

SEÇ Turizm'e 16 Neoplan



Dünyadaki en geniş Neoplan filosuna sahip olan Seç Turizm, ayrıca 50 Neoplan siparişi daha verdi. ■ 4'te

Kamil Koç hedeflerini büyüttü



Kamil Koç'un, geleneksel iş ortakları toplantısı, bu yıl Kayseri Kadir Has Kongre Merkezinde düzenlendi. Kamil Koç Genel Müdürü Kemal Erdoğan ve yönetim kadrosunun eksiksiz katıldığı toplantıda yaklaşık 500 iş ortağı hazır bulundu. ■ 3'te

17,5 milyon yolcu,
15 milyon Euro yatırım,
yeni hatlar

facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi

Tasıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 142 • 9 - 15 Haziran 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Madencilik ve benzeri riskli işlerde faydalanılmalı

OTOBÜSCÜLÜK SİGORTALARI ÖRNEK ALINMALI

● Yeni acılar yaşanmaması için kazaların önlenmesi esas olmakla birlikte kaza sonrası mağduriyetleri azaltacak, yaraları saracak iyileştirmeler de mutlaka yapılmalıdır.

● Karayolu yolcu taşımacılığının risklerinden yolcuyla koruyan üç zorunlu sigortanın bir benzerinin, madencilik ve diğer riskli işlerde de düşünülmesi faydalar sağlayabilir.

Soma maden faciası, toplumumuzun gündeminden düşmeye başladı. Bu önemli olaydan mutlaka ders alınması gerekir. Her konuda iş güvenliğinin önemini anlayıp olumsuz sonuçlarının ortaya çıkmaması için her türlü tedbirin alınması önceliklidir. Keza kaza sonucu oluşan mağduriyetleri önlemeye veya azaltmaya yönelik tedbirler de unutulmamalıdır. Yolcu taşımacılığı önemli bir örnek olabilir.

✓ Yolcu taşımacılığında sigorta

Şehirlerarası yolcu taşımacılığında yolcuların ve araç çalışanlarının karşılaştığı risklere karşı yeterli teminat güvencesi sağlayan zorunlu sigortalar bulunuyor. Üstelik bunlardan faydalanma, otobüs işletmecisinin kusurlu olması şartına da bağlı değil.

✓ Madencilikte de sigorta

Maden işletmecisi kendi kusurundan veya diğer nedenlerden kaynaklanacak zararlar için maden işletmesinin ve çalışanların zararlarını karşılayıcı sigorta yaptırabilir. Sigorta düzeni buna imkan veriyor.

✓ Çalışanın güvencesi

Önemli olan maden işletmesinin veya çalışanların kusur şartına bağlı olmaksızın, çalışanlara yeterli teminat sağlayan sigortaların yaptırılmasının zorunlu hale getirilmesidir.

✓ Sigorta denetim getirir

Rekabet halindeki sigortacılar, madenlerde yapılacaklar hassas denetimlere göre prim belirleyecektir. Maden işletmecileri yüksek prim ödememek için işletmelerindeki tedbirleri artırma yoluna gideceklerdir. ■



Fasih Kırmızıgül

Kırmızıgül
Turizm,
Mardin
yolunda

İstanbul ve
Mersin'den
Mardin seferleri
başlattı. ■ 5'te

Aras Kargo,
Mercedes-Benz kamyonlarla
filosunu güçlendirdi

45 adet Axor 1840,
Axor 2640 ve Atego 2124 tipi



7'de

MAN TopUsed
İkinci el otobüsler görücüye çıkıyor



5'te

Volvo Group Trucks



Rakiplerimiz için uykusuz geceler başlıyor!

Volvo Group Trucks GEE'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Marco Lazzoni, ürün gamının tamamını yenileyerek, Türkiye pazarındaki hedeflerini daha da büyüttüklerini iddialı bir şekilde açıkladı. ■ 7'de

Çorum Otogarı Ekim'de hizmette

Çorum Otobüsçüler Derneği Başkanı Murat Köylüoğulları, TOFED'i ziyaret ederek otobüsçülerin sorunlarını dile getirdi. Köylüoğulları Yeni Çorum Otogarı'nın zorunluluklar neyle ancak Ekim ayına yetiştirebileceğini belirtti. Yeni Otogar'da 18 yazıhane olacak. ■ 4'te



Murat Köylüoğulları

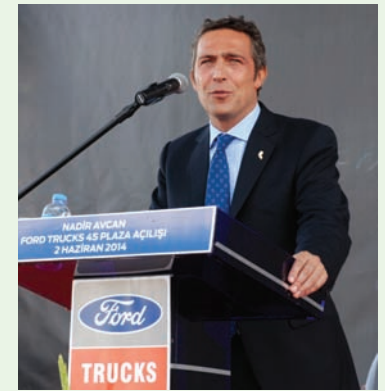
UND'den "Sürücü İstihdam Kılavuzu"



UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, UND Taşıma Hukuku Çalışma Grubu, sektör barışına hizmet edebilmek, sürücü istihdamı konusunda yasal gereklilikleri karşılayabilmek ve sektördeki taşıma hukuku alanına giren konulara çözüm amaçlı hazırlanan Sürücü İstihdam Kılavuzu'nu tanıttı. ■ 6'da

Ford Trucks, bayi ağını güçlendiriyor

Konya ve Kayseri'de 4S tesisler açıldı



Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Koç "Yapılan bu açılışlarla birlikte yıl sonuna kadar 4S konseptine sahip bayi sayımız 25'e ulaşacak" dedi. ■ 6'da

Yes Oto, Enterprise ile işbirliği yaptı

Dünyada 8 bin 200 ofisi ile araç kiralama alanında hizmet veren Enterprise, Türkiye'de Yes Oto Kiralama ve Turizm Yatırımları ile 10 yıllık anlaşma sağladı.



6'da



Dr. Zeki Dönmez

Madencilikte zorunlu sigorta...

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaştırma Politikaları, YHD ve Teknik Gelişimler-5

2'de



Mustafa Yıldırım

Acente tanımı değişmeli...

5'te



Akif Nuray

Hem Büyü, Hem Kalkın!

4'te



Salim Altunhan

Yalnzlığımız ve gelecek umudu...

4'te

Ulaştırma Politikaları, Yüksek Hızlı Demiryolları ve Teknik Gelişimler-5

Yüksek Hızlı Tren (YHT) birçok açıdan kaliteli seyahat imkanı sağlıyor. Yazımızın geçen haftaki bölümünde altyapıdan başlayarak güvenliğini, çevreciliğini, mikro basınç dalgalarını söndürme çalışmalarını aktarmıştık. Devam ediyoruz...

Ses Yalıtımı

Yüksek hızlarda dahi, kullanıcının konforu açısından gürültü düzeyinin yolcu salonlarında düşük tutulması önemlidir. Fastech 360'da hedeflenen; 360 km/saat'te tren içinde normal iletişime izin veren gürültü düzeyinin sağlanmasıdır. Bu da; pencerelerin, yan panellerin, tavan ve tabanın ses yalıtımının, havalandırma ve taban altı ekipmanının gürültü azaltıcı etkisiyle geliştirilmesini gerektirmektedir.

Bu geliştirme paketi; istenen etkiyi oluşturmuş olup 360 km/saat hızda Fastech 360 trenlerinin, tren içi gürültü düzeyi; 275 km/saat hızda E2 serilerinin gürültü düzeyinden daha düşüktür.

Yeni Nesil Tren Setleri

JR East 2007'de; 2010 mali yılından 2013 mali yılına kadar Tohoku Shinkansen'in işletim hızını bütün Hayate ve Komachi servislerinde dereceli olarak artırarak 320 km/saat'e ulaştırmaı planladığını duyurmuştur. Fastech 360 trenlerinin test sonuçları, çevresel ve maliyet etkin bakış açısından hareketle; hızı 320 km/saat'te sınırlamanın uygun olacağı düşünülmüştür. Dolayısıyla E5 Serisi olarak belirlenmiş yeni nesil ticari tren setleri, azami 320 km/saat hızza göre belirlenmiş olup bu çerçevede Japonya'daki en hızlı ticari işletimi JR East gerçekleştirmiş olmaktadır. E5 Serisinin ilk

üretimleri 17 Haziran'da Sendai'de işleme başlamıştır. E5 Serisi; Fastech 360 trenleri için geliştirilen bazı özellikleri de kapsamaktadır. Bu özellikler; uzun bir burun şekli, buji kaplamaları, araçlar arası pürüzsüz kaplamalar, düşük gürültü bir pantograf, dayanım gelişimleri, bütün taşıtlarda yatar gövdeli ve tam etkin süspansiyonu içermektedir. 2009 mali yılı boyunca ilk ürün tren setleri için performans ve dayanım testi programları yapılmış olup 2010 mali yılının sonu itibarıyla Tohoku Shinkansen'de ticari hizmetlerin başlaması hedeflenmiştir.

Gelecek Planlamaları

360 km/saat işletim hızı planları geçici olarak ertelendiğinde JR East, Shinkansen trenlerinde hız artırımını için teknolojik geliştirme faaliyetlerine vermeyi taahhüt ettiği desteğin arkasında durmaya devam etmiştir. Hız artırımını konusu ile ilgilenmesine karşın, Fastech 360 trenlerinin bu konudaki zorluklarının öngörülenin üzerinde olduğu görülmüştür. Bu zorlukların aşılmasının bir günlük konu olmadığı da anlaşılmıştır.

Hız artırımından önce; JR East kararını daha fazla araştırma ve deneyime temellendirecektir. Daha yüksek işletim hızlarını sınaması olayına devam edilecek olup hedefler yeni bakış açılarıyla yeniden değerlendirilecektir. Ekstra altyapı maliyetlerini ortadan kaldırılması, güzergah



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Vatandaşların ihtiyaçlarını karşılamak için, farklı ülkeler bilim adamlarını, olabildiğince yüksek hızlarda ve kullanıcıların varışa kadar iyi hizmet düzeyi ile ulaşmasını sağlayacak trenleri mümkün olan en kısa sürede ortaya çıkarmaları için yönlendirmektedir.

Aşağıda; çeşitli ülkelerde hizmet vermekte olan dünyanın en hızlı 5 treni ile ilgili bilgiler bulunmaktadır:

CRH380A, Çin:

Bu model; Çin lokomotif üreticisi CSR Qingdao Sifang Locomotive & Rolling Stock Co., Ltd. tarafından tasarlanmıştır. Bu tren; CRH2 yabancı teknolojisini kullanarak tasarlanmıştır. Bu tren; fonksiyonellik açısından A 25 kV AC havai elektrik sistemi kullanılmıştır. Bu tren 380 km/saat hız ile işletilebilmekte olup, test sürüşlerinde 480 km/saat hızza kadar ulaşmıştır. CRH380A bir seferde 494 yolcu taşıyabilmektedir. Bu trenin

boyu gürültünün azaltılması, tünellerdeki mikro basınç dalga etkilerinin hafifletilmesi ve kurlardaki sürüş kalitesinin artırılması hedeflenmektedir.

Dünyadaki en hızlı 5 tren

Hız; günümüz dünyasında iş adamları başta olmak üzere profesyoneller için gerekli bir hal almaya başladı. Birçok insan çok yoğun ve gitmesi gereken yere vaktinde ulaşmak istiyor. Trenler ulaştırmanın en yaygın ögesi haline almaya başlamış olup yeterli hızla, insanların varış noktalarına vaktinde ulaşacak yeteri hizmetin sunulmasını sağlamaya çalışmaktalar.

Vatandaşların ihtiyaçlarını karşılamak için, farklı ülkeler bilim adamlarını, olabildiğince yüksek hızlarda ve kullanıcıların varışa kadar iyi hizmet düzeyi ile ulaşmasını sağlayacak trenleri mümkün olan en kısa sürede ortaya çıkarmaları için yönlendirmektedir.

Aşağıda; çeşitli ülkelerde hizmet vermekte olan dünyanın en hızlı 5 treni ile ilgili bilgiler bulunmaktadır:

CRH380A, Çin:

Bu model; Çin lokomotif üreticisi CSR Qingdao Sifang Locomotive & Rolling Stock Co., Ltd. tarafından tasarlanmıştır. Bu tren; CRH2 yabancı teknolojisini kullanarak tasarlanmıştır. Bu tren; fonksiyonellik açısından A 25 kV AC havai elektrik sistemi kullanılmıştır. Bu tren 380 km/saat hız ile işletilebilmekte olup, test sürüşlerinde 480 km/saat hızza kadar ulaşmıştır. CRH380A bir seferde 494 yolcu taşıyabilmektedir. Bu trenin

güzergahları; Shanghai-Nanjing ve Shanghai-Hangzhou'dur.

TR-09, Almanya:

TR ya da Transrapid, manyetik levitasyonu kullanan bir monoraydır. Bu tren genellikle Almanya'da kullanılmaktadır. Trenin en yeni ve ileri versiyonu TR-09 olup 500 km/saat'lik bir hızla kadar ulaşabilmektedir. Bununla beraber; güvenlik sebepleriyle; 450 km/saat'lik işletim hızı belirlenmiştir. TR-09; levitasyon, seyahat ve araç kontrolü için kesit başına yaklaşık 50-100 kW'lık enerji kullanmaktadır.

Shinkansen, Japonya: Shinkansen aynı zamanda yüksek hızlı tren olarak da bilinmektedir. Bu trenler; Japonya'daki yüksek hızlı tren ağı üzerinde işletilmekte ve Japonya'daki farklı şehirleri birbirine bağlamaktadır. Tren işletimi için A 25,000 V AC havai güç kaynağını gerektirmektedir. Test boyunca tren 443 km/saat hızla kadar ulaşabilmiştir. Shinkansen'in en çok tercih edilen versiyonu 320 km/saat işletim hızına kadar ulaşmaktadır.

TGV Reseau, Fransa:

Alstom; 1992 ve 1996 yılları arasında TGV Reseau'yu inşa etme inisiyatifi üstlenmiştir. Bu trenler; TGV Atlantik konseptine sahiptir. Bu tren; A 25 kV AC, 1500 V DC ve 3000 V DC performans arttırıcı olarak kullanılmaktadır. Bu tren tek seferde 377 yolcu taşıyabilmektedir. Tren 380 km/saat hız yapabilmese rağmen, onaylanmış işletim hızı 320 km/saat'tir.

KTX 2, Güney Kore:

Hyundia Rotem; Güney Kore' de KTX 2 yüksek hızlı trenini tasarlamış ve hizmete

sokmuştur. Bu tren; Mart 2009'dan beri servistedir. Bu tren için onaylanan azami hız 305 km/saat'tir. Trende kullanılan elektrik sistemi; 25 kV/60 Hz AC katenerlerinin elektrik sistemidir. KTX 2 tek seferde 363 yolcu taşıyabilmektedir.

Günümüzde 'iletişim-bilişim teknolojileri' gibi konularında 'ulaştırma' ile beraber veya bizatihi içerisinde değerlendirildiği bir süreci yaşıyoruz. Dolayısıyla bütün bu ifade ettiklerimizi de 'entegrist' bir bakış açısında toplamak mümkün olabilecektir. Daha önce belirttiğimiz gibi '2023 Dünya'nın en büyük 10 ekonomisi' arasına girme hedefi; planlama ve ulaşım sorunlarını çözmekten, minimize etmekten ve bu argümanları en aktif şekilde kullanmaktan geçer. Bu argümanların maksimum kullanımı ise; entegrasyon, enerji verimliliği, alternatif enerji konularıyla yakından ilintilidir.

Ülkemiz; TRACECA, İpek Demiryolu, Avrupa-Ortadoğu ve benzeri ulaşım projelerinin merkezliğinde ve kavşak noktasında bulunuyor olup, sahip olduğu fırsatlar ve tehditler bağlamında, iyi yönetilecek ve 'insan odaklı' algılanacak bir 'Çok Modlu ve Bütüncül Ulaştırma Sistemi' planlama ve yatırım süreci, bizler için hayatı bir alanı teşkil etmektedir. Girişilen bu Ulaştırma yatırımları sürecinin doğru bir bakış açısı ile yönlendirilmesinin neticesi, halkımız için kısa vadede; yaşam kalitesi-erişilebilirlik-yolculuk parametreleri-maliyet-sosyal denge anlamında çağ atlayıcı hamleler yapmak olarak okunabilir.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

UITP'de Görev Değişikliği

Kaan Yıldızgöz UITP Eğitim Departmanı Başkanı oldu

Son iki yıldır UITP'nin Dubaide Dubai Yol ve Ulaşım İdaresi (RTA) ile birlikte kurduğu UITP Orta Doğu ve Kuzey Afrika Ulaşım Mükemmeliyet Merkezinin AR-GE ve Eğitimden Sorumlu Direktörü olarak görev Kaan Yıldızgöz Brüksel'deki UITP Genel Merkezine UITP Eğitim Departmanı Başkanı olarak atandı. UITP'nin Dünya genelindeki tüm

eğitim ve kapasite geliştirme faaliyetlerinden sorumlu olacak olan Kaan Yıldızgöz UITP İcra Kurulunda da bu hususları temsil edecek. Toplu Taşımacılık sektörünün dünya genelindeki eğitim ve gelişim ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla yönelik olarak özellikle Latin Amerika, Afrika, Orta Doğu ve Asya bölgesinde yoğun çalışmalar yürüten Kaan Yıldızgöz bu

alandan Dünya Bankası, Birleşmiş Milletler gibi kurumlarla koordinasyondan da sorumlu olacak.

Yeni görevine 1 Eylül'den itibaren başlayacak olan Kaan Yıldızgöz aynı zamanda UITP'nin Türkiye'deki faaliyetlerinden ve Global Taksi Taşımacılığı Grubundan da sorumlulu olacak. ■



Ankara'da gece seferleri kaldırıldı

Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek, 15 Mayıs'ta 9 ilçede 31 hatta başlayan, ancak günde 3.76 ortalama ile yolcu sayısı oldukça az olan gece seferlerinin 6 Haziran Cuma gününü 7 Haziran Cumartesi gününe bağlayan gece kaldırıldığını açıkladı.

Seferlerin başladığı günden bu yana 9 ilçede toplam 31 hatta her gün 180 sefer gerçekleştirildiğini, 20 günde bu rakamın 3 bin 600 seferi bulduğunu belirten Başkan Gökçek, "Elde edilen verilere göre 20 günlük deneme boyunca toplam 13 bin 563 yolcu taşındı. Bu rakam ortalamaya vurduğunuzda sefer başına 3.76 yolcu anlamına geliyor. Yani



bu da gösteriyor ki gece seferlerinde otobüslerin normal şartlarda kullanıma kapasitesinin sadece yüzde 4.5'i kullanılmış oluyor" diye konuştu. Karara tepki var! Büyük şehirlerde özellikle iş hayatı 24 saat devam ediyor. Vatandaşlar, sadece gezme amaçlı değil çalışma amaçlı olarak da günün her saati yollara düşüyor. Vatandaşlar belediyenin gece seferlerini kaldırmasını

eletirdi: "Her şey kâr çerçevesinde görülmez, görülmemeli. Belediyecilik hizmet demektir. Ankara gibi büyük ve önemli bir şehirde gece ulaşım hizmetinin verilmemesi büyük bir eksiklik. Yazın kalabalık daha çok olacaktır, ama kışın zorlu koşullarda yolcu az bile olsa insanların ulaşım özgürlüğünü sağlamak belediyelerin görev ve yükümlülüğüdür." ■

5 Haziran Dünya Çevre Günü

Çevreye "rekor" yatırım

Ulaşımın alt yapıya tüm projelerinde çevre faktörünü ön planda tutan İzmir Büyükşehir Belediyesi, son 10 yılda 4.1 milyar lirallık yatırım gerçekleştirdi. Egzoz salınımını büyük ölçüde azaltacak raylı sistem hatları devreye girdi. Çevreci yeşil motora sahip yeni otobüsler, vapurlar alındı.

Egzoz gazı salınımlarını minimum düzeye indirecek 80 kilometrelik Aliğa-Menderes Banliyö Hattı devreye girdi. TCDD işbirliğinde gerçekleştirilen bu dev proje için 665 milyon TL'lik yatırım yapıldı.

Çevreci yeşil motora sahip 1372 yeni otobüsle filonun yaş ortalaması 5'e düştü. 520 milyon lirallık yatırım yapıldı.

Yatırım maliyeti 391 milyon 810 bin TL olan Konak ve Karşıyaka hatlarında çalışacak çevreci ulaşım sistemi tramvay için uygulama projeleri yapılarak yapım ihalesi sonlandırıldı. 2.25 kilometrelik Ege

Üniversitesi-EVKA 3 metro hattı 90 milyon lirallık yatırımla hizmete alındı. Hatay, İzmirspor ve Göztepe istasyonları açılarak hizmet ağı genişletildi. İzmir Büyükşehir Belediyesi, genişleyecek metro sisteminde kullanılmak üzere 79 milyon 220 bin TL'lik yatırımla 32 adet yeni metro çekerini satın aldı.

Egzoz gazı emisyonu minimum düzeyde olacak 15 yeni yolcu gemisi alımı için 117 milyon Euro (351 milyon TL) harcandı. Vapurların iki tanesi İzmir'e geldi.

64 araç, 450 yolcu kapasiteli, hızlı, çevreci ve engellilerin kullanımına uygun 3 adet arabalı yolcu gemilerinin alımı için sözleşme imzalandı.

Bisiklet kullanımını özendirme amacıyla kent bisikletleri (BİSİM) hayata geçirildi. İnciraltı ile Mavişehir arasında 29 durakta 311 bisiklet ile hizmet veren sistem İzmirliiler tarafından büyük ilgi gördü. ■

ÇEVRE VE EKONOMİ ONUN İŞİ!

CITIBUS CNG

Anadolu Isuzu güvencesiyle üretilen ve doğalgaz ile çalışan Citibus CNG, yakıt ekonomisinde büyük avantajlar sağlar, çevreyi ve doğayı korur. 9,5 metrelik Citibus CNG ile şehir içi toplu taşıma, her açıdan kazanca dönüşür.

Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

ANADOLU ISUZU



İstanbul'liness ile kuyruklar azaldı

Eskihisar-Topçular hattı rahatladı

Eskihisar Tavşanlı'da kuyruklar azaldı. Temmuz 2013 yılında Eskihisar Tavşanlı hatında seferlerine başlayan İstanbul'liness ile bu hatta oluşan ve özellikle tatil dönemlerinde çileye dönen uzun kuyruklar son buldu.

Bugüne kadar 400 binin üzerinde araç ile 2 milyonun üstünde yolcu taşıyan İstanbul'liness'in seferlerinden memnun olan sürücüler ve yolcular, "İstanbul'liness'in hizmet vermesi ile birlikte artık kuyruklarda beklemiyoruz. Özellikle hafta sonu yoğunlukları azaldı, rahatladık" görüşünü dile getirdiler.

Bülent Erdoğan Continental'de

Continental'in Türkiye'deki faaliyetlerini sürdüren ekibin Ticari Operasyonlar Direktörlüğü'ne Bülent Erdoğan atandı.

Galatasaray Lisesi mezunu Bülent Erdoğan, lisans eğitimini Galatasaray Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü'nde tamamladı. İş hayatına 1999 yılında Elf Selyak Petrol'de pazarlama uzmanı pozisyonunda başlayan Erdoğan, 2002-2005 yıllarında Total Oil Türkiye'nin pazarlama ekibinde görev aldı. 2010 yılında Opet Fuchs AŞ Endirekt Satışlar Grup Müdürlüğü pozisyonuna atandı. ■



9 - 15 Haziran 2014

Tasima
Dünyası

Şehirlerarası » 3

Kamil Koç hedeflerini büyüttü

17,5 milyon yolcu,
15 milyon Euro yatırım,
yeni hatlar

Kamil Koç, 2014 yılı hedeflerini, Kayseri'de düzenlenen toplantıda iş ortakları ile paylaştı. Bu yıl hedefini 17,5 milyon yolcu taşıma olarak belirleyen Kamil Koç, 15 milyon Euro'luk otobüs yatırımı yapacak.

Kâmil Koç'un, geleneksel iş ortakları toplantısı, bu yıl Kayseri Kadir Has Kongre Merkezinde düzenlendi. Kâmil Koç Genel Müdürü Kemal Erdoğan ve yönetim kadrosunun eksiksiz katıldığı toplantıda yaklaşık 500 iş ortağı hazır bulundu. Kâmil Koç'un 2013 yılı değerlendirmesinin yanı sıra 2014 hedefleri de açıklandı.

Toplantıda sektörde yolcu sayısı olarak son üç yılda ortalama yüzde 3,5'lük bir büyüme gerçekleştirildiğini, Kâmil Koç'un ise aynı dönmedeki büyüme oranının yaklaşık yüzde 18 olduğunu belirten Kemal Erdoğan, yolcu sayısı anlamında her yıl istikrarlı olarak büyüdüklerine vurgu yaptı ve 2014 yılında yolcu sayısında yaklaşık yüzde 25'lik bir büyüme oranını yakalayacaklarını söyledi. Son yıllarda birçok noktada yeni sefer planlaması yaptıklarını söyleyen Erdoğan, "Kâmil Koç olarak geçtiğimiz yıl açtığımız yeni hatlarla Orta ve Doğu Karadeniz'de önemli adımlar attık. Bu yıl hedef büyüttük. Özellikle İç Anadolu bölgesinde açacağımız yeni hizmet noktalarımızla ağımızı her geçen gün genişleteceğiz. Mayıs'ta açtığımız Nevşehir, Aksaray illerine, Haziran'da Kayseri, Amasya ve Kırşehir hatları katıldı. Bu ay Sivas, Yozgat, Tokat, Adana, Osmaniye, Mersin, Hatay ve Niğde'yi de hizmet noktalarımız arasına katacağız" dedi. Erdoğan, açılacak yeni hatlarla Kâmil Koç'un 2014 yolcu hedefini 17,5 milyon olarak açıkladı.

15 milyon Euro otobüs yatırım yapacak

Kayseri'de yapılan İş Ortakları



Grup 84'ün açılış konseri coşkulu geçti.

Toplantısında 2014 yılı yatırım hedefleriyle ilgili de bilgi veren Genel Müdür Erdoğan, 2013'te yaklaşık 11 milyon Euro'luk otobüs yatırımı yaptıklarını bu yıl ise yaklaşık 15 milyon Euro'luk bir otobüs yatırımı gerçekleştireceklerini söyledi. Her yıl otobüs filosunu hızla büyüttüklerini dile getiren Erdoğan, 2013'te yaklaşık 720 araçlık bir filo büyüklüğüne ulaştıklarını dile getirerek, bu yıl gerek yeni otobüs yatırımları gerekse yeni hat açılışları ve filoya katılacak sözleşmeli araçlarla filo büyüklüğünün 800 araca ulaşacağını söyledi.



Yavuz Seçkin'le kahkaha tufanı

Kâmil Koç bu yıl iş ortaklarına sürpriz yaparak toplantı öncesinde ünlü komedyen Yavuz Seçkin 'stand-up show' uyla davetilere keyifli anlar yaşattı. Yaklaşık bir saat sahnede kalan Seçkin, tiplerleriyle büyük beğeni topladı. ■



Kemal Erdoğan

Mercedes-Benz Otobüslerinde Bakım Kampanyası Hem Avantajlı Hem Hediye

Yedek Parçada, İşçilikte ve Yağda % **20** indirim avantajı ve sürpriz hediyeler kazandırıyor.



Mercedes-Benz

Mengerler Tic. Türk A.Ş. Bursa Şubesi - Bursa Motorlu Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Osmangazi: Telefon 0224 211 74 15 Faks 0224 211 74 12 Nilüfer: Telefon 0224 211 31 51 Faks 0224 211 31 50 www.bursamotorlu.com.tr

4 » Gündem

Tasima
Dünyası

9 - 15 Haziran 2014

Akif
Nuray

anuray59@gmail.com

Hem Büyü, Hem Kalkın!

İngiltere ekonomisinden önemli bir kişi geçen hafta "Kâr yerine insani değerleri kovalarsak dünya değişir" dedi... Kâr 'büyümeci'nin, insani değer 'kalkınmacı'nın dili.

ABD ekonomisi ilk çeyrekte yüzde 1 küçüldü, soğuk hava şartlarından ötürü.

Bu yılın soğukları evvelkilere hiç benzemiyor! Almanya'da işsiz sayısının Nisan'da 15 bin azalmak yerine 24 bin artması çok önemli. Tahmindeki sapmaya da bakın lütfen: azalmak yerine artıyor, hem de katlanarak! AB'nin genç işsizleri 25 milyona ulaşmış, asıl önemli iş de aramıyorlar.

7 milyar nüfuslu dünyanın tarımsal üretimi 14 milyar kişilik, ama 2 milyar aç insanın yanında 1 milyar kişi de obur (obez diyenler de var).

ABD kömürle çalışan enerji santrallerinin karbondioksit salımını yüzde 30 azaltmalarını yasalaştırdı 2005'ten başlayarak. Bunu, 15 yıl geciktiren yönetimlerden sonra şimdinin yönetimi yaptı. Bunun maliyetini karşılayamayan santraller kapanacak, kömür fazlalığı olacak, kirli yakıt çünkü. Ama artan kömürün müşterileri sırada: Çin, Kore. Demek ki oralarda sıra henüz büyümede, kalkınmaya gelmedi.

Tam burada kendimize bakalım...

301 ölümlü Soma kazasının etkisi ile madencinin mesaisi kısaltılıyor, izni arttırılıyor, emekliliği erkenleştiriliyor. Bununla beraber, mahkeme, "Olasi Kasıt" kararı verdi.

Bu karar tehlikeli olduğu halde düzeltilmeyen durumların bedelini yani tazminatını ağırlaştırıyor. Bunlar madenciye 'büyüme'den verilen paydır, bir 'kalkınma' adımıdır.

Yine de Uluslararası Sendikalar Konfederasyonu'nda (IndustriAll) iş güvenliği endeksinde kötü ülkeler arasında 10. sıradayız, yanımızda Bangladeş var!

'Büyümciler' görevini yapıyor, şimdi görev 'Kalkınmacılar'da.

Gerginliklerle moralimizi bozduğumuz şu günlerde bir dünya rakamı vereyim, içimiz açılınsın...

Küresel Yolsuzluk Endeksi var, bir dünya rakamı:

2004 yılında 145 ülke içinde 77'nci sırada idik.

2012 yılında 176 ülke içinde 45'inci sıraya oturduk.

Temize doğru yüzde 53 grubundan yüzde 27 grubuna yükseldik.

Uluslararası sınavlarda kız öğrencilerimiz erkek öğrencilerimizden çok daha fazla başarılı. İllerinin başarılı anneleri daha başarılı çocuklar yetiştirecek.

Büyümesiz kalkınma olmaz tabii; kalkınmasız büyümenin de olmadığı anlaşılıyor.

Hem büyü hem kalkın... bir arada yürüyecek. ■

Dünyadaki en geniş Neoplan filosuna sahip olan Seç Turizm, 50 Neoplan siparişi verdi.

SEÇ Turizm, 16 Neoplan daha aldı

Seç Turizm yine Neoplan'ı tercih etti. 1972 yılında kurulan Seç, 10 adet Neoplan Cityliner ve 6 adet Neoplan Tourliner EfficientLine otobüsü teslim aldı.

MAN'ın Ankara'daki fabrika sahasında gerçekleşen teslimat sırasında konuşan Seç Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Konukoğlu, 50 adetlik siparişimizin ilk 16 adedini teslim aldıklarını belirterek, "Filomuzun tamamı Neoplan otobüslerden oluşuyor. Yıllardır hem yolcularımızı rahat ettirdik, hem firma olarak biz çok memnun olduk. Şimdi çok daha iddialı bir kararla 16 MAN Neoplan'ı daha filomuza ekledik. İnaniyorum ki Neoplan yüksek kalitesi, yakıttaki

tasarrufu, dayanıklılığı, yedek parça ve işletme maliyetlerinin uygunluğu, konforu bizi çok daha büyük hedeflere taşıyacak" dedi. Konukoğlu, filolarına ilk defa Tourliner EfficientLine otobüsleri de kattıklarını da ifade etti.

Vazgeçilmez tercih

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, Neoplan Cityliner ve Tourliner'ın kalitesi ve konforuyla kendini kabul ettirmiş otobüsler olduğunu vurgulayarak, "Aracın sahip olduğu yüksek yakıt tasarrufu ve düşük emisyon değerleri işletmeciler şirketlere önemli avantaj sağlıyor. Bunun yanında dayanıklılığı, yüksek

teknolojisi, yaygın servis ağı, düşük işletme maliyetleri MAN'ı vazgeçilmez hale getiriyor" diye konuştu.

Finans kolaylığı

MAN Finans Genel Müdürü Vahit Altun ise, kolay finansman olanaklarıyla müşterilerin etkin sonuca ulaşmasını sağladıklarını vurguladı.

Takas imkanı

Man TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün, "Seç Turizm ile gerçekleştirdiğimiz işbirliği ile 16 aracı takasa aldık, kalan 40 aracı da alarak tüm filonun yenilenmesine katkı sağlayacağız" dedi. ■



Seç Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Konukoğlu, Genel Müdür İbrahim Güler, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ

Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, MAN Finance Genel Müdürü Vahit Altun, MAN Satış Sonrası Hizmetler Grup Müdürü

Can Cansu, Man TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün, Bölge Otobüs Satış Yöneticisi Emrah Albustanoğlu katıldı.

Çorum Otogarı Ekim'de hizmette

Çorum Otobüsçüler Derneği Başkanı Murat Köylüoğulları, TOFED Örgütlenmeden Sorumlu Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan'ı ziyaret etti ve bölge otobüsçünün yaşadığı sorunları anlattı.

Başkan Köylüoğulları, "Ankara-Samsun karayolu üzerinde önemli bir merkez olan Çorum, modern bir otogara kavuşmak için gün sayıyor" dedi. Köylüoğulları, "Bölgenin en modern otogarı olacak olan Yeni Otogar, 10 bir m2 kapalı alan olmak üzere 54 bin m2 üzerinde inşaatı hızla devam ediyor. Yeni Çorum Otogarı Kurban Bayramı sonrasında açılacak. İnşallah güz sezonunda hizmet vermeye başlayacak."

Başkan Murat Köylüoğulları, yeni terminalde şehirlerarası firmalara 18 bilet gişesi tahsis edileceğini, şehirlerarası firmalarla ilçe



Murat Köylüoğulları

firmalarının birbirinden ayrı tutulacağını açıkladı.

Çorum Belediye Başkanı Muzaffer Külcü'nün otobüsçü ile iyi ilişkiler kurduğunu, kendilerine yardımcı olduğunu da ifade eden Köylüoğulları, "Belediye Başkanımıza böylesi bir imkanı sağladığı için sektör adına çok teşekkür ederiz" şeklinde konuştu. ■

Yeni Çorum Otogarı

10 bin m2'si kapalı, toplam 54 bin 379 m2 alanda kurulan yeni terminalde, 37 peron şehirlerarası otobüsler için, 36 peron da minibüsler için yapılıyor, ayrıca 250 araçlık otopark da yer alıyor.



Goodyear'dan "SoundComfort" Teknolojisi...



Sessiz sürüş keyfi

Goodyear'ın sunduğu "SoundComfort" teknolojisi sürücülere ve yolculara, seyahat esnasında daha keyifli müzik dinlemeleri ya da sohbet edebilmeleri için tasarlanmıştır. "SoundComfort" teknolojisi uygun maliyetiyle lastik ömrü boyunca dayanıklılığını korur ve kilometre performansı, yuvarlanma direnci veya hız kapasitesi üzerinde herhangi bir olumsuz etki bırakmayacak kadar hafiftir. Goodyear'ın bu yeni teknolojisi yaz, kış, dört mevsim ve patlasa da giden lastiklerde mevcuttur.

Goodyear EMEA Tüketici Lastikleri Teknoloji Direktörü Xavier Fraipont, "Araç üreticileri araçlarını mükemmelleştirmeye devam ettikçe gürültünün azaltılması, genel sürücü konforunu iyileştirmenin vazgeçilmez bir unsuru haline geliyor. Goodyear "SoundComfort" teknolojisi sayesinde mükemmelleşme sürecine ayak

uyduruyor ve araba içindeki genel gürültünün azalmasına büyük katkıda bulunuyor" dedi. ■



Hoşgeldiniz Mesajı

Multi Dokunmatik

FM Radyo

Cloud Hizmetleri

Okuma Işığı

İkram Menüsü ve E-Alışverişi

Bize ulaşın: satis@asteknoloji.com

SON 30 GÜN GERİYE SAYIM BAŞLADI !

Değişim Kampanyasında 10" HD Plus 46 Koltuk

10.000 \$ +KDV

Not: Değişim Funtoro 7"inc dokumatik araçlar için geçerlidir.

BU FIRSAT KAÇMAZ !

KAMPANYAMIZ STOKLARLA SINIRLIDIR !

Kanal Sayısı Yükseltme Tv Farkı : 500 \$

Anons Monitörü Sipariş Menüsü : 250 \$

Alt Yapı 1 Yıl Garanti : 750 \$

as TEKNOLOJİ BİLİŞİM LTD. ŞTİ

FUNTORO™ MSI Corporation

9 - 15 Haziran 2014



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Acente tanımı değişmeli

Bakkalda, kasapta, manavda otobüs bileti satıldığı tespit edildi; bunu biliyorduk ama bu kadar ayağa düşürülmemesi lazım. Özellikle bunu online yaptırın şirketler var. Özellikle bizim sektörümüze büyük katkısı olan bir yazılım şirketinin bunun içinde olması beni üzdü; belgesiz taşıma yapıyorlar.. Bunun bir kurumsal yapısının olması lazım. 2500 dolayında F1 ve F2 acente sahibi arkadaşımız Bakanlığa 20 milyon TL yatırdı. Bu, kayıt dışındaki insanlara çanak tutmaktır. Acente tanımının doğru yapılması gerekiyor. Nitelikleri, şartları doğru belirlenirse, bu şartlara uymayanların bunu yapmasına engel olunabilir. Bakkalların, kasapların yapamayacağı şekilde tanım getirilmesi gerekiyor. Ulaştırma Bakanlığı, kayıt altındaki insanlara haksızlık olmaması için kayıt dışında bu tür faaliyetlere önleyici tedbirler alacağı bir düzenleme yapmalı.

Yaptırım ve denetim yetersizliği

Bu tür faaliyetlere yönelik cezalandırma var ama hala yapılabiliyorsa yaptırım ve denetim yetersizliğindedir. Aslında biz, ulusal bir portal oluşturmaliyiz. Ulusal bir portal üzerinden biletin daha az maliyetle edinilmesini sağlamak ve acente komisyonlarını aşağıya çekmek. Eğer Ulaştırma Bakanlığı, Maliye Bakanlığı ile ortaklaşa elektronik sistemin bir portala dönüşmesi konusunda hızlı bir adım atmaz ise bilet hiç hak etmeyen insanlar tarafından satılacak. Kayıt dışılığın önlenmesi açısından bunun önemi büyük. Yeni bir yapıya taşınması gerekiyor.

Otobüs biletleri, uçak bileti gibi satılmalı

Biz, otobüs biletlerini aynı uçak biletleri gibi hizmet ücreti olarak alınması gerektiğini savunuyoruz. Benim paramı ver, ister sat, ister satma denilecek noktaya getirilmesi gerekiyor. Acenteye tanıtım getirilerek her isteyenin her işi yaparak bu işin sulandırılmasının önlenmesi gerekiyor. Elektronik biletle ilgili imkan sınırlı. Onu hızlandırmamız lazım. Elektronik bilet portal ile satılması sektör daha fazla ilgi gösterecektir. Tüm firmalarımızın elektronik biletin gerektirdiği şartları yerine getirmesi zor. Elektronik bileti ancak kurumsalsmız firmalaratabilir.

Sanal ticaret düzenlemeli

Sektördeki firmaların kurumsallaştırılması gerekiyor. Bütün firmaların elektronik biletatabilecek hale gelmesi lazım. Tabii, sanal ticaretin şekillendirilmesi gerekiyor. Kanunların çıkarılması gerekir. Mevzuat yetersizliğinin giderilmesi ve boşlukların doldurulması lazım. Bunun için tüm firmaların kayıt altına gireceği bir yapıyı oluşturmaliyiz.

Bu iş yürümeyecek

Bakanlıkla görüştük. “Bize de bazı şikayetler geldi, bir çalışma yapıyoruz” dediler. Otobüsçünün acentelere verecek parası yok artık. Acenteler hizmet payı altında ayrı para almalı. Hava yolundaki yapıyı otobüsçülüğe taşımaliyiz. Bugün yürütüyoruz, ama orta vadede artık bu iş yürümeyecek. Servis, akaryakıt, ikram, acente payı, yönetim payı ve kendi payını koyduğunuzda otobüsçüye verecek bir para kalmıyor. Kullanan öder mantığını sektöre getirmemiz gerekiyor. Akıllı bilet alan sıfır maliyetle alsın. Acenteden alan da aynı parayı ödüyor, ancak ben acenteye yüzde 10 pay veriyorum. Sektörümüzün hava yolunda olduğu gibi acente maliyetlerini aşağıya çekecek yapılanmaya doğru adımlarını bir an önce atması önemliliğin ötesinde gerekli. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Değişim, hayatın karşı konulamaz kuralıdır. İçinde yaşadığımız dünya, durmaksızın değişir. Doğa kanununa uyum gösterenlerin soyları devam eder, direnen canlılar elenir... Toplumsal değişim kuralları ile doğa kuralları birebir benzer. İstesek de istemese de koşullar, çevre, ortam, ilişkiler, konumuzuz vb. sürekli değişmektedir. İnsan ve toplumların varlıklarını sürdürmeleri; değişimi anlama ve uyma bağlıdır.

İnsan aklı değişimi kabullenmekte zorlanır. Pek çok insan değişen koşullara uyum göstermek yerine mevcudu korumak için direnir. Bilinmeyen korkusu, güvenlik, alışkanlıklar, başansız olma endişesi, üstünlük veya çıkarların kaybolacağı korkusu, yenilikleri öğrenme zorluğu, dar görüşlülük, vizyon eksikliği, önceki olumsuz kişisel tecrübeler, kendine güvenmemme, değişimin dayatıldığı inancı, değişimi yöneten ve uygulayanlara güvensizlik, gösterilen direncin ana nedenleridir. Değişimin, mevcut durumu bozması, bilinen ve alışık olunanndan vazgeçmeyi gerektirmesi, onu korkutucu hale getirir. Çoğu insan mevcut durumdan mutlu olmasa da elindekileri kaybetmek korkusuyla direnir.

Değişimin öündeki en büyük engel alışkanlıklardır. Mevcut düzen ve alışılmış koşullar insana güven verirken değişim belirsizlikler içerdiğinden korkutucu gelir. İnsanın, pek çok konuda “doğru”yu bilmesine rağmen hayata geçirememesinin sebebi de budur. Başarı için insanın kendisini tutsak eden alışkanlıkların üstesinden gelebilmesi gereklidir. Bilgisizlik, direnci artırır. Direncin azalması, değişimin kabul edilmesi için etkili ve sürekli bir iletişim şarttır. İster ailede, ister şirkette veya toplumda insanların değişimin her aşamasından bilgilendirmek, iletişim kanallarını açık tutmak, olası tepkileri dinlemek, anlamaya çalışmak ve dürüst bir iletişim ortamı yaratmak ve etkilenecek insanların mümkün olduğu ölçüde değişimin tüm süreçlerine dâhil etmek gerekir. Katılımı yükseltmek direnci düşüren en etkili yöntemdir. Değişimin parçası olan herkes daha az endişe duyar ve daha kolay kabullenir.

Kırmızıgül Turizm, Mardin yolunda

1997 yılında kurulan ve ağırlıklı olarak Hac hizmeti veren Kırmızıgül Turizm, Mardin’e İstanbul ve Mersin’den seferler başlattı.

6 Haziran Cuma günü Büyük İstanbul Otogarı’nda düzenlenen açılısta sorularımızı cevaplayan Kırmızıgül Turizm sahibi Fasih Kırmızıgül, Mardin seferlerinin ihtiyaç sonucu oluştuğunu söyledi. İstanbul-Mardin-Silopi, Mersin-Mardin-Silopi seferlerinin yanı sıra Bursa-Mardin ve İzmir-Mardin arasında da sefer planlaması yaptıklarını, bunları yakın zamanda hayata geçireceklerini dile getiren Kırmızıgül, “Biz Irak seferlerinde verdiğimiz hizmeti Mardin’e yapacağımız seferlerde de verecek başanlı olacağımıza inanıyoruz. Bölge halkının firmamıza ihtiyacı vardı, biz bu ihtiyaı doğrultusunda hareket ettik. Mardin seferlerimizi 12 araç ile yapacağız” dedi.

Irak’a taşımalarda yüzde 90 doluluk oranı

Filolarında tamamı özmal 22 araç bulundugunu dile getiren Kırmızıgül, “Irak’ta yüzde 90 doluluk ile taşımacılık yapıyoruz. Irak’taki hedeflerimizi konforlu 2+1 araçlarla ulaştık. Araçlarımızda internet bağlantısı ve koltuk arkası ekranlar mevcut. Yıl sonuna kadar İstanbul’dan Irak’a, her gün 100 kişi buradan 100 kişi oradan 2 servis yapmayı düşünüyoruz. İleriki zamanlarda Silopi’ye uzanmasını planladığımız İzmir-Mardin, ve Bursa-Mardin seferlerimiz olacak, aynı araçlarımız Irak’a kadar da gidebilir. Mercedes Travego araçlarla hizmet veriyoruz.



Firmamızın B1 ve B2 belgesi bulunuyor. AlmanyayIrak arası sefer planımız da hedeflerimiz arasında yer alıyor” diye konuştu. Yüksek hızlı tren hatlarının firmalarını etkilemeyeceğini belirten Kırmızıgül, havayolu seferlerinden ise yazın etkilenediklerini, sezon içerisinde araçlarının belli bir doluluk oranı ile sefer yaptıklarını söyledi.

Genç bir filo ile hizmet

Kırmızıgül Turizm olarak kendi imkanları ile ayakta durmaya çalıştıklarını kaydeden Fasih Kırmızıgül, “Kendi kimliğimizle firmamızı daha ileriye taşımayı planlıyoruz. Otobüs filomuz 2010 üzeri araçlardan oluşuyor. Önümüzdeki sene yine 2+1 araç yatırımı yapacağız. Kurumsal açıdan rahat çalışabilmek için biz özmal araçlarımızla hareket ediyoruz” diye konuştu.

Hac faaliyeti ile tanındık

Firmalarının, Hac faaliyeti ile Türkiye genelinde tanınan bir firma olduğunu vurgulayan Kırmızıgül, geldikleri nokta ile ilgili şunları söyledi: “1997 yılında firmayı kurduk ama 1985 yılından beri sektörde varız. Biz Hac organizasyonu ile tanındık. Son iki yıldır Suriye’nin kapalı olmasından dolayı çok sıkıntı yaşadık. Geçen yıl Dışişleri Bakanlığı’nın çıkış vermemesi bizi çok büyük zarara uğrattı, ama geçen yıl oraya 60 araç ile gittik. Bu sene günde 100 araç ile sefer planlıyoruz. Biz orada Türkiye’yi temsil ediyoruz.. VIP araçlarla hizmet veriyoruz. Yolcumuzla birebir diyalog kurabilecek personel seçiyoruz. Arap ülkelerine ve Ortadoğu’ya taşıma yaptığımız araçlarda şoförlerimiz 3 dil biliyor. Yolcuya gösterdiğimiz yakınlık ve konfor müşteri memnuniyetini sağlıyor” ifadelerini kullandı. ■

Metro Turizm’den Çerkezköy seferi



İstanbul Otogarı’nda 164 nolu yazıhanede hizmet veren Metro Turizm, her yarım saatte bir Çerkezköy, Vize, Saray, Kapaklı seferleri başlattı.

Yazıhane işletmecisi Abitter Köseoğlu, “2 Haziran’dan itibaren Çerkezköy, Vize, Saray ve Kapaklı’ya her yarım saatte bir araba kaldırıyoruz. Metro

Turizm’in gittiği her yere bilet satışı yapıyoruz. Çerkezköy araçları bizim perondan kalkış yapıyor. Seferlerimize, yeni başlamamıza rağmen talep iyi. Her geçen gün daha iyi kaliteyle daha iyi hizmet vereceğiz. Sezon içine denk gelen Ramazan’da talebin yüzde 10-15 arasında düşmesini bekliyoruz” dedi. ■



MAN TopUsed

İkinci el otobüsler görücüye çıkıyor

Uzman kadrosuyla kurumsal kalite ve güven anlayışını ikinci el araç sektörüne taşıyan MAN TopUsed, 9 Haziran-27 Haziran 2014 tarihleri arasında gerçekleştirecek roadshow etkinliği ile ikinci el otobüs yatırımcısına fırsatlar sunacak.

MAN Truck & Bus AG, 30 ülkede bulunan toplam 36 adet MAN TopUsed merkeziyle, yüksek kalitede ikinci el araçları yatırımcısı ile buluşturuyor. Aynı uluslararası kalite anlayışını Türkiye’de de MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ’ye bağlı olarak ikinci el araç

sektörüne sunan MAN TopUsed roadshow etkinliğine hazırlanıyor. Isparta, Antalya, Mersin, Hatay, Elbistan, Kayseri, Aksaray, İstanbul, Keşan, Çanakkale, Balıkesir, Bursa, Yalova ve İnegöl’ü kapsayacak olan MAN TopUsed roadshow etkinliğinde, bakımları yapılmış ikinci el otobüsler görücüye çıkacak. Profesyonel MAN TopUsed ekibi tarafından detaylı teknik bakımları yapılan araçlar, belirtilen tarihlerde uğradıkları her ilde 14.00-18.00 saatleri arasında düzenlenecek olan etkinlik ile yatırımcılarıyla buluşacak.

MAN TopUsed roadshow etkinlik takvimi

- 9 Haziran - Isparta (Otogar)
- 10 Haziran - Antalya (PO İstasyonu Serik Cad. No:147 Havalimanı Yolu, Altunova Kavşağı)
- 12 Haziran - Mersin (Otogar)
- 13 Haziran - Hatay (Otogar)
- 16 Haziran - Elbistan (Otogar)
- 17 Haziran - Kayseri (Otogar)
- 18 Haziran - Aksaray (Otogar)
- 20 Haziran - İstanbul MAN (Ziya Gökalp Mah. Altunşehir Yan Yolu Üzeri - İkitelli)
- 21 Haziran - Keşan (Otogar)
- 23 Haziran - Çanakkale (Otogar)
- 24 Haziran - Balıkesir (Otogar)
- 25 Haziran - Bursa (Otogar)
- 26 Haziran - Yalova (Otogar)
- 27 Haziran - İnegöl (Otogar)

Gündem » 7



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Madencilikte zorunlu sigorta...

Yaşadığımız olaylardan çok fazla etkilenen, olumlu olumsuz pek çok tepki veren, sonra da unuttuven bir toplum olduğumuzu düşünüyorum. Balık hafızalı değiliz ama bazı şeyleri kaydetmek gibi kalıcı yöntemleri de pek kullanmayız. Belki başka ülkelerde de bu anlayış olabilir.

Yaşadığımız Soma kömür, daha doğrusu maden faciası hepimizi çok etkiledi, ama zaman geçince gündemden düşmeye başladı. Yeterli ders aldık mı acaba?

Zararların önlenmesi

Trafik kazaları dahil, bu türden tüm olaylarda iki safha ve buna ilişkin düşünceler önemli. Birincisi olumsuzluğun veya kazanın meydana gelmemesi için önceden gerekli tüm tedbirlerin alınması. Hiç kazaya fırsat vermemek esas olmakla birlikte, olduğunda bunun olumsuz sonuçlarını en aza indirmek ikinci işimiz. Bu ikinci işin içinde önce kurtarma, ilkyardım, acil tedavi gibi hizmetler var. Sonra da oluşan zararların telafisi gerekiyor. Aslında bu zarar telafisi işi içinde hem çalışanların hem de patronun, yani maden sahibinin zararları düşünülmeli...

Sigorta düşüncesi...

Bilindiği üzere zarar telafisinde önemli bir araç var: Sigorta. İşverenler hem kendi zararlarını hem de faaliyetlerinden veya zararlarından sorumlu oldukları diğer kişilerin zararlarını sigorta ettirebilir. Bu işler için sigorta mevzuatımızda sorumluluk sigortaları, kaza sigortaları gibi sigortalı bulunuyor. Burada sigortaların yaptırılmasının bazı hallerde zarardan sorumlu olana bırakıldığını, bazı hallerdeyse sigorta yaptırmanın zorunlu olduğunu belirtelim ve taşımacılıktaki örneklerine bakalım.

Taşımacılık sigortaları

Taşımacılıkta kullanılan araçlar tüm taşıtlar gibi trafik sigortası yaptırmakla zorunlu. Bunun güvencesinden faydalanma konusunda bazı belirsizlikler bulunsa da kazadan taşımacının sorumlu olup olmadığına bakılmaksızın otobüs yolcuları bu sigortadan faydalanıyor. Bunun ötesinde, yine otobüsün yolcu ve çalışanları için taşımacının kazadan sorumlu olup olmadığına bakılmaksızın zorunlu koltuk ferdi kaza sigortası güvencesi var. Ayrıca yolcu taşımacılığı sigortası da bulunuyor. İldişına yönelik taşımalarda tüm yolcular taşımacının kusur şartına bakılmaksızın bundan faydalanıyor. Çalışanlar ise biraz zorunlu.

Bu zorunlu sigortalardan ötesinde tüm taşıt sahipleri isterlerse kendi araçları için kasko sigortası yaptırabiliyor. Yolcu ve çalışanlar için de zorunlu olmayan (ihtiyari) ek sigortalı yaptırılabilir.

Diğer faaliyetler

Peki, yolcu taşımacılığı dışında durum ne? Yük taşımacıları dahil, tüm meslek sahipleri olası sorumlulukları için mesleki sorumluluk sigortası yaptırabilir. Türkiye Sigorta Birliği (Türkiye Sigorta, Reasürans ve Emeklilik Şirketleri Birliği) tarafından yapılan açıklamalara göre; halen hekimler, avukatlar ile serbest muhasebeci mali müşavir ve yeminli mali müşavirler için mesleki sorumluluk sigortası bulunuyor. Hatta bunlardan hekimler için olanı dört yıldır zorunlu. Onlar için dahi zorunlunun ötesinde isteğe bağlı ek sigorta mümkün.

Madencilikte olur mu?

Sigortacılıkta ilke her riskin sigortalanabilmesidir. Dolayısıyla her iş gibi madencilik de sigorta ettirilebilir. Bunun için sigorta yapanlar ile yaptırılan arasında anlaşma olabilmeli yeterlidir. Burada, madenci oluşan bir kazada kendisinin maddi kayıplarını sigorta ile güvence altına alabilir. Buna çalışanların zararları dahil olabilir veya olmayabilir. Sorumlu oldukları çalışanlarını da yaptıracakları zorunlu olmayan sigortanın kapsamına almakta menfaatleri olabilir. Ya sorumlu olmadıkları?

Zorunlu madenci sigortası

Eğer maden çalışanlarını işverenin sorumlu olmadıkları olumsuzlukları dahil, olası kazalarda ek sigorta güvencesi altına almak isteniyorsa (burada SGK’nın sigortasının ötesinde ek sigorta kastediliyor) tipki yolcu taşımacılığında olduğu gibi madencinin kusuru şartına bağlı olmaksızın çalışanların ek sigorta güvencesinden faydalanmaları zorunlu olmalıdır.

Zorunluluğun faydaları

Adı üstünde, zorunlu; yani her madenci bunu yaptıracak. Kanuna göre sigortacılar zaten zorunlu sigortalı yapmak zorunda. Burada sigortalının şartları ve primi öne çıkar. Sigortacı madende kılı kırk yararak prim belirleyecektir. Rekabet bunu zorunlu kılıyor. Tabii, her durumda riskli madene yüksek prim. Üstelik, primi belirleyecek sigortacı madenin durumuna ilişkin denetim ve değerlendirmeyi sigorta şirketinin veya madencinin İstanbul’daki merkezinden değil, hatta madencinin madendeki yetkilisinin ofisinden değil, her noktayı yerinde görerek yapacaktır. Gemi ve denizcilik sigortalı buna örnek teşkil edebilir. Yurt dışında madenlerde de bunun örnekleri mutlaka vardır.

Ya sonrası?

Sigortanın türü, sağlayacağı teminat, maden başına veya çıkarılan maden miktarı ya da çalışan miktarına göre toplam teminat gibi konularda hassasiyeti gerekir. Ama bilinmesi gereken en önemli husus, sigortanın zorunlu olması ve bunun teminatından faydalanmanın sigortayı yaptırın işverenin kusuru şartına bağlanmamasıdır. İşverenin kusuru halinde sigortanın yapacağı tazminat ödemelerinin işverenin olası tazminat yükümlülüğünden düşülmesi de adaletin gereğidir. ■

6 » Lojistik

Taşıma
Dünyası

9 - 15 Haziran 2014

Ford Trucks, bayi ağını güçlendiriyor

Konya ve Kayseri'de yeni 4S tesisler

Ford Cargo müşterilerine satış, servis ve yedek parça olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında vermek için 4S konseptiyle hizmete giren Kayseri Metinler ve Konya Nadir Avcan Ford Trucks tesislerinin açılış törenleri, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Koç Holding Otomotiv Grup Başkanı Cenk Çimen, Koç Holding üst düzey yöneticileri, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve Ford Otosan üst düzey yöneticilerinin katılımıyla gerçekleşti. Ali Y. Koç, komple



hizmetle müşteri memnuniyetini daha da artırmayı hedeflediklerini belirterek, "Yapılan bu açılışlarla birlikte yılsonuna kadar 4S konseptine sahip bayi sayımız 25'e ulaşacak" dedi. İhracattaki büyüme

planlarına paralel olarak önümüzdeki 5 yıl içerisinde, Türk mühendis ve işçilerinin emeği olan Cargo kamyonların üretim rakamını ihracat ile birlikte 20 bin adet seviyesine çıkarmayı hedeflediklerini de sözlerine ekleyen Ali Y. Koç,



"Dünyada sadece Yeniköy'deki yeni fabrikamızda üretilecek olan Transit Courier ve Transit Courier modellerimizi 46 ülkeye satarak ülke ihracatına katkıda bulunacağız. Bu

yeni kurduğumuz 110 bin kapasiteli fabrika ile toplam üretim kapasitemiz 415 bin adede çıkacak" dedi. ■

UND'den "Sürücü İstihdam Kılavuzu"

■ Caner ÖZCAN

UND Taşıma Hukuku Çalışma Grubu, sektör barışına hizmet edebilmek, sürücü istihdamı konusunda yasal gereklilikleri karşılayabilmek ve sektördeki taşıma hukuku alanına giren konulara çözüm bulunabilmek amacıyla Sürücü İstihdam Kılavuzu hazırladı.

"Sürücünün özlük dosyası nasıl olmalıdır?" sorusuna dair tüm bilgi ve dokümanı kapsayacak nitelikte bir belge olan Sürücü İstihdam Kılavuzu sürücü iş sözleşmesinden, iş güvenliği ve sağlığı talimatına kadar birçok önemli konuyu kapsıyor. Sürücülerin hakları kadar

işverenin de haklarını koruyan bir protokol olma özelliğini taşıyan Sürücü İstihdam Kılavuzu sektörde faaliyet gösteren taşımacıların sürücü istihdamı konusunda yasal gereklilikleri karşılayabilmesi amacıyla tasarlandı.

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, "Sektörümüzdeki çalışma barışına zarar veren her türlü hukuki girişim kişisel menfaatlardan öteye gitmemekte aksine hem sektörümüz paydaşlarını hem de ülkemiz hedeflerini sektöye uğratmaktadır. Sürücü İstihdam Kılavuzu, sektörümüzdeki çalışma barışına katkı sağlanabilmesi, faaliyet gösteren taşımacılarımızın sürücü istihdamı konusunda yasal gereklilikleri karşılayabilmesi amacıyla Derneğimiz Taşıma Hukuku Çalışma Grubu tarafından hazırlanmıştır" sözleriyle Sürücü İstihdam Kılavuzu'nu savundu.



Yes Oto, Enterprise ile işbirliği yaptı

■ Caner ÖZCAN

Dünya genelinde 8 bin 200 ofisi ile araç kiralama alanında hizmet veren Enterprise, Türkiye'de Yes Oto Kiralama ve Turizm Yatırımları ile 10 yıllık anlaşma sağladı.

Filosunda 1.4 milyon araç bulunduran dünyanın en büyük araç kiralama firması Enterprise ile anlaşılan Yes Oto Kiralama, arasındaki işbirliği 21 Haziran'dan itibaren başlayacak.

Yes Oto Kiralama ve Turizm Yatırımları AŞ Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Özarslan Tangün, "Enterprise ile yaptığımız 10 yıllık anlaşma ülkemizdeki araç kiralama sektörüne hareket katacak. Sektörün gelişimine öncülük etmeye devam edeceğiz. 3 yıl içerisinde kapasitemizi 5 bin



araca çıkararak 150 milyon TL'nin üzerinde yatırım yapmayı planlıyoruz" dedi.

Yes Oto Kiralama ve Turizm Yatırımları AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Başdemir, "Amacımız her türlü konuda hızlı ve çözüm odaklı bir müşteri memnuniyeti kültürünü geliştirerek devam ettirmek ve bunu müşterilerimize yansıtmak" ifadelerini kullandı.

Enterprise yöneticilerinden Mike Edwards, "Enterprise, 1957 yılında 7 araba ile kiralama işine başladı. Yıllık 16, 4 milyar dolar gelir, dünya genelinde 78 bin çalışan ve filomuzda bulunan 1.4 milyon araç ile dünyanın en büyük araç kiralama şirketini oluşturuyoruz. Türkiye'de Yes oto ile çalışmaktan dolayı mutluyuz" dedi. ■

MAN'dan Sessiz çöp kamyonu ve kompozit itfaiye aracı

MAN, Ankara'da "Üstapılı Araçları"nı tanıttı. MAN'ın Ankara'daki fabrika sahasında gerçekleştirilen tanıtım etkinliğine kamu ve özel sektör temsilcilerinden yoğun katılım oldu. İtfaiye ve çöp kamyonu tanıtımı yapılan etkinlikte araçlarla ilgili detaylı sunumlar yapıldı. Tüm katılımcılar araçları yakından inceleme ve uzmanlarından doğrudan bilgi alma fırsatı buldu.

Araçlar yüksek beğeni topladı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamu Satış Müdürü Taylan Aslanoglu, MAN TGM 15.250 4x2 BL model itfaiye ve çöp kamyonlarının ortak özelliklerini anlattı ve tüm araçların büyük özenle üretildiğini vurguladı.



Nasıl yapılacağını bilmiyorsanız, ilk yardım yapmaya kalkışmayınız.

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Mitsubishi Motors'un pikap segmentindeki güçlü temsilcisi



Mitsubishi L200 1.100.000 adet sattı

Pikap segmentinde hem özel hem de ticari kullanımda sağlamlık ve dayanıklılığıyla öne çıkan Mitsubishi L200, 2006 yılındaki lansmanından bugüne 885 bin adedi ihracat ve 263 bin adedi Tayland'a olmak üzere toplam 1 milyon 148 bin adet satışa ulaştı. Türkiye pazarında ise toplam 25.367 adet satarak, en çok tercih edilen pikap oldu ve Türkiye'yi İngiltere'nin ardından Avrupa'daki ikinci büyük pazar konumuna taşıdı. Mitsubishi L200, çoğunluğu Avrupa, Asya ve Ortadoğu ülkelerinde olmak üzere toplam 158 ülkede satılıyor. ■



Toyota'dan CMS'ye 3 ödül birden

Toyota Motor Company (TMC) tarafından her yıl dünya çapındaki binlerce tedarikçi firmadan sadece on ikisine verilen Bölgesel Katkı Ödülü, bu yıl CMS'nin oldu. CMS bu ödüle, Toyota ile gerçekleştirdiği yapıcı işbirliği, sürekli gelişim nedeniyle layık görüldü. CMS, bu yıl ödülü alan tek Türk firması oldu.

Japonya'nın Nagoya kentinde düzenlenen bir törenle ödüllü Toyota Motor Company Yönetim Kurulu Üyesi Takeshi Uchiyamada'dan alan CMS Yönetim Kurulu Başkanı Berat Ösen de dünyanın birçok başarılı firması önünde bu gururu yaşamının eşsiz bir duygu olduğunu belirtti.

CMS'ye diğer iki ödül ise Toyota Motor Europe'tan geldi. Belçika'nın başkenti Brüksel'de düzenlenen Tedarikçi Zirvesi'nde, CMS, Tedarik ve Maliyet Kategorilerinde ödülle layık görüldü. Toyota CMS'ye bu ödüllere şirketin yıl içinde tüm değişkenliklerine tam anlamıyla cevap vererek rekabetçi kalabilmesi ve CMS tesislerindeki Kaizen kalite standartlarının yüksekliği nedeniyle verildiğini açıkladı. ■

EMK Treyler

Özel çelikte Ruukki'yi tercih etti

1942 yılından bu yana hizmet veren EMK Group güvencesiyle sektörde güçlü bir konuma ulaşan EMK Treyler, özel çelikte tercihini Ruukki'den yana kullandı. Kısa sürede üstyapı sektörünün lider markalarından biri haline gelen EMK Treyler, bu yıl ilki düzenlenen TIREXPO Fuarı'nda Ruukki ürünleriyle geliştirilmiş nitelikli araçlarını tanıttı. Gövde bölümünde Ruukki Raex ve şase bölümünde Ruukki Optim'in kullanıldığı modellerde toplam ağırlık en aza indirilerek kullanıcıya maksimum verim sağlanıyor. EMK Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Osman Uslu, kalite ve güvenden dolayı tercihlerini Ruukki'den yana kullandıklarını belirterek, "Telekomünikasyon, endüstriyel yan sanayii, enerji, çelik konstrüksiyon sektörlerinde olduğu gibi damper ve treyler sektöründe de pazarın beklediği en kaliteli ve dayanıklı ürünleri geliştirmekle fark yaratıyoruz. Treylerde iş ortağımız olan Ruukki ile birlikte en hafif ve dayanıklı araçtüstü ekipmanlarını geliştirebiliyoruz" dedi. ■



Tehlikeli Maddelerin Taşınması

Mondi Tire Kutsan,

"UN" kodlu kutu üretimine başladı

Tehlikeli Malların Karayolu ile Uluslararası Taşımacılığın İlişkin Avrupa Anlaşması (ADR) paralelinde hazırlanan "Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik" UDH Bakanlığı'na 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren yürürlüğe alındı. Türkiye'de de tehlikeli maddelerin taşınması esasında Birleşmiş Milletlerce (UN) belirlenmiş can ve mal güvenliğine, çevreye, insan ve hayvan haklarına değer veren standartlar hüküm sürecektir. UN sertifikalı ambalaj ve kutuların kullanılması artık hem üreticiler hem de taşıyanlar için bir zorunluluk olurken, kurallara uymadığı tespit edilen firmalara idari para cezaları da şimdiden kesilmeye başlandı. Bu değişikliğe hazırlıksız yakalanmayan Mondri Tire Kutsan UN sertifikalı kutuları taşımacılık sektörünün hizmetine sunan ilk olukluk mukavva üreticisi oldu.

Mondi Tire Kutsan CEO'su Hakan Tiftik, İzmit Fabrikası bünyesinde dünya standartlarına uygun olarak test faaliyetlerini sürdürdüklerini dile getirdi. ■



Uzun araçların manevra kabiliyetini artıran sistem:

Ege Endüstri başardı

Global ve Türk otomotiv üreticilerine dingil, dingil komponentleri ve süspansiyon sistemlerinde tedarikçi olan, Daimler, MAN, Scania, Isuzu, Ford gibi global firmalara parça temin eden sektörünün öncü kuruluşu Ege Endüstri; Ar-Ge projeleri ile yerel ve global pazarda başarılarına imza atıyor.

Ege Endüstri tarafından ticari araçlar için geliştirilen yeni dingil sistemi, İzmir'de 29-30 Mayıs'ta Türkiye İnovasyon Haftası'nda tanıtıldı. Ege Endüstri Ürün Mühendisi Ahmet Can Gündüz, "Prototip üretimi aşamasına getirilen 6x2 ağır vasıtalarla manevra kabiliyeti kazandırılmış ilave dingil, sürücünün dümenle ön tekerleğe verdiği hareketi bir sinyalle arka tekerleğe ileten bir sisteme sahip. Bu sayede de araçlarda manevra kabiliyeti artıyor. Geliştirmekte olduğumuz Ar-Ge projelerinden bir diğeri ise ağır ticari araçlar için bağımsız süspansiyon sistemi; bu sistem hem sürüş konforunu artırıyor hem de aracın daha iyi yol tutmasını sağlıyor" dedi. ■



OMSAN katıldı

Fas Yatırım Olanakları Konferansı yapıldı

OMSAN, Türk-Fas İş Konseyi ve Fas Yatırım Ajansı (AMDİ) işbirliği ile 27 Mayıs 2014 tarihinde, İstanbul TOBB Plaza'da düzenlenen Fas Yatırım Olanakları Konferansına katıldı.

Fas'ta gelişmekte olan sektörlerdeki yatırım olanaklarına ilişkin sunumların gerçekleştirildiği konferansa katılan OMSAN Fas Ülke Müdürü Uğraş Dalkılıç, OMSAN'ı tanıtan bir sunum yaptı ve Fas'taki yatırımlarıyla ilgili bilgi verdi.

Dalkılıç, Avrupa-Afrika-Akdeniz ticaret yolu üzerindeki önemi sebebiyle 2013 yılında Fas'ta yeni bir şirket



kurduklarını ve şimdi de Casablanca'da kiraladıkları 45 dönümlük bir arazide 2.300 araç kapasiteli bir araç parkı kurmak üzere olduklarını belirtti. Oto taşıyıcı yatırımının da yapıldığını açıklayan Dalkılıç, yeni oto taşıyıcıların Haziran Ayı sonu itibarıyla hizmete başlayacağını ifade etti. ■

Taşıma Dünyası
Yerel Süreli Haftalık Gazete • ISSN: 2148-4295
Yıl: 3 • Sayı: 142 • 9 - 15 Haziran 2014

Sahibi ve Sorumlu Yan İşleri Müdürü
Muammer BAŞKAN
Editor
Korkut AKIN

Reklam / Abone
0532 779 21 82
Dağıtım: **Mikail BAYAT**
Yönetim Yeri
Evren Mah. Cami Yolu Cad.
Barış Apt N: 8 - 10 D: 2 Güneşli
Bağcılar-İstanbul
Tel: +90-212-590 67 65
Gsm: +90-949-341 55 96
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim
Cad. İhlaz Plaza No:11 A/41
Yenibosna
Bahçeşehir / İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ
Haber Merkezi
Caner ÖZCAN
Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ
İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI
Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,
basın meslek ilkelerine
uymaya söz veriz.
Taşıma Dünyası Gazetesi ve
eğerlerinde yayımlanan yazı, haber
ve fotoğrafların her türlü telif
hakkı **Pivot Medya Pazarlama**
İletişimi ve Organizasyon,
Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.
Ltd. Şti.'ne aittir.
İzin alınmadan, kaynak
gösterilerek dahi kütüba
edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pinar KILIÇ
EDİRNE Hüseyin TOPÇU, DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

9 - 15 Haziran 2014

Tasıma
Dünyası

Lojistik » 7

Aras Kargo, Mercedes-Benz kamyonlarla filosunu güçlendirdi

45 adet Axor 1840,
Axor 2640 ve Atego 2124

Aras Kargo, tercihini yine Mercedes-Benz'den yana yaparak 45 adet kamyonu Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde yapılan törenle teslim aldı. Mercedes-Benz Türk Yetkili bayii Mengerler aracılığıyla yapılan satış kapsamında Axor 1840, Axor 2640 ve Atego 2124 tipi Mercedes-Benz kamyonu filosuna dahil etti.

Mercedes-Benz Türk AŞ'den Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ve Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt'un ev sahipliğindeki teslimat törenine Aras Kargo Transfer Merkezi, Filo ve Hat Yönetimi Genel Müdür Yardımcısı Süleyman Yazar, Kaynak Planlama ve Kanal Yönetimi Müdürü Damla Erarslan, Türkiye Satış Genel Müdür Yardımcısı Alpay Maden, İkitelli Transfer Merkezi Müdürü Soner Keskin, bu işbirliğine öncülük eden Mercedes-Benz Bayii



Mengerler Genel Müdürü Nusret Güldal, Kamyon Satış Müdürü Aytolan Yılmaz ve Kamyon Satış Danışmanı Mehmet Akdere katıldı. Aras Kargo Transfer Merkezi, Filo ve Hat Yönetimi Genel Müdür Yardımcısı Süleyman Yazar, Mercedes-Benz Axor ve Atego

kamyonlarını uzun motor ömürleri, dayanıklılıkları ve servis kalitesi sebepleriyle tercih ettiklerini, Mercedes-Benz'le iş ortaklığını önemsediklerini ifade etti.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, "Geniş ürün gamımız

içerisinde her ihtiyaca uygun aracı sunabiliyor olmamız bizi başarılı kılıyor. Mercedes-Benz kamyonlarını tercih ettikleri için Aras Kargo yöneticilerine ve bu işbirliğinde emeği geçen tüm ekip arkadaşlarımıza teşekkürlerimi sunarım" dedi. ■



Nilgün
Keleş

Sertrans Logistics'ten Ukrayna'ya direkt hat

Sertrans Logistics, Türkiye'nin önemli dış ticaret partnerlerinden biri olan Ukrayna'ya direkt karşılıklı parsiyel taşımacılık hizmeti başlattı. Haziran ayında hizmete giren hat, her cuma çıkış garantisi yanında, bu hattaki parsiyel yüklere ilk kez sabit "tarife fiyatları" uygulamasıyla maliyet ve hız avantajı sağlıyor.

Dünyanın 200'e yakın ülkesinde, 1.800'den fazla noktada lojistik hizmet sunan Sertrans Logistics, Avrupa kıtasındaki on beşinci direkt hattını Ukrayna'ya açtı. Ukrayna'ya her Cuma çıkış garantisi veren Sertrans, bu yöndeki tüm parsiyel yüklere "sabit tarife fiyatları" uygulamasını da başlatan ilk lojistik şirket oldu. Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, "Gümrükleme hizmeti yanında, ülkenin tüm şehirlerindeki her noktaya 24 saat içinde teslimatı garanti ediyoruz. Böyle bir hizmet hem Ukrayna hattındaki maliyetleri azaltıyor, hem de sunduğumuz ekonomik tarifeler, garantili süre ve hız avantajı sayesinde ihracatçı ve ithalatçı firmalarımıza büyük kolaylıklar sağlamış oluyoruz" dedi. ■

Volvo Group Trucks GEE'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Marco Lazzoni, ürün gamının tamamını yenileyerek, Türkiye pazarındaki hedeflerini daha da büyüttüklerini iddialı bir şekilde açıkladı:

Rakiplerimiz için uykusuz geceler başlıyor!

Renault Trucks, ağır ticari araç tarihinde bir ilki gerçekleştirerek 2 milyar Euro'luk yatırımla tüm ürün gamını aynı anda yenileyerek bir ilke imza attı. Renault Trucks, gerçekleştirdiği lansmanda yeni ürün gamı ile birlikte Euro 5 motor seçeneğini tanıttı.

5 Haziran Perşembe günü İstanbul Yeşilköy CNR EXPO Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen basın toplantısı ile yeni gam ve Euro 5 motor seçeneklerinin Türkiye tanıtımı yapıldı. Toplantıda Renault Trucks Başkanı Bruno Blin, Volvo Group Trucks GEE'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Marco Lazzoni ve Volvo Group Trucks Türkiye Başkanı Mete Büyükkakıncı, Renault Trucks Satış Direktörü Tolga Küçükyumuk hazır bulundu.

Yatırım planlarımız sürecektir

Türkiye pazarının Volvo Group hedeflerini gerçekleştirme açısından büyük öneme sahip olduğunu belirten Volvo Group Trucks GEE'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Marco Lazzoni, "Hızlı büyüyen ülkeler arasında Türkiye'nin büyüme performansının gerçekten şaşırtıcı olduğunu görüyoruz. Avrupa ile Orta Doğu ve Kuzey Asya arasında bir lojistik merkez ve köprü konumunda. Türkiye; Rusya, Almanya, İngiltere ve Fransa'nın ardından Avrupa'nın beşinci büyük pazarı. Kamyon grubunda başarılı olmak bizim için çok önemli. Türkiye pazarında geçmişe kıyasla çok daha farklı bir pozisyona geleceğiz. Volvo Group Trucks olarak dinamik ve dev pazarda büyük bir oyuncu olmak istiyoruz. Türkiye için hazırladığımız yatırım planlarımız gelecekte de sürecektir" dedi.

Alınabilecek en iyi ürünler

Lazzoni, "Bizim ve rakiplerimizin geçmişte yaptığımız hatalardan dolayı büyük olasılıkla, Türkiye pazarının potansiyeli yeterince değerlendirilmedi. Ancak Türkiye'de şimdi rakiplerimize kıyasla büyük farkımız var. Şu anda dünyada alınabilecek en iyi ürünler burada. Rakiplerimiz bir önceki neslin ürünlerini getiriyorlar. Belki bu, şimdiye kadar başarıyla yürütmüş olabilir. Biz Türkiye'ye en iyi ürünü getiriyoruz. Rakiplerimiz artık uykusuz geceler yaşayacak. Çünkü doğru araçlarla buradayız. Ürünlerle ilgili çok çok olumlu bildirimler geldi. Bu kendimize duyduğumuz güveni artırıyor. Bazı somut eylem planları da açıklandı. Öncelikle bu pazarın ne kadar önemli olduğunu kabul etmek çok önemli. Bizim amacımız gerçek inovasyonu desteklemek. Türkiye'de müşteriler için 10 yıl öncesinin kamyonlarını alsınlar? Perakende satış organizasyonunu artık tamamen biz gerçekleştireceğiz. Volvo Grup'un kendisi bayi olacak. Zorlu bir pazar olduğunu, çok savaş verilmesi



Erkan YILMAZ / Caner ÖZCAN



gerektiğini de biliyoruz. Türkiye'de kamyon sektörü aslında garip bir pazar. Dünya çapında yaşanan rekabet burada görülüyor. Dünyadaki rekabet, Türkiye'de yaşananlardan daha farklı; bunu açık olarak söylüyorum. Bu bizim de hatamız. Teknolojiye, inovasyona çok büyük önem veriyoruz. Sizin de bize yardımcı olmanızı rica ediyoruz. Türkiye'nin doğru yönde yönlendirilmesi gerekiyor. Yolculuğa yeni çıktık ve çok emin adımlarla ilerliyoruz. Belirli bir aralıklarla bizim adımlarımızı sorgularsınız. Çünkü biz, gerçekten başarılı olmak istiyoruz" dedi.

Kamyonlar birer kâr merkezidir

100 ülkede 14 bin çalışanla büyük bir aile olduklarını belirten Renault Trucks Başkanı Bruno Blin, "2013'te 43 bin adetlik satışa imza attık. Tamamını aynı anda yenilediğimiz ürün gamımız için 2 milyar Euro'luk bir yatırım yaptık. Yatırımlarımız gelecekte de sürecektir. Müşterilerimiz için her biri birer kâr merkezi olan araçlarımız, endüstride büyük ses getirdi" dedi. Yeni ürün gamının yakıt ekonomisi, yürüyen aksam, taşıma kapasitesi, üst yapı uygulanabilirliği ve düşük yakıt tüketimine yönelik hizmetlerle işletme maliyetlerini düşürerek kârlılığı artırdığını vurgulayan Blin, "Bir müşteri Renault Trucks'ı tercih ettiğinde bir kamyonun fazlasını satın almış oluyor. Bu yeni gam ile müşterilerimiz tüm beklentilerinin karşılanacağından emin olabilirler" dedi. Piyasanın en düşük yakıt tüketimi sayesinde Renault Trucks araçların haklı bir üne sahip olduğunun altını çizen Blin, "Yeni ürün gamımız, genlerindeki düşük tüketimle doğru ve şimdi daha da az tüketen araçlardan bahsediyoruz. Yeni Renault Trucks ürün gamı, bir önceki nesle göre yüzde 5 daha az yakıt tüketiyor" dedi.

Bursa'da maliyet makul olmayacaktır

Bursa'da üretimi geçen yıl sonlandırmalarına yönelik açıklamada bulunan Blin, "Karsan ile sözleşmemizi olumlu bir şekilde sonlandırdık. Yeni ürün gamına yönelik yatırım maliyeti makul olmayacak ölçüdeydi. Biz ürünün geliştirilmesine, ürünün temel özelliklerine yatırım yapma tercihini kullandık. Yeni bir üretim hattı kurmak o kadar çok maliyetli olacaktı ki, sürdürülebilir olmayacaktı" dedi.

Kalite ve rekabet artacak

2013 yılının başında çift markalı



servis teşkilatı yapılanmasını, hedeflenen süreden daha kısa bir sürede tamamladıklarını belirten Volvo Group Trucks Türkiye Başkanı Mete Büyükkakıncı, "Türkiye'nin dört bir yanında 25'e yakın servis noktasıyla hizmet verdiğimiz müşterilerimize, nerede olurlarsa olsunlar, artık çok daha yakın olduğumuzu gururla söyleyebilirim" dedi. Büyükkakıncı, bu araçların Türkiye'deki kamyon pazarında kaliteyi ve rekabeti artıracığını, nakliyeciler için çok büyük avantajlar getireceğini de açıkladı.

Nakliyeciler para kazanacak

Renault Trucks Satış Direktörü Tolga Küçükyumuk, "Bu kamyonlar, Renault Trucks markasının dayanıklı ve verimli kamyonları piyasaya sunma kararının bir ispatı. Bu araçlar birer kâr merkezi olarak tasarlandı. Bu araçlarla biz müşterimize para kazandırmayı hedefliyoruz. Bu bizim birincil önceliğimiz. Bir nakliyecinin yakıt maliyeti yüzde 40 seviyelerinde. 2013-2014 yılları arasında yakıt maliyeti üç kat arttı. Yakıtta sağlanan her avantaj nakliyecinin kârını artırır. Yakıt maliyetini düşürecek önemli tasarımlar bulunuyor. Ön camın 12 derecelik açısı var; bu bir faktör. Buna ek olarak araçlar önden arkaya doğru genişleyen, adeta bir ok benzeri tasarıma sahip. Bu da aracın havayı daha etkin yararak ilerlememesini ve arkasındaki dorse ile mükemmel bir uyumu sağlıyor. Yüzde 5 yakıt tüketimi avantajı sağlıyoruz. Ayrıca araçlar sürücünün konforunu da düşürerek tasarlandı. Pazarın her segmentinde iddialıyız. En güçlü olduğumuz çekici segmentinde ilk üçteyiz. Temel hedefimiz tüm segmentlerde rakiplerimizden ciddi pay almak" dedi.

7 yıllık çalışmanın ürünü

Renault Trucks'ın yeni ürün gamı, uzun süreli test ve araştırmalarla şekillendi. 2008'den bu yana süren kalite testlerinde 300 araç -40°C ile +60°C arasında değişen zorlu koşullarda 10

milyon km yol kat ederken laboratuvar testlerine 5 milyon saatlik bir mesai harcadı.

50 farklı ülkeden müşteri dinlendi

Bir Türk kullanıcısının da içinde bulunduğu farklı ülkelerden 50 müşteriyle yakın işbirliği içinde tasarlanan ve geliştirilen bu yeni ürün gamı, kullanıcılara tüm işlerini gerçekleştirebilecekleri mükemmel araçlar sunma hedefi ile tasarlandı. ■

YENİ ÜRÜNLER...

C şantiye ürün gamı

C gamında 11 ve 13 litrelik silindir hacmine sahip iki motor seçeneği; 380 ile 520 hp arasında değişen güçlerde tercih edilebiliyor. İki motor seçeneği 12 ileri robotize otomatik veya 14 ileri manuel şanzımanla tercih edilebiliyor.

Kağır şantiye ürün gamı

Çekici ve kamyon tiplerine sahip K modeli 11 ve 13 litrelik silindir hacmine sahip iki farklı motorla donatılabilir. 380 ile 520 hp arasında güç seçenekleri ile sunulan motorlar 12 ileri robotize otomatik veya 14 ileri manuel şanzımanla sipariş edilebiliyor.

D dağıtım gamı

Üç farklı kabin seçeneğine sahip dağıtım hizmetine yönelik D gamında, gücü 220 hp'den başlayıp 340 hp'de son bulan 5 ve 7 litrelik iki motor seçeneği mevcut. D modeli müşteri talebine göre 6 ileri 9 ileri manuel, otomatik 6 ileri veya 9 ileri manuel, otomatik 6 ileri şanzımanla kombine edilebiliyor. 10-18 ton aralığındaki model olan D; 16-26 ton aralığındaki model olan D Wide ve 18-26 ton aralığındaki, alçak girişli kabin donanımına sahip.

T nakliye gamı

Farklı tavan yüksekliğindeki dört kabin alternatifine sahip T modeli 11 veya 13 litrelik motorla sipariş edilebiliyor. 11 litrelik motorun gücü 380 hp ile 460 hp arasında değişirken 13 litrelik silindir hacmine sahip motorun gücü 440 ile 520 hp aralığında. Standart olarak Optidriver robotize 12 ileri şanzımanla donatılan araçlar opsiyonel olarak 12 ileri manuel şanzımanla da sipariş edilebiliyor.



Euro 6 motorlu Volvo Kamyon Transbatur Nakliyat'a

2002 yılından bu yana faaliyet gösteren Transbatur Milletlerarası Nakliyat, tamamı Volvo çekicilerden oluşan filosuna Türkiye'nin ilk Euro 6 motorlu Volvo Kamyon marka çekicisini kattı.

Her aracının plakasına Volvo FH serisine ithafen FH adını yazdıran şirketin, tamamı Volvolardan oluşan 40 çekicilik bir filosu bulunuyor. Volvo FH 4x2 460 Euro 6 çekicinin teslimat törenine Transbatur Milletlerarası Nakliyat adına şirket kurucusu Mehmet Dilmen, Volvo Kamyon adına Satış Direktörü İsmail Hakkı Işınak ve Satış Danışmanı Tolga Cem Aykaç katıldı.

Türkiye'nin ilk Euro 6 motorlu Volvo kamyonunu satın alan Mehmet Dilmen, bu yeni aracıyla kısa bir süre içerisinde "Volvo Kamyon Avrupa Günlüğü" projesi kapsamında 6.500 km'lik bir Avrupa seyahatine çıkacak. 13 gün sürmesi planlanan nakliyatla Dilmen'e Volvo Kamyon Satış Danışmanı Tolga Cem Aykaç eşlik edecek. ■

Yılmazzer Nakliyat DAF ve TIRSAN ile taşıyacak

Yılmazzer Nakliyat 3 adet Tırsan Yeni Nesil Brandalı Maksima+ semi-trayler ve 3 adet DAF FT XF105.460 Optimizer'ı Tırsan Samandıra lokasyonunda düzenlenen törende teslim aldı. DAF-TIRSAN Gaziantep bayısı tarafından satış gerçekleştirilen araçların teslimat töreni Yılmazzer Nakliyat Firma Yöneticisi Mehmet Ağaoğlu ve DAF-TIRSAN Otomotiv Araç Satış Koordinatörü Hasan Özbayrak'ın katılımı ile gerçekleşti.

Yılmazzer Nakliyat Firma Yöneticisi Mehmet Ağaoğlu, "Tırsan trayler sektöründe lider. Tırsan'ın müşterilerine sunduğu kaliteli hizmet anlayışı, geniş ürün gamı, sektördeki güvenilirliği ve perdeli segmentinde pazarın en iyisi olması tercih etmemizdeki en önemli nedenlerdir. Yakıt tasarrufu ile sürücülere ekonomik sefer yapabileme imkanı sunması, araçların sağlamlığı ve ikinci el değerinin yüksek olması da tercihimizi belirliyor" dedi. ■



TÜRSAB Müze Girişimleri ve TEMSA işbirliğiyle Müzelere Ücretsiz Ulaşım Olanakı

Otobüsü yakala, tarihiye yolculuğa başla!

Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB) Müze Girişimleri ve TEMSA'nın ortak projesi "Otobüsü Yakala, Tarihiye Yolculuğa Başla" projesi kapsamında TC Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın Müzekart ve Müzekart+ sahipleri, her gün Taksim'den Tarihi Yarımada'ya, oradan da Sabancı Müzesi'ne ücretsiz ulaşım olanağına kavuştu.

TÜRSAB Müze Girişimleri; yerli ve yabancı turistlerle müzeleri ziyaret etmek isteyen İstanbulluların Tarihi Yarımada'ya ulaşımını kolaylaştırmak için TEMSA ile işbirliğine imza attı. Türkiye'de ilk kez gerçekleştirilen "Otobüsü yakala, tarihiye yolculuğa başla!" projesi kapsamında TEMSA tarafından tahsis edilen konforlu bir otobüs, Haziran'ın üçüncü haftasından itibaren her gün saat 10:00'da Taksim Meydanı'ndan Sultanahmet'e hareket edecek. Koltuk arkası ekranlarda Anadolu'daki tarihi ve kültürel değerlerle ilgili kısa filmin gösterileceği otobüs, saat 13:00'te Sultanahmet Meydanı'ndan ayrılarak uluslararası modern sergilere ev sahipliği yapan Emirgan'daki Sakıp Sabancı Müzesi'ne yola çıkacak. Otobüs, saat 15:30'da Sakıp Sabancı Müzesi'nden ayrılarak Taksim'e geri dönecek. İstanbul'un en prestijli müzelerine ücretsiz ulaşım hakkından kapsamında Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın Müzekart ve Müzekart+ sahipleri yararlanabilecek.

Proje basın toplantısı 3 Haziran Salı günü İstanbul Arkeoloji Müzesi'nde yapıldı. Toplantıya İstanbul Kültür ve Turizm İl Müdürü Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili, Topkapı Sarayı Müdürü Prof. Dr. Haluk Dursun, TÜRSAB Genel Başkanı Başaran Ulusoy, Müze Girişimleri Müzesi Genel Müdürü Ufuk Yılmaz, Proje Geliştirme Merkezi Genel Müdürü Aşkın Darcı, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticileri Baybars Dağ, Sonat Demirci, Feridun Tanır katıldı.

Bölge daha da hareketlenecek

İstanbul Kültür ve Turizm İl Müdürü

Prof. Dr. Emre Bilgili, "Yeni bir İstanbul kültür turizm projesi ile TÜRSAB yine bizimle. Müzeler bölgesindeyiz, 10-12 milyon ziyaretçinin geldiği bu alanı daha efektif değerlendirmek gerekir. Bunun gibi birçok proje yapılmasına ihtiyaç var. Bu proje ile bu bölge biraz daha hareketlenecek. Bu bölgenin potansiyelinden başka alanlara kaydırılmış olacak ve başka bağlantılar kurulabilecek. Dolayısıyla bu projeyi büyük bir sevinçle karşılıyoruz. TÜRSAB Başkanı Sayın Başaran Ulusoy ve Temsa Genel Müdürü Sayın Dinçer Çelik ve yetkililerine çok teşekkür borçluyuz. Bu projenin yanında başka projeler de yapmak gerekir. Çok sevinçliyiz. Bu projenin başarıya ulaşmasını ve bu projeden daha başka projeler doğmasını arzuluyoruz. Hepinize teşekkür ediyoruz" dedi.

TÜRSAB ve Temsa'dan turizme ulaşım katkısı

Topkapı Sarayı Müzesi Müdürü Prof. Dr. Haluk Dursun, "TÜRSAB önemli bir projeye imza atmış oldu. Bu alan dünyada bir örneği olmayan, metrekare başına en çok tarihi eserin düştüğü ve bu tarihi eserlerin derinliği çok yoğun olarak gösterdiği yer alan. Burada arkeolojik kazıların tarihsel geçişini görmek mümkün. TÜRSAB Başkanı Sayın Başaran Ulusoy şahsında klasik ve hantal devlet kültür bürokrasisine girişim ruhunu getirdi. Bu, projelerin ilki. Bu alana insanların doğru ve rahat şekilde ulaşması önemli. Topkapı Sarayı deyip, Topkapı Otagı'na giden çok kişiye hatırlıyorum. Bizim doğru yönlendirmemiz, kolay ulaşımı sağlamamız, sağladıktan sonra karşılayan ağırlayan olmamız lazım. Tabii, mümkün olduğu kadar insanları tutmamız ve hoşça vakit geçirmelerini sağlamamız lazım. Temsa, burada, girişim ruhuyla katkı sağlamaya başladı. Güzel bir proje ile burada bulunmaktan büyük memnuniyet duyduğumu ifade ediyorum. Katkısı olanlara çok teşekkür ediyorum" dedi.

Tarihi yolculuk başladı

Temsa Global Genel Müdürü Dinçer Çelik de "Turizm sektörü büyümeye devam ediyor. TÜRSAB'ın güzel çalışmalarına küçük de olsa bir katkı sağlamaktan dolayı çok mutluyuz. Temsa olarak, turizmin gelişimine katkı sağlayacak her projenin içinde yer



gelişimine yönelik her projenin içinde yer almaya devam edeceğiz. Bu önemli işbirliği için bize yol açan TÜRSAB'a teşekkür ediyoruz ve başarılar diliyoruz" dedi.

Temsa'ya teşekkür ediyoruz

İstanbul'a gelen turistler için tarihi mekanları daha rahat gezilebilir ve kolay ulaşılabilir hale getireceklerinin altını çizen TÜRSAB Başkanı Başaran Ulusoy, "Bugün bu mekanda insanlık ve uygarlık tarihinin mihenk taşları içindeyiz. Burada tarih yatıyor. Bir kültür sorumluluk projesini burada tanıtmak istedik. Sabancı ailesinin kuruluşlarından biri olan Temsa ile bu projeye birlikte imza attık. TÜRSAB olarak tüm kültürel faaliyetlerin içinde olduğumuzu ve olmaya devam edeceğimizi belirtiyoruz. Biz çağın, karşılayan ağırlayan müze anlayışını getirmeye çalışıyoruz. Otobüsü yakaladığınız zaman tarihi yolculuğa başlıyorsunuz. İlkleri hep burada başlattık. Bugün de ücretsiz ulaşım işlemini ilk kez gerçekleştiriyoruz. İstanbul'a gelen turistleri tarihle buluşturacağız, tarihimizi öğreteceğiz, kültür varlıklarımızın ne olduğunu göstermeye çalışacağız, her kolaylığı turistlerimize ve vatandaşlarımıza sunacağız. Tarihi miras; gezildikçe, görüldükçe korunur, korundukça yaşatılır. Biz Kültür ve Turizm Bakanlığı ile uyum içinde çalışıyoruz. Bu bizim ekmeğimiz ve en önemlisi itibarımız. Burada bize destek veren Temsa ailesi ile yaptığımız çok çalışma var, ama bu, en önemlisi. Çok şeyle hatırlanırınız, ama yaptığımız kültür varlıklarına yönelik hizmetlerde, kütüphanelerde ve hafızalarda yer edirsiniz. Temsa bunu imza attık. Temsa gibi kuruluşların kültür sorumluluk projelerinde yer almaları bizi çok memnun ediyor. Destek verdikleri için Temsa'ya teşekkür ediyoruz. Türkiye'yi gezmemek kayıptır, bilmemek ayıptır. Böyle bir projede olmaktan çok mutluyuz" dedi.



Konuşmaların ardından Başaran Ulusoy, TEMSA Global Genel Müdürü Dinçer Çelik'le birlikte otobüse binerek "Tarihi yolculuğu başlatıyoruz" dedi. ■

Müzelere rahat ve konforlu ulaşım

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl: "Biz, bunu bir sosyal sorumluluk projesi olarak değerlendiriyoruz. Çok değerli TÜRSAB ile birlikte bu proje ile amaç müzelerin daha fazla gezilmesini sağlamak. Bir farkındalık yaratarak yerli turistlerin de müzelere ulaşımını kolaylaştırarak, daha konforlu hale getirerek müzelerde sergilenen eserleri daha fazla ziyaretçi görmesini sağlamak. Burada ticari kayıdan ziyade bir sosyal sorumluluk projesi ile turizm sektörüne ve ülkemize katkı sağlamayı hedefledik. Böyle güzel bir projenin içinde yer almaktan dolayı çok mutluyuz" dedi.

29 milyon 500 bin ziyaretçisi

TÜRSAB Müze Girişimleri Genel Müdürü Ufuk Yılmaz: "Ülke turizminiz için çok önemli bir proje hayata geçti. İstanbul'da bir yılda müzeleri ziyaret eden ziyaretçi sayısı 29 milyon 500 bin. Bunun yüzde 70'ini yabancı turistler oluşturuyor. Topkapı Sarayı, Sultanahmet Camii, Ayasofya Müzesi, Yerebatan Sarnıcı, Arkeoloji Müzesi'nin de bulunduğu Tarihi Yarımada, İstanbul'u ziyaret eden yerli ve yabancı turistlerin ilk adresi. Her yıl yaklaşık 12 milyon kişi, bölgedeki müzeleri ziyaret ediyor. Sadece Topkapı Sarayı'nı ziyaret edenlerin sayısı yılda 3.5 milyona ulaşır. Bu proje ile turistler konforlu ve ücretsiz bir seyahat süreci ile müzelere ulaşabilecekler. Temsa'ya turizme verdiği destek için teşekkür ediyoruz" diye konuştu.



SAFİR VIP

Uzun Yolda **VIP** konforu...

www.temsa.com.tr