

41 koltuklu 2+1 Safir VIP yollara çıkıyor



facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 4 • Sayı: 154 • 15 - 21 Eylül 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

İnternet üzerinden otobüs bileti satışı konusunda firmaları

BAKANLIK UYARDI



● Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü internet üzerinden otobüs bileti satışına yönelik bir duyuruyla otobüsçüleri uyardı.

● Bazı firmaların F1 ve F2 yetki belgesi olmaksızın internet üzerinden bilet satışı yaptığı, çıktı cihazlarından alınan kağıtların bilet değeri taşımayan belgeleri bilet yerine kullandıklarının belirlendiği ifade edilen duyuruda vatandaşın mağdur, esnafın zarar gördüğü ifadeleri yer aldı.

✓ Yasadışı uygulamalara son

Karayolu Taşıma Kanununda yer alan "Yolcu taşımacılığında komisyonculuk yapılamaz" hükmü uyarınca Bakanlık duyurusunda, "Doğrudan bilet düzenlemeyip, bilet düzenleyen firmalara aracılık hizmeti veren gerçek veya tüzel kişilerin bu faaliyetlerine, yasadışı olduğundan, derhal son vermeleri" de istendi. Denetimlerin artırılacağı ifade edildi.

✓ F türü belge

Her ne kadar gelişen günümüz teknolojik imkânlarının piyasaya sunumu, vatandaşlarımızın yaşamını kolaylaştırmaya yönelik bilgi ve beceriler içerse de, bu imkânların kullanımı ancak yasalar çerçevesinde mümkün ve yararlı olmaktadır.

Duyuruda F türü yetki belgesiyle yapılabilecekler de yer verildi. ■ 5'te



Mercedes-Benz Türk'ten kamyon sahiplerine:

"Servis Sözleşmesi"

Mercedes-Benz Türk, "Temel Paket", "Esnek Paket" ve "Tam Paket" olmak üzere 3 farklı alternatifte sahip "Servis Sözleşmesi" ile kamyon sahiplerine çok özel koşullarda ve ek masrafsız bakım, onarım hizmeti veriyor. ■ 8'de



Ticari araç üreticileri Torba Yasa ile nefes aldı

Sürücü hariç 9 koltuk ve üzeri yolcu taşıma araçlarında engelli erişimine yönelik düzenlemede değişiklik beklentisi içinde olan araç üreticilerine Torba Yasa nefes aldırdı. ■ 5'te



MAN'dan kampanya rüzgarı

MAN TopUsed'in 2.El Kamyon Şenliği 20 Eylül'de

MAN Ankara Fabrikası'nda 20 Eylül Cumartesi günü düzenlenecek olan 2.El Kamyon Şenliği'nde MAN TopUsed güvencesiyle, MAN Financial Services imkanlarıyla sıfır gibi 2.el kamyonlar inanılmaz fırsatlarla müşterileriyle buluşuyor. Şenlikte piyasadaki en temiz ve güvenilir araçlar 0.99'dan başlayan faiz oranlarıyla müşterilere sunulacak. Şenlikte kamyon müşterileri barbekü partisi, inanılmaz fırsatlar, şok indirimler bekliyor.



MAN TopUsed'den 2.el kamyonlara sonbahar kampanyası

MAN TopUsed, MAN Service ve MAN Financial Services imkanlarıyla 15 Eylül-30 Ekim tarihleri arasında geçerli olacak sonbahar kampanyasında 2000 Euro'luk servis çeki 2.el MAN kamyon ve çekici alan müşterilere de hediye edilecek. Çekin geçerlilik süresi fatura tarihinden sonraki 18 ay süresince geçerli olacak. Sonbahar Kam-



panyasında ayrıca müşterilere 0.99'dan başlayan faiz oranları ve yüzde 20 peşinat imkanları da sunulacak.



MAN'dan 3 yaş ve üzeri otobüs ve kamyonlar için servis bakım kampanyası

MAN Service tarafından hazırlanan ve 15 Ekim'e kadar sürecek olan bakım kampanyası otobüs ve kamyon müşterilerinin cebini ve içinini ısıtacak. Kampanya kapsamında motor yağı ve yedek parçada yüzde 25 indirim imkanı sunulacak. İşçilik sadece 100 TL olarak belirlendi. Ayrıca müşterilere anorak yelek de hediye edilecek. ■ 5-8-9'da

Setra TopClas 500 ile üst sınıf seyahat, üst sınıf kazanç

Setra TopClas 500 serisi Mercedes-Benz Türk satış ve servis güvencesiyle otobüs yolculuklarını lüks ve dinamik bir boyuta taşıyor.



Setra TopClas 500, yolculara eşsiz bir yolculuk sunarken performans ve düşük yakıt tüketimi ile otobüsçünün işine keyif katıyor. ■ 7'de

Tokat Seyahat Mercedes yatırımı ile güçlendi



Mercedes Benz Türk, Gürsel Turizm'e 5 Travego ve 38 Sprinter teslim etti



Şehrin yeni yıldızı ISUZU CITIPOINT 2'de

OMSAN başarısı ödülle taçlanıyor 8'de

Tercihiniz Crafter kazancınız bol olsun 10'da



Dr. Zeki Dönmez

Yazarımız tatilde olduğu için yazısı elimize ulaşmadı.



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Kentiçi Ulaşım ve Trafik Güvenliği - 1

2'de



Mustafa Yıldırım

Engelli dönüşümünde akli selim hakim...

5'te



Akif Nuray

Sonuçların Kalitesi...

4'te



Salim Altunhan

Uyumlu olmak haksız olmak anlamına gelmez

4'te

2 » Kentiçi

Tasima
Dünyası

15 - 21 Eylül 2014

Bu kez siz değerli okuyucularım, kentiçi ulaşım sistemi, İstanbul örnekleri, trafik güvenliğinin sağlanması için yapılması gerekenler, İstanbul başta olmak üzere (EDS) ülkemizdeki Akıllı Ulaşım Sistemleri (AUS) uygulamaları vb. konuları ele alacağım. Bu çerçevede; kentiçi ulaşım sistemimiz adına yapılması gerekenleri değerlendireceğim.

Ülkemizin yakaladığı istikrarlı büyüme eğilimi ile halkın satın alım gücü ve otomobil sahipliği oranı artmaktadır. Araç sahipliği oranının artması, bu konuda kapsamlı bir çalışma yapılmazsa, önümüzdeki yıllarda trafik problemlerinin daha da artacağını göstermektedir.

Trafikte problemlerinin çözümü için birçok birim, kendi sorumluluk alanları içinde çalışmalar yapmaktadır. Ancak zaman zaman çalışma alanları çıkışmakta ve birimlerin birbirinden habersiz olarak yaptığı uygulamalardan istenen verim alınamamaktadır. Emniyet Genel Müdürlüğü (EGM), Karayolları Genel Müdürlüğü (KGM), büyükşehir belediyeleri, il ve ilçe belediyeleri gibi birimlerin her biri karşılaştıkları ulaşım problemlerini kendi bünyelerinde çözmeye çalışmaktadır.

Yol kapasitesi ve kaza artışı...

Ulaşım problemlerinin çözümünde genel yaklaşım olan yol kapasitesinin artırılmasında, yeni yolların inşa edilmesinden ziyade mevcut ulaşım sistemlerinin daha verimli ve etkin bir şekilde kullanılması yönteminin tercih edilmesi kentin geleceği için daha önem arz etmektedir. Verimliliği artırma çalışmaları ulaşım mühendisliğinde kısa vadeli uygulamalar içerisine girmektedir. Trafikten sorumlu birimlerin kendi sorumluluk alanlarında yaptıkları kısa vadeli çalışmalar geometrik düzenlemeler, sinyalizasyon uygulamaları, bilinçlendirme çalışmaları ve trafik denetim uygulamaları olmak üzere

dört başlıkta toplayabiliriz. Trafik denetimi çalışmaları, yol güvenliğinin artırılmasında önemli bir yer tutmaktadır.

Ülke genelinde meydana gelen kaza sayıları ve sebepleri incelendiğinde, sürücü hatasından kaynaklanan kaza oranının çok yüksek olduğu görülmektedir. 2009 yılında ülkemizde meydana gelen 1 milyon 34 bin 435 kaza meydana gelmiş ve bu kazaların yaklaşık yüzde 90'ının meydana geliş sebebi sürücü hatası olarak belirlendiği daha önce belirtilmişti.

Sürücü hatalarının denetlenmesi

Sürücü hatalarının denetlenmesi görevi ülkemizde Emniyet Genel Müdürlüğü ve Jandarma Komutanlığı tarafından yapılmaktadır. Denetimlerin sıklığının artırılması ile sürücü hatalarının azaldığı, sürücülerin trafik kurallarına uyma oranının arttığı yapılan çalışmalar sonucu ortaya çıkan bir gerçektir.

Düzenli denetimlerin yapılması yaralanmalı ve ölümlü kazaların sayısının azalmasını sağlamanın yanında trafik kapasitesinin de artmasını sağlamaktadır. Ancak, insan eliyle denetimlerin yapılması birçok noktada yetersiz kalmaktadır. Gelişen teknoloji trafik denetimleri de elektronik olarak yapılmasını sağlayarak insanın yetersiz kaldığı noktalarda yardımına koşmaktadır. Trafik denetimlerinde gelişen

Kentiçi Ulaşım ve Trafik Güvenliği - 1



PROF. DR. MUSTAFA İLCALI
mustafa.ilcali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilcali@ibb.gov.tr

teknolojinin kullanılması, denetimlerin verimliliğini artırmaktadır. Denetimde etkinliğin artırılabilmesi ve sürücü davranışlarının iyileştirilmesi için sürücülere 24 saat denetlendiğinin hissettirilmesi gerekmektedir. Gelişen teknolojiyle birlikte bu hissi sağlayacak 24 saat görev yapan elektronik ekipmanlar kullanılmaktadır.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Trafik Müdürlüğü, kent trafiğinin sürücü, yolcu ve yayalar açısından daha güvenli hale getirmek için, sorumluluğunda olan yollarda, 2006 yılından itibaren Elektronik Denetleme Sistemlerini (EDS) kurarak birçok konuda olduğu gibi

bu konuda da Türkiye' de öncü belediye olmuştur. Trafikteki araçlara cezai işlem uygulama yetkisi olan Emniyet Genel Müdürlüğü (EGM) ile anlaşma sağlayarak EDS ile belirlenen ihlallerin polis memurları tarafından cezaya çevrilmesi yöntemiyle sistem çalışmaktadır.

İhlal takipleri...

İBB Trafik Müdürlüğü'nün EDS tarafından tespit edilen çeşitli ihlaller Trafik Kontrol Merkezi'ne (TKM) iletilmektedir. TKM'deki sistemler ihlal bilgileri değerlendirerek polis memurunun kontrolüne sunmaktadır. Polis memuru tarafından kontrol edilen ve onaylanan ihlallerin farklı açılardan alınan resimleri sistem tarafından oluşturulan çıkıya yerleştirilmektedir. Bu çıktıların basılmasından sonra Maliye Bakanlığı tarafından hazırlanan ve cezai işlem uygulayabilmek için elle doldurulması gerekli olan makbuzlar polis memurları

tarafından sistemin verdiği çıktıya göre doldurulmaktadır. Ayrıca EGM'nin bilgi sistemi (POLNET) ile EDS sistemi arasında bilgi alışveriş sistemi olmamasından dolayı plaka sorgulama polis memurlarında bulunan mobil el terminaleri ile manuel olarak yapılmaktadır. Ceza makbuzlarının elle doldurulması ve POLNET ile EDS sistemleri arasında bilgi alışveriş sisteminin olmaması sebebiyle EDS tarafından tespit edilen birçok ihlalel cezai işlem uygulanmamaktadır. İBB Trafik Müdürlüğü'nden alınan verilere göre İstanbul genelindeki 155 EDS noktasından günlük 4000-5000 adet ihlal tespit edilebilmekte fakat bahsedilen sebeplerden dolayı bu ihallerden sadece 1500-2000 tanesine cezai işlem uygulanmaktadır.

Torba kanunun getirdikleri

İBB, trafik güvenliğini artırmak ve trafik akışını düzenlemek için kurmuş olduğu EDS'de ileri teknoloji ürünleri kullanmaktadır. Bu ürünlerin geliştirilmesi ve bakımı için büyük yatırımlar yapılmaktadır. Merkezi yönetim tarafından yerel yönetimlere bu sistemlerin kurulması ve bakımı için herhangi bir bütçe ayrılmadığı için bu sistemlerin sürdürülebilirliğinde ve geliştirilmesinde problemlerle karşılaşmaktadır. İBB, Plan ve Bütçe Komisyonu Başkanlığı'na 2918 sayılı Karayolu Trafik Kanunu'nun bazı maddelerinde değişiklik yapılması konusunda bir teklif vermiş ve bu kanun teklifi komisyon tarafından olumlu karşılanarak ve ilgili birimlerin üzerinde çalışması ile "6111 sayılı (torba) kanunun" 60. maddesi olarak yasalaşmıştır.

Trafik güvenliğinin artırılmasında çok önemli role sahip olan Elektronik Denetleme Sistemleri (EDS) tüm ülke

genelinde kullanımının yaygınlaştırılması ve denetimlerin bu sistemler yardımıyla yapılarak kaza sayılarının azaltılması hedefinin önu, 6111 sayılı kanunun 60. maddesine eklenen 16. ek maddenin kabul edilmesiyle, açılmıştır. İlgili maddenin uygulanması sırasında Maliye Bakanlığı ve Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından hazırlanacak yönetmelik için aşağıda belirtilen hususların dikkate alınmasında fayda olacağını düşünmekteyiz.

1. Belediyeler tarafından kurulacak ve EGM'nin hizmet alımı yapacağı EDS sistemlerinin teknik özellikleri yönetmelikte açık bir şekilde belirlenmeli ve bu konuda üniversitelerin ilgili bölümlerinden destek alınmalıdır. Yönetmelikte belirlenecek EDS sistemlerin teknik özellikleri gelişen teknoloji ile birlikte sürekli güncellenmeli,
2. EDS ile kontrol yapılacak noktaların yer seçiminin genel kriterleri belirlenmeli,
3. EDS ile kontrol edilecek kavşakların karayolu standartlarına uygun geometrik düzenlemeler, yatay-düşey işaretlemeler ve sirkülasyon projelerinin ulaşım uzmanlarınca yapılmış olması,
4. Elektronik makbuz sistemine geçilmeli, elle ceza makbuzu doldurulması zorunluluğu kaldırılarak sistemin yavaşlamasının önüne geçilmeli,
5. EGM ile EDS sistemleri arasında bilgi alışverişini sağlayacak sistemlerin kullanılmasını sağlayacak altyapı kurulmalı...

EDS sistem parçalarının (kamera, radar, loop vb.) kalibrasyonu yapabilecek ve mevcut sistemlerin kalibrasyon durumunu denetleyerek akredite edilecek özel veya devlet kuruluşu bulunmamaktadır. Sistem üzerinden üretilerek yapılacak ceza uygulamaları için çok önemli olan bu tarz bir kurumun üniversitelerden mutlaka destek alınarak oluşturulması son derece yararlı olacaktır.

Hepinize huzurlu, sağlıklı, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Turizm taşımacıları için Yenikapı'da park alanı yapılıyor

Uzun süredir park alanı sorunu yaşayan, ceza yememek için büyük uğraşlar veren turizm taşımacıları sonunda rahat bir nefes alıyor. Turizm taşımacıları için Yenikapı'daki miting alanında 25 dönümlük bir alan üzerinde park alanının yapımına başlandı.

Tüm Otobüsçüler Federasyonu ve Turizm Taşımacıları Derneği-'nin İstanbul Büyükşehir Belediyesi nezdinde yaptığı girişimler sonuç verdi. Turizm taşımacıları Yenikapı'da park alanlarına çok yakında kavuşuyor. Yenikapı miting alanı İDO iskelesi ve baylıkçı barınaklarından Samatya Eğitim ve Araştırma Hastanesi'ne kadar uzanan alanda denizin doldurulması yöntemiyle inşa edildi. 1 milyon 250 bin kişilik miting alanında 2 büyük otoparkta bulunuyor. Miting alanına metro ve raylı sistem entegrasi de yapılacak. Miting alanı toplam 715 bin metrekareden oluşuyor.

Turizm taşımacıları rahat bir nefes alacak

Bu alanın 25 dönümünde turizm taşımacılarına park alanı yapılmasına yönelik çalışmaların başlatıldığı bilgisini veren TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, "İstanbul Büyükşehir Belediyesi nezdinde yaptığımız girişimler sonuç verdi. Turizm taşımacılarının yıllardır

yaşadığı park alanı sorunu çözümü kavuştu. Büyükşehir Belediye Başkanımız Kadir Topbaş'ın yaptığımız talebe yönelik bize verdikleri destek için teşekkür ediyoruz. Turizm taşımacıları köşe bucağ kaçmadan rahatlıkla araçlarını park edebilecek, tarihi yarımada da turistlerin ulaşım imkanı kolaylaşacak. Zaman ve maliyet avantajı ile Türkiye ekonomisi kazanacak" dedi.

Yenikapı yetmez, Çatladıkapı'da da park alanı istiyoruz

Yenikapı miting alanındaki 25 dönümlük alanın turizm taşımacıları için yetmeyeceğini de belirten



Mustafa Yıldırım, "Çatladıkapı balıkçı barınağının olduğu yere dolgu yapılması bu alanda da turizm taşımacılarına bir park alanı oluşturulmasını talep ediyoruz. Oradan bir U dönüşü yapabilecek bir imkanın yaratılması gerekiyor. Sayın Başkan Kadir Topbaş'ın da bu projeyi çok yakında hayata geçireceğine inanıyoruz" dedi. ■



İETT'nin araç sayısı 5058'e çıkıyor

İETT okulların açılması ile birlikte kış sefer uygulamasına bu hafta başlıyor. Cumartesi günü itibarıyla otobüs sefer saatleri değişiyor. Yeni sefer saatleri İETT web sitesinden ve MobilİETT uygulamasından öğrenilebilecek. Yaz tarifesine ek olarak 471'i otobüs 40'ı da metrobüs olmak üzere araç eklenecek. Böylece toplam araç sayısı geçen kış 4587 iken bu kış 5058'e çıkacak. ■



Avrupa'da Türkiye'yi İETT temsil edecek

Avrupa'nın en prestijli ödülleriinden biri olan European Business Awards (Avrupa İş Ödülleri) yılın en iyilerini seçti. İETT, Çevre ve Kurumsal Sorumluluk alanında 24 bin başvuru arasından seçilerek ulusal şampiyon oldu. 33 ülkeden 24 bin başvuru arasında sadece 709 şirket şampiyonluk ödülü aldı. Bu yıl Türkiye şampiyonlarından biri ise İETT oldu. European Business Awards, Avrupa'nın en iyilerini ise Temmuz 2015'te açıklayacak. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Tasima Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete • ISSN: 2148-4295
Yıl: 4 • Sayı: 154 • 15 - 21 Eylül 2014

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Yeni Bosna Merkez M Köyceğiz S

N: 19 K: 1 D: 3

34197 Bahçelievler-İstanbul

Tel: +90.850 205 27 42

Fax: +90.850 207 33 05

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Danışmanı / Bayyasar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor

Korkut AKIN

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Halkın Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Tasima Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Tasima Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların her

türlü telif hakkı Pivot

Yayınılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterecek dahi ıktibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DIYARBAKIR Ramazan DEMİR

ŞEHRİN YENİ YILDIZI SAHAYA ÇIKIYOR!

CITIPOINT

Anadolu Isuzu'nun şehir içi toplu ulaşımaya yönelik
ilk 12 metrelik otobüsü Citiport yollara çıkıyor.

Düşük işletme maliyeti, yüksek yolcu kapasitesi, benzersiz konfor
ve güvenliğinin yanı sıra Citiport, göze hoş gelen, estetik tasarımıyla da
beğeninizi kazanacak.



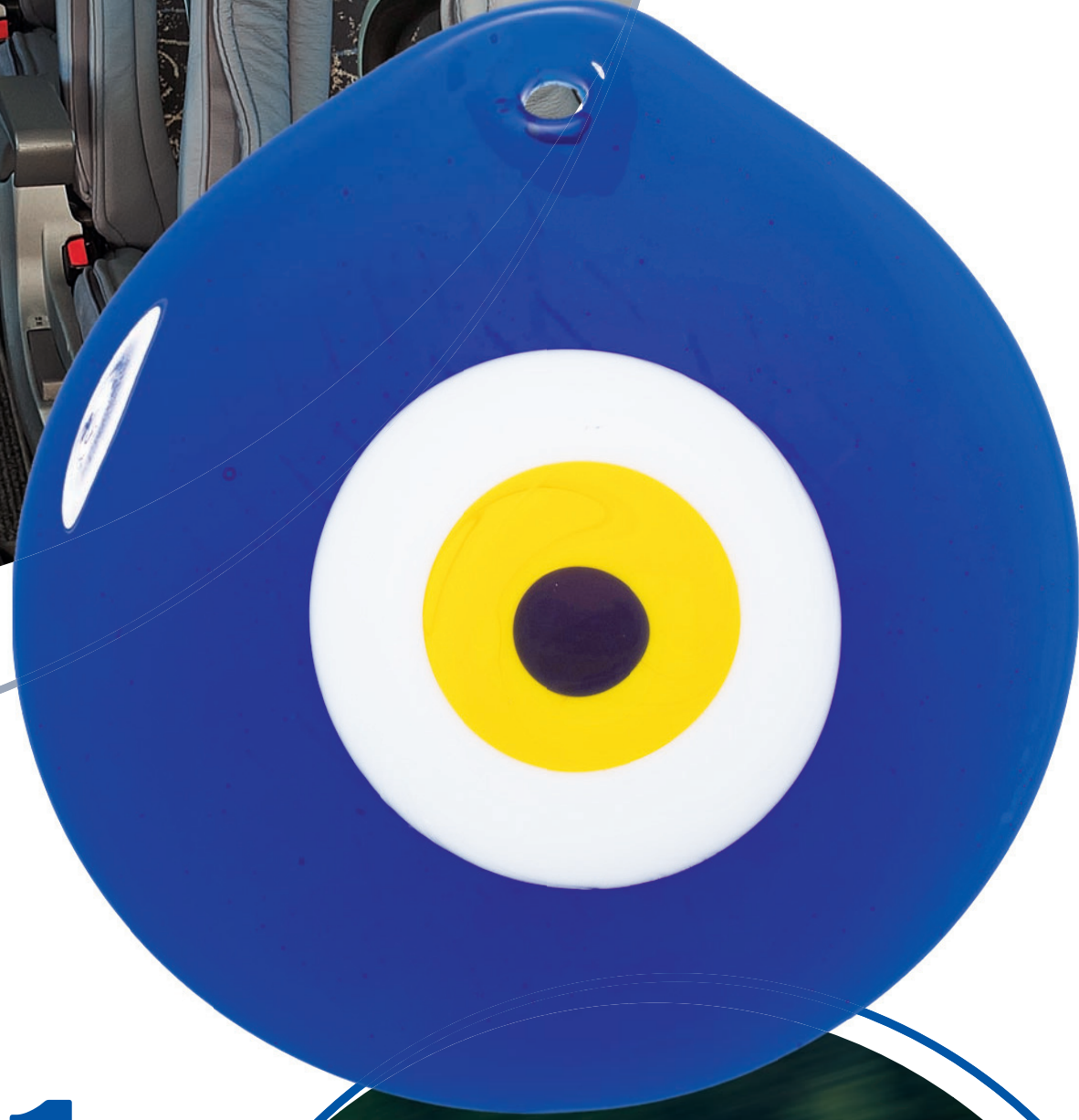


Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/isuzuTürkiye • twitter.com/isuzuTürkiye

ANADOLU ISUZU



TEMSA®
Kazançlı yolculuklar



Safir VIP 41

41 kere maşallah

TEMSA Safir VIP, 2015'de
41 kişilik 2+1 koltuk düzeniyle
en iyi konfor ve en yüksek kazancı
sunmak için yollarda.



www.temsa.com.tr

4 » Yolcu Taşımacılığı

Tasima
Dünyası

15 - 21 Eylül 2014



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Sonuçların Kalitesi...

Yakın zamanda dünyaca geçerli olan bir sonuç yayımlandı: İnsani Gelişmişlik Endeksi (IGE). Bu endeks ortalama yaşam süresini, okulluluk süresini, kişi başı satın alma gücünü ölçerek puan veriyor. Daha önce konuşmuştuk, hatırlayanlar vardır. 2000 yılında 0,653 olan puanımız, 2013 yılında 0,759'a yükselmiş. Bu yükseliş çok dolu bir iyileşme. Bir de şu başan önemli: 2005 yılında 174 ülke içinde 85'inci sırada iken; 2013 yılında 187 ülke içinden 69'uncu sıraya tımandık. Yani 2005 yılında ilk yüzde 50 içinden 2013 yılında ilk yüzde 37'ye yükseldik. Dünyada da 10 yılda önemli bir evrime oldu. 14 Nisan tarihli, 134'üncü Taşıma Dünyası'ndaki yazımın başlığı "Krizin Ertesi Evrim" idi. Bitmeyen 2008 krizinin aslında kriz değil de bir değişim olduğunu irdelemistik. Var olan bir oran bu konuda bize hak veriyor: Cari Açık/Fazla. Cari açık veren ülkeler olduğu gibi cari fazla veren ülkeler de var. 2008'de en büyük cari fazlayı Çin veriyorken, 2013'te Almanya tekrar birinci oluyor. Cari fazla veren ilk 10 ülkenin 'fazla'sı yüzde 8'ken 2013'te yüzde 4,3'e iniyor, kazançları azalıyor. Cari açık verenlerin ortalaması da, tersine yüzde 4,3'ten yüzde 2,3'e azalıyor, kazançları artıyor. Hem açık azalmış hem de fazlalık azalmış. Ülkemizin de cari açığı azalma yolunda, hem de büyük oranlarda. Sonuç olarak 2008 krizi sayesinde dünyanın kazanç dağılımı düzelmeye yolunda.

Bu iyi sonuçların kalitesine bakmaya çalışalım. Avrupa Birliği ülkeleri işlerini düzeltmediler. Para basmanın ikinci aşamasına başlıyorlar krizin 6'ncı yılında. Aynı AB ülkeleri en büyük komşuları ve enerji tedarikçi olan Rusya ile ekonomilerini daha da bozacak bir tartışma içine düştüler. Çin, cari fazlasını en fazla azaltan (yüzde 180) ülke olarak bu iyileşmeye en büyük katkıyı yapan ülke. ABD iyi yolda, ama Temmuz'da 240 bin istihdam beklerken sadece 134 bin gerçekleşiyor, sapma büyük. Bu istihdamın düşük maaşlarla veya yarım günlük işlerle oluştuğu da biliniyor.

Bizde, nüfus dilimlerinin gelirleri yaklaşık 2 kat artmış, ama dağılım düzelmemiş.

7,5 milyon kişinin kazancı diğer 45 milyonun kazancına eşit. TÜİK verileri söylüyor: 1 kişi 6 kişilik kazanç elde ediyor. Karayolu taşımacılığının mali sorumluluk sigortası zorunlu, inşaatçılık mali sorumluluk sigortası zorunlu değil. İşveren Mali Sorumluluk Sigortası gelişmiş ülkelerde zorunlu, ülkemizde değil.

Sonuçların kalitesi Kalkınma ile yükselecek. Kalkınma sayesinde sonuçların sorumluluğu bilinecek, toplumda huzur ve verim artacak. Katma değer artacak. Kalkınmanın yükümlülüğü sivil toplum kuruluşlarında ve ülke ekonomisini oluşturan TUSİAD, TMMOB, TOBB, MÜSİAD, TUSKON, DEİK, TBB gibi çatı Meslek Örgütlerindedir.

Hükümetler uygular.

Size ne görev düştü? ■



**Salim
Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Uyumlu olmak haksız olmak anlamına gelmez

Ufak tefek gördün de Karamürsel sepeti mi sandın diye bir sözümüz var. Gücümüzün cüsmemizden değil yaptığımız işten kaynaklandığını anlatır. Türkiye'yi taşıyan otobüsçüler, hiç uyumsuz olmadı, hiç isyankar da olmadı. Boğazımıza kadar battık, ama "ya sabır" çektik, başımızı salladık, ses çıkarmadık. Ama sabır taşının da bir tahammülü vardır, o da çat diye çatlayıverir orta yerinden, hem de bir daha onarılmamacasına.

Verginin her türlüünü ödüyoruz ses çıkarmıyoruz, haksız yapılan düzenlemelere de bu güne kadar ses çıkartmadık. Ama bu, bardağı taşıran son damla oldu. İki yıldır sadece otobüsle yolcu taşımacılığı yapan işletmecilerin ve özel sektörün değil, ülkemizi otobüs üretim üssü haline getiren büyük markaların da sabrının sonuna gelindi. Engelliler için otobüslerde yapılacak zorunlu düzenlemeye itiraz etmezsek, ancak kendisini korutan ama yatırım yapmaya bile imkan tanımayan üç kuruş kazancımızı da elimizden alacaklar.

Türkiye'nin en büyük otobüs üreticisi Mercedes-Benz Türk de sesini yükseltti. Engelli taşımaya uygun koltuk konulmuş otobüslerin zararı kazandırdığından daha fazla olacaktı. Zaten Mercedes-Benz Türk de onun için karşı çıkıp, üretimi durdurma kararı almış.

Devlet, engelli vatandaşları için her şeyi yapar, tüm imkanları seferber eder, sonra sıra otobüsçülere gelir, başımızın üstünde yeri var. Sen engelli çocukların bile eğitim alabilecekleri okulları kurma, şehirlerde kaldırımları engelle haklarına göre düzenleme, onlar için okullar açıp eğitimleri sağlama ama vur otobüsçünün sırtına. Bu ne insafı sığır ne kul hakkına!

Geçtim engelli vatandaşların haklarını, sağlıklı bireyler için bile düzenlemeler yapılmayı bekliyor. Edirne düz bir şehir; Konya gibi, Van gibi... Şehircinde bisikletle ulaşım hem çevreci hem sağlıklı hem de ekonomik ama gelin görün ki bu düz şehirlerde bile bisiklet yolu yok. Ağaçlıklar ya betona çevrildi ya da kesilerek yok edildi. Çalışma Bakanı Faruk Çelik bile, Ali Sami Yen Stadının yerine rezidans yapılmasının rant sorunu olduğunu söyledi. Bir Bakanın söyledikleri olayın vahametini anlatıyor, asansör kazasından söz ediyorum. Hem eğitim verme hem tedbir alma, işçi ölünce de "şehit" deyip üstünü ört. Olacak şey mi bu devirde?

Mercedes'in otobüs üretimini durdurma kararı bardağı taşıran son damla olarak önemli. Şehirlerarası yolcu taşımacılığı da Mercedes'in haklı tutumunun yanında yer alıyor. Engelli vatandaşlara en çok destek veren, yardımcı olan, gerektiğinde yol parası almayıp onların güven ve huzur içinde taşınmasını sağlayan otobüsçüler, artık bıçak kemiğe dayandı diyor. ■

41 koltuklu 2+1 Safir VIP yollara çıkıyor

Yılın ilk 8 ayının pazar lideri Temsa, 2+1 segmentine ayrıcalık ve konfor getiriyor. 2+1 segmentinde beklenen yeniliği Temsa gerçekleştirdi. 2+1 koltuk düzeninde toplam 41 koltuğa sahip, 13 metrelik Safir VIP araç yollara çıkıyor. Safir düşük yakıt tüketimi ile sağladığı işletme avantajlarına şimdi 2+1 segmentine artan koltuk kapasitesi ile daha fazla kazanç elde etme imkanını ekliyor.

Temsa, taşımacıların uzun süredir merakla beklediği yepyeni bir ürünü de yollara çıkartıyor. 41 koltuklu 2+1 düzeninde 13 metrelik Safir müşterileriyle buluşuyor.

Temsa öncü marka olmayı sürdürüyor

Şehirlerarası ve turizm taşımacılığı sektörü son yıllarda 2+1 segmenti ile seyahatlere konfor ve kalite katarken Temsa, müşterilerinin beklentilerini hayata geçirmede öncü marka olmayı sürdürüyor. Temsa Arge merkezi, 2+1 araçta farklılık yaratma çabasının meyvesini aldı. Safir VIP araçta yapılan değişiklikler ile 2+1 segmentinde 41 koltuk kapasitesine ulaşıldı. Şimdi 2+1 segmenti Temsa'nın getirdiği ayrıcalık ile daha fazla büyüyecek. Otobüsçüler Safir araca yatırım yaparken daha fazla kazanç elde etmenin mutluluğunu yaşayacak.

8 ayın pazar lideri Temsa

2014 yılında Temsa satışlarının giderek artan trend ile devam etmesinin işletme avantajında sağlanan düşük yakıt tüketimi ve konfor ayrıcalığı olduğunu belirten Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, "Müşterilerimize yenilikler sunmak, onların taleplerini hayata geçirmek ve en önemlisi de onlara her süreçte daha fazla kazanç sağlamak en önemli ilkimiz oldu bugüne kadar. Bu çabamızın karşılığını yılın ilk 8 ayındaki satış seviyesinde elde ettiğimiz başarı ile aldık. Sadece Safir satışlarında



değil tüm otobüs türün gruplarında elde ettiğimiz satış seviyesi bizi pazar liderliğine taşıdı. Yılın 8 ayında toplam otobüs pazarında satılan 4 bin civarında otobüste Temsa'nın payı yüzde 31 oldu. Safir satışlarımız ise yüzde 29 ile en iyi dönemini yaşıyor" dedi.

Müşterimizi anlıyor, beklentilerine cevap veriyoruz

Safir araçlarının sahip olduğu konfor özellikleri ve işletme sürecinde sağladığı avantajlar ile taşımacıların yüzünü güldüren bir ürün olduğunu belirterek, "Temsa, müşterilerinin beklentilerini, taleplerini en iyi dinleyen ve hayata geçiren kurumların başında geliyor. Sektörde taşımacıların en büyük isteği 2+2 düzenindeki otobüslere göre 2+1 araçlarda bilet fiyat farkı oluşturulamadığı için daha fazla yolcu taşıma kapasitesi olan bir araca sahip olmak. Müşterilerimiz 2+1 konforunu kazanç anlamında da en iyi düzeye taşıyacak bir aracı bizden uzun süredir talep ediyordu. Arge ekibimizin yaptığı çalışmalar sonucunda 41 koltuklu 2+1 koltuk düzenine sahip 13 metrelik Safir VIP aracımızı şimdi onlarla buluşturmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu aracımızın 2+1

koltuklu araç segmentinde önemli bir değişimi beraberinde getireceğini düşünüyoruz. Çünkü artık taşımacılar daha

fazla yolcu taşıma imkanına sahip olacak ve böylece kazançları da artacak. Biz de bundan mutluluk duyacağız" diye konuştu. ■

Otogar'da Mersin halkının hakkını koruduk

Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Burhanettin Kocamaz, Yeni Otogardaki dükkan ve yazhanelerin gerçek değerleri üzerinde kiralatılmış olmasının sevindirici olduğunu belirterek, "Milletle ait olan işletmelerin, birkaç kişiye rant sağlamak üzere ucuz fiyatta kiralama dönemi bitti. Yeni Otogardaki işletmeler gerçek değerleri üzerinden kiralatılmış ve Mersin halkının hakları korunmuştur. Biz kamu kaynaklarını koruma adına halkımızın bize verdiği yetkiyi sonuna kadar kullanacağız ve dik duruşumuzdan hiçbir şekilde ödün vermeyeceğiz. Bu durum bazıları rahatsız edebilir, ancak partili-partisiz Mersin halkının büyük çoğunluğunun bize verdiği destek her şeyin üstündedir" dedi.



Burhanettin Kocamaz

Bu kente huzur vermeye geldiklerini, huzur verirken de herkesin kurallara uymasını beklendiklerini ifade eden Başkan Kocamaz, "Belediye kimsenin babasının çiftliği değil. Bu olaylardan rant çıkarmaya çalışanlar duvara toslayacaklar. Mersin halkı bunu görüyor. Bu belediyenin her kuruluşunu sonuna

kadar savunacağız. Otogar ihalesinde ayırım yaptığım söyleniyor. Bu gerçek dışıdır. Otogar ihalesinde Mardin, Diyarbakır, Siirt, Bitlis ve Malatyalı olanlar da işyeri kiraladı. Bu söylem Mersin'e yapılan ihanettir. Burhanettin Kocamaz döneminde kimse ayırım yapamaz, yapmak isteyene de izin veremeyiz. Mersin'de yaşayan herkes kardeşdir. Herkes bu ortak paydadadır birleşmek zorundadır" diye konuştu. ■

Üniversite öğrencilerine İZOTAŞ'ta hoşgeldin karşılaması

Kentteki 7 üniversitenin yeni öğrencilerine yabancı oldukları kente ilk adım attıklarında destek vermek ve onlara içten bir 'hoşgeldiniz' demek amacıyla İzmir Büyükşehir Belediyesi, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği, Ege Çağdaş Eğitim Vakfı ve Türk Eğitim Gönüllüleri Vakfı tarafından 5 yıldır yürütülen 'İzmir Gençlere Kucak Açıyor' Projesi, büyük beğeni topladı. Proje çerçevesinde üniversiteyi kazanıp İzmir'e gelen öğrenciler, projenin genç ve yetişkin yaklaşık 100 gönüllüsü tarafından İzmir Otogar'ında 5 gün boyunca karşılandı. Çorba ikram edilen üniversiteliler ve yakınları daha sonra ücretsiz servislerle üniversitelerine ulaştırıldı. Büyükşehir Belediyesi danışma masalarında üniversiteli öğrencilere,



İlk katile Sakarya'dan Kutsal yolculuk terminalden başladı

Hac ve umre organizasyonlarına ev sahipliği yapan Büyükşehir Belediyesi Şehirlerarası Otobüs Terminali'nden, İl Müftülüğü'nün 350 kişilik ilk iki hac kafillesi dualar eşliğinde yolcu edildi.

Büyükşehir Belediyesi ve İl Müftülüğü işbirliği ile daha önce Ulu Camii önünden hareket eden hac kafilelerinin, daha huzurlu ve güvenli bir yolculuğa başlamaları için

Büyükşehir Terminali'nden uğurlanmaları uygun görülmüştü. Bu kapsamda İl Müftülüğü'nün 350 kişiden oluşan ilk iki hac kafillesi, Büyükşehir Belediyesi Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde düzenlenen program ile yolcu edildi. Hacı adayları ve yakınlarının yer aldığı programda konuşan İl Müftüsü İlyas Serenli, hacı adaylarına hayırlı yolculuklar dileyerek, Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu'na katkılarından dolayı teşekkür etti. ■



100 gönüllü tarafından İzmir Otogarı'nda 5 gün boyunca karşılandılar.

karşılayabilme, sosyal sorumluluk projeleri ve sosyal etkinlikler ile ilgili bilgiler içeren broşürler dağıldı. ■



15 - 21 Eylül 2014



my@ulusoy.com.tr

Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

Sivil toplum örgütleri olarak attığımız adımlar meyvesini vermeye başladı. 11 Eylül'de yürürlüğe giren Torba Yasa ile engelli dönüşünde şehirlerarası ve turizm araçları bu zorunluluktan şimdilik kurtuldu. Sivil toplum örgütlerinin görevi sektörün önündeki engelleri kaldırmak, sektörün haklarını aramaktır biz de bunu fazlasıyla yapmaya çalışıyoruz.

Şimdi Yönetmelik hazırlanacak

Bunlar bizim attığımız adımların devamı. Engelli yasası ile bir yönetmelik hazırlanacak. Ben buradan mesaj vermek istiyorum; bizim, Yönetmelikte Avrupa Birliği'ne uyumlu şekilde hareket etmemiz gerekiyor. Yoksa Türkiye ekonomide çok ciddi kayıplara uğrayacak. Olmayacak, olmayacak bir düzenleme ile devam etmek doğru değildi zaten. Uygulanması mümkün olmayan bir düzenleme yapılmıştı. Bence aklı selim hakim geldi.

Teşekkürler

Ben buradan Ulaştırma Bakanımıza, İçişleri Bakanımıza, Sanayi Teknoloji Bakanımıza, başta Sayın Hüseyin Yılmaz olmak üzere ilgili tüm bürokratlara, Kara Ulaştırması Genel Müdürlüme teşekkür ediyorum. Ankara'da, bizlerle birlikte ilgili bürokratların da geniş şekilde katıldığı toplantıdan çıkan irade rapora yansıdı. O rapor Bakanlığa gitti ve düzenleme kanun içinde yer aldı. Demek ki, hak aramasını bilmek lazım. Hak aramasını bildiğin zaman sonuca gidersiniz. Doğru zamanda doğru yerde olmak zorundasınız.

Ercan Tezer'in katkısı büyük

Ankara'da bu konuda 5-6 kere toplantı yaptık. OSD ile görüşmeler yaptık. Buradan hakkını teslim etmemiz gereken bir kişi daha var; OSD Genel Sekreteri Ercan Tezer hocamıza buradan teşekkürü bir borç biliyorum. Onun bilgisi ve tecrübesi bu konuya ışık tutmuştur. Bize çok büyük destek verdi. Bu sorunun gündeme gelmesinde, düzenlemenin yeniden yapılmasında en önemli aktörlerden birisi de Sayın Ercan Tezer hocamızdır.

Hüseyin Yılmaz irade koydu

Sayın Hüseyin Yılmaz, Ulaştırma Bakanlığı'ni temsilen toplantılarda bir irade koymuştur, bu irade de tecelli

Engelli dönüşümünde aklı selim hakim oldu

etmiştir. Türkiye'nin bu konuda bir altyapısının olmaması, bu işin önündeki en büyük engeldi zaten. Engellilerin önündeki engelleri kaldırmak hepimizin insani borcudur. Bu konuda Yönetmelik hazırlanırken onların haklarını, hukukunu, seyahat taleplerini karşılayacak düzenlemelerin Yönetmeliğe yansıtılması gerekiyor.

Görüşümüz alınmalı

Demek ki bir kanun çıkmakla sorun çözülmemiyor. Buradan bu sonuç çıkıyor: Tarafların görüşü alınmadan bir tarafa aşırı yük getiren, bir tarafa çok az fayda sağlayan bir düzenlemeyi yapmak yeterli değildir. İlgili bakanlık ve bürokratlar, bizim görüşümüzü almadan bir Yönetmelik hazırlarsa, sonuçlarına hep birlikte katlanmak zorunda kalırsınız. Bu, altından kalkamayacağımız sonuçlar doğurabilir. Oysa görüş almakla kimse bir şey kaybetmez, aksine kazanır.

Parklanma sorunu çözülüyor

Turizm taşımacılarının parklanma sorunu da çözülüyor. Yenikapı'daki 25 dönümlük bir alan düzenleniyor. Bana göre bu alan da yeterli değil. Çatladıkayı balıkçı barınağının olduğu yere dolgu yapılması ve oradan bir U dönüşü yapabilecek bir imkanın yaratılması gerekiyor. Yoksa turizm araçları Sirkeci arabalı vapur kuyruğuna girip saatlerce zaman kaybediyorlar. Kaybedilen zaman paradır, ekonomidir, turizm geliridir. Onun için turizmde trafikte zaman kayıplarını en aza indirecek düzenlemelerin yapılması lazım.

Belediyeler daha duyarlı olmalı

Mersin'de bir hareket var. Mersin konusunda arkadaşlarımız dik durdular. Mersin konusu bir örnektir. Belediyeler yeni yaptıkları otoparkları çok fonksiyonel yapmıyorlar, işletme maliyetleri yüksek otoparkları yapıp bunun bedelini otobüsçüye, yazıhaneciyeye yansıtmaya çalışıyorlar. Otobüsçünün, yazıhanecinin daha yüksek maliyete katlanacak imkanı kalmadı. Onun için otoparklar sektörlerin ihtiyaçları doğrultusunda, maliyetleri daha düşük yapılması gerekiyor. Tüm belediyelerin bu konuda daha duyarlı olmasını talep ediyoruz. ■

Tasıma Dünyası



UDH
T.C. Ulaştırma Denizcilik ve
Haberleşme Bakanlığı

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü internet üzerinden otobüs bileti satışına yönelik bir duyuru yayınladı.

Duyuruda; Bakanlığa intikal eden bir kısım bilgi ve belgeler ile gelen şikayetlerin değerlendirilmesinin ardından bazı firmaların oluşturduğu internet (web) sitelerinden yayınladıkları ilan ve reklamlar yoluyla yolcu taşımacılığı alanında bir acentelik yetki belgesi (F1 ve F2) olmaksızın

- Elektronik ortamda tahsilat yaparak "on-line" otobüs bileti düzenledikleri,

- Bilet satışına esas olmak üzere, elektronik cihazlardan verilen çıktı karşılığında bilet ücreti tahsilatı yaptıkları,

- Bir kısım firmaların ise bu tür yetkisiz/korsan faaliyetlerde bulunan firmalara yine elektronik ortamda aracılık hizmeti sağladıkları,-

Bunlardan bilet alan bir kısım vatandaşımızın da mağduriyet yaşadığı,

- Yasalara uygun hareket ederek Bakanlığımızdan faaliyetine uygun F1 ve F2 acentelik yetki belgesi alan esnafın ise haksız rekabete maruz kalarak, zarar gördükleri anlaşılmıştır. Her ne kadar gelişen günümüz teknolojik imkânlarının piyasaya sunumu, vatandaşlarımızın yaşamını kolaylaştırmaya yönelik bilgi ve beceriler içerse de, bu imkanların kullanımı ancak yasalar çerçevesinde mümkün ve yararlı olmaktadır.

Nitekim, 10/7/2003 tarihli ve 4925 Sayılı Karayolu Taşıma Kanununun;

- 5 inci maddesinin birinci fıkrasındaki;

"Taşımacılık, acentelik ve taşıma işleri komisyonculuğu ile nakliyat

İnternet üzerinden otobüs bileti satışı konusunda firmaları

BAKANLIK UYARDI

ambarı ve kargo işletmeciliği yapılabilmesi için Bakanlıktan yetki belgesi alınması zorunludur." hükmü,

- 10 uncu maddesinin ikinci fıkrasındaki;

"Yolcu taşımacılığında komisyonculuk yapılamaz." hükmü, bu durumun yasal çerçevesini açıkça ortaya koymaktadır.

Diğer yandan, bu Kanuna istinaden yayımlanan 11/6/2009 tarihli Karayolu Taşıma Yönetmeliğinin 6 ncı maddesinin beşinci fıkrasında ise,

"F türü yetki belgesi: Ticari amaçla yolcu taşımacılığı alanında acentelik yapacak gerçek ve tüzel kişiler verilir. Faaliyetin şekline göre aşağıdaki türlere ayrılır:

a) F1 yetki belgesi: Yurtiçi yolcu taşımacılığı alanında acentelik yapacaklara,

b) F2 yetki belgesi: Uluslararası ve yurtdışı yolcu taşımacılığı alanında acentelik yapacaklara,

verilir." hükmü yer almaktadır. Bu noktadan hareketle,

Bakanlığımızca bu konuda yeni bir düzenleme yapılncaya kadar;

1- Otobüs biletlerini elektronik ortamda almak isteyen vatandaşlarımızın mağduriyet yaşamamaları için Bakanlığımızın http://www.ulasim.gov.tr internet adresindeki Ulusal Ulaştırma Portalı(UUP)'ndan yararlanmak suretiyle yetkili taşımacıların internet sitelerine ulaşabilecekleri gibi, taşımacının veya yetkili acentelerin "on-line" hizmet veren web sitelerine doğrudan giriş yaparak bu siteleri kullanmaları,

2- Yolcu taşımacılığı faaliyetinde bulunmak üzere, Bakanlığımızdan yetki belgesi alan gerçek ve tüzel kişiler;

- firmalarına ait yolcu biletlerini ister fiziki isterse elektronik ortamda satmak üzere sözleşme imzalayacakları

firmaların her şeyden önce faaliyetine uygun (F) türü yetki belgelerinden birine sahip firmalar olması,

- kendisi dışında yetki belgeli bir acenteye "online" bilet satışını yaptırabilmeleri için öncelikle kendi firmalarının teknik olarak e-Bilet uygulamasına geçmiş olması, Bu nedenle de e- Bilet uygulamasına geçmemiş firmaların kesinlikle bu tür bir satışa imkan vermemeleri,

- Sözleşme yaptığı yetki belgeli bir acentenin, aynı hizmeti üçüncü şahısları aracı yapmak suretiyle, üçüncü şahıslar üzerinden aracılık yapmasına izin vermemesi,

- Kendi izni ve bilgisi dışında firmalarına ait yolcu biletlerinin yetkisiz olarak satışı yapan veya yapmaya teşebbüs eden firmaların tespiti halinde derhal Bakanlığımızca haber vermeleri,

2- "İnternet (Web) sitelerinde "On-line" bilet satışı için altyapı oluşturan, bu amaçla ilan veren firmaların en geç 30 gün içerisinde gerekli şartları sağlayarak Bakanlığımızdan faaliyetlerine uygun (F) türü yetki belgelerini almaları,

3- Doğrudan bilet düzenlemeyip, bilet düzenleyen firmalara aracılık hizmeti veren gerçek veya tüzel kişilerin bu faaliyetlerine, yasadışı olduğundan, derhal son vermeleri,

Başta yolcu taşımacılık sektöründe faaliyet gösteren taşımacı ve acenteler ile bu hizmetlerden yararlanan vatandaşların hak ve menfaatleri olmak üzere, karayolu taşımacılık sektörünün geleceği ve elverişli bir piyasa ortamının temini açısından son derece önem arz etmektedir.

Aksine hareket eden işletmeler hakkında, ilgili mevzuat hükümleri uyarınca gerekli idari müeyyideler acilen uygulanacaktır.

İLGİLİLERE ÖNEMLİ DUYURULUR. ■

Ticari araç üreticileri Torba Yasa ile nefes aldı

Sürücü hariç 9 koltuk ve üzeri yolcu taşıma araçlarında engelli erişimine yönelik düzenlemede değişiklik beklentisi içinde olan araç üreticilerine Torba Yasa nefes aldırdı.

5378 sayılı Kanun da yer alan, "sürücü koltuğu hariç dokuz veya daha fazla oturma yeri olan araçlardan erişilebilir olmayanlara şehir içi ve şehirlerarası yolcu taşıma hizmeti için yetki belgesi, izin veya ruhsat verilmez" düzenlemesi Torba Yasa'da yapılan değişikliklerle yürürlükten kaldırıldı.

Kamuoyunca Torba Yasa olarak adlandırılan 6552 sayılı (İş Kanunu ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde değişiklik Yapılmasına İle Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına Dair Kanun) 11 Eylül 2014 tarih ve 29116 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girdi.

6552 Sayılı Kanunun 144'üncü maddesinin I bendinde yer alan düzenleme de (5378 sayılı Kanunun geçici 3 üncü maddesinin dördüncü fıkrası, yürürlükten kaldırılmıştır) denildi.

Yapılan düzenleme ile de 5378 sayılı Kanunun 3'üncü maddesinin dördüncü fıkrasında yer alan "sürücü koltuğu hariç dokuz veya

daha fazla oturma yeri olan araçlardan erişilebilir olmayanlara şehir içi ve şehirlerarası yolcu taşıma hizmeti için yetki belgesi, izin veya ruhsat verilmez" düzenlemesi yürürlükten kaldırılmış oldu.

19 Şubat'ta yürürlüğe girmişti

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı'nın Teşkilat ve Görevleri Hakkında Kanun Hükmünde Kararname ile Bazı Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun (6518 sayılı) 75 maddesinde 5378 sayı yasaya yönelik şöyle bir düzenleme yapılmıştı. 6518 sayılı Kanun 19 Şubat 2014 tarihli ve 28918 sayılı Resmi Gazete ile yürürlüğe girmişti

7 Temmuz 2018 şartı devam ediyor

5378 Sayılı yasa ile getirilen ("7/7/2018 tarihine kadar, karayolu ile turizm taşımacılığı yapan veya şehirler arası toplu taşıma hizmeti veren gerçek ve tüzel kişiler, engelli bireyin erişilebilir toplu taşıma hizmeti sağlanmasına ilişkin talebini azami yetmiş iki saat içinde karşılamakla yükümlüdür.

7/7/2018 tarihine kadar, servis taşımacılığı yapan gerçek ve tüzel kişiler, engelli personel veya öğrenciye talep hâlinde erişilebilir taşıma hizmetini sağlamakla yükümlüdür) düzenlemesi hala devam ediyor.

Araç üreticileri yeni düzenlemeyi bekliyordu

19 Şubat 2014 tarihinde yürürlüğe giren bu düzenleme nedeniyle 19 Temmuz 2014'ten itibaren araç üreticileri engelli donanına yönelik düzenlemede değişiklik beklentisi ile yeni araç üretimlerine ara vermişlerdi. ■



MAN'dan hem cebinizi hem içinizi ısıtan bakım kampanyası

3 yaş ve üzeri euro 4 araçlar için



MOTOR YAĞI VE YEDEK PARÇADA

%25 İNDİRİM

İŞÇİLİK SADECE

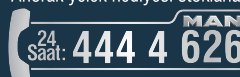
100₺



MAN Türkiye, Petrol Ofisi akaryakıtlarını ve motor yağlarını tercih ediyor.



• Bu kampanya 01.09.2014 - 15.10.2014 tarihleri arasında geçerlidir.
• Kampanya bakım parçaları için geçerlidir. Kaporta, boya ve aşınan parçalar kampanyaya dahil değildir.
• Anorak yelek hediyesi stoklarla sınırlıdır.



www.man.com.tr

MAN | Service



Mercedes-Benz Türk, Gürsel Turizm'e 5 Travego 15, ve 38 Sprinter teslim etti.

Gürsel'in ardında Mercedes-Benz Türk ailesi var

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, taşımacılık sektörünün dinamik bir alan olduğunu belirterek, Mercedes, firmamızın gelişiminde, plan, program içine hareket etmesinde çok önemli bir yeri var. Taşımacılık sektöründeki hareketliliğe Mercedes sayesinde ayak uyduruyoruz" dedi.

Mercedes-Benz Türk, turizm, personel ve öğrenci taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Gürsel Turizm'e 5 Travego 15, ve 38 Sprinter teslim etti. 11 Eylül Perşembe günü Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Yönetim Kurulu Üyeleri Kerem Birant, Bülent Birant, Operasyon Müdürü Umur Demircan, Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Müdürü Burak Tarım, Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satışları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, Hafif Ticari Araç Satış Kısım Müdürü Serdar Yaprak, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş. Otobüs Satış Finansman Müdürü Uğur Erdinç, Mengerler Ticaret İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldal, Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Hüseyin Özcan, Otobüs Satış Müdürü Erdal Burak Osmanoglu katıldı.

20 milyon TL yatırım

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant ise taşımacılık alanındaki dinamizme ayak uydurmalarını sağlayan Mercedes-Benz Türk ailesine teşekkür etti. Mercedes'in her zaman yanlarında olduklarını bildiklerini vurgulayan Birant, "2014 için planladığımız 20 milyon TL'lik bir yatırımın bir parçasını gerçekleştiriyoruz. Mercedes-Benz Türk Gürsel'in gelişiminde plan ve program içerisinde hareket etmesinde çok büyük katkıda değer sağlıyorlar. Şirketimiz 22 yılı geride bıraktı, biz de Mercedes gibi şirketimizi nice 47 yıllara taşımayı düşünüyoruz. Mercedes ile iyi bir işbirliği



Burak Tarım, Levent Birant, Serdar Yaprak



içindeyiz. Bu işbirliğinden hem onlar hem de biz kazanıyoruz" ifadelerini kullandı.

Mercedes yatırımcıyı cesaretlendiriyor

Filolarında 7 bin aracın 700'tan oluştuğunu kaydeden Birant, "Dolayısıyla bizim için araçların ikinci el değeri ve satış sonrası değerleri çok önemli. Mercedes üretim noktasında ülkeye çok ciddi bir katkıda değer yaratıyor. Mercedes'in ikinci el alım satım konusunda da faaliyette bulunması bize ivme kazandırıyor. Bu imkanları gördükçe bizim de yatırım yapma isteğimiz artıyor" dedi.

İspanya'da 100 yıllık bir firma ile ortaklık

Birant, Gürsel Turizm'in içinde olduğu yeni projelerle ilgili de bilgi verdi: "Gürsel Turizm olarak yolcu taşımacılığının tüm segmentlerinde ulusal ve uluslararası toplu taşıma operatörü olma yolunda çok önemli adımlar atıyoruz. Suudi Arabistan, Bahreyn, Batı Afrika bölgelerinde toplu taşıma alanında ciddi projeler takip ediyoruz. İspanya'da yatırım yapmak üzereyiz. Orada da 100 yıllık bir şehirlerarası otobüs firması ile ortaklık görüşmelerimiz devam ediyor. Hat özelleştirmelerine giriyoruz. Önümüzdeki yıllar Gürsel'in uluslararası arenada yapacağı projeler ön plana çıkacak"

Taşımacılığa yön veriyor

Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Müdürü Burak Tarım, Gürsel Turizm ile uzun yıllara dayanan işbirliğinin devam ettiğini söyledi. Gürsel Turizm'in taşımacılığa yön veren önemli firmalara arasında yer aldığını belirten Tarım, "Levent Bey'in nezdinde Gürsel Turizm'in değerli çalışanlarına, yöneticilerine Mercedes markasına göstermiş oldukları teveccüh için teşekkür ediyorum. Otobüs müşterilerimizin



Nusret Güldal, Levent Birant

yaptığı yatırımların doğruluğundan Mercedes'te kendini mesul hissetmeli ki, müşterilerimiz de varlıklarını devam ettirebilsinler. Gürsel Turizm gibi kurumsal ve vizyon sahibi firmalarla çalışmak her zaman için bizler açısından da büyük keyif. Bizleri de geliştiriyor. Bu işbirliğinin daha da artarak devam etmesini temenni ediyorum. Bunun yanı sıra bayimiz Mengerler'e ve Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'e de katkılarından dolayı teşekkür ederim. Bu değerli bir işbirliğinin herkese hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

2016 sonrasına hazır olmalı

Tarım, 2016 yılında sektörün Euro 6 araçlarla tanışacağını belirterek, sektörün her kesiminin buna hazır olması gerektiğini söyledi: Bu sadece üreticilerin hazırlanması ile olacak bir şey değil. Buna mutlaka sektörün her kesiminde yer alan katılımcıların hem vizyonları ile yapıları ile lojistik alt yapıları ile kurumsal yapıları ile hazırlanmaları gereken bir değişiklik olacak. Bu manada bizim üzerimize düşen yönlendirici görevi, sektör adına üretici tarafında yapmaya gayret ediyoruz. Bu süreci doğru yönlendiren firmalar 2016 yılından sonra oluşacak olan yeni yapılanma içerisinde de, bir adım öne geçebilecekler"

Kurumsal firma

Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Genel Müdürü Nusret Güldal da Gürsel Turizm kurumsallığın gereğini yerine getiren ve araç parkını her zaman genç tutan bir firma olduğunu belirterek, "Kurumsallığım gereği olarak bunu yapıyorlar. Biz Gürsel Turizm ile işbirliği içinde olmaktan dolayı mutluyuz. Teslimat hayırlı olsun" diye konuştu.



Bülent Birant, Levent Birant, Kerem Birant

Engelli Yasası iptali doğru bir karar oldu

Engelli yasanın iptali ile ilgili de konuşan Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Müdürü Burak Tarım şunları söyledi: "Bu yasanın eksik taraflarının bulunduğu söylemiştik. Torba yasa ile bu düzenleme iptal edildi. Kanunun tüm araçları kapsayacak şekilde sektörlerden ön görüş alınmadan ortaya konmuş bir çözümü işaret ediyor olması ve dar zamanda verilmiş bir karar olarak karşımıza çıktığı için bir sorun oldu. Mevcut halinin iptal edilmesinin önemli sebeplerinden biri de; piyasada hali hazırda var olan tüm 9 koltuklu araçların da iki yıl içerisinde, engelli erişimine uygun hale getirilme mecburiyeti vardı. İkincisi bunun nerede yapılacağına dair bir işaret verilmemişti. Hangi standartlarda denetleyeceğine dair de elimizde veri yoktu. Sektörün endişelerinin ana sebepleri bunlardı. Yoksa tabii ki engelli vatandaşlarımızın bütün vatandaşlarımızın seyahat etme hakları başımızın üstündedir. Bizler sanayici üretici olarak bu hizmeti veren firmalar olarak bunları sağlamak isteriz, bunlarla yükümlüyüz"

Sprinter Cumhuriyet altını

Hafif Ticari Araç Satış Kısım Müdürü Serdar Yaprak ise Mercedes'in otobüs segmentinde 47 yıldır pazar liderliğini sürdürdüğünü belirterek, "Yük ve yolcu taşımacılığında Türkiye'de pazar lideriyiz. Yedi senedir hafif ticari araç pazarında rekorlar kırılıyor" dedi.

"Türkiye'de minibüsün adı Sprinter'dir" diyen Yaprak, "Sprinter'in müşterilerin dile getirdiği gibi Cumhuriyet altını değerini koruduğunu söyledi: "Yedi senedir hafif ticari araç pazarında kınlan rekorlara Gürsel Turizm'in de katkıları var. Onlara bir kez daha teşekkür ediyorum" diye konuştu. ■



Mercedes-Benz Türk'ten Eylül'e özel fırsatlar

Mercedes-Benz Türk, farklı ürün gruplarında 2014 Eylül ayına özel kampanyalar hazırladı. Bu kapsamda şirket, otomobilden hafif ticari araca, kamyonlardan otobüse çeşitli faiz ve taksit imkânları ve ikinci el seçenekleriyle pek çok alternatif sunuyor.

Mercedes-Benz Travego 17 SHD, Travego 15 SHD, Tourismo 15 RHD ve Tourismo 16 RHD otobüs alımlarında; Mercedes-Benz Kasko'dan "Yıldızım Kasko" paketi tercih edildiğinde 675 bin TL kredi için 40 ay boyunca yüzde 0,91 faiz oranı ile 9.060 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleri, 225 bin Euroya varan kredi tutarları içinse yüzde 0,38 sabit faiz oranı ile 2.710 Euro'dan başlayan aylık ödeme seçenekleri sunuluyor.

Kamyon...

Tüm Mercedes-Benz kamyonlar için "Yıldızım Kasko" paketi tercih edildiğinde 100 bin TL tutarında kredi oranı için yüzde 0,80'den başlayan avantajlı faiz oranı sunuyor. Kampanya kapsamında 48 aya varan vade seçenekleri ve 2.575 TL'den başlayan aylık ödemelerle Mercedes-Benz kamyonu sahip olunabiliyor. Euro ödeme seçeneklerinde ise yüzde 0,27'den başlayan faiz oranları, 50 bin Euro'ya varan kredi tutarları ve 48 aya varan vade seçenekleri ve 1.131 Euro'dan başlayan aylık ödemelerle kampanyadan yararlanmak mümkün.

İkinci el...

Mercedes-Benz Türk'ün EL2 markası altındaki tüm kullanılmış otomobillere sunduğu kampanya kapsamında 80 bin TL kredi tutarı için tam yüzde 1,06 oranındaki faiz ve 48 ay vade seçenekleri sunuluyor. Bu kapsamda kurumsal müşteriler 271 TL'den, bireysel müşteriler ise 281 TL'den başlayan aylık ödemelerden yararlanabilir.

EL2 markası altındaki A- ve B-Serisi modeller için 60 bin TL kredi tutarı için yüzde 0,92 faiz oranı ile 36 ay vade seçenekleri sunuluyor. Bu kampanya kapsamında kurumsal müşteriler 1.981 TL'den, bireysel müşteriler ise 2.041 TL'den başlayan aylık ödemelerden yararlanabilirler.

Benzer kampanya hafif ticari araçta ve binek otomobilde de geçerli. ■

Haberin ayrıntıları
www.tasimadunyasi.com'da...

İkinci el kamyonlar "TruckStore Roadshow" yollarında

Her yıl rotasını farklı illere çeviren ve böylelikle Türkiye'nin dört bir yanına ulaşan Mercedes-Benz TruckStore Roadshow'un bu yılki hedefleri Hatay, Mersin, İzmir ve Denizli.

Müşterilerine entegre ürün ve hizmet sunması ile sektörde öncü olan Mercedes-Benz Türk ikinci el kamyon faaliyetlerini TruckStore markası ile yürütüyor. TruckStore çekiciden treylere kadar her marka, model ve yaşta aracı müşterilerine sunuyor. Tek noktada kusursuz hizmet sunan TruckStore, müşterilerine tam hizmet avantajı sağlıyor. Eski kamyonların takasa verilerek yeni bir Mercedes-Benz kamyonu sahip olunabileceği gibi, takas olmaksızın 2. El bir kamyonu sahip olunabiliyor, garanti, finansman ve sigorta hizmetleri imkanlarından faydalanabiliyor.

Hadımköy'de bulunan merkezi ve Türkiye genelinde işbirliği içerisinde olduğu Mercedes-Benz yetkili bayileri aracılığı ile müşterilerine ulaşan TruckStore, taşıtları alım aşamasında detaylı ekspertizden geçiriyor ve ekspertiz neticesine göre de kategorilendirip satışa sunuyor. Bu kategoriler sayesinde müşteriler kendilerine en uygun ikinci el taşıta ve taşıta ilişkin tüm detaylı bilgilere ulaşabilmenin yanı sıra hızlı ve güvenilir bir seçim yapabiliyorlar. ■

"TruckStore Roadshow" ile ziyaret edilecek bölgeler ve tarihleri;

- 18 Eylül Perşembe İzmir / Aliağa Kamyoncular Koop.
- 19 Eylül Cuma Denizli / Merkez Üçgen Çarşısı
- 19 Eylül Cuma Denizli / Ender Dinlenme Tesisleri

Teknisyen Olimpiyatları 2014 tamamlandı

Mercedes-Benz Türk servislerinde görev alan teknisyenlerin bilgi ve beceri seviyelerini ölçmeyi ve gelişimlerini teşvik etmeyi amaçladığı "Teknisyen Olimpiyatları" programını bu yıl da sonuçlandırdı.

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servislerinde görevli "Türkiye'nin en iyi" teknisyenleri Karaköy Liman Restoran'da gerçekleşen "Teknisyen Olimpiyatları Ödül Töreni"nde bir araya geldiler. Olimpiyatlara katılan 559 teknisyen arasından üstün başarı göstererek seçilen 36 teknisyen düzenlenen ödül töreninde başarılarını kutladılar.

Mercedes-Benz Teknisyen Olimpiyatları ön eleme sınavları bayi ve yetkili servislerde "Online" olarak yapıldı. Her bir ürün

grubundan en yüksek puanları alan beşer takım, toplamda 60 teknisyen, finallere katılmaya hak kazandı. Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetleri Eğitim Bölümü tarafından başlatılan ve 2003 yılından beri "Mercedes-

Benz Teknisyen Olimpiyatları" adı altında gerçekleştirilen yarışmada dereceye giren başarılı teknisyenlerin ödülleri Bayi Ağı Geliştirme ve Satış Sonrası Hizmetleri birimleri yöneticileri tarafından takdim edildi. ■



Tokat Seyahat Mercedes yatırımı ile güçlendi

Mercedes-Benz Türk, şehirlerarası otobüs firmalarından Tokat Seyahat'e 8 Travego 15 teslim etti.

5 Eylül Cuma günü Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde gerçekleşen teslimat törenine Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Arat, Yönetim Kurulu üyesi Mustafa Tekeli, Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Direktörü Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Müdürü Burak Tarm, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Finansman Müdürü Uğur Erdiç, İkinci El Otobüs Satış Müdürü Sami Acerüzümoğlu, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Has Otomotiv Genel Müdürü Cem Aşık kaıldı.

Güçlü iş ortağı

Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Direktörü Süer Sülün, Tokat Seyahat'in ile Mercedes-Benz Türk arasında güçlü bir iş ortaklığının bulunduğunu ve bunun devam edeceğini belirterek, "Tokat Seyahat uzun yıllardır şehirlerarasında

yer alan önemli bir firma. Firmaya bol kazançlar diliyorum. Tokat Seyahat'i ileride daha büyük filolarda büyüterek izleyeceğiz" dedi.

Mercedes toplu çözüm üretmeye devam ediyor

Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Müdürü Burak Tarm ise Tokat Seyahat ve satış gerçekleştiren Has Otomotiv'e teşekkür ederek, "Busstore ve Mercedes-Benz Finansman bu satışın da parçası oldular. Mercedes olarak müşteriye toplu çözüm üretmeye devam edeceğiz. Hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Yenilenin yenilmeyin

Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, otobüs sektörünün geleceğinin parlak olduğunu söyleyerek, Tokat Seyahat gibi ikinci kuşağı yetiştirmiş firmaların bunun göstergesi olarak gösterdi. Otobüs sektörünün dinamik bir sektör olduğunu dile getiren Kaarali, "Tokat Seyahat'i tebrik ediyorum. Firmalara da her zaman şunu söyledim: Filolarınızla yenilenin, yenilmeyin" diye konuştu.

Kaliteye yatırım yapıyor

Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül de Tokat Seyahat ile uzun yıllardır işbirliklerinin

olduğunu belirterek, "Tokat Seyahat kaliteye yatırım yapan bir firma. İşlerini, kadrolarını iyi seçiyorlar. Diğer firmalara örnek olacak yapıdalar. Bölgesinde akılcı yöntemlerle filolarını artırmanın mevcut filolarını korumanın peşindeler. Ve bunları yaparken de kaliteyi tercih ediyorlar. Bizleri tercih ettikleri için teşekkür ediyorum" dedi.

Mercedes'in desteği

Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Arat da ikinci kuşak otobüsçünün Mercedes-Benz Türk'ün şeffaf yapısı sayesinde bu işi sürdürdüğünü söyledi: "Bundan önceki yönetim şeklinde yeni modelin ne zaman çıkacağı net değildi, fiyatlar net değildi. Son yıllarda Mercedes yönetimi şeffaf davrandı sektörün önünü açtı. Bu anlamda bu şeffaflıktan ötürü iş ortağımız Süer Bey'e, Burak Bey'e ve Mercedes Finans'a teşekkür ediyoruz" dedi.

Türkiye'nin en genç filosu

Arat, yaptıkları Mercedes yatırımıyla Tokat Seyahat'in Türkiye'nin en genç filosu haline geldiğini iddia etti. Otobüsçülük sektörünün sıkıntılı bir süreçten geçmesine rağmen yatırımın şart olduğunu vurgulayan Arat, "1985'ten beri bu



sektörün içindeyiz. Has Otomotiv ile uzun süreli bir ilişkimiz var. Latif Bey'e de Has Otomotiv'e de teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

Özmal yatırımı başarıyı getirir

Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Tekeli ise teslimattan ötürü Mercedes-Benz Türk yönetimi, Has Otomotiv değerli çalışanlarına ve kendi çalışanlarına teşekkür etti. Bu yatırımların planlı ve uzun vadeli yapıldığına dikkat çeken Tekeli, "Şu anda

filomuzda 30 adet Travego 15 aracımız bulunuyor. Bizim bir otobüsümüze binen bir yolcu diğerine bindiği zaman aynı standart ile karşılaşıyor. Bu da bence, hizmet sektörünün en önemli kriteri. Biz özmal yatırımı yapıyoruz, böyle olduğu sürece de başarılı olacağımızı düşünüyoruz" diye konuştu.

Dijital takograf

Tekeli, teslim alınan araçlarda dijital takograf bulunduğunu belirterek, sektörün bu konuda bilinçlendirilmesi gerektiğini sözlerine ekledi.

İlk 8 ayda yüzde 24 daralma yaşandı

Şehirlerarası otobüs pazarının ilk 8 ayını da değerlendiren Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Pazarlama Satış Direktörü Süer Sülün, "Ağustos ayı itibarı ile geçen seneye göre pazarda yüzde 24 bir gerileme var. İlk 8 ayda ise 810 otobüs satıldı. Bu da sürpriz değil. Biz otobüs sektörüne inanıyoruz. Otobüs sektörünün büyüyeceğine inanıyoruz. Rekabet tabii ki artıyor. Havayollarıyla, demiryollarıyla rekabet artıyor, ama bağlı olarak Türkiye'nin gelişimi ile mobilitesi de artıyor. Nüfusumuz çok genç. Uzun vadede otobüsçünün muhakkak iş yapacağını düşünüyorum. Avrupa, otobüsçülükte Türkiye'yi örnek alıyor. İlk 8 ay planladığımız gibi, ancak önümüzdeki 4 ay daha önemli. Engelli yasası nedeniyle önümüzde sisli bir hava var. Bugünkü kanun devam edecek olursa banitten çıkacak her arabada engelli donanımı olması lazım. Bu da yaklaşık 300 kilo ilave ağırlık ile 4 koltuk eksilmesi anlamına geliyor. Dolayısıyla otobüsçünün gelirinin yüzde 10'u azalacak. Şu an tamamen sisli bir hava var. En kısa zamanda bu sisli havanın dağılmasını bekliyoruz. Ne olacak, nasıl ilerleyeceğiz? Biz de bilmiyoruz, firmalar da bilmiyor. Bunun en kısa zamanda çözülmesi lazım" dedi.



Üst sınıf seyahat, üst sınıf kazanç.

Setra TopClass 500, otobüs yolculuklarını lüks ve dinamik bir boyuta taşıyor. Misafirlerinize eşsiz bir yolculuk sunarken, performansı ve düşük yakıt tüketimiyle de işinize keyif katıyor. Setra TopClass 500 serisi, Mercedes-Benz Türk satış ve servis güvencesi ile Türkiye'de.



SETRA

Mercedes-Benz Türk'ten kamyon sahiplerine:

“Servis Sözleşmesi”

Mercedes-Benz Türk, “Temel Paket”, “Esnek Paket” ve “Tam Paket” olmak üzere 3 farklı alternatifte sahip “Servis Sözleşmesi” ile kamyon sahiplerine çok özel koşullarda ve ek masrafsız bakım, onarım hizmeti veriyor.

Mercedes-Benz Türk, yeni hizmeti “Servis Sözleşmesi” ile kamyon sahiplerine özel avantajlarla bakım/onarım hizmeti veriyor. Her ihtiyaca uygun içeriklere sahip “Temel Paket”, “Esnek Paket” ve “Tam Paket” olarak 3 farklı alternatifle sunulan Mercedes-Benz “Servis Sözleşmesi” hizmetini alan kamyon sahipleri, kendi belirledikleri süre boyunca araçlarının bakım/onarım işlemlerini, Türkiye’de bulunan tüm Mercedes-Benz yetkili servislerinde avantajlı koşullarla yaptırabilecekler.

Periyodik bakım ve aşınıtı parçası değişimi hizmeti, sözleşme süresi içinde belirli adetlerle sınırlı olmayıp, araçların kullanımına göre ihtiyaç doğdukça verilen Mercedes-Benz “Servis Sözleşmesi” sayesinde araç sahibi, aracının tüm bakım ve onarım masraflarını önceden biliyor. Hiçbir beklenmedik ani masraf ile karşılaşmayan Mercedes-Benz kamyon sahipleri, aracının bakım ve onarım işlemlerini, ek bir ödeme yapmaksızın, dilediği Mercedes-Benz



Ergiz Esen

Türk yetkili servisinde yaptırabiliyor.

Taksitlendirme avantajı

Servis sözleşmesi, zamana yayılan bir hizmet sunabilmek için yapıyor. Bu hizmetin ödemesini de zamana yaymak mümkün. Yeni araç alırken servis sözleşmesini de birlikte alan Mercedes-Benz müşterileri, hem aracı hem de servis sözleşmesini Mercedes-Benz Finansman Türk’ün uygun koşulları ile kredili olarak satın alabilirler. Yürüyen araçlar için servis

sözleşmesi almak isteyen Mercedes-Benz müşterileri de, yine Mercedes-Benz Finansman Türk’ün sunduğu “Servis Kredisi” ile sözleşmelerini kendilerine uygun bir ödeme planı ile kredili olarak satın alabilirler.

En uygun hizmeti sunmak

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Bölüm Müdürü Ergiz Esen, servis sözleşmesi hizmeti hakkında “Biz, müşterilerimizin ihtiyaçlarını en doğru şekilde tespit edip yanıt vermeyi kendimize görev edindik. Servis sözleşmeleri uygulamamız ile Mercedes-Benz kamyon sahibi bütün müşterilerimize bakım/onarım işlemlerini; servis sözleşmelerine özel çok avantajlı koşullarla, Türkiye genelindeki tüm yetkili servislerimizde ek masrafsız, istenildiği takdirde Mercedes-Benz Finansman Türk tarafından kredilendirilmiş olarak yaptırma olanağı sunuyoruz. Bir taraftan müşterilerimizin bakım/onarım maliyetlerini tam olarak planlamasını, diğer taraftan ise tüm bakım/onarım işlemlerini Mercedes-Benz Türk’ün öngördüğü standartlar dahilinde eğitilmiş ve sertifikalı uzman teknisyenler tarafından, orijinal yedek parça ve onaylı işletme sıvıları ile araçların ömrünü uzatacak şekilde yapılmasını sağlıyoruz. Servis sözleşmelerinin avantajlarından



Mercedes-Benz Türk “Servis Sözleşmesi” paket seçenekleri:

- Temel Paket kapsamında hem sıfır hem de yürüyen araç sahipleri, filtre ve motor yağı değişimi hizmetlerinden sözleşme süreleri boyunca faydalanabilecek.
- Yürüyen araçlar için geçerli olan Esnek Paket, iki farklı seçenek sunuyor. Birincisi; periyodik bakım,

aşınıtı parçaları değişimi ve uzatılmış garanti kapsamı içeren aşınıtı esnek paket- ikincisi de sadece periyodik bakım ile uzatılmış garanti içeren aşınıtı esnek paket olarak farklı avantajlar sağlıyor.

• Sıfır araçlar için hazırlanan Tam Paket ile de periyodik bakım, aşınıtı parçaları değişimi, sözleşme süresince uzatılmış garanti kapsamına dahil ediliyor.

faydalanmak üzere Mercedes-Benz kamyon kullanıcısı tüm değerli dostlarımızı yetkili servislerimize bekliyoruz.” şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Türk, müşteri

odaklı yaklaşımı ile tek elden verdiği satış, finansman, sigorta, 2.El, takas, servis anlaşmaları ve satış sonrası hizmetleriyle piyasadaki konumunu her geçen gün daha da güçlendiriyor. ■

Ford Trucks, İstanbul Gaziantep’li Kardeşler bayisini hizmete açtı

Ford Trucks 4S konseptiyle hizmete giren bayi sayısı 13’e ulaştı. İstanbul’da, Gaziantep’li Kardeşler Ford Trucks 4S bayi açıldı. 8300 metrekairelik kapalı alanı olan tesisin açılış töreni Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Otomotiv Grup Başkanı Cenk Çimen, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve üst düzey yöneticilerin katılımıyla yapıldı.

Ali Y. Koç, “Yeni Ford Trucks bayilerimizle gücümüze güç katıyoruz. Bu yeni tesis, Ford Trucks’ın ağır ticari araç pazarındaki rekabetçi gücü açısından önemli bir rol üstleniyor. Türkiye’nin gelişen ağır ticari araç pazarının ağırlıklı merkezi İstanbul’da açılan bu tesisin, İstanbul ve çevresindeki satışlarımız için bir kaldıraç görevi yapacağına inanıyorum” dedi. ■



Çetaş Ford Trucks Silivri’de

Ford Trucks çekici ve kamyon müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında vermek için İstanbul’da, Çetaş Ford Trucks 4S bayisi hizmete açıldı. 2400 metrekairelik kapalı alana sahip tesisin açılış töreni Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve Koç Holding ile Ford Otosan üst düzey yöneticilerin katılımıyla yapıldı. ■



2. EL MAN KAMYON VE ÇEKİCİLER

şimdi daha çek'iciler



%0.99
'dan başlayan
faiz oranları

%20
peşinat

2000€
değerinde servis
çeki hediye

Kampanya bitmeden, bir MAN kamyon sahibi olmak için acele edin.

Bu kampanya 15.09.2014 - 31.10.2014 tarihleri arasında geçerlidir. 2000 Euro'luk servis çeki, bu kampanya kapsamında satın alınan MAN markalı 2. el kamyon ve çekiciler için geçerlidir. Çekin geçerlilik süresi fatura tarihinden itibaren 18 aydır. / Çekin değeri Servislerin güncel liste fiyatlarını baz alır. 2.000 Euro KDV dahil fiyatdır. Başka kampanyalarla birleştirilemez.

MAN
Sahit: 444 4 626

T: 0312 556 13 34
www.man-topused.com.tr
mantopused.sahibinden.com

MAN | TopUsed MAN | Service MAN | Financial Services



BAŞARILARIMIZLA DAİMA İLERİYE...

Lojistik sektöründe sağladığımız yüksek müşteri memnuniyeti ve başarılarımızla birçok ödüle layık görüldük. Gururluyuz, yeniliklerimizle daima bir adım önde olacağız.



Total Oil Türkiye
2013



Türkcell
2013



Brand Finance
2014



European Business Awards
2013-2014



International Business
Awards SM 2014



15 - 21 Eylül 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 9

"Sürdürülebilir Lojistik" için işbirliği

Türk ekonomisi ve lojistik sektörü için değer yaratmayı hedefleyen ve sürdürülebilirlik vizyonuyla hareket etmeye özen gösteren Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), Türk lojistik sektöründe "Sürdürülebilirlik" kavramının yerleşmesi için çalışmalarına devam ediyor.

13-18 Ekim tarihleri arasında "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme" teması ile küresel lojistik sektörünün üst düzey yöneticilerini ve karar vericilerini FIATA İstanbul 2014 Dünya Kongresi'nde bir araya getirmeye hazırlanan UTİKAD, temaya uygun bir projeyi de kongre öncesi hayata geçirdi.

Bağımsız belgelendirme ve denetim kuruluşu Bureau Veritas

ile başta UTİKAD üyeleri olmak üzere tüm lojistik ve taşımacılık sektöründe yer alan firmaların çevresel, sosyal ve finansal varlıklarını uzun yıllar devam ettirebilmesine katkı sağlayacak bir belgelendirme çalışmasına imza atıldı. UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin ve Bureau Veritas Belgelendirme Müdürü Seçkin Demiralp, çalışmanın sektöre yeni bakış açıları kazandırma noktasında yardımcı olacağını belirtti.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, anlaşmanın sektöre kurumsal yönetim anlayışı ile sürdürülebilir değer yaratma çabasına çok büyük katkı sağlayacağını ifade etti.

Bureau Veritas Belgelendirme Müdürü Seçkin Demiralp ise, bu projenin hem ülke kalkınmasına hem de Türkiye'deki lojistik sektörünün sürdürülebilirlik bakışıyla dünyada öncü olmasına vesile olacağını belirtti. ■



Tuncay Nakliyat'a 30 Otokar Atlas

Otokar'ın hafif kamyonu Atlas, sağladığı memnuniyetle ilave siparişler almaya devam

ediyor. Farklı iş kollarında müşteriler tarafından tercih edilen Otokar Atlas için Ağustos ayında

gerçekleştirilen 14 adetlik teslimatın ardından, aynı müşteri tarafından 30 adetlik ilave sipariş alındı. Kocaeli ilinde faaliyet gösteren Tuncay Nakliyat, 30 adet kısa şasi Atlas kamyon daha sipariş etti ve Eylül ayının başında teslim aldı.

Tuncay Nakliyat'a satışı gerçekleştiren Otokar Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, "Otokar olarak Tuncay Nakliyat ile işbirliğimiz uzun yıllara dayanıyor. Tuncay Nakliyat, Otokar ürünlerinin sunduğu kalite, satış sonrası, düşük yakıt tüketimi ve ikinci el değeri avantajlarından son derece memnun olduğunu her fırsatta dile getiren bir müşterimiz. Filolarını genişletirken ilave Atlas kamyonu siparişleri için yeniden markamızı tercih etmeleri bizim için son derece gurur verici" dedi. ■



İstanbul'un lojistik sektör analizi yapıldı

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı'nca altyapı çalışmaları sürdürülen ve İstanbul için ilk kez hazırlanan İstanbul Lojistik Ana Planı'na altlık teşkil etmek üzere "İstanbul Lojistik Sektör Analizi" projesinin ilk çalıştay, 10 Eylül Çarşamba günü gerçekleştirildi.

İstanbul lojistik altyapısının, şehrin yerleşim, çevre ve trafiği açısından en rasyonel biçimde düzenlenmesini, lojistik altyapının, orta-uzun vadede ortaya çıkacak talebi de karşılayacak biçimde planlanmasını hedefleyen Çalıştayın açılış konuşmaları, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanı Adil Karaismailoğlu ve MÜSLAD Lojistik Kurul Başkanı Emin Taha tarafından yapıldı.

Prof. Dr. Mehmet Tanyaş, lojistik



Çalıştayın ikincisi 30 Eylül 2014'te.

sektöründe hizmet sunan ve hizmet alan toplam 500 işletme arasında yapılan anket sonuçlarını katılımcılarla paylaştı. Ardından çalışmaya katılan üniversiteler, STK'lar (sivil toplum kuruluşları), sektör temsilcileri ve kamu kurumları temsilcilerinden oluşan katılımcılar ile SWOT Analizi çalışması yapıldı.

İstanbul Lojistik Ana Planı'yla hedefler çizildi

- Kentsel Lojistik Yönetim Merkezi oluşturularak yolcunun yanı sıra yük hareketlerine yönelik planlamaların da eşgüdümülü olarak gerçekleştirilmesi,
- Kentiçi lojistiğin hareketlilik, sürdürülebilirlik ve yaşanabilirlik ilkeleri doğrultusunda planlanması, yönlendirilmesi ve denetlenmesi,

- İstanbul ile uluslararası ve ulusal lojistik bağlantıların en rasyonel altyapı ve yöntemlerle işleyecek şekilde geliştirilmesi,
- Lojistik faaliyetlerinin kentin istihdamına ve ekonomisine katkısının artırılması, lojistik ara el-eman ihtiyacının karşılanabilmesi için gereken eğitime ilişkin alt ve üst yapı ihtiyacının belirlenmesi,
- İstanbul'a, bölgenin en önemli uluslararası lojistik üssü özelliği kazandırılması amaçlanmaktadır.

Özgüler Taşımacılık 13 Stralis aldı

Iveco'nun Gaziantep'teki yetkili satıcısı Üstün-İş, Özgüler Uluslararası Taşımacılık'a 460 HP Euro 5 motora sahip standart kabinli 13 Stralis çekici satışı gerçekleştirdi. Araçların ilk 8 adetinin teslim edildiği törende konuşan Özgüler Uluslararası Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Ali Güler, daha önce de Iveco araçları kullandıklarını ve aracı tercih etmekte öncelikle yenilenmiş konforlu donanımı, enjektör probleminin olmamasını, rampada güçlü ve yakıtta tasarruflı olmasının yanı sıra 3 yıl 450.000 km garantinin etkili olduğu ifade etti.

Teslimat töreninde Iveco Bölge Satış Müdürü Murat Aydoğan hızla artış gösteren



filo satışlarının yanı sıra eski filo müşterilerinin kendilerine tercih etmelerinin memnuniyet verici olduğunu belirterek Ali Güler'e bir plaket sundu. ■

Ekol Avrupa İş Ödülleri'nde ulusal şampiyonluğa ulaştı

Avrupa'da en hızlı yayılan Türk lojistik şirketi Ekol, Avrupa İş Dünyasının Oscar'ı olan Avrupa İş Dünyası Ödülleri'nde "Ulusal Şampiyonlardan biri" olmaya hak kazandı

Avrupa'daki hizmet ağını hızla genişleten Ekol'ün Avrupa'da gösterdiği performans kalitesi ödüle layık görüldü. Ekol, Avrupa İş Ödülleri uluslararası elemelerinde Türkiye'yi temsilen 2014/2015 "Ulusal Şampiyonlardan biri" seçildi.

Bu yıl 8.'si gerçekleştirilen yarışmada 33 ülkeyi temsil eden 709 ulusal şampiyon ilan edilerek, rekor sayıya ulaşıldı. RSM International'ın sponsorluğunu üstlendiği yarışmada, 10 şirket ise Ruban D'Honneur ödülü alacak. 2007'den bu yana düzenlenen Avrupa İş Ödülleri, daha güçlü ve daha başarılı bir iş dünyasının gelişimini amaçlıyor.

Yarışmada yer alan kategoriler; RSM Yılın Girişimcisi, Yılın İşvereni, Müşteri Odaklılık, Çevre ve Kurumsal Sürdürülebilirlik Ödülü, Yılın İş Ödülü, İthalat/İhracat ödülü, BP Yılın Büyüme Stratejisi Ödülü ve UKTI İnovasyon



European
Business
Awards™

Sponsored by
RSM
Audit - Tax - Advisory

Ödülü şeklinde sıralandı. Avrupa İş Ödülleri, Avrupa'da faaliyetlerini sürdüren başarılı ve yenilikçi firmaları teşvik ederek ödüllendiriyor. İş dünyasında "Oscar" ödülleri kadar saygın bir organizasyon kabul edilen bu yarışma, Avrupa'nın önde gelen prestijli işadamları, akademisyenleri, medya ve siyaset temsilcileri tarafından da destekleniyor. Organizasyon, firmalarının başarılarını ödüllendirerek, hem ulusal hem de Avrupa çapında tanınmalarına teşvik unsuru olmayı hedefliyor. Ödüllerin bir diğer amacı, Avrupa iş dünyasının gelecekteki şekli ve esaslarını belirleyici rol üstlenmek.

Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul şampiyonluğa ilişkin olarak şunları söyledi; "Avrupa İş Ödülleri'nde ülkemizi temsilen "Ulusal Şampiyonlardan biri" seçilmemiz bizim için gurur kaynağı. Ekol Lojistik'in bir Avrupa şirketi olduğunun da açık bir göstergesi. Hedefimiz yarışmanın kalan süreçlerinde de aynı başarıyı sürdürebilmektir."

Avrupa İş Ödülleri CEO'su Adrian Triep ise; "Ekol Lojistik'i almış olduğu "Ulusal Şampiyon" ödülü dolayısıyla tebrik ediyorum. Yarışmanın ilerleyen adımlarında da başarılarının devamını diliyorum. Her geçen yıl daha da güçlenen Avrupa İş Ödülleri olarak, Avrupa şirketlerinin rekabet gücünü artırmalarına destek olarak, faaliyetlerimizi sürdüreceğiz" dedi. ■

Baykant filosunu büyütüyor

Baykant Uluslararası Nakliyat, 5 adet DAF XF105.460 MD çekiciyi ve 5 adet Maxima Plus, T.SCS X+ semi-treyleri



DAF-Tırsan Otomotiv Hadımköy lokasyonunda Baykant Uluslararası Nakliyat firma sahibi Yıldray Merdivan ve DAF-TIRSAN Otomotiv Hadımköy Satış Temsilcisi Yasin Tiryaki katıldığı törenle teslim aldı.

Baykant Uluslararası Nakliyat firma sahibi Yıldray Merdivan, treyler şasisinin ve tüm kaynaklı komponentlerin kataforez (KTL) ile kaplı olması ve bu sayede 10 yıl paslanmazlık garantisi verilmesinin önemine değinerek, "DAF çekicilerini tercih etme sebebimiz, öncelikle sağlamış olduğu yakıt tasarrufu ile sürücülere ekonomik sefer yapabileme imkanı sunması, servis ağının geniş olmasıyla beraber müşteriye kazandırmış olduğu avantajlar ve satış sonrası hizmet kalitesinden duyduğumuz memnuniyet" dedi. ■

MAN TopUsed güvencesiyle
sıfır gibi 2. el kamyonlar
inanılmaz fırsatlarla geliyor!

2. EL
Kamyon
Şenliği

MAN
ANKARA
FABRİKA

20 EYLÜL 2014 CUMARTESİ

Piyasadaki en temiz ve güvenilir araçlar
%0.99'dan başlayan faiz oranlarıyla...

barbekü partisi
inanılmaz fırsatlar
şok indirimler

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.
Esenboga Havalimanı Yolu 22.km 06750 Akyurt - Ankara

24 Saat: 444 4 626 www.man.com.tr

MAN | TopUsed MAN | Financial Services



facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

15 - 21 Eylül 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

FiloTürk ile uydudan

Okul servisleri sıkı takip altında

Okulların açılması ile birlikte okul yollarındaki güvenliğin konusu gündemde. Öğrenciler okul yolundayken velilerin gözü kulağı da çocuklarının trafikteki güvenliğinde. Çocuğum okula vardı mı? Serviste başına bir şey geldi mi? Servis şoförü aracı tehlikeli kullanıyor mu? FiloTürk Öğrenci Servis Araçları Planlama ve Kontrol Sistemi tüm bu kaygıları ortadan kaldırıyor. Sistem sayesinde veliler servislerin nerede olduğu, hangi güzergahtan gittiği, hızlı olup olmadığı sorularına artık anında cevap buluyor.



Okul servislerinin, veliler ve firma yöneticileri tarafından izlenebilmesi ile öğrencilerin doğru zamanda doğru yerlerden alındığının ve indirildiğinin kontrol edilmesi sağlanıyor, sürücü ihlalleri anında kontrol edilebiliyor ve hız ihlalleri önleniyor. Sistem sayesinde servis

aracının hareket saatleri, hızı, okula ve eve varış saatleri, servis aracının duraklama yaptığı yerler, duraklama süreleri gibi bilgiler anında görülebiliyor.

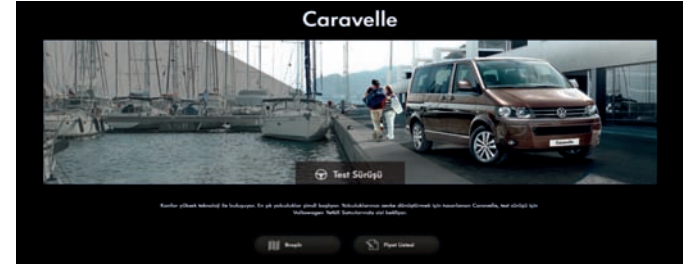
FiloTürk markası ile müşterilerine araç takip hizmeti sunan Mobiliz Yönetim Kurulu Başkanı Levent Aydoğan, sundukları hizmet hakkında “Çocuklarımızı taşıyan servisler hakkında bilgi almamız, çocuğumuzun trafikte güven içinde olduğunu bilmemiz çok önemli. Pek çok eğitim kurumu firmalardan bu sistemlerin kullanımını talep ediyor” dedi. ■

Volkswagen Ticari Araç’a Altın Örümcek Web Ödülü

Türkiye’de internet teknolojileri kullanılarak gerçekleşen en iyi projelerin ödüllendirildiği Altın Örümcek Web Ödülleri, bu yıl 12’nci kez sahiplerini buldu. Volkswagen Ticari Araç’ın, ülkemizde en çok ilgi çeken modellerinden Caravelle için

hazırladığı mikro site, 50 kişilik jüri tarafından otomotiv kategorisinde en iyi site seçilerek, Altın Örümcek Web Ödülü’ne layık görüldü.

Caravelle.vw.com.tr adresi üzerinden ulaşılabilen mikro sitede Parallax tasarım sayesinde ziyaretçiler, Caravelle



modeliyle ilgili merak ettikleri her bilgiye kolayca ulaşabiliyor. Kullanıcılar, mikro site

üzerinden form doldurarak, test sürüşü randevusu da alabiliyor. ■

Bursa’da S plaka sahibi esnaftan belediyeye çelenk

İlçe belediyelerin verdiği S plakalı servisler şehir içine giremiyor

İlçelerden aldıkları S plakaları şehir merkezinde kullanamayan esnaf, Bursa Büyükşehir Belediye binası önüne çelenk bırakarak Başkan Recep Altepe’den yardım istedi.

Tarihi belediye binası önünde toplanan servisçiler adına konuşan Bursa İlçe Servisçiler Odası Başkan Yardımcısı Selami Opuz haklarının gasp edildiğini savundu. Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe’ye çağrıda bulunan Opuz, “Biz servisçi esnafı olarak son iki yıldır araçlarımızı çalıştıramadığımız için çok zor durumdayız. Bu kanayan yaraya çare olacak sizlersiniz. Vergi borçlarımızı, banka kredi borçlarımızı ödeyemeyiz hale geldik. Bazı esnaf arkadaşlarımızın yuvaları dağılma noktasına geldi. Bizim amacımız ailelerimize ekmek götürmek. Lütfen biz de ekmegimize sahip çıkın, bizim art niyetli değiliz, sadece



ekmeğimizin peşindeyiz” dedi.

Opuz, ilçelerde bin 200 servis esnafı bulunduğunu ve bunların yaklaşık 700’ünün ilçelerde çalıştığını belirtti: “400-500 civarında çalışmayan esnafımız var. Merkezde çalışmak bizim hakkımız. Bunu ilçe belediye başkanları bu plakaları ihale ile satarken bu sözü verdiler. Elimizde deliller var. Sayın Belediye Başkanı Recep Altepe’ye sesimizi duyurmak için buraya geldik ve çelenk bıraktık.” ■

Rayiç bedel 125 bin TL

Denizli’de “S Plaka” ihalesi

Denizli Büyükşehir Belediyesi, 50 adet ticari “S Plaka” dağıtılması ihalesi düzenliyor. 9 Eylül’de yapılan duyuruda 2014/04/27 sayılı UKOME kararı doğrultusunda 50 adet “S” plakasının dağıtımının yapılması ihalesi düzenleneceği bilgisi verildi. İhale 30 Eylül 2014 tarihinde düzenlenecek. İhaleye katılım için müracaatlar 19 Eylül saat 17.30’da son bulacak. İhale Ulaşım Daire Başkanlığı’nın Topraklık Mahallesi İzmir Bulvarı No: 41 Pamukkale / Denizli adresinde gerçekleştirilecek. “Kapalı Teklif Usulü” ile yapılacak ihale için “S” plaka serbest piyasa değerinin (rayiç bedelin) 125.000,00-TL, ihaleye çıkış bedelinin (muhammen bedelin) ise 100.000,00-TL (KDV Hariç) olarak belirlendi. ■

Tercihiniz Crafter, kazancınız bol olsun.

www.vw.com.tr

Volkswagen Crafter.

Her şey kazanmanız için hesaplandı.

Çift turbo motoru, düşük yakıt tüketimi, orijinal üst yapısı ve diğer üstün özellikleriyle doğru tercih Crafter, satış fırsatlarıyla da her zaman kazanmanızı sağlıyor. Crafter’a özel avantajlar için sizi de Volkswagen Yetkili Satıcılarına bekliyoruz.



- Lüks segment yeni koltuklar
- Körüklü ve ısıtılmalı sürücü koltuğu
- Orijinal iç kaplama
- Hız sabitleyici
- Radyo kumandalı direksiyon
- Sis farı
- Buzdolabı, DVD oynatıcılı ekran, türbin tavan**



Ticari Araç

facebook.com/vwticariarac

Trafik Hayatır | Doğuş Otomotiv

DANIŞMA HATTI: 0212 335 04 98

Volkswagen Finans



Volkswagen’in tercihi Castrol

Resimdeki aracın görüntüsü satışa sunulan modellerimizden farklılık gösterebilir. * 2 yıl sınırsız ve +1 yıl 250.000 km’ye kadar mekanik garantisi sunulmaktadır. ** Opsiyonel donanımlardır.

Doğuş Otomotiv müdürleri

“Yönetici Koçluğu” eğitimi aldı

Doğuş Otomotiv, sürdürülebilir gelişim vizyonu doğrultusunda çalışanlarına aralıksız bir şekilde yatırım yapıyor. Çalışanlarının potansiyel ve yeteneklerini ortaya çıkarmak için farklı içerik ve kurgulara sahip eğitimler gerçekleştiriyor. Doğuş Otomotiv’de işe yeni başlayan kişilerden, şirketin üst yönetime kadar tüm kademedeki çalışanlara yönelik özel eğitim programları geliştiriliyor.

Denge Merkezi işbirliği ile verilen “Yönetici Koçluğu” eğitimi şirketin sürekli gelişim anlayışı ile tasarladığı programlardan biri. 3 grup

halinde 9 ay süren ve yüz yüze eğitim verilen bu eğitime Doğuş Otomotiv, Doğuş Oto ve Doğuş Teknoloji Şirketlerinden toplam 66 müdür katıldı.

“Erickson Koçluğun Sanatı ve Bilimi-Çözüm Odaklı Koçluk” Sertifika Programında, katılımcılar ayrıca kendilerini yetersiz hissettikleri noktalarda da eğitimcilerden bire bir koçluk desteği de alma imkânı buldu. Doğuş Otomotiv Yöneticileri, aldıkları eğitimi takım çalışmalarında, toplantılarda, performans değerlendirmeye görüşmelerinde ve işe alm görüşmelerinde kullanabilecek. ■



“İyi Dersler Şoför Amca” projesi yeni yüzüyle başlıyor

Michelin’in taşımali eğitim sisteminde görevli servis şoförlerinin trafik güvenliği, ilk yardım ve iletişim konularında eğitilmesini amaçladığı “İyi Dersler Şoför Amca” projesi yeni paydaşlarıyla yoluna devam ediyor. MICHELIN, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Jandarma Genel Komutanlığı ve TÜVTÜRK Araç Muayene İstasyonları’nın iş birliğiyle “Trafikte Sorumluluk

Hareketi” kapsamında hayata geçirilen proje, Ankara’da gerçekleştirilen Çalıştay ile çalışmalarına başladı.

Çalıştaya; projenin ilk yıl saha uygulamalarının yapılacağı Balıkesir, Edirne, Gaziantep, Isparta, Karabük, Kars, Malatya, Muğla, Nevşehir ve Trabzon illeri taşımali eğitim şube müdürleri, TŞOE eğitim sürecinde görev alan servis firması ve şoförü ile akademisyenler de katkı sundu. ■



Mobiliz’in yeni CEO’su Özlem Yeşildere

Procter&Gamble’da 17 yıl birçok kritik yerel ve bölgesel yönetim görevi aldıktan sonra Philips’e katılan Özlem

Yeşildere, yaklaşık 3 yıl Philips Ortadoğu ve Türkiye Bölgesel Mali İşler Başkanı ve Türkiye Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı görevlerini yürüttüyordu. Yeşildere, Ağustos 2014 itibarıyla Mobiliz Bilgi ve İletişim Teknolojileri AŞ bünyesinde CEO olarak atandı.

Özlem Yeşildere, Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği bölümü mezunu ve University of Manchester Institute of Science and Technology’de İş Ekonomisi alanında yüksek lisans yaptı. ■

