

Katılımcı Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Üyeleri ve EKOL Lojistik Ortak Girişimi

UN Ro-Ro hisselerine talip oldu



UND, Katılımcı UND Üyeleri ve EKOL Lojistik Ortak Girişimi, UND üyelerinin desteği ile güçlendireceği UN Ro-Ro'yu satın alma konusundaki kararını gerçekleştirdiği basın toplantısında açıkladı.

1994'te başarıyla hayata geçirilen ve yıllar içinde sürdürülebilirliğini kanıtlayan UN Ro-Ro şirketine yeniden talip olduklarını belirten UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, böyle bir oluşumun temel nedenini öncelikle ülke performansına katkı sağlayacak

Haberin detayı www.tasimadunyasi.com Lojistik bölümünde.

yapıların oluşturulması, daha sonra sektör firmalarının başarılı olabilecekleri altyapıların hazırlanması" olarak açıkladı.

Ortak girişim adına UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Satın alma kararımız; Türkiye ve AB arasında yapılan ticaretin gelişmesi ve taşımacılarımızın rekabet gücünün artması için çok önemlidir. Bu proje bizim yaşam mücadelemizdir. Bu sorumluluğu yerine getirmek için de bu kararı aldık." diyerek hedefe odaklandıklarını ifade etti. ■

Geçiş Belgeleri Dağıtım Esasları Yönergesi güncellendi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) uzmanları tarafından özetlenen Yönerge, ilgili Türkiye ile yabancı ülkeler arasında yapılan Uluslararası Karayolu Taşıma Anlaşmaları çerçevesinde taşımacıları düzenleyen yönergeyi sunuyoruz. ■ 6'da



facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Yıl: 3 • Sayı: 144 • 23 - 29 Haziran 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Irak'ta yaşanan olaylar otobüsçülerin seferlerini olumsuz etkiliyor.

OTOBÜSCÜNÜN IRAK SEFERİ

ÖZEL
HABER

● İki yıl önce Türkiye ve Merkezi Irak Hükümeti arasında yaşanan gerginliklerin Türk firmalarının Bağdat seferlerinin durdurulmasına neden olduğu ifade ediliyor.

● Seferlerin tamamı Kuzey Irak bölgesi ile sınırlı. Bağdat seferini Bene Bawi ve Elrafideyn isimli iki Irak firması yapabiliyordu.

● Taşıma Dünyası olarak Irak'a sefer yapan İstanbul Aksaray'daki Vatan Caddesi üzerinde faaliyet gösteren firmaların yetkilileri ile görüştük.

Karayolu yolcu taşımacılığı sektöründe Irak'a düzenli olarak sefer düzenleyen 12 firma bulunuyor. Son beş yıldır giderek artan ve Türk otobüsçüsü için önemli bir gelir kapısı haline gelen Irak seferleri, yaşanan olaylar nedeniyle olumsuz etkileniyor.

Firma yetkilileri Kuzey Irak bölgesinde güvenlik açısından bir sorun yaşanmadığını ifade etseler de gidişlerde yolcu talebinin büyük oranda düşüşe neden olduğu, dönüşlerde ise Türk şirketlerinin çalışanlarının bir an önce ülkemize dönmek istemeleri nedeniyle yoğun olduğu ifade ediliyor.

✓ **Gidişler boş, gelişler dolu**

Firmaların seferleri şu anda Zaho'dan başlayıp Duhok, Süleymaniye, Erbil ve Kerkük hattında son buluyor. Olaylar öncesinde yolcu talebinin sadece Kuzey Irak tarafından olmadığını Bağdat ve çevre illerinden Türkiye'ye daha büyük bir yolcu talebi bulunduğu belirtiliyor.

✓ **"Tam para kazanacağız derken..."**

Yaşanan olaylar sadece düzenli otobüs seferlerini etkilemiş değil, günlük en az 20 tur otobüsünün Türkiye'ye giriş yaptığını belirten firma yetkilileri şu anda turların da yapılamadığını vurguluyorlar. Firma yetkilileri tam sezon vurguladı, "para kazanacağız dedikimiz anda bu olaylar başladı. Firmalar sefer sayısını artırmayı planlarken bu olaylar hepimizi şok etti" açıklamasını yapıyorlar.

✓ **Turizm de etkilendi**

Firma yetkilileri Irak'tan gelen yolcuların büyük bölümünün yüksek harcamalar yaptığını; sadece otobüsçüye değil, turizm açısından farklı sektörlerle katkı sağlıyordu. ■ 4-5'te



Brisa Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Levent Akpulat

Ticari lastik pazarı beş senede %35 büyüyecek

Brisa, 18 Haziran Çarşamba günü gerçekleştirdiği Ticari Ürünler Değerlendirme Toplantısı'nda Dünya ve Türkiye ticari ürünler segmentindeki gelişmeleri ve Brisa'nın bu pazarda bu segmentine yönelik geliştirdiği hizmetlerini anlattı.



3'te

Yola Sağlam Çık Tır, İstanbul Otogarı'nda

26-27 Haziran



Brisa'nın lastik sektöründe 40'ıncı yılını kutlayan markası Lassa "Yola Sağlam Çık" projesi ile uzun yol şoförlerinin yanında olmaya devam ediyor.

35 gün boyunca 30 farklı noktada uzun yol şoförleriyle bir araya gelecek olan Lassa, sürücülerin sağlıklı ve güvenli bir şekilde trafikte olmaları için yollara çıkıyor. "Doğru beslenme ile hep zinde ol" ve "Düzenli egzersiz ile enerjik ol" başlıkları altında bilgilendirmede bulunacak uzmanlardan oluşan "Yola Sağlam Çık" ekibi, uzun yol şoförlerinin yaşadıkları fiziksel zorluklarla başa çıkabilmeleri için sağlıklı yaşam farkındalığının artırılmasını hedefliyor.

Proje için hazırlanan Tır, 26 - 27 Haziran tarihlerinde İstanbul Otogar'ında Bridgestone Servis Merkezi önünde kurulacak ve otobüs sürücülerine ücretsiz hizmet verecek. ■

Otokar, Atlas Türkiye turunda



Otokar hafif kamyon segmentindeki yeni ürünü Atlas'ı farklı illerde kamyon kullanıcıları ile buluşturuyor.

Atlas, potansiyel kullanıcılar ile tanışmak üzere yollara çıktı. 16 Haziran'da Bursa ile başlayan tanıtım turu 18 Haziran İzmir, 20 Haziran Antalya, 23 Haziran Konya, 25 Haziran Ankara ve 27 Haziran Samsun olmak üzere devam ediyor.

Atlas'ın kullanıcılar tarafından çok beğenildiğini belirten Satış Müdürü Murat Tokatlı, "Atlas yaptığımız tanıtımlarda

yoğun ilgi görüyor. Sınıfında en yüksek istiaab haddini sunduğu için kısa sürede kullanıcıların dikkatini çekti. Yüksek çekiş gücü ve düşük işletme giderleri sunan 8,5 tonluk kamyonumuz standart olarak sunulan kliması, tam havalı fren sistemi ve sürücü yatağı ile de puan topladı. Atlas'ın itfaiye, vinç ve çöp kamyonu gibi farklı tipleri tüm ülke genelinde yaygın olarak kullanılmaya başlandı. Bu sene başında 158 adet Atlas kamyon üst yapısı ile Çevre Bakanlığı'na teslim edildi. Otokar Atlas kamyonlar Türkiye'nin farklı illerinde belediyelerde hizmet veriyor" dedi. ■ 6'da

TopUsed Roadshow'u sürüyor

MAN, 15.000 Euro değerinde çek veriyor



Dr. Zeki Dönmez

Bir "büyük" mutluluk!

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Yüksek Hızlı Demiryolları ve Güvenliği -1-

2'de



Mustafa Yıldırım

Paylaşma kültürü

3'te



Akif Nuray

Enerji Fazla Geliyor...

4'te



Salim Altınhan

Dünkü güneşte çamaşır kurutulmaz!

4'te

Yüksek Hızlı Demiryollarında Dünya'dan Örnekler ve Demiryolu Güvenliği -1-

Siz değerli okuyucularıma, yüksek hızlı demiryollarının dünyadan örnekleriyle ilgili paylaşımlar yapmaya devam edeceğim. Ayrıca demiryolu güvenliği ile ilgili yurtdışında yapılan çalışmalar ile ilgili değerlendirmelerde bulunacağım. Daha önce de vurguladığımız üzere, Türkiye son yıllarda demiryolları yatırımlarında hızlı bir gelişme göstermiş olup, ulaştırma hedefleri 2023 ve 2035 vizyonlarında ortaya konmuştur. Ortaya konan vizyonlarda yüksek hızlı demiryolları başta olmak üzere demiryolu sektöründe, dünya geneline göre büyük bir demiryolu ağına sahip olma yönünde çalışmalara başlatılmıştır. Bu çalışmalar, büyük ölçekli yatırımlarla gerçekleştirileceği için 'demiryolu güvenliği' başta olmak üzere birçok konuda önceden potansiyel sorun alanlarının belirlenmesi ve bu çerçevede önlemlerin alınması gerekliliği açıktır.

YHD etkin değerlendirmesi

Küresel ölçeğe uzanan çevresel bir farkındalık olarak; çevre dostu uygulanabilir bir ulaştırma sistemi olan demiryolları, önemli bir dikkat oluşturmaya başlamıştır. Bu koşullar altında; dünyadaki birçok ülkede, yüksek hızlı demiryollarına giriş ciddi olarak değerlendirilmeye başlamıştır. Ayrıca; hızlı ekonomik gelişmeye bağlı olarak artan ulaştırma talebiyle, gelişmiş ülkelerde aynı zamanda şehirlerarası ulaştırma talebini

karşılama eğilimini de YHD bir toplu taşıma işlevi ile göstermeye başlamıştır. Bazı hükümetler ise çoktan, ülke çapında YHD vizyonlarını deklare ettiler. Bununla beraber; bu gibi vizyonların oluşturulmasının kriterleri çoğu zaman net değildir. Gelişen yüksek hızlı demiryollarının etkin değerlendirmesi için, gerekli kriterlerin farkında olmak gerekmektedir. Bu nedenle; bir koridorun yüksek hızlı demiryolu inşasına uygun olup olmadığının değerlendirilmesi için çeşitli kriterlerin belirlenmesi gerekmektedir. Ulusal çapta bir YHD ağı vizyonu için bir ölçüm esası belirlenmesi hedeflenmelidir. Bu amaçla; YHD inşaa sürecine girmiş olan ülkelere; taşıma hacmi, büyükşehirlerin dağılımı, yüksek hızlı demiryolunun etkisi ile ekonomik durumdaki değişim ve benzeri bilgiler sağlanmış ve sektörler arası bir bakış açısıyla analiz edilmiştir. Özellikle Japonya'daki deneyimlere odaklanılmıştır, çünkü Japonya, ülkelerin erken dönem ekonomik gelişim süreçlerinde YHD'na giriş yapmış olup bu deneyim, gelişmekte olan ülkeler için bir kriterlendirme oluşturulmasında kullanışlı bir referans teşkil etmektedir. Bu kriterler Hindistan'a uygulandığında, gelecekte yüksek hızlı demiryollarında önemli bir gelişme öngören ülke için iyi bir mevcut durum çalışması olacaktır.

Değerlendirme Kriterlerinde Kullanılan Göstergeler:

Göstergelere bağlı verilerin,



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

değerlendirme kriterlerinde kolaylıkla uygun olarak kullanılabilmesi, istenen bir durumdur. Hindistan gibi gelişmekte olan ülkelere, derinlemesine bilgi toplanması birçok durumda zordur. Ayrıca yine gelişmekte olan ülkelere; şehirlerarası trafik için veri toplanması zaman zaman zor olabilmektedir. Bu gibi bir çalışma için, kriter değerlendirmesinde aşağıdaki göstergeler toplanmaktadır:

Ekonomik ve Sosyal Şartların Göstergeleri:

a) Gayri Safi Milli Hasıla (Ekonomik Gelişim Sürecinde)

Bir ülke veya bölgenin ekonomik gelişmişlik düzeyi, YHD yapımına hazırlanma safhasında önemli bir göstergedir. Çünkü ekonomik gelişmişlik arttıkça, zamanın değeri artar ve seyahatlerde daha yüksek hız gereksinimi doğar. Ayrıca; ekonomi geliştikçe, sürüşü konforu ve dakiklık yönünden güvenilirlik gereksinimi de ortaya çıkmaktadır. Yüksek hızlı demiryolu inşasına başlamış ülkelerin Gayri Safi Milli Hasıla'ları (GSMH) Şekil 1'de gösterilmiştir. İnşaatla başlama zamanı olarak; yüksek hızlı demiryolları yapım kararı alınması ve uygulamaya girilmesi olarak alınmıştır. Birçok Avrupa ülkesinde, Gayri Safi Milli Hasıla 15-20 bin ABD Doları aralığına geldiğinde, YHD yapımına başlanmıştır. Asya'da da; Güney Kore ve Tayvan'da Gayri Safi Milli Hasıla, Avrupa ülkelerindeki benzer değerlere geldiğinde, YHD inşasına başlanmıştır. Diğer taraftan; Japonya ve Çin ise GSMH'ları bu değerlerin altındayken YHD yapımına başlamıştır. Japonya'da 1959'da Tokaido Shinkansen'in yapımına başlandığında, GSMH 5 bin ABD

Doları seviyesindeydi. Bu göstermektedir ki Japonya; Avrupa ülkelerine kıyasla, ekonomik kalkınmanın daha erken safhalarında YHD yapım sürecine girmiştir. Çin'e bakıldığında ise; ilk YHD hattı olan Qinhuangdao-Shenyang yolcu treninin 1999'da yapımına başlandığında GSMH 3 bin ABD Doları seviyelerindeydi. Ve yine 2005'te Beijing (Pekin)-Tianjin şehirlerarası demiryolu inşaatına başlandığında GSMH 5 bin ABD Doları seviyelerindeydi.

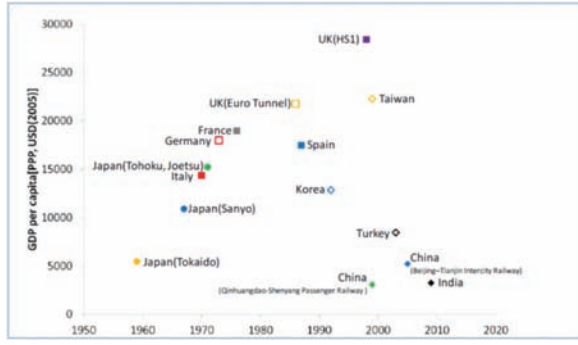
Avrupa, Güney Kore ve Tayvan örnekleri göstermektedir ki; yeterli ekonomik kalkınma yüksek hızlı demiryolu yatırımlarına başlanmasında belirleyicidir. Bununla beraber; Japonya ve Çin'de yüksek hızlı demiryolu inşası ekonomik kalkınmanın daha erken dönemlerinde başlamıştır. Bu da göstermektedir ki; eğer diğer şartlar uygunsa, yüksek hızlı demiryolu yatırımları ekonomik kalkınmanın daha erken dönemlerinde de başlayabilmektedir.

b) Nüfus/Nüfus Yoğunluğu

Japonya ve Çin'in GSMH'ları 5 bin ABD Doları dolaylarındayken YHD yatırımlarına başladıkları görülmektedir. Bu ülkelerin; ekonomik kalkınmalarının erken dönemlerinde YHD yatırımlarına başlamaları araştırmaya değer bir konudur. Sebeplerden birisi; diğer ülkelere nazaran bir talep kaynağı olarak daha büyük nüfuslara sahip olmaları olabilir. Şekil 3'te ülkelerin YHD yatırımlarına başladıkları dönemdeki nüfus yoğunlukları ve Gayri Safi Milli Hasıla'ları verilmiştir. Örneğin;

Ekonomik ve Sosyal Şartlar	Koridor
Gayri Safi Milli Hasıla	Koridorun Gelişimi
Nüfus	Koridordaki Şehir Sayısı
Nüfus Yoğunluğu	Şehirlerarası OD Trafik Hacmi

Şekil 1. Ülkelerin Yüksek Hızlı Demiryolu (YHD) Yatırımına Başladıkları Yıllardaki Gayri Safi Milli Hasılları (GSMH)



Tablo 1. Değerlendirme Kriterleri İçin Örnek Göstergeler

İZBAN 200 milyonuncu yolcusunu taşıdı

30 Ağustos 2010 tarihinde yolculu ön işletmeye başlayan İZBAN'ın 200 milyonuncu yolcusu Elif Özçiçek oldu.

Dokuz Eylül Üniversitesi Sınıf Öğretmenliği Bölümü 1. Sınıf öğrencisi olan Elif Özçiçek, bugün öğle saatlerinde İZBAN'nı Alsancak İstasyonu'nda Kentkart'ını okuttuğu anda çalan sirenler ve yağın konfetiler genç öğrenciyi heyecanlandırdı. İZBAN Genel Müdürü Sabahattin Eriş ve Genel Müdür Yardımcısı Sönmez Alev, Elif'in yanına giderek, "İZBAN'ın 200 milyonuncu yolcusu olduğu" bilgisini verdiler. 21 yaşındaki üniversite öğrencisine bir buket çiçek armağan eden Eriş ve Alev, Elif Özçiçek'in İZBAN ile 1 yıl ücretsiz seyahat imkanı kazandığını da açıkladılar.

İZBAN Genel Müdürü Sabahattin Eriş ile Genel Müdür Yardımcısı Sönmez Alev, "Günde 250 bin yolcu taşıyoruz. Torbalı'ya, ardından Bergama ve Selçuk'a ulaştığımızda bu sayıyı günde 550 bin kişiye yükselecek.



Yeni aldığımız 40 yeni setin ilk 3'ünün testleri başladı. İzmir halkına sunduğumuz güvenli, konforlu ve hızlı ulaşım imkanını, her geçen gün daha iyiye götürmek için çalışıyoruz" dediler. ■

Antalya'da

Turizm taşımacılarına sıkı denetim

Büyükşehir Belediyesi, Antalya il sınırlarında ticari taşımacılık yapan araçların denetimlerinin yapılması için UKOME kararıyla bir komisyon oluşturdu. Komisyon, özellikle turizm bölgelerinde kanunlara aykırı yolcu taşımacılığı yaptığı tespit edilen rent a car araçlarına yönelik denetimlerini sıkılaştıracak. Oteller de gerekli önlemleri almalı için uyarıldı.

UKOME, Antalya'da faaliyet gösteren ticari taksi, toplu taşıma yapan yük ve nakil araçları, rent a car ve taşımacılık faaliyeti yapan tüm araçların denetlenmesi için bir komisyon oluşturdu. Denetim komisyonunda Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Planlama ve Raylı Sistem Dairesi Başkanlığı, Zabıta Dairesi Başkanlığı, İl Emniyet Müdürlüğü, Trafik Denetleme Şube Müdürlüğü, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Antalya 6. Bölge Müdürlüğü ile Antalya Vergi Dairesi Başkanlığı Denetim Grup Müdürlüğü ekipleri yer alıyor. ■



Ankara'da açıldı

Toplu taşıma amaçlı ilk teleferik

Ankara Büyükşehir Belediyesi tarafından yapılan ve test sürüşleri sona eren Yenimahalle-Sentepe teleferiğinde, 17 Haziran Salı gününden itibaren yolcu taşıyor. Sentepe Antenler Bölgesi ile Yenimahalle Metro İstasyonu arasında 10 kişilik kabinlerle hizmet verecek olan teleferik, tek yönde saatte 2 bin 400 yolcu taşıyacak. Ankaralılar, teleferik hizmetlerinden ücretsiz yararlanacak.

Toplam 2 etaptan oluşan Yenimahalle-Sentepe teleferik hattının ilk etabı hizmete girerken, tek istasyon ikinci etabı yapım çalışmaları başladı. Ücretsiz hizmet verecek olması ile de büyük beğeni toplayan teleferik, metro ile senkronize çalıştığı için bölgede trafiğin rahatlamasına yardımcı olacak. İstasyonlar arasında 106 kabinin aynı anda hareket ettiği teleferik sistemi saatte tek yönde 2 bin 400 kişi taşıyor ve 3 bin 257 metre uzunluğunda. Her kabin 15 saniyede bir istasyona giriyor. Otobüsle veya özel araçlarla 25-30 dakika süren yolculuk süresi teleferikle 13,5 dakikaya iniyor. ■

Test süreci bitti

Ankara'da "akıllı kart" dönemi

Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü'nün bir süredir test ettiği "Akıllı Bilet: Ankarakart" test uygulaması sona erdi. Ankarakartlar, 1 Temmuz'dan itibaren tam kapasite kullanılmaya başlanacak. 16 Haziran tarihinden itibaren eski "indirimli" biletlerin üretimi ve kullanımı durduruldu. 1 Temmuz tarihinden itibaren de eski "tam" biletlerin satışı yapılmayacak ve tüm yolcular, Ankarakart ile yolculuk yapacak.

Toplu taşımada yeni "Elektronik Bilet Toplama Sistemi"nin hizmete girmesiyle, yepyeni bir dönem başlatan EGO, artık eski biletleri tamamen mazide bırakacak. Eski sistemde kullanılan indirimli (öğrenci ve öğretmen) biletlerinin kullanımı sona erdi. Tam bilet satışları ise 1 Temmuz itibarı ile durdurulacak. Başkentliler bu tarihlerden sonra sadece kırmızı, turuncu ve mavi renklerdeki Ankarakartlardan edinebilecek. Ankarakartlar hem kiosk, hem bilet gişeleri hem de çeşitli bayilerde, bir seferliğine ödenen 5 TL karşılığında satılıyor. ■

ŞEHRİN YENİ YILDIZI SAHAYA ÇIKIYOR!

CITIPOINT

Anadolu Isuzu'nun şehir içi toplu ulaşımaya yönelik ilk 12 metrelilik otobüsü Citipoint yollara çıkıyor.

Düşük işletme maliyeti, yüksek yolcu kapasitesi, benzersiz konfor ve güvenliğinin yanı sıra Citipoint, göze hoş gelen, estetik tasarımıyla da beğeninizi kazanacak.

Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

ANADOLU ISUZU

23 - 29 Haziran 2014

Taşıma
Dünyası

Gündem » 3

Brisa Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Levent Akpulat

Ticari lastik pazarı beş senede %35 büyüyecek

Brisa, 18 Haziran Çarşamba günü gerçekleştirdiği Ticari Ürünler Değerlendirme Toplantısı'nda Dünya ve Türkiye ticari ürünler segmentindeki gelişmeleri ve Brisa'nın bu pazarın bu segmentine yönelik geliştirdiği hizmetlerini anlattı. Brisa Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Levent Akpulat'ın ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıda ticari ürünler pazarına ilişkin öngörüler de paylaşıldı.

Levent Akpulat, Brisa'nın toplam cirosunun yüzde 30'unu oluşturan ticari ürünler segmentinde Bridgestone, Lassa, Bandag markaları ve son olarak kullanıcıların beğenisine sundukları "Eko" lastikleriyle pazardaki yerlerini sağlamlaştırdıklarını belirtti. Dünya lastik pazarının 2013 yılında yüzde 4 oranında büyüdüğünü söyleyen Akpulat, 2013 yılında global ağır ticari lastik pazarının adetsel olarak 150 milyona ulaştığını belirtti. Akpulat, "2018 yılına geldiğimizde 150 milyon olan rakamın 190 milyona çıkması öngörüyoruz. Bu segment global lastik pazarının yüzde 10'unu oluşturmaktadır ki bu rakam, sektör için umut vaat edicidir" dedi.

Türkiye'de ise toplam lastik satış adedinin, özellikle binek ve hafif ticari araç segmentlerinin etkisiyle 2013 yılında bir önceki yıla göre yüzde 12,6 artış kaydederek 20,3 milyon adete ulaştığını aktaran Akpulat, Türk lastik sektörünün son 10 yılda yüzde 50'nin üzerinde büyüdüğünü 2014 yılında bugüne kadar bir daralma yaşansa da, yılsonu büyüme beklentilerinin yüzde 3'ün üzerinde olduğunu aktardı.

Akpulat, "Türkiye yenileme pazarında ticari ürünler pazarında da gerçekleşen karşılık, sektörel gelişmelerin etkisiyle otobüs, kamyon ve inşaat/hafriyat lastikleri (TBR) için Brisa olarak satış hedeflerimizde hala büyümeyi konuşuyoruz ve değişiklik yapmadık. Ticari ürünler pazarında gelecek 5 sene içerisinde yüzde 35 artış öngörüyoruz. Brisa olarak, Türkiye ticari lastik pazarını çok önemsiyor, her geçen gün bu segmentteki değişen müşteri ihtiyaçlarını karşılayabilmek için son teknolojiye uygun ürün ve hizmetler bütünü oluşturuyoruz. Yük taşımadan dayanıklılık ve performansa, yakıt tasarrufundan



Levent Akpulat

kaplama ve yol yardımına kadar birçok farklı alanda ürün ve hizmet beklentisi içinde olan müşterilerimiz, geliştirdiğimiz ürünlerle yollarına güvenle devam edebiliyorlar. Ayrıca Türkiye'de ilk defa filoların beklentilerine tam anlamıyla cevap verebilecek bir ürün ve hizmetler bütünü olan '360 derece danışmanlık' olarak tanımlayabileceğimiz bir uzmanlık ve anlayışla müşterilerimize hizmet sunuyoruz" dedi.



360 derece filo yönetim çözümleri: "Profleet"

Brisa tarafından filo yönetim çözümlerini tek çatı altında birleştirmek amacıyla geliştirilen "Profleet filo yönetim çözümleri", filo müşterilerinin operasyonel maliyetlerinde maksimum tasarruf sağlanmasına yönelik sürdürülebilir çözümler sunuyor. Profleet'le filoların sosyal, ekonomik ve çevresel katma değerinin yükseltilmesi hedefleniyor.

Mobilfix 49 müşteri ziyareti yaptı

Dünyada geliştirilen ilk ve tek mobil TIR bakım servisi olan Mobilfix, Profleet kapsamında sunulan hizmetler arasında önemli bir yer tutuyor. Uzun süredir üzerinde çalışılan, Brisa mühendisleri tarafından tasarlanıp hayata geçirilen Mobilfix, 2013 yılında 49 ağır ticari araç filosunu ziyaret ederek 29 servis operasyonu 1000'den fazla araca periyodik bakım hizmeti sundu. Mobilfix TİM İnovasyon Haftası'nda Müşteri Odaklı Hizmet İnovasyonu Ödülü'ne değer bulundu.

Brisa, "Profleet filo yönetim çözümleri" kapsamında sunduğu bir diğer hizmeti Filofix'le Türkiye'nin her noktasında ve Avrupa'da filo müşterilerine 7/24 yol yardım hizmeti veriyor. Lastik takibi ve hızlı ölçüm gibi hizmetleri ise "Aspect+" adı altında filolara sunuyor. Ayrıca Türkiye'deki ilk ProPratik mağazasıyla da ağır ticari araç sahiplerinin, lastik ihtiyaçları başta olmak üzere, ağır ticari araçlara yönelik birçok ürün ve hizmete aynı çatı altında erişebilmelerini sağlayan Brisa, müşteri memnuniyetini odağına alarak fark oluşturmak için çalışıyor.

Lastik kaplamada Bandag güvencesi

Brisa, filo yönetiminde başlıca gider kalemleri arasında yer alan lastik kaplama hizmetinde Bandag markasıyla servis sunuyor. Brisa'nın uluslararası ECE R109 belgesine sahip üreticileri tarafından yapılan lastik kaplama hizmeti, filoların lastik maliyetini ciddi oranda azalttığı gibi, doğal kaynakların korunmasına da büyük ölçüde katkı sağlıyor. Bandag ile özellikle kamyon ve otobüsler başta olmak üzere filo araçları için toplam lastik maliyetlerinde yüzde 40'a varan tasarruf sağlayabilen kaplama hizmetleri sunuluyor. Bandag tarafından gerçekleştirilen lastik kaplama hizmetleri, otobüs ve kamyonlarda kullanılan kaliteli lastiklerin ömrünü uzatıyor. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Paylaşma kültürü

Sektörde bir değişim dönüştürme dönemi yaşıyor. Bundan sonra olacıklara yönelik, şimdiden bir strateji belirlememiz gerekiyor. Özellikle uzun mesafelerde pazar kaybeden büyük firmalar, kaybettikleri yolcuları veya ciroları yakalamak ve pazarlarını büyütmek için yüksek volümlü kısa mesafelerde taşımacılık yapmaya çalışıyorlar. Bu, sektörün vazgeçilmez bir dönüşümdür; bundan sonra böyle yürüyecek. Türkiye'de havayolları firmalarının filoları sürekli büyüyor. Bunun yanında otomobil sayısının hızlı artışı, yolların duble oluşu insanları yola davet ediyor. Bütün yollarımızda özellikle yaz aylarında yolcu sayısı çok artıyor. Beraberinde otomobil kullanımı da artıyor. İstanbul-Ankara yolu artık şehiriçi yol haline geldi. Bu da dikkat çekici bir nokta.

Küçük firmalar tedbirli olmalı

Yaz sezonunda, hafta arasında bile otobüslerimizin dolu gideceğine inanmıyorum ben. Sadece hafta sonlarına sıkışmış 3,5-4 aylık sezonda otobüsçünün geleceğini kurtaracak gibi görünmüyor. Tabii, hep karamsar şeyleri dile getiriyoruz; sonuçta tablo karanlık. Bu karanlık tablo içerisinde kısa mesafede büyük firmalarla küçük firmaların mücadelesi, 'büyük balık küçük balığı yutar' mantığında yürüyor. Küçük firmaların da tedbirli olmaları gerekiyor. Pazar bu kadar daralmışken Türkiye bu kadar firmayı artık taşıyamaz. Küçük firmaların kendi aralarında birleşerek büyümeleri ya da büyük firmaların bölge temsilciliğini yapmaları şeklinde bir dönüşüm doğal ve kaçınılmaz hale geliyor. Kış aylarında yolun masrafını kurtarmadığı için firmalar, komisyon kesintilerini kontrollü yapmak durumunda kalıyor, ödün vermeye başlıyor. Komisyonları, servisleri azaltmak ve varlığını devam ettirmek için büyük firmalar da artık sübvansiyon yapıyor. Sübvansiyon nereye kadar gider? Ancak tıkanma noktasına kadar gider. Bağlı olarak birkaç araç kaldıran firmaların yaşama şansı giderek azalıyor. Bunun karşılığında geçmişte kısa

mesafelere girmeyen büyük firmalar, artık o pazarları can simidi olarak görmeye başladı.

Aklın yolunu kullanmak

Burada aklın yolunu kullanarak birleşmeyi, ittifakları, bir araya gelmeyi gündeme alarak yeni bir paylaşma kültürünü oluşturmak lazım. Gel paylaşalım. Neyi? Ne kazanıyorsak, onu. Rekabet etmeyelim, birbirimizi kırıp dökmeyelim. Servis ve acente konusunda birlikte çalışalım. Bu sektör bu kadar acenteyi artık taşıyamıyor. Her açılan acente servis talebinde bulunuyor. Bu ağır yükleri sektör taşıyamaz durumda. Birleşme temelli dönüşüm sağlanmazsa, kış aylarında, küçük firmalar pasif duruma düşecek veya kapanacak. Bu kapanmanın önüne geçmek mümkün değil. E-bilette yüklenmemiz lazım. Mutlaka portallar oluşturmalı, promosyonlu e-biletlerin sayısını çoğaltmalıyız ki bu kadar acenteyi sırtımıza taşıma mecburiyetimiz kalmassın. Belki istihdamda daralma olacak, bir kısım işsiz kalan acentelerimiz olacak, ama artık otobüs onları taşımayacak; o noktaya doğru gidiliyor. Her köşe başında bir yazıhane açılmasını doğru bulmuyorum. UDH Bakanlığı'nın artık acentelere bir standart getirmesi lazım.

Servis güzergahlarına kısıtlama

Büyükşehir Belediyesi servis güzergahlarına kısıtlama getirmeli. E-5 ve TEM koridorlarını farklı şekilde kullanarak; otobüsü TEM'den, servisi E-5'ten yaparak o koridorlarda yolcuları belli noktalarda toplayarak otoparklara getirmenin büyük bir ekonomi getireceğine inandığımızı her zaman söyledim. Bundan da önce e-bilette pazar payımızı yüzde 50'ler seviyesine getirdiğimiz zaman acentelere ödediğimiz komisyondan, kapanan acentelerin servis talebinden büyük bir tasarruf sağlanır. Sektör rahatlar. Bu arada ister istemez dökülmeler olacak, ekonomik güçleri olanlar da bu güçlerini kaybedecekler. Aklın yolunu kullanarak ortaklıklar kurmalı ve birlikte çalışmanın kazanımlarını görmeliyiz. Paylaşım kültürü oluşturmakta yarar var. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

SAFİR VIP

Uzun Yolda **VIP** konforu...



www.temsa.com.tr

4 » IRAK Yolcu Taşımacılığı

Tasima
Dunyasi

■ Erkan YILMAZ - Caner ÖZCAN

23 - 29 Haziran 2014



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Enerji Fazla Geliyor...

ABD'de istihdamın arttığını, enflasyonun nihayet hareketlendiğini; öte yandan büyüme tahminlerini küçültüklerini, IMF'nin (Uluslararası Para Fonu) de tahmin küçültüğünü, perakende satışlarda beklentileri yüzde 0,7 artışın sadece yüzde 0,3'te kaldığını izliyoruz.

Yayımladıkları verilerde kaç kere düzeltme yaptıklarını, kaç kere büyük sapmalar olduğunu gördük. Dünya ekonomisi daha yavaş büyüyecek. Algı yönetimi dedikleri yola girmişlerdi. Algıyı yönetmek gerçeği yönetmekten zor, tabii. Algı, algı da; nereye kadar?

Yani; Para Basmaya Devam!

Geçen hafta enerji, eğitim, gelir haritalarından konuşmştuk. Enerji bu hafta öne çıktı. Enerji türleri artarken, üretim artarken tartışma da artıyor. Neden düzelmüyor? Arz güvenliği neden hep tehlikede?

İran, yaklaşık 20 yıl aradan sonra Türkiye ile ve 40 yıl aradan sonra da ABD ile masaya oturuyor. Konu aslında enerji arz güvenliği. Irak'ın petrolünü dünya piyasalarına eristirmeye başladık, satışları gerçekleşti, ham petrol ticaretine dahil olduk, arza yardımcı olduk. Sınırımızda hemen IŞİD örgütü çıktı ortaya. Arz güvenliği yine tehlikede.

Libya'da örgüt, Nijerya'da örgüt, Irak'ta örgüt. Paylaşımındaki dengesizliği sık sık konuşuyoruz. Örgütleri, bu dengesizlik mi davet ediyor? Devletlerden şirketlere, şirketlerden örgütlere mi iniyor sahiplik? Paylaşımı artık örgütler mi düzelterek?

Taşıma dünyası yakıtta çalışıyor. Yakıt gideri maliyetinin yandan fazlası. İşletme verimini arttıracak ki yakıt maliyetine dayanabilsin. Taşıma türlerini beraber kullanarak işini yeniden tasarlayacak.

Enerji bu kadar önemli iken; dünya her yıl gelirin sadece yüzde 0,2'si kadar, 1,6 trilyon dolar, enerji yatırımı yapıyor. Ne kadar az! Önümüzdeki 20 yılda 48 trilyon dolarlık yatırım planlanmış. Bu miktar da yıllık gelirin sadece ve sadece yüzde 0,3'ü.

Demek ki enerjinin kendisi değil paylaşımı önemli. Verimlilik için yılda 0,55 trilyon dolar yatırım olacak. Bu rakam, yıllık yatırımın yüzde 22'si ediyor, önemli pay.

Enerji türleri içerisinde Güneş enerjisine bakalım: Dünya güneş enerjisi kurulu gücü 132.000 MW. ABD 7.800, İtalya 16 400, Almanya 32.400. Türkiye sadece 20 (yirmi) MW. 1 MW kurmanın maliyeti 1 milyon dolar.

Türkiye'nin, kurulu toplam gücü 66.000 MW, 2023 hedefimiz 100.000 MW.

Güneş enerji kapasitemiz 40.000 MW., 2023 hedefimiz ise 3.000 (üç bin) MW!.

Halbuki; metrekarede Türkiye'nin yarısı kadar güneş ışıını alan ve Türkiye'nin yarısından küçük olan Almanya'ya bakarsak, Türkiye'nin sahip olduğu müthiş potansiyel ortaya çıkıyor.

Enerjimiz hazır da; arz nerede? ■

Bağdat seferleri durdu

Mardin Seyahat ile Bağdat merkezli iki Irak firmasının işletmeciliğini yapan Musa Çaktır, Irak'ta yaşanan olaylar nedeniyle özellikle Bağdat seferlerinin tamamen durduğunu belirtti.

Son bir yıldır Bene Bawi firması ile iki aydır da Elrafideyn firması ile toplam 7 araçla Bağdat'a her gün düzenli olarak bir sefer gerçekleştirdiklerini ifade eden Musa Çaktır, "Bağdat'a sadece biz sefer yapabiliyorduk. Tabii, bu olaylardan en çok Bağdat etkilendi. Bağdat kilitlenince yolcu kesildi. Yaklaşık 10 gündür araba kaldırmıyoruz. Arabaların şu an Bağdat'ta çıkışları çok zor" dedi.

Irak'a 12 firmanın taşıma yaptığını vurgulayan Musa Çaktır, Kuzey Irak hatında Mardin Seyahat ile 6 araçla seferlere devam ettiklerini, ancak yolcu talebinin düştüğünü açıkladı: "Şu an Erbil ve Kerkük'e kadar gidiyoruz. Günde bir sefer olarak gerçekleştirdiğimiz Kuzey Irak seferlerimizin doluluk oranı yüzde 60'lar civarında. Bu olaylar yaşanmadan önce yüzde 90'ların üstünde doluluğumuz vardı. Türk Hükümeti ile Merkezi Irak Hükümeti arasında yaşanan siyasi gerginlikle Türk firmalarına Bağdat kapandı, şu an Erbil ve Kerkük'e kadar gidebiliyoruz, çünkü tehlikeli. Eğer bu olaylar yaşanmasaydı -tam sezon da başlamıştı- biz iki, hatta üç sefere kadar çıkmayı planlıyorduk.

Şirketler için Irak bir nefes alma durumu yaratmıştı. Ancak yurtdışına yapılan taşımaların hepsi pamuk ipliğine bağlı. Yaşanan siyasi gelişmeler ve olaylar bu hatları yoğun şekilde etkileyebiliyor."

Model dayatması

Irak tarafından Türk taşımacılarına yönelik araçlarda model dayatması yapıldığını da vurgulayan Musa Çaktır, "Beş yaş üstü araçlarla Irak'a girmenize izin verilmiyor. Irak firmalarının Türkiye'ye girişlerinde bu tür bir uygulama yok. Irak'a seferler çok üst düzeyde kaliteli yapılıyor" dedi.

Yaşanan olayların sadece düzenli seferleri değil, turları da etkilediğini belirten Musa Çaktır, "Türkiye'ye günlük 20 tur otobüsüyle turist geliyordu. Bu da kesildi. Turlarla gelenler yaptıkları yüksek harcamalar ile Türk ekonomisine önemli katkılar sağlıyordu" dedi. Ulaştırma Bakanlığı'nın Irak'a yapılan



**Musa
Çaktır**

Gidişler boş, dönüşler dolu

olduğu için Bağdat'ta kimse gitmiyor artık. Olaylar olmasaydı sefer sayısı birden ikiye, hatta üçe çıkardı. Diğer firmalar için de böyle iki-üç araba yaparlardı. Burada çoğunluğu Bağdat yolcusu oluşturur. Iraklı firmalara model şartı yok. Biz de model yaşı arıyoruz. Eğer IŞİD örgütü Bağdat'a girerse işler çok kötü olur. Şimdilik Kerkük'e kadar gidiyoruz. Kerkük'ten sonra can güvenliği yok. Oradan kaçan insanları olduğu için dönüşler dolu. Geliş şu an çok yoğun. Bizim günde 10 arabamız Irak'tan çıkıyor. Biz sezona girmekten bir şey anlamadık. Bu olaylar hepimizi vurdu, sadece otobüsçüyü değil, lokantacıyı da otelciyi de vurdu." ■



Olaylardan önce yolcu talebi iyiydi

Özlem Diyarbakır'ın işletmeciliğini yapan Hacı Abbas, Kuzey Irak'ta güvenlik açısından bir sorun yaşamadıklarını ve olaylar olmadan önce yolcu yoğunluğunun iyi olduğunu belirterek, "Günde bir araba buradan çıkıyor, bir araba da karşıdan geliyor. İstanbul'dan, Diyarbakır'dan, Mersin'den seferlerimiz yapılıyor. Bu olay olmasaydı da oraya yine 3 servis gidecekti. Olay olmadan önce yolcu yoğunluğu iyiydi. Geliş var, gidiş yok. 50 kişi ile geldim, gidiş için sadece 5 kişi var" dedi. ■



Özlem Cizre Nuh İşletmecisi Mehmet Yörük, yaşanan olaylarla birlikte yolcu talebinin çok düştüğünü belirtti: "Bizim İstanbul, Mersin, Diyarbakır, Hatay'dan günü birlik seferlerimiz var. Sefer var ama yolcu yok. Zahor, Dahok, Erbil, Kerkük, Süleymaniye ve Kerkük'e kadar gidiyoruz. Kuzey Irak bölgesinde güvenlik açısından sıkıntı yok. Bu çatışmalar



Bosch Car Service Eğitim Laboratuvarı ilk mezunlarını verdi

Sektöre kalifiye eleman

İşli Endüstri Meslek Lisesi'nde teorik ve pratik mesleki eğitim veren Bosch Car Service Eğitim Laboratuvarı ilk mezunlarını verdi. 2012 yılında açılan ve 2013-2014 Eğitim Yılında 17 mezun veren Bosch Car Service Eğitim Laboratuvarı'nın temel amacı, öğrencilerin en iyi şartlarda eğitim alıp, hem teorik, hem de pratik bilgilerle donatarak, otomotiv

sektörünün kalifiye personel ihtiyacına çözüm olmak. Tamir ve onarım kılavuzlarını içeren Bosch teknik yazılımını kullanan öğrencilerin bilgisayar, eğitim malzemesi ve iş kıyafetleri de Bosch tarafından karşılanıyor.

Sadece teknik değil, iş yönetimi adına satış, pazarlama, kalite, personel yönetimi gibi eğitimlerinin de verildiği İşli Endüstri Meslek Lisesi, Bosch Car Service

Eğitim Laboratuvarı'na 10 ayda 90 bin Euro'luk yatırım yapıldı. Bosch Türkiye Temsilcisi Steven Young, mezun olan gençlerin sektörün aranan elemanlarından olacağına inandığını söyleyerek "Bosch Car Service Eğitim Laboratuvarları'ndan çıkan genç arkadaşlarımız sadece servis değil, yönetim kademesinde de görev alarak sektörü bir adım öteye taşıyacaklar" dedi.



Afyon Kocatepe Üniversitesi öğrencileri

Otokar fabrikasını ziyaret etti

Otokar, gençlere yönelik faaliyetler kapsamında Afyon Kocatepe Üniversitesi Otobüs Kaptanlığı son sınıf öğrencilerini fabrikasında ağırladı.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, üniversite işbirlikleri kapsamında üniversite öğrencilerine modern tasarım ve son üretim teknolojileri ve uygulamaları hakkında bilgilendirmek amacıyla Afyon Kocatepe Üniversitesi öğrencileri ile bir araya geldi.

Afyon Kocatepe Üniversitesi Otobüs Kaptanlığı Programı son sınıf öğrencilerini fabrikasında ağırlayan Otokar, öğrencilere Otokar'ın tarihçesi, ürünleri ve çalışmalar hakkında bir sunum yaptı. Otobüs üretim alanını gezen ve ürünler hakkında bilgi alan öğrencilere aynı zamanda Otokar'ın üretim ve Ar-Ge kabiliyetleri ile ilgili bilgi verildi. Öğrenciler fabrikada Otokar otobüsleri ile test turu da yaptı.

Konuyla ilgili açıklama yapan Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "Otokar olarak genç hedef kitlelere yönelik yenilikçi ve çağdaş projeler geliştirmeye çalışıyoruz. Bu kapsamda gençler ile sık sık bir araya gelmeye

çalışıyoruz. Çok önemli olduğuna inandığımız üniversite-sektör buluşmalarının ilkinin Afyon Kocatepe Üniversitesi öğrencileri ile yaptık. Otobüs Kaptanlığı oldukça önemli bir program. Bu programda eğitim alan gençler ileride birçok şehirde taşımacılık alanında hizmet edecekler. Biz de Otokar olarak teorik ve pratik eğitimleri okullarında alan öğrencilere modern tasarım ve üretim teknolojilerini, bir otobüsün tasarımından müşteriye sunumuna kadar yaşanan süreci yerinde göstermek istedik. İleriki dönemde bu tip faaliyetlerimiz devam edecek" dedi. ■



Best Van Tur

Kuzey Irak seferlerimiz sürüyor

Irak'ta yaşanan olayların, bu bölgeye sefer gerçekleştiren firmaların seferlerini nasıl etkilediğine yönelik bir araştırma yaptık. Türkiye'den Irak'a 12 dolayında firma sefer gerçekleştiriyor. Musul'da başlayan olaylar sonucunda Musul ve Bağdat seferleri yapılamazken Kuzey Irak bölgesine seferler düzenli olarak yapılabiliyor.

Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi İrem Arslan, İstanbul, Mersin, Malatya, İzmir, Antalya ve Batum'dan Süleymaniye, Kerkük, Erbil, Dohuk, Zaho kentlerine günde karşılıklı 18 sefer yapmaya devam ettiklerini belirterek, "Olayların başladığı ilk günün dışında seferlerimiz hiç aksamadı. İlk gün de, seferlerimizdeki yaşanan sorunların nedeni Musul'daki karışıklıktan kaçan insanların trafikte yarattığı durumdu. Bunun dışında şu ana kadar hiçbir olumsuzluk yaşamadık. Kuzey Irak güvenlik açısından hiçbir sorunun yaşanmadığı bir bölge. Olaylar başladığında; orada iş yapan Türk şirketleri, endişelenerek personelinin acil şekilde Türkiye'ye



İrem Arslan

getirilmesi konusunda bizden talepte bulundular. Biz de onların taleplerini karşılamak için yoğun bir çaba gösterdik" dedi. Kuzey Irak'ta güvenlik konusunda hiçbir sorun yaşanmadığını özellikle vurgulamak istediğini belirten İrem Arslan, "Bu konuda bir endişemiz olsa zaten personelimizi o bölgeye göndermeye devam etmeyiz. Ayrıca ben bugün (20 Haziran 2014) Kuzey Irak'a gidiyorum" dedi. Seferlerin doluluk oranlarında Türkiye'den



gidişlerde yüzde 20'lik bir azalma olduğunu, bunun da geçici bir durum olarak düşündüklerini belirten Arslan, yolcu yoğunluğunun Ramazan ayının ortalarına doğru eski seviyelerine geleceğini düşündüklerini söyledi: "Bizim öngörümüz bir süre sonra Türk şirketleri personeli Kuzey Irak'a tekrar göndererek

çalışmalarına devam edecekler. Türk ulusal basınının, bölgenin güvenliği konusunda olumsuz haberleri bu durumu gerçekten etkiledi" dedi. Arslan, görüşmemiz bittikten sonra da, Kuzey Irak'ta güvenlik ve gündelik yaşam konusunda bir sorun yaşanmadığını özellikle vurgulamak istediğini yineledi. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Bir "büyük" mutluluk!

Bir insanın yaşamında "en mutlu" olduğu anlar sayılıdır. Mezuniyettir, evliliğdir, çocuklarının doğumudur vb. Bir de adaletin yerini bulduğu günler vardır, nice uzun ve acı günlerin ardından.

Başyazarımız Dr. Zeki Dönmez de bu sıra dışı önemli ve mutlu günü yaşıyor.

Kendisi bu mutluluğu hak etti.

Coşkusunu, mutluluğunu, heyecanını ve bu güzelliği bir ömür boyu yaşamayı dileğiyle...

Dr. Zeki Dönmez, önümüzdeki haftalarda gazetemizde, yazılarıyla yine sizlerle birlikte olacak.

Nasıl yapılacağını bilmiyorsanız, ilk yardım yapmaya kalkışmayınız.

Seferlerimiz iki katına çıkacaktı

İstanbul ve Mersin'den Erbil ve Kerkük'e her gün düzenli olarak iki sefer yaptıklarını belirten Kırmızıgül Turizm firma sahibi Fasih Kırmızıgül, "Bu olaylar Kuzey Irak hattındaki seferlerimizi henüz etkilemiş durumda değil. Ancak tam yaz sezonunun başlaması ile seferler iki katına çıkacaktı ki bu durum bizi etkiledi. Seferlerimizi artıracığımızı planlayarak hem otobüs hem de yeni yazıhane yatırımları yapmıştık. Bu hafta Mersin'den, hemen ardından İzmir'den de seferlere başladık. Şu an için Kuzey Irak tarafında

bir sorun yaşanmıyor, ama Bağdat, Tikrit, Kerbela, Samarra, Basra gibi güneyden Kerkük'e gelen ve oradan otobüslerle ülkemize taşıdığımız insanlar artık gelemiyor. Bu olumsuzluk var. Bunun yanı sıra, Türkiye'ye her gün 20 tur otobüsü geliyordu; bunlar tamamen durdu. Bizim istediğimiz bir an önce olayların durması ve güvenli yaşamın sürmesidir. Otobüslerimizde doluluk oranları yüksek; zaten yüzde 90 doluluk oranına ulaşmazsak sefer yapmıyoruz" dedi. ■



Fasih Kırmızıgül

Herkes bir anda şoka uğradı

Marses Turizm İşletmecisi Cerciş Bektaş, Irak'ta yaşanan olaylarla birlikte tam sezon başladı derken, darbe yaşadıklarını söyledi: "Kerkük bağlantılı Bağdat'a gidiyorduk, şu anda, Erbil'e kadar gidebiliyoruz. Günde bir servisimiz var ve dolu değil. Seyahatler tamamen bitik durumda. Şu an bir yolcu bile yok. Aldığımız bilgilere göre dönüšte de çok fazla bir talep yok. Bu olay olmasaydı seferlerimiz artardı, talep olurdu, Sabah ve akşam 11 olmak üzere iki servis düşünüyorduk. Sezon başlanamıştı ve tam para kazanacağımız bir dönem derken, herkes şoka girdi. Burada olduğu gibi Irak'ta da okullar kapandı, hareketliliğin çok artacağını düşünüyorduk. Bu durum herkese sürpriz oldu. Şu anda Bağdat yolcusu uçağa yönelmiş durumda. Şu an için Kerkük-Bağdat arası kesinlikle güvenli değil. Tur grupları alıyorduk, onun da yarısından fazlası düştü. Tura talep yok şu an. Başbakan'ın bu işi çözmesini bekliyoruz. Irak'a 6 otobüs çalışıyoruz. Çok insan ekmeğini oradan kazanıyordu. Sadece biz değil, bu durumdan otelciler, lokantacılar da yani herkes etkilendi." ■

Bütün seferler zarar ediyor

Mardin Dilmenler yetkilileri, geçen yaz iki üç sefer yaptıkları bölgeye şu an bir sefer yaptıklarını ifade etti: "Kerkük'e kadar gidiyorduk. Dönüšte de aslında umduğumuz yolcu yoktu. Gidişler tamamen düştü. Eskiden 35-40 kişiyle kalkan

otobüslerde, şimdi 8-10 kişi ancak var. Irak hattında 12 arabamız çalışıyor; ikisi 2+1, diğerleri normal. 5 senedir o bölgeye çalışıyoruz. Önceden Bağdat'a giderdi araba, ama şimdi gitmiyor. Şu an işlerin açılmasını ve para kazanmayı bekliyoruz, çünkü bütün arabalar zarar ediyor."



Ulaşım sektöründe verimliliği artıran teknolojiler Vodafone'da

Vodafone'un Makineler Arası İletişimdeki 20 yıllık global tecrübesiyle araç içi ve dışı tüm ortamları kamerayla uzaktan görüntüleyebilmek ve araçlarınızı anlık takip edebilmek işte bu kadar kolay.

vodafone.com.tr/isortagim

Vodafone

"Uzakta olsam bile hep şirketimin başındayım."

Nezih Kara

Has Turizm
Yönetim Kurulu Üyesi

İşOrtağım

İhtiyaca göre geliştirilen M2M çözümleri kurumsal müşterilere sunulmaktadır. Vodafone Group, 20 yıldır Makineler Arası İletişim alanında hizmet vermektedir.



Geçiş Belgeleri Dağıtım Esasları Yönergesi güncellendi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) uzmanları tarafından özetlenen Yönerge, ilgili Türkiye ile yabancı ülkeler arasında yapılan Uluslararası Karayolu Taşıma Anlaşmaları çerçevesinde taşımaları düzenleyen yönergeyi sunuyoruz.

2014 Yılı Geçiş Belgeleri Dağıtım Esasları Yönergesi Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğünün internet sayfasında yayınlanmış ve 18.06.2014 tarihi itibarı ile yürürlüğe girmiştir. Söz konusu Yönerge kapsamında değişiklikler şöyledir:

- İade edilmesi gereken belgelere Sırbistan Tektip ve Tacikistan (3.ülke hariç) Geçiş Belgeleri eklenmiştir.

- İade sisteminden kaldırılan belgelere Kırgızistan 3. Ülke Geçiş Belgesi eklenmiştir.

- Taşımacıların Yükümlülük ve Sorumluluklarına “ç) Geçiş belgesi alınarak yurtdışına çıkış yaptıktan sonra herhangi bir sebeple ikinci bir geçiş belgesi talep edilmemesi,” hükmü eklenmiştir.

- Avusturya tektip (ikili/transit/3.ülke) geçiş belgelerinin dağıtımında, ilgili belgelerinin %70'inin transit, %30'unun ise ikili taşımalara tahsis edilmesi hüküm altına alınmıştır.

- Avusturya üzerinden frigorifik taşıtlarla transit taşıması yapılan tıbbi müstahzarat - ilaç taşımalarına belge tahsis yapılabilmesi için söz konusu yüklerin fatura değeri tutarı 250.000 Euro'dan 200.000 Euro'ya düşürülmüştür.

- Avusturya Ro-La tren hattı kullanımı karşılığı alınan ödül (bonus) geçiş belgeleri uygulamasında tren bileti aslını ilgili dağıtım bürosuna ibraz eden firmalara, ibraz etikleri tren bileti tarihinin; 01.07.2014 tarihinden önce bir tarih olması halinde bir gidiş-dönüş veya 2 tek yön tren bileti kullanımı karşılığında bir adet Avusturya geçiş belgesi, 01.07.2014 tarihi ve sonrası olması halinde ise 3 adet tek yön tren bileti kullanımı karşılığında 2 adet Avusturya geçiş belgesi verilmesi şeklinde değişikliği gidilmiştir.

- 4'er aylık dönemler halinde dağıtımı yapılan İtalya Geçiş Belge dağıtımları 2'şer aylık dönemler dağıtılması kararlaştırılmıştır.

- Avrupa Kitası dışında kalan ülkelere İtalya üzerinden transit geçilerek yapılacak transit taşımalar için ilgili araca limandan-limana geçiş belgesi tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.

- Dönüş yönünde Sırbistan'dan yük alınabilmesi

adına Sırbistan tektip geçiş belgelerinin %50'si yükün tamamı Sırbistan varışlı taşımalara, %50'si dönüş yükü ve transit taşımalara tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır. Ayrıca söz konusu Dönüş yükü ve transit taşımalar için ayrılan %50'lik kısmın ikiye aylık dönemler halinde kullanıma açılması ve iki ay içinde belgenin bitmesi halinde ilave belge verilmemesi ve belgelerin bitmemesi halinde kalan belgelerin takip eden dönemlere aktarılması hükme bağlanmıştır.

- İhraç kapsamında Bulgaristan'a veya Bulgaristan üzerinden gönderilen geçici plakalı taşıtları çekerek götüren yetki belgeli çekicilere, talep etmeleri halinde Bulgar ikili veya Bulgar ücretli transit geçiş belgesi tahsis edilebilmesi için geçici plakalı aracın yüklü olması şartı bağlanmıştır.

- Rusya ikili geçiş belgeleri birer aylık dönemler halinde kullanıma açılması hükmü Yönergeye derç edilmiştir.

- Rusya'dan alınacak Dönüş yükleri için Rusya ikili geçiş belgesi tahsis yapılmaması ve Rusya İkili Geçiş Belgeleri sadece Rusya'ya ikili taşıma yapan firma araçlarına tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.

- İhraç kapsamında Rusya üzerinden gönderilen geçici plakalı taşıtları çekerek götüren yetki belgeli çekicilere talep etmeleri halinde Rusya transit geçiş belgesi tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.

- Sarp veya Türkgözü veya Gürbulak'tan çıkış yaparak Kazakistan'a veya Kırgızistan'a yük götürün ve Rusya üzeri dönüş yapacak olanlara Rusya transit geçiş belgesi tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.

- Kırgızistan'a, Rusya'ya ve Kazakistan'a taşıma yapacak ve dönüş yükünü Ukrayna'dan alacağını beyan eden taşıtlara, talep etmeleri halinde Ukrayna boş giriş / üçüncü ülke ve Rusya transit geçiş belgesi verilmesi hükme bağlanmıştır.

- Azerbaycan taşımalarında Azerbaycan 3.ülke geçiş belgelerinin %75'i ülkemizi transit geçerek Azerbaycan'a taşıma yapacak taşıtlara tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.

- Gürcistan taşımalarında Gürcistan 3.ülke geçiş belgelerinin %75'i ülkemizi transit geçerek Gürcistan'a taşıma yapacak taşıtlara tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.

- Haydarpaşa, Zonguldak, Samsun ve Gürbulak sınır kapılarımızdan çıkış yapan ve dönüşte Gürcistan'dan ülkemize dönüş yükü alacak veya transit geçecek olan taşıtlara Bakanlıkça uygun görülecek sayıda Gürcistan tektip geçiş belgesi tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.



T.C. Ulaştırma Bakanlığı ve

Haberleşme Bakanlığı

Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü

- Deniz sınır kapılarından bir ülkeye taşıma yapacak ve dönüş yükünü Slovakya'dan alacak olan firmalara talep etmeleri halinde Slovakya tektip geçiş belgesi tahsis edilir. Slovakya'ya boş giriş yaparak bu ülkeden ülkemize dönüş yükü alacak taşımalara tektip geçiş belgesi, 3 ncü ülke taşıması yapacak taşıtlara ise 3.ülke geçiş belgesi tahsis edilmesi hükme bağlanmıştır.
- İadesi zorunlu olan geçiş belgelerinden aynı ülkeye yönelik geçiş belgelerinin birinci uyarmanın verilmiş tarihinden itibaren, bir yıl içinde dördüncü kez iade edilememesi halinde ihlale konu olan ülkeye ait geçiş belgesi 10 gün süreyle tahsis edilmeyeceği hükme bağlanmıştır. ■

Geçiş Belgesi Dağıtım Esasları Yönergesine aşağıdaki güzergahlar eklenmiştir:

Almanya:

Kapıkule - Hamzabeyli Çıkışları: Bulgaristan-Romanya-Ukrayna-Slovakya-Çek Cum.-Almanya

Çek Cumhuriyeti:

Kapıkule - Hamzabeyli Çıkışları: Bulgaristan-Romanya-Ukrayna-Slovakya-Çek Cumhuriyeti

Pendik - Ambarlı - Çeşme - Mersin - Tekirdağ - Haydarpaşa Çıkışları: İtalya - Slovenya - Macaristan - Slovakya - Çek Cum. - Polonya - İsveç - Finlandiya

Finlandiya:

Pendik - Ambarlı - Çeşme - Mersin - Tekirdağ - Haydarpaşa Çıkışları: İtalya - Slovenya - Macaristan - Slovakya - Çek Cum. - Polonya - İsveç - Finlandiya

Litvanya:

Pendik - Ambarlı - Çeşme - Mersin - Tekirdağ - Haydarpaşa: İtalya - Slovenya - Macaristan - Slovakya - Polonya - Litvanya

Özbekistan:

Sarp - Türkgözü Çıkışları: Gürcistan-Rusya-Kazakistan-Özbekistan Zonguldak - Samsun - Haydarpaşa - Tekirdağ Çıkışları: Ukrayna-Rusya-Kazakistan-Özbekistan Samsun - Trabzon - Zonguldak Çıkışları: Rusya - Kazakistan - Özbekistan

Rusya:

Kapıkule - Hamzabeyli Çıkışları: Bulgaristan - Romanya - Macaristan - Slovakya - Polonya - Beyaz Rusya - Rusya

Slovakya:

Kapıkule - Hamzabeyli Çıkışları: Bulgaristan - Romanya - Ukrayna - Slovakya

2014 yılı revize edilmiş Geçiş Belgesi Dağıtım Esasları Yönergesi tüm değişiklikleri ile birlikte www.tasimadunyasi.com sitesi Mevzuat bölümünde bulabilirsiniz.

OPET, 25 TL Bonus kazandırıyor

Türkiye'nin akaryakıt sektöründe müşteri memnuniyeti en yüksek markası OPET, Garanti Bankası işbirliğiyle yeni bir Bonus kampanyasını başlattı. 15 Temmuz 2014 tarihine kadar geçerli olacak kampanyayla, sisteme dahil OPET ve Sunpet istasyonlarından Bonus kartla, ayrı günlerde 4 kez ve tek seferde 75 TL'lik akaryakıt ve otopaz alan müşteriler, toplam 25 TL Bonus kazanıyor. Kazanılan Bonus'lar, 22 Temmuz-5 Ağustos 2014 tarihleri arasında Bonus üyesi OPET ve Sunpet istasyonlarında akaryakıt/otopaz alımında kullanılabilecek. Kampanyaya katılmak isteyenlerin, harcama yapmadan önce Garanti Bankası sisteminde bulunan cep telefonu numaralarından başvurusu yeterli olacak. ■



Taner Ankara

Irak'taki iç karışıklıklar nedeniyle

Lojistik sektörü durma noktasında

2013 yılı rakamlarına göre Türkiye'den en çok taşımacılık yapılan ülke olan Irak, iç karışıklıklar nedeniyle Türk lojistik sektörünü durma noktasına getirdi.

Daha önce Suriye'deki güvenlik kaygılarından dolayı olumsuz etkilenen lojistik sektörü, 2013 yılı rakamlarına göre o dönemde daha olumlu gözükken Irak pazarına doğru kaydı. Türkiye'nin 2013 yılı içindeki toplam taşımalarının neredeyse yarısının Irak'a yapıldı. 2013 yılında Türkiye'den toplamda 1 milyon 542 bin 520 taşıma yapılırken bu taşımaların 626 bin 553'ü Irak'a yapıldı.

Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, Irak'ta yaşanan olayların lojistik sektörünü yürüyemez hale getirebileceğini söyledi: "Taşımalar Suriye'deki iç savaş sebebiyle Irak'a yoğunlaşmıştı. Bölge uzun süredir güvenliydi ve Suriye nedeniyle kaybolan iş alanı yavaş yavaş Irak'ta açılmaya başlamıştı. Ancak şimdi hem Suriye hem de Irak ile yapılan taşımaların durma aşamasına gelmesi bu bölge üzerinde uzmanlaşan lojistik firmalarını çok zor durumda bırakabilir." ■

Gürbulak Nakliyat, DAF'ı tercih etti

Gürbulak Nakliyat, 1 adet DAF CF 410 çekicisini Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Çakan ve DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Temsilcisi Oğuz Çorlu'nun katıldığı törenle teslim aldı.

Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Çakan, "Yüksek performansından dolayı özellikle DAF araçlarını tercih ettik. Araçların uzun ömürlü olması, ikinci el değerinin yüksekliği ve sağlamış olduğu yakıt ekonomisi bizim için büyük avantaj.

Ayrıca

DAF-TIRSAN'ın sahip olduğu geniş servis ağı ile müşterileri ne sunmuş olduğu satış sonrası hizmetleri de oldukça memnuniyet verici" dedi. ■



www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete • ISSN: 2148-4295
Yıl: 3 • Sayı: 144 • 23 - 29 Haziran 2014

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Muammer BAŞKAN

Genel Yayın Danışmanı / Baygazar
Erkan YILMAZ

Haber Merkezi
Caner ÖZCAN

Reklam / Abone
0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri
Evren Mah. Cami Yolu Cad.
Barış Apt N: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar-İstanbul
Tel: +90-212-550 67 65
Gsm: +90-549-341 55 56
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim
Cad. İhlal Plaza No:11 A/41
Yenibosna

Bahçeelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Hukuk Müşavirleri
Elaanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve ekinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Pivot Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon, Tantan, Yayıncılık San. Tic. Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ
EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

Motorda güçlü, yakıtta cimri 8,5 tonluk Otokar Atlas Kamyon'la dünyanın yüküne meydan okuyun.

Üstelik, klima ve tam havalı fren sistemi standart. Şimdi Otokar Atlas Kamyon'u yerinde görün, alırken de kullanırken de kazanın!



☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS

Koç

FOTON

Otokar



23 - 29 Haziran 2014

Tasima
Dünyası

Lojistik » 7

EMTA Kablo'dan GEFCO Türkiye'ye IRAK ödülü

EMTA Kablo'nun Adana'daki fabrikalarından Irak Elektrik Bakanlığı'na toplam 505 araç ile malzemelerinin taşınmasını kapsayan proje, Şubat ayında başlayıp Nisan ayında bitirildi. GEFCO Türkiye ekipleri, bu kadar kısa bir süre içinde gerçekleştirilen projede zamanında yükleme, araç tedariki, transit sürelerle uyulması, Irak'taki gümrük işlemlerinin sorunsuz organize edilmesi gibi birçok konuda başarılı bir performans gösterdiler. Buna bağlı olarak EMTA Kablo Satış ve Pazarlama Koordinatörü Taner Karabağlı, GEFCO Türkiye'ye özel bir başarı ödülü verdi.

GEFCO Türkiye Satış ve



Pazarlama Direktörü Zafer Özkök; "Bu projeyi yaklaşık 2 ay gibi kısa bir sürede sorunsuz gerçekleştirdik. Bunda, Ortadoğu bölgesinin uzman

lojistik firmalarından biri olmamızın büyük etkisi var. GEFCO Türkiye'ye bağlı çalışan Irak ofisimiz ve Mersin ofisimiz proje boyunca devamlı

irtibatlaydı ve yoğun bir çalışma ile projeyi başarı ile tamamladık" dedi. ■

Brand Finance seçti

Lojistik sektörünün en değerli markası: OMSAN

Marka değerlendirme şirketlerinden Brand Finance tarafından bu yıl sekizincisi gerçekleştirilen "Türkiye'nin En Değerli Markaları-2014" araştırması sonuçlandı. Yapılan değerlendirmeye göre OMSAN Lojistik, 58 Milyon USD marka değeri ile Türkiye'nin En Değerli 69. markası seçilerek, listeye lojistik sektöründen giren en değerli marka oldu.

OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, OMSAN'ın lojistik sektörünün en değerli markası olarak belirlenmesinin kendilerini gururlandırdığını ifade etti. Küçükertan, bu başarısını, OMSAN'ın sürdürülebilir finansal büyüme stratejisine, operasyonel mükemmellik yaklaşımına, tüm paydaşlar ile iyi ilişkiler geliştirmesine ve kendilerini rakiplerinden farklı kılan OMSAN DNA'sına bağladığını belirtti. Ayrıca KÜÇÜKERTAN, kazanılan başarıların OMSAN'ı küresel şirket olma vizyonuna daha da yaklaştırdığını sözlerine ekledi. ■



CEVA Bilgi Teknolojileri Direktörü Yusuf Koç oldu

Dünyanın en büyük tedarik zincir yönetimi şirketlerinden CEVA'nın Bilgi Teknolojileri Direktörü olarak göreve Yusuf Koç getirildi.

Daha önce gene CEVA içerisinde Depo Sistemleri Yöneticiliği görevinde bulunan Koç, kariyeri boyunca Delphi Elektrik, Iveco Otomotiv olmak üzere çeşitli firmalarda görev aldı.

Bogaziçi Üniversitesi Elektrik-Elektronik Bölümünden 1993 yılında mezun olan Yusuf Koç, Marmara Üniversitesi Endüstri Mühendisliği'nde depo otomasyonları konusunda yüksek lisansını tamamladı. Mayıs 2014 itibari ile CEVA Lojistik'deki yeni görevine başladı. ■



DHL Global Forwarding Türkiye'de büyüme oranını artırdı



Kerem Inanç

Uluslararası taşımacılık hizmetleri sektöründe lider olan DHL Global Forwarding, Türkiye'de tedarikçilerine sunduğu gümrükleme, sigortacılık, depolama ve dağıtım gibi lojistik süreci tamamlayan servisler ve müşterilerine sunduğu faydalar sayesinde büyüme oranını artırdı. Türkiye'nin dış ticaretindeki gelişmeler doğrultusunda müşteri portföyünü her geçen gün artıran DHL Global Forwarding, özellikle deniz yolu taşımacılığında kapı teslim yüklemelerde artış gösterdi.

Mersin'de yeni açılan 10 bin m²'lik depoya, özellikle Kuzey Irak firmalarına yoğun olarak hizmet veriliyor.

2014 yılına beklentilerin üzerinde bir yükselmeye devam ettiklerini belirten DHL Global Forwarding Türkiye Genel Müdürü Kerem Inanç, son zamanlarda elektrik santrali, petrol çıkarma ürünleri, rüzgar gülleri, gemi ve uçak motorları gibi endüstriyel proje taşımacılığı kapsamına giren konularda da katma değer kazandıklarını söyledi. ■

IFCO, bir yılda 1 milyar kasaya ulaştı

IFCO, taze gıda tedarikçilerinden zincir mağaza satış noktalarına 2013-2014 sürecinde toplam bir milyar adet yeniden kullanılabilir katlanabilir plastik konteyner (kasa) sevkiyatı gerçekleştirdi.

Avrupa'da perakende sektörünün meyve ve sebze taşıma kasa sisteminin yüzde 80'ini elinde tutan IFCO,



20 yıldan fazla süredir 180 milyondan fazla yeniden kullanılabilir ve katlanabilir plastik kasasıyla, 140 perakendeci ve 9.500'den fazla taze gıda tedarikçisi firmaya hizmet veriyor. Kuzey Amerika, Güney Amerika, Avrupa ve Afrika başta olmak üzere 31 ülkede 45 adet yıkama merkeziyle hizmet veren IFCO, yeniden kullanılabilir ve her bir kullanım sonrasında hijyenik olarak ISO 22000 standartlarında yıkanan bir katlanabilir kiralık kasa havuzu işletiyor. Yılda bir milyar adet kasalık taze sebze ve meyvenin karton kutu yerine IFCO kasası kullanılmasıyla, yaklaşık 75 bin aracın CO2 emisyonu, yaklaşık 600 bin kişinin tükettiği suyun çevreye etkisi ve 400 binden fazla kişinin oluşturduğu katı atığının önüne geçiliyor.

IFCO çevresel etkiyi, gıda israfını ve dünyanın dört bir yanında taze gıda tedarikçilerinin ve perakendecilerin tedarik zinciri maliyetlerini de azaltıyor. ■

Sertrans Logistics Ukrayna'da

Sertrans Logistics'in Avrupa kıtasındaki 15'inci direkt hattı Ukrayna oldu. Ukrayna'ya her Cuma çıkış garantisi veren Sertrans, bu yöndeki tüm parsiyel yüklerle "sabit tarife fiyatları" uygulamasını da başlattı. Sertrans Logistics Ceo'su Nilsün Keleş, "Çok hızlı gümrükleme hizmeti yanında, Kiev ve Odessa başta olmak üzere ülkenin tüm şehirlerindeki her noktaya 24 saat içinde teslimatı garanti ediyoruz. Böyle bir hizmet hem Ukrayna hattındaki maliyetleri azaltıyor, hem de sunduğumuz ekonomik tarifeler, garantili süre ve hız avantajı sayesinde ihracatçı ve ithalatçı

firmalarımıza büyük kolaylıklar sağlamış oluyoruz" dedi.

6,2 milyar dolarlık dış ticaret hacmine sahip Ukrayna, Türkiye'nin Doğu Avrupa'daki önemli dış ticaret partnerlerinden biri. 700 civarında Türk firmasının faaliyet gösterdiği Ukrayna ülkemize ağırlıklı olarak nihai tüketicinin kullanacağı ürünleri ithal ederken; yarı mamul ve hammadde de ihraç ediyor. 2014- 2015 döneminde iki ülke arasında ekonomik alışverişe ivme kazandırmak üzere imzalanan serbest ticaret anlaşması ise Ekim 2013 tarihinden beri yürürlükte. ■



**UZUN YOLDA
EMNİYET DİYORUM,
BRIDGESTONE
TAKIYORUM.**

BRIDGESTONE

Emniyet Lastiği

bridgestone.com.tr

Kamil Koç, 50 il ve 244 ilçeye ulaşıyor

Yeni hat açılışlarına yoğun bir şekilde devam eden Kamil Koç, Mayıs ayında Nevşehir ve Aksaray, Haziran'da Adana, Kayseri, Sivas, Amasya, Tokat, Kırşehir, Yozgat, Antakya, Iskenderun ve Osmaniye açılışlarını gerçekleştirdi. Bu illerden başta İstanbul, İzmir, Bursa, Ankara ve Antalya olmak üzere birçok ile sefer düzenlemeye başlayan Kamil Koç, ilk günden itibaren yoğun ilgi gördü.

Adana, Kayseri ve Sivas açılışlarında halka açık ücretsiz konserler düzenleyen Kamil Koç, on binlerce kişinin katılımıyla açılışları kutladı. Grup Seksendört, Öykü Gürman, Gökçe ve Yavuz Seçkin'in sahne aldığı konserlerde müzik ve eğlence dolu saatler yaşandı.

Kamil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Kemal Erdoğan, Kamil Koç'un 2013 yılının Haziran ayından bu yana önemli oranda büyüdüğünü belirterek, "Kamil Koç'un hizmet ağı yeni hatlarla 50 il, 244 ilçe ve 654 satış noktasına ulaştı ve 2014 yılı içinde 17,5 milyon yolcu taşımayı hedefliyoruz. Geçtiğimiz yıl Orta ve Doğu Karadeniz'de hizmet vermeye başladık ve çok güzel geri dönüşler aldık. Bu yılki hedefimiz ise geçtiğimiz yıla göre daha büyük. Özellikle İç Anadolu ve Çukurova bölgelerinde hizmet ağıımızı genişleterek, daha çok kişiye hizmet vermeye başladık. Haziran bitmeden Mersin ve Niğde açılışlarını yapmayı planlıyoruz" dedi. ■



Adana ve Sivas'tan başlatılan sefer öncesi Grup Seksendört ile ünlü sanatçı Öykü Gürman ve Gökçe halka açık coşkulu konser verdi. On binlerce vatandaşın katıldığı konserde müzik ve eğlence dolu saatler yaşandı.



Turizm taşımacısı 2014'ten memnun

TTDER Başkanı Sümer Yıgci, iç turizmde yaşanan hareketlilikle bu yılın geçen yıla göre çok daha yüksek seviyede geçtiğini söyledi.

Turizm Taşımacıları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Sümer Yıgci, Başkanlığı'nda 17 Haziran Salı Günü TTDER Merkezi'nde yapıldı. Başkan Sümer Yıgci, geçen yıla göre, 2014'ün ilk 6 ayından daha memnun olduklarını belirterek, "Bu yıl, geçen yıla göre daha iyi seviyede geçiyor. Bunun en büyük nedeni yerli turistin daha çok artması. İç turizmdeki hareketlilik arttı, dış turizmdeyse gemiler gelmeye başladı. Yolcu sayısı da fena değil.

Ülkemizi İtalyan, Alman turistler daha fazla ziyaret etmeye başladı, giderek daha iyi olacak. Turizm, bundan sonra durmaz" dedi. Ortadoğu'da yaşanan olayların turizmi bir parça etkilediğini ifade ederek, "İç turizmde Doğu turları devam ediyor. Bu turlarda hiçbir duraksama yaşamadık" dedi. Cumhurbaşkanlığı seçimlerinin turizmi etkileyeceğini düşünmediklerini ifade eden Sümer Yıgci, "Turizm taşımacısının yaşadığı tek sorun, fiyat konusundaki rekabet. Herkes taban fiyatı ile taşıma yapmaya çalışıyor. Aslında maliyetlerin daha üstünde bir fiyatla taşıma yapmak için çaba gösterilse kazançlar daha da artar" diye konuştu. Sümer Yıgci, şehirlerarasında sezonun başlamasının turizm tarafında araç bulma konusunda sıkıntı yaratacağını belirterek, "Turizmden şehirlerarası tarafına yaşanacak kayma, bizim araç bulma konusunda sıkıntı yaşamamıza neden olabilir" dedi. ■



2. elde 1. tercih MAN ve NEOPLAN otobüsler Türkiye yollarında! Geleneksel Roadshow 2014 ile MAN TopUsed otobüsleri şehrinize geliyor. Onları yakından görmek ve **15.000 €'luk servis çekinizi almak için** etkinliklerde bizimle buluşun.

MAN TopUsed Roadshow 2014'le HERKESE 15.000 €

Roadshow 2014 kampanya kapsamındaki MAN TopUsed otobüslerden birini alan herkes Türkiye'deki MAN Yetkili Servislerinde geçerli **15.000 €'luk servis çeki kazanıyor.** İşçilikten yedek parçaya, kaportadan boyaya sınırsız kullanım fırsatı... Üstelik fatura tarihinden itibaren 18 ay boyunca geçerli hakkınızı ihtiyacınız oldukça parça parça kullanabilirsiniz.

Son Gün 15 Temmuz 2014

48 Aya varan vade seçenekleriyle MAN | Finance

Satın aldığınız tüm araçlar sıfır lastikleriyle teslim edilecektir.

Duraklar

ISPARTA	09.06.2014	OTOGAR	KEŞAN	21.06.2014	OTOGAR
ANTALYA	10.06.2014	ALTINOVA KAVŞAĞI PETROL OFİSİ	ÇANAKKALE	23.06.2014	OTOGAR
MERSİN	12.06.2014	OTOGAR	BALIKESİR	24.06.2014	OTOGAR
HATAY	13.06.2014	OTOGAR	BURSA	25.06.2014	OTOGAR
ELBİSTAN	16.06.2014	OTOGAR	YALOVA	26.06.2014	OTOGAR
KAYSERİ	17.06.2014	OTOGAR	İNEGÖL	27.06.2014	OTOGAR
AKSARAY	18.06.2014	OTOGAR	ANKARA	30.06.2014	MAN FABRİKA AKYURT
İSTANBUL	20.06.2014	MAN İKİTELLİ ŞUBE			

Tüm etkinlikler 14:00 - 18:00 saatleri arasında yapılacaktır.

15.000 €'luk servis çeki sadece Roadshow 2014 kampanyası kapsamında, 15 Temmuz 2014 tarihine kadar satın alınan otobüs için yapılan işlemlerde geçerlidir. Çekin geçerlilik süresi fatura tarihinden itibaren 18 aydır. Çekin değeri Servislerin güncel liste fiyatlarını baz alır. 15.000 € KDV dahil fiyatıdır. Başka kampanyalara birleştirilemez.

www.man-topused.com.tr
mantopused.sahibinden.com

MAN | TopUsed MAN | Service MAN | Finance

MAN