

Mercedes-Benz Türk'ten Meslek Liselerine Teknolojik Destek

8'de

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 4 • Sayı: 159 • 20 - 26 Ekim 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

2. El otobüs ve midibüste güven!

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.BusStore.com.tr

İstanbul Otogarına ilişkin çeşitli sıkıntılar yakında aşılabilecek

ÇARE ALİBEYKÖY

● Alibeyköy Terminali, kalkış-varış yapılması dahil her türlü yeterliliğe sahip.

● Yapılmış olan T1 yetki belgesi müracaatının yakında sonuçlanması bekleniyor.

● Belge sonrası, buradan kalkış-varış yapılması önünde bir engel kalmayacak.

● Otobüsçülere seçme fırsatı doğacak; İstanbul Otogarının yükü hafifleyecek.

Şehirlerarası otobüsçülerin terminallere ilişkin şikayetleri sıkça duyulur. Bunun için de terminale ulaşım ve terminal içi imkanların yetersizliği yanında yüksek çıkış ücretleri de yer alır. Bu şikayetlerin çoğunluğu da başta İstanbul olmak üzere büyük şehirlere yöneliktir. Geçtiğimiz bayram döneminde İstanbul Otogarında yaşanan sıkıntılar çözüm arayışını zorunlu kılmıştır. Peki, çözüm var mı?

✓ Alibeyköy Otogar

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin yaptırıp işlettiği bu otogar, taşımacıların ve yolcuların beklentilerini karşılayacak olumlu özellikler taşıyor. Halen kalkış-varış sonrası indirme ve bindirmelerde önemli bir işlev görüyor. Peki, kalkış-varış yapılamaz mı?

✓ T1 yolda

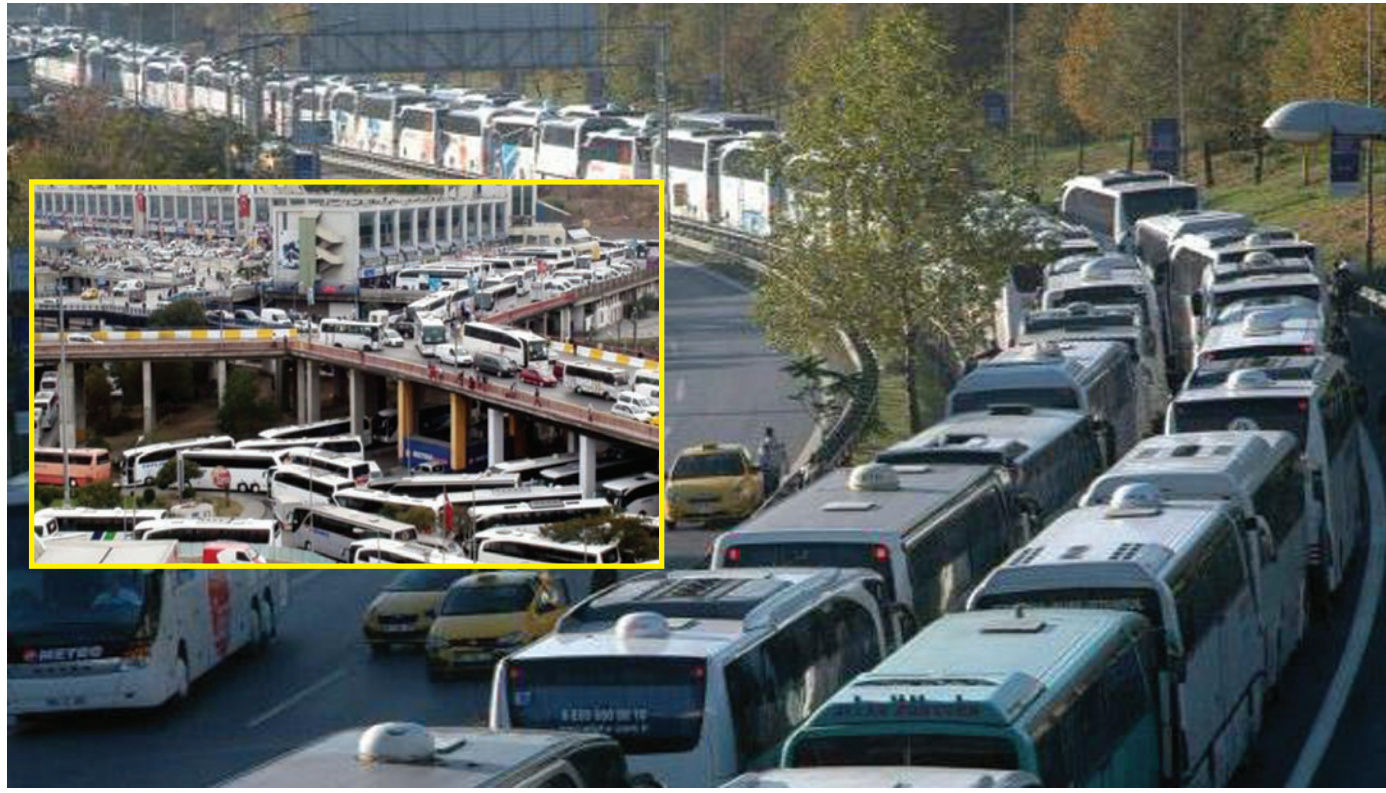
Bu otogar, kalkış-varış yapmaya uygun. Tek eksiği T1 yetki belgesi olmaması. Bunu alabilecek yeterliliklere sahip. Buna da bağlı olarak T1 müracaatı yapılmış olup önümüzdeki günlerde sonuçlanması bekleniyor.

✓ Çıkış ücreti belirleyici

T1 alımı sonrasında, taşımacılar, yolcu durumu, hizmet koşulları ve çıkış ücreti gibi hususları dikkate alarak iki terminalin birinden kalkış-varış yapabileceğine seçeneğine kavuşacak. Bu açıdan ücret tarifesi önemli olacak.

✓ Entegrasyon şart

Biletlerini bir terminalden alan veya bir terminale ulaşan yolcuların diğer terminale aktarılabilmesi önemli olacak. Bunun için Büyükşehir Belediyesinin iki terminal arasında çeşitli ulaşım araçlarıyla entegrasyon sağlaması önemli. ■



Manisa'da Yeni Şehirlerarası Otobüs Terminali hizmette

Yeni Şehirlerarası Otobüs Terminali, 150 bin metrekare, 75 bin metrekare peyzaj alanı. Garajın ihalesi yaklaşık 22 milyon TL. Ancak ek hizmetlerle 30 milyon TL'ye mal oldu. ■ 4'te



Nice 30 yıllara! Anadolu Isuzu 30. yılını kutladı

Anadolu Isuzu, 30. yılını Japon ortakları, yöneticileri, çalışanları ve bayileriyle birlikte muhteşem bir geceyle kutladı. Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, "30 yıla yayılan bu başarıları Japon ortaklarımızın desteği ve işbirliği ile gerçekleştirmiş olmanın mutluluğunu yaşıyoruz" dedi. ■ 2'de

Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, "30 yıla yayılan bu başarıları Japon ortaklarımızın desteği ve işbirliği ile gerçekleştirmiş olmanın mutluluğunu yaşıyoruz" dedi. ■ 2'de



İran gerginliğine UND çözüm arıyor

Türkiye, İran ile arasında her geçen gün bir kriz haline gelen akaryakıt farkı ve geçiş ücreti gerginliği için alternatif çözüm yolları aranıyor. Aradaki haksız rekabete dikkat çeken Uluslararası Nakliyeciler

Derneği (UND) İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, gerçekleşen basın toplantısında süreç ile ilgili olarak İran'a alternatif olarak Hazar'da bir Ro-Ro'lardan oluşan bir Deniz Otoyolu yapmalıyız" dedi. ■ 7'de



Fatih Şener



Yeni Master satışta

4'te



Dr. Zeki Dönmez

Kombine mi önemli, entegrasyon mu?

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Demiryolu Trafik Güvenliğinin Değerlendirilmesi-2

2'de



Mustafa Yıldırım

Sayın Bakandan randevu talep ediyoruz

5'te



Akif Nuray

Ekonomi mi, Siyaset mi?

4'te



Salim Altunhan

Şu geçen bir yılda...

4'te



6'da

ALIRKEN KAZANDIRAN OTOKAR ATLAS TÜRKİYE YOLLARINDA!

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Bahçeşehir Üniversitesi geliştirdi.
Trafiğe interaktif uyarı sistemi

5'te

**Tırsan,
50.000'inci aracı
Eyüp Lojistik'e
teslim etti**

7'de



Çetin Nuhoğlu

Eyüp Bartık

Temsa Motorlu Araçlar'dan Satış sonrası kampanya



6'da

Scania'dan kişiyeye özel seri "Kızıl Tutku"



6'da

Anadolu Isuzu 30. yılını kutladı

14 Ekim 1984 yılında Japon ortağı ile Isuzu ile üretime başlayan Anadolu Isuzu, 30'uncu yılını gala gecesiyle kutladı.

Coşkulu geçen geceye Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, Otomotiv Grup Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Eser, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Anadolu Isuzu çalışanları, tedarikçiler ve bayiler katıldı.

Gala gecesi, Anadolu Grubu Otomotiv Grup Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Eser'in konuşmasıyla başladı. Konuşmasında Anadolu Isuzu'nun ekonomiyeye ve 30 yılda taşımacılığa yaptığı katkıları anlatan Eser, "1984 yılında Kartal'da üretime başladı. Anadolu Isuzu Japon ortaklığı ile birlikte ürün çeşidini

kalitesini ve ihracat pazarlarını artırma çabası içinde oldu. Üretimimizi 1999 yılında devreye aldığımız Şekerpınar'daki modern tesisimizde yapıyoruz. 30'a yakın ülkeye ihracat yapıyoruz. 1997 yılından bu yana Anadolu Isuzu hisseleri ona güvenen yatırımcılar tarafından alınıp satılıyor" dedi.

Kazandırmaya devam

Türkiye'de ilk pikap üretimini de Anadolu Isuzu tarafından yapıldığına dikkat çeken Eser, "170 bin araç kapasitesi, 5 milyar dolarlık iş hacmini ve 700 milyon dolarlık ihracatın arkasında Anadolu Grubunun çalışanları, değerli tedarikçilerimizin ve servis ağımızın gayretlerini görüyoruz. Anadolu Isuzu bundan sonra da ihracat yapan, sürekli yeni ürünler sunan, ortaklarına çalışanlarına, tedarikçilerine, satış ve satış sonrası teşkilatlarına daha fazla kazandırmaya devam ediyoruz" diye konuştu.

Isuzu, değer yarattı

Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan ise 64 yıllık faaliyetlerinin içinde Anadolu Isuzu'nun farklı bir yeri olduğunu söyledi. Anadolu Isuzu'nun başarısı ile Anadolu

Grubuna her zaman değer yarattığını dile getiren Özilhan şunları söyledi: "Otomotivdeki ilk Türk-Japon ortaklığının 30 yıl sonra geldiği nokta yıllar öncesinde ne kadar doğru bir yatırıma imza atığımızı kanıtıyor. Anadolu Grubu olarak faaliyetlerimizi sürdürdüğümüz her alana katkı sağlamayı ve değer yaratmayı ilke ediniyoruz. Bu yaklaşımımızla Anadolu Isuzu'nun, grubumuz içinde Türkiye otomotiv sanayinde ve ekonomisinde önemli yere sahip olması sizler bizler için gurur verici. Otomotiv Grubu Başkanımız, konuşmasında Isuzu'nun ekonomiyeye sağladığı önemli katkılardan ve gelecek 10 yılda çok daha büyük başarıları hedeflediğimizden bahsetti. Siz değerli iş ortaklarımız ve çalışanlarımızın katkıları ile hedefimize kısa zamanda ulaşacağımıza olan inancım tamdır. 30 yıla yayılan bu başarıları Japon ortaklarımızın desteği ve işbirliği ile gerçekleştirmiş olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Kendilerine bu nedenle huzurlarınızda şükranlarımı sunuyorum. Nice 30 yıllara!"

Benim de doğum günüm

Eser'in konuşmasının ardından sahne alan Şair Sunay Akın,

davetlilere, Türk-Japon halkını yakınlaşmasına neden olan ve Japonya dönüşü Kuşimoto açıklarında alabora yakalanarak batan Ertuğrul Firkateyninin hikayesini anlattı. Akın'ın hikayesi davetlilere duygusal anlar yaşattı. Akın, Anadolu Isuzu'ya İstanbul Oyuncak Müzesi'ne verdiği destekten ötürü teşekkür ederek, "Bir ülkenin zenginliği hisse senetlerinde olduğu kadar hissi senetleridir. Bugün Anadolu Isuzu gibi benim de doğum günüm. Bir sanatçı olarak bugün doğumumu yaşıyorum. Benim de şairlerim dergide yayınlanmaya başlamasının üzerinden 30 sene geçti" dedi. ■



Tuncay Özilhan



Fatih Tamay, ekibiyle



Işın karaca nefis bir konserle geceyi şenlendirdi.



Kamil Eser



Caner ÖZCAN



30 yılın ardından...

... geriye baktığımızda büyük bir başarı gördük, mutluluk gördük, bitmeyen bir azim, paha biçilmez bir emek gördük. En önemlisi de bize inanan on binlerce insan gördük. Tam 30 yıldır bize yol arkadaşlığı yapan herkese teşekkürlerimizle...



isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye

30 YIL ISUZU



Sunay Akın

Anadolu Isuzu, 30. yılını Japon ortakları, yöneticileri, çalışanları ve bayileriyle birlikte muhteşem bir geceyle kutladı.

Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, "30 yıla yayılan bu başarıları Japon ortaklarımızın desteği ve işbirliği ile gerçekleştirmiş olmanın mutluluğunu yaşıyoruz" dedi.



Tren kazaları; kamuya önemli bir finansal ve insani maliyet olarak yansımaktadır. Bununla beraber bütün sonuçlar ağır yaralanma ya da ölümlere nedenlanmamaktadır. Tren kazalarında en yüksek ölüm oranına tren-yaı çarpışmalarında rastlanmaktadır. Bunun en bariz örnekleri, Kuzey Carolina, Cape Town ve Avustralya'da görülmektedir. Yaş, cinsiyet, yüksek oranda alkol alımı, intihar, günün saatleri bu konudaki önemli göstergelerdir.

Tren-yaya kazalarının sayısını azaltmak için yapılan çeşitli çalışmalar, emniyetisiz yaya davranışlarının eğitimi ve demiryolu sahalarına yaya erişiminin kısıtlanması konularına yoğunlaşmıştır. Bununla beraber bu potansiyel çözümleri uygulanabilirliği ve etkinliği konusunda yeterli literatür araştırması bulunmamaktadır. Yeni Zelanda Arazi Ulaştırma Güvenliği Otoritesi' ne göre 1995-1998 yılları arasında Yeni Zelanda demiryolu koridorlarında izinsiz geçişe bağlı olarak 72 kişi kaza gerçekleşmiş olup bunların 46'sı ölümlü, 26'sı ağır yaralanmalı kazalardır. Bu kazalardan; 3 ölümlü ve 3 ağır yaralanmalı olarak gerçekleşenleri özellikle bir noktada yoğunlaşmıştır. Bu nokta; Waitakere City, Auckland' teki Henderson demiryolu istasyonudur. 1992' de çıkarılan Demiryolu Güvenliği ve Koridor Yönetimi Yasası; herhangi bir otorite olmaksızın Yeni Zelanda demiryolu koridorlarında güvenliğini sağlamayı amaçlamıştır. Bu yasa; ağır para cezası ve 6 ay hapis cezasını getirmiştir. Fakat bu yasa nadiren uygulanmış olup, Henderson istasyonunda yayalar için bir üstgeçit inşa edilmiştir. Demiryolu şirketi; raylara erişimi önlemek için çitleri bakımını

Demiryolu Trafik Güvenliğinin Değerlendirilmesi - 2



**PROF. DR.
MUSTAFA ILICALI**
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

geçişinin engellenmesini içeren bir güvenlik programı oluşturmuşlardır.

Eğitim odaklı önlemler; iki temel mantığa dayanmaktadır. İlk olarak; insanlara demiryolu hattı üzerinden geçişin hayatî tehlikesinin algıtılmasına önem verilmiştir. Bu; mevcut durumda yol kazalarının azaltılması için aşırı hız ve alkol kullanımının sonuçlarını gösteren görseller ve istatistikler ile birçok medya kampanyası ile yapılmaktadır. Bununla beraber; bu gibi kampanyaların tesiri konusunda dikkate değer görüş ayrılıkları da vardır. Risk algısı üzerine yapılan araştırmalar; genç erkek sürücülerin, tehlikeli sürüşte en yüksek grup olduğunu ve sürüş dikkatinde de kadın sürücüler ve ileri yaşlardaki erkek

Uçukluk çekimleri, bu kampanyaların sıklıkla ortaya çıkacak olan zarara ve caydırıcı önlemlere vurgu yaptığını, emniyet tedbirleri ile desteklenmeleri gerekmektedir. Mevcut kampanyalarda; demiryolu hatlarında izinsiz geçişlerle ilgili belirlenen hedef duyurulmuş, ancak hedefle ilgili uygulamalar ortaya konmamıştır. Bu nedenle; yetersiz insan işaretlerinden dolayı birçok insan bu geçişlerin yasal olmadığını bilemeyebilir, dolayısıyla bunun açıklanması kısmen bir etki oluşturabilecektir.

Çalışma; Yeni Zelanda' nın Auckland bölgesinde Waitakere City' deki Henderson demiryolu istasyonunda gerçekleştirilmiştir. Bu istasyondan her gün 45-50 banliyö yük treni geçmekte olup değişen sayıdaki yük trenleri ise bu mahalde park

emilmektedir. İstasyonun güneyinde bir banliyö alışveriş alanı ve hükümet binası bulunmaktadır. Doğu tarafında ise şehrin banliyö yerleşim alanları bulunmaktadır. İstasyonun kuzey, doğu, ve batısında ise okullar, hafif sanayi ve yerleşim bölgeleri bulunmaktadır. İstasyonun düzeni ve çevresi Şekil 1' de görülmektedir. İstasyon; kuzey ve güney olmak üzere iki platformdan oluşmaktadır. Her ikisi de 6 demiryolu hattından doğu yakasında olup, birbirinden 130 m mesafede ve betonarme platform ile birbirine bağlanmakta, birçok noktadan da hatta erişimi sağlayan yaya yoluna sahiptir. Bir yaya üst geçidi ve rampalarla doğu yakasındaki demiryolu yaya bağlantısından demiryolu koridoruna geçiş, güney platformuna en yakın girişten yaklaşık 100 m mesafedeki bir noktada, koridorun batı yakasındaki Hickory yaya yoluna bağlantı sağlanmaktadır. Bunun dışında; demiryolu koridorunun batı yakasından platforma başka herhangi bir yasal yaya erişimi bulunmamaktadır.

Güvenlik programı; çevresel önlemler ve eğitim önlemlerinden oluşmaktadır. Çevresel önlemler; izinsiz geçiş önleyen tasarımlardır ve Hickory ile her yakasındaki çitlerdeki boşlukların onarılmasını, kuzey platformunun karşısındaki Smythe yolunun bitiminde daha sağlam çitlerin kurulumunu içermektedir. Bununla beraber bir diğer önemli nokta; çalışma boyunca sabit ölçülen izinsiz geçişlere göre önem öncüleri planlanmamıştır. Bütün üç gözlem periyodu boyunca günün değişen zaman aralıklarında Hickory

kapısı açık bırakılmıştır. Kuzey platformunun karşısındaki Smythe yolunun bitimi civarındaki yeni çitlerin demir direkleri yerinden sökülümüş ve çitler kesilerek izinsiz geçişe imkan verecek yeni boşluklar oluşturulmuştur. Bununla beraber; gözlemler ve saha çalışmasından önce yeni çitlerde açılan her bir boşlukta demir direklere makine yağı sürülmüş ve geçişler zorlaştırılmıştır.

Saha çalışmaları; gözlemlerin 1.si ve 3.sünü takiben günün 07:00-15:00 saatleri arasında yapılmıştır. Belirli sayıdaki yerleşim birimindeki (banliyö trenleri ve istasyon mahallî, istasyondaki küçük fabrikalar ve mağazalar, yakındaki alışveriş merkezi) kişiler, bir araştırma asistanı tarafından yönlendirilmiş ve saha çalışması formu doldurulmuştur. Bölgede bulunan lisede öğretmenler, çalışma yapılan günde okula bulunan bütün öğrencilere dağıtmıştır. Önemlerden önce toplanan form sayısı 533, önemlerden sonra toplanan form sayısı ise 516' dır. Demiryolu koridorundan geçiğini belirten insanların tamamı (gerek izinsiz geçiş, gerekse de izşteçten) analize değerlendirilmiştir. Bu; demiryolu koridorlarından geçişlerle ilgili, önem almadan önce 394, önem alındıktan sonra 438 işlevsel form bulunduğuna anlamına gelmektedir. Her bir araştırmadaki örneklerin yaklaşık yarısı öğrencilerdir. Uygulama öncesi ve sonrası araştırmaları kısmen değişikli göstermektedir. Sorular daha çok; güvenli ve yasa dışıık algarlı, izinsiz geçiş sıklığı, izşteç kullanımı ve her bir geçiş yönteminin seçim sebebi üzerine yoğunlaşmaktadır.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, başarılı
ve mutlu bir hafta dilerim. ■

izmirli sürücüler
Günde
2 yıl
kaybediyor

Sehirdeki trafiğin ne kadar yoğun olduğunu anlık olarak gösterebilen Yandex trafik sıkışıklığı endeksi, İzmirliilerin de hizmetine sunuldu.

Yandex'in verilerine göre İzmirli 24 saat içinde yaklaşık toplam 2 yıllık bir süreyle trafikte geçiyor. Özellikle haftaici sabah 07:00'da başlayan trafik yoğunluğu, saat 08:20 – 09:00 saatleri arasında 4-5 puaa ulaşıyor. Elde edilen ortalamaa verilere bakıldığında 09:20'de azalmaya başlayan İzmir trafiki daha sonra öğlen saatlerinde yeniden yoğunlaşmaya başlıyor. Saat 14:30'da sabah saatlerindeki yoğunlukaa yeniden karşılarsa İzmirlieler en büyük sıkıntıyı ie akşam saatlerinde yaşıyorlar. İş çıkış saatlerine denk gelen 18:00 ile 20:00 saatleri arasında İzmir trafiki ortalama 6-7 puaa aralığında günün en yüksek değerlerine ulaşıyor. İzmirliiler genellikle haftaici akşam trafikte vakit kaybederken, en çok zaman kaybını da Pazartesi ve Cuma akşamları yaşıyorlar.

İzmir Kent Expo Fuarı'nda Temsal rüzgarı estİ..



İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin evsahipliğinde İZFAŞ tarafından 16-19 Ekim tarihleri arasında düzenlenen 2. Şehircilik ve Kent İhtiyaçları Fuarı - Kent EXPO, İzmir Uluslararası Fuar Alanı'nda gerçekleştirildi. Fuar standında Avenue, Avenue CNG, Prestij City ve MD9 LE ürünlerini sergileyen Temsa'nın araçlarına ziyaretçiler yoğun ilgi gösterdi.

Yurt dışından ve yurt içinden çok sayıda belediye başkanını katıldığı fuarda 62 firma yer aldı. Kent EXPO-2, Şehircilik ve Kent İhtiyaçları Fuarı'nın açılış konuşmasını yapan Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Koçaoglu, yeni ürünlerin belediyelerin hizmet kalitesi ve hızını arttıracakları belirterek fuarın önemine değindi. Koçaoglu, bu fuarı 2015'te daha da büyüteceklerini söyledi.

Avenue CNG'ye yoğun ilgi
Temsal Pazarlama ve Satış



Direktörü Murat Anıl, İzmir ulaşımında da hizmet veren Avenue araçlarını inceleyen Kocaoglu'na ürünlerle ilgili bilgileri verdi. İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım kuruluşu ESHOT'un bünyesinde 300 Avenue aracın hizmet veriyor olmasının kendilerini gururlandırdığını belirten Anıl, "Avenue konfor özellikleri ve düşük işletme giderleri ile kullanıcılarını çok mutlu eden bir araçtır. Avenue CNG aracımız da hem maliyet avantajı hem de daha çevreci özellikleriyle belediyelerin son dönemde en çok tercih ettiği araç konumuna geldi. Önümüzdeki dönemde CNG'li araç taleplerinin daha da artacağını inanıyoruz" dedi. Prestij City ve MD9LE araçlarının ise büyükşehirlerde daha kısa mesafeli hatlarda verimlilik getirdiğini de belirten Murat Anıl, "Büyükşehir Yasası ile ulaşımda yaşanacak değişim sürecinde özellikle kısa hatlar veya besleme hatlarında Prestij City ve MD9LE aracımız öncelikli tercih unsuru olacak" diye konuştu.

Temsa'ya başarılar diliyorum

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, otobüslerde yaşanan teknolojik gelişmelerin ulaşım da konfor ve verimlilik imkanı getirdiğini belirterek, "Temsa'ya bundan sonraki süreçte başarılarının devamını diliyorum" dedi. ■



2013 yılını 3.589 satış adediyle tamamlayan ve pikap segmentinin lideri olan Mitsubishi L200, bu yıl da liderliğini korumayı hedefliyor. 2014 yılı başından bu yana sergilediği başarılı satış performansıyla L200, Ağustos ayında yüzde 34,7'lik bir oranla

segmentinin lideri oldu.

Kullanıcılarına benzersiz bir sürüş deneyimi yaşatan Mitsubishi L200, 2014 yılının Ağustos ayı itibarıyla 2.045 adet satış adedi ile 8 aylık dönemde yüzde 29,7'lik bir pazar payına sahip oldu. ■



TEMSA®
Kazançlı yolculuklar



Safir VIP 41

41 kere maşallah

TEMSA Safir VIP, 2015'de
41 kişilik 2+1 koltuk düzeniyle
en iyi konfor ve en yüksek kazancı
sunmak için yollarda.

www.temsa.com.tr

4 » Yolcu Taşımacılığı

Tasima
Dunyasi

20 - 26 Ekim 2014



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Ekonomi mi, Siyaset mi?

Bölgemiz hakkında birkaç söz daha hatırlıyorum, geçen haftaki yazımıza devamla...

Türkiye'nin tampon bölge önerisini destekliyoruz - Fransa.

Tampon bölge konu değil - ABD. Askeri değil insani tampon bölge istiyoruz - Türkiye. Suriye konusu Esad'ın desteği olmadan çözülmez - Rusya. Demek ki konu bölgesel de değil, ekonomik de; siyasal ve küresel.

Küresel yönetime bakar mısınız... Piyasaları, pazarları, ekonomileri açmak için devletin bastığı paralar devlet tahvilleri üzerinden devlete yığıldı. Tam bir finansal hezimettir. Sürpriz de değil, böyle olacağını bilenler çok.

Artık "İkinci Küresel Ekonomik Yavaşlama" konuşuluyor dünya masalarında, IMF'de...

Finansal çözüm bitti, siyasal, yapısal çözümler dayandı.

Avrupa dünya nüfusunun yüzde 7'sini ve dünya gelirinin yüzde 11'ini oluşturan sosyal güvenlik harcamaları dünyanın yüzde 54'ü. Zengin komünizm değişecek!

Bu şartlar altında biz kendi politik, ekonomik, finansal alanımızı yönetsek başlarız.

Orta Vadeli Planda (OVP), yani uygulama planında en büyük ödenek eğitime ve sağlığa ayrılmış durumda.

Bu planın başarısı için aşağıdakine benzer dağılımlarda düzenleme gerekebilir: Bir büyük bankanın küresel araştırmasında içinde -Türkiye sayfasında- 2000 yılında, ulusal refahın yüzde 67'sine sahip olan yüzde 10 nüfusun 2014 yılında, payını yüzde 78'e çıkardığını bildiriyor. En adaletsiz ülke Rusya, yüzde 84 ile.

Bu dönemde servetin kendisi de yüzde 21 artmış. OVP'de vergi yükü yüzde 28 devam edeceğine göre vergi tabanı genişleyecek.

Yapısal reform diyebiliriz, destekleyelim.

Taksici ve dolmuşçuların ödediği vergiye önceki yazılarda bakmış ve aylık 1.200 TL kazanç beyan ettiklerini incelemiştik. Dolmuşlar 2016 yılında Toplu Taşıma Ücretlendirme Sistemi'ne, taksiler de merkezi yönetim içine alınıyorlar. Böylece faaliyetleri, yıllık kazançları, vergileri bilinecek. Kayıtlı ekonomi, herkese...

Bir karşılaştırma sunuyorum: 3,5 milyonluk Litvanya ile futbolda 1-1 berabere kaldık, dövünüyoruz?

Bizim takım, onların 25 katı, teknik direktörümüz 9 katı ücret alıyor, ama dikkat!

Bu küçük Avrupa Birliği ülkesinde nüfusun yüzde 66'sı iki dil, yüzde 50'si üç dil konuşuyor.

Litvanya'da kadınların yüzde 92'si en az lise ve üstü mezunu.

İşte servet adaleti, gelir adaleti, erişim ve fırsat eşitliği, yani kalkınma sayesinde düzeleceğimizin açık örneği! ■

Manisa'da Yeni Şehirlerarası Otobüs Terminali hizmette

Manisa Büyükşehir Belediyesi'nin kente kazandırdığı dev yatırımlardan bir tanesi olan Yeni Şehirlerarası Otobüs Terminali, hizmet vermeye başladı.

Yeni Şehirlerarası Otobüs Terminali, açılış törenine Manisa Valisi Erdoğan Bektaş, Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün, Manisa Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Halil Memiş, Genel Sekreter Yardımcısı Fuat Uzun, MHP MYK Üyesi Mustafa Enöz, MHP İl Başkanı Tanju Balatlı, Şehzadeler İlçe Başkanı Çağrı Tuatay, Yunussemre İlçe Başkanı Onur Baylan, MASKİ Genel Müdürü Yakup Koç, Manisa Şoförler Odası Başkanı Yusuf Enli, daire başkanları, sivil toplum kuruluşu temsilcileri ve davetliler katıldı.

Başkan Ergün, yapılacak hizmetlerle ilgili, "Yeni terminalimiz 150 bin metrekarenin üzerinde bir alan üzerine inşa edildi. 75 bin metrekaresi tamamen peyzaj alanı, ağaçlandırılmış alan. Garajın ihalesi yaklaşık 22 milyon TL civarında bir bedeldi. Ancak bunun ilaveleri ve peyzaj düzenleme alanları ile kum dolguları, otomatik sulamalar, kamera sistemleri gibi ilave işleri de kendimiz yaptık. 30 milyon TL'lik bir bedelle Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali Manisalıların hizmetine girdi" dedi.

Terminalin bağlantılarını sağlamak ve terminalden yolcuları şehir merkezine taşımak için toplu taşıma hatlarında iyileştirmeler yapıldı.



Yeni Şehirlerarası Otobüs Terminali, 150 bin metrekare, 75 bin metrekaresi peyzaj alanı. Garajın ihalesi yaklaşık 22 milyon TL. Ancak ek hizmetlerle 30 milyon TL'ye mal oldu.



**Salim
Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Şu geçen bir yılda...

Temel, arkadaşına, "Artık yaşlandım" demiş, "Bu sabah bir araba çamurluğumu çizdi. Süren kadındı. Hemen plakasına baktım. Halbuki bir yıl önce benzer bir durumda sarışın mı, esmer mi diye bakardım."

Son yıllara kadar karayolu yolcu taşımacılığı, en az kaza yapan sektör olarak gurur duyardı. Ancak artık hem kazalar arttı hem de araçlar teknolojik donanımlarına rağmen yolda, içi yolcu doluyken yanıyor.

Bunun iki temel nedeni var. Birincisi, otobüsçü eskisi gibi kazanmıyor. Onun için de şoförü de aracı da seferden sefere gönderiyor. Devlet ve sektör el ele vermedi, vergilerden başlayarak işkolunu düzenlemeli ve yaptırım gücü olan yasalar çıkartılmalı. İkincisi ise bilinçsizlik. Otobüs üreticisi şirketler belli: Birinin fabrikası İstanbul'da, birinin Ankara'da, diğerinin ise Adana'da; ayrıca İstanbul ve Bursa'da şehiriçi yolcu taşımacılığı amacıyla otobüs üreten firmalar da var. Hepsine soralım, bakalım ne cevap verecekler... "Ben, kısa pantolonluymun direksiyon sallıyordum; bütün otobüsler aynı, sürerim" deyip de verilmiş istenen eğitime burun kıvrınları kaç kişi? Şehirlerarası yolcu taşımacılığında kullanılmak üzere yılda bin otobüs satılıyorsa, içlerinde on, bilemediniz on beş kaptan eğitimi can kulağıyla dinler. Tabii, bir de tamirciler var. Yetkili servislerin pahalı olduğunu iddia edip sokak arasındaki tamirciye gidip, bir fabrika parası vererek aldığı otobüsü teslim edenler var. O tamirciler zaten sinaya deneye buluyorlar sorunu ve göz kararı çözüyorlar. Tadilatları ne siz sorun ne ben sayayım...

Sen eşeğini sağlam kazığa bağla, sonra Allah'a emanet et diye bir sözümüz var, atalarımızdan kalan. Binlerce yılın tecrübesiyle söylenmiş, binlerce kez da sınanmış... Avuç dolusu olsa gene bir şey söylemeyeceğim; çuval dolusu para veriyorsun ki o parayla fabrika bile kurulus enikonu... ama nasıl kullanacağını bilmiyorsun. Şoförlük eskiden aracı sürmek demekti, ama artık araca hükmetmek, onu yönetmek gerekiyor. Artık bilgisayar donanımlı, akıllı otobüsler hem yolu tanıyor hem hava koşullarına dikkat ediyor hem de yolcunun konforunu gözetiyor. Sen, sıradan bir otobüsmüş gibi, yıllar önce olduğu gibi sadece direksiyon sallamak olarak görürsen, o çuvala para vererek aldığın otobüsü yeterince verimli kullanmıyorsun demektir.

Başkasının gözündeki çapağı görmeden önce kendi gözümüzdeki mertegi temizlemeliyiz. ■

Renault, hafif ticari ürün gamını yeniliyor

Yeni Master Türkiye'de satışta



Renault markasının Van serisinde başlattığı atılımın ilk temsilcisi Master markanın yeni tasarımı anlayışını yansıttır. Yeni Master iki farklı motor seçeneği ve minibüs, otobüs versiyonları ile geniş bir ürün gamı ile Türkiye'de pazara sunuluyor. Yeni Master kamyonet 60 bin 450 TL, panelvan 63 bin 900 TL'den başlayan fiyatlarla müşterilerle buluşuyor. Yeni Master Ekim ayında Maxxi Korumalı olarak 48 ay 66 bin TL'ye kadar 0.89, Maxi

Korumasız ise 0.99 kredi ile ile satışa sunuluyor.

Yeni Master ürün gamındaki en temel değişiklikler motor alanında gerçekleşti. Renault, müşterilerinin ihtiyaçlarına daha iyi cevap vermek için mevcut motorların sayısını ikiye çıkardı: dCi 125 turbo dizel ve Energy dCi 165 çift turbo dizel motor. Twin (Çift) Turbo ve Stop&Start teknolojisi ile, hem güç hem de yakıt verimliliğinde büyük ilerlemeler kaydedildi.

Yeni Master'ın sürücü koltuğu ileri/geri 110cm ayarlanabiliyor ve 410 mm'lik koltuk minderi yüksekliği sayesinde özellikle uzun yolculuklarda binek otomobile benzer bir sürüş pozisyonu elde edilebiliyor. Aracın kabini son derece konforlu ve uzun boylu sürücüler için son derece rahat. Ayrıca sürücü koltuğu, sırtlık eğim ayarı, bel destek ayarı ve başlık ayarı özellikleri ile de donatılmış durumda. ■

BMW, "En inovatif Tedarikçi"yi seçti

Pirelli'ye kalite ödülü

BMW'nin her yıl tedarikçilerine verdiği BMW Tedarikçi Inovasyon Ödülleri sahiplerini buldu. Pirelli, bu yıl markanın yüzlerce tedarikçisi arasında, kalite konusunda en inovatif tedarikçi seçilerek 2014 BMW Tedarikçi Inovasyon Ödülü'ne layık görüldü. Pirelli bu ödülle, üretim sürecinde her lastiğin karakterini belirleyen optimum sıcaklığın ölçülmesi için kullandığı Real Dynamic Curing Teknolojisi nedeniyle layık görüldü. Amsterdam'da düzenlenen törende ödülü Pirelli adına Teknolojiden Sorumlu Genel Müdür Maurizio Boiocchi aldı. ■



Anadolu Isuzu'dan Fransa çıkartması

Anadolu Isuzu 15-18 Ekim tarihleri arasında Fransa'nın Lyon şehrinde düzenlenen 4'üncü Autocar 2014 fuarında 4 modelini sergiledi. 350 metrekarelik standında Visigo, Visigo Interurban, Turquoise ve Novo Ultra modellerine yer veren Anadolu Isuzu, özellikle Fransa pazar ihtiyaçları dikkate alınarak tasarlanan Visigo Interurban modelinin de ülke lansmanını gerçekleştirmiş oldu.

Anadolu Isuzu 30 yıl önce partneri Isuzu Motors Ltd ile Türkiye'de üretime başlayarak aynı zamanda Türk otomotiv tarihindeki ilk Türk-Japon ortaklığa da

imza atmış oldu. Şirket Kocaeli'deki 300 bin metrekarelik tesislerinde Isuzu markalı kamyon, kamyonet, otobüs ve pikap üretimini gerçekleştiriyor.

Dünya devi bir Japon markası lisansı ile Avrupa pazarlarına yönelik üretim yapan bir şirket olması nedeniyle, Anadolu Isuzu tüm tasarım ve üretim süreçlerini dünyaca ünlü Japon kalite yönetim sistemlerine ve Avrupa Birliği kalite standartları ve regülasyonlarına uygun bir şekilde planladı. Bunun kaçınılmaz sonucu olarak, Anadolu Isuzu dünyanın her köşesinde müşteri memnuniyetini garantileyecek üretim kabiliyetine sahip oldu. ■



Otokar, geniş ürün gamıyla Kent Expo 2014'te

Otokar, 16-19 Ekim tarihleri arasında İzmir'de düzenlenen Kent Expo 2014 Fuarı'nda yerini aldı. Müşteri ve yolcuların ihtiyaç ve beklentilerini

dinleyerek, araçlarını bu doğrultuda mükemmelleştiren Otokar, cirosunun yüzde 4'ünden fazlasını Ar-Ge'ye ayırıyor ve Türkiye'de son dört yılın otobüs

pazarı lideri olmasının yanı sıra Avrupa'nın önde gelen otobüs pazarlarının da önemli oyuncular arasında yer alıyor.

Otokar Pazarlama Müdürü Tarkan Burak, "Kent Expo Fuarı sayesinde bu yıl da yerel yöneticiler ve yerel yönetimlerle bir araya gelme fırsatı yakaladık. Otokar olarak Gaziantep'ten, Denizli'ye, Samsun'a kadar pek çok ilde otobüslerimizle vatandaşlarımıza hizmet veriyoruz. İstanbul ve İzmir gibi ülkemizin önemli illerinde ürünlerimizin yoğun bir şekilde kullanılması, bu fuar özelinde de bizim en büyük referansımız" dedi. ■



20 - 26 Ekim 2014



my@ulusoy.com.tr

Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

Sayın Bakandan randevu talep ediyoruz

Gündemdeki en önemli konumuz yine akaryakıt. Dünya piyasalarında ham petrol fiyatları geriliyor, ancak Maliye Bakanımız yeni zamlar, yeni vergileri dile getirdi. ‘Gelir vergisine ek zam yok’ denilirken, dolaylı vergilerle taşımacıların sırtına yeni yükler koymaya çalışıyorlar. Bir yandan mali disiplini elde ederken, bir taraftan dünya ve Türkiye piyasaları eşleşmesinin yapılması gerektiğine inanıyorum.

Akaryakıt yüzde 20 düşmeli

Türkiye, Güneydoğu’dan ciddi bir petrol girişi sağlıyor. Dünya ham petrol fiyatları yüzde 20 indirimle, 88 Dolara kadar inmişken, Türkiye’de taşımacılara hala 10-15 kuruş indirimle verilmesi, petrol kullanıcılarına yapılmış büyük bir haksızlıktır. Hala dünyanın en pahalı akaryakıtını kullanmaya devam ediyoruz. Maliye Bakanlığı’nın bütçe fazlası yaratmadan taşımacıların hakkını teslim etmesi gerektiğine inanıyoruz. Akaryakıt fiyatlarının piyasa düzeyine gerilemesi, yüzde 20 indirimle 4 liranın altına inmesi lazım. Suriye’den gelen 2,5-3 milyon insan var, bizim otobüsçülerimiz de Suriyeli olmuş durumda. Suriyelilere karşı değiliz, ama kendi Suriyelilerimizi de koruyalım, onlardan aldığımız vergileri başka tarafa aktarmayalım.

Engelli düzenlemesi

Engellilerle ilgili düzenlemenin kanundaki şekliyle beraber yönetmeliğe atıfta bulunması ve yeni yapılacak yönetmelik konusunda Ulaştırma Bakanlığı’nın bir irade koyması lazım. Şehiriçi, servisçiler, turizmçiler ve şehirlerarası otobüsçülerin sivil toplum örgütlerinden birer kişinin katıldığı Türkiye Otobüsçüler Konseyi olarak Ulaştırma Bakanlığı’ndan bir randevu talebinde bulunuyoruz.

Ben bu köşeden çağrıda bulunuyorum, Sayın Bakanımız bize en kısa zamanda randevu vermesi gerekiyor. Biz Sayın Bakana hayırlı olsun ziyaretinde bulunmak istedik, ama maalesef randevumuza cevap alamadık. Şimdi yazılı olarak kendisinden randevu talep ediyoruz. Mesleki sivil örgütlerin imzasıyla Bakandan yazılı bir randevu talebinde bulunacağız. İlgili bürokratların, genel müdür, genel müdür yardımcısı, gerekirse müsteşar yardımcısı, bakan yardımcısının da katılımıyla geniş katılımlı Karayolu Yolcu Taşımacılığı Toplantısı’nın yapılması gerektiğini düşünüyoruz.

Ulaştırma Bakanlığının iradesini koymalı

Engelli düzenlemesinin yeni bir kaos ortamının doğmaması için Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığına bırakılmaması lazım. Ulaştırma Bakanlığı sektörün yapısını çok iyi biliyor. Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı engelliler için bizden bir şeyler istiyor. Bu isteğin önce Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından kabul edilmesi ve Ulaştırma Bakanlığı tarafından da imkanların var olup olmadığının araştırılması lazım. Nihai bakanlık Ulaştırma Bakanlığı’dır. İlgili bakanlıkların görüşünü, taleplerini toplar. Ondan sonra biz, imkanlarımız ölçüsünde neler yapabileceğimizin hesabını yaparız. Talep ettiğimiz toplantıda Yönetmeliğin şekli, bizim taleplerimiz, engelli vatandaşlarımıza ne gibi imkanlar sağlayabiliriz gibi konuları konuşuruz Sayın Bakan ile beraber. Ardından diğer bakanlıklara da bu çerçevede bir çağrı yapılır yine ilgili bakanlıkların aynı Ankara’da yapılan zümre toplantısı gibi geniş katılımlı, bütün tarafların katıldığı ve bizim teklifimizin değerlendirileceği engelli ile ilgili bir düzenleme hayata geçirilebilir. Bir başka sıkıntılı gelişme daha var: yaşlı ve engellilerin elektrikli asansörlerle otobüslere çıkması. Bu konuda bir düzenleme yapılıyor. Onun da en ucuzu 8 bin Euro. Bu tür kararlar alınmadan önce mutlaka sektör görüşlerinin alınması lazım. Ulaştırma Bakanlığı, bizim bakanlığımız. Sayın Bakan, Sayın Genel Müdür, Genel Müdür Yardımcısı irade koyarak, bizim sorunlarımızın doğmadan önce çözülmesi konusunda adım atmalılar.

Servis ve acente yükü

Ayvalık’ta olduğu gibi, bazı il ve ilçelerimizde servislerin kaldırılması veya ortak hale getirilmesi konusunda kararlar alınmış durumda. İstanbul’da da buna benzer kararların alınması konusunda Büyükşehir Belediyesi ile görüşüyoruz. İstanbul’da toplama merkezlerinin biran önce hayata geçmesi lazım. Acente sayısının makul ölçüye çekilmesi ve servis güzergahlarının da UKOME kararları ile kısıtlanması lazım. Artık İstanbul’da raylı sistemler var, toplu taşıma da alabildiğine ucuz. Günde 100-150 bin insan servislerle ücretsiz taşıyor. Bu da İETT’nin İstanbul Otobüs AŞ’nin veya diğer toplu taşıma sistemlerinin gelir kaybı demekti. Bizim, sektör olarak servis hizmetini getirici taşıma olarak ayrı, şehirlerarası taşımanın parasını ayrı olarak tahsil etmemiz lazım. Bundan sonraki çalışma modelimizin bu olması gerektiğine inanıyorum. Şehiriçi servise binen vatandaş servise parasını ödeyecek, şehirlerarası otobüs parasını da otobüse ödeyecek şekilde yeni bir düzenlemeye ihtiyaç var. Bu konuda bazı girişimlerimiz oldu.

Herkes elini taşın altına koymalı

Servis ve acente yükü kalkar kalkmaz, elektronik bilet veya internet biletin hızlandırılması için firmaların kendilerini yenileme çalışmalarına başlaması lazım. Acente komisyonlarının kaldırılması durumunda otobüsçü başına, en az yüzde 5-6 gelir olacaktır. Otobüsçünün cebine acenteden senede yaklaşık 40 bin TL, servisten de 40 bin lira, toplamda 80 bin lira -iki yıl sonra ücretli olacağı için senede 100 bin lira- para koyma şansımız var. Bu şans hep birlikte zorlamamız gerekiyor. ■

Tasıma
Dünyası

Bahçeşehir Üniversitesi geliştirdi.

Trafiğe interaktif uyarı sitemi

Son yıllarda Türkiye’de yaşanan trafik kazalarına önlem olarak, Bahçeşehir Üniversitesi tarafından **İnteraktif Uyarı Sistemi** geliştirildi. İç İşleri Bakanlığı ile yapılan toplantıların ardından hayata geçen uygulama vatandaşların güvenli seyahat edebilmeleri bakımından önem taşıyor.

Bahçeşehir Üniversitesi UYGAR Başkanı Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, traik kazalarının önlenmesine yardımcı olacak interaktif uyarı sistemi geliştirdiklerini açıkladı. İlk kez uygulanacak interaktif uyarı sistemi hakkında bilgi veren Ilıcalı, “İç işleri Bakanlığı’nca bu bayram birçok ilde defa uygulanmak üzere tedbirler alındı. Bunlar hareket halindeki araçlarla hız kontrolü, sivil elemanlarla denetim yapılması, toplu ulaşım araçlarında teknolojik uyarı sistemleri uygulaması gibi tedbirler. Bu tedbirlerle hataların tespit edilmesi kolaylaşacak, vatandaşlara en azından ceza mağduriyeti yaşamamak, daha ilerisi için hayatlarını kaybetmemeleri için farkındalık yaratacak” dedi.

Kazalar için caydırıcı önlemler şart

Ilıcalı, trafik kazaları ile ilgili rakamların kayı verici olduğunu belirterek, güvenli seyahat için bir takım kalıcı, sürekli ve caydırıcı önlemlerin şart olduğunu dile getirdi. Türkiye’de trafik kazalarının yüzde 90’ı sürücü, yüzde 8’inin yolcu ve yaya hatalarından kaynaklandığını



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

vurgulayan Ilıcalı, “Yapılan araştırmalara göre 2010 yılından bu yana dokuz günlük ramazan ve kurban bayramı tatillerinde ortalama 100 ölümlü kaza gerçekleşirken, ortalama 130 da can kaybı yaşandı. Son 3 yılda ortalama 2 bin 840 yaralanmalı kaza meydana gelirken, trafik kazalarında yaralanan kişi sayısı ise ortalama 6 bin 150” ifadelerini kullandı.

Ölümlü kazaların yüzde 43’ü aşırı hız

Emniyet Genel Müdürlüğü verilerini dinleyicilerle paylaşan Ilıcalı, “Türkiye’de yaşanan ölümlü trafik kazalarının yüzde 43,73’ü, aşırı hız, yüzde 14,90’ı, hatalı sollama, yüzde 2,73’ü kırmızı ışık ihlali, yüzde 2,53’ü ters yön ve yüzde 1,36’sı, da alkolli araç kullanma ve yüzde 34,75’i ise yorgunluk, emniyet kemeri kullanmama gibi nedenlerden kaynaklanıyor” ifadelerini kullandı.

İnteraktif Uyarı Sistemi

Bahçeşehir Üniversitesi UYGAR Başkanı Prof. Dr. Mustafa

Ilıcalı, geliştirdikleri sistemin dünyada ilk olabileceğini ve interaktif uyarı sisteminin otobüslere yerleştirildiğini belirterek, “Sistem kaza kara noktalarını, yol inşaat çalışmalarını, yoldaki sis, buzlanma ve yoğun yağışı ile anlık kaza bilgilerini haber verecek. Sistem ile sürücü hız limitini aştığında uyarılacak, araç içerisindeki yolcular emniyet kemeri takma konusunda ikaz edilecek” diye konuştu.

Dijital takograf sisteme fayda sağlayacak

İnteraktif Uyarı Sistemi’nin dijital takograf ile birlikte kullanılması halinde de faydalı olacağını altını çizen Ilıcalı, “Dijital takograf uygulaması başladığında cihazdaki verilerin okunacağı, depolanacağı, analiz edileceği, sistemin kamu bünyesinde oluşturulması, dijital takograf uygulaması sayesinde sürücünün buzlu, sisli, yağışlı ve kaza kara noktalarına girmeden uyarılacağı teknik alt yapının yapılması gerekir” dedi. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Kombine mi önemli, entegrasyon mu?

Yazının başlığındaki kavramlar çok önemli. Bu yüzden sık sık taşımacıların entegrasyonundan ve kombinasyonunun sağlanmasından, yani kombine taşımacılığın geliştirilmesinden söz edilir. Bu yazıda, bunun üzerinde durup, çözümler önermeye çalışacağım.

Seyahat türleri

Daha önce de yazdığım gibi gerek insanların gerekse mal veya eşyaların bulundukları yerden varmak istedikleri yere ulaşması bazen tek bir seyahat ile bazen de birden fazla -çoğunlukla da iki- seyahatle gerçekleşir. Aktarmasız veya direkt tek seyahat demir, deniz, hava ve karayolu modlarından birisiyle yapılır.

Birden fazla seyahat olduğunda, sonraki taşımanın ilk taşımayla aynı modda olması yanında farklı modda olması da söz konusudur. İki taşıma aynı moddaysa entegrasyon veya aktarma çoğu zaman kolaydır. Tren, vapur, uçak veya otobüsün birden inip aynı yerdeki aynı cins ikincisine binilir. Bazen de birden fazla istasyon, terminal, liman veya havalimanı olur ki o zaman, birden inip aynı cins ikinci taşıta diğer yerde binmek gerekir ve iş zorlaşabilir. Farklı yerlerdeki terminaller, limanlar, istasyonlar veya havalimanları arasındaki entegrasyonun ayrıca sağlanması gerekir ki çoğu zaman bu da kentiçi otobüs veya raylı sistemle olur.

Büyük şehirler...

Bir yerde bir terminal, bir istasyon, bir liman veya bir havalimanı bulunması bu maddaki aktarmaları kolaylaştırmak bakımından iyi gibi görülebilir. Ancak bu tek noktaya ulaşım ihtiyacı çıkar ki bu da çok büyük bir kentiçi taşıma veya trafik yükü getirir. Bu nedenle entegrasyon zorluklarına rağmen birden çok terminal, istasyon, liman veya havalimanı olması bir zorunluluk halini alır. Bazen de coğrafi yapı bunu zorunlu kılar.

Farklı modlar

Aynı maddaki iki taşıt arası entegrasyonun dışında zaten ikinci taşımanın farklı bir mod ile yapılması sıkça gerekir. Kara-hava, kara-deniz, kara-demir, deniz-demir, deniz-hava, demir-havayolu gibi haller doğar. Bu hallerde kara-hava yerine hava-kara gibi öncelik sırası değişimi de vardır.

Farklı modlardaki bu taşımacıların entegrasyonu için ilk istenen iki modun imne veya binme noktalarının yan yana olmasıdır. Duruma göre terminal, istasyon, liman veya havalimanından ikisinin aynı yerde bulunması gerekir. Ne yazık ki Bandırma örneğindeki denizyolu demiryolu yan yanalıgı gibi bu türden haller pek sınırlıdır. Üstelik liman, havalimanı veya istasyon gibi yerlerin yan yana getirilmesi kolay da değildir. Bunları yan yana getirmeden, bunların taşıtlarını diğerinin yanına getirmek ise hiç mümkün değildir. Böyle olunca deniz, hava ve demiryolu taşımacıları arasındaki doğrudan entegrasyon zorlaşır. Geriye bunun yerine kentiçi otobüs veya trenle entegrasyon sağlanması kalır ki bu da üçüncü bir taşımanın devreye girmesidir.

Karayoluna gelince...

Diğer modlardaki taşıtlar mutlaka bir istasyon, liman veya havalimanını kullanmak zorundayken otobüsler her çeşit karasal zeminden hareket edebilirler. Şüphesiz ki buna bir istasyon, bir liman veya bir havalimanı da dahildir. Dolayısıyla karayolu taşımacılığıyla diğer modlardan entegrasyonu epeyce kolaydır. Bu taşıtların tamamen veya kısmen demiryolu veya denizyolu taşıtına yüklenebilmesi de ayrıca bir entegrasyon kolaylığı sağlar.

Tarifesiz taşımacılar

Tüm tarifesiz taşımacılar liman, havalimanı veya istasyondan kalkış-varış yapabilmekte ve bu entegrasyon kolayca sağlanabilmektedir. Yeter ki bu yerlerin otoriteleri otobüslerin önemini kavrayıp gerekli park veya indirme-bindirme alanını sağlasınlar. Tarifesiz otobüslerin her yerden hareket serbestliği diğer modlarla kombine olmadan da buralardan da kalkış-varış imkanı vermektedir. Bir otobüs tamamı veya bir kısmı trenle gelmemiş yolcularını da bir istasyondan veya civarından alıp götürebilmektedir.

Tarifeli taşımacılar

Karayolu taşımacılığının diğer modlarla entegrasyonunda genelde bulunmayan zorluk mevzuatla yaratılmaktadır. Tarifeli karayolu taşımacıların bir terminalden yapılması zorunluluğu, diğer modlarla entegrasyonu zorlaştırmaktadır. Bunun tek istisnası kombine özellikle tarifeli taşımacılara istasyon, liman veya havalimanından kalkış-varış izni verilmesidir. Her ne kadar kombine taşımacılara ilişkin genelelerde pek çok husus düzenlenmiş görülse de bunların çoğunun hiçbir fonksiyonu yoktur. Tek kolaylık kombine taşımacıda terminal şartının aranmamasıdır.

Terminal engeli

Bu kolaylığa rağmen tarifeli taşımacılarda otobüs-tren, otobüs-uçak, otobüs-vapur entegrasyonu -ücretsiz servisler ve kentiçi entegrasyonlar hariç- pek sağlanamıyor. Bu türden taşıma gelişmiyor. Gelecekte de sağlanması mümkün gözükmüyor. Bu da gelişen diğer mod taşımacılarında otobüs entegrasyonunun zorlaşması, yani yolcuların yeterince kolay aktarma yapamaması demek olmuyor mu?

Yazının genelinde görüldüğü üzere kentler arası taşımacılarda entegrasyon kolay değildir. Şüphesiz ki kentiçi otobüs-otobüs, tren-tren, vapur-vapur entegrasyonları yanı sıra otobüs-tren, otobüs-vapur, hatta tren-vapur entegrasyonları sağlanmakta. Ama kent dışında iş hayli zor. Bu zorluğu aşmak için kombine olmayan tarifeli taşımacılarda da terminal zorlamasından vazgeçilmesi esas olmalıdır.

Belediye çözümü...

Yetki belgesi olsun veya olmasın, belediyelerin belirlediği yerler terminal gibi kalkış-varış işlevi görebilmektedir. Öyleyse terminal şart ve zorlaması neye yarıyor? Bu olmadığında belediye gerekeni zaten yapacak, rastgele yapılacak kalkış-varışlara gerekirse kendi karar ve kurallarıyla engel olacaktır; belki de daha etkili biçimde. Bu durumda kombine olma şartı aranmadan belediyelerin izin verdiği istasyon, liman veya havalimanından tarifeli taşıma yapılabilecek, entegrasyon artacak, taşımacılar kolaylaşacaktır. Kombine taşımadaki sefer iptal ve gecikmeleri dahil pek çok zorluk ve sorun çözülecek çok sayıda insan bu taşımacıları kullanabilecektir. Olası başboşluklara ve sorunlara kafayı takmayın. Yetkili belediye gerekli düzenleme ve sınırlamaları getirebilir. Bilinmeli ki mevcut durumda bile Bakanlığın izin verdiği kombine tarifeli otobüs seferi belediyenin istememesi halinde yapılamaz.

Otogar denetimlerinin ne olacağına gelince; otobüslerin yüzde 75’ten fazlasını oluşturan tarifesiz otobüsler ve terminal dışı kombine tarifeli seferler nasıl denetleniyorsa, bunlar da öyle denetlenecek. ■

ALIRKEN KAZANDIRAN OTOKAR ATLAS TÜRKİYE YOLLARINDA!

Motorda güçlü, yakıtta cimri 8,5 tonluk Otokar Atlas Kamyon’la dünyanın yüküne meydan okuyun. Üstelik, klima ve tam havalı fren sistemi standart.

Otokar Atlas Kamyon’u yerinde görün, siz de alırken kazanın!



Program

Gaziantep	20 Ekim, Pazartesi	Toptancılar Sitesi
Gaziantep	21 Ekim, Salı	KÜSGEB
Hatay	22 Ekim, Çarşamba	Toptancılar ve Sebze Hali
İskenderun	23 Ekim, Perşembe	Sebze Hali
Adana	24 Ekim, Cuma	Toptancılar ve Sebze Hali
Mersin	27 Ekim, Pazartesi	Toptancılar ve Sebze Hali

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr

Koc

FOTON

Otokar

6 » Lojistik

**Taşıma
Dünyası**

20 - 26 Ekim 2014

Karayolu taşımacılığı havayolunu yakaladı

IQ+ Shuttle ile Avrupa pazarı daha yakın

Türkiye, Avrupa'nın birçok noktasına hacim olarak yer kaplayan ve ağır ürünler ihraç ediyor. Bu ürünlerin tamamının uçak kargo ile ulaştırılması bu alanda çalışan KOBİ'ler, imalatçılar, işletmeler için büyük maliyet kalemleri ve zaman kaybı oluşturuyor. Sertrans, geliştirdiği IQ+ Shuttle hizmetiyle hem Türkiye'nin Avrupa yönündeki ihracatı destekliyor hem de zaman tasarrufu sağlıyor.

Uzun yılların tecrübesiyle uçak hızında karayolu taşımacılığı alternatifini Avrupa pazarında uçak kargosuna ciddi bir rakip olduklarını



Nilgün Keleş

açıklayan Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, "İnovasyon gücüyle öne çıkan hizmetimiz IQ+ Shuttle ile Avrupa pazarındaki parsiyel taşımacılıkta büyük bir fark yarattık, müşterilerimiz zaman ve maliyetten kazanıyor. İster küçük bir kutu ister tonlarca yük olsun biz aynı hassasiyetle aynı hızda teslim ederek, ihracat ve ithalat yapan firmalar için önemli bir fırsat yaratmış oluyoruz. IQ+ Shuttle hizmetimizle tüm parsiyel yükleri karşılıklı, haftalık ve düzenli olarak Barcelona'ya 68, Münih'e 60, Milano'ya 58, Amsterdam'a 84, Brüksel ve Paris'e 85 saatte taşıyor ve bu süreleri garantiliyoruz" dedi. ■



Avrupa Birliği ülkelerinin ihracattaki payı %45

Türkiye İstatistik Kurumu ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı işbirliğiyle oluşturulan geçici dış ticaret verilerine göre Avrupa Birliği'nin (AB-28) ihracattaki payı 2014 Temmuz ayında 6 milyar 36 milyon dolar ile yüzde 45 olarak gerçekleşti. 2014 yılı Temmuz ayında, ihracat 2013 yılının aynı ayına göre yüzde 2,6 artarak 13 milyar 403 milyon dolar, ithalat yüzde 13,5 azalarak 19 milyar 863 milyon dolar olarak gerçekleşti. En fazla ihracat yapılan ülke 1 milyar 361 milyon dolar ile Almanya olurken, en fazla ithalat 2 milyar 152 milyon dolar ile Rusya'dan yapıldı.

İthalat/ihracat firmalarının karşılaştığı güçlükler:

- Ürün teslimat tarihlerine uyulmadığı için iptal edilen anlaşmalar
- Zamanında yerine ulaştırılmayan ürünlerin, hammede ve yedek parçaların maliyet zincirine ve son tüketici fiyatlarına olumsuz etkisi
- İyî planlanmayan gümrükleme ve nakliye süreçlerinin uzaması nedeniyle müşteriler nezdinde kurumsal itibar kaybı



Temsa Motorlu Araçlar'dan Satış sonrası kampanya



Temsa Motorlu Araçlar, ticari araç ürün gamı için satış sonrası hizmetler kampanyasını hayata geçiriyor. 13 Ekim - 08 Kasım tarihleri arasında gerçekleşecek kampanyada 4 yaş ve üzeri Canter, L200 ve L300 kullanıcıları için çeşitli indirimler ve hediyeler sunuluyor.

Kampanya kapsamında Temsa Motorlu Araçlar, 4 yaş ve üzerindeki Canter, L200 ve L300'lere yönelik bakım ve debriyaj paketleri hazırladı. Bakım paketi, motor yağı, yağ filtresi, yakıt filtresi, hava filtresi ve işçiliği içerirken debriyaj paketi

baskı, balata, rulman ve işçiliği kapsıyor.

Kampanya döneminde, 4 yaş ve üzerindeki Canter, L200 ve L300 modellere bakım ve debriyaj paketleri ile birlikte, mekanik tamirat onarımlarında ise yedek parçada yüzde 30, işçilikte yüzde 50 indirim sağlanıyor. Temsa Motorlu Araçlar, kampanya kapsamında yetkili servislerle gelen 4 yaş ve üzerindeki Canter, L200 ve L300 kullanıcılarına da 31 Aralık 2015 tarihine kadar yedek parçada yüzde 20, işçilikte yüzde 20 ve yağda yüzde 10 indirim yapıyor. ■

Scania'dan kişiye özel seri “Kızıl Tutku”

Scania tarafından sınırlı sayıda üretilerek müşterilerinin kendilerini özel hissetmelerini sağlayan serilerine bir yenisi daha eklendi: "Red Passion". 75 adet üretilen "Red Passion" serisi, muhteşem alev kırmızısı rengi ile yolların en göz alıcı modeli olmaya aday.

Topline kabine sahip Red Passion'da Euro 6 normlarında 580 Hp gücünde V8 motor bulunuyor. Çok fazla standart donanım ile zenginleşen kabin içi, sürücüler için konforla sınır tanımıyor. Lüks duygusunun en üst noktada hissedilmesi amaçlanan aracın içerisinde navigasyon, direksiyondan kumandalı radyo/CD çalar, subwoofer (derin bas hoporlör) ve güçlü hoparlörler, yatak bölümünde DVD oynatıcı, düz ekran gibi bir çok konfor donanımı bulunuyor. Kırmızı kabini tamamlayan özellikler; ön izgara, aynalar ve yan camlardaki dış çizgiler siyah renge boyandı. Şase ve jantları da siyah renk. Ayrıca, Kızıl Tutku'nun dizaynı 4 LED lambaya sahip güneşlikle sağlamlaştırılmış. Ön camın üzerindeki plaka ışıkları da LED lambalarıyla ışıklandırıldı. Siyah deri koltuklardaki alev



kırmızısı dikişler sportif ve güçlü bir görünüm kazandırırken, kapı eşiklerinde bulunan "Red Passion" logosu ve aracın seri numarasının yazılı olduğu plakalar, aracı kişiselleştiriyor.

Red Passion'da konforun yanı sıra güvenlik de en üst noktada. Scania Adaptif Hız Kontrolü, Gelişmiş Acil Frenleme ve Elektronik Stabilitate Programı gibi bir çok güvenlik sistemi standart donanım olarak sunuluyor.

2 veya 3 akslı olarak tercih edilebilecek Scania Red Passion'ın 2 akslı seçeneğinde bin 500 litre yakıt tankı, 3 akslı versiyonunda ise yönlendirilebilir itici aks ve 715 litrelik yakıt tankı bulunuyor. Her iki seçenekte de yer alan parlak jantlar, göz alıcı tasarımı tamamlayan unsurlar olarak öne çıkıyor. ■

Sepren Tansel TNT Türkiye Pazarlama Müdürü oldu

Sepren Tansel, Bilkent Üniversitesi Görsel İletişim ve Grafik Tasarım Bölümü'nden lisans ve yüksek lisans derecelerini birincilikle aldıktan sonra ODTÜ Felsefe Bölümü'nde doktora programına devam etti. ODTÜ Endüstri Ürünleri Tasarımı Bölümü'nde araştırma görevlisi olarak çalışmasının ardından kariyerini İstanbul'da, reklamcılık sektöründe sürdürdü. Saatchi & Saatchi, Güzel Sanatlar, WCJ, Worx Yaratıcı İletişim, Sinerji gibi ajanslarda yaratıcı ekipten müşteri ilişkilerine ve ajans yöneticiliğine, sektörün her alanında çalıştı. Daha sonra reklam veren tarafına geçmeyi seçen Tansel, Akbank Kurumsal İletişim Bölümü'nde Marka Varlıkları ve Tasarım Yöneticisi, Zurich Sigorta'da Kurumsal İletişim Müdürü olarak görev yaptı. Sepren Tansel, 13 Ekim tarihinden itibaren TNT Türkiye'ye Pazarlama Müdürü olarak atandı. ■



Borusan Logistics bilgilendirdi

Kazakistan'daki lojistik çözümler

Perakende sektörünün yurtdışı açılımı hızlanırken, Birleşmiş Markalar Derneği (BMD), "Yurtdışı Açılımı Toplantıları" düzenleyerek Türk markalarını uluslararası alandaki rekabet gücünü artırmayı ve işbirliği olanaklarını geliştirmeyi hedefliyor. BMD, Sosyal Danışmanlık İşbirliği ile Kazakistan'a bir ticaret turu düzenledi. Türkiye'nin önemli markalarının ve önde gelen perakende şirketlerinin temsilcileri bu ülkedeki yatırım fırsatları ve koşulları hakkında bilgilendirildi. Almatı'da gerçekleştirilen toplantısında Borusan Logistics International şirketlerinden sorumlu Borusan Lojistik Yabancı Ülkeler Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Öcalır, Kazakistan ile ve Kazakistan pazarı hakkında bilgi verdi, lojistik süreçlerle ilgili çözüm önerilerini paylaştı.

Öcalır, Kazakistan pazarını, ülkenin ön plana çıkan kentlerini, kentler bazında ki ticari faaliyetleri, pazar eğilimlerini, şirketin lojistik alanındaki deneyimlerini, ülke de ki uygulamaları ve getirdikleri lojistik çözümleri aktardı. ■

Best Freight

10 Volvo FH 460 4X2 çekici aldı

İngiltere ve Kıta Avrupası'na komple ve parsiyel yük taşımacılığı gerçekleştiren Best Freight Uluslararası Nakliyat, filosunu Volvo Kamyon'un FH 460 çekicisi ile güçlendirdi. Satın aldığı araçlarla birlikte filosundaki toplam Volvo Kamyon ve araç sayısını 32'ye yükselen firmanın Genel Müdürü Ahmet Yayman, "Yakıt tasarrufu ve şoförlerimizin güvenliği ile konforu bizim için oldukça önemli. Volvo FH'ın dikkat ettiğimiz konularda öne çıkması, filomuzu Volvo Kamyon ile güçlendirmemizi sağladı. Mevcut işbirliğimizin sürecine inancımız tam" dedi.

Volvo Kamyon Marmara Bölgesi Satış Danışmanı Tolga Cem Aykaç, "Best Freight ile tek bir araç alımı ile başlayan işbirliğimiz, bugün 10'a yükseldi. Volvo Kamyon'un özellikleri Best Freight'ın bizi tercihinde öne çıkan unsurlardır" diye konuştu. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi



Hilal Trans Renault Trucks ile daha güçlü

Hilal Trans Uluslararası Nakliyat, 207 araçlık dev filosuna 10 adet Premium 460.18T GV 4X2 dahil etti. Nisan ayında da 19 Renault Trucks Premium 460.18T GV 4X2 alan firmanın, bu alımla birlikte filodaki Renault Trucks sayısı 104'e, toplam araç sayısı ise 217'ye yükseldi.

Teslim töreninde Hilal Trans Murat Soyaslan ile Renault Trucks Satış Temsilcisi Turgay Demirbilek hazır

bulundular. Soyaslan, "Renault Trucks'ı, satış ve satış sonrası hizmet konusunda birlikte çalışmaktan memnuniyet duyduğumuz bir marka olması nedeniyle tercih ettik. Ayrıca Volvo Group çatısı altında özellikle satış sonrası konularında hızlı ve kaliteli hizmet almamız da kararımızda etkili oldu. Alımını gerçekleştirdiğimiz 10 aracın 5'i Hilal Taşımacılık bünyesinde hizmet verecek" dedi.

Renault Trucks Satış Temsilcisi Turgay Demirbilek ise, "Hilal Trans'ın araç seçiminde tekrar Renault Trucks markasını tercih etmesi nedeniyle gururluyuz. Sunduğumuz satış ve satış sonrası hizmetlerimizle işbirliğimizin uzun yıllar devam etmesini arzuluyoruz" dedi. ■



Sıtkı Yıldızkaya,

Filosunu DAF ile güçlendirdi

Sıtkı Yıldızkaya firması 1 adet DAF XF105.460 Optimizer'ı Samandıra lokasyonunda, Sıtkı Yıldızkaya Firması Yönetim Kurulu Başkanı Sıtkı Yıldızkaya ve DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Temsilcisi Erhan Taşkın'ın katılımı ile düzenlenen törenle teslim aldı.

Sıtkı Yıldızkaya, "DAF-TIRSAN Otomotiv'in uzman kadrosu ile sunduğu satış sonrası hizmet olanaklarının müşteriye sağladığı kolay ve hızlı çözümler ile her konuda müşteri memnuniyetini göz önünde bulunduruyor olması DAF markasını tercih etmemizdeki en önemli nedenlerdir. DAF araçların performansının yüksek olması, sağlamlığı ve sağlamış olduğu yakıt tasarrufu da bizim için büyük avantaj" dedi. ■



Yeşil lojistik ödülünü

Elflein Spedition & Transport kazandı

Lojistik sektöründeki sosyal ve çevresel duyarlılığa sahip firmalara verilen Eko Performans Ödülü'nün bu yılki sahibi Elflein Spedition & Transport oldu. DKV Euro Service sponsorluğunda yapılan ve Knorr-Bremse ve PTV Grubu'nun Premium-Partner olarak desteklediği yarışmayla, yedinci defa ekolojik ve sosyal hedeflerde başarılı ulaşım ve lojistik firmaları tanıtılmış oldu.

Elflein Spedition & Transport firmasına ödülü, Expowal Hannover'daki IAA Nutzfahrzeuge fuarı öncesinde yapılan bir panelde takdim edildi. Panele başkanlık yapan İsviçre St. Gallen Üniversitesi'nden Prof. Dr. Wolfgang Stölze, firmanın sürdürülebilirlik stratejisinden çok etkilendiğini belirterek, "Firma, inovatif yapısı, dönüşümlü sürücü kullanımı, enerji kaynaklarına gösterdiği özen, ileri eğitim ve deneme programları, hayırsever yaklaşımı ve sosyal sorumluluk projeleri ile ödülü kazanmaya hak kazandı" açıklamasını yaptı. ■

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 4 • Sayı: 159 • 20 - 26 Ekim 2014

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ** Genel Yayın Danışmanı / Bayyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Haber Merkezi **Caner ÖZCAN** Editor **Korkut AKIN**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82** İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Dağıtım: **Mikail BAYAT** Teknik Müşavirleri **Elaşur KOÇOĞLU** **Murat KOÇOĞLU**

Yönetim Yeri Yenişosa Markoz M Köyceğiz S N: 19 K: 1 D: 3

34197 Bahçelievler-İstanbul Csm: +90.0532 779 21 82 editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenişosa Bahçelievler/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KILINÇ** EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**

20 - 26 Ekim 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 7

Akaryakıt farkı ve geçiş ücretinden kaynaklanan

UND, Türkiye-İran arasında tırmanan gerginliğe çözüm arıyor

Türkiye, İran ile arasında her geçen gün bir kriz haline gelen akaryakıt farkı ve geçiş ücreti gerginliği için alternatif çözüm yolları aranıyor. Aradaki haksız rekabete dikkat çeken Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, gerçekleşen basın toplantısında süreç ile ilgili olarak İran'a alternatif olarak Hazar'da bir Ro-Ro'lardan oluşan bir Deniz Otoyolu yapmalıyız" dedi

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, "Yaşanan bu süreçte biri Azeri bir yatırımcı ile iki önemli görüşme gerçekleştirdik. Azeri yatırımcının netleşmesiyle birlikte Hazar Denizi'nde yapılacak yatırım şu an sadece tren vagonu taşımaya yönelik olan Ro-Ro'ların yenilenmesini kapsıyor. Yatırım kapsamında 200 TIR kapasiteli Ro-Ro'ların alınması planlanıyor. Türk tarafı şimdiden Gürcistan, Azerbaycan ve Türkmenistan'a İran'dan kayabilececek TIR trafiği konusunda bilgilendirme yapmış durumda. Şu anda oradan yılda geçen araç sayısı sadece yılda 3 bin..." dedi.

Türk ve İranlı Nakliyeciler bir araya geldi

Fatih Şener, gerginliğin giderilmesi için iki ülkenin nakliyeciler birliği yetkililerinin bir araya geldiğini belirterek, şöyle devam etti:

"İki ülkenin nakliyeciler birliği yetkilileri, 20 yıldır uygulanan bu ücretleri konuşmak üzere İran tarafından gelen davet üzerine UND Merkezinde bir araya geldi. Dernek Başkanımız Çetin Nuhoglu, İranlı muhataplarına İran'da gördükleri haksız uygulamaları detaylı bir şekilde anlatarak İranlı dernek başkanına eşit şartlarda çalışmayı sembolize eden bir terazi hediye etti.

Yapılan görüşmede iki dernek başkanı;

- Her iki ülke nakliyecisi eşit şartlarda çalışmalıdır.
- Her ne adla olursa olsa devlet para almamalı, sonuçta devlete giden bu para nakliyecinin ve ihracatçının cebinden çıkıyor.

Görüşünde uzlaşmış, İran heyeti UND taleplerini İranlı yetkililere



ileteceğini belirterek toplantıdan ayrıldı" dedi.

UND'den sert cevap

İran Yol ve Şehir Planlama Bakan Yardımcısı Davud Keşaverzian'ın, bu hafta içinde yaptığı "Misilleme Hakkımızı Saklı Tutuyoruz" şeklindeki açıklamasına da tepki gösteren Fatih Şener, "Sayın Bakan 20 yıl öncede kalan bir anlaşmaya dayanarak konuşuyor. O anlaşmadan 7 yıl sonra, 2001 yılında iki ülke Ekonomi Bakanları tarafından imzalanan KEK (Karne Ekonomik Komisyonu) protokolünde, sadece yakıt alması halinde fiyat farkı alınabileceği hükmü açıkça olmasına rağmen, yakıt alınsa da alınmasa da Türk araçlarından İran'da fark ücreti almıyor. Kaldı ki; referans alınan 1994 tarihli anlaşmada dikkate alındığında bile ikili taşımacılar yer almasa da, bu taşımacılardan ücret alarak, anlaşmayı hükümsüz hale getirip yüz milyonlarca USD haksız kazanç sağlayan yine İran Hükümetidir. Türk araçlarına 'Siz hükümetinizde bu fiyatı ödemeye alışkınsınız, İran'a geldiğinizde de aynı parayı ödeyeceksiniz' demek, hiçbir uluslararası kurala uymaz, eskide kalmıştır. Bu yolla İran araçları lehine haksız rekabet avantajı sağlanmasını kabul etmiyoruz. İranlı Bakan Yardımcısının 'misilleme hakkımızı saklı tutuyoruz' ifadesi gerçeklerden uzaktır. İran şu anda her türlü

misillemeyi fazlasıyla yapmış durumdadır" diye konuştu.

Kriz nasıl başladı!

İran, 20 yıldan bu yana "İran'da akaryakıt ucuz sizde pahalı" diyerek Türk araçlarından transit geçişte tek yönde 750 USD ekstra ücret ile beraber

Türkiye'ye dönüştü depoda bulundurulana yakıt için 550 USD ek vergi alıyordu. 1/10 yakıt fiyatı ile Türkiye'ye gelen İran araçları ise İran-Türkiye, Türkiye-İran taşımacılarının yüzde 90'ını ele geçirmiş durumdaydı. Bu haksızlıklar ve zorluklar sebebiyle geçtiğimiz yıl İran üzerinden Türkiye Cumhuriyetlere giden araçlarımızdan 13.800 tanesi yüklerini İran araçlarına devretmek zorunda kaldı.

İran tarafından uygulanan ayrımcılık, bugün için bir taşımacılık meselesi olmaktan çıkıp Uluslararası Hukuk meselesi haline gelmiş Türkiye'nin Orta Asya ile ticaretinin geleceğini tehdit eden bir problem haline geldi.

Türkiye, son bir yıldır, yapılan 3 toplantıda sabırla bu haksızlıklara son verilerek, her iki ülke taşımacılarının eşit muamele görmesi gerektiğini dile getirmiş, buna karşılık yapılan ilk iki toplantıda çözüm için süre isteyen İran son toplantıda daha önce hiç süre istememiş gibi ret cevabı verdi.

Buna karşılık Türkiye, 10.10.2014 tarihi itibarıyla mütakabiliyet gereği aynı ücreti İran araçlarından almaya başlamış, İran buna karşılık ücrete yüzde 100 zam yaptı. Türkiye de kısa süre içerisinde buna cevap vererek fiyatı iki katına çıkardı. Şu anda her iki ülkede km başına alınan ücret eşit seviyeye geldi. ■

UND'den İran misilleme hareketine sert yanıt:

Misilleme haklarımız saklıdır!

- "Gümrük kapılarında İran ihracatı önceliklidir" diyerek, transit geçen Türk araçlarını 15 gün bekleterek, Türk mallarının bozulmasına sebep olan uygulamaları, ülkemizi transit geçen İran araçlarına aynen uygulama hakkımız saklıdır.
- Türkiye girişinde yılda sadece 12 aracınızın geçtiği ama bizi 22.500 defa geçmek zorunda bıraktığınız verimsiz Sero sınır kapısını İran araçlarına kullandırma hakkımız saklıdır.
- Gümrük'ten Türkiye'ye çıkışta aldığınız 1100 USD yakıt ek vergisini aynen sizin araçlarınızdan alma hakkımız saklıdır.
- Araçlarımızı izlemek için zorla 110 USD karşılığında taktığınız Araç takip cihazı karşılığında, tüm araçlarımızın ücretli ATS (araç takip cihazı) takma hakkımız saklıdır.
- İran'ı 4 günden önce transit geçen Türk araçlarına uyguladığınız ağır cezayı, Türkiye'yi boydan boya kelle koltukta 1.5 günde geçen İran

araçlarına uygulama hakkımız saklıdır.

• Türk araçlarına yük veren İranlı tüccarları 22.926 sayılı yasa ile verdiğiniz %10 vergi cezasını, sizin araçlarınıza uygulama hakkımız saklıdır.

• Transit geçeceği vaadiyle ülkemize boş giren ve yakıtını satarak geri dönen binlerce İran aracına hak ettiğiniz cezayı uygulama hakkımız saklıdır.

• Şehirden şehre ancak izinle hareket edebilen Türk araçlarına yaptığınız muameleyi, Türkiye'yi babasının tarlası gibi kullanan İran araçlarına uygulama hakkımız saklıdır.

• Hiçbir anlaşmaya dayanmayan "ikili" taşımacılardan aldığınız milyonlarca USD'li mahkeme yoluyla geri alma hakkımızı saklı tutuyoruz.

• Yüzlerce yıldır komşumuz olan sizleri, uluslararası hukuk ve komşuluk hukukuna uymaya davet ediyor ve Sadece eşit muamele talebimiz tekrar ediyoruz!

Tırsan, 50.000'inci aracı Eyüp Lojistik'e teslim etti

Tırsan, Adapazarı fabrikasında son 10 yılda üretilen 50 bininci aracının teslimatını gerçekleştirdi. 2018 yılı itibarıyla Tırsan yılda 20 bin adet araç üretmeyi, bu rakamın yarısını ihraç etmeyi planlıyor. Teslimatın yanı sıra Adapazarı fabrikasında, 10 milyon Euro yatırımla kurulan kataforez tesisinin açılışı Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu tarafından yapıldı.

Adapazarı fabrikasında düzenlenen törende 50 bininci araç, Çetin Nuhoglu tarafından Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık'a teslim edildi. Törende Tırsan ve DAF bayi yöneticileri de hazır bulundu.

Hedef yılda 20 bin araç

1977 yılında Kartal'da başlayan yolculuğun 1994'te Adapazarı'nda devam ettiğini dile getiren Nuhoglu, 2018 yılında yılda 20 bin adet araç üretmek için tüm planlamaları yaptıklarını belirtti: "Bugün bizim için çok özel bir gün. Tırsan bu yıl kuruluşunun 37'nci yılını kutluyor, 2017 yılında da 40'inci yılınızdaki birlikte kutlayacağız. Bugün son 10 yılda ürettiğimiz 50 bininci aracın teslimatı için toplandık. 1994 yılında kurulan Adapazarı fabrikamızın ilk 10 yılında 19 bin 314 adet araç, ikinci 10 yılda ise 50 bin adet araç ürettik. 50 bin aracın yarısını son 3 yılda ürettik. Bu planlı hedefimiz 2018'e kadar gidecek. 2018 yılı itibarıyla Tırsan olarak yılda 20 bin adet araç üreteceğiz. Bunun 10 bin adedini de ihraç edeceğiz. Bunun için gerekli olan tüm planlamayı yaptık."

Biz işimizi seviyoruz

Başarılarının çok net olduğunu ve pazar payların yüzde 40'a ulaştığını belirten Nuhoglu, "Tırsan, piyasadaki 45 büyük firma arasında yüzde 55 pazar payına sahip. Biz işimizi seviyoruz. Biz iyi bir ekibe yatırım yapıyoruz. Girişteki beklisinden buradaki mühendisine,



imalattaki kaynakçısından, tüm üretimcisine kadar bu arkadaşlarımızla çok önemli bir başarıya imza attık. 50 bininci arabayı üreten tüm arkadaşlarımızı kutluyoruz. Bu geldiğimiz noktayı hep beraber daha ileri noktaya taşıyalım. Tek gayemiz var. Hiçbir zaman yabancıya satılmamış bir Türk markası olarak bu başarıyı sürdürmek" dedi.

2014 sonu ihracat cirosu 70 milyon Euro

Nuhoglu, 2014 yıl sonu ihracat ciro hedeflerini de açıkladı: "Mevcut durumda, Türkiye'den Almanya, Polonya, Hollanda ve İtalya'ya ihraç edilen semi-treylerlerin tamamına yakını Tırsan tarafından üretiliyor. Tırsan

bu seneyi yaklaşık 70 milyon Euro ihracat cirosu ile kapatacak. Yabancı piyasalara yaklaşık 2 binin üzerinde araç göndermiş olacak ve bu araçlar da çok özel araçlar olacak. Tırsan, tanker ve silo segmentinde 2015 yılında, low-bed segmentinde ise 2016 yılında pazar lideri olacak. Hava kargo segmentinde ise halihazırda Avrupa'da pazar lideriyiz. Türkiye'de pazar lideri olan Tırsan bugün itibarı ile Avrupa'nın üçüncü büyük treyler üreticisi."

Eyüp Lojistik'in Tırsan yatırımları

Tırsan'ın ürettiği 50 bininci aracı teslim alan Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık ise, "Tırsan kalitesi tartışılmaz. Son üç yıldır Tırsan ile iyi bir sinerji tutturduk, ürünlerinden çok memnunuz. Tırsan'dan bugün teslim aldığımız araç, 150 araçlık bir yatırımın parçası. Önümüzdeki yıl için de 250 araçlık bir yatırım için konuşmaya başladık. Bugüne kadar Tırsan'dan yapmış olduğumuz alm bin adedin üzerinde. Biz ürünlerde özellikle ilk yatırım maliyetinden ziyade işletme maliyetinin düşük, ikinci el değerinin yüksek olmasına önem veriyoruz. Bu konuda da Tırsan ile kimse yarışamaz.

Ben kullanıcı olarak bunu huzurlarımda söylüyorum ki ellerine sağlık, çok güzel bir ürün üretiyorlar, Tırsan ekibini ve Çetin Beyi alkışlamanızı rica ediyorum" dedi.

10 yıl paslanmazlık garantisi

Tırsan Adapazarı tesislerinde 10 milyon Euro yatırımla kurulan ve 2014 yılı haziran ayında tam otomasyona geçilen kataforez (KTL) tesisinin açılışında konuşan Tırsan Bakım ve Yardımcı Tesisler Koordinatörü İlker Akgün, kataforez kaplamanın metal yüzeylerin paslanmaya karşı direncinin artırılmasına yönelik bir uygulama olduğunu ifade etti: "10 milyon Euro yatırımla kurdüğümüz bu tesisle treyler şasi ve parçalarının paslanma direncini artırıyor ve bu sayede paslanmaya karşı 10 yıl garanti veriyoruz. Tırsan, kataforez teknolojisi olarak etkinliği ispat edilmiş en etkin yöntem olan çinko-fosfat tri-elektron metodunu benimsemiştir. 12 istasyonda gerçekleşen kataforetik kaplama öncesinde şasi ve parçalar otomatik kumlardan geçirilmekte, kataforetik kaplama sonrasında ise kaplamanın kalıcılığının pekiştirilmesi için fırınlama gerçekleştiriliyor" dedi. ■

Sikorsky'den OMSAN'a bir ödül daha...

2008 yılından bu yana Türk Sivil Havacılık sektörünün gelişimine öncülük eden, OMSAN Havacılık, Sikorsky helikopterlerinin tanıtımı, işletilmesi ve eğitimi alanlarında sağladığı katkılardan ötürü Sikorsky tarafından ödüllendirildi.

Sikorsky Ticari Ürünleri Konferansı kapsamında düzenlenen ödül töreninde OMSAN adına ödülü OMSAN Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Ergun Arıburnu ve OMSAN Havacılık Uçuş İşletme Müdürü Orhan Sıtkı Demir aldılar. Arıburnu ve Demir, ödülü Sikorsky Aircraft Ortadoğu, Türkiye ve Afrika Başkan Yardımcısı Anand Stanley'in elinden aldılar.

Ergun Arıburnu, Sikorsky S76 D modelinin ve Turbo Meca motorlarının tanıtımı yapılarak, sektör ihtiyaçlarının görüldüğü Konferansta Türk sivil havacılık sektörünün gelişiminin önemini belirterek, OMSAN'ın bu gelişime katkı sağlamaya devam edeceğini vurguladı. ■



Allison tam otomatik şanzımanlı 240 araçla Hamburg tertemiz

Stadteinigung Hamburg (SRH) şirketi, yaklaşık 9 bin cadde, köprü ve meydanları temizlemek için Allison 3500 serisi şanzımanlar ile donatılmış 35 adet Mercedes-Benz Atego ile hizmet sunuyor. Ayrıca doğalgaz ile çalışan Econic ve iki adet yeni 2630 L Econic Euro6 modelleri de dahil olmak üzere yıllık ortalama 1.2 milyon ton atık toplayan 210 adet Allison donanımlı Mercedes Atego ve Econic çöp kamyonları ile faaliyetlerine devam ediyor.

Mercedes-Benz Özel Kamyon Pazarlama ve Ürün Müdürü Bülent Akgöl, yeni modellerde yakıt tüketiminin, bir önceki Euro5 modellere kıyasla yüzde 4 oranına kadar azaltıldığını belirtti: "Yeni Euro 6 motorlarımızın Allison FuelSense teknolojisi ile donatılmasının müşterilerimize büyük tasarruflar sağlayacağına inanıyoruz."

SRH Teknik Servis Müdürü Thomas Maas, Allison şanzımanlarının bakım gerekliliklerinin minimum düzeyde olduğunu belirterek, "Düzenli olarak gerçekleştirilen tek servis faaliyeti, rutin yağ ve filtre değişimleri. Bu bağlamda Daimler firmasının önerdiği değişim aralıklarına kati suretle bağlı kalıyoruz ve farklı bir bakım yapılmasına gerek olmuyor" dedi. ■



Goodyear, iş ortakları ile birlikte büyüyor

Goodyear, bayilerini yenilemeye ve geliştirmeye yönelik olarak koordine ettiği çalışmalara İzmir, Pınarbaşı'nda Ulçay İzkimteks ile devam ediyor. 28 yıldır Goodyear bayisi olan Ulçay İzkimteks'in yenilenen mağazası 1200 metrekarelik kapalı alana sahip.

Goodyear Tüketici Lastikleri Direktörü Ersin Özkan, "Bayilerimizin satış noktalarındaki yenileme çalışmalarıyla, iş ortaklarımızın işlerini daha da geliştirmelerine destek olmayı hedefliyoruz. Ulçay İzkimteks, daha kaliteli bir hizmet verecek ve daha büyük başarılarla amza atacaktır" dedi.

Ticari Lastikler Direktörü Mahmut Sanoglu, "Ulçay bayimiz, özellikle ticari araç sahiplerine yönelik hizmet veriyor. Bayimizi ziyaret eden bütün müşterilerimiz ürün ve hizmetlerimizle ilgili doğru ve eksiksiz bilgileri ulaşabilmektedir. Sahip olduğu bu önemli değerlere ek olarak, bu yenileme çalışmasının bayimizin işine doğrudan ve önemli bir katkısı olacağına inanıyorum" şeklinde konuştu.

Goodyear Bayisi Ulçay İzkimteks'in sahibi Ahmet Ulçay ise satış ve pazarlama stratejileri doğrultusunda ve değerli katkıları sayesinde mağazanın yenilenmesinden duyduğu sevinci dile getirdi. ■

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

20 - 26 Ekim 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ P2 İSTANBUL



Ordu'nun ilçesindeki Şehirlerarası Otobüs Terminali inşaatında sona gelindi. Ordu Büyükşehir Belediyesi Destek Hizmetleri Daire Başkanlığı'na bağlı işletme ve işbirlikler Müdürlüğü ekipleri tarafından Ünye ilçesinde açılacak terminaldeki son çalışmalar yapılıyor.

Devlet Sahil Yolunun bittiği ve Ünye Çevre Yoluyla kesiştiği noktada bulunan yeni terminal dolayısıyla otobüsler şehir içine girmeden direkt olarak çevre yolundan gidiş gelişlerini sağlayacaklar. Çevre düzenlemesi çalışmaları devam eden terminalde 17 bilet satış ofisi ve diğer kullanım alanları için ihale açıldı. ■

Mercedes-Benz Türk'ten Meslek liselerine teknolojik destek



Türkiye'de eğitimi destekleyen pek çok uzun soluklu projeye imza atan Mercedes-Benz Türk, yeni sosyal sorumluluk projesi ile "Endüstri Meslek Liselerimiz Geleceğin Yıldızı" çerçevesinde bayileri ile birlikte 23 farklı endüstriyel teknik eğitim, okul ve kurumlarının motor bölümlerinin geliştirilmesi amacıyla laboratuvarlarını yeniliyor.

Kalifiye eleman

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes, eğitimin toplumun temel direklerinden birini oluşturduğuna dikkat çekerek, "Eğitim, şirketimizin sosyal sorumluluk projelerinde öncelikli olarak projeler gerçekleştirdiği alandır.

'EML'miz Geleceğin Yıldızı' adıyla yürüttüğümüz projesi ile 2015 yılı sonuna kadar Türkiye'de toplam 23 okula destek verilecek. Mercedes-Benz Türk ve bayileri olarak toplam yatırım tutarı yaklaşık 10 milyon TL olacak" diye konuştu.

Mercedes'e teşekkür

Kartal Atalar Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi Okul Müdürü Alaaddin Yılmaz, 'eğitim çağdaş toplumun olmazsa olmazı unsurlarından biridir' diyerek Mercedes-Benz yetkililerine okullarına verdiği destekten ötürü teşekkür etti.

1 milyar Euro yatırım

Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve

Satış Direktörü Sürer Sülün, Mercedes-Benz Türk'ün meslek liselerine verdiği desteğin geleceğe yatırım projesi olduğunu söyledi. Bu projenin sosyal sorumluluk projesinden bir adım ötede değerlendirilmesi gerektiğini vurgulayan Sülün, katılımcılara Mercedes-Benz'in büyüklüğü ile ilgili bilgiler verdi: "Biz Mercedes-Benz Türk olarak 47 yıldır faaliyet gösteren bir şirketiz. Mercedes bayileri ile birlikte 1 milyar Euro'nun üzerinde bir yatırımdan bahsediyoruz. Türkiye'nin incisi iki tane gurur duyduğumuz firmamız var. Bunlardan bir tanesi Aksaray'da, 1986 yılında faaliyete geçti. Diğer fabrikamız Hoşdere'de, Dünya'daki en modern otobüs fabrikası. Çok ciddi anlamda üretim yapıyoruz. Bunların yüzde 80'e varan

oranı da, ihraç ediliyor. Ar-Ge merkezimiz sayesinde Almanya'ya mühendislik hizmeti ihraç ediyoruz. Geçen sene bilgi işlem uzmanlık merkezi kurduk. Yaklaşık 400 kişi istihdam edip yine Daimler'e bilgi işlem konusunda hizmet ihraçatımız var. Son 10 yılda kurumlar vergisi birinciliğini kimseye bırakmıyoruz. Bu da şirketimizin ülke ekonomisine katma değerinin en önemli göstergesi."

İnsan kaynaklarına yatırım

Sürer Sülün, Mercedes-Benz Türk olarak fabrikalara, makine teçhizatına yatırım yaptıkları kadar insan kaynaklarına yatırım yapmaları gerektiğinin farkında olduklarını belirterek, "10 milyon TL'lik projenin yarısını biz karşıladık, yarısını da iş ortaklarımız ve dediğimiz bayilerimiz ve yetkili servislerimiz karşılıyor. Çünkü buradan mezun olan öğrencilerimizi bu alanda istihdam etmeyi planlıyoruz. Türkiye'nin çeşitli yerlerinde, 23 okula Mercedes-Benz teknoloji laboratuvarları açacağız. Öğrencilerimiz sadece teoride kalmasin, gerçekten Mercedes-Benz motor teknolojisini hissedebilsin diye, bir kamyon veriyoruz. Bu sene 15 okulu tamamladık. Önümüzdeki sene 8 okulu tamamlayacağız. Bu vesile ile elini taşın altına koyan bayilerimize ve servislerimize teşekkür ediyoruz. Milli Eğitim Bakanlığına teşekkür ediyoruz bu imkanı sağladığı için. Bu projenin hepimize, memleketimize hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

Okul-sanayi işbirliği

İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Serkan Gür, Mercedes-Benz Türk'ün Milli Eğitim Bakanlığı ile ortaklaşa yürüttüğü projenin okul-sanayi işbirliğinin güzel bir örneği olduğunu söyledi. ■



Mercedes-Benz Türk, İstanbul, İzmir ve Ankara otogarlarını ziyaret etti

Bayram tatili seyahatlerinin başladığı 3 - 4 Ekim 2014 tarihlerinde İstanbul, İzmir ve Ankara otogarlarında otobüs yolculuğunu tercih eden yolcular ve işletmelerle bir araya gelen Mercedes-Benz Türk, hediyeler ve bayram şekerini dağıtarak bayramlaştı. Artık gelenekselleşen bayram ziyaretlerinde bu yıl da 2 gün içinde toplam bin yazıhane ve 15 bin yolcuyu ziyaret eden Mercedes-Benz Türk, bayram nedeni ile şehir dışına çıkan vatandaşlara yolculuklarının keyifli başlaması için jest yaparak, iyi dileklerini paylaştı.

Sektörün ve Türkiye'nin şehirlerarası otobüs pazarının 46 yılı aşkın süredir aralıksız lideri olan Mercedes-Benz'in aynı zamanda otogarların araç parklarında da üstünlüğünü koruduğuna dikkat çeken Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, bayram etkinliği için yaptığı değerlendirmede, "Otobüs sektöründeki lider konumumuzu ürünlerimizde en üst seviyede güvenlik, konfor, ergonomi, güç ve performans sunarak, ekonomi ve yüksek kazanç için gerekli tüm şartları yerine getirerek bugüne kadar korumayı başardık. Geniş satış sonrası hizmetler ve servis ağıımız ve araçlarımızın yüksek ikinci el değeri de ayrıca sektörde tercih edilmemizde önemli etkenler oldu. Kendi bünyemizde yer alan ikinci el alım/satım yetkili markamız BusStore ve avantajlı finansman koşulları sunan Mercedes-Benz Finansal Hizmetler ile yaptığımız ortak çalışmalar sayesinde, sektörün ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılayacak çözüm paketlerini genişleterek sunmaya devam ediyoruz. Mercedes-Benz Türk'ün artık geleneksel hale gelen bu bayramlaşma etkinliği otogarlarda hem ilgi çektiği için hem de büyük beğeni topladığı için mutlu oluyoruz. Otobüslerimizi tercih eden şirketler ve yolcular ile bir araya gelmek bizi çok memnun ediyor" dedi. ■

www.BusStore.com.tr

BUSSTORE
Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler



Otobüsünüzü gençleştirmenin kolay yolu!

Yola çıkmadan önce BusStore'a gelin, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'den Ekim ayına özel kredi seçenekleri ve cazip faiz oranlarını değerlendirin. Otobüsünüzü BusStore'a ait her marka ve model 2. El otobüslerle takas yaparak yunuza devam edin.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

BusStore İstanbul
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Esenyurt Şubesi
Akçaburgaz Mahallesi, Mercedes Caddesi, No:6, 34522 Esenyurt - İstanbul
Telefon 0212 867 43 00 pbx Faks 0212 867 45 29

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler