

2000'inci Meiller, Özbay Petrol'e



7'de

Başer Otomotiv, Tırsan bayisi oldu, teslimatlara başladı



Ankara Gölbaşı'ndaki tesislerini Ford Otosan 4S konseptine taşıyan Başer Otomotiv, treyler sektöründe Tırsan bayiliğini de aldı. Açılısta Nural İnşaat'a Kässbohrer Lowbed, Kılıçoğlu Alçı Taşımacılık'a Tırsan Dumper teslimatı gerçekleştirildi. ■ 7'de

Mercedes-Benz Eylül kampanyası: "Yıldızım Kasko" kazandırıyor

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, otobüs, Sprinter, Vito, Citan ve otomobillerde cazip seçenekler sunuyor. Ayrıca ikinci elde de kampanya var. ■ 8'de



2. El Otobüs ve Midibüste Güvenin Adresi

www.BusStore.com.tr

BUSSTORE
Mercedes-Benz'ten 2. El Otobüsler ve Midibüsler

Taşıma Dünyası



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 105 • 16 - 22 Eylül 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

İstanbul'da UKOME ve İSAROD farklı öğrenci servis tarifeleri açıkladı

OKUL SERVİS ÜCRETLERİNDE KARMASA

● UKOME ve İSAROD'un farklı ve tavan niteliğinde ücretler açıklaması ve sözleşmelerin taşımacıyla veliler arasında imzalanacak olması önemli sonuçlar/sorunlar getirebilir.

● Ücretlere olası itirazlara göre konunun Valiliğin kuracağı komisyonlarda hatta ticaret mahkemelerinde ele alınmasını gerektiren uzun ve karmaşık süreç yaşanabilir.

Öğrenci Servis Yönetmeliğinde yapılan yeni değişikliklerin açılacak eğitim-öğretim döneminde ilk kez uygulanacak olmasına da bağlı olarak başta öğrenci taşımacılığı olmak üzere servis taşımacılığını iki hafta boyunca gazetemizin manşetine çıkardık. Son hafta meydana gelen gelişmeler konuyu sürdürmemizi gerektirdi.

✓ Farklı tarifeler

İstanbul UKOME, Büyükşehir Belediyesi Kanununun verdiği yetkiye dayanarak geçen yılki ücretlerde yüzde 5 artış getiren ücret tarifesini yayımladı. Maliyetlerdeki artışlar karşısında bunu yetersiz bulan İSAROD ise kendilerine ilişkin Kanunun verdiği yetkiyi kullanarak yaklaşık yüzde 10 artış getiren yeni bir tarife açıkladı.

✓ Tarifeler tavan

İlgili kanuna göre İSAROD tavan ücret açıklamak zorunda ve böyle de yaptı. Geçmiş yıllarda tek ücret açıklayan UKOME ise bu kez tarifesinin tavan olduğunu özellikle belirtti. Ücretlerin tavan olması, bu piyasada serbestleşme açısından önem taşıyor.

✓ Nasıl uyulacak?

Ücretlerin tavan olması bunun altındaki her uygulamaya kapı aralıyor. UKOME tarifesinin altındaki ücretler her iki tavana da uyuyor. UKOME tarifesini aşan İSAROD tarifesi ücretleri ise UKOME'ye aykırılık yaratacak.

✓ Velilerle sözleşme

Eskiden okul komisyonları ve/veya tur firmaları ile yapılmış sözleşmelere göre de güzergah kullanım izin belgesi verilirken, şimdi sadece araç sahibiyle öğrenci velileri arasında yapılmış sözleşmelere göre güzergah kullanım izin belgesi veriliyor.

Tarafların açıklamaları ■ 4 ve 5'te

İstanbul UKOME %5



İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, İSTESOB (İstanbul Esnaf ve Sanatkar Odaları Birliği) Başkanı Faik Yılmaz'la birlikte öğrenci servis ücretlerini açıkladı.

5'te

İSAROD %10

İSTAB, servis taşımacılığı sorunlarını dile getirdi

Okullar açıldı, yol belgemiz yok



4'te

ESHOT 70 yaşında



İbrahim Yetmen

Kamu ve özel sektöre öncü olmayı sürdürüyor

İzmir Büyükşehir Belediyesi, kentiçi toplu ulaşımında son yıllarda çok büyük gelişmelere imza attı. Büyükşehir bünyesinde toplu ulaşım hizmeti veren ESHOT, modern otobüs filosunun yanı sıra, bakım ve onarımda ulaştığı seviye ile öncü olmaya devam ediyor.

6'da

23 Yaş altı Dünya Gençler Tekerekli Sandalye Basketbol Şampiyonası Adana'da yapılıyor

Temsa'dan engelliye ulaşım desteği ve otobüs hibesi



3'te

İDO Kış Tarifesini açıkladı



8'de

Bursa Terminali'nde dükkan ihalesi 18 Eylül'de

Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım şirketi BURULAŞ tarafından işletilen Bursa Şehirlerarası ve Uluslararası Otobüs Terminali'ndeki dükkanlar pazarlık usulü ihaleyle kiraya verilecek. Tekliflerin en geç 18 Eylül Çarşamba günü BURULAŞ'a verilmesi gerekiyor. ■



Dr. Zeki Dönmez

Büyükşehir, terminaller ve Alibeyköy

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Şehirleşme ve Ulaşım - 2

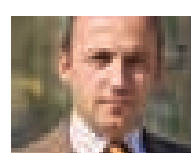
2'de



Mustafa Yıldırım

8+1 taşıt sorunu çözülüyor

3'te



Akif Nuray

Üretim ve finansman...

4'te



Salim Altunhan

Tuz biber, hızlı gider

4'te



Taksim trafiği daha akışkan

4'te

2 » Kentiçi

Tasıma
Dünyası

16 - 22 Eylül 2013

Tabiidir ki; daha uzun yıllar; ülkemizdeki insan hareketleri Batı'daki parametrelerle kıyas edilmeyecek düzeyde kendi gerçekliğini oluşturmaya devam edecektir. Ancak bu süreçte; ülkemizin ekonomik, sosyal, kültürel projeksiyonlar dahilinde, dünyada örneklerin etrafıca incelenmesi, ekonomik ve sosyal sorunları çözülmesi yada aşgariye indirilmesi çerçevesinde 'şehir, şehirleşme ve şehirlilik' olgu ve algımızın inşası zorunludur. Zira bugün Tahran, Kahire, Şam, Beyrut veya herhangi bir Doğu Avrupa şehrine baktığımızda her ne kadar küresel sisteme adapte olmaya başlasalar dahi, şehirlerin taşıdığı olduğu karakterle, Dünyanın herhangi bir yoresinde yaşayan insana kendine has bir çağrışım yaptığı ortadadır. Ancak bugün; İstanbul'umuzun herhangi bir ilçesinden alınan bir kesitle 'yerli veya yabancı bir karakter' okuması yapmak mümkün olmayacaktır. Bu anlamda; Anadolu'nun da herhangi bir büyüğe şehrine yapılan avm, gökdelen veya benzeri bir yapılaşma uygulamasıyla şehrin kalkınması modeli çökmüştür. Yapacağımız her yatırım; şehrin bütün parametreleri göz önünde tutularak, şehrin birden fazla problemine çözüm getirici nitelikte olmak durumundadır. Dolayısıyla; şehir ve şehirlilik algısını, ilgili, yetkili ve uzman herkesin katılımıyla yapılacak kapsamlı çalışmalar dahilinde özgün bir şekilde tasarlamak ve bunu teknik imkanlarla birleştirerek altyapı, hizmet ve işletim ekseninde azami ölçülere çıkarmak dahilinde önümüzü daha net görmek mümkün olabilecektir diye düşünmekteyiz.

Ulaştırma-ekonomi-şehir

Şehirleşme; tarihi kronolojisi paralelinde alabildiğine eskiye giden, her çağda da tanınımı 'yenileyen, güncelleyen, geliştiren' bir kavramsallaştırmaya sahip olup, ulaştırma sistemleri ile de kopmaz ve karşılıklı sürekli birbirini etkileyen bir bağlama sahiptir. Daha önce de birçok kez

değindiğimiz üzere 'Türkiye'nin 2023 Vizyonu' dahilinde belirtilmiş olan 'Dünyanın En Büyük 10 Ekonomisi' arasına girme hedefi birebir 'Sorunların minimize etmiş, hizmet parametrelerini üst düzeye çıkarmış, entegre, çok modlu ve sağlıklı modal dağılıma sahip ve aynı zamanda da sathı yayılı bir ulaştırma sistemi'ne sahip olmakla mümkün olabilecektir. Bununla beraber; uzun asırlardan bu yana 'Ekonomi'nin ana yatağını 'Şehir' teşkil etmektedir. Bu da; bizlere bir 'Ulaştırma-Ekonomi-Şehir' üçgenini ortaya koymaktadır.

Burada 'şehir' kavramı beraberinde 'şehirlilik ve şehirlilik' kavramsallaştırmalarını getirmektedir. 'Şehir' kelimesi Farsça'dan çok eski yüzyıllarda dilimizin kazandığı bir kelime olup, bugün itibarıyla 'kent' kavramını da eş anlamlı olarak kullanmaktayız. Bu kavramsallaştırma; mühendislik, hayat standartları (hizmet parametreleri) vs. konular üzerinde öylesine derin bir etkiye sahiptir ki 'inşaat mühendisliği'nin İngilizce karşılığı olan 'civil engineer' kavramındaki 'civil' kelimesi 'civilization' kelimesi ile aynı içeriğe sahiptir. Bizim 'sivilizasyon' diye Türkçeleştirdiğimiz kelimenin bir başka karşılığı 'uygarlık' olup eş anlamlısı 'medeniyet'tir. 'Uygarlık' kelimesi; göçebe hayattan yerleşik hayata geçişi ifade eden bir kavramsallaştırma iken 'medeniyet' kelimesi de dilimizde hem hayat standartlarına (hizmet parametrelerine) dair



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

da okuyabiliriz. Bu da; şehir planlama-ulaştırma sistemi ilişkisine; hem teknik hem sosyal ve hem de felsefi bir göndermedir. Bütün bunlar; başından beri ifade etmiş bulunduğumuz 'intermodal entegrasyonu tam, hizmet parametreleri üst düzeyde, modal dağılımı sağlıklı olan' bir ulaştırma sistemine yaptığımız vurgunun teknik yanının yanı sıra felsefi-sosyal arka planının da olduğunu göstermektedir. Öyle ise hem şehiriçi ve hem de şehirlerarası bütün modlardaki ulaşım ağları; o şehirlerin yörelerin ülkelerin bölgelerin 'toplar atar ve kılcak damarları'nı teşkil etmektedir.

Tarihi ve sosyal bütünlük

Şehir; aynı zamanda bir yerleşim biriminin tarihi ve sosyal bütünlüklü sürecini de ihtiva eder, topografyasından beşeri yapısından vurgular taşır, teknik imkanları dahilinde bunu farklı şekillerde ortaya koyar. Sözelimi; Ankara; karasal

bir vurgu içerirken ve hem de aslı itibarıyla 'medine, medeni' kelimelerinden türemiştir. 'Medine' kelimesi de 'şehir, kent' demektir.

Felsefi ve sosyal arka plan

Dolayısıyla; 'şehir' kelimesi etimolojisi itibarıyla de 'hizmet parametreleri, mühendislik hizmetleri ve bir hayat tarzı' olgularını içerisinde barındırmaktadır. Bu bağlamda; şehri 'farklılıkları uyum (harmoni, insicam) içinde bünyesinde birlikte barındıran bir yapı' olarak

iklimin hakim olduğu, Cumhuriyet döneminde başkentliği sebebiyle hızla gelişmiş ve dolayısıyla daha rahat planlanmış, daha düzenli (regular) ve olağan bir şehirleşme süreci takip etmiştir. İzmir; kozmopolitliğini 'mübadeleler'le birlikte daha cumhuriyetin ilk yıllarında farklı bir şekilde yeniden formatlamış, sürdürü gelmiş ve üçüncü büyük kent olarak on yıllar boyu göç alan bir yapıya sahip olmaya devam etmiş ve fakat çoğu zaman bu süreci iyi yönetememiştir. Konya; genelde düzlük bir topografya üzerinde kurulu, Selçuklu Başkentliği tecrübesi ve tarihi zirve şahsiyetlere ev sahipliğiyle, Cumhuriyet'in kuruluşundaki büyük şehirlerden biri olup, son 30 yılda; üst düzey yerel yönetim hizmetleriyle göçü çok iyi yönetmiş ve Kayseri, Gaziantep vb. örneklerle birlikte düzenli, geniş caddeli sokaklarıyla göçü başarılı bir şekilde yönetmiştir. Erzurum; uzun tarihi süreç boyunca sürekli olarak önemli tecrübeler ev sahipliği yapan merkezi ve sürekli şehir kültürlenmesi tecrübesini yaşatan bir şehir olarak Anadolu'daki zirve şehirlerdendir. On yıllar boyu; merkezi ve yerel yönetimler bazındaki zaaf; Cumhuriyet'in kuruluş döneminden beri en büyük şehirlerden biri olan Erzurum'umuzda zaman zaman bu imenin kaybedilmesine yol açmıştır. Bu zaaf; sert iklim, iletişimsizlik ve ulaşım-sızlık gibi problemlerin boyutunu olduğundan daha da büyümüştür. Erzurum; halen 'şehir kültürü' yapısını ciddi şekilde korumaktadır. Aynı şekilde; Urfa, Antalya, Bursa, Diyarbakır, Trabzon ve Sivas vb. şehir tecrübeleri de başlı başına incelenmeye değerdir. Bu anlamda; eşsiz İstanbul örneğine bakacak olursak; tarihin en hızlı aktığı coğrafyanın en büyük tehditlere ve fırsatlara gebe olduğu Anadolu-Mezopotamya-Kafkaslar-Balkanlar-Ön Asya'nın merkezliğindeki megakent;

Avrupa'nın onlarca ülkesinden daha büyük bir nüfusa, eşsiz doğal ve tarihi güzelliklere, Boğaziçi'ne ve Dünyadaki bütün güncel teknolojik vb. iletişim araçlarına doğrudan erişilebilirlik imkânına sahiptir.

İstanbul...

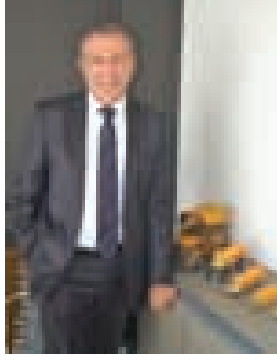
Bu imkanların arka planındaki tarihi sürece baktığımızda; bunun 'sürekli işgaller, kuşatmalar, engebeli topografya, büyük göç hareketleri üzerinde bulunma' gibi gerçeklerle buluştuğunu görüyoruz. Bütün bu tecrübeleri İstanbul doğal yapısı ve tecrübesi itibarıyla olağan dışı (irregular) bir devasa şehirdir. İstanbul; şehirleşme-ulaşım-göç-hizmet-siluet-dönüşüm vb. parametreleri itibarıyla çok daha büyük ölçeklerde ve kendine has özellikleriyle değerlendirilmesi gereken bir yapıyı ifade etmektedir. İstanbul'un doğal yapısı aynı zamanda deniz ulaşımı-demiryolu ulaşımı-kablolu sistemler (teleferik) iç suyunu ve benzeri ulaşım modlarına sağladığı imkanlarla 'intemodal entegrasyon ve dağılım' konusunda en uygun ve orijinal imkanları potansiyel olarak sağlayabilecek bir şehirdir. İçerisinde barındırdığı yeni iç merkezlenmeler dolayısıyla da 'normal şartlar' şehirlerarası olarak değerlendirilebileceğini söyleyebiliriz. Bütün bunlarla beraber; İstanbul; yeni ve gelişen ulaşım sistemlerinin imkanlarıyla; Trakya-Güney Marmara-Batı Karadeniz-İç Batı Anadolu'yu kapsayan geniş bir alanın ve hatta, Bulgaristan, Yunanistan'ın kuzeyi, Makedonya, Kosova, Bosna Hersek ve Sırbistan'ın kuzeyi ve Karadağ gibi geniş bir uluslararası coğrafyanın mevcut şehirlerini orta vadede gülbirlik yolculuk imkanlarıyla Alt-Şehir olarak kendisine bağlayabilecek potansiyeldedir. Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Trafikte zor hafta

İSTAB Başkanı Hakan Orduhan, İstanbul'da faaliyet gösteren 50 bin servis aracına, okulların açılmasıyla birlikte 11 bin araç daha katılacağını, bunun da zaten yetersiz olan yollarda trafik sıkışıklığını arttıracığını, tam anlamıyla bir çileye dönüşeceğini söyledi: "Okulların açılmasıyla birlikte İstanbul'da trafik gerçek bir çileye dönüşecek. Öğrenci taşıyan 11 bin servis aracının yanında veliler de çocuklarını okula götürmek için trafiğe katılacak." Orduhan, bu hesaba göre trafiğe çıkan araç sayısının 25 bini

aşacağını, benzer sorunun her yıl yaşandığını söyledi.

İSTAB Başkanı Hakan Orduhan, İstanbul'da bir milyon insanın servislerle ulaşımının sağlandığını, buna eklenecek öğrencilerle birlikte sorunun artık acil çözüm beklediğini söyledi. Orduhan, ders saatlerinde de servis araçlarının parklanma sorunu dolayısıyla bu kez ara sokaklarda sıkışıklık yaşandığını açıkladı.



İlk gün ücretsiz

İstanbul Büyükşehir Belediyesi yoğun olan trafiği daha da arttırmamak için okulların açıldığı 16 Eylül Pazartesi günü 06.00-13.00 saatleri arasında toplu taşıma araçlarının ücretsiz olacağını açıkladı. Belediyeden yapılan açıklamaya göre, İETT otobüsleri, metrobüs araçları, metro ve funiküler araçları ve özel halk otobüsleri ile gerçekleştirilecek yolculuklar tüm vatandaşlar için ücretsiz olacak.

Ancak öğrencilerin dönüş saatlerinde ücretsiz ulaşım imkanı kaldırılmış olacak. ■



ISUZU NOVO SINAVDAN 100 ALDI!

Öğrencilerinizi güvenle taşıyacak servis aracı, Isuzu Novo.

Tüm devrilme testlerinden %100 başarıyla geçen, ön ve arka disk frenlerle yolculuğu daha güvenli hale getiren Isuzu Novo okula hazır. Siz de öğrencileriniz için Anadolu Isuzu gücü ve teknolojiyle üretilen Isuzu Novo'yu tercih edin.

Isuzu Novo'nun okul otobüsü tip onayı bulunmaktadır.

Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

16 - 22 Eylül 2013

Taşıma
Dünyası

Şehirlerarası » 3

23 Yaş Altı Dünya Gençler Tekerlekli Sandalye Basketbol Şampiyonası Adana'da yapılıyor

Temsa'dan engelliye ulaşım desteği ve otobüs hibesi

Türkiye'nin yanı sıra 12 ülkenin sporcularının yer aldığı organizasyonun ulaşım sponsorluğunu Temsa üstlendi. Temsa, Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu'na özel olarak üretilen MD9 LE otobüs hibe etti.

1997 yılında Kanada'nın Toronto, 2001'de Brezilya'nın Blumenau, 2005 yılında İngiltere'nin Birmingham ve 2009 senesinde

Fransa'nın başkenti Paris'in ev sahipliği yaptığı organizasyonun beşincisi Adana'da yapıldı. 7-14 Eylül tarihleri arasında düzenlenen şampiyonada Türkiye'nin yanı sıra Avustralya, Kanada, Almanya, İran, İngiltere, İtalya, Japonya, Meksika, Güney Afrika, İsveç ve Venezuela katıldı. Şampiyona süresince yurtdışından gelen 700 konuk Adana'da ağırlanıyor.

Temsa ile dostluk maçı

Organizasyonun ulaşım sponsorluğunu üstlenen Temsa, Tekerlekli Sandalye



Basketbol Milli Takımı ile eşit şartlarda mücadele ederek bir dostluk maçı da

sergiledi. Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik de maça yer aldı.

Milli takıma MD9LE otobüs hibe

Genel Müdür Dinçer Çelik, milli takıma engelliler için özel olarak üretilen MD9 LE otobüs hibelerini ve desteklerinin sürecini belirtti. Temsa Fabrikası'nda düzenlenen sponsorluk sözleşmesi sonrasında açıklamalarda bulunan Çelik, U23 Tekerlekli Sandalye Dünya Şampiyonası'nın ana sponsoru olduklarını, engellilerin yaşamını kolaylaştırmak için otobüs hibelerini belirtti. Engellilerin sosyal hayatın içinde katılmasında sporun çok önemli bir araç olduğunu vurgulayan Dinçer Çelik, "Temsa olarak onlara destek olmayı, ulaşımını kolay hale getirmeyi görevimiz olarak kabul ediyoruz. Ayrıca 12 ülke takımının katıldığı bu şampiyonaya Adana'da ev sahipliği yapmak bizlere mutluluk veriyor" dedi.

Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu Başkanı Demirhan Şerefhan, Temsa yöneticilerine teşekkür ederek, ulaşım sorunlarının otobüsle birlikte çözümlendiğini ifade etti. ■



Antoto'dan Efe Tur'a Safir

Temsa bayisi Antoto Otomotiv, Efe Tur'a Safir teslimatı gerçekleştirdi. Aracın anahtarlarını, Antoto İstanbul Satış Müdürü Şafak Kıyar, Özkan Akvarup ve Sedat Altınbaş'a törenle sundu. Özkan Akvarup ve Sedat Altınbaş, Safir araç tercihlerini, yakıt tüketiminin düşük olması, konfor düzeyi ve satış sonrası hizmetlerin kalitesi olarak açıkladılar ve Antoto'nun gösterdiği yakın ilginin, sunduğu takas kolaylıklarından da memnun olduklarını belirttiler. Antoto İstanbul Satış Müdürü Şafak Kıyar da müşterileri ile her zaman iyi diyalog içinde olma ve onlara ikinci elde önemli fırsatlar sağlayan takas imkanları ile katkı sağlamaya çalıştıklarını belirtti. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

8+1 taşıt sorunu çözülüyor

Yüksek İstişare Konseyi geçtiğimiz hafta içinde toplandı. Bu toplantıda sektörümüzün yaşadığı sorunları, çözüm önerilerimizi masaya yatırdık. Öncelikle 8+1 araçların D2 belgesine kaydedilememesi sorununu görüştük. Bu tür, kazanılmış hakkı bulunan 4130 araç var. Belge verilmiş, yatırım yapılmış; bunun insan haklarına aykır olduğunu ifade ettik.

Geçici bir çözüm bulundu

Bu konuda, 13 Eylül Cuma günü Ulaştırma Bakanlığı ile bir görüşme yaptım. 8+1 taşıtlarla ilgili bir düzenleme yapacak, Bakanımızın olurluna sunacaklar ve geçici bir izin verecekler. Gelecek hafta bu düzenlemenin çıkmasını bekliyoruz. Düzenleme geçici olsa da kalıcı bir düzenleme için çalışmaları başlatacağız. İstanbul Ticaret Odası ve TOBB üzerinden özellikle Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na bir görüş sunacağız. İTO'ya ve TOBB'a yazımızı gönderdik bile...

Yenikapı'da turizm terminali

İTO'da, turizm otobüsçülerinin parklanma sıkıntısını gündeme getirdik. Yenikapı ve Samatya'da turizm taşımacılarına yönelik, turizm terminali oluşturulmasının ısrarlı takipçisi olmalıyız. Bu çerçevede girişimlerimizi sürdürüyoruz.

Resmî müracaatımızı yaptık. Sayın Vali ve Büyükşehir Belediye Başkanımızla görüşerek turizmciilerin parklanma sorununa kalıcı bir çözüm bulacağız. Yenikapı'da dolgu alanı inşası sürüyor. Başkan Sayın Kadir Topbaş'ın, bu konuda bir anlayış göstereceğine inanıyorum. Büyüyen turizm sektörümüzde 2300 otobüs var. Küçük araçları saymıyoruz. Bugün 7 milyon turist geldiğinde sorun varken, 20 milyon turist geldiğinde bu kapasite üçe katlanacak. Bugün bu öngörümüzü dikkate almayanlar, İstanbul'a ihanet ederler. Gelecekte o sahil koridoru turizm arabalarından geçit vermeyecek.

Yurtdışına yüzde 25 doluluk sınırlaması

Sayın Başkan'la bir de yüzde 25 doluluk oranının dış hatlara dayatılması konusunu görüştük. Yasal olarak, bilet almış bir yolcuyu taşıma sorumluluğu getiriyorsunuz, yolcunun firmaya tazminat hakkı var. Yüzde 25 doluluk altında olduğunda çıkış hakkı verilmemesi gibi bir şey olamaz. Biz bir öneri sunduk; yüzde 25 doluluk sağlamayan her tarifeli sefer için Bakanlığa bir gün önce müracaat edilecek, yolcu sayısı yetersiz olsa bile sınır kapısına Bakanlığın vereceği talimatla sefer yapılabilir.

Pendik'te toplama merkezi

Öte yandan Pendik'te E-5 koridorunda bir toplama merkezi inşa ediliyor.

Bütün ilçe yolcuları orada toplanacak ve servislerle otagara taşınacak. Aynıen Avcılar'da olduğu gibi. Başlangıçta cep terminali olarak düşünülmüş olsa da, yapılmak istenen 18 ofisli bir toplama merkezi. Bunların isimlerini doğru koymamız gerekiyor. Cep terminali ve toplama merkezi ayrı şeydir. Tanımlar üzerinde titizlikle durmalıyız.

26 ilçede toplama merkezi

Ben 26 ilçede toplama merkezi yapılması gerektiğini her zaman dile getirdim. 4 yıl önce Başkan Sayın Topbaş'a bir sunum yapmıştım. Bunlar bugün gerçekleşmeye başladı. İlçeler sıkıştı, servis araçları akan trafikte durarak sıkıntı yaratmaya başladı. Bizim idealimiz olan toplama merkezlerinin iki ilçede yapılıyor olması, ilgili belediye başkanlarımızın bu konuda sorumluluğunu ortaya koyuyor. Bu nedenle iki başkana da teşekkür ediyorum. Toplama merkezleri gerçekleştiğinde bizim yolcularımız bir ulaşım kimliğine kavuşmuş olacak ve her ilçede 'nerede gideceğim, biletimi nereden alacağım' endişesi yıkılacak. Toplama merkezine gidip istediği firmadan rekabet ortamında biletini alacak; servis arabasıyla da kalkış noktasına kavuşacak. Beyoğlu Belediyesi ile görüşeceğiz. Şişli ve Beşiktaş'ı ortak düşünüyoruz. Harem'de, Sarıyer'de olabilir. Bahçeşehir, Ataköy, Bahçelievler de var. Bu toplama merkezlerini yaptığımızda ortak servise geçme imkanı doğacak. Bilet satışı ve ortak servisle birlikte çok büyük maliyet düşüşleri olacak.

Konfederasyon oluşumu

Yüksek İstişare Konseyi'nde, yine sektör olarak darımadığımız bir yapıda olduğumuz gündeme geldi. Yolcu taşımacılarını tek merkezde toplayıp tek bir siyasi güç oluşturma fikri genel olarak kabul gördü. Sektörü konfederasyona taşıyacak bir tüzük hazırlıyoruz. Kendimizi dev aynasında görmememiz gerektiğini geçen hafta ifade ettim. Haddimizi ve haklarımızı bilmemiz lazım. Had bilmekle hak bilmek birbirini dengeler. Biz, kendi yapacaklarımızı yapmadan devletten bir şey isteme hakkına sahip değiliz.

Sektörün gelişmesi için tüm görüşlerimizi her platformda savunacağız, sorunlarımıza çözüm önerilerini de getirerek sektör için kazanımlar elde etmek, fayda sağlamak için uğraş vereceğiz. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■



4 » Gündem



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Elin Düşünü, Elin Bayramı

9 Eylül, 1922, İzmir'in düşman işgalinden kurtuluşunun yıldönümü.
İnternette "Tarihte 9 Eylül " diyecek sordum; Türk birliklerinin Smyrna'ya girişi ve Yunanlıları katledişi (!) imiş.
Biz sadece ülkemizi kurtardık, düşmandan. Yunanistan'da, 1922 Eylül ayında devrim oluyor; mahkeme başbakanı, genel kurmay başkanını ve dört politikacıyı Anadolu yenilgisinden sorumlu tutuyor ve idam ediyor. Dilerim, hiçbir ülke düşman yüzü görmesin.

Finlandiya'da yollar kışın kısılır, yazın uzar... Kışın tüm hatlar direkt, boş, tamamen yatay, aynı kaplamada ve yüksek yüzey kalitesindedir. Binlerce göl buz yol olmuştur; tüm taşıtlar, yükler, yolcular, tek bir sistem içinde -kayarak- hareket ederler buzda.
Hepsi tek sistemin parçasıdır. Hız artar, verim artar.

Yazın, karayoluna dönüşen hatların boyu uzar, kalitesi farklılaşır, eğimi virajı gündeme gelir, hızlar, işaretler, sınırlamalar devreye girer. Sistem karmaşılaşır.
Hız ve verim azalır.

Finlandiya'dan 11. UDH Şura'sına gelirken...
11. Ulaştırma ve Denizcilik ve Haberleşme Şura'sı ulaşım, erişim, iletişim ve taşıma konularını işte böyle tek bir sisteme yerleştirdi; tüm unsurlar tek sistemin parçalarıdır ve birbirine hizmet edecek, tamamlayacak, ortak gelecektir.
Bir de ufuk gösterdi: komşu ve çevre ülkelerin sistemi ile de ortak ve bütünlükli çalışacak.
1987'deki Şura'da, otobüs şirketlerinin fazlalığı, 100 kişiye 3 telefon düştüğü, İstanbul-Ankara hızlı treninin açılması... tutanaklara geçmiş.

2013'te otobüs şirketlerinin azaldığı, 100 kişiye 115 telefon düştüğü, yüksek hızlı trenin ulaşımında olduğu ve kapsamının genişletileceği konuşuldu.

Sektör raporlarını okumanın büyük yararı var... Şuralarda alınan kararlar uygulanıyor, süreklilik var.

2013 şurasının da uygulanacağını bilmek gerek.

Unsurlar bireysel konuşmaktan vazgeçmediler henüz...

Telekomünikasyon şirketi iletişim vergilerinin yüksek olduğundan şikayet ediyor.

Otomotiv dernek başkanı otomobille yüksek vergilerden yakınıyor.

Otomotiv gazetecisi yakıt vergilerinin yüksek olduğunu yazmaktan kurtulamadı.

Bir ekonomi köşe yazarı, cari açığın azaltılması konusunda her siyasi partinin program açıklamasını istiyor.

Cari açığı bizden büyük olan ülke var: Gana, Panama, Kenya!

Dolaylı vergiler neden yüzde 70 düzeyinde, hiç sordunuz mu, kendinize bile...

İyi miyiz?

Vatandaş gördüğünden geri kalmamanın duasını ediyor.

Bir şirket bu çıkmazlara girse; TMSF, kayyum atar...

Elle gelen düşün bize bayram değil, artık... ■

İSTAB, servis taşımacılığı sorunlarını dile getirdi

Okullar açıldı yol belgemiz yok



İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği İSTAB, servis taşımacılığı sektöründe yaşanan sorunların altını çizmek ve bir an evvel yaşanan sorunları çözüme kavuşturmak amacıyla basın açıklaması düzenledi.

Servis taşımacılığı sektörünün sorunlarının birçok defa İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne iletilmesine rağmen bugüne kadar bir türlü çözüme kavuşturulmadığını ifade eden İSTAB Başkanı Hakan Orduhan, İstanbul'da yaklaşık 50 bin servis taşımacısının hizmet verdiğini hatırlatarak, sorunların çözüm bulmaması durumunda daha geniş katılım ile haklarını arayacaklarını belirtti.

Okullar açıldı, yol belgemiz yok

Okulların açılmasına rağmen halen "Güzergâh İzin Belgeleri"nin alınamamış olmasının taşımacılık sektörünün şu anda en büyük problemlerinden biri olduğunu belirten İSTAB Başkanı Orduhan, "9 Eylül Pazartesi itibarıyla öğrenci servisi yapan firmalarımız birinci sınıf öğrencilerini taşımaya başladı. 16 Eylül pazartesi günü ise tam kapasite çalışmaya başlayacağız, 50 bin aracımız trafiğe çıkacak. Yapılacak herhangi bir denetimde 'korsan' damgası yememiz işten bile değil. Çünkü araçlarımızın hizmet verebilmesi için gerekli olan "Güzergâh Kullanım İzin Belgeleri" miz henüz verilmedi. Araç sayısını düşünürsek yakın bir zamanda bu belgelerin tamamlanması da mümkün görünmüyor" dedi. Orduhan, uygulanacak para cezalarının veya araç bağlamalarının sektöre getireceği maddi kaybı kimin karşılayacağını da sordu.

alınmadığını ifade eden Orduhan, 8+1 araçların otomobil kategorisine alınması ve firmaların bünyesinde bulundurmaları gereken özmal araç sayısının artırılması ile ilgili düzenlemelere de dikkati çekerek, "Düne kadar kullandığımız 9 koltuklu araçlarımız yeni düzenleme ile kullanım dışı kaldı. Yaklaşık 4 bin 300 aracımız bu yasayla birlikte atıl kapasitede sayılacak. Diğer taraftan özmal araç sayısı oranları değiştirildi. Bir gün içerisinde toplam araç sayımızın neredeyse 3/1'i kadar özmal araç almamız isteniyor. Çıkan her yasaya saygılıyız ancak bunlarla ilgili sürelerin verilmesi ve sektörün buna hazırlanması lazım" şeklinde konuştu.

UKOME geç kalıyor

Yaratdığı katma değer ve istihdama katkısı inkâr edilemeyecek boyutlardaki servis taşımacılığı sektörünün tek gelir kapısının taşıma ücretleri olduğunu vurgulayan İSTAB Başkanı, okulların açılmasına rağmen servis ücretlerinin belirlenmesi konusunda geç kalındığını belirtti: "Özellikle öğrenci taşımacılığında fiyatları belirleme yetkisi İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi'ndedir. Ancak her yıl olduğu gibi bu konu yine okulların açılmasına sayılı günler kalmasına rağmen açıklığa kavuşturulamadı. Sözleşmelerini yapan firmalarımız veli ve okullar ile bu nedenle karşı karşıya kalacak. Diğer taraftan açıklanan fiyatların beklentilerin altında kalması firmalarımızın zararına olacaktır"

8+1 araçlarımız yatıyor

Düzenlemelerde servis taşımacılığı yapan kişi ve kurumların fikirlerinin

Engelli vatandaşla karşı karşıya
Yeni çıkan engelli yasasına da değinen Orduhan, bu düzenlemenin engelli vatandaşlarla taşımacıyı karşı karşıya getiren bir düzenleme olduğunu ancak bunun muhatabının servis taşımacıları olmadığını belirterek, "Biz, sektör olarak talep olması halinde istenen güzergâhta engelli taşıması yapmayı taahhüt ediyoruz. Tüm araçların engelli ulaşımına uygun hale getirilmesi bugünden yarına yapılabilecek bir uygulama değildir. Sanayi Bakanlığı bu konuda bir karar alır, Türkiye'deki bütün araçlar böyle üretilir, o zaman elbette ki biz bu araçlarla hizmet veririz. Ancak bu düzenlemenin acilen servis taşımacılarına uygun hale getirilmesi gerekir" ifadelerini kullandı.

İstanbul-Gebze arası kangren

Gebze ve İstanbul arasında çok ciddi sayıda taşımacılık yapıldığını belirten Orduhan, iki ilin yol belgesi konusunda anlaşamaması ve bu nedenle de İstanbul'dan çıkan servis aracının Gebze'ye, Gebze'den çıkan servis aracının da İstanbul'a girmemesinin yıllardır çözüm bekleyen bir konu olduğunu belirtti. İstanbul-Gebze



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Tuz biber, hızlı gider

Otobüsçülük, bizim ülkemizde en eski mesleklerden biridir. Kağınyla başlayan geleceğe yönelik yolculuğu, demiryollarının belli güzergahlardan öteye gidememesi dolayısıyla hızla gelişmiş ve güçlenmiş. Tabii, yollar da birlikte. Yollar genişleyip güzelleşince, teknolojinin de yardımıyla yolculuklar serileşmiş, süreleri kısalmış, bağlı olarak daha çok insan seyahat eder olmuş.

Otobüsçüler de güçlerini buluşturarak gelişmelerin içerisinde yer almayı, şartlara karşı durmayı ve kendi aralarındaki rekabetin seviyesini belirlemeyi tercih etmiş ve örgütlenmişler.

Burada örgütlenmeyi değil ama bir araya gelmeyi öne çıkartmak istiyorum. Biz otobüsçüler bir araya gelmeyi, geçmiş ile getirerek geleceğe bakmayı, yaşananlardan ders çıkarmayı severiz. Çünkü sohbet bile olsa, muhakkak bizi etkileyen, bir adım öne çıkarak bir şeyler olur anlatılanların arasında.

İşte bu buluşmaların bir faydası da alınacak otobüslere oluyor. Bir arkadaşımızın aldığı şu model veya bu marka araç, iyiden iyiye irdeleniyor ve kullananların düşünceleri paylaşıyor. Ardından gelsin siparişler!

İlişkiler arttıkça, üzerine sohbetler koyulaştıkça filonun genişlemesi, yeni güzergahlara yeni otobüslerle sefer açılması gündeme gelir; bu da otobüs satışını artırır.

Nerede olurdu bu? Genellikle İzmir Fuarı'nda... Hatta öyle ki fuardan araba almış diye hava atan otobüsçülere gıpta ile bakılır, iç çekilir. Fuardan otobüs alanlar da ön cama "Fuardan alınmıştır" diye yazar, yolcu çekmeye çalışır.

Peki, ne oldu da fuarın etkinliği bitti? Özel televizyonlar çıkınca gazinolar devri kapandı, şarkıcılar fuarı unuttu. Ama otobüsçülük hala dindik ayakta. Vatandaşın seyahat etme ihtiyacı da artıyor, daha farklı yerlere gitme isteği de. O zaman, otobüsçünün yine bir araya geleceği, birbirine otobüs tavsiye edeceği, sefer açılacak şu hat veya bu güzergahın neleri getirip neleri götürceğini konuşacağı buluşma imkanını yaratmak gerekir.

İzmir Fuarı bunu sağlıyordu, son yıllara kadar. Ama artık orası da bitiyor... Ben bile bu kadar savunmama rağmen gitmedim, gidemedim, çünkü hemen hiçbir otomotiv firması, otobüs üretici katılmamıştı.

Bir diğer açıdan baktığımızda; fuar İzmir'in ekonomik ve sosyal hareketliliğini sağladığına göre İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı bu imkanı ne diye değerlendirmez? Büyükşehir Belediyesinin hem üreticileri hem de otobüsçüleri yeniden kendine çekmesi yeniden bir araya gelmemizin ilk adımı olacaktır. Dahası, bizim en çok ihtiyacını duyduğumuz konuşarak, tartışarak karar verme imkanidir ki, bu çok önemli. ■

arasında bağlanan yüzlerce araç olduğunu ve bağlanan araçların her birine 2 bin TL para ve 60 gün işten men cezası uygulandığını belirten Orduhan, bu ekonomik kaybın sadece ilgililerin sorumsuzluğundan ve çözüm üretme çabasında olmadıklarından kaynaklandığını söyledi.

Sektöre girişler denetlensin

Sektöre girişlerde herhangi bir denetim olmamasından dolayı her gün yüzlerce insanın taşımacılık sektörüne girmesi sonrasında mağdur olduğunu belirten Orduhan, sektöre girişlerin sınırlandırılması gerektiğini ifade ederek, "Defalarca söylüyoruz, ya bu sektörde plaka tahdidi getireceksiniz, sektörün girişini engelleyeceksiniz ya da bu sektörde bunu yapmıyorsanız sektörün girişine engelleyecek bir belgelendirme, bir çözüm yolu bulacaksınız" şeklinde konuştu.

İBB sesimize kulak versin!

İSTAB olarak herhangi bir imtiyaz, avantaj veya menfaat beklentisi içerisinde olmadıklarının altını çizen Orduhan, İstanbul Büyükşehir Belediyesinin bir an evvel taşımacılık sektörünün sorunlarına kulak vermesi gerektiğini belirterek, çözümünü sağlanamaması durumunda sektörün tüm çalışanlarının kol kola hareket edeceğini söyledi. ■

BAŞSAĞLIĞI

AS Turizm'in eski sahibi,
Adapazarı Metro İstanbul İşletme
Müdürü Ali Alayoğlu'nun
değerli babası

Sabri ALAYOĞLU'nu

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz. Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Taksim trafiği daha akışkan

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Taksim yayalaştırma projesi tamamlandı. İstanbul trafiğinde araç kullananlar 13 Eylül Cuma günü ilk kez araçlarını yer altında kullandı. Taksim trafiğindeki araç sahipleri yeni düzenlemeyi korna sesleri ve alkışlayarak kutladı.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Taksim yayalaştırma projesi kapsamında sürdürdüğü trafiği yeryüzüne alma çalışmaları tamamlandı. Tarlabası Bulvarı ile Cumhuriyet Caddesi'ndeki araç trafiği yer altına alındı. Yeni projeye birlikte Oteller Bölgesi ile İstiklal Caddesine erişimi kesintisiz olarak sağlanmış oldu.

98 bin metrekaare halkın hizmetinde

Altyapı Hizmetleri Müdürlüğü'nün yaptığı çalışmalarla birbirinden bağımsız olan anıt çevresi, metro giriş çıkışı ve gezi parkı proje kapsamında birleştirilerek toplamda 98 bin m2'lik yayalaştırılmış alan halkın hizmetine alındı.

Altgeçit Tarlabası-Harbiye yönünde 450 metresi kapalı toplam 750 metre, Harbiye-Tarlabası yönünde 300 metresi kapalı toplam 450 metredir. Gidiş-geliş 2 şerit olan altgeçitte ayrıca 100 metre boyunda 2 şerit otobüs cebi bulunuluyor. Yaklaşık 4 bin 500 metrekaare otobüs durak alanı bulunan altgeçitten meydana ve metroya yaya erişimi merdiven haricinde, yürüyen merdiven ve engelli erişimine de uygun asansör ile sağlanıyor.



16 - 22 Eylül 2013

Taşıma
Dünyası

İstanbul öğrenci servis ücretlerinde karmaşa doğdu!

İSAROD'dan servis ücretlerine yüzde 10 zam

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası okul servislerinde uygulanacak fiyat tarifesini açıkladı. İSAROD, tarifeye yüzde 10 zam yaptı.

İSAROD Başkanı Hamza Öztürk tarafından yapılan açıklamada, okul servis ücretlerinde artış yaparken velileri de düşünerek küçük miktarlarda artışlarla sezonu açtıklarını ancak bu yıl özellikle akaryakıt fiyatlarındaki yüksek artışlar, sigorta maliyetlerinde oluşan yükselmeler nedeniyle okul servis ücretlerinde yüzde 10 zamlı tarifenin açıklanmasını zorunlu kıldığı vurgulandı.

UKOME beklentileri karşılamadı

Açıklamada, İBB UKOME'nin servis ücretlerine yüzde 5 zamlı uygulanmasına yönelik yaptığı duyurunun beklentilerin çok altında kaldığı ifade edildi, "Belediye bu taleplerimize olumlu yanıt vermedi. 5362 sayılı Esnaf Sanatkarlar Kanununun bize vermiş olduğu yetkiyi kullanarak yeni bir fiyat tarifesi düzenledik ve geçen yıla oranla yüzde 10 artış gerçekleştirdik. Bu artışın bile esnafımızın maliyetlerini karşılamadığını bir kez daha vurgulamak isteriz.

Veli sözleşmesi dikkat alınacak

Bunun yanında basında çıkan okul servislerinde yeni pazarlık dönemi haberlerinin içerikleri çarpıtılıyor. UKOME yeni aldığı karar ile Güzergah Kullanım İzin Belgesi düzenlerken sadece veli sözleşmelerini dikkate alacağını açıklamıştı. Önceki yıllarda Güzergah Kullanım İzin Belgeleri düzenlenirken hem veli sözleşmeleri, hem de okullarda kurulan servis kiralama komisyonları marifetiyle

yapılan sözleşmeler dikkate alınıyordu. Ancak özel okullarda tur firmaları Okul Komisyonları ile yaptıkları sözleşmelere dayanarak servis esnafından fahiş komisyonlar alıyorlardı. Esnaf tur firması ile bu kiralama komisyonları arasında eziliyordu. Bazı Okul Müdürleri ve Okul Aile Birlikleri bu yetkilerini kötüye kullanarak okulları tur firmalarına adeta peşkeş çekiyorlardı. Yeni düzenleme ile artık sadece veli ile araç sahibi arasında yapılacak sözleşme geçerli olacak. Pazarlık konusuna gelince biz esnafın gelenekinde olan pazarlık unsurunu zaten yıllardan kullanmaktayız. Velimize elimizden gelen kolaylığı yıllardır gösterdiğimiz gibi bundan sonrada göstermeye devam edeceğiz" denildi. ■

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD)'un belirlediği servis tavan ücretleri

KM	UYGULANAN 2012-2013	İSAROD KARARI 2013-2014 (Azami Ücret TL)
0 - 1	140,00	154,00
1 - 3	145,00	159,50
3 - 5	155,00	170,50
5 - 7	165,00	181,50
7 - 9	175,00	192,50
9 - 11	210,00	225,00
11 - 13	240,00	255,00
13 - 15	260,00	275,00
15 - 17	270,00	295,00
17 - 19	290,00	315,00
19 - 21	310,00	335,00
21 - 23	330,00	350,00
23 - 25	335,00	365,00
25 KM'yi Aşan her km için	3,00	3,50

Rehber bulundurulması zorunlu olup, öğrenci başına 55 TL ek ücret alınacak.

İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, İstanbul Esnaf ve Sanatkar Odaları Birliği Başkanı Faik Yılmaz'la birlikte öğrenci servis fiyatlarını açıkladı.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi UKOME'nin belirlediği Okul servis ücretleri

2013-2014 öğretim döneminde servis ücretlerine yüzde 5 zam yapıldı.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi UKOME tarafından okul servis tavan ücretlerini belirledi. İstanbul Büyükşehir Belediyesi okul servis taşımacılığında yeni bir uygulamayı da hayata geçirdi. 2013-1014 öğretim yılında servis taşıma ücretleri veli ile taşımacılar arasında pazarlık usulü belirlenecek.

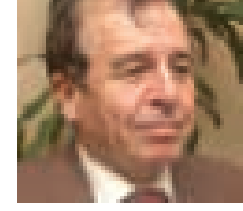
Bu yıl ilk defa veliler servis taşımacıları ile pazarlık usulü öğrenci taşıma fiyatını belirleyebilecekler. İBB Basın Müşavirliği tarafından yapılan açıklamada şöyle denildi: "Bu çalışmayla, velilerin kendi servis aracını konfor, güvenlik ve ücret yönünden seçebilecek. Velilere okulda stand kuracak taşımacı esnaf ve şirketlerle pazarlık yapma hakkı getirildi. Taşıma sözleşmeleri sadece veliler ile taşımacılar arasında yapılacak.

Velilerin ödeme dengesini zorlamadan, esnafın gelir düzeyine katkı sağlayacak bir artış düşünüldü." ■

UKOME tarafından açıklanan servis tavan ücretleri:

KM	UYGULANAN 2012-2013	UKOME KARARI 2013-2014 (Azami Ücret TL)
0 - 1	140,00	140,00
1 - 3	145,00	155,00
3 - 5	155,00	165,00
5 - 7	165,00	170,00
7 - 9	175,00	180,00
9 - 11	210,00	220,00
11 - 13	240,00	250,00
13 - 15	260,00	270,00
15 - 17	270,00	280,00
17 - 19	290,00	300,00
19 - 21	310,00	320,00
21 - 23	330,00	340,00
23 - 25	335,00	345,00
25 KM'yi Aşan her km için	3,00	3,00

Gündem » 5



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Büyükşehir, terminaller ve Alibeyköy

Genelde yeni büyükşehirlerin oluşturulmasına, özel olarak da İstanbul'da yeni yapılan Alibeyköy Terminalinin ihalesine bağlı olarak önemli terminal konuları var; üzerinde durmak istiyorum. Önce terminal zorunluluğu...

Terminal mevzuatı

Karayolu taşıma mevzuatı; tarifeli yolcu taşımalarının kalkış ve varışlarının hatta bazı yorumlara göre neredeyse tüm indirme-bindirmelerin yetki belgeli terminallerden yapılmasını gerektiriyor. Başta İstanbul, Ankara ve İzmir olmak üzere büyük bir şehrin tüm yolcularını çoğu zaman tek olan terminale toplamanın zorluklarını yazılarımda belirtmiştim. Bunun kısmi bir çözümü, terminal kalkış ve varış sonrasında indirme-bindirme noktaları ise de esas çözüm kalkış-varış yapılan birden fazla terminal olması...

D4 belgeli taşımalar

Bakanlığın D4 yetki belgelerine bağlılığı ilçe ve kısa mesafe illerarası taşımaların da terminal kalkış-varış zorunluluğu kapsamına alınması belirtilen problemi özellikle büyük olan şehirlerde daha da çarpıcı hale getirmiştir. 30-40 km.lik bir ilçe yolculuk için, bunun öncesinde bazen de ters yöne 15-20 km yol kat edip terminale gitme durumu dahi doğmuştur. Buna da bağlı olarak D4 taşımalarında belediyelerin belirleyeceği kalkış-varış noktalarının da kullanılabilesini önermişim. Ama Bakanlık katı tutumunu sürdürdü; kusura bakmasınlar, ama böyle yerlerde terminal dışı D4 seferleri yapılmaya devam ediyor.

Büyükşehirler kurtarıyor mu?

Bana göre önemli olan ve Bakanlığın da çözümüne yanaşmadığı bu problemi TBMM önemli ölçüde çözdü. Hükümetten gelen tasarımın yasalasmasıyla 28 ilde bütün ili kapsayan yeni büyükşehirler Nisan 2014'ten geçerli olarak oluşturuldu. Böylece İstanbul ve Kocaeli'de mevcut, tüm ilçe taşımalarını belediye eliyle yapılması düzeni, toplam 30 ile yayılacak. Buralarda Bakanlığın D4 belgesi ve bu taşımalardaki yetki belgeli terminal kullanım zorunluluğu sona erecek. Yani bu 30 ilde bu seyahatler için terminale gitme zeviyeti kalkacak. Geriye 51 il kaldığı düşünülebilir. Bunların gerek il merkezlerinin gerekse ilçelerinin çok büyük olmayacağı düşünüldüğünde, buralardaki D4 düzeni ve tek terminale gitme zorunluluğu büyük sıkıntı yaratmaz. Tabii, büyükşehir olan yerlerde dahi komşu illere yapılan çok kısa mesafeli seyahatlerde tek terminale gitme zorunluluğu devam edecek. Bu nedenle hem D4'ler hem de D1, B1 ile yapılan orta ve uzun mesafeli tarifeli taşımalarda kolay erişim açısından birden fazla yetki belgeli terminal olması hala önemli. hele bunların işletmecileri farklı olup hizmet ve ücret rekabeti de sağlansa kaymaklı ekmek kadayıflı olur.

İstanbul'da durum

İstanbul'da ilçe D4 taşıması yok. Bir ara yasaklanan İstanbul-Kocaeli büyükşehirlerarası D4 taşıması artık yapılabilecek. Buna İstanbul-Tekirdağ büyükşehirlerarası D4 taşımaları da eklenecek. Peki, bu taşımalar için uygun yerlerde terminaller var mı? Mevcut terminaller, bunlara ve hatta D1 belgeli taşımalara uygun yerlerde ve yeterli mi? Şüphesiz ki hayır!

Bu yetersizlikleri giderici yeni terminaller geçmişte de gündemdeydi, bugün de... Bir kısmı henüz plan veya proje aşamasını geçmese de Alibeyköy hizmete girmek üzere. Hiçbir eksiği olmasına rağmen buralardan kalkış-varış yapıma durumu nedense henüz netleşmiş değil. Bunun tek zararı diğer terminallerin işletmecilerine olabilir, ama taşımacılar ve yolcular kazanır. Ancak şimdilik öncelik bu terminallerin yazıhane ihalesinde daha önce iki kez duyurulan ihale girişimleri başarısız kaldı. Niye?

Alibeyköy bilgileri

Alibeyköy Terminali 20 yazıhaneli olarak yapıldı. "Herkes bunları alabilir, isteyen/şartları uyan 2 yazıhaneyi birleştirerek kullanabilir" demek varken 4 tane ikili yazıhane oluşturulup toplam sayı 16'ya indirildi. Niye? 4 tane büyük yazıhane ihtiyacı var diye! Anlaşıldı ki ihtiyaç 4 değilmiş. Peki, kaç? Bugün veya yarın bu ihtiyaç tekrar artımayacak mı? Bir firma büyüse veya büyük bir firma kurulursa ne olacak? Keza mevcut büyükler küçülürse ne olacak?

Önemli bir konu

İhale şartnamesinde büyük yazıhaneler için en az 100, küçükler için en az 50 sefer gerekiyor. Ama bu seferler tek firmanın olmak zorunda değil. Yani bu sayılan bir firmanın doldurması gerekmiyor. Küçükler için bazılarında 5 bazılarındaysa sınırsız sayıda firma bir araya gelip 50'yi doldurabilir. Büyük yazıhaneler içinse üç firma bir araya gelip 100'ü doldurarak ihaleye girebilir. Bazı firmalar böyle bir ortaklık oluştursa büyük yazıhane ihtiyacı daha da artmaz mı?

İhale mantığı

İhalede ortaya konulan mal veya hizmetin talepten az olması gerekir ki insanlar bunu elde etmek için yarışsın. 50 yazıhane olup da isteyen sayısı 40 olursa ihale olmaz ki! Böyle durumlarda belirlenen kira ile doğrudan kiralama yapılır (tabii, otobüsçüler de belirlenen fiyat ne olursa olsun, buna itiraz ederler). İhtiyaç kadar büyük yazıhane yaparsanız bunlarda rekabet olur mu? Bir de büyük yazıhane sayısını artırmak küçük yazıhane sayısını azaltmak değil mi? Büyükler yarışmayıp ucuz alınıp küçükler birbirini yessin, olur mu? Böyle olacağı görülerek küçük yazıhane talep edenler birleşip bir büyük yazıhane istemeli. Herkes kendi işine/menfaatine göre çözüm dayatırsa bunu delmenin yolları da bulunmalı.

Tek firma kriteri ne?

Tek başına 100 seferi dolduran bazı büyük firmalardan söz ediliyor. Acaba bunlar gerçekten tek firma mı? Farklı yetki belgeleriyle taşımacılık yapanları nasıl ve hangi ölçüyle tek firma sayacağız? Eğer farklı belgeler söz konusuysa büyük yazıhane için en fazla üç belgenin ortaklık yapması gerekmez mi? Üçten fazla olanlar başka bir ortaklık ve yazıhane peşine düşmek zorunda olmaz mı? Bir de sahiplik belirlenmesinde önemli olanın tüzel kişiliğin tam ismi olduğu dikkatten kaçmamalı. ■

ŞİMDİ NE OLACAK?

■ İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin bu karara itiraz hakkı var. Eğer Valiliğe yapılan itiraz kabul edilirse komisyon kurulacak. Komisyon onaylarsa Oda'nın kararı devreye girecek. Reddederse uygulanmayacak. Ancak komisyondan aleyhte bir karar çıkarsa belediye konuyu yargıya taşıyabilir.

Otokar yedekleme operasyonunu hızlandırdı

Çalışma ve üretimlerinin tüm süreçlerinde teknolojiyen etkin bir şekilde yararlanılan Otokar, iş sürekliliğini sağlamak, üretim kalitesini artırmak, ve yedekleme sistemini en gelişmiş teknolojiye kavuşturmak amacıyla yakın zamanda GlassHouse Türkiye danışmanlığında yedekleme sistemini yeniden yapılandırdı.

Otokar BT Müdürü Altuğ Soydan, "Bu projeyi hayata geçirirken temel amacımız, yedekleme operasyonumuzu en ileri teknoloji olan tekileştirme algoritmali çözüme taşımak; yedekleri kartuşa kıyasla çok daha güvenilir bir ortam olan disklerde tutmak ve 25-26 saat süren sunucu yedekleme sürelerini kısaltmaktı. Yapmış olduğumuz çalışmalar sonucunda varolan yedekleme sistemimizi hedeflediğimiz şekilde yeniden yapılandırdık" dedi.

Altuğ Soydan, daha önceleri 24 saati geçen yedekleme sürelerinin 5-6 saate kadar indğini, disklere kaydedilen yedeklere istenildiğinde rahatlıkla ulaşılabildiğini, buna ek olarak disk teknolojisine geçişle yedeklemede kartuş operasyon ve maliyetinin de ortadan kaldırdığını söyledi. ■



YENİ OTOKAR TEMPO

KAZANÇTA YENİ TEMPO

Yeni Otokar Tempo hem uygun fiyatıyla kazandırıyor hem düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor. Siz de bir Tempo alın, yola kârlı çıkın...

www.otokar.com.tr

İzmir'in gururu ESHOT 70 yaşında

Kamu ve özel sektöre öncü olmayı sürdürüyor

İzmir Büyükşehir Belediyesi, kentçi toplu ulaşımında son yıllarda çok büyük gelişmelere imza attı. Büyükşehir bünyesinde toplu ulaşım hizmeti veren ESHOT, modern otobüs filosunun yanı sıra, bakım ve onarımda ulaştığı seviye ile öncü olmaya devam ediyor.

ESHOT, kentçi toplu ulaşımında bir biletle bütün taşıma modlarından 90 dakika yararlanma hakkı sunmasıyla da dünya çapında örnek olabilecek başarılı bir sistemi de hayata geçirdi.

Kuruluşunun 70'inci yılını kutlayan Türkiye'nin öncü kuruluşlarından ESHOT, bu süreçte birçok ilke imza atmaya başlamış. Türkiye'de ilk trolleybüs ile ilk körüklü otobüs üretimini gerçekleştiren ESHOT, 1991 yılına kadar körüklü otobüs üretim sürecinin içinde aktif şekilde yer almış.

ESHOT'un araç bakım ve onarım biriminin, üretimin de katkısıyla en iyi bakım ve onarım birimi olarak bilindiğini söyleyen Araç Bakım Onarım Daire Başkanı İbrahim Yetmen, "Hem kamu hem de özel sektör açısından birimizin çok başarılı olduğu ifade ediliyor" dedi.

Beş atölye ile hizmet

Araç bakım onarımında beş atölye ile hizmet verdiklerini açıklayan Yetmen, İnciraltı, Karşıyaka, Mersinli ve Buca Adatepe'de atölyeleri bulunduğunu belirterek, "90 dönümlük bu alanda motor, şanzıman ve karoser aksamaları ile ilgili ağır bakım hizmeti veriliyor, ayrıca bazı parçaların üretimi de yapılıyor" dedi.

1150 araca hizmet

ESHOT'un bakım ve onarım bölümünün 334 değişik hatta günlük sefere çıkan 1150 araca, 890 personelle hizmet verdiğini belirten Yetmen, hedeflerinin hızlı, en az maliyetle kaliteli bakım ve onarım hizmeti sunmak olduğunu söylüyor: "Toplu ulaşım hizmeti verilen 21 ilçemiz var. Yerel seçimlerin ardından bu sayı 30'a çıkacak. Şu anda bile yaklaşık 10 bin 500 km. yüzölçümünde bir alana hizmet sunulmakta, dünyanın sayılı kentlerinden İstanbul vilayetinin iki katı kadar bir alana hizmet veriyoruz. ESHOT filosundaki tüm otobüs bakım onarımlarını kendimiz yapıyoruz. Kauçuk ve metal esaslı çok sayıda yedek parçanın üretimini dahi yapabiliyoruz."

Eskiye atma, tamir et

Her arızada yeni bir parça almak yerine eskisini 'nasıl tamir edebiliriz' anlayışı ile hareket ettiklerini belirten İbrahim Yetmen, "Hem yönetici mühendis arkadaşlarımız, hem teknik personelimiz ile bu çaba içindeyiz. 'Eskiye at, yeniyi al' anlayışı bu ekip çalışması ile kırıldı. Bu bize çok büyük kazanç sağlıyor. Çünkü gelişen



teknoloji ile birlikte elektronik parçaların ağırlığı arttı. Genelde elektronik parçalar, arıza yaptıktan sonra atılıp yenisi takılır. Ama biz arıza yapan parçayı bulup, tamir edebilecek düzeydeyiz. Örnek olarak bazı körüklü otobüslerin kapı kumanda sisteminde 6 bin lira değerinde elektronik parça var. Onun elektronik devreleri tamamen tahrip olmuyor, 15-20 liralık bir parçası içinde yanıyor. Biz onu buluyor ve tamir ediyoruz. Yenisinin çok çok altında maliyetle bunu yapıyoruz. Körüklü otobüslerimizin bütün körük üretimini de biz yapıyoruz. Bir otobüs körüğü 40-60 bin lira, biz onda bir maliyetle üretiyoruz. Bugüne kadar hiç dışarıdan körük almadık. Ayrıca motorun komple refikieyi, krank taşıma, ana yatak barası, biyel kolu barası enjektörlerini, yakıt pompası ve enjektör ayarlarını da yapıyoruz. Klima sistemlerinde, motorlarda, diferansiyel, şanzıman, süspansiyon sistemi, kapılar, fren sistemi, ön düzen ayarları gibi tüm araç aksamalarının bakımlarında güncel teknoloji takip edilerek sürekli gelişme kaydediliyor. Amaç iyi kalitede ve ucuza yapmak" dedi.

Otomatik şanzıman onarımı

Otomatik şanzımanla ilk tanışmalarının 1993 yılında olduğunu belirten İbrahim Yetmen, "O yıl Makedonya'dan 300 solo otobüs alındı ve ilk kez otomatik şanzımanlı araçlarla tanıştık. Hiç bakım ve onarım tecrübemiz yokken, personelimize Almanya'dan gelen uzmanlar eşliğinde eğitim verildi. 6 ayda öğrendik ve 20 yıldır otomatik şanzıman bakım ve onarımını başarıyla yapmaktayız, bu konuda Türkiye'de en iyiler arasındayız" dedi.

Eğitilmiş personel

İbrahim Yetmen, bakım onarım personelinin meslek lisesi mezunu olmasına dikkat ettiklerini belirterek, "Teknik personelin tamamı ustalık belgesine sahip. Araç bakım

onarımının her kademesinde motor meslek lisesi çıkışlı personeli çalıştırıyoruz; camcı, akü bakımcısı dahi olabiliyorlar. Bu hem hizmet kalitesini artırıyor, hem de güven veriyor" dedi.

Pompa test cihazı alacayı

2014 yılında yapacakları çalışmalar hakkında da bilgi veren Yetmen, "700-800 bin TL civarında maliyetli bir pompa test cihazı almayı planlıyoruz. Fren test cihazımızda araçları yıllık teknik muayeneye göndermeden fren testlerini ve diğer bakımlarını yapıyoruz. Tüm atölyelerimizde 365 gün 24 saat hizmet veriyoruz" dedi.

Belediyelere örnek

Birçok il belediyesine de örnek olduklarını da anlatan İbrahim Yetmen, "Zaman zaman bizi ziyaret ederek işleyişle ilgili bilgiler alyorlar. Hatta bazı belediyeler bizim elektronik devrelerle ilgili çözümlerimizi beğenerek kendileri de uyguladılar" dedi.

Araç hibe ediyoruz

Filolara yeni araç katılımı oldukça, eski araçları elden çıkardıklarını da belirten Yetmen, "20 yaşına gelmiş araçlarımızı revizyondan geçirerek İzmir'in çevre ilçeleri ve Anadolu'nun bazı belediyelerine hibe şeklinde veriyoruz. Bugüne kadar 73 aracı bu şekilde hibe ettik. Bu sayı giderek artacak" diye konuştu.

Tedarikçiler katkı sağlıyor

İbrahim Yetmen, tedarikçilerin garanti kapsamı süresince atölyelerinde oluşturdukları merkezde hizmet vermesinin çok büyük katkılar sağladığına dikkat çekti: "Bir kere garanti ile bir süreç kaybı yaşamıyoruz, çok hızlı müdahale ediyorlar. Şu anda 300 aracın aynı marka olmasının büyük bir memnuniyeti var. Bizim avantajımız şu: motorlar ve teknolojik yapı filodaki araçlarla uyum sağladı."

Engelliye yüzde 70 uyum

Filodaki araçların yüzde 70'inin engelli taşımaya uygun olduğu bilgisini veren Yetmen, "Bazı araçlarımızı, aracın yüzde 5'i gibi bir maliyetle asansörlü platform monte ederek engelli taşımaya uygun hale getirdik" dedi.

Yolcu memnuniyeti arttı

Filodaki yenileme ve bakım onarımında sağlanan gelişmelerle birlikte yolcu memnuniyetinin de arttığına değinen Yetmen, "Bize gelen şikayetler giderek azaldı. Yolcu konforlu bir araca binmekten dolayı çok mutlu. Yolda kalma ve klima arızaları çok azaldı" diye konuştu.

Elektrikli otobüsler...

Araç üretiminde değişen teknoloji ve yakıt sistemlerini yakından takip ettiklerini açıklayan İbrahim Yetmen, en çok ilgi duydukları teknolojinin ise elektrikli otobüsler olduğunu ifade ediyor: "CNG'li otobüsler yaygınlaşıyor ama sonuçta CNG de fosil bir yakıt. Elektrikli otobüsleri çok yakından takip ediyoruz. Burada iki kriter var: menzil (şarjdan sonra yapılabilen km) ve ilk alım maliyeti. Bunların daha iyi şartlara gelmesini bekliyoruz. Üreticilerin elektrikli otobüs kullanımına yönelik veya eski araçların bu sisteme dönüşümüne yönelik çalışmaları ilimizi çekiyor."

Bakım ve yakıt ekonomisi

Yetmen; öncelikle, periyodik bakımları ve yakıt ekonomisini daha da geliştirmeye verdiklerini belirterek, "Periyodik bakımlara önem veriyoruz. Bir aracın servise geldiğinde a'dan z'ye her şeyini gözden geçirip eksikliklerini tamamlamak istiyoruz. Bu alanda çok daha etkin olmak amacındayız. Ayrıca yakıt ekonomisini sağlayacak her türlü önlemleri alma gayreti içindeyiz. Yıllık 150 milyon TL civarında yakıt tüketimimiz

var. Yüzde 1'lik bir iyileşme 1.5 milyon TL tasarruf sağlanamaya yol açacak" dedi.

Hızlı motor onarımı

Otobüslerin bazı motor arızalarında, kapaklar sökülüp, piston, sekman, gömlek değişimi yoluyla motor imden yapılan onarımlarda da "İşlem hızı ve onarım kalitesi olarak çok iyiyiz" dedi.

Avenue'lardan memnunuz

İbrahim Yetmen, 300 Avenue'nun yakıt ekonomisinde sağladığı işletme avantajlarından kendilerinin; teknolojik düzeyinden şoförlerin, konforundan da yolcuların memnuniyet duyduğunu ifade ediyor: "Filomuza 300 Temsa Avenue aldık. En üst teknolojiye sahip, yakıt ekonomisi sağlayan ve çok iyi satış sonrası hizmet verilmesi bizleri çok memnun ediyor. Şoförlerimiz Avenue'nun görüş açısının genişliği, her donanımın iyi çalışması, kışın daha rahat ve konforlu olmasından dolayı mutlular. Aracın çekışı de yüksek. Avenue araçların yakıt tüketimi ile ara ara değerlendirmeler yapıyoruz. Bu araçların elimizde klimalar çalıştığı halde ekonomik olduğunun tespiti var. Bize verdikleri 100 km'de 34 litre rakamlarına çok yakın bir yakıt tüketimi var.

Satış sonrası hizmetler konusunda çok iyi niyetli, çok iyi organize olmuş bir ekiple çalışıyoruz. Müşteri memnuniyeti sağladılar diyebilirim. Her konuda cevap alabiliyoruz. Şoförlerimize çok iyi eğitim verdiler. Bu eğitimler sonucunda hiç şoför hatası ile karşılaşmadık, araçlarımız hiç yolda kalmadı diyebilirim. Şoförlerimiz her türlü bilgiyi alabilidiklerini söylüyorlar. Temsa'nın servis yöneticisi Melik Üçgül, zaman zaman kendi görevi olmadığı halde bize danışmanlık yapıyor, fikirler veriyor. Gözüne çarpan bir şey olduğunda bize iletiyor, çok fayda sağlıyoruz." ■

ESHOT ile ilkler

■ İlk trolleybüs üretimi, 1966 yılında elektrik motorları ve bazı dingil ile şasi parçaları yurtdışından alarak ESHOT'un atölyelerinde 18 adet üretilmiş ve 1990'lı yıllara kadar çalışmış.

Türkiye'de başka trolleybüs üretimi yapan ne özel sektör ne kamu sektörü var. Sadece İstanbul'da 1967'de bir adet trolleybüs ürettiği bilgisine, internet ortamında ulaştık. O yıllarda 50 adet midibüs türü araç da üretilmiş ve 70'li yılların ortalarına kadar kullanılmış. 1982'de Türkiye'de ilk körüklü otobüs üretilmiş, 1991'e kadar 43 körüklü üretilmiş, 2010 yılında ilk otobüs sürücüsü simülatörü de ESHOT tarafından satın alınmış. ESHOT'un ayrıca lisanslı ileri sürüş tekniklerinin verilebildiği lisanslı bir sürüş pisti de bulunuyor.

■ Toplu ulaşım araçları maketleri

ESHOT'un dünya üzerinde tek olduğu konulardan biri de toplu ulaşım maketleri olduğunu belirten Yetmen, "Bizde otobüslerin 1/10 ölçeğine göre üretilmiş maketleri var. Dünyada bu kadar zengin bir koleksiyon yok diye düşünüyorum. Bugüne kadar 22 toplu ulaşım aracının maketi yapıldı. Bunlar; atlı arabadan tutun, atlı tramvay, elektrikli tramvay, trolleybüs, körüklü otobüs ve otobüslerden oluşuyor. Bu sayı giderek artacak ve bir ulaşım müzesi oluşturacağız. 1984 yılında İstanbul'dan satın aldığımız bir trolleybüsü revizyondan geçirdik, müzede maketlerle birlikte sergileyeceğiz" dedi.

■ Çalışan memnuniyeti

Çalışan memnuniyetini sağlamaya da çok önem verdigni ifade eden Yetmen, "Mesleğimi severek yapıyorum ve insan odaklı olmayı gayret gösteriyorum. İnsanlarla çok iyi ilişki kurmaya çalışıyorum. Önemli olan sorunları çözmek, daha iyi şartlar sağlamak. Hep içlerinde olduğum için, onlarla aynı havayı soluyayım onlar beni yanlarında görsünler, bir aile havası içinde biraz sempati, teşvik olsun istiyorum. Verimlilik yükselsin, zamandan kazanalım, araçlar daha bakımlı olsun ve idare daha az para harcasın hedef bu" cümleleriyle duygularını söze döküyor.

■ Toplu ulaşım destek

İbrahim Yetmen'in en büyük isteği toplu ulaşımın desteklenmesine yönelik düzenlemelerin yapılması: "Biz masrafı çok olan bir sektöüz. Toplu ulaşım akaryakıtın ÖTV'siz verilmesi, yedek parçadan ve bileterden alınan KDV'nin kaldırılması büyük katkı sağlar. Toplu ulaşım desteklendikçe, hem yollarımız rahatlar, hem çevre kirliliğimiz azalır."



www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 3 • Sayı: 105 • 16 - 22 Eylül 2013

Sahibi ve Sorumlu Yan İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editör

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: Mikail BAYAT

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad. Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli Bağcılar-İstanbul Tel: +90-212-550 67 65 Gsm: +90-549-341 55 56 editor@tasimadunyasi.com

BAŞKİ: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bahçelievler/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Ünsal TOSUN

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BAŞKİ: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elnur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eğerlerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivrot Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi ıktibas

edilemez.



İbrahim Yetmen, Temsa Kurumsal İletişim Sorumlusu Ebru Ersan ve Temsa Servis yöneticisi Melih Üçgül birarada.

ESHOT Temsa Servisi

■ Servis yöneticiliğini Melik Üçgül yapıyor. 250 m2'lik bir alanda 4 kanal bulunuyor. 20 personelle iki vardiya halinde hizmet veriliyor. Yol yardım ekipleri de mevcut. 98 bin km'ye ulaşan araçlar var.



16 - 22 Eylül 2013

Tasima
Dunyasi

Lojistik » 7

2000'inci Meiller, Özbay Petrol'e

Filosunun tamamı Meiller damperlerden oluşan Özbaylar Petrol, 40 adet daha Meiller Petrol, 40 adet daha Meiller yatırımı planlıyor. Meiller Satış Müdürü Barış Erhan, bu yılı 400 adetlik bir satışla kapatmak istediklerini belirtti.

Türkiye'deki 2000'inci damper teslimatını Özbaylar Petrol'e gerçekleştiren Meiller, hizmet kalitesinden ödün vermeden satışlarını sürekli artırmayı hedefliyor. 2000'inci damper için gerçekleşen teslimat törenine Özbaylar Petrol sahibi Mustafa Özbay, Doğu Otomotiv Scania-Krone-Meiller, Thermo King Genel Müdürü İlhami Eksin, Pazarlama Müdürü Adnan Yücel, Pazarlama Yetkilisi Sinem Eroğlu, Meiller Doğu Damper San. Tic. Ltd. Genel Müdürü Selçuk Unutur, Meiller Satış Müdürü Barış Erhan, Krone Satış Müdürü Mert Benli, Servis Müdürü Beyazıt Canbulat katıldı.

Pazar payı yüzde 8

2000'inci aracı teslim etmenin haklı gururunu yaşadıklarını söyleyen Doğu Otomotiv Meiller Satış Müdürü Barış Erhan, "Meiller'in Türkiye'deki 2000'inci araç teslimatını uzun süredir işbirliğimizi sürdürdüğümüz, sektörün önde gelen firmalarından Özbaylar Petrol'e, yarım boru tipi modelimizle gerçekleştireyoruz. Yarım boru tipi modelimiz, pazarda ağırlıklı olarak bulunduğumuz model olmakla birlikte, şu an test aşamasında olduğumuz kamyon üstü damper ve şasi modellerimizle de pazarda yer almayı hedefliyoruz. Kendi segmentimizde yüzde 8 pazar payına sahibiz. İstanbul'da yapımı başlanan büyük projeler sektörü farklı yerlere getirecektir. Biz de sektörde daha geniş yer almak için, 8x4 kamyon üstü ve 6x4 kamyon üstü modellerimizin testlerini



gerçekleştiriyoruz. Bu ürünlerle pazara girdiğimizde, bizim de pazardaki etkinliğimiz ve buna paralel olarak pazar payımız artacaktır" dedi.

Sipariş üretebilme yetkinliği

Adapazarı'nda bulunan Meiller Doğu Damper fabrikasında yapılan yerli üretimle müşterilerinin her türlü talep ve beklentilerini karşıladıklarını belirten Erhan, "Müşterilerimizin talebi çerçevesinde, fabrikamızda, ürün gamında yer alan her türlü ürün, özel siparişle proje bazlı üretebilme yetkinliğine sahibiz. Meiller ürününün kalitesi ve Doğu Otomotiv güvencesi müşterilerimizin tercih sebebidir" diye konuştu.

Yıl sonu hedefi 400

Bu yıl, geçen yılın ilk 7 ayına göre aynı seviyelerde satış rakamları elde ettiklerini belirten, Barış Erhan, "Geçen yıl 385 adet satış gerçekleştirmiştik, bu yıl 400 seviyesine ulaşacağımızı düşünüyorum. Ürün gamımız genişledikçe pazardaki etkinliğimiz artarak sürecek. Bundan sonraki hedefimiz 3 yıl sonra 4000'inci Meiller teslimatını gerçekleştirmek" dedi.

Meiller'de karar kıldı

Meiller'in 2000'inci aracını teslim alan Özbaylar Petrol firma sahibi Mustafa Özbay ise gıda, akaryakıt ve

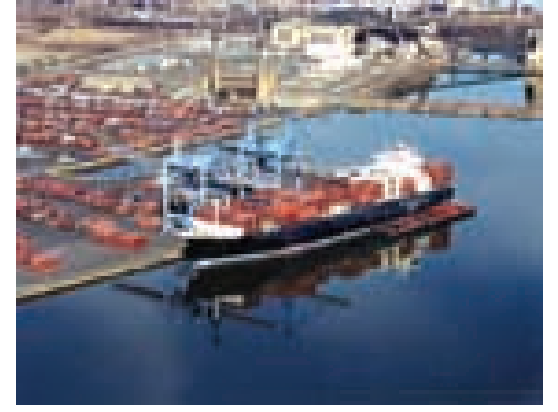
hafriyat sektörlerinde hizmet verdiklerini belirterek "Üçüncü köprü, İnönü Stadi, metro inşaatı gibi İstanbul'un en önemli ilk 10 projesinde yer alıyoruz. Filomuzun tamamı Meiller damperlerden oluşuyor. Farklı markaları da denedik, ancak en yüksek randımanı Meiller'de aldık. İyi bir uyum içinde çalışıyoruz, kaliteden son derece memnunuz. Filomuzda 90 adet Meiller bulunuyor, her yıl yenilediğimiz filomuza ilk etapta 40 adet daha Meiller damper eklemeyi planlıyoruz. Meiller damperler, sağlamlığı ve kaliteli işçiliği nedeniyle tercih sebebidir" açıklamasında bulundu. ■



Hareket Lojistik'ten 9 milyon Euro'luk yatırım

Yurtiçi ve yurtdışı projelerine aralıksız devam eden Hareket, 1 adet Liebherr marka LG 1750 model lastik tekerlekli kafes bomlu 750 tonluk ve 1 adet Liebherr marka LR 1400/2 model 400 tonluk paletli vinçi bünyesine kattı. Toplamda yaptığı 10 milyon Euro'luk yatırımıyla vinç parkını daha da güçlendiren Hareket, önümüzdeki dönemde de yatırımlarına hız kesmeden devam etmeyi hedefliyor. Bu ilavelerle Hareket, toplam vinç sayısını 65'e çıkardı.

Hareket, bünyesine kattığı yeni vinçleri, yurtiçi ve yurtdışında hem endüstriyel montaj işlerinde, hem de rüzgar santrallerinin kule ile nacellerinin montaj işlerinde kullanacak. ■



TLS Lojistik hız kazandı

TLS Lojistik, İzmir ve Bursa'da açtığı Uluslararası Hizmetler Lojistik Merkezleri ile lojistik sektöründeki atılımını sürdürüyor.

Marmara Bölgesi ve Türkiye'nin başta gelen sanayi şehirlerinden olan Bursa'daki yeni birimin başına Yasemin Dabak getirildi. Türkiye'de üretilen motorlu taşıtların yarısından fazlası Bursa'da üretiliyor. Gıda ve tekstil de Bursa sanayinde büyük bir paya sahip. İşyeri ve çalışan sayısı bakımından Türkiye'de, İstanbul'un ardından ikinci sırada yer alan Bursa, Eskişehir ve Balıkesir'i içine alan hinterlandı ve Gemlik Limanı ile lojistik sektörü için stratejik merkezlerden biri konumunda bulunuyor. Temeli 2010'da atılan İstanbul-İzmir O-33 otolyolu da Bursa'dan geçecek ve şehri İstanbul ve İzmir limanlarına bağlayacak.

TLS Lojistik, İzmir'de açtığı ve Bekir Kalkan'a emanet ettiği müdürlükle hava yolu ve denizyolu taşımacılığında pazardaki payını artırmayı hedefliyor. ■

Scania servisleri eski dostlarını unutmuyor

Scania, müşteri memnuniyeti odaklı çalışmalarına bir yenisini daha ekleyerek, 5 yaş ve üzeri Scania araç sahiplerine servis kampanyası düzenledi. Türkiye geneline yayılmış tüm Doğu Otomotiv Scania Yetkili Servislerinde geçerli olacak kampanya kapsamında, 5

yaş ve üzeri araçlarda işçilik ve Scania yedek parçada araç yaşının 4 katı kadar indirim gerçekleştiriliyor. 8 yaş ve üzeri araçlar için ise indirim oranı yüzde 32.

Scania Genel Müdürü İlhami Eksin, kampanyanın 31 Ekim'e kadar süreceğini belirterek "Eski Dostlar Servis

Kampanyası' ile amacımız; aktif olarak yollarda olan 5 yaş ve üzeri araçların çevresel etkilerini minimuma indirirken, güvenlik unsurunun da en üst düzeye çıkarılmasıdır. Ayrıca servis bakımının araçların ikinci el değerindeki etkisi de kullanıcılara katma değer sağlayacaktır. Öncelikli amacımız, araç bakımlarının Yetkili Servis noktalarında en kısa sürede tamamlanmasıdır. Scania'nın sektöre sunduğu yüksek kalite ve teknolojiye sahip araçlarını da göz önünde bulundurarak, servis eğitimlerimiz sürekli devam etmektedir" dedi. ■

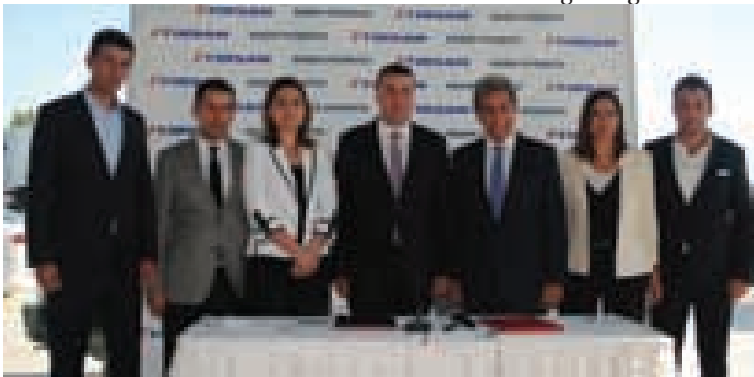


Başer Otomotiv

Tırsan bayisi oldu, teslimatlara başladı

■ **Caner ÖZCAN / ANKARA**

Ford bayileri arasında 9 yıldır en üst sıralarda yer alan Başer Otomotiv, hizmet zincirini



genişletti. Ankara Gölbaşı'ndaki tesislerini 4S konseptine taşıyan Başer Otomotiv, treyler sektöründe Tırsan bayiliğini de aldı. 11 Eylül Çarşamba günü düzenlenen açılış törenine Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Başer Otomotiv Genel Müdürü Veysel Başer ile çok sayıda nakliyecisi katıldı. Açılışta Nurol İnşaat'a Kässbohrer Lowbed, Kılıçoğlu Alçı Taşımacılık'a Tırsan Damper teslimatı gerçekleştirildi.

Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Başer ailesi duruşuyla ve müşterileri memnuniyetiyle sektörün en önemli kuruluşlarından. Değişen ticari koşullara uygun olarak yeniden yapılanması ve müşteri ihtiyaçlarına daha donanımlı cevap verebilecek şekilde yeni tesisler ile sektöre hizmet vermesi iş azminin çok önemli bir göstergesi.

Tırsan olarak Ford Bayisi Başer Otomotiv ile bu bölgede önemli başarılarla imza atacağız" dedi.

Başer Otomotiv Genel Müdürü Veysel Başer "9 yıldır zirvede kalmamızın temelinde mutlu müşteri tablosunun yattığına inanıyoruz. Müşteri ve hizmet kalitemizi daha üst seviyeye çıkarmak hedefiyle tesisimizi teknolojik ekipmanlar ile donatarak, bu yeni yapılanma ile birlikte eskiden ayrı ayrı yürütülen satış, servis, yedek parça, ikinci el hizmetlerini birleştirdik. Artık çekici birleştirilimize Tırsan treyler ürünlerini de aynı noktada sunacak olmanın gururunu yaşıyoruz" dedi.

İlk teslimatlar Nurol İnşaat ve Kılıçoğlu'na

Nurol İnşaat Tic. AŞ'den İkmal Müdürü Hasan Fehmi Kazancı'ya Kässbohrer Lowbed ve Kılıçoğlu Alçı Taşımacılık Nakliyat'ın sahibi Veysel Kılıç'a Tırsan Damper teslimatı yapıldı.

Kılıçoğlu Alçı Taşımacılık Nakliyat'ın sahibi Veysel Kılıç 'Tırsan Damper'i kalitesi ve performansı nedeniyle tercih ettiklerini açıklarken Nurol İnşaat İkmal Müdürü Hasan Fehmi Kazancı, Kässbohrer Lowbed'lerin sağlamlığı ve kalitesini övdü. ■

Mars Logistics ISO 27001 ile belgelendi

Mars Logistics; yürüttüğü titiz ve başarılı çalışmalar sonucunda dünya üzerinde geçerliliği olan, kurumlara etkin bilgi güvenliği yönetiminin nasıl yapılması gerektiği konusunda standartlar getiren ve Türkiye'de henüz çok az sayıda kurumda bulunan ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi Belgesi'ni almaya hak kazandı.

Kara, hava, deniz ve demiryolu nakliyesi, fuar ve etkinlik lojistiği, proje taşımacılığı, gümrükleme, sigorta, depolama ve diğer tüm lojistik hizmetlerini kusursuz olarak sunan, sektörde sayısız farklılıklar yaratan, sürekli büyüyerek müşterilerine



yenilikler sunan ve müşteri bilgilerinin güvenliğine büyük önem veren Mars Logistics, sahip olduğu (ISO 9001, ISO 14001 ve OHSAS 18001, ISO 10002) yönetim sistemleri standartlarına son olarak

ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi belgesini ekledi.

Mars Logistics Genel Müdür Yardımcısı Ali Tulgar, Bilgi Güvenliği Yönetim Sisteminin koruduğu maddelerden gizlilik ile şirket bilgi varlıklarına yetkisiz erişimin engellenmesini, bütünlük ile bilgilerin doğruluğunun ve tamliğinin sağlanmasını, erişilebilirlik ile de ihtiyaç olduğunda bilgiye ulaşılabilmesini sağlayacaklarını açıkladı. ■

Karlı yatırımların güçlü ortağı.

Axor İnşaat.

Mercedes-Benz

Hasatya Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş. Denizli Şubesi Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
İzmir Asfalt Üzeri 5. Km EGS Park Karşısı Denizli, Telefon 0258 372 14 14 Faks 0258 371 26 56

facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

16 - 22 Eylül 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

DHL Express çalışanları güçlerini KAÇUV için birleştirdi

DHL, tüm birimleri ile birlikte 5 yıldır düzenlediği Dünya Gönüllüler Günü kapsamında bu yıl yine dünya genelinde birbirinden farklı sosyal sorumluluk projelerine imza attı. Dünya Gönüllüler Günü'nün Türkiye ayağı, DHL Express çalışanları tarafından Boğaziçi Üniversitesi Mezunlar Derneği BÜMED'de düzenlendi.

DHL Express Türkiye'nin tüm kademe çalışanlarının katılımıyla düzenlenen Dünya Gönüllüler Günü, bu yıl Kanserli Çocuklara Umut Vakfı KAÇUV yararına yapıldı.

DHL Express Türkiye CEO'su Markus Reckling, "Yaşadığımız toplumlara karşı her birimiz sorumluyuz. Bu sorumluluk bizi insan yapan en önemli değerlerden biri. Biz DHL Express çalışanları olarak kanserle mücadele eden



çocuklarımıza yardım ulaştırmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Onların hayatlarında küçük bir fark yaratabileceksek ne mutlu bize" şeklinde konuştu.

KAÇUV Genel Sekreteri Gözde Kaymaz, "Kanserli Çocuklara Umut Vakfı tarafından kurulan Aile Evi, kurumların destekleri ile sürdürülebilirliğini sağlamaktadır. DHL gönüllüleri ile birlikte gerçekleştirdiğimiz



kurumsal sosyal sorumluluk çalışması sayesinde, DHL ekibi Aile Evinde tedavi amacı ile konaklayan misafirlerimizin "Manevi Ailesi" olmuştur." diye konuştu. ■

A Milliler Mercedes'le finale koşuyor

Türk Futbol Milli Takımları'nın resmi sponsorluğunu 1996 yılından bu yana sürdüren Mercedes-Benz Türk, sponsorluk kapsamında Türkiye Futbol Federasyonu'nun kullanımına sunduğu otobüsleri yeniledi.

Mercedes-Benz Travego 17 modeli otobüsler A Milli Futbol takımı ve diğer milli takımlara hizmet verecek. A Milli Futbol takımı otobüsü milliler için özel hazırlandı. Otobüs, kırmızı-beyaz deri koltuklar



ve kırmızı perdeler, teknik direktörü masası ve koltuk arkası ekran sistemi olan "Mercedes-Benz Eğlence ve Bilgi Sistemi" ile donatıldı.

Mercedes-Benz Türk ve Türkiye Futbol Federasyonu işbirliği 2011 yılında imzalanan sözleşme ile 2014 yılına kadar uzatılmıştı. Bu kapsamda Türkiye Futbol Federasyonu'na 9 adet hafif ticari araç, 62 adet otomobil ve 3 adet otobüs tahsis edildi.

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyna kuraca siz olma!

Pivot
M E D Y A
Tel : 0212-556 87 85
Gsm : 0549 341 55 56
pivotmedya@gmail.com

İDO Kış Tarifesini açıkladı

Kış Tarifesini açıklayan İDO, 2013'ü rekorla bitirmeyi hedefliyor

İDO'nun bu yıl 16 Eylül-31 Aralık tarihlerini kapsayan Kış Tarifesi'nde, özellikle okulların açılacağı 16 Eylül tarihine ve uzun Kurban Bayramı tatilinin yaşanacağı 11-20 Ekim tarihlerine dönük olarak özel tedbirler yer alıyor. İDO bazı hatlarında, yeni ulaşım seçenekleri sunarak, İstanbul Boğaz hattında fiyatları indirerek yolcu motoru taşımacılığına başlıyor.

İDO, yılın son çeyreğine girilirken açıkladığı Kış Tarifesi'nde de yine yeni seçenekler geliştiriyor. Bu yıl 16 Eylül 2013 Pazartesi günü başlayacak ve 31 Aralık 2013 Salı günü son bulacak Kış Tarifesi'nde, özellikle okulların açılacağı 16 Eylül haftasına ve uzun Kurban Bayramı tatilinin yaşanacağı 11-20 Ekim 2013 tarihlerine dönük özel tedbirler geliştirildi. Bu iki özel tarih için ek seferlerin hazırlığını sürdüren İDO, bilhassa Eskişehir-Topçular araba vapuru hattında yoğunluğu karşılayabilecek maksimum programını uygulamaya hazırlanıyor.

Kampanyalara devam

İDO, yolcu ve araç sayılarında yaz ayları boyunca yeni rekorlara da ulaştı. Yaz sezonunda yaklaşık toplam 13.5 milyon yolcu ve 2.5 milyon araç taşıyan İDO, kış tarifesinde de yine yolcularını düşünerek, onlara yeni avantajlar sunduğu çalışmalara odaklanıyor.

Yolcu memnuniyetini en üst seviyede tutmak için kampanyalarını yıl boyunca sürdüren ve yolcularına hesaplı seçenekler sunan İDO, Kış Tarifesi boyunca da kampanyalarını devam ettirecek.



Tüm satış noktalarındaki kampanyalı biletler, Kış Tarifesi'ni kapsayan üç aylık dönem boyunca, yine İDO yolcularını bekliyor. Özellikle erken rezervasyon yapabilen yolcuların, kampanyalı biletlere ulaşma konusundaki avantajları da devam ediyor.

Yeni ulaşım alternatifleri ve değişen seferler

İstanbul'da ulaşım seçeneklerinin önümüzdeki sezonda yeniden çeşitlenecek olması, Kartal-Kadıköy metrosunun ardından Marmaray'ın da devreye girişi, İDO'nun da merkezlerinden biri olan Yenikapı'nın İstanbul'da yeni bir "hub" haline gelmeye başlaması, yoğunluğun arttığı ve azaldığı hatlardaki yeni doluluk oranları ve benzeri parametreleri değerlendiren İDO, önümüzdeki Kış Tarifesi'nde bazı hatlarda yeni düzenlemelere de gidiyor.

Buna göre, Kabataş-Bostancı hattında, Kartal Kadıköy metrosunun açılmasıyla birlikte yolcunun büyük

bir kısmının Şehir Hatları İşletmesi'ne ait Kadıköy-Kabataş güzergahına kaymasını ve yolcu sayısında yüzde 25'e varan düşüşü göz önünde bulunduran İDO, bu hattaki sefer sayılarını azaltma kararı aldı.

Sefer saati değişikliği

İDO, 2013 Kış tarifesinde, İstanbul Boğaz'ndaki hattında da değişikliğe gidiyor. İDO bu hatta yolcu motoru kiralaması yaparak yolcusunu mağdur etmemek amacıyla sefer sayısını koruyarak hizmetine devam etme kararı aldı. Boğaz hattında müşteri memnuniyetini korumak amacıyla şehir içi ulaşım ücreti uygulamasına geçen İDO, yolculara fiyat avantajı sunmaya karar verdi.

Gemi tipinin değiştirildiği bir diğer hat ise Yenikapı-Yalova hattı oldu. Bu hatta yeni sefer saatleri yolcu taleplerine göre revize edilirken, ulaşım da deniz otobüsü yerine açık güverteli feribotlarla sağlanacak.

Trafikte Sorumluluk Hareketi Fuarda

2010 yılından beri 36 kenti ziyaret ederek trafik güvenliği konusunda eğitim ve etkinlikler düzenleyen Trafikte Sorumluluk Hareketi, İzmir Fuarı'ndaki standıyla yoğun ilgi çekti. Etkinliklere katılan binlerce İzmirli, emniyet kemeri ve alkol gözlüğü simülasyonları ile trafik güvenliği hakkında bilgi sahibi oldu.

UDH Bakanlığı'nın koordinasyonunda, trafik ve taşıt güvenliği alanında çalışma yapan kurum ve kuruluşların işbirliğinde, TÜVTÜRK Araç Muayene İstasyonlarının desteğiyle gerçekleştirilen Trafikte Sorumluluk

Hareketi'nin 2010 yılından beri 36 ilde gerçekleştirilen saha etkinliklerinde, trafikte sorumluluğun en önemli unsurlarından biri olan taşıt güvenliği konusunda başta sürücüler olmak üzere kamuoyunda farkındalık yaratılması hedeflendi.

İzmir Fuarı'nda düzenlenen etkinliklerde İzmirlilere şehir içinde ve şehirlerarası yollarda emniyet kemeri takmanın gerekliliği ve alkolün sürücüler üzerindeki etkisi alkol gözlüğü ve emniyet kemeri simülasyonlarıyla anlatıldı. Etkinlik alanında yer alan TÜVTÜRK Gezici Araç Muayene İstasyonu vasıtasıyla da



taşıt güvenliği ve araç muayeneleri hakkında detay bilgi verildi. Etkinlikte en çok ilgiyi, araç kullanıcılarının olası kazalarda kontrollerini yitirdiklerinde yaşadıkları duruma en yakın tecrübeyi yaratan "Emniyet Kemeri Simülatörü" çekti. ■

Bu servisi kaçırmak için sıkı bir bahaneniz olmalı.

Kasıma kadar ödeme erteleme avantajı ve takas fırsatıyla şimdi Sprinter okul servisi almanın tam zamanı. Tek tekerlekli arka aksıyla 22+1 kişiye kadar yolcu kapasitesi sunabilen Sprinter sınıfında lider.



%0,70 sabit faiz
5.500 TL'ye
varan peşin indirim

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler



- TSE standartlarına uygun kamera sistemi
- Yolcu bölümünde 3 noktalı emniyet kemeri
- Sıkışmayı engelleyen orijinal elektrikli sürgülü kapı ve basamak
- Köprüklü sürücü koltuğu ve konforu artırılan yolcu koltukları*
- BlueEFFICIENCY teknolojisiyle %6'ya varan yakıt tasarrufu sağlayan 163 Bg motor
- Standart olarak sunulan Eco Start/Stop fonksiyonu



www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/mercedesbenzticari



Mercedes-Benz
Vans. Born to run.

*Standart paket araçlarda köprüklü, Eco paket araçlarda konfor tipi sürücü koltuğu sunulmaktadır. Araç görselden farklılık gösterebilir. İlanda belirtilen faiz oranı Mercedes-Benz yıldızım kasko ürünleriyle birlikte geçerlidir, Mercedes-Benz yıldızım kasko ürünü olmadan %0,75 sabit faiz oranı geçerlidir. MBFT piyasası şartlarına göre kampanya koşullarını değiştirme hakkını halizdir. Dosya masrafı başvuru sırasında talep edilecek olup, ödeme planına dahil edilmemiştir. Kişisel müşteri tipi olması durumunda KKDF eklenerek faiz oranı değişiklik gösterecektir.

Mercedes-Benz Eylül kampanyası:

Yıldızım Kasko kazandırıyor

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Travego 17 SHD, Travego 15 SHD, Turismo 15 RHD ve Turismo 16 RHD model otobüsler için Eylül ayında geçerli finansman kampanyasında müşteriler, "Yıldızım Kasko" paketi dahil ödeme planı seçerek 40 ay boyunca TL alternatifinde yüzde 0,80 faiz oranı ile 7.385 TL'den başlayan aylık ödemelerle, TL alımlarında ise yüzde 0,86 faiz oranı ile 500.000 TL'ye varan kredi tutarları için 7.474 TL'den başlayan aylık ödeme seçeneklerinden faydalanabildiği belirtildi.

Bu kampanyada kasko tercih etmeyen müşterilerin, Euro alımlarında yüzde 0,41 faiz oranı ile 200 bin Euro'ya varan kredi tutarları için 40 aylık vade süresince 2.727 Euro'dan başlayan aylık ödemelerle, TL alımlarında ise yüzde 0,86 faiz oranı ile 500.000 TL'ye varan kredi tutarları için 7.474 TL'den başlayan aylık ödeme seçeneklerinden faydalanabildiği belirtildi.

"Yaşa Bağlı İndirim" Kampanyası

Mercedes-Benz Travego ve Turismo otobüsler için geçerli "Yaşa Bağlı İndirim" kampanyası çerçevesinde tüm yetkili Mercedes-Benz servislerinde 01 Ağustos - 31 Aralık 2013 tarihleri arasında yedek parça, MB Oil ve işçilikte (boya ve kaporta işlemleri, özel yedek parça ve Retfofit paketleri hariç), araç yaşına bağlı olarak aşağıdaki indirimler uygulanıyor:

- 1 ve 2 yaşındaki araçlara yüzde 15 indirim
- 3 ve 4 yaşındaki araçlara yüzde 20 indirim
- 5, 6 ve 7 yaşındaki araçlara yüzde 30 indirim
- 8 yaşındaki araçlara yüzde 40 indirim.

Garanti sonrası araçlar için geçerli olan "Yaşa Bağlı İndirim" kampanyasında yaş hesaplaması aracın ilk trafikte çıkış tarihi üzerinden belirleniyor.

Hafif Ticari Araçlar

Sprinter ve Vito araçlar için de cazip seçenekler mevcut. "Mercedes-Benz Kasko" kullandığı takdirde sunulan yüzde 0,70 faiz oranıyla kurumsal müşteriler ayda 744 TL'den başlayan fiyatlarla Sprinter ve Vito, bireysel müşteriler ise aylık 762 TL'den başlayan ödemelerle Vito sahibi olabilir.

Ayrıca 2013 model Sprinter Minibüsler, Eylül ayına özel anahtar teslim fiyatlarında 5.500 TL'ye varan fiyat avantajı ile sunuluyor.

İkinci el kampanyası

Eylül kampanyası ile ikinci el Sprinter ve Vito araçları yenisi ile veya başka bir ikinci el hafif ticari araçla değiştirmek mümkün. "Mercedes-Benz Kasko" kullanıldığı takdirde yüzde 0,70 faiz oranıyla, kurumsal müşteriler ayda 744 TL'den başlayan aylık ödemelerle Sprinter ve Vito, bireysel müşteriler ise aylık 762 TL'den başlayan ödemelerle Vito sahibi olabiliyorlar. ■