



Hamza Öztürk

Hamza Öztürk yine başkan seçildi

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası 6. Olağan Genel Kurulu yapıldı. Öztürk yeniden başkanlığa seçildi.

Gündem: Plaka Tahdidi

Öztürk "Plaka tahdidini bizim odamız gündeme getirdi. Plaka tahdidi, esnafın sosyal güvencesi olacak. İstanbul Büyükşehir Belediyesi plaka verilmesinden dolayı hem maddi hem manevi kazanç sağlayacak. Dolayısıyla İstanbul kazanacak." dedi. ■ 3'te

Gurur Anadolu Isuzu'nun, mutluluk Türkiye'nin

Dünyanın en yeni ve başarılı pikap modellerinden biri olan Isuzu D-Max, artık Türkiye'de de üretiliyor.

Türkiye, dünyanın en çok talep gören pikaplarının başında gelen Isuzu D-Max'ın ürettiği dünyada yedinci, Avrupa'da ise ilk ülke oldu. ■ 2'de



facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 127 • 24 Şubat-2 Mart 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Yolcu taşımalarını önemli ölçüde etkileyecek büyükşehir yapılanmaları yaklaşıyor.

31 MART'A HAZIR MIYIZ?

● Mevcut 14 büyükşehir belediyesi, tıpkı İstanbul ve Kocaeli'de olduğu gibi il sınırlarına genişleyecek.

● 14 ilde, İstanbul ve Kocaeli'deki gibi ilin tümünü kapsayacak yeni büyükşehir belediyeleri kurulacak.

● Toplam 28 ilde daha tıpkı İstanbul ve Kocaeli'de olduğu gibi tüm ilçe yolcu taşımaları belediye yetkisine girecek.

6 Aralık 2012 gün ve 28489 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan yeni büyükşehirlerin kurulmasıyla ilgili Kanun, belediye yapılanmasında önemli değişiklikler getirdi. 30 Mart seçimleri sonrası uygulamaya girecek yeni yapılanmaya göre artık 28 ilde daha büyükşehir ulaşım kuralları geçerli olacak.

✓ İliçi taşıma yok!

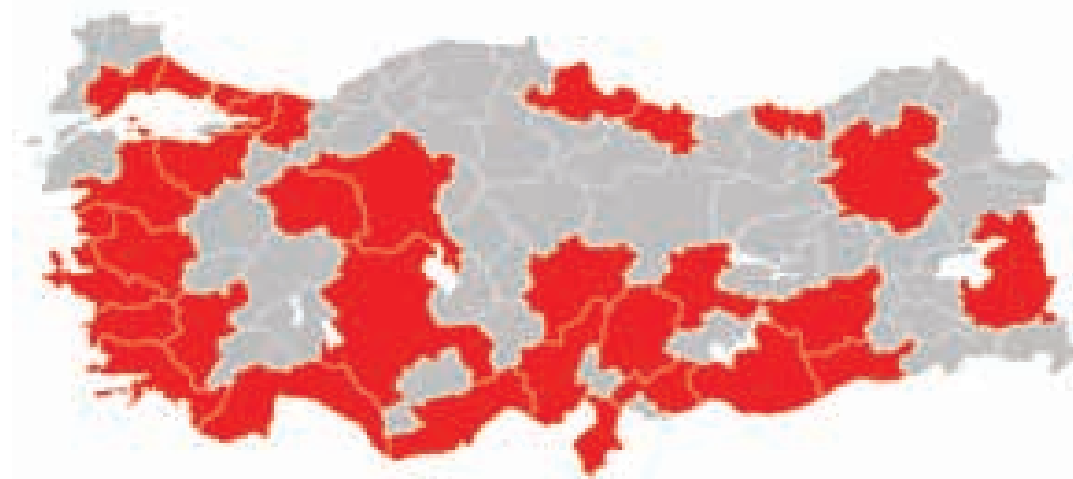
Bakanlıktan alınan A1, B2-D2, B3-D3 ve D4 gibi belgelerle hiçbir ilçe yolcu taşıması yapılamayacak. Buna havaalanından o ilin turizm merkezlerine yapılacak transferler de dahil.

✓ Yetki büyükşehirde!

Tüm ilçe taşımaları ile il içindeki indirim ve bindirmeler büyükşehir belediyesinin iznine tabi olacak. 28 ilde daha trafik komisyonları kalkacak, ilin tamamında yetkili UKOME'ler kurulacak.

✓ Çözüm şart!

Yeni düzene geçiş döneminde önemli sorunlarla karşılaşılması bekleniyor. Bu nedenle mevcut belgelerin yaz sonuna kadar geçerliliğini sağlayıcı bir geçici düzenleme yapılmasında yarar olabilir. ■ 5'te



30 Mart'ta 30 Büyükşehir

Mevcut 16 büyükşehir:

Tüm ili kapsayanlar: İstanbul ve Kocaeli.

Tüm ili kapsar hale getirilecekler:

Ankara, Konya, Sakarya, Eskişehir, Bursa, İzmir, Antalya, Mersin, Adana, Gaziantep, Diyarbakır, Kayseri, Erzurum, Samsun.

Tüm ili kapsar biçimde yeni kurulacak 14 büyükşehir:

Tekirdağ, Balıkesir, Manisa, Aydın, Denizli, Muğla, Hatay, Mardin, Kahramanmaraş, Malatya, Şanlıurfa, Van, Trabzon, Ordu.

UND, 4 Mart'ta TOBB'taki toplantıda, Bakan Babacan'a tek sorun iletecek.

Transit geçiş engelleri kaldırılсын

UND açıklaması:

Dış ticaretimiz, GATT anlaşmasında yer alan "transit serbestisi" ilkesini ve 1/95 sayılı Ortaklık Konseyi Kararı'nın Türkiye-AB arasındaki Gümrük Birliği ilkelerini ihlal eden ülkeler nedeniyle rekabet gücünü yitirmektedir.

UND Çözüm Önerisi

159 DTÖ üyesince kabul edilen Ticaretin Kolaylaştırılması Anlaşması'nın 11 inci madde-

si'nde yer alan "transit serbestisi" ile ilgili hükümlerin eksiksiz ve çekincesiz şekilde uygulanması için girişimde bulunulması,

DTÖ bünyesindeki "Anlaşmazlıkların Halli" mekanizması kullanılarak Türkiye'nin kural ihlalinde bulunan ülkeler aleyhine bir panel sürecinin başlatılması,

1/95 sayılı Ortaklık Konseyi Kararı ile düzenlenen Türkiye-AB Gümrük Birliği'nin ulaştırma ile ilgili hükümler eklenerek "ilerletilmesi"

AB ile Türkiye arasında kapsamlı bir Ulaştırma Anlaşmasının imzalanmasının sağlanması için girişimde bulunması gerekmektedir. ■



Saffet Ulusoy'u anıyoruz



1930 - 23 Şubat 2012

MAN 2013'te, 2 bin 59 kamyon, 407 adet otobüs sattı

"Beklentilerimizi aştık!"



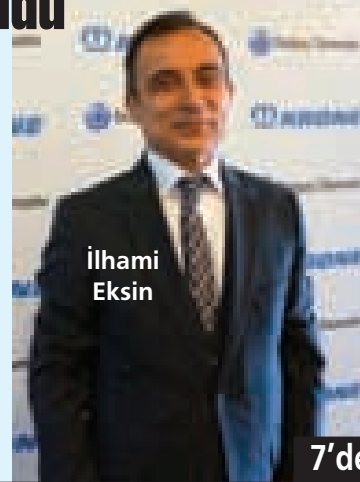
Eren Gündüz

4'te

2013 pazar payı yüzde 16'ya yükseldi

Krone 1.452 yarı römork sattı yüzde 115 büyüdü

Krone Doğuş Treyler'in İzmir-Tire'de faaliyete geçmesinin ardından Krone, 2013 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 115 büyümeye göstererek 1.452 adet yarı römork satışı gerçekleştirdi. Doğuş Otomotiv Krone Genel Müdürü İlhami Eksin, 2013'ü değerlendirdi ve 2014'te Türkiye pazarına sunulacak yeni modellerle ilgili bilgiler verdi.



İlhami Eksin

7'de

Ford Cargo Midilli Yol Serisi yenilendi

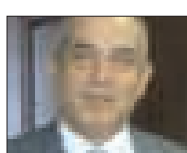


7'de



Dr. Zeki Dönmez

Büyük bir şehir yokken büyükşehir belediyesi olur mu? ■ 5'te



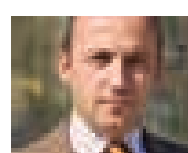
Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

YHT'ler ve Japonya Shinkansen Örneği - 1 ■ 2'de



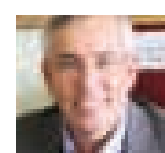
Mustafa Yıldırım

Büyüğümüz Saffet Ulusoy ■ 3'te



Akif Nuray

Ulusal Yatırım, Ulusal Maliyet... ■ 4'te



Salim Altunhan

Şoförün sermayesi istirahattır... ■ 4'te



Yeni Crafter Turizm yollarında

Sayfa 3

2 » Kentiçi

Tasima
Dnyasy

24 Şubat - 2 Mart 2014

Yüksek Hızlı Trenler ve Japonya Shinkansen Örneği - 1

Bu kez, siz değerli okuyucularımla; Yüksek Hızlı Trenlerin Türkiye’de mevcut durumu, gelişim süreci ve öngörülerini paylaşacağım. Japonya’daki yüksek hızlı demiryolu sektörünü Shinkansen üzerinden değerlendireceğim. Japonya ve Fransa’nın öncülüğünde ilerleyen süreçte ‘Yüksek Hızlı Demiryolları’ son 20 yılda hızlı bir şekilde ön plana çıkan bir ulaşım modu olmuştur. Yüksek Hızlı Demiryolları (YHD) sahip olduğu özellikler itibarıyla birçok kuruluş ve otorite tarafından 1000 km mesafeli yolculuklara kadar ‘hava yolu’ndan daha rekabetçi görülmektedir.

Modal dağılım ve karayolları

Daha önceki yazılarımızda, ifade ettiğimiz üzere ülkemizde modal dağılım ve modal arası entegrasyonda -azalmakta da olsa- önemli sorunlar vardır. Ulaştırma sistemimizdeki modal dağılımda karayollarının hem yolcu ve hem de yükte halen yüzde 90’ların üzerinde bir paya sahip olması ve yollardaki geometrik standartların ‘otayol’ standartlarının altında olması ‘karayolu trafik güvenliği’ açısından önemli tehditler barındırmaktadır. Hepimizin bildiği üzere, son on yıllık süreçte karayollarımızın geometrik standartlarının yükseltilmesi, bölünmüş yolların önemli ölçüde artırılması gibi hizmetlerle önemli bir yol kat etmiş olduk.

Demiryolunun faydaları...

Bu bağlamda demiryolları yatırımlarını hem ‘karayolu trafik güvenliği’ hem ‘sürdürülebilirliğin uygulamaları’ hem ‘daha üst düzey ve kaliteli hizmet parametrelerinin yakalanması’ ve hem de ‘ekonomik-teknik-sosyal gelişim’ yönlerinde okuyabiliriz. Demiryolları yatırımları içerisinde ise Japonya’nın

başlattığı ve öncüsü olduğu, sonrasında Fransa’nın dahil olduğu ‘Yüksek Hızlı Demiryolları’ ise bütün bu bahsini ettiğimiz faydaların yakalanmasında en öncelikli yatırım alanı olmaktadır. ‘Sürdürülebilirlik’ kavramını incelediğimizde ‘çevresel sürdürülebilirlik’ ‘ekonomik sürdürülebilirlik’ ve ‘sosyal sürdürülebilirlik’ gibi alt başlıklarının olduğunu görmekteyiz. Birbirleriyle iç içe ve birbirini tamamlayan bu alt başlıklar arasında ‘Yüksek Hızlı Demiryolları’ yatırımlarımız ve yönelişimizin birebir sağlamlasını, sebep ve sonuçlarını vermektedir.

Ekonomik, dakik, konforlu...

Yüksek Hızlı Demiryolları (YHD), uygun fiyatlarla, halkın genel kitlesine, çevreci, az yer kaplayan, konforlu, güvenli ve dakik bir ulaşım imkanı sağlamaktadır. Genel itibarıyla; bir demiryolu treni; tek şeritte; karayolunun 6 şeritte taşıdığı yolcu, sabitlenmiş (güvenli) bir hat üzerinde ve daha düzenli bir trafikle taşımaktadır. Demiryollarının alternatif yakıt çeşitliliği anlamında ortaya koyduğu imkanlar ve uygulanabilirliği de daha geniştir. Özellikle YHD, yakaladığı hızlar itibarıyla, günlük şehirlerarası yolculukları ve hatta komşu şehirlerarası ev-iş yolculuklarını kaldıracak fırsatlar sunmaktadır ki; bu, Türkiye çapında komşu illerarası entegrasyonu ‘ortak



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

çok daha elverişli olduğunu ve hatta yer yer bu iki ulaşım modunun istasyon ve limanlarının birçok Avrupa kentinde (Hollanda) birbirine entegre çalışabildiğini de görmekteyiz. Bir diğer dezavantajlı husus olan ‘gürültü’yu ele alacak olursak, burada teknik imkanlar dahilinde bu dezavantajında minimize edilmeyle başladığını görebilmekteyiz. Bütün bu özellikleriyle; ‘sürdürülebilir kalkınma’ ve bunun uzantısı olarak ‘sürdürülebilir ulaşım’ bağlamında Avrupa’nın son 10 yılda (ve imlenerek önümüzdeki 30 yıllık periyotta) YHD’ye bakış açısını daha da kuvvetlendirmesinin yerindeliğini görmüş olmalıyız. Bu itibarla karakteristikleri dolayısıyla ‘çevresel sürdürülebilirlik’ ‘sosyal sürdürülebilirlik’ ve ‘ekonomik sürdürülebilirlik’ kavramlarını altını dolduran ve adeta bir argümanına dönüşen YHD’nin ülkemiz, bölgemiz ve bahsini ettiğimiz geniş coğrafyalar için öneminin ve hayatiyetinin de tekrar altını çizmek isterim.

AB Ulaştırma Politikaları ve Gelişmeler

Başlangıçtan itibaren gündemde olan, ekonomik yönden güçlü tek Avrupa ideali 1992 yılında Maastricht Zirvesi ile çok yönlü bir birliklik niteliğini almıştır. Ekonomik ve toplumsal bütünlük için kilit sektörlerden biri olan ulaşımın bu aşamada özellikle önem kazanması doğaldır. Bu nedenle AB’de ulaşıma ilişkin yönlendirici politikaların geliştirilmesinin ve ulaşım sistemindeki somut gelişmelerin 1990’ı izleyen yıllarda öne çıkmıştır.

Avrupa ulaşım politikaları aşağıdaki gibi özetlenebilir

- Ulaştırma pazarlarının entegrasyonu ve tekellerin kaldırılmasının desteklenmesi, adil olmayan uygulamalardan kaçınılması,
- Sınır geçişlerini kolaylaştıracak etkin lojistik ve çalışma imkanları yaratarak, kişilerin, malların, işleticilerin ve müşterilerin ulaşımına, dolayısıyla ekonomik ve sosyal refaha katkıda bulunarak Avrupa genelinde ulaşım etkinliğini artırılması,
- Tüm ulaşım sistemlerinin entegrasyon içinde kullanılması, yük taşımasında demiryolu, iç su yolu, kısa deniz taşımacılığı ve kombine taşımaya, ayrıca yolcu taşımasında toplu taşımaya öncelik verilmesi,
- Kullanıcılara, çalışanlara ve tüm topluma sosyal ve çevre açısından kabul edilebilir, güvenli bir ulaşım ortamının sağlanması, ulaşım güvenliğinin iyileştirilmesi ve bu amaca yönelik hedefler konulması,
- Avrupa’da mevcut yasal düzenlemelerdeki farklılıkların azaltılması (harmonizasyon),
- Ulaştırma sisteminin (altyapı, araç ve ekipmanlar, hizmetler ve işlemler) inşası ve işletiminin iyileştirilmesi,
- Çevre duyarlılığının artırılması,

ulaşımdan kaynaklanan sera gazlarında azaltım.

Bu amaçlara, mevzuatın uyumlaştırılması, liberalleştirme ve harmonizasyon, çok türlü ulaşımın geliştirilmesi, altyapının geliştirilmesi ve entegrasyonu, yolcu taşımacılığında toplu taşımanın yaygınlaştırılması, akıllı ulaşım sistemlerinin geliştirilmesi, sınır geçişlerindeki işlemlerin iyileştirilerek transit geçişlerin kolaylaştırılması gibi çalışmalarla ulaşılması öngörülmüştür.

Denge sağlanan politikalar...

AB’nin modlaları dengeli sağlamaya yönelik politikalarına karşın, karayolu taşımacılığı halen üstünlüğünü korumaktadır. 2008 yılı itibarıyla AB sınırları içerisinde yapılan yolcu taşımacılığının yüzde 83,2’si, yük taşımacılığının ise yüzde 45,9’u karayolu ile yapılmaktadır. Karayolu taşımacılığının neden olduğu çevresel sorunlar ve karayolu güvenliği sorunları AB’nin gündemindeki yerini korumaktadır. Ulaştırma politikalarında çevre dostu politikaları özellikle merkezine alan AB, demiryolu taşımacılığına bu nedenle büyük önem atfetmektedir. 2008 yılı itibarıyla, demiryolu taşımacılığındaki oranlar yük taşımacılığı için yüzde 10,8, yolcu taşımacılığı için ise yüzde 6,3 civarındadır.

AB içi havayolu taşımacılığı, 2008 yılı itibarıyla yük taşımacılığında yüzde 0,1, yolcu taşımacılığında ise yüzde 8,6 civarında bir orana sahiptir. Denizyolu taşımacılığı 2008 yılı itibarıyla, AB içi yük taşımacılığında yüzde 36,6, yolcu taşımacılığında ise yüzde 0,6 civarında bir orana sahiptir. Öte yandan, toplam yük taşımacılığının yüzde 3,6’sı iç su yolu taşımacılığı ile yapılmakta olup, daha fazla kullanılması gereken bir potansiyele sahiptir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Gurur Anadolu Isuzu’nun, mutluluk Türkiye’nin

Dünyanın en yeni ve başarılı pikap modellerinden biri olan Isuzu D-Max, artık Türkiye’de de üretiliyor.

Türkiye, dünyanın en çok talep gören pikaplarının başında gelen Isuzu D-Max’ın üretildiği dünyada yedinci, Avrupa’da ise ilk ülke oldu. Uzun zamandır gündeminde olan

üretim projesini sonuçlandıran Anadolu Isuzu, ilk yerli pilot D-Max’i 18 Şubat 2014 tarihinde Şekerpınar fabrikasında düzenlenen törenle üretim hattından indirdi. Büyük bir coşku ve heyecan içinde geçen törende, başta Anadolu Grubu Otomotiv Grubu Başkanı ve Anadolu Isuzu Yönetim Kurulu Başkanı M. Kamil Eser, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Y. Tuğrul Arkan, Satış ve Pazarlama Direktörü A. Fatih Tamay,

Teknik Direktörü Hakan Özenç olmak üzere tüm Anadolu Isuzu yönetici ve çalışanları hazır bulundu.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, yerli Isuzu D-Max’i banttan indirmekle Anadolu Isuzu tarihinde çok önemli bir adım attıklarını belirterek, 2012 yılında tamamen yenilenerek dünya pazarlarına sunulan bir pikabı Türkiye’de üretmeye başlamanın haklı gururunu

yaşadıklarını ifade etti. Türkiye’de üretilen ilk modern pikap D-Max’ın İngiltere, Avustralya ve Almanya gibi ülkelerde aldığı ödüllerle başarısını kanıtladığını ve artık Anadolu Isuzu’nun ürün portföyüne eklendiğini dile getiren Tuğrul Arkan, yerli D-Max ile büyük hedefleri olduğunu vurgulayarak şunları söyledi: “Isuzu D-Max bizim deyişimizle bir pikaptan fazlası; çünkü sadece işe değil özel hayata da hitap eden bir araç. Hedefimiz bu aracın çeşitli versiyonlarını geliştirip müşterilerimize sunmak. Bunun için gerekli adımları yavaş yavaş atacağız. Bu, aslında uzun soluklu bir yolculuktu. Bugün ilk meyvesini veren bu zorlu yolculuğa ben ancak son yılında katılabilirdim. Isuzu Tayland ekibi ile çok yoğun çalışmalar gerçekleştirdik.



Çalışmalarımız bundan sonra da devam edecek. Hedefimiz, üretim kalitemizi Tayland’ın ötesine taşımak. Bu aracın başka ülkelere de ihraç edilmesini sağlamamız lazım. Bunun için de çok iyi bir üretim ve kalite

performansı göstermemiz gerekiyor. Yerli D-Max ile çok önemli başarılarla imza atacağız. Yerli Isuzu D-Max’ın üretiminde emeği geçen herkese teker teker teşekkür ediyorum.” ■

LİDERLİĞİ VE GURURU TAŞIYORUZ

Isuzu küçük otobüsleri 10 yıldır ihracat lideri yapan, dünyanın dört bir tarafında tercih eden herkese teşekkür ederiz.



Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/isuzuturkiye • twitter.com/isuzuturkiye

ISUZU



Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı

Servisçiler ve minibüsçülerle buluştu

Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Özhaskei, Minibüsçüler ve Servis İşletmecileri Odası’nın yemeğinde, servisçi esnafına içinde sosyal tesislerin de yer alacağı bir site yapacağını belirtti. Şehir hakkında da bilgiler veren Başkan Özhaskei, risk alınarak yapılan yatırımlarla Kayseri’nin büyüyüp geliştiğini söyledi.

Kayseri Minibüsçüler ve Servis İşletmecileri Odası’nın düzenlediği yemeğe katılan Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Özhaskei, yoğun ilgi ve alkışlarla karşılandı. Yemeğe, Başkan Özhaskei’nin yanı sıra Esnaf Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Mustafa Alan, Minibüsçüler ve Servis İşletmecileri Odası Başkanı Yavuz Ay, oda başkanları ve esnaf katıldı.

Minibüsçüler ve Servisçiler Odası Başkanı Yavuz Ay, esnafa desteklerinden ötürü Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet

Özhaskei ve Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Hayri Nazıksoy’a teşekkür plaketi verdi. ■



24 Şubat - 2 Mart 2014

Tasima
Dünyası

Yolcu Taşımacılığı » 3

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası 6. Olağan Genel Kurulu yapıldı.

Gündem plaka tahdidi

2 bin 500'e yakın kişinin oy kullandığı genel kurulda bin 636 oy alarak rakiplerine fark atan Hamza Öztürk yeniden başkan seçildi. Birlik beraberlik mesajı verdi.

Servisçiler, Hamza Öztürk ile devam ediyor

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası 6. Olağan Genel Kurulu 16 Şubat Pazar günü Üsküdar Burhan Felek Spor Kompleksi'nde yapıldı. 2 bin 500'e yakın kişinin oy kullandığı seçimde Başkan Öztürk 1636 oy ile servisçi esnafının güvenini tazeledi. Başkan Hamza Öztürk, Genel Kurulda Murat Naci Coşar, Metin Ayas ve Remzi Öner ile yarıştı. 2010 yılında İSAROD Başkanı seçilen Öztürk'ün öncelikli gündemi İstanbul'da plaka tahdidinin uygulanmasını sağlamak olacak.

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk, 4 yıl önce esnaf ile beraber çıktıkları yolda önemli tecrübeler kazandığını belirterek, İSAROD'un servisçi esnafının kendisini yakın hissettiği bir dernek haline geldiğini söyledi. 4 yıl önce, 860 bin lira borcu olan bir derneği devraldıklarını belirten Öztürk, "Şu anda kurumun kimseye beş kuruş borcu yok. Odamızın kasasında ciddi bir para var ve esnaf, derneğine sahip çıkmaya, güven duymaya başladı. Esnaf, odasına döndü; servis taşımacılığı itibar gören bir meslek haline geldi" diye konuştu.

Engelli yasası istediğimiz gibi düzenlendi

Plaka tahdidi için mücadeleyle devam ettiklerini, servisçinin düğün, gezi gibi sosyal etkinlikleri için yol belgesini almaya başlayabileceğini dile getiren Öztürk, "Biz hayal kurmuyoruz, çalışıyoruz ne yaptığımızı da çok iyi biliyoruz. Engelli donanımı ile ilgili yasa 7 Temmuz 2005'te, o günkü yönetimin itirazı olmadan yürürlüğe girmişti. Yaptığımız çalışmalar sonucu, TBMM Plan Bütçe Komisyonunda engelli donanımı ile ilgili talep ettiğimiz her madde kabul edildi. Engelli yasasının servisçinin istediği

şekilde düzenlenmesini sağladık. Çalıştığımız işyeri veya okuldan talep edilmesi halinde, 2018 yılına kadar, engelliye uygun araç tedarik edeceğiz. Dolayısıyla esnafın sıkıntısı ortadan kalkmış oldu" dedi.

Üye sayısında artış

1993 yılında kurulan İSAROD'un o günden bu yana çeşitli yönetimler gördüğünü, ancak kendilerinin esnafa her zaman yakın olduklarını vurgulayan Öztürk, şunları söyledi: "2010 yılında biz yönetime geldiğimizden beri odaya üye sayısında artış oldu. Siz eskiden odaya ziyaret ettiğiniz zaman başkanlık katına kaç kez çıktınız? Tavla oynanıyordu içeride, tavlının sesi geliyordu kapı kapalı, toplantı var giremezsiniz deniyordu. Şimdi, başkanıyla yöneticisi ve kurumuyla gece gündüz saati hiç önemli değil, görüşemeyen kimse var mı? Yol belgesinin kaldırılacağını 11 Mayıs'ta Kızılcıçme'de söylemiştik. Engelli donanımı zorunluluğunu orada anlatmıştık. Plaka tahdidi isteğimiz o eylemde dile getirdik. Bizden öncekilerin aklına niye gelmedi?"

Plaka tahdidini gündemde

Öztürk, servisçinin sıkıntısını çözmesi beklenen plaka tahdidi için kendi yönetimlerinin ısrarcı olduğunu belirterek, "Plaka tahdidini bizim odamız gündeme getirdi. Plaka tahdidi, esnafın sosyal güvencesi olacak. İstanbul Büyükşehir Belediyesi plaka verilmesinden dolayı hem maddi hem manevi kazanç sağlayacak. Dolayısıyla İstanbul kazanacak. Trafığe çıkan araba sayısında da azalma olacak. Bizim plakamıza '5 yıl satılmaz' kaydı koyun, çünkü bizim esnafımız rant peşinde değil. Tahdit için her türlü yola başvuracağız, birileri çok güzel şeyler vaat edebilir ama bir de yapılmışlara bakmak lazım" dedi.

Esnafa hukuk desteği

Servisçi esnafının korsan nedeniyle bağlanan araçlarının takipçisi olduklarını ve konu ile



ilgili mahkemelerde esnafa destek verdiklerini aktaran Öztürk, "Göreve geldiğimizden bugüne bizden önce olmayan hukuk desteğini birçok esnaf arkadaşımıza verdik. Korsan nedeniyle bağlanan 300 aracın 200'ünü, mahkeme kararı ile beraat ettirdik. D belgesinden dolayı şehirdişına çıktığı için aracı bağlanan birçok esnafımızın mahkemesine hukukçuyla dilekçeyle destek verdik" ifadelerini kullandı.

Akaryakıtta indirim

Yeni görev süresinde de servisçinin sorunlarını çözmeye devam edeceklerini belirten Öztürk, "Oda merkez

ve şubelerine arıza veya kaza yapan araçlara hizmet vermek amacıyla 3 tane yedek hizmet aracı alacağız. Yine esnafımıza hizmet vermek üzere hasta nakil, cenaze nakil aracı vereceğiz. Araçlardaki, akaryakıttaki indirim oranını, kaskodaki trafik sigortasındaki indirim oranını hep birlikte yaşadık. Şimdi buna devam edeceğiz" açıklamasında bulundu.

Birlik beraberlik mesajı

Seçim sonuçları açıklandıktan sonra başkan adayları Remzi Öner ile Murat Naci Coşar'ı yanına alarak birlik beraberlik mesajı veren Öztürk, "Murat ve Remzi kardeşlerimle sonuna kadar hep birlikte esnaf için mücadele etmeyi sürdüreceğiz. Katılımlarınızdan, gösterdiğiniz ilgiden dolayı hepinize teşekkür ediyorum. Mesleğimiz, esnafımız için, odamız için hayırlı olsun" dedi. ■

İSAROD yeni Yönetim Kurulu

Hamza Öztürk, Recep Kaya, Ahmet Özsoy, Cafer Oğuzcanoglu, Günhan Sınar, Nafiz Dertsiz, Mehmet Nuri Şahin, Murat Bozkurt, Gökmen Savaşkurt, Yusuf Bıçak, Mustafa Uğur.



Volkswagen model yeniledi

Yeni Crafter Turizm yollarda

Volkswagen Ticari Araç, Yeni Crafter Turizm modelini pazara sundu. İstek ve beklentiler doğrultusunda yenilenen iç donanım ve lüks segment koltuklar ile müşterilerin beğenisine sunuluyor.

Yeni Crafter Turizm, özel dizayn yeni lüks segment koltuklarıyla, üst düzey konfor ve ergonomi sunarken aynı zamanda standartların üstünde bir oturma alanı sağlıyor. Katlanır masa, file, askılık ve yatma özelliğine sahip yeni tasarım turizm tipi koltuklarıyla rahat bir yolculuk sunan Yeni Crafter Turizm, konfora olduğu kadar güvenliğe de önem veriyor; yolcu bölümündeki tüm koltuklarda emniyet kemeri standart olarak bulunuyor.

Türkiye'ye özel olarak geliştirilen Yeni Crafter Turizm'in yolcu bölümlerinde kullanılan koltuklar özel olarak tasarlandı, üretildi ve sertifikalandırıldı. Yeni Crafter Turizm'in bagajlı 13+1 ve 16+1 yolcu

kapasitesi seçenekleri mevcut.

Yeni Crafter Turizm modelinde standart olarak sunulan koltuk ısıtma sistemi, sürücü koltuğunun hem oturma hem sırt bölgelerinde bulunan ısıtıcılar sayesinde soğuk hava koşullarında sürücüsünü ısıtıyor. Sürücü kadar yolcu konforunu da gözetken Yeni Crafter Turizm'de kişisel iklimlendirme, elektrikli tavan acil çıkış sistemi, park sensörü, bluetooth özellikli radyo gibi yeni özellikler de bulunuyor.

2 lt hacimli ve 4 silindirli motoruyla iyi bir iş ortağının tüm avantajlarını sağlayan Yeni Crafter Turizm, bir önceki versiyona göre yüzde 12'ye varan yakıt tasarrufuyla olduğu kadar artırılmış çekiş gücünün sunduğu maksimum performansla kullanıcıyı cezbediyor. Motor, çift turbo hava besleme sistemi sayesinde 163 PS güç ve 400 Nm tork üretiyor. 20 bin km bakım aralığıyla düşük işletim maliyeti ve ekonomik kullanım imkanı da sunan Yeni Crafter Turizm, her bakımda sadece 7 litre yağ değişimine ihtiyaç duyarak bakım maliyetlerini de düşürüyor. ■



Truva Turizm'in acısı

Çanakkale Truva Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Kılıç, yaşamını yitirdi. Kılıç'ın cenazesi, Çanakkale'de kılınan cenaze namazının ardından memleketi Trabzon'a gönderildi.

Çanakkale Truva Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Kılıç, cenazasını Çanakkale'de kılınan cenaze namazının ardından memleketi Trabzon'a gönderildi.

Bir süredir tedavi gören Çanakkale Truva Turizm Ticaret Ltd Şti Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Kılıç (61), dün gece evinde yaşamını yitirdi. Kılıç için,

Çanakkale'deki Truva Opet tesislerinde 18 Şubat günü cenaze töreni düzenlendi. Cenazeye Çanakkale Valisi Ahmet Çınar, Çanakkale eski valisi Süleyman Kamçı, Belediye Başkanı Ülgür Gökhan, kamu kurum ve kuruluşların müdürleri, siyasi parti temsilcileri, Truva Turizm çalışanları ve sevenleri katıldı. Kılıç'ın oğlu, Truva Turizm Yönetim Kurulu üyesi Turgay Kılıç, Yönetim Kurulu üyeleri Ahmet Demir ve Rahmi Durmaz, taziyepleri kabul etti. Kılıç, burada Çanakkale Müftüsü İbrahim Öcüt tarafından kılınan cenaze namazının ardından, toprağa verilerek üzere memleketi Trabzon'a uğurlandı. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Büyüğümüz Saffet Ulusoy

23 Şubat, holdingimizin kurucusu Saffet Ulusoy'un ikinci ölüm yıl dönümü. Saffet Ulusoy, nevi şahsına münhasır bir insandı. Ulaştırma sektörüne, özellikle lojistik camiasına çok büyük katkıları olmuş, değerli bir işadımıydı. Bugün Ulusoy'un gelmiş olduğu noktanın tanımlayıcılarından biriydi, lideriydi. Saffet Ulusoy, çeşitli özelliklerinin yanında halk adamıydı, işadamlığının yanında merhameti vardı, insanlığı vardı. Saffet Ulusoy cesur bir insandı. Rahmetli Turgut Özal'a 'Sayın Cumhurbaşkanım, Fatih Sultan Mehmet gemileri karadan yüzdürdü, ben de TIR'ları denizden yüzdüreceğim' dedi. UN Ro-Ro'nun kurulduğu günleri birlikte yaşadık. Ondan öncesi var. 42 yıldır bu sektörün içindeki bir insanım. Saffet Ulusoy hesap kitap ve karar adamıydı. Çok enteresan bir insandı. Cumhurbaşkanı ile konuştu ve Un Ro-Ro'yu kurdu. UN R0-RO Türkiye'ye 1 milyar 350 milyon dolarlık ihracat edilmiş önemli bir marka haline geldi. Oraya 50 bin Dolar yatıran insanlar yıllar sonra 13-14 senede 5 milyon Euro gibi paralarını sahibi oldular. Tabii, bunlar ekol iş adamlarıdır. Saffet Ulusoy, Türkiye'nin ilk 11'nde santrafor mevkiinde oynayacak lider bir adamdı. Bu yönüyle Saffet Ulusoy anılmaya değer, yattığı yer cennet olsun. Onu ben sevgi ile saygı ile anmayı görev bildim...

Engelli düzenlemesi

Onun dışında engellilere yönelik yapılan düzenleme ayrı bir konu. Bunu söylerken, 2001 yılında Omurluk Felçlileri Derneği'nden geldiler. Onlara Saffet Bey, 400 engelli aracı hediye etmesini hiç unutmuyorum, bu tür insani yardımlardan mutlu olurdu. Engellilere yakın olan bir insanın başındaki insanlardan biri olarak söylemeyi ihmal etmeyeyim: Torba yasadaki engellilerle ilgili düzenleme uygulanabilir değil. Bunu defalarca gündeme getirdik. Şimdi TBMM'de kabul edildi. 2018'e kadar uygulama zorunluluğu getiriliyor. 6 ay içinde engellilerle ilgili yeni taşıtlan uygun hale getirmemiz lazım. Koltuk kayıpları bir yana, yatırımları bir yana kapasite kullanımını engelleyen özelliği bir tarafa; bu yasa gelişmiş ülkelerde dahi örneği olmayan bir düzenleme. Buna karar veren yöneticilerimize bir sitemimiz var. Bizzi engelli insanlarla karşı karşıya getirmeye kimsenin hakkı yok. Onlara saygımız var. Aile fertlerimiz içinde, toplumun her kesiminde bu insanlar var. Hayatlarını kolaylaştırmaya her zaman destek olduk ve olmaya devam edeceğiz. Bizim tepkimiz, uygulanması mümkün olmayan bir kararın önümüze gelmesidir. Popülist düşünce ile yapılan bu düzenleme Anayasa Mahkemesi'ne kadar taşınması gereken bir karardır. Uygulanmasından doğacak sakıncaların zararı, yarattığı faydadan çok daha büyük olacak diye düşünüyorum. Bu anlamda otobüslerde yapılacak tadilatların yaratacağı statik dengesizlik ve koltukların kullanılma oranıyla, zaten sıkıntıda olan karayolu taşıma sektörünü yeni bir sıkıntı ile karşı karşıya getirecek. Gerek üretici firmalarımız, gerek taşımacılar, Otomotiv Sanayicileri Derneği, İçişleri Bakanlığı, UDH Bakanlığı, Sanayi Bakanlığı'nın bunu yeniden değerlendirmelerine inanıyoruz, tepkilerimizi sürdüreceğiz. Engellilerin başımızın üstünde yeri var. Onları taşıyorduk, bundan sonra da taşımaya hazırız. Ama önce otogarlar, konaklama yerleri engelli ulaşımına hazır hale getirilmeli. Otogarlarda onların otobüslere inip binnmelerini sağlayacak bay bayan personeli istihdam etmemiz gerekir. Dolayısıyla bu sıkıntıların ortadan kaldırılması için herkesi, akliseline; sektör mensuplarını da uyarışa davet ediyorum.

Enerji ihtiyacı

22 Şubat Cuma günü İstanbul Ticaret Odası'nda enerjiyle ilgili bir Zümre toplantısı vardı, oraya katıldım. Çok faydalı bilgiler aldık. Ülkemizin önündeki engelleri anlattılar. Sorunlar her geçen gün artacak, enerji ihtiyacı ve kullanımını daha da büyüyecek, maliyetleri de artacak. Ancak bizim sektörün mutlaka dönüşüme uğraması lazım. Türkiye özellikle enerji tüketimi ile ilgili endüstriyi geliştirmesi ve enerjiye ağırlık vermesi lazım. Önümüzdeki 10 yıl içinde enerjiye harcanacak para 1,4 trilyon; bu da petrol ithalatına vereceğimiz paradır. Türkiye'nin enerji arayışını, gaz arayışını sürdürmesi lazım. İsrail'de 420 sonda yapılmış, her sondanın değeri 107 milyon Dolar. Sonunda kısmen petrolü, enerjisi buldular. Ama biz, sadece 34 kuyu açtık, bulamadık diye kapattık. Türkiye bununla sınırlı kalmamalı. Enerji açığını kapatmak için alternatif enerjiyi kullanması lazım. Ve Türkiye, CNG, LPG gibi gazların ulaşımında kullanılması konusunda endüstriyi geliştirmesi ve altyapıların oluşması lazım. Yani bugün kara bir tablo gördük. Türkiye'nin üç bir yanı enerji yatakları ile dolu. Türkiye'de mutlaka gaz vardır, bu tür arayışların sürdürülmesi lazım. Bu konuda özelleştirme başlamıştır. Aç kapa 6 kuyu açıldı, hepsi de bir şey bulunmadı diye kapatıldı. Rusya'da, Kafkasya'da tarafında ne kadar varsa bizim tarafa da o kadar vardır. Ekonomimiz, sanayimiz ve ulaşım için mutlaka enerjiye ulaşmamız lazım.

Kadir Kılıç'ı kaybettik

Allah'tan rahmet; ailesine, evlatlarına, dostlarına başsağlığı diliyorum. Cenazesine gidemedik. Kadir Kılıç, sektörün renkli simalarından biriydi. Truva ile uzun yıllar Çanakkale'de hizmet verdi. Çanakkale'nin de önde gelen insanlarından biriydi. Sektörün değerli bir mensubuydu... Yattığı yer nur olsun, mekanı cennet olsun. ■

4 » Taşımacılık



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Ulusal Yatırım, Ulusal Maliyet...

Ülkelere not veriyorlar, ülkelerin risk puanlarını duyuruyorlar, ülkelerin kırılganlıklarını hesaplıyorlar... Bu sonuçları o ülkelerin vatandaşları, ulusları yaratıyor.

Geçen hafta TÜSİAD, MÜSİAD, TİM, TOBB birleşmesinin ulusal gücünü gördük, Bulgaristan'dan geçiş belgelerini almıştık, 120 bin tane. Eğitimli güç, deneyimli güç, görgülü güç, ulusal güç ile bu başarıyı elde ettik.

TÜSİAD, 2012 yılının PISA Sınavı sonuçlarını değerlendirdi. Hatırlarsınız, PISA sınavı ortaöğretim öğrencilerinin katıldığı uluslararası bir sınav. Bu sınavda ülkemiz kötü sonuçlar almaya devam ederken, bazı ülkelerin ise sonuçları hızla iyileşmekte olduklarını izliyoruz.

Bilgiyi kullanmak konusunda öğrencilerimiz güvensiz. Öğrendiklerini uygulamak konusunda tamamen beceriksiz. Bu durum, 10 yıl ilerisi için çok önemli bir uyarı: bu çocuklarımız iş hayatına girdiklerinde hangi beceri ile katma değer yaratacaklar?

Dolayısıyla konu, ekonominin yüzde 60'ını temsil ettiği için TÜSİAD'ın görevi, yükümlülüğü... TÜSİAD, görevini, kamuoyuna sunmakla sınırlayamaz, sınırlanamalı.

Taşıma dünyasının ve değerli lojistik şirketimizin beklentisi de aynı. Lojistik sektörünün birinci ihtiyacı eğitimli ve becerikli insan gücü. İstihdama uyumlu olacak yanı.

Finansman bolluğu kesilince, verimlilik tekrar ön plana çıkınca, daha da önemlisi bolluğun geri gelmeyeceği de anlaşılınca en önemli yapısal konumuz olan eğitimi konuşmaya başladık. Eğitimin istihdama uyumlu olmasını da dile getiriyoruz.

"Sivrisinekten kurtulmanın doğru yolu bataklıkla kurutmaktır" derler. Çalışma yaşındaki nüfusumuzun yüzde 70'i orta öğretim mezunu bile değil. Bu nüfus içindeki yüksek öğrenim mezunlarımız Güney Kore'nin yüzde 20'si kadar. Tüm STK'ların Milli Eğitim Bakanlığı ve Kalkınma Bakanlığı ile koordineli olarak icraat göstermesi gerekiyor.

Kuzey Afrika, Ortadoğu, Balkanlar ve Kafkasya coğrafyasında geçerli olan iyi durumumuz Dünyada aynı seviyede değil. Finlandiya'da eğitim ulusal, erişim tabana yayılmış, okullar birbirine denk, sınıfsal fark kaldırılmış.

Eğitime erişimi biz de tabana yaymalıyız. Yıllığı 30 bin TL olan ilkokullardaki eğitimi, 40 bin TL olan liselerdeki ve 50 bin TL olan üniversitelerdeki öğretimi ülke geneline yaymamız, çağdaş uygarlık düzeyine erişmemizi mümkün kılacak.

Eğitimli insanın değeri de bu maliyetle oluşuyor zaten. Peki, kim ödeyecek?

Ulusal yatırım ve ulusal maliyet dönüşerek ulusal performans ve ulusal not olacak.

Şimdi ödediklerimiz bu maliyetler zaten...

... Ulusal sonuç, iyileşecek! ■



MAN 2013'te, 2 bin 59 kamyon, 407 adet otobüs sattı

"Beklentilerimizi aştık!"

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, 2013 yılının şehirlerarası ve kent içi otobüs pazarı için beklentilerin aşıldığı bir yıl olduğunu belirterek, "222 şehirlerarası otobüs satarak, yüzde 17'lik pazar payı, kent içinde ise 185 otobüsle yüzde 11 pazar payı elde ettik. 12 ton ve üzeri kamyon segmentinde toplam 2 bin 59 adet satış gerçekleştirdik" dedi.

■ **Caner ÖZCAN**



gerçekleştirdik. Kamyon pazarı genelinde yüzde 7, ithal kamyon segmentinde ise yüzde 21'lik bir paya sahibiz. Satış Sonrası Hizmetler'in iyileştirilmesine yönelik 2007'de başlatılan projelerin bayi sisteminde gerçekleştirilen değişiklikler ve iyileştirmeler, satış rakamlarımızın yükselmesinde önemli rol oynadı. Ayrıca başarılı stok yönetimi ve başarılı piyasa analizleri de, satış adetlerine ciddi oranda yansısı" diye konuştu.

Seçim sonuçları etkileyecek

Üçüncü havalıman, HES'ler, çok şeritli otoyol inşaatları, Kanal İstanbul gibi büyük projelerin, mevcut diğer inşaat projeleriyle birlikte 2014 yılı ve sonrasında Türkiye kamyon pazarında yaratacağı etkiye dikkat çeken Gündüz, "Sadece üçüncü havalıman inşası için dahi bin kamyon gerekiyor. HES inşaatları, çok şeritli yol yapımı, Kanal İstanbul gibi projelerin de başlamasıyla birlikte bu sayı, çok daha artacaktır. Binlerle ifade edilebilecek bu rakam, kamyon pazarında da direkt ve çok önemli bir hareketlilik yaratacak. Yerel seçimden sonra ortaya çıkacak istikrarlı bir görünümde 12 ton ve üstünde toplam satış adetlerinin 27-30 bin arasında olacağı ve bunda ilk üç ayda erelenmiş taleplerin de etkili olacağı öngörüsünde bulunabiliriz. Ters bir durumda ise, rakamların 12-15 bin arasında gerçekleşmesi de mümkün olabilir. Faiz oranlarındaki artışlar, dövizdeki dalgalanmalar, Avrupa'da yaşanan krizin devam eden etkileri, komşularımızda yaşanan siyasi ve ekonomik gelişmeler, pazarın bir parça temkinli olmaya devam edeceğinin sinyallerini veriyor" dedi.

222 şehirlerarası otobüs

2013'ün, seyahat otobüsü pazarında beklentilerin aşıldığı bir yıl olduğunu belirten Gündüz, şunları söyledi: "Şehirlerarası otobüsü pazarının 2013 yılını, 900-1.000 adetlik bir satış rakamı ile tamamlayacağı öngörüliyordu. Ancak yıl içindeki farklı dalgalanmalara rağmen, öngörülerin de üzerinde yüzde 40 civarında daha yüksek bir performansla 1.340'a ulaştı. MAN olarak, gelişen bu pazarda toplam 222 adet seyahat otobüsü satışı ile yüzde 17 bir pazar payı elde ettik. 2013 yılında turizm sektöründe de önemli başarılarla imza attı. Turizm sektörüne yıl içinde 91 adet MAN Lion's Coach, 32 adet Neoplan Tourliner, 6 adet Neoplan Cityliner ve 1 adet Neoplan Starliner seyahat otobüsü satışı gerçekleştirildi."

Seçim otobüsü pazarında MAN tercih ediliyor

Her seçim dönemi otobüs segmentinde oluşan ufak, ancak anlamlı bir pazar olan 'seçim pazarı'nda yine tercihlerin MAN'da yoğunlaştığını belirten Gündüz, "Bu dönem, Başbakanlık'a 2, AKP'ye 2, MHP'ye 2 ve CHP'ye de 1 olmak üzere toplam 7 adet MAN otobüsü satışı gerçekleştirildi" diyerek, yaklaşık 1.5 milyon Euro'luk bu satışın, durgun sayılabilecek pazarda yüz güldürdüğünü söyledi.

Kentçi 5 kat büyüdü

Yerel seçimlerin şehirçi otobüs pazarını 2013 yılında olumlu etkileyeceğinin öngörüldüğünü, ancak böylesine bir rekorun ise beklenmediğini vurgulayan Eren Gündüz, "Normalde yılda ortalama 500-600 adet olan şehirçi otobüs

pazarının büyüklüğü, 2013 yılında neredeyse 5 kat (yüzde 470) artarak 2.352 gibi rekor bir sayıya ulaştı. MAN olarak, geçtiğimiz yıl 185 adet şehirçi otobüs satışı ile yükselen bu pazardan yaklaşık yüzde 8'lik bir pay aldık. 2013 yılında Eskişehir ve Trabzon Büyükşehir Belediyeleri ile İstanbul Otobüs AŞ, yeni nesil MAN otobüslerle filosunu yenileyip, güçlendirmeye devam etti. Gaziantep Büyükşehir Belediyesi de toplu taşımada kullanılmak üzere filosuna 50 adet çevre dostu MAN Lions City CNG (doğalgazlı) otobüs ekledi. Ankara Büyükşehir Belediyesi ile imzalanan anlaşma gereğince 2012 yılında teslimatlarına başlanan 220 adet körüklü, doğalgazlı, klimalı, engelli platformlu ve alçak tabanlı MAN Lion's City CNG otobüsün EGO'ya teslimatı, 2013 yılında tamamlandı. Böylece EGO'nun filosundaki doğalgazlı MAN otobüs sayısı 1.310 oldu" ifadelerini kullandı.

MAN TopUsed avantaj sağlıyor

Gündüz, MAN'ın ikinci el marka ve organizasyonu MAN TopUsed ile ikinci elde güvenilir araç piyasası oluşturmayı hedeflediklerini belirterek, "MAN TopUsed, 'ikinci ele ikinci şans' sloganıyla yeni bir uygulama başlattı. Uygulama kapsamında, her marka kamyon ve otobüsü takas olmaksızın doğrudan satın alıyoruz. MAN TopUsed, 2014 itibarıyla İstanbul İktisadi Bölgesinde de ikinci el otobüs ve kamyon alım satım faaliyetlerine başladı. Böylece Trakya, Güney Marmara ve Batı Karadeniz müşterilerinin MAN TopUsed hizmetlerinden daha kolay faydalanacak" diye konuştu. ■

Bayilerimizden memnunuz

"Bizim, satışlarımızda en önemli güçlerimizden biri satış sonrası servis ağımız ve bayi ağımız. Gerçekten bayiler bize güç getirdi. Biz mevcut bayilerimizden çok memnunuz. Onlarla da uzun süre ilişkilerimizi sürdürmek niyetindeyiz. Gerçekten iyi bayilerimiz var. Mapar, Şensan, MAN Otomotiv, Serin, Ant Oto bayilerimizden çok memnunuz.



24 Şubat - 2 Mart 2014



**Salim
Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Şoförün sermayesi istirahattır

Bu yıl kış neredeyse hiç gelmedi ülkemize. Tamam, Avrupa'da, özellikle Amerika'da soğuk ve yoğun kar yağışı dolayısıyla hayat durma noktasına geldi, ama bizde Şubat neredeyse bahar değerlerinde geçti. Yollar temiz ve açıktı. Ancak üst üste gelen kazarlar hepimizi çok üzdü. Biz otobüsçüler şehirlerarası yolcu taşımacılığı otobüslerinin değil, daha çok münferit taşımacılık yapan araçların kaza yaptığını, onlarla bizim karıştırılmamamız gerektiğini söyleyip durduk. Bu kez, tutunacak bir dalımız bile yoktu ne yazık ki.

Cumhuriyetle yaşıt şehirlerarası yolcu taşımacılığı, verdiği hizmetin bilincinde, titiz ve dikkatlidir. Yolcu kendisini güvende hissetmeli, iç huzuru tam olmalıdır. Bunun için de elden ne gelirse yapılır. İşte, şehirçi servislerin altında yatan da bu değil mi?

Hepimizin içini acıtan bu kazarlara ne sebep oluyor acaba? Otobüse, dünyanın otobüs üretim merkezi olan ülkemizde üretilen otobüsler dünya yollarında sürekli yolcu taşıyor. Yollarsa, artık duble yollarla ve iyi asfaltla bu sorun da sona erdi. Kala kala bir sürücü kalıyor. Sürücülerin eğitilmesi, yeni ve gelişkin teknolojiyi benimsemeleri için toplantılar düzenlenmeli, seminerler yapılmalı... Eğitim seminerleri düzenli ve sürekli yapılmalı. Bunda görev üreticiler kadar firmaların da boyununun borcudur.

Eğitimin yanı sıra, başlığa da çıkardığım dinlenme sorunu da önemli sürücüler için. Galip Öztürk, sektöre ilkleri getiren ve benimseten biridir. Otobüsçüler bir araya getirmiş, federasyon oluşumunu sağlamış, dolayısıyla da otobüsçülerin bir değer olduğunu herkese göstermiştir. Başta en büyük otogar olması dolayısıyla, örnek olsun diye Esenler'de, İstanbul Otogar'ında şoförlerin dinlenebileceği, duş alıp, tıraş olabileceği, giysi değiştirebileceği istirahat evleri açılabilir. Bu, Galip Başkan için yapılması çok kolay bir şeydir. Yeter ki istesin. Seferden gelen şoför, duşunu alıp konforlu bir şekilde iç huzuruyla dinlenebilse benzer kazarların da önüne geçilir.

Bir adım daha ileri gidip bu tür istirahat evlerini mola yerlerinde de düzenlemek gerekir. İkinci şoförün bütün bir seyahat boyunca arabada kalması gerekmiyor. Çakı gibi tertemiz giyinmiş, dinlenmiş bir şoförün direksiyona geçmesi yolcunun da güvenini tazeler, huzurunu tesis eder.

Sezona kadar bu eksiklikleri giderirsek, sektör olarak yolcunun da güveniyle eski güzel günlerimizi yeniden yaşayama başlayabiliriz, Galip Başkan'a duyurulur. ■

MAN Akademi'den sürüş eğitimi



MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Eğitim Akademisi, 8 Şubat'ta Antalya'da Antoto tesislerinde, MAN kamyon kullanan sürücülere bir organizasyona daha imza attı. MAN Akademi uzmanları tarafından verilen eğitimde, tecrübeli kaptanlara araçlardaki son yenilikleri de içeren teknik tanıtım ve ekonomik sürüş teknikleri eğitimi verildi. "Tipmatic" şanzıman kullanımı, elektrik, elektronik altyapı gibi yeni teknolojilere ilişkin verimi artıracak detaylar eğitimin en ilgi çeken konuları oldu. Eğitimde MAN araçlarda bakım onarım işlemleri sırasında dikkat edilmesi gereken güvenlik konuları da değerlendirildi.

MAN Akademi Teknik Eğitim Uzmanı Levent Kireç, eğitimlerle bakım-onarım maliyetlerinin azaltılmasına da önemli katkı sağladığını anlatarak, "Eğitim alan sürücülerimizin kullandığı araçlarda yakıt tüketimi önemli ölçüde düşüyor. Operasyon maliyetlerinin düşmesi MAN'ı tercih eden işverenlerimizi de mutlu ediyor" diye konuştu. ■



İletişimde engelleri kaldırıyor

Yurtiçi Kargo, engelli vatandaşların kargo gönderimleri esnasında yaşadıkları zorlukları ortadan kaldırmak amacıyla Türk Telekom'un hazırlamış olduğu "İletişimde Engelleri Kaldırıyoruz" projesine destek veriyor. Söz konusu proje kapsamında hayata geçirilen SMS iletişim sistemi sayesinde Yurtiçi Kargo, işitme ve konuşma engelli vatandaşların sözlü iletişime gerek duymadan, kargo işlemlerini kolayca gerçekleştirmelerini sağlayacak.

Yurtiçi Kargo'nun engelli müşterileri, "Alo Yurtiçi Kargo" hattı ile interaktif iletişim kurabilecekler. SMS yoluyla taleplerini Yurtiçi Kargo çağrı merkezine ulaştıran işitme ve konuşma engelli müşteriler, kargo teslim bilgilerine erişebilecek, şubelere ait iletişim bilgilerini sorgulayabilecek. ■

HD kaliteli içerik

Cloud Kontrol Merkezi

TS 16949 sertifikası

Otomotiv seviyesinde Kalite

MSI/FUNTORO'dan garanti

TEKNOLOJİ
BİLİŞİM LTD. ŞTİ.

FUNTORO

Otobüslerdeki en lüks seyahat deneyimi

24 Şubat - 2 Mart 2014

Tasıma
Dünyası

Gündem » 5

Yolcu taşımalarını önemli ölçüde etkileyecek büyükşehir yapılanmaları yaklaşıyor.

31 MART'A HAZIR MIYIZ?

● **Mevcut 14 büyükşehir belediyesi, tıpkı İstanbul ve Kocaeli'de olduğu gibi il sınırlarına genişleyecek.**

● **14 ilde, İstanbul ve Kocaeli'deki gibi ilin tümünü kapsayacak yeni büyükşehir belediyeleri kurulacak.**

● **Toplam 28 ilde daha tıpkı İstanbul ve Kocaeli'de olduğu gibi tüm ilîçi yolcu taşımaları belediye yetkisine girecek.**

İlgili kanunlara göre daha önce kurulan 16 büyükşehir belediyesinin yetki alanlarında ulaşım ilgilî konular yer alıyor. İstanbul ve Kocaeli'de bu yetki alanının il sınırlarına kadar genişletilmesiyle ilîçi yolcu taşımalarının tümü belediye yetki alanına girdi. Mevcut 14 büyükşehirde daha aynı dönüşüm yaşanacak. 2012 yılında çıkarılan bir kanunla

nüfusu 750 bini geçen 13 ilde daha büyükşehir belediyesi gündeme geldi. Daha sonra Ordu'nun da eklenmesiyle 14'e çıkan yeni büyükşehirler de 30 Mart sonrası kurulacak ve bunlarda da benzer dönüşümler yaşanacak. İşte bunun taşımacılığa etkileri. Öncelikle belirtelim ki yük taşımacılığında belediyelerin hiçbir yetkisi bulunmayıp adı geçen etkilere de yolcu taşımacılığıyla sınırlı olacak.

A1 belgeli otomobil taşımaları

Bu belgeler ile halen 28 ilde belediye sınırları dışına yönelik olarak gerçekleştirilen otomobille ilîçi taşımalar sona erecek. Bunlarına yerini yerel idareden izinli ticari otomobiller (taksi) alacak.

B2-D2 belgeli turizm taşımaları

Bu belgelerle halen 28 ilde ticari minibüs ve otobüslerle yapılan belediye dışına yönelik ilîçi tarifersiz / düzensiz/ grup / turizm taşımaları (bir havalimanından o ilin içindeki muhtelif noktalara transferler dahil) sona erecek. Bu taşımalar ancak büyükşehir belediyesinin izin verdiği taşıt ve taşımacılarca yapılabilecek.

D4 belgeli tarifeli taşımalar

Bu belgelerle halen 28 ilde

otobüs ve minibüslerle belediye alanı dışına yönelik olarak yapılan ilîçi tarifeli ve özel hallerdeki grup/servis taşımaları sona erecek. Bunların yerini belediye taşıma hatları alabilecektir.

B3-D3 belgeli ticari olmayan taşımalar

Adı geçen illerde bu belgeler ile ticari veya hususi minibüs veya otobüslerle yapılan ilîçi ticari olmayan (kendi personeline yönelik) yolcu taşımaları yapılamayacak. Belediye izni gerekecek.

B1-D1 servis araçları

Tarifeli taşımacıların bu 28 ilde verecekleri tüm ilîçi servis hizmetlerinde belediye izinli taşıtlar kullanılabilecek.

Yeni UKOME'ler geliyor

Mevcut 14 büyükşehirdeki UKOME'lerin yetki alanına tüm il girecek. Yeni kurulacak 14 büyükşehirde tüm ilî kapsayan UKOME'ler kurulacak. İstanbul ve Kocaeli'den sonra 28 ilde daha il-ilçe trafik komisyonları kalkacak.

Terminal yapma ve işletme

Halen il, ilçe ve belde belediyelerince kullanılabilen terminal yapma, yaptırma, işletme, işletme ve ruhsat verme yetkileri adı geçen illerde büyükşehir belediyelerine geçecek. Sadece büyükşehir belediyeleri istediğinde ilçe

belediyeleri bu hakkı kullanabilecek.

T1 gerekli

İlk kez büyükşehir belediyesi kurulacak yerlerdeki tüm terminaller ile önceden büyükşehir belediyesi bulunan illerde, büyükşehir dışı alanlardaki terminaller T1 yetki belgesi almak zorunda.

B1-D1-D4 indirme bindirmeleri

Terminal ve ara duraklar yanı sıra büyükşehir alanlarında UKOME'lerin izin verdiği noktalarda da yolcu indirilip bindirilebilecek.

Çaba gerekiyor

Yeni büyükşehir yapısına geçilmesi pek çok alanda olduğu gibi ulaşım da önemli bir dönüşüm gerektiriyor. Bunun sorunsuz atlatılabilmesi için bir geçiş çözümüne ihtiyaç var. Buna ilişkin Kanun, İçişleri Bakanlığına ve valilere geçiş düzenleyici yetkiler vermekle birlikte UDH Bakanlığının da devreye girecek ilgili kanunlardaki yetkilerini kullanması ve çözüme katılması gerekiyor. Bu kapsamda yaz sezonunun ve Kurban Bayramının atlatılacağı 15 Ekim'e kadar UDH Bakanlığı belgelerinin de taşımalarda kullanılabilmesi bir seçenek olabilir. Bakanlık yanı sıra ilgilî sivil toplum örgütlerine de görev düşüyor. ■



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dr. Zeki Dönmez

Büyük bir şehir yokken büyükşehir belediyesi olur mu?

İl, ilçe, bucak yapılanmasıyla kasaba, şehir ayrımları sıkça karıştırılır. Yazımın anlaşılması için önce bunu bir kez daha özetlemek isterim.

İl-ilçe, şehir-kasaba ayrımları

İl, ilçe, bucak, mahalle/köy şeklindeki idari yapılanma resmi niteliktedir ve başta İl İdaresi Kanunu olmak üzere ilgili mevzuata dayanır. Belirtmek gerekir ki il, ilçe ve bucak olmak için bir nüfus şartı yoktur.

Köy, kasaba, şehir şeklindeki ayrımlar ise resmi değildir. Şehir, çeşitli yönleriyle gelişmiş, zirai niteliği azalmış büyük yerleşim iken köy zirai niteliği fazla, az gelişmiş, küçük yerleri anlatır. Kasaba ise bunun arasındır. Nerenin kasaba veya şehir olduğuna dair resmi bir kayıt yoktur.

Belediye

Belli büyüklüğü aşan yerlerde ilgili hizmetler için belediye kurulur. Belediye olan yere de genelde belde denir. Burada asgari nüfus şartı vardır, ancak il ve ilçe merkezlerinde nüfusa bakılmaksızın belediye kurulur. Böyle olunca sadece il ve ilçe olmayan, ancak belediyesi olan yerlere belde denilir olmuştur. Bir il veya ilçedeki belediye o ilin veya ilçenin tamamının değil, sadece merkezinin belediyesidir.

Büyük yerleşimler

Nüfusu çok büyük olan şehirlerde -ki bunların tamamı il merkezidir- belediye hizmetlerinin merkezi tek belediye tarafından yürütülmesinde yaşanan zorluklar yeni bir belediye yapılanmasını gerekli kıldı. Nüfusu belirli bir büyüklüğü aşan şehirlere büyükşehir, buralardaki farklı yapılardaki belediyelere de büyükşehir belediyesi dendi. Ölçü olarak da 750 bin şehir nüfusu belirlendi. Buralardaki belediye hizmetleri de büyükşehir belediyesi ile bunun altındaki ilçe belediyeleri arasında Kanunla paylaşıldı. Büyükşehir olmayan illerdeki tüm belediyelerde ve büyükşehir olan illerde bunun dışında kalan yerlerdeki belediyelerde normal belediye düzeni sürdü. Burada önemli husus, büyükşehir belediyesinin sadece yeterli nüfusu olan şehir merkezlerinde kurulması ve ilin bunun dışındaki kısımlarının kapsamamasıdır.

İl çapında belediye

2004 yılında Büyükşehir Belediye Kanunu yenilenirken (daha önce anakent ve büyükkent isimleri kullanılmıştı) İstanbul ve Kocaeli illerinin tamamı büyükşehir belediyesi sınırları içine alındı. Bunun anlamı İstanbul'da Şile ve Silivri gibi, Kocaeli'de Kandıra, Çayırova, Gebze, Karamürsel gibi merkezden uzak ve ayrı, daha doğrusu merkezdeki büyük şehirden sayılmayacak yerlerin de büyükşehir içine alınmasıdır. Zaten bu genişletme yapılmadan önce büyük şehir Kocaeli değil, İzmit'ti. Aslında aynı şehirde olmayan, büyük bir şehri oluşturmayan yerlerin kapsandığı belediyenin "büyükşehir belediyesi" olarak değil, "bütünil belediyesi" olarak adlandırılması daha uygun olurdu. Belki bütünil içindeki çekirdek yine büyükşehir sayılabilirdi.

750 binlik il

Büyükşehir belediyesi ile tek bir büyük şehrin kapsamı yerine bütün ilin esas alınması yeni bir ölçü de getirdi. Artık 750 binlik şehir anlayışı yerine büyük bir şehir bulunup bulunmadığına bakılmaksızın 750 binlik il anlayışı esas alınır oldu. Bu

arada, içinde gerçekten büyük bir şehir bulunan veya bulunmayan iki farklı büyükşehir belediye tipi ortaya çıktı.

Genişleyen büyükşehirler

Aslında 750 bin nüfuslu şehir kısımları bulunması nedeniyle gerçek anlamda büyükşehir belediyesi olan eski 16 büyükşehir belediyesinden İstanbul ve Kocaeli dışındaki 14 tanesi daha şimdiki çapında genişletiliyor. Bilinmeli ki bu 16 belediyenin merkezinde bir büyük şehir var. Ancak buraların büyükşehir belediyesi, şehir dışındaki il topraklarını da kapsayacak şekilde büyütülüyor. Artık büyükil belediyesi denmesi gerekse bile büyükşehir belediyesini de içinde barındırıyor.

Yeni büyükşehirler

14 il sadece nüfusu 750 bini geçtiği için büyükşehir belediyesi yapılıyor. Pekî, bunların merkezi neresi olacak ve merkezinde bir büyükşehir var mı? Kanuna göre il merkezindeki belediye büyükşehir belediyesine dönüşecek. Pekî, ama bu büyükil belediyesi büyük bir şehir? Kurulacak bazı büyükşehir belediyelerinde merkez olacak yer, büyük bir şehir değil. Üstelik bu belediyelerin merkezlerinden daha büyük şehirler de var. Mardin'den büyük Kızıltepe, Tekirdağ'dan büyük Çorlu, Muğla'dan büyük Bodrum, Hatay'ın merkezinden (Antakya) büyük İskenderun gibi...

Yapılanma hatası

Büyük olan şehirlerde ayrı bir belediye yapılanması doğru olduğu gibi büyük olan illerde de bütün ilî kapsayan uygun bir belediye kurulması doğru olabilir, ama ne adla? Toplam 30'a varacak büyükşehir belediyeleri aslında büyük şehir belediyeleri değil, bütün il belediyeleridir. Bunların bazılarının içinde büyükşehir sayılacak bir çekirdek varken bazılarında bu dahi yoktur. Tümünde ilin bazı işlerinin ortaklaşa yapılacağı bir büyükil belediyesi faydalı/gerekli de olabilir. Ancak bunun büyükşehir belediyesinden daha az fonksiyon içermesi gerekir. Bunun içindeki tüm yerleşimlere -büyükşehir olan veya olmayan- uygun fonksiyonlar verilmelidir. Bütünil belediyesinin içindeki merkez dışı bir ilçenin (örneğin Muğla'da Bodrum, Balıkesir'de Bandırma, Tekirdağ'da Çorlu hatta Kocaeli'de Kandıra gibi) ilçelerin belediyelerinin fonksiyonlarının İstanbul'da, büyükşehir içindeki Kadıköy veya Küçükçekmece gibi ilçelerin belediyelerinden fazla olması gerekir. Kadıköy veya Küçükçekmece'nin ulaşım, mezarlık, itfaiye vs. gibi işleri pekâlâ büyükşehir tarafından yapılabilirken ötekilerde bunlar merkez dışındaki ilçe belediyelerine verilmelidir.

Mevzuat değişsin!

Bizim açımızdan en önemli talep; bütünil belediyesinin içindeki yerleşim merkezleri arası taşımaların belediye yetkisinde değil, UDH Bakanlığı yetki alanında olmasıdır. Gerçek anlamdaki büyükşehirlerin alanları ile diğer belediyelerin alanlarındaki ulaşımın belediye yetkisinde olması şüphesiz ki devam edebilir. Bu yöndeki bir mevzuat değişikliğinin, en azından yeni yapılanmanın başlangıç dönemlerinde gerçekleştirilmesi gerekir. Bütünil ile büyükşehir farkı kabul edildiğinde belki nüfusu 750 bini bulmayan illerde dahi bütünil yapılanmasına gidilebilir. Hatta bazı hallerde illeri de aşan bölge idareleri de düşünülebilir. ■

Kocaeli'de Otokar otobüs sürücülerine profesyonel eğitim

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin Otokar firmasından satın aldığı 12 metrelik 20 adet otobüs şehrin farklı hatlarında seferlerine başladı. Yolcular tarafından güvenliği ve konforuyla beğeniyle karşılanan araçların sürücülerini de yola çıkmadan önce eğitmenlerden geçiriyor. Ulaşım Daire Başkanlığı Kara Ulaşım Şube Müdürlüğü tarafından bu araçları kullanacak şöförlere, "personelimi eğitiyorum, yolcularımı seviyorum" başlığı altında profesyonel eğitim veriliyor.

Otobüs sürücülerine verilen eğitimler, periyodik aralıklarla devam ediyor. Hem teorik hem de uygulamalı olarak verilen eğitimler, öncelikle teknik personelin araçları çok iyi tanımasını sağlıyor. Verilen eğitimler ile sürüş esnasında yolcuların daha güvenli ve rahat bir ulaşım sağlamaları amaçlanıyor. Eğitimler sonrasında yolcu-sürücü ilişkilerinin de daha anlayışlı ve çözüm odaklı olduğu görülüyor. ■



Ekonomiye Tempo tutun!



Düşük işletme giderleri ve yakıt ekonomisi için
Tempo alın, kârlı çıkın.



www.otokar.com.tr

/OtokarTicariAraclar

/OtokarAS

Otokar

Brisa, çalışanlarını onurlandırdı

Brisa'nın, 5, 10, 20, 25 ve 30 yıl boyunca çeşitli bölümlerde çalışan ve hizmet kıdemini tamamlayan çalışanları için, Hizmet Kıdemi Onurlandırma töreni düzenlendi. Törene, Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman ve Lastik-İş Sendikası Genel Başkanı Abdullah Karacan da katıldı.

Genel Müdür Bayman, "Brisa'nın, 25 yıl boyunca, çalışanlarının çalışmaktan

gurur ve mutluluk duyacakları bir çalışma ortamı oluşturmayı temel öncelikleri arasında gördüğünü" söyledi. Bayman, iş sağlığı ve güvenliğiyle çevre bilincinin, etik değerlerin ve adil yaklaşımın Brisa'da her zaman ön planda olduğunu vurgulayarak, "Brisa bugün bulunduğu konuma geldiyse bunu işine dört elle sarılan ve her zaman değişime öncü olmayı ilke edinen çalışanları sayesinde başarmıştır" dedi. ■



"Belirli Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar İçin Onay Sertifikası"nı

İlk OKT Trailer aldı

OKT Trailer tarafından İsmet Yılmaz Ltd. Şti.'ne teslimatı gerçekleştirilen, Kimyasal Madde Taşıyıcı Tanker Semi Treyler, TSE tarafından gerek ürün gerekse doküman bazında yapılan incelemeler sonucunda; "Belirli Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar İçin Onay Sertifikası" alan ilk tanker oldu.

İsmet Yılmaz Ltd. Şti. ilk etapta teslim aldığı 23 adet tanker ve çekicileri ile birlikte yaklaşık 3,5 milyon euroya varan yatırım gerçekleştirmiştir açıklamayı yapan Genel Müdür Harun Yılmaz, almış oldukları bu belge ile İsmet Yılmaz Ltd. Şti.'nin ihracat-ithalat nakliyelerini uluslararası standartlarda gerçekleştirmeye devam edeceğini belirtti.



OKT Trailer Genel Müdürü Hakan Maraş, İsmet Yılmaz Ltd. Şti.'nin talep ve beklentileri doğrultusunda geliştirilen, 34 ton kapasiteli paslanmaz çelik kimyasal taşıma tankinin; özel bir tasarım ile üretildiğini belirtti. ■

Serin Treyler

Tiger Havuz Damper

Kahramanmaraş'ta hafriyatçılık sektöründe faaliyet gösteren Kozanoğlu Uluslararası Taşımacılık 3 adet Tiger Havuz Damperi bünyesine kattı.

Serin Treyler merkez fabrikasında düzenlenen teslimat törenine Kozanoğlu Uluslararası Taşımacılık Ltd.Şti'nden Şirket Müdürü Mehmet Şerbetçi katılırken, Serin Treyler adına satış müdürü Mustafa Heybetli katıldı.

2011 yılında Serin Treyler ile iş birliği yaparak 3 adet havuz damper aldıklarını ve bu güne kadar araçlardan çok verim elde ettiklerini vurgulayan Kozanoğlu Uluslararası Taşımacılık Şirket Müdürü Mehmet



Şerbetçi, "Biz Maraş'ta kum ocağı işleten bir firmayız. Kum ocaklarında genellikle havuz damperler kullanılmakta. Bu yüzden Serin Treyler ile araçları teslim aldığımız günden bu güne kadar çok verim aldık. Tiger havuz damperleri alırken de, kullanırken de, ikinci elde satarken de kazanıyorsunuz" dedi. ■

Pirelli: Standart dışı kaplama lastikler trafikte tehlike yaratıyor

Pirelli, son günlerde yaşanan trafik kazaları nedeniyle gündeme gelen kaplama lastikler konusunda sürücülere uyarıyor.

Araçların yolla temasını sağlamaları nedeniyle güvenlik açısından büyük öneme sahip olan lastiklerin seçimi de bu anlamda hayati önem taşıyor. Araç kullanıcılarının, özellikle ilk alım sırasında maliyeti göz önüne alarak yaptıkları seçimler ise hem güvenlik hem de ekonomik olarak arzu edilmeyen sonuçları doğuruyor.

Kullanım koşullarına uygun yapıda lastiği seçebilenin km. başına maliyet, düşük yakıt tüketimini sağlayan teknolojileri araştırmak gibi birçok önemli kritere dayandığına işaret eden Pirelli, özellikle ekonomik olması nedeniyle tercih edilen kaplama lastikler konusunda da bilinçli davranmanın önemine dikkat çekiyor.

Standartlara uyan üreticiler tercih edilmeli

Türkiye'deki kaplama firmalarının standartlara uygunluğunda ECE R 109 belgesinin kriter alındığını belirten Pirelli, sadece bu belgeye sahip firmalar tarafından kaplanan lastiklerin standartlara uygun olduğunun dikkate alınmasını tavsiye ediyor. Kaplama firmalarının standartlara uygun olarak çalışmalarını sürdürdüğünü gösteren bu belgenin amacı, makine ve ekipmanın uygunluğunun yanında, işçilik uygulamalarının ve bilgisinin de yeterliliğini saplıyor.

Kaplama lastik seçimi hayati önem taşıyor

Kaplanmış lastiklerin riskini en aza indirmenin yolunun 'uygun karkasların uygun şartlarda üretilmesi' ile mümkün olduğunu ifade eden Pirelli, standart dışı yapılan kaplamalarda lastiklerin kalitesi ciddi oranda azalacağı için güvenlik açısından da büyük tehlike



oluşturduğuna dikkat çekiyor.

Standart dışı yapılan kaplamalarla lastik kalitesinin ciddi oranda düşerek güvenlik zafiyetine yol açtığına işaret eden Pirelli, lastik kaplamayla ilgili bilinmesi gereken noktaları da şöyle sıralıyor:

- Kaplama işlemi mutlaka standartlara uygunluğunu belirten, 'Sertifikalı Lastik Kaplamacıları' tarafından yapılması gerekir.
- Kaplama işlemi, tehlike sınırını aşan lastiklere kesinlikle uygulanmamalıdır.
- Kaplanacak lastiğin üretim tarihinin 60 ayı aşmamış olması gerekmektedir.
- Lastik dış derinliği 5mm'nin altına düşmemiş lastiklerde kaplama işlemi gerçekleştirilmelidir.
- Lastiğin iskeleti olarak adlandırılan karkasın yıpranmamış olması gerekir.
- Standartlara uygun bir şekilde kaplanan lastik, yeni bir lastiğin kilometre performansına yakın bir performans sunar.
- Standartlara uygun şekilde kaplanan lastikler, otobüs ve ağır vasıtalarda da kullanılabilir.
- Standartlara uygun kaplanan lastikler; ağır vasıtaların maliyetlerinin düşmesinde büyük rol oynar.
- Karkası kullanılabilir durumda olan lastiğin kaplama uygulaması sayesinde

imha edilmeyip iki veya üçüncü defa kullanılabilmesi bir nevi geri dönüşümü sağlayarak çevreye de zararı azaltır.

Yeni kış ağır vasıta lastikleri yönetmeliğine göre, aracın çeker aksına takılacak olan lastiklerde M+S özelliğinin bulunması zorunlu hale geldi. Bu akslarda kullanılacak olan tüm kaplama lastiklerde de M+S özellikli kaplama bantlarının kullanılması gerekmektedir. ■

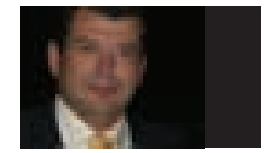
www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Hiçbir karşılaşma tesadüf değildir...

Hiçbir karşılaşma, hiçbir hissediş, düşünüş, bakış, algılayış, sezış tesadüf değildir. Hatta bunların tersi de... Gün boyu yaşadığımız en basit olay bile herhangi bir zihinsel, fiziksel, ruhsal ya da duygusal bir olayın tetikleyicisi olur. Bazen kendimizi hiç hesapta olmayan durumların içinde ve hayal bile etmediğimiz olayları yaşarken buluruz...

Farkındalığımız yükseldikçe, durum ve ilişkileri yaşarken, kendimizi ve yaşananları gözlemlemeye başlarız. Yaşadıklarımıza yüksek idrakle bakabilmeyi başardığımızda, ilişki ya da durumu ne için yaşadığımızı, ilişkinin neyi öğretmeye çalıştığını kavrayarak, dersimizi alır ve yolumuza devam ederiz. Eğer bunu yapamazsak, ilişki ya da durum içinde tutsak olur, travmatik durumları tekrar tekrar yaşamaya devam ederiz.

Bazen, insanların hayatına yalnızca katalizör olarak girer, onların hayatlarında değiştirmesi gereken durumun düğmesine basar ve sessizce çekiliriz. Yaşanılan durumdun etkilenmeden, arkamıza bakmadan...

Bazen hayatımıza giren öyle insanlar olur ki, onların belli amaca hizmet etmek, bize bir ders vermek, kim olduğumuzu ya da olmak istediğimizi bulmamıza yardım etmek için bizimle olduklarını yüreğimizin derinliklerinde hissederiz. Bu insanların kim olacağını asla önceden kestiremezsiniz; belki konuşunuz, uzun zamandır görmediğiniz bir arkadaşınız, sevgiliniz ya da belki de sadece göz göze geldiğiniz bir yabancı...

Her kim olursa olsun, o kader anında hayatınızın bir biçimde etkileneceğini bilirsiniz. Bazen de hayatınızda öyle olaylar yaşarsınız ki, ilk anda bu olaylar size korkunç, acı dolu, haksız gibi görünür. Ancak fırtına dindikten sonra; bütün bu olayların üstesinden gelmemiş olsaydınız, asla potansiyelinizin, gücünüzün, azminizin ve yürekliliğinizin farkına varamayacağınızı anlarız.

Her olayın bir gerçekleşme nedeni vardır. Hiçbir şey tesadüfen, kötü ya da iyi şans nedeniyle gerçekleşmez. İster olaylar, ister hastalıklar, ister ilişkiler olsun, bu küçük testler olmasaydı hayat hiçbir yere varmayan düz ve sıkıcı bir yol gibi uzağı giderdi. Güvenli ve rahat, ancak boş ve amaçsız...

Yaşamınızı, başarılarınızı ve düşüşlerinizi etkileyen insanlar, kimliğinizi yaratan insanlardır. Kötü deneyimler bile birilerinden öğrenilebilir. Bu dersler en zor, ancak büyük bir ihtimale en önemli olanlardır.

Her günün tadını çıkarın. Her anın değerini bilin ve belki de tekrar yaşamayacağınız bu andan alabileceğiniz en fazla şeyi almaya bakın. Aşık olun, zincirlerinizi kırın.

Başınızı dik tutun, dünyadaki en önemli insanın siz olduğuna inanın. Eğer siz inanmazsanız, hiç kimse inanmaz. ■

Nasıl yapılacağını
bilmiyorsanız,
ilk yardım yapmaya
kalkışmayınız.



Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 3 • Sayı: 127 • 24 Şubat - 2 Mart 2014

Sahibi ve Sorumlu Yayın Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editör

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Bayyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı **Pivot Medya Pazarlama**

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterelecek dahi iktibas

edilemez.

24 Şubat - 2 Mart 2014

Taşıma
Dünyası

Lojistik » 7

2013 Pazar payı yüzde 16'ya yükseldi

Krone 1.452 yarı römork sattı yüzde 115 büyüdü

Krone, 2013 yılında bin 452 adetlik yarı römork satışı gerçekleştirerek tenteli treyler, soğutucu üniteli kapalı kasa yarı-römorklar, konteyner taşıyıcılar, üstyapılı platform tipi römorkların yer aldığı pazarda pazarın yüzde 16'sına sahip oldu.

Krone Doğuş Treyler'in İzmir-Tire'de faaliyete geçmesinin ardından Krone, 2013 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 115 büyümeye göstererek 1.452 adet yarı

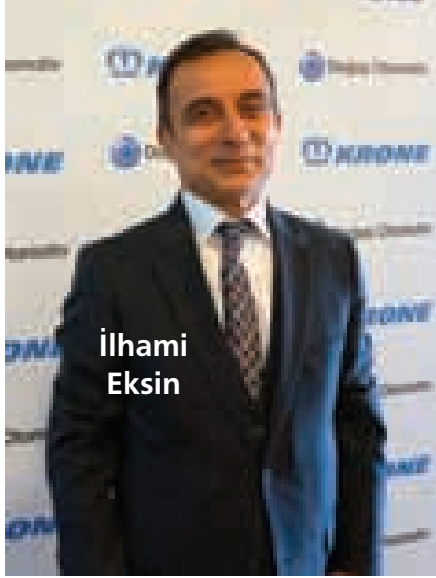
römork satışı gerçekleştirdi. 18 Şubat Salı günü, 2013'ün değerlendirildiği ve 2014 yılında Türkiye pazarına ilk defa sunulacak olan yeni modellerle ilgili bilgiler verilen toplantıya Doğuş Otomotiv Krone Genel Müdürü İlhami Eksin ve Satış Müdürü Mert Benli katıldı

1.452 yarı römork satışı

Doğuş Otomotiv bünyesinde Türkiye'de üretim, satış ve satış sonrası hizmetler faaliyetlerini sürdüren Krone, 2013 yılında Türkiye pazarında 1.452 adet satış gerçekleştirerek, önceki yıla oranla satışlarında yüzde 115'lik bir büyümeye gösterdi. Pazar payını da geçtiğimiz yıla göre 6 puan artıran Krone, tenteli treyler, soğutucu üniteli kapalı kasa yarı-römorklar, konteyner taşıyıcılar, üstyapılı platform tipi römorkların yer aldığı pazarda yüzde 16'lık paya ulaştı.

Toplam pazar 8.923 adet

Doğuş Otomotiv Krone Genel Müdürü İlhami Eksin, 2013 yılının



değerlendirme toplantısında, 2013 yılında TREDER ve TAİD verilerine göre toplam 5 markaya ait 8 bin 923 adet treyler satışı gerçekleştiğini belirterek "Toplam pazar 6 bin 884 adetten 8 bin 923 adede yükseldi. Pazarda yüzde 30'luk bir büyümeye gerçekleşti. Markamız yüzde 115 büyümeye sağladı ve 1452 adetlik bir adet gerçekleştirdik. Bu son 10 yılın en büyük adedi oldu. Bu veriler doğrultusunda, geçtiğimiz sene yüzde 10 olan payını yüzde 16'ya çıkardık. Yerli üreticiler arasında kendi üretim segmenti satışlarında en fazla satış yapan ikinci firmayız. Bu başında İzmir-Tire'de faaliyet gösteren Krone Doğuş Treyler üretim tesisinin rolü büyük. Böylelikle markamız müşterisine artık çok daha yakın olmanın avantajını kullandı" diye konuştu.

1.346 tenteli treyler

Krone Doğuş Treyler fabrikasının henüz bir yaşını doldurmuş olmasına rağmen aktif ürün gamını son 6 ayda çeşitlendirdiğini de söyleyen Genel Müdür Eksin, şunları söyledi: "Krone'nin 4'ü Almanya'da, biri Türkiye'de olmak üzere 5 üretim tesisi bulunuyor. Türkiye'deki fabrikamızda 2013 yılında 1.346 tenteli treyler üretildi, her biri yurtiçinde ve ihrac ettiğimiz pazarlarda beğeniyle karşılandı. 2013 yılı başında Krone Doğuş Treyler'in açılmasının ardından,



Krone Almanya ve Doğuş Otomotiv'in uzun süredir üzerinde çalıştığı, ortak pazar verilerinden oluşan ürün geliştirme ve Ar-Ge çalışması hayata geçti. Krone markasının tüm treyler üretim tesislerinin toplam üretim kapasitesi 50 bin adedin üzerinde. Krone, Ortadoğu ve Doğu Avrupa pazarlarına açılan bir kapı konumundaki Türkiye tesisine büyük önem veriyor."

Huckepack'e yoğun ilgi

Toplantıda, 2013 yılı satış rakamlarına bakıldığında Ro-Ro, tren, karayolu kombine taşımacılığında kullanılan "Huckepack" tip yarı römorklara yoğun bir talep olduğunu dile getiren Mert Benli, "Geçtiğimiz yıla kadar Türkiye'de ender kullanılan bu taşıma şekli, 2013 yılında birçok uluslararası nakliye firması tarafından rağbet gördü. Özellikle gün geçtikçe artan karayolu taşıma maliyetleri, firmaları bu yönde yatırım yapmaya yönlendiriyor. Ayrıca bu taşıma şekli ile firmaların müşterilerine hızlı bir teslimat olanağı sağlaması kombine taşımacılığına olan ilgiyi artırıyor. 2013 yılındaki satışlarımızın yüzde 60'ını bu model oluşturuyor" şeklinde konuştu. Benli, bu taşıma şekliyle karayolu kullanımı



minimuma indirdiği için doğaya mümkün olduğunca az miktarda CO2 salınımı yapıldığını ve gürültü kirliliğinin de önüne geçildiğini kaydetti.

Mert Benli, 2013 yılında, Krone Doğuş Treyler fabrikasında lojistik ve uluslararası taşımacılık yapan firmaların yoğunlukla kullandığı Profi Liner-2, Mega Liner-HP, çelik veya alüminyum kapaklı Platform römorklar, konteyner taşıyıcı Box Liner römorklarının üretildiğini ve satışa sunulduğunu belirtti. ■



Yeni ürünler

Benli, 2014 yılında yeni şasi tasarımı sahip Profi Liner-65 ve Profi Liner-55'in üretilerek satışa sunulacağını söyleyerek "Bu ürünlere ilave olarak 'Eltu-6' modeli olarak adlandırdığımız, 16 kilitli, değişken

uzunluk ölçülerinde kullanılabilen, 20'lik konteynerin rampaya yavaşmasını sağlayan römork olan Box Liner'in üretilmesi ve satış planlanıyor. Ayrıca, Almanya fabrikamızda üretilen frigorifik tip römorkumuz Cool Liner modellerimizin satışına devam edeceğiz" dedi.



TLS Lojistik'ten 2 milyon Avro'ya 21 araç yatırımı

TLS Lojistik, yeni araç yatırımlarını 2014 yılında da sürdürüyor. Şirket, 2 milyon avroya yakın bir yatırımla filosuna 21 yeni araç daha kattı.

TLS Lojistik, araç filosunu yeni yatırımlarla güçlendirmeye devam ediyor. Bu kapsamda 15 yeni çekici ve 6 treyler satın alınarak filoaya dahil edildi. TLS

Lojistik, bu araçlar için 2 milyon avroya yakın bir yatırım yaptı. Çekiciler DAF ve Renault'dan, treyler ise Lohr markasından tercih edildi.

TLS Lojistik, yeni araç alımlarıyla filosunu önemli oranda genişletmiş oldu. Filodaki toplam çekici sayısını 150'ye çıkaran şirket, 2014 yılı için 4 milyon avroluk bir yeni araç yatırımı daha planlıyor. Filodaki araçların tümü, Euro 5 çevre standartlarına sahip.

Şirketin öne çıkan bir diğer yönü ise sadece nitelikli projeler için yatırım yapması. Bu doğrultuda özellikle silobas, tanker, LPG, LNG, akaryakıt ve araç taşımacılığı gibi alanlara ağırlık veriliyor. Şirket, 2014'te 300 binin üzerinde araç yüklemesi yapmayı hedefliyor. ■



Ford Otosan, pazarda geleneksel liderliğini sürdürdüğü yol kamyonu araçlarını 2014 model yılı yenilikleriyle müşterilerinin hizmetine sundu. Yeni nesil Midilli serisi, gücüne güç kattı.

One Ford stratejisinin ağır ticari araç sınıfındaki uygulaması doğrultusunda geliştirilen Midilli Yol Serisi, yeni nesil özellikleri ile performansını daha da yükseltti.

Sebzeye meyve taşımacılığı, frigorifik gıda taşımacılığı, balık taşımacılığı, eşya-mobilya taşımacılığı gibi geniş bir yelpazede müşterilerin tercihi ve ideal iş ortağı olan Midilli Yol Serisi, yüzde 5 daha az yakıt tüketiyor. 30 kilogramın üzerinde azaltılan ağırlık avantajıyla daha da verimli olan Midilli Yol Serisindeki yenilikçi özellikler, Midilli Yol Serisi araçlarının daha cimri ve daha güçlü olmasını sağlıyor. ■



törüne Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce, 52 belediye ve kurum yetkilileri, Otokar Kamu Satışları Müdürü Mahir Özşeker, Kamu Bölge Satış Yöneticisi Emre Sarp, Kamu Bölge Satış Yöneticisi Yekta Doğan ve Kamu Bölge Satış Yöneticisi Ersan Uymaz katıldı.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül "Hafif kamyon segmentine adım atmamızı sağlayan yeni Atlas aracımızın ilk yılında böyle bir sipariş alması aracımızın

başarısını doğrular nitelikte. Çevre Bakanlığı tarafından 119'u çöp kamyonu, 39'u yol süpürücü olarak kullanılacak Atlas kamyonlar standart klima özelliği, tam havalı fren sistemi, yüksek taşıma kapasitesi ve düşük işletme giderleriyle rakiplerinden belirgin şekilde ayrılıyor. Başta Bakanımız olmak üzere tüm belediye ve kurum yetkililerine Otokar'ı tercih ettikleri için teşekkür ediyor, Bakanlığımıza hayırlı olmasını diliyorum" dedi. ■

Çevre Bakanlığı 158 adet Otokar Atlas kamyon aldı

Yük taşıma kapasitesi ve ekonomisi ile hafif kamyon pazarına hareket getiren Otokar Atlas, her geçen gün pazardaki konumunu güçlendirmeye devam ediyor. Çevre Bakanlığı, Ankara'da düzenlenen tören ile 158 adet Otokar Atlas kamyonu ilgili kurumlara teslim etti.

Otokar'ın geçtiğimiz yılsonunda Çevre Bakanlığı'ndan aldığı hafif kamyon siparişi doğrultusunda ürettiği 158 adet Otokar Atlas'ı 11 Şubat 2014, Salı günü teslim etti. 119'u çöp kamyonu, 39'u ise yol süpürme üstyapısı ile teslim edilen araçlar Çevre Bakanlığı'nca belediyeler ve çeşitli kamu kuruluşlarına hibe edildi; araçlar Türkiye'nin farklı bölgelerinde temizlik hizmetlerinde kullanılacak. Ankara Gölbaşı'nda düzenlenen

törenin açılış konuşmasını yapan Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce, 52 belediye ve kurum yetkilileri, Otokar Kamu Satışları Müdürü Mahir Özşeker, Kamu Bölge Satış Yöneticisi Emre Sarp, Kamu Bölge Satış Yöneticisi Yekta Doğan ve Kamu Bölge Satış Yöneticisi Ersan Uymaz katıldı.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül "Hafif kamyon segmentine adım atmamızı sağlayan yeni Atlas aracımızın ilk yılında böyle bir sipariş alması aracımızın

Türkiye'nin en uzun beton pompası taşıyıcısı

Scania'dan Kumcular Beton'a

Scania, sektör farkı gözetmeksizin firmaların ilk tercihi olmaya devam ediyor.

60 yıl önce kum ticaretiyle faaliyetlerine başlayan Kumcular Beton, filosunu Scania markası ile güçlendirmeye devam ediyor. İlk Scania aracını 2010 yılında bünyesine katan Kumcular Beton'un filosunda toplam 22 araç bulunuyor.

İlk Scania'yı TIR transmikser olarak bünyesine katan Kumcular Beton, Zoomlion ile yürütülen ortak çalışma sonucu Türkiye rekoru olan 56 metrelik beton pompasını filosuna katarak Scania'ya olan güvenini bir kez daha göstermiş oldu. Scania yine Zoomlion ile ortaklaşa yürüttüğü bir başka çalışmada da Çin'de 101 metre beton pompası ile dünya rekorunu elinde bulunduruyor.

İstanbul'da bulunan Kumcular Beton Genel Müdürü Haluk Atasoy, Scania tercihlerinde aracın üstün teknik özelliklerinin ve düşük işletme maliyetlerinin etkili olduğunu kaydetti. Atasoy, Scania ile birlikte 56 metrelik beton pompasının faaliyet geçmesi gibi birçok ilke imza atıklarını belirterek "Scania markası, hizmet verdiği tüm sektörlerde uygun araçlar geliştiriyor. 60 yıllık bir firma olarak, Scania sektörümüzde bize en büyük yardımcı olarak öne çıkıyor. Aldığımız hizmet ve kaliteden oldukça memnunuz. Bu durum maliyet giderlerimizde de olumlu olarak yansıyor" dedi.

Atasoy, kalite ve güvenlik konularının da kendileri için büyük önem taşıdığını söyleyerek "Bu doğrultuda Scania markası sunduğu kalite, düşük yakıt tüketimi ve yüksek güvenlikle ilk tercihimiz oldu. Firma olarak sürekli yatırım halindeyiz ve büyümeye devam edeceğiz. Scania tercihlerimizde ilk sırayı almaya devam edecektir" dedi.

Scania, üstün kalitesi ve sağladığı yakıt tasarrufu ile işletme maliyetlerini düşürürken, müşterilerinin kazanımlarının sürekliliği ile üstün rekabet gücü sağlamaktadır. ■



Matriks Otomotiv, Scania Streamline araçlar ile güçlendi

Yurtiçi dağıtım, uluslararası otomobil sevkıyatı, kombine taşıma gerektiren güzergahlarda Ro-Ro hizmeti, liman ve Antrepo aktarmaları yapan Matriks Otomotiv Taşıma Hizmetleri AŞ, 5 adet yeni Scania P400 LA4X2MLA otomobil taşıyıcısını, Scania Yetkili Satıcısı Aykan Motor İstanbul'dan aldı.

Matriks Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Serhat Erkin, Scania'nın teknoloji, donanım ve konfor gibi özelliklerinin yanı sıra, kaliteyi en üst düzeyde sunan ve güvenliğin ön planda tutan bir marka olduğunu söyledi: "Scania'nın işletme maliyetlerine katkısını biliyorduk, bunu birebir gözlemleme imkanımız oldu" dedi. ■



Goodyear ile yollar sizin!

Akaryakıtınız, basınç ölççünüz ve valiziniz Goodyear'dan, yola çıkmak sizden! 15 Şubat - 31 Mart 2014 tarihleri arasında sürecekt kampanyaya ile bu kampanyaya katılan Goodyear bayilerinden 4 adet Goodyear markalı kış, yaz veya dört mevsim lastiği alanlara dijital basınç ölçer, 4 adet Goodyear markalı UHP 4x4, veya ROF lastiği alanlara ise 100 TL'lik akaryakıt çeki veya DESA marka fonksiyonel ve şık bir valiz hediye! ■



BAŞSAĞLIĞI

Çanakkale Truva Turizm'in
Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı,
Turgay Kılıç'ın sevgili babası

Kadir KILIÇ

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, dostlarına ve çalışanlarına
başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Çanakkale Truva Turizm'in
Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı,
Turgay Kılıç'ın sevgili babası

KADİR KILIÇ

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, dostlarına ve sevenlerine,
başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Çanakkale Truva Turizm'in
Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı,
Turgay Kılıç'ın sevgili babası

KADİR KILIÇ

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Çanakkale Truva Turizm'in
Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı,
Turgay Kılıç'ın sevgili babası

Kadir KILIÇ'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sektörümüze
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Çanakkale Truva Turizm'in
Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı,
Turgay Kılıç'ın sevgili babası

Kadir KILIÇ'ın

vefatını üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Çanakkale Truva Turizm'in
Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı,
Turgay Kılıç'ın sevgili babası

KADİR KILIÇ

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, dostlarına ve sevenlerine,
başsağlığı dileriz.

Mustafa YILDIRIM

Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

ÇANAKKALE TRUVA TURİZM'in
Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı

Kadir KILIÇ'ı

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, dostlarına ve sevenlerine
sabır ve başsağlığı dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
P2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

24 Şubat - 2 Mart 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyuna kuraca siz olun!

Pivot
M E D Y A

Tel: 0212-558 49 65
Gsm: 0348 341 55 56
pivotmedya@gmail.com

Temsa ile Metro 25 milyon Euro'luk 100 Safir alımında anlaştı İlk 30 Safir, Metro Turizm'de yerini aldı

■ Erkan YILMAZ / İZMİR

Temsa dev teslimatlarını sürdürüyor. İzmir Otogarı'nda düzenlenen törenle 30 Safir teslim edildi.

19 Şubat Salı günü İZOTAŞ'ta Metro Turizm ile 100 Safir anlaşmasının ilk 30 adedinin teslimatı törenine UDH eski Bakanı, İzmir Büyükşehir Belediyesi Başkan Adayı Binali Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, Başkan Yardımcıları Hayati Uzun, Mustafa Özcan, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız, Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticileri İrfan Özsevim, Baybars Dağ, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Ebru Ersan, Metro Turizm çalışanları ile çok sayıda otobüsçü katıldı.

Metro Turizm filosunda 275 Safir, 175 Prestij

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Metro Turizm ile üç yıl önce başlayan işbirliğinin yeni bir halkasını yaşadıklarını belirterek, "Metro Holding'in çok değerli Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Galip Öztürk'ün üç yıl önce başlattığı yatırım hamlesinin bugün yeni bir halkasını sizlerle

paylaşıyoruz. Bu halka neticesinde Metro Turizm bünyesinde 275 Safir ve 175 adet Prestij otobüsü Türkiye karayollarında hizmet vermekten mutluluk duyuyoruz. Bu yarıştta

destekleri ile bizleri onurlandıran Sayın Galip Öztürk ve ekibine sonsuz teşekkürlerimizi borç biliyoruz" dedi.

En güvenli taşıma sistemi

TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan, "2003 yılında çıkan 4925 Karayolu Taşıma Kanunu ile kontrol altına alınan sektörümüz bugün itibarıyla şehirlerarası alanda D1 belgeli 343 firma, 7850 otobüs ile D2 adıyla turizm grubunda ise 1515 şirket ve 34 bin otobüs ile hizmet veriyor. Emniyet Genel Müdürlüğü ile yapmış olduğumuz çalışma neticesinde kaza tutanaklarında belge türüne göre bir bölüm ayrıldı. 2013 yılında D1 belgeli otobüslerin karışmış olduğu kaza sayısı 398, ölü sayısı 49. Bu yıl çok talihsiz kazalarla başladık ama sadece İstanbul Otogarından günlük 2 bin otobüs çıkış yapıyor. Bir günde 15 bin, ayda 450 bin, yılda 5 milyon aşkın otobüs seferi yapılıyor. Yıllık 200 milyon insanımız otobüslerle taşıyor. İstatistikleri bakıldığında karayollarında en güvenli taşıma sistemi D1 belgeli otobüslerimizdir" diye konuştu.

Metro Turizm Türkiye'yi taşıdı

Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız, "Metro ailesi ile çok mutluyuz" diyerek başladığı konuşmasına 2014 yılına yönelik hedeflerini açıklayarak devam etti: "2013 yılında 21 milyon yolcu taşıdık, 2014 yılında hedefimiz 24 milyon 500 bin. Hep inandık ve başardık. 'Türkiye'nin her yerine nasıl ulaşırız' çalışmasını başlattık. O dönemde yine İzmir'deydik. 'Bu sektör bitiyor, artık bu iş bitti, beş sene

sonra bu sektör bitecek' dediler. Biz, 2010 yılında 13 milyon 777 bin yolcu taşıdık, bir yıl sonra 19 milyon 448 bin yolcu taşıyarak hem firmamız hem sektörümüz adına tarihi rekor kırdık. Kendimizle yarışımız devam etti. 2012 yılında 20 milyon 380 bin, 2013 yılında 21 milyon yolcu taşıdık. Hepsinin topladığımızda, gururla söylüyorum, Türkiye'yi taşıdık. 74 milyon yolcu taşıdık. Türkiye'yi dört yılda taşıdık, taşımaya da devam edeceğiz" dedi. Ayyıldız, Binali Yıldırım'a yönelik olarak da "Bakanımızın sektöre kattığı güzellikler göz ardı edilemez. Sonuç itibarıyla galerilerden otobüs çağırıyorduk, yolda bulduğumuz otobüsü yola gönderiyorduk, yönetmeliği, sistemi, insanların can güvenliği yoktu. Mevzuatımız oldu. Her şey kayıt altına alındı, hepimiz kurumsallaştık. Hepimiz teknolojik donanımlı otobüslerle yola çıkmaya başladık" diye konuştu.

Egelilere hediye getirdik

"Türk sanayisinin önemli markası Temsa ile üç yıl önce başlayan evliliğimiz devam ediyor" diyen Ayyıldız, yeni Safir otobüslerle Egelileri Türkiye'nin dört bir tarafına taşıyacaklarını belirtti: "Neden çok pahalı otobüsler alıyoruz, aynı kalite ve aynı konfor diyerek üç yıl önce Temsa ile işbirliği yaptık ve alanın iki lideri iki markasını buluşturduk. Bu evlilik çok önemli sonuçlar doğurdu. 2014 yılına 100 otobüs yatırımı ile başladık. Bugün sizlerin huzurunuzda 100'lük



grubun ilk 30 adedini teslim alıyoruz. Egelilere müjde olsun! Bu otobüsler Türkiye'nin her yerine gidecek ama İzmir'den, Didim, Çeşme, Marmaris, Bodrum, Turgutlu, Salihli'den gidecek. Bu otobüsleri Egelilere hediye olarak getirdik, hizmetin en iyisini yapmaya geldik. Bugünkü 30 araç 6,5 milyon Euro'luk yatırım; tamamı 25 milyon. Türk ekonomisine katkılarımız ortada. Metro ailesi olarak bu yatırımımız Türkiye'ye hayırlı olsun. En büyük Metro!"

Yıldırım: Metro hep öncü oldu

UDH eski Bakanı ve İzmir Büyükşehir Belediye Başkan Adayı Binali Yıldırım, Metro Turizm'in hep öncü bir şirket olduğunu ifade etti: "Metro Turizm'in kendi çapında büyük başarıları var. Önemli bir şehirlerarası taşıma şirketimiz. Pazanın beşte birine hitap ediyor. Daha güzel hizmet etmesini temenni ediyorum. Çıkarılan kanun ve

yönetmeliklere uyma konusunda hep öncü oldu. Kim ne derse desin, otobüs taşımacılığının artarak devam edeceği muhakkak. Çünkü Türkiye büyüyor ve seyahat günden güne artıyor. Her türlü olumsuzluk söylemlerine rağmen, otobüs taşımacılığı her yıl yüzde 10 artıyor. Doluluk artıyor. 3 otobüs çıkacakken 1 otobüs çıkıyor. Otobüslerdeki konfor uçaklarda yok."

Binali Yıldırım



Şenol Ayyıldız ve Murat Anıl, 3 yıldır devam eden işbirliğinin mutluluğunu yaşıyorlar.



Soldan: Umut Kahraman, Şenol Ayyıldız, Murat Anıl, Hamdi Öztürk, Baybars Dağ, İrfan Özsevim ve Ekrem Öztürk