

10 numara yağ 10 numara problem !

PETDER Kamu Spotu - 10 Numara Yağın Akaryakıt Olarak Kullanılmasının Zararı
<http://www.petder.org.tr/videoalar>

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

5. yıl

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 227 • 28 Mart - 3 Nisan 2016 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler

Mevcut otobüsünüzü 2011 model Travego 15 ile yenilemenin tam zamanı.

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244 www.BusStore.com.tr

Trafik sigortası primlerinde indirim amaçlayan değişiklikler Torba Kanunda yer aldı

SİGORTA TBMM'DE

✓ Primleri düşürmek için, önce tebliğle sigortacıların tazminat ödemelerini azaltan düzenlemeler yapıldı.

Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk (Trafik) Sigortası prim artışlarına ilişkin sorunlara çözüm getirmek amacıyla Karayolları Trafik Kanununun ilgili maddelerinde değişiklik yapılmasına ilişkin düzenlemeler, TBMM'ye sunulan 21 Mart 2016 tarih ve 498-990 sayılı Başbakanlık yazısındaki Kanun Tasarısında yer aldı. Değişikliklerin yasalama sonrası azalacak olan sigorta tazminat yükümlülüğüne paralel olarak sigorta primlerinde düşme olacak mı, yoksa sigorta ettirenler kaybettikleri teminat haklarıyla mı kalacak? ■ 6'da

Danıştay iptal etti!

A ve D4 belge işlemleri durduruldu

Ulaştırma Bakanlığı'nın 22 Mart 2016 tarih ve 21733 sayılı yazısında, "Bakanlığımızca bu konuda yeni bir düzenleme yapılmıyca kadar bir kamu kurum/kuruluşu sözleşmesine dayanılarak verilecek A1 yetki belgeleri hariç, yeni A1, A2 ve D4 yetki belgesi düzenlenmesi işlemlerinin durdurulması" hususu yer aldı. Bakanlık yazısında, bu durdurma işlemine; Danıştay 15'inci Dairesi'nin KTY'nin 8 maddesinin 1'inci fıkrasının h bendinin ve 13'üncü maddesinin 1'inci fıkrasının d bendi ile aynı maddenin 4'üncü fıkrasının d bendinin iptali yanı sıra 2013/KDGM-02/YOLCU numaralı Genelge'nin iptalinin yol açtığı görülmüştür. ■



Mersin Otogarı tahliye davası reddedildi

Mersin Büyükşehir Belediyesi tarafından otogar işletmecisi Şimşek Grup aleyhine açılan 'tahliye' davasının reddedildiği bildirildi. Şimşek Grup Yönetim Kurulu Başkanı Halit Şimşek, mahkeme heyetinin davayı 'usul' yönünden reddettiğini belirtti. ■ 2'de



Dr. Zeki Dönmez

Seyahat özgürlüğü ve terör

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaşım Ana Planı Ekseninde Otopark Yönetimi - 3

2'de



Mustafa Yıldırım

Az prim az güvence!

6'da



Akif Nuray

Haydi! Yönetmeye...

2'de



Cumhur Aral

İtibar servettir

8'de



Mevlüt İlgin

D1'de özmal koltuk sayısı artırılmalıdır

4'te

Sezon yaklaşıyor. Otobüs yatırımları hızlandı

Best Van Turizm'e 10 adet 2+1 Travego 17



Best Van Turizm Mayıs ayına kadar 16 adet 2+1 Travego daha alacak

Yeni yatırımla Best Van Turizm'in filosunda araç sayısı 150'ye ulaştı. 2+1 Travego araçlar Kuzey Irak hattında hizmet verecek. 10 adetlik yatırımla birlikte firma, Irak hattında toplam 30 özmal araçla hizmet verecek. 3'te

Has Otomotiv ile 45 araçlık anlaşma yaptı

VTR Turizm, 15 Vito'sunu teslim aldı 6'da

TEMSA Prestij yenilendi Prestij SX yola çıktı



OSD Genel Kurulu yapıldı

Türkiye'nin ihracat lokomotifi: Otomotiv Sanayii



7'de

TEMSA'dan Erzurum'a

30 adet Avenue CNG ve 10 adet MD9LE



5'te

Lojistik Dünyası

UND'nin Sigorta ıssanı Artık yeterli!

9-10-11'de

Bolu Belediyesi'ne 17 Scania

Salim Altunhan Eleştiri kurumları yüceltir

7'de

4'te

2'de

6'da

2'de

8'de

4'te

7'de

2 » Kentiçi

Ulaşım Ana Planı Ekseninde ve Trafik Güvenliği Bağlamında Otopark Yönetimi - 3

İstanbul Ulaşım Ana Planı, doğuda Kocaeli ili sınırları içindeki Gebze ilçesi ile batıda Çatalca ilçesini de içine alan yaklaşık 155 bin hektarlık bir alanı kapsamaktadır. Arazi kullanımı ulaşım ilişkisi çerçevesinde kişilerin yolculuk hareketlerini modellemek için bu il 209 planlama bölgesine bölünmüştür. Bu çalışma kapsamında, İstanbul'daki tüm ulaşırma sistemleri ile yapılan yolculukları temsil eden bir bilgisayar modeli (ulaşım modeli) kullanılmıştır. Bu model kullanılarak, İstanbul'da nüfus, istihdam, öğrenci sayıları, otomobil sahipliği gibi planlamalar yapılmıştır.



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

EDS, trafikte hatalı yönlere giren araçların yol açtığı karmaşaya karşı geliştirilen elektronik denetleme sistemlerinin geneline verilen isimdir. Trafikğin genel düzenine sekte vuran bu davranışların en az seviyeye indirilmesi için EDS sistemleri kapsamında geliştirilen, operatörlere destek veren ve ihlal yapan araçları tespit eden çok yönlü sistemlerdir. Bu sistemde temel amaç trafikte yoğunluk daha oluşmadan buna sebebiyet verecek hataları önleyici tedbirlerle daha gerçekleşmeden tespit edip, nispeten daha az zahmet ve küçük müdahalelerle engellemektir.

Kamu huzurunun sağlanması

Kamu kullanımına açık otopark noktalarında araçların takibini, güvenlik sorgusunu, kalış sürelerini, varsa şüpheli durumlarını tespit edip operatörlere ve sistem işletmecilerine hem bir güvenlik-istihbarat bilgisi hem de işletme kolaylığı sağlayan bir sistemdir. Bu durum şüpheli araçların tespiti ile kamu huzuru konusunda katkı sağlayacaktır. Ayrıca otoparkların efektif denetlenmesi sayesinde oluşacak maddi kayıpların en aza indirecektir. Hatalı parklar yüzünden trafiğin düzenli ve güvenli işleyişinin aksamasının önüne geçilmiş olacaktır.

Ülkemiz genelinde meydana gelen kaza sayıları incelendiğinde, sürücü hatasından kaynaklanan kazalarının oranının çok yüksek olduğu görülmektedir. 2009 yılında ülkemizde meydana gelen 1 milyon 34 bin 435 kazanın yaklaşık yüzde 90'ının sebebi sürücü hatası olarak belirlenmiştir. Sürücü hatalarının denetlenmesi görevi ülkemizde Emniyet Genel Müdürlüğü ve Jandarma Komutanlığı tarafından yapılmaktadır. Denetimlerin sıklığının artırılması ile sürücü hatalarının azaldığı, sürücülerin trafik kurallarına uyma oranının arttığı yapılan çalışmalar sonucu ortaya çıkan bilimsel bir gerçektir. Trafik denetimlerinde gelişen teknolojinin kullanılması, denetimlerin verimliliğini artırmaktadır. Uzun yıllardan beri birçok ülkede kullanılan Elektronik Denetleme Sistemleri (EDS), 2006 yılından itibaren İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) Trafik Müdürlüğü bünyesinde kurulan Trafik Kontrol Merkezinde de kullanılmaya başlanmıştır. Başlangıçta, 5 kavşakta kırmızı ışık denetimi ve

bir kesimde emniyet şeridi kullanımı ihlali tespit için kullanılan EDS, bugün tüm İstanbul genelinde yayılmıştır. Bu sistemler sayesinde kentiçi trafik güvenliğinin artırılmasında önemli gelişmeler sağlanmıştır. İBB'den alınan istatistiklere göre Mayıs 2007 – Mayıs 2008 tarihleri arasında EDS uygulanan bahsedilen kavşaklarda kırmızı ışık ihlali yüzde 82 oranında azaldığı ve emniyet şeridine kurulan EDS sistemiyle amaç dışı kullanımın yüzde 91 oranında azaldığı tespit edilmiştir.

Ülke çapında yaygınlaştırılmalı

Trafik güvenliğinin artırılmasında çok önemli role sahip olan Elektronik Denetleme Sistemleri (EDS) tüm ülke genelinde kullanımının yaygınlaştırılması ve denetimlerin bu sistemler yardımıyla yapılarak kaza sayılarının azaltılması hedefinin öneü, 6111 sayılı kanunun 60'ıncı maddesine eklenen 16'ncı ek maddenin kabul edilmesiyle, açılmıştır. İlgili maddenin uygulanması sırasında Maliye Bakanlığı ve Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından hazırlanacak yönetmelik için aşağıda belirtilen hususların dikkate alınmasında fayda olacağını düşünülmektedir.

- Belediyeler tarafından kurulacak ve EGM'nün hizmet alımı yapacağı EDS sistemlerinin teknik özellikleri yönetmelikte açık bir şekilde belirlenmeli ve bu konuda üniversitelerin ilgili bölümlerinden destek alınmalıdır. Yönetmelikte belirlenecek EDS sistemlerin teknik özellikleri gelişen teknoloji ile birlikte sürekli güncellenmeli,
- EDS ile kontrol yapılacak noktaların yer seçiminin genel kriterleri belirlenmeli,
- EDS ile kontrol edilecek kavşakların karayolu standartlarına uygun geometrik düzenlemeler, yatay-düşey işaretlemeler ve sirkülasyon projelerinin ulaşım uzmanlarınca yapılmış olması,
- Elektronik makbuz sistemine geçilmeli, elle ceza makbuzu doldurulması zorunluluğu kaldırılarak sistemin yavaşlamasının önüne geçilmeli,
- EGM ile EDS sistemleri arasında bilgi alışverişini sağlayacak sistemlerin kullanılmasını sağlayacak altyapı kurulmalı,
- EDS sistem parçalarının (kamera, radar, loop vb.) kalibrasyonu yapabilecek ve mevcut sistemlerin kalibrasyon durumunu denetleyerek akredite edebilecek özel veya devlet kuruluşu bulunmamaktadır. Sistem üzerinden üretilerek yapılacak ceza uygulamaları için çok önemli olan bu tarz bir kurumun üniversitelerden mutlaka destek alınarak oluşturulması son derece yararlı olacaktır.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu bir hafta dilerim. ■

Turizmi Dışışleri Bakanlığı yönetsin...



anuray59@gmail.com

Terör uzmanlarını dinleyerek görgümü ve anlayışımı çok ilerlettim. Terör bir iletişim türü. Birileri, toplumun bir katmanı; bir düşüncenin bir araya topladığı bir oluşum, muhatap kitlelere mesajını iletiyor. Mesajı korkutma yolu ile iletiyor. Niye korkutuyor ki? İletmenin başka yolu kalmadı mı?

Korkutmacılar (teröristler) öyle de kolay korkutuyorlar ki; Türkiye'nin terörist yaftası ile sınır dışı ettiği kişi, gittiği Belçika'da insan hak ve özgürlüklerinden yararlanıyor ve 1 yıl sonra da havaalanını patlatıyor. Bir Brükselli, sokaklarda asker ve polisten memnun olduğunu ve güvenlik olduktan sonra ancak özgürlükten bahsedileceğini söylüyor.

Afganistan'da, yıllar önce, bir Taliban yöneticisi, ABD subayına dağda şöyle cevap verir: "Sen yaşamak için savaşıyorsun, oysa ben ölmek için. Sen benimle nasıl başa çıkarsın!"

BM Genel Sekreteri de aynı bu noktaya vurgu yaptı yıllar sonra ve sadece 3 ay önce... Gençlerin hayatlarından geçecek kadar radikalleşmelerinin nedenlerini bulmalıyız!

Japonya'dan gelmiş bir genç, Gaziantep'te, sınırda Jandarma'ya ifade veriyor: "Sosyal medyadaki savaşçı arkadaşım ikna etti, onun yanına katılacağım."

Antalya G20 toplantılarının bir sonucu da "KAPSAYICILIK" olmuştu, hatırlarsınız. Kötü bir tercüme, ama bunun hayatımızda yeri var: KOMŞUN AÇ İKEN TOK YATMA!

Kapitalizme uygun değil, ama bu grup, Antalya'da kapitalizmin tıkanıldığını dile getirmişti. 8 kriz yılından sonra bir ilerleme olmayışı da kanıt, tabii.

Amerika Merkez Bankasının hoşlanmadığı pek çok ekonomik

kötüleşmenin meyvesi "kuvvetli" Dolar. Bu kuvvet de öyle sözlü yönlendirmelere kulak asmıyor. Ekonomin evrenini bilenlerle anket yaptılar, faiz artışının 2016 sonuna kalması en büyük oyu aldı, yüzde 70'lerde. FED'in durumu fena. Finans bolluğuna devam.

Kendimize bakalım: Bizim merkez bankamız, geçen hafta kredi maliyetlerini etkileyen faizi indirdi, Hiç Dolar kaçması da olmadı. Çünkü gidecek yerlerin hepsinde eksi faiz var... Faizsiz finansın yanına ucuz finans da gelecektir.

Sanayide 'kapasite kullanımı oranı'mız yükseliyor. Krediler ve banka dışı finansman artıyor. Ödenmeyen kredi oranı yüzde 2'de sabit devam ediyor artmadan. Karşılıksız çeklerin miktar toplamı ise toplam miktar içinde yüzde 3,5 düzeyinde... Karşılıksız çeklerin adedi, 2009 yılından bu yana yüzde 70 azalmış.

Trafik sigortası, yeni tasar ile başka sigorta türlerinin tazminatlarından kurtuluyor. Ağır kusurlu sürücülere tazminat ödenmeyecek, hatta yapılan harcamalar kendisinden tahsil edilebilecek. Yani sizler benim kusurumun bedelini ödemekten kurtulacaksınız.

Turizme değinmek gerek. Turistin seçim yapması zorlaşıyor. Güvenlik ön plana çıkıyor.

https://www.facebook.com/inciso

luk/videos/1305485122800950/

Bu video güvenlik algısını besliyor, Türkiye için. Turizmi yönetenlerin böyle buluşları gerek. Turistin aradığı işte bu düşünce.

"Turizm"i kim yönetir? Ben

Dışışleri Bakanlığı, derim. Siz ne diyorsunuz? ■

Muğla'da servis araçları turizmde çalışabilecek

Muğla Büyükşehir Belediyesi, 22.03.2016 tarihinde toplanan Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) Kurulundan "S" Plakalı ve "Okul Taşıtı" tescilli servis taşımacılarını sevindirecek karar çıktı.

Muğla Büyükşehir Belediyesi, şoförler odası ve şoför esnafından gelen talepleri dikkate alarak 22.03.2016 tarihinde toplanan UKOME Kurulundan 2014-2015 yıllarında alınmış olan "S" Plakalı ve Okul Taşıtı Tescilli Servis Aracı sahiplerinin okulların kapalı olduğu dönem içerisinde turizm sektöründe çalışabilmelerine olanak sağlayan kararın 2016 yılında da uygulanmasına yönelik karar alındı. Muğla Büyükşehir Belediyesi Ulaşım

Dairesi Başkanı Alper Kolkısa konu ile ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi; "UKOME Kurulunda alınan karar ile şoför esnafımızın okulların kapalı olduğu dönemde turizm sektöründe çalışmalarına olanak sağlanıyor ve turizm sektöründeki ulaşım ihtiyacının karşılanmasına da katkıda bulunuluyor. 2009 ve daha yeni model yılına sahip "S" plakalı Okul Servis Aracı sahiplerinin, TÜRİSAB üyesi acenteler aracılığı ile aracının kiralanması, okul servisi yazısı, ışıklı dur tabelası gibi tüm yazı ve işaretlerini söktürerek, "Zorunlu Karayolu Taşımacılığı Mali Sorumluluk Sigortası" ile Karayolu Yolcu Taşımacılığı Zorunlu Koltuk Ferdi Kaza Sigortalarını yaptırımları koşuluyla, 01.05.2016 - 15.10.2016 tarihleri arasında Muğla sınırları içerisinde turizm sektöründe çalışabilecekler." ■

Esadaş'tan Örnek Uygulama...

Artık Kimlik Sorulacak

Erzurum Esadaş Turizm Müdürü Selami Tan, yaşanan terör olaylarının ardından önemli bir uygulamayı hayata geçirdiklerini, kimlik ibraz etmeyen yolculara билет verilmeceğini bildirdi.

Esadaş Turizm Müdürü Selami Tan, kimlik bilgilerini ibraz etmeyen ve kimliğini yanında taşımayan yolculara билет verilmeceğini ifade ederek, "Türkiye'de ilk defa Esadaş'ta hayata geçirilen uygulamanın kısa sürede tüm turizm şirketlerinde ve otogarlarda uygulanması gerekir. Kalles saldırılarla vatandaşlarımızın canına kasteden hainler emellerine ulaşamayacak. Bu saldırganların emellerine ulaşmadan evvel kimliklerinin tespit edilebilmesi için Esadaş Turizm firması olarak daha sıkı önlem alıyoruz. Bilet almak isteyen vatandaşların önce kimliklerini göstermeleri gerekiyor. Kimliklerini ibraz etmeyen kişilere kesinlikle билет veremeyeceğiz. Uygulamayı başlatlık, vatandaşlar da bu çalışmadan memnun" dedi. ■



Yeni Novociti. Şehirde ulaşım şimdi daha keyifli!

Isuzu Novociti yeni tasarımı ve donanımıyla toplu ulaşımına şıklık ve konfor katıyor.



- Modern iç ve dış tasarımı • LED'li gündüz farları • Geniş ve modern sürgülü camlar • Şoför bölgesi raflar • Büyütülmüş iç dikiz aynası
- Yeni arkalıklı, katlanır arka koltuklar • Tamamı rayda, isteğe özel dizilebilen konforlu kumaş koltuklar • Bakımı kolaylaştırılan iç kapaklar



www.isuzu.com.tr
f www.facebook.com/IsuzuTürkiye
t www.twitter.com/IsuzuTürkiye
i www.instagram.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)

ISUZU

Mercedes-Benz Türk'ten

Best Van Turizm'e 10 adet 2+1 Travego 17

Yeni yatırımla Best Van Turizm'in filosunda araç sayısı 150'ye ulaştı. 2+1 Travego araçlar Kuzey Irak hattında hizmet verecek. 10 adetlik yatırımla birlikte firma, Irak hattında toplam 30 özmal araçla hizmet verecek. Firma Mayıs ayına kadar filosuna yine tamamı 2+1, 16 Travego yatırımı daha yapacak.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezinde 22 Mart'ta düzenlenen teslimat törenine Best Van Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Arslan Bayram, Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram, Best Van bölge müdürleri, kaptanlar, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Bölüm Müdürü Alper Kurt, Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog, Otobüs Satış Müdürü Şener Başçoban katıldı.

İş ortağıımız

Alper Kurt, "Çok önemli bir vesile için bir araya geldik. Best Van Turizm'e bugün 10 adet Travego 17 teslim ediyoruz. Markamıza gösterdikleri teveccühünden dolayı teşekkür ediyoruz. Best Van bizim için bir müşteriden öte bir iş ortağı, bir partner. Best Van Turizm'in filosunun tamamının Mercedes-Benz araçlardan oluşması bizim için çok önemli. Değer zincirinin tüm halkaları bu işbirliğinde hayata geçti. Bu birlikteliğin daim olmasını ve 2016 yılında bunun gibi daha nice teslimatlarda buluşmayı diliyorum. Kendilerine bol kazançlar diliyorum" dedi. Teslimatların Nisan ayından sonra hız kazanacağına dikkat çeken Alper Kurt, "7

Nisan'da yine hep bir arada olacağız. Lansman havasında bir teslimat olacak" dedi.

İşbirliğinden gurur duyuyoruz

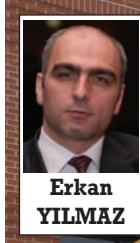
Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu da, "Bütün yatırımlarına inancı ile son hızla devam eden ve yeni yatırımında yine bizi tercih eden Best Van Turizm ile bu işbirliğinden gurur duyuyoruz" dedi.

'Siyah inci'den sonra 'Altın sarısı'

Best Van Turizm Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram, 1990 yılından beri kilometrelerce yol kat ettiklerini ve binlerce yolcu taşıdıklarını belirterek, "Kilometrelerce yol kat ettik, binlerce yolcu taşıdık, sonra yurtdışına açıldık ve kaliteli otobüs hizmetimizi ihraç etmeye başladık. İkinci kuşak olarak ben de Kuzey Irak teşkilatının başında yer aldım. Bugün teslim aldığımız 10 araç Kuzey Irak filomuza katılacak. Kuzey Irak filomuzda Mercedes'ten her seferinde bir ayrıcalık yapalım diyoruz. 10 araçtan bir tanesini değerli bir taş olarak hayal ediyoruz. Gerçi Mercedes'in tüm araçları değerli taş ama biz rengini de benzetelim diye öyle istiyoruz. Bundan önce siyah inci alımı yaptık ve gerçekten çok sevildi. Bu sefer altın rengi bir aracımız var. İnşallah bundan sonraki teslimatlarla yakut ve zümrüt olarak devam edeceğiz" diye konuştu.

16 Travego yatırımı daha

Kuzey Irak hattında toplam 30 özmal araçla hizmet verdiklerini vurgulayan İrem Bayram, "Filomuzdaki 150 aracın tamamı Mercedes-Benz marka. Genç dinamik, enerjik bir filo ya sahibiz. Bu teslimatla satış finans ve BusStore koordineli çalışmasının ciddi avantajlı

Erkan
YILMAZ

konumunu yaşadık. Hizmet sürecimizi zorlu koşullar altında gerçekleştirdiğimiz için Mercedes otobüsler güvenlik ve dayanıklılığı ile ön plana çıkıyor. Ayrıca ikinci elinin değerli olması ve 3 yıl sonra arabaları rahatlıkla satabiliyor olmamız da bizim için çok önemli.

Bu araçların alımında Mercedes-Benz Türk bayii, Gelecek Otomotiv de çok büyük katkılar sağladı. Bu yıl içinde, iç hatlarda hizmet vereceğimiz tamamı 2+1 16 araç daha alacağız. Yolcumuz en güzelini hak ediyor, rahat rahat gitmek onun hakkı. Uzun yol kat ediyoruz. En kısa mesafe 10 saat, 30 saati bulan seferlerimiz var. Uzun seyahatlerde konfor büyük önem taşıyor" dedi.

2+1 araçlarda bilet fiyat farkı zor

Sektörde 2+1 araçlarla hizmet sürecinde 2+2

araçlara göre fiyat farkının oluşturulmamasının en büyük nedeninin havayolu ve tren taşımaları olduğuna dikkat çeken İrem Bayram, "Sektörde 2+1 fiyat farkının oluşturulmamasının önündeki en büyük engel havayolu ve tren taşımalarıdır. Biz 2+2'lere de istediğimiz fiyat koyamıyoruz ki, tekli koltuğa farklı fiyat koyalım. Taşıma modlarına taban-tavan fiyat uygulaması gelmediği takdirde 2+1 değil yataklı koltuk da koysak farklı fiyat uygulama şansımız yok. Burada havayolu, zaman olarak daha öne çıkıyor" diye konuştu.

Biz bir aileyiz

Best Van Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Arslan Bayram, "Biz aslında bir aileyiz. Gerçekten Mercedes'i birbirimizden ayırmıyoruz, çözüme yönelik çok yakın ilgi gösteriyorlar. Özellikle Mercedes'i üreten herkese,

en alttan en tepedeki insana kadar çok teşekkür ediyoruz. Ülkemize böyle güzel otobüsler ürettikleri için hepsine minnettarız, çok sağ olsunlar" dedi.

Çok özel ve farklı firma

Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog, "Arslan abi ile ilişkimiz yaklaşık 25 seneye dayanıyor, ailece görüştüğümüz hatta akraba diyebileceğimiz bir abim. Uluslararası alanda ciddi anlamda başarıyı yakalamış, Türkiye'nin çok özel ve farklı bu firmasına otobüs satmak bana ayrı bir keyif veriyor. Böyle bir firmaya araç satmak benim için çok büyük mutluluk. Ayrıca firmanın başında genç, deneyimli ikinci kuşak olarak İrem Hanım'ı, gerçekten çok tebrik ediyorum. Bu sektörde bayan olarak başarılı olmak kolay değil. İlki başardığı için çok mutluyum" diye konuştu.

E- vizenin kalkması turizme darbe vuruyor

2015'te Kuzey Irak hattında 250 bin civarında yolcu taşıdıklarını belirten İrem Bayram, 6 Şubat sonrasında Irak vatandaşlarına e-vize uygulamasının kalkması ile taşınan yolcu sayısında çok büyük bir düşüş yaşandığına dikkat çekti: "6 Şubat öncesinde günde karşılıklı 18 seferle bin civarında yolcu taşıyorduk. E- vizenin kalkması ile birlikte şu an potansiyelimizin çok altındayız. Bu turizm açısından ciddi bir kayıp. Her getirdiğimiz Irak vatandaşı asgari 10 bin dolar harcıyor. Kuzey Irak Konsolosluğunun daha fazla vize verebilecek altyapıya sahip olmasını istiyoruz. Günde yaklaşık 100 kişiye vize veriliyor, bu da çok komik bir rakam."

İran taşımaları

Arslan Bayram da İran'a taşımacılık planlarını anlattı: "İran'da gümrük mevzuatları farklı. Türkiye'den araçlar İran'a gittiklerinde yüksek oranda ayakbasta parası veriyorlar. İran devleti, 'yakıtı ucuz alyorsun, aradaki farkı gümrükte vereceksin' diyor. İran arabası o 800 Euro farkı ödemediği için rekabet şansımız yok. Onun için, İran'da Türk arabaları başarılı olamıyor. Biz sadece kapıya yakın olan Urmiye şehrine çalışınca para kazanabiliyoruz. Ki oraya da 50 Euro veriyoruz. Bunu Ulaştırma Bakanlığı'na defalarca anlattık ama ikili anlaşmalarda bir türlü ortadan kaldırılamıyor. Onların tırı, otobüsü rahat çalışıyor. Biz oraya gittiğimizde çok yüksek paralar ödemek zorunda kalıyoruz. 3 ay önce Cizre kapısı kapandığında İran üzeri çalışmak istedik, transit geçiş yapmak istedik. Bakanlığımız anlaşma yapmış ama tırlar için, otobüsler için anlaşma yapılmamış."



Burak Sucuk, Burak Batumlu'ya, 2002 yılından bir fotoğraf hediye etti. İzmir Fuarı'nda, Mercedes-Benz Türk standına firmaların çelenk yaptırmak için yarıştığını aktaran Arslan Bayram, o dönemde Best-Van adına, İzmir Bölge İşletmecisi olan Canan Sucuk'un (Burak Sucuk'un babası) en büyük çelengi yaptırdığını anlattı.





Mevlüt İLGİN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

D1'de Özmal Koltuk Artırılmalı

2004'ten beri uygulanan Karayolu Taşıma Kanunu ve Taşıma Yönetmeliği, günlük ihtiyaçların gerektirdiği koşullarda defalarca değişti. Kaç defa değiştiğinin, kaç kez değişiklik önerileri getirildiğinin sayısını bile unuttuk.

Ulaştırma Bakanlığı, 7 Haziran seçimlerinden önce sektör mensuplarına ve kuruluşlarına bir yazı yazarak çalıştay düzenleyeceğini duyurmuştu. Bu çalıştay Hem Türkiye'nin iki defa seçim yaşaması hem Ulaştırma Bakanlığındaki kadroların zorunlu görev değişikliklerinden dolayı bir türlü yapılamadı. Biz, bu çalıştayın bir an önce yapılmasını bekliyoruz. Ama önce bu Yönetmeliğin yürürlükte kaldığı süreçteki uygulamaları sektöre bakmamız gerektiğine inanıyoruz.

500 özmal koltuk

Şehirlerarası ve uluslararası yolcu taşımacılığının ana amiral gemileri B1 ve D1 belgeleridir. Karayolu yolcu taşımacılığının ana bileşeni bunlar. Otobüsle yolcu taşımacılığının mazi yapısı güçlü, özmal sayısı fazla, en ufak bir kaza dağılmayan, hatta mağdur olan yolcuların hakları ödenmeden kapanmak zorunda kalmayan, güçlü kuruluşlar yapmalıdır. Bu nedenle şehirlerarası tarifeli taşımacılık yapacak D1 firmaları en az 500 özmal koltuk ile kurulup arkasından bire 5 oranı getirilmesi gerektiğini belirttik. Ama Bakanlık, geçiş süreci ile D1'lerde özmal 150 ile sınırlı tuttu. Koltuk oranlarını da bire beş, bire dört, bire üç ve bire iki yaptı. Oysa biz, işi bilen, hem firmaların güçlü özmallarının olmasını hem de bireysel otobüsçülerin de sistemde ağırlıklı olarak yer almaları gerektiğini düşünüyoruz. Çünkü Türk otobüsçülük tarihinde bireysel otobüsçülerin yeri tartışılmaz. Bireysel otobüsçülük sadece otobüsü firmaya getirip onun komisyonundan yararlanmak değil ki. Bir firma sahibi durumu, 'biz' diyor, 'şoförleri otobüslere ortak ederken, bu firma benimdir duygusunu geliştirmek istedik ve başarılı olduk. Firmalarımızda kiralık araç kalmadı, bireysel otobüsçü kalmadı. Otobüslerin tamamı neredeyse bizim firmanın özmal. Özmallarımızda maaşlı şoförler, muavinler, host ve hostesler çalıştırıyoruz' sözleriyle özetledi.

Firmaların kalitelerinden çok hangi firmanın kaç özmal varı konuşulmaya başlandı. Bu da otobüsçülüğü geri planda attı. Havayolu, demiryolu, denizyolu bizim doğal rakiplerimiz, biz bunlarla rekabet etmekten kaçmayız. Ancak geleneksel yapımızda var olan bireysel otobüsçülerini öldürmeyelim, onları tekrar sisteme kazandıralım. D1'lerdeki 1'e 2 olan, özmal kiralık oranını en az bire beşe çıkaralım. Tabii, kuruluştaki 150 koltuk olan özmal adedini, en az 500 özmal koltuğa çıkaralım, mevcut firmaların kazanılmış hakları olduğu için buna uyumunu sağlamaya çalışalım. Ama bundan sonra kurulacak herhangi bir D1 firması en az 500 koltuk ile kurulmalı ve taşıma kilometresi/mesafesi arttıkça koltuk sayısı mutlaka arttırılmalı.

12 yıllık Karayolu Taşıma Kanun ve Yönetmeliği uygulaması bize gösterdi ki, biz Avrupa'nın ve dünyanın bu işi en iyi yapan ve bilgi birikimine sahip sektörüüz. Yine de özmal sayısının fazla olmasından vazgeçemeyiz. Bireysel otobüsçülerin sistemden çıkmasına da razı değiliz. Bireysel otobüsçüler işi sahipleniyor... Biz de hizmet yarışında bireysel otobüsçülerini tam anlamıyla neredeyse bitirmek üzereyken, TOFED olarak sahipleniyoruz.

Bir diğer konu da acentelerin durumu... Yeniden değerlendirmemiz lazım. Yönetmelik ilk çıktığında, acentelere F belgesi verildi. Şehirlerarası tarifeli taşıma yapanlara F1, uluslararası tarifeli taşıma yapanların acentelerine de F2 alma zorunluluğu getirildi. Sonradan şehirlerarası ve uluslararası tarifeli taşımaların aynı belge ile yapılabileceği görüldü. Bu, bize kombine taşımacılığı kazandırdı. Kara, deniz, hava, demiryolu taşımacılarının sadece hizmet yarışında olmaları, birbiri ile entegre olmalarını sağladı. Birbirine entegre taşımacılığı ulusal politika olarak savunuyoruz ama uçak bileti satanlar ayrı, İDO bileti satanlar ayrı, denizyolu satan ayrı, tren biletini satan ayrı, otobüsün yurtdışına satanı ayrı bir belge, kısa mesafeler için ayrı belge ile yapılabiliyor. Bunlar artık güçlü şeyler. Seyahat hizmeti veren her modun bilet satışı -ister iç hat isterse dış hat olsun- tek bir acentelik belgesinde toplanmalı. Aynı acenteden bütün biletlere alabilmeli vatandaş. Zaten şu anda, cep telefonu aracılığıyla kredi kartı numarasından istenilen bilet alınabiliyor. Neden acentelere bu kadar sınırlama getiriyoruz?

TOFED Başkanımız Birol Özcan, yoğun çalışma temposu içinde alelacele bir ameliyat geçirdi. Kendisine acil şifalar ve uzun ömürler diliyorum. ■

TOSEV Banka Hesabı:
Türkiye İş Bankası
IBAN NUMARASI
TR340006400000112150199270

TEMSA Prestij yenilendi Prestij SX yola çıktı

Prestij SX, son iki yıldır olduğu gibi hizmet sürecinde farklılık arayanların birinci önceliği olmayı hedefliyor. Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, "İşimiz, müşterimize her zaman en iyi aracı sunmak. Prestij SX'i konforuyla, güvenlik donanımıyla ve yeni tasarımıyla tamamen yenileyerek pazara sunuyoruz. Son iki yılın pazar lideri ürünümüz Prestij'in yeni versiyonu Prestij SX ile bu yıl da liderliği hedefliyoruz" dedi.

Prestij SX aracın tanıtımı 21 Mart günü

Sabancı Center'da, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Satış Direktörü Murat Anıl, Pazarlama ve İş Geliştirme Direktörü Cüneyt Tekgöl, Mali İşler Direktörü Ural İnâl, Satış Müdürü Baybars Dağ, Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan, Temsa yetkili satıcıları ve çok sayıda Prestij kullanan firma sahibinin katılımıyla düzenlenen basın toplantısı ile yapıldı.

9 yeni ürünün ikincisi

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, 4 Mart günü Maraton ve Safir Plus'ın tanıtımı için bir araya

gelindiğini belirterek, "Temsa'nın yeni bir ürününün tanıtımı için yine bir aradayız. Prestij, Temsa'nın amiral gemisi. Geçen yıl 1500 civarında Prestij satıldı. Pazar lideri bir araç. Prestij'i yepyeni bir yüzle müşterilerimizin beğenisine sunduk. Prestij'i, Euro 6 normuna sahip motoru ve birçok yeni regülasyonlara uyumuyla pazara sunuyoruz" dedi.

Her segmentte ürün sunabilen tek şirket olduklarına dikkat çeken Dinçer Çelik, "En fazla ürün çeşidi olan ve ürün lideri olan bir şirketiz. 2016 yılında ise 9 yeni ürünümüzü pazara sunma hedefiyle yola çıktık. 9 yeni üründen ikincisi olan Prestij SX bugün sahaya iniyor. Midibüs pazarında lider bir ürünü yenilemek gerçekten cesaret isteyen bir durum. Çünkü kullanıcıyı yeniliklere alıştırmak her zaman kolay bir süreç olmayabiliyor. Ama Temsa her zaman yeni ürün sunma konusunda cesaretili adımları atmayı başarmış ve bununla birlikte satış hacmini her yıl büyüttüğü bir şirket. Geçen yıl Temsa 750 milyon TL ciro yaptı" dedi.

14 bin Prestij üretimi

1992 yılında midibüs üretimine başladıklarını ve bugüne kadar 14 binin üzerinde Prestij aracı ürettiklerini belirten Dinçer Çelik, "2002 yılında Avrupa'ya Euro

Prestij olarak bir çıkışı oldu. 2014 yılında Prestij City aracını sunduk. 2015 yılında midibüs pazarında yüzde 30 artış yaşandı. Temsa'nın pazar payı yüzde 29 seviyesinde oldu. 2013 yılında pazar payımız ise yüzde 14 civarındaydı. 27-29 koltuklu midibüs segmentinde, 2014'te olduğu gibi, 2015'i de yüzde 43 pay ile lider olarak tamamladık. 2016 yılında da yeni ürünümüz Prestij SX ile yine lider olacağımıza inanıyoruz. Prestij SX aracımızın City modeli, birkaç ay içinde pazarda olacak" dedi.

Lider ürün

Prestij SX'in birçok yeni özelliği bulunduğunu, birçok kez sahayı en iyi dinleyen marka oldukları vurguladıklarını belirten Çelik, "Prestij SX birçok yeni özelliğe sahip. Bu yeni özelliklerin tamamı müşterilerimize daha konforlu ve güvenli taşımacılık hizmeti sunmalarına katkı sağlamak için tasarlandı ve hayata geçirildi. Prestij zaten pazar lideri bir ürün. Ancak müşteriyi dinlediğinizde hep daha ötesi var. Biz de sık sık toplantılarda sahayı en iyi dinleyen marka olduğumuzu söylüyoruz. Müşteri bizden istedi, biz de yaptık" dedi. ■



Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, yeni Prestij SX'in ardından yine yepyeni ürünlerle bir araya gelmeye devam edeceklerini ve yıl sonunda Temsa'nın 25 ürünle pazarda olacağını vurguladı.



PRESTİJ SX'in yeni özellikleri

- Uzunluk 7,2 metre,
- yükseklik 3,35 metre,
- genişlik 2,26 metre,
- bagaj hacmi 3 metreküp,
- motor hacmi 150 Hp,
- motor normu Euro 6

Ön ve arka yüz tasarımları

Prestij SX ön maske ve arka maske olarak ifade edebileceğimiz bölümleri Prestij SD'e göre daha farklı bir tasarımla ortaya çıktı. Ön maske 4 parça halinde. Bu yedek parça avantajı sağlıyor müşteriye. Yine ön tarafta blok far görünümünü, 5'li LED DRL uygulaması, alanı artırılmış ön ızgara mevcut. Arka maske de 8 parça halinde yeni tasarım sahip.

Sürücü konforu

Prestij SX'te sürücü konforu da düşünülerek yeni bir tasarım boyutu yapıldı. Küçük tuşların kullanımı ile dashboard yüksekliği azaltılıp, görüş açısı büyütüldü. Ergonomik tuş yerleşimi, manuel vites için modüler tasarım, sürücü ek cepleri de yeni Prestij SX'in yenilikleri arasında. Yolcuların el bagajlarını rahatlıkla koyabilmeleri için sol sepetik bölümü eski Prestij'den farklı olarak arkaya kadar uzatıldı.

Şasi yapısı güçlendirildi

Prestij SX aracımızda yol tutuşunu arttırmak için şasi yapısı güçlendirildi. Ayarlanabilir amortisör ile konfor ve yol tutuş optimize edildi. Zaten düşük olan bakım masrafları daha da düştü.

Güvenlik donanımları

Regülasyon gereği aracın fren sistemine EBS ve ESC eklenerek aracın stabilitesi artırıldı. Regülasyon gereği Şerit Takip Sistemi (LDWS) adapte edildi.



28 Mart - 3 Nisan 2016

Tasima
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 5

TEMSA'dan Erzurum ulaşımına 30 adet Avenue CNG ve 10 adet MD9LE

Erzurum Büyükşehir Belediyesi, araç filosunu, Temsa'nın üretimini gerçekleştirdiği 30 adet 12 metrelik Avenue CNG ve 9 metrelik MD9LE araçlarla güçlendirdi.

Teslim edilen araçlar için Erzurum'da görkemli bir tören düzenlendi. Türkiye Belediyeler Birliği Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, Erzurum Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Sekmen, Türki Cumhuriyetlerinin Belediye Başkanları, Büyükşehir ve İlçe Belediye Başkanları ile Temsa Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş katıldı.

Erzurum Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Ünsal Kırac, "Erzurum'da günlük yolcu kapasitemiz 160 bin civarında. Bunun 80 binini 139 özel halk otobüsü, 30 binini de daha önceden alınmış olan 40 belediye otobüsü, 50 binini de minibusler taşıyor. Erzurum halkının rahat seyahat edebilmesi adına yeni otobüsleri Erzurum'a kazandırdık. Araçlarımız EURO 6 emisyon normuna sahip. 2016 itibarıyla EURO 6 normuna geçen ilk belediyeyiz. Bunun onuru ve gururunu yaşıyoruz" dedi.

Araç yatırımları süreci

Genel Sekreter Ali Rıza Kiremitçi de, Başkan Mehmet Sekmen'in Erzurum'a şimdiye kadar 6 filodan oluşan 210 araç kazandırdığını söyledi. Kiremitçi, "Diğer büyük şehirlerdeki vatandaşlarımız hangi yerel yönetim hizmetini alıyorsa Erzurum'un da en türa köşesinde oturan Dadaşlar da aynı hizmetleri almalı. Şehrimizi büyükşehir belediyeleri içerisinde en ön sıralara çıkartmak için kararlıyız. İnşallah birkaç yıl sonra göreceksiniz ki bu 200'lük filo binlere çıkmış olacak" dedi.

Her şeyin en güzeline layık

Türk Dünyası Belediyeler Birliği Başkanı ve Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu da, Erzurum'un her şeyin en güzeline layık olduğunu ifade etti: "İnsan vücudu için kan dolaşımı ne kadar hayati önem arz ediyorsa şehirdeki ulaşım da o derece önemli. Bu nedenle bu modern güzel otobüsler ulaşım açısından çok önemli.



Ben 25 yıl önce belediye başkanlığına başladım. O zaman Türkiye'de böyle yeni araç alan belediye yoktu. Hizmeti ilkel usullerle, zor şartlarda yapmaya çalışıyorduk. Türkiye artık gelişti ve kalkındı. Kendi otobüstünü yapıyor."

Daha çevreci bir ulaşım filosu

CNG'li araçlarla daha çevreci bir ulaşım yapısı oluşturmak istediklerini belirten Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Sekmen, "Filomuza katılan yeni nesil araçlar teknolojinin bütün özelliklerini taşıyor. 30 adet doğalgazlı otobüs ile kentimizde egzoz emisyon seviyesini daha da aşağıya çekeceğiz. Yeni araçlarla çevreciliğin yanı sıra Erzurum ulaşımında konfor ve güvenlik standartları da üst düzeye taşıyor. Yeni araçlarla birlikte kentiçi ulaşımında 85 belediye otobüsü, 139 özel halk otobüsü ve 95 minibus hizmet verecek. Yeni araçların kentimize hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum" dedi.

Kentiçi ulaşımında TEMSA

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, kentiçi ulaşımına yönelik her ihtiyaca uygun araç üretimini gerçekleştirdiklerini belirterek, "7 metreden, 18 metre körtüklü araca kadar her ihtiyaca uygun modelde otobüsümüz mevcut. Erzurum Büyükşehir Belediyesi'ne de 30 adet 12 metrelik Avenue CNG ve 9 metrelik MD9LE aracımızın teslimatını gerçekleştirdik. Euro 6 normuna sahip araçlarımızla Erzurum ulaşımında çevreci araçlarla hizmet verilecek. Yeni araçların bölge halkına hayırlı ve uğurlu olmasını diliyoruz" dedi. ■



TEMSA Mersin Üniversitesi ile İşbirliği Çerçeve Protokolü imzalandı



Mersin Üniversitesi ile TEMSA Global arasında işbirliği çerçeve protokolü imzalandı. İşbirliği çerçeve programı, başta Ar-Ge projeleri olmak üzere TEMSA'ya bağlı teknolojik ürünler ve yeni bilgi üretme adına işbirlikleri oluşturulmasını hedefliyor. Yeni sistem; mevcut uygulamaları iyileştirmek adına ortak proje geliştirilmesi ile TEMSA'nın Ar-Ge ihtiyaçları doğrultusunda yenilikçi programlar tasarlanmasını sağlayacak. Projeye karşılıklı eğitim semineri, konferans, tanıtım etkinliklerine yönelik çalışmalar yapılması ve personel değişimiyle istihdama yönelik işbirliği yapılacak. İki kurum arasındaki işbirliğini ve yöntemlerini belirleyen protokolü, Mersin Üniversitesi Rektörü Yardımcısı Prof. Dr. Hakan Arslan ile TEMSA Ar-Ge ve SSH Direktörü İbrahim Eserce imzaladı.

Mersin Üniversitesi Teknoloji Transferi Ofisi Toplantı Salonu'nda gerçekleşen protokol törenine TEMSA Global Ar-Ge ve SSH Direktörü İbrahim Eserce, Ar-Ge Müdürü Murat Demirdüzen, Ürün Müdürü Mert Umut Özkaynak, Mersin Üniversitesi Rektörü Yardımcısı Prof. Dr. Hakan Arslan, Mersin Üniversitesi Teknoloji Transferi Ofisi Proje Yürütücüsü Ayşegül Polat ve Modül Koordinatörü Sertan Çevik ile ilgili öğretim üyeleri katıldı. ■



TEMSA
Smart Mobility

TEMSA'DAN UZUN YOLLARA YENİ STAR



TEMSA MARATON

temsa.com

6 » Yolcu Taşımacılığı

Tasima
Dunyasi

28 Mart - 3 Nisan 2016



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör
Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Az prim, az güvence!

Sigorta mevzuatında yenilikler getirecek düzenleme TBMM gündeminde. Ama Meclise sunulan düzenlemeyi incelediğimizde sigorta mevzuatının sulandırılmaya devam ettiğini görüyoruz. Sigorta şirketlerinin zorunlu sigortalardaki zararları bahane edilerek, total sigortalarda maliyet artışlarına neden olacak birtakım düzenlemeler yapıyor. Zorunlu sigortalarda “ne kadar ekmek, o kadar köfte” dönemi geldi herhalde. Yani bu sigortanın hiçbir anlamı kalmadı. Sigorta bir var, bir yok hale geldi.

Bu sulandırılmış ortamda, trafikte kaza sonrası güvenlik tamamen yok olacak, hatta netameli tartışmalı bir hale gelecek diye düşünüyorum.

Bir koyundan bir post çıkar. Şu anda yapılmak istenen bir koyundan daha fazla post çıkarmanın yollarını aramaktan başka bir şey değil. Sigortalardan bol miktarda kazanacaksın, ama fedakarlık yapmayacaksın, bu olacak şey mi? Kasko ve zorunlu trafik sigortalasının birleşmesi daha mantıklı bir şeydi. Artık ne kadar prim o kadar teminat dönemi başlıyor sigortacılığa.

Kapsamı daraltıyorum demekle olmuyor

Risklerimiz halen devam ediyor, herhangi bir indirim yapılmadı. Sigorta kapsamı daratıldı, insanların sigorta konusundaki güvenceleri azaltıldı. Bu da kabul edilebilir bir durum değil. Zorunlu sigortalarda, karşı tarafa verilen hasarlarla ilgili tercih hakkı hasarı veren tarafa verilmemeli. Yani ben kapsamımı daraltıyorum, şu kadar zorunlu yapıyorum, karşı tarafa verdiğim zarar çok fazla ama ben bu kadarını garanti ediyorum gibi bir dönem gelir ki bu da insan haklarına aykırı bir durumdur diye düşünüyorum. Ben böyle anlıyorum bunu, belki yanlış anlıyorum birilerinin bu konuda bizi ikna etmesi lazım.

Ne kadar prim, o kadar güvence

Karşı tarafın teminatı yoksa verdiği prim azsa, bana verdiği zararı karşılamayacak kadar sigorta yapmışa; ben adama dava açacağım, adamda da yoksa ben mağdur olacağım. Bundan bu sonuç çıkıyor. Dolayısı ile ne kadar prim o kadar güvence. Yani bana çok hasar verdin, azını karşılıyorum... Gerisini de varsa veririm, yoksa vermem anlayışına geliyor. Bu da hak ihlaline giriyor. İnsan haklarına aykırı. Bana birisi zarar verdiğinde, onun tamamını karşılayacak güvenceyi ortaya koyması lazım. Bana göre bu konunun irdelenmesi lazım, tarafların dinlenmesi lazım. Tek boyutlu, tek taraftan alınan fikirlerle veya bilgilerle bu konunun kotarılamaz. Yüzde 20'si sigortasız trafiğe çıkan taşıtların riskleri bir tarafa, sigortalı olanların riskleri devam edecektir bu durumda. Ben, karşı tarafın borcu varsa, aracı hacizliyse, başka bir varlığı yoksa mağduriyetimi nasıl gidereceğim? O zaman trafik güvenliği fonunu artırırsınlar.

Trafik Güvenliği Fonu

Trafik güvenliği fonu aslında sigorta güvenliği fonu olmamalı. Trafikteki mağdurların sorunlarını gideren bir trafik güvenliği fonu oluşması lazım. Trafik güvenliği fonunun amacına uygun bir şekilde oranının artırılması gerekir. Sigorta şirketlerinin ve prim ödeyicilerinin fedakarlık yapmalı. Trafikte sigortasız taşıtların verdiği hasarların giderilmesi konusunda sorunu mahkemelerle çözmek mümkün değil. Duruşmalar 3 sene 5 sene sürüyor. Bu konuyu tamamen güvence altına alıp insan haklarını korumak lazım diye düşünüyorum. Onun için trafik güvenliği fonunun artırılmasını istiyorum. Bu fon, batan sigorta şirketlerinin kurtarılmasında kullanılıyor bildiğim kadarı ile. Oysa trafik güvenliği içinde olmak için o fona daha fazla para aktarıp trafikte sigortası olmayanların, sigorta poliçeleri yetersiz olanların, teminatları az olan taşımacıların veya taşıtların risklerini azaltılması konusunda bu fonun devreye girerek genel bütçeye aktarılması doğrudur. Bu fonun batan şirketleri kurtarmaktan çok, mağdurların mağduriyetlerinin giderilmesinde kullanılması gerekir. Bu düzenlemelerin, sil baştan bizlerin de görüşleri alınarak yeniden yapılması gerektiğine inanıyorum. Yeni bir düzenleme yaparken, özellikle taşımacılık iş kolunda faaliyet gösteren 5 milyon taşıtı temsil eden sivil toplum örgütlerinin çözüm önerilerinin değerlendirilmesinde yarar var diye düşünüyorum. ■

Nasıl yapılacağını
bilmiyorsanız,
ilk yardım yapmaya
kalkışmayınız.

Sigorta prim bilmeceesi

Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk (Trafik) Sigortası prim artışlarına ilişkin sorunlara çözüm getirmek amacıyla Karayolları Trafik Kanununun ilgili maddelerinde değişiklik yapılmasına ilişkin düzenlemeler, TBMM'ye sunulan 21 Mart 2016 tarih ve 498-990 sayılı Başbakanlık yazısındaki Kanun Tasarısında yer aldı. Değişikliklerin yasalama sonrası azalacak olan sigorta tazminat yükümlülüğüne paralel olarak sigorta primlerinde düşme olacak mı, yoksa sigorta ettirenler kaybettikleri teminat haklarıyla mı kalacak?

Konunun geçmişi

Trafik Sigortası primlerinde düşüş sağlanması veya artışların önlenmesi amacıyla daha önce adı geçen sigortanın genel şartlarında, aşağıda özetlenen değişiklikler bir tebliğe yapıp 3 Şubat 2016 tarih ve 26912 sayılı Resmi Gazetede yayımlanmıştır.

Madde 1: Genel şartların amaç başlıklı A1 maddesinin ikinci paragrafından, genel şartların kaza tarihi itibarıyla uygulanması hususu çıkarılarak kaza tarihinden sonraki güncel genel şartların uygulanabilmesi imkanı getirildi.

Madde 2: Genel şartların teminat dışında kalan hallerle ilişkin A6 maddesinin sonuna; d bendi kapsamında olmasına (ödenmemesi gerekmesine) rağmen yapılan tazminat ödemeleri için sigortalının tarafına müracaat hakkı getirildi.

Madde 3: Genel şartların zarar görenlerin haklarının saklı tutulması ve sigortacının sigortalıya rücu haklarına

ilişkin B4 maddesindeki ikinci paragraf ve üçüncü paragrafın b bendi değiştirildi.

(2) Sigortacı sözleşme ve kanuna göre kazaya sebebiyet veren sigortalıya rücu edilebilecek.

(3b) Tazminatı gerektiren olay; ehliyetsiz ya da geçersiz veya sürekli el konulmuş ehliyet sahiplerinin araç kullanması veya trafik kurallarını ağır kusurlu ihlali sonrasında meydana gelmişse sigortalıya rücu edilebilecek.

Kanun şart

Sigortanın genel şartlarında yapılan bu değişikliklerin istenen amaçları sağlanması için mahkemeler dahil herkesi bağlayıcı hale getirilmesi için kanuni düzenleme gerekli görülmüştür. Bu husus gazetemizin 22-28 Şubat 2016 tarih ve 222 sayılı nüshasında da yer almıştır. İşte, yeni kanun tasarısı esas olarak bu ihtiyacı karşılamaktadır. Tasarıda bu konuyla ilgili üç madde düzenlemesi ile bunların gerekçeleri ve genel gerekçe yer almaktadır.

Genel gerekçe

Kanun tasarısının genel gerekçesinin konuya ilişkin bölümü şöyledir: Uygulamada zorunlu trafik sigortası olarak adlandırılan sigorta teminatının içerisinde meydana gelen tereddütlerin giderilmesi amacıyla zorunlu trafik sigortası teminat içeriğinin sigortacılık ilkelerine ve değişen şartlarla uyumlandırılması öngörülmektedir (ifade yanlışları orijinal metindendir).

Birinci değişiklik

Tasarının üçüncü maddesi Karayolları Trafik Kanununun 90'ıncı

maddesine aşağıdaki şekilde değiştirmektedir: Zorunlu mali sorumluluk sigortası kapsamındaki tazminatlar bu Kanun ve bu kanun çerçevesinde hazırlanan genel şartlarda öngörülen usul ve esaslara tabidir. Söz konusu tazminatlar ve manevi tazminata ilişkin olarak bu kanun ve genel şartlarda düzenlenmeyen hususlar hakkında 11/1/2011 tarihli ve 6098 sayılı Türk Borçlar Kanununun haksız fillere ilişkin hükümleri uygulanır.

Görüldüğü gibi yeni metin trafik sigortası genel şartlarının esas alınmasını getirmektedir. Bunun gerekçesi de şöyledir: Karayolları motorlu araçlar zorunlu mali sorumluluk sigortası motorlu araç işletilmesinden kaynaklanan hukuki sorumluluk rizikosuna ilişkin olarak Borçlar Kanunu hükümlerinden ayrı olarak yaptırılan bir sorumluluk sigortasıdır. Motorlu araç işletilmesi ve bu faaliyete bağlı olarak yaptırılan zorunlu sorumluluk sigortasının genel hükümlerinden ayrı olarak özel esaslara düzenlenmesi dikkate alınarak bu sigorta kapsamında tazminatlara uygulanacak kuralları öncelikle söz konusu özel esaslara bırakılmış, özel esaslarda kural bulunmayan durumlarda genel esasların uygulanacağı açıklığa kavuşturulmuştur.

İkinci değişiklik

Tasarının dördüncü maddesi; Karayolları Trafik Kanununun 92'nci maddesinin birinci fıkrasına, trafik sigortası dışında kalan hususlara ilişkin üç yeni bent eklemektedir.

g) hak sahibinin kendi kusuruna denk gelen tazminat talepleri

h) ilgililerin, sigortalının sorumluluk riski kapsamında olmayan tazminat talepleri

i) bu kanun çerçevesinde hazırlanan zorunlu mali sorumluluk sigortası genel şartları ve ekleriyle tanımlanan teminat içeriği dışında kalan talepler.

Görüldüğü gibi ilk iki bent bazı hallerde tazminat alınmasını engellerken üçüncü bent genel bir tazminat engellemesi getirmektedir. Bunun genel gerekçesi şöyledir: Karayolları motorlu araçlar zorunlu mali sorumluluk sigortası bir sorumluluk sigortasıdır. Bu sigortada araç işletenin sorumluluğu güvenceye alınmakta, zarar görenlere genel hükümler yanında özel kurallara bağlı olarak sigorta güvencesi sunulmaktadır. Söz konusu sigorta işletenin zorunluluğunu konu almakta olup işletenin sorumluluğunun varlığına bağlı olarak güvence sunmaktadır. Uygulamada zorunlu sorumluluk sigortasının açıklanan içeriğinde görülen tereddütlerin izalesi amacıyla teminat kapsamı dışında kalan haller açıklığa kavuşturulmaktadır.

Üçüncü değişiklik

Karayolları Trafik Kanununun tazminat ve giderlerin ödenmesine ilişkin 99'uncu maddesinin birinci fıkrasında yer alan kaza veya zarara ilişkin tespit tutanağı veya bilirkişi raporu yerine zorunlu mali sorumluluk sigortası genel şartlarıyla belirlenen belgelerin iletilmesi esası getirilmektedir. ■

Has Otomotiv ile 45 araçlık anlaşma yaptı

VTR Turizm,15 Vito'sunu teslim aldı

VTR Turizm, Has Otomotiv ile 45 araçlık bir anlaşma yaptı. VIP taşımacılığı yapan VTR Turizm, 15 aracı teslim aldı. Firma yılın geri kalanında 30 Vito daha alacak. Bu alımla Mercedes marka araç sayısı 70'e yükseldi.



Caner
ÖZCAN

Özel transfer alanında İstanbul ve Ankara'da faaliyet gösteren İstanbul merkezli VTR Turizm, bir kez daha Mercedes-Benz'i tercih etti. Şirket, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Has Otomotiv aracılığı ile filosuna 15 adet Mercedes-Benz Vito ekledi. VTR Turizm satın aldığı 15 adet 2016 model Mercedes-Benz Vito Base 518 D araçlarını Has Otomotiv Hadımköy tesislerinde 23 Mart Çarşamba günü gerçekleşen törende teslim aldı. Has Otomotiv ile 45 araçlık anlaşma yapan VTR Turizm, yıl içerisinde 30 araç daha alacak.

Teslimat törenine VTR Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Oğuzhan Şahin, İdari İşler ve Finans Müdürü Melik Şahin, Finans Müdürü Ferhat Dangaç, Personel Müdürü Ali Türker, Filo Sorumlusu Resul Özel, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısmı Müdürü Soner Gönültaş, ikinci el hafif ticari araç faaliyetlerini yürüten Usedi 1 Satış Müdürü Faruk Özer, Has Otomotiv İcra

Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Has Otomotiv Ticari Araçlar Satış Direktörü Turan Dik, Has Otomotiv İstanbul Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Osman Çoban, İkinci El Otobüs Satış Müdürü Sami Acerüzümoğlu, Hadımköy Lokasyonu Showroom Sorumlusu Ali Cengiz Bal katıldı.

Mercedes ile adım atmıştık

VTR Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Oğuzhan Şahin, müşterilerin kaliteli araç tercih etmelerinden dolayı Mercedes yatırıma ağırlık verdiklerini söyledi. İlk araç yatırımını 2002 yılında Mercedes ile yaptıklarını dile getiren Şahin, "Turizm taşımacılığı için ilk aracımızı 2002 yılında aldık. Bu anlamda 2002 yılından bu yana Mercedes ile çalışıyoruz. VTR Turizm olarak kongre, turizm, toplantı, özel davet veya etkinlik gibi her türlü operasyonel ulaşım hizmetlerini, havaalanı ve otel transferlerini gerçekleştiriyoruz. Bir müşteriyi, iki müşteriyi memnun ede ede bugünlere geldik. Havayolu şirketlerinin uçuş ekiplerini taşıyoruz. İstanbul'un yanı sıra Ankara'da faaliyet gösteriyoruz. Antalya ve İzmir'de taşıma yapmayı hedefliyoruz" dedi.

Mercedes sayısı arttı

45 araçlık yatırım ile filolarındaki Mercedes marka araç sayısının 70'e yükseldiğini dile getiren Şahin, "2016 yılı için toplam 45 araçlık bir yatırıma gireceğiz. İlk 15 aracı bugün teslim alıyoruz. Filomuzda 120 özmali araç ile

hizmet veriyoruz. Mercedes tercihinde müşteri memnuniyeti, isteği etkili oluyor. Mercedes, müşterinin en çok tercih ettiği marka. Günde ortalama 300-350 transfer yapan bir şirketiz. Kendi işimizi en iyi şekilde yapmaya çalışıyoruz" diye konuştu.

Gönül isterdi ki...

Türkiye'nin içinde bulunduğu güven vermeyen ortam nedeni ile araç yatırımını 45 araç ile sınırlı tuttuklarını vurgulayan Şahin, "Neden 45 araba? Aslında daha fazla iş yapıp, daha fazla araç alabiliriz, ama şu an ortam güven vermiyor. En azından elimizdeki işimizi yapabileceğimiz sayıda araçları alıp, işi hakkı ile yapan firmaların arasında olmak istiyoruz. Yüzlerce araba alıp onun altında ezilmektense ihtiyaç kadar araç kullanıyoruz" ifadelerini kullandı.

Daha çok göreceksiniz

Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül ise VTR Turizm'in VIP taşımacılığında büyüyen bir firma olduğunu belirterek, "VTR, iyi işler yaparak belli bir yapıya ulaştı. Daha önce kendisi ile işbirliği yapmıştık. Bugün de yeni bir işbirliğine imza attık. Araçların hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum. Bu firmaya iyi bakın, gelecekte karşınıza çok çıkacak" dedi.

Toplam 1600 araç

Hafif ticari araç tarafında, Türkiye genelinde toplam 1600 araç satıldığı bilgisi veren Sangül, "Plaka tahdidi

arac satış sürecini bağlıyor. Türkiye'deki ortamı biliyorsunuz. Pazarda bir sıkıntı var, turizm taşımacılarına dönük bir daralma var. Beklenen hiçbir iş tatmin edici olmuyor. Vito kendi kulvarında en iyi satılan araba. Personel taşıyan, turizm taşımacısı yapan, Sprinter'in pazarında ufak ufak bir daralma söz konusu. Umarım tam turizm sezonuna gireceğimiz bu dönemde sıkıntılar aşılar ve istenilen Pazar seviyelerine girilir. Şu anda ben bu işten mutluymuş diyen hiçbir otomotivci yok. Şu anda belirsizlik olduğu için insanlar yatırım yapmaktan uzak duruyor. İlk üç ayda toplam 1600 hafif ticari araç satıldı" diye konuştu.

Sektör mutlu ise biz de mutluyuz

Sangül, plaka tahdidinde beklentilere cevap veren yaklaşımın sergilenmediğini, sıkıntıları ortadan kaldıracak bir çözüm içinde hareket edilmesi gerektiğini dile getirdi: "UDH Bakanı Binali Yıldırım da konuyu tekrar gündemine aldı. Cumhurbaşkanının söylemiş olduğu sözün arkasında bir karar çıktı ama firmaların tatmin etmedi. Dolayısıyla bu bekleyişi sürüyor. Sivil toplum örgütleri, İSTAB, İSAROD,TTDER, bununla ilgili takiplerini sürdürüyorlar. İnşallah sektörün beklediği sıkıntılar ortadan kaldıracak bir çözüm oluşturulur. Çünkü sektör bizim için önemli. Sektörün çalışanları, aktörleri mutlu olursa, işine yansır. İşine yansınca bize de faydası olur. Onlarla beraber biz de mutlu oluruz." ■



28 Mart - 3 Nisan 2016

Tasima
Dunyasi

OSD Genel Kurulu yapıldı

Türkiye'nin ihracat lokomotifi:
Otomotiv Sanayii

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Olağan Genel Kurulu'nda konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen, "Türk Otomotiv Sanayii, 2015 yılında üretim ve ihracatta kırdığı rekorlarla küresel üretim sıralamasında iki basamak yükselerek 15. ve AB üretim sıralamasında da bir basamak yükselerek 5'inci sıraya çıktı" dedi.

OSD Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen, "2014 ve 2015 döneminde yatırımlarla sanayimiz üretim kapasitesi 1 milyon 750 bin adede ulaşarak hem üretim hem de ihracatta ciddi artışlar gerçekleştirmeyi başardı. Yeni yatırımlar ve Avrupa pazarının toparlanması, otomotiv sanayinin kararlı büyümesine destek oldu. 2015 yılında üretimde yeni bir rekor anlamına gelen 1 milyon 359 bin adede, ihracatta da 992 bin adetlik rekor sayıya ulaşıldı" dedi. Türkiye'nin artık otomotivde en büyük küresel oyuncularından olduğunu belirten Önen, "Sanayimiz küresel bir oyuncuya yavaş şekilde dünya otomobil üretiminde 18'inci, ticari araç üretiminde de 8'inci sırada yer alarak 2015 yılında toplam üretim sıralamasında 2 basamak birden yükseldi. Bu gurur verici tabloda elbette sanayimizin ürün, üretim ve istihdam kalitesinin yerinin büyük olduğu aşikâr. Hükümetimizin son yıllarda aldığı tedbirlerle rekabetçiliğini geliştiren sanayimiz,



Türkiye'nin bir otomotiv üretim ve mühendislik merkezi olması yolunda büyük mesafe kaydetti" diye konuştu.

Toplam kapasite arttı

2015 yılında gerçekleştirilen yeni model ve kapasite artışı yatırımlarıyla Türk Otomotiv Sanayii'nin toplam kapasitesinin 1,75 milyon adede yükseldiğini hatırlatan Önen, "Sanayimizin rekabetteki gücü sayesinde küresel otomotiv sanayinde kapasite fazlası olmasına rağmen, ülkemizde yatırımlar devam ediyor. 2016 yılında otomotiv sanayimiz kapasitesini 1,85 milyon adede yükseltmeyi hedefliyoruz. Dünyada rekabetin arttığı bir ortamda yeni yatırımları ülkemize çekmek için daha fazla çalışmalı ve sanayimizin büyümesini sürdürülebilir kılmalıyız. İhracat odaklı üretim büyümesini sürdüren

sanayimizin 2016'da yeni rekorlara imza atmasını bekliyoruz" dedi.

Dinamik ve değişken iş ortamı...

Şehirleşme, demografik değişim, satın alma gücünde coğrafi değişim, iklim değişikliği, sınırlı kaynaklar ve kullanımı, teknolojik gelişmeler ve değişen tüketici beklentileri ile dinamik ve değişken bir iş ortamı oluştuğunu söyleyen Önen, bu koşulların rekabeti artırdığını ifade etti: "Üretimde katma değer yapısı değişiyor, burada en fazla öne çıkan noktalar ise mühendislik, Ar-Ge, elektronik ve yeni malzeme ile yeni teknoloji kullanımı" dedi. Önen, Türkiye genelinde 243 adet Ar-Ge merkezinin 71'inin otomotiv sanayiine hizmet verdiğinin altını çizdi. ■

İhracat, Teknoloji
ve Yan Sanayii
Başarı Ödülleri
sahiplerini buldu

Dernek Yönetim Kurulu, 1 milyar doların üzerinde ihracat yapan firmalara Platin Plaket, 500 ve 1 milyar dolar arasında ihracat yapan firmalara Altın Plaket, 100 ila 500 milyon dolar arasında ihracat yapan firmalara Altın Madalya, 30 ile 100 milyon dolar ihracat yapan firmalara ise Gümüş Madalya ile ödüllendirdi.

Ayrıca OSD üyeleri tarafından yapılan değerlendirme ile Yan Sanayi Başarı Ödülleri de sahiplerine teslim edildi.

İHRACAT BAŞARI ÖDÜLÜ

PLATİN PLAKET
• FORD OTOMOTİV SAN. A.Ş.
• OYAK RENAULT OTOMOBİL FAB. A.Ş.
• TOFAŞ TÜRK OTOMOBİL FAB. A.Ş.
• HYUNDAİ ASSAN OTOMOTİV SAN.VE TİC. A.Ş.
• TOYOTA OTOMOTİV SAN. TÜRKİYE A.Ş.

ALTIN PLAKET
MERCEDES BENZ TÜRK A.Ş.

ALTIN MADALYA
• TÜRK TRAKTÖR VE ZİRAAT MAKİNELERİ A.Ş.
• MAN TÜRKİYE A.Ş.
• OTOKAR OTOMOTİV VE SAVUNMA SAN. A.Ş.
• TEMSA GLOBAL SAN. VE TİC. A.Ş.

GÜMÜŞ MADALYA
• KARSAN OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.
• HONDA TÜRKİYE A.Ş.
• ANADOLU ISUZU OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.

YAN SANAYİ BAŞARI ÖDÜLÜ
• NÜRSAN KABLO DONANIMLARI A.Ş.
• ERMETAL OTOMOTİV VE EŞYA SAN. TİC. A.Ş.
• MAXION İNCİ JANT SAN. A.Ş.

TEKNOLOJİ BAŞARI ÖDÜLÜ
• FORD OTOMOTİV SAN. A.Ş.
• OYAK RENAULT OTOMOBİL FAB. A.Ş.
• TÜRK TRAKTÖR VE ZİRAAT MAK. A.Ş.
• MAN TÜRKİYE A.Ş.
• TOFAŞ TÜRK OTOMOBİL FAB. A.Ş.
• OTOKAR OTOMOTİV VE SAVUNMA SAN. A.Ş.
• ANADOLU ISUZU OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.

sorumluluklarını yerine getirerek başarılarını vurguladı. Otokar'ın İMKB Kurumsal Yönetim Endeksi'ni oluşturan öncü şirketlerden biri olduğunu hatırlatan Görgüç, "Otokar olarak birçok alanda olduğu gibi bu alanda da öncülük etmekten ve sürdürülebilir bir başarıya imza atmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz" dedi. ■

Kudret Önen OSD Başkanlığını sürdürecektir

Haziran 1974 yılında kurulan ve Kasım 1979 yılında bugünkü adını alan Otomotiv Sanayii Derneği'nin (OSD) 42. Olağan Genel Kurulu'nda Kudret Önen yeniden Yönetim Kurulu Başkanı seçildi. Günümüzde her biri küresel birer oyuncu olan 14 üye firması ve geniş uzman kadrosu ile ülkemiz otomotiv sanayiiine geliştirmeye yönelik çalışmalarını 42 yıldır başarı ile sürdüren OSD, OICA (International Organization of Motor Vehicle Manufacturers) üyesi olarak ülkemiz

otomotiv sanayiiine uluslararası platformda yer alıyor. OSD, ayrıca sanayimizin rekabetçiliği açısından son derece önemli olan, özellikle teknik mevzuat konularında da AB ve BM/AEK nezdinde gelişmeleri yakından takip etmek üzere, ACEA (The European Automobile Manufacturers' Association) bünyesinde AB'den ilgili ülke derneklerinin katılımıyla güncel küresel ve yerel gelişmelerin değerlendirildiği "Liaison Committee" faaliyetlerinde ülkemizi temsil ediyor. ■



Otokar'ın kurumsal yönetim notu 9,32'ye yükseltildi

9,28'den 9,32'ye yükseltileen not artışında, Otokar'ın kurumsal yönetim ilkelerine verdiği önem ve gerçekleştirdiği iyileştirmeler rol oynadı.



Serdar Görgüç

açıklanan notun geçen yıla göre artışında, "Otokar'ın kurumsal yönetim ilkelerine verdiği önem, bunu sürekli olarak yürütmekteki istekliliği ve bu doğrultuda bir önceki döneme göre gerçekleştirdiği iyileştirmeler" etkili oldu. Sermaye

Piyasası Kurulu'nun yayınladığı Kurumsal Yönetim İlkeleri temel alınarak Saha Kurumsal Yönetim ve Kredi Derecelendirme AŞ tarafından yapılan değerlendirme 10 üzerinden

gerçekleştiriliyor.

Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, Otokar'ın, ortakları ve yatırımcılarının kazançlarını artırmayı hedefleyen bir şirket olduğunu, bunu da ortaklarına, yatırımcılarına ve hissedarlarına karşı

Otokar derecelendirmesi:

Ana Başlıklar	Ağırlık	Notu
Pay Sahipleri	%25	95.33
Kamuyu Aydınlatma ve Şeffaflık	%25	92.57
Menfaat Sahipleri	%15	97.13
Yönetim Kurulu	%35	90.41
Toplam	%100	93.19

Firma notu: 9,32



salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Salim
Altunhan

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu 2005 yılında kuruldu. Trakya Otobüsçüler Derneği olarak ben de TOFED'in kuruluşunda yer aldım. Ancak 11 yıl aradan sonra, dernek yönetimi olarak TOFED'ten ayrıldık. Ben yine de kuruluşunda katkı olan TOFED'in çalışmalarını takip etmeye devam ediyorum. Mesleki sivil toplum örgütlerinin, mensubu olduğu sektöre katkılar sağlaması gerektiğini her zaman vurguladım. Sektörel sorunların doğru tespit edilmesinde ve doğru çözümlere adimlar atılmasında yerel derneklerin önemi her zaman büyük oldu. TOFED'in yerel derneklerle iştişarede

yetersizliği beni üzdü, içinde bulunduğumuz 11 yıllık süre içerisinde eleştirilerimle bunu dile getirdim.

Eleştiriye açığız deniyor

TOFED'i eleştirirken hep, onun daha iyi çalışmasını ve daha hızlı çözümler üretmesini sağlamak amacını göttüm. TOFED'in kuruluşundan bu yana, Sayın Mevlüt İlgin genel sekreterlik görevini yürütüyor. Doğrusu Sayın İlgin'in eleştirilere hep açık olduğunu ve "Bizi eleştirin ki, biz daha doğru çalışmalar yürütelim" dediğini biliyorum. Ancak, ne var ki yapılan eleştirilerin doğru bir şekilde değerlendirildiğine ve bu eleştiriler doğrultusunda çalışmalar yürütüldüğüne tanık olmadım. TOFED Genel Başkanı Sayın Başkan Birol Özcan'ın "Güzel kazanımlar elde ettik" açıklamasını okudum. Bırakın 5 aylık süreçte, geçen 11 yılda TOFED'in sektöre yönelik ne gibi çözümler

ürettiğini sorgulamak gerekiyor.

Çözüm üreten federasyon

Basını üreten sektör mensupları iyi bilirler ki, yurtdışına taşımacılık yapan otobüs firmalarının x-ray cihazlarına girme zorunluluğunun kaldırılmasında Trakya Otobüsçüler Derneği olarak tek başımıza mücadele ettik. Taşıma Dünyası, bu sorunun gündeme getirilmesinde, medya olarak hep yanımızda yer aldı. Bu süreçte TOFED'den en küçük bir destek görmedik. Keza yüzde 25 doluluk oranı ile ilgili yurtdışı firmalarının yaşadığı sıkıntılar da sıklıkla dile getiren bizler olduk. Ne var ki, yüzde 25 doluluk oranı uygulamasının durdurulmasında TOFED gerekli girişimleri yapmazken, Sayın İmran Okumuş'un başkanlığını yaptığı UYOF, açtığı dava sonucunda yürütmeyi durdurma kararı aldı. Sorunu birer bir yaşayan otobüsçüler olarak Sayın

Okumuş'a teşekkür ediyoruz. Bu iki örnek bile gösteriyor ki, TOFED'in otobüsçülerin sorunlarına çözüm üretmedeki çabası çok yetersiz.

Başarıyı alkışlamaya hazırız

Ama tabii ki, Türkiye ismini almış bir federasyonun bundan sonraki süreçte daha etkili çözümler üretmesini bekliyoruz. Yazımın girişinde dile getirdiğim gibi TOFED'i eleştirerek daha iyi çalışmalar yapmasını amaçlıyoruz. TOFED'i, sektörün sorunlarına çözüm bulduğu her adımda alkışlamaya hazırız. Yeter ki, bu çabayı gösterebilirler veya bizi en azından çaba gösterdiklerine inandırabilirler.

Eleştiriler kurumları daha yüceltir ve iyiyi götürür. Kimse bunu başka şekilde yorumlamaya kalkmasın. Yiğidin hakkını yiğide veriz merak etmeyin.

Herkes iyi haftalar... ■

Gündem » 7



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki
DönmezSeyahat özgürlüğü
ve terör

Ülkemizde ve dünyada artan terör olayları, önleyici çabaların yoğunlaşmasını da beraberinde getiriyor. Bundan yolcu ve yük taşımacılığı da etkileniyor. Konuya ilişkin politikalarda esas alınması hemen herkesçe kabul edilmekle birlikte içeriği çokça tartışılan özgürlük/güvenlik dengesi de ulaşımda özellikle de yolcu taşımacılığında çokça gündeme geliyor.

Başta ABD olmak üzere bazı ülkeler başka ülkelerden kendilerine gelecek kişileri önceden bilmek, değerlendirmek ve tedbir almak istiyor. Bunun için uçakların yolcu listelerinin önceden bu ülkeye iletilmesi şartı var. Artık bu şartın uygulanması yaygınlaşma eğiliminde... Tabii, bu hususun kişilerin seyahat özgürlüğüyle veya mahremiyetle ne kadar uyumlu olduğu da tartışılmaya değer bulunuyor.

Yolcu bilgileri

Yolcu listelerinin doğru oluşturulabilmesi için bilete işlenen bilgilerin önem taşıdığı ortada. Karayolları Taşıma Yönetmeliği, 38'inci maddede yolcu biletlerindeki bilgileri belirtiyor. Bunda yolcunun adı ve soyadı da yer alıyor. Aynı husus 39'uncu maddede taşıma sözleşmesi için de belirtilmiş. D4 yetki belgeli taşımalarda her yıl uzatılan bir bilgi-isim yazma muafiyeti söz konusu. Tabii ki isim, bir kişiyi doğru olarak tanımlamaya yetmiyor.

TC Kimlik Numarası

Bundan yıllar önce, bir genelgeyle yolcuların TC Kimlik Numaralarının da yazılması zorunluluğu getirilmişti. Tabii, bilmeyene veya vermeyene ne yapılacağı, bilginin doğru olup olmadığı, bilgileri olan kişinin taşıta binip binmediği gibi sorular akla geldi. Bunların cevaplandırılması hususunu çokça yadım. Ya duyulmadı ya da cevabı bulunamadı.

Bunun ötesinde eğer gerekliyse kimlik numarasının yazılması zorunluluğunun Yönetmeliğe cezasıyla birlikte işlenmesi gerektiğini de çokça yazdım. Bugüne kadar yapılan çok sayıdaki Yönetmelik değişikliğinde bu husus yer aldı.

Yeni durum

Karayolu dışındaki taşıma modlarıyla birlikte bilet bilgilerinin uyumlu hale getirilmesini de yazmıştım. Bilmem, duyan oldu mu? Geçen hafta, bir gazetede havayolu biletlerine TC Kimlik Numarasının yazılması zorunluluğu getirildiği haberini okudum. Fiili durumu ve uygulamayı bilmiyorum. Bugün, Esdaş firmasının bilet alacak yolculardan kimlik numarasının mutlaka isteneceği duyurusunu okudum. Başkasının adına bilet alma ve kimlik belgesi ibrazı gibi problemler olabilir. Bunların tüm firmalar hatta tüm modlar için netleştirilmesi gerekir.

Mevzuat iptalleri

Artık mevzuatla ilgili bazı gelişmeleri eskisi kadar yakından takip edemiyorum... Bazen bilgi sahibi olmadığım veya geç olduğum oluyor. Bakanlık 22 Mart tarihli yazısında A1, A2 ve D4 yetki belgesi düzenleme işlerinin durdurulduğunu belirtiyor. Gereksesi de Danıştay'ın bazı mevzuat iptal kararları:

KTY 8.1.h'deki A1 merkezinin başlangıç veya bitiş illerinden birinde olması ile A1 ve D4 belgeleri verilirken arz talep dengesinin bozulmaması yönünde karar istenmesi... Bir de 2013/KDGM-02/YOLCU numaralı A belgelerine ilişkin genelge iptal edilmiş.

Bunlar, Bakanlığın yazısında yer alıyor. Danıştay'ın ilgili dairesinin karar gerekçesini bilmiyorum, ama bu iptallerden pek de rahatsız olmadığımı söyleyebilirim. A ve D4 belgeleri çokça tartışıldı. Bunlara serbest piyasa düzeni bir türlü getirilemedi. Bunun önceden alışılmış bir yapısı ve kötüye kullanma yolları olduğunu biliyorum. Ancak Kanun ve Yönetmeliğin üzerinden bunca yıl geçtikten sonra artık Kanunun öngördüğü serbest piyasaya geçilmeliydi. Kötüye kullanımları önleyici çözümler belge kısıtlamasının ötesinde bulunmalıydı.

Serbest piyasa

Bunca yıl kanunda öngörülen serbest piyasa düzenine geçilememesi benim açımdan haklı bir iptal gerektirir. Umarım, yeni bir anlayışla bu düzenlemeler yapılır ve belgeler tekrar verilmeye başlanır. Bu arada bir belgenin başka bir belgeye zarar vermesi dikkate alınmaz. Yolcu kimsenin malı değildir. Sunulacak seçenekleri istediği gibi değerlendirir. Örneğin: Şehirinde taksiler tümüyle güzergah tarifesi olmadan çalışırken taksi dolmuşlar tarifeli hatlarda çalışabiliyor. Otobüslerin A1 belgesiyle, niye hatlı şehirlerarası taşıma yapamıyor? Efendim, otobüs ekonomikmiş! Doğru, ama kimse otobüse zorlanamaz. İsteyen özel otomobille, taksile gidebiliyorsa A belgeli ticari otomobille de gidebilir.

A1 makam olurları

Geçenlerde A1'lere ilişkin çokça makam olurunun bir olurda toplandığına ilişkin bir yazı gördüm. A belgelerinin şehiriçi taşıma yapamayacağı malum. Şehiriçi taşımalar Bakanlık belgesiyle değil, belediye belgesiyle, yani taksilerle yapılacak. Peki, vatandaşın faydalanamadığı A belgeli taşıtılan devlet şehiriçinde kullanabilir mi? Bana göre, hayır. Nasıl ki bir ticari kuruluş sözleşme yapıp personelinin A belgeli taşıtlarla şehiriçinde taşıtamazsa devlet de taşıtamaz. Halbuki her türlü mevzuatta devletin bu haksız kullanım hakkı korundu. Bunun gerekçeleri olabilir, ama bunlar herkes için ayıdır. Başkaları gerekçelere sığınıp kullanamıyorsa, devlet de kullanamaz. Danıştay'ın iptal kararı sonrasında durdurulan belge işlemlerine rağmen kamu taşımacılığına A1 vermeye devam edilmesi ise tam bir ibretlik.

Bu arada otomobille taşımacılık veya ticaret her yönüyle problemli. Cariban kötü otomobillere ticari taşıma yapmayı korsan diyerek yasakladık. Herkes kurala uyacak, itirazımız yok, hatta aksine itirazımız var. Peki, çeşitli adlarla yapılan otomobille kullanımları niye korsan muamelesi görmüyor? Bu işi kökten çözün, yoksula detaylara ilişkin iptaller işe yaramaz, hatta haksızlığı gideriyor intibai bile verir. Bu da çok kötü. ■

2015'te lastik pazarı yüzde 9,4 büyüdü

Toplam 22 milyon adet lastik satıldı

LASİD Yönetim Kurulu Başkanı Yiğit Gürçay, Türkiye lastik piyasasının 2015 yılı verilerini değerlendirdi: "2015 yılında yüzde 9,4 büyümeye paralel olarak 22,1 milyon adet lastik satıldı. Büyüme tüm lastik gruplarında ortaya çıktı ama giderek artan kış lastiği kullanımının toplam satışta önemli bir etkisi olduğunu söyleyebiliriz. 2015 yılı itibarıyla kış lastiği kullanımı oranı yüzde 30'un üzerinde."

Türkiye lastik pazarı 2015 yılında 22,1 milyon adetle yüzde 9,4 büyümeye gösterdi. Lastik Sanayicileri ve İthalatçıları Derneği; bir basın toplantısıyla sektör değerlendirmesi yaptı. **LASİD Yönetim Kurulu Başkanı Yiğit Gürçay**, "2015 yılında yüzde 9,4 büyümeye 22,1 milyon adet lastik satıldı. Giderek artan kış lastiği kullanımının toplam satışta önemli bir etkisi oldu. 2015 yılı itibarıyla kış lastiği kullanımı oranı yüzde 30'un üzerinde" dedi.

2016 yılında 2015'e benzer şekilde bir büyüme beklediklerini açıklayan Gürçay, "Lastik sektörü 2009 yılına göre 2015'de yüzde 52,4 büyüdü. 2020'li yıllarda ise



büyümenin yüzde 30'un üzerinde olacağını tahmin ediyoruz" diye konuştu.

1 milyar 710 milyon lastik satıldı

LASİD Başkanı, dünya lastik pazarında 2015 yılında adet bazında bir önceki yıla göre artış olmadığını; 1 milyar 710 milyon adet lastiğin satıldığını ve pazarın bir önceki yıla göre sadece yüzde 1 büyümeye gösterdiğini kaydetti. Avrupa'da 2014 yılında 206 milyon adet lastiğin satıldığını, 2015 yılında ise yüzde 2 büyümeye 210 milyon lastik satıldığını ifade etti.

İhracat, 961 milyon 500 bin dolar

2015 yılında 961 milyon 500 bin dolarlık ihracat gerçekleştiğini, bunun 1 milyar 127 milyon dolar olan 2014 yılı ihracatından yüzde 14,7 daha küçük olduğunu kaydeden Yiğit Gürçay, 2012 yılından bu yana Türkiye lastik ihracatında da düşme olduğuna da dikkat çekti. Gürçay, trendin 2016'da da sürdüğünü, 2016 Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre gerilemenin yüzde 18'lere ulaştığını belirtti. ■

çapında toplam 2 bin 500 bayi ile yarattığımız bu ekonomi ve istihdamın Anadolu'ya yayılmasını sağlıyoruz" dedi. Üyelerinin, lastik üretiminde kullanılan hammaddelerin doğaya ve çevreye saygılı olması için özen gösterdiğini, bunun için gelişmiş teknolojiler

kullandıklarını açıklayan Gürçay, özellikle enerji tasarrufu ve toplumun bilinçlendirilmesi için uyguladıkları sürdürülebilir proje ve fikirlerin Anadolu'nun dört yanında yaygın olarak benimsenmesine de öncülük ettiklerini dile getirdi.

İnci GS Yuasa'ya 'Faydalı Model' ödülü

Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) geleneksel olarak düzenlediği Olağan Genel Kurul toplantısının 38'incisini 10 Mart 2016'da gerçekleştirdi. Her yıl olduğu gibi bu yıl da genel kurul kapsamında 'patent, faydalı model, endüstriyel tasarım, ihracat ve eğitim' kategorilerinde ilk üçe giren şirketler ödüllendirildi. Sektörünün ilk Sanayi Bakanlığı onaylı Ar-Ge merkezine sahip

olan ve İnci Akü, İnci Battery gibi öncü markaları çatısı altında bulunduran İnci GS Yuasa AŞ, dernek üyeleri tarafından yapılan değerlendirme sonucunda

'Faydalı model' kategorisinde ikincilik ödülüne layık görüldü. **İnci GS Yuasa İcra Kurulu Direktörü Cihan Elbirlik**, "Faydalı model" kategorisinde ödüle layık görüldüğümüz için çok gururluyuz. Markamızı seçen müşterilerimizin en iyi kalite ve inovasyonu hak ettiğine inanıyoruz. İnci Akü'nün sahip olduğu potansiyel ile dünya akü sektörünün önemli



isimlerinden GS Yuasa'nın Ar-Ge yetkinliklerini birleştirerek mevcut inovasyon gücümüzü daha da kuvvetlendirdik. İnci GS Yuasa olarak, önümüzdeki dönemde de yenilikçi işlere imzamızı atmaya devam edeceğiz" dedi. ■



Ford Otosan, "İmalatçılar Zirvesi"nde,

Tedarikçilerini ödüllendirdi

Ford Otosan, 5'inci kez düzenlediği İmalatçılar Zirvesi Ödül Töreninde; ürettiği araçlarla dünya pazarında büyük başarı elde etmesinde katkıları olan 10 imalatçısını ödüllendirdi. Tören, bu yıl "Hız Kesmeden" teması çerçevesinde yapıldı. Altın Yıldız Ödülü'ne layık bulunan Farba, Cavo ve Sa-Ba şirketlerine ödülleri, Koç Holding Otomotiv Grup Başkanı Cenk Çimen tarafından takdim edildi. Gümüş Yıldız Ödülleri Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün tarafından Plascam, Axalta ve

Formfleks'e verilirken, Bronz Yıldız'la ödüllendirilen CBI, Bant Boru ve ErMetal ödülleri Ford Avrupa Satınalmadan Sorumlu Başkan Yardımcısı Werner Pütz'den aldı. Özel Teşvik Ödülüne layık bulunan Mubea ise ödülünü Ford Otosan Satınalmadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Güven Özyurt'tan aldı.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Ford Otosan olarak bir önceki seneye göre her segmentte pazarın üzerinde büyüme gerçekleştirdik. Ticari araç liderliğini yeniden elde

ettik. Ürettiğimiz araçlarla Ford'u, Avrupa'yı ticari araç liderliğine taşıdık" dedi.

Türkiye'deki imalatçıların Ford'un global araç projeleri ve üretimi içerisinde daha fazla yer almasını istediklerini ifade eden Ford Otosan Satın Alma Genel Müdür Yardımcısı Güven Özyurt, "Tedarikçilerimizin küresel rekabette hız kesmeden ilerlemesi için kalite, teslimat ve maliyetle rekabetçilik boyutlarının ötesine geçerek, birlikte kurumsallaşmayı ve sürdürülebilirliği öne çıkaracağız" dedi. ■

Ford Trucks 4S

Konya'da açıldı

Ağır ticari vasıta pazarının öncü bayisi Otokoç'un Ford Trucks 4S tesisi Konya'da hizmete başladı. Kamyon satış, servis, yedek parça ve ikinci el hizmetlerini tek çatı altında sunan tesis ile Otokoç, Ford Trucks 4S bayi sayısını 3'e çıkarttı.

Otokoç Genel Müdür Yardımcısı Uğur Güven, "Ağır ticari araç segmentinde hizmet kalitesini ve müşteri memnuniyetini arttırmak üzere Otokoç Eskişehir İnönü ile başlayan ve Anadolu yakasının tek Ford Trucks yetkili bayisi İstanbul Sultanbeyli ile devam eden yatırımlarımıza Konya Ford Trucks ile devam ediyoruz. Konya Ford Trucks 4S ile tesis sayımızı 3'e çıkardık. Ülkemizde gelişmeye devam eden ağır ticari pazarının ihtiyaçlarına en uygun şekilde hizmet vermek üzere yatırımlarımızı gerçekleştiriyoruz" dedi. ■



Yeni Transporter Comfortline'de Güvenlik ve konfor standart!



Volkswagen Ticari Araç, efsanevi modeli Transporter'ın beklenen Comfortline donanım seçeneğini pazara sundu. Yeni Transporter Comfortline'in dış tasarımındaki farklılıklar ilk bakışta dikkat çekiyor. Gövde renginde ön ve arka tamponlar, kapı kolu ve yan aynalar araca sık bir görünüm kazandırırken, karartılmış arka camlar, vakumlu kayar kapı ve 16 inç alüminyum alaşımlı jantlar da bu görünümü pekiştiriyor. Transporter'da standart olan "Yorgunluk Tespit Sistemi" ve "İkincil çarpışma önleme asistanı"nın yanı sıra Comfortline donanımında bulunan "Far ve görüş paketi" kapsamında otomatik yanan farlar, otomatik kararan iç dikiz aynası, eve geliş - evden çıkış aydınlatma asistanı, yağmur sensörü gibi güvenlik sistemleri de ek olarak sunuluyor. Yeni Transporter Comfortline'de köşe aydınlatmalı ön sis farlar ve arka park sensörü de gibi güvenlik ve konfor sağlıyor. ■



Sosyal Sorumluluk Belgesi alan

İlk üretici Karsan oldu

Karsan, TÜV SÜD firmasından "SA 8000 Sosyal Sorumluluk Belgesi"ni alarak, Türkiye'de otomotiv sektöründe bu belgeye sahip ilk üretici oldu.

Türkiye'nin alanında lider kuruluşu TÜV SÜD firması tarafından Karsan'da gerçekleştirilen SA 8000 Sosyal Sorumluluk denetimi başarı ile sonuçlandı. Böylece Karsan; sahip olduğu ISO/TS 16949, ISO 9001, ISO 14001 ve ISO 18001 sertifikasyonlarına SA 8000 Sosyal Sorumluluk sertifikasyonunu da eklemiş oldu. Bu sertifikaya birlikte Karsan, Türk otomotiv sanayiinde ilk

SA 8000 Sosyal Sorumluluk belgeli üretici kimliğine de sahip oldu. SA 8000; çocuk ve genç işçi çalıştırma, zorla ve zorunlu çalıştırma, sağlık ve güvenlik, sendikal örgütlenme ve toplu iş sözleşmesi, ayrımcılık ve insana saygı, disiplin uygulamaları, çalışma saatleri, ücretlendirme ve haklar, yönetim sistemleri gibi konularda sertifikanın beklediği detaylı gerekliliklere sahip olmak anlamına geliyor.

Karsan'ın aldığı SA 8000 Sosyal Sorumluluk belgesi, uygun çalışma koşullarının, çalışana verilen değer ve şeffaflık iletişim ortamının bir göstergesi oldu. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

İtibar servettir

Birey ve kurumların sahiplenmeyi isteye-bilecekleri en önemli, en değerli varlık, itibar olmalıdır. Bu olgu, hiçbir gerçek veya tüzel kişilik tarafından bir anda ve kolaylıkla sağlanamaz. İtibarlı olabilmemin temelinde, dürüstlük, etiklik, şeffaflık ve istikrar içerir bir davranışlar sergilemek vardır. Fakat kaybetmek için çok kısa bir süre ve belki bir hata yeterlidir.

Her bir insan veya kurum için kazanma ve elde tutulması ana gaye olması gereken bu varlığın, kaybedilmesi söz konusu olduğunda yeniden kazanılması neredeyse imkânsızdır. İtibarını yitirmiş olanların maddiyatları çok fazla bile olsa bir yanı hep eksik kalacaktır.

Maddi varlık sahibi olmak, itibar kazandıran hususlardan biri olsa bile yeterli değildir. Varlık sahibi olmak parasal anlamda zengin olmaktan daha farklı bir kavramdır. Etrafınızda bulunan ve zenginliğinize itibar gösterenler, kaybetme süreciniz başladığında sizi ilk terk edecekler. Hâlbuki olması gereken, gerçek olan itibar şahsiyete olandır.

Son dönemde ülkemizdeki bazı olaylarda adı sıkça anılan ve üst yönetimde pek önemsen, -karşılığında maddi menfaat sağladığı söylenen- "yabancı damat" bu defa kazanç ve vergi konusunda çok daha hassas olan başka bir ülkede yaptığı iddia edilen manipülasyonlar konusunda yargılanmak için tutuklandı. Bu kişinin sahip olduğu zenginliğin kamuoyunda onahik itibar sağlamadığı ve hatta yöntemlerinin bilakis tam tersi katkıda bulunduğunu yaşadık, gördük.

Kamuveya özel kurumlar daitibarlı olmak zorundadır. Bu kurumlar eğer sorumluluk, şeffaflık, etiklik ve kamuoyu konularında hassasiyet sahibi değiller ise; itibarları bir anda yok olur. Buna en canlı örnek ise dünyanın önde gelen otomotiv üreticilerinden birinin yaptığı emisyon değerlerindeki manipülasyonun şirketin dünyadaki itibarının nasıl zedelediğini beraberce gördük.

Günümüzde kitle iletişiminin, özellikle de sosyal medyanın bu denli yaygın ve yoğun kullanılması hem şahısları hem de şirketleri daha dikkatli ve hassas olmaya zorluyor. Çünkü arşiv hiçbir şeyi affetmiyor ve yok olmuyor. Babalar, ileride çocuklarının kendileri hakkında arama motorlarında çıkacak sonuçların onların kişilik ve toplumdaki yerini nasıl etkileyeceğini hesap ederek davranmamlıdır.

Uçağınız, yataınız, yalnız olabilir. Ama eğer itibarınız eksikse -çıkarcı ilişkisi içinde olduğu kişi ve kurumlara en üst düzeyde pohpohlansanız bile- yalnız başınıza, ne çocuklarınızı bir parka götürebilir ne sahilde oturup manzara seyredebilir ne de çarşı, pazarda gezebilirsiniz.

Şirketlerin, dürüst, şeffaf ve hesap verebilir olmaları, karakter bütünlüğü içinde hareket etmeleri, günümüzde eskiye nazaran çok daha önemlidir. İtibarlı bir şirket algısı yaratmak için önce sorumluluk anlayışla, etik davranan, güvenilir ve hesap verebilir olmak gerekir.

Bir şirketin itibarlı olması, halkla ilişkiler konusundan çok, varoluş nedeni olarak görülmelidir.

İtibarlı görünmenin en garantili yolu, onu kazandıracak ve koruyacak davranışlar ile olur. ■

"Trafikte her an, sorumlu davran!"

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 5 • Sayı: 227 28 Mart - 3 Nisan 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni: **Erkan YILMAZ**

Haber Merkezi: **Caner ÖZCAN**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar: **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editor: **Korkut AKIN**

Reklam Rezervasyon: **0532 779 21 82**

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

İş Geliştirme Danışmanı: **Mehmet ÇİKİNCİ**

Habır Müşavirleri: **Elanur KOÇOĞLU**

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve eklerinde yayınlanan yaz, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Pivott

Yayınçılık ve Reklam Pazarlama'ya aittir.

İstin almadan, kaynak gösterilerek dahi ıktibas edilemez.

BÖLGELER: İzmir Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ
EDİRNE Hüseyin TOPÇU DUTYFREE Ramazan DEMİR
SAMSON Ahmet ŞENOL 0535 207 65 88

Lojistik Dünyası
editor@tasimadunyasi.com
Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Tasımacılık
www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi

UND'nin Sigorta İsyanı

Artık yeter!

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Uluslararası taşımacıların, rakiplerinin 5 katı sigorta maliyetine katlandığını belirterek, Sigorta Birliğine "Artık yeter" çağrısında bulundu.

Zorunlu trafik sigortalarında fiyatın serbest bırakılmasından sonra, araç başına zorunlu trafik sigortası maliyetleri çok ciddi rakamlarda arttığını belirten Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, "Aynı araç için 4 bin TL ile 20 bin TL teklif veren sigorta şirketleri var. 100 bin TL teklif verenleri de gördük! Organize bir şekilde istismar ediliyoruz" dedi.

Yabancıların 5 katı sigorta maliyeti

Fatih Şener, "Sektörümüz Uluslararası Zorunlu Trafik Sigortası (Yeşil Kart) için ortalama yıllık bin Euro öderken, Türkiye'deki zorunlu sigorta için ortalama yıllık 6 bin TL, yani yaklaşık 2 bin Euro ücret ödüyor. Türk araçlarının yaklaşık 3 bin Euro ücret ödediği Ulusal ve Uluslararası

Zorunlu Trafik Sigortası için Bulgar aracı toplam 650, Macar araçları 700, Slovakya ise 435 Euro ödüyor" sözleriyle konuya açıklık getirdi.

"Zamanının çoğunu yurtdışında geçiren, neredeyse tamamı araç takip sistemleri ile izlenen, Avrupa'nın en genç filosunun yurtdışında 365 gün trafikte olan hafriyat kamyonları ve dâhili taşımacılarla aynı havuzda değerlendirilmesinin haksızlık olduğunu ifade eden Şener, "Avrupa'da zorunlu trafik sigortası olarak kullanılan Yeşil Kart Sigortası, ortalama bin Euro fiyatla Avrupa'da tamir bakım masrafları Türkiye'ye göre çok yüksek olmasına rağmen tüm hasarları karşılayıp kâr ederken, Türkiye'deki zorunlu trafik sigortalının bu fiyatın 2 katı fiyatla yapılması açıklanamaz."

Yurtdışındaki süreler poličeye eklenmelidir

Uluslararası karayolu taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteren 66 bin aracın yaklaşık 6 bininin yurtdışında 200 günün üzerinde kaldığını, toplam aracın yüzde 52'sininse 100 gün ve

YIL	KULLANIM	POLİÇE	HASAR	FREKANS	Has/Pirim
2013	ÇEKİCİ	16.514	1.594	9,7	84,1
2014	ÇEKİCİ	17.024	1.578	9,3	88,5
2015	ÇEKİCİ	18.109	1.454	8,0	100,1

Yurtdışında Kalınan Süre	Araç Sayısı
0-49	15.958
50-99	16.599
100-149	18.117
150-199	10.509
200+	5.786
Toplam	66.969

üzerinde bir süre yurtdışında kaldığını ifade eden Fatih Şener, "Bu araçlar için hem 365 gün yurtdışında kalıyor gibi sigorta yapılması hem de Avrupa'da örneği olmayan fiyatlar uygulanması artık dayanılmaz bir hal almıştır. Bu araçlar yurtdışında olmasına rağmen ve yurtdışında trafikte risk oluşturuyormuş gibi trafik sigorta primi ödüyor. Zamanının çoğunu yurtdışında geçiren, araç takip sistemi ile izlenen Avrupa'nın en genç filosunun Türkiye'de bulunmadıkları günler için sigorta yapturmalan haksızlıktır" dedi.

Çözüm konusunda duyarsızlar

Sigortalar Birliği ile en az 10 kez toplandıklarını, itirazlarına sigortacıların hak verdiğini, ancak yurtdışında kalınan süreleri bilemediklerini beyan ettiklerini, bunun üzerine, Ulaştırma Bakanlığı ve Hazine Müsteşarlığı arasında sağlanan işbirliğiyle tüm araçların yurtdışında geçirdikleri süreleri plaka bazında izlenebilir ve sigorta şirketleri tarafından kullanılabilir hale getirdiklerini söyleyen Şener, Sigortalar Birliği'nin bu imkânlara rağmen çözüm konusunda adım atmamakta ısrar ettiğini açıkladı:

100 Araç sahibi bir firma her yıl 7-8 araç bedelini Sigorta için harcıyor!



Fatih Şener

"Kamu Yöneticileri, uzmanları çalışıp bu sistemi dikkate alınsın diye hayata geçirdi. Yanlışta ısrar edilsin diye değil!"

Artık Yeter!

Sigortacıların, yurtdışında olduklarını göre göre haksızlıkta ısrar ettiklerini iddia eden Şener, "Dış ticaretimizin motor gücü olan sektörümüz artık bu yükü taşıyamıyor! Haksızlığa son vermek için;

Sektörün yurtdışında kaldığı süreler dikkate alınmalı ve poličeye eklenmeli! Uluslararası filo yurtdışındaki araçlardan ayrı bir grup olarak değerlendirilmelidir Sektörümüz sakın olmalı" şeklinde konuştu. Şener, taksiciler gibi yollara çıkmak, eylem yapıp yolları kapatmayı konuşmaya başlayan sektöre de "sakın olup, görüşmelerin sonucunu bekleyin" çağrısında bulundu. ■

Negmar'ın faaliyeti durduruluyor

Mahkeme, İDO'yu haklı buldu

İstanbul Deniz Otobüsleri (İDO) ile Narlı Feribot İşletmeciliği AŞ (Negmar - İstanbul Lines) arasındaki "haksız rekabet" davasını İDO kazandı.

İstanbul 14. Asliye Ticaret Mahkemesi, 22 Mart 2016 tarihinde aldığı kararla "Negmar'ın eyleminin Türk Ticaret Kanunu 55-1-e maddesine göre haksız rekabet teşkil ettiği"ni tespit ederek, "Bu şekilde haksız rekabet teşkil eden eylemleri yönünden bu davalının

haksız rekabetinin men'ine" karar verdi.

Özelleştirme ihalesinden hemen sonra İDO'nun faaliyet gösterdiği ve özelleştirmenin en önemli hatlarından biri olan Eskişehir-Topçular hattında, Negmar tarafından herhangi bir ihale yapılmaksızın ve kamuya herhangi bir bedel ödenmeksizin bir hat açılmıştı. Bu bölgede Tavşanlı Belediyesi'ne ait bir arazinin hukuksuz bir şekilde kullanılarak faaliyete başlamasıyla da, İDO ciddi bir haksız rekabete uğramıştı. ■

Etis Lojistik'te

Genel Müdürlük Sinan Çıtak'a emanet

Etis Lojistik'in Genel Müdürlüğü görevine Sinan Çıtak getirildi. 1980 yılında İstanbul'da doğan Sinan Çıtak, 2002 yılında Balıkesir Üniversitesi



Fakültesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu. Yıldız Teknik Üniversitesi'nde yüksek lisansını yapan Çıtak, kariyerine 2004 yılında Grant Thornton International Audit Firmasında Asistan Denetçi olarak başladı.

2007 yılından itibaren PS-SCS Uluslararası Nakliyat şirketinde Bütçe&Raporlama Uzmanı olarak görev yapan Çıtak, Fedex'in Uluslararası Nakliye alanında Türkiye pazarına girmeyi planlamasıyla başlayan süreçte, FEDEX Trade Networks Uluslararası Nakliyat şirketinde Finans&Muhasebe Müdürü olarak görev yaptı. Çıtak, FEDEX Trade Networks'un Türkiye oluşumuna üstlendiği görevlerle önemli katkılar sağladı. ■



ZF TRW, tasarımlarını geliştiriyor

ZF AG'nin Aktif ve Pasif Emniyet Sistemleri Bölümü olan ZF TRW, sektörde eşine az rastlanan bir dönüş noktasını, Colette tipi fren kaliperlerindeki bir milyarncı fren kaliperi üretimini kutluyor.

ZF TRW Fren Mühendisliği Başkan Yardımcısı Manfred Meyer, "Bir milyarncı Colette tipi fren kaliperini üretmiş olmamız, fren sistemlerindeki inanılmaz başarılarımızı gösteriyor. Diğer disk fren tasarımlarının hiçbirisi ZF TRW'nin dünya genelinde sahip olduğu yaygın kullanıma erişememiştir. Günümüzde disk fren sistemleri, hafif araçların frenlemesinde kullanılan en etkin sistem olarak kabul edilmektedir" dedi.

Ürünlerini sürekli yenileyip geliştirdiklerini ifade eden Meyer, araçların karbon salınımını azaltmak, emniyet ve teknolojik açıdan geliştirilmesine öncülük etmek için ZF TRW'nin, verimlilik ve performans alanlarında yeni çözümler sunmaya devam ettiğini açıkladı: "Fren sistemlerinde yıllardır lider konumda olan ZF TRW, hafif araçlar için küresel anlamda en iyi çözümleri sunmak amacıyla teknolojinin her alanında yenilikler yapmaya devam etmektedir. Gelişmiş fren sistemleri, otomatik sürüşü mümkün kılacak en önemli teknolojilerden biridir. Geniş ürün gamı ve entegre sistemleri sayesinde ZF TRW, otomatik sürüşe giden bu yolda sektöre liderlik etmeye devam edecektir." ■

"Yolların kralı olmaz, kuralı olur"

**UDH Bakanı
Binali YILDIRIM**

Bolu Belediyesi'ne 17 Scania



İlhami Eksin

Alaaddin Yılmaz

'Sahaya çıkıyoruz' sloganı ile çalışmalarına start veren Bolu Belediyesi, 4 adet Scania G400 CA4X2HSA çekici ve 13 adet P400 CB8x4EHZ inşaat kamyonu olmak üzere toplam 17 adet Scania aracı filosuna ekledi.

Bolu Belediye Başkanı Alaaddin Yılmaz, Milletvekilleri Ali Ercoşkun ve Fehmi Küpçü ile Doğu Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin, Doğu Otomotiv Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü Adnan Yücel ve çok sayıda vatandaşın katıldığı teslimat töreninde

Belediye Başkanı Alaaddin Yılmaz, "Bu sene yeni çalışma

sezonuna tam hazır vaziyetteyiz. Yeni aldığımız Scania araçlarımız ile dev bir araç filosu kurduk. Yeni araçlarımızla Bolululara verdiğimiz hizmet kalitesini daha da artırmayı hedefliyoruz. 12 yıldır devam ettiğimiz hizmetlerimizi yeni araçlarımız ile birlikte kesintisiz sürdüreceğiz" dedi.

Konuşmaların ardından Doğu Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin Bolu Belediye Başkanı Alaaddin Yılmaz'a teşekkür plaketi verdi. ■



10 »

Ford Trucks ile her yükte birlikte

Türkiye'nin her bölgesinde ve global pazarlarda faaliyet gösteren Ford Trucks, gönüllere hitap eden yeni reklam filmiyle gerçek duyguları konu aldı. Dikkat çeken yeni reklam filminde, ağır



ticari sektörü için bir hikâye yaratılırken; bir tır şoförünün yol boyunca yaşadıkları ve hissettiği gerçek duygular etkileyici bir dille anlatılıyor. Filmin başrol oyuncusu gerçek bir kamyon sürücüsü ve filmde gerçek ailesiyle rol alıyor. Yönetmenliğini Fatih Kızılgök'ün yaptığı filmin çekimleri, İstanbul, Sakarya, Adana, Kayseri, Niğde'de, 70 kişilik bir ekip tarafından 8 günde tamamlandı. Ford Trucks yeni sloganı "Her Yükte Birlikte"nin iletişimini televizyon reklam filminin yanı sıra, gazete, radyo, dergi, outdoor, dijital ve sosyal medya mecralarında da yoğun bir şekilde sürdürüyor. ■



Yeni Renault Trucks T: Düşük tüketim, yüksek kapasite

2013 yılında Renault Trucks T, Renault çekicilerde yeni bir dönem başlattı. Araç, 2015'te Uluslararası En İyi Çekici



seçilerek, kalite ve yakıt verimliliğiyle müşterilerin favorisi haline geldi. Renault Trucks Uzun Yol Araçlar Müdürü Sophie Rivière, "Geri bildirimler, bize T'nin yakıt verimliliği ve sürüş kalitesi bakımından olağanüstü bir performans sunduğunu gösteriyor. Müşterilerimizin işletim maliyetlerinde daha tasarruflu olmalarını sağlamak için üç noktaya odaklandık: yakıt tüketimini azaltmak için araç aerodinamiklerinin iyileştirilmesi, taşıma kapasitesinin artırılması için ağırlığın azaltılması ve GPS navigasyon sistemi ile çevre dostu sürüşün teşvik edilmesi" dedi. Aerodinamiklerin iyileştirilmesi, deneysel Optifuel Lab 2 aracı üzerinde gerçekleştirilen son çalışmadan ilham alınarak oluşturuldu. Rivière'in açıklamasında, "Bu spoiler, aracın altından geçen hava akımını daha iyi yönlendirerek, yakıt tüketimini artırma potansiyeline sahip olan aerodinami bozulmasını azaltıyor. Bu versiyona bağlı olarak müşteriler, şu anki araca kıyasla ekstra yüzde 2 tasarruf daha elde edebiliyor" görüşüne yer verdi. ■

Doğalgazlı araçlarını sergiliyor Renault Trucks, SITL'de



Renault Trucks, Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Haftası'nda, Fransız Araçlar İçin Doğalgaz Birliği'nin (AFGNV) standında ürünlerini sergileyecek. Etkinlik, 22-25 Mart arasında Paris Nord Villepinte Exhbiton Park'ta düzenlenecek. Renault Trucks D WIDE CNG araçlarının sergileceği standta ziyaretçiler, doğalgazlı araçlar ile ilgili bilgi alacaklar.

Renault Trucks tarafından sunulan alternatif enerji çözümleri arasında sıkıştırılmış doğalgaz (CNG), gelişmiş, güvenilir ve çevre dostu bir enerji türü olarak tercih ediliyor. CNG motorlar, AdBlue® gerektirmiyor ve neredeyse hiç partikül, duman veya koku salınımı yapmıyor. Dahası bu motorlar, şehirçi yollarda bir dizel aracın çalışma aralığına eşit olarak çalışıyor. Bu araç, doğalgazın yanı sıra biometan yakıtı (biyogaz) ile de çalışabiliyor. ■

Talson'dan DHL'e Hava Kargo Treyleri Teslimatı

Türsan bünyesinde yer alan hava kargo treyleri üreticisi Talson, geçtiğimiz günlerde DHL Aviation şirketine Talson TAM TAL iki dingilli hava kargo tipi kutu treyler teslim etti.

DHL Aviation'a tedarik edilen treylerler, Talson'un hava kargosu taşımacılığındaki deneyimiyle şirketin taleplerine yanıt verecek şekilde özel üretildi.



Talson TAM TAL iki dingilli hava kargosu treylerleri, hava kargolarının kolayca elleçlenebilmesi için tasarlanmıştır. Paslanmaya karşı 10 yıl garantili kataforez (KTL) kaplı hafif çasi üzerine inşa edilen TALSON TAM TAL rijit üstyapısı ve patentli teknolojileriyle hava kargosu taşımacılığında benzersiz verimlilik sunar. İç net yüksekliği 2.750 mm, gabarisi 4.000 mm olan Talson TAM TAL optimum yükleme alanına sahiptir. Lastik ebadı 385/55/22,5 olan Talson TAM TAL'in deve boynu yüksekliği 1.150 mm'dir. TALSON TAM TAL kayar taban aynı zamanda treylerin kullanım ömrünü uzatmak için tasarlanmıştır. ■

Iveco Stralis, Batman ve Süpermen Adaletin Şafağı filminde yer alıyor

"2013 Uluslararası Yılın Kamyonu" ödülüne sahip Iveco Stralis Hi-way 25 Mart'ta vizyona giren Batman ve Süpermen: Adaletin Şafağı'nda yer alıyor. Iveco'nun ağır ticari

aracının filmde yer alması CNH Endüstriyel'in kardeş şirketi Fiat Chrysler Automobiles (FCA US LLC) ve Warner Bros arasında yapılan ortaklıkla sağlandı.

CNH Endüstriyel, kardeş şirketi Fiat Chrysler Automobiles North America (FCA US LLC) ile birlikte yönetmen Zack Snyder'in Batman ve Süpermen: Adaletin Şafağı filmi için araç sağladı.

FCA US LLC ve Warner Bros arasındaki ortaklık, CNH Endüstriyel'in alt markası Iveco'nun ticari araçlarının filmde yer almasını içeriyor. Ağır görevler için geliştirilen Iveco Stralis Hi-Way, filmde ikonik Batmobil ile yaşanan yüksek hızlı bir kovalamaca sahnesinde yer alıyor. ■



KÄSSBOHRER Bauma'da dört araç sergileyecek

Türsan bünyesinde 2002 yılından beri faaliyet gösteren Kässbohrer, Almanya'nın Münih kentinde düzenlenecek olan BAUMA 2016 fuarında low-bed ve low-loader serisi araçlarının yanı sıra hafif platformunu da sergileyecek.

İnşaat, yapı malzemesi ve madencilik makineleri, inşaat araçları ve ekipmanları konusunda dünyanın önde gelen fuarlarından biri olan BAUMA, üç yılda bir düzenleniyor ve 605 bin m2 sergi alanıyla dünyanın en büyük ticaret fuarı. BAUMA bu yıl 11-17 Nisan 2016 tarihleri arasında gerçekleşecek.

Türsan, 2009 yılında devreye aldığı Türkiye'nin ilk ve tek treyler Ar-Ge merkezinde anormal yük ve inşaat ekipmanları/malzemesi taşımacılarının ihtiyaçlarını karşılamak üzere ürettiği çözümlerini, Kässbohrer markası ile BAUMA 2016 fuarında katılımcıların beğenisine sunacak. ■



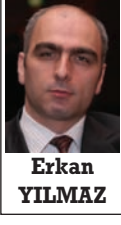
27 Mart - 3 Nisan 2016

Pegasus Kargo ile İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi işbirliği ile 5. Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Konferansı düzenlendi.

UND Başkanı Çetin Nuhoglu

Tedarik zincirinin hakkını veriyoruz ama engeller var

Uluslararası Nakliyeciler Derneği Başkanı Çetin Nuhoglu: Hem yetkinlik hem sahip olduğumu teknoloji açısından hem bu konudaki süreçlerimiz açısından tedarik zincirinin hakkını veriyoruz. Ama bizi engelleyen fiyatlarımız, rekabetçi değil. Alt yapımız iyi, gümrüklerimiz de problemimiz var. Gümrüklerde sorun yaşıyoruz. Belge problemi yaşıyoruz. Bekleme problemi yaşıyoruz” dedi.



Erkan YILMAZ

için lojistik sektörünün önemli yatırımlara ve dönüşümlere de ihtiyacı bulunuyor. 1999 yılından bu yana ulaştırma ve lojistik alanında eğitim veren fakültemizde lojistik sektörüne nitelikli yöneticiler yetiştirmeye devam ediyoruz. Ülkemizin bölgesel bir lojistik üs olmasına yönelik hedeflerin gerçekleştirilmesine, lojistik eğitiminin yaygınlaştırılması ve nitelikli insan sermayesi yetiştirmesi için öncü misyonumuza devam etmeye kararlıyız” dedi.

Bizim işimiz optimizasyon

Okumuş'un ardından konuşan Pegasus Hava Yolları Genel Müdürü Mehmet Nane, “Bizim işimiz optimizasyon. Optimizasyon yaparken bir ürünün başka bir noktaya gitmesi gerekiyor. Lojistik ve hava taşımacılığı, bu süreçte aracılık yapan en büyük iki taşıyıcı kolon. Türkiye merkez olmaya, bu bölgenin lideri olmaya ve 2023 hedefine yürümeye devam ettiği sürece taşımacılık, lojistik devam edecek. Optimizasyon, tedarik zinciri yönetimi ve hava taşımacılığı devam edecek” dedi.

Bir numara lojistik sektörü

Uluslararası Nakliyeciler Derneği Başkanı Çetin Nuhoglu, “Hem yetkinlik hem sahip olduğumuz teknoloji açısından hem de bu konudaki süreçler açısından tedarik zincirinin hakkını veriyoruz. Ama bizi engelleyen fiyatlarımız, rekabetçi değil. Altyapımız iyi, gümrüklerimizde problemimiz var. Gümrüklerde sorun yaşıyoruz. Belge problemi yaşıyoruz. Bekleme problemi yaşıyoruz” dedi ve sektör çekiciliğine yönelik bir anket çalışmasından bilgiler verdi: “Bir



Abdullah Okumuş Çetin Nuhoglu Mehmet Nane

numarada lojistik taşımacılık sektörü. Lojistik sektörü büyüyor. Yüzde 15 GSMH payımız var. İhracat hedefli bir kalkınma modelimiz var. Çok önemli katkılar sağlıyor. Hem denizyolu, demiryolu, karayolu ve havayolu ile. Karayollarının payı hala artıyor, ihracattaki rakamımız değer bazında artıyor. Son zamanlarda en çok artarlardan biri de, havayolu. Türkiye'nin ihracatının yüzde 10'unu havayolu ile taşıyoruz. Lojistik sadece kara değil, havası, denizi, (intermodal taşımacılık) trene entegre ederek yapılan taşımadır. Birbirinin tamamlayıcısı olarak bakılıyor. Optimizasyona bakılıyor. En ucuz maliyetle, en kısa sürede teslim edebiliyorum, temel yaklaşım bu. 2023'te hizmet ihracatının yaklaşık 150 milyar dolarlık hedefinin 60 milyar doları taşımacılıktan gelecek. Bugünkü rakam 14 milyar dolar. Hizmet ihracatı

olarak baktığınız zaman bunu başaracak olan iyi eğitilmiş, analitik düşünebilen gençler. Türkiye'nin dünyadaki yerine bakıyoruz; 30'uncu sıraya çıktık. Dünya Bankası her sene ölçüyor. Lojistik yeterlilikte 22'deyiz yani ortalama 30 iken, lojistik yeterlilikte 22'nciyiz. İzleme takipte 19'yuz. Bunlar ortalamanın çok altında olan konular.”

Hükümetin Kalkınma Planında ilk defa lojistiği hedef olarak koyduğunu belirten Nuhoglu, “Hükümetin açıkladığı öncelikli 25 sektörde 9.sıra taşımacılıktan lojistiğe dönüşümü koydu. 10 yılda buraya gelmek inanılmaz bir şey. İlk defa Lojistik Performans Endeksi 2018 yılında, 15'inci olacağız dendi. MOD dayatmaları, ayrımcı uygulamalar var. Terminalde uzun beklemeler var, bunun sonucu olarak karayolu ile Avrupa'ya taşıma olarak önümüzde engeller var. Türkiye son 10 yılda bu engellemelerle 35 milyar dolarlık ihracat kaybı yaşadı. Lojistik eğitimi konusunda 70'in üzerinde üniversite de çalışma var. Ancak müfredatların uyumunda sorunlar var. Öncelikle bunun çözülmesi gerekiyor” dedi.

Konferanslar devam edecek

Pegasus Kargo Direktörü Aydın Alpa, Pegasus olarak bu yıl 5'incisini gerçekleştirdikleri Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Konferansı'nı ilk defa bir devlet üniversitesinde



Aydın Alpa

yaptıklarını hatırlatarak konferansa gösterilen yoğun ilginin kendisini çok mutlu ettiğini kaydetti.

Kalite odaklı bir eğitim

Pegasus Hava Yolları Yer İşletmeden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Boğaç Uğurluteğin, “Yer işletme bölümü olarak apron hizmetleri, operasyon hizmetleri sunuyoruz. Emniyet, kalite, eğitim biriminde bu hizmetlerin emniyetli ve kalite odaklı bir şekilde verilmesini sağlıyoruz” diye konuşurken Pegasus Hava Yolları Operasyon Kontrol Merkez Müdürü Ümit Kula, havacılıkta her birimin birbiriyle bağlı bir zincir olduğunu belirterek, “Operasyon Kontrol Merkezi olarak, bir uçuşun emniyetli ve ekonomik bir şekilde olmasını sağlıyoruz. Filodaki 69 uçağın nerede olduğunu, uçuşa hazır olup olmadığını, uçuş başladıktan sonra hangi ülkelerde olduğunu takip ediyoruz” diye konuştu. ■

Pegasus 10 yılda 128 milyon yolcu taşıdı

Pegasus Havayolları Ticaretten Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Güliz Öztürk, son 110 yılda 128 milyon yolcu taşıdıklarını, yolcuların yüzde 25'ini 50 liranın, yüzde 68'ini ise 100 liranın altında taşıdıklarını söyledi.

Pegasus Havayollarının 1990 yılında kurulmuş bir şirket olmasına rağmen, 2005 yılında tanındığına dikkat çeken Güliz Öztürk, “Amacımız lüks olan havayolunu herkes için ulaşılabilir ve kolayca tercih edebilir kılmaktı. Bunu başardık. Türkiye'nin ilk uygun fiyatlı havayolu olarak 2015 yılı sonuna kadar 128 milyon yolcu taşıdık. Bu misafirlerin yüzde 25'ini 50 liranın altında, yüzde 68'ini 100 liranın altında taşıdık. 14 uçaktan, 77 uçağa çıktık. 2015 yılında yurtiçinde ve dışımda toplam 22 milyon misafir taşıdık. Pegasus'un büyümesiyle, sektör de büyüdü.



Güliz Öztürk

Sektörün 2000-2005 yılları arasındaki büyüme oranları yüzde 50'lerdeyken, Pegasus'la büyük bir ivme kazandı. Toplam sektör 2005-2010 arasında yüzde 147 büyüdü. Son 5 yıldaki büyüme ise yüzde 95'lerin üzerinde. Bu büyümeden heyecan duyuyoruz. Bunun önümüzdeki dönemde hem yurtiçi, hem yurtdışı hatlarda devam edeceğine inanıyoruz” dedi.

33 destinasyon 97 noktada kargo

Pegasus Kargo'nun faaliyetlerini 2005 yılında başladığını vurgulayan Öztürk, “Bugün yurtiçinde 33 destinasyonun yanı sıra Avrupa, Ortadoğu, Balkanlar'da 97 noktada kargo faaliyetleri sürdürüyoruz. İstanbul Sabiha Gökçen ve Atatürk havalimanlarının dışında İzmir Atatürk Havalimanında kargo operasyonumuz var. Sadece tonaj olarak değil, ciro olarak da artış eğilimini sürdürüyoruz. Verdiğimiz hizmetin nakliye tarafında kabul görmesi başarımızın sırrını oluşturuyor. Hizmetimiz fark yaratıyor ve başarıyı sürekli kılıyoruz. Türkiye'de ve dünyada hava kargoya artan talebe göre planlarımızı yapıyoruz. İstanbul'da 3'üncü havalimanı bu sektöre ciddi bir ivme kazandıracak. Biz de Pegasus Kargo olarak filomuza katılacak yeni uçaklarla hem büyümeye hem de ülke ekonomisine katkıda bulunmaya devam edeceğiz” dedi. ■

Oturumlar

Açılış konuşmalarının ardından bir oturum gerçekleştirildi. İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi Dekan Yardımcısı Yardımcı Doç Dr. Gültekin Altuntaş, IATA Türkiye Azerbaijan ve Tükmenistan Proje Yöneticisi Okan Oğur, Ekol Lojistik Taşımacılık Genel Müdürü Murat Boğ, Borusan Lojistik Uluslararası Taşımacılıktan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Savaş Yaşar, Saudi Airlines Cargo Ticaretten Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Rainer Muller ve Lufthansa Cargo AG Türkiye Genel Müdürü Hasan Hatipoğlu birer sunum yaptı. Konferansın ikinci gününde yapılan oturumda Damco CEO-Doğu Akdeniz Bölgesi Okyay Öztugran, UPS Türkiye Genel Müdürü Ufku Akaltan, Pegasus Hava Yolları Uçuş İşletme

Direktörü Aydın Yumrutaş, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, Omsan Denizcilik Deniz Ticaret Müdürü Umut Uğurlu, Solmaz Grup Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Barlin birer sunum yaptı. ■



Aydın Alpa, kendisinin havacılık sektöründe bu noktaya gelmesinde çok önemli paya sahip olan Gürol Yüksel ve Müjdat Yücel'e birer plaket verdi ve teşekkür etti.





Geleceğin binalarını sadece hayal edebiliriz. Ama otobüsünü biz üretiriz. Geleceğin otobüsü yeni Travego.

Mercedes-Benz yeni Travego ile çıkacağınız her sefer, sizi her defasında konforlu bir geleceğe götürecektir. Aerodinamik dış tasarımı, hafifletilmiş gövde yapısı ve yolcuların rahatı düşünülmüş iç mekanı ile otobüsün geleceği yeni Travego, şimdi yollarda.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesBenzOtobus

Mercedes-Benz
The standard for buses.

