

UYOF Başkanı İmran Okumuş, Bakanlığa sunduğu talepleri anlattı

BAKANLIKTAN 6 TALEP

● TOFED, TOF ve UYOF Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın ve Karayolu Düzenleme Genel Müdürü

Mustafa Kaya'yı ziyaret etti. UYOF, sektörün sorunlarının çözümü için hazırladığı altı maddelik bir talep listesini rapor halinde ilgililere sundu.

- ✓ Otogar çıkışları ve bilet fiyatları yeniden ele alınsın
- ✓ Tavan ve taban fiyat uygulaması düzenlensin
- ✓ İndirim kampanyalarına izin verilmesin
- ✓ F1 acentelik yapısı değiştirilsin
- ✓ Yurtdışı hatlarda doluluk şartı aranmasın
- ✓ Sektöre teşvik sağlansın

UYOF Başkanı İmran Okumuş ile Bakanlığa sundukları talepler üzerine konuştuk. ■ 6'da



Cindilli 4S tesisi hizmete girdi
Ford Trucks'tan Erzurum'a yeni yatırım

Cindilli Ford Trucks 4S açılışına, AK Parti Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Recep Akdağ, AK Parti Erzurum Milletvekili Cengiz Yavilioğlu, Erzurum Valisi Dr. Ahmet Altıparmak, Erzurum Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Sekmen, OYDER Başkanı Z. Alp Gülan, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve Koç Holding ile Ford Otosan üst düzey yöneticileri katıldı. ■ 9'da

Kamyoncunun hayatını fotoğraflayanlar kazandı...



11'de

UPS, 50 Volkswagen Crafter aldı

UPS Türkiye Genel Müdürü Ufku Akaltan, Doğu Otomotiv-Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü Kerem Güven, Doğu Oto Genel Müdürü Zafer Başar katıldığı törende, UPS Türkiye Genel Müdürü Ufku Akaltan, "700'den fazla araç filomuz ile müşterilerimize hizmet sunuyoruz. Daha çevreci olan araçları istiyoruz. İşbirliği içerisinde olduğumuz Doğu Otomotiv - Volkswagen'i tercih ettik" dedi. ■ 9'da



Yüzde 80'i yeniden tasarlandı

En iyi Daily Türkiye yollarında



8'de

Mercedes-Benz işbirliği devam ediyor

Varol Beton 145 kamyon aldı



Ali Rıza Diril Bahadır Özbayır

10'da

Personel ve servis taşımacılığı için geliştirilen

Otokar Tempo yenilendi



9'da

TÜYAP Samsun Fuar ve Kongre Merkezi Otoshow Fuarı ile açılıyor



10'da

Temsal'dan Muradiye Kooperatifi'ne 10, Çanakkale Egeli Turizm'e 8 Prestij



5'te

Ankara'da da DerHaL



DHL Express, Ankara'da en son teknoloji ve donanımla desteklenen, 1400 metrekarelik, günde 800 gönderinin işlemini gerçekleştirecek, yılda 2000'in üzerinde firmaya hizmet verecek ve teslimat zincirinde anahtar bir merkez olacak yeni hizmet binasını törenle açtı. ■ 11'de



Dr. Zeki Dönmez

Servisler yasaklanabilir mi?

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Demiryolu Trafik Güvenliğinin Değerlendirilmesi-5

2'de



Mustafa Yıldırım

Sorunların çözümü, verimliliğin yükseltilmesinde

7'de



Akif Nuray

10 Kasım'larda Düşün...

4'te



Salim Altunhan

Kuyruklu yıldız yolculuk var...

4'te

2 » Kentiçi

Tasıma
Dünyası

17 - 23 Kasım 2014

Demiryollarının, adli tıp tarafından intihar olarak hükmedilmiş ölümleri FRA'ya bildirilmesi önerilmektedir. Bunlardan 'belirlenen intiharlar' olarak bahsedilecektir. Adli tıpcılar ve yerel tıbbi muayeneciler, yıllık Ulusal Ölüm İstatistikleri Raporu'nda yer almak üzere, Hastalık Kontrol ve Koruma Federal Merkezi'ne (CDC) intiharları rapor etmektedir. Bununla beraber; ölümler Dünya Sağlık Örgütü'nün (WHO) 'Uluslararası İstatistiksel Hastalık ve İlgili Problemlerin Sınıflandırılması'na göre kategorize edilmekte ve demiryolu geçişlerindeki intiharlar bir dizi farklı yolla sınıflandırılmaktadır. Ayrıca, yıllık kaza sayısının kesin olarak oluşturulması da zordur. Genel profesyonel düşünce, demiryolu ana hatlarındaki izinsiz geçişlerde belirlenen intiharların sayısının yılda en az 100 olduğu yönündedir, fakat bu rakam muhtemelen daha yüksek ya da çok daha yüksek de olabilir. Bu; izinsiz geçişlerde meydana gelen ölümlerle ilgili FRA raporunda belirtilen 500 rakamının yaklaşık olarak en az yüzde 20 daha fazla olabileceği anlamına gelmektedir. Belirlenmiş intiharlar söz konusu olduğunda, Avrupa ve Japonya'daki durum ABD'den daha kötüdür. Britanya'da demiryolu ana hatlarında belirlenmiş intiharların sayısı, adli tıp tarafından 'intihar' olarak kaydedilmemiş olan diğer izinsiz geçiş kaynaklı ölümlere eşittir. Buna bağlı olarak, Britanya'daki belirlenmiş intiharları yüzde 2,6'sı demiryolu ana hatlarında gerçekleşirken, ABD'deki kayıtlı yıllık 100 kaza verisine göre bu oran yüzde 0,3'tür. Farklı ülkelerdeki tecrübelerle bakıldığında, Avrupa ve Japonya'da demiryolu hattı yoğunluğu ve trenlerin sıklığı daha fazla iken ABD'de de ateşli silahlara erişim daha kolaydır (ABD'deki intiharların yüzde 54'ü ateşli silahlarla gerçekleşmektedir).

Hemzemin geçişlerde durum

İzinsiz geçiş yapanların genel

karakteristikleri ile ölümcül ve ölümcül olmayan kalıcı hasara yol açan kazalara maruz kalan izin geçiş yapanlar altkümü karakteristikleri arasında bir ayırım yapılması gerekmektedir. İzinsiz geçiş yapanların toplam sayısı, ölümcül kazaların toplam sayısından daha geniş çaplı yönlendirici sonuçlar vermektedir. ABD'nin ulusal düzeyde en büyük ikinci demiryolu şirketi olan BNSF; 2003 yılında güvenlik çalışanlarının 23 bin 200 izinsiz geçiş yapan kişiyi yakaladığını kaydetmişlerdir. Ayrıca; izinsiz geçiş olaylarının büyük çoğunluğunun BNSF'nin işletimi dışındaki güzergahlardaki 33 bin mile varan demiryolu hatlarında gerçekleştiğini de belirtmek gerekmektedir.

Genel izinsiz geçiş problem hakkında bilgi, kameraların yolun sağ tarafına kurulumu durumunda sağlanabilmektedir. Ayrıca, bazı demiryolları bir karayolu demiryolu hemzemin geçişinde gerçekleşecek çarpışma durumunda hukuki süreçte ilk delilleri teşkil etmesi amacıyla lokomotiflerinin önüne kamera kurulumlarına başlamıştır.

İzinsiz geçişler...

Böylelikle, izinsiz geçişlerin noktaları, izinsiz geçiş yapan insanların yapısı ve ilgilendikleri aktiviteler hakkında kayıtları gözden



PROF. DR. MUSTAFA İLCALI
mustafa.ilcali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilcali@ibb.gov.tr

tuttuğu raporlardan, ölümlü kaza durumunda ise, adli tıp uzmanlarından temin edilmektedir. Elbette, kalıcı bir ölümcül olan ya da olmayan bir vaka durumunda bilgi toplanması gerekliliğinde en çok ilgililenen konu toplumdur. 2001-2004 yılları arasında ölüm ya da yaralanma ile sonuçlanan 3 bin 628 izinsiz geçiş vakasında, izinsiz geçiş yapanların olay sırasında içinde bulundukları aktiviteler sınıflandırılmıştır. Bu vakaların yüzde 75'inde izinsiz geçiş yapanlara tren tarafından çarpılmaktadır.

İntihar girişimleri...

Vakaların yüzde 10'u kayma, düşme ya da demiryolu hattı alanı veya trenlerde sabit bir

nesnenin çarpması sonucu gerçekleşmektedir. Vakaların yüzde 13'ü ise, saldı, çevresel etkiler, Geneli itibarıyla, izinsiz geçişleri nitelendirmek adına fotoğrafı veri kullanılarak basılan yayın bulunmamaktadır. (Pittsford, New York'ta bir köprüde bir kamera kurulumu ile hazırlanan raporda amaçlanan, izinsiz geçişlerin sıklığı ve amacının nitelendirilmesinden çok önleyiciliğin sinanmasıydı.) Lokomotiflerde kameraların artan kullanımı, gelecekte muhtemelen daha uygun verileri sağlayabilecektir. Buna karşın, herhangi bir hasarın ortaya çıktığı vakaların verileri, FRA veri tabanından ve emniyet çalışanlarının

Özellikle not edilmesi gereken bir diğer nokta ise, bütün vakaların hemen hemen 3'te 1'i trenin ihlal durumunda oturan ya da uzanan kişiye çarptığı durumlarda ortaya çıkmaktadır. Bu veri sıklıkla, FRA veri tabanındaki intihar eden insanların amaçlarıyla ilgili herhangi bir not vb. bırakmadığı şeklindeki savları desteklemek için kullanılır. Sonuç olarak adli tıpcılar tek başlarına karar verememektedirler. Ayrıca bazı vakalar adli tıpcılar tarafından intihar olarak kaydedilirken, FRA tarafından izinsiz geçiş olarak kaydedilebilmekte olup bu konuda verileri yıl sonunda birbiriyle örtüşürecek genel bir sistematiği bulunmamaktadır. 2002, 2003 ve 2004'te yerel adli tıpcılardan alınan kayıtlarla oluşturulan FRA veri tabanında, 1.523 izinsiz geçiş vakasının yüzde 61'i toplanmıştır. 935 elverişli durumun 164'ü (yüzde 17,5'u) için adli tıpcıların aynı raporda bazen 'intihar' bazen ise 'kasıtlı' kelimesini kullandığı görülmüştür. Ayrıca 49 durum (yüzde 5,2) için yazılı anlatım 'intihar' kelimesini önermektedir. Analizin bir diğer sonucu ise FRA kayıtlarındaki ölümlerin yüzde 20'si 'belirlenmemiş intiharlar' ya da raporda

yanlışlıkla 'belirlenmiş intiharlar' olarak belirlilmiş olanlardır. Bu oran, Avrupa'dakinin çok altındadır. Britanya'da demiryolu yönetimi, adli tıpcılar tarafından intihar olarak adlandırılmayan bütün izinsiz geçiş ölümlerinin kısıtlarını araştırmış olup vakaların yüzde 60'ında ciddi bir intihar kuşkusuna rastlamıştır. Tekrar etmek gerekirse, ABD'de ateşli silahlara erişim kolaylığının, demiryollarında intihara olan eğilimi düşüreceği düşünülmektedir.

Demografik bilgi eksiklikleri

FRA rapor formu, kazazedelerin yaşlarının ölçmek için bir sahaya sahip olduğunda, ilave herhangi bir demografik bilgi toplanmamaktadır. Henüz cinsiyetin kaydedilmesini içeren raporlama yapılmamıştır. Sonuç olarak, demografiyle ilgili ilave veriler çeşitli özel çalışmalardan alınıyor olup bunlar da emniyet raporlarına ve adli tıp raporlarına dayanmaktadır. Bu bağlamdaki çalışmalar ise oldukça sınırlıdır. Bunlardan ilki Ulusal Ulaştırma Güvenliği Kurulu (NTSB, 1978) tarafından hazırlanan bir çalışma olup Mart 1976 ile Ekim 1977 tarihleri arasında gerçekleşen 280 ölümlü kaza üzerine çalışmıştır. Çokça bahsedilen bir CDC çalışması, 1990-1994 yılları arasında Kuzey Carolina'da 138 izinsiz geçiş sonucu gerçekleşen ölümlerin hepsi için adli tıp raporlarını sınamıştır. Bir diğer CDC çalışması ise Georgia'da 1990-1996 yılları arasında meydana gelen 132 ölüm ve 156 yaralanmayı analiz etmiştir. Sonuç olarak yakın zamanda FRA'ya hazırlanan bir danışmanlık raporu, 2002-2004 yılları arasında ulusal çapta 935 ölümlü vakayı analiz etmiştir. Aynı zamanda adli tıpcılarla oluşturulmuş kasıtlı bir literatür çalışmasından da bahsedilebilir. Çalışmaların sonuçları benzerdir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, başarılı ve mutlu bir hafta dilerim. ■

Anadolu Isuzu'dan

Didim Kooperatifi'ne 13 NOVO LUX

Anadolu Isuzu, filoların vazgeçilmezi olmaya devam ediyor. Didim'de Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Anadolu Isuzu Satış Müdürü Tunç Karabulut, Otobüs Satış Şefi Onur Çetinkaya, Bölge Satış Sorumlusu Emin Günışık, İzmir ISUZU 3S Bayisi Erdioloğlu Otomotiv Satış ve Pazarlama Müdürü Erdal Demir ve Satış Temsilcisi Tolga Şengöz'ün katılımıyla düzenlenen

törenle 13 adet 2014 Model NOVO LUX otobüs, Didim Kooperatifi'ne teslim edildi.

Didim Kooperatif Başkanı Savaş Cengiz, kendisi gibi bütün kooperatif üyelerinin de araçlardan son derece memnun olduklarını, toplamda 45 adet araç parklarının bulunduğunu ve diğer araçları da yeni nesil Isuzu NOVO ile değiştireceklerini söyledi. ■



“Ulaşımda örnek kent” İzmir

Akdeniz kentleri arasında gerçekleştirilen “Sürdürülebilir Kentsel Ulaşım” semineri İzmir'de yapıldı. İzmir, Marsilya'da yapılacak organizasyona “ulaşımda örnek kent” olarak davet edildi.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Akdeniz kentleri arasında kentiçi ulaşım sistemlerinin geliştirilmesi ile ilgili önemli bir toplantıya ev sahipliği yaptı. Fransız Kalkınma Ajansı'nın (AFD) öncülüğünde finanse edilen CODATU (Kentsel Ulaşımı Geliştirme ve İyileştirme Kooperasyonu), Akdeniz Marsilya Entegrasyon Merkezi (CMI) ve İzmir Büyükşehir Belediyesi işbirliği ile gerçekleştirilen “Akdeniz Şehirlerinde Kent İçi Hareketlilik” konulu seminer, Tarihi Havagazı Fabrikası'nda Başkan Aziz Kocaoğlu'nun açılış konuşması ile başladı.

Son teknolojiyi takip ediyor

İzmir'i Akdeniz'in parlayan yıldızı haline getirmeyi hedeflediklerini ve Akdeniz kentleri arasındaki dayanışmayı artıracak bu tür organizasyonlara büyük önem verdiklerini söyleyen Başkan Kocaoğlu, “Bu tür toplantılarla Akdeniz kentleri arasındaki kaynaşmayı sağlayıp Akdenizlilik ruhunu güçlendirmeye çalışacağız” dedi.

İzmir'deki ulaşım sistemini de anlatan Başkan Kocaoğlu, banliyö hatları, metro, vapur ve otobüslerle kent içinde entegre bir ulaşım sistemi uyguladıklarını belirterek, kent kart, akıllı durak ve

araçların izlenmesi gibi uygulamalarda son teknolojiyi takip ettiklerini söyledi. Başkan Kocaoğlu Türkiye'de ilk defa “Tam Adaptif Trafik Sistemi” ile akıllı trafik yönetimini İzmir'de hayata geçireceklerini ifade etti.

Marsilya'dan İzmir daveti

AFD Türkiye Direktörü Bertrand Willocquet, İzmir'in ulaşım politikası açısından örnek bir şehir olduğunu belirterek, İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne vapur ve tramvay projelerinde destek olduklarını söyledi: “İzmir'deki ulaşım politikası örnek bir politika. Akdeniz Marsilya Entegrasyon Merkezi, Marsilya'da son olarak yaptığı atölye çalışmasına İzmir'i örnek şehir olarak davet etmek istiyor. Türkiye'nin ve İzmir'in tecrübeli farklı ülkelerden gelen arkadaşlarımız görecektir.”

CMI Dünya Bankası Program Sorumlusu Janette Uhlmann, merkezin finans kurumunun Avrupa Yatırım ve Dünya Bankası olduğunu belirterek üye ülkeler arasında bölgesel seminerler düzenlediklerini, entegre hizmetlere odaklandıklarını ifade etti. Bunun İzmir'de başarılı olduğunu ifade eden Uhlmann, entegre yaklaşımla daha kapsamlı çalışmalar yapmayı planladıklarını söyledi.

Belediyeler önemli

Fransız Kalkınma Ajansı Ulaşım ve Enerji Sektörü Sorumlusu Alain Ries, kalkınma bankası olan Fransız Kalkınma Ajansı'nın, 70 ofisi ve 1700 çalışanı bulunduğunu belirterek Türkiye'de 90 belediye destek verdiğini, faaliyetlerinin yılda 8 milyara ulaştığını söyledi. ■

30 yılın ardından...

... geriye baktığımızda büyük bir başarı gördük, mutluluk gördük, bitmeyen bir azim, paha biçilmez bir emek gördük. En önemlisi de bize inanan on binlerce insan gördük. Tam 30 yıldır bize yol arkadaşlığı yapan herkese teşekkürlerimizle...



isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye

30 YIL ISUZU



Mercedes-Benz Türk'ten Kasım'a özel fırsatlar



Mercedes-Benz Türk, farklı ürün gruplarında 2014 Kasım ayına özel kampanyalar hazırladı. Bu kapsamda şirket, otomobilden hafif ticari araca, kamyonlardan otobüse çeşitli faiz ve taksit imkânları ve ikinci el seçenekleriyle pek çok alternatif sunuyor.

Mercedes-Benz Travego 17 SHD, Travego 15 SHD, Turismo 15 RHD ve Turismo 16 RHD otobüs alımlarında, Mercedes-Benz Kasko'dan "Yıldızım Kasko" paketi tercih edildiğinde 675 bin TL'ye varan kredi tutarları için 40 ay boyunca yüzde 0,92 sabit faiz oranı ile 9 bin 78 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleri ile 225 bin Euro'ya varan kredi tutarları içinse yüzde 0,35 sabit faiz oranı ve 2 bin 693 Euro'dan başlayan aylık ödeme seçenekleri sunuluyor.

Mercedes-Benz Kamyonlar
"Yıldızım Kasko" paketi tercih



edildiğinde 100 bin TL tutarında kredi oranı için yüzde 0,82'den başlayan avantajlı faiz oranı sunuluyor. Kampanya kapsamında 48 aya varan vade seçenekleri ve 2 bin 581 TL'den başlayan aylık ödemelerle Mercedes-Benz kamyonu sahipliği olunabiliyor. Kamyonlar için Euro ödemeli cazip seçenekler de bulunuyor.

Mercedes-Benz Axor 2529 CD, Axor 3229 ve Axor 3240 kamyon alımları için ise 100 bin TL kredi tutarı için faizsiz 48 aya varan vade seçeneklerinden kurumsal ve bireysel müşteriler 2 bin 417 TL'den başlayan aylık ödeme seçeneklerinden yararlanabiliyor.

TruckStore kampanyaları

Tüm kullanılmış kamyon ve çekicilere sunulan avantajlı kampanyada, 150 bin TL'ye varan kredi tutarı için yüzde 0,19'dan başlayan faiz oranları, 48 aya varan vade seçenekleri ve 2 bin 32 TL'den başlayan aylık ödeme imkânları bulunuyor.

Mercedes-Benz Türk'ün, binek ve hafif ticari araçlar için de geçerli bu kampanyasında birçok seçenek bulunuyor. ■

Haberin detayı:
www.tasimadunyasi.com sitesinde.

İş Bankası POS'unu kullananlar kazandı



Nurettin Şölen, ISUZU D-Max Pickup kazandı

Temmuz-Ağustos 2014 dönemi boyunca İş Bankası POS'unu tercih eden üye işyerleri, birçok hediyeden birini kazanma şansı elde etti. İş Bankası POS'u kullanılarak yapılan cironun her bin TL'si için bir çekiliş hakkı elde eden katılımcılar arasında

yapılan çekilişle, bir kişi ISUZU D-Max Pickup kamyonet, on kişi Samsung Galaxy S5 cep telefonu, yüz kişi ise Beko Mini Keyf Kahve Makinesi kazandı.

Büyük ödül Isuzu D Max 4x4 marka aracı kazanan talihtli, İş Bankası Efeler/Aydın Şubesi müşterisi Nurettin Şölen oldu. ■

Sakarya Büyükşehir Belediyesi

Ulaşım Daire Başkanlığı'na Fatih Pistil atandı

Sakarya Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi başkanlarından Fatih Pistil, Ulaşım Dairesi Başkanlığı görevine atandı. ■



Üst sınıf seyahat, üst sınıf kazanç.

Setra TopClass 500, otobüs yolculuklarını lüks ve dinamik bir boyuta taşıyor. Misafirlerinize eşsiz bir yolculuk sunarken, performansı ve düşük yakıt tüketimiyle de işinize keyif katıyor. Setra TopClass 500 serisi, Mercedes-Benz Türk satış ve servis güvencesi ile Türkiye'de.



SETRA

4 » Gündem

Akif
Nuray

anuray59@gmail.com

10 Kasım’larda Düşün...

Kuru anımların arasında kaybolmamak için bir hafta ertelemeli yazıyorum...

Sömürgeci devletlerin işgaline karşı yaptığımız Kurtuluş Savaşımızın Başkomutanı, kurduğumuz Millet Meclisinin ilk Başkanı, kurduğumuz Cumhuriyetin ilk Cumhurbaşkanı Gazi Mustafa Kemal Atatürk’ü; filen kaybettüğimizin 76 ncı yılında saygıyla, özlemle, şükranla anıdık.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk; “Özgürlük ve bağımsızlık benim karakterimdir” dediğinde sormayı, sorgulamayı, değiştirmeyi, düzeltmeyi, yenilemeyi, kıyaslamayı, kurmayı, güncellemeyi öğretiyor.

"Beni görmek demek, doğrudan yüzümü görmek demek değildir; benim düşüncelerimi anlıyorsanız, bu yeterlidir" dediğinde, düşüncelerinin siyasi ve ekonomik içeriklerinin öğrenilmesini istiyor, anlaşılmasını, anlatılmasını istiyor. "İstiklalî" yine milletin azim ve kararı kurtaracaktır" sözü ile milletine güvendiğini, kendisinin millete hizmet ile yükümlü olduğunu sınırlıyor. "... Başkalarının tavsiyeleri ile kurulmuş bir bağımsızlığın tarihte görülmediği"ni söyleyerek kendimize gereken bilgiyi, yetenekleri, güveni elde etmemizin uluslar pazarında rekabet edebilmek için şart olduğunu vurguluyor. 10'uncu yıl söylevinde (nutkunda) milletine "sonsuzluğa (ebediyete) akıp giden her 10 yılda daha büyük başarılar (muvaffakiyetler) daha büyük mutluluklar (saadetler)" dilediğinde umudun, azmin, sebatın, dirliğin, bütünlüğün dünya üzerindeki değerini vurguluyor.

Bunları anlamak, öğrenmek, yaşamda uygulamak, örnek olmak, anlatmak tüm yurtseverlerin görevidir.

Her 10 Kasım günü performans değerlendirmesi günüdür.

Üzülmeye değildi!

2008 finansal krizi deniyor, ama aslında yeni dengeler oluşuyor. Ülkelerin ekonomileri artık birbirine yakından bağımlı olduğu için dünya ekonomisini tek bir ekonomi gibi de görebiliriz.

Böyle bakınca açıklar ile fazlalar eşit. Cari fazlalar cari açıklara yaklaşıyor.

Bu gidişatin ilk siyasi sonucu olarak herhalde ABD'deki tamamlama seçimleri görülebilir.

Her eyaletten 2 temsilcinin olduğu Temsilciler Meclisi var, üst kurul. Bir de Senato var. ABD Başkanı Obama, her iki seçimde de geride kaldı, ekonomiyi düzeltmediği için.

Belçika'da da ekonomi düzeltirken yapısal reform olarak emeklilik yaşını büyüttüler. 120 bin kişi yürüyüşe geçti. Siyasal maliyetler başlıyor.

Kötü giden bir iş var...

Altın üretim şirketleri zarar ediyor, ya kapanacaklar ya da birleşecekler.

Dünya altın üretimi yıllık 2.800 ton. Türkiye her yıl 300 ton alıyor, yüzde 10 ile büyük müşteri. İsviçre ise 5 yıl boyunca yılda 300 ton almak için bu ay sonunda referandum yapacak. Altının yüzde 17'si Merkez Bankalarında. Yüzde 49'u ziynet eşyasında, yastık altında sayılır, ekonomide değil. Böyle de olmaz ki!

Kendimize bakarsak...

Bir liste yayımlandı, yerimizi bulalım.

Dünya Ekonomik Forumu 'cinsiyet eşitliği' incelemesinin (1 eşit demek) sonucunu duyurdu. Biz, eşitlik yolunda 0,54'ten 0,62 puana ilerlemişiz, 14 yılda.

Başkaları da ilerlemiş tabii. Bakalım listeye: 142 ülkede 125'inci olmuşuz. Daha iyimiz Bahreyn, daha kötümüz Cezayir. 120'nci sıradan buraya düşmüşüz. 'Ekonomiye katılım'da 132'nci ve eğitime erişimde 113'üncü sıradayız. İşgücüne katılımda ise 128'inci; toplumun yarısı devre dışı!

Bunları ekonomi kişileri yakından biliyor. Siz de öğrendiniz, şimdi.

Artık sorumlusunuz. ■

Petrol Ofisi Madeni Yağlar
logosunu yeniledi

PETDER 2010-2013 yılları arası verilerine göre, madeni yağ ve kimyasallardan oluşan toplam madeni yağ pazarında 4 yıldır üst üste lider olan Petrol Ofisi Madeni Yağlar'ın, Orijinal Ekipman Üreticileriyle (OEM) ilk dolum, satış sonrası hizmetler ve teknoloji konusunda işbirlikleri bulunuyor. Türkiye'nin ve yakın coğrafyanın kendi alanında en kapsamlı teknoloji üssü olma özelliği taşıyan Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi'nde (POTEM) en son teknolojiler dünya ile aynı anda takip ediliyor, ürün geliştirme ve üretim çalışmaları yapılıyor. Ürünlerinin araç ve motor üreticilerinin beklenti ve standartlarına uygunluğuna önem veren Petrol Ofisi Madeni Yağlar, bu doğrultuda OEM'lerle Ar-Ge konularında birlikte çalışıyor.

Petrol Ofisi Madeni Yağlar, sektördeki güçlü marka bilinirliğine ve imajına canlılık katmak için "daha güçlü ve daha dinamik" çizgisini yansıtan yeni logosuyla hız kesmeden yola devam ediyor. ■

Engelliler toplu ulaşım
imkanlarından kolay yararlanacak

İETT bir süredir bazı otobüslerde deneme sürecinde olan duraklarda sesli anons sistemini tüm otobüslere uygulamaya başladı. Konu ile ilgili İETT Kağıthane Garajı'nda düzenlenen tanıtım programına; İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, İstanbul Kalkınma Ajansı İzleme ve Değerlendirme Birimi Başkanı Aşkın Ayık, GÖZDER (Görme Özürlüler Derneği), Bedensel Engelliler Derneği ve İBB Engelliler Müdürlüğü katıldı.



Daha önce engelliler için Özel Halk Otobüsleri ve Otobüs AŞ de dahil olmak üzere 5 bin 620 aracını engelli erişimine uygun hale getiren İETT, görme engelli yolcular için dış anons sistemini başlattı. Dış anons sistemi okuma yazma bilmeyen vatandaşlar için de kolaylık sağlayacak.

İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, şoförlere engelli yolcularla iletişim kuralmaları için işaret dili eğitimleri vermeye başladıklarını söyleyerek, "Engelli yolcularımıza toplu ulaşım da ücretsiz seyahat kartı vermektir. 182 bin adet kendilerine, 73 bin tane de engelli yolcularımızın refakatçilerine bu kartlardan dağıttık" diye konuştu. ■

İETT otobüslerinin bakımında
Dijital dönem başlıyor

İETT kurumsal iş süreçlerini mükemmelleştirmek amacıyla SAP (Systems Analysis and Program Development) ile Haliç Kongre Merkezi'nde bir protokol imzaladı. Törene İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, SAP Türkiye Genel Müdürü Zeynep Keskin, SAP Global Müşteri Operasyonu Başkanı Robert Enslin, Çözüm evi Danışmanlık Genel Müdürü Dilek Çolak katıldı.

İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, Kurumsal Kaynak Planlaması (ERP) çözümünün uygulanacağı İETT'de tüm iş

süreçlerinin tek bir platform üzerinden yönetileceğini belirtti. Kahveci "İETT yeniliklere ve değişime açık bir kurum. Hem yolcularımıza dönük hizmetimizde hem de çalışanlarımızın işlerini kolaylaştırmak amacıyla verimliliği yeniliklerle artırmak istiyoruz" dedi. Kahveci aynı zamanda Türkiye'de otobüs işletmeciliğinde bir ilk olarak İETT'nin otobüs bakım süreçlerinin elektronik ortama taşınacağını ve gerçek zamanlı raporlarla otobüslerin bakımında dijital dönem başlayacağını söyledi. ■



Manisa'da J Plaka Yönetmeliği değişti

Manisa Büyükşehir Belediyesi'nin yaklaşık 2 yıldır üzerinde çalışarak servis araçlarını J plaka adı altında düzenleyen yönetmeliğindeki değişiklik teklifi tartışma yarattı. Büyükşehir Belediye Meclisi'nde görüşülen Hukuk ve Tarifeler Komisyonu ile Ulaşım Komisyonu'nun ek maddesi teklifi gereğince servis güzergah belgesi olanla olmayan servis araçları arasında haksızlıklar ortaya çıkacağını ifade eden Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün, "Korsan çalışanlarla, belgelerini alıp yasal çalışanlar aynı

kefeye konulmasını istedik. Hakkı olana hakkını verelim dedik. Fakat ilgili komisyon aksi yönde teklifte

bulundu. Hayırlı olsun" diye konuştu.

Manisa Büyükşehir Belediyesi,

Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Kuyruklu yıldız
yolculuk var...

Tarihi bir olaya şahitlik ettik, biliyorsunuz değil mi? Bundan tam 45 yıl önce insanoglu Ay'a "insanlık için büyük adım" sözüyle ayakta. Hemen, "ne değişti" diye itiraz etmeyin, çünkü çok şey değişti, çok şey öğrendik, çok bilinmeyen de kapısı aralandı. Hepinizin bildiği gibi teflon tencere girdi hayatımıza, evlerde kullanılıyor artık. Bilgisayarlar girdi asıl... Hem de o zamandan bu güne inanılmaz bir değişime yol açtı. Cep telefonlarının hayatımıza girmesinde de bu çalışmaların katkısı var, telefonların sadece telefon olarak kalmayıp bilgisayar niteliğine kavuşmasında da...

İsterseniz zamanı biraz geri çekelim, çok değil 20-30 yıl öncesine gidelim. En basitini anlatacağım: Bir günde kaç mükerrer bilet kesiyordunuz? Hele otobüs doluyorsa, yolcuyu nereye oturacağını bilemeyecek bir durumda kaldığınızda neler yaşıyordunuz? Hepimiz geçtik o yollardan. Küçük bir hata, sehven yapılan bir yanlış çığ gibi büyüyüp insanı bezdirecek noktaya ulaşıyordu. Şimdi öyle mi? Her şey bilgisayarda... Hangi yolcu nereden bilet almış, nereye gidecek, hangi semtin servisine binip gelecek, gittiği yerde hangi servise evine bırakılacak... daha nice soru(n)lar tarihin çöp sepetini boyladı.

Sadece bilet ve yolcu ile sınırlı değil bu durum... Özellikle kış şartlarında kardan yollar kapandığında, sel suları yolları sürüp götürdüğünde meraktan ölürdük. Aracın ve içindekilerin başına bir şey gelse anında haberdar olabiliyoruz. Tedbir almak da aynı şekilde kolaylaştı... Yolcu, "şu araba geldi mi" diye sorduğunda neredeyse nokta atışıyla diyebileceğimiz kadar kesin yerini söyleyebiliyoruz. Onlar da rahat, içleri huzur dolu, bizler de...

Geçtiğimiz günlerde, çamaşır makinesi büyüklüğünde bir uzay aracı kuyruklu yıldızın üzerine kondu. Milyonlarca kilometre ve 10 yıl süren yolculuk, belki doğrudan bize pek bir şey vermeyecek. Ama binlerce uzay adamının, bilim insanının çalışmaları, araştırmalarıyla hayatımız yeni dünyalara yelken açacak. Biz göremesek de (gerçi bu hızla hepimiz sonuçları görürüz) çocuklarımız, torunlarımız hava kirliliği, susuzluk, kuraklık, enerji sıkıntısı gibi sorunların artık sözünün edilmediği günleri yaşayacaklar. Tekrar etmekte fayda var... Hiçbir çalışmanın semeresini bu günden yarına almak mümkün değildir. Tohumu toprağa atıyorsun, cinsine göre farklı ay sonra yeşeriyor. Büyüyor, hasat ediliyor, harmanlanıyor... Aylar süren çaba sonrasında ancak "değer" haline geliyor. Ağacı düşünün bir de, meyveye duması en azından bir beş yıl gerektiriyor. Şimdi sabır gösterelim, bekleyelim. Sonucu muhakkak çok iyi olacak.

Bir noktaya dikkat çekmem gerek, tam da burada. Hani, taşı gedigine yerleştirmek gibi... Bu, gerçekten önemli. Bakın, adamlar uzaya çıkıyor, yaşamı gökyüzüne taşımak için çalışıyor. Bizse, daha Bayrampaşa'dan çıkamıyoruz. İstanbul Otogarı, neredeyse Belediye'ye devredilecek, ama hala tam anlamıyla düzenlenmedi. Ne girişi geniş ne çıkışı rahat. Bayramlarda, hafta sonlarında yaşanan sıkışıklıktan yolcular kadar şoförler de işletmeciler de yakınıyor.

Uzay çalışmalarına verilen değerinde ondan birini biz insana, hizmet sektörüne göstermiyoruz. İnsana değer verdikçe biz de ileriye yönelik güçlü, güvenli bir ülke olacağız. Ekonomimiz de gelişecek, hayatımız da... ■

Kasım ayı Meclis Toplantısı'nda gündeme gelen Hukuk ve Tarifeler Komisyonu'nun J Plaka Yönetmeliği değişikliğine yönelik teklifi tartışma yarattı. Yaklaşık 2 yıldır devam eden J Plaka yönetmeliğine ilgili komisyon tarafından ek madde görüşülerek, belgesi olmayan servis araçlarına da J Plaka tahsis edilmesine olanak sağlanacak teklifte bulunuldu.

Yönetmelik J Plaka
Tahsislerine Teşvik Etti

Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanı Mümin Deniz, yönetmeliğin 2 yıldır uygulandığını ve bu kapsamda belgeleri bulunan bin 400 servis aracının talepleri doğrultusunda J plaka tahsislerinin yapıldığını hatırlattı: "Bu süre içerisinde Manisa Belediyesi'nden servis güzergah belgesi alanlar yıllara göre değişkenlik gösterdi. Biz bir taraftan J Plaka Yönetmeliği hazırlıyorduk. Sektör temsilcilerinden de oluşan komisyonumuz sektörde çalışan tüm servisçilere hazırlanan yönetmelik kapsamında herkesi belge almaya teşvik etti. J plaka hakkı elde edebilmek için korsan taşımacılar belediyeden belge almak zorunda hissettiler kendilerini. İlçe belediyelerinden de servis belgesi listelerini istedik. İlçe ilçe J plaka müracaatları yapıldığında elimizdeki listeye karşılaşıyoruz." ■

Muradiye Kooperatifi 10 Prestij yatırımı yaptı

Manisa'dan Muradiye ve Dikili'ye taşımacılık yapan Muradiye Kooperatifi'nin yeni otobüs yatırımında tercihi Prestij oldu. Kooperatif Başkanı Hakan Ergeren, 15 adetlik Prestij yatırımının ilk 10 adedini teslim aldıklarını belirtti.

Muradiye Kooperatifi, 43 adetten oluşan araç filosu ile Manisa'dan Muradiye ve Dikili'ye taşımacılık hizmeti veriyor. Muradiye Kooperatifi, filosunu 10 Prestij araç ile güçlendirdi. 33 üyelerinin bulunduğunu belirten **Muradiye Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Ergeren**, "Her markayı, üyelerimizle birlikte titizlikle inceledik. Yaptığımız araştırmalar, en düşük yakıt tüketimine sahip aracın Prestij olduğunu gösterdi. Filomuzun yüzde 80'ini zaten Temsa markalı ürünler oluşturuyor. Biz de tercihimizi Prestij yönünde kullandık. Ayrıca Prestij araçların 29 koltuğa sahip olması da yatırım tercihimizde önemli bir etken oldu. 15 adetlik yaptığımız anlaşmanın ilk partisi olan 10 Prestij'i filomuz katkattık. Bu yatırım sürecinde Temsa Bölge Satış Yöneticisi İrfan Özsevim'in de çok yakın ilgi ve desteğini gördük. Geri kalan 5 aracı yeni yılda filomuz katabacağız" dedi. 2015 yılına yönelik yeni yatırım planlarını Manisa Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşımında alacağı kararlara göre oluşturacaklarını belirten Akgeren, "Yeni Büyükşehir Yasası ile ilgili taşımalar belediyenin sorumluluğuna geçti. Belediye, ilçe taşımalarını özel halk otobüslerine dönüştürme planları yapıyor. Ayrıca 9,5 metrelik engelli dönüşümüne sahip araçların filolarda yer alacağı dile getiriliyor. Biz de bu kararların ardından planlarımızı ona göre yapacağız" diye konuştu.

Temsa Satış Müdürü Baybars Dağ, "Muradiye Kooperatifi üyeleri konforlu ve kaliteli hizmet süreci sağlamak, işletme maliyetlerinde avantaj elde etmek için yeni yatırım tercihini Prestij'den yana kullandı. Prestij'in beklentilerini karşılama ve Prestij için 'doğru araç' demeleri bizi mutlu ediyor" dedi. ■



Temsa'dan Çanakkale Egeli Turizm'e 8 Prestij

2009 yılında kurulan firma, filosuna 8 Temsa Prestij dahil etti. Çanakkale Egeli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Fırat, Prestij tercihlerinde en önemli etkenin düşük yakıt tüketimi olduğunu belirtti.

VIP taşımacılık alanında hizmet veren Çanakkale Egeli Turizm, Çanakkale-İzmir hattında tarifeli taşımacılık alanında hizmet verme kararı aldı. Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Fırat, firmanın faaliyetinin VIP taşımacılık olarak başladığını, yapılan düzenleme ile filolarında bulunan 8+1 araçların otomobil sınıfına alındığını

belirtti. Bu düzenlemenin ardından tarifeli taşımacılık yapma yönünde karar aldıklarını ve araç filolarını midibüse dönüştürme sürecine girdiklerini ifade ederek, "Midibüs yatırım tercihinde, yaptığımız incelemelerde, Prestij araçlar düşük yakıt tüketimi ile öne çıktı. Bu araçların işletme sürecinde sağlayacağı avantajın yanı sıra, Temsa'nın satış sonrası hizmetlerdeki kaliteli yapısı da bizim kararımızı perçinledi. Araçların uzun bakım aralıklarına sahip olmasının da maliyet avantajı sağladığını gördük. Yatırım kararımız bu değerlendirmelerin ardından Prestij oldu. Şu anda 8 adetlik Prestij yatırımını yaptık. 2015 yaz sezonu öncesinde araç filomuzu 20'ye çıkartma planımız var. Araçlardan

alacağımız verimlilikle bu yatırım sürecine Prestij ile devam etme kararı alabiliriz" dedi. Yeni araçların Çanakkale Küçükkuyu, Altınoluk, Akçay, Edremit, Burhaniye, Ayvalık, İzmir hattında çalışacağını belirten Serkan Fırat, 2015 yılında Muğla, Bodrum, Marmaris hattında hizmet vermeye yönelik çalışmalar yapabileceklerini de kaydetti. Çanakkale Köprüsü'nün projesinin de planlandığını belirten Serkan Fırat, "Ulaşımında konfor ve kalitenin artmasında yeni yol çalışmalarının da önemi büyük. Küçükkuyu-Ayvalık yolunda rampa ve virajların daha sağlıklı hale gelmesi ile bu hatta ulaşım daha güvenli ve konforlu hale gelecek" diye konuştu. ■

Brisa'dan indirimli kış lastiği

Havaların soğumaya başladığı ve kış lastiğine geçiş döneminin yaklaştığı bugünlerde Brisa, Bridgestone ve Lassa markalarıyla pazara sunduğu binek ve hafif ticari kış lastiklerini erken alan kullanıcılara cazip kampanyalar sunuyor. 30 Kasım'a kadar Bridgestone markasında lastik başına 10 TL'den 100TL'ye kadar varan indirimler uygulanırken, Lassa markasında ise 400 TL'lik lastik alışverişlerinde anında 40 TL indirim geçerli olacak.

Brisa'nın her iki kampanyası da Brisa satış ağındaki Bridgestone, Lassa, Otopratik, Lastigim, Lastik Vs, Speedy satış noktaları ile lastik.com.tr'den yapılan alımlarda geçerli olacak. ■



İzmir'de kavşaklara

"Egzoza dayanıklı" ağaç

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Karayolları 2. Bölge Müdürlüğü ile imzaladığı protokol çerçevesinde sorumluluğu Karayolları'ndan belediyeye geçen toplam 2 milyon 155 bin metrekairelik yeşil alandaki bakım ve onarım çalışmalarını periyodik olarak sürdürüyor. 22 adet kavşak ile kavşak kollarının bakım ve peyzaj düzenlemelerini üstlenen Büyükşehir Belediyesi Park ve Bahçeler Dairesi Başkanlığı, söz konusu alanlara başta fıstık çamı olmak üzere egzoz dumanlarına dayanıklı, nefes aldırın, kentin yeşil dokusunu artıran çeşitli türlerde 13 bin 500 adet ağacın yanı sıra 10 bin 100 adet çalı, 10 bin 300 adet yer örtücü, sarılgı ve soğanlı bitki dikti, yaklaşık 9 bin metrekaire alanda ise çim zemin uygulaması gerçekleştirdi. ■

Performans, Ekonomi, Konfor... Bu mudur? Budur!



TEMSA



Prestij Super Deluxe

"Konforlu olsun, içi geniş ve tavanı yüksek olsun, mazotu koklasın, rampada sallsın. Üstüne bir de yakışıklı olsun" dediniz, biz yaptık.

Rahatlığın ve teknolojinin yüzü **Prestij Super Deluxe**, yüksek performans ve eşsiz konfor sağlıyor. Güvenlik ile kazancı bir araya getiriyor. Sizi konforun, performansın, kazancın zirvesine davet ediyor.

Öyleyse şimdi sıra sizde: **"Rampayla yarışın, pompayla barışın."**

www.temsa.com.tr

UYOF Başkanı İmran Okumuş, sektörün Bakanlığa sunduğu talepleri anlattı

Sektörün Bakanlıktan 6 talebi

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nı ziyaret ederek sektörün yaşadığı sorunların çözümüne yönelik taleplerini dile getirdiklerini belirten İmran Okumuş, "Öncelikli talebimiz otogar çıkışlarına ve bilet fiyatlarına yönelik taban-tavan fiyat uygulamasında yeni bir düzenleme, kampanyalara izin verilmemesi, F1 acentelik yapısında değişiklik, yurtdışı hatlarda aranan doluluk şartı, sektöre sağlanacak teşvikler oldu" dedi.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın ve Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Mustafa Kaya'yı ziyaret eden UYOF, TOF ve TOFED yönetimi bir dizi görüşmelerde bulundu.

Mustafa Kaya'ya yeni görevinde başarılar

Ziyarete yönelik, gazetemize açıklamalarda bulunan UYOF Başkanı İmran Okumuş, ilk önce Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'ne yeni atanan Mustafa Kaya'ya hayırlı olsun ve başarı dileklerini ilettiklerini ifade etti.

Otogar çıkış fiyatlarına yeni düzenleme isteği

Daha sonra Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın ile bir araya geldiklerini vurgulayan Okumuş, "Sayın Müsteşardan ilk talebimiz otogar çıkış fiyatlarında taban ve tavan fiyat uygulamasında yeni bir düzenleme yapılmasının gerekliliği oldu. Taban-tavan fiyat uygulamasının şu andaki yapıyla tezat bir durum oluşturduğunu ifade ettim. Çünkü taban-tavan uygulamasının hayata geçtiği dönemle bugün önemli bir fark var; büyükşehir statüsüne kavuşan il 30'a ulaştı. Nüfus yapılarına göre yeni bir taban-tavan fiyat açıklanması gerekiyor. Taban-tavan



Erkan
YILMAZ

İmran
Okumuş

Alibeyköy Terminali kalkış-varış noktası olmalı

Alibeyköy Terminali kalkış ve varış noktası olmalı ve artık otogarlar tekel konumundan çıkarılmalı ve rekabete açılmalı. İstanbul'da Alibeyköy gibi terminallerin yapılması ile rekabet edilebilecek ve bundan sektör kazançlı çıkacak.

fiyatlarına şu an hiçbir otogarda uyulmuyor. Biz otogar çıkış fiyatlarının firmaların seferlerini yaptığı hatlara göre oluşturulabileceğini de ifade ettik. 'Nereye sefer yapılıyorsa, otogar çıkış

UYOF'un farkı

Sayın Genel Müdür Mustafa Kaya ve Sayın Talat Aydın, bana UYOF'un farkının ne olduğunu sordular. Ben de kendilerine, UYOF'un en önemli farkının hesap verenler olarak adlandıracağımız profesyoneller tarafından kurulan ve yönetilen bir federasyon olduğunu anlattım. Zor dönemlerde hep hesap verenlerin canının yandığını, canı yananların da en akılcı çözümü bulmak için çaba gösterdiğini ifade ettim. Yaptığımız görüşmeler çok verimli geçti, büyük bir memnuniyet duyduk. Sayın Talat Aydın ve Sayın Mustafa Kaya'da aynı görüşleri ifade ettiler.

haksız rekabet oluşturduğunu, bu tür kampanyalara izin verilmemesi gerektiğini söyledik. Bilet fiyatlarında yeni düzenleme ile taban-tavan uygulamasının getirilmesini talep ettik. Bu uygulamanın sektörü disipline edeceğini vurguladık. Sayın Aydın, bu tür kampanyalara sektörün talebiyle izin verdiklerini ifade etti. Bu talebi tekrar değerlendirebileceklerini söyledi" dedi.

F1 acente yapısına yeni düzenleme

UYOF Başkanı İmran Okumuş, bir isteklerinin de F1 acente mevzuatında değişiklikler olduğunu vurguladı. TÜRSAB'dan alınan Seyahat Acentesi Belgesi'nin çok maliyet getirdiğini ifade eden Okumuş, "F1 acente sahiplerine TÜRSAB'dan belge almadan uçak ve tren bileti satma hakkının verilmesini istedik. Bununla ilgili yeni bir belge de çıkartılabileceğini dile getirdik. Sayın Talat Aydın, bununla ilgili kendilerinin tek yetkili olmadığını, ancak bir çalışma yürütebileceklerini söyledi" dedi.

Yurtdışı doluluk şartı

Görüşmede, yurtdışına sefer yapan firmalarda aranan doluluk şartı uygulamasının yanlışlığına da dikkat çektiklerini belirten İmran Okumuş, "Yurtdışı hatlarında aranan yüzde 25 doluluk şartına yönelik bir dava açtığımızı ifade ettik. Orada bir meslektaşımız, 'komşu sınırlarda bu uygulansın, onu aşan ülkelerde aranmasını' yönünde bir görüş ifade etti. Ben bunun da doğru olmayacağını ifade

ettim. Bu kural kaçakçılığı önlemeye yönelik olarak getirilmişse, bunu devletin güvenlik görevlilerinin engellemesi gerektiğini söyledim. Sayın Talat Aydın'ın, sektörde kaçak akaryakıt ile haksız rekabet yapılıyor yönünde bir açıklaması oldu. Ben de haksız rekabetin denize verilen akaryakıtın karada satılması, otogarlarda 10 numara yağın satışı ile de yapıldığını söyledim. Öncelikle bunların önüne geçilmesinin gerektiğine dikkat çektim" dedi. İmran Okumuş, bu arada açtıkları davanın Kasım ayı içinde sonuçlanmasını da beklediklerini ifade etti.

Sektöre teşvik sağlanması

Sayın Talat Aydın'a, Türkiye'nin birçok ilinde 50'nin üzerinde istihdam yaratan şirketlere sigorta teşviki gibi uygulamaların olduğunu, bu tür teşviklerden sektörümüzün de yararlandırılması gerektiğini ifade etti. Sayın Aydın bu konunun, tek bir Bakanlığın çözebileceği bir konu olmadığını ifade etti. Ancak bu talebimizi de not ettiklerini ve görüşeceklerini söyledi.

Servisler kalkmalı

İmran Okumuş, "Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın'a sadece taleplerimizi aktarmadık; Sayın Başbakan Davutoğlu'nun raylı sistem hattı üzerinde servis araçlarının kaldırılmasına yönelik düzenlemesinden memnuniyet duyduğumuzu da ifade ettik. İstanbul Otogar'ının raylı sistem altyapısı ile bu düzenlemeye en uygun lokasyon olduğunu düşünüyoruz. Sektörümüzün artık hem servis araçları yükünü, hem de bilet terminalleri yükünü kaldıramayacağını görüyoruz. Buna yönelik kararların acil şekilde alınmasını istiyoruz" dedi.

İmran Okumuş, UYOF Yönetim Kurulu Toplantısı'nı, gelecek ay içerisinde, Ankara'da yaparak, Bakanlığa ilettikleri taleplerle servislerin kaldırılmasına yönelik nasıl bir yol izleneceğini belirleyeceklerini söyledi. Okumuş, alınan kararları Sayın Bakan ve Müsteşar Yardımcısına sunacaklarını da sözlerine ekledi. ■

TOTAL'den OMSAN'a tam not

TOTAL Oil Türkiye, 23-24 Ekim 2014 tarihlerinde gerçekleştirdiği Emniyet Yönetim Sistemi denetimlerini tamamladı. Denetimler; yöneticilerin ve çalışanların eğitimi, acil durumlara hazırlık düzeyi, sağlık, emniyet ve çevre konularında tanıtım ve iletişim, planlı kontrol ve bakım operasyonları gibi toplam 13 değerlendirme kriterine göre gerçekleştirildi. Zorlu bir değerlendirme sürecinin ardından tüm aşamalarda tam puan alan OMSAN, en

yüksek emniyet seviyesi olan 4. düzey olarak değerlendirildi.

Gösterecekleri başından ötürü gurur duyduklarını ifade eden OMSAN Lojistik Yurtiçi Karayolu Satış ve Operasyon Müdürü Nevzat Dalgıç, OMSAN'ın müşterilerine sunduğu hizmet kalitesinin yanı sıra verilen hizmetin emniyet düzeyinin yüksek olmasını da çok önemseydiğini belirtti. ■



Otokar üretimini artırdı

Otomotiv firması, ekimde 220 aracı banttandırarak, üretimini önceki aya göre yüzde 6,8 yükseltti

Otokar, geçen ay 220 araç imal ederek, üretimini eylüle göre yüzde 6,8 artırdı.

Otomotiv Sanayi Derneği (OSD) verilerinden derlenen bilgiye göre, Arifiye ilçesinde faaliyet gösteren Otokar, ekimde 3 kamyon, 11 kamyonet, 38 otobüs ve 168 midibüs üreterek, 220 aracı banttandırarak, üretimini önceki aya göre yüzde 6,8 yükseltti.

Otokar, ekimde Türkiye'nin en çok araç üreten 10'uncu fabrikası oldu. ■



YÜKÜNÜZÜ DAHA DA HAFİFLETİYORUZ

MAN ve NEOPLAN, orijinal yedek parça fiyatlarını daha da hesaplı hale getirdi. Ağır ticari araç sektöründe yeni bir dönem başladı. %38'e varan indirimlerle rekabette öne geçin diye.

www.yedekleroyunagirsin.com

MAN ORJİNAL
YEDEK PARÇA

Detaylı Bilgi için

24 saat
444 4 626

www.man.com.tr

MAN | Service
Genuine Parts



17 - 23 Kasım 2014

Tasıma
Dünyası

Gündem » 7



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler
Federasyonu Genel
Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Bir taraftan havayolları, bir taraftan diğer taşıma sistemleri dikkate alındığında karayolu yolcu taşımacılığının artık verimlilikle tanışması lazım. Nedir verimlilik? Gelirler, giderler, kapasite kullanımı, kâr ve zarar. Verimlik, kapasitenin maksimum ölçüde ekonomik şekilde kullanılması olarak değerlendirilebilir. Ancak kapasite kullanımı konusunda ciddi sıkıntı var. Doluluk oranları bu aylarda yüzde 50'lere düştü. Yüzde 50 doluluk ile sefere giden otobüsün para kazanamayacağı gün gibi aşikar.

Verimlilik çalışması şart

Bir taraftan amortisman tüketiyor, bir taraftan otomotiv, yedek parça, lastik, emek hepsi heba olup gidiyor. Dolayısıyla karayolunda verimlilik çalışması yapmak kaçınılmaz hale geldi. Sefer düzenlemesinin, kapasite kullanımının, verimlik esasına göre yasal anlamda mevzuat olarak düzenlenmesi lazım. Bir de firmaların bu konuda başkalarının müdahalesine gerek kalmadan hesabını yapması lazım.

Bindığımız dalı kesiyoruz

Yarım saatte bir aynı istikamete giden otobüslerin hem sahibine hem ülke ekonomisine hem de firmalara bir kâr getirmeyeceği aşikar. Onun için bu verimlilik konusunu sektörün dikkate alması lazım; özellikle de patronlar ve yöneticiler. Yoksa bindiğimiz dalı kesiyoruz. Tutacağımız dal kalmayacak. Bireysel otobüsçü, sıkıntıdan payaşamaz hale geldi. Servis, otagar, acente, personel maliyetleri, kesintiler derken otobüsçüye zarardan başka bir şey kalmadı. Tabii, kış aylarındaki doluluk oranlarının düşüklüğü aynı zamanda rekabeti de körüklediği için düşük fiyatla taşımak alışkanlık haline geliyor. Yani az yolcudan az para, çok yolcudan çok para... Bu doğru bir şey değil. Aslında, otobüsün maliyeti var. Maliyet artı kâr olarak bir hesap yaparsınız, ücreti ona bölersiniz; olması gereken bu.

Zarar ediyoruz

Biz tam tersini yapıyoruz. Yazın yolcu olunca fiyatlar makul ölçülere geliyor. Kışın yolcu yok, fiyatlar yarı yarıya iniyor. Arabalar bomboş sefere gidiyor. Burada akaryakıt tüketerek, cari açık oluşturarak, otomotiv sektörünü tüketerek, amortisman tüketerek zarar ediliyor. Diğer taraftan yolcu alması gereken kaliteyi alamıyor, tesisçi, firma, otobüsçü zarar ediyor. Bu kadar mutsuzluğun giderilmesi için devlet eliyle, hükümet eliyle, bakanlıklar eliyle bu sektörü verimli hale getirecek yasal

Sorunların çözümü, verimliliğin yükseltilmesinde...

düzenlemelerin yapılması lazım. Bunlar belli. Hepimizin Bakanlığa verdiği faaliyet raporları var. Sefer sayısını, toplam yolcu sayısına böldüğünüzde doluluk oranı ortaya çıkar.

Ortak akla ihtiyaç var

Doluluk oranlarının da maliyetlerle çarpıldığı zaman maliyeti karşılamadığı gün ışığı gibi aşikar. Ben bu anlamda ciddi çalışma yapılması gerektiğine inanıyorum. Şahsen bunu yapıyorum. Bu konuda hakikaten bütün firmalara bu anlamda destek verecek, bütün firmalara ortak akıl kullanımına davetiye çıkaracak, çalışmayı onların önüne sermeyi düşünüyoruz. Mesele tekerleğin döndürülebilmesidir. Şu anda tekerlekler patlaya patlaya yürüyor. Onun için bu sektörün kendimizi nerede olduğumuzu da çok iyi bilmemiz lazım. Bu sektörün derlenip, toparlanması için ortak akla ihtiyaç var.

Bu kadar firma ile bu sektörün yürümeyeceği belli. Siz acenteleri, terminalleri, satış sistemini ortak yaparsanız, bir sürü giderden kurtulur, şirketinizi karlı hale getirebilirsiniz. Bu otobüsünde dönmeyen tekerleğini döndürmüş olursunuz. Çalışanların refah seviyesini, ulaşımın güvenliğini ve ekonomiyi, kaliteyi artırmış olursunuz.

Vergiler de var...

Tabii, vergilerde sıkıntılarımız olduğunu her zaman söylüyoruz. Özellikle akaryakıt üzerindeki vergiler sektörde çok ciddi bir travma yaratıyor sektörde. Toplam giderler içinde akaryakıtın payı yüzde 60'lara geldiyse personele vs. pay kalmıyor, dolayısıyla refah seviyesi her geçen gün düşen bir sektör. Ben bunu sadece otobüsler için söylemiyorum, bütün nakliye vasıtalarında durum bundan çok farklı değil. Onun için sektör temsilcileri, sivil toplum örgütleri olarak devlet ile hükümet ile siyaset ile el ele kol kola, bürokrasi ile bu işi uçurumun kenarından döndürecek tedbirleri almamız lazım. Aksi takdirde her geçen gün herkes kendi sonunu bekler. Sonunda bu işi yapacak adam bulamazsınız. Birileri kalır ama o zaman da tekeller oluşur. Bunlar doğru işler değil. Onun için ben yine söylüyorum, Türkiye'yi yönetme sorumluluğunda olan insanların, siyasetçilerin, bürokratların, bu sektörü temsil eden sivil toplum örgütlerinin ortak akıl ile neler yapabileceğini ortaya koyması lazım. Giderleri azami ölçüde düşürmek, gelirleri de olabildiği ölçüde makul mantıklı kabul edilebilir rekabetçi piyasa içinde çözüme kavuşturması lazım diye düşünüyoruz. ■

Servisler yasaklanabilir mi?

Geçtiğimiz hafta servislerin yasaklanmasına ilişkin bir planlama kararı yayımlandı ve bazı taşımacıları çok fazla ilgilendirdi. Büyük gürtültü koparan bu konu üzerinde durmayı gerekli görüyorum. Servisler gerçekten yasaklanabilir mi? Hangi şartlarda yasaklanabilir?

Demokrasi hak ve özgürlüklerin güvence altında olduğu bir düzendir. Demokrasilerde hak ve özgürlüklere saygı duyulur. Bunlar kaldırılmaz hatta kaldırılması bile düşünülmez. Bunun karşısında olanlar çoğunluk olsalar da hak ve özgürlüklerin özüne dokunulmaması, esastır. Peki, neler özgürlüktür, neler haktır? Biraz da bunun üzerinde durmak gerekir. Ben bu ayrımları net olmayan iki konu üzerinde şöyle görüş belirtmek isterim. Özgürlükler sadece yasalarla insanlara verilir ve güvence altına alınır. İnsanlara özgürlüklerin kullanılması için, çok bir şey gerekmez, sadece tanımak yeterlidir. Ancak haklar bunun biraz daha ötesindedir. Örneğin sosyal güvence hakkı, eğitim hakkı dediğimizde bunları devletin insanlara sunması ya da sunulmasını sağlaması gerekir. Bunlar maddi külfetler de yükleyebilirler, ama özgürlük çoğu zaman külfet gerektirmeksizin, insanlara tanınan serbestlikler olarak düşünülebilir.

Ulaşım hak mı özgürlük mü?

Kanaatime göre ulaşım tamamen özgürlüktür. Devlet hiç kimseye bir yerden bir yere gitme imkanı sağlamak, öyle bir hak vermek, kimseye araç otobüs bileti vs. sağlamak zorunda değildir. Ama insanların bir yerden bir yere istedikleri gibi gidebilme özgürlüğünü sağlamak devletin görevidir. Bu işte, sadece ortam ile ilgilidir. Ancak özgürlüklerin kullanılabilmesi için de tabii ki buna ilişkin altyapıların bulunması gerekir. Yani 'bir yerden bir yere gitmek serbest' demekle olmaz. Gidebilmek için havayolu, karayolu, denizyolu, demiryolu araçlarının bulunması ve seferlerinin olması gerekir. Keza insanların ticari olmayan kendi araçlarıyla da aynı seyahatleri yapabilmesinin ortamının sağlanması gerekir. Dolayısıyla sistemin kurulması ve işler halde tutulması devletin görevidir. Bundan sonrası da, tamamen kişilere kalmıştır.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

bir meydanda vs.) eşitlik için diğerlerinin de, kısıtlanmasından ve yasaklanmasından söz etmek mümkün olabilir.

Devletin servis araçları

Bildiğimiz gibi devlet kendi çalışanlarına da servis aracı hizmeti vermektedir. Bunun bir hak olup olmadığı çalışanlar için tartışmalı bir konudur. Hiçbir yerde 'devlet, çalışanlarına mutlaka servis aracı sağlamak zorundadır' diye bir hüküm bulunmamaktadır. Devletin çalıştırdığı insanlara servis hizmeti sağlamasının sosyal faydaları olduğu da bir gerçektir. Eğer bu sosyal faydanın başka araçlarla, örneğin toplu taşıma araçlarıyla, raylı sistemlerle sağlanması söz konusu edilebilirse, o zaman servis araçlarının kaldırılması yerine bu sosyal faydanın başka araçlarla sağlanması durumu gündeme gelebilir. Belirtildiği gibi burada devletin kendi kaynaklarını kullanarak işlettiği, kamu servis aracının durumundan söz ediyoruz. Bunlar ise kişilerin parasını kendileri ödeyerek aldığı servis hizmetleri ile bir tutulamaz. Bu yönüyle servis hizmetinin yasaklanmasından, kaldırılmasından ancak devlet taşımaları boyutunda söz etmek mümkündür. Diğerleri için bir yasaklama düşünülemez. Düşünülebilecek bir yasaklama seyahat özgürlüğünün sınırlarını zorlamak olacağı için pek de doğru olamayacaktır. Bu yönüyle servis araçlarının kısıtlanması gibi bir endişe de duyulmamalıdır. Nitekim konu ile ilgili açıklama yapanlar da zaten okul servis araçlarının yasaklanmasının söz konusu olamayacağını söylemişlerdir.

Son olarak şunu da söylemek gerekir ki servis araçlarının yollarda fazla trafik yarattığı şeklinde bir gerekçe sunulabilir. Ama bu gerekçe de iddia edilmekle birlikte ispatı zordur. Başta da belirttiğim gibi özel otomobil ve taksi türü daha küçük araçlar daha fazla trafik yoğunluğu yaratmakta ve daha az kişi taşımakta. Eğer onların yarattığı trafik yoğunluğundan şikayet edip onları yasaklamıyorsa, servis araçlarını da yasaklamayı düşünmemeliyiz. ■

Yeni Tempo yine ekonomik!



Düşük işletme giderleri ve yakıt ekonomisiyle yeni Tempo, konforunuz için eklenen üstün donanımlar ve şık tasarımıyla karşınızda.

Tempo alın, ekonomiden ödün vermeden yeniliğin keyfini sürün.

- Havalı Debriyaj
- Yeni Gösterge Paneli
- Yeni Vites Kolu
- Yeni İç Mekân
- Yeni Dış Görünüm



☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS 📺 /OtokarTR

Koç

Otokar

Yüzde 80'i yeniden tasarlandı, 2015 Uluslararası Yılın Vanı ödülünü kazandı

En iyi Daily Türkiye yollarında

Taşıma kapasitesi geliştirilen, yol tutuşu, çevikliği, kaliteli bir otomobilde olan sürüş konforu ile öne çıkan Yeni Daily, bir önceki modeline göre ortalama yüzde 5,5 yakıt tasarrufu sağlıyor. Bu miktar şehir içinde EcoPack ile yüzde 14'e kadar ulaşıyor. Yeni araçlar 59 bin ve 62 bin TL'den başlayan fiyatlarla satılacak.

Yeni Daily serisi 13 Kasım Perşembe günü düzenlenen basın toplantısıyla tanıtıldı. Yeni Daily; yüklenme verimliliği, sınıfının en iyisi yüklenme hacmi, üstün kapasitesi, konforu, bir otomobilde bulunan sürüş konforu ve yakıt verimliliğinde önemli iyileştirmeler sunan motorları ile kendi kategorisinin en iyi aracı konumunda bulunuyor.

Türkiye bizim için önemli

Iveco Türkiye Genel Müdürü Maurizio Manera,

Türkiye'nin Avrupa ticari araç pazarında önemli bir yere sahip olduğunu açıkladı: "Iveco olarak Türkiye'ye çok önem veriyoruz. Türkiye'de de bu yıl Ekim sonu itibarıyla 44 bin 569 adetlik bir pazar oluştu. 3,5 ton üstü ticari araç pazarının yıl sonunda 67 bin adet seviyesinde kapanacağını tahmin ediyoruz. Biz de Iveco olarak bu pazarda büyümeyi sürdürüyoruz ve geçen sene yüzde 7,4 olan pazar payımızı bu yıl sonu itibarıyla yüzde 8 seviyesine çıkarmayı hedefliyoruz. Bu pazar payı ile 5 bin adedin üzerinde perakende satışa ulaşacağımızı düşünüyoruz."

700 milyon dolarlık yatırım

Manera, Iveco'nun Türkiye'deki bayi ağına güçlendiğini dile getirdi



■ Erkan YILMAZ - Caner ÖZCAN

ve geçen yıl açılan Gaziantep bayisinin ardından yıl sonunda Konya'da yeni bir yapılanma planladıklarını söyledi.

Manera, Yeni Daily'i tasarlarken kalite, ürün ve hizmet konusunu rehber edindiklerini; Yeni Daily'i üretmeden önce bayilerden ve müşterilerden geri bildirimler aldıklarını; Yeni Daily'i işçi, bayi ve satış temsilcilerinin eğitildiği bir süreçten sonra pazara sunulduğunu belirtti: "Bu hem Iveco hem de bizim için önemli bir yatırımdır. Şu ana kadar 700 milyon dolarlık bir yatırım gerçekleştirildi. Çünkü Daily'nin her altı segmentte de lider olması veya kalması gerekiyor. Yeni Daily'de bizim ilk sloganımız, 'kalite birinci önceliğimizdir' oldu. Teknoloji, ekonomi, konfor ve tasarım açısından yeni Daily panelvan şu an pazarda bulabileceğiniz en iyi ürün. Gerçek bir ticari araç istediğinizde bunu sadece ticari araç üreten bir firma gerçekleştirebilir."

2015 Yılının En İyi Panelvanı

Iveco Yeni Daily'nin mükemmelliğinin Hannover'deki Ticari Araçlar Fuarı'nda ödüllendirildiğinin altını çizen Manera, "Hannover Fuarı'nda, Yeni

Daily 2015 yılının panelvanı seçildi. Türkiye dahil seçimi yapan jüri içerisinde Avrupa'nın önde gelen dergilerinden temsilciler de yer alıyor. Bu ödülü aldıktan iki ay gibi kısa bir süre sonra Türkiye pazarına bu aracı tanıtıyor olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Sizlere şimdiye kadar üretilen en iyi Daily'i sunmaktan gerçekten çok büyük keyif aldım" dedi.

3,5 tondan 7 tona kadar

Pazarlama ve Bayi Geliştirme

Müdürü Tansu Giz,

yakıt tüketimi, dayanıklılık, tasarım, konfor, ikinci el değeri ile müşterilerin her türlü ihtiyaçlarına cevap verebilecek değerli bir araç ürettiğini belirterek, "Biz bu araca verdiğimiz önemden dolayı ilk önce satış teşkilatını eğittik. Müşterilerimizle test sürüşü yaptık. Panelvanı iddialı olacak Yeni Daily'ye çok büyük değişiklikler var. Aracın yüzde 80'i değişerek, yeni baştan tasarlandı. Panelvan, Yeni

Daily, 7 ton azami yükte ağırlık, 4,7 ton taşıma kapasitesi, 205 beygire kadar bir yeni motora sahip. 3,5 tondan 7 tona kadar değişik versiyonlarımız bulunuyor. Bir önceki Daily'de en büyük versiyon 17,2 metre küptü, burada 19,6 metre küpe kadar çıktık ve pazarda ilk özelliğini yakaladık" diye konuştu.

Tansu Giz, Yeni Daily'nin kullanıcılarına otomobil konforu sunduğunu belirterek, "Her türlü güvenlik özelliğini standart olarak sunuyoruz. Burada daha iyi ses izolasyonu, daha iyi görüş açısı, yeni klima sistemi, yeni koltuk yeni kumandalar ve yeni sürüş pozisyonu özelliği, EPS, ASR ve yokuş kalkış destek sistemi özellikleri bulunuyor" ifadelerini kullandı.

Doğalgazlı versiyon

Iveco'nun ticari araç markaları arasında en iyi marka olduğunu vurgulayan Tansu Giz, "Yeni Daily'ye de Doğalgazlı versiyon sunuyoruz. Iveco sadece kendisi için doğalgazlı motor üretmiyor. Başka markalar için de doğalgazlı motor üretiyor. Şimdiye kadar 24 bin adet Iveco motorlu doğalgaz motorlu araç satılmış. Bunların 6 bin tanesi de Daily ürünü" diye konuştu.

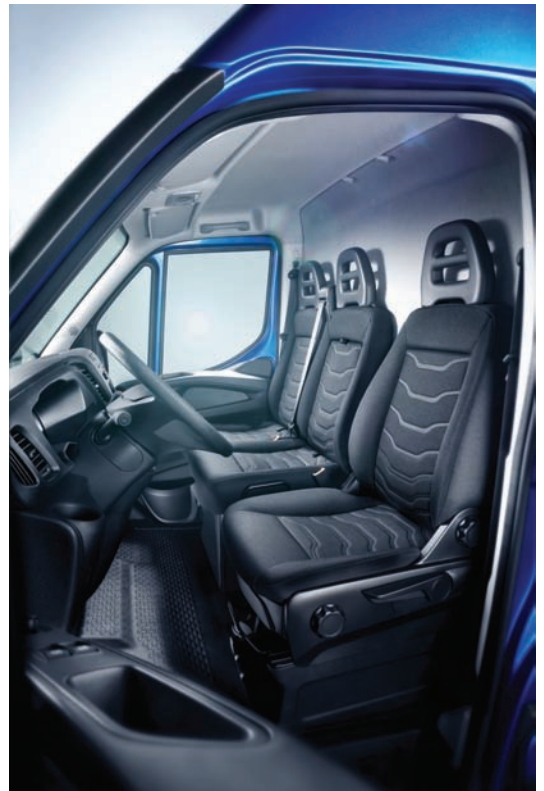
Ticaretin olduğu her yerde

Iveco Türkiye Hafif Ticari Araç Ürün

Müdürü Süha Yılmaz ise ticari aracın ekonominin temel taşı olduğunu, Iveco'nun da ticaretin olduğu her yerde bulunduğunu söyledi. Yeni Daily'nin tercih edilme nedenlerinde çift tekerlekli özelliğinin ön plana çıktığını kaydeden Yılmaz, "Yeni Daily performansı ile kullanıcıların yanında olacak. Arkadan itiş özelliği ile sınıfındaki en yüksek güce ve torka sahip. Yeni Daily'de ayrıca 6 vitesli manuel ve otomatik şanzıman seçeneklerini de sunuyoruz. Bunun yanı sıra kullanıcılar karlı bir ürün sunduk. Yeni Daily yüzde 5 yakıt tasarrufu sağlıyor. Araçta maksimum verimliliği sağlamak için Ecoswitch modu kullanıldı. Aracın aerodinamik yapısı ve 40 kg artırılmış yük kapasitesi ve 4,7 tona kadar yük taşıma kapasitesi de karlılığa katkı sağladı. Yeni Daily, yüksek manevra kabiliyeti, kısa dingil mesafesi ve yüksek tekerlek dönüşü sayesinde kullanıcıların beğenisini kazanacak. Iveco olarak 3,5 tonluk kamyonet grubunda 4 bin 100 dingil mesafesiyle, 7 tonluk kamyon grubunda da 4 bin 750 dingil mesafesiyle en uzun kasa boyutunu veriyoruz. ESP özelliğini CD, Bluetooth ve teybimizi standart olarak verdik. Diğer markaların vermediği ne varsa biz veriyoruz" dedi.

110 ülkede 2,6 milyon adet

Daily "küresel" bir araç. Çünkü bugüne kadar 110 ülkede 2,6 milyon adet satıldı. Araçlar İtalya'nın Mantova kentinin yakınında bulunan Iveco Suzzara fabrikasında ve İspanya'daki Valladolid fabrikasında üretiliyor. Şirket son zamanlarda üretim hatlarını yenilemek için büyük miktarda yatırım yaptı. ■



Optimum fiyat

Iveco Türkiye Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Teoman, fiyat optimum seviyelerde tuttuklarını belirterek, "Pazarda iyi bir yerdeyiz. En basit şasi 59 bin 900 lira. Panelvan 62 bin lira, ÖTV ve

KDV dahil. Tavsiye ettiğimiz perakende fiyatlar bunlar. Türkiye'deki fiyatlandırmayı piyasa belirliyor. Biz de ona ayak uyduruyoruz. Finansal kampanyalarla destekli Iveco Kapital'i kullanıyoruz" dedi.



YENİ DAILY. DOĞUŞTAN GÜÇLÜ

ŞİMDİYE KADARKİ EN İYİ DAILY. HEPSİ YENİ

- Yepyeni bir van mimarisi, sınıfının en iyisi yüklenme kapasitesi (10,8 m³) den (19,6 m³) e
 - 3,5 ton, 5 ton ve 7 ton Azami Yüklü Ağırlık
- Yeni süspansiyonlar, mükemmel konfor ve geliştirilmiş sürüş rahatlığı
- Ecoswitchli 2,3 ve 3,0 litre motorlar ve 106 hp den 205 hp ye değişen güç

En yakın Iveco bayisine uğrayın ve yeni Daily ile tanışın

IVECO
WWW.IVECO.COM/TURKEY



17 - 23 Kasım 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 9

UPS, 50 Volkswagen Crafter aldı

Türkiye’de 1988 yılından bu yana sektörünün öncü kuruluşları arasında yer alan UPS Türkiye, bu yıl filosuna dahil ettiği 50 adet Crafter’la araç filosunu yeniledi. UPS Türkiye ile Volkswagen Ticari Araç’ın işbirlikleri, 2015 yılı içinde de devam edecek.

UPS Türkiye Genel Müdürü Utku Akaltan, Doğu Otomotiv-Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü Kerem Güven, Doğu Oto Genel Müdürü Zafer Başar katıldığı törende, UPS Türkiye Genel Müdürü Utku Akaltan, “700’den fazla araç filomuz ile müşterilerimize hizmet sunuyoruz. Daha çevreci olan araçları istiyoruz. İşbirliği içerisinde olduğumuz Doğu Otomotiv - Volkswagen’i tercih ettik” dedi.

Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü Kerem Güven, UPS ile olumlu işbirliklerinin büyüterek devam ettiğini ifade ederken “Volkswagen Ticari Araç modelleri, sektörün ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap verecek donanım ve kalitede” diye konuştu.

Doğu Oto Genel Müdürü Zafer Başar ise “UPS gibi, zamanla yarışan firmalara sunulacak hizmetlerimizin hızlı, çözüm odaklı ve kaliteli olması gerekliliğinin bilinciyle, Doğu Oto olarak, UPS ile olan işbirliğimizin gelecekte daha da büyüyeceğine inanıyoruz” dedi. ■

Caner
ÖZCAN

Cindilli tesisi hizmete girdi

Ford Trucks’tan Erzurum’a yeni yatırım

Ford Otosan’ın ağır ticari araç pazarında hizmet kalitesini ve müşteri memnuniyetini artırmak için “Ford Trucks” konsepti altında başlattığı bayi yapılanma atağı, Erzurum’da açılan Cindilli Ford Trucks 4S Plaza ile devam etti.

Ford Trucks çekici ve kamyon müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında vermek için 4S konseptiyle hizmete açılan Ford Trucks bayi yatırımlarına, Trakya ve Anadolu’nun çeşitli illerinin ardından Erzurum’da açılan

Cindilli bayi de katıldı. Cindilli Ford Trucks 4S açılışına, AK Parti Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Recep Akdağ, AK Parti Erzurum Milletvekili Cengiz Yavilioğlu, Erzurum Valisi Dr. Ahmet Altıparmak, Erzurum Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Sekmen, OYDER Başkanı Z. Alp Gülan, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve Koç Holding ile Ford Otosan üst düzey yöneticileri katıldı.

‘Türk Malı’ damgası gururlandırıyor

Konuşmasına Cindilli ailesine, 21 yıldır sürdürdükleri çalışmalarını ve yeni yatırımları için teşekkür ederek başlayan Ali Y. Koç, “Eskişehir, İnönü çekici, kamyon, motor ve aktarma organları fabrikamızda, 55 yıllık tecrübemiz ve yüzde 100 yerli mühendislik ve işçilik gücümüzle ürettiğimiz çekici ve kamyonlarımız yüzde 70’in üzerinde yerlilik oranı ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağlamaktadır. Mühendislerimiz tarafından geliştirilen ve yine yurdumuzun işçilerinin alın teriyle üretilen yerli çekici ve kamyonlarımız yurtiçinde büyük rağbet görürken, yurtdışında da “Türk Malı” damgasıyla bizleri gururlandırıyor.”

Teknoloji ihracatı

Türkiye’nin otomotiv üretiminin ve ihracatının yarısına yakınının Koç Topluluğu şirketleri tarafından gerçekleştirildiğini belirten Ali Y. Koç, “Çin’de, 2013 Nisan ayında ağır ticari araç motorlarının üretimi için JMC firması ile motor teknolojisi lisans anlaşması imzaladık. Temmuz 2014’te yine JMC’ye bu kez komple kamyon üretimi için lisans verdik. Böylece Ford Trucks lisansı ile ağır ticari araçlarımız Çin pazarında da satılmaya başlanacak” dedi.

Ford Trucks 4S bayileri için 125 milyon TL’lik yatırım yaptıklarını dile getiren Koç, eskiden ayrı çatılar altında yürütülen satış, servis, yedek parça ve ikinci el hizmetlerinin 4S konseptiyle tek çatı altına toplandığını açıkladı. ■



Ford Truck 4S bayileri

Ford Trucks yeni bayi yapılanması dahilinde şimdiye kadar Bursa, Eskişehir, Ankara, İzmir, Antalya, Diyarbakır, Konya, Kayseri, Mersin, Malatya, Gaziantep, İstanbul, Silivri, Kocaeli ve Muğla’da yeni Ford Trucks tesisleri açılışları törenle gerçekleştirildi.



Personel ve servis taşımacılığı için özel olarak geliştirilen

Otokar Tempo yenilendi

Otokar Tempo artık daha konforlu, daha şık ve kullanımı daha kolay. Personel ve servis taşımacılığı için özel olarak geliştirilen Otokar Tempo yenilendi. Daha şık ve modern görünmenin yanı sıra artık daha da konforlu hale getirilen Tempo, kullanıcıların daha hesaplı araç talebine hitap etmeye devam ediyor.

Otokar, hafif ve aerodinamik gövdesinin yanı sıra optimize edilmiş güç paketi ile mükemmel bir yakıt ekonomisi sunan Tempo modelini yenileyerek daha modern tasarıma, daha konforlu özelliklere kavuştu. Servis ve kısa mesafe taşımacılığı alanında uzun yıllardır pazar lideri olan Otokar’ın yanına eklenen Tempo modelinin iç ve dış tasarımının yanı sıra aktarma organlarına da yeni özellikler geldi. Bundan böyle standart olarak havalı debriyajla donatılan Tempo’nun vites kolu da kısaltıldı. Tamamen beyaz bir ön yüzü kavuşan araçta artık halı zemin standartken bir diğer yenilik ise tamamen yeni ön konsol. Burada

kullanılan bordo renkli zarif kaplama, ön cam üzerinde bulunan dijital saat çevresinde de kendine yer buluyor.

Müşterilerimizi dinliyor ve ürünlerimizi buna göre yeniliyoruz

Pazara sunulduğundan bu yana hafif ve aerodinamik gövdesiyle Tempo’nun mükemmel bir yakıt ekonomisi sunduğunu belirten Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, “Türkiye’nin en çok tercih edilen otobüs markası Otokar olarak müşterilerimizin beklentilerini dinliyor ve hem yeni ürün hem de

mevcut ürünlerimizi bu doğrultuda geliştiriyoruz. Tempo modelimizi de bu doğrultuda yeniledik ve daha zarif, daha konforlu ve daha kolay kullanılabilir kılmak istedik. Düşük yakıt tüketimi ve performansı ile ön plana çıkan aracımız, taşımacılıktaki temel konfor ihtiyaçlarına odaklanırken düşük işletme giderleri ve uygun satınalma fiyatını sürdürmeye devam ediyor. Sunduğu güvenlik ve dayanıklılıkla Otokar standartlarını taşıyan Tempo ile otobüs pazarındaki güçlü konumumuzu sürdüreçimize inanıyoruz” dedi. ■



TÜYAP Samsun Fuar ve
Kongre MerkeziOtoshow
Fuarı ile
açılıyor

TÜYAP Samsun Fuar ve Kongre Merkezi'nde, Samsun Oto Show Fuarı, ODD Otomotiv Distribütörleri Derneği ve SOYS Samsun Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği'nin işbirliğiyle düzenlenecek ilk fuar olan Samsun Oto Show Fuarı'na, BMW, Citroen, Fiat, Ford, Kia, Mercedes, Nissan, Seat, Skoda, Toyota, Volvo, Volkswagen gibi binek otomobil markalarının yanı sıra Iveco ve Mercedes gibi ticari araç üreten markalar da katılacak. Sektörün renkli ve görkemli fuarlarından biri olacak Samsun Oto Show Fuarı'nda, önde gelen otomobil markalarının yanı sıra otomobil aksesuarları markaları da yer alacak. Fuara Karadeniz Bölgesi ve komşu ülkelerden de 100 bine yakın ziyaretçi bekleniyor. ■



cumhuraral@gmail.com

Cumhur
Aral

Hesap verme

Demokrasilerde yöneticiler, üstlendikleri sorumluluğun ayrılmaz bir parçası olarak "hesap verme" yükümlülüğünü de taşırlar. Bu anlayış günümüzde şirketlerin yöneticilerini için de geçerlidir. Günümüzde halka açık şirket yöneticilerinin en önemli yükümlülüklerinden biri, "hesap verme" yükümlülüğüdür.

Kral ve patron olanlar yönettikleri ülke ve şirket sahipleri olduklarından kimseye hesap verme yükümlülükleri yoktur. Buna karşılık meşru hiçbir yönetici, "dürüstlük" iddiasıyla hesap verme sorumluluğundan uzak duramaz. Ülke ve halka açık şirketlerin yöneticileri için hesap vermek üstlendikleri görevlerin ayrılmaz bir parçasıdır.

Hesap verebilirlik, bir yöneticinin aldığı kararların gerekçelerini ve doğurduğu sonuçları açıklaması anlamına gelse de; maalesef ülkemizde sanki sorguya çekilme gibi yanlış bir şekilde anlaşılıyor. Hesap vermek sorgulanmak değil, bir yöneticinin kendisine verilen yetkiyi en doğru şekilde kullandığını kanıtlaması demektir.

Bulundukları mevki ve sahip olduğu yetkiler gereği kendisini her şeye muktedir gören, hesap vermeyi bir tür zafiyet olarak algılayan, merdivenin ne kadar tepesinde duruyorlarsa o kadar az hesap verecekleri gibi bir yanılgıya kapılan, iletişimi sadece bir güç gösterisi olarak gören, kendisine soru sorulmasına izin vermeyen, samimi ve açık yürekli bir iletişime kapalı, hesap vermenin, sadece şeffaflığın bir gereği değil aynı zamanda yöneticilik sorumluluğunun da ayrılmaz bir parçası olduğunun farkında olmayan liderlerin uzun vadede güven ortamı yaratamayacaklarını düşünenlerin başarılı olamayacakları kesindir.

Güven, eyleme sağlanır ve eylemler sarsılır. Niyetleri açık olmayan, doğruyu söylemeyen, hesap verme sorumluluğunu üstlenmeyen, hatalarını kabul etmeyen, suçlu sürekli karşı tarafa ya da dış faktörlere yükleyen, laf cambazlığıyla gerçekleri sapıran bir kişiye, bir yöneticiye itibar edilmez.

Oysa hesap vermek "sorgulanmak" veya "küçük düşmek" değil, kendine verilmiş yönetim emanetine saygı duymak demektir. Hesap vermek, neyi neden yaptığını ve aldığı sonuçları paylaşmak ve aldığı yetkiyi doğru şekilde kullandığını ispat etmekle ilgili bir eylemdir.

Dernek, kooperatif, vakıf ve bütün sivil toplum kuruluşlarının yöneticileri, kendi yönetim dönemleri sonunda hesap vermekle yükümlüdürler. Çünkü yönettikleri kendi malları değildir. Bu kurumlarda hesap verme son derece doğal karşılanan bir durumdur.

Şirket ve devlet yöneticilerinin de STK'lardaki gibi hesap verme kültüründen öğrenecekleri çok şey var. Büyük şirketlerin ve devlet yöneticilerinin hesap verme yükümlülükleri, olmazsa olmaz bir yönetim anlayışıdır. Kendinden emin olanın ve karakter bütünlüğünün göstergesidir. Olgun ve soylu bir davranıştır.

Kralın çıplak olduğunu bilseniz de hiyerarşik kast sisteminde bunu söyleyecek cesaret her geçen gün azalıyor maalesef. Çalıştığınız müesseselerde eğer bunu dile getirecek kadar yürekliyseniz kapı dışına konulmayı da göze almışsınız demektir. Bu anlayışa hâkim şirket ya da kurumlarda sahip ve köle zihniyeti her geçen zamanda pekişiyor.

Salt niceliklerin artırılması yerine biraz da niteliklerin artırılması hedeflenmeli... ■

www.tasimadunyasi.com


facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 4 • Sayı: 162 • 17 - 23 Kasım 2014

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Başı Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Bayırsar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor

Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: Mikail BAYAT

Yönetim Yeri

Yenibosna Merkez M Köyçeğiz S

N: 19 K: 1 D: 3

34187 Bahçelievler-İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

İhtisak Müşavirleri

Elaşur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafları her

titledir telif hakkı Pivot

Yayın ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kopya

gösteriler dahi iktibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

Mercedes-Benz işbirliği devam ediyor

Varol Beton 145 kamyon aldı

Varol Beton, Mercedes-Benz Türk yetkili bayii Hasmer Otomotiv aracılığı ile yapılan satışla 66 adet Axor 1840 LS, 10 adet Actros 1844 LS, 4 adet Axor 3340 K, 63 adet Axor 4140 B, 1 adet Axor 1829 K ve 1 adet Axor 3229 C olmak üzere toplamda 145 adet araç hazır beton işlerinde ve hazır beton hammaddelerinin taşımacılığında kullanmak üzere törenle teslim aldı. Teslim edilen araçlarla birlikte bugün Varol Beton'un filosunda 193 adet Mercedes-Benz marka araç bulunuyor.



Varol Beton Yönetim Kurulu Başkanı Ali Rıza Diril, "Mercedes-Benz Türk hem ürünlerinin kalitesiyle, hem finansman desteği bakımından, hem de sunduğu imkanlar ile bizim için en doğru tercih oldu" dedi.

Mercedes-Benz yetkili bayii Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Zafer Sağlam, "Varol Beton, Mercedes-Benz kamyonlarını tercih ederek en doğru kararı vermiştir. Hasmer Otomotiv olarak hem Varol Beton'a, hem de Mercedes-Benz Türk'ün bu satışa katkıda bulunan yönetici ve çalışanlarına bu işbirliğine duydukları güvenden dolayı teşekkür ederiz" dedi. ■



İndirimli

Ford Trucks'ta takas ve servis kampanyası

Ford Trucks Ağır Ticari Araçlar, Kasım ayında hem satış hem de servis kampanyaları ile iş ortaklarının yüzünü güldürüyor.

ayda 772 Euro taksitle yeni bir Ford Çekici'ye sahip olabiliyor; balon ödeme kampanyası ile satın alınan çekicilerde 3 yıl boyunca bakım ve 3. Yıl Uzatılmış Garanti'yi de Ford Trucks karşılıyor.

0 faizli kampanyada yataklı kabin 2526, 2532, 2538 model 6x2 araçlar ve 3232, 3238 model 8x2 yol

kamyonları için 150 bin TL için; 1838T ve 1846T çekici modellerinde ise 120 bin TL için 12 ay 0 faiz ödeme planı uygulanıyor.

Her marka ve model ikinci el çekici ve kamyonlara ise 50 bin TL için 12 ay yüzde 0 faizli kredi imkanı ile sahip olmak da mümkün.

Eko Servis Kampanyası

Kampanya kapsamında sunulan Ford Trucks Eko Servis, 299 ile 539 TL arasında değişen fiyatlara sahip avantajlı servis paketlerini içeriyor. 2011 ve öncesi model yılı araçlara yönelik "Ford Trucks Eko Servis" mini paketinde motor filtreleri bakımı, yağ değişimleri ve işçiliği kapsayan bir hizmet sunuluyor. Garanti dışında kalmış araçlara ekonomik ve yetkili servis güvencesini kapsayan bu paketlerde 4 farklı içeriği bannıran seçenekler sunuluyor. ■

Kılıçoğlu Nakliyat
Ford 1846T çekici aldı

Ankara'da şehiriçi nakliyat işlerinde faaliyet gösteren Kılıçoğlu Nakliyat, filosunun 25'inci Ford 1846T çekicisini Ford Trucks Yetkili Bayisi Başer Oto'dan teslim aldı. 50 araçlık filosunu konfor, ekonomi ve performans özelliklerine sahip olan Ford 1846T çekici ile güçlendiren Kılıçoğlu Nakliyat'ın sahibi Veyssel Kılıç, Ford Trucks Türkiye Satış Müdürü Berk Mumcu, Ford Trucks Bölge Müdürü Mete İncer, Ümit Öner ve Ford

Trucks Bayi Başer Oto'nun Genel Müdürü Ömer Faruk Başer'den araçlarını teslim aldı.

Satışa sunulduğu pazarların standartlarına uygun olarak Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen Ford Ağır Ticari Araç modelleri, yurtiçi ve uluslararası taşımacılık yapan müşterilerin beklentilerine uygun olarak; Ford Cargo'nun DNA'sında yer alan güç, konfor, verimlilik ve dayanıklılık gibi özelliklere sahip olarak üretiliyor. ■



17 - 23 Kasım 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 11

Ankara'da da DerHaL

■ Korkut AKIN / ANKARA

DHL Express, Ankara'da en son teknoloji ve donanımla desteklenen, 1400 metrekarelik, günde 800 adet gönderinin işlemini gerçekleştirecek, yılda 2000'in üzerinde firmaya hizmet verecek ve teslimat zincirinde anahtar bir merkez olacak yeni hizmet binasını törenle açtı.

Siyasi gündemin yoğun olmasına rağmen, açılışa, TBMM Başkan Yardımcısı Sadık Yakut ile Avrupa Birliği Bakan Yardımcısı Alaattin Büyükkaya'nın katılması yeni hizmet binasının büyüklüğünü değil ama verilecek hizmetin önemini vurgulamak için yeterli sanırım.

DHL Express Türkiye CEO'su Markus Reckling, 1 milyon Euro yatırımla oluşturulan merkezin, yılda 700 bin gönderi elleçleyeceğini açıkladı önce. DHL'in önümüzdeki beş yılı içeren çift rakamlı büyüme hedefine destek olacağını da ekledi. Reckling, Türkiye'nin ekonomik ve siyasal yapılanmasının istikrarlı ve geleceğe yönelik umut verici olduğunu söyleyince, katılımcıların yüzü daha bir ışıldadı mutlulukla.

Ankara merkez...

Yeni açılan merkez, sadece Ankara'yı değil, Orta Anadolu'yu da her gün kalkan 330 uçakla 221 ülkeye bağlayacak. Özellikle KOBİ benzeri küçük işletmeler için

büyük bir ufuk açacak. DHL bunun farkında, çünkü CEO uluslararası ekspres ve kurye hizmetlerinde pazar lideri olan DHL Express'in, Türk ithalatçı ve ihracatçıların rekabet edebilirliğini desteklemek yönünde büyük çaba sarf ettiğini açıkladı. Bu kapsamda müşterilerin ihtiyaçlarına cevap vermek adına üstün kalitede teslimat hizmetleri sağladığını belirten Reckling, "Böylece Türkiye'nin 2023 yılı için belirlenen 500 milyar dolar ihracat hedefine de katkıda bulunmayı amaçlıyoruz" dedi.

Her merkeze bir bölüm

DHL Türkiye Operasyon Müdürü Ali Evren Özsoy, ilk elleçlemenin İstanbul'da yapıldığını, kargoların ilgili merkezlere uçakla gönderildiğini açıkladı: "Kuryeler çıkar ve saat 13'e kadar yurt dışından gelen tüm kargolar dağıtılmış olur. Daha sonra toplamlara başlanır. Saat 17:00 ile 22:15 arasında işlemler tamamlanır ve İstanbul uçağına yüklenir. Ankara'nın bir farkı var, kamu kurumları daha çok olduğu için gelen gönderi oranı daha fazla (yüzde 45/üzde 55).

Ekonomi ile doğru orantılı...

DHL Ankara hizmet merkezinin açılışına katılan Avrupa Bakanlığı Bakan Yardımcısı Alaattin Büyükkaya, Türkiye'nin ekonomik anlamda da büyüdüğünü, üçüncü havalimanı ile Boğaz Tünel Geçişinin bir gösterge olduğunu söyledi. Açılan bu yeni merkezin DHL'in Türkiye'ye ve ekonomi



politikasına güveninin göstergesi olduğunu belirtti.

TBMM Meclis Başkan yardımcısı Sadık Yakut, Türkiye'nin, siyasi istikrarı yakalamasıyla büyük işler başarıldığını yineledikten sonra DHL'in ihracata katkısıyla Türkiye'nin 2023'te 500 milyar Dolar hedefine daha güçlü ve hızlı adımlarla yürüdüğünü ifade etti.

5 yılda 100 milyon Euro...

Global DHL CEO'su Frank Appel'in ziyaretinin arkasından

Hadımköy servisi ve Ankara'daki bu yeni merkezin açılmasıyla, Türkiye'ye önümüzdeki beş yılda 100 milyon Euro yatırım yapılacağını söyleyen DHL Express Türkiye CEO'su Markus Reckling, bu yıl sonuna kadar, hizmet kalitesini arttırmak için çok stratejik nokta olarak nitelediği Sabiha Gökçen Havalimanında bir hizmet merkezi oluşturacaklarını, sonrasında da Denizli'de bir merkez çalışması yapacaklarını açıkladı. ■

Sürdürülebilir çevreci politika

CEO Reckling, bir soru üzerine, geçmiş başarılarını bir yana koyup dinlenmek değil, ileri götürmek için burada olduklarını açıkladı. Özellikle sürdürülebilir çevreci yaklaşımla sıfır karbon salınımıyla (gogreen) gönderi yapabilen tek firma olduklarını büyük bir güven içinde söyleyebilmenin mutluluğu içerisinde olduklarını dile getirdi.



Ford Trucks 3. Ulusal Fotoğraf Yarışması Sonuçlandı

Kamyoncunun hayatını fotoğraflayanlar kazandı...

Türkiye ticari araç pazarındaki yenilikçi yaklaşımlarıyla "Türkiye'nin Ticari Gücü" olan Ford Otosan, Ford Trucks Sanat Atölyesi'nin düzenlediği "Kamyoncunun Hayatı / Yollar Sizin Gözünüzle Daha Çekilir Olsun" konulu 3. Ulusal Fotoğraf Yarışması sonuçlandı. Dereceye giren eserler 19-21 Kasım tarihlerinde Logitrans Fuarı'nın gerçekleşeceği İstanbul Fuar Merkezi'nde sergilenecek. Kazananlar düzenlenecek törenle ödülleri alacaklar.

Yarışmaya bu yıl 219 fotoğraf sanatçısı, 689 eserle katıldı. Kocaeli Üniv. Güzel Sanatlar Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Özer Kanburoğlu, Fotoğraf Sanatçısı Nevzat Çakır, Taşyanlar Dergisi Genel Yayın Yönetmeni Vahit Mahmatlı, PhotoWorld Dergisi Yayın Yönetmeni-Fotoğraf Sanatçısı Murat Gür, Otokoç Genel Müdürü Görgün Özdemir, Ford Otosan-Ford Cargo Pazarlama Yöneticisi Tufan Altuğ, Ford Trucks Fotoğraf Atölyesi Koordinatörü Murat Dirlik ve TFSF Temsilcisi Serdar Akyay'dan oluşan jürinin danışmanlığını, ünlü foto muhabiri Coşkun Aral üstlendi. ■



Mansiyon Ödülü - Sertac Nurtan - İstanbul



1.lık ödülü
Murat İbranoğlu
Kocaeli

3.lük Ödülü
Aytul Akbas
Kocaeli



İlhan Kılınc
Kocaeli

2.lık Ödülü - İhsan Korkut
Sakarya



Kış Lastiği Genelgesi yayımlandı

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü 10 Kasım Pazartesi günü Kış Lastiği ve denetimi genelgesini yayımladı.

Genelge ile kış lastiği ve uygulamalarına yönelik yapılan değişiklikler şu şekilde oldu

1) KİŞ LASTİĞİ VE UYGULAMALARI başlıklı 1 inci maddesinin (a) ve (ç) bendleri aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir.

“a) Kış lastiği; üzerinde M+S işareti ve/veya kar tanesi (snowflake) işareti bulunan ve 7 °C'nin altındaki sıcaklıklarda yol tutuşunu artırmak amacıyla bileşimi özel olarak belirlenmiş

ve sırt yüzeyinde özel olarak tasarlanmış desenleri bulunan lastik türüdür. Sadece buzlu zeminlerde kullanılabilen çivili lastikler de kış lastiği yerine geçer.

ç) Kamyonet, minibüs ve “A” türü yetki belgelerine kayıtlı otomobillerin tüm lastiklerinin kış lastiği olması zorunludur.”

2) DENETİMLERDE UYGULANACAK USUL VE ESASLAR başlıklı 2 nci maddesinin (a) bendi aşağıdaki şekilde değiştirilmiş ve aynı maddeye aşağıdaki (e) bendi eklenmiştir.

“a) Kamyon, çekici, tanker, otobüs, minibüs, otomobil ve kamyonet türü araçların lastiklerinin yanaklarında (M+S) işareti veya (M+S) işareti ile birlikte kar tanesi (snowflake) işareti veya sadece kar tanesi (snowflake) işareti aranacaktır.”

e) Kamyon, çekici, tanker, otobüs, yarı römork ve römork türü araçlarda lastik dış derinliği en az 4 mm olmak zorundadır.

(3) İDARİ MÜEYYİDE başlıklı 3 üncü maddesinin birinci fıkrası aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir.

“Yapılan denetimlerde, kış lastiği kullanması zorunlu olduğu halde kullanmayan araç sahipleri için, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığının Teşkilat ve Görevleri Hakkında Kanun Hükmünde Kararname (655/KHK) İdari Para Cezası Karar Tutanağı” kullanılarak “Araçların Yükleneşine İlişkin Ölçü ve Usuller İle Tartı ve Boyut Ölçüm Toleransları Hakkında Yönetmelik”te belirtilen miktarda idari para cezası uygulanır ve bu araçların lastiklerini uygun hale getirebilecekleri en yakın yerleşim birimine kadar gitmelerine denetimle görevli olanlar tarafından izin verilir ve izin verilen yerleşim yerinin adı söz konusu idari para cezası karar tutanağı üzerinde belirtilir.” ■

Satın alırken...

‘Lastik Etiketleme’ uygulaması

Lastik sektörü için çok önemli bir uygulama olarak 2012 yılında hayata geçirilen ‘Lastik Etiketleme’ uygulaması, tüketicilerin yüzde 56’sı tarafından farkediliyor ve yüzde 46’sının lastik satınalma tercihinde önemli rol oynuyor. GFK Araştırma şirketi tarafından gerçekleştirilen bağımsız araştırma ‘Lastik Etiketleme’ uygulaması konusunda ortaya çıkan ilginç rakamlarla dikkat çekiyor.

- Araştırmaya katılan tüketicilerin yüzde 44’ü ‘Lastik Etiketleme’ uygulamasından fark etmediklerini belirtirken, fark edenlerin yüzde 68’i etiketleme değerlerinin kolay anlaşılır olduğunu düşünmekte.

- Bu arada araştırma sonuçları etiketleme uygulamasının henüz satış noktaları tarafından sıklıkla satış argümanı olarak kullanılmasından ziyade kullanıcı tarafından sorgulanan bir bilgi olduğunu göstermekte.

- Araştırmada, etiketleme uygulamasının görünürlüğü, uzman lastik bayilerinde yüzde 60 gibi yüksek bir orana ulaştığı belirtiliyor.

- Lastik Etiketleme uygulamasının görünürlüğünün uzman lastik bayilerine kıyasla düşük olduğu noktalar ise araç satış noktaları ve araç servisleri. Bu noktalarda görünürlük yüzde 13 seviyesinde iken, servis ve tamir noktalarında ise yüzde 8 gibi çok düşük bir rakamda kalıyor.

- Lastik etiketleme uygulamasını kullanan tüketicilerin yüzde 25’i lastiklerini aynı markanın başka lastik modelleriyle, yüzde 30’u ise başka markaların lastikleriyle kıyasladıklarını belirtiyor. ■



www.BusStore.com.tr

BUSSTORE
Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler



Kasım sonuna kadar!

Yılın en kazançlı dönüşümü başladı.

2. El Travego'lar özel takas fırsatları ile BusStore'da sizi bekliyor!

BusStore mevcut otobüsünüzü markası ve modeli ne olursa olsun alıyor, size Travego 15 sahibi olma ve otobüsünüzü gençleştirme fırsatı sunuyor. Travego kalitesini Mercedes-Benz güvencesiyle yaşamak için Kasım ayı sonuna kadar sürecek bu özel kampanyayı kaçırmayın.

Mercedes-Benz İletişim Hattı
4446244

BusStore İstanbul
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Esenyurt Şubesi
Akçaburgaz Mahallesi, Mercedes Caddesi, No:6, 34522 Esenyurt - İstanbul
Telefon 0212 867 43 00 pbx Faks 0212 867 45 29