

Otobüsçüler Busworld Fuarı'nda buluştu



HKF Fuarçılık tarafından 5'inci düzenlenen Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı Busworld 2014'te Türkiye'den 245, 27 ülkeden toplam 75 katılımcı yer aldı.



Busworld Fuarı'nın açılışına yönelik düzenlenen toplantıya Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, Busworld Fuarı kurucusu Luc Glorieux, Busworld International Başkanı Didier Ramboudt, TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan ve Yönetim Kurulu Üyeleri,

TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, HKF Fuarçılık Genel Müdürü Bekir Çakıcı ve üretici firmaların temsilcileri katıldı. Fuarda; Fas, Lübnan, İran, Özbekistan, Rusya, Ukrayna, Bulgaristan, Macaristan ve Kamerun başta olmak üzere katılımcı firmalar ile temas için dünyanın farklı bölgelerinden heyetler yer aldı.

4-5-8'de

facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 135 • 28 Nisan - 5 Mayıs 2014 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com

Kentiçi özel ticari yolcu taşıma araçlarının getirdiği sorunlara tek çare:

GELİR PAYLAŞIMI

● Taksi, hatlı dolmuş taksi ve minibüsler ile otobüsler kentiçi taşımada trafik akışı ve güvenliğine önemli zararlar veriyor.

● Yolcu ve gelir artırma amaçlı hızlı seyirler, duraklarda aşırı beklemler, durak harici indirme - bindirmeler kentiçinde yaygın.

● Bunun önlenmesi için gelirlerin bir havuzda toplanması ve paylaşılması amaçlı yapılanmalara geçilmesi gerekiyor.

Yolcu taşıtlarının daha fazla sefer yapma, daha çok doluluk sağlama amaçlı, kurallara aykırı hareketleri trafiğe zarar veriyor. Durak işgali, şerit dışı seyir, sık şerit değiştirme, yarışa varan hızlar bunun örnekleri... Bu durumun önlenmesi için taşıt türüne ve taşıma yerine göre değerlendirme gerekiyor.

✓ Grup taşımaları

Sadece önceden belirlenip sözleşme yapılmış yolcuları taşıyan otobüs, minibüs ve otomobillerde bir sorun bulunmuyor. Turizm taşımaları ve servis taşımaları bunun başlıca örnekleri...

✓ Bireysel yolcu taşımaları

Önceden bilet almış belirli yolcuların şehirlerarası taşınmasında yine bir sorun bulunmuyor. Ancak durak ve yollarda yolcu toplayan hatlı özel halk otobüsleri, minibüsler ve taksi dolmuşlar daha çok yolcu taşıyabilmek için çeşitli ihlaller yapıyorlar. Hatlı olmayan taksiler de bireysel kazanç artırıcı yanlışlar içindeler...

✓ İyileştirici öneriler

Yanlışlara neden olan bireysel kazanç hırsının frenlenmesi gerekiyor. Bunun için taşıt türüne ve hattına göre gelirlerin belli havuzlarda toplanıp paylaşılması esas olmalı. Bu da duruma göre ortaklık yapılması ve gelirlerin karth sistemler üzerinden toplanmasına yol açabilir. Taksilerin de belirli ortaklık veya şirketler içinde toplanması uygun olabilir.

✓ Uygulama örnekleri

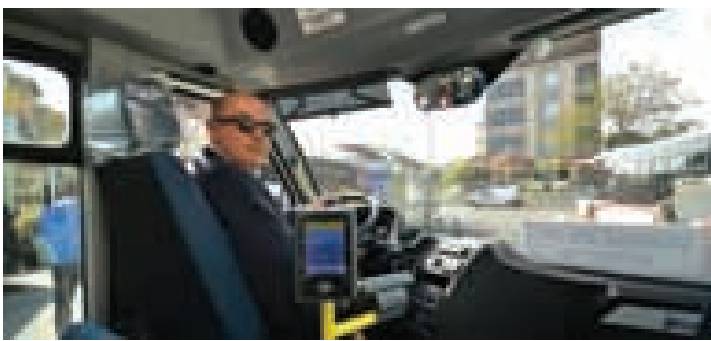
İzmir'de hatlı minibüslerde başlatılan akıllı kart uygulaması, yukarıdaki çözümlere hizmet edebileceği gibi ücret alışı kolaylaştırarak güvenliği artırabilir ve kayıt altındaki sağlayabilir. Çeşitli illerde taksilere yönelik iyileştirici uygulamalar başlamış durumda. ■



İzmir'de minibüsler "Akıllı Kart"a hazırlanıyor

İzmir'de toplu ulaşım hizmeti veren "M" plakalı minibüslerin de akıllı kart ve aktarma sistemi içine alınması çalışmaları artık son aşamaya gelindi. Minibüslerin hangi sistem ve şartlarda çalışacağını belirleyen protokol hazırlandı, yeni hatlar belirlendi. İzmir Minibüsçüler Esnaf Odası yetkilileri ile birlikte yürütülen çalış-

malar kapsamında kentteki 1117 minibüsün belediye otobüsleri ile aynı koşullarda çalışmasını hedefleyen projenin deneme uygulaması başlatıldı. İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü'nün yürüttüğü deneme sürecinde, kullanılması planlanan araç modelleri ve planlanan hatlar da deneni-



Bakanlık'tan D4 Talimatnamesi

Ulaştırma Bakanlığı, Bölge Müdürlüklerine gönderdiği ve 25 Nisan 2014 günü kendi internet sitesinde duyurduğu bir talimatnameyle büyükşehir alanlarındaki D4 belgelerinin durumuna açıklık getirdi:

- Büyükşehirlerde yeni D4 düzenlenmeyecek, işlemi bitmemiş dosyalar iade edilecek.
- Belge sahiplerinin mağduriyetlerinin önlenmesi ve taşıma faaliyetlerinin aksamaması için mevcut D4 belgeleri, büyükşehir belediyeleri teşkilatlanmalarını ve hazırlıklarını tamamlayana kadar KTK ve KTY kapsamındaki faaliyetlerine devam edecek. ■

İSTAB Genel Kurulu 3 Mayıs'ta

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB) 3 Mayıs Cumartesi günü Olağan Genel Kurulu'nu yapacak. Genel Kurul, Renaissance İstanbul Bosphorus Hotel'de saat 13.00'te gerçekleştirilecek. Çoğunluk sağlanamadığı takdirde Genel Kurul 10 Mayıs Cumartesi günü yapılacak. Genel Kurulda yeni yönetim kurulu seçimi de yapılacak. ■



» Lojistik

Ankara Beton Fuarı

Mercedes-Benz Türk yoğun ilgi gördü

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü

Bahadır Özbayır "Sektör temsilcileri ile bir araya gelmek bizleri mutlu ediyor. 2014 yılında diğer alanlarda olduğu gibi inşaat kamyonları alanında da satışlarımızı artırıp, pazardaki konumumuzu daha da güçlendirmeyi ve başarılı bir yıl geçirmeyi hedefliyoruz." şeklinde görüşlerini dile getirdi.



Yeni Ford Cargo

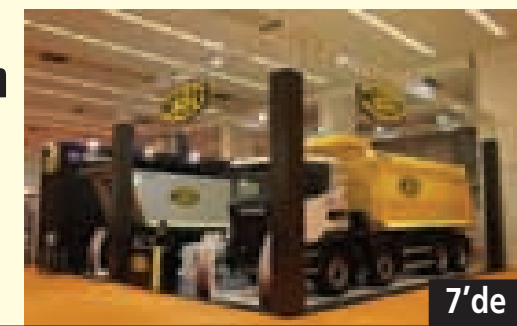
3236M Hafif

Mikser

İlk kez Beton 2014 Fuarı'nda müşterinin beğenisine sunulan Ford Cargo 3236M Hafif Mikser, 8x4 sınıfında rekabetçi ağırlığı ile ürün gamındaki yerini alıyor. 9845 kg boş ağırlığı ile, müşterisine hafiflik avantajı sunan 3236M Hafif Mikser; standart alüminyum alaşım jant, hafifletilmiş yeni nesil arka kauçuk süspansiyon ve hafifletilmiş 250 litrelik yakıt deposuna sahip. Üstelik 10 metre küp'lük 3850 kg boş ağırlığa sahip hafif mikser üst yapısıyla beraber kampanyalı bir fiyatla.



Meiller en çok tercih edilen modellerini sergiledi



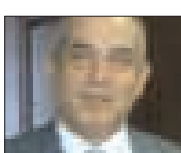
7'de



Dr. Zeki Dönmez

Gündemden azar azar...

5'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

AB, ABD Ulaştırma Politikaları ve Türkiye-5

2'de



Mustafa Yıldırım

Engelli Düzenlemesi Çalıştayı

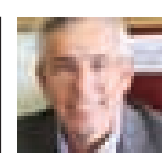
4'te



Akif Nuray

Trafik Sigortası, Nasıl Bir Sigorta

3'te



Salim Altunhan

Biletli otobüs!

2'de



Yeni Nesil TIRSAN Damper

6'da

AB-ABD Ulaştırma Politikaları ve Türkiye - 6

Ülkemizde; büyükşehirlerin dağılımına baktığımızda; Marmara Bölgesi'nde İstanbul'un kıyas dışı büyüklüğüyle beraber; Bursa, Balıkesir, deprem sonrası yeniden ivmelenen İzmit kayda değer büyüklüklere sahiptir. Tekirdağ ise bölgenin en ivmeli gelişen şehirlerindendir.

Akdeniz bölgesi büyükşehirleri

Akdeniz bölgesinde, bu anlamda daha dengeli bir dağılımdan bahsetmek mümkündür. Adana, Mersin, Antalya, Hatay ve Kahramanmaraş bölgenin büyükşehirlerindendir. Akdeniz bölgesi şehirleri hem turizm potansiyelleri hem zirai faaliyetleri hem sanayi yatırımları hem ılıman iklimi gibi özelliklerini belediyeçilikleri ve merkez-yerel uyumu ile birleştirdikleri ölçüde büyümektedirler. Bölge şehirlerinden Isparta ve Osmaniye'nin de düzenli büyüme göstergeleri mevcuttur.

Doğu Anadolu büyükşehirleri

Doğu Anadolu bölgesinde Malatya, Erzurum, Elazığ ve Van bölgenin en büyük şehirlerini meydana getirmektedir. Van'ın dengeli büyümeye elverişli bir şehir olduğunu ve burası için merkezi ve yerel anlamda ciddi çalışmaların yapılması gerektiğini belirtmemiz gerekmektedir. Van'da geçtiğimiz yıl yaşanan deprem faciasının ardından düzenlemiş olduğumuz 'Van Deprem Çalıştayı'nda şehrin sorunlarını, bizzat vatandaşlar ve yörenin akademisyenleri-bürokratları ile yerinde müşahade ettik. Van'ın acilen bir 'Ulaşım Ana Planı'na ve bu bağlamda yeniden yapılandırılacak (sorunlarının önüne büyümeden çıkmasını sağlayacak) bir süreç bilimsel yaklaşımlar ve 'insan odaklı' yatırımlar paralelinde ihtiyacı bulunmaktadır. Kars; şehir yapısı, çoklu

kültürel dokusu ve doğal güzellikleriyle önemli bir 'şehirleşme-şehirlilik' olgusuna ev sahipliği yapabilecek durumdadır. Fakat son yıllarda bu ilimizin, geniş anlamda bir küçülme süreciyle karşı karşıya olduğunu görmekteyiz. Benzer durum; Kars'ın aynı yöreyi paylaştığı komşuları Ardahan, Iğdır ve Ağrı için de söz konusudur. Cumhuriyet'in kuruluşunda Türkiye'nin en büyük on şehri arasında bulunan Erzurum; özellikle son otuz yıllık süreçte bir duraksama ve gerileme dönemi içerisine girmiştir. Milletvekilliğim döneminde; temsil ettiğim Erzurum'a ve Erzurumluya, hem merkezi ve hem de yerel anlamda yatırımların en iyi şekilde gelmesi ve yönetim için vazifemi bihakkın yerine getirmeye çalıştım ve Erzurum ile yöresi için, on binlerce istihdamı yerinde sağlamak bizlere nasip oldu. Bu bağlamda; Türkcell Çağrı Merkezi'nin açılması, Erzurum Kış Olimpiyatları gibi örnekler mevcuttur. Fakat mevcut durum itibarıyla; 'Erzurum, Erzurumlu ve Yöre' için yapılması gereken çok şey olup, bu anlamda Bizlere, Erzurumlu hemşehrilerimize ve büyükşehirlerdeki yöre insanına düşen çok şey vardır. Yazının başında değindiğimiz gibi; kimi zorluklardan fırsatlar ortaya çıkarmak mümkündür. Bu itibarla; bizler de Erzurum'un 'sert iklimi'nden 'Kış Olimpiyatları' meyvesini almış olmanın mutluluğu içerisindeyiz. Bunun Erzurum ve bütün şehirlerimizin için, daha birçok örneklği ve tecrübesi olabilecektir.



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Siirt'in önemli sorunları olduğu göze çarpmaktadır. Diyarbakır; önemli bir şehir ve nüfus potansiyeline sahip olmasına karşın şehirleşme-ekonomi-belediyeçilik anlamında ciddi problemlerle boğuşmaktadır. Batman; yüksek oranda bir şehirleşme ve nüfus projeksiyonuna sahiptir. Şehirde ciddi yatırım alanları vardır ve önemli petrol kaynaklarına ev sahipliği yatmaktadır. Ekonomik anlamda son on beş yıllık periyotta önemli iyileşmelere şahitlik etmektedir. Fakat bu süreç; iyi bir yönetim ve yerel-merkezi eşgüdüm ile yürütülmelidir. Mardin; son on yılda önemli ölçüde büyüme eğilimleri göstermiş olup bu eğilimler zaman zaman sekteye uğramıştır. Mardin; 'şehirleşme-şehirlilik' vb. hususlarda 'uzun bir tarihi kayıt' boyunca başlı başına incelenmeye değer bir kenttir.

Ege bölgesi...

Ege bölgesinin büyükşehirleri İzmir, Manisa, Denizli ve Aydın'dır. İzmir; ülkemizin üçüncü büyükşehri olup son 30 yılda şehirleşme anlamında önemli

Güneydoğu bölgesi...

Güneydoğu Anadolu bölgesinin büyükşehirleri; Gaziantep, Şanlıurfa ve Diyarbakır'dır. Bu şehirleri takiben; Mardin, Adıyaman ve Batman da düzenli büyüme süreçleri içerisindedir. Gaziantep; bölgenin ve ülkemizin en iyi şehirçilik ve şehirleşme örneklerini sunan merkezlerinden birisidir. Büyük bir nüfus oranına sahip ve güçlü bir kültürel arka planı olan Şanlıurfa da şehirleşme ve belediyeçilikte önemli yol kat etmeye başlamıştır. Bölgede; Şırnak ve

sorunlarla boğuşmakta ve gerileme yaşamaktadır. Bu hem merkezi ve hem de yerel anlamda sürekli olarak değerlendirilmesi gereken bir konudur. Manisa; Denizli ve Aydın ise; gerek belediyeçilik gerek istihdam gerekse müteşebbislik anlamında önemli yol kat etmiş ve etmektedirler. Yine bölgede; Afyon ve Kütahya; kimi sorunları olmasına karşın son on yıllık dönemde her anlamda olumlu gelişim kaydeden şehirlerdir. Özellikle YHD hattı yatırımlarının bu iki ile çok ciddi getirileri olması beklenmektedir. Bu iki il; hem İzmir hem Bursa komşuluğunda olup, İstanbul ve Ankara'ya da yakındırlar.

Karadeniz bölgesi...

Karadeniz bölgesinin büyükşehirleri; Samsun, Ordu ve Trabzon'dur. Samsun; son on yıllık dönemde eski ivmesini yeniden kazanmaya başlamış olup potansiyelini her anlamda aktif hale getirmiştir. Ordu; kısmen bir duraksama dönemindedir. Ordu'nun şehirleşme profili hem merkezi ve hem de yerel anlamda etraflıca değerlendirilmelidir. Benzer bir durum Trabzon için de söz konusudur. Şehir hem yüksek dinamiklere sahip olup ve hem de zaman zaman dışı açılama sorunları yaşayabilmektedir ve bununla birlikte yüksek oranda göçler vermeye devam etmektedir. Son on beş yıllık dönemde özellikle Tokat ve Çorum'da önemli şehirleşme gelişimleri ortaya çıkmaya başlamıştır. Bu yöre; Samsun ve Ankara'nın komşuluğundadır. Bölgede; Kastamonu, Sinop, Rize, Bayburt ve Artvin önemli oranlarda göç vermeye devam etmektedir. Zonguldak, Karabük, Düzce ve Bolu; son dönemlerdeki önemli çalışmalara karşı henüz istenen ivmeye ulaşmamıştır.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Biletli otobüs!

Yıllar önceden, aklımda kalmış "sizi maziye çeken bir hatıranız yoksa, yaşamakta olduğunuzdan şüphe ediniz" sözünü hatırladım Busworld Fuarında. Mercedes-Benz Türk standında sergilenen 70 bininci otobüsü siz de görmeliydiniz.

Fuarda sergilenen otobüs, 90 yıllık Cumhuriyetimizin bir başka açıdan resmegeçiydi. Otobüsün jeti yolcu taşımacıları firmalarının biletlerinden oluşmuştu. Kimini hatırlamak bile mümkün değil, kimisi hala yollarda onlarca, yüzlerce firma... Bazı biletlerin üzerinde uçak, hatta jet resmi var, hızı ve konforu simgeliyor olsa gerek. Bazılarının üzerinde yelkenli resmi, yolda yağ gibi kayar anlamına mı geliyor acaba? Birçoğumuzun sadece büyüğümüzün aktardıklarından bildiği damga pullu biletler de var. Karadeniz'den Doğu Anadolu'ya, Ege'den Akdeniz'e hatıraları canlandırılan yüzlerce bilet. Gözlerim yaşardı... Çok sevindim.

Teşekkürler Mercedes-Benz Türk. Otobüşçüyü önemseydiğini gösterdin bu uygulamayla. Teşekkürler Latif Karaali. Onca işinin, sorumluluğunun arasında zaman ayırıp bir arşiv oluşturduğun için. Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün tarihi bu kadar net, bu kadar anlamlı, bu kadar güçlü ancak bu arşive anlatılabiliirdi. Emeginize, birikiminize sağlık.

Atatürk'ün, "tarihini bilmeyenler geleceğe bakamazlar" sözü bir kere daha anlam kazandı. Sektörümüzün bu güne kadar geçirdiği tüm aşamaları bilirsek, geleceğe çok daha güvenle bakabiliriz ve geçmişte düşülen hatalara bir daha düşmeyiz. Uç kare fotoğrafla değil, mekanıyla, faturaları ve kontrol kağıtlarıyla, biletleriyle belgeleri saklamak geleceği çağırarak demektir. Yani bize düşen görev budur. Sordum, efemera deniyormuş bu tür belgelerin saklanması. Bizim sektörümüzdeki kadar efemera başka hangi sektörde olur? Bir firmanın değişen biletlerini saklasanız bile yeter.

Gelelim asıl konuya... Payitaht Edirne ilk taşımacılığın yapıldığı güzergahtır bana göre. Çünkü hanım ağaların, şehzadelerin gidip geldiği, sebze-meyvelerin taşındığı, sarayın arka bahçesi Edirne'dir. Mimar Sinan köprüleri de yaptırdığı için ulaşım çok kolaydır. Dolayısıyla ulaşımın başladığı yerdir. Ancak Mercedes'in 70 bininci otobüsünün jetinde Edirne, hatta Trakya firmalarından bir bilet bile yer almamasına üzüldüğümü belirtmeliyim. Esbabı mucibesi nedir bu eksikliği? Mercedes-Benz Türk'e sormak isterim... ■



Latif Karaali

Kocaeli Büyükşehir'in otobüslerinde 'engel' yok

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, şehirde ulaşım sağlayan otobüsleri, engelli vatandaşların da kolayca seyahat edebileceği hale getiriyor. Tüm otobüslerde yer alan engelli rampalarıyla rahat ulaşım sağlayan engelli vatandaşlar, şimdi de asansörlü lift sistemi sayesinde otobüslere kolayca binebilecek.

Küçük otobüslerin arka, büyük otobüslerin de orta kısımlarına monte edilen

asansörlü lift sistemi, ikinci basmağın duvar kısmında bulunuyor. Engelli vatandaşın otobüse binmesi ve inmesi şoförün yardımıyla gerçekleşiyor.

Kocaeli'deki 115 otobüste engelli rampası, 13 tanesinde de yeni donanım olan asansörlü lift sistemi yer alıyor. Engelli donanımlı otobüsler engelli vatandaşlar ve refakatçileri tarafından takdir ediliyor. ■



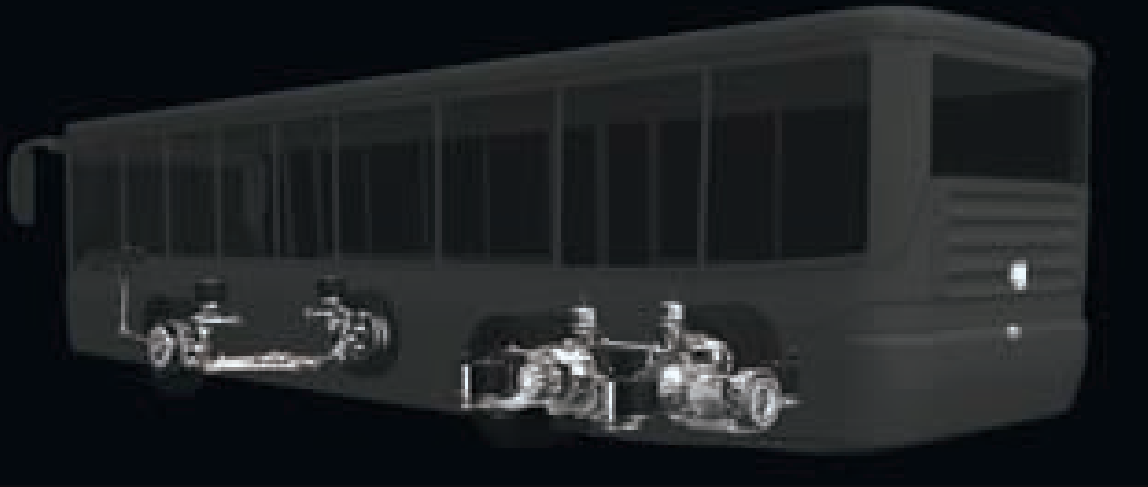
Nasıl yapılacağını biliyorsanız, ilk yardım yapmaya kalkışmayınız.

ZF'DEN ETKİLEYİCİ SİSTEM ÇÖZÜMLERİ

Otobüs yolcularının beklentisi maksimum güvenlik ve konfordur. ZF'nin şanzıman, aks ve direksiyon sistemleri bu beklentileri tam olarak karşılar. Yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde giriş-çıkış yapmalarına imkan verir, rahat bir yolculuk sunar. Dahası, ürünlerimizin birbiri ile tam uyumlu olması dinamik hızlanmayı ve sessiz çalışmayı sağlar. Bu şekilde, araç ve çevre üzerindeki olumsuz etkiler azaltılır, işletme ve bakım maliyetleri düşürülür. www.zf.com/buses



MOTION AND MOBILITY



HD kaliteli içerik

Cloud Kontrol Merkezi

TS 16949 sertifikası

Otomotiv seviyesinde Kalite

MSI/FUNTORO'dan garanti

TEKNOLOJİ
BİLİŞİM LTD. ŞTİ.

FUNTORO

Otobüslerdeki en lüks seyahat deneyimi

100.71

28 Nisan - 4 Mayıs 2014

Tasima
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 3

Temsa'dan 9 Prestij, 3 Safir teslimatı

Sezon yaklaşırken firmalar otobüs yatırımlarına hız verdi. Temsa bayisi Ant Oto İstanbul ve İzmir'de toplamda 12 araçlık bir satış gerçekleştirdi.



Tanrıverdi Turizm'e 1 Safir, 2 Prestij

Temsa bayisi Ant Oto İstanbul Tanrıverdi Turizm'e 1 adet Safir, 1 adet Prestij, satışı gerçekleştirildi.

Ant Oto'nun İstanbul Otogarı'ndaki merkezinde gerçekleştirilen törenle Kamil Koç bünyesinde hizmet veren Tanrıverdi Turizm firma sahibi Ahmet Tanrıverdi ve oğlu Ergün Tanrıverdi'ye 1 Safir ve 2 Prestij teslimatı gerçekleştirildi. Törende Temsa Bölge Satış Yöneticileri Baybars Dağ, Sonat Demirci, Ant Oto İstanbul Satış Müdürü Şafak Kıyar ve hazır bulundu. Tanrıverdi Turizm firma sahibi Ergün Tanrıverdi, filolarında 20 araç bulunduğunu belirterek, "Safir ve Prestij'leri işletmede sağladığı ekonomiklik ve araç içi konforun üst düzeyde olması nedeniyle tercih ettik. Prestij aracımız Kamil Koç'un şehiriçi servis hizmetlerinde kullanılacak. Safir aracımızı ise turizm taşımacılığı alanında kullanmak istiyoruz" dedi.

Temsa Bölge Satış Yöneticisi



2. Prestij aracı Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci, Tanrıverdi Turizm firma sahibi Ergün Tanrıverdi'ye teslim etti.

Baybars Dağ, Tanrıverdi Turizm ile yıllar sonra sağlanan işbirliğinin iki grup açısından da mutluluk verici olduğunu belirterek, "Müşterilerimiz artık araç yatırımında iki önceliğe büyük önem veriyor. Maliyet düşüklüğü ve yüksek konfor düzeyi" dedi. Baybars Dağ, 4 Safir yatırımı konusunda Tanrıverdi Turizm ile görüşmelerin sürdüğünü kaydetti.



Özikizler Turizm'e Prestij

Filosunda 50'si özmal 350 araç bulunan Özikizler Turizm, Ant Oto İzmir'in gerçekleştirdiği satış ile filosuna 1 Prestij araç kattı. Baba İlhan Bür'ün taşımacılık sektöründe 50 yıldan fazla süren yolculuğunu oğlu Hüseyin Bür devam ettiriyor. 1993 yılında Öz İkizler Turizm olarak faaliyet gösterdiklerini belirten Hüseyin Bür, personel, öğrenci ve turizm taşımacılığı hizmeti verdiklerini belirtti. Ant Oto İzmir merkezinde düzenlenen törenle Prestij araç, firma sahibi Hüseyin Bür'e Temsa Bölge Satış Yöneticisi İrfan



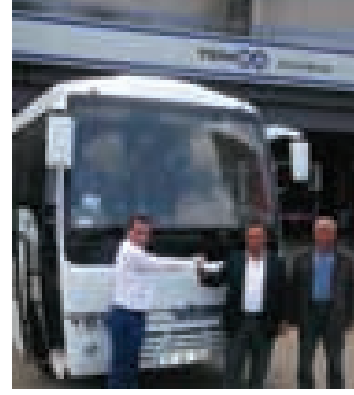
Karadeveci'ye 5 Prestij

Ant Oto İzmir Karadeveci Turizm'e 5 Prestij satışı gerçekleştirdi. Araçlar düzenlenen tören ile Karadeveci Turizm Yönetim Kulu Başkanı Hakkı Karadeveci ve Genel Müdür Erkan Şölen'e teslim edildi. Personel, grup taşımacılığıyla havalimanı-otel transferleri hizmeti verdiklerini; yeni araçları da Bodrum Havalimanı transferlerinde kullanacaklarını belirten Hakkı Karadeveci, "Prestij araçları işletme maliyetinde sağladığı avantajlar ve yüksek konfor düzeyi ile tercih ettik. 3 adetlik büyük otobüs yatırımına yönelik planımız var, yine Safir düşünüyoruz" dedi.

Özsevim ve Ant Oto İzmir Bölge Otobüs Satış Sorumlusu Mehmet Kırkağaç, İkinci el Sorumlusu Şakir Yılmaz tarafından yapıldı. Hüseyin Bür, filolarında 6 Safir araç bulunduğunu, Prestij aracın düşük yakıt tüketimi konusunda çok olumlu görüşler aldığını, bu nedenle de Prestij tercihinde bulunduğunu belirtti. Hüseyin Bür, bu yıl sonuna kadar yine küçük otobüs segmentinde 9 araçlık bir yatırım planladıklarını vurguladı. Temsa Bölge Satış Yöneticisi İrfan Özsevim, Özikizler Turizm ile gerçekleşen işbirliğinden mutlu olduklarını ve yeni yatırım süreçlerinde de işbirliğine devam edeceklerini belirtti.

Bülent Gönültaş'a Prestij

Tekirdağ Çerkezköy'de personel taşımacılığı hizmeti verdiklerini belirten Bülent Gönültaş, kısa mesafeli hatlarda araçların ilk alım maliyetinin ve işletme maliyetini oluşturan yakıt tüketiminde sağlanacak avantajların öne çıktığını vurguladı: "Prestij araçlar bizim beklediğimiz ekonomikliği sağlıyor. Prestij kullanıyoruz ve kazanımlarını iyi biliyoruz. İşletme sürecinde para kazanmanız, yeni yatırımlar yapabilemeniz açısından da büyük önem taşıyor. Para kazanabileceğimiz bir ürüne yatırım yapmak istedik" dedi. Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci de, "Sayın Gönültaş ile gönül bağımız var. Kendileri ürünlerimizi beğenerek kullanıyor ve kazanımlarından mutlu olduğunu her zaman ifade ediyor" diye konuştu.



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Trafik Sigortası, Nasıl Bir Sigorta?

1919 yılında, ulusal bağımsızlık mücadelemiz başladı. 1920 yılında, kaderini kendi belirlemesi üzerine millet, 600 yılın sonunda kendi meclisini kurdu: Türkiye Büyük Millet Meclisi. 94'üncü yılını kutluyoruz bu çağdaş hareketin.

"Milletin başında artık kişi veya makam yoktur. Milletin başında kendisi, vicdanı, onuru vardır" dedi Mustafa Kemal, 1920'de. Milletim ulusal egemenliğini anlamaya ve hissetmeye başladı. Şimdi önemini ve değerini iyi biliyor. Evet, biliyor. Nice 94 yıllar görelim.

1915 yılında, 1. Dünya Savaşı sürerken, Batı devletleri Çanakkale Boğazına saldırmışken, doğuda Osmanlı kuvvetleri Ermeni ayaklanmaları ile uğraşmıştı.

Aynı Batı devletlerinin Yahudilere, Cezayir'e, Haiti'ye, Mali'ye, Vietnam'a yaptıklarını hatırlayınız. Buna rağmen bugün bizim mücadelemize soykırım demelerinden

Dünya Savaşlarındaki mücadelelerine devam ettiklerini anlamamız gerekir.

Geçen hafta 240 bin TL'lik tazminatın sadece 100 bin TL'sinin sigortalıya ulaştığını konuştuk. Bu hizmetin fiyatı tazminatın yüzde 60'ı idi. ABD'de ise yüzde 67... Türkiye'de bu masrafın hesabını aradım. Yok, hiçbir hissiyat bile yok. Adalet Bakanlığı, İdari ve Mali İşler Başkanlığı sitesinde 'İstatistikler', 'Faaliyet Raporu' sayfaları boş.

Sigorta türlerinde, taşıma dünyasını ilgilendiren üç kalem var: Trafik, Zorunlu Koltuk ve Taşımacılık sigortaları.

2013 yılı kapanış raporlarından prim toplamaları ile tazminat toplamalarına baktım. Yürüyen tüm davalar tazminatla sonuçlansa bile,

- trafik sigortası başa baş,
- zorunlu koltuk sigortası 4 milyon TL kârlı,
- taşımacılık sigortası 5 milyon TL zararlı kapatıyor.

2013 Trafik sigortasının primleri tazminatları tam karşılıyor: 4,8 milyar TL. Oysa 2013 için yüzde 15 zarar açıklamışlardı. O zaman, işletme maliyetleri yüzde 15 midir? Tazminat davalarının sadece yüzde 30'unu kazansalar, 2013 zararını sıfırlarlardı. Acentelerin prim tahsilatını da bankacılık sistemine bağladıkları için acente kaçakları da ortadan kalktı.

Sigorta yönetim giderlerinin yüksek olduğu biliniyor, tedbir gerek. Hız ve ağırlık kontrolleri, çift yolların artması, araç parkının gençleşmesi, sürücü belgelerinin denetlenmesi, dijital takografin zorunlu hale gelmesi, araç muayenesinin kalitesinin yükselmesi, yaz-kış lastik uygulaması, kamunun yaptığı önemli yatırımlar ve iyileşmeler olarak trafik güvenliğini artırıyor. Bu kadar çok yatırım hiç mi etkilemiyor da trafik sigortası zarar etmeye devam ediyor?!!!!

Sigortacılar, yüzde 60 düzeyindeki fiyatlarını düzeltirlerse hemen kâra geçecekler.

Demek ki trafik sigorta primleri yükselmeyecek, hatta rekabet ile düşecek bile.

KAYTAP'ın takibi otobüsçüler için etkili olabilir.

"Ekonomide Demokrasi" böyle pürüzleri törpüleyecek. ■

Manisa Uğur Seyahat'e 2 Safir

Metro Turizm bünyesinde hizmet veren Uğur Seyahat, filosuna 2 Safir kattı.

Ant Oto İzmir tarafından gerçekleştirilen teslimat ile 2 Safir otobüsü Yönetim Kurulu Üyesi Tahir Aksalık teslim aldı. Aksalık, "Arkadaşlarım bana Safir aracın düşük yakıt tüketiminden memnun kaldıklarını belirtip tavsiye ettiler. Biz de Safir aracın düşük yakıt tüketimini tespit ettik. Araçtan memnunuz" dedi.



Kazanç göründü!



Ekonomi ve estetik bir arada.

13 metrelik boyu, 54 kişilik yolcu kapasitesi ile koltuk başına düşen maliyeti minimuma indiren Safir,

güçlü ve tasarruflu motoru ile de göz dolduruyor. Estetik görünüşü ile sınıfına yeni bir anlayış getiren Safir,

uzun bakım aralıkları ile yıllarca kazandırmaya devam ediyor. **Âdeta iki otobüsün işini tek başına yapıyor.**



TEMSA

Kazançlı yolculuklar

- + Tek rehber
- + Tek kaptan
- + Çok yolcu
- + Az masraf
- + 54 kişilik

SAFİR

www.temsa.com.tr



Engelli Düzenlemesi Çalıştayı

Engelli düzenlemesi ile ilgili Ankara'da 21 Nisan Pazartesi günü Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'na görüşmelerde bulundu. Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'nde gerçekleşen toplantıda, Genel Müdür Ali Rıza Yücelcu ve Genel Müdür Yardımcısı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı yetkilileri, üretici firma temsilcileri, Ankara Minibüsçüler Odası yer aldı. Biz de TOF ve TOFED olarak katıldık. Engelli düzenlemesi ile ilgili bazı taleplerimiz oldu. Yapılabilecekleri de iletildi. Zaten, Bunun gerçekleştirilmesi bir rapor olarak teslim etti. OSD Genel Sekreteri Sayın Ercan Tezer, hemen ardından Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı'nda Bakan Yardımcısı ile görüştü. İki toplantı da son derece verimli geçti.

Uygulanması mümkün değil

Taralar bu yasanın uygulanmasının mümkün olmadığını gerçeğin kanıtı ediyorlar ve yumuşatmak lazım geldiğini hemfikirler. Bunun kararını da biz tek başımıza veremeyiz; bütün tarafların görüşünün alınacağı bir çalıştay yapılmalı ve bu çalıştayda engellilerin, taşımacıların, üreticilerin, ilgili bakanlıkların temsilcileri bulunmalı. Bu düzenleme ancak o zaman konuşulabilir ve sonuca ulaşılabilir. Avrupa'da Hollanda'da bu yapıyor. Devlet bir bölgenin taşınmasını ihaleyle çıkartıyor. O bölgede ne kadar engelli varsa, aynı oranda araçların alınmasını şart koşuyor. Tesvike bağlı, engellilerin bütün parasını devlet ödüyor. Aracı şirketleri belli katasayını veriyor. Araçların tamamı hiçbir ülkede zorunlu değil. Bizde de böyle olmasını ve şehirlerarası otobüslerin bu kapsamdaki çiftartısını talep etti.

Eski araçlar kapsam dışı

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı'nda Sayın Ercan Tezer'in yaptığı görüşme de olumlu sonuçlar çıktı. Eski arabaların kesinlikle kapsam dışında tutulması konusunda büyük mesafe alındı. Olmıyacak. Zaten bu, işin adına ve manasına aykırı. Bu otobüslerde tadilat yapılması da kabul edilmez. Hem Dünyanın hiçbir ülkesinde uzun mesafeli taşımalarında engelli insanlar otobüslerle seyahat etmiyor.

Fransa'da devlet tesviki

Fransa'da kısımlar var. Ancak burada devlet, daha otobüsü alırken yüzde 30 indirim sunuyor. Taşkın de engellilerin farkını devlet veya belediyeler ödüyor. Bizde bu tür bir uygulama yok. Engelli bize artı değer getiriyor, yatırım yapıpken de taşkın de kendi değer yaratıyor. Biz şu şu söylüyoruz: Engelliler, sosyal devlet anlayışı ile uzun mesafeli hatlarda uçakla, kısa mesafeli hatlarda özel araçlarla ihale kapsamındaki minibüslerle taşınmalı. Yetkililerin Hollanda'daki uygulaması incelemesi gerekiyor. Bu düzenleme ile sektörün kaybedeceği değer, kabul edilebilir bir değer değil. Adil bir denge yok. Engelli otobüsü kullanıyormuyordı, kullanıyorlar.

AB'nin kararlarını izleyelim

Biz raporumuzu sunduk. Almanya Fransa'daki uygulamaya 2016'ta geçiyor. Biz Avrupa Birliği'nin alacağı tüm kararların geç zamanları ve geç güdümü olarak uygulamamıza 'tamam' diyoruz. Ama Türkiye fantezi üretmez, Türkiye'nin şu anda yaptığı bir fantezidir. Biz fantezi yapamaz durumda değiliz. Ekonomik koşullarımız da, ülkenin imkanları da, ulaşım atlayışı da o fanteziyi gerçekleştirmenin önünde büyük bir engel oluşturuyor. Bir engelli otobüsün tuvaletine veya uçağın tuvaletine mülak yardım ihtiyacı ile gidiyorsa braksınlar onu da biz yapalım.

Ankara'da 10-16 Mayıs tarihleri arasında engelli düzenlemesine yönelik çalıştay yapılacak. Orada bütün taraflar görüşlerini açıklayacak. Bizler de sektörümüz için, engelli vatandaşlarımız için en doğru kararların alınması için cabamızız sürdüreceğiz.

Herkese iyi haftalar diliyoruz. ■

46 yılda 70 bin otobüs üretimi

Mercedes-Benz Türk, Setra TopClass'ı ilk kez tanıttı

"Busworld Turkey 2014" Fuarı'na Mercedes-Benz ve Setra marka otobüsleri ile katılan Mercedes-Benz Türk, yeni Setra TopClass'ı Türkiye pazarına tanıttı. Mercedes-Benz Türk standında, şirketin kuruluşundan bu yana ürettiği 70 bininci otobüs, biletlerle giydirildi ve ziyaretçilerin ilgi odağı oldu.

Mercedes-Benz Türk, 12.560 m2'lik geniş standında solo ve çiftliki G3200, Travego 15 SHD, Tourismo 15 RHD ve Tourismo 16 RHD, Setra 515 HD, Setra 516 HD/2 ve Setra 517 HDH araçlarını sergiledi. Türkiye pazarına ilk kez sunulan 54 kişilik yolcu kapasitesine sahip Setra TopClass ailesinin yeni nesil 500 serisi; 3 akslı 14 m uzunluğundaki S 517 HDH modeli 476 PS (350 kW) gücünde, EURO 6 normuna uygun, sıralı 6 silindirlili motorla donatılı.



Burak Tarım

Setra TopClass

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, Setra ürünlerinin en üst klasmanında yer alan TopClass S 517 HDA aracını ilk defa Türkiye'deki müşterilerinin beğenisine sunduklarını belirtirken, "Bu aracın lansmanını Avrupa'da yapıldığından çok kıstı bir müşteri grubu gördü. Türkiye'ye getirilmis Euro 6 normundaki ilk yeni jenerasyon TopClass. Geliştirilmesi Mercedes-Benz tarafından yapılmış, teknik nitelikleriyle son derece özel bir araç.



İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı'ya, Burak Tarım otobüsler hakkında bilgi verdi.

Çok ileri teknolojiye sahip bir aerodinamiği var. Yüksek hızlarda alçalan bir karosere sahip. Hava sürtünme katsayısı rekor denebilecek bir seviyede düşük. Bunlar yakıt tüketimini azaltan faktörler. Bu, sektörümüz açısından son derece önemli. Bu araçla birlikte bütün yelpazemizi tamamladığımızı söyleyebiliriz. Her türlü ihtiyaca karşılık gelebilecek ürün gamımız mevcut" dedi.

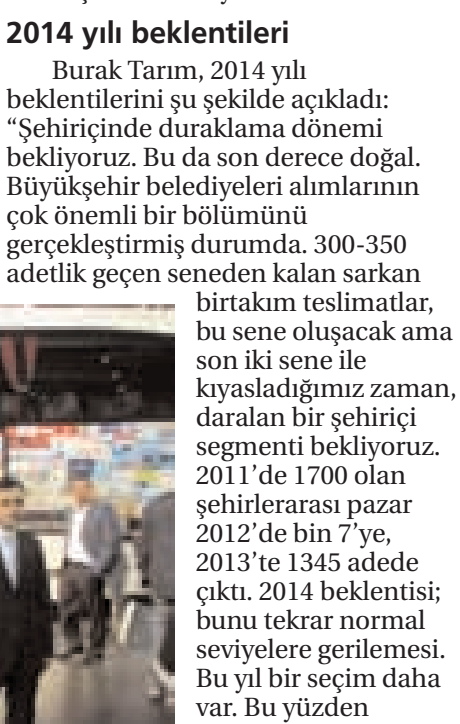
2013 rakamları

2013 rakamlarına da değinen Burak Tarım, şunları söyledi: "2013, 12 metre üzeri otobüs pazarı açısından rekor ile kapandı. Bu rekor, şehirlerarası seyahat segmentinde değil, kent içinde geldi. Tarihimize ilk defa, 2 bin 715 adetlik bir şehirci otobüs pazarı ile karşılaştık. Normalde 1000-1100 arasında seyreden seyahat otobüsü pazarı 1345 ile kendi ortalamalarının da üzerine çıkarak 4 bin 60 adet toplam 12 metre üzeri otobüs pazar ile bir rekor kırılmış oldu. Bu hem millî ekonomi açısından hem de biz üreticiler açısından memnuniyet verici. Geçen sene, bin 345 adet otobüs pazarı içinde 901 adet seyahat otobüsü, 274 adet de şehirci otobüsü satarak son 15 yıldaki en yüksek satış hacminimizde yakalandık. Bu da memnuniyet verici... Geçen sene Hoşdere fabrikamızda 4 bin 5 adet otobüs üretti. Geçen sene 12 metre üzeri toplam otobüs üretimine baktığımız zaman Türkiye'de üretilen her iki otobüsten bir Mercedes oldu. İhracatımız da yüzde 28 arttı. Çoğu Batı Avrupa'ya 2 bin 864 adet otobüs ihraç edildi.

Bu bir takım oyunu, bizi tercih eden müşterilerimiz olduğu gibi tedarikçilerimiz, bayi teşkilatımız, çalışanlarımız, bu zincire emek veriyorlar. Bu hizmetleri gerçekleştirmek, buralar bir bütün olarak sunabilmek çok önemli. Mercedes-Benz Türk bünyesinde satış sonrası hizmetler, finansman hizmetleri ve BusStore çatısı altında ikinci el operasyonu müşterilerimize sunabiliyoruz. Böylelikle onların farklı taleplerine ve sektörün ihtiyaçlarına da karşılık verebiliyoruz."

Fuarın yıldızı oldu

"70.000'inci otobüs" olan Travego 15 standta sergilenen en özel araçlardan biriydi. Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif



İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı'ya, Burak Tarım otobüsler hakkında bilgi verdi.



daha kıstı bir şehirlerarası otobüs pazarı bekliyorduk. İlk 3 ayda şehirlerarası otobüs pazarının yüzde 22 daralmasına rağmen 2013'te satışımız adedini neredeyse aynımsattık. Bizim adımıza iyi bir başlangıç ama bu toplamda pazar büyüklüğüne ne kadar sirayet edecek zaman içinde hep beraber göreceğiz."

46 yılda gelinen nokta

Fuar standında 70 bininci otobüsün sergilendiğini ve 46 yılda gelinen noktanın gurur verici olduğunu belirten Burak Tarım, "70 bininci otobüste de özel bir jet uygulaması yaptık. Bu, 46 yıllık geçmişimiz ve sektörde bizlerle beraber, vizlere destek olan otobüs ve otobüsçülük sektörüne duyduğumuz saygının bir tezahürü. 1960'ı yıllardan bugüne var olmuş bir kısmı faaliyet göstermeyen ama önemli bir bölümü hala bu sektöre hizmet etmeye devam eden firmaların orijinal biletlerinden giydirmiş bir jet bu. Böylelikle geçmişten bugüne hem bizim geçmişimize hem sektörün geçmişine teşekkür algılatmak istiyorduk" dedi.

Bu bir takım oyunu, bizi tercih eden müşterilerimiz olduğu gibi tedarikçilerimiz, bayi teşkilatımız, çalışanlarımız, bu zincire emek veriyorlar. Bu hizmetleri gerçekleştirmek, buralar bir bütün olarak sunabilmek çok önemli. Mercedes-Benz Türk bünyesinde satış sonrası hizmetler, finansman hizmetleri ve BusStore çatısı altında ikinci el operasyonu müşterilerimize sunabiliyoruz. Böylelikle onların farklı taleplerine ve sektörün ihtiyaçlarına da karşılık verebiliyoruz."

Fuarın yıldızı oldu

"70.000'inci otobüs" olan Travego 15 standta sergilenen en özel araçlardan biriydi. Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif



İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı'ya, Burak Tarım otobüsler hakkında bilgi verdi.



daha kıstı bir şehirlerarası otobüs pazarı bekliyorduk. İlk 3 ayda şehirlerarası otobüs pazarının yüzde 22 daralmasına rağmen 2013'te satışımız adedini neredeyse aynımsattık. Bizim adımıza iyi bir başlangıç ama bu toplamda pazar büyüklüğüne ne kadar sirayet edecek zaman içinde hep beraber göreceğiz."

46 yılda gelinen nokta

Fuar standında 70 bininci otobüsün sergilendiğini ve 46 yılda gelinen noktanın gurur verici olduğunu belirten Burak Tarım, "70 bininci otobüste de özel bir jet uygulaması yaptık. Bu, 46 yıllık geçmişimiz ve sektörde bizlerle beraber, vizlere destek olan otobüs ve otobüsçülük sektörüne duyduğumuz saygının bir tezahürü. 1960'ı yıllardan bugüne var olmuş bir kısmı faaliyet göstermeyen ama önemli bir bölümü hala bu sektöre hizmet etmeye devam eden firmaların orijinal biletlerinden giydirmiş bir jet bu. Böylelikle geçmişten bugüne hem bizim geçmişimize hem sektörün geçmişine teşekkür algılatmak istiyorduk" dedi.

Fuarın yıldızı oldu

"70.000'inci otobüs" olan Travego 15 standta sergilenen en özel araçlardan biriydi. Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif



İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı'ya, Burak Tarım otobüsler hakkında bilgi verdi.

Otokar'ın yeni aracı: Engelsiz Sultan Maxi

Otokar, Busworld 2014'te 'Otogar' ve 'Kent Meydanı' olarak düzenlediği standında "Hayatın her yerindedir" konseptinden yola çıkarak 7 metreden 12 metreye kadar uzanan geniş ürün yelpazesini sergiledi. Kent U, Doruk T, Sultan Mega, Sultan S, Tempo, Kent Lf, Doruk Lk, Sultan Maxi City ile birlikte ve yeni araç Engelsiz Sultan Maxi'nin de Türkiye lansmanı yapıldı.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, 4 yıldır otobüs pazarında liderliklerini koruduklarını hatırlatarak, Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası olduklarını belirtti. Akgül, Otokar'ın 5 kıtada 60'tan fazla ülkede ürünlerini pazarladığını ve sattıklarını söyledi. Basri Akgül, Adapazarı'nda 552 bin m2'lik alanda 2 bin 300 çalışanla faaliyetlerini sürdürdüklerini kaydetti.

Yüzde 40 büyüdü

Akgül, "2013 yılında yüzde 40 büyüdü, ihracatımız 117 milyon dolar oldu. Geçen yıl daha otobüs ihracatımızı adet bazında yüzde 25 artırdık. İhracatımızın çoğunluğu

Avrupa'ya gerçekleşti. Yeni aracımız Tempo, 2013 yazından beri yollarda. Şu anda ihracatını yapıyoruz. Otokar olarak Türkiye'de olduğu gibi, Avrupa pazarının da en önemli oyuncularından biri olmak istiyoruz. Otokar Avrupa şirketimiz de var. Toplam 200 noktada dünya çapında faaliyet gösteriyoruz, hedefimiz bunu daha da arttırmak. Avrupa pazarı yavaş yavaş büyüyor. Yüzde 2,8'lik pazar büyümesi ile 32 bin 92 adete ulaşıldı. Yüzde 2,8 büyümeye göre Otokar varlığını yüzde 25 artırdı. Avrupa pazarının büyümesinden daha fazla oranda büyüdük" dedi.

Ar-Ge'ye yüzde 4,2

Akgül, "Türkiye pazarı 2013'te yüzde 67 arttı. 27-35 koltuklu 7-10 metrelik pazar yüzde 28 arttı. Bu sene ile birlikte dördüncü kez Türkiye'nin lider otobüs markası olduk. Sultan'la Navigo segmentinde son 6 yıldır pazar lideriyiz. Üretim ve satış adetlerimizi pazarın çok iyi olduğu 2011 yılının da üzerine çıkarttı. 2013'te satılan her iki şehirci otobüsten birisi; satılan her 5 turizm-servis otobüsünden 3'ü Otokar markalı oldu. Günde tek vardiya'da 7 büyük otobüs, 16 da orta ve küçük boy otobüs üretme kapasitesine sahibiz. Bunu, müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerini dinleyerek, araçlarımızı istekler doğrultusunda yapıp, bu mükemmelleştirecek yapıyoruz. Bu



Basri Akgül



ihitiyaçları karşılamak üzere Ar-Ge'ye sürekli yatırım yaptık, ciromuzun yüzde 4,2'sini Ar-Ge'ye ayırık. Ne mutlu bize ki, bu yıl Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından otomotivde 'En Başarılı Ar-Ge Merkezi' seçilerek test laboratuvarlarımız akredite oldu. Arık kendi sektörümüzde ve farklı sektörlerde akreditasyon belgesi verebilecek bir Test Merkezi haline geldik. Faydalı paket sayımız 11. Bize ait olan, bugüne kadar 81 tane faydalı patentimiz var. Son 10 yılda Ar-Ge yatırımları 229 milyon lira oldu. 2013 yılında şehirci toplu taşımacılıkta çok önemli siparişler aldık ve önemli teslimatları yaptık. İETT ihaleleri bizim için çok önemliydi. İETT'ye toplam 900 otobüs teslim ettik ve İETT'nin Kitielli, Anadolu, Yunus ve Ayazaga Garajlarında 5 yıl boyunca sürececek bakım, yedek parça ve servis hizmetlerimize başladık. Gaziantep'ten, Denizli'ye, Samsun'a kadar pek çok ilde otobüslerimiz tercih edildi" diye konuştu.

Hedef liderliğimizi korumak

2014 yılı için zorlayacak hedefler koyduklarını belirten Akgül, "Dört senedir konduğumuz liderliğimizi sürdürmeyi hedefliyoruz. Avrupa'da önde gelen otobüs pazarlarında en büyük oyuncular arasında yer almayı hedefliyoruz" dedi.

Engelsiz Sultan Maxi

2008 yılından beri Navigo U adı ile Fransa, Almanya, İtalya, İspanya gibi ülkelerde 300'den fazla kullanılan Engelsiz Sultan Maxi, engelli bireylerin topluma daha çok katılması yönünde atılım adım ve regülasyonlara uyum çerçevesinde Türkiye pazarına sunuldu.

ZF, otobüs grubu ürünlerini sergiledi



ZF'nin standında şehir içi otobüsler için tam otomatik 6 viteli ZF EcoLife şanzıman ve kendisini şehirlerarası otobüslerde kullandığı 12 viteli AS Tronic şanzıman ailesinin, şehirci 9 m otobüsler için üretilmiş yeni tiyesi AS Tronic Lite sergilendi. Ayrıca kapasitesi artırılmış RL82EC Bagimsız Ön Suspansiyon ile alçak taban araçlar

için üretilmiş olan AVE 130 Elektroportal aks da görülmeye çıktı. ZF standını İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı da ziyaret etti. ZF'nin ziyaretçileri arasında Afyon Kocatepe Üniversitesi Öğretim Görevlisi Doç. Dr. Kemal Karayormak, Otobüs Kapitanlığı Bölümü öğrencileri de vardı. ■

FKT Koltuk Sistaemleri



Koltuk üreticilerinin önde gelen markası FKT standını Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, Tüm Otobüsçüler Federasyonu Başkanı Mustafa Yıldırım ile birlikte ziyaret etti. FKT Genel Müdürü Ömer Çavuşoğlu, koltuk türlerini hakkında bilgiler verdi. ■

Funtoro reklam yönetim sistemini anlattı

Koltuk arkası ekran markası Funtoro, Busworld Fuarı'nda müşterileriyle bir araya geldi.

AS Teknoloji Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Dönmezoglu, otobüs sektörüne yönelik hayata geçirdikleri reklam yönetim sistemi hakkında bilgi verdi. Ahmet Dönmezoglu, halen 900 otobüsün reklam yönetim sistemi içinde bulunduğunu ekranlarda gösterilen reklamlardan firmalara 120 bin TL'lik bir ödeme yaptıklarını belirtti. Hedeflerinin sektöre 2 milyon dolarlık bir reklam geliri elde etmesini sağlamak olduğunu ifade eden Dönmezoglu, "Ekranlarda uzaktan erişilebilir sistemlerle birlikte reklamların yer almasını sağlıyoruz. Reklamların izlenmesi ile ilgili ölçülebilir bir sistem olması gerekir verilerin için çok önemli bir gereklilik. Biz bu sistemi 900 otobüste kullanıyoruz. Yolcuların seyahatlerinde izledikleri reklamlarla sektör mensupları para kazanma imkânına kavuştuk" diye konuştu.

Funtoro standında ayrıca iki İPAD çekilişi de yapıldı. ■



Ulusoy-Varan Genel Müdürü İmran Okumuş, ekibiyle birlikte Funtoro standını ziyaret etti.

Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Gündemden azar azar...

Bu haftaki yazımda yine birkaç farklı konuya, azar azar değineceğim.

İstanbul'da trafik denetimleri

7-13 Nisan arasında İstanbul'da yapılan bir haftalık denetimlerde uygulanan ceza sayıları açıklandı. Buna göre 7 bin 161 sürücüyü kırmızı ışık ihlallerinden, 6 bin 464 sürücüyü emniyet şerh ihlallerinden, 4 bin 51 sürücüyü aşırı hızdan, 2 bin 312 sürücüyü araç kullanırken telefonla konuşmaktan, 2 bin 775 sürücüyü de emniyet kemeri takmamaktan ceza kesilmiş. Alkolü araç kullanan 351 sürücünün de ehliyetine 6 ay ile 2 yıl arasındaki sürüşleri el konulmuş.

Caydırıcı değil

Rakamlar büyük gibi gözüküyor, ama İstanbul için bu denetim yeterli değil. Nüfusu 1-2 milyon olan bir şehir için yeterli olabilirli... Biz de trafikte gözliyoruz; bazı ihaller o kadar çok yapıyor ki bu cezalar devrede kulağı bile değil. Süphesiz ki amaç her ihali cezalandırmak değil, caydırıcılık sağlamak. Bunun için de cezalandırma caydırıcılık sağlayacak düzeyde olmalı. Cezalandırma yeterli olsaydı, ihaller az olurdu.

Park ihalleri

Haberde park yasağı ihallerinin cezalandırma sayısı bulunmuyor; halbuki bu da çok önemli. Cezalandırıldığı açıklanan denetimler daha çok trafik güvenliği ilişkin. Park ihalleri ise trafik güvenliğinin ötesinde, esas olarak trafik akışının sağlanması, ıktanlığın önlenmesi amaçlından cezalandırılıyor. Bu ihallerin devayın biçimde yapıldığını görüyoruz. Parklar, bazen ikinci sırada bile taşıyor. Tabii, herkesin kendine göre bir gerekçe var. Bunlara itibar ederseniz, bu tıkanıklığı yaşar, yollarda beklersiniz. Seçim sizin.

İlginc yenilikler

Otomotiv Endüstrisi İhracatçılar Birliği, Otomotiv Tasarım Yarışması düzenliyor. Bu yıl üçüncüsü yapılmış. Bunlar yaratıcı düşüncenin gelişmesi açısından çok önemli. Gazetelerde de buna ilişkin bazı tanıtımlar yer aldı.

Bunlardan birisi "ön cam akıllı trafik lambası". Aracın ön köşe direğinin kapattığı trafiği işgini başlatıyor. ön-sağa-sola uzatmadan görebilmenizi, kırmızı sağa rönem yapmasanızda, ışık veya sesle uyarıyımlı sağlıyor. Uçaklardaki "head up display" gibi daha gelişmiş gösterge panelleri de yapılabilecektir. Hatta kırmızı ışık ihlallerinin tespit ve cezalandırılmasında da işe yarayabilecektir.

İşte burada dur! Kimse arabasından bus istemez, zorunlu değilse takılmaz, varsa söktürür, zorunluysa bozar.

İştime engelli sürücülerinin korna sesini görenek algılamasını, kedi ve köpekleri ses dalgalarıyla uyarıp carpalmanın önlenmesini sağlayan yenilikler de vardı; yarıdan projeler arasında.

Terminal creterleri

Terminallerde alman mevzuatı aykırı veya haksız yüksek ücretleri bir süre gündeme getirdik. Mevcut durumda değişikliktir olmadı. İçin, bu konu bir süre için gündemden düştü. Konunun ana haber kaynağı olan İstanbul Otogarı'nda, son dönemde otobüs çıkış ücreti henüz artmadığı gibi 25 dakikalık ücretsiz faydalananma kuralı da belediyeyin baskısıyla uygulanıyordu. Şimdi, ne değiştiye hak ihalleri yine başladı. 25 dakikaya kadarki parklardan 8 TL alınıyor. Hazırladığı mevzuatı uygulamakla sorumlu UDH Bakanlığı, eskiden olduğu gibi yine bu ihali takip etmemeyi sürdürüyor. Üstelik bu defa İstanbul Büyükşehir Belediyesi de ortakla görünüyor. Umanın, "seçim daha yeni oldu, önümüzde beş yıl var" demiyordur. Oy verene bu bir kenara not etmeli. Ben, ulaşırma konularında İBB'yi beğenen ve öven biriyim. Umanın, bu konuda da gereğini yaparlar.

Otobüsçülerden ses yok!

İşin ilginç yanı, otobüsçü federasyonu ve derneklerinin başkan ve yöneticilerinden bu konularda bir ses çıkmaması. Otobüsle seyahatin maliyetini artıran yolcuların diğer modlara ve otomobillere kaçırarak, yani müşteriyi azaltarak bu uygulama gözmeden mi geliniyor? Böyle giderse, gelecek aylarda çıkış ücreti zammına da hazır olunsun! Otobüsçüler de kendi örgütlerinin bu tutumu sorguluyorlar, herhalde.

Alibeyköy Terminali

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, bu terminali yapıpken hem otobüsçülerin hem de yolcuların önemli bir ihtiyacına cevap verdi. Başka yerde sesleri kırmayan otobüsçü federasyonu ve dernekleri, burada ortak hareket edip kahrmanca direndiler ve buranın istedikleri şartlarda işletilmesini sağladılar. Aynı şeyi, 2019'da İstanbul Otogarı'nın Belediyesi geçmesi sonrasında da göreceğiz. Çıkış ücreti yükseltili, 25 dakika ücreti, hizmet azlığı gibi konularda bugün susanlar, bakın nasıl sıkıyacaklar.

Bu arada T1 yetki belgesi almanın tüm şartlarını sağlayan Alibeyköy Terminali, yine bunu almadı, almayor! İBB'yi, bu konuda, kimler nasıl ıkna etti veya kandırdı acaba? Bu belge alınsa bayram ve yaz sezonu gibi kalabalık dönemlerde bazı otobüsler buradan kalkış-vanş yapabilir, tıkanıklıklar önlenir. İbabi, bu durum başta zamanlarda da kullanılamaz da yol açar. Bu da birisinin para kazanması, diğerinin kaybetmesi olmaz mı? Hele bu terminaler arasında hizmet ve ücret rekabeti başlasa!

İşin yine ilginç yanı otobüsçülerin demek ve federasyonlarının otobüsçü lehine olacak bir reklam geliri elde etmesini sağlamak olduğunu ifade eden Dönmezoglu, "Ekranlarda uzaktan erişilebilir sistemlerle birlikte reklamların yer almasını sağlıyoruz. Reklamların izlenmesi ile ilgili ölçülebilir bir sistem olması gerekir verilerin için çok önemli bir gereklilik. Biz bu sistemi 900 otobüste kullanıyoruz. Yolcuların seyahatlerinde izledikleri reklamlarla sektör mensupları para kazanma imkânına kavuştuk" diye konuştu.

Son dakika!

Bakanlık yayımladığı bir talimatnamayla büyükşehir alanındaki D4'lerin korsanlık durumunu çözüp bir mesruriet kazandırdı. Dileğim, artarak kentçi taşımaların sorunlarına da çözüm getirmesidir. ■

Karsan Atak ve Star yollara çıkıyor

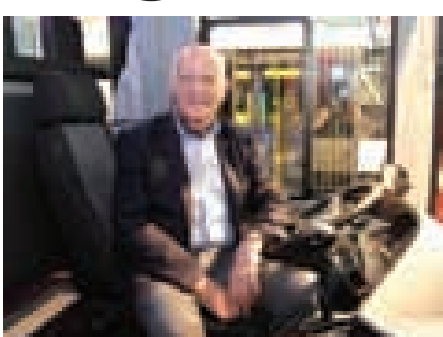
Karsan küçük otobüsler, Busworld Turkey'de yeni ticari isimleriyle ilk kez Türk ziyaretçilerine tanıtıldı.

Karsan, Busworld Fuarında Atak ve Star adlarını verdiği küçük otobüslerinin yanı sıra farklı iç yerleşim, koltuk seçeneklerine sahip JEST minibüsleri ile kendi fabrikasında ürettiği BredaMenaribus marka 12 ve 18 metre CNG'li otobüslerini sergiledi.

Karsan Pazarlama Genel Müdürü Vançın Kitapçı ve ürünlerin pazarlama, satış ve satış sonrası hizmet faaliyetlerini Karsan Pazarlama aracılığı ile yürüttüğünü ifade

ederken, "Şehirler kentsel dönüşüm projeleri ile yenilenen insanlarla modern ve çağdaş yaşam alanları oluşturuyor. Kentel dönüşümün en önemli parçalarından biri olan toplu ulaşım da kentlerdeki değişime ayak uydurmak üzere yenilenen modernleşiyor. Ulaşımında Kentel Dönüşüm' yaklaşımının sonucu olan Karsan Atak ve Karsan Star, Karsan'ın son teknolojiye ürettiği iki yeni küçük otobüs modelidir. Batı Avrupa'daki ilk tanıtımın Ekim ayında Busworld Kortrijk fuarında yapıldı. Türkiye'de ise Convex Fuarı'nın ardından ilk kez Busworld Turkey'de prototip değil fabrikamızda üretilmiş final ürünlerimizi sergiliyoruz. Yılım ortasında müşterilerle buluşacak

ürünlerimiz örne şaşıllı gerek birer otobüs olarak tasarlanmıştır. Halkımızın çağdaş toplu taşıma kullanma isteğini gördük ve Karsan Atak'ı bu ihtiyaçlara göre tasarladık. Atak, engelsiz erişimin yanı sıra, yolcu ve sürücü konforunu en çağdaş normlarda sağladığı ve 12m otobüslerin konfor, dayanım ve özelliklerini çok daha ekonomik olarak 8m'de sunduğu için tercih edilmiştir. Bu boyda, bu özellikleri taşıyan bir başka araç daha yok. Servis, turizm ve kısa mesafe şehirlerarası taşımacılık için de yüksek konfor beklentilerini dikkate alarak, en konforlu küçük otobüs olarak Karsan Star'ı yaptık" diye konuştu.



İnan Kırac, otobüs direksiyonunda...



Vançın Kitapçı

Murat Selek

Karsan Atak

8 metrelik küçük otobüs, "alçak taban" ve aracı yana yatırılabilen ECAS sistemiyle dikkat çekiyor. Atak Engelli ulaşımına uygun. Panoramik görüş açısı, farklı koltuk dizilişleri ve geniş iç yapısı sayesinde yolcu kapasitesi 60 kişiye kadar çıkıyor. Manuel veya robotize vitese geçeneç, Euro V-EEV emisyon normlarına uygun. Arkada yerleşimli motor sayesinde bakım kolaylığı da sağlıyor. Atak'ın Euro VI Dizel versiyonunun ise 2014'ün ortasında pazara çıkması planlanıyor.

Karsan Star

Karsan'ın kısa mesafe şehirlerarası taşımacılık ve turizm/personel servisi konseptli küçük otobüsü Star ise, 8 metre uzunluğunda, 31 yolcu kapasiteli ve 4,25m3 ile sınıfının lider bagaj kapasitesine sahip. Arkadan motor yerleşimiyle titreşimsiz ve sessiz bir yolculuk sağlayan, geniş de mesafesi sunan, önde bagajımız süspansiyonuyla, raylı koltuk sistemiyle farklı koltuk dizilimlerine sahip ve geniş donanım seçenekleriyle yollarda uçak konforu sunuyor.



Karsan, Atak ve Star adlı küçük otobüslerini müşterilere teslimatlarının 2014'ün ortasında başlaması planlanıyor.

"JEST" ile İnternet Bağlantılı Engelsiz Yolculuk Keyfi ve

Karsan Üretimi BredaMenaribus'lar İki Farklı Versiyonu ile Fuarda yer aldı.

Tırsan Ar-Ge gücünün son ürünü:

Yeni Nesil TIRSAN Damper

Nisan 2011'de 'Sektörün Standartlarını Yükselten Damper' sloganı ile pazara sunulan TIRSAN Damper; yeni tasarımı ve fark yaratacak yeni donanımları ile "Yeni Nesil TIRSAN Damper" adıyla 17 Nisan 2014 Perşembe günü TIRSAN Adapazarı fabrikasında yapılan basın lansmanı ile sektöre tanıtıldı.

Başın lansmanı, İşletmeler Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Yılmaz, Satış Planlama Genel Müdür Yardımcısı Ercan Kulaksız, Yönetim Koordinatörü Ayşenur Nuhoglu, Ürün Geliştirme Müdürü Yasemin Uzacakar ve Ürün Geliştirme ve Pazarlama ekibinin katılımı ile gerçekleşti.

2018 yılı hedeflerine koşuyor

TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Koordinatörü Ayşenur Nuhoglu, 36 yıllık sektör liderliğinin ve tecrübelerinin ürün geliştirmede çok güçlü bir altyapı oluşturduğunu vurguladı. Asıl başarı kriterlerinin müşteri memnuniyeti olduğunu ve sürdürülebilir başarı için Ar-Ge faaliyetlerinin öneminin altını çizen Nuhoglu, TIRSAN'ın 2018 yılı hedeflerini de paylaştı.

Nuhoglu: 'Türkiye'de 36 yıldır sektöre liderlik etme başarımızın yanında, Almanya ve Rusya'daki üretim gücümüz ile 2013 yılında Avrupa'nın 4. büyük treyler üreticisi konumuna geldik. 50'den fazla ülkeye yaptığımız ihracatla global pazarda ki konumumuzu günden güne güçlendiriyoruz. 2009 yılında sektörün ilk Ar-Ge merkezini kurduk. 2011-2013 yılları arasında toplam 33 milyon Euro değerinde kapasite artırımını ve modernizasyon yatırımını yaptık. Yatırımlarımızın paralelinde, 2013 yaz dönemi içerisinde ikinci 5 yıllık

stratejimizi devreye aldık. Avrupa pazarında 2015 yılında tank ve silo segmentlerinde, 2016 yılında ise low-bed segmentinde pazar liderliğine emin adımlarla ilerliyoruz. 2018 yılında Türkiye, Almanya ve Rusya fabrikalarımız ile 20.000 üretim adetine ve 500 milyon Euro ciro hedefimize ulaşacağız' dedi.

Hafif Şasi Teknolojisi ile dayanıklılık birarada

Konuşmasında Yeni Nesil TIRSAN Damper hakkında bilgi veren Ayşenur Nuhoglu 'Ar-Ge Merkezimiz, perdeli / tenteli araçlarda edindiği hafif şasi teknolojisindeki tecrübelerini yeni damper projesine aktararak TIRSAN müşteri beklentilerini daha da yükselten avantajlar sunuyor. Hafiflik, zorlu çalışma şartlarında yüksek dayanıklılık, Tırsan kalitesini temsil eden uzmanlık ve bunların yanında teknolojinin herkes tarafından kolayca kullanılması yeni damperin tasarım konseptini oluşturan dört temel özelliktir" dedi.

Sektörde ilk: Yeni Nesil Küvet

TIRSAN, 2011 yılından bu yana 40'dan fazla şehre satışı gerçekleştirilen TIRSAN Damper, saha analizleri, müşteri geribildirimleri ve 3 farklı bölgede 17 kanaat liderinin görüşleri doğrultusunda yeniden tarifi edildi. Toplamda 11 aylık mühendislik ve Ar-Ge çalışmasının sonunda, Yeni Nesil TIRSAN Damper projesi hayata geçirildi.

Mukavemeti yüksek malzemeler kullanılarak tasarlanan yeni düz ön duvar, önden arkaya asimetrik üst kemer, V form yapısında tasarlanan taban, müşterinin taşıdığı her çeşit yükün daha kolay ve hızlı akmasını sağlamak için geliştirildi. Yeniden tasarlanan kelepçeli muavin şasi ile seyir esnasında doğabilecek ters yönlü hareketler minimuma düşürüldü, böylece ürün ömrü uzatıldı ve müşterinin Yeni Nesil Damper'den maksimum fayda sağlaması hedeflendi.



Yeni Nesil Damper projesi kapsamında ayrıca, TIRSAN'a özel yüksek kaldırma kapasiteli H-tipi hidrolik silindir sistemi geliştirildi.

Ar-GE süreçleri hakkında detaylı bilgi veren Ayşenur Nuhoglu, "“%25 mukavemeti artırılmış yeni küvet tasarımı ve hafif şasi teknolojisinin birleşmesi sonucunda elde edilen 5900 kg boş ağırlığı ile Yeni Nesil Damper sektörün en hafif damperidir. Tasarım doğrulama sürecinde, Ar-Ge Merkezi'nde önce bilgisayar destekli tasarım doğrulama testlerinden geçirildi ve test sonuçları doğrultusunda 2 adet prototip araç üretildi. Prototip araçlar 5 ay boyunca fiziki olarak gerçekleştirilen, dengesiz yük testi, tonajlı parça testi, yanal dayanım vb. çok çeşitli testlere tabi tutuldu" dedi. ■



Yeni Nesil Damper, 11 ton king pin yükü ile rakesiz

Fiziki testler sonrasında mühendislik onayı alan Yeni Nesil Damper, yeni küvet tasarımı, yeni şasi ve H-tipi hidrolik silindir sistemi sayesinde, 11 ton king pin yük değeriyle yol tutuş, kalkış ve rampalarda sürüş kolaylığı sağlamıştır. Dingillerdeki yük dağılımı dengeli olarak ön bölüme transfer edildiği için, direksiyon hakimiyeti arttırılmıştır. 7500 mm küvet boyu ve 11 ton king pin yükü yüksek manevra kabiliyeti sağlarken, dengeli yük dağılımı sayesinde de lastik kullanım ömrü uzatılmıştır.

Teknoloji kullanım kolaylığı ile kullanıcı dostu

Yeni Nesil Damper projesinde ayrıca, bağlantı yataklarını ve hidrolik silindiri korumak amaçlı titreşim sönmüleyici yeniden tasarlanarak, komponent ömrü uzatılmış ve yeni civatalı süpürgelik sayesinde kenar taşması yaşamadan, havuza en yakın mesafede boşaltım sağlanmıştır. Sürücüler için pratik ve kolay kullanım sunan Tek Tuş Finisher Fren Sistemi geliştirilmesine ilave olarak eğimli arazide sürücüler uyarın yeni tılt alert ile zorlu çalışma koşullarına uygun manyetik sensör operasyon güvenliği sağlanmıştır.

Yeni tasarım 2 farklı üründe hayat buluyor

Yeni Nesil Damper, sektöre 2 farklı ürün olarak sunulacak. Mevcut damper yerine, 5900 kg ağırlığında 22 m3 hacmi ile Yeni Nesil Damper standart olarak ve kaya taşımacılığı için 22 m3 hacmi ile 6500 kg ağırlığında Ağır Hizmet Damper ikinci bir ürün olarak müşterilerin hizmetine sunulmaktadır.



Test destekçilerine teşekkür plaketi

Lansman sonunda, Yeni Nesil Damper projesinin saha testlerine destek olan Sezerler Hafriyat Yönetim Kurulu Başkanı Kasım Sezer ve Genel Müdürü Ramazan Sezer ile 2011 yılında üretilen ilk damper ürününe destek olan Dünyalar Asfalt Ticaret'in Yönetim Kurulu Başkanı Ali Dünya'ya işbirlikleri için teşekkür plaketleri takdim edildi.

OMSAN'la Üniversite öğrencilerinin lojistik yolculuğu



Lojistik sektörü ile ilgili bilgi almak ve süreçleri yerinde görmek isteyen öğrenciler için düzenlenen "OMSAN'la Lojistik Yolculuğu", OMSAN'ın Cevizli'deki Genel Müdürlüğü'nde, OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan'ın şirket hakkında gerçekleştirdiği sunum ile başladı. Sunumun ardından Küçükertan, öğrencilerin sorularını yanıtladı.

Daha sonra OMSAN Lojistik İnsan Kaynakları ve Kalite Sistemleri Müdürü Bilge Baykurt Özkes, OMSAN'da ve sektördeki kariyer imkânları hakkında öğrencilerle bir söyleşi

gerçekleştirdi. Kendilerine yapılan şirket sunumu ile ilgili çeşitli sorular yöneltilen öğrenciler arasından sorulara doğru yanıt verenlere hediyeler verildi.

Lojistik Derneği (LODER) Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Mehmet Tanyaş, öğrencilere "Lojistik ve Tedarik Zinciri" konulu bir sunum yaptı. ■

Cumhur Aral



cumhuraral@gmail.com

Busworld 2014

Bu yıl Busworld Fuarı'na adım attığımda, ilk düşüncem "İstanbul'da olmak başka" diye düşündüm. Ancak fuarı gezmeye başlayınca farklı duygular yaşamaya başladım. Geleneksel hale gelmiş organizasyonun çok daha gelişmiş olabileceğini düşündüğümünden, sadece 2 hole sıkıştırıldığı için daralması ve hatta bunalmış bir görüntüsü tam bir hayal kırıklığı oldu.

Standlar, çok daha görkemli olmalıydı düşüncesi sanırım önyargımdı. Bunun yanı sıra sektörün gelişmesine paralel olarak amiral gemileri olan otobüs üreticilerinin katılımının çok daha yoğun olacağı düşüncesi hakimdi. Ancak ne yazık ki ülkemizin en büyük üreticileri arasında olan MAN ve Temsa bu yılki fuara katılmamışlardı. Her ne perspektiften bakarsanız bakınız, büyük eksiklik olduğu konusunda sanırım herkes hemfikir olacaktır.

Genel değerlendirmeler içerisinde alışılagelmiş görüntüler tabii ki ilk sırada yerini almaktaydı. Fuar'ın ilk günü sıradan basın sunumlarına ilaveten Mercedes-Benz bünyesine katılan Setra'nın açılışı ve öncesindeki Show'u en akılda kalıcı sunum olarak değerlendirebiliriz.

Mercedes-Benz, bu işi çok iyi bildiklerini bir kez daha gösterdi. Elbette sektörün en büyüğü olmak böyle bir şey olmalı. Buna paralel bir bütçe olmadan, bu denli gösterişli bir sunum yapmak olası değil. Ancak şunu da göz önünde bulundurmalı ki, neredeyse dünyanın her yerinde faaliyette bulunduğu için gittiği her yöreden edindiği bilgi ve tecrübeleri kompozit ederek bu anlamda da liderliğini devam ettirmesi çok normal.

Mercedes'in sadık müşterileri ve büyük otobüs firma sahipleri neredeyse eksiksiz bu davette de yerini almıştı. Bu ambiyans başka bir firma tarafından yapılan organizasyonlarda, aynı katılım aynı sadakatle olabilir mi diye de düşünmeden edemiyor insan.

Setra'nın yeni 417 HD modeli gerçekten çok şık olmuş. Setra, geçmişte çok kısıtlı bir kadro ile oldukça iyi satışlar yapmıştı. Mercedes bünyesine katıldıktan sonra çok daha olumlu bir gelişim gösterecekleri konusunda bir şüphe duymamak gerekir.

Bu bakış açısından farklı olarak, fuarda yer alan diğer üretici, yan sanayici ve tedarikçiler için oldukça geniş bir yelpaze ile katılım sağlamışlardı. Umarım bu kesimler organizasyon içerisinde aradıklarını bulur ve çok iyi bağlantılar yapabilirler.

Her ne olursa olsun, fuar kavramı pek çok insan için katkılan olan bir oluşum. Müşteri, üretici, tedarikçi ve yan sanayicileri bu kadar kısa süre içinde bir araya getirmek için büyük fırsat. Başta söylediğim değişik duygular içinde yıllar önce daha Türkiye'de Busworld Fuarı yapılmazken Belçika Kortrijk de yapılan fuarın görkemini yakalayamadığım için biraz içim burulmuş olmalı. Orada Türkiye'de bulunmayan pek çok üreticinin bir arada gördüğümüz için buradaki fuar biraz sığ gelmesi de çok normal. Iveco, Irizar, Renault, Solaris ve bunun gibi pek çok firmayı bir arada görüp mukayese etmiş olmak önemliydi.

Ülkemizim her alanda lider olma gayret ve düşüncesinde olan biri olarak umarım ileriki yıllarda bu denli katılımların sağlanacağı büyük organizasyonlara ev sahipliği yapabiliriz. Kaldı ki karayolu toplu taşımacılığında Avrupa'da değil dünyada başa geçişen bu sektörün temsilcileriyiz. Bu sebeple gerçek anlamda uluslararası bir boyu hedefimiz olmalı.

Fuarlar için başka önemsenecek bir husus da, markalar ürünleri sergilerken insanları bir araya getirilmesidir. Her zaman söylediğimiz gibi içinde insan ve insani vasıflar olmayan markalar boş soğuk ve anlamsızdır. Fuarlar, bu anlamda da pek çok insanı bir araya getirdiği ve kaynaştırdığı için önemli.

Ben de bu organizasyonda pek az sayıda sevmediğim ama buna karşılık pek çok sayıda sevdiğim insanı görme ve görüşme fırsatını buldum. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete • ISSN: 2148-4295
Yıl: 3 • Sayı: 136 • 28 Nisan - 4 Mayıs 2014

Sahibi ve Sorumlu Yan İşleri Müdürü
Muammer BAŞKAN

Editor
Korkut AKIN

Reklam / Abone
Özgür ALKAN

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri
Evren Mah. Cami Yolu Cad.
Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar-İstanbul
Tel: +90-212-550 67 65
Gsm: +90-549-341 55 56
editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Haber Merkezi
Caner ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve ekinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot Medya Pazarlama**

İletişimi ve Organizasyon, Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti. 'ne aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.

ZF, Sürücü eğitimlerine hız kesmeden devam ediyor

ZF Friedrichshafen AG Almanya ve Türkiye'deki merkezi olan ZF Services Türk'ün ortak çalışması ile organize edilen sürücü eğitimlerinin en sonucusu yapıldı.

ZF Almanya'nın Türkiye pazarından sorumlu, ileri sürüş teknikleri uzmanı Peter Vogler ve ZF Services Türk Kamyon pazarı şanzıman satış yetkilisi olarak çalışan Fatih Uzun'un organizasyonu ile gerçekleştirilen bir haftalık eğitim neticesinde 75 sürücüye ileri sürüş eğitimleri verildi. Eğitimler için, Türkiye'de üretilen ve ithal edilen kamyon markalarını, ZF Otomatik şanzımanlı araçlara sahip müşterileri seçildi.

Fatih Uzun, söz konusu eğitimlerin, özellikle ZF AS-Tronic otomatik şanzımanın sahadaki uygulamalarını yakından görmeyi ve filo müşterilerine kullanım hakkında bilgi vermeyi amaçladığını belirterek, ZF Almanya'nın, bu konuda çok hassas davrandığını ifade etti. Uzun, MAN ve Iveco filo müşterileri için Eylül ayı içerisinde yeni bir eğitim planlandığını belirtti. ■



28 Nisan - 4 Mayıs 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 7

Mercedes-Benz Türk yoğun ilgi gördü

Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden inşaat sektörünün tüm ihtiyaçlarına karşılık verebilen ürün gamı ve güçlü kamyonları ile Mercedes-Benz Türk, fuar süresince tüm dikkatleri üzerine topladı.

Ziyaretçiler ve basın mensupları ile bir araya gelen Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır "Sektörel fuarları ilgili alanına odaklanmaları ve sektörün tüm firmalarını bir araya getirmeleri yönleriyle oldukça yararlı ve verimli buluyoruz. Sektör temsilcileri ile bu vesileyle bir araya gelmek bizim için mutlu ediyor. Mercedes-

Benz kamyonlar ise, inşaat sektörünün zorlu çalışma alanlarında güç işlerin üstesinden dahi başarıyla gelebildikleri için tercih ediliyorlar. 2014 yılında diğer alanlarda olduğu gibi inşaat kamyonları alanında da satışlarımızı artırıp, pazardaki konumumuzu daha da güçlendirmeyi ve başarılı bir yıl geçirmeyi hedefliyoruz." şeklinde görüşlerini dile getirdi. ■



Ankara Beton Fuarı



Mercedes-Benz Türk'ün inşaat sektörüne kullanımına sunduğu modelleri:

- Axor 3029 B 6x4 (beton mikser kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 4140 B 8x4 (beton mikser ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 3236 B 8x4 (hafifletilmiş beton mikser kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 3029 K 6x4 (damper kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 3340 K 6x4 (damper kullanımına ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)

- Actros 3236 B 8x4 (hafifletilmiş beton mikser kullanımına uygun otomatik şanzımanlı inşaat kamyonu)
- Actros 4141 B 8x4 (beton mikser ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Actros 1941 LS 4x2 (beton mikser ve damper treyler kullanımına uygun çekici)
- İlave olarak damper kullanımına uygun olan öne çıkan ürünleri;
- Axor 3029 K 6x4 (damper kullanımına uygun inşaat kamyonu)
- Axor 3340 K 6x4 3600 (damper kullanımına uygun inşaat kamyonu)

Hazır beton sektöründe verimlilik dönemi:

Yeni Ford Cargo 3236M Hafif Mikser

Ford Otosan Ürün Geliştirme Merkezi'nde tasarlanan, geliştirilen ve Eskişehir İnönü Fabrikası'nda üretilen dayanıklı, performanslı, düşük işletim maliyetli ve konfor odaklı Ford Cargo Mikser Serisi, ürün gamı zenginliği ve üstün ürün özelliklerinin yanı sıra satış sonrası destek hizmetleri ve üstyapı çözümleriyle inşaat, hafriyat ve hazır beton sektörünün beklentilerini en yüksek düzeyde karşılamasıyla dikkat çekiyor.

İlk kez Beton 2014 Fuarı'nda müşterinin beğenisine sunulan Ford Cargo 3236M Hafif Mikser, 8x4 sınıfında rekabetçi ağırlığı ile ürün gamındaki yerini alıyor. 9845 kg boş

ağırlığı ile, müşterisine hafiflik avantajı sunan 3236M Hafif Mikser; standart alüminyum alaşımı jant, hafifletilmiş yeni nesil arka kauçuk süspansiyon ve hafifletilmiş 250 litrelik yakıt deposuna sahip. Üstelik 10 metrelik 'l'ük 3850 kg boş ağırlığa sahip hafif mikser üst yapısıyla beraber kampanyalı bir fiyatla.

Mayıs ayı itibarıyla geçerli, 60.000 Euro için 12 ay 0 faiz oranıyla kredi kullanılabilen Ford Cargo 3236M Hafif Mikserde bin TL değerinde OPET akaryakıt hediyesi de sunuluyor. Bu avantajların haricinde, Mayıs ayı sonuna kadar mikser alan müşterilere, İstanbul'da Ford Sürüş Akademisi tarafından gerçekleştirilen "Mikser Rollover



Güvenli Sürüş Eğitimi" de hediye ediliyor.

3236M 8x4 Mikserde yer alan 9.0 litrelik, Ford Otosan mühendislerinin geliştirdiği yüzde 100 yerli Ecotorq motor 360PS ve 1400 Nm gibi değerlere sahipken, 16 hızlı mandallı şanzıman, 10 mm'lik

500 MPa yüksek dayanımlı şasi üzerinde yer alıyor. Rekabetçi yerden yüksekliğiyle 3236M 8x4 Mikser, standart klima, 2 yıl sınırsız km garantisi (opsiyonel 3 yıl), 20.000 km/750 saat bakım aralıkları gibi özellikleriyle işletim giderleriyle de avantajlar sunuyor. ■

Ford Cargo Mikser Serisi sektörle buluştu



Ford Otosan'ın Eskişehir İnönü Fabrikası'nda üretilen Ford Cargo Mikser Serisi, Beton 2014 Fuarı'nda ziyaretçilerin beğenisine sunuldu. 4x2 çekici, 6x4 ve 8x4 aks yapılandırmasına sahip Ford Cargo Mikser Serisi; 1838T Çekici Mikser, 3236M Hafif Mikser ve 3532M Mikser modelleriyle Ford Otosan standındaki yerini aldı.

Ulubeton'a 20, Kar Grup'a 50 mikser

Beton 2014 Fuarı'nda ayrıca iki önemli teslimat töreni de gerçekleştirildi. Bunlardan ilki; Ulubeton firma sahibi Mustafa Ulucan'a teslim edilen 5 adet 1838T çekici mikser ve 15 adet 4136M (8x4)mikser iken; ikinci teslimat Kar Grup Yönetim Kurulu Üyesi Şenol Üçüncü'ye yapıldı. Kar Grup'a 50 adet 1838T mikser teslimatı gerçekleştirirken, araçları Ford Otosan Komando Operasyonları Grup Müdürü Emrah Duman teslim etti. ■

Meiller en çok tercih edilen modellerini sergiledi

Meiller, Beton 2014 Fuarı'ndaki standında sektörde kullanıcılar tarafından en çok tercih edilen 3 farklı damper modelini sergiledi. Meiller'in sergilediği bu araçlardan çelik yarı boru tipi yarı römork damper, dayanıklılığı ile ön plana çıkan bir ürün. Meiller'in fuarda sergilediği bir başka ürün ise alüminyum yarı römork damper. Bu model, 30 m3'lük hacmi ve düşük boş ağırlığı sayesinde yoğunluğu düşük malzemelerin nakliyesini başarıyla yaparken, kum, mıcır, asfalt gibi inşaat malzemelerinin nakliyesini de sorunsuz ve düşük işletme maliyeti ile gerçekleştiriyor.

Meiller'in standındaki son ürün ise yarı boru tipi kamyon üstü damper modeliydi. ■



Ali Ağa Lojistik'e MAN TGS

Ali Ağa Petrol Lojistik, MAN TGS 18.400 4X2 BLS EfficientLine tipi aracını MAN'ın Ankara fabrikasında düzenlenen törenle teslim aldı.

Ali Ağa Petrol Lojistik AŞ yetkilisi Süleyman Ayna, "İlk MAN aracımızla filomuzu güçlendirdiğimiz için memnunuz, ilerleyen dönemlerde de MAN'la işbirliğimize devam edeceğiz, Antoto'ya MAN'la tanışmamızdan dolayı verdiği destekler için çok teşekkür ederiz" dedi. Antoto Satış Danışmanı Cem Tazesavaş ise, Ali Ağa Petrol'ün filosuna dahil ettiği MAN TGS 18.400 4X2 BLS EfficientLine araçların rakiplerine oranla büyük avantaj sağladığını vurguladı.



Demtrans, DAF ile güçlendi

Dökme hurda, inşaat, kütük, filmaşın ve kargal demir taşımacılığı yapan Demtrans, TIRSAN Samandıra lokasyonunda 13 DAF FT CF85.410 çekicisini teslim aldı. Törene Demtrans Taşımacılık Genel Müdürü Murat Şahin, Bakım ve Onarım Şefi Yaşar Koç, Operasyon ve İşletme Şefi Mehmet Telli, Operasyon Amiri Şenol Kalender, DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Yöneticisi Ertuğrul Erkoç ve Servis Müşteri Danışmanı Cenk Algül katıldı. Demtrans Taşımacılık Genel Müdürü Murat Şahin, "Filomuzda 46 DAF çekici bulunuyor. Güçlü performansından dolayı operasyonel olarak işlerimizi hızlı ve kolay gerçekleştirebiliyoruz. DAF'ı, satış sonrası servislerinde uzman personeller tarafından verilen hizmetleri ile hızlı çözümler sunabilmeleri ve her konuda müşteri memnuniyetini göz önünde bulundurmaları nedeniyle tercih ediyoruz" dedi. ■



Kartrans Nakliyat'a 5 Kassbohrer

Merkezi Kayseri'de bulunan Türkmenistan, Almanya, Avusturya ve Azerbaycan'a taşımacılık yapan Kartrans Uluslararası Nakliyat 5 dingilli uzayabilir Kassbohrer K.SLA5 Low-bed semi-treyler'ini Tırsan Adapazarı fabrikasında Kartrans Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Karadurmuş ve DAF-Tırsan Otomotiv Satış Temsilcisi Ömer Tuğlu'nun katılımı ile düzenlenen törenle teslim aldı.

Kartrans Uluslararası Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Karadurmuş, "Kassbohrer tercih etmemizdeki en önemli neden, araçların sahip olduğu 6 metreye kadar uzayabilen özel tasarımlı şasisi sayesinde faklı boyuttaki ağır yüklerimizi güvenli ve kolayca taşıyor olabilmemiz. DAF-TIRSAN Otomotiv'in sahip olduğu geniş servis ağı ile müşterilerine sunmuş olduğu satış sonrası kaliteli hizmetlerden oldukça memnunuz" dedi. ■



Met-Gün İnşaat 13 Tırsan

Merkezi İstanbul olan Met-Gün İnşaat, Ankara, İzmir ve Balıkesir'de şubeleri ve şantiyeleri için Tırsan bayisi Bursa Ağır Vasıta şubesi tarafından satışı gerçekleştirilen 13 Tırsan Damperli Koçaslanlar Otomotiv'in Kocaali plazasında teslim aldı. Törene Met-Gün Grup Satın Alma İkmal Müdürü Abdül Melik Ezer ve Bursa Ağır Vasıta Yönetim Kurulu Başkanı Lokman Koçaslan katıldı. Abdül Melik Ezer, Tırsan ile işbirliği içerisinde olmaktan çok memnun olduklarını belirterek, "Tırsan markasına duyduğumuz güven, araçların kalitesi, ikinci el değerinin yüksekliği ve geniş servis ağı bizi Tırsan'a yönelten en önemli noktalardır. Araçların Finisher'a uyumlu olması da operasyonel işlerimizi kolay ve hızlı yapmamızı sağlıyor" dedi. ■



facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

28 Nisan - 4 Mayıs 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyuna kurata siz olma!

Pivot M E D Y A

Tel : 0212-555 44 65
Gsm : 0348 341 55 56
pivotmedya@gmail.com

30'uncu yılını yepyeni bir ürünle Busworld'de kutladı

Anadolu Isuzu'dan 12 metrelik Citiport

Anadolu Isuzu, Busworld Fuarı'nda; yeni 12 metrelik toplu ulaşım otobüsü Citiport'un yanı sıra yeni 9.5 metre turizm otobüsü Visigo, şehiriçi toplu ulaşım otobüsü Citibus ile Turkuaz, Novo Lux ve Novociti modellerini ziyaretçilerini beğenisine sundu.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, Anadolu Isuzu'nun Japon Isuzu ile ortaklığının 30'uncu yılını kutladıklarını ve 30 yıldır ticari hayatın tam kalbinde yer alarak Türk ekonomisinin gücüne güç katmanın gururunu yaşadıklarını belirtti.

100 bin kamyon, 35 bin midibüs

Arıkan, "30 yılda 100 binin üzerinde kamyon ürettik. Dünyanın dört bir köşesine sattığımız midibüslerde toplam üretimimiz 35 bini geçti. 170 binin üzerinde araç satışı gerçekleştirdik. Hizmet ağımızı 33 satış ve 122 servis noktasına çıkardık. 60'tan fazla ülkeye 13 bin araç ihraç ettik. 650 milyon dolar üzerinde ihracat cirosunu ulaştık. Yurtdışında distribütörlük ağımızı 27 ülkeye ve yaklaşık 113 servis noktasına ulaştırdık. 2004 yılından beri de midibüs segmentinde ihracat lideri olmayı başardık. Ar-Ge merkezimizde 70'in üzerinde mühendis, ürün geliştirme ve tasarım faaliyeti üzerinde çalışıyor. 2015 sonuna doğru yeni Ar-Ge merkezimizi hizmete açacağız. 2013 yılında sadece Anadolu Isuzu için değil, Türkiye için önemli bir adım atarak ülkemizde D-Max üretimine başladık. Bu tesis Avrupa'da ilk D-Max üreten tesis oldu" dedi.

Yeni Citiport şehrin yeni lideri

"Bugün daha fazlasını başarmaya



arzusundayız" diyen Arıkan, "30 yaşımıza yeni bir vizyonla giriyor, inovatif yatırımlarla sürdürülebilir bir büyüme hedefliyoruz. Ticari araçlarda global bir oyuncu olma arzusundayız ve bu konuda çok iddialyız. Global işbirliği fırsatlarına ve rekabete hazırız. Yeni pazarlar konusunda iştahlıyız. Sürdürülebilir bir büyümeyi sağlayabilmek için Avrupa ve mevcut bölgelerle sınırlı kalmayarak ihracat coğrafyamızı büyültmeye odaklanacağız. Yatırımlarımız ve ürün çeşitlendirme faaliyetlerimiz de tüm hızıyla devam ediyor. Pazara sunacağımız yeni ürünlerle daha önce yer almadığımız segmentlere de hitap edebileceğiz. Bugün de yeni bir modelle karşınızdayız. Anadolu Isuzu artık 12 metre şehir içi toplu ulaşım segmentine de hitap edecek. Yeni Citiport aracımız şehrin yeni lideri olmaya aday bir araç" diye konuştu.

Türk mühendislerce tasarlandı

Anadolu Isuzu Teknik Direktörü Hakan Özenc, ailenin yeni üyesi 12 metrelik Citiport aracı, Ar-Ge merkezlerinde tasarladıklarını belirterek, "Aracımızı kalite, satın

alma, planlama ve üretim süreçlerinden geçerek pazara sunma noktasına getirdik. Önce müşterilere ve toplu ulaşım kullanıcılarına sorduk, araştırmalar ve incelemeler yaptık. Hem müşteriler hem de araçları kullananlar için ideal bir araç tasarlamaya çalıştık. Bu tasarımın başına insan, teknoloji, güvenlik konforu koyduk. Toplu ulaşım otobüs pazarında en ideal aracı yaratmaya çalıştık ve pazara sunduk" dedi.

Toplu ulaşımında büyüme

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Türkiye'nin en önemli büyüme alanlarından birinin toplu ulaşım olduğunu vurgulayarak, "Toplu ulaşımındaki hızlı büyümenin önümüzdeki dönemde süreceğine inanıyoruz. Geçen yıl rekorlar elde edildi. Bu rekorlar önümüzdeki yıllarda yine kırılacak ve yeni rekorların geleceğine inanıyoruz. Yeni aracımız Citiport'ta Euro 5



Cummins motor var; Euro 6'sı da geliyor. Isuzu'nun da onayıyla artık farklı motorları kullanmak istiyoruz. Farklı motorlarla farklı segmentlerde yer almak istiyoruz. Yeni Citiport, mevcut 12 metre araçlardan farklı çizgilere sahip. Tamamı Ar-Ge merkezimizdeki Türk mühendisler tarafından tasarlandı. Bu aracı oluştururken müşterilerle de konuştuk, onların beklenti ve ihtiyaçlarına en uygun aracı üretmek için çalıştık. Çevreyi, teknolojiyi, güvenliği ve konforu en ön planda tuttuk. Bu araç 1,5 yıllık bir çalışmanın ürünü. 30'uncu yılımızda Citiport aracımızın tüm müşterilerimize hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" diye konuştu. ■



Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, Isuzu standını ziyaret ederek yeni otobüs Citiport'u inceledi.

ŞEHRİN YENİ YILDIZI SAHAYA ÇIKIYOR! CITIPOINT

Anadolu Isuzu'nun şehir içi toplu ulaşımaya yönelik ilk 12 metrelik otobüsü Citiport yollara çıkıyor. Düşük işletme maliyeti, yüksek yolcu kapasitesi, benzersiz konfor ve güvenliğinin yanı sıra Citiport, göze hoş gelen, estetik tasarımıyla da beğeninizi kazanacak.



Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

ANADOLU ISUZU

Citiport: Şehrin yeni yıldızı

Citiport'da tekerlekli sandalye kullanıcılarına ayrılan özel renkli alan, işitme engelliler için bilgi ekranları, görme kaybı olan yolcular için yüksek kontrast ve sesli bilgilendirme sistemleri ile hareket kabiliyeti düşük yolcular için kolay ulaşılabilir destek elemanları bulunuyor. Kneeling özelliği sayesinde ise araç yana doğru eğilerek engelli yolcuların kolay inip-binmesi sağlanıyor. Araç içerisindeki eğitim maksimum 4,5 derece ile sınırlandırılarak, hareket kabiliyeti düşük yolcuların çok daha rahat seyahat etmeleri sağlanıyor. Yolcuların araç içinde tutunmasını kolaylaştıran üçlü koruganlar, segmentinde ilk kez Citiport'da. Toplu ulaşımında yolcuların en fazla ihtiyaç duydukları uygun iklimlendirme, 39 kW gücündeki üstün klima sistemi ve homojen dağılmış kalorifer sistemi ile kusursuz sağlanıyor.

Elektronik kontrollü valfler sayesinde hızlı tepki veren tam havalı EBS fren sistemi, durak freni, hem ayakta hem elden kumandalı şanzımana entegre 3 kademeli intarder ve yokuşta geri kaymama özelliği ile hem yolcuların hem de kullancının güvenliği garanti altına alınıyor.

Separatörle ayrılmış özel şoför kabini ve koltuk pozisyonuna göre ayarlanabilen, görüş açısını bozmayan direksiyon miline entegre gösterge paneli sayesinde şoförün yalnızca yol ile ilgilenmesi sağlanıyor. Havalı, ayarlanabilir sürücü koltuğu ve standart elektrikli şoför camıyla şoförler için yolculuklar Citiport ile artık çok daha konforlu. Ön panele entegre iç ve dış kamera ekranı ile şoförler aracın her köşesine rahatlıkla hakim olabilecekler. Citiport'da kullanılan en yeni teknolojiyi içeren Multiplex sistem ise müşteri ihtiyaçlarına göre esnek tasarım ve üretim imkanı sunuyor.

Standart olarak ZF marka 6 ileri tam otomatik vites ve 6 silindirli dizel commins rail turbo motor ile pazara sunulacak Citiport, Anadolu Isuzu markasını taşıyacak.

Bosch otobüs bilgi-eğlence sistemlerini sergiledi

Bosch Busworld Fuarı'nda minibüsler, şehirlerarası ve lüks otobüsler için en iyi iletişimi sağlamak adına mükemmel ses, görüntü ve navigasyon cihazlarını tanıttı.

Bosch, dokunmatik ekran üzerinden kolaylıkla çalıştırılabilen lüks yolcu otobüsleri için bilgi-eğlence hizmetlerine yönelik bir multimedia ve navigasyon sistemi olan Multimedia Otobüs Sistemi'nin bir örneğini ilk defa Busworld 2014 fuarında sergiledi. Multimedia Otobüs Sistemi'nin seyir haritası ise, yolcuların güzergahı takip edebilmesi ve yol boyunca ek bilgileri görebilmesi için koltuk arkası monitörlerde gösteriliyor. Bosch, EvoBus Grubu otobüslerini donatmak için çok kanallı ses/video dağıtım sistemli ve 24 voltluk radyo-navigasyon ünitesi bir multimedia ünitesi geliştirdi. Otobüs İletişim Merkezi'nin ticari araçlara özgü navigasyon sistemi, güzergahı seçerken yasal ve fiziki kısıtlamaları da hesaba katıyor. Otobüsün yüksekliği ve genişliği gibi farklı özellikleri harita verileri arasında saklanan üst geçitlerin yüksekliği veya yan yolların genişliği gibi bilgiler ile karşılaştırılıyor. Bu sürücüler karmaşık U dönüşler yapmaktan kurtarıyor. ■

