

10 numara yağ
10 numara kirlilik !

PETDER Kamu Spotu - 10 Numara Yağın Akaryakıt Olarak
Kullanılmasının Zararı
<http://www.petder.org.tr/videolar>

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

50 yıl

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 229 • 11 - 17 Nisan 2016 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler

2013, 2014 ve 2015 model Travego 15'lere
kavuşma noktası: BusStore!



Mercedes-Benz
İletişim Hattı
44462444

www.BusStore.com.tr



✓ Karayolu şehirlerarası yolcu taşımacılığı sezon öncesinde yatırımlarına hız kattı.

✓ Mercedes-Benz Türk, 25 firmaya 50 Yeni Travego teslimatı gerçekleştirdi.

S ezonda en kaliteli ve en güvenli hizmeti vermeyi hedefleyen şehirlerarası ve turizm otobüs firmaları, yeni yatırımlarla filolarını güçlendirmeye devam ediyor. 6 Nisan Perşembe günü Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle 25 firmaya 50 adet Yeni Travego teslimatı yapıldı. Düzenlenen törene Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger, Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt, Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan'ın yanı sıra satışları gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk bayilerinin yetkilileri ile firma yöneticileri katıldı.

✓ Gurur ve heyecan duyuyoruz

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger: "Bugün hepimiz için çok büyük bir gün. Bugün, 50 adet yeni Travego'yu sizlere teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Sizleri yeni Travego'muz ile birlikte görmekten gurur ve heyecan duyuyoruz."

✓ Otobüsçülüğe başka bir standart geliyor

Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün: "İyi ki varsınız ve sizin varlığınız sayesinde hepimiz buradayız. Bugün çok heyecanlıyız, çok mutluyuz, gururluyuz. Yeni Travego artık yollarda koşmaya başlıyor. Biz gönülden inanıyoruz, başka bir standart gelecek otobüsçülüğe. Hepsinize bol kazanç diliyorum kazasız belasız iyi bir ortamda, iyi bir Türkiye'de bu otobüslerin bütün her tarafa ulaşmasını diliyorum. Hayırlı uğurlu olsun." ■ 6-7'de

Seyahat ilk 3 ayda hız kesmedi

Biletall, 1 Ocak - 31 Mart tarihleri arasında otobüs, yurtiçi-yurtdışı uçak ve İDO olmak üzere 641 bin 156 adet bilet sattı.



Otobüs Endüstrisinin En Büyük Buluşması

Busworld Turkey 14 - 17 Nisan'da

Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı İstanbul Fuar Merkezi, 9.10 ve 11. salonlarda yerli ve yabancı profesyonel ziyaretçilere açık olacak. Fuar 170'i

yerli, 78'i yabancı toplam 248 firma katılıyor. • Otokar, 8 aracını salon 10'da sergileyecek. 12'de • Anadolu Isuzu araçlarını salon 9'da tanıtacak. 2'de

• Temsa 2'si yeni 9 aracı ile fuara katılıyor. 10. salonda araçlarını sektörlere buluşturacak. 5'te • ZİF otobüsleri için en yeni teknolojilerini sergileyecek. 11'de

100 adet körüklü otobüs teslimatı 2016 yılında tamamlanacak

Otokar'ın körüklüsüne ilk sipariş İzmir'den



10'da

İzmir Büyükşehir 400 elektrikli otobüs hazırlığı yapıyor



10'da

TEMSA, otobüste teknoloji liderliğini ortaya koydu.



Elektrikli otobüste Temsa farkı: MD9 electriCITY

TEMSA, yeni elektrikli otobüsü MD9 electriCITY'yi Adana'da düzenlediği basın toplantısıyla tanıttı. Sabancı Holding CEO'su Zafer Kurtul, Sanayi Grubu Başkanı Mehmet Pekarun ve Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik'in katılı-

mla, 6 Nisan Çarşamba günü gerçekleşen törende, Adana Büyükşehir Belediyesi'nde bir süre hizmet verecek örnek elektrikli otobüs Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü'ye teslim edildi. ■ 4-5'te

49 ülkede geçerli olacak TIRSAN

ATP Sertifikaları Thermo King'den alınacak

Dünyanın önde gelen, Türkiye'nin en çok tercih edilen soğutucu ünitesi Thermo King, soğuk zincir taşımacılığı yapan firmaların en önemli referanslarının başında gelen ATP sertifikasını Türkiye'de verme yetkisi aldı. Thermo King tarafından verilecek ATP sertifikası, konvansiyonuna üye 49 ülkede geçerli olacak. Doğu Otomotiv Thermo King Marka Müdürü Suna Türk, "Lojistik firmalarımız, yurtiçinde rekabette elini güçlendirirken, 49 ülkede geçerli olan bu sertifika sayesinde global bir oyuncu haline gelecek" dedi. ■ 8'de



TIRSAN'dan Altı Ayda 8 Yeni Ürün

9'da



Dr. Zeki Dönmez

Ülkemizde serbest piyasa esastır

7'de



Prof. Dr. Mustafa İlcalı

Ulaşım Ana Planı Ekseninde Otopark Yönetimi - 5

2'de



Mustafa Yıldırım

2017-2021 Karayolu Taşımacılığı Vizyonu

6'da



Akif Nuray

Sadece Bizim Turizm mi Kötü ...

2'de



Cumhur Aral

İyi yönetim

8'de



Mevlüt İlgin

TOFED aktif bir hareketlilik içinde

4'te



Salim Altunhan

Cesur yürek

10'da

Edirne Otogarı'nda D2 isyanı

11'de

Ulaşım Ana Planı Ekseninde ve Trafik Güvenliği Bağlamında Otopark Yönetimi - 5

Ulaşım ve Otopark Yönetim Kurumları Oluşturma: Ulaşım Yönetim Kurumları (UYK); kent genelinde olduğu gibi, ticaret bölgesi, alışveriş merkezi ya da tıp merkezi gibi belirli alanlarda ulaşım ve park yönetimi hizmetleri sunan özel, öncelikle kâr amacı gütmeyen, üye kontrollü organizasyonlardır. İBB, bu yolda ilerlemektedir. İSPARK, bu anlayışı kavramıştır.

Park Taşması Planları Hazırlama: Park taşması planları, park talebinin, belli bir yöndeki arzı aştığı zamanlarda (özel etkinlikler, yoğun alışveriş dönemleri ya da park yeri sayısında geçici azalmalar olduğunda) uygulanacak önlemleri belirlemektedir.

Sokağa Park Etme Problemlerine Çözüm Üretme: “Sokağa park etme problemleri” kavramı, müşterilerin ya da çalışanların konut bölgelerinde sokaklara ya da çevredeki diğer işyerlerinin park yerlerine park etmeleri probleminin genel ifadesidir.

Park Yeri Tasarımlarını ve İşletmelerini Geliştirme: Park yeri tasarımı ve işletmesi, park yerlerinin yerleşimini, inşaatını ve günlük işletilmelerinin nasıl geliştirilebileceğini ifade etmektedir. Park tasarımı ve işletmesi ile ilgili belirli bazı hususlar önem arz eder:

- Erişilebilirlik
- Estetik
- Esneklik
- Konumlandırma
- Güvenlik
- Işıklılandırma

İstanbul'un her bölgesinde otopark sıkıntısı yaşanmaktadır. Bunun sonucu olan yol içi parklanmalar sebebiyle karayolu ağından gerçek kapasitesinde yararlanılamamaktadır. Bu sebeple kentin merkez bölgelerinin çevresinde ve radyal anayollar üzerinde olmak üzere büyük otopark kapasiteleri oluşturmak suretiyle özel otomobil parklanmalarının buralarda yapacakları aktarmalarla toplu taşıma araçlarına kaydırılmalıdır(Park and Ride uygulaması).

Entegrasyonun iyileştirilmesi

Uç noktalarında otopark olanaklarının, ayrıca diğer türlerle entegrasyonun iyileştirilmesi ile etkinliği kolaylıkla artabilecek bir sistem olarak görülmektedir. İyi bir entegrasyon ile metro, LRT ve banliyö hatlarındaki istasyonların otobüs ve

minibüs hatları ile beslenmeleri ve özel otomobil kullanıcıları için ‘park et ve bin’ olanaklarının oluşturulması (otoparklar tesisi) bu sistemler için kapasite kullanımını artırmak açısından zorunlu görülmektedir.

Verimli ve işlevsel bir ulaşım sisteminin kurulumu, trafik güvenliği, türler arası entegrasyon ve dengeli türel dağılım ile yakından ilişkilidir. Ülkemizde ulaşım sistemimizde bu başlıklarla ilgili önemli bir yol kat edilmiş olup yapısal sorunlar halen devam etmektedir. Bu yapısal sorunlar, trafik güvenliğinin sağlanması, yenilikçi uygulamaların ulaşım sistemine entegre edilmesi, altyapının geliştirilmesi ve mevcut altyapının etkin bir şekilde kullanımı olarak ta özetlenebilir. Bu çerçevede ülkemizde yapılmakta olan büyük ölçekli yatırımların getirdiği iyileşmeler olmakla beraber, geçmişten günümüze devam eden planlama sorunları, çoklu bakış açısının geliştirilememesi gibi nedenlerle, bu iyileşmelerin ya düzeyi düşmekte, ya ertelenmekte yada daha farklı yeni sorun alanları oluşabilmektedir.

Kalıcı değişiklikler...

Ulaştırma Sisteminin ekonomisi ile olan yakın ve karşılıklı ilişkisi nedeniyle; küresel, bölgesel ve yerel anlamda yaşanan ekonomik gelişmeler, ulaşım politikalarında kalıcı değişiklikler ve kararların alınmasına yol açmaktadır. Dünyada son 40 yılda yaşanan gelişmeler; daha çevreci ve dengeli bir ekonomik algının oluşturulmasını zorunlu kılmaktadır. Dolayısıyla, bu yaklaşımın da ulaşım sistemine birebir yansımaları olmaktadır. ABD, AB, Japonya ve benzeri ülkeler, ulaşım sisteminde türler arası entegrasyon ve dengeli türel dağılımın önemini daha erken



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

çerçevesinde hızla artırılmasını içermektedir.

Sürdürülebilir hareketlilik...

AB’nin 2007’de ortaya koyduğu TINA Raporu, genişleyen birliğin ulaşım ağılarının çok türlü ve entegre bir şekilde geliştirilmesini ve sürdürülebilir bir hareketliliğin sağlanmasını amaçlamaktadır. Dolayısıyla, malların, hizmetlerin ve insanların serbest dolaşımının sağlanması adına bir başlangıç çalışmasını teşkil etmektedir. TINA Raporu’nun bir başka özel amacı ise AB ile bütünleşme sürecindeki Türkiye’nin ulaşım sistemi ve ağılarının birlik ile entegrasyonudur ve bu çerçevede bir projeksiyonun sunulmasıdır.

20. yüzyılın ikinci yarısındaki çalışmalar, ulaşım sistemleriyle ilgili olarak günümüzde geline birçok noktanın habercisi niteliğindedir. Özellikle bu gelişme çerçevesinde Amerika, Avrupa ve Japonya ağırlıklı olarak yapılan yatırımlar, ileri düzeydeki karayolu ağlarını doğurmuştur. Son derece yüksek kalite standartlarında inşa edilen bu yollar, zaman içinde gelişmenin kaçınılmaz doğası gereği çeşitli problemleri de beraberinde getirmişlerdir. Yolların otomotiv sektörü ile karşılıklı besleme ilişkisine paralel olarak taşıt trafiği hacimleri, tıkanıklık, gecikme, seyahat süresi, kaynak tüketimi, çevre problemleri ve kaza sayılarında önemli miktarda artışlar yaşanmıştır. Ulaşım sistemlerinde meydana gele bu

dönemde fark ederek, politikalarını bu çerçevede belirlemeye başlamışlardır. Avrupa Komisyonu’nun Eylül 2001’de kabul ettiği Beyaz Kitap’ta ortaya konan kararlar, kıta tarihinde ulaşım ağılarının geliştirilmesini, bunların komşu coğrafyalarla bağlantılarını, demiryolunun türel dağılımdaki payının artırılmasını, yük taşımacılığı için daha etkin politikaların geliştirilmesini ve yüksek hızlı demiryolu yatırımlarının türel entegrasyon, bölgelerarası entegrasyon ve ülkeler arası entegrasyon

olumsuz sonuçları veya en azından kontrol altına almak adına sistemlerin daha verimli, etkin, etkili, güvenli ve ekonomik bir şekilde tasarlanarak inşası ve işletilmesi düşüncesi ortaya atılmıştır. Başlangıçtaki ‘akıllı ulaşım sistemi’ kavramı böyle bir çabanın sonucunda gündeme gelmiştir.

Doğal “köprü”

Türkiye; coğrafi konumu itibarıyla tam bir doğal kavşak nitelemesinin içini doldurmaktadır. Yakın zamana kadar politik kültürde bu ‘köprü’ olarak ifade edilmektedir. Bu nitelemelerin sosyal-siyasal kavramsallaştırması ayrı ve önemli bir konu olmakla beraber, kesin olan şudur ki doğal bir yoğunluk ve akış güzergahı olan Türkiye coğrafyasının arz-talep dengesinin iyi yönetilmesi ve yönlendirilmesi, bir toplanma-dağılma noktası olarak yeniden tasarımı, her anlamda iyi bir ulaşım mühendisliği gerektirmektedir. Türkiye; Dünya’nın kültür coğrafyasının merkezinde bir konuma sahip olup, Akdeniz havzasının ve aynı anda birçok beşeri havzanın önemli bir bileşenidir. Coğrafyamız; Kafkasya, Balkanlar, Ortadoğu, Kuzey Afrika ve İç Asya’nın komşuluğunda ve tam da merkezindedir. Bunu ifade eden en son politik dil ise; ‘Almanya’dan Moskova’ya Pekin’e Yeni Delhi’ye kadar bir sınırın komşuluğunda olan geniş beşeri coğrafyanın en büyük ekonomisi olma’ hedefidir. Bu merkezi konum bile; bizlere tek başına ‘ekonomi-politika-sosyal kültür’ kavramlarını hatırlatmaktadır. Bu ana kavramların hepsiyle ilişkili olan ise ‘ulaştırma yönetimi ve kentleşme’dir.

Türkiye’nin yaklaşık 100. yılına siyasi iktidar 2023 hedefleriyle yaklaşmaktadır. Bu öngörülebilir hedeflerin başında, ‘2023’te Dünya’nın en büyük 10. ekonomisi olmak’ gelmektedir. Bu hedef ancak güçlü bir ulaşım vizyonu ve akıllı yatırımlarla takip edilebilir bir hedeftir.

Avrupa Birliği ile üyelik müzakereleri yürüten ve coğrafi-siyasi-ekonomik olarak kopmaz bir çift taraflı ilişki içerisinde olan Türkiye, bu bağlamda AB Ulaşım Vizyonlarını da takip etmektedir.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu bir hafta dilerim. ■

Sadece Bizim Turizm mi Kötü...



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Panama’da çalışan ve şirket kurmakta çok uzman olan bir hukuk firmasından finansal bilgiler sızdı. Daha önce sızan bilgilerin 1.500 katı. Vergilerden KAÇINMAK için paralarını oralara götüren şirketler, devlet adamları ve kişiler hakkında bilgiler. Onlar bile vergi adaletsizliğinden dertli, hayret!

Hesap sahibi olan bir başbakan görevini bıraktı. Bilişim teknolojileri dünyayı küçültüyor, bilinmek kolaylaşıyor.

ABD Merkez Bankası bu yıl en fazla 2 defa faiz arttıracığını bildirdi, sonunda. Belki de hiç...

Uluslararası Af Örgütü; Türkiye’yi 150 Suriyeliyi geri göndermekle suçluyor. Destur!

3 milyonu barındırdığımızı bilmiyormuş da sanki! Brezilya’da olanları / yapılanları anlayarak izlemeliyiz.

* * *

Turizmde 2015 yılında 31 milyar dolar gelir elde ettik, doların yüzde 21 pahalalanmasına rağmen. Bu geliri TL’ye çeviresek 2014’ten yüksek bir gelir olduğunu görürüz. Yıllık enflasyon rekoru da zaten lokanta ve konaklama harcamaları kaleminde gerçekleşti.

Turist başına gelirimiz 756 dolar olmuş, giderimiz 651 dolar. Bu nokta ilginç. Biz bu işte hep zarar ederdik de; geçen yıl turist başına 155 dolar kârdayız. Sektör temsilcilerinin 2016 kayıp tahmini yüzde 35’e kadar çıktı, 12 milyar dolar.

Bu kayıp rakamını internete giren her kişi görebilir.

Bu rakamı hesapladıklarına göre yıllık 35 milyar dolar gelirin dağılımı nedir? Bu dağılımda taşıma dünyasına düşen pay ne kadardır, yüzde 15 midir?

Bizim, bu konuda bol bol yazımız ve haberimiz olan

internetde Belçika’nın kaybını aradım. Yok.

Belçikalılar ve Avrupalılar, Brüksel patlamalarının turizmi etkilemeyeceğini mi düşünüyorlar? Hatta biz de ilgilenmemişiz onların kaybı ile ki, Türkçe haber de yok.

15 esnafımızla mücadele eden İrlandalı turist 9 yıl hapis cezası istediğimizin haberi var aynı yerlerde, ne yazık!

Çalışanlarının yüzde 84’ünün eğitimsiz olduğunu bilen bu sektörümüze, kriz yönetiminde yardımcı olmalıyız.

Mesela Yıldızlama Süreci’ni düzeltirler, denetimini sağlarlar, haksız rekabeti ve turistin aldatılmasını önlerler, iç turizme destek olurlar.

* * *

Trafik sigortasında bir düzenleme daha geldi... Başka sigorta türlerinin konusu olan tazminatlar trafik sigortasından çıkarıldı, mesela ölen kusurlu sigortalının kalan yakınlarına Destek Tazminatı kalktı.

Primler azalacak. Trafik sigorta primleri orantılı. Kazanç vergileri orantılı. Trafik tazminatları orantılı.

Futbol takımı bile cezayı oyuncunun günlük kazancına bağlamış, cezalar rakamsal değil; 3 günlük ücret, 5 günlük ücret cinsinden, her oyuncunun günlük kazancı farklı.

Trafik cezaları da kişinin geliriyle orantılı olsun. Cezanın mali etkisi denk olur, kusurlar azalır, hasarlar azalır.

Tabii primler de azalır. Adaletine hayran olduğumuz Batı ülkelerinin bazılarında cezalar zaten orantılı.

İşte, taşıma dünyasının temsilcilerine proje... UDH Bakanlığı da proje bekliyor.

* * *

Turizm yöresi Muğla’da belediye meclisinde tek kadın üye yokmuş. Türkiye’de tek! ■

Çocuklarla Elele Milli Bayramlar Projesiyle

Anadolu Isuzu, En Başarılı Gönüllü

Özel Sektör Gönüllüler Derneği (ÖSGD) tarafından, özel sektördeki gönüllülük çalışmalarını destekleyerek yaygınlaşmasını sağlamak ve toplumda fark yaratan iyi örnekleri ödüllendirmek amacıyla 2007 yılından bu yana verilen ‘Gönülden Ödüller’ 29 Mart 2016 Salı günü düzenlenen törenle sahiplerini buldu.

Şirket yöneticileri, gönüllüler, sivil toplum kuruluşları ve basın mensuplarının katılımıyla gerçekleşen organizasyonda Jüri Özel Ödülü olarak Örnek Gönüllülük Deneyimi Ödülü’nü “Anadolu Isuzu - Çocuklarla Elele Milli Bayramlar Projesi” aldı.

Çocuklarla Elele Milli Bayramlar Projesi milli bayramların önemini bilen bilinçli nesillerin yetiştirilmesine destek vermeyi hedefliyor. Milli bayramlarda çocuklarımızın duygularını gelecek nesillere



aktarmalarını sağlamak adına Tüvana Okuma İstekli Çocuk Eğitim Vakfı (TOÇEV) ve Anadolu Isuzu gönüllülerinin Cumhuriyet Bayramı kutlaması ve Anıtkabir ziyareti ile başlayan proje, gönüllüler tarafından oluşturulan kaynak ile sürdürülüyor. ■

Isuzu D-Max tutkunlarıyla Bursa’da

“D-Max Buluşması”



Bursalı D- Max tutkunları, Anadolu Isuzu Bursa Yetkili 3S Bayisi Bursa Ağır Vasıta’ nın ev sahipliğinde “D- Max Buluşması” sloganıyla düzenlenen hafta sonu partisinde bir araya gelerek hem eğitim aldılar hem de keyifli bir gün geçirdiler.

D- Max tutkunları, Anadolu Isuzu firma ve Bursa Ağır Vasıta yetkilileriyle birlikte yapılan kahvaltıdan sonra, güvenli ve verimli sürüş tekniklerini de kapsayan detaylı bir ürün eğitimi aldılar.

Eğitimin ardından Anadolu Isuzu’nun profesyonel sürüş eğitmenleri eşliğinde konvoy halinde araçlarının asfalt performansını test eden kullanıcılar, doğa güzellikleriyle ünlü Demirtaş Barajı bölgesinde offroad testi için özel olarak hazırlanan mola noktasında hem zorlu arazi koşullarında üstün özellikleriyle

bilinen Isuzu D-Max araçlarını deneme imkanı buldular, hem de kendileri için verilen barbekü partisinde firma yetkilileriyle her türlü soruları hakkında görüş alışverişlerinde bulundular.

Bu organizasyonla pikap kullanan müşterilerini bir araya getiren Anadolu Isuzu yetkilileri, bu buluşmaları Türkiye geneline yayacaklarını ifade ettiler. ■

“Trafikte her an, sorumlu davran!”

İki nokta arasındaki en keyifli ulaşım.

Yolcularına konforlu ve güvenli bir seyahat, sürücüsüne maksimum performans sunan Isuzu Novo Ailesi ile standartlarınızı yükseltin.

NOVO - NOVOLUX - NOVO ULTRA

ISUZU

NOVO

ISUZU

ANADOLU GRUBU

www.isuzu.com.tr
www.facebook.com/IsuzuTürkiye
www.twitter.com/IsuzuTürkiye
www.instagram.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 1S2 (479)

TOFED
işletecek

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu'nun (TOFED) kiraladığı ve 3 yıl süre ile işletim hakkını elinde bulundurduğu 12 yazıhane ve bir kafeteryadan oluşan Avcılar Otobüs Bilet Satış Acentası 5 Nisan Salı günü Avcılar halkının hizmetine sunuldu.

Açılışa Avcılar Belediye Başkanı Handan Toprak Benli, Belediye Meclis üyelerinin yanı sıra; TOFED Başkanı Birol Özcan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, Yönetim Kurulu Üyeleri Bülent Yıldız, Hasan Kurnaz, Adnan Değirmenci, Musa Çaktır, Ankara Otobüs ve Otobüs İşletmecileri Kooperatifi Başkanı Ethem Ateş, Başkan Yardımcısı Metin Cevizci, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan, TOF Başkan Yardımcıları İbrahim Artırdı, Tahsin Yücefer, Has Turizm'den Bertan Söğüt katıldı.

Sektöre hayırlı olsun

TOFED Başkanı Birol Özcan, bilet satış acentesi için kendilerine destek veren Avcılar Belediye Başkanı Handan Toprak Benli'ye teşekkür ederek, "Handan Hanım, bilet satış acentesi olarak hizmet verme konusunda bizden yardımlarını esirgemedi ve burayı otobüs sektörünün hizmetine sundu. Burası, Avcılar'ın yanı sıra İstanbul'un diğer ilçelerine ve Türkiye'ye örnek olacak şekilde yolcu bilet kesme yazıhanesi olarak hizmet verecek. Sektöre hayırlı olmasını diliyorum" dedi.



Otobüs Bilet Satış Terminali, Cihangir Mah. Reşitpaşa Cad. No: 158 Avcılar adresinde hizmete başladı.

Avcılar Otobüs Bilet Satış Acentası hizmete girdi

**Avcılar'ın yükünü hafifletecek**

Avcılar Belediye Başkanı Benli, Avcılar Otobüs Bilet Satış Acentesi'nin E-5 ve TEM yollarına ulaşımının kolay, Avcılar'ın trafik yükünü azaltacak bir noktada olduğunu söyledi. Acentenin TOFED tarafından işletileceğini dile getiren Benli, "Buradaki Otobüs Bilet Satış Acentesi, Avcılar trafiğinin yükünü de hafifletmesi bakımından önemli. Biz Avcılar Stadyumu ve oradaki otobüs terminalini sağlayan irtibat yerlerinin kaldırılarak kentin önünün açılması gerektiğini düşündük. Bunun sağlanabilmesi için Otobüs Bilet Satış Acentesi'ni buraya

an evvel işletmeye kavuşturulması ve Avcılar halkının hizmetine verilmesi gerekiyordu. Biz de Avcılar Belediyesi olarak buranın işletmesini diğer taliplerin yanı sıra işin ehli olan TOFED'e verdik. Bizim, belediye olarak yapacağımız şey faaliyet kolaylaştırmaktır. Biz sanayicimizin, işadamlarımızın, esnafımızın Avcılar'da yaşayan herkesin faaliyet kolaylaştırıcısıyız. Onun için Avcılar'da otobüsçülük açısından da sizlerin yapabilecekleri işlerle ilgili faaliyet kolaylaştırıcı görevimizi yapmaya devam edeceğiz. Otobüs Bilet Satış Acentesi'nin Avcılar halkına hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

Belediye'ye aylık 48 bin lira kira ödenecek

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, Avcılar Otobüs Bilet Satış Acentesi'nin TOFED İktisadi Teşekkülü tarafından işletileceğini söyledi: "Aktif çalışır hale getirmek ve Avcılar'ın girişinde yaşanan trafik tıkanıklığını önlemek için buranın TOFED'e verilmesini talep ettik. TOFED burasını 3 yıl işletecek,



yapılmasını uygun gördük. O nedenle buranın bir

sonrasında sözleşme yenilenecek. Her yıl TEFE, TÜFE zammı uygulanacak. Avcılar Belediyesi'ne aylık 48 bin lira kira ödeyeceğiz. Biz TOFED olarak ilçe terminallerine öncülük yapmak istiyoruz. TOFED İktisadi Teşekkülü olarak burada herhangi bir kar peşinde değiliz. Burada 12 yazıhane

var. Biz böyle bir yapıyı bütün İstanbul ilçeleri için savunuyoruz. Şu anda Silivri Belediyesi, Silivri Otogarı'nı TOFED tarafından işletilmesini istiyor. Beylikdüzü ve Esenyurt ve Kartal Belediyeleriyle de bu tür yapıların hayata geçmesi için görüşme halindeyiz" dedi.



Otobüs Bilet Satış Acentesi'nin açılışını TOFED Başkanı Birol Özcan ile birlikte yapan Avcılar Belediye Başkanı Handan Toprak Benli, yazıhaneleri dolaşarak hayırlı olmasını diledi. Benli, bir firmadan otobüs bileti olarak sistemi de kontrol etti.

Bir Daimler markasıdır.



Otobüste gelecek sefer başladı. Geleceğin otobüsü yeni Travego.

Mercedes-Benz yeni Travego ile çıkacağınız her sefer, sizi her defasında geleceğe götürecektir. Çevreci, verimli ve güçlü yeni nesil Euro 6 motoru, mükemmel bir konfor sunan iç tasarımı ve üstün güvenlik sistemleri ile otobüsün geleceği yeni Travego, şimdi yollarda.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesBenzOtobus

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Mevlüt İLGİN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

TOFED aktif bir hareketlilik içinde

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın 7 Nisan'da Ankara'da düzenlediği ve Nurhan Tüfekcioğlu'nun yönettiği 2017-2021 stratejik plan, paydaş, sektör grup toplantısına TOFED ve ULOD adına Birol Özcan ve ben katıldım. Çok kaliteli bir toplantı oldu. Toplantının kalitesi, Ekonomi Bakanlığı, Maliye Bakanlığı, Karayolları Genel Müdürlüğü, TESK, TŞOF ve TOBB gibi kurumların da toplantıya katılmaları ve toplantıyı yöneten Nurhan Tüfekcioğlu'nun konuya hakimiyetiyile arttı. TOFED olarak, bu toplantıya iyi bir hazırlık yapmıştık. 5 ana konuda temel görüşlerimizi belirttik. Yine Bakanlığın istemiş olduğu 2017-2021 stratejik planı için, 20 maddede önerilerimizi sunduk. Bu önerilerin birçoğunu gazetemizde köşe yazısı olarak yazmıştım.

Bakanlık da sorumluluk üstlensin

Özellikle Genel Başkanımız; hava terminallerini, garlar ve limanları devlet için Ulaştırma Bakanlığının yapmış olması dolayısıyla otobüs terminallerin yer tespiti, yapımı ve işletmesinde belediyelerin tek başına bırakılmaması gerektiğini vurguladı. Otobüsçüler de otagar yapmayı belediyeye bırakmış. Biz buna itiraz ediyoruz. Ulaştırma Bakanlığının koordinesinde son sözü söylediği, bir koordinasyon kurulu oluşturması gerektiğini belirttik. Ulaştırma Bakanlığı başkanlığında yolcu taşımacılığı istişare kurulu ve yolcu taşımacılığı koordinasyon kurulu oluşturulması lazım. Çağımızda sivil toplum örgütlerinin önemi bu kadar artarken yolcu taşımacılığında yayınlanacak her yönetmelik, yapılacak her tüzük bu koordinasyon kurulunda görüşülüp, kararlaştırılmalı. Bu kurul aracılığıyla ve sektörün içindeki sivil toplum örgütlerinin katılımıyla dört taşıma modunun birbirleriyle entegre olması da sağlanacaktır. İstişare kurulu ve yolcu taşımacılığı koordinasyon kurulu belirli periyotlarla toplanacak, sektörün ihtiyaçlarını ve bakanlık ile sektör mensuplarının neler yapması gerektiğini belirleyecek.

Acentelerin durumu ve entegre taşımacılık

Biz, bir de ayrı ayrı acentelerin yetki belgesi alması yerine, tek bir F belgesiyle kara, deniz ve havayolu biletlelerini satılabilir duruma gelmelerini önerdik. Ulaştırma Bakanlığının vereceği tek bir acentelik yetki belgesiyle acenteler bütün şehirlerarası ve uluslararası yolcu biletiini satabilir. Havayolu biletle satışlarında TÜRAB'ın itirazı var. Biz de TÜRAB'dan belge almış travel acentalarının şubeleri için ayrı ayrı acente açmasına ve yetki belgesi almasına gerek kalmayacağını diyoruz. Bu kargaşanın ortadan kalkması gerektiğini de anlatlık.

Korsan taşımacılığa hayır!

Korsan taşımacılık ile mücadeledeki durumumuzu da dile getirdik. Ulaştırma Bakanlığı korsan taşımacılık yapanlar yakalandığında puan cezası veriyor, 100 ceza puanını aşınca da belge iptaline gidiyor. Korsan taşımacılık yapan terminallere girip çıkamıyor. Oysa korsan taşımacılık yapanlar, yakalandığı andan itibaren seferden men edilmesi lazım. 'Belgeni tamamla, öyle gel' denmesi gerekir. Türkiye korsan taşımacılık cenneti haline geldi. İğdir'dan İstanbul'a minibüslerle yolcu getiriliyor. Hiçbir polis bunları görmüyor mu? Görse de 5 puan ceza veriyor. Dolayısıyla korsan taşımacılık faaliyetine devam ediliyor. Daha ilk kontrolde, korsan olduğu anlaşılırsa, aracın orada bağlanması lazım. Ulaştırma Bakanlığı, terminal kullanımını zorunlu hale getirmiş ama mahalle ve sokak aralarında denetim görmeden, hiçbir evrakı kontrol edilmeden T belgeli bir otagara giren otobüse 'hangi otagardan geldin' diye sorulması lazım. Emniyet Genel Müdürlüğü bu konuda çok güzel bir yazılım programı yapmış. Hangi otobüsün, hangi terminalde, hangi polis memuru tarafından kontrol edildiği bu yazılımın içinde var. T belgeli bir yerden kalkmayan otobüsün T belgeli olan ilk terminalde bağlanması gerekir. Bu konuda Emniyet'e yetki verilmesi lazım. Bu konuda anlaşıldığımızı zannediyorum.

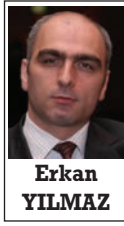
Terör sorunu

Artan terör eylemleri karşısında, önlem alınması için İçişleri Bakanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü ve Ulaştırma Bakanlığı'nın ortaklaşa düzenlediği bir toplantıya katıldık. Bu toplantıda, TOFED olarak yolcuların can ve mal güvenliğini sağlamak açısından, kötü niyetli insanların herhangi bir bombalama eylemine kalkışmaması için yolcuların ve otobüsün bütün bilgilerinin, otobüs hareket eder etmez, anında Ulaştırma Bakanlığının ve Emniyet Genel Müdürlüğünün görebileceği bir yazılım programı üzerinde çalıştığımızı dile getirdik. TOFED'in, bu alanda aktif rol alması konusunda mutabakata vardık.

Protokol imzalayacağız

Ulaştırma Bakanlığında, Başbakanlığın Afet Koordinasyon Merkezi'nin istemisi olduğu, Ulaştırma Bakanlığı bürokratları ile TOFED'in katıldığı bir toplantı yapıldı. Herhangi bir kaza, sel, deprem ve yangın durumunda yardımın zamanında ulaşması ve kurtarma çalışmalarının yapılabilmesi için insanların afet bölgesine nakli konusunda TOFED'in aktif bir görev alması gerektiği dile getirildi. Bizim kesinlikle mutabık kaldığımız bu konuda önümüzdeki günlerde bir protokol imzalanacak. İmzalandığında da kamuoyuyla paylaşacağız. ■

TEMSA, otobüste teknoloji liderliğini ortaya koydu. Elektrikli otobüste Temsa farkı:



Erkan YILMAZ

TEMSA, yeni elektrikli otobüsü MD9 electriCITY'yi Adana'da düzenlediği basın toplantısıyla tanıttı. Sabancı Holding CEO'su

Zafer Kurtul, Sanayi Grubu Başkanı Mehmet Pekarun ve Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik'in katılımıyla, 6 Nisan Çarşamba günü gerçekleşen törende, Adana

Büyükşehir Belediyesi'nde bir süre hizmet verecek örnek elektrikli otobüs Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü'ye teslim edildi.

Sabancı Holding CEO'su Zafer Kurtul

Başarılarla atılan imza

Kurtul, konuşmasına "Bugün yeni otobüsümüz MD9 electriCITY'nin tanıtımını yapacağız. Yeni bir ürün çok heyecanlıyız" sözleriyle başladı. Kurtul, Sabancı Topluluğu olarak 4 önemli konuya önem verdiklerini belirtti: "Birincisi insan kaynaklarımız. İnsan kaynaklarımız olmasa bunların hiçbirin yapmamız mümkün değil. Temsa'da da çok iyi bir ekibimiz var. 1650 kişi çalışıyor. 250'si mühendis. Genel Müdürümüz Dinçer Çelik liderliğinde son yıllarda Temsa çok iyi bir gelişim sağladı. Çok büyük başarılarla imza attı. İkinci önem verdiğimiz konu, sürdürülebilirlik. Sürdürülebilirlikten kastımız ticari başarı. Bununla birlikte sosyal sorumluluklarımızı yerine getirmeye çok önem veriyoruz ve bu ürün de çevreye duyarlılık açısından bizim stratejilerimizle örtüşüyor. Önem verdiğimiz konular ise diğer yenilikçilik ve kalite" dedi.



ABD pazarında 1000 otobüs

Temsa'nın üretimini gerçekleştirdiği otobüsleri 66 ülkeye ihraç ettiğini vurgulayan Kurtul, "Üretimimizin üçte biri ihracat. Temsa, Amerika pazarına çok kuvvetli girdi. Bu yılın sonunda Amerika'da yaklaşık 1000 otobüsümüz trafikte olacak. Silikon vadisini Temsa taşıyor. Ben tüm ekibimizi tebrik ediyorum" dedi.

Sabancı Holding Sanayi Grubu Başkanı Mehmet Pekarun

Kârlılığımızı 5 kat arttırdık

Sabancı Holding Sanayi Grubu Başkanı Mehmet Pekarun, "Bugün MD9 electriCITY aracımızı sizlerle buluşturuyoruz. Temsa için çok önemli bir gün. Sanayi grubumuz olarak içselleştirdiğimiz, inovasyon ve sürdürülebilirlik değerlerimizin bulunduğu ürünü sizlere sunuyoruz. Sabancı Holding Sanayi Grubumuzda 6 şirketimiz var. Geçmişten gelen mirası gerçekten başarı ile geleceğe taşıyoruz. 10 bin çalışanımız, 6 milyar TL ciromuz var. Son 5 yılda kârlılığımızı 5 kat arttırdık. Bu, sadece operasyonel verimlilikle, sadece risk yönetimiyle olmuyor... Bu, gerçekten yenilikçi, müşterinin ihtiyacı olan ürünleri, en etkin ve en rekabetçi şekilde piyasaya çıkarmakla oluyor. 2015 rekorlarla kapadığımız ve büyüdüğümüz bir yıl oldu. Bu



başarının ardındaki en önemli itici güçlerden birisi, biliyorsunuz, iş dünyasının gündeminde olan 4'üncü sanayi devrimi. Klasik üretim anlayışının ötesine geçerek üretimden pazarlamaya, satışa kadar birçok sürecin farklılaştığı yeni bir döneme giriliyor. Dijitalleşmeyle verimlilik sıçraması yaparken, yeni iş modelleri geliştiriyoruz" dedi.

Temsa bizi gururlandırdı

"Sanayi grubumuzun belki

en girişimci şirketlerinden biri Temsa" diyen Pekarun, "Rekor üretim ve satış rakamları ile Temsa, bizlerin gurur kaynağı. Bu yıl, pazarın ihtiyaç duyduğu yepyeni ürünleri sunmayı hedefliyoruz. Aselsan ile çalışmalarını yürüttüğümüz yüzde 100 yerli elektrikli otobüsümüzü Haziran ayında tanıtmayı hedefliyoruz. Bu başarıda, Temsa'nın yıllar boyunca oluşturduğu bilgi birikiminin, teknolojisinin ve girişimci Temsa çalışanlarının katkısı çok büyük. Kendilerini teşekkür ediyoruz. Önümüzdeki dönemde Temsa'nın adını yenilikçi, çevreci ürünlerle satış rekorları ile sıkça duyacağız. 2016 yılında da otobüs pazarının lideri olacağımıza gönülden inanıyorum. 2016 yılı sonunda 25 ürünümüz pazara çıkmış olacak. Yeni ürün geliştirme hızımızı hiç kesmeden üretim ve satış rekorlarını kırmaya, dünya pazarında büyümeye devam edeceğiz" dedi.



Araç dinamiği ve tüm yazılımı Temsa tarafından yapılan MD9 electriCITY sektörde fark yaratacak.



Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik

Ürün liderliğimizi açık açık söylüyoruz

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik de Temsa ile ilgili bilgiler verdi. Çalışan sayılarının 1650'ye ulaştığını ve yıl sonunda 1700'ü aşacağını belirten Çelik, "Toplam 25 ürünümüz var. Otobüs üreticisi bir otomotiv şirketi için bu, son derece önemli bir rakam. Bu konuda ürün liderliğimizi açık açık söylüyoruz. 2015 yılında, satışlarımız 750 milyon TL oldu. Ar-Ge harcamamız ciromuzun yüzde 4'ü civarında. Son iki yıldır yurtdışı otobüs pazarı lideriyiz. Midibüs, şehiriçi ve coach üretimi yapan dünyadaki ender şirketlerden birisiyiz. Türkiye'nin ilk Ar-Ge merkezine sahibiz. Türkiye'nin ilk akıllı otobüsünü üreten şirketiz. Yaygın satış ağı ve servis noktaları ile Türkiye'nin her tarafında varız. Avrupa'daki önemli pazarların hepsinde varız, hepsinde büyümeye devam ediyoruz" dedi.

Maliyet liderliği de Temsa'da

2015 yılında 2 bin 500'e yakın bir satış hacmi yakaladıklarını belirten Çelik, "2016 yılının ilk üç aylada otobüs pazarı, geçen yıla göre yüzde 33 daraldı. Ancak bu daralmaya rağmen, bizim payımız yüzde 30 seviyesinde. Türkiye'deki gücümüzü hala koruyoruz ve en iyi durumda olan şirketlerden biriyiz. Bugün MD9 electriCITY'nin lansmanını yapıyoruz. Aselsan ile yaptığımız 12 metrelilik, yüzde 100 yerli aracımızın lansmanını Ankara'da Aselsan tesisinde yapacağız. MD9 electriCITY ise 9 metrelilik bir araç. Geçen sene 7 lansman yapmıştık. Bu sene de çok zengin bir lansman planımız var. Temsa'nın şu anda güçlü tarafı iyi bir maliyet lideri olması. İnovasyondaki liderliğimizi ürün tarafındaki gelişmelerimiz gösteriyor. En fazla satış ile pazar lideriyiz. Akıllı otobüslerimizde teknoloji ve ürün lideriyiz" dedi.

MD9 electriCITY fark yaratacak



Çelik, ürünün özellikleriyle ilgili şunları söyledi: "Uzun süredir üzerinde titizlikle çalıştığımız, bileşen yerleşimi, araç dinamiği ve tüm yazılımı Temsa tarafından yapılan MD9 electriCITY sektörde fark yaratacak. Türkiye'nin gurur duyacağı bir iltir bu. Ürünümüzü farklılaştıran önemli özellikler var. Dizel bir yakıt tüketen araçta hareketli 300 parça varken, elektrikli araçta bu sayı 5'e düşüyor. Elektrikli otobüs; basit tasarımı, düşük bakım gereksinimi, yağ gibi ürünleri içermemesiyle dikkat çekiyor. Çevre dostu olan elektrikli otobüs, sessiz olmasıyla şehirlerdeki gürültü kirliliğinin azaltılmasına da büyük katkı sağlayacak.

250 km'yi aşan menzil

200kwh batarya ile şu an sınıfının en iyi km yapan aracı. 250 km'yi aşma özelliğine sahip olan bu otobüs, 6 saatte şarj edilebiliyor. Bir dizel aracın günlük yakıt maliyeti 365 TL iken, elektrikli otobüste bu maliyet 100 TL'ye düşüyor. Yine dizel üründe yıllık masraf, yakıt-yağ-vergilerle birlikte 137 bin TL olurken elektrikli otobüste bu maliyet 36 bin TL seviyesine geriliyor. Daha ucuz maliyet olan gece elektrikli kullanırsa bu rakam 21 bin TL'ye kadar da geriliyor."

İlk MD9 electriCITY Adana'da hizmet verecek

Şehiriçi trafiği yoğun kentlerde, güzergahın tamamen elektrikli otobüse dönüştürülmesinin çevre açısından toplumsal faydandaki arttıracağını söyleyen Dinçer Çelik, "Bu farkındalığın ilk adımını Adana Büyükşehir Belediyesi ile birlikte atıyoruz. Bugün Belediye Başkanımız Sayın Hüseyin Sözlü'ye ilk MD9 electriCITY aracımızı teslim edeceğiz. Belli bir süre Adana'da hizmet verecek otobüsümüzle, Adanalı hemşerilerimize, kentiçi daha sessiz ve çevreci bir ulaşım deneyimi yaşatacağız. Elektrikli otobüs çalışmalarımız MD9 electriCITY ile sınırlı değil. Bütün çabamız, gelecek nesillere daha temiz bir dünya bırakmak... Bugün MD9 electriCITY ile şehrin havasını değiştirmeye başlıyoruz" dedi.

2020'de yüzde 100 yerli olacak

MD9 electriCITY'nin yerlilik oranının yüzde 50 seviyesinde olduğunu belirten Çelik, "Önümüzdeki yıl hava kompresörü ve gösterge paneli de yerli olacak. 2020'ye kadar da aracın tamamını yüzde 100 yerli yapma planımız var. Aselsan ile yapacağımız araç 2016'da yüzde yüz yerli ilk olacak ama bizim kendi aracımız da en geç 2020 de yüzde yüz yerli olacak" dedi.

Şehrin havası değişiyor. MD9 electriCITY



Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü

Temsa babayiğitlik yaptı

Başın toplantısının ardından Adana Büyükşehir Belediyesi'ne ilk MD9 electriCITY'nin teslimi için düzenlenen törene bütün Temsa çalışanları katıldı. Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü, "Bugün Adana, Temsa ve otobüsçülük sektörü için çok önemli bir gün. Bu başarının gerçekleştiği şehrin belediye başkanı olarak çok mutluyum. Hepinizi tebrik ediyorum. Adana için Temsa çok değerli. Dünyaya otobüs ihracat ediyor. Otomotiv sektöründe marka oluşturmak babayiğitliktir. Temsa babayiğitlik yaptı. Kendi markasıyla otobüslerini üretiyor. Bu ürünlerde, siz değerli hemşerilerimizin Temsa çalışanlarının heyecanı, alın teri ve emeği var. Temsa Adana'da ürettiği müddetçe siz refah toplumunun bir parçası olacaksınız. Ve biz tüm Adana'yı Temsa ile donatacağız. Adana'nın gururu olan Temsa'nın, yeni ürünü MD9 electriCITY, 250 km'lik menziliyle bizim ihtiyaçlarımıza cevap veriyor. Adana için ülkem adına hepimize teşekkür ediyorum" dedi. ■



2015'te 23 bin elektrikli otobüs satıldı

Dünyada, 2015 yılında, 23 bin elektrikli otobüs satıldı. Bunun yüzde 99'u Çin'de yapıldı ve satıldı. Çin dışında satılan elektrikli araç sayısı 450. Gelecek elektrikli araçta. Türkiye'de birkaç belediyeyle görüşmeler yapıyoruz. Şu anda elektrikli aracın ilk alım maliyeti, dizel araca göre oldukça pahalı, ancak 2018-2019'da düşecek. Sebebi de batarya maliyeti. Bataryalar, elektrikli aracın maliyetinin yüzde 60-65'i. Elektrikli araçların Şu andaki maliyetlerle 5 yıl içinde kendisini amorti edeceğini söyleyebiliriz. Elektrikli araçların dizel araca göre yaklaşık dörtte bir işletme maliyeti var. İlk yatırımı yüksek, ama sonraki maliyetleri daha düşük. ■



Temsa Busworld Fuarı'na ikisi ilk kez tanıtılacak olan 9 ürünle katılıyor



busworld.
İSTANBUL TÜRKİYE
14-17 NİS 2016

Opalin ve Avenue Plus sektörlerle buluşuyor

14-17 Nisan tarihleri arasında düzenlenecek olan Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı, Busworld Turkey 2016'da Temsa, 9 ürününü sergileyecek. Temsa Busworld Turkey Fuarı'nda sürpriz teslimatlar da gerçekleştirecek.

Busworld Turkey Fuarı 14-15-16 ve 17 Nisan tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezinde yerli ve yabancı profesyonel ziyaretçilere açık olacak. Temsa fuarda 10'uncu salonda Maraton, Maraton VIP, Avenue IBUS, Opalin, Safir Plus, Safir Plus VIP, Avenue Plus ürünlerinin yanı sıra 21 Mart'ta tanıtımını yaptığı

yeni ürünü Prestij SX ve 6 Nisan'da tanıttığı yeni ürünü MD9 electriCITY'yi de sektörle buluşturacak. Temsa standında 14 Nisan Perşembe günü saat 15.00'te sektör mensuplarına yönelik bir kokteyl de düzenlenecek.

Sektörü buluşturuyor

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, otobüs sektörünün yerli ve yabancı mensuplarının buluşmasına katkıları sağlayan Busworld Turkey Fuarı'na geniş ürün gamı ile katılacaklarını belirterek, "Bu yıl da sektör mensuplarını yepyeni ürünlerle buluşturuyoruz. Fuarda Opalin ve Avenue Plus Busworld Fuarı'nda ilk kez tanıtılacak. 21 Mart'ta tanıtımını yaptığımız Prestij

SX ve 6 Nisan'da tanıttığımız MD9 electriCITY aracımız da fuarda yer alacak. Bunun yanı sıra geçen yıl pazara sunduğumuz şehirlerarası ve turizm taşımacılarının gözde ürünü Maraton ve Safir Plus araçlarımızda standımızda yer alacak. Kentiçi ulaşımın ilk akıllı otobüsü Avenue IBUS aracımızı da müşterilerimiz geçen yıl Transist Fuarı'nda ilk kez görme fırsatı elde ettiler. Avenue IBUS aracımızda yine fuarda müşterilerimizle buluşacak. Şehirlerarası, turizm, kentiçi taşımacılık alanında faaliyet gösteren her müşteri gurubuna uygun ürün sunabilen ender otomotiv şirketlerinden birisiyiz. Bu yıl da otobüs sektörünün lider markası olma hedefini belirledik" dedi. ■

Busworld Turkey 2016'da

ZF, Otobüsler için en yeni teknolojilerini sergiliyor

ZF Friedrichshafen AG, midibüsler, şehir içi ve şehirlerarası otobüsler için sunduğu geniş ürün gamını Busworld Turkey2016 fuarında tanıtıyor. ZF, ürün gamı ile günümüz ve gelecekteki otobüs uygulamalarına yönelik taleplerin tümünü karşılıyor. Yenilikler arasında; start/stop fonksiyonlu, yüzde 10'a varan yakıt tasarrufu

sağlayan ve ilave bir elektrik motoru ZF-EcoLife otomatik şanzıman yer alıyor. ZF'nin aktarma organları için sunduğu yenilikçi yaklaşım ile yeni otobüslerin aktarma organları farklı yol şartlarında yakıt tasarrufu sağlamaya uygun hale geliyor. ZF için verimlilik, güvenlik ve otonom sürüş gibi otomotivdeki mega trendler, uzun dönem sosyal ve stratejik faktörler olarak öne çıkıyor.





TEMSA
Smart Mobility

Maraton
Maraton VIP
Avenue iBUS
Prestij SX
MD9 electriCITY
Opalin
Safir Plus
Safir Plus VIP
Avenue LF

SALON 10 >>B16

**9 MODELİMİZLE
BUSWORLD TURKEY
FUARI'NDAYIZ.**

**BUSWORLD
TURKEY**
14-17 NİSAN 2016
İSTANBUL FUAR MERKEZİ

temsa.com



Erkan
YILMAZ
PRAG

49 ülkede geçerli olacak

ATP Sertifikaları Thermo King'den alınacak

Dünyanın önde gelen, Türkiye'nin en çok tercih edilen soğutucu ünitesi Thermo King, soğuk zincir taşımacılığı yapan firmaların en önemli referanslarının başında gelen ATP sertifikasını Türkiye'de verme yetkisi aldı. Thermo King tarafından verilecek ATP sertifikası, konvansiyonuna üye 49 ülkede geçerli olacak. Doğuştan Otomotiv Thermo King Marka Müdürü Suna Türk, "Lojistik firmalarımız, yurtdışında rekabette elini güçlendirirken, 49 ülkede geçerli olan bu sertifika sayesinde global bir oyuncu haline gelecek" dedi.

ATP yönetmeliklerine uygun taşıma ile soğuk zincir taşımacılığında kayıplar azalacak ve ülke ekonomisi kazanacak.

Doğuştan Otomotiv distribütörlüğünde faaliyet gösteren Thermo King, ATP Sertifikalarının verilmesine yönelik bilgilendirme toplantısını 30 Mart Çarşamba günü Çek Cumhuriyeti'nin başkenti Prag'da bulunan Avrupa Mühendislik ve Test Merkezi ETC'de yaptı.

Türkiye pazarında bulunan tüm soğutucu ünite ve kasalar için verilecek olan ATP Sertifikası için kontroller, yıl sonuna kadar Türkiye geneline yayılmış tüm Thermo King Yetkili servislerinde gerçekleşecek. Thermo King yetkili servislerinde yapılacak testler sonucunda bilgiler Prag'da bulunan Ingersoll Rand'a bağlı, bağımsız bir kuruluş olan Avrupa Mühendislik ve Test Merkezi (ETC)'ne iletilecek ve burada hazırlanacak sertifika kullanıcıya teslim edilecek.

Lojistik firmaları global oyuncu

Çek Cumhuriyeti'nin Başkenti Prag'da bulunan Avrupa Mühendislik ve Test Merkezi ETC'de konu ile ilgili görüşlerini aktaran Doğuştan Otomotiv Thermo King Marka Müdürü Suna Türk, ATP sertifikası sayesinde soğuk zincir taşımacılığı yapan Türk nakliyecilerin global pazarlara çıkmasının önünün açıldığını belirtti: "Bildiginiz gibi, ATP kanun tasarısı, ülkemizde 10 Mayıs 2012 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlanarak



yürürlüğe girdi. Bu sertifika frigorifik yük taşımacılığı yapan firmaların bir nevi garantisidir. Lojistik firmalarımız, yurtdışında rekabette elini güçlendirirken, 49 ülkede geçerli olan bu sertifika sayesinde global bir oyuncu haline gelecektir."

Ülke ekonomisi de kazanacak

ATP sertifikasının, taşımacılık sektörüne olduğu gibi ülke ekonomisine de çok büyük katkısı olacağını sözlerine ekleyen Türk, "Üretim sahasından tüketiciye ulaşana kadar gerçekleşen sağlıklı taşıma şartları nedeniyle yüzde 25'e varan kayıplar söz konusudur. ATP yönetmeliklerine uygun taşımada bu oranlar minimuma inecek, böylelikle ülke ekonomisi de kazanacaktır" dedi.

Türk Lojistiği için önemli bir adım

Thermo King Marka Müdürü Suna Türk, bu yetkilendirmeyle Türk kasa üreticileri ve soğutucu ünitelerin ATP sertifikası alabilmek için yurtdışına çıkmalarına gerek kalmadığını söyleyerek "Türkiye'de gıda sektöründe taşımacılığın büyük bölümü karayolu ile gerçekleştiriliyor. ATP, gıda endüstrisinin gelişmesi ve pazarın büyümesi ile gıda üretiminin en temel sorunu olan soğuk zincirin kırılmasına bağlı ürün kayıplarının önlenmesi ve

sağlıklı ürünlerin son kullanıcıya ulaştırılması adına çok önemli bir adımdır. Bu sertifika ile kasa ve soğutucu ünitelerin ATP Konvansiyonu çerçevesinde belirlenen standart ölçümlere sahip olması, çabuk bozulan gıda ve tüketim malzemelerinin bozulma sürecine girmeden son kullanıcıya aktarılması garanti altına alınmaktadır. Bu sertifikaya hiç sahip olmamış veya yenilemesi yapılmamış cihazların ATP Konvansiyonuna taraf ülkelerde taşıma yapmasına olanak tanınmamaktadır" dedi.

6 yıl geçerli olacak

Türk, sözlerine, "Bugün aldığımız bu yetki, soğuk zincir taşımacılığının daha da gelişmesi için atılan çok önemli bir adımdır. Thermo King servislerinde yapılacak testler sonucu alınacak bu sertifika 49 üye ülkede geçerli olacak. Ayrıca biz sadece Thermo King ünitelerine değil, tüm diğer marka soğutucu ünite ve kasalar için de ATP sertifikası vereceğiz.

Halen kullanılan eski üniteler için verilecek ATP sertifikası en fazla 3 yıl, yeni üniteler için 6 yıl geçerli olacaktır. Avrupa'nın en büyük TIR filosuna sahip ülkemizde 12 binden fazla soğuk zincir lojistiğine uygun taşıt olduğu tahmin ediliyor. ATP Konvansiyonu'nun öngördüğü gerekli yasal düzenlemeler tamamlandığında, ülkemizin uluslararası gıda lojistiği alanında büyümesi ve bölgesel üs olma yolunda önemli bir adım daha atması sağlanacaktır" diye devam etti. ■



ETC Prag

Çek Cumhuriyeti'nin Başkenti Prag'da bulunan lojistik firmaları, yurtdışında rekabette elini güçlendirirken, 49 ülkede geçerli olan bu sertifika sayesinde global bir oyuncu haline gelecektir, soğutucu ünite ve klima ürünlerinin teknik testlerinin yapıldığı ISO 9001, ISO 14001 and OHSAS 18001 sertifikalarına sahip, SN EN ISO/IEC 17025:2005 ile akredite olan Avrupa'nın en gelişmiş test merkezlerinden biridir. Avrupa'nın birçok ülkesinden gelen soğutucu ünite ve kasalar için ATP sertifikası testleri gerçekleşirken, testte başarılı olan ünite ve kasalara ATP belgesi ETC tarafından verilmektedir.

ETC Prag tesislerinde yer alan laboratuvarlarda Çok Eksenli Sistem ve Elektromanyetik Düzenek ile Titreşim, Malzeme, Filtre ve Hava Temizliği, Performans ve Dayanıklılık, ATP, GDP (Farma), Klima ve Soğutucu Ünite Verimlilik testleri ile Elektro Manyetik Uyumluluk (EMC) ölçümleri gerçekleştiriliyor.

ATP

Bozulabilir Gıda Maddelerinin Uluslararası Taşımacılığı ve taşımacılığında kullanılacak özel ekipmanların kullanımını düzenleyen antlaşmadır. 1976 yılında yürürlüğe giren ve toplam 49 ülkenin taraf olduğu antlaşmaya Türkiye 21 Aralık 2012 tarihinde dahil oldu.

Çabuk bozulabilir gıda maddelerinin uluslararası taşımacılık esnasında kalitesinin korunması için koşulların iyileştirilmesi ve buna bağlı olarak çabuk bozulabilir gıdaların ticaretinin artırılması amaçlanmaktadır. ATP antlaşması, uluslararası tren ve kara taşımacılığı ile insanların tüketimine yönelik donmuş, soğutulmuş ve diğer çabuk bozulan gıdaların, nakliyesini kapsıyor.

ATP'nin amacı çabuk bozulabilir gıda ürünlerinin taşıma yönteminin ve ürün çeşidine göre taşıma sıcaklıklarının belirlenmesi ve ürünlerin gerekli ısı derecelerinde taşınmasının sağlanması ile birlikte, bozulabilir gıda ürünlerinin saklama koşullarının kalite ve standardının belirlenmesi uluslararası soğuk zincir taşımacılığında ürünlerin üretimden son kullanıcıya kadar olan süreçlerin takibi ve kolaylaştırılmasıdır.



cumhuraral@gmail.com

Cumhur Aral

İyi yönetim

İnsanoğlu yaradılış olarak, olumsuzluklarda, hatayı kendisinin dışındaki kişi ya da etkenlerde aramayı yeğler. Kendini irdelemeden, özeleştirme yapmadan, mazeretler üretmek, suç ve sorumluluğu başkalarında aramak veya onların üzerine atmak genellikle işine gelir. Özellikle beşinci düzeyi gelişmemiş toplumların bireyleri için bu tez daha yaygındır.

Bireyler için geçerli olan bu durum, ülke, kurum ve hatta şirket yönetimleri için de benzerlikler gösterir. Bugün, her seviyede pek çok yönetim, işler kötüye gittiğinde, sorunların kaynağını bünyesinde değil, dışarıda arar. Sorunlar karşısında kendini irdeleyen kurum pek azdır. Buna karşılık, yönetim ellerinden gelen tüm gayreti gösterdiğini iddia eder!

İnsanların, şirketlerin, kurumların ve hatta ülkelerin başarılı olması nasıl yönetildikleriyle ilgilidir. Yönetimden beklenti, insanları bir amaç etrafında toplayarak işbirliği sağlamak, iş bölümü ile verimliliği arttırmak ve çıkacak sorunlar karşısında yaratıcı çözümler üretebilmesidir.

Yaşadığımız ülke, kent veya belde ya da çalıştığımız iş yerinde her zaman iyi bir yönetime ihtiyaç duyarız. Aksi durumda zaman, kaynak ve fırsatları zayi etme olasılığı hep vardır. Özellikle kamuda oy verip iş başına getirdiğimiz yönetimler hakkında kişisel sorumluluğumuz da bulunduğunu göz ardı etmeden, sonuca göre gurur ya da suçluluk duygusu yaşamamız olasıdır.

Şirket yönetimlerinde, yöneticiler sonuçlardan hissedarlarına hesap veriyorken, ülke yöneticileri de kendilerini seçen hakla karşı sorumluluk sahibidirler. Yönetim, salt iş yapmanın ötesinde, kendine has, etik, kavram, metot, ilke ve teknikleri içeren bilimselliği ve yaratıcılığı olan bir alan bir alandır. Ülke ve şirket yönetim şekillerinin pek çok benzerlikler içerdiğini görebiliriz. Her kuruluş, iyi yönetildiğini iddia edebilmesi için kısa ve uzun vadeli hedeflere ulaşabilmesi adına performans kriterlerinin yeterli ve uygun olup olmadığına bakmalı, iyi çalışanlarını ödüllendirip, verimsizleri de sistem dışına atabilme yeteneğini haiz olmalıdır.

Yönetimin kalitesi, ülke ya da kuruluşun refahını doğrudan etkileyen bir durumdur. Ama maalesef bugün iyi yönetimlerin sayısı toplam içinde çok küçük bir orandadır. Görünürde başarılı sayılabilecek müesseselerin bile kendilerini daha da geliştirerek yeni ve farklı başarılarına imza atmaları mümkündür.

Şirketlerin başarılı olması için, doğru zamanda doğru iş modeliyle çalışması, başta insan olmak üzere ihtiyaç gösterdiği her türlü kaynağa sahip olması gereklidir. Bunlara sahip olduğu halde bile başarısız olmasının tek ve gerçek nedeni, kötü yönetimdir.

Eğer iyi bir yönetim olmazsa, en doğru zamanda en doğru iş bile başarısızlıkla sonuçlanır. Geçtiğimiz yıl içerisinde futbolda tüm kupaları kaldıran; ancak bu yıl aldığı kötü sonuçlar ile sıralamada rakiplerinin çok gerisinde kalan kulübümüz bu konuya uygun canlı bir örnektir. Aslında imkanlar ve tesisler vs aynı olmasına rağmen, motivasyon ve insan faktörü göz ardı edildiğinde sonuçlar bu denli farklılaşabiliyor.

İnsanlar, iyi şeylere layıktır. En başta da, iyi bir yönetime... ■

Brisa uyarıyor:

UDH Bakanlığı'nın halen yürürlükteki yönetmeliğine göre de şehirlerarası yük ve yolcu taşıyan ticari araçların, 1 Aralık 2014'te başlayan kış lastiği takma zorunluluğu, 1 Nisan tarihi itibarıyla sona erdi.

Mevsimine göre lastik kullanımı, emniyetli bir sürüşün yanı sıra araç sahiplerinin yakıt, performans ve lastik ömrü konusunda önemli avantajlar elde etmelerini sağlıyor.

Brisa Tüketici Ürünleri Pazarlama ve Satış Genel Müdür Yardımcısı Levent Akpulat, kış ve yaz lastiklerinin -upkı kıyafetler gibi-mevsimine göre kullanılması gerektiğini vurguladı: "Kış lastiklerinin yazın kullanılması halinde, araçların fren ve yol tutuş gibi sürüş emniyeti açısından kritik

Lastik mevsime uygun kullanılmalı



olan performanslarında düşüş yaşanabiliyor. Aynı zamanda araçların yakıt tüketiminin de artmasına neden oluyor. Yaz ve kış lastiklerini gerekli mevsim aralığında

kullanmak, 12 ay boyunca değişmeyen bir takım lastiğe kıyasla daha uzun ömürlü olmasını sağlar. Dolayısıyla mevsime göre 2 farklı takım lastik kullanarak maliyet



bakımından da önemli avantaj elde edersiniz." Akpulat, hava koşullarının yakından takibinin önemine dikkat çekti. ■

Continental'den EURO 2016'ya özel kampanya

1-30 Nisan 2016 tarihleri arasında Continental'in yetkili satıcılarından, 4 adet Continental marka otomobil, 4x4 veya hafif ticari lastik satın alan herkes Fransa'da düzenlenecek EURO 2016'ya özel tasarlanan Adidas marka replica futbol topunun sahibi oluyor. Üstelik kampanya kapsamında Maximum Kart sahiplerine özel 8 taksit imkanı sunuluyor. ■



Tofaş'tan İtalya'ya Transfer!

Tofaş çatısı altında temsil edilen Fiat'ın Pazarlama Müdürü Özgür Süslü, İtalya'ya transfer oldu. Egea Projesi'nin ilk safhasından bu yana görevini sürdüren ve Egea Sedan'nın başarılı lansmanında görev alan Süslü, FCA EMEA Bölgesi Egea/Tipa Model Ailesi Ürün Pazarlama Direktörü olarak atandı. Yeni görevine Mart ayı sonu itibarıyla başlayan Süslü, Avrupa, Ortadoğu ve Afrika'daki tüm Egea/Tipa pazarlama faaliyetlerinden sorumlu olacak. ■



Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 229 11 - 17 Nisan 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Bazış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni: **Erkan YILMAZ**

Haber Merkezi: **Caner ÖZCAN**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar: **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editor: **Korkut AKIN**

Reklam Rezervasyon: **0532 779 21 82**

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri: **Atakent Mah. 234. Sok. Manolya Evleri B-17 Blok D: 4 34307 Küçükçekmece - İstanbul T: +90.850 202 0 779 Gsm: +90.0532 779 21 82 editor@tasimadunyasi.com**

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bahçelievler/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KILINÇ** EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR** SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88

UN Ro-Ro, Türk Hava Yolları ile işbirliği yapıyor



UN Ro-Ro İşletmeleri AŞ; Ro-Ro gemileri ile taşıdığı tırların şoförlerine daha kolay ulaşım sağlanması adına THY ile bir anlaşma yaptı. Anlaşma kapsamında ilk yılda 45 bin tır şoförü limanlara THY konforu ile uçacak. Bu işbirliği sonucunda, uçuşlarda operasyonel esneklik sağlanacak, uçuş saatleri şoförlere daha uzun süre dinlenebilme imkanı verecek. Mevcut işbirliği, 2018 yılına kadar uzatıldı.

U.N. Ro-Ro CEO'su Sedat Gümüşoğlu, "Türk Hava Yolları ile gerçekleştirdiğimiz anlaşmadan dolayı çok mutluyuz. Fransa'ya çok seferinin olması, operasyonel esneklikler ve Marsilya'ya uçuşlarının bulunması nedeniyle THY'yi tercih ettik. Müşterilerimizin Venedik havalimanı taleplerini de dikkate aldık.

Mersin-Trieste Ro-Ro hattımızın Anadolu'daki müşterilerine ise bağlantılı seferler ile Adana, Kayseri ve Gaziantep uçuşlarını da gerçekleştireceğiz" dedi.

Türk Hava Yolları Kurumsal Satış ve Pazarlama Müdürü Merve Doğru ise, "UN Ro-Ro'nun sektördeki rolü ve kurumsal niteliği bu anlaşmanın gerçekleşmesinde en önemli faktör oldu" dedi. ■



Güneydoğu Avrupa Lojistik Sektörü

SEEFF Kongresi'nde Buluşuyor

Gicareti serbestleştiren anlaşmaların yanında lojistik sektöründeki hızı artırmayı ve maliyeti düşürmeyi hedefleyen işbirliklerinden biri de 1996'dan bu yana iki yılda bir düzenlenen SEEFF

(Güneydoğu Avrupa Forwarderlar ve Lojistik Operatörleri) Kongresi. UTİKAD'ın 1998 ve 2011 yıllarında iki kez ev sahipliği yaptığı ve FIATA tarafından da desteklenen Kongre, 2-3 Haziran 2016 tarihlerinde Ukrayna'nın Odessa kentinde gerçekleşecek. ■



Otokoç İnönü'den

Eskişehir'e 10 araç teslim etti

Otokoç İnönü Ford Trucks Şubesi, Eskişehir Büyükşehir Belediyesi Yol Yapım Bakım Onarım Dairesi'ne, 6 adet Ford Cargo 2536D 6x2 ve 4 adet 3536D 6x4 kamyonun teslimatını gerçekleştirdi.

Fen İşleri Şantiyesi'nde gerçekleşen teslimat törenine Eskişehir Büyükşehir Belediye Başkanı Prof.Dr. Yılmaz Büyükerşen, Otokoç Otomotiv Ağır Ticari

Vasıta Operasyon Müdürü Orhun Özkan, Daire başkanları, İnönü Kamyon Şube Satış Müdürü Hakan Şişman ve Satış Danışmanı Ümit Orak şantiye işçileri ve çok sayıda davetli katıldı. ■



DHL Express

Paris ve Lyon havalimanlarına 125 milyon Euro yatırım yapıyor

DHL Express, Fransa'da operasyonel kapasitesini arttırmak üzere, Paris ve Lyon havalimanlarına 125 milyon Euro yatırım yaparak, yeni gönderi aktarma merkezleri açmayı hedefliyor.



DHL, Fransa'daki hacminde yaşanan yüzde 15'lik artışı karşılamak üzere, gelecek üç yıl içinde Paris-Charles de Gaulle Havalimanı'ndaki gönderi aktarma merkezinin büyüklüğünü dört katına çıkartacak. DHL Express aynı zamanda yeni bir gönderi aktarma merkezi için Lyon'daki havalimanı ile de görüşmelerini sürdürüyor. ■



TIRSAN'DAN

Altı Ayda 8 Yeni Ürün



Avrupa'nın en geniş ürün yelpazesini sunan treyler üreticisi Tırsan, 2016 yılının ilk yarısında 5 ürün grubunda 8 yeni ürünü daha ürün gamına ekleyeceğini açıkladı.

Tırsan'ın yeni ürünleri arasında yeni nesil Tırsan Perdeli Hafif Maxima Plus ve Tırsan Perdeli Maxima Rulo Taşıyıcı'nın yanı sıra, Türkiye'nin ATP mevzuatına uygun ilk gıda tankeri olan Kässbohrer Gıda Tankeri K.STL 30, ADR mevzuatına uygun 34 m3 hacimli Kässbohrer Kimyasal Tanker, K.STC 34, çimento taşımacılığına göre optimize edilen 31 m3 hacimli Kässbohrer Yatay Silobas K.SSL 31 bulunuyor.

Tırsan, 26-28 Nisan 2016 tarihlerinde İngiltere'nin Birmingham şehrinde düzenlenen, ülkenin en büyük ticari araç fuarı Commercial Vehicle Show'da İngiltere pazarna yönelik olarak geliştirilen Kässbohrer Ağır Hizmet Platformu SPW.XS'in tanıtımını yapacak. Aynı ürünün Fransa pazarına göre optimize edilen bir diğer versiyonu da Tırsan'ın yeni ürünleri arasında yer alıyor. İngiltere taşımacılık

sektörününe özel ihtiyaçlara uygun olarak donatılan Kässbohrer Konteyner Şasi, SHG.LS de 2016 yılının ilk yarısında İngiliz kullanıcılarla buluşacak.

Geliştirilen yeni ürünlerle ilgili olarak açıklama yapan Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Yeni ürün çalışmalarımızı müşteri ihtiyaçlarını dinleyerek ve pazarların kendine özgü yol, iklim, mevzuat özelliklerine göre şekillendiriyoruz. Son 6 ayda 8 adet yeni ürün tasarladık, bunlar ağırlıkla hem yurtiçi hem de uluslararası müşterilerimiz için planlandı. Daha önce var olan hafif treylerimizin yeni versiyonu çıkacak, bu aracımız da 1.250kg daha az ağırlıkla daha fazla yük taşıyabilecek nitelikte. Ayrıca gıda tankeri üretimine giriyoruz, daha önce vardı ama ürün komple yeniden masaya yatırıldı" dedi. ■



Tırsan'ın Türkiye pazarı için ürettiği yeni araçları:

T.SCL X+ / 150 - 12 / 27 Perdeli Hafif Maxima Plus

Tırsan Ar-Ge merkezi tarafından geliştirilen Tırsan Perdeli Hafif Maxima Plus, T.SCL X+, sadece 5.600 kg olan boş ağırlığı ile kullanıcısının yükünü hafifletir. Hafifliği sayesinde en az 1,9 ton daha fazla yük taşır, boşken ise yakıt ve işletme giderlerinde tasarruf sağlar.

T.SCL X+ farklı yüklerin en güvenli şekilde taşınabilmesi için her biri 2,5 ton kapasiteli 236 yük bağlama noktasından oluşan K-fix Yük Sabitleme Sistemi ile donatılmıştır.

T.SCC X+ / 100 - 12 / 27 Perdeli Maksima Plus Rulo Taşıyıcı

Tırsan Perdeli Maksima Plus Rulo Taşıyıcı, T.SCC X+, Avrupa'nın en uzun olan özel tasarım rulo havuzu sayesinde tüm sac ruloları taşımaya uygundur. Yenilenen T.SCC X+ artık 600 kg daha hafif olduğundan sağladığı yakıt tasarrufuyla kullanıcısının toplam sahip olma maliyetini aşağı çeker. Açılır tavanıyla yükleme seçeneklerini artırır.

K.STL 30 / 3 - 10 / 24 Gıda Tankeri

Türkiye'nin ATP mevzuatına uygun ilk gıda tankeri olan 30 m3 hacimli Kässbohrer Gıda Tankeri, K.STL 30, süt ürünlerinden meyva sularına, fermente içeceklerden bitkisel yağlara, tehlikeli madde sınıfında yer almayan tüm sıvıların taşınması için özel olarak tasarlanmıştır. 10 yıl paslanmazlık garantili KTL kaplamalı şasi üzerinde yer alan üç gözlü paslanmaz çelikten tank gövdesi gıda güvenliğini artırmak üzere yalıtımlıdır. 5.750 kg boş ağırlığı ile ekonomiktir.



1989'DAN BUGÜNE GURURLA...



MERKEZ
İkitelli Organize San. Böl. Dolapdere San. Sit.
25. Ada No. 14 Başakşehir / İSTANBUL
Tel. : (0.212) 671 50 24 Pbx
Fax : (0.212) 671 49 82

İMALAT
İkitelli Organize San. Böl. Dolapdere San. Sit.
25. Ada No.10-18 Başakşehir / İSTANBUL
web : www.ozismak.com
e-mail : ibrahim@ozismak.com

KARADENİZ BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ
19 Mayıs San. Sit. 72. Sok. No. 64
Tekkeköy / SAMSUN
Tel. : (0.362) 266 71 89
Fax : (0.362) 266 71 00

100 adet körüklü otobüs teslimatı 2016 yılında tamamlanacak Otokar'ın körüklüsüne ilk sipariş İzmir'den

Otokar, İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT Genel Müdürlüğü'nün 100 adet körüklü otobüs alımı ihalesini kazandı. Otokar, 17,9 milyon Euro teklifle üstlendiği ihale kapsamındaki araçları 2016 yılı içinde teslim edecek. İhale, araçların bakım ve servis destek hizmetini de kapsıyor.

Otokar, Türkiye'nin dört bir yanında belediyelerin toplu taşıma filolarını güçlendirmeye devam ediyor. Sahip olduğu Ar-Ge merkezi ile kullanıcı beklenti ve isteklerine uygun araçlar geliştirerek dayanıklılığı, güvenliği ve ekonomiyi bir arada sunan Otokar, İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT'un 100 adet körüklü otobüs alımı ile araçların bakım ve servis destek hizmet ihalesini kazandı. Otobüslerin teslimatları 2016 içinde, partiler halinde tamamlanacak.

Engelli yolcu erişimine uygun, alçak tabanlı ve klimalı olmasının yanı sıra Otokar'ın yeni körüklü otobüsleri AB standartlarına uygun olarak çevreci Euro 6 motora sahip.

ESHOT'un İzmir'in toplu ulaşımı için Otokar'ı seçmesinden dolayı duyduğu memnuniyeti dile getiren Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, "Her geçen gün daha da güçlenen İzmir ulaşımı, düşük işletme giderleri, üst düzey konfor ve dayanıklılığa sahip olan Otokar'ın körüklü



otobüsleri ile yeni bir soluk kazanacak. İzmir'de halihazırda 9 metre uzunluğundaki Doruk ve 12 metre uzunluğundaki Kent otobüslerimiz hizmet veriyor. Bu ihale ile Kent Körüklü aracımızın da İzmirlilere hizmet vermeye başlayacak olması ve

İzmir'deki araç sayımızın gün geçtikçe artması bizim için gurur verici. Ayrıca, bu siparişin bizim için özel bir önemi de var. Otobüs ürün gamımızın en yeni üyesi olan Kent Körüklü otobüslerimiz ilk kez İzmir'de yolcu taşıyacaklar. 50 yılı aşkın toplu taşıma

araçları deneyimimiz, İstanbul gibi büyükşehirlerde hizmet veren 1000'i aşkın otobüslerimizle kazandığımız bilgi birikimi ile İzmir'e yine en iyi şekilde hizmet etmeyi hedefliyoruz. Yeni araçların hayırlı olmasını dileriz" dedi. ■

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Avrupa'nın en büyük filosunu kurmaya hazırlanıyor

Masada 400 elektrikli otobüs vardı

400 elektrikli otobüsle Avrupa'nın en büyük filosunu kurmaya hazırlanan İzmir Büyükşehir Belediyesi, Dünya Bankası kuruluşu IFC'yi (Uluslararası Finans Kurumu) ağırladı. Kalkınma Bakanlığı'nın 2016 yatırım programına aldığı elektrikli otobüslerle ilgili detaylı sunum yapan IFC yetkilileri, Büyükşehir'e övgü yağdırdı.

İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin 3 yıl içinde kente 400 elektrikli otobüs kazandıracığı projenin Kalkınma Bakanlığı tarafından onay görerek 2016 yatırım programına alınması, dünya finans çevrelerinin dikkatlerini bir kez daha İzmir'e çevirmesine neden oldu. Aynı zamanda Kalkınma Bakanlığı'nın bu konuda yatırım programına aldığı ilk proje olan İzmir'in elektrik otobüsleri için kente gelen Dünya Bankası Grubu kuruluşu IFC yetkilileri, yaptıkları teknik araştırmaları İzmir Büyükşehir Belediyesi ile paylaştı.



Geçmiş yıllarda İzmir Büyükşehir Belediyesi ile birçok önemli yatırım için finans sözleşmelerine imza atan IFC'nin Türkiye Sorumlusu Aisha Williams ile Danışmanlık Hizmetleri Uzmanı Patrick Avato, Elektrikli Otobüsler Sektör Uzmanı Emmanuel Pouliquen, Yatırım Uzmanları

Sebastian Woerle ve Ozan Beşer'in gerçekleştirdiği sunumu İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu da izledi. Toplantıda Başkan Kocaoğlu'na ESHOT Genel Müdürü Raif Canbek, Genel Sekreter Yardımcısı Barış Karcı ve ESHOT Genel Müdür Yardımcısı Fazıl Ölçer ile ilgili belediye bürokratları eşlik etti.



Avrupa'nın en büyük filosu olacak

Elektrikli otobüslerle ilgili dünyadaki teknolojik gelişmelerin, teknik bilgilerin, fiyatların, bu konudaki teknolojilerin hangisinin kentin ihtiyaçlarına cevap vereceğinin enine boyuna tartışılarak masaya yatırıldığı toplantıya bir "takım" olarak katıldıklarını söyleyen IFC yetkilileri, bu konudaki pazar araştırmaları ve elektrikli otobüslerin dünyadaki kullanımı ile ilgili bilgileri de aktardı.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, "yüzde 40 yerli üretim" şartıyla alacağı 400 araç ile geleceğin teknolojisi olarak görülen ve çevreci yönleriyle dikkat çeken elektrikli otobüslerde Avrupa'nın en büyük filosuna sahip olacak.

Toplu ulaşım da çevreci yatırımlar

toplantıda konuklara kentin ulaşım yapısı ve elektrikli otobüsler ile ilgili veriler aktardı. Toplu ulaşım da çevreci yatırımlara büyük önem verdiklerini kaydeden İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, İzmir raylı sistemini 250 kilometreye çıkarmak istediklerini de açıkladı. ■



Şoförlere Kişiyel Özel Eğitim Geliyor



İETT, WRI Türkiye Sürdürülebilir Şehirler ile İstanbul'daki yolcuları daha güvenli hale getirmek amacıyla yepyeni bir projeye imza attı. "Yol Güvenliği ve Şoför Odaklı Sürüş Eğitimi Projesi" ile şoförlere kişiyel özel eğitim verilecek. Eğitim sonrası şoförler, bir ay boyunca kara kutudan gelen veriler ile izlenecek. Veriler doğrultusunda şoförlerin sürüş haritaları çıkarılarak iyileştirilmeye açık yönleri belirlenecek ve kişiyel özel eğitimlere tabi tutulacak. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Cesur Yürek

Otobüslere Yüksek Nişan verilmelidir. Ülkemizin ve dünyanın yaşadığı terör sorununa rağmen karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün yaptığı yatırımlar nedeniyle bu nişanın verilmesini istiyorum.

Turizm sektörü, özellikle otelciler, düşen doluluk oranlarını öne sürerek deyim yerindeyse ağlarken; karayolu yolcu taşımacılığı sektörü, 2016 yılının ilk çeyreğinde yaptığı 200 otobüs yatırımıyla ülke ekonomisinin de taşıyıcı gücü oluyor.

Birçok yerde bombalar patlıyor, insanlar bırakın iş yapmayı, alışverişe çıkmaya bile imtina ediyor. Korku, haklı olarak hayatı belirliyor. Bir tarafta insanlar evden çıkmazken bir tarafta da evlerine giremiyor. Doğu ve Güneydoğu bölgesinde yaşanan terörle doğru orantılı olarak devlet güçlerinin uyguladığı sokağa çıkma yasakları belirleyici oluyor. Böylesi bir ortamda, neredeyse bir fabrika parası ödeyerek otobüs alan işletmeciler, sizce de hak etmiyor mu bu nişanı?

Otobüsçü, vatandaşın ulaşım özgürlüğünün kesintiye uğramaması, bunun yanında daha seri, daha güvenli, daha konforlu yolculuk yapabilmesi için yatırım yapıyor. Mercedes-Benz Türk, MAN, Temsa yeni otobüsler üretti ve piyasaya sundu. Bu yeni teknolojiyle donanmış otobüslerle yolculuklar hem daha konforlu hem daha seri hem de daha güvenli. Tabii, kaptan şoförlerimiz için de inanılmaz kolaylıklar sunuyor bu yeni kuşak otobüsler. Kimi 2+2, kimi 2+1, kimi daha büyük, kimi daha az koltuk kapasiteli bu yeni otobüsler, halkımızın seyahat özgürlüğünü kesintisiz yaşamasını sağlamak için yollara çıkıyor.

Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün bu önemli ve güçlü yatırım hamlesi diğer sektörlerde de örnek olmalı. Bunu önce devletin dikkate alması gerekir. Ulaştırma, Haberleşme ve Denizcilik Bakanlığı başta olmak üzere Ekonomi Bakanlığı, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı hatta Kalkınma Bakanlığı yukarıda saydığım gerekçeler doğrultusunda otobüsçülerin taleplerini yerine getirmelidir. Çünkü otobüsçüye bir vererseniz, o ülkeye ve ekonomiye on kazandırır. Verimli bir tarla gibidir otobüsçülük.

Yasalarla korunması gereken bir sektördür karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörü... Ankara'da geçtiğimiz günlerde bir çalıştay düzenlendi. Bu çalıştayda, otobüsçüler, lojistik sektöründe olduğu gibi bir "Danışma Kurulu" istediler. Özmal sorununu dile getirdiler, kiralık araç oranlarının değişmesini istediler. Son günlerde kamuoyunun da ilgilyle takip ettiği sigorta konusunun çözülmesini önerdiler. Ekonomiyi ayakta tutan lokomotif sektörün savunulması gerekir. UHD Bakanlığının; 2015 Faaliyet Raporunun hemen başında yer alan, Atatürk'ün, "Ekonominin yayılmasında başlıca gerekli olan yollar, demiryolları, limanlar, kara ve deniz ulaşım araçları ulusal varlığın maddi ve siyasal kan damarlarıdır" sözleri yeterli olacaktır.

Cesur yürekleri desteklerseniz, gelişmesinin yolunu açarsanız semeresini toplumsal olarak alınız. ■

GEFCO Macaristan'a

Türkiye'den Yeni Genel Müdür Atandı

GEFCO Türkiye'ye 10 yıl önce katılan üst düzey yöneticilik pozisyonlarında bulunan Zafer Özkök, GEFCO Macaristan Genel Müdürü olarak atandı. Zafer Özkök Macaristan'daki yeni pozisyonu öncesinde Gefco Türkiye'nin Satış ve Pazarlama Direktörü olarak görev yapıyordu. ■



Yeni Renault Trucks T

Düşük tüketimle yüksek taşıma kapasitesi sunuyor

2013 yılında lansmanı yapılan Renault Trucks T'nin 2016 versiyonu, kullanıcılarına daha az işletim maliyeti sunuyor. T serisinin 2016 versiyonu, şaside ve güç aktarma organlarındaki yenilikler ile hem yakıt tüketimini ekstra yüzde 2 oranında azaltıyor hem de taşıma kapasitesini 114 kg arttırıyor. Bu yeniliklerin yanı sıra GPS ile öngörülmesi bir sürüş kontrol sistemi olan Optivision da kullanıcılara sunuluyor. ■



Seyahat ilk 3 ayda hız kesmedi

Türkiye’de otobüs firmaları ile bilet satış ve dağıtımı konusunda anlaşmalı tek yetkili şirket olan Biletall, 1 Ocak – 31 Mart tarihleri arasında otobüs, yurtiçi-yurtdışı uçak ve İDO olmak üzere 641 bin 156 adet bilet sattı.

Bilet satışlarını yaptığı otobüs firmaları sayısını yıl başında 80’den 132’ye yükselten ve online bilet satışı yapan yüzlerce web sitesine altyapı sağlayan Biletall CEO’su Yaşar Çelik, tüm dünyayı etkisi altına alan terör olayları ve ekonomik sıkıntılara rağmen özellikle yurtdışı için sattığı uçak biletlerinde geçen seneye oranla yüzde 54 artış olduğunu belirtti.

Biletall, ulaşım sektöründe, yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen bu yıl da büyümeye devam ediyor. 2006 yılında 50 bin TL sermaye ile kurulan şirket, bu yılın ilk 3 ayında 641 bin 156 adet bilet satışı yaparak 34 milyon 736 bin 680 TL ciro elde etti. Geçtiğimiz yıl aynı dönemde 395 bin 394 adet bilet satarak 21 milyon 168

bin 112 TL hasılatla ulaşan Biletall, bu yıl ile kıyaslandığında bilet satışlarında yüzde 62, hasılat gelirinde ise yüzde 64 büyümeye sağlamış oldu.

Rusya ve Yunanistan gözden düştü

Firmanın sahip olduğu önemli verilerden biri de yurtdışı için satmış olduğu bilet sayısını geçtiğimiz yılın ilk 3 ayına oranla yüzde 54 artırarak bu yıl 8.652 bilete ulaştı. Satış kanallarından alınan veriye göre her iki ülke ile yaşanan sorunlar nedeniyle Rusya ve Yunanistan bu yıl en çok tercih edilen rotalar arasına giremedi. Bakü, Erbil, Düsseldorf, Frankfurt, Beyrut, Münih, Köln ve Amsterdam



satılan biletlerde en çok tercih edilen şehirler oldu. 2015 yılında İDO biletlerinin satışına başlayan Biletall, son 2 yıldaki çalışmalarının meyvesini de almaya başladı. Ulusal Bilet Dağıtım Sistemi adlı TUBİTAK projesi ile çalışmalara başlayan Biletall, 2015’te 91 adet, 2016’da ise 3.811 adet İDO bileti sattı.

İndirimli uçak biletleri, otobüsleri etkiliyor

Biletall’ın verilerine göre son 3 yılın ilk 3 ayına bakıldığında yurtiçi uçak biletlerinin fiyat ortalaması 150 TL ile 160 TL arasında değişirken otobüs biletlerinde bu duruma karşı ortalama sadece 4 TL’lik bir fark oluştu. 2014’te ortalama otobüs bileti fiyatı 42 TL iken son iki yılda bu rakam 46 TL olarak ortaya çıktı. Yıl bazında bakıldığında otobüs firmaları filolarını yenilemelerine rağmen yüksek sezonda dahi bilet ücretlerinde gerekli artışı yapamıyor. Bu da gerek firmaların gerekse online bilet satan şirketlerin cirolarını doğrudan etkiliyor.

Biletall.com CEO’su Yaşar Çelik, “Ulaşım sektörü kendi içerisinde



dinamikleri olan ve çok hızlı değişim gösteren bir sektör. Biletlerin internet üzerinden satıldığı online bilet pazarına birçok yeni firma katıldı. Rekabet üst düzeyde. Bu da her zaman

kendini yenileme, hizmetlerini gözden geçirip eksiklikleri varsa giderme ihtiyacı doğuruyor. Henüz çağrı merkezlerimizden satışını gerçekleştirdiğimiz TCDD biletlerini yakında mobil ve web sitesine de entegre edeceğiz. Türkiye’de otobüs firmaları ile anlaşmalı olarak online bilet satışını başlatan Biletall ailesi olarak hasılat gelirlerinde geçen yıla göre yüzde 64, 2014’e göre yüzde 135 büyümeye kaydettik. Yıl sonunda 2 milyon otobüs, 1 milyon uçak, 245 bin İDO bileti ile 160 milyon TL ciro hedefliyoruz” dedi. ■

Edirne Otogarı’nda D2 isyanı

Edirne Otogarından taşımacılık yapan firma sahipleri ve araç sürücüler, korsan taşımacıların canlarına tak ettirdiğini belirterek basın açıklaması yaptı.

Yaklaşık 300 araç ile hizmet verdiklerini ancak korsan taşıyıcılar yüzünden bir çok araç sahibin araçlarını kenarda beklettiklerini söyleyen taşımacılar, “ Her şeyimiz yasal. Binlerce lira sigorta parası veriyoruz, ama korsan taşımacılar ekmeğimize kan doğradı. Bu güne kadar yaptığımız şikayetlerle ilgili sadece göstermelik işlemler yapıldı” dediler.

Eylem yerine basın açıklaması

Edirne otogarında toplanan yüzlerce araç sahibi ve sürücü, otogardan çıkarak şehir merkezine kadar gideceklerini beyan etmelerine rağmen Emniyet yetkilileri ve İş Adanı Mustafa Altunhan’ın devreye girmesi ile eylem kararlarından vazgeçtiler. Otogarda toplanan taşıyıcılar adına açıklama yapan İş Adanı Mustafa Altunhan, “Bu kişiler devlete karşı her türlü görevlerini yerine getiriyor, ancak korsan tabir ettiğimiz ve sadece grup yolcu taşıma belgesi olan, bir çok eksikliği

bulunan ve yasal olarak şehir içinden yolcu taşımacılığı yapması yasak olanlar ellerini kollarını sallayarak taşımacılık yapıyor. Yetkililer ile görüştük, önlem alınacağını söylediler. Bir süre bekleyeceğiz, sonuç çıkmaz ise öncelikle şehir merkezinde konvoy oluşturulacak, daha sonra ise toplu olarak Ankara’ya gidilecek. Yasal olarak çalışmak isteyen arkadaşlarımız iflasın eşiğine geldiler” dedi.

Bıçak kemiğe dayandı

Araçlarında sürücü ve muavin çalıştıramadıklarını ve borçlarını ödemekte zorluk çektiklerini belirten esnaf ise, “ Bizim suçumuz ne? Yasalara uymak mı? Otogar çıkışında aracımızla ilgili her tür kontrol yapıyor, alkol kontrolü dahil tüm belgeler isteniyor. Her şeyimiz yasal ama biz şehir içinde yolcu alamıyoruz, Hastane bahçesine giremiyoruz, Tıp Fakültesi kavşağından yolcu alamıyoruz, hızlı gidemiyoruz, her geçen gün zarar ediyoruz. Oysa sadece D’ belgesi olan, sürücüsünün alkol kontrolü bile yapılmayan korsan taşıyıcılar her yerden yolcu alıyor, şehir merkezinde büro açıyor, istediği gibi At oynatıyor. Korsan taşımacılarla ilgili şikayet ettiğimizde ise ceza bize yazılıyor. Bıçak kemiğe dayandı. Yetkililer gerekli

işlemleri yapmaz ise her yolu deneyeceğiz, gerekirse araçlarımız ile Ankara’ya Meclisin önüne gideceğiz. Yasalar çok açık. D2 belgesi ile sadece grup taşınabilir, tek tek yolcu alınmaz, bilet kesilmez. Bu yasaları herkes biliyor ama yetkililer bilmiyor. Ne yapacağımızı şaşırdık” dediler.

Taksicilerde zor durumda

Edirne otogarında faaliyet gösteren taksicilerde korsan midibüsler yüzünden zor durumda olduklarını söylediler.



Korsan araçların İlçelerden aldıkları yolcuları şehir merkezine kadar götürdüklerini ve bunun yasal olmadığını belirten taksiciler, “ Bunların yaptığını köy midibüsleri bile yapmıyor. İflasın eşiğine geldik, bir çok

arkadaşımız durağını elden çıkarma peşinde. Kim ne yapacaksa yapsın” dediler.

Yasalar uygulansın yeter

Kanunların herkes için eşit olması gerektiğini belirten

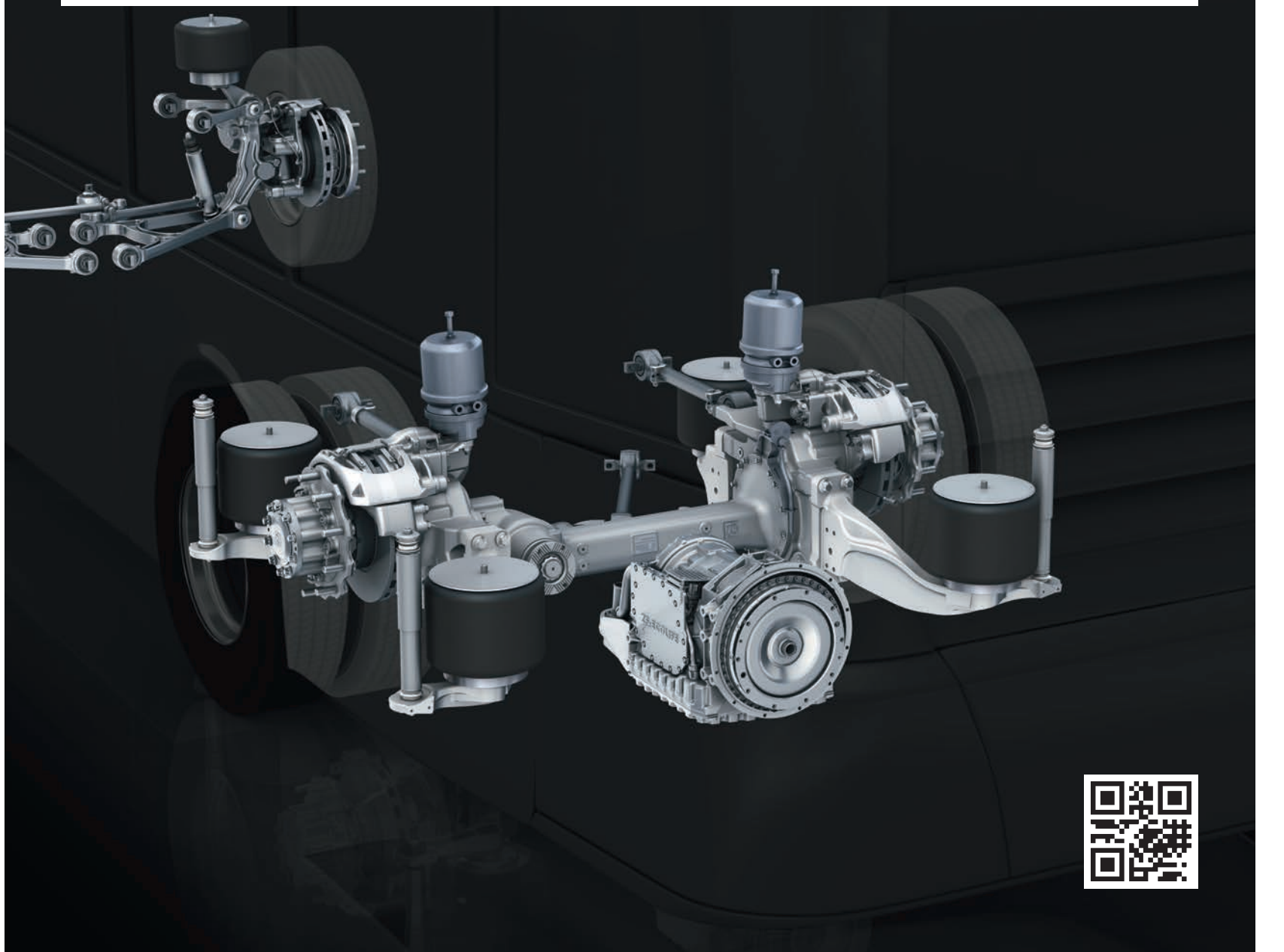
taşıyıcılar, “Biz kimseden özel uygulama beklemiyoruz. Kanunlar uygulansın yeter. Kanun açık D2 belgesi ile tek tek ve şehir içinde yolcu taşıyamazsınız. Başka bir şey söylemeye gerek var mı?” diyerek, yetkilileri göreve çağırdılar. ■

BAŞTAN SONA ETKİLEYİCİ: ZF’DEN KOMPONENTLER VE SİSTEMLER

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF’nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Bu ürünler yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde binip inmelerini, süratli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlamaktadır. Dahası, bizim ürünlerimiz birbirlerine tam olarak uyumludur ve daima en üst düzey teknolojiye sahip oldukları için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. Bu sayede, taşıt ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz – kullanım ömrü maliyetlerini hesaba katmıyoruz bile. www.zf.com/buses



MOTION AND MOBILITY



Trakya Otobüsçüler Derneği Başkanı Salim Altunhan

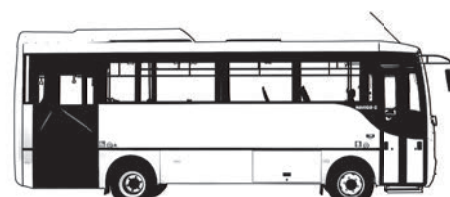
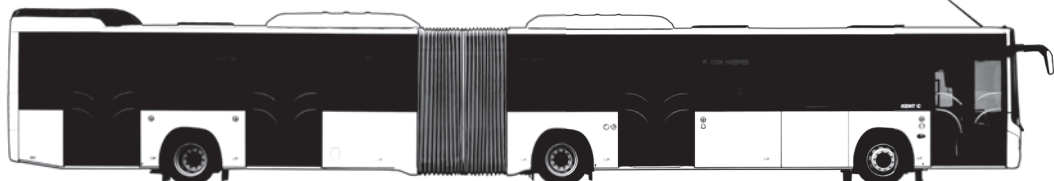
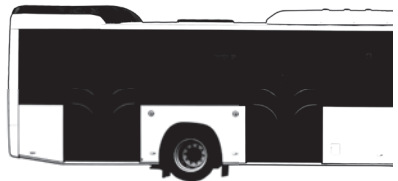
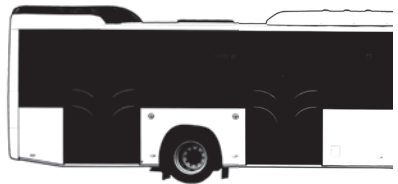
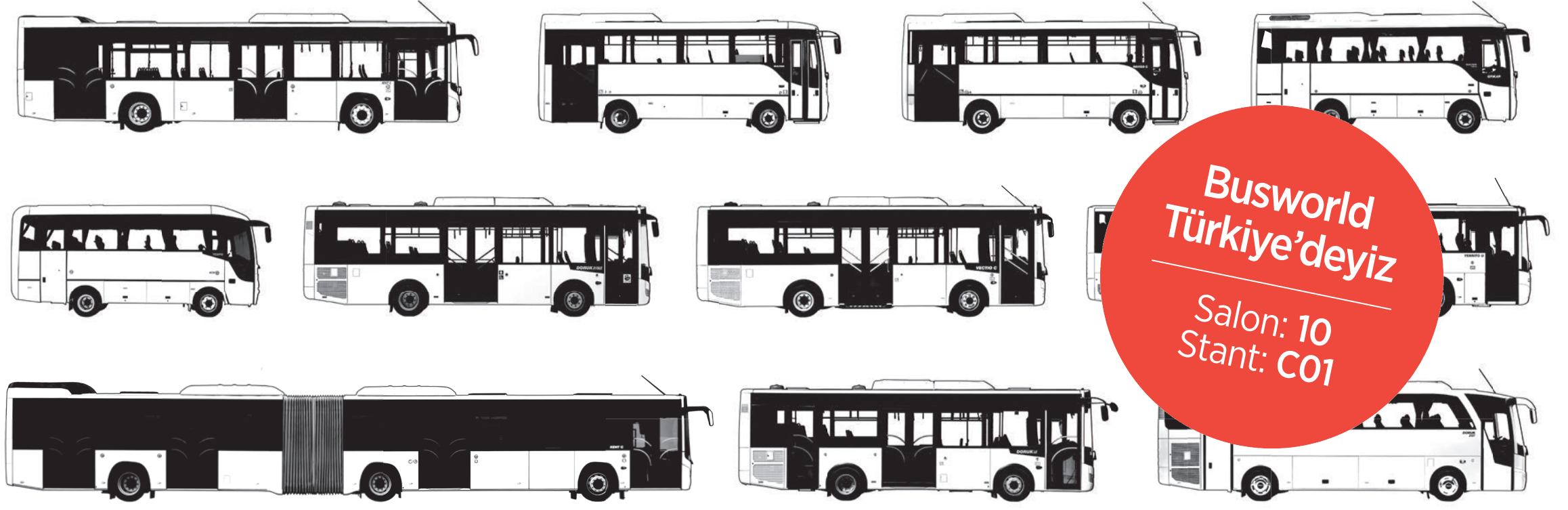
D2 belgeli taşımacılar resmen tüm yetkililerle alay ediyorlar

Salim Altunhan, D2 belgeli taşımacıların yarattığı sorunun çözümü için birçok kez yetkili mercilerle görüşmeler yaptıklarını belirterek, “Şehiriçi ve şehirdışı bölge trafik yetkilileri sorunun çözümü için görüştük. Emniyet müdürü ile görüştük. İstanbul Bölge Müdürü’nü ziyaret ederek sorunu aktardık. Yetmedi, Ulaştırma Bakanlığı’na kadar giderek sorunu ilettik. Bizim o gün ki gayemiz eylem yapmakta ama emniyet müdürünün verdiği söz ile eylem yerine basın



açıklaması ile yetindik. Eğer ki bize verilen sözler tutulmazsa eylem yapmak son çaremiz olacak. Burada çok büyük haksızlık var. Taşımacılar yıllardır mağdur. Uzun süredir Trakya’da oynanan oyun, tavşana kaç, taziye tut şeklinde ama yetti artık, çözüm bulunmazsa daha büyük eylemler olabilir. Hak verilmez alınır, hakkını alamayan dilsiz şeytandır. Maalesef bugüne kadar yasal yolları, edepi yolları denedik ama böyle bir şey yok. Resmen bütün birimlerle D2 belgeli taşımacılar dalga geçiyorlar. Verilen belge ile tanınan hakları onlar ihlal ediyorlar. Biz de artık çözüm bekleye bekleye

kadar bıçak kemiğe dayandı. Taşımacılar bana sen görüştün, sorunu ilettin ama olmadı. Biz netice istiyoruz. Elimden geldiği kadar güneşi balıkla sıvamaya uğraştık ama olmadı. Artık taşımacıların dayanacak sabrı kalmadı. Taşımacıların sesini artık yetkililer duymalı” dedi. ■



**Busworld
Türkiye'deyiz**
Salon: 10
Stant: C01

DOĞRU KARAR Otokar

Yarım yüzyılı aşkın süredir sizlerle yollardayız. İhtiyaçlarınızı can kulağıyla dinliyor, sizlere en iyi çözümleri üretmek için hiç durmadan çalışıyoruz. Sizin için yollarda olmanın, verdiğiniz doğru kararlardan geçtiğini çok iyi biliyoruz.

Otobüslerimizi daha yakından incelemek üzere Busworld Türkiye Fuarı'ndaki standımıza sizi de bekliyoruz.

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS 📺 /OtokarTr



Otokar
Doğru karar