kamyon üretildi. Bunun yaklaşık 190 bini iç pazara satıldı. Gerisini çeşitli ülkelere ihraç ettik" sözleriyle açıklamalarını sürdüren Sülün, "Türkiye'nin her 100 kamyonundan yaklaşık 70 tanesini biz Aksaray'da üretiyoruz. Aksaray'a en son olarak 114 milyon Euro yatırım yaptık. Bu yatırımın iki bacağı vardı; birisi kapasite genişletmek, bir tanesi bugün tanıttığımız yeni ürünlerin imalatına hazırlanmak, yeni ürünlerin geliştirilmesini yapmak içindi. Aksaray'daki toplam yatırım tutarı 500 milyon Euro'ya ulaştı. Kapasitemizi ikiye katladık" dedi.



1 MİLYAR DOLARI AŞAN İHRACAT

Aksaray'daki kapasite artımının ardından 2018 yılından itibaren yılda 17 bin kamyon ihracatı gerçekleştirileceklerini belirten Süer Sülün, "17 bin, adet olarak az görülebilir ama parasal değeri yaklaşık 1 milyar dolardan fazla. Bu da toplam otomotiv ihracatımızın yüzde 5'i ile 8'i arasında bir rakam. Bundan da son

ferahlatıldı. Ayrıca tüm modellerde 3 kademeli ve güçlendirilmiş yeni motor freni ve hız sabitleyici (cruise control) özelliği standart olarak mevcut. İstenildiğinde tüm araçlarda opsiyonel olarak PowerBrake donanımıyla motor freni gücünü yüzde 50 artırmak mümkün.



AROCS

Off-road alanlarda kullanım için geliştirilen Arocs modelleri, 120 yıllık tecrübe ile en zorlu koşullarda çalışmaya uygun olarak tasarlandı. Beton mikserinden damperli kamyonla, çekicilerden beton pompasına uzanan geniş ürün yelpazesine sahip Arocs serisinin tüm mikser ve pompa araçlarında otomatik şanzıman bulunuyor. Pompa araçlarında bunun yanı sıra yüksek tork çıkışlı özel PTO (NMW PTO) ve uygulamaya özel kabin standart olarak sunuluyor. Hafriyat uygulamalarına özel, geliştirmesi büyük oranda Türkiye'de gerçekleştirilen, 8x2 araç konfigürasyonuna sahip yeni bir araç portföye eklendi. Bu özellikleriyle



derece mutlu ve gururluyuz. Müşterilerimize tek noktadan hizmet sunmaya çalışıyoruz. 2000 yılında finansal hizmetleri şirketimizi kurduk. 2009'da TruckStore ikinci el yapılanmasını hayata geçirdik. Bayi ve servis ağımız her geçen gün genişliyor, kuvvetleniyor. Şimdi en son halkada yeni ürünlerimizi çıkarıyoruz çok mutluyuz ve gururluyuz. Tamamen yeni teknolojiye sahipler. Araçlarımızı üç ana kategoride sınıflandırdık. Uzun yol ve nakliye için Actros, inşaat için Arocs ve şehiriçi dağıtım için de Atego" dedi.

KONFOR, GÜÇ, DAYANIKLILIK

Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise, "19 binin üzerinde bir satış ile kapattığımız 2015'te yüzde 50'ye yakın bir pazar payı aldık. 2016 yılında yeni yönetmelikler, bir yandan Türkiye'de Euro 6 emisyon normunu zorunlu kılan bir yandan da çeşitli güvenlik donanımlarının araçlarda bulunmasını zorunlu hale getirdi. Bu yeni gereklilikleri sağlarken efsane olmuş kamyonlarımızı, aynı zamanda tasarım ve geliştirme açısından da bir adım daha ileriye götürerek, ürün yelpazemizi tamamen yeniledik. Aksaray fabrikamızın kuruluşunun 30'uncu yılında kamyonunda konfor, güç, dayanıklılık, çeviklik ve ekonomikliği sektör için yeniden şekillendiriyoruz" dedi.

BAKIM MALİYETİ DÜŞÜYÖR

Özbayır, yeni ürün yelpazesi ile bakım aralıklarının uzadığına,

maliyetlerin azaldığına, performansın da arttığına dikkat çekti: "Yeni ürün yelpazemizde OM 471 olmak üzere OM 936, OM 934 ve OM 470'in de yer aldığı Euro 6 normuna uygun dört farklı motor seçeneği bulunuyor. 120 bin km'ye çıkan bakım aralıkları ve yüzde 20 oranında düşen yıllık maliyetinin yanı sıra aracın performansını da yükseltiyor. Yüksek motor freni performansı ve yüzde 20 daha uzun motor ömrü sağlayan Euro 6 normundaki motorlar karbon monoksit, azotoksitler, hidrokarbon ve partikül madde emisyon değerlerini son derece düşük değerlere çekiyor. Mercedes-Benz, egzoz sistemine AdBlue ilavesi (SCR), motor giriş havasına eklenen soğutulmuş egzoz gazı (EGR) ve partikül filtresi (DPF) teknolojilerini birleştirerek Euro 6 normunu sağlıyor" dedi. ■



Tülin Steinhauser görevini Arzu Dede'ye devretti

Mercedes-Benz Türk'te Kurumsal İlişkiler Kısmı Müdürü olarak uzun yıllar görev yapan Tülin Steinhauser, görevini Arzu Dede'ye devretti. Lansman toplantısı sonrasında Steinhauser'e, "veda etmediğini yine görüşmeye devam edeceklerini söyleyen Britta Seeger ve Süer Sülün çiçek hediye etti.



şasisi ve iç donanımıyla tamamen yenilendi. Yeni Yeni Atego ürünlerde opsiyonel olarak PowerShift 3 şanzıman uygulanabiliyor. Bu sayede araç daha da ekonomik ve konforlu hale geliyor. Yeni Atego kamyonlarda ESP ve Şerit Takip Asistanı ile sürüş güvenliği artırılıyor. İç ve dış dizaynı tamamen yenilenen Atego, çevikliği ve düşük manevra çapıyla dar sokaklarda

DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİNDE 1 NUMARA OLACAĞIZ

BAHADIR ÖZBAYIR: "Yakıt tasarrufu konusunda yüzde vermek istemiyoruz. Rakamlar uçuşuyor, polemige de girmek istemiyoruz. Rakiplerin söyledikleri de ilgilenmiyoruz. Neticede kararı müşteri, pazar verecek. Şu iddiamızı söylemek istiyorum; biz bir numara olacağız."

EURO 5 İÇİN AXOR

SÜER SÜLÜN: "Ürünlerimiz Euro 6 ile birlikte tamamen yenilendi. Dolayısıyla İç pazara verdiğimiz Axor kalmadı. Euro 5 ve daha altı norma sahip ülkeler için Axor üretimi devam edecek. Euro 6 motorlu Axor olmayacak."

PAZAR PAYIMIZIN DÜŞMEZ

SÜER SÜLÜN: "Rekabet ticareti canlandırıyor, rehaveti alıyor... 1986 yılından beri başlayan bir yolculuğumuz var. 10 yıldır pazar payımızda çok ciddi bir artışımız var. Bunun bir parametresi yok, bir sürü nedeni var. Servis ağından bayi yapılanmasına, ürün geliştirmeden dayanıklılığa, finansman şirketimizin olmasından ikinci el değerine çok kuvvetli bir Truckstore yapımız var. Euro 6 ile kartlar yeniden kırılacak, ama bizi hiçbir şartta gözüllü olarak herhangi bir puan vermeyi öngörmüyoruz. Öyle bir planda yapmıyoruz. Onun için elimizden gelen her çabayı göstermeye devam edeceğiz. Bu pozisyonumuzdan bir adım gerisini hiçbir zaman düşünmüyoruz."

İŞE GÖRE, İHTİYACA GÖRE ARAÇ

SÜER SÜLÜN: "Eskiden bir ürünümüz vardı. Çok farklı uygulama alanlarına uygundu. İnşaat, hafriyatta, uluslararası nakliyede çalışıyordu. Şöyle bir fark var. İkinci el kamyon satılırken müşteri bunun ayrımını yapıyor, ikinci elde bir ayrışma oluyordu. Yeni Actros hafriyat kamyonu olarak hizmet veremez değil, 1840'ın devamı 1842. Dolayısıyla eskiden nerede kullanıyorsa şimdi de aynı yerde kullanılabilir ama hafriyata daha uygun araç almak istiyorsanız Arocs alacaksınız. Pazarın yüzde 55'i çekici. Çekicinin de yansı inşaat ve hafriyat. Uzun yol nakliye ne kadar büyük pazarsa hafriyat da o kadar büyük pazar. Bizim öngörümüz daha uzman hale getirerek işin ihtiyacına göre araç sunmak."

KAMYONDA İHRACAT ARTARKEN OTOBÜS ÜRETİMİ AYNİ KALACAK

BRITTA SEEGER: "Kamyon üretimi geçen yıla göre daha düşük olacak. Bunda en büyük etken Euro 6'ya geçiş. Bu sene ihracata ağırlık vereceğiz. Otobüste üretim düzeyimiz geçen seneki rakamlar gibi olacak. Otobüs üretiminde ihracat yüzde 80, iç pazar 20 olacak."

SÜER SÜLÜN: "Tamamı Aksaray'dan, kamyonlarda ilk dört aylık ihracat rakamlarına bakarsak, ihracat rakamı yüzde 250 düzeyinde artmış durumda. Yıl genelinde de bu artış sürecek."

sürücüsüne kolaylık sağlarken, 90 derece açılabilen kapıları ve iniş biniş kolaylığı sağlayan basamakları ile şehiriçi taşımacılığındaki ihtiyaçlara cevap veriyor. Yeni Atego iki farklı motor gücü ve aks mesafesi seçenekleriyle şehiriçi ve kısa mesafe taşımacılığında farklı ihtiyaçlara cevap veriyor. ■

ARAÇLARIN ÖZELLİKLERİ

ACTROS

Bahadır Özbayır yeni ürünlerle ilgili şu bilgileri verdi: "Actros araçlarda uygun olarak Aktif Fren Asistanı (ABA), Şerit Takip Asistanı (LDWS), ESP'ye ilave olarak, Yorgunluk Algılama Asistanı, yokuşta geri kaymayı önleyen Hill Holder ve nakliye hava süspansiyonlu arka aks özellikleri yer alıyor. Tamamen yenilenen kabin tasarımları, sürücüye belirgin ölçüde daha fazla alan bırakıyor. Daha konforlu koltuklar, daha geniş yataklar, çok işlevli direksiyon simidi, tüm modellerde standart klima ve Mercedes PowerShift 3 şanzıman ile araçların sürüş konforu maksimuma çıkıyor. Actros araçlarda Euro 5'te 300 mm olan motor tüneli yüksekliği 170 mm'ye çekilerek kabin iç mekanı



Ticari aracın büyük buluşması COMVEX İstanbul gerçekleşti

COMVEX İstanbul 5. Ticari Araçlar, Otobüs ve Tedarik Sanayi Fuarı ve Logist Eurasia 2016 7. Lojistik Endüstrisi, Taşımacılık, Yükleme, Boşaltma, İstifleme, Depolama Araç, Donanım, Sistem ve Teknoloji Fuarı ile eş zamanlı olarak 21-24 Mayıs tarihleri arasında gerçekleşti.

OSD (Otomotiv Sanayii Derneği), TAİD (Ağır Ticari Araçlar Derneği) ve TAYSAD (Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği) işbirliği ile hazırlanan, bugüne kadar 100 bin ziyaretçi ve 800 katılımcıya hizmet veren COMVEX İstanbul Fuarı bu yıl, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Doç. Dr. Hasan Ali Çelik ve sivil toplum kuruluşları ve üreticilerin katılımıyla açıldı.

IPRU ve TOFED'e teşekkür

Fuarın açılışı öncesinde düzenlenen toplantıda ilk konuşmayı TÜYAP Genel Müdür Yardımcısı Hakan Mirgün yaptı. 18 ülkeden 209 firmanın katılımı ile fuarı

gerçekleştirdiklerini belirten Mirgün, “Bu sene IPRU ve TOFED'in de desteğini aldık. Hem Türkiye'nin karayolu yolcu taşımacılığı birikimlerini bu coğrafyada paylaşmak adına hem de üretim gücünün kullanıcılarla buluşturmak adına bize büyük bir katkı sağladılar. Bunun için Sayın IPRU Başkanı Fatih Tamay ve Sayın TOFED Başkanı Birol Özcan'a teşekkür ediyoruz. 50 ülkeden 30 bini aşkın ziyaretçiyi burada ağırlamayı umuyoruz. 2017 yılında 120 bin metrekarelik fuar alanımızı 145 bin metrekareye çıkarıyoruz. 230 odalı otelimizi de Ocak ayında 630 odaya çıkartıyoruz” dedi.

Üretimin yüzde 40'ı ticari araç

TAYSAD Genel Koordinatörü Süheyl Baybalı, “1978 yılında kurulan derneğimiz 345 üyesi ile 22 milyar dolarlık hacmi ile sanayiye destek sağlıyor. Üretimlerin yüzde 40'ı ticari araçlar için. Ülke ihracatının yüzde 5'ini, otomotiv ihracatının yüzde 40'ını gerçekleştiriyoruz. 22 üyemizin 24 ayrı ülkede 59 ayrı tesis yatırımı bulunuyor. İç pazarın daralmaması, gelişmesi, dış yatırımının ülkemize çekilmesi ve yeni ülke pazarlarının

oluşturulması gerekiyor. Çevre ülkelerde fırsatların olduğuna inanıyoruz” diye konuştu.

Ticari araçlar ekonominin damarıdır

TAİD Başkanı Bahadır Özbayır, “Ticari araçlar yapıları ve kullanım alanları ile yatırım malı niteliğinde ve ekonomik trendlerin göstergesidir. Ekonomi ülkenin kalbi ise ticari araçlar da damalardaki kandır. Gelişmiş bir ticari araç sektörüne sahibiz. Geçen yıl 40 binin üzerinde kamyon pazarı oluştu. Büyük otobüs pazarı da 2680 adet oldu. Türkiye otobüs ve kamyon ülkesi ve böyle de kalmaya devam edecek. Ülkemizde özellikle Güneydoğu bölgesinde huzur ve asayiş ortamının sağlanmasının ardından ticari araç hareketliliğinin artacağını umuyoruz. Euro 6 ile birlikte birçok güvenlik donanımı hayata geçti. Kötü yakıt kullanımının Euro 6 ile son bulmasını umuyoruz, zaten çok önemli yakıt avantajı getiriyor” dedi.

İhracat yüzde 17 arttı

OSD Başkanı Kudret Önen ise,

“2015 yılında AB içinde otobüste 1'inciliği, kamyonunda 2'nciliği koruduk. Dünya otomotiv sanayinde 8'inci olduk. İlk dört ayda ticari araç ihracatı yüzde 17 arttı. İç pazarda yüzde 19 daralma var. Üretimimizde ağır ticari araçlardan dolayı yüzde 2 azalma var. Devamlı ihracatla büyümek çok sağlıklı değil, iç pazarın da büyümesi gerekiyor. 1 milyon 700 bine gelen kapasite yeni yatırımlarla 1 milyon 800 bine çıkacak. Yıl sonuna yönelik umudumuzu koruyoruz. Gücümüzü korumak rekabetçiliğimizi korumakla mümkün” dedi.

Otomotivin önünü açacak reformlar

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Doç. Dr. Hasan Ali Çelik de, “Bizim için ithihar vesile olan bu sektörün gelişiminin devam edeceğine inanıyoruz. Üretimin nitelikli olması ve standartları daha yüksek olması için çalışmalar yürütüyoruz. Ar-Ge Reform Paketi çıkarttık. Yenilik ve gelişimi artıran faaliyetlerine destek artırıldı ve paydaşlarına daha iyi şartlar sağlandı. Herkese bir değer katıldı. Patent Yasası komisyonunda

görüşülüp, genel kurulu sunuldu. Ar-Ge ve fikri mülkiyet hakkının korunmasına yönelik ciddi bir adım atıldı. Üretim Reform Paketi yönünde büyük bir adım atıldı. Yatırımcı için önüne açacak yenilikler var. Eş değer parça için büyük kolaylıklar getiriyoruz hem üretici hem kullanıcılar için. Hurda araç yasası, yeniliklerden bir tanesi. Bu sektörde ne adım atılması gerekiyorsa bunlar atılacak. Yerli ve yenilikçi üretimleri öne çıkarmak gerekiyor. Otomotiv Strateji Belgesi hazırlandı. Yüksek katma değerli ürünlerin üretilmesi, dünya pazarında yer edinilmesi, yerli marka, hurda araç ve emisyon sistemleri, yeni yakıt türlerinin sisteme dahil edilmesi, hususi araçlar engelli araçları da bu konsept içinde önemli bir adım olacak. . Kaygıları anlıyoruz. İç pazarın büyümesi gerekiyor. Uluslar arası düzeyde bir patentle menin oluşturulması için adımlar atıyoruz. Biz sektöre açığız. Yeter ki adımlar atılsın. Ülkeye kattığınız değer için kutluyorum. Benim içinde kahramanlarsınız” açıklamasında bulundu. ■



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Doç. Dr. Hasan Ali Çelik, OSD Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen, TAİD Başkanı Hasan Bahadır Özbayır, TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca, TOFED Yönetim Kurulu Başkanı Birol Özcan, IPRU Başkanı Fatih Tamay, Mercedes-Benz Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Süer Sülün, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Tüyap Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Ünal, Tüyap Genel Müdür Yardımcısı Hakan Mirgün...



Anadolu Isuzu standının en çok ilgi çeken modeli geçen sene 6'ncı kez düzenlenen ve Türkiye'nin Dakar'ı olarak anılan Transanatolia rallisinden 2 ödülle dönen Isuzu D-Max Transanatolia yarış aracı oldu.

Isuzu 100. yılını kutladı

Dünyanın en büyük dizel motor üreticileri arasında yer alan ve dizel motor alanında pek çok teknolojik yeniliğin öncüsü olan Isuzu Motors'un 100'üncü yılı Anadolu Isuzu standında kutlandı.

Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Anadolu Isuzu'nun otobüste Avrupa'nın 1 numaralı üreticisi, kamyonunda ise 2 numaralı üretici olduğuna dikkat çekerek, “Bu fuarı çok önemsiyoruz. Ticari araç Türkiye'nin ihracatını artıran en önemli unsurlardan biri. 5'incisi düzenlenen bu fuarın 1'incisinden itibaren katılıyor olmaktan gurur duyuyoruz” dedi.

Gemi inşasında otomotiv sanayine gidişin öyküsü

Fatih Tamay, Japonya'nın ilk dizel motoru üreticisi olan ve dizel motor teknolojisinde pek çok yeniliğe imza atan Isuzu Motors'un yüz yıllık tarihçesi hakkında bilgi vererek konuşmasına devam etti: “1916 yılında orta halli bir



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Doç. Dr. Hasan Ali Çelik ve OSD Başkanı Kudret Önen, Isuzu standında.

Japon gemi inşaat şirketi, otomotiv sektörüne geçmeye karar verir. Japonya'da üretilen ilk otomobile imzasını atan bu şirket, ürettiği ilk ticari araç modeline ISUZU adını verir. Isuzu adının esin kaynağı, Japonya'nın en kadim mabedi olan Mie yakınlarındaki İse Tapınağının yanında akan bir nehiridir. Bugün artık global bir marka halini alan şirket adını bu ilk üretilen araçtan alır. ”

32 yıllık Isuzu-Anadolu Grubu ortaklığı

Isuzu'nun Japonya'daki ilk dizel motoru ürettiğini de belirten Tamay, “Isuzu, 100 yıllık süreçte, 20 milyondan fazla dizel motor üretti. Bugün dünyanın önde gelen üç motor üreticisinden biri. Isuzu markalı ticari araçlar ve dizel motorlar dünya üzerinde 130'dan fazla ülkede, farklı iklim ve yol koşullarında kullanılıyor. Ne mutlu bizlere ki, Isuzu markası tam 32 yıldır Anadolu Grubu ortaklığı ile Türkiye'de üretim yapıyor ve Türk müşterilerine hizmet sunuyor” dedi

Ar-Ge ile sürdürülebilir büyüme

Tamay, Anadolu Isuzu'nun sadece Japon Isuzu'nun tecrübesi ile üretim yapmadığına dikkat çekerek, “200'in üzerinde mühendisin çalıştığı, Sanayi Bakanlığı'ndan onaylı bir Ar-Ge merkezine sahibiz. Bu merkezde otobüs tasarımı yapılıyor. Sürdürülebilir bir büyüme Ar-Ge merkezinin de sürekli gelişmesi ile mümkün olur. Dünyanın tüm ülkelerine satılabilir araçlar yapmak istiyoruz. Yeni Ar-Ge merkezimizde bir otobüsü test edebilecek, hayata hazırlayıp gelişimini sağlayabilecek tüm imkanlarımız var” dedi.

2016 beklentisi

Fatih Tamay, pazarda elde edilen seviyeyi rakamlarla açıkladı: “2015, rekorlar kırılan bir yıl oldu. Kamyon pazarı yüzde 20 büyürken Isuzu yüzde 29,5 büyüttü. Kamyonet pazarında yüzde 59 büyümeye karşı, Isuzu kamyonet satışı



TOFED Başkanı Birol Özcan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan

yüzde 72 büyüttü. Midibüs pazarı yüzde 30 büyürken, Isuzu midibüs satışı yüzde 39,5 büyüttü. Otobüs pazarı yüzde 60 büyürken Isuzu otobüs satışı yüzde 630 büyüttü. Bu sene ise durgun başladı. Geçen seneki gibi bir büyüme beklenmiyor ama geçen yılki mevcudu korumak hedefimiz. Euro 6 değişimi oldu. Yeni güvenlik ve konfora yönelik regülasyonlar geldi. Pazardaki daralmadan daha az daraldık. Yılın geri kalanında küçülmenin azalacağını, geçen seneye yakın bir pazar seviyesi elde edileceğini düşünüyoruz” dedi. Fatih Tamay, 26 ülkeye ihracat gerçekleştirdiklerini ve 2017 yılı hedefinin 35 ülke olduğunu ve Avrupa ülkelerinin neredeyse tamamına araç satışı yaptıklarını söyledi. Fuar standında ödüllü araçları sergilediklerini de vurgulayan Tamay, “Bu ödülleri almamız sürdürülebilir olduğumuzu, hızlı olduğumuzu, herkesten önde olduğumuzu ve bize güvenciklerini gösteriyor” dedi.

Gelecekteki Anadolu Isuzu

Anadolu Isuzu olarak geleceğe yönelik neler yapabileceklerine yönelik çalışmalar yaptıklarını dile getiren Tamay,

“Anadolu Isuzu olarak biz, insanların ihtiyaçları ile buluşturan, güvenilir araç ve hizmetleri hızlı ve sürdürülebilir şekilde sunmak istiyoruz” dedi.

Fuardaki araçlar

Euro 6 motorlu N Serisi kamyonlar ilk kez sergilendi. 15 ton segmentine yeni bir soluk getiren Tora, N-serisi kamyonların 6.5-16 ton segmentinde pazar lideri olmasında büyük rolü olan NPR 3D ve NPR 10 Longkamyonlar ve sepetli vinç ekipmanı ile Isuzu NLR kamyonet ziyaretçilerin beğenisine sunuldu.

Isuzu'nun amiral gemisi ve kendi yarattığı küçük lüks otobüs segmentinin vazgeçilmez ismi Turkuaz, servis sektörünü konfor ile tanıştıran Novo Luxve lüks turizm yolcu taşımacılığını 12 metrelik otobüslerin tekelinden kurtaran 9,5 metrelik Visigo fuar boyunca ziyaretçilerin beğenisine sunuldu. Anadolu Isuzu, kentlci toplu ulaşım segmentinde de üç modeline yer verdi. 7,5 metrelik Novociti, 9,5 metrelik Citibus ve 2015 yılında European Coach Week uluslararası Büyük Jürisi tarafından Avrupa'nın “En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü” ödülüne layık görülen 12 metrelik Citipoti da sergilendi. ■



BAŞSAĞLIĞI

TÜRSAB Başkanı Başaran Ulusoy'un
yeğeni; Hülya Ulusoy, Başar Ulusoy ve
M. Ali Ulusoy'un kuzeni

Tahir KÜÇÜKEL'i

kaybetmenin derin üzüntüsünü
yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli
ailesine, sevenlerine başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Metin Sesli'nin sevgili babası

Yadigâr SESİ'yi

kaybetmenin derin üzüntüsünü
yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli
ailesine, sevenlerine başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

19 Mayıs
Atatürk'ü Anma,
Gençlik ve Spor Bayramınız
Kutlu Olsun



ANTOTO OTOMOTİV www.antoto.com.tr



ANTOTO - Merkez
Adres: Altınova Sinan Mah.
Serik cd. No: 103 Kepez / ANTALYA
Tel: 0 242 340 55 50 Fax: 0 242 340 55 51
İrtibat: Ahmet GÜRSOY Gsm: 0543 811 71 02

ANTOTO - İstanbul Şube
Adres: Altıntepe Mah. Yeni Otogar İçi
No: 38-50 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: 0 212 658 27 50 - 51
İrtibat: Şafak KIYAR Gsm: 0530 969 27 72

ANTOTO - İzmir Şube
İzmir Ankara Asfaltı Belkahve Mevkii
No: 409 Bornova / İZMİR Tel: 0232 360 11 00
İrtibat: Fatih KAYA Gsm: 0530 151 15 93
İrtibat: Şakir YILMAZ Gsm: 0530 848 33 45

Mercedes-Benz Türk 27 kamyon, 10 otobüs sergiledi

Mercedes-Benz Türk, Comvex İstanbul'da görkemli bir tanıtım yaptı. Fuar alanında tüm bir holü kaplayan 8 bin metrekarelik stant oluşturan Mercedes-Benz Türk, 36 farklı yeni model kamyon ve otobüsünü tanıttı.

Müşterilerinin farklı beklentilerini ve ihtiyaçlarını her zaman ön planda tutan Mercedes-Benz Türk, farklı amaçlara hitap eden 26 adet Actros, Arocs, Atego, Unimog ve Econic model kamyonu ve 10 adet Travego, Turismo, Setra ve Intouro otobüsü ilk kez bir arada müşterilerine sundu. Şirket fuarında ayrıca, ürünlerinin yanı sıra araçlarının büyük bir kısmında yer alan Euro 6 normuna uygun OM 471 motorunu da tanıtıyor.

Mercedes-Benz'in kullanıcılarına ihtiyaçlarına uygun modelleri daha kolaylıkla seçme imkanı tanıyan yeni sınıflandırmasında uzun yol ve nakliye araçları Actros, inşaat araçları Arocs, şehirci dağıtım araçları ise Atego çatısı altında toplandı. Mercedes-Benz Türk, Comvex Fuarı'nda tanıttığı Euro 6 motorlu

yeni Actros, Arocs ve Atego araçlarını fuarla birlikte satışa sundu.

YENİ EFSANE KAMYONLAR YOLA ÇIKTI

Mercedes-Benz Türk Comvex İstanbul Fuarı'nın açılışı yapılmadan 20 Mayıs Cuma akşamı düzenlediği etkinlikle müşterileri ve bayileri ile bir araya geldi.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı ve CEO'su Britta Seeger, "Yeni kamyonlarımızın tanıtım gecesinde heyecanımızı paylaştığınız için teşekkür ederim. Yeni Euro 6 normuna sahip daha ekonomik, daha güvenli ve daha dayanıklı araçlarımızı sizlere sunmaktan gurur duyuyoruz. 14 yıldır liderliğimizi yeni ürünlerimizle sürdürmeyi ve yine en iyi olanı ortaya koymayı hedefledik. Yeni efsaneleri görmeye hazır mısınız" dedi.

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Satış Direktörü Süer Sülün, "1986 yılında Aksaray'dan Türkiye'nin yüküne taşımak için yola çıktık ve 30 yılda Türkiye'nin en büyük kamyon üreticisi olduk. Bugün bizim düğün gecemiz, yeni bir efsane dönemi başlıyor. Sadece motor değişmedi, tüm ürün sınıfı değişti. Sizlere son 30 yıllık işbirliğiniz için teşekkür ediyor, iyi ki varsınız, iyi ki buradasınız, bizi yalnız bırakmadınız, bizi çok mutlu ettiniz" dedi. ■



Mercedes-Benz Türk Comvex İstanbul Fuarı'nın açılışı yapılmadan 20 Mayıs Cuma akşamı düzenlediği etkinlikle müşterileri ve bayileri ile bir araya geldi.



Klima Bakım Seti

İşçilik



Mercedes-Benz yetkili servislerinde "Klima Yaza Hazırlık Setleri" ile otobüsünüzü sıcak sezona hazırlayın.

Mercedes-Benz İletişim Hattı
4446244

Mercedes-Benz

Travego 15

569 ₺

Tourismo 15/16

789 ₺

Travego 17

619 ₺

Setra CC 500

779 ₺

- Kampanyamız 30.11.2016 tarihine kadar geçerlidir.
- Fiyatlar tavsiye edilen satış fiyatları olup KDV hariçtir.
- Euro kuru 3,2 TL'ye göre hesaplanmıştır. Günlük kur hareketlerine göre TL fiyatlar değişiklik gösterebilir.

