

2 » Kentiçi

Tasıma
Dünyası

30 Mart - 5 Nisan 2015

Ulaştırma, şehirleşme ve İstanbul özelinde bir değerlendirme - 6

Ülkemizin ekonomik kalkınma hedeflerinin, verimli çalışan ve sorunları en aza indirmiş bir Ulaştırma Sistemi ile sağlanabileceği açıktır. Bununla beraber; ekonomik kalkınma, sosyal ve kültürel kalkınmanın hem sebebi ve hem de sonucu olarak bütüncül bir yaklaşımı gerektirmektedir. Daha önceki yazılarımızda da ifade ettiğimiz üzere; her ne kadar ekonomik büyüme ulaştırma sistemi ile doğrudan ilişkili olsa da, şehirleşme ve benzeri konular nedeniyle, nicel büyümenin içini dolduracak olan nitelikli kalkınma, ulaştırma ve şehirleşme planlamasında ekonomik-sosyal-kültürel ve siyasi fazlara bütünlüeyici bir yaklaşım geliştirilmesi gerektiği açıktır.

Tarihi, insani ve ekonomik yapı...

Özelde İstanbul, genelde de ülkemiz ve bölgemiz; arazi yapısı-tarihi zenginliği ve arka planı-coğrafyası ve konumu-beşeri yapısı-ekonomisi ve kültürü ve benzeri özellikleri itibariyle kablolu sistemler, denizyolları, demiryolları ve iç suyuolları yatırımlarına ve dolayısıyla da çoklu türel dağılıma fazlasıyla elverişlidir.

Amerikan kentlerinde bin kişi başına otomobil sahipliğinin Avrupa kentlerinin yaklaşık 1,5 katı olmasına karşın, otomobil kullanımı 2,5 katıdır. Öte yandan, kentlerin ekonomik gelişmişlik düzeyleri ile otomobil kullanımı arasında bir ilişki bulunmamaktadır. Örneğin, Manila, Bangkok, Kuala Lumpur gibi gelişmekte olan Asya kentlerinin kişi başına ortalama GSYİH değeri, Tokyo, Singapur, Hong Kong gibi gelişmiş Asya kentlerinin yüzde 12'si düzeyinde olmasına karşın bu kentlerdeki otomobil kullanımı daha fazladır. Bunun başlıca nedenleri, bu kentlerde toplu taşımanın ve özellikle raylı sistemin yetersiz olması ve trafik tıkanıklığı sorununu çözmek amacıyla büyük ölçekli yol yapım projelerine ağırlık verilmesidir.

Trafik tıkanıklığı, hava kirliliği

Günümüzde, birçok kentte, otomobiller trafik tıkanmasının ve hava kirliliğinin en önemli nedeni olarak görülmekte ve ulaşım, kent yaşamının en sorunlu etkinliği olarak

değerlendirilmektedir.

Motorlu araç trafiğinden kaynaklanan tıkanıklıkların ve çevresel kirlenmenin dışsal maliyetleri konusunda değerlendirmeler kentlerin yoğunluğuna, tıkanma düzeyine ve bölgeye göre değişmektedir. AB ülkelerinde, ulaşımın yıllık dışsal maliyeti 360 milyar Euro (GSMH'nın yüzde 6'sı) olarak hesaplanmıştır ve bunun üçte biri trafik tıkanmalarından kaynaklandığı bilinmektedir.

Raylı ulaşım türleri, sağladıkları yüksek taşıma kapasiteleri, hız, güvenlik, konfor gibi hizmet niteliklileri ve çevre üzerindeki olumsuz etkilerinin azlığı nedenleriyle büyük kentlerdeki ulaşım taleplerinin karşılanmasında en önemli rolü oynamaktadırlar. Diğer bir deyimle, büyük kentlerin toplu taşıma sisteminin omurgasını banliyö demiryolu, metro ve hafif metro hatları oluşturmakta, otobüs, minibus gibi daha düşük kapasiteli toplu taşıma türleri bu ana hatları besleme işlevini görmektedir.

Ulaşım; günümüz dünyasında küreselleşme ve ekonomik büyümeye paralel olarak hızlı bir gelişim göstermektedir. Dünyada meydana gelen teknolojik gelişmeler, nüfus artışı ve yeni yerleşim alanlarının açılmasıyla birlikte ulaşım da farklı yapılanmaların gerekliliği ortaya çıkmıştır. Ulaşımın teknolojik gelişmelerle her geçen gün büyümesi ve önem kazanması yük ve yolcu taşımacılığında hızlı, güvenli ve konforlu taşımacılığın öne çıkmasına etken olmuştur. Ulaşım sektöründe yük ve yolcu taşımacılığı genel olarak havayolu, denizyolu, demiryolu ve karayolu ile yapılmaktadır. Gelişmiş ülkeleri incelediğimizde, taşımacılığın ABD'de yüzde 27 karayolu, yüzde 38 demiryolu, yüzde 24 denizyolu ve yüzde 10 havayolu, Almanya'da yüzde 58 karayolu, yüzde 22 demiryolu, yüzde 12 denizyolu ve yüzde 7 havayolu ile yapıldığı anlaşılmaktadır. Türkiye'de ise tam



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

tersine taşımacılık yüzde 95 karayolu, yüzde 3 demiryolu, yüzde 0,1 denizyolu ve yüzde 2 havayolu ile yapılmaktadır. Bu oranlardan da anlaşılacağı gibi ülkemizde yük ve yolcu taşımacılığının neredeyse tamamı karayolları üzerinden gerçekleştirilmektedir.

Beyaz Kitap

Mevcut Beyaz Kitap, ulaşım sisteminde, petrole bağımlılığı azaltan, modern altyapılar yaratan ve akıllı bilgi ve yönetim sistemleri ile desteklenen çok türlü, mobilite odaklı, büyük bir dönüşümün peşinde koşmaktadır. Aynı zamanda, bu Beyaz Kitap ile Avrupa'nın ihracat petrole karşı olan bağımlılığının 2050 yılına kadar yüzde 60 oranında azaltılması planlanmaktadır.

Beyaz Kitap'ın 2050 hedeflerinden bazıları şunlardır:

- Şehirlerde, geleneksel yakıt ile çalışan arabaların kalmaması,
- Havacılıkta, sürdürülebilir düşük karbonlu yakıtın yüzde 40 oranında kullanımı; en azından nakliyeden doğan emisyonlarda yüzde 40 oranında bir azalma sağlanması,
- Orta mesafe şehir içi yolcu ve yük taşımacılığının yarısının karayolundan demiryolu ve deniz yoluna kaydırılması,
- Bütün ulaşım türlerinin, ulaştırmadan kaynaklanan emisyonun yüzde 60 oranında azaltılmasına katkıda bulunması.

Yine Beyaz Kitap'ta belirtilen ana ilkeler arasında:

- Ulaşım sisteminin petrole bağımlılığı kırılarak, verimliliğinden ve dolayım rahatlığından taviz verilmemesi,
- Bunun için daha büyük hacimli yüklerin ve daha fazla sayıda yolcunun beraberce, etkin taşıma türleri (kombinasyonu) ile taşınabileceği yeni ulaşım modellerinin ortaya çıkması,
- Bireysel ulaşımın tercihen seyahatin son ayağında ve çevre dostu araçlarla gerçekleştirilmesi,
- Bir başka deyişle; AB'deki yük ve yolcu taşımaları daha ziyade

demiryolu ve denizyoluyla gerçekleşirken, karayolu taşımalarının daha kısa mesafelere yoğunlaştırılması (300 km'den uzun mesafeler çok türlü ulaşımın mal taşıyanlar için ekonomik açıdan cazip hale getirilmesi),

- Enerji kullanımını en uygun düzeye getiren özel yük koridorlarının oluşturulması,
- Ulaşımındaki engellerin kaldırılması,
- Ulaşım altyapıları için yeni finansman yöntemlerinin bulunması,
- Kirlenen öder ilkesinin daha geniş ölçekte uygulanmasının sağlanması,
- bulunmaktadır.

Demiryolları öne çıkıyor

Bu bağlamda AB'nin 30 yıllık hedeflerinde demiryolunun yüzde 50'lere varan bir türel dağılım payına ulaşması öngörülmektedir. Ekonomik sürdürülebilirlik bağlamında baktığımızda da AB'nin enerji fakiri bir coğrafya üzerinde olması özellikle petrol ve doğalgaz anlamında tamamen dışa bağımlı olması, mevcut politikaları bu şekilde uzun vadede devam ettirerek enerji ihtiyacını karşılayabilesinin çok öngörülebilir olmaması ve bunun yanı sıra yeşil alanlarını halen önemli ölçülerde koruyabiliyor olması, alternatif yakıt türleri ile işletilebilen bir ulaşım türü olan demiryollarını öne çıkarmaktadır.

Sonuç itibariyle 'Şehirleşme ve Şehirlilik' olgusu; planlama-ulaştırma-mimari-estetğin kopmaz ilişkisine dayanıyor olup, teknik yönünün yanı sıra 'kültürel-ekonomik-sosyal-politik' derin arka planları olan bir süreci ifade etmektedir. Bütün bu bağlamlarıyla; geçmiş iyi okuyan, mevcut durumu yerinde tespit eden ve böylelikle bir gelecek tasavvuru ortaya koyan bir bakışı gerektirmektedir. Bütün bunlar da; mühendislere sosyologlara politikacılar ve ekonomistlere hep beraber geniş bir çalışma alanı yetki ve sorumluluğu yüklemektedir. Derinlemesine ve eşgüdümlü çalışmaların sonucu olarak yeniden kazanılacak bir 'perspektif' ile dünyaya özgün bir şeyler söyleme iddiasında olan 'Mühendislik Harikaları' ortaya koymamız mümkün olacaktır.

Bütün bu itibarla; hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



anuray59@gmail.com

Akif Nuray

Dikkat ! Kandıracaklar...

2008 krizinden çıkamayan pek çok ülkede devlet borçları -kamu borç stoku- ülkenin yıllık gelirinin (GSYH) 2 katına yaklaşıyor. Biz kendi devlet borcumuzu büyük çabalarla yüzde 35 dolayına indirmiş durumdayız. Bu durumumuz süper ve gerçek.

Haydi, şaşıralım... Devlet borcu yüksek olan ülkelerin ekonomi bilenleri, bize kamu borcumuzu yükseltmemizi öneriyorlar. Ne demek oluyor bu öneri? Devlet harcamalarını arttırmak, devlet ile ekonomi yaratmak, geçici ve ucuucu faaliyetler yapmak. Bize zararlı olduğunu, yıllarımızın emeklerini çöpe atmak olduğunu biliyoruz!

Yeni bir önerileri daha var, kur konusunda. Kendileri yıllardır para basarak paralarını zayıflatmaya çalışırken 'Gelişmekte Olan Ülkeler'e paralarını kuvvetli tutmayı öneriyorlar. Zayıf ülkelerin paraları kuvvetli tutulursa ithalatları kolaylaşacak, artacak ve 'Gelişmişler'in müşterisi kalmaya devam edecekler, üretimleri geri kalmaya devam edecek. Yatırımları ilerlemeyecek. Bize pek zararlı bir öneri.

Bir öneri daha var: Zayıf ülkelerin Büyüme yönlü politikalarından kaçınmalarının uygun olduğu şeklinde. Olur da dünyada faizler artarsa -ki bir gün artacak- dış borç kullanan bu zayıf ülkelerin finansal riskleri büyük olurmuş. Faizler ne zaman artacak? 2016 içinde ufak ufak, belki. Ucuz duran dış finansmandan yararlanmalarını ırkütüyor.

Halbuki Zayıflar, paralarını zayıf tutacaklar, ucuz duran dış finansmandan yararlanmaya devam edecekler, büyümelerini devam ettirecekler, büyümelerini paylaştırmayacaklar başlatacaklar ve zayıfların (194 ülke) yaratacağı taleple kürede üretim artacak ve ekonomiler açılacak.

2015 petrol fiyatı için 15 dolar diyen de var,100 dolar diyen de. Bunlar nasıl tahmindir? ABD, 2015 yılı için kendi büyüme tahmini ile enflasyon tahmini küçülttü.

Yine de yukarıdaki öneriler sözlü yönlendirmenin daha kurnaz olanları, kandıracaklar, vallahi.

Kendimizden bir alarm verelim. Her yıl bu alarm geliyor, her yıl bu alarm büyüyor. YGS (Yüksek Öğretime Giriş Sınavı) sonuçları.

Yaklaşık 1 milyon gencimiz giriyo 4 bölümlü bu sınava. Her bölümde 40 soru var.

Bakalım puanlara: Türkçe bölümünden alınan puan en yüksek puan 16 ve 6 yıldır düşerek geliyor. Yani bu 1 milyon öğrencimiz kendi dilinden 100 üzerinden sadece 40 alıyor, geçmez not. İş hayatında önemli olan matematikten ise 12 alıyor, 6 yıldır en büyük düşüş de matematikte: Yüzde 55!

Biliyoruz ve biliyorsunuz ki taşıma dünyasında, Türkçe ve matematik çok önemli.

Ekonomi dünyası bu kötü sonuçlardan memnun. Evet, memnun. Çünkü hiçbir ortamda konu olmuyor bu kötü sonuçlar.

Sizin ne kadar ilgilisiniz bu kötü sonuçlarla? Neden ilginiz yok?

Taşımacılar plakaları için sık sık adet sınırlaması -tahdit- istiyor, serbest rekabet ortamını unutarak. Her sektör elbette yönetilmeli ve planlanmalı tabii, ama sınırlandırma altındaki plakaların nasıl bir haksız kazanç, hava parası kapısı olduğunu görüyoruz. İstanbul'daki plaka fiyatlarının, hava paralarının düzeyi milyon TL üzerinde. Taksit plakalarının mesleği taksicilik olan kişilere verilmesi gündeme girdi. Böylece mesleğin kazancı meslek sahibine kalacak ve zaman içinde bu hizmet iyileşecek. Taksit parkının ortalama yaşı hizmete uygun yaşa düşecek. Taksit parkının merkezden yönetilmesi projesi de birlikte bu hizmete kalite ve güvenilirlik sağlayacak.

TÜSİAD geçtiğimiz aylarda bir Yolsuzluk Araştırması yapmıştı... Özetle, katılanların yüzde 45'i anlık çıkar uğruna kuralları çiğnemenin normal olduğunu bildirmişlerdi. Gerçek oldu bu oran... Banka şubeleri aylık kar hedeflerini tutturmak için kredi kullanmış olan veya kredili mevduat hesabını kullanan müşterilerinin hesaplarından "Bankacılık Hizmet Geliri, Bankacılık Geliri, Banka Hizmet Sunumu Ücreti" gibi adlar altında, kesinlikle yasal olmayan yollarla para kesiyormuş. On binlerce müşterisi olan bir banka şubesi de birkaç yüz hesaptan, bu tür kesinti yaparak, aylık kar hedefini de otomatikman tutturuyormuş.

Ama BDDK (Bankacılık Denetleme ve Düzenleme Kurulu) bu işlemi açık bir şekilde "MÜŞTERİ HESABINDAN PARA ÇALMA" olarak görmüş ve yasaklamış. Bunu yapan bankacılar, aslında araştırmadaki yüzde 45'e girenler!

Yolsuzlukla Mücadele G20 Toplantılarında da var. Yolsuzluk ve rüşvetin maliyetleri yüzde 25 kadar artırdığı bildirildi. Bu gruba başkan bulamamışlardı, enteresan! ■

Diyarbakır'a sarı renk 48 otobüs

Toplu taşıma araçlarında temiz enerjiye dönme kararı alarak, 48 adet doğalgazla çalışan otobüsü satın alma işlemi başlatan Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi'nin, düzenlediği ve 8046 kişinin oy kullandığı ankette, 3650 oyla sarı rengin tercih edilmesinin üzerine, yeni otobüslerin sarı olması kararlaştırıldı. Ankette yüzde 45 ile en çok oyu sarı renk aldı. 8046 oyun kullandığı ankette sarı renk 3650 oy, turkuz 2934, kırmızı renk içinse 1507 oy kullanıldı. Otobüslerin 22'si 15 Mayıs'ta, 26'sı ise Temmuz ayında hizmete girecek.

GÖNÜLDEN ÖDÜLLER 2014 SAHİPLERİNİ BULDU

2014'ün en başarılı gönüllüleri: Anadolu Isuzu

Özel sektördeki gönüllülük çalışmalarını destekleyerek yaygınlaşmasını sağlamak ve toplumda fark yaratan iyi örnekleri ödüllendirmek amacıyla Özel Sektör Gönüllüler Derneği (ÖSGD) tarafından 2007 yılından bu yana verilen Gönülden Ödüller, 19 Mart tarihinde düzenlenen törenle sahiplerini buldu. Şirket yöneticileri, gönüllüleri, sivil toplum kuruluşları ve basın mensuplarının katılımıyla gerçekleşen organizasyonda En Başarılı Gönüllülük Projesi kategorisinde Genç Isuzu Gelişim Süreci kapsamında gerçekleştirilen "Anadolu Isuzu -Bir Adımda Bambaşka Bir Dünya" projesi ödüle değer görüldü.

Ödül töreninden önce Kurumsal Gönüllülük Programları üzerine düzenlenen panelde Anadolu Isuzu İnsan Kaynakları Şefi



Başak Karasu, yetkinlik gelişimini destekleyen Genç Isuzu programını paylaştı.

Karasu, projelerinin içeriğini anlattıktan sonra proje yaratıcılarını tebrik etti. ■

Engelli Çalışanı Destekleyen Proje

"Bir Adımda Bambaşka Bir Dünya" projesi ile engelli yaşam konusunda kurum çalışanlarının bilgilendirilmesi ve onların farkındalığının artırılması hedeflenirken, aynı zamanda kurum içindeki engelli çalışanların hayat kaliteleri yükseltilecek daha aktif olmalarının sağlanması amaçlanmıştır. Gönüllü ekibin öncülüğünde yürütülen projede Alternatif Yaşam Derneği'nin Düşler Akademisi Ekibi ile de işbirliği yapıldı ve 60 kişilik bir gönüllü topluluğuna ulaşı.

iki nokta arasındaki en keyifli ulaşım.

Yolcularına konforlu ve güvenli bir seyahat, sürücüsüne maksimum performans sunan Isuzu Novo Ailesi ile standartlarınızı yükseltin.

NOVO - NOVOLUX - NOVO ULTRA



www.isuzu.com.tr
f www.facebook.com/IsuzuTürkiye
t www.twitter.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 1S2 (479)



30 Mart - 5 Nisan 2015

Taşıma
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 3

Niksar Tur'un 2020 hedefi: 100 özmala ulaşmak

1997 yılında, 'Memleketimizin ismini İstanbul'a taşıyalım' hedefiyle Niksar Tur'u kurduk diyen Serkan Önder, "Babamız Duran Önder firmayı kurdu ve bir süre sonra bize teslim ederek, Niksar'a döndü. Halen Niksar-Tokat arasında kendi aracıyla taşımacılık yapıyor. İki kardeş olarak Niksar Tur'u 15 özmal araçlık yapıya ulaştırdık. 2020 hedefimiz 100 özmal araçlık bir filoya sahip olmak" dedi.

Tokat'ın ilçesi Niksar'ın adını alan Niksar Tur, İstanbul Bahçelievler'de personel, okul ve turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteriyor. Duran Önder'in kurduğu firmayı şu an iki kardeş Serkan ve Dursun Önder yürütüyor. Serkan Önder ile hem firmasının hedeflerini hem servis taşımacılığında yaşanan sorunları görüştük. Filolarında 15 özmal, 7 kiralık araç bulunduğunu belirten Serkan Önder, "Filomuzda Mercedes Sprinter, Volkswagen Crafter, Otokar Sultan ve Temsa Prestij araçlar bulunuyor. Sprinter ve Crafter araçların ikinci el değerinin yüksekliği, yatırım yaptığınızda sizi koruması önemli bir unsur. Otokar'ların bakım maliyetlerini piyasaya göre ideal buluyorum. Prestij'in de düşük yakıt konusunda avantajlar sunduğunu söyleyebilirim. Okul ve personelin yanı sıra turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteriyoruz. D2 belgesine kayıtlı 10 aracımız var" dedi.

26 yaş sınırını destekliyorum

Önder, okul taşımacılığına gelen 26 yaş sınırının ise kabul edilebilir olduğunu söyledi. 26 yaş sınırı ile okul taşımacılığına ciddiyet geleceğini dile getiren Önder, "Öğrencileri, bu işi gerçekten yapmak isteyen taşısın. Bakıyorum çokluk çocuk bu işi yapmaya başladı. 26 yaş kararını



Serkan Önder'le
Erkan Yılmaz görüştü.

destekliyorum. Okul taşımacılığında şoförlük yapacak bir kişinin alt yapısı olması gerekir. Ayrıca okul servisi yapacak insanın çocuklarla iyi diyalog kuracak, onlara doğru yönlendirmeyi yapabilecek eğitime sahip olması önemli. Bir yandan da çok toleranslı, çok sabırlı olması lazım" dedi.

Plaka tahdidi İstanbul'da olmaz

İstanbul'da, birçok eylemin yapılmasına rağmen, plaka tahdidinin gerçekleşeceğini sanmadığını belirten Serkan Önder, "Plaka tahdidi İstanbul'a büyük rant getirir. Ben olacağını zannetmiyorum. Tahdit için altyapı sağlanması lazım. İstanbul'a her yıl en az 500 ile 1000 arası araç giriyor. Plaka tahdidi için evini satıp çok araba alan oldu. İlerisini görerek hareket etmek lazım. Başbakan Davutoğlu, İstanbul'da ana yollarda servisleri kaldıracağım derken, mantıklı bir karar aldı. Ben, ana arterlerde ve merkezi noktalarda bu kararı destekliyorum. İstanbul'da Taksim, Vatan Caddesi, Beyazıt, Aksaray gibi İstanbul'un trafiğinin kilit noktasında servis araçlarının olmasını gereksiz buluyorum" ifadelerini kullandı.

Volkswagen Crafter yatırımı

Önder, yatırım hedefleri ile ilgili de şunları söyledi: "2015-2016 sezonu için 6 tane Volkswagen Crafter yatırımı yapmayı düşünüyorum. Volkswagen'den çok memnunum. 3 yıl içinde 250 bin km garanti veriyorlar. Bu çok önemli bir avantaj ve beni Crafter yatırımına yönelten bir uygulama."

Babamın eserini yaşıtıyorum

Babası Duran Önder'in kurduğu firmayı daha ileriye taşımak için çalıştığını kaydeden Serkan Önder, "Kardeşim Dursun Önder ile babamın bize bıraktığı eseri yaşatmaya çalışıyoruz. Babam aktif olarak Niksar'daki şubemizde taşımacılık yapıyor; Niksar, Tokat, Reşadiye, Akkuş hatlarında çalışıyor. Babam İstanbul'da bu işi kurdu, altyapısını bize öğretti ve kendisi Niksar'a gitti" dedi.

Şu anki düşüncem olsa...

Önder, İstanbul'un servis taşımacılığı için cazip bir kent olduğunu, servis taşımacılığının da insanı yorduğu kadar kazanç getirmedigini dile getirerek, "Şu anki

aklım olsa başka bir sektörde çalışmayı denerdim. Taşımacılıkta harcadığım enerjiyi mesela bir inşaat sektörüne harcasaydım, farklı olurdu. Bu sektörde devam ediyorsan, mecburen araç sayını arttırmaman gerekir. Filodaki özmal araç sayısı arttıkça, işteki kar artıyor" dedi.

Özmal şartı cantacıları bitirdi

Servis taşımacılığında sermayesi olan firmaların ayakta kalacağını, bu nedenle de sektörün geleceğinin iyi olduğunu vurgulayan Önder, "Okul taşımacılığında bir özmal ile 3 kiralık araç çalıştırılabilir şartı getirilince çantacı diye tabir ettiğimiz kişiler bu işten silindi. Adam emekli olmuş, bir araç olarak bu sektöre giriyor. Personel taşımacılığında da sermayesi olmayan kişilere bu işi yaptırmayacaklar. Ben bunu olumlu buluyorum. Mesela 100 araca 5 özmal şartı getirildiler. Ben bunun yüzde 20'lere gelmesini isterim. Sektördeki kalitenin yükselmesi için özmal sayısının mutlaka artması lazım" diye konuştu.

2020'de 100 araçlık filoya ulaşacağız

Personel ve okul taşımacılığında büyümenin, turizm taşımacılığına göre daha kolay olduğunu belirten Serkan Önder, "Turizm taşımacılığında iş geldiğinde çalışıyorsunuz. Turizm taşımacılığında da yığılma var. D2 belge sayısı arttı, burada büyüme yaşıyor. En büyük rekabeti personel taşımacılığında yaşıyoruz. Okul taşımacılığında uzun süre aynı kurumlara çalışıyoruz. 20 yıldır çalıştığımız bir okul var. 2020 yılında filomuzdaki özmal araç sayısını 100'e çıkarmayı hedefliyoruz" dedi.

Önder, okul taşımacılığı ile personel taşımacılığının aynı bir mevzuat ile düzenlenmesini çalışmalarını olumlu olduğunu da sözlerine ekledi. ■



Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Otobüs üretim üssü

A na ulaşım sistemi karayolu olan ülkemizde otobüs üretimi de hem kaliteli hem de çok güçlü. Mercedes, MAN ve Temsa'nın yanı sıra Bursa üretimi otobüsler de yurtdışına pazarlanıyor. Bu sevindirici, çünkü ihraç edilen otobüsler rekabete daha çok açık. Onların iyi olması gerekir, fabrikanın bir kısmını şöyle bir kısmını böyle üretmesi söz konusu olmayacağına göre bütün otobüsler nitelikli ve kaliteli iniyor banttan. Emegi geçenleri kutluyorum.

Ankara'da MAN fabrikasında yeni bir dönemin başladığını hepimiz duymuşsunuzdur, zaten gazetelerde de görmüşsünüzdür. Neoplan'ların Türkiye'de üretileceği fabrikanın açılışı, davetli olmadığım için nasıl geçti bilemem, ama "minik kuş" sadece Emin Çölaşan'ın tekelinde değil ki! Otobüsçü meslektaşlarım yaşadıklarını, duyduklarını anlattılar.

"Sektörel basın bir işe yaramaz" diyeymiş MAN üst yönetimi. Şimdi, ben ne diyeyim? Konuşma içerisinde bir meslektaşım, "MAN'dan da ancak kamyon olur" dedi bu sözün üzerine. Hiçbirimiz kabul etmedik bu yaygırı tabiatıyla, sonra konu başka bir tarafa kaydı... Türkiye'de otobüs üreten her firma saygındır, her firmanın ürettiği araç değerlidir. Taşımacılar her üreticiden kendi görüş ve imkanları doğrultusunda ihtiyacı kadar araç alıyor. Benim için o üretici, bu üretici diye bir şey yok.

Biz, bunları konuşurken bir başka haber düştü gündeme. Ekol Lojistik de sektörel basını 25'inci kuruluş yıldönümü kutlamalarına çağırmamış. Ulusal basın muhakkak ki daha geniş bir kitleye ulaşıyor, ama sektörel basın gibi doğrudan hedef kitleye seslenemiyor. Sektörel basın sadece kendi sektörüyle ilgili haber veriyor ve detaya giriyor; ulusal basın bunu yapamaz.

Herkesin yeri ayrı. Ulusal basına gidecek konular var, sektörel basının yazması gerekenler var... Burada önemli olan sektörel onun korunup kollanması gerekir. Öte taraftan; anlı şanlı, yandan çarklı, biraz da farklı firmalar sadece güçleri sektörel basına yettiği için yüksekte bakıyor. Gururlanma padişahım, senden büyük Allah var!

Aynı sorun yerel basın için de söz konusu... Misal, Edirneli, Edirne ile ilgili habere daha çok ilgi gösterir ve çok daha dikkatle okur. Kendisini, kendi sokaklarını, kendi yakınlarını görecekler. Eğer yerel basın olmazsa o yöreden kimsenin haberi olmaz. Sektörel medya için de bu böyle. Eğer sektörel basın olmazsa ürünler hem tanıtılamaz hem de satışı arttırılmaz.

Ben, MAN'ın yeni Neoplan üretimini kutluyorum. Şahsen, kişisel olarak benim için davet edilip edilmemek önemli değil. Ama iş sektörel ve yerel medyaya gelince duramam. ■



Bir Daimler Markasıdır.

Dört mevsim, yedi bölge, tek yıldız: Tourismo 15.

Üstün yakıt tasarrufu, uzun bakım aralıkları ve sektör liderliğini elinde tutan Mercedes-Benz güvencesi ile tüm Türkiye'de turizmin en parlak yıldızı Tourismo 15.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr



Mercedes-Benz

KENT İÇİ ULAŞIM ÇALIŞTAYI GERÇEKLEŞTİRİLDİ. BAKAN BİLGİN:

Toplu taşıma talebi artacak

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Feridun Bilgin, Kent İçi Ulaşım Çalıştay'ında, 2023 yılına gelindiğinde toplu taşıma talebinin 3 katına çıkacağını belirterek, "Biz, Bakanlık olarak, büyükşehirlerimizin artan trafik karşısında durabilmesi için karayolu yatırımlarının yanı sıra raylı sistem yatırımları yapıyoruz" dedi.

Kent İçi Ulaşım Çalıştay'ı 24-25 Mart tarihlerinde İstanbul Teknik Üniversitesi Maslak Kampüsü'nde yapıldı. İstanbul Teknik Üniversitesi'nin ev sahipliğinde gerçekleşen, Yalova ve Bahçeşehir üniversitelerinin desteklediği çalıştaya, UDH Bakanı Feridun Bilgin, İstanbul Teknik Üniversitesi Rektörü Mehmet Karaca, Yalova Üniversitesi Rektörü Niyazi Eruslu, E'pr Yerel Yönetim Ajansı Başkanı Erençül Bilenser, Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Hatay Büyükşehir Belediye Başkanı Lütfü Savaş, Samsun Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Başkanı Danışmanı Mustafa Ilıcalı, Manisa Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Daire Başkanı Mürmin Deniz, Edirne Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Müdürü Erdal Uygun katıldılar. Yalova Üniversitesi Rektörü Niyazi Eruslu, çalıştayın kentçi ulaşım sorunlarının dile getirilmesi açısından faydalı olacağını söyledi. Ulaştırma sektöründe çalışmaların sistematik bir şekilde yapılması için Bahçeşehir ve Yalova üniversitelerinin Türkiye'de ilk defa Ulaştırma Mühendisliği bölümlerini hayata geçirdiklerini vurgulayan Eruslu, "Bugün, Ulaştırma Mühendisliği bölümleri özgün çalışmalarını yürütüyor. Sayın Bakanımıza, çalıştaya gösterdikleri ilgi için, teşekkür ediyorum" dedi.



İlk elektrikli minibüs

İstanbul Teknik Üniversitesi Rektörü Mehmet Karaca da, ulaştırmanın kişilerin günlük programını ve alışkanlıklarını etkileyen önemli bir ülke sorunu olduğunu belirterek, "Ülkemizin en önemli konusundan birini, İTÜ çatısı altında tartışmak ve çözüm önerileri üretmekten kıvanç duyuyoruz" dedi.

Kentlerin toplu ulaşım kapasitelerini artırmalarının önemli olduğunu vurgulayan Karaca, "Ulaşım, büyük kentler söz konusu olduğunda güncelliğini hiçbir zaman yitirmeyen bir konu. Kent içi ulaşım nitelikli erişilebilir toplu ulaşım alternatifler sunmak kadar yenilenebilir teknolojilere yönelmek de çok önemli bir başka gerçek olarak karşımızda duruyor. Biz, İTÜ olarak, bu teknolojiyi geliştirmek için çalışan bir üniversiteyiz. Türkiye'nin ilk elektrikli minibüsünü tasarladık. Bunu ülkemizin hizmetine sunacağız. Gençlerimiz, güneş enerjisi ile çalışan araba tasarlıyorlar. Toplumumuz bu yaz bu araç ile tanışacaklar. Ülkemizi bu araçlar ile yurtdışında temsil etmeyi düşünüyoruz. Biz yenilenebilir ulaşım çözümlerinde örnek olmayı amaçlıyoruz" ifadelerini kullandı. ■



"Akıllı ulaşım sistemleri konusunda ülkemiz 20 senelik bir deneyime sahip. 2023 yılına kadar bununla ilgili ülke genelinde tüm büyükşehirlerimizde kentçi ulaşımı izleyecek, trafik yönetim merkezlerinin oluşturulmasını hedefliyoruz. Yine, 2023 eylem planı içinde, ülke içi ulaşımında geçerli olacak tek ödeme sisteminin geliştirilmesi üzerinde çalışacağız."

ULAŞTIRMA DENİZCİLİK VE HABERLEŞME BAKANI FERİDUN BİLGİN Şehirler için ufuk açacak

Bakan Bilgin, Kent İçi Ulaşım Çalıştay'ının şehirlerin kent içi ulaşım sonuçları için yeni ufuklar açacağını belirterek, üniversitelerin ulaşım sistemlerine yönelik oluşturdıkları programların da umut verici olduğunu söyledi.

Bilgin, UDH Bakanlığı olarak kent içi ulaşım sistemlerinin geliştirilmesi için çalıştıklarını belirterek, "Yerel ve genel idareler, kentsel sorununu çözmek için uğraşıyor. Kent nüfusunda yaşanan her artış daha fazla taşıt trafiği olarak karşımıza çıkmakta. Sadece geçen yıl ülkemizde trafiğe çıkan taşıt sayısı 900 bine yaklaştı. 2023 yılına geldiğimizde, toplu taşıma talebinin bugünkü düzeyinin üç katına çıkacağı akademik çalışmalarla ortaya kondu. Ülkemizde toplu taşıma bilinci yetersiz seviyede. Bakanlık olarak, büyükşehirlerimizin artan trafik karşısında durabilmesi için, önemli projeler başlattık. İstanbul'un transit trafiğini şehir dışına çekmek için, Üçüncü Boğaz Köprüsü ve Kuzey Marmara otoyolunun yapımı sürüyor. İstanbul-İzmir Otoyolu ve İzmit Körfez Geçişi projesi devam ediyor. Projenin, Bursa-İstanbul kesimini 2015'te, Bursa-İzmir kesimini ise 2017'de hizmete alacağız. 2017 yılında hayata geçecek Avrasya karayolu tüp geçit projesinde de çalışmalarımız sürüyor" dedi.

Raylı sistem yatırımları

Bakan Bilgin, karayolu yatırımlarının yanı sıra büyükşehirlerdeki raylı sistem yatırımlarını da katılımcılarla paylaştı: "Kentçi raylı taşımacılığa daha fazla önem vermek zorundayız. İstanbul'da Marmaray ve İzmir'de Egeyay ile bu değişimi başlattık. Ankara'da Başkent Ray, Gaziantep'de Gaziray gibi projelerimiz var. Antalya'da, Expo Fuar alanı-Havalimanı arasında yapılacak raylı sistem için ihale hazırlıkları hızla devam ediyor. Yeni hatlarla Ankara metro sistemini

havalimanına ve yüksek hızlı tren garına bağlayacağız. İstanbul'da, Levent-Hisarüstü metrosunun açılışını yakın zamanda gerçekleştireceğiz. Sabiha Gökçen Havalimanı-Kaynarca, Bakırköy-Bahçelievler-Kirazlı metro hatlarının çalışmaları yürüyor. Üçüncü havalimanını Gayrettepe'ye bağlayacak metro hattı çalışmalarını da başlattık. Yenikapı-İncirli, İncirli-Sefaköy metro hatlarının yapım işlerini de üstlendik."

Akıllı Ulaşım Sistemleri

2014 yılının Ekim ayında Akıllı Ulaşım Sistemleri Strateji Belgesi ve Eylem Planı'nın Resmi Gazete'de yayımlandığı bilgisini veren Bakan Bilgin, kentçi ulaşımında trafiği kolaylaştıracak akıllı ulaşım sistemlerinin ülke genelinde yaygınlaştırılacağını söyledi: "Akıllı ulaşım sistemleri konusunda ülkemiz 20 senelik bir deneyime sahip. 2023 yılına kadar bununla ilgili ülke genelinde tüm büyükşehirlerimizde kentçi ulaşımı izleyecek, trafik yönetim merkezlerinin oluşturulmasını hedefliyoruz. Yine, 2023 eylem planı içinde, ülke içi ulaşımında geçerli olacak tek ödeme sisteminin geliştirilmesi üzerinde çalışacağız. Bu proje için, bakanlığımızca bir fizibilite çalışması hazırlandı. 2016 yılına kadar bununla ilgili bir pilot uygulama yapmayı hedefliyoruz. Akıllı ulaşım sistemlerinin artırılması hedefine yönelik olarak 2016 yılına kadar tüm büyükşehirlerin merkez ilçelerinde en az bir güzergah üzerindeki durakların, akıllı hale getirilmesini öngörüyoruz. Filo yönetimi uygulamalarının yaygınlaştırılması kapsamında kentçi toplu taşıma araçlarında, araç takip ve filo yönetimi sistemlerinin kullanılmasını hedefliyoruz."

UDH Bakanı Feridun Bilgin'in konuşmasının ardından Kentel Ulaşım ve Planlama, Trafik Denetimi ve Yönetimi ile ulaşım altyapıları konularında oturumlar yapıldı. ■

BELEDİYE BAŞKANLARI PANELDE



SAMSUN BÜYÜKŞEHİR BELEDİYE BAŞKANI YUSUF YILMAZ

Minibüsçüler raylı sistemi sevmedi

Yılmaz, raylı sistemlerin kentçi ulaşım konforu getirdiğini belirterek, "Raylı sistemi Samsun'a kazandırdığımızda siyaseten önemli bir kazanım elde etmedik. Raylı sistem halkımızı memnun etti, ancak minibüsçünün taksicinin tekerlekli ulaşım araçlarının pastasından pay aldığı için, onlar raylı sisteme sıcak bakmıyor" dedi.

BURSA BÜYÜKŞEHİR BELEDİYE BAŞKANI RECEP ALTEPE

Çözüm raylı sistem

Altepe, kentçi ulaşım sorununun raylı sistemler ile çözülebileceğini vurguladı: "Bursa'da raylı sistemler konusunda yoğun çalışmalar gerçekleştiriyoruz. Şehir merkezinde toplam 40 kilometre metro hattı yapıldı. 60 vagon ve 12 tramvay ihalesi onaylandı. 6 yıl önce 110 bin yolcu taşıırken, şu anda 350 bin yolcu taşıyoruz. Bunu şu anki kapasitemiz ile 4 katına çıkaracağız."

HATAY BÜYÜKŞEHİR BELEDİYE BAŞKANI LÜTFÜ SAVAŞ

Yasa katkı sağladı

Savaş, 6360 sayılı Büyükşehir Kanununun kendilerine avantaj sağladığını söyledi: "Biz yeni büyükşehir olduk. Yasa, bize bütünleşme entegrasyon ve standardizasyon konusunda büyük imkanlar sağladı. Genel anlamda, yasanın Hatay'ın ve diğer büyükşehirlerin bütünlüğüne katkı sağladığını düşünüyorum."



Çalıştayda, Trafik Yönetim ve Denetimi Paneli

Moderatörlüğünü Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı gerçekleştirdi. Ulaşım Altyapıları konulu oturumda ise İstanbul Büyükşehir Belediyesi Raylı Sistemler Daire Başkanı Dursun

Balcıoğlu, İstanbul'da gerçekleştirilen ve hedeflenen raylı sistemler projesi ile ilgili bilgiler verdi.

Çalıştayın ikinci gününde ise toplu taşımada raylı ve lastik tekerlekli sistemler, kentsel lojistik ile toplu taşımada denizyolu ve organik ulaşım konuları tartışıldı.

30 Mart - 5 Nisan 2015

Tasima
Dünyası

Kentiçi » 5

İstanbul'da raylı sistem ağı 400 km'ye ulaşacak

6.UITP Türkiye Konferansı'nda konuşan İstanbul Raylı Sistemler Daire Başkanı Dursun Balcıoğlu, "2019 yılı sonunda İstanbul'daki raylı sistem ağı, 400 kilometreye ulaşacak. Raylı sistemin payı yüzde 48'e çıkacak" dedi.

6. UITP (Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği) Türkiye Konferansı, 26 Mart Perşembe günü The Marmara Otel'de yapıldı. Toplu Taşımacılıkta Planlama, Tasarım ve İnşaat konu başlığı ile İstanbul Ulaşım AŞ ev sahipliğinde gerçekleştirilen UITP konferansına, İstanbul Ulaşım AŞ Genel Müdürü Ali Yandır, İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, İstanbul Raylı Sistemler Daire Başkanı Dursun Balcıoğlu, UITP Genel Sekreteri Alain Flausch, UPS Vakfı Ulaştırma Mühendisliği Profesörü Vukan Vuchic, UITP Eğitim Departmanı Başkanı Kaan Yıldızgöz, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Satış Müdürü Tunç Karabulut, Otobüs Satış Şefi Onur Çetinkaya, Otokar Pazarlama Müdürü Tarkan Burak, Kocaali



Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Salih Kumbar ve çok sayıda yerli yabancı davetli katıldı. Konferansta raylı sistemlerin gelişimi vurgulandı.

Raylı sistem ağı büyüyecek

İstanbul Ulaşım AŞ Genel Müdürü Ali Yandır, UITP Konferansına İstanbul'da ev sahipliği yapmanın onurunu yaşadıklarını söyledi. İstanbul'un sürdürülebilir ve yaşanabilir bir şehir haline getirmek için raylı sistemlere önem verdiklerini

ve raylı sistem yatırımların devam ettiğini dile getiren Yandır, "Şu an 141 kilometre olan raylı sistem ağıımız, çok yakında 400 kilometreye, ardından da hedeflenen 776 kilometreye ulaşınca kadar devam edecek. Biz, Ulaşım AŞ olarak belediyemizden aldığımız destekle kentiçi raylı ulaşımı, en iyi şekilde işletme gayreti içindeyiz. Altıncı UITP Türkiye konferansının yapılmasında, bizzat görev alan çalışma arkadaşlarına ve bu organizasyonda emeği geçen herkese teşekkür ediyorum" dedi.

400 kilometreye ulaşacak

İstanbul Raylı Sistemler Daire Başkanı Dursun Balcıoğlu da, İstanbul'daki raylı sistem yatırımları hakkında bilgi verdi. 2019 yılı sonuna kadar İstanbul'daki raylı sistem ağının 400 kilometreye çıkacağını ifade eden Balcıoğlu, 2014 yılı sonu itibari ile İstanbul'daki araç sayısının 3 milyon 250 bine ulaştığını kaydederek raylı sistem yatırımları ile trafiğe nefes aldırma amaçladıklarını söyledi: "İstanbul'da 9 bin kilometre karayolu ağı var. 2004 yılında İstanbul'da toplu taşıma oranlarında raylı sistemin payı yüzde 8,4 iken, 2014 yılında bu oran yüzde 14,6'ya yükseldi. 2014-2019 yılı

hedeflerimizi gerçekleştirdikten sonra da raylı sistemin İstanbul'daki payını yüzde 48'e çıkmasını hedefliyoruz. Marmaray ile birlikte İstanbul'daki raylı sistem ağı, 142 kilometreye ulaştı. 2017 yılı sonunda ise İstanbul'da raylı sistem ağı 351 kilometreye ulaşacak. Üsküdar- Ümraniye-Çekmeköy metrosu ile Kartal-Kaynarca metroları yıl sonunda hizmete girecek" dedi.

UITP Genel Sekreteri Alain Flausch ile UPS Vakfı Ulaştırma Mühendisliği Profesörü Vukan Vuchic, UITP konferansının toplu taşımacılığın tüm yönleri ile alınmasından dolayı faydalı olacağını dile getirdiler.

UITP Genel Sekreteri Alain Flausch'un konuşmasının ardından; UITP Eğitim Departmanı Başkanı Kaan Yıldızgöz ve UITP Genel Sekreteri Alain Flausch, İstanbul Ulaşım AŞ Genel Müdürü Ali Yandır'a konferansın anısına hediye takdim etti.

Açılış konuşmalarının ardından yapılan oturumlarla toplu taşıma çeşitli yönleri ile tartışıldı. Burulaş Genel Müdürü Levent Fidansoy, Planlama, Mod seçimi, Kent ve Toplu Taşıma Entegrasyonu başlıklı konuda, Malatya Belediyesi Otobüs İşletmeleri



Mustafa Yıldırım



Fatih Tamay

Genel Müdürü Sedat Tamgacı ise sürdürülebilir ulaşım sistemi için Trolleybüs sisteminin gerekliliğini anlattılar. Kayseri Büyükşehir Belediyesi Ulaşım AŞ Genel Müdürü Feyzullah Gündoğdu ile, İzmir Metro AŞ Genel Müdürü Sönmez Alev de birer konuşma yaptı. ■

Kayseri şehiriçi ulaşım için yeni master planı

Şehiriçi ulaşım master planı çalışmalarını sürdüren Büyükşehir Belediyesi'nde, konunun uzmanı müşavirlik firmaları tarafından hazırlanan sunumlar masaya yatırıldı.

Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, Genel Sekreter Yardımcısı Kemalettin Tekinsoy ile ilgili daire başkanlarına Emay Uluslararası Mühendislik ve Müşavirlik, Mescioğlu Mühendislik ve Müşavirlik ile Boğaziçi Proje ve Müşavirlik firmaları, şehiriçi ulaşım master planı ile ilgili birer sunum yaptı.

Başkan Çelik, Kayseri'nin Türkiye ortalamasının üstünde büyüdüğünü bu nedenle de yeni ihtiyaçların ortaya çıktığını İstanbul'da

Raylı sistem ağı 400 km'ye ulaşacak belirterek, ulaşım master planını yenileyeceklerini belirtti. Master Plan çalışmalarında toplu taşıma üzerinde olacağına dikkat çeken Çelik, "Yaya yolları nasıl

olmalı, bisiklet yolları nereden gitmeli, otomobiller, ağır vasıtalar nereden seyretmeli bunlar zaten çözülecek ama bizim asıl hedefimiz, toplu taşıma konusunda nerelere hangi hatları nasıl yapmalıyız, bunlar yüzeyden mi gitmeli yer altına mı inmeli kavşaklarda nasıl geçmeli gibi konularda çok detaylı bir çalışma yapmamız gerekiyor" dedi. ■



Kars Belediyesi ile Erzincan Belediyesi

Toplu taşımada deneyim alışverişinde

Toplu taşıma alanında gerçekleştirdiği dönüşüm çalışmaları hakkında bilgi almak amacıyla Kars Belediye Başkan Yardımcısı Arda Soner Tatlı, Ulaşım Müdürü Rahman Sönmez Kaya ve Plan Bütçe Komisyonu Başkanı 25 Mart Çarşamba günü Erzincan Belediyesinde, Belediye Başkan Yardımcısı Halit Mutlu, Başkan Danışmanı Seyfullah Kaban, Zabıta Müdürü Erol Şahin, Ulaşım Birimi görevlisi Mehmet Polat ve Kent İçi Ulaşım Kooperatifi Başkanı

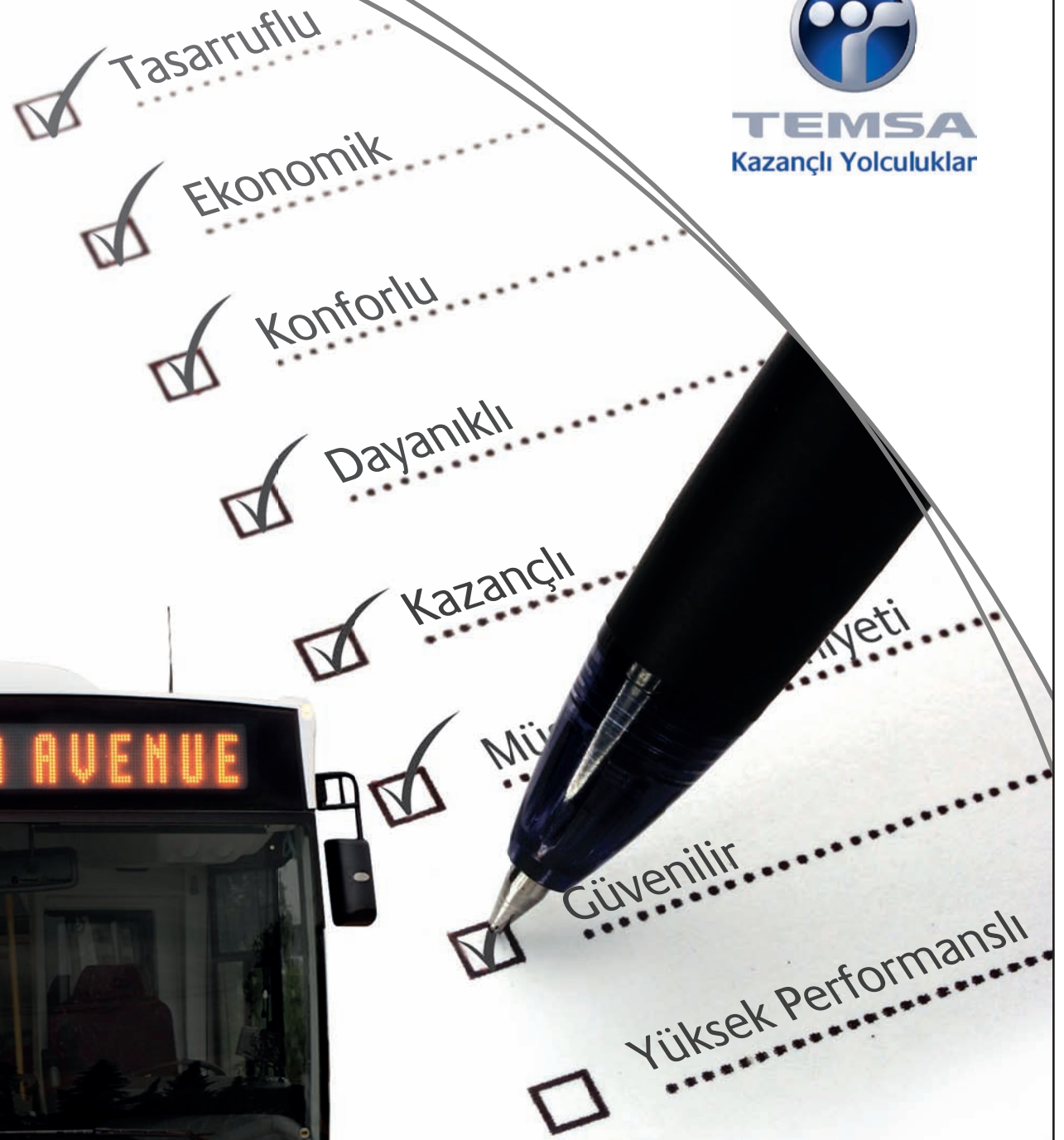
Mehmet Albayrak ile görüştü. Kars Belediye Başkan Yardımcısı Tatlı "Şehrimizde toplu taşıma sistemine ait yeni planlamalarımız var. Erzincan'daki çalışmalarını yerinde inceledik. Tecrübelerden

faydalanmak istedik" dedi. Erzincan Belediye Başkan Yardımcısı Halit Mutlu da şehirde başarılı ve sorunsuz bir dönüşümün gerçekleştirildiğini, bu çalışmalarda elde edilen tecrübeleri paylaşmaktan mutluluk duyduklarını ifade etti. ■



Tüm Testlerden Yıldızlı Pekiyi!

Toplu taşımacılık alanında yapılacak en kazançlı yatırım olan TEMSA Avenue şehir içi otobüsleri, yakıt tasarrufunda 1 numara olmaya devam ederek, liderliği kimseye kaptırmıyor. Ekonominize katkıda bulunan Avenue'ya şimdi bütçenizi güvenle emanet edebilir ve taşımacılığın tadını cebinizi düşünmeden çıkarabilirsiniz.



temsa.com.tr



Mustafa Yıldırım

TOF Tım Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Yarın ulaşımda dönüşüme ihtiyaç duymayalım

Geçtiğimiz hafta, İstanbul'da UİTP toplantısı yapıldı. Toplantıda ulusal sistemin entegrasyonu konusu ağırlıklı olarak işlendi. Biz bunu yıllardır söylüyoruz. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, yaptığı ciddi çalışmaları anlattı. Kentiçinde raylı sistemlerin bugün 200 km'nin üzerine çıktığını, 2017 yılına kadar 350'yi geçeceğini, 2023 yılına gelindiğindeyse İstanbul'da 700 km'nin üzerinde raylı sistem olacağını söylediler. Bunlar, İstanbul adına umut verici gelişmeler. Biz zaten Büyükşehir Belediyesi'nin bu konudaki çalışmalarını takdirle izliyoruz. Gerçekten İstanbul ulaşımda yatırıma doymuyor. Tabii, önemli olan ulaşımı verimli, ekonomik ve konforlu hale getirmek.

Ulaştırımda entegrasyon...

Araçlar birer kent mobilyasıdır, kente değer katması gerekiyor görsel olarak. Konforlu olmalıdırlar. Toplu taşıma sistemlerinde, ulaştırma altyapıları işletme yapıları, entegre edilmesi lazım ki, insanlar gerek kentiçinde, gerek kentler arasında çok daha hızlı şekilde dolaşsınlar, zaman kayıplarını en aza indirsınler. Kentiçi entegrasyon dediğimiz zaman, bir Kurtköy Havaalanı düşünün, o bölgede yapılacak bir terminalin E-5 koridorunda Kartal-Tuzla-Pendik-Maltepe bölgelerine yolcuyla aktardığını ve Ataşehir'e veya Harem'e kadar gelmediğini düşünün. Batıda Bahçeşehir'den yolcuların otogara kadar gelmemesi, özellikle Trakya yolculuklarında otobüsün otogardan kalktıktan sonra Bahçeşehir'de gelirken de giderken de transfer yapması, milyonlarca saat işgücü kaybını önüyor, insanların sosyal hayata daha çok zaman ayırmasına katkı sağlıyor. Otobüslerin ve yolcuların yollarda kaybettiği zamanı iade etmiş oluyor. Ulaşımda planlama dediğimiz, entegrasyon dediğimiz şey budur bize göre.

Ulaşımda planlı dönem...

UITP'de bunların konuşulduğunu gördük. Özellikle ulaştırma altyapılarının kentten geçenken, şehirlerarası altyapıların havaalanları, otogarların, demiryolları, denizyollarının altyapıları ile birbiriyle bağlantılı olması büyükşehir belediyesinin çalışmaları da zaten bu doğrultuda. En yoğun noktalarda transfer imkanı yaratan bölgeler oluşturmak gerekiyor. Bunun, İstanbul için olduğu kadar, Ankara, İzmir, Bursa, Adana, Samsun, Antalya için de çok önemli olduğuna inanıyorum. Geç kalmadan bunu yapmak gerekiyor. Bugün kentsel dönüşümü yapıyor. Dün yapılan yanlışları düzeltmek için bugün, ulaşımın dönüşümünün yanlışlarını da yarın düzeltmeye çalışacaklar. Onun için ulaşımın planlı döneme geçmeli. Makro plan ulaşım entegrasyonun şehirlerarası ve şehiriçinde bütüncül bir yapıya kavuşturulması konusundaki master planlar mutlaka yapılmalı. Bundan sonra yapılacak her ulaşım altyapısı yatırımı bu planın parçası olmalı, bir lego gibi. Bu işin bütüne giden bir anlayışla mutlaka çözülmesi lazım.

Aksi takdirde bugün yaşanan sıkıntılar katlanarak artacak. Trafikte kaybedilen zaman, enerji ve değerler katlanarak artacak diye düşünüyorum. Onun için ben, entegrasyonu çok önemsiyorum. Bunu artık fiili sözcük olmaktan çıkıp uygulamaya koymanın zamanı geldi, geçiyor bile.

Türkiye, bir yanda ulaşım yatırımlarında havayolunda, demiryolunda çok önemli yatırımlar yapıyor. Karayolunu yok sayan bir anlayışla değil, karayolunu dikkate alan ve bir anlayışla diğer taşıma sistemleri ile bütüncül hale gelecek bir düzenleme yapılması gerekiyor.

Plansız, gelişigüzel bir yapı ile bunu yaparsanız, yarın dönüşüme ihtiyaç duyarsınız. Bunun da ülkeye maliyeti -sosyal, kültürel, ekonomik maliyeti de başta olmak üzere ekonomik maliyeti- çok fazla olacak diye düşünüyorum.

Herkese iyi haftalar... ■

Mitsubishi servislerinde çok avantajlı kampanya

Temsa Motorlu Araçlar, yeni mevsime hazırlık yapan Mitsubishi sürücülerini yüzde 20 indirim güldüren bir servis kampanyası düzenliyor. 4 yaş ve üzeri Mitsubishi binek ve ticari araç sahipleri için geçerli kampanyada, çeşitli indirimler ve hediyeler bulunuyor. Kampanya kapsamında 13 Nisan ile 16 Mayıs tarihleri arasında Temsa

Motorlu Araçlar yetkili servislerinde işçilikte yüzde 30, yedek parça ve yağ değişiminde yüzde 20 indirim uygulanıyor. Üstelik ücretsiz check-up fırsatları da bu tarihlerde Mitsubishi sahiplerini bekliyor. Kampanya döneminde 500 TL ve üzeri yedek parça alışverişi yapan herkese, araç içi yol kayıt kamerası hediye ediliyor. ■

Adana'yı büyütmek için TEMSA'yı tercih eden Adana Büyükşehir Belediyesi

20 Avenue aldı, 80 daha alacak

Üretimini gerçekleştirdiği otobüsleri Adana'dan 64 ülkeye ihraç eden Temsa, bu kez Avenue otobüsünü kendi şehri ile buluşturmanın gururunu yaşıyor. Adana Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım filosuna düzenlenen törenle 20 Avenue katıldı. Büyükşehir filosuna teslim edilecek Avenue sayısı 100'ü bulacak.

■ ERKAN YILMAZ / ADANA

24 Mart Salı günü Temsa, üretim yaptığı kentin ulaşım filosuna 20 Avenue teslim etmenin mutluluğunu yaşadı. Yüreğir Otobüs Şube Müdürlüğünde düzenlenen törene, Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü, Ulaşım Daire Başkanı Doç. Dr. İlyas Karabıyık, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Mali İşler Direktörü Ural İnâl, Kamu Satış Müdürü Ayşegül Gökçe, Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan, Yurtiçi Satış Müdürü Baybars Dağ ve Bölge Satış Yöneticisi Firat Bakır ile çok sayıda davetli katıldı.

İkinci parti, Nisan sonunda

Temel hedeflerinin emniyetli, konforlu, sürdürülebilir ulaşım sistemi kurarak kaliteli bir hizmet vermeyi hedeflediklerini belirten Adana Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Doç. Dr. İlyas Karabıyık, "1998 yılında kurulan Otobüs Şube Müdürlüğü, bugün 180 araçla hizmet veriyor. Etkin ve konforlu bir toplu taşıma hizmeti için 20 araçlık birinci dilimi filoaya dahil ederek halkımızın hizmetine sunuyoruz. İkinci dilim araç alımımızı Nisan ayı sonunda 20'lik bir pakette gerçekleştireceğiz. Yatırımlarımız devam edecek. Filomuz 83 hatta 200 otobüs ve 400 sürücü ile hizmet veriyor. 30 Mart 2014 tarihinden bugüne kadar 22 milyon 204 bin yolcu taşındı. Otobüs işletmemiz 8 bin ücretsiz biniş ile toplam günlük 81 bin 100 yolcuyla taşıyor" dedi.

Adanalı üretiyor, dünya yollarına çıkıyor

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, şirketleri için de, kendileri için de bugünün çok özel bir önemi olduğunu belirterek, "Sabancı Grubu, Temsa fabrikasını Adana'ya kurmanın, bu bölge insanına iş, aş imkanı sağlamanın gururunu yaşad, yaşıyor. Yılda 4000 otobüs-midibüs üretim kapasitesine sahip olduğumuz fabrikamızda toplam 1600 çalışmamız var. Adana'da üretilen otobüsler 64 ülkenin yollarında dolaşıyor. Dünyanın en zor pazarı olarak bilinen Amerika Birleşik Devletleri'nde Adanalı işçimizin el emeği ile üretilen 600 dolayında otobüs, ülkemizin ve bu kentin gururu oluyor. Yurtdışına giden vatandaşlarımız Adana'da üretilen bir otobüse bindiklerinde yaşadıkları mutlulukları bize resimler ve mektuplarla bildiriyor. İnanın büyük bir mutluluk ve gurur içerisinde ülkemiz için, yarınlar için çalışıyoruz, üretim yapıyoruz" dedi.

Başkan Sözlü'ye teşekkür

"Belediye Başkanımız Sayın Hüseyin Sözlü'ye burada özel bir teşekkürü de iletmek istiyorum" diyerek konuşmasına devam eden Çelik, "Sayın Başkan bize büyük destek verdi, fabrikamızı ziyaret etti. Bizi onurlandırdı, çalışanlarımıza enerji kattı. Biz de o gün Sayın Başkan'a hem fabrikamızı büyüteceğimizi hem de istihdam sayımızı artıracığımızın sözünü verdik. Bu hedefte ilerliyoruz. Temsa'nın Türkiye'de 7 tane, Avrupa'da da en az bu kadar rakibi var. Otobüs dünyası çok ciddi bir kapasite fazlalığı olan bir dünya. Temsa, kapasitesinin tamamını çalıştıran ve kar eden ender şirketlerden biri. Bu teslimatı yapmak



sadece bizlerin değil Temsa'yı kuranların, çalışanların ve emekli olan herkesin en büyük hayalidir. Bugün bu hayal gerçeğe dönüşüyor" dedi.

Temsa Adana'nın gururu

Avenue araçların Adana ulaşımına inandıklarını belirten Dinçer Çelik, "Sayın Başkan Adana'nın gelişimi ve büyümesine yönelik çok önemli ve başarılı hizmetler üretiyorsunuz. Bu şehirde üretim yapmaktan ve yaşamaktan büyük mutluluk duyan Tüm Temsahılar olarak size teşekkür ediyorum. Temsa ile gurur duyduğunuzu her seferinde ifade ettiniz. Bugün de kendi şehrinizin, kendi insanımızın ürettiği otobüsleri filonuza katıyorsunuz. Bu otobüslere binen her vatandaşımızın, işçilerimizin binlerce saat emek verdiğini bilmesini istiyorum. Bu otobüslerin seyahatlerinize kalite, güvenlik ve konfor katacağına inanıyoruz. Otobüslerimizin bölge insanımıza, belediyemize hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum. Temsa, Adana'nın ve ülkemizin gururu olmaya devam edecek" diye konuştu.

Adana'ya yatırım yaptık

Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü, "Bugün, Adana halkına bir hizmeti, özmalına yatırım yaparak gerçekleştirdik. Otobüs üretimi zor bir işti. Kendi markası ile üretim yapan, bu pazarda iddialı duruma gelen ve karlılığı olan yegane şirketlerden birisidir Temsa" dedi.



ADANA ULAŞIMINDA 150 BAYAN KAPTAN

Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım filusunda hizmet veren 400 kaptanın 150'sini bayanlar oluşturuyor. 7 yıldır kaptan olarak çalıştığını belirten Sevdâ Ünal, "Otobüs kullanmak zor bir iş olarak gelmiyor bize, araçların teknolojik özellikleri ile birlikte artık taksiden çok daha kolay kullanılabilir hale geldi. İşe ilk başladığımızda vatandaşlar şaşırıyordu ama artık bize çok alıştılar" dedi. Kaptan Nevin Yıldız, "Çok güzel anılarımız var, hatta ben bu anılarımı kitap olarak yazacağım. Kitabımın adı 'Bir tatlı tebessüm' olacak. Çok komik, çok güzel anılar yer alacak içinde" dedi.

Las Vegas'taki Adanalı

"Hep Adanalılığımız ile övünür ve her gittiğimiz yerde Adanalı ararız" diyen Başkan Sözlü, "6 ay önce ABD'nin Las Vegas kentine gittiğimde, 'burada iş tutan Adanalı var mı' diye sordum. 'Adanalı Temsa var' dediler. Bizzat şahidiyim; Las Vegas caddelerinde Temsa otobüsleri, Türkiye'nin turizmde, belediyelerin filolarında olduğu gibi güven ve konforla hizmet veriyor. 60'tan fazla ülkeye ihraç gerçekleştirildiğine göre, Temsa'nın, Türkiye'nin cari açığını kapatma da önemli bir duruşu var. Tabii ki biz de Temsa'yı tercih ederek, Adana'da 1600'ü aşkın hemşehrımızın rızkının riske düşmemesi için onları destekleyerek Adana sanayisinin büyümesi noktasında bir duruş sergiledik. Şunu söylemek istiyoruz: Adana'yı büyütmek istediğimiz için TEMSA'yı tercih ettik. Adana'da üretim yapmak isteyenlerin önünü açarız. Hele kamuya satmak istedikleri ürünleri varsa, öncelikli tercihimiz olacaktır. Bu sadece TEMSA için değil, Adana'da üretim yapan ve bize satacak malı olan, bütün kurum ve kuruluşlar için geçerlidir. Adana ekonomisini büyütmede ve Türkiye'nin lokomotifini yapmakta iddialıyız" dedi.

Dolmuşlar da Temsa olacak

Töründe çok sayıda muhtarın bulunduğunu ve onların otobüs sayısının artırılması, kalitelerinin yükseltilmesi yönünde talepleri bulunduğunu kaydeden Başkan Sözlü, "Adana'nın merkezinde ve bütün mahallerinde Temsa otobüsleri hizmet verecek. Bugün 20 araç aldık, 80 tane daha katılacak. Özel halk otobüslerinin de yenilenmesine yönelik gereken desteği vereceğiz ve onlar da Temsa otobüsleri ile yenilenecek. Adana'nın dolmuşları ve minibüsleri ulaşımın çağdaş bir yüzü olarak Temsa'nın bu büyük otobüsleri ile değişecek. Bunun müjdesini veriyorum. Adana'da dolmuşlar da tarih olacak. Adana'nın hem trafiğini rahatlatacağız, araç sayısını azaltarak hizmet standardının kalitesini artıracacağız. Şoför arkadaşlarımıza da



ÜCRETSİZ TAŞIMAYA SINIRLAMA GETİRECEĞİZ

Başkan Hüseyin Sözlü, Avenue araçların şehir turunda Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu. Ücretsiz taşımanın yarattığı sorunlara yönelik sorumuzu, Başkan Sözlü, "Ücretsiz taşımaya sabah 07.00-09.00 akşam 16.00-19.00 arasında seyahat etmemelerine yönelik bir sınırlama getireceğiz. Ücretsizlere bir kart vereceğiz, sadece kimlikleri ile seyahat etmeyecekler" şeklinde yanıtladı. Mevzuatın bu sınırlamaya yönelik bir engel oluşturup oluşturmayacağı sorumza ise, "Oluşturamaz, bir hizmet sunuyoruz. Bütün insanlar dünyanın her yerinde üretim öncelikli çalışılır. Üretimin olduğu yerde, çalışanlar işe yetişmek için çabalarken, ücretsiz seyahatlere bir saat sınırlaması getirmekte tabii ki fayda var" dedi. Ulaşım yönelik sübvansne miktarına yönelik ise Başkan Hüseyin Sözlü, "Ulaşım yüzde 50 sübvansiyon desteğimiz var. Adana, Türkiye'nin ulaşımında en ucuz üç dört belediyesinden biri. Ulaşım hizmetini kar amaçlı olarak yapmanız mümkün değil" dedi. Körlüklü otobüs ihtiyacınız var mı sorusuna ise "En yoğun saatlerde kullanılanak üzere 4 Temsa körlüklü otobüs yatırımı yapmayı planlıyoruz" dedi.

başarılar diliyorum. Merkezden ilçelere doğru da ulaşım kalitesine artıracacağız" dedi.

TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü'ye plaket ve otobüs maketi verdi. Sembolik anahtarla birlikte kurdele kesildi ve ardından 20 otobüsle şehir turu atıldı. ■



30 Mart - 5 Nisan 2015

Tasıma
Dünyası

Mercedes Vito ile 1073 km'lik test sürüşü

Vito Mixto Türkiye’de standart, uzun ve ekstra uzun şasi modelleriyle satışa sunuluyor. Ben, Mercedes Vito Mixto’nun 111 CDI 5+1 Kombi Van modelini İstanbul-Ankara yolculuğunda test etme imkanı buldum.

Ankara yolculuğunu ailemle birlikte gerçekleştirdim. Vito Mixto ile 1073 km’lik test sürecinde bir depo benzine ek olarak 90 liralık bir yakıt katkısı ile bu testi tamamladım. İşte yolculuğumuzun başlangıcından bitişine Vito test öykümüz...

Vito Mixto aracı 13 Mart Cuma günü Hadımköy Pazarlama Merkezi’nde teslim alınırken, ilk anda uzun bir süredir binek aracımı otomatik vitesli olarak kullandığım için; manuel bir araca geçtiğim ve binek araca göre daha büyük bir hacimli araç kullanacağım için tedirginlik duyduğumu söyleyebilirim.

Geniş iç hacmi

Ama bu tedirginliğin aracıla Mercedes-Benz Türk’ten çıkış ve TEM otobanına girdiğimde kalmamış olması da beni şaşırttı. Kullanım rahatlığının verdiği keyfin, dikiz aynalarının yolu kontrol etmedeki sağladığı avantajların beni çok mutlu ettiğini söyleyebilirim. Tabii, bu keyif Cuma günü için yapılması gereken işler (gazetemizin baskıya gönderilmesi) nedeniyle



çok daha uzun sürmedi.

Yalnız, 14 Mart Cumartesi sabahı, beni ve ailemi Vito Mixto ile uzun bir yolculuk bekliyordu. Bu yolculukta adresimiz Ankara’ydı. Sabah ailem, en çok da çocuklarım, Vito’nun geniş iç hacmini görünce doğrusu çok mutlu oldular. Ankara yolculuğunun hedefi aile büyüklüğünü ziyaret, ama amacı, bildiğiniz gibi aracı test etmekti... Tabii, Ankara’ya götürmek istediğimiz bazı eşyaları Vito’nun geniş bagaj hacmi ile rahatça

yerleştirebilmek eşi mi çok mutlu etti. Mixto’nun uzun şasi modeli, 5.140 toplam uzunluğa sahip, 3,6 metre küp de yüklem hacmi bulunuyor.

Yakıt tüketim merakı

İstanbul-Ankara yolculuğu sırasında araçla gidiş dönüş elde edeceğimizi de merak ediyordum doğrusu. Bunun kesin sonuçlarını, İstanbul’da, Mercedes-Benz Türk’ün Hadımköy tesislerinde, aracı teslim ettiğimizde görebilecektik. Aracın gücünü de görerek, zaman zaman trafik kurallarının tanıdığı hız sınırı na da uyarak kullandım.

Teknik bilgi de isterseniz: Mixto Common-Rail direkt enjeksiyon ve turbo beslemeye sahip 4 silindirli 1.6 litrelik dizel motor 114 beygir güç ve 270 Nm’lik tork üretiyor.

Yol, sanki dümdüz...

Vito Mixto ve Kombi’nin standart olarak sunduğu Basic Plus tipi süspansiyonu sayesinde, yol yüzeyinin dengesizliğinden ve dalgalanmalarından kaynaklanan tümsekleri ve çukurları hissettirmiyor.

Vito Mixto, motor gücünün etkisiyle çok rahat bir ulaşım imkanı verdi. Ben sürücü olarak eşim ve çocuklarım da yolcu olarak kaliteli, konforlu bir yolculuk yaptık. 5+1 modelinde, arkadaki üçlü koltuklar yatırıldığında aracın toplam kargo hacmi 6,3 metre küpe ulaşüyor. 1664 cm yüklem uzunluğu olan test aracımızın yüklem uzunluğu koltuklar kaldırılarak veya yatay pozisyona getirilerek 2831 cm’ye yükseltilebiliyor.

Koltukların uzun seyahat sırasında çocukları dahi yormayan konforu bizi de rahatlatmış. Seyahat sırasında onların rahat bir uyku çekmeleri de bu konforun sonucuydu zaten.

Bolu Dağı geçişinde hala yol kenarlarındaki karlar en çok çocuklarımı mutlu etti tabii.

Havanın soğukluğunu, kar için durduğumuzda daha iyi anladık, çünkü araçtaki klima araç içi sıcaklığını çok keyif veren bir düzeyde tutmuştu.

Direksiyon simidi üzerinde yer alan, sol taraftaki tuşlarla yol bilgisayarı kontrol edebilme imkanı, sağ tarafta ise müzik sistemi kontrolü yolcu sürücü ilişkisinde rahatlık sağlıyordu. Benim için yol durumu önemliyken yolcuların müzik isteğini karşılayabiliyor olmanın mutluluğunu da yaşadım. Bu, aynı zamanda Yeni Vito Mixto’nun, ticari araç kullanıcılarının uzun seyahatleri sırasında büyük keyifle zaman geçirebilecekleri bir araç olduğunu da belgeledi bana.

Yol yorgunluğu mu; o da ne?

Ankara yolculuğumuzun ilk etabı tamamlandığında çok daha uzun bir yolculuk yapabileceğimi ve aracın beni yormadığını fark etmekte ilginçti.

15 Mart Pazar günü, dönüş yolculuğumuzdaydı sıra. Bu sefer hava koşulları açısından bizi daha zor bir yolculuğun beklediğini gördük. Sağanak yağmur ve yoğun kamyon trafiği, sürüşü zorlaştırsa da Vito’nun sunduğu konforla rahattım... ne de olsa deneyimli sayılırım, bir gün önce Vito sürmüştüm. Yolculuğumuzu güvenli bir şekilde tamamladık. Burada, Vito’nun güvenli donanımlarının zorlu koşullarda ne kadar önemli olduğunu ve avantaj sağladığını söylemeliyim.

16 Mart Pazartesi günü aracımızı Mercedes-Benz Türk Hadımköy Pazarlama Merkezi’nde teslim ettiğimizde 1073 km’lik bir yol yapmış ve bu süreçte bir depo benzine ek olarak 90 liralık yakıt almıştık. Bu durum, aracın yüksek hızda kullanılmasına rağmen, çok avantajlı bir yakıt tüketimine sahip olduğunu kanıtladı..

Asıl sorun ise 17 Mart Salı günü çocuklarımın arabanın neden bende olmadığını anlatmak oldu. Bizim otomobil onlara artık hiçte konforlu bir araç olarak görünmüyordu artık. ■



Ankara yolundayız: Eşim Safiye ve çocuklarımız Kuzey Arda, Kaan Emre

Vito Mixto 111 CDI 5+1

TEKNİK DEĞERLER

Motor hacmi (cm3): 1.598
0-100 km/h hızlanma (saniye) 15.1
Azami hız (km/h) 169
Tahrik: önden çekiş
Şanzıman 6 ileri manuel şanzıman

YAKIT VE TÜKETİM

Yakıt: dizel
Yakıt tüketimi şehir içi litre 100 km: 7.9
Yakıt tüketimi şehir dışı litre 100 km 5.6
Yakıt tüketimi karma litre 100 km 6.4

ÖLÇÜLER VE AĞIRLIKLAR

İzin verilen toplam ağırlık (kg) 3.050
Aracın yürür vaziyetteki kütlesi: 2.072
İstap haddi: 978
Yüklem hacmi metre küp 3.6
Maksimum yüklem hacmi metre küp 6.3
Müsaade edilen römork yükü/ frenlenmemiş/ frenlenmiş km 750/1800
Katarın azami kütlesi kg 4800
Dönme çapı (m) 12.9

GÜVENLİK

ABS kilitlenmeyi önleyici fren sistemi
ASR (Antipatinaj sistemi)
9.nesil Adaptif ESP (Yüke duyarlı Elektronik Dengeleme Sistemi)
EBD (Elektronik güç dağılımı)
Rampa kalkış desteği
Fren destek sistemi
Yağmurda fren desteği
Sürücü koltuğu emniyet kemeri ikaz sistemi
Sürücü ve ön yolcu hava yastığı
Ani frenleme durumunda uyarı veren adaptif fren lambaları
Önde ve arkada viraj denge çubukları
Dört tekerlekte havalandırılmalı fren diskleri
Tüm koltuklarda 3 noktalı emniyet kemeri
İmmobilizer

4 adet Isofix çocuk koltuğu bağlantısı
Lastik basıncı gösterge sistemi
Rüzgar savrulma asistanı
Yorgunluk asistanı

KONFOR ve İÇ MEKAN

Deri direksiyon ve vites topuzu
Hız sabitleyici ve sınırlayıcı
Multifonksiyonel direksiyon
Yol bilgisiyarı ve kombine gösterge
Yükseklik ve derinlik ayarlı, hız duyarlı, elektrik destekli direksiyon
Tempmatic ön klima
Bluetooth özelliikle SD kart ve USD girişine sahip Audio 10 radyo telematik sistemi
Önde ve arkada 9 adet hoparlör
Krom renkli gösterge tablosu, kapı kolları ve kontrol düğmeleri
Otomatik yanan farlar
Konfor tipi sürücü koltuğu
Katlanabilir ve sökülebilir lüks arka yolcu koltukları
Yolcu bölümünde bağlantılı kancalarına sahip kauçuk (TPO) taban

Uzaktan kumandalı merkezi kilit
İkili ön yolcu koltuğu
Sürücü ve ön yolcular için güneşlik
Ön ve arka bölümde tavan ışığı
12 V elektrik soketi, çakmaklık ve küllük
İç dikiz aynası
Lüks yan duvar kaplamaları ve kumaş tavan
Kilitli torpido gözü
Orta konsol ve kapı içlerinde saklama gözleri
Yolcu bölümünde tutanak ve çocuk kilidi
İlk yardım seti ve üçgen reflektör
Yedek lastik ve krikto
Yangın tüpü 1 kg

DIŞ GÖRÜNÜŞ

Halojen farlar
Elektrik kumandalı ve ısıtılmalı dış aynalar
Gündüz farları
Arka sis farları
Jant kapakları

Gündem » 7



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

8+1 taşıt kullanımı...

Daha önce çeşitli yazılarımda açıklamama rağmen 8+1 taşıtların kullanımına ilişkin sorular almaktayım. Aşağıda üç soru örneği yer alıyor. Bunlarda kastedilen hususlar dahil, 8+1 taşıtlarla ilgili genel bir açıklama yapmayı gerekli gördüm.

Soru 1:

Minibüs olarak kullanmakta olduğumuz 8+1 koltuk kapasiteli aracımız, mevzuat değişikliği nedeniyle otomobile dönüştü. Bu aracımızda Kocaeli bölgesi P plakası bulunmaktadır. Fakat aracın güzergah belgesinin süresi Mart 2015’te biteceğinden ve aracın koltuk kapasitesi yetmediğinden dolayı (P) belgesi verilmemektedir.

Bu aracımıza koltuk tadilatı yaparak 9+1 (10) kişilik olma imkanı var mıdır? Yasal olarak muayene ve trafik belgesinde onaylanmakta mıdır? Kenan Gemici

Soru 2:

2,5 yıldır turizm sektörünün içindeyim, kiralama usulü ile çalışmaktayım. Kendi aracımı almak üzereyim, fakat kafamda sorular var. Aldığım araç 8+1 mi olmalı, sonradan 9+1’e çevirebilir miyim? Şirketim olmadı için belge alabilir miyim? Sıfır 9+1 alacak gücüm, şuan için yok, ne yapmalıyım? Yılmaz Şaşmaz

Soru 3:

Benim 2012 model carevella 8+1 aracım ruhsatta otomobil geçiyor. 9+1 yapma imkanım var mı? Ömer Kabahat

Sorulara ortak cevap:

Yukarıdaki sorular dahil olmak üzere 8+1 taşıtların durumuyla ilgili genel bir bilgilendirme yapmakt istiyorum. Bilindiği üzere Karayolları Trafik Kanunundaki değişiklikler sonrası önceden minibüs olarak kabul edilen 8+1 araçlar artık otomobil olarak görülmektedir. Bir aracın minibüs (otobüs) olabilmesi için artık 8+1 koltuk yetmemekte, en az 9+1 koltuk gerekmektedir.

Bilindiği üzere tüm yük taşıtları UDH Bakanlığından alınan belgelerle kullanılabilirken yolcu taşıtlarının iki kullanım hali bulunmaktadır. Birincisi; belediye veya büyükşehir belediyesi alanlarında belediye izniyle kullanımı. Diğer ise bunlar dışındaki tüm alanlarda (illerarasında ve büyükşehir olmayan illerde belediye alanları dışındaki ilçe alanlarda) UDH Bakanlığı izniyle kullanımı.

UDH Bakanlığı belgeleri

UDH Bakanlığı alanlarında 8+1 taşıtlar, önceden B2, B3, D2, D3 ve D4 belgelerine kaydedilerek otobüs gibi kullanılabilirdi. Otomobil-otobüs tanım değişikliği sonrasında belirli bir tarihe kadar bu belgelere kayıtlı 8+1 araçların 2016 yılı sonuna kadar bu belgelere kalıp kullanımına izin verildi. Bu husus, 2016 yılına kadar kullanılmak üzere dahi, bu belgelere yeni taşıt kaydına imkan vermiyor. Belgeye kayıtlı bir taşıtın başka belgeye aktararak kullanılması dahi mümkün değil. Bunun dışında, 2016 sonrası kullanım için de bir imkan yaratıldı.

Tadilatlı taşıt

Karayolu Taşıma Yönetmeliğinin 31’inci maddesi tadilatla koltuk

kapasitesi artırılmış taşıtların belgelere kaydına imkan vermiyor. Ancak 8+1 taşıtlarla ilgili bir istisna getirildi ve bunların 9+1’e dönüştürülmesi halinde belgelere kalıp kullanma olanağı yaratıldı. Burada, bu türden tadilat yaptırılan taşıtlara kayıt imkanı getirildi demiyorum. Bu nokta çok önemli. Bu imkan sadece UDH Bakanlığı belgelerine önceden otobüs olarak kaydedilen taşıtların belgelerde kayıtlıyken tadilatla 9+1’e dönüştürülmesiyle sınırlı bir hak. Yeni alınan taşıtları kapsamadığı gibi, önceden belgelere kayıtlı olmayan 8+1 taşıtların sahiplenilip kaydını da kapsamıyor.

Belediye alanında kullanılan 8+1 taşıtların belirtilen kolaylıklardan faydalanması söz konusu olmadığı gibi; UDH Bakanlığı belgelerine kayıtlı bir taşıtın buradan sildirilip başka birinin UDH Bakanlığı belgesine kaydı halinde de faydalanma kapsam dışı. Böyle bir kayıt zaten yapılmıyor.

Belediye alanına gelince...

Şimdi otomobil haline gelen 8+1 taşıtları bu haliyle otobüs (minibüs) gibi kullanmak pek mümkün değil. Belediye özel bir kolaylık gösterir mi bilemem, ama hayli zor. Bunların usulüne uygun tadilatlarla 9+1’e dönüştürülmesine ve otobüs (minibüs) gibi kullanılmasına bir engel bulunmuyor. Bu kapsamda önceden otobüs (minibüs) olarak tahditli plakası (P gibi) olan bir aracın bu plakayla önceki gibi çalışması hayli zor. 9+1 olması halinde bu plakayla çalışması ise tabii ki mümkün.

Araç alacaklara gelince...

Yeni veya kullanılmış bir 8+1 araç alıp bunun Bakanlık belgelerine kaydedilmesi mümkün değil. Belgeye kayıtlı bir aracı almanız da durum değişmez. Belediye alanındaysa 8+1 araç alıp bunu 9+1’e dönüştürerek minibüs gibi çalıştırmakta bir engel gözüküyor. Tek bir taşıtla UDH alanında sadece D4 belgesi alınabilir. Her belediyenin yapılacak taşımaya göre özel izin şartları olacaktır. Tahditli plakası olmayan aracın bu plakayı gerektiren işlerde kullanımı mümkün değildir.

Eski veya yeni araç ancak uygun tadilatlarla büyütülüp küçültülebilir, buna 8+1’ler de dahil. Uygun tadilatın ne olduğu çok önemli. Yetkililere proje çizdirilmesi ve yetkili yerlerde yaptırılması gerekiyor. Usulüne uygun işlenir. Ancak UDH Bakanlığı genelde bunlara kullanım imkanını sadece bir belgede kayıtlı olma halinde dönüşüm sonrasında aynı belgede kalma halinde veriyor, bunun dışında yok. UDH Bakanlığı dışında ise tadilatlı taşıtların kullanımını kısıtlayan genel bir husus bulunmuyor.

İlcalı’ya başarılar

Aynı üniversiteden (İTÜ) benden 6 yıl sonra mezun olmuş, ulaştırma alanında uzmanlığı herkesçe bilinip kabul edilen, gazetemizin değerli köşe yazarı Sayın Prof. Dr. Mustafa İlcalı’ya, ikinci kez milletvekili olma girişiminde başarılar ve kolaylıklar diliyorum... ■

BAKAN FİKRİ IŞIK: TÜRKİYE'YE OLAN GÜVENİN GÖSTERGESİ

NEOPLAN Artık Türkiye'de üretilecek

MAN Truck & Bus, bünyesinde bulunan premium segment otobüs markası Neoplan'ın tüm üretimi Ankara'daki MAN Türkiye tesislerine kaydırıldı. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, "Neoplan'ın, üretimi için Türkiye'nin tercih edilmesi, şüphesiz Türkiye'ye duyulan güvenin de bir göstergesi. Bugüne kadar Türkiye'ye güvenen hiç kimse yanılmadı. İstikrarlı şekilde Türkiye'ye yatırım yapanlar hep kazandı" dedi.

MAN Türkiye tesislerinde, halen MAN'ın şehirci, seyahat, turizm ve servis otobüslerinin yanı sıra Neoplan'ın Tourliner modeli de üretiliyordu. MAN Truck & Bus'un aldığı bu kararla birlikte MAN Türkiye, Neoplan'ın araç gamını oluşturan Cityliner, Skyliner ve Jetliner modellerini de üretmeye başladı.

MAN Türkiye bünyesinde gerçekleştirilen Yeni Neoplan Üretim Üssü Açılış Töreni 25 Mart Çarşamba günü Bakan Fikri Işık'ın katılımıyla, MAN Türkiye AŞ Yürütme Kurulu Başkanı Münür Yavuz'un ev sahipliğinde düzenlendi. Törene MAN Truck & Bus üst düzey yönetimi de katıldı.



MAN TÜRKİYE AŞ YÜRÜTME KURULU BAŞKANI MÜNÜR YAVUZ

Projenin adı: PRENSES

Yavuz, konuşmasına "burada sadece MAN Türkiye için değil, dev MAN ailesi ve Türk otomotiv sektörü içinde gurur verici bir gelişme için bir aradayız. Neoplan, tüm üretimini Türkiye'ye kaydırıyor. Bu teknoloji denetlikli insan gücüne kadar, otobüs üretiminde geldiğimiz noktanın, yakaladığımız kalitenin de somut bir örneği. Bizleri onurlandıran bu karardan dolayı MAN yönetimine teşekkür ediyoruz. Neoplan'ı Türkiye'ye taşıma projesine Prenses ismini koyduk. Narin, güzel önemli ve bir o kadar kaprisli ve zor. Ancak bizler, prensesin verdiği yorgunluktan çok, bıraktığı başarı hazzını ve mutluluğu ile hatırlayacağız" diyerek başladı.

En büyük otobüs fabrikası

MAN Türkiye'nin üretiminin yüzde 85'ini Avrupa pazarına ihraç ettiğini belirten Yavuz, "Ankara'daki fabrikamız, MAN ailesi içindeki en büyük otobüs fabrikası. MAN Türkiye'de bir kapıdan giren profil uzun dayanımlı iskelet haline getirilir. Yüksek pas direnci için kataforez kaplanır, montaj ve takip eden fonksiyonel testlerin ardından müşteriye hazır hale getirilir. Bu fabrika MAN otobüs ve şasislerinin elektrik elektronik parça imalatını da yapıyor. Bugün sizleri gerek MAN gerekse dünya ölçeğinde, oldukça kabiliyetli bir üretim tesisinde ağırlıyoruz. Bugün bu tesislerde otobüs dünyasının en markalı ürününü olan Neoplan'ın da tüm modellerinin üretimi başladı. Bu önemli gelişmenin, başta MAN ve Neoplan aileleri olmak üzere

otomotiv sektörümüze tüm Türkiye'ye hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

AR-GE teşvikleri geliştirdi

"Hem bizim hem de Türk otomotiv sektörünün kabul görmesine paralel bir gelişmeyi aktarmak istiyorum" diyerek konuşmasını sürdüren Yavuz, "Ar-Ge teşviklerinin yönlendirici desteği sayesinde, son yıllarda MAN Türkiye mühendislik birimimizin gücü ve yetkinlikleri gelişti. Öncelikli olarak Fransa olmak üzere tüm Avrupa'ya hitap edecek ve satışına Haziran ayında başlanacak olan ve burada mavi renkli olarak gördüğünüz, Linecity otobüsün tasarımı Ankara'da yapıldı ve bugün dünya lansmanı gerçekleştirilecek" dedi.

MAN TRUCK & BUS YÖNETİM KURULU ÜYESİ DR. CARSTEN INTRA

En seçkin tesis

2007 yılında MAN Türkiye CEO'su olarak görevde bulunduğu ve o dönemden bu yana Türk insanına ve Türkiye'ye büyük bir sempati beslediğini belirten MAN Truck & Bus Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Carsten Intra, "Aynı zamanda bugün benim için de MAN ailesi için de çok önemli bir gün. Neoplan otobüs üretiminin tamamının gerçekleştirileceği bu tesisin açılışını duyurmaktan büyük mutluluk duyuyorum. Bu tesislerde Cityliner ve Jetliner ve Skyliner otobüslerimiz üretilecek. 2014'te otobüs üretimine yönelik net-work'ü daha da güçlendirmek kararı aldık. Böylece net-work'ü daha esnek hale getirerek, ticari araç üretiminde geleceğin zorluklarını, güçlüklerini karşılamak üzere daha büyük rekabet gücüne sahip olmaya karar verdik. Ankara'yı bu otobüslerin üretiminde bir yetkinlik merkezi haline getirdik. Bu, bir başarı hikayesinin ürünü. Bu yüzden MAN'ın buradaki tesisi dünya çapında otobüs üretiminde en önemli, en seçkin tesislerden biri" dedi.

"Gelenekleri keşfetmek"

Dr. Carsten Intra, "1966'dan bu yana MAN sürekli Türkiye'ye yatırım yapmaya devam etti. Bunun son örneği 2012 Haziran ayında Ankara'da açılış yapılan kataforez tesisi. Bu başarıların hiçbirisi, Türkiye Cumhuriyeti Hükümetinin desteği olmadan gerçekleşmezdi. Özellikle Sayın Bakan Işık, size işbirliğiniz ve geliştirdiğiniz mükemmel ilişkiler için teşekkür ediyorum. Ayrıca Türk Metal Sendikası'na da teşekkürlerimizi sunuyorum. Ankara'daki tüm çalışanların temsilcisi olarak Münür Yavuz'a da Ankara'daki tesisin gelişimi, hem de bu yıl Ankara'da gerçekleşiyor olan BUS DAYS günlerinin düzenlenmesindeki desteği için teşekkür ediyorum. Bu yıl Ankara'da ilk kez otobüs günlerini düzenliyoruz ve sloganı: yeni gelenekleri keşfetmek. Aramızda binden fazla hem uluslararası konuk hem de dostlarımız bulunuyor ve amacımız, hem becerileri hem bilgi birikimimizi ve ürünlerimizi bir araya getirerek, onları önem verdiğimiz müşteriye sunabilmek" dedi.

TÜRK METAL SENDİKASI YENİ BAŞKAN GARDİNCİŞİ MUHARREM ASLIYÜCE

Dünyaya sağlıklı bakıyoruz

Aslıyüce, MAN Türkiye'nin buslariye geldiği süreçte geçilen

ERKAN YILMAZ / ANKARA



BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI FİKRİ IŞIK

Birinci faktör işgücü kalitesi

Işık, konuşmasına bu yatırımın hayata geçmesinde emeği olan herkese teşekkür ettiğini belirterek başladı: "Bu yatırımın Türkiye'de yapılması kararının verilmesinde bana göre birinci faktör; işgücünün kalitesidir. İşyerinin çalışanı ile kurduğu samimi güçlü, bağdır. Bu da üretimin kalitesine verimliliğine, yansımaktadır. Çalışanlarımız elinden gelenin en iyisini yapıyor, bu verimliliğe ve kaliteye yansıyor. Bu da karartışı olarak ortaya çıkıyor. İşveren de elde edilen değeri işçi ile paylaşmakta kesinlikle cimri davranmıyor; başarının sırn da burada. Birlikte çalışalım, birlikte üretilen değeri paylaşalım. Bugün burada bu tabloyu görmekten büyük memnuniyet duydum" dedi.

Güvenin göstergesi

MAN'ın Almanya dışında ilk tesisini 1966 yılında Türkiye'de kurduğuna dikkat çeken Bakan Işık, "Bugün, bu tesis, Türkiye'de

en büyük kompakt tesis konumuna ulaştı. MAN'ın Türkiye'deki hikayesi ilk olarak Hicaz Demiryolu ve 1912'deki Galata Köprüsü ile başlıyor. MAN Türkiye, son 15 yılda ciroğunu 309 kat, ihracatını ise son 10 yılda 9 kat artırmıştır. Bu rakamlar MAN'ın Türkiye'deki başarısının aslında çok somut bir göstergesi. Bugün 317 bin m2 alanda 1800 çalışanı ile her yıl yaklaşık 1500 otobüs üretiliyor. Yeni Neoplan üretim üssü ile bu sayıyı daha da artacak. Neoplan otobüslerin sadece Türkiye'de üretilcek olması istihdam ve ihracata önemli katkılar yapacak. Aynı zamanda ülkemiz otomotiv sanayinin tasarım kabiliyeti artacak. İmalat ve montaj teknolojilerimiz gelişecek. Otomotiv tedarik sanayimizin ürün kalitesi de yükselecek. Neoplan'ın, üretimi için Türkiye'nin tercih edilmesi, şüphesiz Türkiye'ye duyulan güvenin de bir göstergesi. Bugüne kadar Türkiye'ye güvenen hiç kimse yanılmadı. İstikrarlı şekilde Türkiye'ye yatırım yapanlar hep kazandı. Biz orta ve uzun vadeli yatırımları önemsiyoruz. MAN, bunlardan bir tanesi" diye konuştu.

Otomotiv sektörü ihracatta 1 numara

2012 yılında toplam otomotiv üretiminin 357 binli adetlerdeyken 2014 yılında 1 milyon 218 bin 848'e ulaştığını, ihracatın da 253 binden, 902

bine çıktığını belirten Bakan Işık, "İhracat gelirimiz de 3.3 milyar dolardan 18.1 milyar dolara geldi. Bu yıl otomotiv sektöründe ciddi bir üretim ve ihracat artışı yaşıyoruz. Geçen yılın ilk iki ayına göre bu yılın ilk iki ayında toplam otomotiv ihracatı yüzde 32, otomobil ihracatı yüzde 21 arttı. Otomotiv sektörü ihracatta birinci sıraya yükseldi. Otomotiv üretimi yüzde 34, otomobil üretimi yüzde 19 arttı. 2014 yılında Türkiye otomotiv üretiminde 17'nci sırada. AB'de otobüs üretiminde 1'inci, hafif ve ağır ticari araç üretiminde 2'nci sıradayız. Otomobil üretiminde ise, 7'nci, toplam üretimde ise 6'nci sıradayız" dedi.

Otomotiv test merkezi kuruyoruz

Stratejilerinin Türkiye'yi otomotiv sektöründe üretim ve Ar-Ge üssü haline getirmek olduğunu belirten Işık, "Bu amacı gerçekleştirmek için dünyanın en iddialı otomotiv test merkezlerinden birini kuruyoruz. Merkez tamamlandığında TIB onay Ar-Ge ve trafik güvenliği gibi testleri, yerli imkanlarla yapacağız. Otomotiv sektörünün yurtdışında yaptırmak zorunda olduğu testlerin tamamını ülkemizde yapacağız. Bakanlığımızca verilen aksam ve araç tipi onay belgelerinin, uluslararası geçerlilik kazanmasına yönelik, gerekli mevzuat, güncelleme ve teknik servis ile onay kuruluşların

altyapısını iyileştirme çalışmalarımız hızla sürüyor. Bakanlığımız koordinesinde sektör temsilcilerinden oluşan bir motor çalışma grubunu da kurduk. Bu çalışma grubu ülkemizde emisyon değerleri düşük, çevreci yerli dizel motor üretimi için rehberlik yapacak. Motor mükemmeliyet merkezi kurmak için de, adımlarımızı atıyoruz. Bakanlığımızca Türkiye Otomotiv Sektörü Strateji Belgesi ve Eylem Planı 2015-2018 dönemi hazırlık çalışmalarını sürdürüyoruz. Otomotiv sektöründe AR-Ge ve tasarım kültürünün geliştirilmesi ile yeni teknolojilerin oluşturulması, büyük önem taşıyor. Sektörü tüm yönleriyle destekliyoruz. Toplam Ar-Ge merkezi sayımızı 176'ya çıkardık. Kısa zamanda bu sayının 200'ü geçeceğine inanıyorum, hedefimiz 500 Ar-Ge merkezi. Artık tasarım ofislerini de Ar-Ge merkezi gibi destekleyeceğiz. Meclis tatile girmeden, bu düzenlemeyi hayata geçirmek istiyoruz. Tasarım merkezinin yanı sıra buradan hizmet alan KOBİ'leri de destekleyeceğiz. Sadece 2015 yılında başta KOBİ'ler olmak üzere doğrudan verdiğimiz destek 1,5 milyarın üzerinde" dedi.

Bakan Fikri Işık, sözlerini "Neoplan üretim tesisimizin, Akyurt'umuza, Ankara'mıza, ülkemize, sanayimize, MAN'a ve bütün çalışanlara, hayırlı olmasını diliyorum" diye bitirdi.

2015'TE 1800 OTOBÜS ÜRETİMİ

1966 yılında Ankara'da kurulan tesisler, "MAN'ın Almanya dışındaki ilk üretim merkezi ve aynı zamanda en büyük otobüs fabrikası. Akyurt'ta 317 bin m2'lik alanda 1,800 çalışanı ile üretim gerçekleştiriliyor. Tek vardiyada yıllık 2 bin otobüs kapasitesine sahip. Yıllık 1.500 adetlik üretim ortalamasına sahip olan fabrikada 2013'te 1.472 otobüs üretimi gerçekleştirildi. Bu yıl 1,800 otobüs üretimi planlayan MAN Türkiye, ilave olarak MAN bünyesinde üretilen tüm şasi ve otobüslerin kablo demetlerinin tek tedarikçisi konumunda.

ÜRETİM YÜZDE 40 ARTIRILACAK

Mevcut üretim adedi yüzde 40 artırılarak, fabrikanın tam kapasiteye ulaşması hedefleniyor. İhracatın da arttırılacağı öngörüldükçe, cironun ise daha yüksek bir gelişme göstererek, kısa vadede iki katına ulaşması planlanıyor.

AR-GE MERKEZİ BÜYÜYECEK

Halen 3.900 metrekairelik bir alanda 160 personel ile hizmet veren Ar-Ge merkezi, hem daha da büyütülecek, hem de personel sayısı arttırılacak.

darboğazların hala hafızalarında yer aldığını belirterek, "Bu salondakilerin büyük bölümü o sıkıntılı günleri bizzat yaşadı. Çarkların durma noktasına geldiği, belirsizliklerin hakim olduğu o dönemi hepimiz hatırlarsınız. Bugünün temelleri o dönemde atıldı. Çünkü o dönemde MAN Türkiye yönetimi, işçi çıkarmak yerine onlara sahip çıkmayı tercih etti, 'kriz varsa bedelini beraber öderiz' dedi. Onlara bu uygar ve hakkaniyetli yaklaşımlarından ötürü teşekkür ediyorum. Başta Sayın Münür Yavuz olmak üzere MAN Türkiye yönetimi ile fabrikanın çok değerli yönetim kadrosuna da buradan teşekkürlerimizi sunuyoruz. Kan kusup kızılçık şerbeti içtim diyen, bıçak kemiğe dayandığı anda bile duruşunu değiştirmeyen, fedakarlıkta sınır tanımayan, bu fabrikaya can veren, hayat katan o fedakar, cefakar işçi kardeşlerimize, tüyelerimize de teşekkür ediyoruz. Kriz ne kadar derin olursa olsun, birlik beraberlik varsa, aşılamayacak zorluk yoktur. MAN Türkiye de işçisi ile işvereni, mavi yakalı ile beyaz yakalı, iki ayrı taraf değil de aynı geminin yolcuları olduğunun bilincine varmıştı. Bugün burada bir zafer varsa, bu başarı en tepe yöneticisinden en yeni işçisine, genel müdüründen sendika temsilcisine kadar MAN

Türkiye'ye omuz veren herkesindir. Bu beraberliğin bütün kesimlere örnek olmasını diliyorum. Biz MAN Türkiye'nin emekçilerini gösterdiği bu tavrı önemsiyoruz. Dünyanın her yerinde siyasiler işverenle kol kola girmiş işçi haklarını buduyorlar. Burası MAN Türkiye, burası uzağı görebilenlerin yeridir. MAN Türkiye, dünyaya, Türkiye'ye sağlıklı bakan gözlerin eseridir. MAN Türkiye, sendikaların örgütlü işçinin eğitimli kaliteli disiplinli işgücünün, kıymetini bilenlerin eseridir. Ankara'nın bozkırında umutları yeşerten güzel yarınları inşa edecek, bu ekibi MAN Türkiye'yi, işvereni işçisi ile çalışanı ile yöneticisi ile

ülkeminin dört bir yanındaki 180 bin metal işçisinin dostluk ve dayanışma duyguları ile selamlıyoruz" dedi.



Lojistik Dünyası
editor@tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi

Gazetesi

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

www.tasimadunyasi.com

Yıl: 4 • Sayı: 181 • 30 Mart - 5 Nisan 2015

Uluslararası Nakliyeciler Derneği açıkladı:

Alternatif geçişimiz var, Mısır kaybeder

Suriye'de yaşanan sıkıntılar nedeniyle, son üç yıldır Mersin ve İskenderun limanlarından kalkan Ro-Ro gemilerinin Mısır'a, Mısır üzerinden de karayoluyla Kızıldeniz'e, buradan Ro-Ro ile Suudi Arabistan'ın Duba Limanı'na Tırları taşıyarak yapılan ticaret mısır ile 22 Nisan 2012 tarihinde imzalanan 3 yıllık anlaşma ile yapıyordu

Mısır'da iktidara askeri darbe ile Abdülfettah El-Sisi'nin gelmesinin ardından Mısır'ın Türkiye ile ilişkileri bozuldu ve Türk araçlarının Körfeze yönelik taşımalarda Mısır'ı transit geçmelerine imkan veren anlaşmanın 22 Nisan'da yenilenmeyeceği Sisi tarafından geçtiğimiz ekim ayında açıklandı.

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, "Araçlar, Mısır



Fatih Şener

güzergâhını kullanırken bu ülkeye döviz bırakmalarının yanı sıra önemli ticaret fırsatlarını da götürüyor. Türkiye ile Suudi Arabistan ve Körfez ülkeleri arasında her iki yönde mal hareketi vardır ve bu mallar her durumda taşınmaya devam edecek. Ticaret yolları tarih boyunca geçtikleri ülkelere zenginlik taşıdılar. Mısır yönetimi aldığı bu kararla Mısır'ı önemli bir ticaret yolunun dışına atarak refüze etmiş olacak. Bu hat Mısır ihracat ürünlerinin de Türkiye üzerinden Avrupa ve Rusya'ya ulaşma imkanı veren önemli bir fırsattı. Maalesef bu kararla Mısır ekonomisi için de önemli bir imkânı son veriliyor" dedi.

Yollar hep zenginlik taşıdı

UND İcra Kurulu Başkanı, yaşanan gelişmelerden Mısır'ın zarar göreceğine dikkati çekerek

şöyle devam etti: "Bu kararın uygulanmasından sonra da Türk ihracat ürünleri Körfez ülkelerine, Körfez ülkelerinin ihracat ürünleri Türkiye'ye ve Türkiye üzerinden başka ülkelere gitmeye devam edecek. Bu ticareti sürdürmek için araçlarımızı Süveyş kanalı üzerinden doğrudan ve daha kısa sürede Körfez ülkelerine RoRo ile taşımak konusunda hazırlıklarımız sürüyor. Ayrıca, Ürdün üzerinden körfeze ulaşmak da bölgeye yapılacak taşımalar için bir başka alternatifimiz. Son dönemde transit geçişte kolaylıklar sağlanmış olan İran'da bugüne kadar hiç kullanılmamış yeni bir güzergâh olarak konusunda görüşmelerimiz sürüyor ve İran üzerinden de ayrıca yeni bir güzergâh oluşturma konusunda çalışmalarımız başlamış durumda. Devletimizin çizdiği uluslararası ilişkiler çerçevesi içerisinde, UDH Bakanlığı ve Ekonomi Bakanlığımız koordinasyonunda Türk dış ticaretini taşımaya hazır olduğumuzu Bölge ile ticaret yapan ihracatçı ve ithalatçılarımıza ve kamuoyumuza saygı ile bildiririz." ■

Etis'e ADR Belgesi

Etis Lojistik, sektörde ADR olarak bilinen Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi'ni Ulaştırma Bakanlığı'ndan aldı. Taşımacılık, depolama ve terminal hizmetleri ile entegre lojistiğin iddialı oyuncularından Etis Lojistik, Merkez, Yarımcı ve İskenderun ofisleri için sektörde



ADR olarak bilinen "Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi" aldı. 13 Şubat 2015 tarihli belge 5 yıl süreyle geçerli olacak.

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine

Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürlüğü tarafından verilen belge ile Etis Lojistik; doldurma, paketleme, yükleme ve gönderme faaliyetleri için tehlikeli madde sınıfında yetkilendirilmiş lojistik şirketler arasındaki yerini aldı. ■

1 NİSAN: KIŞ LASTİKLERİNE VEDA ZAMANI!



Kış lastiklerinizi çıkarın yaz lastiğine geçin

Daha fazla yol tutuşu, kısa fren mesafesi gibi özellikleriyle, akıcı ve güvenli bir trafik için zorunlu hale getirilen kış lastiği uygulaması, 1 Nisan tarihinde sona eriyor. +7 derecenin altındaki sıcaklıklarda; 1 Aralık tarihinden itibaren uygulanan kış lastiği zorunluluğu kapsamında 4 milyondan fazla ticari araç kış lastiği kullanmakla yükümlüydü. Lastik Sanayicileri ve İthalatçıları Derneği Genel Sekreteri Bahadır Ünsal, "Hava sıcaklığının +7 derecenin üstüne çıkmasıyla birlikte; yasal sürenin de sona ereceği 1 Nisan tarihi itibarıyla yaz lastiklerine geçiş zamanıdır. Araçlardan kış lastiklerinin çıkarılıp uygun ve önerilen koşullarda saklanması; yerine yaz lastiklerinin takılması gerekir" uyarısı yaptı.

Kış lastiği uygulamasına ilginin, geçen yıla oranla daha yüksek olduğuna dikkat çeken Ünsal, "Zorunluluk kapsamına alınmasa da binek araçların da kış lastiği tercih ettiğini gördük" dedi. ■

İSTANBUL KOCAELİ HATTINDA ARSALAR DEĞERLENİYOR

Lojistik arzı 8,5 milyon m2'ye ulaşacak

İstanbul ve çevresinde inşaatı süren ve başlayacak olan 3. Köprü ve Kuzey Marmara Otoyolu, Avrasya Tüneli, İstanbul-İzmir Otoyolu, 3. Havalimanı, Liman Kent ve Kocaeli'ndeki Organize Liman Bölgesi gibi projeler yeni geliştirme ve yatırım fırsatları doğuracak. İstanbul'daki gayrimenkul trendleri, bu projelerin oluşturduğu ihtiyaçlar çerçevesinde gelişecek.

Lojistik arzının 5 yıl içinde 11,1 milyon metrekareye ulaşması bekleniyor

JLL Türkiye verilerine göre, İstanbul ve Kocaeli alt pazarlarını kapsayan Marmara Bölgesi'ndeki toplam lojistik arzının 2014 yıl sonu itibarıyla 7,8 milyon metrekareye ulaştığı, inşaat halindeki stokun ise 563 bin

metrekareden 653 bin metrekareye yükseldiği görülüyor. Lojistik arzının ise 2017 sonunda yaklaşık olarak 8,5 milyon metrekareye ulaşması bekleniyor.

Ro-Ro taşımacılığına hizmet ederek kargo taşımacılığında ve kruvazör turizmde küresel lider olmayı hedefleyen Liman Kent Projesi'nin 3. Havalimanı'na komşu olacak şekilde planlandığını belirten JLL Türkiye Başkanı Avi Alkaş, "Kruvazör turizmi sayesinde yıllık 8 milyon yabancı turist'in İstanbul Liman Kent'e gelmesi bekleniyor. 3. Havalimanı, 3. Köprü ve Kuzey Marmara Otoyolu projelerinin tamamlanmasıyla birlikte, Liman Kent'in ulaşılabilirliği artacak ve proje lojistik açıdan önemli bir merkez haline gelecek" dedi. ■

"Almanya, İngiltere ve İtalya öncelikli olmalıdır!"

Türkiye İhracatçıları Birliği 10'dan fazla ülkede Türkiye Ticaret Merkezi (TTM) kurulması için çalışmalara başladı. Farklı sektörlerin ihtiyaçlarını aynı anda karşılayabilecek etkin merkezler kurmak hedefiyle yola çıkan TİM, sektör liderleriyle birlikte TTM kurulacak ülkeleri belirliyor. Lojistik sektöründen Sertrans CEO'su Nilgün Keleş, "Almanya, İngiltere ve İtalya öncelikli olmalıdır" diyor.

Türkiye Ticaret Merkezi (TTM) kurulacak ülkeler belirlenirken farklı sektörler kendi görüşlerini TİM'e ilettiler. Hazırgiyimciler ABD, Rusya, Fransa, İngiltere ve Almanya üzerinde yoğunlaşırken, madenciler Çin, ABD, Dubai ya da Katar'ı düşünüyor. Makineciler ABD, Uzak Doğu, Almanya ve Afrika'da; mobilyacılar ise ABD, Hindistan ve Çin'de ticaret merkezi kurmak istiyor.

Konuyla ilgili Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş "Türkiye Ticaret Merkezleri'nin kurulacağı ülkeler belirleniyor. Lojistik sektöründeki 25 yıllık



deneyimime dayanarak söylüyorum; Avrupa'da bu tür merkezler kurulacaksa Almanya, İngiltere ve İtalya öncelikli olmalıdır. TİM'in yaptığı açıklamaya göre 2014 ihracat rakamları gösteriyor ki, İngiltere ile Türkiye arasındaki ihracat oranı yüzde 12.6'ya, Almanya ile yüzde 11.3'e, İtalya ile yüzde 7.4'e yükseldi. Bu rakamların toplamı, 2014 yıllık ihracatın 31'i oluyor. Bu nedenle, TTM kurulacak ülkeler arasında Almanya, İngiltere ve İtalya öncelikli olmalıdır." dedi. ■



Bir Daimler Mercedes-Benz

Yakıtın her damlası, alinterinizin her damlası kadar değerli.

Tonlarca yük taşıyan Mercedes-Benz kamyonlar, her damlanın hesabını yapar. Az yakıtla tıpkı sizin gibi çok iş başarır.

Türkiye'de kamyon, Mercedes-Benz'dir.

BLUE EC

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesKamyon



Mercedes-Benz
Trucks you can trust

10 »

Otomotiv Sanayii Derneği 40 yaşında

Türk otomotiv sanayisinin gelişimini ve ülke ekonomisine daha fazla katma değer sağlamasını desteklemek üzere hizmet veren Otomotiv Sanayii Derneği, 26 Mart 2015'te 40. yılını özel bir törenle kutladı.

Otomotiv sanayisinin geçmişini, bugünü ve geleceğini değerlendiren Otomotiv Sanayii Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen, "Kurulduğu 1974 yılından

bu yana Türk otomotiv sanayisinin gelişimi için çaba gösteren derneğimiz, 40 yıl içerisinde endüstriler ötesi başarılarla imza attı, pek çok konuda öncü oldu. 1970'lerde binler mertebesindeki üretimini bugün 1,75 milyon araç kapasitesi ve 1,2 milyon üretime taşıdı" dedi.

Sektörün kendi profesyonellerini yetiştirdiğini ifade eden Önen, Türk otomotiv sanayisinin ürettiği, tasarladığı ve Ar-Ge'sini yaptığı araçları dünyanın dört bir yanına ihraç ettiğini vurguladı.



**Ekonomi Bakanı
Nihat Zeybekçi**



OSD 40. YIL ÖDÜLLERİ

1 milyar doların üzerinde ihracat gerçekleştirerek Platin Plaket kazananlar:

Ford Otomotiv Sanayi AŞ
Oyak Renault Otomobil Fabrikaları AŞ
Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye AŞ
Tofaş Türk Otomobil Fabrikası AŞ
Hyundai Assan Otomotiv Sanayi Ve Ticaret AŞ

500 milyon-1 milyar dolar arası ihracat gerçekleştirerek Altın Plaket kazanan:

Mercedes Benz Türk AŞ

100-500 milyon dolar arasında ihracat gerçekleştirerek Altın Madalya kazananlar:

Türk Traktör Ve Ziraat Makineleri AŞ

Man Türkiye Anonim Şirketi
Otokar Otomotiv Ve Savunma Sanayi AŞ
Temsis Global Sanayi Ve Ticaret AŞ

30-100 milyon dolar arasında ihracat gerçekleştirerek Gümüş Madalya kazananlar:

Anadolu Isuzu Otomotiv Sanayi Ve Ticaret AŞ
Honda Türkiye AŞ

Yan Sanayi Başarı Ödülü kazananlar:

Sege Taşıt Koltukları ve Otomotiv Sanayi ve Ticaret AŞ
Denso Otomotiv Parçaları AŞ
Yazaki Otomotiv Yan Sanayi ve Ticaret AŞ
Hema Endüstri AŞ



Geçmiş başkanlara şükran plaketleri verildi

Her yıl olduğu gibi bu yıl da yan sanayi firmalarına kalite ve teslimat güvenilirliği, teknoloji geliştirmedeki işbirliği ile uygun fiyat yönünden gösterdikleri başarı için "OSD Yan Sanayi ve İhracat Başarı Ödülleri" verilirken OSD üyesi firmalara da 2014 yılında ihracatta gösterdikleri başarılar için "İhracat Başarı Ödülü" verildi. 40. yıl töreninde ayrıca OSD'de emeği geçmiş eski başkanlara OSD Başkanı Kudret Önen tarafından şükran plaketi takdim edildi.



HIDIRUSTA İÇİN

2015, yeni bir milat

“Yedek Parça Deponuz” sloganıyla büyümeye devam eden Hıdır Usta, 1 merkez ve 4 şubesiyle ticari araçlar bağımsız yedek parça piyasasındaki konumunu her geçen gün daha da güçlendiriyor. “Tüm ticari araçlara yönelik yedek parça segmentinde akla gelen ilk firma olma hedefi çerçevesinde 2015, bizim için önemli bir yıl olacak” diyen **Hıdır Usta Motorlu Araçlar Genel Müdürü Rıza Şahin**, yılın ikinci yarısından itibaren MAN ve Mercedes-Benz'in yanı sıra DAF, Volvo, Renault Trucks ve Scania marka araç gruplarına da hizmet

HIDIRUSTA



vermeye başlayacaklarını açıkladı. Şahin, bu yıl ayrıca yaptıkları yatırımların da meyvelerini toplamaya başlayacaklarını, dolayısıyla yüzde 25'in üzerinde

büyüme kaydetmeyi hedeflediklerinin altını çizdi. 2020 ciro hedefleri olan 500 milyon TL kapsamında yeni açılımlar yapmaya devam edeceklerini de vurgulayan Şahin, orta vadede atacakları bir diğer adımın da hafif ticari araç grubuna hizmet vermek olduğunu belirtti.

2014 yılında Ankara, Samsun ve İzmir şubelerini devreye alan şirket, 2000 fahri lokasyona dağıtım yapabilir konuma geldi. Geçtiğimiz yıl cirosal bazda yüzde 17 oranında bir büyüme kaydeden firma, altyapı yatırımlarına 1 milyon TL bütçe ayırdı. ■

MC Demir İnşaat 25 Ford Trucks aldı

Ankara'lı MC Demir İnşaat, 10 adet Ford 4136D ve 15 adet Ford 1838T olmak üzere toplam 25 adet Ford Trucks ağır ticari araç ile filosunun gücüne güç kattı. Ford Trucks Türkiye Satış Müdürü Berk Mumcu ve Ford Trucks İç Anadolu Bölge Müdürü Mete İnceer ile satış gerçekleştiren Başer Otomotiv Ford Trucks Şube Müdürü Ömer Faruk Başer, Başer Otomotiv Genel Müdürü Veysel Başer ve Başer Otomotiv Ford Trucks Satış Şefi Serkan Aşnaz, düzenlenen törenle MC Demir İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Cemil Demir'e 25 adet Ford Trucks'ı teslim etti. ■



Değer Lojistik, 25 Ford 1846T aldı

Ankara'nın en büyük filolarından birine sahip olan, akaryakıt ve otomotiv yedek parça taşımacılığı yapan Değer Lojistik, 25 adet Ford 1846T otomatik vites ADR'li satın alarak araç filosunu güçlendirdi. Ford Trucks Türkiye Satış Müdürü Berk Mumcu ve Ford Trucks İç Anadolu Bölge Müdürü Mete İnceer ile satış gerçekleştiren Başer Otomotiv Ford Trucks Şube Müdürü Ömer Faruk Başer ve Satış Şefi Turgut Başer, düzenlenen törenle Değer Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Değer'e 25 adet Ford 1846T aracı teslim etti. ■



SCANIA BAKIM ANLAŞMASI İLE Her şey yolunda

Scania, Satış Sonrası Servis Hizmetlerini yeni uygulaması "Bakım Anlaşması" ile müşterilerine avantajlı bakım fırsatı sunuyor. "Scania Bakım 100", "Scania Bakım 200", "Scania Bakım 300" ve "Scania Bakım 400" olarak 4 farklı alternatifle sunulan "Bakım Anlaşması" hizmetini satın alan Scania kullanıcıları, kendi belirlediği süre boyunca aracının bakım işlemlerini, Scania Yetkili Servislerinde daha uygun koşullarda yaptırabilecek.



Servislerdeki periyodik bakımlarda ya da filtre değişimini ek olarak, ana elektronik modüllerinin kontrolü, veri analizi, aşınma ve yıpranma parçalarının kontrolü, aracın ana fonksiyonlarının, bileşenlerin ve genel hasar kontrolü, elektronik kontrol ünitelerinin yazılımlarının kontrolü, gerekli ise güncellenmesi gibi yaklaşık 80 noktanın kontrolü yapılmaktadır.

Scania tarafından sunulan bakım anlaşması paketlerinden faydalanan Scania kullanıcıları, fiyat artışlarından etkilenmediği için, km başı bakım maliyetlerini kolaylıkla hesaplayabileceklerdir.

Bakım anlaşması satın alan Scania müşterileri, kapsam dışındaki servis işlemlerinde özel iskontolardan da yararlanabileceklerdir.

Scania'nın müşteri araçlarının kesintisiz çalışmasını sağlayacak şekilde tasarlanmış Satış Sonrası örgütü, hizmetleri ve müşteri odaklı yaklaşımı ile "Her şey yolunda". ■

Türk Pirelli, Premium segmentte liderliği bırakmadı,

2014 yılında 1,2 milyar TL ciro elde etti

Bu yıl 55'inci üretim yılını kutlayan Türk Pirelli, 2014 yılına ait finansal sonuçlarını açıkladı. 2014 yılında cirosunu 1,2 milyar TL'ye çıkaran marka, Türkiye Premium Lastik Pazarı'nda da liderliğini sürdürdü. Yeni ürünleri ve Premium lastik pazarının genişlemesiyle, Pazar payını yüzde 20'ye çıkaran Türk Pirelli, bu segmentteki satışlarını da yüzde 30 oranında artırdı.

Premium lider

2014 yılındaki başarılarının temelinde Premium lastik segmentinde yakalanan ivmenin olduğunu söyleyen Türk Pirelli CEO'su Mete Ekin, "2014 yılında Türkiye'deki toplam lastik pazarı



otomotiv fabrikalarına yapılan satışlar ve yenileme satışlarıyla toplam 20 milyon adede ulaştı. Lastik yenileme pazarının yüzde 10'unu, Premium lastik segmenti olarak adlandırılan 17 inç ve üzeri jant lastikler oluşturuyor, son beş yılda bu segment her yıl yılda ortalama yüzde 25 oranında büyümektedir. Bu kapsamda, bizim de

geçen yılki stratejimiz, Premium segmente yönelik ürünlere ağırlık vermek ve bu segmentteki satışlara odaklanmak oldu. Yılsonunda bu stratejimizin ne kadar doğru olduğunu gördük" diye konuştu. Türk Pirelli 2014 yılında karlılığının yüzde 60'ını Premium ürünlerin satışlarından elde etti. ■

İHRACAT GELİRLERİ ARTTI

2014 yılında ihracat gelirleri yüzde 2,5 artışla, 682 milyon TL'ye çıkaran Türk Pirelli'nin, ihracat yaptığı en çok ülkeler sırayla İtalya, Almanya ve İspanya oldu. 2014 yılında ÖTV'deki artış nedeniyle otomotiv sektöründeki daralma ve kredi kartlarıyla yapılan taksitli satışlara getirilen sınırlamalar nedeniyle lastik sektörünün yüzde 4 oranında daraldığını söyleyen Mete Ekin, 2015 yılının ise sektör için toparlanma yılı olacağını söyledi. 2015 yılı ile ilgili ön görüşlerini de paylaşan Ekin, "2015 yılı için lastik pazarı beklentilerimiz de yine pozitif yönde. Çünkü pazardaki yüksek performans yani premium segment ve kış lastiklerine olan talep artarak devam ediyor. Bu doğrultuda Türkiye ekonomisine paralel olarak pazarda yüzde 3'lük bir büyüme bekliyoruz." diye konuştu. Mete Ekin, 2014 yılında Türk Pirelli'nin İzmir'deki fabrikasına teknolojik olarak 20 milyon Euro yatırım yapacaklarını, Premium lastik segmentinde satışlarını yüzde 15 oranında artırmayı hedeflediklerini belirtti.

30 Mart - 5 Nisan 2015

Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde

Bosch Fren Sistemleri, yeni fabrikasını açtı

Dünyanın önde gelen teknoloji ve hizmet sağlayıcısı Bosch, 1975 yılından bu yana Bursa'da faaliyet gösteren Bosch Fren Sistemleri Sanayi ve Ticaret AŞ'nin yenilenen ve üretim kapasitesi artırılan fabrikasının resmi açılışı Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık'ın katılımıyla gerçekleşti.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde (BOSB) kurulan yeni fabrikanın resmi açılışına Bakan Işık'ın yanı sıra Bursa Valisi Münir Karaloğlu, Bosch Türkiye ve Orta Doğu Başkanı Steven Young, Bosch Fren Sistemleri Sanayi ve Ticaret AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Frieder Megerle ve Fabrika Müdürü Metin Kartal da katıldı. Yeni fabrikasıyla Fren Sistemleri üretim kapasitesini yüzde 61 oranında artıran Bosch, Türkiye'de faaliyet gösteren otomotiv üreticilerinin servo frenlerini üretimine devam edecek. Geçtiğimiz yıl Türkiye'deki

yaklaşık 1 milyon araç üretimine karşılık fren ihtiyacının yüzde 70'ini karşılayan Bosch Fren Sistemleri'nin yeni fabrikası bu ihtiyacın iki katını karşılayabilecek kapasiteye sahip oldu. Steven Young, "Türk otomotiv endüstrisi 2023 vizyonuna göre belirlenen hedeflere ulaşması durumunda yeni fabrika bu ihtiyacı da karşılayacak" dedi.

Türkiye'deki ilk fabrikanın hizmete girmesinden bu yana 43 yılda 2 milyar Euro'nun üzerinde yatırım gerçekleştiren Bosch Grubu 2010 yılından bu yana Bursa'ya 500 milyon Euro'nun üzerinde doğrudan yatırım yaptı.

Yeni fabrikayı 38 hafta gibi kısa bir sürede tamamlayarak yüksek teknoloji bir üretim hattı kurduklarını belirten Bosch Fren Sistemleri Sanayi ve Ticaret AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Frieder Megerle, "Otomotiv sektörünün heyecanla beklediği ileri teknoloji ürünü Tie-Rod 4 Servo Fren tipi üretimine 2016 yılında ilk kez Bursa'da başlayacağız. Fabrikada mevcut üretim hattına ek olarak üretilen yeni ürünümüz, ani



frenlemede daha hızlı reaksiyon vererek güvenli durdurmayı sağlıyor" diye konuştu. Fabrika üretiminin yaklaşık yüzde 40'ını Rusya, Hindistan, İtalya, İspanya gibi ülkelere ihraç edecek. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Normal ve Doğru

Günlük hayatımızda defalarca -yerli veya yersiz- olarak kullandığımız bir sözcük olan normal kelimesinin aslı, Fransızca "norme"den gelir ve yerleşmiş kural, ilke, standart anlamındadır. Norma uygun olana ise "normal" denir. Bir başka tanıma göre ise, Norm, kural olarak benimsenmiş, yerleşmiş ilke ya da yasaya uygun durum, düzgün; grup üyelerinin belirli bir bağlamda nasıl davranmaları gerektiğine olan inancıdır.

Toplumbilimciler, normları yazılı olmayan ve toplumun davranışlarına hükmeden anlayış olarak tanımlarlar. Bu tanımlardan yola çıkıldığında normlar, inanç sistemi, ırk, coğrafya, iklim, eğitim vs. gibi etkenlerle, yöreden yöreye toplumdaki topluma farklılık gösterebilir. Çok kabaca örneklendiğinde Türk normu ile İngiliz normu, Japon normu farklı şeylerdir. İstanbul'un normu ile Diyarbakır veya Erzurum'un normlarının farklı olması gibi...

Bu anlayışa göre normal, toplum veya kişinin yaşam tarzına, savunduğu fikirlerle göre şekillenir. Buna karşın doğru, gerçek olanı tanımlar ve değiştirilemez mutlak bir temelin üstüne oturtulmuştur. Bütün inanç sistemlerinin kuralları, doğruyu bulma ve doğruluk üzerine oturtulmuş iken, maalesef insanların koyduğu kurallar genel olarak normali hedefler. En gelişmiş insani sistem olan demokrasilerde bile çoğunluğun oyunu almak yeterlidir. Ancak bu kabul gören fikrin ya da kararın doğru olduğu anlamına gelmez.

Hakim güçler tarafından, çoğunluğu etkileyecek pek çok argüman devreye alınır. Bunlardan bir kısmı göz önünde; bir kısmı da el altından uygulamaya alınarak toplumu etkilemeye çalışılır. Bu yöntem o kadar önemlidir ki, Hitler döneminde propaganda bir bakanlık tarafından yapıyordu. Toplum algı yönetimi ile tesir altına alınmaya çalışılarak ortaya konulan fikrin, kabulü ya da reddi sağlanmaya çalışılır. Bunlar sistemin normalleridir, fakat doğru mudur?

Bir başka konu da önyargı konusudur. Kimimiz, memleketinden, kimimiz ırkından, kimimiz dini inancından ya da mezhebinden, siyasi görüşünden ve daha birçok konuda, karşılaştığımız insanlar hakkında, onlarla ilgili herhangi bir bilgiye sahip olmadan, kendi kafamızda bir profil oluştururuz ve bu kalıba sokarız onları... Zihnimizde beliren görüntüye göre, o insanlarla olan münasebetlerimizdeki tutumumuz şekillenir, ilişkilerdeki mesafe bu zihindeki resme göre belirlenir.

İnanılan şeyin burada doğru olup olmamasının da bir önemi yoktur. Toplum çok defa yanlış şeylere inandığı ve bu yanlışlıklar da yaşamın bir parçası olup normalleştikçe doğrunun bir önemi kalmamakta; doğru, azınlık olmaktadır.

Toplumun bilgili olmadığı durumlarda, sorgulama ihtimalinin de olmayacağı gerçeğiyle, doğru olmayan bir takım kurallar ve hatta dine bile sonradan monte edilmiş asılsız yaptırımları normal olarak karşıyoruz ve bunlarla yaşamaya başlıyoruz. Bir süre sonra o kadar benimsiyoruz ki, doğruyu anlatmaya çalışanı dışlıyor ve aforoz ediyoruz. Bu ülkemizde de tüm dünyada tarihsel süreçte sıklıkla yaşanan bir durumdur. Dünya yuvarlak olduğunu söyledi diye Galileo ortaçağda kilise tarafından aforoz edilerek idama mahkum edilmemiş miydi?

Hedef normal bir yaşam mı yoksa doğru bir yaşam mı olmalıdır? ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 4 • Sayı: 181 • 30 Mart - 5 Nisan 2015
Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ**
Haber Merkezi **Caner ÖZCAN**

Genel Yayın Danışmanı / Bayyasar **Dr. Zeki DÖNMEZ**
Editor **Korkut AKIN**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82**
Dağıtım: **Mikail BAYAT**

İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**
Hukuk Müşavirleri **Elaur KOÇOĞLU**
Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İzlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçeelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.
Taşıma Dünyası Gazetesi ve ekinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama**'ya aittir. İzni alınmadan, kaynak gösterilerek dahi ıktibas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ
EDİRNE Hüseyin TOPÇU DIYARBAKIR Ramazan DEMİR

Iveco, Yeni Daily Hi-Matic 8 ileri otomatik şanzıman ile Brüksel'de iki fuara katıldı

93. Avrupa Otomotiv Fuarı'nda, bu yılın teması hafif ticari araçlar ile eğlence araçlarıydı. Aralarında Yeni Daily Hi-Matic'in de olduğu yedi adet Yeni Daily ve bir adet CNG'li Daily Natural Power standta yer aldı. Araçlar aynı zamanda açık alanda test sürüşlerine de çıktılar.

İlk uluslararası tanıtımı Brüksel'de gerçekleşen 8 ileri otomatik şanzıman, standartları yukarı çeken çok yönlülük, verimlilik ve maksimum sürüş keyfinde minimum maliyeti garanti ediyor.

Eco ve Power modları sayesinde harika bir yakıt ekonomisi garanti edilirken yeni vites kutusu 200 mili

saniyeden kısa bir sürede akıcı bir şekilde vites değiştirebiliyor. Dayanıklılık ön planda tutularak tasarlanan Yeni Daily'de bakım ve tamir giderleri de düz vitese göre yüzde 10 azaldı. Yeni tasarım, motoru koruyor ve vites için daha az bakım gerektiriyor.

Araç bol motor seçenekleriyle sınıfındaki en yüksek performansı sunuyor ve 3,500 kiloya kadar taşıma kapasitesine erişebiliyor. ■



Brisa'nın yeni yıldızı: Kinesis

Brisa, 17 Mart Salı günü Kinesis markası altında satışa sunacağı dolgu forklift lastiklerini tanıttı. Brisa tarafından, dünyada dolgu lastiklerin üretim merkezi olarak kabul edilen Sri Lanka'da üretilen ve "Brisa ailesinin yeni yıldızı" sloganıyla tanıtılan Kinesis markalı lastikler, yüksek hareket kabiliyeti ve dayanıklılığıyla dikkat çekiyor. Dolgu lastik segmentindeki Kinesis, uzun ömürlü olması sebebiyle çevresel sürdürülebilirliğe de katkı sağlayacak bir ürün.

Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman, uzun zamandır dolgu

forklift lastiklerini portföylerine katmak için çalışmalar yürüttüklerini belirtti: "Özellikle Almanya'nın başı çektiği gelişmiş Avrupa ülkelerindeki sürdürülebilirlik trendlerine baktığımızda, ülkemizde de kapalı alanda depolama faaliyetlerinde aktif forklift kullanımının artacağını öngörüyoruz. Türkiye ekonomisinin ve sanayisinin büyümesi de bu alandaki ihtiyacı arttıracak."

Brisa'nın 2014 yılında daralan ticari lastikler pazarında büyümeye devam ettiğini ve 2015'te de yine pazarın üzerinde büyümeyi

hedeflediklerini ifade eden Bayman, Türk sanayisinde bir rol model olarak başlattıkları üretim şirketinden inovasyon şirketine dönüş sürecini kararlılıkla sürdürdüklerini vurguladı. ■



ARS-PET ULUSLARARASI NAKLİYAT TIRSAN'DAN

30 adet tren yüklemeli semi-treyler aldı



TIRSAN, ARS-PET Uluslararası Nakliyat'a 30 adet tren yüklemeli TIRSAN Perdeli Mega semi-treyler teslim etti. İzmir ARS-PET Uluslararası Nakliyat'ın garajında gerçekleştirilen törene ARS-PET Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Savaşan, Genel Koordinatör Can Erbak, DAF-TIRSAN Genel Müdürü Ferda Özmen ve Satış Müdürü Ertuğrul Erkoç katıldı.

ARS-PET Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Savaşan, TIRSAN'ı sağlamlığı nedeniyle tercih ettiklerini, kullanışlı ve kaliteli olması da göz önünde bulundurulmuş nitelikler olduğunu söyledi: "Filomuzda bulunan TIRSAN treylerlerle yurtiçi ve yurtdışı

taşımalarımızda en yüksek performans beklediği şartlarda dahi hiçbir sorun yaşamadan sevkیاتlarımızı gerçekleştirdik. Avrupalı diğer treyler üreticileri taşımasını yapmış olduğumuz yükleri TIRSAN treylerleri ile yaptığımız görüşme hayran kaldılar" dedi.

DAF-TIRSAN Genel Müdürü Ferda Özmen, yatırım malı satın alırken, öncelikle göz önünde bulundurulması gereken kriterlerin, ürünün ekonomik ömrü boyunca ortaya koyacağı işletme maliyeti, ikinci el değeri, yedek parça bulunabilirliği ve yaygın yetkili servis ağına sahip olması gerektiğini ve TIRSAN'ın bu konularda son derece iddialı bir marka olduğunu altını çizdi. ■



DHL EXPRESS TÜRKİYE,

"En İyi İşveren" seçildi

DHL Express Türkiye'nin En İyi İşveren unvanını kazanmasıyla ilgili bir açıklama yapan DHL Express Türkiye İK ve Kalite Direktörü Ayla Çetinbora, "DHL olarak, çalışanlarımızın refahı bizim için temel önemdedir. Uluslararası alanda kabul gören bu belge, İnsan Kaynakları yaklaşımımızın üstünlüğünü ortaya koyuyor. Şirketimizde en iyi çalışma koşullarını sağlamanın, müşterilerimize sunduğumuz üstün hizmet üzerinde doğrudan etkiye sahip olduğuna inanıyoruz. Biliyoruz ki, mutlu ve motive çalışanlarımız sayesinde müşterilerimize yüksek kaliteli hizmet sunuyor, böylece sadık müşteriler yaratarak, şirketimizin karlılığını daha da artırıyoruz. İşimizde ve çalışma koşullarımızda ortaya koyduğumuz sürekli gelişim ve iyileştirme DHL olarak iyiden mükemmeye doğru yolculuğumuzda son derece önemli bir rol oynuyor. Yine bu yolculukta, aldığımız En İyi İşveren unvanı çalışanlarımızın ilk tercihi olmaya yönelik çabalarımızın önemli bir göstergesidir" dedi. ■



Mercedes-Maybach sadece bir ürün serisi olarak değil, aynı zamanda gelecekte Mercedes-Benz araçlarına daha özel bir sınıflandırma kazandıracak alt marka olarak konumlandırılıyor. Mercedes-AMG'den sonra Mercedes-Benz ailesine katılan bu ikinci markanın ilk modeli Mercedes-Maybach S-Serisi, kullanıcılarına hem prestij hem de ayrıcalık sağlıyor.

5.453 mm uzunluk ve 3.365 mm dingil mesafesiyle otomotiv dünyasında yepyeni bir dönem başlatan Mercedes-Maybach S-Serisi, güvenlik, verimlilik ve sessizlik gibi pek çok teknik özellik açısından otomotiv mühendisliğinin doruk noktasına ulaşarak lüks segmentte çıktayı bir adım daha öteye

taşıyor.

Mercedes-Maybach S-Serisi'nin dış tasarımında da şık ve trend belirleyici ayrıcalıklar, uzayan dingil mesafesi ile birlikte göze çarpan hatlar dikkat çekiyor.

Mercedes-Maybach S-Serisi'nde aracın yan çizgileri S-Serisi'nin karakteristik tasarım öğelerini koruyarak gücü ve dinamizmi vurguluyor. Arka kapısının S-Serisi'ne göre 66 mm kısaltılmasıyla arka koltukların kapı çizgisinin gerisinde kalarak gizlilik ve ayrıcalık hissi yaratıyor.

Aracın genişliğini vurgulayan yatay çizgiler, arka bölüme özenle yerleştirilmiş iki adet krom egzoz borusu, bagaj kapağında yer alan Maybach harfleri, şıklığın ve zarafetin birer sembolleri şeklinde sunuluyor. ■



5 Turismo 15 RHD aldı

Mesnevi Turizm liderliği hedefliyor

Yurtdışı ve Türkiye genelinde turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Ankara merkezli Mesnevi Turizm, tercihini yine Mercedes-Benz'den yana yaptı. Mercedes-Benz bayisi Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından tamamı takas, kredi ve kasko ile satılan 5 adet Turismo 15 RHD otobüs ile birlikte, Mesnevi Turizm filosundaki otobüs sayısı 33 adede, Mercedes-Benz marka otobüs sayısı ise 26 adede çıktı. Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine Mesnevi Turizm sahibi Ünal Öztürk, ortaklar Mustafa Öztürk, Fatih Öztürk ve Vasfiye Öztürk, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Filo Satış Danışmanı Efe Selçuk, Satış Sonrası Hizmetleri Otobüs Kısım Müdürü Orhan Çavuş, Mercedes-Benz Finansman Türk Otobüs Satış Finansman Müdürü Uğur Erdinç ve Otobüs Satış Koordinatörü Kemal Uşenmez ve satışı gerçekleştiren bayi Hassoy Motorlu Vasıtalar Yönetim

Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, Otobüs Satış Müdürü Selim Saral katıldı.

Burak Batumlu, "Turizm taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteren değerli müşterimiz Mesnevi Turizm'e Hassoy bayimiz kanalı ile satılan 5 Turismo 15 aracın teslimatını tesislerimizde gerçekleştirmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Bu bağlamda Ünal Öztürk ve Mustafa Öztürk'e geçen sene gerçekleştirdikleri 20 adetlik otobüs yatırımının üzerine bu sene de 5 adetlik otobüs yatırımı yaptıkları ve bu yatırımlarında markamızı tekrar tercih ettikleri için teşekkür ediyoruz" dedi.

Mesnevi Turizm ortaklarından Mustafa Öztürk de "Mesnevi Turizm, turizm taşımacılığında ilk 3'te. Her yıl değerine değer katan Mesnevi Turizm olarak, filomuzu büyütüyoruz. Hedefimiz, yakın bir gelecekte yurtiçi ve yurtdışı organizasyonlarda tam donanımlı araca ihtiyaç duyduğunuz anda sizlerin beklentilerini tam anlamıyla karşılamak" şeklinde konuştu. ■



Yollarda iz bırakacak yenilik

TRAVEGO S

Herkesin güvenilir dostu, seyahatin gözde markası Travego, 10. yılında özel bir seriye dönüşerek yoluna devam ediyor. Sınırlı sayıda üretilen Travego S size keyifli yolculuklar sunmaya devam edecek.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr



Mercedes-Benz