



Anadolu Otogarı Ataşehir'e yapılacak

Tüm Otobüsçüler Federasyonu Başkanı Mustafa Yıldırım, Genel Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, TTDER Başkanı Sümer Yıgci, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz ve Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş'ı ziyaret etti. Ziyarette Anadolu Otogarı konusu gündeme geldi.

Mustafa Yıldırım, Doğu Ataşehir İMES kavşağı yakınındaki 30 dönümlük alanın yeterli olmayacağını ifade ederken Başkan Topbaş, projenin hazır olduğunu ve belirlenen 30 dönümlük bu alana yapılacağını, ancak alternatif yer arayışlarının da devam edeceğini belirtti.

Büyükşehir Belediyesi'nin Anadolu Yakası'nda inşa edeceği otogarin proje-

sinin hazırlandığı ifade edildi. Projenin iki katlı, indirme peronları, servisler ve otoparkın alt katta, bindirme peronlarının üst katta olacağı belirtildi.

Turizmciye park alanı

Görüşmede Yenikapı'da yapılan miting alanında turizm taşımacılarına yönelik bir park alanı yapılması da talebi de iletili. Başkan Kadir Topbaş, Yenikapı'da değil,

Çatladıkapı'da balıkçı barınaklarının bulunduğu alana dolgu yapılarak turizm taşımacılarına yönelik bir park alanı oluşturmak istediklerini kaydetti. Topbaş, "Bu alan turizm taşımacıları için daha iyi imkanlar getirecek. Sultanahmet'e geçişler ringlerle daha sağlıklı yapılabilecek" dedi. Başkan Kadir Topbaş'ın bu açıklaması turizm taşımacılarını memnun etti. ■

facebook.com/tasimadunyasi
 twitter.com/tasimadunyasi

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 137 • 5 - 11 Mayıs 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

2. El otobüs ve midibüste güven!

www.BusStore.com.tr

Dünya Bankası'nın 2014 AB-Türkiye Gümrük Birliği Değerlendirme Raporu'ndan UND'nin çıkardığı sonuç:

HAKLARIMIZ TESCİLENDİ

● UND, AB'nin kota ve transit geçiş ayrımcılıklarıyla yaptığı engellemelere karşı üç aşamalı yeni bir planı yürürlüğe koyuyor.

● Birinci aşamada; ilgili bakanlık ve ekonomik kuruluşlarla birlikte farkındalık yaratılacak. İkinci aşamada; Türkiye'deki Avrupalı üreticilerin uğradığı zararlar AB'ye anlatılacak.

● Üçüncü aşamada; hukuka başvurulacak. İlgili tüm ülkelerde UND temsilcilikleri açılıp, bunların açacağı kurumsal davalarla tüm zararların tazmini sağlanacak.

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), 30 Nisan 2014 Çarşamba günü, bir basın toplantısı düzenleyip Dünya Bankası'nın 8 Nisan 2014'te açıklanan AB-Türkiye Gümrük Birliği Değerlendirme Raporu'na ilişkin görüşlerini ve yapacağı çalışmalarını açıkladı.

• Gümrük Birliği anlaşması, Türkiye-AB arasında malların serbestçe dolaşımını zorunlu kılmaktadır.

• Karayolu kotaları ile transit geçiş izin ve ücretleri, bu serbest dolaşımı engellemektedir.

• Bu engellemeler transit taşımacılığı aksatmakta, Gümrük Birliği'nin işleyişini sekteye uğratmaktadır.

• Dünya Bankası Raporu, yüzde 100 haklılığımızı, söylediklerimizin tümünün doğruluğunu tescilleledi.

• Diğer taraf ülkelere uygulanmayan transit geçiş kota ve ücretleri, taşımacılarımıza ek yük getiriyor.

• Bu işleştiren Türkiye'de yerleşik AB kökenli firmalar da zarar görmektedir.

• Avrupa'ya yönelik toplam taşımalarındaki yüzde 25 artışa rağmen bizim yaptığımız taşımalar azalmıştır.

• 2007'deki "Kotasız Avrupa" sloganımız yeterince duyulmadı. Artık bıçak kemiğe dayandı.

• Gümrük Birliği anlaşması ve bunun içindeki taşımacılık anlayışında iyileştirme şart.

• Türkiye, Avrupa'daki taraflara konuyu anlattıktan sonra haklarımızı hukuk yoluyla arayacağız.

• Taleplerimizin gerçekleşmesinden hem AB tarafı hem de biz kazançlı çıkacağız.

• Engeller kalktığında Türkiye'deki mallar üç günde Almanya'ya, dört günde İngiltere'ye ulaşacak. ■ **8'de**



Temsa'dan Metro Rent A Bus AŞ'ye 5 Safir, 5 Prestij



Renault'un yenilediği Trafic modelinin dünya lansmanını Taşıma Dünyası da izledi

Yeni Trafic ile tanışmaya hazırlanın

■ **Erkan YILMAZ / Amsterdam - HOLLANDA**

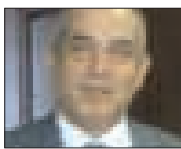
1998 yılından bu yana Avrupa hafif ticari araç pazarının zirvesinde yer alan Renault'un Trafic modeli yenilendi. Nisan ayında Hollanda'nın başkenti Amsterdam'da gerçekleştirilen lansmanı dünya basını ile birlikte Taşıma Dünyası olarak izledik.



Dr. Zeki Dönmez

Terminal mevzuatı ne işe yaradı?

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

AB, ABD Ulaştırma Politikaları ve Türkiye-7

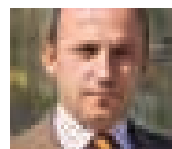
2'de



Mustafa Yıldırım

Trafik Güvenliği Platformu

5'te



Akif Nuray

2008 Krizi Meyve Veriyor

6'da



Salim Altunhan

Bahar, pembe beyaz olur!

4'te



Ankara-İstanbul hızlı tren seferleri başlıyor

7'de

» Lojistik

Treyler sektörü CNR EXPO'da

10'da



Öz Diyarbakır Seyahat



10 Setra, 15 Travego yatırımı

4'te



İstanbul Otogarı'nda ücretsiz 25 dakika açmazı

İstanbul Otogarı'nda başlatılan 25 dakikalık kullanımlardan ücret alma uygulaması Belediye'nin uyarı afişlerine rağmen sürüyor.

7'de

2 » Kentiçi



5 - 11 Mayıs 2014

2023 nüfus projeksiyonları dahilinde; 24 ilimizin nüfusu 1.000.000 ve üzeri rakamlara ulaşırken, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Adana, Konya, Antalya, İzmit, Gaziantep ve Şanlıurfa illerimiz İzmit üzere toplam on ilin nüfusu da resmi rakamlara göre 2.000.000 ve üzerine ulaşacaktır. Yeni illerimizden; Osmaniye, Düzce ve Yalova'da istikrarlı ve yüksek ivmeli büyüme göze çarpmaktadır. Burada; bu kentlerin doğru yatırımlarla merkezi bölgelere yakınlığı ve ulaşım ağları üzerinde olmaları gibi etkilerin önemli rol oynadığını görmekteyiz. Muş, Bitlis, Ağrı, Bayburt ve Ardahan'da önemli ölçüde nüfus küçülmeleri gözlenirken, Bingöl ve Tunceli'de düzenli bir nüfus artışı göze çarpmaktadır. Bu bağlamda; Tunceli'nin yeni şehirleşen bir bölge ve Bingöl'ün de son yüzyılda önemli depremler yaşamış ve bunun sonuncusunu da birkaç yıl önce yaşamış bir ilimiz olduğunu hatırlatmakta fayda vardır. İç Batı Anadolu-Batı Karadeniz-Güney Marmara ekseninde 'Kastamonu-Karabük-Bolu-Zonduldak-Düzce-Bilecik-Afyon-Kütahya-Uşak-Isparta' hattının gelişim sürecinin dikkatle tekrar ele alınmasında fayda vardır.

Şehir olgusu

Ülkemiz genelinde; yoğun nüfuslanmalara sahip olup rakamsal olarak 'il statüsü' büyüklüğüne haiz birçok kent mevcuttur. Bergama, Aliğa, İnegöl,

AB-ABD Ulaştırma Politikaları ve Türkiye - 7



PROF. DR. MUSTAFA İLÇALİ
mustafa.ilcali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilcali@ibb.gov.tr

Akşehir, Akhisar, Alanya, Fethiye, Ereğli, Çorlu, Gebze, Cizre, Doğubeyazıt, Tatvan, Ahlat, Erciş, Suşehri, Yusufeli, Şebinkarahisar, Yüksekova, Şemdinli, Ceyhan, Birecik, Nusaybin, Tarsus, Silişke, Emirdağ, Simav bunlara başlıca örneklerdir. Farklı tecrübelerimiz ve bilim bizlere göstermektedir ki 'hizmet' in en iyi ulaşım şekli mutlak anlamda 'il statüsü' olmayabilir. Öyle ki; Gebze ve Çorlu, il olmaksızın mevcut yapıları dahilinde İstanbul ile çok iç içe bir ilişkiye sahipken aynı zamanda da farklı il statüleri altındaki yerel idareleri teşkil etmektedir. Yeni ulaşım imkanları paralelinde bu ilişki; daha da çeşitlenip netleşmektedir. Söz gelimi; Ankara-Eskişehir yüksek hızlı demiryolu işletime girdiğinden bugüne Eskişehir'in gelişim trendinin incelenmesi de başlı başına önemli bir husustur. Zira YHD deneyiminin

elde edildiği İspanya gibi örneklerde merkez şehir-çevre şehir ilişkisinin doğrultusu ne yönde gelişmiştir? Ülkemizde bu süreç nasıl tecrübe edilebilir? Bunlar önemli ve üzerinde bilimsel tahlillerin ortaya konmasını gerektiren ve tarafımızca ele alınan konulardır. Bu bağlamda; yerel ve merkezi hizmetin en iyi şekilde sathı ulaşabileceği optimum çözümlerin geliştirilmesi gerekmektedir. Buna da; 'şehir' olgumuzu sağlam bir bakış açısıyla netleştirerek ulaşabileceğiz.

Birbirini üreten süreç...

Ülkemizin sosyal, ekonomik ve coğrafi yapısına uygun olarak 21. yüzyılda dünyada hak ettiği saygın ve itibarlı yerini alabilmesini sağlamak üzere trafik kazalarının önlenmesi için gerekli tedbirlerin alınması ve uygulanması gereklidir. Avrupa Birliği'ne girmeye çalışan bir Türkiye, aynı zamanda Avrupa Birliği ülkeleri ile rekabet edebilecek bir ekonomik yapıya ve bu bağlamda da karayolu, demiryolu, denizyolu ve

havayollarından oluşan güvenli olduğu kadar dengeli, sürdürülebilir ve gelişmiş bir ulaştırma sistemine sahip olmak zorundadır.

Van, Batman, Tokat, Afyon, Osmaniye, Şanlıurfa, Aydın, Denizli, Tekirdağ, Niğde, Muğla, Balıkesir ve Eskişehir; yöresel gelişim alanları olarak ortaya çıkmaktadır. Genel itibarıyla; batıdaki, iç batıdaki ve güneydeki büyükşehirlerin; 2023'e kadarki projeksiyonda, çekim alanı ve göç yönü olma özelliklerini devam ettireceği anlaşılmaktadır. Aynı şekilde; Dünya'da, bölgemizde genel trend büyük nüfus hareketleri yönündedir. Bu hareketler de 'Ulaştırma-Şehir Planlama' ekseninde sürekli birbirini üreten bir süreci ifade eder.

Ümit ve beklenti...

Bu bağlamda; ulaştırma sektörü ve şehirleşmenin, Erzurum, yöreniz, ülkemiz ve bölgemiz için hayatı bir konu olduğunu yineleyerek, Kış Olimpiyatları'nı gerçekleştirmiş olan, bölgenin sağlık merkezi konumundaki, tarihi-kültürel derinliği ile bölgenin merkezi konumunda olan, önemli bir turizm potansiyeline sahip Erzurum'umuzun yapılacak akıllı ve insan odaklı yatırımlarla, 2023 hedefleri ve 2035 vizyonu çerçevesinde müstesna yerini

güçlendirerek kazanacağına dair ümidimi ve beklentimi yineliyorum. Bütün bu konu ve sorunların çözümleme ve uygulanmasında unutulmaması gereken önemli bir nokta, devlet politikalarının yanlış seçim ve uygulamalara dayanması durumunda ulaştırma maliyetlerinin yükselmesiyle sonuçlanacağıdır.

Sonuç olarak...

AB'yle bütünleşme sürecinde ülkemiz, gerekli büyüme koşullarını sağlayabilmek ve bölgesel farklılıkları ortadan kaldırmak için önemli altyapı yatırımlarını sağlamak zorundadır. Türkiye'nin coğrafi konumuna uygun bir biçimde ülke genelinde ulaştırma modlarını esgüdümlü olarak kullanabileceği bir altyapıyı geliştirmesi ve bu yapıyı özellikle endüstriyel bölgelerin bütünleşmesinin sağlanması yönünde kullanması gerekmektedir. Günümüzde yaşanan siyasi ve ekonomik gelişmeler ışığında, ülkemizin enerji kaynaklarının dünya pazarına ulaştırılması açısından tam bir kavşak noktası olduğunu görüyoruz. Bu bağlamda ülkemizin ulaştırma ve lojistik ağlarını geliştirmesi, AB'ye üyelik açısından büyük önem taşımasının yanında Türkiye'nin ekonomik, sosyal ve siyasal gelişmişliği yönünden de son derece gereklidir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

ZF gelişim ve büyüme atağında

ZF Türkiye OE Satış ve Pazarlama Müdürü Atilla Hassas ile Busworld Fuarı'nda ZF'nin kapasitesi artırılmış RL82 EC Bağsız Ön Süspansiyon ile alçak tabanlı araçlar için üretilmiş olan AVE 130 elektroportal aks ve ZF'nin yeni projeleri ile ilgili bir söyleşi gerçekleştirdik.

Isuzu ile başarılı çalışma

Anadolu Isuzu'nun Busworld Fuarı'nda tanıttığı yeni ürünü 12 metrelik Citiport araçta ZF ürünlerini göstermenin kendilerini mutlu ettiğini belirten Atilla Hassas, "Citiport'un lansmanı çok başarılı oldu. Sayın Fatih Tamay'ın piyasanın ihtiyacına göre bir araç ürettiklerini belirtmesi ve bu araçta ZF ürünlerinin kullanılması bizi özellikle mutlu etti. Bu durum piyasanın da ZF'yi tercih ettiğinin bir göstergesidir. Citiport'ta ZF EcoLife şanzıman ile ZF AV-132 alçak zeminli portal arka aks ve RL82-EC bağsız ön süspansiyon kullanılıyor. Anadolu Isuzu ile işbirliğimiz iyi yolda" dedi.

Hassas, ayrıca Bursa'da yeni faaliyete başlayan İran merkezli Akia Ultra firmasının 9 metre ve 12 metre dizel ve CNG'li araçlarında ZF ürünlerini tercih ettiğini belirterek, "Firma hızlı projelerle işe başladı. 9 metre tam alçak tabanlı, 12 metre dizel ve CNG'li araç ile sektöre iddialı bir girişyorlar, umarım başarılı olurlar. Bunun yanı sıra istikrarla büyüyen Bursalı Güleriyüz firması da çift katlı otobüsünü Ecomat'tan EcoLife'a dönüştürdü. Önümüzdeki yıl sonunda

tüm dünyada Ecomat şanzımanlar yerini selevi EcoLife şanzımana bırakacak" dedi.

Trambus projesi

Malatya'da hizmete başlayacak Trambus projesinin diğer belediye ve OEM'lere iyi bir örnek olacağını dile getiren Hassas, "Trambus projesi iyi bir örnek olacak. ZF komponentleri ile donatılan aracın ön testleri çok başarılı geçti. Bozankaya/TCV nihai test sürüşlerine başlıyor ve araçları yakında Malatya'ya teslim edecek. Bu çalışma bir başarı hikayesine dönüşecek" dedi.

2014 beklendiği gibi geçiyor

2014 yılının durgun başlamasına rağmen firmaların yeni projelerle atağa kalktığını vurgulayan Hassas, "Çalıştığımız firmalar bu durgun dönemi, Euro 6 ve yeni projeleri hayata geçirmek için değerlendirdiler, bir bakıma durgun dönemi bir avantaja çevirmiş oldular" dedi.

Hassas, yıl içerisinde kent içi pazarın daha düşük seviyelerde seyredebilme olasılığının kendilerini tedirgin etmediğini, seçim dönemlerinde bu gibi durumların beklendiğini belirterek, "Her ülkede seçimler yaşanıyor. Mahalli seçimler sonrasında yeni projeler çıkıyor. Bu bir anlamda fırsat olarak değerlendirilebilir" ifadelerini kullandı.

ZF'nin her geçen yıl yeni ürünleri ile pazardaki konumunu artırdığını belirten Atilla Hassas, Ar-Ge'ye de önemli

yatırımlar yaptıklarını söyledi. Her yıl yaptıkları cironun yüzde 5'ini Ar-Ge'ye ayırdıklarını belirten Hassas, "Geçen yıl 17,5 milyar Euro ciro yapan ZF bunun 850 milyon Euro cirosunu sadece Ar-G'ye yatırdı. ZF'nin geleceğe yönelik yatırımları dur durak bilmiyor. Her gün kendini daha geliştirmek yeni ürünleri portföyüne katmak için çalışmalarda bulunuyor. Bu doğrultuda ZF yakında başka ürünler ile karşımıza çıkacak. Fuarda tanıttığımız olduğumuz AVE 130 Elektroportal aksımız elektrikli otobüslerde, trambus ve trolleybüslerde kullanılacak. 4 milyon km test yapıldı ve çok başarılı sonuçlar elde edildi. Hatta bugün bir müşterimiz AVE 130 ile ilgili beyanatta bulundu ve tahmin ettiklerinin çok üzerinde ekonomik sürüşler yaptıklarını belirtti" diye konuştu.

Elektrikli otobüs için çalışılıyor

ZF'nin elektrikli ve hibrit sistemli ürünleri olduğunu dile getiren Hassas, elektrik depolama konusunda başarılı olan Çin ile enerji depolama ile akü sistemi konusunda çalışma yaptıklarını söyledi. Dünyada en fazla elektrikli otobüsün Çin'de satıldığını dile getiren Hassas, "Hem elektrik depolama hem de Uzakdoğu pazarına komponent satışı ile ilgili çok ciddi çalışmalar var. Çevreci şehir anlayışı için elektrikli araçlar kesinlikle kaçınılmaz bir alternatif. Yerli ve yabancı üreticiler çalışma içinde. Elektrikli otobüs konusunda ilerlemeler olacaktır. Bu sektör mutlaka elektrikli otobüse doğru yol alacaktır" dedi. ■



ZF Türk Genel Müdürü Ali Oruç, ZF Sachs TR Key Account Joachim Lindner, ZF Friedrichshafen TR Pazar Geliştirme Sorumlusu Hakan Çevik, ZF Friedrichshafen Otobüs Komponentleri Key Account Gerhard Hofbauer, ZF Türk Yedek Parça Md.Yrd. Öner Yılmaz, ZF Türk Yedek Parça Satış Müdürü Metin Ünlü, ZF Türk Servis Müdürü Alper Zoroğlu, ZF Türk OE Satış ve Pazarlama Müdürü Atilla Hassas.

Yeni ürün

Fuarda AVE 130 elektroportal aksımızdan bahsettik. Şehir içi ve şehirlerarası otobüslerde kullanılan bağsız ön süspansiyonumuz RL75 E/EC'nin taşıma kapasitesini arttırdık ve RL82 E/EC'ye dönüştürdük. Geliştirdiğimiz bağsız süspansiyonumuzu fiyat farkı almadan müşterilerimize sunduk. Bu, son derece olumlu karşılandı. Özellikle yüksek kapasitede araç tasarlamak isteyen

OEM'ler bundan böyle 8.2 tonu ön aksta rahatlıkla taşıyabilecekler.

Üçüncü çeyrekte hareketlenme olacak

Yılın üçüncü çeyreğinde hareketlenme bekliyoruz. 2016'da regülasyon değişeceği ve Euro 6 da ilave komponentler artacağı, dolayısıyla araç fiyatlarının artması beklendiği için 2015'te alm artabilir. 2015 kamyon pazarı da beklentileri aşabilir.

Allison Şanzıman'ın yeni FuelSense® paketi

Avrupa'da ilk defa Busworld Turkey 2014'teydi

Toplu taşımacılık ve atık yönetimi de dahil olmak üzere ağır hizmet uygulamalarına yönelik Allison tam otomatik şanzımanlara ait en yeni yakıt tasarrufu teknolojisi paketleri, tüm filolarda en üstün yakıt verimliliği ve performansı sunuyor.

Allison Şanzıman, en yeni yakıt tasarrufu teknolojisi paketlerini içeren FuelSense® ürünün Avrupa'daki tanıtımını Busworld Turkey Fuarı'nda gerçekleştirdi. Yüzde 20'ye kadar yakıt tasarrufu sağlayabilen seçeneklerin bulunduğu pakette, Allison mühendislerinin en yeni yakıt tasarrufu teknolojilerini kolaylıkla entegre edilebilir hale getirerek yüzde 20'ye kadar yakıt tasarrufu sağlayabilen seçenekleri bir arada sunuluyor.

Allison Transmission Avrupa, Orta Doğu, Afrika (EMEA) Pazarlama Müdürü Manlio Alvaro, Allison'un, ticaret merkezi ve kıtalar arası geçiş noktası olması yönüyle dünyanın en hızlı büyüyen şehirlerinden biri olan İstanbul'u tanıtım için ideal bir konum olarak seçtiğini söyledi. ■



ŞEHRİN YENİ YILDIZI SAHAYA ÇIKIYOR! CITIPOINT

Anadolu Isuzu'nun şehir içi toplu ulaşımaya yönelik ilk 12 metrelik otobüsü Citiport yollara çıkıyor.

Düşük işletme maliyeti, yüksek yolcu kapasitesi, benzersiz konfor ve güvenliğinin yanı sıra Citiport, göze hoş gelen, estetik tasarımıyla da beğeninizi kazanacak.





Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye



5 - 11 Mayıs 2014

Tasima
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 3

Karsan'ın satış hedefi: Atak 500, Star 300 adet

Karsan'ın Busworld Fuarı'nda tanıtımını yaptığı 8 metrelik Star otobüsü ile 8 metrelik Atak otobüsü Türkiye turuna çıkıyor. Karsan, Atak otobüsüne Güneydoğu'dan 10 adetlik ilk siparişini de aldı.

Fuarda Karsan Pazarlama Genel Müdürü Vançin Kitapçı ile görüştük. Atak ve Star ürünlerinin Karsan'ın sınırsız ulaştırma çözümleri ve sürdürülebilir hizmetler sunma vizyonunun parçası olduğunu belirten Vançin Kitapçı, "İki ürünümüz tamamen farklı müşterilere hitap ediyor. Atak otobüsümüz 8 metrelik ve kentiçi taşımacılığa, Star ise 8 metrelik turizm ve servis taşımacılığına uygun. Atak otobüsümüz hem ilk satın alma maliyeti hem de düşük yakıt tüketimi ile taşımacıların bir araçtan beklediği ekonomikliği sağlıyor; yaptığımız ölçümlerde 100 km'de 21-22 litrelik bir yakıt tüketimine sahip. Motoru arkada, tamamen alçak taban erişimine uygun bir araç ve Euro 5 normunda. Euro 6 normlu Atak'ın Avrupa pazarında satışına Kasım ayında başlayacağız. Atak ürünümüz iç Pazar için fuarın ardından Türkiye turuna çıkıyor. İstanbul, Bursa ve Ege ve İç Anadolu bölgelerinde taşımacılarla buluşacak. Mersin ve Ankara başta olmak üzere her yerden aramıza büyük talep var. 10'luk bir parti siparişini aldık. 10 adet daha eklenecek. Güneydoğulu bir kooperatife sattık, Haziran ayında ilk teslimini yapacağız. Özellikle yeni büyükşehir olan illerimizde 8 metrelik Atak otobüsümüzün yoğun ilgi göreceğine inanıyoruz. Yurtdışında Mayıs ayı içinde 40 adetlik bir ihaleye gireceğiz. Avrupa'dan ilk siparişimizi alacağımıza inanıyoruz" dedi.

Halk istedi Karsan Atak'ı yaptı

8 metrelik Atak ürünlerinden yıl sonuna kadar 500 kadar satmayı hedeflediklerini belirten Vançin Kitapçı, "Belediyeler, taşımacıları alçak tabanlı, engelli taşımacılığa doğru yönlendirmesi önemli. Ben, bu yönlendirmeler hızlanırsa satılan araçların daha da çoğalacağına inanıyorum. Ayrıca Atak, raylı sistemlerin besleme hatlarında rahatlıkla kullanılabilecek bir ürün. Birçok kooperatifin 7.5 metreden sonra



tek alternatifi 9 metreye çıkmaktı. Şimdi buna gerek kalmadan 8 metrelik bir ürün onlara sunuldu. Atak için; 'Halk istedi Karsan yaptı' diyoruz" dedi.

Star, yollarda uçak konforu

8 metrelik servis ve turizm taşımacılığına yönelik Star otobüsü ilgili de bilgiler veren Vançin Kitapçı, "Star, DNA olarak Atak'tan üretilmiş bir otobüs. 31 kişilik. Büyük otobüs konforunu küçük otobüste yaşama imkânına sahip, daha yüksek ve çok farklı özelliklere sahip. Motorunun arkada olmasıyla sessiz bir seyahat konforu sunuyor. 4.25 metrekiplük bir bagaja sahip. Geniş diz mesafesiyle turizm, servis hatta kısa mesafeli şehirlerarasında rahatlıkla hizmet verebilecek bir ürün. Star için 'Yollarda uçak konforu sunan otobüs' diyoruz. Bu yıl için Star'a yönelik satış hedefimiz 250-300 civarı" diye konuştu.

Gelecek umut vaat ediyor

Yılın ilk dört ayına yönelik değerlendirmelerde de bulunan Vançin Kitapçı, şunları söyledi: "2013 zaten çok yoğun geçmişti. Yerel seçimler dolayısıyla, satın alımlarda, piyasada ciddi bir duraklama yaşandı. Müşterilerimizin yatırım yapma isteği var. Belediyelerin toplu taşımacılığı geliştirmeye yönelik önemli çalışmaları var. İlk dört ay kötü geçmesine rağmen yılın kalanının daha iyi geçeceğini ve pazarın geçen yılıki seviyelere geleceğine inanıyorum" dedi. ■

CNG ve hibrit otobüslere yoğunlaştık

"Elektrikli otobüsler, müşteriler açısından, ekonomik ve satın alınabilir seviyede değil. Çalışmalarımız var ama elektrikli otobüs için biraz daha vakit var. Biz CNG ve hibrit otobüs konusunda yoğunlaştık. Büyük otobüste CNG'yi devreye aldık, büyük otobüs grubunda iddialıyız. Küçük otobüs ve minibüslere yönelik CNG çalışmamız da var. Büyük otobüsteki uzmanlığımızı ve birikimimizi bütün ürün gamına yaymak istiyoruz. Hibrit araçların, önümüzdeki dönemde revaçta olacağını düşünüyorum."



FKT'den "Engelli Bölgesi Sistem Çözümleri..."

Koltuk sektörünün önde gelen firmalarından FKT Koltuk Sistemleri A.Ş. firması, Busworld fuarında engelli taşımacılığa uygun sistemini tanıttı.

Karayolu taşımacılığında, son dönemde zorunlu hale gelen ve hukuksal yaptırımlar ile güvence altına alınan "Engelli Bölgesi Sistem çözümleri" alanında FKT Koltuk Sistemleri A.Ş., Busworld Fuarı'na damgasını vurdu diyebiliriz.

Bu bağlamda, FKT Koltuk Sistemleri A.Ş., otobüslerde engellilerin hayatını kolaylaştıran ve Amerika ile Avrupa'da uygulanan, Türkiye'de ise önümüzdeki yıllarda zorunlu olması beklenen ve karayolu taşımacılığında engelliye yer ayıran koltuk sistemini Busworld fuarında tanıttı.

FKT'nin Amerika'dan uyarladığı sisteme göre, raylı sistem kullanılarak arka koltuk sabit bırakılır ve ön koltuğun oturakları kaldırılarak engelli kullanımına sunuluyor. FKT Yönetim Kurulu Üyesi ve Satış ve Pazarlama Müdürü Ömer Çavuşoğlu ile bu sistemin yanı sıra 2009 yılında kurulan FKT'nin öyküsünü ve pazardaki konumunu konuştuk.

Hali hazırda karayolu taşımacılığında "Engelli Bölgesi Sistem Çözümleri" noktasında bazı çözümlerin olduğu aşikardır. Ancak mevcut çözümlerin efektif olup olmadığı tartışma konusudur. Şöyle ki; mevcut engelli bölgesi çözümleri arasında, engelli bölgesindeki yolcu koltuğunun ayak bağlantılarının, taban rayından sökülmesi ve araç bagaj bölgesine taşınması gibi oldukça zaman alan ve efektif olmayan çözümler yaygındır. Özellikle şehir içi karayolu yolcu taşımacılığında yaygın olarak kullanılan bu çözüm, hızla gelişen toplumsal yaşam alanlarında, araç sürücülerinin efor kaybına neden olduğu gibi zaman kaybını da artırmaktadır. FKT'nin bu konseptte sunduğu çözüm son derece etkilidir.

1. Her seyden önce özürlü bölgesinde yer alan koltuğu büyük biz zahmet ile yerinden sökmeye gerek yok!

2. Özel dizayn edilen kilitleme mekanizması ve katlanır koltuk oturak mekanizması ile hiç zahmet çekmeden koltuklar taban rayının üzerinde hareket ettirilerek engelli vatandaşımız için kullanım alanı açılıyor. Nasıl mi? Çok basit! Sadece koltuk ayakları arasında bulunan metal bara aşağıya doğru itilerek koltuğu



öne doğru ittirerek... Koltuğu başka bir yere taşımak yok! Zahmet yok! Ekstra efor kaybı yok !

3. Peki FKT'nin bu çözümü sadece tek tip koltuk için mi geçerlidir? Hayır! FKT Koltuk Sistemleri A.Ş.'nin ürettiği koltuklarda uyguladığı modüler yapı ile şehir içi ve şehirler arası koltuk modellerinin tamamına bu sistem adapte edilebilir.

Bir dünya markası olma yolunda adım adım ilerliyoruz...

2009 yılında kurulduktan sonra geçen 5 sene içerisinde 210 kişinin çalıştığı, 10 bin m2 alanda kendi üretimini yapan bir şirket haline geldiklerini vurgulayan Çavuşoğlu, "Üretim yerimizde süngerhane, kaynakhane bulunuyor. 5 adet kaynak robotumuz devreye girdi. Biz geçen seneyi 17 milyon Euro ciro ile kapattık. Man'ın Neoplan aracının koltuklarını Türkiye'den gönderiyoruz. Haftada 3 tırımız Almanya'ya gidiyor. Scania, Volvo gibi müşterilerimizi portföyümüze kattık. Amerika'da MCI, NEWFLYER gibi müşterileri portföyümüze kattık. Toplu taşıma dışında trende ve tramvayda ciddi başarılar elde ettik. Bursa'da Durmazlar, Konya'da Skoda ile İstanbul'da İstanbul Ulaşım ile birlikte büyük projeler yürütüyoruz. Kalite anlayışımızı günden güne geliştiriyoruz. Karayolu taşımacılığında ISO TS 9001 , 16949, 14001, 18001 belgelerine sahip olurken Türkiye'de raylı sistemler alanında ilk IRIS sertifikasına sahip koltuk üreticisi olma ünvanını elde ettik. Kısacası FKT Koltuk Sistemleri A.Ş. olarak bir dünya markası olma yolunda adım adım ilerliyoruz.

Türkiye, yolcu koltuğu üretiminde dünyanın merkezidir...

Koltuk sistemleri konusunda Türkiye'nin otobüs



üretiminde olduğu gibi merkezi bir ülke konumunda olduğunu belirten Çavuşoğlu, "Bursa'da 70'den fazla koltuk üreticisi var ancak bu üreticilerden kaçının OEM dediğimiz müşteri ağına hizmet verdiğini soracak olursanız iki elin parmaklarını geçmez. FKT Koltuk Sistemleri A.Ş. olarak, kurulduğu 2009 yılından itibaren yakaladığı hızlı ivme ile bahsi geçen 10 firma arasında öncü firma olmayı başarmıştır diyebiliriz. Tabi bu başarının bedeli çok ağır oldu. Ancak hangi büyük başarının arkasında büyük bir bedel yok ki?

Gerçek koltuk üreticisinin farkı...

Koltuk üretiminde de merdiven altı üretim yapan firmaların olduğunu ve bu firmaların 10 yıl önce aldığı belgelerle piyasada iş yaptıklarını aktaran Çavuşoğlu, "Biz koltuğumuzun homologasyonunu yapıyoruz ve 3 ayda bir testleri yeniliyoruz. Bunu hiçbir koltuk üreticisi yapmıyor. Biz her değişikliği ana sanayimize bildirerek mecburiyetindeyiz. Yan sanayi değişikliğini bildirmemiz lazım ve bu kriterleri tekrar göz önünde tutarak tekrar testler yapıyor ve bunlar hep maliyete neden oluyor. Burada gerçek koltuk üreticisinin farkı ortaya çıkıyor" dedi.

2014 Yılı Büyüme Hedefimiz %20

Çavuşoğlu, FKT'nin 2014 yılı içerisinde, geride kalan 4 ayı hedeflerinin üzerinde bir satış imvesi ile sonuçlandırdıklarını belirterek hedeflerinin bir önceki yıla göre %20 oranında büyümek olduğunu belirtti. ■

Başarı Holding'in dijital takografları Karsan standında

Başarı Holding'in dijital takograf cihazları, Karsan standındaki araçlarda yer



aldı. Başarı Elektronik İş Geliştirme Koordinatörü



Yakup Palomba, Karsan Pazarlama Genel Müdürü Vançin Kitapçı ile bir araya geldi. Yakup Palomba, 30 Haziran itibarıyla dijital takografların kullanımının zorunlu olduğunu dikkat çekerek, "Karsan'ın araçlarında ilk yerli dijital takograf ürünümüzün bulunuyor olması bizler için mutluluk verici" dedi.

TCV'nin CNG ve Dizel otobüslerine ilgi büyük

Yüzde 100 Türk mühendisler tarafından tasarlanan ve Bozankaya Ankara tesislerinde üretilen TCV otobüsleri; yakıt tasarrufu,

yüksek yolcu kapasitesi, gelişmiş güvenlik özellikleri, yolcu ve sürücü konforuyla yenilikçi adımlar atıyor. TCV, Busworld'de Türkiye'nin en az yakıt tüketimi sağlayan ve en çok yolcu kapasitesine sahip Karat CNG otobüsü ile 10.7 metre Dizel aracını sergilerken, Eylül ayında elektrikli otobüsünü piyasaya sunacağını da sinyallerini verdi.



Güvenli, çevreci ve işletim maliyetleri avantajları ile tüm dünyada tercih edilen CNG teknolojisinden beklentileri en iyi şekilde karşılayan TCV Karat CNG, düşük yakıt tüketimi ile ön plana çıkıyor. Alçak tabanı ile gerek araç içi dolaşım, gerekse iniş-biniş kolaylığı açısından bedensel engelli yolcuların güvenli ve rahat yolculuk yapabilmeleri için tasarlandı. Karat Dizel de TCV'nin sunduğu tüm avantajları Dizel motorun gücüyle birleştirdiği için tercih ediliyor.

Bozankaya Genel Müdürü Aytunç Günay, Ar-Ge çalışmalarının ve yatırımlarının kesintisiz devam ettiğini belirterek, Eylül 2014 sonunda büyük avantajlarıyla ön plana çıkan elektrikli otobüslerini sektöre kazandıracaklarını açıkladı. Ayrıca Türkiye'deki ilk Trambüs'ü, (çift körüklü otobüs) 2014 yaz döneminde Malatya Büyükşehir Belediyesi'ne teslim edeceklerini ifade etti.

Ar-Ge Müdürü Ertuğrul Göktepe de yeni projelerle ilgili bilgi verdi. ■

45dk

EN HIZLI SOĞUTMA EN YAYGIN HİZMET EN İYİ PERFORMANS

THERMO KING YENİ Ce SERİSİ

TÜM İŞLETMELERİN VE SEBZE MEYVELERİN EN İYİ DOSTU!

Thermo King'in yeni Ce serisi, panelvan ve kamyonetlerle yapılan soğuk zincir ürün dağıtımı için mükemmel bir seçim! Gücünü aracın motorundan alan Ce serisi, zorlu ortam koşullarında bile sadece 45 dakikada ideal soğutma ısısına ulaşır.

THERMO KING
Tazeliği korur.



Doğuş Otomotiv
7/24 Danışma Hattı +90 (212) 335 04 15
www.thermoking.com.tr



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Bahar pembe beyaz olur...

Günler hızla geçti ve sezon geldi dayandı. Siyasetçilerin gündemi belli: Cumhurbaşkanı kim olacak, nasıl seçilecek, ikinci tura kalır mı? Otobüsçülerin gündemi zaten hiç değişmedi: Bunca pahalılık, ve diğer taşıma sistemlerinin baskısı altında 'ne olacak halimiz'.

Sahi, ne olacak halimiz?

Bir şey olacağı yok. Hani, "haşa huzurdan, çözüm meclisten dışarı, "sen eşek olduktan sonra palan vuran çok olur" dedikleri gibi; bizler böyle süklüm püklüm durunca gelen vurur, giden vurur. Akaryakıt her gün zam geliyor. Kuraklık böyle giderse her şeye her gün zam gelecek. Herkes, her sektör bir kış yolu bulacak, bir otobüsçüler dışında. Aman onun çıkarına dokunur, bunun kârını engeller diye başımızı hiç kaldıramaz olduk. Kendi sorunumuzun çözümü için bir araya geldik, sadece havanda su dövdük. Birlikten güç doğar dedik, ama hep ayrıldık. Şimdi yeniden birlik söylemleri var ortada bolca. Ama bu kez de farklı ayrılmalar çıkıyor. İki başlı olmak sektör için zarar verir diye iki federasyonun birleşmesini hepimiz istedik. Her şehirde iki, bazılarında üç otobüsçü derneğinin fazla olduğunu hep söyledik. Dikkat ettiniz mi, uluslararası adı altında iki oluşum daha kuruldu. Bu ne perhiz, bu ne lahana turşusu?

Firmalar kazançlarını gözeterek fiyat belirlemek yerine yan perondaki rakip komşu ne istedi diye ona bakıyor. Oysa herkes kendi fiyatını belirlese (zaten üç aşağı beş yukarı aynı olacaktır, güzergah aynı, otobüsler aynı, giderler de aynı, farklı bir bilet fiyatının çıkması mümkün değildir) batmaz kimse. İşletme iktisadı profesörü, iş geliştirme konusunda uzman, rahmetli Arman Kırım, pazardaki domatesçiyi örnek veriyordu. Müşteri gelsin diye indirim yapan pazarcının yüzünden bütün satıcılar fiyatları düşürür. Maliyetinden ucuza satılan domatesler yüzünden kimse para kazanamaz.

Alın aynı örneği otobüsçüye uyarlayın. Fiyat kıran bir firma sadece kendisinin değil komşusunun da ekmeğini engellemiş olur. Gerçek fiyatlar nedeniyle kimse seyahat etmekten kaçınmaz, tıpkı ucuz bilet var diye yolculuğa çıkmadığı gibi... Tabii ki bir miktar etki söz konusu olacaktır, ama bir süre sonra her şey rayına oturur. Yeter ki o sürede dişimizi sıkalım.

Bu sezon bir fırsat. Tabii ki son değil, ama ne kadar erken kalkarsak ayağa o kadar koruruz sektörün geleceğini ve firmamızın kıymetini. ■

Tasima
Dunyasi

Öz Diyarbakır Seyahat

10 Setra, 15 Travego yatırımı

Doğu ve Güneydoğu'da Setra yatırımı yapan ilk firma olan Öz Diyarbakır Seyahat, 10 Setra ve 15 Travego alım sözleşmesi imzaladı.

Öz Diyarbakır Seyahat, sezon öncesi Setra ve Travego yatırımı yaparak otobüs filosunu güçlendirdi. Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde yapılan teslimata Öz Diyarbakır Seyahat Marmara Bölge Müdürü Serdest Kızılkaya, Mercedes-Benz Bayi Gelecek Otomotiv Satış Danışmanı Şener Başçoban, Baş Şöför Bilal Karayel, Kaptanlar Burhan Yılmaz ve Recep Dengiz'in katılımıyla 4 Setra ve 2 Travego otobüs teslim edildi.

Öz Diyarbakır Seyahat Marmara Bölge Müdürü Serdest Kızılkaya, "İlk partide 4 Setra ve 2 Travego otobüsü teslim aldık. Parti parti 10 Setra ve 15 Travego otobüs sezona kadar filolarımızda yerini alacak. Bu yıl sezonun hareketli geçeceğini bekliyoruz. Yolcularımız yeni ve konforlu otobüslerle seyahati hak ediyor. Bu yatırımla, bir adım öne geçeceğiz" dedi. Serdest Kızılkaya, Mercedes-Benz Türk ve Gelecek Otomotiv'e işbirliklerinden dolayı teşekkür etti. ■



Turizm ve servis taşımacıları ile buluştu

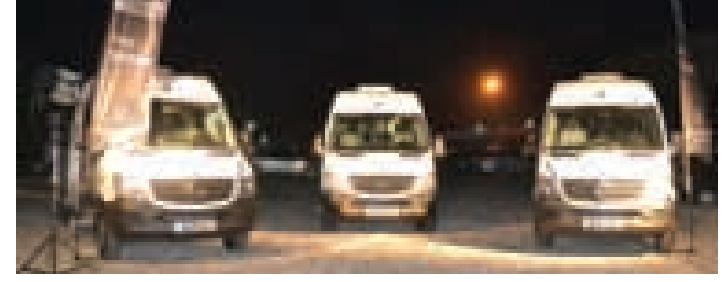
Yeni Sprinter Bursa'da

Mercedes-Benz Türk yeni sprinteri tanıtımına devam ediyor. Turizm sezonunun açılması ile birlikte yeni sprinter Antalya, İzmir ve İstanbul'un ardından Bursa'da da turizm ve servis taşımacıları ile buluştu. 22 Nisan Salı akşamı Hacıörsen Marina'da gerçekleştirilen organizasyona Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Filo Satış Müdürü Soner Gönültaş, Hafif Ticari Araç Pazarlama Müdürü Onur Ahi katıldı. Bursa Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Sadi Aydın'a teşekkür plaketi verildi.

Türkiye'nin dört bir yanında müşterileri ile bir araya gelerek araçlarını kampanyalarını daha iyi anlatmayı hedefleyen Mercedes-Benz Türk ekibi, organizasyon sırasında şehirde servis ve yolcu taşımacılığı yapan kooperatiflerin beklentilerini eksiksiz karşılayacak yeni sprinter ile ilgili detaylı bilgi vererek taşımacılık sektörüne özel sunulan hizmet ve modelleri tanıttı. Mercedes-Benz Türk, ayrıca Mayıs ayı içinde Bursa'da roadshow etkinliği düzenleyecek. ■



Mercedes-Benz Türk adına konuşan Fatih Binici yeni sprinteri Antalya, İzmir ve İstanbul'un ardından Bursa'da da tanıtmak istediklerini belirterek, "Hem yeni aracımızı görün hem de sizlerle sohbet edelim istedik. Mercedes-Benz Türk olarak düzenleyeceğimiz roadshow ile sizleri tekrar ziyaret edeceğiz" dedi.



**UZUN YOLDA
EMNİYET DİYORUM,
BRIDGESTONE
TAKIYORUM.**



bridgestone.com.tr



SA

Kamil Koç, Nevşehir seferlerine başladı

Kamil Koç, tarihi ve doğasıyla Orta Anadolu'nun eşsiz turizm cennetlerinden biri olan Nevşehir'den, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa ve Antalya başta olmak üzere birçok noktaya sefer düzenliyor. Nevşehir ile birlikte Kamil Koç'un hizmet ağı da 41 il, 560 satış noktasına ulaştı.

Kamil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Kemal Erdoğan, İç Anadolu'dan sefer düzenlenmesi için yoğun talep aldıkları merkezlerden birinin Nevşehir olduğunu belirterek, "Hizmet verdiğimiz noktaları



arttırmaya devam edeceğiz. İç Anadolu'da bölgesinde çok kısa süre içerisinde birçok yeni noktada hizmet vermeye başlayacağız. Nevşehir açılışıyla ilk adımı atmış

bulunuyoruz. İç Anadolu'da hizmete açacağımız yeni seferlerle yaklaşık 2 milyon yeni yol arkadaşımıza daha hizmet vermeyi hedefliyoruz" dedi. ■



Minik yol arkadaşlarının seyahat sırasında yaptığı resimler ilgi çekti

Çocuk Gözüyle Kamil Koç

Kamil Koç'un minik yolcularının seyahat sırasında yaptıkları resimler, "Çocuk Gözüyle Kamil Koç" adı altında 18-23 Nisan tarihlerinde Denizli Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde sergilendi.

Kamil Koç, Mart ayı boyunca Denizli - İzmir arası sefer yapan otobüslerde minik yolcularına boya kalemi ve resim kağıdı armağan etti. Çocuklar, Kamil Koç'un konforlu otobüslerinde seyahat ederken bir yandan da yolculuk izlenimlerini anlattıkları resimler yaptı. Minik yolcuların yaptığı resimler, "Çocuk Gözüyle Kamil Koç" adı altında 18-23 Nisan günlerinde Mart ayında açılan Denizli

Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde sergilendi. Serginin açılışı 18 Nisan Cuma günü Denizli Otogarında, TBMM Plan Bütçe Komisyon Üyesi Denizli Milletvekili Mehmet Yüksel, Denizli Büyükşehir Belediye Başkan

Vekili Ali Degirmenci, Milli Eğitim Müdür Yardımcısı, Emniyet Müdür Yardımcıları, Denizli İl Nüfus Müdürü ve Kamil Koç Pazarlama ve Online Satış Direktörü Ekrem Özcan tarafından çocuklarla birlikte yapıldı. ■



5 - 11 Mayıs 2014

Taşıma
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 5

Temsa'dan Metro Rent A Bus AŞ'ye 5 Safir, 5 Prestij

Filosunda 45 araç bulunan Metro Rent A Bus Otobüs Kiralama AŞ filosuna 54 koltuklu 5 Safir ve 27 koltuklu 5 Prestij otobüs kattı.

30 Nisan Çarşamba günü Temsa'nın Altunizade'deki merkezinde düzenlenen törene TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, Yönetim Kurulu Üyeleri Adnan Degirmenci, Hasan Kurnaz, Metro Rent A Bus Otobüs Kiralama AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Metin Korkmaz, Genel Müdür Cömert Ağat, Metro Otomotiv Paz. San. AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Faruk Dinekli, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticisi Baybas Dağ, Kurumsal İlişkiler Sorumlusu ve Pazarlama Yöneticisi Ebru Ersan katıldı.

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Metro Rent A Bus şirketine Safir ve Prestij araçları teslim etmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirterek, "Metro Turizm, ülkemizin en büyük taşıma şirketi. Sadece taşıma şirketi değil, çeşitli iş kollarında lider olmayı hedefleyen şirketin Rent A Bus alanında bizlere açtığı yolda, Sayın Genel Müdür Cömert Ağat ve ekibiyle en iyi noktalara ulaşacağına inanıyorum. Turizm ve servis

taşımacılığında ekonomik çözümler sunan 54 koltuklu tek dingilli 13 metrelik Safir aracımızı tercih etmeleri bize ayrıca keyif veriyor. Kendilerine bu yolda çok büyük başarılar diliyorum. Metro Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Galip Öztürk ve tüm çalışma arkadaşlarına sonsuz teşekkürlerimizi sunuyoruz" dedi.

Güvenlik ve konfor donanımları ile fark yaratacağız

Metro Rent A Bus Otobüs Kiralama AŞ Genel Müdürü Cömert Ağat da 5 Safir ve 5 Prestij alımı ile araç parkını büyütme devam ettiklerini belirterek, "Temsa ile yapılan anlaşma ile 54 koltuklu 5 Safir ve 27 koltuklu 5 Prestij aracı filomuza katıyoruz. Ülkemiz insanının güvenli ve konforlu taşınması için ciddi bir yatırıma girişiyoruz. Araçlarımızda bulunan güvenlik donanımları sürücülere yol desteği verirken, konforlu bir seyahat süreci yaşanmasına katkı sağlayacak. 2014 yılını yatırım yılı olarak başlatmış bulunuyoruz" dedi.

80 araçlık filo

Yatırım planlamalarını 2015 yılına göre yaptıklarını ve 80 araçlık bir filoya ulaşmak istediklerini belirten Cömert Ağat, turizm taşımacılığında en büyük eksiklik olan standart hizmet yapısını oluşturmak



istediklerini belirtti. Ağat, otobüs kiralama şirketi olarak kurumsal kimlikle çalışan ilk şirket olduklarını da açıkladı.

Hedef liderlik

Metro Rent A Bus Otobüs Kiralama AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Metin Korkmaz, turizm taşımacılığında da lider olmak için Metro Rent A Bus şirketini 22 Şubat tarihi itibarıyla kurulduğunu belirterek, "Turizm sektöründe standart olmayan, maliyete ve kişi sayısına göre 78 kişilik, 54 kişilik, 35 kişilik, 27 kişilik, araç filosu oluşturduk. 54 kişilik araçlar turizm taşımacılığında, özellikle şehir içinde büyük bir ihtiyacı. Temsa ile yaptığımız işbirliği ve Safir araçlarla bu ihtiyacı giderdik. Aynı zamanda bütün araçlarımıza koltuk arkası tv, uydu, dijital, internet, özellikle kolejlere araç verdiğimiz için çizgi filmleri yükledik. Kapalı devre kamera sistemi koyduk. Tamamen yazısız, turizm standartlarına uygun beyaz renkte araçlardan filomuz

oluştur. En kaliteli ve en uygun fiyatlarla hizmet sunarak, turizm taşımacılığında lider bir şirket olma hedefiyle yola çıktık" dedi.

Acem Turizm Taşımacılık isminde kendi firması da olduğunu belirten ve 15 yıldır turizm taşımacılığı alanında bulunduğunu ifade eden Korkmaz, "Metro Rent A Bus ile turizm taşımacılığına kazandırmayı hedefledik. Biz bu alanda farklı standartlarda araçlarla çalışmaya başladık. 78 kişilik araçlar hiçbir firmada yok. Çift katlı bu otobüsler özellikle üniversite etkinliklerinde çok büyük ihtiyaç görüyor. 54 kişilik Safir araçlar da belediyelerden ve okullardan aldığımız işlerde çok önemli bir ihtiyacı. Otagar mantığı ile bu işin yapılamayacağını Sayın Galip Öztürk'e ifade ettim ve o da bunu kabul etti. Biz fiyatta değil, hizmette rekabet edeceğiz" dedi. ■

Turizm Otobüsçüleri Derneği TUR-DER kuruluyor

Ülke geleceğinin turizm sektöründe olacağını belirten TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, "Turizm taşımacılığına yönelik İstanbul ağırlıklı bir dernek var, ama bu dernek dar kapsamlı çalışmalar yapıyor. Biz ülkemizdeki tüm turizm taşımacılarının bir dernek çatısı altında buluşturma kararı aldık. Turizm Otobüsçüleri Derneği TUR-DER'in kuruluşu için gerekli başvuruyu yapıyoruz. Turizm taşımacılarının kapsayan güçlü bir dernek olacak" dedi.



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Trafik Güvenliği Platformu

29 Nisan'da Emniyet Genel Müdür Yardımcısı, emniyet teşkilatındaki trafik ile ilgili birimler, akademisyenler, ulaşım ile ilgili tüm kurumların temsilcilerinin yer aldığı Trafik Güvenliği Platformu toplantısına katıldım. Platformun, seri toplantılarla trafik kazalarını 2020 yılına kadar yüzde 50'ye indirme hedefi var. Trafik kazaları giderek en büyük terör haline gelmeye başladı. Kaza anı ve kaza sonrasında yılda toplam 10 bin kişi ölüyor. Terörde bu kadar adam kaybetmiyoruz. Ben, "özellikle, trafik kazaları madem terörden daha büyük bir sorun ve devam ediyor, kazaları önlemek için en az terör kadar bütçe ayırıp, terör kadar kararlı bir duruş sergilemek lazım" diye konuştum.

Trafik güvenliği için kararlı bir duruş

Trafik güvenliğini artırmak için birtakım kaynaklara ihtiyaç var. Sürücü kurslarından başlayarak kararlı bir duruş sergilemek, üst lisanslara geçişte yeni bir sınır veya yeni bir sürücü kursu oluşturmak lazım. Şu anki sürücü kurslarını ilköğretim olarak kabul edersek, bunlara bir yüksekokul lazım. İleri sürüş teknikleri eğitimi veren 25-30 kurum var. O kurumların sahipleri ile yaptığımız görüşmelerde, "siz doktorsunuz, biz hastayız, görüşmemiz lazım" dedim. Eğitimleri yasa ile zorunlu hale getirecek düzenlemenin yapılması lazım. Dernek çatısı altına girmeleri gerektiğini ifade ettim. Sonra, size ihtiyacımız olduğunu ortaya biz koyacağız. Mevcut sürücü kurslarında sıradan ehliyet veriliyor, ileri sürüş teknikleri verilmiyor. Mevcut sürücü kurslarının disipline edilmesi lazım. Yasal düzenlemeye ihtiyaç var. Trafikte dört önemli unsur var: Eğitim, denetim, altyapı ve acil yardım. Şimdilik sadece akıllı sistemlerle denetim yaygın şekilde yapılabilir. Bu dört temel noktanın yaygınlaştırılması lazım.

Şirketlerin sorumluluğu

Şirketlerin de bu konuda sorumluluk alması, kendi iç

eğitimlerini, denetimlerini yapması lazım. Eğer taşımacı kuruluşlar bu işe öncülük yaparlarsa, trafik kazalarında büyük bir azalma olacağı inancındayım. Taşıma Kanunu, Trafik Kanunu, UKOME kararları birbiri ile çelişiyor ve taşımanın önüne engel teşkil ediyorlar. Tabii, mevcut ticari sürücüler başta olmak üzere tüm sürücülerin 5 yılda bir sağlık kontrolü ve eğitimden geçirilmesi lazım.

SRC belgelerinin kimler tarafından nasıl verileceği iyi tanımlanmamış. Şu anda UDH Bakanlığı üzerinden veriliyor. SRC belgeleri almak için geçilmesi zorunlu eğitimin daha iyi ve nitelikli olması, sınavın da özenli yapılması lazım. Belediyelerin trafik eğitim pisti yaptırmasını zorunlu hale getirirsek temel sorun çözülmüş olur. Biz, bir adım daha ileri gidip SRC Belgesi ile ilgili eğitimlerin üniversitelerin trafik bölümünde verilmesinin sağlanmasını istiyoruz.

Medyaya da büyük göre düşüyor. Trafik ile ilgili hazırlanacak kamu spotlarının, düzenlemelerin, filmlerin ilgili bakanlıkların desteği ile beraber RTÜK tarafından yayınlanması zorunlu kılınmalı ve bunların da televizyonların en çok izlenen saatlerinde yayınlanmasını istiyoruz. Bir ofsayt pozisyonunun 30 farklı kanalda saatlerce tartışıldığı bir ülkede insanların ölümüne sebep olan trafik kazalarının hiç gündeme gelmemesi ve insanların trafiğe hiç zaman ayırmaması, son derece çelişkili bir durum.

Kara yollarımızda, duble yollarla sayıları azalsa da kazaya davetiye çıkaran kara noktalar hala var. Trafik güvenliğinin, hükümetlerin başarı ölçütleri arasında alınması lazım. Sayın Başbakanımız bu konuda irade koymuştur, ama bunun her zaman taze tutulması lazım. Trafikte en büyük mağduriyeti bizler yaşıyoruz. Biz risk taşıyoruz; bu riskin doğru yönetilmesi lazım. Eğer risk olmazsa kriz olur. Risk çözümleri ile trafik kazalarını azaltmamız lazım.

Herkes iyi haftalar diliyorum. ■



Kazanç göründü!



Ekonomi ve estetik bir arada.

13 metrelik boyu, 54 kişilik yolcu kapasitesi ile koltuk başına düşen maliyeti minimuma indiren Safir, güçlü ve tasarruflu motoru ile de göz dolduruyor. Estetik görünüşü ile sınıfına yeni bir anlayış getiren Safir, uzun bakım aralıkları ile yıllarca kazandırmaya devam ediyor. **Âdeta iki otobüsün işini tek başına yapıyor.**



TEMSEA
Kazançlı yolculuklar

- + Tek rehber
- + Tek kaptan
- + Çok yolcu
- + Az masraf
- + 54 kişilik

SAFİR

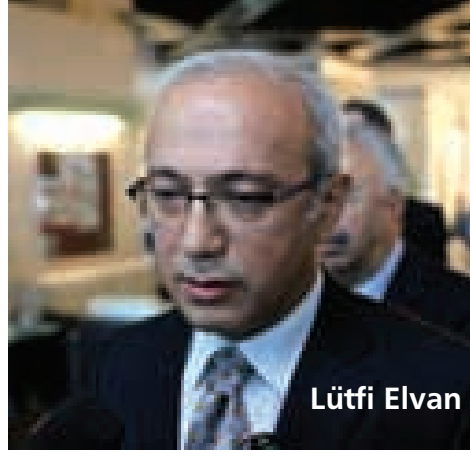
www.temsa.com.tr

5 - 11 Mayıs 2014

Ankara-İstanbul hızlı tren seferleri başlıyor

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, Ankara-İstanbul YHT seferlerinin Mayıs ayının ikinci yarısında başlayacağını bildirdi: "Hem açılışını yapacağız, hem de seferlere başlayacağız."

Bakan Elvan, Sudan Ulusal Ekonomi ve Maliye Bakanı Bader Eldin Mahmoud Abbas ve beraberindeki heyetle görüşmesinin ardından basın mensuplarının sorularını yanıtladı. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığındaki son atamalara ilişkin yaptığı açıklamada, atamaların doğal bir süreç olduğunu, hem pozisyonu değiştirilen bürokratların hem de yeni atanların konularına hakim, deneyimli ve kuruma katkılarının yadsınamaz olduğunu söyledi.



Lütfi Elvan

10-15 kuruşa mazot satılıyor

Avrupa Birliği üyesi bazı komşu ülkelerin karayolu taşımacılığında rekabeti bozan uygulamaları olduğuna dair bir soru üzerine Elvan, "Asıl sorun Türkiye'de mazot fiyatları 4-5 TL arasında değişirken, bir başka ülkede çok daha düşük fiyatlara, 10-15 kuruşa mazot

satılmasıdır. Ülke ismi vermiyorum, ama bu ülkenin taşımacıları, Türkiye'den yük alıp başka ülkelere taşıyabiliyor. Tabii, bunu dengelememiz gerekiyor, eşit rekabet koşullarında taşımacılık sektörünün yürütülmesi gerekiyor. Bu yönde çalışmalarımız devam ediyor ve çeşitli komşu ülkelerle müzakerelerimizi sürdürüyoruz" dedi.

YENİ MÜSTEŞAR

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Feridun Bilgin oldu

29 Nisan 2014 tarih ve 28986 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan atama kararı ile Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarlığı'na, Hazine Müsteşarlığı Müsteşar Yardımcısı Feridun Bilgin atandı.



İstanbul Otogarı'nda ücretsiz 25 dakika açmazı

İstanbul Otogarı'nda başlatılan 25 dakikalık kullanımlardan ücret alma uygulaması Belediye'nin uyarı afişlerine rağmen sürüyor.

Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde 25 dakikayı aşmayan özel otomobil giriş ve çıkışlarında terminal kullanım ücreti alınmayacağı ifade ediliyor. Büyük İstanbul Otogarı'nda bu kurala uyulmaması ve bu yönde Bakanlığa yapılan şikayetlerden sonuç alınmaması sonrasında şikayetlerin yöneltildiği İstanbul Büyükşehir Belediyesi konuya müdahale etti.

İstanbul UKOME'nin 26 Ocak 2012 tarihli toplantısında 25 dakikalık tüm kullanımlardan ücret alınmayacağı kararlaştırılmış ve bu karar Belediye

tarafından uygulamaya sokulmuştur. Uzunca sayılabilecek bir uygulama sonrasında buna ilişkin mevzuat ve kararlarda bir değişiklik olmamasına rağmen terminal yönetimi 25 dakikalık kullanımlardan ücret alma uygulamasına tekrar başladı.

Belediye kararına aykırı olarak ücretsiz faydalanmayı kendi belirlediği uzak alanlarla sınırlı tutma uygulamasına geçildi. Yapılan şikayetlere de bağlı olarak İstanbul Büyükşehir Belediyesi 25 dakikalık tüm kullanımlardan ücret alınmayacağına ilişkin afişler hazırlayarak, otogar girişine asıldı.

Buna rağmen 25 dakikalık kullanımlardan ücret alınmaya devam ediliyor. İtiraz eden vatandaşlara "siz ücretinizi ödeyin, istediğiniz yere şikayetinizi yapın" deniliyor. ■



Tasıma Dünyası

Terminal mevzuatı ne işe yaradı?

Bu haftaki köşe yazımı, yine terminalle ilgili mevzuata ve buna ilişkin uygulamalara ayıracam. Gerek konunun önemi, gerekse bazı gerçekler bunu zorunlu kılıyor.

Bilindiği üzere, Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliğinin ilk yayımlanmalarından itibaren bunlardaki kapsam ve değişiklikleri ele alıp eleştirmeye ve öneriler yapmaya çalışıyorum. Bu konularda kişisel ve herkesten farklı bir özel çıkarım bulunmuyor. Benimkisi sadece bir yurttaş sorumluluğu.

Kanuna aykırı iyi iş olmaz!

Karayolu Taşıma Kanunu, kapsamındaki faaliyetlerle ilgili çeşitli düzenlemeler getirirken bazı faaliyetleri de yetki belgesi zorunluluğu içine aldı. Kanunun 5'inci maddesinde belirtilen yetki belgesi zorunlulukları arasında terminaler bulunmuyor. Buna rağmen Yönetmelik, diğer bazı faaliyetler gibi terminallere de yetki belgesi zorunluluğu getirdi. Kimse, bana 'getirdi de fena mı oldu' demesin. Ben, Kanuna aykırı hiçbir faaliyete 'iyi' demeyenlerdenim. Eğer böyle bir şeyi iyi görüyorsanız, pek çok kez yapılan Kanun değişikliklerinde, bunu ele alıp gereğini yaparsınız. İyi olup olmadığı da ayrı bir konu...

Kavram kargaşası

Öncelikle belirtim ki; mevzuatta terminal, otogar gibi kavramların tanımları yok. Böyle olunca karmaşa da önlenemiyor. Bunun ötesinde cep terminali vs. gibi ne idüğü belirsiz başka kavramlar da üretilebiliyor. Yetki belgesi zorunluluğuna rağmen, buna ilişkin kuralda yetki belgesi terminal kullanma zorunluluğu bulunmuyor. Bu eleştiriye, "biz, yetki belgesizleri terminalden saymıyoruz" denilmiştir. Mevzuata uygun olmayan şeyler de bunun tanımları içine girer. Sadece kötü ve suçlu olurlar, o kadar.

Terminal şartları ne işe yapıyor?

Kanunun, Yönetmelik başlıklı 34'üncü maddesi, "Terminal hizmetlerinde öngörülecek hususları" Yönetmeliğe bırakıyor, ama diğer yetki belgeleri gibi aranacak şartların belirlenmesinin içine almıyor. Bu maddede yapılan son Kanun değişikliği sonrasında da, bence aynı durum geçerli.

Yönetmelik, terminallerde aranacak şartları 33'üncü maddesinde belirtiyor. Peki, buna uymayanlara ne yapılacak? Bunun tek cevabı, T yetki belgesinin verilmemesi şeklinde olabilir. Peki, yetki belgesi olmayınca ne oluyor? Yetki belgesi olmayan terminallerin kullanılmayacağı, buraların kullanımından ücret alınmayacağı veya az ücret alınacağı gibi bir düzenleme yok.

Yönetmeliğin 60'ıncı maddesine göre yetki belgesi terminal kullanımı zorunluluğu olsa bile gerekli şartların sağlanmaması veya başka nedenlerle yetki belgesi bir terminal bulunmadığında, hatta yetki belgesi terminalde yer bulunmadığında 61 ve 62'nci maddelere göre kullanılması işaret edilen yerler yetki belgesiz terminaller değil mi? Yani, yetki belgesi veya değil belediye'nin terminali -hele tek ise- mutlaka kurulacaktır.

Makul ücret alındı mı?

Yönetmelikte terminalerin nasıl işletileceğine ilişkin düzenlemeler de bulunuyor. Bunlar arasında terminal işletmecilerinin gücünü aşan bazı görevler de yer alıyor: Gıda denetimi ve tehlikeli madde denetimi gibi...

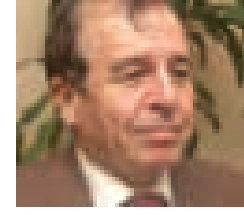
Bu düzenlemelerin, bana göre, ücretlerle ilgili iki hususu çok önemli. Bunlardan birisi, terminallerin çıkışlarından alınacak ücretlerin makul olması şartı. Ancak ölçüsü herkese göre değişen makul ücret zorunluluğundan ben bir fayda sağlandığı kanaatinde değilim. Alınan ücretlerin makul olmadığını da çeşitli kereler ifade ettim. Bakanlık, bir ara tavan ücretler yoluyla 'benim makul bulmadığım' kendi makullerini uygulamaya çalıştı, ama pek de sonuç alamayıp sonunda bıraktı. Yani bu önemli düzenleme pek işe yaramadı.

25 dakika çıkmazı

İkinci önemli düzenleme, özel otomobillerin 25 dakikayı geçmeyen terminal kullanımlarından ücret alınmaması düzenlemesiydi. Peki, bu uygulandı mı? Kesinlikle hayır! Başta İstanbul Otogarı olmak üzere bazı terminallerde bu ücretlerin alındığını duyuyoruz. Dolayısıyla bu iyi düzenlemeden de bir sonuç alınmadı. Bu arada bir kuralın iyi olabilmesi için mevzuata yazılmasının yetmediğini, uygulanabilir olması gerektiğini, uygulanabilir ise de takip edilmesi gerektiğini bu örnekte bir kez daha gördük. Peki, tespiti zor olsa da bu aykırılıkların cezaları yeterli mi?

Cezalar işe yapıyor mu?

Terminal işletmeciliğine ilişkin düzenlemelere bazı cezalar öngörülmüş; bunların çoğu 5 uyarma şeklinde. 3 ve 10 uyarımlık birer ihlal de bulunuyor. Bunların kaç defa uygulandığını, buna yönelik denetimlerin hangi sıklıkla yapıldığını benim bilmem mümkün değil. Bu denetimlerin sık sık yapıp uyarma cezalarının her defasında verildiğini kabul etmek de bir şey değişmez. Bu uyarımların karşılığı 3-500 liradır; nihayetinde. Büyük



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

bir terminalde 25 dakikaya kadarki kullanımlardan alınabilecek tahminime göre günlük 50-60 bin liralara bulacak haksız kazançlar karşısında bu uyarmanın büyüklüğü, bırakınız devede kulağı, devede tüy bile değildir. Bu arada, bu suçun tekrarına bağlı olarak cezanın geçici veya kalıcı faaliyet yasağına gidilmesi terminaller için söz konusu olamaz. Kimse bir terminali kapatmaz veya kapatamaz. Hele o yerleşimde bu terminal tek işe yetki belgesiz bile olsa terminalin kullanımı engellenemez.

Bu günlerde 25 dakikadan az süreli kullanımların sayısından hareketle bunlardan elde edilen gelirin düşük olduğu iddia edilebilir. Bu durum gerçeği yansıtmaz. 25 dakikadan kısa sürede çıkacak olanlar; bir saate kadar kaldıklarında da aynı ücreti ödeyecekleri için 25 dakikadan önce çıkmak için acele etmemekte ve sayı düşük görünmekte olabilir. Gerçek sayı, 25 dakikadan kısa faydalanmalardan ücret alınmadığında ortaya çıkacaktır.

Sonuç olarak

Mevzuat yaparken uygulanabilirliğin ve caydırıcı cezaların getirilmesinin ne kadar önemli olduğunu, bu durum bize net olarak gösteriyor. Bu şartlar altında şu soruları da sormak gerekir: Terminallerle ilgili düzenlemeler ne sonuç vermiştir? Hiçbir düzenleme olmasaydı hangi sıkıntılar yaşanırdı? Bu soruyu cevaparken ilgili belediyelerin ellerinin boş durmayacağını, bazı olumsuz sonuçları önlemek için tedbirler alacağını düşünün. Örneğin, hiçbir belediye kendisine ait -aksi mümkün değil- bir terminalin işletilmesi veya işletilmesine aykırı bir kalkış-varış düzenine zaten müsaade etmez.

Belediye daha etkin

Belediye esaslı böyle bir düzenin daha uygun olabileceğine ilişkin bir örneği de belirtmek isterim: 25 dakikalık ücretsiz faydalanma hakkını getirip, bunu takip etmesi gereken UDH Bakanlığının bu konuda yetersiz kalması sonrasında İstanbul Büyükşehir Belediyesi devreye girdi. Öyle uyarma vesaireye yönelmeyip bu hakkın kullanımını sağladı. Yani iş Belediyede bitti. Gerçi, bu günlerde Belediyenin çözümünün de tükendiğini ve tıkanıldığını duyuyoruz. Ama ben yine de Belediyenin konuyu takip edip sorunu çözeceğine ilişkin inancımı koruyorum. ■

Ekonomiye Tempo tutun!



Düşük işletme giderleri ve yakıt ekonomisi için
Tempo alın, kârlı çıkın.



Koç

| www.otokar.com.tr

f/OtokarTicariAraclar

t/OtokarAS

Otokar

Dünya Bankası hazırladığı raporla Türk nakliyecisinin AB tarafında maruz kaldığı haksızları tespit etti.

Haklarımız tescillendi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) yönetiminin 30 Nisan Çarşamba günü düzenlediği basın toplantısında, Dünya Bankası tarafından 8 Nisan 2014 tarihinde açıklanan "AB-Türkiye Gümrük Birliği Değerlendirme Raporu" ele alındı.

UND Başkanı Çetin Nuhoglu; Gümrük Birliği malların serbest dolaşımını zorunlu kıldığı halde, "Ticaretin hacim ve değer olarak arttırılması hedefinin gerçekleştirilmesinde karayolu kotaları ve özellikle de transit izinleri" malların serbest dolaşımı önünde engel oluşturduğuna ve transit trafiğini aksatarak Gümrük Birliğinin tam anlamıyla işleyişini sektöre uğrattığına dikkat çekti.

Mevcut haliyle kalamaz

Nuhoglu, Dünya Bankası tarafından 8 Nisan'da yayınlanan raporda da Gümrük Birliği'nin mevcut haliyle kalamayacağını vurguladığını belirterek, "Bu rapor, 18 yılını dolduran Gümrük Birliği'nin mevcut kotalardan etkilendiği ve bir bedel ödendiği, ödenmeye de devam ettiğini belirtiyor. AB ekonomisinin menfaatleri gereği de bu yanıltan bir an önce dönülmeli. 2008'den 2013'e AB'ye ihracat taşıma pazarımız yüzde 25 büyürken Türk taşımacılar yüzde 10 pazar kaybetti. AB içinde serbestçe dolaşan 34 milyon yük taşıma aracından sadece 21 bin Türk aracının çevreyi kirlettiği gerekçesiyle geçişinin engellenmesi sanal prangadır. Taşımacılarımız, ayrımcı transit kısıtlamalarıyla tek bir güzergahta 800 Euro'yu bulan gereksiz ek maliyetlere katlanıyor. Bu da Bulgar, Romen taşımacıya

kâr olarak yansıyor" dedi.

İhracatın yüzde 50'si

"Türkiye'nin AB ihracatının yüzde 50'si Türkiye'de yerleşik AB menşeli firmalar tarafından yapılıyor" diyen Nuhoglu, "Transit geçişi engelleyerek Türkiye'nin ihracat ürünlerini engelleyen AB ülkeleri, bu tavırlarıyla aynı zamanda Türkiye'de üretilmiş AB ürünlerini ve AB'nin Türkiye'ye ihracatını engelliyor. Bundan üreticiler zarar görüyor" diye konuştu.

Üç aşamalı plan

50 yıldır unutulmuş hakları geri almanın mücadelesini başlattıklarını söyleyen Nuhoglu, "Bunu 3 adımda gerçekleştireceğiz. 2007'de "Kotasız Avrupa" dedik, sesimizi iyi duyuramadık. 2013 yılında pazarı kaybedince 'artık yeter, bıçak kemiğe dayandı' dedik. Bugün de "Bu artık sürdürülemez" diyoruz. Kamu kuruluşlarında ve kamuoyunda farkındalık yaratmalıyız" diye konuştu. Gümrük Birliği'nin ters işlediğini iddia eden UND Başkanı, "Transit taşımacılığı bir hak, bunu hiçbir ülke ile konuşmayacağız. İhlal edilen haklarımızın geri alınması mücadelesini başlatıyoruz. Sürekli konuşacağız, TOBB TUSİAD, MÜSİAD, DEİK, TİM, İKV ile birlikte gündeme getireceğiz" dedi.

Avrupalı üreticiler zarar görüyor

Nuhoglu, açıklamasında, "AB hukuk toplumdur. Transit geçişte zorlandığımız ülkelere UND olarak dava açacağız. Transit geçişlerimizde beklemeler, verimsiz alternatif modlara yönlendirmeler gibi engellemeler yüzünden ödediğimiz her kuruşu Macaristan, Avusturya, Romanya ve



Toplantıya; Alper Özel, Can Baydarol, Fatih Şener, Çetin Nuhoglu, Cavit Değirmenci, Ali Çiçekli, Hakan Keleş, Murat Baykara ve Evren Bingöl katıldı.

Bulgaristan gibi ülkelerden geri alacağız.

Tüm zararlarımızı tazmin edeceğiz. Avrupa Birliği, 'Dünya Bankası kimdir' diyemez. Bu sadece Türk TIR'larının değil, Türkiye'nin ihracatının, Türkiye ekonomisinin problemi. Türkiye 10. Kalkınma Planına ilk defa lojistik girdi ve hedef kondu; 282 milyar dolar ihracat yapacağız dendi. Bu hedefin en az yüzde 50'si tırlarla yapılacak. 2023 yılında hizmet ihracatı 150 milyar dolar belirlendi. Bunun 60 milyar doları taşımacılıktan gelecek. Bunu, taşımacılık sektörünün önündeki engelleri kaldırarak yapacağız. Mücadelemize UDH Bakanlığı, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı, Dışişleri Bakanlığı, Ekonomi Bakanlığı tam destek veriyor, ancak kamuoyunun desteğine ihtiyacımız var" dedi.

"Yanıltan bir an önce dönülmeli"

Nuhoglu, yapılabilecekleri de açıkladı: "Dünya Bankası

tarafından 8 Nisan 2014 tarihinde açıklanan 'AB-Türkiye Gümrük Birliği Değerlendirme Raporu'; Gümrük Birliği'nin artık mevcut haliyle kalamayacağını kabul ediyor. Raporla, başta transit taşımacılar olmak üzere, karayolu taşımacılığı kotalarının yarattığı sorunların ortadan kaldırılması için Türkiye-AB arasında yeni bir anlaşma olasılığı da dahil olmak üzere, somut adımların atılması öneriliyor. Dünya Bankası'nın bu raporu, 18 yılını dolduran Gümrük Birliği'nin mevcut kotalardan etkilendiği ve bir bedel ödendiği, ödenmeye de devam ettiğine vurgu

yapmaktadır. AB ekonomisinin menfaatleri gereği de bu yanıltan bir an önce dönülmelidir." ■

Almanya'ya 3, İngiltere'ye 4 günde

Habur'dan günde 2 bin aracın geçtiğini, oysa Batıya açılan 3 sınır kapımızdan günde toplam sadece bin aracın geçtiğini söyleyen Nuhoglu, Türk nakliyecisinin önünde engellerin kaldırılması halinde, malların karayolu ile Almanya'ya 3 günde, İngiltere'ye 4 günde ulaştırılabileceğini iddia etti.



UND'den eğitime büyük destek



Uluslararası taşımacılık sektörünün önde gelen meslek örgütü Uluslararası Nakliyeciler Derneği, üyelerinin katkıları ile İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Yüksek Okulunun çağdaş ve modern koşullarda bir eğitim tesisine kavuşmasının 10'uncu yılını, düzenlenen bir panel ve okulun açılmasına katkı gösteren kurumlara ve eğitmenlere verilen teşekkür berati ve plaket takdim töreni ile kutladı.

UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Türkiye'de lojistik ve ulaştırma branşı 27 üniversitede lisans eğitiminde, 60'dan fazla ön lisans programında, 12 yüksekokulda ve 3

doktora programında okutulmaktadır. Türkiye'de henüz lojistik alanında bir araştırma merkezi yok. Burada iş daha çok özel sektöre düşüyor. Umuyoruz ki sizlerin ve devletimizin değerli katkılarıyla ileriki dönemde Türkiye'de lojistik alanında Avrupa'daki muadillerine kısa sürede yetişecek" dedi.

Bridgestone ana sponsorluğunda gerçekleşen davete Avcılar Belediye Başkanı Handan Toprak Benli, Ulaştırma ve Denizcilik Bakanlığı İstanbul Bölge Müdürü Hamza Demirdelen, Uluslararası Nakliyeciler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Türkiye Bilimler Akademisi Başkanı Prof. Dr. Ahmet Cevdet Acar, İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Yüksekokulu Müdürü Prof. Dr. Eyüp Çetin, uluslararası nakliye firmalarının üst düzey temsilcileri ve akademisyenler katıldı.

Galatasaray Üniversitesi Rektör Yardımcısı Mehmet Şakir Ersoy, Ulaştırma ve Lojistik Yüksek Okulu eski müdürü Prof. Dr. Hayri Ülgen, Yrd. Doç. Dr. Gültekin Altuntaş, Okan Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Öğretim Üyesi ve Uluslararası Lojistik Bölüm Başkanı Doç. Dr. A. Zafer Acar ve Omsan Lojistik Filo Müdürü Murat Kunduracı'nın katılımıyla "Ulaştırma ve Lojistik Eğitiminin Dünyü, Bugünü ve Yarını" adlı konferans gerçekleştirildi. ■



İlanda kullanılan araç görseli ile satılan araçlar arasında farklılıklar olabilir. Araçların standart ve opsiyonel özelliklerinde zaman zaman değişiklikler gündeme gelebilmektedir. Açıklanan nedenle, bu ilanda kullanılan araç görseli bir taahhüt teşkil etmez.

Konforuyla da çok çekici...

ÜSTÜN KONFOR ÖZELLİKLERİYLE YENİ FORD CARGO 1846T ÇEKİCİ!

Ford Otosan mühendislerinin ürettiği yeni Ford Cargo 1846T Çekici, üstün konfor özellikleriyle size lüks bir otomobilde yolculuk ediyorsunuz hissi verecek. Hız sabitleme, ısıtılmalı sürücü koltuğu, klima ve polen filtresi, uzaktan kumandalı merkezi kilit, 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu ve daha birçok konforlu özellik Ford Cargo 1846T Çekici'de sizi bekliyor.

FORD CARGO. Güç emrinizde.

- 460 PS Euro motor
- Otomatik şanzıman*
- Intarder*
- Ön/arka disk fren
- Güçlü motor freni
- Akıllı fren yönetim sistemi
- Opsiyonel

- Treylar freni
- Immobilizer
- Yokuş kalkış desteği
- Hız sabitleme sistemi
- ESP&EBS
- Otobil ön hazırlığı

- Klima ve polen filtresi
- 4 körüklü havalı kabin süspansiyonu
- Elektrikli sunroof
- Uzaktan kumandalı merkezi kilit
- 60.000 km periyodik bakım aralığı

Go Further
ford.com.tr

5 - 11 Mayıs 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 9

Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara:

Lojistikte kapana kısıldık

Gelişmekte olan ülkelerin ekonomilerini iyileştirme açısından lokomotif konumda bulunan lojistik sektörü, Türkiye için de en önemli ve hızla büyüyen ticaret alanlarından biri ve Avrupa ülkeleri arasındaki ticaret serbestliğinin kurbanı oluyor. Doğu Avrupa ülkeleri lojistik sektöründeki bu gelişimi değerlendirmek için bütün fırsatları kullanırken, Avrupa Birliği'ne üyelikleri ve ticareti kolaylaştırıcı birçok anlaşma sayesinde Türkiye'yi geride bırakıyor.

Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, özellikle Kuzey Avrupa ülkeleri gibi gelişimini önemli ölçüde tamamlamış ülkelerin lojistik alanına yatırım yapmak yerine dışarıdan hizmet almayı tercih ettiğini belirtiyor. İsveç'in 2013 senesi içerisinde

Türkiye'den gerçekleştirdiği taşımaları örnek gösteren Taner Ankara, yapılan 5193 taşımanın 4721 adedini Türk plakalı araçların gerçekleştirdiğini açıklıyor: "Türk lojistik firmalarının hizmet alanı ve kalitesi geniş olsa da Doğu Avrupa ülkeleri ile rekabet etmek, Avrupa Birliği üyelerinden dolayı zor."

Polonya, Ukrayna, Romanya, Bulgaristan ve Makedonya gibi ülkelerde daha da düşük oranlarla karşılaşabildiğini ifade eden Taner Ankara, lojistik sürecinde en büyük gider kalemi olarak sektörün karşısına çıkan yakıt masraflarının ise Türkiye'nin doğu ve güneydoğu sınır komşuları ile rekabet etmesini zorlaştırdığını iddia ediyor. Ankara, bu tür ülkelerin Türkiye'den yaptığı ithalatlarda kendi ülkelerinin firmalarını tercih ettiklerini söylüyor. ■

Taner
Ankara

Ekol Lojistik ana sponsor oldu

FIATA 2014 İstanbul Kongresi

13-18 Ekim 2014 tarihlerinde Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği'nin (UTIKAD) ev sahipliğinde gerçekleştirilecek İstanbul'da ikinci kez düzenlenecek FIATA İstanbul 2014 Dünya Kongresi'ne ana sponsor oldu.

Sponsorluk anlaşmasının imzalanmasının ardından UTIKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, Yönetim Kurulu Üyesi ve FIATA Karayolu Çalışma Grubu Başkanı Kosta Sandalcı ile Genel Müdür Cavit Uğur'un da katılımıyla Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul'a teşekkür

ziyaretinde bulundu.

Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul, teması ve düzenlenme dönemi itibarı ile bu kongrenin sektör için bir yol haritası olacağını vurgulayarak, "Gelecek 5 yıl içinde Avrupa'daki ilk 10 lojistik şirketi arasında yer almak" hedefimize, küresel düşüncenin ve sürdürülebilir hizmet anlayışının öneminin bilincinde olarak sağlam adımlarla ilerliyoruz. Bu bağlamda Ekol Lojistik olarak 13-18 Ekim 2014 tarihleri arasında UTIKAD tarafından, 12 yıl aradan sonra İstanbul'da bu kez "Lojistikte Sürdürülebilir Büyüme" temasıyla düzenlenecek olan FIATA 2014 Dünya Kongresi Ana Sponsorluğunu üstlenmiş



olmaktan mutluyuz" diye konuştu.

İstanbul'u, lojistiğin başkenti olarak tanımlayan UTIKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin, ikinci kez ev sahipliği yapacakları FIATA Dünya Kongresi'ne, 125 ülkeden yaklaşık 1000 profesyonel beklediklerini ifade etti. ■

SOLDAN: NEDRET KORAY, KOSTA SANDALCI, TURGUT ERKESKIN, AHMET MUSUL, CAVIT DEGİRMENCI, CAVIT UĞUR

Alışan Lojistik'e ISO 27001 belgesi

Şirketlerin bilgi güvenliği yönetimi sistemleriyle ilgili uygulama, izleme, işletme ve denetleme süreçlerini kapsayan ISO 27001 standardı, bilişim sistemlerinin devreye girdiği günümüzde büyük önem taşıyor. ISO 27001 bilgi güvenliği yönetim standartına göre sistem kuran firmaların uluslararası boyutta tanınan ve ISO 27001 bilgi güvenliği yönetimi sistemi hususunda akredite olmuş kuruluşlardan denetim yaptırması ve bu denetimlerden başını ile geçmesi gerekiyor.

Alışan Lojistik; her geçen gün önem kazanan bilgi güvenliğini sağlamak için risklerin belirlenmesi ve gerekli süreçlerin oluşturulmasını kapsayan ISO / IEC 27001, Bilgi Güvenliği Yönetimi Sistemi (ISMS) sertifikasını almaya hak kazandı. 2018 yılına kadar geçerli olacak sertifikayı İngiltere Kraliyet Akreditasyon Servisi UKAS tarafından akredite edilmiş Bureau Veritas'tan alan Alışan Lojistik'in; böylelikle uluslararası standartlarda vermiş olduğu hizmet anlayışı bir kez daha onaylanmış oldu. ■

Mars Logistics sponsor oldu

Yapı Fuarı 6-10 Mayıs'ta açılıyor

Mars Logistics; bu yıl 37'ncisi düzenlenecek "Yapı Fuarı - Turkeybuild İstanbul"un dördüncü kez resmi lojistik destekçisi oldu.

6-10 Mayıs 2014 tarihleri arasında Büyükçekmece Tüyap Fuar Merkezi'nde gerçekleşecek olan organizasyon; yapı sektörünün önde gelen firmalarını ağırlayacak.

Uluslararası ticaretin ve global ekonominin vazgeçilmez unsurlarından olan fuar organizasyonları için müşteriye özel çözümler üreten Mars Logistics; düzenlendiği ilk tarihten itibaren her yıl daha fazla sektör profesyonellerini ağırlayan Yapı Fuarı - Turkeybuild İstanbul'un bu yıl da resmi lojistik şirketi seçildi. ■

Ekol Lojistik'ten perakende lojistiğinde

Depo otomasyon sistemi yatırımı

Ekol Lojistik, bu kez de perakende (hazır giyim) sektöründe lojistik hizmet verdiği müşterilerine özel bir sistemi hayata geçirdi. Daha kaliteli hizmeti, daha uygun maliyetle sunabilmek için yeni bir otomasyonel çözüm dizayn

edip kurulumunu gerçekleştirdi.

Lilyum Tesisi'nde yaklaşık 2,5 milyon TL değerindeki "Sipariş Hazırlama Otomasyon Sistemi" yatırımını tamamlayan Ekol Lojistik, Mart ayı itibarı ile sistemi kullanmaya başladı. Lilyum Tesisi'nde var olan diğer otomasyon sistemleri ile entegre çalışabilen bu sistem, 24 adet ışık yönlendirmeli ayırıştırma istasyonu ile toplamda 1.700 siparişi aynı anda hazırlama imkanı veriyor. Depo personelinin ergonomik ihtiyaçları düşünülerek tasarlanan bu yöntemle, günlük 100 bin adet ürünün sipariş hazırlama (ürün ayırıştırma) kapasitesi yaratılıyor. ■

'Dayton' lastikleri

Brisa ile Türkiye yollarında

Bridgestone tarafından dünyanın çeşitli fabrikalarında üretimi yapılan ve dünyanın birçok noktasında satışa sunulan Dayton markalı lastikler, Brisa tarafından Türkiye pazarına sunuluyor. Nisan 2014 itibarıyla yollara çıkan Dayton markası, Brisa'nın Türkiye'de satışa sunduğu 3. lastik markası.

Başlangıç olarak 13-14-15 jantlarda, ekonomi

segmentindeki otomobiller için toplam 4 ayrı desende (D100, D110, D210 ve D320) Türkiye pazarına sunulan Dayton markalı lastikler, kalitesinin yanı sıra uygun fiyatı ile de dikkat çekiyor.

Dayton markalı lastikler, Bridgestone, Lassa, Lastiğim ve OtoPratik tabelalı yetkili satış ve hizmet noktalarında araç sahipleriyle buluşmayı bekliyor. ■

DAYTON
RECOMMENDED BY THE EXPERTS



Dayton hakkında

1905 yılında Amerika Birleşik Devletleri'nde Dayton Lastik Şirketi adıyla kurulan Dayton markası, şirketin lastik bölümünün 1961 yılında ABD'li Firestone firmasına satılması ile el değiştirdi. Firestone'un 1988 yılında Bridgestone ile birleşmesi sonucunda Dayton markası da Bridgestone tarafından üretilmeye devam etti. Bugün Bridgestone tarafından üretilmeye devam edilen Dayton markalı lastikler dünyanın pek çok ülkesinde ekonomi segmentinde araç sahiplerine sunuluyor.



Gişe rekorları kıran Oscar'lı Hollywood yapımları Hayri Usta'nın yemenilerini kullanıyor, o gönderilerinde Aras Tahsilatlı'yı tercih ediyor.

Aras Tahsilatlı teslimatı yapıyor, ürün bedelini tahsil ediyor,

Hayri Usta'nın hesabına gönderiyor.

4442552
www.araskargo.com.tr

aras
önem taşı...

2014 yılı ilk çeyrek sonuçlarını açıkladı

Brisa, yüzde 92'lik artışla 49,6 milyon TL kâr etti

Bridgestone, Lassa, Bandag ve Dayton markaları ile Türkiye lastik pazarı lideri Brisa, 2014 yılının ilk çeyreğinde satış gelirinin 388 milyon TL'ye ulaştığını açıkladı. Şirketin dönem net kârı ise 49,6 milyon TL olarak gerçekleşti.

Brisa, Ocak-Mart 2014 döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre satış gelirlerini yüzde 22 artışla 388 milyon TL'ye çıkardı. Şirketin aynı dönemde net dönem karı ise yüzde 92 artarak 49,6 milyon TL olarak gerçekleşti.

Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman, "Türkiye'de 2013 Aralık ayından bu yana döviz kurunda yaşanan artış, özellikle ithal ürün ve hammadde fiyatlarının yükselmesine yol açtı. Brisa olarak yılın ilk çeyreğinde, ihracat yapan bir firma olmanın avantajını kullanmak suretiyle ihracat/iç pazar dengesini kurarak ve karlılığı optimum seviyeye çıkaran stratejileri uygulayarak döviz kurundaki artışın olumsuz etkilerini en az seviyeye indirdik. Bu gelişmeler doğrultusunda, tüm kanallardaki toplam satış gelirlerimiz yüzde 22, toplam net karımız ise yüzde 92'lik bir artış kaydetti. Yurtdışı satış gelirlerimiz geçen yılın aynı

dönemine göre yüzde 51'lik artış kaydederken, Almanya, Hollanda ve Danimarka'da yeni iş ortakları ile distribütörlük anlaşmaları yaptığımızı da belirtmek isterim" dedi.

Brisa'nın net karını 2013 yılının aynı dönemine göre yüzde 92 oranında arttırmasının büyük bir başarı olduğunu vurgulayan Bayman, 2014 yılında Brisa'nın "gelecek için en iyi yolculuğu tasarlamak" vizyonu doğrultusunda, bir yandan sürdürülebilir karlı büyüme misyonuyla Türk ekonomisine ve paydaşlarımıza değer katarken, bir yandan da araç sahiplerine yenilikçi çözümler sunmaya devam edeceğini belirtti.



cumhuraral@gmail.com

Cumhur Aral

Tercih

Uyuşturucu bağımlısı bir babanın, iki çocuğundan biri, aynı babası gibi uyuşturucu bağımlısı olmuş ve hapishaneye girmiştir. Diğer ise büyük bir şirketin genel müdürü olmuştur. Bu olay gazetecilerin çok dikkatini çeker ve hapishanedeki baba ile görüşme yapmaya giderler. Görüşme sırasında adam, asla oğullarını birbirinden ayırmadığını, ikisine de aynı şekilde davrandığını üstüne basarak belirtir ve "Nasıl büyüdüklerini bilmem. Çünkü ikisiyle de hiç ama hiç ilgilenmedim" der.

Bunun üzerine daha çok şaşırان gazeteciler, oğulları ile görüşmeye karar verir. Hapisteki oğluna gidip, ona niçin bu durumda olduğunu sorarlar. Cevap üzücü, fakat bir o kadar da açıktır. "Babamı taniyorsunuz, başka ne yapabildirdim ki?"

Asıl olayın ilginç yönü, şirket yöneticisi olan oğlun düşüncesidir. Gazeteciler onunla da röportaj yaparlar ve ona da nasıl bu duruma geldiğini sorarlar. Cevap çok ilginçtir. "Babamı taniyorsunuz, başka ne yapabildirdim ki?"

Yukarıdaki hikâyede görüldüğü üzere aynı koşullarda yetişmiş insanların yaşadıkları sorunlar karşısında davranışları farklı olabilmektedir. Kişisel olarak bu tarz olaylar belki de kendi hayatımızda ya da yakın çevremizde olan kişilerin başına gelmiş olabilir.

Olayı sadece gerçek kişiler olarak algılamak eksik olur. Tüzel kişiler için bile aynı tercih söz konusu olabilir. Benzer koşullar içerisinde mücadele eden benzer iş kolundaki şirketlerin bazıları gelişmeleri ve arkasında yatan avantajları fırsat olarak görürken, bazıları da yığınla ve ümitsizliğe düşebilir.

Ümidin yitirilmesi, her zaman, her coğrafyada, her yaş ve meslek grubunda ve hatta her eğitim seviyesindeki insanlarda değişmez bir sonuç olarak karşımıza çıkar. O da hangi açıdan bakarsanız bakın yenilgidir.

Ümit, hangi koşul altında olursa olsun; insanın içinde var olması gereken bir duygudur. İnsan, salt maddi yapısı ile var olabilen bir canlı değildir. Sadece maddi vasıfları ile var olabilsaydı hayvandan farklı görünmezdi. İnsanda mevcut olan mantığın, varlığı ve kullanma kabiliyeti, insanı diğer canlılardan ayıran en önemli özelliklerden biridir. Ancak aynı şekilde sahip olunan manevi yapı ve duygular çok zaman mantığın ötesinde kişilerin davranış ve istikbaline yön verir. Mantığı salt tek başına ve soğuk duygusuz olarak kullanmaya kalktığınızda hiç de insanı olmadığını görürsünüz. Öyleyse mantık duygular ile kompozite edildiğinde bir anlam kazanır, çok daha insani bir hale gelebilir.

Bunun aksi durumları pek çok kez yaşamış olmalısınız. Medeni denilen dünyaya hâkim olan vahşi kapitalizm denilen sistemin tarzıdır duygusuz davranış ve yönetimler. Bu daha çok kazanmayı hedefleyen ve kendi çıkar ve menfaatlerinin için diğer insanları yok sayan, ezip geçen yöntemde elbette çok kazanıyor olabilirsiniz. Ama hep bir yanınız eksik olarak kaldığı için mutsuz yaşıyorsunuz ve mutsuzluk sizi o hale getirebilir ki; ya daha çok canavarlaşır ya da ileride mutluluk satın alabilmek için sahip olduğunuz tüm maddi varlığınızı verecek duruma gelebilirsiniz. Ama nafile, her şey yeri ve zamanında yapıldığında anlamlıdır.

İnsanların arasında çok küçük farklılıklar, çok büyük farklar yaratabilir. Bu insanların bakış açılarıdır.

Her insan, hedefine ulaşmak için yeterli kaynağa sahiptir. Sadece karşılaştığı sorunlardaki fırsatları görüp, her şeyi kendi adına yakıtla çevirebilmeyi bilsin yeter.

Ya yerinizde sayar ya da bir sorunla karşılaştığınızda fırsat bunun neresinde diye düşünürsünüz... Tercih sizin... ■

Gaziantep Motorlu Araçlar, Smart Bus işbirliğiyle

Gaziantep Motorlu Araçlar, Busworld Fuarı'nda, koltuk arkası ekranı ile iç dizaynını yaptıkları Lider Adana Turizm'in aracını tanıttı.



Gaziantep Motorlu Araçlar sahiplerinden Mehmet Sönmez, Lider Adana firmasının 20 aracının iç dizaynını yaptıklarını belirterek, "Bir şey yapmamız gerektiğini hissettik ve bu aracı yaptık. Fuarda aracımıza ilgi yoğun oldu. Ayrıca Pamukkale Turizm'in araçlarını da dizayn ettik" dedi.

Gaziantep Motorlu Araçlar olarak geleceğe olumlu baktıklarını belirten Sönmez, "Yılın 4 ayı iyi geçti. Servis girişlerimiz beklediğimiz gibi. Hizmet edersen, müşterini kandırmazsan, herkes gelir seni bulur. Kimsenin hizmet etmeden bir şey alma lüksü yok" diye konuştu.

İzmir'de Temsa bayiliği

Sönmez, İzmir'de Temsa'nın yetkili servisi olarak hizmet vermeye

başlayacaklarını dile getirerek,



"Ekibimizi kuracağız. İzmir'de bize ihtiyaç var. Kurumsal bir firma olarak hizmet vermeyi düşünüyoruz" dedi. ■

başlayacaklarını dile getirerek,

CMK Otomotiv'den ISO 9001 uyumlu klima

Karoser imalatı ile araç iç dizaynı ve üretimi gerçekleştiren Dulmanlar ve CMD Dizayn'ın oluşturduğu CMK Otomotiv, ISO 9001 standartlarına uygun olarak 2 marka 26 tip araç için seri tadilat tip onay belgesiyle klima ve yedek parça üretiyor. CMK Otomotiv, yeni yapısı ile üretim teknolojisi ve pazarlama alanındaki yaklaşımını, modern ve yenilikçi stratejik bakış açısı ile kuvvetlendiriyor. Bu kapsamda dış pazarda da yer almak üzere çalışmalar başladı.

CMK Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Cihan Kahyaogulları, daha geniş hedef kitle için Busworld Turkey 2014 Fuarına katıldıklarını söyledi. ■

Treyler sektörü CNR EXPO'da...

Avrupa'nın en büyük ikinci treyler pazarına sahip olan Türkiye'de sektör, TIR EXPO Fuarı'nda bir araya geliyor. Treyler sektörünün Türkiye'deki en büyük örgütü TREDER - Treyler Sanayicileri Derneği iş birliğinde CNR Sektörel Fuarçılık organizasyonu ile gerçekleşecek fuar, 29 Mayıs- 01 Haziran 2014 tarihleri arasında tüm dünyadan profesyonelleri CNR EXPO'da buluşturacak. Treyler üreticilerinin ve treyler yan sanayicilerinin ticaret platformu niteliği taşıyan fuar ile sektörün 250 Milyon Dolar değerindeki ihracat hedefine katkı sağlanması amaçlanıyor. ■



www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete • ISSN: 2148-4295
Yıl: 3 • Sayı: 137 • 5 - 11 Mayıs 2014

Sahibi ve Sorumlu Yan İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editör

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: Mikail BAYAT

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlaz Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Baygıyaz

Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eğerlerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivot Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi iktibas

edilemez.

TIR EXPO

Treyler, Üst Yapı ve Yan Sanayi Fuarı

29 Mayıs - 1 Haziran 2014

CNREXPO YEŞİLKÖY

www.cnrtirexpo.com



TREYLER SANAYİCİLERİ DERNEĞİ

TREDER

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

CNR HOLDING

CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul Tel: 0 212 444 7 267 Faks: 0 212 465 74 76-77

CNR SEKTÖREL

FIARCIKLIK

ufi

IAEE

INTERNATIONAL ASSOCIATION OF EXPEDITIONARIES

BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm Genel Müdür Yardımcısı
Ahmet Birinci'nin sevgili annesi

**LATİFE
BİRİNCİ'**nin

vefatını üzümlerek öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm Genel Müdür Yardımcısı
Ahmet Birinci'nin sevgili annesi

**LATİFE
BİRİNCİ'**nin

vefatını üzümlerek öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, dostlarına ve sevenlerine,
başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Metro Turizm Genel Müdür Yardımcısı
Ahmet Birinci'nin sevgili annesi

**LATİFE
BİRİNCİ'**yi

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine
başsağlığı dileriz.

Yalçın Şahin
MAPAR Otomotiv San. ve Tic. Ltd. Şti.

BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm Genel Müdür Yardımcısı
Ahmet Birinci'nin sevgili annesi

**LATİFE
BİRİNCİ'**yi

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, dostlarına, sevenlerine,
sabır ve başsağlığı dileriz.

Mengerler İstanbul
www.mengerler.com

facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

5 - 11 Mayıs 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyuna kuraca siz olun!

Pivot
M E D Y A

Tel : 0212-558 49 65
Gsm: 0348 341 55 56
pivotmedya@gmail.com

Mercedes-Benz Türk yeni modellerini tanıttı

Yeni C ve GLA serisi otomobiller

Has Otomotiv'in Otoport lokasyonunda 25 Nisan Salı akşamı düzenlenen muhteşem gecede Yeni C ve GLA serisi otomobiller tanıtıldı.

Metrol Holding Yönetim Kurulu Başkanı Galip Öztürk, TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, Mercedes-Benz Türk Otomobil Pazarlama ve Satış Müdürü Şükrü Bedikhan, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, BusStore Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sangül, Genel Müdür Cem Aşık, Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, otobüs ve turizm taşımacılığı sektöründen çok sayıda firma sahibinin katıldığı gecede konuklara muhteşem müzik ziyafeti ile Fashion Week kapsamında moda defilesi de sunuldu.

C ve GLA serisi hayranlık uyandıracak



Yeni C ve GLA serisinin tanıtımında bir konuşma yapan Has Otomotiv Genel Müdürü Cem Aşık, uzun süredir beklenen iki harika modeli C ve GLA serisinin

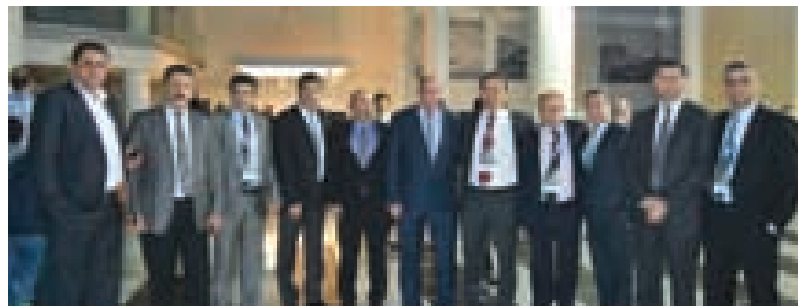
lansmanını yapmaktan heyecan ve mutluluk duyduklarını belirtti: "Şuna eminiz ki, özellikle eşsiz tasarımları ve yenilikçi teknolojileri ile bu iki otomobilimiz sizlerde de büyük hayranlık uyandıracak. GLA serisi kompakt premium suv segmentinde yeni bir soluk getiriyor. Çok yönlü kullanım seçenekleri ile hem şehir içi hem de şehirdışındaki aktivitelerinize yeni bir heyecan getirecek modelimiz 1.6 motor seçeneği ile cazip bir alternatif oluşturacak. Bu heyecan verici özellikler, geleneksel Mercedes-Benz güvenlik ve konforu ile birleştiğinde ortaya GLA gibi sıra dışı bir suv ortaya çıkıyor. GLA'nın sadece keşfetmek için değil, fethetmek isteyenlerin tercihi olacağına eminiz. Ancak GLA'nın özgürlük hissini en iyi şekilde test sürüşü ile yaşayacaksınız. Bu gecenin bir diğer önemli aracı ise yeni C serisi. C serisi bir önceki versiyonu ile 7 yıl süresince hayranlık uyandıran tasarımı, dinamikliği ve 1.6 motor seçeneği ile ülkemizde 35 bin adet satış ile büyük bir başarıya imza attı. Şimdi, yeni C serisi ile yarattığımız bu heyecanı bir kat daha artıracamızdan eminiz. Büyüyen boyutları 100 kg'dan daha hafif alüminyum alaşımlı gövdesi ile önemli ölçüde yakıt tasarrufu sağlayan çevreci motoru, sunduğu üst düzey iletişim teknolojisi, ferah iç mekanı, kaliteli işçilik ve cömertçe kullanılan krom ve süs parçaları ile sizleri tekrar büyülemeye hazır" diye konuştu.



Şükrü Bedikhan, Cem Aşık...



Burak Tarım, Latif Karaali, Mustafa Sangül, Hüseyin Arttırdı...



Osman Nuri Aksoy, Haluk Burçin Akı, Bülent Acar...



İSAROD Başkanı Hamza Öztürk ve Yönetim Kurulu Üyeleri...



Van Gölü Seyat sahibi Sertaç Kartal ve Sait Özyayın.



Karadeniz Efem sahibi Yakup Tellioglu iki otomobil aldı.



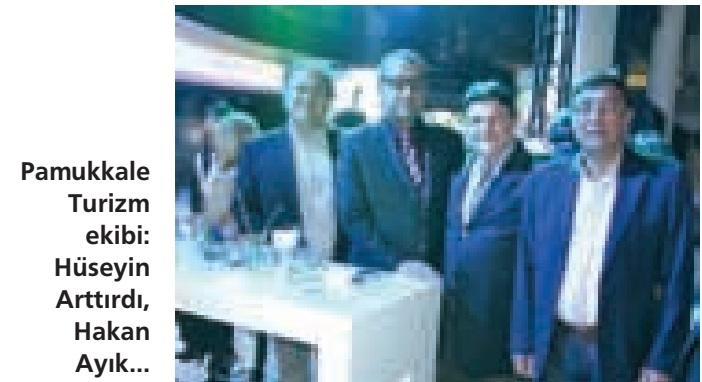
Galip Öztürk, Mehmet Erdoğan, Ali Çıkkın, Mevlüt İlgin, İbrahim Arttırdı, Erdem Yücel, Ahmet Sukuti...

Vip Dizayn sahibi Erbakan Malkoç (sağda)

Mercedes-Benz Türk AŞ Bayii Has Otomotiv'in E-5 üzerinde Haramidere'de bulunan Otoport AVM merkezindeki lokasyonunun açılışında Latif Karaali, Mustafa Sangül ve ekibi konuklarıyla çok yakından ilgilendiler.



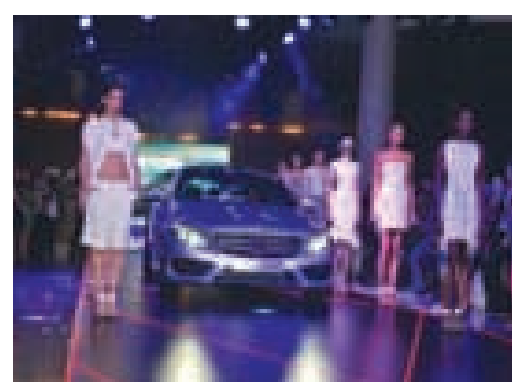
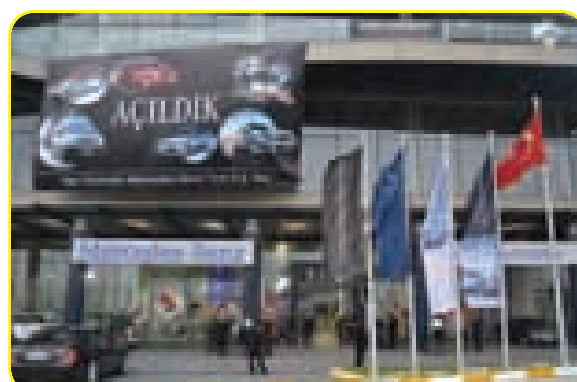
Sümer Yıgıcı, Mehmet Öksüz, Aydın Opçin, Sabri Karataş, Dursun Ali Camadan...



Pamukkale Turizm ekibi: Hüseyin Arttırdı, Hakan Ayık...



Mercedes-Benz Türk AŞ Bayii Has Otomotiv'in E-5 üzerinde Haramidere'de bulunan Otoport AVM merkezindeki lokasyonu, 3.000 m2'lik showroom ve servis alanında hizmet verecek. Merkezde ağırlıklı olarak binek otomobil satış ve servis ile HTA satışı gerçekleştirilecek.



Soldan: Şafak Ocakçı, Özden Dönmez, Sami Acarüzümoğulları, Soner Balaban, Mehmet Selim Kara, Latif Karaali, Nezih Kara ve küçük oğlu...