

İSTAB Genel Kurulu yapıldı



Yeni Başkan Ali Bayraktaroğlu

10 Mayıs Cumartesi günü yapılan İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği'nin (İSTAB) 12. Olağan Genel Kurulunda başkanlığa Ali Bayraktaroğlu, 185 delegenin 105'inin oyunu alarak seçildi.

Başkan Ali Bayraktaroğlu, "İSTAB'ın bugüne kadar seçilmiş en geç ve en dinamik ekibine yetki verdiniz. Öncelikli hedefimiz, İSTAB bayrağını daha ilerilere taşımak olacaktır. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İTO, Ulaştırma Bakanlığı ve çeşitli kurum ve kuruluşlar nezdindeki tanınırlığımızı artırarak devam ettireceğiz. Bu kuruluşlar tarafından tüm sektörel kararlarla sektörün hakkını korumak adına İSTAB adına mutlaka o masanın etrafında olacağız" dedi. ■ 3'te

Temsal'dan HAVAŞ'a 29 Safir



5'te

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 139 • 19 - 25 Mayıs 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Toplu taşıma araçlarında engelli erişebilirliğine uyum çalıştay yapıldı.

DEVLET DESTEKLİ ÇÖZÜM İSTEĞİ

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı Engelli ve Yaşlı Hizmetler Genel Müdürlüğü'nün düzenlediği "Karayolu Toplu Taşıma Hizmetlerinde Engelliler İçin Erişilebilirliğin Sağlanması Çalıştayı", 14-15 Mayıs günlerinde Ankara'da yapıldı. Çalıştaya katılan taraflar çözüme ilişkin düşüncelerini açıkladılar.

● Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Daire Başkanı Zühtü Bakır: "Hep birlikte hareket ederek Engelli Yasasının uygulanabilirliğini ortaya koymak durumundayız. Otomotiv sektöründen de düzenleme beklentisi içerisindeyiz."

● Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Otomotiv Sanayi Şube Müdürü Gülderen Oğuz: "421 bin minibüs ve 219 bin otobüsün tadilat görmesi gerekiyor. 2009 öncesi araçlarda düzenleme mümkün değil."

● Ankara ve İstanbul servis işletmecileri: "Engelli taşımada sorun yok. Esnafı zora sokacak dönüşüm mümkün olmayıp servisçiler dönüşümden muaf tutulmalıdır."

● Engelli federasyonları: "Özel eğitim, rehabilitasyon merkezlerinin kullandığı araçlarda engelli donanımı yok. Bu konuyla ilgili düzenleme yapılmalı."

● TOF Başkanı Mustafa Yıldırım: "Eski araçların dönüşümü mümkün değil. Devlet teşviki önemli, ama ihtiyaçtan fazla taşıt olabilir. Avrupa'ya uyumlu hareket edilmeli."

● TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan: "Bütün araçların uyumlu olması gerekmez. Eski araçların tadili mümkün değil."

● Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı: "Makul davranıyoruz. Tüm yükü taşımacılara yüklemek niyetinde değiliz, destek vereceğiz." ■

● Taşımacılar; mevcut araçlarda dönüşümün zor, hatta imkansız olduğunu belirtip muafiyet ve destek istedi.

● Kamu tarafı, zorlukları kabul edip, yükün paylaşılacağı destek, teşvik ve makul yaklaşımlardan yana.

Best Van Tur havayoluna rakip Irak'a her gün 900 yolcu taşıyor



İrem Bayram

Erkan Yılmaz

Best Van Tur, 10 Mercedes-Benz Travego otobüsü filosuna kattı.

Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram, Irak hattında 28 araçla hizmet verdiklerini

belirtti: "Irak'a günde karşılıklı 18 sefer gerçekleştiriyoruz. Günlük taşıdığımız yolcu sayısı 900 civarında. Kış aylarında bile yüzde 80 doluluk ile sefer yapıyoruz. THY'den daha fazla yolcu taşıyoruz diyebiliriz." ■ 4'te

"Beklentinizden daha öte"

TEKNOLOJİ BİLİŞİM LTD. ŞTİ. FUNTORO™ MSI Corporation

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin: Intermodal taşımacılıktan korkmayın



Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) Yönetim Kurulu Mayıs toplantısı, Turgut Erkeskin başkanlığında Mersin'de gerçekleştirildi. UTİKAD heyeti Mersin bölge ziyaretleri kapsamında ilk olarak Ulaştırma V. Bölge Müdürü Naci Serter'i ziyaret etti. Naci Serter'in makamında gerçekleşen görüşmede, ağırlıklı olarak yetki belgeleri ve denetimleri konulan değerlendirildi. ■ 6'da

Otokar'dan rekor teslimat

Mars Logistics'e 220 Fruehauf Mega Euroslider Huckepack semi-treyler



7'de

Erhanlar Grup'a 30 MAN TGX

100 araçlık filo ya sahip Erhanlar, verdiği 50 adetlik MAN TGX EfficientLine model araç siparişinin 30'unu teslim aldı.



6'da

Anadolu Isuzu'dan OMEKS'e 6 NPR 8 Long

P.O.P ve kampanya lojistiği hizmeti veren OMEKS filosunda 6 adet NPR 8 Long kamyonu yerini aldı.



6'da



Dr. Zeki Dönmez

Gündemin ışığında!

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaştırma Politikaları, YHD ve Teknik Gelişimler-2

2'de



Mustafa Yıldırım

Negatif ayrımcılığa tabi tutulduk

3'te



Akif Nuray

Soma mı kalkınma mı?

4'te



Salim Altunhan

Deniz de biter bir gün!

2'de

CNR TIR EXPO Fuarı, 29 Mayıs'ta açılıyor

CNR Sektörel Fuarlık organizasyonu ile Treylar Sanayicileri Derneği (TREDER) iş birliğinde düzenlenecek fuar 29 Mayıs-1 Haziran 2014 tarihleri arasında. 150 firmanın katılacağı fuarda konteynerden taşıyıcıya, kamyonlardan çekiciye, dampedere, tente ve kayar branda'ya kadar çok sayıda ürün sergilencek. ■

2 » Kentiçi

Tasıma Dünyası

19 - 25 Mayıs 2014

Ulaştırma Politikaları, Yüksek Hızlı Demiryolları ve Teknik Gelişimler-2

Ulaşım; günümüz dünyasında küreselleşme ve ekonomik büyümeye paralel olarak hızlı bir gelişim göstermektedir. Dünyada meydana gelen teknolojik gelişmeler, nüfus artışı ve yeni yerleşim alanlarının açılmasıyla birlikte ulaşımda da farklı yapılanmaların gerekliliği ortaya çıkmıştır. Ulaşımın teknolojik gelişmelerle her geçen gün büyümesi ve önem kazanması yük ve yolcu taşımacılığında hızlı, güvenli ve konforlu taşımacılığın öne çıkmasına etken olmuştur. Ulaşım sektöründe yük ve yolcu taşımacılığı genel olarak havayolu, denizyolu, demiryolu ve karayolu ile yapılmaktadır. Gelişmiş ülkeleri incelediğimizde, taşımacılığın ABD’de yüzde 27 karayolu, yüzde 38 demiryolu, yüzde 24 denizyolu ve yüzde 10 havayolu, Almanya’da yüzde 58 karayolu, yüzde 22 demiryolu, yüzde 12 denizyolu ve yüzde 7 havayolu ile yapıldığı anlaşılmaktadır. Türkiye’de ise tam tersine taşımacılıkta yüzde 95 karayolu, yüzde 3 demiryolu, yüzde 0,1 denizyolu ve yüzde 2 havayolu ile yapılmaktadır. Bu oranlardan da anlaşılacağı gibi ülkemizde yük ve yolcu taşımacılığının neredeyse tamamı karayolları üzerinden gerçekleştirilmektedir. Cumhuriyetin ilk yıllarında demiryolu taşımacılığına büyük önem verilmiş ve maddi olanaksızlıklara rağmen, yılda ortalama 240 km uzunluğunda demiryolu yapılmıştır. 1950’li yıllardan sonra ise demiryolu taşımacılığına gereken önem verilmemiş, gelişen teknoloji ve maddi olanaklara rağmen yılda sadece 39 km’lik demiryolu yapılabilmıştır.

Demiryollarının durumu...

Demiryollarının tarihsel gelişim süreçleri incelendiğinde; Cumhuriyetle birlikte bir atılım dönemine giren demiryollarının, 1950’lerden günümüze kadar yani 50 yılı aşkın bir zamandan beri ihmal edildiği, başka bir anlatımla, ulaşırma sistemi içerisinde kendisinden beklenen hizmeti sunabilmesi için gerekli destekten yoksun bırakıldığı görülmektedir. 1950-2002 yılları arasında karayolu uzunluğu yüzde 80 artarken, demiryolu uzunluğu sadece yüzde 11 artmıştır. Mevcut altyapı ve işletme koşullarının iyileştirilememesi ve yeni koridorlar açılmaması nedeniyle 1950 yılında yolcu ve yük taşıma payları sırasıyla yüzde 42 ve yüzde 68 iken 2010 yılında yüzde 1,6 ve yüzde 4,5’e

düşmüştür.

Bu bağlamda demiryolu yatırımlarını hem ‘karayolu trafik güvenliği’ hem ‘sürdürülebilirliğin uygulamaları’ hem ‘daha üst düzey ve kaliteli hizmet parametrelerinin yakalanması’ ve hem de ‘ekonomik-teknik-sosyal gelişim’ yönlerinde okuyabiliriz. Demiryolları yatırımları içerisinde Japonya’nın başlattığı ve öncüsü olduğu, sonrasında Fransa’nın dahil olduğu ‘yüksek hızlı demiryolları’ ise bütün bu bahsini ettiğimiz faydaların yakalanmasında en öncelikli yatırım alanı olmaktadır. ‘Sürdürülebilirlik’ kavramını incelediğimizde ‘çevresel sürdürülebilirlik’ ‘ekonomik sürdürülebilirlik’ ve ‘sosyal sürdürülebilirlik’ gibi alt başlıklarının olduğunu görmekteyiz. Birbirine iç içe ve birbirini tamamlayan bu alt başlıklar aslında ‘yüksek hızlı demiryolları’ yatırımlarımız ve yönelişimizin birebir sağlamasını, sebep ve sonuçlarını vermektedir.

Yüksek hızlı demiryolu

Yüksek hızlı demiryolları, yakaladığı hızlar itibarıyla, günlük şehirlerarası yolculukları ve hatta komşu şehirlerarası ev-iş yolculuklarını kaldırabilecek fırsatlar sunmaktadır ki bu, Türkiye çapında komşu iller arası entegrasyonu ‘ortak merkezileşme’ye varıncaya kadar destekleyecek boyuttadır. Genel itibarıyla, çevreci, dakik, güvenli, toplumsal, arazi kullanımına elverişli, entegre ve entegrist (bütüncül) bir ulaşırma modu olan ‘yüksek hızlı trenler’ şehirlerarası yolculuklar başta olmak üzere Türkiye’de yeni bir çağ açacak potansiyeldedir, tek görünen dezavantajı karayoluna göre daha noktasal (sabitlemiş) bir mod olması ve mücavir alan ‘gürültü’ konusudur. Fakat bu bağlamda; yüksek hızlı demiryollarının hız-güvenlik-konfor bağlamında rekabet halinde olduğu havayollarına nazaran ‘istasyonlara erişilebilirlik’ anlamında havalimanlarından çok daha elverişli olduğunu ve hatta yer yer bu iki ulaşım modunun istasyon ve limanlarının birçok Avrupa kentinde (Hollanda) birbirine



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

kuvvetlendirmesinin yerindeliğini görmüş olmaktadır.

Ülkemizdeki yatırımlar

Ülkemizde yüksek hızlı demiryolu yatırımları, bütün bu verilerin ışığında; trafik problemlerinin çözülmesi, trafik güvenliğinin sağlanması ve kaza kayıplarının minimize edilmesi, havayolları ile rekabetçi şartların sosyal dengesi daha gözetici şekilde sağlanması ve yöresel-bölgesel-ulusal ve coğrafi entegrasyonun maksimizasyonu açısından hayati ve tercih edilir olmuştur. Daha öncede değindiğimiz üzere YHD’nin; dakiklık-hız-konfor-güvenlik-zaman kazancı-yakıt tasarrufu ve alternatiflendirilmesi-modal entegrasyon ve sosyal gelişim yönünden birçok getirisi entegrasyonun maksimizasyonu açısından hayati ve tercih edilir olmuştur. Daha öncede değindiğimiz üzere YHD’nin; dakiklık-hız-konfor-güvenlik-zaman kazancı-yakıt tasarrufu ve alternatiflendirilmesi-modal entegrasyon ve sosyal gelişim yönünden birçok getirisi entegrasyonun maksimizasyonu açısından hayati ve tercih edilir olmuştur. Daha öncede değindiğimiz üzere YHD’nin; dakiklık-hız-konfor-güvenlik-zaman kazancı-yakıt tasarrufu ve alternatiflendirilmesi-modal entegrasyon ve sosyal gelişim yönünden birçok getirisi entegrasyonun maksimizasyonu açısından hayati ve tercih edilir olmuştur.

Japonya’da başladı...

Yüksek Hızlı Demiryolları’nın tarihçesine baktığımızda, ilk olarak bundan 50 ila 60 yıl önce ihtiyaca binaen

entegre çalışabildiğini de görmekteyiz. Bir diğer dezavantajlı husus olan ‘gürültü’yu ele alacak olursak, burada teknik imkanlar dahilinde bu dezavantajında minimize edilmeye başlandığını görebilmekteyiz. Bütün bu özellikleriyle; ‘sürdürülebilir kalkınma’ ve bunun uzantısı olarak ‘sürdürülebilir ulaşırma’ bağlamında Avrupa’nın son 10 yılda (ve imvelenerek önümüzdeki 30 yıllık periyotta) yüksek hızlı Demiryoluna bakış açısını daha da

Japonya’da geliştirilmeye başlandığını, dönemsel ve parçalı olarak bunun zamanla bir ‘Shinkansen’ (Japonya Yüksek Hızlı Tren) hattına dönüştürüldüğünü görmekteyiz. Bugün halen, bu hatta yerinde ilaveler yapılmakta olup, hat diğer ulaşım modları ile de son derece entegre, güvenli, hız ve diğer hizmet parametreleri itibarıyla Dünya’da bu konuda lider konumdadır. Sınırlı bir kara parçası üzerinde bir ada ülkesi olan, endüstri ve teknolojiye Dünya devî konumunda, yüksek bir nüfusa (140 milyon) ve aşırı yüksek bir nüfus yoğunluğuna sahip, zengin tarihi ve geneli itibarıyla dağlık bir araziyle Japonya’nın YHD bağlamında bunu başarabilmiş olması özel olarak incelenmesi tezler yazılması gereken bir husustur.

Minibüsten yüksek hıza...

Ülkemizde uzun yıllar İstanbul gibi bir megapolde önemli bir ulaşım noktasında 15 dakikada bir minibüs kaldırmış olduğumuz günleri geride bırakırken, Japonya uzunca bir zamandır YHD ile en gelişmiş şehirleri arasında dakikada birkaç sefer yapabilecek konuma gelmiştir. Japonya’da yüksek hızlı tren seferleri yoğunluklu olarak Tokyo, Osaka, Aomori, Hakata şehirleri arasındaki hatlarda gerçekleştirilmekte olup, Japonya bu konuda Dünyada, hız-konfor-dakiklık-güvenlik (kaza oranları) bağlamında Fransa ile birlikte öncü ülke konumundadır. Japonya’da 360 km/sa ve üstü hızlara çıkma denemeleri olup buna karşın ortaya çıkabilecek gürültü problemlerine çözümler konusu YHD’deki gündemi teşkil etmektedir. Ülkede YHD’nin özelleştirilmesi konusu kendine has bir seyir izlemiş, ilk dönemleri itibarıyla çeşitli hatların maliyetin devlet için yüklü noktalara ulaşması sonucu çeşitli hatlar özelleştirilmiş ve fakat takibindeki yıllarda bu hatların birçoğu da -daha işler bir sistem kurulmasıyla- yine devlet tarafından geri alınmıştır. Japonya YHD tecrübesi; kamu-özel sektör ilişkileri itibarıyla yoğun bir şekilde incelenmeye değer bir husustur.

Soma’daki kömür ocağında yaşanan patlama ve yangın hepimizin acısı oldu, hepimizin yüreğini yaktı. Ölenlere Allahın rahmet, bütün halkımıza sabır diliyor, herkesin acısını paylaşıyorum. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Deniz de biter bir gün!

Taşıma Dünyası gazetesinin birinci sayfasında yer alan “YHT, yolcumuzun yüzde 30’unu alacak” haberi otobüscüler arasında büyük yankı buldu. Beni arayıp ne olacağını soranlar da oldu.

Önce çuvaldızı kendimize batırmalıyız, “çuvaldız az gelir, mızrak” dediğimde, “biz kazık üstündeyiz, mızrak dediğin dokunmaz bile” diye sıkıntısını dile getirdi otobüscü arkadaşlarım. YHT dediğimiz yüksek hızlı tren, Ankara-Eskişehir arasında çalışıyor. Eskişehir merkezli otobüs firmalarının yolcusunu aldı. Ankara-Konya, Eskişehir-Konya da öyle... Pahalı olmasa hiç yolcumuz kalmayacak, o derece.

Yolcumuzun yüzde 20’sini uçak aldı, yüzde 30’unu da tren alırsa, zaten yüzde 15 kadar otomobili tercih edip gitmişti... Söyler misiniz, nasıl olacak şehirlerarası otobüsle yolcu taşımacılığı sektörünün durumu?

Lafa gelince; yolcunun yüzde 90’ını taşıyoruz diye mangalda kül bırakmayan otobüscüler, bu durum karşısında nasıl tutum takınacak? Nedir kıstasınız, neye göre ölçtünüz, okkayla mı tarttınız diye sorsak ne cevap vereceksiniz? Bugün, karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün hareket alanı daralmıştır, daha da daralacağından başka. Anlı şanlı derneklerimiz, onları çatısı altında buluşturan federasyonlarımız, ağzı laf yapan yöneticilerimiz var... Bir çözüm yolu gösterirler mi? Firma çalışanı, personeli, tedarikçisi, yedek parçası, banko görevlisi toplam 10 bini aşkın insan ve bir o kadar onların kazancını bekleyen aileler var. Birlerinin bir şeyler söylemesi gerekmez mi? Toplantı yapmaz kolay, havanda su dövmeyen, sorunların çözüm yollarını gösterecek bir söylem kim göstirecek?

Önce yatırım yapan var, yeni güzergahlarda yeni sefer başlatırlar var, yeni otobüs alanlar var... Ama en çok ağlayan da onlar. Hiç mi hesap kitap yapmazlar, hiç mi geleceği görmezler? Ankara-İstanbul arası, otobüsçünün kurtarıcı güzergahıdır. Her saat yolcusu vardır, ama az ama çok yolcu bulunur ve her firma, her otobüs belli açıklarını bu hat üzerinden kapatır. YHT ile o imkan da kapanıyor. Borç harç yeni otobüs aldıklarını söyleyenler var, ama deniz bitti. Bir yerlerden gelmesi gerekir ki harcanabilsin. Bütün yollar tıkanıyor... Bir kez daha soruyorum: Otobüscü ne yapacak?

Acımız büyük...

Soma’da yaşanan maden kazası yüreğimizi yaktı. Yüzlerce insan hayatını kaybetti. Yazık değil mi onlara, yazık değil mi geride kalanlara? Para hırısı o kadar mı gözünü karartır insanın? Bir de kalanlar var... çocukların, eşlerin, anne babaların yaşadığı travma sözle anlatılır gibi değil.

Başımız sağ olsun. Umarım bu son ulusal yasımız olur. ■

‘Oraya Nasıl Giderim?’

İETT uygulaması mobile taşındı

İETT, harita tabanlı ‘Oraya Nasıl Giderim?’ uygulamasını geliştirerek mobile taşıdı. İstanbul’daki tüm otobüs duraklarını akıllı durak haline getiren MOBİET adlı mobil uygulamanın ardından ‘Oraya Nasıl Giderim?’ uygulaması da mobile taşındı.

Yolculara bulundukları yerden gitmek istedikleri noktaya hangi toplu ulaşım araçlarını kullanarak gidilebileceklerini farklı seçenekler ile sunan “MOBİETT

Nasıl Giderim?” beta sürümünü şimdilik web ve android marketten ücretsiz olarak indirilebiliyor. Uygulama kısa bir süre sonra IOS’tan da indirilebilecek.

Sürdürülebilir büyüme içinde akıllı teknolojilerin çok önemli olduğuna vurgulayan İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, İstanbulluların ulaşım hayatını kolaylaştıracak yeni bir akıllı uygulamaya daha imza attıklarını dile getirdi. ■



Ankara’da UKOME’den halk otobüslerine sert yaptırım

Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME), Özel Halk Otobüsleri (ÖHO) ve Özel Toplu Taşıım

Araçlarında (ÖTA), yolcuların hayatını tehlikeye atacak kural ihlallerine karşı sert bir yaptırım kararı aldı. UKOME Genel Kurulu’nda, takip cihazları devre dışı bırakılan araçlara 30 gün park cezası verilmesi, hatanın tekrarı halinde de çalışma ruhsatlarının iptal edilmesi kararlaştırıldı.

Son günlerde artan özel halk otobüslerindeki kural ihlallerine karşı



tedbir almak üzere toplanan UKOME, takip cihazlarıyla oynayarak, devre dışı bırakan araç sürücülerine yaptırım uygulama kararı aldı. ÖHO ve ÖTA araçlarındaki takip cihazının elektrik, GPS ve GPRS bağlantıları ile oynayarak devre dışı bırakanların araçlarına ilk defada 30 gün park cezası verilmesi, ihlalin tekrarı halinde aracın çalışma ruhsatının iptal edilmesi kararlaştırıldı. ■

Ankara’da gece seferleri başladı

Büyükşehir Belediyesi bünyesinde toplu taşıma hizmeti veren EGO Genel Müdürlüğü, gece seferlerinin deneme uygulamasını, 14 Mayıs’ı, 15 Mayıs’a bağlayan gece saat 00.00’dan itibaren başlattı.

Belirli bir süreyle denenecek gece seferleri, yeterli yolcu kapasitesine ulaştığı takdirde devam ettirilecek.

Uygulama kapsamında Çankaya, Gölbaşı, Etimesgut, Sincan, Yenimahalle, Keçiören, Altındağ, Pirsaklar ve Mamak ilçelerinde; 13’ü sadece geceleri yolcu taşınacak yeni güzergahlar olmak üzere 32 hatta her saat başı birer sefer yapılacak. Gece seferi yapacak otobüslerin ilk durağı mutlaka Ulus ya da Kızılay olacak.

Diğer kentlerde olduğu gibi

İzmirde 150 hat bulunduğunu sadece 5 hatta gece seferleri yapıldığını, İstanbulda ise 700 hat bulunduğunu, gece seferlerinin sadece 12 hatta yapıldığını belirten EGO yetkilileri, Ankara’da ise 360 hattın 32’sinde gece yolcu taşımacılığını vurguladılar.

EGO yetkilileri ücret tarifesine ilişkin ise İstanbul ve İzmirde olduğu gibi Ankara’da da gece tarifelerinin normal ücretin 2 katı olacağını ve aktarma hakkının bulunmayacağını belirttiler. ■



ŞEHRİN YENİ YILDIZI SAHAYA ÇIKIYOR!

CITIPOINT

Anadolu Isuzu’nun şehir içi toplu ulaşırma yönelik ilk 12 metrelik otobüsü Citipoint yollara çıkıyor.

Düşük işletme maliyeti, yüksek yolcu kapasitesi, benzersiz konfor ve güvenliğinin yanı sıra Citipoint, göze hoş gelen, estetik tasarımıyla da beğeninizi kazanacak.





Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

ANADOLU ISUZU

19 - 25 Mayıs 2014

Tasima
Dünyası

Gündem » 3

İSTAB Genel Kurulu yapıldı Yeni Başkan Ali Bayraktaroğlu



10 Mayıs Cumartesi günü yapılan İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği'nin (İSTAB) 12. Olağan Genel Kurulunda başkanlığa Ali Bayraktaroğlu, 185 delegenin 105'inin oyunu alarak seçildi.

Doğuş Otomotiv sponsorluğunda gerçekleşen genel kurula yoğun katılım oldu. Divan Başkanlığını Bayram Özata, Başkan Vekilliğini Erol Uyanık, katip üyeliğini ise Ahmet Karakiş yaptı.

Gurur duyudum

13 yıldır İSTAB'ın yönetim kurulunda görev yaptığımı belirten eski başkan Hakan Orduhan, "İSTAB'ın içinde olmaktan gurur duyudum. İSTAB benim için çok ayrı bir değer ifade etti. Tüm çabamla, tüm birikimimle hem İSTAB'ı hem servis sektörünü bir yere getirmek için gayret sarfettim. Tüm yaptığım çalışmalar için sektöre hakkımı helal ediyorum. Sizlerden de hakkınızı helal etmenizi istiyorum. Bana verdiğiniz destek için teşekkür ediyorum" dedi. Yönetim Kurulu, faaliyet ve denetim raporlarının okunmasının ardından, 14 maddenin yer aldığı tüzük değişikliğine yönelik Başkan Hakan Orduhan tarafından tüm sektörel kararlarla sektörlün

değişiklikleri kabul edildi.

Ali Bayraktaroğlu 105 oyla başkan

Daha sonra kapalı zarf usulü oy verme işlemiyle yeni yönetim kurulunun seçimine geçildi. Genel Kurulda başkanlık için İlkem Turizm'in sahibi Ali Bayraktaroğlu ve Gülsün Turizm'in sahibi Zeki Aydemir yarıştı. Ali Bayraktaroğlu, 185 delegenin 105'inin oyunu alarak İSTAB'ın yeni Başkanı oldu.

Bayrağı yukarıya taşımak

Başkanlığı kazanan Ali Bayraktaroğlu, "Beni ve ekibimi bu göreve layık gördüğünüz için sizlere teşekkür ediyorum. İSTAB'ın bugüne kadar seçilmiş en geç ve en dinamik ekibine yetki verdim. Öncelikli hedefimiz, İSTAB bayrağını daha ilerilere taşımak olacaktır. Ben ve arkadaşlarım İSTAB'ın değerleri ve amaçları doğrultusunda görevimizi yerine getireceğiz. Başarının temeli birlik ve beraberliktir. Birlik ve beraberliğin sinerjisiyle İSTAB'ı hak ettiği saygın noktaya birlikte taşıyacağız. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İTO, Ulaştırma Bakanlığı ve çeşitli kurum ve kuruluşlar nezdindeki tanınırlığımızı artırarak devam ettireceğiz. Bu kuruluşlar tarafından tüm sektörel kararlarla sektörlün



İSTAB eski Başkanı Hakan Orduhan'a yaptığı hizmetler adına, yeni Başkan Ali Bayraktaroğlu tarafından bir plaket sunuldu.

hakkını korumak adına İSTAB adına mutlaka o masanın etrafında olacağız" dedi. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Negatif ayrımcılığa tabi tutulduk

TOF adına, Ankara'da Engelli ve Yaşlı Hizmetleri Genel Müdürlüğü ve Sanayi Genel Müdürlüğü işbirliğinde düzenlenen Karayolu Toplu Taşıma Hizmetlerinde Engelliler için Erişilebilirliğin Sağlanması Çalıştayı'na katıldım ve bir konuşma yaptım. Burada da konuşmamı özetliyorum.

Ulaştırma politikaları gereği sıkıntı içindeyiz. Biz, otobüsçü dernekleri olarak engelli kardeşlerimize size pozitif ayrımcılık yapalım düşüncesi içindeyiz. Türkiye'nin gerçeklerini göz ardı etmemek lazım. Ekonomik koşulları doğru algılamak lazım. Biz otobüsçüler olarak hep birlikte doğru bir iş yapalım, uygulanabilir olsun istiyoruz.

Almanya 2016 yılında geçiş yapacak. Biz de Almanya ve Fransa ile onların da mevzuatlarını da göz önünde bulundurarak, engelli vatandaşlarımıza 72 saat içinde bir hizmet verebiliriz, ancak böyle bir talep gelmedi.

Küçük firmalar zorlanır

Düzenleme; firmalara, belge türlerine ve sayılarına göre, oto taşıt sayılarına göre yapılmalı. Ekonomik boyutu küçük olan firmaların bunun altından kalkması mümkün değil. Özellikle araç taşıt kapasitesine göre bir düzenleme yapılması lazım. Bunun da federasyonlara genelge olarak duyurulması lazım. Bizim UDH Bakanlığı ile işbirliği yapıp makul bir süre içinde talebi karşılayacak şekilde düzenleme yapmamız lazım.

Talebin boyutları ne?

Milli Eğitim Bakanlığı yetkilisi, 59 bine yakın bir talep olduğunu söyledi. 2015'te genel seçim var; her seçim bir sayımdır aynı zamanda. Bu süre içinde bir karar alınması lazım. Bunu da ilgili kurumlara, üniversitelere ve Yüksek Seçim Kuruluna bildirip vatandaşlarımızın bu konudaki taleplerini engelli durumunu, net bir şekilde fotoğrafını çekmemiz lazım.

Türkiye'nin kültürel ekonomik sosyal durumuna göre şehirlerarası ulaşım talebi artıyor. Bir insan yılda 4 kere seyahat

ediyor. Engelli vatandaşlarımızın da en az 4 kere seyahat edeceğini varsayarsak, ulaşım talebi ortaya çıkar.

Üretici firmalara görev düşüyor

Bu hizmetleri yapabilmenin ek bedeli var. Birincisi, yatırım bedeli; ikincisi, kaybedilen koltuğun yaratacağı eklik kazanç. Biz ciddi bir rekabet içerisindeyiz. Kazanımlarımız sınırların altında. Üretici firmalara da görev düşüyor. Öncelikle endüstriyel bir tasarım yapılması lazım. Yoksa kazalarda ağır travmalar yaşayabiliriz. Şu anda dünyada örneği olmayan bir uygulamadan bahsediyoruz. Teknik bir komite ve bir ekonomik komite kurulması lazım, çünkü bu uygulama bütün taşıtlara zorunlu tutulursa çok büyük maliyetler gerektirecek.

Teknik komite kurulmalı

Ekonomik komite ile teknik komitenin kurulması yanlış bir adım atılmaması konusunda kısada olsa bu süreye ihtiyac olacağını düşünüyorum.

25-30 bin taşıttan bahsediyoruz. 25-30 bin taşıtta ortalama 10 bin Euro'dan yaklaşık 3 milyar Euro yatırım gerekiyor. Türkiye Cumhuriyeti devleti böyle bir yükün altından kalkar, ama bizim sektörlerimiz kalkamaz. Teşvik değerlendirilmesinin yapılması da lazım.

Bu prosedür, en yakın ağustos ayına kadar uygulanamaz. Çalışma, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığının bu gerçeği görmesi lazım. Biz taşımacılar olarak bunu söylüyoruz. Üreticiler de bunu söylüyor; o zaman bu kararı gözden geçirmemiz lazım.

Üzüntümüz büyük

Ülkemizi derin bir üzüntüye boğan, yüzlerce madencinin yaşamını kaybetmesine yol açan Soma'daki patlama dilerim bir daha yaşanmaz. Hayatını kaybedenlere Allahtan rahmet, yakınlarına ve tüm halkımıza sabır ve başsağlığı diliyorum. ■



Selami Tırış da Genel Kurul'da oyunu kullandı.



Hürel Gündüz



Hikmet Albayrak



Kerem Birant



Kerem Birant

Doğuş Otomotiv desteği

Doğuş Otomotiv Volkswagen Ticari Araç Satış Müdürü Taner Kozlan'a Hakan Orduhan ve Ali Bayraktaroğlu tarafından verdikleri destekler için teşekkür plaketi verildi.



İSTAB'ın yeni yönetimi

Ali Bayraktaroğlu (Başkan)
Hikmet Albayrak
Naci Ateş
Turgay Gül
Kerem Birant
Köksal Yüzbaşıoğlu
Reyhan Şeker
Dursun Ali Camadan
Cafer Kaya
Esat Yıldırım
Adem Koç
Sadık Aksu
Mehmet İbrahim Emlak

Denetleme Kurulu Asil Üyeleri

Recai Ergün
Erkan Cabay
Erol Uyanık

Yönetim Kurulu Yedek Üyeleri

Seyhan Pıllavcı
Soner Ağdaş
Gökhan Kopuz
Rıza Oturak
Mehmet Cingöz
Mahir Akkurt
Turgay Kaya
Özen Aydın
Mehmet Ünal Kalender
Suat Bayraktar
Mustafa Karslıoğlu
Yekta Türker
Turgut Reha Bali

Denetleme Kurulu Yedek Üyeleri

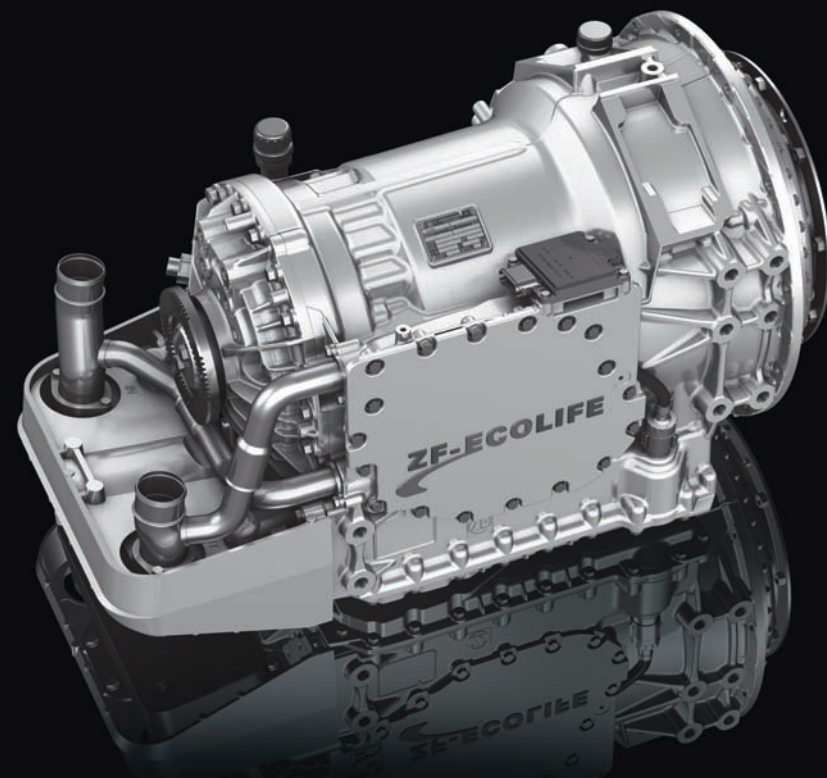
Yaşar Ramoğlu
Battal Gazi Ulukaya
Metin Uludağ

ZF TEKNOLOJİSİ – ŞEHİR İÇİ VE ŞEHİRLER ARASI YOLCULUKLAR İÇİN AKILLI ÇÖZÜM

ZF-EcoLife Şanzıman asla taviz vermez! İster düz yolda ister rampada: Akıllı sürüş programı TopoDyn Life, yol durumuna en uygun vites değişimini sağlar, yakıt tüketimi ve karbondioksit salınımını azaltır. 6 kademeli kesintisiz vites geçişleri neredeyse hissedilmez. EcoLife, geniş yelpazeli vites aktarma oranları sayesinde, yüksek hızlarda dahi motorun düşük devirlerde çalışmasına imkan verir. EcoLife'in Şehir içi Retarderi performanstan ödün vermeden güvenli bir yavaşlama sağlar. Çift eşanjörlü soğutma sistemi, şanzımanı yüksek sıcaklıklarda dahi tam koruma altına alır. Yıllar boyu mükemmel sürüş için: ZF-EcoLife. www.zf.com/EcoLife



MOTION AND MOBILITY



4 » Gündem

Akif
Nuray

anuray59@gmail.com

Soma mı, kalkınma mı?

Ekim 1918; 1. Dünya Savaşı Osmanlı devleti için bitiş tarihidir, Mondros anlaşması ile silahlar bırakılır. Osmanlı'yı paylaşmaya 2 yıl vardır, ama sadece 6 ay sonra Mayıs ayının 15'inde Yunanlılar İzmir'e çıkarlar. 19 Mayıs 1919'da Mustafa Kemal ve ekibi Samsun'a ayak basar.

95 yıl önceki 19 Mayıs 1919 milli mücadelenin başlangıcıdır. Askeri mücadeleyi siyasi mücadele ve onu da ekonomik mücadele izleyecektir. Büyük amaç çağdaş medeniyetlerin düzeyine yükselmektir, yani 'kalkınma'dır. Kalkınma mücadelemiz devam ediyor...

Yine 1945 yılının Mayıs ayında (9 Mayıs) 2. Dünya Savaşı biter. Bu savaşta cephe doktoru olan Rus Valentina Lyatıfov şimdi 92 yaşında bir Antalyalı.

Önceki yazılarıma baktım... "2012'de ihracatın GSYH oranı dünyada yüzde 27 idi, Türkiye'de yüzde 17 oldu.

Dünya ortalamasından 10 puan gerideyiz. Bu oranı 2023'te 20 puan artırarak yüzde 37'ye çıkaracağız. Dünya ortalaması yüzde 31 olacak. Dünya ortalamasını 6 puan geçeceğiz. Sadece 10 yıl sonra.

Nasıl mı?

Büyüme kalkınmaya çevirmek... Büyüme kalkınmaya çevirmek, temel hak ve özgürlükleri geliştirmek, temel ve mesleki eğitim kalitemizi yükseltmek,

katma değeri arttırmak 2023 hedeflerimizin gerçekleşmesi için temel gereklerdir..." (Taşıma Dünyası, sayı 115)

Yaşamdan ayna tutalım; Soma madeninden kurtulmuş işçi, "İşçinin hakkı olmaz, geçim bindirilmiş, çalışsaksın mecburi" derken temel hakları dile getiriyor... "İnsan kazarsın, herkes kayıyor" derken de mesleki eğitimin durumu seriyor önümüze... "Çizmelerin sedeyi kirlenmesini" dediğinde de onu özgürlüklerden ne kadar uzak tuttuğumuzu anlıyoruz.

Sendika başkanı, "bir iş güvenliği müfettişine 67 bin madenci düştüğünü, her üç günde bir madenciyi kaybettiğimizi" söylerken 2023 hedefleri için temel ödevlerimizin ne kadar çok olduğu vuruyor yüzümüze.

Ben, kendim, 1/75 milyon oranında sorumluyum, yükümlüyüm. Siz de sorumlusunuz. Suçumuz, suçumuz, cezamız yok... Hepimiz hepsiyiz!

Katma değeri artırma yolunda bir yarışma daha yapıldı. Bir bankanın icat çıkarma davetine 13.500 fikir katıldı. Katılım, geçen yıldan yüzde 32 fazla. Birincilik Kinaya dalında, ikincilik Elektrik-Elektronik dalında, üçüncülük İşletme dalında bir fikre verildi.

Banka toplam 75 bin TL ödül verdi, 13.500 fikir topladı. Her fikir bankaya, 5,5 TL'ye mal oldu. Destek var ama pek de zayıf durmuyor mu?

Bir üniversitemiz de 415 katılım arasından birinciliği bir İnternet oyununa, ikinciliği Süt Sığırlarının Otomatik Dezenfekte Sistemi'ne, üçüncülüğü engellinin beyin dalgaları ile yürüyen Kumandalı Tekerlekli Sandalyeye verdi.

Üzülerek hatırlayacaksınız, yakında bir yarışmada Türkiye temsilcisi olarak dönerciyi seçmiştik... Bir gelişmiş ülke, birinciliği ve büyük desteği "Kendini Onaran Plastik" ürününe veriyor. 3 cm.lik varasını kendisi onarıyor bu plastik...

Süreçler benzeşmediği için sonuçlar da böyle bambaşka hatta gülünç bile oluyor.

İşte bir gülünç örnek: Havayolu yolcusu yüzde 30 artınca bilet fiyatları elbette yükseldi. Yeni tavan hemen geldi: 309 TL. Ama fiyatın tavanının olması pek anlaşılıyor. Fiyatın tavanı olmazsa da kötü! Bir futbol maçında bilet fiyatı 800 TL'ye çıkınca; bunu gören diğer takım, kendi maçının biletini de 400 TL'ye çıkarıyor.

Geçen hafta dünyanın ekseninden konu açmıştık. Bu hafta ABD'nin bir ekonomi yetkilisi olan Faber şöyle dedi: "2008 krizinin, daha büyük bir krizin öncüsü olduğundan şüpheleniyorum." Krizin öncüsü 6 yıldır sürüyorsa, kendisi kaç yıl sürecek?

Korkmam!

Yeni dünya, yüksek donanımlı, yenilikçi, katma değerli insan varlığı istiyor.

Bunun adı 'Kalkınma'dır. Yaşayarak anlıyoruz... ■

Taşıma
Dünyası

Best Van Tur, havayoluna rakip

Irak'a her gün 900 yolcu taşıyor

Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram, Irak hattında 28 araçla hizmet verdiklerini belirtti: "Irak'a günde karşılıklı olarak 18 sefer gerçekleştiriyoruz. Günlük taşıdığımız yolcu sayısı 900 civarında. Kış aylarında bile yüzde 80 doluluk ile sefer yapıyoruz. THY'den daha fazla yolcu taşıyoruz diyebilirim."

İrem Bayram, "Zaho, Dohuk, Süleymaniye, Erbil ve Kerkük'e her gün gidip geliyoruz. Mersin'den 2, İstanbul'dan 3, Antalya ve İzmir'den 1, Gürcistan'dan 1 seferimiz var. 5 yıldır çalıştığımız Kuzey Irak yolunda her yıl büyüyerek ilerliyoruz. Gürcistan'dan Irak'a sefer yaparak üç ülkeyi birbirine bağlamış oluyoruz. İleriki dönemlerde yurtiçinde ve yurtdışında farklı hatlarda da hizmet vermeyi planlıyoruz. Hizmet ağımıza başka ülkeleri de katabiliriz" dedi.

Taşıma modlarında doğru fiyatla rekabet yapılmalı

Yurtiçinde şehirlerarasında 60 adetlik bir filo ile hizmet verdiklerini ifade eden İrem Bayram, İstanbul-Ankara hızlı tren hattının fiyat politikasının doğru belirlenmesi gerektiğini vurguladı: "İstanbul-Ankara hızlı tren hattı bizim işlerimizi önemli ölçüde etkilemeyecek. Biz kısa hatlarda rekabet etmiyoruz. Uzun hatlarda rekabetçi bir yapıda hizmet veriyoruz. Demiryolu ve havayolunda gelişimin, ülkenin kazanımı olduğuna inanıyoruz. Gerekiyorsa taban fiyat olmalı. Sektörümüzün ağır maliyet kalemleri arasında yer alan akaryakıt ve sigorta maliyetleri noktasında teşvikler verilerek diğer taşıma modları ile rekabet edilebilmesinin önü açılmalı. Burada bir sektörü bitirmek değil, turizmi güçlendirmek gerekiyor" diye konuştu.



İrem Bayram

Erkan Yılmaz

Irak'ta 2+1'e talep

"Biz burada sadece taşımacılık yapmıyoruz, kültür alışverişi de yapıyoruz" açıklamasını da yapan Bayram, "Irak'tan ülkemize turist getirdiğimizde ülkemizi tanıtmış, döviz kazandırmış oluyoruz. 2+1'e yönelik talebi Irak'ta biz oluşturduk. İlk biz taşıma yapmaya başladık. Bu bize ilgiyi de artırdı. Biz Irak'a THY'den

daha fazla yolcu taşıyoruz. Günde 900 kişi taşıyoruz. Kış aylarında bile yüzde 80 doluluk ile çalışıyoruz. İstanbul'dan Irak'a 80 dolara taşıma yapıyoruz. Irak'ta çok sevilen bir firmayız. Kedi amblemli otobüsümüzün yanında çok fotoğraf çekiliyorlar. Biz de farklılık olsun diye filomuza bir siyah araç kattık. Belki daha fazla da alabiliriz" dedi. ■

Koltuk arkasında Funtoro

İrem Bayram, bütün araçlarında Funtoro kullandıklarını ve tercih etmelerinde en önemli etkenin sektör lideri olmaları olarak açıkladı: "Yeni araçlarımıza Funtoro koltuk arkası ekran takılacak. Arkasında global bir firma olan MSI olması bize güven veriyor. Ekranları ve içerikleri çok güzel. Müşterilerimiz çok

sektörel sorunları görüştük, daha sonra As Teknoloji'den beklentilerini öğrendik. Beklentilerini zaten karşıladığımızı, hatta daha fazlasının olduğunu gördük. İçerik yönetimini daha eğlenceli hale getirmeyi teklif ettik. Çünkü uzak



mesafeli taşımacılık yapıyorlar. Birlikte yol almaya karar verdik. Best Van Tur da en kısa süre içinde reklam yönetim sistemimiz içine katılacak. Yönetimlerini kendilerine vererek bu projeyi bu sistemin içine daha fazla firmayı katacağımızı düşünüyoruz" dedi. ■

memnun. Her açıdan bize destek olan çok güzel bir ekiple var, hep yanımızda olduklar, çok yakından ilgilendiler."

Araçlara koltuk arkası ekran takan As Teknoloji Genel Müdür Yardımcısı Ebru Agat da, "Best Van ile ilk görüşmemizde ekran konusu gündeme gelmedi. Önce

Best Van Tur'a 10 Travego



Mercedes-Benz Türk bayi Gelecek Otomotiv, Best Van Tur'a 6'sı 2+1 koltuklu 10 Travego teslimatı gerçekleştirdi.

Yurtiçi ve yurtdışı yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Best Van Tur, tercihini yine Mercedes-Benz'den yana yaptı. Best Van Tur, Mercedes-Benz Türk Bayii Gelecek Otomotiv AŞ Erzurum şubesinden aldığı 4 adet Travego 15 SHD ve 6 adet Travego 17 SHD ile filosundaki Mercedes-Benz otobüs sayısını 88 adede çıkarttı.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde 13 Mayıs Salı günü düzenlenen törene, Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram, kaptanlar ile Gelecek Otomotiv

Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog ve Gelecek Erzurum Otobüs Satış Danışmanı Şener Başçoban katıldı.

Mercedes tercihi

Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram, Mercedes'i tercih etmelerini şu sözlerle açıkladı: "Tercihimizdeki en önemli etkenler: Travego araçların sunmuş olduğu yol güvenliği, geniş servis ağı ve ikinci elde satış değerlerinin yüksek olması. Gelecek Otomotiv'le yıllardan beri gelen güzel bir dostluğumuzun olması nedeniyle ve onların da aynen bizim gibi bölge ekonomisine katkıda bulunmalarından dolayı bu alımı Gelecek Otomotiv aracılığı ile gerçekleştirdik. Filomuza kattığımız yeni araçlarımızla beraber, sektörümüze ve yolcularımıza hiç durmadan hizmet vermeye devam edeceğiz." ■



Hoşgeldiniz Mesajı

Multi Dokunmatik

FM Radyo

TS 16949 Sertifikalı

Cloud Hizmetleri

Okuma Işığı

İkram Menüsü ve E-Alışverişi

Bize ulaşın: satis@asteknoloji.com

SON 30 GÜN GERİYE SAYIM BAŞLADI !

Değişim Kampanyasında 10" HD Plus 46 Koltuk

10.000 \$+KDV

Not: Değişim Funtoro 7"inc dokumatik araçlar için geçerlidir.

BU FIRSAT KAÇMAZ !

KAMPANYAMIZ STOKLARLA SINIRLIDIR !

Kanal Sayısı Yükseltme Tv Farkı : 500 \$
Anons Monitörü Sipariş Menüsü : 250 \$
Alt Yapı 1 Yıl Garanti : 750 \$

AS TEKNOLOJİ
BİLİŞİM LTD. ŞTİ

FUNTORO™
MSI Corporation

19 - 25 Mayıs 2014

Taşıma
Dünyası

Gündem » 5

Temsa'dan HAVAŞ'a 29 Safir

Havayolu transfer alanında hizmet veren Havaş, filosuna 29 Safir otobüs ekledi. Son satışla birlikte Havaş filosundaki Safir sayısı 121'e ulaştı.

Temsa bayisi Ant Oto tarafından Ankara'da düzenlenen törenle Havaş'a 29 Safir teslim edildi. Düzenlenen törene Havaş Otobüs İşletme Koordinatörü Turgay Günaydın, Otobüs İşletme ve Planlama Müdürü Mustafa Kadı, Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ, Ant Oto Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Göksoy katıldı.

23 havalimanında yer hizmeti

Türkiye çapında 23 havalimanında yer hizmetleri sunduklarını belirten Havaş Otobüs İşletme Koordinatörü Turgay Günaydın, "Türkiye'nin 6 havalimanında TGS (beş havalimanında Havaş ile birlikte), Avrupa bölgesindeki dokuz uluslararası havalimanında Havaş Europe ve KKTC'de Ercan Havalimanı'nda CAS aracılığıyla bu hizmeti sunuyoruz. Şirket rampa hizmetleri, yolcu hizmetleri, kargo ve posta hizmetleri; yük kontrolü, haberleşme ve uçuş operasyon hizmetleri, temsil ve gözetim hizmetleri olmak üzere beş farklı alanda yer hizmetleri sunuyor" dedi.

Havaş'ın 6 değeri

Havaş'ın en çok önem verdiği değerlerin başında profesyonellik, güvenlik, saygı, müşteri memnuniyeti, dinamizm ve ekip çalışması olduğunu vurgulayan Günaydın, "İşimizi en üst düzeyde özen ve standartlarda yapmak hedefimiz. İşimizle ilgili gelişmeleri yakından izleriz. Güvenliğe büyük önem veririz. İnsana, çevreye ve yasalara saygıyı ön planda tutarız. Yenilikçi olmaya odaklanıyoruz. Dinamik olmaya ve ekip çalışmasına büyük önem veririz" dedi.



Temsa beklentilerimizi karşılıyoruz

Temsa ile uzun yıllara dayanan işbirliklerinin bulunduğunu ifade eden Turgay Günaydın, "Havalimanında, müşterilerinize transfer hizmetini en üst düzeyde güvenlik ve konfora sahip araçlarla sunmak zorundasınız. Temsa'nın ürünleri yolcumuzun ve bizim beklediğimiz standartları sağlıyor. Bu nedenle de yatırımlarda tercihimizi Safir'den yana kullanıyoruz. Üst düzeydeki güvenlik ve konforun yanı sıra Safir araçların işletme maliyetinde sağladığı avantajlar da tercihimizi belirleyen etkenlerden biri. Ülkemize en kaliteli, en konforlu ve en önemlisi güvenli taşımacılık hizmeti vermeye devam edeceğiz. Filomuzu büyültmeye yönelik çalışmalarımız da devam edecek. Temsa yöneticilerine bizlere gösterdikleri ilgi ve destek için de teşekkür ediyoruz" diye konuştu.

Havaş filosunda 121 Safir

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Havaş ile uzun yıllara dayanan işbirliği sürecinden büyük memnuniyet duyduklarını belirterek, "Taşımacılık alanında hizmet süreci ve standartları bütün bir şekilde işliyor. Havalimanından



otobüse binen yolcuya güvenlik ve konforu üst düzeyde sağlamanız müşteri memnuniyeti açısından çok önemli. Havaş'a gerçekleştirdiğimiz 29 adetlik Safir satışı ile filosundaki Safir sayısı 121'e ulaştı. Araçlarımızı kullanan ve bu kullanımdan duyduğu memnuniyetle tekrar bizleri tercih eden müşterilerimizle işbirliğini devam ettirmek bizi memnun ediyor. Yeni araçların Havaş'a hayırlı olmasını diyor, bizleri tercih ettikleri için de teşekkürlerimi ifade ediyorum, ayrıca satışa katkılarından dolayı Ant Oto Yönetim Kurulu

Başkan'ı Hasan Göksoy'a da teşekkürlerimizi sunarız." diye konuştu. ■

Trafikte her an, sorumlu davran!



Michelin'den yakıt tasarruf sırları

"Yeşil lastik" koseptinin öncülerinden Michelin, en büyük sorumluluğu yol güvenliği sağlamanın yanı sıra düşük yakıt tüketimi sağlayan lastikleriyle de sürdürülebilir çevre yaratma konusunda çalışıyor. Michelin daha temiz bir çevre ve daha düşük yakıt tüketimi sağlaması için önerileriyle sürücülerin yanında yer almaya devam ediyor.

Mevsime uygun lastik kullanın

Michelin sürücülerini kış mevsiminde kış lastiği, yaz mevsiminde ise yaz lastiği kullanılması gerektiği konusunda uyarıyor. Yaz mevsiminde kullanılan kış lastikleri yapısının uygun olamamasından dolayı performans kayıplarına neden olur. Bu kaybı dengelemek için de daha fazla gazla basılması gerekir. Bu da daha fazla yakıt tüketimi olacaktır.

Ani hızlanmalar ya da yavaşlamalar

Sürücüler yüksek devirlerden uzak durarak hızınıza uygun vitesle yolculuk ederse büyük ölçüde yakıt tasarrufu sağlar. "Yokuş aşağı inerken otomobilin vitesini boşa al, yakıt tasarrufu sağlarsın" gibi şehir efsanelerine can güvenliği tehlikeye attığı gibi yakıt sarfiyatını da artırır.

Hava basıncı direnci

Lastik hava basıncı ekonomik araç kullanımını doğrudan etkiler. Hava basıncı düştükçe lastiğin yuvarlanma direnci artar. Ortaya çıkan enerji kaybının motor tarafından dengelenmesi daha fazla yakıt tüketimine neden olur. Eksik hava basıncı lastiklerde hızlı aşınmaya da yol açarak, lastik ömrünü yüzde 30'a varan oranda azaltır.

Ömrü tamamlanmış lastikler

Lastiklerinizin diş derinliği yasal limit olan 1.6 mm'nin altına düştüğünde, hareket esnasında yol tutuş ve performansında kayıplara yol açar. Bu durumda lastikten kaynaklanan performans kaybının giderilmesi için sürücüler daha fazla yakıt tüketir. ■

Ekonomiye Tempo tutun!



Düşük işletme giderleri ve yakıt ekonomisi için Tempo alın, kârlı çıkın.

Koç | www.otokar.com.tr /OtokarTicariAraclar /OtokarAS

Otokar



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Gündemin ışığında...

Geçtiğimiz hafta yaşadığımız kömür madeni faciasıyla ilgili olarak üzüntülerimi belirtir; rahmet, başsağlığı ve acil şifa dileklerini sunarım. Taşıma Dünyası gazetesi olarak, ne kadar önemli olursa olsun, taşımacılık dışı konudan uzak duruyoruz. Sadece taşımacılıkla ilgili olmasa bile taşımacılarla ilgili sosyal konuları gündeme alıyoruz. Herhangi bir kimsenin yardım amaçlı bir üniversite kurması bizim gündemimiz olmaz. Ancak bu okulda veya mevcut okulda açılacak taşımacılıkla ilgili bir eğitim bizim için bir haberdır. Bir de taşımacıların yapacağı bir okul taşımacılıkla ilgili olmasa dahi dikkatimizi çeker.

Soma kazası, normalde taşımacılıkla ilgili değil. Bu kömürün taşınması gibi ilgilere zorlama olur. Ancak Soma'daki olayın bir iş güvenliği olayı olduğu düşünüldüğünde tüm ticari-ekonomik faaliyetler bununla ilişkilendirilebilir. Hele hele taşıma güvenliğini ve trafik kazalarını iş güvenliği kapsamında götürsük, konu önem kazanır. Bu yaklaşımla olaya bakalım...

Kaza mı, cinayet mi?

Trafik kazaları için sık sık 'bu kaza değil, cinayet' denir. Bazılarına göre kaza ile cinayetin ayrımı kolaydır. Bilerek, isteyerek yapılmışsa cinayet, aksi halde kaza... Aslında hiç de böyle değil. Bir cisim bir kişinin kafasına vurup öldürürseniz cinayet, peki, uygun olmayan yere uygun olmayan biçimde koyduğunuzda bu cisim düşerek birini öldürürse kaza mı? Bana göre değil. Bu da bir suçtur. Aradaki fark birisinin bilerek, isteyerek öldürme olması; diğeri ise en azından ölüme sebebiyet verir. Ancak her türlü tedbirin alındığı durumlarda oluşan olumsuzluklar kaza olarak görülebilir.

Aynı şey, hiç şüphesiz trafik kazaları için de geçerlidir. Olumsuz sonuç verecek trafik kusurları asla görmezden gelinemez. Olumsuz sonuç meydana gelmediğinde bu kusur görülmeyebilir, ama bu kusur her zaman vardır. Tedbir sorumluluğu esas olup trafikte olumsuz sonuç doğmadığı hallerde de tedbirsizlik cezalandırılır.

Akl, bilim, kültür

Bazıları doğruların akıl ile belirlenebileceğini düşünür ve bunun için aklı yeterli görür. Halbuki bilgiyle desteklenmeden akıl yürütmeyle doğrulara varılamaz. Bu da bilinmelidir ki herkesin aklı başka türlü çalışır ve kendine göre herkesin aklı en iyidir.

Kırmızı ışıktaki durmak zorunludur. Peki, o anda yeşil yanan yönde hiç araç yoksa -hele gece saat 03 ise- bazıları bu durumda beklemenin aptallık olduğunu düşünür ve iddia ederler. Bunu uygular ve suçlu olmadıklarını ifade ederler. Öncelikle eğer bu doğru ise kırmızı ışık kuralını buna göre yazmak lazım. Eğer 'diğer yönlerde araç yoksa kırmızı ışıktaki durmak gerekmez' diye yazmıyorsanız, hiç lafını bile etmeyin. Şunu artık öğrenmeliyiz: Kurallara karşı kurnazlık yolu aramayan, sözüm ona aptalların yaşadığı ülkelerde kazalar az, insanlar yaşıyor. Bizim gibi, onları aptal gören akıllı insanların yaşadığı ülkelerde kazalar diz boyu. Sonra da 'ne yapayım, kaza' hatta 'görünmez kaza'. Ne görünmezi, kardeşim, göz göre göre.

Sözüm ona akıllılık benliğimize o kadar işlemiş ki... Trafik tıkanığında sağdaki otobüs durağı cebini kullanıp iki araba öne sıçramayı marifet sanıyoruz. Yan şerit bir araba ileri gitmişse hemen ona atlıyoruz. Emniyet şeridinden gitmenin bir mahsuru yok! Emniyet şeridi istediğimiz yere kadar olsa, neyse. Halbuki bu şeritten biraz gidip az sonra normal şeride geçerek diğer insanları aptal yerine koyuyoruz. Ambulansın, itfaiyenin açtığı yoldan gitmek, başarı sayılıyor.

Avrupa'da yaşayıp trafikte o aptallar gibi hareket eden insanlarımız Türkiye'ye gelince akılcılık ve fırsatçılık anlayışlarını hemen hatırlıyorlar. Bilmem, yabancı ülke vatandaşları da Türkiye'de yaşarken aptallıklarını unutabiliyorlar mı?

Balık baştan kokar

Her türlü kural ihlalini yapanların akıllıktan öte açıklamaları da var tabii: Çoğuna göre acele işlerinin olması. Peki, acele iş bu hakkı verir mi? Eğer verir diyorsanız, sonuçlarına katlanmalısınız. Bilin ki başkalarının da acelesi var ve onların aceleleri de sizinki kadar haklı.

Trafik Kanununa göre geçiş üstünlüğü maddesi var. Kimlerin kurallara uymayabileceği belli. Cumhurbaşkanı veya Başbakan için acil ilaç götüren bir taşıt dahi geçiş üstünlüğüne sahip değil. Ama bazı özel ve resmi araçlar nasılsa bunu hak görüyor. Neredeyse tüm emniyet araçları sanki bu hak kapsamında hareket ediyor. Halbuki sadece suçlu kovalama veya trafik güvenliği amaçlı geçiş üstünlüğü hakları var ki bu da tüm emniyet araçlarının yüzde 1-2'sini tutmaz. Kuralları uygulayacak polis, kendine hak yaratırsa diğerlerine kural uygulaması zorlaşır.

Bir küçük öneri

Tüm araçlarda trafik sigortası zorunlu. Yolcu taşımacılığında ayrıca taşımacılık ve koltuk sigortaları zorunlu. Riski yüksek bazı mesleklerde sigorta zorunluluğu başlatıldı. Peki, madencilik riskli bir iş değil mi? Niye onlarda kişi başına, maden ocağı başına yeterli limitleri olan zorunlu sigortalar yok? Bu sigorta, çokça mağduriyeti önlemez mi? ■

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin:

İntermodal taşımacılıktan korkmayın

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) Yönetim Kurulu Mayıs toplantısı, Turgut Erkeskin başkanlığında Mersin'de gerçekleştirildi. UTİKAD heyeti toplantı öncesi, bölge yetkilileri, üyeleri ve Mersin'de faaliyet gösteren sektör firmalarının üst düzey yönetici ve temsilcileri ile bir araya geldi.

UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin ve Yönetim Kurulu üyeleri Kaan Gürgeç, Kosta Sandalcı, Hacer Uyarlar, Mehmet Ali Emekli, Kayhan Özdemir Turan, Emre Eldener ile Genel Müdür Cavit Uğur'dan oluşan UTİKAD Heyeti, Mersin Bölgesi çalışmaları kapsamında kamu ve sivil toplum kuruluşları yetkililerini ziyaret ederek karşılıklı görüş alışverişinde bulundu.



Türkiye'de intermodal taşımacılığın geliştirilmesinin Türkiye'ye ve sektöre yararlarının vurgulandığı toplantıda Erkeskin, Türkiye'de karayolu taşımacılığına olan bağlılığın devam etmesi halinde dış ticarete olumsuz etkisinin sürecini kaydetti.

UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, "Karayolu taşımacılığı yapan firmalarımız intermodal taşımacılıktan korkmasınlar. Çünkü intermodal taşımacılık kara yolu taşımacılığı yapan firmalarımızın işlerinin azalmasına değil, dış ticaretimiz artarken firmalarımızın

hacimlerinin artmasına destek olacaktır" şeklinde konuştu.

UTİKAD heyeti Mersin Deniz Ticaret Odası, Mersin Ticaret ve Sanayi Odası, Mersin Uluslararası Limanı'nda çeşitli incelemeler yapan heyete, lojistik gündeminde yer alan konulara yönelik bilgi verildi. ■



TAYSAD'dan, otomotivde yeni kümelenme bölgeleri

Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD), 2014'ün ilk İzmir üye toplantısında rakip ülkelerle rekabetin önemine değindi. TAYSAD Başkanı Dr. Mehmet Dudaroğlu, otomotivde Marmara Bölgesi'nin özellikle Doğu Avrupa'ya karşı rekabetçilik avantajını yitirmeye başladığına dikkat çekerek, sektörün kümelenme modeline odaklanması gerektiğinin altını çizdi. 'Güçlü sanayi ve güçlü marka' sloganını yineleyen ve neler yapılması gerektiğinin ifade eden Dudaroğlu, kümelenme modelinde sektörün 'potansiyel' evresinde olduğunu, ancak bunun 'işlevsel' hale gelmesi gerektiğini söyledi.

İşçilikte verimlilik artırılmalı

Dudaroğlu, "Özellikle işçilik maliyetinde rekabetçi gibi görünsek de, işçilik verimliliği gelişmiş ülkelerde, teknolojinin de yardımıyla, gelişmekte olan ülkelere göre daha hızlı artmaktadır. Dolayısıyla, ülkemizde rekabetçiliği ile öne çıkacak yeni kümelenme bölgelerinin de oluşturulması, Ar-Ge ve yeni teknoloji kullanımıyla işçilikte verimlilik çalışmalarına ağırlık verilmesi gerekmektedir. Motor ve motor parçaları, güç aktarma organları, elektrik-elektronik parçalar, aktif-pasif güvenlik parçaları gibi alanlardaki yetkinliğimizi artırmalıyız" diye konuştu.

İşbirliği her alanda artırılmalı

Dudaroğlu ayrıca, Ar-Ge ve inovasyon stratejilerinin üye firmalarda yaygınlaşması çalışmalarının artırılmasını istedi. Sektör adına küresel pazarlarda çalışmalar yapılmasını, finansal çözümler üretilmesini de vurgulayan Dudaroğlu, "Savunma, havacılık, demiryolu, iş ve tarım makineleri gibi alanlarda işbirliklerini ve paydaşlarla ilişkilerimizi artırmalıyız" dedi. ■

MAN, toplu siparişler almaya devam ediyor

Erhanlar Grup'a 30 MAN TGX EfficientLine



100 araçlık filoya sahip Erhanlar, 50 adetlik MAN TGX EfficientLine model araç siparişinin 30'unu teslim aldı.

Erhanlar Grup Yönetim Kurulu Üyesi Erhan Turan, uzun süredir MAN'la çalıştıklarını vurgulayarak, "MAN TGX EfficientLine, ekonomik ve çevre dostu uzun yol taşımacılığı için ideal çözümü sunuyor" dedi. MAN'ın donanım özelliklerine dikkat çeken Turan, "Tehlikeli madde taşımacılığında insana,

doğaya ve ekolojik dengeye özen göstererek hizmet veriyoruz. Taşımalarımızın büyük bir kısmı karayolu üzerinden Avrupa ülkelerine yapıyoruz. Biz MAN'la çok daha güçlüyüz. Uzun yıllar MAN'la işbirliğine devam etmek istiyoruz" diye konuştu.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Ataç Şeran, ve MAN Diyarbakır bayi Diyarman'ın Yönetim Kurulu Üyesi Mesut Ünal da sadece satışta değil, satış sonrasında da müşterilerinin yanında olduklarını dile getirdiler. ■

Anadolu Isuzu'dan OMEKS

Anadolu Isuzu'nun Şampiyon lakaplı N serisi kamyonları, Türkiye'nin P.O.P. ve kampanya lojistiği hizmeti veren OMEKS taşımacılık filusunda da yerini aldı. 6 adet NPR 8 Long düzenlenen bir törenle teslim edildi.

OMEKS adına Lojistik Müdürü Ali Özyar, Anadolu Isuzu Yetkili Satış Bayisi Bursa Ağır Vasıta AŞ Genel Müdürü Ahmet Uğur ve BAV Satış Şefi İnci Kaplan katıldı.

Bünyesinde 20 adet çekici, kamyon ve 30 adet kamyonet

bulunan OMEKS Lojistik, sağlamlık, motor ömrü, yaygın servis ağı ve yakıt ekonomisi nedenleriyle tercih ederek filosuna kattığı Anadolu Isuzu'nun NPR 8 Long model kamyonları firmanın faaliyette bulunduğu bir çok bölgede hizmet verecek.

Gebze merkez olmak üzere, Ankara, Adana, Antalya, İzmir, Bursa, İstanbul Avrupa ve Samsun bölge yapılanmasını tamamlamış olan OMEKS Lojistik'in depo kapasitesi 25 bin metrekarenin üzerinde. ■

filosuna 6 NPR 8 Long



DKV'nin 7/24 yol yardımına

300 bin talep geldi

Lojistik sektörünün lojistiğini üstlenen DKV'nin 38 Avrupa ülkesinde sunduğu 7 gün 24 saat yol yardımı servisine bir yılda 300 bin talep yağdı. Arzaların yüzde 95'i DKV'nin yönlendirdiği birden çok dil bilen uzman ekipler sayesinde hemen arıza mahallinde çözülerek karayolu taşımacılığının kesintisiz sürmesi sağlandı.

DKV, tüm Avrupa'da geçerli olan 7 gün

bulunan OMEKS Lojistik, sağlamlık, motor ömrü, yaygın servis ağı ve yakıt ekonomisi nedenleriyle tercih ederek filosuna kattığı Anadolu Isuzu'nun NPR 8 Long model kamyonları firmanın faaliyette bulunduğu bir çok bölgede hizmet verecek.

Gebze merkez olmak üzere, Ankara, Adana, Antalya, İzmir, Bursa, İstanbul Avrupa ve Samsun bölge yapılanmasını tamamlamış olan OMEKS Lojistik'in depo kapasitesi 25 bin metrekarenin üzerinde. ■

www.tasimadunyasi.com


facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete • ISSN: 2148-4295
Yıl: 3 • Sayı: 139 • 19 - 25 Mayıs 2014

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Muammer BAŞKAN

Editor
Korkut AKIN

Reklam / Abone
Özgür ALKAN

Dağıtım: **Mikail BAYAT**
Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.
Başç Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli
Bağcılar-İstanbul
Tel: +90-212-550 67 65
Gsm: +90-549-341 55 56
editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ
Haber Merkezi
Caner ÖZCAN

BÖLGELER

İZMİR
Cumhur ARAL

ANTALYA
Pınar KILINÇ

EDİRNE
Hüseyin TOPÇU

ADANA-GAZİANTEP
Emel GÜL

DIYARBAKIR
Ramazan DEMİR

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,
basın meslek ilkelerine
uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve
eklerinde yayınlanan yazı, haber
ve fotoğrafların her türlü telif
hakları Pivot Medya Pazarlama
İletişimi ve Organizasyon,
Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.
Ltd. Şti. 'ne aittir.
İzin alınmadan, kaynak
gösterilerek dahi iktibas
edilemez.

Sertrans Logistic ilk adımı attı

E-Lojistik: yeni büyüme alanı

Sertrans Logistics mevcut depolama alanlarının 28 bin metrekaresini e-lojistiğe ayırdı. Bu alan yıllık 42 milyon adet online ürün kapasitesine sahip.

Türkiye'deki 36 milyon internet kullanıcısının 10 milyonu internet üzerinden alışveriş yapıyor. 2014'te 2 milyon kişinin daha online alışveriş sistemine girmesi bekleniyor. E-alışverişin artmasıyla birlikte büyüyen e-lojistik sektörü hakkında konuşan Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, "50 milyar TL'lik hacme ulaşması beklenen e-lojistik sektörü ekonomi dünyasının yeni büyüme alanı olarak görülüyor" dedi.

İnternet üzerinden alışverişin yaygınlaşmasıyla birlikte 2013'te 30 milyar TL'lik bir hacme ulaşan e-ticaret sektörünün 2014 yılında yüzde 30'luk büyüme ile 50 milyar TL'lik hacme ulaşması bekleniyor. Toplam perakende içindeki oranı yüzde 2 civarında bulunan e-ticaret, maliyetleri düşürdüğü için hem tüketici hem de e-ticaret yapan firmalar için önemli avantajlar



Nilgün Keleş

sunuyor. Son yıllarda online alışveriş sitelerinin artışı ve e-ticaret firmalarının gelişmesine paralel olarak e-lojistik de önemli bir atılım dönemi yaşıyor.

Türkiye'deki 36 milyon internet kullanıcısının 10 milyonunun internet üzerinden alışveriş yaptığını ifade eden Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş

konuyla ilgili olarak; "E-ticareti gözlemleyerek son yıllarda e-ticaret lojistiğine yönelik ciddi yatırımlar yaptık. Müşteri yazılımlarına entegre olabilen, yüksek teknoloji gerektiren ileri IT uygulamalarını ve altyapılarını hayata geçirdik. 2014 yılında e-lojistiğin en büyük oyuncusu olmayı hedefliyoruz. Şu anda e-lojistik bizim en önemli iş alanlarımızdan biri haline geldi" dedi. ■



Alışan Lojistik'e "Uluslararası İş Güvenliği" ödülü

Alışan Lojistik; kendi personeli ve kendi geleceğini koruyan, yüksek standartlarda hizmet sunan firmalara verilen, İngiltere'nin iş güvenliği alanında en prestijli ödüllü olan Uluslararası İş Güvenliği ödülünü 25 Nisan'da Londra'da törenle aldı. Alışan Lojistik Operasyonlar Koordinatörü Jan Devrim ve SEÇ-K Müdürü Aslı Başaran Yamantaş, ödüllü British Safety Council Chief Executive Yönetim Kurulu Başkanı Alex Botha'dan aldı. İngiltere'nin İş Güvenliği otoritesi olarak kabul edilen, British Safety Council tarafından verilen 2014 Uluslararası İş Güvenliği Ödülü'ne (2014 International Safety Award) sahip olan Alışan Lojistik; böylelikle iş güvenliği uygulamalarında göstermiş olduğu liderliğin sürdürülebilirliğini bir kez daha kanıtladı. ■

Nasıl yapılacağını bilmiyorsanız, ilk yardım yapmaya kalkışmayınız.

19 - 25 Mayıs 2014

Tasıma
Dünyası

Lojistik » 7

Otokar'dan rekor teslimat

Mars Logistics'e 220 Fruehauf Mega Euroslider Huckepack semi-treyler

Otokar, Mars Logistics'e uluslararası nakliye ve Intermodal taşımacılıkta tercih edilen yarı römork modeli Fruehauf Mega Euroslider Huckepack semi-treylerlerden 220 adet teslim etti.

Teslimata ilişkin basın sohbet toplantısı, 13 Mayıs 2014, Salı günü İstanbul'da Mars Logistics Filo Yönetimi Genel Müdürü Alper Bilgili, Karayolu ve Demiryolu Taşımacılığı Genel Müdürü Ali Tuglar, Satınalma ve İdari İşler Müdürü Şevket Erkan Şar, İşletme ve Bakım Onarım Müdürü İsmail Alkan, Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Treyler Satış Birim Yöneticisi Murat Özsoy ve Bölge Satış Yöneticisi Ümit Şangüder'in katılımıyla düzenlendi.

Otokar İç Pazar Satış Müdürü Murat Tokatlı, bu teslimatın en yüksek adetli seviye olan 220 adet ile gerçekleşmesi ile özel bir önemi olduğunu belirterek, "Daha önce 200 adetlik bir satış yapmıştık, şimdi bunun üzerine yüzde 10 koyarak rekorumuzu tazelemiş olduk" dedi.

Satışlarımız yüzde 70 arttı

Murat Tokatlı, pazardaki gelişmelere yönelik bilgiler de verdi: "2013 iyi bitti. 2014'e, pazar, geçen yılın yüzde 10 altında olur beklentisi ile girdik. İlk 4 aylık döneme bakıldığında yüzde 6 civarında gerileme oldu. Geçen yıl 9 bin römork satışı olmuşken, bu yılın ilk 4 ayında 8600 civarında oldu. Çekici rakamlarında ise yüzde 5 artış var. Bizim bu yılki hedefimizi, geçen yılın iki kat üzerine çıkmak olarak belirledik. Pazar yüzde 6 daralmışken, biz, satış adedimizi yüzde 70 seviyesinde artırdık. Toplam pazarda payımızı iki kat artırmış durumdayız. Bu sene sonu için 1500 römork satış hedefimize de emin adımlarla ilerliyoruz."

Intermodal ile maliyet avantajı

Intermodal taşımacılığın Türkiye'nin gündemine artık oturduğunu vurgulayan Murat Tokatlı, "Bu Avrupa'da yıllardır böyle gidiyor. Özellikle karbondioksit emisyonlarına yönelik yeni düzenlemeler yapıyor. Bunun içine trenler de dahil oluyor. Avrupa'da bu çalışmalar belli bir noktaya geldi. Türkiye de eninde sonunda bu kurallara uyacak. Bunun bir de işletme maliyeti var. Üretici olarak gördüğümüz, tren yüklemeye işinde intermodal taşımacılıkta ciddi bir maliyet düşüklüğü var. Bu kapsamda hedeflerimizi üç dört yıldır koymuştuk. Tren yüklemeye işine yönelik Ar-Ge'mizi üç yıldır sürdürüyoruz. Burada artık ürün çeşitliliğimizi tamamlamış durumdayız, senenin en yüksek teslimatını yapıyoruz. Mars Lojistik ile senelerdir birlikteyiz. Araçları birlikte geliştirdiğimizi söyleyebiliriz. Onların uzmanlıkları ve bizim Ar-Ge gücümüzü birleştirerek en iyi çözümü birlikte ürettik. 220 adet tenteli mega Euroslider Huckepack semi-treylerin teslimini gerçekleştiriyoruz. Mars Logistics yetkililerine, bizi tercih ettikleri için teşekkür ediyoruz. Ben bu kadar titiz çalışma ile araç alımı görmemişim. Biz de onlara layık olmaya çalıştık. Yeni araçların hayırlı olmasını diliyorum" dedi.



Çok memnun kaldık

Mars Logistics Filo Yönetimi Genel Müdürü Alper Bilgili, Mars Logistics'in Türkiye'nin en büyük uluslararası karayolu taşımacılık filolarına sahip şirketlerinden biri olduğunu belirterek, "Türkiye pazarında ölçekli bir iş yapıyoruz. Bunun bize getirmiş olduğu avantajlar var. Biz, içimizde hizmet üretim anlamında yetkin personel istihdam etme imkanına sahibiz. Bu alandaki bilgi birikimimizi satın almalara yöneltmiş oluyoruz. Bu ürün alımında adeta bir ürünün birlikte oluşumuna katkı sağladık diyebiliriz. Bu satın alma sürecinde birlikte uzun süre çalıştık. Gerek finansman gerekse teknik personel uzun süre çalıştı. Satın almalarda ve sonrasında yaptığımız işlemler var. Teknik personelimiz, talep ettiğimiz değişikliklerin hayata geçip geçmediğini kontrol ediyor. Bu sefer hiçbir sorun yaşamadık. Sürücülerimize bir anket uyguluyoruz. Bu seferki anketlerde neredeyse hiç şikayet almadık. Daha önceki bir iki satın almada perdelerin kolay açılmadığı, arka kapıların çok rahat çalışmadığı gibi şikayetler aldığımız oldu. Bu bizim için önemli iki unsur. Çok memnun kalarak ürün satın aldığımızı düşünüyoruz. Bu römorktan memnunuz, hatta çevreden 'hep bu römorktan alın' çağrısı geldi" dedi.

330 milyon dolar ciro hedefi

Alper Bilgili, bu yıla yönelik, "2013 yılını 275 milyon dolar ciro ile kapattık. Bu yılki hedefimiz 330 milyon dolar. Hedeflerimizi 5 yıllık oluşturuyoruz. Yıllık ortalama büyüme hedefimiz yüzde 20. Bu yılın ilk dört ayında taşımalarımızda yüzde 15 artış var. Döviz kurlarında olumsuzlar yaşanmasaydı bu taşımaların daha da artabileceğini düşünüyoruz. 1500'ün üzerinde ünitemiz var. Teslim aldığımız 220 adet ve alacağımız 100 çekici ile bunu 1800 adede çıkaracağız. Bu römorkların ilave teknik özellikleri var. Pendik, Çeşme ve Mersin



limanlarından UN-RO-RO gemilerini kullanarak Trieste'ye ulaşıyoruz. İtalya'nın Trieste kenti ile Lüksemburg'un Petemburg kentine intermodel taşımacılık yaptığımız bir taşımacılık hattımız. Bu römorkları bu hatta kullanılmak üzere satın aldık. Bu römorkları trende de rahatlıkla kullanabileceğiz. Bu hatta karşılıklı 4 sefer olarak hizmet veriyoruz. Yılın ikinci yarısında haftada 6 sefere çıkaracağız. Şirketimiz büyüyor, yeni müşteriler katılıyor; yeni müşterilerimizin artan işleri için filoyu büyütmemiz gerekiyor. Bu yatırım, artan iş kapasitesinden dolayı gerçekleşti. Yeni yatırımlar da yapabiliriz. Daha çevreci bir yöntem olduğu için mümkün olduğu kadar demiryolu taşımacılık modelini yaygınlaştırmak istiyoruz. Dünyada artık daha az karbon salınımı önem kazandı. Demiryolu ile taşımacılık yaptığınızda trafik kazalarından korunmuş oluyorsunuz. Ayrıca karayoluna göre bir miktar daha uygun maliyet avantajı var. Tam zamanında teslimat yapma imkanınız doğuyor. Otokar ile yapmış olduğumuz işbirliğinden çok memnun kaldık. Bundan sonra beklentilerimizi karşılayan ürünlere yönelmeyi düşünüyoruz. Bu ürün pazardaki en gelişmiş bir ürün. Gerek üretim safhasında ve gerekse müşteri ilişkilerinde göstermiş olduğu gayretler için de Otokar'a teşekkür ediyoruz" dedi. Alper Bilgili, yatırım maliyetinin 6,5 milyon Euro olduğunu

Fruehauf Mega Euroslider Huckepack Semi-Treyler

Araçlar uluslararası lojistik standartlarında, Mega Yarı Römork'ların özelliklerine sahip olmakla beraber, ilave olarak üstyapıları EN 12642 CODE XL standartlarında Yük Emniyeti Sertifikası'nı aldı. Bu özellik taşıyan yükün daha emniyetli taşınmasını; kaza anlarında yükün dağılmasını, çevreye ve yüke minimum zarar gelmesini sağlar. Araçlar Huckepack ve farklı dingil özelliklerinden dolayı P 400 CODE e/f/g/i kodlarındaki özel trenlere özel vinçler sayesinde yüklenebiliyor. Trenlerde ulaşan yüksek hızlara direnç gösterebilen bu özel üstyapıları ile Otokar-Fruehauf Mega Euroslider Huckepack Semi-Treyler araçlar Mars Logistics'in yeni araç alımında tercihi oldu.

belirtti. Bilgili, "Mars Lojistik, uluslararası taşımacılıkla ilgili karayolu, havayolu hatta denizyolu ile ilgili muhtemel yatırımlara hazır olduklarını belirtti. Bir fırsat varsa hem şirketimiz hem müşterilerimiz için Mars Lojistik bunun içinde olacaktır" dedi. ■

CEVA Dünya Ticari Direktörlüğü Bir Türk'e emanet

Dünyanın en büyük tedarik zincir yönetimi şirketlerinden CEVA'nın Dünya Ticari Direktörlüğü'ne Hakan Bicil getirildi. CEVA'nın İcra Kurulu Başkanı Xavier Urbain'a bağlı çalışan ve aynı zamanda CEVA Yönetim Kurulu Üyesi olan Bicil, yeni göreviyle global satış organizasyonundan da sorumlu olacak.



Toll Global Forwarding'in Avrupa, Ortadoğu ve Afrika ayağında İdari Müdür görevinde bulunan Bicil, kariyeri boyunca Kuehne ve Nagel dahil olmak üzere çeşitli firmalarda üst pozisyonlarda görev aldı. Bicil, son olarak Panalpina'da Stratejik İş Geliştirme Başkanlığı görevini yürüttü. İsviçre'de St. Gallen Üniversitesi'nde Yöneticiler için İşletme Yüksek Lisans Eğitimi (MBA) alan Bicil, yirmi yıldan fazla süredir tedarik zinciri ve lojistik alanında yönetici pozisyonunda çalışmaktadır. ■



OMSAN'la arabam tatilde

OMSAN Lojistik, 2010 yılında başlatmış olduğu ve aracını tatil yolunda kullanmak istemeyenlerin yardımına koşan "Arabam Tatilde" hizmetini Mayıs ayı itibarı ile İstanbul ve Ankara'dan; Bodrum, Antalya, İzmir ve Dalaman çevresine tatile gideceklerin hizmetine sunmaya başladı. Böylece tatil severler, tatil yolunda uzun ve yorucu yolculuklar yapmak zorunda kalmayıp, kendileri uçak konforuyla tatile giderken, araçları OMSAN güvencesiyle taşınacak.

Tatil severler, İstanbul'da Cevizli'deki OMSAN tesislerinde, İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı'nda, Atatürk Havalimanı'nda, Ankara'da ise Söğütözü'nde araçlarını teslim edecek, sonrasında Bodrum Havalimanı, Bodrum merkez, Antalya, İzmir ve Dalaman'da yine OMSAN yetkililerinden teslim alabilecekler. Dileyen tatilcilerin araçları İstanbul'da evlerinden alınıp, tatil dönüşü tekrar evlerine teslim edilebiliyor. Aracın kasko değerine göre değişen taşıma sigortası bedeli ve KDV hariç olmak üzere, tek yön 450 TL'den, gidiş-dönüş ise 720 TL'den başlıyor. ■

Doğalgazlı Stralis Natural Power Euro VI piyasada

Iveco'nun Sürdürülebilir çevrecilik ve işletme verimliliği alanlarında şampiyon ağır ticari aracı piyasaya verilmeye başladı.

Iveco'nun doğalgazlı yeni ağır sınıf aracı Stralis Natural Power Euro VI'nın ilk partisi Avrupa'daki dağıtılmaya başlandı. Son gelişmeler çerçevesinde Iveco, tüm sınıflara yönelik (orta, ağır ticari araçlar ve otobüsler) doğalgazlı araçlar sunarak alternatif yakıtlar konusunda sektördeki liderliğini korudu. Bugüne kadar 2000'i 2013'te olmak üzere 12 bin araç satıldı.

Stralis Natural Power Euro VI'nın 2 ve 3 dingilli rijid ve 4x2 çekici'den oluşan geniş ürün yelpazesi Iveco müşterilerinin geniş ürün ihtiyacını karşılıyor. Araçlar, 270 ila 330 beygir arası değişen güçlerde Cursor 8 Natural Power motor kullanıyor ve dizel modellerinin de üretildiği Madrid'deki aynı fabrikada birleştiriliyor.

Maliyet verimliliği konusunda genel toplam işletme maliyeti yüzde 10 tasarruf sağlıyor. Doğalgaz yakıt giderlerinde yüzde 40'a varan bir düşüşle kârlılığı artırıyor. ■



Otokoç'tan Murat Lojistik Ekspres Taşımacılık'a 15 Ford Cargo

Otokoç, İstanbul Kamyon Şubesi'nde dondurulmuş gıda nakliyesi ve zincir mağaza tedarikçisi olarak faaliyet gösteren Murat Lojistik Ekspres'e 15 Ford Cargo 2526 HR kamyon teslimatı gerçekleştirdi. Araçların teslimatı İstanbul'da Murat Lojistik Ekspres Taşımacılık Yönetim Kurulu Üyesi Celal Yüksel, Otokoç Otomotiv İstanbul Kamyon Satış Müdürü İsmail Yılmaz ve Otokoç Otomotiv İstanbul Kamyon Satış Danışmanı Çağdaş Kaleli'nin katılımıyla gerçekleştirildi.

Araç parkında 200 adet araç bulunan Murat Lojistik ve Ekspres, bu teslimatla filosunu güçlendirerek Ford Cargo araç sayısını da 80'e yükseltti. Celal Yüksel, Murat Lojistik Ekspres ve Otokoç işbirliğinin gelecekte de artarak devam edeceğini belirtti. ■



MRŞ Group, 5 Tırsan Perdeli Maxima semi-treyler aldı

Tırsan bayisi Has Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen treylerlerin teslimat törenine MRŞ Group Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Maraş ve Tırsan Treyler Teslimat Sorumlusu Serhat Engin katıldı.

MRŞ Group Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Maraş, "Treylerlerin sağlamlığı, marka güvenilirliği, ikinci el değerinin yüksek olması ve müşteriye sağlamış olduğu avantajlardan dolayı Tırsan araçları öncelikli tercih ediyoruz. Treylerde bulunan çift katlı sistem, her iki yanda bulunan 6'şar adet yan kapak, 5 sıra alüminyum yan yapı, 24 adet çift kat profili ile sağlamış olduğu ekstra yük güvenliği sayesinde yandan yükleme ve boşaltma operasyonlarımızda kolay ve hızlı hareket edebiliyoruz" dedi ve önümüzdeki dönemlerde de Tırsan işbirliğini sürdüreceğini belirtti. ■

facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
P2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

19 - 25 Mayıs 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyun kurucu siz olun!

Pivot
M E D Y A
Tel : 0212-550 67 65
Gsm : 0549 341 55 56
pivotmedya@gmail.com

Turkcell Akıllı Araç teknolojiyle

480 bin araç takip altında

Turkcell Kurumsal Pazarlama ve Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Selen Kocabaş, araç takip sistemini 19 iş ortağı ile özel çözümlerle farklı sektörlerde sunduklarını belirterek, "Bu teknolojiyle şirketler, araçlarının nerede olduğunu haritada görebiliyor, hangi amaçla ve ne zaman kullanıldığı ile yakıt tüketimi bilgilerini detaylarıyla kayıt altına alabiliyorlar. Turkcell Akıllı Araç teknolojisinden faydalanan araç sayısı yaklaşık 480 bin" dedi.

Turkcell, 480 bin araçla Avrupa'da bir ülkede en fazla 'araç takip' hattına sahip operatör konumunda. Turkcell, araç takip alanındaki servislerini iş ortakları ile beraber hem operasyonu olan diğer ülkelere hem de bu ülkeler dışındaki noktalara taşıyor. Ukrayna, Beyaz Rusya, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Azerbaycan gibi bölge ülkelerinin yanı sıra, Afrika'nın büyük bir bölümüne de teknolojisini sunuyor.

Turkcell Kurumsal Pazarlama ve Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Selen Kocabaş, araç takip sistemine yönelik çalışmalarını ve hedeflerini Taşıma Dünyası ile paylaştı.

■ **Araç Takip sistemlerinde 2013 hedeflerinize ulaştınız mı? Geçen yıl toplam kaç müşteriye hizmet verdiniz ve 2014 sonuna kadar hizmet verdiğiniz müşteri sayısını ne kadar artırmayı planlıyorsunuz?**

- M2M (makinelere arası iletişim) teknolojisi ile sunduğumuz Turkcell Akıllı Araç çözümleri sayesinde, saha yönetimi ve yakıt optimizasyonu ile müşterilerimizin operasyonel verimliliklerini artırıyoruz. Akıllı Araç teknolojiyle şirketler, yaklaşık 480 bin aracını haritada izleyebiliyor, ne amaçla ve ne zaman kullanıldığını ve yakıt tüketimi bilgilerini detaylarıyla kayıt altına alabiliyor.

Araç takip hizmetini 19 iş ortağımız ile birlikte, farklı sektörlerde özel çözümler geliştirerek sunuyoruz. Araç kullanım bilgilerinin anlık olarak izlenebildiği ve raporlandığı genel araç takip hizmetine ek olarak sektörlere özel çözümler de sunuyoruz. Örneğin hızlı



Selen Kocabaş

tüketim sektöründe bir firmanın ihtiyacının sahadaki araçlarının doğru zamanda ürün dağıtımını yapması ve sipariş alması olduğunu gördüğümüz için bu sektöre özel ziyaret başarı oranı raporu sunuyoruz. Böylece sahaya yöneten ekipler hangi müşterilerine ne kadar ziyaret yaptıklarını aylık ve haftalık olarak izleyebiliyor.

Akaryakıt tasarrufunun büyük önem taşıdığı lojistik sektöre, anlık yakıt tüketimini izleyebilecekleri, anı yakıt düşüşlerini görebilecekleri ve alarm alabilecekleri uygulamaları sunuyoruz. Finans sektörüne hizmet veren kuruluşlarda ise güvenlik ön planda. Sunduğumuz özel çözümlerimizle firmalar, araçlarının güvenliği için nerede ne zaman duruyor, kapısı açıldı mı, kaza mı yaptı bilgisini anlık izleyebiliyor.

■ **2013 yılı üretim, satış, istihdam, ciro, büyüme, hizmet verilen müşteri sayısı üzerinden rakamsal veriler dahilinde değerlendir misiniz?**

- Turkcell açısından çok başarılı bir yıl olduğunu hem genel olarak M2M ürünlerinin müşterilerimiz tarafından çok daha fazla kullanılmaya başladığını hem de araç takip konusunda çok geniş bir kitleye hizmet verdiğimiz bir noktaya geldiğimizi görüyoruz. Halen 1,4 milyon makineye



hizmet veriyoruz. Bu rakam, Türkiye'de kullanılan her 3 M2M ürününden 2'sinde Turkcell sim kartının kullanıldığını gösteriyor. Bu rakamlar arasında en hızlı yükseliş akıllı araçlar alanında oldu. 480 bin araçla Avrupa'da bir ülkede en fazla Araç Takip hattına sahip operatör konumundayız. Geniş kapsama alanımız ve güçlü şebekemizle birlikte sunduğumuz M2M platformumuz kapsamında müşterilerimize kaliteli ve farklı çözümler sunmaya devam edeceğiz.

Bağlı olarak araç takip alanındaki servislerimizi iş ortaklarımız ile beraber hem operasyonumuz olan diğer ülkelere, hem de bu ülkeler dışındaki noktalara taşıyoruz. Ukrayna, Beyaz Rusya, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Azerbaycan gibi bölge ülkelerinin yanı sıra, Afrika'nın büyük bir bölümüne de teknolojisini sunuyoruz.

■ **Yeni ürün veya hizmetleriniz hakkında bilgi verir misiniz?**

- Sektörlere özel sunduğumuz çözümlerimize her geçen gün yenilerini ekliyoruz. Bu çözümlerimizden birkaç örneği paylaşmak isterim.

Bunların biri, **Ekonomik Sürüş Analiz Sistemi**. Şirketlerin filiosunda yer alan araçların sürüş analizini detaylı şekilde çıkararak sürücülerin neden yüksek yakıt tüketimi yaptıklarını tespit ve takip edilmesini sağlayan bir sistemdir. Sistem, sürüş esnasında frenleme, ivmelenme, motor devir durumu, rölanti ve hız durumu üzerinden hangi sebepten yüksek yakıt

tüketimi yaptığı, aracın standart yakıt tüketimine yakın tüketim için neler yapması gerektiği konusunda bilgilendirme yapıyor.

Ziyaret Takip Uygulaması ile, filo araçlarının ağırlıklı olarak bayi veya satış noktası ziyareti yaptığı durumlarda ziyaretlerin hangi oranda yapıldığı, uygun rota planlaması yapılarak hem saha aktivite performansı takip ediliyor, hem de uygun rota oluşturuluyor.

Dijital Takometre Entegre Takip Sistemi sayesinde, işletmelerin sorumluluğunda olan ve ticari araçlarda yasal zorunluluk olarak devreye giren dijital takometrelerden bilgilerin belirlenen yasal sürelerde alınması ve incelenmesi mümkün hale geliyor. Bu sistem ile hem araç takip sisteminin tüm özellikleri kullanılırken hem de dijital takometredeki verilerin aktarılması sağlanıyor.

Kiralama Araçları Sürüş Analiz Sistemi, kiralık araçlarda nasıl sürüş yapıldığı, aracın kaza yapıp yapmadığını, toplamda ne kadar yol kat ettiğini ve tüm sürüş analizini yaparak müşterinin risk ve kullanım profilini çıkarıyor. Bu sayede uzun dönem kiralamada şirketlerin risklerine göre uygun fiyat alması sağlanıyor.

Kameralı Araç Takip Sistemi ve kameraların ortak kullanımı ile hem araç takip sisteminden alınan tüm bilgiler görüntülenebilirken, istendiği zaman araç içindeki kameralara bağlanarak görüntü alınması sağlanıyor.

Bir diğer çözümümüz de **Sensmarine**. Sistem, teknelerin uzaktan

Turkcell'in Ar-Ge ile inovasyona yönelik faaliyetleri

Türkiye'nin lider teknoloji ve iletişim şirketi olarak M2M'e özellikle son 4 yıldır yaptığımız büyük yatırımlar hem pazarın büyümesini sağladı, hem de liderliğimizi pekiştirdi. 3 yıl önce Türkiye'de M2M'e özel ilk Sim kartı lanse ettik. 2 yıl önce yine Türkiye'de ilk olarak M2M platformumuzu hayata geçirdik ve dünyada kendine ait M2M platformu geliştiren ilk beş operatörden biri olduk.

Bugün Türkiye'deki her 3 makineden ikisi Turkcell Sim kartıyla çalışıyor. Turkcell M2M uygulamalarıyla yalnızca 2013 yılında ülke ekonomisine sağladığımız katkı 1,5 milyar TL'yi aştı. Bunun beş temel nedeni var: Üstün altyapımız, teknoloji gücümüz, deneyimimiz, çözüm çeşitliliğimiz ve iş ortaklarımız. Bundan yaklaşık 10 yıl önce Türkiye'de ilk M2M uygulamalarını biz gerçekleştirdik ve çözümlerimizle bu teknolojinin Türkiye'de dünya ile eş zamanlı olarak yaygınlaşmasını sağlıyoruz.

takip ve yönetimini sağlıyor. Kullanıcılar teknenin ne zaman nereye gittiğini, marınanın dışına çıkıp çıkmadığını görüyor. Ayrıca arıza durumlarını da önceden haber vererek teknelerin sorunsuz çalışması için bilgi sağlıyor. ■

SAFİR VIP
Uzun Yolda **VIP** konforu...

www.temsa.com.tr