

Normalleşme adımları tehlikenin geçtiği anlamına gelmiyor. Tedbiri elden bırakmayalım.

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi instagram.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 9 • Sayı: 361 • 08 Haziran 2020 • Fiyatı: 50 Kr

www.tasimadunyasi.com

Best Van Turizm Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram

HAVAYOLUNA VERİLEN DESTEK BİZE DE VERİLSEYDİ!

● Havayolunda olduğu gibi bizde de yüzde 50 doluluk şartı olmasaydı, bilette KDV oranı yüzde 1 olsaydı. Akaryakıtta KDV desteği gelseydi.

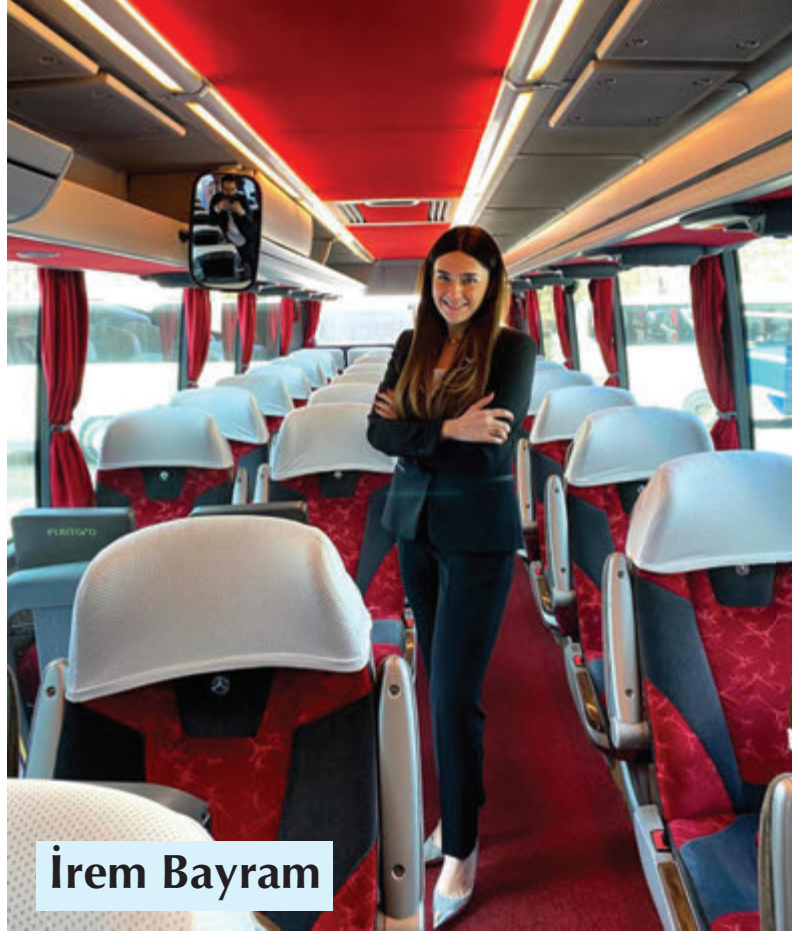
● Bilet ücretlerindeki tavan fiyat uygulamasından yolcular mutsuz, ama inanın biz daha mutsuzuz. Bu fiyatlarla taşıma yapmayı bizde istemiyoruz.

Taşıma mod- larındaki farklı uygulama- lar ve verilen destekler nede- niyle bir anlamda rekabet şanslarının ellerinden alındı- ğını belirten Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram, “Keşke bizde havayolunun aldığı destekleri alabilseydik, bizde de yüzde 50 taşıma kapasitesi uygulama- sı olmasaydı. Bizde bilet fiyatla- rını değiştirmek zorunda olmadan devam edebilsey- dik. Böylece reka- bet şansımızda elimizden alınma- mış olacaktı” dedi.

Sivil toplum temsiliyeti önemli

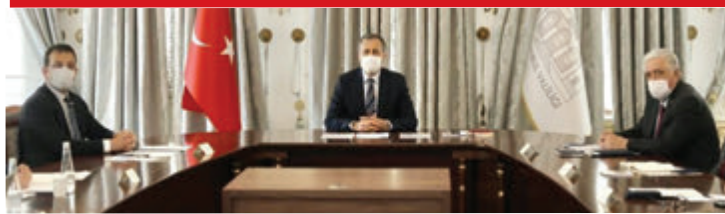
İrem Bayram, Korona- virüs sürecinin büyük ekonomik kayıplar yarat- tığını ve artık sektörün temsili noktasında önemli bir değişimde olması gerektiğini söy- ledi: “Bu süreç bizlere sektörün temsiliyetinin ne kadar önemli oldu- ğunu da gösterdi. Kendi işimize dönüp bu taraf- ları hep öteliyorduk, ‘aman ya boşver, ne olursa olsun’ diyorduk. Ama bu süreçte, tüm fir- malar olarak anladık ki, sivil toplum temsiliyeti çok önemli. Tüm otobüs firmaları artık buna çok daha fazla önem verecek. Belki bu dönemde yeni oluşumlar da meydana gelebilir.”

6'da



İrem Bayram

İstanbul şehiriçi yolcu taşıma kararları:

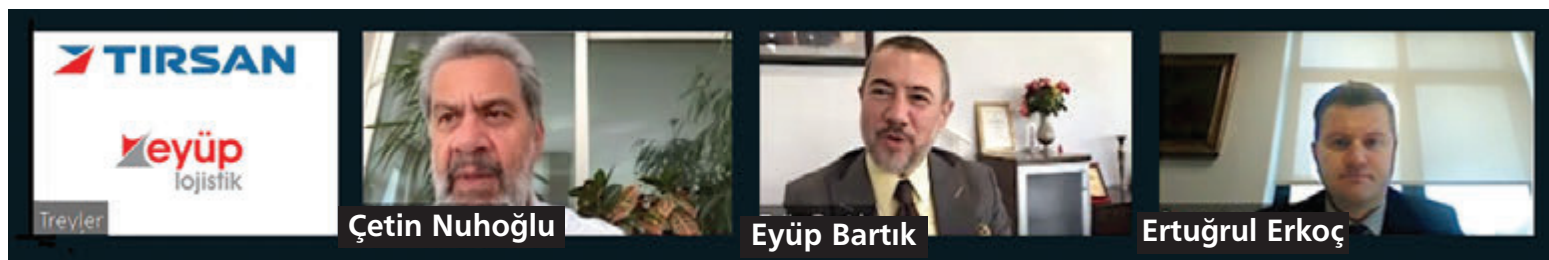


Toplu taşıma araçları ayakta yolcu alabilecek

İl Hıfzıssıhha Kurulu İstanbul Valisi Ali Yerli- kaya başkanlığında toplandı. Toplantıya İs- tanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu ile ilgili temsilciler katıldı.

5'te

Eyüp Lojistik 165 Tırsan Treyler aldı



Tırsan, Eyüp Lojistik'e 165 adet treyler teslimatı yaptı. Dijital ortamda gerçekleşen teslimat törenine Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin

Nuhoğlu ve Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık ile Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç'la birlikte çok sayıda basın mensubu katıldı.

15'te

Efe Tur, İzmit Seyahat, Öz Emniyet ve Gürsel Turizm YK Başkanı Levent Birant

Seyahat talebi düşük Tavan fiyat çok yüksek



Levent Birant

8'de

Turizm Taşımacıları Derneği



Mehmet Öksüz

Şehirlerarası ve turizm taşımacısı yüzde 50 mağduru

İçişleri Bakanımız Sayın Süleyman Soylu'ya çağırımız var: Şehirlerarası ve turizm taşımacılığında da %50 kaldırılmalı.

4'te

50 otobüslük filo ile 12 Haziran'da

Asya Tur yeniden yollara çıkıyor



Cevdet Börek

Ali Genç

Niyazi Genç

Kocaeli merkezli Genç Tur'un firma sahibi Ali Genç ve oğlu Niyazi Genç, Asya Tur'un isim hakkını alarak tekrar sektörle buluş- turmaya yönelik ilk adımları attılar. Asya Tur'un 12 Haziran'da yola çıkışına yönelik bilgileri Asya Tur Genel Müdürü Cevdet Börek'den aldık.

12'de



Özel Diyarbakır yola çıktı



17'de



Uçaklar lehine ayrımcılık

13'te



Normalleşme sürecini fırsata çevirelim

9'da



Şehiriçi ücretsiz servisleri hemen kaldırılmalıdır

10'da



Tsunami Olursa...

16'da



Filler ve çimenler arasındaki diyalektik ilişki

16'da



Durarak Olmaz...

8'de

Dünyada ilk kez İzmir’de pilot uygulama olarak başlatıldı

İzmir’de otobüslere ameliyathane hijyeni

İzmir Büyükşehir Belediyesi toplu ulaşım araçlarında virüs ve bakterilerin yayılmasını önleyecek bir projeyi deneme amaçlı hayata geçirdi. Ameliyathanelerde kullanılan hepa filtreli ve UV ışınlı hava temizleme cihazları dünyada ilk kez İzmir’de üç otobüse monte edildi. Pilot uygulamanın verimli olması halinde yaygınlaştırılması planlanıyor.

İzmir Büyükşehir Belediyesi’ne bağlı ESHOT Genel Müdürlüğü’nün yaklaşık iki yıl önce başlattığı “otobüslerde sürekli hava sterilizasyonuna yönelik proje” koronavirüs salgınıyla mücadele günlerinde hayata geçirildi. Hastanelerde kullanılan UV ışınlı ve hepa filtreli hava temizleme cihazlarının özelliklerine sahip yeni cihazlar İzmirli bir firma tarafından dünyada ilk kez otobüsler için üretildi. Testleri yapılan ve kullanıma hazır olan ilk üç cihaz, ESHOT Genel Müdürlüğü atölyelerinde üç otobüse monte edildi. Özellikle hastane güzergâhlarında hizmet veren ve yolcu yoğunluğu yüksek 302 numaralı Otogar-Konak, 680 numaralı Bozyaka-Lozan Meydanı ve 691 numaralı Gazimi r-Lozan Meydanı hatlarındaki otobüsler, İzmirliilere hizmet vermeye başladı.



“Ortamdaki havayı kendi içinde filtreleyecek”

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer, koronavirüs salgınıyla özellikle toplu ulaşım araçlarında hijyenin ve hava değişiminin öneminin çok daha iyi anlaşıldığını vurguladı. Otobüslere monte edilen üç cihazın, temizlenebilir ve değiştirilebilir yüksek etkinlikli filtrelerle sahip olduğunu belirten Soyer, “Cihazlar, ortamdaki havayı kendi içinde filtreleyecek ve UV ışınlarıyla da sterilize edecek. Ortamdan çekilen hava, zararlı etkenlerden temizlenerek tekrar ortama verilecek. Bu işlem araçlar çalıştıkça devam edecek. Böylece yolcular sürekli steril ve temiz hava soluyacak” dedi. Cihaz verimliliğinin bilimsel yöntemlerle ölçüleceğini de kaydeden Başkan Soyer, pilot uygulamanın başarılı olması halinde önc e otobüslerde ve süreç içinde kentteki diğer toplu ulaşım araçlarında yaygınlaştırılabileceğini de belirtti.

“Zararlı maddeler cihazda hapsedilecek”

Projenin geliştirilmesine iki yıldır aktif destek veren **Eşrefpaşa Belediye Hastanesi Enfeksiyon Hastalıkları ve Mikrobiyoloji Uzmanı Dr. Hüseyin Tarakçı**, hastanelerde, ameliyathanelerde yüksek hijyen sağlayan cihazın, otobüslerde kullanımının dünyada bir ilk olduğunu belirterek şöyle konuştu: “Toplu ulaşım araçları, insanların çok yakın temas

ettikleri yerler. Otobüslerde hijyen, Koronavirüs salgını döneminde daha da öncelikli hale geldi. Bir enfekte yolcunun bile toplu ulaşım araçlarına binmesi, insanlarla çok yakın temasta olduğu için sağlıklı insanların da hasta olmasına neden olabiliyor.” Araç içerisinde küçük damlacıklarla, tozla taşınabilen bakterilerin, virüslerin bulunduğunu ve bunların çok rahat havada dolaşarak solunum sistemi hastalığına neden olabildiğini söyleyen Tarakçı, “Burada amaç ortamdaki havanın kalitesini artırmak. Araç içerisinde dolaşan hava, bu cihazın içerisindeki filtrelerden geçecek. Bunun içerisinde toz filtreleri, karbon, polen, hepa filtreler var. Bu filtreler yardımıyla ortamdaki havada bulunan, asılı kalabilecek zararlı maddeler, cihazda hapsedilecek ve temiz havayı dışarı verecek” dedi.

Güvenli yolculuk sağlanacak

Yolculardan Görkem Kurttekin, uygulamanın son derece iyi olduğunu belirterek, kendilerini ne kadar korumaya çalışsalar da toplu taşımada sorunların yaşanabileceğini, bu sistem ile güvenli yolculuk yaptıklarını söyledi. Toplu taşıma kullanan Arif Ersoy da “Kronik rahatsızlıklar bulunuyor. Evden çıkmıyorum ama hastaneye gitmek için toplu taşıma araçlarını kullanıyorum. Fakat bu esnada tedirginlik oluyor. Bu sistemin olması ile kendimizi güvende hissediyoruz. Dezenfeksiyon işlemleri sadece vatandaşa bırakılmamalı. Keşke bu sistem yaygınlaştırılsa” dedi. ■



Hayat Deyince - Latif Karaali

Geliri TOSEV’e bırakılan, karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörünün tarihini anlatan “**En İyisi ya da Hiç**” kitabı, bir kez de televizyon kanalı 360’ta, Anadolu Hayat’ın hazırlayıp Sunay Akın’ın sunduğu “**Hayat Deyince**” adlı televizyon programında izleyici ile buluştu.

Babadan otobüsçü ve TOSEV Başkanı Latif Karaali, çocukluğundan bu yana otobüsçülükle ilgili bütün belgeleri bir Otobüsçü Müzesi kurmak amacıyla biriktiriyor. Bu belgelerle bir de kitap hazırlayan Karaali kitabının gelirini TOSEV’e bağışladı.

40 dakika süren programda, Sunay Akın, gerek belgelerin gerekse kitabın gerçek bir tarih anlatıcısı olduğunu, Cumhuriyet tarihini ve toplumsal gelişimi bu belgelerde görmenin mümkün olduğunu söyledi.



TIKLA İZLE

Hayat Deyince programını <http://www.tasimadunyasi.com/latif-karaali-hayat-deyince-video,30.html> linkinden izleyebilirsiniz. ■

İstanbul Servis Taşımacılığı

Güzergah İzin Belgesi Başvurularında Yeni Dönem

Personel servisleri için yolcu taşımacılığında gerekli olan Personel Güzergah İzin Belgesi başvurularında 1 Haziran 2020 itibarıyla yeni düzenlemeye geçildi.

Bu düzenlemeyle Personel Güzergah İzin Belgesi başvurusu yapılmadan önce ana taşımacılar tarafından e-tuhim sisitemi üzerinden “Taşıma Sözleşme Tanımlama” başvurusu yapılacaktır. Başvuru onaylanıp taşıma sözleşmesine bağlı plakalar tanımlandıktan sonra ana taşımacı ve alt taşımacılar Güzergah İzin Belgesi Başvurusu yapabileceklerdir. ■





Bu sefer kavuřturanlar kavuřuyor.

Bilirsiniz, zor değilse onun adı kavuşmak değildir. Zor günler geride kalıyor. Kaptanlarımız, otobüslerimiz, yazıhaneler... Kısacası kavuşturan herkes birbirine kavuşuyor. Güzel günler geri geliyor.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



İçişleri Bakanımız Süleyman Soylu'ya çağrımız var:

Şehirlerarası ve turizm taşımacısı yüzde 50 mağduru

İTO Meclis Üyesi ve Turizm Taşımacıları Derneği Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, 1 Haziran'da başlayan normalleşme süreci ile yüzde 50 taşıma şartında yeni düzenlemelere gidildiğini belirterek, "Şehiriçi taşımalarda yüzde 50 sınırlaması kalkarken şehirlerarası ve turizm taşımacılığında neden devam ettiğini anlamak gerçekten mümkün değil. İçişleri Bakanı Sayın Süleyman Soylu'nun bu konuyu tekrar değerlendireceğine ve şehirlerarası ile turizm taşımacılığına müjdeli haber vereceğine inanıyorum" dedi.

1 Haziran itibariyle taşımacılara büyük sıkıntılar oluşturan yüzde 50 taşıma şartında yeni bir düzenlemeye gidildi. Bu düzenlemeye göre, şehiriçi toplu taşımalar yüzde 50 taşıma şartından muaf tutulurken şehirlerarası yolcu taşımacılığı ve turizm taşımacılığı bu kapsama alınmadı. İstanbul Ticaret Odası Meclis Üyesi ve Turizm Taşımacıları Derneği Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, "Sayın

Bakanımız, taşımacılık sektörünün sorunlarıyla çok yakından ilgileniyor. Koronavirüs sürecinde de sektörün taleplerini dinledi. Ancak virüs sürecinde yüzde 50 taşıma şartının getirilmesi tüm sektöre ağır maliyetler yükledi. Zaten çok büyük ekonomik kayıplar yaşayan sektör bir an önce normale dönüş sürecinin başlamasını bekler oldu. 1 Haziran ile birlikte normalleşme sürecinde yeni adımlar atıldı. Yüzde 50 taşıma şartında da yeni düzenlemeye gidildi. Burada şehiriçi taşımacılar için yüzde 50 taşıma kapasitesi şartı kalkarken şehirlerarası ve turizm taşımacıları için bu adım atılmadı. Bu da sektör mensuplarında büyük üzüntü yarattı" dedi.

İçişleri Bakanımız Süleyman Soylu'ya çağrımız var: Şehirlerarası ve turizm taşımacılığında da %50 kaldırılmalı

Genelgenin yayınlanmasının ardından taşımacıların her alanı kapsadığını düşünerek mutlu olduğunu belirten Mehmet Öksüz, "Ancak anlaşıldı ki şehirlerarası ve turizm taşımacılığında yüzde 50 şartı devam ediyor. Neden devam ettiğini anlamak ise çok güç? Bu şart ne zamana



kadar devam edecek? Eğer daha önce yayınlanan genelgedeki 1 Ekim tarihi esas alınacaksa taşımacıların bunu sürdürebilmesi mümkün değil. İçişleri Bakanımız Süleyman Soylu'ya sesleniyor ve bu uygulamanın tekrar değerlendirilmesi ve alınacak tedbirlerle birlikte bu şartın şehirlerarası ve turizm taşımacılığından da kaldırılmasını istiyorum. Daha önce aynı aile bireylerinin farklı koltuklarda oturtulmasının yanlışlığını ifade

etmiştik. Bu yanlışlık giderildi. Şimdi sıra şehirlerarası ve turizm taşımacılığında da yüzde 50 sınırlamasının kaldırılmasında. Sayın Bakanımızın bu konuda adım atacağına inanıyorum" dedi. ■

Restoranların 22:00'de kapanması turizme zarar verir

İkinci bir konunun da restoranların saat 22.00'ye kadar açık olma şartı olduğunu belirten Mehmet Öksüz, "Bu karar da turizme çok ciddi zarar veriyor. Birçok vatandaş o saatlerde yemeğe otururken siz restoranın kapatılmasını talep ediyorsunuz. Bunun için de bir adım atılacağına ve bu saat sınırlamasının da daha ileri bir saate taşınacağına inanıyorum" dedi.

Mercedes-Benz Türk'ten

Dünya Çevre Günü'nde sürdürülebilir çevreci yaklaşım

Türkiye'deki yatırımlarına 50 yılı aşkın süredir devam eden Mercedes-Benz Türk, sürdürülebilirlik kapsamında yaptığı yatırımlarla da sektöre öncülük etmeye devam ediyor. 2018 yılından beri Çevre Yönetimi Sistemi sertifikasına sahip olan Mercedes-Benz Türk; yatırımlarını, ilgili yasal yönetmeliğin gerektirdiği sertifikalara sahip uzmanlardan oluşan Enerji Yönetim Ekibi'nin hazırladığı düzenli raporlamalara uygun bir şekilde gerçekleştiriyor.

Gelişen teknolojiyi yakından takip eden Mercedes-Benz Türk'ün "Enerji Yönetim Sistemleri Tamamlama Sertifikası" bulunan Hoşdere Otobüs Fabrikası, ISO-50001 Enerji Yönetim Sistemi sertifikasını da almak için de çalışmalara başladı. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın kurulduğu 1995 yılından beri kullanılan ve yaklaşık yüzde 25 oranında enerji tasarrufu sağlayan Bina Otomasyon Sistemi'nin



yazılımında son versiyon devreye alındı.

Şirket içindeki içme suyu ihtiyaçları özel arıtma sistemlerinden sağlanmaya ve plastik yerine cam bardak ile cam şişe kullanımı desteklenmeye başlandı. Bu kararın ardından, şirket kapsamında yılda 350 bin pet şişe ve yaklaşık 15 milyon plastik kullanımlı bardağın kullanımının önüne geçilmesi hedefi bulunuyor.

Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda "Trijenerasyon Tesisi" sayesinde doğalgaz kullanılarak; elektrik, ısıtma ve soğutma suyu elde ediliyor.

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Fabrikasında olduğu gibi Aksaray Kamyon Fabrikasında da sürdürülebilir çevreci yaklaşımını titizlikle sürdürüyor. ■



Hoşdere
Otobüs
Fabrikası



Aksaray
Kamyon
Fabrikası

ISUZU'DA YENİLENMENİN TAM ZAMANI

EKO BAKIM PAKETLERİ



Anlaşmalı
kredi kartlarına
5 taksit imkanı



2000t üzerinde
harcamaya
Ücretsiz
Isuzu yelek



Ücretsiz
Isuzu
Sağlık Raporu



Motor yağı ve
işçilik dahil



Ücretsiz
40 nokta
kontrol



Ücretsiz
Araç
Dezenfektasyonu



1-30 Haziran tarihleri arasında Isuzu yetkili servislerinde, **EKO BAKIM PAKETİ** ile aracınızın bakımını **369 TL**'den başlayan fiyatlarla yaptırın, orijinal yedek parçalarda da **%20** indirim fırsatını kaçırmayın! **Şimdi yenilenmenin tam zamanı!**

Kampanyalar garantisi bitmiş araçlar için geçerlidir.
%20 indirim işçilik ve sıvılarda geçerli değildir.

Isuzu'nun tercihi
Castrol



ANADOLU ISUZU

İstanbul şehiriçi yolcu taşıma kararları:

Toplu taşıma araçları ayakta yolcu alabilecek

Şehiriçinde ayakta yolcu taşıyan otobüs, metrobüs araçlarında; oturan yolcu sayısı kadar ve ayakta yolcu kapasitesinin 1/3'ü kadar yolcu alabilecek.

Metro ve raylı sistem araçlarında oturan koltukların tamamı ve ayakta yolcu kapasitesinin %50'si kadar yolcu alabilecek.

Şehir hatları vapurları ve deniz motorlarında oturan yolcu kapasitesi kadar yolcu alabilecek.

Maskesiz yolcu alınmayacak.

İl Hıfzıssıhha Kurulu İstanbul Valisi Ali Yerlikaya başkanlığında toplandı.

Valilik Lale Salonu'nda gerçekleştirilen toplantıya İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu, Toplu Ulaşım Bilim Kurulu ve Ulaşım Destek Komisyonu Üyeleri, ilgili Vali Yardımcıları, İstanbul Büyükşehir Belediyesi yetkilileri, İl Jandarma Komutanlığı, İl Emniyet Müdürlüğü, İl Hıfzıssıhha Meclisi Üyeleri, İETT ve Metro İstanbul yetkilileri katıldı.

Toplantıda koronavirüs pandemisiyle mücadele çalışmalarını kapsamında yeni normal dönemde İstanbul'da alınması gereken önlemlerle ilgili görüş ve öneriler değerlendirildi.

Bilim Kurulu'nun önerileri, İçişleri Bakanlığının 01.06.2020 tarih ve E.8567 sayılı Genelgesi ve İstanbul Toplu Ulaşım Bilim Kurulu ve İstanbul Toplu Ulaşım Destek Komisyonu'nun 02.06.2020 tarihli toplantısında getirilen önerilerin değerlendirilmesi neticesinde;

1. Farklı özelliği ve niteliği olan araçlarda yolcu taşıma kapasitesine ilişkin sosyal mesafe kurallarına uymak kaydıyla;

a. Ayakta yolcu taşıyan otobüs, metrobüs araçlarında; oturan yolcu sayısı kadar (karşılıklı dörtlü koltuklarda iki koltuğu kullanılmadan ve karşılıklı yüz yüze gelmeden çapraz oturma düzeniyle) ve ayakta yolcu kapasitesinin 1/3'ü kadar yolcu alınmasına,

b. Ayakta yolcuların yakın temasını engellemek için araç zemininde etiket uygulaması yapılmasına,

c. Araç kapasitesinin dolması halinde sürücü tarafından yolcu alınmamasına,

d. Israrla binmek isteyen olması halinde araç hareket ettirilmeden sürücü tarafından kolluk kuvvetlerine bildirimde bulunulmasına,

e. Metro ve raylı sistem araçlarında oturan koltukların tamamı ve ayakta yolcu kapasitesinin %50'si (AW-4 sayısının yarısı) kadar yolcu alınmasına,

f. Şehir hatları vapurları ve deniz motorlarında oturan yolcu kapasitesi kadar yolcu alınmasına,

2. Araçlara yolcu binişlerinde;

a. Maskesiz yolcu alınmamasına,

b. Tüm araçlarda sıvı el dezenfektanı bulundurulmasına,

c. Araçların her gün sefer öncesi ve gerekli hallerde sefer aralarında dezenfekte edilmesine,

d. Duraklarda sosyal mesafenin muhafazası amacıyla işaretleme yapılmasına,

3. Belirtilen tedbirlere ve kurallara uymayanlara Umumi Hıfzıssıhha Kanunu'nun 282'nci maddesi gereğince idari para cezası verilmesine, aykırılığın durumuna göre Kanunun ilgili maddeleri gereğince işlem yapılması, konusu suç teşkil eden davranışlara ilişkin Türk Ceza Kanunu'nun 195. Maddesi kapsamında gerekli adli işlemlerin başlatılmasına,

Karar verilmiştir. ■

	TEMSA AVENUE 520.000 TL Marka: TEMSA Model: AVENUE Yıl: 2014 Km: 433.100 Vites: Otomatik Vites Sayısı: 6+1 Koltuk Sayısı: 26 Yolcu Kapasitesi: 106 Engelli Rampası: Evet		MERCEDES-BENZ CONECTO 750.000 TL Marka: MERCEDES-BENZ Model: CONECTO Yıl: 2016 Km: 267.000 Vites: Otomatik Vites Sayısı: 6+1 Koltuk Sayısı: 27 Yolcu Kapasitesi: 104 Engelli Rampası: Evet
	MERCEDES-BENZ CONECTO 750.000 TL Marka: MERCEDES-BENZ Model: CONECTO Yıl: 2016 Km: 292.000 Vites: Otomatik Vites Sayısı: 6+1 Koltuk Sayısı: 27 Yolcu Kapasitesi: 104 Engelli Rampası: Evet		GÜLERYÜZ COBRA 272 LF 620.000 TL Marka: GÜLERYÜZ Model: COBRA 272 LF Yıl: 2015 Km: 350.162 Vites: Otomatik Vites Sayısı: 6+1 Koltuk Sayısı: 28 Yolcu Kapasitesi: 96 Engelli Rampası: Evet
	AKIA ULTRA LF12 560.000 TL Marka: AKIA Model: ULTRA LF12 Yıl: 2016 Km: 399.000 Vites: Otomatik Vites Sayısı: 6+1 Koltuk Sayısı: 27 Yolcu Kapasitesi: 99 Engelli Rampası: Evet		AKIA ULTRA LF12 585.000 TL Marka: AKIA Model: ULTRA LF12 Yıl: 2016 Km: 246.410 Vites: Otomatik Vites Sayısı: 6+1 Koltuk Sayısı: 27 Yolcu Kapasitesi: 99 Engelli Rampası: Evet

* MBFT kredi seçeneği mevcuttur.

Şehir içi otobüs pazarından konum bildiriyoruz.

Şehir içi otobüs pazarında güvenli alım satımın adresi BusStore.

Her türlü marka ve model otobüslerin alım-satım, takas ve finansman işlemlerinizi, hizmetinizi.

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler

Akçaburgaz, Süleyman Şah Caddesi No: 6, 34522 Esenyurt/İstanbul

Best Van Turizm Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram

Keşke havayolunun aldığı desteği biz de alabilseydik

Yüzde 50 kapasite şartının getirilmesinin ardından bilet ücretlerinde tavan fiyat uygulamasının devam ettiğini belirten İrem Bayram, “Yolcular bu durumdan mutsuz, ama inanın biz daha mutsusuz. Bu fiyatlarla taşıma yapmayı tabii ki biz de istemiyoruz. Ama durum ortada. Yüzde 50 kapasite şartı nedeniyle yapabilecek bir şey yok. Keşke bize de havacılık sektörüne olduğu gibi yardımlar gelseydi. Bizde de yüzde 50 doluluk şartı olmasaydı, bilette KDV oranı yüzde 1 olsaydı. Akaryakıtta KDV desteği gelseydi. Biz de fiyatlarımızı değiştirmeden devam etseydik. Eğer sosyal mesafe kuralı havayolu taşımacılığında da olsaydı onlar da bilet fiyatlarında değişiklik yapmak zorunda kalacaktı ve rekabet şansımız elimizden alınmamış olacaktı” dedi.

Röportaj: Erkan Yılmaz

Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram ile koronavirüs süreci ve sektördeki mevcut durumu konuştuk. Uzun bir süre sonra aktif çalışma yaşamına dönmeyen büyük mutluluğu içinde olduğunu belirten İrem Bayram, “Çok mutluyum çalışmaya başladık. Gerçekten Allah hiç kimseyi işsiz, meşguliyetsiz bırakmasın, çok büyük sınavmış. Sürekli evde olmak hiç de iyi değilmiş” dedi.

Belirsizlik yoruyor

Koronavirüs sürecinin büyük ekonomik kayıplar oluşturduğunu vurgulayan İrem Bayram, “Bundan sonraki en büyük umudumuz, beklentimiz bu sıkıntının tamamen bitmesi. Ama ileriye görememek insanları çok yoruyor. Bu devam eder mi, bir yıl devam ederse neler olabilir? Belirsiz bir süreç olması da çok yoruyor” dedi.

Yolculuk talebi yoğun

4 Mayıs itibarıyla seyahat izin belgeli şekilde seferlere başladıklarını, 1 Haziran itibarıyla de artık seferlerin tamamen düzene girdiğini belirten İrem Bayram, “1 Haziran itibarıyla yaz seviyesine çıktık. Şu anda Van’ dan günde 18-21 arasında değişen sefer yapıyoruz. Talep çok yoğun, kapasitemiz tamamen dolu. Başka sefer koyabilirsek onlar da dolacak. Pandemi sürecinde ekonomideki durgunlukla masraflarını düşürmek için evlerine dönen işçi grupları yeniden iş için Batı illerine gidiyor. Tatil bölgelerindeki tesislerde ve büyük şehirlerdeki inşaat işlerinde çalışmak için yola çıkanlar var. Şu anda onun hareketliliği var. Bunun dışında Batı illerinde kalmak zorunda olanların seyahat yasaklarının kalkması ile birlikte memleketlerine dönüşleri



var. Seferlerimiz karşılıklı şekilde yoğun bir taleple gerçekleşiyor” dedi.

Havayolu rekabeti elimizden alındı

Yüzde 50 kapasite şartı getirilmesinin ardından bilet ücretlerinde tavan fiyat uygulamasının devam ettiğini belirten İrem Bayram, “Yolcular bu durumdan mutsuz, ama inanın biz daha mutsusuz. Bu fiyatlarla taşıma yapmayı tabii ki biz de istemiyoruz. Ama durum ortada. Yüzde 50 kapasite şartı nedeniyle yapabilecek bir şey yok. Keşke bize de havacılık sektörüne olduğu gibi yardımlar gelseydi. Bizde de yüzde 50 doluluk şartı olmasaydı, bilette KDV oranı yüzde 1 olsaydı. Akaryakıtta KDV desteği gelseydi. Biz de fiyatlarımızı değiştirmeden devam etseydik. Şu an İstanbul-Van otobüs bilet fiyatı 400 TL. 5 Haziran sonrasında Van’a havayolu seferleri başlıyor ve ilk 10 günün ortalama bilet fiyatı 500 TL civarında. Eğer sosyal mesafe kuralı havayolu taşımacılığında da olsaydı onlar da bilet fiyatlarında değişiklik yapmak zorunda kalacaktı ve rekabet şansımız elimizden alınmamış olacaktı. Aslında havacılık sektörü tam olarak aktif hale geldiğinde biz rekabet adaletsizliğini daha iyi görebileceğiz” dedi.

Yüzde 50 anlamsız

İrem Bayram, yüzde 50 taşıma şartının belki daha uzun süre devam edebileceğini düşündüğünü, ancak şehiriçi toplu taşımada kaldırılmasının ardından şehirlerarası alanda devam etmesinin anlamsızlığını daha iyi gördüğünü belirtti: “İnsanların sosyal mesafeye uymadan uçakta yan yana oturabildiğini görünce şehirlerarasında sosyal mesafe ve yüzde 50 şartının devamını anlamak mümkün olmuyor. Sanki koronavirüs otobüslerden yayılıyor. Diğer ortamlarda koronavirüs bulaş riski yokmuş gibi davranılmasını da anlamıyorum. Tabii ki çok zor bir süreç, hepimiz fedakarlıkta bulunuyoruz. Ancak şehiriçi ulaşımda insanlar yığılmış bir şekilde sosyal mesafe kuralı dinlemeden seyahat ederken oto-

büslerde insanları iki kat ücretle seyahat etmeye zorlamak insanların bu zorlu süreçte gerçekten ekonomik olarak da yoruyor. Yolcularımızın aile bütçesi zarar görüyor, bir yandan da büyük bir istihdam yaratan sektör zarar görüyor” dedi.

Virüsü bilmiyorduk

Koronavirüs süreci öncesinde, özellikle yurtdışı bağlantılı seferler noktasında uzun süreli çalışmama dönemi yaşadıklarını belirten Bayram, “Irak’a yönelik operasyonlarda, DEAŞ sürecinde çalışmadığımız dönemler oldu, onlar bir tecrübeydi. Ancak koronavirüs süreci çok daha farklıydı. Tüm dünyayı etkilemesi açısından da farklıydı ve hiç deneyimlemediğimiz bir şeydi. Yurtdışı operasyonlarınız duruyor ama yurtiçi devam ediyordu. Birden bire her şeyin durduğu bir dönem başladı. Çok uzun yıllar sonra bayramda evde olmanın duygusunu yaşadım” dedi.

Haziran-Aralık arası...

İrem Bayram, yaşanan bütün olumsuzluklara rağmen karayolu yolcu taşımacılığında yılın geri kalanında yüksek yoğunluklu işler yapılacağına inandığını açıkladı: “Bu süreçte yaşanan kayıp, kayıptır. Bu kaybı geri alamayız. Orayı kapattık ve bitti. Hepimiz hanemize yazdık bunu. Hem hayatlarımıza hem de ticari süreçlerimize çizik attık tabiri caizse. Fakat şuna da inanıyorum; 2019 yılında çok güzel işler yapmıştık. Yine de 2020 yılının 2019’u aratmayacağını düşünüyorum. Üç ayın telafisi çok mümkün değil. Ama bu yılın Haziran-Aralık sürecini 2019’daki gibi yaşayacağız, altına düşmeyeceğiz” dedi.

THY’yi takip ediyoruz

Yurtdışı operasyonlarına başlamasına yönelik özellikle THY’nin seferlerini başlatmasını takip ettiklerini belirten İrem Bayram, “Daha önce de seferler açıldı, ama iptal edildi. Veriler iç açıcı olmayınca iptal edilebiliyor. Şu anda THY’nin bizim çalıştığımız bölgelere yönelik seferlerinin başlamasını takip ediyorum. Bugün Habur açılrsa ve ‘sefer ya-

Pandemi tedbirleri

Seyahatlerde alınması gereken tedbirler ve kurallara tamamen uyum sağladıklarını da belirten Bayram, “Yolcularımızın ön kapıdan değil, arka kapıdan bindirilmesi birinci adımımız. Yolcuların ateşlerinin ölçülmesi, araçta dezenfektan bulunması, maskesini değiştirmek isteyen yolcular için maske bulundurmak, açık değil tamamen kapalı iklimler sağlamak önemli tedbirler. Mart ayından beri araçlarımız her seferden sonra ilaçlanıyor. Çalışanların da sürekli olarak ateşleri ölçülüyor. Mola yerlerinde hijyen koşullarına dikkat ediliyor. Şu an tesisler de kalabalık değil ama bundan sonrasını izleyip göreceğiz” dedi.

pabilirsiniz’ denilse biz yarın hazırız, oradayız. Bize, açılmaya yönelik bir bilgi gelmedi. Bakanlık da bununla ilgili bir cevap vermedi. Açıkçası bekleyip göreceğiz. Irak’ta çok ciddi sokağa çıkma yasağı uygulandı. Koronavirüs süreci de iyi seyretti. Normalleşme orada da başladı. Bayramdan önce camiler, okullar, işyerleri açıldı. THY’nin 10 Haziran gibi Erbil uçuşu var. Takip ediyoruz” dedi.

Best Van’a özel Travego

2020 yılında birkaç otobüs yatırımı yaptıklarını ancak koronavirüs sürecinin otobüs yatırımlarına da etkilediğini belirten Bayram, “Birkaç otobüsü yılın başında teslim aldık. Sonrasında otobüs teslimatları mümkün olmadı. Şimdi, çok yakında hatta önümüzdeki hafta Mercedes-Benz Türk’ten yine bize özel otobüsümüzü teslim alacağız. Temmuz sonunda da 5 otobüs daha teslim alacağız. Koşullar uygun olursa tören de yapmayı planlıyoruz. Aslında Temmuz ayında teslim alacağımız otobüs sayısı 10 adetti, virüs süreci ile birlikte bunu 5 adede düşürdük. Bu araçların tamamı Travego olacak” diye konuştu.

Sivil toplum temsilyeti

Koronavirüs sürecinin getireceği en önemli değişimin sivil toplum örgütlerinde olacağını belirten İrem Bayram, “Bu süreç bilizlere sektörün temsiliyetinin ne kadar önemli olduğunu da gösterdi. Bu nedenle sivil toplum örgütlerinde gelişmeler yaşayacağımızı düşünüyorum. Her zaman şunu söylüyorduk; evet, bizim sektörün sıkıntıları var, biz Ankara’da sektörümüzü

temsil edemiyoruz. Ama ne yazık ki insanın başı böyle bir derde girince bunun önemini daha iyi anlıyor. Kendi işimize dönüp bu tarafları hep öteliyorduk, ‘aman ya boşver, ne olursa olsun’ diyorduk. Ama bu süreçte, tüm firmalar olarak anladık ki, sivil toplum temsiliyeti çok önemli. Başımız sıkıştığında bizi doğru temsil edecek bir grubun olması, sıkıntılarımızın doğru şekilde aktarılması çok önemli. Onu gördük. Tüm otobüs firmaları artık buna çok daha fazla önem verecek. Belki bu dönemde yeni oluşumlarda gelebilir meydana” dedi.

Servisler kaldırılmaz

Şehiriçi servislerin kaldırılmasına sektörün direnç gösterdiğini de belirten Bayram, “Maalesef ben ücretsiz servislerin kaldırılmasında bir gelişme olacağını sanmıyorum. Keşke bu yük omuzlarımızdan kalksa, ama maalesef sektörün ana paydaşları desteklemediği için bunu başaramayacağız. Bu süreçte servislerin kaldırılması bize altın tepsi içinde sunulmuştu, ama gerçekleştiremedik. Teknoloji değişecek, gelecek insanların tüketim alışkanlıkları değişecek. Bizim kapasitemiz, kaldırabileceğimiz güç değişiyor ama değişmeyen tek bir şey var sektörün bireyleri olarak... yine bir araya gelemiyoruz. Bu konu değişmedi. Her şey değişti ama bu değişmedi” dedi. ■

Sektörümüzün utancıydı

Koronavirüs sürecinin başlangıcında, sektörümüzün değil de turizm taşımacılarının yolcu taşıması sektörümüzün de bir utancıydı. Bunu kesinlikle unutmamalıyız. Bu sektörde faaliyet gösteren hiç kimse unutmamasın. O dönemde bizim faaliyetlerimiz tamamen durdu. Turizm araçlarının bizim yaptığımız işe geçmesi bizim ayıbımız, bizim utancımız. O süreçte fahiş fiyatlarla yolcuların taşınması, yolculara ‘bu sektör bu durumdan fırsat sağlıyor’ algısı oluşturdu. Vatanandaş bilmeden tüm sektörü suçlamaya başladı. O yazısız otobüsleri sektör bilerek ortaya çıkardı diye düşünüldü. Sivil toplum örgütleri başarılı mıydı, değil miydi tartışmak bir yana, bu bizim utancımızdı. Biz zaten kendimizi iyi temsil edebilsaydık, bu olmazdı.

Taşıma Dünyası’na teşekkür

Bu zorlu süreçte Taşıma Dünyası yayınına ara vermeden sürdürdü. Sektörün sesinin duyurulması anlamında çok önemli, çok başarılı bir yayın yaptınız. Bu dönemde yayınlarla devam etmek çok önemlidir. Asıl önemli olan bu dönemde derdimizi anlatmaktı, magazin bir durum değildi ve bu dönemde yayına devam etmeniz bizim için çok kıymetliydi. Çünkü bu dönemde sesimizin duyurulmasına daha çok ihtiyacımız vardı. Bu konuda size Taşıma Dünyası’na teşekkür ediyorum. Hepimiz sosyal medyada görüşlerimizi ifade ediyoruz. Ama gazetede yayınlanan bir yazının Ankara’ya olan etkisini çok iyi biliyorum.



mapar
www.maparman.com info@maparman.com

Güvende Olun!



mapar MERKEZ OFİSİ
İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No: 42-44 İkitelli / İstanbul
Tel: 0 212 671 27 35 - 36

www.maparman.com

mapar BURSA
MAN Kamyon ve Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon ve Otobüs Bayi
Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493
Alaşar Mah. Osmangazi / BURSA
Tel: 0 224 261 00 70
Fax: 0 224 261 00 53
Mobil: 0 533 931 99 00
E-posta: bursa@maparman.com

mapar İZMİR
MAN Kamyon ve Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon ve Otobüs Bayi
7410 Sok. N6o: 18-5 Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel: 0 232 478 38 38
Fax: 0 232 478 38 10
Mobil: 0 530 373 93 93
E-posta: izmir@maparman.com

MAN kann.



maparman



Efe Tur, İzmit Seyahat, Öz Emniyet ve Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant

Seyahat talebi düşük Tavan fiyat çok yüksek

Efe Tur, İzmit Seyahat, Öz Emniyet ve Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, 1 Haziran'da normalleşme süreciyle seferlerin de başladığını, ancak özellikle kısa mesafeli hatlarda tavan fiyatın yolcu için çok yüksek geldiğini ve talebin düşük kaldığını söyledi.

Levent Birant ile koronavirüs sürecinin başlangıcında röportaj gerçekleştirmiş ve süreci değerlendirmiştik. 1 Haziran'da başlayan normalleşme süreci ile sektördeki mevcut durumu tekrar konuşmak istedik. 1 Haziran ile şehirlerarasında seyahat kısıtlamasının tamamen kalkmasıyla birikmiş talebin hayata geçtiğini belirten Levent Birant, "Tarife yüzde 50 kapasiteye göre açıklandı, ancak çok yüksek. İnsanların bu rakamları ödeyerek seyahat etme imkanı yok. Biz zaten dar gelirli bir kesime ulaşım ihtiyacı sunuyoruz. İki katı fiyatla taşıma yapmak mümkün değil. Biz yüzde 50 taşıma şartının şehiriçinde olduğu gibi kaldırılmasını istiyoruz, bilet fiyatları da yarıya düşmeli ki hareketlilik olsun. Şurada yılın en önemli 3 ayı var. Çok daha fazla zaman kaybetmeden yüzde 50 şartını kaldırmak gerekiyor. Seferlerimizin yüzde 70'ini yapıyoruz. Şu an İstanbul-İzmit arasında 100 km'ye kadar 100 lira tavan fiyat tespit edildi. Biz bunu Harem için 45, İstanbul Otogarı için 60 TL



Levent Birant

açıkladık. Ama buna rağmen çok ciddi talep düşüklüğü var. Belki ilk adımda 3-4 saatlik mesafeli yolculuklarda yüzde 50 tamamen kalkmalı. Şu anda fiyatlar nedeniyle beklediğimiz hareketlilik yok. Şehirlerarasında normale dönüşü başlatmak gerektiğini düşünüyoruz. Ege hattında bir parça hareketlilik var. İstanbul-Ankara, İstanbul-İzmit hatlarında kapasite yüzde 20'lerde veriler de bunu gösteriyor. Sektörün bu düzenlemeye çok ihtiyacı var" dedi.

Evden çalışma uzayacak

Personel servislerinde yüzde 50 kapasite şartının kaldırılmasının olumlu bir adım olduğunu ve personel servis

tarafında hareketliliğin bir miktar başladığına dikkat çeken Levent Birant, "20 Mayıs itibarıyla bazı işyerleri faaliyetlerine başladı ve servis tarafı biraz hareketlendi, 1 Haziran itibarıyla daha da arttı. 15 Haziran itibarıyla biraz daha artacak, ama hareketlilik eski düzeyine dönmeyecek. Çünkü bazı işyerleri, evden çalışma sistemini devam ettirme düşüncesindeler. Bu nedenle sektörden servis hizmetini alanların bir kısmı azaldı. Bazı işyerleri de vardiyalı sisteme geçti. Bir kısım personel işe gelirken, diğerleri evde çalışıyor. Daha sonra bu dönüşüm devam ediyor. Gürsel Tur olarak bizim 6 bin personel servisimizden şu anda yüzde 60 kadarı faaliyete başladı. Tam kapasiteye dönmek epey bir zaman alacak" dedi.

Okul araçlarında uygulanamaz

Okul servis araçlarıyla ilgili yüzde 50 taşıma şartı belirsizliğinin devam ettiğini de vurgulayan Levent Birant, "15 Ağustos itibarıyla özel okulların telafi eğitimlerine başlayacağı belirtiliyor. Biz yüzde 50 taşıma şartının okul araçlarında da uygulanabileceğini düşünmüyoruz. Yetkililer 15 Ağustos öncesinde bir açıklama yapacaktır muhakkak. Bazı okullar telafi eğitimi yaparken bazıları yapmayacak. Servis ücretleri ile ilgili olarak, daha önce alınan ücretlere istinaden telafi eğitimi sürecinde ücretsiz hizmet verilecek.

Mezun olan ve okuldan ayrılmak isteyen öğrencilere yönelik ödemeler yapılıyor. Devam edenlerle mahsuplaşma yoluna gidiliyor" dedi. ■ **Erkan YILMAZ**



Akif
Nuray

anuray59@gmail.com

Durarak Olmaz...

Yıllarca konuştuklarımızı şimdi yaşamaya başlıyoruz, sanki!

* * *

"Dünyanın fabrikası Çin" de miştik. Bu fabrika kendi yöresel ve toplumsal uygunlukları sayesinde o kadar büyüdü ki, dünyanın ondan yararlanan devletlerinin korkusu haline geldi. Yaptığı işlerin içeriğini üretir hale gelince tasarım bağımsızlığına ilerledi. Japonya ve Güney Kore benzeri yollarla üçüncü dev olma yolunda. Çin bu ilerleme yolundayken Batı'da yaşanan ve azalan nüfus nedeni ile azalan talep, daralan pazarlar, daralan hakimiyet alanları dünyanın alışıldık dengelemini bozuyor.

Geçen yazımızda (yüzde 1) zayıf bir virüs nedeni ile dünyayı durdurmanın pek de anlaşılamadığını konuştuk. Amerikan Başkanı da, 3 ayın sonunda, bugünlerde, önemli bir yönden bahsetti: "Salgında ikinci dalga gelse bile bu kez ekonomiyi durdurmayacağız." Demek ki, salgınla yaşamak yolunu seçiyor ülkeler. E, tabii, her salgınla bu kadar duramayacağız, evvelden durmamışız da zaten.

* * *

Ülkeler salgın altında olmalarına rağmen, ekonomileri kontrollü bir hız ile açmaya başladılar bile. Biz de bu ülkelere katıldık. Hızımız tam gaza, tam yola erinceye kadar bir miktar maliyet yükleneceğiz. Bu maliyet şimdilik devlet bütçe açığı olarak belirecek, sonra da bu açığı kapatmak üzere vergi artışları ortaya çıkacak. Burada Ege Cansen öğretmenimizin benzetmesini çalıştıralım: "Devlet emme-basma tulumbadır." Alacak ki verebilsin, vermişse alacaktır.

* * *

2008 krizinden beri her devlet veriyor. Her devlet kendi ithalatını azaltmaya, ihracatını arttırmaya çalışıyor. Yakın zamanda, bizde de hükümetten bir bildirim duyduk: "İthalat artık kolay olmayacak!" İthalatın zor olması, ithalata dayalı olan pek çok konudaki pazarlarımızın daralması demek. Yerli üretimimizi arttırdıkça rahatlayacağız. İstihdamı kuvvetlendireceğiz, kendi kazancımız ile geçinmeyi öğreneceğiz. Kendi kazancı ile geçinmek ithalata alışmış olanlar için çok zor olacak, üretmek gerek.

* * *

Taşımacılık dünyası neler görecektir bu yeni ortamda, acaba? Virüs önlemleri kapsamında çalışmak büyük maliyet-yüksek fiyat demek. Maliyet ile fiyat arasındaki değer ise kâr. Kârlılık mı eriyecek? İşletmeler yaşamak için verimlilik yolunu mu seçecekler, bulacaklar?

Bence bu dönemde mesela; sektör yük ile taşımacıyı buluşturan internet hizmetine yılda 6 milyon dolar ödemekten kendini kurtarmaya çalışacak, kayıplarını azaltarak, verimsizliklerini düzelterek.

Yolcu taşımacılığımız da yenisinden düzenlenecek, fiyatla değil, verimlilikle!

* * *

Verimliliğimizin yükselmesi dilekleriyle... Sağlıklı günler. ■

Normalleşme sürecini fırsata çevirelim

Salgının birinci dönemi sona erdi ve normalleşme süreci ile ikinci bir döneme başlamış olduk. Normalleşme adımlarını atarken yaşadığımız bu krizden fırsatlar çıkarmalıyız. Bu sektörün geleceğe yönelik atacağı adımları hızlandırmamız gerekiyor. Sektörün yeni normallerini belirleme dönemidir bu süreç. Özellikle, üzerimizde çok ağır maliyetler getiren yükleri atmak için de güzel bir fırsat doğmuştur. Bu fırsatları doğru değerlendirmek gerekiyor. Bugüne kadar acente yükü ve servislerin kaldırılması defalarca gündeme geldi, bunun üstüne toplantılar düzenlendi. Bu konuda şirketler arasında görüşmelerde de bulunuldu. Ama servislerin kaldırılmadı ve kalkmayacak gibi de görünüyor.

Servislerin kaldırılması

Biz İçişleri Bakanlığı'nın hazırladığı genelgede 11'inci maddede yer alan servislerin kaldırılması ile ilgili geçici düzenlemeyi talep ettik. Salgın sürecinde servisler yasaklandı. Ama sektör, bunu fırsata dönüştüremedi ve normalleşme süreci ile bütün firmalar servis hizmetine başladı. Herkes kalkmasını istiyor ama yöntem belli değil. Yöntem bellidir aslında. Mutlaka İstanbul gibi büyükşehirlerde servisin yerine alternatif bir servis yapısı kurmak durumundasınız. Krizden çıkarılması gereken ilk fırsat budur.

Sektör acentesi

İkincisi ise acentelerin firma acentesi konumundan çıkıp sektör acentesine dönüşmesi gerektiğidir. Herkesin biletini satan acente



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

sistemini mevzuata yerleştirmemiz gerekiyor. Bazı firmalarda elektronik ortamda bilet satışı yüzde 70 seviyelerine geldi. Acentelerin de bu yapıya yönelmeleri, bu süreci öğrenmeleri gerekir. Tabii, zamanın ruhuna uygun kararlar almamız lazım.

Yılın ilk yarısı kaybedildi

Yüzde 50 taşıma kapasitesi, önümüzdeki dönem için aşılması gereken bir uygulamadır. Çünkü insanlar işsiz, parasız kaldı. Sosyal patlama var. Evde geçirilen zaman çok uzadı. Tatile gitmek isteyenler var. Eğitim süreçleri ile yaz çok parçalı hale geldi. Bu işsizlik döneminde beklenen potansiyel hareketlilik olmadı. Buna rağmen bir hareketlilik olacak önümüzdeki süreçte. Sınav tarihleri yazın hareketliliğinin seviyesini de belirleyecek. Sektör, yılın ilk yarısını kaybetmiş bir durumda. Zaten çok zorlu bir 2019 yılı da geçirmiştik. Bundan sonraki süreci iyi planlamalı ve iyi yönetmeliyiz.

Köprü ve otoyollarda indirim istiyoruz

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile görüşmemiz sonucunda taban ve tavan fiyat uygulaması getirildi. 2+1

otobüslerin cam kenarlarının tamamına yolcu alınması ve aile bireylerinin bir arada seyahat etmesine yönelik kararlar Sağlık Bakanlığı'nın hazırladığı rehberde yayınlandı. Ancak yaptığımız bir çalışmada 4 kişilik aile bireylerinin önlü arkalı şekilde seyahat etmesini sağlamak istiyoruz. Bunun bir genelge haline dönüşmesini istiyoruz. Rehberdeki düzenleme tam olarak yeterli değil. 2+1 otobüslerde üç kişilik ailenin yan yana, 4 kişilik aile için 2+2 otobüslerde yan yana oturma imkanı sağlanmalı. Böylece ailelere yapılacak indirimlerle aile ekonomilerine katkı da yapılacak. Sektörümüz "yolcu yok" diyor yolcular da "bilet pahalı" diyor. Ayrıca havayolu biletlerine uygulanan yüzde 1 KDV'nin otobüs biletlerinde de uygulanmasını bekliyoruz. Otogar çıkış fiyatlarında indirim gidildi, sağ olsunlar, ama en azından şu süreçte köprü ve otoyollarda da yüzde 50 indirim beklentimiz var. Bize sağlanan bu indirimleri biz de bilet fiyatlarını daha aşağıya çekerek aile ekonomilerine katkı sağlayacak seviyelere getirmek istiyoruz.

Alınması gereken tedbirler

Süreç içinde ikinci bir sıkıntının yaşanmaması için özellikle Eylül ayında Sağlık Bakanlığı'nın alınması gereken tedbirlere yönelik uyarılarına sektör mensuplarımızın da tam anlamıyla uyum sağlayacağına inanıyoruz. Maske kullanımının zorunlu olarak uygulanması, araçların dezenfekte edilmesi, yolcu ile temaslarda siperliklerin kullanılması, yolcuların araca binışı ve bagajların dezenfekte edilmesi gibi hususlara özellikle dikkat edilmeli. Yoksa ikinci

bir dalga hali ile gelecek yasaklar hem hayatımıza, hem ekonomimize hem de iş süreçlerimize çok zarar verecek.

Biz dikkatli olursak bu salgın geldiği gibi gidecek. Bu süreci iyi yönetmemiz ve hepimizin dikkatli olması gerekiyor.

Uçaklarda durum nu?

Uçaklarla ilgili de sosyal mesafe uygulaması yok. Uçak koltukları arasında mesafe 60 santim, ancak bu da yeterli değil. O zaman biz de uçaklarda ve şehiriçi ulaşımda olduğu gibi yüzde yüz koltuk kapasitesi ile tüm tedbirlerimizi alarak çalışma imkanı elde edelim. Hem ulaşım hem ülke hem de aile ekonomisine katkı yapalım. Otobüslerimizi her iki saatte havalandırma imkanımız var. En kısa zamanda sektörün yüzde 100 kapasite ile çalışmasının sağlanması gerekiyor. Sektörümüz çok ciddi zarara uğruyor.

Günlük 400-500 bin hareket

Ticaret Bakanımız Sayın Ruhsar Pekcan'a da buradan teşekkür ediyoruz. Yaptığımız video konferans sırasında insanların tatil yapmasını sağlayacak uygun faizli kredi talebimiz olmuştu. Bunu hayata geçirdiler. İnsanlarımız bir nebze olsun tatil yapma imkanı bulabilecek.

Geç başladığımız bu sezon hepimize hayırlı olsun. Daha başlangıç haftasındayız ve günlük 400-500 binlik hareketliliği göreceğiz. Umudumuzu yitirmedik. Ama herkesin çok tedbirli olması ve üzerine düşen sorumluluğu yerine getirmesi gerekiyor.

Herkese iyi haftalar ve iyi sezonlar diliyorum. ■

Şehirlerarası otobüslerde uygulanan yüzde 50 kısıtlamasına yeni düzenleme

Şehirlerarası otobüslerde uygulanan yüzde 50 kısıtlamasına aile düzenlemesi geliyor. Buna göre aynı aileden seyahat eden kişiler otobüste de yan yana oturabilecek. Aile fertleri bileti de yüzde 25-40 arasında indirimli alacak.

Şehirlerarası otobüslerde uygulanan yüzde 50 kısıtlamasına aile düzenlemesi

geliyor. Buna göre aynı aileden seyahat eden kişiler otobüste de yan yana oturabilecek. Aile fertleri bileti de yüzde 25-40 arasında indirimli alacak.

Yeni tip Koronavirüs (Covid-19) önlemleri kapsamında şehirlerarası otobüslerde yüzde 50 doluluk kısıtlamasına yeni düzenleme geliyor. Edinilen bilgilere göre, İçişleri Bakanlığı otobüslerde aynı aileden olan kişilerin yan yana yolculuk yapmasına izin verecek. Sağlık Bakanlığı Bilim Kurulu'nun onayı ile

hazırlanan çalışma kapsamında aynı aileden olan fertler otobüslerde de yan yana oturabilecek. Böylece 2+1 olan 41 kişilik otobüsler 34, 38 kişilik otobüsler de 32 kişiye kadar yolcu alabilecek. 2+2 otobüslerde ise 54 kişilik otobüsler 38 kişi, 46 kişilik otobüsler ise 34 kişiye kadar taşıma yapacak. Söz konusu düzenleme bilet fiyatlarına da yansıyor. Fiyatlar yan yana seyahat eden, aynı aileden olan kişiler için yüzde 25 ila 40 arasında düşecek.

Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Başkanı Mustafa Yıldırım, aile düzenlemesiyle ilgili İçişleri Bakanlığı'nın otobüslerde oturma çizelgesi istediğini ve bunu hazırladıklarını söyledi. Yıldırım, "Aynı aileden olan, otogara kadar yan yana gelen kişilerin otobüse bindiğinde ayrı koltuğa oturması gerekiyordu. Yüzde 50 kısıtlaması nedeniyle bilet fiyatları da arttı için aynı aileden olan kişilere çok ciddi bir maddi külfet oluşmuştu. Yeni düzenlemeyle aile bütçesine ciddi katkı sağlanacak. Aynı aileden birlikte seyahat eden kişiler daha uyguna bilet alacak" dedi. ■

**Dijital takograf
değişiminde
son tarih
10 Temmuz 2020**

Taşımacılara uyulması gereken zorunluluklarla ilgili tarihlerle ilgili bir hatırlatma yapmak istedik. Yurt içinde taşımacılık yapan ve takograf kullanması zorunlu olan 2008 ve sonrası model araçlarda mevcut takografları dijital takograf ile değiştirme zorunluluğu için son tarih 10.07.2020 .

Uluslararası yetki belgesi sahibi yük taşımacılarının U-ETDS sistemine veri gönderme zorunluluğunda son tarih 31 Aralık 2020

Yurtiçi yük taşıması yapan yeti belgesi sahipleri için de yine U-ETDS'ye veri gönderme için son tarih 1 Ocak 2024.

Şehir içi yolcu taşımacılığında kullanılan taksi, minibüs ve otobüs cinsi taşıtlarda kayıt yapabilen ön ve iç kamera ile kayıt cihazının bulundurulması ve aktif halde tutulması zorunluluğunda ise son tarih 31 Aralık 2020.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığında ise kamera ve kayıt cihazının bulundurulması zorunluluğunda ise son tarih 31 Aralık 2024. ■



TOFED Genel Sekreteri:

Şehiriçi ücretsiz servisleri hemen kaldırılmalıdır

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, ücretsiz servislerin sektörün üzerinde bir yük olduğunu ve bu yükün bir an önce kaldırılması gerektiğini söyledi.

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörü şehiriçi ücretsiz servislerin kaldırılmasını yıllardır tartışır durur. Ancak bu konuda pandemi süreci öncesine kadar hiçbir gelişme olmamıştı. Salgın sürecinde 28 Mart 2020’de yayınlanan genelgede alınan tedbirler kapsamında ücretsiz servisler de yasaklanmıştı. 1 Haziran itibariyle ücretsiz servislerin ne olacağı belirsizliğini koruyor. Sektör mensupları bir yandan ücretsiz servislerin kaldırılmasını talep ederken henüz tam anlamıyla bir uzlaşıya da varılmış değil. TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, ücretsiz şehiriçi servislerle ilgili düşüncelerini ve taleplerini Taşıma Dünyası’na aktardı.

Ücretsiz servisler sektöre bir yük

Sektörün havayolu taşımacılığındaki gelişimin bu düzeyde olmadığı dönemde, ücretsiz şehiriçi servis hizmetini ek bir hizmet olarak yolcularına pandemi süreci öncesine kadar sunduğunu belirten Mevlüt İlgin, “Ama artık havayolu taşımacılığı öyle bir noktaya geldi ki, her köye bir havaalanı kurulup, uçaklarla yolcu taşınacak. Havayolu taşımacıları bizden daha ucuza taşıma yapar hale geldiler. Bunun en büyük nedeni de kamunun taşıma modları arasında eşit mesafede durmaması. Kara, hava, deniz, tren taşımacılığı ülkenin önemli kurumlarıdır. Karayolu taşımacılığı bir dünya gerçeğidir. ABD’de hava taşımacılığı çok gelişkin olmasına rağmen karayolunun aldığı

pay (bunun yarısı özel otomobil olsa da) yine de yüzde 80’in üstündedir. Kamunun havayoluna akaryakıt ve KDV desteğinin ardından artık karayolu taşımacıları bu mod ile rekabet edemez hale geldi. Bu süreçte ücretsiz servisler de sektöre yük haline dönüştü” dedi.

Oybirliği ile istemeliyiz

Ücretsiz servis hizmetinin Ankara ve Bursa’da farklı şekillerde işlediğine dikkat çeken İlgin, “Ankara’da, AŞTİ’de bu iş bir kooperatif bünyesinde yapılıyor. Bursa’da belediye ‘ben bu işi yapacağım’ diyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi İstanbul Otogarı ve Alibeyköy Cep Otogarı’nı işletiyor. 2 Haziran Salı günü İBB Terminaller Müdürü ve Otogar Müdürü Fahrettin Beşli ve sektör mensuplarının katılımı ile ücretsiz servislere yönelik bir toplantı yaptık. Bu toplantıya katılan firmaların tamamı servislerin kaldırılmasını istedi. Ancak İBB yetkilileri tüm firmaların mutabakatının gerektiğini vurguluyor. Şu anda 320 firmanın büyük bölümü bunu kabul ediyor. Türkiye’nin yüzde 50+1 ile düzeni değiştirildi. Burada yüzde 99 mutabakat var, yine de tam mutabakat aranıyor. Sektör mensupları için artık ücretsiz servisler bir yüküdür ve bu yükün kaldırılmasında otogar işletmelerinin payı büyüktür. Yüzde 99 sektörün mutabık olduğu konuda hâlâ tam oybirliği olsun demek yanlıştır ve sorumluluktan kaçmaktır. İBB sadece çıkış ücreti alan, kira alan bir kurum değildir. Düzeni intizamı sağlayandır ve trafikte bir düzeni sağlamak da görevidir. Biz buradan İBB yetkililerine açık bir çağrıda bulunuyoruz; Biz işletme sürecinde her türlü yardımı sunuyoruz. İstersiniz 320 firmanın tamamını İstanbul’da toplayalım ama oybirliği istemeyin” dedi.



Mevlüt İlgin

OTOGARİST’i kurun

İstanbul Havalimanı işletmecisinin havalimanına yolcu getirecek taşımacıyı belirlediğini, hatta ‘şehirlerarası hat koyulacaksa onu da ben belirlerim’ dediğini aktaran İlgin, “Biz de belediyeye diyoruz ki, 16 milyonluk İstanbulluya ‘otogarın düzenini ve intizamını sağlayacağız’ sözünü verdiniz. Biz de size destek verdik ve kazandınız.



Şimdi servisi kaldırmayı niye bize bırakıyorsunuz? Onlar HAVAİST’i kurmuş siz de OTOGARİST’i kurun biz de size destekleyelim. Ücretsiz servis sektörümüzün üzerindeki bir kamburdur. Bu kambur kaldırılmadan biz doğru düzgün hizmet veremeyiz. Servisin kaldırılması için belediyeye büyük bir görev düşüyor, elini taşın altına koyması lazım. Bu, trafiğe de katkı sağlayacaktır. Otobüs firmaları da artık esas mesleği olan şehirlerarası tarafına yoğunlaşmalı. Şehiriçi taşımacılığı belediyenin görevidir. Bu görevini yerine getirmeye davet ediyoruz” dedi.

Şehiriçi terminaller

İBB yetkilileri ile gerçekleştirilen toplantıda, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektörü Mustafa Yıldırım’ın getirdiği öneriye de sıcak bakmadıklarını belirten Mevlüt İlgin, “Sayın Yıldırım, servisin yerine servis konularak kaldırılmasının önerisi getirdi. Olmayacak bir şey. Bu işi uzatmaktan başka bir şey değil. Servis yerine bir

yapı oluşturalım, oradan da gelir elde edelim çabası içinde değiliz. TOFED olarak biz servisleri belediye yapsın diyoruz. Ayrıca şehiriçi terminaller noktasında bir adım atılmasını bekliyoruz, Avcılar örneğinde olduğu gibi. İSPARK ile görüştük, bize yer gösterebileceğini ifade ettiler. Hava, deniz, kara bilet satışının yapılabileceği ortak terminaller çok önemli. İlçe yolcu transfer merkezleri olacak. Terminale gelen yolcuları da belediye otogara taşınsın. Böylelikle bütün firmalara birleştirilmiş şekilde hizmet verilir. Bizim talebimiz net: ücretsiz servisler hemen kaldırılmalı. ‘Servisin yerine servis konulsun, ondan sonra kaldıralım’ demek bizim gençliğimizdeki solculuğumuzda olduğu gibi her şeyi devrim sonrasına bırakmak gibi bir şeydir. Niye, çünkü yerine bir şey konması için mevcudun kalkması lazım. Otogara gelen yolcuların yüzde 55’i zaten raylı sistemle buraya ulaşıyor. Ya belediye buraya Havaist gibi yapı kuracak ya da belediye otobüs seferi sayısını artırarak bu hizmeti sunabilir” diye konuştu. ■

Yakıt var

VMax var

%
4
'e varan
tasarruf

Active-3 teknolojili V/Max

Temizler | Korur | Tasarruf Sağlar

Katkısız yakıtlara göre test edilmiştir. Active-3 teknolojili yakıtların etkileri; yakıt tipi, araç türü, yaşı, bakım durumu, sürüş şekli ve hava ve yol şartlarına bağlı olarak değişiklik gösterir. V/Max EuroDiesel %100'e kadar, V/Max Kurşunsuz 95 %75'e kadar motoru temizler. V/Max Kurşunsuz 95'in %5,1, V/Max EuroDiesel'in %3,7 yakıt tasarrufu sağladığı, bağımsız kuruluşlarca tespit edilmiştir. **Detaylar için: www.petrolofisi.com.tr**





Kamil Koç bünyesinde çalışacak

Dirikoç Otomotiv'den 3 Turismo yatırımı

Dirikoç Otomotiv ortaklarından Yusuf Karaaslan, Kamil Koç bünyesinde hizmet verecek 3 Turismo aracını teslim aldı. Araçların satışını Mercedes-Benz Türk bayii Hasmer Otomotiv gerçekleştirdi.

Koronavirüs ile mücadelede normalleşme sürecine geçiş 1 Haziran ile başlarken şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet veren firmalar da yeni döneme uygun olarak filolarını güçlendirmeye devam ediyor. Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün önemli unsurları arasında yer alan Dirikoç Otomotiv, yeni otobüs yatırımları yaptı. 2 Haziran'da, Dirikoç Otomotiv ortaklarından Yusuf Karaaslan, Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle 3 Turismo aracını kaptanları Habip Altan ve Suat Apaydın ile birlikte teslim aldı.

2020'ye umutlu girmiştik

Dirikoç Otomotiv ortaklarından Yusuf Karaaslan, Taşıma Dünyası'na, yeni otobüs yatırımıyla ilgili açıklamalarda bulundu. 2020 yılına büyük umutlarla girdiklerini ve yeni otobüs yatırım planları oluşturduklarını belirten Yusuf Karaaslan, "2019 çok iyi geçmişti hem şehirlerarası hem de turizm taşımacılığı açısından. Uçak bilet fiyatlarının yüksek olması da sektörümüze yolcu talebinin artması açısından olumlu yansıdı. 2020 yılına yönelik beklentilerimiz bu yüzden büyüktü. Ancak Koronavirüs süreci ile birlikte seyahatlerde büyük kısıtlamalara gidildi ve zorlu süreç başladı. Aslında bu araçları Mart ayında teslim almayı planlamıştık ancak virüs süreci ile ancak Haziran ayında teslim almak mümkün oldu" dedi.

Ankara-İstanbul hattını biz üstlendik

Kamil Koç bünyesinde tamamı Mercedes marka araçlardan oluşan 18 otobüslerinin bulunduğunu belirten Karaaslan, "Kamil Koç'un Ankara-İstanbul hattını da biz üstlendik. Yolcumuza her zaman en iyi, en güvenli hizmeti vermeyi hedefledik. Bu noktada 2 Turismo yatırım planımız daha var. Önümüzdeki sürece bakacağız. İşlerin bir an önce açılmasını ve Kurban Bayramını bayram gibi geçirmek istiyoruz. Otobüsçülük her zaman önemini koruyacak. Nüfusumuz genç ve hareketlilik fazla. Şu an uçaklarda bilet fiyatları düşük ve KDV yüzde 1, ama yarın yükselecektir" dedi.

Yüzde 50 doluluk şartı

Yüzde 50 doluluk şartının sadece şehirlerarası ve turizm alanında kaldığını da belirten

Yusuf Kaarasan, "Ankara-İstanbul hattında yüzde 50 doluluk şartı ile belirlenen tavan fiyat ölçeğinde büyük firmalar 160 TL bilet kesiyor. Ancak uzun yoldan gelen firmalar ise Ankara'dan İstanbul'a yolcu aldıklarında bu fiyatı bölüyorlar. Biz daha önce Ankara-İstanbul hattında 90 liraya taşıdığımızda, uzak yol firmaları 70 lira dese bile yolcu alamıyordu. Ancak şimdi fark büyüdü ve onlar 70 liraya bile yolcu alabiliyorlar. Bizim beklentimiz bir an önce yüzde 50 şartının kalkması" dedi.

Mercedes yatırımı

Mercedes yatırımlarından her zaman kazançlı çıktıklarını da belirten Yusuf Karaaslan, "Yaşanan bu sürece rağmen Mercedes otobüs her zaman çok kıymetli. Piyasaya çok fazla otobüs sunulmadığı için yatırım değeri çok yükseldi. İkinci elde de aynı şekilde değerini koruması açısından da Mercedes tercihi öne çıkıyor, yedek parça fiyatları da uygun. Mercedes otobüslerden kalite ve konfor yönünden de çok memnunuz" dedi.

Hayırlı olsun

Hasmer Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin de, 1 Haziran ile başlayan normalleşme sürecinin şehirlerarası otobüs taşımacılığına olumlu yansımalarının olmasını beklediklerini ifade ederek, "Tüm dünya ve ülkemiz bu zorlu süreci yaşıyor. 1 Haziran ile başlayan yeni süreçte seyahatlerde artış olmasını bekliyoruz. Otobüsçülerin her zaman yüzünün güldüğü yaz sezonu bu sefer daha kısa olacak ama bundan sonraki süreç sağlıklı olsun yeter. Dirikoç Otomotiv ve Kamil Koç ailesine yeni Turismo otobüslerin hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz. İşbirliğimizin de artarak devam etmesini diliyoruz" dedi. ■

İkinci El

Sami Acerüzümoğlu

sami.aceruzumoglu@tasimadunyasi.com



Evet, nerde kalmıştık!

Haziran ayının ilk haftasından itibaren başlayan ve sosyal sorumluluklarımızı tam anlamı ile uygulamaya koyarak yeni yaşamımıza merhaba diyebileceğimiz bir sürece girmiş bulunmaktayız. Bu konuda sorumluluk sahibi olduğumuzu unutmayalım.

Turizm Taşımacılığı

Şehirlerarası Taşımacılık

Dünyaya örnek olmuş, ülkemizin gururu, binlerce insana iş imkanı sağlayan, ekonomimizin bacasız fabrikaları, bu sene yaşadıkları sıkıntıları anlatmak yetmez.

Dayandılar, direndiler, kredilerini ötelettiler. Peki, nereye kadar? Asıl sorun buradan itibaren başlıyor. Bunları konuşmamız daha çok erken, sistemin nasıl işlediğini yaşayıp göreceğiz.

Örneğin, ben Kuşadası'nda yaşıyorum ve her gün İzmir'e gidip gelmek zorundayım. Virüsten önce 15 ila 19 TL arası bilet ücretiyle seyahat ediyordum. Şimdi 40 TL oldu. Maliyet hesabı yaparsam aracımın gidip gelmek daha uygun geliyor,

Gelelim ikinci el araçlarımıza... 2019 yılında ne olmuştu? Araçların fiyatları arttı ve araç bulunamaz hale gelmişti.

Turizm firma ve acenteleri 2016, 2017 ve 2018'de yaşadıkları olumsuzluklardan dolayı, birçok yatırım ve projelerini askıya aldılar. Hatta bazıları yatırım için aldıkları araçları hiç kullanmadan geri verdiler veya devrettiler.

2019 yılında oluşan iç ve dış turizmdeki yükseliş, firma ve acenteleri yatırım yapmaya teşvik etti, ancak üretici firmalar, daha önceki yıllarda yaşanan sıkıntılardan dolayı azaltmış oldukları üretim adetleri ile turizm ve şehirlerarası taleplerine cevap vermekte geciktiriler. Şehirlerarası bekledi, ancak turizm firmaları acil olarak piyasadan araç kiralamaya başlayarak ihtiyaçlarını gidermeye çalıştı.

Anlayacağımız, sistem arz ve talep şekline dönüştü.

* 2019 Mart ayından itibaren araç fiyatları kademeli olarak yükseldi. Piyasada düşük modelli araçlar rağbet gördü. Ne kadar talep o kadar yüksek fiyat demektir.

* Şehirlerarası firmalar, belli standartlarda araç çalıştırdığı ve düşük modelli araçlara sıra vermediği için, neredeyse tüm bu araçlar turizm veya farklı sektörlerde kaydı.

* Peki, neden yüksek modelli araçların fiyatları bu zaman içerisinde dahil olmadı? Çünkü 2006 model araçla 2010 veya daha yüksek model araçlara turizm sektöründe verilen ücretin makas aralığı düşüktü. Bundan dolayı yüksek model araç almanın bir esprisi yoktu. Bir müddet böyle devam etti... Nereye kadar? Düşük modelli araçlar bulunamamaya kadar. Araç bulunsun da artık, eski fiyatlara almak mümkün olmadığı için talep yüksek modelli araçlara yöneldi.

Böylece sinsile yolu ile en düşük modelden en yüksek modele arz talep oluşmasının kısa bir hikayesini sizlere aktardım.

Bir sonraki yazımızda buluşmak üzere Hoşçakalın. ■

Taşıma güvenliği önceliğimizdir!

- ✓ COVID-19 önlemlerini eksiksiz alın.
- ✓ Araçlarınızı dezenfekte edin ve araç personelinizi bilgilendirin.
- ✓ Yolcularınız ve personeliniz maske takmalı.
- ✓ Yolcular arasında 1 metre mesafe olmalı. İki koltuğa 1, tek koltuğa 1 yolcu olmalı.
- ✓ 2 saatten kısa mesafelerde ikram olmamalı, uzun mesafede paket ürün olmalı.
- ✓ Uzun mesafede 2 saatte bir mola verin.
- ✓ Araçlarınızı her fırsatta camlarını açarak havalandırın.

Asya Tur yeniden yollara çıkıyor

12
Haziran'da

Karayolu yolcu taşımacılığının bir dönem önde gelen şirketleri arasında yer alan Asya Tur, 12 Haziran'da yeniden sektör yolculuğuna başlıyor. Firmanın filosunda 40'ı özmal, toplam 50 Temsa Safir otobüs bulunuyor.

Röportaj: Erkan YILMAZ

11 ilde servis ve personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Kocaeli merkezli Genç Tur'un firma sahibi Ali Genç ve oğlu Niyazi Genç, 2019 Aralık ayında Asya Tur'un isim hakkını alarak tekrar sektörle buluşturmaya yönelik ilk adımları attılar. Nisan ayında yollara çıkmaya hazırlanan Asya Tur, koronavirüs kısıtlamaları nedeniyle bunu 12 Haziran'a ertelemek zorunda kaldı. Asya Tur'un yola çıkışına yönelik bilgileri Asya Tur Genel Müdürü Cevdet Börek'ten aldık. Genç ailesinin 1990 yılına kadar bireysel otobüsçü olarak çalıştığını belirten Cevdet Börek, "1990 yılında aile Genç Tur firmasını kurarak servis taşımacılığı alanına yönelmiş ve şu an 800 araçlık bir filo ile 11 ilde servis taşımacılığı faaliyetinde bulunuluyor. Genç ailesi aynı zamanda Demokrat Kocaeli Gazetesi'nin de sahibi" dedi.

Şehirlerarasında tekrar olma özlemi

Ailenin şehirlerarası alanda hizmet vermeye yönelik özleminin bu süreçte hiç bitmediğini ve tekrar bu alana adım atmak istediklerini belirten Cevdet Börek, "3-4 yıldır ailenin tekrar şehirlerarası uzun yol taşımacılığına adım atma yönünde bir çalışması varmış. İki yıldır, ben de bu çalışmanın içerisindeyim. 2019 Aralık ayında Asya Tur'un isim hakkını aldılar. Bir an önce de yollara çıkmak için çalışmalara başlandı. Hedef Nisan ayında, Asya Tur'u, yolcularıyla tekrar buluşturmak. Ama tüm dünyayı saran koronavirüs belası ve seyahat süreçlerinde başlayan kısıtlamalarla yola çıkış 12 Haziran olarak belirlendi. Bu dönemde yeni yatırıma yönelmek gerçekten cesaret işiydi. Genç ailesi buna karar verdi ve adım attı. 180 civarında sağla-

nan istihdam, ülkemiz için de sektörümüz için de çok önemli bir adım. Bütün çalışanlarımız adına patronumuz Sayın Ali Genç ve Sayın Niyazi Genç'e bu zorlu süreçte istihdama yaptıkları katkılar için çok teşekkür ediyorum. İlk seferimiz sabah 05.00'te Karamürsel'den Harem'e kalktı" dedi.

50 otobüslük filo

Şu an filonun 40'ı özmal olmak üzere 50 otobüsten oluştuğunun bilgisini veren Asya Tur Genel Müdürü Cevdet Börek, "Filonun tamamı Temsa Safir araçlardan oluşuyor. Araçların 20 adedi 2+1 koltuk düzeninde. Diğerleri 2+2 koltuklu. Önümüzdeki süreçte filomuzdaki araç sayısını da artırma çalışmalarımız olacak. Yeni bireysel otobüsçüler de firmamızda yerini alabilir. Daha bu sabah (1 Haziran) Karadeniz'den bir otobüsçü aradı ve 8 aracıyla firmamıza katılmak ve Karadeniz hattını yürütmek istediğini belirtti. Görüşeceğiz ve kararlaştıracız" dedi.

Bilet satışları

Koronavirüs ile yeni yapılanmaların da geleceğini belirten Cevdet Börek, "Online bilet satışına biz de yoğunlaşacağız, ama acentelerimizin de varlığını sürdürmesi önemli. Bu sektörden binlerce insan ekmek yiyor. O-bilet ile anlaştık ve bilet satışında onun programını kullanıyoruz" dedi.

Yüzde 50 doluluk

Ülkede normalleşme sürecinin 1 Haziran ile başladığını vurgulayan Börek, "Burada 1 Ekim'e kadar yüzde 50 doluluk şartı getirilmişti. Her şey yolunda giderse, bu şartın uygulanmasının daha erken bitirebileceğini düşünüyoruz. Önümüzdeki bir ay çok önemli" dedi.

Koronavirüs önlemleri

Seyahatler boyunca koronavirüs etkisine yönelik her türlü önlemi aldıklarını da vurgulayan Cevdet Börek, "Bu anlamda personelimiz de gerekli önlemleri alarak hizmet verecek, buna yönelik eğitimlerden geçirildiler. Araçlarımızda hijyen koşullarına en üst düzeyde dikkat edilecek. Bütün yolcularımızın güven içerisinde seyahat etmesini sağlayacağız. Seyahat öncesinde yolcularımıza poşet içerisinde maskeleri dağıtılacak. İkram ürünlerini de yine poşetli şe-

kilde yolcularımıza dağıtacağız. Kocaeli'nde faaliyet gösteren Konak Hastanesi ile işbirliği içindeyiz. Bu konudaki yardım ve destekleri onlardan alıyoruz. Belediye ile devamlı iştişare içinde nasıl önlemler alabiliriz diye konuşuyoruz. İtfaiye Müdürlüğü, araçta oluşabilecek yangın anında nasıl davranılması gerektiğiyle ilgili, personelimize 4 günlük eğitim verdi" diye konuştu.

Hedef ulusal firma olmak

Asya Tur'un hedefini bölgesel değil, ulusal bir firma olarak belirlediklerini açıklayan Cevdet Börek, "Marmara, Ege ve Akdeniz hattında yoğun bir şekilde olacağız. Batı Karadeniz'de (Karabük, Kastamonu, Bartın, Sinop) olmak istiyoruz. Bir iki ay içerisinde bu hatta da olacağız" dedi. ■



Asya Tur'un hatları

Kocaeli Merkez: Ankara, İstanbul, İzmir, Antalya, Marmaris, Bodrum, Zonguldak, Bursa, Kuşadası, Didim.
İstanbul: Ankara, Antalya, Düzce, Zonguldak, Bursa, Balıkesir, Manisa, İzmir, Aydın, Muğla, Marmaris, Kuşadası, Didim, Bodrum.



Allison ile konfor da tam otomatik

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için dar şehir içi sokaklarda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com
© 2020 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.



Uçaklar lehine ayrımcılık

11 Mayıs tarihinde bazı yerlerin açılması ile başlayan normalleşme, 1 Haziran itibariyle pek çok alana yayıldı. Buna şehirlerarası seyahatler de dâhil. Artık vatandaşlar sadece HES koduyla istediği yere seyahat edebiliyor. Tabii, bir de bizim gibi 65 yaş üstü olanların ayrıca izin alma zorunluluğu var. Peki, bu yeni döneme geçişte tüm taşımalara bir haksızlığa, ayrımcılığa uğramadan eşit şekilde geçme imkanı verildi mi?

Düzenlemeler

Sağlık Bakanlığı taşımalarla ilgili de düzenlemeler yaptı. Havayolu dışındakileri aynı bölümde vermiş. Havayolunun bölümü bunların dışında... Ne de olsa lüks mevki, ayrıcalıklı olacak! Üstelik havayolu taşımalarının uzak mesafe dışında kısa mesafe ve şehiriçi taşımaları da var. Bunlar da uzak mesafelerle aynı bölümde yer alıyor ve epey de karışık bir iş olmuş.

Bu nedenle pek olumlu bulmadığımı söyleyebilirim. Havayolu ile ilgili olarak diğer bakanlıklardan herhangi bir açıklama veya düzenleme duymadım. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı da buna dâhil. Zaten Ulaştırma Bakanlığı'nın tren ve gemilerle ilgili birkaç cümlelik sözünden başka bir sesi çıkmadı. Karayolu ile ilgili olarak pek bir şey söylediğini duymadım. Ancak İçişleri Bakanlığı'nın karayolu ile ilgili olarak zaman zaman düzenlemeler ve bunlarda güncellemeler yaptığını biliyoruz. Bu bana pek hoş gelmiyor. İçişleri Bakanlığı taşımaların taşıma yönüyle değil trafik yönüyle ilgili olmalı. Bu ikisi farklı mı dersenez haklısınız. Zaten Trafik Kanunu ile Karayolu Taşıma Kanunu'nun sınırları hep iç içe geçmiş şekilde uygulanıyor. Hangisinin nerede bittiği, nerede başladığı belli değil. Bunu daha önce de belirtmiştim.

Yüzde 50 kuralı

İçişleri Bakanlığı şehirlerarası otobüslerle ilgili tarifeli/tarifesiz tüm taşımalar için taşıt/koltuk kapasitesinin yüzde 50'sinin kullanılması konusunda düzenlemeler getirdi. Sağlık Bakanlığı kendi düzenlemeleri içinde zaten buna da yer vermiş. Tekli koltukların hepsinin kullanımı gibi bir iyileştirme var. Ayrıca ailelerin yan yana gidebilmesini de imkan dahiline almış. Bu durumlarda yüzde 50'nin biraz daha üzerine çıkma imkanı olduğunu söyleyebiliriz.

Bu yüzde 50 kuralını otobüsler dışında trenlerde de görüyoruz. Her ikisi de, ne de olsa karada gittiği için kara taşıması diyebiliriz. Demek ki ayrıcalıklı olmak için havada veya suda gitmek gerekiyor. Şehiriçinde tren, vapur ve otobüsün benzerleri kullanıldığında



zeki.donmez@tasimadunyasi.com

birakınız tüm koltuklarını kullanılması ayakta yolcu alınmasına bile imkan veriliyor. Ama şehirlerarası olduğunda tabii ki ayakta yolcu alınması değil ama koltukların kullanımına bu kadar kısıtlama getirilmesi bence haksızlık.

Seyahat süresi

Şüphesiz ki, havayolu ile seyahatler çok daha hızlı olduğu için seyahat süreleri de diğerlerine göre daha kısa olmaktadır. Ancak uçak içinde ve yerde beklemler, kalkış öncesi ve iniş sonrasında uçağın yerdeki hareketleri de düşünülüğünde en kısa uçuşta bile yolcuların uçak içinde 1,5 saat kadar bulunduğunu düşünebiliriz. Bu 1,5 saatlik süre karayolunda D4'ler dahil pek çok kısa mesafeli taşımanın yapılmasına yeter. Tabii, bunun ötesinde havayolunda 10 saati bulan taşımalar var. Gerçi bunlar az, ama 4-5 saati bulanların epeyce olduğunu görüyoruz. Bu kadar sürede de karayolunda pek çok taşımanın tamamlandığını söyleyebiliriz. Şüphesiz ki, karayolunda 20 saati bulan uzun taşımalar söz konusu. Ama artık bunlar hat ve sefer olarak azalmış durumda. Üstelik tek defada yapılmayıp molalı birkaç parça halinde yapıldığını da biliyoruz.

Havalandırma durumu

Uçaklarda yolcu başına hacmin diğerlerinden çok daha fazla olduğu söyleniyor. Bu doğru olabilir, ama ben artık bugünün diğer modern araçlarında da çok küçük hacim olduğunu düşünmüyorum. Uçağa yaklaşan hacimlerin bunlarda da olduğu düşünce-sindeyim. Üstelik uçakların doluluk durumu çoğu zaman daha yüksek. Otobüslerde ise yaz ve bayramlardan oluşan üç aylık bir doluluk süresi var. Bunların bir kısmı da tek yönde dolu dönüş yönünde boş şeklinde olur. Dolayısıyla kapasitenin çoğu zaman düşük oranda kullanıldığını da söyleyebiliriz. Böyle olunca da yolcu başına düşen hacim otomatik olarak artar.

Dr. Zeki Donmez

Uçaklardaki hava sirkülasyonunun ve havanın temizlenmesinin daha iyi olduğu şüphesizdir. Ama otobüslerde de kötü sistemler bulunmuyor. Onunki kadar olmasa da iyi filtreleme ve iyi havalandırma sistemi otobüslerde de mevcut. Peki, bunlarda iç hava yerine yeni hava alınması söz konusu mu? Ben çok yükseklerde uçan uçağın o sıcaklıkta taze hava alınarak içeriye her defasında yeni hava verilmesinin mümkün olduğunu düşünmeyenlerdenim. Otobüslerde ise bu kısmen mümkün. Zaten otobüs şoförlerinin pek sevdiği kendi pencerelerini açma hali bile otobüs içinin havalandırılmasına epey katkı sağlar. Üstelik yolda verilen molalar da otobüslerin havalandırılmasına imkan veriyor ki, bu dönemde ara ara bu mola ile havalandırmaların otobüs imkan vermiyorsa ayrıca yapılmasında da fayda olabilir. Ayrıca ben yine de klasik usulde havalandırma imkanı-nın üstten kapak, pencere açmakla mümkün olduğunu düşünüyorum.

Terminaler

Havalimanlarındaki terminallerin daha kontrollü, daha kaliteli olduğu söyleniyor. Bu hem doğru hem yanlış, yani temizlik yönüyle daha temiz olduklarını kabul etmemiz gerekir. Ama onların kontrollü olmaları daha kapalı olmalarından geliyorsa bu pek de iyi bir şey değil. Üstelik havalimanındaki terminalin kapalı ortamında yolcular seyahat öncesi otobüslere göre daha uzun süre kalıyorlar. Hele yurtdışı uçuşlarda bu sürenin çok daha uzadığı bilinmeli. Otobüslerde ise bu süre nadiren yarım saati geçer. Bir de şunu belirtelim: Otobüsle yolcu taşımacılığında farklı terminal tipleri var. Birisi bilinen havalimanlarındakine benzeyen klasik terminal. Bir de otogar tipi dediğimiz her firmanın kendi bağımsız terminal bölümlerinin olduğu türde yapılar var. Buralarda yolcuların her an dış havaya çıkıp ve içeriye dönmeleri ve temiz hava alma imkanları mevcut.

Enflasyon ve fiyatlar

Birkaç gün önce açıklanan Mayıs ayı enflasyonu beklenenin üstünde geldi. Bu enflasyonun yükselmesinde hangi unsurların fiyatlarının etkili olduğu da belirtildi. Şehirlerarası otobüslerde Nisan'dan Mayıs'a yüzde 11,5 civarında bir artış olmasıyla enflasyonu yükseltmişler.

Yani Nisan'dan Mayıs'a geçişte otobüs bilet ücretleri yüzde 11,5 civarında artmış. Peki, bu Mayıs ayındaki fiyatı hangi ayın fiyatıyla karşılaştırdılar? Mayıs ayında gerçekten yeterli taşıma oldu mu? Nisan ayında yeterli taşıma oldu mu? Bir mukayese yapmaya yetecek kadar taşıma oldu mu? Böyle bir durumda nasıl bir rakam bulunduğunu anlamak mümkün değil. Gerçek rakamlar önümüzdeki aylarda çıkacak.

Bir de yüzde 50 kapasite konusu var

Yüzde 50 kapasite olduğunda otobüslerin maliyetlerini kurtarıp kâr elde edebilmeleri için fiyatlarını yüzde 100 artırmaları gerekirdi. Maliyetlerin artışıyla birlikte bu yüzde 120 artış olmalıydı. Hâlbuki olan sadece yüzde 11. Bu, yüzde 50 kapasite sınırlama karşılığında kazançların çok yetersiz kalacağını gösteriyor.

Zaten yüzde 50 kapasiteyi de doldurup dolduramayacakları da ayrı bir konu. Ben tavan fiyat uygulamasındaki fiyatların pek uygun olmadığını söylemiştim. Yüzde 100 doluluk için bazı fiyatlar yüksek, bazı fiyatlar ise uygundu. Ancak yüzde 50 doluluk hali için bazı hatlarda bu fiyatların yetmeyebileceğini bile belirtmiştim. Şimdi yüzde 50 doluluk ile çalışmak zorunda olan otobüsçüler artık bu tavan fiyatlarından taşıma yapmalılar. Çık kısa hatlar dışında bu fiyatların altına indiklerinde zorda kalabilirler, dikkatli olsunlar.

Yardım ve destekler

Taşımacılıkta tüm taşıma modlarına aynı gözle bakmak zorunda değiliz. Bazılarını iyi bazılarını kötü bulma hakkımız var. Devletin de böyle bakma hakkı var. Bana sorulduğunda deniz yolu ve demiryolunun daha iyi olduklarını kabul ederim. Ama bazıları için her şeyden önce havayolu gelir. Nesi varsa... Efendim, hızlı ve çabuk gidermiş.

Daha önce de söyledim, zamanı kıymetli olan bastırır parasını uçakla gider. Bunları özel olarak ucuzlatma gibi bir gayret içinde olunmasını anlayanlardan değilim. Ama bu ayrımcılık uçaklar lehine her zaman yapılıyor. Yeni dönemde de yapılmakta olduğunu görmekteyiz. Bunun ötesinde taşımalar ticari- hususi şeklinde her moda ayrılabilceği gibi yine büyük kapasiteli araçlarla yapılanlar küçük kapasiteli amaçlarla yapılan bireysel taşımalar şeklinde ayırım yapabiliriz.

Hangi mod olduğuna bakılmaksızın tüm modlarda ticari olmayan taşımaların daha iyi taşımalar olduğunu söylemek mümkün değil. Bu nedenle her modda toplu taşımaya özel bir önem verilmesi gerekir. Karayolunun toplu taşıması olan otobüsler de böyle. Ama bunu ne yazık ki, yeni dönemde de göremiyoruz. Otobüsçüler yaptıkları işin toplu taşıma olup desteklenmesi gerektiğini siyasilere anlatamadıkları sürece zorlukları devam eder. ■

Uçak



Belediye Otobüsü



Şehirlerarası Otobüs



Üçüncü Koronavirüs Etki Araştırması Sonuçlandı!



Otomotiv Satış Sonrası Pazarında Üretim Artıyor

Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS), Yeni Tip Koronavirüs (COVID-19) salgının ardından sektörün nabzını tutmaya devam ediyor. İlkini 30 Mart haftasında, ikincisini ise 13 Nisan haftasında gerçekleştirdiği anket çalışmasına 25 Mayıs haftasında düzenlediği üçüncü çalışmasıyla devam eden OSS, bir ayı aşkın zamanda sektörde yaşanan değişimleri ve başta Haziran ayından beklentileri gözler önüne serdi.

Koronavirüs Etki Araştırması'na göre; üretime devam eden şirketlerin oranı yükselişe geçti. Ara veren şirketler ise bu ay çalışmalarına başlayacaklarını açıkladı. Üretimin yükselişe geçmesi ile birlikte yaşanan kapasite artışının bu ay da devam edeceği belirtildi. OSS üyeleri, anket sonuçlarına göre



satışlarda yaşanacak artışlar konusunda ise önceki aylara nazaran çok daha iyimser bir tablo ortaya koydular. Ayrıca araştırmada; hem evden çalışma sistemini tercih eden hem de vardiyalı çalışma sistemini seçen dağıtıcı ve üretici üyelerin oranında artış yaşanırken, sektör temsilcilerinin ofislerine geçiş süreçlerini de bu aydan itibaren hızlandırdığı aktarıldı.

Öncelikli sorunlar değişmedi

Katılımcılar öncelikli problemlerini ise iş ve ciro kaybı, çalışanların motivasyonunu kaybetmesi, nakit akışında yaşanan sıkıntılar olarak sıraladı. Katılımcıların yüzde 95'i "iş ve ciro kaybı" yaşadıklarını, yüzde 57'si çalışanlarının

motivasyonunu kaybettiğini, yine yüzde 57'si nakit akışında sıkıntılar olduğunu açıkladı. Ancak nakit akışında sıkıntı yaşayanların oranında da düşüş gözlemlendi.

Nakit akışına yönelik önlem

Çalışmada; nakit akışında yaşanacak sorunlara yönelik önlemlere de yer verildi. Bu kapsamda Mart ayında yüzde 71, Nisan ayında yüzde 81 olan ek önlemler aldıklarını belirten üretici firmaların oranı Mayıs ayında yüzde 91'e yükseldi. Dağıtıcı firmalarda ise bu oran Mart ayında yüzde 77, Nisan'da yüzde 84'ü bulurken, Mayıs ayında yüzde 76'ya geriledi. Sektörde kısa çalışma ödeneğine başvurma oranında da yükseldi. Mart ayında yüzde 55, Nisan'da yüzde 60 olan başvuru oranı, geçen ay ise yüzde 65'e çıktı. ■



IVECO Metroport Nakliyat'a, 2 S-WAY çekici teslim etti

IVECO'nun İstanbul yetkili satıcılarından İstanbul Fiat Otomotiv satışını gerçekleştirdiği 2 adet S-WAY AS440S48 T/P çekicileri Metroport Uluslararası Nakliyat firmasına teslim etti. Teslimata İstanbul Fiat Yönetim Kurulu Başkanı Cem Arı, Metroport firma sahibi Abdurrahman Sayna, Alper Ata ve Cenkay Üstün katıldı.

S-Way çekicinin kabini baştan tasarlanırken IVECO, müşterinin kârlılığını arttırmak adına maliyet azaltıcı ve üretkenlik arttırıcı her fırsatı kullandı, hâlihazırda mükemmel olan yakıt verimliliğini yüzde 4'e kadar arttırdı.

Mevcut salgın şartlarından dolayı İstanbul Fiat yetkilileri de Metroport yetkilileri de teslim sırasında yetkililerin "sosyal mesafe" kurallarına uyarak bir araya gelmemeye özen göstererek örnek davranış sergiledi. ■

Bu ilana tıklayarak daha geniş bilgi alabilirsiniz.



Ford Trucks yaza merhaba! İki avantajlı bakım kampanyası

Ford Otosan'ın ağır ticari markası Ford Trucks, yaz mevsimine girdiğimiz şu günlerde müşterilerine birbirinden avantajlı kampanyaları sunmaya devam ediyor.

'Her yükte birlikte' diyen Ford Trucks, müşterileri için 1 Haziran – 31 Temmuz 2020 tarihleri arasında tüm modeller için geçerli olan 'Yaza Merhaba' kampanyasını devreye alırken, kampanya kapsamında müşteriler Ford Trucks Yetkili Servislerinde, araçlarının polen filtresi ve klima gazını 200 TL + KDV'den başlayan fiyatlarla değiştirme fırsatına sahip oluyor.

Ücretsiz 'Ön Kontrol' kampanyası

Buna ek olarak, müşterilerine ücretsiz 'Ön Kontrol Kampanyası' da sunan Ford Trucks, **1 Haziran – 31 Temmuz 2020** arasında tüm Ford Trucks modellerinde geçerli olan kampanya ile müşterilerin Ford Trucks Yetkili Servislerinde ön kontrollerini ücretsiz gerçekleştirebilmesine imkan tanıyor.

Üstelik, sonrasında herhangi bir işlem yaptırmak isterlerse mekanik işlemlerde mevcut indirimlere ek %10 indirim hakkına daha sahip oluyor.

Ford Trucks kampanyaları ve modelleri ile ilgili tüm bilgilere www.fordtrucks.com.tr ve 444 3 673 no'lu çağrı merkezinden ulaşılabilir. ■

Yeni Atlas Güç, konforla buluştu



Daha keskin hatları ve güçlü çizgileri ile göz kamaştıran 8,5 tonluk yeni Atlas, tamamen yenilenen iç kabini, dijital gösterge paneli ve ergonomik koltukları ile daha konforlu seyahatler vadediyor.

AEBS, LDWS, EBS, EBP ve yeni aydınlatma sistemi ile daha güvenli Yeni Atlas, bilinen gücü ve ekonomikliği ile Otokar bayilerinde sizi bekliyor.

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📞 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —

Eyüp Lojistik 165 Tırsan Treyler aldı

Tırsan, canlı video konferans sistemi ile Eyüp Lojistik'e, 165 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus treyler teslimatı gerçekleştirdi. Eyüp Lojistik, filosuna kattığı Tırsan araç sayısını 765'e çıkardı. Ayrıca Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Eyüp Bartık, 85 adetlik Tırsan treyler yatırımını da açıkladı.

Türkiye'de ilk kez bir araç teslimatı online olarak yapıldı. Tırsan, Eyüp Lojistik'e, canlı video konferans sistemi üzerinden 165 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus treyler teslimatı gerçekleştirdi.

765 araçlık filo

Tırsan'ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştiren teslimat törenine; canlı video konferans sistemi üzerinden Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık ve Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç katıldı.

1994'ten beri

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Eyüp Lojistik ile uzun yıllara dayanan güçlü işbirlikleri olduğuna dikkat çekerek, "Bugün teslimatı yapılan 165 araçla birlikte, toplamda Eyüp Lojistik'e 765 treyler teslimatı gerçekleştirdik. Bu teslimatın özellikle Gaziantep merkezli ve o bölgenin dış ticaretinde söz sahibi olan bir şirketle olması, bölge adına da gurur kaynağımız oldu. Eyüp Lojistik, her dönemde sektöre öncülük eden ve farklı iş modelleri ile bu işi çok iyi yürüten bir firma. Eyüp Lojistik'e hem sektöre kattığı değerler hem de Tırsan ile uzun yıllara dayanan iş birliği için çok teşekkür ediyorum" dedi.

Müşteri önceliğimiz

Eyüp Lojistik'in her zaman Tırsan'a güvenilecek işbirliği yapmasından duyduğu memnuniyeti ifade eden Nuhoglu, "Müşteri memnuniyeti, bu işe başladığımız ilk günden bu yana her zaman önceliğimiz oldu. Biz yatırım malı üretiyoruz ve bu yatırımları yaparken, biliyoruz ki müşterilerimiz bizim ürünlerimizle geleceği tasarlayacak, rekabet gücünü arttıracak ve değer kazanacak. Ürünlerin kullanım kalitesi, işletme maliyeti ve araçların ikinci el değeri müşteri memnuniyetinde en önemli kriterler olarak öne çıkıyor. Aracın satın alınması, kullanması ve satılmasına kadar tüm süreçlerde Tırsan her zaman müşterilerini memnun eden bir firma oldu. Geniş servis ağıımız ve yedek parça konusundaki çözüm odaklı yaklaşımı-

mızla da fark yaratıyoruz" dedi.

Doğru planlama ve strateji

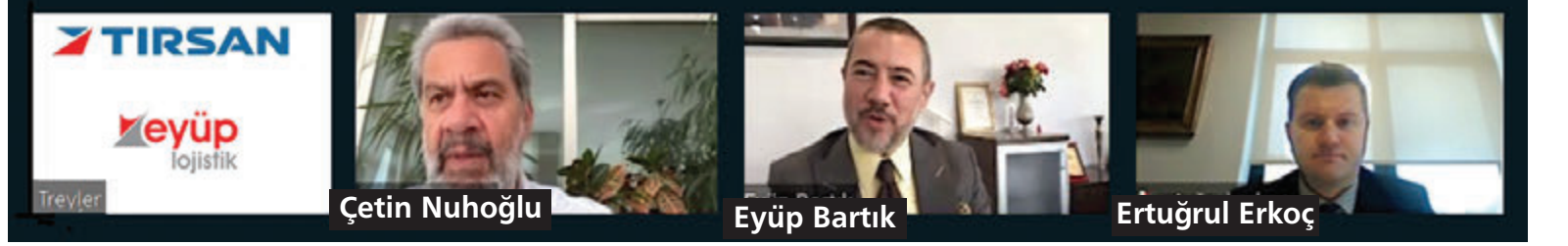
Nuhoglu, koronavirüs salgınına da değerlendirdi: "Koronavirüsün dünyada büyük etkileri olacak. Biliyoruz ki, 2019 öncesi bir daha yaşanmayacak. Aşı bulunana kadar koronavirüs tüketim alışkanlıklarından, iş yapış şekillerine kadar hepimizin yaşamında büyük değişimlere neden olacak. Bu anlamda Türkiye'nin değişen bu yeni dünya düzeninde ve yeni iş modelleri üzerinde gerçek anlamda bir şansı var. Virüsün çıktığı Çin, dünya üretiminin üçte birini gerçekleştiriyor. Dolayısıyla bütün dünya bu durumdan etkilendi. Bundan sonra en önemli konulardan biri de kuşkusuz tedarik zincirinin kesintisiz yapılması için gerekli adımları atmak olacak. Gelecekte yeni bölgesel işbirlikleri gelişecek. Dolayısıyla bölgesel işbirliklerinin gelişmesi ve iş modellerinin yeniden sorulanması gerekiyor. Doğru planlama ve doğru strateji ile Türkiye üretim konusunda öne çıkacaktır. Türkiye, Avrupa'ya ihracatının yüzde 50'sini AB ülkelerinin şirketlerinin burada yaptığı yatırımlarla sağlıyor. Bunun yüzde 30'unu sadece Alman firmaları sağlıyor. Türkiye'de 7 bin Alman şirketi var ve bunlar 140 bin kişilik istihdam sağlıyor. Aynı Almanya yılda 110 milyar dolarlık malı da Çin'den alıyor. Biz Almanya'dan 23 milyar dolarlık mal alıp, 13 milyar dolarlık mal satıyoruz. Almanya'nın Çin'den aldığı malın yüzde 10'unu bu raya aktarsak dengeyi sağlayacağız."

Her duruma hazırlıklıyız

Çetin Nuhoglu, salgın nedeniyle seyahatler azalsa da hiçbir zaman mal hareketinin azalmayacağını hatta artacağını vurgularken, araç satışlarında da çok büyük düşüş beklemediğine işaret etti. 2023'te 23 bin adet üretim hedefleri olduğunu hatırlatan Nuhoglu, "Salgından önce bu yıl için 11 bin adet üretim hedefimiz vardı. Salgın sonrası ise Avrupa'daki daralmaya bağlı olarak bu yılı 7 binin üstünde kapatacağımızı öngörüyoruz" dedi.

Tırsan'a güveniyoruz

Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, treyler yatırımlarında sadece Tırsan araçlarını tercih ettiklerini vurgulayarak, "Böyle bir dönemde yatırım yapmanın ne kadar önemli olduğunu biliyoruz. Bugüne kadar Tırsan'dan 765 araç aldık. Tırsan'a her zaman güvendik. Treyler filomuzda sadece Tırsan araçları var, çünkü Tırsan, gerçekten çok sağlam treyler üretiyor. Bunun için tüm ekibe teşekkür



ediyorum. Doğru fiyatla alıp kullanıyoruz, çok düşük maliyetlerle işletiyoruz ve ikinci el değeri açısından da tabiri caizse havaya attığınızda yere düşmeden satılıyor" dedi.

85 araçlık yeni işbirliği

Eyüp Lojistik, olarak ocak ayında yeni bir planlama yaptıklarını açıklayan Eyüp Bartık, "Bu planları yaptığımızda koronavirüs henüz gündemde değildi. Bu yıl için ciddi anlamda hem treyler hem de çekici yatırımı yaparak, ülkemizin ilerleyişine katkı sunmayı planlıyorduk. Maalesef şubat ayında salgın gündemimize girdi. Ama biz yine de planladığımız araç yatırımlarımızı yaptık. Yeni yatırımlar yapmaya da devam edeceğiz. Bugün aldığımız 165 aracın dışında, yıl sonuna kadar Tırsan ile 85 araçlık yeni bir işbirliğine imza atmayı planlıyoruz. Böylece, 2020 yılında Tırsan'dan alacağımız araç sayısı 250'ye ulaşacak" dedi. Bartık, sektörde bir ilke imza atarak, koronavirüs salgını nedeniyle teslimat törenini dijitalle taşıyan Tırsan'ı da tebrik ederek, "Salgına rağmen öz-

veri ile çalışın ve taleplerimizi karşılıksız bırakmayan tüm Tırsan ailesine çok teşekkür ediyorum. Bize teslimat konusunda çok destek oldukları" dedi. ■

Kiralama hizmeti sunacağız

Eyüp Bartık, çekici ve römork tarafında sektörde kiralamaya yönelik bir ihtiyacı tespit ettiklerini de belirterek, "Yılın ikinci yarısından sonra kiralama tarafında adım atacacağız. Uluslararası nakliyecilere çekici ve römork kiralayacağız. Bu projenin sonuna geldik, depo yatırımlarımız sürüyor. Gaziantep'te 10 bin metrekare olan depo alanımız 100 bin metrekareye çıktı. İstanbul'da 70 bin metrekare depo yatırımı alanımız bulunuyor. Çatalca'da bulunan arazimizde depo yatırımlarımız olacak. Başka sektörlerle yatırım yapıp, para kazanmayı düşünmüyoruz. Pazarda 2.5 ay içinde normal bir taşıma seviyesine ulaşacağımızı düşünüyorum" dedi.

Eyüp Bartık: "300 MAN çekici alacağız"

Eyüp Bartık; "Biz bu yıl için hem çekici hem de treyler alanında çok ciddi yatırımlar yapmayı planladık. Filomuza 300 adet de yeni çekici ekleyeceğiz. Bununla ilgili MAN ile uzun vadeli bir anlaşma yaptık."



GÜVENİLİR YOL ARKADAŞINIZ

Konforlu kabini ile uzun yolları kısaltan **MAN TGX**; düşük yakıt tüketimi ve yüksek performansı ile güvenle yol alır.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Balıkhisar Mahallesi Özal Bulvarı No: 576/1 06750 Akyurt / ANKARA

Tel: 0312 556 14 95 Fax: 0312 556 10 43 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey)

[t/mantruckbusturk](https://www.twitter.com/mantruckbusturk)

[i/mankamyonotobus](https://www.instagram.com/mankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.





Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

Filler ve çimenler arasındaki diyalektik ilişki

Filler tepişir çimenler ezilir diye bir sözümüz var; tepede olanların alta kalanlardan haberi olmamasını anlatır. Şimdi sorun bakalım kendinize: Fil kim, çimen kim?

Covid-19 salgınıyla birlikte sadece insanların değil, kurumların hatta devletlerin bile beklentileri, umutları, senaryoları tepetaklak oldu, değişti. Ekonominin zor bir sürece girmesinin etkenlerinden biri de bu. Aslına bakarsanız, ekonomi için çanlar epey öncesinden çalıyordu. Her şey değişince siyasetin dengesi de sarsıldı ister istemez. Beklenmedik durumlar karşısında birçok adım atılmak zorunda kaldı... Bu, fillerin alanında olanlar.

Canı yanan ayağa kalktı, ses çıkardı, çare arandı. Sessiz kalan daha da ezildi. Bilim Kurulu ve hatta Sağlık Bakanının itirazına rağmen AVM'ler açıldı. Çünkü AVM sahipleri ve orada dükkanı olanlar hep bir ağızdan yakındılar. Lobisi olan çevrelerin de sıkıntılarının çözümü için bir şeyler yapıldı.

Ekonomiyle doğrudan ilişkili olduğu için AVM'lere öncelik verildiğini düşünüyorum. Şimdi burada durun ve derin bir nefes alın. Yolcu taşımacılığı ekonomiyle ilişkisi mi? Bana sorarsanız AVM'lerden daha çok ilişkisi var, hem de doğrudan. Turizm Bakanı, turizmci olduğu için turizme yönelik adımlar atılmasını sağlamaya çalıştı, ancak o da filler arasında "küçük fil", dolayısıyla sesi çok çık(a)mıyor. Yazlıklar, oteller, plajlar açıldı. İnsanlar oralara neyle gidecekler? Turizmin asıl gücü taşımadır. Bunu kimsenin unutmaması gerekir. İnsanları taşıyamıyorsanız neyin turizmini yapacaksınız?

Filler yukarıda bir sürü sorunla boğuşuyor, salgın sorunu var, ekonomik sorun var, sosyolojik sorun var, eğitim - sağlık - barınma sorunları var. Hepsisi de çözüm bekliyor. Aşağıda da çimenler ezilmemek için kendini korumaya çalışıyor. Ses çıkaran, hakkını savunan kazanıyor. Tam da atasözündeki gibi; ağlamayan bebeğe emzik vermiyor kimse.

Havayolu taşımacıları yüzde 50 kapasiteye karşı çıktı ve hak elde etti, diğer başka sektörlerde olduğu gibi. Peki, otobüsçüler ne yapıyor? Niye sesini çıkarmıyor? Yurt sathına yayılmış, yerleşim yerlerinin önde gelen insanları olmalarına rağmen bir türlü kendilerini var edemiyorlar. Hangi sektörde iki federatif güç var başka, otobüsçülerin dışında? Demek ki otobüsçüler bir eli yağda bir eli balda insanlar, sorunları yok, akaryakıt, ÖTV-KDV gibi sıkıntıları yok, otoyol-köprü geçiş ücretlerinden yaka silkmiyorlar. Dolayısıyla da koca otobüsü yarı yolcuyla sefere çıkaracak kadar güçlüler. Ya yolcular? Yolcular gelmezse ne olacak, düşünen var mı? ■



ZF, WABCO bütünleşmesini resmen başlattı

ZF, gerekli tüm düzenleyici kurulların onayını alarak ticari araç teknolojisi tedarikçisi olan WABCO'yu bünyesine dahil etti. Daha önce New York Menkul Kıymetler Borsasında yer alan WABCO hisseleri derhal geçerli olacak şekilde halka açık işlemlerden kaldırıldı.

WABCO'nun ZF ile bütünleşmesiyle iki endüstri lideri ticari araç teknoloji geliştiriminde müşteri odaklı bir güç merkezi olma vizyonunda birleşti.

ZF CEO'su Wolf-Henning

Scheider, "İki başarılı firmanın birleşmesi sayesinde ticari araç sistemleri teknolojisi alanında inovasyon ve kapasite açısından yeni bir boyuta geçilecek. Birbirini mükemmel bir şekilde tamamlayan ürün gamımız ve yeterliliklerimiz sayesinde üreticilere ve filolara küresel çapta eşi benzeri görülmemiş çözümler ve hizmetler sunabileceğiz. Lojistik sektörünün büyük zorluklarını ve fırsatlarını birlikte ele alacak olmaktan dolayı heyecan duyuyoruz" dedi. ■

Scania'dan, hayati önemde!

Kalp Krizine İlk Müdahale

Uzun saatler boyunca direksiyon koltuğunda oturmak durumunda kalan uzun yol sürücülerinde olası bir kalp krizi, kendi sağlığının yanı sıra trafikte seyir halinde olan araçlar için de büyük tehlikeye yol açabiliyor.

2018 yılında Danimarka'da yaşanan benzer bir olay sonucu çok büyük hasarlı trafik kazası gerçekleşmişti. Bu tehlikeye çözüm arayan Scania, ilk defibrilatöre (kalbin normal dışı atımını tekrar normal kalp ritmine dönmesini sağlayan araç) sahip aracı yine Danimarka'da teslim etti. Ağır ticari araç sektöründeki ilk defibrilatör,



Scania R 520 çekicide yer almış oldu.

Kabin içerisinde sürücünün kolaylıkla ulaşabileceği bir noktaya konumlandırılan defibrilatör, sürücünün yardım gelene kadar geçen sürede tepki vermesi amacıyla düzenlendi. Defibrilatöre sahip araçları kullanacak sürücüler kalp vakfında gerekli eğitimleri alacaklar. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Tsunami olursa..!

Dünya gündemini yılbaşından beri had safhada meşgul eden pandemi ülkemizde de hayatı bir süreliğine durdurdu.

Daha önce tüm dünyayı etkileyen böylesi bir salgın görülmediğinden, bu anlamda hiçbir ülke ilk etapta çok tedbirli olamadı maalesef. Geçmiş yıllarda belki bundan daha tehlikeli ve öldürücü salgın hastalıklar elbette ki olmuştur. O dönemlerde, ulaşımın bu günkü kadar hızlı ve yaygın olmaması sebebiyle, 5 kıtada birden aynı anda görülmesi mümkün değildir.

Ulaşım, toplumun gelişmesinde en önemli unsurlardan biridir. Ülkemizde de önemli bir sektördür. Geleneksel olarak, bizim de faaliyet gösterdiğimiz karayolu ulaşımı ile başlayan süreç, son zamanlarda havayolu ile sonrasında da demiryollarının gelişmeye başlaması ile komplike bir hale dönüşmüştür.

Ancak her teknolojik gelişmenin nimeti kadar bir külfeti de olduğu gerçektir. Ulaşım için kullanılan araçlar ister istemez çevreye karbon salınımı yapmakta ve ısı yaymaktadır. Bu dönemde her alandaki kısıtlamalar yüzünden doğanın kendini biraz olsun topladığı; küresel ısınmanın düştüğü iddia edilmektedir. Ümit edelim ki; bu günlerde yaşanan zorlukların bize olan zararı yanı sıra doğaya bir nebze katkısı olsun.

İnsanın kurduğu düzende, hayatın devamı için kıyasıya mücadele mecburen hep olacaktır.

Mevcut şartlarda, süregelen ekonomik eylemler, salgın nedeniyle kesintiye uğramış; sağlık sorunu değilse bile pek çok insanda ekonomik ve sosyal travmalar oluşmuştur.

Yolcu taşımacılığı, bu anlamda çok ağır yara alan sektörlerin içindedir. Çok yüksek maliyetli araçlar, kredi ile alınmakta, mevcut çalışma endeksi göz önünde tutularak buna uygun ödeme planları yapılmaktaydı.

Bu dönemde ara verilen çalışma ile tüm düzen tepetaklak oldu. Araçlardaki, garajlardaki çalışanlar kadar işverenler, mola yerlerindeki işletmeler, akaryakıt istasyonları vb. her şey domino tesiriyle etkilendi ve hala da etkileneceğe devam edecek gibi duruyor.

Şehirlerarası için böyle olan bu husus, turizm taşımacılığında benzer ve fakat farklı sorunlar doğurdu. Turizm taşımacıları, bu yıl için neredeyse sıfır çekecek gibi görünüyor. Personel ve öğrenci taşımacılığı da yapanlar benzer ama apayrı sorunları yaşıyorlar.

Gerçek şu ki, öz kaynakları yeterli olmayan işletmeleri zor günler bekliyor. Buradan güzel şeyler yazmayı her ne kadar arzu etsek bile gerçekleri görmemek, göstermemek kafayı kuma gömmenin kimseye bir katkısı olmayacak.

Herkes ikinci dalga gelecek mi diye düşünüyor...

Peki ya ekonomik tsunami olursa? ■



Anadolu Isuzu'da

Yenilenmenin Tam Zamanı

Anadolu Isuzu, garantisi biten müşterilerini düşünerek kamyon, kamyonet, pikap ve otobüs grubundaki tüm araçları için eko bakım kampanyasını hayata geçirdi. Satış Sonrası Hizmetleri kapsamında Eko Bakım ve Yedek Parça İndirim Kampanyası

ile Isuzu yetkili servislerinde 369 TL'den başlayan Eko Bakım paketinden yararlanma imkanı sunulacak. 1-30 Haziran tarihleri arasında geçerli olan kampanya ile avantajlı bakım paketlerinin yanı sıra orijinal yedek parçalarda yüzde 20 indirim fırsatı sunuluyor. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 9 • Sayı: 361 • 8 Haziran 2020

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Editörler

Korkut AKIN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü

Ekrem ÖZCAN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların her

türü telif hakkı **Pivot**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi ıktibas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL

EDİRNE Hüseyin TOPÇU

MALATYA Mehmet Anıl ÖZDOĞAN

Özel Diyarbakır yola çıktı

Diyarbakır'ın 7'nci firması Özel Diyarbakır, 5 Haziran Cuma günü İstanbul Otogarı'nda düzenlenen yazıhane açılışı ile yola çıktı. Filosunda 18 özmal otobüs bulunan Özel Diyarbakır, Gelecek Otomotiv ile 10 adetlik Travego otobüs yatırımı anlaşması da yaptı.

Açılış törenine firma sahibi Yılmaz Özkaçar, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, İstanbul Otogarı Müdürü Fahrettin Beşli, 168 Yazıhane Platformu Sözcüsü Erdem Yücel ile çok sayıda sektör mensubu katıldı.



Yılmaz Özkaçar

Yeni bir anlayış

Özel Diyarbakır Firma Sahibi Yılmaz Özkaçar, bölgenin yeni bir anlayış ile yolcuya hizmet verecek bir firmaya ihtiyaç duyduğunu belirterek, "Bölge insanımıza şehirlerarası ulaşım



Yılmaz Özkaçar'ın sahibi olduğu Özel Diyarbakır otobüs firmasının İstanbul işletmesini Vehbi Altun ve Zeki Altun yapıyor. Büyük İstanbul Otogar şubesinin açılışına TOFED, TOF, İstanbul Otogar İşletmesi temsilcileri ve çok sayıda davetli katıldı.



sürecinde yeni bir soluk getireceğiz. Hizmet kalitesi ile fark yaratacağız. Koronavirüs süreci öncesinde firmamızı kurmaya karar verdik ancak virüs ile açılışı erteledik. Normalleşme sürecinin başlaması ile birlikte 5 Haziran'da ilk seferlerimize başladık. Diyarbakır'dan İstanbul, İzmir, Bursa,

Ankara, Antalya, Mersin, Iğdır, Hatay servisimizi açtık. İstanbul 3, Ankara 2, Mersin'e 3 sefer yapacağız günde. Yeni araçlar gelince çalışmamız daha da yoğunlaştı, yoğunlaşacak" dedi.

10 Travego anlaşması

Şu anda filolarında 18 araçları bulunduğunu, ama bunu 30'a çıkarmak istediklerini belirten Özkaçar, "10 adetlik Travego alımına yönelik Gelecek Otomotiv ile anlaştık. Bu araçlar özmal olacak. Kiralıkları da filomuza katmak istiyoruz. Yeni Travego araçlarımız gelince daha büyük bir açılış gerçekleştireceğiz" dedi.

Biz sezondan umutluyuz

Yüzde 50 doluluk şartının da normalleşme süreci ile çok kısa sürede kaldırılacağına inandığını belirten Yılmaz Özkaçar, "Şu an Diyarbakır-İstanbul bilet fiyatı 300 TL ve yolculuk talebi yoğun. 65 yaş üstü ve 18 yaş altına yönelik kısıtlamalar olduğu için de talebin daha da artacağını düşünüyoruz. Biz sezondan yine de umutluyuz" dedi.

Firma açmak yürek işidir

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, "Çok zor bir süreç yaşadık. Normalleşme süreci ile hareketlilik başladı. Bugün yeni bir firma açılışı var. Bir tarafta kapananlar bir tarafta açılanlar, sektör yaşamaya devam ediyor. Ben bu

yatırımı yapan firma sahibi Sayın Yılmaz Özkaçar'a çok teşekkür ediyorum. Böyle bir dönemde firma açmak, cesaret işidir, yürek işidir. Sektörümüze büyük katkı sağlayacaklarına inanıyorum. Ülkemizin en önemli şehirleri arasında yer alan Diyarbakır'ın böyle güzel bir firmaya ihtiyacı vardı. Kazasız ve belasız bol kazançlar diliyorum. Hayırlı, uğurlu olsun" dedi.

Açılışa ihtiyacımız vardı

Otogar Müdürü Fahrettin Beşli de yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Bizim böyle bir açılışa ihtiyacımız vardı. Özel Diyarbakır ile aslında yolcu taşımacılığının bir açılışı oldu. Birazdan yapacağımız duanın hem bu işletme için hem bütün sektör için hayır getirmesini dileyeceğiz. Bu tür gayretler, yeni firmalar değerli. Hem otogara yeni güçler veriyor hem bu konudaki heyecanı tazeliyor. O yüzden bu açılış çok önemli. Özel Diyarbakır'a bol kazanç diliyoruz. Güzel bir dönemin de açılışı olsun."

Bu sektör çok kıymetli

168 Yazıhane Platformu Sözcüsü Erdem Yücel de, "İnsanların en kıymetli varlıklarını, annelerini, babalarını, eşlerini, çocuklarını taşıdığı için bu sektör, çok kıymetli ve onurlu bir sektör. Diyarbakır'ın Özel'ine kavuştuğunu düşünüyorum. Allah hayırlı, uğurlu etsin, bol kazanç versin" dedi. ■



Uzun süredir davullu zurnalı şenlikli açılış olmuyordu İstanbul Otogarı'nda, Koronavirüs sonrası Özel Diyarbakır otobüs işletmesinin açılışı otogarda coşkuyla karşılandı.