



Barsan Global Lojistik 450 Actros aldı

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 210 • 30 Kasım - 6 Aralık 2015 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Yeni Hükümet Programı Başbakan Ahmet Davutoğlu tarafından açıklandı.

KARAYOLU TAŞIMASINA DESTEK YOK

● Lojistik Master Planı hazırlanacak. Taşımacılıktan Lojistiğe Dönüşüm Programı hayata geçirilecek.

● Karayolu ve demiryolunda altyapı projeleri tamamlanacak ve yenilerinin de startı verilecek.

● Karayolu taşımacılığına ve yolcуда toplu taşımaya doğrudan destek verilmesinden söz edilmiyor.

● Altyapı dışında ayrıca destekleneceği açıklanan tek taşımacılık olarak gemi işletmeciliği yer alıyor.

Başbakan tarafından açıklanan program 160 sayfaдан oluşuyor. Ulaştırma ve Lojistik bölümü programda 5 sayfa olarak yer alıyor.

Lojistik hedefleri

Hükümet programında ulaştırma ve lojistik sistemi oluşturulması, Lojistik Ana Planı'nın hazırlanması, Taşımacılıktan Lojistiğe Dönüşüm projesinin hayata geçirilmesi, Lojistik Koordinasyon Kurulu'nun kurulması, Lojistik Master Planı'nın hazırlanacağı vurgulanıyor.

Gemi işletmeciliği desteklenecek

Hükümet programında havacılık ve denizcilik alanına yönelik yapılacak çalışmalar da sıralanıyor. Hava ve denizyolunda şüphesiz ki, mevcut avantajlar devam edecek. Bunlar ötesinde özel destek verileceği belirtilen tek alan ise gemi işletmeciliği. Programda, "Türkiye'nin dış ticaretinde Türk sahipli filoyu kullanarak navlun açığını azaltmak için gemi işletmeciliğini destekleyen yeni modeller oluşturacağız" deniliyor.

Karayolu altyapı projeleri

Karayolu altyapısına yönelik önemli yatırımların yapılacağı belirtilen programda, hızlı tren hatlarına yönelik çok büyük yatırımlardan söz ediliyor. Kentiçi ulaşımında raylı sistem ağı büyüyecek. Karayolu taşımacılığının ve bu kapsamda otobüslerle yapılan toplu yolcu taşımacılığının altyapı dışında ayrıca desteklenmesine yönelik hiçbir açıklama yok. ■ 10'da



Binali Yıldırım yine UDH Bakanı

Hizmet alanını genişletti Çalıkıran Turizm İstanbul'da...



Lojistik Dünyası

Scania, inşaat sektörünün çözüm ortağı olmaya devam ediyor

Destekbaşı Grup 50 Scania aldı

6-7-8-9'da

Thermo King sağlık sektöründeki Kayıplarını azaltıyor

Euro 5 fırsatlarında geri sayım başladı!

Scania, Her şey yolunda.

Iveco, Yeni Daily Hi-Matic



Mevlüt İLGIN

Ulaştırma Bakanı, taleplerimize ilgisiz kalmayacaktır

Cumhur Aral

Babam ve Ölüm...

ARACINIZI
www.otobusbankasi.com'a
ÜCRETSİZ KAYDEDİN
KAZANMAYA BAŞLAYIN!

otobus bankasi.com
otobüs kiralamanın en kolay yolu

Ulaşım için otobüs ve minibus ihtiyacı olan kişilerle, otobüs sahiplerini buluşturan bir platform.



Barbaros Mah. Mor Menekşe Sk. Dehşetli Söğüt, No:3, A Blok, D:100 Katip, İstanbul - TÜRKİYE
Tel: (+90) 550 622 46 50 Gsm: (+90) 530 112 30 30
destek@otobusbankasi.com
f / otobusbankasi o / otobusbankasi



Dr. Zeki Dönmez

Taşımacılık yapma hakkına saygı!

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Şehirleşme, İstanbul ve Ulaştırma Sisteminde Türel Dağılım - 2

2'de



Mustafa Yıldırım

Çalıştay düzenleyeceğiz!

5'te



Akif Nuray

Bitmiyor Öğrenmek!

2'de



Cumhur Aral

Babam ve Ölüm...

6'da

2 » Yolcu Taşımacılığı

**Taşıma
Dünyası**

30 Kasım - 6 Aralık 2015

Şehirleşme, İstanbul ve Ulaştırma Sisteminde Türel Dağılım - 2

Geliştirecek olduğumuz yatırım perspektifinde; projelerimizin hizmet esaslı olarak doğru yerde doğru kararın alınması ve uygulanmasına paralel, dengeli nüfus dağılımını gözetken bir çerçevede geliştirilmesi önemlidir. Yeni projeler; mevcut göç olgusunu destekleyici değil, düzenleyici nitelikte olmalıdır. Anadolu'nun birçok iline, geçmiş dönemlerde görülmemiş düzeyde yapılan yatırımlar, insanımızın yaşadığı şehir üzerinde üst düzey hizmet parametrelerine ulaşmasını, iş imkanlarının çeşitlendirilmesini, şehrin potansiyelinin ortaya çıkarılmasını, üretim teşvikini hedeflemektedir. Bu anlamda; yüksek hızlı demiryolları başta olmak üzere yapılan ulaştırma yatırımları şehirlerin birçok alandaki sektörünün kapasitesinin artırımında önemli rol oynamakta ve aynı zamanda altyapı standartlarını yükseltmektedir. Ancak şehir ve şehirlilik olgusu; sosyal-teknik-ekonomik-kültürel birçok arka plana sahip, daha komple bir konu olduğu için, yapılan ve yapılacak olan yatırımların niceliğinin yanı sıra niteliğinin düzeyi de stratejik bir konudur.

Şehirleşme olgusu...

Tabiidir ki; daha uzun yıllar; ülkemizdeki insan hareketleri Batı'daki parametrelerle kıyas edilmeyecek düzeyde kendi gerçekliğini oluşturmaya devam edecektir. Ancak bu süreçte; ülkemizin ekonomik, sosyal, kültürel projeksiyonlar dahilinde, dünyada örneklerin etrafıca incelenmesi, ekonomik ve sosyal sorunları çözülmesi ya da asgariye indirilmesi çerçevesinde 'şehir, şehirleşme ve şehirlilik' olgu ve algımızın inşası zorunludur. Zira bugün Tahran, Kahire, Şam, Beyrut veya herhangi bir Doğu Avrupa şehrine baktığımızda her ne kadar küresel sisteme adapte olmaya başlasalar dahi, şehirlerin taşınış olduğu karakterler, Dünyanın herhangi bir yöresinde yaşayan insana kendine has bir çağışım yaptığı ortadadır. Ancak bugün; İstanbul'umuzun herhangi bir ilçesinden alınan bir kesitle 'yerli veya yabancı bir karakter' okuması

yapmak mümkün olmayacaktır. Bu anlamda; Anadolu'nun da herhangi bir büyükçe şehrine yapılan AVM, gökdelen veya benzeri bir yapılaşma uygulamasıyla şehrin kalkınması modeli çökmüştür. Yapacağımız her yatırım; şehrin bütün parametreleri göz önünde tutularak, şehrin birden fazla probleminde çözüm getirici nitelikte olmak durumundadır. Dolayısıyla; şehir ve şehirlilik algısını, ilgili, yetkili ve uzman herkesin katılımıyla yapılacak kapsamlı çalışmalar dahilinde özgün bir şekilde tasarlamak ve bunu teknik imkanlarla birleştirerek altyapı, hizmet ve işletim ekseninde azami ölçülere çıkarmak dahilinde önümüzü daha net görmek mümkün olabilecektir diye düşünmekteyiz.

En büyük 10 ekonomi...

Şehirleşme; tarihi kronolojisi paralelinde alabildiğine eskiye giden, her çağda da tanımını 'yenileyen, güncelleyen, geliştiren' bir kavramsallaştırmaya sahip olup, ulaştırma sistemleri ile de kopmaz ve karşılıklı sürekli birbirini etkileyen bir bağlama sahiptir. Daha önce de birçok kez değindiğimiz üzere 'Türkiye'nin 2023 Vizyonu' dahilinde belirtilmiş olan 'Dünyanın En Büyük 10 Ekonomisi' arasına girmeye hedefi birebir 'Sorunlarını minimize etmiş, hizmet parametrelerini üst düzeye çıkarmış, entegre, çok modlu ve sağlıklı modal dağılıma sahip ve aynı zamanda da satha yayılı bir ulaştırma sistemi'ne sahip olmakla mümkün olabilecektir. Bununla beraber; uzun asırlardan bu yana ekonominin ana yatağını 'Şehir' teşkil etmektedir. Bu da; bizlere bir 'Ulaştırma-Ekonomi-Şehir' üçgenini ortaya koymaktadır.



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Yenileyen ve güncelleyen...

Burada 'şehir' kavramı beraberinde 'şehirlilik ve şehirli' kavramsallaştırmalarını getirmektedir. 'Şehir' kelimesi Farsça'dan çok eski yüzyıllarda dilimizin kazandığı bir kelime olup, bugün itibarıyla 'kent' kavramını da eş anlamlı olarak kullanmaktayız.

Bu kavramsallaştırma; mühendislik, hayat standartları (hizmet parametreleri) vs. konular üzerinde öylesine derin bir etkiye sahiptir ki 'inşaat mühendisliği'nin İngilizce karşılığı olan 'civil engineer' kavramındaki 'civil' kelimesi 'civilization' kelimesi ile aynı içeriğe sahiptir. Bizim 'sivilizasyon' diye Türkçeleştirdiğimiz kelimenin bir başka karşılığı 'uygarlık' olup eş anlamlısı 'medeniyet'tir. 'Uygarlık' kelimesi; göçebe hayattan yerleşik hayata geçiş ifade eden bir kavramsallaştırma iken 'medeniyet' kelimesi de dilimizde hem hayat standartlarına (hizmet parametrelerine) dair bir vurgu içerirken ve hem de aslı itibarıyla 'medine, medeni' kelimelerinden türemiştir. 'Medine' kelimesi de 'şehir, kent' demektir. Dolayısıyla; 'şehir' kelimesi etimolojisi itibarıyla de 'hizmet parametreleri, mühendislik hizmetleri ve bir hayat tarzı' olgularını içerisinde barındırmaktadır. Bu bağlamda; şehri, 'farklılıkları uyum (harmoni, insicam) içinde bünyesinde birlikte barındıran bir yapı' olarak da okuyabiliriz. Bu da; şehir planlama-ulaştırma sistemi ilişkisine; hem teknik hem sosyal ve hem de felsefi bir göndermedir. Bütün bunlar; başından beri ifade etmiş bulunduğumuz 'intermodal entegrasyonu tam, hizmet parametreleri üst düzeyde, modal dağılımı sağlıklı olan' bir ulaştırma sistemine yaptığımız vurgunun teknik yanının yanı sıra felsefi-sosyal arka

planının da olduğunu göstermektedir. Öyle ise hem şehiriçi ve hem de şehirlerarası bütün modlardaki ulaşım ağları; o şehirlerin yörelerin ülkelerin bölgelerin 'toplar atar ve kılcıl damarları'nı teşkil etmektedir.

Ulaşım ağları ile birlikte...

Şehir; aynı zamanda bir yerleşim biriminin tarihi ve sosyal bütünlüklü sürecini de ihtiva eder; topografyasından beşeri yapısından vurgular taşıy, teknik imkanları dahilinde bunu farklı şekillerde ortaya koyar. Sözgelimi; Ankara; karasal iklimin hakim olduğu, Cumhuriyet döneminde başkentliği sebebiyle hızla gelişmiş ve dolayısıyla daha rahat planlanmış, daha düzenli (regüler) ve olağan bir şehirleşme süreci takip etmiştir. İzmir; kozmopolitliğini 'mübadeleler'le birlikte daha cumhuriyetin ilk yıllarında farklı bir şekilde yeniden formatlamış, sürdürü gelmiş ve üçüncü büyük kent olarak on yıllar boyu göç alan bir yapıya sahip olmaya devam etmiş ve fakat çoğu zaman bu süreci iyi yönetmemiştir. Konya, Erzurum, Kayseri, Gaziantep vb. örneklerle birlikte düzenli, geniş caddeli sokaklarıyla göçü başarılı bir şekilde yönetmiştir. Aynı şekilde; Urfa, Antalya, Bursa, Diyarbakır, Trabzon ve Sivas vb. şehir tecrübeleri de başlı başına incelenmeye değerdir. Bu anlamda; eşsiz İstanbul örneğine bakacak olursak; tarihin en hızlı aktığı coğrafyanın en büyük tehditlere ve fırsatlara gebe olduğu Anadolu-Mezopotamya-Kafkaslar-Balkanlar-Ö'nü Asya'nın merkezliğindeki megakent; Avrupa'nın onlarca ülkesinden daha büyük bir nüfusa, eşsiz doğal ve tarihi güzelliklere, Boğaziçi'ne ve Dünyadaki bütün güncel teknolojik vb. iletişim araçlarına doğrudan erişilebilirlik imkanına sahiptir. Bu imkanların arka planındaki tarihi sürece baktığımızda; bunun 'sürekli işgaller, kusatmalar, engebeli topografiya, büyük göç hareketleri üzerinde bulunma' gibi gerçeklerle buluştuğunu görüyoruz. Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim.



anuray59@gmail.com

Akif Nuray

Bitmiyor öğrenmek!

Geçen hafta, ekonomi dünyası Antalya'da toplanmıştı. Bu hafta da askeri dünyanın dikkatleri Ankara'da toplandı. Dünyayı silkeleyen bir olay meydana geldi bölgemizde. Havadaki tekrarlı uyarılarımızı hiç dikkate almayan iki uçak yaklaştı, biri düşürüldü. İlginçtir ki bu olay, dünyayı başına toplayan örgütün bulunmadığı bir bölgede gerçekleşti. NATO da bu olayın kendilerinin operasyon bölgesinin dışında kaldığını bildirdi... Baş başayız olay ile. Rusya uçağın kendilerine ait olduğunu, düştükten sonra açıkladı. Şimdi bütün dünya bu olayın az hasarla kapanması için çaba harcıyor. Ama baş başa kalmak da çok olası, korkarım. Aksi halde kimsenin girmek istemediği bu bölgenin en etkili ve en deneyimli kara gücünün - Türk Silahlı Kuvvetleri'nin- bölgeye sokulması becerilmiş olabilir.

Geri dönüşü çok zor olan böyle bir giriş, akılla ve dirayette kaçınılmaz gereken durum! "Bir Suriye, koca dünyayı mı karıştıracak" demeyeceğiz. Yunanistan ne yapıyor? AB ekonomisinin 2009 düzeyine gelmesi 31 çeyrek, yani 8 yıl nasıl sürecektir? ABD'li üreticiler güçlü Dolar ve önemli ihracat pazarlarındaki zayıflıkla mücadele etmek zorunda. ABD ürünlerinin rekabetçiliği azalıyor, ihracatı daralıyor. Kime atacak? Üstüne bir de faiz artarsa...

Kendimize bakalım: Meclis'te tek parça bir iktidara karşılık 3 parçalı muhalefet oluştu, hem de keskin cinsinden. Ekonomi dünyası; bu

Meclis'ten ekonomi barışı - üretimin bankalarla barışı, sosyal barış- demokratikleşme ve şeffaflık, çalışma barışı -asgari ücret artış yükünün bölüşülmesi ve siyasal barış- yeni Anayasa, 5 yıllık seçimler ve seçim barajının imnesini istiyor. Bunların hepsine bir arada yapısal reformlar deniyor. 4 yıllık kesintisiz süre ve niyet var.

Güneş enerjisiyle su ısıtmada Türkiye, Çin'in arkasından ikinci sırada. İsteyen kişi su ısıtma sistemini kurabiliyor. Bu enerji bolluğundan elektrik de üretsek ya! Üretmiyoruz, çünkü üretim piyasası kontrol altında ve izne bağlı.

Ulusal tüketimimizin yüzde30'u kadar olan güneş enerjisi potansiyelimizi kullanamıyoruz. Gaza, petrole, kömüre bağımlılığımız sürüyor ve hepsi ithal ürünler.

Rüzgar ve güneşin yayılmasını bu türler mi kısıtlıyor, acaba?

Doğu ve Güneydoğu'da toplam 3 elektrik dağıtım şirketi çalışıyor. Bu bölgelerdeki kayıp-kaçak oranı yüzde 75, yüzde 64 ve yüzde 36 düzeyinde. Türkiye ortalaması yüzde 12.

Yapısal bir örnekle, tasarruftan bakalım: 62 milyon dolar hesabında 550 milyar TL mevduat var, Türkiye'nin 2016 bütçesi kadar para ediyor. Bu paranın yüzde 35'i sadece kişilerin yüzde 0,15'ine (87 bin kişiye) ait. Bu hesaplar da milyon TL üzerinde.

Ekonomide Barış- üretim ile bankaların barışı- bu dağılımı yumuşatacak. İyi haftalar... ■

Manisa'da 380 Toplu Taşıma Şoförüne İletişim Eğitimi verildi

İyi ilişkiler kurulmalı

Manisa Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı, toplu taşıma şoförlerine yönelik olarak eğitim semineri düzenledi. Büyükşehir Belediyesi Kültür Merkezi Lale Salonu'nda düzenlenen seminere Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinatörü Ali Demirkaya, Trafik Tescil ve Denetleme Şube Müdürlüğü'nden Komiser Yardımcısı Yusuf Girgin, Ruh ve Sinir Hastalıkları Hastanesi'nden psikolog Ali Kırboğa konuşmacı olarak katıldı. 380 şoföre Özel Halk Otobüsleri Çalışma ve Seyrüsefer Yönetmeliği hakkında bilgi verildi. Seminerin açılış konuşmasını Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinatörü Ali Demirkaya yaptı. Manisa Büyükşehir Belediyesi'nin il genelinde ulaşım hamlesiyle toplu taşımayı farklı bir boyuta taşıdığını vurgulayan Demirkaya, toplu taşımada görev alan şoförlerin vatandaşlarla iletişiminin karşılıklı hoşgörü ve iyi niyete dayalı olarak temellendirilmesi gerektiğini söyledi. Psikolog Ali Kırboğa da, toplu taşıma şoförlerine etkili iletişim, empati konularını örneklerle anlatarak, eğitim verdi.



İETT'den rüzgar enerjisi için dev adım

İETT, Beylikdüzü Metrobüs Park Sahası'nda rüzgar enerjisinden elektrik üreten ilk rüzgar türbinini kurdu. Şebeke elektrigiinden bağımsız şekilde çalışan ve Beylikdüzü Metrobüs İşletme binasına elektrik sağlayacak sistem yılda yaklaşık 17.000 kWh üretim yapacak.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Afet Koordinasyon Merkezi'ne ait en yakın meteoroloji istasyonunun rüzgar verilerine göre, rüzgar enerjisinden elektrik

üretim kapasitesi yüksek çıkan Beylikdüzü Metrobüs Park Sahası'nda kurulumu yapılan 6 kW'lık türbinin ürettiği elektrik, akülerde depolandıktan sonra sisteme aktarılacak.

Rüzgar değerleri iyi olan tüm garaj ve peronlarda yapılması hedeflenen sistem, yılda yaklaşık 8 bin kg karbondioksit gazı salınımını engelleyecek ve yaklaşık 350 ağaçlık katkı sağlayacak. Bu sayede İETT iklim değişikliği ile mücadelede katkı sağlayacak. ■





Konfor ve ergonomide, Avrupa'nın 1 Numarası!

Busworld Kortrijk 2015 otobüs fuar organizasyonu kapsamında Belçika'da düzenlenen ECW (European Coach Week) yarışmasına katılan Isuzu Citiport, Büyük Jüri tarafından Avrupa'nın "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" ödülüne layık görüldü.

Ödül alan aracımız Citiport'u yakından tanımanız için sizi 17-19 Aralık 2015 tarihleri arasında düzenlenecek Transist Fuarı'ndaki B02 no'lu Anadolu Isuzu standına bekliyoruz.





isuzu.com.tr
facebook.com/IsuzuTürkiye
twitter.com/IsuzuTürkiye
instagram.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)



Temsa, Yaşanabilir Şehirler Sempozyumu 2015'e katıldı

Uluslararası bir sivil toplum kuruluşu olan EMBARQ Türkiye'nin sürdürülebilir ve yaşanabilir kentler yaratma hedefiyle her yıl düzenlediği Yaşanabilir Şehirler Sempozyumu bu yıl 19-20 Kasım'da İstanbul Teknik

Üniversitesi'nde düzenlendi. Sempozyuma katılan Temsa, kentiçi ulaşımaya yönelik ürettiği araçlarla ilgili katılımcılara bilgiler verdi.

Yaşanabilir Şehirler Sempozyumu'nda başlıca tartışılan konular arasında kent içi ulaşım da enerji verimliliği ve iklim

değişikliği, kentleri yaşanabilir kılan sürdürülebilir ulaşım çözümleri, yol güvenliği, akıllı şehirlerde inovatif ulaşım çözümleri, şehirlere finansal destekler ile bina verimliliği ve toplu taşıma odaklı gelişim ele alındı. Etkinliğin ikinci gününde ise, sürdürülebilir kentsel hareket planları, bina verimliliği ve kentsel tasarım çözümlerinin ele alındığı üç farklı odak grup toplantısı düzenlendi. 14 farklı ülkeden bu yıl da alanında uzman kişilerin ağırlandığı Yaşanabilir Şehirler Sempozyumu'na İstanbul, Kocaeli, Malatya, Şanlıurfa ve Edirne Belediyesi yöneticileri de yer aldı.

Temsa akıllı otobüslerle yaşanabilir şehir sürecine katkı veriyor

Temsa, katılımcılara kentiçiye yönelik üretimini gerçekleştirdiği araçlarla ilgili bilgiler verdi. Temsa standını Malatya ve Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi yöneticileri de ziyaret etti. Temsa Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, yaşanabilir şehirlerin oluşturulmasında ulaşım çözümlerinin büyük bir önem taşıdığına dikkat çekerek, "Toplu taşımanın daha güvenli, daha çevreci bir anlayış ile yürütülmesine katkı sağlamak için her yıl yepyeni teknolojilere sahip araçların üretimini gerçekleştiriyoruz. Otobüslerimizde artık günümüzün ulaştığı en gelişmiş teknolojiler yer alıyor. Akıllı otobüsler dediğimiz bu ürünler, hem belediyelere işletim sürecinde hem de araç kullanıcılarına birçok veriyi takip etme ve bu veriler ışığında planlama yapma imkanı getiriyor. Avenue I Bus adını verdiğimiz akıllı teknoloji ile donatılmış otobüsümüzü Transist Fuarı'nda tanıtacağız. Bu süreç sadece bununla sınırlı değil. Değişen ve gelişen şartlara göre de üretici olarak biz pozisyonumuzu alıyor ve en modern araçları pazara sunmaya yönelik çalışmalar yürütüyoruz" dedi. ■

Temsa, AR-GE'de İnsan ve araç güvenliği öncelikli

Otomotiv Sektöründe Yeni Gelişen Teknolojiler Proje Pazarı adı altında Yıldız Teknik Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi tarafından bir etkinlik düzenlendi. Etkinlikte Temsa Ar-Ge Müdürü Mustafa Gürcan Ar-Ge yatırımları konulu bir konuşma yaptı.

18 Kasım Çarşamba günü Yıldız Teknik Üniversitesi Yıldız Kampüsü Oditoryum ve Sergi Salonu'nda gerçekleştirilen etkinliğe, Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İsmail Yüksek, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Haluk Görgün, Yıldız Teknik Üniversitesi Teknopark Yönetim Kurulu Başkanı Erdem Bektaş, OSD eski Genel Sekreteri Prof. Dr. Ercan Tezer, dekanlar, otomotiv sanayi yetkilileri ve öğrenciler katıldı.

Temsa'nın Ar-Ge yatırımı

Ar-Ge yatırımları konulu panelde konuşan Temsa Ar-Ge Müdürü Mustafa Gürcan, Temsa'nın genel tanıtımı, pazarları, satışta lider olduğu araçlarla ilgili bilgiler verdi. Sunumda yer alan Temsa'nın ABD pazarında gösterdiği başarı büyük ilgi çekti. Mustafa Gürcan, Ar-Ge yatırım

tutarlarının ciro oranının yüzde 4,5 seviyesinde olduğunu belirterek, Ar-Ge yatırımlarında önceliklerinin insan ve araç güvenliğine yönelik teknolojik yatırımlar olduğunu vurguladı. Temsa'nın ürün tasarımında ve pazara sunmada geleceğe yönelik çalışmalar yaptığını da açıklayan Mustafa Gürcan, Maraton, Opalin ürünleri ile çalışmalarını sürdürdüğü elektrikli otobüsler konusunda bilgiler verdi. ■



MALATYA



ŞANLIURFA



Mustafa Gürcan'a plaket sunuldu.



Daha azına razı olmayın.



SAFiR

Plus

Hem plus, hem de 41 koltuklu

Otobüs yolculuğuna yeni bir boyut kazandıran Safir Plus, yüksek konfor düzeyi, düşük işletme maliyeti ve benzersiz tasarımı ile hem kaptanlara hem de yolcularına keyfin kapılarını aralıyor. Yenilenen tasarımı ile rahat ve davetkar bir konseptte bürünen Safir Plus, müşteri memnuniyetini garantilemenizi sağlıyor.

temsa.com



Mevlüt İLGİN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Ulaştırma Bakanı, taleplerimize ilgisiz kalmayacaktır

Cumhuriyet tarihinde en uzun süreli Ulaştırma Bakanlığı yapmış bir Bakanımızın, 64. Hükümet ile birlikte yeniden göreve gelmesi sektörde sevinçle karşılandı. Gerçi Ulaştırma Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sayın Talat Aydın görevde bulunduğu süre içerisinde, kimseyi aratmadı. Sayın Binali Yıldırım'ın tecrübesi ve birikimiyle bize çok katkıda bulunacağına inanıyoruz. En kısa zamanda ziyaret ederek onu tebrik edeceğiz. Sayın Yıldırım'ın döneminde başlayıp bir kısmı çözölen, bir kısmı da çözüm bekleyen sorunlarımız var. Biri, kendisinin de destek olmak istediği ikinci el otobüs ihracat kolaylığı ile teşvik edilmesi; KDV iadesinin dışında, bir de teşvik verilmesi. Belli bir yaştan büyük otobüs ya da başka bir aracın, sıfırla değiştirilme konusunda, yani otobüsünü ihraç edip sıfırını alacak kişiye hem ihracatta kolaylık hem de yenilemede yüzde 10, yüzde 15 gibi teşvik.

Bu ne anlama geliyor?

Türkiye, binlerce eski otobüsü yurtdışına ihraç edebilir. Bunun bir örneğini 1980'lerde yaşadık. Alman Hükümeti tarafından hemen gümrük kapısında teşvik vermesiyle on binlerce eski O303 otobüs Türkiye'ye geldi. Bizim ikinci el otobüslerimizin, Avrupa ülkelerine ihracı hem fazla km yapmaları hem Euro normları açısından dolayı zor. Ama Asya ve Afrika ülkelerine ihraç edilebilir.

Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği (IPRU) kuruldu. IPRU, hem Türk otobüsçünün birikimini ve mesleki deneyimini sadece ihraç etmekle kalmayıp aynı zamanda bizdeki ikinci el otobüslerin de ihracına katkı sağlayabilir. Bu, ülkemizde yeni otobüs üretimine de verimlilik de getirecektir aynı zamanda.

Devlet desteği...

Bu konuda, devletin desteği şart. Bizi en güzel bir şekilde Maliye Bakanlığı'na Cumhurbaşkanlığı'na, Başbakan'a izah edebilecek, kılavuzluk yapabilecek kişinin Sayın Binali Yıldırım olduğunu düşünüyoruz.

Çünkü biz IPRU'yu, Sayın Bakan'ın ve Sayın Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın'ın desteği ile kurduk. Genel kurulunu da yaptık, ancak bunların bir kısım yetkilerinin olması lazım. Yetkilerin tespiti konusunda Sayın Bakan'dan beklentilerimiz var.

Değişiklik talep ediyoruz...

Ulaştırma Bakanlığı bir hazırlık yapmış, yazı da yayınladı bu konuda. Karayolu Taşıma Yönetmeliği artık sektörün ve yolcunun ihtiyacını karşılamıyor. Bu konuda bir çalıştay düzenlenecek. Biz de TOFED üyesi 200 firmanın, 89 derneğin katıldığı anket çalışması yaptık. Onun sonuçlarına göre yeni Yönetmelikte çok köklü değişiklikler talep ediyoruz. En önemli değişiklik talebimiz terminal konularında. Taşıma Kanunu, terminallerin yapımı, işletmesi, işlettilmesinde özel sektörün teşvik edildiği bir ruh ile yazılmış. Ama Belediyeler Yasası, otogarların yer tespitinden işletmesine kadar bütün süreçte belediyeleri tek başına yetkili görüyor, hatta yetkiden öte bir imtiyaz gibi görüyor. Yani görev başka, imtiyaz başka. İki kanun birbiri ile çelişiyor. Biri özel sektörün terminal yapmasını teşvik eden bir düşünceyle kaleme alınmış ve Meclis Genel Kurulunda oybirliği ile kabul edilmiş. Birinde de yerel yönetimleri güçlendiren bir yapı bös konusu... Biz de yerel yönetimlerin güçlendirilmesini isteriz, ama otogarlar kimin için yapılıyor? Otobüsçü için yapılıyor.

Otobüsçüye bir gömlek giydirmiyorlar

Otobüsçü, elbiseyi bittikten sonra ancak görüyor. Bizim görüşümüz gerek Taşıma Kanunu'nda, gerek Belediyeler Kanununda Ulaştırma Bakanlığı öncülüğünde ve koordinasyonunda otogarların yeri, işletmesi, işletme esasları, kimin işleteceği ve nasıl işletileceği giriş-çıkış fiyatlarının belirlenmesidir. Buna karar verecek olan Ulaştırma Bakanlığı'nın koordine edeceği, belediyelerin aktif olacağı Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan Emniyet Genel Müdürlüğü'nden ve otobüsçü örgütlerinden TOBB ve ilgili meslek odalarının katıldığı zorunlu bir komisyon kurulmalıdır. Komisyon otogar nerede ve ne şekilde yapılrsa daha faydalı olur konusunda araştırma ve incelemeler yapmalıdır. Otogar hangi büyüklükte yapılmalıdır? Kim ve nasıl işletilecektir? Kim işletirse işletsin, kapı çıkışlarına kadar her şeyi bu komisyon belirlesin. Bir ilde birden fazla otogar yapılması gerekiyorsa, yine o komisyon karar vermelidir. Bu, sektörümüzün en önemli konusudur. Bakanımızdan bu konularda bize öncülük etmesini talep edeceğiz, edeceğine de inanıyoruz.

Ulaştırma Bakanı Sayın Binali Yıldırım'ın yeni görevinin hayırlı olmasını ve çalışmalarında başarılar diliyoruz. ■

Kış Lastiği zorunluluğu 1 Aralık'ta başlıyor

- ✓ Uygun lastikleriniz hazır mı?
- ✓ Kış bakımını yaptırdınız mı?
- ✓ Ağır kış bölgelerinde 1 Aralık'tan itibaren lastikleriniz taktır!
- ✓ Taşıma güvenliği önceliğiniz olsun!

EGETURDER 2016 yılını beklentilerini masaya yatırdı

Rusya krizi turizmi olumsuz etkiler

Ege Turizm Taşımacıları Derneği (EGETURDER) Yönetim Kurulu 25 Kasım Çarşamba günü aylık olağan toplantısını İsmail Cirit Başkanlığında yaptı. Toplantıda, 2015'in olumsuzluklarla geçtiğini ve 2016 yılına yönelik olumlu beklentilerinin de Rusya ile yaşanan kriz sonrasında turizm taşımacısını endişelendirdiğini ifade edildi.

2015 kötü bir yılı

Başkan İsmail Cirit, kişisel izlenimleri ile kendi perspektifinden 2015 yılını kısaca özetledikten sonra bu konuda söz almak isteyen diğer yönetim kurulu üyelerine görüşlerini ifade etmeleri için söz verdi. Genel olarak yapılan değerlendirmeler sonucu, tüm üyelerin üzerinde ittifakla birleştikleri görüş; 2015 yılının genel anlamda kötü bir yıl olarak değerlendirilmesi gerektiği oldu.

Beklenilenin altında kapasite ve ciro

7 Haziran seçimleri öncesinde, ötelenen talep ve yatırımların, seçim sonrası çıkan tablo ile yaşanan olumsuzluk ve belirsizliklerin turizm taşımacılığı yapan herkesi etkilediğini ifade eden EGETURDER Yönetim Kurulu

Üyeleri, artan terör olayları nedeniyle neredeyse ülkenin üçte birinde ticaret ve diğer faaliyetlerin tamamına yakınının durduğunu; bu yüzden de herkesin olumsuz etkilendiğini kapasite ve ciro olarak planlananın gerisinde kaldıklarını ifade ettiler.

Bir anda belirsizliğe döndü...

1 Kasım seçimlerinin sonuçlarının açıklanmasından sonra bir canlılık beklentisi oluştuğunu ifade eden turizm taşımacıları; G20 zirvesinin başarıyla sonuçlanması ve Antalya'da EXPO Fuarı dolayısıyla sektörün yüksek beklentilerinin yerini Rus savaş uçağının düşürülmesi ile yeniden bir belirsizlik ortamına bıraktığını ifade ettiler.

Herkes olumsuz etkilenecek

Türkiye'ye gelen yabancı turist sayısında ikinci olan Rusların, 2014 yılında 4,5 milyon kişiye ulaşan sayısının, 2015 yılında 3,3 milyon kişiye kadar indiğini ifade eden Yönetim Kurulu Üyeleri, Suriye'de düşürülen Rus savaş uçağının sebep olduğu kriz ile Rus Dışişleri Bakanı Lavrov'un, "Türkiye'ye gitmeyin" uyarısı yaptığını belirttiler. EGETURDER yönetimi, ilişkilerde kısa süre içerisinde bir



düzelme sağlanamazsa 2016 yılında Türkiye'ye gelecek olan Rus turist sayısında büyük azalma olabileceğini belirterek, yaşananların herkesi olumsuz etkileyeceğini ifade ettiler: "Rusya ile çalışan turizm acenteleri çok ve olumsuz etkilenecek, buna ilaveten bu acentelerle bağlantısı olan otel, taşıma şirketleri ve tedarikçileri de ister istemez çok kötü etkilenecek."

EGETURDER yönetimi, gelişmeler ışığında hedeflerini revize edebileceklerini şu şekilde ifade ettiler: "Turizmde her şey birbirine bir şekilde bağlıdır. Müşteri, acente, otel, taşımacı,

tedarikçi, zinciri otobüs üreticilerine kadar genişletilebilir. Zincirin bir yerden kopması domino etkisi yapar ve olumsuzluklar hiç umulmadık yerlere ulaşabilir. Bu nedenle önümüzdeki günlerdeki siyasi gelişmeleri büyük bir dikkatle izlemek durumunda ve hatta zorundayız. Araç yatırımı yapma düşüncelerimizi biraz daha öteleyerek belirsizlik ortamının aydınlanmasını bekliyoruz. Gelişmeler ışığında hedeflerimizi ve yatırım planlarımızı revize edebiliriz." ■

Hizmet alanını genişletti Çalıkıran Turizm İstanbul'da...

Ankara'da personel, turizm ve lojistik taşımacılığı alanında 40 yıldır hizmet veren Çalıkıran Turizm, hizmet sürecini İstanbul'a da taşıdı. Filosunda 400'e yakın araç bulunan Çalıkıran Turizm, bu adımını İstanbullu turizm taşımacılarına verdiği bir yemekle duyurdu.



İstanbullu turizm taşımacıları Çalıkıran Turizm'in ev sahipliğinde düzenlenen yemekte bir araya geldiler. Elite World Otel'de 25 Kasım Çarşamba akşamı düzenlenen yemeğe TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, Çalıkıran Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Salim Zeki Çalıkıran, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Abdullah Çalıkıran, Yönetim Kurulu Üyesi İhsan Çalıkıran, Murat Ünlü ve çok sayıda turizm taşımacısı katıldı. Yemek öncesinde bir konuşma yapan Çalıkıran Turizm Yönetim Kurulu

personel taşımacılığı yapıyoruz. Ankara firmasıyız. Günlük yaklaşık 13 bin civarında personel taşıyoruz. Bunun yanında turizm ve VIP taşıma hizmeti ve lojistik hizmetleri veriyoruz. Uzun dönem plaka kiralama işleri de yapıyoruz" dedi.

15 otobüs yatırımı yapacak

İstanbul'da ilk etapta 15 araçlık bir filo yatırımında bulunacaklarının bilgisini veren Salim Zeki Çalıkıran, "İstanbul'da personel, turizm ve VIP taşımacılık alanında hizmetler vereceğiz. İlk etapta büyük otobüs, minibüs ve midibüs olmak üzere 15 adetlik bir yatırım gerçekleştireceğiz" dedi.

İstanbul'da görmek gurur verici

Daha sonra TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, turizm taşımacılarına seslendi: "Bize bu güzel yemeği veren Çalıkıran ailesine sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum. Size bir müjde de vermek istiyorum. Bir Ankara firması olan Çalıkıran Turizm, turizm ve personel hizmeti veriyor. Bizde onlardan arada sırada istifade ediyoruz. Şimdi İstanbul'a gelmeye karar vermişler ve bir ofis tutmuşlar. Ben de onlara, 'İstanbul'a gelirsiniz de nasıl bana haber vermezsiniz?' diye sitem ettim. Sürpriz yaptılar bize bu akşam. Zaten derneğimiz üyesiydiler ama artık İstanbul'da onları aramızda görmekten mutluluk duyuyoruz." ■



30 Kasım - 6 Aralık 2015

Tasima
Dunyasi

Yolcu Taşımacılığı » 5



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Çalıştay düzenleyeceğiz!

2015 yılının sonlarına doğru gelirken, atılması gereken 2016 adımlarını bugünden planlamamız gerekiyor. Yeni Hükümetin kurulmuş olması, özellikle Binalı Yıldırım'ın yeniden Ulaştırma Bakanı olması bizde büyük bir heyecan yarattı. Türkiye'de ulaşım konusunda atılmış önemli adımların mimarı olan Binalı Bey'e yeni görevinde, başarılar diliyoruz. Geçmişte olduğu gibi başarılarla dolu bir geleceğin onu beklediğine inanıyoruz. Onunla birlikte atacağımız adımların olduğuna inanıyoruz.

Çalıştay hazırlıkları...

2015 yılında Ticaret Odası'nın imkanları ile Karayolu Yolcu Taşımacılığı 2016-2023 Verimlilik ve Vizyon Çalışması adı altında bir çalışma yapmayı düşünüyoruz. Bu konuda bir çalıştay hazırlayacağız. Bu çalıştayda yolcu taşımacılığının tüm sivil unsurları, yani TOFED, TOF, UYOF, İSTAB, TÖHOB'un da içinde olmasını sağlamayı hedefliyoruz.

İstanbul Ticaret Odası'nın imkanları ile yapılacak bir organizasyonla bütün sektörü bir araya toplayacağız hatta OSD de içinde yer alabilir. İlgili konuları tespit ettik. Bu çalışmaya bütün meslektaşlarımızın, sivil toplum örgütlerinin destek vermesini bekliyoruz. Özellikle üreticilerimizle de ikinci el otobüslerin ihracında, teşviklerle ilgili çalışmada, engelli mevzuatı ile ilgili yönetmeliğin hazırlanmasında, birçok konuda işbirliği yapmamız gerekiyor. Sigorta mevzuatı, sigortacı komitesi ile de çalışma yapmamız gerekiyor. Çünkü gelirlerimiz yerinde sayarken, giderlerimiz artıyor. Onun için sektörün paydaşları olan diğer sektörlerle ortak atılması gereken adımlarımız olduğuna inanıyorum. Onun için de böyle bir çalıştay yapılmasını arzu ettik. Ticaret Odası'nda sağ olsun bir imkan verdi.

İki günlük bir çalıştay

Projelendirdiğimiz çalıştay için bir tarih belirlemedik henüz. Şu anda programını hazırlıyoruz. Otomotiv sanayinden minibüsçülere kadar bütün süreçlerin, otomotiv sanayicilerinin ve yan sanayicilerin de içinde olacağı bir çalışma olmalı. Burada 2016-2023 sürecinde vizyonumuzu belirleyeceğiz. Nasıl bir vizyon olmalı? Verimlilik konusunda atılması gereken adımlar nelerdir?

Önemli bir adım...

Daha sonra da bunu, Türkiye Odalar Borsalar Birliği'nin platformunda gündeme getirip, Hükümetimizin önüne biz yol haritası olarak koymayı düşünüyoruz. Bunun önemli bir çalışma olacağına inanıyoruz. Sektörün var olan sorunların çözümünde, gelecekte yaşayacağı sorumlulukta, verimlilikte, maliyetlerin giderilmesinde ne gibi adımlar atılabileceğini birlikte planlayacağız. Bu çalıştay, bütün meslektaşlarımızın katılabilmesi için İstanbul'da yapılmalı. Tüm meslektaşlarımız gibi paydaşlarımız ve sektörümüzün tedarikçilerinin de buna katkı sağlamalarını bekliyoruz. ■

Bu haftaki yazımda servislerde plaka tahdidine ilişkin özel ve önemli bir konu üzerinde duracağım. Aslında öğrenci-personel servisi veya küçük araç (minibüs)-büyük araç (otobüs) ayrımı olup olmaması gibi konular da var.

Bir otobüs firması, yolcularını şehiriçine ücretsiz taşımak için plaka tahdidi kapsamındaki bir aracı kullanmak zorunda mıdır, yoksa tahdit dışındaki bir araçtan faydalanabilir mi? Soru bu.

Temel kavramlar

Karayolunda yük-yolcu taşıması, yükte kamyon-kamyonet ve yolcуда otomobil-minibüs-otobüs gibi taşıt ayrımıları var. Bunun ötesinde, taşıtlar mülkiyet bakımından devlete (kamuya) ait olanlar ve olmayanlar (gerçek veya tüzel kişilere) ait olanlar şeklinde ayrılabilir. Mülkiyeti kişilere ait olanlar ise ticari amacı olanlar veya olmayanlar şeklinde bölümlendirilebilir. Böylece ticari, hususi ve resmi araç kategorileri doğmakta... Ayrıca UDH Bakanlığı hem hususi hem de resmi araçları, yani ticari amacı olmayan tüm araçları kapsayan bir tanım getirdi: Özel araçlar.

Taşımlar da tıpkı taşıtlar gibi amaçlarına göre ikiye ayrılabilir. Para kazanma amacı olup olmadığına göre ticari ve ticari olmayan taşımlar. İşine giden bir insan bile kazanç amacı güdebilir. Bunu bir yana bırakırsak, taşımlarda dolaylı kazanç söz konusu olabilir mi?

İşletmelerin ihtiyaçları

Bir işletme, amaçlarına ulaşabilmek için insan gücüne ve çeşitli girdilere ihtiyaç duyar. Keza ürünlerini de piyasaya sunmak ister. Bunlar için de taşıma gerekir. Peki, bu kişi bu taşımaları bir ticari yolcu

Taşımacılık yapma hakkına saygı!

veya eşya taşımacısına yaptırmak zorunda mı? Yoksa sadece kendi ihtiyaçlarıyla sınırlı, sonuçta kazanca yönelen, ancak doğrudan para kazanmadığı taşımlar yapabilir mi? İşte, bu türden taşımlar da söz konusu.

Bazı örnekler

Bilindiği gibi tüm yük taşımaları ile belediye alanı dışındaki yolcu taşımaları UDH Bakanlığı yetkisindedir. Bakanlık, yetki alanındaki doğrudan ticari taşımlara belge verdiği gibi kendi taşımlarını kendisi yapmak isteyenlere de özel belge veriyor. Bunlar, yük taşımacılığında C1 ve K2; yolcu taşımacılığında ise B3 ve D3 belgeleri... Hiç ticari amacı olmayan hususi taşıt ve taşımlar zaten belgeye tabi değil.

Belirtilen bu taşıma ayrımları aynen kentiçinde de geçerli olmak durumunda. Yani doğrudan ticari olmayan taşıma yapma hakkı belediyelerce de tanımak zorunda. Zaten Bakanlık, bu belgeleri belediye alanını da kapsayacak şekilde vermişti.

Ticari olmayan ticari taşımlar

C1 ve K2 belgelerinde kendi esas işgal konusu ile ilgili eşya taşımacılığı yapılmasından söz ediliyor. Bunun kapsamında hammadde ve yarı mamullerin işletmeye ve ürünlerin pazara taşınması olmak zorunda.

B3 ve D3 belgelerinde ise kendi esas işgal konusu ile ilgili personelin taşınmasından söz ediliyor. Bunun kapsamında da kendi personelinin ev-işyeri



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

taşımaları ile kendi işyerleri arasındaki taşımlar mutlaka bulunacak. Yani işletme sahibi personelin taşınma hizmetini birinden satın alabileceği gibi kendisi de yapabilir. Peki, ya ötesi?

Ücretsiz servisler...

Peki, işyerinden mamul veya hizmet alacak müşterilerin ev-işyeri arasındaki doğrudan ticari olmayan ücretsiz taşımlar ne olacak? Bugün pek çok alışveriş merkezi, otel, hastane, diyaliz merkezi müşterilerini bulundukları yer ile işyeri veya gitmek istedikleri yer arasında ücretsiz taşıyor. Keza şehirlerarası otobüs firmaları da yolcularını ücretsiz olarak kent içine ulaştırıyor. Bu taşımlar bir başkasına, yani ticari bir taşımacıya yaptırılmak zorunda mı, yoksa yukarıdakiler gibi bunlar da gerekli şartlar sağlanarak kendileri tarafından taşınabilir mi? Kanaatimce bu hak, şüphesiz olarak vardır. Bu kapsamda bir okul da kendi öğrencilerini başkalarının taşıması yerine kendisi taşıyabilmelidir. Bunun tek şartı bir ücret talep edilmeden uygun belge veya izinli taşıma yapılmasıdır.

Hangi taşıtlar?

UDH Bakanlığı, ticari taşımlarda ticari araç kullanılması zorunluluğunu getiriyor. Bunların

özmal veya kiralık ticari araç olması mümkün. C1, K2, B3 ve D3 gibi belgelerle yapılan ticari olmayan kendi taşımlarında ise kullanılacak taşıtların ticari olması mümkün ama zorunlu değil. Yani özel/hususi kayıtlı araçlar da belgeye kaydedirilerek bu türden taşımlarda kullanılabilir.

Tahdide gelince

Bilindiği üzere, plaka tahditleri sadece ticari taşımlarla ve ticari taşıtlarla sınırlı. Bir kimsenin doğrudan ticari amaç gütmeyen taşımlarda kullanacağı araçlara tahdit getirilmesi düşünülemez. Kişi, ne kadar araca ihtiyaç duyuyorsa o kadarnya temin edebilir. Zaten özel/hususi olabilen bu araçların tahdidi mümkün değildir. Bilindiği gibi ticari işletmelerin kendi işleri için kullanacağı otomobiller tıpkı diğer özel otomobiller gibi bir belgeye tabi değil. Yani bunlar da bırakınız tahditli taksit plakası, herhangi bir belge dahi gerekmiyor. Otomobil dışındaki özel/hususi yolcu taşıtlarının belgeye tabi olma durumu pek net değil. Özel amaçlarla kullanımlarında bir belge aranmaz, ancak dolaylı ticari kullanımlarında belge aranabilir. Bu belge de taşıtların tahdidi anlamında değerlendirilemez.

Ücretsiz yolcu servisleri

Otobüs firmaları, yolcularına başkalarının ticari araçlarıyla ücretsiz taşıma hizmeti verebilirler. Bu durumda servis aracı için otobüs firması tarafından ödeme yapılması ve bir kazanç söz konusu olup tahdit getirildiğinde bu araç da

tahditli plakaya sahip olmalıdır. Ancak firmalar isterlerse kendi araçlarıyla tahditli plaka gerekmezsiniz bu hizmeti verebilirler. Otobüsçüler bunu dikkate alarak seçimlerini yapmalıdırlar. Şayet varsa ücretsiz serviste kullandıkları araçlarının plaka tahdidi kapsamına alınıp plaka rantı kazanmak isterlerse bundan sonra kendileri de hizmetlerini bu türden araçlardan yüksek bedelle almak zorunda kalırlar.

Son cümleler...

Bir taksici, bir özel otomobile diymez ki 'sen, bununla gitmeyecek, para ödeyerek benden faydalanacaksın'. Bu araç bir ticari firmanın otomobille yaptığı taşıma için de aynıdır. Bu araçlarda profesyonel sürücü kullanılması da durumu değiştirmez. Aynı şekilde bir ticari işletmenin -ki okul da dahil- kendi ihtiyacına yönelik doğrudan ticari olmayan, yani taşınan kişiden para alınmayan taşımasını başkasına yaptırmaya yerine kendisinin yapması haktır. Para kazanma dahil hiçbir gerekçe bunun tahditli plaka ile yaptırılması zorunluluğunu getirmez. Plaka tahdidini savunular bu gerçeği bilmeli, plakalarını herkese dayatamayacaklarını düşünmeli, hatta plaka tahdidi sonucu pahalı sunacakları taşıma hizmetleri yerine böyle bir tehlikenin kendilerini beklediğini bilmelidirler. Plaka tahdidi hakkı verecek olan yetkililer de insanların kendi taşımlarını kendilerinin yapması hakkına saygı duymalı, bunun korunmasına özen göstermelidirler. Aksi halde zaten insanların plakaya rant ödemeksizin ticari taşıma yapma hakkının gasp edildiği plaka tahdidi düzeni hepten 'köprüden geçenden beş, geçmeyenden on akçe alındığı' zorbalık düzenine döner. ■

ESHOT 2016'da 100 otobüs daha alacak

2016 yılında alınacak 50 adet solo elektrikli otobüs ve 50 adet körüklü dizel otobüsün yanı sıra, 2015 yılı içinde alımı yapılacak 20 elektrikli otobüsün ödemesi de gerçekleştirilecek.

ESHOT, bütçesinin önemli bir bölümünü teknolojik altyapıya ve yeni otobüslere yapılacak yatırımlara ayıracak. İzmir'deki toplu ulaşım yükünün büyük bölümünü üstlenen ESHOT'un 2015-2019 Stratejik Planı çerçevesinde hazırlanan 2016 Mali Yılı Performans Programı ve Gelir-Gider Bütçesi, Büyükşehir Belediye Meclisi'nin onayına sunuldu. Performans Programı ve bütçe meclis üyelerinin oy çokluğu ile kabul edilirken, ESHOT'un 2016 yılı gider bütçesi 727 milyon 116 bin 846 TL, gelir bütçesi ise 644 milyon 486 bin 846 TL olarak açıklandı.

ESHOT özelleştirilmiyor

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, ESHOT ve toplu ulaşım ilişkini düşüncelerini paylaştı. Son dönemde ortaya atılan 'ESHOT'un kapatılacağı' iddialarının gerçeği yansıtmadığını dile getiren Başkan Kocaoğlu, "ESHOT özelleştirilmiyor, satılmıyor. Halk otobüsü gibi trafik terörü yaratacak, geçmiş dönemlerde denenmiş ve başarısız olmuş bir uygulamayı getirmek gibi bir hedefimiz olamaz. Bu uygulamanın trafığe ve topluma zarar verdiği diğer büyük şehirlerde de görüldü. Özelleştirme diye bir şey yoktur. Bu kadar absürt şeyler nereden çıkıyor, onu da çıkarana sormak lazım" diye konuştu. Başkan Kocaoğlu, "ESHOT çökmez, büyür ve gelişir" dedi.

İzmir ulaşımına 679 milyon liralık bütçe

İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin 2016 Mali Yılı Performans Programı ve Bütçesi onaylandı. Geçen yıla göre yüzde 15,2'lik artışın öngörüldüğü bütçede 248 proje için 2,8 milyar liralık yatırım ayrıldı. 2016 bütçesinde asılan payı yine ulaşımın oldu. Büyükşehir Belediyesi bütçesinden tüm sektörler içinde yüzde 24'lük pay ile en çok kaynağın ayrıldığı ulaşım sektöründe, raylı sistem projeleri ve yolcu

gemisi alımları öne çıkıyor. Tramvay hatları yapımı ve araç alımı için 214 milyon TL, yolcu gemisi ve arabalı vapur alımı için 180 milyon TL, Hafif Raylı Sistem Projesi kapsamında araç alımı için 40 milyon TL, İZBAN ağına ilave hatlar yapılması için 15 milyon TL bütçe belirlendi. Fahrettin Altay-Narlıdere İstihkam

Okulu Metro hattı, Evka -3 -Bornova Merkez Metro Hattı ve Gaziemir'deki Fuar İzmir alanına yapılacak Monoray Sistemi için de toplam 65 milyon liralık kaynak ayrıldı. Kent trafiğini rahatlatarak önemli projelerden biri olan Akıllı Trafik Sistemi için 41,5 milyon TL, otopark yapımları için 21,5 milyon TL'lik bütçe ayrıldı. Ulaşım sektörü için ayrılan bütçe ise 679 milyon 357 bin lira olarak öngörüldü. ■

Kent U'da beşi bir yerde!



DAHA FAZLA EKONOMİ



DAHA FAZLA YOLCU



DAHA FAZLA KONFOR



DAHA FAZLA BAGAJ



DAHA FAZLA GÜVENLİK



Şehirden beldeye, evden havalimanına, işe veya kampüse... 73 kişilik yolcu kapasitesi, tüm koltuklarda 2 noktadan emniyet kemeri, engelli yolcu asansörüyle orta mesafe yolcu taşımacılığı için geliştirilen Kent U, Otokar bayilerinde sizi bekliyor.

☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📞 /OtokarTicariAraclar 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTR



Otokar

Aziz Kocaoğlu



UTİKAD 33. Genel Kurulu'nu yaptı

UTİKAD Genel Müdürü Cavit Uğur'un açılışını yaptığı Genel Kurul'a çok sayıda üye ve davetlinin yanı sıra İGA Havalimanı İşletmesi AŞ Ticaretten Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Soner Akkurt da konuşmacı olarak katıldı.

İstanbul yeni havalimanı ve lojistik sektörüne etkilerine ilişkin bilgiler veren Akkurt, yeni havalimanı çalışmalarının aralıksız devam ettiğini ve ilk etabının 2018'in ilk çeyreğinde hizmete gireceğini belirtti.

Akkurt, 3'üncü Havalimanı'nda Türkiye'de ilk kez kargo şehri uygulamasını hayata geçireceklerini ifade etti. UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, lojistik sektörünün son yıllarda devasa bir

büyüme içerisinde olduğunu belirterek, özellikle Türkiye'de artan altyapı yatırımlarının da pozitif etkisi olduğunu söyledi: "UTİKAD olarak tüm faaliyetlerimizde üyelerimize yönelik fırsatları ve tehditleri değerlendirerek çalışmalar yapıyoruz. Bu doğrultuda UTİKAD olarak yeni havalimanında yer almalıyız."

Turgut Erkeskin, UTİKAD'ın yeni İstanbul havalimanını sabırsızlıkla beklediğini belirtti. ■



UTİKAD Başkanı Erkeskin tarafından İstanbul Bilgi Üniversitesi Uluslararası Lojistik ve Taşımacılık Bölüm birincisi Enes Akyüz'e, İzmir Yaşar Üniversitesi Uluslararası Lojistik Yönetimi Bölüm Birincisi Aslınur Gündüz'e ve Mersin Üniversitesi Lojistik Bölüm Birincisi Aydın Akdoğan'a ödülleri takdim edildi.

Ahmet Kartal Başarı Ödülleri dağıtıldı

Lojistik sektörüne önemli katkılar sağlayan merhum Ahmet Kartal anısına her yıl verilen başarı ödülü bu yıl da 3 ayrı okulun 2014-2015 eğitim dönemi bölüm birincilerine verildi.



Satışına 2016 yılında başlanacak, 200 adet satış hedeflendi.

Iveco, Yeni Daily Hi-Matic Türkiye yollarında

Iveco Türkiye, 8 ileri otomatik vitesli Yeni Daily Hi-Matic'i tanıttı. En iyi konfor ve yakıt tasarrufu için tork konvertörü içeren ilk 8 ileri otomatik vitesli Yeni Daily Hi-Matic'in tanıtımı, 24 Kasım'da, İstanbul'da yapıldı.

Tanıtım törenine Iveco Türkiye Genel Müdürü Roberto Camatta, Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalıoğlu, Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Teoman, Satış Sonrası Hizmetler Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Er, Ürün Müdürü Süha Yılmaz, Pazarlama Müdürü Gülden Çubukcu katıldı.

CNH Endüstriyel'in markası

2015 yılı Haziran ayından itibaren IvecoTürkiye Genel Müdürü olarak görev yapan Roberto Camatta, Iveco'nun pazara sunduğu 8 ileri vitesli Yeni Daily Hi-Matic aracını anlatmaya başlamadan önce; görev yaptığı ve Iveco'nun da içinde yer aldığı CNH Endüstriyel hakkında bilgi verdi: "CNH Endüstriyel'in 12 markası bulunuyor. Bunlardan biri de Iveco. CNH Endüstriyel 190'dan fazla pazarda faaliyet gösteriyor. 32 milyar dolar ciroya, 708 milyon dolarlık bir kâra sahip. Araştırma geliştirme faaliyetlerine 1,1 milyon dolardan fazla para harcayan, eğitimlere de 6 milyon dolar para harcayan bir şirket. Iveco, kamyon, otobüs ve yangınla mücadele araçları ile bu şirket içerisinde yer alıyor."

Iveco'ya ödüller serisi

Türkiye pazarının Avrupa'daki en önemli ticari araç pazarlarından olduğunu vurgulayan Iveco Türkiye Genel Müdürü, Iveco'nun hafif, orta ve ağır segmentteki ürünleri ile uzun zamandır piyasada olan, bol ödüllü bir firma olduğunu açıkladı: "3-7 ton arası hafif segmentte Iveco Daily'miz var. Orta segmentte 10-16 ton arası Euro Cargo, ağır segmentte çekici grubunda Stralis, inşaat grubunda Trakerve yine alt markamız olan



Astra aracımız bulunuyor. Iveco 1992 ve 1993 yıllarında yılın kamyonu ödülünü alan ilk marka oldu. 2013 yılında Stralis ile çekici grubunda yılın kamyonu ödülüne layık görüldü. Yeni Daily, 2015 yılının panelvanı seçildi. Yeni Euro Cargo da 2016 yılının kamyonu seçildi. Dolayısı ile çok kısa bir ara ile hafif, orta ve ağır segmentte yılın panelvanı ve yılın kamyonu ödülleri Iveco almış oldu. Bu yıl Iveco'nun global başarılarının yaşandığı yıl oldu. Azerbaycan'a olimpiyat oyunları için 300 otobüs verildi. 1500 adet Daily teslimatı yapıldı. Alman demiryollarına 710 CNG'li Stralis verilirken, Türkiye'de Mars Lojistik'e de 200 adetlik Stralis teslimatı yapıldı."

200 adet Hi-Matic hedefi

Roberto Camatta, 8 ileri otomatik vitesli Yeni Daily Hi-Matic'in başlı başına ayrı bir model olduğunu, kullanım kolaylığı, yakıt tüketiminde tüketiciye avantajlar sağlayacağını vurguladı: "Tam bir yıl sonra Yeni Daily'nin otomatik vitesli versiyonunu sunmanın gururunu yaşıyoruz. Kullanıcısına mükemmel sürüş keyfi sunan 8 ileri otomatik vitesli Yeni Daily Hi-Matic ile de iyi bir satış grafiği yakalayacağımıza inanıyoruz. 2016 yılında 200 adet Yeni Daily Hi-Matic satışı hedefliyoruz."

2015, 6 bin satışla kapanacak

Roberto Camatta, 2015 yıl sonunda Iveco'nun Daily, Euro Cargo ve ağır vasıta'daki toplam satışlarının 6 bin adet olacağını kaydederek,

pazar hakkında da bilgi verdi: "2015 yılında 3,5 ton ve üstü pazar 80-85 bin adet arasında kapanacak. Euro 5'ten Euro 6'ya geçiş orta ve ağır vasıta kamyon satışlarını 2015 yılına çekiyor. 2016'da Euro 6'ya geçildiği zaman pazar bu yöne kayacak."

2015 yılının panelvanı seçilen Yeni Daily'nin kullanım kolaylığı, konfor, verimlilik gibi nedenlerden dolayı ödül aldığını hatırlatarak konuşmasına başlayan Iveco Araç Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, Yeni Daily Hi-Matic'in özellikleri ile ilgili şunları söyledi:

Yüzde 14 yakıt tasarrufu

"Yeni Daily Hi-Matic, 4,9 tonluk taşıma kapasitesine sahip. 205 beygire ve 470 Nm torka erişebilen oldukça fazla sayıda motor seçeneği bulunuyor. 10,5 metre dönüş çapı var. Panelvan hacmi ise 20 metreküpe kadar çıkabiliyor. Yakıt tüketiminde Eco veya Power modları sayesinde yüzde 5 ile yüzde 14 arasında tasarruf sağlıyor."

4 bin Yeni Daily satıldı

Yeni Daily'nin, tanıtımından bu yana Türkiye'de 4 bin adet, dünyada ise 90 bin adet satıldığı bilgisini veren Tansu Giz, "2 milyon 190 bini Avrupa'da olmak üzere ilk günden beri 2 milyon 700 bin adet Daily üretili ve yaklaşık 110 ülkede satıldı" dedi.

Yenilikçilik ödülü

Daily'nin ürün gamının çok geniş olduğu bilgisini veren Tansu Giz, "Daily ürün gamında Daily şasi, Daily panelvanı, Daily 4x4 aracımız var. Talep olması halinde doğalgazlı ve elektrikli Daily araçlarımız bulunuyor. Daily'e,bu sene içinde Almanya'da iki adet yenilikçilik ödülü verildi. Bunlardan bir tanesi de Daily Hi-Matic'den dolayı" ifadelerini kullandı.

Giz, Iveco'nun 1994 yılına ilk otomatikleştirilmiş şanzımanlı araç, 1999 yılında dizel teknoloji ile hafif ticari araç, 2003-2005 yılları arasında ise ilk yakıt hücreli otobüs üretimi, kamyonlarda SRC sistemiyle teknolojik konuda öncü bir firma

olduğunu da vurguladı.

Yüzde 20 bakım avantajı

Iveco Araç Hafif Ticari Araç Ürün Müdürü Süha Yılmaz, Avrupa'da ve Türkiye'de iyi satışlar yakaladıklarını belirterek Yeni Daily Hi-Matic ile ilgili teknik bilgiler verdi: "Hi-Matic'i ürün gamımızda yeni ürün konsepti olarak görüyoruz. Bugüne kadar üretilmiş en iyi Daily'e, bugüne kadar üretilmiş en iyi şanzıman olan ZF'yi koyarak Hi-Matic ürünlerine ulaşmış olduk. Hi-Matic ile şehiriçi trafğine yoğunlaşıyoruz. 7,2 tona kadar çıkabiliyor. 200 milisaniyenin altında vites değiştirme özelliğine sahip. 8 ileri otomatik şanzıman özelliği Yeni Daily Hi-Matic'in verimliliğini artırıyor, maliyetini düşürüyor ve sürücüsüne yüksek konfor garantisi veriyor. Yeni Daily Hi-Matic'te manuel vitesle oranla bakım ve tamir masraflarında yüzde 10'a varan indirim uygulanıyor. 200 bin kilometrede yüzde 20'ye yakın bakım avantajı sağlanıyor."

Otomatik vitesli araç arttı Süha Yılmaz, binek araçta otomatik vites kullanımının 2015 yılında yüzde 50'lere ulaştığını bilgisini vererek, "Ağır ticari araçta 2000'li yıllarda,kimse otomatik vites lafını etmezdi.Bugün kendi ağır vasıta satışlarımızda baktığımızda gerek uluslararası gerek yurtiçi nakliyat olsun bütün araçların yüzde 100'ü otomatik vitesli. Biz de otomatik vitesli ticari araçlarda Iveco'nun öncü olmasını ümit ediyoruz" dedi.

Önemli bir pay alacak

Iveco Araç Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Teoman ise otomatik vitesli Yeni Daily Hi-Matic'in konfor, toplam maliyet ve yakıt açısından avantajlı bir ürün olduğunu söyledi. Hi-Matic'in piyasadan önemli bir pay alması beklentisinde olduklarını dile getiren Teoman, "Otomatik şanzıman marka ile bütünleştğinde Daily'nin katma değer sağlayacağını bekliyoruz.Hi-matic toplam kullanım süresine bakıldığında kurumsal şirketlerde avantaj sağlayacak" diye konuştu. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Baba ve Ölüm

Aslında ölüm her birimiz için asla sıra gözetmeyen, genç-yaşlı, zengin-fakir, eğitilmiş-cahil gibi hiçbir ayrım yapmadan her canlının başına gelecek kaçınılmaz bir eylemdir. Ölümü, yaşı itibarıyla sürpriz bir durum sayılmasa da, geçtiğimiz günlerde babamı kaybetmem ruhumda sarıscı ve karmaşık duyguların yaşanmasına neden olan bir olaydı.

Baba, doğduğunuz günden beri hayatınızda olan bir varlıktır. Bazılarımız için az, bazılarımız için çok anlamlıdır. Ama her ne olursa olsun hep vardır. Aile yapımız nedeniyle babamla sık zaman iyi iletişim içinde oldum. Kırdığım zamanlar olmuş da olumlu bir ilişkimiz vardı. Son dönemlerinde çeşitli defalar helalleşme imkânı yakaladım. Bu benim iç huzurum için önemliydi.

Maalesef hepimiz hiç ölmeyeceğimizi düşünüyoruz. Para-pul, itibar, lüks yaşam, hesap yapmadan yaşayanlar, imkânları kısıtlı kullanma mecburiyetleri olmayanlar bu dünyaya daha tamahşık davranıyor. Dünyaya çivi çakmak için ona buna sahip olmak yetmiyor. Çok fazla toprağı olanlar da bir gün toprak olacağını bilmelidirler.

Ne peygamberler, ne liderler, ne sanatçılar, ne olimler, ne oyuncular, ne meşhur isimler, ne hayatın içindeki isimsiz kahramanlar, ne anneler, ne sevgililer, ne de evlat baki kalabilir dünyada.

Ne imparatorluklar, ne devletler, ne asırlık çınarlar, ne yüzlerce yıllık kaleler-surlar, ne dağlar tepeler, ne okyanuslar sürekli değişmeden ve tükenmeden var olabiliyorlar bu gezegende ki 'ömür' denilen süreçte.

Hiçbirimizin düşünmek istemediği 'bir varmış bir yokmuş'ları daha sık hatırlarsak daha mı insanca yaşarız acaba?

Daha adil, merhametli, hırs yapmayan, çalmayan, kötülük etmeyen, acı ve zarar vermeyen, karşındakinin de kendinden farkı olmayan bir insan olabileceğini düşünen bir insan olduğumuzda hayatımızı "bir varmış bir yokmuş"lara dönüştürebilecek zararlılardan kaçınabiliriz. Sinirden, öfkeden, stresten, şiddetten, ses yükseltmelerden, bencillikten, çalıp çırpıktan, 'hep bana' mantığından, 'kim ne yaparsa yapsın, benim gemim yürüsün' felsefesinden, ahlaksızlıklardan, aldatmalardan, ikiyüzlülükten uzak dururuz.

"Bir varmış"la başlayan hayatımızı 'bir yokmuş' kısmıyla sonlandırmadan önce ne düşünelim, ne yapmalı da bitecek, son bulacak bu ömrü daha iyi hale getirebilmeliyiz?

Herhalde okumak, düşünmek, araştırmak, erdemli ve faziletli olmak, kim nereye çekerse onu savunmadan, aydın, hür, insanca yaşayabileceğimiz hayat için bilinçli olarak çalışmak ve doğru tercihlerle toplumumuza da daha iyi günlere sürükleyebilmek için 'bilmek' ve 'düşünmek' gerekiyor.

Bu dünyada sahip olduğumuz her şeyi bırakıp gitmeden yapabileceklerimizin en güzelini hem kendimiz hem sevdiklerimiz hem de toplum için yapmalıyız.

Okuyup, öğrenelim, kaliteli yaşamak için hayatımızdan zararlı bulduğumuz her şeyi çıkaralım.

Sağlıklı, mutlu, özgür, insanca yarınlarda hep bir arada olmak dileğiyle... ■

Nasıl yapılacağını
bilmiyorsanız,
ilk yardım yapmaya
kalkışmayınız.

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 210 30 Kasım - 6 Aralık 2015

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Bariş Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ**

Haber Merkezi **Caner ÖZCAN**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editor **Korkut AKIN**

İç Geliştirme Danışmanı **Mehmet KİNCİ**

İhtisak Müşavirleri **Elaşur KOÇOĞLU**

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhla Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR



Yeni Daily Hi-Matic üç ayrı versiyonla çıkışını gerçekleştiriyor. Hi-Matic Şehir, Hi-Matic-Bölgesel, Hi-Matic-Uluslararası.

Lojistik Dünyası
 Gazetesi
 Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Tasımacılık
 Yıl: 5 • Sayı: 210 • 30 Kasım - 6 Aralık 2015
 www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi
 twitter.com/tasimadunyasi

editor@tasimadunyasi.com

Scania, inşaat sektörünün çözüm ortağı olmaya devam ediyor

Destebaşı Grup 50 Scania aldı

Hazır beton, agrega ve çimento üretiminde Türkiye'nin önde gelen gruplarından olan Destebaşı Grup A.Ş., kendi ürünlerinin nakliyesinde kullanılmak üzere 50 adet Scania inşaat serisi çekici yatırımı gerçekleştirdi. Doğu Otomotiv ve Scania Yetkili Satıcısı Erçal Otomotiv işbirliği ve Scania Finans desteğiyle gerçekleşen satış sonucu Destebaşı Grup'a 50 adet Scania G 400 araç teslim edildi.

Destebaşı Grup'un Gebze'de bulunan tesisinde gerçekleşen teslimat törenine, Scania Satış Müdürü Tunç Gömeçli ve Destebaşı Grup adına şirket ortağı Recep Destebaşı ile Doğu Otomotiv, Erçal Otomotiv ve Destebaşı Grup yetkilileri katıldı. Tunç Gömeçli, Scania olarak Türkiye'de sektörünün önde

gelen markalarının tercihi olmaya devam ettiklerini belirterek "Bugün hazır beton sektöründe yer alan Destebaşı Grup'a 50 adetlik büyük bir teslimat gerçekleştirmekten mutluluk duyuyoruz. Scania kalitesi, sağlamlığı ve düşük yakıt tüketimi gibi özellikleriyle Destebaşı Grup'a çözüm ortağı olarak, satış sonrası hizmetlerimizle de birlikteliğimizi sürdüreceğiz" dedi.

Recep Destebaşı ise firmalarında farklı markalardan toplam 200 adet araç olduğunu belirterek "Scania'nın sahip olduğu teknoloji, dayanıklılık ve konfor, araç alım kararımızda etkili oldu. Ayrıca Scania Finans'ın sağladığı finansman desteği, yüksek ikinci el değeri, satış ve satış sonrası ürün ve hizmetleri ile de en doğru kararı verdiğimizizi düşünüyoruz. Amacımız müşterilerimize sunduğumuz hizmetlerin kalitesini en üst noktaya çıkartmak. Bu hedefimize Scania ile ulaşacağımıza inanıyorum" açıklamasında bulundu. ■



Solda sağa: Bayazıt Canbulat, Muhammet Demir (Erçal Otomotiv Satış Müdürü), Recep Destebaşı (Destebaşı Grup Firma Sahibi), Tunç Gömeçli (Scania Satış Müdürü), Mehmet Destebaşı (Destebaşı Grup Firma Sahibi), Azmi Çomak (Scania Bölge Satış Yöneticisi), İbrahim Erçal (Erçal Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı)



Thermo King sağlık sektöründeki Kayıpları en aza indiriyor

Sağlık sektöründeki istatistiklere göre ilaç taşımacılığında, yanlış nakliye nedeniyle yüzde 25'e varan kayıplar yaşanıyor. Ayrıca soğuk zincirdeki bu hatalar insan

sağlığını da doğrudan etkileyebiliyor.

Thermo King, bu kayıpları en aza indirmeyi amaçlıyor. Thermo King, Prag'daki Mühendislik ve Teknoloji Merkezinde, Avrupa Komisyonu tarafından belirtilen

"Tıbbi Ürünlerin Dağılımı Kılavuzu" kapsamındaki gereklilikleri yerine getirmek ve daha da geliştirmek için çalışmalarını sürdürüyor. Tüm Thermo King üniteleri tasarım, montaj, operasyon, performans yeterliliklerini belirleyen bu kılavuz kurallarına göre test ediliyor. Tüm testler, sağlık sektöründe uzmanlaşmış bağımsız bir ilaç firması tarafından da onaylanıyor.

Thermo King, sağlık sektörüne yönelik üniteleri ile birlikte müşterilerine komple hizmet paketi de sunuyor. Bu paket müşterilerine operasyonlarında bir çok kolaylık sağlayarak verimi artıran uygulamalar, ürün uygulaması, uzmanlık ve eğitim hizmeti, gerçek zamanlı 7/24 filo izleme ve denetleme hizmeti ile servis ve proaktif bakım hizmetlerini kapsıyor. ■



Euro 5 fırsatlarında geri sayım başladı!

Sınırlı sayıda Euro 5, cazip ödeme koşullarıyla Scania Yetkili Satıcılarında sizleri bekliyor.

Scania. Her şey yolunda.

Trafik Hayattır | Doğu Otomotiv | Scania Finans | DOD Ağır Vasıta | 444 72 44 (444 SC 44) | f / ScaniaTr

Scania aktif bir ürün geliştirme politikası izlemektedir. Bu nedenle Doğu Otomotiv ve Scania model, tasarım, renk, donanım, aksesuar ve teknik özellikler ile diğer tüm bilgileri önceden bildirmeksizin değiştirme hakkını saklı tutar. Bu ilan baskı tarihinden sonra güncellenmiş olabilir. Doğu Otomotiv ve/veya Scania tarafından ürünü tanımlamak için kullanılan işaret veya numaralarla ilgili olarak bir hak iddia edilemez. Bu ilanda kullanılan şekil ve görseller, standart donanıma dahil olmayan aksesuarlar ve özel donanımlar içerebilir. Baskı işlemlerindeki sınırlandırmalar nedeniyle kâğıt üzerindeki renkler ürünlerin gerçek renklerine göre farklılık gösterebilmektedir. Bazı ürün ve hizmetler ulusal ve AB yasaları veya iklim koşulları gereğince tüm pazarlarda sunulamamaktadır. Scania ürün ve hizmetlerini satın alırken kanuni gereklilikler göz önünde bulundurulmalıdır. Bu bağlamda daha fazla bilgi almak için lütfen Scania Yetkili Satıcıları ve Servisleri ile iletişime geçin veya www.scania.com.tr adresini ziyaret edin.

GEFCO'dan taşımacılık sektörüne önemli katkı

Standart taşıma yöntemleri ile mümkün olmayan ağır nakliyeleri, özel ekipmanlar ve uzman ekipler ile taşınmasına olanak sağlayan gabari dışı yük taşımacılığı önem kazanıyor. Enerji ve inşaat yatırımlarına yönelik taşımacılıkta kritik öneme sahip gabari dışı yükleme Türkiye'deki nakliye sektörünün yüzde 10'undan fazlasını oluşturuyor. UNĐ başkanlığında yürütölen Özel Yöklör Çalışma Grubu, giderilecek mevzuat eksikliği ile gabari dışı yüklemenin sektör içindeki payını arttırmayı hedefliyor.

GEFCO'nun İstanbul'dan Nijerya'ya uzanan yeni projesi ile İzmit Auto Port'tan yüklenen mobil beton santrali Nijerya Tincan Island'ta teslim ediliyor.

GEFCO Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Zafer Özkök, "Gabari dışı yük taşımaları ve proje lojistiğinde doğru süreç yönetimi ve güvenilirlik hayati önem taşıyor. Nijerya'daki bu önemli projenin hem bizler hem de iş ortaklarımız için değer yaratacak, uzun soluklu bir proje olacağına inanıyoruz" dedi. ■



U.N.Ro-Ro, özel gecede Lojistik sektörünü buluşturdu

Kurulduğu günden bu yana yatırımlarını aralıksız sürdüren ve Türk nakliyecisine en kritik dönemlerde desteğini sürdüren U.N. Ro-Ro, hem Uluslararası Transport Lojistik Fuarı Logitrans 2015'te hem WOW Convention Center'da düzenlediği özel gecede müşterilerini ağırladı ve büyük bir

sektör buluşmasına ev sahipliği yaptı.

U.N.Ro-Ro CEO'su Sedat Gümüşoğlu, 2016 yılında Trieste limanına gerçekleştirecekleri yatırımlar sonrasında U.N.Ro-Ro terminalinin, Türkiye'yi Avrupa'ya bağlayan en büyük intermodal terminal olacağını ve Ambarlı seferlerinin başlaması ile Marmara'nın Avrupa

yakasından tüm yükleri kolaylıkla Trieste'ye götüreceğini belirtti. Gümüşoğlu, önümüzdeki dönemde de müşterileriyle birlikte karşılaşacakları tüm sorunların üstesinden geleceğini ve büyümeye devam ederek daha iyi hizmet sunmak için çalışacakları mesajlarını verdi. ■



Otokar'ın Antalya'daki treyler bayisi Mecikoğulları 7 treyler teslimatı gerçekleştirdi

Otokar'ın Türkiye genelindeki etkin bayi ağına son olarak eklediği Mecikoğulları Otomotiv, sektöre hızlı girdi: iki haftada toplam 7 semi treyler teslimatı gerçekleştirdi. Firma Akdeniz Bölgesi'nde binek ve ticari araç alanında yakaladığı başarısını, treyler alanına da taşıdı.

Otokar'ın tenteli, tanker, frigorifik, yurtiçi nakliye ve özel amaçlı treylerleriyle ürün gamını genişleten firma, iki haftada 3 Euroslider ve 4 tanker olmak üzere toplam 7 semi treyler teslimatı gerçekleştirdi. Ceak Otomotiv, Mehmet Fesci ve Salih Fesci Otokar'ın kayar perdeli Euroslider tenteli semi treylerini tercih ederken, Güney İlaçlama ve Turizm, Hilmi Beken Petrol Ürünleri, Koçcan Petrol Taşımacılık ve İbrahim Yalçın; kullanıcısı ve çevresi için tüm güvenlik koşullarını karşılayan akaryakıt

taşımalarında alternatifsiz tanker semi treylerini teslim aldı. Gerçekleşen teslimatlarda, Mecikoğulları Otomotiv yetkililerinin yanı sıra Otokar Treyler Satış Birim Yöneticisi Murat Özsoy ve Bölge Satış Yöneticisi Ümit Şangüder de hazır bulundu.

Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, "Mecikoğulları Otomotiv'in bölgedeki yetkinlik ve tecrübesini en baştan beri biliyor ve güveniyorduk. Kendileri de bu düşüncelerimizde ne kadar haklı olduğumuzu kısa sürede ispatlamış oldular. Başarılarının artarak devam etmesini diliyorum" dedi. ■



Alternative Taşımacılık'ın yeni Ro-Ro hattı:

Haydarpaşa - Köstence

Lojistiğe çevreci ve rekabetçi bir çözüm getiren Alternative Taşımacılık, filosunda bulunan en yüksek teknolojiye sahip her biri 240 treyler kapasiteli Hatche, Paqize, Qezban, Ayshe ve Fadiq isimli 5 Ro-Ro gemisi ile haftanın dört günü Haydarpaşa-Tireste limanları ve haftanın bir günü İzmir/Alsancak-Sete limanları arasında sefer gerçekleştiriyor. 2014 yılında 65 bin ünite taşıma gerçekleştiren Alternative Taşımacılık, 2015 yılını 92 bin ünite ile tamamlamayı öngörüyor.

Haydarpaşa-Köstence Ro-

Ro hattı, Romanya'da üretilen otomobillerin Türkiye'ye ve Türkiye üzerinden İran, Irak ve Suriye gibi ülkelere taşınması dışında, Doğu Avrupa pazarı için de bu hattı iyi bir alternatif haline getiriyor. Tek yönde 12 saatlik transit süre, karayoluna kıyasla hem zaman hem de maliyet avantajı sağlıyor.

Alternative Taşımacılık Direktörü Eşber Horasan, "Test seferini Ekol, Omsan, Renault ve Transfesa'nın hacimleriyle gerçekleştirdiğimiz hatta, haftalık 2-3 sefer ile tüm Türk nakliyecilerinin ve üreticilerinin kullanabileceği bir yapı oluşturaçaz" dedi. ■



Ford Trucks, Dubai Big 5 Fuarı'nda gövde gösterisi yaptı

Ford Trucks, Abu Dabi ve Dubai distribütörlüğünü yürüten, bölgenin en güçlü otomotiv şirketlerinden Al Tayer Motors (ATM) ile Dubai'de düzenlenen Big5 Fuarı'nda Ford Trucks 1843T çekici, 3535M (6x4) ve 4135M (8X4) Mikser modellerini sergiledi.

Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman, "Büyüme

planlarımızda Ortadoğu pazarı öncelikli bölgelerimizden biri. Satış ve servis ağıımızı Umman, Katar, Bahreyn ve Irak pazarlarına girerek genişletmeyi planlıyoruz. GCC ülkeleri için özel geliştirdiğimiz Sıcak İklim Paketi başta olmak üzere farklı pazar ihtiyaçlarına yönelik sunduğumuz çözümlerle pazarda fark yaratıyoruz. Yakında, bölgede genişleyen ağımla birlikte güçlü servis desteğimiz ve yedek parça tedarikimizle müşterilerimizin hizmetinde olacağız" dedi.

Ford Trucks, Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri'nde 3 yıl sınırsız kilometre garantisi sunan ilk ağır ticari markası olarak dikkat çekiyor. Ford Trucks, rekabetçi kullanım maliyetlerine ek olarak yeni garanti koşullarıyla müşterilerine ayrıcalıklı avantajlar sunuyor. ■



Otokar, Automotive Testing Show & Expo'ya katıldı

Otokar, 25-26 Kasım tarihleri arasında İstanbul'da gerçekleştirilen Automotive Testing Show & Expo'ya katıldı. Etkinlik test, simülasyon ve

geliştirme imkanlarına sahip firmalarla bu imkanlara ihtiyaç duyanlara bir araya gelme ve deneyimlerini paylaşma imkanı sunuyor.

Dünyanın dört bir yanından otomotiv sanayinin ihtiyaç duyduğu üretim ve test süreçlerinin tanıtıldığı fuara bu yıl ikinci kez katılan Otokar'ın standında, test imkanlarının tanıtılmasının ötesinde kurumun bu alandaki teknolojik üstünlüklerine vurgu yapıldı. Otokar, modern test imkanlarını, Ar-Ge faaliyetleri yürüten diğer tüm sanayi ve araştırma kuruluşlarına test hizmeti verecek şekilde açık tutuyor. Güçlü olduğu tasarım ve ürün geliştirme süreçlerinde, gerçek hayatı benzeştiren modern ve teknolojik test altyapı ve metotlarını kullanan Otokar, bu sayede ürün geliştirme ve devreye alma süreçlerini zaman ve maliyet yönüyle rekabetçi hale getiriliyor. Otokar, bünyesinde yer alan test imkanları ile birçok yönden Avrupa'nın sayılı test merkezleri arasında yer alıyor. ■



Sektörün
en büyük
teslimatı

Mercedes-Benz Türk, sektörün ve tarihinin en büyük teslimatına imza attı

Barsan Global Lojistik 450 Actros aldı

Mercedes-Benz Türk, Barsan Global Lojistik ile yaptığı anlaşmayla 450 adet Actros 1841 LSNRL kamyonun teslimatına yönelik bir toplantı düzenledi. Dev filonun teslimatına Mercedes-Benz Türk Bayii Mengerler Ticaret Türk öncülük etti.

Barsan Global Lojistik, bu büyük filoyu Mart ayından beri partiler halinde teslim almaya devam ediyor. Şirket 2015 yılında da yine Actros 1841 LSNRL "lowliner" olarak tanımlanan düşük pleyt yüksekliğine sahip çekicileri tercih etti. Yapılan anlaşmaya yönelik 25 Kasım Çarşamba günü İstanbul'da Çırağan Sarayı'nda bir tören düzenlendi.

Cumhuriyet tarihinin en büyük teslimatı

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Barsan Global Lojistik ile Cumhuriyet tarihinin en büyük teslimatını gerçekleştirdiklerini belirterek, "İlk filo teslimatlarına 2009 yılında 41 adet ile başladık ve o gün '41 kere maşallah' demistik. Geçen 6 yıllık sürede filo büyüklüğü 41'den 450'ye kadar yükseldi. Bu alanın önünde gelen şirketlerinden Barsan Global Lojistik'e teşekkür ediyorum. Türkiye'deki lojistik faaliyetleri giderek her gün artıyor ve bu yatırımlar da gösteriyor ki, Türkiye hem konum olarak hem işlev olarak çok önemli bir rol oynuyor. Gelecekte de bu devam edecek. Barsan ile biz 2010 yılında yıldızlı satış dedik; her şey



Cengiz Captuğ

Süer Sülün



Sedat Geyik

Bahadır Özbayır

dahil satış sürecine 200 adet ile başladık. Hemen hemen her sene filo yenilendi. Bugüne kadar Barsan Lojistik'e 1050 araç teslim ettik. Barsan Lojistik yeni araçlarla çalışmayı tercih eden bir iş ortağımız. Bu sene de 450 adet yeni Actros 1841 lowliner ile yolumuza devam ediyoruz. Bu dev teslimatı; yaklaşık 100 bin Euro'dan hesap ederseniz, 45 milyon Euro gibi bir meblağ ediyor. Bayiimiz Mengerler ve müşterimizle birlikte bu işbirliği sürecini sürekli geliştiriyoruz. Bu teslimat hem bizlere hem de Barsan Global Lojistik'e hayırlı, uğurlu olsun" dedi.

2015, 40-42 bin bandında kapanabilir

"2015 yılı gerçekten hem çok enteresan ve zor bir yılı" diyerek açıklamalarını sürdüren Süer Sülün, "İlk 6 ay çok iyi geçti. Geçen yıla göre ilk üç ayda yüzde 80-90 büyüme yaşandı. 7 Haziran seçiminin ardından, Ağustos ayında yüzde 30 düşüş oldu. Gündem o kadar dinamik ve hızlı değişiyor ki, gerçekten tahmin etmesi ve yönetmesi zor. Ama 2015 genel otomotiv endüstrisi için iyi bir yıl; büyük ihtimalle yine rekor üretim ve ihracatla kapanacak. Pazar açısından ise rekor bir yıl olmayacak. 1997 yılında 47-49 bin seviyelerinde bir pazar olmuştuk. Hala bir ayımız var. Aralık ayı otomotiv hacminin yüzde 12-13 oranında gerçekleştiği bir ay. Ekim ayı itibarıyla 6 ton ve üzeri toplam pazarda yüzde 12'lik artış var. Bu tempo devam ederse 40-42 bin civarında bir pazar olur. Geçen yıl 37 bin civarındaydı pazar. Kurlar tabii ki pazarda etkilendi. Ciddi bir dalga boyu oldu. Yüzde 30-35 bandında indirdi, çıktı. Seçimlerden hemen sonra 2 Kasım'da TL, yüzde 5 değerlendi. Biz de bu gelişmelere ayak uyduruyoruz. Türkiye'de iş yapacaksanız biraz şerbetli olmanız gerekiyor" dedi.

Euro 5 araç alacaklar için son düzlüğe girildi

Euro 5 araç alacaklar için Aralık ayının son fırsat olabileceğine dikkat çeken Süer Sülün, "1 Ocak 2016'dan itibaren üretilen hiçbir araç Euro 5 olamayacak. Ancak 2015 yılında ürettiğiniz Euro 5 çekicileri 12 ay, kamyonları da 18 ay boyunca satma şansınız var. Euro 5 araç almak için Aralık ayı son fırsatlardan birisi. Son düzlüğe geldik. Euro 5 talebi olcaksa Aralık ayında olması lazım" dedi.

550-600 adetlerle devam ederiz

Barsan Global Lojistik Yönetim Kurulu Cengiz Captuğ da yaptığı açıklama da, "Barsan bugün entegre lojistik hizmetlerinin küresel ölçekte karşılayan global bir dünya şirketi. Günümüzde Türkiye ile birlikte 14 ülkede 24 ayrı lokasyonda, hizmet veriyoruz. Dinamik ve hızlı büyüyen bir yapımız var. Bu yapımızı yenilikçi, yatırımcı kimliğimizi ülkemize ve markamıza olan inanca borçluyuz. Şirketlerin baş döndürücü teknolojik gelişmeye ayak uydurmaları gerekiyor. Toplantılarda 41 kere maşallah dedik, 200 dedik, Mercedes ile geçmişe dayalı ilişkilerimizin 50, 100 derken biz 450'yi bulduk. İnşallah 550, 600 adetlerde devam ederiz. Bizi bir araya getiren 450 araçlık alımın ülkemize, lojistik sektörüne şirketimize hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

Hesabımızı çok iyi yapıyoruz

Yaşanan ekonomik ve siyasi gelişmeler ışığında hesaplarını çok iyi yaparak yatırım yaptıklarına dikkat çeken Cengiz Captuğ, "Öntümüzdeki süreçte çok büyük sıkıntı görmüyoruz. Geçtiğimiz yıl ve bu yıl 4 seçim dönemi yaşadık. Artık çok sıkıntı yapılacak bir ekonomik problem olacağını açıkçası düşünmüyoruz. Hesabımızı kitabımızı sağlıklı yaptığımız doğrudur; orada bir endişe olmasın. Partnerlerimize olan inancımızdan dolayı kararları rahatlıkla alabiliyoruz. Yaptığınız işi çağa ayak uydurarak, doğru bir şekilde yaptığımız zaman cesur bir takım kararlar alıp böyle büyük yatırımlara girişebiliyorsunuz. Ben, Türkiye'nin lojistik yapısının bu tür yatırımları kaldırabileceğini düşünüyorum. O anlamda 450 adedin artarak devam edeceğine inanıyoruz" dedi.

Bizim sorumluluklarımız var

Yeşil lojistik açısından da bazı sorumlulukların bilincinde olduklarını vurgulayan Captuğ, "Biz işlerimizi büyütürken, ülkemize karşı birtakım sorumlulukları yerine getirirken, dünyaya karşı sürdürülebilirlik çerçevesinde yeşil lojistik açısından bazı sorumluluklarımızın olduğunu farkındayız. Netice itibarıyla 3 yılda bir değişen bu araçların karbon salınımı, yeşil çevre, diğer nesillere bırakılabilir bir dünya konusunda artık şirketlerin sosyal sorumlulukları var. Yatırım sürecinde tek neden bu değil, gelişen şartlar yaptığımız birtakım sözleşmelerden dolayı bu süreç artarak devam ediyor. Euro 6 araçlarla ilgili, yenilikçilik konusunda hiçbir sıkıntımız yok. Bakarız, planlarız ve doğruysa tabii ki alınız" dedi.

14 ülke 24 lokasyon

500'ü özmal, toplam 1500'e yakın araçla çalıştıklarını bilgilensin veren Cengiz Captuğ, "Bu sayı artarak devam ediyor. Türkiye dışında 13 ülkede, 24 lokasyonda Çin'den, Vietnam'a, ABD'den Kanada'ya, Avrupa'ya iş yapıyoruz. Sadece Türkiye'den yurtdışına veya yurtdışından Türkiye'ye değil, kendi aralarında bir ticaret yapabilir hale geldi. Markanızda global tanımına layık olmak için bunu yapabilir olmak durumundasınız. Dünyadaki rakiplerimizin büyük devlet destekleri aldıklarını görüyorsunuz. Otomotiv, tekstil bugün Türkiye'nin lokomotif olan ağırlıklı her sektöründe hizmet veriyoruz. Entegre bir hizmet veriyoruz. Çok büyük sıkıntı olmadığı takdirde büyüme hedeflerini yakalıyoruz. Yatırımlarımıza ABD, Kanada, Çin, Brezilya, Hindistan, Vietnam, Macaristan, Almanya ve Rusya'da devam ediyoruz. Türkiye ile Rusya arasında yaşanan sorunun akıselim bir şekilde aşılabileceğine inanıyoruz" dedi.

Acil lojistik mastır planına ihtiyaç var

Türkiye'nin lojistik alanında alacağı daha çok yol olduğunu belirten Captuğ, "Sektörün bazı sorunları olduğu doğru.



Soldan: Bahadır Özbayır, Cengiz Kaptuğ, Süer Sülün, Nusret Güldal

Birtakım hedefleri koyuyoruz. Artık çok klişe haline geldi, ama ülkemiz coğrafi konumu çok önemli, ticaret Doğuya yöneldi. Tüm dünya lojistik sektörünün önemini kavramış durumda. Şu açık: Türkiye'nin acil bir lojistik mastır planına ihtiyacı var. Bu, kamu kurumları arasında entegrasyonu sağlayacak çünkü sıkıntısı ciddi şekilde yaşıyor. Yatırımlarda bir bütünlük sağlanacak. Şirketler uzun vadeli yatırımlarını daha sağlıklı yapabilecek ve muallak olan lojistik veriler de biraz daha netleşecek. Bu mastır planın coğrafi özelliklerinde göz önünde bulundurularak Türkiye'nin hızlı büyüyen dış ticaretinin yapılandırılması da mümkün olacak" dedi.

1982'den beri gelişen işbirliği

Mengerler Ticaret Türk Genel Müdürü Nusret Güldal, "Değerli iş ortağımız Barsan ailesinin rekor düzeyde yapmış olduğu bu yatırımın, bundan sonraki kuşaklarda bu işbirliğimiz artarak devam edecektir. Güzel günlerde kullansınlar, başarılar diliyorum" dedi.

Yüzde 27'sini Mengerler satıyor

Nusret Güldal, 77 yıllık bir geçmişe sahip olan Mengerler Ticaret ile ilgili bilgileri de verdi: "Şirketimiz Mercedes-Benz'in faaliyetinde olan tüm ürünlerin satış ve satış sonrası hizmetlerini veriyor. 77 yıllık bir geçmişe sahibiz. Üçüncü kuşağı yaşıyoruz. Türkiye nüfusunun yüzde 55'inde 10 büyük vilayette faaliyet gösteriyoruz. Kamyon konusunda da yüzde 27'sini, grup olarak satıyoruz. yüzde 33 gibi servis

hizmeti veriyoruz. İş ortağımız Barsan'a satış sonrasında elimizden gelen tüm gayreti göstererek sorumluluk çerçevesi içerisinde görevimizi artırarak devam ettirme gayreti ve heyecanı içinde olacağız." ■

Pazarın lideri Mercedes-Benz Türk'ten "Yıldızlı Satış"

Son 13 yıldır Türkiye'de 6 ton ve üzeri kamyon pazarının liderliğini aralıksız sürdüren Mercedes-Benz Türk; Actros 1841 LSNRL kamyonları, ürün, servis sözleşmesi, kasko sigortası, projenin finansmanı ve ikinci el takası içeren "Yıldızlı Satış" kapsamında teslim ediyor. Yeni kamyonların finansmanı ve sigortaları Mercedes-Benz Türk Finansal Hizmetler şirketi, takas işlemleri Truckstore tarafından, kullanım süresince servis hizmetleri Mercedes-Benz Türk yetkili servis ağı tarafından bir servis sözleşmesi kapsamında sağlanıyor.



Actros 1841 LSNRL alçak şasili çekici özellikle hacimli yük taşıyan uluslararası nakliye ve lojistik firmaları tarafından tercih ediliyor. Actros 1841 LSNRL ekonomik ve çevre dostu BlueTec motoru ile ön plana çıkıyor.

Başbakan Ahmet Davutoğlu tarafından açıklanan 64. Hükümet Programı'nda ulaştırma ve lojistik bölümü hedeflerle birlikte çizildi.

Programda, ulaştırma ve lojistik başlığı, "Büyük ekonomilerin can damarları olan ulaştırma ve lojistik altyapılarının gelişimine ve bu sayede ülkemizin rekabetçiliğinin artırılmasına özel önem veriliyor" açıklaması ile yer alıyor ve hedefler şu şekilde çiziliyor:

Temel hedef ulaştırma ve lojistik sistemi oluşturulması

Ülkemizin rekabet gücüne ve toplumumuzun yaşam kalitesinin yükseltilmesine katkı sağlayan, güvenli, ekonomik, konforlu, hızlı ve çevreye duyarlı hizmetlerin sunulduğu, kombine taşımacılığın ve lojistik merkezlerin etkin bir şekilde hayata geçirildiği bir ulaştırma ve lojistik sisteminin oluşturulması temel hedef.

Güçlü ulaştırma ve lojistik altyapısı

Yeni dönemde ulaştırma alanında; bölgelerimizi ve illerimizi birbirleri ile bütünleştirmeye, hem yolcu hem de yük açısından güçlü bir lojistik ve ulaştırma altyapısı oluşturmaya devam edilecek.

Lojistik Ana Planı hazırlanacak

Bu amaçla, önceki dönemlerde hazırladığımız ve uygulamaya aldığımız, Ulaştırma Ana Plan Stratejisi'nin devamı olarak Kentsel Ulaştırma Ana Planlarının Hazırlanması Rehberi'ni de kapsayacak; lojistik sektörünün sağlıklı ve planlı bir şekilde gelişmesi için AB normlarına uygun bir Lojistik Ana Planı hazırlanacak.

Otoyol ağı geliştirilecek

Karayolunda ülkemizin kuzeyini güneyine, doğusunu batısına bağlayan ana akslarımızı büyük ölçüde tamamlayacak otoyol ağlarımız geliştirilecek.

Bölünmüş yol 30 bin km

Trafik yoğunluğunun yüksek olduğu kesimlerde trafik güvenliğinin artırılması

ve taşıma sürelerinin kısaltılması amacıyla bölünmüş yol uzunluğunu 30 bin kilometreye çıkarılacak.

Körfez geçişi ve Kuzey Marmara Otoyolu

Önemli ulaşım koridorlarını otoyol ağı ile birbirine bağlayacak, başta Marmara Bölgesi olmak üzere YİD modeliyle yeni otoyollar inşa edilecek. Bu ağı önemli parçaları olan İstanbul-Bursa-İzmir (Körfez Geçiş Köprüsü dâhil) ve Kuzey Marmara Otoyolu'nu tamamlanarak hizmete açılacak.

Çanakkale Boğaz Köprüsü

Bu kuşağın önemli bir bölümü olan ve üzerinde demiryolu da bulunan Çanakkale Boğaz Köprüsü'nün yer aldığı güzergâhın da yapımına başlanacak. Böylece otoyollar ve köprülerle çevrilmiş Marmara Ringi oluşturulacak.

Yeni otoyollar

Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve Avrasya Tüneli tamamlanacak. Ankara-Niğde Otoyolu ile Ankara-Kırıkkale-Delice, Mersin-Silifke (Taşucu), Çiğli-Aliaga-Çandarlı ve Antalya-Alanya otoyollarının yapımına başlanacak. Aydın-Denizli-Burdur, Afyonkarahisar-Burdur-Antalya, Ankara-Sivrihisar, Sivrihisar-Bursa, Sivrihisar-İzmir, Şanlıurfa-Diyarbakır-Habur, Delice-Samsun, Kınılı-Tekirdağ-Çanakkale-Balıkesir, Gerede-Merzifon, Yalova-İzmit ve Merzifon-Gürbulak Otoyolu projelerinin 2023 yılına kadar gerçekleştirilmesi hedefleniyor.

Yolları kısaltacak yeni tüneller

Ağır taşıt trafiği yüksek olan yollarda BSK yapımına devam edilecek. Doğu Anadolu'yu Karadeniz Bölgesine bağlayan Ovit, Cankurtaran ve Salmankaş tünelleri, Orta Anadolu'yu Karadeniz'e bağlayan Ilgaz Tüneli, Cizre ile Şırnak'ı birbirine bağlayan Cudi Tüneli, Akdeniz sahilini geçilebilir kılan Mersin-Antalya arasındaki 27 tünel başta olmak üzere çok sayıda tünel tamamlanacak.

64. Hükümet Programı açıklandı.

İşte Hükümetin Ulaştırma ve Lojistik alanındaki hedefleri

Büyük İstanbul Tüneli

İstanbul Boğazı'nın altından iki defa tünel yapmak yerine dünyada bir ilk olmak üzere tek tünel halindeki karayolu ve metro geçişlerini kapsayan 3 katlı Büyük İstanbul Tüneli tasarlandı. Bu tünel, günde 6,5 milyon kişinin kullanacağı toplam 9 farklı raylı sistemi birbirine bağlayacak.

Ankara-İstanbul hızlı trenle 1,5 saate inecek

Ankara-İstanbul arası 1,5 saate indirecek yüksek hızlı tren projesini, YİD modeliyle, etaplar halinde gerçekleştirmek üzere proje çalışmaları başladı. Önümüzdeki dönemde Ankara merkezli hızlı tren çekirdek ağı 3.623 km'ye çıkacak.

Ankara-İzmir Hızlı Tren Projesi tamamlanacak

YHT projelerinin en önemlilerinden biri olan Ankara-İzmir Yüksek Hızlı Tren Projesi tamamlanacak. Böylece ülke nüfusunun yarısı yüksek hızlı tren konforundan faydalanacak.

Yeni hızlı tren hatları

Kapıkule'den Kars'a, İzmir'den Habur'a uzanan Doğu-Batı demiryolu aksları ile Kuzey-Güney akslarında (İstanbul-Antalya, İstanbul-İzmir-Aydın, Karasu-Antalya, Zonguldak-Mersin, Samsun-Çorum-Kırıkkale-Ankara, Kayseri-Nevşehir-Aksaray-Konya-Antalya, Samsun-Gaziantep) yük ve yolcu taşıyacak hızlı tren hatları, bölümler halinde yapılmaya devam edilecek.

Kent içi ulaşım da raylı sistem ağı büyüyecek

Başta İstanbul olmak üzere, raylı sistem yatırımları hızla devam edecek. Büyükşehirlerde akıllı sistemlerle desteklenen bütünleşik toplu taşıma sistemleri hayata geçirilecek.

2 RO-RO limanı

Marmara Denizinde, Kuzey Güney aksında, en az 2 RO-RO terminali inşa



edilerek Körfez ve Boğaz köprüleri üzerindeki trafik yükü azaltılacak. İstanbul Limanı kurvaziyer gemilerin ana yolcu değişim limanı haline dönüştürülecek.

Taşımacılıktan lojistiğe dönüşüm

Önümüzdeki dönemde, önemli bir reform alanı olan "Taşımacılıktan Lojistiğe Dönüşüm Programı" hayata geçirilecek.

Lojistik ülke performansında ilk 15 ülke arasında

Programla, ülkemizde lojistik sektörünün büyüme potansiyeline katkısının artırılması ve ülkemizin 'Lojistik Performans Endeksinde' ilk 15 ülke arasına girmesi amaçlanıyor.

Lojistik Koordinasyon Kurulu

Program kapsamında; lojistik alanda çalışan tüm kurumlar arası eş güdümü sağlamak üzere Lojistik Koordinasyon Kurulu kurulacak.

İlk defa Lojistik Mastır Planı hazırlanacak

Türkiye'de ilk defa bir lojistik mastır planı hazırlanacak. Bütüncül bir lojistik

mevzuatı hazırlanarak yürürlüğe konulacak. Üretim alanlarının, ticari çıkış noktalarına demiryolu bağlantısı güçlendirilecek. Lojistikte kritik bir kurum olan TCDD'nin yapılandırılması tamamlanacak.

Gümrük kapıları

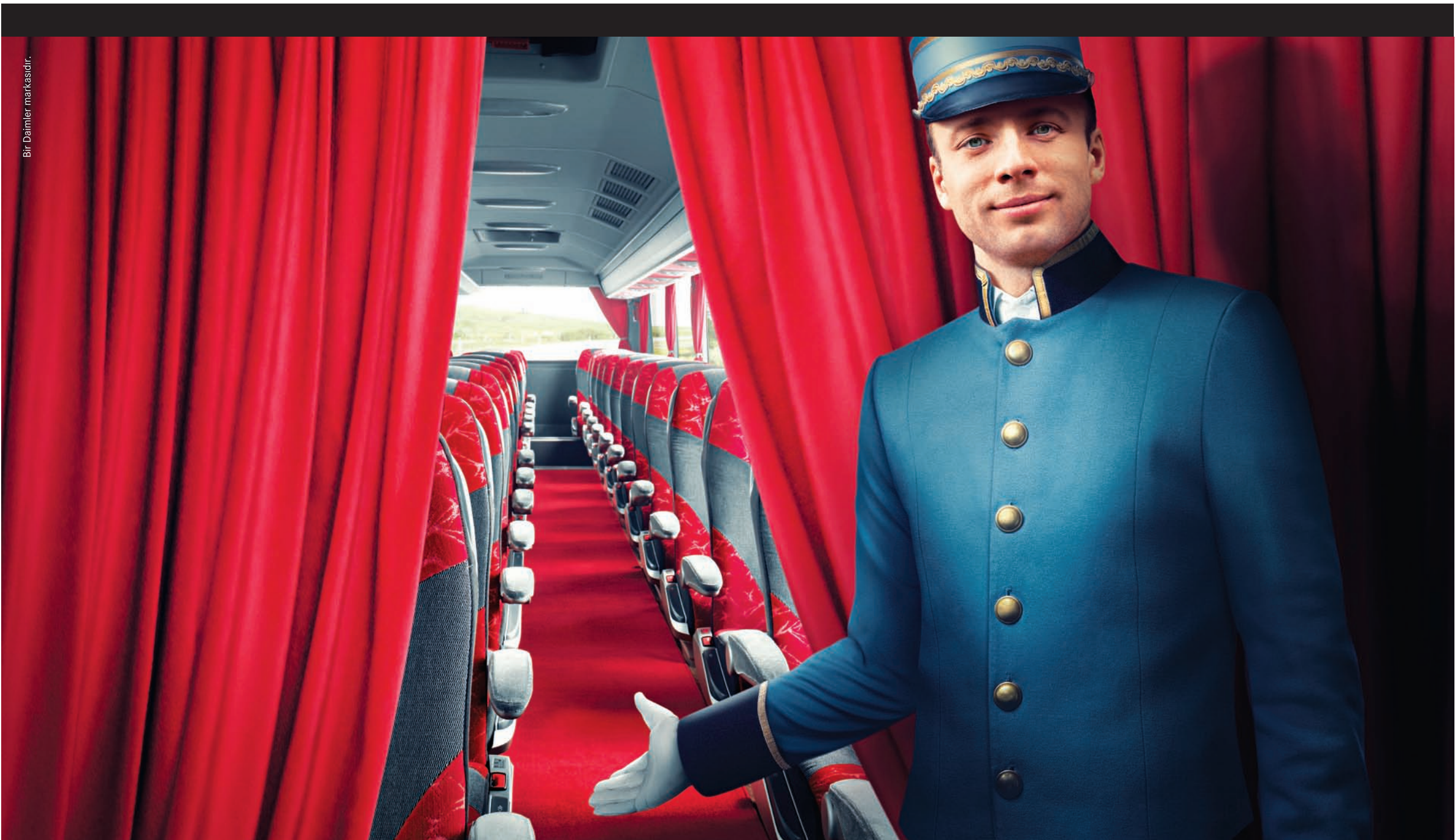
Gümrük işlemlerinin daha kolay ve hızlı yapılabilmesi ile firmaların lojistik maliyetlerinin düşürülmesine katkı sağlanacak. Mevcut kara hudut kapıları modernize edilecek, ihtiyaç duyulan yerlerde, yeni gümrük tesisleri yapılacak.

Gümrükte Tek Pencere Sistemi

Gümrük işlemlerinde; "Tek Pencere Sistemi" ile dış ticaret işlemlerinin tek bir noktadan tamamlanmasını sağlayacak "Tek Durakta Kontrol" ve komşularımızla 'Ortak Gümrük Kapısı' projeleri sayesinde sınır geçişlerini hızlandırmak suretiyle rekabetçilik artacak.

e-TIR pilot projelerini

Şu anda İran ile ortak e-TIR Pilot Projesi yürütülmekte, Gürcistan ile de pilot proje üzerine görüşmeler gerçekleştiriliyor. ■



Mercedes-Benz'den 2+1 konforu geliyor.

Daha güçlü ve verimli EURO 6 motoru, daha geniş ve konforlu MB Relax koltuklarıyla Mercedes-Benz kalitesinin parlayan yıldızı Tourismo 16, çok yakında yollarda.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

