

Şehirleşme, İstanbul ve Ulaştırma Sisteminde Türel Dağılım - 1

Bu kez siz değerli okuyucularım; şehirleşme süreci, şehir olgusu ile ilgili paylaşımlarda bulunacağım. Ulaştırmanın gelişimi ve ülkemizde ulaştırma sisteminin mevcut durumunu, türel dağılım ve entegrasyon üzerinden aktarmaya çalışacağım. Bu çerçevede demiryolu ve denizyolu ulaştırma türlerinin mevcut durumuna eğilerek, İstanbul özelinde yapılması gerekenler üzerinden bir değerlendirme sunacağım.

Daha önce de ifade ettiğimiz üzere; şehir, şehirleşme, şehirlik gibi olgular üzerinde durulması gereken ve kavramsallaştırmasından dünyadaki, bölgedeki ve Türkiye'deki gelişim sürecine kadar derinlikli bir şekilde ele alınması gereken bir konu bütünüdür. Zira bu olgular, insanlık tarihinin başlangıcından itibaren, insan hareketlerinin ve sosyal gelişimlerin merkezinde olan bir alanı teşkil etmektedir. Bununla beraber; bu kavramların ifade edilişinden yeryüzünden formlarına kadar oldukça farklılaşabilen bir çerçeveye oturduğu açıktır. Öyle ki; Doğu-Orta Kuzey Afrika'nın Mogadişu, Timbuktu, Mombasa, Nairobi, Kinsasa gibi şehirleri, modern öncesi dönemin en 'medeni' olarak ifade edilebileceği bir geçmiş içinde barındırmakta fakat modern dönemde aynı zamanda kaotik bir şehir yapısına sahip olmaktadır. Söz gelimi, İspanya'nın Endülüs Çağında yeryüzünün merkezi konumunda olan Kurtuba (Cordoba), Sevil (Sevilla), Gırnata (Grenada), Madrid, Mürsiye



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

önemli yönleri bulunmakta olup, Kuzey Afrika'nın sahil şeridi şehirleri de Osmanlı Çağının Akdeniz Anadolu'su şehirleriyle ortaklıklara sahiptir.

Uygarıkların ışığında...

Latin Amerika'da Arjantin, Brezilya, Şili, Peru gibi ülkelerin şehir yapıları Endülüs bakiyesinden ve Katolisizm'den izler taşımaktadır. Anadolu'da şehir kültürü -bilinen anlamda- Hititler, Frigler, Lidyalılar, Sümerler'e kadar uzanmakta olup, özellikle Karasal Anadolu'daki şehirleşmede Hititler'in varlığı görülmektedir. Takibinde; Anadolu'da -kültür ve dil olarak- Grek egemenliğinin olduğu Bizans Çağında, eski tarihlerden o döneme aktarılan şehir yapılarının yok olmaya yüz tuttuğu, Anadolu'da özellikle yer yer Ege, Akdeniz ve Karadeniz'de koloni şehirleşme örneklerinin görüldüğü bilinmektedir. Bu dönemde Bizans-Pers çekişmesi kaynaklı olarak Doğu Anadolu,

Ortadoğu Anadolu ve Doğu Karadeniz'de, mutlak hakimiyetin olmadığı ve çatışma sahalarının olduğu ve dolayısıyla kale şehirlerin bulunduğu bir ortam mevcuttur. Anadolu'da Selçuklu Çağının başlangıcı, siyasi-kültürel-ekonomik birliğin sahit boyunca sağlanmasını ifade etmektedir. Dolayısıyla, Selçuklu Dönemde Orta Anadolu, Ortadoğu Anadolu, Doğu Anadolu ve İç Batı Anadolu boyunca karasal sahit, Sivas, Erzurum, Erzincan, Konya, Kayseri, Kars, Manisa, Kırşehir, Karaman, Malatya, Ahlat, Adilcevaz, Aydın gibi şehirler kendine has ve bütünlüklü karakteriyle kurulmuş ve belirgin bir rol oynamaya başlamıştır.

Osmanlı Çağı...

Osmanlı Çağında ise; medeniyetin kimliğini yoğunluklu olarak verdiği ve eserlerini bıraktığı şehirler; Bursa, Edirne, Balıkesir, Aydın, Denizli, Kastamonu, İstanbul, Kocaeli, Bilecik, Kütahya ile Balkanlarda, Üsküp, Kalkandelen (Tetova), Ohri, Selanik, Manastır, Şumnu, Razgrad, Plevne, Filibe, Gümülcine, Dimetoka, Prizren, Priştina, Tiran, Elbasan, Berat, İşkodra, Yenipazar (Novipazar), Saraybosna, Belgrad, Sofya olarak öne çıkmaktadır. Ancak Osmanlı Çağının yükselişi, Osmanlı şehir ve kültür algısının, Anadolu, Balkanlar, Rumeli, Kafkaslar, Bilad-ı Şam (Suriye, Ürdün, Lübnan, Filistin), Irak, Hicaz, Karadeniz'in kuzeyi ile Kuzey ve Orta Afrika olmak üzere bütün bir coğrafyada hissedilmesini beraberinde getirmiştir. Modern dönemle birlikte; birçok kavramda ve içerikte olduğu gibi 'şehirleşme' olgusunda da en azından algı bazında köklü dönüşümlerin gerçekleştiğine şahitlik ettik. Ancak bu; problemlerin kökten çözümü yerine,

birçok sorunsalı ve sorgulamaları da beraberinde getirdi. Post modern süreç ise; birçok olgu ve olaya yeni tanımlar ve içerikler getirmek yerine, modern dönemde oluşan kimi kavramsal sorunsallara daha geniş bir hareket alanı açtı. Ama bu kavramsal sorunsalların, hareket kabiliyetinin artmasına paralel, çözümlere bütünüyle mümbit bir zemin açıldığı anlamına da henüz gelmemektedir.

Günümüze gelindiğinde...

Modern süreçle birlikte; teknik imkanların alabildiğine gelişmesine paralel, sadece kavramların dönüşmesine değil aynı zamanda yeni kavramların meydana çıkmasına da şahitlik ettik. Bu çerçevede; bizler teknik imkanların hizmet ve insan odaklı olarak seferber edilmesine paralel, verimliliğin mevcut olanaklar dahilinde azami ölçülere çekilme gayesine esas alan anlamda 'akıllı' kelimesini kullanmaktayız. Akıllı yollar, akıllı binalar, akıllı şehirler ve benzeri kavram yaklaşımımız buna birer örnek teşkil etmektedir. Bulunduğumuz yerden, yerkürenin tamamına baktığımızda, içinde bulunduğumuz süreci 100 yıllık, 150 yıllık, 300 yıllık yakın geçmişimizin sorunları, artıları-eksileri, kazançları ve kayıplarıyla beraber oluşturduğu deneyimden hareketle, son 20 yılda gelmiş olduğumuz siyasi süreçle, stratejik bir nokta olarak okumaktayız. Bu ise bize; modernite ile 150 yıllık teknik, felsefi, sosyolojik, ekonomik, kültürel bir yüzleşmeyi hem zorunlu kılmakta ve hem de bir imkan olarak sunmaktadır. Bu anlamda; kapsamlı ve bütüncül bir mevcut durum analizi, GZFT analizi ve Gelecek Projeksiyonu yapmamız gerektiği ve bu çerçevede

ilgili, yetkili ve muhatap olan herkese hayatı görevler düştüğü ortadadır. Ülkemiz; şehirleşme ve şehirlik kavramının içini gerek teoride gerekte pratik uzun yıllar boyu tam olarak dolduramamış, bu da her alanda olduğu gibi planlama eksiklikleri ve disiplinler arası koordinasyon kopukluğu gibi sebeplerle birleşerek karmaşık problemlere yol açmıştır.

Göç dalgaları...

Kültürel ve sosyal düzeyde üretilmeyen çözümler, ekonomik kısıtlarla da birleşince göç olgusu büyük bir ivmeyle ortaya çıkmış ve Cumhuriyet tarihi boyunca 4 ana göç dalgası ortaya çıkmıştır. Bu göç dalgalarının her birinin dönemsel ve karakter olarak kısmi farkları olmasına karşın, geneli itibariyle önce köyden köyün bağlı olduğu kasaba, nahiye, ilçe ve il merkezine, sonraki adımda; il merkezlerinden yöre merkezlerine, sonrasında bölgesel merkezlere, son adım olarak ise İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Adana, Mersin, Kocaeli, Konya, Antalya, Samsun ve Manisa gibi merkezlere doğru bir göç yönü ortaya çıkmıştır. Zaman zaman, bu göç olgusu bütün bu belirtilen adımlarla takip edilmeyip, söz gelimi direk köyden İstanbul'a şeklinde gerçekleşmiştir. Bu ise; kimi şehirlerde dengesi nüfus dağılımı, kimi şehirlerde insansızlaşma gibi sonuçlar vermekte, çeşitli sebeplerle göçte tercih sebebi haline gelen şehir ise bütün bu dalgayı yönetememekte, plansızlık ve entegrasyon eksikliği gibi nedenlerle şehir taşıdığı insan yükü oranında sanayileşme, kültürlenme, şehirleşme ve şehirlik gerçekleştirilememektedir. Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim.

3. Yaşanabilir Şehirler Sempozyumu'nda İETT Genel Müdürü açıkladı:

İstanbul'a 1000 çevreci otobüs alacak

Bisiklet
aparatlı

WRI Türkiye Sürdürülebilir Şehirler'in yaşanabilir kentler yaratma hedefiyle her yıl düzenlediği sempozyumda, "Daha Akıllı ve Enerjide Verimli Şehirlere Doğru" başlığı

masaya yatırılıyor. Etkinlikte konuşan İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, İstanbullulara bu yıl, bisiklet aparatı olan bine yakın yeni çevreci otobüs alacaklarının müjdesini verdi.

ECW LABEL COMFORT 2015

Konfor ve ergonomide, Avrupa'nın 1 Numarası!

Busworld Kortrik 2015 otobüs fuar organizasyonu kapsamında Belçika'da düzenlenen ECW (European Coach Week) yarışmasına katılan Isuzu Citiport, Büyük Jüri tarafından Avrupa'nın "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" ödülüne layık görüldü.

ANADOLU GRUBU 65 YIL

ISUZU

isuzu.com.tr
facebook.com/IsuzuTürkiye
twitter.com/IsuzuTürkiye
instagram.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)

WRI Türkiye Sürdürülebilir Şehirler'in düzenlediği, İstanbul Teknik Üniversitesi'nde başlayan 3. Yaşanabilir Şehirler Sempozyumu'na dünya ve Türkiye'den 40'ı aşkın uzman katıldı. İTÜ Rektörü Prof. Dr. Mehmet Karaca, WRI Türkiye Sürdürülebilir Şehirler'in İstanbul'a geliştirdikleri projeler ile hizmet eden en önemli STK'lardan birisi olduğunu vurguladı. Akdeniz'deki şehirlerin iklim değişikliği açısından en kırılgan şehirler olduğuna dikkat çeken Karaca, "İstanbul deyince akla ilk gelen trafik problemi. Her yıl İstanbul'a 500 bin kadar bir nüfus katılıyor. Biz de İTÜ olarak global

düşünüp yerel hareket ediyoruz. Bu açıdan bu sempozyumun oldukça önemli olduğunu düşünüyorum" dedi.

Bine yakın yeni otobüs

Açılış konuşması ardından moderatörlüğünü İstanbul Ekonomi Danışmanlık Yönetici Ortağı Sinan Ülgen'in yaptığı; OECD İTF Yöneticisi Philippe Crist, WRI Ross Sürdürülebilir Şehirler Merkezi Global Direktörü Ani Dasgupta, C40 Bölgeler Direktörü Simon Hansen ve İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci "Yeşil Büyüme ve İklim Değişikliğinin Anahtar Şehirler" başlığı altında önemli bilgiler verdi. ■

İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci:

Kahveci, İstanbullulara bu yıl bine yakın yeni çevreci otobüs alacakları müjdesini verdi. İstanbul'un hareketlilik ile ilgili başlı başına bir problem yaşamakta olduğunu belirten Kahveci, "Bizler de bu soruna çözümler üretmek için uzmanların da desteği ile anketler vasıtası ile İstanbullulara çeşitli sorular yönelttik. Hareketlilik sorununu nasıl çözebileceğimizi, toplu ulaşım kullanım oranını nasıl artırabileceğimizi sorduk. Genelde; araçlarımızın yeni olmadığı, çevreci olmadığı veya güvenli ve temiz olmadığı şeklinde yanıtlar aldık. Biz de bu sonuçlardan kendimize ödevler çıkardık. Yeni bir reform içerisine girdik. 3 bine yakın yeni otobüs aldık. Bu yıl da bine yakın yeni otobüs daha alacağız. Hepsini de çevreci olan bu otobüslerde bisiklet aparatları da yer alacak" dedi.

Metro altyapısı ile ilgili hedeflerini de açıklayan Kahveci, "2019 yılı için 400 km'lik bir metro hedefi koyduk. Şu an 150 km inşa halinde. Ulaşım kalitesini artırmak için çalışmalarımız bununla da sınırlı değil. Yayalaşma

projelerine başladık. Meydanları yavaş yavaş araçlardan arındırmaya başladık. Elektrik araç kullanımını filomuza kattık. Raylı ve elektrikli ulaşımı daha da yaygınlaştırmayı planlıyoruz. Dolmuş sayısını önemli miktarda artıracacağız. Dolmuşlarımızda çevreci bir dönüşüm de başlattık. Dolmuş ağıımızı çevreci bir ulaşım moduna dönüştürmeyi düşünüyoruz. Ücret entegrasyonunu önemli oranda başardık. Yollara hem araç içi hem araç içi interaktif bilgilendirme yaptık. Engelli vatandaşlar için araçlarımızı düzenlendik" şeklinde konuştu.

Bu yıl alacakları yeni araçlarda bisiklet aparatları olacağını belirten Kahveci, bisiklet ile ulaşımın önemine değinerek, "Bisiklet ile ulaşımın önemli bir çözüm olacağını düşünüyoruz. Ancak İstanbul'un topografyası her zaman bisiklet kullanımı için uygun olmayabiliyor. Biz buna karşın olabilecek her yerde bisiklet yolları yapıyoruz, yapmaya da devam edeceğiz" dedi. ■



23 - 29 Kasım 2015

Taşıma
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 3


**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Çok Biliyoruz, Artık...

Dünya Antalya'ya toplandı, geçen hafta. G20, B20, L20, T20, W20... bunları hep hatırdı tutacağız. 20 demek dünya ekonomisinin yüzde 75'ini oluşturan ülkeler demek. Harfler konunun baş harfleri ve 20 ülkenin konudaki temsilcilerinin işlediği ve rapor sunduğu konular. Türkiye'nin başkan olduğu 2015 toplantılarında 20 toplantılarına ilk defa siyasi bildiri, ilk defa kadın eşitliği konusu, ilk defa eylem planı girdi. Bunlar süreçlerine bağlandı.

Eylemli de bir toplantı oldu; İş dünyası demek olan B20'nin genç başkanı, kapitalizmin kalkınmaya engel olduğunu dile getirdi, bence 20 ülke için tarihi ifade. B20 İkinci Dünya Savaşından bu yana 45 (kırk beş) kat zenginleştiğini ama gelir dağılımın da bozulduğunu ekliyor.

Rusya Devlet Başkanı, dünyayı başına toplayan örgütü finanse edenlerin 20'nin içinde olduğunu söyledi, bence büyük açıklık. BM (Birleşmiş Milletler) Genel Sekreteri, gençleri hayatlarını feda edecek kadar radikalleştiren temel nedenleri anlamak gerektiğini anlatıyor, Paris patladığından sonra.

Bu temel nedenleri bilenler var; örnek olarak AB Sendikalar Konfederasyonu Başkanı Visentini, dünyadaki tüm insanlara düzgün iş, hayat, eğitim, sosyal adalet ve iyi bir gelir dağılımının terörizmi biteceğini anlatıyor, aynı hafta.

Yani büyümeyi kalkınmaya çevirmek ve paylaşmak çözüm.

2015 Nobel Ekonomi ödülünü ABD'li Angus Deaton aldı. Çalışmasının adı, "Büyük Kaçış - Sağlık, Refah, Gelir Eşitsizliklerinin Kaynağı." "Milyoner (dolar) kendi sekreterinden az vergi ödeyemez" diyor, ekonomist.

Terör galiba ekonomik. Siyasal, dinsel veya etnik değil. (http://t24.com.tr/haber/x-soruda-mali-krizi, 2232669 bağlantısında

6'ncı maddeyi bilginize sunarım.)

Bunları düzeltmek için Paris'lerin de patlaması mı gerekiyor? 20 eylemlerini izleyeceğiz, 2016 boyunca.

* * *

Kendimize bakalım...

İş dünyası, yani B20'deki üyelerimiz asgari ücret artışına karşı çıkıyor. Uyumsuz bir eylem, değil mi? Milli gelirin sadece yüzde 1'i el değiştirecek, yeni müşteriler doğacak, ekonomik akışkanlık artacak. Buna bir de rakamsal bakalım ve hayret edelim:

Asgari ücretin artışı 16 milyar TL ediyor. Karşılıksız çeklerin toplamı 22 milyar TL, herkesin karşı çıktığı asgari ücret maliyetinin 1,5 katı.

Çok mu çek var? Bankalardaki çek toplamı 550 milyar TL, devlet bütçemize eşit. IMF, "Yoksulu müşteri yap ki ekonomin açılınsın" diyor.

Karşılıksız çek bile azalır!

* * *

Bakalım taşıma dünyasına. "Ücret Bilindikçe Gelir de Biliniyor" başlıklı Haziran 2013 yazımız var.

"...Ücret yönetiminin gelişmesi vatandaş olarak beni memnun ediyor. Ödediğim her türlü ücretin kayda girmesi, izlenebilmesi, paylaşılması ve Batı ülkelerinde özendiğimiz mali sistemlerin bizim ülkemizde de çalışmaya başladığını görmek güven veriyor..." demişiz. Buna uygun bir gelişme var İstanbul'da. İstanbulkart ödeme aracı yetkisi aldı, minibüslerde de bu kart ile ödeme yapılacak, aynı otobüslerdeki gibi. Tüm taksi, dolmuş ve minibüs durakları İSPARK tarafından işletilecek, tek merkezden. Büyük verimlilik sağlanacak, boş gezme kalkınca, yüzde 100 kayıtlılık olunca.

* * *

AB 2009 öncesindeki ekonomik canlılığına 31 çeyrek sonra ulaşacakmış, yani 8 yıl sonra.

Para basmaya devam. ■

Uygun otobüsler için incelemeler sürüyor

Kayseri Büyükşehir Belediyesi 50 otobüs alacak

Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, şehiriçi trafiği ve toplu ulaşımını rahatlatacak projeleri birbiri ardına hayata geçiriyor. Bir taraftan yol ve kavşak çalışmaları devam ederken bir taraftan da yeni yılda gelecek olan yeni ulaşım araçlarıyla ilgili çalışmalar devam ediyor.

Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, şehiriçi toplu taşımayı daha da rahatlatmak için çalışmalarını hızlandırdı. Bir taraftan yeni yıldan itibaren gelmeye başlayacak olan raylı

sistem araçlarını Ankara'daki üretim tesislerinde gezerek teslimatla ilgili görüşmeler yapan Başkan Çelik, bir taraftan da yeni otobüs alımı için çalışmalar yapıyor.

Mayıs ayında 36 otobüsün alımını gerçekleştiren Büyükşehir Belediyesi 2016 yılında da 50 otobüs alarak otobüs filosunu büyültmeye ve gençleştirmeye devam edecek. En uygun otobüslerin alınması için büyük hassasiyet gösteren Başkan Mustafa Çelik, farklı firmalar tarafından üretilen ve farklı şehirlerde kullanılan otobüslerde incelemelerde bulundu.

Başkan Çelik, şehiriçi ulaşımında kullanılacak olan otobüslerin yanı sıra ilçelerin ulaşımında kullanılması düşünülen daha fazla koltuklu otobüsleri de inceleyerek bilgiler aldı. Otobüsleri teknoloji ve konfor açısından inceleyen Başkan Çelik, otobüslerle kısa bir tur yaparak test etti. ■



Bozankaya'nın yerli üretim tramvayları yerinde incelendi

Kayseri Büyükşehir Belediyesi, raylı sistem araçları için gerçekleştirdiği ihale sonrasında Bozankaya ile anlaşarak yerli üretim tramvayları tercih etmişti. Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa

Çelik, 30 tramvay alımını içeren sözleşme çerçevesinde üretilen araçları yerinde inceledi. Bozankaya'nın üretimi yerli tramvaylar, 2016 yılının ilk yarısında hizmet vermeye başlayacak. ■



ZF TEKNOLOJİSİ – ŞEHİR İÇİ VE ŞEHİRLER ARASI YOLCULUKLAR İÇİN AKILLI ÇÖZÜM

ZF-EcoLife Şanzıman asla taviz vermez! İster düz yolda ister rampada: Akıllı sürüş programı TopoDyn Life, yol durumuna en uygun vites değişimini sağlar, yakıt tüketimi ve karbondioksit salınımını azaltır. 6 kademeli kesintisiz vites geçişleri neredeyse hissedilmez. EcoLife, geniş yelpazeli vites aktarma oranları sayesinde, yüksek hızlarda dahi motorun düşük devirlerde çalışmasına imkan verir. EcoLife'in Şehir içi Retarder performanstan ödün vermeden güvenli bir yavaşlama sağlar. Çift eşanjörlü soğutma sistemi, şanzımanı yüksek sıcaklıklarda dahi tam koruma altına alır. Yıllar boyu mükemmel sürüş için: ZF-EcoLife. www.zf.com/EcoLife



MOTION AND MOBILITY

Start/Stop donanımlı araçlara Bosch Akü



Bosch S5A ve S4E aküleri start / stop sistemlerine veya yüksek elektrik tüketen donanıma sahip araçlara güvenilir bir marş ve besleme kaynağı sunuyor. Unutulmamalıdır ki, Start/Stop donanımına sahip araçların akü değişimlerinde, mutlaka araç üzerinden çıkan ya da var ise bir üst teknolojiye sahip aküler tercih edilmelidir. ■

Dünya Otomotiv Konferansı'nda

Bozankaya'nın elektrikli otobüsü konuşulacak

Otomotiv endüstrisinin önde gelen firma ve yetkililerinin katılımı ile uluslararası platformda düzenlenen Dünya Otomotiv Konferansı, bu yıl da sektörlü ve gelişmeleri değerlendirecek. 25-26 Kasım 2015 tarihlerinde Silence İstanbul Otel ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşecek konferansta Türkiye'deki ilk elektrikli otobüs ihalesini de kazanan Bozankaya E-Karat ve teknolojisini ilgili katılımcıları bilgilendirecek.

Türkiye ve Dünya'dan otomotiv sektöründeki gelişmeler, beklentiler, Avrupa ve diğer ülkelerdeki yatırım ve ihracat fırsatları ile yeni teknolojiler üzerine konuşulacak. Bozankaya etkinliğinin Altın Sponsoru olarak elektrikli araç

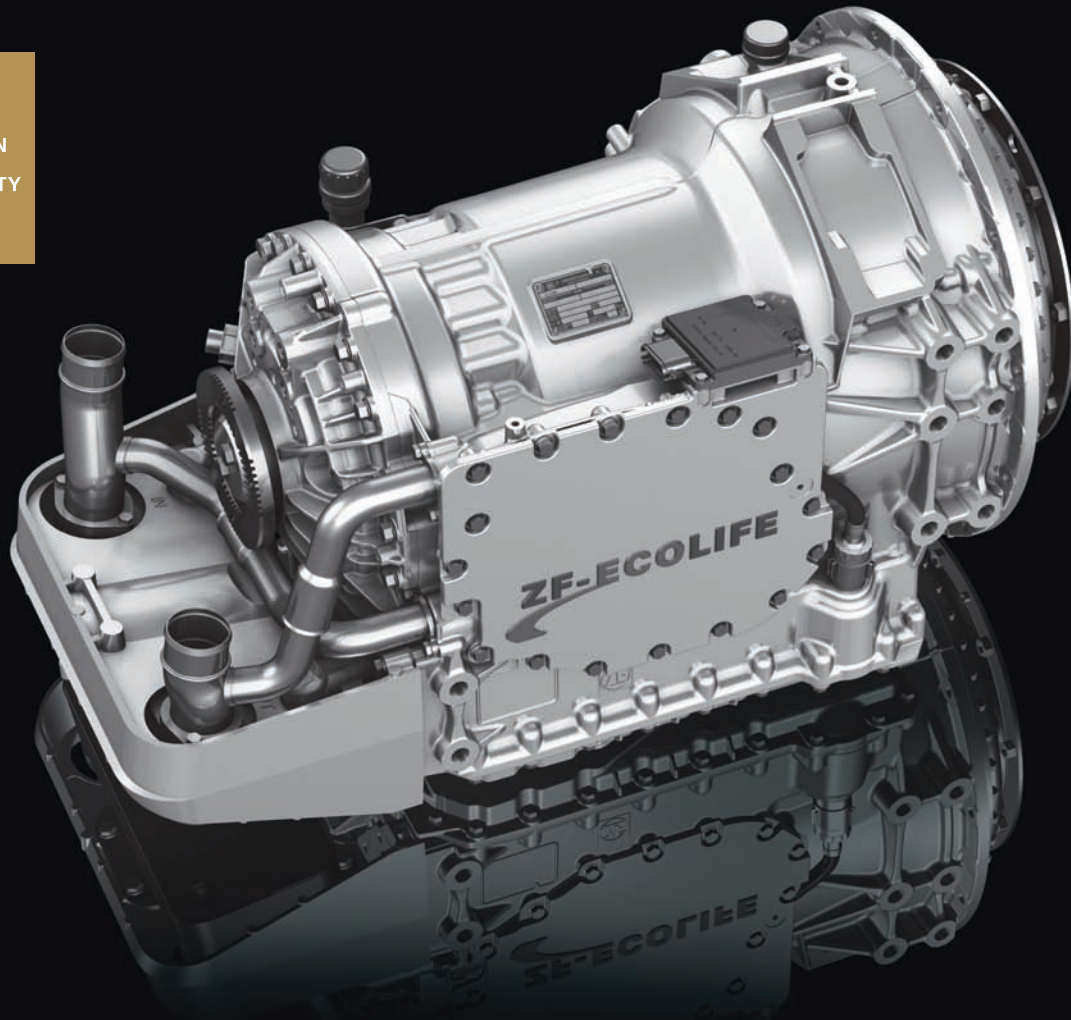
ve batarya teknolojileri, elektrikli ulaşım ve kazanımlarına dikkat çekecek.

Bozankaya elektrikli otobüs teknolojisinin kalbi olan batarya ve batarya yönetim sistemlerini detaylı olarak aktaracak. Ayrıca elektrikli otobüslerin saha sürüşlerinde alınan gerçek verilerle desteklenmiş enerji tasarrufu, Türkiye'deki ilk elektrikli otobüs ihaleleri ve şehiriçi ulaşım aktörlerinin elektrikli otobüse taleplerinden bahsedilecek.

Bozankaya Elektrikli Araçlar Proje Koordinatörü Emrah Dal, Bozankaya E-Karat ile dünyada öncü elektrikli otobüs üreticileri arasında yer aldıklarını belirterek, elektrikli otobüslerin şehiriçi ulaşımında avantajlarına dikkat çekti. ■



100
YEARS
MOTION
AND
MOBILITY





Mevlüt İLGİN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Merhaba...

Taşıma Dünyası'nda ilk defa köşe yazısı yazacağım. Taşıma Dünyası'nı çıkaran arkadaşlarla daha önce beraber çalıştık ve bu arkadaşları gerçekten çok severiz. Ulaştırma Dünyası gazetesinde genel yayın yönetmenliği yaptılar uzun süre, zaman harcadılar. Bu sektör böyledir bir gazetede çalışırsın muhabir olarak gidersin, bir yerde gazete patronu olman lazım artık. Bu, bütün mesleklerde öyledir, mesleğin içine gidersin çalışırsın, sonra ya o bulunduğun firma ikiye bölünür. Ya oralar dar gelir, kendin yapmak istersin. Bana sorarsanız, Taşıma Dünyası'nı çıkarmakta geç bile kalmışlar. Tebrik ederim onları, çok güzel okunan bir gazete. Ben de köşe yazmaya karar verdim.

Telif hakları...

Bu sayıda iki konuya değinmek istiyorum. Biri telif hakları. Özellikle müzik dünyasında, sanatçıların hükümet ve yetkililerle buluşmaları diğer mesleklerle göre daha kolay. Onların sesleri daha gür çıkıyor. Müzik eserlerinin telif hakları ödenmeden öğaltılması korsan kaset, korsan CD demektir. Onların korsan ile mücadelesi; bu eserlerin yapılmasında, yayınlanmasındaki emeklerinin karşılığını alamayışları mücadelesidir. Ama otobüsçülük sektöründeki korsan taşımacılık, emek kaybı ve haksız rekabetten öte, can kayıbdır. Bakıyorsanız, bir ilde yaşı geçmiş, hiçbir belgede kaydı olmayan, tedavülden kalkması gereken bir araçla en değerli varlıklarımız öğrenciler, çocuklar bir yerden bir yere taşıyor ve bir kazada 35-40 öğrenci ölüyor. Korsan yolcu taşımacılığı seyyar bomba gibi bir şey.

Sesimiz duyulsun

Sanatçıları tebrik ederim. Biz, yıllardır bunun uğraşını veriyoruz, sesimiz bu kadar duyulmuyor. Korsan taşıma ile telif hakları mücadelesi kıyas bile edilemez. Korsan CD çalışırsın diye insanlar ölmüyor. Ama korsan taşımacılıkta insanlar ölüyor. Telif konusunda bu hakları almışlar, kötüye kullanmalarına gerekir. Onların eserlerini çalan televizyon ve radyolardan telif hakkı istemeleri son derece doğal. Ama otobüslerde televizyon veya koltuk arkası ekranlar var. Türkiye, Dünyada otobüs üretimi konusunda marka haline geldi. Eskiden Almanya'da üretilen otobüsler Türkiye'ye getirildi. Türkiye'de de 302'ler vardı. Ama şimdi Türkiye'de üretilen otobüsler Almanya'da bütün dünyaya satılıyor.

Teknolojiden faydalanmak lazım

Yolcuların rahatı için her koltuğun arkasında koltuk arkası televizyon, onların içinde bilgisayar, oyunlar, facebook, twitter gibi sosyal medya da var. Bu sektör yolculara hizmet vermeye çalışıyor, ama bakıyorsanız, telif hakları diye bir şeyle karşılaşıyor. Yolda otobüsler durduruluyor, "Senin bu çaldığın müziği ödenmemiş telif hakkı var" diye. Müzik üreticileri ve dernekleri, emeklerinin karşılığını radyo televizyon gibi kurumlardan almaları gerekirken, bir postan birden fazla koyun çıkarmaya çalışıyorlar. Dolayısıyla herhangi bir radyo müzik eseri çalmak için zaten telif hakkı ödüyor. Ödemelidir de. Ama ben otobüsümde koltuk arkası ekrandan radyo ya da televizyona giriyorum, onların telif hakkı ödeyerek yayımlmış olduğu eseri bir

daha dinliyorum... Benden telif alınmaması gerekir, ama ben bir daha ödüyorum. Bu insan haklarına aykırıdır. Nitekim, Yargıtay 19. Dairesi bu konuda bir karar aldı. 19. Daire, telif hakları ile ilgili otobüslerin kendisinde radyo ve televizyonlardan müzik dinlemenin umuma açık her yerde -ki bunun içinde otobüs de var- telif hakları kapsamına alınmayacağını, bunun bir hak ihlali doğurmayacağını karara bağlamış.

Otobüsçüler de özen göstərsin

Yalnız, bazı otobüslerde bazı sanatçıların CD'leri özel olarak yapıp programa ekleniyor. Otobüsçülerin, otobüslerindeki televizyonlarda ya da koltuk arkası ekranlardaki televizyonlardan, radyolardan müzik dinlemeleri -Yargıtay kararına göre- telif hakkı ödemeyi gerektiriyor. Sorunlarla karşılaşmak için otobüsçülerin bu özel CD'leri programlarından çıkarmaları çağrısında bulunuyorum. Zaten TOFED Genel Başkanımız, o konuda MESAM ve alakalı 4 kurumla da görüştü. Önümüzdeki hafta TOF ve UYOF yetkilileri, Metro, Kamil Koç, Ulusoy gibi büyük firmaların temsilcileri ile bu Yargıtay kararından sonra oluşan yeni durum ışığında, yeni bir strateji belirleyeceğiz. Bu, tabii ki hukuksal strateji olacak. Firma sahipleri, Yargıtay ile ilgili karar metnini TOFED'den istesinler ve detaylara vakıf olsunlar.

Ağır işçi statüsü...

İkinci konu da otobüs kaptanlarının çalışma koşulları ile ilgili... Türkiye Otobüsçüler Federasyonu olarak, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'na bir dosya sunup otobüs kaptanlarının ağır işçi statüsüne alınmasını istedik. Özel havayolu taşımacıları, uçak pilotlarını da ağır işçi statüsüne aldırıldılar. Bu ağır işçi statüsü ne demektir? Pratikte şu: 20 yıl çalışıp 25 yıl çalışmış gibi emekli olmak. Yani bir işçi yılda 360 gün çalışmış oluyor, prim ödemiş oluyor. Ağır işçi statüsüne alınanlar devlet, 90 gün prim desteği veriyor. Dolayısıyla 20 yıl çalışan kaptana, 5 yıl da devlet desteği ile prim verilmiş oluyor. Eğer uçak pilotu ağır işçi statüsünde yer alıyorsa, otobüs şoförünün de bu statüde yer alması gerekir. Otobüs kaptanlığının zorluğu, pilottan daha fazladır. İkisi de zordur, ikisi de saygın birer meslektir. Kemal Karayormuk ile Ekrem Özcan, yıllardan beri 'ayın kaptanlarını' seçiyor. Biz de TOFED olarak o jürinin içindeyiz. Madem "Kaptanlar Kulübü" diye bir de demek oluşturdunuz. Şimdi, gelin bu müracaatı, sektörü bütünüyle kapsayan 3 federasyon ve TOFED olarak bir daha yenileyelim. Ödül vermek güzel, kaptanlarımız her türlü ödüle layıktır ama bence onlara verilecek en güzel ödül gelecekleri ile ilgili sosyal güvenlik yasalarından yararlanmalarını sağlamaktır. En azından uygulamada değişiklik yapılarak onların daha rahat emekli olmaları sağlanmalıdır. Ben TOF ve UYOF yetkililerine ve Kaptanlar Kulübüne sesleniyorum: ortak bir çalışma ile Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'na, otobüs şoförlerine kaptanlık statüsü verilmesi, bunların yılda 90 gün primlerinin ilave prim ile 20 yıl çalışıp 25 yıl çalışmış gibi emekli olma hakkını elde etmelerini sağlayalım.

Otobüsçülerin sorunlarını her hafta buradan duyuracağım. ■

Temsa, inovasyon haftasında akıllı ürünlerini anlattı

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Akdeniz İhracatçı Birlikleri'nin (AKİB) evsahipliğinde gerçekleşen Türkiye İnovasyon Haftası Adana Etkinliği, 5-6 Kasım tarihleri arasında Adana Sheraton Otel'de gerçekleştirildi.

Yenilikçi çalışmaların ihracat hacmini artırması ve inovasyon kültürünün yaygınlaştırılması amacıyla bu yıl 4'üncü kez düzenlenen "Türkiye İnovasyon Haftası" etkinliğinde dünyaca ünlü konuşmacılar yer aldı. Dünyanın dev şirketlerinin CEO'ları ve inovasyon grupları, konferanslar, paneller, workshoplar ve söyleşilerde yer aldı. Açılış konuşmasını Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı'nın yaptığı

panelde, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, "Geleceğin Akıllı Kentleri" panelinde Temsa ile Smart Mobility konulu konuşma yaptı.

Temsa'dan akıllı kentlere, akıllı otobüsler

Smart Mobility kavramını; dijitalleşme, verimlilik, güvenlik ve sürdürülebilirlik başlıkları altında inceleyerek Temsa'nın akıllı şehirlerde ulaşımı odak noktasına koyduğunu belirten Dinçer Çelik, bu yaklaşım ile geliştirilen MD9 ElectriCity, Avenue EV ve Avenue IBUS hakkında bilgiler verdi.

Çelik, akıllı şehirlerin 3 aşamalı çalışma prensibinin "verilerin toplanması, bu verilerin analiz merkezlerine iletilmesi ve analiz sonrası çözümlerin geliştirilerek hızlı bir şekilde uygulanması"



şeklinde özetlenebileceğini belirtti. Çelik, Temsa ürünlerinin akıllı şehirlerin

çözümlerinin tümünü gerçekleştiren platformlardan oluştuğunu kaydetti. ■

Malatya Büyükşehir'e Temsa'dan 7 Avenue, 7 MD9 LE

Malatya'nın şehiriçi toplu taşıma hizmetlerini yürüten MOTAŞ tarafından alınan 14 yeni otobüs için Malatya Büyükşehir Belediyesi önünde bir tanıtım programı düzenlendi.

Düzenlenen teslimat törenine Malatya Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Çakır'ın yanı sıra; Genel Sekreter Arif Emecen, Genel Sekreter Yardımcıları, daire başkanları, şube müdürleri, şirket genel müdürleri ile Temsa Kamu Satış Sorumlusu Mahir Akkuş da katıldı.

Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Çakır, toplu taşımanın daha sağlıklı bir hale getirilmesi için planlama çalışmalarının devam ettiğini belirterek ulaşım master planı çalışmalarının sürdüğünü söyledi. Ulaşım alanında Malatya'nın gelecek 20-30 yılının planlandığını hatırlatan Çakır, "Şehiriçi ulaşım hizmetlerimizi yürüten MOTAŞ'ı çok daha donanımlı, çok daha kaliteli hizmet veren bir şirket haline döndürmek temel hedefimiz" dedi.

Araç filosu her geçen gün yaşıyor

Geçmiş yıllarda 60 civarında otobüs aldıklarını ancak, her geçen gün araç filosunun yaşlandığını kaydeden Çakır, "Yaşlı olan araçlardan bir kısmını seferden kaldırıyoruz. Merkezdeki hatlardan 1 veya 2 tanesini halk otobüsüne dönüştüreceğiz. Böylece Belediye otobüsü ile birlikte halk otobüsleri de



çalışmış olacak. Buradaki kaliteyi, denetimi de yine Büyükşehir Belediyemiz yapacak" dedi.

Günde 35-40 bin km yol yapıyor

Yeni alınan otobüsler sayesinde hem toplu taşımada kalite ve kontrolün artacağını hem de otobüs filosunun yenileneceğini belirten Başkan Çakır, yeni otobüslerin hayırlı ve uğurlu olması temennisinde bulundu: "Sabahın erken saatlerinden gecenin 12'sine kadar 150 civarında aracımız Malatya'nın her noktasına seferler yapıyor. Arkadaşlarımız çok yoğun bir şekilde çalışıyorlar, onlara teşekkür ediyorum."

41 Temsa otobüs

Temsa Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, "Son teslimatla MOTAŞ'a teslim ettiğimiz Avenue sayısı 32'ye ulaştı. MOTAŞ filosuna 7 adet de MD9 LE



Ücretsiz internet erişimi otobüslerde de başlıyor



Malatya Büyükşehir Belediyesi Ulaşım AŞ'nin (MOTAŞ) Türk Telekom ve Büyükşehir Belediyesi Bilgi İşlem Daire Başkanlığı işbirliğiyle Trambüslerde başlatıldığı ücretsiz internet uygulamasının Üniversite hattında çalışan 15 araçta da yapılması için Türk Telekom yetkilileri ile MOTAŞ Genel Müdürü Enver Sedat Tamgacı arasında sözleşme imzalandı.

Trambüslerde başlatılan ücretsiz internet hizmetinden aylık 20 bin yolcu yararlanıyor. Yolcu memnuniyetini göz önünde bulundurarak internet bağlantısının şimdilik 15 araçta, ileriki günlerde aşamalı olarak diğer araçlarda da başlatılacağını söyleyen



Kahraman vatandaş ödüllendirildi

Program sırasında Malatya Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Çakır, geçtiğimiz hafta, hareket halindeki Belediye otobüs şoförünün kalp krizi geçirmesi sırasında, otobüsü kontrol altına alarak, muhtemel can kaybının önüne geçen kahraman vatandaş ödüllendirdi. Şoförün kalp krizi geçirmesinin ardından direksiyona geçerek, otobüsü ağaca çarparak durduran **Zekeriya Demir**, teşekkür plaketi ve altınla ödüllendirildi.



MOTAŞ Genel Müdürü Enver Sedat Tamgacı, "Trambüslerimiz ve yeni nesil araçlarımızla hem konforlu bir seyahat imkanı sunuyoruz hem de ücretsiz internet erişimi sağlıyoruz. İnternetin artık oyun ve eğlence aracı olmaktan çıkıp ihtiyaç haline dönüştüğünü görüyoruz. İnternet günlük hayatın her alanında kullanılmaktadır. Bütün bunları göz önüne alarak ücretsiz internet hizmetini aşamalı olarak diğer toplu taşıma araçlarımızda da yaymayı planlıyoruz" şeklinde konuştu. ■



23 - 29 Kasım 2015



Yolcu Taşımacılığı » 5

Temsa'nın Maraton'u İstanbul Maratonu'nda koştu

Temsa'nın pazara sunduğu yeni otobüsü Maraton, bu yıl 15 Kasım Pazar günü 37'incisi düzenlenen İstanbul Maratonunda yüzbinlerle birlikte koştu.

İstanbul Maratonu'nun bu yılki sponsorları arasında da yer alan Temsa'nın yeni aracı Maraton koşucuların ilgi odağı oldu. Maraton, İstanbul Boğaz Köprüsü'nde de koşuculara eşlik etti. Temsa fabrikasından gelen 150'ye yakın Temsa çalışanı İstanbul Maratonu'na katılmanın mutluluğunu yaşadılar. Boğaz Köprüsü'nde Temsa Maraton İstanbullularla birlikte muhteşem bir

görüntü ve unutulmaz bir hatıra oluşturdu.

Dolmabahçe'de Maraton tanıtımı

Yeni Maraton'un sürprizleri bununla da sınırlı kalmadı. Güzel bir havada koşularını tamamlayan İstanbullular Beşiktaş Dolmabahçe'de yine Temsa Maraton karşıladı. Dolmabahçe'de İstanbul Maraton'una yönelik düzenlenen alanda stant kuran Temsa, taşımacıların ardından bu kez İstanbul halkının ve turistlerin beğenisine sunuldu. Temsa Maraton'un tanıtımında ünlü sihirbaz Aref'in yaptığı muhteşem gösteri de büyük beğeni topladı.



Temsa ekibi de Maraton'da

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik ve ekibi de Maraton'un tanıtım etkinliklerinde yer aldılar. Maraton'un yolların yeni starı olduğuna dikkat çeken Dinçer Çelik, "Bugün 37'incisi düzenlenen İstanbul Maratonu'na biz de yepyeni ürünümüz Maraton ile eşlik etmenin mutluluğunu yaşadık. Maraton'un başladığı uzun koşunun ilk startını da İstanbul Maratonu ile birlikte vermiş olduk. Burada bize bu imkanı sağlayan Spor AŞ yetkililerine teşekkür ediyoruz; onlarla birlikte çok güzel bir işbirliği gerçekleştirdik. Yeni aracımıza halkımızın ilgisi bizi çok sevindirdi. Araç içindeki konfor düzeyinin herkesin büyük beğenisini kazandığını düşünüyorum. Sahip olduğu özelliklerle seyahat sürecine farklı

bir konfor getiren Maraton aracımızın başladığı uzun yolculukta hem ülkemize hem de Temsa'ya büyük kazanımlar sağlayacağına inanıyoruz. İstanbul Maratonunda sadece aracımız yer

almadı. Adana fabrikasından bu aracın üretimine katkı sağlayan 150'ye yakın arkadaşımız da göz nuru ve el emeği ile hayata geçirdikleri Maraton ile koşmanın mutluluğunu yaşadı" dedi.



TEMSA'DAN UZUN YOLLARA YENİ STAR

TEMSA
Smart Mobility

TEMSA MARATON

temsa.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör
Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Otobüsçü işine ve emeğine sahip çıkmalı...

Başlarken, Sayın Zeki Dönmez'e, Taşıma Dünyası'nda geçen hafta yayımlanan "Beleş seyahat hakkı kazandım" yazısından dolayı takdirlerimi sunuyorum. Zengini fakiri ayırt etmeden herkesi ücretsiz taşıma mecburiyetini, mahkûmiyetini eleştiriyor. Muhakkak okunması gereken bir yazı... Zeki Bey'i de tebrik ettim. Zeki Bey, çok objektif değerlendirmelerle bizim haklarımızı da koruyor, yeri gelince tüketicinin haklarını da gözetiyor. Meslektaşlarımızı, engelsiz taşıya taşıya engelli hale getirmeye çalışanlar var, yani neredeyse biz engelli olacağız; ruhsal engelli, fiziksel engelli, biyolojik engelli ne dersiniz deyin. Herkesin bundan çıkarması gereken bir ders var.

Tanımlar belirli olmalı

Seyahat engelli kavramının Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı tarafından tanımlanması lazım. Seyahat engelli, muhtaç seyahat engelli, ekonomik seyahat engelli, ulaşım seyahat engelli ve benzeri bütün kavramların artık literatüre girmesi lazım. Türkiye'de seyahat engelli insan sayısının da belirlenmesi gerekiyor artık. O anlamda Zeki Bey'in yazısından benim söylediklerimi değerlendirerek ciddi bir alıntı yapılması lazım. Özellikle ilgili bürokratların, karar vericilerin Zeki Dönmez'in o yazısından çıkarması gereken dersler var. Bir ders çıkarması gereken grup da otobüsçüler. Hak aramaktan aciz kalmışınlar. Ağızlarına sürülen bir parmak bal ile yetinmişinler. Haklarını arasınlar... Sosyal devlet anlayışı ile olaylara yaklaşılması lazım. Otobüsçünün cebinden kimseye başış yapılması doğru değil. Bizler yatırım yapan kişiler olarak buna mahkum edilmemeliyiz. Zeki Bey'in yazısı çok yerinde, manidar ve anlamlı. İnşallah sonuçları da hayata o şekilde yansır.

Yıl biterken

2015 bitmek üzere... Türkiye iki seçim atlattı; bugün bir istikrar yakalanmış görünüyor. Piyasalar daha oturma, Dolar aşırı dalgalanıyor, dalga boyu çok yüksek. Döviz fiyatlarının bu kadar dalga boyu ile devam etmesi istikrarsızlığa davetiye çıkıyor. Türkiye, bir an önce tavrını koymalı ve insanları yatırım/istihdam alanına çekmeli.

Kış lastiği konusunda bütün vatandaşlarımız tedbirli olsunlar. Bütün meslektaşlarımızı, özellikle ticari taşıma yapan gerek kamyoncular, gerekse otobüsçüler, çok ciddi tedbirleri almalılar. Metro Turizm olarak lastik ölçümlemini yaptırarak Arkadaşlarımıza gerekli talimatı verdik. Kaplamaları yetersiz olanlar, kaplamalarını yapacaklar. Kış lastiği kullanımı yasal zorunluluk, ama biz kurum içi denetimlerle hiçbir şeyi şansa bırakmak istemiyoruz.

Eğitmen ve ilgili arkadaşlarımız, toplantılarda filo sahipleriyle olduğu gibi bütün personelle tek tek görüşüyor. Bu konuda gerekli önlemler alınıyor, eğitimler veriliyor... Lastiğin kazalardaki etkisi belirtiliyor ve anlatılıyor kendilerine. O anlamda biz firma olarak üzerimize düşeni yaptık.

Sigorta konusu

Sektörümüzü, 2016 yılında, en çok yoracak konuların başında sigorta geliyor. Sigortada iyiyi cezalandıran, kötüyü ödüllendiren yeni bir yaklaşım sergilenmeye başlandı, tavan ücretinden sonra. Bu konuda mutlaka kademeli bir uygulamaya gidilmesi lazım. İyiyi mutlaka ödüllendirelim ki kazaları azaltalım. Bugünkü yapı, tam tersine iyiyi cezalandırıp kötüyü ödüllendiriyor. Tavan fiyatı mecburiyetinin getirilmesi ile birlikte sigorta şirketleri iyi kötü ayrımı yaparak iyi olandan daha fazla, kötü olandan daha az alan bir anlayış sergilemeye başlıyor. Bu kabul edilebilir bir durum değil. Onun için önümüzdeki dönemde en çok uğraşacağımız konuların başında sigorta maliyetleri geliyor. Kasko, zorunlu sigortalar, ihtiyari sigortalar, hepsini oturup konuşmamız gerekiyor. Bu konuda atılmış yanlış bir adım varsa onun da yeniden değerlendirilmesi lazım diye düşünüyoruz. Sigorta, öncelikli konularımız arasında yer alacak gibi görünüyor. İnşallah bu konuda akliseline davet ettiğimiz insanlar gereğini yaparlar.

Birlikte müdahale etmeliyiz

Sigorta konusunda gerek Ticaret Odasının, gerek TOBB'un komiteleriyle bir araya gelip mutlaka kademeliye geçmek için bir çalışma yapmamız lazım. Tamamen 'yanlıştır' demek mümkün değil, belki onlar da haklı, ama tavan fiyatı getirildiğinde kuru ile yaşı aynı sepete koymamalısınız. Onun için bu sigortalamada doğru adım atılması gerektiğini düşünüyorum. Haklıy, adaletliyi ödüllendiren bir anlayış ile yaklaşılması gerekiyor.

Akaryakıtta istikrar

Seçimin ardından yakalanan istikrarın ardından biz otobüsçüler de akaryakıt fiyatlarında istikrar bekliyoruz. Akaryakıt vergileri üzerinde oynama yapılmaması, tüketicinin sırtına yeni bir fatura çıkarılmaması gerekir. Bizim yeni hükümetten en büyük beklentimiz budur. İnşallah beklediğimiz gibi olur. Yoksa bu sektör artık bu yükü taşıyamaz. Ulaşımında güvenlik ve kalite giderek kaybolur. Akaryakıt fiyatları üzerinde vergi yükünün azaltılmasını beklerken, artırılması sonucu ile karşılaşarsak, yapacak bir şeyimiz kalmaz. İcraatlarla bu konunun üzerinde durulmalı; otobüsçülerin gözetilmesini bekliyoruz. ■

Trafik sigortası primlerine tavan getirilmesinin sonucu:

Kötüye ödül, iyiye ceza

● Ölümlü ve maddi hasarlı çok kaza yapan araçların ödediği yüksek primler tavan nedeniyle azalacak.

● Bundan gelir kaybeden sigortacılar, telafi için daha iyi konumdaki diğer araçların primlerini arttıracak.

● Taşıma güvenliğine aykırı bu kararın sigortacılıktaki serbest piyasaya ve hukuka aykırılığı da söz konusu.

Başbakanlık Hazine Müsteşarlığı 27.10.2015 tarihli bir yazı yayınlarak kamyon, kamyonet, minibüs, küçük-büyük otobüs ve taksilerden alınacak trafik sigortası primlerinin 28 Ekim 2015 tarihinden itibaren belirlenen tavan değerlerine geçemeyeceği yönünde karar alındığını bildirdi. Hazırlanan yazı, TOBB (sigortacılık Müdürlüğü) ve Türkiye Sigorta Reasürans ve Emeklilik Şirketleri Birliği'ne gönderildi.

İşte, prim tavanları:

Yazı ekindeki listede; vergi, komisyon ve benzeri giderler dahil; kamyon için 6 bin, kamyonet için 2 bin, minibüs için 3 bin 300, 18-30 koltuklu otobüs için 5 bin 700, 31 ve üstü koltuklu otobüs için 17 bin 700 ve taksi için 5 bin 400 TL azami prim uygulanacağı belirtiliyor.

Niçin tavan

Yazıda prim tavanının hangi gerekçeyle

getirildiğine ilişkin bir açıklama yer almıyor. Sadece hangi yetkiye dayanılarak bu tavanın getirildiği belirtiliyor ki, bu yetkinin tavan getirilmesine uygun olup olmadığı tartışmalı.

Perde arkası

TESK ve TŞOF'un bu yönde talepleri olduğu biliniyordu. Bunların teklifinde kaza yapmayan araçların dahi primlerinin 5 katına kadar yükseldiği ifade ediliyordu. Konu uzmanı Noyan Doğan, Hürriyet gazetesindeki 26 Ekim 2015 tarihli yazısında hasarsız ve nedensiz prim artışı olmadığını, bu şekilde prim artışı yapıldığı bildirilen minibüs veya taksilerin bildirilmesi halinde bunu yayınlanacağını bildirdi, ancak bir cevap vermedi.

İşin aslı

Serbest prim düzeninde kazasız/hasarsız araçların primlerinin düşmesi, buna karşılık çok kaza yapıp

maddi veya bedeni tazminat ödenmesine sebep olanların primlerinin artması esası bulunuyor. Başta 86 minibüs ve 26 taksi olmak üzere bazı araçların ölümlü veya maddi hasarlı çok sayıda kazaya karışması sonucu primlerinin artması sonrasında şikayet başlıyor. TESK ve TŞOF da buna sahip çıkıp talepte bulunuyor.

...ve sonuç

Sigortacılık alanında getirilen taşıma güvenliği esaslı prim düzenine aykırı biçimde bu kötü araçların daha az prim ödemesine yol açacak tavan getirildi. Bundan zarar görecektir sigorta şirketleri taşıma güvenliğine önem veren diğer araçların primlerini arttırarak zararlarını telafi edecek. Bu arada özel araçların tavadan faydalanması söz konusu değil. Bunlar da prim artışıyla kötü araçların hasarlarına katkı yapmak zorunda kalacak. ■

71 yeni Karsan Manisa yollarında

Manisa Büyükşehir Belediyesi, il genelinde başlattığı toplu ulaşım hamlesine 71 yeni otobüsle devam etti.

Manisa Büyükşehir Belediyesi'nin 17 ilçede planladığı 54 yeni güzergahta hizmet vermesi için satın aldığı 71 yeni otobüsün anahtar teslim töreni, Şehzadeler ilçesi Cumhuriyet Meydanı'nda gerçekleştirildi. Törene Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün, Genel Sekreter Yardımcıları Fuat Uzun, Aytaç Yalçınkaya, Yılmaz Gençoğlu, Ulaşım Daire Başkanı Mümin Deniz, KARSAN Pazarlama Genel Müdürü Vançin Kitapçı, Pazarlama İletişim Yöneticisi Aşlı Özbıçer ve çok sayıda Manisalı katıldı.

Vançin Kitapçı: Büyük mutluluk duyuyoruz

Törenin açılış konuşmasını KARSAN Pazarlama Genel Müdürü Vançin Kitapçı yaptı. Manisa Büyükşehir Belediyesi ile çalışmaktan büyük mutluluk duyduklarını ifade eden Kitapçı, KARSAN olarak özellikle Atak marka araçlarıyla ülke genelinde büyükşehirlere hizmet verdiklerini söyledi.

Ulaşım ana planlamasını başlattık

Daha sonra kürsüye gelen ve Manisa'da önemli bir gün yaşadıklarını belirten Başkan Ergün, "Bugün merkezde bulunan Yunusemre, Şehzadeler ve 15 ilçemizde toplu ulaşım hizmeti



verecek olan 71 yeni otobüsümüzü sizlerin hizmetine sunmaktan büyük gurur duyuyorum. Manisa'nın büyükşehir olmasının ardından ulaşım ile ilgili de radikal adımlar attık. Bu kapsamda Manisa genelinde ulaşım ağlarının deyim yerindeyse röntgenini çektik ve bunun sonucunda yıllardır yapılamayan Ulaşım Ana Planlamasını başlattık. Tüm ilde bu çalışmalar büyük bir hızla devam ediyor. En kısa sürede de sonuçlanma aşamasına gelecek" dedi.

17 ilçemizin tamamına ulaşıyoruz

Geçen dönem Yunusemre ve Şehzadeler'de çok kısa süre önce de Demirci ve Soma'da başlattıkları ulaşım hizmetlerini şimdi de tüm ilçelere yaymaya başladıklarını belirten Başkan Ergün, "Aldığımız bu otobüslerin 57 tanesi 15 ilçemize sefer

yapacak. 14 tanesi MANULAŞ şirketimiz bünyesine dahil edilerek, Yunusemre ve Şehzadeler'de mevcut ulaşım ağında hizmet verecek. Bunların dışında belediyemizin mevcut 23 otobüsünü de üzerine eklediğimiz takdirde toplamda 94 toplu ulaşım aracımızla 54 güzergahta hizmet vermeye başlayacağız" diye konuştu.

14 milyonluk yatırım 2,5 milyonluk kar

Başkan Ergün, "Bu araçların tamamı DMO yoluyla hiçbir kredi kullanılmadan peşin olarak alındı. Bu araçlar için ödenen miktarın toplamı 14 milyon 427 bin 607 TL. Büyükşehir Belediyemiz KDV istisnasından faydalanarak 2 milyon 446 bin 973 TL tasarruf sağladı. Alçak tabanlı, engelli ve yaşlılarımızın kullanımına uygun bu yeni otobüslerin Manisa'mıza hayırlı uğurlu olmasını diliyor emeği geçen başta Ulaşım Daire

Başkanımıza ve tüm çalışanlarına, Manulaş Genel Müdürümüze ve tüm çalışanlarına ilgili Karsan firması yetkililerine emeği geçen herkese teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

Yeni yılda yeni müjdelər

Başkan Ergün, "Kent içi trafik sorununa önemli bir çözüm olacak trambüs projemize yeni yılda başlıyoruz. Hedefimiz 2016 yılı sonu veya 2017 yılına kadar çalışmalarımızı tamamlayıp, bu önemli ulaşım hamlesini Manisa'ya kazandırmak" dedi.

Otobüsler dualarla hizmete başlandı

Konuşmaların ardından KARSAN Pazarlama Genel Müdürü Vançin Kitapçı, Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün'e plaket takdim etti. Ulaşım Dairesi Başkanı Mümin Deniz'e de bir plaket takdim eden Kitapçı, Başkan Ergün ve Deniz'e otobüslerin temsili anahtarını teslim etti. Daha sonra otobüs şeklinde hazırlanan pastayı kesen protokol üyeleri, araçların kazasız ve hayırlı hizmet vermesi için hep birlikte dua etti. Büyükşehir Belediyesi'nin 71 yeni otobüsü kesilen kurbanlarla birlikte hizmete başlarken, yeni otobüsler şehir turu yaparak Manisa'ya tanıtıldı. ■



23 - 29 Kasım 2015

Taşıma
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 7

Başbakanlık Hazine Müsteşarlığının; kamyon, kamyonet, minibüs, otobüs ve taksilerin Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk (Trafik) Sigortası azami primlerini belirleyen 27 Ekim 2015 tarihli kararı yayınlandı. TOBB ve sigorta şirketlerine yayınlanan bu yazıyla ilgili ilk haberi, kararı müjde olarak duyuran TESK/TSOF'tan öğrendik. Bir müjde değil, aksine taşıma güvenliğine aykırı olarak gördüğüm bu olumsuz karar üzerinde durmak istiyorum. Bu arada, yazılarımda kimin mutlu olacağı veya kızacağını değil, doğrudan yana olmayı esas aldığımız bir kez daha belirteyim.

Şikayet konusu

Taşımacılığı ilgilendirenler dahil, sigortacılıkla ilgili önemli haberleri ve bunlara ilişkin yorumları en fazla ve büyük bir zevkle Hürriyet gazetesinde, Noyan Doğan'ın köşesinden izlerim. 26 Ekim 2015 tarihli yazısı da trafik sigortası primlerine tavan getirilmesine ayrılmıştı. Yazıda, TESK Başkanı Bendevi Palandöken ve bu Konfederasyonun üyesi TSOF'un Başkanı Fevzi Apaydın'ın görüşlerine yer verip eleştirmişti. Bunların iddialarına göre İstanbul'da geçen yıl 1.300 ile 2.500 lira prim ödeyen iki minibüse hasarları olmadığı halde, bu sene 11 bin 810 lira ile 12 bin 310 lira primle polişe kesilmişti. Taksiler için de benzer iddialar vardı. Sonuçta sigorta risk ve fiyatının devletçe belirlenip sigortacıların keyifliğinden esnafın kurtarılması isteniyordu.

Konu uzmanı Noyan Doğan, 26 Ekim 2015 tarihli yazısında hasarsız ve nedensiz prim artışı olmadığı, bu şekilde prim artışı yapılan minibüs veya taksilerin bildirilmesi halinde bunu yayınlayacağını bildirdi. Buna bir cevap verilemedi.

Prim esasları...

Bilindiği üzere sigorta primlerinde iki esas bulunuyor. Birincisi, sigorta şirketlerinin hiç hasar yapmayıp kendisine fatura çıkartmayanların sigorta primlerinin zaman içinde düşürülmesi...

Sigortada taşıma güvenliği yerine popülizm!

Buna karşılık ölümlü ve/veya maddi hasarlı çok kaza yapıp kendine yüksek tazminat ödetenlerin primlerini arttırmaları. İkincisi ise her taşıt sahibinin sigortasını kendisinden daha az prim talep edene yaptırabilmesi... Kimse 'bunların hepsi birlikte hareket ediyor' demesin. Yeterli sayıda sigorta şirketi var ve bunlar rekabet halinde. Ancak kimse bu rekabetin zarar pahasına kötüye az prim uygulanmasını getirmesini beklemesin.

Noyan Doğan'ın değerlendirmeleri...

Noyan Doğan, gerek adı geçen yazısında gerekse prim tavanının yayınından sonraki 9 Kasım tarihli yazısında iddialara cevap veriyor. Bu cevapta, yüksek primlerin sadece çok kaza yapan taşıtlara uygulandığını rakamlarla belirtiyor. Çok kazanım suçlusı olup yüksek tazminat ödenmesine neden olan adeta trafik canavarı diyebileceğimiz 86 minibüs ve 28 taksinin durumları özel olarak veriliyor. Öyle ki hasarsız olduğu halde yüksek prim ödeyen araçların bildirilmesi halinde bunları yayınlayacağını belirtip meydan okuyor, ama cevap alamıyor. Bir milyon 687 bin ticari araç içindeki 20 bin araç sürücüsünün gürtlü çıkardığını belirtiyor. Hatta iş bu kadarla kalmayıp iddia sahiplerini kolayca sadece bu sigortaların alanında faaliyet gösteren sigorta şirketi kurup hem düşük prim alarak taşımacıları kurtarmasını hem de para kazanmasını öneriyor.

İşin aslı...

Başta 86 minibüs ve 28 taksi olmak üzere bazı araçların ölümlü veya maddi hasarlı çok kazaya karışıp primlerinin artması sonrasında şikayetçi olmalarına TESK ve TSOF itibar edip primlerin devletçe belirlenmesini talep ediyorlar.



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

Bu arada yüksek prim ödediği belirtilen araçların bunu ödemek yerine niye başka sigorta şirketlerine gitmedikleri hiç akla getirilmiyor?

Sigortacılık alanında getirilen taşıma güvenliği esaslı prim düzenine aykırı biçimde bu kötü araçların daha az prim ödemesi talebi kabul edilip tavan getirildi. Tabii, bundan zarar görecektir sigorta şirketleri taşıma güvenliğine önem veren diğer araçların primlerini arttırarak kayıplarını telafi edecek. Bu arada prim tavanı sadece ticari araçlara yönelik olarak düzenlenmiş bulunuyor. Özel araçların kötülerinin de bu imkandan yararlanamaması bakımından olumlu. Ancak özel araçlar da kötü ticari araçların primlerini telafi etmede ceza görecektir.

Akif Nuray'ın yorumu...

Gazetemiz köşe yazarı Akif Nuray, 9 Kasım tarihli 207'nci sayıdaki yazısında bu konuya yer veriyor: "Zorunlu trafik sigortasında 650 bin ticari araç var, Bunların sadece 6 bin 700 adedinin hasar sicili çok ve çok bozuk. Siciline uyumlu olan prim de tabii çok yüksek. Bunların meslek örgütleri, bu kötü sicilleri eğitimle iyileştirmek yerine, devletten muafiyet sağlayarak öldüllendirdiler. Devlet de primlere tavan koydu. Yani onların hasarlarının bir kısmını bizler ödemeye devam edeceğiz. Bu örgütler geçimini şoförlükle kazanan bu esnafı üye alamıyor, temsil edemiyor, kendilerinin bu durumlarını da

düzeltemiyorlar. Yasaları böyle!"

Kararın gerekçesi ne?

Anayasa dahil her türlü kanun değişikliği veya yeni kanunda bir gerekçe hazırlanıp teklif/tasarı ile birlikte sunulur. Bunda hem genel gerekçe vardır hem de her maddenin ayrı ayrı özel gerekçesi. Bu gerekçe değerlendirmeyi kolaylaştırır. Hatta anlaşılmasında şüphe doğarsa gerekçeye bakılarak yorum yapılır. Yönetmelik veya daha alt düzey düzenlemelerde de bunun yapılması çok yerinde olur. Hem yanlış yapılmaktan korunulur hem de gereksiz itirazlar önlenir. Tabii, kendine güvenenler için...

Müsteşarlığın yazısında herhangi bir gerekçe bulunmuyor. Bu nedenle amacını anlamak mümkün değil. Ancak yukarıdaki yazılar her şeyi açıklıyor. Benim kanaatim de taşıma güvenliği hiçe sayılarak bazı kişileri memnun etmek için, yani popülizm yapılarak kötüler korunup iyiler cezalandırılıyor.

Karar hukuki mi?

Adı geçen Müsteşarlık yazısında karara dayanak olarak Trafik Sigortası Yönetmeliğinin bir maddesi gösteriliyor. Bu madde metni şöyle: "Müsteşarlık, trafik sigortası prim tutarlarının; sigorta şirketlerinin mali bünyelerinin güçlendirilmesi, sektörde (bunun sigortacılık sektörü olduğu şüphesizdir) haksız rekabetin engellenmesi ve sigorta şirketlerinin sigorta yapmaktan kaçınmasının önlenmesi amaçlarıyla sigortacılık esasları çerçevesinde değiştirilmesini isteyebilir."

Sormak lazım: Adı geçen yazı sigorta şirketlerinin bünyelerini güçlendiriyor mu? Sigortacılık sektöründe haksız rekabeti engelliyor mu? Sigorta şirketlerinin sigorta yapmaktan kaçınmasını önüyor mu? Hepsisi de hayır! Tam tersine prim tavanı; sigorta şirketlerinin mali bünyelerini

zayıflatabilir, haksız rekabet yaratabilir ve sigorta şirketlerinin bazı çok riskli taşıtları sigorta yapmaktan kaçınmasına neden olabilir. Dolayısıyla bu yazının dayanağı sakat olup hukuki geçerliliği pek yoktur.

Basit bir yazı...

Devletin kural getirmesi, kanundan başlayıp daha alt düzeyli düzenlemelerle gerçekleşir. Bunların önemli bir kısmı da Resmi Gazetede yayımlanır. Burada ise hiçbir kategoriye girmeyen sade bir yazı var.

Bu yazıda otomobil değil taksi ifadesi kullanılarak özel otomobiller devre dışı bırakılmış. Peki, taksi dışındaki ticari otomobiller, örneğin A belgeli otomobiller niye yok? Tanımı farklı olan taksi dolmuşlar var mı bilmem.

Bu arada taksi dışındaki araçların ticari olma zorunluluğundan söz edilmiyor. Acaba bunların ticari olmayanları da bu karardan faydalananacak mı? Kimse ticari olmayan kamyon-otobüs yok demesin. Çok sayıda ticari olmayan minibüs ve kamyonet bulunuyor. Yazıdaki ifadeye göre, bunların da bundan faydalanması gerekir.

Bir de adı geçen yazıda bu prim tavanıyla ilgili bir süre belirtilmiyor. Bu tavan ne zamana kadar sürecek? Yenisi yayınlanana kadar mı? En iyisi bu yanlış ve biraz da ciddiyetsiz düzenlemeyi bir an önce yürürlükten kaldıran da yanlıştan dönme erdeminin gösterin.

Otobüsçülere özel...

Yolcu taşımacılığında çok kullanılan büyük otobüslerin prim tavanı 17 bin 700 TL. Bilmem, bundan faydalanan olacak mı? Umarım ki, yoktur. Kimse bu dileğimi yanlış anlamasın. Hiçbir taşımacı ve hiçbir otobüs bundan daha yüksek prim ödemek zorunda kalcak kadar kötü değildir diye düşündüğüm için böyle diyorum. Bundan faydalananak taşımacı ve otobüsçüler varsa vay halimize! Tavsiyem ya hemen işi bırakmaları ya da en azından kendilerine esaslı bir çekidüzen vermeleridir. ■

Kaptan ödül töreni 15 Aralık'ta

Kaptanlar Kulübü "Aydın Kaptan Şoförü" seçimleri devam ediyor.

BAŞSAĞLIĞI

Taşıma Dünyası'nın Avukatları
Elanur Koçoğlu ve
Murat Koçoğlu'nun sevgili babası

Eyüp KOÇOĞLU'nu

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
sabır ve başsağlığı dileriz.

Taşıma Dünyası

15 Aralık 2015 Salı günü düzenlenecek törende; Otokar Servis, Bridgestone Şehirlerarası, Anadolu Isuzu Turizm ve Temsa Şehiriçi olmak üzere 4 ayrı kategoriden Aydın Kaptan Şoförleri seçilecek. Her kategoriden Ekim-Kasım-Aralık olmak üzere 3'er kaptan şoför, toplam 12 kaptan şoföre Aydın Kaptan Şoförü ödüllü federasyon yöneticilerinin, sektör firma yöneticilerinin ve basın huzurunda verilecek. "Aydın Kaptan Şoförü" seçimi, jüri değerlendirmesine paralel olarak halk oylamasına da açıldı. Aydın Kaptan Şoförü adayları, kulübün resmi sitesi www.kaptanlarkulubu.org adresinde

yayınlanmakta. Adaylarını desteklemek isteyenler, www.kaptanlarkulubu.org adresine girerek adayları için oy vermeye başladılar. Yaptıkları bir yıllık veya başarıdan dolayı aday gösterilen 500'e yakın kaptan şoför arasından, kategorilerinde ilk 10'a giren kaptanların firmaları şu şekilde: Özgökdeniz, Altur, Özyüce, Gürsel, EfaTur, Armada, Metro Turizm, Alpar, Seç, Pamukkale, İstanbul, Doğu Kars, Divriği Nazar, Sümer Seyahat, Mesnevi Turizm, Dorak Turizm, İstanbul Lider Turizm, SBB Turizm, Şahinoğlu Turizm, Ege Hakan Turizm, Özel Halk Otobüsleri, İstanbul Otobüs A.Ş. ve İETT. ■



"HALK OYLAMASI BAŞLADI"
TIKLA OY VER, ADAYINI DESTEKLE

*Oylama, 9 Aralık 2015'te sona erecektir.
www.kaptanlarkulubu.org



Erkut Nakliyat filosu

15 MAN çekici ile güçlendi

Erkut Nakliyat, filosunu 15 MAN TGS EfficientLine 4x2 BLS retarderli çekici ile daha da güçlendirdi.

Erkut Nakliyat'ın satın aldığı araçlar, MAN'ın Ankara, Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ adına Kamyon Bölge Satış Koordinatörü Ersoy Öksüz ve Kamyon Satış Sorumlusu Tuna Alaybeyoğlu'nun evsahipliğinde düzenlenen teslimat töreninde, Erkut Nakliyat'tan Genel Müdür Erkut Pak ve Genel Müdür

Yardımcısı Mesutcan Pak da hazır bulundular.

Teslimat töreninde MAN'ın 250 yılı aşkın köklü geçmişi ile dünya devi olduğuna dikkat çeken Erkut Nakliyat Genel Müdürü Erkut Pak, "MAN araçları, herkesin bildiği gibi; alanlarında öncü, dayanıklı, ileri teknolojiye, yüksek kalite ve standartlara sahip araçlardır. Bunların yanı sıra düşük yakıt tüketimi, işletme maliyetlerinin uygunluğu, yüksek Alman teknolojisi, MAN yetkililerinin samimiyeti de, bu önemli filo yatırımlımızda MAN'ı öne çıkardı. Ayrıca Satış Sonrası Hizmetler açısından da; yaygın servis ağı, yedek

parça fiyatlarında sundukları avantajlar ve düzenledikleri bakım-onarım kampanyaları ile de, ticari açıdan da adeta çok önemli bir fırsat bütünlüğü oluşturuyorlar" dedi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Bölge Satış Koordinatörü Ersoy Öksüz, "MAN kamyon ve çekicileri, gerek üstün nitelikleri, gerek Satış Sonrası Hizmetler'de sunduğu avantajlar, yüksek ikinci el değerleri gerekse yaşam boyu maliyet/fayda açısından taşıdıkları benzersiz avantajlarla sektörde en çok ilgi duyulan, almak istenilen araçların başında yer alıyorlar" diye konuştu.



8 » Otomotiv

‘MESS Altın Eldiven İSG İyi Uygulama Ödülleri’ sahiplerini buldu

Otokar “Altın Eldiven” ödülünü kazandı

Bir Koç Topluluğu şirketi olan Otokar, iş sağlığı ve güvenliği alanında hayata geçirdiği çalışmalarla elde ettiği başarılarla bir yenisini daha ekledi. OHSAS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetimi kapsamında üretim çalışmalarını en üst düzey güvenlik önlemleriyle sürdürerek kaliteli bir işyeri anlayışı sunan Otokar, Türkiye Metal Sanayicileri Sendikası (MESS) tarafından “Altın Eldiven” ödülüne layık görüldü. MESS tarafından işyerlerinde yürütülen iş sağlığı ve güvenliği çalışmalarını desteklemek amacıyla verilen “İSG İyi Uygulama Ödülleri Yarışması”nda Otokar, treyler üretiminde hayata geçirdiği uygulamayla “Altın Eldiven Tavsiye Edilen Uygulamalar” kategorisinde “MESS Altın Eldiven” ödülünü almaya hak kazandı.

Üretim süreçlerinde topyekûn mükemmellik felsefesini benimseyerek iş süreçlerini ulusal ve uluslararası standartlara göre en üst seviyede tedbirlerle yöneten Otokar’ın “Çalışan Ergonomisinin İyileştirilmesi Uygulaması”, treyler kumlama tesisinde ergonomik riskleri ortadan kaldırıyor. İş sağlığı ve güvenliği alanında hayata geçirdiği yatırımlarla örnek teşkil eden çalışmalara imza atan Otokar’ın ödülünü Otokar İnsan Kaynakları Müdürü Berent Ergin, MESS Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Celal Betil’den teslim aldı. ■



Kayseri’de

Mobil 1 Center törenle açıldı

ExxonMobil, Türkiye’de 17 ilde faaliyet gösteren ‘Mobil 1 Center’ yağlama merkezlerinin 30’uncusunu Kayseri’de açtı.

Bel-Ka Ticaret bünyesinde açılan Mobil 1 Center yağlama merkezinin açılış etkinliğine, ExxonMobil Genel Müdürü Michel Gouzerh ve ExxonMobil’den üst düzey yetkililerin yanı sıra Kocasinan Belediye Başkanı Ahmet Çolakbayraktar, Kayseri Oto Sanatkarlar Odası Başkanı Şeyhi Odakur, Kızılay Kayseri Şube Başkanı Ahmet Uzandaç, Mapa Petrol Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Uzandaç ve Kayserili işadamları katıldı.

Mobil 1 Center’ın açılış kurdelesini Kocasinan Belediye Başkanı Çolakbayraktar kesti.

Mobil 1 Center yağlama merkezleri, dünyanın önde gelen sentetik motor yağı Mobil 1 ile birlikte müşterilerine hızlı, modern, temiz, konforlu ve pratik bir hizmet anlayışı sunuyor.

Mobil 1 Center’larda, araç kontrollerini yaptırmak hem çok kolay hem de yağ değişimi ile birlikte ücretsiz. Merkezlerde yağ değişiminin yanı sıra lastiklerden frenlere, yağ seviyesinden süspansiyon sistemine kadar, 10 kritik nokta kontrolü sadece 15 dakikada sağlanıyor. ■



“Zer İş Ortakları 2015 Buluşması”nda DHL’e 10. Yıl Ödülü

Zer Tedarikçi Zirvesi, Koç Holding ve Koç Topluluğu Şirketleri üst düzey yöneticileri ve topluluk ortak satın almaları kapsamında, pazarlama, lojistik, malzeme ve hizmet sektörlerini temsilen yüksek iş hacmine sahip tedarikçilerin katılımı ile gerçekleşti. 1.750 tedarikçi

arasında, 10 yıldır işbirliklerinin başarıyla devam ettiği firmalar arasına girmeyi başaran DHL Express Türkiye, 10 yıldır Koç Grubu’na sağladığı taşımacılık hizmeti ile özel ödüle layık görüldü.

Ödülü Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi Ali Koç’un elinden alan DHL Express Türkiye Satış Direktörü Boğaç Özsan, “DHL Express Türkiye olarak 10 yıldır Koç Grubu’na güvenilir bir iş ortağı olarak hizmet sunuyoruz. DHL Express olarak tüm müşterilerimize ihtiyaçları doğrultusunda farklı ve özel hizmet seçeneklerini sunmanın yanı sıra, gönderilerin proaktif bir şekilde teslimi tamamlanana kadar takibinin yapılması ve teslimatın zamanında gerçekleşmesini sağlıyoruz. Bu ödüller, DHL Express Türkiye çalışanlarının müşteri odaklı

çalışma kültürü ile her gün ortaya koyduğu hizmet kalitesinin müşterilerimiz nezdinde takdir edildiğinin önemli bir göstergesidir” dedi. ■

Bu yıl ikincisi düzenlenen buluşma Zer Genel Müdürü Aykut Özün’er’in açılış konuşması ve değerlendirmesiyle başladı. Etkinlik Koç Holding Baş Ekonomisti Ahmet Çimenoglu’nun ekonomik trendler-makro analiz, F. Covey Alper Güney’in tedarikçi çalıştayları çıktıları paylaşımı, Serdar Kuzuloğlu’nun teknoloji ve ticaret konulu konuşması ve Cenik Çimen’in yaptığı kapanış konuşmasıyla devam etti.



Kış lastiği uygulaması 1 Aralık’ta başlıyor

LASİD (Lastik Sanayicileri ve İthalatçıları Derneği) Genel Sekreteri Bahadır Ünsal güvenli sürüş için binek araç sürücülerini de kış lastiği kullanımı konusunda hassasiyet göstermeye çağırdı: “Kış lastiği yaygın kullanılırsa kış aylarında çekilmez hale gelen trafik çilesi ve kazalar büyük ölçüde azalacak; akıcı ve güvenli bir trafik sağlanacaktır.”



Kış lastiği kullanımına sadece ticari araç değil tüm sürücülerin özen göstermesi gerektiğini vurgulayan Ünsal, kış lastiği özel sırt karışımı ve tasarımı etkisiyle kış koşullarında daha fazla yol tutuşu ve daha kısa fren mesafesi sağladığını ve insanların işine, evine güvenle gitmesini sağladığını açıkladı.

LASİD Genel Sekreteri Bahadır Ünsal; kış lastiği alırken ve kullanırken dikkat edilmesi gereken noktaları da belirtti...

Kış lastiğinin başlıca özellikleri ve avantajları nelerdir?

- Kış lastiklerinin dış derinliği; yaz lastiklerine göre genellikle daha fazladır.
- Kış lastiklerinde

desen doluluk oranı, standart lastiklere göre daha azdır.

- Kış lastiklerinin sırt deseninde daha çok kılcak damarlı ve omuz bloklarının dışı bir yapısı vardır.

- Kış lastikleri özel karışımı sayesinde kış şartlarında sertleşmeyerek, tutunma özelliklerini korur.

- İçeriğindeki yüksek silika oranıyla, tutunma özelliklerini korur ve ıslak zeminde sürüş emniyetini artırır.

- +7 derece santigrattan daha soğuk havalarda kış lastikleri kullanımı ile elde edilen fren mesafesi daha kısadır.

- Kış lastiklerine alternatif olarak gösterilen zincir kullanımı; araçların lastik ve mekanik aksamına zarar verdiği



için sadece zorunlu durumlarda ve mümkün olan en kısa sürede kullanım için tavsiye edilmektedir.

Kış lastiği alırken ve kullanırken nelere dikkat etmek gerekir?

- Kış lastikleri, otomobilinizin 4 pozisyonunda birden kullanılmalıdır.

- Kış lastiklerinin yanaklarındaki markalamaya dikkat etmek gerekir. M+S (Mud&Snow - Çamur ve Kar), M+S ve Snowflake veya Snowflake sembollerinden herhangi biri lastiğin yanagında varsa kış lastiğidir.

- Kış lastikleri; kullanılmadıkları dönemlerde uygun koşullarda saklanmalıdır. ■

ALCOA’dan

Kamyon jantları için yeni ürün

Alcoa Wheel Products, ticari nakliyat araçlarının alüminyum jantları için kullanılan yeni LvL ONE® cilanın Avrupa lansmanını duyurdu. LvL ONE®, 2016’nın ikinci çeyreğinde tüm standart Alcoa jantlarına uygulanabilecek. Ayrıca “Brushed” ve “Dura-Bright® EVO” jantlarının yanı sıra Alcoa’nın ticari kamyon filoları için sunduğu üç seçenekten biri olacak.

Piyasada mevcut olan tüm Alcoa Alüminyum Jant seçenekleri gibi, Çelikten beş kat daha güçlü, yüzde 47’ye kadar daha hafif ve pürüzsüz parlak yüzeyiyle göz alıcı... Yeni LvL ONE jantlar da Avrupa pazarı için Alcoa’nın Macaristan’daki son teknolojiyle donatılmış jant tesisinde üretilecek ve önemli avantajlar sağlayacak. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Güçlü olmak mı? güç sahibi olmak mı?

Bizim toplumumuzda insanlar, güçlü olana tapar. Güç, insanı müktedir kılar. Bu yüzden, unvan, para, güzellik, şan ve şöhret gibi unsurlar beraberinde güç getirdiği için insanlar, bunlara sahip olmak isterler.

Fakat gerçek anlamda güçlü insan, mevki, unvan ya da maddi imkânı olmasa bile kendine güvenendir. Güçlü insan, koşullar kötüleşse, imkânlarını yitirse bile, yeniden başlayabilen, sonuç alabilen insandır.

Güçlü olmak, bir insanın kendini eğitmesi, geliştirmesi ve olgunlaşmasıyla yani “olmasıyla” ilgili iken güç sahibi olmak ise malik olmak, yani edinmekle ilgili bir kavramdır. Nasıl ki “var olmakla” “varlıklı olmak” aynı şeyler değilse, güçlü olmak ile güç sahibi olmak da farklı şeylerdir. Güç sahibi olmak, insanın kendi dışındaki bir kaynağa (para, mevki, unvan...) sahip olmasına bağlıyken güçlü olmak, insanın kendisinden kaynaklanan nedenlere bağlıdır.

Güçlerini paradan, çevrelerinden, mevkilerinden, unvanlarından değil, kendilerinden alan, hiç bir imkânı sahip olmasalar bile, güçlü olan insanlar vardır. Hiç bir sahiplik, gerçek anlamda insanı güçlü kılmaz. İnsan ne kadar çok şeye sahip olursa olsun, içinden gelen bir gücü yoksa sahip oldukları ona gerçek bir güç vermediği gibi hiçbir zaman yeterli de gelmez; kendini güçsüz hissedenler ne kadar imkânı sahip olurlarsa olsunlar hep daha fazlasına sahip olma ihtiyacı duyarlar. Olmaya odaklanan insanlar, bir şeyler edinerek, bir şeye sahip olarak güç elde etmeye çalışmazlar.

İnsan, karşısına çıkan engelleri aşabildiği ölçüde güçlenir. Başarılı insanların ortak noktaları, kendi içlerindeki gücü keşfederek engelleri aşmalarıdır. Bunun tam tersi, birçok ayrıcalığa sahip bir hayatın içine doğan ve başarması için her türlü kaynak elinin altındayken, kendi içindeki gücü bir türlü fark edemediği için başarısız ve mutsuz hayatlar yaşayanlar vardır.

İçimizdeki kendimize has yeteneği yani bizi biz yapan özelliği keşfedip onu şevkle hayata aktardığımızda inanılmaz bir güce de kavuşuruz. Maalesef birçok insan, aslında gerçek gücün kendisinde olduğunun farkında olmadan bir hayat yaşıyor. Yaşımız, unvanımız, mevkiimiz sahip olduğumuz kaynaklar ne olursa olsun, sadece bu bakış açısı bile, bize kendi hayatımızı dönüştürme gücünü ortaya çıkarır.

Güçlü olmak için insanın sahip olduğu yeteneği keşfedip, bunun üzerine bir hayat kurmak için mücadele etmesi; karşısına çıkacak bütün engellere rağmen, mücadeleye devam etmesi gerekir.

Güçlü olan insanın kaynağı hiç tükenmez. Hangi zorlukla, hangi engelle karşılaşsa karşılaşsın, elinden gelenin en iyisini yapmaya kararlı bir insanın hayattan korkusu olmaz.

Güçlü olmak, sahip olduğumuzla değil, kendimize ne kadar güvenmeyi tercih ettiğimizle ilgili bir konudur. ■

Nasıl yapılacağını
bilmiyorsanız,
ilk yardım yapmaya
kalkışmayınız.

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 209 23 - 29 Kasım 2015

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Bayyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor

Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Dağıtım: Mikail BAYAT

İhtisak Müşterileri

Elaunur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İzın alınmadan, kaynak

gösterelecek dahi itibbas

edilemez.

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramadan DEMİR

Lojistik büyüdüğüçe ekonomi güçlenir

Logitrans Fuarı

UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu: İhracatta 13,5 milyar dolar kaybedildi

UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Logitrans Fuarı'nın açılışında yaptığı konuşmada karayolu kotaları nedeni ile Türkiye-AB ticareti 3,5 milyar Euro kaybettiğini söyledi: "Kota sistemi yüzünden Türkiye'nin 11 AB ülkesinde kaybettiği ihracat değeri 5 milyar 560 milyon dolar düzeyinde. Son 10 yılda kotalar yüzünden ihracatta toplam 13,5 milyar dolar kaybedildi."

9. Uluslararası Transport Lojistik Fuarı, İstanbul Fuar Merkezi'nde 18-20 Kasım tarihlerinde 22 ülkeden 220 katılımcı ile kapılarını ziyaretçilerine açtı. Açılış töreni, Almanya Federal Ulaştırma ve Dijital Altyapı Bakan Müsteşarı Rainer Bomba, UND Başkanı Çetin Nuhoglu, UTTKAD Başkanı Turgut Erkeskin, Messe München İdari Direktör Yardımcısı Gerhard Gerritzen ile EKO MMI Fuarcılık İdari Direktörü İlker Altun'un katılımıyla yapıldı.

113 Türk, 107 yabancı katılımcının yer aldığı fuarda, Türkiye'nin yanı sıra; Almanya, Arnavutluk, Avusturya, Belçika, Bulgaristan, Çin Halk Cumhuriyeti, Çek Cumhuriyeti, Finlandiya, Fransa, Hindistan, Hollanda, İran, İngiltere, İsviçre, İtalya, Litvanya, Lüksemburg, Norveç, Romanya, Ukrayna ve Yunanistan'dan firmalar dünyanın lojistiğine yön veren ürün ve hizmetlerini ziyaretçilerle buluşturdu.

Karayolu kotaları etkiledi

UND Yönetim Kurulu Başkanı, DEİK Yönetim ve İcra Kurulu Üyesi Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi Başkanı Çetin Nuhoglu, 2015 Temmuz ayında Avrupa Komisyonu tarafından yayınlanan "Türkiye-AB Karayolu Taşımacılığı Etki Analizi" sonuçlarına göre, karayolu kotaları nedeniyle Türkiye-AB ticaretinin 3,5 milyar Euro kaybettiğini dile getirdi. Nuhoglu, "Avrupa Komisyonu'nun yaptırdığı

araştırma sonuçlarına göre, 28 AB ülkesinin 24'ü tarafından özellikle transit geçişlerde Türk taşımacılarına kota kısıtlamaları, mod dayatmaları transit geçiş ücretleri gibi kısıtlamalar uyguluyor. Türkiye-AB ticaretinin maliyetini artıran ve karşılıklı ticaretin gelişimini engelleyen korumacı zihniyetin, AB ülkelerine maliyeti ihracat kaybı ile beraber 1,6 milyar Euro, 14 bin kişiye istihdam potansiyeli ve AB'li tüketiciler için yılda 145 milyon Euro tasarruf imkanının kaybedilmesi olarak açıklandı. Karayolu taşımacılığı kotaları Türkiye'nin ticareti için hem finansal hem de idari nitelikte ilave yükler getirmektedir" diye konuştu.

Toplam 13,6 milyar dolar

Kota sistemi yüzünden Türkiye'nin 11 Avrupa Birliği ülkesinde yaşadığı kayıpları aktaran Nuhoglu, şunları söyledi: "Kota sistemi yüzünden Türkiye'nin 11 AB ülkesinde kaybettiği ihracat fırsatının miktar olarak 1,66 milyar ton, değer olarak da 5 milyar 500 milyon dolar düzeyinde. Türkiye Bilimsel Araştırmalar Vakfı, TÜBİTAK desteğiyle gerçekleştirdiği yakın tarihlî araştırmada; 2005-2012 dönemi için 18 AB ülkesine ilişkin verilere dayanılarak uygulanan çekim modeline göre; incelenen dönemde Türkiye'den karayoluyla gerçekleştirilen ihracatta karayolu kotalarından kaynaklanan toplam ihracat kaybı 10,6 milyar dolar iken, sadece tekstil sektöründe bu kayıp 5,65 milyar dolar olduğunu belirtiyor. Aynı araştırmada 2005-2014 dönemi için incelenen ülkelere yönelik ihracatta yaşanan toplam kayıp 13,6 milyar dolar olarak zikredilmektedir, yani toplam

ihracatımızın yüzde 5,6'sı kaybedildi."

Bulgar yetkililerle proje geliştirdik

UND'nin Türk ve Bulgar gümrük yetkilileri ile gerçekleştirdiği temaslarda Kapıkule ve Kapitan Andrevo sınır kapılarındaki geçiş problemlerini ortadan kaldırmayı amaçladığını dile getiren Nuhoglu, "UND, Bulgar muadil derneği SMP ve Türk ve Bulgar gümrük yetkilileri ile gerçekleştirdiği temaslarda Kapıkule ve Kapitan Andrevo sınır kapılarındaki geçiş problemlerini, beklemleri ortadan kaldırabilmek, her iki gümrük idaresinin işlem kapasitesinin günlük 3 bin araca çıkarılabilmesi için iyileştirici ve hızlandırıcı önlemlerin alınması için bir işbirliği projesi geliştirdi. Bu çalışmalara, Avrupa Birliği ticaretinin gelişiminden birebir sorumlu olan Avrupa Komisyonu'nun da destek vermesini talep ettik, değerlendirmelerini beklemekteyiz" dedi.

Sürücüler vize kısılcından kurtarılmalı

AB ülkelerine taşıma yapan profesyonel Türk TIR şoförlerinin, Almanya, Hollanda ve Danimarka'da açılan davalar sonucunda AB Adalet Divanınca alınan kararlara göre vizeden muaf tutulması gerektiğini dile getiren Nuhoglu, "UND, bu konuda öncü bir girişimle oluşturduğu ve sürekli devlet kontrolünde olan 26 bin profesyonel sürücüden oluşan bir listeyi, Schengen sistemi kapsamında öncelikli muafiyet imkanından faydalandırmak için hazırladı" ifadelerini kullandı.

Gurur verici konuma yükseldi

Turgut Erkeskin, 9'uncu kez düzenlenen Logitrans Fuarının 60'ı aşan ülkeden temsilci ve ziyaretçilere ev sahipliği yaptığını belirterek, gurur verici bir konuma ulaştığını söyledi: "İlk yıllarda 'birbirimizi ağırlıyoruz kimse ile bir araya gelemiyoruz' diye konuşurduk. Bugün artık sınırları aşarak tüm dünyaya yayıldı,



60'ı aşan ülkeden temsilciler ziyaretçiler var. Bu gurur verici bir gelişme. Bu Türkiye'nin gelişimi ile paralel giden bir durum. Türkiye, sanayisi ve ticareti ile çok büyük aşamalar kaydetti. Bu aşamalarla lojistik sektörünün de değeri arttı. Dünya ticaretini geliştirmeli öntündeki engelleri kaldırmalıyız. Dünya liderleri, Antalya'da yapılan G20 zirvesinde bunu konuştu. Sanayi ve ticaretin büyümesi için en önemli büyük destek mutlaka lojistik sektörden bekleniyor. Lojistik sektörü de kendinden beklenen bu faydayı sağlayabilmek için öncelikle çok büyük altyapı yatırımlarına ihtiyaç duyuyor."

20 lojistik üs

Türkiye'de, şu anda faaliyette olan 7 lojistik üssü olduğunu, ama toplamda 20 lojistik üssüne ulaşacağı bilgisini veren Erkeskin, "Gümrük mevzuatımız; taşımacılık ve lojistiğin, bağlı olarak ticaretin ihtiyaçlarını karşılamak üzere geliştiriliyor, modernleştiriliyor" dedi. ■



Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün: 6 ton ve üzeri kamyon pazarının bu yıl yüzde 10-12 büyüme ile kapatmasını bekliyoruz.

6 ton ve üzeri kamyon pazarı inişli çıkışlı

Logitrans Fuarı'nda sektör basını ile bir araya gelen Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün ve Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, 2015 yılını ve lojistik sektörünü değerlendirdiler.

2015 yılında kamyon pazarının inişli çıkışlı bir grafik sergilediğine dikkat çeken Süer Sülün, "Yılın ilk beş ayında 6 ton ve üzeri kamyon pazarı yüzde 80 büyürken, Ağustos-Eylül-Ekim aylarında yüzde 28 düşüş yaşadı" dedi. Sülün, yıl sonunda pazarın yüzde 10-12 civarında büyüme ile kapanmasını beklediklerini de açıkladı.

Mercedes-Benz Türk, 18-20 Kasım tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Logitrans - Uluslararası Transport Lojistik Fuarı'na Axor 1840 LS, Actros 1844 LS ve Actros 1841 LSNRL kamyonlarıyla katıldı. Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün ve Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, sektör basını ile bir araya gelerek 2015 yılını ve kamyon pazarını ve lojistik sektörünü değerlendirdiler.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, 2015 yılının iki seçime sahne olduğunu ve zor bir yılı geride bırakmak üzere olduklarını söyledi. Kamyon pazarının 2015 yılında inişli çıkışlı bir grafik sergilediğine dikkat çeken Süer Sülün, "2015 yılı çok dalgalı geçti. Yılın ilk beş ayında 6 ton ve üzeri kamyon pazarı yüzde 80 büyüdü. Mayıs ayından sonra 7 Haziran seçimlerinin etkisi ile yüzde 26 civarında bir düşüş yaşadı. 2014 yılının ilk 10 ayına göre yüzde 12 civarında büyüme kaydetti. Yıl sonunda da 6 ton ve üzeri pazarın yüzde 10-12 civarında bir



(Soldan sağa) Mercedes-Benz Türk A.Ş. Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Mercedes-Benz Türk Finansman Türk A.Ş. Finansman Uzmanı Aydın Göktas, Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama İletişimi Uzmanı Mehmet Turan, Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Ürün Yönetimi Müdürü Cüneyt Uslu, Ürün Yönetimi Uzmanı Can Katipoğlu, Ürün Yönetimi Uzmanı Serkan Bak, Ürün Yönetimi Uzmanı Özge İsal, Pazarlama İletişimi Uzmanı Dilhan Kediker.

büyüme ile kapanmasını bekliyoruz" dedi.

Çekici pazarı daraldı

2015 yılında çekici pazarının daraldığını, kargo pazarının ve kamu alımlarının arttığını kaydeden Sülün, "Geçen sene Ekim ayında 6 ton ve üzeri toplam pazarın içerisindeki çekici payı yüzde 54 iken, bu sene aynı dönemde yüzde 47'ye indi. 6x4 ve 8x4 segmentinde inşaat sektörü yüzde 20 arttı. 2016 yılında, 2015'e göre 6 ton kamyon pazarının zayıflayacağını bekliyoruz. Umarız, yanınız da daha büyük bir pazar olur" ifadelerini kullandı.

156 bini Mercedes

Türkiye'de kamyon pazarının artmasında ithalatın, ihracatın ve yatırımın etkili olduğunu dile getiren Süer Sülün, "Türkiye'de üretilen her üç kamyonun ikisini biz üretiyoruz. Türkiye'de 750 bin kamyon var. 750 bin kamyonun 156 bini Mercedes. Türkiye'nin kamyoncusu biziz" diye konuştu.

Euro 5 alacaklar çabuk olmalı

Süer Sülün, 1 Ocak 2016 tarihinden itibaren üretilen araçların Euro 6 normları ile üretilmesi gerektiğinin altını çizerek, "Euro 5 araç alacaklar ellerini çabuk tutmalı. Euro 5 araçları almak için son 45

gün. Çünkü Euro 6 ile birlikte üretilen araçların tamamen Euro 6 olması lazım. Karayolları emniyet normları değişti, ESP şart oldu. Şerit takip sistemi, acil fren sistemi mecburi hale geldi. Dolayısıyla bütün regülasyon, hem motor hem emisyon hem güvenlik normları ciddi anlamda değişti" dedi.

Uluslararası lojistik merkezi olmalı

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Türkiye'de önümüzdeki yıllarda yerli ve yabancı lojistik şirketlerinin yatırımlarının artacağını ve lojistik sektörünün büyümeye devam edeceğini belirterek, "Coğrafi konumu nedeniyle Türkiye, Avrupa, Yakın Doğu, Asya ve Kuzey Afrika bölgelerine yapılan taşımacılık için en uygun yönetim noktasıdır. Ülkemizde, önümüzdeki yıllarda yerli ve yabancı lojistik şirketlerinin yatırımların artacak ve lojistik sektörü büyümeye devam edecek. Bu sebeple gelecek 10 yıl içerisinde Türkiye'nin uluslararası lojistik merkezi olmasını bekliyoruz. 2016 yılında sektöre sunacağımız ürünlerimizde de Euro 6 geçişiyle birlikte yenilikler olacak. Ancak

bu geçiş öncesinde birçok lojistik şirketinin filosunu yenileyeceğini düşünüyoruz. Mercedes-Benz Türk, olarak bizler lojistik sektörünün gelişimine piyasada kendini kanıtlamış olan Actros ve Axor kamyonlarımızla destek vermeye hazırız" dedi.

Lojistik sektörü gelişecek

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise "Türk firmalarının filoları günden güne yenileniyor ve gençleşiyor, buna bağlı olarak uluslararası alanda daha rekabetçi ve başarılı oluyorlar. Artan iş hacmine paralel olarak yatırımlar artmaya devam edecek ve lojistik sektörü gelişimini sürdürecektir. Lojistik sektörünün gelişimini ve ihtiyaçlarını yakından takip eden Mercedes-Benz Türk, bu sektörün önde gelen tedarikçilerinden. Axor 1840 LS, Actros 1844 LS ve Actros 1841 LSNRL en yoğun ilgi gören modellerimiz. Ürünlerimizle sektöre katkı yapmaktan büyük memnuniyet ve bu fuarda müşterilerimizle bir arada olmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi. ■



10 »

Ford Trucks 2.el ağır ticari araçta TruckMarket'i kurdu

Ford Trucks, ağır ticari araçta ikinci el alım satım operasyonları için yapılandığı yeni markası TruckMarket'i tanıttı. Ford Trucks bünyesinde ve güvencesiyle hizmet verecek Truckmarket ile ekspertiz raporlu, garantili, uygun faizli her marka ve model ikinci el ağır ticari araçlar, TruckMarket'te müşterisi ile buluşacak.

Ford Trucks, ikinci el alım-satım operasyonları için yapılandığı yeni markası TruckMarket'i, 17 Kasım Salı günü basına tanıttı. Toplantıya Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan

Turfan, Ağır Ticari Araçlar Pazarlama ve Stratejik Planlama Müdürü Armağan Hazar, Kamyon İş Birimi İkinci El Operasyonları Müdürü Murat Bakış katıldı.

Kurumsal bir ikinci el markası Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, TruckMarket ile ikinci el alım satımlarında güven arayan müşterilere kurumsal bir ikinci el markası oluşturmayı amaçladıklarını söyledi. TruckMarket'te her model çekici ve kamyonların, ekspertiz raporu ve Ford Trucks garantisi ile satışa sunulacağı bilgisini veren Turfan, şunları söyledi: "TruckMarket'te her marka ve model çekici ve kamyonlar; motor, şanzıman, diferansiyel, şasi, üst yapı, lastik, aydınlatma, kabin ve kaporta kontrolleri yapıp, tramer hasar geçmişinin yer aldığı detaylı bir

ekspertiz raporu ile satışa sunuyoruz. Müşterilerimize, uygun finansman ve cazip kiralama koşullarının yanı sıra kasko ve bakım hediyesi veriyoruz. Ford Trucks'ın ikinci el ağından alınan tüm Ford marka araçlar ücretsiz olarak tüm bakımları yapılmış şekilde müşterilere teslim ediliyor. Minimum 3 adetlik Ford Cargo marka araç alımında TruckMarket araçları, müşterinin istediği lokasyona TIR üzerinde sevk ederek alıcının istediği yere ulaştırıyor. TruckMarket'te satılacak tüm Ford marka çekici ve kamyonlara garanti hizmeti de veriliyor. 0-24 ay arasındaki araçlara +1 yıl garanti sunulurken, 24-48 ay arasındaki araçlara aktarma organlarındaki üretim kaynaklı tüm hataları da kapsayacak şekilde, +6 aylık garanti veriliyor. Ford Otosan olarak; ikinci el alım satım operasyonlarında güven arayan müşterilerimize yönelik olarak Ford Trucks güvencesiyle kurumsal bir ikinci el markası "Truckmarket"i oluşturmaya karar verdik" dedi.

90 Milyon TL ciro hedefleniyor Toplantıda, ağır ticari araç pazarı hakkında bilgi veren ve yılı değerlendiren Turfan, Kasım ayı başında Fas'ta bayi açtıkları bilgisini verdi: "2008'den bu yana pazar payımızı yüzde 15'ten yüzde 25'e çıkardık. 2015 yılının ilk 10 ayında 6222 araç satarak geçen seneye göre pazarın çok üzerinde yüzde 33'lük bir büyüme yakaladık. Ağır ticari araç pazarı 16 ton ve üzeri segmentte 6 ayda yüzde 30 arttı. Kamu sektöründeki ve inşaat sektöründeki alımlar bu artışta etkili oldu. Haziran'da seçimlerin getirmiş olduğu belirsizliklerle beraber önemli bir düşüş yaşadık. Bu yüzde 20 düşüşün ardından seçim



sonuçlarını belirlenmesi ile belirsizlikler ortadan kalktı. Truckmarket ile müşterilerimize, ağır ticaride en yaygın tesis ağına sahip kurumsal ikinci el markası olarak hizmet vereceğiz. 2015 yılı sonuna toplam 20 Ford Trucks tesisinde Truckmarket markası hizmet vermeye başlayacak. Truckmarket olarak 2015 yılında 900 adet alım-satım operasyonu gerçekleştirerek 90 milyon TL alım-satım hacmine ulaşmayı ve ikinci el operasyonlarımızın 2016 yılında yüzde 50 büyümesini hedefliyoruz." 125 milyon TL yatırım ile 26 plaza

İkinci el pazarının sıfır araç pazarının 4 katı büyüklüğünde olduğunu, bu nedenle satış, servis, yedek parça ve ikinci el olarak hizmet verecek 26 plaza açılışını gerçekleştirdiklerini belirten Turfan, "125 milyon TL yatırım ile 26 plazamızı açtık. Son dört plazamızın açılışı ile 30 plazaya ulaşmış olacağız. İkinci el pazarı normal araç pazarının 4 katı büyüklüğünde. 16 ton ve üzerinde 30-32 bin civarında araç satılırken, ikinci el pazarı 140 bin adede ulaştı. Son yılda ikinci el pazarının yüzde 25 gibi hızlı bir büyüme gerçekleştirdiğini tespit ettik" dedi. ■

Etis, Dağıtım lojistiğinde iddialı

18-20 Kasım 2015 tarihlerinde gerçekleşen Logitrans Transport Lojistik Fuarı'na katılan Etis Lojistik, fuarda iş ortakları, müşterileri ve sektör oyuncuları ile bir araya geldi. İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen fuarda Etis Lojistik, yeniliklerini ve hizmetlerini ziyaretçiler ile paylaştı.

Etis Lojistik Genel Müdürü Erdal Kılıç, ortalama yüzde 50 büyüdüklerini hatırlatarak yılı 240 milyon TL ciro ile kapatacaklarını açıkladı. 2015 yılında özellikle dağıtım lojistiği alanında gerçekleştirdikleri işbirlikleri ile güçlendiklerini kaydetti. İlk depo yatırımını İstanbul Esenyurt Kırca'ta hayata geçirdiklerini hatırlatan Kılıç, altyapı ve IT yatırımlarını sürdürdüklerini belirterek, yakın zamanda Anadolu yakasında da benzer bir depo yatırımı planladıklarını açıkladı. Erdal Kılıç, 2016 yılında da su, içecek, zincir mağaza ve tarım lojistiğinden sonra AVM ve mobilya lojistiği alanlarında da yeni müşterilerle büyümeye devam edeceklerini bildirdi. Yurt dışı yatırımlarından da bahseden Erdal Kılıç, gelişmekte olan pazarlara odaklandıklarını da kaydetti. ■



Ford Trucks, pazar payını yüzde 25'e yükseltti

Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, "2015 yılı 16 ton ve üzeri kamyon pazarı 32 bin ile kapanacak. Ford Trucks olarak bayi yapılanmamızın etkisi ile pazar payımızı son 7 yılda yüzde 15'ten yüzde 25'e çıkardık" dedi.

Ford Otosan'ın ağır ticari araç markası Ford Trucks, Logitrans Uluslararası Transport Lojistik Fuarı'nda, Ford Trucks 1846T Midilli Çekici modelini sergiledi. Küresel pazar için Türk mühendisler tarafından geliştirilen ve Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda üretilen araç ziyaretçilerle buluştu.

Fuarda Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, Pazarlama ve Stratejik Planlama Müdürü Armağan Hazar, Ürün Yöneticisi Bahattin Topçu, Türkiye Satış Müdürü Burak Hoşgören, Satış Sonrası Yöneticisi Mustafa Bostancı, İletişim Yöneticisi Hande Şengül'ün katıldığı basın toplantısı düzenlendi.

7 yılda yüzde 25'e çıktı

Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, inşaat, kamu ve belediye alımları ile ilk 6 ayda hareketli geçen pazarın, Haziran ayından sonra yüzde 20 düştüğünü, 2015 yılın sonunu da 32 bin civarında bir rakam ile kapanmasını beklediklerini söyledi: "Yılın ilk 6 ayında bir önceki yıla göre yüzde 30 pazar payı artışı yaşandı. İlk 10 ay itibari ile pazar yüzde 10 yukarıda seyrediyor. 10 ayda 16 ton ve üzeri pazar, 25 bine ulaştı. Son iki ayda 7 bin adet daha kamyon satılacağını tahmin ediyoruz. 2015 yılının 32 bin civarında bir pazar ile kapanacağımı düşünüyoruz. Seçimden sonrası tüketici güvenininin pazara etkisini gözlemliyoruz. Kredi faizlerinin düşmesi ile beraber pazar daha da

hızlanacak. Ford Trucks olarak pazar payımızı son 7 yılda yüzde 15'ten yüzde 25'e çıkarttık. Yapmış olduğumuz 26 plaza yatırımını bizi pazar payında yukarıya taşıyan en büyük etken oldu."

50 ülkede bayi yapılanması

Ford Trucks'ın bayi yapılanmasını 2016 yılı içinde tamamlayacağını dile getiren Turfan, "Şu anda 50 ülkede bayi yapılanmamız devam ediyor. Ay başında Kazablanka'da açtık. Daha önce Dubai ve Suudi Arabistan'da bayi açılışı yapmıştık. Rusya'da bayilerimiz var. Doğu Avrupa yapılanmamız başlayacak. Uluslararası nakliyat işine çok önem veriyoruz. İleriki dönemde araçlarımızı yurtdışında daha fazla göreceğiz. 2016 yılı içinde Batı Avrupa ve Doğu Avrupa'da servis yapılanmamızı, satış yapılanmamızı tamamlamış olacağız. O zaman çok daha güçlü bir hale geleceğimizi söyleyebiliriz" dedi.

Daha ileriye planlıyoruz

Ford Trucks olarak Euro 6'ya kendi geliştirdikleri Ecotork motor ile geçeceklerini, dolayısıyla Euro 6'ya hazır olduklarının altını çizen Pazarlama ve Stratejik Planlama Müdürü Armağan Hazar, "Biz sadece 2016 yılı değil ileriye de planlıyoruz. 2020'lerde hangi ürünümüz olacak, bunun planlamasını yapıyoruz.

Sektörün beklentilerine göre çalışıyoruz. Sektöre ürünlerimiz ile maliyet avantajı sunuyoruz" dedi.

Midilli, uluslararası taşımacılığa uygun

1846T Midilli Çekici'nin Ford Trucks'ın uluslararası taşımacılık hedefine uygun dizayn edildiği bilgisini veren Armağan Hazar, "Midilli, ürün olarak önemli. Euro 6 ile birlikte gelecek diğer Midilli serisi ürünlerimizden ciddi beklentilerimiz var. Uluslararası alana odaklandık. Toplam pazanın yüzde 60'ını çekici oluşturuyor ve bizim hedeflerimiz yüksek. Midilli aracımızı bu nedenle geliştirdik. Çekici pazarında yüzde 25 pazar payını hedefliyoruz" dedi.

Beşinci teker yüksekliği

Ürün Yöneticisi Bahattin Topçu ise aracın teknik özellikleri ile şunları söyledi: "Ford Trucks 1846T Midilli Çekici, güç, konfor, verimlilik ve dayanıklılık özelliklerine sahip. Pazarda ilk defa sunulan, 2 farklı sürüş moduyla Ford Trucks 1846T Midilli Çekici, ihtiyaca göre 940 mm veya 960 mm olarak ayarlanabilmekte olup, piyasadaki en alçak 5'inci teker yüksekliğine sahip. Bu özellikleriyle rakiplerine göre yüzde 10 daha fazla yük taşıyabiliyor. Uluslararası taşımacılığın taleplerini karşılayacak megatreyler ile hacimli yük

taşımacılığına uygun olarak tasarlanan Ford Trucks 1846T Midilli Çekici'de, intermodal taşımacılık için gereken ro-ro ve tren iniş-binişlerinde aracı korumak için ön süspansiyon 70mm yükseltilebiliyor. Ford Trucks 1846T Midilli Çekici, yüksek performans ve düşük yakıt tüketiminin konforunu da bir arada yaşıyor. Doğu Avrupa, Batı Avrupa, İngiltere, Almanya, İtalya, rotasında Ro-Ro ile giden taşımacıların hepsinde girdiğimiz filolarda ikinci ve üçüncü siparişleri almaya başladık." ■



Iveco, Euro 6 Stralis'i tanıttı

Iveco'nun İstanbul yetkili satıcılarından İstanbul Fiat Otomotiv Iveco'nun en yeni ürünleri ile Logitrans Fuarında yerini aldı. Fuarda Iveco ürün gamında yer alan Daily, Eurocargo modelleri sergilenirken, ilk olarak Euro 6 Stralis de tanıtıldı.

İstanbul Fiat Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Cem Arı, "İstanbul Fiat olarak Iveco'nun hafif ve orta segment araçlarını satmanın ve servis vermenin yanı sıra ağır vasıtada hem satış hem de servis hizmetini konusuna iddialıyız. Ağır vasıtalarda Euro 6 emisyon mecburiyeti 2016 başında devreye girecek

olmasına rağmen şimdiden Euro 6 çekici satmaya başladık. Yeni tecrübeli personelle organizasyonumuzu daha da güçlendirdik. Bu fuar bizim için verimli geçtiğinden katılmayı tercih ettik. Geçen sene öne çıkan ürünümüz, yılın panel vanı seçilen Daily idi, bu sene de Euro 6 Stralis" dedi. Arı, uzun yıllardır Iveco markası ile çalıştıklarını ve bu marka için yatırım yapmayı sürdüreceklerini ifade etti.

Yeni Stralis Euro 6

Euro VI limitlerine uyabilmek için Iveco Yüksek Etkinlikli SCR (HI –SCR) katalitik reduksiyon sistemi kullanılıyor. FPT Industrial'in patentli tasarımı olan bu sistem sayesinde yeni Stralis ağır vasıta pazarında, EGR

kullanmadan Euro 6 emisyon limitlerine uyan tek araç. Bu benzersiz çözüm Iveco'nun kullanım sırasındaki bakım hizmetlerini basitleştirdi. HI –e SCR motor ek soğutmaya ihtiyaç duymadığından hâlihazırda kabin yapısını kullanabiliyor. HI –SCR kullandığı daha az karmaşık ve çok daha etkin teknoloji sayesinde müşterilerine araç ağırlığını azaltarak, daha düşük yakıt sarfıyatı ve artmış dayanıklılık gibi birçok avantaj sunuyor.

Stralis'de kullanılan HI-SCR sisteminin avantajları

- EGR yok
- Aktif DPF temizliğine gerek yok
- Zorunlu duraklama yok
- Daha fazla yakıt, zaman ve performans kaybına son. ■



Soldan sağa: Iveco Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, İstanbul Fiat Otomotiv Genel Müdürü Hikmet Yılğör, Iveco Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Teoman, Iveco Otomotiv Genel Müdürü Ömer Bursalıoğlu, İstanbul Fiat Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Cem Arı, Iveco Otomotiv Bölge Satış Müdürü, İstanbul Fiat Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Arı, Iveco Otomotiv Ağır Vasıta Satış Müdürü Haluk Korucan, İstanbul Fiat Otomotiv Satış Müdürü Hakkı Bakan, Satış Temsilcisi Osman Biga



23 - 29 Kasım 2015

Lojistik
Dünyası

» 11

6. lojistik ödülleri sahiplerini buldu

Logitrans fuarında 6. Lojistik ödülleri sahiplerini buldu. UND İlçra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Lojistiğin Türkiye’de ilk defa onuncu kalkınma planında yer aldığını, dünya performans lojistik endeksi sıralamasında lojistiğin hedef haline getirildiğini kaydederek, “Başbakanlık taşımacılıktan lojistiğe dönüşüm programını açıkladı. 50

milyar dolar hizmet ihracat performansı var; bunun 25 milyar dolarını turizm, 15 milyar dolarını da lojistik sağlıyor. Türkiye’nin 5-6 salonu dolu olan lojistik fuarlarına da ihtiyaç var. Ödüller bunun önemli bir ayağı. Ödülle başvuruları ve kazananları tebrik ediyorum” dedi.

6 bin 903 oyla belirlendi

Yılın denizyolu lojistik birincisi ödülünü Trans Okyanus Denizcilik’ten Korkut Aykan kazandı. Demiryolu lojistik yöneticisi Netlog Lojistik’ten Ömer Faruk Acanlı, yılın karayolu lojistik yöneticisi Mars Lojistik’ten Alper Bilgili oldu. Lojistik kategorisinde en çok oyu alarak ödüle hak kazanan firma Ekspres Nakliyat olurken, kurumsal veriler ve performansa göre belirlenen lojistik ödülünü ise liman işletmecileri dahında; Mersin Liman İşletmeleri kazandı.



Fatih Şener



Omsan Lojistik ödülünü Genel Müdür Osman Küçükertan, UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin’den aldı.

Uluslararası havayolu taşıma firmaları forwarder dalında Genel Transport, uluslararası havayolu taşıma firmaları dalında Türk Hava Yolları Kargo, uluslararası denizyolu taşımacısı forwarder dalında ise Trans Okyanus Denizcilik ödül aldı. Uluslararası denizyolu taşıması gemi sahipleri dalında birinci firma NHS Gemi Acenteliği oldu. Yurtiçi taşıma işleri organizatörleri dalında Ceynak Lojistik, yurtiçi lojistik işletmecileri dalında Netlog Lojistik, uluslararası taşıma işleri organizatörlüğü dalında ise Omsan Lojistik’e ödül verildi. Ekol Lojistik ise uluslararası lojistik işletmecileri dalında birinci oldu. Türkiye-Suudi Arabistan Ro-Ro taşımacılığı projesi ile Hatay Ro-Ro, emniyetli ve ekonomik sürüş simülatörü projesi ile Omsan Lojistik, güvenli kargo uygulaması bilişimi ile Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü lojistik alanında gerçekleşmiş projeler dalında ödüle layık görüldüler. ■

OMSAN, ALD Automotive işbirliği

OMSAN, ALD Automotive Türkiye için muhtelif illerden İstanbul’daki araç toplama merkezine araç taşımalarını gerçekleştirecek.

OMSAN, Fransa merkezli Société Générale Grubu’nun bir iştiraki olarak operasyonel

filo kiralama alanında hizmet sunan ALD Automotive Türkiye için araç taşıma hizmeti sunmaya başladı.

İmzalanan sözleşme kapsamında OMSAN, ALD Automotive Türkiye’nin çeşitli tip ve markalı sıfır km ve ikinci el araçlarını, İzmir, Ankara, Adana, Bursa, Antalya, Diyarbakır, Konya, Samsun, Trabzon, Erzurum ve

Malatya illerinden, ALD Automotive Türkiye’nin İstanbul’daki araç toplama merkezine taşıyacak.

ALD Automotive Türkiye gibi sektörde önemli bir markanın müşteri portföylerine katılmasından dolayı gururlu olduklarını belirten OMSAN Lojistik Araç Taşımacıları Müdürü Kürşad ÜNLÜ, müşteri portföyünde, uluslararası ve yerel olmak üzere 1000’e yakın müşterisi bulunan ve 12.000’in üzerinde araç filosunu yöneten ALD Automotive Türkiye’nin satış ve iade ürünlerinin yaklaşık 3000 adedinin 2016 yılında OMSAN tarafından gerçekleştirilmesinin planlandığını belirtti. Otomotiv lojistiği alanında çok önemli markalara başarıyla hizmet sunduklarını ifade eden ÜNLÜ, OMSAN’ın Türkiye’de satılan



OMSAN Lojistik Araç Taşımacıları Müdürü Kürşad Ünlü

her üç otomobilden birini taşıdığını ve yılda yaklaşık 700 bin araca bitmiş araç lojistiği hizmeti verdiğini sözlerine ekledi. ■



ARS-PET ULUSLARARASI NAKLİYAT’IN

Tek tercihi Tırsan

Tırsan, ARS-PET Uluslararası Nakliyat’a 20 adet tren yüklemeli Tırsan Perdeli Mega semi-treyler teslim etti. Tırsan Adapazarı Fabrikasında gerçekleştirilen törene Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, ARS-PET Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Savaşan, Yönetim Kurulu Üyeleri Aslan Savaşan, Cem Savaşan ve DAF-TIRSAN Satış Müdürü Ertuğrul Erkoç katıldı.

Tırsan Başkanı Çetin Nuhoglu, “Filosunun tamamı Tırsan araçlardan oluşan bir firmaya teslimat yapıyoruz ve ARS-PET firmasına yakın zamanda teslim ettiğimiz 120 treylerimiz, bu bizim için çok önemli. Müşteri ile iyi ilişki hem sürdürülebilirliği sağlıyor hem de memnuniyeti de garanti altına alıyor” dedi.

Nuhoglu, “Tırsan olarak yeni ürünler, yeni bakış açıları, müşteri ihtiyaçları ve

taşıma modlarına göre rekabetçi olmak için müşteri ile sürekli yan yana olarak farkımızı ortaya koyacağız.

Savaşan, “Tırsan marka treylerlerden çok memnunuz. Ben arabadan çok iyi anlarım, yapılan işçilik ve kaynak çok



Çetin Nuhoglu, teslimatını gerçekleştiren araçların tasarımının özel ve Ayhan Savaşan’a ait olduğunu belirtti.

Böylece müşterimiz kazanacak, ihracatçı kazanacak, ülke kazanacak ve doğal olarak da Tırsan da bu konudaki başarısını sürdürecektir” diye konuştu. ARS-PET Başkanı Ayhan

güzel. Örneğin 1995 senesinde ilk aldığımız Tırsan treylerlerin hiç birisinde şasesi çatlamadı, hiç kaynak yapırma ihtiyacı duymadık” açıklamasında bulundu. ■



Ford Trucks 4. Uluslararası Fotoğraf Yarışması sonuçlandı

Ford Trucks Sanat Atölyesi’nin düzenlediği “Kamyoncunun Hayatı/Yollar Sizin Gözünüzle Daha Çekilir Olsun” temalı Fotoğraf Yarışması’nda etkileyici fotoğraflarıyla dereceye girenler, ödüllerini Logitrans Fuarı’nda aldı.

Ford Otosan’ın ağır ticari araç markası Ford Trucks’in, Sanat Atölyesi tarafından düzenlenen “Kamyoncunun Hayatı/Yollar Sizin Gözünüzle Daha Çekilir Olsun” temalı Uluslararası Fotoğraf Yarışması’nda dereceye girenler, Logitrans Fuarı’nda ödüllendirildi. Yarışmada dereceye giren 6 eser ile sergileme ve satın almaya layık bulunan 25 eser, 18-20 Kasım tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi’ndeki Ford Trucks standında sergilendi.

Bu yıl 4’üncüsü düzenlenen yarışmada; 202 katılımcının, 625 eseri; aralarında foto muhabiri-belgesel yapımcısı Coşkun Aral’ın da bulunduğu profesyonel fotoğrafçı ve akademisyenlerden oluşan jüri üyeleri tarafından yaratıcılık ve teknik açılarından değerlendirildi. Hadi Arslan, “Traş” isimli eseriyle birincilik, Kemal Özkılıç

“Otoban” adlı fotoğrafıyla ikincilik, Ümmü Kandilcioglu ise “Alışveriş” adlı fotoğrafıyla üçüncülük ödülünü aldı. Martin Özalp’tun “Karanlığın Işığı” adlı fotoğrafıyla mansiyon verildi. Ford Trucks Özel Ödülü “Zorlu Yollar” fotoğrafıyla A.Fatih Sönmez’in, Jüri Özel Ödülü “Ekmek Teknesi” ile Mehmet Özdemir’in, Performans Ödülü ise Kemal Özkılıç’ın oldu. ■



Kocaeli’nden Hadi Arslan’ın, Traş konulu fotoğrafı ile birinci oldu.

Lojistik Dünyası
 editor@tasimadunyasi.com
 facebook.com/tasimadunyasi
 twitter.com/tasimadunyasi
 Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık
 www.tasimadunyasi.com

Çerkezköy Otogarı'nda yeni uygulama

Çerkezköy Otogarı'nda çalışmalar tamamlanarak, araçların giriş-çıkış uygulamalarında değişikliğe gidildi. Önceki gün başlayan uygulamayla ilgili otobüs firmalarının yetkilileri, memnuniyetlerini dile getirdi.

Büyükşehir Belediyesi tarafından gerçekleştirilen yeni uygulamanın düzen getirdiğini belirten otobüs firmaları yetkilileri, "Otogara şehirlerarası yolcu otobüsleri, köy minibüsleriyle şehiriçi çalışan mavi minibüslerin giriş çıkışları aynı yerden yapılıyordu. Ayrıca otobüs ve minibüslerin yolcu alıp indirdikleri peron yakınlarına özel araçlar griyor ve trafiği büyük ölçüde engelliyordu. Yeni düzenleme ile hem bunun önüne geçildi hem de burada yolcu otobüslerinin giriş ve çıkışları rahatlatılmış oldu" dediler.

Uygulama nasıl işliyor

Yapılan yeni düzenlemeyle otogara



girişlerde, şehirlerarası otobüsler ve minibüsler ile şehiriçi toplu ulaşım hizmeti veren mavi minibüsler girişlere konulan 'bilet barkot sistemi'nden bilet almak zorunda. Araç biletini alınca bariyer açılıyor ve içeriye giriliyor. Otogarı sürekli kullanan otobüs ve minibüslere kart verildi ve her girişte şoförler barkot sistemine okutuyorlar. Otogara giren minibüs, otobüs ve mavi minibüs şoförleri çıkış noktasında da aldığı giriş biletini görevliye vererek ücretini ödüyor. Otogar içerisine girmesine

izin verilmeyen özel araçlara, ücretsiz bekleme yeri oluşturuldu.

Firma yetkilileri memnun

Yonca Seyahat Çerkezköy İşletme Müdürü Nihat Macit, "Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı'nın yeni düzenleme ile yaptığı uygulamadan memnunuz. Otobüs peronlarının arkasına özel araçların park etmesi nedeniyle her gün kavga gürültü eksik olmuyordu. Şimdi bunların önüne geçilmiş oldu.

Yetkililere teşekkür ediyoruz" diye konuştu.

Ulaşım dairesi yetkililerine teşekkür ederiz

Truva ve Kamil Koç Çerkezköy İşletme Müdürü Necdet Çalışkan ise, "Çerkezköy sanayi kenti olması dolayısıyla şehirlerarası otobüs terminalinin de daha düzenli ve derli toplu olması gerekiyordu. Ulaşım Dairesi yetkililerine sorunların büyük bir kısmını çözüme kavuşturdukları için teşekkür ediyoruz" dedi. ■



Bodrum 2015 Turizm Değerlendirme Toplantısı yapıldı

Sürdürülebilir turizm öne çıktı

Bodrum Tanıtma Vakfı (BOTAV) tarafından yapılan 2015 Yılı Turizm Değerlendirme toplantısına Bodrum Belediye Başkanı ve Bodrum Tanıtma Vakfı (BOTAV) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kocadon, Bodrum Ticaret Odası Başkanı Mahmut Kocadon, Bodrum Otelciler Derneği (BODER) Başkanı Halil Özyurt, TAV Havalimanları Pazarlama Müdürü Serkan Karahatay ile BOTAV ve BODER üyelerinin yanı sıra uluslararası turizm acentelerinin temsilcileri katıldı.

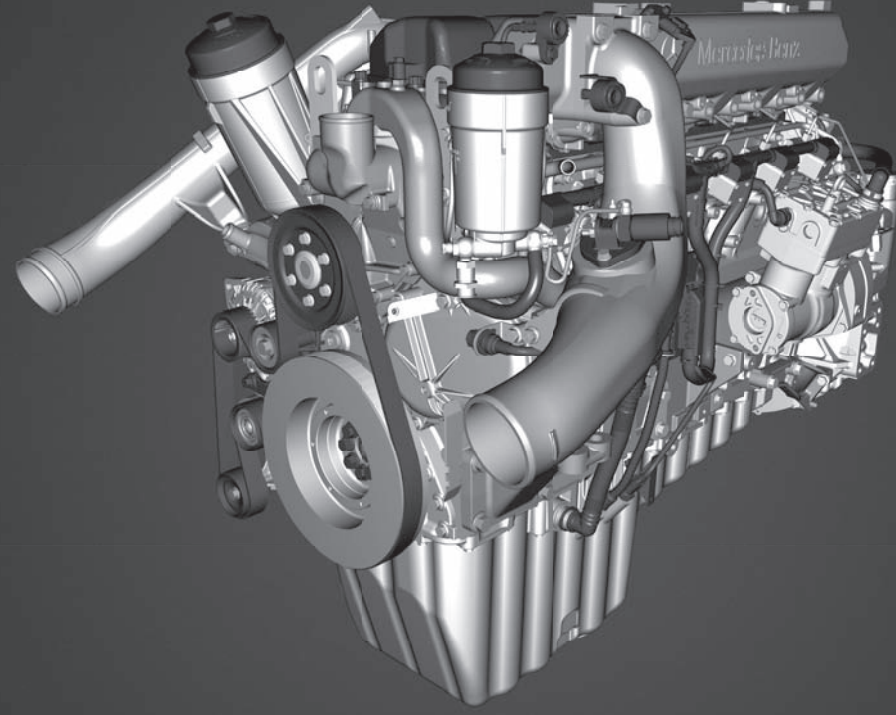
2015 yılı Bodrum turizm faaliyetlerinin değerlendirilerek 2016 yılında yapılacak olan projelerin ele alındığı toplantıda ilk olarak katılımcılara BOTAV'ın hazırladığı sunum gösterildi. Bodrum'un sahip olduğu eşsiz iklimi ile coğrafi koşullarının, kültürel değerlerinin ve Türkiye açısından ne kadar önemli bir konumda olduğunun anlatıldığı slaytta, 2015 turizm sezonunun rakamsal verilerle nasıl geçtiği değerlendirildi.

TAV Havalimanları Pazarlama Müdürü Serkan Karahatay, 2015 yılında uluslararası alanda yaşanan turist kaybının sebeplerinden bahsederken kısa, orta ve uzun vadede uygulanabilecek çözümler hakkında bilgi verdi. Bodrum Belediyesi, BODTO, BODER, BOTAV ve TAV işbirliği ile 5-6 kişiden oluşacak bir Turizm



Gelişim Komitesi kurulması önerisinde bulunan Karahatay, 2016 yılı ve sonrası için birlikte hazırlanacak bir turizm planlamasının yapılması gerektiğini söyledi.

Bodrum Belediye Başkanı ve BOTAV Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kocadon ise sezonu değerlendirerek, "Burada tur operatörü, otel sahibi, yatırımcı arkadaşlarımız ve inşaat sektöründen birçok arkadaşımız var. Sürdürülebilir bir turizm yapmak, Bodrum'u uluslararası alanda bir marka haline getirmek istiyorsak Bodrum'un tanıtımını çok iyi yapmamız lazım. Biz şu anda Muğla'nın Marmaris ve Fethiye'sine lokomotif görevi yapan bir bölgeyiz. Üç ilçe olarak turizm adına tanıtım faaliyetlerimiz devam ediyor. Önümüze bir tanıtım bilançosu çıkacak. Bodrum'u en iyi şekilde anlatsak, Bodrum'un yaşam kalitesinde bir değişim olmadığını, burada huzurlu ve güvenli bir tatil yapılabileceğini anlatsak bur düşünse ancak bu şekilde dur diyebiliriz" diye konuştu. ■



3'te 1
fiyatına

36 aya varan vade fırsatlarıyla otobüsünüzün motorunu yenileyin.

Mercedes-Benz Reman motorların sıfır motordan tek farkı fiyatı!

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr

Mercedes-Benz

