

Giray Lojistik'e 125 Axor 1840



Gaziantep ve Kahramanmaraş'tan Avrupa ve Irak'a tekstil ürünleri taşımacılığı yapan Giray Lojistik, 2013 yılında gerçekleştirdiği 125 adetlik Mercedes-Benz Axor alımı ile filosundaki toplam Mercedes-Benz araç sayısını 175'e yükseltti. **7'de**

Ford Trucks kiralayın, siz işinize odaklanın



Ford Trucks Kiralama Hizmeti, kısa sürede büyük ilgi gördü. Ford Otosan Kamyon Operasyonları Grup Müdürü Emrah Duman, "Firmalara büyük avantaj sağlayan kiralama sektörünün hızla büyümesini bekliyoruz" dedi. **7'de**

OMSAN'dan çevresel uygulamalar

Çevre dostu çözümler üreten OMSAN, sektörde çevre bilincinin oluşturulmasında öncü olmayı ve gelecek nesillere temiz bir dünya bırakmayı amaçlıyor.



Omsan 35. yılını kutluyor.

8'de

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Yıl: 3 • Sayı: 106 • 23 - 29 Eylül 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

İstanbul Alibeyköy Terminal ihalesinin şartnamesi değişti...

ALİBEYKÖY'DE 3 KAT SÜRPRİZİ

● Dört olan 24 metrekairelik ikili banko sayısı 6'ya çıktı. Önceden 2 kategoriye ayrılan 12 tekli banko 10'a düşerken tek kategori oldu.

● Önceden ikili bankolar için 6.000, tekli bankolar için 3.000 TL olan aylık tahmini kira bedeli ve buna ilişkin geçici teminatlar 3 katına çıkarıldı.

● Artışları anlayıp, hazmedemediklerini ve bunların ödenemeyeceğini belirten TOF Başkanı Yıldırım, "aklıbaşında taşımacı bu ihaleye katılmaz" diyor.

İSPARK tarafından ihale edilip işletilecek olan Alibeyköy Terminalinin daha önce iki kez ertelenen ve 7 Ekim 2013'te yapılacağı bildirilen ihalesinin şartnamesinde yapılan değişiklikler taşımacılara büyük sürpriz oldu.

✓ İkili büyük bankolar

Önceden 4 adet olup şimdi 6 adede çıkarılan 24 metrekairelik ikili bankoların önceden KDV hariç 6.000 TL olan aylık tahmini kira bedeli 3 kat artırılarak KDV hariç 18.000 liraya yükseltildi. 5 yıllık tahmini kira bedelinin yüzde 3'ü olan geçici teminat, buna da bağlı olarak 10.800 liradan 32.400 liraya yükseldi.

✓ Tekli küçük bankolar

Önceden iki ayrı kategoriye ayrılan 12 tekli banko, tek kategorideki 10 tekli bankoya düşerken 3.000 TL olan aylık tahmini kira bedeli 9.000 TL; 5.400 TL olan geçici teminatı da 16.200 TL oldu.

✓ Yıldırım'dan sert tepki

Artışları mantıklı bulmayan TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, bu kiralarn ödenmesini mümkün görmeyip "İSPARK'ın daha önceki tutumuyla şimdiki tutumunu anlamakta zorlanıyoruz. Bu artışları hazmedemiyoruz. Neden, niçin? Akli başında olanlar bu ihaleye katılmazlar" diyor. Yıldırım, geçen ihalede ortaya çıkan uçuk rakamların beklentileri yükseltmemesi gerektiğini belirterek, bu kiralarn ancak çıkış parası alınmaması durumunda mümkün olabileceğini de ekliyor. ■



9 koltuklu taşıtlara uyum süresi

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı şoför dahil 9 (8+1) koltuklu taşıtların durumuna ilişkin 18 Eylül 2013 tarihli ve 2013/KDGM-13/YOLCU numaralı bir genelge yayımladı.

1. B2, D2 ve D4 yetki belgeleri eki taşıt belgelerinde kayıtlı şoförü dahil en fazla 9 adet oturma yeri olan taşıtların durumlarını ilgili mevzuata uygun hale getirebilmelerini teminen B2, D2 ve D4 yetki belgesi sahiplerine 30.06.2015 tarihine kadar süre verildi. Yani belgelere kayıtlı taşıtlar bu tarihe kadar kullanılmaya devam edilecek.

2. 18 Eylül 2013 tarihinden itibaren 9 koltuklu taşıtların adı geçen belgelere yeni kaydı ve dolayısıyla yeni kullanımları mümkün olmayacak. Aynı durum düşümü yapılan 9 koltuklu taşıtlar için de geçerli olup bunlar yerine yine 9 koltuklu taşıtların yeni kaydı da yapılamayacak.

Adı geçen genelgede otomobil tanımı içine alınan 9 koltuklu taşıtların A belgelerine kaydı ve kullanımı konusunda bir husus yer almıyor. ■



Gümüşhane toplu ulaşımına
23 Otokar Sultan Maxi City **5'te**

İzmir'e 100 Körüklü Solaris



İzmir Büyükşehir Beylediye Başkanı Aziz Kocaoglu: ÖTV ve KDV indirilsin

6'da

Mengerler'den Escan Turizm'e 8 Sprinter



4'te

Anadolu Ulaşım 10'uncu yılını kutluyor



5'te

Topçam'a Neoplan Cityliner



3'te

Ateş Tur'a 10 Prestij Süper Deluxe

Temsa Bayi Antoto İstanbul'un sattığı 10 Prestij Super Deluxe, Ateş Tur Yönetim Kurulu Başkanı Naci Ateş'e teslim edildi.



3'te



Dr. Zeki Dönmez

Otobüsçünün kafası karışık!

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Şehirleşme ve Ulaşım - 3

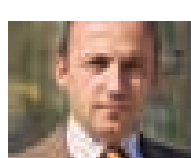
2'de



Mustafa Yıldırım

8+1 koltuk sorunu çözüldü ama...

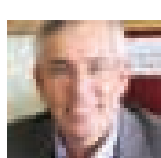
3'te



Akif Nuray

Arkasını getirecek mi?

4'te



Salim Altunhan

Yeter ki isteyin, başarırsınız!

4'te

2 » Kentiçi

Tasima
Dünyası

23 - 29 Eylül 2013

Ulaştırma sistemleri arası dengeli modal dağılım ve intermodal entegrasyon; bütün ulaştırma argümanlarından maksimum düzeyde faydayı, üst düzey hizmet parametrelerini, erişilebilirliği had safhada desteklemektedir ki; bütün bunlar doğru bir 'şehir planlama' sürecinin sebebi ve sonucudur. Dolayısıyla 'kentsel dönüşüm'ün doğru uygulanabilirliğini de 'anahtar' konulardır. Daha öncede belirttikimiz üzere; 'kentsel dönüşüm' bir prosesi yani süreci ifade eder ki; bu da entegrist bir bakış açısı gerektirir. Nasıl ki ulaştırma sistemi'nde 'modal entegrasyon'u ön plana çıkarıyorsa aynı şekilde 'kentsel dönüşüm'de kentte 'eski ile yeni' arasında bir uyum (insicam: harmoni) oluşturmaya hedefler ki bu da ancak 'entegrist' bir yaklaşım ile söz konusu olur. Bu süreçte; mevcut yapı içerisindeki sorunlu alanların (mahallelerin) tamamıyla yıkılması yerine bütüncül bir bakış açısıyla 'bu mahallelerin mevcut sorunları'nı kendi iç dinamiklerini harekete geçirerek ıslahı yoluna gidilmesi tercih edilmelidir. Bu da; 'bütüncül, katılımcı, yönetişimci' bir süreci ifade eder. Hele ki İstanbul özelinde bu; daha da stratejik ve öncül bir hal alır. Mevcut organik kültürel-sosyal-ekonomik-şehrinsel doku; kendi iç dinamiklerinin hareketi geçirilmesi ve dolayısıyla tabir yerindeyse 'kendi cazibesiyile' ve bunun iyi yönlendirilmesi-yönetilmesi ile 'kendi entegrasyonunu çözer ve dönüşümünü tamamlar' hale getirilmelidir. Burada; 'rant odaklı' bakışı önü tamamen alınmalı 'hizmet odaklı' perspektif, bütünüyle öncelenmelidir. Zira Avrupa'da Prag, Milano, Paris vb. şehirlerin genel görünümünden okumalar yaptığımız takdirde, önümüze 'tarihi mahalleri (dokusu) ile modern yapıları; görsel-fiziksel-toplumsal vb. her anlamda entegre etmiş, sentetik değil 'organik bir yapıya dönüştürmüş bir tecrübe ile karşılaşmaktayız. Aksi durum; İstanbul özelinde ve ülkemiz genelinde 'ekonomik mağduriyetler, sosyal problemler, kültürel kopukluklar, sosyal adaletsizlik ve toplumsal iletişimlilik' gibi maliyetleri önümüze çıkartacaktır.

Geçmişî doğru okumak...

Daha önce çok defa ele aldığımız 'sürdürülebilirlik' kavramı; 'kentsel dönüşüm'den, 'entegre ve dengeli bir modal karaktere sahip ulaştırma sistemi'nden ayrı

sürdürülemez. Burada 'sürdürülebilirlik' kavramını; 'insan odaklı, tasarrufu önceleyen, üretimi karakterize eden ve tüketimi dengeleyen' bir yaklaşım olarak okuyabiliriz ki; bu da 'günümüzü aşan, ileriye planlayan ve bunun içinde geçmişin kavrayışı üzerine ayağını yere sağlam basan' bir bakış açısını beraberinde getirir. Bütün bunlarda; bir 'süreklilik algısı' gerektirir. Bu algıda; 'geçmişî doğru okuyan' ve bunun üzerine 'sürekliliği olan bir perspektifin inşası'nı bizlere işaret eder. Bütün örnek batılı şehirler; bu bütünlüğün, sürekliliğin ve sürdürülebilirliğin örneklerini yansıtarak kendi 'doğruları'nı ortaya koyarak kendi tecrübelerimiz paralelinde 'doğrularımızı' üretmeliyiz. O zaman; 'bizim şehrimiz' 'bizim ürünümüz' 'bizim çözümümüz' 'bizim icadımız' ve 'bizim mühendisliğimiz' diyebileceğiz.

Şehirleşme, mimari ve ulaşım...

'Kentsel Sistemler ve Ulaştırma Yönetimi Yüksek Lisans Programımız ulaştırma-şehir planlama-mimarlık ana sacayakları üzerine oturuyor olup geniş bir alanda ders havuzuna sahiptir. Bütün bu yönleriyle; şehirleşme-mimari ve ulaştırma arasında karşılıklı ve birbirini besleyen sürekli bir ilişki mevcuttur. Bu anlamda; estetik ve statik birbirini bütünleyen yönlerle sahiptir. Dolayısıyla; şehir yapılanmasına tek başına 'estetik merkezli' veyahut 'statik merkezli' bakmamız eksik sonuçlar doğuracaktır. Osmanlı mimarisinin 'şehir tasavvuru' derinlikli bir perspektifin ürünü olup Anadolu-Balkanlar ve geniş coğrafyası ekseninde; göçebe (bedevi)-köylü (haderi)-şehirli (medeni) bağlamında işleyen ve aksayan yönleriyle derin bir inceleme alanının konusudur. Bütün bu muhtevasıyla; tarihi süreçte gelişen politik olayların arka planını da bu 'şehirleşme' bağlamında en geniş anlamda görmek mümkün olacaktır.

Dünya Metropoliten Kentleri ve İstanbul

Bizans döneminde 50 bin civarında olan şehir nüfusu Osmanlı egemenliğine geçmesi ile birlikte



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Anadolu ve Rumeli'den getirilen çeşitli etnik gruplarla 120 bine ulaşmıştır.

15. yüzyıl sonlarına doğru kent nüfusunun 200 bin olduğu tahmin edilmektedir. İstanbul'un 16. yüzyıldan itibaren büyük önemli sorunları, artan nüfusun beslenmesi ve kente gerekli suyun temin edilmesidir. Kente göç sorunu ve alınan tedbirler yine bu devrede gündeme gelmiştir.

Kent nüfusu Kanunî Sultan Süleyman zamanında 500 bine kadar yükselmiştir.

17. yüzyılda kentin çevresi ile birlikte 700-800 bin kişilik bir nüfusa ulaştığı tahmin edilmektedir. 18. yüzyılda ise kentin kimliğini ve makro formunu etkileyen en önemli gelişim; Boğaziçi ve Haliç'te gelişen konut alanlarının kent makro formuna eklenmesidir.

İstanbul, 19. yüzyıl başlarına kadar, geçmiş dönemde iki büyük imparatorluğun başkenti olmakla kazandığı kimliğini korumuştur. 1960'lı yıllarda İstanbul nüfusu 1 milyon 680 bini bulmuştur. Kentleşmiş alanlar, belediye sınırlarını aşmış, yeni belediyeler eski köy sınırları içinde hızla oluşmaya başlamıştır. Yerleşme birimleri sayısı merkez belediye sınırları dışında oluşan yeni yerleşmeler ile birlikte bu dönemde 49'a çıkmıştır.

Gamma Dünya Kenti...

1970'li yıllarda da 60'tan fazla yerleşmesi ile metropoliten alanın boyutları büyümüş, sanayi alanlarındaki yoğunlaşma ve

genişleme devam etmiştir. Başta Tarihi Yarımada olmak üzere eski kent dokusunun yaşadığı alanlardaki tarihi ve kültürel doku bu gelişmenin olumsuz etkileri ile oldukça tahrip olmuştur. 1980'li yıllardan sonra ise sanayinin kent dışına taşınmaya başladığı bir sanayiden arındırma ve desentralizasyon süreci metropolleşme sürecini yönlendirmeye başlamıştır.

Dünya metropollerini ile ilgili olarak yapılan çalışmalarda İstanbul "Gamma Metropol- Dünya Kenti" olarak sınıflandırılmaktadır. Bunun özelliği, İstanbul'un özellikle 1980 sonrasında gösterdiği değişim ve dönüşümün bir sonucu olduğu söylenebilir. Bu bağlamda New York, Paris, Tokyo, Londra, Chicago, Frankfurt, Muttu Hong, Los Angeles, Milano ve Singapur "Alfa Dünya Kent"leri, San Francisco, Sidney, Toronto, Zürich, Brüksel, Madrid, Mexico City, Sao Paulo, Moskova ve Seul Gamma Dünya Kentleri ile İstanbul'un da içinde bulunduğu 36 kent de "Gamma Dünya Kenti" olarak tanımlanmaktadır.

Bu bağlamda, küreselleşmiş hizmet sektörü düzleminde İstanbul'un üst düzey metropol olarak Doğu Avrupa bölgesini Prag ile birlikte kontrolü altında tuttuğu görülmektedir. Ayrıca özellikle Orta Asya Türk Cumhuriyetleri'nin dünya ile bağlantılarını sağlayan İstanbul, böylece Orta Doğu ve Orta Asya Bölgesinde de oldukça geniş bir etki alanına sahiptir.

Bu nedenle İstanbul artık bir sanayi metropolü olarak değil, üretim faaliyetlerinin yarattığı dinamizm ile yönlendirilmiş bir dünya kenti ya da bir uluslararası kent olarak tanımlanmaktadır.

Metropoliten Planlama

Büyük kentlerin hazırlıksız yakalandığı göç olgusunun son birkaç yılda hızı kesilmiş görülmekle birlikte, olgunun getirmiş olduğu sorunların, büyük kentlerin boyutlarını aşan bir sorun olduğu bilinmektedir.

Sorunun, özellikle İstanbul için söz konusu olabilecek sanayinin desentralizasyonu politikaları çerçevesinde ve ülke ölçeğinde getirilecek ekonomik politikalar ve yatırım programları ile çözülmesi gerekmektedir.

İnsanı esas alan bir dünya sisteminde öngörülecek planlama

yaklaşımının, yerel ve küresel ölçekte yaşam kaynaklarını sürdürmeyi güvence altına alması gerekmektedir.

İstanbul metropoliten alanı; mevzuattan, planlamanın gelişmelerin ardından gitmesinden, popülist yaklaşımlardan, imar aflarından, karayollarına ağırlık veren ulaştırma politikalarından kaynaklanan nedenlerle, kentin yaşam kaynaklarını hızla tüketmeye başlamıştır.

İstanbul Metropoliten Alanı Alt Bölge Nazım Planı

İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından 1995 tarihinde onaylanan 1/50.000 ölçekli İstanbul Metropoliten Alanı Altbölge Nazım Planı'nda İstanbul makro formunun doğu-batı yönündeki lineer gelişimini sürdürülmeye çalışılmıştır.

Planın amacı 2010 yılına kadar İstanbul'un evrensel düzeyde taşıdığı tarihi, kültürel, doğal değerlerine sahip çıkılarak, kente geçmişte olduğu gibi günümüzde de bir dünya kenti statüsü kazandırmak üzere ülke ve bölge kalkınmasıyla uyumlu, büyüme ve gelişme doğrultusunda dünya metropoller kademelenmesi içinde hak ettiği yerini olarak Dünya ve bölge ülkelerinin Ortadoğu, Balkanlar ve İslam ülkelerinin ekonomik yapılarıyla bütünleşen, bölgesel fırsatları iyi kullanan ve bu yapılamada öncü rol üstlenen tarih, bilim, kültür, sanat, siyaset, ticaret ve hizmet ağırlıklı bir metropoliten kent olmasının sağlanması için Koruma ve gelişme dengesinin sağlanmasıdır.

Temel Stratejiler

Yeni yerleşmelerin konut-işyeri ilişkilerinin rasyonel bir şekilde çözülerek planlanması ve eski dokuda sağlıklı olmayan bu ilişkilerin bir program çerçevesinde iyileştirilmesi, nüfus desentralizasyonunun sağlanabilmesi için "kanat çekim merkezleri" önerilerek bunların birinci derece merkezler olarak gelişmelerinin sağlanması, kent makro formunun doğrusal ve belli bir kademelenmeyle çok merkezli gelişiminin oluşturulması, İstanbul bütünü içinde yapılan analizler doğrultusunda yaşanabilir yoğunlukların merkezden dışa doğru tedricen azaltılması ve ortalama yoğunluğun mutlaka düşürülmesidir.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Başkan Akaydın:

Ulaşım Master planının nimetlerini göreceğiz

Antalya İşadamları Derneği (ANTIAD) üyeleriyle sabah kahvaltısında bir araya gelen Antalya Büyükşehir Belediye Başkanı Prof. Dr. Mustafa Akaydın, Ağustos ayında Büyükşehir Belediye Meclisi'nden geçen Ulaşım Master ve 1/25 binlik Nazım İmar Planı'nın çok önemli olduğunu, bu planları yapma konusunda verdiği sözleri yerine getirdiğini söyledi.

Antalya'nın diğer metropol şehirlerine oranla ulaşımında pek bir problem yaşamadığını belirten Başkan, "çözüm için yeni yolların açılması gerektiğini ifade etti: "Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan kamu yararı bekliyoruz. Antalya'nın yakın gelecekte raylı sistem ihtiyacı yok. Dünyada pik saatte yolcu sayısı 12 bini geçmiyorsa raylı sistem önerilmiyor. Bugün tercih edilen sistem artık metrobüs kullanmak. Tramvay sistemi için ayda 3,5 milyon yolcu taşınması planlanmış. Ancak şu an ayda 1,2 milyon yolcu taşıyor. Tramvay kapasitesinin 3'te biri ile çalışıyor."

Ulaşım Master Planı'nın 2030 yılı öngörülerine göre raylı sistemin Meydan Kavşağı ile Aksu arasında olması gerektiğini söyleyen Akaydın, "Yapılan raylı sistemle 2028 yılına kadar Antalya 152 milyon avro borç yükü altına girdi. Bu borcun faizi olan 22 milyon avroyu biz ödedik. Bu borcu, yolculardan gelen parayla ödemek mümkün değil. 15 sene boyunca belediye bütçesinden ödenmek zorunda" diye konuştu.

Başkan Akaydın, ulaşımında yapılanlardan halkın memnun olduğunu belirtti: "Hafif raylı sistemi daha verimli kullanabilmek için birçok gereksiz güzergahı kaldırdık. Tramvayın yolcu sayısı 10 binden 40 bine çıktı. Halkın çok memnun olduğu kırmızı otobüsler 38 bin yolcu taşıyor. 11 milyon avroya aldığımız kırmızı otobüsler, 152 milyon avroluk tramvayın işini yapıyor."

Akaydın, hava kirliliği ölçümleri yapıldığını, karbon monoksit gazında yüzde elli azalma olduğunu, bunun da Ulaşım Master Planı ile bağlantılı olduğunu ifade etti. ■



Öğrencilerinizi güvenle taşıyacak servis aracı, Isuzu Novo.

Tüm devrilme testlerinden %100 başarıyla geçen, ön ve arka disk frenlerle yolculuğu daha güvenli hale getiren Isuzu Novo okula hazır. Siz de öğrencileriniz için Anadolu Isuzu gücü ve teknolojiyle üretilen Isuzu Novo'yu tercih edin.

Isuzu Novo'nun okul otobüsü tip onayı bulunmaktadır.



Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

ISUZU

23 - 29 Eylül 2013

Tasima
Dünyası

Şehirlerarası » 3

Ateş Tur'a 10 Prestij Süper Deluxe

Temsa bayi Antoto İstanbul'un gerçekleştirdiği satış sonrasında 10 Prestij Super Deluxe, Ateş Tur Yönetim Kurulu Başkanı Naci Ateş'e teslim edildi. Teslimatta Temsa Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ, Antoto İstanbul Satış Müdürü Şafak Kıyar hazır bulundu.

1986 yılında şirketlerini kurduklarını ve halen öğrenci, personel taşımacılığının yanı sıra, kentiçi toplu taşımacılık, operasyonel araç kiralama ve VIP transfer alanlarında da hizmet verdiklerini belirten Naci Ateş, müşterilerine seyahatleri sırasında daha konforlu ve güvenli hizmet sunabilmek adına yeni araç yatırımları yaptıklarını belirtti.

Araç yatırımında Prestij Süper Deluxe tercihlerini, "Filomuzda Temsa marka araçların sayısı giderek artıyor. Safir ve Avenue araçlara da sahibiz. Temsa ürünlerinin araç içi konforu,



işletme maliyetlerindeki avantajlar, ikinci eldeki değerinin yüksek olması yeni yatırımlarımızda tercihimizin bu yönde olmasına etki ediyor" sözleriyle açıklayan Naci Ateş, yatırımların artarak devam edeceğini de belirtti.

Temsa Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ, "Ateş Tur filusunda Prestij'in yanı sıra Safir araçlarımız da

bulunuyor. Otobüs grubunda Temsa marka araçlar 30'a ulaşmış durumda. Ayrıca İstanbul Otobüs AŞ bünyesinde hizmet veren araçları da Avenue. Bu özelliği ile Ateş Tur bizim için çok önemli bir şirket. Oradan bize gelen geri dönüşler, memnuniyet bizim içinde önemli bir sinerji yaratıyor" dedi.

Antoto İstanbul Satış

Müdürü Şafak Kıyar da, Ateş Tur'un sadece satış sırasında değil satış sonrası hizmetlerde de yanlarında olduklarını belirterek, "Müşterilerimizle yakın diyalog halinde olarak, onların ihtiyaçlarını ve taleplerine hızlı çözümler üretmek için çalışıyoruz. Ateş Tur ile gerçekleşen bu işbirliğinden çok memnunuz" dedi. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

8+1 koltuk sorunu çözüldü ama..!

Bakanlığa, uyarımızı dikkate alarak sürücü dahil 9 koltuklu taşıt kullanımına yönelik yaptığı düzenleme için teşekkür ediyoruz. Aslında bir erteleme bekliyorduk, ama iki yıllık bir geçiş süresi beklemiyorduk. 4300'e yakın araç ve yaklaşık 175 milyon Euro yatırım var burada. Bu sektör zaten ayakta zor duruyor. Yüksek akaryakıt maliyetleri, belgeler vs. Bu 175 milyon Euro'yu iki sene sonra çöpe mi atacacağız? Bakanlığın bunu değerlendirmesini bekliyoruz. Ticari amaçlı olarak kullanılmak için yatırım yapılmış olan bu araçlar otomobil sınıfına sokuluyor ama otomobil olarak kullanılması da mümkün değil. Hususi araç durumuna düşüyor. Hiçbir işe yaramaz duruma geliyor.

10 koltuklu araçlar

Üreticiler şimdi bir koltuk daha ilave ederek yeni araçları piyasaya sürmeye hazırlanıyor. Sürücü dahil 10 koltuklu olduğunda vergiler üçüncü dilime düşüyor, vergi kaybı da olacak. Bakanlığın dikkatini buraya da çekmek istiyorum. Otobüs sınıfına geçtiği için ÖTV düşecek. Yeni düzende alan memnun, satan memnun olacak, ama ya bu 4300'e yakın araca yatırım yapanlar ne olacak?

AB regülasyonları deniliyor kabul ediyoruz, ama AB'nin her şartına uyduk mu da, bu konuda da uyalım. Bunlar öncelikli değil ötelenebilecek konular. Müktesep haklar vardır. 175 milyon Euro'luk bir yatırım olan bu araçların ekonomik ömrü iki yıl sonra dolmayacak ki. Kimse bu araçları keyfi olarak almadı. Bu araçlar ihtiyaç. İstanbul'da ve diğer şehirlerde ara sokaklar, dar yollar, rampalı yollar her aracın çalışmasına izin vermiyor. Her yere büyük araç sokulmuyor, 17 kişilik araçların giremediği yerlerde bu araçlar manevra kabiliyeti ile öne çıkıyor, işimizi de verimli hale getiriyor. Bir sonraki segmente geçtiğinde daha fazla verimlilik olmayacak.

AB'ye uyumda 9 koltuk öncelikli mi?

Toplu taşıma sistemlerinden yoksun olunan ülkemizde 9 koltuklu araçlar otomobilden, otobüsten küçük taşıt olarak nitelendirilmelidir, bunların taşıma düzeninde yeri vardır. Türkiye'nin özel şartları AB'ye anlatılabilir. Ertelene doğru, ama bu süre yeterli değil, yeni yatırım ihtiyaçları var.

Türkiye'nin ihtiyaçları dikkate alınmasını, bu taşıtların otobüs sınıfına sokulmayarak eski düzenin devam etmesini istiyoruz. Şartlar devam etmesine izin vermiyorsa, bu taşıtların ekonomik ömrü dolana kadar devam etmesi lazım. Yenileri kaydetmeyebilirsiniz ama müktesep hakları kalmalıdır. Yatırım yapılmıştır, yatırımının hakları korunmalıdır. 2015 yılına kadar yeni bir düzenlemeye ihtiyaç duyulacaktır. Bakanlığın bu talebi dikkate alacağını umuyoruz.

Toplama merkezleri

Toplama merkezleri konusunda Avcılar ve Pendik'te çalışmalar sürüyor. 23 Eylül Pazartesi günü Büyükşehir Belediyesi'nde görüşmelerimiz olacak. E-5 koridorunda toplama merkezlerinin yapılarak cep terminalleri ile entegre edilmesi, ortak servise geçilmesini hızlandıracak ve sektöre önemli katkı sağlayacaktır. Pendik toplama merkezinin Kurtköy'de yapılacak olan cep terminaline entegre edilmesini talep edeceğiz. Pendik, Tuzla ve Kartal'ı Kurtköy'deki cep terminaline taşıyacağız. İstanbul'un en doğusundaki ilçelerin batıya göç etmesinin önüne geçip, gelen giden yolculara zaman kaybı yaşatmadan orada çözüm üretmeye çalışacağız. Beylikdüzü Belediyesi Başkanı ile de görüştüm, onlar da hazır. Büyükçekmece, Beylikdüzü, Avcılar, Küçükçekmece, Sefaköy Kavşağı, Ataköy girişi, İncirli, Merter ve Aksaray ile Batı yakasını bitiriyoruz. Taksim, Beşiktaş, Mecidiyeköy, Maslak, İstinye, Sarıyer ile Kuzeyi çözüyoruz. Anadolu Yakası'nda Kavacık, Ümraniye, Batı Ataşehir, Tuzla, Maltepe, Pendik, Harem, Kadıköy ve Üsküdar birlikte olacak. Bunun dışında hiçbir terminal olmayacak. Servis araçlarının güzergahları bunlarla eşleşecek. Bunlar 2015'e hazır olacak. Anadolu Otagarı yapıldığında sorunlar çözülmüş olacak.

Abonman ücretleri

İstanbul Otagarı'ndaki abonman ücretleri ile ilgili bana da çok sık şikayet geliyor. Ben de karşıyım. Aylık 75 TL'ye düşmesine de ön ayak oldum. Ev sahibi sayılırlar onlar. Kimsenin yaşadığı siteye otopark parası vermemesi lazım. Bunun tekrar gözden geçirileceğine inanıyorum. Bu konuyu yönetim kurulunda bir kere daha değerlendireceğiz.

Herkesi iyi haftalar diliyorum. ■

Topçam Turizm filosuna Neoplan Cityliner

Sipariş verdiği 20 MAN Lion's Coach EfficientLine otobüsün ilk ikisini filosuna katan Topçam Turizm, 3 Neoplan Cityliner ile; yüksek konforun yanı sıra ilk kez sunduğu koltuk arkası 10 inçlik televizyonlarla, daha keyifli ve mutlu bir yolculuk olanağı sağlıyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Ankara Tesisleri'nde gerçekleştirilen törende, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, "Tokat halkına ve Topçam Turizm'e hayırlı ve uğurlu olması" dilekleri ile 3 adet Neoplan Cityliner otobüsü, Topçam Turizm yetkilisi Suat Somuncu'ya teslim etti.

Topçam Turizm'in sahipleri Olgun Dizman ve Erkut Dizman da yaptıkları açıklamada, Cityliner'ların, sunduğu yüksek konfor, kalite, sağladığı peron keyfi, düşük yakıt



giderleri ve işletme maliyetlerine dikkat çekerek, "En önemlisi de, Tokat halkına yakışan prestijli, emniyetli ve daha güvenli seyahat imkanı sunduğu için tercih ettik. 1961'den bu yana öncülük yaparak, ilklerimizi başta Tokat halkı olmak üzere tüm Türkiye'ye sunmanın gururunu yaşadık. Bugün de aslında böyle gururlu bir günümüz. Filomuzu güçlendirdiğimiz Cityliner'larla ilk defa sunduğumuz koltukların arkasındaki 10 inç'lik televizyonlarla,

yolculuklarımızdaki yüksek konfora, artık eşsiz bir keyif ve mutluluk da eşlik edecek" dedi.

Teslim alınan Cityliner otobüslerle birlikte, Topçam Turizm'in filosundaki MAN ve Neoplan marka araç sayısı da 26'ya yükseldi. Teslimat töreninde, otobüslerin satışlarını gerçekleştiren MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer ile araç kaptanları ve personelleri de hazır bulundu.

SAFİR VIP

Uzun Yolda **VIP** konforu...

www.tepsa.com.tr

4 » Gündem



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Arkasını getirecek mi?

O lağandışı veya olağanüstü iş, durum, faaliyet yaptığında arkadaşınız, “Bakalım arkasını getirebilecek mi?” diye geçirirsiniz içinizden meraklanıp da. “Allah işini rast getirsin, ama biraz zor, zor kardeşim” sözleriyle paylaşırsınız duygunuzu... Arkasını getirmek kolay olmaz. Şimdilerde bunun yeni adı var: Sürdürülebilirlik... “... Ekonomik büyümeyi sosyal adalete taşımadığınız, herkesin faydalandığı bir kalkınma oluşturmadığınız, eko-sisteminizi korumadığınız süreç gerçek anlamda bir ‘Sürdürülebilir Kalkınma’-dan söz edilemez.

Ekonomiyi büyütebilirsiniz, sosyal dengeyi kurabilirsiniz, çevreyi koruyabilirsiniz; fakat iyi bir hukuk devleti olamadıysanız, temel hak ve özgürlükleri geniş bir şekilde yaşayamıyorsanız, şeffaf ve hesap veren bir yönetim anlayışı oluşturamıyorsanız, özgürlüğü yaygınlaştıramıyorsanız kalkınmanın önemli bir ayağı eksik kalmış demektir.” Bu sözler Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz’ın...

Katma değer üretebilen eğitimli işgücünü çok özleyyoruz. 19 yaşından küçük 25 milyon insanımıza şimdiden gelecek planları uygulamalıyız...

Böyle işgücü yetiştirmenin maliyeti ve gerekleri nelerdir? Hele de ‘büyümek’ zorunda olduğumuza göre...

Geçenlerde, genel ihracatımızın kilosunun 1,5 dolar olduğu, bir sektörün ihracatının kilosunun 2,36 dolar olduğu, bir başka sektörün ise -yüksek katma değerden ötürü- ihracatının kilosunun 26 dolara geldiği haberleri vardı.

Birim Fiyat farkına bakarsak katma değeri katladığını görebiliriz; bu, 17 kat fazla katma değer demek olabilir.

Sayın Bakan’ın sıraladıklarının zamanlaması tek . Bunların hepsini aynı anda yapmamız şart. Büyümenin arkasını getirmek istiyorsak; büyümeyi kalkınmaya, kalkınmayı temel hak ve özgürlüklere yükseltmemiz gerek. Böyle toplumla büyümeyi sürdürebilir ve yüksek katma değere ilerleriz.

Bugün dünya nüfusunun yüzde 20’si, dünya malının yüzde 94’üne sahip. Bizim payımız, kalan yüzde 6’nın içinde. Durum 2060 yılı perspektifinde düzeliyor.

(Daha önce de bu konuya değinmişim ama eksik kaldığı inancıyla devam ediyorum.)

TİMMS’de, 2011’de, -63 ülke ve 600 bin öğrenci içinde- Singapur 606 ile en yüksek puanı alırken bizim öğrencilerimiz 469 puan ve sonuncu Yemen 248 puan alıyor. Öğrencilerimizin yüzde 49’u ‘en düşük not’u aldı! Türkiye’de temsilciliği bulunan bu sınav 4 yılda bir yapılıyor.

Okuma-yazması bile olmayan şoförlerimiz var, trafikte!

Her sonucu insanın kalitesine ve donanımına bağlamak için her yer kanıt dolu.

Önce ekonomik barış ve ardından sürdürülebilir kalkınma şart.

10. Kalkınma Planı bunu anlatıyor.

Arkasını getirebilecek miyiz? Sürdürebilecek miyiz?

Zorunlu evet. ■

Tasima
Dunyasi

Mengerler’den Escan Turizm’e 8 Sprinter

8 yıldır personel ve okul taşımacılığı alanında hizmet veren Escan Turizm’in 8 Sprinter yatırımı ile filozundaki özmal araç sayısı 101’e, toplam araç sayısı ise 480’e ulaştı.

Mengerler İstanbul Genel Müdürlük te 19 Eylül Perşembe günü düzenlenen teslimat törenine Escan Turizm Genel Müdür Yardımcısı Adnan Dursun, firma kaptanları, Mengerler İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldalı, HTA Satış Müdürü Hüseyin Özcan, Satış Danışmanı Erdal Burak Osmanoglu katıldı.

Bir yılda 30 Sprinter yatırımı

Escan Turizm Genel Müdür Yardımcısı Adnan Dursun, 8 Sprinter alımı ile bir yıl içinde 30 adetlik Sprinter yatırımı gerçekleştirdiklerini belirterek, “Şu anda özmal araç filomuz 1017’e ulaştı. Kiralık araçlarla bu sayı 480. Okul taşımacılığına yönelik bu araçların alımını gerçekleştirdik. 7 adeti 19+1, bir adeti 22+1” dedi.

Mercedes tercihi

Adnan Dursun, Mercedes tercihlerinin nedenlerini ise şu şekilde açıklıyor: Öz mal filomuzun yüzde 70’i Mercedes. Diğer markalara göre daha lüks, daha dayanıklı, personel ve öğrencinin de istediği bir araç. 318 araçlık bir sözleşme yapmamız söz konusu o zaman. Bu anlaşmaya istinaden yüzde 30 öz mal yatırımı yapmayı düşünüyoruz. Burada ihale şartnamelerin daha kurumsal kimlikle çalışan firmalara yönelik olması önem taşıyor. Bu hizmet standartının sağlanması açısından da gerekli” dedi.

Fiyatlara uyulmuyor

Ağırlıklı olarak personel taşımacılığında faaliyet gösterdikleri bilgisini veren Adnan Dursun, “Okul taşımacılığının riski daha büyük. Çünkü birkaç bireysel taşımacı bir arada şirket kurarak okullarla anlaşma yapabiliyor. Personelde de aynı sorun var ama okul taşımacılığında maliyetlerin altında daha fazla taşımacılık yapılabilir. Bu nedene odanın da belediyeenin de açıkladığı fiyatlara uyulması mümkün olmuyor. En kısa mesafe 154 TL denilirken 80-90 liraya taşımacılık yapılıyor. Bir okulla görüştüğünüzde, diğer okullarla yapılan anlaşmayı örnek göstererek açıklanan



Mengerler İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldalı:

Yetkili servis tercih edilmeli

Mengerler İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldalı, yeni araçların Escan Turizm’e hayırlı olmasını dileyerek, “Devamının olmasını diliyoruz. Burada dikkat edilmesi gereken hususlar, mali satmak değil de, sattıktan sonra ona sahip çıkılması. Müşteriler daha güvenli, daha yüksek konfor beklentilerini karşıladığı için iMercedes-Benz istiyor. Biz her zaman müşterilerimizin garanti etmesinin onlara önemli kazanımlar sağlayacağını anlatmak istiyoruz” diye konuştu.

8 aydan memnunuz,

Ekonominin müthiş bir dinamizme sahip olduğunu, son dönemde yaşanan kur dalgalanmalarının da geride kaldığına inandığını belirten Nusret Güldalı, “Yıla yönelik beklentilerimiz gerçekleşmiş durumda. Bir miktar artı da gidiyoruz. Bundan sonraki yılın geri kalanı için de umutluyuz” dedi.

İşbirliğimiz artarak sürecek

Mengerler İstanbul HTA Satış Müdürü Hüseyin Özcan, “Escan Turizm’in Sprinter araçlardan duydukları memnuniyet bizleri de mutlu ediyor. Son bir yılda 30 araç teslim aldılar. Bu yatırımda Mercedes-Benz finansman imkanları da kullanıldı. Biz Escan Turizm’le işbirliğimiz satış ve satış sonrasında da sürecek” dedi.



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Yeter ki isteyin, başarabilirsiniz!

Hükümet etmek zordur, bütün dengeleri gözetmek gerekir. Bir şeyi yaparken diğerini yıkmamak gerekir. Ne iş yansın ne kebab durumu anlayacağınız. Birinin işine gelen diğerinin işini bozuyor; birini kâr ettiren diğerinin çukurunu kazıyor. Birinin istediği diğerinin tam karşısında durduğu... İşte zor iştir. On yıl önceki fotoğrafınızı alın geçen aynanın karşısına... Bir de Başbakan’ın iki fotoğrafını karşılaştırın, ne dediğini anlırsınız.

Başbakanımız bir de her yere yetişmeye çalışıyor, her şeye kendi karar veriyor. Kanal İstanbul, Yavuz Sultan Selim Köprüsü, üçüncü havaalanı, Gezi Parkı’nın otel, rezidans yapılması vb. arttırmak mümkün.

Üçüncü havalimanının yeri belirlenince İstanbul’da bitmek bilmeyen hafriyat oraya yönlendirildi. Yol uzadı, kazanç düştü dolayısıyla da kamyoncu ayaklandı. Zaten kıt kanaat kazanan kamyoncu bir de Anadolu yakasından Avrupa yakasına hafriyat taşımayı reddetti. Eylem yaptı.

Burada bir mola verelim...

Biz söyledik, biz dinledik... Harekete geçemediğimiz için de atı alan Üsküdar’ı geçti. Otobüsçüler yıllardır haklarını alabilmek, sorunlarını çözebilmek, haksız yere çok pahalı alınan akaryakıtın ucuzlaması, birbiri üstüne gelen vergilerin düşürülmesi için eylem yapılması gerektiğini dile getirir. Her toplantıda benzer öneriler birbiri ardına sıralanır, toplantı bitiminde kimsenin kılı kıpırdamaz.

Hem yasaları delmeyen hem kimseyi üzmeyen hem de tüm kamuoyunun yanlarında yer almasını sağlayan kamyoncular sorunlarını çözüme kavuşturmayı başardı. 19 Eylül Perşembe günü kullandıkları otoyolun bir şeridi açık bırakarak (işine, hastanesine, okuluna yetişmek isteyenlere saygılı davrandılar) yavaş yavaş geçitler karşı tarafa. Akşama kalmadan da sorunlarının çözümü kavuştuğu haberi geldi.

Kamyoncuların eylemi haber kanallarından sürekli takip edildi. Ben de telefon edip sordum: Herkes kamyonculardan yana çıktı. Hak vermişlerdi onlara.

Şimdi yola çıkalım...

İnsanları sevdiplerine kavuşturan, okula, hastaneye, asker ocağına, işe ulaştıran ve Türkiye ekonomisinin can damarı olan otobüsle yolcu taşımacılığı, sorunlarını ancak ayağa kalkarak çözümlenebilir. Akaryakıtta ÖTV ve KDV’nin yüksekliği sadece otobüsçünün sorunu değil ki, yolcunun da sorunu. Dolayısıyla onlar da bizden yana olacaklardır. ■

HD kaliteli içerik

Cloud Kontrol Merkezi

TS 16949 sertifikası

Otomotiv seviyesinde Kalite

MSI/FUNTORO’ndan garanti

TEKNOLOJİ BİLİŞİM LTD. ŞTİ.

FUNTORO

Otobüslerdeki en lüks seyahat deneyimi

100 adet 2. el otobüsü teslim etmenin haklı gururunu yaşıyoruz

Güveniniz için TEŞEKKÜRLER

ANTOTO Otomotiv A.Ş.

www.antoto.com.tr

GENEL MERKEZ: Altınova
sinan Mh. Serik Cd.
No: 103/A Antalya
T: 0242 340 55 50
F: 0242 340 55 51

ŞUBE: Altıntepsi Mh. Yeni Otogar
içi No: 38-50 Bayrampaşa/İstanbul
T: 0212 658 27 50
F: 0212 658 27 57
G: 0530 969 2772

Anadolu Ulaşım 10'uncu yılını kutluyor

On yıldır karayolu yolcu taşımacılığına hizmet veren ve bu süreçte hizmet kalitesini sürekli arttıran Anadolu Ulaşım, Uşak'ta, 11.09.2013 tarihinde hem kuruluşunun onuncu yıldönümünü kutladı hem de Acenteler Koordinasyon Toplantısı ile "Performans Değerlendirme Hedefler"ini belirledi.

Uşaklı olsun olmasın yolcunun haklı beğenisini kazanan ve kalite çitasını sürekli daha yukarı çeken Anadolu Ulaşım, filosunu geliştirir ve genişletirken yolcu portföyünü de büyütüyor.

Anadolu Ulaşım Genel Müdürü M. Ali Akçın koordinasyonunda onuncu yıl kutlama törenleriyle birlikte yapılan Acenteler Koordinasyon Toplantısı, yönetici ve acentelerin katılımı ile gerçekleşti. Acentelerin durum değerlendirmesinin yapıldığı, yolculardan gelen dilek ve şikayetlerin analiz edildiği toplantıda, Akçın, "2013 yılı itibariyle hedeflerimizi bir bir gerçekleştiriyoruz. Bu bağlamda acentelerimizle olan koordinasyonumuz çok önemli. Konuklarımızdan gelen geri bildirimlerle daha iyiyi yakalamak üzere hep beraber çalışmaya devam etmeliyiz" dedi. Yolcularını artık çok daha iyi tanıdıklarını ifade eden ve



her yörenin kendi özelliğini ve yöre insanını daha iyi anlayabildiğinin altını çizen Akçın, "Burada acentelerimize düşen en önemli görev, bulunduğu bölgedeki konuklarımızın nabzını daha iyi tutabilmektir. Bölgesel farklılıklardan kaynaklanan davranış ve isteklere göre çalışmalarımıza devam etmeliyiz. Bunu yaparken tabii ki güler yüzlü hizmeti aksatmamalı, yolcunun veli nimet olduğunu unutmamalıyız" dedi.

Acentelerin görüşlerinin de alınıp tartışıldığı ve sorunların belli bir sıra ile çözülmesi için süratle toplantı, gerek yöneticilerin gerekse acentelerin kaynaşmasıyla sona erdi. ■



Gümüşhane toplu ulaşımına 23 Otokar Sultan Maxi City

Gümüşhane toplu ulaşımında önemli bir adım atıldı. Fatih Dolmuş ve Motorlu Taşıtlar Kooperatifi filosundaki 23 minibusün yerine 23 Otokar Sultan Maxi City kattı.

Gümüşhane Belediye Meclisi, bir süre önce Fatih Dolmuş ve Motorlu Taşıtlar Kooperatifi bünyesinde çalışan 45 minibusün otobüse dönüştürülmesini kararlaştırdı. Ardından harekete geçildi ve ilk aşamada bu araçlardan 23'ünün yerine otobüslerin hizmet vermesi kararlaştırıldı. 23 Sultan Maxi City otobüslerin devreye girmesi nedeniyle 19 Eylül Perşembe günü Kültür Merkezinde bir tören düzenlendi. Törene, Gümüşhane Belediye Başkanı Mustafa Canlı, Güneş Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı ve Gümüşhaneli İşadamları Derneği (GÜSLAD) Yönetim Kurulu üyesi Yalçın Güneş, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Gümüşhane Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı İsmail Akçay, Esnaf Sanatkarlar Odaları Birliği ve Şoförler Odası Başkanı Ali İsmail Daltaban, Doğan Çağrı Merkezi İdari Müdürü Halit Doğan ve Fatih Dolmuş ve Motorlu Taşıtlar Kooperatif Başkanı Osman Şeker ile çok sayıda davetli katıldı.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "Avrupa'ya ve dünyanın 4 bir yanına araç satıyoruz. Bu anlamda da ülkemize ciddi bir döviz sağlıyoruz. Gümüşhane halkı da Avrupa'nın bindiği aynı standarttaki otobüslerle seyahatini gerçekleştirecek. Otobüsümüzde engelli vatandaşlarımızı taşımaya uygun engelli rampaları ve engelli koltukları da var" dedi.

Konuşmaların ardından, Esnaf Sanatkarlar Odaları Birliği ve Şoförler Odası Başkanı Ali İsmail Daltaban, otobüsleri sağlayan Güneş Otomotiv firmasının sahibi işadamı Yalçın Güneş'e, Güneş de Gümüşhane Belediye Başkanı Mustafa Canlı'ya plaket verdi. Törene katılan davetli ve konuklar açılış kurdelesini birlikte keserek otobüslerin devir teslim işlemini tamamladı. ■



Gümüşhane toplu ulaşımında kağıt bilet devri sona erdi

■ Belediye İşletme Müdürlüğü Ulaştırma Amirliği tarafından uygulamaya konulan toplu taşımada elektronik bilet uygulaması başladı.

Belediye İşletme Müdürü Çetin Rıza Tanış bir açıklamayla, "Eylül ayı itibariyle tamamen akıllı kart (Gümüşkart 29) sistemine geçildi. Kağıt bilet devri artık sona erdi" dedi.





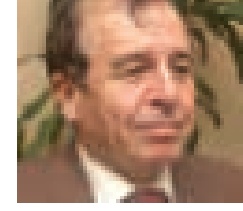
YENİ OTOKAR TEMPO KAZANÇTA YENİ TEMPO

Yeni Otokar Tempo hem uygun fiyatıyla kazandırıyor
hem düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor.
Siz de bir Tempo alın, yola kârlı çıkın...



www.otokar.com.tr





Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Otobüsçünün kafası karışık!

Otobüsçülerin arasına geleni 16 yıl oldu, hatta 17'nci yıla girdim. Buna rağmen bazen hala onları anlamada güçlüğ çekiyorum. Diyarbakır'da yapılacak bildirilen toplantı öncesi iki otobüsçü gazetesini okuyunca aklım yine karıştı.

Bir gazetenin bakışı...

Bir gazetede, iki hafta önce "otobüsçünün adı bile yok" manşeti atıldı. Şuraya ilişkin, açılış konuşmalarında ve panellerde yolcu taşımacılığının adının bile geçmediği belirtildi. 2035 hedeflerinde otobüsçülüğün olmadığı ayrıca vurgulandı. Bir sonraki sayısında ise Hükümetin karayolu taşımacılığına tam destek verdiği en üste yazıldı. Bu yeni sayının ikinci sayfasında duayen Ali Osman Ulusoy'a atfen "sektör eziliyor" dendi. Bilmem, gelecek hafta da "sektör ezilmiyor, üstelik çok da rahat" derler mi? Efendim, neymiş, biri gazetenin görüşü, öteki de TOFED'inmiş. Bu açıklama sizi ikna etti mi? Beni etmedi de...

Bir diğeri...

Diğer gazetede Diyarbakır toplantısı öncesinde "sektörün kendisiyle imtihanı" başlığı atılmış ve "en kötü günlerini yaşayan sektör" denmiş. Aynı gazetede Sayın Osman Ulusoy'un "evet, artık net şekilde anlaşıldı ki Hükümet bizim lehimize adım atmaya niyetli değil. Demek ki iş başa düşmüştür... Herkes gücümüzü görsün" dediği belirtiliyor.

Hangisi doğru bu yaklaşımların? Bir de kendisi eleştiri yapamayanlar Sayın Ulusoy'un sözleri üzerinden mi eleştiriyorlar diye akla geliyor. Tabii, "Sayın Ulusoy böyle demedi" diye düzeltme de olabilir.

İTO ne yapsın?

İTO 23 nolu Meslek Komitesi, İTO'ya taşınan sorunlar için bir şey yapılmadığını belirtep sektöre sahip çıkın mesajı vermiş. Adı üstünde: İTO, İstanbul Ticaret Odası. İstanbul'daki tüm ticaret mensuplarının sorunlarıyla ilgilenecek. Görev bölgesi İstanbul. Yapacağı da bunları TOBB'a iletmek. Otobüsçülük İstanbul'a özgü bir iş değil ki! İstanbul'daki ücretli-ücretsiz servis taşımacılığı sorunları olsa anlarız. Türkiye otobüsçülüğü İTO'nun alanı dışında. Bu işe TOBB bakabilir. Zaten yerelin ötesinde konuları ele alıp çözüm getirmek için sektör meclisleri var. Otobüsçülerin de ısrarlı isteğiyle Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi oluşturuldu. Bu heyecan pek çabuk geçti, gitti. Şimdi pek çalışmıyor, niye oluşturulduğu bile belli değil. Laf için örgüt mü kuruluyor? Bu böyle sürecek mi? Kendisinin çalışmadığı örgütü unutup, başkalarının çalıştığı örgütleri suçlamak neye yarar ki!

Yanlış veya eksik gündem

Otobüsçülerin konuşma ve yazılarında en çok "yandık, bittik, mahvolduk, bu iş sürmez" yakınmaları yer alır. Durumdan, abartarak yakınmak marifettir, alkışı alır. Her toplantıda böyle olmuştur. Diyarbakır'da da muhtemelen böyle olacaktır. Ha, bir de "artık bıçak kemiğe dayandı, haydi eyleme geçelim" sözleri tekrar edilebilir.

Önce sorunlar net değil. İşler kötü demekle sorunlar ifade edilemez. İki gazetemizde de bu konuda bazı listeler yer alıyor ama yetersiz. Örneğin, "otobüs fiyatlarının yüksek olması" denmiş. Bu eleştiriliyor mu, yoksa öneriliyor mu? Yüksek olduğunda "alamıyoruz, maliyet arttı" denilirken, düşük olduğunda "herkes otobüs alıyor, atıl kapasite var, arz-talep dengesi bozuldu, taşıma ücretleri düştü" denmeyecek mi? Sorunlar doğru tespit edilmeyince çözüm üretmek de zorlaşıyor.

Serbest piyasa esas

Otobüs fiyatları, sigorta primleri, otobüs-uçak-vapur-tren taşıma ücretleri serbest piyasaya tabi. Kimse lastik fiyatlarından şikayet edip müdahale istemiyor. Peki, diğerlerindeki serbest piyasa niye hala kabul edilmiyor? Örneğin, sigortada her türlü teminatı bedeli karşılığı piyasadan almak mümkün. Niye herkese zorunlu hale getirilmek isteniyor ki! Bir de, asgari yeterlilikleri sağlayan herkesin o mesleği yapması serbest piyasada hak iken niye kısıtlama düşünülüyor ki!

Akaryakıt

Akaryakıtın yüzde 1'ini bile otobüsçüler tüketmiyor, hatta tüm taşımalar yüzde 5'i bulmayabilir. Bu yönüyle akaryakıt fiyatı çok kişiyi ilgilendiren büyük bir konudur. Genel fiyat yüksekliği taşımacının konusu olamaz. Onlar sadece kendilerine ilişkin uygulanabilir çözümler getirmelidir. Bir de, vergi hesap yöntemleriyle hiç uğraşmayın. 1 TL ÖTV'ye, KDV uygulanıp 118 kuruş olmasını düşünmeyin. ÖTV'deki KDV kesilmeyip ÖTV'yi doğrudan 118 kuruş yapsa, ne kazanırsınız ki.

Bakanlığa haksızlık

Akaryakıt fiyatları, yolcu taşıma KDV'si gibi işler Maliye'nin; otobüs, otomobil tanımları İçişleri Bakanlığının; engelliler, sigorta vs. ilgili bakanlıkların konusu olduğu halde niye çözümler UDH Bakanlığından istenip ondan hesap sorulur ki. İlgili makamı bulun, ikna edin. Belki UDH Bakanlığından da destek istenebilir. Her şeyi ondan bekleyip kızmayın. Diğer Bakanlıklar da bu ülkenin ve onların da görevleri var.

Bakalım Diyarbakır toplantısından farklı bir sonuç çıkacak mı? Ben sanmıyorum. Şunları, şunları yapmamız lazım, yapacağız diyerek arkası gelmeyebilir. Bir de kışın karda toplantı güzel olur, ilkbaharda çiçekler açınca toplantıya doyulmaz. Toplantı yapma ve örgüt kurma arzuları hep vardır ve bunlardan, sorunların çözümüne sıra gelmeyebilir. ■

İzmir Büyükşehir Beyediye Başkanı Aziz Kocaoğlu: ÖTV ve KDV indirilsin

İzmir'e 100 Körüklü Solaris

İzmir Büyükşehir Belediyesi, tamamı klimalı ve engelli binişine uygun 100 yeni körüklü otobüs için protokol imzaladı. Törende konuşan Başkan Kocaoğlu, "Ulaşım'da 'şu veya bu kişileri bedava taşıyacaksınız' diyen Bakanlar Kurulu, ÖTV'yi indirmiyor. Eğer toplu ulaşım'da ÖTV ve yüzde 18 KDV indirilirse, vatandaş daha ucuz taşıma imkanımız olacak" şeklinde konuştu.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, 100 yeni körüklü otobüs için alım sözleşmesi imzaladı. 22.5 milyon Euro'luk maliyeti olan yeni otobüslerin ilk bölümü Şubat ayında teslim edilecek. ESHOT'un filosuna dahil edeceği 100 körüklü otobüs için hazırlanan protokol, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, üretici firma Solaris Bus & Coach SA Yönetim Kurulu Başkanı Dariusz Michalak ve ESHOT Genel Müdürü Faruk Alçelik tarafından törenle imzalandı. Limontepe ESHOT Garajı ve Eğitim Tesisleri'nde düzenlenen törene ilçe ve belde belediye başkanları, milletvekilleri, muhtarlar ve vatandaşlar katıldı. Açılış konuşmasını yapan

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, ulaşım zammına ilişkin olarak, "Akaryakıt fiyatları ortada... Son bir ayda devalüasyon yüzde 17. Bakanlar Kurulu'nun çıkarttığı kararlarla ücretsiz taşıdığımız yolcu sayısının İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne 2012 yılındaki maliyeti 230 milyon lira. 'Ulaşım'a bağlı belediye şirketleri zarar ediyor' derken bunun ve sübvans ettiğimiz kadar zarar etmediğimizin bilinmesi gerekir. Ulaşım'da 'şu veya bu kişileri bedava taşıyacaksınız' diyen Bakanlar Kurulu, ÖTV'yi indirmiyor. Eğer toplu ulaşım'da ÖTV ve yüzde 18 KDV indirilirse, vatandaş daha ucuz taşıma imkanımız olacaktır. Çünkü biz alınan biletlerin yüzde 18'ini Maliye'ye KDV olarak ödüyoruz" dedi.

Görev geldikleri günden bu yana ulaşım'da gerçekleştirdikleri yatırımları rakamlarla açıklayan Başkan Kocaoğlu, 1467 otobüsleri bulunduğunu, yaş ortalamasının ise 5.95'e indiğini söyledi. Engellilerin kullanımına uygun otobüs sayısının 816'ya yükseldiğini açıklayan Kocaoğlu, 1226 otobüslerinde klima bulunduğunu ifade etti.

Törende konuşan Solaris Bus & Coach SA Yönetim Kurulu Başkanı Dariusz Michalak, İzmir'de bulunmaktan dolayı onur duyduğunu belirterek, "Oldukça rekabetçi Türk pazarında bu ihaleyi kazanmak bizim için büyük bir başarıdır. Aynı zamanda



bu kadar büyük oranda otobüs tedariki bizim için büyük bir sorumluluktur. İzmirli'ler bu uluslararası standartlardaki otobüslerin keyfini çok yakında çıkaracaktır. Otobüs üretiminde Avrupa'nın lider yenilikçi firmalarından biriyiz. İzmir'de bu anlaşmayı imzalamaktan büyük onur duyuyoruz" dedi. ■

Klimalı, engelli kullanımına uygun

■ İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü ile Solaris Bus&Coach SA arasında imzalanan alım sözleşmesine göre, yeni otobüslerin Euro 5 standardında çevreye duyarlı motorlu, engelli binişine elverişli alçak tabanlı ve basamaksız içyapılı, klimalı ve otomatik şanzımanlı olacağı bildirildi.

Hedef 1 milyon 600 bin yolcu

■ Aktarma sisteminin ücretsiz olması ve raylı sistemdeki yolcu sayısının günden güne artması, okulların açılmasıyla birlikte İzmir'in toplu ulaşımında yeni rekor getirdi. ESHOT, İZULAŞ, Metro, İZBAN ve İZDENİZ'de taşınan günlük yolcu sayısı 1 milyon 508 bini aştı. Üniversitelerin açılmasıyla birlikte bu rakamın 1 milyon 600 bini geçmesi bekleniyor.

Bu yıl yolcu sayısındaki en fazla artış İZBAN'da yaşandı. Geçtiğimiz yıl okulların açıldığı gün 158 bin 143 yolcusu olan İZBAN, bu yıl 194 bin 199 yolcu taşıdı. Yolcu sayılarındaki artış otobüs ve metrola da yaşandı. Metro yolcu sayısını 171 bin 815'ten 195 bin 735'e, ESHOT ve İZULAŞ 1 milyon 65 bin 422'den 1 milyon 80 bin 561'e çıkardı.



ZF Türkiye 25 yaşında

Dünyanın bir numaralı güç aktarma sistemleri tedarikçisi olan ZF Türkiye'deki 25. yılını kutlamaya hazırlanıyor.

Çeyrek asırdır faaliyetlerini sürdürdüğü Türkiye'de emin ve kararlı adımlarla büyümeye devam eden ZF, her geçen gün pazardaki liderliğini pekiştirmekte ve yeni pazar arayışlarını sürdürmekte.

Otobüs, kamyon, iş makineleri gibi ticari araçların şanzıman, aks, direksiyon sistemlerinin satış, satış sonrası hizmetler ve teknik servis hizmetlerinin verildiği ZF Services Türk, ayrıca rüzgar türbinleri, tezgah şanzımanları, raylı sistemler, binek otomobiller ve askeri araç projelerinde de faaliyetlerini sürdürüyor.

2014 yılı itibarıyla ZF Marine Grubunu da bünyesine katacak olan ZF Services Türk, bu kulvardaki faaliyetlerini de aynı isim altında sürdürecektir. ■

ARÜSDER yeni adresinde

Araç ve Araç Üstü Ekipman ve İş Makinaları Üreticileri Birliği Derneği

Selanik-2 Caddesi No: 64/8
Kızılay - ANKARA
Tel : 0312 440 18 43
Fax : 0312 440 18 31
info@arusder.org.tr

"Yolların kralı olmaz, kuralı olur"

UDH Bakanı Binali YILDIRIM

Yeşil iş politikası sorumluluk gerektirir

17-18 Eylül'de Swiss Otel'de 5. Yeşil İş - Sürdürülebilir İş Buluşması'nda markalar ve kişiler çevreye karşı sorumluluklarını nasıl yerine getirebildikleri hakkında fikirlerini paylaştı. Batu Lojistik'in Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, yeşil iş kavramının doğanın sürdürülebilirliği açısından önemine değinirken, kurumların yaklaşımlarının sektör ekonomilerine yansımalarını belirterek, "Yeşil iş politikası

öncelikle sorumluluk gerektirir. Bunun için de masraflar yapılır. Ancak yapılan işin ve sektörün geleceği, sürdürülebilirliği için bu yatırımların göz ardı edilmemesi gerekiyor" dedi ve yatırımlarında sürdürülebilirliği ön planda tutmaya devam edeceklerini sözlerine ekledi. Ankara, bu tür organizasyonların ve fikir paylaşımların yapılmasının sürdürülebilir bir ekonomi yaratığına değinerek sektörel büyümeyi değerlendirdi. ■

Shell Rimula iş ortaklarıyla Prag'daydı

FIA (Uluslararası Otomobil Federasyonu) Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonası'nın sponsorluğunu üstlenen Shell Rimula, 180 konuğuna Prag'da keyifli bir hafta sonu yaşattı. 29 Ağustos-2 Eylül tarihleri arasında düzenlenen geziye Türkiye'den de Shell'in birlikte çalıştığı 30 Mercedes yetkili servis genel müdürü ve Shell Madeni Yağlar distribütörleri katıldı.

Daletiler, "Hayatınızın Yarısına Katılmaya Prag'a Davetisiniz" adlı etkinlik için farklı ülkelerden Prag'a geldiler. Güzel

bir akşam yemeği ile başlayan Prag gezisinin ikinci ve üçüncü gününde yapılan şehir turları ile Charles Köprüsü, Eski Kent Meydanı ve Astronomik Saat gibi tarihi mekanları keşfettiler. Prag şehrinin güzelliklerinin tadını çıkaran daletiler, Shell Rimula'nın evsahipliğinde şehrin simgelerinden biri olan Troja Kalesi'nde gala yemeğine katıldılar.

Kamyon yarışları nefes kesti

Daletiler, yarış günü Autodrom Most'ta

özel olarak kurulan Shell Rimula misafir çadırında ağırlandılar ve 2013 FIA Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonası'nı canlı olarak izlediler.

Shell Rimula Global Marka Müdürü Lee Ming Seow, etkinlikle ilgili şunları söyledi: "Müşterilerimizin çok fazla çalıştığını ve kamyonlarından beklentilerin de aynı oranda yüksek olduğunu biliyoruz. Tüm konularımız, hem Prag şehrinde hem de Avrupa'nın en hızlı kamyonlarını izledikleri Autodrom Most'ta harika bir deneyim yaşadılar. Dünyanın her yerinden gelen müşterilerimiz ile kamyon yarışları deneyimini paylaşmak üzere bir arada bulunmak çok güzeldi." ■



Nakliyecilere yeni yol vergileri geliyor

Fransa'da 3,5 ton ve üzerinde yük taşıyan turlar için 1 Ocak 2014'ten itibaren uygulanmaya başlanmasına karar verilen yeni yol vergisi Ecotaxe, DKV'nin sunduğu imkanlarla yüzde 10 indirimli olacak.

Fransa'da Ekim 2013'te yürürlüğe girmesi beklenen yeni ulusal yol vergisi Ecotaxe 1 Ocak 2014'e ertelendi. 1 Ocak 2014'ten itibaren Ecotaxe uygulanan bir yoldan geçerli bir otomatik ödeme cihazı kullanmadan geçmeleri 750 Euro para cezası bekliyor. Anlık kayıt yaptırarak nakit ödemeyi tercih edenler için ise çok sayıda evrakı yanlarında hazır bulundurma ve eksiksiz sunma koşulu aranıyor. Lojistik şirketlerinin lojistiği yapan DKV ise, yeni Ecotaxe ile uyumlu DKV Box cihazıyla şirketleri hem evrak yükünden kurtarıyor, hem de Ecotaxe'ta yüzde 10 indirim fırsatı sağlıyor.



www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 3 • Sayı: 106 • 23 - 29 Eylül 2013

Sahibi ve Sorumlu Yayın İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editor

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Başılar -İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Ünsal TOSUN

BÖLGELER

İZMİR

Cumhur ARAL

ANTALYA

Pınar KILINÇ

EDİRNE

Hüseyin TOPÇU

ADANA-GAZİANTEP

Emel GÜL

DIYARBAKIR

Ramazan DEMİR

Genel Yayın Danışmanı / Bayyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı **Pivot Medya Pazarlama**

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterelecek dahi iktibas

edilemez.

BAŞSAĞLIĞI

Mersin Seyahat'in kurucularından ve
duayen otobüsçü

SEZAİ SAK'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz. Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

23 - 29 Eylül 2013

Tasima
Dünyası

Lojistik » 7

Mercedes-Benz Türk'ten

Giray Lojistik'e 125 Axor 1840

1983 yılında personel ve servis taşımacılığı ile faaliyetlerine başlayan Giray Turizm, 2000 yılında Giray Lojistik adını alarak lojistik sektörüne girdi. Gaziantep ve Kahramanmaraş'tan Avrupa'nın pek çok ülkesi ile Irak'a tekstil ürünleri taşımacılığı yapan Giray Lojistik, geçen 13 yıl içinde sektörel faaliyetlerini sürekli güçlendirdi ve 2013 yılında gerçekleştirdiği 125 adetlik Mercedes-Benz Axor alımı ile filosundaki toplam Mercedes-Benz araç sayısını 175'e yükseltti.

Mercedes-Benz Türk ve Giray Lojistik arasındaki bu yeni 125 adetlik dev satış anlaşması nedeniyle Mercedes-Benz Türk AŞ Pazarlama Merkezi'nde gerçekleştirilen teslimat törenine Giray Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Şerif Dalgıç, Yönetim Kurulu Üyesi Ali Dalgıç katılırken, Mercedes-Benz Türk AŞ'den Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Mercedes-Benz Finansman Türk AŞ Kamyon ve Hafif Ticari Araç Satış



Müdürü Kıvanç Sanrı, Mercedes-Benz Türk Bayii Koluman Gaziantep Yönetim Kurulu Üyesi Kaan Saltık, Genel Müdürü Merter Çankaya, Tüm Araçlar Satış Müdürü Devrim Bayhan ve Kamyon Satış Müdürü Özkan Yegül katıldılar.

125 aracı temsilen bir Mercedes-Benz Axor'un sergilendiği teslimat

töreninde konuşan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, bu yeni satış anlaşmasının hem Giray Lojistik, hem Mercedes-Benz Türk için önem taşıdığını, bu işbirliğinin kalkınmaya ve istihdama da katkıda bulunduğunu dile getirdi.

Giray Lojistik Yönetim Kurulu

Başkanı Şerif Dalgıç, sektördeki faaliyetlerini sürdürürken Mercedes-Benz'in yeni çekicileri sayesinde lojistik alanında daha da güçleneceklerine inandığını, hem Mercedes-Benz kamyonlara hem de Mercedes-Benz Türk'e olan güvenlerinin bu satış anlaşmasında etkili olduğunu söyledi. ■

Ford Trucks Kiralama hizmeti ile işinize odaklanın

İşletmeleri önemli giderlerden kurtaran ve işe odaklanmalarını sağlayan Ford Trucks Kiralama Hizmeti, kısa sürede büyük ilgi gördü. Ford Otosan Kamyon Operasyonları Grup Müdürü Emrah Duman, "Firmalara büyük avantaj sağlayan kiralama sektörünün hızla büyümesini bekliyoruz" dedi.

Ford Otosan, tarafından Mayıs ayında faaliyete geçirilen Ford Trucks Kiralama Hizmeti müşterilerine çekici kiralama hizmeti vermeye devam ediyor.

Araç kiralama işinde önemli bir tecrübeye sahip Avis işbirliği ile oluşturulan Ford Trucks Kiralama markası ile gücüne güç katan Ford Trucks'in kiralama hizmetini kullanan firmalar; araçların bakım ve plaka masrafları, muayene ve sigorta ücretleri, motorlu taşıtlar vergisi ile finansman giderlerinden kazanç sağlarken; tam kapsamlı kasko, full garanti paketi ve Filobil - Filo yönetim sistemi güvencesiyle komple çözüme sahip olarak, işlerine daha fazla odaklanabiliyor. 0 km araçlarla 12 aydan 47



aya kadar uzun dönem kiralama seçeneği esnekliği sunan Ford Trucks; kullanılmış araçları ise süre kısıtlaması olmaksızın kısa dönem kiraya veriyor.

Kiralama sektörü hızla büyüyecek

Ford Otosan Kamyon Operasyonları Grup Müdürü Emrah Duman, ağır ticari kiralama sektörünün aynı binek araç kiralama sektörü gibi hızla büyüyeceğini belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Araç alımına ayrılan sermayenin işletme sermayesi olarak kullanılabilmesi şirketlere hızlı büyüme imkanı veriyor ve kredi limitlerinin açık kalmasını sağlıyor. Kiralama modeli özellikle, bir iki yıllık dönemsel ihale alan şirketlere büyük avantaj sağlıyor. Sistem; özsermaye ve finansal kaynakları araca değil işe yönlendirme, kredi limitini doldurmama, kiralama faturasını ay bazında gider gösterebilme, personel masraflarının azalması, öngörülemeyen masrafların sıfırlanması gibi avantajlar sunuyor. Dolayısıyla; bu sektörün hızla büyümesini ve yıllık kiralama adetlerinin kısa vadede 1500, 2016'da ise 3000 adete ulaşmasını bekliyoruz."

Masrafınız kazancınızdan fazlaysa çözüm

Ford Cargo 1838T modeli aylık 999 Euro + KDV 'den başlayan fiyatlarla, Ford Cargo 1846T modeli ise aylık 1.049 Euro + KDV'den başlayan fiyatlarla kiralatabiliyor. Kiralama hizmetinden faydalanmak isteyen firmalarda; C2, L1, L2, M1, M2, M3, N1 ve N2 yetki belgesine sahip olmaları şartı aranıyor. ■



TNT Ekspres'ten özel teslimat

TNT Ekspres Özel Hizmetler Birimi, Almanya merkezli sıcaklık sensörü teknolojisi tasarım ve üretim şirketi Thermokon tarafından üretilen bir parçanın, şirketin Almanya'nın Mittenaar kentindeki merkezinden İspanya'nın Cadiz limanında demirli bir kruvaziyere acil olarak ulaştırılmasını sağladı.

Söz konusu parça, gemi genelinde sıcaklığın ayarlanmasını sağlayan bir sıcaklık kontrol cihazı. Geminin Atlantik Okyanusu'nda yapacağı sefere zamanında çıkabilmesi için, parçanın ertesi gün öğleden önce teslim edilmesi gerekiyordu. Yeni sensör takılmadan geminin sefere çıkması mümkün değildi.

TNT Ekspres Özel Hizmeti ile taşınan parça, İspanya'da TNT Ekspres Özel Hizmetler ekibi tarafından yerine ulaştırıldı. Teslimat görevlisi, montajın bir an önce başlaması için parçayı bizzat geminin sorumlu makinistine teslim etti.

TNT Ekspres Almanya Özel Hizmetler ve Katma Değerli Hizmetler Direktörü Martin Reder, "Özel Hizmetimiz ile parçayı gemi limandan ayrılmadan, zamanında teslim ettik. Fakat herhangi bir sebepten ötürü gemi teslimattan önce limandan ayrılmış olsaydı bile, helikopterle denizde teslim edecektik" dedi. ■



Ford Cargo 1846T'ye Rusya'dan "2014 Yılın Kamyonu" ödülü

Ford Cargo 1846T, Moskova'da düzenlenen Uluslararası Ticari Araçlar, Yedekparça ve Servis Ekipmanları İhtisas Fuarı Comtrans'da, "Russian Truck of The Year 2014" (Rusya 2014 Yılın Kamyonu) yarışması 3'üncüsü oldu. İhraç edildiği pazarların ihtiyaçları dikkate alınıp her tür iklim şartına uygun olarak Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda üretilen Ford Cargo 1846T, dünyanın en önemli kamyon pazarlarından biri olan Rusya'da da başarıyla dikkat çekti. Rusya'nın soğuk iklimi ve zorlu yol koşullarında kendini ispatlayan Ford Cargo 1846T geçtiğimiz yıl International Truck of the Year tarafından da "Uluslararası Yılın En İyi Kamyonu" yarışmasında 3'üncü olmuştu.

Yüksek performans ve düşük yakıt tüketimi bir arada

Satışa sunulduğu tüm pazarların standartlarına uygun olarak Türk mühendisleri tarafından geliştirilen Ford Cargo 1846T çekici, yurtiçi ya da uluslararası taşımacılık yapan müşterilerin beklentilerine uygun olarak; Ford Cargo'nun DNA'sında yer alan güç, konfor, verimlilik ve dayanıklılık gibi özelliklere sahip. 460 PS motor gücü ve 2100 Nm torku ile sınıfındaki en rekabetçi güç ve torku düşük devirlerden itibaren sunan Ford Cargo 1846T, yüksek performans ve düşük yakıt tüketimini bir arada sunuyor. ■

Yeni bir servis konsepti

Otomobil ve ticari araç sektörlerinin önde gelen üç tedarikçisi Bosch Knorr Bremse ve ZF merkezi Münih'te bulunan Alltrucks GmbH & Co. KG isminde ortak bir şirket kurdu. Ortak girişim ticari araç servis noktaları için yeni bir servis-franchise sistemi sunan bir sistem merkezi olarak hizmet verecek. İlgili resmi kurumlardan ortak girişim için gerekli tüm izinler kısa süre önce alındı. Alltrucks GmbH & Co. KG'de yaklaşık 10 personel hizmet verecek. Ticari araç servis noktaları bu yıl içerisinde franchising sistemi içerisine dahil olabilecekler.



Alltrucks GmbH & Co. KG'nun Direktörlük görevine getirilen Rolf Hosefelder, "Alltrucks servis franchise sistemi sayesinde sistem partnerlerimizin pazarda daha iyi bir pozisyon almalarına ve ticari araç müşterilerine daha yüksek kaliteli ve esnek bir servis sunmalarına destek olacağız. Üç ortağımız Bosch, Knorr

Bremse ve ZF sayesinde hedefimizin farklı marka araçlarda teknik yeterliliğe sahip olacağı ve Avrupa çapındaki servis partnerlerimizin bu yapıdan fayda görecekleri aşikardır" dedi. ■

GEFCO'yu CADIS izliyor

GEFCO Grup, müşterilerine sunduğu hizmetin kalitesini sürekli olarak artırmak için en yeni bilişim teknolojilerine yatırım yapıyor. Kratzer Automation tarafından Cereza Management & IT işbirliği ile geliştirilen CADIS yazılımını IT altyapısına ekleyen GEFCO Grup, bu atılımla müşterileri ile taşıyıcı firmalar arasındaki trafiğin verimliliğini optimum düzeye getirecek işbirlikçi platformlar



kurma yolunda en önemli adımı atmış oldu.

CADIS yazılımı, karayolu taşımacılığı için gerçekleştirilen tüm operasyonları bir PDA (Kişisel Dijital Asistan) aracılığıyla tarayarak, bu operasyonları analiz ediyor, planlıyor ve belgeliyor. GEFCO Grup'un Karayolu Taşımacılığı Direktörü Bruno Rivoallan, GEFCO acentalarında CADIS yazılımının kullanılmaya başlanacak olmasından duyduğu sevinçli dile getirerek, "Bu sistem üretim tesislerinden satış noktalarına kadar tedarik zincirinin her düzeyinde verilere erişebilmenin önemini gösteriyor. Özellikle havacılık ve otomotiv sektörlerinde taşınan mallar çok değerlidir ve bu nedenle bu tür sevkiyatlarda izlenebilirlik çok önemlidir. CADIS yazılımı yeni müşteriler kazanmada rekabet avantajı sağlayan önemli bir araç" dedi. ■

UPS Vakfı, "Afete Dirençli" Şirketler Programını başlattı

ABD Ticaret Odası Vakfı'nın Kurumsal Vatandaşlık Liderlik Merkezi (BCLC) ve UPS (NYSE:UPS), bugün, Türkiye'de afete dirençli şirketler oluşturulmasına, hazırlık yapılmasına ve afet sonrası iyileşme sürecini hızlandırmaya yardımcı olmak üzere "Sağlam KOBİ" pilot programını başlattı. Dünya Ekonomi Forumu, Doğal Afet Riskleri Global Gündem Konseyi üyesi olarak

UPS Vakfı, 460 bin dolarlık bir bağışta bulunarak bu girişimi destekledi.

ABD Ticaret Odası Vakfı Başkanı Yardımcısı Alfonso Martinez-Fonts, projenin, her iki ülkenin insanlarına ve ekonomilerine büyük bir fayda sağlayacağını, iletişimi, işbirliğini ve iyi niyeti de geliştireceğini belirtti.

UPS Vakfı Başkanı Eduardo Martinez, "Bu girişimin; Türkiye'de daha güçlü ve güvenli işletmeler ve

topluluklar yaratmaya yardımcı olmasının yanı sıra, uluslararası ticaret topluluğunun da global ölçeğe daha hazırlıklı olmasına yardımcı olacağını umuyoruz. İnsani Yardım Programı'nın bir parçası olarak; yardım becerilerinin gelişimini ve ABD Ticaret Odası Vakfı'nın Kurumsal Vatandaşlık Liderlik Merkezi, Dünya Ekonomi Forumu gibi düşünce liderleri ile birlikte çalışmanın yollarını arıyoruz" dedi.

UPS Türkiye Ülke Müdürü Mike Harrell, "Sunduğumuz lojistik çözümlerle küçük ve orta ölçekli işletmeleri büyümeleri ve yeni pazarlara açılmaları için destekliyoruz. Bu programla, hem işletmelerin afete dirençli ve sürdürülebilir olmalarına katkı sağlayacağız, hem de Türk ihracatının ve ekonomisinin büyümesine destek olacağız" dedi. ■



facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

23 - 29 Eylül 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Halkalı Gümrüğü Mart 2014'te Büyükçekmece'de

Yap-işlet Devret modeli ile Büyükçekmece'de yeniden inşa edilecek olan Halkalı Gümrük Müdürlüğü yeni tesisleri'nin (Lojistik Merkezi) temel atma töreni, Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, milletvekilleri, bürokratlar ile oda ve borsa başkanlarının katılımıyla gerçekleştirildi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, İstanbul'a ve Türkiye'ye yakışan yepyeni bir gümrük inşa ettiklerini söyledi: "Bugün özel sektörümüze, dış ticaretimize ve Türkiye'ye faydalı bir iş için bir araya geldik. Halkalı Gümrüğü'nü Büyükçekmece'ye taşıyoruz."

Bakan Yazıcı'ya teşekkür eden Hisarcıkıoğlu yetkilendirilmiş yükümlü



projesiyle gümrükte işlemle, bürokrasi ile uğraşmadığını, kendi antreposunda işi bitirip gümrükten transit geçtiğini açıkladı.

TOBB Başkanı, "30 yıldır ihracatçımıza, ithalatçımıza, lojistikçimize hizmet veriyor. Günde yaklaşık 700 tır işlem yapıyor. Geçtiğimiz yıl 152 milyar dolar ihracatın 21 milyar doları, 237 milyar dolar ithalatın da 17 milyar doları Halkalı Gümrüğü'nde gerçekleşti. Yani Türkiye'nin toplam dış ticaretinin yüzde 10'undan fazlası buradan geçiyor. Halkalı Gümrüğü büyüten ve gelişen İstanbul'un içinde kaldı. Hem lojistikçilerimiz için hem de ihracatçı ve ithalatçılarımız için çekilmez bir yer haline geldi. Her gün 5 km trafik kuyruğu oluşuyor. Bu durum bölgede yaşayan

vatandaşlarımızı da olumsuz etkiliyor. İşte bu yüzden TOBB olarak harekete geçtik. 2023 hedeflerimizin altyapısını sağlamlaştırmak için Halkalı Gümrüğü'nü Büyükçekmece Çatalca Bölgesi'ne taşıyoruz" dedi.

Yeni Halkalı Gümrük Müdürlüğü Kompleksi 60 bin m2'si kapalı olmak üzere 220 bin m2'lik bir alanda hizmet verecek, yatırıma 154 milyon TL harcanacak ve Mart 2014'te hizmete sunulacak.

Lojistik bir merkez

Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı da, Türkiye'nin artan dış ticaret hacmi nedeniyle gümrük kapılarının modernizasyonuna büyük önem verdiklerini belirterek, Halkalı Gümrük Müdürlüğü'nün ihtiyaçları karşılayabilmek adına Büyükçekmece'ye taşınacağını söyledi. Yazıcı, açılışın 2014 yılında, yerel seçimlerden sonra Başbakanı'nın da teşrifleriyle görkemli bir törenle gerçekleştirileceğini belirtti. ■

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyna kurucu siz olun!

Pivot
M E D Y A
Tel : 0212-556 87 85
Gsm: 0549 341 55 56
pivotmedya@gmail.com



Halkalı Gümrük Müdürlüğüne yeni kazandırılan yeni tesislerin temeli Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu, milletvekilleri, bürokratlar ve çok sayıda ilgilinin katılımıyla atıldı.

OMSAN'dan çevresel uygulamalar

Karbon salımını azaltmak için; taşıma modları arasında değişim yapılması ve çevreye daha az zarar veren modların tercih edilmesi, çevre dostu motor/araç teknolojilerinin tercih edilmesi, sevkiyat planlarının yeniden düzenlenmesi, sürücülere sürüş eğitimleri verilmesi, beyaz ve mavi yaka çalışanları bilinçlendirmeye yönelik eğitimler düzenlenmesi, yeşil bina uygulamaları gibi çevre dostu çözümler üreten OMSAN, sektörde çevre bilincinin oluşturulmasında öncü olmayı ve gelecek nesillere temiz bir dünya bırakmayı amaçlıyor.

OMSAN, bu amaç doğrultusunda ana taşıma modunun demiryolu olduğu mevcut intermodal taşımaları kapsamında, karayolu ile taşınacak yükleri demiryoluna kaydırmıştır. 2004 yılından beri gerçekleştirilen taşımalar sayesinde;

- Demiryolu taşımacılığında, karayolu taşımacılığında tüketilen enerjinin çok daha altında bir enerji tüketimi gerçekleşmiştir. Böylece aynı miktarda yükün taşınması için fosil enerji kaynakları ile yenilenemeyen enerji kaynaklarının çok daha az miktarlarda kullanılmasını sağlayarak "yeşil ekonomi" anlayışının öncü bir uygulayıcısı olunmuştur.
- Türkiye – Almanya arasındaki karayolu trafiğinin rahatlatılması sağlanmış, trafik kazası, gürültü,



yük hasarları gibi nedenlerle çevreye verilebilecek olası zararlar azaltılmıştır.

Bir Avusturya firması olan Ökombi ile Macaristan (Szeged) - Avusturya (Wels) hattında tırlarını karayolundan sevk etmek yerine demiryolu taşımacılığını tercih eden OMSAN, çevreye katkısı sebebiyle takdir belgesi almaya layık görüldü. Ökombi, Ocak 2009 ile Aralık 2012 tarihleri arasındaki taşımalarda demiryolu hattını kullanarak çevreye yaklaşık 2000 ton karbondioksit'in salımını engellemiş olması sebebiyle OMSAN'a takdir belgesi verdi.

Ekonomik sürüş simülatorü

2012 yılında, Kalkınma Bakanlığı ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) mali desteğiyle OMSAN mühendisleri tarafından "Emniyetli ve Ekonomik Sürüş Simülatorü" geliştirilmiştir. Bu proje ile OMSAN, simülator kullanımı ile sürücülerin yetkinliğini artırarak yakıt sarfiyatının azaltılması, sürüş hatalarından kaynaklı araç ve ekipmanlarda (lastik, balata vb.)

meydana gelen aşınma ve yıpranmaların minimal ölçeğe indirilmesi, hasarların/kazaların (özellikle akaryakıt ve tehlikeli madde taşımacılığında) en aza indirilmesi ve karbon salımının azaltılmasını hedeflemiştir.

Atık yönetimi ve çevreci yaklaşım

OMSAN Lojistik, "Geri Dönüşüm Lojistiği" kapsamında, petrol ürünlerinin ve madeni yağların kullanımı sırasında ve kullanım sonrasında oluşan atıkların toplanması, taşınması, depolanması ve bertarafı ile ilgili Petrol Sanayi Derneği (PETDER) tarafından 2004 yılında başlatılan "Atık Yağların Yönetimi" projesine, naklieden sorumlu iş ortağı olarak destek vermektedir. PETDER "Atık Yağların Yönetimi" projesi, 2012 Yılında Avrupa Tedarik Zinciri Mükemmellik Ödülleri Yarışması'nda Avrupa'nın en başarılı 5 çevreci lojistik projesinden biri olarak seçilmiştir.

Arabam tatilde...

OMSAN'ın çevrenin korunmasına katkıda bulunan bir diğer projesi ise 2010 yılında devreye aldığı "Arabam Tatilde" projesi olmuştur. OMSAN'ın Arabam Tatilde uygulaması ile müşterilerinin araçları İstanbul ve Ankara'dan Bodrum, Antalya, İzmir ve Dalaman'a taşınmaktadır. Her bir tırın 8 araç taşıma kapasitesi sayesinde toplam yakıt tüketimi ve havaya salınan egzoz dumanı azaltılarak çevrenin daha az kirlenmesi sağlanmaktadır. ■

Beykoz Lojistik Meslek Yüksekokulu'nda

Ek yerleştirme olanağı

Beykoz Lojistik Meslek Yüksekokulu ek yerleştirmede yüzde 50, yüzde 25 oranındaki burslarına ilk üç tercih için sağladığı ek burslarla, burs oranını yüzde 70'e kadar çıkarıyor. Sınırlı sayıda tam burslu kontenjanın da bulunduğu ek kontenjanlar sayesinde lojistikten, deniz liman işletmeciliğine; dış ticaretten sivil hava ulaşım işletmeciliğine meslek alanları gençleri bekliyor. Adaylara ek yerleştirmeler öncesi Beykoz Lojistik MYO'da tercihlerle ilgili bilgi veriliyor.

Ek yerleştirme döneminde Bilgisayar Programcılığı (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Deniz ve Liman İşletmeciliği (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Dış Ticaret (yüzde 100, yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Enerji Tesisleri İşletmeciliği (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Halkla İlişkiler ve Tanıtım (yüzde 50 burslu), İşletme Yönetimi (yüzde 50 burslu), Lojistik (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Marina İşletme (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Mobil Teknolojileri (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Raylı Sistemler İşletmeciliği (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Sivil Hava Ulaştırma İşletmeciliği (yüzde 100, yüzde 50 ve yüzde 25 burslu), Sivil Havacılık Kabin Hizmetleri (yüzde 50 ve yüzde 25 burslu) programlarına ek kontenjanla yerleşme imkanı sunulan Beykoz Lojistik MYO, bugüne kadar 2000 mezununu iş dünyasına kazandırdı.



35 YILI

BAŞARIMIZ SİZİNLE BÜYÜDÜ
OMSAN 35 YAŞINDA

Lojistik yolculuğuna 1978'de 15 araçlık bir filoyla başladık. Bugün 1250 çalışanı, 1 milyon m²'lik iten teknoloji hizmet alanı, 1400 araçlık filosu, 2 adet helikopter, 1 adet 30.000 DWT büyüklüğünde kuru yük gemisi, 1 adet çimento gemisi ve dünyanın farklı yerlerinde ofisleri bulunan uluslararası dev bir gruptuz.

Bu başarıyı müşterilerimiz ve Türkiye ile paylaşmak bizim için büyük gurur.

www.omsan.com.tr

OMSAN | 35