

Setra'nın hedefi: Sınıfının en iyisi olmak, en ekonomik çözümleri sunmak

Setra 4 yeni modelini sürüş deneyimi ile tanıttı



■ Erkan YILMAZ / Viyana - AVUSTURYA

6'da

Orkun Group

11'de
101 Axor aldı

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 4 • Sayı: 160 • 3 - 9 Kasım 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

UHD Bakanı Elvan, önemli ulaştırma projelerini denetleyip müjdelere verdi

ADIM ADIM RAHATLIK

● Sürdürülen büyük projelerin 2015 sonundan itibaren teker teker tamamlanmasıyla İstanbul ve Marmara Bölgesinin ulaştırma sorunları hafifleyecek.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, sürdürülmekte olan büyük projelerden İstanbul Boğazi'ni karayolu tüp geçişi ile aşacak olan Avrasya Tüneli ile İzmit Körfez Geçiş Köprüsünde incelemelerde bulundu. Bakan Elvan, bunlar ve diğer önemli projelerin durumu, kat edilen aşamalar ve hizmete girme zamanlarına ilişkin açıklamalarda bulundu.

✓ Avrasya Tüneli

130 bin araç kapasiteli İstanbul Boğazi'nin karayolu tüp geçişiyle aşılması projesinin 2016 sonu itibarıyla hizmete başlaması hedefleniyor. Araçlardan 4 Dolar ücret alınacağı belirtilen projenin İstanbul'un köprülerinin yükünü yüzde 10 kadar hafifletmesi bekleniyor.

✓ İzmit Körfezi Asma Köprüsü

Köprü ayakları yıl sonuna kadar tamamlanacak. Mayıs ayına kadar çelik halatlar gerilecek, Haziran'da silüeti görülecek köprüden 2015 Aralık ayında araçlar geçmeye başlayacak. Otoyolun Bursa'ya kadar olan kısmı da bununla birlikte açılıp 2,5-3 saatlik Bursa seyahati 45 dakikaya kadar inecek.

✓ Diğer projeler

Önümüzdeki yılsonu itibarıyla Yavuz Sultan Selim Köprüsü açılacak. Marmaray ile başlayan rahatlatma daha da artacak.

İstanbul-İzmir otoyolunun İzmir-Kemalpaşa kısmı da 2015 sonu itibarıyla açılacak.

Marmaray'ın Gebze-Halkalı kısmındaki yavaşlamaya yönelik olarak ilgili firmalara uyarı yapıldı. Dev projelerin askıya alınması söz konusu değil.

Kuzey Anadolu otoyolunun Sakarya Akyazı'dan Kurtköy'e kadar olan kısmı ile Odayeri-Tekirdağ Kınalı kısmı için ihaleye çıkılacak.

Sürdürülen ikincil mevzuatlar tamamlandığında özel kesimin demiryolu işletmeciliğine gireceği demiryolu serbestleştirilmesi hızla uygulamaya konulacak. Buradaki rekabetin havayolundaki gibi gelişme sağlaması bekleniyor.

Havayollarında yeni hatlar gündemde. ■ 7'de

● İzmit Körfez Geçiş Köprüsü, Üçüncü Boğaz Köprüsü ile İstanbul Boğazi'nin Avrasya Karayolu Tüp Tüneliyle geçilmesi projeleri büyük rahatlık sağlayacak.



● Hizmete alınmış olan Marmaray Demiryolu Tüp Geçişine ve yüksek hızlı trene ilişkin demiryolu bağlantı çalışmalarında görülen duraklamalar giderilecek.

Antalya ve İzmir'de Anadolu Isuzu rüzgarı

Anadolu Isuzu, 30. yılında Antalya ve İzmir'de teslimat rüzgarı estirdi. Yapılan törenlere Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay liderliğindeki Isuzu ekibi, Antalya Bayisi Esay Otomotiv, İzmir Bayisi Erdiçli Otomotiv ile firma sahipleri katıldı.

Antalya'da, turizm ve personel taşımacılığı yapan Aksu Birlik Turizm, Sena Turizm, Şekerler Turizm, Side Tur ve Türkiye'nin önemli süt ve süt ürünleri üreticisi Yörükoglu'na Isuzu araçların teslimatları gerçekleştirildi.

Anadolu Isuzu'nun çağdaş ve modern yolcu taşımacılığı için tasarladığı



Novo, Novo Lux ve Turkuaz araçlar, İzmirli turizm taşımacılarının da tercihi oldu. Ferhan Turizm, Kasapoğlu Turizm, Özaltın

Turizm, Cirit Turizm ile şehirlerarası yolcu firmalarından Pamukkale Turizm, Isuzu marka araçları tercih etti. ■ 2-3'te

UTİKAD Yönetim Kurulu UDH Bakanı Lütfi Elvan'ı ziyaret etti

Lojistik dünyası İstanbul'da Buluştu

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği UTİKAD'ın ev sahipliğinde gerçekleşen kongrede, "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme" temasıyla dünyada ve Türkiye'de hızla büyüyen lojistiğin geleceğini tartışıldı.

FIATA-Uluslararası Taşıma İşleri Organizatörleri Dernekleri Federasyonu'nun 2014 yılı dünya kongresi, 13-18 Ekim 2014 tarihleri arasında Hilton İstanbul Bomonti Otel & Konferans Merkezi'nde gerçekleştirildi. 52 yıldır düzenlenen kongrede binden fazla katılımcı, 20 ayrı

FIATA
DÜNYA KONGRESİ
13-18 Ekim 2014
İSTANBUL
LOJİSTİKTE SÜRDÜRÜLEBİLİR BÜYÜME

oturum, 30 konuk konuşmacı, networking toplantılarını izledi.

İş ilişkilerin geliştirilmesine katkıda bulunmak amacıyla bu yıl kongrede "UTİKAD Networking" ve "FIATA Networking" adıyla iki ayrı günde ikili iş görüşmesi oturumları gerçekleştirildi. Katılımcılar, "UTİKAD Networking" ve "FIATA Networking" oturumlarıyla lojistik profesyoneli ile "Birebir İş Görüşmeleri" gerçekleştirebildi. ■ 9'da

Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu'ndan

Sektörün önünü açacak eylem planı

İlk seçimli genel kurulunu tamamlayan ve yeni yönetim kurulunu seçen UYOF sektörün acil çözüm bekleyen sorunlarının çözümünü için bir yol haritası hazırladı.



İmran Okumuş, UYOF Genel Başkanlığına tekrar seçildi. ■ 4'te

Galip Öztürk'e destek



Güvenli bir trafik için

Kış lastiklerinizi hazırlayın...



10'da



Dr. Zeki Dönmez

Kazalar canımızı yakıyor!

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Demiryolu Trafik Güvenliğinin Değerlendirilmesi-3

2'de



Mustafa Yıldırım

Turizm taşımacısı otoparkına kavuştu

7'de



Akif Nuray

Cumhuriyet ve Demokrasi

4'te



Salim Altunhan

Seyahat keyfi...

4'te

2 » Kentiçi

Anadolu Isuzu'dan Antalya'da teslimat rüzgarı

Yeni nesil araçları ve son teknoloji üretimleriyle yolcu taşımacılığı sektörünün önde gelen üreticisi Anadolu Isuzu, Türkiye'nin turizm başkenti Antalya'da da vazgeçilmez olmaya devam ediyor. 17 Ekim Salı günü Antalya'da, turizm ve personel taşımacılığı yapan Aksu Birlik Turizm, Sena Turizm, Şekerler Turizm, Side Tur ve Türkiye'nin önemli süt ve süt ürünleri üreticisi Yörükoğlu'na Isuzu araçların teslimatları gerçekleştirildi. Teslimatı Antalya Bayisi Esay Otomotiv gerçekleştirdi.

Antalya'da gerçekleşen teslimat törenine Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Satış Müdürü Tunç Karabalut, Pazarlama Şefi Demir Dikmen, Otobüs Satış Şefi Onur Çetinkaya, Kamyon Satış Şefi Atakan Gürlü, Kamyon Bölge Satış Sorumlusu Umut Akın, Otobüs Bölge Satış Sorumlusu Ferhat Sancaklı, Anadolu Isuzu Antalya Yetkili 3S Bayisi Esay Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Ali Göyüklü ve Esay Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Utku Taşkın katıldı. Törende firmalara plaket ve temsili Isuzu anahtarı takdim edildi.

Dört farklı segmentte

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, teslimat töreni öncesinde Anadolu Isuzu'nun 2015 yılında pazara sunacağı ürünlerle ilgili bilgi verdi, mevcut ürünlerin pazardaki yerini değerlendirdi: "Türkiye'de otomobil ve hafif ticaride geçen seneye oranla yüzde 20 küçülme var. Midibüste ise herhangi bir küçülme yok. Bu midibüs açısından güzel bir gelişme. Otobüste ise geçen sene toplu ulaşım da ciddi bir satış adedi varken bu sene bu geçen senenin dörtte birine düştü. 12 metre ve üzerinde yıl sonuna kadar bu durumun değişmeyeceğini öngörüyoruz. Pikap ve kamyon tarafında da gerileme görüyoruz. Anadolu Isuzu olarak midibüste, kamyon, kamyonette ve pikapta, bu 4 segmentte bu sene büyütüyoruz, önümüzdeki sene de büyümeyi planlıyoruz. Otobüste de gelecek sene, bu senekinden daha yoğun bir yıl yaşayacağız. 12 metrelik segmentte henüz yeni olduğumuz için yıl sonuna kadar 50 adet satılmasını öngörüyoruz, her yıl arttıracamız bu sayıyı. Kamyonda yeni bir segmente giriyoruz. Daha ağır, 15-18 ton gibi bir yer olacak. Orada da Ocak ayından itibaren yine pazarda olacağız."



Beş yıllık hedef

Tamay, Anadolu Isuzu'nun hangi segmente girecekte ilk 2'de olmak gibi bir hedefi bulunduğunu vurgularken, "Her yeni girdiğimiz segmentte en başlarda olmasa da, maksimum 5 yıl sonra birinci ya da ikinci olmamız gerektiğini biliyoruz. Anadolu Isuzu dışında 120 noktada servis verebilen başka hiç bir rakibimiz yok" şeklinde ifadelerde bulundu. Tamay, rekabetin yoğun olduğu sektörlerde firmaların rekabetten düşmemek için, Isuzu'yu tercih ettiğini belirtti.

Aksu Tur'a 10 Novo LUX

Anadolu Isuzu'nun tasarıma ve konfora önem verdiğini vurgulayan Aksu Birlik Yönetim Kurulu Başkanı Şeref Karacan, Novo Lux'ün konfor ve estetik görüntüsü bakımından Antalya'nın en iyisi olduğunu söyledi. 10 Novo Lux için anlaşıklarını ifade eden Karacan, bu araçlardan 5 tanesini teslim alacaklarını belirtti. Midibüste belli bir standardı yakaladıklarını ifade eden Karacan, "Rakiplerinden ayrılan özellikleriyle hem müşterilerimizden, hem de araçları kullanan şoförlerimizden olumlu geri bildirimler alıyoruz" dedi.

Sena Tur: Novo LUX araçlar daha tasarruflı

Yıl içerisinde 15 Novo Lux teslim edilen turizm taşımacısı Sena Turizm'in üçüncü kuşak yöneticilerinden Suat Ünver ise yıl sonuna kadar 10 Novo Lux daha alacaklarını ifade etti. 130 araçlık filo ile hizmet verdiklerini bunun yüzde 50'sinin otobüs, yüzde 50'sinin ise midibüsten oluştuğunu belirterek, Anadolu Isuzu ile çalışmaktan ötürü mutlu olduklarını söyledi. Anadolu Isuzu'yu tercih etme sebeplerini araçların yeni motor versiyonları, konforu ile güçlü teknik donanım ve tasarruf olarak açıkladı.

Şekerler Turizm: Anadolu Isuzu Antalya'ya sahip çıktı

Şekerler Turizm şirket ortaklarından Mustafa Atan, Isuzu Novo otobüslerin her ihtiyaçlarına cevap verdiğini, markaya duyulan güvenden dolayı Anadolu Isuzu'yu tercih ettiklerini belirtti. Isuzu'dan her zaman memnun kaldıklarını dile getiren Atan, Novo serisini ilk test eden olduklarını ifade ederek, markaya ve bayiiye olan güvenimizden dolayı bu araçları gözümüz kapalı aldık. Antalya'ya Anadolu Isuzu sahip çıktı ve iyi rakamlar yakalandı. Bir turizm kenti olan Antalya'da yazın araç parkuru genişliyor. Yoğun sezon içinde müşteri memnuniyetini devam ettirmek için araçların kalitesi önemli. Devamlı surette yaptığımız incelemeler müşterimizin Isuzu'yu tercih ettiğini gösteriyor" dedi.

Side Turizm: Isuzu yakıt tasarrufu ile çok cazip

Antalya bölgesinde 250 araçlık filo ile hizmet veren ve yıl içerisinde 20 Novo, 9 Turkuaz teslim alan Side Turizm firma yetkilisi Ömer Bulut ise, "Isuzu'yu tercih etmemizin en önemli sebebi piyasadaki diğer araçlara göre daha kaliteli ve konforlu olması kadar, yakıt tasarrufu özellikleriyle de bize çok cazip gelmesidir" dedi. Bulut, acentede müşteri sayılarının 1,5 milyon kişi olduğunu, servisten de çok memnun olduklarını ifade ederken, bu sene en iyi çalıştırdıkları araçların Novo Lux olduğunu söyledi.

Antalya'da servis ihtiyacını karşılamak amaçlı çok güçlü bir servis organizasyonu gerektiğini dile getiren Tamay, firmalara başarılar diledi.



Fatih Tamay, Şekerler Turizm'in Anadolu Isuzu için çok iyi bir referans olduğunu söyledi.



Isuzu bizim, Yörükoğlu sizin

Gerçekleşen teslimatlarda ikinci durak, süt ve süt ürünleri üreticisi Yörükoğlu oldu. 30. yılını kutlayan Yörükoğlu firması, 2014'te yaptıkları son parti alımı beraber filosundaki NLR kamyonet sayısını 25 adede çıkartmış oldu. Dağıtım ağırlıklı 3 buçuk tanklı kamyonet aldıklarını belirten Yörükoğlu Süt ve Ürünleri AŞ Genel Müdürü Cihan Bulut, "Büyüme hedefi olan bir şirketiz. Yaptığımız dağıtımın yüzde doksanını Isuzu araçları ile gerçekleştiriyoruz. İlk 500 sanayi kuruluşu içinde yer alıyoruz. Antalya'da devam eden fabrika inşaatımız tamamlandığında filomuz yaklaşık 100 yeni araç alacağız. Isuzu bizim, Yörükoğlu sizin diyoruz" dedi. ■

Yörükoğlu Süt ve Ürünleri AŞ Genel Müdürü Cihan Bulut, teslimat töreninde bir pasta keserek Anadolu Isuzu'nun 30. yılını kutladı.

30 yılın ardından...

... geriye baktığımızda büyük bir başarı gördük, mutluluk gördük, bitmeyen bir azim, paha biçilmez bir emek gördük. En önemlisi de bize inanan on binlerce insan gördük. Tam 30 yıldır bize yol arkadaşlığı yapan herkese teşekkürlerimizle...

isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye

30 ISUZU
YIL

PTI Dergisi Artık Türkçe!

IETT Toplu taşımacılık sektörünün dünyadaki en büyük sivil toplum kuruluşu olma özelliğini taşıyan Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği (UITP)'nin "Public Transport International" (PTI) dergisini Türkçe olarak yayınlamaya başladı.

Hâlihazırda İngilizce, Almanca, Fransızca, İspanyolca, Rusça, Arapça ve Çince olarak yayınlanan dergiyi toplu taşımanın Türkiye'deki öncüsü IETT, Türkçe olarak yayınlamaya başladı. Dergide gündemdeki konular kapsamında uluslararası deneyimler paylaşılıyor. Toplu ulaşım ile ilgili makalelerin buluşma noktası olan dergi üç ayda bir yayınlanıyor. Her sayıda Türkiye'den de çeşitli makalelere yer verilen dergide okurlar sadece uluslararası alanda değil, ulusal çapta da toplu ulaşım ile ilgili gündemi takip edebilecekler.

Derginin yayınlanması ile ilgili olarak açıklama yapan IETT Genel Müdürü Mümin Kahveci derginin Türkiye ulaşım sektörüne önemli katkılar sağlayacağını belirterek, "IETT'nin böyle bir şeye öncülük etmesinden onur duyuyorum. Dergiyi Türk yayıncılığına kazandırmak ulaşım ile ilgili sorunlarımızın çözümünde bize yenilikçi fikirler sunacaktır" dedi. ■



ESHOT'ta "enerji" devrimi

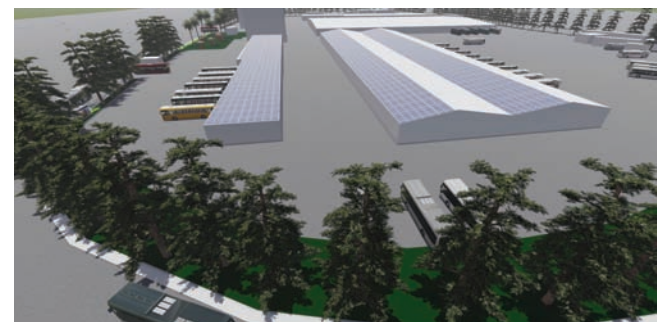
İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü, atölyeler ve duraklarda kullanacağı enerjiyi kendisi üretecek. Akülü engelli araçları için aktarma merkezlerine kurulacak şarj istasyonları da enerjisini güneşten sağlayacak.

İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü, çevreci ve ekonomik enerji elde etmek üzere başlattığı fizibilite çalışmalarını tamamladı. Kurum, faaliyet gösterdiği hemen her alanda güneş enerjisinden yararlanarak, hem tasarruf etmeyi hem de yenilenebilir enerjiyle karbondioksit salımlarını azaltmayı hedefliyor.

3 adımda hayata geçecek büyük dönüşüm projesiyle atölyeler ve duraklar kendi enerjisini üretecek.

1. Adım: Atölye çatılarına güneş

panelleri kurulacak
2. Adım: Otobüs durakları kendi enerjisini üretecek
3. Adım: Akülü engelli araçları için şarj istasyonları kurulacak ■





3 - 9 Kasım 2014

Tasima
Dunyasi

Piyasa » 3

Hemzemin geçişlerde güvenlik programı uygulanmasıyla; önlemlerden hemen sonra, yetişkinlerin izinsiz geçişlerinin önemli oranda düştüğü, üstgeçit kullanımının arttığı ve bunun devam ettiği görülmektedir. Çocuklarda ise; önlem başladığında ve önlem süresince, izinsiz geçişlerdeki düşüşün az olduğu ancak bunun 3 a y sonra belirin bir şekilde ortaya çıktığı görülmektedir. Gözlemci güvenilirliği; her bir rota için 10 dakikalık gözlem periyotlarıyla karşılaştırılarak kontrol edilmiştir. Gözlemciler arası güvenilirlik; demiryolu koridorunun her bir güzergahı için toplam geçiş sayısına göre 0,95' in üzerinde çıkmış olup kritik değer olan 0,85' in üzerindedir. Bu kritik değer; her bir güzergah için çocukların ve yetişkinlerin izinsiz geçişlerinin ölçüm ve değerlendirilmesinde asgari koşuldur.

Önlemler yararlı oluyor

Program dahilinde eğitim ve fiziksel önlemlerin alınmasından hemen sonra Henderson demiryolu istasyonunda izinsiz geçişler net bir şekilde azalmıştır. Üç ay sonra ise bu düşüş kalıcı ve istikrarlı bir hal almıştır. Bununla beraber hem eğitim önlemleri ve hem de çevresel önlemler aynı zamanda uygulanmış olup kaydedilen bu düşüşün ne kadarının eğitim önlemleri ile ne kadarının fiziksel engellerle veya ne kadarının her ikisinin katkısı ile meydana geldiği net bir şekilde hesaplanamamaktadır. Ayrıca bütün bu veriler oransal verilerden oluştuğundan yaya davranışını değiştiren uygulamaya dışı faktörlerin ayrıca hesabı da mümkün olmamaktadır. Bu faktörler; demiryolu koridorundaki nüfus değişimi, dönemsel değişimler ya da demiryolu kazaları hakkındaki reklamlar ve benzeri etkenler içermektedir. Ayrıca; bir diğer önemli nokta da; fiziksel önlemler için belirlenen ölçülerin, uygulama boyunca izinsiz geçişlerde gerçekleşen değişimlere göre yenilenmemesidir. Hickory ana kapısı üç gözlem periyodu boyunca değişen zamanlarda dışı faktörlerin ayrıca hesabı da mümkün olmamaktadır. Bu faktörler; demiryolu koridorundaki nüfus değişimi, dönemsel değişimler ya da demiryolu kazaları hakkındaki reklamlar ve benzeri etkenler içermektedir. Ayrıca; bir diğer önemli nokta da; fiziksel önlemler için belirlenen ölçülerin, uygulama boyunca izinsiz geçişlerde gerçekleşen değişimlere göre yenilenmemesidir. Hickory ana kapısı üç gözlem periyodu boyunca değişen zamanlarda dışı faktörlerin ayrıca hesabı da mümkün olmamaktadır. Bu faktörler; demiryolu koridorundaki nüfus değişimi, dönemsel değişimler ya da demiryolu kazaları hakkındaki reklamlar ve benzeri etkenler içermektedir. Ayrıca; bir diğer önemli nokta da; fiziksel önlemler için belirlenen ölçülerin, uygulama boyunca izinsiz geçişlerde gerçekleşen değişimlere göre yenilenmemesidir.

olusturulmuştur. Yayaalar bu boşluklardan geçişleri esnasında da gözlemlenmiştir. Üç aylık gözlem ve araştırma süresince; teller makine yağı ile kaplanmış ve izinsiz geçiş zorlaştırılmıştır. Önlem sonrası araştırma sürecinde yayaaların sahip olduğu farkındalık, eğitimin başarıya ulaştığının bir göstergesidir. Bununla beraber araştırma sonuçları, çalışma süresince davranışlarda kısmi bir değişim olduğunu göstermiştir. Önlem sonrası araştırma sürecinde ortaya çıkan tepkiler, güzergahtan geçiş sırasında eğitim önlemlerinin farkındalığı arttırabileceğini göstermiş olup aynı etkiyi güvenliğin algısında ise oluşturmamıştır.

Sosyal ve çevre faktörleri

Bu çalışmada; çevresel ve sosyal faktörlerin yayaaların güzergah seçiminde önemli bir rol oynadığı ortaya çıkmaktadır. Bu faktörlerin her birinin oynadığı rolün irdelenmesi ve değerlendirilmesi, detaylı çalışmalarla ele alınması gereken bir konudur.

Izinsiz geçişler; dünya genelinde demiryolu güvenliğinin karşı karşıya olduğu en büyük zorluklardan birisidir. Bunların sonucu olarak ağırlıklı olarak tren-yaya çarpışmaları ile karşılaşılmaktadır. Izinsiz olarak demiryolu güzergahında bulunan insanların karşıdan karşıya geçiyor olması veya güzergah boyunca yürüyor olması gerekmez. Eğer demiryolu hattı, çevre alanlardan etkin bir şekilde izole edilmezse, demiryolu hattına yakın bir alanda yürüyen her yaya potansiyel olarak izinsiz geçiş durumunda



PROF. DR. MUSTAFA İLÇALİ
mustafa.ilcali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilcali@ibb.gov.tr

yıllardır rastlanılmaktadır. Bununla beraber; kentteki yeni yerleşim alanları, alışveriş merkezleri, okullar gibi gelişimler, genellikle demiryolu hattının her iki tarafında konumlanmakta olup insanların hattı karşıdan karşıya geçme gereksinimlerini arttırmaktadır. Yerleşim yerlerindeki bu bölünme, demiryolu güvenliğinden sorumlu ve halk için en güvenli geçiş noktalarını belirleyen demiryolu otoriteleri ile karşıdan karşıya geçiş için en kısa yolu tercih etmek isteyen halk arasında gerginliğe neden olmaktadır. Sonuç olarak; demiryolu otoriteleri imkan dahilindeki ölçüler için uygun bilgilere ihtiyaç duymaktadır.

Araştırmalar sürüyor

Birçok araştırma; izinsiz geçişlerin özel bir yerleşime bağlı olduğu konusunu ele almıştır. Eğer yerleşim esas alınacak olursa; önlemler izinsiz geçişleri kılınların ve hangi sebeple yaptığını tanımlanmasına göre özelleştirilecektir. Bunun için izinsiz geçiş yapan kişilerin profillerinin ortaya

konması gerekmektedir. Burada hesaplanması önerilen ana faktör; en yakın yasal geçişe olan mesafedir. Eğer bu mesafe nispeten kısaysa insanlar; ihata önleminin kabul etmeye daha yatkınken, mesafe uzunsa alttan veya üstten izinsiz geçişlere yönelmektedir. Bu bulgular; önlemlerin yerleşim ve çevre ilintili faktörlere göre uyarlanmasını önermektedir. Ayrıca önlemler; hat boyunca izinsiz geçiş özelliklerine çeşitlenilebilir. Problemin iyi tespit edilememesi, kaynaklara bağlı risklerin, uygulanan ölçülerin etkisiz olması veya ters etki oluşturmaya, devam etmesi sonucunu doğuracaktır.

Izinsiz geçişlerde caydırıcılık

Izinsiz geçişlerde caydırıcılığın sağlanması için çeşitli önlemler bulunmaktadır. Önerilen müdahaleler; demiryolu bölgelerine yaya erişimini kısıtlamayı, kamu eğitimi, ödül ve ceza ve farklı teknik çözümleri içermektedir. Yaya erişiminin kısıtlanması; çitleme, işaretleme, istasyon çalışanları ve güvenlik personellerinin farkındalığı ve arazi çalışmasını içermektedir. Teknik çözümler; uyarı cihazlarını, kapalı devre televizyonlarla işitsel anonslar, hareket detektörleri ve kameraları içermektedir. Demiryolu Güvenliği ve Standartları Kurulu; demiryolu hatlarına erişimde etkin bir caydırıcılık sağlayabilecek, özel konulara doğrudan ölçü tasarımlarının kullanımıyla çok yönlü bir yaklaşım önermektedir. Önerilen çok sayıdaki önleme karşın, Auckland'da bir banliyö istasyonunda ihatadan izinsiz geçiş azaltmak için kamu eğitimi ve erişim kısıtlatıcı önerilerin etkin bir değerlendirilmesini içeren basılı bir araştırma mevcuttur.

Izinsiz geçişler azalıyor

Sonuçlar; geliştirilen bu önlemin uygulanmasının hemen ardından izinsiz geçişlerde yüzde 59'dan yüzde 40'a düştüğünü, 3 ay sonra bu oranın sürekli olarak kazandığını ve yüzde 36-40 seviyesinde seyretmeye başladığını göstermektedir.

Ayrıca bu düşüşlerin yetişkinlerde (yüzde 65'ten yüzde 37'ye) çocuklardan (yüzde 47'den yüzde 34'e) daha etkili gerçekleştiği görülmektedir. Ayrıca; demiryolu güvenliğini eğitimi, sürekli cezalandırma ve aralıklarla cezalandırmanın izinsiz geçişlerin azaltılmasındaki etkisi değerlendirilmiştir. Hedef grup olarak ortaokul ve lise öğrencileri seçilmiştir. Demiryolu istasyonu civarında; emniyetsiz davranışların azaltılmasında cezalandırmanın eğitimden daha etkili olduğu ve farkındalığın artırılmasında iletişimden daha başarılı olduğu görülmüştür. Izinsiz geçiş davranışının anlaşılması ve konu ile ilgili bilginin artırılması için daha fazla çalışma yapılması gerektiği açıktır.

Peyzaj düzenlemesi ve çit uygulamaları

Izinsiz geçiş probleminin önlenmesi için; Finlandiya demiryollarındaki en yoğun izinsiz geçiş yapılan bölgeler tanımlanmış olup seçilen bölgelerde izinsiz geçiş davranışları araştırılmış ve imkan dahilindeki önlemler için fikir geliştirilmiştir. Ayrıca demiryolu hattına yakın yerleşim alanlarında yaşayan insanların izinsiz geçişleri de araştırılmıştır. Bu çerçevede gerçekleştirilen çalışmanın amacı; izinsiz geçişlerin sıklığı ve izinsiz geçiş davranışlarının karakteristiğinde üç önlemin etkinliğinin araştırılmasıdır. Önlemler; peyzaj düzenlemesi, çit yapımı ve engelleyici işaretlemelerdir. Peyzaj ve çit çalışmasını; izinsiz geçiş fiziksel olarak zorlaştırdığı için etkin önlemler olduğu kabul edilmiştir. Ayrıca bu önlemler kurulum açısından nispeten daha pahalı olup özellikle tel çitin bakım gereksinimleri söz konusudur. Engelleyici işaretlemeler; üçüncü önlem olarak seçilmiş olup kurulumları ucuzdur ve bakım gereksinimleri daha azdır. Bununla beraber; işaretlemelerin izinsiz geçişlerdeki etkisinin çok olmadığı kabul edilmiştir, çünkü yayaalar basılı engellemelere her zaman riayet etmemektedirler. Örneğin; 2009'da yapılan bir çalışmada, Tel Aviv'de bir kavşakta, yayaaların yüzde 13,5'unun kırmızı ışıkta geçtiği tespit edilmiştir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, başarılı ve mutlu bir hafta dilerim. ■

Isuzu rüzgarı İzmir'de de esti

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay: İzmir bizim için çok önemli bir şehir

Anadolu Isuzu, Antalya'nın ardından 20 Ekim Pazartesi günü İzmir'de de servis ve personel taşımacılarına teslimatlar gerçekleştirdi. Burada gazetecilerin sorularını yanıtlayan Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, İzmir'in turizm taşımacılığında ve turizm gelirlerinde önemli bir paya sahip olduğunu söyledi. İzmir'in, Anadolu Isuzu açısından otobüs, kamyon ve pikapta önemli şehirlerden bir tanesi olduğunu dile getiren Tamay, "Burada Antalya'dakinden farklı olarak burada biraz daha terzi usulü butik taşımacılığı var. Servis taşımacılığında İzmir önemli sanayi bölgelerinden biri. Bizim yıllardır fazla emek sarf ettiğimiz şehirlerden bir tanesi. İzmir'de satış ve satış sonrasında bizim buradaki bayimiz Erdiöğlu ile iddialı bir konumdayız. Burada biz önemli bir pazar payı sağladık. Şu anda hem otobüste hem kamyon, kamyonette ciddi bir pazar payımız var. Hedefimiz İzmir'de tüm segmentlerde birinci olmak. Bayimiz burada yeterince bunu yapabilecek beceriye sahip. Burası yedi yirmi dört hizmet verebiliyor. İzmir ve çevresinde de önemli bir servis avantajımız var. Yedek parça avantajımız var. Bu da müşterilerimize yedi yirmi dört araçlarını kullanabilme şansı getiriyor. Servis teşkilatımız daha da geliştirilerek İzmir ve Ege bölgesinde açık ara birinci olma gibi bir hedefimiz var. Önümüzdeki yıllarda bunu göreceksiniz" dedi.

İzmir'e ciddi yatırım

Tamay, buradaki müşterilerin Isuzu

araçlardan memnun olduklarını belirterek, "İzmir'de yıllardır ciddi yatırım yapıyoruz. Müşterilerin hangisine sorsanız 'araçlar alıyoruz ve almaya devam edeceğiz' diyecek. Rakiplerimizden yeni müşteriler alıyoruz o da bizim pazarda daha büyümemizi sağlıyor. Otobüste yüzde 38'er civarda pazar payımız var. Kamyonada ise yüzde 40'larda. Kamyonette yüzde 15 pazar payı yakaladık. Bu pazar payı 2-3'er civarında idi. Burada ciddi bir büyümemiz var" dedi.

Şekerpınar'da Ar-Ge merkezi

Tamay, Anadolu Isuzu'nun üretim yeri olan Şekerpınar'a 2015 yılının sonunda hizmete girmesi beklenen bir Ar-Ge merkezi açılacağını söyledi: "Otomotiv ve yan sanayine bakıldığı oranda bizim en iyi ikinci Ar-Ge Merkezi seçildik. Orada biraz daha büyümek istiyoruz, daha dışa dönük projeler yapmak istiyoruz. Biraz daha enternasyonal bir marka olmak istiyoruz. İhracatımızın büyüklüğünü biliyorsunuz, bunu daha büyümek istiyoruz. Özellikle 12 metre segmentini yeniledikten sonra ucu bucağı da yok."

Tamamı Türk mühendisler

Tamay, Anadolu Isuzu'nun Ar-Ge merkezinde, tamamı Türk mühendislerle çalıştığını belirterek, "Ar-Ge'de 75 kişiye kadar çıktık, hedefimiz daha da büyümek. Fabrika arazisi içinde tamamen bağımsız bir Ar-Ge merkezi olacak. Hedefimiz orada 100'lü rakamlara çıkmak ve sadece çalışan insan sayısını artırmak değil üretilen proje

sayısını artırmak ve servis içinde yapılmamış olan yeniliklere imza atmak" dedi.

18 metre, çocuk oyuncağı

12 metre segmentinde ileriki yıllarda iyi bir pazar payı yakalayacaklarını dile getiren Tamay, 18 metre otobüs üretime anlamında da iddialı konuştu: "12 metreyi yaptığımız zaman 18 metreyi yapmak çocuk oyuncağı. Tesislerini yapmak ki bizim açımızdan öbürünü yaptığımız için bu sadece onun genişletilmesi anlamına gelecek. Kamyonada daha büyük kamyon, otobüste de 18 metreye kadar tüm segmentler olacak."

Isuzu, İzmir'e damga vurdu

Anadolu Isuzu'nun çağdaş ve modern yolcu taşımacılığı için tasarladığı Novo, Novo Lux ve Turkuaz araçlar, İzmirli turizm taşımacılarının da tercihi oldu. Ferhan Turizm, Kasapoğlu Turizm, Özaltın Turizm, Cirit Turizm ile şehirlerarası yolcu firmalarından Pamukkale Turizm, Isuzu marka araçları tercih etti. Anadolu Isuzu'nun İzmir Yetkili 3S Bayisi Erdiöğlu Otomotiv'in ev sahipliğinde yapılan teslimat törenine Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Satış Müdürü Tunç Karabulut, Pazarlama Şefi Demir Dikmen, Otobüs Satış Şefi Onur Çetinkaya, Otobüs Bölge Satış Sorumlusu Emin Günişık ve Erdiöğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Erdil ve Isuzu Erdiöğlu Otomotiv Satış ve Pazarlama Müdürü Erdal Demir katıldı. Törende firmalara plaket ve temsili Isuzu anahtarı teslim edildi. ■



Cirit Turizm: Isuzu Novo çok avantajlı

60 araçlık bir filoyla turizm taşımacılığı yaptıklarını belirten Cirit Turizm Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Cirit'in, "Satış sonrası hizmet kalitesi en önemli tercih nedenlerimizdendir. Filomuzu yeni Novo'larla daha da güçlendireceğiz. Donanım ve konfor açısından rakiplerini geride bırakan Isuzu Novo modelleri ile müşterilerimize hizmet etmek bizim için çok avantajlı" sözleri beğenildi. ■



Pamukkale Turizm'e 17 araç

Pamukkale Turizm'de gerçekleşen 17 aracın teslimat törenine Anadolu Isuzu yetkililerinin yanı sıra Pamukkale Turizm İzmir Bölge Müdürü Ahmet Dombaz, Özmali Filo Müdürü Ahmet Aksoy, Şehirçi Servis Müdürü Ayhan Çolak, Filo Müdürü Mustafa Sönmezsoy katıldı.

Pamukkale Turizm Genel Müdürü Mustafa Özdağlıç, "Şehirçi servis hizmeti bize

kusursuz bir yolculuğun ilk adımı ve varış noktasında keyifli bir yolculuğun son halkası konumunda. Bu açıdan hizmet kalitemizin devamlılığı adına çok önemli. Dönemsel olarak yenilediğimiz servis araçlarımıza, bu yıl yine bütçemizden önemli bir pay aktardık. Yeni servis araçlarımız firmamıza ve yolcularımıza hayırlı olsun" dedi. ■

Nak Kargo

İzmir'de son teslimat Nak Kargo'ya yapıldı. Yılbaşından bu yana aldıkları kamyon ve kamyonet sayısının 40'ı bulduğunu ifade eden Nak Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Ali Haydar Erdem, "En son 10 araç aldık. Filomuzu, Erdiöğlu Otomotiv ile kurulan yıllara dayalı diyalogumuzla Isuzu'nun N Serisi kamyon ve kamyonetlerle gençleştirdik. Güçlü yapısı ve ekonomikliği ile bize fazlasıyla katkı sağlayan N Serisi kamyonlarının alımına devam edeceğiz" dedi. ■



Ferhan Turizm



Kasapoğlu Turizm

Ferhan ve Kasapoğlu Turizm'e 3 Novo

Ferhan Turizm, Kasapoğlu Turizm ve Özaltın Turizm'in teslimat törenleri Erdiöğlu Otomotiv plazasında gerçekleştirildi. Törende Ferhan Turizm adına Yönetim Kurulu Üyesi Recep Turan üç adet Novo teslim aldı.

Yıl içerisinde üç adet Novo satın aldıklarını belirten Kasapoğlu Turizm'in sahipleri Faruk Balcı ve Asım Balcı yenileme çalışmalarına başladıklarını, filolarına yeni araç

dahil edebileceklerini sinyali verdi.

Özaltın Turizm'e 4 Novo

Özaltın Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Coşkun Altın ise dört adet Novo teslim aldıklarını, araçları deneme maksatlı almalarına rağmen, oldukça memnun kaldıklarını ifade etti. Gerek tasarımı ve konforu, gerekse oldukça düşük operasyonel maliyetleri nedeniyle Anadolu Isuzu'yu tercih ettiklerini belirten Altın, Anadolu Isuzu ile filolarını güçlendirdikleri için mutlu olduklarını ifade etti. ■



Coşkun Altın Turizm

Coşkun Altın, İzmir'in duayenlerindendir



Fatih Tamay, Özaltın Turizm ve Coşkun Altın için, "Coşkun Altın İzmir'in duayenlerindendir. Bu nedenle düşünceleri ve yaklaşımlarının bizim açımızdan önemli bir yeri var. Kendisi müşteri olmaktan öte, bizim iyi dostumuzdur. Bu şekilde kurduğumuz ve ticaretin ötesine geçen dostluklar sayesinde hem müşteri memnuniyetini yüksek seviyelerde tutabiliyoruz hem de bu sayede İzmir'de çok yüksek bir pazar payına sahibiz" diye konuştu. ■

4 » Gündem

Akif
Nuray

anuray59@gmail.com

Cumhuriyet ve Demokrasi

29 Ekim 2014 günü Cumhuriyetimizin 91 yılı idi. Pek güzel törenler ile kutladık en büyük ulusal günümüzü.

Kuzey Kore, cumhuriyet; İngiltere, demokrasi...

Dünyadan bakınca; Monarşiden, yani tek kişinin hakim olduğu bir idareden, ülkede yaşayan her birimizin payının olduğu cumhuriyet yönetim şekline geçtik. Her hakkın padişaha ait olduğu 'tebaa'lıktan, haklarını kendisi koruyan ve kullanan halk olmaya, birey olmaya geçtik. Dinin asıl olduğu ümmet yaşamından, birleştirici unsurun vatan olduğu millet kimliğine geçtik. Bu büyük geçişlerin temeline de demokrasiyi, halkın kendini idare etmesi anlayışını koyduk.

Bir büyük gazetemiz, ülkemizde ileri çıkmış her daldan kişilerimize "Hayalindeki Türkiye'yi sordu. Hepimizin bir hayali var, hem kişisel olarak hem de ülkemiz için... "Yüzünü modern dünyaya dönmüş, geleceğine güvenen, demokrasi kültürünün hakim olduğu Türkiye" tanımı, ülke ekonomimizin yarısını temsil eden iki büyük holdingin iki başkanına ait. İkisi de ekonomi kişisi.

Ne kadınının gerçek ya da mümkün olduğunu anlamak için sahaya inince; Eğitim, Sağlık, Barınma, Ulaşım, Güvenlik, Adalet konularımızda hala çok işimiz var.

Eğitimi yaygınlaştıracakız, gelir dağılımını düzleteceğiz, bölgesel kalkınmışlık farkımızı azaltacağız, geleceğimize güvenir hale geleceğiz. Ekonomik Barış'ı ve Toplumsal Barış'ı demokrasi kültürü içinde sağlayacağız.

Ekonomik barış, diğer tüm konuların bence esas çözümüdür, bölgesel sorunlarımızın da çözümü ekonomik barıştır, dengeli paylaşım, sosyal ekonomidir, sosyal devlettir.

Dünya ekonomisine bakarsak Gelişmişler'deki durgunluğu açma çabalarının yine Gelişmekte Olanlar a yarayacağı hayalleri geliştiriyor. AB ve Japonya parasal gevşetmeye devam ediyor, ABD parasal sıkıyı erteliyor. Bu nedenlerle petrolün, hammaddelerin, finansmanın ucuzlamaları ithalat ve imalat maliyetlerini düşürecek. İhracatlar artacak. Cari açık veren ülkeler ile cari fazla veren ülkeler arasındaki aralık azalmaya devam edecek.

Türkiye'nin 2014 turizm rakamları bu tahmine destek veriyor. Turist sayısı yüzde 6 artarken, turizm gelirimiz yüzde 11 artmış.

Ermenek'teki kömür ocağında meydana gelen kazaya elbette üzüldük.

Ama esasında karşılıklı sorumluluklarımızı demokrasi kültürü içinde yerine getirmek görevimiz var.

Enerji ihtiyacımızın artması nedeni ile kömür üretmeye devam edeceğimize göre; üretim sistemimizi de insanımızın yararına iyileştirmek yükümlülüğümüz var, yükümlüler de ekonomi kişileri, siyasallar değil.

'Karşılıklı Haklar'a saygı, demokrasimizi ve cumhuriyetimizi ilerletecek. ■

Türkiye Otobüsçüler Konseyi'nden Galip Öztürk'e destek

Otobüsçülük sektörünün sivil toplum kuruluşlarının başkanları ve firma sahipleri ortak bir basın toplantısı düzenleyerek Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk'e destek açıklamasında bulundu. Sivil toplum kuruluşları adına açıklama yapan TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, Galip Öztürk'ün, paralel yapı kaynaklı bir operasyonun mağduru olduğunu belirterek yeniden yargılanması için kampanya başlatacaklarını söyledi.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, Tüm

Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu (UYOF) Genel Başkanı İmran Okumuş ve firma sahipleri, 22 Ekim Çarşamba günü, TOFED Genel Merkezi'nde gerçekleştirildikleri ortak basın toplantısı ile Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk'e, yeniden yargılanması için destek açıklamasında bulundu.

Galip Öztürk'ün sadece sektöre değil hayatın bütün alanlarına destek ve yardımcı olduğu ifade edilen açıklamada; Metro Turizm'i genç yaşta kuran

Galip Öztürk'ün, Türkiye Otobüsçüler Federasyonu'nun (TOFED) kurucu başkanı olduğu, Türkiye Otobüsçüler Sosyal Dayanışma ve Eğitim Vakfı (TOSEV) Mütevelli Heyeti Başkanı olduğu, Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği'nin (IPRU) kurulmasına öncülük ettiği; ayrıca Türkiye'nin dört bir yanında 30'u aşkın okul yaptırarak eğitimin hizmetine sunduğu, binlerce öğrenciye burs verdiği, kimsesiz çocuklara sevgi evleri yaptırdığı, bünyesindeki şirketlerde 30 bin kişiyi istihdam ederek onlara iş, ailelerine aş imkânı sunduğu vurgulandı. ■

Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Seyahat keyfi...

Teknoloji geliştikçe sosyal rahatlık artıyor. Bilgisayarlarla birlikte birçok şey elinizin altına geliverdi. Artık markete gitmenize gerek yok, basıyorsunuz tuşa, açıyorsunuz bilgisayarınızı hatta akıllı telefonunuzu yiyeceğiniz de dahil bütün ihtiyaçlarınızı ısmarlayabiliyorsunuz. Kredi kartıyla ödeme yapabiliyor, gerekirse taksitlendirebiliyor, taksitleri de zamanı geldiğinde haber vermesini isteyebiliyorsunuz. Bu, alışveriş için olduğu kadar kültür etkinlikleri için de geçerli. Kuşkusuz konser kadar heyecan verici olmaz, olamaz ama film izleyebiliyor, sergi gezebiliyorsunuz. Hatta daha da ileri gidip sizden önce aynı filmi izlemiş veya aynı sergiyi gezmiş kişilerin görüşlerini de öğrenebiliyorsunuz. Sizin yorumunuz da tüm dünyaya yayılıyor aynı şekilde.

Eğitim öğretimin de bilgisayarlar aracılığıyla yapıldığı böylesi gelişmiş bir dönemde bir tek seyahat etmenin, tarihi ve doğal güzellikleri yerinde görmek için yola çıkmanın yerini tutmuyor bilgisayarlar. Yolculuk keyfi zaten başka bir şeyle ikame edilemez. İşte o yüzden de seyahat etme arzusu, seyahat etmenin verdiği mutluluk hiç, ama hiç bitmeyecek.

Bakin, fotoğraf sanatçısı Tuğba Yüksel, "otobüs" temalı çalışması için ne diyor: "Otobüs, Anadolu insanı için uzakları, varılması gereken yerleri, gurbeti anlatır. Otobüs yolculukları her zaman çok önemlidir, (eskiden) özenli yolluklar hazırlanırdı, anneler çocuklarını yollardaki olası tehlikeler için karşılarına alır ciddiyle tembihlerdi..." Artık konforlu, güvenli, seri yolculuklar yapılıyor ve istatistikler de gösteriyor ki şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüslerle yolculuklar çok daha güvenli ve rahat. Eskiden kağıt üstünde kalan "yolcu velinimetimizdir" sözü artık hayata geçti, hem de üst düzeyde. Yüksel, buğulanmış camların arkasındaki yolcuları fotoğraflamış. Kiminin gözlerinde umut, kiminin gözlerinde yorgunluk, kimi çok daha heyecanlı, tedirgin olanlar da var içlerinde... Telaş da var sakinlik de... Birbirini tanıyan veya tanımayan insanların birlikteliği var asıl. "Hemşehrim, yolculuk nereye?" sorusuyla başlayan ve yol boyu devam eden sohbet yeni dostlukların, yeni iş ilişkilerinin, yeni iletişim imkanlarının da kapısını aralıyor. İnsan her şeyden vazgeçebilir, ama seyahat etme mutluluğundan, seyahatin verdiği hazdan asla vazgeçemez. ■

Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu'ndan Sektörün önünü açacak eylem planı

Kısa adı UYOF olan Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu'nun 1. Olağan Genel Kurulu 23 Ekim 2014 tarihinde federasyon merkezinde gerçekleştirildi. Büyük bir olgunluk içerisinde geçen kongre sonrasında Yönetim Kurulu, İmran Okumuş başkanlığında yeniden belirlendi.

İlk seçimli genel kurulunu tamamlayan ve yeni yönetim kurulunu seçen UYOF, sektörün acil çözüm bekleyen sorunlarının çözümü için bir yol haritası hazırladı.

İmran Okumuş'un yeniden başkan seçildiği kongre sonrası, örgütlenme çalışmalarının sürdürülmesi ile sektörün geleceğinin daha aydınlık olması için hazırlanan eylem planında;

- Engelli Yasasına, kimseyi mağdur etmeyecek köklü çözüm getirilmesi,
- Yıkıcı rekabetin önlenmesi ve verimliliği arttıracak sefer istikrarının oluşturulması,
- TOBB'a bağlı Sektör Meclisi'nin etkin bir işlerliğe kavuşturulması,
- Otogar çıkış ücretlerinin sektör lehine yeniden düzenlenmesi,
- Sigorta konusunda uzmanlara hazırlanacak rapor doğrultusunda çalışmalar yapılması, yer alıyor.



UYOF Genel Başkanı İmran Okumuş: Otogar çıkış ücretlerinin sektör lehine yeniden düzenlenmesi çalışmalarının hızla yapılacağını belirtti.



Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün içinde bulunduğu sorunları aşmak için yol haritası çizen UYOF yönetimi, Sektör Meclisi'nin aktif hale getirilmesi için çaba harcayacak. Sektör Meclisi'nin sektörü çatısı altında buluşturan bir

üst örgüt olduğunu ifade eden UYOF yönetimi, böylelikle yerel ve bölgesel sorunların da sona ereceği inancında. Meclisin, aynı zamanda, sektörün yaşadığı yıkıcı rekabet ile birlikte sefer planlama konusunda da yararlı olacağı ifade edildi.

UYOF Yönetim Kurulu Asil Üyeleri
Genel Başkan : İmran Okumuş
Genel Başkan V. : Kemal Erdoğan
Genel Başkan Yrd. : Mehmet Ali Akçın
Genel Başkan Yrd. : Emrah Gültekin
Gen. Sekreter : Yakup Selim Tomaç
Gen. Sek. Yrd. : Muhammet Santaş
Muhasip : Cahid Okan Karakoçan
Üye : Metin Cevizci
Üye : Suat Akin

Yönetim Kurulu Yedek Üyeleri
1. Temel Uzlu
2. Hasan Erbay Özlükoğlu
3. Vedat Tiryaki
4. Erhan Özkılıç
5. Niyazi Herkiloğlu

Denetim Kurulu Asil Üyeleri
1. Başkan: Oktay Sabri Çelikus
2. Üye : Sıddık Ümit Herkiloğlu
3. Üye : Adem Candan

Denetim Kurulu Yedek Üyeleri
1. Atilla Baydı
2. Murat Başoğlu
3. Eyüp Turbil

3 - 9 Kasım 2014

Tasima
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 5



2014 yılı ilk 3 çeyrekte

Brisa, toplam satış gelirlerini arttırdı

Bridgestone, Lassa, Bandag, Firestone ve Dayton markaları ile Türkiye lastik pazarının lideri olarak faaliyet gösteren Brisa, Ocak-Eylül 2014 döneminde; geçen yılın aynı dönemine göre satış adedi bazında yüzde 6,7; toplam satış gelirlerinde ise yüzde 10,7'lik bir artış meydana geldiğini açıkladı. Şirketin 3'üncü çeyrek dönemdeki toplam satış gelirleri 1,212,3 milyon TL olarak gerçekleşirken, 9 aylık net dönem karı yüzde 22 artışla 133,2 milyon TL oldu.

2014 yılı 3'üncü çeyreği sonunda Türkiye'de araç üretimi, 2013 yılının aynı dönemiyle benzer bir yükselişe,

yüzde 0,5 oranında azalma kaydetti. Hafif ve ağır ticari araç üretimi, yurtiçi ve ihracat pazarlarındaki gelişmeler nedeniyle gerilerken, Avrupa'daki toparlanmanın etkisi binek araç grubuna yüzde 14 oranında bir büyümeye olarak yansdı.

Araç üretimindeki bu gelişmelere rağmen, Brisa'nın özellikle ticari orijinal ekipman lastikleri satış adedinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 40 oranında bir büyümeye kaydedildiği belirtildi. Brisa'nın uluslararası satış adetlerinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 22 artış kaydedildi. ■

Temsa, İsveç'te PersonTrafik Fuarı'nda 4 aracını tanıttı



27-30 Ekim tarihleri arasında İsveç'in başkenti Stockholm'de düzenlenen PersonTrafik Fuarı'nda Temsa HD12, MD9, LD12 intercity ve MD9LE araçlarını tanıttı.

Avrupa pazarında hedeflerini büyüterek ilerleyen Temsa, İsveç'in başkenti Stockholm'de açılan PersonTrafik Fuarı'na 4 aracı ile katıldı. Fuarda, Temsa Pazarlama Müdürü Mert Özkaynak ve Bölge Satış Müdürleri Aydın Özgür ile Çağdaş Adıyke zıyaretçilere araçlarla ilgili bilgiler verdi. Temsa'nın İsveç'te satış ve satış sonrası (servis ağı/yedek parça) konularında güçlü lokal partneri ile çok önemli bir başarı elde ettiğini belirten Pazarlama Müdürü Mert Özkaynak, "İsveç pazarında büyük ilgi gören HD12 ve MD9 ürünümüzün yanı sıra LD12 intercity ve MD9LE aracımız da fuar standında yer aldı. İsveçli taşımacıların fuar standına gösterdikleri ilgi bizi çok mutlu etti. Buradaki partner firmamızın satış ve satış sonrasında sağladığı hizmet kalitesi pazar payımızın da giderek büyüyeceğinin en önemli göstergesi" diye konuştu. ■



Temsa'nın öncülüğünde

Kariyerde Engeller Kalkıyor

Temsa İnsan Kaynakları Grup Müdürü Erhan Özel, engelin kariyer için engel olmadığını göstermek ve engelli istihdamında bakış açısını biraz olsun değiştirebilmek ve toplumsal anlamda farkındalık yaratmak için TEMSA

Dinamik İnsan Kaynakları ekibi olarak "Kariyerde Engelleri Kaldırdık" projesini başlattıklarını belirtti.

Dünya nüfusunun yüzde 15'ini, ülkemiz nüfusunun ise yüzde 12'sini engellilerin oluşturduğunu belirten TEMSA İnsan Kaynakları Grup Müdürü Erhan Özel, toplum olarak engellilere karşı kayıtsız kalmamamız gerektiğini vurguladı. Engelli vatandaşların toplum içerisinde eşit yaşama koşullarına sahip olmaları gerektiği gibi aynı şekilde iş yaşamında da eşit şartlarda değerlendirilmesi ve eşit haklara sahip olmalarının büyük önem taşıdığını belirten Erhan Özel, bu konuda "İnsan Kaynakları çalışanlarına" büyük sorumluluklar düştüğünü belirtti. 10 milyonu aşkın engelinin yaşadığı ülkemizde engellilere birçok alanda olduğu gibi insan kaynakları alanında da daha fazla değer verilebileceğini belirtti.

Kariyerde Engelleri Kaldırdık Projesi

"Engelli istihdamını en düşük maliyetle ve yasal zorunluluğun dışında değerlendirmemizin zamanı geldi de geçiyor" açıklamasını yapan Erhan Özel, engelin kariyer için engel olmadığını göstermek ve engelli istihdamında bakış açısını biraz olsun değiştirebilmek ve toplumsal anlamda farkındalık yaratmak için TEMSA Dinamik İnsan Kaynakları ekibi olarak



Erhan Özel Dinçer Çelik

"Kariyerde Engelleri Kaldırdık" projesini başlattıklarını açıklayan Erhan Özel, projenin sağlam temeller üzerine oturması ve sürdürülebilir olmasının TEMSA için son derece önemli olduğunu vurguladı. Erhan Özel, "Toplumsal anlamda, bu farkındalığı Adana'da TEMSA, Çukurova

Üniversitesi ve İŞKUR olarak biz başlatmak istedik. Engelli arkadaşlarımıza kariyer danışmanlığı yapacak olan TEMSA çalışanları için Mehmet Kızıltaş tarafından 16 Mayıs 2014 tarihinde Adana Fabrikamızda "Engellilerle 360 İletişim" seminerini organize ettik. Aynı semineri 22 Ekim 2014 tarihinde de Çukurova Üniversitesi Akif Kansı Konferans Salonunda gerçekleştirdik" dedi.

Kariyer danışmanlığı yapmak

Erhan Özel, bu projeye birlikte üniversitede 3. ve 4. sınıfta okuyan öğrencilere TEMSA çalışanları tarafından kariyer danışmanlığı yaparak, öğrencilerin iş hayatına daha sağlam bir şekilde başlamaları konusunda destek olmayı hedeflediklerinin altını çizdi. ■

Proje ile hedeflenen...

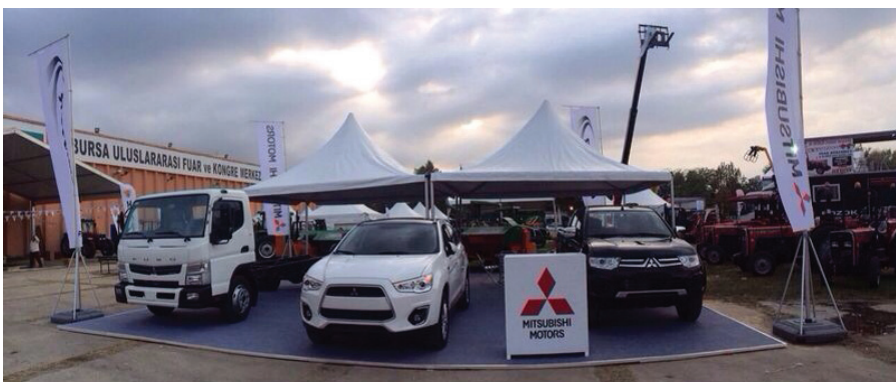
- Erhan Özel, proje hedeflerini şu şekilde açıkladı:
- Meslek seçimlerinde öğrencilere yol göstermek
- Özgeçmiş hazırlarken dikkat etmeleri gereken noktalar hakkında yardımcı olmak
- Başarılı mülakat için yol göstermek
- Kariyerleriyle ilgili konuları rahatlıkla danışacakları bir ortam yaratmak
- Personel arayan şirketlerle özgeçmişlerinin paylaşımını sağlamak

Uluslararası Tarım, Tohumculuk, Fidancılık ve Süt Endüstrisi Fuarı'nda

Temsa Motorlu Araçlar'a yoğun ilgi

Temsa Motorlu Araçlar, 14 -18 Ekim tarihleri arasında düzenlenen Bursa 12. Uluslararası Tarım, Tohumculuk, Fidancılık ve Süt Endüstrisi Fuarı'na katıldı. Sektörün profesyonellerinin bir araya geldiği önemli buluşmada Mitsubishi ASX, Mitsubishi L200 4x2 pick-up ve

Canter 8,5 ton kamyon modellerini çiftçilerin beğenisine sundu. Tüvrap Bursa tarafından düzenlenen fuar, Temsa Motorlu Araçlar'ın Bursa Yetkili Satıcısı Sevtaş Otomotiv tarafından temsil edilen standı katılımcılardan yoğun ilgi gördü. ■



TEMSA
Kazançlı yolculuklar

Safir VIP 41

41 kere maşallah

TEMSA Safir VIP, 2015'de 41 kişilik 2+1 koltuk düzeniyle en iyi konfor ve en yüksek kazancı sunmak için yollarda.



www.temsa.com.tr

SA

Setra'nın hedefi: Sınıfının en iyisi olmak, en ekonomik çözümleri sunmak

Setra 4 yeni modelini sürüş deneyimi ile tanıttı

Setra, Avusturya'nın başkenti Viyana'da düzenlenen organizasyon ile iki yıldır çalışmalarını sürdürdükleri yeni araçları tanıttı. Yeni Setra araçları, hem çok güvenli, hem çok konforlu, hem de çok ekonomik. 10,5 metreden, 15 metreye uzanan farklı uzunluklardaki Setra ürün gamı, taşımacının her ihtiyacını karşılamaya hazır.

Otobüs müşterilerinin en yüksek beklentilerini yerine getiren marka olma iddiasını sürdüren Setra, 10,5 metreden, 15 metreye uzanan farklı uzun ve konfor seçeneklerinin yer aldığı ürünleri Viyana'da düzenlediği etkinlikle tanıttı.

Yeni modellerinin tanıtımına yönelik düzenlenen basın toplantısı öncesinde; 10,5 metrelik, S 511 HD, 12 metrelik S 515 MD, 13 metrelik S516 MD ve 15 metrelik S519 HD araçlarını sürüş deneyimi ile test etme imkanı buldük. Setra'nın yeni ürünleri; konforun yanı sıra artan koltuk ve bagaj kapasitesi ve işletme avantajlarıyla otobüştüyü mutlu edecek. Ekonomikliği her zaman ön planda tutan Setra'nın yeni ürünleri azalan ağırlık kapasitesi ve dinamik yapısı ile yüzde 10'a varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Araç içi yükseklik standart 2,10 metre olarak tasarlandı. Setra'nın yeni modellerinde yine güvenliğin en önemli unsurları arasında yer alıyor.

Odak noktası: estetik, heyecan ve tutku

Yeni modellerin tanıtımına yönelik düzenlenen basın toplantısında ilk konuşmayı Daimler AG Ürün Yöneticisi Philipp Panter yaptı. "Setra, en yüksek beklentilerin yerine getirildiği bir otobüs markası" diyen Panter, "Tasarımları ve konforu ile müşterileri heyecanlandıran, yolcuları rahat ettiren araçlar üretiyoruz. Bu da Setra'nın iddiasını beraberinde getiriyor. Setra sınıfının en iyisi olmak istiyor. Estetiği, heyecanı ve tutkuyu odak noktasına alıyor. Müşteri en yüksek beklentilerin yerine getirildiği bir marka olma iddiasını görüyor ve bu marka konumlandırılması deneme imkanı bulduğunuz araçlar ile destekleniyor. Marka konumlandırılmasına iki boyutlu bakmak gerekiyor. Birinci boyutu ürün çeşitliliğinin çok olması, bireysel ihtiyaçların tamamina cevap verilebilmesini sağlıyor. Bu özellik ile işletmecilere özgürlük sağlanıyor. Eşi benzeri olmayan bir ürün portföyü ile neredeyse sınırsız sayıda komfirikasyon imkanı sağlanıyor. Şehirlerarasında kısa ve uzun mesafelerde hatta ülkeler arası seyahatlerde her türlü ihtiyaca cevap veren ürünlere sahibiz" dedi.

Ekonomiklik her zaman ön planda

15 metrelik S 519HD ile pazara en uzun modeli sunduklarını belirten Philipp Panter, ekonomikliğin her zaman ön planda tutulduğunu



■ Erkan YILMAZ
Viyana - Avusturya

vurguladı: "Biz aynı zamanda S515 MD, S516 ile yepyeni bir segmenti piyasaya sunmuş oluyoruz. 515 MD ile 516 MD uygun fiyatlarıyla pazara esnek bir giriş yapmamızı sağlıyor. MD ile araçta alçaklık sağlanmış durumda ama çok geniş kapsamlı kullanım hala sağlanıyor. OM 936 motoruyla gerçekten ekonomiklik ön planda tutuluyor."

İki yıllık çalışmanın ürünü

Daimler AG Yeni Konsept Yüksek Taban Proje Başkanı Thomas Fricke, iki yıldır çalışmalar yaptıkları yeni araçların teknik donanımlarına yönelik bilgiler verdi: "İki yıldan beri bu yeni modüller üzerinde çalışıyoruz. Bu süreç içerisinde ComfortClass ve TopClass araçları sizlere takdim ettik. Bugün Setra portföyünü tamamlayan araçları tanıtmak bana çok büyük mutluluk veriyor. ComfortClass HD'yi 2012'de, TopClass aracımızı 2013'te pazara sunduk. 2014 yılında uzunluk çeşitleri ile HD araçları ve yükseklik çeşitleri ile MD araçları pazara sunuyoruz."

Modüler sistem

"Müşteriye göre optimizasyon gerçekten çok zor kontrol edilebilecek bir konu" açıklamasını yapan Fricke, bu yüzden bir modüler sistem kullanmanın önemine dikkat çekti: "Müşterinin her bir talebine göre bireysel geliştirmeler veya Ar-Ge çalışması yapsanız, masraflar yüksek olur ki, bunu müşterinin karşılaması mümkün olamaz. Bu yüzden de bir modüler sistem kullanmak zorundayız. Setra'nın araçlarının hepsini birleştiren bir üst kısım modül var. 2,10 metre ayakta durma yüksekliği bulunan bu araçlar birçok farklı seçeneği hayata geçirme imkanı sunuyor. Bu durum uzunluk modülleri içinde geçerli. Yeni modüler sistem içerisinde farklı uzunluk çeşitlemeleri yapabiliyoruz. Çünkü orta bölümde uzunluk açısından esneklik sağlayabiliyoruz ön taraf aynı kalıyor. Farklı bagaj bölümleri ve hacimleri belirlenebiliyor."

Moda ve otobüs sektörü

Otobüs sektörünü müşteriye sunulan bireysel çözümlerle bir denklem halinde anlatmak istediklerinde buna en uygun sektörün moda sektörü olduğunu dile getiren Fricke, "Moda sektörü bizim yaptığımızı anlatmakta mantıklı bir yol oluyor. Hepimiz tipimiz ve vücut biçimimize göre giyinmek istiyoruz. Kişisel stilimiz ve ödeme imkanlarımız burada öne

çıkıyor. Müşteriler de ancak kendi kişisel tarzlarına uygun olanı bulduklarında memnun olabiliyorlar. Setra modüler sistemi ile biz bunu sağlamak istiyoruz. Her işletmeciyeye tamamen kendi kullanım ihtiyacına en iyi şekilde cevap veren ürünü yaratarak sunuyoruz" dedi.

Büyüyen bagaj hacimleri

Fricke, araçlarda farklı kapı seçenekleri ile farklı bagaj hacmi imkanı sunulduğunu belirtti: "S511 bir önceki araçla kıyaslandığında uzunluk 10,16'dan 10,46'ya çıktı. Daha önceki versiyonda otomatik vites imkanı yokken şimdi sağlanan uzama ile bu seçenek mevcut hale geldi. Yükseklik 2,10 metre ile aynı kaldı. 2+1 koltuk düzeni de mümkün olabiliyor. Aynı zamanda ortada sunulan bir kapı ile binış imkanı sunabiliyoruz. Kulüp seyahati sunmak isteyen birisi için arkada bir toplantı yapabilecek bölümün oluşması önemli. 2+1 koltuk düzenini isteyen ve bir bagajın daha geniş olmasını isteyen birisi için de arkadan binış imkanı olması önemli. Ortaya bagaj koyduğumuzda 6,5 metrelik tutan bagajın hacmi, arkaya koyduğumuzda 7,5 metrelik oluyor. Bu koltukların sayısına da yansıyor. Farklı kullanımlarda 43+2 veya 41 koltuklu olabiliyor. S519 HD modele geldiğimizde 14,94 metrelik uzunlukla mümkün olan en üst sınıra ulaşıyor. Ayrıca Euro 6 motora rağmen ağırlık 200 kg kadar azaldı. Bu hem yolcu ve yük kapasitesini artıran bir unsur. 71 koltuk yerleşebiliyor; tuvalet ve mutfak sağlandığında 65 koltuk kapasitesi sağlanıyor. Ülkelerarası seyahatler için daha yüksek bagaj ve daha yüksek yolcu sayısına sahip olması açısından önemli. İki katlı otobüslere göre daha büyük bir bagaj kapasitesine sahip olduğu için çok mantıklı bir kullanım sağlıyor. MD aracımızın HD'ye göre 210 milimetre daha alçak olduğunu görebilirsiniz. Bunun dışında diğer bütün özellikler aynı. İç donanımda, bir önceki modele göre çok daha farklı özellikler göze çarpıyor. Bu modelde de ortadan veya arkadan binış mümkün. Koltuk kapasitesi 55; 2+1'ler ise 44 koltuk kapasitesine sahip. Aracın daha alçak olması daha iyi bir performans göstermesine de



katkı sağlıyor. Bir yandan aracın ağırlığı azalmış oluyor. Euro 5 modeline göre yüzde 10 daha düşük yakıt tüketimi sağlanıyor. Ayrıca kullanımı çok modern bir sürücü kokpiti de sunuyoruz. Ortadan binış kapısı olan araç tuvalet ve mutfakla birlikte 53 koltuk kapasitesine ve 7.8 metrelik bagaj hacmine sahip. 3 yıldızlı versiyonda şehirlerarası olarak 52 koltuk ve 10,7 metrelik bagaj kapasitesi bulunuyor. Eğer tuvalet ve mutfak modeli olmayan tercih edilirse 59 koltuk ve 9,7 metrelik bagaj kapasitesine ulaşıyor. Lüks versiyon da mümkün. 2+1 koltuk düzeni ise arkada yer alan tuvalet ve mutfak modeli ile 36 yolcu kapasiteli ve 9,7 metrelik bagaj hacmi sunuyor."

Firmasını ayrıştırmak isteyenlere

Basın toplantısının ardından Philipp Panter ve Thomas Fricke sorular yönelttik. Setra'nın Türkiye pazarındaki hedeflerine yönelik sorumuzu Thomas Fricke cevapladı. Türkiye otobüs pazarının stabil bir seviyeye sahip olduğunu belirten Fricke, "Şehirlerarasında özellikle firmasını ayrıştırmak ve konumlandırılmak isteyenlerin tercihi Setra oluyor. Böyle devam edeceğine inanıyoruz. Setra araçlarımız Premium ve üstü araç. Filoların sahip olunan en iyi aracı olmaya devam edeceğiz. Bu ayrıcalık tabii ki fiyata da yansıyor" dedi. Türkiye'de diğer taşıma modlarında gelişimin yaşandığını gözlemlediklerini de belirten Fricke, "Uçak ve trenin yolcusunu artırmaya devam edeceğine görüyoruz. Ancak uçak ve otobüsün hizmet verdiği hatlarda bazı ayrılmaların olacağını da düşünüyoruz. Biz yeni ürünlerimizin sahip olduğu özelliklerle önemli bir avantaj elde edeceğimize inanıyoruz. Özellikle büyüyen yolcu ve bagaj kapasitesi seyahatlerde önemli bir tercih unsuru haline gelecek. Ben Setra otobüslerimizin bazı hatlarda uçakla rekabet edeceğine inanıyorum" dedi.

10,5 metrelik Setra geliyor

10,5 metrelik S 511 HD aracın Türkiye pazarına sunulması düşünüldüğü mu, sorumuza da cevabı, Türkiye pazarında birçok farklı üreticinin bulunduğunu bildiklerini ifade eden Philipp Panter verdi: "Özellikle şehirlerarası ulaşımda HDH araçların tercih edildiğini görüyoruz. Biz de önümüzdeki süreçte kısa mesafe ve turizm taşımacılığında 10,5 metrelik aracımızla otobüs pazarından pay kapmaya çalışacağız. 10,5 metrelik aracımızın özellikle işine kalite katmak isteyen turizm taşımacılarının öncelikli tercihi olacağına inanıyoruz. 10,5 metrelik aracımızı Türkiye pazarına kesinlikle sunmayı düşünüyoruz."

Thomas Fricke: "Özellikle büyüyen yolcu ve bagaj kapasitesi seyahatlerde önemli bir tercih unsuru haline gelecek. Ben Setra otobüslerimizin bazı hatlarda uçakla rekabet edeceğine inanıyorum"



Philipp Panter: "Kısa mesafe ve turizm taşımacılığında 10,5 metrelik aracımızla işine kalite katmak isteyen turizm taşımacılarının öncelikli tercihi olacağına inanıyoruz. 10,5 metrelik aracımızı Türkiye pazarına kesinlikle sunmayı düşünüyoruz."



Daimler AG Ticari Araçlar Global İletişim Başkanı Florian Martens, Yeni Konsept Yüksek Taban Proje Başkanı Thomas Fricke, Ürün Yöneticisi Philipp Panter



3 - 9 Kasım 2014



Mustafa Yıldırım
TOF Tüm Otobüsçüler
Federasyonu Genel
Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Turizm taşımacısı otoparkına kavuştu

Turizm taşımacılarının uzun yıllardır yaşadığı park sorunu artık çözüme kavuştu. Yenikapı Samatya Otoparkı 1 Kasım itibarıyla hizmete açıldı. Burası sadece bir park alanı olmayacak. Sosyal tesisleri ile birçok önemli ihtiyaçlarda giderilecek. Orada eğitim salonumuz olacak, kaptanlara ders verilecek. İleri sürüş teknikleri eğitimleri uzmanlar tarafından verilecek. Bununla ilgili mekan düzenlemesinin projelendirmesini yaptık. Zannediyorum, bir ay içinde orada bütünün ile beraber hazır hale gelecek.

Sayın Topbaş ve ekibine teşekkür

Büyükşehir Belediyesi Başkanı Sayın Kadir Topbaş'a ve ekibine teşekkür ediyorum. Bizim ihtiyacımızın, taleplerimizin çözümüne yönelik desteklerini verdiler. Bu alanın asfalt kaplamasının yapılması gerekiyor. Bu konuda da Büyükşehir Belediyesi desteklerini esirgemiyor. Burası turizmçilerin bir nevi mabedi olacak, oraya gelecekler, dinlenecekler, arabalarını park edecekler, temizleyecekler, dolayısıyla sektör için önemli bir hizmet kapısı olacak.

Sahil trafiği de rahatlayacak

Bunun başka bir katkısı da İstanbul trafiğine olacak. Sahil koridorunda park eden boş araçlarında trafikte yarattığı sıkıntıyı da bununla beraber aşmış olacağız. Tabi UKOME bir taraftan karar alıp sahil koridorunda boş otobüslerin parklanmasına müsaade etmemesi lazım. Biz burayı çok makul fiyatlarla çalıştıracacağız. Burası hizmet odaklı, hizmet amaçlı bir tesis. O mantıkla işletilecek. Otobüsçüler her türlü ihtiyacını ok cüzi bir bedelle karşılayacaklar. Bunun da müjdesini şimdiden vermish olalım.

Fiyatlar makul olacak

Abone olana, abone olmayanı farklı fiyat olacak. Yabancı tur otobüslerine farklı fiyat uygulanacak. Bu doğal. 100 lira gibi bir rakam olacak. Şu anda alanımız 25 bin metrekare. Belki orayı ileride büyütmeye imkanımız da olacak. 25 bin metrekare şimdilik bize yetiyor ama İstanbul'un turizmdeki talebi arttıkça o ihtiyaç ta büyüyecek. O alan büyük, gerekirse arkaya doğru büyütmeye şansımız da olabilececek. Oraya 450 otobüs sığıyor. Şu anki ihtiyacı karşılayacak durumda ama 10 sene sonra ne olur İstanbul'da, turizm nereye gider onu bilemiyoruz.

Görevimiz taşımacıyı mutlu etmek

Büyüküğü zaman yeni alanlar talep edeceğiz. Orada alan genişletme imkanı her zaman olacağını düşünüyoruz. Önemli olan orayı bizim belediyenin istediği koşullarda nitelikli bir şekilde çalıştırıp, güvenliği ile temizliği ile sağlıklı şekilde hizmet vermek. Bizim görevimiz bu alanı kullanan taşımacıların ihtiyaçlarını karşılamak, onları mutlu etmek.

Yeni yıl hediyesi olacak

Şu an artık otopark hizmet vermeye başladı. Resmi açılış tarihi oradaki sosyal tesislerin yapılması ile belirlenecek. Şu an oraya asfalt dökülecek, peyzajı yapılacak, yönetim binası, eğitim salonları inşa edilecek. Bütün bunlar için zamana ihtiyaç var. Bu alanda şoförlerin dinlenebilecekleri, duş alabilecekleri, tuvalete gidebilecekleri modern mekanlar olacak. Bütün bunların yapımı Aralık ayının sonunu bulur diye düşünüyorum. Turizm taşımacıları artık nefes alabilecekler ve bu alan yeni yıl hediyesi olacak artık onlara. Hayırlı, uğurlu olsun. ■



Turizm Taşımacıları Derneği tarafından işletilmeye başlanan Yenikapı Samatya Otoparkı taşımacılara hizmet vermeye başladı.

Dernek üyelerine özel indirimli fiyatlarla hizmet verecek otoparkın fiyat tarifesi ve işletme talimatı 21 Ekim 2014 tarihinde yapılan Yönetim Kurulu toplantısında belirlendi. **Otoparkın aylık abone araç fiyatları şöyle:** Otomobil için 50 TL, Minibüs için 75 TL, Midibüs için 100 TL, Otobüs için 150 TL, Karavan için 100 TL, **Otoparkın günlük araç fiyatları:** 12 saate kadar şu şekilde belirlendi. Otomobil 3 TL, Minibüs 5 TL, Midibüs 7.50 TL, Otobüs 10 TL, Karavan 7.5 TL, Fiyatlara yüzde 18 KDV ilave edilecek. Günlük kullanım tek giriş için geçerli. Günlük kullanım süre aşımında her saat için 1 TL ödenecek.

Taşımacılara hayırlı olsun

TTDER Başkanı Sümer Yiğci, turizm taşımacılarının uzun yıllardır yaşadığı park sorununun derneğin girişimleri sonucunda çözüme kavuştuğunu belirterek, "Yenikapı Samatya Otoparkı'nın 1 Kasım itibarıyla hizmete açıldı. Resmi açılış ise Aralık ayı içinde yapılacaktır. Taşımacı dostlarımızın uzun süredir yaşadığı park sorunu da bu şekilde çözüme kavuşmuş olacak. Hayırlı olsun" dedi.. Başkan Sümer Yiğci, otoparkta taşımacılara yönelik konforlu ve kaliteli hizmet vermeye yönelik sosyal tesislerin de inşa edileceğini belirtti. ■

Tasıma
Dünyası

Avrasya Tüneli 2016 sonunda tamamlanıyor

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, Avrasya Tüneli'nin 2016 yılı sonunda tamamlanacağını bildirdi.

Elvan, İstanbul Valisi Vasip Şahin ile İstanbul Boğazı'nı kara yolu tüp geçişiyle aşacak olan Avrasya Tüneli Projesi'ni gezerek, incelemelerde bulundu ve devam eden projelere ilişkin bilgiler verdi. Göztepe-Kazlıçeşme arasındaki ulaşım mesafesini 15 dakikaya indirmesi planlanan tünelin inşasının 24 saat boyunca sürdüğünü belirten Elvan, çalışmaların şu anda deniz seviyesinin 95 metre altında devam ettiğini anlattı. Tünelin denizin altındaki 5,4 km'lik kısmının 1,27 km'sinin tamamlandığını açıklayan Elvan, "Nisan ayında başladığımız çalışmaların 3'te 1'ini tamamladık. 2015 sonu itibarıyla deniz altındaki tünel çalışmaları bütünüyle tamamlanacak. Avrasya Tüneli, Avrupa yakasında 5,4 km, İstanbul Boğazı altında 5,4 km ve Asya tarafında ise 3,8 km ile toplamda 14,6 km olarak tamamlanacak. Yeraltındaki mevcut çalışmalarımıza ilave olarak ayrıca hem Asya'da hem de Avrupa'da aç-kapa ve klasik tünel açma yöntemlerle çalışmalarımız devam ediyor. Diğer tünellerimizde de 150 metrelik bir ilerleme sağladık" dedi. Bağlantı tünellerinin ise yaklaşık yüzde 40'ının tamamlandığını belirten Elvan, çalışmaların hedefin önünde ilerlediğini söyledi.

2016 sonunda geçebileceğiz

İlk etapta projenin tamamının 2017 yılı ağustos sonunda tamamlanmasını hedeflediklerini hatırlatan Elvan, "Ancak 2016 sonu itibarıyla inşallah buradan araçlarımızla geçmiş olacağız. Tünelin kapasitesi günde 130 bin... Yüklencici firmaya vermiş olduğumuz garanti 68 bin 500 araç. Ancak bizim beklentilerimiz tünel açılır açılmaz 100 bin aracın geçiş sağlayacağı yönünde. Garanti kapsamındaki araç sayısından daha fazla geçiş olması halinde elde edilen gelirin yüzde 70'i yüklenici firmaya, yüzde 30'u da bakanlığımıza aktarılacaktır" bilgilerini verdi.

Projenin 3 milyon araçlı İstanbul trafiğini rahatlatacağını ifade eden Elvan, mevcut köprülerin kapasitesinin dolduğunu yineledi: "İstanbul'daki araç sayısında yüzde 60-70'e varan bir artış olmasına rağmen Boğaziçi ve Fatih Sultan Mehmet köprülerinden geçen

araç sayısında artış yok. Çünkü kapasite dolmuş durumda. Marmaray'la bir nebze de olsa rahatlatma oldu. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'yle yine bir rahatlatma sağlanacak. Önümüzdeki yıl sonu itibarıyla Yavuz Sultan Selim Köprümüzü açıyoruz. Avrasya Tüneli'nin de açılmasıyla birlikte yine önemli bir rahatlatma sağlanmış olacak. Ancak sorun bitmeyecek, çünkü İstanbul göç almaya devam ediyor, nüfus artış hızı halen yüksek. Günde yaklaşık 1,5 milyon kişi yaka değiştiriyor."

Kadıköy-Sirkeci yönünde seyahat edenlerin tüneli yoğun kullanmasını beklediklerini aktaran Elvan, "Biz özellikle Yenikapı tarafında ve Göztepe kavşağına kadar olan kesimlerde çalışmalara devam ediyoruz. Şerit sayısını arttırıyoruz. Özellikle tünel çıkışından itibaren birer şerit arttırılmış olacak. Bu da rahatlatma sağlayacak" diye konuştu.

Köprülerin yoğunluğu azalacak

"Avrasya Tüneli'nin açılmasıyla İstanbul'daki diğer köprü yoğunluklarının yüzde 10 azalacağını tahmin ediyoruz" diyen Elvan, projenin 1,3 milyar dolara mal olduğunu, kamunun kasasından tek kuruş çıkmadığını söyledi. Yaklaşık 1,5 ay sonra trafiği rahatlatmaya yönelik, Bakanlığın yeni planlarını açıklayacağını sözlerine ekledi. Marmaray'ın Gebze-Halkalı ağasının yapımında görülen iş yavaşlatmaya yönelik de konuşan Elvan, ilgili firmaya gerekli uyarıların yapıldığını bildirdi. Elvan, farklı firmalarla da görüşmelerin sürdüğünü belirterek, dev projelerin askıya alınması gibi durumların söz konusu olmadığını anlattı.

İzmit Körfez Geçişi Aralık 2015'te

Bakan Elvan, İzmit Körfez Geçişi Asma Köprüsü'nün silüetini 2015'in haziran ayında görececeklerini belirterek, aynı yılın Aralık ayında da araçların geçmeye başlayacağını söyledi.

Elvan, köprüünün ayaklarını inşa etmeye devam ettiklerini belirtti. Köprü ayaklarının 252 metre yüksekliğinde olduğunu, bugün itibarıyla 161'inci metreye ulaşıldığını vurgulayan Elvan, "Aralık ayı sonu itibarıyla yani aşağı yukarı 2 aylık süre içinde ayakları tamamlayacağız. Şubat 2015 tarihinde ise çelik halatların gerilmesine başlanacak. Mayıs 2015'te ise halatların gerilmesinden sonra tabiiye betonları atılacak. Haziran 2015'te köprüünün silüetini göreceğiz ve yürüterek köprüden geçebileceğiz. Aralık 2015 tarihinde artık araçlar geçmeye

başlayacak" dedi.

Elvan, 2015 yılında sadece bu köprüyü açmayacaklarına dile getirerek, "Bursa'ya kadar olan otoyolu da açmış olacağız. Dolayısıyla İstanbul-Bursa arası 2,5-3 saat süren yolculuk süresi aşağı yukarı 45 dakikaya düşecek. Bununla da yetinmiyoruz. 2015 Aralık ayı itibarıyla İzmir-Kemalpaşa arasındaki otoyolu da açacağız. Yani bunun bir parçası olan İstanbul-Bursa-Balıkesir-Manisa-İzmir'e kadar uzanan otoyolun 2015 sonu itibarıyla İzmir-Kemalpaşa arasındaki güzergahı da açacağız" ifadesini kullandı.

Köprü inşaatında yüksek tekniklerin kullanıldığına dikkati çeken Elvan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Herhangi bir sorunumuz yok. Programın da biraz önünde çalışmalar yürütülüyor. Sadece bu yıl, 2014 yılında işi alan yüklenicinin yapmış olduğu harcama 1,2 milyar dolar. Bu yatırımı devletin kasasından bir kuruş para çıkmadan gerçekleştiriyoruz. Bizim yakittan ve emekten yıllık tasarrufumuz 650 milyon dolar olacak. Dolayısıyla gerçekten hem karbonmonoksit, karbondioksit emisyonunun ve salınım gazlarının azalması itibarıyla hem yakıt tasarrufunun sağlanması amacıyla hem de emekten, zamandan tasarruf sağlanması amacıyla gerçekten önemli bir yatırımdır. İnşallah 2015 sonunda da buradan birlikte Bursa'ya gideriz." ■

Demiryollarının serbestleştirilmesi

Elvan, demiryollarının serbestleştirilmesine yönelik, "Özel kesimin demiryolu işletmeciliğine girmesine yönelik ikincil düzenlemelerimizi tamamladık. Son olarak gözden geçiriyoruz. Belki tarafların, sivil toplum kuruluşlarımızın görüşlerini alacağız. Onun akabinde hemen uygulamaya koyacağız. 2015 yılında demiryolu işletmeciliğini serbestleştirmiş olacağız. Demiryolu işletmeciliğinin serbestleştirilmesi demek, Türkiye'de demiryolu işletmeciliğinde ciddi bir atılım yapılması demektir" dedi.

Kuzey Anadolu Otoyolu

Elvan, Kuzey Anadolu Otoyolu'yla alakalı olarak Sakarya Akyazı'dan Kurtköy'e kadar olan kesim ile Odayeri ile Tekirdağ Kınalı arasındaki kesimin ihalesine çıkacaklarını, sadece Hazine Müsteşarlığı'ndan bir yazı beklediklerini ifade etti. Yazı gelir gelmez ihaleye çıkılacak.

Gündem » 7



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Kazalar canımızı yakıyor!

Gazetede hep iyi, olumlu şeylerden söz etmek isteriz. İyi şeyler olduğunda bunları yazmak, duyurmak bize büyük keyif verir. Ancak ne yazık ki hayat hep böyle akıyor. Bu nedenle canımızı sıkran kötü şeyleri de yazıyoruz. Bunları görmek ve ders çıkarılmasını sağlamakla hepimiz görevliyiz.

İşi, önce araç kazaları veya taşıma güvenliği değil de genel olarak iş kazaları ve iş güvenliği olarak gördüğümüzde ne yazık ki kötü günler yaşıyoruz. Üstelik bunlar bazı tesadüflerle açıklanabilecek, geçici olumsuzlukta da değil. İş güvenliği konusunda sicilimiz hayli bozuk. İş güvenliğine ilişkin tedbirlerdeki iyileştirmelerin yanlış veya yetersiz olması ya da uygulanmaması gibi nedenlerle istatistiklere dayalı sıralama ve karşılaştırmalarda pek çok ilkenin hayli gerisindeyiz. Yeni kaybettığımız madencilerimizle ilişkin rahmet ve başsağlığı dileklerimizizi sunup ulaştırma konusuna geçmek istiyorum.

İsparta Yalvaç

Bu köşe yazısını yazacağım günün sabahında, televizyonu izlerken yine İsparta Yalvaç yakınlarındaki otobüs kazasına ilişkin altyazıyı görünce, önce "kaç günlük bayat haberi döndürüyorlar" diye kızdım. Tabii, haberin yeni bir kaza haberi olduğunu görmek de geç olmadı ve yine tabii ki bir kez daha ve çok üzüldüm. Benim düşüğüm yanlışla bazı televizyon habercileri de düşmüş olmalı ki İsparta Yalvaç'taki yeni kazadan söz etmediler. Halkbiki yeni canlar kaybetmiştik.

Kestirme kötü yol

Önce öğrencileri taşıyan aracın bu bölgedeki kazasını öğrendik. Habere göre, sürücü, daha kötü olan yolu, daha kestirme olduğu için tercih etmiş. Var olan bir yolu kötü diye yasaklamak tabii ki mümkün değil. Keza bütün yolları yüksek standartlarda yapmak da imkansız. Yetersiz yollar da olacak, bu yolları kullananlar da... Ancak bu yolların kötü olması demek asgari yeterliliklerin olmaması, sürprizleri önleyici düzenleme ve işaretlemelerin yapılmaması demek değil. Bunun ötesinde farklı yollardan birini seçen sürücünün seçtiği yolun gereklerine göre hareket etmesi şarttır. Hem kötü olan yolu kestirme diye seçmek hem de iyi yoldaki gibi rahat ve dikkatsiz olmak kabul edilemez.

Tabii, bu türden taşımayı yapan taşımacı kurumsal bir yapıdaysa bu yolun kullanılmaması, bu yola ilişkin bilgi ve deneyim sahibi sürücülerle uygun araçların sefere konması gibi beklentilerimiz olacaktır. Dedim ya, firma kurumsal ise... Kurumsal olmayan firmaların illerarası taşıma yapamaması da aynı bir konu.

Sürücünün tercih ve dikkat hatası dışında bu kazada bir husus da çok konusuldu. Malum, bu kazada araçların çarpışması söz konusu değildi. Ölümlier yuvarlanan araçtaki çarpmalar sonucu olmuştu. Araçta emniyet kemeri bulunması ve bunları bağlı olması kayıpların azaltabilir miydi?

İkinci Yalvaç kazası

Aynı bölgede mevsimlik işçileri taşıyan aracın kazası sonucu önemli can kayıplarının yaşandığı ikinci kazaya ilişkin tüm bilgileri henüz edinmiş değiliz, ama çok kötü şeyler ifade ediliyor. Bunların en önemlisi de kazaya neden olan midibüste kapasitesinin çok çok üzerinde yolcu taşınması. Mevsimlik işçi taşınmasında alıştığımız, sıradan ihlallerin ötesinde çok büyük olumsuzluklar yaşanıyor. Pek çok işçinin yetersiz sürücülerce kullanılan traktör veya kamyon kasalarında taşındığını hepimiz biliyoruz. "Pamuk tarlasına bir otomobile gitmek mümkün mü", diyenler olabilir. Bunun benzerini madenler için de söyleyenler oluyor: "Madende her türlü konfor mümkün mü..." gibi. Eğer, olayları böyle çarpıtsak daha çok canlar yanar. Taşımacılığın da madencilğin de lüks olmayan asgari gerekleri vardır ve bunlara tartışmadan uyulmalıdır. Eğer bu kuralları tartışıyorsanız, açıklayıp aksi halde kötü sonuç çıkmayacağını anlatmalısınız. Bu tabii ki mümkün değil. Bu konularda tedbir alıp para harcayanların tümünün 'enayi' olması, parayı boşa harcamış olması mümkün mü?

Bazı sorular

Adı geçen kazalar dahil tüm taşımalarda asgari olarak şu sorular sorulmalıdır.

* Kazalara karışan araçların fenni muayenesi yapılmış mı?

* Seferin denetlenmesine imkan veren takograf cihazı ve diğer sistemler faal mı?

* Taşımacı D1, D2, D4 gibi belgelerden uygun olanına sahip mi?

* Taşıt bu belgelere kaydolup taşıt kartı almış mı?

* Sürücü mevzuata uygun SRC belgesine sahip mi?

Denetim konusu...

Kurallara uyum kazaların önlenmesinin asgari şartıdır. Bu uyum da ya taşımacılar ile çalışanların kendi sorumluluklarını bilip yerine getirmeleriyle ya da denetim ve cezalandırma zoruyla sağlanabilir. Bizim gibi, insanların kurallara uymayı sevmeyen, kurallara uymama sonucu olumsuzluk yaşamamalarına bağlı olarak kurallara uymayı gerekli görmeyen ülkelerde denetim çok daha öne çıkar.

Şüphesiz ki seyahat organize edenlerin, hatta bireysel olarak seyahat edeceklerini taşımacı tercihinde dikkatli olmaları ve gerekli araştırmaları yapmaları önemlidir. Ancak denetim aslı olarak idarenin sorumluluğudur. Denetim alanında iki otorite Ulaştırma ve İçişleri Bakanlıklarıdır. Ulaştırma Bakanlığı, kendi alanına giren konularda denetime yetkiliyken trafik görevlileri gerek trafik gerekse taşıma mevzuatına ilişkin tüm denetimlerle görevli ve yetkililerdir.

Ben, bu denetimlerin yeterliliğinden şüphe edenlerdenim. Bu konuda denetimlerin sıkça ve uygun (alışılmadığı) yer ve zamanlarda yapıldığını düşünüyorum. İkinci olarak; göstermelik değil mevzuattaki şartlara göre bir yorum katmaksızın denetim yapılmalıdır. Son olarak da denetim de kusuru tespit edilenlere ilişkin yaptırımlar istisnasız uygulanmalıdır. Bizde kusurları görmezden gelme, cezalandırmayıp affetme gibi olumsuzluklar büyüklük olarak görülür. Hiçbir görevlinin böyle bir hoşgörüyü hakkı yoktur. 'Var' diyenler, bunun şartlarıyla birlikte ilgili mevzuata yazabilmelidirler. Eğer, 'bunlar yazılmaz ama yapılır' demeye devam ederseniz, daha çooook canların yandığına şahit olursunuz. ■

Sultan S'den 29 yolcu standardı!

Sultan S'de 29 yolcu kapasitesi artık standart. İşletme giderleri düşük, dayanıklı Sultan S, 29+1 yolcu kapasitesiyle daha çok yolcuyu daha hesaplı taşımanızı sağlar.



☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📌 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS



Otokar



Iveco'nun yetkili satıcılarından Özgözde Otomotiv Bursa, Ekim ayı içerisinde Stralis çekici teslimatlarını hızla sürdürdü.

Gül-Da Lojistik

Gül-Da Lojistik Ürünler Petrol İş Ortaklığı toplam 15 adet Stralis HI ROAD 460bg çekici satın aldı. Gül-Da Lojistik Mali ve İdari İşler Yönetim Müdürü Kazım Tuac, yaptıkları araştırmalar neticesinde hem yakıt hem servis ağı ve garanti süreci açısından en uygun araç Stralis HI-ROAD 460 araçlar olduğunu ve böylelikle filolarındaki araç sayısını 235 adede yükselttiklerini söyledi. Aynı firmadan Şefik Üstün ise yeni nesil Iveco çekicilerin yakıt ve garanti anlamında kendilerine en uygun gelen araç olduğunu ve bu iş ortaklığının ileride devam edeceğini söyledi.

Özgözde Otomotiv Genel Müdürü Ercan Aslan, bölgede Iveco markasının yeni Stralis 460bg araçlarla ilgili pazar

payını arttırdığını ve bu araçları tercih eden müşterilerinin memnun kaldıklarını söyledi.

Orhangazi Taşıma Koop

Diğer bir teslimat da Orhangazi Taş. Koop'ta faaliyet gösteren Necati Bozkurt'a yapıldı. 1 adet Stralis satın alan Bozkurt tercihini geniş kabine ve en üst donanım seviyesine sahip Stralis HI WAY'den yana kullandı. Iveco marka araçları kullananların, yakıt ve servis anlamında araçtan çok memnun olduklarını öğrendiğini söyleyen Bozkurt, aracın garanti anlamında da diğer markalara göre

kendilerinde daha güvenli sağladığını söyledi.

Yine aynı kooperatifte faaliyet gösteren Eyüp Esen ise tercihini Stralis HI ROAD'dan yana kullandı. Esen Iveco marka araçların yakıt ve sağlamlık anlamında rakiplere fark attığını aracın dizaynı doluluğu ve garanti sürecinin 3 yıl olmasının kendisini cezbedtiğini o yüzden tercihini Iveco'dan yana kullandığını söyledi.

Özgözde Otomotiv Bursa Ağır Vasıta Satış Şefi Turgay Aydın Stralis alanları kutladığını belirtti ve hayırlı olması dileğinde bulundu. ■



Taşıma güvenliği önceliğimizdir!

- ✓ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat edelim.
- ✓ Kış lastiği takma kurallarına uyalım.

4S konseptli

Muğla Ford Trucks Helvacıoğlu tesisi hizmete girdi

Ford Trucks çekici ve kamyon müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında vermek için 4S konseptiyle hizmete açılan Ford Trucks bayi yatırımlarına bir yenisi daha eklendi. Yeni yapılanma çerçevesinde Anadolu ve Trakya'nın çeşitli bölgelerinde açılan bayilerin ardından, Muğla'da faaliyet gösteren Helvacıoğlu da, yeni 4S konseptli Ford Trucks tesisinin kapılarını açtı. Helvacıoğlu Ford Trucks 4S açılışına, Muğla Valisi Amir Çiçek, Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Osman Gürün, Menteşe Belediye Başkanı Bahattin Gümüş, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve Koç Holding ile Ford Otosan üst düzey yöneticileri katıldı.

Yeni yatırımlarının Muğla ve çevresine değer katmasından ve hizmet vermesinden büyük kıvanç duyduklarını belirten Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, "Uluslararası Rekabet Araştırmaları Kurumu URAK'ın İllerarası Rekabet Endeksi verileri, Muğla'nın giderek bir çekim noktasına dönüştüğünü ortaya koyuyor. Bodrum, Fethiye ve Marmaris gibi önemli turizm markalarına sahip olan Muğla, sadece Türkiye'nin değil dünyanın da bilinirliği giderek artan turizm destinasyonlarından biri haline geldi" dedi ve her zaman uzun dönemli hedeflere odaklandıklarını dile getirdi: "Önemli olan hem iş dünyası hem de sivil toplum olarak bugüne kadar yaptığımız gibi ülkemize olan inancımızı, hiçbir zaman kaybetmemektir. İşlerimize dört elle sarılmalı, ülkemizin potansiyeline inanmaya ve bu yolda çalışmaya, yatırım yapmaya azim ve kararlılıkla devam etmeliyiz." ■



Ankara'da ağır tonaja sıkı denetim

Ankara Büyükşehir Belediyesi Zabıta Dairesi Başkanlığı ağır tonajlı araçları sıkı takibe aldı. Ankara Trafik Denetleme Şube Müdürlüğü ile koordineli olarak gerçekleştirilen denetimlerde hafriyat, mıcır kamyonları, beton mikserler, kurallara uygunluk bakımından denetlenerek, kurallara uymayan araçlara cezai işlem yapıldı.

Ağır tonajlı araçların, hafriyat ve mıcır kamyonlarından, beton mikserlerden dökülen artıkların cadde ve asfaltta bozulmaya neden olduğunu belirten Zabıta Dairesi Başkanlığı yetkilileri, çevre ve görsel kirliliği önlemek için denetimlerin yapıldığını söylediler.

Ağır tonajlı araçların belli bir istiap hakkı olduğunu ve bu sınırın aşmaması gerektiğini belirten yetkililer, hafriyat ve mıcır kamyonlarının kasalarının yüksekliğini aşan tarzda, brandasız olarak malzeme taşımamaları gerektiğini de bildirdiler.

Zabıta Dairesi Başkanlığı yetkilileri denetimlerin 24 saat aralıksız devam ettiğini belirtti. ■



Çorum'da kamyonlar çamura saplandı

Çorum ve çevre illerde çiftçilerin söktüğü pancarı şeker fabrikasına teslim etmek isteyen yüzlerce kamyoncu, Çorum Şeker Fabrikası yanında kendilerine gösterilen alanda sıra beklerken "yağmur" ve "çamur" sürprizi ile karşılaştı... Çorum'da geçtiğimiz hafta sonundan itibaren etkili olan sağanak yağış, Çorum Şeker Fabrikası etrafını adeta "çamur" deryasına dönüştürdü. Fabrika yetkilileri tarafından sıra için toprak zemin üzerinde sıraya konulan kamyoncular, alanın çamur deryasına dönüşmesi üzerine büyük şok yaşadı. Traktörlerle çekilen kamyonlar kayıp devrilmeye tehlikesi geçirdi.

Çorum Şoförler ve Nakliyeciler Odası

Başkanı Tahsin Şahin, kamyoncu ve nakliyatçıların yaşadığı sorun üzerine fabrika yetkililerini göreve davet etti. Daha önce de aynı sorunlara ilişkin çözüm aradıklarını ifade eden Şahin, çamur deryasına dönen alanda biran önce kumlama çalışması yapılmasını istedi.

Daha önce de sıkıntıları yerinde gördüklerini ifade eden Başkan Şahin, yüzlerce insanın günlerce sıra beklediği bir ortamda tuvalet ihtiyaçlarını giderecek bir alan dahi olmamasını "Çorum'un bir ayıbı" olarak nitelendirdi. ■



Çorum Şeker Fabrikası'nın kamyonculara reva gördüğü toplanma alanı çamur içinde.

Çevreci ve sürdürülebilir politikaları için

Aras Kargo'ya TSE onayı

Türkiye'nin en büyük yüzde 100 elektrikli ticari filosuna sahip Aras Kargo, işletmelerin çevreye verdikleri zararın mümkünse ortadan kaldırılabilmesi için geliştirilen ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi belgesini aldı. Aras Kargo'nun sektöründe ilk kez aldığı bir başka belge ise TSE İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi belgesi oldu. TSE, bu belgeyle çalışanları olası olumsuz etkilerden ve iş kazalarından koruyarak iş kazaları ve meslek hastalıkları sebebiyle oluşabilecek iş gücü kayıplarını en aza indirmeyi amaçlıyor. Ayrıca ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi belgelerini de hak eden Aras Kargo, müşterilerin beklentilerinin ötesinde hizmet verdiğini, sektördeki farkını aldığı belgelerle de ortaya koydu.

Aras Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Evrim Aras, "ISO 9001:2000 belgesi ile başladığımız sürdürülebilirlik çalışmalarımızı, tüm iş süreçlerimizin merkezine aldık. Müşterilerimiz, çalışanlarımız, ortaklarımız ve tedarikçilerimiz

bulunduğu tüm paydaşlarımızla ilişkilerimiz doğaya ve ekonomiye yaklaşımımız hep verimlilik esasına dayanıyor. Aldığımız belgelerle de bu yaklaşımımızı ve 100 yıllık şirket olma hedefimizi desteklemiş olduk" dedi. ■



21 Ekim'de gerçekleşen teslim törenine Aras Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Evrim Aras, Aras Kargo Genel Müdürü Salim Güneş, TSE Marmara Koordinatörü Mehmet Hüsrev, TSE İstanbul Belgelendirme Müdürü Hakan Deniz, TSE Kimya Laboratuvarları Müdürü Olcay Temel ve Aras Kargo yöneticileri katıldı.



Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara:

Türkiye, komşu ülkelerin yaptırımlarıyla karşı karşıya

Son yıllarda Türkiye'nin ihracat ve lojistik gelişiminden çıkar sağlamak isteyen bazı komşu ülkeler, Türk lojistik pazarını kısıtlayarak kendi pazarlarını güçletmeye yönelik yaptırımlar uygulamaya başladı.

Türkiye'nin ihracat rakamlarındaki artış oranları komşularının da iştahını kabartmaya başladı. Son iki yılda yüzde 6 oranında artış gösteren ihracat pazarı, lojistik sektörünü de aynı oranda büyüttü. Ağırlıklı olarak Avrupa ve Orta Asya ülkelerine ihracat ve taşımacılık gerçekleştiren Türkiye, bu taşımalardan gelir sağlamayı isteyen komşu ülkelerin uyguladıkları yaptırımlarla karşı karşıya geliyor.

2014 yılının başlarında Bulgaristan'ın Türk araçlarına verilen geçiş belgesi sayısını düşürmesinin ardından, şimdilerde İran, Türk turlarından aldığı transit geçiş ücretini yüzde 100 artırdı.

Bulgaristan Avrupa'yı, İran Orta Asya'yı istiyor

Yaptırımların kasıtlı olarak yapıldığını açıklayan Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, lojistik sektörünün ülke ekonomilerinin gelişiminde adeta bir lokomotif olduğunu vurguladı. Bunun öneminin farkına yeni varan komşu ülkelerin etik olmayan yollar ile Türkiye pazarından çıkar sağlamaya çalıştığını söyleyen Ankara, "Bulgaristan'ın da İran'ın da tek bir amacı var, o da gelişen pazarımızdan nemalanmak." dedi.

Taner Ankara sözlerine şöyle devam etti: "Her iki ülke de lojistik sektörünü geliştirebilmek için çalışıyor. Bulgaristan lojistik sektörüne yatırım yapmak için çalışıyor ancak yatırımlar sadece araç almaktan ibaret, pazar oluşturmamırlar. Türkiye'nin Avrupa geçişlerinden pay almak istiyorlar. Bunun için de Türk plakalı araçlara verdikleri geçiş belgesi sayısını 125 binden 5 bine düşürdü. Talepleri araçlarımızın Bulgaristan'a kadar gitmesi ve geri kalan taşımayı onların araçlarının gerçekleştirmesi."

Şimdi de İran'ın aynı politika ile hareket etmeye çalıştığını belirten Taner Ankara, Orta Asya'ya yapılan ihracat taşımalarında yaşanan artışın dikkat çekici olduğunu ve İran'ın da bu pazardan pay almak istediğini söyledi.

"Alternatif sınır kapılarımız olmasaydı yaptırımların sonucu ağır olabilirdi!"

Uygulanan yaptırımların uluslararası hukuk kurallarına da aykırı olduğunu belirten Taner Ankara, "iki ülkenin yaşattığı sorunda da alternatif sınır kapılarını kullanarak yaşanabilecek sıkıntıları en alt seviyede tutmayı başardık. Ancak alternatif sınır kapılarımız, geçiş noktalarımız olmasaydı yaptırımların sonucu ağır olabilirdi." diyerek, Türkiye'nin konumunun önemini vurguladı. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 4 • Sayı: 160 • 3 - 9 Kasım 2014

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Bayırazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor

Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Yeniöbosa Merkez M Köyçeğiz S

N: 19 K: 1 D: 3

34197 Bahçelievler-İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhsan Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

İhtisak Müşterileri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların her

tütili telif hakkı **Pivot**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterelecek dahi iktibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

3 - 9 Kasım 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 9

İstanbul'da yapılan FIATA Dünya Kongresi 2014'te

Lojistiğin sürdürülebilir büyümesi tartışıldı

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği UTİKAD ev sahipliğinde FIATA Dünya Kongresi 2014 İstanbul, 13-18 Ekim tarihleri arasında gerçekleştirildi.

Kongreye kayıt yaptıran binin üzerinde katılımcı, açılış törenine katılan ve söz alan bürokratların yanı sıra, yine Dünya Gümrük Örgütü ile Dünya Ticaret Örgütü'nden katılan üst düzey isimlerden ve 30'a yakın konuk konuşmacıdan "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme" teması doğrultusunda lojistik sektörünün gelecek yol haritasına ilişkin konuşmalar dinledi.

Kongre açılış törenine katılan Ekonomi Bakan

Yardımcısı Adnan Yıldırım, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Vekili Talat Aydın ve İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı İbrahim Çağlar katılımcılara, İstanbul ve Türkiye'nin lojistik

yatırımları açısından büyük potansiyelleri barındırdığını ve lojistiğin gelişimi noktasında Türkiye'nin gerçekleştirdiği yatırımları anlattı. UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin de kongreye katkılarından dolayı teşekkür plaketi sundu.



Turgut Erkeskin

FIATA Dünya Kongreleri'nde bir ilk

FIATA Dünya Kongresi



ilk kez ilginç bir sergiye de ev sahipliği yaptı. MSC Gemi Acenteliği Dokümantasyon Hizmetleri Türkiye Müdürü Ahmet Aytoğan, 20 yıldır

koleksiyonunu yaptığı, her birinin ayrı bir hikayesi olan ve en eskisi 1763 yılına dayanan 450 konşimentodan 83'ünü kongre kapsamında sergiledi. Katılımcıların yoğun ilgi gösterdiği "Konşimento'nun Yolculuğu" sergisinde, UTİKAD Başkanı Erkeskin tarafından Parisi'ye de dedesinin imzasının bulunduğu 1938 tarihli orijinal konşimento hediye edildi. ■

Detaylı haber www.tasimadunyasi.com'da



Canan Anderson, Fiata Kongresine sihirli parmaklarıyla renk kattı.



Lütfi Elvan

Turgut Erkeskin

UTİKAD Yönetim Kurulu

UDH Bakanı Lütfi Elvan'ı ziyaret etti

Ulaştırma Bakanlığı'nda gerçekleşen kabülde, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Vekili Talat Aydın, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Nil Tunaşar ve Yönetim Kurulu Üyeleri Kayhan Özdemir Turan ile Emre Eldener hazır bulundu.

Kongreye ilişkin bilgileri alan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, büyüyen Türk lojistik sektörünün dünya ile buluşmasına ev sahipliği yapan UTİKAD'a, başarıyla gerçekleştirilen FIATA İstanbul 2014 Kongresi çalışmalarından dolayı teşekkür etti.

Bakanlık olarak sürdürülebilir politikalara önem verdiklerinin altını çizen Elvan, "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme" temalı FIATA Dünya Kongresi'nin de bu noktada lojistik dünyasına önemli katkılar sağladığını söyledi. Kongrede Dünya Bankası ve FIATA arasında lojistik sektörüne

destek sağlamak üzere imzalanan anlaşmanın bu kazanımlara en güzel örneklerden biri olduğunun altını çizen Elvan, UTİKAD'ın eğitim standartlarını tescil ettirerek Türkiye'de FIATA Diploma Eğitimi verme yetkisini almasından duyduğu memnuniyeti de dile getirdi. UTİKAD'ın destekleri ile hayata geçirilen ve sektörü sürdürülebilir büyüme noktasında teşvik edecek olan Sürdürülebilir Lojistik Belgesi çalışmasından dolayı da Erkeskin'i tebrik eden Elvan, tüm bu çalışmaların sektörün gelişimi için önemli adımlar olduğunu söyledi.

Turgut Erkeskin ise dernek olarak Türkiye'nin lojistik potansiyelinin ortaya konduğu ve katılımcılara tanıtıldığı başarılı bir dünya kongresine ev sahipliği yapmaktan gurur duyduklarını; 85 ülkeden 1.000'i aşan üst düzey lojistik yöneticilerini İstanbul'da bir araya getirerek sektörün geleceğine ilişkin önemli kazanımların ortaya çıkmasına katkı sağladıklarını belirtti. ■



Bakan Elvan ve UTİKAD Yönetimi

Hamidiye Su'larını

Etis Lojistik taşıyacak

Taşımacılık, depolama ve terminal hizmetleri ile entegre lojistiğin iddialı oyuncularından Etis Lojistik, müşteri portföyüne son olarak Hamidiye Su'yu ekledi.

Kontratlı müşteri sayısını hızla artıran Etis Lojistik, Hamidiye Kaynak Suları AŞ ile birlikte bir ilke de imza atmış olacak. Hizmetlerinin yanına dağıtım lojistiğini de eklemeyi hedefleyen Etis, böylece son tüketiciye ulaşan bir ürünün dağıtımını yaparak bu hedefini gerçekleştirecek. Hamidiye Su ile 28 aylık bir dağıtım sözleşmesi imzalayan Etis, Hamidiye Su'nun 22 farklı ambalaj tipinde üretilen damacanadan bardak suya, pet şişelerden 330 ml'lik suya kadar tüm ambalajlı sularının sevkiyatını gerçekleştirecek.

Etis Lojistik Genel Müdürü Erdal Kılıç, 2014 yılında yüzde 50 büyüme hedeflediklerini ve her geçen gün müşterilerine bir yenisini eklediklerini açıkladı: "Önümüzdeki günlerde mevcut operasyonlarımızın verimliliğini artırarak hizmet verdiğimiz müşteri sayımızı ve taşıma kapasitemizi arttırmaya devam edeceğiz. Stratejik plan hedeflerimiz doğrultusunda yeni yatırımlarla hizmet ağıımızı ve çeşitliliğimizi artıracacağız." ■



Dünyada ilk

Ekol, sürdürülebilir lojistik şirketi oldu

FIATA 2014 Dünya Kongresi'nin ana sponsorluğunu üstlenen Ekol, sürdürülebilir hizmet anlayışını benimseyerek yürüttüğü faaliyetlerinin başarısını tescilledi.



Ekol, Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) ve Bureau Veritas işbirliği ile dünyada öncü olarak, ilk kez Türkiye'de geliştirilen "Sürdürülebilir Lojistik Belgesi"ni alan ilk şirket oldu.

Çevre, enerji, iş sağlığı güvenliği, çalışan hakları, yol güvenliği, varlık ve müşteri geri bildirimi yönetimi kriterleri göz önünde bulundurularak denetlenen Ekol Lojistik, belgenin sahibi oldu. Öncü ve girişimci yapısını her platformda kanıtlayan Ekol, bu teşvikle sürdürülebilir büyümesine ivme katarak performans seviyesini daha üst seviyelere taşımayı hedefliyor. "GOLD" seviyesindeki "Sürdürülebilir Lojistik Belgesi" Ekol'e FIATA 2014 Dünya Kongresi'nde takdim edildi. ■

Ozan Trans Lojistik 21 Perdeli Mega aldı

Tırsan, Ozan Trans Lojistik'e 21 adet Tırsan Perdeli Mega Semi-treyler teslim etti. Ozan Trans Lojistik Gebze araç parkında

düzenlenen törene Ozan Trans Lojistik Operasyon Sorumlusu Erdi İncoğlu, Araç Trafik Sorumlusu İlyas Kahraman ve DAF-

TIRSAN Otomotiv Satış Temsilcisi Özgür Özçelik katıldı.

Ozan Trans Lojistik Operasyon Sorumlusu Erdi İncoğlu, "Başta markaya duyduğumuz güven ve Tırsan treylerlerin, şasisinde kullanılan KTL kaplama teknolojisi sayesinde her türlü hava ve yol koşulunda mükemmel direnç göstererek 10 yıl paslanmazlık sağlaması, böylece araçların ikinci el değerinin yüksek olması öncelikli tercih sebeplerimizdendir" dedi. Ayrıca, treylerlerde bulunan Yük Emniyet Sertifikası (Code XL) ve toplamda 236 noktadan yük bağlantısı yapmaya olanak sağlayan K-fix bağlantı sisteminin, yüklerimizi emniyetli şekilde taşıyabilme olanağı sağlamasının da büyük avantaj olduğunu dile getirdi. ■



www.omsan.com

BAŞARILARIMIZLA DAİMA İLERİYE...

Lojistik sektöründe sağladığımız yüksek müşteri memnuniyeti ve başarılarımızla birçok ödüle layık görüldük. Gururluyuz, yeniliklerimizle daima bir adım önde olacağız.

Total Oil Türkiye
2013

Türkcell
2013

Brand Finance
2014

European Business Awards
2013-2014

International Business Awards
2014

İran araçları Türkiye'ye

50 litreden fazla mazotla girmemeli

İran'ın resmi haber ajansı IRNA'ya konuşan Karayolları Transit ve Sınır Geçişleri Genel Müdürü Muhammed Cevad Atrçıyan, "İran, iki ülke arasında transit konusundaki ihtilafları ortadan kaldırmak için yapılan müzakerelerde Türk makamlarına önerilerde bulundu. Önerilerimizin kabul görmemesi durumunda İran sınırları içerisinde Türk TIR'larına yakıt satışı durdurulacak" açıklamasına UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener sert yanıt verdi.

İran'ın Transit Geçen Türk araçlarından gidiş dönüş için 974 Euro ücret alan İran, Türkiye'nin



buna karşılık Mesafe bazlı 818 Euro ücret alması üzerine misilleme olarak aldığı ücreti 1.948 Euro'ya yükseltmiş, Türkiye de bunun üzerine geçiş ücretini iki katına çıkarıp 1.636 Euro yapmıştı. İran bu arada bir başka misilleme olarak, Ülke çıkışında Türk araçlarından aldığı bir başka haksız ücret olan 550 USD ek vergiyi de iki kat artırarak 1.100 USD seviyesine çıkarmıştı.

İran üzerinden Türkiye Cumhuriyetlere giden bir Türk aracı bugün itibarıyla İran'a yaklaşık 3.000 USD Deli Dumrul parası ödemeye

devam ediyor...

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, İran Karayolları Transit ve Sınır Geçişleri Genel Müdürü Muhammed Cevad Atrçıyan'ın 10 Ekim günü başlayan mütakabiliyet uygulamasını Türk tarafının yapmış olduğu bir haksızlık olarak tanımlayan sözlerini değerlendirdi: "Sadece son 10 yılda bizden aldıkları 1 Milyar dolar üzerinde hava parasını, 3 katına çıkardıkları ücretleri gözleri görmüyor. Sanki İran hiçbir ücret almıyormuşçasına yapılan açıklamaları anlamakta güçlük çekiyoruz" dedi. Atrçıyan'ın açıklamalarının gerçekleri yansıtmadığını vurgulayan UND İcra Kurulu Başkanının konuya ilişkin değerlendirmeleri şöyle:

"İran'ın ülkesine gelen başka bir ülke vatandaşına bir malı satmayacağını açıklamasını ilk kez duyuyoruz. Yapılan açıklama

anlamsızdır. Biz onlara Yakıt fiyat farkı alamayacaklarını, alacaklarsa Türkiye'nin de aynı farkı alacağını söylüyoruz. Doğru olan, her iki ülkenin de bu ücreti almaması, ticaretin kolaylaşmasıdır."

Türkiye, bir an önce İran araçlarının kaçak mazot satışı ile yaptığı haksız rekabete son vermelidir diye Şener, "Biz AB ülkelerine, transit geçecek olsak dahi, 200 litreden fazla yakıt ile giremiyoruz. AB ülkeleri, "ülkeme geliyorsan yakıtı benden al, yakıt içindeki vergiyi de buraya öde, diyor. Ülkemizin yollarını kullanan bu araçlar da AB ülkelerinde olduğu gibi ülkemizden mazot almak zorunda olmalıdır" dedi. İran'la yaşanan sorunun sadece fiyat farkı olmadığına değinen Şener, sınır gümrüklerinde İran araçlarına tanınan öncelik nedeniyle uzun bekleme süresi yaşadıklarını, bunun da büyük sorunlar doğurduğunu ifade etti. ■

Güvenli bir trafik için

Kış lastiklerinizi hazırlayın

Doğu illerimize yılın ilk karı düştü, sıcaklık tüm bölgelerde azalıyor. Kış koşullarında ilk akla gelenler trafik kabusu, kazalar, yolda kalan araçlar... 4 milyondan fazla ticari araç için kış lastiği takma zorunluluğu 1 Aralık'ta başlıyor. Lastik Sanayicileri ve İthalatçıları Derneği (LASİD), +7 derecenin altındaki sıcaklıklarda kış lastiğinin sağlayacağı faydaya dikkat çekerek tüm sürücülere uyardı.

LASİD Genel Sekreteri Bahadır Ünsal, "Kış lastiği takma zorunluluğu şimdilik sadece ticari araçlar için geçerli. Ancak trafikte kayıtlı 18,5 milyon aracın çoğu,

altındaki milyonlarca lastik ile yaz-kış, kar-çamur demeden karayollarımızda dolaşıyor. Kış koşullarında akıcı ve güvenli bir trafik için zorunluluk kapsamında olmasalar da binek araçlar dahil bütün sürücüler bu uygulamaya hassasiyet göstermeli. Hiç unutulmamalı ki, lastik; bir araçta bizi hayata bağlayan en önemli parçalardan biridir. Doğru olmayan lastik seçimi ve kullanımı trafik kazalarına yol açabilir; sizin ve sevdiklerinizin yaşamını tehlikeye atar" dedi. ■



Yeni Kış Lastikleri Yönetmeliğine uygun

Pirelli'den dorse lastiği

UHD Bakanlığının kış lastiği kullanımı zorunluluğu ile ilgili yayınladığı genelge 1 Aralık itibarıyla yürürlüğe giriyor. Genelgede yer alan "Yarı römork ve römorkların frenleme tertibatı bulunan dingilleri üzerindeki tüm lastiklerinin kış lastiği olması zorunluluğu aranır" ibaresi, 1 Aralık tarihinden sonra M+S ibareli lastik kullanımını dorselerde de zorunlu kılıyor.

Pirelli'nin geçtiğimiz yıl Türkiye yollarına özel olarak geliştirip İzmit fabrikasında ürettiği ST01 M+S lastikleri, hem yönetmeliğe uygunluğu, hem de konfor ve güvenlik özellikleriyle ağır vasıta kullanıcılarına hitap ediyor. Pirelli'nin sektörde referans haline gelen 01 serisi lastiklerini baz alarak geliştirilen ST-01 M+S, yenilikçi profili, yapısal özellikleri ve düşük dönme direnci sağlayan yapısı sayesinde enerji, konfor ve yakıt ekonomisi sağlıyor. ■



Amarok 4x2 Otomatik Türkiye'de

Volkswagen Ticari Araç, Amarok'un 4x2 modelinin otomatik şanzımanlı seçeneğini satışa sundu. Volkswagen markasının ve Avrupalı bir üreticinin pikap sınıfında ürettiği ilk araç olma özelliğine sahip Amarok, 4x2 otomatik şanzımanlı versiyonu, 2,0 TDI 180 PS'lik motorla, Highline donanım seviyesinde ve 89.730 TL anahtar teslim fiyatla satın alınabiliyor.

Sunduğu üstün performans, güvenlik ve konfor özelliklerinin yanı sıra, sınıfında bir ilk olma özelliğine sahip 8 ileri otomatik şanzımanıyları fark yaratan Amarok Otomatik, manuel

versiyonda olduğu gibi verimli, güçlü ve konforlu bir sürüşü garanti ediyor.

Volkswagen'in motor teknolojisinin güçlü ve verimli örneklerinden biri olan 2 litrelik Common Rail çift turbo dizel

enjeksiyon (TDI) sistemli motoruyla Amarok Otomatik, 1.750 devirde 420 Nm'lik tork değeri sunarken, ortalama 8 litre yakıt tüketimi değeriyle de sınıfının en etkileyici değerlerine imza atıyor. ■



Doğuş Otomotiv

5. Kurumsal Sorumluluk Raporu yayımlandı

Doğuş Otomotiv, sektöründe bir ilk olan Kurumsal Sorumluluk Raporu'nun, bu yıl beşincisini yayınladı. Uluslararası raporlama standardı olan Global Reporting Initiative (GRI) çerçevesine uygun hazırlanan rapor, Doğuş Otomotiv'in 2013 yılı boyunca, sürdürülebilirlik, toplumsal gelişim ve daha yaşanabilir bir çevre için aldığı kararları ve geliştirdiği uygulamaları gözler önüne seriyor.

Otomobil distribütörü olarak, 1 milyon araçlık bir parka sahip olduklarını ve yaratılan değer zinciri ile 15 bine yakın istihdam sağladıklarını söyleyen Doğuş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Aclan Acar, "Bu büyüklük aynı zamanda birçok sorumluluğu da beraberinde getiriyor. Verdiğimiz her karar ile tüm bu etki alanlarımızda, geleceği şekillendiriyoruz" diye konuştu. Acar, 5 yıldır yayınlanan kurumsal sosyal



sorumluluk raporuyla bu sorumluluk alanlarını iyileştirmek için yapılan çalışmaları kamuoyu ile paylaştıklarını söyledi.

Amaçlarının öncelikle her açıdan sorumlu iş yapma kültürünü, sürdürülebilirlik ve toplumsal katkı

Mısır, Türkiye'ye yaptırım uygulamaya hazırlanıyor

Mısır hükümeti, Mursi zamanında Türkiye ile imzalanan ticaret anlaşmasını Mart ayında sonlandırmayı planlıyor. Mısır Ulaştırma Bakanı Müsteşarı Ahmet Emin, anlaşmanın Mısır'ın ulusal ekonomisine zarar verdiğini iddia etti. Anlaşma, Türk turları ve gemilerinin Mısır toprakları ve deniz sularını kullanımına izin veriyordu.

Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, söz konusu anlaşmanın uzatılmaması durumunda Körfez ülkelerine yapılan taşımaların sekteye uğrayacağını belirtti. "Suriye'deki iç savaş dolayısıyla körfez ülkelerine yapılan karayolu sevkıyatları Mısır üzerinden geçmeye başladı. Iskenderun Limanı'ndan Mısır'a RO-RO ile giden araçlar Mısır'dan Körfez ülkelerine dağıtılıyor. Mısır üzerinden Körfez ülkelerine yapılan taşımacılığın hacmi de yıllık yaklaşık 4 milyar Dolar."

Bahsi geçen anlaşmanın iptal olması durumunda en fazla deniz yolu taşımacılığının etkileneceğini belirten Ankara, sözleşme bitmeden önce bir diyalog ortamı sağlanmasının ve belirsizliğin ortadan kalkmasının gerektiğini vurguladı. ■

Geri sayım başladı

Samsun Oto Show Fuarı açılıyor

TÜYAP tarafından işletmeciliği üstlenilen Samsun Fuar ve Kongre Merkezi'nde, Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) ve Samsun Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği (SOYS) işbirliğiyle Samsun'da düzenlenecek ilk fuar olan Samsun Oto Show Fuarı'nın hazırlıkları tüm hızıyla sürüyor. 18-23 Kasım tarihleri arasında gerçekleştirilecek Samsun Oto Show Fuarı'nın, Karadeniz bölgesi ve komşu ülkelerden ziyaretçileri ağırlaması hedefleniyor.

TÜYAP Fuarçılık Genel Müdür Yardımcısı İlhan Ersözlü, "Samsun Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek ilk fuar olan Samsun Oto Show Fuarı'na, BMW, Citroen, Fiat, Ford, Honda, Hyundai, Kia, Mercedes, Nissan, Seat, Skoda, Volvo, Volkswagen gibi binek otomobil markalarının yanı sıra ticari araç üreten markalar da büyük ilgi gösteriyor. Sektörün renkli ve görkemli fuarlarından biri olan Oto Show Fuarı'na, önde gelen otomobil markalarının yanı sıra otomobil aksesuarları markaları da katılıyor" dedi. ■



Knauf Gips KG araç filosunu,

Allison donanımlı Mercedes Zetros ile değiştirdi

Knauf Gips KG firması, Hüttemheim madeninde ağır yükler, dar virajlar, engebeli arazi ve sürekli dur-kalk gerektiren çalışma ortamında manüel şanzımanlı çekicilerin kapasite bakımından limitli kaldığına karar verdi. Bu doğrultuda operasyonların verimliliğini arttırmak amacıyla iki aklı Zetros 1822 4x4 çekicilerde Allison 3000™ serisi tam otomatik şanzımanlara geçilmesi uygun görüldü.

Knauf Gips KG, Kasım 2012'de Allison donanımlı ilk Zetros aracı, öncesinde 15 yıl boyunca madende kullanılan bir çekici ile yeniledi. Allison donanımlı Zetros aralar, manüel şanzımanlara sahip diğer çekicilere kıyasla yüzde 22 oranında daha az yakıt tüketiyor.

Knauf firmasının Atölye ve Filo Müdürü Norbert Feilner, "Zetros, eski çekicilere kıyasla geleceğe yönelik üç büyük adımı teşkil ediyor. Allison şanzımanlar ise daima en ideal vites değiştirme noktalarını seçiyor" diye konuştu. ■

bilincini bir kurum kültürü haline getirmek olduğunu söyleyen Acar, "Bu amacımıza sistemli çalışma, çalışanlarımızın öğrenme ve uygulama azmi başarıyla ulaştık. Artık kurumsal sorumlulukla ilgili vizyon ve politikalar şirketimizin süreç yönetiminin bir parçası haline geldi. Satın alma süreçlerinden başlayarak tüm değer zinciri içinde etik davranış biçimlerinin benimsenmesinden, insan haklarına ve çevre yönetimine kadar uzanan uygulamalar gerçekleştiriyoruz" diye konuştu.

Kazanılan bu bilinç ve tecrübeyi, paydaşları ile paylaştıklarını söyleyen Acar, birbirinden bağımsız kurumların da sistemlerine dahil olduğunu ifade etti. Kağıtların geri dönüşüme gönderilmesiyle ağaçları koruduklarını, atık yönetimi ve intermodal nakliye geçiş ile 5 bin ton karbondioksitin atmosfere salınması önlediklerini; pozitif ayrımcılıkla kadın çalışanların sayısını arttırdıklarını, endüstri meslek lisesi öğrencilerine istihdam olanağı sağladıklarını, üniversitelerde de trafik güvenliği dersleri verdiklerini açıkladı. ■

3 - 9 Kasım 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 11

Orkun Group Mercedes-Benz ile güçlendi 101 Axor aldı



**Cumhur
Aral**

cumhuraral@gmail.com

Varlık ve Zenginlik

Temel ihtiyaçları karşılayacak kadar paraya sahip olunmaması ciddi bir sorundur, ancak ihtiyacın üzerindeki para da insana mutluluk getirmez, sadece rahat bir hayat sağlar. Oysa pek çok kişi, çok parası olunca çok mutlu olacağını zanneder.

Hayatı zenginleştiren, paranın miktarından çok, o paranın nasıl kullanıldığıdır. Yaşamısını bilmeyen, görgüsü kıt olan insanlar ne kadar varlıklı olursa olsun, paranın sağladığı imkânları zenginliğe dönüştüremez. Estetik anlayışları gelişmemiş insanların pahalı da olsa evlerine götürdükleri varlıklar onların hayatlarını zenginleştirmek yerine gereksiz bir kalabalıklıkla doldurur.

Varlıklı olmak ile zengin bir hayat yaşamak farklı şeylerdir. Varlıklı insan, mal varlığı fazla olan; zengin insan ise, sahip olduklarının keyfini çıkaran, hayatına anlam katan, dostluğa, estetiğe, güzelliğe değer veren insandır. Zenginlik, iyi insan ilişkileri, anlamlı dostluklar, dostlarla birlikte yenen yemekler, bir konu hakkında saatlerce konuşmak, estetiğin değerini bilmek, gülmek eğlenmek demektir. Çok varlıklı olmayan bir insan da pekâlâ zengin bir hayat yaşayabilir.

Zengin olmak için, insanın sahip olduğu imkânları en incelikli, en güzel, en zarif şekilde kullanabilmesini öğrenmesi gerekir. İnsan nasıl varlık edinmek için emek harcıyorsa, zengin bir hayat yaşamak için de çaba harcamalıdır.

Zenginlik, okuduğu kitaptan zevk almak, dinlediği müzikten hoşlanmak, hobiler geliştirebilmek, üstüne başına giydiğini, evine koyduğunu yakıştırmak, gerçek anlamda değerli olanı ayırt edebilmektir. Daha da önemlisi varlığın, cimrilik yapmadan yerinde harcanması, başkalarıyla paylaşılması, hayata bir değer olarak katılması ama bunları sessiz sedasız, gösterişsiz, zarıfçe yapılmasıdır. İnsan, zengin bir zihniyete aileden gelen bir görgü ile sahip olabileceği gibi, kendini eğiterek de sahip olabilir.

Bu sebeple zengin olmak için mutlaka varlıklı olmak gerekmez. İnsan bir kitap olarak zenginliğine zenginlik katabilir. Güzel bir masada, sade ama temiz bir örtüde, basit ama şık porselen tabaklarda, bir bardak iyi demlenmiş çayla yenen çitır çitır bir simit ve beyaz peynir gerçek bir ziyafettir. Bu ritüelden keyif almak hayatın gerçek bir lüksüdür. Böylesi bir sofrayı kurmak fazla bir varlık gerektirmez, ama her parası olan da bu zevke erişemez.

Hayata değer katan her şey bizi zenginleştirir. Ama hayatını sadece mal, mülk edinip para biriktirmeye odaklayan insanlar varlıklı olmaya çabalarken fakirleşir.

İnsanın hayatındaki güzellikler ve estetiğin varlığı, anlamlı bir hayat yaşamayı, iyi ilişkiler kurmayı varlıklı oluşuyla değil; hayata ne kadar zengin bir bakış açısıyla baktığıyla ilgilidir. Bu zenginliğe ulaşan insanlar her yaptıklarına zarafet katan, yaşamaktan keyif alan insanlardır.

Bu insanlar, kendi hayatlarıyla birlikte bizim hayatlarımızı da zenginleştirirler. ■

Deniz ve havayolu taşımacılığı ağını güçlendirdi

GEFCO, Frankfurt'ta yeni bir merkez açtı

Uzun yıllardır havayolu taşımacılığında kullanılan ve Avrupa'daki havaalanları arasında önemli oyuncularından biri olarak öne çıkan Frankfurt Uluslararası Havalanı'ndaki bu yeni uçak kargo merkezi GEFCO Group müşterilerinin birden çok uçuş rotasından ve hizmet seçeneğinden faydalanmasına olanak tanıyor. Dünyanın dört bir yanından havayolu taşımacılığı ile nakliyesi gerçekleştirilen kargolar son varış noktaları olan Almanya veya Doğu Avrupa ülkeleri, hatta dünyanın dört bir yanına aktarılmadan önce bu havaalanında işlem görüyor. Frankfurt'taki merkezin bir diğer özelliği de modern bir altyapısının yanı sıra hava, demir ve karayolu taşımacılığı ağlarına da erişebilmesi.

GEFCO'nun Havayolu Taşımacılığı'ndan Sorumlu Başkanı Marc Motschmann, "Frankfurt Havaalanı'ndaki platformumuz modern altyapısıyla Orta ve Doğu Avrupa'daki büyüme stratejimizi destekliyor ve aktarmalı işlemlerini hızlandırıyor, gecikmeleri azaltıyor ve daha kapsamlı hizmet sunmamıza olanak sağlıyor" dedi. ■



Uluslararası taşımacılık, depolama ve dağıtım alanında 29 yıllık tecrübeye sahip olan Orkun Group, araç filosunu 101 adet yeni Mercedes-Benz Axor ile genişletti. Kamyonlar, Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde yapılan tören ile Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz'e teslim edildi. Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Has Otomotiv aracılığıyla yapılan satış kapsamında Orkun Group, 100 adet Axor 4140 B ve 1 adet Axor 1840 LS olmak üzere toplamda 101 adet Mercedes-Benz kamyonu filosuna dahil etti.

Mercedes-Benz Türk AŞ Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ergiz Esen, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt Orkun Group Yönetim Kurulu



Başkanı İlhan Karadeniz'i Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle ağırladılar. Bu işbirliğine aracılık eden Mercedes-Benz Türk Bayii Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Genel Müdür Cem Aşık, Kamyon Satış Müdürleri Onur Güldik ve Erdem Bahadır, Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Yusuf

Ziya Ataman ve Servis Müdürü Okan Altun araçların teslimatında hazır bulundular.

Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz, "Orkun Nakliye ve Lojistik olarak başladığımız serüvenimizi 2004 yılında bir üst seviyeye taşıdık. Bu son yatırımla birlikte 400 araçlık filo hedefimize de ulaşmış, hatta aşmış bulunuyoruz." dedi. İlhan Karadeniz bünyelerine katmış oldukları Axor kamyonlarını hafriyat kullanımına uygunlukları ve satış sonrası servisi gibi hizmetlerin sektörde öncü konumda olması sebepleriyle tercih ettiklerini ifade etti.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, "Müşteri odaklı çalışma anlayışımız sebebiyle ihtiyaca uygun kaliteli ürünlerimizi yine müşterilerimizin beklentilerine uygun farklı seçenekler ile sunabiliyor olmamız bizi başarılı kılıyor. Bildiğiniz gibi şirketimiz araç satışının yanı sıra ikinci el araç alım satımı, garanti, servis, finansman ve sigorta hizmetleri de sunuyor. Bu işbirliğinde de Mercedes-Benz Finansal Hizmetler şirketimiz tarafından finansman desteği sağlandı" dedi.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise "Müşterilerimizin memnuniyeti bizim her zaman ilk önceliğimizdir. Orkun Group'un araçlarımıza duyduğu güven bizi sevindirdi. Orkun Group yöneticilerine ve bu işbirliğinde emeği geçen tüm ekip arkadaşlarımıza teşekkürlerimi sunarım" şeklinde konuştu. ■



ZF büyümeye devam ediyor

ZF Friedrichshafen AG CEO'su Dr. Stefan Sommer son sekiz ayın pozitif iş performansını değerlendirdi. Ocak-Ağustos ayları arasında, ZF, güç aktarma ve şasi teknolojileri alanında geçen yıla oranla satışlarını yüzde 10 arttırarak 12,09 milyar Avro'luk satış hacmine ulaştı. Bu şekilde sektör ortalamasının üzerinde bir büyüme elde edildi.

ZF 2014 yılı için yüksek haneli bir büyüme oranı ile birlikte 18 milyar Avro'luk hedef yakalamayı planlıyor. ZF CEO'su Dr. Sommer, "Yılın ilk çeyreğinde harika bir atılım yaptık, bilhassa Çin ve Amerikan pazarındaki artış, yılın son dört ayında durağanlaşan Brezilya ve Rusya pazarının telafi edilmesinde bize son derece yardımcı olacak" dedi.

Dr. Sommer'in açıklamasının bazı önemli noktaları: Önceki yıllara bakıldığında ve genel eğilimler göz önüne alındığında, US pazarında özellikle güçlü bir büyüme olduğu görülmekte (yüzde 30'luk bir artış ile 2.1 milyar Avro), akabinde ise Çin pazarındaki gelişmeler dikkat çekmektedir. (Yüzde 26'lık bir artış ile 2 milyar Avro) Son

sekiz ay içinde yapılan bu satışlar ZF'nin mükemmel ekonomik pozisyonunu destekler niteliktedir.

Ağustos sonu itibari ile ZF'nin işgücü, 42.600'ü (yüzde 58) Almanya'da olmak üzere dünya çapında 74 bin çalışana ulaşmıştır. ■

Tablet ile kamyon manevrası
IAA ticari araçlar fuarında ilk defa ZF'nin yenilikçi asistan fonksiyonları ile donatılmış olan "Innovation Truck" kamyonu tanıtıldı. Diğer özelliklerinin yanı sıra bu kamyon, TraXon otomatik şanzımanın hibrid modeli ve ZF Openmatics, telematik uygulaması ile birlikte sunulmaktadır. Bu sayede kamyon, 25m romörk ve yan romörk ile birlikte, uzaktan bir tablet ile rahatlıkla kumanda edilmekte ve bu manevra esnasında sadece elektrik motoru aktif olduğu için sıfır emisyon ile çalışmaktadır.



İzmir Kent EXPO Fuarı'nda

Karsan en yenilikçi ürünlerini sergiledi

Toplu taşımacılığın ihtiyacına uygun, çağdaş ve erişilebilir ürün ve hizmetler sunan Karsan; katıldığı Kent EXPO Şehircilik ve Kent İhtiyaçları Fuarı'nda "Ulaşım Kentsel Dönüşüm" sloganıyla 12m ve 18m CNG'li BredaMenaribus marka otobüslerinin yanı sıra, Karsan markalı araçları JEST, ATAK ve STAR'ı sergiledi.

Fuarda Karsan standını ziyaret eden Başkan Kocaoğlu ve Manisa Belediye Başkanı Cengiz Ergün, Karsan Pazarlama Genel Müdürü Vançın Kitapçı'dan araçlarla ilgili bilgi aldı. Karsan standındaki araçların tam alçak taban ve engelsiz erişim özelliğiyle toplumun tüm üyelerine hizmet verdiğine vurgu yapan Kitapçı, araçların yakıt

ekonomisine ve sürüş konforuna da dikkat çekti. Ayrıca Karsan'ın 6 metreden 18 metreye kadar uzanan geniş ürün ailesi ile belediyelerin her türlü ulaşım ihtiyaçlarına yanıt verebildiğini ifade etti. ■



Erzurumlu boya ustası

Marshall'dan Mercedes kazandı

Marshall ClubCard ile 15 Mayıs- 31 Temmuz tarihleri arasında alışveriş yapan ustalara Mercedes otomobilin yanı sıra

motosikletler, iPhone 5s telefonlar iPad'ler ve Marshall tulum setlerinden oluşan tam 600 hediye dağıtıldı.

Marshall'ın 60. kuruluş yıldönümü nedeniyle düzenlediği "600 Hediye 60. Yıl Kutlaması" çekiliş kampanyasında Mercedes'i ise Erzurumlu usta Hüsamettin Dedeoğlu kazandı. Hüsamettin Dedeoğlu, Mercedes otomobilinin anahtarını, Marshall fabrikasında düzenlenen törenle Marshall kurucu ortağı Ömer İsmet Uzunyol'dan aldı.

"Renklendir Hayatı" sloganı ve yenilenerek, daha da renklenen kurumsal kimliği ile insanların hayatına renk katan Marshall, 60. kuruluş yıldönümü nedeniyle düzenlediği "600 Hediye 60. Yıl Kutlaması" çekiliş kampanyasında bir boya ustası, bir Mercedes A180 otomobil kazandı.

Mercedes otomobilin talihlisi olan 44 yaşındaki Erzurumlu usta Hüsamettin Dedeoğlu, ödülünü, yapılan törenle Marshall kurucu ortağı Ömer İsmet Uzunyol'dan teslim aldı. ■



Otomobil talihlisi usta Hüsamettin Dedeoğlu, kazandığı armağan nedeniyle AkzoNobel Marshall Genel Müdürü Petros Katsampouris'e teşekkür etti. Mutluluğunu ifade edecek kelimeler bulmakta zorlandığını belirten Dedeoğlu, Marshall Club Card üyesi olmanın bayii ve boyacılar için çok önemli olduğunu söyledi.

Mercedes-Benz Türk'ten

Özlem Diyarbakır'a 10 Travego



Özlem Diyarbakır 10 Mercedes-Benz Travego ile güç kazandı

Özlem Diyarbakır, yeniden Mercedes-Benz'i tercih ederek Mercedes-Benz Türk Bayii Mengerler Ticaret Türk Bursa Motorlu Araçlar aracılığıyla 10 adet Travego 15 SHD otobüsten oluşan filosunu törenle teslim aldı. Bu teslimat ile Özlem Diyarbakır tamamı

Mercedes-benz marka otobüslerden oluşan filosundaki araç sayısını 20'ye çıkardı.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Büyük Müşteri Danışmanı Bülent Tekiner, Mercedes-Benz Türk Bayii Mengerler Ticaret Türk Bursa Motorlu Araçlar Otobüs Satış Müdürü Kadir Gökeşme ve Özlem Diyarbakır Genel Müdür Yardımcısı Fuat Güneş

katıldı.

Mercedes-Benz Türk'ün İstanbul Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği, teknoloji ve kalitede öncü otobüslerin amiral gemisi olan; kullancısına en üst seviyede güvenlik, konfor, ergonomi, güç ve performans sunarak ekonomi ve yüksek kazanç için gerekli tüm şartları yerine getiren Travego, yüksek ikinci el değeriyle de sahiplerinin kazancını artırıyor. ■



Her açıdan içiniz ferah!

Setra ComfortClass 500 serisi, akıllı ayrıntıları ve yenilikçi çözümleriyle yolculuklarımızın keyfini artırıyor. Performansı ve düşük yakıt tüketimi ile beklentilerinizin ötesinde bir konfor sunuyor.

Setra ComforClass 500 serisi, Mercedes-Benz Türk satış ve servis güvencesi ile Türkiye'de.



SETRA