



Kış lastiğine dikkat!

Pirelli 01 Kış Serisi: Yeni Nesil Ağır Vasıta Lastiği ■ 8'de

Murat Lojistik 20 Ford Cargo aldı

6'da

Iveco'dan Böcek Nakliyat'a
8 Stralis



8'de

2. el kamyonlar için önemli seçenek

MAN TopUsed



8'de

2. El Otobüs Kampanyası ■ 4'te

Hollanda firması
Noy Logistics'e
5 Talson satışı



8'de

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 115 • 2 - 8 Aralık 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Zorunlu sigortaların tarife ve talimatlarında değişiklik yapıldı

Otokar Atlas Kamyonu yıl sonu fırsatı ■ 5'te

SİGORTA TEMİNATLARI ARTTI

● 2014 için kişi başı teminatlar; trafik ve taşımacılık sigortalarında 268 bin TL ve koltuk sigortasında 175 bin TL oldu. Kaza başına teminatlar da arttı.

● Trafik sigortasının 2015-2018 dönemine ait teminatları şimdiden yayımlandı. Prim hesabında plakanın ili yerine ikametgah esas alınabilecek.

Trafik, taşımacılık ve koltuk gibi zorunlu sigortaların tarife ve talimatlarında değişiklik yapan düzenlemeler 27 Kasım 2013 tarih ve 28834 sayılı Resmî Gazetede yayımlandı.

✓ Trafik Sigortası

2014 yılında tüm taşıtlar için; maddi teminat araç başına 26 bin 800 TL ve kaza başına 53 bin 600 TL; kişi başına sağlık gideri teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatı 268 bin TL oldu. Sağlık gideri teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatlarının kaza başına değerleri otomobil ve taksiler için 1 milyon 340 bin TL; minibüs, kamyon, kamyonet, tanker ve çekiciler için 2 milyon 680 bin; 18-30 koltuklu otobüsler için 4 milyon 824 bin TL ve daha büyük otobüsler için 8 milyon 308 bin TL oldu. Büyük otobüsler için Hazine Müsteşarlığı, ilave teminat getirebilecek.

2015-18 döneminin tüm teminatları da yıllık yüzde 7-8 artış gösterecek şekilde şimdiden yayımlandı.

Otopark-garaj, bakım-onarım ve alım-satım gibi araçlarla ilgili faaliyetlerde bulunanlar da otomobillerin düzeyinde zorunlu sigorta yapacak.

Hazine Müsteşarlığı, sigorta prim tespitinde plakanın kayıtlı olduğu il yerine ikametgahın olduğu ilin esas alınmasına karar verebilecek.

✓ Koltuk sigortası

Taşıtların sürücü ve yardımcıları ile yolcular için koltuk başına sağlık gideri teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatı 2014 yılında 175 bin TL olacak.

✓ Taşımacılık sigortası

Sağlık gideri teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatı tüm taşıtlar için 2014 yılında kişi başına 268 bin TL; kaza başına ise otomobil ve taksiler için 2 milyon 144 bin TL; minibüsler için 4 milyon 556 bin TL; 18-30 koltuklu otobüsler için 8 milyon 40 bin TL ve büyük otobüsler için 13 milyon 400 bin TL olacak. 31 koltuktan büyük otobüsler için Müsteşarlık ilave teminat getirebilecek.

✓ Tehlikeli madde sigortası

Tehlikeli maddelerle ilgili teminatlar artırıldı. Taşıma ve dağıtımda kişi başı teminatlar 268 bin 750 TL oldu. Karayolu taşımasında maddi teminat 537 bin 500 TL ve kaza başına teminat 5 milyon 375 bin TL. ■ 5'te



Turizm taşımacıları:

Federasyona "hayır"



Yolculuğun en yeni yolu ISUZU NOVO ■ 2'de

4'te



Dr. Zeki Dönmez

Sigortada primsiz teminat olmaz!

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Akıllı Ulaşım Sistemleri ve Trafik - 3

2'de



Mustafa Yıldırım

Konfederasyon girişimini askıya aldık...

3'te



Akif Nuray

Kalkınma ve büyüme...

4'te

Scania'dan indirimli "Eski Dostlar Servis Kampanyası" ■ 7'de

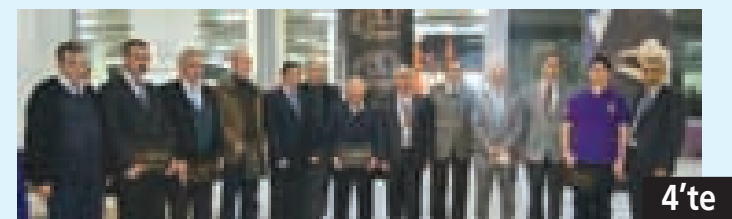
2004'ten bugüne 2451 otobüs yenilendi
İstanbul'a 110 otobüs daha



Temsa'dan doğal gazla çalışan Avenue CNG takdir topluyor ■ 5'te

3'te

Mercedes-Benz Türk'ten
Kaptanlara altın rozet



4'te

Sivas, Yeni Otobüs
Terminaline kavuştu



6'da

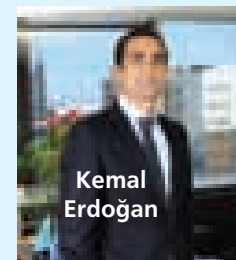
Kâhta Petrol'ün Mercedes yatırımı

Koluman Tarsus'un gerçekleştirdiği 4 Travego 15 SHD aracı Kahta Petrol Turizm, Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde teslim aldı.



6'da

Rize'den 20 merkeze sefer başlattı



Kemal Erdoğan

Kamil Koç, 1,5 milyon yeni yolcu hedefliyor

6'da

Otobüslerde sağlam değişim başlıyor: Lassa kış lastiği ■ 6'da

Akıllı Ulaşım Sistemlerinin Güvenli ve Düzenli Bir Trafik İçin Önemi - 3 -

Günümüzde trafik kaynaklı olumsuz etkilerin kısa sürede ortadan kaldırılabilmesi için geleneksel altyapının iyileştirilmesi yani ilave şerit eklenmesi, katlı kavşak yapılması gibi kapasite artırıcı çözümler mümkün olamamaktadır. Daha yüksek kapasiteli ulaşım sistemleri ise yüksek maliyet ve uzun bir süreçte gerçekleştirilebilmektedir. Örneğin 90'lı yıllardan bu zamana kadar geçen 23 yıl sürede, İstanbul'da ancak 120 km.lik bir raylı sistem yapılabildiği.

Dünyadaki çok eski raylı sistemler de kapasitesini doldurmuş, gelen taleplerin karşısında zorlanmaya başlamıştır. Bu sistemlerin ilave kapasiteye kavuşmaları bilgi kontrol ve iletişim teknolojilerini entegrasyonunu içeren akıllı ulaşım sistemlerinin kullanılmasıyla mümkün olacaktır.

Öncü belediye...

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Trafik Müdürlüğü, kent trafiğinin sürücü, yolcu ve yayalar açısından daha güvenli hale getirmek için, sorumluluğunda olan yollarda, 2006 yılından itibaren Elektronik Denetleme Sistemleri'ni (EDS) kurarak birçok konuda olduğu gibi bu konuda da Türkiye'de öncü belediye olmuştur. Trafikteki araçlara cezai işlem uygulama yetkisi olan Emniyet Genel Müdürlüğü (EGM) ile anlaşma sağlayarak EDS ile belirlenen ihlallerin polis memurları tarafından cezaya çevrilmesi yöntemiyle sistem çalışmaktadır.

İBB Trafik Müdürlüğü'nün EDS tarafından tespit edilen çeşitli ihlaller Trafik Kontrol Merkezine (TKM) iletilmektedir. TKM'deki sistemler ihlal bilgileri değerlendirilerek polis memurunun kontrolüne sunmaktadır. Polis memuru tarafından kontrol edilen ve onaylanan ihlallerin farklı açılardan alınan resimleri sistem tarafından oluşturulan çıktıya yerleştirilmektedir. Bu çıktıların basılmasından sonra Maliye Bakanlığı tarafından hazırlanan ve cezai işlem uygulayabilmek için elle doldurulması gerekli olan makbuzlar polis memurları tarafından



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

sistemin verdiği çıktıya göre doldurulmaktadır. Ayrıca EGM'nin bilgi sistemi (POLNET) ile EDS sistemi arasında bilgi alışveriş sistemi olmamasından dolayı plaka sorgulama polis memurlarında bulunan mobil el terminalleri ile manuel olarak yapılmaktadır. Ceza makbuzlarının elle doldurulması ve POLNET ile EDS sistemleri arasında bilgi alışveriş sisteminin olmaması sebebiyle EDS tarafından tespit edilen birçok ihlale cezai işlem uygulanamamaktadır. İBB Trafik Müdürlüğü'nden alınan verilere göre İstanbul genelindeki 155 EDS noktasından günlük 4000 - 5000 adet ihlal tespit edilebilmekte fakat bahsedilen sebeplerden dolayı bu ihlallerden sadece 1500 - 2000 tanesine cezai işlem uygulanmaktadır.

İleri teknoloji kullanımı

İBB, trafik güvenliğini artırmak ve trafik akışını düzenlemek için kurmuş olduğu EDS'de ileri teknoloji ürünleri kullanmaktadır. Bu ürünlerin geliştirilmesi ve bakımı için büyük yatırımlar yapılmaktadır. Merkezi yönetim tarafından yerel yönetimlere bu sistemlerin kurulması ve bakımı için herhangi bir bütçe ayrılmadığı için bu sistemlerin sürdürülebilirliğinde ve geliştirilmesinde problemlerle karşılaşmaktadır. İBB, Plan ve Bütçe Komisyonu Başkanlığı'na 2918 sayılı Karayolu Trafik Kanununun bazı maddelerinde değişiklik yapılması konusunda bir teklif vermiş ve bu kanun teklifi komisyon tarafından olumlu karşılanarak ve ilgili birimlerin üzerinde çalışması ile "6111 sayılı (torba) kanunun" 60. Maddesi olarak yasalaşmıştır.

Trafik güvenliğinin artırılmasında çok önemli role sahip olan Elektronik Denetleme Sistemleri (EDS) tüm ülke genelinde kullanımının yaygınlaştırılması ve denetimlerin bu sistemler yardımıyla yapılarak kaza sayılarının azaltılması hedefinin öne, 6111 sayılı kanunun 60. maddesine eklenen 16. ek maddenin kabul edilmesiyle, açılmıştır. İlgili maddenin uygulanması sırasında Maliye Bakanlığı ve Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından hazırlanacak yönetmelik için aşağıda belirtilen hususların dikkate alınmasında fayda olacağını düşünmekteyiz.

Hepinize; başarılı sağlıklı huzurlu ve mutlu bir hafta dilerim. ■

HD kaliteli içerik
Cloud Kontrol Merkezi
TS 16949 sertifikası
Otomotiv seviyesinde Kalite
MSI/FUNTORO'dan garanti

Otobüslerdeki en lüks seyahat deneyimi

TEKNOLOJİ
BİLİŞİM LTD. ŞTİ.

FUNTORO

Yolculuğun En Yeni Yolu Isuzu Novo



Sayırsız ayrıntısıyla yenilenen, yolcu taşımacılığında standartları daha da yükselten **Novo**, profesyonellerin hizmetinde.

Aerodinamik yeni dış tasarım • Yeni torpido ve yeni iç tasarım • Ön ve arka disk fren
Füme rengi camlar • Dijital klima • Ön sis farları • Modern hava kanalları • Turkuaz tipi boynuz aynalar



Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

ISUZU

2 - 8 Aralık 2013

Taşıma
Dünyası

Kentiçi » 3

Van'da toplu taşıma ihalesi

Van Belediyesi toplu taşıma hizmetini 29 yıllığına ihaleye çıkarıyor. 23 hattın intifa hakkı 29 yıllık süre ile 6 Aralık Cuma günü ihaleye çıkarılıyor. Van Belediye Başkanlığı'nda saat 14.00'te yapılacak ihale için belirlenen muhammen bedel 500 bin TL. İhaleye yönelik ilan 28 Kasım 2013 tarihli Resmi Gazete'de yayımlandı. ■

Gaziantep'e 28 tramvay geliyor

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi Meclisi'nin Kasım ayı dönem toplantısının birinci oturumunda oy birliği ile kabul ettiği madde neticesinde; Gaziantep halkının daha konforlu, çağdaş ve güvenli bir ortamda ulaşım yapabilmesi için yeni yapılan İbrahim-GATEM güzergahında ulaşımında kullanılmak üzere 20 milyon TL'lik bütçe ile 28 tramvay daha alınmasına karar verildi. ■

2004'ten bugüne 2451 otobüs yenilendi

İstanbul'a 110 otobüs daha

Bütçesinin yüzde 55'ini ulaşıma ayıran İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İETT otobüslerini peş peşe hizmete alıyor.

Başkan Kadir Topbaş'ın ev sahipliğinde Kartal Sahil Meydanında düzenlenen hizmete alım törenine, İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı ve çok sayıda vatandaş katıldı. Başkan Topbaş, göreve geldikleri günden bu güne İstanbul'a yaptıkları yatırımlar toplamının 60 milyar TL'yi bulduğunu kaydetti. Başkan Topbaş ulaşıma ayırdıkları payın da yüzde 55 olduğunu söyledi.

Hizmete alınan otobüslerin ayrı bir özelliği olduğunu ve dünyada çok az yerde kullanıldığını altını çizen Topbaş, "Otobüslerimizde artık internet var. Bunu tanıtmıştık. İsteyen mobil cihazlarını hızlı şekilde şarj da edebiliyor. Hizmet aldığımız bu yeni otobüslerde ise bisiklet aparatı var. Dünyada çok az yerde bu uygulama var. Vatandaşlarımız bisikletlerini hızlı ve kolay bir şekilde otobüsün önüne

yerleştirip seyahat edebilecek" diye konuştu.

2004 bugüne 2.451 otobüsün yenilediğini ve filoya 1.705 yeni araç daha kazandırıldığını kaydeden Başkan Topbaş, bu araçların toplam değerlerinin de 930 milyon TL olduğunu söyledi. Araçların tamamının yerli üretim olduğunu da altını çizen

Başkan Topbaş, "İETT filosofunun yaş ortalaması 14,6'dan, 5'e düşüyor" dedi. Bisiklet aparatlı otobüs sayısının 50'ye çıkarılacağını aktaran Başkan Topbaş, "Otobüslerimiz Kartal-Kadıköy sahil yolu, Küçükçekmece-Eminönü sahil yolu, Sarıyer-Kabataş sahil yolundaki hatlarda hizmet verecek" diye konuştu. ■



Başkan Topbaş meydana bulunan bisiklet aparatlı bir otobüse de iki adet bisikletin nasıl yerleştirildiğini uygulamalı olarak gösterip otobüsü bir süre kullandı.

Konfederasyon girişimini askıya aldı



Mustafa Yıldırım

TOF Tım Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Şehirlerarası taşımadaki dinamiklerden dolayı bir konfederasyon fikri ortaya çıktı. Bu fikir aslında ilk olarak TOF ve TOFED'in tekrar birleşmesi ile gündeme geldi. Ancak biz bu birleşmeyi daha önce denedik. Tekrar denemeye ihtiyaç yok. Bu noktada, "Konfederasyon oluşumuna gidelim" önerisi geldi.

TOF olarak her zaman sektörün haklarını ön planda tuttuk. Bu hakları korumaya azami özen gösterdik. Mevzuat düzenlemelerine müdahale ettik. Biz belediyelerde gidip haklarımızı savunuyoruz. UKOME kararlarının esiri oluyoruz. Şehir içinde cezalarla muhatap oluyoruz. Hiçbir inisiyatifimiz yok. Sivil inisiyatifin bu kadar göz ardı edilmemesi konusunu Ulaştırma Bakanımız Sayın Binali Yıldırım'a da anlattık.

Sayın Bakan, görüşmemizde yetki devrini yapabileceklerini ifade etti. Ancak hür ve bağımsız bir yapıyı oluşturacak bir yapılanma olmadı. Biz konfederasyon oluşumunun da bir kazanç sağlamayacağını düşünüyoruz. Onun için şehirlerarasında bir konfederasyon yapısı oluşturma fikrini şimdilik askıya alma kararı aldık. Bu, kurulmayacak anlamını taşıyor. Konfederasyon yapısı içinde tüm yolcu taşımacılarının yer alması gerektiğine inanıyorum. Konfederasyon aslında tüm yolcu taşımacılarının bir ihtiyacı.

İhtiyaç ama amaç değil

Aslında bu federasyonlar, dernekler hepsi bir araç, amaç değil. Son zamanlarda sanki federasyonculuk bir meslek oldu, dernekçilik meslek oldu; o hale getirdik bu işi. Bizim meselemiz, sektör sorunlarını çözmek için daha etkin bir yapı kurmak.

Turizm taşımacısı büyüyor

Turizm taşımacılarının da bir federasyon yapısına gitmesi yönünde bir düşünce oluştu. Turizm taşımacıları, Türkiye genelinde 30 bine yakın bir taşıt kapasitesine sahip. Belgeli firma sayısı ise şehirlerarasını üçe katlamış durumda. Turizm taşımacılığının Türkiye'de büyüme hızı, şehirlerarasının küçülme hızıyla ters orantılı. Karayolu taşımacılığından kaçan herkes turizm taşımacılığına sığınıyor.

Rekabet artıyor

Turizm şişiyor, rekabet artıyor, gelirler azalıyor... Turizm öyle ahlım şahım bir duruma gelmedi. İstanbul'a bakıyorsunuz

altyapı sorunları var. Sultanahmet'te otopark sorunu var. Ulaşımın oranı, toplam turizm gelirleri içinde yüzde 30. Turizmin bundan sonra daha iyi yapılması lazım. Turizm taşımacılarının parklanma sorunu en önemlisi ve acil çözüme kavuşturulması gerekeni... Yenikapı'da inşası süren dolgu alanında turizm taşımacılarına yönelik bir alan ayrılması talebine Sayın Başkan Kadir Topbaş sıcak baktı ve uygulanması yönünde talimat verdi.

8+1 sorunu

Öte yandan, turizm taşımacıları için sorun oluşturan bir 8+1 kararı var. Belgelere kayıtlı 8+1 araçların kullanımını 2016'ya kadar mümkün kılan karar da alındı. Ancak bu karar da turizm taşımacılarını memnun etmekten uzak. Bu araçlar bir milli servet ve maç başladıktan sonra kural değiştirilmemesi gerekir. Bu arabaların ekonomik ömrünü tamamlayana kadar kullanılması taraftarıyız. Bu talebimiz için gerekirse dava açabilir, gerekirse eylem yapma kararı alabiliriz. 300-400 milyon dolarlık bir yatırım söz konusu. Zaten ağır maliyetler nedeniyle sıkıntı içinde olan bu sektöre yeni maliyetlerin yüklenmemesi gerekiyor. Şimdilik 2016'ya kadar bir geçiş süreci alınması önümüzü açtı. Gelecek hafta UKOME'de bu sorunu gündeme getireceğiz. Bu sorunu çözeceğimizi düşünüyoruz. İstanbul Valisini, Emniyet Müdürünü ziyaret edeceğiz. Bu seçim sürecini kullanarak sektörün haklarını aramızda lazım. "Ulaşımın önüne engel konulmasın" diyeceğiz.

Sigorta sorununa yeni çözüm

Sektörün yaşadığı önemli sorunlardan biri de sigorta. En büyük gider kalemlerinden birini oluşturuyor. Dünyada ve Türkiye'de örnekleri olan kooperatif sigortacılığı diye bir alan var. Bir şirket kuruluyor ve bu şirket üzerinden sigortalar yapılabilir. Bir yandan bu şirketin ortağı olurken bir yandan da piyasadaki fiyatlardan çok daha uygun koşullarda sigorta yapma imkanı elde edebiliyorsunuz. Sigortacılar çok iyi bir ders vereceğiz. Sigortacılar açısından Türkiye şu anda bir cennet. Sigorta şirketlerinin yüzde 80'i de yabancıların elinde; düne kadar trafik sigortasını bin 500 TL'ye yapıyorlardı. Yılda 25-30 bin lira kazanmayan bir taşımacı senede 25-30 bin lira sigorta parası ödüyor. Bu sorunlar için hep birlikte hareket ederek çözümler arayacağız.

Herkesi iyi haftalar diliyorum. ■

Malatya'da TRAMBUS dönemi başlıyor

Yapılan uzun soluklu araştırma ve geliştirme çalışmaları neticesinde Malatya Belediye Başkanımız Sayın Ahmet ÇAKIR tarafından belirlenen ve mevcut toplu taşıma sistemine entegre edilecek olan Trambus sistemi ulaşımına yeni renk katacak.

Ülkemizde kullanılmayan, ancak dünyanın birçok gelişmiş kentlerinde kullanılmakta olan Trambus sisteminin, daha etkin ve verimli olacağını belirleyen Malatya Belediyesi, mevcut toplu taşıma sistemine Trambus'ları entegre ediyor. Malatya Belediye Başkanı Ahmet Çakır, gerek çevre dostu, gerekse işletme maliyeti açısından diğer sistemlere oranla çok daha düşük maliyetli olan Trambus'ların saat bazlı yolcu frekanslarına uygunluğunun yanı sıra kentin fiziki koşullarına da uyum sağlayacağını söyledi.

Düzenlenen ankette Metalik Gri - Siyah, Turkuaz - Beyaz - Siyah ve Kırmızı - Beyaz - Siyah renk kombinasyonlarının yer



Ahmet Çakır

aldığı araçlar arasında Malatyalılar, oylarıyla Kırmızı - Beyaz - Siyah renk kombinasyonunu belirledi.

Trambus'ların yapıldığı fabrikayı ziyaret eden Motaş Genel Müdürü Hasan Alıcı, yapım aşamasında olan araçları inceledi. Alıcı, firma yetkilileri ile yaptığı görüşmede araçların Şubat ayı sonlarında teslim edilmesi planlandığını açıkladı. ■



Çevreciliği ve konforuyla TAKDİR TOPLUYOR

Doğal gaz ile çalışan Avenue CNG, çevreci özelliğinin yanı sıra; güçlü kliması, ısıtma sistemi ve ergonomik koltukları ile şehir içi toplu ulaşımı konfora dönüştürüyor.



AVENUE CNG

www.temsa.com



4 » Gündem



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Büyümeyi kalkınmaya çevirmek, temel hak ve özgürlükleri geliştirmek, temel ve mesleki eğitim kalitemizi yükseltmek, katma değeri arttırmak 2023 hedeflerimizin gerçekleşmesi için temel gereklerdir. ODTÜ'yu (Ortadoğu Teknik Üniversitesi) birincilikle bitirmiş olan Kalkınma Bakanı 10. Kalkınma Planında bunları vurguluyor.

Biz de, önceki yazılarımızda ekonomik barışı önemsedik; katma değeri arttırmanın önemli bir etken olduğunu konuştuk.

Bakalım, kıdem tazminatı ekonomik barışta önemli bir etken mi? 13 milyon kayıtlı işçiden sadece 1 milyonunun tazminat alabildiği, kalan 12 milyonun ise tazminata erişiminin hiç olmadığı gündeme çıktı.

13 milyon kayıtlı işçinin bildirilen ücretinin ortalaması 1.640TL. Toplamın yüzde 36'sı asgari ücretten bildirilmiş. Buna hayret edenler oldu mu acaba?

Bence olmuştur, hem de çoktur, maalesef... 2013 yılında olduğumuzu bilmem hatırlatmama gerek var mı...

Böyle geldi ama böyle gitmeyecek; düzeltme, yenileme, değişime, geliştime şart.

Öneri oluştu:

Kıdem Tazminatı Fonu kurulacak, primler bu fona aylık olarak işveren tarafından yatırılacak, işçi kişisel bir erişim şifresi ile anlık olarak hesabını izleyebilecektir.

İş veya işçi değiştirmek tazminat hesabından bağımsız olacak.

Ödemelerini geciktiren işverenlerin

Büyüme ve kalkınma

kamu ile olan başka işlerinde "ödememin tamamlanması şartı" uygulanacak. İhalelere teklif verenlerin kendisinin ve bağlı taşeronlarının teklif tarihi itibarı ile SGK Prim Borcu olmaması şartının uygulanması gibi...

Çevrimin ucu bağlanacak.

Fakat yine hayret ki; taraflar, teklifi eleştirdi ve hatta bir işçi sendikası, eski durumun devamından yana görüş bile bildirdi.

Halbuki şeffaflık oluyor, uygulama tüm kayıtlı işçilere yaygınlaşıyor, ödeme yükümlülüğü başka kamusal ödeneklere bağlanıyor, işgücü serbestleşiyor, süreç bütünleşiyor.

Şimdi "bildirilmiş" net aylık gelirleri karşılaştıralım:

2012 yılında; kayıtlı işçi 985 TL, Kayıtlı serbest meslek (lokantacı, doktor, avukat...) 950 TL, Küçük imalatçısı 650 TL, Turizm seyahat işletmeleri 413 TL aylık net gelirle yaşadılar.

Kayıtsızları bilmiyoruz. 2023'e, doğru bakalım.

2012'de ihracatın GSYH oranı dünyada yüzde 27 idi, Türkiye'de yüzde 17 oldu.

Dünya ortalamasından 10 puan gerideyiz. Bu oranı 2023'te 20 puan artırarak

yüzde 37'ye çıkaracağız. Dünya ortalaması yüzde 31 olacak. Dünya ortalamasını 6 puan geçeceğiz. Sadece 10 yıl sonra.

Nasıl mı?

Büyümeyi kalkınmaya çevirecek.

Ekonomik barış bu kadar çok gerekli. ■

Taşınma
Dünyası

2 - 8 Aralık 2013

Turizm taşımacıları: Federasyona "hayır"

Turizm Taşımacıları Derneği, federasyon fikrine sıcak bakmıyor. 26 Kasım Salı günü dernek binasında gerçekleşen toplantıda, Turizm taşımacıları federasyon olma kararını oybirliğiyle reddetti.

TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, yaptığı konuşmada, turizm taşımacılarının zaman içinde federasyon kurmasının doğru olacağını ancak bu durumun şu an askıya alındığını söyledi. Turizm taşımacılığının, şehirlerarasından daha fazla araç ve firma kapasitesine sahip olduğunu dile getiren Yıldırım, "Burada birlik beraberlik tesis edip



arkasından yönetim kuruluna bir federasyon kurmak ve konfederasyona katılmak gibi bir yetki verirsiniz, zaman içinde yine sizlerin de görüşlerini alarak bu yapılanmayı gerçekleştiririz ama biz şu an zaten konfederasyon fikrini askıya aldık TOF olarak

yürüteceğiz" dedi.

Daha iyi yapılanma

Turizm taşımacılığında rekabetin artmasına rağmen gelirlerin azaldığını vurgulayan Yıldırım, "Turizm taşımacısının birçok sorunu bulunuyor. Sultanahmet'te otopark sorunu var. Turizmin daha iyi yapılması lazım. Sivil toplum örgütleri olarak

dünyanın hiçbir yerinde bizim kadar organize bir güç yok. Sizin şehir içindeki parklanma işinin ile ilgili Belediye'ye gittik. Yenikapı'da yapılan miting alanında turizm otobüsleri için de tanzim yapılması lazım dedik, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş hemen talimat verdi" ifadelerini kullandı.

Başkan Yıgıcı: Konumumuz iyi

TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, hükümet nezdinde saygın bir konumda olduklarını belirterek, "230 üyesi olan bir derneğiz. Sorunlarımızın çözümünü noktasında aktif çalışmalar yürütüyoruz" diye konuştu. Konuşmaların ardından yapılan oylama sonucunda federasyon yapısının oluşumun gerçekleşmemesi yönünde karar alındı. ■



Mercedes-Benz Türk'ten Kaptanlara altın rozet



Araçlarının bakımlarını servislere yaptıran ve 1 milyon km.ye ulaşan iki kaptana altın rozet, 750 bin km.ye ulaşan 3 kaptana da gümüş rozet törenle sunuldu.

İstanbul Otogarı'ndaki Mengerler Ticaret'te 28 Kasım Perşembe günü düzenlenen törene Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Otobüs Kısım Müdürü Bahattin Kılıçaslan, Otobüs Büyük Müşteri ve Filo Danışmanı Göksel Aslan, Mengerler Ticaret Servislerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Burak Ataman, Teknik Müdür Siegfried Vogt, Otogar Servis Müdürü Yaşar Altuntaş ile altın ve gümüş rozet almaya hak kazanan kaptanlarla firma yetkilileri katıldı.

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Otobüs Kısım Müdürü Bahattin Kılıçaslan, 2009'da başlayan etkinlik kapsamında araçlarının bakımının tamamını yetkili servislere yapan ve 1 milyon yol yapan kaptanların altın rozet, 750 bin km yapan kaptanların gümüş rozet, 450 bin km yapan kaptanların bronz rozet almaya hak kazandıklarını söyledi. Kılıçaslan, daha sonra altın ve gümüş rozet kazanan kaptanlara rozetlerini sundu.

Yetkili servislere neden gelinmeli?

Bahattin Kılıçaslan, Taşıma Dünyası'na yaptığı açıklamada, yetkili servislere gelinmesinin önemini şu şekilde açıkladı: "İstatistiklere bakıldığında Türkiye'de günde 800-1000 arasında büyük, küçük kaza meydana geliyor. Bu kazaların nedeni birinci sırada insan,

ikinci sırada ise araç faktörü. Araçların periyodik bakımlarının, onarımlarının ve kaza sonrası tamirlerinin yetkili servislere yapılması güvenlik açısından çok önemli. Biz diyoruz ki, 'yetkili servisi tercih edin, taşıdığınız canı, malı tehlikeye atmayın. Aracınızın değerine değer katın. İkinci el değerini

koruyun.' Yetkili servislere pahalıdır algısının yıkılması için gerekli çalışmaları yapıyoruz. Birçok malzemede biz daha uygunuz. Pahalı olan malzemeler konusunda kısa değil uzun vadeli düşünülmeli. Bizim öncelikli amacımız servis girişlerinin artmasındansa, araçlarda daha az sıkıntı olsun servislere daha az giriş yapılсын. Kaporta girişlerinde yüzde 30 azalma var. Bunun nedeni karayolu altyapısının gelişmesi ve denetimlerin artması ile kaza oranlarının ciddi bir düşüş yaşanması. Hiç servise gelmeyen müşterilere yönelik kampanyalar yapıyoruz. Garanti süresince servise geliş oranı yüzde 99, 20 yıllık araçların servis gelişleri ortalama yüzde 30. Son üç yıla bakıldığında ise servise geliş oranı yüzde 60-70." ■



Bahattin Kılıçaslan

Erkan Yılmaz

İstanbul Seyahat: Altın Rozetli Kaptan Yaşar Özdemir

İstanbul Seyahat'te 17 yıldır kesintisiz şekilde çalışan ve 1 milyon km yapan aracın kaptanı da olan Yaşar Özdemir, yetkili servislere aracın bakımının yaptırılmasının önemini şu şekilde açıkladı: "Firmamız bu konuda çok titiz. Yetkili servislere kullanılan her yedek parçanın arkasında duruluyor. Rastgele yerlerde araç bakımı yapıldığında

yeterli randıman alınmıyor. Yeterli bilgi sahibi isen ve yaşadığın sorunu iyi aktarmışsan en iyi çözüm serviste sağlanıyor. 302'den beri Mengerler servisi ile çalışıyoruz. Mesai haricinde bile gerekli yardımı yapıyorlar. Çok sık yaşamadım ama yol yardımı konusunda çok iyiler. Bu güne kadar hiçbir talebimiz geri çevirmedi."

Kaptan Yaşar Özdemir, kış mevsimi ile ilgili güvenli sürüş konusunda uyarılarda bulundu: "Yolcularımızı mağdur etmemek adına her türlü önlemin alınması şart. Araçlara kış lastikleri takılması gerekiyor. Araçta mutlaka zincir, çekme halatı, takoz bulunmalı. Sürüş anında olgun ve sakin olunması çok önemli." İstanbul Seyahat İşletme Sorumlusu Nadir Berberoğlu:

Bizim kaptanlarımız çok tecrübeli, en genç 17-20 yıllık. 1 Aralık'ta kış lastikleri zorunlu takılacak. Bizim tüm araçlarımızda kar düşmeden kış lastiği takıldı. Biz kış kış gibi, yaz yaz gibi yaşamayı tercih ediyoruz. Km bakımlarını hiç sektirmeden servislere yaptırdığımız için garanti bitimi sonrasında bile yedek parça kullanımında çok yardımcı oluyorlar. ■



Nadir Berberoğlu

Yaşar Özdemir

2. El Otobüste Böyle Kampanya Görülmedi



MAN Fortuna Mega
Model Yılı: 2006
Donanımı: Koltuk arkası ekran, uydu, çelik jant
Fiyatı: 60.000 €



MAN Fortuna
Model Yılı: 2011
Donanımı: Koltuk arkası ekran, uydu
Fiyatı: 142.500 €



NEOPLAN Tourliner
Model Yılı: 2007
Donanımı: Koltuk arkası ekran, uydu
Fiyatı: 90.000 €



NEOPLAN Tourliner
Model Yılı: 2010
Donanımı: Koltuk arkası ekran, uydu
Fiyatı: 137.000 €



MERCEDES Travego 17
Model Yılı: 2006
Donanımı: Koltuk arkası ekran, uydu
Fiyatı: 95.000 €



SETRA 417 HDH
Model Yılı: 2009
Donanımı: Koltuk arkası ekran, uydu
Fiyatı: 137.000 €

Şimdi Herkes Starliner Sahibi Olacak....

Bakımı
MAN tarafından
yapılmış
sıfır gibi
2. el otobüsler

- Ayda 2.578 €'dan başlayan taksitler
- 48 aya varan vade seçenekleri
- %0 faiz oranı
- 1 yıl boyunca %50 garanti



Araç	Model Yılı	Araç Açıklama	Vade (Ay)	Starliner Kampanya Fiyatları		
				Peşinat %25	Kredi tutarı	Ödeme (Aylık)
Neoplan Starliner	2006	Standart	30	29.000 €	87.000 €	2.900 €
Neoplan Starliner	2006	2+1 Vip	30	40.000 €	120.000 €	4.000 €
Neoplan Starliner	2006	2+1 Vip	30	45.000 €	135.000 €	4.500 €
Neoplan Starliner	2007	Standart	36	35.000 €	105.000 €	2.917 €
Neoplan Starliner	2007	2+1 Vip	36	42.500 €	127.500 €	3.542 €
Neoplan Starliner	2008	Standart	36	40.000 €	120.000 €	3.333 €
Neoplan Starliner	2008	Standart	48	41.250 €	123.750 €	2.578 €
Neoplan Starliner	2010	Standart	36	56.250 €	168.750 €	4.688 €
Neoplan Starliner	2010	Standart	48	57.500 €	172.500 €	3.594 €

Kampanya 31.12.2013 tarihine kadar geçerlidir

0 312 556 13 34
topused@man.com.tr
mantopused.sahibinden.com

MAN | TopUsed

444 4 626



2 - 8 Aralık 2013

Taşıma
Dünyası

Zorunlu sigortaların tarife ve talimatlarında değişiklik yapıldı

SİGORTA TEMİNATLARI ARTTI

Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk (Trafik) Sigortası tarife uygulama esasları, Karayolu Yolcu Taşımacılığı Zorunlu Koltuk Ferdi Kaza Sigortası tarife ve talimatı ile Zorunlu Karayolu Taşımacılık Mali Sorumluluk Sigortası tarife ve talimatında değişiklik yapan düzenlemeler 27 Kasım 2013 tarih ve 28834 sayılı Resmi Gazetede yayımlandı. Başlıca hususları sigorta türlerine göre özetleyerek veriyoruz.

Trafik Sigortası

Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk Sigortasında Tarife Uygulama Esasları Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik önce şu esasları getiriyor:

- Sigorta priminin tespitinde plakanın kayıtlı olduğu il yerine işletenin ikametgahının bulunduğu ilin esas alınabilmesi konusunda Hazine Müsteşarlığına yetki verildi.
- İşletenlerin mevcut indirim ve artırım durumları araç tanım değişiklikleri nedeniyle değişmeyecek.
- Teminat miktarını gösteren tablolardaki 16, 17, 18, 19'uncu satırlar kalktı.

2014 teminatları

- Maddi teminat tüm taşıtlar için, araç başına 26 bin 800 TL ve kaza başına 53 bin 600 TL oldu.
- Sağlık gideri teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatı
 - Tüm taşıtlar için kişi başına 268 bin TL
 - Kaza başı teminatlar ise + Motosiklet ve yük motosikletleri için 804 bin TL
 - + Otomobil, taksı, traktör, özel amaçlı taşıt ve tarım makineleri için 1 milyon 340 bin TL
 - + Minibüs (10-17 koltuk), kamyonet, kamyon, iş makinesi, römork (insan taşımada kullanılan) tanker ve çekiciler için 2 milyon 680 bin TL
 - + 18-30 koltuklu otobüsler için 4 milyon 824 bin TL
 - + 31 ve üstü koltuklu otobüsleri için 8 milyon 308 bin TL oldu.
- Müsteşarlık 31 koltuktan büyük otobüsler için ek teminat getirebilecek.

Gelecek de belli

Yönetmelikte 2015-18 döneminde uygulanacak Trafik Sigortası teminatları da yer alıyor.

- Araç başına maddi teminat 2015'te 29 bin TL, 2016'da 31 bin TL, 2017'de 33 bin TL ve 2018'de 36 bin TL.
- Kaza başına maddi teminat 2015'te 58 bin TL, 2016'da 62 bin TL, 2017'de 66 bin TL ve 2018'de 72 bin TL.

- Sağlık gideri teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatı tüm taşıtlar için kişi başına 2015'te 290 bin TL, 2016'da 310 bin TL, 2017'de 330 bin TL ve 2018'de 360 bin TL olacak.
- Sağlık gideri teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatının kaza başına değerleri de taşıt türlerine göre kişi başıyla orantılı olarak artacak.

Bazı mesleki faaliyetler

Otopark-garaj, onarım-bakım ve alım-satım gibi motorlu araçlarla ilgili mesleki faaliyetlerde bulunanların sorumluluk sigortaları da otomobil-taksi türü taşıtlarla aynı teminatlarla sahip olacak.

Koltuk Sigortası

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Zorunlu Koltuk Ferdi Kaza Sigortası Tarife ve Talimatında Değişiklik Yapılmasına İlişkin Tarife ve Talimat konulu tebliğde;

taşımanın yapıldığı motorlu kara taşıtındaki görevli sürücü ve yardımcılar ile yolcu koltuk başına sağlık giderleri için 175 bin TL, sakatlanma ve ölüm halleri için 175 bin TL teminat tutarı belirlendiği yer alıyor.

Taşımacılık Sigortası

Zorunlu Karayolu Taşımacılık Mali Sorumluluk Sigortası Tarife ve Talimatında Değişiklik Yapılmasına İlişkin Tarife ve Talimat konulu tebliğde 2014 yılında uygulanacak teminatlar belirtiliyor.

Tüm taşıtlar için kişi başına sağlık gideri

teminatı ile sakatlanma ve ölüm teminatı 268 bin TL.

Aynı teminatların kaza başına değeri ise otomobil ve taksiler için 2 milyon 144 bin TL, minibüsler için 4 milyon 556 bin TL, 18-30 koltuklu otobüsler için 8 milyon 40 bin TL ve daha büyük otobüsler için 13 milyon 400 bin TL.

Müsteşarlık büyük otobüsler için ruhsatta yazılı koltuk sayısına göre ilave teminat getirebilecek.

Tehlikeli Madde Sigortaları

Tehlikeli Maddeler İçin Yapılacak Zorunlu

Sorumluluk Sigortalarına İlişkin Tarife ve Talimatında Değişiklik Yapın Tarife ve Talimat konulu tebliğde 2014 yılı teminatları yer alıyor.

Tehlikeli madde ve tehlikeli atık sigortalarının sağlık giderleri teminatı ile daimi sakatlık ve ölüm teminatının kişi başı değeri 268 bin 750 TL. Maddi teminat ve adı geçen teminatların kaza başı değerleri satış hasılatına ve/veya taşımanın türüne göre değişebilir.

Tehlikeli maddelerin/tehlikeli atıkların taşınması ve/veya dağıtımına

yönelik taşıma işlerinde

- Demiryolu ve karayolu taşıtları için maddi teminat 537 bin 500 TL ve kaza başı teminat 5 milyon 375 bin TL.

- Denizyolu, havayolu taşıtları ve boru hatları için maddi teminat 1 milyon 612 bin 500 TL. Kaza başı teminat ise 8 milyon 62 bin TL.

Tüp Gaz sigortalarında; maddi zarar teminatı kaza başına 75 bin TL, tedavi giderleri teminat ile daimi sakatlık ve ölüm teminatı kişi başı 262 bin 500 TL, kaza başı 1 milyon 312 bin TL. ■

Kış lastiğine dikkat!

1 Aralık'ta başlayan ticari araçlarda şehirlerarası yollarda kış lastiği kullanım zorunluluğu, 1 Nisan'a kadar denetimlerde aranacak.

UDH Bakanlığınca hazırlanıp 8 Kasım 2012 tarihli Resmi Gazetede yayımlanan Yönetmelik ile tüm ticari taşıtlarda 1 Aralık-1 Nisan tarihleri arasında "kış lastiği" kullanılması zorunlu hale getirildi. Bunun denetim ve cezalandırmasına ilişkin usul ve esaslar da belirtildi.

27 Kasım 2012 tarihinde yayımlanan UDH Bakanlığı Genelgesinde adı geçen zorunluluğun şehirlerarası karayollarıyla sınırlı olduğu, bazı taşıtlar için M+S işaretli lastik kullanılmasının yeterli olduğu, bazı taşıtlar için ise bunun yanı sıra kar tanesi işaretinin de aranacağı belirtildi. Şehir içi taşımalar ise valiliklerin yetkisine bırakıldı.

Konuya ilişkin para cezası ve seyirden men cezalarına maruz kalmamak için taşımacıların bu kurala uyması gerekiyor. Zorunluluk ve cezanın ötesinde karşılaşılması olası kazalardan doğacak maddi tazminat ve vicdani sorumluluklardan kurtulmak için kış lastiği kullanımı büyük önem taşıyor.

Ticari taşıtlara ve şehirlerarası karayollarına ilişkin zorunlulukların ötesinde, özel otomobiller dahil zorunluluk kapsamında olmayan araçlarda ve şehir içi seyirlerde; bulunulan bölgenin iklim koşulları da göz önünde bulundurularak kış lastiği kullanımı, sizin ve çevrenizdekilerin can ve mal güvenliği açısından gereklilik gösteriyor. ■



Otokar'dan Yıl Sonu Fırsatı!

50.000 TL için 12 ay 0 faiz kampanyası!



Motorda güçlü, yakıtta cimri, 8,5 tonluk Otokar Atlas Kamyon, yolların tozunu attırıyor!

Otokar Atlas Kamyon'a uygun fiyat ve yıl sonuna özel 50.000TL için 12 ay 0 faiz imkanıyla sahip olma fırsatını kaçırmayın!*

OTOKAR YETKİLİ SATICILARI-ANKARA Uğurlu Otomotiv 0312 309 82 01, **ANTALYA** Mit Otomotiv 0242 331 23 13, **BURSA** Metin Özdiil Otomotiv 0224 688 50 78, **DENİZLİ** Ahmet Özfidan Otomotiv 0258 261 80 80, **DIYARBAKIR** Unat Otomotiv 0412 255 08 33, **HATAY** Burç Otomotiv 0326 241 51 10, **İSTANBUL** Atalay Otomotiv 0212 428 07 07, Aydın Otomotiv 0216 305 61 12, Çavuşoğlu Otomotiv 0216 366 85 66, Güneş Otomotiv 0216 419 65 40, Örnek Otomotiv 0212 426 66 22, **İZMİR** Yaşaroğlu Otomotiv 0232 360 15 55, **İZMİR** Enke Otomotiv 0262 371 14 44, **MALATYA** Demirşah Otomotiv 0422 323 46 81

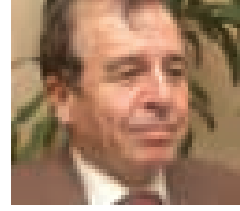
* Otokar, Atlas Kamyon Yısonu Kampanyası ile ilgili değişiklik yapma hakkını saklı tutar; Kampanya, stoklarla sınırlı olup, 31 Aralık 2013 tarihine kadar geçerlidir.

Koç | www.otokar.com.tr

FOTON



Gündem » 5



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Sigortada primsiz teminat olmaz!

Geçen haftaki yazımda da kısmen yer almasına rağmen teminatların açıklanmasına bağlı olarak bu yazımda sigorta konusunu işleyeceğim.

Geçen hafta otobüsçülerin fayda getirmeyen çabalarına değinmiş, bu kapsamda serbest piyasa ve bunun içindeki serbest sigortacılık piyasası üzerinde durmuştum. Özetle;

- Sigorta sektöründe rekabet olduğunun Rekabet Kurulunca tespit edildiğini,
- Prim miktarını ve prim hesap yöntemlerini eleştirmek yerine mevcut çok sayıda sigortacı arasından iyi olanın seçilmesi gerektiğini,
- Hiçbirini beğenmeyenlerin ise sigortacılık yaparak tümü kötü mevcut sigortacılara gününü göstermelerinin gerektiğini yazmıştım.

Teminatlar arttı

Sigortaların tarife ve teminatları değiştirilerek 2014'te yüzde 7 civarında teminat artışı geliyor. Böylece teminatlar daha yeterli olacak. Tabii ki primleri de artacak. Ne kadar köfte o kadar ekmek!

Eskiden olduğu gibi "devlet primleri arttırmasın" demek şöyle dursun, "devlet prim artışlarını sınırlasın" demek dahi mümkün değil. Çünkü yeterli sayıda sigortacı var ve primlerini rekabetle belirliyor.

Teminat artışı veya yeni teminat isteyen buna katlanmak zorunda.

Sigortalar birleşsin mi?

Yolcu taşımacılığında üç farklı zorunlu sigorta var. Bunlar birleşse ne olur? Bazıları zanneder ki birleştiğinde bu yeni sigortanın primi ayrı ayrı üç sigortanın toplam priminden az olur. Yanılıyorlar. Bilinsin ki zaten sizinkinin ötesinde çok büyük bir sigorta-risk-teminat-prim havuzu var. Buna göre hesap yapılıyor. Sizinki deve de kulak. Eğer mümkünse üçünü de aynı sigortacıda yaptırıncı ayrı indirimi zaten alırsınız. Bana göre birleştirme sadece belge (kağıt) tasarrufu sağlayabilir o kadar.

Manevi teminat sigortası

Bazıları manevi teminatların taşımacılara yük getirdiğini belirtip, bunun da sigorta kapsamına alınmasını istiyor. Önce hangi sigortanın kapsamına? Bilinsin ki hangi sigortanın içine girerse onun primi artacak. Manevi tazminat şu sigortada kapsansın, ama primi artmasın demek yok. Mademki prim artacak, bari ona da ayrı bir sigorta getirilse olmaz mı? Bunun zararı bir kağıdın daha tüketilmesidir. Ama ötesi var...

Zorunlu mu, serbest mi?

Ayrı sigorta yenisinin zorunlu olup olmayacağını düşünme imkanı verir. Soralım, zorunlu mu olmalı, ihtiyari mi? Bunun cevabı iyi düşünülmeli. Manevi tazminatın kapsanmamasından zarar gören kim? Eğer taşımacıysa, gidip kendine ihtiyari manevi tazminat sigortası yaptırabilir. Aynı şey tüm sigorta yetersizlikleri için söz konusu. Ben, sıkça her taşımacıya her taşıt için 1 milyon TL teminatlı ihtiyari mali sorumluluk sigortası öneririm.

Bilinmelidir ki bir sigortanın zorunlu hale getirilmesi taşımacıyı korumak için değildir. Amaç taşımacının kusurlu veya kusursuz sorumluluğundan dolayı başkalarının mağduriyetinin önlenmesidir. Eğer mağdur olan taşımacıysa bunu zorunlu yapmak gerekmez. Taşımacı, kendini korumak için kendisini ihtiyari sigorta ile güvenceye alabilir.

Plaka mı, ikametgah mı?

Trafik Sigortasında prim riskli illerde yüksek. Böyle olunca da taşıt primi düşük, risksiz illere kaydettilir riskli yerlerde kullanma yoluna gidiliyor. Ege'de bir ilde kayıtlı bir otobüsü Doğu Anadolu'da kullanmak mümkün. Bu, Bakanlık belgeleri içinde sadece D4 için mümkün değil. Şimdi bunu önlemek için plakanın değil ikametgahın ilinin prim hesabında esas alınabilmesi yönünde Hazine Müsteşarlığına yetki veriliyor. Bence haklı, ama çözer mi bilmen.

2015 teminatı önemli

2013 yılında yaptırılan bir sigorta ile kısmen 2013, kısmen de 2014 yılında sigortadan faydalanılacak. Bu sigortanın prim hesabında 2014 teminatı bilinmeden hareket edildi. 2014 yılında yaptırılıp kısmen 2014, kısmen de 2015'te faydalanılacak bir sigortanın prim hesabında 2015 teminatının belli olması hesabı kolaylaştıracaktır. Bu nedenle bir sonraki yılın teminatının açıklanması çok yerindedir. Sonraki yılların faydasını bilemem. Bu yılların teminatları ekonomik koşullara göre yetersiz de kalabilir.

Kaza başı teminat farkları

Trafik ve taşımacılık sigortalarında kişi başına sağlık gideri teminatı ile sakatlık ve ölüm teminatı aynı. Buna rağmen kaza başı teminatlar farklı. Bunun nedeni kaza başına teminatın kaç kişinin kişi başı teminatını karşılayacağına aranmalı. Otomobil ve taksiler için trafik sigortasında 5, taşımacılık sigortasında ise 8 kişi için; minibüslerde (10-17 kişilik) trafik sigortasında 10, taşımacılık sigortasında 17 kişi için; 18-30 kişilik küçük otobüslerde trafik sigortasında 18, taşımacılık sigortasında 30 kişi için; büyük otobüslerdeyse trafik sigortasında 31, taşımacılık sigortasında 50 kişi için yeterli kaza başına teminat hesaplanmış. Dolayısıyla taşımacılık sigortasında daha yeterli bir kaza başı teminat var. Tabii, primi de ona göre olacak.

Ek teminat istenebilir

Gerek trafik gerekse taşımacılık sigortasında büyük otobüsler için ek teminat isteme imkanı Hazine Müsteşarlığına veriliyor. Bu iyi, ama ek teminatın da primi olacak. Bu nedenle gereklilik iyi düşünülmeli. Bana göre zaten 50 kişilik teminatı olan taşımacılık sigortasında gerekmez, ama 31 kişilik teminatı olan trafik sigortasında büyük sayıdaki mağdurun yetersizliğini gidermeden işe yarayabilir. Bunun yerine 31 ve üstü otobüs kategorisinin örneğin 31-42 ile 43 ve üstü gibi iki kategoriye bölünmesi düşünülmeli. Böylece 43 ve üstü taşıtlar için ek trafik sigortası teminatı sağlanırken 31-42 koltuklu otobüsler yüksek taşımacılık sigortası teminatından ve bunun prim yükünden korunabilir.

Koltuk sigortasına dikkat!

Önceki yıllarda az teminat artışı yapılmışa nedeniyle teminatı epey düşük kalan koltuk sigortasında önemli bir teminat artışı getirildi. Görünüşte iyi, ama primi de artacak tabii. Peki, bu artan teminat hangi mağduriyeti önleyecek? Bana göre, hiç. Belki sürücü ve yardımcılarını olabilir... Önemli bir konu ve ayrı özel yazıyı gerektiriyor. Teminat yerine taşıma güvenliğini artırıcı çözümler aramak daha önemlidir. ■

Rize'den 20 merkeze sefer başlattı Kamil Koç, 1,5 milyon yeni yolcu hedefliyor

Kâmil Koç, 2013 yılından itibaren Orta ve Doğu Karadeniz'de arka arkaya sefer düzenlemeye başladığı illere Rize'yi de ekledi. Kâmil Koç, Rize'den aralarında İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa ve Antalya'nın da bulunduğu 20 merkeze sefer düzenlemeye başladı. Rize seferleriyle birlikte Kâmil Koç'un hizmet ağı da 38 il, 191 ilçe ve 550 satış noktasına ulaştı.

Ulaştırma sektörünün öncü firması Kâmil Koç'un, 2013 yılında açtığı Orta ve Doğu Karadeniz'deki seferlerine gösterilen yoğun ilgi sonrası, Rize'ye de sefer düzenlemeye başladı. Kâmil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Kemal Erdoğan, özellikle Trabzon hattının açılmasının ardından Rize'den yoğun bir taleple karşılaştıklarını belirtti: "2013'te hizmet noktalarımızı hızla artırdık. Haziran ayında başlayan



Kemal Erdoğan



Samsun, Ordu, Giresun ve Trabzon seferlerine son olarak Rize'yi de ekledik. Özellikle Trabzon açılışından sonra Rizelilerden aldığımız yoğun talep, yeni hattımızın devreye girmesindeki sürecin hızlanmasında etkili oldu. Karadeniz'de ki hedeflerimiz büyük. Özellikle Orta ve Doğu Karadeniz'de 2013 ikinci yarısından itibaren hizmete açtığımız yeni seferlerle yaklaşık 1,5 milyon yeni yol arkadaşımıza daha hizmet verme hedefindeyiz. ■

Kâhta Petrol'e Travego

Koluman Tarsus'un gerçekleştirdiği satışlar ile 4 adetlik alımın sonuncusu olan Travego 15 SHD Karacı Kahta Petrol Turizm, Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde teslim aldı. Teslimata firma sahibi Salih Beyazıldız, Firma Müdürü Ferhat Yıldırım, İstanbul İşletmecisi Reşat Ertaş katıldı. 2013 yılında 4 Travego yatırımında bulunduklarını belirten Beyazıldız, "Kaliteli hizmeti hedefi doğrultusunda yeni yatırımlar yapıyoruz. Filomuzu 2014 yılında da yine Mercedes ile güçlendireceğiz" diye konuştu. ■



Sivas Yeni Otobüs Terminali açıldı

Yapımı tamamlanan terminal, 23 Kasım Cumartesi günü törenle hizmete girdi. Sivas Şehirlerarası Otobüs Terminali, Yenişehir mahallesinde Erzincan, Yozgat, Ankara ve Kayseri karayolunun kavşak noktasında bulunuyor.

Törende konuşan İl Genel Meclis Başkanı ve aynı zamanda Sivas Otobüschüler Derneği Başkanı Sedat Özata, "Şehrimiz adına bu değerli eserin kazanılmasından terminal esnafı olarak çok mutluyuz. Biz aslında çok güzel bir meslek yapmaktayız. Dostları dostlarına, sevenleri sevenlerine kavuşturmadan dolayı çok mutluyuz. Öncelikle terminal esnafını mağdur etmeyen Belediye Başkanımıza ve yüklenici firmaya ve, belediyemizin tüm çalışanlarına canı gönülden teşekkür ediyoruz" dedi.

Belediye Başkanı Doğan Ürgüp ise yaptığı konuşmada Sivas'ın bir ihtiyacını daha Sivas'a layık güzellikle tamamlamış olmaktan dolayı mutlu olduklarını belirterek başladığı konuşmasında, "Bundan sonraki terminallerin bir kısmı bu projeden örnek alınarak yapılacak



diye düşünüyorum. Otobüschüler Dernek Başkanı Sedat Özata'ya sağladığı katkılar için teşekkür ediyorum. 18 esnafın hepsi aynen yerlerini aldılar. Şehrin esnafının korunduğu bu proje önemli bir projedir. Başka şehirlerde yap, işlet, devret formülüyle de yaptılar. O zaman ne oluyor, aslında kolay hiç 11 trilyon para falan harcamazsınız, yap, işlet, devret ile verirsiniz bir de üstüne para alırsınız ama adam gelir ihaleyi

yapar sizin esnafınızın alayı ortada kalır. Belki üç dört tanesi yerini alır, diğerleri harcamır ve yeni firmalar bizim firmalarımızın rekabet gücünü kırarak şehrin ekonomisine zarar verebilir. Bu şehri, kendi geleceği kendi gerçekleri kalkındıracağıdır. Terminal Sivas'ın meselesidir, bu siyasi bir mesele değildir. Bu yapılan hizmetlerin hiç birisini kimse alıp bir tarafa götürmez. Tamamı Sivas'ta kalacak hizmetlerdir" dedi. ■

Murat Lojistik Ford Cargo ile güçlendi



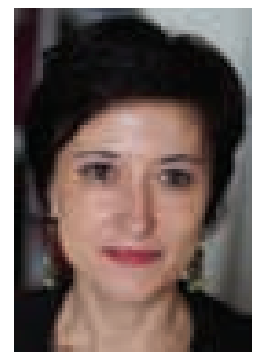
İstanbul Üsküdar'da faaliyeti gösteren Murat Lojistik, filosunu büyütürken Ford Cargo'yu tercih etti. 20 adet Ford Cargo 2526HR, Ford Otosan Kamyon İş Birimi Türkiye Satış Müdürü Berk Mumcu, Ford Otosan Güney Marmara Kamyon Bölge Müdürü Murat Bakış ve satış gerçekleştiren Otokoç Otomotiv Satış Danışmanı Çağdaş Kaleli'nin de katıldığı törenle, Murat Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Selçuk Yüksel'e teslim edildi. Araçların üst yapılarını oluşturan Yıldız Treyler tesislerinde düzenlenen teslimat törenine, Yıldız Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Efsun Yıldız ile Pazarlama Müdürü Tuncay Engin de katıldı.

Murat Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Selçuk Yüksel, her sektörde olduğu gibi hizmet verdikleri lojistik sektöründe de kalitenin önemli olduğunu ifade etti. "Müşterilerimize yüksek kalitede hizmet sunmak için yüksek kalitede hizmet almamız gerekiyor" diyen Yüksel, Ford Cargo'ların düşük yakıt tüketiminden ve 25 tonluk taşıma kapasitesinden çok memnun olduklarını belirterek, tercihlerini her zaman Ford Cargo'dan yana kullanacaklarını sözlerine ekledi.

Ford Otosan Güney Marmara Kamyon Bölge Müdürü Murat Bakış da farklı sektörlerle hizmet veren ve büyümeyi hedefleyen firmaların ilk tercihi olmaktan duyduklarını belirterek, "Türkiye'de ağır ticari pazarının en çok tercih edilen 6x2 aracı 2526, uygun işletme ekonomisi ile lojistik sektörünün ilk tercihi olmaya devam ediyor. Ford Otosan olarak bundan gurur duyuyoruz" dedi. ■

GEFCO Grup'a yeni iletişim direktörü

GEFCO Grup İletişim Direktörlüğü'ne Maria del Peso atandı. Maria del Peso GEFCO'nun coğrafi açıdan büyümesini ve hizmet çeşitlendirmesini hızlandırmayı da kapsayan yeni global hedefleri ile uyumlu bir iletişim stratejisi tanımlayacak ve uygulayacak. ■



Lojistiğin deneyimli ismi Ümit Daibaşoğlu, TLS'de

Türk lojistik sektöründe 25 yıllık deneyime sahip olan Ümit Daibaşoğlu, TLS Lojistik kadrosuna katıldı. Daibaşoğlu, TLS Lojistik Uluslararası Hizmetler Bölümü Avrupa Lojistik Müdürü olarak görev yapacak. Çalışma hayatına 1987'de Saytrans'ta atılan ve 1996'ya kadar çeşitli şirketlerde çalışan Daibaşoğlu, 1996'da girdiği Megatrans'ta 14 yıl görev yaptı. İngilizce bilen Daibaşoğlu, evli ve 1 çocuk babasıdır. ■



Teknikeller Yapı MAN tercih etti

1985 yılından bu yana; yapı malzemeleri, inşaat, lojistik ve gayrimenkul geliştirme sektörlerinde başarılı faaliyetler gösteren, Türkiye'nin önde gelen şirketlerinden Teknikeller Yapı, 2013 yılı araç yatırımında yine MAN'ı tercih etti. Teknikeller, Antoto'dan almış olduğu 21 adetlik TGS EfficientLine filosuna, yine Antoto teslimatıyla 10 adet araç daha ekledi.

TGS EfficientLine'lardan oluşan 10 araçlık filo, MAN'ın Ankara'daki tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi. Araç teslim törenine Teknikeller Yapı Yönetim Kurulu Başkanı ve ATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Yılmaz, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Yakup Sarıcan ile firma yetkilileri katıldı.

Teknikeller Yapı Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Yılmaz, geçen yıl yine Antoto'dan 21 araçlık TGS EfficientLine filosu aldıklarını hatırlatarak, "Geçen yıl almış olduğumuz bu araçlardan, birçok açıdan duyduğumuz memnuniyet, filomuzu güçlendirmek için bu yılki yatırım kararımızda da etkili oldu ve yine tercihimizi MAN'dan yana kullandık" dedi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Yakup Sarıcan ise, MAN'ın gerek yüksek teknoloji ve kaliteli ürün gamı gerekse satış sonrası hizmetlerle önemli bir müşteri memnuniyeti yakaladığını belirtti. Sarıcan, MAN'ı tercih etmelerinden ötürü Mustafa Yılmaz nezdinde araçların hayırlı-ugurlu olması temennisinde bulundu. ■



Otobüslerde sağlam değişim başlıyor, Lassa Energia 100S şehre iniyor!

Şehir içi otobüslerin tüm akslarında kullanılabilen 275/70R22.5 ebatlı Lassa Energia 100S çıktı. Şehir içi otobüsler de sonunda sağlamlıkla tanıştı.

KIŞ LASTİĞİ YÖNETMELİĞİNE UYGUN

SAĞLAMSA LASSA

www.profleet.com.tr | www.lassa.com.tr

Büyük Numara

bulmak artık zor değil!

46 - 47
48 - 49

46 - 47
48 - 49

numaralarla
başla ve
başla

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 3 • Sayı: 115 • 2 - 8 Aralık 2013

Sahibi ve Sorumlu Yayın İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editor

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşi

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-580 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Çeliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivot Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi iktibas

edilemez.

2 - 8 Aralık 2013

Tasima
Dünyası

Lojistik » 7

Pirelli ile kışlar daha güvenli

Pirelli, gündemdeki ağır yük taşıyan araçlarda başlayacak olan kış lastik zorunluluğu için, ağır vasıta lastiklerinde sahip olduğu 100 yıllık bilgi birikimi ve deneyimin yansıması olarak öne çıkan ve Türk Pirelli'nin İzmit'teki tesislerinde üretilen 01 Serisi Ağır Vasıta ailesinin üyeleri FW:01 ve TW:01 kış lastiklerini kullanıma sunuyor. W:01 Serisi yapısında barındırdığı üstün teknolojiyle kış aylarında da yüksek performans ve güvenlik bekleyen ağır vasıta sürücülerinin ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap veriyor. W:01 Serisi; daha uzun ömür, daha fazla kaplanabilirlik, karlı yüzeyde daha fazla çekiş ve ıslak zeminde daha iyi yol tutuş özellikleri ile dikkat çekiyor.

Tüm 01 Serisi lastiklerinde



olduğu gibi FW:01 ve TW:01 ağır vasıta kış lastikleri de bünyesinde barındırdığı Pirelli patentli RSR (Rotated Shoulder Rib) teknolojisi ile artırılmış yol tutuş ve lastik blokları arasına optimum miktarda kar toplama özelliğine sahip olmakta ve bu sayede karlı zeminde en iyi şekilde tutunmaktadır. W:01 kış lastikleri +4 derecenin altındaki hava koşullarında M+S lastikleri ile karşılaştırıldığında yüzde 13 daha iyi direksiyon hakimiyeti sağlarken, karla kaplı yolda yüzde 23 daha düşük fren mesafesi sunar ve virajlarda daha iyi yol tutuşu garanti eder. 315/80R 22.5", 295/80R 22.5", 315/60R 22.5", 315/70R 22.5", 385/65R22.5", 385/55R 22.5" ve 17.5" jant ölçülerinde ilk kez Pirelli tarafından pazara sunulan W:01 ağır vasıta kış lastikleri taban desenlerindeki blokların geometrisi ve yüksek dolu/boş oranıyla özellikle şehirlerarası çalışan uzun yol otobüsleri için ideal bir çözüm ortağı olarak öne çıkmaktadır.

W:01 serisinin tüketiciler tarafından oldukça beğeni topladığını dile getiren Türk Pirelli Ağırvasıta Lastikleri Koordinatörü



Erbu Özkan; "Düşük hava sıcaklıklarında yol güvenliğinin garantiye alınması bir şartı da kış lastikleri kullanımıdır. Kış lastiklerinin yük ve yolcu taşıyan araçlarda zorunlu olması ile ilgili çalışmalar bilincin artmasına önemli oranda katkı sağladı. İzmit'te ürettiğimiz ve sürücülere soğuk hava koşullarında daha iyi yol tutuş ve düşük fren mesafesi sağlayan W:01 en ağır kış şartlarında bile optimum yol güvenli sağlıyor. Tüketicilerimizin kış lastiklerini zamanında takmalarını, lastik hava basınçlarını kontrol etmelerini ve ağırlığı dengeli şekilde yerleştirmelerini öneriyoruz" şeklinde görüşlerini dile getirdi. ■

"W:01" ağır vasıta kış lastikleri

W:01 Serisi bünyesinde barındırdığı özelliklerle birçok avantajı da beraberinde getiriyor; kendi kendini temizleme özelliği, çekiş gücünü artırmak için tasarlanan merdivenli blok duvarı yapısı, ısı üretimini engellemek amacıyla tabanda yüksek miktarda silika içerikli karışımların kullanılmış olması, lastikte düzenli aşınma sağlayarak lastik ömrünü uzatan 3SB (Üç Sandviç Kuşağı) teknolojisi, yol tutuşu güçlendiren DLTC (Çift Katlı Taban Karışımı) katmanı, kaplanabilirlik, topuk ısı kararlılığı ve dayanıklılığı sağlayan Altgen Topuk Teli ve paslanmaya karşı dayanıklılık için FRC (Lastikle Bütünleşmiş Kuşak Teli) teknolojisi gibi özellikler W:01 Serisi'nde öne çıkan teknolojiler. Darbelere karşı dayanıklı ve daha fazla yük kapasitesine sahip olacak şekilde tasarlanan W:01 Serisi'nin yanaklarında, 01 Serisi'ndeki tüm lastiklerin yanaklarında olduğu gibi ECOIMPACT işaretleri bulunmaktadır.

Bu işaretler W:01 kış lastiklerinin; kritik kış koşullarında güvenlik ve km performansı, yüksek kaplanabilirlik, azaltılmış yakıt tüketimi ve düşük CO2 emisyonları, yüksek akustik konforu garanti ettiğini göstermektedir. W:01 ağır vasıta lastiklerinin üretiminde en gelişmiş teknoloji olan SATT teknolojisi kullanılıyor. Bunun dışında yenilikçi kuşak dizaynı dayanıklılık ve güvenilirlik bakımından üstün performans seviyeleri elde etmesine olanak sağlarken konfor ve çevre saygısı ayrıcalıklarını da muhafaza ediyor.



Osman Küçükertan

OMSAN Fas'ta şirket kurdu

Küresel bir lojistik şirket olma vizyonu ile hareket eden OMSAN; Kuzey Afrika'nın artan ticaret hacmi nedeniyle Fas'ta "OMSAN Maroc" isimli bir şirket kurdu.

Türkiye'nin ilk küresel lojistik şirketi vizyonu ile hareket ettiklerini ifade eden OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, dünyada dört kıtada kendi şirketleri, irtibat ofisleri veya stratejik işbirlikleri ile varlık göstermeyi hedeflediklerini belirtti. Afrika yapılanmasına ilk etapta Fas ile başladıklarını, hem kara hem de denizyolu hatlarının zaman içerisinde Kuzey ve Batı Afrika'nın tamamına yayılmasını planladıklarını belirten Küçükertan, güçlü finansal yapıları ile fırsat gördükleri başka ülkelerde ve yurtiçinde yatırımlarını hız kesmeden sürdüreceklerini ifade etti. ■

GEFCO, MAZDA'nın yedek parça lojistik operasyonlarını üstlendi

İstanbul, 23 Ekim 2013 – Lojistik sektörünün lider firmalarından olan GEFCO, otomotiv sektöründe faaliyet gösteren öncü firmalardan MAZDA Türkiye'nin tüm yedek parça lojistik operasyonlarını 3 sene boyunca üstlendi.



Anlaşmanın ilk ayağı yedek parçaların MAZDA'nın Avusturya'da yer alan deposundan alınıp, GEFCO'nun Tuzla Lojistik Merkezi'ndeki antrepo'ya taşınması olacak. Yedek parçaların, GEFCO Gümrükleme tarafından ithalat işlemleri tamamlandıktan sonra MAZDA Türkiye bayilerinden gelen talepler doğrultusunda dağıtımları yapılacak. Proje kapsamında, GEFCO Türkiye MAZDA Türkiye için 19 ildeki 37 bayiye hizmet verecek.

GEFCO Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Zafer Özkök ile MAZDA Satış Sonrası Direktörü Tamer Atsan, GEFCO'nun kalitesine duyulan güvenle işbirliği kapsamının genişleyeceğine inandıklarını iletti. ■

Mars Logistics yayınladı

Onaylı Sürdürülebilirlik Raporu

Kara, hava, deniz ve demiryolu nakliyesi, fuar ve etkinlik lojistiği, proje taşımacılığı, gümrükleme, sigorta, depolama ve diğer tüm lojistik hizmetlerini kusursuz olarak sunan, sektörde sayısız farklılık yaratan, sürekli büyüyerek müşterilerine yenilikler sunan Mars Logistics; Türkiye'de sürdürülebilirlikle ilgili performansını GRI (Global Reporting Initiative) standardına uygun olarak raporlayan ilk lojistik şirketi oldu.

Mars Logistics, faaliyetlerinden doğan sosyal, çevresel, ekonomik etkileri ve 2012 yılına ilişkin gerçekleştirilen faaliyetleri içeren Sürdürülebilirlik Raporu'nu kamuoyuna açıkladı. Mars Logistics Sürdürülebilirlik Raporu 2012, dünya çapında faaliyet gösteren öncü şirketlerin kullandığı bir raporlama standardı olan Küresel Raporlama Girişimi (GRI-Global Reporting Initiative) "C" seviyesi ilkelere uygun olarak hazırlandı ve Mars Logistics, Türkiye'de sürdürülebilirlik raporuyla bu seviyede onay alan ilk lojistik şirketi unvanını elde etti. ■



KalDer'in Türkiye Mükemmellik Ödülü'nü aldı

Aras Kargo "mükemmel"

Türkiye Kalite Derneği KalDer'in Avrupa Kalite Yönetimi Vakfı (EFQM) tarafından geliştirilen Mükemmellik Modeli kapsamında Türkiye Mükemmellik Ödülü'nün sahibi bu yıl Aras Kargo oldu.

KalDer Değerlendiricileri tarafından gerçekleştirilen saha ziyaretleri sonucu bu ödülü almaya hak kazanan Aras Kargo'nun ödülünü 22. Kalite Kongresi'nde şirketin Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Evrim Aras aldı.

KalDer tarafından yürütülen Ulusal Kalite Hareketi İyi Niyet Bildirgesi'ni Ekim 2007'de



imzalayarak EFQM Mükemmellik Modelini Kurumsal Yönetim biçimi olarak benimseyen Aras Kargo, Türkiye'de bu ödülü almaya hak kazanan ilk kargo şirketi olma özelliği taşıyor.

Aras Kargo Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su

Evrim Aras, "Ödüllendirilmek önemli ama esas sınav standart koyabilmek, kaliteli hizmeti sürdürmek. Her zaman, tüm firmalar için gidilecek yol var. Her gün müşterilerimizi yeniden kazanmanın yollarına bakmalıyız. Bu gurur veren mükemmellik ödülüne baktıkça, sorumluluklarımızı bir kez daha hatırlayacağız" dedi. ■

ESKİ DOSTLARA KAPIMIZ HEP AÇIK!

Scania'dan indirimli "Eski Dostlar Servis Kampanyası"

Güç, konfor ve prestiji bir arada sunan Scania, şimdi de 5 yaş ve üzeri araçlar için işçilik ve yedek parçada araç yaşının 4 katı kadar indirim fırsatı sunuyor.

31 Aralık'a kadar hemen Scania'nın Türkiye genelindeki 20 Yetkili Servis noktasından birine gelin, kusursuz bakım ve onarım fırsatını kaçırmayın.

SCANIA

Trafik Hayatı | Doğuş Otomotiv | www.scania.com.tr | Müşteri Danışma Hattı: 444 72 44 (444 SC 44)

Sarf malzemeleri bu kampanyaya dahil değildir. 8 yaş üzeri araçlarda indirim oranı %32'dir. Yaş hesaplamasında aracın trafiğe çıkış tarihi esas alınacaktır. Kazalı araç onarımları ve banko yedek parça satışları kampanya kapsamında değildir.

facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

2 - 8 Aralık 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyuna kuraca siz olma!

Pivot M E D Y A

Tel : 0212-558 87 83
Gsm : 0549 341 55 56
pivotmedya@gmail.com

Hollanda firması Noy Logistics'e 5 Talson satışı

Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı'na katılan Tırsan, standında gerçekleştirilen anlaşma ile Noy Logistics, 5 adet Talson kutu tipi semi-treyler satın aldı.

Tören, Tırsan Treyler AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve Noy Logistics firma yetkilisi Wido A.H. Lando'nun katılımı ile yapıldı. Tekstil ve değerli eşya taşımacılığında Avrupa'nın önemli lojistik firmalarından biri olan Noy Logistics, ağırlıklı olarak Hollanda, Almanya ve Belçika olmak üzere Avrupa ülkelerine lojistik hizmeti veriyor.

Üç yeni ürün tanıttı

Uluslararası pazarlarda ağırlıklı olarak Kässbohrer ve Talson araçları ile ön planda olan Tırsan, fuarda Kässbohrer Maksima+ Tren Yükleme Semi-Treyler, Kässbohrer Tank Konteyner Taşıyıcı ve Talson FNA Kutu Tipi Semi-Treyler'i tanıttı.

52 ülkeye ihracat

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, başta Almanya ve Rusya olmak üzere 52 farklı ülkeye ihracat gerçekleştirdiklerini söyledi: "2013 yılının ilk 9 ayına baktığımızda Polonya'da akaryakıt tankeri segmentinde ve Rusya'da ithal low-bed segmentinde birinci olduğumuzu gururla açıklamak isterim. Standımızda sergilenen Talson araçlarımız hava kargo segmentinde Avrupa'da bir numara. Talson araçlarımız



ayrıca değerli eşya taşımacılığında da kalitesi ile öncelikli tercih edilen marka.. Almanya Frankfurt Havaalanında hava kargo amaçlı yine bizim Perdeli Tenteli araçlarımız kullanılıyor. Hollanda'nın en önemli rulo taşıyıcı firmaları Adapazarı Fabrikamızda ürettiğimiz rulo taşıyıcıları kullanıyor" dedi.

Hizmet ihracatında ikinci sırada

Türkiye'nin temel hedefinin 500 milyar dolar mal ihracatı ve 150 milyar dolar da hizmet ihracatı olduğunu hatırlatan Nuhoglu, "Bugün itibarıyla 8 milyar dolar olan hizmet ihracatımızın 40 milyar dolara çıkması amaçlanıyor. Hizmet ihracatında turizm birinci, ikinci sırada lojistik sektörü geliyor. Bu hedeflere ulaşabilmek için Türk firmaları yurtdışında yapılacak, yurtdışı taşımacılıktan pay alacak, iki ülke arasındaki mal hareketlerinde rol alacak. Kısaca Türk lojistik firmaları artık uluslararası arenaya çıkacak" dedi. ■

2. el kamyonlar için önemli seçenek



MAN, kalite ve güvencesini, MAN TopUsed ile 2. el pazarına da yansıtıyor. MAN TopUsed, şimdi her marka 2. el kamyonu şartsız, takassız, gerçek değerinden satın alıyor.

E mekattan bize getirin, tatsız sürprizler yaşamayın. Ona hak ettiği değeri MAN TopUsed verir sloganıyla hayata geçirilen uygulama ile; markası ne olursa olsun tüm 2. el kamyon sahipleri, araçlarını takassız ve şartsız, gerçek değerlerinden satın almak üzere MAN TopUsed'e davet ediliyor.

Tecrübeli ve profesyonel kadrosuyla 2'inci el ticari araç satıcısına ve yatırımcısına büyük destek veren MAN TopUsed, yeni uygulaması ile, her marka 2. el kamyonları, takas dahil hiçbir koşul olmadan, değerine satın almaya başladı.

MAN TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün, "MAN TopUsed olarak attığımız adımlar, 2'nci el ticari araç piyasasını geliştiriyor. Sektöre referans olan MAN TopUsed uygulamalarıyla, 2'inci el araç fiyatlarının alış



ve satış fiyatlarında istikrar sağlanacak, belirli bir seviyede tutulacak. Araçların durumları açısından da, 2. el pazarında bir standart, MAN TopUsed'in imza attığı kurumsal bir güvence olacak.

Üstelik MAN TopUsed uygulamaları, pazardaki diğer tüm markaları da gözetiyor. Uygulama kapsamında 2'inci el yatırımcılarımız hangi marka olursa olsun kamyonlarını MAN'a veya bayilerimize getirebilecekler. MAN

TopUsed kapsamında yapılacak değerlendirmenin ardından, 2'nci el kamyon hak ettiği değer üzerinden doğrudan satın alınacak" açıklamasında bulundu.

2'nci el ticari araçları kurumsal bir anlayış ve büyük titizlikle yatırımcısına teslim etmeyi ilke edinen MAN TopUsed, müşterilerinin beklentileri doğrultusunda uygun alternatifli çözümler de sunuyor.

MAN TopUsed ikinci el araçlarla ilgili detaylı bilgiye; www.man-topused.com.tr ve mantopused.sahibinden.com adreslerinden ulaşılabilir.

Yeni Ford Tourneo Connect

Güvenlik testinden 5 yıldız aldı

Yeni Ford Tourneo Connect, sınıfında Euro NCAP güvenlik testinden beş yıldız alan ilk hafif ticari araç oldu. Çok yönlü bir araç olan Tourneo Connect, yüz puan üzerinden yapılan değerlendirmelerde; yetişkin yolcu korumada 94 alırken genel güvenlikte 83 puan aldı.

Tourneo Connect'in aldığı

beş yıldız, Tourneo Custom'ın aldığı beş yıldızlı güvenlik derecelendirmesinin ardından Ford'un elde ettiği ikinci beş yıldız oldu. Tourneo Custom, sınıfında beş yıldızla layık görülen tek araç olma unvanını koruyor.

Olası kazalarda yolcu ve yayalar için yüksek koruma sağlamak üzere tasarlanan yeni Tourneo Connect; Focus, C-MAX ve yeni Kuga gibi diğer beş yıldızlı araçlarla aynı Ford global araç platformunu paylaşıyor. 100'den fazla tam ölçekli araç çarpışma testine ve 10 binden fazla bilgisayar simülasyonlu teste tabi tutulan araç, son derece güçlü çelik bir gövdeye sahip. ■



Iveco'dan Böcek Nakliyat'a 8 Stralis çekici

Iveco Bursa yetkili satıcısı Özgözde Otomotiv Böcek Nakliyat firmasına 8 adet Stralis çekici teslim etti. COMVEX fuarında Iveco standını ziyaret eden Böcek Nakliyat yetkilileri alım kararlarını yeni Stralis'den yana kullandılar ve fuarı takiben araçlarını yapılan bir tören ile teslim aldılar.

Balıkesir'de soğuk zincir taşımacılığının önde gelen isimlerinden Böcek Nakliyat filosuna yeni kattığı 8 adet IVECO AT440S46 T/P çekici ile filosunu büyültmeye devam ediyor. Böcek Nakliyat Genel Müdürü Mustafa Böcek, Yeni Stralis Hi-Road 460 Beygir

Iveco araçların diğer markalara göre yakıt tasarrufunda yüksek avantaj sağladığını ve yeni IVECO araçların 3 yıl 450.000 km garantisiyle ve düşük servis maliyetleriyle kullanım aşamasında maliyetleri minimize ettiğini belirtti.

Özgözde ağır vasıta satış müdürü Afşin Yücel, satış şefi Turgay Aydın, Böcek Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Böcek, Genel Müdür Mustafa Böcek'in katıldığı teslimat töreninde Özgözde Otomotiv Bursa Şube Müdürü Ercan Aslan, yeni Hi-Way ve Hi-Road araçların performans açısından işletmelere büyük avantaj sağladığını belirtti. ■



FW:01 TW:01

- Karda Yol Tutuş
- Kaplanabilirlik
- Yakıt Tasarrufu
- Düşük Gürültü

100 YEARS OF TRUCK TYRES

PIRELLI

pirelli.com.tr

ŞİMDİ KIŞLAR DAHA GÜVENLİ.

PIRELLI 01 KIŞ SERİSİ: YENİ NESİL AĞIR VASITA LASTİĞİ.

Güvenliğinizi Pirelli de sizin kadar düşünüyor. Pirelli FW:01 ve TW:01 kış lastikleri de bu yüzden yaratıldı: Size mükemmel bir yol tutuş, kavrama ve azaltılmış fren mesafesi sunarken km performansından da ödün vermeyen üstün teknoloji.

PIRELLI

KONTROLSÜZ GÜÇ, GÜÇ DEĞİLDİR