

TREDER, sahtecilik dosyasını Başbakanlığa verdi

Sahtecilik aldı başını gidiyor!



8'de

facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 153 • 8 - 14 Eylül 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

2. El otobüs ve midibüste güven!

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.BusStore.com.tr

Yolcu talebinin arttığı yaz sezonu okulların açılması ile bitiyor.

ZOR GÜNLER BASLIYOR

Okullar açılıyor...

İstanbul, Ankara ve Antalya
okul servis ücretleri açıklandı

5'te

● Yaz sezonunun bitmesi, okulların açılışının yaklaşması ile yolcu talebinde yaşanması muhtemel düşüşler sektör için zor bir dönemin başladığının göstergesi.

● Sektör mensuplarının haksız ve yıkıcı rekabetten uzak durması ve planlı hareket etmesinin daha da önem kazandığı bir dönem başlıyor.

Okulların açılacağı 15 Eylül'ün ardından şehirlerarası yolcu taşımacılığının hareketlilik beklediği en önemli dönem Kurban Bayramı olacak. Ancak bu yıl Kurban Bayramı'nın 4 Ekim Cumartesi günü başlaması ile yolculuk talebinin Ramazan Bayramındaki gibi yüksek olması beklenmiyor.

✓ Hiç fırsat yok

Bayramın ardından okulların ara tatiline kadar yolculuk talebinde yaşanacak düşüşlerde sektör mensuplarının bilet fiyatlarında haksız ve yıkıcı rekabete yönelmemesi büyük önem taşıyor.

✓ Maliyetler artıyor

Akaryakıt ve otogar çıkış fiyatları ile giderek artan maliyetlerle mücadelenin yanı sıra taşıma modlarında yaşanan gelişmelerin de sektörü zorlayan unsurlar olarak öne çıkıyor.

✓ YHT etkileyecek

Hızlı tren hattındaki hizmet sürecinin daha sağlıklı bir yapıya ulaşması ile şehirlerarası yolcu taşımacılığına yönelik etkilerinin daha ölçülebilir bir seviyeye getirecek. Hızlı tren ile havayolu taşımacılarının yaratacağı rekabetin düzeyi de daha artacak.

✓ Sefer planlaması kurtarır

Bu dönemde sektör mensuplarının daha yüksek doluluk oranlarını yakalayabileceği sefer planlamalarına gitmesi, karamsarlığa kapılarak bilet fiyatlarını düşürerek maliyetlerin altında bir taşımacılık yapmaması gerekiyor. ■



AZ-AL Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Baş:
Servisçilik sektörü daralıyor

4'te

Mengerler İstanbul'dan
AZ-AL Turizm'e 15 Sprinter



4'te

Bursa kentiçi ulaşımda Temsa
Avenue sayısı 27'ye ulaştı

BURULAŞ 12 Temsa

Avenue aldı



3'te

Temsa Prestij City
Kocaeli ve Kütahya
ulaşımında hizmet
vermeye başladı

Tokat Seyahat,
Mercedes
yatırımına devam
ediyor

Mercedes-Benz Türk, şehirlerarası otobüs firmalarından Tokat Seyahat'e 8 Travego 15 teslim etti.

Haftaya gazetenizde.

Mersin
Otogarı'nda
sorun
çözülüyor



3 Eylül 2014 tarihinde gerçekleşen pazarlık usulü ihalelerde yazıhanelerin büyük bir kısmı 96 bin 200 ile 96 bin 500 lira arasında kiralandı. ■ 8'te



Dr. Zeki Dönmez

Hayatı seyretmek değil, müdahaleyle değiştirmek gerek.

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Yüksek Hızlı Demiryolları, Ulaştırmadaki Yenilikler ve Türkiye -5-

2'de



Mustafa Yıldırım

Trafikte kaybedilen ekonomi...

5'te



Akif Nuray

Bu Memleket Bizim...

4'te



Salim Altunhan

Bana yaşadığın şehrin kapılarını aç!

4'te

2 » Kentiçi

Tasıma
Dünyası

8 - 14 Eylül 2014

Yüksek Hızlı Demiryolları, Ulaştırımadaki Yenilikler ve Türkiye - 5 -

Ulaştırma alanındaki bütün gelişmeler, doğaldır ki ne yalnız bizim burada söztettiğimiz türden teknolojik ilerlemeler ile ne de yalnız teknolojik ilerlemelerin kendisi ile sınırlıdır. Ulaştırmanın iktisadi analizinde de son dönemlerde ciddi ilerlemelerin ortaya çıktığını görüyoruz. Bunlarla ilgili olarak ayrıntıya girmeden...

- e-ekonominin ulaştırmaya uygulanmasıyla ilgili gelişmeler
- Ulaştırma varlıklarının daha ciddi bir değerlendirmesinin, maliyet analizinin yapılabilmesini sağlamak amacıyla geliştirilmekte olan Varlık Yönetimi (Asset Management) burada özellikle sözetmemiz gereken gelişmelerdir.

Türkiye, böyle bir çerçevede, dünya haritası üzerindeki hem coğrafi, hem de uluslar arası konumu bakımından, kendi elini güçlendirmek zorunda olan bir ülkedir.

Bunun anlamı, Türkiye'nin, ulaştırma kesimini, çağdaş ulaştırma sistemi anlayışı olan bütünleşik karakterli bir sistem olarak planlaması ve yeniden örgütlemesi gerektiğidir. Bunu da, ancak, ulaştırma araştırması alanında ciddi adımlar atarak yapabilecektir. Doğru politikaların seçimi ve yaratılması, ancak araştırma temelli olduklarında mümkündür. Türkiye, bölge için olmazsa olmaz özellikler taşıyan bu işin yapılmasında öncü rol üstlenebilecek bir konumda olduğu gibi, bunu üstlenmemesi durumunda da, bir daha geri kazanılması çok zor olan bir kayıpla karşılaşmak durumunda olacaktır. Bir başka deyişle, Türkiye hem kendi ulaştırma kesimini planlayıp örgütlemeli, hem de bunu, bölgenin artacak ulaştırma gereksinimlerinin karşılanmasında öncü rol üstlenecek bir anlayış içinde yapması gerektiğinin anlayışında olmalıdır. Türkiye'nin, bütün bunlarla birlikte ve bunlara ek olarak, hem küreselleşme süreci içindeki yerini sağlama almak, hem de AB ile olan ilişkileri bağlamında elini güçlendirmek için izlemesi gereken politikalar ve alması gereken önlemler vardır. Bunların da gelip dayandığı nokta, araştırma ve bunun kurumsal altyapısı ve ulaştırma kesiminin bu doğrultuda yeniden örgütlenmesidir. Gerçekte, bu, AB ile olan ilişkilerimiz çerçevesinde



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

değerlendirildiğinde (AB'ye tam üye olsak da, olmasak da), kaçınılmaz olan bir zorunluluktur. Çünkü, AB, kendi Ortak Ulaştırma Politikası çerçevesinde araştırmayı bir numaralı öncelik olarak belirlemiştir ve atılan bütün adımlar bunun somut göstergeleridir.

Ülkemizin durumu

Kısaca ana çizgileri yukarıdaki gibi olan bir çerçevede Türkiye'nin bugünkü durumu nedir? Yine kısa olarak bunu şu

noktalarda toplayabiliriz:

- Türkiye mevcut ulaştırma altyapısını ve onun üzerindeki araçlarını çok kötü kullanmakta, yönetmektedir.
- Yeni altyapı yatırımlarının yapılmasında bütünleşik bir ulaştırma politikası ve planlamasından çok uzakta; daha da kötüsü, ulaştırma politikalarının gerek tasarımı, gerek uygulamasında böyle bir kavramın ya da yaklaşımın varlığından bile söz edilemez.
- Yine ulaştırma politikalarının tasarımı ve yapımında, ulaştırma sisteminin reel kesimle (mal üreten kesimle) uygun bir tamamlayıcılık içinde olması gereği, böyle bir konu sanki hiç yokmuş gibi, göz ardı edilmektedir.
- Bütün bu eksiklik ve yanlışların ardında ulaştırma gibi bir ülkenin ekonomisinin olmazsa olmazı konumunda olan bir etkinlik alanında çalışacak olanların çağdaş standartlarda eğitim ve öğretimi konusu Türkiye'nin gündeminde hiç bulunmamıştır.
- Yine, ulaştırmada araştırma ve araştırma-geliştirme konusu Türkiye'nin gündeminde hiç yoktur.

Bu durumda, çözüm ve/veya çözüm yolları nedir? Ayrıntıya girmeden şunu söyleyebiliriz :

- (1) Türkiye, öncelikle ulaştırma eğitim ve öğretimi ni gündeminin birinci maddesi olarak ele almalıdır.
- (2) Araştırma Geliştirme konusu ivedilikle ve ciddi kaynaklar ayrılarak ve 1. madde ile birlikte ele alınmalıdır.
- (3) İlk iki önlemler birlikte, ama onlara da bağlı olarak Türk ulaştırma kesiminin kurumsal altyapısı ciddi araştırma konusu yapılmalıdır.

Son on yıllık devlet politikaları; ulaştırmada dengeli dağılım adına tersine

bir ivmelenme geliştirmiş olup bu süreç ama yavaş ama hızlı işlemektedir. Yönetici kadrolarını; belli ölçekler belli teknik şartlar altında YHD'na hem yatırım ve hem de planlama anlamında çok sıcak yaklaştığı görülmektedir.

Mevcut durum

Mevcut tabloda; Türkiye'de yıllık ortalama 5 bin kaza olmakta ve 300 milyon dolarlık bir maddi kayıp oluşmaktadır. Kazaların yüzde 42'si ağır taşıtlar tarafından gerçekleştirilmekte olup ağır taşıtların mevcut trafikte ortalama yüzde 20'lik bir paya sahip olduğu görülmektedir. İstatistiklerdende görüldüğü gibi demiryollarının; yük ve yolcu taşımacılığındaki toplam payı halen çok düşüktür. Resmi verilere göre (2003) toplam yolcu taşıması 5.87 milyar-km ve toplam yük taşımacılığı ise 8.6 milyar-ton'dur. Her iki değer de; Avrupa ülkelerindeki ortalamlarının altındadır.

Cumhuriyet'in ilk yıllarında demiryolları odaklı bir politika olduğu bilinmektedir. Bu bağlamda; Cumhuriyet öncesi dönemde Türkiye sınırları dahilinde 4 bin km hat mevcuttu. Bunun üzerine; Cumhuriyet'in ilk 20 yıllık döneminde 4 bin km demiryolu ağı daha yapıldı. Buna karşın; 1950'lerle birlikte 'anayurdu demiraglarla örme' politikası kaldırılmış ve otoyol devri başlatılmıştır. Bu süreçte; ulaşım sistemleri arası dağılım dengesi tamamiyle karayolları lehine dönmüştür. 1980'lerin başlangıcıyla birlikte farklı gruplarca muhalefete karşı 2 bin km otoyolu planlanıp tamamlanmış ve bunların büyük kısmı Ankara-Edirne ağı üzerindeki büyük şehirleri (TEM: Avrupa Ötesi Otoyollar; yaklaşık 700 km) birbirine bağlamışlardır. Demiryollarının ilk yatırı maliyeti otoyollardan yüksek olabilmesine karşılık, bakım ve onarım maliyetlerini içeren toplam maliyetlerde demiryolları daha uygun bir tercihtir. Ayrıca; çevresel etkilere dikkate alındığında otoyollar oldukça dezavantajlı görülmektedir.

Öncelik YHD'de olmalı...

Bir ülkenin ulaştırma politikaları; çıkarlarıyla çelişmemelidir. Örneğin Türkiye üç tarafı denizlerle çevrili bir ülke iken deniz ulaşımının molda dağılımdaki payı hem yük hemde yolcu taşımacılığında yüzde 1'ler dolayındadır. Bununla beraber; karayollarının diğer ulaşım modlarına karşı ezici tercih üstünlüğünde 'bireysel ulaşımın toplu taşımaya tercih edilirliliği' nin etkisi anlaşılır bir nedendir. Ülkenin ekonomik ve çevresel kayıplarına ilave

olarak; bunun kapsamında yıllık ortalama 5000 kaza ve 250-300 milyon dolarlık kayıp da vardır. Bu nedenle; Türkiye'nin ulaşım politikaları yenilenmeli ve demiryolu gibi toplu taşımayı empoze eden ulaşım modları baz alınmalıdır. Ulaşımada politika değişiklikleri; demiryollarının destekleme ve diğer ulaşım modlarıyla rekabet edebilirliği yönünde gayretlerle desteklenmelidir. Bu gayretlerde öncelik 'YHD teknolojileri'ne verilmelidir. Aciliyetle YHD teknolojileri ve mevcut hatların iyileştirilmesi projelerine dayalı bir ajanda oluşturulmalıdır. Ankara-İstanbul YHT projesi; bu gayretler için bir itici güç olabilir. Ankara-İstanbul YHT projesinin tamamlanmasıyla; Türkiye' nin en büyük iki şehri arası yolculuk süresi düşecek ve güvenli konforlu ve hızlı bir ulaşım modu sağlanmsı olacaktır. Ayrıca; Avrupa Birliği YHD ağı entegrasyonuna dair çabalar ivmelenmiş olacaktır.

Sürdürülebilirlik belirleyicidir

Bu bağlamda demiryolları yatırımlarını hem 'karayolu trafik güvenliği' hem 'sürdürülebilirliğin uygulamaları' hem 'daha üst düzey ve kaliteli hizmet parametrelerinin yakalanması' ve hem de 'ekonomik-teknik-sosyal gelişim' yönlerinde okuyabiliriz. Demiryolları yatırımları içerisinde ise Japonya'nın başlattığı ve öncüsü olduğu, sonrasında Fransa'nın dahil olduğu 'YHD' ise bütün bu bahsini ettiğimiz faydaların yakalanmasında en öncelikli yatırım alanı olmaktadır. 'Sürdürülebilirlik' kavramını incelediğimizde 'çevresel sürdürülebilirlik' 'ekonomik sürdürülebilirlik' ve 'sosyal sürdürülebilirlik' gibi alt başlıklarının olduğunu görmekteyiz. Birbirleriyle iç içe ve birbirini tamamlayan bu alt başlıklar aslında 'YHD' yatırımlarımız ve yönelişimizin birebir sağlamasını, sebep ve sonuçlarını vermektedir. Sürdürülebilirlik; 'bugünün ihtiyaçlarını, gelecekteki nesillerin ihtiyaçlarını da düşünerek sağlamak' şeklinde ifade edilebilmektedir.

Sonuç olarak

Dünya'da gelişme eğilimleri bağlamında ülkemizde YHD yatırımları için yakalanan ivmenin artarak ve planlı bir şekilde devam etmesi görülmektedir. Ancak bu süreçte aşağıdaki hususlar gözönüne alınmalıdır:

- Gerek altyapı ve gerekse de araç teknolojileri için 'yerli üretim'e ağırlık verilmeli, bu konuda öncelikle 'devlet yatırımları' olmalı. Takibinde ise 'kamu-özel sektör ortaklıkları' ve 'özel sektör

YHT çalışmaları

Ankara-İzmir Projesi

- Ankara-İzmir (Manisa üzerinden): 663 km
- Ankara-İzmir (Kemalpaşa üzerinden): 624 km
- Seyahat süresi (Manisa üzerinden bugünkü süre): 14 saat
- Ankara-İzmir (Manisa üzerinden): 3 s. 50 dk.
- Ankara-İzmir (Kemalpaşa üzerinden): 3 s. 20 dk.

Maliyet (milyar \$): 2,350

Başlama tarihi: 2010

Bitiş tarihi:2015

Halkalı-Bulgaristan

Mevcut hat: 290 km
Hızlı tren hattı: 231,7 km
Halkalı-Bulgaristan: 1 saat
Maliyet (milyon \$): 750
Başlama tarihi: 2010
Bitiş tarihi: 2013

Sivas-Erzincan-Erzurum-Kars Hattı

Mevcut hat: 763 km
Hızlı tren hattı: 710 km
Sivas-Kars (seyahat süresi): 5 saat
Maliyet (milyar \$): 4
Başlama tarihi: 2010
Bitiş tarihi: 2014

teşviki' olmalıdır.

- Altyapı ve araç teknolojileri üretimi için akademik-özel sektör-kamu entegrasyonu şarttır.
- Dışardan alınması zorunlu gözüken 'araç ve ekipmanlar' için ise tercih 'en ileri teknoloji'den yana kullanılmalı, fakat bu da 'arz-talep' dengesine göre derecelendirilmelidir.
- YHD yatırımları için genel anlamda 'kısmi özelleştirme' ya da 'kamu-özel sektör ortaklığı' elverişli olarak gözükebilse de, ülkemiz için 'özel sektör'ün bu alana girmesi için henüz organizasyonel, mantalite ve nosyon anlamında ciddi eksiklikler bulunmaktadır. Belki talebin çok yoğun olacağını öngörüldüğü İstanbul-Ankara YHD hattı için bu gibi bir ortaklık düşünülebilir.
- Hızlı, sağlıklı, güvenli, huzurlu mutlu bir hafta diler, yüksek lisans tezindeki bilgilerden paylaşımlarda bulunduğum Asistanım Mehmet Çağrı Kızıltaş'a teşekkür ederim. ■

Öğrencilerinizi güvenle taşıyacak servis aracı ISUZU NOVO

Tüm devrilme testlerinden %100 başarıyla geçen, ön ve arka disk frenleriyle yolculuğu daha güvenli hale getiren Isuzu Novo okula hazır. Siz de öğrencileriniz için Anadolu Isuzu gücü ve teknolojiyle üretilen Isuzu Novo'yu tercih edin.

Isuzu Novo'nun okul otobüsü tip onayı bulunmaktadır.



www.isuzu.com.tr
www.facebook.com/IsuzuTürkiye
www.twitter.com/IsuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)

30 YIL ISUZU

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin hizmeti

Akıllı bisiklet sistemi büyük ilgi görüyor

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin İzmit'te kent içi erişimi kolaylaştırmak, toplu taşıma sistemlerini besleyici nitelikte ara imkanlar oluşturmak, çevresel ve sürdürülebilir bir ulaşım aracının kullanılmasını özendirmek için hayata geçirilen akıllı bisikletler uygulamaya konulduğu ilk günden itibaren vatandaşlardan yoğun ilgi görüyor. Kentin pek çok yerine konulan istasyonlardan alınan akıllı bisikletler, ilk günden itibaren artan bir ilgi görüyor. Bisikletli ulaşım sayesinde hem halk sağlığı, hem de çevre korunuyor. Sistemin hayata geçtiği 18 Ağustos'tan bu yana abone sayısı bin 300'ü bulurken, kiralama sayısı ise 13 bini geçti.



Akıllı bisiklet sistemiyle ilgili www.kobis.com.tr adresinden bilgi alınabiliyor. ■

Trafik kazalarını azaltmak için proje

Eskişehir Büyükşehir Belediyesi, kentte trafik kazalarını azaltmak için proje çalışmalarını başlattı. Ulaşım Planlama Şube Müdürlüğü ile EMBARQ (Sürdürülebilir Ulaşım Demeyi) ortaklığında Emniyet Genel Müdürlüğü'nün de desteklediği projeyi, uluslararası insan araçlığıyla Karayolu Güvenliği ve Kaza Önleme, Yollar ve Karayolları konusunda başarılı çalışmalar yapan Danimarka merkezli Consai firması Genel Müdürü Ulaştırma Yüksek Mühendisi Dr. Carsten Wass başkanlığında bir ekip yürütüyor.

Ortaklaşa yürütülen proje öncesinde Eskişehir'de meydana gelmiş olan trafik kazalarının 5 yıllık verileri çıkartılarak, yapılan analizler sonucunda ilk aşamada belirlenen en fazla kazanın olduğu 5 noktada saha çalışmaları da gerçekleştirildi. EMBARQ'tan gelen trafik

mühendisleri Tolga İmamoglu ve Kiarash Ghasemlou ile Ulaşım Planlama Müdürlüğü personeli ve Eskişehir Emniyet Müdürlüğü yetkilileri, 5 riskli noktada fotoğraf çekimleri, ölçümler yaptılar. ■



Otobüs şoförlerine eğitim

Denizli Büyükşehir Belediyesi, son model, konforlu araçlarla Denizli halkına kusursuz bir hizmet sunabilmek için gayret sarf ederken, eğitim çalışmalarını da aralıksız olarak sürdürüyor. Bu kapsamda Denizli Büyükşehir Belediyesi Ulaşım AŞ, sürücülerine yönelik 5 gün süren bir eğitim programı düzenlendi. Otobüslerin alındığı firma eğitimlerinin katıldığı program kapsamında, sürücülere araç tanıtım ve sürüş tekniği konularında eğitimi verildi. Hizmet içi eğitime büyük önem veren Denizli Büyükşehir Belediyesi, eğitimlerle

güvenli sürüş ve yolcu taşıma performansının artırılmasını hedeflerken, programda, "Karayolu trafiğinde güvenliğin artırılması, doğru sürüş tarzı, doğru sürüş

davranımı, Aktif / Pasif emniyet sistemlerinin doğru işletimi sayesinde trafik kazalarının azaltılması, ekonomik sürüş tekniği, araç tanıtımı " konuları işlendi.



8 - 14 Eylül 2014

Taşıma
Dünyası

Kentiçi » 3

Bursa kentiçi ulaşımında Temsa Avenue sayısı 27'ye ulaştı

BURULAŞ 12 Temsa Avenue aldı

Bursa Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden BURULAŞ, otobüs yatırımlarını sürdürüyor. Daha önce 15 Avenue araç alan BURULAŞ'ın filosuna 12 Avenue daha katıldı.

BURULAŞ merkezinde BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy, Otobüs İşletme Müdürü Erdi Kalkan, FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, Temsa Satış Müdürü Baybars Dağ ile Hasan Özcelik, Temsa Bursa Yetkili Servisi Asker Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Erol Karadeniz katılımıyla düzenlenen törenle Temsa Avenue araçların teslimi gerçekleşti.

BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy, "Toplu taşımacılıkta filomuzun kalitesini

artırmak ve gençleştirmek hedefi ile yatırımlarımızı sürdürüyoruz. 15 adet Temsa Avenue otobüsü almıştık, 12 adet otobüsü daha bünyemize kattığımız için mutluyuz. Artan yolcu ihtiyaçlarına yönelik, işletmemizin menfaatleri doğrultusunda Temsa Avenue otobüslerini şehrimize kazandırdık" dedi.

Bursa ulaşımına konfor katıyor

FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, "Avenue, işletme sürecinde sağladığı ekonomiklik ile taşımacıların öncelikli tercihi haline geldi. Avenue kentiçi ulaşım sürecinde sahip olduğu konfor ile de yolcu memnuniyetini üst düzeye taşıyor. BURULAŞ ile önümüzdeki dönemde işbirliğimizin artarak sürecine inanıyoruz" dedi. ■



Temsa Prestij City Kocaeli ve Kütahya ulaşımında hizmet vermeye başladı

İlk 7 Prestij City'nin hizmette

Temsa'nın kentiçi ulaşımına yönelik gerçekleştirdiği ve tanıtımları bir süre önce yapılan Prestij City araçlar ilk sahipleri ile buluştu. Temsa bayisi Özpam Otomotiv'in gerçekleştirdiği teslimatlarla 5 Prestij City Kocaeli, 2 Prestij City ise Kütahya ulaşımında yerini aldı.

Prestij City araçlar Kocaeli'nde Karamürsel-İzmit, Değirmendere-İzmit, Hereke-İzmit ve Akmeşe-İzmit hatlarında hizmet veriyor. Prestij City'nin ilk sahipleri arasında yer alan Karamürsel 2. Nolu Kooperatif üyelerinden Sabri Demir, 80 araçla Karamürsel-İzmit hattında hizmet verdiklerini belirtti. Sabri Demir, Prestij City' tercihini nedenini düşük yakıt tüketimi ve araç içindeki yüksek konfor düzeyi olarak açıkladı.

Karamürsel Kooperatif bünyesinde hizmet veren Mehmet Sami Taşcı da, Prestij City aracı düşük yakıt tüketimi ile tercih ettiğini vurgulayarak, "Belediye yeni araç alımında engelli donanımına uygun olmayan araçlara ruhsat vermiyor. Bizde yeni yatırım için yaptığımız araştırmalarda en düşük yakıt tüketimine sahip araç olarak Prestij City öne çıktı. Bu aracın üretimi sırasında ben Adana fabrikasını ziyaret ederek yeni araçla ilgili taleplerimizi dile getirdik. Ar-ge tarafı bizi dinledi ve ihtiyaçlarımıza uygun bir araç üretildi. Temsa'dan yine de taleplerimiz var. 20'ye yakın arkadaşımız yeni araç yatırımı yapmak için bekliyor" dedi.

Kütahya şehiriçi ulaşımında Prestij City



aracıyla dönüşümlü olarak hatlarda hizmet verdiklerini belirten Hasan Hüseyin Altunkaya, "Daha önce de Prestij araç kullanıyordum. O araçtan çok memnun olduğum için yeni yatırımda tercihim Prestij City oldu. Aracın konfor ve teknolojik özelliklerinin kalitesinden de çok memnunum" dedi. Altunkaya, engelli donanımına sahip araçların kentiçi ulaşımında istendiğini belirterek, Prestij City araçlar engelli donanımına sahip özelliği ile de ulaşımında kaliteli hizmet vermeme katkı sağlayacak" diye konuştu.

Prestij City düşük yakıt tüketimi ile yüzleri güldürüyor

Yeni Prestij City, düşük yakıt tüketimi, 5 ileri şanzıman, Euro5 çevre dostu motor, ön göğse entegre vites kolu, Engelli yolcu taşıma imkanı, Elektrik kumandalı hidrolik lift ve yüksek yolcu taşıma kapasitesi ile öne çıkıyor. Prestij City araçların 20 oturan+5 katlanır+1 sürücü+15 ayakta ile 20 oturan+2 katlanır+1 sürücü+1 tekerlekli sandalye+16 ayakta koltuk seçenekleri bulunuyor. ■



İzmir'de ulaşımın ana damarı metro

İzmir'de raylı sistemi kullanan yolcu sayısı 4 yılda 40 milyondan 100 milyon barajının üzerine çıkarken, yapılan son düzenlemelerin ardından İZBAN'ın Alsancak, İzmir Metro'nun Konak-Çankaya-Basmane istasyonları kentin adeta can damarları haline geldi. İki raylı sistem, günde 500 binden fazla İzmirliye hizmet verirken, yolcuların her gün 100 bini bu dört istasyonu kullanmaya başladı. İstasyonların kentin iş merkezlerinin odağında yer alması ise stratejik önemin daha da artmasını sağladı.

Kent merkezinde en fazla yolcu Alsancak ile Konak istasyonlarında taşıyor. Her iki istasyonu her gün 30'ar bin bin İzmirli kullanırken, Çankaya'dan 26 bin,

Basmane'den 12 bin yolcu trenlere inip-biniyor.

İzmir Metro'su, hızla gelişen ihtiyaçlarına yanıt vermek amacıyla son 2 yılda Evka-3, Ege Üniversitesi, Göztepe, Poligon ve Fahrettin Altay istasyonlarını devreye alırken, İZBAN da set ve istasyon sayısını artırıyor. İşletmeye 31 istasyon ile başlayan, Hilal Aktarma İstasyonu sayesinde aktarmada yeni bir dönemi başlatan İZBAN, Torbalı hattının devreye girmesiyle istasyon sayısını 38'e çıkaracak. İZBAN'ın 43 olan tren seti sayısı ise testleri devam eden Körfez Yunusu'nun işletmeye alınmasıyla 83'e yükselecek. Böylece iki hat üzerindeki yolcu sayısı günde 1 milyon kişiye ulaşacak. ■



TEMSA

SAFİR VIP

Uzun Yolda **VIP** konforu...



www.temsa.com.tr



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Bu memleket bizim...

Bu hafta Türkiye'nin rakamlarla ifadesi olarak tanımlayabileceğim bir araştırma sonuçları paketi sunumu izledim. Verilerin pek çoğunu 1980 yılından başlatıyor, bugüne kadarki seyrini açıklıyor ve ileriyi öngörmeye çalışıyor.

Pek çok bulgu arasından iki tanesini buraya alalım: Son yıllardaki 9 kezlik oylama -seçim, referandum- sonuçlarına bakınca iki blokun oluştuğunu görüyoruz. Bir tarafta 20 milyonluk tek sahipli blok. Diğer tarafta 15 milyonluk çok sahipli diğer blok.

Araştırmacı; bu duruma "Toplumsal Yanılma" diyor. 20 milyonluk blokun ülke kaynaklarının yönetiminde ve dağıtımında uzun yıllar boyunca söz sahibi olacağını öngörüyor. Bu blokun mevcut iktidarı uzun yıllar devam ettireceğini tahmin ediyor ve ileride, nüfusun yüzde 70'inin batıda, toprakların yüzde 30'unda yaşıyor olacağını anlatıyor.

Bu blok, daha önce bulunmadığı, uzak kaldığı ve uzak tutulduğu alanlara yayıldıkça toplumsal yaşamı da dönüştürüyor. Bireysel yaşamında devlete ve kamuya yer vermiyor. Hem yaya iken haklı hem de sürücü iken. Bu, kamplaşmayı doğuruyor olabilir; benimkiler ve diğerleri.

Her blokun görevi iki bloku uzlaştırmak, yanılmayı bütünlemeye çevirmek.

Ben, ayıştırırlara karşı durarak görevimi yapıyorum.

Basını ve görsel yayınlarda devamlı olarak ihracatın yaşayacağı tehditlerden bahsediliyor: Hep korku, hep korku! Bu yıl Ağustos ayında yıllık 157 milyar dolara ulaştık... 2014 hedefi 166 milyar dolar. Hedefi geçeceğimiz belli. Bağlı olarak, Avrupa'nın faiz indirmesi ve Ekim'de para basmaya başlaması ihracatı destekleyecek. Aynı Amerika'nın para bastığı ve faiz indirdiği yıllar gibi... Ama onlar Ekim'de kesecikler para basmayı.

Büyüyen ihracat içeride mali azaltıyor ve tabii, pahalılık oluyor. İhracata dayalı büyümenin, ihracata dayalı enflasyonun tarafı var, bilirsiniz. Ama hiç söylemiyorlar.

Ekonomiden sorumlu Bakan üretimin desteklenmesi gereğini dile getirdi, çok sevdim. İSO Başkanının başansdır.

EPDK (Enerji Piyasası Denetleme Kurulu) raporlamış: Akaryakıt dağıtımı için 80 şirketin lisansı var. 5 şirket dağıtımın yüzde 75'ini yapıyor. 21 şirketin hiç dağıtım faaliyeti yok. Bu lisansların süresi olmalı, elektrik üretim gibi...

Kalan 54 şirket yüzde 25'i dağıtıyor. 13 bin bayi var. Dağıtımın yüzde 75'ini yapıyor. 21 binde 5, yüzde 5 olan şirketler var. Dağılım da kötü.

Karşılaştıрма... İran; 2011 yılında 37 bin bilimsel yayın yapıyor, Türkiye 31 bin. 2012 yılında Türkiye azalmış, İran artmış. Bal üretiminde dünya birincisi Çin, ikinci de Türkiye 94 bin ton ile. Umutlu bir yazı oldu, umutlu haftalar diliyorum. ■



Renault'da ticari araçlara özel kampanya

Kango, Master ve Trafic modellerinde "Ticari Araçlara Özel Kampanya" avantajı bulunuyor. Bu kampanyaya ile 66 bin TL kredi tutarı ve maksimum 48 ay vade seçeneği ile yüzde 1.05 faiz oranı sunuluyor.

Bu kampanyadan kredi koruma sigortası olan Maxxi korumalı olarak faydalanan müşteriler ise 48 ay'a kadar 0,93 kredi ile araçlarına sahip olabiliyorlar. Ticari araç müşterileri de Eylül ayından itibaren Renault Plan dahilinde finansman kredisi kullanabiliyor. ■

AZ-AL Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Baş:

Servisçilik sektörü daralıyor

Kar marjlarının giderek düşmesi, maliyetlerin artması ile bireysel taşımacıların sektörden çekilmesinin hızlandığına dikkat çeken Aziz Baş, "Bireysel taşımacılar olmadan firmalar olmaz, firmalar olmadan bireyseller olmaz. Servis sektörüne yönelik bir düzenleme yapılması şart. Bunun adı plaka tahdidi mi olur, başka bir sınırlama mı olur bilmiyorum ama bir düzenleme şart" dedi.



Aziz Baş

Bir de Aksaray'da küçük bir proje yürütüyoruz" dedi.

Bireysel taşımacılar olmalı

İstanbul'da plaka tahdidi uygulanmasına yönelik talepleri de değerlendiren Aziz Baş şunları söyledi: "Bu sektörün iyi bir noktaya varabilmesi için kendimizi bir figüran olarak görmeliyiz, bunun ötesi berisi yok. Aynanın karşısında dev olabilirsizin ama dev değiliz, bizler figüranız. Müttevazı olmak zorundayız, başka çaremiz yok. O bireysel arabacı olmazsa, firmalar olmaz. Firmalar olmazsa da o bireyseller olmaz. Bu birlikteliği sağlayarak bir şekilde yürünmesi lazım.

Plaka tahdidi rant oluşturmaz

Plaka tahdidi olması gerekiyor. Ancak bir rant oluşturmada, bir sınırlama yapılmalı. Bu işi yapan insanlar ortaya çıkmalı. Büyükşehir yönetiminde, 'bu olursa rant olur' endişesi var. Onlar da kendilerine göre haklılar. 60 bine yakın servis aracı var. Sektörü bir düzene koymak büyük bir iş. Halk otobüsleri, minibüsleri, ticari taksiler bir düzene oturtuldu ama yine de işleyiş sağlıklı değil. Kaldı ki, bunun üzerine 55- 60 bin servis aracına tahdit getirildiği zaman rantı ile beraber bir kaos da çıkacak. Bunu neye göre yapacaklar? Bu gün işe başlayan da 20-30 sene önce bu işe başlayan da tahditlenecek. Bunun mantıklı şekilde yapılması lazım. Ama o mantığı kuramıyorlar, kolay da kuramazlar. Büyükşehir, 'ben bunu yaparsam İstanbul Otobüs AŞ modeli gibi yaparım' diyor, ama bu bizim servis sektörü için geçerli olabilecek, sektörü tatmin edebilecek bir yapı değil. Hat satışı yapacaksınız; hangi hattı, nasıl oluşturacaksınız. Bu rantabil olmaz. Servisçi bundan bir kazanç sağlamaz. Bir düzen getirilmeli. Adı ister plaka tahdidi olsun isterse belge, ama bunun bir düzene bağlanması gerekiyor. Çünkü sektör kan kaybediyor, geri gidiyor. 10 yıl önceki kazançlarla şu anki kazançlar arasında dağlar var. Düşen kar marjı ile sektörde araç sayısı azaldı. Geçen yıl araç bulmada sıkıntı çıktık. Bireysel taşımacılar sektörden ayrılıyor. Artık firmalar araç alıyor. Ben daha fazla araç almak isterim, ama özmali çoğaltmak intihar emektir. Hesaplı gidersen sıkıntı yaşamazsın. Bu arabaların büyük çoğunluğu kredi ile alınıyor. Şu an 1 milyon 600 bin liralık yatırımda, 600 bin lira kredi kullandık. Biz bu şekilde kredi kullanarak riski dağıttık. Riski dağıtamazsınız, batarsınız, ayağınızı yorganınıza uzatmalısınız. Yorganın

dışına çıktığı zaman üşüyecek o ayak, soğuk alacak."

Bireyseller şikayetlerinde haklı

Firmaların bireysel taşımacıların haklarını tam vermediğine yönelik eleştirileri de haklı bulunduğu değinen Aziz Baş, "Bu eleştiriler gerçek. Bir sandık dolusu domatesin içindeki çürükleri, diğerlerini de çürütmeden ayırmak gerekiyor. Bu sektörde geçekten işini düzgün yapan, bireysel çalışanı kollayan insanlar da var, yanlış yapanlar da... Ama nasıl ayırt edeceksiniz? Bunun bir maliyeti varsa, maliyete yansması gerekiyorsa, yansmalı, ama çalıştırdığınız insanları kazandırmak zorundasınız. Kazandıramazsınız o adam sizin için her zaman konuşacak. Ben 26 senedir bu işin içerisindeyim. Çekirdekten, direksiyondan gelen bir insanım. Ben neyin ne olduğunu, kimin ne yaptığını çok iyi biliyorum. Gerçekten bu işi çok iyi yapmak isteyen insanlar var ama bu işi, zevk ve egosunu tatmin etmek için yapanlar da var. O insanlar, diğerlerine zarar veriyor" dedi.

İzmit'teki bireysel taşımacılar mutlu

Plaka tahdidi olan illerdeki faaliyetlerinde servisçilere yönelik gözlemini de aktaran Baş, "Bu illerde araç bulmakta sıkıntınız var ama İzmit'te sunu net olarak görüyoruz. Bireysel taşımacılar mutlu. Yaptıkları işin bedelini alıyorlar. İzmit, Axsess sapagından organizasyon içine 7 km, 110-120 lira para yazılıyor. Bugün Maltepe'den Maslak'a gelen bir servisçinin alacağı bedel 60-70 lira. Kilometreye bakın, kazanç anlamında ciddi fark var. Oradaki plaka tahdidinin yarattığı araç azlığının ve hizmetin karşılığında alınan bedelin bir yükselmesi var. Bunun yanında plakanın bedel yükselmesi var. Bugün P plakası 3 bin liradan çıktı, şu anda 120-130 bin lira. Ankara'da C plakası 650 bin lira. Bu bir ranttır ama çalışanı da mutlu eden bir kazançtır" dedi.

Üçte bir kuralın doğru değil

UKOME'nin geçen yıl okullarda araç çalıştırılmasına yönelik aldığı 3/1 bir uygulamayı da eleştiren Aziz Baş şunları söyledi: "Biz bu uygulamaya başlamadan önce altyapımızı hazırladık. Yeni araç yatırımı yapmıştık. Bu yüzden bir sıkıntı yaşamadık. Ancak bir özmali başka okulda çalıştıramamak doğru bir model değil. Bu uygulama ile bireysel taşımacının önü kapandı. Beni özmali araç alımına yönlendirdiğinizde ister istemez kiralık araç sahibi ile yollarımız ayrıldı. Bu yüzden de insanlar sektörden çıktılar, çünkü işlerinden oldular. Niye insanlar ekmeğinden olsunlar ki. Arkası iyi incelenmeden, 'ben yaptım oldu' modeli ile yapılmış bir uygulama. Bunu çok iyi analiz etmemişler. Özmali varlığı olsun, bu işlerde yeterlilik olsun; buna katılıyorum ama bu sebepten çok insan işinden oldu. Bunun kesinlikle iyileştirilmesi lazım. Bir de bu uygulamayı okul da yapıyorsunuz, neden personel de yapmıyorsunuz?" ■



**Salim
Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Bana yaşadığın şehrin kapılarını aç!

Senin yaşadığın şehir beni şair eder. Hele de Edirne'ye orası, biteviye sürer bu şairlik. Çünkü payitahttan söz ediyoruz. Çünkü Meriç boylarında, ulu ağaçların verdiği serinlikten söz ediyoruz. Çünkü cihan pehlivanlarının kışpetinden tutup da rakibini yere vurdugu bir şehirden söz ediyoruz. Kırkpınar gibi köprüleriyle yaşayan bir şehirden söz ediyoruz. Selimiye gibi dünya ölçeğinde bir mimari sanattan söz ediyoruz. Çünkü cihan minaresine birbirini kesmeyen üç merdiven yapan mimari dehadan söz ediyoruz. Dar sokaklarında birbirinin üstüne yıkılacakmış gibi dursa da mahremiyetini asla kaybetmeyen evlerden, o evlerde yaşayan ailelerden söz ediyoruz. Çoluk çocuk el birliğiyle ter aktarak emek vererek hayatını sürdüren insanlardan söz ediyoruz. Kimsenin kızına hişt, kimsenin tavuğuna kişt demeyen insanların gururundan söz ediyoruz. Elindekini avucundakini misafirine veren, kendi aç kalsa da yüksünmeyen insanlardan söz ediyoruz. Birbirine iyi günde, kötü günde, darlıkta ve varlıkta destek olan, yardım eden insanların şehirden söz ediyoruz.

Özdemir Asaf, belki de Edirne'yi görüp yazmış bu şiiri; Edirneliyi görüp yazmış, havasını koklayıp suyunu içip yazmış belki de... Doğru yazmış ama. Son misraında "Bu evler, bu sokaklar, bu evler / İkimize yetmez" diye bitiriyor. İşte onun içindir ki Edirne sokakları her zaman turist kaynar. Hele bir görelim bakalım, nasılmış bu güzel şehir diye merak ederler. Kırkpınar'ı, cihan pehlivanlarını, saatler süren mücadeleyi merak ettikleri için gelirler. Hidrellezde, baharı karşılayan insanları merak ettikleri için gelirler, onların coşkusunu taşılar içlerinde, geldikleri yerlere. Bin bir ağacın meyvesini, bin bir sebzenin tadını, meyvenin güzelliğini tatmak için gelirler. En yenisi 500 yıllık çınarların gölgesinde anılara karışmak için gelirler. Yine en yenisi 500 yıllık tarihi camilerin verdiği huzur ve güveni yaşamak için gelirler. Onların gelmesiyle şenlenir ortaklık. Eşnafın yüzü güler. Evlerde ocaklar tüter. Mutluluk buluşacıdır, herkes sevinir.

Edirne böyle bir şehirdir, Edirneliler böyle insanlardır. Hep mutludurlar, hep umutludurlar. Hep yardımsever, hep barış yanlısıdır. Keşke herkes Edirneliler gibi baksa hayata. İşte o zaman sorunlar biter, sıkıntılar erir. Aşkın, mutluluğun, coşkunun yüzü olur herkesin yüzü. Yeter ki isteyin. ■

Turizm taşımacılığına girmek istiyoruz

Turizm taşımacılığına yönelik düşünceleri de olduğunu belirten Aziz Baş, "Eski ortağımla bunu çok düşünmüş, ancak imkan ve şartlar oluşturmamıştı. Birkaç yıl içerisinde bu alana adım atmayı düşünüyorum. Turizmde ciddi bir rekabet var ama organize bir yapı da var" dedi.

Okul ücretlerine yüzde 8 zam

Okul ücretlerine yönelik yüzde 8'lik zammı da değerlendiren Aziz Baş, "Talepler yüzde 10'du. 8 oldu. Geçmiş 3-4 yıla bakarsanız dengeli. Çünkü hiç zam alınmayan dönemler oldu. Hiç almamaktan iyidir" dedi.

Taşıdığım öğrenciler bize iş getiriyor

Aziz Baş, 1993 yılından beri bir devlet okulunun öğrenci taşıması işini kesintisiz yaptığı anlatıyor: "Ekip değişti, yeni yöneticiler, öğretmenler geldi. Veliler değişti ama hizmet verdiğimiz öğrencilerimiz, velilerimiz bize her destek oldular. Biz mezun ettiğimiz çocukları evlendirdik, nikah şahidi olduk. Doğan çocuklarına isimlerimizi verdiler. Sokakta beni tanıyorlar, 'Aziz abi', 'Aziz baba' diye yanıma geliyorlar. İçlerinde değişik yerlerde yöneticilik yapanlar var, kendi işlerini kuruntarlar var. Onlar bize farklı işler yönlendiriyor. Bunların avantajlarını yaşadık. Başka bir semte giden veliler, öğretmenler, 'senin taşıma sisteminin kalitesini hiçbir yerde görmedim, burada da yap' diyorlar. Bazı veliler kendi personeli taşımasını isteyerek bize iş getiriyor. Bu büyük mutluluk." ■

Mengerler İstanbul'dan AZ-AL Turizm'e 15 Sprinter

Mengerler Ticaret'in Davutpaşa'daki merkezinde gerçekleşen teslimat törenine AZ-AL Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Baş, Yönetim Kurulu Üyesi Yusuf Baş, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Satış Kısım Müdürü Serdar Yaprak, Mengerler İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldalı, Haffi Ticari Araç Satış Müdürü Hüseyin Özcan katıldı.

AZ-AL Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Baş, yıl sonuna kadar planladıkları araç yatırımının 15

olduğunu vurgulayarak, "2015'e yönelik şimdiden dereyi görmeden paçağı sıvıyım. Temkinli bir yatırım var. 2015'in başını geçmem lazım. Piyasanın ödeme sıkıntısı var. Yatırım planımızı önümüzü görerek yapacağız" dedi.

Aziz Baş, Mercedes-Benz Türk'ten Levent-Malsak tarafına HTA ürünleri ile ilgili satış sonrası hizmetlere yönelik bir hizmet ağı oluşturmalarını talep ettiklerini, bu bölgede buna büyük ihtiyaç bulunduğunu belirtti.

Cumhuriyet altını gibi

Mercedes-Benz markası tercih etmesinin nedenini Aziz Baş şu şekilde açıkladı: "Bu yatırımda Haffi Ticari Araç Satış Müdürü

Hüseyin Özcan'ın çabalarını inkar etmemek gerekiyor; sabırla sürekli iletişim halinde oldu. Mercedes'in bizim için farklı bir önemi var. Bugün bir cumhuriyet altını nereden bozdurursanız, bozdurun altındır. Mercedes ürünleri de satarken de aynen cumhuriyet altını gibi değerinde olduğuna görürsünüz. Hiçbir sorun yaşamazsınız."

Her 100 üründen 35'i Mercedes

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Satış Kısım Müdürü Serdar Yaprak, "Her 100 araçta, Mercedes markası 35 gibi bir oranla yer alıyor. Türkiye'de minibüsün adı Sprinter'dir diye bir sloganımız var. Her 100 satılan HTA ürününden 60'ını

Mercedes-Benz finansman kuruluşumuzdan kredilendiriyoruz. Her 100 araçtan 33'üne kasko imkanı sunuyoruz. Yine her 100 satılan araçtan 20'sini takasa alıyoruz" dedi.

Ürünlerdeki yenilikler

Serdar Yaprak, ürün yenilikleri hakkında bilgiler verdi: "İnce teker dedikimiz 4.05 tonluk araba ile 16+1 servis aracını, sadece biz pazara sunuyoruz. Bir de, uzun versiyonuyla 19+1'i sunuyoruz. Bizim 3.88'lik versiyonumuz 4.05'lik hale getirildi. Ayrıca 10+1 Sprinter'i piyasaya sunduk. Satışlarında çok memnunuz. Turizmciilere 10+1 bagajlı şehir içinde rahatlıkla kullanılacak bir araç sunmuş

olduk. Ayrıca 9+1 Vito arıcımızı da müşterilerimiz bayılıyor. Her ikisinde de pazarda eşimiz benzerimiz yok. Bu yıl pazarda 7'inci rekor yılmız olacak" dedi.

AZ-AL Turizm'in Mercedes açısından çok önemli bir firma olduğunu da vurgulayan Serdar Yaprak, "Biz son 15 gündür AZ-AL ile yatıp kalkıyoruz. Takası, finansmanı konuştuk. Takasın son aşamasında çıkan ekspertiz masraflarını da konuştuk. Sayın Aziz Baş'ı yıllardır tanıyoruz, geleceği taşıdığını biliyoruz. AZ-AL Turizm müşterilerinin isteklerini en doğru şekilde tespit edip ona çare üretiyor" dedi.

Serdar Yaprak, AZ-AL Turizm'in Levent tarafına bir hizmet noktası oluşturma talebini de değerlendirecek, "Kemerburgaz tarafında bu ihtiyaca yönelik bir servis noktası oluşturma planımız var. Bir sene içinde hayata geçireceğiz" dedi.

AZ-AL Turizm'le işbirliğinden mutluuz

Mengerler İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldalı, "Sayın Aziz Baş, sektörün sorunlarını ve ihtiyaçlarını çok iyi biliyor. İşbirliği yaptığımız için şahsen çok mutluyum. Bunun devamını getirmek için üzerimize düşeni yapma gayretinde olacağız" dedi. Satış sonrası hizmetler konusunda Davutpaşa ve Bostancı da hizmet verdiklerini belirten Güldalı, "Hizmet noktalarımızda gece saat 10'a kadar uzatılmış bir mesaimiz var. Talep geldiğini hissettiğimiz anda gece 12'ye kadar da açmaya hazırız. Hizmette yarış var biz geride kalmamak adına çareler üretiyoruz. Hafif ticaride rekabet çok yoğun, bize düşeni yapacağız" dedi. ■



8 - 14 Eylül 2014



my@ulusoy.com.tr

Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

Trafikte kaybedilen ekonomi

Eylül ayının ilk haftası içindeyiz. Bir taraftan okul hazırlıkları ile eğitim dönemi başlıyor. Bir taraftan da tatil bitiyor, sezon sonu yaklaştı. Eğitim ulaştırmaya kesinlikle bir hareketlilik getirecek. Geri dönüp baktığımızda bizi en çok etkileyen unsurların başında akaryakıt fiyatları geliyor. Otomobiller, uçaklar derken trenin ray sesleri kulaklarımızda çınlamaya başladı. Etkilendik mi, etkilenedik mi tartışmaların dışında; bunlar hep bilimsel olarak araştırılması gereken konular ama Anadolu yakasında yolcu sayısında ciddi azalmalar oldu. Tren seferlerinin düzenli olarak yapılması, çıkan aksaklıklar, demiryolu taşımacılığının Cumhurbaşkanlığı seçimine dayalı ön açılış yapılmış olması ve arkadaki planın, hazırlığın yeterli olmaması ile aksayan seferlere rağmen ciddi azalış yaşadık. Bunun etkilerini 2015 seçimlerinden önce, zannediyorum İstanbul-Ankara tren hattı Söğütlüçesme'ye kadar geldiği zaman daha fazla hissedeceğiz. Avrupa yakasına geçtiği anda havayolunu ve sektörümüzü daha fazla etkileyecek. Yok edici rekabet yine yeniden gündeme gelecek.

İstanbul trafiğinde yaşanan sorun

Bir taraftan tatilin bitmesiyle okullar açılıyor ama diğer taraftan İstanbul trafiğinde müthiş bir sorun yaşanıyor. Yaz aylarının ilk günlerinden itibaren 50 bine yakın araç trafiğe çıktı. İstanbul yola doymuyor, yatırıma doymuyor, buna rağmen trafik sıkıntısı had safhaya gelmiş durumda. 10 km'lik mesafeyi 2,5 saatte almaya başladık. İşadamlarımız günde bir taneden fazla toplantı yapma, randevuya yetişme şansınız hiç yok. Trafikte kaybedilen zaman, trafikte kaybedilen hayattır diye düşünüyorum. Trafikte kaybedilen, ekonomidir, bilgidir, birikimdir, sosyal ve ekonomik yaşamdır. Geçen haftaki İETT toplantısının ardından bu konuda özellikle değinmek istiyorum.

Kademeli saat düzenlemesi

İstanbul'da saat düzenlemesi ve kent lojistiği kavramlarının ciddi bir şekilde ele alınma zamanı geldi, geçiyor. Ben Sayın Başkan Kadir Topbaş ve ekibine sesleniyorum: neyi bekliyoruz, neden bekliyoruz, neden İstanbul'da saat düzenlemesi yapılmaz? Ben, bunu bir türlü anlamıyorum. E-5 Mecidiyeköy'e gittiğinizde iş merkezlerinin etrafında birinci sıra otomobil, ikinci sıra servis araçları, üçüncü sıra yine servis araçları. Gidecek yol kalmıyor. Bu net şekilde görülyor. Servis araçlarının parklanma, bekleme sorunlarının yaşattığı sıkıntının artık aşılması gerekiyor. Bunlar bir ihtiyaçsa, bu ihtiyaca cevap verecek düzenlemelere gitmeniz gerekiyor. Hep söylüyorum 06.30'da işçiler, 08.00'de memurlar, 09.30'da öğrenciler sokağa çıkarsa yani trafiğe çıkma saatini iki saat uzatırsanız, trafiğe yüzde 20 rahatlama getirirsiniz.

Kent lojistiği

Bir de konuşulması gereken konuların başında kent lojistiği dediğimiz bakkala, markete, diğer ticari alanlara yük taşıyan araçlar geliyor. 300-400 bin taşıtla İstanbul'un içinde yük taşıyor; indirme, bindirme, bekleme yapıyor ve bu, yolları geçit vermez hale getiriyor. Hava fotoğraflarında bu durum net olarak görünüyor. Bana göre İstanbul'un radikal karar alma zamanı geldi, hatta geçiyor. Bir servis aracı günde 6 tek sefer yapabilmeli. Bu takdirde trafiğe çıkan araç sayısı ile kaybedilen zaman azalır. Erken işine giden çalışanlar, mesaisi erken bittiği için sosyal yaşamlarına da zaman bulabilecek.

Aklı, bilgiyi kullanmak gerekiyor

İstanbul'da ulaşım için; mutlaka aklı, bilgiyi, tecrübeleri ortaya koyup, dünyadaki örnekleri inceleyip mutlaka bu işin yeniden düzenlenmesi gerekiyor. 3'üncü köprü bitene kadar 1 milyon daha motorlu taşıt, yine tüp geçit devreye girene kadar 500-600 bin taşıt devreye girecek. Köprü geçişi oluyor, ama onun devamını getirecek yollar yok. Kuzey-Güney bağlantı yollarımız yok. Doğu-Batı ana arterlerimiz yetersiz. Günün her saatinde, E-5, sahil yolu, TEM tıkalı. TEM bir transit yol olmaktan çıktı. 3'üncü çevre yolu İstanbul'un ihtiyaçlarına yüzde 10 cevap verebilecek durumda. Köprü geçişleri günlük 600 bin araç kapasitesine ulaştı. İstanbul'un bir bütünüyle ele alınması gerekiyor. İstanbul'un bugün de yarın da en büyük sorunu trafik olacaktır.

Ulaşım yatırımları

3'üncü köprü, şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılarına sağlayacağı rahatlıktan çok, uzun mesafe yol kat ettirerek daha büyük kayıpları verebilecek. Yapılan yatırımların farkındayız. Bütünün yüzde 60'ı ulaşımaya gidiyor ama yetmiyor, biraz da akıl koymak gerekiyor. Bu akıl da planlamadır. Toplu taşımayı kullanmaya çağırmak yetmiyor, çünkü toplu taşıma imkanları da yetersiz. Yeni planlamalara ihtiyaç var. İn-bin ücretlerinde daha ekonomik bir yapı gerekiyor. Marmaray ciddi bir rahatlatma getirdi, E-5 koridoru ve Boğaz geçişlerinde daha büyük bir yoğunluk yaşanacaktı. İstanbul'un ulaşımını çözmek için sorunu masaya yatırıp bir mastır plan çerçevesinde değerlendirip, saat düzenlemesi ve kent lojistiği başta olmak üzere yeniden yapılamaya ihtiyaç var. Bunun için beklemeye gerek yok, kaybedilen her gün İstanbul halkına çiledir, İstanbul halkına darbedir. Sayın Başkan Kadir Topbaş'ın bir irade koyması gerekiyor. Bu irade, neşteri tam anlamıyla vurmak demektir. ■

**Tasıma
Dünyası**

İstanbul, Ankara ve Antalya okul servis ücretleri açıklandı

2014 - 2015 eğitim öğretim yılı için geçerli olan okul servis ücretleri İstanbul, Ankara ve Antalya için açıklandı. İstanbul'da okul servis ücretlerine zam yüzde 8, Ankara'da yüzde 10, Antalya'da yüzde 7 oldu.

Okulların açılmasına az bir süre kala öğrencilerin ve velilerin merak ettikleri okul servis ücretleri ilan edildi. İstanbul Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk, aslında yüzde 11'lik bir zam taleplerinin olduğunu fakat velileri de düşünerek bu zam oranı yüzde 8'lerde tuttuklarını açıkladı: "Çok pahalı bir şehirde yaşıyoruz. Çalıştığımız arabaların değeri aşağı yukarı yüzde 25. Vergilere baktığımız zaman yüzde 15. Trafik sigortalarına ve kaskolara baktığımız zaman bu oran çok daha yüksekler çıkıyor. Onun için bizim talep ettiğimiz rakam yüzde 11 civarındaydı. Ama araçların ortadan kalkmasıyla esnafımızın kazancı bir nebze olsun artacak. Onun için bu yüzde 8'i kabul ettik. Bu fiyatlara rehber ücreti dâhil değil. Bunun için uygun gördüğümüz rakam 60 TL. Bu ücretler velilerimize fatura edilecek."

Ankara'da okul servis ücretleri yüzde 10 zamlandı

Ankara Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası (ASİO) Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Elmadağlı, 2014-2015 eğitim-öğretim yılı öğrenci servis ücretlerine ilişkin, "Bu fiyatlarımıza göre 0-3 km yıllık bazda bin 260 TL, 3-6 km bin 377 TL, 6-10 km bin 665 TL, 10-15 km bin 980 TL, 15 km'yi aşan her km başı da yıllık bazda 37 TL olarak belirledik. Peşin ödemek istenirse yüzde 10 indirimden yararlanma imkanı da olacak. 9 eşit taksitte ödemeleri halinde 0-3 km'lik mesafemiz 140

İstanbul Okul Servis Ücretleri	
0 - 1 km	151 TL
1 - 3 km	165 TL
3 - 5 km	180 TL
5 - 7 km	185 TL
7 - 9 km	195 TL
9 - 11 km	235 TL
11- 13 km	270 TL
13 -15 km	290 TL
15 - 17 km	300 TL
17 - 19 km	325 TL
19 - 21 km	345 TL
21 -23 km	365 TL
23 - 25 km	370 TL

TL, 3-6 km'lik mesafemiz 153 TL, 6-10 km'lik mesafemiz 185 TL, 10-15 km'lik mesafemizde 220 TL'ye tekabül etmekte. Bu rakamlarımız geçen yıla oranla yaklaşık 10 enflasyon artışı oranında belirlendi. Kaldı ki 1 yıl içerisinde bizim araçlarımızın giderleri, bakım giderlerimiz yaklaşık yüzde 15-17 arasında artmasına rağmen bizim talebimizde yüzde 15 olmasına rağmen üst kuruluşumuz olan birliğimiz bizim talebimizi reddederek bunun düşürülmesini istedi. İkinci toplantımızda aldığımız kararla bu rakamları yüzde 10 oranında belirlemiş olduk velilerimiz bu bahsettığımız ücrete ek olarak da 35 TL rehber personel ücreti ödeyecekler" dedi.

Tatiller çıkartıldı

Belediye otobüslerine yaklaşık yüzde 20 civarında bir zam geldiği düşünüldüğünde velilerden bu fiyatlara ilişkin şikayet alacaklarını düşünmediklerini kaydeden Elmadağlı, "Rakamlarımız Türkiye geneline baktığımızda birçok ilimize göre büyükşehir olmamıza rağmen uygun rakamlar belirledik. Bu rakamları belirlerken total belirlememizin sebebi velilerimizin 15 tatilde, bayram tatillerinde 'ben neden para ödüyorum' şekline dönüşmemesi için -ki geçmiş yıllarda bu konularda çok şikayet aldık- okulların açık olduğu gün sayısı ortalama Milli Eğitimimizin belirlediği 179 gün üzerinden hesap yapıldı. Tatiller bu rakamların içerisinde çıkartılarak yapılan bir hesaplama" ifadelerini kullandı.

C plakalı taşıtlarla taşınsin

Velilere de uyarıda bulunan Elmadağlı, "Velilerin dikkat etmesi gereken konunun başında da çocuklarını mutlaka C plakalı okul taşıtı şartlarına haiz sertifikası olan veya bu işi yapmaya ehli olan



insanlara taşıtmasını istiyoruz. Türkiye genelinde şuanda en çok sıkıntılardan bir tanesi olan korsan taşımacılığın önüne geçebileceğimizi düşünüyoruz. Bunu da velilerimizin yardımıyla yapabileceğimizi düşünüyoruz. Kaldı ki Trafik Denetleme Şube Müdürlüğümüz, Ankara Büyükşehir Zabıta Daire Başkanlığımız ulaşım ile ilgili birimi bu konu üzerinde çok hassas durmaktalar" şeklinde konuştu..

Antalya'da Servis ücretlerine yüzde 7 zam

Antalya Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Süleyman Şahin, 2014-2015 eğitim öğretim döneminde geçerli olan okul servisi ücretlerinin belirlendiğini kaydetti. Geçen yıla göre yüzde yaklaşık yüzde 7 oranında fiyatlara zam yapıldığını belirten Şahin, yılda bir kez servis ücretlerine zam yapıldığını ve sömestr döneminde kesinlikle fiyat artışı yaşanmayacağını söyledi.

Şahin, veliler tarafından ücretlerin, aylık olarak toplam 9 ayda ödeneceğini söyledi. Şahin, servis ücretlerinin 0-3 kilometrede ayda 105 liradan yıllık 945 lira, 3-6 kilometrede ayda 110 liradan yıllık 990 lira, 6-10 kilometrede ayda 125 liradan yıllık 1125 lira, 10-15 kilometrede ayda 135 liradan yıllık 1215 lira olacağını açıkladı: "Servis ücretlerine yılda bir defa zam yapılıyor. Servisçilerin mazot fiyatlarının artması, araç masrafı gibi nedenlerle yüzde 7 oranında yapılan zam hem vatandaşlar için de uygun bir fiyat oldu." ■

Gündem » 5



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Hayatı seyretmek değil, müdahaleyle değiştirmek gerek

Hayat akıp giderken, yaşananları periyodik olanlar ve periyodik olmayanlar diye iki gruba ayırmak mümkün. Periyodik olarak yaşanan olaylarda da iki periyod var: Birincisi; yıl. Her 365 günlük sürede yaklaşık benzeri olayları ve mevsimleri yeniden yaşıyoruz. İkincisi; gün. 24 saatten oluşan günü, her gün benzer biçimde tekrar yaşıyoruz. Şüphesiz ki, bu 24 saat içinde yıldan ve mevsimden kaynaklanan değişimler var. Bunların ötesinde hafta ve ay gibi insanların kabulüne dayanan ve doğal olmayan periyodlar da var. Yapılan kabullere göre bunların getirdiği olaylar, zorunluluklar da var. Bir haftayı 10 gün, bir ayı da örneğin 45 gün kabul ederek yeni bir düzen yaratılabilir ama yılı ve günü değiştirme şansımız yok.

Bunlar kabul değil, doğal periyodlar. Gerek doğal periyodlar, gerekse kabule dayalı periyodlar yaşamamızı çok etkiliyor. Hiç şüphesiz ki, bu periyodlarda her şey aynı değil, bir yıldan diğer bir yıla bazen az bazen de sürpriz sayılabilecek derecede çok değişiklikler oluyor.

İnsanları da etkiliyor

Bu değişiklikler gerek iş, gerek kişisel yaşamımızda görülüyor. Örneğin sağlık durumumuz, bir yılda çok iyiye, başka bir yılda sorunlu bir hale gelebiliyor. Keza iyi kazançlı geçirdiğimiz bir yıldan sonra kötü bir yıl yaşayabiliyoruz. Kazancı olumsuz yapan unsurlar yağış, afet vs. gibi doğal olaylar olabildiği gibi insanların yarattığı savaşlar, kavgalar, ekonomik krizler de olabiliyor. Her meslekte olduğu gibi taşımacılıkta da yıllar önemli. Bir yılın diğer bir yıldan daha iyi veya daha kötü olması gerçeği sıkça yaşanıyor. Bunun ötesinde her yıl mevsimlere göre tekrarlanan etkiler var. Bu etkilerin en önemlisi talep değişimleri.

Talep değişimleri

Talebin genel azalışı veya artışı söz konusu olabildiği gibi talebin belirli güzergahlara kayması da söz konusu olabiliyor. Yük taşımada, taşınan ürünlerin cinsi de değişiyor. Yolcуда taşınan her zaman insan, ama mevsime göre yerli, yapancı, grup, bireysel, yetişkin, öğrenci gibi zorunlu keyfi gibi seyahat farklılıkları yaşanabiliyor. Gerek tarifeli, düzenli gerekse tarifesiz, düzensiz turizm grup yolcu taşımacıları açısından yüke göre daha önemli malların depo edilmesi, uygun mevsimlerde taşıma karakteri yolcu da yok. Yazın karşılanamayan talep fazlasının diğer mevsimlere kaydırılması da ne yazık ki imkansız.

Yeni bir dönem başlıyor

İşte yolcu taşımacıları açısından önemli olan bir yaz mevsimi geride kalmak üzere. Okulların açılmasının yaklaştığı bu günlerde artık ikamet yerlerine dönüş yaşanıyor. Seferlerde doluluklar daha çok tek yönlü. Bundan sonra normal düzen sürecek. Önce ilk ve orta öğrenimler, ardından yükseköğrenimler başlayacak. Bunları Kurban Bayramı ve Cumhuriyet Bayramı fırsatları takip edecek. Ancak her ikisi de tatil fırsatı açısından iyi değil ve pek fazla talep yaratmayacak. Ondan sonra uzun bir sonbahar, kış, ilkbahar durgunluğu olacak. Yılbaşı tatili de iyi değil. Belki yarıyıl tatilinde biraz hareket yaşanabilir.

Ondan sonra 23 Nisan ve 1 Mayıs, 19 Mayıs bayramları ve derken yine yaz dönemi. 28 Haziran'daki seçimlerin, Ramazan başlamadan önce, okulların kapanmasını takiben 14 Haziran'a alınması söz konusu olabilir... Derken yeni bir yaz ve yeni bir fırsat başlayacak. Bu arada periyodik olmayan etkiler de söz konusu, şüphesiz ki ekonomik durumun olumsuzluğu tartışma konusu.

Taşıma modlarının etkisi

Bunun ötesinde, yerine oturacak İstanbul-Ankara hızlı tren taşımasının etkileri olacaktır. YHT her iki taşıma modunu da etkileyecektir ve havayolu taşımacılarının birbirleri ve karayolu ile rekabeti artacak. Tabii, otobüsçülerin de diğer taşıma modlarıyla ve kendi aralarındaki rekabetleri, kış mevsiminde daha fazla yaşanacak. Bütün bu olumsuzlukların içinde maliyetlerin artışı da sürecek. Akaryakıt öncelikle döviz ve sonra da yapılması gündeme gelebilecek ÖTV artışlarına göre zamlanabilecek personel giderleri en azından enflasyon boyutunda artacak. Terminal çikis ücretleri, zaten keyfi biçimde oluyor ve genel terminal sorunlarının önemli bir parçası. Tüm bu zorluklarla otobüsçüler başa çıkmak zorunda.

İş, mesleki sivil örgütlere düşüyor

Özellikle belirtmek isterim ki, bu zorluklara baş etmede, bana göre, otobüsçülerin kendilerine ve sivil toplum örgütlerine düşüyor. Serbest piyasada devletin müdahalesi pek sınırlı. Bu kapsamda, istenebilecek olan akaryakıt ve ÖTV artışı yapılmaması ile terminal ücretlerinin sınırlandırılması olabilir.

Bilindiği gibi, terminal konusunda tekel söz konusu ve serbest piyasa kuralları işlemediğinden müdahale gerekiyor. Tüm taşımacılara bu zorlukları aşabilecekleri bir yıl diliyorum. Tekrar yaz gelecek ve iyi günler başlayacaktır. ■

Sultan S'den

29

yolcu standardı!

Sultan S'de 29 yolcu kapasitesi artık standart. İşletme giderleri düşük, dayanıklı Sultan S, 29+1 yolcu kapasitesiyle daha çok yolcuyu daha hesaplı taşımanızı sağlar.



☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📌 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS

Koç

Otokar



MAN'dan bakım kampanyası

Hem cebiniz hem içiniz ısınsın

MAN 15 Ekim'e kadar bakıma gelen araçlar için motor yağı ve yedek parçada yüzde 25 indirim yapacak. İşçilik ise sadece 100 TL olacak.

İleri teknolojisi, yüksek kalitesi ve üstün performansı ile Türkiye'nin gözdesi MAN, satış sonrası hizmette de sınır tanımıyor. Dayanıklılığı ve düşük işletme maliyetleri nedeniyle sektörde en çok tercih edilen markaları arasında yer alan MAN, 3 yaş ve üzeri Euro 4 araçlar için çok cazip bir bakım kampanyasına başladı.

1 Eylül'de başlayan kampanya kapsamında motor yağı ve yedek parçada yüzde 25 indirim yanı sıra sadece 100 TL işçilik ücreti alınacak. MAN'ın kampanyasında bir de sürpriz var. MAN, servise gelerek kampanyadan yararlanan tüm kamyon ve otobüs sürücülerine anorak yelek hediye edecek. ■

TRF Lojistik'e Renault Trucks

Sektörde 20 yılı aşkın deneyimiyle İspanya'dan Danimarka'ya Avrupa'da 18 ülkede acentesi bulunan TRF Lojistik, 4 adet Renault Trucks Premium 460, 18 T Optidriver+ satın aldı.

İstanbul'da gerçekleştirilen teslimat töreninde TRF Lojistik adına Altuğ Arı, Özgen Keser ve Esin Çelebi, Renault Trucks adına ise, İstanbul Avrupa Bölge Satış Müdürü Soner Alpöz ile İstanbul Avrupa Satış Sorumlusu Tayfun Fıçıçı hazır bulund.

Altuğ Arı, "Özmal araçlarımızdan oluşacak filomuzla yaptığımız ilk yatırımda Renault Trucks'ı tercihimizde Renault Trucks'ın yakıt tüketimi ve işletme maliyetlerindeki büyük avantajları önemli rol oynadı" dedi. Aldıkları referansların da hep aynı adresi gösterdiğini belirten Arı, marka temsilcilerinin sıcak ve samimi yaklaşımı ile verdikleri kararın ne kadar doğru olduğunu gördüklerini söyledi. Renault Trucks ekibine teşekkür eden Arı, işbirliklerinin sürebileceğini ifade etti.

Renault Trucks İstanbul Avrupa Satış Sorumlusu Tayfun Fıçıçı, "TRF Lojistik'in yola Renault Trucks ürünleri ile çıkması bizler için gurur kaynağıdır. Ürünlerimizin kalitesi ve hizmetimizle yanlarında olacağız" dedi. ■



Ticari Araç Endüstrisi Türkiye'de buluşuyor

3. Uluslararası Ticari Araçlar Türkiye 2014 Konferansı 15 - 16 Eylül 2014 tarihlerinde İstanbul'da yapılacak. Car Training Institute (CTI) tarafından düzenlenen konferansta sektörün uzman isimleri Türk otomotiv sektörünün dinamiklerini ve gelişimini masaya yatıracak.

Konferansın ana başlıklarını Türkiye'nin global ticari araç pazarındaki konumu, Türkiye'de treyler üretimi, hafif yük çözümleri, insan kaynakları uygulamaları ve EURO VI'nın uygulanması konuları oluşturacak. Bu yılki etkinlikte ilk kez ele alınacak konulardan biri de tedarik zincirinin en etkili şekilde nasıl yönetilebileceği olacak.

Açılış konuşmasını Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoglu'nun yapacağı Konferans'a Türkiye Otomotiv Sanayii Derneği Genel Sekreteri Prof. Ercan Tezer başkanlık edecek. Türkiye, Almanya, Avusturya, Hollanda ve İspanya'dan gelen 20'den fazla uzman teknik ve ekonomik konular hakkında sunumlar gerçekleştirecek. Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Başkanı Dr. Mehmet Dudaroglu, yan sanayinin yeni ufku ortaya koyacak. Anadolu



ISUZU Genel Müdürü Yusuf Tuğrul Arıkan ise otobüs ihracatı kabiliyetlerinin nasıl geliştirilebileceğini analiz edecek. Mercedes-Benz Türk İnsan Kaynakları Direktörü Salih Ertör de Türk otomotiv sanayisinde insan kaynakları uygulamaları hakkında bir konuşma yapacak. Elektronik trendler ve bağlantılı ticari araçlar gibi konular ise Valeo Türkiye Genel Müdürü Tuna Arıncı tarafından ele alınacak. Sanayideki küresel rekabet, HEMA Otomotiv Sistemleri Genel Müdür Yardımcısı İskender Ulusay tarafından tartışmaya açılacak.

Bu sene özel bir serginin de yer alacağı Ticari Araçlar Türkiye 2014'e yüze yakın ticari araç sanayisi uzmanının katılması bekleniyor. ■

Astalya Lojistik 5 MAN TGS

Astalya Lojistik, MAN'ın takas kampanyalarından yararlanarak araç filosunu güçlendirdi. MAN Antalya Bölge Bayii Antoto ile gerçekleştirdiği işbirliği ile 5 adet MAN TGS 18.400 alan Astalya Lojistik, araçlarını MAN Ankara Fabrika sahasından teslim aldı.

Astalya Lojistik Genel Müdürü Suat Kördikanlıoğlu, MAN'ı tercih etmelerinde en büyük payın yakıt avantajı olduğunu belirterek, "Uzun süredir MAN'la işbirliği yapıyoruz. Satış sonrası hizmetleri, kolay ve hızlı çözüm sunulabilmesi kararımızda etkili oldu" diye konuştu.

Astalya Lojistik Genel Müdürü Suat Kördikanlıoğlu, Antoto Kamyon Satış Müdürü Mert Taşkın ve Astalya Lojistik çalışanlarının katıldığı teslimat töreninde Antoto Satış Müdürü Mert Taşkın, "MAN markası pazar payını her geçen gün artırıyor. Her geçen gün daha fazla MAN yollara çıkıyor. Araçlarımız özellikle yakıt ve donanım özellikleri konusunda müşterilerimizin ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde tasarlanıyor" dedi. ■



Michelin Multi T lastikleri ile yakıt tasarrufu sağlıyor

Michelin, ağır vasıta kullanıcılarına yönelik olarak tasarladığı X Multi T lastiklerini pazara sundu. 4 Eylül Perşembe günü yapılan X Multi T lastiklerinin tanıtım toplantısına Michelin Türkiye Pazarlama Direktörü Olivier Gros, Michelin Türkiye Teknik Müdürü Doğa Yiğit katıldı.

Michelin Türkiye Teknik Müdürü Doğa Yiğit, "Tüm segmentlerdeki sürücülere tek bir lastikle; güvenlik, performans ve yüksek kilometre ömrü sunmayı amaçlıyoruz. Michelin, yol ve yolcu güvenliğini sağlamak için gerçekleştirdiği inovasyonlarla farkını ortaya koyuyor. X Multi T, sahip olduğu teknolojiler sayesinde nakliye ve filo şirketlerine büyük kolaylıklar sağlıyor. Kargo güvenliği, zamanında teslimat garantisi ve maliyet kontrolü gibi konularda şirketlere kontrol gücü veren X Multi T'de; yüksek etkili su tahliyesi, dengeli aşınma, mükemmel yol tutuşu, daha uzun lastik ömrü, çevreciliği ve radyo frekans tanımlama (RFID) özellikleri göz dolduruyor" dedi.

X Multi T, filolara avantajlar sağlıyor

Yiğit, her 100 kilometrede 0,3 litre yakıt tüketimini azaltan X Multi T'nin ağır vasıta lastik pazarının en iyileri arasında yer aldığını kaydetti: "M+S işareti ile Türkiye, Norveç, Rusya gibi ülkelerdeki kış koşullarında yasal olarak güvenilir olduğunu kanıtlayan X Multi T, yılda 1,500 kilogram daha düşük karbon salınımı ve yüzde 10 artırımlı kilometre performansı ile başarısını kanıtıyor. 'Carbion' teknolojisiyle daha uzun lastik ömrü ve azaltılmış yakıt tüketimi sağlayan X Multi T, yeni sırt deseniyle de mükemmel su takviyesi sağlıyor."

Türkiye dinamik bir pazar

Michelin Türkiye Pazarlama Direktörü Olivier Gros, 2014 senesinin iyi geçtiğini, Türkiye'nin dinamik bir pazar olmaya devam ettiğini dile getirerek "Türkiye Avrupa'nın en büyük ticari araç pazarlarından biri. Bizim için stratejik pazar. Avrupa'da taşımacı firmaların toplam giderlerinin yüzde 35'ini akaryakıt oluştururken Türkiye'de bur oran yüzde 55'i buluyor. Akaryakıt giderlerine lastiğin yüzde 35 etkisi var. Firmaların toplam işletme maliyetlerinin düşürülmesinde ve firmaların daha rekabetçi olmalarında doğru lastik seçimi çok önemli" dedi.



Mercedes, Michelin lastiklerini tercih ediyor

Mercedes ile bir anlaşma imzaladıklarını açıklayan Olivier Gros, araç üreticilerinin, Michelin lastiklerini araçta değer katışı için önemseydiğini belirterek, "Türkiye'de üretilen ve Almanya'ya ihraç edilen Actros kamyonlarında Michelin lastikleri olacak. Mercedes, lastiği Michelin olan kamyonları satmanın herhangi bir lastiği olan kamyonları satmaktan daha kolay olduğunu belirtiyor. Bunun yanı sıra Renault'un ürettiği T gamındaki araçlarda da Michelin lastikleri olacak. Üçüncü havalimanı inşaatında konsorsiyumun aldığı 300 adet Volvo kamyonunda da Michelin X Works lastikleri kullanılacak" dedi. ■

Petrol Ofisi ve Chevron deniz yağı işbirliği

Petrol Ofisi Madeni Yağlar ve Chevron tarafından imzalanan anlaşma doğrultusunda, uluslararası yük ve yolcu gemileri, Türkiye bağlantılı gerçekleştirecekleri tüm seferlerde, Petrol Ofisi tarafından Türkiye'de üretilen Chevron deniz yağlarına, Petrol Ofisi'nin yaygın satış ağı sayesinde kolaylıkla ulaşabilecekler.



Caner ÖZCAN



TLS Lojistik'ten Ali Şar, Tehlikeli Maddeler Güvenlik Sertifikası aldı

Şirketler, Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik'in (ADR) 33. maddesi uyarınca tehlikeli madde güvenliğini danışmanı istihdam etmek veya tehlikeli madde güvenliğini danışmanından hizmet almak zorundalar. Uzmanlık sertifikasyonu için ülkemizden çeşitli şirketlerin belirleyip Londra'daki sınava gönderdiği Türkler arasında TLS Lojistik'ten Ali Şar bu sınava başarılı oldu. Şar, 2014 yılı sonuna kadar bu konuda TLS çalışanlarına kurum içi eğitimler verecek.

TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu, "TLS olarak, güvenliği çok fazla yatırım yapıyor ve önem veriyoruz. İşin doğası gereği, güvenlik her zaman en önemli gündem maddemiz. DGSA alanı çok yeni ve zorlu bir alan ve konu üzerinde uzmanlaşmış kişilerin sayısı Türkiye'de 20'yi bile bulmuyor. Bu uzmanlardan biri de TLS Lojistik bünyesinde. Ancak daha fazla DGSA uzmanını kadromuzda bulundurmak istiyoruz" diye konuştu. ■

Öneren Tekstil 2 DAF çekici aldı

Mardin merkezli lojistik hizmet sağlayıcısı Öneren Tekstil Nakliyat, 2 adet DAF XF105.460 MD çekiciyi TIRSAN Samandıra tesisinde düzenlenen törenle teslim aldı. Öneren Tekstil Nakliyat Yönetim Kurulu Üyeleri Mehmet Remzi Bağaç, Kahraman Bağaç, DAF-TIRSAN Otomotiv Araç Satış Koordinatörü Hasan Özbayrak ve Satış Temsilcisi Alper Ata'nın katıldığı törende Öneren Tekstil Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Remzi Bağaç, "Şu anda filomuzda 14 adet DAF çekici bulunmaktadır. Firma olarak DAF'yı yüksek performansından dolayı tercih ediyoruz ve çok memnunuz. Ayrıca yüksek motor gücü ile mükemmel sürüş performansı sunan DAF çekicilerinin uzun ömürlü olması da bizim için büyük avantaj" dedi. ■



www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel 3 Günlük Haftalık Gazete • ISSN: 2148-4295
Yıl: 3 • Sayı: 153 • 8 - 14 Eylül 2014

Sahibi ve Sorumlu Yayın İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Reklam

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Bariş Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim

Cad. İhlal Plaza No:11 A/41

Yenibosna

Bahçeelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Editör

Korkut AKIN

Hukuk Müşavirleri

Elaur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uyumaya söz veriz.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayımlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivot Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

İd. Şi.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterelecek dahi iltisab

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

8 - 14 Eylül 2014

Tasima
Dünyası

Lojistik » 7

“İki devlet, bir millet” söylemi lafta kaldı

Azerbaycan tek seferlik vize uygulaması başlattı

Azerbaycan'ın Türkiye'deki dış temsilciliklerinden alınan bilgiye göre, 1 Eylül 2014 tarihinden itibaren 1 Yıllık ve Çok Girişli Azerbaycan vizesi kaldırılarak yerine, tek seferlik vize uygulaması başlatıldı. Sürücüler Azerbaycan Ankara Başkonsolosluğundan tek girişli vize almaya başladı. Yeni uygulama ile bugüne kadar yılda tek bir kez vize alan Türk Sürücüler bundan sonra ayda 3 kez, bir yılda ise yaklaşık 40 kez vize almak zorunda bırakıldı.

Türkiye, Azerbaycan vatandaşlarına 30 gün kalışlar için vizesiz giriş imkanı sunarken; bugüne kadar yılda bir kez vize alınmasını isteyen Azerbaycan 1 Eylül tarihinde başlattığı yeni uygulama ile Türk sürücülerini bir ayda en az 3 kez vize almak zorunda bıraktı.

Yeni kısıtlamayla, Türk taşımacılarının aylık ortalama 3 sefer yaptığı Azerbaycan'a her bir sürücü için yılda en az 40 kez vize almak gerekecek. Yurt geneline yayılmış olan Türk nakliyecisinin işini bırakıp her sefer için vize temin etmeye çalışması kabul edilemez.

UND tarafından yapılan açıklamada, “Azerbaycan dış temsilciliklerinin işlem hacmini en az 40 kat artıracak olan bu uygulama sektörümüz için eşi benzeri olmayan bir zulümdür. Bu uygulamanın vize bile uygulamadığımız Azerbaycan'dan gelmiş olması

Fatih
Şener

**Azerbaycan
Seferlik Vize
Uygulamasından
Vazgeçti!**

UND'nin yapmış olduğu girişimler sonucunda Azerbaycan eski uygulamada olduğu gibi yıllık vize vermeye devam edecek. UND, seferlik vize örneklerini paylaştan üyelerine, Dışişleri Bakanlığına ve Azerbaycan yetkililerine sektör adına teşekkür etti.

kabul edilemez bir durumdur” sözlerine yer verildi.

Uluslararası Nakliyeciler Deneyi İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, “Azerbaycan temsilciliklerinin Sayın Cumhurbaşkanımızın Azerbaycan'ı ziyaret ettiği gün bu uygulamayı başlatmış olması bir şanssızlıktır. Bu uygulamanın

“İki devlet, bir millet” anlayışına sahip olan devlet başkanları inisiyatifi dışında bürokratik seviyede kararlaştırıldığını düşünüyoruz. Azerbaycan'ın bu talihsiz uygulamasının ülkemizin 500 milyar dolar ihracat hedefine zarar verecektir” dedi. Şener, Azerbaycan tarafının vizeyi tümten kaldırmasını istedi. ■

Taner
Ankara

Lojistik sektörü müjdeli haberleri bekliyor

**Rusya Türkiye’den
gıda alımına
başlayabilir**

Ukrayna ve Kırım anlaşmazlığından dolayı bazı ülkeler tarafından yaptırım uygulanan Rusya, yaptırım uygulayan ABD, AB, Kanada, Norveç ve Avustralya'dan et, balık, meyve - sebze, süt ve süt ürünlerinin alımını yasakladı. Rusya'nın bu ülkelere ambargo koymasıyla birlikte bu alımları Türkiye'den yapması gündeme geldi. Anlaşma yapılması halinde Türkiye'nin gıda ihracatında yüzde 30-40 arasında artış yaşanması bekleniyor. Süt ve süt ürünleri için 3 Türk firmayla şimdiden anlaşmaları tamamlayan Rusya'nın 2013 yılında sadece süt ve süt ürünleri ithalatı için harcadığı meblağ 4,2 milyar dolardı.

Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, anlaşma sağlanması halinde ihracat artışının Türkiye lojistik sektörünü olumlu etkileyeceğini belirterek, “12 Milyar Euro'luk bir pazardan bahsediliyor. İhracat artarken lojistik taşımacılar da artacaktır. Mutabakat sağlarsa hem lojistik sektörüne hem ülke ekonomisine katkısı büyük olur” dedi.

Taner Ankara, Irak ve çevresine yapılan taşımacıların ve ihracatın IŞİD saldırıları ve güvenlik sorunları nedeniyle olumsuz etkilendiğine dikkat çekerek, Ortadoğu pazarında durağan görünüme geçen lojistik sektörünün Rusya ile yapılacak ihracat taşımacılarıyla hareketlenebileceğini belirtti. Ankara'ya göre, anlaşma sağlarsa Türkiye lojistik sektörü yılı kayıpsız bitirecek.

OMSAN, Tuborg'un lojistik partneri oldu

OMSAN, Tuborg ile imzaladığı lojistik hizmet sözleşmesi kapsamında Tuborg'un İzmir İşıkent Fabrikası'nda üretilen mamullerinin Türkiye bayii ve teslimat noktası dağıtımlarını gerçekleştirecek. Ayrıca OMSAN, Tuborg için dağıtım yaptığı lokasyonlardan aldığı boş şişe, boş kasa, fiçi ve palet gibi geri dönüşümlü ambalaj malzemelerini de yine Tuborg'un fabrikasına teslim edecek.

OMSAN, Tuborg'a kiralık araç tahsis konusunda da lojistik hizmet sağlayacak. OMSAN tarafından tahsis edilen 6 adet yüksek taşıma kapasiteli hafif treyler Tır, İzmir/İşıkent fabrikası çıkışlı ve varışlı olmak üzere mamul ve ambalaj

taşımacılarında kullanılmaya başlandı.

Lojistik hizmet sözleşmesi kapsamında Tuborg'un fabrika çıkışlı taşımacılarına ek olarak, Tuborg'un üretimde kullanacağı cam şişelerin Eskişehir ve Bursa/Yenişehir'de bulunan Şişecam fabrikalarından Tuborg üretim tesislerine taşımacıları da OMSAN tarafından gerçekleştirilecek. Tuborg Pazarlama AŞ ile yaptıkları işbirliğinden son derece memnun olduklarını belirten OMSAN Ege Bölge Müdürü Murat İldız, sundukları lojistik hizmetlerde müşterilerine rekabet avantajı sağlayabilmek için Tuborg yerleşkinde bir hizmet ofisi açtıklarını açıkladı. ■



Özgözde, Iveco satışlarına devam ediyor

**Tükenmez
İnşaat'a
2 Stralis
Hi-Way**

Tükenmez İnşaat, 2 adet yeni nesil Stralis Hi-Way olarak filosundaki Iveco araç sayısını 8'e yükseltti. Firma yetkililerinden Hakan Yaşa, Iveco'nun yaygın servis ağıının ve 3 yıl standard garantinin de tercihlerinde önemli rol oynadığını belirterek, “Yeni nesil Iveco Hi-way araçların yüksek donanım seviyesi, gücüne karşın yakıtın düşük maliyetlerde olması hem de garanti sürecinin 3 yıl olmasının bize çok avantaj sağlayacağına inanıyoruz” dedi.

Iveco Özgözde Bursa ağır vasıta satış şefi Turgay Aydın da, “Bilinen bir firma ile iş ortaklığı yapmaktan büyük bir mutluluk duyuyoruz, araçların satış sonrasında itibaren karşılıklı iki tarafın da beklentilerinin karşılanması için elimizden geleni yapacağız ve uzun yıllar bu iş ortaklığını devam ettireceğiz” diye konuştu. ■



IVECO DAILY KAMYON



- * 146 HP güçlü ve ekonomik motor,
- * ESP, ABS, ASR
- * Yokuş Kalkış Destek Sistemi,
- * Havalı sürücü koltuğu,
- * Hareketli Sis Farları,

- * Disk Frenler,
- * 5.8 metreye varan kasa uzunluğu,
- * Elektrikli ısıtmalı aynalar,
- * Yol bilgisayarı.

IVECO
WWW.IVECO.COM

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

8 - 14 Eylül 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ P2 İSTANBUL

TREDER, sahtecilik dosyasını Başbakanlığa verdi

Sahtecilik aldı başını gidiyor!

Treyler sektörünün kanayan yarası haline gelen sahtecilik, çözüm bekleyen en önemli konular arasında. TREDER'in sahteciliği bitirme konusunda hazırladığı ayrıntılı raporda sahteciliğin nasıl yapıldığı, hangi yöntemler izlenildiği örnekleriyle dile getiriliyor. TREDER denetim yapan kolluk kuvvetlerinin ve Ulaştırma Bakanlığı denetçilerinin daha dikkatli olması gerektiğini dile getiriyor.



Treyler sektöründe sahtecilik olarak, Onay belgesi olmadan üretim yapan, bir Tip Onay belgesiyle birden fazla araç üreten, Tip Onayını satan veya satın alan, düşük fatura keserek satış yapan ve eleman çalıştıran firmaların faaliyetleri kastediliyor. Sahtecilik diğer adıyla "Change" (Orijinal aracın şasi numarasını değiştirip, aynı keserek satış yapan ve eleman çalıştıran firmaların faaliyetleri kastediliyor. Sahtecilik diğer adıyla "Change" (Orijinal aracın şasi numarasını değiştirip, aynı keserek satış yapan ve eleman çalıştıran firmaların faaliyetleri kastediliyor. Sahtecilik diğer adıyla "Change" (Orijinal aracın şasi numarasını değiştirip, aynı keserek satış yapan ve eleman çalıştıran firmaların faaliyetleri kastediliyor.

Sahtecilik nasıl yapılıyor?

Trafığe tescilli yapılan, ruhsatında 'rehinli' ibaresi bulunan borçlu treylerlerin, sahteci firmalar tarafından şasi numaraları siliniyor, yeni bir şasi numarası ile başka bir üreticiye ait bir uygunluk belgesi ve uygun olmayan bir faturayla tekrar trafığe tescilli yapılıyor.

İşleri kötü giden nakliyeciler ve bu işi kendisine meslek edinmiş organize suç örgütleri bu yola başvuruyor. Bu tip sahtekarlıklar, işini hakkıyla yapan nakliye firmaları ve treyler üreticilerini, çok büyük bir haksız rekabet ile karşı karşıya bırakıyor.

Sahtecilik uygulamalarında, sökülen dingil, fren sistemi, elektrik sistemi gibi ekipmanlar başka araçlarda da kullanılıyor. Tadilat işlemini takiben araca eski ruhsatı üzerinden tadilat projesi hazırlatılarak ruhsatının yenilenmesi de sağlanıyor.

Treylerin finansmanı güçleşiyor

Sahtecilik yüzünden finans kuruluşları taşımacılara kredi vermekten kaçınıyor ve kredi maliyetleri artıyor.

Sanayi Bakanlığı'ndan almış olduğu "Araç Tip Onay Belgeleri"ni kötüye kullanarak sektöre zarar veren ve bunu hukuki boyutta suç işlemeyi de içine alacak şekilde yapan firmalar azımsanmayacak sayıda. Bu firmalar şu an için treyler üretmedikleri halde Sanayi Bakanlığı'ndan daha önce almış oldukları Araç Tip Onay Belgeleri

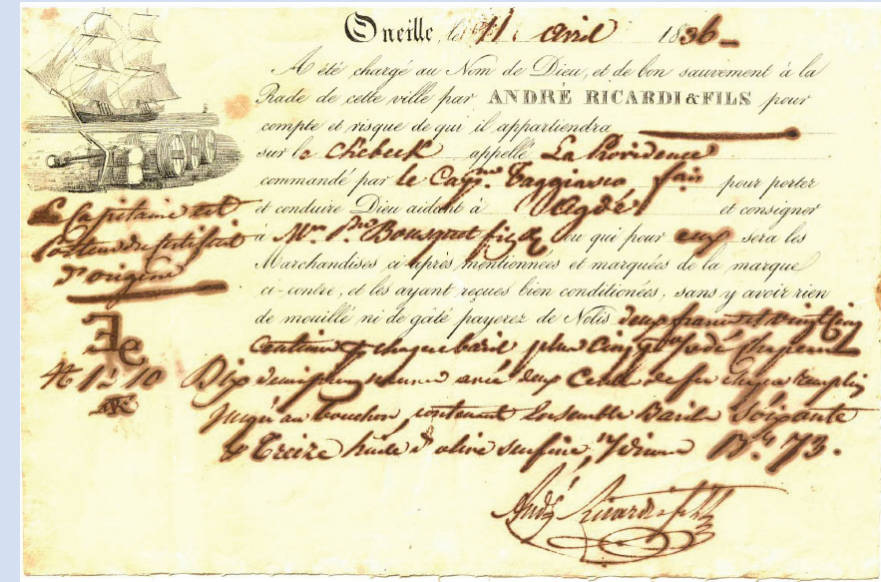
FIATA İstanbul 2014'te

"Konşimento'nun Yolculuğu"

13-18 Ekim tarihlerinde UTİKAD ev sahipliğinde düzenlenecek FIATA Dünya Kongresi 2014 İstanbul'da bu yıl ilk kez bir sergi etkinliğine de imza atılacak.

MSC Gemi Acenteliği Dokümantasyon Hizmetleri Müdürü Ahmet Aytoğan'ın 20 yıldır koleksiyonunu yaptığı konşimentolar ve hikâyeleri, kongre kapsamında katılımcılarla buluşacak. FIATA dünyası için de bir ilk olacak bu sergi etkinliği, katılımcıların unutulmaz bir kongre yaşamasına katkı sağlayacak.

"Konşimento'nun Yolculuğu" sergisinde; üzerinde mitolojik figürler olanından iki farklı dille hazırlanmış olanlarına kadar ilginç konşimentolar görebilirsiniz. Bazı konşimentoların ise bir o kadar da hüznünlü hikâyeleri var. Geçmişle bugün arasında köprüler kuran bu konşimentolar, denizciliğin ve



denizyoluyla yük taşımacılığının gelişimini de gözler önüne seriyor.

Koleksiyonunda en eskisi 1763 yılına ait 450 konşimento bulunan Ahmet Aytoğan, "Bir borç senedi olan konşimento, aynı zamanda bugün arasında köprüler kuran bu konşimentolar, denizciliğin ve

sergiyle, konşimentonun önemini anlatıp, farkındalık oluşturmaya çalışıyoruz. UTİKAD ev sahipliğindeki kongrede sergimiz ülkemiz sınırları dışına çıkma imkânı da bulacak ve lojistik sektörüne konşimentonun önemini anlatabilme fırsatımız olacak" dedi. ■

UTİKAD'dan Arkas'a teşekkür ziyareti

Arkas Lojistik'in Platin sponsorluğunu üstlendiği 13-18 Ekim 2014 tarihleri arasında UTİKAD'ın ev sahipliğinden gerçekleştirilecek olan FIATA Dünya Kongresi 2014 İstanbul, "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme" teması ile düzenlenecek.

Arkas Holding'e sponsorluk desteği için gerçekleştirilen teşekkür ziyaretinde, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin'in başkanlığındaki heyet, Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Diane Arcas Aktaş, Arkas Lojistik Genel Müdürü Mustafa Çiper ile Genel Müdür Yardımcısı Şevki Karagülle tarafından ağırlandı.

Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Diane Arcas Aktaş, "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme" temasıyla gerçekleştirilecek olan bu kongrede yapılacak çalışmaların, uzmanlar ve sektör temsilcileri tarafından paylaşılacak görüşlerin, sektörün gelişimi ve geleceği için çok değerli açılımlar sağlayacağını düşünüyorum" dedi.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, "Biz, 2014



Turgut Erkeskin

Diane Arcas Aktaş

Mersin Otogarı'nda sorun çözülüyor

Mersin Büyükşehir Belediyesi'nin yeni otogardaki yazıhane ve dükkanlar için 25 ve 26 Ağustos'ta yaptığı iki ihaleye girmeyen firmaların bir kısmı, 3 Eylül Çarşamba günü gerçekleşen pazarlık usulü ihaleye katıldılar.

Mersin Büyükşehir Belediyesi Kongre Merkezi'nde gerçekleşen pazarlık usulü ihaleyle ilgili bilgi veren Mersin Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Haluk Tunçsu, "3 Eylül 2014 tarihinde gerçekleştirdiğimiz pazarlık usulü ihalelerde yazıhanelerin büyük bir kısmı 96 bin 200 ile 96 bin 500 lira arasında kiralandı" dedi.

25 ve 26 Ağustos'ta yapılan ihalelere katılan olmadığı için, ihale kanununa göre 15 günlük pazarlık sürecini işlettiklerini ve



Haluk Tunçsu

bu sürecin 8 Eylül Pazartesi günü sona ereceğini kaydeden Haluk Tunçsu, otogar yazıhanelerinin ve dükkanların astronomik fiyattan değil, olması gereken fiyattan kiralandığını açıkladı: "Pazarlık usulü ihalede 4 adet büyük firma toplam 29 yazıhaneyi, yani yarıdan fazlasını kiraladı. Geçen hafta yapılan ihalelerde market, patiseri, kafeterya, minibus yazıhaneleri gibi işletmeler kiraya verilmişti. İhalelerde kiraya verilen işletmelerden belediyenin kasasına 4 milyon liranın üzerinde para girdi." ■



3 Eylül 2014 tarihinde gerçekleşen pazarlık usulü ihalelerde yazıhanelerin büyük bir kısmı 96 bin 200 ile 96 bin 500 lira arasında kiralandı.



herkese anorak yelek hediye

MAN'dan hem cebinizi hem içinizi ısıtan bakım kampanyası

3 yaş ve üzeri euro 4 araçlar için

MOTOR YAĞI VE YEDEK PARÇADA

%25 İNDİRİM

İŞÇİLİK SADECE **100 ₺**

MAN Türkiye, Petrol Ofisi akaryakıtlarını ve motor yağlarını tercih ediyor.

YENİ PRO DİZEL

MAXIMUS DİZEL MOTOR YAĞLARI

Bu kampanya 01.09.2014 - 15.10.2014 tarihleri arasında geçerlidir.

Kampanya bakım parçaları için geçerlidir. Kاپorta, boya ve aşınan parçalar kampanyaya dahil değildir.

Anorak yelek hediyesi stoklarla sınırlıdır.

24 Saat: 444 4 626

www.man.com.tr

MAN | Service

MAN